

新中華叢書

社會科學彙刊

國際貿易論叢

武培幹等著



上海中華書局印行

上海图书馆藏书



A541 212 0002 1470B

180341

| | | | | |
|-------|---|---|---|-------|
| x x | x | x | x | x x |
| x x x | x | | x | x x x |

國
際
貿
易
論
叢

新中華叢書
社會科學彙刊之一

武埭幹等著

上海中華書局印行

序

貿易本可分爲國內貿易與國外貿易——即國際貿易。在閉關時代只有國內貿易，幾無所謂國際貿易；至海通以後，則國際貿易頓占重要地位；而國外貿易之理論與學理，遂亦日新月異而有進步；故本集所收文字，專限於國際貿易。但國際貿易所涉及之範圍甚廣，此集所收之八篇文字，僅爲該體系內之鱗爪，固無待言；好在此八篇文字內，有涉及國際貿易之理論者，有涉及國際貿易之具體事實者，問題新穎，方面多歧，或爲一般讀者——尤其是留心貿易問題者所喜讀吧。

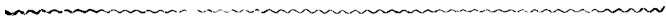
中華民國二十三年十月二十日 編者



國際貿易論叢目錄

序

| | |
|-----------------------|--------|
| 中國國營貿易論····· | 亦英(一) |
| 國際貸借與國際收支····· | 閻琛(九) |
| 從對外貿易上透視中國的經濟····· | 祝百英(二) |
| 民國二十二年上半年中國的對外貿易····· | 錢亦石(三) |
| 中俄貿易與中日貿易····· | 武培幹(四) |
| 海關進口新稅則與民族工業之前途····· | 彭士彤(五) |
| 英日商戰論····· | 周伯棣(六) |
| 輸入比額制度研究····· | 周伯棣(八) |



國際貿易論叢

中國國營貿易論

亦英

去年我國的進出口貿易，極其衰落，且有進口額半數以上的入超，（註）這種惡劣的傾向，今年依舊繼續下去，而且循着更壞的方向進展。去年的入超已等於總進口的半數，而今年春季的入超，竟等於總進口的三分之二以上。這一季中，進口貨總值等於三萬六千六百八十萬元，而出口貨總值，祇有一萬五千七百七十萬元，入超竟至二萬零九百十萬元。出口貨值與進口貨值相較，還不到三分之一。外貨的湧入與國貨出口的停滯，成了不可抵禦的趨勢。甚至於就在這榆關失陷、日軍繼續進關的今年春季裏，據日本政府統計，在一月至五月的五個月中，日本對華的出超（就是等於我們的入超）計達日金約一千九百萬日元。這裏所謂的華，是將東三省一帶除外的。單單對東三省一帶，五個月中，出超達二千七百萬日元。長此下去，中國真的可以被破壞得體無完膚，而完全泯亡的。要「復興」中國，則這貿易問題，也得有一個解決的辦法。

通常，爲使貿易有利於本國起見，多半是在關稅上着手的。我國的關稅制度，是所謂協定關稅，稅率稅則的變更，是要向列強商得同意纔行的。自從一八四二年制定值百抽五的稅則以來，稅則曾經幾次的變更。樂觀的人們，覺得我國的關稅，居然有了多次的修改，而且稅率提高了些，就以爲在這方面我們是漸趨於勝利了。其實，歷次所謂修改稅則，不僅不是爲了中國的利益，甚至於不是爲了中外雙方的利益，而是爲了外國單方的利益。一八五八年由英國開始的「重估貨值」以修正稅額，是因爲當時英國物價暴跌，從前規定的估價標準，使英貨在稅額上的負擔太重的緣故。後來因爲清廷根據辛丑條約，撥關稅償還賠款，而關稅不夠應用，就在一九〇二年又一次改訂估定貨價的標準，以增加關稅的收入。第三次是在一九一八年，列國許我提高關稅，是爲了籌集我們參加歐戰的軍費。一九二二年華府會議的結果，祇得到一個「切實」的值百抽五。所謂七級稅制的實行，又所謂關稅自主權的收回，祇在近來纔實行的。但是在目前各國關稅壁壘奇高的時代，我國現在的關稅，簡直等於自由貿易。

慢說我國的關稅還沒有真正的自主，即使有真正自主的關稅，如歐、美各大國那樣，是否可
以挽救目前本國對外貿易的危局，也是疑問。

各國的經驗告訴我們，一個國家裏面的強有力的實業界巨子的利益，是決定稅則稅率的。在美國，現在儘有成千成萬的人們，因為沒有麵包吃而餓死，可是富裕的農民們的利益，是要提高麥價，盡量將麥子輸出國外，因此，政府在關稅上獎勵麥子的出口。英國的電氣工業主，決不願意廉價的輸送電力到鄉村中去，用電氣化的方法，促進耕種；寧可鼓勵麥子的進口，使農民窮無立錐之地。如果爲了形勢所迫，不得不提高關稅，則一切私運、改裝，都可使提高關稅的影響消滅得無影無踪。譬如，我們對進口的日本貨物，比較從前是提高了些稅率，可是它可以用改裝別國貨的辦法，避免這一「負擔」。我們就使再退一步講，假定關稅真的能够普遍的提高了，則它的影響是普及各國貨物的。冒牌別國，就毫無用處了。如果這一辦法真的行了，則貨幣匯價的變化，尤其是在現在各國幾乎都實行虛本位的時候，也有最簡易的工具，可以使這高稅率的作用，完全消滅。在大批購買貨物的時候，將貨幣的匯價提高，在大批銷售貨物的時候，使幣價下跌；這是各國現在時常運用的手段，尤其是對付我國。

況且，提高稅率，固然可以限制進出口，然而這裏的損失，本國是直接要負擔的。除非下了禁令，根本禁止某種物品進口或出口，否則，提高稅率，雖是限制進出口，可是進出口貨，還是存在的。

某種貨物在一定限量內，既然必須進口或出口，則稅率加重，在出口貨上說，是加重出口業的負擔，自己摧殘它在國外市場上的競爭力；而在進口貨上說，是加重本國消費者的負擔。進出口貨雖是受些限制，而它的惡影響，則本國也受到的。

由上可知：單從關稅方面改進，是永遠救濟不了我國的對外貿易上的「災況」的。

這裏有一種特殊的辦法，就是我國所時常實行的「抵貨」，也許會使貿易的平衡，轉移了方向。可是近來抵貨的事實，告訴我們無窮的悲劇。因為這抵貨根本的祇能發生「道德上」的作用；實業界的利益，根本是有它特殊的道德的。譬如現在我國的抵制日貨運動，成爲日貨暢銷的最好形式。有人說販日貨的商人必須出資鼓動抵貨風潮，這決不是一句刻薄過火的話，而是鐵的事實。因爲有抵貨的關係，在向外國定貨的時候，可以借抵貨口實，壓低貨價；等到運到中國，改裝了商標，替換了包皮，或變換了些外表顏色花紋等等，就可以用完全國貨的名義，高價出售了。如果我們有功夫去翻一翻抵貨「最烈」的通商大埠的進口貿易表，簡直會使人不敢相信，因爲就在上海、廣州等地方，日貨的進口特別的多。不過這裏應用的統計，最好是取材於人家的「外務省」或什麼「省」的報告，否則一切由於改裝、包運等的進口貨物，都一概沒有着落。

這樣，一切上述的方法，沒有一條是救濟得了我國的對外貿易的。我覺得祇有一條辦法，是真正有效的。這就是將一切向外定貨與出口商品，完全由一個統一的機關辦理。我國究竟要進出口多少貨物，什麼貨物，都由它決定，由它去買賣；這就叫做國營貿易。

所謂國營貿易，決不是下一道命令，叫商家定貨銷貨，必須向某部某院報告或取得批准而已。如果單是這樣，除枉費了一番手續，也許還要多費一筆什麼登記費等外，還會發生一切官僚機關中所常有的賄賂等惡劣的結果。而且，這樣的「國營」貿易，對於貿易貨物的種類與數額，並沒有通盤的計劃，一切限制或鼓勵的措施，會完全陷於錯誤的。譬如，不久以前，曾經有人主張過對俄國貨物的國營貿易。我們現在且不管這種歧視一國的政策，是否合理，單就這所謂國營的內容來說，那是僅僅「登記」、「批准」、「某某貨物應少進口」等等措施而已。這裏不是毫無效力的辦法，便是模糊概略的限制，決不會發生什麼大效力的。實際上，這樣不確定的處置，很容易被人家打破，使它一點成效也沒有。

要實行國營貿易，必須對於各業的需要額與出產額、人民消費的要求，及國際市場的條件，作精確的統計。根據這一統計，決定進出口應有的貨額，預定向各適宜的國家去定貨或銷貨。尤

其是像我們中國這樣經濟力薄弱的國家，如果單靠各別企業家或企業，在國際市場上活動，那就決不會不受人家支配的。如果一切貨物的進口或出口，在對外關係上說來，祇有一個代表機關去進行，則它就成爲一個很大很大的購買者或推銷者。列強的資本雖是偉大，可是沒有這樣的組織。我們這種集合的購買力與推銷力，與各別的外國企業對抗起來，就可以勝過他們了。在國際市場上我們的競爭力，就變爲極其巨大。譬如俄國，它在世界貿易上，並不佔很大的成份，是因爲它是國營貿易，它就可以很自如的左右它自己所需要的市場。這次在倫敦會議上所提出的十萬萬美金的「一定貨單」，使各國看了沒有一國不眼紅，不搶着想取得這張「一定單」。十萬萬的數目並不大，而十萬萬的一個買主，却大到極點。去年我們的進口貨值約十萬萬兩，出口貨值約五萬萬兩。這兩項數目並不大，如果由一個國營貿易機關去選買選賣，那就足以取得最優越的市場條件了。

這種國營貿易，不僅與一切關稅政策，根本不同，而且與它完全相反的。貿易既是國營，進出口的貨物，既是必要的種類與數量，那關稅就得完全取消。否則，祇是在貨品上加以「莫須有」的負擔。出口貨徵了稅，祇會減低它在國際市場上的競爭力；進口貨加了稅，祇會直接減低消費

者的購買力。如果爲了財政上的目的，那國家可以而且應該從別方面去徵調款子。爲了最有效地進行對外貿易，這關稅應當根本消滅。所以，國營貿易，絕對不是將關稅壁壘築得彌天高的舍本求末的方法，而是根本消滅關稅，而直接從貿易上改造貿易。

或者有人懷疑這一方法是否在中國所有的條件下行得通。我覺得它不僅是行得通，而且必須實行。病弱的中國，不用這種組織力量，是永遠對抗不過人家的。如果西方的一句俗話，即謂「戴起白羊皮手套是作不成大事業」的話，是足以代表一些真理的，那末，要實行國營貿易，就得有兩個條件，而且也祇有兩個條件就行。第一就是否定一切外力的束縛。協定關稅制當然應該消滅，而且一切貿易，都應該由我們計劃決定。譬如像今年，我們要徵糧食進口稅、傾銷稅，都被外人一言反對，就立即「暫緩」——這類現象，當然完全不應當存在。這樣，中外之間，未免要發生衝突。文來文對，武來武對，我們是說明不戴着白羊皮手套作事的。但是直接的衝突，並不會永遠延續下去的。各國自有各種的矛盾，我們很可以利用它們的矛盾，很有利的進行貿易。俄國利用英、美的爭奪定貨，很有利的滿足它十萬萬定貨的要求，就是一個例子。

第二個條件，就是全國的經濟，在一定的形式下，必須上了計劃的軌道。這樣，不僅貿易機關，

可以得到極精確的必要的進出口統計，而且可以統一的支配進出口。否則，收買出口的貨物與推銷進口的貨物，還得用市場競爭的辦法去實行。競爭的結果，一定使貨價、貨量、種類等等發生變化。預定的計劃，一定要被打破，對國際市場上的操縱力也就失掉。反映到中國的經濟就和從前一樣的受累。譬如，某種出口品的產額豐富了，人們就競爭着出賣，因此價格下降，生產者蒙受損失。同樣，某種進口品稀少了，人們競爭着購買，價格就此擡高。諸如此類的現象，使國際市場上的強有力者，可以利用這些條件，左右操縱。國際市場的無組織，加以國內經濟的無計劃、無組織，中間祇夾了一層國營貿易，則由裏應外合的結果，會使國營貿易發生不了什麼作用，而祇留下一個空名與幾個機關與若干職員而已。

所以，中國的對外貿易，可以國營，必須國營，而且祇有國營纔行，問題是在設法具備上述實行國營貿易的兩個條件而已。

（註）參看本誌十期所載祝百英著從對外貿易上透視中國的經濟。

（選自新中華一卷十五期二十二年八月十日出版）

國際貸借與國際收支

閻 琛

一 國際經濟的歸宿

國際間的經濟關係，不外是商品移動、資本移動與勞動移動。這三者的移動，成爲國際經濟之實質的內容。可是在今日的社會，此等移動，幾乎全爲有償的移動，故其裏面，必然發生貨幣價值的貸借關係，及收支關係。

例如商品輸出國對於輸入國，便成爲貸方（即以價額爲限度），輸入國對於輸出國便成爲借方，兩者之間，發生了貸借關係。又資本輸出國，對於輸入國，成爲貸方，勞動輸入國對於輸出國成爲借方。

這樣國際間成立的貸借關係，謂之國際貸借 (Balance of Indebtedness; Forderungsbilanz; Balance des Comptes)。即一國的國民經濟與其他一切的國民經濟之間，發生貨幣的債權債務，這債權債務的綜合便是國際貸借。所以國際貸借成立的原因，大抵是國際間的商品、資本、勞動的移動；國際貸借是這些國際的經濟交通的結果。

可是國際間既然成立貸借關係，那麼相互之間，非根據那貸借關係，而行貨幣之授受不可。就是貨幣是由貸方付給借方的。這樣，國際間的貨幣授受，謂之國際收支(Balance of Payment; Zahlungsbilanz; Balance des paiements)。就是國際收支，是一種國際之間現實的收入貨幣付出貨幣的關係。

這樣的收入支出的關係，爲什麼成立於國際之間呢？其直接的原因是國際間的貸借關係，即國際貸借；其間接的原因，不外是國際間的經濟交通，即商品、資本、勞動的移動，因爲那是產生國際貸借之母。因此之故，國際收支，爲國際經濟的最後的歸宿。國際間一旦發生一定的經濟交通，第一便產生國際間的貸借關係，但只是貸借關係，那一定的經濟交通關係，尙不能謂爲完結。爲消散那貸借關係，還不能不現實的實行收支關係。即一定的經濟交通，有了國際收支始得出一個結果。例如一定的商品移動，完成之後，便因那商品的價額而發生貸借關係，次之根據那貸借關係，而實行貨幣的收支，這樣起先的商品移動中的一切關係才告完了。

二 國際貸借與國際收支之異同

不論是國際貸借或國際收支，其主體均爲授受商品、資本或勞動的個個經濟主體，決不是

國家的貸借或收支的意思。在實質上，不過是個個國民相互間的個人的關係，只是把他總括在國民經濟的範圍之內，把那綜合起來的結果，視為國際貸借或國際收支罷了。在這一點，例如蘇俄那樣在計畫經濟之下而營國營貿易的場合，那就完全有不同的意義了。在一切資本主義國的國際貸借或國際收支，不外是個人的關係，加以國民的綜合罷了。然則國際貸借與國際收支是怎樣不同，又如何相關聯呢？

國際貸借，乃是國民（集合名詞，下同）與其他一切國民之間所發生的貨幣的債權債務的綜合的對照。蓋國際的商品、資本、勞動的移動在今日均為有償的移動，所以其反面，必因代價關係而生貸借關係。例如商品輸出國對於輸入國就自然成為貸方，又資本輸入國對於輸出國就自然成為借方。這樣產生的國際間的貸借關係，即為國際貸借。因此之故，國際貸借，為一切國際經濟交通的綜合的結果。

這樣，國際貸借，是因國際經濟交通的結果，所發生的債權債務的綜合的對照。因此之故，國際貸借者是在一定時點（Zeitpunkt）中的總額或差額的問題，那是時時變動不息的。在這一點，正類似乎私經濟中的貸借對照表，例如六月末或十二月末的一定瞬間的現存額是。

然而國際收支乃是基乎上述的國際貸借，現實的由借方付給貸方的金額，就是國際間現實的收入或支出的金額之意。因此之故，國際收支本來是在一定期間 (Zeitraum) 中——例如一年間——的收入或支出的金額之合計，換言之，就是類似乎私經濟的損益計算表。

國際貸借與國際收支，是應該這樣明確區別出來的。這兩個區別在商品移動——即貿易上並不十分重要，因為在那場合貸借關係的發生與貸借關係的結算其期間是極短的。可是在資本移動，即在對外投資的場合，貸借與結算互乎長期，那麼國際貸借與國際收支的區別，便極為重要了。例如一國借長期的外債，那麼到償還為止，國際貸借便成爲負 (Minus)，然而在國際收支上，因爲取得了那外債，便成爲正 (Plus) 了。其後利子及本金的支付，在國際收支上成爲負，而在國際貸借上則成爲正，以與起先的負相對銷。這樣，資本的移動與商品的移動常常記錄在貸借雙方。即在資本輸出國，國際貸借成爲正，而國際收支成爲負。在資本輸入國，國際貸借成爲負，國際收支成爲正。

這樣國際貸借與國際收支，爲什麼正負相反的呢？那因爲貸借關係的成立與貸借關係的結算之間，存在着一定的期間。這期間短促的場合，兩者固未必相反，例如商品的輸出，國際貸借

上成爲正，同時國際收支上普通亦成爲正。所以兩者未必是正負相反的。又如前所述，借外債而取得借款時，兩者雖則相反，可是借款收領完了之後，年年付息，年年還本，於是國際收支上，適與起先的國際貸借上的負相對稱而成爲負了。因此之故，國際貸借結果成爲國際收支而表現出來了。一爲原因一爲結果。因之，結果國際貸借爲正，國際收支亦成爲正，國際貸借的改善，同時即爲國際收支的改善了。

三 國際貸借與國際收支的轉義

國際貸借與國際收支的異同，如前節所述，均爲國際貸借或國際收支的本意。但在今日，實際上兩者未必專用於此種本來的意義，儘亦有用於種種轉義者。

第一，不承認國際貸借與國際收支有明確的區別。這因爲兩者如前所述，在結果上有一致的傾向的；可是在研究外國匯兌的時候，這兩者的區別，實在是很重要的。把兩者的區別混同起來的人們，約有下列幾類：（一）並不明瞭其意識的區別，亦不能指明兩者之那一個，只是漠然的唱導國際貸借或國際收支。（二）實質上雖想着國際貸借，却稱之爲國際收支。（三）實質上雖想着國際收支，而偏稱之爲國際貸借。尤其是屬於後者的爲最多。

第二，國際貸借，本來為一定瞬間的貸借的對照之意，但有時候是總括一定期間——例如一年間——所發生的一切貸借關係而言的。這場合的貸借價額，未必是指現在的貸借關係的。第三，國際收支，原意是一定期間（例如一年間）的收入及支出的總額之意；可是實際上也有在某一定時點——例如在現在應該收入或應該支出之價額之意。例如說『國際收入最近漸在增加』的場合便是。在這場合的『一定的時點』其意義並不嚴密。只是茫茫然以現在的瞬間為中心，而指說其前後的某一期間。

可是對於外國匯兌，有直接的密接的關係的，是為最後一個意義的國際收支。為什麼呢？因為照本意說，國際收支為一定期間的國際收支，例如過去一年間的國際收支；但這樣的國際收支，其事實既已屬過去之事實，故已無動搖匯兌行市之力。又國際貸借之所以與匯兌有關係者，那因國際貸借成為國際收支而表現出來之故。例如舉外債而取得借款時，如上所述國際貸借成為負，國際收支成為正，但這時候匯兌行市與其為前者的負而降低，毋寧為後者的正而擡高了。就是匯兌行市實際上是被一時一時的出入的價額——換言之，即被一定時期的國際收支的如何所鼓動的。

四 國際貸借的原因

國際貸借並不是國家貸借，乃不過為個個的個別經濟的貸借關係；那貸借關係所以發生的原因，亦與國內的個人發生貸借的原因沒有什麼不同。我們試一考察日常的個人的貸借是由怎樣發生的呢？

第一，商品的賣買為發生貸借關係的主要原因，這不問國內與國際間是一樣的。所以國際貿易，自古以來便成為國際貸借的原因。因此稱之為貿易上之原因；以與其他貿易外的原因相對立。貿易上的原因古時差不多為唯一的原因；但跟着國際經濟的發展，其他的諸原因亦次第發現了；可是在絕對額方面，貿易上的原因迄今尚不失為最重要的要素。不消說輸出貿易把國際貸借作正（+）輸入貿易把國際貸借作負（-）的。

第二，資本的貸借為國內個人貸借的原因，同樣成為國際貸借的重要原因。資本之國際的移動，比了商品之國際的移動發展較後，直到資本主義發展到某一程度之後，先進資本主義國發生資本過剩，後進資本主義國發生資本不足，這時候始發現真正的資本的移動。只是在資本主義以前的中世，例如王侯貴族，由政治的目的，偶然得到外國資金的事，也未始沒有。但跟着資

本主義的發展，後進國由經濟的目的，輸入外國資本以補資本的不足；而先進國以商品輸出的變形，輸出過剩資本了。戰後短期資本之國際間的移動，以及近來之資本逃避，以及匯兌投機，均使國際間的資本移動，愈趨複雜愈見重要了。

第三，勞動的提供，亦為產生國際貸借的原因。所謂勞動的提供，有狹義的勞動提供——即由移民來提供勞動力——與勞務的提供——即由運輸、保險、倉庫、企業等來提供的勞務。無論那一種，在國際貸借上均成為正，又成為國際收支上的收入，即正。

如此，商品、資本、與勞動之國際的移動，實為根本的經濟原因，而使國際間發生債權債務的關係，即使之發生國際貸借。並且商品、資本、勞動之國際的移轉，即為今日國際經濟的實體，所以此等經濟的原因，要不外為國際經濟交通之總括的結果。然而國際貸借，除經濟的原因之外，亦有因其他的原因而產生者。

第四，由政治的原因，亦可發生貸借關係，這在國內，例如繳納租稅的義務，而在國際間之最重要者則為因戰爭之結果，而發生賠款的授受。例如戰後德國的賠款問題便是屬於此種原因而發生的。與賠款問題相關聯的戰債問題，是發源於前述第一及第二的原因——即發源於經

濟的原因的；故賠款與戰債問題，實際上雖成爲不可離的問題，然在理論上，性質是全然不同的。

五 國際收支的內容

國際收支乃國際貸借之結果，而爲現實收入或支出之金額，故其內容，可對照國際貸借的原因而分類。

第一，貿易上的收支 (Visible Trade) 乃爲商品貿易的結果而發生的收入及支出。商品貿易，通常馬上實行結算，故輸出貿易馬上爲「正」，卽收入之意，輸入貿易馬上爲「負」，卽支出之意。但有一個特殊的例外，那就是向來盛行的匯兌的預約。在這場合，現實的輸出還沒有實行，已先成立了收入的預約，而發現在匯兌市場，所以匯兌反比貿易先發動。第二個例外，是最近才成爲問題的無匯兌輸出。在這場合，輸出貿易的結果，亦不成爲國際收入，國際貸借的正，亦未必成爲國際收支的正，因之即使貿易上繼續着輸出超過，而匯兌反而狂跌，儘有形成逆的現象者。

第二，貿易外的收支 (Invisible Trade) 這種收支，大體是作爲勞務或勞動提供的代價而收入或支出的。從前貿易上的收支極爲重要，因此在那時代，把貿易外的收支，總括起來，使

之與貿易上的收支相對立，但到了今日，資本上的收支，與貿易一樣重要，因之將從來的『貿易外的收支』分爲『勞務上的收支』與『資本上的收支』似更爲適當。可是在這裏，保存歷史的名辭，權把『勞務上的收支』包括於貿易外的收支之內。

屬於這一類的收支：第一是運費及保險費——因海運業及保險業提供一種勞務，而運費及保險費卽爲對於此種勞務的代價。第二由在外事業所獲得的企業利得。第三由對外投資而獲得的利子、紅利。第四海外移民的寄款，或隨身帶回的款項。第五在外僑民，或國內外僑所消費的金額等。

第三，資本上的收支 乃由資本的國際移動所引起；此項收支，以前多不受人們的注意，但在戰後的國際經濟則占極重要的地位，此已如前述了。

這裏有長期資本與短期資本之別，長期資本大抵取債券、股票、借款等形式，短期資本則取票據、存款等形式。前者大抵是在戰前由英國發出，輸入後進國，而謀鐵路、港灣等的經濟的開發。至於後者，大抵是在戰後由法國、美國發出，輾轉至於德國與英國。但不問長期與短期，總之資本的流出能使國際貸借成爲正，而使國際收支成爲負。

資本上的收支比了前述貿易上及勞務上的收支顯然不同的一點，那就是那個移動，極不規則，而且帶有臨時的性質，有時一時之間有多額的流出入。有時全無移動，爲此國際經濟及國民經濟受到急激的影響。尤其是戰後的短資移動，資本逃避及匯兌投機等，曾經擾亂各國經濟，經濟恐慌。例如一九三一年七月的德國恐慌，九月的英國恐慌，十二月的日本恐慌，大抵是由資本上的收支所誘發的。

第四，政治上的收支。此以德國的賠款爲最大。可是所謂政治上的收支，決不限於賠款。例如駐塔軍隊於外國或實行戰爭於外地，均須支出款項，此均屬於政治上的收支；又國際聯盟所課賦的各國的經費，亦屬於此。

（本文節譯自谷口彥吉著國際經濟之理論與問題之一章）

（選自新中華二卷十五期二十三年八月十日出版）



從對外貿易上透視中國的經濟

祝百英

中國現在經濟破落的情形，是由任何方面，都可證明的。海關進出口的統計，雖祇供給貿易一方面的材料，可是從這裏可以透視我國經濟的實況。如果在各種經濟範圍中，我們所能找到的材料，都有不可靠與不完備的缺點，則進出口貿易的統計，却是詳盡而精確的。中國經濟是受列強強烈的支配，這一事實使進出口貿易，在我國經濟上起了很重大的作用。因此，從這裏倒很容易推展出一幅中國經濟逼真的寫生。

根據海關統計冊，去年我國的對外貿易，無論在進口、出口或進出口總額上，都比前年大大的減退。中國人民購買力的銳減，使外貨雖剩餘而不得盡量傾入中國的市場。去年各國商品雖繼續的跌價，尤其是因為它們廢止實金本位的關係，使以銀幣計算的物價狂跌。可是這並不能使它們商品之輸入中國，有什麼起色。而國際市場的擁擠，使我國土產的出口，更受打擊。土產業由此所造成的影響，形成經濟上大破落的局面。據統計：

二十一年進出口貨值（以關平兩為單位）

| | 二 十 年 | 二 十 一 年 | 減% |
|----|---------------|---------------|------|
| 進口 | 一、四三三、四八九、一九四 | 一、〇四九、二四六、六六一 | 二六・〇 |
| 出口 | 九〇九、四七五、五二五 | 四九二、六四七、四二一 | 四六・〇 |
| 總額 | 二、三四二、九六四、七一九 | 一、五四一、八八八、〇八二 | 三四・二 |

貿易的總額，減少了三分之一以上，而出口貨減縮的程度，比進口貨幾乎要近一倍，差不多祇等於前年的一半。這是自有中外貿易以來，從來沒有見過例子。中國土產，在國際貿易上繼續的失去地位，而中國市場，則更進一步的成爲傾洩外貨的場所。這裏很明顯的表示，中國是愈弄愈變成爲世界經濟恐慌的最後犧牲者了。在這些數字的後面，是背襯着我國工農業（由於出口減少）中無數特產經濟的破產，無數民族工業與土著經濟（由於進口貨的壓迫）的受排擠。

如果我們更詳細些考察進出口的統計，情形更其明顯。現在先就進口方面來說，如果我們將進口的貨物，照經濟的意義，分爲三大類：即消費品、生產用具、原料材料與燃料，則兩年來進口的情形如下（單位海關金）

| | 二十一年 | 二十二年 | 減% |
|------|-------------|-------------|-------|
| 消費品 | 八三一、六九一、二八五 | 六四二、七二九、五三二 | 二二·七 |
| 其中糧食 | 一六〇、六九四、三五四 | 一七九、六六五、四六〇 | 增一〇·六 |
| 生產用具 | 一八四、五五一、五二四 | 一二四、三〇四、九〇六 | 三二·五 |
| 其中機器 | 四三、五四七、三〇九 | 二八、四六八、八四五 | 三四·六 |
| 原材燃料 | 一三三、八四一、三六九 | 八七、五一三、三八七 | 三四·六 |
| 其中煤 | 一八、二六四、三七〇 | 一一、一一七、二九九 | 三九·一 |

在進口貨中，消費品的減少率，較總進口貨減少率為低，較生產性的進口貨減少率更低。而糧食的進口，反而增加，換句話說，我們在消費上，食物上，竟是還很依靠外國的供給。同時，外國進口的商品，對於我們經濟起促進生產作用的成份很少，它們不過是在中國找得消費的市場而已。至於我國的民族資本，却是飛快的失去投資的力量。表中生產用具進口的銳減，就是它的表現。將生產用具的進口及其機器部份的進口，對照看來，更證明整部新機器的添購，是比較的少，修理補配的，還比較多些。事實上，這些進口的新機器，一部份還並不是用以擴張企業的，而是替換舊機的。

不僅如此。一年來因政治與戰爭種種原因，多少企業，遭受毀滅。僅就上海一埠而論，因為戰事的緣故，各工廠所受的損失，計值五二、〇七九、一九五·八六元，約等於三千五百萬關平兩。一年來進口的機器等，事實上恐怕還添補不上這許多損失。這裏很顯明的表明，生產性的進口貨的減退，還不是反映企業發展緩慢的局面，而是反映經濟縮小的事實。所以，機器比一切生產用具的進口，都減少得快，煤比其他燃料的進口，都減少得快。

如果我們按月的考察起來，則所見到的情勢真是每況愈下，一月不如一月。它暗示着今年的情形，將繼續惡化下去。這裏需要特別注意的，就是在海關統計中，關於東三省的貿易統計，至多有僅僅計算到六月底的。這並不是表明統計不完全，而是可痛地證實東省的全部經濟（隨着土地）已經失去！今年熱河的失亡，又是一個記錄，又是貿易上縮小的一個成因，又是中國經濟僵縮的一個事實。即跟着土地一塊一塊的失去，中國經濟就一天一天的僵縮。

現在來看出口的情形。

全部的出口，減少到幾乎等於前年的一半。其中主要的特產品，減少得尤其迅速。現在我們將出口貨中佔重要地位而處於嚴重狀態的貨物出口值，列表如下：（單位關平兩）

| 貨名 | 二十一年 | 二十二年 | 減% |
|------|-------------|------------|------|
| 大豆 | 一三八、二二七、五八三 | 五一、二二四、九二九 | 六三・〇 |
| 糧食品 | 九四、八五三、四三一 | 五一、五一五、五二五 | 四五・八 |
| 油蠟 | 五二、八〇五、〇五五 | 二五、三七七、九一九 | 五一・九 |
| 木材品 | 七、七五一、八二二 | 二、〇五四、一三二 | 七三・五 |
| 紡織纖維 | 一四三、九九五、五四六 | 六七、五一七、七三七 | 五三・一 |
| 茶 | 三三、二五三、一五八 | 二四、七六一、五五六 | 二六・〇 |
| 金屬 | 二七、〇二七、三六一 | 一三、八一五、三〇三 | 四九・〇 |

除茶葉外，上述幾種重要的土產，出口減少之額，多半是在一半以上。這是代表這些經濟，是在飛快的破落。種豆的農業經濟，製豆業，各種糧食業，製糧食品業，產油植物耕種（如花生、棉子、蘇子、桐樹及其他油業等等）榨油業，森林種植業，粗木匠作，棉耕業，種桑業，養蠶業，繅繭業，揀絲業，種茶業，揀茶業，採礦業，五金業，包紮業，民船汽船車運等業，碼頭工人脚夫等等——一切這些新舊的經濟，都在大批的破產。即使如茶業那樣，它在出口上，減少的速度，比較的慢些，可是這是在速度上相對緩慢，在絕對的數額上，茶業還是減少，仍是繼續的破產。

這種破產的影響，是遍及全國的。豈是出於東省，油出於中部南部，木材出於東省與閩粵，絲綢產於江、浙、魯、粵，毛裘出於東北與蒙古，茶葉出於江、浙、滇、皖，雲南等處產銅錫，全國各地出產各種糧食。如果我們再將其他特產，合併看來，則中國沒有一塊地方的經濟是不遭殃的。

更有幾種貨品，本是我國的特產，現在它們不僅在出口上受排擠，而且有同等的進口貨與之競爭，以至於造成該種貨物的入超。糧食、紡織品、油、糖、木材，就是實例。茲列表如下：（單位海

關兩）

| 貨名 | 進 | 口 | 出 | 口 |
|-----|-------------|---|-------------|---|
| 紡織品 | 二五一、六一二、二六五 | | 一四九、七六七、九一五 | |
| 糧食品 | 一七九、六六五、四六〇 | | 五一、五一五、五二五 | |
| 糖 | 四〇、一一〇、一八一 | | 一四、九〇四 | |
| 油脂等 | 八四、四四七、三二三 | | 二五、三七七、九一九 | |
| 木材 | 一七、四六二、四六五 | | 二、〇五四、一三二 | |

這些商品都是我國的特產，我們本來用不着依靠外來的供給的，可是現在反形成入超，而且幾倍大的入超。其中尤其是木材一項，值得特別注意；誰都知道，近來我國在實業上，除破壞外，

真是很少建設。與希望公司訂約倡辦的鋼鐵廠，原定資本八千萬，後來改爲六千萬，再「縮小範圍」爲四千萬，最後「由德希望公司墊款十萬，在雷家溝採煤。」這算是訂下了合同，而真正動工開採煤礦（不是煉鋼煉鐵，更不用說製造機器）還得「一些」時候。不過近年來的確有一種建設，可以算是局部的在進行。這就是大都市如上海等處，各種房屋的改造與建築。一切這類建築上應用的材料，如水泥、鋼架等，那不用說都是舶來品。現在呢，連木材都依靠外貨了。「碩果僅存」的局部的房屋建築，是經過供給材料的形式，操之於外國人手中的。

中國貿易之所以如此不利於中國，以及它所反映的經濟之所以這樣破落，就是由於列強支配的結果。去年一年之中，列強在華的經濟力量（即使從貿易中看去）並沒有增加，祇是在更破壞中國經濟力量的意義上，在中國經濟退化更速的形勢下，列強經濟勢力（因此，它的支配力）是相對的增強。

而這種增強的過程，是伴着各國在華勢力比重的轉換。從前日本在對華貿易中，曾經替代英國，佔第一位。前年，它們的勢力，是形成日、美、英的次序，去年由於日本佔領了我國領土，我們經濟抵制的結果，變爲美、日、英的次序。美國在華的經濟相對的增加。可是，美國的對華貿易的絕對

數量，還是比前年要減少得不少。如果連菲律賓在內，美國輸入我國的貨值，在前年是進口二七六、七五四、〇〇〇海關金，出口一二八、五一八、〇〇〇海關金；去年進口爲二三一、六六五海關金，出口爲六五、三二二、〇〇〇海關金。貿易的絕對值，還是減少。

如果我們分析進口貨的國別，則機器是英德供給佔多數。無線電、汽車等多半由美國供給。煤油總進口一四五、九一八、七九四加倫，共值五一、三四二、一四七海關金，其中有八二、二〇一、一七六加倫，值二八、九五〇、六八七海關金，是來自美國的。過剩的美棉、美麥，是大量的傾入中國。澳洲運來三一、六三二、三一八海關金的麥子，與美國運來的二五、五三二、三三二海關金的麥子，就佔了麥產品進口總額七四、〇八一、〇六二海關金中的最大部份。在棉花總進口三、七一一、八五六擔，值一〇一、八三九、〇八四海關金中，美國佔三、一〇二、三五一擔，值八四、九四四、三三五海關金。此外，法屬安南、暹羅，是供給中國食米的重要國家。在約值一萬萬海關金的米穀進口中，約六千四百萬萬海關金是由法屬供給的。這是今年新發生的現象。美法兩國，這樣大批的將糧食運入中國，就是造成中國糧食入超的因素。

最值得我們注意的，就是對日貿易的畸形的發達。

根據海關貿易統計，如果我們將菲律賓羣島歸入美國，台灣與朝鮮歸入日本，印度加拿大歸入英國，則英、日、美三國對華貿易的比重如下：

| 國別 | 二十年 | 次序 | 二十一年 | 次序 |
|----|-------------|----|-------------|----|
| 美 | 三八六、〇三八、〇〇〇 | 第二 | 二八八、〇三五、〇〇〇 | 第一 |
| 日 | 五一一、一二〇、〇〇〇 | 第一 | 二四六、九七五、〇〇〇 | 第二 |
| 英 | 二六七、一四七、〇〇〇 | 第三 | 二二二、〇六四、〇〇〇 | 第三 |

日本侵佔中國，引起全國的憤怒，因此實行經濟抵制，其所得結果，是日華貿易暴落百分之五十以上，這是意中的事。可是日本終久沒有落到英國之後，這已經是很奇怪的了。這已經是證明日本在中國還保持着雄厚的經濟勢力。可是事實有比這更壞的地方，就是去年日本還是能够照舊將我國當作過剩貨物的傾銷地與原料的供給地。根據海關統計，我們可以列出一表如下：

| 貨名 | 二十年 | 二十一年 |
|---------|--------------|-------------|
| 紡織品(進口) | 二二三、一八五、〇六五金 | 五一、一七五、八一〇金 |
| 棉花(出口) | 二〇、六五四、七五三兩 | 一五、七一〇、五三一兩 |

五金(出口)

九、四八九、一三八兩

六、四二二、四七二兩

煤(出口)

一、二〇九二、一八八兩

七、九四七、七六〇兩

日本重工業所必須的金屬原材及燃料，在日本本國是不够應用的，是依靠中國去供給的。在去年一年，中國在這兩宗貨物上，出口的最大部份，還是運往日本。同樣，日本是紡織品著名的國家，它的主要市場是中國。去年它仍舊能够吸收中國出口棉花的最大部份，改製成紡織品，推銷中國。在全部紡織品進口中，日貨竟佔百分之二十二·九，將及四分之一。

如果我們考察各通商口岸的貿易狀況，則前年與去年間，發生一種顯著的變化。自從日軍佔了東省，大連的貿易很快的發達起來。如果我們將它與上海比較，情形如下：

| | | 大連 | | 上海 | |
|------|----|--------|--------|----|--|
| 二十年 | 進口 | 七·四九% | 五七·五七% | | |
| | 出口 | 二二·四七% | 三〇·五一% | | |
| 二十一年 | 進口 | 九·六九% | 四五·四八% | | |
| | 出口 | 二七·二六% | 二四·八六% | | |

在上海貿易比較衰退的時候，大連貿易却在增進。大連在出口方面，從前是次於上海的，現在竟優勝於上海了。上海與大連，本來是我國貿易最茂盛的商埠，在進出口貿易中，向來上海是

佔全國的第一位的，現在在出口方面竟讓位於大連。

假使我們將上述兩種形勢聯合起來觀察，則很容易的得出一幅日華經濟關係的全景。從前日本是用三島、朝鮮、台灣等地作根據，以侵略中國，究竟還有些周折。現在是雄踞東省，作為一個重要的根據地，以侵略中國，以操縱中國經濟。有了東省，日本就可以對中國為所欲為。「欲征服支那，必先征服滿蒙。」這不僅有軍事、政治的意義，而實有直接經濟意義的。

總觀我國對外貿易的衰落，透露着我國經濟沒落的趨向。在進出口貿易總量飛快下減的條件下，出口貨的減少更其迅速，造成五五六、六〇六、二四〇兩的入超，打開通商以來所未有的記錄！而去年出口的總值，實際上祇等於歐洲大戰時的數額。

至於進口方面，在貨值減少的背後，襯着貨量增加的事實。全部進口貨的數量，雖然沒有法子去計算，可是各別的例子是可以列舉的。譬如美國輸入中國的棉花，在二十年為二、五七三、七五七擔，在二十一年則有三、一〇二、三五一擔；可是貨值則二十年為八八、七九一、七六八海關金，而二十一年僅有八四、九四四、三三五海關金。進口貨值少了，而市場上反更擁擠着外貨。由此而引起的經濟破產，是超過了表面所能推測的程度。

生產停滯，購買力低落，入超激增，這在支付均衡上，就形成現金的外溢。金銀進出口表，很明顯的表示這一點。

| | 金(金單位) | 銀(關平兩) |
|---------------|------------|------------|
| 進口 | 一三六、〇三九 | 六二、二五五、三六八 |
| 出口 | 五九、四〇四、四三三 | 三七、九六五、三〇六 |
| 入超 | 五九、二六八、三九四 | 二四、二八九、九六二 |
| 出超 | 一一、一九七、七〇〇 | 二四、二八九、九六二 |
| 折算兩 | | 四六、九〇七、七五八 |
| 現款輸出 | | 一九、六〇七、四四六 |
| 其中美國 | | 六二、二一一、九三二 |
| 進口 | 無 | 一八、九八五、七六八 |
| 出口 | 五九、二六八、三九四 | 六二、二一一、九三二 |
| 出超 | 五九、二六八、三九四 | |
| 入超 | | |
| 折合輸入美國(由中國出口) | | |

大批現金銀出口，其中多半是輸往美國的。

以上所述，是從對外貿易中，透視出一幅中國在列強支配下急沉深淵的經濟畫。

民國二十二年上半年的中國對外貿易

錢亦石

入超達到進口總額的百分之六一·五

進口貨是美國第一，英國第二，日本第三。

一

我國對外貿易彷彿肺癆病一樣成了不治之症。祇要是稍有經濟常識的人，誰都知道我國自一八六四年（同治三年）以來，即是經常的入超；並且入超的數字一年大似一年，僅就最近二十年計算，已增加五倍以上（如一九一二年——民國元年——入超實數爲一〇二、五七六、六二八海關兩，到一九三二年底則爲五五六、六〇五、二四〇海關兩。）不待說，這種肺癆病的根源全是吸血鬼——帝國主義——作祟。（註一）

傷心的回顧是沒有益處的。我們且看現在，且看大家所提倡之民國二十二年的「國貨年」，是否有一點兒轉機？刻下，所謂「國貨年」已過去一半了。趁此把上半年進、出口貿易的總賬結算一下，也許是國貨年頭當務之急吧！

根據本年從一月到六月的海關統計，加以整理，便得到下面一幅民國二十二年上半年我國對外貿易的縮圖（註一）

| | 民國二十一年上半年 | 民國二十二年上半年 | 比較 |
|----|--------------|--------------|--------|
| 進口 | 九四六、二九六、九九五元 | 七七一、一〇八、〇八五元 | 減一八·五% |
| 出口 | 四六五、七二〇、五三四元 | 二九六、四六六、五一九元 | 減三一·四% |
| 入超 | 四八〇、七五六、四六一元 | 四七四、六四一、五六六元 | 減六百餘萬元 |

不幸得很！這幅縮圖仍給我們以極不愉快的印象。進口減少不及五分之一，而出口却幾乎減少三分之一，顯然看出世界經濟危機予我國出口以更大的打擊了。就入超的絕對數字論，本減少了六百餘萬元。如果把這一點看成我國對外貿易轉機的象徵，那就犯了不可容恕的錯誤。爲什麼？因爲我們估計入超的大小，不應該只注意這些絕對數字，而應該拿這些絕對數字來與其進口總額比較。去年上半年的入超，雖多幾百萬元，可是與其進口總額比較，尙祇五〇·八%。本年上半年的情形就更壞了，入超已達到進口總額的六一·五%。假使說去年上半年的對外貿易，已沉入五十丈的深淵；那麼，本年便沉入六十丈以上了。這是我國今年上半年對外貿易的總輪廓。

二

現在且就進口貨的種類扼要分析一下，看本年上半年輸入了一些什麼？茲將海關統計所列的進口貨，（註三）照經濟的意義分成下面幾類，並將各類冗長的數字合成百分數，以便比較。

| | 民國二十一年上半年 | 民國二十二年上半年 |
|-------|-----------|-----------|
| 消費品 | 四七·六% | 四七·五% |
| 原料與燃料 | 三五·六% | 三四·四% |
| 生產用具 | 一三·三% | 一五·五% |
| 其他 | 三·五% | 二·六% |
| 合計 | 一〇〇·〇% | 一〇〇·〇% |

很明白的看到消費品幾占進口總額二分之一，如紡織物，如海產，如菸草酒料，都有巨大的數字；甚至如糧食一項計值有一萬九千七百四十九萬元，（註四）達到進口總額四分之一，比去年同時期的百分比還要大些（去年上半年進口糧食只占進口總額二一%）這就是說，我國小百姓的衣食之源要經常的仰給舶來品。其次，就原料與燃料說，內中煤、木料、油蠟等三項，計值一萬三千一百萬元以上，（註五）達到進口總額一七%，像這些粗東西也不夠用，我們還能以地大物博自誇嗎？至於生產用具，本是我國所急切需要的，但在進口總額中所占的比例極小。就上

表看，似乎今年上半年比去年還多輸入了一點（二·二%），然仔細檢查起來，內中以金屬與礦砂居半數，關於機器一項（大半是修理機器的配件）本年比去年反減少了四分之一（去年為二千九百八十五萬元，本年則為二千二百萬元）而輸入顯著增加者有兩項：一為飛機，去年只九八四、四九六元，今年增到三、五八〇、〇九五元，這大抵是提倡航空救國的結果吧！另一則為鎗械及子彈，去年只七、五一八、〇〇〇元，今年增到一三、八二九、〇〇〇元；以購買鎗械子彈的數字與購買農業機器的數字（一六、三九六元）對照起來，則為八五〇與一之比；（註六）不料在高唱「以建設求統一」之際，竟有這種離奇現象！偶憶古人「賣劍買牛，賣刀買犢」之言，真叫人愧死了！看了我國海關進口貨表以後，我國一切病症都畢露於眼簾之前。

三

再就我國出口貨說，也使人非常痛心！茲據上述材料，把所有出口貨分成下面幾類（為使閱者容易明瞭起見，亦將原來冗長的數字合成百分數）看我國拿些什麼東西在世界市場上做生意。（註七）

民國二十一年上半年

民國二十二年上半年

| | | |
|-------|--------|--------|
| 植物食品 | 四四·八% | 一八·七% |
| 紡織纖維 | 一九·九% | 四〇·四% |
| 原料與燃料 | 一二·〇% | 一四·四% |
| 動物食品 | 一〇·三% | 一二·三% |
| 油蠟 | 五·二% | 五·九% |
| 金屬 | 二·八% | 四·七% |
| 半製品 | 一·〇% | 一·〇% |
| 其他 | 二·八% | 二·六% |
| 合計 | 一〇〇·〇% | 一〇〇·〇% |

上面的分類，完全把我國生產落後的狀況反映出來，簡直是亞洲式國家的標本。現在且放下這一點不談，專來檢查去今兩個上半年的出口，有什麼變化？本年上半年的出口約比去年同一時期減少三分之一，這已在前面說過。而各種出口貨的比例，亦大不相同：最惹人注目的是去年植物食品幾占出口總額二分之一，本年則一落千丈了。其中受打擊最重的莫如荳，去年輸出總額值七千五百九十四萬元，本年降落到二百一十六萬元（只及原額三十八分之一），原因

就是產荳的沃壤（東三省）被日帝國主義奪去了。除荳外，本年雜糧減少六千一百萬元，子仁（花生、蘇子之類）減少一千二百萬元，茶減少五百萬元，合計起來，其數亦與荳相等。（註八）其次，是紡織纖維的比例擴大了一倍，但就絕對數字論，只增加二千萬元，即蠶絲約增加一千萬元，棉紗約增加四百萬元，疋頭約增加五百萬元。（註九）其餘如原料、燃料、動物食品、油蠟等等，比例雖略提高，然其絕對數字則均減少。這即是說，那些靠原料、燃料等輸出過活的人都受累不堪了。我國經濟本是世界經濟之一環，在世界經濟無法跳出危機漩渦的今日，我們有什麼法子以避免災難呢？加之我國生產者技術既劣，捐稅又多，以致成本費往往超出市場價格之上，就是勉強脫售，亦要折本，何況求其折本脫售而不可得呢？帝國主義者既把我們引入世界市場之中，又把我們排出世界市場之外，我們是這樣受人擺佈的！

四

無論就進口說，就出口說，我國總是做了犧牲者。而各帝國主義為搶這塊肥肉，也都不肯放手，大有磨刀霍霍你死我活之勢，尤以英、美、日為甚，中國市場簡直成了英、美、日利害衝突的焦點。前幾年日本占了上風，把英國排斥到第二位。近兩年則美國坐了第一把交椅，把日本排斥到第

○ 二位。本年上半年的情形又變了。茲據海關統計，將英、美、日三國對華貿易的概況列表於下：（註一）

民國二十一年上半年

民國二十二年上半年

| | 進口總額 | 百分數 | 進口總額 | 百分數 |
|----|--------------|--------|--------------|--------|
| 美國 | 二五三、一一七、〇〇〇元 | 二六·四六% | 一五八、六二九、〇〇〇元 | 二〇·三二% |
| 日本 | 一四〇、八一六、〇〇〇元 | 一四·五七% | 七二、五二九、〇〇〇元 | 九·二八% |
| 英國 | 一〇一、八七九、〇〇〇元 | 一〇·五八% | 八三、三九三、〇〇〇元 | 一〇·七一% |

看上表，知道美國是傲氣凌人的，其對華貿易總額，超於英日兩國總額之上。日本在去年雖站在第二位，可是在我國抵貨運動的怒潮之下，本年上半年已將第二位讓給英國了。所以，本年是美國第一，英國第二，日本第三。這是英、美、日三帝國主義在華勢力的新分野。

如果把菲律賓併入美國計算，把香港、印度、坎拿大、北婆羅洲併入英國計算，把朝鮮、台灣、關東租借地併入日本計算，那麼，三國對華貿易的對比，又有一點改變。茲揭示如下表：（註二）

民國二十一年上半年

民國二十二年上半年

| | | |
|-----|--------|--------|
| 美國 | 二六·四六% | 二〇·三二% |
| 菲律賓 | 〇·二〇% | 〇·二六% |
| | 二六·六六% | 二〇·五八% |

| | | |
|-------|--------|--------|
| 英國 | 一〇・五八% | 一〇・七一% |
| 香港 | 六・〇六% | 三・八九% |
| 印度 | 七・九六% | 五・二五% |
| 坎拿大 | 一・〇一% | 一・八三% |
| 北婆羅洲 | | 〇・一六% |
| 日本 | 一四・五七% | 九・二八% |
| 朝鮮 | 〇・四九% | 〇・〇七% |
| 台灣 | 〇・二六% | 〇・一九% |
| 關東租借地 | | 一・七九% |
| | 一五・三二% | 一一・三三% |
| | 二五・六一% | 二一・八四% |

去年數字是美國第一，英國第二，日本第三；但英美兩集團的差別甚微。本年數字則英國集團已跑到美國集團的前面了。這即英美在中國市場上衝突的具體說明。所以，美國也不得不放棄金本位來與英國角逐了。無論是誰在中國市場上稱霸，中國小百姓依然陷於悲慘的命運。

五

現在還要把我國各重要商埠的對外貿易情形說明一下。就去年上半年說，進口以上海第一，大連第二，天津第三，九龍第四；出口則以大連第一，上海第二，天津第三，漢口第四。本年上半年，

除大連進出口數字未列入海關統計無從查考外，進口以上海第一，天津第二，九龍第三，膠州第四；出口則以上海第一（如大連海關未被日本奪去，也許第一仍屬大連），天津第二，廣州第三，膠州第四。茲將這幾個重要商埠進出口的百分比揭載如下，以資比較：（註一二）

| | 二十一年上半年 | | 二十二年上半年 | |
|----|---------|--------|---------|--------|
| | 進 | 出 | 進 | 出 |
| 大連 | 九·六四% | 二七·二七% | | |
| 天津 | 八·六五% | 九·九一% | 八·二一% | 一四·一七% |
| 膠州 | 四·六一% | 五·二三% | 五·三〇% | 七·一七% |
| 漢口 | 二·二三% | 五·二九% | 二·六七% | 一·一一% |
| 上海 | 四六·〇〇% | 二〇·〇四% | 五五·二二% | 五二·九三% |
| 廣州 | 四·七五% | 五·一八% | 四·六一% | 九·〇一% |
| 九龍 | 五·八八% | 〇·三四% | 七·二〇% | 〇·六五% |

這七個商埠，可以說是我國的咽喉，沒有一個不受帝國主義的控制。大連被日本吞了，固不用說；其他六個，難道都能脫離帝國主義而獨立麼？帝國主義抓住這幾個商埠透過各種代理人以支配我國的農村，以剝削我國的農村，就釀成目前農村枯竭、都市膨脹的畸形現象。這是擺在我們前面的「剪刀」問題。所以，復興農村與反對帝國主義及其代理人是一件事，不是兩件事。

六

最後，要說到我國對外貿易入超的另一方面，即是現金的出超；換言之，既多買進貨物，在支付平衡上，就非輸出現金不可。所以，本年上半年，我國現金是不斷流出的。茲再引一現銀進、出口的海關統計於下（註一三）以完成我國對外貿易的全景。

| 金 單 位 | | 國 幣 | |
|-------|------------|------------|--|
| 進口 | 一 二〇、三二六 | 四八、六五一、四三九 | |
| 出口 | 二二、二四八、四八三 | 八二、六六三、一六五 | |
| 出超 | 一一、一七八、一五七 | 三四、〇一一、七二六 | |

巨額的現金向何處流呢？第一是向美國，其次是向英國，海關統計上「沉默」的數字又把這件事告訴我們了。（註一四）

| 金單位 | | 國幣 | |
|-----|------------|------------|------------|
| 美國 | 一四、三二八、五九八 | 一二、九七三、二五〇 | 六九、二三二、九九一 |
| 美國 | 五四 | 六、八九七、七四三 | 八、二七五、二三三 |
| 英國 | | | 二一五、一一五 |

這就是吸血鬼在通商的過程中吸取血液的寫真。這就是我國肺癆病一天天深沉下去的

脈案。人們只知道贊美紐約，贊美倫敦，誰想到這兩個世界市場之繁華的基礎，有一部分建築在我們的啼飢號寒的農民身上呢？

民國二十二年上半年的中國對外貿易，映出這樣一幅黯淡的畫圖。下半年怎樣呢？在「洪水為災」與「棉麥借款」的內外夾攻之下，無疑的，這幅畫圖要朝更壞的方面展開！

(註一)最近中國對外貿易圖解。(註二)中華民國二十二年六月海關進出口貿易統計月報第一頁。(註三)同上，從第二頁至第十七頁。(註四)同上，第四八頁。(註五)同上，第十四、十五、十六頁。(註六)同上，第五、六、七、八、四二頁。(註七)同上，第十八至二十八頁。(註八)同上，第二十至二十二頁。(註九)同上，第二十四、二十五頁。(註一〇)同上，第九二、九三頁。(註一一)同註七。(註一二)同上，第九六、九七頁。(註一三)同註二。(註一四)同上，第九八頁。

八月十六日脫稿

(選自新中華一卷十七期二十二年九月十日出版)



中俄貿易與中日貿易

武培幹

一 中國在蘇俄對外貿易上之地位觀

中俄恢復國交以後，一般人都說中俄貿易之增進，足令中俄經濟關係開一新紀元；同時且謂我國極可利用此種關係以抵制暴日之傾銷貨物。此說吻合事實與否，不無可疑；吾人苟欲推測中俄貿易之前途，似應先知我國在蘇俄對外貿易上之地位如何；而欲明瞭中俄貿易對於日本貿易之影響，又當先知我國在日本對外貿易上之地位如何，茲分述之。

先就我國在蘇俄對外貿易上之地位以觀：查近十年來，蘇俄對外貿易，無論進口出口，增加均極迅速：其在一九二二——二三年時，出口爲二萬一千零六十萬盧布，進口爲一萬八千六百七十萬盧布；此後繼續增長：至一九二九——三〇年度，出口增至十萬零二百二十七萬盧布，進口亦達十萬零六千八百七十四萬盧布。最近一九三一年出口雖稍減，爲八萬一千一百餘萬盧布，進口却增至十一萬零五百萬；故就大體觀察，十年之間，蘇俄對外貿易之增加已達五倍左右，斯可見社會主義國家於對外貿易亦頗重視也。

在此繼續增長之蘇俄對外貿易中佔重要地位者，向來即以德國為第一，蓋德國工業發達，需要俄之原料品甚多，而俄國則需要德之生產用具亦不少也。其次英國，其與蘇俄之貿易關係，大致與德國相同；再次美國，因謀在俄投資與推銷商品之兩重關係，故兩國貿易亦尚發達；又次意、法諸國以及亞洲之波斯、日本、土耳其其與我國等大抵德國常佔俄國出口貿易總額百分之二十，進口貿易總額百分之二十二；英國則佔蘇俄出口貿易總額百分之二四，進口總額百分之七；美國佔蘇俄出口貿易百分之四，進口貿易百分之十六；至於我國在蘇俄對外貿易上之地位，無論進口出口均只佔百分之四左右而已。以此知中俄貿易在整個蘇俄對外貿易上言，其地位實不甚重要；而且此百分之四左右之中俄貿易額，與中國本部亦並未發生何等深切關係，大抵即屬於北滿及西北之蒙古、新疆等處之貿易額，此又就中俄貿易之主要商埠可以察知者。蓋我國對俄貿易之主要商路有四，而經由太平洋各口——即海參崴等處——之貿易，與經由黑龍江各口以及西伯利亞之陸路貿易，皆我國邊境之貿易也。至於經由歐洲各口若黑海、敖得薩等處之貿易，則殊不足道。近十年來我國對俄出口貨物常達關銀七、八千萬兩，而十九即為東省特產，經由北滿等處運出，以至海參崴；其由黑龍江各口以及由西北陸路方面出口之數，為數雖不甚

多——少僅數百兩，多則數百萬兩——然此中有私運及爲我國海關所不能察覺之貨物，殊無由統計。至於由歐洲各口運俄之貨，除却民國十六年曾達三百餘萬兩之盛況外，通常亦僅數千兩至數十萬兩而已。至由俄國進口貨物，且不逮出口之一半。近十年來，俄貨進口最多時祇二千八百餘萬兩，然亦十九經由海參崴等處進口，以運銷東三省各處；其次卽由陸路方面進口。其由歐洲各口進口之俄貨，除却去年（一九三二）一月至十一月間進口巨額煤油（約值六百餘萬兩）外，實未多見。於此又足證明中俄貿易，在俄國對外貿易上尙未居於舉足輕重之地位也。

二 中國在日本對外貿易上之地位觀

顧中國在日本對外貿易上之地位爲何如乎？此則大非可與蘇俄爲同日語者。查日本自明治維新以後，卽積極以謀侵略我國；中日戰爭以後，其貿易勢力遂追隨武力而逐漸發揚；日俄戰爭以後，更推廣其貿易勢力於東省全部；歐戰發生，日本商務遂稱雄東亞而莫與京矣。查歐戰以前，日本進口總額爲七萬二千九百萬元，出口總額爲六萬三千三百萬元；至戰後增加極速：一九二六年其進口爲二十三萬七千七百餘萬元，出口爲二十萬零四千四百餘萬元，其增加率均在三倍以上。惟近數年來日本進出口貿易又大減退：一九三〇年進口減至十五萬四千六百萬元，

出口減至十四萬七千萬元，是則由於世界經濟蕭條所給與日本之影響也。

在歷來日本對外貿易上，其所與貿易國家，即以美國最佔重要，我國與印度次之，英、法、德及澳洲又次之。大抵在日本出口貿易上，美國常佔其總額百分之四十以上，值四萬萬日金左右。我國佔百分之十五、六，達二萬數千萬元日金，印度百分之七、八，英國百分之三，法國與澳洲百分之二左右。美國何以銷納日本如許貨物，是則由於日本生絲之得天獨厚而又加以人工改良，致為全美製絲工業所利賴也。故日本對美出口總額中，生絲常佔百分之八十左右，亦可見其貿易關係之關鍵所在矣。至於我國竟居日本出口貿易中之第二位，亦足見其利賴我國市場之殷切；印度、澳洲、南洋等處亦成爲日本重要之市場，其理由與我國正無二致：即日本以後起之工商業國家，欲尋取市場，而世界各處市場又早已爲歐美先進國家所壟斷，日本商品不易侵入與之競爭；而同時日本工業製品，大都粗製濫造，亦不甚爲工商業發達之國家人民所歡迎。是以亟謀設法在民族工業比較落後之國家，尤其我國、印度等處傾銷，此我國與印度之所以巍然居於日本出口貿易之第二、三位也。足見對華貿易在日本對外貿易上之地位，直遠勝於其在蘇俄對外貿易中之地位矣。

其次，在日本進口貿易上之地位，亦以美國居第一位，常佔其進口總額百分之三十以上；印度與我國次之，均佔其百分之十以上；英、德、澳洲則各佔百分之六、七。美國何以又佔日本進口貿易之第一位，是則由於日本不產棉花煤油等物，而同時又為棉織工業國家，不能不向美國輸入棉花原料；又以煤油為獨佔性商品，日本需用甚廣，惟有向美國輸入為便也。至我國與印度之所以在日本進口貿易中仍居第二、三位者，亦良因我國多數原料品，尤其東省之特產，為日本工業所需用，而印度棉花，其重要且遠勝於美棉，是以日人設法極力壟斷，遂至對日均有大宗出口矣。此我國與印度之所以在日本進口貿易中亦居極重要之地位也。

由此以觀，無論進口出口，日本均視我國為極重要之市場；易詞以言：日本之工業，倘非由我國運出原料，則其工業之基礎莫由存在；同時其工業之製造品，倘不輸入我國，則其貨物之銷路將有阻塞之虞；關於此點，吾人可就日本進出口貨之內容一加考察，益可瞭然。

先就日本進口貨物觀察，其主要原料品進口之情形有如下表：（單位日金千元）

| 貨名 | 一九三一年進口額 | 佔日本進口總額成數 | 第一位 | 第二位 | 第三位 | 第四位 | 第五位 |
|----|----------|-----------|------|------|------|------|-------|
| 棉花 | 二五六、三三三 | 二四〇 | 美國五九 | 印度三二 | 中國五九 | 埃及三九 | 荷屬地〇一 |

| | | | | | | | |
|-------|-------|-------|-------|----------|--------|-------|-------|
| 油 | 糖 | 豆 | 煤 | 礦砂 | 探油用原料 | 生鐵 | 牛肉 |
| 四、四九 | 三、六 | 三〇、四九 | 一六、三九 | 一四、七一 | 一四、四九 | 二、三九 | 八、七四 |
| 三、六 | 三〇 | 三〇 | 二、三 | 一、二 | 一、二 | 〇、九 | 〇、七 |
| 中國五、七 | 東省五、二 | 東省五、二 | 東省六、六 | 海峽殖民地七、九 | 中國六、四 | 東省四、九 | 中國四、九 |
| 東省四、五 | 中國三、〇 | 中國三、〇 | 安南一、一 | 中國三、四 | 東省一、七 | 印度三、二 | 東省一、五 |
| 印度二、二 | 印度二、二 | 印度二、二 | 中國三、九 | 印度〇、七 | 荷屬地九、七 | 中國二、〇 | 澳洲四、三 |

上表中，東省之貨本應與我國本部併計，然日人別有用心，必欲將其分開，而名爲「關東租借地與南滿鐵路附屬地」，實則由大連等處出口之貨，固我東省全部之出口貨也；不過既經日人此等分類，吾人亦藉可認識東省對於日本貿易關係密切之一斑矣。

再就日本出口貨物考察，亦可認識我國在日本銷貨市場上之重要地位，試查下表中日本製品輸出之情形（單位日金千元）

| | | | | | | | |
|------|-------|-------|-------|-------|--------|-------|-------|
| 貨名 | 一九三一 | 估日本出口 | 第一 | 第二 | 第三 | 第四 | 第五 |
| 年出口額 | 一九三一 | 總額成數 | 第一 | 第二 | 第三 | 第四 | 第五 |
| 棉織物 | 一九、七三 | 一七、三 | 印度二、五 | 中國二、七 | 荷屬地一、四 | 埃及六、五 | 香港四、九 |
| 棉紗 | 八、五一 | 〇、七〇 | 印度三、七 | 中國三、八 | 香港三、三 | 荷屬四、二 | 菲島三、九 |

| | | | | | | | | | | | | |
|------|--------|------|----|-----|----|-------|-------|------|----|------|-----|-----|
| 紙張 | 二〇、九五 | 一、八三 | 中國 | 壹九 | 東省 | 八〇 | 香港 | 七一 | 印度 | 四七 | 美國 | 四四 |
| 煤 | 一五、〇〇九 | 一、三三 | 中國 | 五〇〇 | 香港 | 三〇一 | 海峽殖民地 | 二、三三 | 安南 | 一、六六 | | |
| 機械等 | 一三、六四一 | 一、三三 | 中國 | 五〇五 | 東省 | 三三〇 | 亞俄 | 一〇〇〇 | 印度 | 三、五五 | | |
| 鐵製品 | 一〇、二四六 | 〇、九一 | 歐俄 | 三、四 | 印度 | 三、三 | 中國 | 一、五九 | 東省 | 一、三六 | 荷屬 | 八、二 |
| 魚介海產 | 一〇、一七七 | 〇、八九 | 香港 | 三、一 | 中國 | 三、六二 | 美國 | 五〇 | 東省 | 八、八 | 檀香山 | 七、一 |
| 帽子 | 〇、三三 | 〇、九三 | 美國 | 五、三 | 英國 | 六、七 | 澳洲 | 四、八 | 印度 | 四、七 | 中國 | 四、五 |
| 木材 | 九、九五四 | 〇、八七 | 中國 | 二、三 | 印度 | 二、七、七 | 英國 | 三、九 | 荷屬 | 二、一 | 香港 | 八、四 |
| 麵粉 | 九、五、七 | 〇、八一 | 中國 | 六、五 | 東省 | 三、三 | 荷屬 | 〇、六 | | | | |

由上表可知日本工業製品之最大銷場即在印度與我國。年來印度新增棉布關稅，已引起日本極大恐慌；倘吾國對於上述主要日貨加以抵制，則其足以致日本經濟上之死命，自不待言；不過吾人須知除上述貨品外，尚有日本在我內地設廠甚多，如布廠、紗廠、油廠、火柴廠等，種類至繁，其出品壓迫我國產業亦極烈，此又言中日貿易者所宜注意者也。

三 俄貨進口對於日本對華貿易之影響

中日貿易之情形既如上述，然則俄貨進口發展，其能影響於日本之對華貿易乎？斯則應就進口俄貨性質詳加考察，以覘其對於我國國民經濟上之利害關係如何以爲斷。查由蘇俄進口

之主要貨品，其價額在十萬兩以上者，僅只棉布、金屬、海產物、煤油、煤炭、木材、麻袋、砂糖、電氣材料等類。茲將其最近之趨勢列表如下：

最近五年由俄主要進口貨表（單位關銀千兩）

| | 民國十六年 | 民國十七年 | 民國十八年 | 民國十九年 | 民國二十年 |
|---------|-------|-------|-------|-------|-------|
| 印花洋紗標布等 | 一、三九三 | 二、三八二 | 三、四三三 | 一、八九五 | 三、〇六三 |
| 其他棉貨 | 一、〇九〇 | 一、二五一 | 六五一 | 四〇六 | 四五一 |
| 五金 | 一、七八四 | 五、一七三 | 二、九六四 | 八四〇 | 一、一三九 |
| 鹹魚 | 二二三 | 八五九 | 一一五 | 二三八 | 一、〇四〇 |
| 海參 | 一二七 | 一〇六 | 六七 | 一一九 | 一一七 |
| 海帶海菜 | 一五三 | 一七二 | 二九七 | 八 | 二八 |
| 煤油 | 六四六 | 九〇二 | 四〇六 | 九三六 | 一、九八一 |
| 煤炭 | 一、七八八 | 二、三四一 | 一、一九八 | 四、一二三 | 二、四三九 |
| 木材 | 七〇〇 | 一、一九七 | 九九九 | 三、二七二 | 三、九八九 |
| 麻袋 | 二、二〇九 | 三、一九九 | 一、四七八 | 一、五二七 | 二、八〇八 |
| 糖 | 二、三五七 | 二、五二三 | 一、三六四 | 六四六 | 九〇二 |
| 皮貨 | 一、八五三 | 五三八 | 二四七 | 四三 | 二二八 |
| 電氣材料 | 二八一 | 四一八 | 三五一 | 二四二 | 一四三 |
| 電車材料 | 七七三 | 五〇〇 | 二六五 | 五八四 | 一七二 |

鐵路車輛
總計連同
其他

五七五

四九九

二四六

二五二

二六二

二二、六〇七

二八、五六二

一九、三七七

一九、〇二一

二四、九九九

由上表可知進口俄貨中價額最巨者，即爲標布、木材等項。標布從前對俄本有輸出，近乃成爲由俄國進口之大宗。查俄布輸入，在民國十一年總共不過三十餘萬兩，現時竟增加十倍以上，實足爲日本棉貨一大勁敵；不過俄貨最大銷場係在北滿一帶，自北滿爲日人掠奪後，俄國棉貨亦即銳減。去年（一九三二年二月至十一月）俄布輸入總數約百萬兩（計九十六萬九千金單位，以一·二三一兩合一金單位折算），尚不及前年三分之一，今中俄復交，俄布或須極力向華南推銷也。木材東省生產本豐，價值極廉，然俄國木材更爲豐富低廉，故雖以去年東省之紛亂，亦尚有二百九十二萬九千金單位之俄國木材進口，亦足以爲日貨一大勁敵。此外進口俄貨中尚有煤油最可注意；一九三二年之十一個月內，由俄進口煤油至達六百餘萬兩，較前年進口者尚多三倍。至其他各貨則大體呈衰落之趨勢：例如五金由蘇俄進口，以前年達五、六百萬兩，去年則尚不及一千兩；又鹹魚亦較前年減少一半；煤炭且較以前數年減少十倍；麻袋前因俄國收買東省大豆，故每年進口甚多，常值二、三百萬兩，但去年因東省變亂，亦減至六千餘兩；砂糖前在北

滿等處銷路甚佳，去年則不上三萬兩。他若電氣材料、鐵路車輛等項，在蘇俄擴充勢力於北滿極盛時期，尙得追隨政治勢力以推廣其貿易，去年日本強佔北滿後，此項材料亦即不見於我國關冊中矣。是以純從貿易見地以言，由蘇俄進口貨物實屬不多，殊難望其迅速發展；且即使發展以後，對於日本貨物之傾銷我國者，亦殊難予以打擊，如煤油等項，日貨且根本不受影響，不過少數貨物如棉布、木材、海產物等，則因日本利賴我國市場過殷之關係，今有蘇俄同類貨物之競爭，或足令日貨市場有所擾亂耳。

四 對俄出口貿易之前途

進口俄貨之不足以打倒日貨，已如上述；然則中俄復交以後亦足以推廣我國之對俄出口貿易否？此則當先考察對俄出口貨物之大宗。查我國對俄輸出之主要貨物，價值十萬兩以上者，現時總共不過寥寥數項，有如下表所示：

最近五年對俄主要出口貨表（單位關銀千兩）

| 年 度 | 黃豆 |
|-------|--------|
| 民國十六年 | 三四、六一二 |
| 民國十七年 | 四六、一一九 |
| 民國十八年 | 二五、〇六四 |
| 民國十九年 | 二九、六七四 |
| 民國二十年 | 二九、四一七 |

| | | | | | |
|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| 赤豆 | 二二 | 二二七 | 四五— | 三五四 | 二五二 |
| 荳油 | 七、〇三二 | 二六四 | 五〇〇 | 一、六三一 | 一、一四三 |
| ● 荳餅 | 一六、五七四 | 一六、〇四九 | 一〇、七八一 | 一六、五七〇 | 一一、五二〇 |
| 小米高粱 | 三、二一七 | 二、〇一四 | 五八六 | 三八七 | 一〇七 |
| 大麥 | 一七六 | 三〇〇 | 二二九 | 五四 | 一九五 |
| 小麥 | 一、六五二 | 三、八二二 | 一、二五一 | | |
| 紅茶 | 一、〇三〇 | 二、三八九 | 三、一一〇 | 一、〇四〇 | 一、六六九 |
| 綠茶 | 四、二九八 | 一、九四八 | 二、七九六 | 一、三四〇 | 二、二七三 |
| 紅磚茶 | 三、六五七 | 一、七九八 | 七、五九四 | 一、〇五七 | 三、〇三八 |
| 綠磚茶 | 一、一四七 | 一、六八〇 | 一、七二八 | 一、五二五 | 一、五六六 |
| 總計連同其他 | 七七、一七五 | 八九、七三〇 | 五五、九八六 | 五五、四一三 | 五四、六五七 |

由上表可知對俄出口貨物價額最巨者，即為黃豆與豆餅二項，其次為各種茶葉。此三項合計即達對俄出口總額百分之九十以上。不過黃豆、荳油、荳餅等項，均為東省之特產，向來經由哈爾濱等處出口至俄。現東省既為日本武力強佔，則此項出口貿易之利益已全為日人所攘奪；查去年由一月至十一月之黃豆運俄數目，僅值八百九十五萬二千兩，不及前年三分之一；荳餅為

三百零六萬一千兩，亦僅達前年三分之一。以此知東省喪失對於我國對外貿易影響之巨也。至於茶葉從前對俄出口盛時，嘗達一千五百萬兩以上，最近民國二十年亦尚有八百餘萬兩，佔對俄出口總額百分之十六；但去年由一月至十一月中，我國各種茶類出口總共達二千三百餘萬兩，而輸往俄國者，紅茶僅四萬六千餘兩，綠茶僅六十七萬四千餘兩，茶磚類二百五十八萬四千餘兩，以與前年比較，亦已低減百分之五十矣。此外若小米、高粱、大麥、豬油等，從前雖曾為對俄貿易主要貨品，近年至多亦不過一百萬兩，且大都呈衰落之趨勢；至於歷史上對俄出口貿易負有盛名之貨物，如牛類、肉類、皮革、羊毛、麵粉等項，現時殆均不足稱也。是以吾人欲言促進對俄出口貿易，亦殊難於着手。良以對俄貿易之主要貨品，十之七八在東三省；今三省在日本暴力統治之下，非收回故土，吾人又何從以促進特產品之對俄貿易乎？無已，惟有就歷史上有名茶磚等類，極力設法改進，以推廣西北陸路方面之對俄貿易以及外蒙古等處之貿易，斯亦不失為亡羊補牢之計也。

蓋西北陸路貿易，向無確切統計可資查考；惟就實際上考察，中俄兩國接壤區域極廣，蒙古、新疆等處，自來即為俄國貿易勢力所籠罩，尤其外蒙自被蘇俄佔領以後，名義上雖猶認為我國

領土；而實際上已全爲蘇俄政治經濟勢力所支配；從前國人經營蒙古貿易者極多，自蘇俄國營貿易機關假合作社等名義操縱蒙古貿易後，其勢力日益進展，現時外蒙輸入貨品，十九已爲蘇俄貨物；至於我國運往之貨，則因限制重重之關係，實際已等於零，今中俄復交以後，對於此廣大領土內之貿易自當有以設法更新也。至於新疆與蘇俄貿易關係，更形密切，尤其數年前土西鐵路告成以後，蘇俄經營新疆之野心已爲舉世所共知。其對新疆之貿易額，在歐戰以前已極發達，戰後俄國發生內戰，對新貿易稍形停頓，但自一九二三年以後又已逐漸復原，據蘇俄海關統計，一九二八年起蘇俄對新貿易無論數量與價值方面，均已較歐戰前爲高矣。一九二九年由蘇俄輸入新疆之貨至值一千五百餘萬盧布，而由新疆運往蘇俄者，亦多至一千六百餘萬盧布，且爲出超，以此知新疆對俄貿易之頗有希望也。蓋新疆等處之羊毛棉花，向爲俄國紡織工業之重要原料；而當地需要之布疋雜貨，與其由本部輸入，亦毋寧由蘇俄進口爲便。是以吾人苟欲發展對俄貿易，則對於西北交通之發展與貿易之保障，直爲急切之要圖矣。然國勢危難，至於如此，誰復有此閑情逸致，注意於此平沙萬里廣漠無垠之西北曠野貿易哉！

二十二年，三月，十二日，於上海。

(選自新中華一卷四期二十二年二月二十五日出版)

海關進口新稅則與民族工業之前途

彭士彤

自從海關新稅則公布以後，論者紛紛，以為這足以十分妨礙我國民族工業的發展，於是多所警評。究竟實際情形如何？現在不妨藉此機會，和讀者推敲一番，使讀者明白民族工業的真正出路是在什麼地方也明白稅則變動對於民族工業的影響到什麼程度。

我們可首先指出目前民族工業危險的癥結所在。

關於我國工業發展問題，困難的癥結所在，有的人認為是由於國內購買力缺乏的原故，有的人更認為是由於生產技術落後的關係。以我個人的觀察，這樣的說法，是過於單純了。因為在現代生產關係的基礎上面，國內購買力或市場，原是一樁可以創造的東西。即就目前說，我國對於外貨的吸收，還是始終有增無減，這就是證明各國正在企圖如何在中國方面創造廣大的市場。怎見得國內人民對於民族工業沒有購買力呢？至于生產技術落後，固然有不容否認的事實。但是，只要民族工業的利潤能够稍稍擴張，生產技術的發展也是不成問題的。

然則中國民族工業危機的癥結究竟是在什麼地方呢？比較客觀的說法，我們總當承認目前中國是一個次殖民地國家。它的工業生產根本就在帝國主義全部力量的操縱之下。尤其在世界經濟恐慌的今日，次殖民地國家的人民所經營的工業生產，更只有在它們的鐵蹄之下走上恐慌爆發的前途。這是因為目前中國通商口岸幾乎全部在外國資本勢力操縱的手中，加以主要的保護方法如貨幣金融以及其他經濟權力，都已經大權旁落，不能自由運用。所以目前我國人民所有的工業生產，都只好在哀號婉轉聲中任它們操縱着。這就是目前全國工業生產所以呈現動搖現象的根本原因。

在民族工業處於這樣慘敗的狀態之中，我們還當更明白的指出一樁事情，就是各國在中國一向就握着關稅——政的大權。到現在，儘管各國對於一切和商品進出口或在華外國廠家生產成本有關係的事項採取比以前不同的方法，但這並不能表示它們對於這一問題漸漸鬆懈或漠不關心了。相反的，它們對於這些有關係事項的注意，是比以前更尖銳而嚴密了。

但是，我們將如何入手對於目前的民族工業設法挽救呢？恐怕比較安全而應該立即從事的運動，就是從生產品的成本方面如何使民族工業比外國廠家或資本立於一個較為優勢的

地位。這是在收回國權運動中一個非常切實的起點！要使民族工業的生產成本比外國投資立於較爲優勢地位，一方面固然在於關稅權的完全運用，同時也要在內地稅權上能够完整無缺才行。

現在我們可以首先將藉研究新稅則的機會，說明關稅權完全運用的重要性。

二

新稅則問題，現在已經國內各方面很具體的發表過意見。大體都承認新稅則的內容頗不利於民族工業發展的前途。但還有不可忽視的，就是民族工業從來即是處於一種關稅權不能完全運用的狀態之下過着掙扎的生活，這是我們該特別指明的地方。

新稅則的修訂內容是怎樣的呢？這裏可略爲說明一下。

第一，新稅則關於減稅的貨物，最主要的幾種是：(1)印花棉布品及雜類棉布品兩項，(2)魚介海產，(3)紙類，(4)毛及其製品。棉布稅率在二十二年五月國定稅則中，曾經提高到一倍以上。經過這次修訂以後，印花棉布品十八種和雜類棉布品十四種，俱一律減輕稅率。最高減低至百分之五十，最低亦減低至百分之二。其次，魚介海產的稅率，在二十二年國定稅則中本來就增加甚大。

在這次新稅則中，如鮑魚、海參、江瑤柱、魷魚、海帶等重要海產，俱一律減稅。再次，紙類雖大部份稅率未經變動，然其中若干物品如上臘印圖紙、蠟光紙、油光紙，與其他未列名印書紙、寫字紙，都是在減稅進口之列。最後，毛及其製品一類中的減稅物品，以未列名呢絨為最重要，因為這些也要算是比較重要的進口毛織疋頭。這些減稅進口物品的進口數量究竟有多少呢？據海關冊所載，以民國二十二年度而論，減稅物品的進口總值約有一萬八千萬元，佔進口總值百分之十三。

第二，新稅則關於加稅進口的貨物最主要的幾種是：(1)棉花，(2)金屬及金屬製品，包括機器及工具在內，(3)葷食及日用雜貨，(4)化學產品，(5)染料，(6)木及木材，藤草製品，(7)雜類貨物。統計這幾項加稅進口的貨品，以二十二年度而論，約共值八萬二千萬元之巨。佔全部進口總值百分之六十。

第三，新稅則修訂的主要動機，似不免有偏惠於某一國的現象。我們試將減稅進口貨物的來源檢查一下，便可知道減稅棉布的進口總額二千八百萬元中，日貨佔百分之六十四。減稅魚介海產的進口總額六百萬元中，日貨佔百分之四十六。減稅進口的紙類及毛紡織品總值中，日貨亦各佔百分之十一左右。這些都是指示減稅利益，日本所得獨多。再就加稅方面檢查一下，各

種加稅物品，二十二年度的進口，總計約值八萬二千萬元，日本貨物只佔百分之四，這是很顯然的指示日本對華貿易沒有因這次新稅則加稅部分的關係而受着一點兒打擊的可能。

由上面的說明，我們更可引伸地將目前中日間關稅問題解釋一下。日本對於我國的關稅問題，自十七年以來，便比較的採取強調政策。即在二十年五月互惠協定的施行期間，它一方面直接侵佔我國土地，他方面仍然憑着協定的優勢，展開經濟壓迫的網羅。到了一九三三年的五月，這時正當我國與國聯進行技術合作比較要具體化了，中日互惠協定不但因而停止，並且還頒布了一個新的稅則，當然是要補救二十年稅則中一些喪失保護精神的地方。不料因此在本方面發生了反響。所以在今年新稅則頒布以前，日本方面不斷地暴露了其他的強硬的表示了。

三

新稅則修訂的主要內容，既然在上面說明了一個大略。現在當進一步指出新稅則對於中國民族工業所生的影響如何。這是可以分三點說明。

第一，新稅則是可以增加製造成本的一個國家由國外輸進貨物，當然有許多是用在工業

生產方面作為原料或生產手段的。以我國而論，原料及生產工具自是更有賴於國外的供給，如上等棉花，機器工具，以及其他工業需用的半製品，同時，外國資本也可以在中國境內設廠製造，因此進口稅稅率的增加是必然的要引起極重大的反響。因為這不但是國內一般物價與生產成本的關係，同時還有中外資本家競爭能力不同的原因。在這次新稅則中，機器、工具、原棉，以及其他許多的半製品，都加了很高的稅，我們即撇開中外資本的競爭關係不說，對於成本的增加是無疑了。

第二，新稅則是可以促進進口貿易的。這次新稅則中減稅貨物既佔貿易總額百分之十三。減稅的結果對於進口數量自可以發生相當的影響。不過這些物品中，如印花及雜類棉布之類，都是應該以自給為目的，並且事實上已有相當的基礎，現在大量減稅，豈不要破壞自己的工業生產嗎？

第三，新稅則是不免於促進不必需的消費和提高生活費用的。在這次減稅貨物中，魚介海產是減稅進口的。像這樣的奢侈品居然可以減稅進口，促進輸入，那不是叫人民便於多消費嗎？同時，在增稅方面，則包括許多生活上必需品的貨物。加稅以後，勢必引起生活費用的提高。不必

需消費的高擡和必需品支出費用的加重，都是足以破壞國民收入能力的，當然不是社會上一種健全現象。

四

新稅則的內容，固然不盡使人滿意。但是目前民族工業所處的困難情況，却也不是僅憑高度的進口稅率所能救濟的。還有須進一步考察的地方，就是關稅權始終還不能夠完全自由運用。這裏我們當就條約關係來說明。即在最近我國和各國新訂各種關稅條約裏面，我國在表面上似乎可以「適用國家關稅完全自主的原則」，因為各國都已承認了這一點。但在事實上，則各國都却要求我國「不得有何藉口向對方人民所運輸進出口貨物徵收較高於或異於本國人民所完納之關稅。」這樣，所謂關稅權的收回，便是一樁絕不澈底的事實。

並且關稅權不能完全自由，尚不是一樁僅存的條約污點。因為就國內課稅權力而論，我國對於租界製造貨物的課稅，是有限度的。根據一八九六年中日通商口岸日本租界專條第三款
的規定：

『日本政府允中國政府任便酌量課機器製造貨物稅餉，但其稅餉不得比中國臣民所

納加多或有殊異。』

照這樣的規定，中國政府設或要在國境以內使本國工業生產所有稅餉低於外國廠家，那便只有另想他法了。事實上，這「他法」是不能實現的。總之，照上面所述兩點而言，我國對於關稅或內地稅的課稅權力，已始終不能使本國資本和外國資本競爭立於具有保護性質的地位，除非以強力改造條約。至稅率的高低，那仍然是不出中外資本一視同仁的範圍，是無濟於根本癥結的。

五

由上面的說明，民族工業既已瀕於一個「風雨飄搖」的階級，而其所受到的保護力量，則是「渺不可聞」。這次新稅則固然不免喪失了對於工業生產的保護原則，而最重要的國家課稅權力尚依然受着重重的束縛。這就是我國民族工業一個致命傷。顯然這是指示着，民族工業的出路便只有以改訂不平等條約為唯一方法了。

最後，尚有可注意的一點，就是目前國內物價仍然在跌落的趨勢中，我國工業生產萬一在此絕無保護的地位上，想要死中求生，掙扎過去，如不能以改造條約為入手方法，恐怕自然的代

價，便是本國人民生活水準的降低。那麼，這不但不是工業危機的出路，而且會要使社會紊亂的現象更趨於糾紛的境地了。

（選自新中華二卷十五期二十三年八月十日出版）

英日商戰論

周伯棣

一 英日商戰之由來

大英帝國是資格最老的資本主義國，它們是靠工業立國的；它們的工業，自十八世紀末葉以來，着着進步，不論在重工業方面，與輕工業方面，均是世界獨步的；因為它們有這樣根深蒂固的工業，所以便有與之相對稱的商業（包括金融業）而為扶植商業起見，便由政治的勢力，開拓了遍乎全球的殖民地，形成它們「英旗不夜」的偉業。

可是到了二十世紀，英國確也衰老了：在重工業與國際金融方面，漸漸被新興的美國所奪取了；同時，在輕工業方面，漸漸被後起的日本所奪取了。

日本為什麼奪取英國的輕工業呢？這因為日本土地狹小，資源貧乏，而今後二十年內，每年增加之人口，當及百萬；故欲以有限之資源，養無限之人口，只有謀國民經濟之工業化。可是日本因煤鐵缺乏，要首先發達重工業是不可能的；要發達工業，便只有從輕工業着手——因為輕工業可取原料於異國，而製成熟貨之後，又可販賣於弱小國之故。這在煤鐵不豐富的日本，亦覺輕

而易舉。

輕工業中，最重要的，是爲紡織業；日本終於不知不覺之間，把紡織業發達了。日本在大戰以前，其紡錠數，不過二百三十萬；至一九三四年正月一躍而爲八百六十萬了。差不多是四倍的激增。至於英國，在大戰以前，占世界紡錠總數的三分之一以上，紡錠數共及五千五百萬。但至一九三四年正月，比了大戰前已減了五百餘萬，而成爲四千七百萬了。固然，日本近年的紡錠數，比了英國，僅及百分之十六，可是日本紡織工場的生產力極爲優秀，就一九三二年而論，英國以五千萬的紡錠，僅輸出二十二萬萬方碼，而日本則以八百萬的紡錠，輸出着二十萬三千萬方碼的棉布，其相去不過一萬七千萬方碼罷了。世界輸出棉布的生產額，大體每年爲五十五萬萬方碼，此總額之內，當有四十二萬三千萬方碼，恰由英日兩國平分供給的，（其餘約十三萬萬方碼，由美國等供給之。）所以總括一句，日本以八百萬之紡錠，恰與英國的五千萬紡錠一樣，輸出同量的棉布。

這英日棉布的消長，便是英日商戰的醞釀。而這商戰的戰場，便是廣袤的印度。我們試看英日兩國棉布，在印度市場的消長吧。

印度的棉布市場，初為英國蘭開夏的棉業所獨占，到大戰以後，才有日本棉布侵入。現在把一九二九——一九三二年的情形列後：

印度棉布輸入百分比

| 年 份 | 由英國輸入 | 由日本輸入 |
|------|-------|-------|
| 一九二九 | 六六% | 三〇% |
| 一九三〇 | 五九% | 三五% |
| 一九三一 | 五〇% | 四五% |
| 一九三二 | 四八% | 五〇% |

觀上表，可知英日兩國在印度這個市場上的競爭——商戰，英國是逐步消沉，日本是逐年勝利了。

二 英國的防禦

看到這樣的情形，英國怎能不着急呢？於是英國便想用政治的手腕，來挽救它經濟上的慘敗。這便表現為種種的防禦工作。

此項防禦工作可分為內在的與外鑠的兩種。內在的方面：一則求棉業的合理化，此已於一

九二九年正月開其端，就是實行大量購入原棉及大量生產，並使製品簡單化，以期節約經營費，增進工作能率等。二則派遣棉業調查團，並根據調查所得，採用紡織印棉的自動織機。此亦自一九二九年八月以來就擬實行了。三則放棄金本位（一九三一年九月），以降低幣價，而利輸出。可是此項內在的防禦工作，其一、二兩項，因世界貿易狀況的日趨惡化，勞資爭議的頻發，以及蘭開夏棉業內部組織的缺陷，不能收豫期的效果。至於第三項呢？則所謂我『能往，寇亦能往』，英國於一九三一年九月停止金本位，日本亦於一九三一年十二月停止金本位，並且日本不像英國有鉅額對外投資，可以澈底的壓低日圓，超乎金鎊的低跌程度之上。

英國內在的防禦工作，既告無效，於是乃轉眼於外鑠的防禦工作了。這種外鑠的防禦工作，大抵是通過政治的機構，即由經濟法規來制御日本的。

第一、擡高關稅 一九三二年八月英國鼓動印度政廳，凡對於外國的棉布，（除英國貨外）一律擡高輸入稅，就是本來是百分之三十一的，這次一口氣把它擡高到百分之五十。唯對於英國貨，則仍維持百分之二十五的舊率。這樣的擡高關稅，名義上是對各外國，實際上是專對日本而發的。

第二、廢棄日印通商條約

一九三三年四月十日印度政廳通過英本國政府通告日本，以六個月爲期，廢棄日印通商條約；原來日印通商條約，是包含最惠國條款的；故該條約的廢棄，實爲對於日貨的差別待遇的前提。因了這個通告，日印通商條約理應於一九三三年十月十日起喪失效力，但其後却又一月一月的拖延下來了。

第三、制定產業保護法

一九三三年四月十日印度政廳又頒佈產業保護法 (Act for the Safeguarding of Industries)。照此法規，凡外國商品，以低廉之價格輸入於印度而致印度產業於危殆者，印度總督得有自由擡高關稅之權限。故該總督於六月六日援用此項保護法將日本棉布的輸入稅，更擡高到百分之七十五。而對於蘭開夏貨的稅率，則依然不變——仍爲百分之二十五。

英國不但在印度布防罷了；同時對於整個帝國均行布防。就是埃及自一九三三年五月十四日起，對日本貨課百分之三十五的特別稅。英本國於五月十五日，通告日本，以一年爲期，廢棄日本與英領西非的通商條約；海峽殖民地於同年六月十六日擡高日貨輸入稅。英領東非亦於六月二十六日，出以同樣的手段。澳洲亦於六月二十九日制定「探併」阻止稅，且於十二月五

日起發生效力。自英日棉業會議破裂以後（參看本誌二卷七期之半月要聞，及二卷八期之評論），最近任錫曼氏又向英國下院聲明，謂欲勵行進口比額制度（Quota System），這都是英國的防禦工作。

如此，英國對於日本的商戰，正是到處布防，陰霾四伏了。

三 日本的挾持

英國對於日本，實行這樣的堅壁清野的防禦戰，難道日本便路路不通，坐以待斃了嗎？這未必如此的。英國有英國的弱點，日本能抓住它們的弱點，所以有所挾持而無恐。

英國最大的弱點，便是本國與殖民地的利害的衝突。

原來母國與殖民地的關係，從經濟的觀點說起來，乃是商品販賣與原料供給的關係；就是殖民地供給原料於母國，母國製成爲熟貨，運銷於殖民地，故母國立於侵略的榨取的地位，殖民地立於被侵略、被榨取的地位。可是母國與殖民地果能維持這樣的關係，倒也罷了。申言之，就是果能維持這樣的關係，而造成一個集團經濟（Bloc Economy），倒也能兀立於世界了。但是事實上，殖民地的原料，母國不能盡購，因此有同樣原料的兩個殖民地，爲使母國採用其原料，便不

免互相競爭；而殖民地的殘餘原料，又非供給於母國以外的資本主義國，便無以謀經濟的自立；另一方面，殖民地亦漸漸資本主義化了，它們在某一程度內，能把自己的原料，製成爲熟貨，這樣便不需要母國的熟貨的輸入了。在這樣的形勢下，母國與殖民地的關係，事實上很難保持圓滿的關係；因爲有這樣矛盾關係，所以英國歷次的殖民地會議便老得不到圓滿的結果；而最後一次號稱形成大英集團經濟的沃太華會議（一九三二年七月二十一日至八月二十日）雖對於貿易、關稅、工業等，有種種的議決，但仍是破綻百出；這便是因爲母國與殖民地間的利害衝突關係無法打破之故。

在英日商戰的場合，這種母國與殖民地的矛盾關係，更發生其作用了。這顯然成爲英國的弱點，而爲日本所挾持。譬如印度之植棉，在一世紀以前，原由蘭開夏的棉業界所獎勵栽培的，所以當初的時候，英國從印度輸入棉花的原料，而輸出棉布於印度，儼然維持着母國與殖民地的關係，可是其後美國南部種棉，英國始改用美棉，而仍輸棉布於印度，於是印棉在母國，從此失了出路；幸喜英國棄之不購的印棉，由後起資本主義國的日本代購了；日本自一九二一年至一九三一年，每年平均購了六十萬包的印棉（價格在二萬四千萬圓左右）這總算搭救了印度的

棉農而替英國維持了印度的社會秩序。所以英國如果絕對的排斥日本棉布，日本只消以不購印棉爲報復，則印度棉作全行破產，其結果印度土人之購買力減退，間接當使英國棉業界陷入恐慌。否則日本維持了現狀，則對英國有怎樣的好處呢？我們一考過去二十年間，日印兩國貿易，日本入超二十六萬萬圓，同時英印兩國貿易，英本國出超二十三萬萬圓；換言之，日本每年注入一千三百萬圓於印度，而英國則每年從印度吸收一千一百萬圓；再直率言之，印度之有支付能力，未始非出於日本之賜，故日本對於印度或英國，誠不失爲『產金卵之鵝』。可是日本不用印棉，英國可否代替日本，來自用印棉嗎？關於這一點，因爲蘭開夏的紡織業，久已慣用美棉，一切機器的設備，以及工人的習慣，均不容驟改。但日本不用印棉，則可求代用品於波斯、土耳其及中國；雖有多少不便，其程度當不如英國改用印棉之甚。凡此等等，均爲日本之強點，而爲英國之弱點。其在澳洲的關係，亦復一樣，澳洲與印度一樣爲英國兩大屬領之一，不過印度的大宗原料是棉花，而澳洲的大宗原料爲羊毛。數年以來，日本對澳洲貿易，每年是一萬萬圓光景的入超。澳洲羊毛之輸入日本，正無異印棉之輸入日本；反之，日貨之輸入澳洲，每年不過三四千萬圓，故如澳洲積極提高關稅，而遭日本之不購羊毛，亦是使澳洲牧羊業，左右爲難的。

但是日本不用澳洲羊毛，猶有阿根廷的羊毛可資代用，故在此一點，日本不便之程度，亦不如英國之甚。日本有如許可以挾持之點，英國顧慮到種種利與害，那肯強硬到底呢？

四 英國的五C主義

英國對於一切問題，都是經過五個C而展開的。那就是說，經過 Competition（競爭）、Conquest（征服）、Conference（會商或交涉）、Compromise（妥協）、Corporation（協力）的路線而進展的。其在日印商戰，亦復循着同樣的五C主義吧！

英國對於日本的態度，起初是多麼強硬，去年四月，突然通告廢棄日印通商條約，其氣焰是多麼咄咄逼人，但其後一經日本要挾，則態度逐步軟弱，不惜與日本會商，妥協乃至協力了。

英國與日本自去年九月起，即在辛姆拉開日印通商會議，英國以關稅壁壘為武器，日本以不買印棉為武器，雙方爭持，會議竟達四月，直至一九三四年一月八日才與日本政府締結新通商條約，這便是英國估計利害之結果，終於軟弱下來，而與日本妥協的明證。該協定的有效期間為三年，其究極的內容如下：

一、印度輸入日本棉布，每年不得超過四萬萬方碼。這比了一九三二年度的輸入量，減少了

一萬三千八百七十七萬方碼。

二、其交換條件，爲日本收買一百五十萬包的印棉。這比了一九三三年的輸入量，少了一萬包。

三、印度政府對於日本棉布，課以百分之五十的輸入稅，但對英國貨則仍課百分之二十五的輸入稅。

以上的協定，雖說是根據「共存共榮的原則」(Principle of live and let live)而訂立的，實際上，十足的表示英國的妥協了。

這還是政府與政府的協商，其在民間方面呢？則有在英政府商務部開會之英日棉業會議；該會於二月十四日開會，始會以後，即以地域範圍之相持而延會，以後一再延會，至三月十四日，乃終於宣告破裂。該會所爭持的地域範圍：即英國主張限制輸出之地域應遍及於全世界，而日本則主張以英國市場爲限。英國對於地域範圍，也處處委曲求全，無奈日本過於爭持，故會議終於破裂。會議破裂以後，英國爲另謀報復之計，已如上文所提及，便由任錫曼向英國下院聲明，謂欲勵行進口比額制度。此制如果實行，自比提高關稅爲更烈，但能否實行，則爲另一問題。

五 日本的強點與弱點

英日商戰就大體而論，是英國處乎劣勢的地位，日本處乎優勢的地位。然則日本爲什麼處乎優勢的地位呢？這便因爲日本有日本的強點，而爲英國所不及。這一言以蔽之，便是日本工人的生活標準的低下與工作能率的高昂。分析言之，可分爲下述數端。

(一) 日本人的生活簡單。日本人的飲食起居，都是很簡單的，他們席地而坐，就地而寢，室內雖講雅潔，却用不到許多器用什物，至於飲食亦較爲簡單。反之，在英國工人，臥須鐵床，床置墊褥；其於飲食亦非麵包牛油，以及咖啡不可；但這些英國工人的必需品，均成爲日本工人的無用之長物。故日本工人生活簡單，其生活費低，因之其工資低，使日本商品的成本低廉，對外遂造成「社會的傾銷」(Social Dumping)之利器而爲英國所望塵莫及。

(二) 日本工場的管理較好

英國人保守性極強，凡事不喜革新。但日本人則善事模仿，

且能吸收新法，而消化之。其於棉業經營，凡棉花的輸入以及棉布的輸出，均取集中政策，這樣能够排除無謂的消費，而達到廉購貴賣的理想。日本司此項輸出入的公司，僅四五家，而且其中三家，占輸出入數的八成。反之，英國蘭開夏的棉業，殆依賴無數的小輸入業。

(三)日本工人的能率較高。日本棉織業，用豐田式自動織機，此機甚為優秀，勝似西洋各國的織機。日本一男工能管豐田式織機五六十架，而英國工人，僅能管舊式織機六架。又豐田式織機雖為英國所購去，但因英國工會反對，不克採用。蓋採用該項新機，須有大批工人失業之故。英國工會的發達，誠然是英國社會之福利，同時却為英帝國主義發展途上之阻礙！

(四)日圓低跌與運費省儉。上面也曾說過，英日雖同樣停止金本位，但英國因為有對外投資關係，不能讓英鎊跌落過甚，而日本則不然，它們一方面是入超的國家，自一九二〇年至一九三二年止，入超總額共達三、四四八、〇〇〇、〇〇〇圓，一方面在同時期，募集外債達八二〇、〇〇〇、〇〇〇圓，所以日本可毫無顧忌的，儘量把日圓跌價。實際日圓乃跌到百分之三、四十，而金鎊只能跌到百分之六、七十；日圓跌價以後，日本一九三二年的入超，便減低到二四、一七〇、〇〇〇圓，這比了一九二四年的六四、六〇〇、〇〇〇圓真是相差遠甚了。次之，日本對於南洋印度的棉布運銷，因為路程較近，自有近水樓臺之便；況且日本對於產業界每年有一千萬圓補助金，而有一半是撥給海運業與紡織業的，這亦促進運費的便宜。

以上種種，均是日本在英日商戰上的強點。可是日本在國際商戰上，亦自有其弱點。蓋日本

輸出品的大宗爲生絲與棉布；生絲爲奢侈品，並非是必需品，這跟着世界的不景氣，其銷路當減色；況且美國人造絲勃興，更將予日本以打擊；至於棉布，無論何國均能生產，故代替性極強。故在目前，日本在英日商戰上縱獲勝利，但在世界商戰上，固未能謂爲獲永久的極對的勝利。

六 結論——英日商戰與中國

中國向來是親美而反英日的，這由經濟的解釋，乃因爲中國資本主義的發展，亦與日本一樣，取發展輕工業的途徑。嚴格的說起來，中國說不上有什麼工業，勉強的說起來，只有紡織業。但這紡織業的發展，向來是與英日衝突的，故中國向來是反英日的。反之，美國的商品：如汽車、機械等高級工業品，以及如石油等獨占品，均爲中國所無有而爲中國所歡迎——講不到有什麼競爭。故中美的經濟關係，較爲和諧，因之兩國的感情亦素稱親睦。「感情以利害關係爲基礎，」中國親美而反英日的感情，其最後的基礎便在這個經濟關係吧！

可是日英商戰的結果，使英國不得不放棄中國的市場，這只消看英國提議的協定地域僅以「英本國屬領、自治領、王屬殖民地、委任統治國、中南美、歐洲諸國」爲限，則顯然已將遠東——尤其是中國市場放棄了。如是，中國今後將成爲日本獨占的棉業市場，日本與中國衝突愈多，

定使中國反英日的空氣單純化而爲反日的空氣了。繼英日商戰之後而起的，定是中日關係的越益險惡化！

一九三四，六月十日，上海。

（選自新中華二卷十二期二十三年六月二十五日出版）

輸入比額制度研究

周伯棣

一 引言

輸入比額制度 (Le System de contingent, Kontingentsystem, Quota system) 這個名詞，在這兩三年來已稍稍惹起人們的注意，尤其是最近，在英日商戰中，將被英國用爲商戰武器，遂益發引起人們的注意了。因此筆者繼英日商戰論之後，擬對這個制度，稍稍加以敘述。

溯自世界恐慌以來，各國務欲促進自國之輸出，抑止他國之輸入，爲了前者，不惜用「傾銷」乃至「壓低匯兌」的方法，爲了後者，則不惜出諸「擡高關稅」之手段。商品的傾銷，與幣價的降跌，是商戰場中的矛，關稅障壁便是商戰場中的盾。但「關稅障壁」這個盾，有時竟抵禦不住尖銳化了的矛——商品傾銷與匯兌傾銷，於是只有另製新盾，此項新盾，其爲防禦之具與關稅障壁初無二致，不過其形式不同罷了。要而言之，不外下列數種：

(一) 輸入國家管理 (或國家獨占) 係將輸入貿易置於國家管理之下；蘇聯便是實行這個方法的。此外，波斯與愛莎尼亞亦實行此法，以爲恐慌對策。至於烏拉圭、拉多維亞、瑞典、挪

威及巨哥斯拉夫等，只是部分的行之罷了。

(二)輸入禁止 輸出入禁止，本為國際條約所不許，但不無例外；近來爲了救濟恐慌，有的國家對於某種商品，是禁止輸入的。譬如哥倫比亞爲了財政困難，於一九三一年九月及三二年一月禁止人造絲、木器、家具、皮鞋、象牙品的輸入。

(三)輸入許可制 (Import License) 對於一定商品的輸入，特別需要政府的許可。這在歐洲德國及澳洲實施之。

(四)強制使用國貨 這有兩種辦法：(甲)對於國家公共團體所經營的企業，公然或祕密的強制他們使用國貨原料。這在法蘭西、意大利、西班牙、匈牙利及英領殖民地各國行之。(乙)使國內生產業者一般的負有使用國貨原料品的義務。此在德意志、法蘭西、意大利、荷蘭、瑞士及其他各國行之，尤其是在農產品。(在強制使用國貨之中，其最重者爲製粉規定 *Milling Regulation*，就是監督國內的製粉工場於購買製粉原料——小麥時，至少須用幾成的國貨小麥。)以上數項，都是與關稅障壁相並行，而爲阻止輸入的武器，可是除這幾種之外，最重要而又最引人注意的，那便要算輸入比額制度了。

二 輸入比額制的特徵

所謂輸入比額制是直接限制一定商品的輸入數量或價額，藉以保護國內產業，或改善國際貸借，或實現匯兌管理者也。所以這仍以產業保護政策爲主的。可是比了從來的保護政策，這制度却有許多特點：

第一、這是直接限制輸入品的數量的。

蓋從來的保護關稅，不管它是保育幼稚產業的

育成關稅，或是保護特占產業的卡德爾關稅，或爲對付恐慌而爲救濟一般產業的救濟關稅，要而言之，均由關稅來行保護，就是課關稅以擡高外國商品的輸入價格，由擡高輸入價格間接的以制限輸入，保護國內產業。然而這個間接方法，在最近的國際經濟的狀態之下，未必能發揮效力；譬如遇着對方的國家停止金本位，壓低匯兌行市，實行所謂匯兌採併時，那麼縱令擡高關稅也未必能擡高輸入價格了。又即使能擡高輸入價格，而有的商品，亦決不因價高而不輸入。於是要確實的制限輸入，便只有用直接方法，制限輸入數量，這便是輸入比額制度。

第二、預定輸入數量與輸入價額而制限之。

蓋由關稅而行間接制限，那麼制限輸入數

量到什麼程度是完全不定的。但在輸入比額制度，參照某一商品的國內消費量與國內生產量，

先決定那外國的輸入總量。然後把這輸入總量（一）向輸入各國均等攤分或按分攤分（對外的比額），（二）向本國的輸入商攤分各自的輸入數量（對內的比額），（三）把輸入總量按月的攤分（季節的比額）。無論那一種，不是單純的輸入數量的制限，而是把制限好了的數量用什麼規律去實行攤分。此所以稱為輸入比額制。

第三、輸入比額制度，非法律事項，而為命令事項。蓋輸入比額制度，起先在各國實行的時候，在法律上均為緊急處分，不過是一時的施行之罷了。所以輸入比額制，不根據特別的立法，多根據於緊急命令。可是到了今日，這一時的緊急處分，次第轉化為永續的常設制度了。

總之，設定輸入比額的目的，與擡高關稅的目的，初無二致，不過實行輸入比額制度，比實行擡高關稅，其手續更為簡捷，其效果更為確實罷了。

三 決定輸入比額的基礎與方法

次之，這樣的輸入比額制度，是怎樣的決定，又由怎樣的方法實施的呢？

決定比額的基礎理論，是極其簡單的。現在假定某商品的國內消費量為A，而其國內生產量為B，則國內所必要的輸入量為A-B，這A-B便是應該加以攤分的數量。那公式雖然簡

單，可是在算出那個公式以前，却有許多的問題。又當那運用的時候，必要種種的考慮。舉其重要者如下：

第一、須定一相當年度，以爲比額算定之基準。

未來的一定期間，須有何種程度的輸入

量，才能確保國內市場的安定性？這是被生產、消費兩者的變化所左右；要預作人爲的決定，那是不可可能的。因之，那個決定，不得不全持經驗。以法國爲例，木材及葡萄酒，以 1925—29 的五年的平均數爲基礎，銅鐵、剪刀及熊掌以 1925—30 的六年的平均數爲基礎，水果以一九二九年三〇年及三一年的每四半期的平均爲基礎，至於其他的比額則以一九三〇年或三一年的一年爲基礎而算出的。本年的輸入量，便以這基準年的輸入量爲標準，而扣除其超過之部分便作爲比額量，如此外國的輸入量，便受那基準年度的輸入量的限制了，而國內生產，便也受到那許多限制的保護了。

第二、須決定適用那比額量的期間。

就法國的實例而言之，比額期間，短則一月，長則一

年，普通是三個月。期間定得短，則其伸縮性大，這是一長點；反之，期間定得長，則行政事務簡單，而對於外國的輸出業者，給與他們一個安定性，這是一長點。又在規定期間的時候，對於新鮮食料

品期間務須分得細，以便為需要供給的調節。

第三，比額量應該總體的定之，抑是國別的定之呢？這亦得預先決定的。

如果總體的規

定比額時，那麼還是使外國輸出業者之間，由協定按分參加其比額而排除相互之競爭呢？還是使輸出業者互相由競爭而實現其分割呢？前者是難於實行的，至於後者，在比額期間開始以前，既有多量的商品堆積於國境，故一到期間開始，那許多商品，便擁到國內市場，使比額量與堆棧均告限滿。故在法蘭西，這個方法，祇在不很重要的商品比額中適用罷了。普通的場合，比額量是向主要輸出國各別規定發表的。其殘餘的部分，才總括的分配給「其他各國。」這個方法，既不至於阻撓既存的貿易機構，且在受一定比額的輸出國，亦可分配其比額量於輸出業者，這樣可以確保比較安定的供給。這是一個長處。

將輸入比額決定之後，須有許可證的發行。此項許可證交給國內輸入業者，或外國輸入業者，讓他們憑證輸入，直到許可證滿額為止。

四 實行輸入比額制度之影響

實行輸入比額制度之後，對內對外，有種種的影響：第一，是貿易的減退，第二，是關稅收入的

減少，第三是國家干涉主義的強化，第四是物價變動的激化，第五是外國的報復，第六是與最惠國條款的抵觸。這其中最重要的，在對內的方面爲輸入比額制度與物價的關係，在對外的方面，爲輸入比額制度與最惠國條款的關係。茲僅就這兩項分述之：

(甲)對於物價的影響

輸入比額制度，能把國內市場的全部或一部保證給國內的生產者，在這一點，其效果實大於關稅，可是其招致物價的騰貴却不如關稅之甚。故輸入比額制度，實有勝於關稅制度者。但輸入比額制度對於國內物價亦不能毫無反響。

第一，要是輸入比額制度的比額量是對各國來決定的時候，則對方的國家，在那比額限度內，得以保證了輸出，所以生產者或輸出業者獲得了一種「輸出獨占」。從而看那市場狀態的如何，有的是捨不得賣「輸出商品」了，有的是生產者與輸出業者團結起來，對於輸出商品，故作一種獨占價格了。譬如法國對於牛油實行對外比額，其結果，荷蘭牛油，輸到法國者，獲得了半獨占。它賣給德國與阿根廷，僅十一法郎者，賣給法國便要二十二法郎。這正是一種「逆探併」。所以有的場合，在實行對外比額時，往往附帶條件限制漲價，這便是阻止獨占價格的擡高的。

第二、對於國內輸入業者而定輸入量的比額時，亦使國內輸入業者就自己的比額量內，而獲得了「供給獨占。」因之，這場合也便發生供給上的操縱與價格上的操縱。

第三、國內生產者，亦因實施輸入比額制度之故，而取得一種供給獨占。把輸入量制限於一定限度內，這對於國內生產者便是一個大保障。因此國內生產者，對於國內消費中的一部分，得到了數量上的供給獨占。而且這種的供給獨占，亦得導入於供給價格的操縱，正與輸入商品的場合同樣。

第四、在輸入比額制度之下，國內生產者，比自由輸入的場合保障了安定的而且範圍較大的市場。因此在自由輸入的場合，被排擠出來的生產者，到此時仍得從事於生產了。就是在實施輸入比額制度的場合，那限界生產者的生產費用較高。國內同種生產品的價格，是以「限界生產者」的生產費為基準的，就是限界生產者依其生產費而定價格，國內同種生產品便追隨那個價格而定價格，所以實行輸入比額制度的場合，比了實行自由輸入的場合，國內生產品的價格，便不得不高了。然而對於國內生產者的供給，在數量上有了保障，而外國生產者的競爭更被排除一空；其結果可不必顧慮外國生產品的價格，反而輸入品的價格，追隨着國內生產品的價

格了。所以實施輸入比額制度，能使國內物價離開世界物價。在這一點正與關稅保護立於逆的關係；蓋關稅保護擡高輸入品價格，同時即使國內物價騰貴的。

第五、關稅愈擡而愈高，輸入比額制度亦愈行而愈擴張，二者繼長增高之趨勢如出一轍，其爲擡高物價之作用亦靡有限制；可是關稅尙因有種種條約關係，擡高頗非容易，而輸入比額制度則更改容易，故其擡高物價之功能，猶在關稅政策之上。

第六、關稅的負擔，乃經過種種的轉嫁過程，分配於生產者、輸出入業及消費者的身上的，可是在輸入比額制度的場合，外國生產者的競爭，既被排除一空，所以要使生產者負擔費用的一部，那是不可能的。又關稅的負擔，其限度極爲明確，因課稅品的價格，明白規定於稅率表中，不得有高於世界價格的水準。但在比額制度，並無此種制限，聽其自己發展，其波及於國內消費者的負擔，是沒有限度的。

綜上所述，可知輸入比額制度，在各種階梯是容許人爲的擺布，內包着價格操縱的危險的，爲除去此種危險，須由國家權力，來統制價格，或禁止壟斷才行。故「比額制度」與「價格統制」須同時並行的。

(乙)與最惠國條款的關係

輸入比額制度，與最惠國條款，有無抵觸？這在各學者之間，尙無一致的意見。最顯著的例子：當法國實行輸入比額制度時，英國提出抗議，說法國是違反最惠國條款的；但這次英國自己實行輸入比額制的時候，日本提出抗議，說那是違反英日通商條約中的最惠國條約的，英國却否認那回事。事實上最惠國條款的意義本不明確，而輸入比額制的意義亦非決定的，故要討論它是否抵觸，洵非片言可以解決。

但我們知道關稅的自由，是受許多條約的拘束，尤其是關稅的擡高與新設，是與兩國間的最惠國條約相抵觸的。故在國際經濟關係的異常時，一方要謀關稅上的自主行動的恢復，他方面要與關稅不相牽涉，而與關稅有同樣的目的，乃始有輸入比額制度的採用。輸入比額制誠為新制度，而與關稅為另一物。雖說如此，我們不能即謂為與最惠國條款全無關係。蓋最惠國條約插入於通商條約之中，其目的在乎確保國際間的通商、交通及其他經濟關係的平衡待遇，以便確立國際通商的基礎。但輸入比額制度，其人為的擺佈，實更甚於關稅，故其與最惠國條款的精確相抵觸，自是不難想見的。尤其在今日各國所行的輸入比額制度，大抵是優遇甲國限制乙國，

或優遇乙國而制限丙國的；則與排除差別待遇的最惠國條款，尤其是顯然抵觸的。即使不是有意為特定國的差別待遇，但在許多場合，亦得與最惠國條款抵觸。

第一、在基準年度的選定，就易發生各國間的不平等，因為各輸出國的特定商品的輸出量年年變化，利於甲國之年度，未必利於乙國；次之各國輸出量或趨漸增或趨漸減，擇過去之年度以為基準，亦必有利此損彼之弊。

第二、就輸入比額制的種種場合而觀，亦發生着與最惠國條款相抵觸的問題。

甲、總體的決定比額量的場合。各輸出國各由其競爭能力，按分參加那比額量。這樣，各國均蒙損傷，並不發生特定國的差別待遇，故與最惠國條款，並無抵觸。可是在比額制度將行未行之前，各國的商品已蜂湧而來，堆壓國境，其數量當遠大於比額量；這種商品，讓它全部輸入呢？還是更就各國而定何種比額呢？如定比額，那就失却總體決定的本意了。

乙、對於各國，各行均等比額 (Equal quota) 的場合。把一切國家置於同一的水準，似較合於平衡待遇的原則；可是最惠國條款的本質，根本就不在乎這樣機械的平等的保證，乃應着各國的土地人口、文化的程度、產業發達的程度、地理的狀況等使之立於同一的立場 (Foot

ting) 而加以處理的。故由這個見地言，均等比額亦是違犯最惠國條款的。

丙、以各國的輸出能力為比例而定比額量的場合。此即所謂比例的比額 (Proportional quota)，因其能適應各國的競爭能力而決定比額量，故無均等比額時的矛盾。可是輸出能力的測定是很難的。

由上所述，理論上輸入比額制或與最惠國條款的抵觸容易避免，而在實際上則極不易避免的。因為有這樣的抵觸，所以一國實行輸入比額制，對手國便往往提出抗議，這時候取消輸入比額制呢？還是撤廢最惠國條款呢？事實上往往是撤廢原有的通商條約（最惠國條款是包含在其中），而代之以短期的協定，以維持實行輸入比額制的便利。又如意大利並不以最惠國條款為根據而提出抗議，乃亦依樣葫蘆，採用輸入比額制以為報復。

到最近，有的國家，鑑於輸入比額制度與最惠國條款的抵觸糾紛，乃把兩者的關係，明白規定於條約中，譬如德法通商條約，就明定：最惠國條約僅適用於關稅，並不適用於輸入比額制度。這真是防患於未然的實例。

五 結尾

輸入比額制被稱爲一時的緊急處分，但實際一經實施，縱有部分的改廢，差不多成爲永久的政策，要希望撤廢簡直是不可能的事。輸入比額制度，正如惠伯（Adolf Weber）所說，是一種「喬裝的輸入禁止」。這種方法在產業衰退的國家行之有利，在產業日興，貿易年年增加的國家當之有害；蓋產業衰退的國家能把產業日興的國家的貿易釘住於一定基年，那是最好沒有的事，而產業日興的國家被人釘住於一定基年，自是最頭痛的事。

六月二十九日於上海

（選自新中華二卷十四期二十三年七月二十五日出版）

國 際 貿 易 論 叢 終



- | | | | |
|---------------------------|-----------------|----|------|
| 經濟學要旨 | 李璜編 | 一冊 | 四角 |
| <small>(少年中國學會叢書)</small> | | | |
| 經濟學大意 | 歐陽溥存編 | 一冊 | 四角 |
| 民生主義經濟學 | 楊汝梅著 | 一冊 | 一元八角 |
| 現代中國經濟思想 | 李權時編 | 一冊 | 六角 |
| <small>(中華百科叢書)</small> | | | |
| 經濟史概論 | 黃通編 | 一冊 | 五角 |
| <small>(社會科學叢書)</small> | | | |
| 世界經濟史 | 凌璧如譯 | 五冊 | 二元四角 |
| 產業革命史 | 上田貞次郎著 鄭誠譯 | 一冊 | 一元 |
| 經營經濟學 | 增地庸治郎著 潘念之譯 | 一冊 | 九角 |
| <small>(新文化叢書)</small> | | | |
| 資本主義與統制經濟 | 周憲文著 | 一冊 | 三角半 |
| 經濟戰爭與戰爭經濟 | Halterich著 王光祈譯 | 一冊 | 三角半 |
| <small>(國防叢書)</small> | | | |

中華書局發行

英德法戰時稅政 (國防叢書) 王光祈譯……一冊……五角

Robert Kraus: Die Deutsche, Englische und Französische Kriegsfinanzierung

貨幣概論 (常識叢書)……王 恆編……一冊……二角五分

中國貨幣史綱 (社會科學叢書) 吉田虎雄著 吉伯棣編譯……一冊……一元二角

東北的金融 (東北研究叢書)……何孝怡編……一冊……五角

資本問題 (常識叢書)……吳應圖編……一冊……二角五分

利息問題 (常識叢書)……吳應圖編……一冊……三角

最新銀行論……徐鈞溪著……一冊……七角

中央銀行之理論與實務 (社會科學叢書)……陳天表著……一冊……八角

國外匯兌之理論與實務 (中華學藝社學藝文庫)……資耀華著……一冊……一元三角

美國聯合準備銀行制度 (常識叢書)……柯 謀著 章致柏譯……一冊……二角五分

中華書局出版

研究經濟政策之要籍

新文化叢書

Philioppovich 著
馬君武 譯

| | | |
|---------|----|-----|
| 農業政策 | 一冊 | 八角 |
| 交通政策 | 一冊 | 五角 |
| 商業政策 | 二冊 | 各四角 |
| 工業政策 | 一冊 | 一元 |
| 收入及郵貧政策 | 一冊 | 八角 |

經濟政策綱要 (社會科學叢書)

周憲文著 一冊 六角

工業政策綱要

黃通編 一冊 六角五分

中國歷代生計政策批評

馬君武著 一冊 四角

滿鐵專業的暴露 (東北研究叢書)

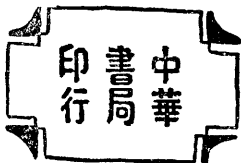
魏承先編 一冊 五角

蘇俄新經濟政策

顧樹森編 一冊 二元四角

蘇俄五年計劃概論 (國際叢書)

周憲文編 一冊 五角



蘇俄新經濟政策

顧樹森編
一冊 一元四角

本書分上中下三編。【上中編】第一編總論，述蘇俄試行共產政策與失敗之經過情形及改用新經濟政策的決心，第二編述蘇俄對內的新經濟政策，第三編述蘇俄對外的新經濟政策。【下編】專論蘇俄新經濟政策中之合作事業，分五編敘述：（一）蘇俄在共產主義時代的合作運動，（二）蘇俄新經濟政策的過渡，（三）新經濟政策下之消費合作社，（四）消費合作社運動最近的發展，（五）蘇俄近年來各種合作社之概況。關於工商業等制度、方法及一切設施，敘述頗為詳盡。

蘇俄五年計劃概論

——五年計劃的理論與實際——

關於蘇俄五年計劃，外國出版的書，固然很多；但是要一本立論公正或不帶宣傳色彩的，却不可多得。本書所討論的中心問題，是：（一）蘇俄五年計劃有何理論的根據？（二）蘇俄何以要有這五年計劃？（三）蘇俄五年計劃的內容如何？（四）蘇俄五年計劃何以會成功？（五）五年計劃成功後蘇俄的情形怎樣？著者純以客觀的態度，自理論以至實際，把整個的五年計劃，赤裸裸的介紹出來。

周憲文著

一冊 五角

中華書局發行



A541 212 0002 1470B

民國二十四年一月印刷
民國二十四年一月發行



有不准 著作權 翻印

著者 武培幹等

發行者 中華書局有限公司

代表人 陸費逵

印刷者 上海靜安寺路 中華書局印刷所

總發行所 上海棋盤街 中華書局

分發行所 各埠 中華書局

圖書雜誌審委會審查證審字第八一七號
社會科學叢刊 國際貿易論叢 (全一冊)

◎ 定價銀二角五分

(外埠另加郵匯費)

標商冊註

