

民國三十五年七月六日出版

本期刊要目

楊主席對本省合作事業訓示	壽勉成
合作與當前經濟問題	趙連福
本省合作事業之過去現在及將來	翁祖善
論合作社社務業務之不可分性	王蔚廷
合作教育之理論與實際	謝元章
論典當制度與信用合作社	張元億
合作社與國民經濟生活之改進	蕭先達
提供辦理初級合作教育的幾點意見	楚鈍
合工人員應有之修養與努力	伯亨
本省合協現況與今後之任務	黎兆元
試擬貴陽市合作事業推進方案	傅文義
合作社成功失敗原因的檢討	胡德
推進本縣合作產銷業務的方案	十四則
合作消息	各縣簡訊
工作園地	工作園地

貴州合作事業管理處印

助自助互助互助互助互助互助

楊主席對本省合作事業訓示

合作事業是國民經濟建設的基本工作之一，範圍很大，可是從事合作事業的人員却不算多，而社會一般民眾也大多還沒有明瞭它的重要性，我想此一重要而關係國民經濟建設之事業，今後需要大家積極參加，努力推進，更要根據合作法令去做，才能夠達到「我爲人人，人人爲我」的共同目標。

本省推行合作事業，已有十年的歷史，雖然說有不少的成就，但是還應該注意下面的四點，使這種民生攸關的事業，能夠健全發展。

第一：本省合作組織，應該以鄉（鎮）合作社爲核心機構，凡區域內的住戶，務必一律入社；爲謀機構之強化，保合作社得聯合數保組設，縣聯合社更要積極完成，進而促成省聯合社之實現，發揮各級合作組織的功能。

第二：各級合作社應該以推動產銷爲中心業務，舉凡各縣市適宜經營的生產運銷事業，都要用合作的方式，發動地方人力財力物力來集體經營或改良，所獲利益，都歸大眾來享受，使人民逐漸感覺興趣或便利而自動加入，造成一切人民經濟活動的趨於集體化。

第三：年終所獲的盈餘，要盡可能多提出社會公益金來，有效的去發展當地衛生，教育等公益事業，使一般人很快的得到合作社的實惠，進而對合作事業發生信仰。

第四：縣各級的負責人，民意機關的代表，學校的教師，地方的士紳，以及一切關心合作事業的人士，大家都抱負最大的熱忱，貢獻最大的力量，直接間接來幫助合作事業的發展。

著 論

合作與當前經濟問題

壽勉成

一、當前經濟的嚴重

我國富有的經濟問題，可以說有兩個方面：第一是經濟思想的紛歧，有傾向放任者，有傾向統制者，有傾向共產者，複雜煩綜，莫衷一是。第二是經濟現實的危殆，生產停頓，交通阻塞，物價飛漲，生活艱難，幾已岌岌不可終日。這兩種問題是互為因果的。思想愈紛歧，則步調愈混亂，思想愈混亂，同時，步調愈混亂，問題愈嚴重，則思想亦愈複雜。為今之計，應該從根本着想，以求問題的澈底解決，換言之，即必須標本兼治，而治本更為重要於治標，否則頭痛醫頭，甚或頭痛醫腳，本末始終，愈治愈亂，尚何能期經濟問題的解決呢？

二、合作是否能滿足經濟理想的要求？

我們假定大家的經濟理想都是一致的，而且大家都一致同意着目前的理想的努力前進，則經濟問題的解決，必非難事。其所以至今未達一致，就因為大家的理想都是些偏見或妄見，那又如何能達到各方面的同意呢？我們認為只有合作的方式是應該可以成為大家的共同理想的。當然，這並非一蹴而就，就是大家所要解決的經濟問題，應該是大多數人民的經濟問題，而不是少數人自己的經濟問題。

我們對於經濟的理想，應該不外乎富足、均等、安定三者，這是任何一方面所應該同意的。但如不合作就決不能達到大多數人民的富足均等與安定。試申述之。富足需要實行耕者有其田，但耕者必合有其田始能達到富足的目的。富足需要資本的累積，但窮國窮人欲求資本累積，全靠使用勞動於七地以創資本，但勞動如不合作使用，必僅足以糊口，便無所謂雙手萬能了。富足也需要科學技術的應用。但如、合作組織即不能普遍應用科學技術，鄉村的農民是不能家家戶戶單獨購置機器的。富足更需要組織，組織的方式很多，但最合理而又能普遍應用於城市及鄉村的一般人等內，祇有合作的一種方式。

再舉一例。在我想起來，余生一切財富均屬人民所含有合營合享是不言而喻的。因一富足既需要合作，均等自然也需要合作。而且，大多數人民相當的富足，全靠合作實無可道。既能合作經營，則人人可得優良廚子所烹調的食物，住能合作經營，則人人可租用優美舒適的住所，航行於江河湖海之上，則人人可隨時租用小艇的輪船，衣能合作經營，則人人可穿到華美的衣服。這些人人平常所夢想不到的享受，在合作制度之下是完全可能的。

社會達到安定。安定的要素不外法與人二者，社會經濟必須有良好的法制或制度，始能期其安定，自私自利的個人主義制度是永遠不能予人類以安定的。只有採用合理與合作的制度，一種不會引起鬥爭與剝削的制度，纔能使社會經濟安定。但是良好的制度貴在得良好的人去實行，這良好的人就是有合作觀念的人，他的人生是以奪取為目的而以服務為目的。

合作社有各種主義之長而無其弊。至少在我們中國的今日，合作應該是可以滿足大多數人民之經濟理想的 requirements 的。我們要解決思想紛歧的問題，應該普遍倡導合作，使其成為大多數人民的中心思想，那末，很多莫須有的經濟問題，就可以自然而然的解決了！

三 合作是否能解決經濟現實的問題？

當前經濟現實的問題，歸括的說，不外乎生活與生產的兩個問題，也可以說就是物價與物資的兩個問題。任何問題假使不能應用科學的方法去求其解決，是不會解決的。但是現在一般所用的方法都可以說是臨時應付或不切實際的辦法，換句話說，也就是不科學的辦法，那又怎麼會解決問題呢？

物價的問題不是一個通貨膨脹的問題，而是一個商業制度與商業風氣的問題。南京的米價從一萬餘一石突然漲到二萬餘，再從二萬餘漲到三萬，難道說是通貨增加的緣故嗎？假使我們能把商店完全取消，人人加入消費合作社，由政府協助消費合作社負責供應日用品，並發展產銷合作社以集中物資，物價問題立刻可以解決。瑞典全國的零售交易有一大半是消費合作社經營的，倫敦全市零售交易之由消費合作社經營的，也已經快到全市零售交易的一半。山西省政府已經取銷其轄區內的商店制度，改由合作社辦理，物價迄無飛漲情形，足見這是可能，不過政府要有決策罷了。有的人以為不穩定外匯不能平定物價，這是倒因果的看法，雖然有很多商人是根據匯價以定物價，但是從長期的趨勢觀察，匯價是取決於物價的。

通貨問題不是一個通貨數量問題，而是一個通費使用方法問題。假使能把通貨很經濟的使用於增加生產，便利運銷，發展合作，則增加發行，必可平抑物價，而不會抬高物價。中國有廣大的土地與衆多的勞動，雖無機器，還是可以增加發行以促進生產的。而且在計劃經濟之下，物價與通貨數量可使不生直接關係，蘇聯即其明證。我們現在把增發的紙幣都直接用於機關及消費者的消耗，那確實是可以抬高物價的。假使能把增發的紙幣用合作方式善為使用，其結果便可大不相同。

再講到物資問題，物價增強應該可以刺激生產，為什麼物資還是這樣缺少呢？這當然是因為市場不穩定，同時也是因為工潮的威脅與交通的堵塞。然而之所以人口集中在都市也是一個重要的原因。假使我們能够以全力發展農村合作事業，使都市人口有其出路，大家覺得鄉村亦是發達也，並亦有機會可以發揮他們的能力，則鄉村生產即增加，而且生產則不增加，也可以消費的減少都市物資缺乏的威脅。

我在上文講到工潮問題，這工潮問題的解決，也需採用合作方法的必要。現在的工潮不是真正為了工資，論工資，有的工人收入比公務人員還多，這個問題可解？這當然是因為背後有人在策動，但同時亦因工人有了民主意識，不滿意於僱工的地位，所以容易受人煽動。最好的方法是

把工廠交給工人自己去辦，使他們從僱工變成僱主，那就當然不會再有工潮了。

我在上面，講到市場不穩定的問題。這也就是所謂投機的問題。投機似非合作所能挽救，實亦不然。因投機由於游資無正常出路，假使政府能以全力推進合作事業並發行合作債券，由政府保付本息，同時，絕對禁止投機賣買，則游資導入平民經濟建設，既可促進建設，復可穩定經濟，實是一舉兩得之事。

還有一個財政收支不平衡的問題，此亦似與合作無關，實亦大謬。然，我們現在有許多經濟問題都是從政府包辦而來的。政府手於負責，原亦無可厚非。但百事趨於政府，機關經費當然增加，這是收支不平衡的一個重要原因。而且什麼事都由政府負責辦理，辦得好固然很好，辦得不好，反使人民對政府抱怨。而最大的缺點，尚在減少人民自己的責任感。便今後能多多採用合作的方式，或暫時採取公營合作的方式，把人民的經濟問題，引導人民自己去共同負責，則不但人民的責任感可以加強，不致遇事責備政府，而收支不平衡的問題，也就可以減輕了。

再講到國際收支不平衡的問題，這與合作有極大的關係。因為要平衡國際收支，當然要增加出口。在我國今日，亦即非增加農產輸出不可。這不外乎三個條件，即增加農產及集中加工是，要完成這兩種工作，除了合作以外，是沒有辦法的。商人雖然也可以做到一部分，但假手商人以獎勵出口，農民應得利益恐被商人剝削，是我們所不敢贊成的。

現在還有一個失業的問題。工人的失業是因為工廠不開工。工廠封閉的原因很多，工潮澎湃，亦為其中之一。假使我們能提倡合作工廠制度，就可以解決一部份工人的失業。現在農村勞力缺乏，假使我們能積極推行合作農場，引導都市過剩人口，歸田還農，也可以解決一部份的失業問題。至於退伍與殘廢的軍人，更可利用合作方式完成就業轉業的工作。

此外，還有大家所關心的救濟問題。現在的救濟物資，舍合作機構而不知利用，偏偏要利用商人，還不能不使人懷疑。聯合國一片好心，絕沒有想到會讓中國商人從中謀利，不知我們怎樣對得起鄰邦的援助。

以上的各項問題，假使都能適用合作方式求得解決，那末，所謂生活問題，也就解決於其中了。我以為提高待遇不是解決生活問題的辦法，因為物價的增漲遠超過提高待遇的速度。真正要解決生活問題應該從實際所得入手。實際所得決定於家庭負擔的輕重及錢幣購買的力量。這非配合消費合作是沒有出路的。

四 合作非空言所能收效

我在上面所講合作社的各種效用，必合作社能成為一種制變始能充分發揮。所以政府如果欲適用合作組織解決經濟問題，非採取堅強的合作經濟政策不可。現在社會上有一部分人，為維護私人的既得利益，每故想把合作社說得如何如何的不健全，實際上我們與其說合作社不健全，毋甯說我們的經濟政策與制度不健全，假使這些政策與制度能澈底向合作化的路線轉變，我相信大家的經濟能力與合作信念雖然薄弱，還是可以使合作社健全起來的。我們可以不問收穫但問耕耘，却決不可以不問耕耘但問收穫！

本省合作事業之過去現在及將來

趙連福

本省推行合作事業，已整整有十年的歷史，在這十年當中，經過八年抗戰由開始到結束的一個艱苦階段，所以本省合作事業的推進，也就適應抗戰中事實環境的需要而異其趣，在抗戰勝利以後，合作事業也自然有其適應的路向。當此第二十四屆國際合作節十一勝利後第一個合作節日，來一述本省合作事業的過去現在與將來，藉為檢討改進之資，實有其必要。

甲、過去概況

本省合作事業的推進，可以分為四個時期。

一、開創時期 二十

五年七月，本省農村合作社員會成立以後，適值本省剿匪軍事結束，各縣農村凋敝，先其所急，故以農村金融緊急經濟為主要工作，兩年間先後舉辦四期八縣地政救濟貸款三十萬元，如梓等二十縣奉

合作宣傳巡的舉辦，始於此時積極展開。在合作金融設施方面，先後與各金融助理員講習所及練習班，訓練大批合作幹部人員，派赴沿公路幹線各重要縣份成立農村合作指導員駐縣辦事處，開始推行合作。在合作事業初興的初期，雖然推行的區域很狹小，各種合作業務也沒有怎樣的展開，

可是農合委員所主持的救濟工作，還辦得相當好，而當時的救濟貸款和合作信放，確能適應農民需要，給予農民不少的幫助，增加了農民對於合作的認識和興趣，於是本省合作事業便很順利的步入發展時期。

二、發展時期 二十七年各種救濟工作告一段落，乃全力從事於合作本位工作的推進，一面逐漸拓展合作區域，遍及全省。一面分期訓練合作幹部人員，分發或補充各縣駐縣辦事處改稱合作指導員室，嗣又於二十八年三月改為合作室，納入縣政府組織之內，直隸於縣長，受其監督指揮，以加強合作行政的效能。而廣泛的合作教育與宣傳工作；如合作社職員社員的訓練，合作業務人員的訓練，合作巡迴書庫的設置，合作教材與書刊的編印，合作函授學校的設立，擴大



性的設施，合作社的組織，便大量增加。據國二十九年底止，全省合作社數學，竟達到九千餘社。當時合作社經營的業務，大多以信用業務為主，生產次之，其他業務則很少經營。在二十八年，工業合作的推行，已漸由提倡而趨於實現，省當局鑒於合作事業已不復局限於農村，乃亟將農合委會改組為合作委員會，擴大其事業範圍，從此本省便開始了城市合作與工業合作的推行。我們看了上述工作進行的概況，可以說是由二十七年二十九年這一階段，是本省合作事業的發展時期，至少也已奠定了一個相當基礎。

三、轉變時期

三十一年至三十一年，可稱為本省合作事業的一個轉變時期，因為本省自三十年起實施新縣制，行政院訂頒了縣各級合作社組織大綱，規定組織縣鄉（鎮）保農合作社，以與新縣制各級行政機構相配合，並以保有社，戶戶入社為目標，更明確地賦予合作社任務，至原依合作社法組織的合作社則一律改組或解散。這兩合作事務在制度上和動向上，都有顯著的轉變了。合作社所面臨的種種難關，自不能不設法突破，因此，省合作事業管理的自由組合，進而為區域的強制組合，合作業務由信用合作轉變為交易合作，其經營方式也逐漸由個別經營趨重於集體經營。更因實際組織需要，各縣政府重新設置，和機關員工消費，公用業務，也於此時勃焉興起。三十年行政院頒布省合作事業管理處組織大綱，本省合作事業管理處便在三十一年一月由合委會改組成立。在這一時期，我們可以看到中央所採國策

，對於強化合作事業的推進是非常的積極，可是因受戰時一切因素的影響，至使本省合作事業不能循發展之途邁進，反而走向衰退的路上去了。

四、衰退時期
自三十二年起，抗戰進入後期財政經濟日趨困迫，事業預算，不能適應事業實際的需要，同時物價幣值的波動又很劇烈，使生

活艱苦的合作社幹部人員不安於位，合作督導與合作教育宣傳等工作，大都陷於停頓而無法進行。三十二年二月為簡化縣行政機構，將各縣政府合作室裁撤，併入建設科設股，機構範圍縮小，職權地位貶低，優秀幹部相率

離去，更造成人事上極大的異動，各縣政府又忙於

兵、工、糧、款各項戰時要政的執行，對合作工作督導不免鬆懈，同時應貨緊縮，合作社資金取給困難，效用也隨之減低，繼之

以各縣合作金庫的大量裁併，中間更一度遭受三十年冬黔南戰事的影響，於是本省合作事業幾經顛挫而趨於中落了。

乙 現在設施

我們假設不否定合作的功能，那末，對於本省

的影響，已如前述，乃於上年秋間，貴州省政府重新於各縣政府設置合作指

導室，與各科平行。羅致舊日優秀幹部任用為主任，並將指導人員配備足額，以加強合作行政的效率。



二、加強領導工作 省合作事業管理局有觀察員督導員之設置，歷年來均採分區督導制度，惟以原劃分區域，遼闊散漫，督導難適，又因受旅費支銷的限制，督導工作，閒歇空泛，乃將全省重劃為十五個合作督導區，每區指定一縣為首縣，各設督導員一人，加派指導員一人至三人，常駐首縣，並同當地縣政府推進工作，並起示範作用，並至本轄區內巡迴督導，因人並異動的關係，各區督導人員，還未配備齊全。此外省合作處專設指導員，以觀察員人為主任，督導領導業務之執行。

三、推進合作組織 本省實施新耕制以後，各級合作社計劃於三年內組織完成，舊辦合作社計劃於三年內全部解散，但因前述種種關係，都沒有達到預定進度，本年度開始，省合作處特令飭各縣加緊組社工作；鄉鎮社務於年內全部成立，封擇定示範社一至六社，每社至少籌足股金五十萬元，擇定中心業務，開始經營，縣辦社則至少籌足資金二百萬元，擇定中心業務，積極經營，並完成參加省聯社之必要工作，又令合作處為建立合作組織正常系統，經呈准省政府將省合作業務代管局改組為省聯合社，現已由處派員組代管局接收委員會，及名譽社籌備處，開始進行接收及籌備工作，約在年內可以成立。

四、加強合作金融 本省貸賃逐年累積，截至三十四年底止結放餘額僅三千八百十餘萬元，為數很微，本年度合貸總額，省合作處計劃擬增為三億元，但四輪總處僅核定一億七千餘萬元，其貸款對象且不全屬於合作社，為因屬事實起見，擬洽由金融機關集中運用，以加強其效果，如最近由省合作處通飭各縣，本年度各級合作社應籌最低股金總額，計縣聯社二百萬元，鄉鎮社五十萬元，保社二十萬元，以加厚合作社自身的力量。

五、推進合作業務 發展合作業務，是健全合作組織的主要條件，省合作處本年度計劃，以生產，運銷業務為中心，擇定交通便利或富於特產品之遵義，安順，畢節，鎮遠，都勻，銅仁，錦屏，安龍，貴定，榕江，惠水等十二縣為據點，集中力量推行，關於生產方面，逐漸推進集體生產效能，分別性質，歸納入合作農場或合作工廠組織範圍，使成為省

聯社及縣聯社運帶經營的事業，並切實與運銷業務配合，爭取適當市場，農業產銷類以桐油，棉花，蠶絲，菸葉，五棓子，牛皮，豬鬃，糧食，水果為主，工業產銷類以棉布，陶瓷，玻璃，皮革，紙張，捲烟，農具為主，至於信用消費事業務，亦就原有基礎，加以調整或支持。

六、實施合作教育 為配合事業之需要，合作教育工作，仍積極進行，本年度商請省訓園訓練合作指導員三百人，已於五月間舉辦十九期一班，結業學員三十六人。省合作處附設合作授課學校續招學員二百名，並限令各縣介紹合作社優秀幹社員每縣至少二人，參加建業，至合作業務人員訓練及合作社職員訓練，則由各縣辦理，每縣至少各訓練五十人。

前述各項措施，一部份已見諸事實，一部份則正在準備，要完成應有的進度與目標，還有待於合作指導機構與合作者本身作更大的努力。但就時代環境的要求，以瞻望合作事業未來的景象，則應努力的目標，尚不止此。

丙 將來展望

合作事業是社會經濟事業，其各部門業務的功能，雖有不同，但總以改善人民生活，發展地方生產為依歸，因此推進合作事業，必須配合地方條件，適應人民需要，把握重點，針對時機，然後乃能順利的進行，切實的發展。本此原則，今後本省合作事業所應致力的目標有四：

一、發展農業產銷合作 本省山多地少，因交通困難，文化落後，產業尚未發達，農產物以糧食為主，但僅能自給，如遇災歉，即易致飢餓，本年政府並努力倡導犁荒冬耕，增產糧食，但因限於人力耕地，效果殊鮮，本省民生物品最感缺乏者，為食鹽與棉布兩項，均須向外採購，貯鹽全年消費約八十萬市担，值四百億元，棉布全年消費量，從低估計當在一千億以上，兩項合計，當在二千億元，其他日用物品之來自外省者，其總額恐不在鹽布之下。本省是否能產食鹽，尚為一待解之謎，棉田近年雖有增加，但終生產效能，分別性質，歸納入合作農場或合作工廠組織範圍，使成為省地區自用，無法再供外埠需要。本省工礦事業，尚未發達，農產物以糧食

為主，而粗多僅能自給。在鹽稅未能自給以前，祇有輸出牠產品，以謀收支之平衡。如桐油、猪鬃、屬衣、白臘、銀耳、柞絲、藥材、五倍子、麻、菸葉、木材等物，均為本省特產，在國內市場，尚有地位，今後發展途徑，當先由運銷合作入手，使散漫之農業有嚴密之組織，自行營運，進而與農工技術配合聯繫，介紹良種，改良生產技術，以達集體經營擴大生產之理想目的。本省合作管理處今年計劃，擬先從貴定菸葉產銷合作着手，並與農行治定生產貸款三千萬元，運銷貸款九千萬元，生產

部份已開始，運銷部份，在籌備

，其他如都勻獨山之紙，廣寧畢節之羊毛織物，水城大定之漆，遵義鳳

之桐油、白臘、柞蠶、白耳、錦

之木材，及全省均有產之皮，五倍子、猪鬃等物，均擬一一調查，借用

合作方式經營，以達發展地方經濟之

目的。

二、提倡合作工廠制度 本省現代化之工業，尙渺無蹟跡，過去因交通困難，自外運入貨物不易，各種民生日用物品，民間多能自製，故小手工業，不無相對基礎，而農林副產工業原料，則遍地皆是，如造紙用之竹木，製革用之獸皮鞣料，製燭用之木油，燒煉玻璃陶瓷之砂礫陶土，國防工業資源如汞，鉛，鈦，鋅，鐵，煤，鐵礦均富，工業合作之發展頗不乏優良之條件。目前最感困難者，即為資金與技術問題，省合作處擬議中之發展計劃，第一步將各地已有地方小工業，加以組織，以合作工廠方式經營，在技術方面仍以土法為基礎，設法加以改進，在資金方面，因無法自「農貸」中

紀念廿四屆國際合作年 以合作方法促進社會經濟合理化

何輯五



農場工業技術及金融機關，擬加強其聯繫配合工作，其最重要者有三方面，一為農貸機關——中國農民銀行，二為農業推廣機關——農業改進所，三為農民團體——農會。農會兼有同業公會與職業工會兩重性質，負粗糧糲訓農民任務，擬與社會處依照部頒合作組織與農工團體配合聯繫推進辦法之規定，密切配合，規定凡屬農會會員，因職業上或生活上之需要，可由農會指導組織合作社，經營各種業務，並介紹銀行貸放必要之資金，農業改進所，則予技術之協助，以步調一致，合力推進。



論合作社社務業務之不可分性

翁祖善

合作社的一切活動，可大別為社務與業務兩部份，至於財務則從屬於業務，祇能視為業務的另一部份。

什麼是社務？凡是以維持合作組織為目的活動，如組織、登記、徵求社員、舉行會議、選舉職員、訓練社員等都是社務。要合作社組織健全，合法，有力量，一定要把社務辦得好。

什麼是業務？組織合作社的目的在為社員謀經濟上之利益和發展國民經濟，要完成這種任務，便要經營各種經濟事業，如生產事業、運輸事業、消費公用事業等都是，業務是合作社一切經濟活動的總稱，社員獲得利益之自。

實在說來，社務和業務有時很難嚴格劃分清楚，例如收集股金，分配盈餘，擬訂發展計劃，處理公牘等，就很不容易肯定的說是社務或業務。所以社務和業務的劃分是從「大體」上說的。

關於社務與業務究竟那一樣重要呢？這問題可說是多餘的，因為兩者在同樣的重要！但世間事往往並不如是簡單，不成問題的問題常會成了問題，因此有人主張「社務第一」有人主張「業務第一」究竟這「第一」應該屬誰呢？那就值得我們研究了。

持「社務第一論」者，認為「沒有社務就什麼都沒有，社務不健全，就什麼都不健全。」並且激烈的主張「合作社甯可為短少資金缺乏物資而死，決不可賴消滅社格破壞風紀而生」為什麼呢？因為「我們所組織的合作社假使都是失了靈魂的合作體，完全沒有合作的價值與意義，則對現實社會既無裨益，而對合作根基的摧殘將至不可收拾的地步！假使我們不知重視社務，則一切努力終必落空」。所以主張以健全社務來解決業務上約種種困難問題，理由是十分正大的。

持「業務第一論」者認為「假使業務活動做得不好或不够，祇有空空洞洞的組織，那不過是一個空虛的遊魂，這種遊魂式的合作社，何能臻於健全，就是儲金了也不過是一個空虛的社團，起不了合作社所具有的經濟作用。再在質量方面來說，單有量的擴大，而沒有質的充實，充其量也不過在統計表上多表現一些社的數字而已，於民生實際無所補益，況且量的減少必然會與質的變動而隨來，基於這理由，我們認為合作社既為經濟團體，就要有實際的經濟活動，然後才能負荷得起「發展國民經濟建設之基本機構」的責任，所以贊成「以業務促進社務」。根據事實而立論，理由也很充分。

還有第三種意見，可說是「平衡發展說」。大意說「社務辦的還好而業務不發達，這是有名無實的合作社，對社員因無多大好處，對國家社會亦不會有所貢獻。業務發達而社務辦的不好，或根本不注意，這種合作社表面看去倒也很是熱鬧，但彷彿無根的大樹，早晚必要倒下來。所以合作社對於社務和業務，一定要同樣注意，並力求其平衡發展」。

「平衡發展說」並不是「社務第一論」與「業務第一論」的調和說，而有其獨到的見解的。但也許有人要問了：社務業務既然同樣重要，能够兼善並顧雙管齊下，當然是最合理想，但事實上此種理想很難實現，有時顧了業務即顧不了社務，有時顧了社務即顧不了業務。例如合作社感觸了業務即顧不了社務，有時顧了業務就不得不「飲飪止渴飢不擇食，想定方法羅掘資金，甚至任意對非社員交易，依股分紅，違反合作原則亦所不惜」。也有怕以後物資更感缺乏，就從事囤積的活動，引起外界不好的批評」。在此種情形之下請問持「平衡發展說」者將何所抉擇？作者認為沒有社務意義的業務不是合作業務，僅有形式組織的合作社不能算是合作社，合

合作社一定要有軀壳，有血肉，能活動。假定合作的學理是可以成立的，經濟方面發生了問題，不是合作社本身的問題，不能希望在合作社本身求解決的。具體的說：

「資本利息固定」是合作的基本原則之一。所謂固定並不是永恆不變的。在商品經濟時代，利息的高低隨市場需要而自由升降。合作社社股股息固定，當然應該固定，但是不能與市場利率相差太遠，違得不合乎人情。我國民法規定最高利率不得超過年息二分，合作社法規定股息不得超過年息一分，並且「無盈餘時，不得發息」。在戰前經濟穩定的時候是十分合理的，但在戰時市場利率昇高到大一分大二分時，此種「法律的頑固性」，便顯得是十分可笑了。四聯總處規定農貸利率為二分五至三分，農貸機關對於此種低利的貸款，自不感興趣，事實上公私銀行貸款利息在七分上下，並沒有照民法的規定，為什麼要限制合作社死守法律的條文？難道真要把他限制得「短少資金缺乏物資而死」才開心麼？這是就事實說現行的合作法令已不能適應當前社會經濟情況的需要，非改不可。再就合作的學理說，合作社的股息固然難加限制，不可使他變成公司或合夥的私人企業，但是三民主義只有一「節制資本」的原則，並不主張「資本國有」，也不沒收私人資本。這與合作經濟原則相符合，查理斯·李特說：「協社（按即合作社）主要的，特別的——諸位如果撇開，也可說是革命的性質，並非在於消滅

資本，或輕視資本，——一般協作家實屬太重實驗，不敢妄將資本視如草芥或不勞而獲的念頭——而在使資本回復原位，遵守本分，隨從勞動的指使而成爲一種生產的普通工具。一合作的學理何嘗有半點取消資本的意思？但我們的合作社法，却似乎有非把資本驅逐出合作社不可的決心！試問那得不費血而死？是法律固頑，不是合作社頑皮在此種情形下要以健全社務，加強組織訓練來解決業務上的困難，恐怕不太容易，也許是一種永不會實現的夢想！

至於缺乏物資，黑市進貨等問題，也並不能依頑固的法律與道德的調點，去責備合作社的。戰時政府對於物價管理，物資統制工作的虧枉不當，百病叢生，使守法者一無辦法，不守法者到處有辦法，又何能獨責合作社？

基於上述的種種理由，我以為社務業務不可分，社務中有業務，業務中有社務，社業務要兼籌並顧，平衡發展，我們一方面要健全社務，加強訓練訓練以幫助解決業務上的種種困難。另一方面要積極發展業務，以促進社務的健全。要實現上述的理想，我們更迫切的希望當局修改現行的合作社法。

貴州省歷年合作貸款數



合作教育之理論與實際

王蔚廷

「國家之盛衰，繫乎文教之盛衰」。這是中國常講的兩句古話，從字面上解釋，覺得非常平凡，但是，我們假如把它來漫漫推詳，其中到頗有不磨的眞理存在，所謂「文教」，換言之即是一個國家的教育；所謂「盛衰」，就是指教育文化之是否合乎實用，同時還須考量牠是否適合國情，順乎潮流？近世的墨索利尼、希特勒諸魔，把法西斯的羅拉教育，用高壓實施於意德兩國，結果是自取滅亡。由此看來，教育之於國本太重要了！教育之能否合乎世界潮流，更重要了！我國是三民主義的國家，在教育宗旨上明白的定着：「中華民國之教育，根據三民主義，以充實人民生活，扶植社會生存，發展國民生計，延續民族生命為目的，務期民族獨立，民權普適，民生發展，以促進世界大同。」這個宗旨，可以說是最為正確而合乎世界民主潮流的了。我們再看牠實施的方針中，也有具體的說明：

「各級學校之教學，應以全體課程及課外作業相貫通，……；以集合生活訓練，以農民生活之改善，農業科學知識之普及，以及農民生產消費合作之促進，須以全力推行」。照以上的原則看來，我們又很顯明的知道，我國教育是以民生為中心，以民主為方式，設之據理地方自治開始實行法：「縣自治的開始應舉辦各種合作」，之規定實不容忽視，質言之即是政治的民主，應該以經濟的民主為重心，所以合作政策來完成經濟民主的任務。

合作事業中，本來無所謂「合作教育」，不過因為我國農學較低，農業缺乏組織能力，政府要謀求恢復合作政策，不得不嘗試調教方式，於

此合作指導制度產生，「合作教育」更變成一種專有的名詞了，無非是要擴大合作事業，健全發展，人人都有道德觀念，且能通力合作，以完成經濟民主而達成改善民生的任務而已。在理論上，是應該先由國家對全民施予普遍合理的教育，然後再由有認識的全民來一致推動這國脈所關的經濟事業之合作運動。合作教育是補助國家教育之不及，然而，倒果為因，實也是出於不得已的辦法。年來從事合作運動的學者專家們，對於合作教育的設施，無不苦心追求，隨時作有力的倡導，雖然主張不一，但是他的終極目標，並無二致。筆者以為在我國現時國情下，合作教育還是非常重要，而且要有效的推行，其辦法：

一、加強合作學術研究機構：我國現有的合作學社，是民國十幾年的產物，由許多從事合作運動的先進和熱心合作的人士創立組織，到今天已具有十八九年的歷史，對合作理論之研究及合作運動之倡導，盡了不少力。惜乎年來經費支绌，吸收會員又太隨便，漸漸的老大了。這也怪怪的，一在農業教育方面：「應求農業生產方法之改進，農民技能之增高，農村組織，以農民生活之改善，農業科學知識之普及，以及農民生產消費合作之促進，須以全力推行」。照以上的原則看來，我們又很顯明的知道，我國教育是以民生為中心，以民主為方式，設之據理地方自治開始實行法：「縣自治的開始應舉辦各種合作」，之規定實不容忽視，質言之即是政治的民主，應該以經濟的民主為重心，所以合作政策來完成經濟民主的任務。

合作事業中，本來無所謂「合作教育」，不過因為我國農學較低，農業缺乏組織能力，政府要謀求恢復合作政策，不得不嘗試調教方式，於

此鼓勵國內外合作者對我國合作運動之推行，貢獻完善的策略。

二、創設合作專業院校：政府既已決定普遍的推行合作事業，當然會

要大量的合作人材，過去的高中級合作教育，不是附庸性的；就是臨時性的，如各大專所設的合作院系、抗戰初期全國合作人員訓練所的設立，以及各省的合作訓練班等，雖然培養出不少的合作人才。但是受訓期間的久暫不同，數村各異，步法未免太不一致，這完全是一種應急的臨時辦法，不能作為常例，筆者認為應該由最高教育當局，會同合作主管機關決定一

合作職業學校的系統，其中全國性的，應由中央政校開辦合作學院集中訓練高級合作人員，各省應立分院或指定所在地大學設系，如教授人材不敷，由最高研究機關調用，編訂統一課程。

• 中級人材，應於各省設立合作專科學校，或由省合作處商請所在地之專門學校或高級職業中學設班訓練，如是則高、中級合作工作人員，能够有長期的培育，中央及省市當局，並應絕對保證畢業生之任用，至初級合作業務人員則可視實際需要由縣立中學增加班次或自行設班培育之。

推行人界群大合作



合作教育於合作事業之推行，實在太重要了，因為牠是合作運動的靈力，歷年來雖訓練不少的指導人材，然確能深入民間不辭勞苦，憂患兼有中心國民學校協助辦理鄉鎮保合作社員訓練辦法，每門教育部於三十三年公佈施行，惜各地遵照辦理者尚少，而合作社自行舉辦講習會者，又未能普遍，其原因大多數為經費關係，但是我們知道合作社都有零星盈餘，不知道集中運用，筆者建議除省政府補助之合作教育經費外，應由省或縣就地方情形便為規定按年由各合作社提出公益金至少百分之五十以上，由省或縣集中應用，由省或縣聯社社受主管機關之監督，統籌

支配，如此數年之間，初級合作教育的成績，一定可觀，如果公益金有關，我們為加社級，合作教育，可由政府命令，規定增加合作貸款利息，並以充實經費，也是不難辦到的事，同建時議省級合作機關的督導或觀察先生，以及縣府的合作指導人員，最好於這種積極的訓練工作，隨時隨地，多予指導。

四、改進一般合作教育方法：這種教育，是對非社員宣傳，以補助社員之訓練而普遍合作意識，過去的方法多用出版書刊，舉辦巡迴書庫，合作子第學校，合作話劇合作影片，以及合作問題辯論會，演講會等並有各級學校加授合作課程之規定。年報作事業的擴展，可以說由於這些方法之幫助，收衆特多，尤其以中國會適當的宣傳方法不是更容易徵取合作社的羣衆呢？



論曲當制度與信用合作社

謝元章

近來一翻開報紙，就看見幾條「緩急相通」當鋪招徠顧客的廣告，在一般人的眼光看來，的確是「緩急相通」，因為當鋪裏的錢，只要有抵押品便可隨時到，就是典當業的主管機關，也未嘗不作如是想。在今天國家經濟，政府尚未顯明具體的表示走自由經濟政策之路，抑或走民生經濟政策之路的時候，典當制度的存在當然是仁者見仁而智者見智，如果要以純民生經濟政策之合作制度的立場來觀察，那確實有極大的問題存在。當鋪所管的業務，僅僅占合作社業務中的一項，那麼典當制度究竟與信用合作社有什麼不同呢？筆者謹以有限的篇幅，提出幾點意見向讀者商榷。

中國當鋪的由來已久，我們暫且不去窮考它，不過它的歷史存在的理由也不外乎「緩急相通」四字。中國百年以前的社會，無論就農村或都市說，均留帶在農業經濟社會階段，使用的貨幣非常簡單，所謂金融事業，可以說是極其幼稚的時期，既沒有銀行和信用合作社的組織，這種唯一的商業當鋪，自然有它存在的價值，就是至尊至大的君上，為着民間通財之官員和那些家財萬貫的員外郎們，才有資格投資，換言之，即是當代社會更富財富的唯一出路，例如乾隆時代的和坤宰相，便開有七十五家的當鋪，投資四千萬兩，合肥李氏，常州盛氏，湘潭郭氏，都是有名的典當字，晉、粵、皖、皆是典當業的興隆地，因為典當商業在當時的確是可靠而有利的買賣，並且利於長期放款，當期固可長到三年，至於放款的對象

，自然是一般窮苦的小民和清寒的讀書人（今日公務員的前身）了。清末海禁大開，受歐美商業資本侵襲的結果，中國的經濟社會，發生了變態，中外人士投資下的銀行錢莊紛紛設立，資本應用的方法，無疑的要進步得多，投資範圍遍及各種新興工商事業以及房地產買賣無所不至，為求其獲捷利近的關係，這般頭號財主，必然不顧獨步農業長期放款之一途，所以當鋪漸漸又讓二三號的財主來包辦了，很多擁有資金的人，甚至直截了當的連當鋪都不開而爽爽快快的放起高利貸來了，只要能暗圖厚利，那怕犯君上重利盤剝的律條，於是當鋪的利息也陡增了，當期也縮短了，更進而經營其他投機事業，腐化的清廷，因為國家財政頻於危殆，只要每年每家當鋪可以抽五百兩銀子的當稅，還管些什麼？而且國外資本主義的惡勢力與國內集結資本相互助長，以奄奄一息的政權，如何談得上金融統制呢？多財善賚的人乃極靈利的能事，結果造成富者愈富，貧者愈貧，民不聊生的社會紛亂現象，這種遺毒，一直流傳到現在，近年來，政府為鞏固國家財政及統制金融事業起見，雖然一方面盡量擴展國家銀行的業務，同時積極限制商業銀行的發展，而對於與民命攸關的典當商業竟忽略了，典當鋪在中國社會生長了不少年頭，我們不否認它有很大的潛伏勢力存在，據抗戰以前的統計，全國合法登記的當鋪有四一七家，資本九五、八一二、〇〇〇元，當款總額二一五、六六三、〇〇〇元，其他未登記而營業的尚不在內；分佈的情形，四分之三的當鋪開設在農村，四分之一的散佈在都市；放款的地區，十分之七又在農村，十分之三是在都市，而且大多數當票的數字還是在二元以下的，抵押品種以衣物農具等占大多數，首飾傢具次之。

，占玩機件之類最少，放款的對象仍屬小民，以當時幣值情形，當出款額竟如此巨大，可見社會迫切需要資金而國家無力顧及的情形了！這些當鋪活動金的來源，都是仰給於銀行錢莊和財主們，不過代效剝削之力而分減罷了。戰時物價暴漲，開當鋪的一方面經不起法幣貶值的損失同，時也不如經營投機事業有利，所有的當鋪幾乎完全歇業，這時一般窮人，縱然有高利想得到一時的「緩急相通」，也只好望洋興嘆了。

此時期，廣大農村和一般手工業者，需要資金的殷切如故，這些當鋪關了門。其他社會游資也往囤積投機的路上走，政府為增加生產安定社會，採用擴大農貸政策，積極推行農村信用合作社，供給低利的生產資金，於是信用合作社不難出現於廣大農村的每一個角落裏，而且在城市小手工業的集團裏也有它出現了，在極盛的時期，全國信用合作社計有十七萬餘個之多。這種新興的信用合作社組織，擔任了一般當鋪逃避了的責任，而滿足貧苦大眾的需要，惜乎發展太速，無法求得十分健全，兼之不到幾年，政府又改採農貸緊縮政策，二十八年更受政府所頒「縣名級合作社組織大訓」限制的影響，這些信用合作社又漫漫的被消滅了。

考信用合作社與當鋪不同的地方；第一信用合作社是由一般需要資金的貧苦大眾，自行結合團體，向政府合法登記後，才開始經營業務的，它除經營當鋪所營的抵押放款業務之外，純粹信用和保證的放款，它也可貸放；而且社員和非社員一時無用途的零星款子它也存儲，有時候如社員的方便，它還可辦理代理收付或匯款的業務，這些不過是業務範圍較當鋪闊大，有益於社員而已。而它獨有的最大特長是社員一律平等，盈餘歸社員提來辦理社員的公益福利事業，幹事的職員給一部份職員酬勞金外，大部份的純益是按照社員存款借款的利息多少而比例攤還的，假定社員不願取息，合作社便給他轉入存款戶賬內。這種制度，使社會的財富不會集中在少數人手裏，而且造成了以民生經濟為重心的社會公有財富制度，求致諸資本主義國家財閥操縱民命的覆轍，與一般私人營利當鋪賺得錢就

上腰包的情形，真是天淵之別。這種公平良好的金融組織，在歐美各大為明國家百年以前老早採行了，而且辦理的成績很好。但是中國的信用合作社也有它的弱點，第一因為組成分子多係貧民，自身既迫切需要資金，那有餘力來多認社股和儲金，大多數只需要借款，所以合作社本身資力極其微弱，第二推行時間尚短，對外的信用不够，有錢人不肯加入為社員，一般銀行也不願投資，範圍難得擴大，第三所有的放款都是長期的農貸，在資金週轉必須迅速的原則上是極其不利的。在這種情形下產生的信用合作社，根本先天不足，如果有一天得不到政府大量的投資，馬上就會塌台；但是也並非毫無辦法補救的，各級合作金庫的金融制度，不是良好的制度嗎？試者以為只要以政府的力量支持合作金庫使其健全發展，自力更生，由這些金庫來分局負責，指導都市專營信用合作社及縣鄉（鎮）合作社信用部業務的健全發展，這種完美的民生金融制度絕對可以很快的奏效的。如果政府也認為自己資力不足，為安定社會金融秩序，把現社會大量的游資由政府力量管制到生產事業的正當用途上來，發行大量的合作債券也是應該的事。

基於上述，我們知道當鋪與信用合作社的差別太遠了，利弊也太顯明了，試觀《總理民生主義節制資本一章所述》，也有嚴格防止金融事業資本主義化之意，而地方自治開始實行法中所規定的「銀行合作」，就是現在的合作金庫和各級信用合作社。如果我們認為今日的中國金融，走民生經濟政策之路是不錯的話，那麼除開國家銀行和合法登記的地方銀行供給國營或省縣公營事業資金之外，對廣大國民金融活潑的任務，應該由各級合作金庫協導各級信用合作社來辦理，對現有的私營當鋪及類似組織，則應一概禁止營業，如果認為現在信用合作社的力量不足，當鋪在此過度期間尚有保存必要的話，目前中央合作金庫不是已經設立了嗎？也應該責成中央會作金庫先行領導各級合作金庫來辦理「公營的當鋪」漫漫的協導信用合作社長成起來代替它的任務，不要讓這班歷史上遺流下來的齷齪的私營典當商來操縱極大多數貧民的生計命脈！



合作社與國民經濟生活之改進

張元億

欲求改造國民經濟生活，務須注意改善生產事業，以增加國民總所得；然後改善分配，以求國民總所得之合理分配。此二者與合作事業關係至切。今且逐一分析如左：

一、改善生產事業——由自給自足之生產方式變為商品經營之生產制度後，任何物品之生產在於換取貨幣，生產上實行地域分工，選擇各地利潤最豐厚之產物以從事之，或更有進者，認為國際間之分工，亦勢在必行，如董時進先生在中國農業政策一書中會謂：「我發覺祇有在生產物的價值上想辦法才成功……因為在中國要使出一担谷的地方出兩担谷是很難，而便讓一元錢的地出兩元錢却很容易……」姑不問其利弊如何？但產品之選擇，確關首要。產品既經選擇完妥，吾人仍需尋求減輕生產成本之方法。

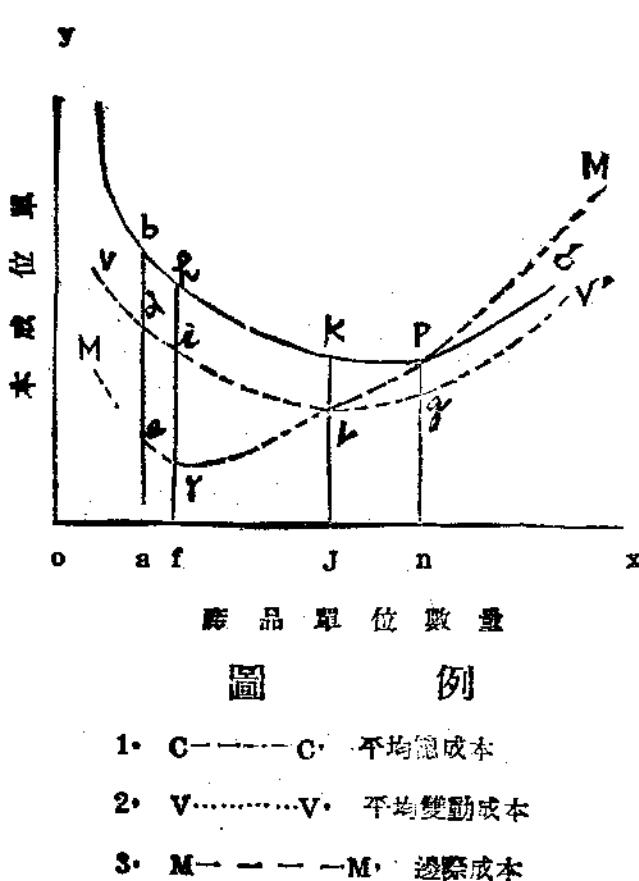
「生產」一詞，係指創造或增加物品之效用而言，包括製造、運銷等過程，故在尋求減輕生產成本之方法時，亦應一併勾羅無遺，今再分述如次：
1. 各種生產要素間之配合——土地、資本、勞力及企業組織，稱為生產上之四大要素，科學日益發達，此各種生產要素間之配合比例亦日益不同，其一般之趨勢乃在資本比例之增加。例如在手工生產階段中，所須配合之資本即較前機器工業生產時期要少，此種變化稱為生產之間接程度增加。但是在同一生產階段中，若某種生產要素無限增加，而其他各生產要素保持不變時，則產品增加之單位數將在某一限度後與所增加之該項要素之數量成反比例，是為報酬遞減法則，亦即為成本之遞增法則。此法則對工業之影響較少，因為工業生產利用土地之面積較小，雖然土地之不可創造之性質仍然存在，但是用量有限，而其他需要較多之生產要素，如資本可由於人類之蓄蓄以增加之；勞力可由於人類之繁衍以增加之；企業

組織家亦然。此等生產要素在一定之時日為有限的，若時間延長，則可以用人為之方法以增加其數量，故在調節各要素之配合比例時，其不妥之處尚有修正之餘地。至於農業，因為利用土地之面積較大，受上述法則之影響最深。我國工業方面之資料，雖無法引證，但在國內市場上之本國商品，往往尚不能與遠自外洋運來之國外產品相競爭者，對於生產之成本不無關係，換言之，不是生產階段未能適應時代，即是與人同站於同一生產階段中，而各生產要素之配合未能適當。自應研討其欠妥之處，設法彌補，苟一人不能為之，則組織合作社以為之，一單獨之合作社猶不能為之，則組織合作社聯合社以為之也。

我國之農業，據土地委員會民國二十三年調查蘇、浙、皖、贛、湘、鄂、川、冀、魯、豫、晉、陝、甘、閩、粵、滇、黔等十八省，平均每戶經營耕地面積為一五、七五九市畝，（註一）比諸其他國家，例如每國每戶為八七五市畝，英國為三八〇市畝，法國為一三五四畝，德國為一〇〇市畝（註二），相形之下頓覺渺小，至少可以看出我國的農業是勞力對耕地之配合過多，不但受着成本遞增法則之影響，且依勞力之邊際生產價值以計算其所得時，必然很低，實為形成我國農人所得微小之一因素，彼等佔全國人口百分之八十五，其所得亟須提高，故有提倡合作組織者，用以開發可耕而未耕地，以擴大現有之耕地面積，亦有提倡採用合作方式以發展農村副業或輕工業，俾使過剩之農業勞力，轉移於其他生產事業方面，不無理由，因為我國一般之大眾，皆患貧、愚、私、弱之四大缺點，個人之力氣有限，在事實上合作社之設立極為重要，蓋以合作之力氣，相助潤開，可以彌補其中之貧、愚、私、弱之三大缺點，而目前合作事業之不詭音及

·乃在自私觀念尚未擊破也。

二、同一生產要素間之配合——上述各種生產要素中，每種生產要素又可以細分為若干種，其最顯著者，即為造成固定成本之部份及造成變動成本之部份之兩大類。所謂固定成本者，乃指一定之開支，不因產品之多寡甚至於停業等而增減者屬之。例如投資之利息以及管理費用等是也。所謂變動成本者，乃指隨產品出產之多寡而變更其數量之間支是也。例如原料費用以及操作勞工之工價等皆屬之。若把資本分為固定資本及流动資本二種，則固定資本造成固定之成本；流動資本造成流動成本。若將勞工分為管理之勞工及操作之勞工二種，則前者造成固定成本；後者造成變動成本。其餘類推。此種同一要素內所分之各項要目間之配合亦必須適



當，在下圖中（註三），我們知道欲增加產品之單位數量，惟有增加變動成本，當變動成本增加而能出產。A之單位數量產物時，若再增加，可以看出平均總本成繼續下降，平均變動成本及邊際成本亦皆繼續下降，及至O F時，則平均總成本及平均變動成本仍繼續下降，但邊際成本則將上升矣，至O J時，只有平均總成本仍然繼續下降，他如平均變動成本及邊際成本則或將開始上增。或仍然上增。至O N時，連平均變動成本亦將開始上昇矣。在此時平均總成本之曲線C，C與邊際成本曲線M相交於P，在P點上，平均總成本與邊際成本互等，該生產事業已達到最大之利用。生產O J單位數之產品每單位之成本最低，故為最經濟。若變動成本再繼續增加，雖然產品之單位數量亦隨之增加，但是產品每單位之成本亦將增加矣，可知變動成本之增加有一限度，亦就是說各種生產要素之造成變動成本部份與造成固定成本部份之二者間之配合有一定之最經濟之比例也，亦即是造成變動成本部份之各生產要素增至一限度後，不能再繼續增加，如欲繼續增加產量，惟有擴大組織，將造成固定成本部份之各種生產要素之該部份增加以完成之，合作社最注重聯合之組織，當單位合作社達到此種情況時，很容易組成聯合之合作社，用以擴大組織，實亦可以減輕生產之成本。

三、縮短製成品至消費者之距離：產品製成後，在現在之商業組織中，往往需經過批發商，然後至零批商，再至零售商，始至消費者，加以諸商人各自為政，缺乏集中運銷及秩序運銷之優點，不能管制商品之流入市場而使之適應於各市場之供需求情形，時常發生運銷上之浪費。若有系統的組織運銷合作社，則可集中大量之產品，減少每單位之運銷成本；實行有序運銷，免除運銷上之浪費，同時又可利用副產品，以增加運銷上之收入，無形中即可減低零亂滯漫之運銷上之損失也，例如民國二十二年安微省茶葉改良場在祁門組織一茶葉運銷合作社，代茶農運銷茶葉，是年一般茶號多遭虧損，而合作社獨獲贏餘百分之十五，（註四），亦可以說明合作社在運銷上之重要。

二、改善分配——由於資本之累積性以及土地之獨佔性，而造成社會

成本，當變動成本增加而能出產。A之單位數量產物時，若再增加，可以看出平均總本成繼續下降，平均變動成本及邊際成本亦皆繼續下降，及至O F時，則平均總成本及平均變動成本仍繼續下降，但邊際成本則將上升矣，至O J時，只有平均總成本仍然繼續下降，他如平均變動成本及邊際成本則或將開始上增。或仍然上增。至O N時，連平均變動成本亦將開始上昇矣。在此時平均總成本之曲線C，C與邊際成本曲線M相交於P，在P點上，平均總成本與邊際成本互等，該生產事業已達到最大之利用。生產O J單位數之產品每單位之成本最低，故為最經濟。若變動成本再繼續增加，雖然產品之單位數量亦隨之增加，但是產品每單位之成本亦將增加矣，可知變動成本之增加有一限度，亦就是說各種生產要素之造成變動成本部份與造成固定成本部份之二者間之配合有一定之最經濟之比例也，亦即是造成變動成本部份之各生產要素增至一限度後，不能再繼續增加，如欲繼續增加產量，惟有擴大組織，將造成固定成本部份之各種生產要素之該部份增加以完成之，合作社最注重聯合之組織，當單位合作社達到此種情況時，很容易組成聯合之合作社，用以擴大組織，實亦可以減輕生產之成本。

三、縮短製成品至消費者之距離：產品製成後，在現在之商業組織中，往往需經過批發商，然後至零批商，再至零售商，始至消費者，加以諸商人各自為政，缺乏集中運銷及秩序運銷之優點，不能管制商品之流入市場而使之適應於各市場之供需求情形，時常發生運銷上之浪費。若有系統的組織運銷合作社，則可集中大量之產品，減少每單位之運銷成本；實行有序運銷，免除運銷上之浪費，同時又可利用副產品，以增加運銷上之收入，無形中即可減低零亂滯漫之運銷上之損失也，例如民國二十二年安微省茶葉改良場在祁門組織一茶葉運銷合作社，代茶農運銷茶葉，是年一般茶號多遭虧損，而合作社獨獲贏餘百分之十五，（註四），亦可以說明合作社在運銷上之重要。

二、改善分配——由於資本之累積性以及土地之獨佔性，而造成社會

上富小為之現象，若不予以糾正，則必愈演愈烈，欲使國民所得能够合理分配於各個國民，應當設法防止個人財富之增加，個人財富增加之結果，在平時可以壟斷市場，在戰時更可以圖積居奇，破壞一國之財政體系，危害國家至大。合作社為貧者自救之組織，在其組織之原則上，早以包含防止財富集中之方策，蓋以社員所繳之

社股只有享受股息的權利，不能依股金之多少以分取紅利同時每年之盈餘又須盡力提取公積金及公益金，使一

部份之利得轉為共有之生產資金，另一部份之利得變為共有之福利資金。

而且公積金依法不得要求分配，以永遠保持為社員共有，使此一部份之財富永遠不會被少數人吞併，而奠定合理分配之基礎。至於公益金之提存，亦可使社員可以平等享受一切福利之設施，將此部份之利得無形中已很合

理的分配與社員矣。由此觀之，合作社對於國民所得之合理分配，不無關係。

三、結論：合作社乃係私產制度下之一種產物。由小弱而需要相同志合組織而成，以為反抗自由競爭的資本主義制度下之剝削，欺詐與其他一切不道德行為之工具。要改善國民經濟生活，自然不僅是增加國民總所

國際合作節紀念 為人類造幸福 以信義進大同 表世竑題

註一：請參看Fairchild, Furniss, Buck

Principle of Economic, Chaffer VIII

註四：張德粹著農業合作第十一章

註五：前書第十章

註一：註二：土地委員會土地調查報告綱要。

社會部合管局獎助本省合工人員

王鑑廖志堅等五名被選榮獲獎金

本年度社會部合管局補助本省經費六萬元，指定用作獎助成績優良，刻苦自勵，恆久不變之合工人員五名，業經本處慎重選拔，計威寧王鑑、綏陽趙升階、遵义唐安平、貴陽市玻璃生產合作社廖志堅、省府消費合作社孫智權等五名被選獲獎，准於本屆合作節日，分別頒發獎金各一萬二千元，特此附誌刊中，以資表揚。

得，並且還要使國民總所得能够分配適當，欲使此一般之弱小大眾皆舉體得到更好之分配額，惟有鼓勵合作事業，前已言及合作事業在推動之初，往往尚受自私鬱金之阻礙，但當人民皆了解其利益時，此種困難，必可不攻自破，以丹麥之（註五），合作事業已經樹立堅固不搖之根基，舉凡一切生產事業以及生活之所需，無不利用合作組織經營之，合作社之處皆是，不僅運銷，信用，供給，及消費等普通之合作組織應有盡有，就是其他各種合作組織而為他國所少見者，亦多出現於該國中，例如哥打亞良合作社，種子生產與分配合作社；煤炭購買合作社；以洗衣機需力供給合作社等無不齊備，實足以為我國合作事業推動之借鏡。

註二：註二：土地委員會土地調查報告綱要。

提供辦理初級合作教育的幾點意見

龍溪先生全集

合作事業之開展極健全，督導合作教育之辦理是否完善。故如何辦理合作教育，促進合作事業，實為合工局人的基本工作。以合作教育為開言：可以分為高級合作教育；一般合作教育和初級合作教育。初級合作教育，也就是合作的基層教育，高中級合作教育，旨在培養高級之般合作行政幹部及合作營銷、人才。本文即一篇育銀，略而不談，舊者所存一稿，半載未竟，又貽悞之場，徒增辦理困難。今事在眉睫，工作，急於舉手，以供我合工局人參考。

營，有熟諳的技能，深刻的認識，否則，合作社與普通的商店有什麼差別？因此我們可以說，合作社的聯社員與合作教育，好像一個人的靈魂之於軀壳，沒有受過合作教育的聯社員，來辦理合作社，就好像一個人只有軀壳而沒有靈魂一樣。試問一個沒有靈魂的人，如何生發育？合作社員教育既然如此重要，怎樣去推進呢？這是很領導我們研討的一個問題，一般以合作社為中心的教育，大都採取學習式的方針，筆者也同意這種方法，並提供幾點意見于後。

初一、初二的教育，是全角形的基石，這一級的教育，即半角的不確實，那一級的教育，便成了完全的一環，所以後者即為教育，是合作事務中教育學的一環，每一個從事合作主義的人，則一視同仁，不可忽視。

初一、初二的教育，可以分兩方面來說：一是專属性的小作教育；一是社會性的合作教育，這兩者相輔並進，才易收效。

一、理論與技術並重：我國教育不普及，民智低落，尤以農工同胞為最，而合作社的職社員大都是農工同胞，知識水準非常低落，對於合作社業務的經營和社務的處理，如果不明白，這一些學術性的知識和技能，就靠講習的時候，以及通俗的布告書，要理論與技術並重，才能使其認識深刻，適用純熟。

一、專門性的合作教育：前者所謂專業性的合作教育，係指合作社的職員和社員教育而言。合作社社員的健全與否？關係着合作社的盛衰興替，甚而關係着整個合作事業之推進，一個健全的合作社，一定是有很健全的職員和社員，反之，沒有健全的職員，必不會有健全的合作社。故合作社職社員教育，必須加強，必須普遍，務使其對於合作理論，合作法規和合作社的業務經

員談合作的效用，要多舉事實來證明。比如，消費合作社所賣給社員的物品，是比市價便宜，年終還可以分紅，信用合作社，可以使社員不至高利貸的剝削，這些具體的事實都是講授的資料，最好能有一個健全的合作社以作講習的示範，則聽講人員的印象，更為深刻。

各縣簡訊

縣聯合會等設電燈，由部發金，定為一千元，決向鳳翔銀保合作社徵股，所有營造計劃，當經該縣社擬具由縣府轉呈省府備案，現正督領進行中，預計可供裝設電燈千盞，落成之後，整縣即可大放光明云。

黃平工程，預計工程費約三百萬元，資金除由社員認股外，另向農行申貸一百萬元，刻正由該縣合作指導人員積極指導辦理中，又訊該縣合作室自劃分合作指導區，派員駐區專責指導後，縣各級社已次第完成，舊制合作社亦已清算竣畢，同時對合作教育之實施，頗收集中訓練之效果云。

貫

定縣前合作實驗區主任夏仲升氏發動

貴定縣農業美種地主選銷合作社，由該縣合作總監同主任夏仲升氏發動組織，自集資金定為五千萬元，並向農行洽借還銷貨款一萬萬元，該行現已電請總行核示中，一俟率到復電，即可貸放。此種煙葉選銷合作業務，預計七月以後方為旺月，因其正為煙葉收獲時期，貴定為本省有名烟葉產地，此種合作業務之舉辦，實屬切合需要，發展可期。

息烽縣陳國楨熱心合作，訪合作會同社會科籌辦合作總社，並將全縣劃分為三個合作指導區，派合作同人蔣吉臨，周智遠，辜萬林分區負責領導。永靖、文化、九莊三鄉（鎮）社已照省合作處規定，各募集股金。

管識活潑，更須經營如意，憑子利風俗人情，
調入才對，以期人情，請人員，則知，法令規章，
合作，都一樣，勝的東西，更以活潑，生
動，又，或，解釋，才易使難譯人員的興趣，不致減
低。

4、發揚方式：教學方式，普通有主人式和啓發式二種，若全用注入式，則叫糊譁人員既乏自動研究精神，全用啟發式，則又恐聽講人員不能完全明白，所以要兩者兼用，并能把握聽講人員的情緒，如以巧妙的運用，收效更大。

5、學習的地點和時間：合作社的職社員多是農人，工人，前已論及。所以對學習時間方面：以利用農工閒暇或夜間舉報最為適宜。至於地點方面；也要選定參加入員適中的地點，以便來便就。

6、經費的籌措：講習會的經費，以在合作社盈餘項下提出為原則，如合作社正在創始，沒有盈餘時，則可請求政府補助。

無疑，增加了一股活力，若不繼續輔導，時間一久，效果就會減低，所以在開智會後，必給他們以精神不斷的轉導，隨時與他們切取連繫，解答疑難，以增進他們工作能力。

二、社會性的合作教育：合作事業是大衆的事業，而因合作教育也應該同廣大的社會發展，使民衆對工作都有認識，合作事業才易推進，要達到上述的目的，必須合作教育社會化。

社會性的合作教育，是以宣揚合作理論為目的。此種工作若辦得好，專業性的合作教育，亦易推進。

平　　壩

縣聯合社四月份成立以來，該社理事會主席曾保劍、幹事主任王鍾其對社務極為關心。領導所屬十四個社員社經營合作農場，統由縣農社呈請縣府將公有土地或官私業產依法交由各總經社承鑿，現縣農社已募足股金七十餘萬，正積極發展業務。又計縣農和消費合作社，前因縣長交替暫停營業，經現任縣長張維第督促已於本年六月份恢復，並責成業務

平
上
縣聯合社四月份成立以來，該社理事會主席王鑑真對社務極為關心。領導所屬十四個社員社團聯合作農場，統由縣聯社呈請縣府將公有土地或官私業產依法交由各總礦社承認，即將聯社已籌集股金七十餘萬，正積極發展業務。又訪縣縣糧消費合作社，前因縣長交替暫停營業，經現任縣長張肇第督促已於本年六月份改組竣事，恢復其業務，並增辦印刷生產部門，以便服務各單位云。

體，究竟有無合作圖書、報章、雜誌，以供社員人等之研究，鄉村應設有合作巡迴書庫，陳列各合作社之書報，以供一般社員及幹部員的閱讀。

卷一

綏陽縣本年合市導農計劃，着重推行生草民是項業務計劃，縣府自縣長以下均分赴各鄉督導施行，現有尹珍、太白、后槽、轉坪等鄉社舉辦植物、牧畜、漁業等業務，並成立冶鐵、繁殖二專營合作社，經營成績甚佳，縣府為加強者合作社辦理之理監事責任心起見，分別派指導人員赴各社指導其道具理監事名冊，呈由縣府發給當選證明書云。

惠水縣本年度承辦農貸及土地金融放款，據透過合作社轉放社員，計農貸額三千五百萬元，申請土地金融放款總數已達九千六百餘萬元之多，農行正核放中；該縣合作室為滿足各社資金需要，正計劃恢復縣合作金庫，或先擴大縣聯合社現有之信用部門，並在各學校教授合作課程，增強合作教育，同時倡導試種美種烟葉，導各社員多獲合作利益。

平
曉
曉合社于四月份成立以來該社理
事會席地而坐，聽著王鑑氏宣
社務務更細熱心。領導所屬十四個社員社經營合
作農場，給出縣政府是該縣政府公有土地或官私

平
壩
縣聯合社四月份成立以來該社理事主席劉路斌，監事主席王鉉氏對社務極為熱心。領導所屬十四個社員社經營合作農場，統由縣聯社呈請縣府將公有土地或官私產業依法交由各總經理承認，即經聯社已著手股

試擬貴陽市合作事業推進方案

黎兆元

一 前言

合作組織為建設國民經濟的基本機構。改造整個社會經濟，增加人民福利。故推進之重要，為毫無疑義之事。在戰時已充分發揮其效能，如協助政府關於資物之管理分配，增加生產，節約消費等，然以合作在吾國，尚屬一種新興事業，以其推行未久力量薄弱，實即吾人之理想與希望衝突，有待於合作工作者的努力。與邦人的領導，八年的苦戰，我們獲得了勝利，勝利後的建設，經緯萬端，尤以經濟的建設當務之急，有賴於合作事業之獻助者實大，且吾國經濟制度以三民主義為依歸，合作事業之本質，原與三民主義經濟制度之目標相符。故合作事業之推行，即建設三民主義的經濟制度，他如心理倫理社會政治等建設，無不待於合作事業之推進。爰試擬貴陽市合作事業推進方案，以作推進準則，並就數於合作先進與社會賢達。

二 貴陽市的合作事業

貴陽市合作事業發端於二十六年推行迄今為時九載，初尚未設，市設合作指導員辦事處，負責倡導推行，旋於貴陽縣設合作指導員室，三十年六月設市後，設市府合作室，經九年之倡導推行，頗有長足之進展，已成立登記之合作社、計有消費社六十六社，牛產社四十社，紡織及捲烟生產聯合社各一社，鐵合作社二十一社，其業務生產社，紡織、印染、製鞋、製刷、捲烟、織紋、五金、建築等消費社，多以供銷社員日用必需品為主，鐵合作社以承銷食鹽為主，各鎮社以筑市城鐵路區，正確理解核算，另籌組區合作社，各生產社及消費社多因受三十三年冬封東事變凱市緊急疏濶之損失，以及勝利後，經濟環境轉變，均價波動之影響，多數合作社之業務均陷停頓狀態，亟應立法指導，使健全其組織，發展其業務，否則實為貴陽市合作事業之危機。

三 推進方案

甲、組織力量

（一）加強組織：嚴格辦理合作社登記，可促進合作事業的發展，防止流弊的生產登記制度，即保證好社，汰除壞社的最好方法，其動機不良及有名無實，或指羊以賣狗肉的合作社，未組織的不予登記，已有的廢止登記，將不良名譽的壞社，無立足之地，好社獲得保護。

（二）加強領導：健全社會組織，使其能最真實合作有深切的意義，能力，技術能適當的運用。應加強督導工作，督導員督導員，對合作有深切之認識，增進其能力，技術適當之發展。

（三）集中地方力量：協助推行合作事業為一舉兩得之社會運動，須集中地方力量協助推行，如合作

錦屏

縣為擴大造林起見，除規定每甲植樹五百株外，並指派合作指導員

下鄉督導各級合作社切實辦理造林業務，本年組營有成績之合作林已達九十二處，面積三四八二畝，存活者已有二十餘萬餘株，已達社社有林之要求，在畜牧業務方面，縣府合作室亦極重視，現大同，同古，敦在鄉社買大批乳豬分交各社員飼養，將來收益必然可觀云。

紫雲

縣聯合社籌辦稻米公用業務，現正利用，又該縣為增產白皮紙以便集中運送起見，

縣府合作室已協導各級社募得提倡股本一百萬元，現正繳納股款中，此種產銷業務將來發展自無問題。

清鎮

縣政府為充實該縣合作業務人員起見，特於本年上年底度，舉辦合作業

務人員訓練，第一期，調集各鄉鎮社服務人員施訓，成效良好，該縣對一般合作教育，亦甚重視，現正加緊實施中。

施秉

縣政府為充實該縣合作指導人員起見，特於本年上年底度，舉辦合作業

務人員訓練，第一期，調集各鄉鎮社服務人員施訓，成效良好，該縣對一般合作教育，亦甚重視，現正加緊實施中。

二二

事業協會之組織與社會團體之聯繫等。

乙、充實業務

1. 合作社：本市各鎮合作社，解散清算後，即籌組各區農業合作社，原各鎮合作社業務，係以承銷食鹽為主，現以銀易鹽改制，食鹽業務已大致經營順利，各該社業務除供給社區日用品外，着重公用業務之擴展，如理髮、沐浴、食堂、醫藥、住屋等，併組織市聯合社及各保合合作社，完成縣各級合作社組織系統。

2. 生產合作社：本市各業生產技術工人，多以缺乏生產資金，不經營生產事業，均係努力賣出，忍受工廠主人之剝削，可利用合作方式，指導各業工人組成生產合作社，原組各生產社，應充實資本，並推生產技術及品質，增加生產，並集中各社力量聯合運銷。

3. 消費合作社：本市消費合作社，在戰時因物資供應困難，消費者的需求，及獲得真實物資分配的便利，憑此因之下，甚為發達，勝利後物價的波動與外來的經濟壓力，合作資本被商業資本壓倒，業每一段人接，雖即組織消費合作社，集中力量聯合購銷。

丙、辦理社務

一、合作社社務健全，可促使業務的發展，過去各合作社，多只重業務，忽視社務，應指導切實整理，便與業務相輔發展，如各種會議的按時舉行，計劃切記的擬訂等。

丁、增加組織

一、專營合作社，本市現僅生產消費二種，他如公用事業勞動信用供給等合作社，均有組織之必要，應視實際情形指導組織。

戊、調濟合作金融

一、資金為經濟事業的血液，須能靈活運轉，事業始獲成功，驅鼓勵各社自集資金，并籌設合作金庫，以調劑合作金融。

己、推進合作教育

一、合作工作人員，為發展合作事業的主力，故推行合作教育，對各社職員的訓練，極為重要，除舉辦學習訓練班等外，合作指導人員，應廣泛利用機會，對合作社職社員，施以訓練。

四 尾語

吾人鑑於合作事業之重要，與勝利後所負使命重大，僅就管見所及，試擬就推進方案，難免拘一隅觀，倘與合作尤遠，社會更遠，多予指教，俾本市合作工作人員，有所遵循，對本市合作事業之推行，實深利賴。

鎮公所書記兼任該鄉鎮社書記，由縣府頒發各項合作有關法令以指導辦理，實行以外，成效顯著，再縣府為使得到各方協助起見，特聘各縣參議員為合作事業協會委員，因此合作工作，多得地方人士相助。又直轄區刷子生產合作社業務，進來甚為發達，出品遍銷隣縣，品質精美，多得顧主好評。

貴陽 市政府合作室為紀念合作節，特發動本市各設有營業部門之合作社，對社員及顧客廉價售貨三日並指導各合作社編輯合作壁報張貼標語等事廣宣傳，各合作社並每社推舉代表一人，參加省合作處之合作節紀念大會，以資慶祝及加強各社間聯繫云。

又 訊

（省府職員消費合作社為紀念合作節，亦舉行廉價售貨三日，僅貨畫多屆期不能滿足各社員需要云。

代郵

全國合作人員訓練所在黔同學公鑑：

各同學散住本省各縣，通訊地址不明，聯絡不易，茲為加強聯繫，共策會議進步起見，務希各同學迅將在所受訓班別，期別，性別，年齡，籍貫，服務處所，現在及永久通訊地址詳為函知本通訊處（貴州省合作事業管理處歐陽蔭昌同學轉）為荷。

全國合作人員訓練所 啓

合作消息

南京合作室成立

鄭厚博奉派兼該室主任

發表京市合作工作方針

南京市府爲推進首都合作事業，適應目前一切需要，特設立合作室，主任一職由中國信用合作專家鄭厚博氏擔任，現已接篆和事。鄭氏於接任後，即率首都合作者，決定工作方針如次：

一、南京是一片合作處女地，除首都消費合作社及南京工合社外，無任何合作組織，今後應普遍設立合作社。二、爲便市民有融通資金之便利，擬以區爲單位設立信用合作社。三、京市合作社應順應時代潮流以大規模經營爲原則。四、京市合作社尚少，今後在此一片乾淨土推行合作，應切實注意合理合法之原則。

首都消費合作社成立

擴展業務大量配售食米

壽局長彭師勤等任理監事

首都消費合作社已於本年五月開創立會，到社員代表三百餘人，由壽局長彭師勤成主席報告籌設經過，經由鄭厚博等致詞，通過社章、業務計劃，及懇請國大代表動議將合作事業在中華民國憲法

合工人員應有之修養與努力

楚

本屆合作節，本刊主編王蔚廷兄，一合工人員應有之修養與努力」一題，讓我撰文，情意至殷。故謹當富奉令赴西略石辭視導之前夕，時間迫促，未遑擬管，然了未便拂易者之筆意似是率爾披風夏夜漫漫，當不計及文之工拙！

在沒有寫本文以前，我要說我幾點感想：

第一：近幾年來，因合作行政機構的調整，縣級合工人員的統率方法令上由縣自行主持，我們省級只負責促進導的責任，本文的對象，完全是由各縣合工人員，所以感到略有差異，因爲各縣合工同仁大多是我每年的朋友或很久的同事，所以文筆斷續求直率。

第二：因因近年來未與外縣各同仁接觸的時間較少，在形式上缺乏與同仁聚晤的機會而精神上的聯繫，亦漸漸稀薄了。

第三：我們的工作，正因爲很少作碰磨與檢討，以改一切工作上可能打破的困難，而亦無法克服，因之事業不能獲得理想的進步。

第四：我們深深感到我們外縣合工同仁沐雨栉風在這個狂濶的今日，以縣級人員待遇之低，日押扎於生活之下，都能勉力支持，始終在崗位上繼續努力，實心實意，無限的快慰。

其於上面這些原因，我們看看所處的環境，分析一下我們的事業，我們再不能有一種徘徊猶豫，我們生長在這個大時代，我們要發展神聖的事業，完成重大的使命，在我們合工同仁的心靈道德、知識、能力、服務、品性各方面還需與我們更大的修養和至善至大的努力，要認清合作事業是社會經濟發展國家社會的最大供獻，因爲合作事業，在立國精神上，尤其是在建國的今日，是我們很重大的事，但過去所得到的結果，並沒有我們十分滿意，當然，我們不能否認這些客觀的原困，但難道就沒有「進過我們痛自反省，我們實在感到在工作的修養和努力還不够，以致在有形無形之中變成墮落破落」？這是我们良心上不安的，我們不怨天，不尤人，從今以後，我們只有加緊修養，加緊努力，以求補救之機。

然則，我們如何修養？如何努力？願貽所懷：

一、關於強的：社會的降暑發於人心的振奮，我們對於事，不怕艱難，不怕失敗，只怕沒有一顆堅定的志向和強固不拔的心，古人云：「莫大於心死」又說：「破山中之賊易，破心中之賊難」，足見心的敵人比任何敵人還可怕。無心，其可行，則壞海之難，終有成功之日；無心信其不可行，則雖如折枝之易，亦無收効之期。我們合工同仁，要在社會上，凡事合乎人情，順乎天理，適應潮流，而又

內增專條，以明重要等案，並經選舉許勉成、陳劍如、王世顯等為監事，馮斌甲、陳勉修、沙鳳岐、趙端厚、彭師夢等為理事，現正擴展社務，每月銷售大糲食米，以供給三萬八千餘社員及其家庭之需要。

台省提倡合作農場

訓練青年農民充實人才

擬定五年經濟建設計劃

台灣今後經濟建設，以實行民生主義為原則，擬定五年經濟建設計劃，將來台省許多辦合作農場，訓練青年充實人才，使青年自辦合作農場。

鄂省等建合作新村

公教人員住宅問題解決

賓陽門外合作新村出現

鄂省府以武漢三鎮慘遭寇破壞，經濟頗損，數瓦，一般公教人員，均感無居所之苦，乃指定賓陽門外至洪山頭公地建築和平合作新村，採用合作方式經營，凡省級公教人員均可認股加入，為社員，已成立工程處興工。

北平合作金庫

已收集股金一千五百萬元

俟東安門新廈落成後開業

國立不_{通訊}國立北平合作金庫籌備處，前勘定東安門大街，並於四月份興工修建，各方提倡股

仁、愛、信、義、和平的最高理想，這也是人類、社會組織最高法則，我們合工同仁對於這些道德信條，必須躬行實踐，因為合工事業最高的境界是要到達「人人為我，我為人人」的目的，經濟上完民建設，這樣神聖事業當然需要有至善道德的人，以至公至誠的精神，一心一德，貫徹始終，也祇有這種至公至誠的毅力才不逃避風險，鬥到底，我們合工同仁必須具有這種忠心誠誠和舍利，才能真正仁民愛物，才叫犧牲自己幸福與享受，以為此等謀利益，這種志氣，當然需要我們的同仁，澈底了解人生真諦，擴大自己的胸襟來完成這樣的修養和努力。

合作事業是實現民生主義的工具，祇有我們三民主義的國家，才將合作事業作為養民唯一政策，只有革命事業，才需要大仁大勇的精神，打破常人所不能克服的困難，目前我們合工同仁，要使一息

爲人類所需要者，則沒有不能成功的，今日我們的合工事業，正是中國社會所必需，但在此萌芽時代，一切困難危險，都是免不了的，我們沒有克服艱難之勇氣，百折不撓的精神，隨時隨地會遭受到我們對事業的信念，隨時會動搖我們的意志，違背了我們的初衷，所以建設我們每個工作同仁的心理堅強，是目前維繫事業的第一急務，因爲我感到我們合工同仁對事業的心理太脆弱了，這是很危險的，我覺得要培養我們正常的心理來爲事業努力不要在苦海之中打圈子，而無以自拔。

其次我還要警惕我們的同仁萬不要小看了自己，要曉得在建國經濟萬端的時候，我們肩負了基層任務，我們是建國的基石只要努力，萬不可否認種瓜得瓜，種豆得豆的因果律，我們更堅決相信世界上決沒有犧牲最小而收穫最大的事，假若有的話，也是偶然的，所以在目前我們一方檢討事業的失敗，一方決不能對合作事業抱有絲毫懈怠的心理，以自暴自棄，所以應該秉持，出魄的努力和心臟的修養，是完成事業的秘訣。

三西區國際合作節 紀念

三西區國際合作節 紀念

二、關於道德的：道德是維持社會的主要力量，人生不可一日離開社會，以獨自生存，就如同人不可一日離開土壤，社會組織的健全，全賴社會道德的推動，中國最重視的道德範疇，就是忠、孝、

立，開始發業。

合管局七週年紀念

壽局長勉全國合工人員

努力使事業走上新方向

三十五年五月二十九日為社會部合作事業管理局成立七週年紀念日，壽局長偕同全局職員及合作社物品供銷處全體人員在該局舉行紀念大會，由壽局長主席，勉勉全國合工人同志要在共同原則方針導引之下，努力使中國合作事業逐步入新階段，完成新任務，令舉即行襄鑿各部會代表及局方職員，賓主雅歡而散。

中央合作金庫

資金總額核定一百億元

本年合作節日在京成立

舊已久之中央合作金庫，現已奉准核撥資金一百億元，並於本年七月六日（合作節日）在京成立，該庫總經理一職，已決定由社會部合作事務管理局長壽局長兼任。各省縣合作金庫不久即可次第鋪設成立。

本省擴大紀念合作節

發行特刊加強文字宣傳

指導合作組織廉價售貨

本處為擴大紀念本屆國際合作節，特於是日

尚存的事業光大起來，必須打破畏難、苟安、氣餒的心理，養成窮而彌堅的作爲，所以我們期望事業成功，必須培植這種偉大的道德。

三、關於意識的：人類文明，是慢慢的累積，我們人生不可離學識的控制與以實際的抑制，自然

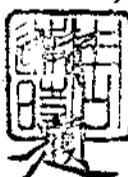
使自然，我們看見，人生前面無止境，當中得來，我們明白人生最大的敵人，就是愚鈍與懶惰，也許其說學識是一切悲哀，痛苦的源泉，不好的充實自己的才能，隨時吸收一些思想，隨時接觸新的常識，趕快爭取時間，在工作上不斷地學習，不斷的充實自己的才能，隨時吸收一些思想，隨時接觸新的常識和技能，我們萬不能故步自封，也不能忘記我們的學問，隨時轉換自己不斷變改一下，那種其無知的人，因爲我們要開拓工作，更應從學問中磨練真知，幫助我們解決一切困難的問題，以擴展我們所作的根本，我們每一個工作同仁，雖然在窮鄉僻壤，埋頭工作，萬不要忘記了學問的鍛鍊。

四、關於能力的：能力是我們工作效能的表現，我們對於工作能否勝任愉快？請問你是否能美滿？這必須要靠我們有很豐富的能力才行，所以平常時，我們應該特別注意工作能力的修養，不可稍爲疏忽，現在我們同仁，每個人應該檢討自己的能力，希望有一個自我的反省，如果自認能力不勝勝任，就應該特別加以修養，應該時時蹉跎，如果我們的能力勝任的話，我們就應該對工作充分運用其能力，以達到力量運用的飽

和點，因爲合作事業前途是遼遠的，任何是艱鉅的，如果我們合工人仁，不珍惜自我的能力，浪費了能力，至少使我們事業受到了阻礙，所以，我們合工人仁，不僅要具有服務的興趣和熱忱，而且，要使自我能力與興趣全部配合起來，不猶疑，不阻礙，盡量修養我們的能力，發展我們至大的工作效能，我們絕對不能因爲我們能力薄弱，而使事業受阻。

五、關於服務的：我們經營合作事業，要澈底明瞭我們人生是爲人服務的，而不是要別人爲我們服務，我們服務的態度，就是要以實質不浮質不移，威武不屈的精神，來奉行我們服務原則，我們工作出發點至少至低的限度，是我盡到我們的職責，爲合作事業作一點貢獻，從而達到利人和己利

自利互助
利人利己
周達



在本通訊發行合作節紀念特刊，並在省垣中央大報、貴州、等報紙分別發行合作節紀念特刊，以廣文字宣傳，並於是日上午九時在處舉行紀念大會，除田本處職員全體參加外，並邀請楊主席周主任委員及各縣處會首長暨合作社代表參加。屆時必有一番盛況，會後並舉行聯歡，並聚餐。及在本處開會場所行遊藝晚會，藉以聯歡，並指導省聯社籌備處及市區各設有門市部之合作社，賤價售品三日，以引起一般人士對合作事業之注意。

趙處長出巡

視察西路普安晴隆七縣

合作節日過返主持儀式

本處處長趙連福氏，經省府會議決定擔任春李聯合視導第五組組長，視察範圍為盤縣、普安、晴隆、鎮寧、紫云、安順、郎岱等七縣。已於六月下旬出發，在公出期間所有處務由主任秘書楊敬藻氏代行代辦，聞趙氏以一年一度之合作節日甚為重要，決先期還返省垣，主持紀念大會儀式。

合作工作競賽

各縣成績省處報部核定

遵義錦屏等八縣列甲受獎

本省各縣市第六期合作二作競賽除荔波、獨山等縣因故棄經先後呈准免予參加外所有貴陽遂

社會國家的目的，還當與世俗混差事而服務的人，大異其趣。我們要在服務中力，求真理增加興趣和激發熱忱，然後才可以懷然於服務是人生至樂之事，多做一點事，多一分的快樂、愈沒有服務機會，愈感到苦惱。本來這幾年來，我們大部份的工作同仁，都能淡泊的守住自己的崗位，不羨慕權勢、見異思遷，甯肯做一個守株待兔的力行戰士，樹立新的服務風氣，充實人生服務的美德這一點今後還希望我們同仁特別保持這種服務觀念。

六、關於品行的：立身處世品行是我們的生命我們要名譽，我們要事業，我們要具有高上的品德才能領導他人來開展工作，所以我們敦品勤行，要嚴格守法循紀，蓋必如此然後乃能任重道遠。合作事業是經濟事業，其對象是大眾的，假若我們品行不正，環境會給我們萌起貪婪卑賤的念頭，和同流合污的動機，我們合工同仁，不但消極的不作惡，而且積極地要能樹起社會新風格，培養社會新風氣，然後，我們合工同仁，才能不苟取，不苟，當做之事必須做，不應該作的事絕對不作，奉公守德，勇於任事，其結果必能作到明是非，辨利害的田地，這就是我們合作同仁應有的！操守和作為，我們實在鑒於品行的重要，所以我們合工同仁，必須以繩正的品格，去改正社會的頹風，達到我們至善的理想。

上列六點，無甚高論，我們合工同仁，要完成至高的人格，就應該以此為修養和努力的目標，我們展望貴州合作前途，成敗利鈍，還在我們每個人身上，風雨如晦難嘆不已，寄語我們的同仁，「行百里者半九十」最後的成功，還待我們最大的努力。

本省合協境況與今後之任務

黎 信

中國合作事業協會係重慶合作界人士於二十八年冬發起，二十九年二月二十二日在渝成立，以圖合作力量，促進合作事業為宗旨，本省前農村合作委員會，於三十年七月，奉協會函頒成立省分會式，一屆會畢即再行前往觀察云。

、協導本省合作事業之進展；由前合委會兼主任委員周詒春先生，建設廳長葉紀元先生，省府委員何玉書先生及前農村合作委員會總幹事于永清先生等聯名發起，於同年七月十六日正式成立分會，推選周詒春先生等二十五人為理事，由周兼理事長，葉紀元楊治全兩先生為常務理事于永清先生兼理幹事，省黨部黃前主任委員等為名譽會長。為加強協助合作事業之進展，並在各縣成立支會，至三十二年底止，各縣正式成立者，有遵義、都勻、嶺羅甸等四縣，共有會員三三五人，去年秋以分會理監事大都離職，會務陷於停頓，有新重登記舊會員，徵求新會員，改選負責人之必要，於十一月二日召開第二屆

義等四十八縣競賽成績茲經呈准社會部復核評定
如次：優等列入甲等者計有鎮遠鎮畢節赤水
黔西桐梓銅仁甌里八縣列入乙等者計有安順瀘渾
遵义興義開陽施秉安順黎平鎮南龍郎岱石阡印
江等十三縣列入丙等者計有貴陽市劍河惠水鳳爐
天柱岑德江興仁平塘平塘壩川丹寨魯定織
金等十五縣市不及格者計有清遠餘慶納雍羅甸清
鎮玉屏紫雲威寧松桃貴筑鳳凰盤縣等十二縣本期
合作工競賽參加單位尙屬踴躍複核成績亦屬不惡
除依照合作事業工作競賽辦法第十七條之規定分
別給獎并報請備查外各期合作工作競賽至此為告
結束。

貴州省歷年訓練合作指導人員

年別	指導人員數	業務人員數	備	考
二十五	七四			
二十六	八三			
二十七	一四九			
二十八	一一九			
二十九	一二四			
三十	一五九	一四一		
三十一	五五	六五二		
三十二	四四	一三一		
三十三	一五	八九七		
三十四	一一〇	五三一		

與合作業務人員統計表

年別 指導人員數 業務人員數 備 考

一、會員大會。選出趙連福先生等十五人為理事，譚克敏先生等五人為監事，同時發動各縣市成立支會或實行改選，計新成立支會者有畢節赫章丹寨三穗納雍石阡錦屏雷山開陽關嶺安順長順等十三縣，增加會員六四五人。

年來合作事業，因合作金融制度未臻健全，進展不無顛挫。惟合作事業運動，原為社會運動之一，若能發揮社團力量，參加推進，成效最著，本分支會會員應針對目標，具備篤信不渝之精神，為合作運動而努力。普遍徵求熱心合作事業之人士及機關團體，加入合作陣營，擴展基礎，募集基金，以促進協助發展合作事業，推行合作教育，與調劑合作資金之目的。

本省合作事業，自二十五年成立農村合作委員會舉辦以來，歷年社數急劇增加，二十七二十八二十九三年最高點，每年平均增加二千五百社左右，此後因農貨緊縮，組社稍有限制，信用合作社普遍解散，目前尚有各級合作社四六二二社，量雖不多，但與生產消費息息相關，值茲大戰方終，內憂未已，推行合作，實為改善民生安定社會之瑣實，本分支會會員都為篤信力行之士，萬目時艱，責無旁貸，今後我合作同仁努力之目標，即如何協助政府推行合政，改善國民生計，實為當務之急，謹略貽芻蕪，為達成上項目的初步，端賴我合協同仁努力以赴，鄙陋之見聊作杞憂之一助云耳。

一、普遍征求會員。本省成立合協支會四份之一，未成立者應督促其成立，凡熱心及從事有關合作事業之人士，經會員二人介紹者，得加入分支會為會員。凡研究合作學術指導合作組織，經營合作事業，從事合作教育，辦理合作金融或有關上項工作之機關，得向分會申請入會，以團體力量，發揮人民由下而上展開合作運動，以配合政府由上而下之合作政策。

二、推行合作教育。我國民智落後，本省合作事業在抗戰時期急劇推進，信謂合作社較為偏重，人民對合作真摯，並不了解，僅知其可以共同借錢共同還錢而已，迨農貨緊縮，即呈委縮，政府舉措合作講習，甚難普遍，而訓練以後之繼續教育，尤不可缺，否則一暴十寒，訓練之後，亦屬徒然。應當經常供給合作社讀物，舉行合作講演合作歌詠，出刊合作壁報，增進人民合作意識，加強人民合作信念，合協同仁配合政府積極推行，收效必宏。

三、調劑合作金融，合作資金受緊縮影響，以為業務進展，頗受限制，確有另闢途徑之必要，如協助增設社股勸募提倡股成立合作金庫等，均足使合作資金，運用靈活，鞏固人民對合作事業之信心，而創造合作資本，樹立平民金融，達成健全合作組織發展合作業務之目的，尤足多者。

推進本縣合作社產銷業務方案

胡德

說明

本縣位居筑昆公路線上，交通文化，尚不落後，惟農業守舊工農幼稚，致入超增鉅，民困莫解，尤以經過抗戰八年，兵工錢糧負担甚重，生產既已銳減，生活上一切生產品及消費品，復受商賈之操縱剝削，民生凋敝已達極點，倘不急謀補救，勢必趨於總崩潰之一途，合作社產銷業務，乃為促進生產者與消費者之直接交易，消滅商業上之居中剝削，能使人盡其才地，盡其利物，盡其用貨暢其流，俾全社會「無暴利者」、「無怠惰者」，各盡所能各取所值。本縣合作社聯合社當極積極經營合作產銷為主要業務，協助各鄉鎮社業務之健全發展，茲為避免人力財力之浪費及發揮合作社聯合之力量起見，本縣合作產銷業務自應以縣聯社經營為對象，特將實際情況，訂定本方案如次：

甲、目的

- 一、掌握物資增加財產調節消費便利運輸
- 二、改善農工經營增進農工收益
- 三、建設國民經濟實現民生主義

乙、原則

- 一、農工產品及日用必需消費品以集中各級合作社聯繫力量統籌運銷及審批發揮合作功能
- 二、改善農產品質減少輸入額增加輸出額
- 三、振興農業促進工業對抗劣質
- 四、剷除擾亂市場抑制物價之不良社會現象安定民生節制資本
- 五、促成經濟民主之基礎完成三民主義之真正民主政治

丙、辦法

- 一、機構：以本縣各合作組織為推進機構，并由縣聯社統籌經營
- 二、區域：以本縣合作社聯合社所轄區域為區域
- 三、產品種類及每場運銷總額：
子、農產品：米二十石雜糧（包括玉蜀黍大豆小麥）十石菜肉三百斤

工作園地

本處為提高同人進修興趣，培養能力，爰於每週星期一舉行朝會，期以集體方式，

增進大家知能，每次由處長以次各級同人作工作報告或讀書心得及學術講演等，舉辦以來，收效甚大，茲節錄一段，以供我全省合工人參考。

第一篇為本處處長趙連緝先生第十二次朝會之訓詞，闡明今後本省合作工作之重點，在業務方面採據點方式，健全合作業務，再逐漸開展組織。

在合作教育方面，應有傳道者的精神與信心，以求合作知能之普及，願我全省合工同志精細研讀，身體力行。
第二篇為本處主任祕書楊敬麟先生之「如何進修」，是第四次朝會的報告詞，他提倡我們讀書的具體方法和步驟，是經驗之話，也是進修的寶貴指南針。

本省今後 重要工作

各位同仁：本年度本處業務推進方針，是採取據點方式，大家是知道的，本人對省訓圖十九期合作組員講話時，亦提示他們，回到縣裏去，就是領導辦理一個合作社，祇要業務充實與人事健全，也就可以，總之，要先求合作社質的健全，再求量的發展。各縣首先要從縣聯社健全起，各縣對於縣聯社要辦得像一個樣子，作各級合作社的示範，至鄉鎮合作社如不能普遍設立，我們不必強張求，在人力財力比較够的地方，能辦幾

合作社成功失敗原因的檢討

傅文義

貴州推行合作事業，已屆十年，合作社數字，不算是少。可是，徒具組織的合作社却太多了，現有的合作社數目說，如果社社具有業務基礎的話，光榮的成功，可拭目而待了。所以，今天我們不讀慮合作組織未如「縣各級合作社組織大綱」遍鄉（鎮）遍保組設完竣，焦心處却在合作業務沒有順利展開。本來，很多合作社現在無聲無息，不是自來沒有業務，可以說，也是繁榮過一時衰敗下去的。這種現象，實令人恐懼，設使我們推進合作事業，老是起起伏伏，甲社在興起，乙社在衰落的話，儘管再幹一世紀，也不會奠穩基礎。不過，話要說回來，推行合作，是一種艱鉅的經濟建設工作，并不是立竿見影的事。合作社能順利成功，自有其成功的因素；即是若干合作社不幸失敗，也是在所難免的。我們只要善藉過去的經驗來作後訓，以增進指導效能，合作組織的「存活率」，必會逐漸增高。所以我們檢討過去合作社成功失敗的原因，確有必要。

換諸既往，合作社遭受失敗營業規模過小，算並比較重要的因素。無可諱言，合作社徵集股金，因為社會文化、經濟程度過低，宣傳、勸導收不了多大功效，強制辦理，又不可能，收獲的股金，自屬有限，合作社創辦時，指導人員與合作社職員，必然心切地盼望早日成功，只要勉強打得開門面，必致勉強開，業以開業日起，自即種下失敗的因素。這樣失敗的合作社，經營消費業務者最常見。其失敗的理由，不外：（一）營業規模小，收益有限，經營消費業務，至少也要雇用專任職員二、三個人，必要的開支，一文不能節省。新縣制設施後，我們看見很多合作社，實在祇能養活一、二個業務員，資金常久不會增加。抗戰期間，貨幣因物價上漲逐漸貶值，合作社表面雖沒有虧本，暗地減少了貨品，營業因以逐日縮小，拖到開支不能維持之飽和度時，關上了門，無疾而終，這還不算社，業務較有秩序的合作社，其他更可想而知其歸宿之速了。（二）業務規模小了，貨品種類簡單，不能適應社員之需要。更以門面簡陋蕭條，不取到社員的愛戴。如謀提倡增股，湊難討人樂意，便只有消極地保守了，偶然遇到一點波折，必定淘汰無疑。（三）營業規模過小，無經濟效用，向外批購貨物，數量少了，旅運開支，是反比例地增大，就地採購，向小商手裏販來，是經過幾次剝削的，這樣的進貨，成本當然不會低廉，對社員沒有好處。合作社之收益，亦屬可憐。這種情勢，也足令合作社收拾營業，近年學者們在喊「合作業務要企業化」。的確，業務太小的合作社，自救不暇，還能發揮什麼效能去建設國民經濟呢？

以往合作社失敗的第二種原因，要推到人事條件不夠了。縣級合作社組織不談，在鄉（鎮）保各

至五時舉行各種球類運動，至於學術上的進修，本處已訂定同仁進修辦法，從事進行，今天想就如何進修這一個題目，將我個人所知道的貢獻各位參考：

一、進修的重要：我們知道一個人的知識有根，社會上的學問是無窮無盡的。我們要不斷地學習進修，才能進步，才能追上時代，不至落伍。有好多人認為讀書是在學校裏的事，離開學校，就可以不必再去讀書，這一類觀念，是非常之錯誤，要知道，我們從事從事任何職業，對於讀書都有很密切的關係，因為無論從事那一種職業都要有很豐富的知識，在工作上才能運用靈活周密，了解上才能清楚澈底，古人所謂「學而優則仕，仕而優則學」，這就是說，一個人有了優秀的學問，才能做大事業，更要繼續努力進修，才能成功，我們試看古今中外成大事立大功的人，那一個不是對於讀書進修非常重視，列儒培根說道：「讀書造成完人」，這句話的意思，就是讀書可以打破人類的愚昧，糾正人類的錯覺，增進人類知識，充實人類生活，所以地無中外，時無古今，誰都承認要讀書進修是人類生活中必不可少的，因此我們必須利用時間，把握時間來致力於讀書進修工夫，以充實自己，健全自己，以作建設新中國之用，兄弟認為如能繼續不斷的讀書進修，必可獲得下列的三種效果：

- 1、解除疑難：讀書可以發展人的智慧，以解決疑難問題，對社會上一切錯縱複雜的事情，比較可以應付裕如。
- 2、增進工作效率：所謂十二工作效率就是哪

級裏，因區域不大，不易找到理想的職員，這是事實。有些職員，算得是惇厚忠直的，却又缺少作為，合作社有了問題，拿不出法子來解決，任其自生自滅，有些職員，雖品正力強，却缺乏持久服務精神，這一時熱誠辦起合作社來，多遇幾次困難，即失去當初的勇氣，逐漸灰頹下來，直至卸下責任，斷送了合作社前途。最盜的職員，要算投機取利的份子，這種人看見合作社一利可乘時，千方百計子，已累見不鮮，這更無容詬贅。

合作社失敗的第二種原因，是依賴外力過重，這種失敗現象極普遍，以往經營信用業務的合作社，專靠合作金庫貸款來維繫生命；有若干生產社的業務資金，亦是以借款為前提，貨款停止，合作社也就隨之關門，再如過去若干鄉（鎮）社經營消費業務，為把握有利時機創業或申請承銷食鹽，股本微少，即大量籌募提倡股本，不可諱言，這種資金來源，多屬合作社職員居多，外頭人不十分放心投入，提倡股東是見了利益才投資的，一天，利益不如理想或因其他事故妨害其利益時，其取還股金

時股本不敷應用，合作社僅管營業時機優越，也無法維持下去。

合作社失敗第四種原因，是社職員意見的分歧，這種情形，多屬專營合作社，這類專營社，多是同業或同旨趣的朋友，以情感糾集來組織的。創業之初，社務、業務、財務上若干條件，忽略以理智釐訂完善，經營過程中，自不免有意見歧異之處，往往形成意氣之爭執，再以社、業、財務之不清晰，易致互相齷齪，終以情感破裂，解散合作社。

再檢討過去合作社成功原因主觀方面，不外是人事健全，資金寬裕與營業規模較大幾點；客觀方面，是善於藉重環境與時機，不過要有主觀條件基本，才能充分利用客觀的助力。我們在上面檢討合作社失敗原因，物價日漲，貨幣貶值以及依賴外力過重諸影響，會使若干股本微少，營業狹小的合作社失敗了，相反的，資金相富及營業規模較大的合作社，這是再好沒有營業環境，物價高漲更進貨物有賺無賠；承銷專賣食鹽，既無風險，營業額與收益，穩可預計；即是多向銀行、金庫透支款子或大量吸收提倡股本，在物價日漲的情勢下，得充實資本，增多存貨，收益之大，可以想見。有若干縣份的縣聯合社，抗戰期間，導致蓬勃發展，得着客觀時機之助力頗大。前本省合作業務代營局，過去之與農本局交換換布，投資湘布購銷委員會，利用貨倉大量押借銀行款子以及承辦食鹽等等，無一不是加速其業務發展的因素。反過來說，全省各地的合作社，怎樣不善利用時機與環境的助力呢？就是因為自身條件的不夠充分，常云：「自助者而後天助之」，人情是這樣，合作社何嘗不是一樣道理，越是專靠外力扶持，越是靠不穩。

歸結上述，我們知道合作社成功與失敗，原因固多，主要還是在自身是否有基礎，本身基礎太脆弱，必定形成「惡性循環」資本薄弱，營業狹小，雇用營業員，素質必低，再以，經營不經濟，效用

最短的時間，來完成預定的計劃，但是任何一種工作，往往在執行的時候，都有困難，要解決困難，就全靠豐富的知識，讀書是增加知識源泉，也是增進工作效率的根本。

3、增加精神愉快：兄弟近來凡有空餘時間

都利用來讀書，精神上得了不少安慰和愉快，所以讀書可以使一切煩惱的情緒消失。

二、準備應具備的條件：讀書固然不是一件難事，但是也要具備相當的條件，才能收事半功倍之效，兄弟以為這些條件是：

1、要有計劃：計劃是一切工作的先決問題，有了周密詳盡的計劃，然後循序進行，才能順利開展，不致失敗，讀書自亦不能例外，比如我們要讀什麼書，才能順應潮流，切合需要。這些問題在事先都應當有妥善的計劃，才能收到讀書的效果。

2、要有恆心：「有恆為成功之母」，這是一句千古不磨的名言，讀書更要持之以恆，澈底奉行這一句話，才易收效，假如一舉十寒朝作夕廢，是不會成功的。

3、要有自信：許多人一談到讀書，總有許多的困難理由，如時間的不夠分配，身體的不好，以及秉賦愚魯等，這一類的問題，來用無力從事讀書進修的藉口，這些藉口，也就是表明他對於讀書進修沒有自信力，以時間來說，一個人的工作准多再忙，每天總可抽出一點鐘或兩點鐘的時間來讀書，能這樣繼續不斷，日積月累，也就可觀了。最近報載，美駐華特使馬歇爾將軍來華時攜帶六種子書，在三個月的時間已讀完三種，馬

無由發揮，得不到社員的愛戴與職員的熱誠辦理，由此，更能致社務、財務之難便而不合理，進而踏上歧途之危機，如是之循環，合作社是向着死路奔跑，我們再嚴肅坦白地來檢討以往的工作，不敢諱言，百分之五十以上是汗流答答了的，指導人員組織合作社，多着重眼前成績，誰也不會去做費力不討好的工作，一面也因工作推進之困難遲緩，一個合作社，只須多少有點股本，有幾個豪傑人物，就急速打開

門面，未來不管他，眼前總算成功一個合作社，我們見着很多鄉（鎮）合作社消費業務的門市，實在不及個一貧瘠的小店！這種場面如何撐持得久？過去吳志錚先生

說：「沒有基礎和不能發揮效能的合作社，是合作社成功的致命傷」，筆者也深感合作社股本太少，不能隨便打開門面，這種合作社救死不暇，還能有工夫談發



歐爾將軍的工作還能算不多嗎？一身繫世界安危之重任，還能說不忙嗎？一天的閒暇能有多少？他竟能在短短的時間裏，百忙的工作中，讀完這麼多的書，他的讀書精神，實在可資我們敬法。

4、要有興趣興趣是生活中必要的條件，所謂「努力」、「向前」、「進取」、「奮鬥」，「勤勉」等美德，都需要興趣作基礎，據心理學家言，興趣是一種感情作用，人們從事一種工作，雖耗盡精力而尤感覺快樂與安慰，始終而不倦怠，這就是對於工作有了興趣，例如一個喜歡運動的人，整天在球場上跑，而不感到疲倦，就是為運動有了興趣，讀書也是一樣，要養成興趣，不以讀書為苦，而以讀書為樂，更要認為讀書是生活上所必需，那末讀書的習慣自然養成，興趣自然是高，知能自可達行。

三、進修的方法：讀書除了具備上列的幾個條件外，對於讀書的方法也要注意，不光是拿一本書在手裏隨便看一下或讀幾遍就會成功的，我認為讀書要有下列的幾個方法：

1、讀書的步驟：（一）書的選擇：要審明內容和配合時間，（二）要注意讀法：那些書該精讀，那些書可以粗讀，讀完以後，而且要做表解及摘要心得與評論，這些工作都應該依預定的步驟去做。

2、讀書有四要：（一）要深入：我們讀一本書應該很細心地去研究內容，才有心得。（二）要懷疑：隨時找出問題來研究，以求解答。（三）要虛心：就是要不輕下問，隨時請教於

一本刊歡迎指導批評索閱

人。(四)要耐煩，即心平氣和，不為一切煩難所阻。

3 讀書有四多：即多想，多讀，多看，多寫

4 讀書有四戒：(一)忘相疏；就是要細心。(二)題空法；要脚踏實地，不好高騖遠。(三)忌盲從；經理說過：「學古人而不為古人可感，用古人而不為古人所奴」這就是說讀書應以我為主體，不作方本的奴隸。(四)忌武斷；我們遇有問題，應用科學的頭腦客觀的態度去研究，去探討，以尋求真理，千不要武斷。

編後記

本刊因為經費的限制，未能按時出版，遲到今天才與讀者見面，深致歉意。

本期楊主席「對本省合作事業的批示」，指示了我們今後工作的方針；省局長的「合作與當前經濟問題」一文，說明了合作社在當前中國經濟上的重要性；趙處長對本省合作事業之過去現在與將來，也有很詳盡的檢討和提示，這些寶貴啓示很值得本省合工同仁的注意。謹此，其餘諸文，著中，頗多切中時弊，是我們絕好的參考資料。本期又承各合作先進及友好諸君賜惠，賜閱宏文，因爲篇幅所限，未能一一刊載，敬祈原諒，今後更希望隨時發揮高見，共策事業之改造。謹此，本處舉辦的徵文競賽，因郵寄關係，收到的徵文還不多，僅先將已到文選刊，俟到會後再為開公佈。此次承省聯社籌備處，及桂林城區捲烟社等六單位惠登巨幅廣告，增益了本刊的印刷經費；又承大腳報社社長及工務課各位先生幫忙，是印啟致謝意。

編者註

河濱公園合作堂
風景優美
坐位舒適
茗茶細點
清潔衛生

貴州省合作社聯合社籌備處

附設合作社產品聯合推銷處

服裝部 製鞋部 洗染部 禮服部
五金部 樂器部 印刷部 布疋貨部
材料

附設合作公寓 房屋整潔
招待週到

立成俟一事竣未尙備籌^者本後註：
及輸運社作合縣各理辦即供
務業給

省府職員消費合作社紀念第二十四

屆合作節紀念日啓事

本社爲紀念合作節及優待全體社員起見特訂於
自七月六日起至八日止所有本社各部門一律廉價

三天

一百貨部 廉價價目表另行通知

二沐浴部 發行優待券（洗澡，擦背，捏腳共收四百元
每份五張計二千元）

三飲食部 客飯照原價八折

四理髮部 照原價八折

五縫紉部 工價照原價八折

中華郵政特准掛號認爲第一項新聞紙類
貴州郵政管理局登記執照一九六六年號

請吸
舊金山世界香烟
利羣烟廠出品

廠址貴陽三民東路七十二號巷內

雪茄一爾哈密

固守品

青陽大圖報社承印課代印

國西南



社會合產生固牆一第區城赫桂
呂口九一路中華中 部華南