

LIGHT

第五卷
第四期

永備牌

整體電池最為精美

各地商店均有出售

美國永備公司
上海北京路二號

開能達

Callender's



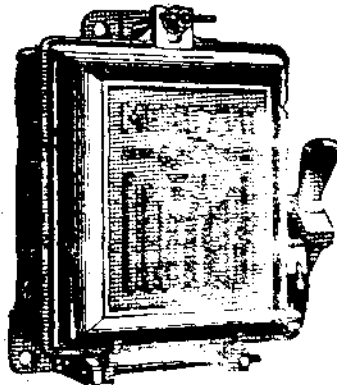
SAFETY FIRST

CHEAP WIRES ARE A SOURCE OF DANGER. USE ONLY CALLENDERS C.M.A. GRADES

惟一失，方可萬無
 C.M.A. 電線
 。開能達牌
 來源。若用
 往為危險之
 廉價電線往
 最要
 惟安全為



M. E. M. Gear need no introduction, they are well known throughout China



Prices Lowest in History. Ask for catalogue

介紹 需更作 全 國 母 良 名 聞 優 美 精 開 關 之 M E M

廉奇目價 寄即索函本樣

Stock carried by:-
 SOLE AGENTS

INNIS & RIDDLE (CHINA) LTD.

(INCORPORATED UNDER THE HONGKONG ORDINANCE)

SHANGHAI

HONGKONG

理 經 總

司 公 限 有 泰 萬 商 英

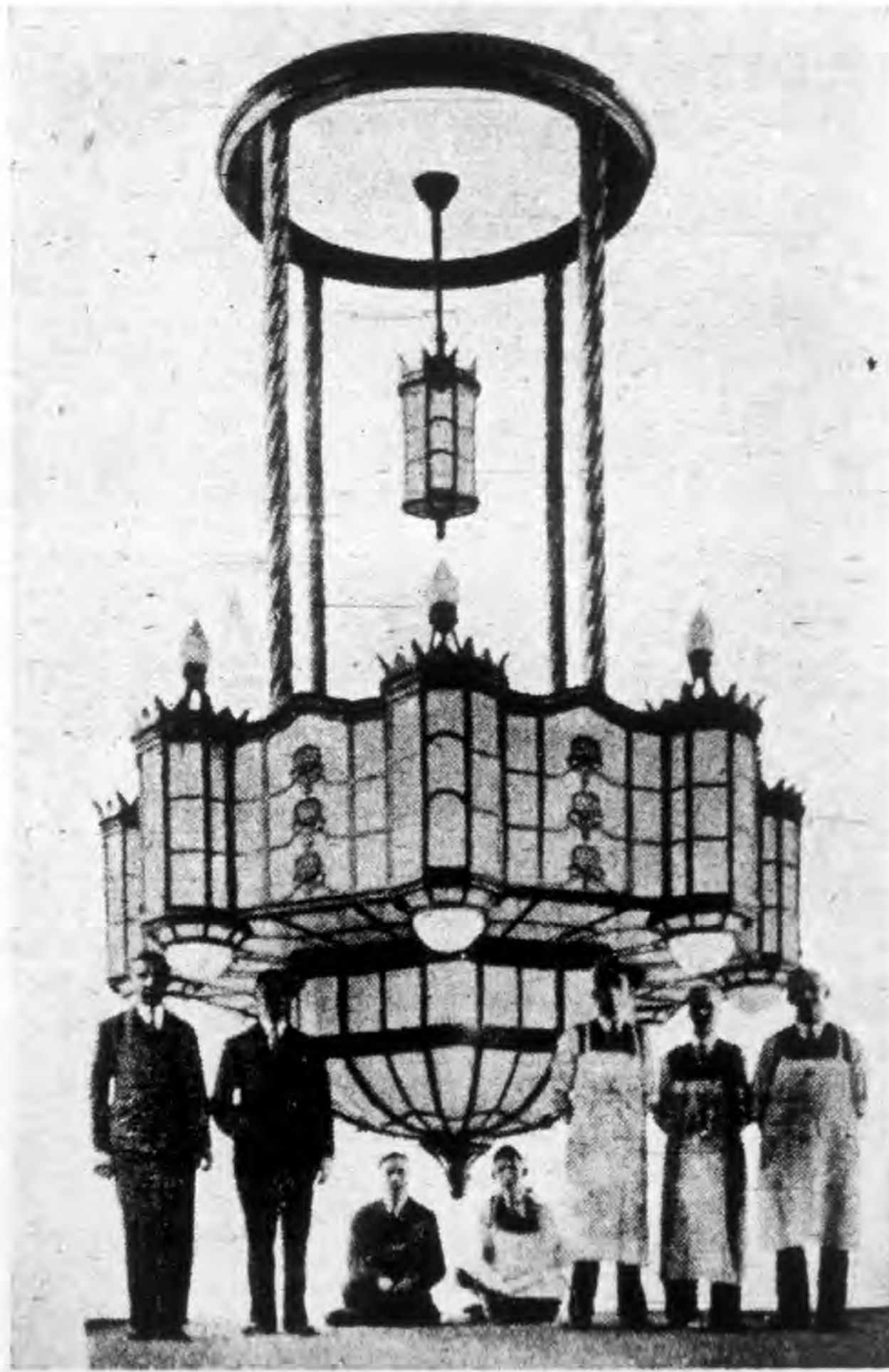
港 香

海 上

J.E.C.

凡屬電器

此燈全部皆係通用本廠製造



無不製售

內用電泡即係著名全球之亞司令老牌燈泡

英國

通用電氣有限公司

香港
皇后
房子

上海
甯波路二三一
二七號



敬告讀者

本刊五卷四期正在開始籌備編輯的時候，適值滬戰開始，一切達於停頓的狀態中，所以對於本刊的事務，也於是擱置下來，與讀者相別，忽已四五個月了。在滬戰剛纔開始的時候，因為市面紛亂，交通阻止，奇異安迪生燈泡廠雖曾停工數日，本公司的營業部等，也減少辦公時間，但對於各貨的供應，仍舊照常辦理，並無間斷。

自從十月一日起，製造廠的製造工作和辦公時間，一列恢復原狀。

不過對於貨運方面，因為交通和航運，受着戰事的影響，不能照以前一般的迅速，自然比較的遲緩，但本公司仍努力設法將貨品由陸道，水道，或託船隻帶運，務期以最短的時間，達到各地，這一點，凡力所不及的地方，當然還得請各地顧客充分原諒而予以合作的。





成了目前的國難
年來的積弱，幾百
中國因為幾百

由國難說到 中國電料業的前途

.. 蘇耀傳 ..

，但國難對於中國的影響如何呢？在國難沒有到極點的時候，社會人士，安居樂業，因為凡事順利，弊端因此一點點的增多，流弊所至，種種方面，發生許多弱點，現在國難當頭，無論好的壞的，都要根本改造，所以在國難過後的情形，我們不難料想，一定是一種完全不同的新局面。這正像一個人的身體一樣，在健全的時候，不知道去保養，以致弱點逐漸增多，結果大病臨頭，僥倖仍能生存，那末皮膚，頭髮等等就須重新換過，而對於身體，也就特別的留心，所以有許多人在大病之後，反能轉弱為強。以這個例子來說，一個國家，就是俗語所謂「多難興邦」了。由此看來，在國難之後，無論經濟，政治，教育，文化，都須





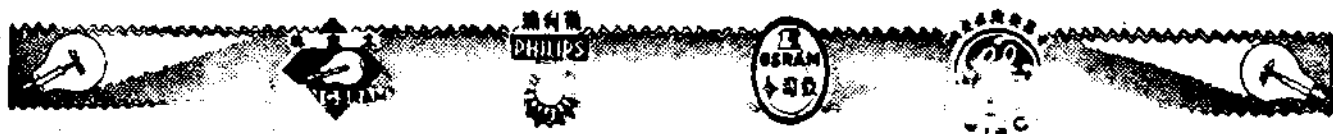
循着新的途徑，根本改造，按照新的規律，實行新的生活，造就新的人才，利用新的思想，建設新的事業，否則就不能生存，更不能言繁榮了。

一個國家要走向自新之路，必須要使全國的組織，全國的人民都向新的目的進行，電料店既是中國商業的一部份，而電料店的從業員，又是電料業的分子，那末對於今後的預備，是每一個電料業的從業員所應該想到的。

在以前，因為市面較為安定，而電氣事業，又為中國新興事業，逐年發展增加，即沒有豐富的經驗，充足的資本，淵博的學識，也可以生利，但以後的情形就要按着合理的辦法，新進的思想，從事改造不可，去強弱點，新存，而求勝利。

茲試就管見所及，略述電料業一般的弱點，以與我電料業同人商討，希望有則免之，無則加勉，那末時局雖然經過劇烈的轉變，也許今後的情形，反能有進無退了。

第一、電料業中有一部份的商店，往往利用跌價為競爭之惟一工具，不重門市生意，而專謀推廣批發，然而今後市場的範圍，須將大為減小，須





從頭做起，若再跌價競爭，那末間接就是減少自己的利益，以前多中取利，尚可維持，今後少中無利可取，就要虧本了。而且跌價實在是很無謂的，因為燈泡終究是一種日常用品，用戶決不會因為某店的價目便宜一些而從遠處特來購買的。

第二、有一部份電料店，往往開價毫無標準，出售同一物品，對於各個主客索

價不同。而承辦裝燈工作，又每偷工減料，欺瞞主客，凡此惡習，最易失去大眾信用。此後應採用貨真價實之辦法。而承包工作尤須以相當的材料，收取相當的代價，決不可從中取巧，而裝置的工人，也必須經過訓練，決不能隨便。

第三、電料店中的資本，必須充足，還須有完全會計制度，現在有一部分電料店因資本短少，每致周轉不靈，以致支票到期，不能兌現，加以會計制度不善，帳目常致紛亂，稽核困難，營業發展，屢遭挫折，此次國難後，還望其從速改進也。

第四、對於推銷工作的進行，一般電料店往往是很忽略的，絕不用推銷員向各用戶直接去推銷，一定要等他們自己上門購買，這種情形，在外





國就不同了，他們營業的數額，也因此廣大不少。

同時一般商店，不知利用廣告，其實廣告是吸引顧客的最優工具而最有利於推銷的，要使用得法，就可以產生宏大的效力。

第五、現在有一部份電料店其經理人的工作時間和對於店務的處理，往往是很短少的，因此許多事情，沒有人去精密考慮，這

一點亦是許多電料店失敗的主因，要曉得一個經理人必須事事加以精密的籌劃，方可使店務蒸蒸日上。

第六、有許多電料店，對於存貨的管理，沒有良好的制度，以致對於存貨的數目多少，既沒有確切的統計，對於存貨價值的估計，也是非常含糊，有時候存貨很多的貨品，照常定貨，存貨告罄的貨品，反而

停止定貨，這種弱點，實在是應該革除的。

以上所述的各點，不過是舉舉大者，今後電料業的前途，全在於自己努力，去舊生新，纔是謀發展的不二法門，而這個時候，正宜詳加考慮，從事遠大計劃，去適應國難後的新環境了。





中外經濟合作前途的展望

中外經濟合作，以使中國的人民，都享受現代物質文明的利益。亞司令，飛利浦的事業很多，因為中國正需要建設，而建設就非經濟力量充足不可，若利用國外的資金，來建設中國的事業，無疑地是有助於中國的，諸如以前向來沒有的事物，經過中外經濟合作的途徑，可如奇異安迪生，製造最優美燈泡，四百八十次的審查測驗，方始出

質文明的利益。牌，實在是一件極精細巧妙的工

說，燈泡是用來發光的，所以問題並不在於燈泡本身而是在於其所發的光度是否充足和所費的電

及太史林四種老

極精細巧妙的工

作，處處地方，須合乎最新科學的原理和研究的

的，方始能得

到光明，省電而

又耐用的成績，

一隻燈泡，須經

四百八十次的審

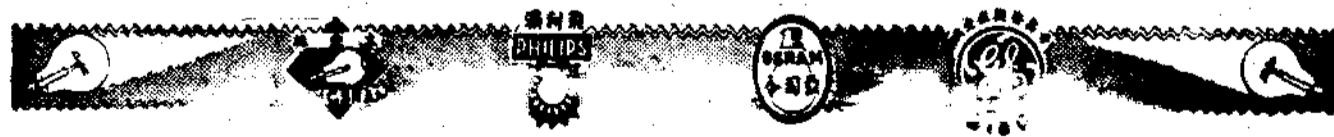
查測驗，方始出





廠，就足見其精細和製作的不易了。中和燈泡公司，在中國的實業界，實在據有很高超的地位，因為中和燈泡公司，除以最優美之燈泡供給全國用戶使其獲得種種便利及經濟外，復將公司內部組織，適應我國潮流，初僅外資投資，後又加入華股，而原料方面，儘量採用中國國產，人工方面，大都俱是華人，而每年所得到的利益，更可由華籍股東享受，無疑其銷路蒸蒸日上，大受全國歡迎也。

現在中國正在戰事期間，實業摧毀甚多，今後復興，對於中外經濟合作的需要，必將更為殷亟，而目前對於合作有素的事業，更將發揚光大，所以推銷中和燈泡公司所經銷的奇異安迪生，亞司令，飛利浦，及太史林四種老牌燈泡，是間接促進這種事業的進步。就是上列四種老牌燈泡的用戶，除自身得享受最優美燈泡之利益外，也將有功於中外經濟合作的工作，而間接有裨於中國的建設了。





下簽電泡，售家理方是奇美由致而數總，
 列約器，就奇電方策採異，於擁其，共，在奇
 幾的公大不異料策的取老，其護經最銷，美異
 種經司體費老商，，所種牌為組推售為路國老
 協售，上其牌店，就一燈在織銷商普的大佔牌
 定：有於異燈泡經一經理，國完係的一，多泡
 泡

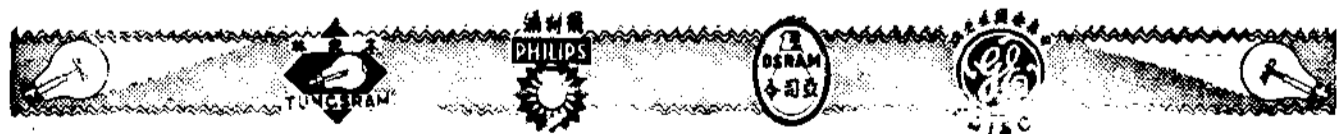
××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××

美國奇異老牌燈泡經售的組織一斑

負於賣本不此舊批，時行底款內，這貨公由
 担經隨，必經經寄貨而再付售項不，在，一，司奇
 ，濟付可墊售存，將行款出，必，一，批，異
 減上，以付商，這，添，後，至，現，個，月，批，電
 輕的對隨成店因仍一貨同始月付月品，存器

××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××
 ××××

以一家照爭並全的所單務種奇理公與經活周不
 得經這的無一售的。上比。種燈異，司奇售了轉少
 到售種的跌律的。比較。泡，就簽商。了，比，可
 下商辦現價的。完。較，牌，約電。商。既，較，可
 幾，法象，競，完。商。簡事一賣經器然。靈以
 種可、。競，完。商。簡事一賣經器然。靈以





一、利益：
經售商的利

益是具有一相
當保障的，
因為賣出一
隻燈泡，就
可得一隻燈
泡的利息，
並無因競爭
而致的損失

二、經售商不必

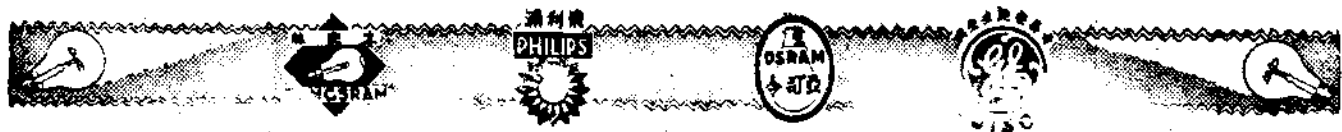
付現購進貨
品，就不需
墊本，對於
經濟的負擔
較輕。售
因為祇經售
一種燈泡，
就不致因為
各式雜牌存
貨太多而致
破損棄除而

四、蒙受損失。
可以得奇。

異電器公司
大廣告的輔
助，該公司
每年登載的
廣告總數，
計有三萬萬
張，產生宏
大的效力，
將用戶引到
經售商的店
中，同時更
有窗飾，掛
牌等各種廣
告輔助品，
可以增進經
售商的營業
。奇異老牌
泡，質料精
優，社會人
士一經購用

六、

，必能十分
滿意，是以
經售的商店
，銷售既能
事，又產
生大衆的好
感與信仰。
因為祇經售
一種燈泡，
無論記帳，
檢點存貨，
保存存貨，
都非常簡便
，對於人力
，時間，都
可以減省，
間接就可以
減省一部份
的開支，開
支減少，利
益就增多了
。由於上列各點





看來，美國奇異老牌燈泡的經售商組織，實在是廠方，經售商，和用戶三方面都有利益的，所以經售商的數目，日益增加，奇異老牌燈泡的銷路，也與日俱進，而社會人士因為使用品質高超的奇異老牌燈泡而獲得的利益，也日益增多了。

★ ★
★ ★

更改地址之讀者注意

本外埠讀者，因戰事關係，遷移地址者，為數必甚多，現本刊除認地址者，為數必甚多，現本刊除認為地址可靠者，照常遞寄外，其餘未曾收到而地址已有改動者，請裁左列通知書寄下，以便繼續寄書為感。

中和燈泡雜誌啓

更改地址通知書

茲已遷至下列地址。請即將以後之中和燈泡雜誌改寄新址為荷。此致
上海勞勃生路一四〇號
中和燈泡公司雜誌寄遞部

原來地址：

姓名

現在地址：





電料商店發展之路

無論是哪一種商店，最重要的部份，就是推銷工作，因為做生意就不外乎買與賣兩方面，買的工作，有優美精良的老牌貨品可購，事實上是並不十分複雜的，至於「賣」的一部份工作，就要盡力去做，事實是很明顯的，如果有了貨品，賣不出去或不竭力無多大利益可圖，但也不致於虧本，在艱難的局面可以維持過去，將來就有發展的希望的。如果目前的情形，已經足以維持的話，就可以加緊推銷工作，使所生的利益加多，就可以言發展了，所以無論首要問題，還是推銷工作。正

想法去賣，就無從生利。不僅如此，就是每天的開支，也無從着落了。現在目前這個局面下面，既然不停止營業，就應該想前進的方法，這應該分兩點來講，第一步是維持，第二步是發展。所謂維持，就是收支可以相抵，雖然並無多大利益可圖





是燈泡的推銷季節，因為日短夜長，用燈的時候多，所以在這個時候，正可努力工作，以謀發展，推銷的路很多，這裏不妨舉幾個例子。

一、鼓起店員的
努力 一家
商店的店員
，如果訓練
有方，可成
為優良的推
銷員，做店
主的可以將
推銷的方法
，如接待顧
客等，教導

店員。同時
選可以實行
競賽，將每
天每一個店
員所做的生
意統計起來
，做得最多
的，可以得
獎，這種獎
品，可以用
現金，或用
其他贈品，
使店員努力
推銷。這個
方法，如果
實行起來，
不但有益於
營業，而且
有濃厚的興
趣。

二、

向大主顧直
接推銷 電
燈已經成為
目前每日的
必需品，與
油、鹽、醬
、醋等同為
人生所必需
，有許多較
大的機關，
如百貨公司
，所用的燈
泡，數目很
多，每月所
用的電費，
也不在少數
，所以不得
不從發光和
省電兩項着
想，電料商

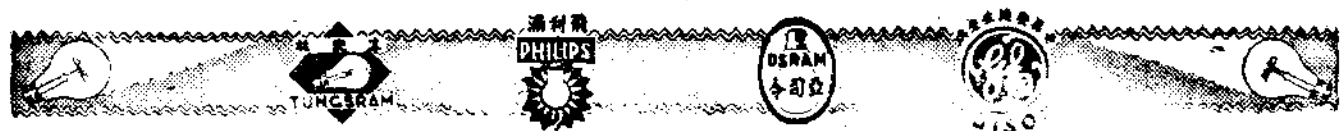




店，就可以
 奇異安迪生
 ，亞司令，
 飛利浦太史
 林四種老牌
 燈泡去推銷
 ，說明優點
 ，如發光明
 亮，用電又
 省而壽命較
 長等，使主
 顧大批的購
 買。其次，各
 大機關公司
 ，洋行，用
 燈的隻數不
 少，也可以
 用上列的方
 法去推銷，
 對於泡路的
 擴展，當然
 大有輔助

。還有各大學
 校，所用的燈
 泡也，不在少
 數，而且燈
 光與學生的
 衛生，健康和
 學業，都大有
 關係，因為燈
 光如果暗淡
 ，足以影響學
 生的目光，這
 一點，在歐美
 各國，都已非
 常注意，正可
 以應用，作為
 強有力的推
 銷點，去向學
 校裏的庶務或
 校長先生接洽
 ，以一地有十
 處學校，每一
 學校購買五
 十隻而論，就
 是

五百隻了，而
 事實上並不止
 此數呢？
 三、利用新奇
 的方法，平日
 要購買燈泡
 的人，往往會
 因為事忙而
 遲延下來，但
 如果有新奇的
 方法，就可
 以立刻鼓起
 主顧的購買
 的動作，如
 今年夏季上
 海南京路港
 粵滬華美電
 器行，舉行
 猜燈泡競賽



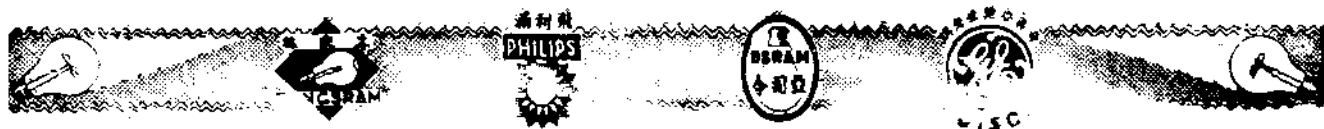


，在櫥窗裏面裝有大玻璃箱一隻，裏面放置許多燈泡，請主顧去猜牠的確實的隻數，凡購買燈泡三隻，就可以猜一次，猜中的贈送電風扇一只，成績很好，參加者非常踴躍，像這種方法，正可以採用，現在天氣已寒，若以電爐作

四、

為贈品，當可以吸引一般人的注意。利用廣告，善用廣告的商店，都是新進而又往往是成功的。中和燈泡公司，在中國是一個大廣告者，在各地報紙，都登有廣告，輔助商店推銷，但商店本身，也可以利用廣告，補報紙

廣告的不足，如充分利用櫥窗廣告，將中和燈泡公司所供給的掛牌，或大燈泡，用美術的方法，張貼起來，可以引起路人的注意，而增加銷售的機和數額。請不必消極，努力苦幹，那末今後的發展，也可操左券了。





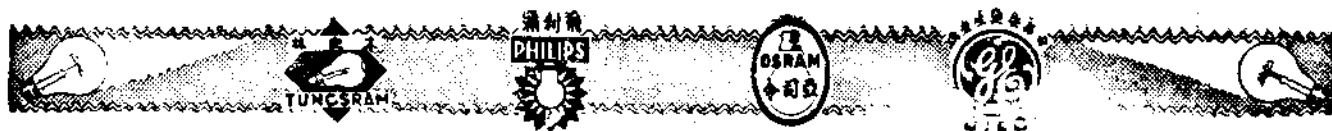
買燈泡的方法

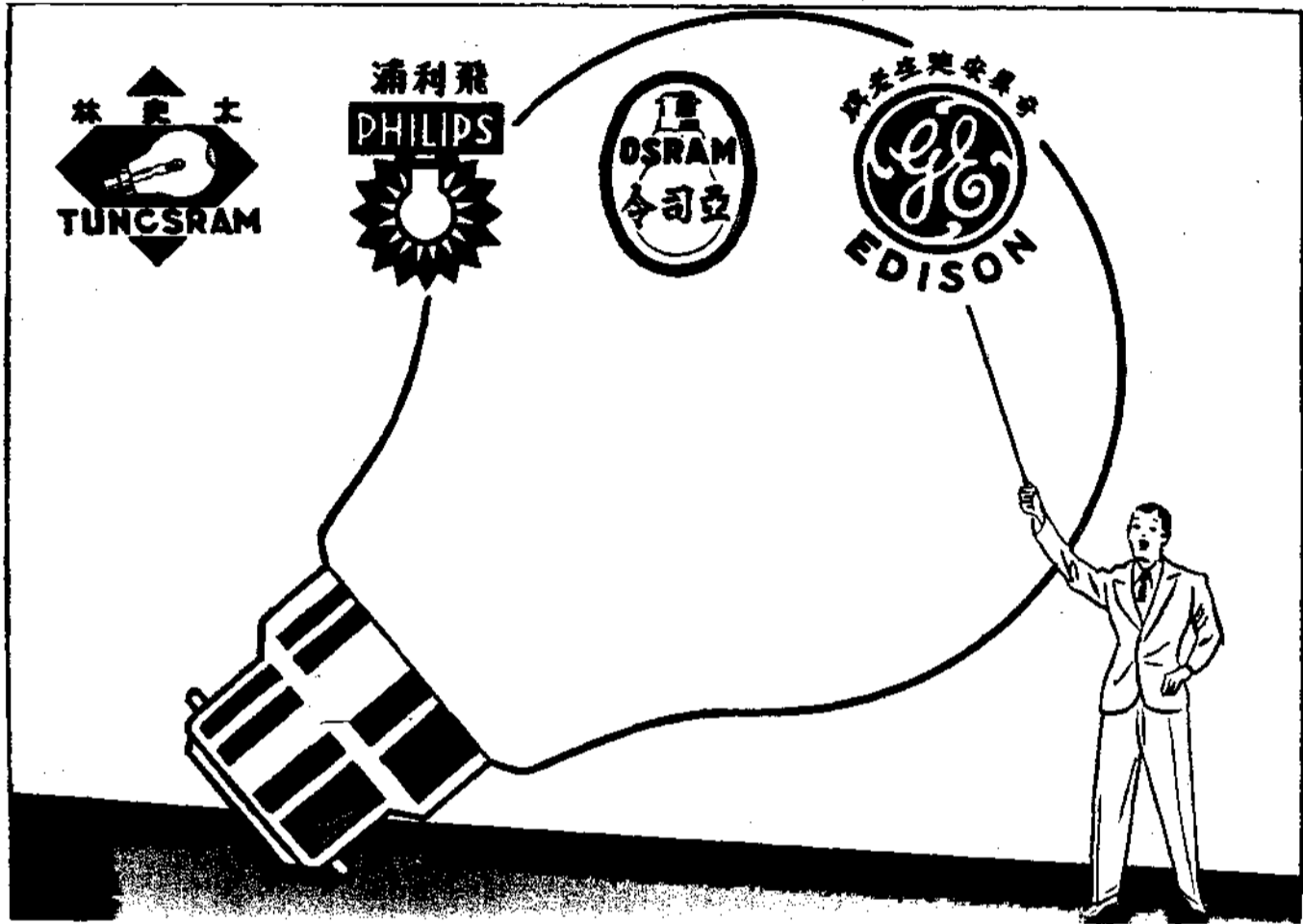
● 怎樣獲得優美明亮的光度？

這一個問題，討論的，是應該提出，知道，我們燈罩和燈泡的總稱，實在發光的，主體，是燈泡，所以，要解決怎樣可以獲得優美的燈光，像是一羣綠葉，以燈泡好比是一朵牡丹，燈罩正



怎樣去選擇燈泡，下列幾個秘訣：
 ▲ 認明老牌：奇異、安迪生、飛利浦、史林、四種燈泡是市上公認的，老牌燈泡，都設在製造廠中，根據歐美各國燈泡專家，不斷的研究，進晶，逐漸改良，發光較亮，用電又省，其能行銷全球，信譽與年俱增，決非偶然之事，所有市上之燈泡，有萬之雜牌，不能認明。所以，若不能認明，請認明老牌，認明所以上





述上老牌採購，保
 買燈泡的時候，
 要知道壽命三
 用電須合乎標
 良方纔是一隻
 四種老牌燈泡
 是每種都合乎
 標準而且歷經
 百八十次測驗
 方始出廠的普
 通市上雜牌燈
 祇以上壽命或
 電氣發光如
 不願到發售處
 ，這是一點不
 明，以免受欺
 有許多人以為
 ▲注意三點





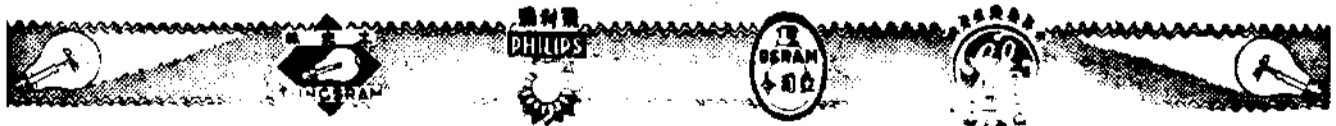
泡價錢便宜，其是經濟之道，實是極大的錯誤，因為燈泡不是買了就算的，牠需用電方能發光，而他所發出的光度，是否與所用的電流十足相等，而無絲毫的虛耗，實在是經濟不經濟的關鍵，有許多燈泡，賣價真是便宜，但是發光暗淡，其中有許多電流，是完全白白消耗，而不獲得相當的燈光，使用戶暗中蒙受重大損失。數倍於燈泡價目上所省之數。豈不驚人

▲多買幾隻
 在家庭或辦公室裏，如遇燈泡損壞，常不便，所以最好多買幾只燈泡，以備不時之需。



。要曉得燈泡的代價，為數有限的，祇及電費總數百分之五，吾人應該從電費上打算，不能以泡價的便宜為經濟。

。所費有限，便利不少。▲詢問專家
 凡關於燈泡上的種種疑問，可以詢問專家，各大用電戶可以致函或打路一〇號中川路一〇號營業部（電話一七二五〇）去詢問，他們可以專函答覆，或是派員專誠當面解釋，將時他們也樂於將各種儀器，如光度測量器，當面試驗，那末一切疑問，都可以迎刃而解了。





用燈的常識

江蘇省教育廳
鄧魯學

這裏所說的燈，是專指普通家庭中的電燈而言，大概在我國地域以內，除了鄉間以外，稍大的城鎮，總有電火的供應。在點慣煤油燈的家庭中，倘使裝了一兩盞電燈，頓覺得大放光明，心滿意足。其實電燈固然是夜晚的光明使者，可是用得合宜，常會發生一種不知不覺的妨害。所以現在將裝置和使用電燈的常識，家庭應該知曉的，擇要敘說一二。

普通家庭因使用電燈，發生妨害的原因，不出下列幾種：(一)光度不勻；(二)光度不強；(三)光度不足。這幾個原因中，尤以最後的一個原因，最是普遍的現象。這種現象，多半因節省金錢消費而起，但是目力的損害，如果拿來衡量一下，恐怕所省金錢，抵不過目力損害之大，所以第一對於這層，不可貪小失大。

一、光度太強的妨害，其造成不出(一)燈光直射；(二)光源太近；(三)光度過烈等等原因；其結果使人的目力閃耀，瞳孔伸縮不定，干涉視覺的便利，而發生心煩，頭昏，等情狀。欲避免這種妨害，可考察其原因，加以糾正。如(一)燈光直射，可以從裝置上設法，使光源發出的光，經過一次反射，如先射到屋內四壁或天花板，再反射至需要點，這或者在裝置上要多費一點，不過斷不能僅顧到省費一方面的。其次(二)光源太近，就需要點地位的遠近，擇定裝置，最好是活動裝置，隨時因事而移動燈的地位。再次(三)光度過烈，不可用依度的燈泡，而應改用乳白色的磨沙燈泡。

二、光度不勻的妨害，常會使室內的人，因為強弱不同的光度，而調節眼肌肉，於是很容易肇成目力疲乏，或眼機不靈動等現象。室內光度所以不均勻的原因，全由於裝置不當，譬如將燈裝在偏隅地位，或





使用檯燈，而將其其他燈熄閉等。改正的方法，須極力避免偏在一角或一邊的裝置，如室內燈多，必須地位勻稱。使用檯燈時，可於室之中央開一光度較低的燈，使光度勻稱。總之全看一室形狀地位，而定適宜的裝置方法。

三、光度不足的原因，上面已經說過，大半都由於節省電費而起，過有在夜晚時候，四周都已黑暗，以為室內只要有相當光亮，就可啟用，遂沒有顧慮到是否滿足需要。光度不足的妨害，因為人們缺少光亮，看物必須用力，必須距離很近，所以結果常發生近視，目力微弱等弊病。我國家庭中有一個很普遍的習慣，就是歡喜在床上睡了看書，要曉得雖然身體似乎舒適，可是床上的燈光，

多半不足，所以必須近看，結果日久就成近視。中國「近視眼人」的多，未嘗不是由此，希望家庭中家長，對於兒童，尤應竭力制止床上看書的習慣。救濟光度不足的现象，自然是增高光源的光度，可是如何能使室內光度適合，不強不弱，很難測定，大概按照地位的需要，可以列表如下

- (一) 讀書室 ○·九——一·一W
 - (二) 應接室 ○·六——○·八W
 - (三) 膳堂 ○·六——一·○W
 - (四) 縫紉或洗滌 一·五——二·○W
 - (五) 臥室 ○·五——○·八W
 - (六) 走廊或梯端 ○·三——○·四W
- 譬如十英尺見方 W是華脫

的讀書室，面積是一百平方英尺，室內燈為九十華脫，或一百小的膳堂，或一百華脫了。當然光度和裝置法，都有很密切的關係，都應隨時斟酌注意的。燈的應用，是便利視察，所以必須目力不受損害，一個人的眼，差不多是一切的作，極細就不靈，損害之極可知，因此我們對於燈的運用，斷不能全在節省耗費上着想，除了無人的室內，可以不需開燈外，平常燈光，務使滿足需要。日間，在黑暗地方，也要裝置相當的電光，以資幫助。切不可等到目力壞後，才進想法救濟，那是已經





燈光與兒童



據美國的調查，小學生中有百分之二十是有目疾的，等到他們進大學的時候，這種有目疾者的數目，就增加了一倍，這種情形，在於中國，當然更厲害了。原因所在，多係燈光不亮所致，如果燈光暗淡，就容易損壞目光，尤其是在兒童，因為兒童的眼睛，正在逐漸長成，更容易損壞。

如果燈光充足，那末不但工作順利，而且舒適快樂了。





◀ 聖誕節在各大商店陳列之櫥窗廣告 ▶



▲第三期競賽揭曉▼

第一名 蘇州富星電料行 呂瑞金君

第二名 上海徐福興水電材料行 徐劍青君

第三名 松江肇明電料商店 楊鑄君

松江肇明電料商店 許英君

楊州益康電料行 陳幼仁君

漢口錦章電料行 蔣榮華君

南京興記電料行 孫長林君

附啓： 現因戰事關係，郵匯非常不便，加以上列各地點，或有已

陷入戰區者，故以上各得獎人所應得之獎金，（除第二名

外）皆由本刊競賽部保留，惟各得獎人若親筆函示確實地

址，則仍當將獎金如數匯奉

本刊競賽部啓





電料業人物誌

亞司令燈泡廠漢立區先生

二十五年之優良服務

德國柏林亞司令燈泡廠廣告主任漢立區先生，於一九三七年九月二日慶祝服務二十五年紀念，漢先生從事宣傳工作，提倡優美

之燈光，對於造福人類之工作，努力不輟，其最大之功績，為使人咸知燈光對於目光之重要，諸如下列各項標語，均為渠之創作



也。燈光可引人注意，燈光即是生命——利用優美燈光保護目光

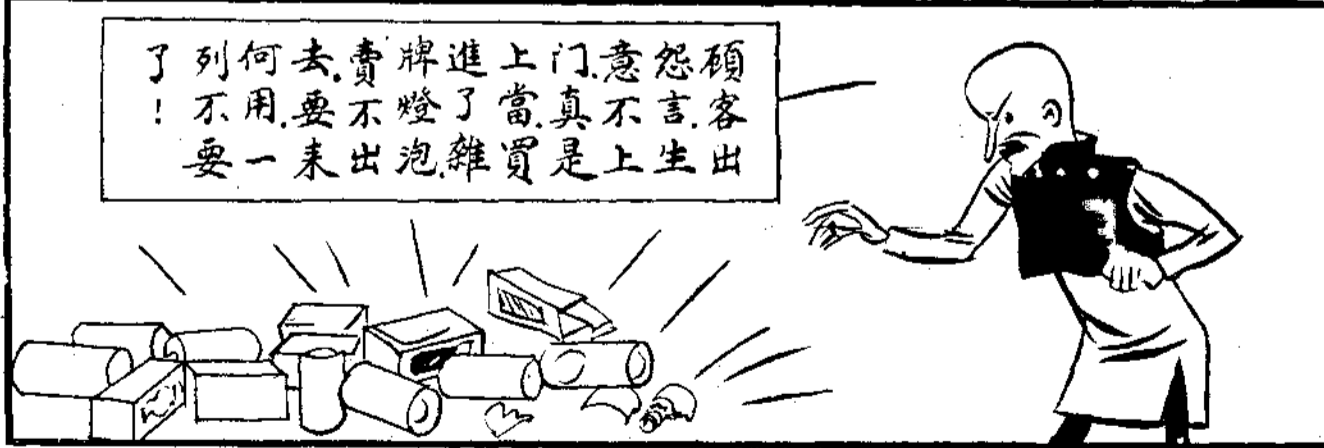
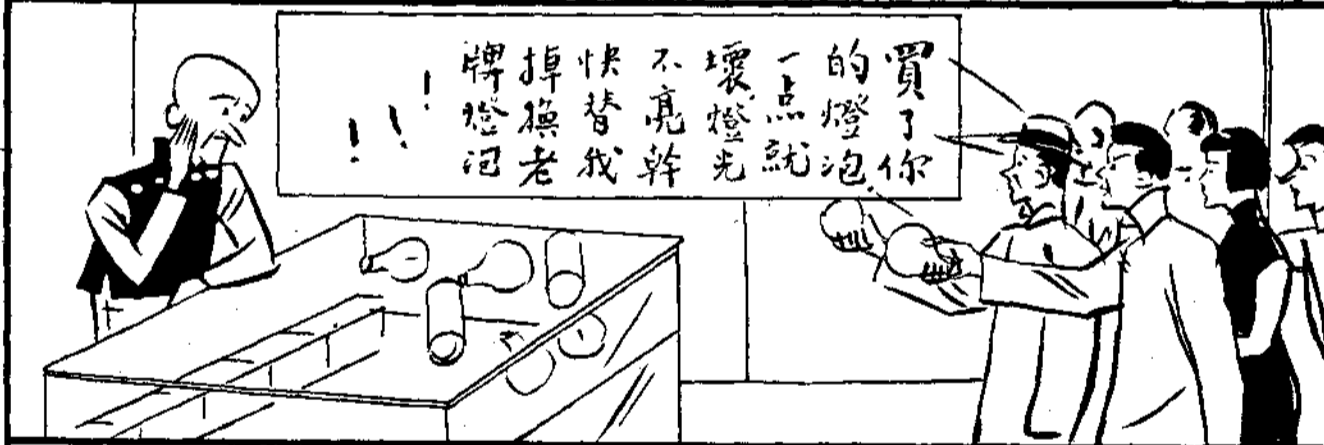
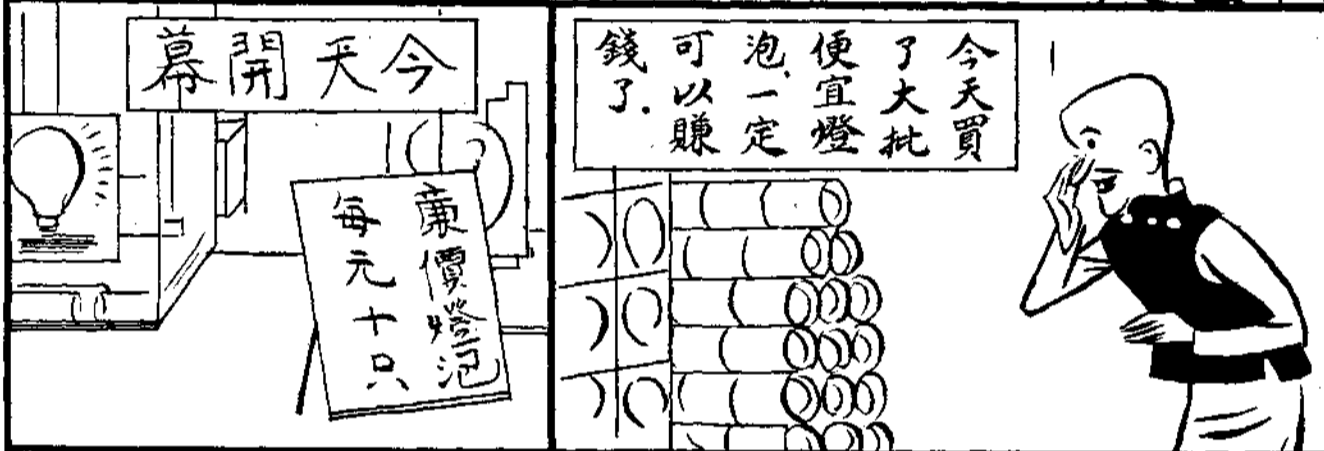
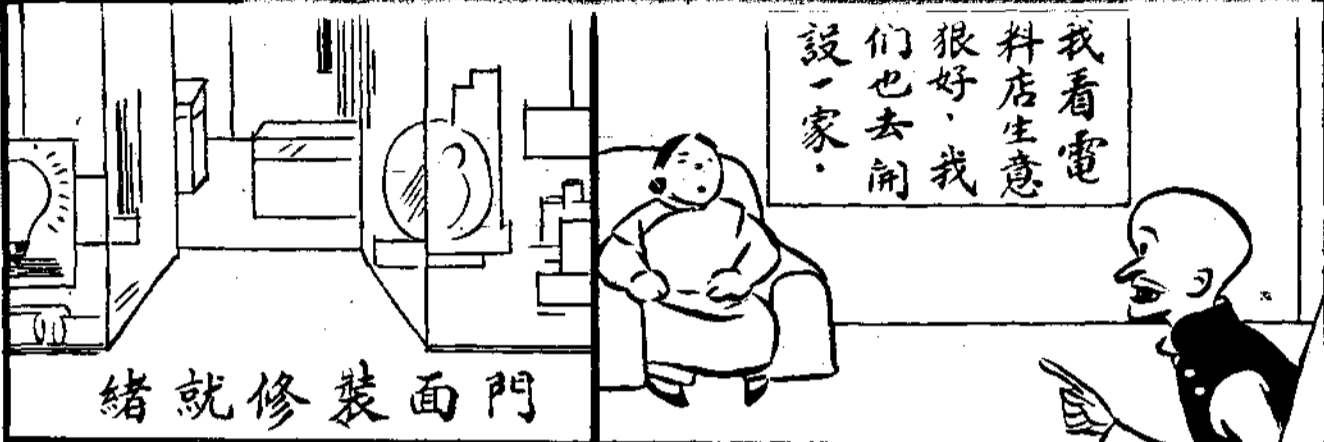
優美之燈光並不昂貴，每人均應得較優美之燈光，可使工作舒快。因其歷年宣傳之結果，人羣知燈光之重要，而陸續加以改善，而裨益人羣之程度，誠非淺鮮，爰特誌之，並刊其最近照片如上。

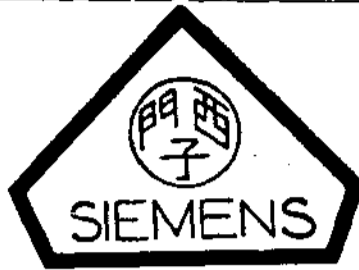
×
×
×





王先生賣燈泡本





辦 承 並 給 供

大小電廠

馬達發電機船用電氣推進機變壓機整流器電氣列車探照燈電線電纜隔電字電
燈裝置件電光信號機家用各種電氣器具電話交換機電話設備各種測量儀器電
鐘盜警及火警報警設備得力風扇廣播發音機及收音機擴音機
鋼建築橋梁碼頭各種鋼鐵材料鑄生鋼板棒
電療器具大小愛克司光機

德 商 西 門 子 電 機 廠

上 海 南京路二三三號 電話一五四〇〇

中國各大商埠均設分行

中 和 燈 泡 雜 誌

民國二十六年十二月

每冊定價兩角

第五卷 第四期

編輯 上海中和燈泡公司

發行 上海中和燈泡公司

營業部 上海四川路一一〇號(電話一七二五〇)

總辦公處 上海勞動生路一四〇號(電話二一九二五)

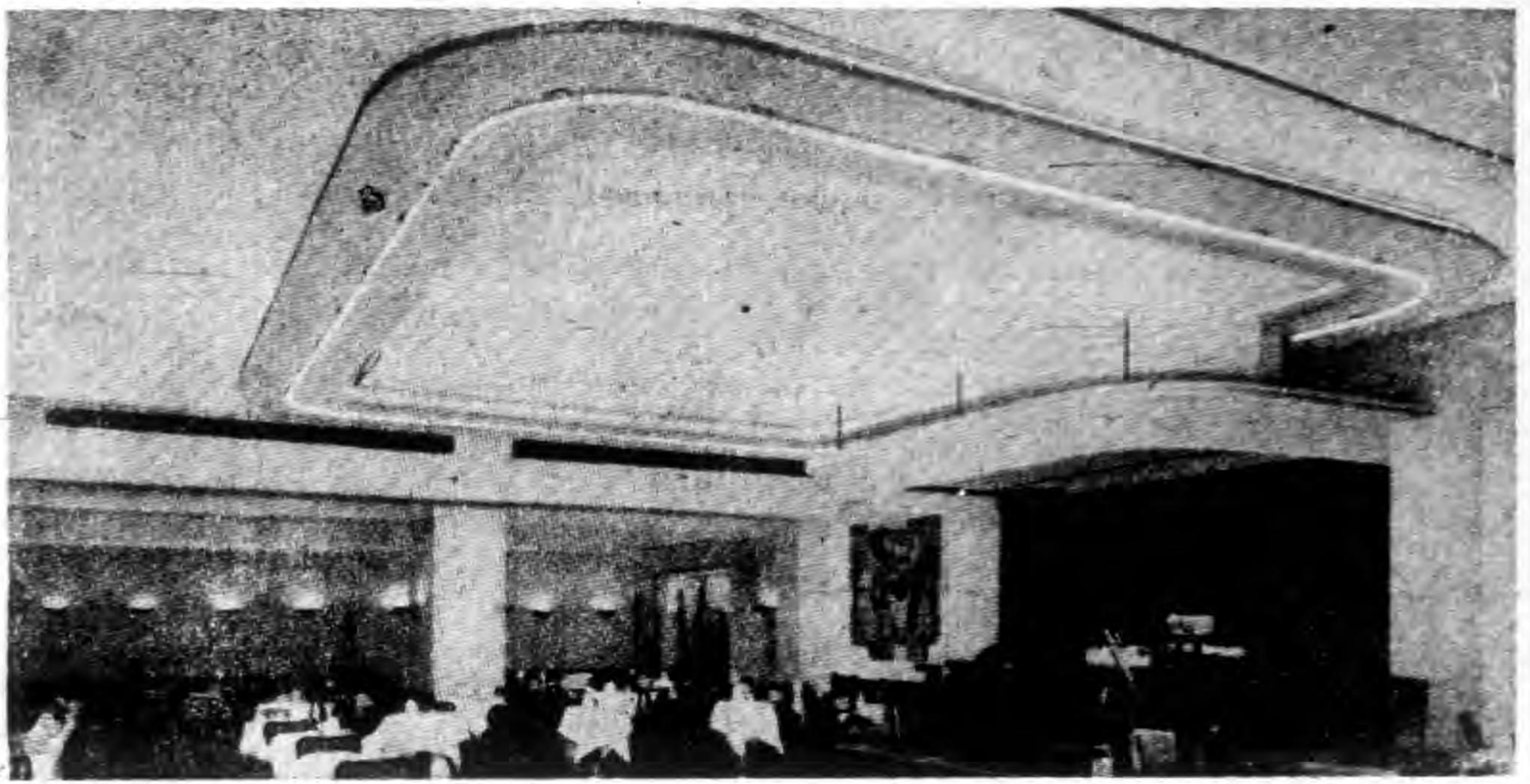
★ ★ ★ ★ ★

投 稿 簡 約

- 一、本刊各欄均歡迎投稿來稿以與燈泡燈光或電業直接或間接有關係者為佳如附插圖請用墨筆繪畫稿寄上海郵政信箱八七〇號中和燈泡雜誌編輯部
- 二、投稿人請於稿末開列詳細姓名住址並加簽章
- 三、投寄之稿登載與否概不退還
- 四、本刊對於來稿有增刪之權
- 五、來稿一經揭載略具酬報
- 六、投寄之稿一經揭載其著作權完全歸本刊所有

廣 告 價 目：

全頁每期五十元
半頁每期三十元



奇異 安迪生

亞司令 飛利浦

長管形燈泡

奇異安迪生，亞司令及飛利浦長管形燈泡。實為近代建築及裝飾上之一大輔助。對於目下流行之建築及傢具式樣。至為相配。而且發光柔和。無眩目之弊。無論何處。均宜裝置。各種電路。均可接合。商店更可利用作為陳列貨品之用。其於下列各處。尤為適宜：

- (一) 住宅，商店，戲院，舞廳，禮堂，教堂等。
- (二) 燈光裝飾，輪廓照片，燈光字形等。

中和燈泡公司啓

營業部上海四川路一一〇號 電話一七二五〇

四種老牌燈泡
 發光較亮二成
 經濟效用獨一
 用戶人人歡迎
 推銷既可獲利
 復得買主歡欣

