

.. 通信经济学讲稿



50.55

通俗經濟學講話

狄超白著

新知書店出版

# 通俗經濟學講話

著者 狄超白

出版者 新知書局

桂林·重慶·上海·昆明·貴陽  
衡陽·宜山·辰谿·金華·麗水

版權所有·不准翻印

民國二十五年四月十五日初版

民國二十八年四月十五日七版(y)

## 四 版 前 記

這本小冊子，在不到九個月的時期內竟然發行四版了，這表示廣大讀者是如飢如渴地需要着基礎理論的通俗化讀物。同時指示我們做出版工作的人一條急待開闢的道路。

最初在序言中我們就表示對於本書並不滿足，希望在讀者的批判和補充之下迅速改版，本書發行以後，接到許多讀者來信，有的對本書提供了許多極可寶貴的意見，有的提出許多書中的問題來和我們討論。有的替我們做了非常詳細的勘誤工作。使我們感受到廣大讀者的熱力。因此我們就在增訂三版時實踐最初的諾言，根據多方面的意見商請原作者對本書加以修改和補充。三版發行時因時間匆促，未曾說明，現在趁四版的機會來說明一下：

1. 第一講『緒論』之(一)作了局部的修改和補充。增訂本中第二頁至第七頁係重排。

2. 第二講第一節作了局部的修改和補充。增訂本中第

- 十頁至第二五頁係重排。
3. 第五講第二十一節後面增加了一段。增訂本中第六三頁至六六頁係重排。
  4. 第八講第四十一節後面增加了一段，添入『帝國主義對中國的商品侵略與商業利潤』一節（第四十二節）增訂本第一一一頁至一一五頁係重排。
  5. 第九講第四十五節末了增加了一段。增訂本第一二八頁至一三九頁係重排。
  6. 第十講增加了『中國的佃租』一段（第六十節）增訂本第一五〇頁至一五二頁係重排。
  7. 第十一講作了局部的修改，增訂本第一五七頁至一五八頁係重排。

一般說來，修改和補充的地方並不多，這一方面是由於我們還沒有能夠多多去考慮，一方面也是由於不願意使篇幅過份膨大。

我們知道蘇聯的政治經濟學教程每一版都澈底更新了面目；這當然是出版者和作者對於作品的負責，同時也是彼邦理論研究工作活潑進展的反映，我們不用說這兩方面都跟不上他們，然而卻也願意朝着這同一方向努力。希望不久以後再有革新的機會。

新知叢書編者

# 目 錄

## 第一講 緒論

- (一) 什麼叫做經濟學…………… 1
- (二) 經濟學從何處講起…………… 4

## 第二講 商品價值

- 第 一 節 現商品經濟社會一般的特徵…………… 9
- 第 二 節 商品的使用價值與價值…………… 14
- 第 三 節 勞動是商品價值的基礎…………… 16
- 第 四 節 關於勞動的幾個問題…………… 17
- 第 五 節 商品底內在矛盾…………… 21
- 第 六 節 蘇聯商品底特性…………… 28

## 第三講 價值形態和貨幣

- 第 七 節 商品的價值形態——交換價值…………… 27
- 第 八 節 價值形態的發展…………… 29
- 第 九 節 貨幣的物神性…………… 32
- 第 十 節 貨幣的幾種功用…………… 34

第十一節	蘇聯貨幣底特性	35
------	---------	----

## 第四講 剩餘價值和資本

第十二節	貨幣變成資本	39
第十三節	勞動力	41
第十四節	不變資本和可變資本	45
第十五節	絕對剩餘價值和相對剩餘價值	47
第十六節	分工與分業	51
第十七節	技術的發展和榨取的增大	53
第十八節	蘇聯沒有剝削	55

## 第五講 工資

第十九節	工資的意義	59
第二十節	按時工設和按件工資	60
第二十一節	名義工資和實際工資	62
第二十二節	蘇聯工資的特性	64

## 第六講 資本的再生產和積蓄

第二十三節	什麼叫做再生產	67
第二十四節	資本主義再生產的特徵	68
第二十五節	資本主義的單純再生產	69
第二十六節	資本主義的擴大再生產	71
第二十七節	資本的積集與集中	72



第二十八節	資本有機構成的提高	74
第二十九節	資本的積蓄和勞動階級的地位	74
第三十節	資本主義積蓄的一般法則	77
第三十一節	資本的原始積蓄	78
第三十二節	蘇聯社會主義關係的擴大再生產	81

## 第七講 利潤及生產價格

第三十三節	資本循環	83
第三十四節	利潤及利潤率	85
第三十五節	利潤率趨向平均	88
第三十六節	生產價格和價值	91
第三十七節	平均利潤率低落的傾向	95
第三十八節	蘇聯經濟中的利潤和價格	97

## 第八講 商業資本及商業利潤

第三十九節	商業資本及商業利潤的解說	101
第四十節	商業機關夥友們的勞動	106
第四十一節	合作社商業及其利潤	109
第四十二節	帝國主義對中國的商品侵略與 商業利潤	112
第四十三節	蘇聯的商業資本和商業利潤問題	114

## 第九講 借貸資本與信用

第十四節	借貸資本與放款利息	117
第四十五節	獨立的借貸資本家	120
第四十六節	企業利潤和借貸利息	122
第四十七節	銀行信用和商業信用	123
第四十八節	票據(期票和匯票)	124
第四十九節	銀行	126
第五十節	信用貨幣和紙幣	129
第五十一節	通貨膨脹	133
第五十二節	國際清算	135
第五十三節	蘇聯的利息和信用	138

## 第十講 地租

第五十四節	地租的一般考察	141
第五十五節	差額地租	142
第五十六節	所謂土地收穫遞減法則	145
第五十七節	差額地租從那兒來的	146
第五十八節	絕對地租	147
第五十九節	絕對地租從那兒來的	148
第六十節	中國的佃租	150
第六十一節	土地的價格	151
第六十二節	蘇聯沒有地租	152

## 第十一講 資本主義世界的末日 ..... 153

## 第一講 緒論

### (一) 什麼叫做經濟學

什麼叫做經濟學呢？經濟學是研究人類社會生產關係之發生發展和滅亡底法則的學問。這樣一個定義，拖拖拉拉一大串。初學的人是不容易看得懂的，所以我們得解釋一番。

人活着，第一要緊的是生活。但是生活靠什麼來維持呢？靠物質。譬如你喫一塊燒餅，燒餅就是物質，你穿一件棉布衫，棉布衫就是物質，你住半間屋子，屋子也是物質。我們所喫的所用的各式各樣的東西，都是物質。但這許許多多的物質，是從那裏來的呢？是我們人在天地間，化了工夫氣力（勞動力），生產出來的。人們若不化勞動力，不去生產，就不會有燒餅、棉布衫、屋子等類的物質，那我們人就沒得穿，沒得住，沒得喫，不能生活。所以人們活着，就必然的要化勞動力，去生產物質給我們維持生活。

但人類生產物質，是不是單個兒去勞動，單個兒去生產，單個兒去享用的呢？不是的。人類一開始的時候，因為個人力量的單薄，和自然環境的險惡，就要靠多多少少人羣的互助，去一夥兒打漁，一夥兒打獵，一夥兒抵抗禍害。否則的話，你非但不能得着食物，反而野獸要把你拖去當食物。所以，人類爲了生產物質，一開始的時候就必須互相依賴，互相發生關係。人類的歷史愈往前進，這種依賴性就愈廣泛，愈緊密，而人與人之間的關係也就愈複雜，愈深切。這種爲了生產物質而發生的人與人之間的關係，就叫做人類社會底生產關係。

人類社會生產物質的能力，叫做社會底生產力。人類社會愈進步，社會的生產力就愈大。我們現在所有的一切穿的用的住的東西，都要比古時候的多上幾百千倍，好上幾百千倍，這是什麼緣故呢？就是因爲我們現在的社會比古時候進步了，人類社會生產物質的本領——社會的生產力，較古時候強大了數百千倍的緣故。

人類社會底生產力和人類社會底生產關係，是互相對抗，而又互相適應的。這二者就好像兩口子冤家夫妻，一忽兒吵起架來，一忽兒又和好起來。譬如，在原始社會裏，人們生產物質的能力很低，一個人幾乎不能生產出足夠一己食用的東西，於是爲了適應這種很低的生產力，人

與人的生產關係就共同合作，你靠我我靠你，一夥兒生產，生產出來的東西也就一夥兒分配，沒有貧富高下。這就叫做原始共產社會。但是生產力是向前發展的。到了相當時候，人們生產物質的能力較前增強了，有的人可以生產出比一己所用的更多的物質來，於是私產的觀念就發生起來，這個時候倘使仍舊共同生產共同分配，有的人就會偷起懶來，因為他料想到多生產出東西來就給別人便宜，這樣你偷懶我偷懶，社會不是就不進步了嗎？所以這時社會底生產關係就和生產力矛盾起來，不能相容起來，結果社會底生產關係勢必至來一次變革，產生一種新的生產關係，這種新的生產關係是能發展的社會生產力相調和。而且會幫助生產力更向前發展。於是原始共產社會就變革為奴隸社會。

奴隸社會裏的社會生產力，又向前發展着。發展到某一時期，奴隸社會的生產關係又和這新發展的生產力不適了；那就又來一次變革，又產生一新的社會。自古以來，由於這生產關係和生產力不斷的一忽兒矛盾，一忽兒調和，共經過了四個社會階段。這四個社會階段就是：原始共產社會，奴隸社會，封建社會和資本主義社會。然而蘇聯這個國家，卻已單獨進展到第五個社會階段：社會主義社會。所以蘇聯是現世界上最文明最進步的國家。

人類在不斷地生產着物質，生產力和生產關係就不斷地在使得人類社會發展和變革。

因為人類社會是在不斷的發展和變革；所以經濟學的任務，不僅僅在闡明人類社會的生產關係，而且還要研究其發生發展和滅亡的過程，並且要指出其轉變到下一個社會的一定形式。這種發生發展滅亡的過程和其轉變的形式，並不是瞎碰瞎撞的，其中是有一定的演變道理和規則的，所以我們還要求得其法則。

經過以上的說明，我們說：“經濟學是研究人類社會生產關係之發生發展和滅亡底法則的學問”這句話，我們大概可以懂得了。但經濟學，有廣義的經濟學和狹義的經濟學兩種，研究各種社會的生產關係之發生、發展和滅亡底法則的，叫做廣義的經濟學。單單研究資本主義社會生產關係之發生、發展和滅亡底法則的，叫做狹義的經濟學。

我們這兒所講的，是狹義的經濟學，是拿資本主義的社會做研究對象的。

## (二)經濟學從何處講起

我們所講的經濟學，是要研究資本主義社會的生產關係之發生、發展和滅亡底法則，並且要指出其轉變的一定

趨向的。

目前除蘇聯而外，幾乎所有的國家，不是道地的資本主義化的國家，就是被資本主義所支配着的落後國家；我們人類的大部分，目前都離不開資本主義的生產關係和其法則的支配束縛。那末這種生產關係和其法則到底是怎麼樣的呢？這在我們是不得不求個了解的。尤其如處在這資本主義的生產關係壓迫下的勞苦大眾，爲了澈底了解自己所處的地位，更爲了要澈底了解怎樣解放自己所處的地位，就非要把這資本主義社會，弄個明白清楚不可！在資本主義社會就要崩潰的今日，這個要求也就更爲迫切！

以資本主義社會做研究的對象，這是夠龐大的。經濟學，不能把這個社會的一切問題，一切現象，都包括在內。經濟學所研究的，祇是這個社會底最基本的，最中心的問題。但是我們祇要懂得了這個最基本的，最中心的問題，也就是說，我們祇要懂得了資本主義社會底生產關係及其運動法則，那末其他一切問題，一切現象，也就會一通百通，迎刃而解。

那末，我們怎樣來開始研究經濟學呢？

社會的生產關係，是人們爲了要生產物質，必然地形成的，可是任何一種社會，雖然都需要生產物質，但是他們之間的生產關係，卻截然不同。所以，我們要研究資本

主義的社會，我們先要曉得資本主義社會生產物質的特殊方式，特殊性質，我們曉得：資本主義社會裏的人們，他們生產物質，並不是爲了把所生產的物品，拿來自己吃、自己用或自己住的。譬如糟坊司務做了酒，不是給自己喝的，而是給老闆拿出去賣的。織布工人織了布，不是給自己製衣服穿的，也是交給老闆拿出去賣的。建築工人造了洋房，自己仍舊住茅棚，洋房是別人住的……諸如此類，現社會裏每個實地勞動者所生產的物質，全不是爲了給自己受用的，而是爲了交給老闆拿到市上去當作貨物出賣的。等貨物賣到錢，就有一部分的工資付給勞動者，勞動者然後再跑到街上，去揀自己所需要的，別人生產的貨物，買來吃、買來穿、買來住。所以資本主義社會的生產物質，是生產貨物。我們人所需要的一切物質，沒有一樣不成了貨物。房子是貨物，車子是貨物，五穀是貨物，洋釘草紙等等說不盡的貨物，即連人也可以當作貨物出賣，如丫頭、奴僕、妓娼、妻妾之類。所以現社會是滿天滿地的貨物，這些看不完數不清而在市上出賣的貨物，我們稱之爲商品，由這無量數商品的生產和買賣，而連繫成的一種經濟組織的社會，稱之謂商品經濟社會，這就是資本主義社會生產物質的特殊性。

既然現社會生產物質就是生產商品，那末，我們的研



究，就要從研究‘商品’開始，而後我們再逐步闡明其生產關係，和其諸種運動法則。



## 第二講 商品價值

### 第一節 現商品經濟社會一般的特徵

我們曉得，現社會是滿天滿地商品的社會，所以我們的研究要從商品開始。但是，我們在沒有研究商品以前，還得先把現商品經濟社會的一般特徵來說明一下。這好像我們一個人，商品是我們人身上的細胞，雖然人身上的一切，如頭呀，五官呀，四肢呀……等等，都是由許許多多的細胞組成的，但是我們在開始研究細胞之先，不妨先來研究一下整個人的特徵。誰都知道，無論何種動物或植物，都是由細胞構成的，但爲什麼各種的動植物會各各相異呢？人爲什麼和猴子呀、馬呀、花草呀絕不相同呢？所以我們在研究人的細胞之先，先要把人的特徵說明一下，先要曉得它如何同別的動植物不同的所在，然後我們才不至於把人的細胞和其它動植物的細胞相混同起來。同樣的。我們在研究現商品經濟社會的細胞（指商品）之先，我們得把現商品經濟社會的一般特徵說明一下。

現商品經濟社會，是資本主義的商品經濟社會。什麼叫資本主義的商品經濟社會呢？在我們這資本主義的商品經濟社會以前，我們就得先說一說什麼叫做單純商品經濟社會。

資本主義社會的前一階段，是封建社會。在封建社會的後期，已經有商品的生產和商品的買賣了。在農村裏面，農民有着自己少量土地，並有自己的耕種農具。生產出來的東西，大部分當貢物納給封建主，餘下來的就維持一家人的生活。但有許多日用的東西，不是自己所能生產的怎麼辦呢？譬如鹽囉、木器囉、針囉等等。於是就祇有拿自己剩餘的糧食、土布、麻、雞蛋等等東西，到市場上去實行交換，這就是商品的買賣。在城市裏呢？許多小手工業者，自己有一點本錢，自己有原料作坊，生產自己會製造的東西，這些東西並不是爲了自己用的，而全部拿出去賣的，這就是說：他完全是生產商品。像這樣城市生產物的全部和農村生產物的一部，形成的商品經濟，我們稱之謂單純商品經濟。爲什麼稱之謂單純商品經濟呢？因爲他的特徵是：（一）無論農民或小手工業者，他們都是用自己所有的工具和自己所有的原料，生產一部分商品。因此他們並不是一無所有的無產階級，同時也不是專門剝削他人爲生的資本家。（二）他們用自己的勞動力，生產出來的商

品，僅是爲了要交換自己需用的東西。因此他們並不是爲了要剝削別人而才從事商品生產的！由於上述這兩個特徵，以便與後來的複雜的資本主義商品經濟相區別，所以我們才稱之謂單純商品經濟。這種情形，目前在我們中國內地的大部分地方，還是這樣的。他們的直接剝削者，是地主和商業資本家。但資本主義的商品經濟社會，就和單純的商品經濟時代不相同，前面所說的兩個特徵都不存在了。因爲在資本主義的社會裏，生產商品的工具和原料，並不是勞動者自己所有的，而是爲資本家所有的。少數資本家階級，霸佔了全社會一切生產手段（就是指工具和原料）。佔全社會極大多數的勞動者，再不像單純商品經濟時代的農民和小手工業者一樣，有少量的土地，農具和作坊了。他們除一身氣力而外，變成一無所有的無產者。所以在資本主義的商品經濟社會裏，勞動者便和生產手段脫離了。這是和單純商品經濟社會第一個特徵不同的。第二，在資本主義的社會裏，勞動者生產商品，並不是爲自己生產的，而是爲資本家僱去，替資本家生產的，同時資本家生產商品，也不僅是爲自己吃用的。工廠主開設工廠，他們的主要目的並不在爲了自己區區的食用，而是爲了要剝削勞動者，賺錢。這也跟單純商品經濟社會的第二個特徵，截然不同的。

社會上少數人獨佔了一切生產手段，以生產手段當作資本，招僱廣大的無產勞動者來替他生產，生產出來的東西由資本家全部拿到市上去出賣，而從中剝削了勞動者；如果社會上滿天滿地的商品，大都是像這樣生產出來的，我們稱這種社會謂資本主義的商品經濟社會。

在資本主義的商品經濟社會裏，包含着一個主要矛盾，這就好像包含在太極圖裏的半個黑月亮和半個白月亮一樣。我們把這個矛盾說了出來，就可以把資本主義社會的一般的特徵，曉得一個大概了。這個矛盾是什麼呢？就是“社會的生產”和“資本主義的佔有”。

什麼叫社會的生產呢？我們曉得：現社會的任何一種商品，都不是一部分人的勞動力所能生產出來的。任何一種商品，都要合全社會的勞動力，才能完成的。譬如江西來的一只碗，路上要經過鐵路火車輪船搬運各種勞動。而在景德鎮則又有設窯的、掘土的、捏坯的、燒窯的、上釉畫圖的等等各式各樣的工人，各各化了一部分的勞動力，聯合做成了這樣一只碗的。但再推而廣之，像這羣鐵路上的人們哪、輪船上的老闆夥計哪、腳夫哪、開窯的老闆和燒窯做碗的工人哪等等，怎樣能設窯造鐵路開輪船？又怎樣能有工夫氣力來各各盡職，完成這一只碗呢？那末，我們就不得不推廣到社會上其他許許多多的人們，有的工人

們替他們造鐵軌，造輪船，織布；另有資本家們就開鐵廠；船廠、紡織廠，而農人們就種五穀、棉花、給另一部分人運到市場上，米行老闆拿去賣，飯店裏買來燒給工人們喫；……如是類推下去，我們從一只碗出發，結果就把全社會的人都拉在這一只碗的關係裏面了，所以一看起來好像一只碗只有很少的幾種人在化勞動力，但是細細推究起來，就發現全社會的人都在這上面化了一部分或多或少的勞動力了。碗這一商品是如此，其他任何商品莫不如此。所以我們說：現社會的商品生產，不是私人的生產，而是社會的生產。

既然一種商品，是由社會全體生產出來的，那末這商品就該歸社會全體所有；應當將生產的一切商品都收歸社會公有，然後再按每人出力的多少，或是按每人需要的多少，分配給每一個人，才算合理。然而現社會並不如此講道理。因為私有財產的關係，因為生產手段又為少數人獨佔，商品一生產出來，就被握有生產這商品的資本的人們佔有了，所以紗廠裏紡出來的紗是廠主的，鄉間長工種得的五穀是地主、農業資本家的，廠主地主和農業資本家們，僅付給很少的工錢給工人長工們罷了。像這樣一種不合理的分配現象，叫做資本主義的佔有。這種資本主義的佔有與前述的社會的生產，是非常的不合情理，而互相衝

突，互相矛盾着的。這就是我們目前這個資本主義的商品經濟社會的基本矛盾，主要特徵。現社會上一切罪惡，混亂，一切不合理，都是由這裏發生出來的！我們研究到後面，就會到處碰到這個基本矛盾在到處作祟。

緊緊抓住這一點，我們就很容易了解這個資本主義的商品經濟社會。

## 第二節 商品的使用價值與價值

現在我們來開始研究商品。資本主義的商品經濟社會的一般特徵，我們已經知道了一個大概；現在我們就來細心地，像近視眼看盆景一樣地，細細緻緻地把‘商品’這個東西，放在面前來研究一下。祇是請讀者們要耐着一點性子。

任何一種商品，我們能發現彼此相異而同時又相關聯的兩種性質。一種，我們曉得：任何商品都是能夠給我們使用的；譬如鞋子能給我們穿在腳上走路，茶能給我們解渴，麵包能給我們充飢，……等等；像這一種對於我們有用處，能給我們使用的性質，我們稱之為“商品的使用價值”。另一種，我們曉得：任何商品都是要拿到市場上去和旁的商品交換的，一商品和他商品相交換，譬如說：一雙鞋子換五斤鹽，或五斤鹽換一塊錢，這鞋子與鹽之間，



鹽與錢之間，一定存在有某種共同的基礎，否則是無法交換的。正如大家的碗裏放了糖，我們才能較量誰的甜誰的不甜。這種存在於商品中的共同基礎，我們稱之為‘商品的價值’。

使用價值與價值，是商品的兩種主要的特性。請諸位分別清楚：使用價值就是說商品的可用性；價值就是說商品的可交換性。現在，我們要問一句：商品的價值，是從那裏來的呢？商品因何而有價值呢？普通有一部分人說道，商品的所以有價值，可以賣錢，可以去交換，就是因為商品有使用價值的緣故；因為商品可以給我們使用，所以牠才有價值。像這一種說法，初看起來好像是有道理的；其實是不通的。倘使說商品是因為有用才有價值，那末應當用處最大的東西價值就要最高了。但實際情形並不如此。米、麥是養活我們人的，金子不過給我們打打耳環，戒指，所以米、麥的用處比金子大得多了。但為什麼金子的價錢要比米、麥貴上幾百千倍呢？這是把商品的使用價值來解釋價值的不通者一。還有各商品的用處是各不相同的，但是商品的價值，我們到可以用同一的東西——金子或者銀子來代表，不同的東西為什麼可以拿同的東西來代表呢？譬如說：一斤鹽值一角，一斤糖值兩角五分，你能說甜味的用處要比鹹味大二倍半嗎？甜味與鹹味，這

二者誰重誰輕，根本是不能比的。所以不能把用處和價值混爲一談。這也是把使用價值來解釋價值不通的地方。

曉得了以上兩點，我們可以說商品的價值決不是由用處的大小而定的。那末，我們就得要找另一種東西來解釋了。我們要找出一種東西，第一要這東西無論在那種商品裏面都包含着的。第二要包含在商品裏的這種東西或多或少，就能解釋這商品的價值的或多或少。第三我們要這東西，無論包含在何種商品裏，牠的性質都是一樣的。

合乎以上的這三個條件，而一絲不錯的，就是勞動這個東西。

### 第三節 勞動是商品價值的基礎

什麼叫勞動呢？勞動就是我們對某種東西，化費上去的辛苦氣力（包括了肉體和精神兩方面）。我們曉得：無論那一種商品，我們都不能不費上或多或少的辛苦氣力，也就是說：任何一種商品我們都要化費或多或少的勞動的。即使天生的一塊金子礦石吧，我們不是也要化勞動去拾來嗎？所以，勞動是任何商品裏都有的。這是一。第二，某一種商品裏所含勞動的多少，的的確確就是代表了這商品的價值大小。米、麥爲什麼不及金子貴呢？就是因爲一個人化上一年的勞動，平均算來總可以得到十幾擔

米麥，但是一個人化一年的勞動去淘金子，你就得費許多的工夫時間去找到有金礦的地方，如果找到有沙金的地方，你就要從幾千百萬顆的沙粒裏面，去淘眼屎大的一粒金子，還要加以提鍊，這樣的平均下來，一年也不過賺得二三兩的純金。於是同樣化一年的辛苦勞力，一個得十幾擔米麥，一個得二三兩金子，這樣十幾擔米麥的價值就只值得二三兩金子的價值了。第三，那怕各種商品的使用價值是各各不同的，但是牠們所包含的勞動，性質都是一樣的，因為不問拿鋤頭也好，拉車子也好，都是同樣支出人們的氣力。因為各種商品裏所含的勞動都是一樣，所以我們可以用同一性質的金子或銀子去代表牠們的價值。

因為以上的三種性質，所以我們說勞動是商品價值的基礎，也就是說：勞動創造了商品的價值。社會上一切東西所包含着的價值，都是由勞動創造的。沒有勞動，就沒有現社會上的一切財富。所以惟有勞動的人，才能有權利在現社會上要求衣食，要求生活。但是怎麼現社會上有許多不勞不動的人，倒反有鉅大的進款呢？這我們到以後再說。

#### 第四節 關於勞動的幾個問題

上面說過，商品的價值是勞動創造的。其實，商品的使用價值，也是有賴於勞動的。譬如說：凳子的使用價值，是在供我們坐。但凳子何以能供我們坐呢？原因就在木匠他拿着斧頭鐮子之類，這樣斫那樣鏤，用了他這樣那樣的勞動，做成適合於我們坐的凳子。假使沒有木匠的勞動，雖有木料也變不出可以坐的凳子來。所以同一勞動，實在創造了商品的兩重價值。勞動一方面創造了商品的價值，一方面又創造了商品的使用價值。可是，勞動在創造商品價值的時候，我們是不問牠那一種類的勞動的，你做木匠也好，做泥水匠也好，只要你化工夫氣力上去，你就創造了價值。但在勞動創造商品使用價值的時候，我們就要顧到牠是那一種類的勞動了。木匠勞動的結果，有的是凳子，有的又是桌子；而泥水匠勞動的結果又是牆壁房子。看他們各人怎樣做法，所創造的結果也就各各不同，所以說勞動創造價值的時候，是指所有勞動的一切人等，祇要化精神氣力上去就創造了價值而言。這時所指的勞動，我們稱之爲抽象勞動。但是勞動創造使用價值的時候，我們就要顧到各個人勞動的特殊方式了，這時所指的勞動，我們稱之爲具體勞動。抽象勞動和具體勞動，其實是同一勞動的兩方面。譬如木匠勞動，一方面是氣力的支出（抽象勞動），而同時又有他化氣力的特殊方式和形態

(具體勞動)。抽象勞動是大家一樣的。所以創造了各種商品的價值在客觀上是一樣的。具體勞動是大家不同的，所以創造了各種商品的使用價值也各各相異的。同一勞動的二重性，創造了同一商品的二重性；抽象勞動創造了商品的價值，具體勞動創造了商品的使用價值。

以上是關於勞動的第一個問題。

第二個問題是：價值既然是抽象勞動(或就稱勞動)創造的，那末要計算勞動的時候，用什麼做單位呢？計算的單位是時間。我們計算商品所含的勞動大小，也就是計算商品所含的價值大小，是用時間來做單位的。假如說：做一張桌子費掉十五小時，做一張櫥也化掉十五小時，而桌子與櫥所化的木料等等都相等，那一張桌子的價值就等於一張櫥的價值。但是。我們拿時間來做價值單位的時候，有一般吹毛求疵的人常常會這樣反駁着：假使商品價值是靠時間來定的，那末愈懶惰的人和愈笨拙的人，他做一件東西要較別人多化許多時間，那他生產出來的商品的價值，不是要較別人的多許多了嗎？但爲什麼我們在市上去買的時候，同一種商品都是一樣的價錢呢？要回答這問題，我們先要曉得：在商品經濟社會裏，一切生產品都要拿到市場上去交換的。既然要拿到市場去交換，大家就得在市上互相比較量，互相拚鬥。這樣一來，某一種商品所需

要的勞動，就要以社會一般的情形為標準。倘使社會上大部分的桌子每張須費十五小時才做好，則桌子的價值就定為十五小時；小部分的人那怕要費十七小時二十小時，或者少的祇十四小時，那都不管的。所以我們說以勞動時間來決定商品的價值，是指社會一般所需的必要勞動時間而言，不是指每個生產者的個別勞動時間而言，那怕懶惰者要化三十小時，但社會平均勞動祇要化十五小時，他的桌子也祇能值十五小時，這是關於勞動的第二個問題。

第三，倘使說商品的價值是以勞動時間為單位，則還有個疑問也會發生的。就是價值以時間為單位。那為什麼鐘表匠的一日勞動，要比築路小工的一日勞動，要貴上數倍呢？這是因為：築路小工的勞動，是簡單勞動，而鐘表匠的勞動，則是複雜勞動。簡單勞動是不經過什麼學習訓練，祇要有氣力，一下子就能會的。而複雜勞動，決不能天生就會，一定要經過相當時期的訓練和學習才行。那末，當他在學習和訓練的時期裏，他雖然照樣支出氣力，他是不能取得報酬的。所以這時期所有的損失，一定要在學成之後補償。不然的話，還有誰願意去做鐘表匠呢？所以雖然同樣的一日勞動，複雜勞動者要取得相當的補償費。看起來其價值就比簡單勞動大了。

在這裏並沒有丟開勞動價值以時間做單位的意思。我

們計算補償費，仍以時間來計算的。譬如鐘表匠的學習時間是五年，後來學成之後到老可做二十五年的工作，那就把五年分配到二十五年上去，他做一年的工作，要照簡單勞動的一年又五分之一計算，一小時的工作，就要照一小時十二分的簡單勞動計算。

這是關於勞動的第三個問題。

### 第五節 商品底內在矛盾

我們說過：現社會的主要矛盾，是‘社會的生產’和‘資本主義的佔有’。我們又說過：商品，是現社會的細胞形態。現社會既然是由無量數的商品組織而成的，那末，現社會的主要矛盾，也就應當體現在這商品細胞裏。

存在於商品中的勞動二重性和價值二重性，就是體現這個矛盾的。

生產商品時所化的勞動，一方面是‘私的勞動’，一方面又是‘社會的勞動’。生產手段和生產物，都是為私人佔有的，所以生產時所化的勞動，是私的形式，社會不過問的。但同時，現社會的生產，是全社會分工合作的。所以私的勞動，同時就是全社會勞動的一部分。

‘私的勞動’和‘社會的勞動’，僅是同一勞動的兩面，所以這二重勞動是統一的。但當生產物還未運動，還未拿

出去交換的時候，私的勞動底社會性，還未得到社會的正式承認，社會是否要你的生產物，還未可知，所以這時的生產物僅表現為私的勞動底生產物，其同時就是‘社會勞動’的性質，是隱沒着的。這一隱一現，又表示這二重勞動的矛盾。

價值是勞動創造的。二重勞動的矛盾統一性，也就表現在二重價值的矛盾統一性上。

商品的使用價值，是根據各商品底物質的自然屬性，加以各種方式的具體勞動創造的。所以為具體勞動所創造的使用價值，是體現在各商品的物質屬性裏的，各種不同的商品，就有各種不同的使用價值。但無論各商品的使用價值如何不同，各商品底價值，卻同是人們社會勞動的一部分。這二重價值，性質上是對立的。然而同時，生產物倘使沒有使用價值，價值就不能存在，沒有用的東西，誰也不會承認它有價值。所以商品的使用價值和價值，又是互相依存的。

以上是我們當商品靜止的時候，觀察存在於商品中的勞動和價值上底內在矛盾。但是商品是必須運動的，就是說：商品必須交換的。不交換的生產物，就不能稱之為商品。但我們看到：當商品運動，當商品交換的時候，存在於商品內部的矛盾，就會表現到商品運動的外部來。



當商品還在生產者手裏的時候，社會的勞動還隱沒着，不知道自己的生產物是否為社會所需要？和自己的勞動是否為社會所承認？這一個矛盾，以交換來解決。倘使生產物取得交換，則私的勞動就實現而為社會的勞動。同樣，商品在生產者手中的時候，對於生產者自己並沒有使用價值，祇是當它是具有價值的東西，可以拿出去交換的工具。但在別人看起來呢，倘若要承認你這商品有價值，那就一定要對於他有使用價值才行，否則是不會和你交換的。這個矛盾，一得着交換也就得着解決，祇消對於別人有使用價值，你商品中的價值也就一定會實現。

當資本主義的生產發生恐慌的時候，商品發現過剩現象，這時私的勞動不能實現為社會的勞動，而生產物因無人購買，不能實現其價值。這就是現社會的主要矛盾：‘社會的生產’和‘資本主義的佔有’擴大爆發時的情形，這到以後再說。

## 第六節 蘇聯商品底特性

我們已經把資本主義社會的商品，研究了一個大概。以下我們就要研究商品運動時的價值形態。不過在開始研究之前，我們還要把另一種社會裏的商品，即社會主義的蘇聯的商品，來和資本主義經濟下的商品，作一個簡單的

對照。

蘇聯已經踏上建設新社會的道路。新社會的建設有兩個階段。前一階段是社會主義的階段，後一階段纔是高級的共產主義階段，前一個階段的分配原則是各盡所能各取所值，後一個階段的分配原則纔是各盡所能各取所需。

蘇聯目前的經濟，正是在消滅資本主義殘餘，建設社會主義經濟的蘇維埃經濟過程中。到一九三三年止，工業生產品中已有百分之九九·九三是社會主義的，餘下私有的僅〇·〇七；農業則在一九三四年末，有百分之九十的耕地已屬於集體農場。

所有社會化的生產物，仍舊當作商品在市上交換。但是，這已經不是資本主義的商品，而是社會主義的商品了。我們曉得：在資本主義社會裏，生產手段是私有的，所以生產物在私的企業裏生產出來。而在社會主義的社會裏，生產手段是公有的，所以生產物在公的企業裏生產出來。因此，‘社會的生產’與‘資本主義的佔有’之間的矛盾，在社會主義的社會裏是沒有的；因而這一矛盾也不體現在社會主義社會的商品裏。

社會主義社會裏的商品，有使用價值也有價值。但其性質已與資本主義社會裏的不同，使用價值與價值間的對立已經消除。在整個國家經濟建設計劃之下，所有商品的

生產與消費，都是有計劃的，固定的。所以生產物並不像資本主義社會一樣：要到了市場上以後才能測得它是不是有價值？是不是為社會所需要？私的勞動能不能實現而為社會的勞動？在公營的企業裏，生產開始就是社會勞動的一部分，生產物一定是為社會所需要的。私的勞動與社會的勞動之間的矛盾，在這裏消滅了。所有的生產物，既然是在整個的社會計劃之下生產的，它一定對於社會具有使用價值，因而也一定有價值。所以在生產物未拿到市上之先，商品的內部就沒有矛盾存在，到了市上之後，也就不會有生產過剩，生產物無人購買的危險！

所以社會主義社會的商品，不是資本主義社會的包含着內在矛盾的商品。它完全是適應社會主義社會的新形態的商品。並且，在社會主義的建設過程中，這新形態的商品，還是消滅資本主義殘餘的有力工具。它一方面以它的賤價，與私人企業的商品以及獨立小生產者的商品競爭，以壓倒後者而使之歸於消滅。另一方面又以故意的高價，賣給殘存的優越階級，剝削他們，以趨於社會主義社會的一律平等。



### 第三講 價值形態和貨幣

#### 第七節 商品的價值形態——交換價值

在上面一講，我們已把資本主義社會的商品觀察過一遍了。我們說：商品是具有使用價值和價值的。具體勞動創造了使用價值，抽象勞動創造了價值。勞動的單位是以時間來計算的。但並不是依照每個人的個別勞動時間計算，而是依照社會上大多數所必要的平均勞動時間計算。

這裏，我們又可以問一句：商品的價值，既然是用化在上面的勞動時間來計算，但我們上街買東西的時候，我們並沒有聽到說：‘這只茶杯值五小時，這瓶醬油值二十小時……’等等的情形，這是為什麼呢？要回答這問題，還是要請大家不要忘記：我生產一匹布費去五十小時工夫，這五十小時並不能就此決定這一匹布的價值；正確的價值，要根據生產布的社會必要勞動來決定的。所以在我拿布到市上去的時候，我仍舊不能曉得我的布到底值多少。一定要到市上之後，經過你較我量的一般裁判，才能

大約知道我這一匹布和人家的一擔穀大致相當，而比一雙鞋又要大一倍。於是看你的需要，你可以將你的一匹布換一擔穀子，或者換兩雙鞋子。在這個時候，我們就不再聽說人們講時間，而祇聽見人們說一擔穀子，兩雙鞋子之類的話了。因為人們不能說出他的貨物到底值多少時間，祇能曉得和一匹布，兩雙鞋子，大致相仿罷了。

但是一定又有人要說：現在我們買賣東西，並不說這值一擔穀子，那值一雙鞋子；而是說這值幾塊幾角那值幾角幾分了。是的，因為現在已不是以物易物的時代，而是用金銀等類做貨幣，用貨幣交易的時代了。但是我們曉得，商品經濟是先有以物易物的時代，而後再進化到貨幣交換的時代的。在目前中國的內地，挑了油鹽肥皂之類，到鄉下去換米、麥、雞蛋之類的買賣，有的地方還仍舊殘存着。所以我們在研究到貨幣交易之前，還是先耐性研究一下物物交換。

在前述的例子：

一匹布——換——一擔穀

這一個交換的成立，第一個條件是要這兩種商品的使用價值各各不同。以一匹布去換一匹布，那種蠢傢伙是沒有的。第二，這兩種商品的價值要各各相等，否則就一方喫虧一方便宜，交換不起來。商品的這兩種價值，總是這

價值  
使用價值

樣相反對，相對抗着。我們曉得：這個時候的一擔穀，是代表着一匹布的價值；所以一匹布的價值，是以一擔穀這使用價值代表出來。本來含在布裏面的價值是看不見的，現在用穀一代表，我們倒看出牠的形狀來了。所以我們稱穀爲布的價值形態，或稱穀爲布的交換價值。

在任何一種交換中，站在現在布的地位的，我們稱牠爲相對價值形態。而站在現在一擔穀的地位的，我們稱牠爲等價形態，照前面的話來說，等價形態就是相對價值形態的交換價值。一擔穀是站在等價形態的地位，也就是一匹布的交換價值。

## 第八節 價值形態的發展

我們的研究，是拿物物交換來做例子的。現在我們要來研究研究，商品經濟的社會，怎樣從物物交換開始，而進化到現在用貨幣來買賣的時代呢？

在極古極古的時代，人類都是一個部落一個部落地生活着。而在這種部落裏面，是行着共產制的。大家所生產的東西，大家平均分配，生產物不當作商品去交換。祇有當部落和部落偶然相遇的時候，間或拿我們所有而你們所沒有的，和你們所有而我們所沒有的，偶然來行一次交換。譬如：

五張羊皮——換——一堆鹽

等到交換過後，大家分別開，我們拿鹽喫掉，你們就拿皮用掉。像這樣偶然的行一次交換，而表現出來的價值形態，我們稱之為簡單的價值形態。（這種時候，往往有不等價的交換）。

到後來，生產力逐漸發展，私有財產制發生，人們非把自己所有的東西，來和別人所有的東西相交換不可，交換的需要就增加了。於是我拿了一袋麥到外面去，可以碰到許多人，他們拿着許多東西可以和我交換。譬如：

一袋麥——換——

- 或五張皮
- 或一堆鹽
- 或一匹布
- 或一碗油
- 或………
- ………

這個時候，站在相對價值形態上的祇一種商品，而站在等價形態上的倒有許多種商品。這樣的價值形態，我們稱之為擴大的價值形態。

像上面的這種情形發展下去，困難就會發生了。譬如我有一袋麥的時候，要想和某種東西交換，那很容易。因為麥是人人需要的。所以你可以在許多對手中去選擇你所



要的東西去跟他交換。但倘使我祇有一頂帽子的時候呢？那事情就有點麻煩了，因為帽子不是人人要的。於是我碰到要別人的東西，而別人卻不要我的帽子；也許偶然碰到一個要我的帽子的，但我不需要他的東西。這樣撞來撞去，也許經過幾天仍不能做成交易。經歷着這許多經驗的人，後來就得出辦法來了。因為曉得麥是大家要的，所以不妨把我的帽子等類的東西，有便就先換成麥，我雖不要麥，但有了麥再換別的東西就容易多了。這樣一來，所有要交易的人，就會預先換麥，然後再拿麥來換別的東西。就這樣，價值形態就變成：

五張皮  
一堆鹽  
一匹布  
一碗油  
……

——換——一袋麥

像這樣，站在相對價值形態上的有許許多多，而站在等價形態上的只有一個，我們稱之爲一般的價值形態。我們前面已經說過：站在相對價值形態上的商品，祇表現牠自身的使用價值，站在等價形態上的商品，就代表着前一個商品的價值。我們又說過，商品的使用價值，是以各各不同爲交換的前提；而商品的價值，性質卻完全是同一的。現

在站在相對價值形態上的有許多東西，正表示了使用價值的不同性質；站在等價形態上的祇有一個，正表示了價值的同一性質。如是，一個商品內部的使用價值和價值的對抗，就形成外面的對抗。

價值形態發展到上面的一般的價值形態時，是表示商品交換已經相當的發達了。在古代，如皮哪、牛哪、貝殼哪、麥子哪……等等，都曾經當作一般等價物用過的。所以現在我們買東西祇說值幾塊錢，古代買東西是祇說值幾張皮，或半隻牛，或幾個貝殼等。後來，商業的增長，交換頻繁，皮貝殼之類因為不方便不用了，於是逐漸用某種金屬獨佔為一般等價物。這就成為貨幣。商品經濟社會一發展到用貨幣來交易的時候，是證明商品交易已發達到很成熟的地步了。也就是說：大部分人們的生活，不能維持自家做做，自家喫喫用用的情況，日常生活的需要，逐漸要拿自己所有的生產物，拿到市上去賣成貨幣，再拿貨幣去購買自己所需要的東西了。

以上我們說明了為什麼現在我們用貨幣來代表價值。

## 第九節 貨幣的物神性

商品交換發展到貨幣形態的時候，人們就會發生一個很大的錯誤觀念。因為貨幣能和一切東西交換，於是就產

生‘金錢萬能’，金錢像神一樣有權威的這種思想來了。金錢能買一切東西，金錢能使你高貴，金錢使你能做一切世上想得到的事，甚至有了金錢，菩薩和尚也要向你恭維，送你上極樂世界去。於是世上最有權力的是金錢，金錢能使我們上天堂，金錢能叫我們入地獄。

●現社會裏，金錢有這樣大的權力，這原是不可否認的事實，祇是我們要弄清：金錢之所以有這樣大的權力，並不是天生的，也不是金銀本身具有的；而是我們人，我們的社會制度造成牠這樣的。因為我們這個社會是私有財產制的社會，所以我們需要什麼就一定要拿自己的去和別人的交換，因為交換，就必然一步一步的，發展到用金銀貨幣來測量一切商品的價值，而金銀貨幣為什麼就能測量一切商品的價值呢？這也不是金銀貨幣天生的能力，只因為金銀貨幣也是我們勞動的生產物，牠裏面也包含有勞動，包含有價值的緣故。資本主義的社會裏既然一切都是商品，一切需要交換，而金錢就被當作一般等價物，可以交換一切東西。所以金錢的一切權力，還都是我們人與人之間的關係，我們的社會制度，創造出來的。因為有了這種社會制度，於是握有生產手段，能剝削別人的人就一天一天富起來，金錢也一天一天多起來，所享的快樂也就一天一天大起來。而被剝削的人們呢，就愈來愈窮，取不到金

錢也不能取得任何東西，輾轉磨折，受金錢的苦也就愈加厲害。於是似乎不是我們人去支配金錢，倒是金錢支配了我們人。這個時候，我們不能把一切期望與怨恨都歸之於金錢，我們應當歸之於社會制度。倘使我們在廢除了私有財產制的社會裏，共同生產共同分配，我們用不着到市場去交換，我們人與人之間的關係再不必為物來支配；這時金錢就只能做做裝飾品，正如敲碎了的泥菩薩一樣，只是平常的泥塊。

## 第十節 貨幣的幾種功用

由於商品交換，慢慢兒就發生了貨幣，而貨幣也就具有了很大的權力。這是我們上面說過的，現在我們要來分析一下，貨幣到底具有那幾種權力呢？

第一，貨幣能做價值的尺度，一切商品的價值，我們現在都以貨幣代表出來了。某一種商品有多少價值，都用一定量的貨幣去表示出來。這是為什麼呢？因為金銀本身也包含了勞動時間的緣故。譬如一頂帽子值得兩個銀圓，就因為化在一頂帽子裏的勞動時間，正和化在兩個銀圓裏的勞動時間相等的緣故。（至於沒有多大勞動的鈔票也會和銀圓一樣值錢的道理，以後再說）。用多少金銀貨幣來表示某商品的價值，我們稱之為這商品的價格（俗謂

價錢)。

第二，貨幣因為要度量商品的價值，人們就把貨幣定出單位來。這叫做價格的本位，譬如我國就用七錢一分五的銀子做單位，定名為一圓。這好像量布的長短，我們定出多少長為一尺來做單位一樣。各國貨幣單位的名稱和分量是各不相同的。現在除中國以外，世界各國都用多少金子來定做貨幣的單位。

第三，貨幣可當作流通手段，就是說，可當作商品的媒介。我們要貨幣，祇當牠是購買別種商品的手段。別的商品一到手，我們就拿來喫掉用掉，但貨幣一到手，我們不能拿牠來用或喫，我們要拿牠來買別種商品，然後纔能拿來用或喫的。所以貨幣祇是從你手裏到他手裏地不絕的流通，祇是各種商品的媒介。

第四，貨幣有儲藏和支付的功用。因為貨幣能和一切商品交換，所以有財富的人就拿貨幣儲藏起來。同時對於負債的人，貨幣也可以支付債務，由於這點，就發生了貨幣的借貸關係。銀行錢莊，多半是由於貨幣的儲藏和信用支付的功用而發生的。

### 第十一節 蘇聯貨幣底特性

在社會主義社會的蘇聯，有商品，自然也有貨幣。不

過蘇聯的貨幣，正和蘇聯商品一樣，跟資本主義社會的是不同的。

第一，在蘇聯，人與人的關係，並不為物的貨幣所支配。資本主義社會裏人們的生產和勞動，都是為了取得貨幣，於是貨幣擺脫了人們的支配，反而支配了人們；由此而產生了貨幣的物神性。但蘇聯的貨幣，卻是握在無產階級手裏的一種工具。人們的生產，人們的勞動，並不是為了取得貨幣，而是為了階級的消費和社會主義的建設。貨幣的作用，僅是在商品的交換和企業的發展。貨幣並不能單獨離開人們，去引誘人們生產，去引誘人們勞動。所以，在資本主義社會裏，人們是貨幣的奴隸；而在社會主義的社會裏，貨幣是人們的奴隸。

第二，蘇聯的貨幣，能直接計算社會勞動。因為各種生產物都在一個計劃之下生產，所以生產某種生產物全社會需要多少數量，需要多少勞動，是可以預先計算得出的。因此：每個商品的必要勞動多少，也可預先大致計算出來。而蘇聯的貨幣，就是預計地代表出該項的社會勞動。至於資本主義的社會裏，生產物必須在市場上經過盲目的運動，纔能被貨幣盲目地表示出其社會勞動來！

第三，貨幣在蘇聯的機能：如流通手段哪、儲藏手段哪、支付手段哪等等，都是有計劃地被使用着的。蘇聯能

計劃着國民各階級間的貨幣分配，計劃着各種企業間的投資多寡，因而計劃着貨幣的數量和發行的次序。如是，多少貨幣能夠流通，多少貨幣可能儲藏，多少貨幣要作支付，都在一個計劃的支配之下行使着。而在資本主義的社會，貨幣是盲目地流通，盲目地儲藏，盲目地支付着的。

此即即業金銀各存儲摺，酒代借貸論開列將各異國商標  
 案：景成。本亦以伊國時... 業由款員者波播而... 實委實  
 支非與普費少案，系謂船更謂數少案，係謂船更謂數少  
 餘論主本實有而。者謂其可支而支的既其... 一... 一...  
 業外支銀... 業外支銀... 業外支銀... 業外支銀...

... 業外支銀... 業外支銀... 業外支銀... 業外支銀...

... 業外支銀... 業外支銀... 業外支銀... 業外支銀...

... 業外支銀... 業外支銀... 業外支銀... 業外支銀...



## 第四講 剩餘價值和資本

### 第十二節 貨幣變成資本

我們從商品的交換出發，說到當作交換媒介的貨幣，然後就列舉了幾種貨幣的機能。現在我們要說一說，貨幣又怎樣會變成資本。當資本家拿了貨幣，去買了機器、廠房、原料，再僱了勞工去生產商品，再拿生產的商品去賣錢的時候，貨幣就發生了一個新的機能，即資本的剝削機能。但我們曉得：在從前小規模的商品生產時代，生產者所以要生產，目的在於“以其所有，易其所無”。那時的情形是：商品——貨幣——商品。自己生產了商品，賣得貨幣，結果還是買了商品。那時候的貨幣，只是單純的貨幣而並不是資本。但現在是否還是這樣呢？不是了，現在是資本主義的時代了。開設工廠的工業資本家以及經營大批田地的農業資本家們，他們從事生產不是爲了要將生產出來的商品去換別的商品，而是爲了賺錢。他們開始投資的

時候，放下去的是貨幣，待到生產了商品，把商品賣了出去，結果回到他們手裏來的時候，還是貨幣。所以現在的情形是：貨幣——商品——貨幣。從前生產的情形是兩頭商品，現在的生產情形則為兩頭貨幣。

在貨幣——商品——貨幣的進程裏，我們所要注意的是：資本家生產的目的是要贏利，沒有利潤，資本家是不肯投資的。所以在上面的這個公式裏，後面的這個貨幣數量，一定要比前面的那個貨幣數量大。就是說賣出商品而回到資本家手裏的貨幣，一定要除開本錢之外還加利潤。所以這個公式應當是：貨幣——商品——更多的貨幣。換句話說就是資本——商品——資本+利潤。我們現在就要研究，這個多出來的利潤是從那裏來的呢？

從貨幣買了機器、工廠、原料、勞動力等等起，經過生產，變成了商品，拿這商品到市場上賣成貨幣，再拿這貨幣去買了原料、機器、勞動力等等再來生產為止，這一大循環，我們可以分成兩節：從購得了生產手段起，經過生產，形成了商品為止，我們稱之為生產過程。再從商品出賣成貨幣，以至再以貨幣買了原料機器等等為止，我們稱之為流通過程。有人說：資本家之所以得到利潤，完全是產生於流通過程的。就是說某個資本家精明強幹，利用他的投機取巧的本領，拿他自己價值較少的商品，

換得價值較多的貨幣，再用價值較多的貨幣，換得價值更多的原料機器等等。這種說法，一看起來似乎有些道理，其實是不通的。當然，我們不否認資本家會投機取巧，作損人利己的勾當。但是在這種情形下，這人所賺得的不過是別人的損失，移東補西，在社會的全體看來，既沒有多一文，也沒有少一文。所以這一種說法，不能解釋社會全體的財富，不能解釋資本家階級手裏的財富，為什麼在總量上一天一天的會多起來。我們曉得，從前的富者擁資幾十萬幾百萬的已經是很稀少的了，而現在則數十百萬已不算什麼一回事，動輒就要說幾千萬的巨富了。那末這許多增加了的財富，到底是從那裏來的呢？

在流通過程裏是找不到解釋的，我們得從生產過程裏去找，這就要研究到為勞動力所產生，而為資本家所奪去的剩餘價值。

### 第十三節 勞動力

資本家階級所取得的利潤，既然不是在流通過程裏創造出來的，當然就是在生產過程裏創造的了。我們已經說過，一切價值都是由勞動所創造。那末，資本家的利潤，當然也是勞動者在生產過程中替他創造的。

這兒我們要研究一下，勞動者怎樣能替資本家創造額

外的利潤呢？

在資本主義的社會裏，我們已經說過，人們可以分成兩大羣：一羣是極少數的，他們擁有資本；而另外一羣，極大多數的人們，他們的土地、工具、房產等等，都一步一步地，被各種各樣的手段和方式，給前面的一羣極少的人剝奪乾淨了。他們除赤手空拳之外，一無所有。我們稱前面的一種人爲資產階級，後面的一種人爲無產階級。無產階級除掉出賣勞動力之外，是沒有別的辦法謀生的。於是勞動力也就成爲一種商品，和帽子、大餅、醬油等等一樣。

在資本主義制度下的交換，是等價的交換。就是說二種商品價值相等的時候，纔實行交換。那末勞動力這東西的買賣是依什麼標準實行的呢？我們知道：勞動者必需消耗各種生活資料，維持了他的生活，纔會產生勞動力來。於是資本家們就說：好，勞動力既然是維持你生活的的生活資料產生的，那我就給你一天的生活資料，買你一天的勞動力。

這兒我們要注意的，就是所謂勞動者的生活資料，不僅是指他一個人的起碼的衣食等等費用，同時還要包括他一個起碼的小家庭的費用在內，因爲一個人的壽命有限，倘使他所得的工資只够養活他一個人，那末數十年以後，

全世界的勞動者都要絕種了。那時資本家從那兒去僱用勞動者，向誰剝削呢？所以在資本家付勞動者工資的時候，他的簡單家庭的費用，也要包括在內。還有一點，生活費用的價格是各地不同的，譬如上海一天要六七角，到內地去幫人做長工，平均每人只得三四百文，可是他們也能維持他們的起碼生活。

以上我們敘述了購買勞動力的代價。現在我們要回轉來問，為什麼資本家出了這點代價，就能取得額外利潤呢？我們曉得：在古代社會生產力很低的時候，往往一個人勞碌了一天，也只够一個人維持生活。但現在，社會的生產力已提高到幾千百倍了。現在一個工人使用一架機器，可以抵得到以前幾千百個人的工作。所以現在平均起來，一個人要生產維持他起碼的生活資料的價值，並不需要一天，祇要幾小時就够了。但是資本家說：我僱用你替我做工，並不是幾小時，而是一天，因為我們給你的生活資料，能使你產生出一天的勞動力，你就得替我做工一整天。這樣一來，我們看吧：勞動者生產他的生活資料的價值，譬如說祇要四小時，現在就算做十小時工，那末六小時勞動所生產的價值，就白白地給資本家拿去，當作他的利潤了。

我們把上面假定的生產生活資料所必要的四小時勞動

時間，稱之爲必要勞動時間。其他六小時被資本家賺去的勞動時間，稱之爲剩餘勞動時間。由剩餘勞動時間所創造的價值，謂之剩餘價值。資本家所以願投下大批資本經營事業，就爲了要奪取勞動者所能創造的剩餘價值。資本家所以能够一賺幾千萬幾百萬，也是由於勞動者所創造的剩餘價值。

我們曉得，社會生產力的發展，就是說一個勞動者所以能創造出偌大的剩餘價值來，乃是社會的人們共同努力改進生產，發展生產力的結果。所以生產了剩餘價值，應當社會上共同享有，不能歸某個私人佔有。但是現在的社會，是私有財產的社會，在私有財產的制度之下，生產手段被少數資本家獨佔，生產物變成資本家個人私有的東西，社會的收入就給他不勞而獲地拿去了，而窮困的勞動者所以只好忍受其剝削，也祇因爲勞動者自己一無所有，沒有資本去買原料工具等等生產手段，自己不能生產，所以祇能給有資本的人去重重地剝削。這裏我們就回憶到前面所說的：社會生產和資本主義的佔有間的矛盾和衝突。這種矛盾和衝突表現在人與人的關係上，就形成勞動階級和資產階級間的矛盾和衝突。勞動階級說：社會所創造的財富，應當給社會公有。但資產階級說：財產是私的，這是我自己的！

#### 第十四節 不變資本和可變資本

資本家因為要取得剩餘價值，他一定要用他的貨幣，置備了工廠、設備、機器、原料、助成材料等等，再出工資買得勞動力，去從事生產才行。換一句話說：資本家要獲得剩餘價值，一定要將貨幣變成資本，投入生產過程裏才行。這兒我們就把各種資本的性質來考查一下，像工廠、設備、機器、這三類東西，牠是在生產的時期中，一點一滴地消耗掉的。譬如三年五年，工廠房子壞了，設備也須重新安置了，機器也不能再用了。這就是說：三年五年之後，這一類資本就用完了。那末牠們是用到那裏去了呢？牠是一天一天用到生產出來的生產物上去了。所以在這三年五年之中，每一個生產物，應當平均負擔牠們一部分的費用，所以工廠、機器、設備之類的價值，是一部分一部分地，轉移到生產物底價值裏面去的。我們再看原料和助成原料，這兩種資本和上述不同，就是牠們是一年就轉移到生產物裏面去，而不像機器之類是慢慢地，一部分一部分地轉移到生產物裏面去。不過，這兒我們要注意的是：不管你是一部分一部分地轉移，或是一下子的轉移，牠們都不過是把自身原有的價值，不增多也不減少的放進生產物裏面去罷了。假使一架機器值一千元，可以用

一千日，那每天就轉移了一元的價值，到一千天以後，機器沒有用了，可是一千元也收回來了，牠既沒有增多一點，也沒有減少一點。原料也是如此，一斤棉花紡成一塊布，織在布裏的棉花仍舊一斤，沒有多也沒有少。所以像工廠、設備、機器、原料、助成材料等等資本，牠變成生產物之後，既沒有增加價值，也沒有減少價值，像這類資本，我們稱之爲不變資本。

資本家倘使儘是投放這一類資本，那是不會賺錢的。因爲牠們並沒有增多價值。所以資本家還用了一部分的錢，去購買那種用來生產剩餘價值的勞動力。勞動力一方面能把機器，原料等等不變資本轉移到新的生產物上面去，一方面又創造着較多的價值包含在那新的生產物裏面，這新創的價值，一部分抵償生產勞動力所需的生活資料，一部分就成爲剩餘價值給資本家拿去。在前節所舉的例子中，一日十小時勞動，四小時的勞動所生產的價值，抵償其一日的生活資料，六小時的勞動所生產的價值，作爲剩餘價值。倘使每小時平均起來，每一小時所生產的價值底十分之四，是抵償生活資料的，其它十分之六就是新創的剩餘價值。所以用以購買勞動力的資本——工資，因爲它能把價值變大起來的，我們稱之爲可變資本。勞動者被資本家所剝削的程度，可以用可變資本和剩



餘價值的百分比來表示。在前例中，代表四小時勞動的可變資本，結果產生了十小時的新價值，其中有六小時即為增添出來的剩餘價值，牠比原有的可變資本大了一倍半，用百分數來說，即比原有的可變資本大了150%，這種百分比率數目愈大，勞動者就被榨取得愈利害。所以這一種比率，我們稱之為榨取率。

### 第十五節 絕對剩餘價值和相對剩餘價值

資本家增加剩餘價值的方法很多。第一，他可以增加勞動者每日的勞動時間。譬如本來是十小時工作，裏面四小時是必要勞動時間，六小時是剩餘勞動時間。現在假使增加到每日十二小時，因為必需勞動時間仍舊為四小時，所以剩餘勞動時間卻變成八小時了。這就是說：替資本家生產剩餘價值的時間，就由六小時增為八小時了。

假使不把每日的勞動時間延長，仍有辦法將剩餘價值增加的，就是在固定的時間以內，叫勞動者多出勞力，多做工作。假如說每小時做一頂帽子，十小時就做十頂帽子，現在叫勞動者加強勞動，使他十小時內能做十二頂帽子，則多生產兩頂帽子也同多加兩小時勞動時間一樣，這是用加強勞動強度的方法來增加資本家的剩餘價值。

從以上所說的兩種辦法而增加的剩餘價值，我們稱之

爲絕對的剩餘價值。

資本家爲了要增加絕對的剩餘價值，所以拚命的要延長勞動時間，拚命加強勞動者的勞動強度，多做工作，這是中外一律的。目前一般的情形說來，歐美幾個資本主義先進國，勞動時間，已由勞動者鬭爭的結果，大致規定每日爲八小時（大戰後是延長到九小時了，法西執政的國家，尤其延長得多。）但是中國的勞動者，卻平均都在十四小時左右。資本家還隨時藉口說是銷路不旺，物價低落等等，不斷地來增加勞動者的勞動時間。

但這樣拚命的延長勞動時間以及殘酷地加強勞動強度的方法，因勞動時間的延長是有限度的，終不能超過一天二十四小時以上，而且經過歷來勞動者階級的鬭爭，資本家也不能隨意延長。至於加強勞動強度，也是有一定限度的，超出於生理之外是不可能的。所以資本家階級倘使只靠增加絕對剩餘價值來增加他們的財富，那還是有限的。於是資本家除掉以上的方法之外，還用別的辦法來取得更多的剩餘價值。

假使仍照十小時勞動來看，倘使能把必要勞動時間縮短，譬如說由四小時減爲三小時，則整個勞動時間雖沒有變更，仍爲十小時，而剩餘勞動時間卻由六小時變爲七小時了。但是我們前面說過：必要勞動時間的多少，是由勞動

者的生活資料，如米呀，菜呀，房租呀，起碼的衣服呀等等決定的。倘使要減少必要勞動時間，就得先減少生產這些生活資料的勞動時間，譬如說，以前生產這些生活資料要四小時，因此資本家必須付四小時的代價給勞動者以抵當其生活資料的價值。但現在倘使能把生產這些生活資料的必要勞動時間，由四小時減為三小時，那資本家只須付三小時的代價够了，換言之，工資祇要付三小時的價值够了，這一來，資本家所取得的剩餘價值，就由六小時增為七小時。像用這種辦法而取得的剩餘價值，我們稱之為相對的剩餘價值。

但怎樣就可以使生產生活資料的時間減少呢？這就要改進生產那些生活資料的生產工具或改進生產組織。譬如從前一架木製的紡紗機，如我們現在鄉間還能看到的一樣，用一個人的勞動，一天至多也祇能紡五六斤的棉花。但現在倘使我們不用舊式木機，而買一架新式的鐵機，那末同樣祇要一個人工作，而紡出來的紗，至少要較木機多一百倍以上。從前紡五六斤棉花，現在紡五六百斤棉花了，但同樣祇要一天的勞動。這就是說：現在每一斤紗裏面所包含的勞動量，較以前木機紡出的紗來，祇有它的百分之一了。這樣一來，棉紗的價值較前跌落了。棉紗也是工人們做衣服少不了的東西，既然棉紗價值低落，那末勞動者

生活資料的必要勞動時間，也就會跟着減少。譬如從前每個工人要化一小時勞動的時間，去抵消取得棉紗的價值；而現在一個工人，只要用百分之一小時的時間就夠了。現在更假定勞動者所需要的米麥之類，因生產技術改進的結果，只需化很少的時間就能生產出來，因而假定合計起來，每個工人所應補償的必要勞動時間就從四小時縮到三小時，相對地剩餘勞動時間就可從六小時延長到七小時。

此外改進生產組織，也能節省許多時間，並且也能增加生產，和改進機器有同等的效力。現在我們還要說到另外一件事情，就是改進生產工具和生產組織等，對於最初改進的資本家還有一種利益。我們以前說過，一種商品的價值，不是牠的個別勞動時間決定的，而是牠的社會勞動時間決定的。所以假使有個資本家因改進了機器等等，而減低了他的生產物底個別價值，但如果社會上生產該項生產物的資本家，一般的都還沒有改進機器的時候，那末該項生產物的一般價值不變，市場上的價格也就不會下跌，這最初採用新技術的資本家就比別的資本家會取得更多的額外利益，這一種額外利益，我們歸之於相對的剩餘價值之內。

資本家因為要取得這兩種剩餘價值，所以要不斷的改進機器，改進生產組織，以提高生產力，而獲得更多的剩

餘價值。對於專門研究如何改進機器，如何改進生產組織這一類的知識階級，尤其像大學教授哪，技師哪，工廠監督哪等類的人，資本家總是從優酬勞的。所以這般人的薪水常常很大，而超過他們的複雜勞動價值；這是因為這般人能用腦子替資本家改良機器，設計改良生產方法，生產組織，使資本家能獲得鉅大的相對剩餘價值。資本家把獲得的剩餘價值稍為分一部分給他們，以酬勞他們底功勳，也是理所當然了。

## 第十六節 分工與分業

說到這裏，我們要連帶說一說，與改進生產技術和組織有關的分工和分業的現象。我們把社會上生產商品的各個行業底分立，叫做分業。譬如從前我們稱為三十六行，現在則不知有幾千百行了。所以分業是指全社會而言的。在一個工廠裏，各人分開來做一件東西的一部分，然後再合攏來完成一樣東西，謂之分工。譬如做銅絲，並不是每個工人，從鎔化生銅起一直做到成功銅絲為止。在工廠制度下，是不須這樣做的：因為這樣做很浪費時間。他們被分派着：某一部分人專門鎔化生銅，某一部分專門將熱銅澆成板，又有一部分人將板展成圓薄片，然後再有一部分人將圓薄片切成銅絲。所以分工是指一個工廠裏內部劃

分工作而言。

社會上有分業，工廠裏有分工，都是社會的生產力發展的結果。社會生產的東西愈多，生產的時間愈快，社會的分業和工廠裏的分工也就愈繁複。像現在專門有製造留聲機片上用的鋼針那種行業，幾十年前的中國人是夢想不到的；而做這種鋼針的時候竟也分成十幾步手續，這也是幾十年前的中國人所夢想不到的。但分工和分業，卻同是社會的生產力發展的結果，但同時又會使社會的生產力越加發展的東西。這兩者的性質，是互相並存而又互相反對的東西。在現在這種私有財產制度之下，工廠內部的分工，是在一個工廠主的強力統制之下的，因此一個工廠內部的分工，是有組織的和有計劃的。至於全社會的各行業，我們祇看到各個私人獨立，他們之間沒有一點計劃和一點組織。他們在生產的時候，甲不知道社會需要他的帽子多少，乙也不知道社會需要多少他的饅頭，要等到生產出來以後，拿到市場去賣，於是或者饅頭多做了，或者帽子少做了，才會知道。在這個私有財產的社會裏，不能有一個機關去預先計算好你應當生產多少帽子，他應當生產多少饅頭，能像一個工廠主指揮他的工廠生產一樣。這是什麼原因呢？就因為財產是私有的，全社會能購買多少帽子，饅頭都不能估計的，而且要支配各個工廠說：你祇

能生產多少饅頭，他祇能生產多少帽子。也是不可能的。所以我們看到：工廠內部的分工愈精細，社會的分業就愈多，也愈混亂，愈不能有計劃。分業和分工這兩者，是對立而行的。講到這裏使我們又想起前面的話來，就是社會的生產和資本主義的佔有間底矛盾。社會的生產力已進步到分工分得很精細，分業分得很龐雜的地步了，但是祇因為這資本主義的佔有關係，使得分工愈精細，分業愈龐雜，各業間的混亂（即所謂無政府性）也就愈厲害。世界經濟的周期恐慌一次較一次擴大和深刻，這也是基本原因。

## 第十七節 技術的發展和榨取的增大

資本家爲了要多取相對的剩餘價值，所以努力改進技術，發明新式的機械，可是資本家發明機械，採用機械，目的是在賺錢，並不是在減輕人類勞動的辛苦或增加人類的幸福。所以倘使有一部新的機器，它的耗費要比僱用勞工還大，那怕這部機器怎樣有用，怎樣省力，也不會被資本家採用。所以資本家發展機器、技術，完全從一己的利益着眼。在這個前提之下，機器技術發達的結果，勞動者非特沒有受到一點益處，而且被榨取的程度會越發加大。第一，因爲近代機器的管理，無須化多大氣力了，所以童工和婦女也被僱進工廠。從前是爸爸一個人進工廠的，現

在則媽媽跟兒子都進工廠了。這看來好像可以使工人家庭多掙錢；但是我們說過，資本家給工資是以夠你一個小家庭的一般的最低生活為標準的。所以你一個人做工給這一點錢，你一家三口做工所賺得的工資也差不了許多，因你原有的其他家庭成員(如妻兒)的給養費，現在可以扣省出來，所以結果使每一個人的工資都減少到祇夠維持一己的生活了。然而在資本家而言，三個人替資本家所生產的價值，卻較從前一個人時多了三倍。第二，因為機器的壽命有一定的年限，而且說不定一下子又要換個新機器，所以機器閒着不動就是資本家的損失。於是資本家就恨不得二十四小時機器始終在轉動着。結果勞動者的工作時間延長了，日夜班連接起來，使機器沒一分鐘的空閒，使你也沒一分鐘的空閒。叫你不歇氣的工作着，沒有幾秒鐘的偷閒。這種過度的勞動，結果使勞動者的平均壽命縮短了，小孩子會變成發育不全！不到二十歲就彎起腰來。成年勞動者普通都祇能工作到四十歲。四十歲以上的勞動者已經老態百出了，那個工廠願僱沒氣力的老頭子呢？於是任你飢餓，挨凍，死亡吧。在短短的一二十年之間，勞動者僅僅爲了這一般的最低衣食，爲了替資本家勞動，替他們創造剩餘價值而到世上來跑了一趟。但這一切並不是機器的罪惡；而是資本家私自佔有機器的罪惡。有個美國人的統



計，倘使私有財產廢除了，機器被社會普遍地採用起來，則我們每人每日只消工作兩小時，就儘够我們豐衣足食了。所以勞動者應當認清，壓迫我們的是資本主義的社會關係，而不是機器本身！

### 第十八節 蘇聯沒有剝削

資本主義社會的所以有剝削，是因為有兩個階級的存在：其一，有獨佔一切生產手段的資本家階級的存在。其二，有不得不出賣勞動力以圖生活的勞動階級的存在。勞動者為要生活，就不得不被資本家僱傭，而被他剝削。

社會主義的蘇聯，一切生產手段都收歸社會所有。在勞動階級專政下，生產手段就歸勞動階級所有。勞動者以自己的勞動力，用自己階級所有的生產手段，從事生產，當然沒有再被他人剝削的可能。

所以蘇聯的勞動者，和資本主義社會的勞動者，意義是完全不同的。資本主義下的勞動階級是一無所有，而蘇聯的勞動階級則已握有一切生產手段。資本主義社會勞動階級的受剝削，是因為生產手段與勞動者的分離，而蘇聯勞動者的不受剝削就是因為生產手段與勞動者的結合。

蘇聯勞動者的勞動力，並不當作商品出賣。因為他們完全是為自己階級生產，而不是為資本家階級生產的。

在資本主義社會裏，一個勞動日，被劃分為必要勞動時間和剩餘勞動時間；生產物底價值則劃分為不變資本可變資本和剩餘價值。但在蘇聯，祇把全社會的生產物，劃分為擴大再生產基金和消費基金。而在消費基金中，一部分拿來滿足社會的需要，如國家行政、教育、保衛、救濟、娛樂等等。一部分則拿來滿足個人的需要，如工資。

作為擴大再生產的部分，在資本主義的社會裏，是為了要替資本家取得更多的剩餘價值而投資的。但在蘇聯，只是為了要建設社會主義，為了勞動階級自己的前途幸福而用的。作為滿足社會需要的那一部分，在資本主義的社會，是為了資產階級的利益而用的。行政費與保衛費，是為了保持資產階級的統治，使勞動階級不敢反抗其剝削而用的；學校是為有錢的人們而設的，戲院電影院等等沒有錢的人也是不能享受的。但在社會主義的蘇聯，行政保衛費是用以保持勞動階級政權和利益；每一個公民都有權利受教育而不費一文；戲院電影院也都是為勞動階級的工餘娛樂而設。至於拿來滿足個人需要的部分，也和資本主義社會不同。在資本主義的社會裏，勞動者的生產要供不勞而獲的資產階級奢侈浪費，而在社會主義的蘇聯，這一部分既然可以為勞動者自己收回，同時又因每一個人都有工作，沒有失業閑惰的人們，社會的生產力較資本主義社會

要大了許多。因為這兩個原因，所以蘇聯勞動者所受到的實際工資，也較資本主義社會裏的勞動者要大了許多！

由此可見，資本主義社會剩餘價值的剝削，在蘇聯社會是絲毫不存在的！

向受受得津浦鐵路局，因運煤困難。遂派丁大要  
丁大要派員調查煤礦，並會同美生本資對辦，資工礦實  
會協辦蘇，隨時向當局請辦會理美生本

【由】（不審錄）

## 第五講 工資

### 第十九節 工資的意義

對於沒有學過經濟學的人，你問他什麼叫做工資？他會回答你說：工資就是對於工人的勞動所付給的貨幣。這話一看來好像是對的。其實，如果像這樣來解釋工資，就完全把工資在現社會裏的特殊性質，即是說工資的被榨取性，完全抹煞了。我們曉得：勞動和勞動力的意義，是不同的。勞動力是指勞動者從事勞動（智力勞動或體力勞動）的那種能力。勞動是這種勞動力的使用過程。每個健全的人都有勞動力，但並不是隨時都在勞動着。譬如失業工人因為他的勞動力找不到使用的機會，所以雖具有勞動力也不能勞動。資本家向勞動者所購買的是他的勞動力而不是勞動，所以他所付的不是勞動的價值而是勞動力的價值。他購買了工人的勞動力就有權利可以叫工人在一定時間內為他勞動。但工人的勞動所創造的價值與資本家所付給他的勞動力的價值是不相符合的，資本家並不照勞動創造的

價值支付，而是照勞動力的價值支付的。勞動力的價值是什麼決定的呢？我們已經說過，是生產勞動力的起碼生產資料所決定的。在現在的社會生產力之下，就因為勞動力這個東西，在它使用過程中，會生出比它的本身更大的價值，所以才給資本家一個榨取的可能性，付出生產勞動力相等的價值，取得比這價值更大的新的價值。所謂工資，祇是單純勞動力的價值支付。但因為資本家付出工資是購買你全日勞動力，所以工資就好像是支付全日勞動價值似的。

## 第二十節 按時工資和按件工資

按時工資是按一定期間，每日，每週，或每月，付給工資，在鄉間的種田勞動者們，幾乎全是按時間支付工資。城市裏的店夥計之類也是如此。同樣的按時工資，往往因兩人每日工作的時候長短，那怕他們的工資相同，譬如每月都是九元，而這兩人被榨取的程度，也就各各不同。所以計算按時工資的時候，我們不應當為整個的期間所隱蔽，應當算出他每小時所實得的工資大小。譬如一月九元，每日就是三角，倘使每日工作十小時，每小時就得三分，倘使每日工作十二小時的，則每小時祇有二分五釐了。

按時工資對於資本家的短處，是在工作時間內，無論

刺激勞動的強度。那怕工廠裏設置監工督工之類，但這種辦法是消極的，被動的。最好要使勞動者能夠自動的增加其勞動的強度。於是資本家就想出按件工資的辦法來，即想出所謂包工制度來。

按件工資的特徵，是以生產額的多寡來計算工資。目前都市工廠裏大都已採取了這種辦法。這種辦法初行的時候，一般工人們看來好像是有利的。爲了困迫的生活，工人們多拚命一點，可以多得一點工資。可是時間拉長了，工人們就會發現這是資本家們最惡毒的圈套。因爲：每個工人都窮困的，每個工人都願多做些工來多賺些錢。這樣一來，一般的工資都提高了。譬如原來每人平均只能做二十雙襪子，假使每雙襪子的工資是三分，就是六角。現在因爲實行包工制的結果，大家都要多做五雙了，那一時間的工資就增爲七角五分了。但是我們知道，工資始終是由生產勞動力的生活資料決定的。等到一般的工資提高了，超過了這一般的最低生活資料的價值，資本家就會將每雙襪的工資減低。譬如，每雙襪的工資減低到二分六。這樣一來，二十五雙襪子就祇有六角五分。雖比從前還多五分，但你多做五雙襪子，你要多耗費一些精力，生活資料也就要多耗費一些。

按件工資的結果，使資本家的剩餘價值又大大的增加

了，勞動者被榨取也就更厲害了。不知道實情的人，往往會不敢信任這個道理似的。但每個身歷其境的勞動者，都會自動的發現：任憑你怎樣拚命做去，結果仍舊祇能維持你起碼的生活，資本家用各種各樣好聽的言語，使你原諒他，把工資削低了。工人們在一無所有的條件之下，祇有一天一天給資本家按在他的榨床底下。

### 第二十一節 名義工資和實際工資

工人們拿到了工資，並不能拿工資本身來喫用，而是要拿工資來交換可喫可用的物質才行。但物價往往因時間因地點的不同，漲落無常。譬如光緒時代的豆腐乾是賣兩個小錢一塊的，現在卻賣三個銅板一塊了。又如同樣的一間房子，在上海要出租金七八元一月，在內地小城市裏一塊錢就行了。因為這種緣故，往往兩個工人在工資的數額上完全相同，卻因時間不同，或地點不同，他們各人所能買到的生活資料，會相差很遠的。譬如一個工人在民國元年的時候就是十塊錢一月，到現在還是十塊錢一月，這在數額上雖沒有增減，但現在十塊錢所能買得的生活資料，比起民國元年時所能買得的生活資料來，恐怕三分之一也不到了。同樣，在小城市裏二十塊錢的工資已很寫意，但在上海二十塊錢一月祇能勉強過活。這也是因為在兩個地



方，雖工資數額相同，而所能購得的生活資料完全不等的緣故。我們把工資的名義上的數額收入，稱之爲名義工資。把工資所能代表的生活資料的數量，稱之爲實際工資。

此外，國與國之間，常常因爲社會生產力發展的程度不同，生活水準就大有高下。因而工資的水平也就會有很大的差異，在社會的生產力比較高度的國家裏，技術的管理比較複雜，勞動者需要熟練的技術和較高的文化水準，譬如報紙、煙草之類，對於美國的勞動者是必不可少的生活資料，而每個勞動者還須受相當程度的教育。這樣一來，美國勞動者的一般工資，當然要較多一些。所以，我們應當明白：雖然美國工人所得的工資要使中國工人羨慕，但因爲美國一般生活水準高的緣故，他所能獲得的實際生活資料，仍只能在美國維持其最低度的生活。

社會的生產力愈發達的國家，工人生產的必要勞動時間就愈少，資本家所能取得的剩餘價值也就愈多。所以在工資水平愈高的國家（工人的實質工資並沒有增加），資本家所能獲得的利益反而愈大。

中國是處於半封建的半殖民地的地位，一方面因生活水準很低，一方面因半殖民的二重剝削，工人所得的實際工資，較資本主義各國更要差落很遠。在農村裏，資本主

義的經營還很少，一般地主所付給長工的工資，即以江浙兩省而論，除供沒有油鹽的飯食而外，每年至多不過三十元左右，算起來每天不過七八分錢，試問這七八分錢能不能養活一妻一子呢？所以中國的僱農，多半是沒有家室的，像這樣殘酷的剝削，較資本主義的工資標準還要低落，仍舊是一種封建性的剝削。在城市工廠裏，中國的民族資本家們，因受帝國主義的資本及其商品的競爭和壓迫，在商品的成本和賣價上都不能和洋貨對抗，於是唯一的辦法就祇有減低工資剝削工人。所以中國的工人無產階級，直接的要受本國資本家的剝削，間接的還要受帝國主義的剝削。至於直接在外商工廠裏工作的工人們，其所獲得的工資也是一樣，工廠主以資本家和帝國主義的兩重資格，來剝削中國的工人。

## 第二十二節 蘇聯工資的特性

資本主義的社會裏，勞動力是當作一種商品，出賣給資本家的，因此工資以勞動者一般的最低度的生活資料為標準。至於在蘇聯，我們說過，勞動者占有生產手段，勞動力已經不是在市上出賣的商品，勞動者已把自己的勞動力用作自己的生產。那末，蘇聯的工資，是以什麼做標準而償付的呢？這是按照社會主義的原則：‘各盡所能，

各取所值’，依勞動者所出勞動力質量的多寡，而給與公平償付的。

但所謂‘各取所值’，是不是把每個勞動者所生產的價值全部當作工資付給的呢？不是的，在社會主義建設的過程中，勞動者生產的價值，應當分爲‘社會主義的積蓄部分’和‘個人消費的部分’。勞動者爲自己階級的將來幸福着想，應當爲全世界勞動階級的將來幸福着想，決不應當把自己生產的價值完全用在個人（包括老幼殘廢）的消費上。但也並不是說勞動者要極端壓制個人的消費。所以這二者是依照這種原則分配的：一方面，必需保證社會主義建設的速度，在短期內趕上並超過最先進的資本主義國家；另一方面，必需有系統地提高勞動階級的生活水準。

根據以上的原則，一九三二年的蘇聯工人底工資水準增加到戰前的 170%，一九三〇年到一九三三年之間，產業工人每人每年的平均工資，由九九一盧布增至一、五九九盧布。在同時期裏，工人階級的社會保險基金由一、八一〇、〇〇〇、〇〇〇盧布增至四、六一〇、〇〇〇、〇〇〇盧布。

在社會主義的建設階段，一方面在不斷地提高勞動階級的生活水準，同時各個勞動者間的工資分配，必需依照支出勞動力質量的比例而償付。因爲惟有這樣才能合乎社

會主義的原則，惟有這樣才能刺激勞動者的生產力，改良生產物的品質，發展居領導地位的經濟部門等等。

‘各盡所能’‘各取所需’的原則。只有為社會主義階段告終後，進入更高級的社會裏，才能實現。那時廢除了社會主義下的貨幣與商品，也廢除了社會主義下的工資。

（這部分內容在原文中非常模糊，似乎是對社會主義階段與高級社會的進一步論述，但具體文字難以辨認。）

## 資本主義生產的總論 第四十二章

（四）週年生產。一類：不之期式重生的資本主義生產；二類：不之期式重生的資本主義生產（不之期式重生的資本主義生產）。

### 第六講 資本的再生產和積蓄

#### 第二十三節 什麼叫做再生產

我們的研究是從商品出發，考察了商品底靜的性質和動的性質。我們研究了剩餘價值，曉得了現社會上一無所有的人如何被佔有生產資本的人們所剝削的。我們又考察了工資底各種法則，知道了窮苦的勞動者為什麼老是祇在死與活的邊界上苟延殘喘。資本主義制度下的生產關係，我們已知道一部分了。

但是我們曉得：一次生產出來的東西，一下子就要被消費完的。人類社會要滿足人們不斷的消費欲望，就要不斷的從事生產。在資本主義制度下的生產也不能例外。社會的生產過程一次一次的反復與更新，就叫做再生產。在一次生產過程裏所表現的人與人的關係，在反復的再生產過程裏也就反復的表現着。而且，在這反復再生產的過程裏，我們更會發現出一些新的法則來。

## 第二十四節 資本主義再生產的特徵

在資本主義的生產方法之下，第一，生產手段（包括原料、工具、設備等）是資本家的私有財產。第二，勞動者在法律上有身體的自由，可是他除掉具有勞動力之外，一無所有，所以他只能把自己的勞動力賣給資本家。第三，資本家對於勞動者的生產，以榨取剩餘價值為目的。

在資本主義的再生產過程裏，當然要使上面的情形保持不變的。所以第一，在一次生產過程中，資本家付給勞動者的工資剛剛祇够他和他的家庭勉強維持生活。在反復的再生產過程中，反復地都是這樣。因為他不能多給勞動者較多的工資。假如勞動者得着較多的工資，那勞動者就會有積蓄，勞動者就會掙脫資本家的束縛，就會增強反抗資本家的抗抵力。這樣資本家到那兒去僱用勞動者呢？（也許有少數特殊的勞動者如工頭之類，會有相當的積蓄起來。資本家所以給他們較多的工資，因為他們是常常幫助着資本家榨取一般勞動者的，同時工頭自己也就直接的榨取着勞動者，如四時八節勞動者要向他送禮，甚至每月工資工頭要抽幾分之幾等等。這類工頭即使會脫離資本家，對於資本家的再生產沒有妨礙。因為他們人數很少，資本家可以另僱。）第二，在一次生產過程之後，資本家

所獲得的價值，除補償消耗了的資本價值外，還有剩餘價值。假定資本家自己和他的家屬，把所獲得的剩餘價值，全部都荒淫奢侈地用光了，也沒有足夠的資本，用來買進新的生產手段和新的勞動力。這樣他就重新成爲生產手段的佔有者。重新榨取着剩餘價值，隨着再生產過程的反復進行，資本家反復的佔有着生產手段，反復的購買着勞動力，反復的榨取着剩餘價值。

### 第二十五節 資本主義的單純再生產

資本家賣掉他生產出來的商品以後，除掉收回他所投下的資本之外，還取得剩餘價值。資本家可以把這剩餘價值全部作爲個人和一家人的吃用化掉，也可以留下一部分來作爲新添資本，加入下一次的再生產過程裏去。所謂單純再生產，就是資本家把榨取得的剩餘價值，全部拿來化費掉，再生產規模祇是照前次一樣大小地進行下去。

在這單純的再生產進行中，我們就發現出一些新的姿態出來。

我們看到，在商品生產出來之後，雖然商品還沒有賣出去，資本家就付給工資了。這樣就好像資本家付出的工資是拿出他自己的財產一部分來似的。其實，我們在單純再生產的過程裏看來，這一次的工資，是上一次生產過程

中勞動者替他創造的。祇因為上次勞動者已替他創造了工資，原料、工具等等的價值，所以他這次的再生產才成爲可能。但是，這時一定有人會問：資本家在最先一次的生產中，不是投下一筆他自己的資本嗎？這一筆資本不是他自己勞動得來的嗎？是的，資本家最初所投下的一筆資本，也許會是他自己勞動得來的。可是我們讀了歷史就曉得，資本家最初開設工廠時所有的資本，一般的說來也都是剝削而來的。這種剝削有的以商業的方式，有的以高利貸的方式，有的竟以劫掠的方式（詳見三十一節，今且假定他最先的資本是他自己勞動出來的吧。假定說資本家最先投入不變資本八千元，可變資本二千元，剩餘價值率如果是百分之百，他們取得剩餘價值二千元，這時候，除不變資本如工廠機器之類的價值照數轉移外，勞動者創造了四千元新的價值。二千元留作下一次生產時的生活資料（被資本家當作工資付出去），二千元就給資本家當作剩餘價值完全用掉。假使每一次都是如此的話，那末五次以後，資本就一共用去一萬元，即使最初的資本是他自己勞動得來的，到現在他也已經用光了。以後繼續不斷的生產，完全是勞動者替他創造了資本，使他的生產支持下去，並且還繼續創造了剩餘價值給他受用。

我們再從另一點來看。勞動者在工作的时候固然是爲



資本家活着。就是在勞動者底休息時間、睡眠時間、飲食時間，也是爲着資本家活着的。因爲不休息不睡眠，下次生產時的勞動力是不會來的。所以勞動者的整個生涯，不問是工作着休息着，飲食着、或睡眠着、在資本主義的制度之下，都是爲了資本家而生活着，資本家叫勞動者不要冶遊，不要酗酒，要保重身體，並不是爲了勞動者本身的健康着想，而是爲了他自己的利益着想！

## 第二十六節 資本主義的擴大再生產

在一次生產之後，假使資本家並不完全把剩餘價值花費掉，而留下一部分來充作新資本投入生產，以擴大下一次的生產規模，那就成爲擴大的再生產了。在資本主義的社會裏，單純的再生產祇是偶然的，一般的都是在進行着擴大的再生產。

像這樣的把剩餘價值轉化爲資本，就是所謂資本的積蓄。

剩餘價值的轉化爲資本，也要有幾個條件：第一，市場上必須有够你擴大生產的生產手段。假使你買不到較前更多的機器、原料之類，你是不能擴大生產的。第二，市場上必須有夠你擴大生產的生活資料。沒有更多的生活資料，你不能僱得更多的勞動者。第三，市場上必須有更

的勞動力。以上三個條件，一般的說來都是不成問題的。因為擴大的再生產，不僅實行之於一個生產部門，而是普遍地實行於各種生產部門。生產機器的部門有多餘的機器賣出來，而同時生產生活資料的部門，也有多餘的米呀，麵包呀等等東西賣出來。至於勞動力，因為資本主義社會不斷的創造着產業預備軍的關係（到後面解釋），也不成問題。

資本積蓄的結果，使生產規模擴大，剩餘價值的生產也被擴大。

## 第二十七節 資本的積集與集中

生產擴大的結果，產生了許多大企業。以大企業和小企業比較起來，前者就具有幾種優點：第一，大企業能夠利用科學技術上的新發明，招聘最好的有能力的技師和發明家，發展生產技術。這樣牠的個別勞動時間就會在社會的必要勞動時間以下，即使減低牠的商品價格出賣，還能夠得着差額利潤。第二，大企業支配了龐大的勞動力，能使勞動更加專門化，分工分得更精細，使勞動力用得經濟而又熟練，又可減低商品的成本。第三，許多經常開支如修理、保管、管理等，並不與生產的規模同比例的增加。譬如我有四架機器的時候要一個保管員，我有十架機器的

時候有兩個保管員也够了。第四，大企業大規模的賣出商品，大規模的買進原料和助成材料等，都要比小規模的企業更便宜。因此牠又可以減低成本。此外，大企業信用堅固，在銀行界通融容易，而且利率也較低。

以上的種種優點，就使近代的大企業隨着資本主義的發展而蓬勃生長起來。

大企業不斷的將其剩餘價值加入生產，使其資本積集擴大。譬如中國的商務印書館，原來創立的時候祇有資本四千元，後來經營順利，不斷的將其取得的剩餘價值（名義上謂之贏利）擴充其資本，現在已有資本五百萬元了。像這樣不斷的將剩餘價值資本化。擴大企業，稱之為資本的積集。

另外有種擴大企業的方式，並不是將自己所得的剩餘價值使其資本化，而是用競爭的方法，壓倒了各個小企業，而就把那些小企業合併在自己的企業裏使自己的企業擴大起來，資本自然也增大起來。這一種現象是將社會上原有的大小資本合併在一起，我們稱之為資本的集中。資本的集中並不是一定要用打倒對方的辦法完成，有時也可以用協議的方式，和平的將各個分散的企業，集中起來的。

資本主義愈發展，資本的積集與集中的現象愈利害，

小企業不能立足。所以要新創一個企業的話，總要夠得上立足的水準，因而其最低限度的資本也就愈來愈大了。

## 第二十八節 資本有機構成的提高

資本主義向前發展，資本就不斷的集積和集中，企業擴大起來，同時生產的技術也就不斷的向前發展。用機器的部分越來越多，而機器本身的結構也越來越複雜，越來越龐大。我們前面說過，技術、機器是屬於不變資本部分的，因技術的發展，資本家必須多化錢去購買機器，這樣資本家的資本用於不變資本部分的分量就不斷的增大起來。而用以支付工資的可變資本部分呢？非但沒有照比例的增加，而且因為機器逐漸代替了人工，以及實行產業合理化的結果，勞動者不斷的被削減工資和解僱，可變資本的分量非但相對地，而且會絕對地逐漸減少了。

不變資本的價值和可變資本的價值之比，我們稱之為資本的有機構成。當不變資本的比例加大起來的時候，我們就說資本的有機構成提高，資本主義愈發展，技術愈發展，資本的有機構成就愈提高，可變資本部分的比例就愈縮小，勞動階級在全部資本中所得到的部分也就越少。

## 第二十九節 資本的積蓄和勞動階級的地位

以前我們討論工資的時候，是假定資本家完全依照勞動者生活需要，付給工資的。我們所以要這樣假定，爲的是要說明那怕資本家照價付給工資，仍舊可以在勞動者身上取得剩餘價值。

市場上的實際工資情形，並沒有像我們前面所說那未有規則，並不是每一個勞動者的工資都是依照他生活資料的標準付給的。有時會比標準高一些，有時又會比標準低一些，這完全看市場上勞動者的供需關係而定。假使一時資本家需要多量的勞動者，而市場上的勞動者人數並不很多，那工資就會漲到標準以上。假使一時勞動者人數增多了，而資本家並不需要那末多，那工資就會跌到標準以下。但無論上漲或下跌，總是以勞動者的生活資料這標準爲中心的。

在資本主義的社會裏，因爲資本的積蓄和技術發展的結果，使勞動者人數總是供過於求，所以工資總是跌落到標準以下去。

假使資本積蓄進行的時候，資本的有機構成並沒有提高，就是說用於不變資本的部分，在比例上並沒有加大，那末，當總資本增加一倍的時候，需用勞動者的人數也會增加一倍，於是對於勞動力的需要增大，工資就會提高起來。

但那種現象，祇是偶然的，暫時的。因為工資騰貴起來，資本家所獲得的剩餘價值率就遞減了，資本家就不願再從事於資本的積蓄，結果對於勞動力的需要減少，工資又恢復到以前的狀態。

上述的情形，祇是在生產的技術不提高，每個勞動者的勞動強度不加強的條件下說的。實際上，當資本家需要多量勞動力的時候，他一方面會設法提高每個勞動者的勞動強度。（就是說在勞動時間內，使勞動者多出氣力，多做工作。）一方面他又會採用進步的技術，提高生產率，結果就改變了資本的有機構成。資本的有機構成提高了，資本家用於支付工資的資本在比例上縮小了，勞動力就不會有感到不足的情形，工資也就不會提高了。

事實上資本積蓄的結果，必然的引起資本的有機構成提高。所以非特沒有把工資提高，而且還因為新式機械的應用，機器代替了人工，將大批在業工人驅逐於工廠之外，而造成了資本主義制度下的產業預備軍。

所謂產業預備軍，是說在資本主義制度之下，因種種原因使得經常的有一批勞動者在街頭失業，以備資本家隨時僱用的意思。產業預備軍的造成，除上述一個原因外，還有因資本家間競爭的緣故，大資本吞沒了小資本，那般小資本家以及小生產者，都破產而變為無產階級，加入產

業預備軍的隊伍。此外，更因機器的精巧，使用機器的勞動者用不着有多大的體力，於是婦女和童工引進了工廠，擠入了勞動者的位置，使原來的成年勞動者大批的被拋到街頭。因為這種種原因，使產業預備軍的人數隨着資本主義的發展而增大起來。形成了相對的人口過剩，於是一般資產階級的學者說：人口過剩，這是因為人口的自然增殖太快，食料不够供給的緣故啊！這類言論，完全把資本主義的內在矛盾：社會的生產和資本主義的佔有這種矛盾，造成這種結果的事實，全部抹煞了。產業的擴大，技術的提高，機器的代替人力，這都是社會進於文明的好現象，祇是因為私有財產的關係，這種好處都被資本家所獨佔，勞動者卻反而受到禍害。

產業預備軍的存在，使資本家乃可以暢所欲言，隨便辭退勞動者，壓迫勞動者，加深勞動者反抗的困難。

### 第三十節 資本主義積蓄的一般法則

現在，我們可以得出一個資本積蓄的一般法則來。隨着資本主義的發展，少數資本家手裏的財富愈加增多，產業愈加擴大，技術愈提高，不變資本越發比可變資本大，於是勞動者生產出來的財富裏，他自己所得的部分（當作工資的不變資本），就越發減少，失業者就增多；同時因

資本集中的關係，中小資本家及獨立生產者敵不過大資本家，破產而入了無產隊伍，於是產業預備軍的隊伍越加擴大，資本家更能有恃無恐的削減工資，這樣階級對立就趨於尖銳化，勞資間的鬥爭就白熱化。

巨大的企業集合了成百、成千、成萬的無產階級，使勞動者利害相同的階級觀念逐漸明確，使他們聯合起來，使他們了解到爲什麼社會愈向前進，勞動的生產物愈增加，少數的資本家會愈加富有，而勞動者自己的生活卻越發困難，越發要挨凍受餓起來。這會使他們曉得，這一切矛盾，這一切罪惡，都是由於資本主義制度下的根本矛盾——社會的生產和資本主義的佔有——而來的。假使能把私有財產廢除，勞動的生產物不再爲少數的資本家所攫去，那末現社會上一切的擾亂，勞動者一切的不幸，都會跟着消滅乾淨！

### 第三十一節 資本的原始積蓄

研究到這資本的再生產和積蓄的時候，我們還得說到資本的原始積蓄。我們已經知道，在一次生產之後，資本家把取得的剩餘價值資本化，加入再生產，變成擴大的再生產，生產更多的剩餘價值，這樣的循環下去，就使資本累積起來。



但是，資本家用來開始第一次生產的最初的資本，是從那裏來的呢，就是說：資本家們的原始資本是怎樣積蓄得來的呢？

要回答這問題，我們就要拿歷史的事實來看看。

我們曉得，資本主義的社會，是由封建社會裏脫胎出來的。在封建社會裏，諸侯領主都有一定的領土，在這領土之內，有隸屬的農民替他耕種田地，生產一切這領域內所需要的東西，這就是所謂自給自足的封建經濟。到後來商業興起，商品交換侵入到封建領域裏面，封建領土因愛好商人的貨色，就不再要自己屬下農民所貢賦的土貨了，於是將從前的現物租稅改爲貨幣租稅，領主拿着現金去買商人的東西。同時農民自己逐漸丟棄了自己的手藝，去購買商人的東西來用。這樣一來商人既剝削了農民又剝削了領主，商人富了起來。往後商業資本更侵入到城市的手工業裏，手工業者聽命於商人，替商人生產，於是商人又剝削了手工業者。有些國家，商人還用強盜的方式，劫掠殖民地的財物，或販賣黑人爲奴隸，發起財來，如英、法、荷蘭等等國家都是。像這種種商人，用各種剝削掠奪的方式，積聚起財富來，後來就把農村裏的破產農民和城市裏的破產手工業者招集起來，在自己的工廠裏和自己的監督指揮之下，開始其資本主義的生產，於是商人就一變而爲

資本主義的產業資本家。

沒落了領主、貴族，因在封建制度的破壞中，加緊剝奪了農民的結果，積聚了一些財富，成為資本家和大地主的，也是很普遍的現象。在英國，領主貴族還借政治法律的力量，把靠土地生活的農奴和小農硬趕出去，把大片的土地圈了起來，成為牧場，以生產羊毛，造成了英國現在的有幾千幾萬英畝的大地主。

這一切歷史的事實，就解答了資本家的原始資本是從那裏來的。而現代廣大的無產階級，就是那時略有土地的農民，和略有生產工具和手藝的城市手工業者。目前中國的情形，我們正看到鄉村的農民和小城市裏的手工業者，一方面受着帝國主義的商品剝削，一方面受國內封建軍閥官僚苛捐雜稅的掠奪，而同時又有城市裏的商業資本家和買辦階級的吸血，整個的農村崩潰了，手工業快要淘汰盡淨，廣大的破產農民和手工業者，成批的湧到都市裏，流浪到各處，在飢餓、疾病、死亡的綫上掙扎。在他們身上所剝削去的財富，大部分已到了帝國主義的手裏，不能積蓄為發展個內生產的原始資本，不能在國內開起無數工廠，發展起資本主義，以容納這樣廣大的無產階級。而封建軍閥、官僚和買辦商業資本家所積蓄的財富，雖然有一部分已開了幾個工廠，但終因帝國主義在中國有政治的、

經濟的種種優勢，以及本國封建勢力的妨礙和剝削，絕對抬不起頭來。現在已紛紛沒落。所以大部分封建軍閥、官僚以及買辦商業資本家所掠奪來剝削來的財富，非但沒有作為資本主義生產的原始資本，反而和帝國主義串通一氣，紛紛的存到外國銀行裏去。所以中國雖然是在封建經濟破壞的末期，但很少有資本主義發展的前途。

### 第三十二節 蘇聯社會主義關係的 擴大再生產

在資本主義生產關係下的再生產，是不斷的使勞動者做奴隸勞動，作下一次榨取保證的條件。擴大再生產，使資本的權力更形雄厚。對於勞動階級的榨取在相對意義上更擴大，對於勞動者的統治也更形加強。

社會主義生產關係下的擴大再生產，因為剝削的不存在，每一次擴大再生產，就使勞動者的生活水準提高一次，就使社會主義的生產增加一次。

勞動者生活水準的提高，我們在蘇聯的工資這一節裏就已經說過了。至於生產量的提高，我們不妨再舉幾個數字，在社會主義的工業部門中，一九二六年的批發生產品為一、九九九、〇〇〇、〇〇〇盧布。一九三〇年增至二、七四〇、二〇〇、〇〇〇盧布，一九三三年則增至

#### 四、一九四、〇〇〇、〇〇〇盧布。

在資本主義的社會裏，生產的擴大是受着市場法則的支配和限制的；但在社會主義社會裏，生產是在一定的計劃下，儘量地擴大的。在資本主義社會裏有資本的閑置，有生產物的浪費；而在社會主義的社會裏則不讓一個資本閑置，不讓一點生產物浪費，統統包括在擴大再生產的計劃之內。因此，蘇聯生產力提高的速率，超過了任何資本主義國最景氣的一年。

社會主義社會的資本積蓄，是有計劃的，是以全社會的幸福爲前提的；而資本主義社會的積蓄，卻是盲目的，以資本家的利潤爲前提的。

蘇聯的社會沒有‘社會的生產’和‘資本主義的佔有’之間的矛盾，所以蘇聯決沒有生產過剩的危機。

在一九三〇年，經濟恐慌襲擊着各資本主義國家，一方面大量的商品堆積着無處推銷，另一方面又有幾百千萬的勞動者失業在街頭挨餓，蘇聯卻沒有一個失業人員。由一九三〇至一九三三年間，資本主義國的恐慌正在深刻化的時期，蘇聯的國民收入卻由三百五十萬萬盧布增至五百萬萬盧布。

這一切，是社會主義下的擴大再生產，與資本主義的擴大再生產底對照。

## 第七講 利潤及生產價格

### 第三十三節 資本循環

上面我們已知道，在現社會中，勞動者如何在替資本家創造了剩餘價值，而資本家在酬報勞動者的時候，如何在貨幣工資的形態下，將剝削的事實遮沒着。往後我們又研究到資本家將剩餘價值累積起來擴大生產的時候，對於資本主義的生產和勞動者，又發生了什麼影響。

下面我們還要研究，由勞動者創造出來的剩餘價值，在剝削階級之間，怎樣分配着？有的是專門供給土地的地主，有的是專門從事生產的產業資本家，有的又是專門販賣商品的商業資本家。在這一批人之間，他們到底怎樣去分配這剝削來的剩餘價值呢？在上面，我們祇把所有勞動者創造的剩餘價值，假定它全部是產業資本家階級拿去的，並沒有把剝削階級內分出彼此來研究。以下，我們就要做這一步工作。

要研究剩餘價值的分配問題，我們就先要從資本的運動形態上去研究資本是怎樣運動的呢？我們曉得：資本的運動必定經過以下三個階段的：（一）先用貨幣資本購買生產工具、原料（二者合稱生產手段）和勞動力來從事生產。這一階段貨幣資本轉化為生產資本（二）生產手段和原料經過生產過程，變成新的商品，在這商品裏包含了轉移價值之外，還包含了新創價值。這一階段乃由生產資本轉化為商品資本。（三）最後把商品賣出，實現其價值，又換成貨幣回到手裏來。這一階段是商品資本再轉化為貨幣資本。

資本經過的這三個階段，稱為資本的循環。

倘使資本的循環不止一次，而是在不斷的反復運動，就稱這種動態為資本的回轉。

某一種資本，經過幾個階段，再回到其原來形態，這個經過時間，我們就稱為資本的回轉期間。

我們的目的，是要曉得剩餘價值在這資本的循環過程中，如何去分配給各種資本家。現在我們先一步一步的研究起來，姑假定所有資本的運動，都是產業資本家一手包辦的，什麼原料、資金、販賣都是由產業資本家自己所有自己辦理，銀行家、商人、地主之類暫時撇開不談，那末，這時候，產業資本家獨得勞動者創造的剩餘價值。

### 第三十四節 利潤及利潤率

我們已經曉得：不變資本（生產工具、原料、助成材料等）祇能把原有的價值，移轉到生產物上去，不能創造新價值，能創造新價值的，也就是說能替資本家創造剩餘價值的，是可變資本（付出的工資）。以可變資本除剩餘價值，是剩餘價值率，也就是榨取率。但在資本家們看來，並不如這樣計算，他們想，雖然不變資本不能創造剩餘價值，怕沒有不變資本僅有可變資本也不能創造剩餘價值。資本家們把生產手段的獨佔看成天經地義了。因此，在計算他的賺頭時，不是以可變資本比剩餘價值，而是把可變資本加上不變資本來比剩餘價值，資本家們把這賺頭稱之謂利潤。把賺頭和總資本（可變資本加不變資本）之比稱之謂利潤率。

譬如如有甲乙兩企業。甲企業不變資本為六千元，可變資本二千元，剩餘價值二千元，乙企業不變資本為八千元，其他兩項與甲企業相同，則：

$$\text{甲企業：} \begin{cases} \text{剩餘價值率} = \frac{\text{剩餘價值}}{\text{可變資本}} = \frac{2000}{2000} = \frac{100}{100} \\ \text{利潤率} = \frac{\text{剩餘價值}}{\text{可變資本} + \text{不變資本}} = \frac{2000}{2000 + 6000} = \frac{25}{100} \end{cases}$$

$$\text{乙企業} = \begin{cases} \text{剩餘價值率} = \frac{\text{剩餘價值}}{\text{可變資本}} = \frac{2000}{2000} = \frac{100}{100} \\ \text{利潤率} = \frac{\text{剩餘價值}}{\text{可變資本} + \text{不變資本}} = \frac{2000}{2000 + 8000} = \frac{20}{100} \end{cases}$$

因甲乙兩企業不變資本的大小不同，甲企業以八千元資本得剩餘價值二千元，乙企業以一萬元資本得剩餘價值二千元，雖然剩餘價值率是一樣，但乙企業看到甲企業較己有利，於是說：你比我強，你的利潤率有百分之二十五，我的利潤率祇有百分之二十。這樣一來，我們在資本家跟前，就聽不到剩餘價值和剩餘價值率的話，而祇聽到利潤和利潤率的話了。雖然二者的榨取率都是百分之百，但甲企業的資本家說：我的賺頭祇百分之二十五。乙企業的資本家更說：我的賺頭僅百分之二十！

人與人間的剝削關係，就被這資本的物神性所遮蔽，而剩餘價值率，也給利潤率所隱蔽，變得比較溫和了。

資本家的投資，完全以利潤率為出發的。那一項事業的利潤率高，他就向那一項事業投資。影響於利潤率的高下的，有三個主要的因素：

第一，其他條件沒有變化的時候，榨取率愈高，剩餘價值愈多，利潤率也就愈高。

第二，資本的有機構成愈低，就是說用之於可變資本的部分愈大，剩餘價值就愈多，利潤率也就愈高。反之，



資本的有機構成愈高，用之於不變資本的部分愈大，利潤率也就愈低，因為不變資本不會增加新價值。資本主義的技術發展，必然會提高資本的有機構成，因之利潤率有不斷下跌的傾向。但正因為利潤率的不断下跌，各個資本家就愈想改進技術，應用新的發明，在大家尚未普遍採用的時候，他的生產物可在社會的必要勞動以下生產，取得差額利潤。但等到新的發明被一般所採用了，一般的資本有機構成都提高了，而生產物的社會必要勞動時間就下跌，於是一般的利潤率就較前更跌落下去。這又刺激各個資本家更追求新的技術，新的發明，這樣輾轉下去，使得資本主義下的一般利潤率有不斷下降的趨勢。這兒給我們看到各個資本家的利益與資本家階級的利益是這樣矛盾着！

第三，除上述二個因素之外，總資本的回轉速度，也能影響到利潤率的高下。資本的回轉速度越快，利潤率就越高，反之就愈低。譬如，我投下總資本十萬元，平均要一年才能全部收回，現在我用種種方法，使生產速度增加，販賣運輸時間縮短等等，平均祇要半年就可以收回了，那末一年中，我的十萬元資本可當作二十萬元資本用，剩餘價值可增多一倍，利潤率也就可提高。

總資本的平均回轉速度，是可以計算得出來的。我們在前面說到資本的剝削性的時候，把資本區別成可變資本

和不變資本兩種。現在我們計算資本的回轉速度的時候，又把資本區別成固定資本和流動資本。前者是機器建築物之類，要經過好幾次生產期間才能用完的。後者是原料勞動力之類，在一次生產中就用完了。此刻我們假定有一個工廠，固定資本八萬元和流動資本二萬元。假如說機器房屋可用八年。那這八萬元的資本每年回轉出來一萬元。又假如說流動資本一月就能回轉一次，那一年就  $20000 \times 12 = 240000$ 。一年兩合共二十五萬元。這就是說，十萬元的總資本，一年之中可以收回二次半。

一般講來，因資本主義之下技術的改進，使資本的有機構成提高。不變資本的部分加大，使機器之類的價值愈來愈大，每年固定資本收回的部分愈大，流動資本收回的部分愈小，這樣就緩慢了全部資本的回轉速度。這亦為資本主義制度下不可免的事實。而這一事實使社會一般的利潤率更有下跌的趨勢。

### 第三十五節 利潤率趨向平均

以上我們講到剩餘價值變為利潤的時候，都是假定着商品在市場上依照他的價值而出賣的。譬如說：一塊錢裏面含有十小時的社會必要勞動，我製造出來的帽子平均每頂須五小時的社會必要勞動，那末，那頂帽子的價格就是

五角(半元)。爲了理解起來方便起見，以前我們都是這樣假定着的。可是在現實市場上，每一件商品不一定剛剛在牠的價值上賣出去，有時碰到貨色俏，買者多，每頂帽子可以漲到六角七角；又有的時候貨色擠，主顧又少，與其呆着攔利息，還不如把帽價跌到四角半或四角賣出去。市場上的一切商品，其價格常常以價值做中心，而上上下下波動不定的。

前面說過，各國生產部門，因爲所剝削得的剩餘價值量不同，或者因爲資本有機構成高低不同，或者因爲總資本的回轉速度不同，其所得的利潤率也會高下不同的。但是因爲在資本主義的社會裏，資本可以自由移動，投資者總是向利潤率高的生產部門投下去。譬如製帽業剝削率既高，資本的有機構成又低，而資本的回轉速度又快，投資者當然都來從事製帽業了。結果，帽子產量大增，市場上消納不下這許多，於是每頂帽子跌到價值以下賣出去，回到資本家手裏的貨幣並沒有像預期這樣多，計算起來，利潤率也就祇和普通的差不多。甚至因爲投資者過多的緣故，弄得利潤率比普通的還低。於是投資者就紛紛離開製帽業，轉向別的生產品去，結果使帽子出產減少，帽子的市場價格又可提高些，利潤率也就回復到一般的大小。這樣通過了市場價格的上下變動，常使利潤率高的部門在

其商品的價值以下賣出去，而利潤率低的部門又會在其商品的價值以上賣出去，結果使得全社會上一切生產部門，不問你的各種條件或好或壞，其所得利潤率常有趨於平均的趨勢。

望讀者不要誤會。說利潤率有平均化的趨勢，並不是說全社會的資本家所得的利潤就真的很平均很平均的。因為事實上資本的移動並不會像我們嘴說說那樣容易迅速，所以在短時期內，某個部門得利某個部門倒霉的事，仍舊是有的。不過久而久之，高的部門會低下去，而低的部門又會高起來，趨向於平均。

我們說利潤率平均化的傾向，祇是指資本主義社會裏資本家所得利潤率大小的一般趨勢。

在一定時期中，全社會的平均利率是可以計算得出來的。舉個例，我們姑將剝削率和資本的回轉速度二因子不放在計算之內，假定其全社會各生產部門相等，僅就資本的有機構成高低分甲、乙、丙三門：

部門	不變資本(單位百萬)	可變資本	剩餘價值	利潤率
甲	400	100	100	20.00
乙	300	100	100	25.00
丙	100	100	100	50.00
總計	800	300	300	27.27

全社會不變資本共八萬萬，可變資本共三萬萬，兩合十一萬萬，剩餘價值共三萬萬，平均利潤率百分之二七餘。通過市場關係，使得甲部門不止得百分之二十的利潤率，要增加到百分之二十七以上。乙也要增加百分之二多些，而丙則得不到百分之五十，要跌到百分之二十七餘為止。

因為利潤率趨於平均化的關係，所以有的企業會得着比原來價值更多的代價，如前述的甲、乙。而有的又會得着比原來價值較少的代價，如前述的丙。丙所失去的，是為甲、乙所拿去了，因此，勞動者創造的剩餘價值，不僅為自己的資本家所剝削，還要為全社會的資本家所剝削。所以勞動者的敵人並不是個別資本家，而是資本家階級全體。

### 第三十六節 生產價格和價值

上面說過，由於利潤率趨向於平均化的關係，一種商品在市場出賣的時候，並不會剛剛把這商品所含的價值實現出來，有時這商品的價格賣到它價值以上，有時又賣在它價值以下。但這樣的波動，有沒有一定的準則呢？有的。資本家生產了商品，他這商品在市場可以賣什麼價錢，這是有個大約的估計的。我們曉得，無論那種商品，

裏面包含有兩種性質的價值，一種是機器、設備、原料等轉移的價值，一種是勞動力新創的價值。新創的價值裏又分爲勞動者生活費用和剩餘價值兩部分。但在資本家看來，這並不這樣劃分開來的。這不問你是新創的抑或是轉移的。他祇意識到機器、設備、原料以及工資，都是他拿出來的本錢，這一切就是生產出來商品底生產費，於是在他估計這商品的價格時，他把生產費加上平均利潤就成了。由商品生產費加平均利潤而出賣的價格，我們稱之謂生產價格。

但我們前面不是已經說過：商品的價格是以價值爲中心而上下波動嗎？而現在爲什麼又說商品的價值是以生產價格爲標準呢？這價值和生產價格有什麼關係呢？

生產價格是生產費加平均利潤。生產費等於不變資本加可變資本，所以生產價格就是不變資本加可變資本再加平均利潤。而商品的價值，是等於不變資本加可變資本再加剩餘價值。

商品在市場上出賣的時候（以生產價格爲標準），價格中平均利潤的一部分並不恰恰相等於剩餘價值的大小。某種情形下平均利潤比剩餘價值大，某種情形下平均利潤要較剩餘價值小。當然，也有時平均利潤會恰等於剩餘價值的。但在前兩種情形下，商品的生產價格，就和商品的價

值相背離了。

但是，雖然商品的生產價格與價值背離，這種背離仍舊以價值為基礎的。

我們曉得：平均利潤率，是以全社會的資本總額，除全社會的剩餘價值總額而得的。所以把各個部門的平均利潤額相加起來，就等於全社會的剩餘價值額。在有的產業部門，因為資本的有機構成高，資本的回轉速度遲緩，或則對於剩餘價值的剝削率低，像這種部門，依平均利潤率計算出來的利潤額，就要大過於它的剩餘價值額。反之，在有些部門，資本的有機構成低，資本的回轉速度快，剝削率也高，像這種部門，剩餘價值必大，依平均利潤率計算起來，其利潤額必較剩餘價值額為小。在前一種產業部門，其商品的生產價格較價值為低，就是要犧牲一部份價值。在後一種產業部門，其商品的生產價格要高出於價值，就是在出賣的時候要賺得一部份價值。但犧牲的價值並不歸於烏有，賺得的價值也不是空中飛來的，以全社會來計算，所有犧牲價值出賣的部門所犧牲的價值總額，恰恰等於所有在價值以上出賣的部門所賺得的價值總額。全社會的利潤總額，恰等於全社會的剩餘價值總額。而社會的生產價格總額，也恰等於全社會的價值總額。沒有多出一分，也沒有少掉一分！

所以各個商品的生產價格雖然有與其價值背離的時候，以社會全體來計算的時候，就並不背離了。而各個商品的生產價格，仍然要以價值為基礎。沒有剩餘價值，平均利潤就無從計算。

但為什麼各個商品的生產價格又會和其價值背離呢？這是因為資本主義發展到一定階段，全社會的資本同來均分全社會的剩餘價值，因此價值也就發展而為更複雜的生產價格。在資本主義興起的時候，市場的統一性還薄弱，資本的移動也不靈敏，資本家的利潤並不採取平均利潤率的那種形態，所以商品價值並不採取生產價格的形態。但到資本主義發展到一定水準，市場的統一性很強了，資本的移動也較靈敏了，因為現社會的生產是社會的生產，各種部門所得剩餘價值的大小不得不有所差異，而生產物的私有，使各個資本家不得不為着自己的利潤打算，互相競爭和移動，結果，使得一切產業部門都得着同樣大小的利潤率。於是商品不依照其各個的價值出賣了，而依照生產費加平均利潤的生產價值出賣了。而價值法則，也就採取了這樣複雜的現象形態了！

那些說勞動價值說與生產價格說矛盾的俗流經濟學者，是思索不出現象和本質的區別和關係的！



### 第三十七節 平均利潤率低落的傾向

跟着資本主義的發展，個別資本家爲了求得差額利潤，拚命的發展新的技術。結果，使社會的一般技術不斷的提高，因而社會總資本的有機構成也越弄越高，而資本的一般回轉速度就緩慢起來，這樣，社會的平均利潤率，就不可免的趨於低落。平均利潤愈低落，各個資本家愈想追求差額利潤，愈要發展技術，結果就愈提高社會總資本的有機構成，愈使資本的回轉速度緩慢，也就使平均利潤率愈趨低落。

不過，利潤率的低落，並不是一瀉直下的，因技術的提高，同時又有幾種結果，與利潤率的低落起對銷作用，使得利潤率的低落緩慢起來。第一，這生產方法的發展，使剝削率增大起來，增大利潤。第二，隨產業預備軍的增大，工資跌落到勞動力的價值以下，也使利潤增大。第三，因生產力的發展，使生產物每個單位的必要勞動時間減少，而使機械，建築物、原料等不變資本的價格便宜，可相當的阻止資本的有機構成提高。第四，失業工人擁向工資低廉，資本的有機構成較低的落後的產業部門去，使這種落後的產業仍能存在，阻止了社會資本的有機構成的一般提高。然而一般的說來，以上的諸種阻力，終不能阻

止利潤率低落的趨向，至多亦祇能使低落得比較緩慢而已。社會的平均利潤率的低落，也是在矛盾中前進着的。

社會的平均利潤率雖然趨於低落，但資本家所取得的利潤率的總額，卻並不因之減少，反而會增加。這因為資本的集積和集中的結果，雖然每一單位的利潤減少了，但因資本增大的緣故，利潤總額變大了。譬如，原來一萬元資本時，平均利潤率為百分之二十，得利潤額二千元。後來資本集積和集中到二萬元，雖然平均利潤率由百分之二十降到百分之十五，每萬元得一千五百元，一共就有三萬元。這時利潤率雖減低百分之五，而利潤總額卻增加一萬元。

資本家正因為利潤率趨於低落，所以才愈要集積和集中其資本。也正因為資本的集積和集中，弄得資本的有機構成逐步提高，利潤率乃逐步下降，使得剩餘價值的增殖跟不上資本的增殖，結果就使得下次資本的集積和集中較前緩慢！

這也是由於利潤率的減低而引起的資本的集積和集中的一種矛盾現象。

除上述引起資本的集積和集中的緩慢外，同時又引起資本形成的困難。因為技術的提高，投入新資本的最低數額愈來愈大了，於是够不上這個數量的資本就祇能當作無

用途的過剩資本。而另一方面，因資本的集中和機器驅逐了勞動者的緣故，大批的勞動力在失業的勞動者身上變成無用。一方面有無用的資本，一方面又有無用的勞動力，這也是由利潤率的低落而表現出來的現社會的深刻矛盾！

上述兩種矛盾，都是表現着：在資本主義的社會裏，因為資本家的追求利潤，而引起利潤率的下降，結果使得資本的集積和集中緩慢，使得部份的資本和勞動力變成無用，其意義即是阻礙了生產力的向前發展！

這許多矛盾的不斷發展，就會引導資本主義到一個盡頭。我們往後再說。

### 第三十八節 蘇聯經濟中的利潤和價格

蘇聯經濟中的利潤，與資本主義經濟中的利潤，具有絕對不同的意義。資本主義經濟中的利潤，是剩餘價值的轉化，是資本家剝削勞動者的收穫，但蘇聯經濟中的利潤，是勞動者在各該生產部門，將勞動者的新創價值，除去工資，尚有多餘作擴大再生產之謂。所以資本主義經濟中的利潤是表示階級剝削，蘇聯經濟中的利潤則表示勞動生產性的提高。

資本家仗着利潤，擴大再生產，更大量地剝削了勞動者。但社會主義的蘇聯，則仗着利潤來作為社會主義的積

蓄，造成新技術，擴大再生產，促進社會主義社會的生產力，以爲勞動階級前途謀幸福。

資本主義的投資，是看該部門是否有利潤可得決定的。假使某一部門的生產對於社會是有益的，而且必需的，但是因爲沒有利潤，或者有而很少，那資本家是不會投資的；反過來，倘使某一種生產雖於社會有害，但有高額利潤可求，如煙酒毒物軍火之類，資本家是趨之若鶩的。在社會主義的蘇聯，則剛剛相反，對於各生產部門的投資，並不以利潤的多少爲原則，而完全以社會整個的福利和需要爲原則。倘使某一部門的生產雖無利潤可得，甚至要虧本，但因它對於全社會的生產發展是必需的，那就非移取別的部門的贏餘來發展這一部門的生產不可，至於有害於社會的生產物，不消說在蘇聯是絕對不生產的。

蘇聯沒有資本主義的利潤，所以也就沒有‘平均利潤’，沒有‘生產價格’。

蘇維埃的‘價格’，並不正確體現出各商品的價值，就是說，並沒有把各商品的社會必要勞動量用盧布正確代表出來。蘇聯商品的價格，雖然以價值爲基礎，但是有計劃的，自覺的，考察生產和消費的需要，而加以調劑和控制的。

爲了使勞動者生活水準的提高，每年在國民經濟計劃

中，規定某種生產品的價格要減低多少；於是政府決定了麪包的價格，決定了工業品的價格。同時，對於農產品的價格，則以屯積和銷售的方法，極力使其穩定於一定限度之內，使佔全國百分之九十以上的集體農場人員，不致因農產品價格的波動和跌落而受到損害。

資本主義下的價格是受着市場法則的盲目支配，而蘇聯的價格則是在‘提高勞動者生活水準’和‘發展社會主義生產’的兩個原則之下，計劃決定的！

丁金天亦與吳某；少年則新製高勤的品識主鮮菜法賦，中  
西品識與林氏，亦同。新製的品識工丁家表，林氏的回國  
及為第一等家題花樹次新，其衣的書畫味識可以及。林氏  
國籍下，吳人亦與林氏論士及十次次食百國全書與。內文  
。百賦吳表而書知味識當的書題品道識  
林氏，固又其書和國志書也書吳林氏的不識主本識  
書士曾其書也。其書也其書也其書也，其書也其書也其書也

## 第八講 商業資本及商業利潤

### 第三十九節 商業資本及商業利潤的解說

以上我們所研究的資本循環，祇是假定完全由產業資本家一手經營，一手包辦。所以我們也祇是假定着，由勞動力所創造的剩餘價值，也全部由產業資本家一手攫去。

假定事實上果真是如此的話，那麼現社會就要簡單得多：所有的資本家就祇有產業資本家一種，所有的勞動者就祇有工場勞動者一種了。但事實上並沒有這樣簡單，所有的產業資本家，他祇經營商品的生產過程。生產過程開始時候的貨幣資本，常常並不是全部都是產業資本家自己的，而有或大或小的一部是從借貸資本家那兒借來的。所以產業資本家還要支付利息給借貸資本家。產業資本家開設工場的<sup>地</sup>或經營農業的大批田地，也常常並不是產業資本家自己的，而是向地主租來的；所以產業資本家得向地主支付地租。還有，商品製作完成以後，爲了要迅速換

得貨幣起見，也不是產業資本家自己把商品拿到市場上去零躉賣掉的，而是由產業資本家一整批地發給商人，由商人運到市場上去販賣；因此，產業資本家必須在批發價格上便宜一些，讓一部份利潤給商業資本家，這就叫做商業利潤。

這樣，我們看到：由勞動力在生產過程中創造出來的剩餘價值，並不是歸產業資本家獨個兒吞去，而是要給借貸資本家們、地主們、以及商業資本家們共同分派的。現在，我們單單研究給商業資本家們拿去的商業利潤是何種情形，至於利息和地租，到往後再說。

首先我們要問，在資本主義的社會裏，為什麼商業資本是必要的呢？

在資本主義的社會裏，生產物須拿到市場上去交易，才能收回貨幣，然後再開始第二次的生產。但商品從走出工廠跑到最後的消費人手裏為止，中間必須間隔着或長或短的時間。這就是說：整批的貨物生產出之後，不能立刻的就會整批的跑到消費者手裏，購買是斷斷續續而來的，運銷的去處也遠近不定的。那麼，在第一次商品生產出來以後，到第二次生產開始的中間，產業資本家不是要因為貨幣沒有收回而要停止生產嗎？但叫資本家停止生產是不願意的。第一機器工場之類不用就是損失。第二停工期間



內就沒有剩餘價值的創造。那末怎麼辦呢？要繼續生產，就得要另有一批添加資本擺在那兒，等到這個青黃不接的期間就拿出來繼續生產。我們曉得，固定資本是經過很長的時間才消耗完畢的。所以用不着添加資本。所要添加的，是工資原料等等流動資本。假使這個工廠平均每星期的流動資本為一千元，而這個工廠的生產物在出廠之後平均須三星期後才能分批賣掉或整批賣掉，換得貨幣，那這個工廠就得有三千元的添加資本擺在那兒，等第一批生產物出廠之後，就拿這三千元來開始第二次的生產。三星期後，三千元用完了，恰好第一次的生產物已能換得貨幣，就可接續下去。但因為第二次的生產已經投下三千元，所以第一批生產物收回的貨幣中又會多下三千元，以作第三次生產開始三星期內的用費。這樣，因為有這三千元的添加資本，生產就不至中斷，機器工場就不至閒着損失，剩餘價值就會繼續不斷的創造。

所以在資本主義的社會裏，產業界須有一批資本停留在流通界裏，作為間隔期的添加資本，乃是不可避免的。

既然社會裏必須有這批特殊作用的資本，停留在流通界裏行着特殊的任務，於是在資本主義的社會裏，就產生了一批商業資本家來接辦這事。

有了商業資本家，產業資本家就毋須預備這批添加資

本，而可以由商業資本家去預備。產業資本家完成生產物以後，立即就批發賣給商業資本家，立即取得商業資本家的貨幣，開始第二次生產。商業資本家拿了商品，在三個星期中(照前例)運銷販賣掉，收回成本。

商業資本家爲着運銷販賣上的必要，建築商舖貨棧，雇用店員，登載廣告，以及開闢道路航運，在使商品能迅速賣掉，加速社會總資本的循環一點上，是必不可少的。所以社會上投於以上種種費用的資本，並不算浪費，而是同樣具有生產性的流通資本。

商業資本既然與產業資本同樣的具有生產性，那商業資本也必須取得商業利潤，乃是當然的事。

商業資本家取得的商業利潤，是產業資本家將其所得到的剩餘價值讓渡給商人的一部份，讓渡的方法是，產業資本家將其生產物，在價值以下的價格賣給商人，商人把商品運到市場上，才以與價值相等的價格賣給消費者，以取得買進時與賣出時的差額，這就是商業利潤。

常人以爲商人的贏利，是把商品的價格擡到價值以上賣出而得來的，這觀念是錯誤的，商人們在投機的時候，或在商品的供需關係激烈波動的時候，賣價擡高到商品所含價值以上，剝削了消費者，因而大發其橫財的；那是特殊的情況，而不是一般的情況。因爲在價值以上出賣商

品，就破壞了等價交換，祇有在特殊的情況下消費者是願意的，平常就不行。那末平常商業資本家所取得的一般利潤從那裏來的呢？我們答道：商業資本家所取得的商業利潤，是商品生產過程中所產生的剩餘價值的一部份。（在商業資本主義時代的商業利潤，常是一方面剝削了生產者一方面又剝削了消費者而得來的。但那並不是資本主義時代的商業利潤。）

商業利潤所取得利潤率的大小，和產業利潤一樣，也是平均利潤。譬如：全社會有產業資本一萬萬元，創造剩餘價值一千萬元。假使這個社會毋須商業資本，那平均利潤率就是百分之十，一千萬元都歸產業資本家拿去。但現社會上不得不要流通資本，所以假定其數額為二千五百萬元。那分配這一千萬元剩餘價值的，不僅是產業資本一種，而要產業資本加流通資本共一萬萬二千五百萬元這數目了。於是  $\frac{1,000,000}{125,000,000}$  平均利潤率為百分之八。當產業資本家將商品賣給商人的時候，總賣價不是一萬萬一千萬元，而是： $100,000,000 + 100,000,000 \times \frac{8}{100} = 108,000,000$  元。商品到了商人手裏，賣給消費者的時候，外加  $25,000,000 \times \frac{8}{100} = 2,000,000$  元的平均利潤，商品總價格共一萬萬一千萬元。剛剛與商品所含總價值相合。

上章我們所述商品的生產價格等於生產費加平均利

潤，這裏面的生產費是包括產業資本和商業資本兩項的，而平均利潤也要把產業資本家的和商業資本家的兩合計算，所以一樣商品的生產價格，是指商品到了商人手裏在市場上出賣時的價格，而不是指產業資本家賣給商人時的價格。

#### 第四十節 商業機關夥友們的勞動

我們在商品的生產過程裏面，已經研究過了產業工人的各種情形。現在，我們研究到商品的流通過程，在商品的流通過程裏，和生產過程裏一樣，資本家祇是站在領導和支配的地位，一切勞動都還是要工錢勞動者去做的。所以在無產階級除大部分進工廠、礦山、農場替產業資本家生產商品之外，另一部分就跑進鐵路、航運、公司、商店、行棧、……等等機關，替商業資本家做着商品流通的工作。

商業利潤，是生產過程中剩餘價值的一部分，而是產業資本家讓渡給商業資本家的。那麼，現在我們就引起了一個問題：替商業資本家做着商品的流通過程工作的勞動者，如工員、腳夫、夥計、店員、雇員、水手等等，他們的勞動，是否像產業工人一樣，也生產價值呢？

所有商業資本家所做的工作，大別不外兩種。(一)是

補足產業資本家未完成的工作的，譬如商品的包裝、運輸、分派等等，這許多工作應當是包括在商品的生產過程以內，因為資本主義下的生產已是所謂社會的生產，所有生產的要素和生產的條件，都要賴全社會供給你才行。全社會的生產物供給你用，則你的生產物也得分配到全社會去。所以像包裝、運輸、分派等等的手續，在生產物分配到全社會之後才會有用這一點上是必不可少的，所以應當包括在商品的生產之內。可是同時又因這幾樣工作，手續既麻繁耗資又太大的緣故，為方便和經濟起見，產業資本家都讓給商業資本家去做了。商業機關的勞動者假使是為着這幾樣工作而勞動的話，則因為他們是做着生產過程中不能缺少的一部分工作，所以他們是和產業工人一樣，其勞動是生產價值的。(二)但商業資本家主要的目的，並不在行使以上的任務，以上種種任務即使沒有商業資本家，用政府的力量也能辦到。而現社會上不得不要商業資本家做的事情，乃是商品的賣主和買主之間底轉移任務。假使沒有商人從中販賣，在私有財產制下，你想有什麼方法使生產物能到各個分散的消費者手裏去呢？商業資本家為了這個任務，所以要開設商店，行施裝璜廣告等等事務，為了這種種事務而需要的店員工友之類的勞動者。他們的勞動是不生產商品的價值的。為什麼？因為他們勞動的目

的，僅僅在把商品的私有權，從賣主手裏轉移到買主手裏吧了。僅僅私有權的轉移，那祇是一種法律上的手續，絲毫也不能生產商品的價值？

商業資本家的主要任務，既不能直接生產價值，所以除掉第一種任務以外，其利潤的主要來源是產業資本家將剩餘價值的一部分讓渡給他的。但這種讓渡，也並不是說產業資本家白丟給商業資本家，我們前面已說過，商業資本家的資本雖不能直接生產價值，但因為私有制下商品必須要有相當的流通時期才能賣掉，所以必須有相當的添加資本，而這項資本就由商業資本家負擔起來，所以商業資本家雖然不能直接生產，但其資本，卻給產業資本家利用去作添加資本而從事生產了。如果在私有制廢除了的社會裏，生產物由社會分配，生產物用不着再耗費相當時期在市場出賣，一方出貨，一方就有必需的東西運來，那時社會上再用不着這一批添加資本，也更用不着商業資本家來盡商品私有權的轉移任務。

從事於商業主要任務的勞動雖不能生產價值，可是對於勞動者照樣要支付工資薪水，那是一定的。因為沒有這般商業勞動者，商業資本家雖有資本也不能取得利潤；這和產業資本家一樣；所不同的是：產業工人替產業資本家創造利潤，而商業勞動者則替商業資本家保障利潤。因

此，在產業資本家看來，勞動者愈多，所得的剩餘價值也愈大。但在商業資本家看來，祇要把一定的事務辦得了，店員夥計們是愈少愈好。所以商業資本家對於勞動者的剝削，和產業資本家一樣的殘酷，一般商業勞動者的工作時間，較產業勞動者要更長。在中國，無論大都市或小城市，從早上五六點鐘開市起，到晚上十二點鐘甚至一點鐘為止，店員夥計們終日忙碌不能離開一步！拉長工作時間，減少工作人數，是商業資本家取得更多利潤的最好辦法。

商業勞動者的工資計算，跟產業工人一樣，是以生產其勞動力的起碼生活資料為標準的，幹練的高級店員，照複雜勞動推算，薪水工資較高。至於極少數的商業資本家的得力人員，他能幫助商業資本家管理店務，保障利潤，甚或以其獨特的經驗能力，用投機奸詐等等辦法，使商業資本家能取得平均利潤以上的利益；那這種人的薪水工錢，商業資本家會特別獎償的。而這批人的思想意識，也逐漸離開勞動者階級，和老闆們站到一起去了。正跟產業工廠裏的工頭帳房技師之類一個道理！

#### 第四十一節 合作社商業及其利潤

具有商業性的合作社有兩種。一種是自己所需要的各

種東西，不到市上商人手裏去買，由消費者自己出本錢來開設合作社，直接向產業機關批進貨物，賣給合作社自己的消費者。這種叫做消費合作社。另有一種是自己所生產的生產物，不賣給商人，而由各生產者自己出資開設合作社發賣，這叫做販賣合作社。

無論消費合作社或販賣合作社，都有兩種辦法，一種是消費合作社的出賣價格，或販賣合作社的買進價格，都以市場價格為標準，正同平常商店一樣。到年終再將所得的利潤按照社員消費量或出賣量的大小，按比例地分配。更或留下百分之幾作明年擴大社務之用。另有一種辦法是當消費合作社賣商品給社員時，價格就較市場價格為低，要是販賣合作社在賣出生產物給合作社時，價格就較市場批發價格為高，其高低的程度大致相當於商業利潤。這種辦法是在使社員的利益當時就拿到的，所以年終很少有紅利可分。

不管何種合作社，採取何種辦法，其社員所取得的利潤，也如一般商業資本家的商業利潤一樣，是產業資本家讓渡的剩餘價值的一部分。在消費合作社，商業利潤並沒有為商人拿去，為消費者自己取來了，因為消費者自己盡了商業的任務。在販賣合作社，是生產者並沒有出讓剩餘價值的一部分給商人，而留給了自己，也因為他自己就盡



了商業的任務。這樣看來，勞動者參加了消費合作社，應當可以免除商人的剝削，而相當改善勞動者的生活了。但是當資本家知道勞動者的生活狀況有相當改善的時候，工資法則就起着作用，資本家減低工資，叫你仍舊過着原來的生活！這樣，消費合作社的利益不是勞動者的，變成資本家的了！

小生產者若加入了販賣合作社，確可以免掉商人的剝削，而相當的抵抗大生產者的壓迫。但當大生產者也組織了合作社的時候，這作用就會完全消失。若更進而大生產者因資本的宏厚和種種的便利，組織了大規模的合作社，而小生產者倒因資力微薄以及獨立散漫的關係，而不易組成合作社的情形下，那就更增加了大生產者的優勢而壓迫小生產者，加速了小生產者的破產。一般資本主義發展到獨佔階段的許多國家，往往都發生這種情形。

所以結果，資本主義下所有的合作社，都是替產業資本家推銷推銷商品，把一部分本來在商業資本家手中的利潤送回到產業資本家手中去，勞動者與小生產者並不會因此得到一點好處。合作事業，目前已在中國的農村裏相當盛行了。其性質大部分是消費合作，小部分是運銷合作。首先我們當指出的是：無論是消費合作抑或是運銷合作，有入股的人員

必然是中小地主和富農這一階層，因為祇有他們才有錢入股，祇有他們才每年有相當大的消費力量，也祇有他們才能將穀物積儲候銷。至於一般中小貧農佃農，他們每年的消費力量委實可憐，而且除借高利貸之外又那來閑錢入股？至於穀物運銷，及一般中小貧農佃農當穀物剛收起來的時候，地主就來把大部分的穀物挑去，債主就來迫得你把穀物抵掉，剩下來的，那裏還能等得及積儲候銷呢？

#### 第四十二節 帝國主義對中國的商品侵略與商業利潤

中國是正由半殖民地趨於全殖民地化的急速過程中。在這個時候，各帝國主義對中國市場的爭奪，也格外尖銳。帝國主義大量的商品，正採取各種各樣合法的和非法的手段，向中國狂銷。六十多年來，中國幾乎每年是入超貿易，每年我們以很低賣價將大量的原料賣給各帝國主義，而各帝國主義經過一番製造後就以很高的價格將其商品賣給中國。所以，帝國主義對中國的交換，是一種不等價的交換。這理由讓我們分成兩段來說。

我們曉得，流通過程可以分為兩個階段。第一階段是：貨幣——原料。第二階段是：商品——貨幣；在第一階段裏，帝國主義或者利用政治條約，以規定的賤價購買

多少原料，譬如日本對漢冶萍公司的煤鐵，英美烟草公司在河南購買烟草等等。或者，各帝國主義利用其在華的金融機關，如英之匯豐，美之花旗，日之正金等等，這些銀行在中國俱有壓倒一切的金融優勢，他們往往在某種原料上市的時候，故意收縮金融，操縱市價，以使該項原料跌價，窮苦的中國農民，無力等待抵抗，祇有含淚忍痛將生產物在價值以下賣給帝國主義者。於是帝國主義者在原料的購買上，以少量的貨幣，買得多量的原料。

在第二階段裏，帝國主義者以賤價的原料，高度的技術，製成了商品，經過中國的低率關稅（目前的日貨簡直毋須納稅了！），運到中國市場上來發賣。其大部分的商品，中國本身不能製造，無從和其競爭，於是一任其抬高價格，抬到商品所含的價值以上，賣給中國消費者。即有少數商品，中國本國也有生產，但因苛捐雜稅的重擔，外貨雖將其價格抬到價值以上，仍然比中國便宜。因為這種原因，帝國主義的商品在發賣上，也是不等價的交換。

◎ 帝國主義對中國在流通過程裏的不等價交換，使得帝國主義者所得的商業利潤格外肥大，遠超過平均利潤以上，正因為這個原因，在中國社會裏才滋生出一批肥壯的買辦階級來。但帝國主義所得的肥大的商業利潤從那裏來的呢？當然不是從產業資本家和放款資本家的平均利潤裏

分來的，而是從中國的廣大勞苦大眾那裏剝削而來的！這種剝削，已超過了在生產過程裏對剩餘價值的榨取，而擴張到流通過程裏對消費者和出賣者底價值的奪取了。這是殖民地所特有的剝削現象。中國的農工勞苦大眾，除受資本主義的和封建的剝削之外，還要受帝國主義的這種特殊的剝削！

#### 第四十三節 蘇聯的商業資本和商業利潤問題

任何社會，關於生產物的分配和運轉的勞動，都是必需的勞動，蘇聯關於這部分工作，由社會主義的商業機關來辦理。

小生產者和小商人雖然在蘇聯仍存在，不過他們在整個社會裏所佔的百分比：已經卑卑不足道了。

社會主義的商業機關，有國營商業機關和工人合作社兩種，大量的運銷販賣都是由國營機關辦理，日常的消費用品大部由工人合作社辦理。

國家爲了建立商業機關，當然要投下一批商業資本。同樣，在低於規定價格上批進貨物，在規定價格上賣出，而取得商業利潤。

但在蘇聯的商業資本和商業利潤，與資本主義經濟下

的具有不同的意思，因為蘇聯沒有階級對立的存在，所以蘇聯經濟下的商業資本與商業利潤並沒有剝削的意義。

由社會主義的生產部門賣出貨物給國營商業機關，在批發價格上讓一部分給後者，那不過從左手裏移到右手裏，因為兩者同是國營的機關。至於商業機關的勞動者，該機關所獲得的利潤雖然是由他們的勞動而得來的，但這與產業工人一樣，他們除取得個人的工資以外，應當將這一部分作為社會主義的積蓄，作為建設社會主義之用，而結果仍是為他們自己謀幸福。

然而在資本主義的社會裏，商業利潤卻是拿到商業資本家的腰包裏去。

蘇聯的工人合作社，也和資本主義下的合作社有不同的意義。資本主義社會的合作社，結果都是為產業資本家推銷商品，僅把一部分的商業利潤轉到產業資本家手裏去，而社員並未能得到好處。蘇聯的工人合作社，卻是能將一部分的商業利潤分配於各個社員消費者，而提高工人的生活水準的。因為在社會主義的蘇聯，工人在合作社取得了利益，並沒有資本家來削低工人的工資。



## 第九講 借貸資本和信用

### 第四十四節 借貸資本和放款利息

在上面幾講中，我們已經知道，分配剩餘價值的不僅是產業資本家，還有商業資本家，現在，我們要說到第三種資本家——借貸資本家。

所有的產業資本家和商業資本家，他們所用的產業資本和商業資本，並不全部都是他們自己的，有一部分是向他人借來的。這種向他人借來做生產或流通用的資本，我們稱之謂借貸資本。這種借來的資本，必須經常付給利息。

而這種經營借貸資本的人，我們就稱之為借貸資本家。

——全社會裏這種借貸資本，是從那裏來的呢？

第一，我們說到固定資本和流動資本的時候，諸位總也記得，固定資本，像機器建築物之類，是一部分一部分地移轉到商品裏去，而一部分一部分地收回來的。假使一部機器可用五年，那就要到五年以後，這機器的全部價值

纔能完全收回來。建築物也是這樣。那末，當這機器或建築物尚未全部收回之前，尚不够拿來買一部新機器或新建築物之前，這一部分貨幣不是要經常睡在那兒不用嗎？睡着不用的錢，是不能生產剩餘價值的，這在資本家就是一種損失。於是，資本家就把這筆貨幣暫時存放到銀行裏去，作為借貸資本。

第二，前面我們說到添加資本的時候，曉得添加資本是在第一次生產終了而商品尚未換得貨幣的間隔期用的。現在假使間隔期已經告終，第一次的商品業已賣得貨幣，那時第二次生產已完成一部，而在第一次商品上收回來的貨幣，除補足第二生產之外，一定還多餘一部分貨幣，這一部分貨幣是預備在第二次的間隔期作添加資本用的。但當第二次的間隔期尚未來到之前，暫時間這一批資本不是要睡着不用嗎？不用貨幣對於資本家是一種損失，於是放到銀行裏去，作為借貸資本。

第三，資本家在商品出賣上收回資本，是整批收回的，但當他第二次生產付給工資的時候，是一星期一星期，或半月半月，甚或一月一月付出的。那麼，這一筆流動資本，常常有或大或小的一部分睡在那裏，這也成為借貸資本來源之一。

第四，資本家取得剩餘價值要擴大生產的時候，其充



擴大生產用的資本數量，是受一定大小的限制的。譬如，你要購一架最新式的紡織機，起碼就得一萬元以上。那末，當你一點一點積蓄得還沒有滿一萬元之先，你不是有幾百或幾千元睡着不用嗎？這種貨幣也是暫時存放到銀行裏，充作借貸資本的。

第五，此外還有一般中上級職員和自由職業，其收入常超過生活需要，他們的積蓄也是游資來源之一。

因為資本主義社會的常有這許多游息的資本，所以銀行就把這許許多多游息資本搜集攏來，當作借貸資本，放給產業資本家和商業資本家，讓他們直接或間接的從事生產，創造剩餘價值。這樣一來，資本主義社會裏就幾乎沒有一個貨幣，沒有一刻時候，不在那裏從事剝削，創造剩餘價值了。

在財產私有的社會裏，生產者既利用借貸資本來獲得剩餘價值，那末對於所有這些借貸資本的主人，即借貸資本家，當然要分一部分剩餘價值給他的。這就是利息。

所以，利息也是社會中剩餘價值的一部分。

以借貸資本總額除利息數，就得利率。利率的大小，要看市場的供需關係而定。市場上的放款供給多需要少，利率就跌。反之，市場上需要多供給少，利率就漲。但利率的漲跌，也有一定的範圍，高漲不能超過平均利潤率。

因為倘使利率漲到平均利潤率以上，產業資本家和商業資本家無利可得，都要做放款資本家了。這樣借貸資本的供給就增多，需要減少，立刻就會跌落下去的。利率下跌的時候，可以跌至零，不過這不是經常的現象。從前中國軍閥存款到外國銀行竟要倒貼利息，那也不過是一種很特殊的情形。

#### 第四十五節 獨立的借貸資本家

以上我們講到借貸資本的來源的時候，祇是說到：所有的借貸資本，都是從產業資本和流通資本中分離出來的一部分。因此，上面所指的借貸資本家，同時就是產業資本家或商業資本家。做着工廠主或大商店老闆，與銀行及其他信用機關有存款來往，那是個個如是，沒有例外的。但是，在資本主義的社會裏，有着貨幣資本的人們，並不一定都去做產業資本家或商業資本家。往往爲着避免風險以及其他原因，甯願把所有的貨幣資本貸出，讓他人去做產業資本家或商業資本家，去從事生產，而他自己則坐領一部分利息；那種情形是很多的。這樣，貨幣資本就和產業資本商業資本分離開來，社會就有一批獨立的借貸資本家（金利生活者）。

獨立借貸資本家的資本，並不是資本主義經濟機構中

必然產生的一部分游資，它僅是一種將其貨幣所有權的轉移。因為資本主義社會裏的貨幣資本，都有一種剝削剩餘價值的潛在能力，所以貨幣資本的所有者，根據私有權，要求分享一部分剩餘價值，作為使用權讓渡的報酬。有些人不了解這點，以為借貸資本家取得的利息，是他的貨幣自身創造出來的。這猶之說‘山上的大石頭會長出小石頭來’一樣的蠢，而把資本主義社會裏的財產私有，剝削勞動者，剩餘價值等等關係，完全忽視了。

由於中國社會殘留的封建性，就殘存着一大批的高利貸者。這批高利貸者的貸款對手，並不是如資本主義社會裏的產業資本家和商業資本家，而是農村和城市裏的小生產者以及僱工工人之類。前者為了苟延自己的生產規模，無法可想，祇能借高利貸來權充資本；後者為了生活的困窮，如吃藥似的向高利貸者說好話去。他們的利息大小沒有一定，有的是以日計算，有的是以月計算，利率則小則五分六分，大則十分二十分；名目則如青稻錢，印子錢等等各式各樣，各地不同。像這樣一類的高利貸者，他們所取得的利息不僅是剩餘價值的一部分了，他們把小生產者的全部所得，勞動者的生活資料，都會日長夜大地吸血蟲似地吸了過來！

（未完）

## 第四十六節 企業利潤和借貸利息

我們已經說過，放款利息的來源是剩餘價值。因為剩餘價值已採取了平均利潤的形態，所以利息也就是平均利潤中的一部分。有時它會佔去平均利潤的全部分，有時則佔去平均利潤中很少的一部分，假使企業家（產業家和商業家之總稱）在付過利息之後，還有一部分剩餘，這就作為企業家的企業利潤。所以企業利潤是利潤總額和利息之間的差額。

借款來經營企業的企業家，固然把利潤總額劃分為企業利潤和利息，就是以自己的資本來經營企業的企業家，也是把利潤總額這樣劃分着的。因為他這樣想，我有些貨幣資本，即使不經營企業，也能取得利息，所以利息歸利息，企業利潤歸企業利潤，這樣，就更易發生前節所述的錯誤，以為利息是貨幣資本本身產生的；企業利潤則是企業勞動產生的。其實貨幣資本祇是資本主義社會裏從事生產的一個死的條件，它自己祇保有一部分價值，不能創造價值，利息乃是剝削了勞動者的剩餘價值而纔有的。至於企業家勞動，企業家所取的薪水足以償付而有餘，何來企業利潤？有人說：企業利潤是由於企業家的機智，用了各種方法在賣高買低上賺來的。像這種說法，祇看到單個兒

的企業利潤，沒有看到全社會的企業利潤，因為從賣高買低上賺錢，僅是損害了甲企業肥了乙企業的情形；從全體看來，並沒有多出什麼利潤來。但在資本主義社會裏，全社會每年是要取得一筆鉅大的企業利潤總額的。這一筆鉅大的企業利潤從那裏來的呢？難道全社會的企業家都是賣高買低賺來的嗎？那不是祇有向地球外面去賺錢了嗎？地球外面是無錢可賺的，賺錢的地方，還祇有資本主義社會裏勞動者的剩餘價值！

#### 第四十七節 銀行信用和商業信用

我們在前面已經看到，因為有信用制度，使得資本主義社會裏的種種休閒資本，得到利用，增加了剩餘價值的生產。行使這類信用的機關，就是銀行。銀行從各地各處將種種的休閒的貨幣資本收集攏來，投資或放款於各種企業，成為活動的資本。像這一種由銀行作中介的貨幣信用，我們稱之為銀行信用。

還有，當一種商品生產出來，必須要經過相當的流通期間，纔能賣得貨幣。在這流通期間，倘使要繼續生產，就得預備若干添加資本。否則就祇能停止生產。但倘使有些賣原料的資本家，他看中這個產業資本家，並不是不能買他的原料，祇是因為生產物一時不能賣出，不能購買，

但在相當時期以後，他的生產物是一定能換得現錢的；於是這位原料商，在某種條件之下，甯願把原料預先賒欠給他，貨款到某個時期以後再付。於是現金支付就變爲到期支付，這就不啻把生產者的商品流通期間縮短；因爲現在無須原料一項的添加資本也能不斷的生產了。像這種直接以商品賒欠的信用，稱之爲商品信用，或稱爲商業信用。

銀行信用，是貨幣資本的借貸。商品信用，是商品暫時不付款的買賣。對於銀行信用的借貸，須付相當的放款利息。對於商品信用的賒欠，到期也得付相當的額外貨幣（或直接就當作放款利息計算）。

#### 第四十八節 票據(期票和匯票)

貨幣借貸，也有不經過銀行，全仗兩方面的個人信用而來往的。商品信用，也有毋須商品擔保，僅憑信用允諾，即賒出商品的。在這種情形下，債權人(放款者)常向債務人(欠債者)要求一種票據保證，作爲根據。

票據有兩種，一種叫期票，一種叫匯票。

期票是在票據上說明付款日期，債務人並在票據上對債權人簽名，到期該債權人即憑票領款。

匯票與期票不同的，就是匯票不是賣買雙方直接付款，而是開出票據叫第三人付款的。譬如甲商向乙商賒欠

一萬元，乙商又向丙商賒欠一萬元。這個時候，乙商可以開出一張一萬元的票據給丙商，到期時，丙商卻不向乙商取款，而直接向甲商去取款。這樣，一張票據，即可了結兩個信用。

開匯票的人，叫做開票人。應當付款的人(甲商)，叫做付款人。受領匯票金額的人，叫做取款人。

期票的當事者至少兩人。匯票的當事者至少三人。不過票據的當事人是能够增加的。譬如收受期票的第二人，不立即向第一人取款，他爲償付第三人的債務，把期票交給第三人，叫第三人去領款，而第三人也可以再轉給第四人……匯票也是一樣。這樣每經過一個當事人，當事人都須在票據背面簽字，以示負責。倘使票據領不到款的話，凡是在背上簽名的都須負共同償付的責任。

因有票據，使資本的循環容易了許多。同時使各資本家間的計算簡單，免得把現金付來付去。因此就省掉許多必要的現金。

倘使有個有票據的資本家，在票據的支付期尚未到達的時候，他忽然需要現款用了，那他可以拿着票據到銀行去貼現。資本家在票據上簽了自己的名，銀行照票據金額付給現款，中間扣去貼現利息。到期，銀行向票據上的付款人收款。

假使一萬元的票據，貼現的時候離取款期還有兩個月，而那時市場上的貼現利息為年利六釐，那這次貼現所扣的利息為 $10000 \text{元} \times \frac{6}{100} \times \frac{2}{12} = 100 \text{元}$ 。貼現人實際到手的錢，為九千九百元。

票據貼現，使商業信用與銀行信用互相接合起來，信用的範圍，也就更其擴大。

## 第四十九第 銀行

資本主義的社會裏，銀行是最完善的信用機關。上面我們已經說過游資的存在，知道信用的必要；而現在我們就看到，收集這類游資，經營資金的信用業務的，也就是銀行。

銀行集合游資的行爲，叫做受信用業務。銀行分配這類集合來的金額給借款人的行爲，叫做授信用業務。

銀行的貨幣，是從何處集合來的呢？第一，就是那些開設銀行的銀行資本家本身。這批資本家有着貨幣，不去做產業資本家，也不去做商業資本家，而來開設銀行，做着金融資本家。這類由銀行資本家自身拿出來的資本，叫做銀行的基本資本，假使股份銀行，就叫做股份資本。第二，除上述基本資本外，銀行還有準備資本，就是所謂公積金。是銀行資本家(或股東)，逐年拿出利潤的一部分而



積成，作為擴大營業用的。第三，銀行用存款的方式，吸引社會的游資。以上三種資本的來源，前兩種資本愈多，銀行信用就愈鞏固，而吸引游資的能力也就愈大。

把游資存放到銀行裏的人，假使要隨時提款的，叫做活期存款。假使約定到某個一定時期纔提款的，叫做定期存款。對於定期存款，銀行可以安心運用；但對於活期存款，銀行為預備他隨時提取，必須要常把一大筆現款放在金庫內，作為準備。因此，銀行對於活期存款的利息，常較定期存款為輕。

活期存款戶，大都發給支票簿。存款者有一本支票簿，要提款的時候，只消在上面填入金額簽名蓋章，交給任何人，任何人都可以去取現。假使另一個收款人與銀行（不一定是領款銀行）有來往的，則並不一定要領取現款，只消在名下過一過賬就行了。假使付款人與收款人在同一銀行來往，也就毋須其他手續。假使說付款人和甲銀行有來往，而收款人則和乙銀行有來往，那就要甲銀行解一筆款子給乙銀行，記入收款人的賬下。不過銀行也並不要一筆一筆地解款，因為大家有同樣的情形，所以互相抵消，只要解一點差數就行了。

少數勞動者為了保障自己的生活，在有職業的時候，硬省下一些生活費，一點一滴地存放到銀行裏，也是有

的。於是有些替資產階級吹喇叭的學者們就說了：‘在現在社會裏，就是勞動者也成爲資本家了’！不消說，這是熟昏了的話。剝削者與被剝削者的分別，在剝削者是靠剝削別人的剩餘價值而生活發財的！被剝削者是替別人創造大量的剩餘價值而自己祇能得一點點生活費！試問，勞動者在生活費上所積下來的一點兒小款，在這上面所受得更小的一點利息，抵得過他給資本家剝削去的剩餘價值的數量嗎？何況這一點利息也是剩餘價值的一部分，那這一部分也是他們自己所創造的。資本家搶了勞動者的燒餅，把燒餅上的一粒芝麻分給勞動者，就拍着勞動者的肩膀說：‘孩子呀，你也是一個吃燒餅的資本家呀’！

以下我們講銀行的授信用業務。

銀行放款出來，是必須要擔保的，這種擔保有好幾種：（一）用貼現的方式，以票據的取款權作擔保，即票據貼現過，票據即歸銀行所有，到期銀行去取款，這在前面已經說過。像這一種放款，銀行當時就收得利息。（二）抵押品放款。現在這種抵押品，大都爲各種有市價的證券，如股票，公私債票之類。這種放款，僅是取得抵押。債務歸清，抵押品就要退還。只有在債務人不能還債的時候，抵押品纔被沒收。（三）商品擔保。即是用貨物抵押借款，這時並不要把商品搬到銀行裏，另有種特殊的堆棧，借款

人把商品存放到這種堆棧裏，由堆棧給他一張棧單，證明其貨物。借款人就只要把這棧單到銀行去作抵押，就能借款。有的時候，運貨單也能抵押。譬如已買了一批貨物而尚未運到，可是轉運公司的領物單倒已先寄來，借款人就拿這種領貨單，也可到銀行去抵押借款。(四)不動產擔保，如土地房屋等。

銀行的業務除上述受款放款外，尚有一種中間的業務，如代學校收費，匯款，代顧客付款，代人追索，代商人催收貨債，代往來戶口運款等等。這類業務，銀行照例收一點手續費。並不是主要的業務。

銀行在做受信用業務的時候，對於存款者，支付一定的利息。同時，在做授信用業務的時候，對於放款者，收受一定的利息。存款的利息通常總較放款的利息為低，這兩者的差額，就是銀行的信用利潤，信用利潤對基本資本的比率，叫做信用利潤率。

信用利潤率，總和一般利潤率相近。否則，在較高的時候，別的資本都會投向銀行資本來，信用利潤率就會減低；反之，在較低的時候，銀行資本就會移向別種部門去，信用利潤率就會上升。(四)；

## 第五十節 信用貨幣和紙幣

前面，我們已看到各種信用票據，在未到取款的時期內，可以此手彼手地傳來傳去，暫時的當着貨幣用的。此外，有一定金額的銀行，能夠對於來向其領款的人，不支付現金給他，而支付信用貨幣(兌換券)給他。這一種兌換券，可以隨時向銀行兌現，因此收受的人可以與現金一樣的信任牠。

我國在貨幣改革以前，所有市場上流通的鈔票，都是這類兌換券，銀行發出這類兌換券，國家法律規定，一定要有百分之幾十的現金，作為保證。在我國，以前是規定百分之六十的現金準備，和百分之四十的證券準備。銀行收進一百塊錢，換發一百元鈔票，只消留六十塊錢現洋在庫裏做保證準備，其他四十塊錢，銀行就可以拿來隨便利用。發行兌換券的利益就在這上面。

兌換券在市上流通的時候，是和現金貨幣有同樣的效能的。然而是不是所有貨幣的機能，兌換券都能完全代替呢？

在前面講貨幣的一章裏，我們已經說過，貨幣的基本機能有四：(一)成為價值的尺度；(二)成為商品的流通的手段；(三)成為支付手段；(四)成為儲藏手段。

兌換券能成為商品的流通手段，和支付手段，那是沒有疑義的。因為兌換券祇要能隨時兌現，此手彼手地遞來

遞去，是較現金更為便利。但兌換券能不能成為價值尺度呢？不能的，因為兌換券本身並沒有什麼勞動量，並沒有什麼價值。牠所以一時能代表價值，是要看準備貨幣而決定的。假使沒有現金準備，兌換券就會一錢不值，所以牠不能成為價值的尺度。那末牠能不能成為儲藏手段呢？也是不能的。貨幣能成為儲藏手段，就是因為貨幣本身有價值，人們要儲藏的時候，當然會把兌換券去兌了現金來儲藏。第一因為現金本身有價值，無危險性，第二因為現金不會腐壞。

講過了信用貨幣(兌換券)，再講國家發行的紙幣。

兌換券是由銀行發行的，而紙幣是國家發行的。兌換券的發行，是有現金證券作保證而隨時兌現的，紙幣的發行，也許有準備保證，但並不兌現，所以實際上毫無關係。牠的所以流通，以國家法令的強制為前提。而以流通的需要為限度。我國目前的法幣，就完全是這種性質。

貨幣的購買力，是依賴於牠本身的價值。兌換券的購買力，是依賴於牠所實際能代表的貨幣。但紙幣的本身既沒有價值，又不是代表着真實的貨幣，那他的購買力依存於什麼呢？

紙幣的購買力，是依於牠自己所發行的數量。

紙幣的機能，和兌換券一樣，當作流通手段和支付手

段用的。倘使紙幣的發行數，沒有超過社會商品流通的必要額時，牠的購買力和所代表的現金一樣。

假使一個國家，商品流通的必要貨幣額是一億圓。假定有一億圓現金和一億圓紙幣，那末剛剛好，紙幣的購買力和現金一樣。假使紙幣發到二億圓，那一億圓現金就變成多餘，一定被儲藏或銷毀，這時紙幣的購買力仍舊不變。但倘使紙幣發到三億圓，流通需要仍為二億圓不變，那紙幣的購買力就會跌去三分之一，每個單位的購買力，祇及到以前的三分之二。假使從前一圓紙幣能買三斤糖，現在就祇能買二斤糖。這在形象上好像是物價騰貴，其實並不是物價騰貴，而是紙幣跌價。

假如社會商品流通的必要貨幣額不變，或是縮小，或是增大，而並沒有紙幣額增大那樣快，那末，紙幣增發得愈多，其購買力就愈向下跌：如大戰後的德國，要三十幾萬紙馬克，纔夠買一個雞蛋。

由此我們知道，紙幣的發行，雖以國家法令的強制力為前提條件(沒有法令人們就會以其它有價物來代替)，但牠的存在，也自有其客觀的需要，在商品流通額的範圍內，紙幣是需要的。但若超過了這個數量，雖有法令強制其流通，但並不能強制其不跌價。

最後說到實質輔幣一項，如銀角、銅貨、鎊幣之類，

這類輔幣雖其本身確含有實質價值，但其所含的實質價值並沒有其所代表的名義價值那樣大。倘使輔幣發行的數量沒有超過社會流通的需要（爲計算零星買賣來往的需要），那他們的購買力和牠名義價值一樣。倘使超過了限度，那牠們的購買力就會和其數量成正比例的下減。不過和紙幣不同的是：輔幣本身多少含有實質價值，所以牠下跌有一定限度，決不會跌至其實質價值以下。如我國的輔幣，照理應當是銅元百枚合大洋一圓，雙毫銀角五枚合大洋一圓。但現在銅元在長江一帶至三百幾十枚合一圓。銀角跌至六枚餘一圓；這就是鑄造的數量超過了流通的需要的緣故。

### 第五十一節 通貨膨脹

所謂通貨，就是市上流通的貨幣；通貨膨脹，是指國家爲了應付財政的支絀，或其他原因，增加流通紙幣的數量的意思。

紙幣一增發，根據前節所說，每一單位紙幣的購買力就減低，物價在名義上高漲，而且每日每時都在上漲，出賣商品者爲預防將來紙幣跌價所得的損失計，常在定價時故意加上若干虛價，於是物價更其上漲。

貨幣購買力暴落不定，商品的信用賒欠就不可能。因紙幣購買力的不斷下跌，將來即使歸還原數，還是要蝕本

紙幣的物價之關係：①通貨膨脹 過度 購買力下減  
②諸商以為 貨幣未跌 幣兩跌低 故意加上虛價 物價更  
上漲 ③有貨幣的人 常想買積商品 因商品不令跌 而商品人却  
把商品囤在手中 以候物價高漲 因此物價愈上愈漲 ④貨幣  
購買力 政府收入不敷用 於是政府多發  
紙幣 彌補 財政赤字 購買力更下減。

通俗經濟學講話

的。這樣所有信用往來就會停止。

有貨幣的人，常想早把貨幣買成商品，因為商品的價值固定，不會下跌。而商品所有的人，卻想把商品長留在自己手中觀望，以等候物價高漲。因此物價就越發上漲。

政府的財政收入，是有固定的數量的。人民把紙幣當賦稅納給政府，政府收得的紙幣當然要拿去購買東西，但因為紙幣的購買力下跌，政府經常的收入就愈不夠用，因此一定再多發鈔票彌補，紙幣的數量更多，購買力更向下跌。這樣愈發愈跌，愈跌愈發，終成為紙幣世界，弄到全國經濟破產為止。這是大戰後德俄兩國的經驗。

通貨膨脹，對於勞動者和薪俸收入者最為不利。因為物價飛漲起來，區區之款就不夠維持生活。即使工資薪俸會因要求而增加起來，但其增加的速度決沒有物價漲得那樣快。

通貨膨脹對於產業資本家是有利的，因為紙幣購買力下落可使實質工資減低。對於商業資本家也是有利的，因為他可因物價上漲而賺錢。惟有對於放利資本家，通貨膨脹是不利的，因為將來收回的本錢，數量雖然與放出時一樣大小，但其所代表的價值減低了。

對於投機家，通貨膨脹是頂好的發財機會。

通貨膨脹既然能減低實質工資，因之也就能減少商品。



的生產成本費。所以帝國主義國家常常用通貨膨脹來造成對外傾銷而形成國際商品戰。這種傾銷特別對殖民地和半殖民地，發生極大的榨取效能，把這些國家打入貧困的深淵。

當然，當通貨膨脹達到使國家信用動搖，財政破產的時候，它就要回轉頭吞沒資本家的社會了。

## 第五十二節 國際清算

國與國之間的貿易來往，紙幣是不能通用的；因為一國政府的強制力，決不能及於別一個獨立主權國，所以國與國之間的金錢來往一定要現金解送。

但是並不是每一筆來往，都要用現金送來送去。大部份的來往都是用購買外匯的辦法相互抵消，剩下來的差額，再用現金輸送。

譬如：中國商人甲向英國商人乙買一批貨物，甲祇要在中國經營外匯的銀行——如中國銀行、匯豐銀行等——購買一張匯票，寄到英國去，英國商人乙收到匯票，就到發票銀行在英國的分行或其代理行去取款。這樣，就變成中國的銀行欠英國的銀行一筆款子了！那是不是中國的銀行就要解送一筆現金給英國銀行呢？不要的。英國的銀行，可以開一張相當於前付金額的匯票在市場上出賣。

因為一定有英國商人(假定爲丙)向中國商人(假定爲丁)購買貨物的。在這個時候，丙就要買進那種匯票，寄給中國丁，丁就拿着匯票，向原來曾寄出匯票的銀行去取款，這末一來，中國的銀行向甲收進款子付給丁，英國的銀行先付款子給乙而後從丙收回來，不須要一點現金解送，兩筆來往就做成了。

還有一種是倒出匯票的，照上面的例子，英國商人乙自己開出一張叫中國商人甲付款的匯票，給英國經營外匯的銀行，該銀行祇要調查得中國商人甲的信用是可靠的，就付款給乙，而銀行並不把匯票直接寄回中國，它照樣在英國出賣，賣給丙，丙一面付款給銀行，一面把匯票寄給中國商人丁；丁就拿着匯票直接向甲取款，或經過銀行向甲取款。如是也就同樣的了結兩筆生意。

兩國間的來往，不會是剛剛相等。譬如每年中國向英國購買的東西，總比英國向中國購買的多，這兩相抵消就有差額，這種差額是必須現金解送的。

兩國間的來往不平衡的時候，或者一時不平衡的時候，就影響到兩國匯票的價格。我們曉得，在平常的時候(本位貨幣不放棄的時候)，兩國的本位貨幣，是依照其純金的份量，有一定的比率的。如英國一金鎊，合美元四元八角餘，法國一金法郎合美元二角五，而我國自貨幣改

革後，規定一元合英國一先令二辨士半等等。但倘使兩國收支不平衡的時候，貨幣在匯票上的價格，就會在這種比率的上下波動。譬如說：法國向美國輸入多於向美國的輸出，那就是說，法國人要多匯錢給美國，也就是說法國人要多購寄回美國的匯票，美國匯票的需要一多，大家爭買，價格就上漲，原來四法郎買一金元，現在勢必漲至四法郎以上。但是這種上漲是有限度的，他的漲額不能超過現金輸送的運費。假如說由法國運合一萬美元的金子到美國要二百法郎，那匯票上每一金元決不能漲過百分之二法郎；因為如果超過了這數目，人們就不願購買匯票，寧願解送現金了。這種限度叫做現金輸送點。

放棄了貨幣本位的國家，禁止現金解送出國，同時又不設法使本國對外收支平衡的國家，這國家的貨幣與別個國家的貨幣失去了標準，漲跌也一無限度，就完全靠供給和需求的關係來決定。

在一國經濟危機爆發的時候，往往放棄貨幣本位，一方面保持國內現金，不便流出，一方故意使本國貨幣在國外跌價，使本國貨物賣價便宜，增加輸出，但倘使各國都如此的話，就會破壞國際貿易，變成資本主義的自戕政策！國際收支不僅靠貨物的買賣，因商品輸出入發生的收支關係叫做國際有形收支，其他如一國與別國間的投資、

借款、僑民的匯款、旅行、使館軍隊的駐在費用等等都很重要，如英國，在貨物貿易上雖然每年入超，但其整個收支總是有利的；這就是英國每年向外收回的投資利潤、借款利息、向殖民地的剝削榨取很多的緣故。像這樣的收支，叫做國際無形收支。

### 第五十三節 蘇聯的利息和信用

在蘇聯全部資本的循環過程中，仍舊有貨幣資本的存在。於是追加資本的必要，固定資本的積聚，民間游資的吸收，都使得蘇聯的銀行仍須行使借貸的業務。

有了借貸，也有利息。譬如國營企業甲，存放五萬盧布於國家實業銀行，同時國營企業乙，爲了要加速擴大生產，就向國家實業銀行借款五萬元。這時銀行一方面向企業乙收得利息，一方面就向企業甲付出利息，而於這二者之差中取得利息。

我們要問：這時企業甲所付出的一筆利息，從那裏來的呢？在資本主義社會裏，利息是剩餘價值的一部分，是剝削了勞動者而得來的。但蘇聯沒有剩餘價值的存在，所以蘇聯的利息與資本主義社會的利息是不同的。企業甲所付出的，不消說是企業甲底勞動者新創價值的一部分。勞動者的新創價值的一部分作爲自己生活之用（工資），一

部分作為擴大的社會主義建設之用。而利息就是後者的一部分。國營企業甲所支出的一部分，結果是在國家實業銀行和國營企業乙那裏多收入一部分。那銀行和企業乙拿去作什麼呢？在資本主義社會裏是拿去剝削勞動者而用的，但在社會主義的蘇聯則是擴大社會主義的建設，為勞動階級全體謀幸福而用的，勞動者沒有受到剝削。

那末利息能不能取消呢？不能的。在商品、貨幣的形態仍舊存留的現階段上，為了吸收全社會的游資，為了鼓勵民間的存款於銀行，更為了發展特定的某種生產，都有把利息作為手段底必要。到貨幣商品都消滅了的時候，利息就會消滅的。

為了社會主義建設的龐大，信用來往是決不可少的。商品的賒欠，貨幣的借貸，這都和資本主義國家一樣。但有兩點不同：第一，資本主義國家任何企業都有權與國外發生信用；蘇聯除政府外，祇有國內信用，沒有國外信用。第二，資本主義國家的信用是盲目的，是以利潤為目的的；蘇聯的信用則是有計劃的，那個部門應當發展，信用該投到那方面去，是完全以社會的福利為目的的。所以，社會主義的信用，與資本主義的信用也有不同的意義。



## 第十講 地租

### 第五十四節 地租的一般考察

上面因為說了幾節信用和銀行的問題，我們就暫時把剩餘價值的分配問題丟開了。現在我們再來研究這個問題。勞動階級所創造的剩餘價值，一部分給產業資本家當產業利潤拿了去；一部分又給商業資本家當商業利潤拿了去；另有一小部分給借貸資本家當利息拿了去；現在我們要研究到：還有要給地主當地租拿了去的一部分。

無論你從事工業或者農業，土地總是必要的。開工廠要土地建築房子，種田要土地耕種。祇是在農業和礦業裏，土地更為重要罷了。但世界上的土地是有限的。在資本主義的社會裏，土地老早被人們佔有完了（怎樣佔去可參看‘資本的原始積蓄’一節）。資本家要土地來生產，就一定要向地主付相當的借地費。借地費包括兩部分：（一）對於土地原先投下去的肥料、灌溉、排水、及各種設施的資

本使用費。(二)土地本身使用權讓與的代價。我們所謂地租，就是指第二部分而言。

由此我們曉得，地租是以土地私有為前提的。

有許多中農和貧農，他們祇有很少的土地，是自己耕種的，談不到地租。富農們，就要雇人來替他耕種了，並常常有一部分土地租給佃農，收起地租來。至於地主們，就完全把土地租給農業資本家或佃戶們去耕種，他們就依賴地租生活。在資本主義高度發展的國家裏，土地便愈有集中的傾向。

但地租從那裏剝削來的呢？

地租是由農業資本家，僱了農村工人在農地上耕種，在生產中取得了剩餘價值，中間除去平均利潤並還有多餘的時候，對於這多餘的部分，地主說：‘這是我的土地多生產出來的，應當給我’。這就成為地租。

### 第五十五節 差額地租

誰都曉得：所有土地的性質，肥瘠是不一樣的，花同樣的資本，有的會收得更多的穀物，有的會收得較少的穀物；這兩種土地所收得的各個利潤，就顯得高低不同。

今假定有上中下三等的土地，牠生產費相同。而生產物與利潤率卻相差如下：



土地等級	生產(以擔總額單位)	總生(以元產費單位)	平均利潤	總生產價格(平均利潤加生產費)	每擔穀物之生產價格
上	110	600	120	720	6.55
中	100	600	120	720	7.20
下	90	600	120	720	8.00
總計	300	1800	360	2160	

上等地每擔穀的生產價格，祇要六元五角五，中等地要七元二角，下等地要八元。

但市場上穀物出賣的價格到底決定於那一等呢？假使是工業生產品，就把三等土地的總生產額之和，除三等土地總生產價格之和，求出一個平均數就行了。但是農產物是不行的，假使市場價格低於八元，那下等土地的投資者就得不到平均利潤，願將資本投向別個部門去，這一來市場上就少掉九十擔穀子，社會上就會感到食糧不足，穀子市價必定高漲，一直要漲到每擔八元，使下等地也有平均利潤可得，才會繼續生產，使社會感到糧食足夠為止。

所以農產物的市場價格，是決定於最劣等的土地的。

今若每擔穀子的市價為八元，那上等地的每擔穀子就會多賣一元四角五，一百十擔共多賣一五九元五角；中等地每擔多賣八角，一百擔共多賣八十元。這兩筆賺頭，都是超出於平均利潤之外的差額利潤。於是地主向農業資本

家說，“一般的投資者祇能取得平均利潤，現在你還取得差額利潤。那並不是你的功勞，而是我的土地良好的緣故，所以這差額利潤應當歸我”！這就叫做差額地租。

這種因土地耕種面積擴張到下等地，乃使上中等土地得着的差額地租，我們稱之謂第一種差額地租。假使社會的穀物需要增加，現有穀物尚感不足，那就一定要耕種到比下等地還壞的劣等地，劣等地的生產價格必高於下等地，於是穀物的市場價格就要漲到八元以上，使劣等地也有平均利潤可得，如是上中等土地的差額利潤必更增多，而下等地也會產生差額利潤來，地租亦必隨之而增高起來。

不過要增加農產物的生產，並不一定要用擴張土地面積的方法，同一的土地上多加資本（如多化勞動肥料灌溉等等），也能增加生產的。譬如在上面的例子裏，在上等地上多加一倍資本，假定說可多得九十擔穀子，那就和多耕一同樣大小的下等地的結果一樣。這九十擔沒有差額利潤，不會增加地租。假使說社會糧食還不夠，還要增加生產，那就在原來的土地上再加一倍資本，也許又可多得八十擔穀子，但這末一來，穀子的市場價格就被這最後的八十擔所決定，勢必至漲到九元以上；先前的第二批資本所產生的九十擔穀子，本來沒有差額利潤的，現在發生差額利潤了。同時穀價漲到八元以上，使第一批資本所產生的

一百十擔穀子，其差額利潤就更其增大。這兩批新增的差額利潤，就都要變作差額地租付給地主。

像這一種不是擴張土地面積，而是在同一土地上多加資本增加生產，因而發生出來的差額地租，我們稱之謂第二種差額地租。

### 第五十六節 所謂土地收穫遞減法則

講到地租，常有許多學者，把土地收穫遞減法則拿來解釋。這個法則的內容是這樣：某一定的土地，若不斷的倍增其資本勞動，到某一種程度之後，其所得的收穫是一次一次的減少下去。譬如我們加一倍資本的時候，得着五擔穀子，兩倍資本的時候，也許能得着十擔穀子，但過了某次以後，並不能每增加一倍資本，就能增加五擔，而將變成四擔半，四擔，三擔這種情形了。這就是說土地的收穫，在逐漸遞減。

這個法則，祇有相對的正確性。祇能先假定在生產的技術老是不變的時候，人們老是用牛和鐵犁去耕種的時候，那麼你儘加資本勞動上去，其每個單位所得的收穫的遞減是明顯的。但倘使人們在不斷的改進其生產方法和生產技術，生產量就會飛躍地增加。這就是說：我們每次增加上去資本的收穫，並不會如十、九、八、七、六、五、

……這樣江河日下，也許我們並不要一倍一倍地多加資本，祇要研究生產技術和方法的改進，其每次每單位收穫的增加，是會照十、九、八、十一、十、九、十、十二、十、九、……這種情形下去的。

祇有在技術不變的前提之下，‘土地收穫遞減法則’可以解釋第二種的等差地租，但決不能解釋地租的全部。

### 第五十七節 差額地租從那兒來的

以上我們祇說明了兩種差額地租的起源，而沒有說明這差額地租是什麼價值形成的，現在我們要來討論這個問題。

土地因為土質的肥沃，以及灌溉、地位等種種關係，花同樣的勞動在甲地上，可以得到比在乙地上更多的生產物。這就是說：同樣的個別勞動，在甲地上可以比在乙地上產生更多的價值。也就是說：每個價值的單位，在甲地上所化的勞動比在乙地上要少。農產物的生產價格是以劣等地為標準的，所以甲地上的每擔農產物，以較少量的勞動可以實現與乙地農產物同樣大小的市場價格，這正如在工業生產裏，利用進步的技術，可以使個別勞動低於社會的必要勞動而產生相對的剩餘價值一樣。這兒甲地就取得這種相對的剩餘價值。不過在農業中，這種相對的剩餘價

值並不是由進步的技術造成的，而是由土地的自然條件優良得來的。

但是我們並不能說，這種相對的剩餘價值是自然條件造成的。一切價值都是由勞動創造的。土地肥沃和位置便利等等祇不過是產生這種相對剩餘價值的一個條件；沒有勞動，任你怎樣好的土地也不能產生剩餘價值。

### 第五十八節 絕對地租

上述兩種差額地租，是由於優劣土地的收穫而發生的。在這個時候，我們是假定着：劣等地沒有差額，不付地租，但事實上是不是這樣呢？不是的。地租除掉付差額地租之外，還要付絕對地租。優等或較優等的土地，除掉付差額地租，同時要付絕對地租。劣等土地雖沒有差額地租，而絕對地租卻一定要付。

什麼叫絕對地租呢？

世界上的土地是有限制的，所以你不能無限制的開拓土地，在私有財產制的社會裏，這有限制的土地都是被私人佔有了；因此你要使用一片土地的時候，你就須得到地主的允許。那怕是最劣等的土地，你要不付多多少少的地租給地主，地主就甯願讓土地閒着荒掉，不會讓你白用。但倘使最劣等的土地也要支付地租，不是種這塊土地的資

本家所得的利潤，不是又要跌落到平均利潤以下了嗎？是的，但這種情形祇是一時的。因為利潤一跌落到平均利潤以下，投在這塊土地上的資本就會移開投向別的部門去。可是一到最劣等土地不生產，社會上對於這等土地所生產的糧食或原料就感到缺乏，該項糧食或原料的市價就會高漲起來，一直漲到最劣等的土地除支付一部分絕對地租之外，也有平均利潤可得的時候為止。於是最劣等的土地仍可能投資生產，可能支付一部分地租了。像這種由於土地使用權的讓渡而要求得到的地租，我們稱之謂絕對地租。

農產物市價的抬高是全體的，所以不單是最劣等土地發生絕對地租，即優等和較優等的土地也發生絕對地租。

但要是沒有土地私有權，絕對地租是沒有理由存在的！

### 第五十九節 絕對地租從那兒來的

粗看起來，好像絕對地租是無中生有地硬把農產物的市價抬高了。其實絕對地租和差額地租一樣，它也有可剝削的價值基礎。假使沒有剩餘價值，絕對地租就要拿也無從去拿。

差額地租，是因為自然的優越條件，使能在農產物的社會必要勞動以下產生價值，因而產生相對的剩餘價值，

轉化爲差額利潤，就形成差額地租。

絕對地租，是因爲農業部門中資本的有機構成，經常的較工業部門中爲低，因使農業部門多得相對的剩餘價值，這多得的部分爲地主拿去，就成絕對地租。

所謂資本的有機構成低，就是說農業中所化的可變資本部分，比率較工業中爲大。一般的技術水準相仿的情形下，可變資本愈多的部門，所創造的剩餘價值也愈大。農業中所用於機器原料等不變資本的數額，遠不及工業中用得那樣大。而農業中所花的勞動力，即較工業中大了許多。因此較低的資本有機構成，產生了相對的剩餘價值。本來在資本可以隨便移動的前提下，一切部門的利潤都有走向於平均利潤的趨勢：農業中所得剩餘價值較大。但其生產價格不會跌落在價值以下。因爲（一）農業生產時期較長（生產一次總得一年半年），資本的自由移動受着相當的限制。（二）要從事農業生產必須要有土地，但土地有限，且已爲私人所佔有。有時雖有資本也無從去取得土地，不比像工業部門中祇要有資本總可購得原料機器從事生產。因此，雖然農業部門中可得較多的剩餘價值，也只能眼巴巴地望着它。而農產物既缺乏競爭，產量不會像工業品那樣無限制增加，其價格就可以在生產價格以上出賣，全部的實現其所含價值。

佃地主對農業資本家說：‘這個平均利潤以上的額外利潤，並不是你的功勞，而是我土地獨佔的功勞，所以應當作為絕對地租付給我’。

由此我們更可以知道，農產物價格，不僅是生產費加平均利潤，還要加上絕對地租。

地租不僅是農業裏有，即工業、商業、銀行等等都要用一片土地，都要償付多多少少的地租。在交通便利的地方，靠近河道，靠近原料產地的地方，種種自然條件的優越，可使工商業家節省運費，加速商品的流通，因此這些地方的地租也就特別大。

## 第六十節 中國的佃租

中國的農地，採取資本主義經營方式的還很少。大部分的地主，都是把土地分散了租給佃農耕種，佃農向其納租，這叫做佃租。據二十三年近似的估計，全中國百分之四的戶口的地主，占有全國耕地的一半，由此我們可知租佃形式在中國是怎樣的普遍和重要了。

佃戶租得土地，是以自己的農具和自己的設備耕種土地。收穫以後，依照一定的比例，將穀物納給地主，在江浙兩省，則很多以現金納租。但無論以現金也好，以穀物也好，其納租的數量卻超過了資本主義的剝削程度。一般



的說來，最低的佃租是地主得三成佃戶得七成，然而在這種比例上，佃戶一定在租田的時候每畝要繳相當大的押租金給地主，如若把這押租金的利息加上去，那地主所得的總在一半左右。最高的佃租地主有得七成以上的，一般說來總在六七成之間。另外還有四時八節送鷄囉豆囉等等額外的貢賦，像這樣的剝削，已不僅僅是等差地租和絕對地租攫去，而且把佃戶在耕田裏投放下去的資本所應得的利息，甚至成本以及佃戶的勞動工資，都一部或全部的剝奪了去。因此，那怕是熟年，佃戶在收穫以後，一繳了租就連吃飯米都沒有了，下年耕種的資本就更無從談起。此種殘酷的剝削，實為封建剝削關係的殘留，所以稱之謂封建的剝削！

## 第六十一節 土地的價格

我們在第一講裏說過，一切商品的價值，是生產它的社會的平均勞動創造的。我們又說過，商品的價格，是價值的貨幣形態。但現在我們碰到一個問題，就是沒有化上勞動的土地，祇要被私人佔有，它就有價格，這種價格從那裏來的呢？

在土地當作私產的社會裏，一切土地都要付地租，這我們已經曉得了。土地的價格，就是從這地租上虛擬而來

的。因爲祇消把土地的使用權一轉移，就可以取得地租，於是一般借款資本家，用不着存款到銀行裏，他祇要付一些給願意出讓土地的人，他就照樣地可以有經常的收入，和放款取利息一樣。這樣一來，土地雖然沒有化勞動，是沒有價值的東西，但因爲它每年可以取得相當收入的緣故，就把它當作有價值，要付代價才能取得的東西了。

把地租當作利息看待。再根據市場利息率的大小，就可以算出土地的價格來。利率不變，地租愈高，地價就愈高。地租不變，利息愈低，地價也就愈高，反之，利率愈高，地價就愈低。

所以地價是資本化了的地租。

## 第六十二節 蘇聯沒有地租

因爲土地私有權的廢除，資本主義生產關係的不存在，任何地租在蘇聯是沒有的。蘇聯土地法上規定，任何土地都歸國家所有；所以任何人沒有要求差額地租的權利，同時土地法上規定，土地不准僱人耕種，所以私人資本不能向農業投資，絕對地租就無從發生。

## 第十一講 資本主義世界的末日

一部經濟學的簡略概念，已經講完了。我們從商品出發，說明了資本主義社會的基本矛盾，攷察了商品的二重價值，發現了創造這二重價值的是二重勞動；然後我們看到商品的內在矛盾，暫時解決這矛盾的是商品的運動——交換。於是我們追溯價值形態的發展，最後碰到了貨幣，解釋了貨幣的物神性，等貨幣轉化為資本，我們就講到商品的生產，在那裏我們發現了資本主義社會的祕密——剩餘價值，然後我們曉得了為什麼現社會有些人們會老是不勞不動過着極其奢侈的生活，而一般勤苦大眾卻辛苦一輩子還不免於飢餓死亡。我們在攷察了工資的法則以後，我們就研究到資本主義怎樣從事再生產，怎樣積蓄資本，同時就是說明資本家怎樣會愈來愈富，而勞動者怎樣會愈來愈窮。在把這商品的生產都研究過後，我們就談到剩餘價值的分配問題，在那裏，我們發現了產業資本家、商業資

本家、地主、還有借貸資本家，這三種強盜一種賊，怎樣各以各的名義分潤了整個的剩餘價值。

歷史的演進，就是各該社會內在矛盾的發展，等這矛盾發展到使其社會的生產關係箝制着社會的生產力時，該社會就到了末日，人們就會突破其箝制而創造新的生產關係。

我們已經講過幾十遍，現社會的基本的矛盾，是社會的生產和資本主義的佔有。因為這一個基本矛盾，才造成現社會一方面有少數肥壯不堪的資本家。一方面有窮得不能生存的無產大眾。但這種關係會不會永遠維持下去呢？當然不會的！人類的歷史向前邁進着：資本主義制度的內在發展，就會變革這一個基本矛盾！

我們已經曉得，資本家為追求利潤，必然的要提高生產技術，使新式機器不斷的被採用。但技術愈增高，機器愈新式，其用之於固定資本的部分就愈大。資本分成不變資本和可變資本兩部分，固定資本加大，就是不變資本中的機器建築等類加大；這樣不變資本和可變資本的比率就被破壞；於是不變資本的部分大起來，可變資本的部分小下去，就是說，在全部資本裏面，資本家支給工資的部分愈來愈小了。資本家們所生產的商品，資本家們自己用得很少，大部分仍舊要靠勞動大眾購買。但勞動大眾用什麼

購買呢？用資本家付給的工資來購買。而今資本家在全部資本裏支付工資的部分既然相對或絕對地減少，那勞動大眾的購買力就逐漸縮小。消費力趕不上生產量，於是大量的商品生產出來，推銷不了，就形成了生產過剩。這時候，大量的商品堆積着，工廠不能再生產，成千成萬的工人失業，無衣無食，而社會的購買力也就更其縮減，商品就越發堆積。這樣，一方面有幾千百萬的大眾無法求生，一方面有堆積如山的商品堆在倉庫裏賣不出來，這就開始了資本主義社會很嚴重的經濟恐慌。

資本主義的信用能節省貨幣資本，擴大生產，但同時也擴大恐慌。資本主義的信用組織，是一套連串不斷的環，祇要某一個部門的信用發生動搖，放款收不回來，就會影響到整個資金的通融。一個信用動搖了，個個信用動搖了。一家銀行的倒閉，會影響到幾十家銀行的倒閉。（倘使上海有一家最大的銀行倒閉，整個上海的金融組織都要被破壞。）正如一個環節斷了，整套的環節都脫散了。

在產業界，也是如此，許多產業部門都是息息相關的。譬如紡織工廠倒閉了，紡紗工廠的紗就無處銷了。而且，一個大公司，常常支配許多中小公司，恐慌襲來，只消一個公司的股票跌落，其他許多公司的股票都會受其影響而隨之跌落。這種原因，都是資本主義的內在機構，更

使恐慌擴大。

但恐慌過了相當時期，又會慢慢恢復繁榮的。資本主義的社會，必須經過許多次愈來愈擴大，愈來愈深刻的恐慌，才會達到盡頭。每一次恐慌的結果，是生產減少，信用收縮，逐漸的使社會的生產量適合於社會的消費力。恐慌在這種像睡眠的階段，稱之謂恐慌後的蕭條時期。又經過了相當時間，資本家又逐漸將其剩餘價值作擴大再生產之用。於是關閉了的工廠又逐漸開工，無衣無食的失業勞動者又一批一批引到工廠裏來，勞動者能取得工資，社會的購買力也增加了，而信用買賣，信用放款，也隨着活躍起來，於是資本主義社會的這部機器又配上馬力，軋軋前進了。新喂了草的母牛又能擠着牛奶，大批的剩餘價值，使資本家高興得跳起來，這就到了隨着蕭條而來的繁榮時期。

可是在這新的繁榮之中，新的恐慌又在萌芽了。不變資本的增高，終使社會的消費力趕不上生產力。勞動者失業，生產過剩的現象又在發生。但最初是輕微的，不到某種程度，它是看不出來的。等到量的增加到質的轉變的時候，資本主義的表面繁榮不能再事遮蔽的時候，這才又爆發一次新的更嚴重的恐慌。

自十九世紀初葉起，往往間隔十年左右來一次恐慌，

因此就叫它周期恐慌。爲什麼剛剛是十年左右往復一次呢？這與社會固定資本的一般更新期有連帶關係。大概平均在十年左右，一般的固定資本，如建築機器之類，都要更新一次。我們已經說過，固定資本在未更新以前，都是作爲游資存放在銀行裏，由銀行作爲信用放款給他人從事生產的。但如果在此一時期大家都要提款，那信用就突然收縮不可，這樣，資本主義的環就脫了一節，掩蓋在表面繁榮下的恐慌就爆發起來。

但諸位不要誤會，固定資本的更新並不是恐慌到來的原因，它不過是恐慌的導火線，解釋這每隔‘十年’的神祕性罷了。

資本主義的肺癆病，這樣一陣緊似一陣的害下去，資本的有機構成愈提高，就是說社會的生產力愈發展，勞動者的收入比例愈少，就是說這社會的生產關係愈不能適應。但諸位別以爲：資本主義的社會，一定要等到它自己走到盡頭，病到不能支持的時候，才會滅亡。人類是在歷史的條件下能動的主角。勤勞大眾挨着飢寒，受盡壓迫剝削，更在一切實際生活的鬭爭經驗中，會使他們逐漸覺悟到：現社會一切的不平，他們所受到的一切災難痛苦，都是由於現社會制度的不良不合理而來的。社會的生產力既發展到社會共同生產的時候，那末生產結果的生產物也就

六 應當共同分配，而不許被人佔有。唯有消滅這資本主義社會的基本矛盾——社會的生產和資本主義的佔有——就是說，唯有廢除私有財產！而後社會才會向前發展。而後人類社會才沒有剝削，沒有恐慌，沒有失業，沒有貧富，沒有不平！

中國的大眾，一方處於資本主義的帝國主義底侵略蹂躪之下，一方又於國內封建地主軍閥買辦資本家的剝削壓迫之下，所受的痛苦是兩重沒落社會的總和。中國的大眾們，爲解放自己，爲解放民族，應當如何對這目標努力邁進呀！



因此就叫它周期恐慌。爲什麼剛剛是十年左右往復一次呢？這與社會固定資本的一般更新期有連帶關係。大概平均在十年左右，一般的固定資本，如建築機器之類，都要更新一次。我們已經說過，固定資本在未更新以前，都是作爲游資存放在銀行裏，由銀行作爲信用放款給他人從事生產的。但如果在此一時期大家都要提款，那信用總算突然收縮不可，這樣，資本主義的環就脫了一節，掩蓋在表面繁榮下的恐慌就爆發起來。

但諸位不要誤會，固定資本的更新並不是恐慌到來的原因，它不過是恐慌的導火線，解釋這每隔‘十年’的神祕性罷了。

資本主義的肺癆病，這樣一陣緊似一陣的害下去，資本的有機構成愈提高，就是說社會的生產力愈發展，勞動者的收入比例愈少，就是說這社會的生產關係愈不能適應。但諸位別以爲：資本主義的社會，一定要等到它自己走到盡頭，病到不能支持的時候，才會滅亡。人類是在歷史的條件下能動的主角。勤勞大眾挨着飢寒，受盡壓迫剝削，更在一切實際生活的鬭爭經驗中，會使他們逐漸覺悟到：現社會一切的不平，他們所受到的一切災難痛苦，都是由於現社會制度的不良不合理而來的。社會的生產力既發展到社會共同生產的時候，那末生產結果的生產物也就