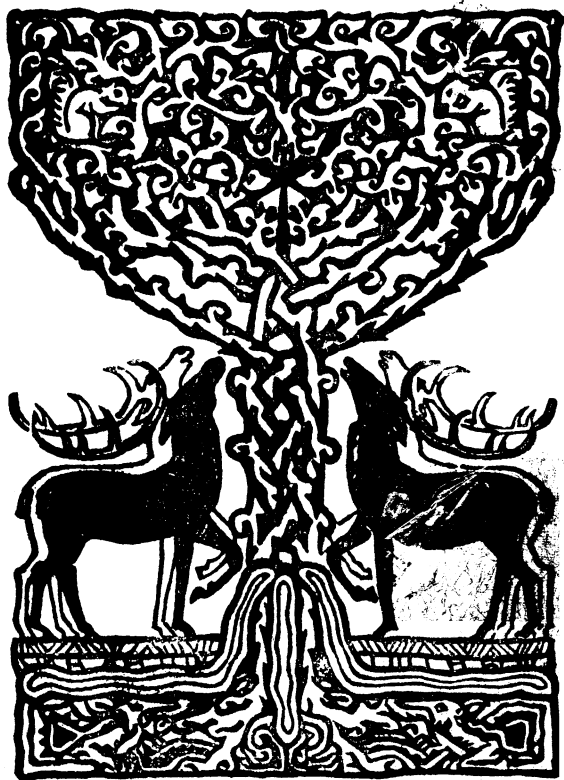


中華百科叢書

國際經濟概論

周伯棣編



上海中華書局印行

中華百科叢書

周伯棣編

國際經濟概論



中華書局印行

總序

這部叢書發端於十年前，計劃於三年前，中歷徵稿、整理、排校種種程序，至今日方能與讀者相見。在我們，總算是一「慎重將事」，趁此發行之始，謹將我們「慎重將事」的微意略告讀者。

這部叢書之發行，雖然是由中華書局負全責，但發端卻由於我個人，所以披此書，不得不先述我個人計劃此書的動機。

我自民國六年畢業高等師範而後，服務於中等學校者七八年。在此七八年間無日不與男女青年相處，亦無日不爲男女青年的求學問題所擾。我對於此問題感到較重要者有兩方面：第一是在校的青年無適當的課外讀物，第二是無力進校的青年無法自修。

現代的中等學校在形式上有種種設備供給學生應用，有種種教師指導

學生作業，學生身處其中似乎可以「不迫他求」了。可是在現在的中國，所謂中等學校的設備，除去最少數的特殊情形外，大多數都是不完不備的。而個性不同各如其面的中等學生，正是身體精神急劇發展的時候，其求知慾特別增長，課內的種種絕難使之滿足，於是課外閱讀物便成爲他們一種重要的需要品。不幸這種需要品又不能求之於一般出版物中。這事實，至少在我個人的經驗是足以證明的。

當我在中等學校任職時，有學生來問我課外應讀什麼書，每感到不能爲他開一張適當的書目，而民國十年主持吳淞中國公學中學部的經驗，更使我深切地感到此問題之急待解決。

在那裏我們曾實驗一種新的教學方法——道爾頓制，此制的主要目的在促進學生自動解決學習上的種種問題，以期個性有充分之發展。可是在設備上我們最感困難者是得不着適合於他們程度的書籍，尤其是得不着適合

於他們程度的有系統的書籍。

我們以經費的限制，不能遍購國內的出版品，爲節省學生的時間計，亦不願遍購國內的出版品，可是我們將全國出版家的目錄搜集齊全，並且親去各書店選擇，結果費去我們十餘人數日的精力，竟得不到幾種真正適合他們閱讀的書籍。我們於失望之餘，曾發憤一時擬爲中等學生編輯一部青年叢書。可惜未及一年，學校發生變動，同志四散，此項叢書至今猶祇無系統地出版數種。此是十年前的往事，然而十餘年來，在我的回憶中卻與當前的新鮮事情無異。

其次，現在中等學生的用費，已不是內地的所謂中產階級的家長所能負擔，而青年的智能與求知慾，卻並不因家境的貧富而有差異，且在職青年之求知慾，更多遠在一般學生之上。卽就我個人的經驗而論，十餘年來，各地青年之來函請求指示自修方法，索開自修書目者，多至不可勝計，我對於他們媿不能

盡指導之責，但對此問題之重要，卻不曾一日忽視。

根據上述的種種原因，所以十餘年來，我常常想到編輯一部可以供青年閱讀的叢書，以爲在校中等學生與失學青年之助。

大概是在民國十四五年之間，我曾擬定兩種計劃：一是少年叢書，一是百科叢書，與中華書局陸費伯鴻先生商量，當時他很贊成，立即進行，後以我們忙於他事，無暇及此，遂致擱置。十九年一月，我進中華書局，首即再提此事，於是出計劃而徵稿，而排校。至二十年冬，已有數種排出，當付印時，因估量青年需要與平衡科目比率，忽然發現有不甚適合的地方，便又重新支配，已排就者一概拆版改排，遂致遷延至今，始得與讀者相見。

我們發刊此叢書之目的，原爲供中等學生課外閱讀，或失學青年自修研究之用。所以計劃之始，我們即約定專家，分別開示書目，以爲全部叢書各科分量之標準。在編輯通則中，規定了三項要點：即（一）日常習見現象之學理的說

明，(二)取材不與教科書雷同而又能與之相發明，(三)行文生動，易於了解，務期能啓發讀者自動研究之興趣。爲要達到上述目的，第一我們不翻譯外籍，以免直接採用不適國情的材料，致虛耗青年精力，第二約請中等學校教師及從事社會事業的人擔任編輯，期得各本其經驗，針對中等學生及一般青年的需要，以爲取材的標準，指導他們進修的方法。在整理排校方面，我們更知非一人之力所能勝任，乃由本所同人就各人之所長，分別擔任。爲謀讀者便利計，全部百冊，組成一大單元，同時可分爲八類，每類有書八冊至廿四冊，而自成爲一小單元，以便讀者依個人之需要及經濟能力，合購或分購。

此叢書費數年之力，始得出版，是否果能有助於中等學生及一般青年之修業進德，殊不敢必，所謂「身不能至，心嚮往之」而已。望讀者不吝指示，俾得更謀改進，幸甚幸甚。

自序

廣義的國際經濟，存在已久，而以國際經濟爲研究對象的學科，則至近年才見成立。它在經濟學的園地中，還是一個新開的花朶。故敘述國際經濟的專書，非但在國內爲罕見，卽在外國亦不多觀。

編者數年前在日求學時，嘗從谷口彥吉博士習『國際經濟論』，覺其條理清晰，層次井然，心竊好之。歸國後，曾思就筆記所得，敷衍成文，介紹氏之學說於國人，奈人事倥傯，迄未實現。今年秋，適書局以此稿相囑，爰欣然受命，着手編述，閱兩月而臧事。

全書理論體系，不消說，乃採自谷口氏講義。但書中事例，以及對於新事例的新理論，均由編者盡量增補，尤其是國內事例，則均爲編者所列入。

谷口氏分國際經濟交通爲商品移動、資本移動及勞動移動。在其所著國

際經濟之理論與問題一書中，且分如此三編而敘述着。但實則商品移動爲主要移動，而資本移動與勞動移動，也可說是附隨的移動。故谷口氏原書，亦於商品移動之敘述特詳。本書亦仿此例，且不特別分編，以求簡明。但就大體而論，其論商品移動者共占六章（第二——七章），論資本移動者共占二章，而論勞動移動者僅占一章。此蓋因問題之性質，而有詳略之殊罷了。

統計數字的表，時間性較重，故不列入正文，特作附錄，以便他日抽換。

最後又須聲明一句：本書第五章的大部分，以及第十一章的小部分曾在時事新報發表過，而第六章，則曾在新中華發表過，不過此處均已加以增刪罷了。

民國二十四年十一月七日

周伯棣識

國際經濟概論目錄

總序

自序

- | | | |
|-----|--------------|------|
| 第一章 | 國際經濟之意義概念及問題 | (一) |
| 第二章 | 國際分業與國際商業 | (二〇) |
| 第三章 | 國際價格論 | (三六) |
| 第四章 | 國際探併與國際卡特爾 | (四七) |
| 第五章 | 關稅的進化 | (六一) |
| 第六章 | 輸入限額制的成立與影響 | (七四) |
| 第七章 | 交換貿易制的意義與效果 | (八九) |
| 第八章 | 國際間的資本移動 | (九七) |

第九章	金銀之國際的移動	(一三)
第十章	勞動之國際的移動	(二四)
第十一章	國際貸借與國際收支	(三四)
附錄		

一	世界貿易的動向	(一五)
二	中國國際貿易價值表	(一五)
三	各國中央銀行及政府之存金額	(一五)
四	世界銀需給表	(一五)
五	中國金銀出入統計表	(一五)
六	各國利率比較表	(一五)
七	華僑人數統計表	(一五)
八	二十三年中國國際收支表	(一六)

九 中國外債一覽表……………(一五)

參考書……………(一六)

名詞索引

西文名詞索引

國際經濟概論

第一章 國際經濟之意義概念及問題

第一節 國際經濟的意義

所謂國際經濟，即國與國間的經濟關係；此種關係，以國際交通爲前提，故國際經濟亦有直捷了當稱之爲國際交通者，蓋因國際交通中，除出文化的社會的因素外，要以經濟的要素爲最重要之故。

說到國際交通並不始於今日，『唐僧取經』已遠在千餘年前的唐代，『三保太監下西洋』亦已遠在五百年前的明代，但前者是爲了文化的目的，而後者則雖有經濟的目的，雜乎其間，但其交通之結果，於一般國民的關係還極少，故此種國際交通與今日之國際貿易顯然不同。

我們說「國際經濟即爲國際交通」時，必須對於國際交通與以一定之涵義。粗言之，此國際交通，須限於經濟方面，而且此經濟交通的範圍，須及於商品、資本與勞動。這樣的國際交通，我們方得稱之爲國際經濟，即國際間的經濟關係。

國際間的經濟關係，雖則自古就有，但那時的範圍，僅限於商品的交通，而且其所交通的商品，爲量至小，既不足以影響國民的生產活動，也不足以影響國民的消費生活。同時在質的方面，那時的貿易亦富有偶然性，即偶而爲之，並非是必然的經常的爲之；而且其所謂商品，亦多限於珍奇自然的特產品；即所謂奢侈品而非必需品。

但那樣簡陋的貿易，行之日久，逐漸而有量的發展。跟着這量的變化，逐漸而有質的變化。這兩者之間的劃分，是以國民經濟的成立爲關鍵的。換言之，前期的國際交通，促進了國民經濟的成立，而國民經濟成立之後，那國際交通的

質，爲之一變，即新的國際交通——國際經濟成立了。

前期的國際交通與新的（即後期的）國際經濟之間，既以國民經濟的成立爲關鍵，所以我們在這裏不得不略述國民經濟爲何物，這在與國際經濟相對照的意義上，也有敘述的必要的。

所謂國民經濟，從政治的或地域的立場觀之，乃由地方經濟或都市經濟統一而爲全國的綜合經濟，即到了國民經濟的階段，才有完整的政治統一或統一的國家出現，再由經濟的立場觀之，則所謂國民經濟的成立，乃根據於資本主義的發達。因資本主義發達了，生產增大，消費亦復增大，社會經濟機構遂發生質的變化，即由基爾特的經濟，變爲放任經濟了。

國民經濟的產生，仍以資本主義的發達爲先導，而資本主義的發達，則有賴乎前期國際交通的貢獻。蓋資本主義的發達，要以資本蓄積爲基礎，這里除出國內商業的因素之外，更賴對外商業即國外貿易的因素。中世的國際交通

——國外貿易，對於資本主義的資本的蓄積，實盡了極大的功能。彼時所謂國際貿易的目標，便在乎金銀的獲得，這便是蓄積資本的一種方法。

商業資本的蓄積漸厚，日漸進展而為工業資本，於是工業革命也就起來，生產組織、運銷關係，亦復改變面目了。於是一國之內，就政治、地域而論，既已統一，即就經濟而論，亦無畛域可言——即「有無相通」的範圍，擴大於一國之內，生產消費，脈絡相貫，而無滯塞之弊了。國內之市場既已統一，既已完整，更進而謀國外市場之開拓，國外貿易的發展，此即以國民經濟為基礎，而形成了新階段的國際交通，此即現代之國際經濟所由成立。

由上所述，可知國際經濟的成立與國民經濟的成立有關，而國民經濟的成立則與資本主義的發展有關，但資本主義的發生，則實由前期的國際交通助其成。國際交通，固由國民經濟所喚起，但倒過來，國民經濟成立後的國際經濟，則與前期的國際交通，無論在量在質，均顯然有所不同了。

居今日之世，無論那一國家，就政治而言，固然不能閉關自守，如就經濟而言，則更不能閉關自守。國際間之需要交通，甚如個人間之必需有交換。至此國際經濟不但支配了國民的消費生活，同時支配了國民的生產關係。世界大通，人們生活在國際經濟的空氣之下，而莫能自外了。

第二節 國際經濟的概念

說到經濟一詞，在我們的腦際，便可浮起自足經濟、自然經濟、家庭經濟、個別經濟、綜合經濟、國民經濟、世界經濟、國際經濟等等名詞，然則國際經濟與這些經濟有什麼關係呢？不過自足經濟、自然經濟與家庭經濟，或可歸入於個別經濟的項目之下，或可併入於綜合經濟的項目之中，此處概從省略，專就個別經濟、綜合經濟、國民經濟、世界經濟而論其關係。

一、個別經濟與綜合經濟 所謂個別經濟，乃其經濟主體被一個統一

的意思所引導，而爲經濟活動者是也。其在古時，所謂個別經濟多爲個人或家族，但在今日，則企業體——個人所結成的一種團體——佔重要的地位；尤其如股份公司，乃爲今日企業體之重鎮。此外如合作社，或國營事業，亦可屬於個別經濟。總之所謂個別經濟，其經濟及活動乃在意志的意識的統率之下，而爲一個意思活動。『經營經濟學』便是以此種個別經濟爲研究的對象，它研究一個別經濟的活動受着何種法則的支配，「發見那法則，以爲經營企業之助罷了。」

在今日的社會關係之下，個別經濟多數集合而形成一體，此綜合體即爲綜合經濟。故綜合經濟以個別經濟爲其構成要素，但它不是個別經濟的量的總和，它與個別經濟之間實有着質的區別。那質的差別，大約有下列幾項：（一）個別經濟有主體，綜合經濟是無主體的。個別經濟的主體或爲個人，或爲團體，或爲自然人，或爲法人，或爲公共團體，或爲國家。總而言之，有一定的主體爲中

心而成立其活動與組織。反之，綜合經濟，則無主體，完全為一個無主體的綜合體。(一) 個別經濟為意識的、意思的、統制的存在；綜合經濟則為無意識的、無意思的、無統制的存在。固然有主體者未必有意思，但無主體者必然無意識的。因之綜合經濟，永久是無意識的、無意思的。

綜合經濟之代表者是為社會經濟，「社會經濟學」或「理論經濟學」便是以此種社會經濟現象為研究對象，它研究「社會經濟的活動受着何種法則的支配？」

然則個別經濟與綜合經濟，有着何種關係呢？原來個別經濟為綜合經濟之構成要素，沒有個別經濟便沒有綜合經濟。故前者為因，後者為果。因之個別經濟的性質、形態、組織不同，其所構成的綜合經濟的性質、形態、組織亦復不同。例如中世的個別經濟為家內工業的徒弟制度，於是其綜合經濟亦採基爾特的封建經濟組織。到了近世，個別經濟成為自由勞動者僱傭制度，於是所謂綜

合經濟亦成了自然放任的綜合經濟組織了。反之，綜合經濟又規律着個別經濟。例如在放任經濟之下，個別經濟，多立於自由契約的雇傭制度，而在統制經濟之下，則所謂雇傭關係是不許充分的自由契約的。所以個別經濟與綜合經濟互為牽掣，互為因果；而其互為牽掣互為因果，又正所以反映其各各獨立，各別存在了。

二、國民經濟與國際經濟

以上既把綜合經濟的意義敘述明白，但那是綜合經濟之抽象的存在，現在進而敘述綜合經濟之現實的存在。原來綜合經濟現實存在的時候，必受何等的制約，帶着何等的色彩。那制約，不外乎兩種：（一）為自然的地理的制約，（二）為人為的政治的制約。前者成為綜合經濟之量的制約，後者成為綜合經濟之質的制約。例如綜合經濟受地方的制約，則成為地方經濟，受國家的制約，則成為國民經濟，受世界的制約則成為世界經濟。反之，綜合經濟受人為的政治的制約時，則形成封建經濟，放任經濟，或統制經

濟了。要之，綜合經濟爲現實的存在時，呈現種種的形態，此處所謂國民經濟，卽其特殊形態之一。

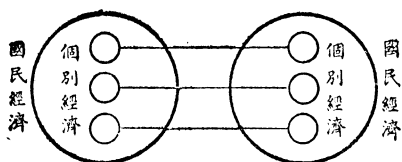
所謂國民經濟，第一、爲自然的地理的範圍所限定。固然國民的存在亦復重要，但國民而離開地理的領域——國土，便無從形成國民經濟的概念了。第二、受人爲的政治的制約，卽個人的生活，以國民的資格，而受共通的政治的制約。換言之，個別經濟的活動，受國民團體——卽國家的經濟政策的制約。

故所謂國民經濟，是綜合國土之內的個別經濟，受國家經濟政策的統制而形成一具體的特殊的綜合經濟之謂。

國民經濟與國民經濟之間，發生經濟交通關係，此種經濟交通關係，謂之國際經濟。但爲觀念的明確，我們須略加申說。

第一、國際經濟的單位爲國民經濟。固然國際經濟交通的主體，仍爲包含於國民經濟之內的個別經濟，決非整個的國民經濟。換言之，國際貿易正與國

圖 一 第



內商業一樣，爲個別經濟與個別經濟的賣買關係，但在國際貿易的場合，互相對立的個別經濟，各各屬於不同的國民經濟，因之受各該國家的經濟政策的統制，這是一個異點。故所謂國際經濟，實言之，仍爲一種個別經濟的經濟交通，無奈此種個別經濟，分屬於不同的國民經濟，而以國民經濟的範圍爲標準爲

圖中多數個別經濟，分屬於不同的國民經濟；而爲各該

國民經濟所總括。但此時個別經濟與個別經濟互相交

通，因有國民經濟的總括作用，遂形成其爲國際經濟。故

成立國際經濟的要因雖爲個別經濟，而國際經濟的單

位則爲國民經濟。

圖 一 第

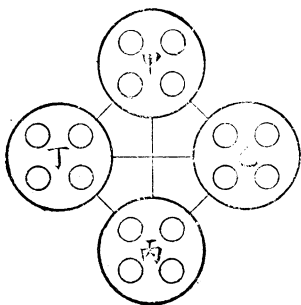
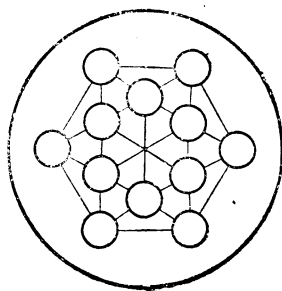


圖 二 第



國民經濟內的個別經濟互交通通這僅形成單純的個別經濟的綜合體，國內商業的場合，便是如此。如國籍不同的個別經濟間的交通（即第一圖的形式）除了國民經濟的總括，則其性質正復與此（第二圖）相似而不成其為國際經濟了。

圖中甲、乙、丙、丁均為國民經濟。國民經濟與國民經濟的關係，形成為世界經濟。故國民經濟綜合體，不能形成國際經濟，只能形成世界經濟。

單位，而加以總括，因此總括的作用，故國際經濟的構成單位，非個別經濟而爲國民經濟。

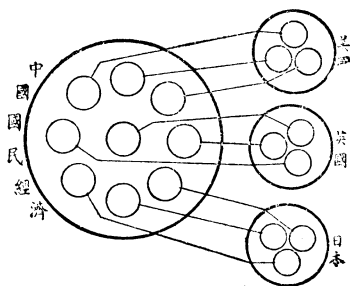
第二、國際經濟，既非單純的個別經濟的綜合體，也非國民經濟的綜合體，單純的個別經濟不能形成國際經濟的概念，而國民經濟的綜合體，徒然形成了世界經濟，其關係有如上圖。

由上所述，我們更可瞭解國際經濟與國民經濟的關係了。現在更進而研究。

三、國際經濟與世界經濟 國際經濟雖爲國民經濟與國民經濟的交涉關係，但世界經濟則爲多數國民經濟的綜合關係。（即上面所述第三圖的形式）國際經濟與世界經濟雖同以國民經濟爲單位，但其國民經濟的相互關係，則又不同。即國際經濟常立腳於某一國民經濟，而看它與其他國民經濟的關係，所謂某一國民經濟，大抵是指自國的國民經濟，譬如我們以中國的國

民經濟爲中心，而稱中國國際經濟是也。此種關係，以圖示之如下：

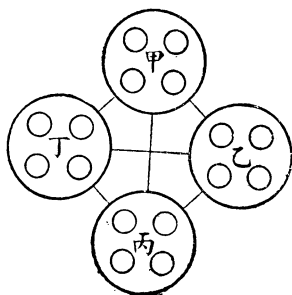
第四圖



此時以中國爲中心而觀察其與各國的關係，故常在對立關係的狀態中。

反之世界經濟並不立於任何國民經濟的立場，只是綜合的俯瞰一切國民經濟，所以世界經濟之對於國民經濟的關係，正如綜合經濟對於個別經濟的關係一樣，（而世界經濟卽爲綜合經濟之一種便亦爲此）以圖示之如下：

圖 五 第



此時甲乙丙丁等國民經濟，綜合起來而成爲世界經濟，故常在綜合關係的狀態中。

由上所述，我們可以從各種經濟中，得到國際經濟的概念。現在我們再敘述國際經濟、國民經濟或世界經濟中的所謂『國』，所謂『國民』，所謂『國際』或『外國』究竟是什麼意義呢？

自古以來，國之一詞，多以經濟的意義解釋之。那時政治的國境不成問題，所成問題者，爲經濟交通的內容的如何。詳言之，凡資本與勞動可以自由移動的範圍，謂之國內（經濟上的）；其不能自由移動的範圍，謂之國外。

原來在那時候，交通尙不發達，資本、勞動、商品等的移動，動輒爲自然的障礙所妨害，因之其移動的範圍與程度，殊不能與政治國家的範圍或統治權力的程度相一致。換言之，在那時候，「經濟國」與「政治國」殊不一致，彷彿在政治國之外，儘可有經濟國的存在；但在今日，交通發達，資本、勞動的移動絕不能爲自然的障礙所克服，故政治的障礙，成爲較重要的要素。至此經濟國的範圍必與政治國相一致；而構成其爲「國民經濟」的範圍。離開政治國，便不成其爲經濟國了。又所謂國際經濟中的「國際」便是國民經濟的相互間之意。

第三節 國際經濟的問題

以上已把國際經濟的意義與概念，敘述了一個大概，現在再進而研究國際經濟中的問題。

國際經濟如前所述，是個別經濟與個別經濟之間的經濟交通；不過那個

別經濟分屬於各別的國民經濟，即受各該國家的經濟政策所規制。因之國際經濟上所發生的各種問題，仍不外為國民經濟相互間的交涉關係。例如多數的中國商人，與美國商人，從事貿易，這從個別的立場觀之，僅是普通的個別經濟的關係；但現在一方面把一切中國商人的貿易總括起來，他方面把一切美國商人的貿易總括起來，以中美的國民經濟各為一單位，而考察中國對美貿易，這才發生國際經濟的各種問題了。

但國民經濟的交通，仍以個別經濟的交通為基礎。故國際經濟的交通關係，仍與個別經濟的交通關係沒有兩樣。而個別經濟間的交涉關係，是為商品的賣買，資本的提供，或勞動的授受；國際經濟的各問題亦不外如此而已。

一、關於商品移動的問題 國際經濟交通之中，行之最久，而又占最重要之地位者，莫如國際間的商品移動，即國際貿易。關於國際間的商品移動的各問題，第一惹人注意者為國際分業的理論，次之為國際貿易上的交換理論。

——比較生產費說；此外，與國內的獨占傾向相並行則發生國際卡特爾的問題；至戰後，國際關稅成爲國際貿易的障害，而構成最重要的問題。關於此種問題，以下將擇要敘述之。

二、關於資本移動的問題 此處所謂資本，乃爲貨幣資本即資金之意。資金之國際的移動，較商品之國際的移動爲後發達；大抵是近世資本主義成立之後，先進資本主義國實行資本積蓄之後才有資金之國際的移動。即先有國際間的商品移動然後有先進國的資本蓄積，有了國內的資本蓄積然後才有資本之輸出，其結果始爲資本移動。故關於資本移動的各問題，第一資本移動的形態問題，次之資本移動與貿易及匯兌的關係，再次之如金之偏在，資本之逃避等乃爲戰後的新問題。

三、關於勞動移動的問題 所謂勞動移動就狹義而言爲勞動力的移動，就廣義而言爲勞務（Service）的移動。這在國民經濟的內部，成爲人口的

集中於都市，而形成種種的問題，其在國際間，則主要者為移民問題或殖民問題。殖民的事實雖自古有之，但近世的移民問題，則其性質顯然不同。蓋資本主義發展達到某一程度，一方資本過剩，他方勞動過剩，於是輸出過剩的資本而與未開之地的豐富的「自然富源」及勞動力相結合。這時為確保資本利得，往往保留着一定的政治的支配，此即「殖民是」。反之輸出過剩的勞動力，而與他國的自然富源及資本相結合則為「移民」。

廣義的勞動即勞務的提供，包括船舶及其他交通機關的「運送勞務」的提供，保險公司的「保險勞務」的提供，在外企業的「企業勞務」的提供等。所謂無形貿易（invisible trade）大抵由此構成。資本、商品與勞動之國際的移動，形成今日國際經濟交通之根幹；但三者決非獨立存在，而乃互相關聯；譬如資本移動的結果，往往引起商品移動，商品移動的結果，往往引起資本移動；又勞動移動的結果，成為資本移動，喚起商品移動。

此三者移動的結果，均表現爲國際貸借及國際收支。蓋國際間發生貸借關係及收支關係者均不外爲商品、資本或勞動移動的結果。換言之，國際貸借，或國際收支，實爲『國際經濟之結論。』

問題

- 一 資本主義對於國際經濟的關係如何？
- 二 試述「個別經濟」、「總合經濟」、「國民經濟」、「世界經濟」之概念。
- 三 試釋「國」、「國民」、「國際」、「國外」之意義。
- 四 國際經濟中，有那幾個重要的問題？其內容如何？
- 五 國際貸借或國際收支對於國際經濟有何作用？

第二章 國際分業與國際商業

第一節 國際分業

國際經濟交通之中，最重要的一項，要算國際的商品移動。這在古時多爲偶然的現象，而且其商品多限於珍奇品，因而享用那商品的，多爲一國的特權階級，與一般的民衆殊少關係。但我們可從這裏窺見國際商業的起源了。即國際之間，由於自然環境的不同，與民族特性的各殊，縱有大部分生產品彼此一樣，却未免有一小部分的生產品彼此不同。這不同的生產品，在其本國，固爲尋常習見之物，而在他國則成爲珍奇奢侈品，例如在十五六世紀，絲茶爲中國之尋常品，而在西歐則成爲珍奇品，金銀在美洲爲習見之物，而在歐洲則爲珍奇品。歐洲爲求絲茶與金銀，遂從事於國際商業。故或謂國際貿易之發生實先於國內貿易，要亦不爲無因。

由上所述，可知國際商業的發生，由於國際間的生產物的不同，即由於國際間的分業。因為有國際的分業，才有國際的「有無相通」才發生初期的國際貿易——國際商業。可是國際分業固為國際商業之基因，而國際商業發達之後，却更促成國際間的分業。因甲國特產之商品，因需要者——外國需要者——增多之故，益臻發達，而乙國的特產品亦復如此；其結果，甲乙兩國的分業均因國際貿易而日益進展。分業發達，產業日益發達，國際商業亦日益發達，向之以珍奇品為主要商品者，日漸而變為以大量日用品為主要商品了。至此，國際貿易不但有關於少數特權階級，而且有影響於國民全體了。

可是所謂分業，原有技術上的分業與經濟上的分業，技術上的分業亦稱分工，經濟上的分業則更分為社會的分業與個人的分業；個人的分業，由於個人的意思，為一經營經濟的活動；社會的分業，則並不由於任何人的意思，乃由於社會的自然發生，故為社會經濟現象。所謂國際分業即屬於社會的分業。此

種社會的分業，除出國際分業外，又有國內的分業，但二者成立的原理則顯然不同：即國際分業的成立，由於相對的優劣的原理，而國內分業則由於絕對的優劣的原理。因國民經濟之內，各企業之間行着分業，各地方之間，行着分業，其所以有此分業者，均因該地方或該企業對於各該事業，具着絕對的優勢的條件，而使國內之勞動者與資本均趨之若鶩。否則，便不能形成此種分業了。但在國際分業的成立，則只要相對的優秀也就够了。因縱令絕對的優秀，國際間的資本與勞動，也不能自由移動之故。

國際間的分業，固為國際商業之基因，但國際分業之所以促成國際商業，却不全由於『有無相通』的一原則。此外猶有『損益相償』的一原則。在即某一商品，雖為甲乙兩國所皆有，但因自然環境與民族性質的不同，在甲國生產較為低廉較為精美；在乙國生產較為昂貴較為粗劣；則乙國與其勉強生產該商品，不如多生產長於生產之另一商品，而以之交易不長於生產之商品。如

每一國家均生產其長於生產之商品，而從他國交換其不長於生產的商品，其結果，便又促進了國際貿易，並從新發展了國際間的分業。

國際間的分業，大抵分爲農業國（農業國又分爲牧畜國、耕種國、林產國、水產國等）、商業國、工業國（工業國又分爲重工業國與輕工業國）與金融國。但在現實的世界，任何國家，多爲『農商工業國』，同時又爲金融國。只是程度有等差，我們看它那一業占着支配的地位，便稱之爲『某業國』罷了。

因在世界大戰之後，各國都實行着國民經濟的自給主義（Autarchie）農業國同時想做商業國、工業國，而工業國與商業國，同時希望爲農業國；這樣一國之內經濟自給，即在戰時，亦不怕他國的封鎖了。如此，他們必須實行保護關稅，以保育自國的幼稚產業使之發榮滋長。保護關稅轉化而爲關稅壁壘，這才阻礙了國際商業，減退了國際分業。

國際分業雖因保護關稅而趨於微弱，但國際貿易却不易就此消滅，蓋各

國對於農工商的長短，未必同一，各國國民經濟縱令發展到同一階段，國際分業亦將隨各國之特性而存續。次之，縱令同為農業國，而農業國之中，牧畜國與耕種國不同，林產國與鑛產國不同，鑛產國又與水產國不同，故此種分業仍得存續，且縱令經濟發達到某一階段亦很難改變其國民經濟的自然的特性；最後即同為工業國，而重工業國與輕工業國顯然不同，一時未易追越。故縱令各國發展到同一階段，國際分業亦不易消滅，從而國際貿易亦不易消滅了。

以上固就商品移動而言，即就無形貿易言之，如勞動的提供，則有的國家輸出普通筋肉勞動，有的國家輸出特殊熟練技能，有的國家輸出下級勞動，有的國家提供高級勞動，此種畛域未易劃一；即就資本的移動而言，既有產業資本國與金融資本國的對立，便有提供長期資本與短期資本的分別，此外又有以債券為主者，又有以股票為主者，其間還是有多少的分業。

第二節 國際商業

國際商業，是以國民經濟爲單位而綜合起來的國際商業活動之總括。故國際商業上的國際、國、國民，仍與國民經濟的場合一樣。又此處所謂國民經濟乃包括於國民之範圍內的個別經濟的綜合。但在國際商業或外國貿易的理論上，所謂國，與其是指政治領域毋寧是指經濟的領域。所謂經濟的領域，例如實行同一關稅制度，同一貨幣制度的範圍，亦爲一種經濟的領域。又普遍的實行商品交通的範圍亦可稱爲同一的經濟的領域。然而自古以來最成爲問題的經濟領域，要算資本與勞動得以自由移動的範圍。資本與勞動能否自由移動，這在國際理論上是極其重要的。故在這個意義上，考察經濟的領域，那是極有意義的。只是在現實上，經濟的領域的存在，是否與政治的領域毫無關係呢？抽象的說起來，經濟的地域未必與國民經濟的範圍相一致，但在今日的

現實上，則兩者有漸趨一致的傾向。這因為在從前的時候，資本、勞動的移動，爲自然的障礙所左右，那時看土地的遠近交通機關的便否，以爲其決定的要素。可是今日科學昌明，自然的障礙，幾被克服，倒是人爲的政治的障礙成爲主要的決定的要素了。尤其是大戰以後，各國爲了般的不景氣，均實行國民的自給主義，申言之，他們從放任經濟轉換到統制經濟，於是所謂政治領域，對於資本勞動的移動，成爲極重要的要素了。至此所謂經濟的領域與政治的領域或國民經濟的範圍，約略一致。

國民經濟之內，資本、勞動，移動自由；國民經濟之外，資本、勞動，移動不自由；然則國民經濟內的商品交通與國民經濟外的商品交通，在本質上究有什麼區別呢？在這區別上面，橫着國際商業的特殊原理。

我們在論國際分業時，曾說及國內分業的成立，基于絕對的優劣原理，而國際分業的成立，則基于相對的優劣。但講到國際商業的特殊原理，則亦與此

點相關聯。即在國內商業，商品交換根據乎絕對的生產費的原理，而在國際商業則根據乎相對的生產費的原理。譬如我國南通地方，棉業發達，而湖州一帶絲業發達。如兩地之間棉業與絲業實行交換，則國內商業以興。但其所以有此分業，則因兩地的生產費絕對不同之故；使兩地的生產勞動僅有相對的不同，便不易有此顯然的分業，便無國內商業可言。但在國際間，生產費縱令絕對不同，資本與勞動不易移動，自亦無補於分業的形成；國際間通常賴生產費的相對的不同，各各取「有利程度較高」的生產，或取「不利程度較低」的生產之。這樣也就形成了分業，形成了國際商業了。

國際商業現象發生的直接原因爲個個商人的貿易活動。只是他們實行商業活動時，超越了國民經濟的範圍。但其性質固與國內商業的活動並無二致，即他們一皆以商品買賣爲手段，而以營利爲目的。故營利活動爲國際商業之發動原因。只是一個個營利活動，由國民經濟的立場把他綜合起來，才成爲

國際商業以個個的貿易活動爲研究對象，有貿易經營學，那是商業經營學之一部門。而以國際商業爲研究對象者則爲國際商業學，那是國際經濟學之一部門。他所研究的便不是個個的營利活動而是國際商業現象了。

國際商業的成立，固以國際分業爲間接原因或根本條件。但國際分業的存在，却未必一定有國際商業的存在；國際分業不過給與國際商業以一個可能性；而使之實現者，還賴乎營利活動的直接原因。

國際商業的原因既如上述，然則國際商業的結果，又是怎樣呢？這可分積極消極兩方面言之：（一）積極的結果，一方招致國民所必要的商品，以豐富國民的經濟生活，他方招致必要的資金，以謀國民經濟的發展。前者爲商品的輸入，後者爲資本的輸入。（二）消極的結果，一方對於國民經濟所生產的商品提供了販路，他方對於對手國，提供了購買資力；前者爲商品的輸出，後者爲資金的輸出。

此處所謂積極與消極，乃表示出入關係而言，並無善惡之意。蓋商品輸入——資金輸出，似可悲觀，然國民的生活，因此充實，因此向上，則亦未始無利。同時商品輸出——資金輸入，似覺可喜，但國民生活枯窘，亦未必有利。在這一點，國民經濟與個別經濟（企業）顯然不同；前者以欲望的充實為目的，後者以利潤的獲得為目的。故極端的重金政策——促進輸出防止輸入——縱能達到目的，也未必能發展國民經濟。

然則國際商業有怎樣的利益呢？

第一、貨幣獲得說

此為重金主義或重商主義的見解。他們以為國際商業能從外國獲得貨幣金銀，故甚有利。重商主義自十六世紀至十八世紀風靡於歐洲諸國，蓋當時歐洲諸國，從經濟上言，封建的都市經濟正在崩壞而近世的國民經濟正在成立，從政治上言，正是從地方分權的封建國家，成立近世集權的統一國家，因此要維持國家財政的獨立，極欲積財富於國內，並且在貨

幣經濟將完成的當時，這種要求必然成爲貨幣與貴金屬的蓄積，這在不生產貴金屬的歐洲只好由國際商業去獲得，國際貿易遂成爲他唯一的手段了。

因爲要從國際貿易達到獲得金銀的目的，他們一方須振興輸出工業，以獎勵輸出，他方須制限輸入，其結果成爲輸出促進，輸入制限而使貿易差額有利。羅射（Roscher 1817—1894）氏曾舉重商主義的特徵如下：

- (1) 對於貴金屬的國內蓄積過於重視（重金主義）
- (2) 重視國際商業過於國內商業（重商主義）
- (3) 重視工業過於農業（反重農主義）
- (4) 重視人口的增殖（軍國主義）
- (5) 爲實行上列數點，使用國家的權力（干涉主義）

重金主義後爲斯密亞當所反對，實際上又爲十九世紀的自由貿易主義所代替，因此理論上已全無勢力，但有許多政治家與實際家還抱着這種思想。

第二、生產獎勵說

實行自由貿易之後，不僅自國產業的過剩商品，獲得販路，而且新商品亦可擴張其販路。故國際商業是獎勵生產的。此說由斯密·亞當所主張。氏以爲國際商業在結局上是一種物物交換，要販賣自國的商品，必須購買外國的商品；制限外國商品的輸入，便無以振興自國的輸出，故由重金思想而來的一切制限應該撤廢云。此說在英國當時極爲正當，蓋彼時英國產業革命首先完成，將商品輸出於外國，同時從他國輸入廉價的原料，自以實行自由貿易爲是，但在其他各國或其他時代，自由貿易未必能獎勵國內產業。試看今日爲保護國內產業或獎勵國內產業，正盛行着種種形式的保護貿易哩。

第三、消費者利益說

生產獎勵說是從生產方面謂國際商業有利益於生產，但消費者利益說則從消費方面謂國際商業有利益於國內消費者。蓋輸出非以獲得貨幣爲目的，乃是爲了輸入他國的商品。就是因了輸入，使國民

可以購得國內不能生產的商品，或比自國更廉的商品。如此國際商品提供豐富而廉價的商品於國民，是在消費者的國民極爲有利的。

此說對於輸入，不專注於金銀，而更置重於商品，固爲一進步，但現實的國際商業，決非物物交換，入超過久，則國際貸借惡化，同時壓迫國內生產，使自國的產業永久不得振興了。

第四、國際分業說 以上乃從國民經濟的立場，而求貿易的利益，而國際分業說則從世界經濟的立場而考察國際貿易的利益的。他們的意思，以爲各國對於生產，各有長短，各國就其所長者而從事生產是於雙方均有利益。

問題

- 一 國際分業與國際貿易有何關係？
- 二 分業之種類如何？試述其梗概。
- 三 試述國際商業的結果。

四 試釋「有無相通」與「損益相償」二語。

五 詳述國際商業的利益。

第三章 國際價格論

第一節 國際價格與比較生產費說

國際間的商品交通，亦與國內商業一樣，是出一個個的商人的買賣活動而引起的。因此商品價格的問題，尤其是國際的商品價格的問題，向來就成爲國際商業論的中心問題。所謂比較生產費說，(The Theory of Comparative Cost)，便是那重要的一個學說。

根據這個學說來說，國內商業的發生，由於絕對生產費的原理，但國際商業的發生，則由於相對生產費的原理。即在國際商業，並不需有生產費的絕對的不同，只消有相對的不同，也就够了。此處所謂『絕對生產費的不同』，乃指各國商品其生產費的絕對額顯然不同之謂。所謂『相對生產費』或『比較生產費』的不同，乃指兩個以上的商品其生產費比較的不同之謂。在國內商

業，其商品的生產費，非有絕對的不同，便無從引起分業，自亦不發生商業；但在國外商業，則其商品的生產費雖則絕對的不同，亦因疆界關稅關係，不足以誘致資本與勞動之自由的移動而形成其爲分業；此時只消有生產費之比較的，不同，各國因爲經濟起見，採取有利的生產把不利的生產待之於交換，如此國際商業成立，而國際價格亦就據以成立了。此種關係已在第二章第一節說過了。

然而比較生產費說的成立，亦有一個條件，那就是須以資本與勞動得以自由移動爲前提。這分析言之：

(一) 積極的前提——在國內資本與勞動須自由移動；

(二) 消極的前提——在國際間資本與勞動不能自由移動。

這在現實的世界，那第一前提，固未必盡然，即在國內那資本與勞動的移動亦並不是絕對的自由的，只是第二條件，則因今日國民自給主義的傾向極

爲濃厚，各國資本的移動既不自由，而移民的困難，更爲事實；故就這個前提而言，比較生產費說，應該有成立的可能。

就大體而論，比較生產費說的兩個前提，現實上是存在着的。然則前提條件成立，比較生產費說遂可實現了嗎？這却未必如此的。因爲這裏還有商品交通的問題。在今日的世界，無論那一個國家，不但對於資本勞動的移動加以障礙，即對於商品交通，亦莫不加以障礙。第一，是抑制輸入，促進輸出，這使一方面的國家成功，另一方面則國家便得失敗，故資本主義國家之間，勢不兩立，便無所謂國際分業，自無所謂國際商業；比較生產費說遂亦不發生作用。國際商業只有在不對等的國家間才能成立，譬如資本主義國與其殖民地或次殖民地之間發生商業；在這場合，簡直又是絕對生產費的關係了。

第二，因爲資本是向優等國聚集，劣等國雖欲購買優等國的商品，苦於付不出代價，這使國際的商品交通，亦復不能成立。

由上所述，可知國際生產費說，並不能說明國際商業，亦不能說明國際價格。更有進者，就這個學說的本身而論，亦有多大的缺點。我們試看現在的社會，凡實行國際商業的場合，那貿易商人，對於商品的生產費，就連自國的生產費亦還茫然，而況外國商品的生產費自然更非所知了。因之，某一商品的內外生產費的不同，與其他商品的內外生產費的不同，誰也會不去加以比較的。現實的國際商業，決不是基乎比較生產費的原理，毋寧是基乎商品的市場價格。即某一商品因其輸入價格低於同樣商品的國內價格，故行輸入；又另一國貨的輸出價格，較低於同樣商品的外國價格，故得輸出；易言之，即由價格之絕對的不同，而行貿易罷了。是可知左右貿易者為輸出價格與輸入價格，而非生產費；而造成國際價格者亦非比較生產費了。

第二節 國際價格如何決定

由上所述，可知國際價格，並非由比較生產費而決定。然則國際價格究竟怎樣決定的呢？我們要研究這一問題之前，先且說明國際價格的意義。

所謂國際價格，並非是一個個的個別價格，乃為一個綜合價格。正如普通所謂物價並非是一個個的個別價格而為一個綜合價格是一樣的道理。一個個的國際價格乃為商人的進貨價格，或販賣價格，這在貿易經營論固屬重要，但不能為國際經濟上研究之對象。國際價格為多數經營價格綜合而成，故其特徵如下：

一、國際價格為一定商品之價格。物價指數或貿易品指數，為多種商品價格的綜合價格。但國際價格則為一定商品——例如棉花、生絲等的商品價格。在這一點，頗與經營價格相近，但又不如那樣個別的。

二、國際價格雖為個別商品的價格，却為一綜合價格。此雖與物價指數相近似，但不是那樣多數商品的綜合價格。它是一定商品的綜合價格，例如

就棉花而言，市場上有多數商人的現實的進貨價格與販賣價格，這綜合起來，便成立所謂棉花行市；即棉花輸入行市或棉花輸出行市。一般市場上所成立的行市，爲一個綜合價格，現在的一個一個的賣買，未必與那行市相一致的。

三、國際價格並不是「國際商品」的行市。例如「棉花行市」、「銀價」、「小麥行市」等，並不是此地所說的國際價格。蓋此等國際商品的行市，在國際商業上雖有重要的意義，但實質上此等行市，爲國內行市；即實際上爲紐約棉花行市、倫敦銀價、芝加哥小麥行市，只是把它移作國際商業上的標準罷了。

總括一句，所謂國際價格，乃流通於國民經濟相互間的一定商品的綜合價格。從出一方面觀之爲輸出行市，從入一方面觀之爲輸入行市。

國際價格的意義既如上述，然則這樣的國際價格是怎樣決定的呢？有的說國際價格的決定，與國內價格的決定，其法則完全不同。前節所說的比較生

產費說，便是這樣的主張。不過比較生產費說不能說明國際價格，已如上述，現在我們平心靜氣的觀察現實的國際商業是在怎樣的運行着。

在輸入方面，因為該商品的輸入行市，比了同一商品或代用品的國內行市，更爲低廉，故而輸入。在輸出方面，因為那商品的輸出行市，比了對手國的同商品或代用品的國內行市更其低廉故而輸出。實際上貿易之施行，由於價格之絕對的不同，那是沒有疑問的了。可是這個價格，其在國內，到終是歸着於商品的生產費；故由價格之絕對的不同，而行貿易，意即由生產費之絕對的不同，或絕對生產費的不同而行貿易。如此，則比之國內商業，並無何等的不同。

不過在國際商業之下，輸出入行市常常與國內行市相對比的。輸出行市在自由競爭之下，與輸出國的國內行市相一致。只有行着國內獨占，并行着輸出傾銷的場合，輸出價格才與國內價格相分離；這且待後說明。輸出行市在對手國說起來是輸入行市，但兩者之間介在着匯兌、運費與關稅三者。就是這三

種要素，附加於對手國的輸出行市，而成立自國的輸入行市。

關稅問題在今日的國際商業極爲重要，其於國際價格的決定，更有重大的影響，這且待專章論述。至於運費，國內商業與國際商業之間，並無本質的不同，只是後者數量增大，但在理論上並不成重要的問題。

最後匯兌對於國際價格的影響最爲重大。向來在實行金本位制的時代，金之輸出入自由，故匯兌在國際價格上，幾乎不足重視，但在今日停止金本位，金之輸出入毫不自由，於是匯兌行市的變動，比其他任何要素都能鼓動國際價格了。

關於國際價格的決定，前面也曾論及，是以國際間實行自由競爭爲前提。然而關於國際商業的競爭，包含着兩種。

(一) 商品供給者互相競爭 譬如就輸入而論，日本的棉布輸入於中國，英國的棉布亦復輸入於中國，於是該兩國的棉布互相競爭而價格自跌。這

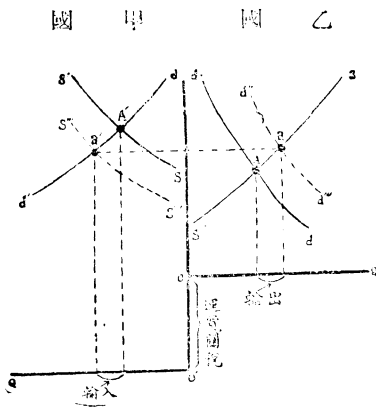
於我中國有利（自然這時壓迫我國的棉布產業又當別論）次之就輸出而論，我國對於美國輸出生絲，日本對於美國亦復輸出生絲，在生絲輸出一點，中日互相競爭，而價格自跌，於是非忍耐不利的輸出不可，故於我中國有害。在輸入輸出兩方面，供給者的互相競爭的結果，其利害適相反。

（二）國際商業與國內商業的競爭 譬如近年以來，我國的紡織業亦已相當的發達，故從日本輸入棉布與棉紗，便與我國國貨相競爭。反之我國的農產品輸出於日本，亦不免與日本的農產品發生競爭。（這時日本往往擡高關稅以阻止中國貨的輸入又當別論。）不論那一個場合，均為國際商業與國內商業的競爭。

國際間實行着這樣的競爭，那才有國際價格的成立。如把那兩個競爭，剷除淨盡，那便只有獨占價格，無所謂國際價格了。但如兩個競爭不能剷除淨盡，譬如雖無第一種競爭，而猶有第二種競爭時，則所謂獨占還是不能成立，蓋此

時還有國內商業起而與國際商業競爭之故。故仍可有國際價格的成立的。

綜而言之，國際價格是一種綜合價格，而且是一定商品的綜合價格；這種國際價格，是由三個要素形成的：（一）是輸出國的輸出行市；（二）是運費、關稅、匯兌等中間的要素；（三）是輸入行市——那是一二兩項的混合物。現在爲明



國內價格之 A 一轉而爲國際價格之 a ，着落於 s 線與 d'' 線的交叉點。此

瞭起見，再以圖示之如上：由上圖，可知甲國的國內行市，遠較乙國的國內行市爲高，就是甲國的國內行市在 A' 點（爲 d' 線與 s' 線的交叉點）而乙國的國內行市則在 A 點（爲 d 線與 s 線的交叉點）現在乙國的商品，因有外國（甲國）的需要，故其需要線 d 而延擴爲 d'' ，於是其

a 點高於 A 點，即國際價格高於國內價格，故在乙國因國際價格有利遂行輸出；因此其輸出量便可見之於 OQ 線上。反之，乙國以 a 價之商品輸至甲國，甲國因供給增加之故，其國內商品價格，漸有自 A' 點落至 a' 點之可能；但當其尙未落下時，則在消費者實以購買——或輸入外國（乙國）貨爲合算，故此時輸入乙國貨，直至 A' 點降自 a' 點爲止。在此場合，乙國之國際價格 a，雖較高於其國內價格 A，但還低於甲國之國內價格，故乙國之貨物輸入甲國，直至甲國的國內價格 A' 降而爲國際價格 a' 爲止。可是國際貿易價格，須加上運費關稅等，圖中示乙國之行市甚低，其輸出行市加運費與關稅猶不及甲國國內價格之高。此所以乙國爲輸出國，而甲國爲輸入國了。

更有進者，因爲國際價格是由輸出行市、運費、關稅、匯兌以及輸入行市形成的，故易言之，國際價格是隨這三項要素的變遷而變遷的。第一輸出行市的變動（傾銷的場合姑置不論）同時即招致國內行市的變動，即直接的由需

要供給的法則而變動，根本的則跟着生產費的變動而變動，但此處所謂需要供給，不單是國內的需給，而且是指國際的需給。又此處之所謂生產費，不是指比較生產費，而是指絕對生產費。

第二、運費、關稅、匯兌之能變動國際價格，在今日更爲顯著。只是運費一項，其變動不大，關稅與匯兌在今日變動是極大的。關稅擡高使輸入行市擡高，甚至使輸入成爲不可能。匯兌行市的動搖與國際價格的變動甚有微妙的關係。這只消看近年以來，因白銀漲跌而來的我國匯兌的不安，影響於我國輸入行市，便可想見了。

問題

- 一 試評比較生產費說。
- 二 國際價格之性質如何？且有那幾個特徵？
- 三 國際價格究竟是怎樣決定的？

四 試述國際價格的構成要素。

第四章 國際探併與國際卡特爾

第一節 國際探併之意義

探併(Dumping)者是以低於生產費的價格而販賣商品之謂。故在我國亦有意譯爲『傾銷』者。

可是販賣價格低於生產費，則顯與營利生產相背馳。而今日的社會，則以營利生產爲原則，故探併殊非普通的販賣方法。例如開店大廉價，關店大拍賣，都是一種營業政策，他們是一時的有意的削本以廣營業或清底貨罷了。此不過爲國內市場的探併，而一般所成爲問題者，則爲國際市場上的探併。此處所討論的，顧名思義，自然亦限於此。

國際探併亦以低於生產費的價格，販賣商品於國際市場；在這一點，與國內探併初無不同。是否行着探併原以生產費爲標準，則在理論上殆無問題。可

是在現實上，要知道某一商品的生產費，即在該商品的生產者也覺困難。況在遠隔重洋的外國怎能知道他國的生產費呢？故在判斷是否爲探併時，通常有一個便宜方法，那便是用國內價格以代替生產費。即見某商品的輸入價格低於國貨的國內價格時，便認之爲探併而課以特別稅——例如探併稅是。

可是今日的國際商業，亦還立於營利原則之下，販賣價格如果低於生產費，則將不成其爲營利企業。殊不知此爲單純的抽象理論，按之實際，則非但與營利企業相兩立，而且可以爲達到營利目的的手段，這裏大概有兩個根據：

(一)爲時間的根據；(二)爲場所的根據。

第一可稱爲時間的探併——即目前雖則是蝕本販賣，而受到多大的損失，但此種損失，可由將來的利益，而作時間的補償。如此先損後益，仍還成立了營利企業。例如利用國際探併，攪亂外國市場，使外國產業歸於破滅，而後獨占國際市場，便可從新抬高價格而獲得獨占利潤，足以補償以前的損失；且進而

可以獲得巨利了。故前者之損失爲一時的損失，而後者之利得才是永久的利得，此種探併性質上必然成爲『一時的』了。

第二可稱爲場所的探併——削價販賣於海外，而發生探併的損失，但這種損失可由對內販賣的利潤，而作場所的補償。如此，失之於彼，得之於此，仍不失其爲營利企業。例如國內獨占，既已成立，在國內市場既已確保了獨占價格，於是對外實行探併，而謀大量生產上的生產費的降低；他方將這探併的損失以國內利潤之一部補償之；這便是以國內消費者的犧牲之所得而補對外廉價之所失。故此種探併，決非一時的性質而有永續的性質的。亦有人稱之爲永續的探併以與前者的一時的探併相對立。

第二節 探併之結果與影響

在後期資本主義時代，國內經濟次第由卡特爾、託辣斯而進於獨占，但這

獨占，實全賴高關稅——卡特爾關稅——的保護，否則國外的廉價商品源源輸入，國內獨占，也就不能成立了。國內獨占的結果，生產力日益發展，大量生產愈益發展，則狹隘的國內市場，愈覺不够消納其商品。此時必須侵略國際市場，其唯一的武器便是國際探併。

故國際探併以國內獨占爲基礎，而國內獨占則以卡特爾託辣斯爲要件。但卡特爾而無關稅爲之保護亦不能有成，是以關稅尤爲要件中之要件。易言之，關稅產生獨占，獨占產生探併，這探併又使獨占強化，而獨占的強化，又益發抬高了關稅。

由上所述，可知探併之對內的結果，爲國內獨占的強化，與關稅障壁之增高，而其結果爲世界恐慌的深刻化。然則其對外的結果又是怎樣呢？

國際探併對於對手國的直接的結果，是抬高對手國的關稅障壁，以防阻傾銷商品的輸入。此所謂探併關稅者是。此種關稅向外是使世界市場日趨狹

隘，向內是使國內卡特爾成立，并臻強化。此國內卡特爾又與傾銷國（即探併國）的卡特爾相結合於是遂有國際卡特爾的成立。更有進者，因了探併國的廉價而攪亂國際市場，同時乘對手國產業的窮迫，包攝之於自國卡特爾之內，於是國際卡特爾成立的機會更多了。不論如何探併對於對手國的結果，總不外爲探併關稅的設定或爲國際卡特爾的成立罷了。

可是這國際卡特爾的成立，更利用其威力，而向第三國實行探併。這探併對於第三國，使之對內設立高關稅；對外參加那國際卡特爾；以爲從新向新市場實行探併之準備。如此探併與關稅與國內卡特爾與國際卡特爾，以爲因果，綜錯難分，逐漸把探併與卡特爾擴張於全世界而後已。

探併之對外的與對內的影響既如上述，然則對於自國或對手國的產業及國民，又有怎樣的影響呢？

第一、對於自國的產業——因實行探併之故而得持續其大量生產，見國

內市場的不足，則以國際市場補足之，故其利益之大，殆不待言。

第二、對於自國的消費者——在實行探併時，國內價格勢必抬高，此在國內消費者是不利的。縱令生產費因大量生產而降低，但其降低之數，被吸收為獨占利潤，在消費者是不能均霑的。總之此時的國內價格為一種獨占價格，這在消費者是受壓迫的。

第三、對於對手國的消費者——在直接方面，他們得消費廉價的商品，明明是有益的。但在間接方面，則未必如此。蓋實行探併，如上所述，多為時間的探併，即在一時行之，待那短時間過去，那對手國的產業潰滅，以後的價格，便是國際的獨占價格，使對手國的消費者大受其壓迫了。又即使是場所的探併而有永續性吧，但該國的產業破滅，失業增加，工錢降低，國民生活也就不得安定。故那對手國的消費者，在任意義上是無利可得的。

第四、對於對手國的產業——這顯然是有害的。蓋國際探併之為物，在威

脅對手國的產業使之屈服於國際卡特爾之下，對手國的產業，如見探併而不加防止，那便自願滅亡了。

綜上所述，可知探併於己國固有利，於對手國則有害，是以對手國，無有不想防止探併，此防止手段，便是實施探併關稅。即以自國的國內價格爲標準，見輸入之價格有低於國內價格者，便課以高額之探併關稅，使之失去探併之作用。

探併之中，又有所謂匯兌探併者，亦與普通的探併有同樣的作用。即一國壓低自國的匯價，使外國容易購買自國的商品，這樣即達到了商品傾銷的目的。如日本將自國的幣價壓低到三四成，使其商品飛躍於世界各國，即爲好例。對付匯兌探併的方法，不消說爲課賦匯兌探併稅。

第三節 國際卡特爾之意義

國際探併既以國內獨占爲後盾，而國內獨占尤須以實行高關稅爲前提，但關稅戰的結果，又必然的導入於卡特爾關稅，即形成其國際卡特爾。故國際探併與國際卡特爾有密切的關係。前兩節既把國際探併敘述個大概，現在進而敘述國際卡特爾的大概。先從國際卡特爾的意義敘述起。

所謂國際卡特爾，是企業者間的卡特爾，擴展到國際間之謂。所謂卡特爾 (Cartel)，據李甫曼教授 (Prof. Liefmann) 說，是一種獨立同種企業者間的結合，而以市場之獨占的支配爲目的者也。如果構成卡特爾的同種企業，限於一個國民經濟之內，是爲國內卡特爾，如屬於不同的國民經濟時，則謂之國際卡特爾。因之國際卡特爾的成立仍爲個個的企業者，乃與國家及其他公的團體全然無關的純然的私的團體。

故卡特爾的經濟的特徵，同時即可認爲國際卡特爾的特徵。現在爲表明其特徵起見，特與託辣斯對照研究之：

第一、卡特爾爲獨立的企業者間的聯合，但在託辣斯，各企業便失其獨立，而成爲一個企業體了。

第二、卡特爾是同種企業者間所結合的聯合，但託辣斯則爲異種企業者間所行的合同。

第三、因此之故，卡特爾爲企業者之橫的聯合，託辣斯爲企業者之縱的合

同。
第四、卡特爾之行使，是爲了制限企業者間的左右的競爭，而託辣斯的行使是爲了排除企業者間的上下的鬭爭。

第五、卡特爾的實行以市場之獨占的支配爲目的，而託辣斯之實行則以排除企業者間的商品流通爲目的。

不過上列的區別，均就典型的形態而言罷了。跟着發展階段的不同，其形態有多少的出入，自是不待言的。

第四節 國際卡特爾的成立與發展

國際卡特爾的成立，當有三種區別：

第一、是個個的企業者，獨立的直接的參加而組織一個國際卡特爾。不過所謂個個的企業，必須爲少數的大規模企業，否則是不可能的。

第二、各國已成立有各自的國內卡特爾；那國內卡特爾與國內卡特爾相聯合而成國際卡特爾。此在中小企業間實行國際卡特爾時，多取此方法。

第三、一國的國內卡特爾與他國的一個個的企業組織卡特爾，即一國之內成立有強有力的卡特爾，這個卡特爾竭力向國際市場實行探併，而威脅對手國的產業，於是對手國的產業不堪壓迫，遂屈服於其卡特爾，而成爲成員了。國際卡特爾的發達，與國內卡特爾的發達，有密切的關聯。這徵之於國際卡特爾的發展極爲顯然，據李甫曼的研究，國際卡特爾的起源與國內卡特爾

的發達幾乎同時。即同爲一八六〇年代的產物。自此以後，此種國際卡特爾急速發達，一八九七年數達四〇，世界戰前約達一二〇；但在世界戰爭中則一落千丈。戰後——一九二五年的安定期以後，卡特爾的運動急速發達。今日卡特爾的數目，當在戰前以上了。

然則戰後國際卡特爾爲何發達呢？這有三個原因：（一）世界戰爭的結果，歐洲小國分立，但這些小國在經濟上多屬同一區域，因此促成國際卡特爾。（二）戰後世界生產過剩，探併盛行，其結果，多促成國際卡特爾。（三）戰後，各國的自給政策促成了國內的卡特爾，這國內卡特爾又促進了國際卡特爾。

以上固就歐洲各國而言，其後美國的資本勢力稱霸於世界，於是國際卡特爾，更發展爲國際康載爾（Konzern）了。

第五節 國際卡特爾的形態與影響

國際卡特爾的形態，本質上與國內卡特爾沒有什麼兩樣。就其最普通的形態列舉之則如下：

第一、區域卡特爾 (Gebietskartell) 在區域卡特爾，各成員的販賣區域是被協定着的。即一國的生產者，爲他國的卡特爾的探併政策所脅迫時，他們爲防止起見，進而參加那個卡特爾，就此分擔自國領域內的販賣權，聊以維持自國的市場。有的區域卡特爾，更進而協定第三國的販賣權。要而言之，區域卡特爾，無非是要把商品的世界市場，分割於卡特爾成員之間，聊以排除國際競爭罷了。

第二、價格卡特爾 (Preiskartell) 最單純的國際卡特爾，是協定那商品之販賣價格的國際卡特爾。這又分爲種種：有的是協定均一價格的，有的是協定差等價格的，有的是定一定價格的，有的是定最低價格的，更有的是定上下的限界的價格。卡特爾多見之於國內卡特爾；在國際卡特爾，單純的價格協

定，反不多見；有之亦多與區域卡特爾相結合的。這因爲在國際之間，生產條件與販賣條件隨國家而不同，因之生產費亦多不同之故。

第三、生產卡特爾 (Produktionskartell) 又稱生產限額 (Produktions-Kontingierung) 這種卡特爾爲數不多，但多爲有力者。

第四、生特開 (Sindikat) 此爲卡特爾之最發展的形態。真正的生特開，多在中央部統一一切的定貨，然後依照卡特爾成員的生產能力，使之分頭生產，生產之結果，再責成中央部交貨給顧客。如此中央部成爲販賣公司，各企業成爲專屬工場了。

國際卡特爾的形態，雖有上述種種，但其影響則可說是一樣的。那便是國際卡特爾對於生產者及消費者的影響。一言以蔽之，正與輸入關稅相類似。他排斥外國產業，保護國內生產者，故關稅與卡特爾有同樣的效果。只是關稅由一國的政治權力所設置，而國際卡特爾則根據於企業者間的雙方的契約。這

是一個不同點。又對於消費者，關稅能抬高國內消費者的價格；而國際卡特爾，造成國內價格為獨占價格，亦同樣抬高消費者的價格。以壓迫國民的生活。故國際卡特爾於生產者的資本家有利；於消費者大眾未必有利。

問題

- 一 何謂國際探併？
- 二 試述時間的探併與場所的探併之意義。
- 三 探併之影響如何？
- 四 試述探併與國際卡特爾之關係。
- 五 卡特爾與託辣斯怎樣不同？
- 六 國際卡特爾有那幾種？

第五章 關稅的進化

第一節 關稅的發生

國際商業如任其自然發展，則工業先進國，必將壓迫工業落後國，其結果，所謂世界商業，將成爲工業品與農業品的交換，而世界各國亦將分成爲工業國與農業國。這在先進國固求之不得，而在後進國，則國內產業，永久不能作平衡的發展，一遇戰事，其危險爲何如？

因此在後進國觀之，國際商業，是不能任其自然發展的。在相當的限度，須加以制限或禁止；這制限或禁止的方法，便是關稅。輸入限額制與交換貿易制。講到關稅的進化，大體可以分爲下述幾階段：

第二節 由財政關稅到產業關稅

關稅的徵收，在許多國家，最初是爲獲得國家的收入；換言之，即以財政收入爲目的，所以叫做財政關稅。財政關稅的發生，多在中世或近世國家的初期，因那時歐洲各國，國內產業尙未發達，國家財源殊感缺少；因此對於商品的出入，勢須課稅了。但其後產業發達，財源增加，關稅收入，遂亦失去重要性。關稅的徵收，毋寧是爲了其他的目的了。即爲了保護國內產業的目的，而成爲保護關稅者是。

保護關稅，以保護國內產業爲目的，故特名之爲產業關稅。不過，在實際上，財政關稅的結果，國內產業亦復受到保護，而課徵產業關稅的結果，亦當然獲得國家收入；故所謂財政關稅與產業關稅的區別，乃以其關稅設定的目的來區別的。

財政關稅的特徵與國內消費稅頗多類似之點；因財政關稅幾乎全是抬高國內價格，所以關稅的負擔，常常轉嫁到國內消費者而成爲變相的國內消

費稅。

這種變相的消費稅，與其他的『租稅』有兩個不同之點：第一，納稅者將租稅包含在商品價格之中，而轉嫁給消費者；因此不論負擔能力的如何，凡消費那商品者，便一律的負擔那租稅了。第二，使租稅的負擔毫不分明，儘有無意之間負擔了租稅了。故雖負了重稅，在心理上並不覺負擔的重，消費稅之所以易陷於重課，便即爲此。

不過，財政關稅爲達到上述的目的，也須具備一定的條件：第一，課稅的結果，商品價格雖然騰貴但以輸入或消費之不致減少爲條件——如輸入或消費顯然減退，那便不能達到財政收入的目的了。第二，與關稅品相同的商品或代用品國內不能生產，否則財政關稅的目的便不能達到。在這一點，可知財政關稅不希望國內產業的發達，而產業關稅則希望國內產業的發達的。

財政關稅以不抬高輸入價格爲理想——否則將促進國內產業的勃興，

而達不到財政關稅的目的了。而產業關稅則以抬高輸入價格爲理想，——否則便不能達到保護國內產業之目的了。故產業關稅抬高關稅的程度，不消說比財政關稅爲更甚。

第三節 從育成關稅到卡特爾關稅

育成關稅是由財政關稅轉化到產業關稅的最初的東西。育成關稅的成立，必須有種種的要件。第一、受關稅保護的產業，將來十分發達之後，必須受得起外國的競爭而能完全自立的產業。永久需要保護，在那場合，育成關稅是不能成立的。第二、當育成關稅設立時，豫先應定有期限。這因爲一旦設置了的關稅，不容輕易撤廢，而且一度受過保護的產業，往往嬌養成性，而缺少自力發展之傾向。第三、育成關稅的稅率，以能保護國內優秀企業爲標準，且其程度當在保證平均利潤率。因以劣等企業爲標準，便不易刺激企業家的努力；又如保

證平均利潤率以上，則與他方的國民的犧牲相對照，反覺不合理了。第四，在一定期間內已達保護之目的或未達保護之目的者，均應撤廢其關稅。蓋達保護之目的而能自立時，已不需要關稅，又在一定期間內不能自主者已無受保護之資格。

育成關稅的成立，應以上述各條件為前提，但按之實際却未必如此。即使那產業將來全無自立之望，亦往往加以保護，因之不豫定期限，或一到期限再行更新，實際上成爲永久的保護關稅；且即使已達到保護的目的，而至充分自立之後，亦多不撤廢關稅。蓋基於利害關係者的要求，便不能不以國民經濟全體的利益爲犧牲了。

因此之故，後進國雖已進於資本主義的發展，許多幼稚產業雖已達於成熟產業，而保護關稅永無撤廢之望，甚或反而加重者亦所在多有。這究竟是什麼緣故呢？

因爲跟着資本主義的發展，資本蓄積與企業集中高度的進行，自由競爭一變而爲獨占統制，卡特爾託辣斯化的傾向，益發增強。但卡特爾一經成立，非攔阻外來的競爭不可，而爲攔阻外來的競爭，則不得不有賴於卡特爾關稅的成立。卡特爾關稅非他，是以保護國內卡特爾爲目的，而以竭力提高關稅爲手段的。所以關稅與卡特爾互爲因果，次第促進卡特爾的強化，與關稅的抬高。達到這個階段時關稅已由育成關稅轉化到卡特爾關稅，幼稚產業的保護，已轉而爲卡特爾產業的保護了。在這場合，那關稅亦不失爲一種保護關稅，而且普通亦用保護關稅的字義，來隱蔽了它的實質。

卡特爾關稅，是保護國內卡特爾，育成國內卡特爾的。卡特爾，一方利用關稅的掩護，他方利用國內的獨占力，向外開始國際傾銷。其結果，使那對手國提高傾銷關稅。而且在那對手國，或者成立國內卡特爾或者馬上屈服參加傾銷國的卡特爾，這樣使新的卡特爾成立了。在這場合，因兩國國內卡特爾的結合，

使國際卡特爾的成立的可能性增強。這國際卡特爾更向第三國開始國際傾銷，於是再招致同樣的結果，終致擴充到全世界。這是今日國際經濟上的一個動向。

第四節 從卡特爾關稅到救濟關稅

世界戰後之永續的不況，與一九三〇年以來之世界恐慌，使產業關稅的性質，更發生一度轉變。這便是由卡特爾關稅發展到救濟關稅。

救濟關稅的特徵：第一、這已不限於幼稚產業或卡特爾產業那一類特殊產業，乃對一般的產業——包括已成熟的產業——普遍適用。第二、這是為救濟國內產業而課的——因為戰後的恐慌是永續的性質，故救濟關稅亦成了永續的性質了。

從救濟關稅的立場計，可知關稅與不景氣的關係是極其密切的。第一、為

突破戰後的恐慌或不景氣，設置高關稅。從這一點言，恐慌爲因，關稅爲果。第二，爲突破恐慌而設置高關稅；而設置高關稅的結果，使國際商品流通受到阻礙，於是所謂不景氣，所謂恐慌益加深刻化了。從這一點言，關稅爲因，恐慌爲果。今日爲空前的關稅障壁時代，同時即爲恐慌深化時代。

第五節 從協定關稅到法定關稅

以上大體是就關稅的目的或性質而觀察關稅的發展。以下再就設定的手續或方法而敘述關稅的轉變。

原來在無論那一國，近代最初的關稅，均出發於協定關稅。所謂協定關稅，就是與各外國訂結條約而協定關稅率之謂。這是先進國對於後進國的一種壓迫，形成爲不平等條約之一部，所以名義上爲協定，實際上大抵爲強制的協定。可是，先進國之一，協定了於己有利的關稅，則其他先進國亦必要求利益均

需；這個要求就根據乎最惠國條款，由最惠國條款，產生最惠主義；這最惠主義的意思，並不是給與特定先進國以最大的恩惠，那是將給與一國的最大恩惠，同樣使他國均霑之意。所以在本質上，這不是最惠主義而為均霑主義。

可是後進國雖則忍受先進國的重壓，亦終於發展起來了。它們亦就資本主義化了。這時候第一便要破棄不平等的屈辱條約，締結獨立自立的條約，并由自國的法律設定自立的關稅了。這裏協定關稅便轉化為法定關稅。法定關稅是由自國的法律所規定，所以對於一切對手國是一律適用的。

第六節 從法定關稅到行政關稅——伸縮關稅

法定關稅的長處在乎尊重自國的主權，而其短處則為呆板固定。因為法定關稅的稅率既為法律所設定，自須得議會之承認，故在緊急關頭，也不能隨便變更，這便是它呆板固定的短處。可是在不景氣的今日，各國競行傾銷，為應

付傾銷起見，不能無臨機應變的緊急關稅；此時便不待議會的通過，而形成爲法律了。爲補救這個困難，法定關稅遂轉化而爲行政關稅了。所謂行政關稅就是關稅內容的決定，不必依據法律，而但根據命令，就是作爲行政處分以決定關稅罷了。行政關稅之中，又有所謂伸縮關稅（Flexible Tariff）者，乃是先限定一定的範圍，在那範圍之內，可由政府作行政的處分；而不必待法律的規定。例如美國於一九二二年實行伸縮關稅，凡稅率在百分之五十的範圍內，可不必通過議會，得由大總統自由伸縮之。這便是一個例子。

第七節 中國的關稅

關稅的進化，既如上述，但吾人反觀中國的關稅，則我國在鴉片戰爭之前關稅本亦自主，但自鴉片戰爭失敗，江寧條約（一八四二年）締結以後，我國關稅制度開始受條約上的限制。『次年與英國協定進口稅率值百抽五之片

面原則，此外復有通過稅及噸稅之協定，總而言之，當時新稅則之收入雖未減少，而主權所失極多。」（見陳立廷編關稅問題）後來其他各國與中國締結條約時，均採用這個稅則，而且因附有最惠國條款之故，於是偏利於一方之協定稅率，推廣適用於一切有約國；這樣就成立了中國的協定關稅了。

此種協定關稅，曾於一九一九年的巴黎和會與一九二一年的華盛頓會議，幾次提議修改；又在北京政府時代，也曾根據華盛頓會議的九國關稅條約，召集過關稅特別會議，但均無結果。自國府奠都南京，朝野力爭，始於民國十八年名義上回復到關稅自主的地步。

原來此次所改正的稅則，表面上雖係自主，實際上還不過是於值百抽五的舊數外，以七級附稅表（那是關稅會議時英美日三國所修正的）爲藍本，即按照貨品的性質，自值百抽二·五至值百抽二七·五，平均不過爲值百抽一二·五，這比之於各國的稅率，還低得多。故此種自主關稅，還不能不說是名

義上的自主。

至民國二十二年五月六日以後，釐金早經裁撤，中日關稅協定（那是最後的協定稅率）亦已滿期，至此我國方能自定稅率，不受他國干涉。當時財長宋子文氏，即新訂稅率，對於增加稅收與保護產業，兩方兼顧，而於產業保護尤加注意。實施以後，外貨進口，確實大減。惜乎此種稅則施行未久，即有某國要求改訂，至二十三年七月，遂重行修正，而成爲現行之新稅則。此項新稅則，對於金屬製品、鐘表、毛織品、絲織品、化學製品、棉花及奢侈品等稅率均見增加（增加五——二〇%）惟對主要日貨如水泥、及藥料等稅率，則絕無增加，且反有減少者——如棉布及水產物的進口稅率是。

中國現行關稅實況既如上列，故此種關稅，具有協定關稅的實質，與法定關稅之形式，自然是說不上保護關稅、卡特爾關稅、救濟關稅或伸縮關稅的。

問題

- 一 略述財政關稅與產業關稅之不同。
- 二 卡特爾關稅與國際卡特爾有何關係？
- 三 何謂行政關稅？
- 四 試述中國的關稅狀況。

第六章 輸入限額制的成立與影響

第一節 輸入限額制之意義與特點

前節所述的關稅，是間接的限制輸入，但在這以外猶有直接限制輸入的方法，那便有輸入限額制，輸入國家管理輸入禁止、輸入許可制（Import License）強制使用國貨等方法，這其中最重要而又最風行的，是爲輸入限額制。

所謂輸入限額制（Quota System, Le System de Contingent, Kontingentsystem）是直接限制一定商品的輸入數量或價格，藉以保護國內產業，或改善國際貸借，或實現匯兌管理的一種制度。所以此種制度，仍與保護關稅相似，以保護產業爲目的。可是比了從來的保護政策，這制度却有許多特點：

第一、這是直接限制輸入品的數量的。蓋從來的保護關稅，不管它是保育幼稚產業的育成關稅，或是保護獨占產業的卡特爾關稅，或爲對付恐慌

因而救濟一般產業的救濟關稅，要而言之，均由關稅來行保護，就是課關稅以抬高外國商品的輸入價格，由抬高輸入價格間接的以制限輸入，保護國內產業。然而這個間接方法，在最近的國際經濟狀況之下，未必能發揮效力。譬如遇着對方的國家停止金本位，壓低匯兌行市，實行匯兌探併時，那麼縱令抬高關稅也未必能抬高輸入價格了。又即使能抬高輸入價格，而有的商品亦決不因價高而不輸入。於是要確實的制限輸入，便只有用直接方法，制限輸入數量，這便是輸入限額制。

第二、預定輸入數量與輸入價額而制限之。

蓋由關稅而行間接制限，那麼輸入數量限制到什麼程度，是完全不定的。但在輸入限額制，參照某一商品的國內消費量與國內生產量，先決定那外國的輸入總量；然後把這輸入總量，（一）向輸入各國均等攤分或按分攤分（對外的限額）（二）向本國的輸入商，攤分各自的輸入數量（對內的限額）（三）把輸入總量，按月攤分（季

節的限額)無論那一種,不是單純的輸入數量的制限而是把制限好了的數量用什麼規律去實行攤分,此所以稱爲輸入限額制。

第三,輸入限額制度,非法律事項而爲命令事項。蓋輸入限額制度,起先在各國實行時,在法律上均爲緊急處分,不過是一時的施行罷了,所以輸入限額制,不根據特別的立法,多根據於緊急命令,可是到了今日,這一時的緊急處分,次第轉化爲永續的常設制度了。

總之,設定輸入限額制的目的,與抬高關稅,初無二致,不過實行輸入限額制度,比實行抬高關稅,其手續更爲簡捷,其效果更爲確實罷了。

第二節 輸入限額如何決定

然則,這樣的輸入比額制度,是怎樣的決定,又由怎樣的方法實施的呢?
決定限額的基礎理論,是極其簡單的——現在假定某商品的國內消費

是爲A，而其國內生產量爲B，則國內所必要的輸入量爲 $A-B$ ，這 $A-B$ 的差數，便是限額，便是應該分攤給各國的數量。那公式雖然簡單，可是在算出那個公式以前，却有許多的問題。又當那運用的時候，必要種種的考慮。舉其重要者如下：

第一、須定一相當年度，以爲限額算定之基準。

未來的一定期間，須有

何種程度的輸入量，才能確保國內市場的安定性？這是被生產、消費兩者的變化所左右；要預作人爲的決定，那是不可能的。因之，那個決定，不得不全恃經驗。以法國爲例，木材及葡萄酒，以一九二五——二九的平均數爲基礎；銅、剪刀及熊掌以一九二五——三〇的六年的平均數爲基礎；水果以一九二九、三〇及三一年的每季的平均爲基礎，至於其他的限額則以一九三〇年或三一年的一年爲基礎而算出的。本年的輸入量，便以這基準的輸入量爲標準，而扣除其超過之部分，便作爲限額量，如此外國的輸入量，便受那基準年度

的輸入量的限制了，而國內生產，便也受到那許多制限的保護了。

第二、須決定適用那限額量的期間。就法國的實例言之，限額期間短則一月，長則一年，普通是三個月。期間定得短，則其伸縮性大，這是一長點；反之，期間定得長，則行政事務簡單，而對於外國的輸出業者給與他們一個安定性，這是一長點。又，如欲規定期間，則對於新鮮食料品，期間務須分得細，以便爲需要供給的調節。

第三、限額量應該總體的定之，抑是國別的定之呢？這亦得預先決定的。如果總體的規定限額時，那麼還是使外國輸出業者之間，由協定按分參加其限額，而排除相互的競爭呢？還是使輸出業者互相由競爭而實現其分割呢？前者是難於實行的，至於後者，在限額期開始以前，既有多量的商品堆積於國境，故一到期間開始，那許多商品，便擁到國內市場，使限額量與堆棧均告限滿。故在法國，這個方法，祇在不很重要的商品限額中適用罷了。普通的場合，限額量是

向主要輸出國家各別規定發表的。其殘餘的部分，才總括的分配給『其他各國』。這個方法，既不至於阻撓既有的貿易機構，且在受一定限額的輸出國，亦可分配其限額於輸出業者，這樣可以確保比較安定的供給；這是一個長處。

將輸入限額決定之後，須有許可證的發行。此項許可證交給國內輸入業者，或國外輸入業者，讓他們憑證輸入，直到許可證滿額為止。

以上已說明了輸入限額制的特徵與決定輸入限額的方法，以下再略述輸入限額制實行後的影響。

第三節 輸入限額制的影響

實行輸入限額制之後，對內對外，有種種的影響：第一，是貿易的減退；第二，是關稅收入的減少；第三，是國家干涉主義的強化；第四，是物價變動的激化；第五，是外國的報復；第六，是與最惠國條款的牴觸。這其中最重要的，在對內的方

面爲輸入限額與物價的關係，在對外的方面爲輸入限額制與最惠國條款的關係，茲僅就這兩項分述之：

(甲)對於物價的影響。

輸入限額制度，能把國內市場的全部或一部保證給國內的生產者，在這一點，其效果實更大於關稅；可是其招致物價的騰貴却不如關稅之甚。故輸入限額制度，實有勝於關稅制度者。但輸入限額制對於國內物價亦不能毫無反響。

第一，要是輸入限額制度的限額量是對各國來決定的時候，則對方的國家在那限額限度內，得以保證了輸出，所以生產者或輸出業者獲得了一種『輸出獨占』；從而看那市場狀態的如何，有的是捨不得出賣『輸出商品』了；有的是生產者與輸出業者團結起來，對於輸出商品，故作一種獨占價格了。譬如法國對於牛油實行對外限額，其結果，荷蘭牛油，輸到法國者，獲得了半獨占，

它賣給德國與阿根廷僅十一法郎者，而賣給法國，偏要二十二法郎。這正是一種『逆探併』。所以有的場合，在實行對外限額時，往往附帶條件，限制漲價；這便是阻止獨占價格的抬高的。

第二、對於國內輸入業者而定輸入量的比額時，亦使國內輸入業者就自己的比額量內，而獲得了『供給獨占』。因之，這場合也易發生供給上的操縱與價格上的操縱。

第三、國內生產者，亦因實施輸入限額制之故，而取得一種供給獨占。把輸入量制限於一定限度內，這對於國內生產者便是一個大保障。因此國內生產者，對於國內消費中的一部分，得到了數量上的供給獨占；而且這種供給獨占，亦得導入於供給價格的操縱，正與輸入商品的場合同樣。

第四、在輸入限額制度之下，國內生產者比自由輸入的場合，保障了安定的而且範圍較大的市場。因此在自由輸入的場合，被排擠出來的生產者，到此

時仍得從事於生產了。這就是在實施輸入限額制的場合，那限界生產者的生產費用較高。國內同種生產品的價格，是以『限界生產者』的生產費為基準的，就是限界生產者依其生產費而定價格，國內同種生產品，便追隨那個價格而定價格，所以實行輸入限額的場合，比了實行自由輸入的場合，國內生產品的價格，便不得不高了。然而對於國內生產者的供給，在數量上有了保障，而外國生產者的競爭更被排除一空；其結果可不必顧慮外國生產品的價格，反而輸入品的價格，不得不追隨着國內生產品的價格了。所以實施輸入限額制，能使國內物價離開世界物價。在這一點正與關稅立於相反的關係；蓋關稅保護抬高了輸入品價格，同時即抬高了國內物價的。

第五、關稅愈抬而愈高，輸入限額制度亦愈行而愈擴張，二者繼長增高之趨勢如出一轍，其為抬高物價的作用亦靡有限制；可是關稅尙因有種種條約關係，抬高頗非易事，而輸入限額制度則更改容易，故其抬高物價之功能，猶在

關稅政策之上。

第六、關稅的負擔，乃經過種種的轉嫁過程，分配於生產者，輸出入業及消費者的身上的，可是在輸入限額制的場合，外國生產者的競爭既被排除一空，所以要使生產者負擔費用的一部份那是不可能的。又關稅的負擔，其限度極為明確，因課稅品的價格，明白規定於稅率表中，不得有高於世界價格的水準。但在限額制度，並無此種限制，聽其自己發展，其波及於國內消費者負擔，是沒有限度的。

綜上所述，可知輸入限額制度，在各種階梯是容許人爲的擺布，內包着價格操縱的危險的，爲除去此種危險，須由國家權力，來統制價格，或禁止壟斷才行。故『限額制度』與『價格統制』須同時並行的。

(乙) 與最惠國條款的關係

輸入限額制度與最惠國條款，有無牴觸？這在各國學者之間，尙無一致的

意見最顯著的例子；當法國實行輸入限度時，英國提出抗議，說法國是違反最惠國條款的；但其後英國自己實行輸入限制時，日本提出抗議，說那是違反英日通商條約中的最惠國條款的，英國却否認那回事。事實上最惠國條款的意義本不明確，而輸入限制制的意義亦非決定的，故要討論它是否牴觸，洵非片言可以解決。

但我們知道關稅的自由，是受許多條約的拘束，尤其是關稅的抬高與新設，是與兩國間的最惠國條約相牴觸的；故在國際經濟關係的異常時，一方要謀關稅上的自主行動的恢復，他方面要與關稅不相牽涉，而與關稅有同樣的目的，乃始有輸入限制制度的採用。輸入限制制誠為新制度，而與關稅為另一物。雖說如此，我們不能即謂為與最惠國條款全無關係。蓋最惠國條款插入於通商條約之中，其目的在乎確保國際間的通商，交通及其他經濟關係的平衡待遇，以便確立國際通商的基礎。但輸入限制制度，其人為的擺佈，實更甚於關

稅，故其與最惠國條款的精神相牴觸，自是不難想見的。尤其在今日各國所行的輸入限額制度，大抵是優遇甲國制限乙國，或優遇乙國而制限丙國的，則與排除差別待遇的最惠國條款，尤其是顯然不同的。

即使不是有意為特定國的差別待遇，但在許多場合，亦得與最惠國條款牴觸。

第一、在基準年度的選定，就易發生各國間的不平等，因為各輸出國之特定商品的輸出量年年變化，利於甲國之年度，未必利於乙國；次之各國輸出量或趨漸增或趨漸減，擇過去之年度以為基準亦必有利此損彼之弊。

第二、就輸入限額制的種種場合而觀，亦發生着與最惠國條款相牴觸的問題。

甲、總體地決定限額量的場合。各輸出國各由其競爭能力按分參加那限額量。在這場合，各國均蒙損害，並不發生特定國的差別待遇，故與最惠國

條款並無牴觸。可是在限額制度將行未行之前，各國的商品已蜂擁而來，堆壓國境，其數量當較限額量大得多。這種商品，讓他全部輸入呢？還是更就各國而定何種限額呢？如定限額，那就失却總體決定的本意了。

乙、對於各國各行均等限額（Equal Quota）的場合 把一切國家置於同一的水準，似較合於平衡待遇的原則，可是最惠國條款的本質，根本就不在乎這樣機械的平等的保證，乃應着各國的土地、人口、文化的程度，產業發達的程度、地理的狀況等使之立於同一的立場（Footings）而加以處理的。故由這個見地言，均等限額亦是違犯最惠國條款的。

丙、以各國的輸出能力為比例而定限額量的場合 此即所謂比例的限額（Proportional Quota），因其能適應各國的競爭能力而決定限額量，故無均等限額時的矛盾。可是輸出能力的測定是很難的。

由上所述，可知在理論上輸入限額制與最惠國條款的牴觸容易避免，而

在實際上則極不易避免的，因為有這樣的牴觸，所以一國實行輸入限額制，對手國便往往提出抗議，這時候取消輸入限額制呢？還是撤廢最惠國條款呢？事實上往往是撤廢原有的通商條約，（最惠國條款是包含在其中）而代之以短期的協定，以維持實行輸入限額制的便利。最近有的國家明白規定最惠國條款僅適用於關稅並不適用於輸入限額制度，這可說是防患於未然的辦法。

第四節 輸入限額制的趨勢

輸入限額制名義上是一時的緊急處分，實際上差不多是永久的政策，故惠伯（Adolf Weber）謂之爲「喬裝的輸入禁止」。這種方法，在產業衰退的國家行之有利，在產業日興，貿易年年增加的國家當之有害，蓋產業衰退的國家能把產業日興的國家的貿易釘住於一定基年，那是最得意的事；而產業日興的國家被人釘住於一定基年，自是最苦惱的事。

問題

- 一 試述輸入限額制與保護關稅的異同。
- 二 試述決定輸入限額的要點。
- 三 輸入限額制對於物價的影響如何？
- 四 試述最惠國條款的意義。
- 五 何謂均等限額？

第七章 交換貿易制的意義與效果

第一節 交換貿易制的意義

交換貿易制(Barter System)亦稱物物貿易制,亦有音譯爲巴達制者。此就字義解之,是爲物物交換;即不由貨幣的交換,直接以物易物之制度,是也。在經濟史上貨幣尙未發明的時代,一切的交易多由此制,例如魚十尾易米一升,或牛一頭易布百匹是。今日的交流貿易制,如與古時的物物交換制毫無變更,則豈非經濟發展反而逆轉,而重又回復到蒙昧時代的經濟不成,故今日所謂交換貿易制,必另有其特徵在。

然則國際貿易上的所謂交換貿易制究竟是什麼呢?第一,這依然立於貨幣價值之上;由貨幣來評價即仍立於價額之上的。因之,這不是嚴格的物物交換,而爲基乎貨幣價值的買賣。其所以稱爲交換貿易制者,無非因爲他要使買

與賣相一致罷了。賣出多少，才買進多少；買進多少，才賣出多少；務求賣買價額的一致，即在貿易上，務求輸出與輸入的一致。換言之，即不外貿易均衡的主張罷了。

第二，交換貿易制上的貿易均衡，決不是單純的貿易的均衡，——整個的輸出入的均衡，乃是各國別地使各國的輸出入，亦趨均衡之謂。固然各國別的貿易一經均衡，則其結果，整個的貿易自然均衡，但倒過來說，整個的貿易即使均衡而各國別的貿易則未必均衡的。故今日所謂交換貿易制，可以下一個定義如下：

『所謂交換貿易制乃由協定而有意統制二國間的輸出入貿易，使之近於均衡狀態的制度是也。』

這裏所謂協定，可有兩個方法：（一）爲物量協定，即由貿易品的物的分量而協定相互的交換物。例如在日印協定中，規定印度輸出棉花一百五十萬袋，

日本得輸出棉布四萬萬碼。在這場合，即棉與棉布，並不直接交換，乃各各以貨幣價值估價，然後實行代價的接受，並不是實行字義上的物物交換。又在此種物量協定，其價額未必是一致的，即使有些一致，但物價變動頻繁，亦不能常常一致。故在物量協定，不易達到貿易均衡的目的。蓋所謂貿易均衡，常為貿易價額均衡之意義之故。(一)為價額協定。例如甲乙兩國協定，甲國買乙國之棉花二萬萬元，乙國如買甲國之棉布二萬萬元。在這場合，亦有就個個之商品而行協定者，亦有單就兩國間之貿易總額而行協定者。二者均直接決定價額，故由貿易均衡的目的言之，誠比數量協定適當得多。可是在實際上，則此種協定殊不易成立。實際上所成立的，多為數量協定，同時務使近於價額的均衡罷了。

第二節 交換貿易制之效果

交換貿易制由如何的必要而產生，並產生了怎樣的^{效果呢？}一般的說起

來，這是與戰後的不景氣或最近的世界恐慌有聯帶關係的。

一九三〇年以來的世界產業恐慌，到第二年的三一年，發展爲世界金融恐慌，從德意志傳到英國，從英國又達到日本與美國。於是世界的重要國家都停止金本位，而且禁金輸出。以一九三二年爲境界，世界重復入於匯兌動搖時代，各國遂實行起匯兌統制或匯兌管理來了。最初的交換貿易制，乃是作爲匯兌管理的副產物而產生的。

一九三二年中頃，德國勃萊蒙地方成立國際商品清算公司 (International Warenclearing (G. m. b. H.)) 他們的董事之中，網羅有當地知名的實業家，其旨趣所在無非是仲介輸出業者與輸入業者，使各國的商品交換，容易實現罷了。爲了這個目的，他們與內外的當局者商議，尤其是德國實行匯兌管理時，最感困難者是爲輸入之不易緩和，他們爲緩和輸入，特實現輸入品與輸出品之直接交換，如此使匯兌管理易見實效。故匯兌管理愈益澈底，則輸入品的結

帳，愈受限制，而輸入亦愈受限制，因此以輸出品抵償輸入品的方法，愈益發達，此即交換貿易制發達的由來。當時所傳的德國肥料與埃及棉花、克魯約公司的機械與丹麥的牛、德國染料與匈牙利小麥，均行直接交換，便是實例。不消說，在這場合，輸出商品並不是白白輸出的，都定了價格提供給對方以與對方定了價格的輸入品相對照，初非字義上的物物交換。但輸出品換算爲價額以結算輸入價額，其效果則等於字義上的物物交換。

然而到了後來，交換貿易制與匯兌管理或國際貸借沒有直接關係，不過爲調整貿易上的不均衡而行此制罷了。就是爲緩和對手國的過多的入超，特利用交換貿易制爲輸出增進策。在這場合，交換貿易制的效果，是強制對手國的購買。例如甲國由乙國輸入二萬萬元，而甲國輸出於乙國僅五千萬萬元，於是爲調整其不均衡，甲國特要求乙國實行交換貿易制，強制增加其一萬五千萬圓的輸出。故此種制度，常由入超國向出超國要求，便有積極促進輸出的意味。

了。

反之，交換貿易制亦可用爲防衛手段。即對手國以輸入制限或輸入限額制來橫加壓迫的時候，特增加輸入，並要求對方實行交換貿易制，以緩和對方的輸入制限或輸入限額制。這時，所謂交換貿易制，反有增加輸入的效果；故此種交換貿易制往往於輸入較少的國家始能行之。換言之，即由出超國對入超國始有這樣的提議。

總之，交換貿易制的效果或目的，至少可區別爲三：即國際貸借的結算，輸出貿易的促進，與輸入貿易的促進等。無論那一項都是從『均衡貿易』這個根本的性質派生出來的。所以交換貿易制，不過爲一種均衡貿易的手段罷了。近來世界恐慌日趨嚴重，匯兌動搖以及國際探併靡有休止，因之世界各國，益復抱着經濟自給的主義，而謀國際貿易的均衡，『購我之貨者，我始購其貨』(Buy from those who buy from us) 的風氣風靡全世界，而交換貿易

制遂日以發展了。例如『德國根據清算制度中的「補償協定」并用工業生產品交換價值三千萬馬克的南非羊毛，以魯爾（Ruhr）的煤交換四千二百公石（Quintal）的奧國奶酪，以二十五個火車頭及二十七列火車交換智利的硝鹽；以價值十萬鎊的肥料交換埃及的棉花；以魯爾的煤交換奧國的水果及牛奶製品……不久以前，意大利曾用軍艦交換巴西的棉花，用旁的船隻交換波蘭的煤，波蘭亦曾用煤交換希臘的葡萄乾及橄欖油。』（註二）又『八月二十日左右，比利時政府曾批准在經濟事務部監督之下，與列國實行以貨易貨交易協定。波蘭、拉脫維亞及猶哥斯拉夫以米穀交換比利時的鋼鐵及工業製造品，其價值達二千八百萬比國法郎。』（註三）凡這一類最近發生的例子，真是舉不勝舉。

國際商品的交通，因了上述關稅、輸入限額制、及交換貿易制等不自然的障礙，而受了阻止了。此種關稅、輸入限額制以及交換貿易制，原由國民自給主

義出發的，而今則更利用此等方法以爲達到布洛克經濟（Bloc Economy）的手段。即有特殊關係的幾個國民經濟，協定一定的經濟的聯繫組織，以促進相互的商品交通。如此，自給自足的範圍擴大，其抵禦恐慌的實力也就雄厚。故交換貿易制度爲造成布洛克經濟的一利器。

（註一、註二）見馬季廉著現代的物物交易載國聞週報十二卷十四期。

問題

- 一 交換貿易制與古代的物物交換本質上有何不同？
- 二 實行交換貿易制的目的如何？
- 三 試述「物量協定」與「價額協定」之意義。
- 四 交換貿易制與布洛克經濟之關係如何？

第八章 國際間的資本移動

第一節 資本移動的意義

講到商品移動，其國際間的移動反比國內的移動先發達；但資本的移動，則國際間的移動，比國內的移動要後發達得多。但資本移動並非是自古所無。有凡資本積蓄相當盛行的地方，便有資本移動的存在。古代及中世的資本積蓄，起初是由王侯貴族來實行的，以後則以商業資本的名義，而由商人來實行了；所以最初的資本移動，都由王侯貴族及商人來主其事，而且那時的國際資本決非用於經濟的投資，乃多用於戰爭的費用，或災害的賑濟。故彼時的資本移動，一般均為偶然的現象罷了。

然而到了十九世紀初葉，世界資本主義首先成立於英國，於是資本之國內蓄積，既極雄厚，而國內之資本收益率從而遞減，資本爲了經濟的目的，遂輸

出於國外，其在資本輸入國方面，亦以此爲開發自國經濟的手段了。從此，資本移動，相當的成爲常態的現象了。故今日所謂資本的國際移動，其特徵有三：第一、資本的供給多由產業資本的積蓄而成；第二、資本的需要多出於經濟的目的；第三、資本的移動是有規則的，恆常的了。

第二節 資本移動的原因及條件

國際間的資本移動的原因，在今日的社會，與那國內移動的原因初無二致。就是均得求之於資本收益性。在利貸資本上爲追求利子，在產業資本上爲追求利潤，於是資本由利子低、利潤薄的地方流向利子高、利潤厚的地方了。在這一點不問國內與國外是一樣的。因此要有國際間的資本的移動非先有國際間的利子及利潤的相差不可。然則國際之間爲何有利子及利潤的相差呢？這一言以蔽之，無非因資本蓄積的程度不同罷了。蓋資本主義的發展，各國未

必一樣，有的成爲先進國，有的成爲後進國，這是千真萬確的事。在資本主義的先進國，資本的蓄積行之最早，因之其利子及利潤率，有漸次低降的傾向；但在資本主義的後進國，資本的蓄積，落人之後，其利子及利潤率自然較高。所以資本由收益率較低的地方流向收益率較高的地方，意即由資本主義的先進國移向後進國罷了。

可是由一般說來，資本投資是附着有危險與不安的；而且投資於國外，比投資本國內，更要危險的多，不安的多。所以國際的收益率的相差，須要補償得過此種危險與不安，而後方能引起資本之國際移動。在輸出資本的國家，宣洩了過剩的資本；在輸入資本的國家，緩和了資本的不足，所以兩國間的利子及利潤，有趨乎平均的可能。因之資本之國際的移動，可視爲國際間的利潤平均運動。不過此地所謂利潤的平均，未必是絕對的平均，乃指相對的平均罷了。但資本的收益雖有相對的不同，而資本移動的實現，還有許多條件。這條

件之中，有經濟的，有地理的，有政治的，以下就分項述之。

第一、經濟的條件 這分析言之，（一）國際的交通通信機關，須發達到

某一程度。（二）國際金融組織發達，資本移動上所必要的技術的設備已經具備。（三）貨幣制度已經確立，尤其是共通的金本位制已經成立。如果此等條件，尚未具備，則兩國的利子及利潤，縱有相當的不同，也不易發生資本的移動的。

第二、地理的條件 地理的地位，距離很近，則經濟政治法律制度習慣，多相接近，且彼此容易瞭解；故其資本之移動較易；反之，地理的地位，相隔很遠，則經濟政治法律制度習慣，相去甚遠，且彼此不易瞭解。在前者的場合，容易促進資本移動，在後者的場合則不易有資本移動的發生。如美國的海外投資，多投在中美與南美，而吾國所有的海外投資則多投在南洋，便是明證。不過偶然投資於遠隔之地的，事也不是沒有，但那是例外罷了。

第三、政治上的親疎 此亦為左右資本移動的一個重要條件。例如法

國與德國，地理上雖相接近，但相互的投資極少，這唯一的原因，便在乎兩國的政治關係。便因為兩國在政治上是世仇之故。但實則資本的貸借關係，多為私人相互間或私人與國家間所實行的。所以政治上的親疎之所以成為投資的條件，與其說他是直接由於政治的理由，毋寧說他是因政治的關係，而有投資的危險與不安，因而左右了投資罷了。

反之，亦有以海外投資為原因，以政治關係為結果者。尤其是近年以來，這樣的事例是更其多了。就是先進的資本主義國，利用後進國政治權力尙未確立而且需要資本的輸入，於是先作資本投資，其後到相當的機會，便以擁護資本為名，而擴張其政治權力於後進國了。現代資本主義先進國對於後進國的侵略都是取這個形式的，也用不着我們舉例，讀者隨便可以想得到這一類的實例的。由此觀之，可知最近資本輸出與政治出入是有密切的關係的了。

第三節 資本移動的各種形態及與貿易的關係

一般所謂資本的移動乃有兩種，一種是單純的資本的移動，一種是資本的移動同時附隨有人格的移動的。後一種的資本移動，即資本與其所有者一起移動的。在實行殖民的場合，其所發生的資本移動，往往屬於這一種。但本書所稱的資本移動，卻不包括這一類的資本移動。就是所謂資本移動專指單純的資本移動而言。在這場合，資本所有者仍是滯留於本國，只是資本作場所的移動罷了。不過在這種移動之先，仍有資本移動即人格的移動存在，而後才惹起了單純的資本移動——並不伴有人格的移動的資本移動。

現實的國際間的資本移動，多為基於資本貸借的國際移動。所以資本移動的形態，第一因資本貸借形態的不同而不同。資本貸借的第一形態是在外國的金融市場發行債券，而為長期的借入。在這場合，其借主有時為國家或公

共團體，有時爲營利的公司。但其爲外債則一。所謂外幣國債，便即指此。中國也有不少外幣國債，譬如民國二十三年爲完成粵漢鐵路發行六釐英金公債，其額爲一百五十萬鎊；這可說是中國的英幣國債。又如民國二十二年，政府向美國金融復興公司，借下棉麥借款，備充購買美國棉麥之用，其額原定爲美金五千萬元，其後則減削爲二千萬元，這可說是中國的美幣國債。這種外幣國債的發生當然能招致資本之國際移動。

資本貸借的第二形態，是爲在外國市場發行股票募集股東。公債的收入是固定的利息，而股票的分紅，則看事業的成績而不同，故其收入殊不確定。但外國產業的狀況多不易明瞭，所以在外國市場募集股票多限於殖民地與本國或有特殊關係的國際間罷了。質言之，由股票而行資本移動時，其由新股票募集者較少，而由現成股票的買賣者較多。除非是國際的獨占成立，它要收買多數的股票，才能有新股票的賣買。

資本貸借的第三形態，是爲短期外債。這個形態，向來並不重要，但自歐戰以後，則漸形重要。這因爲一則歐洲各國的金本位國爲彌補金準備的不足，而併用金匯兌本位制，他們需要金本位國的匯票以爲準備；這樣短期外債，遂頓形重要。二則因爲國內產業不振，金融資本過剩，這些過剩的金融資本只好投之於國家金融市場，以博蠅頭小利。這種短期資金，每見經濟狀態與政治狀態發生變化時，馬上發生提現的風潮。故短期外債，容易使資本作頻繁的國際移動。

資本貸借的形態，大體是照着上述的順序而發展過來的。但在保護關稅日益加重的今日，股票形態的資本移動，並未稍衰。上述三個形態，均爲資本之人格的移動，即由於貸借形態的區別。可是資本之場所的移動，未必是資本之人格的移動；同樣，資本之人格的移動亦未必伴有資本之場所的移動。蓋募集好的外資在某一期間，不妨存放在外國，只是到最後，才以一定的形態而作資

本的移動罷了。但最後移動着的資本，也有種種的形態。

資本移動的第一形態，是爲貨幣資本的形態；無奈國際間沒有共通的貨幣單位，所以要以貨幣的形態而移動資本時，只好買賣匯票或輸送現金了。買賣匯票的場合，可以免去現金的運送，但匯入過多，必致匯價騰貴，升至現送點之上；此時仍需有現金輸送以濟其窮了。

資本移動的第二形態，乃爲商品資本的形態。即不取貨幣資本的形態，而直以商品輸出入之。最顯著的例子，便是以原料機器等資本財或生產手段的形式輸出入是。實際上採取此種形態者極爲普遍，例如在外國市場所募集的貨幣資本隨手購置了原料機器汽車或鐵道材料並以此種資本財的形態，而輸入本國是也。蓋先進各國，重工業發達，資本財的生產，多感過剩，而後進各國，則爲發展自國的工業，需要該項資本財，但在後進國，資本的蓄積薄弱，自然無力購置，此時先進以過剩的資金貸與之，使之購買其過剩的資本財，如此在先

進國不但過剩資本得一出路，而過剩資本財更其得一歸宿，同時在後進國亦可從此振興了他們的工業。故此『商品資本的形態』的資本移動，是於各方都有利益的。因此在甲國所募的資金，多在甲國購置商品，而在乙國所募的資金，多在乙國購買商品。在甲國募集資金在乙國購置商品的事，雖非不可能，却是極少的。

資本移動的第三形態，乃為消費手段的形態。在戰時或天災橫行的時候，在外國借了外債，遂以那資金購買武器軍需品或救濟品復興財等而輸入之。如歐戰時，英法等國，向美國借了戰債，便是以消費手段的形態借入的，而中國如棉麥借款，便是為救災的目的，而以消費手段的形態輸入的。此種形態毋寧是例外的偶然的；但亦有經常行之者。例如後進國由先進國輸入製造品或消費手段，勢必發生巨大的入超，他們為結算入超，便舉外債以清償，故其結果成為以消費手段的形態而作資本的移動了。

第三節 資本移動與匯兌及貿易之關係

資本的貸借，除出那例外的場合，多招致資金的移動或商品的移動。這裏資本的移動遂與匯兌及貿易發生了關連。

不問是債券、股票或短資，凡對他國負了債務，則國際貸借上，成爲『-』（負號）如把那債務，接收到自國，則成爲受取科目，而在國際收支上即成爲『+』（正號）但實際上與外國匯兌有關者即爲現實的資金的活動——即國際收支，因此國際收支之『+』——受取超過——能使匯價高漲，而國際收支之『-』，能使匯價低跌。故第一、國際貸借與國際收支，意義不同，宛如立在反對的關係——即前者爲『-』時，後者爲『+』，前者爲『+』時，後者爲『-』。第二、與國際匯兌發生關係的，爲國際貸借而非國際收支。第三、國際收支『+』時，匯價上昇，『-』時，下跌。第四、匯價的騰落如超過一定的程

度，則資金的移動將不由匯兌的方法，而由現金輸送的方法了。實際收取外債的時候發生多額的資金移動，容易引起匯價的激動，故通常不由匯兌收款而多由現金輸送的。

然而今日世界各國，都脫離金本位，禁金輸出，那麼上述的關係，將有怎樣的變化呢？第一，資本輸出國因為禁金輸出之故，因此不許送現，資金的收取非由匯兌的方法不可，而且匯價無論如何激變，也是沒有辦法；這時的匯價變動使輸出國的匯價為之惡化，而為避免匯價的惡化，便只有不肯出借外債之一法，又舊有的債權因禁金輸出匯兌低落之故，使外國可以廉價的還債；故從來的債權，為之無形虧蝕了。

第二，資本輸出國，在禁金輸出的場合，可由外債的成立及收取而防匯兌的暴落。可是，這個場合的外債，當以在正外貨的形式保有之，聊以補償自國的輸出禁止的缺陷。只是禁金輸出的國家，國際的信用喪失，外債募集是極其困

難而又有利的。

以上資本移動與國際收支及匯兌的關係，均就貨幣資本的移動而言，反之，其由商品資本的形態而移動時，便與國際貿易發生關聯了。固然國際貿易的發生，與資本移動毫無關係，而為純粹的商品買賣，但到了資本主義的階段，先進國與後進國實行貿易，便多有資本的移動而與貿易相關連了。

第一、後進國繼續入超（輸入超過）先進國繼續出超；這因為後進國產業落後，不得不從先進國輸入製造品及生產手段，同時其所輸出者不過是原料品或自然的特產物罷了。於是後進國為結算連續的入超，只好由先進國借得外債，而先進國則因出超之故資金蓄積漸豐，而且把他們過剩的資金放給後進國，藉以維持自國的出超。

然而後進國的經濟次第發展，製造品的輸入日漸減少，反而對於第二後進國增加了輸出了；如此入超漸減反而轉為出超。這時第二個後進國繼續入

超，而最初的先進國，亦復轉爲入超了。這因爲資本輸出海外，其利子收入必然增大之故。易言之，後進國成爲產業資本國，先進國變化爲金融資本國罷了。然此大體爲自由貿易主義下的戰前的國際經濟的狀態。

世界戰後，情形完全不同了。根據於經濟原因的國際貸借的關係既被攪亂，而根據於戰爭的非經濟的貸借關係從此產生了。（例如戰債問題是）先進國的海外投資不僅消滅罷了，而且先進國成爲債務國（如英國），後進國（如美國）成爲債權國了。即金融資本國失去了它的資本，而產業資本國，在尙未完成其爲產業資本國的中途，已成爲金融資本國了。戰後不景氣的原因之一，也許就在這裏。

這新的金融資本國（美國）如果與舊的金融資本國一樣，竭力向海外投資，且在自由貿易之下，繼續其入超，那也不難回復到戰前的狀態，無奈新的金融資本國，第一因國內有極大的富源與市場，第二因國內

餘地；第三因海外投資以短資爲主，不行長期投資；第四因爲他們要由國內投資與保護關稅振興自國的產業，所以世界經濟的構造，自然是難得恢復原狀了。

國際經濟既有如此的變化，於是最近各國均抱國民自給政策，即是第一他們實行保護關稅政策，第二各國均實行禁金輸出——這固然爲防止金的流出，但其結果則以對外關係爲犧牲而謀國內的安全罷了。第三，如果是富源貧乏的國家便莫不整軍經武以謀侵略，而啓封疆，故此種國民自給政策，不僅於一般的商品交通有關，即對商品形式的資本交通，亦將有極大的影響。

上面所述的商品形態的資本移動，均爲輸出资本的變形。故資本移動與商品移動乃有密切的關係。就歷史言，商品移動在先，資本移動在後，就國別言，先進國多爲資本輸出國（因它們資本之蓄積多而利率低）後進國多爲資本輸入國（因它們資本之蓄積少而利率高）但更就後進國言之，則往往有

資本輸入之故，而其結果乃有商品移動，故商品移動與資本移動實有形影相隨的關係的。

問題

- 一 今日資本移動的特徵如何？
- 二 資本移動的條件如何？
- 三 資本移動的形態有那幾種？
- 四 試述商品移動與資本移動的關係。
- 五 禁金輸出對於資本移動的影響如何？

第九章 金銀之國際的移動

第一節 金之國際的移動

國際間的資本移動，普通多由買賣匯兌而移動其通貨（貨幣資本與資金）但在特殊的場合則取輸運現金的辦法的。蓋在大戰以前，世界的主要國家，均採金本位制，金可自由輸出入，故在那時代，金之國際的移動，原則上為資金移動的補助方法。例如甲國因國際收支上支付過多，使自國的匯價狂跌，竟跌到現金輸送點（Gold export point）以下時，則與其由匯兌以結帳不如由運送現金以結帳，反之，在國際收支上收入過多時，甲國之匯價狂漲，竟漲到現金輸入點（Gold import point）時，則其對手國與其匯款來結帳，不如運現金來結帳了。故在完全的金本位制之下，金之國際移動的原因，為匯價的下落與騰貴，而匯價的升降，則由於匯兌需給的變動；至於匯兌需要的變動又根據乎

國際收支的變動，而此國際收支的變動又依據乎有形貿易 (Visible trade) 與無形貿易 (Invisible trade) 的收支的如何。故在國際收支付過於收的國家，其現金往往流出；現金流出，貨幣收縮 (Deflation)，貨幣收縮則物價降低，物價降低則輸入減少（因利薄故減少），輸出增多，如此入超轉爲出超，國際收支也容易由支出超過而變爲收入超過，而匯價又能得其平準。反之，在現金輸入過多的國家，每每發生通貨膨脹 (Inflation) 的現象，爲此物價騰貴，輸入增加，支付增加，終於阻礙了金之流入；而匯價亦能得其平準。

以上是理論的正常的現象，但在世界戰後，則情形大不相同了。戰後至一九二五年爲止，大體是禁金輸送的時代，因此在那一時代，貨幣價值動搖不定。一九二八年以後直至一九三一年爲止，爲解禁時代，在那一時代，貨幣重趨安定，至一九三一年九月，英國放棄金本位，其後日本、美國繼起效尤，到了現在有三十六國貶跌了它們的幣價，固然在名義上維持金本位的國家，尙有法、荷、瑞

士、意大利等國，但它們的金本位是靠極端的高關稅與極端的低物價政策做支柱的，此外如德國亦還實行着金本位，但實際上它的貨幣已與國際貿易相隔離，它們實行着「封鎖」匯兌的制度，它們的馬克賣出去時僅值百分之四十五以上。如此國際匯兌失去中心，各國貨幣極其混亂，現金輸送點既失去其作用，而實際上的金之移動，亦因禁金輸出之故，不能十分自由了。

然而在禁金輸出的時代，倒也不是絕對沒有金的移動。私人雖不許輸運黃金，而政府根據了國家的政策還可以移動黃金的。只是現金輸送點已經消滅，以此現送點爲原因的金之移動遂因而絕滅罷了。今日金之移動的原因，當別有所在，歸納言之，大約有下列幾項：第一、爲擁護金證備，而謀金的流入。第二、爲壓低自國的幣值，在海外購置黃金，并謀流入；（如美國的購金計畫）第三、爲防止匯兌暴落，不得不置備在外正貨，因此只好由政府之手輸送現金。第四、爲安定國內幣值，或調節國內金融而行金之流出入。第五、爲貿易入超，每年不

能不由若干的現金，流出外國。所以金之國際移動，仍是難免；只是在匯兌管理的名義之下，金之國際的移動已完全受政府的控制罷了。

第二節 銀之國際的移動

當世界各國用金爲貨幣的時候，只有中國是一個重要的用銀國，（但中國自二十三年十一月四日起亦已停止銀本位了。此外還有波斯、阿比西尼亞、阿富汗、洪都拉斯、薩爾瓦多亦爲用銀的國家。）銀在世界爲一種商品，其價格爲物價之一部分；而在中國則爲貨幣，其價格又適與中國的物價相對立。故就世界而言，物價跌時銀價亦跌，而銀價跌時，其海外的銀價比中國國內的銀價跌得快，故銀望價格略高的地方跑，便紛紛流入中國；此時中國因銀之流入較多，自然有通貨膨脹的勢焰，故中國內產業一時頗稱發達，可是產業發達，固於資本階級有利，而隨通貨膨脹以俱來的高物價則於一般民衆未必有利罷了。再

就中國而言，因銀爲中國之貨幣，故銀價之跌，卽爲中國幣價之跌，此其反面卽爲物價之高漲，物價高漲在國內既表示景氣，而此種以銀標準之物價，雖趨高漲而轉化爲以金標價之物價則又感極低，故在彼時，輸出貿易亦頗有利；只是輸入貿易多少受了抑止罷了。是以銀賤之於中國，實在是功罪參半，倒可以說其功或足償過而有餘。

可是自從二、三年來，國際白銀協定成立於前，美國白銀政策實施於後，於是白銀日漸漲價，向之每盎斯值十四、五便士之白銀而今居然漲到三十二、三便士了。在這高漲的過程中，外國的銀價比中國的銀價漲得快，故中國的白銀因爲在外國有利可圖，遂紛紛向外國移動，而造成白銀外流的現象。白銀外流，貨幣自然收縮，貨幣收縮，物價跌落，而不景氣乃日甚；這時企業家無錢可賺，企業倒閉而失業遂日益增加。

中國爲救濟這個貨幣恐慌，只有禁銀輸出或白銀輸出徵稅之二法。可是

一則中國是入超的國家，如禁銀輸出，則匯兌跌落過甚，吃虧太大；二則如禁銀輸出，銀價固得維持高率，而物價與幣價成反比，勢必降得極低，如此則國內的不景氣將更甚；況且禁銀輸出之後，國外銀價與國內銀價將隔如天淵，從此國外白銀的輸入勢不可能。此在貨幣上亦將成爲一危機。故禁銀輸出的方法，勢難採用，我政府便也採了較爲緩和的白銀輸出徵稅的辦法了。這是二十三年十月十五日的事。

白銀出口徵稅的內容如下：（一）銀本位幣出口，徵稅百分之十，減去鑄費百分之二·二五，淨徵百分之七·七五；（二）大條寶銀及其他銀類，除原徵出口稅百分之二·二五外加徵百分之七·七五，合成百分之十；（三）如倫敦銀價折合上海匯兌之比價，與中央銀行當日照市核定之匯價相差之數，除繳上述出口稅而仍有不足時，應按其不足之數，並行加徵平衡稅。故所謂白銀輸出徵稅，包括出口稅與平衡稅兩種。

白銀出口稅率雖爲固定的百分之十，但平衡稅率是不固定的，求平衡稅時，先須由倫敦銀價（Market Price）而求上海倫敦匯兌平價（Theoretical Parity）然後才可轉轍求得平衡稅率。茲以二十三年十月十五日（實行征收平衡稅日）的市價爲例，而列其實際的算例如下：

1. 先求『定數』（Constant）

若1便士=1元國幣

1元國幣=23.493448公分純銀（見國幣條例）

31.1035公分純銀=1羅斯純銀

0.0925羅斯純銀（1.1%）=當日倫敦銀價（便士數）

$$\text{定數} = \frac{1 \times 23.493448 \times 1}{1 \times 31.1035 \times 0.925} = \frac{23.493448}{28.770733} = 0.8165744$$

2. 次求平價

十月十五日之倫敦銀價爲24.375便士，則

$$24.875 \times .8167544 = 19.904 \text{ 即 } 19.904 \text{ 便士 (平價)}$$

3. 再次求平價與市價之差

十五日之市價為17.75便士，故與平價之相差為

$$19 \frac{15}{16} - 17.75 = 2.1875 \text{ 便士}$$

4. 市價低於平價百分比

$$2.1875 \div 17.75 = 12.50\%$$

5. 應徵出口稅 7.75% (註二)

6. 應加徵平衡稅 4.75%

(註一)倫敦銀價係以『成色0.925之標準銀一盎司值英幣若干便士?』為宗之。

(註二)白銀出口稅為10%但銀本位幣中，本已減去著2.25%，故10%扣算2.25%成
為7.25%，即淨徵出口稅為7.25%

可是課征平衡稅的結果使國內銀價與國外銀價隔離就是國內銀價維

持低率，國外銀價繼續增高，於是移銀出國有利可圖，而白銀之偷運以起。次之，國內課徵平衡稅之故，中國國外匯兌上失去現送點，於是外匯飛漲，即國幣之對外價值跌，而外幣對國幣之價值高；這時中國匯到外國之款，大受虧損，但中國係入超的國家，每年入超四五萬萬元，使每年須有巨額款項匯付外國，同時中國負有極大的外債，也須匯巨款於國外，故外匯飛漲為國民經濟所難堪。政府為防止偷運與外匯飛漲，遂不能任意課徵平衡稅。平衡稅到了後來，成為強弩之末，實際上因為不敢課足，沒有課足，因此白銀輸出，還是有相當的利益的。

自從白銀徵稅以後，一方面是偷運大熾，一方面是外匯投機日甚一日；於是政府為對付前者，特限白銀的埠際移動，就是埠際運銀須有護照始可為對付後者，——為對付外匯投機——特設外匯平市委員會，附設於中央銀行，並參照每年七八萬萬元的入超額，特設定一萬萬元的平衡資金，——中央、中國各擔任四千萬元，交通銀行擔任二千萬元。這平市委員會的唯一任務，在視市

面的需要，平衡國外匯兌，即市價暴跌時，則由該會設法買進，市價暴漲時，則再由該會賣出，如此使匯價無暴漲暴跌之弊，藉可杜絕投機與操縱。又該會『在必要時，得委託中央銀行，爲金銀之輸出或輸入』（該會組織大綱第五條）故銀之國際的移動實際上仍未杜絕。不過銀的輸出入從此相當的受着統制罷了。

世界的用銀國要算印度與中國，但印度的銀與貨幣的關係已極稀薄，銀在那裏，不過是財富的貯藏器罷了。印度人把貨幣買了銀，宛如他國人把金錢存入於銀行一樣；他們的貨幣連結於金鎊，銀價縱有漲跌，而作爲貯藏用的銀，是不易作國際的流動的；只有中國的銀爲一種貨幣，容易因銀價的貴賤而作國際的移動。他方面世界同產銀國爲美國，墨西哥，加拿大等，墨西哥的銀鑛其資本的十之六、七，也屬於美國人的所有。所以美國人是希望銀價高漲的。但世界最大的銀產國雖爲美國，而世界最大的銀市場，則由英國的倫敦與美國的紐約平分了秋色。那因爲英倫向爲世界金融中心之故，所以我國的銀市，向亦

依據英倫的銀市的銀之國際移動，便也經過上述這幾個樞紐的

問題

- 一 何謂現金輸送點？
- 二 各國放棄金本位對於現金輸送點有何關係？
- 三 維持銀本位的國家有那幾國？
- 四 銀價對於中國物價之關係如何？
- 五 白銀輸出徵稅之原因與效果如何？

第十章 勞動之國際的移動

第一節 勞動力之國際的移動

國際間的經濟交通，除出上述的商品移動與資本移動外，更有勞動移動。但國際經濟交通上的所謂勞動有兩種區別：第一，是狹義的勞動，便是勞動力，那便是與生產手段相一起，而生產商品的勞動；第二，是廣義的勞動，那便是勞務（Service），例如轉運公司、保險公司，提供一定的勞務——運送貨物保證危險的無形的勞務——而受一定的報酬。

狹義的勞動——勞動力的特色，乃在乎不能與人們的肉體相分離。如要與肉體相分離，除非體現為商品或資本。故單純的勞動力不能移動，他要不是變形為商品或資本，使得與人們的肉體——即勞動者一起移動才好。所謂移民意即指此。故勞動力的移動問題，勢必歸着於移民的問題。

移民從廣義的說起來，爲住民之國際的移動。這在古代大抵爲生活上的窮迫、宗教上的壓迫以及政治上的迫害，而遠適異國，簡直無經濟的意義可言。但近世的移民則以勞動力的移動爲本質。勞動力的移動與商品及資本的移動一樣，均由那過剩的國家移向不足的國家，從而又是由工資較低的國家移向工資較高的國家。

然則勞動的過剩與不足，是怎樣發生的呢？乃是以勞動的需要如何以爲斷。在資本主義先進國，其工資較高於後進國。但在先進國自然的富源幾已開發殆盡，故勞動需要不復增加，反因週期的恐慌，而至勞動過剩，而至失業續出。但其工資猶屬極高，此因過去勞動需要的惰性，他們的生活程度已經向上，不易再行降低罷了。故勞動力的移動未必是由後進國移向先進國的。反而由英德等國移向北美南美者爲數至夥。

但後進國的工資低於先進國，要低得多，故由先進國移民到後進國的事，

是不可能的。移民的出入，實際不能由先進國與後進國的差別來決定。第一，移民移入國的條件：（一）雖屬先進國但尙沒有達到勞動過剩的程度；雖屬後進國但已喚起了勞動的需要。（二）自然富源豐富，尙有開發的餘地，例如美國。第二，移民移出國的條件：（一）在資本主義的發展上猶爲後進國，其工資也低廉；（二）爲古代或中世的先進國，因之包含有過剩的人口；例如中國、日本、南歐等。總而言之，工資的差異是一個基本條件，勞動的需要是一個次要條件。

移民與殖民是不同的。移民是勞動的移動，而殖民則關聯於資本的移動。又從政治上講，移民爲兩個獨立國間的問題，而殖民則爲本國與殖民地間的兩地方間的問題。殖民地的問題，離不開政治的支配，不過此種政治支配的確立，其動機却在乎經濟，就是爲確保資本輸出市場罷了。蓋單純的資本輸出，決非殖民。但爲確保其投下之資本，在該地獲得政治的支配權，這時才成立了殖民。故殖民與資本的輸出相關聯，即使多少有人的移動，那是資本的管理者，決

不是勞動者的身分。

故殖民地的母國爲資本主義先進國，其資本蓄積已極豐，而殖民地則爲富源甚厚，勞動力甚多，但因資本不足而開發較緩之地。於是母國輸出資本，雇傭殖民地的勞動力，以開發其富源，是卽殖民。

反之移民乃以勞動力的移動爲前提，卽由後進國提供豐富的勞動力於先進國，以與先進國的資本相結合；以開發其豐富的富源。所以移民所移出的是勞動者，殖民所移出的是企業家，這是兩者本質的不同。

就我們中國而言，歷來移民問題着實較重於殖民問題。中國在國外的移民——華僑，雖亦有不少企業家，但他們受不到自國的政治保護，他們說不上有殖民的性質。大多數的華僑，是勞動者，卽使是企業家，也多是以勞動者起家的。他們實際上均可說是移民。他們的人數，足有一千萬人之譜。他們對於中國的經濟的效果，實有下列數端。

第一、中國的人口集中於沿海一帶，國內勞動者過剩；因此移民於南洋一帶緩和了人口的過剩。

第二、華僑匯歸國內之款，每年達二百至三百萬萬元之譜，這在國際的收入上，是一筆最大的數目。而且它比了日本的移民匯款僅及五千萬圓者數目要大的多。我國是入超的國家，華僑匯款與外債是彌補國際收支差額的唯一淵源，從可知移民對於我國的重要了。可惜華僑受各國政治的壓迫，與世界不景氣的攻擊，日漸衰落，而匯款亦有漸減之勢，這是可以憂慮的一點。

第三、移民往往能推銷自國的國貨，華僑亦如此。這因為華僑身居異地，但舊有的消費習慣，多少存留，因此他們對於國貨消費不少。

第二節 勞務之國際的移動

此處所謂勞務 (Service) 是指運送勞務、保險勞務、金融勞務以及企業勞

務而言的。此外尚有倉庫勞務，則不甚重要。

此等勞務移動，自來就稱爲無形貿易（Invisible trade），然而所謂無形貿易是與有形貿易（Visible trade）——即商品貿易相對立，是包括一切貿易外的收支的。故資本的移動也得包括進去。可是本書是把「貿易外」的收支分爲「資本上」的收支與「勞動上」的收支，「勞動上」的收支則更分爲勞動力的移動與勞務的移動。故此處所謂勞務與無形貿易，其範圍自然是不同的。

運送、保險、金融以及在外企業所提供的勞務原非以其自身爲目的而提供的，倒是爲商品移動或資本移動的手段而提供之罷了。固然在企業上，此等企業，也有獨立營之者，但在國際上，則多欲謀自國的對外運送，對外保險，以及對外金融的便利罷了。

以自國船運自國貨，此運送勞務，是否爲勞務之國際的移動呢？粗看起來，

這算不得國際勞動，但要是不能自運，而託他國的船舶運送時，便發生國際的移動，故以自國船運自國貨，在消極言之，還是一種國際的移動。故在運費收入上不問自國貨物與外國貨物，均歸入於國際收入之內，而自國貨自國船主義則爲非國際的自給政策之一罷了。

對於外國貨物的運送，保險與金融，乃爲自國勞務的提供；又外國企業對於自國貨物的運送，保險與金融，則爲外國勞務的受納，凡此等等均是很明白的事，用不到多所說明了。

勞務之國際的移動，其原因與商品移動資本移動是一樣的，就是由低廉的地方，提供到昂貴的地方，例如外國船的運費低於中國船，則勢必託外國船運送，即由外國船來提供其勞務了。不過海運及其他一般運送業，在事業的性質上容易有獨占航路的成立，獨占既成則此原理自不適用。保險與金融，企業者間的競爭較烈而獨占的可能較少，保險，可向外國公司再保險，故一個個的

企業直接外國公司保險者較少，但在一定的條件之下，勞動之國際的移動還是可以發生；這條件：

第一、是該國之地理的、歷史的特殊性。例如國家的位置適當世界交通之要衝，或爲海洋的島國，或有良好的海岸線，因此自古以來就長於航海術而海運設備也就完備，他們不但運送外國貨物而且從事於外國貨物的運送。例如英國挪威卽其好例。（他們的運費收入占國際收入的重要部分）反之，地理條件與歷史條件不完備的國家，只好把自國的貿易品，託他國運送，故國際收支極爲不利，保險與金融的情形亦如之。

第二、是該國資本主義的發展階段。在資本主義先進國，此等國際的設備較優，而後進國則望塵莫及。故在通商之初，後進國只好託外國公司代辦運輸、保險及金融等業務，就是把外國的勞務移入於本國。但到後來，國內資本主義發達；此等業務日漸發達，而此等勞務亦漸由自國提供了。所謂自國貨自

國船的提倡，便即其一實例。

勞務之國際的移動，其效果與勞動力之國際的移動一樣，能引起貿易外的收支，故勞務之國際的提供對於自國的國際收入上，是再好沒有的事。可惜中國在國際間無勞務提供之可言，反而全靠外國來提供其運輸、保險、金融等勞務。因此非但在國際收支上損失甚鉅，而且自國的貿易亦全然受外國公司的支配，而不得自由的伸長。自國的保險業與金融業，亦多方受了抑壓而不能有大的發展，這是極可注意的一件事。

問題

- 一 國際經濟交通上所謂勞動，有那幾種？
- 二 移民與殖民如何區別？
- 三 勞動力的過剩與不足是怎樣發生的？
- 四 資本移動與殖民地的形成有何關係？

五 試述華僑在國民經濟所占的地位。

六 試舉勞務移動的實例。

第十一章 國際貸借與國際收支

第一節 國際貸借與國際收支的意義與異同

國際間的經濟交通，表現為商品移動，資本移動與勞動移動，但在今日之社會，此等移動，均為有償的移動，故其結果必然發生貨幣價值的貸借關係及收支關係。

國際間成立的貸借關係謂之國際貸借（Balance of Indebtedness）即一國的國民經濟與其他一切國民經濟之間，發生貨幣的債權債務，這債權債務的綜合便是國際貸借。

國際間既然成立貸借關係，那麼相互之間非根據貸借關係，而行貨幣的授受不可，就是貨幣是由貸方付給借方的。這樣，國際間的貨幣授受謂之國際收支（Balance of Payment），故國際收支為國際間現實的收入貨幣與付出

貨幣的關係。

國際貸借與國際收支的意義既明，現在進而敘述二者之異同。

不論是國際貸借或國際收支，其主體均爲授受商品、資本或勞動的個個經濟主體，決不是國家的貸借或收支之意。在實質上，不過是個個國民相互間的個人的關係，只是把他總括在國民經濟的範圍之內；把那綜合起來的結果，視爲國際貸借或國際收支罷了。

故國際貸借爲國際經濟交通的結果，是一種債權債務的綜合的對照。因此之故，國際貸借者是在一定時點 (Zeitpunkt) 中的總額或差額的問題。那是時時變動的。在這一點，正類似乎私經濟中的貸借對照表，例如六月末或十二月末的一定瞬間的現存額是。

然而國際收支乃是基于上述的國際貸借，現實的由借方付給貸方的金額；就是國際間現實的收入或支出的金額之意。因此之故，國際收支是在一定

期間 (Zeitraum) 中——例如一年間——的收入或支出的金額之合計，換言之，就是類似乎私經濟的損益計算表。

國際貸借與國際收支的區別，在商品移動上並不怎樣重要，——因為在那場合貸借關係的發生與貸借關係的結算是極短促的——可是在資本移動——即在對外投資的場合，那區別便極其重要。例如一國借入長期的外債，那麼在償還以前，國際貸借便成爲負 (Minus)；然而在國際收支上，因爲取得了那外債便成爲正 (Plus)。其後支付利子及本金時，在國際收支上成爲負，而在國際貸借上則成爲正，恰與起先的負相對銷，所以資本的移動與商品的移動常常記錄在貸借雙方：即在資本輸出國，國際貸借成爲正，而國際收支成爲負；在資本輸入國，國際貸借成爲負，國際收支成爲正。

然則國際貸借與國際收支，爲什麼正負相反的呢？這因兩者之間存在一定的期間之故。要是期間十分短促，那麼兩者未必相反，例如商品的輸出，在國

際貸借上成爲正，同時在國際收支上普通亦成爲正，即爲好例。又如借外債而取得借款時，兩者雖則相反，可是借款收領完了之後，年年付息，年年還本，於是國際收支上，適與起先的國際貸借上的負相對稱而成爲負了。結果，國際貸借上的正，即爲國際收支上的正，故國際貸借的改善同時即爲國際收支的改善。

第二節 國際貸借的原因

國際貸借並不是國家貸借，乃不過爲個個的個別經濟的貸借關係。那貸借關係所以發生的原因亦與國內的個人發生貸借的原因沒有什麼不同。我們試一考察日常的個人的貸借是由怎樣發生的呢？

第一、商品的賣買爲發生貸借關係的主要原因，這不問國內與國際間是一樣的。所以國際貿易自古以來就成爲國際貸借的原因。此種原因特別稱之爲貿易上的原因，以與其他貿易外的原因相對立。貿易上的原因，古時差不多

爲唯一的原因；但跟着國際經濟的發展，其他的各種原因亦次第發現了；可是在絕對額方面，貿易上的原因迄今尙不失爲最重要的要素。不消說輸出貿易在國際貸借爲正（Plus），輸入貿易在國際貸借爲負（Minus）。

第二、資本的貸借爲國內個人貸借的原因，同樣成爲國際貸借的重要原因。資本之國際的移動，比了商品之國際的移動發展較後，直到資本主義發展到某一程度之後，先進資本主義國發生資本過剩，後進資本主義國，發生資本不足，這時始發現真正的資本移動。其在資本主義以前的中世，例如王侯貴族，由政治的目的偶然得到外國資金的事，也未始沒有。但跟着資本主義的發展，後進國由經濟的目的，輸入外國資本以補資本的不足；而先進國以商品輸出的變形，輸出過剩資本了。戰後短期資本之國際間的移動以及近來之資本逃避，匯兌投機，均使國際間的資本移動，愈趨複雜愈見重要了。

第三、勞動的提供，亦爲產生國際貸借的原因。所謂勞動的提供，有狹義的

勞動提供——即由移民來提供勞動力——與勞務的提供——即由運輸、保險、倉庫、企業等來提供勞務——之區別。無論那一種，在國際貸借上均成爲正，又成爲國際收支上的收入，即正。

以上爲經濟的原因，此外又有。

第四、政治的原因。此在國內，例如繳納租稅的義務，而在國際間之最重要者則爲因戰爭的結果，而發生賠款的授受。例如戰後德國的賠款問題便是屬於這一種原因。與賠款問題相關聯的戰債問題，則發源於前述第一及第二的原因。——即發源於經濟的原因。故賠款與戰債問題，實際上雖成爲不可離的問題，而在理論上，性質是全然不同的。

第三節 國際收支的內容

國際收支乃國際貸借的結果，而爲現實收入或支出的金額，故其內容，可

對照國際貸借的原因而分類。

第一、貿易上的收支 此即由有形貿易(Visible Trade)而來的收支；乃由商品貿易的結果而發生的收入及支出。商品貿易，通常立即實行結算，故輸出貿易立即成爲「正」，即收入之意；輸入貿易立即成爲「負」，即支出之意。但有一個特殊的例外，那就是匯兌的預約。在這場合，現實的輸出還沒有實行，已先成立了收入的預約，而發現在匯兌市場，所以匯兌反比貿易先發動。第二個例外，是近幾年才成爲問題的無匯兌輸出。在這場合，輸出貿易的結果亦不成爲國際收入，國際貸借的正，亦未必成爲國際收支的正，因之即使貿易上繼續着輸出超過，而匯兌反而狂跌，儘有形成逆的現象者。

第二、貿易外的收支 此即由無形貿易(Invisible Trade)而來的收支。這種收支大體是作爲勞動或勞動提供的代價而收入或支出的。從前貿易上的收支極爲重要，因此在那時代，把貿易外的收支總括起來，使之與貿易上的

收支相對立，但到了今日，資本上的收支與貿易上的收支一樣重要，因之將從來的「貿易外的收支」分爲「勞務上的收支」與「資本上的收支」似更爲適當。可是在這裏，保存歷史的名辭，權把「勞務上的收支」包括於貿易外的收支之內。

屬於這一類的收支：第一，是運費及保險費——因海運業及保險業提供一種勞務，而運費及保險費即爲對於此種勞務的代價；第二，由在外事業所獲得的企業利得；第三，由對外投資而獲得的利子紅利；第四，海外移民的匯款，或隨身帶回的款項；第五，在外僑民或國內外僑所消費的金額等。

第三、資本上的收支 乃由資本的國際移動所引起；此項收支，以前多不受人們的注意，但在戰後的國際經濟則占極重要的地位，此已如前所述了。這裏有長期資本與短期資本之別，長期資本大抵取債券、股票借款等形式，短期資本則取票據、存款等形式。前者在戰前大抵是由英國發出，輸入後進國，而

謀鐵路、港灣等的經濟的開發。至於後者大抵是在戰後由法國美國發出，輾轉至德國與英國，但不問長期與短期，總之資本的流出能使國際貸借成爲正，而使國際收支成爲負。

資本上的收支，比了貿易上及勞務上的收支有一個顯然不同之點。那就是那個移動，極不規則，而且帶有臨時的性質，有時一時之間，有多額的流出入，有時全無移動；爲此國際經濟，及國民經濟受到急激的影響。尤其是戰後的短資移動，資本逃避及匯兌投機等，曾經擾亂各國經濟使之發生經濟恐慌，例如一九三一年七月的德國恐慌，九月的英國恐慌，十二月的日本恐慌，大抵是由資本上的收支所誘發的。

第四、政治上的收支。此以德國的賠款爲最大，——被稱爲天文學的數字。可是所謂政治上的收支決不限於賠款。例如駐搭軍隊於外國或實行戰爭於外地，均須支出款項，此均屬於政治上的收支。

第四節 貿易差額與國際貸借的關係

國際貿易雖分『有形貿易』與『無形貿易』兩種，但在重商主義的時代，人們僅見『有形貿易』而不見『無形貿易』，換言之，就是他們把貿易差額與國際貸借混而爲一，他們一見貿易入超，便誤會爲國際貸借的逆勢而深致其憂慮了。這樣的偏見，還極流行於今日的社會，故本書將終，特就此點而加以申說。我們由前節所述，可知貿易上的收支爲構成國際貸借的一因子，故只消整個的國際貸借收多於支（正）那麼縱令有貿易上的入超，在國民經濟上亦不足爲慮。

我們試引實例以觀之。英、德、荷、比等國，大抵是入超的國家，尤其如英國是其代表者。原來貿易的發展向來分着三個階段：（一）外資輸入貿易入超；（二）支付利子貿易出超；（三）收入利子，貿易入超。英國便是入了第三階段的國家。

英國的貿易雖則入超，但收得鉅額的利子，足以維持其富強。

然則世界上有幾個國家是入超國，有那幾個國家是出超國呢？我們試假

鮑萊氏(A.L.Bowley)之表以明之如下：

一九二四年國際貿易表（單位百萬萬元）

國 名	輸 入	輸 出	入 超	出 超
挪 威	三二	一五	突	
瑞 典	三六	三五	三	
丹 麥	三二	三三	零	
德 意 志	三三	一五	六	
波 蘭	二五	二四	一	
荷 蘭	九二	六七	二五	
比 利 時	八五	六四	二一	

由上表可知歐洲各國，其主要者均是入超國。總計世界各國的輸出入，其輸入額遠較輸出額爲多。這原因乃因現今的多數國家其輸入價格均用『到岸價格』(C.I.F.)即商品價格之中，包含有原價(Cost)保險費(Insurance)與運費(Freight)而輸出價格則均用『船頭交貨價格』(F.O.B.)即交貨於船上(Free on board)並不包含有運費保險費於貨價之內也。表中英、奧、德、意等國入超甚鉅，尤其是英國從前世紀中葉以來，均繼續爲入超國；這因爲英國在海外投有多額的資本，并且運費保險費等收入亦甚巨；此等利子、運費、保險費等均以貨物的形式從債務國輸入於債權國——英國了。所以英國成爲入超國。其在德國亦有同樣的傾向：德國於一八七〇年代（德意志帝國成立的年代）早就爲入超國，但大戰之後，德國負着多額賠償金，理應是出超的國家了；而按之實際，則適相反，其情形有如下表（單位百萬馬克）

年 份 輸 入 輸 出 入 超

蓋德國雖負着巨額的賠款，但因馬克貨幣低跌，而促成國內物價的暴騰，因此他們的製造工業，反須從外國購求原料品而造成其爲入超國了。

日本向來也是入超的國家，茲將五年來的數字，列表如下：（單位百萬圓）

年 份	輸 出	輸 入
一九二〇	三九七·一	三三四·〇
一九二一	五〇六·七	三〇六·六
一九二二	三三一·五	二九八·四
一九二九	二、一四六·六	三、二六六·四
一九三〇	一、四九六·六	一、五八六·七
一九三一	一、一四六·六	一、三三五·七
一九三二	一、四〇九·九	一、四三三·四
一九三三	一、八六六·四	一、九七三·三

可是日本在國際貸借方面，不消說是一個順勢的國家。

中國不消說是一個入超的國家，試觀六年來的入超數字有如下表：（單位百萬元）

一九二九	一九三〇	一九三一	一九三二	一九三三	一九三四
三九〇・一	六四七・二	八一七・四	八六八・三	七三三・七	四九三・九

然則中國的國際貸借上，無形貿易，是否可以抵補有形貿易呢？中國的無形貿易，其最大的收入項目，要算華僑匯款，每年大約有三萬萬元，最大的支出項目要算外債，每年約有九千萬元，試觀近年的數字如下：（單位百萬元）

一九二八	一九二九	一九三〇	一九三三	一九三四
外債償付	六三・〇	七九・一	一一一・四	九三・〇
華僑匯款	一五〇・六	二八〇・七	三一六・三	二〇〇・〇
			二〇〇・〇	一二五〇・〇

據上表可知華僑的匯款超過外債的償付額，但遠不足以補償貿易入超

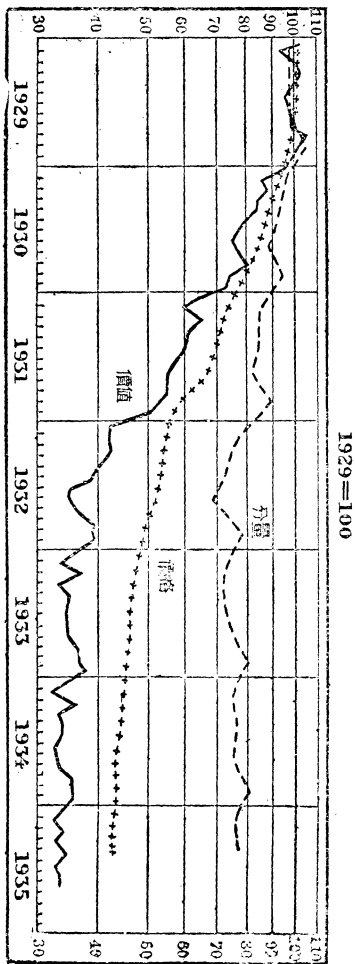
額，故中國是入超的國家，同時在國際貸借上，是一個逆勢的國家；同是入超的國家，中國的入超與英、德、荷、比、日本等國在本質上是顯然不同的。

問題

- 一 何謂國際貸借？
- 二 何謂國際收支？
- 三 試述國際貸借與國際收支的原因，有何異同？
- 四 貿易差額與國際貸借差額是否即為一物？
- 五 貿易入超的國家是否即為貧弱之國？
- 六 中國是貿易入超的國家，其入超的本質如何？

附錄

一 世界貿易的動向



(錄自Bulletin of Statistics 1935年11月號)

二 中國國際貿易價值表

單位國幣千元

	輸 入	輸 出	貿 易 總 值	出超(+)或入超(-)
民國十五年	1,751,537	1,233,571	3,098,108	404,966
十六年	1,578,147	1,431,509	3,009,356	146,938
十七年	1,863,320	1,544,531	3,407,851	318,789
十八年	1,972,083	1,582,441	3,551,524	389,642
十九年	2,040,599	1,394,165	3,434,765	646,432
二十年	2,223,276	1,416,963	3,650,239	816,413
廿一年	1,634,738	767,525	2,402,261	867,191
廿二年	1,345,567	611,828	1,957,295	733,739
廿三年	1,029,696	529,514	1,564,879	494,451
民國廿三年				
六月	74,252	44,058	118,311	30,195
七月	77,482	41,689	119,171	35,793
八月	79,000	42,660	121,660	36,340
九月	83,517	49,765	133,283	33,749
十月	72,034	43,380	115,614	28,454
民國廿四年				
一月	90,012	55,249	145,261	34,763
二月	66,694	41,522	108,217	25,171
三月	97,294	39,047	136,341	58,247
四月	103,796	41,540	145,336	62,256
五月	96,132	40,782	136,914	55,350
六月	91,527	41,229	132,755	50,297
七月	64,376	45,935	110,325	18,417
八月	56,176	45,331	101,507	10,845

* 根據海關貿易年報及貿易月報

三 各國中央銀行及政府之存款額(單位百萬美元)

美國 英國 法國 荷蘭 瑞士 比利時 意國 德國 日本 其他 世界合計

(美元新平價,總金—盎司—20.67美元)

1930年12月底	4,225	718	2,100	171	138	191	279	528	412	2,154	10,919
31年全	4,051	588	2,699	357	453	354	296	234	234	2,023	11,289
32年全	4,045	583	3,234	415	477	361	307	192	212	2,051	11,897
33年全	4,012	923	3,022	371	386	380	373	92	212	2,154	11,930

(美元新平價,總金—盎司—35美元)

1933年12月底	6,793	1,572	5,112	627	653	643	632	156	359	3,645	20,192
1934年6月底	7,856	1,578	5,274	573	535	625	576	28	284	3,737	21,156
1934年12月底	8,538	1,584	5,445	573	624	590	518	32	394	3,773	21,771
1935年6月底	9,116	1,588	4,708	427	391	634	498	35	407	3,863	21,667
35年10月底	9,584	1,603	4,784	★377	★449	△603	★379	36	417		

註:此表為美聯邦準備會調查;1935年10月中旬之數為日本新聞聯合社調查;★號為十月上旬,△號表九月中旬。

(轉載一九三五年十一月五日中華日報)

四 世界銀需給表

單位百萬純盎斯	1930	1931	1932	1933	1934
供 給					
新 生 產	2468	193.8	163.7	164.1	181.2
中國輸出超過	10.9	200.0
印度政府出售	29.5	35.0	24.0	47.1	30.0
其他各國政府出售	4.20	33.5	23.1	45.8	25.0
總 額	318.3	262.3	210.8	267.9	436.2
需 要					
印度純消費	94.5	57.0	12.0	10.0	15.0
中國純消費	123.0	59.0	40.0
印度及中國消費合計	217.5	216.0	52.0	10.0	15.0
德國消費	8.0	28.2	22.8	14.5	12.4
裝飾及工業用					
美國加拿大消費	29.5	30.5	22.0	24.0	25.0
英吉利消費	6.0	10.0	8.0	8.0	13.0
墨西哥消費	1.0	1.0	1.0
裝飾及工業用消費總額	36.5	41.5	31.0	32.0	38.0
美國政府收買	6.1	2.4	1.2	23.7	317.4
其他政府收買	11.0	18.7	47.9	27.5	31.6
差 額	36.2	55.5	55.9	160.2	21.8
總 額	318.3	262.3	210.8	267.9	436.2

根據 Hovdy Hamun 公司年報。

五 中國金銀出入統計表

	金 (價值單位)			進	出	銀 (價值單位)		
	進	出	進			出	進	出
民國十五年	2,938,816	17,489,327	+	14,550,511	127,740,391	26,849,559	-	82,891,332
十六年	3,583,157	5,822,951	+	2,239,794	127,582,352	26,182,492	-	101,399,870
十七年	11,234,690	479,297	+	10,755,393	173,969,821	8,208,327	-	165,764,494
十八年	1,608,489	4,761,089	+	3,152,620	189,187,183	24,310,312	-	164,876,871
十九年	2,960,751	21,976,364	+	19,015,613	159,788,398	66,393,177	-	104,395,221
二十年	8,574,273	301,898	+	27,293,324	118,233,016	47,429,681	-	70,803,335
廿一年	136,029,599	404,433	+	59,268,394	96,538,889	106,933,954	+	10,395,065
廿二年	127,235,325	673,746	+	35,536,411	80,432,474	94,854,914	+	14,422,440
廿三年	5,836,262	222,399	+	26,216,513	7,114,009	267,355,432	+	250,941,423
民國八年	—	—	—	—	354,000	79,448,748	+	79,094,748
九年	—	—	—	—	820,087	48,959,860	+	48,130,772
十年	—	—	—	—	607,052	56,939,196	+	56,332,138
十一年	—	—	—	—	102,550	11,431,600	+	11,327,650
十二年	—	—	+	5,132,214	—	11,974,659	+	11,974,659
民國廿四年	—	—	+	—	—	—	+	—
廿五年	76,636	7,729,100	+	7,652,434	2,709,273	100	-	2,709,273
廿六年	—	1,440,000	+	1,440,000	550,034	—	-	550,034
廿七年	—	4,800,010	+	4,800,010	985,961	—	-	985,961
廿八年	3,445	—	—	3,445	4,112,878	1,682,959	-	2,430,919
廿九年	8,016	—	-	8,016	125,513	1,168,525	+	1,043,022
三十年	23,930	—	-	23,930	58,701	10,643	-	48,058
三十一年	—	—	-	—	96,505	—	-	96,506
三十二年	—	—	-	—	230,929	1,736	-	229,193

* 根據海關貿易年報及貿易月報 1. 海關金單位 = 60.1806公毫洋金 2. 國幣 = 23.493448公分洋銀

六 各國利率比較表

	英 國	美 國	法 國	德 國	日 本
	英商銀行 貼現率	紐約聯邦 準備銀行貼現率	法商西銀行 貼現率	德意志銀行 貼現率	日本銀行 貼現率
一九二九年	5.5	5.16	2.5	7.1	5.48
一九三〇年	3.42	3.04	2.71	4.93	5.39
一九三一年	3.93	2.12	2.11	6.86	5.4
一九三二年	3.01	2.81	2.5	5.21	5.3
一九三三年	2	2.56	2.5	4	4.02
一九三四年	2	1.54	2.66	4	3.65
一九三四年					
一 月	2	2	2.5	4	3.65
二 月	2	1.5	3	4	3.65
三 月	2	1.5	3	4	3.65
四 月	2	1.5	3	4	3.65
五 月	2	1.5	2.5	4	3.65
六 月	2	1.5	2.5	4	3.65
七 月	2	1.5	2.5	4	3.65
八 月	2	1.5	2.5	4	3.65
九 月	2	1.5	2.5	4	3.65
十 月	2	1.5	2.5	4	3.65
十一月	2	1.5	2.5	4	3.65
十二月	2	1.5	2.5	4	3.65
一九三五年					
一 月	2	1.5	2.5	4	3.65
二 月	2	1.5	2.5	4	3.65
三 月	2	1.5	2.5	4	3.65
四 月	2	1.5	2.5	4	3.65
五 月	2	1.5	6	4	3.65
六 月	2	1.5	5	4	3.65

七 華僑人數統計表

北美洲各國	七、九萬人	暹羅	二、五〇〇、〇〇〇
南美洲各國	六、七〇〇	南洋英屬海峽殖民地	一、〇二四、七三二
檀香山	三、一七九	馬來亞半島	一、七〇九、五六一
菲律賓羣島	二〇、五〇〇	馬來聯邦	一、四四、八〇〇
印度洋各島	五、〇〇〇	南洋英屬北婆羅洲	七五、〇〇〇
日本	二〇、〇七四	南洋荷屬東印度	一、二二二、六五〇
台灣	四、六六一	南洋葡屬帝文力利	三、五〇〇
朝鮮	四、三〇三	英國	八、〇〇〇
緬甸	一五、五九八	西班牙	九〇
法屬越南	三六、四二七	葡萄牙	一、三〇〇
印度	一五、〇〇〇	法國	一七、〇〇〇

荷蘭	八、〇〇〇	保加利亞	七
比利時	五〇	土耳其	七、〇〇〇
盧森堡	五	丹麥	九〇〇
德意志	一、八〇〇	亞洲蘇聯	五三、〇〇〇
波蘭	一五	歐洲蘇俄	一、五〇〇
捷克斯拉夫	二五	意大利	三七四
匈牙利	四	香港	八五、六五
瑞士	一四	澳門	二九、八七
奧大利	六	總計	九、六三、六一
羅馬尼亞	四		

(轉錄第三期海外僑訊二十三年十一月二十六日出版)

八 二十三年中國國際收支表

國際收入

一 出口貨值	五五、三〇、〇〇〇元
二 出口貨價之低報(姑以百分之十五計)	八〇、三〇、〇〇〇元
三 生金出口	一一、五〇、〇〇〇元
報關出口	五、五〇、〇〇〇元
私運出口	六〇、〇〇、〇〇〇元
四 白銀出口	二九、二〇、〇〇〇元
報關出口	一五、九〇、〇〇〇元
私運出口	一〇、〇〇、〇〇〇元
五 華僑匯款	二五、〇〇、〇〇〇元
六 外在華投資及信用放款	八〇、〇〇、〇〇〇元

(包括美棉美麥借款中國在外投資收入等)

七 外人在華用款

120,000,000元

(包括遊歷費用教會經費慈善捐款使領經費軍隊經費外國船隻用款)

共

1,556,900,000元

國際支出

一 進口貨值

1,020,700,000元

二 私運進口(以百分之十五計)

250,500,000元

三 償付外債

132,200,000元

關稅擔保

75,500,000元

美國棉麥借款

11,200,000元

鹽稅擔保

7,100,000元

鐵路借款

18,500,000元

四 國外使領留學費用	六,000,000元
五 外商盈利(包括匯出款項及影片租金)	110,000,000元
六 無法證明來源數	190,100,000元
(包括資本逃避及華人投機外國股票貨物之損失等)	
共	1,526,900,000元

註 轉錄廿三年度林中銀行營業報告

九 中國外債一覽表

財政部所管

一 以海關收入為擔保者

	發行額	殘額
一八九八年四厘半利續英德借款	16,000,000鎊	6,68,950鎊
一九一三年五厘利善後借款	25,000,000鎊	2,95,960鎊

一九二五年五厘利中法實業銀行借款	四、九三、九〇〇金元	五、九七、三〇〇金元
一九二八年六厘利比利時借款	五、〇〇〇、〇〇〇金元	二、六九、八〇〇金元
二 以鹽稅收入爲擔保者		
一九〇八年五厘利及四厘半利(京滬鐵路英法借款)	五、〇〇〇、〇〇〇鎊	一、五〇〇、〇〇〇鎊
一九一一年五厘利湖廣鐵道借款	六、〇〇〇、〇〇〇鎊	五、六六、六〇〇鎊
一九一二年五厘利克利斯普借款	五、〇〇〇、〇〇〇鎊	
一九二三年六厘利(青島公有財產及鹽業代償國庫證券)	一四、〇〇〇、〇〇〇圓	一三、〇〇〇、〇〇〇圓
一九二二年八厘利八六公債日本部分	三、〇六、七〇〇圓	三、四六、四〇〇圓
三 以雜收入爲擔保者		
一九一四年五厘利(中法實業銀行浦口借款)	一〇〇、〇〇〇、〇〇〇法郎	一〇〇、〇〇〇、〇〇〇法郎
一九一九年六厘利詩家谷銀行借款	五、〇〇〇、〇〇〇金元	五、〇〇〇、〇〇〇金元
一九一九年六厘利(太平洋殖產公司借款)	五、〇〇〇、〇〇〇金元	五、五〇〇、〇〇〇金元

一九一九年八厘利(威卡公司借款)	一、八〇三、二〇〇鎊	一、八〇三、二〇〇鎊
一九二五年八厘利(司可達借款)	六、六六、〇〇〇鎊	六、六六、〇〇〇鎊
鐵道部所管(以鐵道財產及收入爲擔保者)		
一八九九年五厘利京奉線借款(英)	二、三〇〇、〇〇〇鎊	六、三三、五〇〇鎊
一九〇四年及一九〇七年(滬密鐵道五厘利借款(英))	二、九〇〇、〇〇〇鎊	二、七四、〇〇〇鎊
一九〇五年五厘利道清鐵道借款(英)	一、〇〇〇、〇〇〇鎊	一、〇五、〇〇〇鎊
一九〇三年及一九〇七年五厘利子汴洛鐵道借款(比)	四、〇〇〇、〇〇〇法郎	三、五〇、〇〇〇法郎
一九〇七年五厘利廣九鐵路借款(英)	一、五〇〇、〇〇〇鎊	一、二二、〇〇〇鎊
一九〇八年五厘利滬杭甬鐵道借款(英)	一、五〇〇、〇〇〇鎊	一、五〇、〇〇〇鎊
一九〇八及一九〇九年五厘利津浦線借款(英德)	英一、八五〇、〇〇〇鎊	英一、六、三五〇鎊
	德一三、一五〇、〇〇〇鎊	德一三、三五〇、〇〇〇鎊
一九一〇年五厘利津浦鐵路追加借款(英德)	英一、二〇〇、〇〇〇鎊	英一六、〇〇〇鎊

一九一一年五厘利郵傳部借款(日)	德一、六〇、〇〇〇鎊	德一、六六、五〇〇鎊
一九二〇年八厘利隴海鐵道借款(比)	10,000,000圓	10,000,000圓
一九三〇年八厘利隴海鐵道借款(比)	四,000,000鎊	四,000,000鎊
一九二〇年八厘利隴海鐵道借款(比)	一七、七五、〇〇〇比法郎	一七、七五、〇〇〇比法郎
一九二〇年八厘利隴海鐵道借款(荷)	三〇、七五、〇〇〇荷盾	三〇、七五、〇〇〇荷盾
一九一三年滬杭鐵道擔保借款(英)	三五、〇〇〇鎊	三〇〇、〇〇〇鎊
一九一九年道清鐵道車輛購入七厘半借款(英)	一三六、八元鎊	一三六、八元鎊
一九二〇—二三年八厘利平綏鐵道材料借款(比)	八〇〇,〇〇〇鎊	八〇〇,〇〇〇鎊
一九二三年膠濟鐵道六厘利國庫券(日)	四〇,〇〇〇,〇〇〇圓	四〇,〇〇〇,〇〇〇圓
一九二五年八厘利隴海鐵道借款(比)	三、二五〇,〇〇〇法郎	三、二五〇,〇〇〇法郎

(依據 China Year book 1934)

參考書

- Penardson, J. *International Economic Relations*, 1928.
 Tauszig, P. *International Trade*, 1927.
 Tauszig, P. *Some Aspects of the Tariff Question*, 1931.
 Pizig, P. *The Fight for Financial Supremacy*, 1931.
 Sinclair, H. *The Principles of International Trade*, 1932.
 Cassel, Y. *Foreign Investment*, 1928.
 服部文四郎著 國際經濟論 大正五年
 谷口彦吉著 貿易統制論 昭和九年
 藤本幸太郎著 商業統計の常識 昭和六年

名詞索引

二畫至四畫

- 九國關稅條約
- 工業國
- 巴達制
- 比例的限額
- 比較生產費說
- 五畫
- 出口稅
- 生特開
- 生產限額
- 生產卡特爾
- 生產獎勵說
- 卡特爾
- 卡特爾關稅
- 平衡稅
- 世界經濟
- 布洛克經濟
- 七
- 自足經濟
- 自然經濟
- 有形貿易
- 行政關稅
- 江寧條約
- 企業勞務
- 交換貿易制
- 李甫曼
- 均等限額
- 伸縮關稅
- 育成關稅
- 協定關稅
- 法定關稅
- 到岸價格

六畫

- 二四、三九
- 金融國
- 社會經濟學
- 供給獨占
- 金之國際的移動
- 九畫
- 政治國
- 重金主義
- 重商主義
- 重商主義的特徵
- 家庭經濟
- 限額制度
- 保險勞務
- 相對生產費
- 十畫
- 逆探併
- 個別經濟

七

- 財政關稅
- 貨幣收縮
- 貨幣獲得說
- 現金輸入點
- 現金輸送點
- 消費者利益說
- 十一畫
- 探併
- 國民經濟
- 國際分業
- 國際收支
- 國際交通
- 國際商品
- 國際商業
- 國際探併
- 國際貸借
- 國際經濟
- 七
- 二四
- 二九
- 二三
- 二三
- 三
- 三〇
- 三、五、八
- 二〇
- 三、四、五
- 三
- 三
- 三
- 三
- 二、五、八、十、十二
- 三、四、五
- 三
- 三
- 三

國際價格	三〇	救濟關稅	三〇	區域卡特爾	三〇	價格統制	三〇
國際分業說	三一	理論經濟學	三一	喬裝的輸入禁止	三一	價格卡特爾	三一
國際卡特爾	三一	船頭交貨價格	三一	絕對生產費的不同	三一	十六畫	三二
國際康載爾	三二	惠伯	三二	農業國	三二	鮑萊	三二
國際價格論	三二	勞務	三二	經濟國	三二	輸出獨占	三二
國際商品清算公司	三三	勞務移動	三三	經營經濟學	三三	輸入限額制	三三
商業國	三三	資本主義	三三	運送勞務	三三	十九畫	三三
商品移動	三三	資本移動	三三	綜合經濟	三三	關稅	三三
貿易差額	三四	無形貿易	三四	十五畫	三四		
通貨膨脹	三四	斯密·亞當	三四				
產關稅	三四						

究	之	問	經	中
◆	研	題	濟	國

(一之書叢學科會社)

金國寶著 一冊 一元

本書包括討論幣制、財政，票據與金融、銀行立法、經濟政策及經濟建設等論文二十二篇，所論均鞭辟入裏，切中時弊，與一般徒尙空泛的理論，不着實際者，迥不相同。尤以提倡承兌匯票的幾篇文章，開今日承兌匯票的先河，作者殫精竭慮，悉心擘劃之功，實為不可磨滅。其中關於銀行立法的幾篇文章，亦為今後研究銀行立法之必要參考資料。凡研究經濟學者，對於此類具有歷史和現實價值之著作，實不可不讀。

現代中國經濟思想

〔中華百科叢書之一〕

李維時編 一冊 六角

本書不拘派別，把現代中國的經濟思想，不管其為積極派，消極派，保守派，改革派，皆一一加以敘述。全書共分六章：第一章緒論，第二章消費論，第三章生產論，第四章交易論，第五章分配論，第六章經濟的理論與經濟的事實的關係。取材新穎，博引旁徵，極便研究經濟學者作比較之探討。

版出局書華中

中華書局出版

蘇俄新經濟政策

顧樹森編 一冊 二元四角

本書分上、中、下三編。【上中編】第一編總論，

述蘇俄試行共產政策與失敗之經過情

形及改用新經濟政策的決心，第二編

述蘇俄對內的新經濟政策，第三編述

蘇俄對外的新經濟政策。【下編】論蘇

俄新經濟政策中之合作事業，共分五

編敘述：①蘇俄在共產主義時代的合

作運動，②無俄新經濟政策的過渡，

③新經濟政策下之消費合作社，④消

費合作社運動最近之發展，⑤蘇俄近

年來各種合作社之概況。關於工商業

等制度、方法及一切設施，敘述頗為

詳盡。

蘇俄經濟生活

【國際叢書】

Colvin B. Hoover: The Economic Life of Soviet Russia

劉炳藜 趙演編譯 一冊一元

本書就蘇俄之政治、經濟、社會的範疇，而論及其經濟生活，見解深刻，取材詳備。譯者以生動之文筆，公允之立場，描寫事實，極感興趣。欲明瞭蘇俄之經濟生活者，不可不讀此書。

蘇俄農業生產合作

【合作叢書】

顧樹森編 一冊 三角五分

近年來蘇俄農業之進步，生產合作辦理完善，實為其成功之原因。本書分八章：關於蘇俄農業合作的現狀，重要法規，商業活動，財務狀況，對外貿易，駐外代表，以及各中央聯合社，農民經濟的合作組織等，敘述頗為詳盡。研究中國農業經濟問題者，不可不備為參考。

◆ 中華百科叢書 ◆

世界產業革命史

周伯棣編
魯君明編

一册
六角

『產業革命』爲奠定資本主義社會的基石，我們要瞭解今日之社會，不可不先瞭解產業革命。本書從社會的、技術的兩方面，敘述產業革命之所由發生，及其如何發展的狀況，如英國的產業革命，其他各國的產業革命，以及未完成的中國產業革命，均詳述無遺。末章推論產業革命的結果與影響，更可爲瞭解世界經濟之一助。

社會進化史

劉炳藜編
一册
五角半

本書採取物觀的態度，剖述人類社會進化的過程。自原始社會起，經過氏族社會、封建社會、商業資本主義社會、工業資本主義社會、金融資本主義社會、到社會主義社會。對於各時代社會的經濟過程、政治過程、與意識過程，均剖述無遺；而尤注意於社會基礎的經濟過程之剖述。內容精密，敘述扼要。編者曾將原稿在國立暨南大學高中普通科與師範科用作講義，極得讀者歡迎。是一部值得向初研究社會科學者及教育界推薦的好書。

中華書局出版

民國

經濟學大意

歐陽溥存編
一册 四角

二十五年四月印刷
本書分五編，第一編總論，第二編生產論，第三編交易論，第四編分配論，第五編消費論。對於經濟學上各種學識，應有盡有，而於下列各點，尤為注意：①人口增減與全世界之生產、分配、消費有密切關係，列表比較，不厭繁瑣；②金銀時價之變遷，與銀本位制、金本位制迥遞之關係；③歐戰後俄之羅布票、德之馬克票，對於世界經濟之影響。材料豐富，文字淺顯，可作初學者之入門書。

現代世界經濟大勢

(新文化叢書之二)

耿濟之譯 庫里塞耳著 一册六角

科中叢書百
國際經濟概論
(全一册)
本書共分十四章：①述今昔戰費之增減，各國之國債及損毀之恢復；②述戰時人口之喪亡，戰後之增加等；③述世界農業之狀況；④述世界糖、咖啡、茶葉、椰子之製造及消費量等；⑤述棉花之收穫及消費，棉紗工業之狀況；⑥述鐵礦之儲藏及開鑿、製造，德法兩國之得失等；⑦述煤之儲藏與開掘，戰時及戰後之供求情形等；⑧述各國銅、鉛、錫、鎳、水銀、鋁、石油之產銷情形等；⑨述一九一三年至一九二二年各交戰國及中立國之失業狀況；⑩述各國之對外貿易；⑪述各國船舶之建築及海運等；⑫述戰時與戰後之金融變動；⑬述戰時與戰後之物價變動；⑭述各國工資之增減。全書敘述明暢，窮源究委，並附各種明確之統計表，尤為難能可貴。

中華書局發行



總發行處
分發行處

編者
周伯棣

發行者
中華書局有限公司
代表人 陸費逵

印刷者
上海
中華書局印刷所
澳門路

上海福州路
中華書局發行所

各埠
中華書局

(本書校對者柳啓新) (二〇一三三)

標商冊註

