

狄超白著

經濟學講話

通俗本

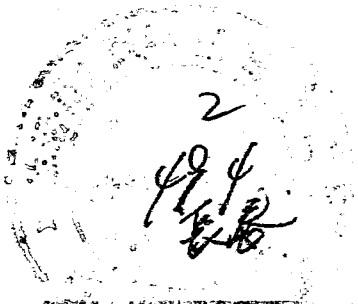
出版社

MG
FO-0
44

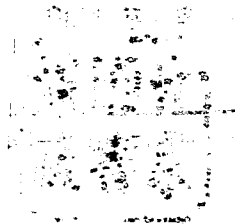
經濟學講話

——通俗——

狄超白著



新中國書局印行



增訂緒言

這本小冊子，原名叫做「通俗經濟學講話」，於民國二十五年四月初版，當時是全國人民救國運動，在當局者的壓制下奔騰澎湃的時際，民族的獨立解放成爲全國人民鬥爭底最大目標。然而就在這樣的時代氣氛中，這本以介紹科學的政治經濟學——分析資本主義制度必然崩潰而社會主義制度必然勝利——爲任務底小冊子，竟爲廣大讀者所愛好，出版後不到一年，即行再版，在雙十二事變之前，已開始第三版。

讀者對這本小冊子的愛好，不是說明本書有如何優異之處，而是說明中國底民族獨立解放運動，自始就是與以社會主義爲目標底中國革命運動，不可分離的。

當七七全面抗戰爆發以後，民族解放的情緒發展到最高潮，本書的銷路也以未有的速度進展着，從二十七年至二十八年的兩年期間，雖然戰爭緊緊控制着人們底生活和吸引着人們底最大注意，本書却能增印到第八版，也就是最後的一版。

今天，戰抗已勝利結束兩年了。中國人民的解放運動已踏入真正「大翻身」的階段。舊社會如烈日下的冰山一樣崩解下去，新的社會已經創造並正在創造起來。這時候，人民對於基本理論知識的需要，將遠較過去任何時期更爲迫切了。因此，又復重新



檢出這本小冊子來，加以增訂，重使它能爲人民底解放運動作小小的服務。

增訂本對於政治經濟學底基本體系部份，僅作文字上的修訂，俾能更易爲讀者接受了解。然而它仍未能達到『通俗化』底全部要求，這是作者深深抱歉的。關於社會主義社會底經濟法則各節，較原作也祇有很少的變動。增加得最多的，是對於中國舊的半殖民地半封建社會底分析，演變法則，以及新民主主義社會底經濟概要等等各節。

對於政治經濟學基本知識底了解，乃是我們了解世界狀況和現社會法則底基本武器，拿到了這項武器，我們就會更具信心瞻望着社會主義的前途，我們就會懂得爲何和如何改革中國舊社會，創造中國新社會。

對於創造中的中國新民主主義社會經濟結構底研究，僅僅是初步的嘗試。將來隨着事實的生長發展，當不斷予以補充，並予以必要的修改。

經濟學講話【通俗本】目錄

增訂緒言.....

一一

第一講 緒論

第一節 什麼叫做經濟學.....

一

第二節 怎樣來開始研究經濟學.....

五

第二講 商品價值

第一節 現商品經濟社會一般的特徵.....

八

第二節 商品的使用價值與價值.....

三

第三節 勞動是商品價值的基礎.....

一五

第四節 關於勞動的幾個問題.....

一七

第五節 商品底內在矛盾.....

二〇

第六節 社會主義社會底商品特性.....

二三

第七節 中國社會底商品特性.....

二五

第三講 價值形態與貨幣

第四講

資本剩餘價值

- 第一節 商品的價值形態——交換價值……………三〇
 - 第二節 價值形態的發展……………三一
 - 第三節 貨幣的物神性……………三二
 - 第四節 貨幣的幾種機能……………三三
 - 第五節 社會主義社會底貨幣特性……………三三
 - 第六節 中國社會底貨幣特性……………三六
-
- 第一節 貨幣變成資本……………三九
 - 第二節 勞動力……………四〇
 - 第三節 不變資本和可變資本……………四一
 - 第四節 絕對剩餘價值和相對剩餘價值……………四二
 - 第五節 分工與分業……………四三
 - 第六節 技術的發展和榨取的增大……………四四
 - 第七節 社會主義社會消滅剝削……………四五
 - 第八節 中國社會底剝削方式……………四六
-
- 第五講 工資……………四七
 - 第一節 工資的意義……………四七

第六講 資本的再生產和積蓄

- 第二節 按時工資和按件工資…………… 六
- 第三節 名義工資和實際工資…………… 六
- 第四節 社會主義社會底工資特性…………… 七
- 第五節 中國社會底工資特性…………… 七
- 第一節 什麼叫做再生產…………… 七
- 第二節 資本主義再生產的特徵…………… 七
- 第三節 資本主義的單純再生產…………… 七
- 第四節 資本主義的擴大再生產…………… 七
- 第五節 資本的積集與集中…………… 七
- 第六節 資本有機構成的提高…………… 七
- 第七節 資本的積蓄和勞動階級的地位…………… 八
- 第八節 資本主義積蓄的一般法則…………… 八
- 第九節 資本的原始積蓄…………… 八
- 第十節 社會主義社會底擴大再生產…………… 八
- 第十一節 中國社會底資本積蓄與擴大再生產…………… 八

第七講 利潤及生產價格

第一節	資本循環.....	二五
第二節	利潤及利潤率.....	二五
第三節	利潤率趨向平均.....	二六
第四節	生產價格和價值.....	二六
第五節	平均利潤率低落的傾向.....	二七
第六節	社會主義經濟中的利潤和價格.....	二七
第七節	中國社會底利潤和價格.....	二九
第八講	商業資本及商業利潤	
第一節	商業資本及商業利潤的解說.....	二六
第二節	商業機關夥伴們的勞動.....	二七
第三節	合作社商業及其利潤.....	二八
第四節	社會主義社會底商業資本和商業利潤.....	二八
第五節	中國社會底商業資本和商業利潤.....	二九
第九講	借貸資本與信用	
第一節	借貸資本和放款利息.....	二九
第二節	獨立的借貸資本家.....	三〇
第三節	企業利潤和借貸利息.....	三〇

第十講 地 租

第四節	銀行信用和商業信用	一四〇
第五節	票據（期票和匯票）	一四二
第六節	銀行	一四三
第七節	信用貨幣和紙幣	一四四
第八節	通貨膨脹	一五一
第九節	國際清算	一五二
第十節	社會主義社會底利息和信用	一五三
第十一節	中國社會底借貸資本和信用借貸資本的種類	一五九
第一節	地租的一般考察	一六四
第二節	差額地租	一六五
第三節	所謂土地收穫遞減法則	一六六
第四節	差額地租從那兒來的	一六九
第五節	絕對地租	一七〇
第六節	絕對地租從那兒來的	一七一
第七節	土地價格	一七三
第八節	社會主義社會已消滅地租	一七四

第九節 中國社會底租特性……………一五

第十一講 本書底總結

第一節 資本主義世界的末日……………一六

第二節 社會主義社會勝利的必然性……………一七

第三節 中國新民主主義經濟制度的一般特質……………一七

第一講 緒論

第一節 什麼叫做經濟學

什麼叫做經濟學呢？經濟學是研究人類社會生產關係之發生發展和滅亡底法則的學問。這樣一個定義，拖拖拉拉一大串，初學的人是不容易看得懂的，所以得解釋一番。

人活着，第一要緊的是生活。但是生活靠什麼來維持呢？靠物質。譬如你喫一塊燒餅，燒餅就是物質；你穿一件棉布衫，棉布衫就是物質；你住半間屋子，屋子也是物質。我們所喫的所用的各式各樣的東西，都是物質。但這許許多多的物質，是從那裏來的呢？是我們人在天地之間，化了工夫氣力（勞動力），生產出來的。人們若不化勞動力，不去生產，就不會有燒餅、棉布衫、屋子等類的物質，那我們人就沒得穿，沒得住，沒得喫，不能生活。所以人們活着，就必然的要化勞動力，去生產物質給我們維持生活。

但人類生產物質，是不是單個兒去勞動，單個兒去生產，單個兒去享用的呢？不是

的。人類一開始的時候，因為個人力量的單薄，和自然環境的險惡，就要靠多多少少人羣的互助，去一夥兒打漁，一夥兒打獵，一夥兒抵抗禍害。否則的話，你非但不能得着食物，反而毒蛇猛獸要把你拖去當食物。所以，人類爲了生產物質，一開始的時候就必須互相依賴，互相發生關係。人類的歷史愈往前進，這種依賴性就愈廣泛，愈緊密，而人與人之間的關係也就愈複雜，愈深切。這種爲了生產物質而發生的人與人之間的關係，就叫做人類社會底生產關係。

在原始社會裏，所以能夠把許多人結合在一個共同體裏，是靠兩種關係，一種是血緣關係，一種是生產關係。血緣關係是生物性的，它祇能消極的使人與人之間維繫感情，但它不能解決人活在世上的最大問題——生活問題；能夠積極的解決人們底生活問題的，要靠生產關係。一夥兒出去捕魚，一夥兒出去打獵，你拿棍子，我拿石塊，你攔頭，我截尾，分工合作，獵獲的禽獸魚蝦交給婦女們去洗刷燒烤，分配來喫，喫飽了嘻嘻哈哈，這就是維繫一個共同體或一個社會的基本因素——生產關係。要是沒有這個生產關係，不是大夥兒餓死，就要各走東西，雖有血緣關係也不能解決實際問題。在現代資本主義社會裏，勞動者與資本家處於敵對的地位，相互痛恨，但在資本主義制度尚未推翻之前，勞動者與資本家還是你丟不掉我，我丟不掉你，不得不相互結合，這就是因

爲資本主義的生產關係，把他們緊緊縛住，要是離開這樣的關係，他們就不能生產物質。

人類社會生產物質的能力，叫做社會的生產力。社會的生產力是逐漸進步的。人類社會愈進步，人類生產物質的能力也就愈大。原始時代一個人的生產，幾乎祇夠一個人的生活；如今一個熟練工人，倘便利用了最新式的機器和最新的方法，他的勞動產物，就足夠維持幾個人甚至幾十個人的生活了。像建造埃及金字塔那樣大的一個建築工程，在紀元前二七〇〇年，十萬人每天工作十小時，要二千七百年才能完成。到了紀元後一八五〇年，同樣的人數，同樣的工作時間，祇要四百零五天就能完成。再到了今年——一九四八年，僅僅一百零八天就能完成了。自然這是指利用最新式的工具而言的。由此可知人類社會生產能力底發展是如何的迅速。但是社會的生產力不斷的發展，就是說：人們的生產能力逐步提高，人與人之間的生產關係也就會不斷的變動。生產關係和生產力，是互相對抗，而又互相適應的。當社會的生產力已向發展，而人與人之間的舊的生產關係，對於它顯得不適合，並且有妨礙的時候，這舊的生產關係就會來一次突變，建立起一種新的生產關係，也就是說：人與人之間的相互依賴關係來一次新的變革，變到跟社會的生產力相調和適應時，才融融洽洽，並步前進，且重新助長社會生產

力的更向前發展。直到這生產關係又不適合前進的生產力時，就又來一次變革。像這樣一時間對抗，一時間又和諧，就是社會的生產關係和生產力底運動法則；每經一次新的生產關係的變動，人類社會就進入一新的發展階段。自有史以來，已經過了四個階段：原始共產社會、奴隸社會、封建社會和資本主義社會。而蘇聯却已更進展到第五階段的社會主義社會。

因為人類社會是在不斷的發展和變革，所以經濟學的任務，不僅僅在闡明人類社會的生產關係，而且還要研究其發生發展和滅亡的過程，並且要指出其轉變到下一個社會的形式。這種過程和轉變，是有一定的道理和規則可尋的，所以我們要求其法則。

經過以上的說明，我們說：『經濟學是研究人類社會生產關係之發生發展和滅亡底法則的學問』這句話，我們大概可以懂得了。但經濟學，有廣義的經濟學和狹義的經濟學兩種。研究各種社會的生產關係之發生、發展和滅亡底法則的，叫做廣義的經濟學。單單研究資本主義社會生產關係之發生、發展和滅亡底法則的，叫做狹義的經濟學。

這本書所講的，是狹義的經濟學，是拿資本主義的社會做研究對象的經濟學。唯有必要的時候，纔附帶分析一下其他社會的經濟法則。

第二節 怎樣來開始研究經濟學

本書所講的經濟學，是要研究資本主義社會的生產關係之發生、發展和滅亡底法則，並且要指出其轉變的必然趨向。

在現世界上，除蘇聯而外，幾乎所有的國家，不是道地的資本主義化的國家，就是被資本主義所支配着的落後國家；二次大戰後的東歐集團諸國，他們也祇是才開始脫離資本主義法則的支配。所以目前人類大部分還離不開資本主義生產關係的束縛，還不能脫開其法則的支配；處於資本主義生產關係壓迫下的勞苦大眾，爲了要澈底了解自己所處的地位，更爲了要澈底解放自己所處的地位，就有研究這資本主義社會的必要。而尤其在這資本主義社會行將崩潰的前夜，這個必要也就更爲迫切！

以資本主義社會做研究的對象，這是夠龐大的。經濟學，不能把這個社會的一切問題，一切現象，都包括在內。經濟學所研究的，祇是這個社會底最基本的，最中心的課題。但是我們祇要懂得了這個最基本的，最中心的課題，也就是說，祇要懂得了資本主義社會底生產關係及其運動法則，那末其他一切問題，一切現象，也就會一通百通，迎刃而解。

那末，我們怎樣來開始研究經濟學呢？

社會的生產關係，是人們爲了要生產物質，必然地形成的。任何一種社會，都少不了要生產物質，但是各個社會的生產關係，却截然不同。所以，我們要研究資本主義的社會，就先要曉得資本主義社會生產物質的特殊方式，特殊性質。我們曉得：資本主義社會裏的人們，他們生產物質，並不是爲了把所生產的物品，拿來自己喫、自己用或自己任的。譬如糟坊司務做了酒，不是給自己喝的，而是給老闆拿去賣的。織布工人織了布，不是給自己製衣服穿的，也是交給老闆拿去賣的。建築工人造了洋房，自己仍舊住茅棚，洋房是別人住的。……諸如此類，現社會裏每個實地勞動者所生產的物質，全不是爲了給自己受用的，而是爲了交給老闆拿到市上去當作貨物出賣的。等貨物賣到錢，就有一部分錢作爲工資付給勞動者，勞動者然後再跑到街上，去揀自己所需要的，別人所生產的貨物，買來喫、買來穿、買來住。所以資本主義社會的生產物質，是生產貨物。人們所需要的一切物質，沒有一樣不成了貨物。房子是貨物，車子是貨物，五穀是貨物，洋釘草紙等等說不盡的貨物，即連人也可以當作貨物，出賣爲丫頭、奴僕、娼妓、妻妾之類。所以現社會是滿天滿地的貨物，這些看不完數不清而在市上出賣的貨物，我們稱之爲商品。這無量數商品的生產和買賣，使全社會的人都爲這商品的生

產和買賣而忙碌，並且把人與人的關係都交織在這商品的生產和買賣的行爲裏面，這樣一種經濟組織的社會，稱之謂商品經濟社會。這就是資本主義社會生產物質的特殊性質。

既然現社會生產物質就是生產商品，那末我們的研究，就要從研究「商品」開始，而後再逐步闡明其生產關係，和其諸種運動法則。正好像我們研究生物學，先從研究細胞開始，而後再逐步研究細胞組織的身軀器官及其性能和生長死亡的法則。

第二講 商品價值

第一節 現商品經濟社會一般的特徵

我們曉得，現社會是滿天滿地商品的社會，所以我們的研究要從商品開始。但是，我們在沒有研究商品以前，還得先把現商品經濟社會的一般特徵來說明一下。這好像我們一個人，商品是我們人身上的細胞，雖然人身上的一切，如頭呀，五官呀，四肢呀……等等，都是由許許多多的細胞組成的，但是我們在開始研究細胞之先，不妨先來研究一下整個人的特徵。誰都知道：無論何種動物或植物，都是由細胞構成的，但爲什麼各種的動植物會各各相異呢？人爲什麼和猴子呀、馬呀、花草呀絕不相同呢？所以我們在研究人的細胞之先，先要把人的特徵說明一下，先要曉得它如何同別的動植物不同的所在，然後我們才不至於把人的細胞和其它動植物的細胞相混同起來。同樣的，我們在研究現商品經濟社會的細胞（指商品）之先，我們得把現商品經濟社會的一般特徵說明一下。

現商品經濟社會，是資本主義的商品經濟社會。什麼叫資本主義的商品經濟社會呢？我們曉得：在封建社會的末期，也是有商品生產，和商品買賣的。那個時候，農民們生產一些日常的東西，如糧食囉、土布囉、麻囉、雞蛋囉等等，他們生產這些東西，大部分祇是爲了自己的食用，和繳納租稅。倘有多餘，才拿到城市裏，去交換一些自己需要的東西。在城市裏呢，有許多小手工業者，自己開設小作坊，以自己所有的工具，用自己的勞動力，製作一些貨物，賣掉，以換得自己生活所需要的一切東西。這種情形，在目前中國大部份的內地，還大致如此。像這樣的商品經濟，我們稱之謂單純的商品經濟。他的特徵有三：（一）無論農民或小手工業者，他們都是用自己所有的工具，和自己所有的原料，生產一部分商品。（二）他們用自己的勞動力，生產出來的商品，僅是爲了要交換自己需用的東西。（三）生產都是小規模的，分散的。

資本主義的商品經濟社會，跟這個又不相同。在資本主義的社會裏，生產商品的工具和原料，並不是勞動者自己所有的，而是爲資本家所有的。少數資本家階級，霸佔了全社會一切生產手段（指生產工具和原料）。佔全社會極大多數的勞動者，再不像單純商品經濟時代的農民和小手工業者一樣，有少量的土地，農具和作坊了。他們除一身氣力而外，變成一無所有的無產者。所以在資本主義的商品經濟社會裏，勞動者便和生產

手段脫離了。這是和單純商品經濟社會第一個特徵不同的。第二，在資本主義的社會裏，勞動者生產商品，並不是爲自己生產的，而是爲資本家僱去，替資本家生產的。同時資本家生產商品，也不僅是爲自己喫用的。工廠主開設工廠，他們的主要目的並不在爲了自己區區的食用，而是爲了要剝削勞動者，賺錢。這也跟單純商品經濟社會的第二個特徵，截然不同的。第三，無論農業或工業，生產都是大規模的，集中的。

在中國社會裏有很多這樣的小農家，他可能用父子兄弟的勞力，用自備的工具，耕種一二十畝田，田裏種的是稻，麥子，豆子，以及其它東西。稻麥的收穫一部份留給自家喫，一部份拿去繳租納稅，剩下的才拿出去賣，賣到錢買些棉紗、火柴、塊糖之類東西回來。至於豆子，大都是留給自家喫的，或者把它用來榨油製醬之類，也都是自家做，自家享用。除此之外，還可能喂條豬，養幾隻雞，以備過年過節享用，間或也出賣一部分。

但我們假如到了美國或英國，這樣的小農家就很難見着了，幾乎百分之九十以上的農民都是農業工人，他們替農業資本家耕田，用資本家的生產工具，散播資本家交來的種子和肥料，他們所耕的田往往一望無垠，數百畝數千畝連在一起，所種的作物也是劃一的，不是麥，就是豆，否則就是煙草，或是棉花，決不會這樣種一點，那樣也種一

點，收穫的東西則全部交給資本公司，資本公司當農業工人做一天工，就付給一天工資，農業工人拿到工資，就到市場上去買一切所需要的東西，連自己所種的穀物也要向市場上買。而且某個農業工人今天在這塊田裏工作，明天是否仍在這塊田裏工作，就要看資本家的意思，趕掉你，或留下你，都由他決定。

像前一種中國式的小農經營的社會，就是單純的商品經濟社會。像後一種英美式的大規模的農業經營，就是資本主義的商品經濟社會。農業部門是如此區別，工業部門也是如此區別。

所謂資本主義的商品經濟社會，就是社會上少數人獨佔了一切生產手段，以生產手段當作資本，招僱廣大的無產勞動者來替他生產，生產出來的東西由資本公司作為商品，全部拿到市場上去出賣，從中剝削了勞動者，取得他的利潤。

在資本主義的商品經濟社會裏，可以發現出他的一個主要矛盾，來代表他的一般特徵。這個主要矛盾，就是「社會的生產」和「資本主義的佔有」。

什麼叫社會的生產呢？我們曉得：現社會的任何一種商品，都不是一部分人的勞動力所能生產出來的。任何一種商品，都要合全社會的勞動力，才能完成的。譬如江西來的一只碗，路上要經過鐵路火車輪船搬運各種勞動，而在景德鎮則又有設窯的、掘土

的、捏坏的、燒窑的、上釉畫圖……等等各式各樣的工人，各各化了一部分勞動力，聯合做成了這樣一只碗的。但再推而廣之，像這羣鐵路上的人們哪，輪船上的老闖夥計哪、脚夫哪、開鑿的老闖和燒窑做碗的工人哪等等，怎樣能設鑿造鐵路開輪船？又怎樣能有工夫氣力來各各盡職，完成這一只碗呢？那末，我們就不得不推廣到社會上其他許許多多的人們，有的工人們替他們造鐵軌，造輪船，織布；另有資本家們就開鐵廠、船廠、紡織廠；而農人們就種五穀、棉花，給另一部分人運到市場上，米行老闖拿去賣，飯店裏買來燒給工人們喫；……如是類推下去，我們從一只碗出發，結果就把全社會的人都拉在這一只碗的關係裏面了。所以看起來好像一只碗只有很少的幾種人在化勞動力，但是細細推究起來，就發現全社會的人都在這上面化了一部分或多或少或多的勞動力了。碗這一商品是如此，其他任何商品莫不如此。所以我們說：現社會的商品生產，不是私人的生產，而是社會的生產。

既然一種商品，是由社會全體生產出來的，那末這商品就該歸社會全體所有；應當將生產的一切商品都收歸社會公有，然後再按每人出力的多少，或是按每人需要的多少，分配給每一個人，才算合理。然而現社會並不如此講道理。因為私有財產的關係，因為生產手段又為少數人獨佔的關係，商品一生產出來，就被握有生產這商品底資本的

人們佔有了。所以紗廠裏紡出來的紗是廠主的，鄉間長工種得的五穀是地主、農業資本家的，廠主地主和農業資本家們，僅付給很少的工錢給工人長工們罷了。像這樣一種由資本家壟斷財富分配的情形，叫做資本主義的佔有。這種資本主義的佔有與前述的社會的生產，是非常的不合情理，而互相衝突，互相矛盾着的。這就是目前這個資本主義的商品經濟社會的基本矛盾，主要特徵。資本主義社會上一切罪惡，混亂，甚至於戰爭，都是由這裏發生出來的！我們研究到後面，就會到處碰到這個基本的矛盾在到處作祟。緊緊抓住這一點，開始研究下去，就很容易了解這個資本主義的商品經濟社會。

第二節 商品的使用價值與價值

現在來開始研究商品。資本主義的商品經濟社會的一般特徵，已經解釋了一個大概；現在我們來細心地，像近視眼看盆景一樣地，細細緻緻地把「商品」這個東西，放在面前來研究一下。祇是請讀者們要耐着一點性子，緊緊把這資本主義社會的細胞抓住。

在任何一個商品裏，我們能發現兩種相異而同時又相關聯的兩種性質。一種，我們曉得：任何商品都是能夠給我們使用的；譬如鞋子能給我們穿在腳上走路，茶能給我們

解渴，麵包能給我們充飢，……等等；像這一種對於我們有用處，能給我們使用的性質，我們稱之爲「商品的使用價值」。另一種，我們曉得：任何商品都是要拿到市場上去和別的商品交換的，一商品和他商品相交換，譬如說：一雙鞋子換五斤鹽，或五斤鹽換一塊錢，這鞋子與鹽之間，鹽與錢之間，一定存在有某種共同的基礎，否則無法交換的。正如大家的碗裏放了糖，我們才能較量誰的甜誰的不甜，要是一杯糖水 and 一斤鹽，就無法兩相較量了。這種存在於商品中的共同東西，可以之作爲交換基礎的，我們稱之爲「商品的價值」。

使用價值與價值，是商品的兩種主要的特性。請諸位分別清楚：使用價值就是說商品的可用性；價值就是說商品的可交換性。現在，我們要問一句：商品的價值。是從那裏來的呢？商品因何而有價值呢？普通有一部分人說道：商品的所以有價值，可以賣錢，可以去交換，就是因爲商品有使用價值的緣故；因爲商品可以給我們使用，所以牠才有價值。像這一種說法，初看起來好像是有道理的；其實不通。倘使說商品是因爲有用才有價值，那末應當用處最大的東西價值就要最高了。但實際情形並不如此。米、麥是養活我們人的，金子不過給我們打耳環，戒指，裝飾等等，所以米、麥的用處比金子大得多了。但爲什麼金子的價錢要比米、麥貴上幾百千倍呢？這是把商品的使用價值

來解釋價值的不通者一。還有：商品的用處是各不相同的，但是商品的價值，我們到可以用同一的東西——金子或者銀子來代表，不同的東西爲什麼可以拿同一的東西來代表呢？譬如說：一斤鹽值一角，一斤糖值兩角五分，你能說甜味的用處要比鹹味大二倍半嗎？甜味與鹹味，這二者誰重誰輕，根本是不能比的。所以不能把商品的用處和商品的價值混爲一談。這是把使用價值來解釋價值的不通者二。

曉得了以上兩點，我們可以說商品的價值決不是由商品用處的大小決定的；正好像一個人品質的偉大與否，不能由這個人的身體大小強弱來決定一樣。那末我們就得要找另一種東西來解釋商品底價值了。我們要找出一種東西，第一要這東西無論在那種商品裏面都包含着的。第二要包含在商品裏的這種東西或多或少，就能解釋這商品的價值的或大或小。第三我們要這東西，無論包含在何種商品裏，牠的性質都是一樣的。

合乎以上這三個條件，而一絲不錯的，就是勞動這個東西。

第二節 勞動是商品價值的基礎

什麼叫勞動呢？勞動就是我們對某種東西，化費上去的辛苦氣力（包括了肉體和精神兩方面）。我們曉得：無論製造那一種商品，我們都不能不費上或多或少的辛苦氣

力；也就是說：任何一種商品我們都要化費或多或少的勞動的。即使天生的一塊金子吧，我們不是也要化勞動去發掘去拾來嗎？所以，勞動是任何商品裏都有的。這是一。

第二，某一種商品裏所含勞動的多少，的確確就是代表了這商品的價值大小。米、麥爲什麼不及金子貴呢？就是因爲一個人化上一年的勞動，平均算來總可以得到十幾担米麥，但是——一個人化一年的勞動去淘金子，你就得費許多的工夫時間去找到有金礦的地方，如果找到有沙金的地方，你就要從幾千百萬顆的沙粒裏面，去淘眼屎大的一粒金子，還要加以提鍊，這樣平均下來，一年也不過賺得二三兩的純金。於是同樣化一年的辛苦勞力，一個得十幾担米麥，一個得二三兩金子，這樣十幾担米麥的價值就等於二三兩金子的價值了。第三，那怕各種商品的使用價值是各不相同的，但是牠們所包含的勞動，性質都是一樣的，因爲不問拿鋤頭也好，使機器也好，都是同樣支出人的氣力，所以在各種商品裏所含的勞動都是一樣，正因爲各種不同的商品包含着同一的勞動，所以我們可以用同一性質的金子或銀子去代表牠們的價值——勞動價值。

根據以上三點，所以我們說勞動是商品價值的基礎，也就是說：勞動創造了商品的價值。社會上一切東西，一切財富價值，都是由勞動創造的。沒有勞動，就沒有現社會上的一切財富。所以惟有勞動的人，才能有權利在現社會上要求衣食，要求生活。但是

爲什麼現社會上有許多不勞不動的人，倒反有鉅大的進款呢？這問題暫且留到以後再說。

第四節 關於勞動的幾個問題

上面說過，商品的價值是勞動創造的。其實，即使商品的使用價值，也是由勞動創造的。譬如說：凳子的使用價值，是在供我們坐。但凳子何以能供我們坐呢？原因就在木匠拿着斧頭鐮子之類，這樣斫那樣鐮，用了他這樣那樣的勞動，做成適合於我們坐的凳子。假使沒有木匠的勞動，雖有木料也變不出可以坐的凳子來。所以同一勞動，實在創造了商品的兩重價值。勞動一方面創造了商品的價值，一方面又創造了商品的使用價值。可是，勞動在創造商品價值的時候，我們是不問牠那一種類的勞動的，你做木匠也好，做泥水匠也好，只要你化工夫氣力上去，你就創造了價值。但在勞動創造商品使用價值的時候，我們就要顧到牠是那一種類的勞動了。木匠勞動的結果，有的是凳子，有的又是桌子；而泥水匠勞動的結果又是牆壁房子。看他們各人怎樣做法，所創造的結果也就各各不同。當我們說勞動創造價值的時候，是指所有勞動的一切人等，祇要化精神氣力上去就創造了價值，這時所指的勞動，稱之爲抽象勞動。但當我們說勞動創造使

用價值的時候，就要顧到各個人支出勞動的特殊方式了。這種所指的勞動，稱之爲具體勞動。抽象勞動和具體勞動，其實是同一勞動的兩方面。譬如木匠勞動，一方面是氣力的支出（抽象勞動），而同時又有他化氣力的特殊方式和形態（具體勞動）；正好像一個皮球，外面看是凸的，裏面看就是凹的。抽象勞動是大家一樣的。所以創造了各種商品價值的性質也都是一樣的。具體勞動是大家不同的，所以創造了各種商品的使用價值也各各相異的。同一勞動的二重性，創造了同一商品的二重性；抽象勞動創造了商品的價值，具體勞動創造了商品的使用價值。

以上是關於勞動的第一個問題。

第二個問題是：價值既然是抽象勞動（或就稱勞動）創造的，那麼要計算勞動的時候，用什麼做單位呢？這計算的單位就是時間。計算商品所含勞動的大小——也就是計算商品所含價值的大小，是用時間來做單位的。假如說：做一張桌子費掉十五小時，做一張櫥也化掉十五小時，而桌子與櫥所化的木料等等都相等，那一張桌子的價值就等於一張櫥的價值。但是，我們拿時間來做價值單位的時候，有一般吹毛求疵的人常常會這樣皮磨着：假使商品價值是靠時間來定的，那末愈懶惰的人和愈笨拙的人，他做一件東西要較別人多化許多時間，那他在生產出來的商品價值，不是要較別人的多許多了嗎？

但爲什麼我們在市上去買的時候，同一種商品都是一樣的價錢呢？要回答這問題，我們先要曉得：在商品經濟社會裏，一切生產品都要拿到市場上去交換的。既然要拿到市場去交換，就得和市場上所有同種類的商品互相比量。這樣一來，某一種商品所需要的勞動，就要以社會一般的情形爲標準。倘使社會上大部分的桌子每張須費十五小時才做好，則桌子的價值就定爲十五小時；小部分的人那怕要費十七小時二十小時，或者少的祇十四小時，那都不發生決定作用，都祇能依照十五小時來計算。所以我們說以勞動時間來決定商品的價值，是指社會一般所需的必要勞動時間而言，不是指每個生產者的個別勞動時間而言。那怕懶惰者要化三十小時，但社會平均勞動祇要化十五小時，他的桌子也祇能實現十五小時的價值，這是關於勞動的第二個問題。

第三，倘使說商品的價值是以勞動時間爲單位，則還有個疑問也會發生。就是價值以時間爲單位，那爲什麼鐘表匠的一日勞動，要比築路小工的一日勞動，要貴上數倍呢？這是因爲：築路小工的勞動，是簡單勞動，而鐘表匠的勞動，則是複雜勞動，簡單勞動是不經過什麼學習訓練，祇要有氣力，一下子就能工作的。而複雜勞動，決不能天生就會使，一定要經過相當時期的訓練和學習才行。那末，當他在學習和訓練的時期裏，他雖然照樣支出氣力，他是不能取得報酬的。所以這時期所有的耗費，一定要在學

成之後補償。不然的話，還有誰願意去做鐘表匠呢？所以那怕同樣的一日勞動，因複雜勞動者同時要取得相當的補償費，看起來其價值就比簡單勞動大了。

在這裏並沒有丟開勞動價值以時間做單位的意思。我們計算補償費，仍以時間來計算的。譬如鐘表匠的學習時間是五年，後來學成之後到老可做二十五年的工作，那就把五年的耗費時間分配到二十五年上去，他做一年的工作，要照簡單勞動的一年又五分之一計算，一小時的工作，就要照一小時十二分的簡單勞動計算。

以上就是關於勞動的三個問題，這三個問題對於勞動價值說的確立是很重要的。

第五節 商品底內在矛盾

我們說過：現社會的主要矛盾，是「社會的生產」和「資本主義的佔有」。我們又說過：商品，是現社會的細胞形態。現社會既然是由無量數的商品組織而成的，那末，現社會的主要矛盾，也就應當體現在這商品細胞裏。

存在於商品中的勞動二重性和價值二重性，就體現着現社會的主要矛盾。

生產商品時所化的勞動，一方面是「私的勞動」，一方面又是「社會的勞動」。生產手段和生產物，都是為私人佔有的，所以生產時所化的勞動，是僱主與工人之間的私

人授受，是私的形式，社會不過問的。但同時，現社會的生產，又是全社會分工合作，僅憑一個人或一個工廠的勞動不可能全部完成一種商品，所以私的勞動，也就是全社會勞動的一部分。

「私的勞動」和「社會的勞動」，僅是同一勞動的兩面，也如一個皮球具有凹凸的兩面一樣，從這一觀點看來，這二重勞動是統一的。但是當生產物還未運動，還未拿出去到市場上交換的時候，私的勞動底社會性，還未得到社會的正式承認，社會是否需要你的生產物還未可知，所以這時的生產物僅僅表現為私的勞動底生產物，其「同時就是社會勞動」的性質，是隱沒着的。這一隱一現，又表示這二重勞動的矛盾。

價值是勞動創造的。那末，二重勞動的矛盾統一性，也就表現在二重價值的矛盾統一性上。

商品的使用價值，是根據各商品底物質的自然屬性，加以各種方式的具體勞動創造的。所以為具體勞動所創造的使用價值，是體現在各商品的物質屬性裏——手鎗有殺人的使用價值，製成這手鎗的具體勞動，體現在手鎗原料（鋼鐵）底自然屬性裏。各種不同的商品，就有各種不同的使用價值。但無論各商品的使用價值如何不同，各商品底價值，却同是人們社會勞動的一部分。這二重價值，使用價值底不同性和價值底同一性，

性質上是對立的。然而同時，生產物倘使沒有使用價值，價值也就不能存在，沒有用的東西，誰也不會承認它有價值；同時，沒有價值的物質，雖對人們有用處，也不能成爲商品（例如空氣）。所以商品的使用價值和價值，又是互相依存的。這二重價值的矛盾與統一，正好體現出二重勞動的矛盾與統一。

以上是我們當商品靜止的時候，觀察存在於商品中的勞動和價值上底內在矛盾。但是商品是必須運動，就是說：商品必須拿到市場上去交換。不交換的生產物，就不能稱之爲商品。我們即將看到：當商品運動，當商品交換的時候，存在於商品內部的矛盾，就會表現到商品運動的外部來。

當商品還在生產者手裏的時候，社會的勞動還隱沒着，不知道自己的生產物是否爲社會所需要，自己的勞動是否爲社會所承認。這個矛盾，要以交換來解決。倘使生產物取得交換，則私的勞動就實現而爲社會的勞動。同樣，商品在生產者手中的時候，對於生產者自己並沒有使用價值，祇是當它是具有價值的東西，可以拿出去交換別的商品的工具而已；但在別人看來呢，倘使要承認你這商品有價值，那就一定要你的商品對於他有使用價值才行，否則是不會和你交換的；這個矛盾，一得着交換也就得着解決：祇消你的商品對於交換的對手有使用價值，你商品中的價值也就一定會實現。

當資本主義的生產發生恐慌的時候，商品發現過剩現象，這時私的勞動不能實現為社會的勞動，而生產物因無交換的對手，不能實現其價值。這就是現社會的主要矛盾：「社會的生產」和「資本主義的佔有」，擴大爆發時的情形，這到以後再說。

第六節 社會主義社會底商品特性

上面已經把資本主義社會的商品，研究了一個大概。這裏要把另一種社會裏的商品，即社會主義的蘇聯的商品，來和資本主義經濟下的商品，作一個簡略的對照。

蘇聯已經踏上建設共產主義社會的道路。共產主義社會的建設有兩個階段。前一階段是社會主義的階段，後一階段才是高級的共產主義階段。前一個階段的分配原則是「各盡所能，各取所需」，後一個階段的分配原則是「各盡所能，各取所需」。

當一九三七年蘇聯第二個五年計劃完成的時候，在工業部門與農業部門中，已完全消滅了資本主義的殘餘，一切生產都已社會主義化，第三個五年計劃雖遭到戰爭的破壞，但社會主義社會的基礎並沒有絲毫的改變。

在社會主義社會的階段裏，所有社會的生產物，仍舊當作商品在市上交換。但是，這已經不是資本主義的商品，而是社會主義的商品了。在資本主義社會裏，生產手段是

私有的，所以生產物在私的企業裏生產出來；而在社會主義的社會裏，生產手段是公有的，所以生產物在公的企業裏生產出來。因此，社會的生產，與「資本主義的佔有」之間的矛盾，在社會主義的社會裏是沒有的；因而這一矛盾也不體現在社會主義社會的商品裏。

社會主義社會裏的商品，有使用價值也有價值。但其性質已與資本主義社會裏的不同。使用價值與價值間的對立已經消除。在整個國家經濟建設計劃之下，主要商品的生產與消費，都是有計劃的，被規定的。所以生產物並不像資本主義社會一樣：要到了市場上以後才能測得它是不是有價值？是不是為社會所需要？私的勞動能不能實現而為社會的勞動？在公營的企業裏，生產開始就是社會勞動的一部分，生產物一定是為社會所需要的。私的勞動與社會的勞動之間的矛盾，在這裏消滅了。所有的生產物，既然是在整個的社會計劃之下生產的，它一定對於社會具有使用價值，因而也一定有價值。所以在生產物未拿到市上之先，商品的內部就沒有矛盾存在，到了市上之後，也就不會有生產過剩，生產物無人購買的危險！

所以社會主義社會的商品，不是資本主義社會的包含着內在矛盾的商品。它完全是適應社會主義社會的新形態的商品，並且，在社會主義建設過程中，這新形態的商品，

還是消滅資本主義殘餘的有力工具。它一方面以它的賤價，與私人企業的商品以及獨立小生產者的商品競爭，以壓倒後者而使之歸於消滅。另一方面又以特定的高價，賣給殘存的優越階級，剝削他們，以使私有資本的殘餘歸化於社會主義的一律平等。

第七節 中國社會底商品特性

中國社會裏的商品性質，是複雜的，多型的。以目前的情況而論，至少有下列三種型的商品，並存於中國社會裏：

(一)資本主義性的商品：這一型的商品，大部分來自國外資本主義國家底輸入，小部分由本國資本主義經營的工廠生產出來。外國資本主義的生產和本國資本主義的生產，雖然在民族問題上有極大的差異和矛盾，前者不斷以絕對的優勢壓迫後者；但就其所生產的商品性質而言，兩者完全是一樣的。凡上文所述關於資本主義商品經濟社會底商品的特性，及其內在矛盾，既存在於外國資本主義生產的商品裏，也存在於本國資本主義生產的商品裏。

(二)單純商品經濟生產性的商品：在我國廣大的農村裏、小城市裏，單純商品經濟生產性的商品，還佔有相當的優勢。我們日常所喫的米、麥、豆、家畜之類，所用的

棉花、麻、葛之類，極大部份還是出之於單純商品經濟性質的生產。這類商品底生產關係，尚未發展到「社會的生產」底性質，生產規模是地方的，單獨的；生產工具是本地製造的，原料也由本地取給；自耕農的生產物由生產者自己佔有，佃農的生產物有一大部分要繳納給地主；經過這樣分配後的生產物，一部分由地主和生產者自己消費，再有一部分成爲商品，向市場出賣。所以這一類類的商品，既不是社會的生產，也不是資本主義的佔有。

在單純商品經濟社會裏，人們的勞動力還沒有完全當作商品出賣，體現在商品裏的勞動，雖然也帶有勞動的二重性，但是具體而微的。封建社會的規模，沒有資本主義社會那樣廣大，生產物的一小部分轉變成爲商品，被狹隘的市場所限制着而不能自由擴大，所以生產與消費在市場上完全脫節是不常見的。

單純商品經濟生產性的商品，既然具有勞動的二重性，自然也有價值的二重性。不過這時候的商品祇是人們勞動的部分的對象，它尚未能反映社會的一般特徵，所以它既不反映資本主義社會底主要矛盾，也不反映封建社會底主要矛盾。封建社會底主要矛盾，是封建地主底土地佔有，及其對農奴的剝削關係。

(三) 新民主主義經濟制度下的商品：中國社會現在已有一大部分的地區在新民主

主義的統治之下。在這一新的制度之下所生產底商品，既不同於舊資本主義的，也不同於單純商品經濟社會的；這一制度，乃是一個半殖民地半封建的社會過渡到社會主義社會底特定階段，所以這一制度下的商品性質也還不是社會主義的。

在中國新民主主義制度下的商品，雖然有各種多樣的性質，在初期的階段裏，小商品生產與資本主義式的生產仍佔有優勢，但是因為指導社會生產的政治權力，已操之於廣大人民的手裏。在舊資本主義的社會裏，人們是受着物的（商品的）運動法則支配的；在新民主主義社會裏，人們開始有能力支配物的（商品的）運動，這是一種人類社會的最重要的基本變革。所以新民主主義制度下的各種商品，不再是體現社會的主要矛盾而操縱支配人的命運的那種東西，反而要被用作建設新民主主義經濟的一種工具，一種加速社會的生產過程和流通過程，以發展社會生產力的工具。在這個階段中，商品底生產和分配之間的矛盾，大體上還存在着，但因為政治權力對全社會的生產可以作初步的計劃指導，因為對勞資雙方關於價值的分配問題上可以得到比較合理的解決，所以這項矛盾已經不是不可克服的了。

在各種社會的發展階段裏，並不是每一種社會底商品都能取得細胞形態的資格。商品在奴隸社會裏，封建社會裏，都已經存在過，但祇有到資本主義社會裏，它才反該該

社會的一切主要特徵，並由它爲出發點而構成資本主義社會的運動法則。在新民主主義社會裏和社會主義社會裏，生產物之所以當作商品出現，祇是在各該社會制度的發展過程中，被操縱和運用的一種工具而已。自然，新民主主義社會對這一工具的把握和運用的程度，當不及社會主義社會那樣指揮如意。

第三講 價值形態與貨幣

第一節 商品的價值形態——交換價值

現在我們再開始研究：當資本主義社會底商品運動的時候，商品底價值採取什麼形態顯示出來，正好像當演員在演戲的時候，我們來觀察他的內心情緒，怎樣在他的面貌和動作上表達出來。

在上面一講，我們說：商品是具有使用價值和價值的。具體勞動創造了使用價值，抽象勞動創造了價值。勞動的單位是以時間來計算的。但並不是依照每個人的個別勞動時間來計算，而是依照社會上大多數所必要的平均勞動時間來計算。

這裏，我們先可以問一句：商品的價值，既然是用化在上面的勞動時間來計算，但我們上街買東西的時候，我們並沒有聽到說：「這只茶杯值五小時，這瓶醬油值二十小時……」等等的情形，這是為什麼呢？要回答這問題，還是要請讀者不要忘記：我生產一匹布費去五千小時工夫，這五十小時並不能就此決定這一匹布的價值；正確的價值，

要根據生產布的社會必要勞動來決定的。所以在我拿布到市上去的時候，我仍舊不能曉得我的布到底值多少。一定要到市上之後，經過你較我量的一般裁判，才能大約知道：我這一匹布和人家的一担穀大致相當，而比一隻雞又要大一倍。於是看你的需要，你可以將你的一匹布換一担穀子，或者換兩隻雞。在這個時候，我們就不再聽說人們講時間，而祇聽見人們說一担穀子，兩隻雞之類的話了。因為人們不能說出他的貨物到底值多少時間，祇能曉得和一匹布，兩隻雞，所化的工夫大致相仿罷了。

但是一定又有人要說：現在我們買賣東西，並不說這值一担穀子，那值一隻雞；而是說這值幾塊幾角那值幾角幾分了。是的，因為現在已不是以物易物的時代，而是用金銀等類做貨幣，用貨幣交易的時代了。但是我們曉得，商品經濟是先有以物易物的時代，而後再進到貨幣交換的時代的。在目前中國的內地，挑了油鹽肥皂之類，到鄉下去換米、麥、雞蛋之類的，賣，有的地方還仍舊殘存着。所以我們在研究到貨幣交易之前，還是先耐性研究一下物物交換。

在前述的例子：

一匹布——換——一担穀

這一個交換的成立，第一個條件是要這兩種商品的使用價值各各不同。以一匹布去

換同樣的一匹布，那種蠢傢伙是沒有的。第二，這兩種商品的價值各各相等，否則就一方喫虧一方便宜，交換不起來；拿一隻鷄去換一個雞蛋，這類事也沒有聽見過。惟有合乎這兩個條件，兩個對立的商品纔能統一在一個交換行為裏。我們曉得：上述例子的一担穀，是代表着一匹布的價值；所以一匹布的價值，以一担穀這使用價值表現出來；本來合在布裏面的價值是看不見的，現在用穀一代表，我們倒看出牠的形狀來了。所以我們稱穀為布的價值形態，或稱穀為布的交流價值。

在任何一種交換中，站在現在布的地位的，我們稱牠為相對價值形態；而站在現在一担穀的地位的，我們稱牠為等價形態。照前面的話來說，等價形態就是相對價值形態的交流價值。一担穀是站在等價形態的地位，也就是一匹布的交流價值。



第二節 價值形態的發展

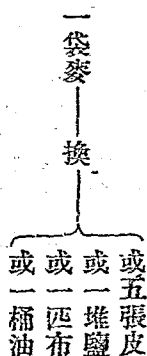
我們的研究，是拿物物交換來做例子的。現在要來研究研究，商品經濟的社會，怎樣從物物交換開始，而進化到現在用貨幣來買賣的時代呢？

在極古極古的時代，人類都是一個部落一個部落地生活着。而在這種部落裏面，行着原始的共產制度。大家生產的東西，大家平均分配，生產物不當作商品去交換。祇有當部落和部落偶然相遇的時候，間或拿這部落所有而那部落所沒有的，和那部落所有而這部部落所沒有的，偶然來行一次交換。譬如：

五張羊皮——換——一堆鹽

等到交換過後，大家分別開，這部落拿鹽喫掉，那部落就拿羊皮服用。像這樣偶然的行一次交換，而表現出來的價值形態，我們稱之為簡單的價值形態。（這種時候，往往有不等價的交換）。

到後來，生產力逐漸發展，私有財產制發生，人們可以把自己所剩餘的東西，來和別人所剩餘的東西交換，交換的需要就增加了。於是拿了一袋麥到外面去，可以碰到許多人，他們拿着許多種東西可以任意交換。譬如：



這個時候，站在相對價值形態上的祇有一種商品，而站在等價形態上的倒有許多種商品。這樣的價值形態，我們稱之為擴大的價值形態。

像上面的這種情形發展下去，困難就會發生了。譬如我有一袋麥的時候，要和某種東西交換，那個很容易，因為麥是人人需要的；所以我可以在許多對手中去選擇我所要的東西去跟他交換。但倘使我祇有一塊鐵的時候呢？那事情就有點麻煩了，因為鐵不是人人要的。於是我碰到要別人的東西，而別人却不要我的東西；也許偶然碰到一個要我的鐵的人，但我不需要他所有的東西。這樣撞來撞去，也許經過幾天仍不能做成交易，經歷着這許多經驗的人，後來就想出辦法來了。因為曉得麥是大家要的，所以不妨把我的鐵等類的東西，有便就先換成麥，我雖不需要麥，但有了麥再換別的東西就容易多了。這樣一來，所有要交易的人，就會就先換麥，然後再拿麥來換別的東西，這樣，價值形態就變成：

五張皮	一桶油	
一罐鹽	一塊鐵	}
一匹布	或……	
		換——一袋麥

像這樣：站在相對價值形態上的有許許多多，而站在等價形態上的只有一個，我們稱之

爲一般的價值形態。前文已經說過：站在相對價值形態上的商品，祇表現牠自身的使用價值，站在等價形態上的商品，就代表着前一個商品的價值。前文又說過：商品的使用價值，是以各有各的不同爲交換的前提；而商品的價值，性質却完全是同一的。現在站在相對價值形態上的有許多東西，正表示了使用價值的不同性質；站在等價形態上的祇有一個，正表示了價值的同一性質，如是，一個商品內部的使用價值和價值的對抗，就形成外面的對抗。

價值形態發展到上面的一般的價值形態時，是表示商品交換已經相當的發展了。在古代，如皮哪、牛哪、貝殼哪、麥子哪……等等，都曾經當作一般等價物用過的。現在我們買東西祇說值幾塊錢，古代買東西却說值幾張皮，或半隻牛，或幾個貝殼等。後來，商業的增長，交換頻繁，皮貝殼之類因發現其不方便而不用了，於是逐漸用某種金屬成爲獨佔的一般的等價物；這就成爲貨幣。商品經濟社會一發展到用貨幣來交易的時候，是證明商品交易已發達到很成熟的地步了。也就是說：大部分人們的生活，不能維持自家做做，自家喫喫用的完全自給自足情況，日常生活的需要，逐漸要拿自己所有的一部或全部的生產物，拿到市上去賣成貨幣，再拿貨幣去購買自己所需要的東西了。以上說明了爲什麼現在我們用貨幣來代表商品底價值；並且是怎樣發展而來的。

第三節 貨幣的物神性

商品交換發展到貨幣形態的時候，人們就會發生一個很大的錯誤觀念。因為貨幣能和一些東西交換，於是就產生「金錢萬能」，金錢像神一樣有權威的這種觀念來了。金錢能買一切東西，金錢能使你高貴，金錢使你能做一切世上想得到的事，甚至有了金錢，牧師和尙也要向你恭維，他們能賂通閻王送你上極樂世界去。於是世上最有權力的

是金錢，金錢能使人們上天堂，金錢也能叫人們入地獄。

現社會裏，金錢有這樣大的權力，這原是不可否認的事實。祇是要弄清楚：金錢之所以有這樣大的權力，並不是天生的，也不是金銀本身具有的；而是我們人，我們的社會制度造成牠這樣的。因為我們這個社會是私有財產制的社會，所以我們需要什麼就一定要拿自己的去和別人的交換，因為交換，就必然一步一步的，發展到用金銀貨幣來測量一切商品的價值，成爲一切商品交換的媒介物；至於金銀貨幣爲什麼就能測量一切商品的價值呢？這也不是金銀貨幣天生的能力，只因為金銀貨幣也是我們勞動的生產物，牠裏面也包含有勞動，包含有價值的緣故。資本主義的社會裏既然一切都是商品，一切需要交換，而金錢就被當作一般等價物，可以交換一切東西。所以金錢的一切權力，還

都是我們人與人之間的關係，我們的社會制度，創造出來的。因為有了這種社會制度，於是握有生產手段，能剝削別人的人就一天一天富起來，金錢也一天一天多起來，所享的快樂也就一天一天大起來。而被剝削的人們呢，就愈來愈窮，取不到金錢也不能取得任何東西，輾轉磨折，受金錢的苦也就愈加厲害。於是似乎不是我們人去支配金錢，倒是金錢支配我們了。這個時候，我們不能把一切期望與怨恨都歸之於金錢，應當歸之於社會的制度。倘使在廢除了私有財產制的社會裏，共同生產共同分配，我們用不着到市場上去交換，我們人與人之間的關係再不必為物物來支配，這時金銀除工業上的用途而外，就只能做做裝飾品，與普通的物質一樣，不能作威作福了。正如敲碎了的泥菩薩一旦還原，不過是平常的泥塊而已。

第四節 貨幣的幾種機能

由於商品交換，遂就發生了貨幣，而貨幣也就具有了神祕的權力。這是上面說過的。現在要來分析一下：貨幣到底具有那幾種基本機能，使它可能產生權力呢？

第一，貨幣能做價值的尺度，一切商品的價值，現在都以貨幣代表出來了。某一種商品有多少價值，都用一定量的貨幣去表示出來。這是為什麼呢？因為金銀本身也包含

了勞動時間的緣故。譬如一頂帽子值得兩個銀圓，就因為化在一頂帽子裏的勞動時間，正和化在兩個銀圓裏的勞動時間相等的緣故。（至於沒有多大勞動的鈔票也會和銀圓一樣值錢的道理，以後再說。）用多少金銀貨幣來表示某一商品的價值，稱之為某一商品的價格（俗謂價錢）。

第二，貨幣因為要量度商品的價值，人們就把多少分量的金銀，製出劃一的貨幣單位來，這叫做價格的本位，譬如我國就用七錢一分五的銀子做單位，定名為一圓。這好像量布的長短，我們定出多少長為一尺來做單位一樣。各國貨幣單位的金屬性質，名稱和分量各各不同。

第三，貨幣可當作流通手段，就是說，可當作商品交換的媒介。人們要貨幣，往往祇當牠是購買別種商品的手段。別種商品一到手，人們就可以拿來喫掉用掉，但貨幣一到手，人們不能直接拿牠來用或喫，祇能拿牠來買別種商品，然後才能拿來用掉或喫掉，所以貨幣的通常用途祇是從你手裏到他手裏地不絕的流通，祇是各種商品交換的媒介。

第四，貨幣有儲藏和支付的功用。因為貨幣能和一切商品交換，所以有財富的人就把貨幣儲藏起來。同時對於負債的人，貨幣也可以支付債務，由於這點，就發生了貨幣

的借貸關係。銀行錢莊，就是由於貨幣的儲藏和信用支付的功用而發生的。

第五節 社會主義社會底貨幣特性

在社會主義的社會裏，有商品，自然也有貨幣。蘇聯今天以盧布作為其貨幣的本位，不過蘇聯的貨幣，正和蘇聯商品一樣，跟資本主義社會的貨幣性能是有差別時，其不同的點如下：

第一，在蘇聯，人與人的關係，並不為物的貨幣所支配。資本主義社會裏人們的生產和勞動，都是為了取得貨幣，於是貨幣擺脫了人們的支配，反而支配了人們；由此而產生了貨幣的物神性（把物質當作偶像來崇拜）。但蘇聯的貨幣，却是握在無產階級手裏作為建設社會主義社會的一種工具。人們的生產，人們的勞動，並不是為了取得貨幣，而是為了生產者的消費和社會主義的建設。貨幣的作用，僅在促進商品的交換和企業的發展。貨幣並不能單獨離開人們，去引誘人們生產，去引誘人們勞動，就是說：貨幣不能用來當作剝削別人的手段。所以，在資本主義社會裏，人們是貨幣的奴隸；而在社會主義的社會裏，貨幣是人們的奴隸。

第二，蘇聯的貨幣，能直接計算社會勞動。因為各種生產物都在一個計劃之下生

產，所以生產某種生產物全社會需要多少數量，需要多少勞動，可以預先計算得出。因此，每個商品的必要勞動多少，也可預先大致計算出來。而蘇聯的貨幣，就是預計地代表出該項的社會勞動。至於資本主義的社會裏，生產物必須在市場上經過盲目的運動，兜來兜去，才能被貨幣盲目地表示出其社會必要勞動量來。

第三，蘇聯貨幣的機能：如流通手段哪、儲藏手段哪、支付手段等等，都是有計劃地被使用着的。蘇聯能計劃着國民各階級間的貨幣分配，計劃着各種企業間的投資多寡，因而計劃着貨幣的數量和發行的次序。如是，全社會多少貨幣能夠流通，多少貨幣可能儲藏，多少貨幣要作支付，都在一個計劃的支配之下行使着；因為社會主義社會裏既能有計劃的控制着商品的生產流通與分配，也就能控制着作為商品交換媒介和價值代表的貨幣。而在資本主義的社會裏，商品既盲目地生產、盲目地流通、盲目地分配，貨幣也就盲目地流通、盲目地儲藏、盲目地支付着。

第六節 中國社會底貨幣特性

在中國社會裏，貨幣同樣具有：價值尺度、價格本位、流通手段、儲藏和支付手段的機能。

在資本主義的經濟較爲發展的大城市裏，貨幣賦有資本主義社會裏貨幣底一切性能。貨幣的盲目發行、盲目流通、盲目支付儲藏的運動法則，也同樣存在。一切在都市裏生活着的人們，對於「錢」的崇拜也發展到最高峯，資本家爲着錢而剝削勞動者，勞動者爲着錢而拚命工作，中小資產階級爲着錢而做着各種各樣的幻夢和絕望的努力。

在廣大的農村裏，生產物祇有一部分轉化爲商品，所以因商品交換而產生的貨幣，在農村裏的勢力也就較都市裏爲薄弱。佃農與地主的爭執是租穀的多少，而不是工資的多少；農村裏計算財富的標準仍稱「種穀多少担」；而不稱「有幾十幾百萬塊錢」。農村裏也有將貨幣當作剝削工具的事實，那就是高利貸資本，但這與資本主義的借貸資本相較，性質上是不同的，這問題留到本書第九講再行討論它。在單純商品經濟社會裏，流通手段是貨幣的最主要機能，儲藏和支付手段的機能是纖弱的，所以新式的金融機構在目前中國的農村裏尙不能發展。

上述區域之內，由於民國三十年開始顯現的惡性通貨膨脹，使貨幣的價值尺度和價格本位的兩種基本機能，日日在發生動搖變化；因此，貨幣的盲目運動法則越發劇烈了。個別的生產者不曉得以多少貨幣來代表他的個別勞動時間，社會上不曉得以多少貨幣來尺度商品底必要勞動時間，於是商品生產和流通底混亂日益加劇，終將使貨幣（法幣）

的機能全部趨於潰滅而後已。關於這一問題理論上的研究，也留待第九講再來討論。

*

*

*

*

在新民主主義的社會裏，由於商品的生產比較是有計劃的，社會財富的分配也有初步的規劃和範圍，所以對於貨幣的運動法則，也可以比較有計劃的控制。貨幣的四種基本機能，非特不會削弱它，而且會加強它、擴大它，隨着社會生產力的提高，貨幣的機能必隨着商品生產和交換的發展而發展。然而這被鞏固和發展了的貨幣機能，不會再在資本主義的生產關係上成爲階級的剝削工具，而要在新民主主義的社會基礎上，成爲發展社會的生產力，和爲實行社會主義準備物質條件這過程中底一項有力的工具。

第四講 資本剩餘價值

第一節 貨幣變成資本

上一講從資本主義的商品交換出發，說到當作交換媒介的貨幣，然後解釋了幾種貨幣的基本機能。現在我們要說一說，貨幣又怎樣會變成剝削他人的資本。當資本家拿了貨幣，去買了機器、廠房、原料，再僱了勞工去生產商品，再拿生產的商品去賣錢的時候，貨幣就發生了一個新的機能，即資本的剝削機能。但我們曉得：在從前小規模的商品生產時代，生產者所以要生產，目的在於「以其所有，易其所無」。那時的情形是：商品——貨幣——商品。自己生產了商品，賣得貨幣，結果還是買了商品。那時候的貨幣，只是單純的貨幣而並不是資本。但資本主義的時代是否還是這樣呢？不是了。開設工廠的工業資本家以及經營大批田地的農業資本家們，他們從事生產不是爲了要將生產出來的商品去換別的商品，而是爲了要從中賺錢。他們開始投資的時候，放下去的是貨幣，待到生產了商品，把商品賣了出去，結果回到他們手裏來的時候，還是貨幣。所以

資本主義社會的情形是：貨幣——商品——貨幣。單純商品經濟的生產循環是兩頭商品，資本主義商品經濟的生產循環則為兩頭貨幣。

在貨幣——商品——貨幣的進程裏，我們所要注意的是：資本家生產的目的是要贏利，沒有利潤，資本家是不肯投資的。所以在上面的這個公式裏，後面的這個貨幣數量，一定要比前面的那個貨幣數量大。就是說賣出商品而回到資本家手裏的貨幣，一定要除開本錢之外還加利潤。所以這個公式應當是：貨幣——商品——更多的貨幣。換句話說就是：資本——商品——資本+利潤。我們現在就要研究，這個多出來的利潤是從那裏來的呢？

從貨幣買了機器、工廠、原料、勞動力等等起，經過生產，變成了商品，拿這商品到市場上賣成貨幣，再拿這貨幣去買了原料、機器、勞動力等等再來生產為止，這一大循環，我們可以分成兩節：從購得了生產手段起，經過生產，製成了商品為止，這一節稱之為生產過程。再將製成的商品出賣成貨幣，以至再以貨幣買了原料機器等等為止，這一節稱為流通過程。有人說：資本家之所以得到利潤，完全是產生於流通過程的。就是說某個資本家精明強幹，利用他的投機取巧的本領，拿他自己價值較少的商品，換得價值較多的貨幣，再用價值較多的貨幣，換得價值更多的原料機器等等，因此他賺了錢。

這種說法，看起來似乎有些道理，其實是不通的。當然，我們不否認資本家會投機取巧，作損人利己的勾當。但是在這樣的情形之下，他所賺得的，不過是別人所損失的，移東補西，在社會的全體看來，既沒有多一文，也沒有少一文。在資本主義社會景氣的階段裏，幾乎資本家全體都賺了錢，賣成品的賺了錢，賣原料的也賺了錢，那末大家都賺的錢從那裏來的呢？所以這一種說法，不能解釋社會全體財富的增多，不能解釋資本家階級手裏的財富，為什麼在總量上一天一天的會增多起來。我們曉得，從前的富者擁資幾十幾百萬的已經是很稀少的了，而現在則數十百萬已不算什麼一回事，動輒就要說幾千萬幾萬萬了。那末，這許多增加了的社會財富，到底是從那裏來的呢？

在資本主義社會的流通過程裏，商品是等價的交換，甲的一頂帽子換乙兩塊錢，結果甲得兩塊錢，乙得一頂帽子，找不到增加財富的解釋。流通過程裏既找不到，就得從生產過程裏去找，就要研究到為勞動力所產生，而為資本家所奪去的剩餘價值這個重要的問題。

第二節 勞動力

資本家階級所取得的利潤，既然不是在流通過程裏創造出來的，當然就是在生產過

程裏創造的了。我們已經說過，一切價值都是由勞動所創造的。那末，資本家的利潤，當然也是勞動者在生產過程中替他創造的。

這兒先要研究一下，勞動者怎樣替資本家創造額外的利潤呢？

在資本主義的社會裏，我們已經說過，人們可以分成兩大羣：一羣是極少數的，他們擁有資本；而另外一羣，極大多數的人們，他們原有的土地、工具、房產等等，都一步步地，被各種各樣的手段和方式，給前面的一羣少數的人搶奪乾淨了；他們除赤手空拳之外，一無所有。我們稱前面的一種人爲資產階級，後面的一種人爲無產階級。無產階級除掉出賣勞動力之外，是沒有別的辦法謀生的。於是勞動力也就成爲一種商品，和帽子、大餅、醬油等等一樣。

在資本主義制度下的交換，是等價的交換。就是說二種商品價值相等的時候，才實行交換。那末勞動力這東西的買賣是依什麼標準實行的呢？我們知道：勞動者必需消耗各種生活資料，維持了他的生活，才會產生勞動力出來。於是資本家們就說：好，勞動力既然是維持你生活的，生活資料產生的，那我就給你一天的生活資料，買你一天的勞動力。

這兒我們要注意的，就是所謂勞動者的生活資料，不僅是指他一個人的起碼的衣食

等等費用，同時還要包括他一個起碼的小家庭的費用在內。因為一個人的壽命有限，倘使他所得的工資只夠養活他一個人，那末數十年以後，全世界的勞動者都要絕種了。那時資本家從那兒去僱用勞動者，向誰剝削呢？所以在資本家付勞動者工資的時候，把他的簡單家庭的費用，也要包括在內。還有一點，生活費用的價格是各地不同的，譬如上海一天所要的費用，和鄉村小城市一天所要的費用，也許要相差數倍，可是他們所取得的生活資料，都祇能維持他們的起碼生活。

以上敘述了資本家購買勞動力的代價。現在我們要回轉來問，為什麼資本家出了這點代價，就能取得額外利潤呢？我們曉得：在古代社會生產力很低的時候，往往一個勞動了一天，也足夠一個人維持生活。但現在，社會的生產力已提高到幾千百倍了。現在一個工人使用一架機器，可以抵得到以前幾千百個人的工作。所以現在平均起來，一個人要生產維持他起碼的生活資料的價值，並不需要一天，祇要幾小時就夠了。但是資本家說，我僱用你替我做工，並不是幾小時，而是一天，因為我們給你的生活資料，能使你產生出一天的勞動力，你就得替我做工一整天。這樣一來，我們看吧：勞動者生產他的生活資料的價值，譬如說祇要四小時，現在做十小時工，那末六小時勞動所生產的價值，就白白地給資本家拿去，當作他的利潤了。

我們把上面假定的生產生活資料所必要的四小時勞動時間，稱之爲必要勞動時間。其他六小時被資本家賺去的勞動時間，稱之爲剩餘勞動時間。由剩餘勞動時間所創造的價值，謂之剩餘價值。資本家所以願投下大批資本經營事業，就爲了要奪取勞動者所能創造的剩餘價值。資本家所以能夠一賺幾千萬幾百萬，也是由於勞動者所創造的剩餘價值累積起來的。

我們曉得，社會生產力的發展，就是說一個勞動者所以能創造出偌大的剩餘價值來，乃是社會的發展，人類共同努力改進生產技術，發展生產力的結果。所以生產的剩餘價值，應當歸社會上共同享有，不能歸某個私人佔有。但是現在的社會，是私有財產的社會，在私有財產的制度之下，生產手段被少數資本家獨佔，生產物變成資本家個人私有的東西，社會的收益就給他不勞而獲地拿去了，而廣大的勞動者所以只好忍受其剝削，也祇因爲勞動者自己一無所有，沒有資本去買原料工具等等生產手段，自己不能生產，所以祇能給有資本的人去重重地剝削。這裏我們就回憶到前面所說的：社會生產和資本主義的佔有間的矛盾和衝突。這種矛盾和衝突表現在人與人的關係上，就形成勞動階級和資產階級間的矛盾和衝突。勞動階級說：社會所創造的財富，應當給社會公有。但資產階級說：財產是私的，這是我的！

第三節 不變資本和可變資本

資本家因為要取得剩餘價值，他一定要用他的貨幣，置備了工廠、設備、機器、原料、助成材料等等，再出工資買得勞動力，去從事生產才行。換一句話說：資本家要獲得剩餘價值，一定要將貨幣變成資本，投入生產過程裏才行。這兒我們就把各種資本的性質來考查一下：像工廠、設備、機器、這三類東西，牠是在生產的時期中，一點一滴地消耗掉的。譬如三年五年，工廠房子壞了，設備也須重新安置了，機器也不能再用了。這就是說：三年五年之後，這一類資本就用完了。那末牠們是用到那裏去了呢？牠是一天一天用到生產出來的生產物上去了。所以在這三年五年之中，每一個生產物，應當平均負擔牠們一部分的耗費，所以工廠、機器、設備之類的價值，是一部分一部分地，轉移到生產物底價值裏面去的。我們再看原料和助成材料，這兩種資本和上述不同，就是牠們是一次就轉移到生產物裏面去，而不像機器之類是慢慢地，一部分一部分地轉移到生產物裏面去了。不過，這兒我們要注意的是：不管是一部分一部分地轉移，或是一下子的轉移，牠們都不過是把自身原有的價值，不增多也不減少的轉移進生產物裏面去罷了。假使一架機器值一千元，可以用一千日，那每天就轉移了一元的價值，到

一千天以後，機器沒有用了，可是一千元也收回來了，牠既沒多增多一點，也沒有減少一點。原料也是如此，一斤棉紗織成一塊布，織在布裏的棉紗仍舊一斤，沒有多也沒有少。所以像工廠、設備、機器、原料、助成材料等等資本，牠變成生產物之後，既沒有增加價值，也沒有減少價值，像這類資本，我們稱之為不變資本。

資本家倘使儘是投放這一類資本，那是不會賺錢的。因為牠們並沒有增多價值。所以資本家還用了一部分的錢，去購買那種用來生產剩餘價值的勞動力。勞動力一方面能把機器、原料等等不變資本轉移到新的生產物上面去，一方面又創造着較多的價值包含在那新的生產物裏面。這新創的價值，一部分抵償生產勞動力所需的生活資料，一部分就成為剩餘價值給資本家拿去。在前節所舉的例子中，一日十小時勞動，四小時的勞動所生產的價值，抵償其一日的生活資料，六小時的勞動所生產的價值，作為剩餘價值。倘使每小時平均起來，每一小時所生產的價值底十分之四，是抵償生活資料的，其它十分之六就是新創的剩餘價值。所以用以購買勞動力的資本——工資，因為它能把價值變大起來的，我們稱之為可變資本。

勞動者被資本家所剝削的程度，可以用可變資本和剩餘價值的百分比來表示。在前例中，代表四小時勞動的可變資本，結果產生了十小時的新價值，其中有六小時為剩餘

價值，牠比可變資本大了半倍；用百分數來說，即比原有的可變資本大了50%，這種百分比率數目愈大，勞動者就沒得取得愈利害。所以這一種比率，稱之為**絕對率**。

第四節 絕對剩餘價值和相對剩餘價值

資本家增加剩餘價值的方法很多。第一，他可以增加勞動者每日的勞動時間。譬如本來是十小時工作，裏面四小時是必要勞動時間，六小時是剩餘勞動時間。現在假使增加到每日工作二小時，因為必需勞動時間仍舊為四小時，所以剩餘勞動時間却變成八小時了。這就是說：替資本家生產剩餘價值的时间，就由六小時增為八小時。

即使不把每日的勞動時間延長，也仍然有辦法將剩餘價值增加，就是在固定的時間以內，叫勞動者多出勞力，多做工作。假如說平常每小時製一頂帽子，十小時就製十頂帽子，現在叫勞動者加強勞動，使他十小時內能製十二頂帽子，則多生產兩頂帽子就同多加兩小時勞動時間的結果一樣。這是用加強勞動強度的方法來增加資本家的剩餘價值。

從以上所說的兩種辦法而增加的剩餘價值，我們稱之為**絕對的剩餘價值**。

資本家爲了要增加絕對的剩餘價值，所以拚命的要延長勞動時間，拚命加強勞動者

的勞動強度，多做工作，這是中外一律的。目前一般的情形說來，歐美幾個資本主義先進國，勞動時間，已由勞動者鬥爭的結果，大致規定每日爲八小時。但是像中國日本以及其他勞動者階級團結力較弱的國家，却平均都在十小時至十四小時之間。資本家還隨時藉口銷路不旺，或藉口加緊復員，不斷地來增加勞動者的勞動時間。

但是延長勞動時間以及加強勞動強度的方法，也有其一定的止境；因勞動時間的延長是有限度的，終不能超過一天二十四小時以上，而且經過歷來勞動者階級的鬥爭，資本家也不能隨意延長。至於加強勞動強度，也有一定的限度，人非鐵石，超出於生理的許可之外是不可能的。所以資本家階級倘使只靠增加絕對剩餘價值來增加他們的財富，那還是有限。於是資本家除掉以上的方法之外，更發明用別的方法來取得更多的剩餘價值。

假定勞動者每日仍舊是十小時勞動，倘使能把必要勞動時間縮短，譬如說由四小時減爲三小時，則整個勞動時間雖沒有變更，仍爲十小時，而剩餘勞動時間却由六小時變爲七小時了。我們前面說過：必要勞動時間的多少，是由勞動者的生活資料，如米呀，菜呀，房租呀，起碼的衣服呀等等決定的。倘使要減少必要勞動時間，就得先減少生產這些生活資料的勞動時間，譬如說，以前生產這些生活資料要四小時，因此資本家必須

付相當於四小時價值的工資給勞動者以抵當其一日所需的生活資料。但現在倘使能把生產這些生活資料的必要勞動時間，由四小時減為三小時，那資家只須付三小時的代價夠了，換言之，工資祇要付相當於三小時的價值就夠了，這末一來，資家所取得的剩餘價值，就由六小時增為七小時。如用這種辦法而取得的剩餘價值，我們稱之為相對的剩餘價值。

但怎樣就可以使生產生活資料的時間減少呢？這就要改進生產那些生活資料的生產工具或改進生產組織。譬如從前一架木製的紡紗機，如我們現在鄉間還能看到的一樣，用一個人的勞動，一天至多也祇能紡五六斤的棉花。但現在倘使我們不用舊式木機，而買一架新式的鐵機，那末同樣祇要一個人工作，而紡出來的紗，至少要較木機多一百倍以上。從前每天紡一兩斤棉紗，現在每天可紡一二百斤棉紗了，也同樣祇要一個勞動者。這就是說：現在每一斤紗裏面所包含的勞動量，較以前木機紡出的紗來，祇有它的百分之一的勞動量。這樣一來，棉紗的價值較前跌落了。棉紗是工人們做衣服少不了的棉布原料，既然棉紗價值低落，那末勞動者生活資料的必要勞動時間，也就會跟着減少。譬如從前每個工人要化一小時勞動的時間，去抵消取得棉紗的價值；而現在一個工人，只要用百分之一小時的時間就夠了。現在更假定勞動者所需要的米麥之類，因生產

技術改進的結果，也只需化較少的時間就能生產出來，假定合計起來，每個工人所應補償的必要勞動時間已從四小時縮減到三小時，那末，剩餘勞動時間就從六小時伸長到七小時。

此外，改進生產組織，可以節約浪費，提高效率，既能節省許多時間，也能增加生產；和改進機器有同等的效力。這點我們可不必再說。所要說的，就是改進生產工具和生產組織等，對於最初改進的資本家還有一種特殊的利益。以前說過，一種商品的價值，不是由牠的個別勞動時間決定的，而是由牠的社會必要勞動時間決定的。所以假使有個資本家，因改進了機器生產組織等等，而減低了牠的生產物底價值，如果社會上生產該項生產物的資本家，一般的都還沒有像他那樣改進的時候，那末該項生產物的一般價值就沒有變動；因為他個別的勞動時間，決定不了社會一般的必要勞動時間，因此該商品在市場上的價格也就不會下跌。那末，這最初採用新技術的資本家，他就能以超過了他的商品價值底價格出賣，就要比別的資本家取得更多的額外利益，這一種額外利益，我們也歸之於相對的剩餘價值之內。

資本家因為要取得這兩種剩餘價值，所以要不斷的改進機器設備，改進生產組織，以提高生產力，而獲得更多的剩餘價值，對於專門研究如何改進機器，如何改進生產組

織這一類的知識階級，尤其像大學教授哪，技師哪，工廠監督哪等類的人，資本家總是從優酬勞的；這般人的薪水常常很大，超過他們的複雜勞動底價值；這是因為這般人能用腦子替資本家發明新式機器，研究改良生產方法，設計改進生產組織，使資本家能藉此獲得鉅大的相對剩餘價值。資本家把獲得的剩餘價值稍為分一部分給他們，以酬勞他們底服務功勳，在他們看來也是理所當然的。

第五節 分工與分業

這裏，我們要說一說與改進生產技術和生產組織有關的分工和分業的現象。我們把社會上生產商品的各個行業底分立，叫做分業。譬如我國從前稱為三十六行，現在則不知有幾千百行了；各種行業就是分業，所以分業是指全社會而言的。在一個工廠裏，各人分開來做一件東西的一部分，然後再合攏來完成一樣東西，謂之分工。譬如做銅絲，並不是每個工人，從鑄化生銅起一直做成銅絲為止，在工廠制度下，是不須這樣做的，因為這樣做很浪費時間；他們被分派着：某一部分人專門鑄化生銅，某一部分人專門將熟銅澆成板，又有一部分人將板展成圓薄片，然後再有一部人將圓薄片切成銅絲。所以分工是指一個工廠裏內部劃分工作而言。

社會上有分業，工廠裏有分工，乃是社會的生產力發展的結果。社會生產的東西愈多，生產的時間愈快，社會的分業和工廠裏的分工也就愈繁複。像現在專門有製造留聲機片上用的鋼針那種行業，幾十年前的中國人是夢想不到的；而做這種鋼針的時候竟也分成十幾步手續，這也是幾十年前的中國人所夢想不到的。但分工和分業，既是社會的生產力發展的結果，同時又會使社會的生產力越加發展。分工與分業，在性質上是互相並存而又互相反對的東西：在現在這種私有財產制度之下，工廠內部的分工，在一個工廠主的強力統制之下，因此一個工廠內部的分工，是有組織的和有計劃的。至於全社會的各行業，我們祇看到各個私人獨立，他們之間沒有一點計劃和一點組織。他們在生產的時候，甲不知道社會需要他的帽子多少，乙也不知道社會需要多少他的襪子，要等到生產出來以後，拿到市場去買，於是或者襪子多做了，或者帽子少做了，才會知道。在這個私有財產的社會裏，不能有一個機關去預先計算好你應當生產多少帽子，他應當生產多少襪子，能像一個工廠主指揮他的工廠生產一樣。這是什麼原因呢？就因為財產是私有的，全社會能購買多少帽子、襪子等等都不能估計的，假定要支配各個工廠說：「你祇能生產多少襪子」「他祇能生產多少帽子」，也是不可能的。所以我們看到：工廠內部的分工愈精細，社會的分業就愈多，生產也就愈混亂，愈不能有計劃。分業和分

工這兩者，是這樣地對立而行的。講到這裏使我們又想起前面的話來，就是社會的生產和資本主義的佔有間底矛盾。社會的生產力已進步到分工分得很精細，分業分得很龐雜的地步了，但是祇因為這資本主義的佔有關係，使得分工愈精細，分業愈龐雜，各業間的混亂（即所謂無政府性）也就愈厲害。世界經濟的周期恐慌的範圍所以一次較一次擴大和深刻，就是因為社會的分工和分業一次較一次繁複的緣故。

第六節 技術的發展和榨取的增大

資本家爲了要多多取得相對的剩餘價值，所以努力改進技術，發明新式的機械，可是資本家發明機械，採用機械，目的是在賺錢，並不是在減輕人類勞動的辛苦或增加人類的幸福。所以倘使有一部新的機器，它的經常耗費要比僱用勞工的代價還大，那怕這部機器怎樣有效用，怎樣省人力，也不會被資本家採用。所以資本家發展機器、技術，完全從一己的利益着眼。在這個前提之下，機器技術發達的結果，勞動者非特沒有受到一點益處，而且被榨取的程度會越發加大。第一，因為近代機器的管理，無須化多大氣力了，所以重工和婦女也被僱進工廠。從前是爸爸一個人進工廠的，現在則媽媽跟兒子都進工廠了。這看來好像可以使工人家庭多掙錢；但是我們說過，資本家給工資是以夠

你一個小家庭的一般的最低生活爲標準的。所以你一個人做工給這一點錢，你一家三口做工所賺得的工資也差不了許多，因爲你原有的其他家庭成員（如妻兒）的給養費，現在可以扣省出來，結果遂使每一個人的工資都減少到祇夠維持一己的生活的數目。然而在資本家方面，三個人替資本家所生產的價值，却較從前一個人時多了三倍。第二，因爲機器的壽命有一定的年限，而且說不定因技術的發展一下子又要換個新機器，所以機器閒着不動就是資本家的損失。於是資本家就恨不得二十四小時機器始終在轉動着。結果勞動者的工作時間延長了，日夜班連接起來，使機器沒有一分鐘的空閒，使你也沒有一分鐘的空閒。在工作期間叫你不歇氣的工作着，沒有幾秒鐘的偷閒。這種過度的勞動，結果使勞動者的平均壽命縮短了，小孩子會變成發育不全！不到二十歲就彎起腰來。成年勞動者普通都祇能工作到四十歲。四十歲以上的勞動者已經老態百出了，那個工廠願意僱用沒氣力的老頭子呢？於是任你飢餓，挨凍，死亡吧。在短短的一二十年之間，勞動者僅僅爲了這一般的最低衣食，爲了替資本家勞動，替他們創造剩餘價值而到世上來跑了一趟。但這一切並不是機器的罪惡；而是資本家私自佔有機器的罪惡。美國人有個統計，倘使私有財產廢除了，機器被社會普遍地採用起來，則人們每人每日只消工作兩小時，就儘夠人們豐衣足食了。所以勞動者應當認清；壓迫我們的不是機器，而

是資本主義的社會關係！

第七節 社會主義社會消滅剝削

資本主義社會的所以有剝削，是因為有兩個階級的存在。其一，有獨佔一切生產手段的資本家階級的存在。其二，有不得不出賣勞動力以圖生活的勞動階級的存在。勞動者為要生活，就不得不被資本家僱傭，而被他剝削。

社會主義的蘇聯，一切生產手段都收歸社會所有。在勞動階級專政之下，生產手段就歸勞動階級所有；等到殘餘的資產階級被肅清之後，一切生產手段就歸全社會所有。勞動者以自己的勞動力，用社會所有的生產手段，從事生產，當然沒有再被任何人剝削的可能。

所以蘇聯的勞動者，和資本主義社會的勞動者，意義是完全不同的。資本主義下的勞動階級是一無所有，而蘇聯的勞動階級則已握有一切生產手段。資本主義社會勞動階級的受剝削，就是因為生產手段與勞動者已結合在一起。

蘇聯勞動者的勞動力，並不當作商品出賣，因為他們完全是為自己階級以至於為全社會生產，而不是為資本家階級生產。

在資本主義社會裏，一個勞動日，被劃分為必要勞動時間和剩餘勞動時間；生產物底價值則劃分為不變資本、可變資本和剩餘價值。但在蘇聯，祇把全社會的生產物，劃分為擴大再生產基金和消費基金。擴大再生產基金，用來擴大下一次的生產建設。在消費基金中，一部分拿來滿足社會的需要，如國家行政、教育、保衛、救濟、娛樂等等。另一部分則拿來滿足個人的需要，如工資。

作為擴大再生產的部分，在資本主義的社會裏，是爲了要替資本家取得更多的剩餘價值而投資。但在蘇聯，只是爲了要建設社會主義，爲了勞動階級自己的前途幸福而用的。作為滿足社會需要的那一部分，在資本主義的社會，是爲了資產階級的利益而用的。行政費與保衛費，是爲了保持資產階級的統治，使勞動階級不敢反抗其剝削而用的；學校是爲有錢的人們而設的，戲院電影院等等沒有錢的人也是不能享受的。但在社會主義的蘇聯，行政保衛費是用以保持勞動階級政權和利益；每一個公民都有權利受教育而不費一文；戲院電影院也都是爲勞動階級的工餘娛樂而設。至於拿來滿足個人需要的部分，也和資本主義社會不同。在資本主義的社會裏，勞動者的生產要供不勞而獲的資產階級奢侈浪費，而在社會主義的蘇聯，社會的文化教育娛樂享受等等都由社會供給，同時又因每一個人都有工作，沒有失業閑惰的人們，每個勞動者很少個人以外的負

担。因爲這兩個原因，所以蘇聯勞動者所受到的實際工資，也較資本主義社會裏的勞動者要大了許多！

由此可知資本主義社會剩餘價值的剝削，在蘇聯社會主義社會裏，已經徹底被消滅了。

第八節 中國社會底剝削方式

在中國社會裏，存在着各種各樣的剝削方式。第一，中國社會裏存在着資本主義的因素，所以有資本家剝削勞動者剩餘價值的方式。第二，帝國主義利用特權向中國市場推銷商品，以高價向中國人民售出，同時廉價向中國農民搜購原料，這種剝削雖發生於商品底交換過程，但被剝削去的仍是中國農民勞動所創造價值底一部分。第三，在中國廣大的農村裏，地主階層獨佔全國百分之七十左右的土地，通過租佃關係，向佃農行使封建的超經濟剝削。高利貸資本剝削，乃是此種土地剝削關係的副產品。

上述三種剝削方式，第一第二兩種是資本主義性的，後一種是封建性的。中國的官僚資本，一般說來，其剝削的基礎因根據於政治的權力，其剝削的手段是壟斷與豪奪，所以中國官僚資本的剝削是封建性兼買辦性。

在新民主主義的制度下，對於封建的半封建的和帝國主義的剝削，必須予以澈底的消滅。中國社會要是不消滅這兩種剝削，中國社會生產力的提高及國民經濟的獨立與發展是不可能的。要消滅封建剝削，主要的就是實行耕者有其田，使土地不再為少數地主階級所獨佔；要消滅帝國主義對中國人民的剝削，就要澈底消滅帝國主義的在華特權，以保持我國國民經濟的獨立與完整。同時要消滅封建剝削與帝國主義剝削的混血體官僚資本。在這些任務達成之後，新民主主義的社會裏就並存着下列各種生產方式：

(一) 國有企業：包括基本工業，國防工業，大銀行，交通運輸企業等等。這一類企業是社會主義的因素。它將領導着新民主主義的經濟，向社會主義的經濟道路發展。在這一類企業裏的工人，因生產手段已歸國有，所以不再遭受剩餘價值的剝削。

(二) 合作企業：將各種個別的小生產者組織起來，使他們合作經營，各個人都有一部分生產手段，各個人也都出一部分勞力，這裏面既沒有封建剝削，也沒有資本主義的剝削。

(三) 獨立的小生產者：這種小生產者，在農業和工業裏都會相當普遍的存在着，他們以自己的生產手段和自己的勞動從事生產，所以他們也不受任何種類的剝削。但是

因為他們的生產是小規模的，技術是落後的，他們的勞動生產性，將不能與國有企業，合作企業，以及資本主義的企業相競爭，所以他們所生產的商品，將經常以低於其價值底價格，向市上出賣。這類小生產者的唯一出路，祇有走向合作企業。

(四)資本主義的企業：這種企業在新民主主義制度下，非但可以存在，並且會因封建的和帝國主義的障礙已經撤除，獲得相當的發展。可是此項資本主義的企業，在國民經濟中不可能取得主導的地位，也不可能作無政府狀態的發展。它要在整個計劃的領導之中，向某些輕工業的部分發展，同時它也要在立法與行政的監督之下，不能無限制地剝削工人。利潤率將受到相當的限制，勞動者必需取得較資本主義社會裏較高的實際工資。

綜觀上述四種生產方式，祇有第四種還保留着剩餘價值的剝削，但受着相當的限制。祇有等待社會的生產力已經大大提高，國有企業和合作企業已在國民經濟中處於絕對優勢地位的時候，資本主義的企業才能在競爭中被淘汰。

第五講 工資

第一節 工資的意義

對於沒有學過經濟學的人，你問他什麼叫做工資？他會回答你說：工資就是資本家對於工人的勞動所付給的貨幣。這話初看好像是對的。其實，如果像這樣來解釋工資，就完全把工資在資本主義社會裏的特殊性質，即是說工資的被榨取性，完全抹煞了。我們曉得：勞動和勞動力的意義，是不同的。勞動力是指勞動者從事勞動（智力勞動或體力勞動）的那種能力。勞動是這種勞動力的使用過程。每個健全的人都有勞動力，但並不是隨時都在勞動着。譬如失業工人因為他的勞動力找不到使用的機會，所以雖具有勞動力也不能勞動。資本家向勞動者所購買的是他的勞動力而不是勞動，所以他所付的不是勞動的價值而是勞動力的價值。他購買了工人的勞動力就有權利可以叫工人在一定時間內爲他勞動。但工人的勞動所創造的價值與資本家所付給他的勞動力的價值是不相符合的，資本家並不照勞動創造的價值支付，而是照勞動力價值支付。勞動力的價值是什

麼決定的呢？我們已經說過，是生產勞動力的起碼生活資料所決定的。在現在的社會生產力之下，就因為勞動力這個東西，在它使用過程中，會生出比它的本身更大的價值，所以才給資本家一個採取的可能性，付出生產勞動力相等的價值，取得比這價值更大的新的勞動價值。所謂工資，祇是單純勞動力的價值支付。但因為資本家付出工資是購買你全日勞動力，所以工資就好像是支付全日勞動價值似的。

第二節 按時工資和按件工資

在資本主義社會裏，資本家對於工資的支付方法，有按時工資與按件工資之分。

按時工資是按一定期間，每日、每週、或每月，付給工資，在鄉間的種田勞動者們，幾乎全是按時間支付工資。城市裏的店夥計之類也是如此。同樣的按時工資，往往因兩人每日工作的時候長短，那怕他們的工資相同，而這兩人被採取的程度，也就各不相同。所以計算按時工資的時候，我們不應當為整個的期間所隱蔽，應當算出他每小時所實得的工資大小。譬如一月九十元，每日就是三元，倘使每日工作十小時，每小時就得三角，倘使每日工作十二小時的，則每小時祇有二角五分了。

按時工資對於資本家的短處，是在工作時間內，甚難繼續不斷的刺激勞動的強度。

那怕工廠裏設置監工督工之類，但這種辦法是消極的，被動的。最好要使勞動者能夠自動的增加其勞動的強度。於是資本家就想出按件工資的辦法來，即想出所謂包工制度來。

按件工資的特徵，是以生產類的多寡來計算工資。目前都市工廠裏大都已採取了這種辦法。這種辦法初行的時候，一般工人們看來好像是有利的。爲了困迫的生活，工人們多拚命一點，可以多得一點工資。可是時間拉長了，工人們就會發現這是資本家們最惡毒的圈套。因爲：每個工人都窮困的，每個工人都願多做些工來多賺些錢。這樣一來，一般的工資都提高了。譬如原來每人平均只能做二十雙襪子，假使每雙襪子的工資是三角，就是六元。現在因爲實行包工制的結果，大家都要多做五雙了，那一時間的工資就增爲七元五角了。但是我們知道，工資始終是由生產勞動力的生活資料決定的。等到一般的工資提高了，超過了這一般的最低生活資料的價值，資本家就會將每雙襪的工資減低。譬如，每雙襪的工資減低到二角六。這樣一來，二十五雙襪子就祇有六元五角了。雖比從前還多五角，但你多做五雙襪子，你要多耗費一些精力，生活資料也就要多耗費一些。

按件工資的結果，使資本家的剩餘價值又大大的增加了，勞動者被榨取也就更厲害了。不知道實情的人，往往會不信任這個道理；但每個身歷其境的勞動者，都會自動

的發現：任憑你怎樣拚命做去，結果仍舊祇能維持你起碼的生活，資本家用各種各樣好聽的言語，使你原諒他，把工資削低了。工人們在一無所有的條件之下，祇有一天一天給資本家按在他的榨床底下。

第三節 名義工資和實際工資

工人們拿到了工資，並不能拿工資本身來喫用，而是要拿工資來交換可喫可用的物質才行。但物價往往因時間因地點的不同，漲落無常。譬如光緒時代一塊豆腐乾的價錢，與現在的相較已不可道里計了。又如同樣的一間房子，在上海的與在內地小城市裏的相較也相差很遠。因為這種緣故，往往兩個工人在工資的數額上完全相同，却因時間不同，或地點不同，他們各人所能買到的生活資料，會相差很遠的。譬如一個工人在去年的時候就是若干塊錢一月，到現在還是若干塊錢一月，這在數額上雖沒有增減，但今年物價已比去年上漲甚多，所以同樣的工資在今年所能買得的生活資料，比起去年所能買得的生活資料來，就相差很多了。同樣，在小城市裏的工資與在上海的同樣工資相較，小城市裏的工人生活就要比較好些；這也是因為在兩個地方，雖工資數額相同，但內地物價較上海為低，所以能購得的生活資料兩地就完全不等了。我們把工資的名義

上的數額收入，稱之爲名義工資。把工資所能代表的生活資料底數量，稱之爲實際工資。

此外，國與國之間，常常因爲社會生產力發展的程度不同，生活水準就大有高下。因而工資的水平也就會有很大的差異。在社會的生產力比較高度的國家裏，技術的管理比較複雜，勞動者需要熟練的技術和較高的文化水準，譬如報紙、煙草之類，對於美國的勞動者是必不可少的生活資料，而每個勞動者還須受相當程度的教育。這樣一來，美國勞動者的一般工資就當然要較多一些。但是，我們應當認清：雖然美國工人所得的工資要使中國工人羨慕不止，但因美國一般的生活水準較高的緣故，美國工人所能獲得的實際生活資料，仍只能在美國維持其最低度的生活而已。

社會的生產力愈發達的國家，工人生產的必要勞動時間就愈少，資本家所能取得的剩餘價值也就愈多。所以在工資水平愈高的國家（工人的實際工資並無多大差異），資本家所能獲得的利益反而愈大。

第四節 社會主義社會底工資特性

資本主義的社會裏，勞動力是常作一種商品，出賣給資本家的。因此工資以勞動者

一般的最低度的生活資料為標準。至於在社會主義社會裏，我們說過，勞動者佔有生產手段，勞動力已經不是在市上出賣的商品，勞動者已把自己的勞動力用作自己的生產。那末，蘇聯的工資，是以什麼做標準而償付的呢？這是按照社會主義的原則：「各盡所能，各取所值」，依勞動者所出勞動力質量的多寡，而給與公平償付的。

但所謂「各取所值」，是不是把每個勞動者所生產的價值全部當作工資付給的呢？不是的。在社會主義建設的過程中，勞動者生產的價值，應當分為「社會主義的積蓄部分」和「個人消費的部分」。勞動者為自己階級的將來幸福着想，應當為全世界勞動階級的將來幸福着想，決不應當把自己生產的價值完全用在個人（包括老幼殘廢）的消費上。但也並不是說勞動者要極端壓制個人的消費。所以這二者是依照這種原則分配的：一方面，必需保證社會主義建設的速度，在短期內趕上並超過最先進的資本主義國家；另一方面，必需有系統地提高勞動階級的生活水準。

在社會主義的建設階段，一方面在不斷地提高勞動階級的生活水準，同時各個勞動者間的工資分配，必需依照支出勞動力質量的比例而償付。因為惟有這樣才能合乎社會主義的原則，惟有這樣才能刺激勞動者的生產力，改良生產物的品質，發展居領導地位的經濟部門等等。

「各盡所能，各取所需」的原則，只有在社會主義階段告終後，進入更高級的共產主義社會裏，才能實現。那時廢除了社會主義下的貨幣與商品，也廢除了社會主義下的工資。

第五節 中國社會底工資特性

在我國城市裏的產業工人，其工資的性質，也是受資本主義的工資法則所支配，工人們所得工資的數量，為其最低限度的生活資料所決定。但是中國社會有兩個特殊的因素，使中國產業工人的工資水平，往往跌落至最低限度的生產資料之下。第一個因素是中國民族工業經常受帝國主義商品侵略的壓迫，由於帝國主義的生產技術較高，成本較低，加之在中國保有種種特權，捐稅的負擔反較國貨為輕，所以中國民族工業的生產品，不得不經常以比其商品價值為低的價格，向市上出賣，求取生存。因為這個緣故，中國資本家就不得不儘量減少其生產成本，主要的辦法就是削減工資，祇要使可變資本的比率減少，剩餘價值的比率就自然增大，以之抵償商品在流通過程中的損失。第二個因素是中國工業不發達，工廠所能容納的工人人數不大，而中國廣大農村正在急劇破產的過程之中，大批游離的勞動力流向都市，於是都市勞動力就發生相對的過剩現象，資

本家乃得憑此加強剝削勞動者；勞動力是一種商品，這種商品既然供過於求，勞動者就得削價出售。

中小城市裏的作坊工人，以及農村裏的僱工，他們也是出賣勞動力以取得工資的工人。但由於他們到處的生產組織是小規模的，分散的，甚至是個別勞動的，所以常沒有完整的階級意識，尚不能團結起來作勞資的鬥爭，而其所受老關與地主的剝削，是封建的，較城市的工人尤為厲害。

在新民主主義的制度下，工人的待遇要被適當地提高。在目前中共解放區裏，有在着三種工廠；公營工廠，私營工廠，和合作工廠。現在將每一種工廠舉一實例來說明工人的工資待遇。

「現在工資以實物計，每月最低工資是一百六十斤棒子麵，最高工資是四百三十斤，這樣工資就可以免去了受物價的波動，生活問題有了保證。而且實行獎勵分紅制，凡有利潤，工人皆有份，可得分紅。這分紅與外界犒償式的分紅有別，因為工人參加了工廠管理，實獲利多少，他們知道，該分多少，他們清楚。另外還按工作成績。增加工資，像安東紡織廠規定每人看四部機器，每機日出布一匹，如多出布，或一個人能多看

一二部機，就按成績增加工資。」——這是一九四六年東北公營工廠的例子，見『松花江上的風雲』一一七頁。

關於私營工廠與合作工廠，這裏也舉一九四六年中共晉綏區的兩個例子：

『民間工廠工人，舊社會所不能解決的勞資糾紛，在那裏也逐步而適當的解決了。在政府「改善工人生活，同時照顧資方利益」的原則下，工人擺脫了超經濟的封建剝削，工人可以分取勞動紅利，某些地區已設置了教育基金、保險金，假期照發工資等。就工資來說，各地都按生活標準作了適當的提高，例如臨南的工廠工人，一九三九年的工資是每日一升八合小米，到一九四五年已提高到每日三升三合小米。正因如此，許多農業工人已買進了土地，娶下了老婆，甚至自己集起股來，合作開工廠挖煤。』

由勞資合營的合作工廠，是一種新型的經營方式。臨南招賢鎮的合作翻砂工廠，每個工人都投入資本，同時按工人勞動力的強弱，技術的高低，投入身份股；探委員制管理工廠；這樣便大大改變了工人對工廠的認識。因為他們自己參加了股分與領導，勞動獲得了工資又取得紅利，所以做起工來，非常負責，提高了產量，減低了成本。這種削弱或改變了過去僱傭剝削關係的合作工廠，在經營方式上是一個革新，它指出了民間工業建設的經營道路。」——以上兩例見『一九四七年中國經濟年鑑』地方經濟章一九四頁。

在新民主主義制度下的工資，既不受資本主義的工資法則支配，也不再受超經濟的封建剝削關係所支配，一般勞動者在其所創價值的部分中所取得的工資，決定於下列三個原則：（一）普遍提高勞動者的生活水準。（二）相當限制資本家的利潤率。（三）迅速擴大社會的資本累積以發展社會的生產力。

第六講 資本的再生產和積蓄

第一節 什麼叫做再生產

我們對資本主義社會的研究是從商品出發，考察了商品底靜的性質和動的性質。我們研究了剩餘價值，曉得了現社會上一無所有的人們如何被佔有生產資本的人所剝削着。我們又考察了工資底各種法則，知道了窮苦的勞動者爲什麼老是祇在死與活的邊界上苟延殘喘。資本主義制度下的生產關係，我們已知道一部分了。

但是我們曉得：一次生產出來的東西，一下子就要被消費完的。人類社會要滿足人們不斷的消费欲望，就要不斷的從事生產。在資本主義制度下的生產也不能例外。社會的生產過程一次一次的反復與更新，就叫做再生產。在一次生產過程裏所表現的人與人的關係，在反復的再生產過程裏也就反復的表現着。而且，在這反復再生產的過程裏，我們更會發現出一些新的法則來。

第二節 資本主義再生產的特徵

在資本主義的生產方法之下，第一，生產手段（包括原料、工具、設備等）是資本家的私有財產。第二，勞動者在法律上有身體的自由，可是他除掉具有勞動力之外，一無所有，所以他祇能把自己的勞動力賣給資本家。第三，資本家對於勞動者的生產，以榨取剩餘價值為目的。

在資本主義的再生產過程裏，當然要使上面的情形保持不變的。所以第一，在再生產過程中，資本家付給勞動者的工資剛剛祇夠他和他的小家庭勉強維持生活。在反復的再生產過程中，反復地都是這樣。因為他不能多給勞動者較多的工資。假如勞動者得着較多的工資，那勞動者就會有積蓄，勞動者就會爭脫資本家的束縛，就會增強反抗資本家的抵抗力。這樣資本家到那兒去僱用勞動者呢？（也許有少數特殊的勞動者如工頭之類，會有相當的積蓄。資本家所以給他們較多的工資，因為他們是常常幫助着資本家榨取一般勞動者的。同時工頭自己也就直接的榨取着勞動者，如四時八節勞動者要向他送禮，甚至每月工資工頭要抽幾分之幾等等。這類工頭即使會脫離資本家，對於資本家的再生產沒有妨礙，因為他們人數很少，資本家可以另僱。）第二，在一次生產過程之

後，資本家所獲得的總價值，除補償消耗了的資本底價值以外，還有剩餘價值。假定資本家自己和他的家屬，把所獲得的剩餘價值，全部都荒淫奢侈地用光了，也還剩有與原來的資本，用來買進新的生產手段和新的勞動力。這樣他就重新成爲生產手段的佔有者，重新榨取着剩餘價值。隨着再生產過程的反復進行，資本家反復的佔有着生產手段，反復的購買着勞動力，反復的榨取着剩餘價值。

第二節 資本主義的單純再生產

資本家賣掉他生產出來的商品以後，除掉收回他所投下的資本之外，還取得剩餘價值。資本家可以把這剩餘價值全部作爲個人和一家的吃用化掉，也可以留下一部分來作爲新添資本，加入下一次的再生產過程裏去。所謂單純再生產，就是資本家把榨取得的剩餘價值，全部拿來化費掉，再生產規模祇是照前一次一樣大小地進行下去。

在這單純的再生產進行中，我們就發現出一些新的姿態出來。

我們看到，在商品生產出來之後，雖然商品還沒有賣出去，資本家就付給工資了。這樣就好像資本家付出的工資，是拿出他自己的財產底一部分來似的。其實，我們在單純再生產的過程裏看來，這一次所付的工資，是上一次生產過程中勞動者替他創造的。

祇因為上一次勞動者已替他創造了工資、原料、工具等等的價值，所以他這一次的再生產才成爲可能。但是，這時一定有人會問：資本家在最先一次的生產中，不是投下一筆他自己的資本嗎？這一筆資本不是他自己勞動得來的嗎？是的，資本家最初所投下的一筆資本，也許會是他自己勞動得來的。可是我們讀了歷史就曉得，資本家最初開設工廠時所有的資本，一般的說來也都是剝削而來的。這種剝削有的以商業的方式，有的以高利貸的方式，有的竟以劫掠的方式。不過現在，我們姑且假定他最先的資本是他自己勞動出來的吧。假定說：資本家最先投入不變資本八萬元，可變資本二萬元，剩餘價值率如果是百分之百，他就取得剩餘價值二萬元，這時候，除不變資本如工廠機器之類的價值照數轉移外，勞動者創造了四萬元新的價值（包括可變資本的部分與剩餘價值的部分）。二萬元留作下一次生產時的勞動者生活資料（被資本家當作工資付出去），二萬元就給資本家當作剩餘價值完全用掉。假使每一次都是如此的話，那末五次以後，資本家就一共用去十萬元，即使最初的資本是他自己勞動得來的，到現在他也已經用光了。以後繼續不斷的生產，完全是勞動者替他創造了資本，使他的生產支持下去，並且還繼續創造了剩餘價值給他受用。

我們再從另一點來看，勞動者在工作的時候固然是爲資本家活着，即使是勞動者底

休息時間、睡眠時間、飲食時間，也是爲着資本家活着的。因爲不休息不睡眠，下一次生產時的勞動力是不會來的。所以勞動者的整個生涯，不問是工作着休息着、飲食着、或睡眠着，在資本主義的制度之下，都是爲了資本家而生活着，資本家叫勞動者不要冶遊，不要酗酒，要保重身體，並不是爲了勞動者本身的健康着想，乃是爲了他自己的利益着想！

第四節 資本主義的擴大再生產

在一次生產之後，假使資本家並不完全把剩餘價值花費掉，而留下一部分來充作新資本投入生產，以擴大下一次的生產規模，那就成爲擴大的再生產了。在資本主義的社會裏，單純的再生產祇是偶然的，一般的都是進行着擴大的再生產。

像這樣的把剩餘價值轉化爲資本，就是所謂資本的積蓄。

剩餘價值的轉化爲資本，進行擴大的再生產，也要有幾個條件：第一，市場上必須有夠你擴大生產的生產手段；假使你買不到較前更多的機器原料之類，你是不能擴大生產的。第二，市場上必須有夠你擴大生產的生活資料；沒有更多的生活資料，你不能僱得更多的勞動者。第三，市場上必須有更多的勞動力；否則你僱不到更多的工人。以上

三個條件，一般的說來都是不成問題的。因為擴大的再生產，不僅實行之於一個生產部門，而是普遍地實行於各種生產部門。生產機器設備的部門有多餘的機器設備賣出來，生產生活資料的部門，也有多餘的米呀，麵包呀等等東西賣出來。至於勞動力，因為資本主義社會不斷的創造着產業預備軍的關係（到後面解釋），多僱工人也不成問題。

資本積蓄的結果，使生產規模擴大，剩餘價值的生產也被擴大。

第五節 資本的積集與集中

生產擴大的結果，產生了許多大企業。以大企業和小企業比較起來，前者就具有幾種優點：第一，大企業能夠利用科學技術上的新發明，招聘最好的有能力的技師和發明家，發展生產技術。這樣牠的個別勞動時間就會在社會的必要勞動時間以下，即使減低牠的商品價格出賣，還能夠得着差額利潤。第二，大企業支配了龐大的勞動力，能使勞動更加專門化，分工分得更精細，使勞動力用得經濟而又熟練，又可減低商品的成本。第三，許多經常開支如修理、保管、管理等，並不與生產的規模同比例的增加，譬如我有四架機器的時候要一個保管員，我有十架機器的時候有兩個保管員也夠了。第四，大企業大規模的賣出商品，大規模的買進原料和助成材料等等，都要比小規模的企業更

便宜，因此牠又可以減低成本。此外，大企業信用堅固，在銀行界通融容易，而且利率也較低。

以上的種種優點，就使近代的大企業隨着資本主義的發展而蓬勃生長起來。

大企業不斷的將其剩餘價值加入生產，使其資本積集擴大。像這樣不斷的將剩餘價值資本化，擴大企業，稱之為資本的積集。

另外有種擴大企業的方式，並不是將自己所得的剩餘價值使其資本化，而是用競爭的方法，壓倒了各個小企業，就把那些小企業合併在自己的企業裏，使自己的企業擴大起來，資本自然也增大起來。這一種現象是將社會上原有的大小資本合併在一起，我們稱之為資本的集中。資本的集中並不是一定要用打倒對方的辦法完成，有時也可以用協議的方式，和平的將各個分散的企業，集中起來的。

資本主義愈發展，資本的集積與集中的現象愈利害，小企業就不能立足。所以要新創一個企業的話，其規模總要夠得上立足的水準，因而一般企業底最低限度的資本也就愈來愈增大了。

第六節 資本有機構成的提高

資本主義向前發展，資本就不斷的集積和集中，企業也不斷的擴大，同時生產的技術也就不斷的向前發展。用機器的部分越來越多，而機器本身的結構也越來越複雜，越來越龐大。我們前面說過，技術、機器是屬於不變資本部分的，因技術的發展，資本家必須多化錢去購買機器，這樣資本家的資本用於不變資本部分的分量就不斷的增大起來。而用以支付工資的可變資本部分呢？非但沒有照比例的增加，而且因為機器逐漸代替了人工，以及實行產業合理化的結果，勞動者不斷的被削減工資和解僱，可變資本的分量不僅相對地，而且會絕對地逐漸減少了。

在一九四七年六月份的美國生活雜誌上，有這樣一個統計圖表：每個人每小時所生產的商品價值裏，工資所佔的百分比，在一八五〇年佔百分之十五，在一九〇〇年佔百分之十，在一九三〇年佔百分之五，作者估計到一九六〇年就祇佔百分之三了。作者作此統計的用意，是在歪曲人力在生產過程中的比重逐漸減輕。但相反地，這一統計却顯示出資本主義社會的一個祕密：就是人類社會生產力愈發展，每個勞動者所能創造的價值就愈多，而資本家付給勞動者的工資部份就愈少。

不變資本的價值和可變資本的價值之比，我們稱之為資本的有機構成。當不變資本的比例加大起來的時候，我們就說資本的有機構成提高，資本主義愈發展，技術愈發

展，資本的有機構成就愈提高，可變資本部分的比例就愈縮小，勞動階級在全部資本中所得到的部分也就越少。

第七節 資本的積蓄和勞動階級的地位

以前我們討論工資的時候，是假定資本家完全依照勞動者生活需要，付給工資的。我們所以要這樣假定，爲的是要說明那怕資本家照價付給工資，仍舊可以在勞動者身上取得剩餘價值。

市場上的實際工資情形，並沒有像我們前面所說那末有規則，並不是每一個勞動者的工資都是依照他生活資料的標準付給的。有時會比標準高一些，有時又會比標準低一些，這完全看市場上勞動者的供需關係而定。假使一時資本家需要多量的勞動者，而市場上的勞動者人數並不很多，那工資就會漲到標準以上。假使一時勞動者人數增多了，而資本家並不需要那末多，那工資就會跌到標準以下。但無論上漲或下跌，總是以勞動者的生活資料這標準爲漲落的中心。

在資本主義的社會裏，因爲資本的積蓄和技術發展的結果，使勞動者人數總是供過於求，所以工資總是跌落到標準以下去。

假使資本積蓄進行的時候，資本的有機構成並沒有提高，就是說用於不變資本的部
分，在比例上並沒有加大，那末，當總資本增加一倍的時候，需用勞動者的人數也會增
加一倍，於是對於勞動力的需要增大，工資就會提高起來。

但那種現象，祇是偶然的，暫時的。因為工資騰貴起來，資本家所獲得的剩餘價值
率就遞減了，資本家就不願再從事於資本的積蓄，結果對於勞動力的需要減少，工資又
恢復到以前的狀態。

上述的情形，祇是在生產的技術不提高，每個勞動者的勞動強度不加強的條件下說
的。實際上，當資本家需要多量勞動力的時候，他一方面會設法提高每個勞動者的勞動
強度。（就是說在勞動時間內，使勞動者多出氣力，多做工作。）一方面他又會採用進
步的技術，提高生產率，結果就改變了資本的有機構成。資本的有機構成提高了，資本
家用於支付工資的資本在比例上縮小了，勞動力就不會有感到不足的情形，工資也就不
會提高了。

事實上資本積蓄的結果，必然的引起資本的有機構成提高。所以非特沒有把工資提
高，而且還因為新式機械的應用，機器代替了人工，將大批在業工人驅逐於工廠之外，
而造成了資本主義制度下的產業預備軍。

所謂產業預備軍，是說在資本主義制度之下，因種種原因使得經常的有一批勞動者在街頭失業，以備資本家隨時僱用的意思。產業預備軍的造成，除上述一個原因外，還有因資本家間競爭的緣故，大資本吞沒了小資本，那般小資本家以及小生產者，都破產而變為無產階級，加入產業預備軍的隊伍。此外，更因機器的精巧，使用機器的勞動者用不着有多大的體力，於是婦女和童工引進了工廠，擠入了勞動者的位置，使原來的成年勞動者大批的被拋到街頭。因為這種種原因，使產業預備軍的人數隨着資本主義的發展而增大起來。形成了相對的人口過剩，於是一般資產階級的學者大喊人口過剩，說是因為人口的自然增殖太快，食料不夠供給的緣故。這類言論，完全把資本主義的內在矛盾：社會的生產和資本主義的佔有這種矛盾，造成這種結果的事實，全部抹煞了。產業的擴大，技術的提高，機器的代替人力，這都是社會進於文明的好現象，祇是因為私有財產的關係，這種好處都被資本家所獨佔，勞動者却反而受到禍害。

產業預備軍的存在，使資本家乃可以暢所欲言，隨便辭退勞動者，壓迫勞動者，加深勞動者對資本家反抗的顧慮和困難。

第八節 資本主義積蓄的一般法則

現在，我們可以得出一個資本積蓄的一般法則來。隨着資本主義的發展，少數資本家手裏的財富愈加增多，產業愈加擴大，技術愈提高，不變資本越發比可變資本大，於是勞動者生產出來的財富裏，他自己所得的部分（當作工資的不變資本），就越發減少，失業者就增多；同時因資本集中的關係，中小資本家及獨立生產者敵不過大資本家，破產而流入了無產階級的隊伍，於是產業預備軍的隊伍越加擴大，資本家更能有恃無恐的削減工資，這樣階級對立就趨於尖銳化，勞資間的鬥爭就白熱化。

巨大的企業容納了成百、成千、成萬的無產階級在一起，使勞動者利害相同的階級觀念逐漸明確，使他們聯合起來，使他們了解到爲什麼社會愈向前進，勞動的生產物愈增加，少數的資本家會愈加富有，而勞動者自己的生活却越發困難，越發要挨凍受餓起來。這會使他們曉得：這一切矛盾，這一切罪惡，都是由於資本主義制度下的根本矛盾——社會的生產和資本主義的佔有——而來的。假使能把私有財產廢除，勞動的生產物不再爲少數的資本家所攫去，那末現社會上一切的擾亂，勞動者一切的不幸，都會跟着消滅乾淨！

第九節 資本的原始積蓄

研究到這資本的再生產和積蓄的時候，我們還得說到資本的原始積蓄。我們已經知道：在一次生產之後，資本家把取得的剩餘價值資本化，加入再生產，變成擴大的再生產，生產更多的剩餘價值，這樣的循環下去，就使資本累積起來。

但是，資本家用來開始第一次生產的最初的資本，是從那裏來的呢，就是說：資本家們的原始資本是怎樣積蓄得來的呢？

要回答這問題，我們就要拿歷史的事實來看看。

我們曉得：資本主義的社會，是由封建社會裏脫胎出來的。在封建社會裏，諸侯領主都有一定的領土，在這領土之內，有隸屬的農民替他耕種田地，生產一切這領域內所需要的東西，這就是所謂自給自足的封建經濟。到後來商業興起，商品交換侵入到封建領域裏面，封建領主因愛好商人的貨色，就不再要自己屬下農民所貢獻的土貨了，於是將從前的現物租稅改為貨幣租稅，領主拿着現金去買商人的東西。同時農民自己也被迫逐漸丟棄了自己的手藝，去購買商人的東西來用。這樣一來，商人既剝削了農民又剝削了領主，商人富起來了。往後商業資本更侵入到城市的手工業裏，手工業者聽命於商人，替商人生產，於是商人又剝削了手工業者。有些國家，商人還用強盜的方式，劫掠殖民地的財物，或販賣黑人為奴隸，發起財來，如英、法、荷蘭等等國家都是。像這種

種商人，用各種剝削掠奪的方式，積聚起財富來，後來就把農村裏的破產農民和城市裏的破產手工業者招集起來，在自己的工廠裏和自己的監督指揮之下，開始其資本主義的生產，於是商人就一變而為資本主義的產業資本家。

沒落了的主，貴族，因在封建制度的破壞中，加緊剝奪了農民的結果，積聚了一些財富，成為資本家和大地主的，也是很普遍的現象。在英國，領主貴族還借政治法律的力量，把依靠土地為生的農奴和小農硬趕出去，把大片的土地圈了起來，成為牧場，以生產羊毛，造成了英國現在尚有幾千幾萬英畝的大地主。

這一切歷史的事實，就解答了資本家的原始資本是從那裏來的。而現代廣大的無產階級，就是那時略有土地的農民，和略有生產工具和手藝的城市手工業者。

第十節 社會主義社會底擴大再生產

在資本主義生產關係下的再生產，是不斷的使勞動者做犬馬式的勞動，作下一次生產再採取的保證條件。擴大再生產，使資本的權力更形雄厚。對於勞動階級的榨取在相對意義上更擴大，對於勞動者的統治也更形加強。

社會主義生產關係下的擴大再生產，因為剝削的不存在，每一次擴大再生產，就使

勞動者的生活水準提高一次，就使社會主義的生產增大一次。

在資本主義的社會裏，生產的擴大是受着市場法則的支配和限制的；但在社會主義社會裏，生產是在一定的計劃下，儘量地擴大的。在資本主義社會裏有資本的閒置，有生產物的浪費；而在社會主義的社會裏則不讓一個資本閒置，不讓一點生產物浪費，統統包括在擴大再生產的計劃之內。因此，蘇聯生產力提高的速率，超過了任何資本主義國最景氣的年份。蘇聯三五年計劃的成績，等於美國資本主義發展過程中的半個世紀的成績。比之英國，則幾等於他十九世紀一個世紀的努力。

社會主義社會的資本積蓄，是有計劃的，是以全社會的幸福為前提的；而資本主義社會的積蓄，却是盲目的，是以少數資本家的利潤為前提的。

社會主義的社會沒有「社會的生產」和「資本主義的佔有」之間的矛盾，所以決沒有生產過剩的危機。

在一九三〇年，世界經濟恐慌正襲擊着各資本主義國家，一方面有大量的商品堆積着無處推銷，另一方面又有幾千百萬的勞動者失業在街頭挨餓，但當時蘇聯却沒有一個失業人員。由一九三〇至一九三三年間，資本主義國家的恐慌正在深刻化的時期，蘇聯的國民收入却由三百五十萬萬盧布增至五百萬萬盧布。在第二次世界大戰結束之後，在

戰爭發了財的美國仍在爲其復員的軍隊傷腦筋，苦於無處安插。然而蘇聯却苦於人力不足，仍利用俘虜的人力來參加她的生產。

這一切，就是社會主義下的擴大再生產，與資本主義下的擴大再生產底對照。

第十一節 中國社會底資本積蓄與擴大再生產

目前中國的情形，我們正看到鄉村的農民和小城市裏的手工業者；一方面受着帝國主義的商品剝削，一方面受國內封建軍閥官僚苛捐雜稅的掠奪，而同時又有城市裏的商業資本家和買辦階級的吸血，整個的農村經濟崩潰了，手工業快要淘汰盡淨，廣大的破產農民和手工業者，大批的湧進都市裏，流浪到各處，在飢餓、疾病、死亡的縫上掙扎。在他們身上所剝削去的財富，大部分已到了帝國主義的手裏，不能積蓄爲發展國內生產的原始資本，不能夠在國內開起無數工廠，發展起資本主義，以容納這樣廣大的無產階級。另一部分由封建軍閥、官僚和買辦商業資本家所剝削而積蓄的財富，雖然有一小部分已開了幾個工廠，但終因帝國主義在中國有政治的，經濟的種種優勢，以及本國封建勢力的妨礙和剝削，絕對抬不起頭來，現在已紛紛沒落。所以大部分封建軍閥官僚以及買辦商業資本家所掠奪來剝削來的財富，非但沒有作爲資本主義生產的原始資本，

反而和帝國主義串通一氣，紛紛的存到外國銀行裏去。因此中國雖然正處於封建經濟破壞的末期，雖然地主官僚買辦對人民的殘酷剝削，使財富迅速集中起來，但在現狀下却很少有資本主義發展的前途。

在新民主主義的經濟制度之下，資本的積蓄，仍是擴大再生產，發展國民經濟的前提條件。所以大官僚資本家的產業必須予以清算，以之擴充公營事業的資本。至於社會上其他的各種資本，姑不論其性質如何，或如何剝削而來，祇要他能轉入正途，能為國家的建設而服務，可以不咎既往。所以新民主主義經濟建設的原始資本，是積聚現社會一切資本財力，而納之於正途。當國內的封建剝削剷除之後，當帝國主義對華的經濟優勢解除之後，資本主義的經營，有其相當發展的前途。同時公營企業，合作企業，以及個別生產者，也分別向前發展。這時，社會擴大再生產的資本，將有如下的幾種性質：

(一) 公營企業的擴大再生產：這一種企業的生產已帶有社會主義的性質，剩餘價值的剝削範圍，在這裏已被消滅，在這類企業裏的工人已達到「各盡所能，各取所值」的初步階段。然而它與社會主義社會的公營企業也有程度上的不同之處：第一，它必須依賴與其他各型類企業的生產物相交換，才能進行擴大再生產。第二，它在新民主主義

經濟結構中，祇是領導的因素，尙不能成爲具有決定的生產力量的因素。

(二) 資本主義企業的擴大再生產：這一型類的擴大再生產，可以引用上述資本主義社會擴大再生產底一般法則。可是新民主主義的制度之下，使資本主義的生產處於附從的地位，修改了它一些原來的法則，同時亦賦予它一些新的法則。第一，對於剩餘價值的剝削，在比率上減輕了，所以它的擴大再生產比之舊資本主義的擴大再生產，在理論上要緩慢些。第二，社會的購買力不能由它這部分可變資本的大小來單獨決定，還要與其他型類企業的勞動者所得工資，合併決定。第三，其擴大再生產的進程將受全社會的生產計劃的影響和支配，所以它不能自我的盲目的發展。第四，由於上述三種原因，新民主主義社會裏的資本主義生產，不致發生大規模的經濟恐慌。自然，一時的、個別的生產與消費之間的多少脫節，仍然是難免的。

(三) 合作企業的擴大再生產：合作企業的擴大再生產，比之個別小生產者底擴大再生產，發展速度要更爲迅速。譬如有十個小生產者組織一個合作工廠，另有十個小生產者仍舊是分散的獨立的，雖然他們十人的資本和勞力集合起來，與前者的都相等；可是一次生產的結果，前者的生產總值要比後者十人的生產總值來得大。爲什麼呢？因爲第一，合作工廠的資金既然集在一起，就可以買新式機器，後者的資金分散爲十個單

位，所以不能買新式機器；於是後者的生產力就趕不上前者。第二，能利用機器的合作工廠，可以實行分工，提高勞動的生產性；後者是單獨的個別生產，不能應用分工。第三，前者大規模購進原料，整批售出商品，買進與賣出都比較經濟而迅速，而後者則必須小小的購進，小小的賣出，時間與經濟兩方都很吃虧。

在合作企業裏，因勞動者就是生產手段的所有者，所以這裏已經揚棄了剩餘價值這個範疇；這是與資本主義企業的重要不同之點。然而生產手段仍舊是私有的，擴大再生產底規模，不單單由前一次生產的價值來決定，而且要由參加這企業的成員底共同意志來決定。他們要是在盈餘中多取點紅利，或多加一點工資，或中途退出，那末，擴大再生產底規模就要受其影響了；這是與公營企業的擴大再生產底主要不同之點。

(四) 個別小生產者底擴大再生產：個別小生產者要進行擴大再生產，那是非常困難的。因為個別小生產者祇能利用簡陋的生產工具，且有前節所述種種的不利之處，所以他往往祇能進行單純再生產。除非生產者節衣縮食，把生活資料節省下來，擴大再生產才能進行；不過其擴大的範圍也有個限度，因為他的勞力有限，一旦他要僱人來幫助生產的話，他就要剝削他人，那時他只能做管理工作，已無暇自己來參加勞動生產，他就成爲資本主義的企業型類了，但這種例子是很少的，多半的小生產者，因不敵大企業

的競爭，要淪爲無產者，否則他就祇有一條路：即參加到合作企業裏去。

公營企業領導着資本主義的企業，合作企業領導着個別小生產者，這該是新民主主義社會擴大再生產的法則。等到公營企業和合作企業的生產發展到能起決定作用的時侯，也就是說：這兩種企業的生產力能在基本上供給社會的主要需要的時候，就已在進入社會主義社會的道路準備了物質條件了。

第七講 利潤及生產價格

第一節 資本循環

上面我們已知道，在資本主義社會中，勞動者如何在替資本家創造了剩餘價值，而資本家在酬報勞動者的時候，如何在貨幣工資的形態下，將剝削的事實遮沒着。往後我們又研究到資本家將剩餘價值累積起來擴大生產的時候，對於資本主義的生產和勞動者，又發生了什麼影響。

下面我們還要研究，由勞動者創造出來的剩餘價值，在剝削階級之間，怎樣分配着？有的是專門供給土地的地主，有的是專門從事生產的產業資本家，有的又是專門販賣商品的商業資本家。在這一批人之間，他們到底怎樣去分配這剝削來的剩餘價值呢？在上面，我們祇把所有勞動者創造的剩餘價值，假定它全部是產業資本家階級拿去的，並沒有把剝削階級內分出彼此來研究。以下，我們就要做這一步工作。

要研究剩餘價值的分配問題，我們就先要從資本的運動形態上去研究。資本是怎樣

運動的呢？我們曉得：資本的運動必定經過以下三個階段的：（一）先用貨幣資本購買生產工具、原料（二者合稱生產手段）和勞動力來從事生產。這一階段貨幣資本轉化為生產資本（二）生產手段和原料經過生產過程，變成新的商品，在這商品裏包含了轉移價值之外，還包含了新創價值。這一階段乃由生產資本轉化為商品資本。（三）最後把商品賣出，實現其價值，又換成貨幣回到手裏來。這一階段是商品資本再轉化為貨幣資本。

資本經過的這三個階段，稱為資本的循環。

倘使資本的循環不止一次，而是在不斷的反復運動，就稱這種動態為資本的周轉。

某一種資本，經過幾個運動的階段，再回到其原來的形態，這個經過的時間，我們就稱為資本的回轉期間。

我們的目的是，要曉得剩餘價值在這資本的循環過程中，如何去分配給各種資本家。現在我們先一步一步的研究起來，姑假定所有資本的運動，都是產業資本家一手包辦的，什麼原料、資金、販賣都是由產業資本家自己所有自己辦理，至於銀行家、商人、地主之類暫時撇開不談，那末，這時候，產業資本家就獨得勞動者創造的全部剩餘價值。

第二節 利潤及利潤率

我們已經曉得：不變資本（生產工具、原料、助成材料等）祇能把原有的價值，移轉到生產物上去，並不能創造新價值。能創造新價值的，也就是說能替資本家創造剩餘價值的，乃是可變資本（付出的工資）。以可變資本除剩餘價值，是剩餘價值率，也就是搾取率。但在資本家們的算盤上，並不這樣計算，他們想：雖然不變資本不能創造剩餘價值，但沒有不變資本僅有可變資本也不能創造剩餘價值。資本家們把生產手段的獨佔看成天經地義的了。因此，在計算他的賺頭時，不是以可變資本比剩餘價值，而是把可變資本加上不變資本來比剩餘價值，資本家們把這賺頭稱之謂利潤。把賺頭和總資本（可變資本加不變資本）之比，稱之謂利潤率。

譬如甲乙兩企業。甲企業不變資本為六千元，可變資本二千元，剩餘價值三千元，乙企業不變資本為八千元，其他兩項與甲企業相同，則：

$$\begin{aligned} \text{甲企業：} & \left\{ \begin{aligned} \text{剩餘價值率} &= \frac{\text{剩餘價值}}{\text{可變資本}} = \frac{2000}{1000} = 100 \\ \text{利潤率} &= \frac{\text{剩餘價值}}{\text{可變資本} + \text{不變資本}} = \frac{2000}{2000 + 6000} = 25 \end{aligned} \right. \end{aligned}$$

乙企業：

剩餘價值率 = $\frac{2000}{100}$ = 2000
 剩餘價值 = 2000
 可變資本 = 100
 剩餘價值率 = $\frac{2000}{100}$ = 2000
 剩餘價值 = 2000
 可變資本 = 100
 剩餘價值率 = $\frac{2000}{100}$ = 2000
 剩餘價值 = 2000
 可變資本 = 100

因甲乙兩企業不變資本的大小不同，甲企業以八千元總資本得剩餘價值二千元，乙企業以一萬元總資本得剩餘價值二千元，雖然剩餘價值率是一樣，但乙企業看到甲企業較已有利，於是說：「你比我強，你的利潤率有百分之二十五，我的利潤率祇有百分之二十。這樣一來，我們在資本家跟前，就聽不到剩餘價值和剩餘價值率的話，而祇聽到利潤和利潤率的話了。雖然二者的榨取率都是百分之百，但甲企業的資本家說：「我的賺頭祇百分之二十五」。乙企業的資本家更慨嘆地說：「我的賺頭僅百分之二十而已！」

人與人間的剝削關係，就被這資本的物神性所遮蔽。而剩餘價值率，也給利潤率所隱蔽，變得異常溫和了。

資本家的投資，完全以利潤率為出發的。那一項事業的利潤率高，他就向那一項事業投資。影響於利潤率的高下的，有三個主要的因素：

- 第一，其他條件沒有變化的時候，榨取率愈高，剩餘價值愈多，利潤率也就愈高。
- 第二，資本的有機構成愈低，就是說用之於可變資本的部分愈大，不變資本的部分

愈小，剩餘價值就愈多，利潤率也就愈高。反之，資本的有機構成愈高，用之於不變資本的部分愈大，可變資本的部分愈小，利潤率也就愈低，因為不變資本不會增加新價值。資本主義的技術發展，使用之於機器設備的資本愈來愈大，必然會提高資本的有機構成，因之利潤率有不斷下跌的傾向。但正因為利潤率的不斷下跌，各個資本家就愈想改進技術，應用新的發明，在大家尚未普遍採用的時候，他的生產物可在社會的必要勞動以下生產出來，而取得差額利潤。但等到新的發明被一般所採用了，一般的資本有機構成都提高了，生產物的社會必要勞動時間就下跌，於是一般的利潤率就較前更跌落下去。這又刺激各個資本家更追求更新的技術，更新的發明，這樣輾轉下去，遂使得資本主義下的一般利潤率有不斷下降的趨勢。這兒我們就看到：各個資本家的利益，與資本家階級的利益，是怎樣矛盾着！

第三，除上述二個因素之外，總資本的回轉速度，也能影響到利潤率的高下，資本的回轉速度越快，利潤率就越高，反之就愈低。譬如，我投下總資本十萬元，平均要一年才能全部收回，現在我用種種方法，使生產速度增加，販賣運輸時間縮短等等，平均祇要半年就可以收回了，那末一年中，我的十萬元資本可當作二十萬元資本用，剩餘價值可增多一倍，利潤率也就相應提高。

總資本的平均回轉速度，是可以計算得出來的。我們在前面說到資本的剝削性的時候，把資本區別成可變資本和不變資本兩種。現在我們計算資本的回轉速度的時候，又把資本區別成固定資本和流動資本。前者是機器建築物之類，要經過好幾次生產期間才能用完的。後者是原料勞動力之類，在一次生產中就用完了。此刻我們假定有一個工廠，固定資本八萬元和流動資本二萬元。假如說機器房屋可用八年。那末這八萬元的資本每年就回轉出來一萬元。又假如說流動資本一月就能回轉一次，那一年就 $20000 \times 12 = 240000$ 。一年兩種資本合共二十五萬元。這就是說：十萬元的總資本，一年之中可以回轉二次半。

一般講來，因資本主義之技術的改進，使資本的有機構成提高。不變資本的部分加大，使機器之類愈改進愈複雜，價值愈來愈大，每年固定資本收回的部分也就愈來愈大，流動資本收回的部分在比例上就愈來愈小，這樣就緩慢了全部資本的回轉速度。這亦為資本主義制度下不可避免的事實。而這一事實使社會一般的利潤率更有加速下跌的趨勢。

第二節 利潤率趨向平均

以上我們講到剩餘價值變為利潤的時候，都是假定着商品在市場上依照他的價值而出賣的。譬如說：一塊錢裏面含有十小時的社會必要勞動，某廠製造出來的帽子平均每頂需五小時的社會必要勞動。那末，每頂帽子的價格就是五角（半元）。爲了解方便起見，以前我們都是這樣假定着的。可是在現實市場上，每一件商品不一定剛剛合乎牠的價值賣出去，有時碰到貨色俏，買者多，每頂帽子可以漲到六角七角；又有的時候貨色擠，主顧又少，與其呆着攔利息，還不如把帽價跌到四角半或四角賣出去。市場上的一切商品，其價格常常以價值做中心，而上下波動不定的。

前面說過，各個生產部門，因爲所剝削得的剩餘價值量不同，或者因爲資本的有機構成高低不同，或者因爲總資本的回轉速度不同，其所得的利潤率也會高下不同的。但是因爲在資本主義的社會裏，資本可以自由移動，投資者總是向利潤率高的生產部門投下去。譬如製帽業剝削率既高，資本的有機構成又低，而資本的回轉速度又快，投資者當然都來從事製帽業了。結果，帽子產量大增，市場上消納不下這許多，於是每頂帽子的價格都要跌到價值以下才能賣出去，回到資本家手裏的貨幣並沒有像預期那樣多，計算起來，利潤率也就祇和一般的生產差不多；甚至因爲投資者過多的緣故，也可能弄得利潤率比普通的還要低。於是投資者就紛紛離開製帽業，轉向別的生产部門投去，結

果使帽子出產減少，帽子的市場價格又可提高些，利潤率也就回復到一般的大小。這樣通過了市場價格的上下變動，常使利潤率高的部門在其商品的價值以下賣出去，而利潤率低的部門又會在其商品的價值以上賣出去，結果使得全社會上一切生產部門，不問你的各種生產條件或好或壞，其所得利潤率常有趨於平均的趨勢。

望讀者不要誤會。說利潤率有平均化的趨勢，並不是說全社會的資本家所得的利潤就真的很平均很平均的。因為事實上資本的移動並不會像我們嘴說說那樣容易、迅速，所以在短時期內，某個部門得厚利某個部門却倒霉的事，仍舊是屢見不鮮的。不過久而久之，高的部門會低下去，而低的部門又會高起來，趨向於平均。

我們說利潤率平均化的傾向，祇是指資本主義社會裏資本家所得利潤率大小趨於一致的一般趨勢。

在一定時期中，全社會的平均利率是可以計算得出來的。舉個例，我們姑將剝削率 and 資本的回轉速度二種因素不放在計算之內，且假定將全社會各生產部門合併起來，僅就資本的有機構成底高低分爲甲、乙、丙三類：

部 門	不變資本(單位百萬)	可 變 資 本	剩 餘 價 值	利 潤 率
甲	400	100	100	20%
乙	300	100	100	25%
丙	100	100	100	50%
總 計	900	300	300	27.27%

全社會不變資本共八萬萬，可變資本共三萬萬，兩合十一萬萬，剩餘價值共三萬萬，平均利潤率百分之二十七餘。通過市場關係，利潤率必然趨向平均，那末，甲類就不止得百分之二十的利潤率，要增加到百分之二十七以上。乙類也要增加百分之二多些，而丙類則得不到百分之五十的利潤，要跌到百分之二十七餘為止。

因為利潤率趨於平均化的關係，所以有的企業會得着比原來價值更多的代價，如前述的甲、乙。而有的又會得着比原來價值較少的代價，如前述的丙。丙所失去的，是為甲、乙所拿去了。因此，勞動者創造的剩餘價值，不僅為自己的資本家所剝削，還要多多少少轉移到其他資本家手裏，為全社會的資本家所剝削。所以勞動者的敵人並不是個別的資本家，而是資本家階級全體。

第四節 生產價格和價值

上面說過，由於利潤率趨向於平均化的關係，當某一種商品在市場出賣的時候，並不會剛剛把這商品所含的價值一毫不差地實現出來，有時這商品的價格賣到它價值以上，有時又賣在它價值以下。但這樣的波動。有沒有一定的準則呢？有的。資本家生產了商品，他的商品在市場可以賣什麼價錢，他是有個大約的估計的。我們曉得，無論那種商品，裏面包含有兩種來源的價值：一種是機器、設備、原料等轉移的價值，一種是勞動力新創的價值。新創的價值裏又分為勞動者生活費用和剩餘價值兩部分。但在資本家看來，他並不把價值這樣劃分開來的。他不問是新創的抑或是轉移的，他祇意識到機器、設備、原料以及工資，都是他拿出來的本錢，這一切就是生產出來商品底生產費，於是在他估計這商品的價格時，他把生產費（本錢）加上平均利潤（賺頭）就成爲這商品的定價了。由商品生產費加平均利潤而出賣的價格，我們稱之謂生產價格。

但我們前面不是已經說過，商品的價格是以價值爲中心而上下波動嗎？而現在爲什麼又說商品的價值是以生產價格爲標準呢？這價值和生產價格有什麼關係呢？

生產價格是生產費加平均利潤。生產費等於不變資本加可變資本，所以生產價格就

是不變資本加可變資本再加平均利潤。而商品的價值，是等於不變資本加可變資本再加剩餘價值。

商品在市場上出賣的時候（以生產價格為標準），價格中平均利潤的一部分並不恰相等於剩餘價值的大小。某種情形下平均利潤比剩餘價值大，某種情形下平均利潤要較剩餘價值小。當然，也有時平均利潤會恰等於剩餘價值的。但在不相等的情形下，商品的生產價格，就和商品的價值相分離了。

但是，雖然商品的生產價格與價值分離，這種分離的規跡仍舊以價值為基礎的。

我們曉得：平均利潤率，是以全社會的資本總額，除全社會的剩餘價值總額而得。所以把各個部門的平均利潤額互相加起來，就等於全社會的剩餘價值額。在有的產業部門，因為資本的有機構成高，資本的回轉速度遲緩，或則對於剩餘價值的剝削率低，像這種部門，剩餘價值額小，但因此社會向這類投資者少，其生產品的售價反可提高，所以依平均利潤率計算出來的利潤額，就要大過於它的剩餘價值額。反之，在有些部門，資本的有機構成低，資本的回轉速度快，剝削率也高，像這種部門，剩餘價值必大，但因社會上向這類投資者多，其生產品往往要減價出售，所以依平均利潤率計算起來，其利潤額必較剩餘價值額為小。在前一種產業部門，其商品的生產價格較價值為低，就是

要犧牲一部份價值。在後一種產業部門，其商品的生產價格要高出於價值，就是在出賣的時候要賺得一部份價值。但犧牲的價值並不歸於烏有，賺得的價值也不是空中飛來的，以全社會來計算，所有犧牲價值出賣的部門所犧牲的價值總額，恰恰等於所有在價值以上出賣的部門所賺得的價值總額。全社會的利潤總額，恰等於全社會的剩餘價值總額，而社會的生產價格總額，也恰等於全社會的價值總額。沒有多出一分，也沒有少掉一分！

所以各個商品的生產價格雖然有與其價值背離的時候，以社會全體來計算的時候，就並不背離了。而各個商品的生產價格，仍然要以價值為基礎。沒有剩餘價值，平均利潤就無從計算。

但為什麼各個商品的生產價格又會和其價值背離呢？這是因為資本主義發展到一定階段，全社會的資本共同來均分全社會的剩餘價值，因此價值也就發展而為更複雜的生產價格。在資本主義興起的時候，市場的統一性還薄弱，資本的移動也不靈敏，資本家的利潤並不採取平均利潤率的那種形態，所以商品價值並不採取生產價格的形態。但到資本主義發展到一定水準，市場的統一性很強了，資本的移動也較靈敏了，因為資本主義社會的生產是「社會的生產」，各種部門所得剩餘價值的大小不得有所差異，而生

產物的私有，使各個資本家不得不爲着自己的利潤打算，互相競爭和來往移動，結果，使得一切產業部門都得着同樣大小的利潤率。於是商品不依照其各個的價值出賣了，而依照生產費加平均利潤的生產價格出賣了。商品的價值法則，也就採取了這樣複雜的現象形態！

那些說勞動價值說與生產價格說矛盾的流俗經濟學者，是思索不出現象和本質的區別和關係的！

第五節 平均利潤率低落的傾向

跟着資本主義的發展，個別資本家爲了求得差額利潤，拚命的發展新的技術。結果，使社會的一般技術不斷的提高，因而社會總資本的有機構成也越來越高，而資本的一般回轉速度就緩慢起來，這樣，社會的平均利潤率，就不可避免的趨於低落。平均利潤率愈低落，各個資本家愈想追求差額利潤，愈要發展技術，結果就愈提高社會總資本的有機構成，愈使資本的回轉速度緩慢，也就愈使平均利潤率趨於低落。

不過，利潤率的低落，並不是一瀉直下的，因技術的提高，同時還有幾種別的因素，與利潤率的低落起相當對銷的作用，使得利潤率的低落緩慢起來。第一，因生產方

法的發展，使剝削率增大起來，增大利潤。第二，隨着產業預備軍的增大，工資跌落到勞動力的價值以下，也使利潤增大。第三，因生產力的發展，使生產物每個單位的必要勞動時間減少，而使機械、建築物、原料等不變資本的價格便宜，可相當的阻止資本的有機構成提高。第四，失業工人擁向工資低廉，資本的有機構成較低的落後的產業部門去，使這種落後的產業仍能存在，阻止了社會資本的有機構成的一般提高。然而一般的說來，以上的諸種阻力，終不能絕對阻止利潤率低落的趨向，至多亦不過使低落得比較緩慢而已。社會的平均利潤率的低落，也在矛盾中前進着。

社會的平均利潤率雖然趨於低落，但資本家所取得的利潤的總額，却並不因之減少，反而會增加。這因為資本的集積和集中的結果，雖然每一單位的利潤減少了，但因資本增大的緣故，利潤總額變大了。譬如，原來一萬元資本時，平均利潤率為百分之二十，得利潤額二千元。後來資本集積和集中到二萬元，雖然平均利潤率由百分之二十降到百分之十五，每萬元得一千五百元，一共就有三萬元。這時利潤率雖減低百分之五，而利潤總額却增加一萬元。

資本家正因為利潤率趨於低落，所以才愈要集積和集中其資本。也正因為資本的集積和集中，弄得資本的有機構成逐步提高，利潤率乃逐步下降，於是剩餘價值的增殖就

跟不上資本的增殖，結果要使得下一次資本的集積和集中較前一次緩慢！

這也是由於利潤率的減低而引起的資本的集積和集中的一種矛盾現象。

除上述引起資本的集積和集中的緩慢外，同時又引起資本形成的困難。因為技術的提高，投入新資本的最低數額愈來愈大了，凡夠不上這個最低數額的資本就祇能當作無用途的過剩資本。而另一方面，因資本的集中和機器驅逐了勞動者的緣故，大批的勞動力在失業的勞動者身上變成無用。一方面有無用的資本，一方面又有無用的勞動力，這也是由利潤率的低落而表現出來的資本主義社會的深刻矛盾！

上述兩種矛盾，都是表現着：在資本主義的社會裏，因為資本家的追求利潤，而引起利潤率的下降，結果使得資本的集積和集中緩慢，使得部份的資本和勞動力變成無用，其意義即是阻礙了生產力的向前發展！

這許多矛盾的不斷發展，就會引導資本主義到一個盡頭。我們往後再說。

第六節 社會主義經濟中的利潤和價格

社會主義經濟中的利潤，與資本主義經濟中的利潤，具有絕對不同的意義。資本主義經濟中的利潤，是剩餘價值的轉化，是資本家剝削勞動者的收穫，但社會主義經濟中

的利潤，是勞動者在各該生產部門，將勞動者的新創價值，除去工資而外，尚有多餘的一部分以之擴大再生產之謂。所以資本主義經濟中的利潤是表示階級剝削，社會主義經濟中的利潤則表示勞動生產性的提高。

資本家仗着利潤，擴大再生產，更大量地剝削了勞動者。但社會主義的生產機構，則仗着利潤來作為社會主義的積蓄，造成新技術，擴大再生產，促進全社會的生產力，以為勞動階級前途謀幸福。

資本主義的投資，是看某一部門是否有利潤可得而決定的。假使某一部門的生產對於社會是有益的，而且必需的，但是因為沒有利潤，或者有而很少，那資本家是不會投資的；反過來，倘使某一種生產雖於社會有害，但有高額利潤可求，如煙酒毒物軍火之類，資本家就像鴉羣一樣擠着去投資了。在社會主義的蘇聯，剛剛相反，對於各生產部門的投資，並不以利潤的多少為原則，而完全以社會整個的福利和需要為原則。倘使某一部門的生產雖無利潤可得，甚至要虧本，但因它對於全社會的生產發展是必需的，那就非移取別的部門的贏餘來發展這一部門的生產不可，至於有害於社會的生產物，不消說在蘇聯是絕對不生產的。

蘇聯沒有資本主義的利潤，所以也就沒有資本主義市場所產生的「平均利潤」，同

時也就沒有「生產價格」。

蘇聯市場的「價格」，並不正確體現出各商品的價值，就是說，並沒有把各商品的社會必要勞動量用虛布正確代表出來。因為蘇聯商品的價格雖然以價值為基礎，但因計劃的生產，同時要做到使某一商品在市場上，自覺的看察到該商品生產和消費的需要，而加以調劑和控制，因此，某一商品價格有時故意規定得很高，另一商品價格有時又故意規定得很低，以配合計劃生產的執行。

爲了使勞動者生活水準的提高，每年在國民經濟計劃中，規定某種生產品的價格要減低多少；於是政府決定了麵包的價格，決定了工業品的價格。同時，對於農產品的價格，則以囤積和銷售的方法，極力使其穩定於一定限度之內，使全國的集體農場人員，不致因農產品價格的波動和跌落而受到損害。

資本主義下的價格是受着市場法則的盲目支配，而蘇聯的價格則是在「提高勞動者生活水準」和「發展社會主義生產」的兩個原則之下，計劃地決定着！

第七節 中國社會底利潤和價格

中國工業勞動者所創造的剩餘價值，採取更複雜的現象形態，被地主資本家和帝國

主義者剝削了去。在廣大的農村裏，勞動者的新創價值，採取佃租的形式，採取高利貸利息的形式，採取貢賦捐雜的形式，被地主階級及其代理人剝削了去。這一類剝削的性質是封建的，超經濟的——利用軍事政治法律等等權力來確定其剝削基礎的，因此其剝削程度往往超過資本主義社會的平均利潤率以上。這一問題的詳細研究到地租一講裏再去研究。

在城市的工業部門裏，一般的適用資本主義的利潤法則。工業部門的投資，是受着平均利潤率的法則支配的。因為中國社會受帝國主義商品侵略的壓迫已一百餘年，舶來品的成本始終較中國幼稚工業的生產成本低廉，所以中國資本主義經營的工業，其產品的價格往往要落到價值以下才能賣得出去，才能與物美價廉的舶來品在市場上爭一日之短長，由於這個原因，中國的資本家就祇有一方面更殘酷的剝削勞動者，使勞動者所得的工資落至其勞動力價值以下，另一方面，他們仍不能不在舶來品的傾銷競爭之下：在購取外國原料和生產工具時負擔額外費用的不利條件之下將其平均利潤率壓低至先進資本主義國家底利潤率之下。由於這一點，中國的資本家是需要反帝國主義的，然而他們中間也有一部份人喪失了反抗的勇氣，反而與帝國主義勾結起來，以民族資本家兼買辦的身份，聯合剝削中國的勞動者。

從中國資本家階級爲了抵禦外來帝國主義的經濟優勢，而更加強其對本國勞動者剝削這一點看來，民族工業的一般剩餘價值率，就非常之高；因爲在中國農村經濟的破產過程中，社會上擁有大批的失業勞動者，找得工作位置的工人，就不得不忍受在低廉的工資報酬之下，替資本家創造高度的剩餘價值，工人們一方面希望藉多做工作能獲得較多的工資，以維持其最低限度的生活資料，另一方面是深恐被老闆藉口其工作不力予以開除，重嘗失業的苦杯。

但是上面說過，中國資本家所得的平均利潤率，要較外國資本家爲低。這裏就顯出一個矛盾：中國資本家一方面取得較高的剩餘價值率，另一方面又祇得較低的平均利潤率。這個矛盾的造成，就是因爲中國民族工業處於帝國主義經濟優勢的壓迫之下，他不得不將其商品的生產價格，經常落在其商品的價值以下，然後方能與帝國主義的商品，在同一市場上爭一席之地。這就是中國社會內民族資產階級與帝國主義的矛盾具體地顯現在商品的價值與其生產價格分離的特徵之上。

抗戰的初期，因海外交通斷絕，這樣的矛盾，一時間消失了，民族工業所生產的商品，幾乎獨佔國內市場，所以商品價值與其生產價格分離的現象也就停止了。可惜爲時甚暫，封建的政權又與帝國主義勾搭起來，不但英美的貨物從華南空從中大批輸入，

就是日本帝國主義的商品也公開走私，浩浩蕩蕩的殺入大後方，於是一時間消失的矛盾，又在原來的基礎上重現出來。

在農村裏面，農產物當作商品出賣的，除糧食的一部分而外，還有羊毛、絲、麻、茶、桐油、家畜、豬鬃等類的特產物品。這些商品的生產，大都是採取封建的單純商品經濟生產的方式，不是資本主義的。這些商品的生產者用自己的生產工具，和自己的勞動力，對於生產成本的計算不能科學地表達出來，因為生產工具既不一致，勞動力的支出，又是個別的，做多做少，都無從作一般的估計。所以這類商品的生產成本，往往不能由生產者自己正確確定，他祇能約略估計其全部農產物的費用（包括賦稅、人工伙食、工具及肥料等等），然後分攤到其商品化的一部份生產物上去。這個數目就是該項商品的生產費，就是拿到市場上去的底價，至於有無利潤？利潤有多少？要到市場上依供求的關係來決定。由於農產品的生產是季節性的，運到市場的農業商品，往往在一時間是供過於求，小生產者出賣時，往往受市場的壟斷挾制，祇能依其底價出賣，有時甚且跌到底價以下，這些小生產者因急於取得些許的貨幣，同時也因勞動力是自己的，雖無利潤可言，甚至稍稍虧本，也不得不忍痛出賣。所以就一般而言，這些農產品的小生產者，受封建勢力的剝削，受商業資本及買辦資本的剝削，其商品的市場價格遠落於其

價值以下，其結果，就是逐年減縮其單純再生產的規模，最終就趨於破產沒落，流入城市成爲無業的勞動預備軍。

*

*

*

*

新民主制度下的利潤

在資本主義的社會裏，利潤的大小是根據於剩餘價值的大小，而通過市場法則，獲得社會的平均利潤率。在幾種特殊的條件之下，資本家可以超越平均利潤率，而獲得超額的利潤。

至於在新民主的經濟制度下，祇有資本主義性的經營，是受着上述法則的支配，並且仍有其不同之處。因爲勞動者的待遇有法定的保障，所以資本家階級對勞動者階級的剝削率不能由市場法則來決定，不能由資本家階級的主觀慾望來決定，而要相對的受制於國家的經濟建設計劃，和與此計劃相適應的社會立法底規定。一般的說來，他們的平均利潤率雖較資本主義國家爲低，可是因不至於爆發經濟恐慌，以及沒有生產與消費完全脫節的現象，所以沒有浪費，獲得的利潤較爲鞏固與安定。在另一方面，國內資本主義的經營既不再受帝國主義經濟勢力的壓迫，又不再受封建統治底苛捐雜稅的掠奪，所以他們的利得較之以往，仍然是空前優渥。

在公營企業裏，勞動者的待遇應為各種企業類型的標幟，所以其利潤率要較資本主義的企業更低。然而公營企業的勞動者，因意識到生產手段是屬於社會的，他們是工廠的主人，必能自發的提高其勞動生產性，使生產力大為增進，結果，雖然其利潤率較前者為低，但生產力的提高，資本循環的速度增大，其所得利潤的總額將反較資本主義的企業為大。另一方面，公營企業的利潤，並不是資本家的資本剝削所得，而是屬於勞動者階級所公有，用之於擴大再生產，用之於發展各種公營企業，所以其資本累積的進程與再生產擴大的進程是非常迅速的。

在合作經營的企業裏，利潤的所得，一部份歸之於參加的成員，一部份用之於擴大再生產。這一類類中的利潤，也如公營企業中的利潤一樣，它已消滅了與工資對立的內在矛盾，利潤率的大小，不再是反映剝削程度的標幟了。合作經營的企業，在開始時往往因生產工具比較簡單，固定資本的數額不大，利潤率往往是很高的，但同時因為生產工具的簡單，勞動的生產性不大，所以資本的循環比較緩慢，一年所得的利潤總額，並不很大。這就是促成合作企業必須努力累積其資本，將大部份利潤投入擴大再生產的內在動力。也就是合作企業必受公營企業領導逐漸趨向社會主義化的內在法則。

新民主制度下的價格

新民主制度下的商品價格，爲各種生產方法底生產力的對比所決定着。在最初的階段，資本主義的經營和小生產者的生產，將供給社會大部份的商品需要。所以社會的一般商品價格，也由這兩種生產方法底生產價格所規定着。然而這時的公營企業與合作企業，那怕在初期不能供給社會大部份的商品，但其勞動生產性，公營企業較私營企業爲高，合作企業較個別經營爲高；因此商品底生產價格，也就公營的較私營的爲低，合作的較個別的爲低。隨着公營企業和合作企業的加速擴大和發展，將使資本主義的生產和小生產，逐漸失去其支配商品價格的地位，而轉移到公營企業和合作企業的手裏。那時，資本主義生產和小生產底商品，其市場價格將經常落在商品價值以下，資本主義經營的利潤率亦將急劇下降，並不得不趨於萎縮與消滅，此外的一般小生產者，除加入合作企業，或投身於公營企業而外，也就別無他路可走。

第八講 商業資本及商業利潤

第一節 商業資本及商業利潤的解說

以上我們所研究的資本循環，祇是假定完全由產業資本家一手經營，一手包辦循環過程中的各個環節。所以我們也祇是假定着：由勞動力所創造的剩餘價值，全部由產業資本家一手攫去。

假定事實上果真是如此的話，那麼對於資本主義社會的分析就要簡單得多：所有的資本家就祇有產業資本家一種，所有的勞動者就祇有工場勞動者一種；但事實上並沒有這樣簡單。產業資本家，他祇經營商品的生產過程；生產過程開始時的貨幣資本，常常並不是全部都是產業資本家自己的，而有或大或小的一部是從借貸資本家那兒借來的；產業資本家還要支付利息給借貸資本家。產業資本家開設工場的土地或經營農業的大批田地。也常常並不是產業資本家自己的，往往是向地主租來的；所以產業資本家得向地主支付地租。還有，商品製作完成以後，爲了要迅速換得貨幣起見，也不是產業資本家

自己把商品拿到市場上去零躉賣掉，而是由產業資本家整批地批發給商人，由商人拿到市場上去販賣；因此，產業資本家必須在批發價格上便宜一些，讓一部分利潤給商業資本家，這就叫做商業利潤。

這樣，我們看到：由勞動力在生產過程中創造出來的剩餘價值，並不是歸產業資本家獨個兒吞去，而是要給借貸資本家們、地主們、以及商業資本家們共同分潤的。現在，我們且先研究給商業資本家們拿去的商業利潤，是何種具體情形，至於利息和地租，到往後再說。

首先我們要問：在資本主義的社會裏，為什麼商業資本是必要的呢？

在資本主義的社會裏，生產物須拿到市場上去交易，才能收回貨幣，然後再開始第二次的生產。但商品從走出工廠跑到最後的消費人手裏為止，中間必須間隔着或長或短的時間。這就是說：整批的貨物生產出之後，不能立刻的就會整批的跑到消費者手裏，購買是斷斷續續零星而來的，運銷的去處也遠近不定的。那麼，在第一次商品生產出來以後，到第二次生產開始的中間，產業資本家不是要因為商品的長期兜銷，以致成本的不能一時收回，而要停止生產嗎？但叫資本家暫時停止生產是不願意而且不經濟的。第一，機器工場之類不用就是損失。第二，停工期間內就沒有剩餘價值的創造。那

末怎麼辦呢？要繼續不斷的生產，就得要另有一批添加資本擺在那兒，等到這個青黃不接的期間就投進去繼續生產。我們曉得：固定資本是經過很長的時間才能消耗完畢，所以用不着添加資本。需要添加的，是工資原料等等流動資本。假使這個工廠平均每星期的流動資本為一千元，而這個工廠的生產物在出廠之後平均須三星期後才能分批賣掉或整批賣掉，換得貨幣；那這個工廠就得有三千元的添加資本擺在那兒，等第一批生產物出廠之後，就拿這三千元來開始第二次的生產。三星期後，三千元用完了，恰好第一次的生產物已能換得貨幣，就可接續下去。但因為第二次的生產開始時已經投下三千元的添加資本，所以第一批產物收回的貨幣已用不着全部投入第二次生產，而會多下三千元，以作第三次生產開始的三星期內費用。這樣，因為有這三千元的添加資本，生產就不至中斷，機器工場就不至閒着損失，剩餘價值就會繼續不斷的創造。

所以在整個資本主義的社會裏，產業界必須準備一批資本，安放在流通界裏，作為各次生產間隔期的添加資本，乃是不可避免的。

既然社會裏必須有這樣一批有特殊作用的資本，安放在流通界裏行着特殊的任務，於是在資本主義的社會裏，就產生了一批商業資本家，他們專門來接辦這事。

有了商業資本家，產業資本家就毋須預備這批添加資本了，可以讓商業資本家去預

備。產業資本家完成生產物以後，立即就批發賣給商業資本家，立即取得商業資本家的貨幣，開始第二次生產。商業資本家拿了商品，在三個星期中（照前例）運銷販賣掉，收回他的成本。

商業資本家爲着運銷販賣上的必要，建築商舖貨棧，雇用店員，登載廣告，以及開闢道路航運，使商品能迅速賣掉，加速社會總資本的循環，都是必不可少的。所以社會上投於以上種種費用的資本，並不算浪費，而是同樣具有生產性的流通資本。

商業資本既然與產業資本同樣的具有生產性，那商業資本也必須取得商業利潤，乃是當然的事。

商業資本家取得的商業利潤，是產業資本家將其所得到的剩餘價值讓渡給商人的一部份，讓渡的方法是：產業資本家將其生產物，在價值以下的價格賣給商人，商人把商品運到市場上，才以與價值相等的價格賣給消費者，以取得買進時與賣出時的差額；這就是商業利潤。

常人以爲商人的贏利，是把商品的價格擡到價值以上賣出而得來的，一般說來，這觀念是錯誤的。商人們在投機的時候，或在商品的供需關係激烈波動的時候，賣價擡高到商品所含價值以上，剝削了消費者，因而大發其橫財的；是一種特殊的情況，而不是

一般的情況。因為在價值以上出賣商品，就破壞了等價交換，祇有在特殊的情況下（譬如戰時），消費者才願高價購入，平常就不行。那末，平常商業資本家所取得的一般利潤，從那裏來的呢？我們答道：商業資本家所取得的商業利潤，是商品生產過程中所產生的剩餘價值的一部份。（在商業資本主義時代的商業利潤，常常是一方面剝削了生產者，一方面又剝削了消費者。但那並不是資本主義時代的商業利潤。）

商業利潤所得利潤率的大小，和產業利潤一樣，也根據於平均利潤率。譬如；全社會有產業資本一萬萬元；創造剩餘價值一千萬元。假使這個社會毋須商業資本，那平均利潤率就是百分之十，一千萬元都歸產業資本家拿去。但現社會上不得不不要流通資本，今假定其數額為二千五百萬元。於是分配這二千萬元剩餘價值的，不單是產業資本一萬萬元而是產業資本加流通資本共一萬萬二千五百萬元這數目了。於是：

$$\frac{10,000,000}{125,000,000}$$

平均利潤率就減為百分之八。當產業資本家將商品賣給商人的時候，總賣價不是一萬萬一千萬元，而是：

$$100,000,000 + 100,000,000 \times \frac{8}{100} \parallel 108,000,000 \text{元。}$$

商品到了商人

手裏，賣給消費者的時候，除購入成本而外，更加

$$83,000,000 \times \frac{100}{8} \parallel 2,000,000 \text{元}$$

的平均利潤，於是商品總價格就成為一萬萬一千萬元。剛剛與商品所含總價值相合。

上章我們所述商品的生產價格等於生產費加平均利潤，這裏面的生產費是包括產業

資本和商業資本兩項的，而平均利潤也要把產業資本家的和商業資本家的兩合計算，所以一樣商品的生產價格，是指商品到了商人手裏在市場上出賣時的價格，而不是指產業資本家賣給商人時的價格。

第二節 商業機關夥友們的勞動

我們在商品的生產過程裏面，已經研究過了產業工人的地位及其被剝削的情形。現在，我們已研究到商品的流通過程，在商品的流通過程裏，和生產過程裏一樣，資本家祇是站在領導和支配的地位，一切勞動都還是要靠工錢勞動者去做的。所以，無產階級隊伍除大部分進工廠、礦山、農場替產業資本家生產商品之外，另一部分就跑進鐵路、航運、公司、商店、行棧、……等等商業機關，替商業資本家做着商品流通的工作。

商業利潤，是生產過程中剩餘價值的一部分，而是產業資本家讓渡給商業資本家的。那麼，這裏就引起了一個問題：替商業資本家做着商品的流通過程工作的勞動者，如工員、腳夫、夥計、店員、雇員、水手等等，他們的勞動，是否像產業工人一樣，也生產價值呢？

所有商業資本家所做的工作，大別不外兩種。(一)是補足產業資本家未完成的工

作，譬如商品的包裝、運輸、分派等等，這許多工作應當是包括在商品的生產過程以內，因為資本主義下的生產已是社會的生產，各種生產的要素和生產的條件，都要賴全社會供給你才行。既然全社會的生產物供給你利用，則你的生產物也得分配到全社會去。所以像包裝、運輸、分派等等的手續，在生產物分配到全社會之後才會實現其使用價值這一點上，是必不可少的，所以這些手續應當包括在商品的生產之內。可是同時又因這幾樣工作，手續既麻煩耗資又太大的緣故，產業資本家爲方便和經濟起見，就讓給商業資本家專門負責去做了。商業機關的勞動者，假使是爲着這幾樣工作而勞動的話，因為他們所做的是生產過程中不能缺少的一部分工作，所以他們是和產業工人一樣，其勞動是生產價值的。(二)但商業資本家主要的目的，還不在行使以上的簡單任務，以上種種任務即使沒有商業資本家，用政府的力量也能辦到。而資本主義社會上不得不要商業資本家做的事務，乃是商品在賣主和買主之間底轉移任務。假使沒有商人從中販賣，在私有財產制下，你想有什麼方法使生產物能到各個分散的消費者手裏去呢？商業資本家爲了這個任務，所以要開設商店，行施裝璜廣告等等事務，爲了這種種事務就需要店員工友之類的勞動者。從事這類事務的勞動者，他們的勞動是不生產商品的價值的。爲什麼？因為他們勞動的目的，僅僅在把商品的私有權，從賣主手裏轉移到買主手

裏吧了。僅僅是商品私有權的轉移，那祇是私有財產制下一種法律上的手續，不是生產的步驟，絲毫也不能增加生產商品底價值！

商業資本家的主要任務，除掉第一種任務以外，既不能直接生產價值，所以其利潤的主要來源，是產業資本家將剩餘價值的一部分讓渡給他的。但這種讓渡，也並不是說產業資本家白送給商業資本家，我們在前面已說過，商業資本家的資本雖不能直接生產價值，但因為私有制下商品必須要經相當的流通時期才能賣掉，所以必須要準備相當的添加資本，而這項添加資本既由商業資本家負擔起來，那末商業資本家雖然不能直接生產，但其投下的資本，却給產業資本家利用去作添加資本而從事生產了，產業資本家就不得不酬勞他，不得不讓渡一部分剩餘價值給他。如果在私有制廢除了的社會裏，生產物由社會分配，生產物就用不着再耗費相當時期在市場出賣，在市場上招徠主顧；工廠一方面出貨，一方面就有必需的種種原料和生產手段運來，那時社會上再用不着這一批添加資本，也更用不着商業資本家來盡商品私有權的轉移任務。

從事於商業主要任務的勞動雖不能生產價值，可是對於勞動者照樣要支付工資薪水，那是一定的。因為沒有這般商業勞動者，商業資本家雖有資本也不能取得利潤；這和產業資本家一樣；所不同的是：產業工人替產業資本家創造利潤，而商業勞動者則替

商業資本家保障利潤。因此，在產業資本家這方面看來，勞動者愈多，所得的剩餘價值也愈大；但在商業資本家看來，祇要把一定的事務辦得了，店員夥計們是愈少愈好。所以商業資本家對於勞動者的剝削，和產業資本家一樣的殘酷，一般商業勞動者的工作時間，較產業勞動者要更長。在中國，無論大都市或小城市，從早上六七點鐘開市起，到晚上十二點鐘甚至一點鐘為止。店員夥計們終日忙碌不能離開一步！拉長工作時間，減少工作人數，是商業資本家取得更多利潤的最好辦法。

商業勞動者的工資計算，跟產業工人一樣，是以生產其勞動力的起碼生活資料為標準的，幹練的高級店員，照複雜勞動推算，薪水工資較高。至於極少數的商業資本家的得力人員，他能幫助商業資本家管理店務，保障利潤，甚或以其獨特的經驗能力，用投機奸詐等等辦法，使商業資本家能取得平均利潤以上的利益；那這種人的薪水工錢，商業資本家會特別獎賞的。而這批人的思想意識，也逐漸離開勞動者階級，和老闆們站到一起去了。正跟工廠裏的工頭帳房技師之類，與工廠老闆一鼻孔出氣是一個道理！

第二節 合作社商業及其利潤

具有商業性的合作社有兩種。一種是自己所需要的各種東西，不到市上商人手裏去

買，由消費者自己出本錢來開設合作社，直接向產業機關批進貨物，賣給合作社自己的社員消費者。這種叫做消費合作社。另有一種是自己所生產的生產物，不賣給商人，而由各生產者聯合出資開設合作社發賣，這叫做販賣合作社。

無論消費合作社或販賣合作社，都有兩種辦法：一種是消費合作社的賣出價格，或販賣合作社的買進價格，都以市場價格為標準，正同平常商店一樣。到年終再將所得的利潤按照社員消費量或出賣量的大小，按比例分配。更或留下百分之幾作明年擴大社務之用。另有一種辦法是常消費合作社賣商品給社員時，價格就較市場的零售價格為低；販賣合作社的社員生產者在賣出生產物給販賣合作社時，價格就較市場的批發價格為高，其高低的程度大致相當於商業利潤。這種辦法是在使社員的利益當時就拿到手，所以年終很少有紅利可分。

不管何種合作社，採取何種辦法，其社員所取得的利潤，也如一般商業資本家的商業利潤一樣，是產業資本家讓渡的剩餘價值的一部分。在消費合作社，商業利潤並沒有商人拿去，為消費者自己取來了，因為消費者自己盡了商業的任務。在販賣合作社，是生產者並沒有出讓剩餘價值的一部分給商人，而留給了自己，也因為他自己就盡了商業的任務。

這樣看來，勞動者參加了消費合作社，應當可以免除商人的剝削，而相當改善勞動者的生活了。但是當資本家知道勞動者的生活狀況有相當改善的時候，工資法則就起着作用，資本家就會減低工資，叫你仍舊過着原來的生活！這樣，消費合作社的利益不是勞動者的，變成資本家的了！

小生產者若加入了販賣合作社，確可以免掉商人的剝削，而相當的抵抗大生產者的壓迫。但當大生產者也組織了合作社的時候，這作用就會完全消失。若更進而大生產者因資本的宏厚和種種的便利，組織了大規模的合作社，而小生產者倒因資力微薄以及獨立散漫的關係，而不易組成合作社的情形下，那就更增加了大生產者的優勢而壓迫小生產者，加速了小生產的破壞。一般資本主義發展到獨佔階段的許多國家，往往都發生這種情形。

所以結果，資本主義下所有的合作社，大都祇是替產業資本家推銷推銷商品，把一部分本來在商業資本家手中的利潤，送回到產業資本家手中去吧了；勞動者與小生產者並不會因此得到多大好處。

第四節 社會主義社會底商業資本和商業利潤

任何社會，關於生產物的分配和轉運的勞動，都是必需的勞動，蘇聯關於這部分工作，由社會主義的商業機關來辦理。

小生產者和小商人雖然在蘇聯仍然存在，不過他們在整個社會裏所佔的百分比，已經卑卑不足道了。

社會主義的商業機關，有國營商業機關和工人合作社兩種，大量的運銷販賣都是由國營機關辦理，日常的消費用品大部由工人合作社辦理。

國家爲了建立商業機關，當然要投下一批商業資本。同樣，在低於規定價格上批進貨物，在規定價格上賣出，從中取得商業利潤。

但在社會主義社會的商業資本和商業利潤，與資本主義經濟下的具有不同的意思，因爲社會主義社會沒有階級對立的存在，所以蘇聯經濟下的商業資本與商業利潤並沒有剝削的意義。

由社會主義的生產部門賣出貨物給國營商業機關，在批發價格上讓一部分給後者，那不過從左手裏移到右手裏，因爲兩者同是國營的機關。至於商業機關的勞動者，該機關所獲得的利潤雖然是由他們的勞動而得來的，但這與產業工人一樣，他們除取得個人的工資以外，應當將這一部分作爲社會主義的積蓄，作爲建設社會主義之用，而結果仍

是爲他們自己謀幸福。

然而在資本主義的社會裏，商業利潤却是拿到商業資本家的腰包裏去。

蘇聯的工人合作社，也和資本主義下的合作社有不同的意義。資本主義社會的合作社，結果都是爲產業資本家推銷商品，僅把一部分的商業利潤回送到產業資本家手裏去，而社員並未得到好處。蘇聯的工人合作社，確是能將一部分的商業利潤分配於各個社員消費者，因此提高工人的生活水準的，因爲在社會主義的蘇聯，工人在合作社取得了利益之後，並沒有資本家來因此而削低工人的工資！

第五節 中國社會底商業資本和商業利潤

在中國社會裏的商業資本，有三種型類。(一)帝國主義性的買辦資本，(二)資本主義性的商業資本，(三)封建性的商業資本。

上述三種型類的商業資本，各有其特點，且其所得的商業利潤也各各不同。

(一)帝國主義性的買辦資本：這一型類的商業資本，其任務在一方面替外國資本家推銷商品，另一方面又替外國資本家在中國搜購原料。買辦資本的發展過程，最初祇是擔任代理的任務，從中抽取佣金。但佣金成爲買辦資本累積的泉源，等到資本累積到

某種程度，第二步，買辦階級纔直接負擔所經營的商品的流通任務，一方面購進原料賣給外國資本家，另一方面就向外國資本家購入各種商品，向本國市場上推銷。

中國買辦階級所得的佣金，是半殖民地的中國社會裏一種特殊的剝削範疇。在資本主義的社會裏，剩餘價值祇轉化為利潤，地租和利息這三個範疇，而沒有所謂佣金這種東西。但在殖民地或半殖民地的社會裏，買辦是帝國主義的經理人或經紀人，替剝削者効勞，所以他們也要瓜分中國廣大勞動者的勞動價值，他們在代理或介紹外國資本家的商品買賣而取得的利益部分，稱之謂佣金，Commission。有人說：佣金是外國資本家老闆酬勞他們的，所以這是外國資本家正常利潤中的一部份。這種說法，應用在殖民地 and 半殖民地是不正確的。因為外國資本家運貨到殖民地或半殖民地出售，他至少，要使他自己的利得，夠得上社會的平均利潤率，否則他就不如在國內出售，國內賣不掉的話，他就會將資本轉移到國內其他生產部門去。但事實上，各帝國主義者正爭先恐後地要與殖民地或半殖民地做買賣，就是因為此項買賣的利潤特別優厚，能夠超過平均利潤率以上的緣故。由此可知，買辦們所得佣金，決不是外國資本家在其正常利潤中挖出來的一部份；那末，既不是商業資本正常利潤中的一部分，佣金到底是從那裏來的呢？這裏我們就要暴露一個祕密，這個祕密是帝國主義與殖民地或半殖民地的交換，乃是「不等價交

換」。

上文說過：在資本主義社會裏的商品交換，是等價的交換，兩種商品的價值完全相等，然後才能完成其交換的行爲。那怕有時商品底價格會在其價值以上或以下賣出，這祇是一種偶然的分離現象，而且正是憑藉這種偶然的分離現象，才能自動調節社會的各種生產部門，使個別勞動生產的價值與社會必要勞動生產的價值相接近，重複歸於等價交換的法則。

但是資本主義發展到帝國主義階段，其與殖民地或半殖民地的交換，就可遵循這個等價交換的法則了。因為殖民地或半殖民地的生產力低，尤其是重工業產品——機器設備之類，必須仰給於外，所以同一種商品，由先進資本主義國生產，較之由殖民地或半殖民地自己生產，前者的生產成本要低得多，然而當先進資本主義國底商品運到殖民地或半殖民地市場以後，它就不再依照其原來的生產價格出賣了，它要根據在該殖民地或該半殖民地的生產成本，再加獨佔利潤，才向市場出賣了。帝國主義者以原來低價值的商品，與殖民地或半殖民地的高價值商品或貨幣相交換，這就稱之謂不等價交換。

不等價交換的另一方面，是帝國主義者；往往以低價收購殖民地或半殖民地的原料。殖民地或半殖民地的原料特產，因為本國國產落後，所以不能大量消費，勢必運銷

至國外市場，但國外市場的大門是給宗主國或主權國（帝國主義者）封鎖着的，除掉賣給他而外，不讓你賣給其他主顧。在這樣情勢之下的殖民地 and 半殖民地的生產者，就不得不經常忍痛將生產物以在其價值以下的價格賣給帝國主義者。中國的絲，桐油，羊毛等類特產，歷年是在這不等價交換法則的慘痛體念之中。

資本主義發展到帝國主義的階段，原來的等價交換與自由競爭的市場法則，已經逐步遭受獨佔資本的破壞和揚棄，他們的剝削，逐步要依賴經濟法則以外的政治軍事的侵略和恫嚇詐騙。

由此我們知道，買辦階段所取得的佣金，不是正常的商業利潤的一部分，而是帝國主義者在不等價交換的買賣過程中，所取得的獨佔利潤的一部分。

當買辦資本家直接負擔商品的流通資本的時候，他們的利潤也較正常的商業利潤為多，因他們依賴帝國主義勢力，照樣行施不等價交換，而與帝國主義者瓜分獨佔利潤。

（二）資本主義性的商業資本。中國社會裏也有一部分商業資本，經常負擔着民族工業生產品底流通任務的。這一類流通資本往來於大城市與中小城市之間，但因中國民族資本基礎的薄弱，所以其力量遠不及買辦資本。且隨着中國官僚資本壟斷獨佔的擴大，民族工業急劇破產，這一類型的商業資本跟着因頓萎縮。民國廿四年以後，一般商

業銀行，正常業務的日趨萎縮，即是明證。

(三)封建性的商業資本：中國社會仍存在着封建的單純商品經濟生產，因此也存在着封建性的商業資本。在中小城市和鎮集裏的舊式行號商店，甚至於在大城市裏的，以經營農產土貨爲主的舊式行號商店，都是這一類型商業資本的組織形式。封建性的商業資本與資本主義性的商業資本底主要不同點，是在於封建性的商業資本所得利潤，並不受資本主義利潤法則——平均利潤率的支配。其所得利潤的大小，常常爲農產物收穫的豐歉所左右，常常爲各地區行幫制壟斷獨佔的程度所左右。所以那怕同一型類在同一地區的行銷，他們的利潤往往是參差不齊的。但是他們很少能將其資本在各種部門間移來移去，因爲商業技術的守舊性以及活動範圍的地方性，限制着他們不易自由轉移。

舊式商店的從業員，他們被剝削的程度，遠過於新式商店（資本主義性的）的從業員。這些舊式商店行號，除僱用無償勞動的學徒而外，對於成年的店員夥計，也支給極低微的薪金，他們的薪給遠不夠其個人及簡單家庭的最低限度生活，要等年終結算，老闆賺了錢的時候，才分得一小部份紅利。所以舊式商店行號的經常開支極少，在沒落過程中的堅韌性，往往較新式商店大得多。

中國官僚資本，是中國大地主大買辦的統治集團，將其貪污剝削掠奪所得，以企業經營的各種形式，並利用政權，對全國人民作超經濟剝削的一種半殖民地半封建的獨佔資本。

中國官僚資本的活動範圍，雖然在農、工、商各部門，都有其蹤跡，但其主要的投資方向，是集中於商品的流通過程。它在國內壟斷主要日用物品的買賣，對外替外國資本家搜購原料，所以中國官僚資本一身肩負封建性的商業資本和帝國主義的買辦資本底雙重剝削任務。中國官僚資本即使投資工業，仍將與帝國主義的金融資本合作，共同剝削中國的廣大人民。

中國官僚資本的利潤，乃是用超經濟的手段，所取得的獨佔利潤。它用軍事的政治的甚至於法律的手段，壓迫民族工業，擊倒或吞併一般的商業資本，從而得以壟斷一切主要商品的流通過程，於是它可以任意抑低商品底收購價格，也可以任意抬高商品的出賣價格，中國人民在這日常的不等價交換中，受中國官僚資本的殘酷剝削。

在新民主主義的制度下，官僚資本的領導集團，必須予以消滅，並沒收其非法剝削所得的財產和資本。買辦資本的活動也須予以取締，而正常的商業資本則應予以保障和

鼓勵。

當外國帝國主義的特權解除以後，當國內土地改革完成以後，國內工業與農業生產力將大大發展，生產物商品化的比率也將大大增加，於是全社會的商業資本，必將非常活躍，各種金融機構，便能真正為工商業的活動而服務，扶助發展全社會商品的生產和流通。

當新的局面開始的時候，各種型類的商業資本，會並存發展。資本主義性的商業資本，封建性的商業資本，合作社的商業資本，和公營商業資本，這四種型類，雖然在性質上各各不同，有落後的有進步的，但必須有經過長時期的發展過程，社會的生產力有巨大進步之後，封建性的商業資本，才會開始沒落，資本主義性的商業資本才會走到其一定的發展限度，而合作社的商業資本才會逐步取得領導和統治的地位。

新民主主義制度下的商業利潤，最初還是受社會平均利潤率的法則所支配。祇有在合作社的商業組織相當普遍之後，社會對商業資本的活動才能予以計劃控制。但是社會上非必需的或有害的那種商業資本活動，最初就要予以消極的取締和限制的。不等價的交換行為要受到政府的嚴厲壓制。新民主社會這種基於全社會利益的消極限制，加之國家金融機構為發展社會的生產力而對正當商業資本的積極扶植，乃構成一種新的自由貿易政策：保證一切商業資本金底活動及所得利潤，是正常的，穩固的。

第九講 借貸資本與信用

第一節 借貸資本和放款利息

在上面幾講中，我們已經知道，分配剩餘價值的不僅是產業資本家，還有商業資本家，現在，我們要說到第三種資本家——借貸資本家。

所有的產業資本家和商業資本家，他們所用的產業資本和商業資本，並不全部都是他們自己的，有一部分是向他人借來的。這種向他人借來或借給他人做生產事業或商品流通用的資本，我們稱之為借貸資本。這種借來的資本，必須經常付給利息。而這種經營借貸資本的人，我們就稱之為借貸資本家。

全社會裏這種借貸資本，是從那裏來的呢？

第一，我們說到固定資本和流動資本的時候，讀者總還記得：固定資本，像機器建築物之類的價值，是一部分一部分地移轉到商品裏去，而一部分一部分地收回來的。假使一部機器可用五年，那就要到五年以後，這機器的全部價值才能收回來，建築物也是

這樣。那末，當這機器或建築物尚未全部收回之前，尚不夠拿來買一部新機器或新建築物之前，這一部分貨幣不是要經常睡在那兒不用嗎？睡着不用的錢，是不能生產剩餘價值的，這在資本家就是一種損失，在資本主義社會也是一種損失。於是，資本家就把這筆貨幣暫時存放在銀行裏去，作為借貸資本。

第二，前面我們說到添加資本的時候，曉得添加資本是在第一次生產終了，而商品尚未換得貨幣的間隔期才使用的。現在假使間隔期已經告終，第一次的商品業已賣得貨幣，那時第二次生產已完成一部，而在第一次商品上收回來的貨幣，除補足第二次生產之外，一定還多餘一部分貨幣，這一部分貨幣要預備到第二次的間隔期，作添加資本用的。但當第二次的間隔期尚未到來之前，暫時間這一批資本不是也要睡着不用嗎？不用的貨幣對於資本家是一種損失，於是放到銀行裏去，作為借貸資本。

第三，資本家在商品出賣上收回資本，是整批收回的，但當他第二次生產付給工資的時候，是一星期一星期，或半月半月，甚或一月一月付出的。那麼，這一筆流動資本，常常有或大或小的一部分睡在那裏，這也成為借貸資本底來源之一。

第四，資本家獲得剩餘價值預備要擴大生產的時候，其以之擴大生產用的資本數量，是受着一定大小的限制的。譬如，你要購一架最新式的紡織機，起碼就得二千美元

以上。那末，當你一點一點積蓄得還沒有滿二千元之先，你不是有幾百或幾千元睡著不用嗎？這種貨幣也祇有暫時存放到銀行裏，充作借貸資本。

第五，此外還有一般中上級職員和自由職業者，其收入往往會超過其生活的需要，他們存到銀行裏積蓄起來，也成爲借貸資本的來源之一。

因爲資本主義社會裏常有這許多游息的資本，所以銀行就把這許許多多游息資本搜集攆來，當作借貸資本，放給產業資本家和商業資本家，讓他們直接或間接的從事生產，創造剩餘價值。這樣一來，資本主義社會裏就幾乎沒有一個貨幣，沒有一刻時候，不在那裏從事剝削，創造剩餘價值了。

在財產私有的社會裏，生產者既利用借貸資本來獲得剩餘價值，那末對於這些借貸資本的所有人，即借貸資本家，當然要分一部分剩餘價值給他的。這一部分就稱之謂利息。

所以，利息也是社會中剩餘價值的一部分。

以借貸資本總額除利息數額，就得出利率。利率的大小，要看市場的供需關係而定。市場上的放款供給多需要少，利率就跌。反之，市場上需要多供給少，利率就漲。但利率的漲跌，也有一定的範圍，高漲不能超過平均利潤率。因爲倘使利率漲到平均利

潤率以上，產業資本家和商業資本家就無利可得，都要做放款資本家了；這樣借貸資本的供給就增多，需要就減少，利率就會跌落下去的，利率下跌厲害的時候，可以跌至零，不過這不是經常的現象。從前中國軍閥存款到外國銀行裏去，竟要倒貼利息，也是一種很特殊的情形，不是資本主義社會裏的一般現象。

第二節 獨立的借貸資本家

以上講到借貸資本的來源，祇是說到：所有的借貸資本，都是從產業資本和流通資本中分離出來的一部分。因此，上面所指的借貸資本家，同時就是產業資本家或商業資本家。做着工廠主或大商店老闆，與銀行及其他信用機關有存款來往，那是個個如是，沒有例外的。但是在資本主義的社會裏，有着貨幣資本的人們，並不一定都去做產業資本家或商業資本家。往往爲着避免風險以及其他原因起見。甯願把所有的貨幣資本貸出去，讓他人去做產業資本家或商業資本家，而他自己則坐領一部分利息；那樣的情形是很多的。這樣，貨幣資本就和產業資本商業資本分離開來，社會就有一批獨立的借貸資本家（金利生活者）。

獨立借貸資本家的資本，並不是資本主義經濟機構中必然產生的一部分游資，僅僅

因為私有財產制產生的貨幣所有權的轉移，貨幣到了不能經營生產的人手裏，便造成了獨立的借貸資本家。因為資本主義社會裏的貨幣資本，都有一種剝削剩餘價值的潛在能力，所以貨幣資本的所有者，根據私有權，要求分享一部分剩餘價值，作為使用權讓渡的報酬。有種人不了解這點，以為借貸資本家取得的利息，是他的貨幣自身創造出來的。這猶之說「山上的大石頭會生長出小石頭來」一樣的可笑，這種說法把資本主義社會裏的財產私有制剝削勞動者剩餘價值等等的關係，完全忽視了。

第三節 企業利潤和借貸利息

我們已經說過，放款利息的來源是剩餘價值。因為剩餘價值已採取了平均利潤的形態，所以利息也就是平均利潤中的一部分。有時它會佔去平均利潤的全部，有時則佔去平均利；中很少的一部分。假使企業家（產業家和商業家之總稱）在付過利息之後，還有一部分剩餘，就作為企業家的企業利潤。所以企業利潤是利潤總額減去利息之後的差額。

借款來經營企業的企業家；固然把利潤總額劃分為企業利潤和利息。就是以自己的資本來經營企業的企业家，也是把利潤總額這樣劃分着的。因為他這樣想道：我有着資

幣資本，即使不經營企業，也能取得利息，所以利息歸利息，企業利潤歸企業利潤。這來，就更容易發生前節所述的錯誤，認為利息是貨幣資本本身產生的；企業利潤則是企業勞動產生的。其實貨幣資本祇是資本主義社會裏參加生產的一個死的條件，它自己祇保有一部分價值，不能創造價值，利息乃是剝削了勞動者的剩餘價值而才有的。至於企業家的勞動，企業家所取的薪水就足以償付而有餘，還要什麼企業利潤？有人說：企業利潤是由於企業家的機智，用了各種機詐的方法在賣高買低上賺來的。像這種說法，祇看到單個兒的企業利潤，沒有看到全社會的企業利潤，因為從賣高買低上賺錢，僅是損害了甲企業肥了乙企業的情形；從全體看來，並沒有多出什麼利潤來。但在資本主義社會裏，全體資本家每年是要取得一筆鉅大的企業利潤總額的。這一筆鉅大的企業利潤從那裏來的呢？難道全社會的企業家都是賣高買低賺來的嗎？那不是祇有向地球外面去賺錢了嗎？地球外面是無錢可賺的，錢的來路，還祇有資本主義社會裏勞動者所創造的剩餘價值！

第四節 銀行信用和商業信用

前面已經看到：因為有信用制度，才使得資本主義社會裏的種種休閒資本，得到利

用，增加了剩餘價值的生產。行使這種信用任務的機關，就是銀行。銀行從四方八處將種種的休閒貨幣資本收集攏來，投資或放款於各種企業，成爲活動的資本。像這一種由銀行作中介的貨幣信用，我們稱之爲銀行信用。

還有；當一種商品生產出來，必須要經過相當的流通期間，才能賣得貨幣。在這流通期間，倘使要繼續生產，就得預備若干添加資本，否則就祇能停止生產。但倘使有些賣原料的資本家，他看中這個產業資本家，並不是不能買他的原料，祇是因爲生產物一時不能賣出，無錢購買，在相當時期以後，他的生產物是一定能換得現錢的；於是這位原料商，在某種條件之下，甯願把原料預先賒欠給他，貨款到某個時期以後再付。於是現金支付就變爲到期支付，這就不甯把生產者的商品流通期間縮短；因爲現在無須購買原料一項的添加資本也能不斷的生產了。像這種直接以商品賒欠的信用，稱之爲商品信用，或稱爲商業信用。

銀行信用，是貨幣資本的借貸。商品信用，是商品暫時不付款的買賣。對於銀行信用的借貸，須付相當的放款利息。對於商品信用的賒欠，到期也得付相當的額外貨幣（或直接就當作放款利息計算）。

第五節 票據(期票和匯票)

貨幣借貸，也有不經過銀行，全仗兩方面的個人信用而來往的。商品信用，也有毋須商品担保，僅憑信用允諾，即賒出商品的。在這種情形下，債權人（放款者）常向債務人（欠債者），要求一種票據保證，作為根據。

票據有兩種，一種叫期票，一種叫匯票。

期票是在票據上說明付款日期，債務人並在票據上對債權人簽名，到期該債權人即憑票領款。

匯票與期票不同的，就是匯票不是賣買雙方直接付款，而是開出票據叫第三人付款的。譬如甲商向乙商賒欠一萬元，乙商又向丙商賒欠一萬元。這個時候，乙商可以開出一張萬元的票據給丙商，到期時，丙商却不向乙商取款，而直接向甲商去取款。這樣，一張票據，即可了結兩個信用。

開匯票的人，叫做開票人；應當付款的人（甲商），叫做付款人。受領匯票金額的人，叫做取款人。

期票的當事者至少兩人。匯票的當事者至少三人。不過票據的當事人是能夠增加

的。譬如收受期票的第二人，不立即向第一人取款，他為償付第三人的債務，把期票交給第三人，叫第三人去領款，而第三人也可以再轉給第四人……匯票也是一樣。這樣每經過一個當事人，當事人都須在票據背面簽字，以示負責。倘使票據領不到款的話，凡是背上簽名的都須負共同償付的責任。

因有票據，使資本的循環容易了許多。同時使各資本家間的計算手續簡單化，免得把現金付來付去。因此就省掉許多必要的現金。

倘使一個有票據的資本家，在票據的支付期尚未到達的時候，他忽然需要現款用了，那他可以拿着票據到銀行裏去貼現。資本家在票據上簽了自己的名字，銀行照票據金額付給現款，中間扣去貼現利息。到期，銀行向票據上的付款人收款。

倘使一萬元的票據，貼現的時候離取款期還有兩個月，而那時市場上的貼現利息為年利六厘，那這次貼現所扣的利息為 $10000 \text{元} \times \frac{6}{100} \times \frac{2}{12} = 100 \text{元}$ 。貼現人實際到手的錢，為九千九百元。

票據貼現，使商業信用與銀行信用互相接合起來，信用的範圍，也就更其擴大了。

第六節 銀行

上面已經說過資本主義的社會裏游資的存在，信用的必要；而現在我們就看到：收集這類游資，經營資金的信用業務的，就叫做銀行。

銀行集合游資的行爲，叫做受信用業務。銀行分配這類集合來的金額貸給借款人的行爲，叫做授信用業務。

銀行的貨幣，是從何處集合來的呢？第一，就是那些開設銀行的銀行資本家本身所有的。這批資本家有着貨幣，不去做產業資本家，也不去做商業資本家，而來開設銀行，做着金融資本家。這類由銀行資本家自身拿出來的資本，叫做銀行的基本資本，假使股份銀行，就叫做股份資本。第二，除上述基本資本以外，銀行還有準備資本，就是所謂公積金。這是銀行資本家（或股東），逐年拿出利潤的一部分而積成，作爲擴大營業之用的。第三，銀行用存款的方式，吸引社會的游資。以上三種資本的來源，前兩種資本愈多，銀行信用就愈鞏固，因而吸引游資的能力也就愈大。

把游資存放到銀行裏的人，假使要隨時提款的，叫做活期存款。假使約定到某個一定時期才提款的，叫做定期存款。對於定期存款，銀行可以安心運用；但對於活期存款，銀行爲預備他隨時提取起見，必須要經常把一大筆現款放在金庫內，作爲準備。因此，銀行對於活期存款的利息，常較定期存款爲低。

銀行對於活期存款戶，大都發給支票簿。存款者有了一本支票簿，要提款的時候，只消在上面填入金額並簽名蓋章，交給任何人（或者寫上收款人姓名，或者不寫），支票持有入就可以去銀行提取該款。假定有一個收款人與銀行（不一定是領款銀行）有來往的，則並不一定要領取現款，只消在名下過一過賬就行了。假使付款人與受款人在同一銀行來往，手續就很簡單；假使付款人和甲銀行有來往，而受款人則和乙銀行有來往，那就要甲銀行解一筆款子給乙銀行，記入受款人的賬下。不過銀行也並不要一筆一筆地解款，因為大家有同樣的情形，你來我往，可以互相抵消，只要解收付差數就行了。當金融市場高度發展的時候，各銀行往往聯合成立一個機構，專門清理各銀行相互之間每日收付的票據，這種機構就叫做票據交換所。

少數勞動者爲了保障自己的生活，在有職業的時候，往往勉強節省下一些生活費，一點一滴地存放到銀行裏去，這就是小額儲蓄。於是有一班替資產階級吹喇叭的學者們就說了：「在現在社會裏，就是勞動者也成爲資本家了！」不消說，這是熱昏了的話。剝削者與被剝削者的分別，在剝削者是靠剝削別人的剩餘價值而生活發財的！被剝削者是替別人創造大量的剩餘價值而自己祇能取得一點點生活費！試問，勞動者在生活費上所積蓄下來的一點兒小款，在這小款上面受得更小的一點利息，抵得過他給資本家剝削

去的剩餘價值的數量嗎？何況利息是剩餘價值的一部分，這一小部分利息仍然是他們自己所創造的。資本家搶了勞動者的燒餅，把燒餅上的一粒芝麻分給勞動者，就拍着勞動者的肩膀說：「孩子呀，你也是個喫燒餅的資本家呀！」

以下我們講銀行的授信用業務。

銀行放款出去，是必須要擔保的，這種擔保有好幾種：（一）用貼現的方式，以票據的取款權作擔保，即票據貼現過，票據即歸銀行所有，到期銀行去取款，這在前面已經說過。像這一種放款，銀行當時就收得利息。（二）抵押品放款。現在這種抵押品，大都為各種有市價的證券，如股票，公私債票之類。這種放款，僅是取得抵押，債務歸清，抵押品就要退還。只有在債務人不能還債的時候，抵押品才被沒收。（三）商品擔保。即是用貨物抵押借款。銀行往往設有堆棧，把抵押商品存入銀行倉庫裏。但有時並不一定要把商品搬到銀行倉庫裏。有種特殊的堆棧，借款人把商品存放到這種堆棧裏，由堆棧給他一張棧單，證明其存入貨物。借款人就只要把這張棧單到銀行去作抵押，就能借款。有的時候，運貨單也能抵押。譬如已買了一批貨物而尚未運到，可是轉運公司的領貨單倒已先寄來，借款人就拿了這種領貨單，也可到銀行去抵押借款，普通稱之謂押匯。（四）不動產擔保，如土地房屋產等。

銀行的業務除上述受款放款外，尚有一種中間的業務，如代學校收費，匯款，代顧客付款，代人追索，代商人催收貨款，代往來戶口運款等等。這類業務銀行照例要收一點手續費。但並不是銀行的主要業務。

銀行在做受信用業務的時候，對於存款者，支付一定的利息。同時，銀行在做授信用業務的時候，對於放款者，收受一定的利息。存款的利息通常總較放款的利息為低，這兩者的差額，就是銀行的信用利潤，信用利潤對基本資本的比率，叫做信用利潤率。信用利潤率，總和一般利潤率相接近。否則，要是比一般利潤率較高的時候，別的資本都會投向銀行資本來，信用利潤率就會減低；反之，要是比一般利潤率較低的時，銀行資本就會移向別種部門去，信用利潤率就會上昇。

第七節 信用貨幣和紙幣

前面，我們講到各種信用票據，在未到取款的時期內，可以此手彼手地付來付去，暫時的當着支付手段用的。由於這一種功能的發展，於是信用鞏固的銀行，能夠對於來向其領款的人，不支付現金給他，而支付信用貨幣（兌換券）給他。這一種兌換券，可以隨時向該銀行兌現，因此使收受的人可以與現金一樣的信任牠。

我國在民國二十四年貨幣改革以前，所有市場上流通的鈔票，都是這類兌換券，銀行發出這類兌換券，國家有法律規定，一定要有百分之幾十的現金，作為保證。在我們以前是規定百分之六十的現金準備，和百分之四十的證券準備。銀行收進一百塊錢，換發一百元鈔票，只消留六十塊錢現金在庫裏做現金準備，其他四十塊錢可以用證券債券之類做保證準備；銀行發行兌換券的利益，就在以百分之四十的現鈔當作現金周轉。

兌換券在市場上流通的時候，是和現金貨幣有同樣的效能的。然而是不是所有貨幣的機能，兌換券都能全部代替呢？

在前面講貨幣的一章裏，我們已經說過，貨幣的基本機能有四：（一）成為價值的尺度；（二）成為商品的流通的手段；（三）成為支付手段；（四）成為儲藏手段。

兌換券能成為商品的流通手段，和支付手段，那是沒有疑義的。因為兌換券祇要能隨時兌現，此手彼手地遞來遞去，是較現金更為便利。但兌換券不能成為價值尺度呢？不能的，因為兌換券本身並不包含多大勞動量，並沒有多大價值。牠一時能代表多少價值，是要看現金準備的數量而決定的。假使沒有現金準備，兌換券就會一錢不值，所以牠不能成為價值的尺度。那末牠能不能成為儲藏手段呢？也是不能的。貨幣能成為

儲藏手段，就是因為貨幣本身有價值，人們要儲藏的時候，當然會把兌換券去兌了現金來儲藏。第一因為現金本身有價值，無危險性，第二因為現金不會腐壞。

講過了信用貨幣（兌換券），再講國家發行的紙幣。

兌換券是由商業銀行發行的，而紙幣是由國家發行的，兌換券的發行，是有現金證券作保證而隨時兌現的，紙幣的發行，也許有準備保證，但對內並不兌現。紙幣的所以流通，以國家法令的強制為前題。而以流通的需要為限度。我國目前的法幣，就完全是這種性質。

貨幣的購買力，是依賴於牠本身的價值，兌換券的購買力，是依賴於牠所能代表的真實貨幣。但紙幣的本身既沒有價值，又不是代表着真實的貨幣，那牠的購買力依存於什麼呢？

紙幣的購買力，是依賴於牠自己所發行的數量。

紙幣的機能，和兌換券一樣，當作流通手段和支付手段用的。倘使紙幣的發行數，沒有超過社會商品流通的必要額時，牠的購買力就和所代表的現金貨幣一樣。

假使一個國家，全社會商品流通的必要貨幣額是二億圓。現在假定鑄發一億圓現金貨幣和印發一億圓紙幣，那末剛剛好，紙幣的購買力和現金貨幣一樣。假使紙幣發到二

億圓，那一億圓現金貨幣就變成多餘，一定會存在銀行庫裏不再出來，或被私人儲藏甚或銷毀掉，但這時紙幣的購買力仍舊不變。倘使紙幣印發到三億圓，而流通需要仍為二億圓不變，那紙幣的購買力就會跌去三分之一，每個單位的購買力，祇及到以前的三分之一，假使從前一元紙幣能買三斤糖，現在就祇能買二斤糖。這在形象上好像是物價騰貴，其實並不是物價騰貴，而是紙幣跌價。

假如全社會商品流通的必要貨幣額在不變的條件下，或在縮小的條件下，或在增大而並沒有紙幣額增大那樣快的條件下，那末，紙幣增發得愈多，其購買力就愈向下跌！紙幣的流通速度，也是決定紙幣購買力的一個原素，因為紙幣的流通速度要是較平時增速一倍，那就是說，同一的紙幣，可以在一個單位時間內交換雙倍的商品，那末，在全社會流通中的商品數額不變底條件下，所需要的紙幣數量，就只消以前的一半數目就夠了。倘使流通中的商品數量不變，紙幣的發行數量也不變，但紙幣的流通速度已大了一倍，那末，紙幣的購買力就要下跌一半，在表面上看來，就是物價高漲一倍。相反的情形下，紙幣的流通速度緩慢了，而其他情況不變，則全社會就需要發行更多的紙幣，否則的話，紙幣的購買力就要抬高，在表面上看來，就是物價的下跌。

有一個公式，可以表示出全社會所需要的流通紙幣數量，紙幣的流通速度及紙幣的

購買力，這三者底相互關係。公式如下：

除學論所說之貨幣膨脹
除學論所說之貨幣膨脹

由此我們知道，紙幣的發行，雖以國家法令的強制力為前提條件（沒有法令人們就會以其它有價物來代替），但牠的存在，也自有其客觀的需要，在商品流通額的範圍內，紙幣是需要的。但若超過了這個數量，雖有法令強制其流通，但並不能強制其不跌價。

最後說到實質輔幣一項，如銀角、銅貨、鎳幣之類，這類輔幣雖其本身確含有實質價值，但其所含的實質價值並沒有其所代表的名義價值那樣大。倘使輔幣發行的數量沒有超過社會流通的需要（為計算零星買賣來往的需要），那牠們的購買力和牠名義價值一樣。倘使超過了限度，那牠們的購買力就會和其數量成正比例的下減。不過和紙幣不同的：實質輔幣本身多少含有實質價值，所以牠下跌有一定限度，決不會跌至其實質價值以下。至於紙質的輔幣，那就完全與紙幣的性質一樣。

第八節 通貨膨脹

所謂通貨，就是市上流通的貨幣；通貨膨脹，是指國家為了應付財政的支絀，或其他原因，增加流通紙幣的數量的意思。

紙幣一增發，根據前節所述，每一單位紙幣的購買力就要減低，物價在名義上高漲，而且隨着紙幣增發的速率，每日每時都在上漲，出賣商品者爲預防將來紙幣跌價所得的損失計，常在定價時故意加上若干虛價，於是益發增加物價上漲的速率。

貨幣購買力下落不定，商品的信用除欠就不可能。因紙幣購買力的不斷下跌，將來歸還原數，是要蝕本的。這樣所有信用往來就會停滯。

有貨幣的人，常想把貨幣換成商品，因爲商品的價值固定，不會下跌。而商品所有的人，却想把商品長留在自己手中觀望，以等候物價高漲。因此商品的流通量減少，物價就越發上漲。

政府的財政收入，是有固定的數量的。人民把紙幣當賦稅納給政府，政府收得的紙幣當然要去購買東西，但因爲紙幣的購買力下跌，政府經常的收入就愈不夠用，因此一定要更多印發鈔票彌補，紙幣的數量更多，購買力更向下跌。這樣愈發愈跌，愈跌愈發，到了政府當局不能主觀控制的時候，就成爲通貨的惡性膨脹。終要弄到全國經濟破產爲止。

通貨膨脹，對於勞動者和薪俸收入者最爲不利。因爲物價飛漲起來，區區之款就不夠維持生活。即使工資薪俸因鬥爭要求而增加起來，但其增加的速度決沒有物價漲得那

樣快。

通貨膨脹對於產業資本家是有利的，因為紙幣購買力下落可使實質工資減低。對於商業資本家也是有利的，因為他可因物價上漲而賺錢。惟有對於放利資本家，通貨膨脹是不利的，因為將來收回的本錢，數量雖然與放出時一樣大小，但其所代表的價值減低了。

對於投機家，通貨膨脹是頂好的發財機會。

通貨膨脹既然能減低實質工資，因之也就能減少商品的生產成本費。所以帝國主義國家常常用通貨膨脹來造成對外傾銷的有利條件，而形成國際商品戰。這種傾銷政策，特別對於殖民地 and 半殖民地，發生極大的榨取效能，把這些國家打入貧困的深淵。

當然當通貨惡性膨脹發展到使國家信用動搖，財政破產，統治力削弱的時候，廣大人民因失業而貧困飢餓的時候，它就要回轉頭來吞沒資本家的社會了。

第九節 國際清算

國與國之間的貿易來往，紙幣是不能通用的；因為一國政府的強制力，決不能及於別一個獨立主權國（殖民地是例外），所以國與國之間的金錢來往，一定要現金解送。

但是並不是每一筆來往，都要用現金送來送去。大部份的來往都是用買賣外匯的辦法相互抵消，剩下來的差額，再用現金輸送。

譬如：中國商人甲向英國商人乙買一批貨物，甲祇要在中國經營外匯的銀行——（如中國銀行、中央銀行等）——購買一張英鎊匯票，寄到英國去，英國商人乙收到匯票，就到發票銀行在英國的分行或其代理行去取款。這樣，就變成中國的銀行欠在英國的銀行一筆款子了；那不是中國的銀行就要解送一筆現金給英國銀行呢？不要的，英國的銀行，可以開一張相當於前付金額的中國貨幣匯票在市場上出賣。因為一定有英國商人（假定為丙）向中國商人（假定為丁）購買貨物的。在這個時候，丙就要買進那張中國貨幣匯票，寄給中國丁，丁就拿着匯票，向原來會寄出匯票的銀行去取款。這末一來，中國的銀行向甲收進款子付給丁，英國的銀行先付款子給乙而後從丙收回來，不須要一點現金解送，兩筆來往就做成了。

還有一種是倒出匯票的例子，英國商人乙可以自己開出一張叫中國商人甲付款的英鎊匯票，給英國經營外匯的銀行，該銀行祇要調查得中國商人甲的信用是可靠的，就付英鎊給乙，而銀行也並不要把匯票直接寄回中國，它照樣在英國出賣，賣給丙，丙一面付款給銀行，一面把匯票寄給中國商人丁；丁就拿着匯票直接向甲取款，或

經過銀行向甲取款。如是也就同樣的了結兩筆生意。

兩國間的來往，不會是剛剛相等。譬如每年中國向美國購買的東西，總比美國向中國購買的多，兩國間買賣相抵就有差額，這種差額是必須現金解送的。

兩國間的來往不平衡的時候，或者一時不平衡的時候，就影響到兩國的匯票的價格。我們曉得，在平常的時候（本位貨幣不放棄的時候），兩國的本位貨幣，是依照其純金的份量，有一定的比率的。如美國一美元，合英鎊四·九五先令，又合法國一九、一〇七法郎。但倘使兩國間收支不平衡的時候，貨幣在匯票上的價格，就會以這種法定比率做中心而上下波動。譬如說：法國向美國的輸入多於向美國的輸出，那就是說，法國人要多匯錢給美國，也就是說法國人要多購寄向美國的匯票，美國匯票的需要一多，大家爭買，價格就上漲，但是在各該國中央銀行儘量供給外匯的條件之下，這種上漲是有限度的，他的漲額不能超過現金輸送的運費。假如說由法國運合一萬美元的金子到美國需運費三百法郎，那匯票上每一金元決不能漲過百分之三法郎；因為如果超過了這數目，人們就不願購買匯票，寧願解送現金了。這種限度叫做現金輸送點。

放棄了貨幣本位的國家，禁止現金解送出國的國家，或國際收支逆差，又不能一時做到使本國對外收支平衡的國家，這國家的貨幣與別個國家的貨幣便失去法定標準，漲

跌也一無限度，就完全靠市場供給和需求外匯的關係來決定。

在一國經濟遭遇各種危機的時候，往往對外放棄貨幣本位，統制外匯，一方保持國內現金，不使流出，一方任令本國貨幣在國外跌價，使本國貨物賣價便宜，增加輸出。但倘使各國都如此的話，就會破壞國際貿易，變成資本主義市場的自戕政策！

國際收支不僅靠貨物的買賣。因商品輸出入發生的收支關係，叫做國際有形收支；其他如一國與別國間的投資、借款、僑民的匯款、旅行、使館軍隊的駐在費用等等都很重要。英國戰前，在貿易上雖然每年入超，但其整個收支總是有利的；就是因為英國每年向外收回的投資利潤、貸款利息、及航運保險所得很大的緣故。像這一類的收支，叫做國際無形收支。

第十節 社會主義底利息和信用

在蘇聯全部資本的循環過程中，仍舊有貨幣資本的存在。於是追加資本的必要，固定資本的積聚，民間游資的吸收，都使得蘇聯的銀行仍須行使借貸的業務。

有了借貸，也就有利息，譬如國營企業甲，存放五萬盧布於國家實業銀行，同時國營企業乙，爲了要加速擴大生產，就向國家實業銀行借款五萬元。這時銀行一方面向企

業乙收得利息，一方面就向企業甲付出利息，而於這二者之差中取得銀行的信用利潤。

我們要問：這時企業甲所付出的一筆利息，從那裏來的呢？在資本主義社會裏，利息是剩餘價值的一部分，是剝削了勞動者而得來的。但蘇聯沒有剩餘價值的存在，所以蘇聯社會的利息與資本主義社會的利息是不同的。企業甲所付出的，不消說是企業甲底勞動者新創價值的一部分。在社會主義社會裏，勞動者的新創價值，一部分作為勞動者自己生活之用（工資），一部分作為擴大的社會主義建設之用；而利息就是後者的一部分。國營企業甲所支出的一部分，結果是在國家實業銀行和國營企業乙那裏多收入一部分。那末銀行和企業乙拿去做什麼呢？在資本主義社會裏是拿去當作資本再剝削勞動者而用的，但在社會主義的社會，則拿去擴大社會主義的建設，為勞動階級全體謀幸福用的。這就是基本不同之點。

那末利息能不能取消呢？暫時不能的。在商品、貨幣的形態仍舊存留的階段上，為了吸收全社會的游資，為了鼓勵人民將其積蓄存放於銀行，更為了發展特定的某種生產，都有把利息作為手段底必要。祇有到貨幣商品的範疇都被消滅的時候，利息才會被消滅。

為了社會主義建設的擴大，信用來往是決不可少的。商品賒欠，貨幣的借貸，這都

和資本主義國家一樣。但有兩點不同，第一，資本主義國家任何企業都有權與國外發生信用；蘇聯除政府外，祇有國內信用，沒有國外信用。第二，資本主義國家的信用是盲目的，是以利潤為目的的；蘇聯的信用則是有計劃的，那個部門應當發展，信用該投到那方面去，是完全以社會的福利為目的的。所以，社會主義的信用，與資本主義的信用也有不同的意義。

第十一節 中國社會底借貸資本和信用借貸資本的種類

在目前中國社會裏，存在着三種性質的借貸資本：第一，帝國主義的對華借貸資本。第二，本國銀行的各種公私借貸資本。第三，封建的高利貸資本。

(一) 帝國主義的對華借貸資本：帝國主義者通過貸款以加強剝削中國的技倆，由來已久。自北洋軍閥的統治時代起，一直至目前的國民政府，一响都以各種各樣的名義，貸款給執政者，以解救執政者的危難。這些貸款底名義上的利息是很低的，甚至比資本主義國家的一般利率還要稍低，可是在另一方面，他們在每一次的貸款條件中，總是要取得某些特權。中國曾經將關稅、鹽稅、統稅及鐵路收入等等，分別作過抵押，因而使帝國主義者直接或間接對這些抵押收入握有監督或參加管理的權利。二十二年國民

政府向美借入的棉麥借款，乃是將美國過剩的商品傾銷於中國市場，而使本國的棉麥產品大為跌價。二十四年對英舉借的外匯基金借款，是爲了實行幣制改革，而把中國的貨幣權送給英鎊集團。抗戰勝利後的各種對美借款，代價是締結了出賣全國經濟主權的中美商約，並任命美國海陸空軍長期駐紮在中國的主要軍事基地。

帝國主義的對華貸款，以政治性的居多，而以貿易金融礦產築路等等爲次。所以這類借款的極大部份，是無助於我國的經濟生產事業的。北洋時代的西原借款及抗戰以後的租借物資剩餘物資等等，且對中國的經濟事業具有摧毀性的。即使他有一小部分借款，能用之於築路開礦等等事業，實際上仍舊是爲帝國主義者開闢剝削的新園地，且藉此取得其他方面的經濟特權。

中國政府每年付給各帝國主義者的外債利息，是中國人民新創價值的一部分，但這部分價值的創造，與付利的借款（外債）是完全無關的；這是由中國政府將對廣大人民剝削來的一部分所得，轉而送給帝國主義者的債權人。

（二）本國銀行的各種公私借貸資本：對於這一類的借貸資本，可以一般適用資本主義性的借貸資本底法則。不過中國公私銀行裏這些借貸資本的來源，除掉我們在第一節所講的五項來源而外，還有兩項很重要的來源：第一是中國官僚軍閥買辦的剝削掠奪

所得，第二是中國封建地主階級的剝削所得。這兩項來源是一般資本主義國家所沒有的。

本國銀行的借貸資本底用途，其用之於流通過程的遠較用之於生產過程的為多。因為中國民族資本的基礎薄弱，既不能容納大量的借貸資本，且投放的對象又不很穩固。因此本國銀行借貸資本底出路，就祇有向商品流通方面發展。流通中的商品性質有民族工業的商品，也有帝國主義的商品，所以帝國主義的商品進入中國市場以後，部分的是依賴中國本國銀行的借貸資本，以協助買辦資本的不足。

(三)封建的高利貸資本：在中國農村的封建剝削基礎之上，產生了封建的高利貸資本。上文說過，封建的剝削是超經濟的，並不受資本主義的經濟法則所支配。中國一般中小農佃農，在殘酷的封建剝削之下，每年收支不敷，往往在春耕的期間，就沒有必需的資本來從事單純的再生產了；於是不得不向地主高利貸者借款。地主高利貸者是將剝削農民的所得借貸給農民，收取高昂的利息。此類利息高昂的程度，一般的是受當地租地價的高低和農民需要迫切的程度來決定，因為地主高利貸者往往計算到拿同樣的錢去買地收租，和貸方高利貸收利兩兩相較，所以兩者的剝削所得總是相差不多的，地租愈高的地方，高利貸的利息也就愈昂。在特殊的個別情形下，高利貸者要看借款人的

身份財產及其迫切的程度，而上下其利率；農民田地愈少的，需要愈切的，利率就較一般要高，借款人田地較多，需要不太迫切，利率就較一般要低。

農村高利貸者所得的利息，是農民新創價值的一部分；而且往往是很大的一部分。所以農村高利貸成爲使半封建的農村經濟解體的主要因素之一。

在城市裏，高利貸同樣存在。中小商人因不敵大商人及官僚資本的壓迫，不得不要借借貸資本，以協助其週轉掙扎；在惡性膨脹促使中小商人急劇破產的趨勢之下，對於借借貸資本的依賴就愈爲迫切。然而一般的中小商人，往往不能取得銀行的信用，不能取得低利的貸款，就不得不轉向銀號錢莊以至行號個人，求取高利貸的借款。此種高利貸的利率之高，往往超過銀行利率數倍，甚至十餘倍。一般的說，利率的大小，決定於一般商業利潤的大小和幣值下跌的速度；個別的說，也根據借款者信用的可靠性及其需款的迫切性，而上下其利率。

法幣與惡性膨脹

在民國二十四年國民政府改革幣制後所發行的法幣，完全是政府紙幣的性質。上面關於資本主義社會裏紙幣的一般法則，可以應用於法幣。不過應該補充之點是：（一）法幣最初與英鎊聯系，現在則與美元聯系。聯繫國的貨幣既與法幣有一固定的比率，則

聯繫國貨幣價值的波動，就影響到法幣對外價值的波動。(二)法幣的對內價值，假定社會的商品流通總額不變，就依存於法幣的發行數量及其流通速度。法幣對外價值，假定其對內的購買力不變，依存於外匯的準備基金及外匯供給的數量。

自民國三十年起，法幣就走上惡性膨脹的道路，從基本上講，中國法幣惡性膨脹的發展規律，如物價的上漲壓迫發行的膨脹，發行數量與法幣的單位價值反比例的發展，農工生產萎縮，勞動者受剝削，中小資產階級及薪水階級迅速破產沒落，財富更集中於少數集團等等，都是與一般惡性膨脹的現象沒有什麼不同之處。所不同的，祇因中國是一個半殖民地半封建的農業社會，惡性膨脹的發展速度，要較資本主義的國家緩慢，因為農業生產是有季節性的，社會上商品流通數量的增減，也是有季節性的，所以在一年之中，法幣膨脹的趨勢不是直線的，而是曲線的，與農業生產過程及其流通過程中的各種規律相適應。加之金融機構尚未能深入農村，內地與大都市的聯繫和交通仍甚困難，也是惡性膨脹的擴展比較緩慢與反應比較遲鈍的條件。

* * *
在新民主主義的制度下，運用國外借款以協助國內經濟建設，仍有其可能和必要。但是運用國外借貸資本，必須在互惠平等的原則下，必須在不損害我國主權的原則下，

才能接受。同時，一切借款祇能用之於發展社會的生產及加速商品的流通。

本國銀行的借貸資本，必須納之於發展正當工商業的用途。由官僚軍閥地主買辦們掠奪剝削來的游資的來源被消滅了；但是因為一般人民生活的改善，國民經濟的發展，對於薪水工資收入的一般提高，全社會將有更多量的正常性的游資擁入銀行，轉變為借貸資本，貸給工商各業。全社會借貸資本投放的趨向及數額，將受全社會經濟設計劃的管理和指導，並藉此而作為發展新民主主義經濟的一有力手段。因此，主要的銀行必須是國營的。

新民主主義社會的利息，仍是剩餘價值的一部分，歸之於借貸資本的所有人。但信用利潤却是國家的，將用之於全社會的經濟建設；銀行既經國營，信用利潤就不再流入私人資本家的荷包了。

對於高利貸者，必須予以嚴格的取締，不再絲毫容許其存在，然後方使社會上一切游資，都流入國家的信用機構——銀行裏去。但是當地主階級被消滅以後，當農工商各業大都在合理的指導下順利發展的情形下，高利貸存在的社會條件，也就被消滅了。

第十講 地租

第一節 地租的一般考察

上面因為說了幾節關於信用和銀行的問題，我們就暫時把剩餘價值的分配問題丟開了。現在再來研究這個問題。勞動階級所創造的剩餘價值，一部分給產業資本家當產業利潤拿了去；一部分又給商業資本家當商業利潤拿了去；另有一小部分給借貸資本家當利息拿了去；現在我們要研究：還要有給地主當地租拿了去的一部分。

無論你從事工業或者農業，土地總是必要的。開工廠要土地建築房子，種田要土地耕種。在農業和礦業裏，土地就更為重要。但世界上的土地是有限的。在資本主義的社會裏，土地老早被地主階級佔有完了（怎樣佔去可參看「資本的原始積蓄」一節）。資本家要土地來生產，就一定要向地主付相當的租地費。租地費包括兩部分：（一）在土地上原先投下去的肥料、灌溉、排水、及各種設施的資本使用費。（二）土地本身使用權讓與的代價。我們所謂地租，就是指第二部分而言。

由此我們曉得，地租是以土地私有爲前提。

有許多中農和貧農，他們祇有很少的土地，是自己耕種的，既不能出租，也就談不到地租。富農們，就要雇人來替他耕種了，並常有一部分土地租給佃農，收起地租來。至於地主們，就完全把土地租給農業資本家佃戶們去耕種；他們就依賴地租生活。在資本主義高度發展的國家裏，土地便愈有集中的傾向。

但地租從那裏剝削來的呢？

地租是由農業資本家，僱了農村工人在農地上耕種，在生產中取得了剩餘價值，中間除去平均利潤而外，並還有多餘的時候，這多餘的部分，地主說：「你已經取得你的利潤，這多餘的部分，乃是因我的土地良好多生產出來的，應當給我。」這就成爲地租。

第二節 差額地租

誰都曉得：所有土地的性質，肥瘠是不一樣的，投下同樣的資本，有的會收得更多的穀物，有的會收得較少的穀物；這兩種土地所收得的各個利潤，就顯得高低不同。

今假定有上中下三等的土地，投下的生產費相同，而生產物與利潤率却相差如下：

土地等級	生產總額 (以擔單位)	總生產費 (以元單位)	平均利潤	總生產價格 (平均利潤加生產費)	每擔穀物之 生產價格
上	110	600	120	720	6.55
中	100	600	120	720	7.20
下	90	600	120	720	8.00
總計	300	1800	300	2100	

上等地每擔穀的生產價格，祇要六元五角五，中等地要七元二角，下等地要八元。但市場上穀物出賣的價格到底決定於那一等呢？假使是工業生產品，就把三等土地的總生產額之和，除三等土地總生產價格之和，求出一個平均數就行了。但是農產物是不行的，假使市場價格低於八元，那下等土地的投資者就得不著平均利潤，就要將資本投向別個生產部門去，但結果市場上就要少掉九十擔穀子，社會上就會感到食糧不足，穀子市價必趨高漲，一直要漲到每擔八元，使下等地也有平均利潤可得，投資者才會繼續生產，使社會感到糧食足夠為止。

所以農產物的市場價格，是決定於最劣等土地的生產價格。

今若每擔穀子的市價為八元，那上等地的每擔穀子就會多賣一元四角五，一百十擔

共多賣一五九元五角；中等地每擔多賣八角，一百擔共多賣八十元。這兩筆賺頭，都是超出於平均利潤之外的差額利潤。於是地主向農業資本家說：「一般的投資者祇能取得平均利潤，現在你還取得差額利潤，那並不是你的功勞，而是我的土地良好的緣故，所以這差額利潤應當歸我！」這就叫做差額地租。

這種因土地耕種面積擴張到下等地，乃使上中等土地得着的差額地租，我們稱之謂**第一種差額地租**。假使社會的穀物需要增加，現有穀物尙感不足，那就一定要耕種到比下等地還壞的劣等地；劣等地的生產價格必高於下等地，於是穀物的市場價格就要漲到八元以上，使劣等地也有平均利潤可得，如是上中等土地的差額利潤必更增多，而下等地也會產生差額利潤來，地租亦必隨之而增高起來。

不過要增加農產物的生產，並不一定要用擴張土地面積的方法，同一的土地上，多加資本（如多加勞動肥料灌溉等等），也能增加生產的。譬如在上面的例子裏，在上等地地上多加一倍資本，假定說可多得九十擔穀子，那就和多耕一同樣大小的下等地的結果一樣。這九十擔沒有差額利潤，不會增加地租；今假定社會糧食還不夠，還要增加生產，那就在原來的土地上再加一倍資本，也許又可多得八十擔穀子，但這末一來，穀子的市場價格就被這最後的八十擔所決定，勢必至漲到九元以上；先前的第二批資本所產

生的九十擔穀子，本來沒有差額利潤的，現在發生差額利潤了。同時穀價漲到八元以上，使第一批資本所產生的一百十擔穀子，其差額利潤就更其增大。這兩批新增的差額利潤，就都要變作差額地租付給地主。

像這一種不是擴張土地面積，而是在同一土地上多加資本增加生產，因而發生出來的差額地租，我們稱之謂第二種差額地租。

第二節 所謂土地收穫遞減法則

講到地租，常有許多學者，把土地收穫遞減法則拿來解釋。這個法則的內容是這樣：某一定的土地，若不斷的倍增其資本勞動，達到某一種程度之後，其所得的收穫比率是一次比一次的減少下去。譬如我們加一倍資本的時候，得着五擔穀子，兩倍資本的時候，也許能得着十擔穀子，但過了某次以後，並不能每增加一倍資本，就能增加五擔，或將變成四擔半，四擔，三擔這種情形了。這就是說土地的收穫比率在逐漸遞減。

這個法則，祇有相對的正確性。祇能先假定在生產的技術老是不變的時候，人們老是用牛和鐵犁去耕種的時候，那麼你儘加資本勞動上去，其每個單位所得的收穫遞減是明顯的。但倘使人們在不斷的改進其生產方法和生產技術，生產量就會飛躍地增加。這

就是說：每次增加資本部分的收穫，並不會如十、九、八、七、六、五、……這樣江河日下，也許我們並不要一倍一倍地增加資本，祇要研究生產技術和方法的改進，其每次每單位收穫的增加，是會照十、九、八、……十一、十、九、……十二、十、九、……這種情形發展。每經過一次技術的改造（以……表示），其收穫的比率就提高一次。

祇有在技術不變的前提下，「土地收穫遞減法則」才有其真確性，才可以解釋第二種的等差地租的來源，但不能解釋地租的全部。

第四節 差額地租從那兒來的

以上我們祇說明了兩種差額地租的起源，而沒有說明這差額地租是什麼樣的價值形成的，現在我們要來討論這個問題。

土地因為土質肥瘠，灌溉條件，地位等種種關係，以致用同樣的勞動在甲地上，可以得到比在乙地上更多的生產物。這就是說：同樣的個別勞動，在甲地上可以比在乙地上產生更多的價值。也就是說：每個價值的單位，在甲地上所用的勞動比在乙地上要少。農產物的生產價格是以劣等地為標準的，所以甲地上的每担農產物，以較少量的勞動，可以與乙地農產物以同樣大小的市場價格出賣。這正如在工業生產裏，利用進步的

技術，可以使個別勞動低於社會的必要勞動，而產生相對的剩餘價值一樣。這裏甲地就取得這種相對的剩餘價值。不過在農業中，這種相對的剩餘價值並不是由進步的技術造成的，而是因為土地的自然條件優良得來的。

但是我們並不能說，這種相對的剩餘價值是自然條件造成的。一切價值都是由勞動創造的。土地肥沃和位置便利等等祇不過是產生這種相對剩餘價值的一個條件；正如新式的機器可以增加勞動的生產性一樣。但是沒有勞動，任你怎樣好的土地也不能產生這種相對剩餘價值。

第五節 絕對土地

上述第一種差額地租，是由於優劣土地的收穫差額而發生的。在這個時候，我們是假定着：劣等地因收穫最少，沒有差額，故不付地租；但事實上是不是這樣呢？不是的，地租除掉差額地租之外，還有絕對地租。優等或較優等的土地，除掉付差額地租之外，同時要付絕對地租；劣等土地雖沒有差額地租，絕對地租却一定要付。

什麼叫絕對地租呢？

世界上的土地是有限制的，所以你不能無限制的開拓土地。在私有財產制的社會

裏，這有有限的土地都被私人佔有了；因此你要使用一片土地的時候，你就須得到地主的允許。那怕是最劣等的土地，你要不付多多少少的地租給地主，地主就甯願讓土地開着荒蕪，不會讓你白用。但倘使最劣等的土地也要支付地租，則種這塊土地的資本家所得的利潤，不是又要跌落到平均利潤率以下了嗎？是的，但這種情形祇是一時的。因為利潤一跌落到平均利潤率以下，投在這塊土地上的資本就會移開投向別的部門去。可是一到最劣等的土地不再生產，社會上對於土地所生產的糧食或原料就感到不足，該項糧食或原料的市價就會高漲起來，一直漲到最劣等的土地除支付一部分絕對地租之外，也有平均利潤可得的時候為止。於是最劣等的土地仍可能投資生產，可能支付一部分地租了。像這種由於土地使用權的讓渡而要求得到的地租，我們稱之謂絕對地租。

農產物市價的抬高是全體的，所以不單是最劣等土地發生絕對地租，即優等和較優等的土地也發生絕對地租。

但要是取消了土地私有權，絕對地租就沒有根由發生，也就不再存在。

第六節 絕對地租從那兒來的

粗看起來，好像絕對地租是無中生有地硬把農產物的市價抬高了，其實絕對地租和

差額地租一樣，它也有可被剝削的價值基礎。假使沒有剩餘價值，絕對地租就要拿也無從去拿。

差額地租，是因為自然的優越條件，能使該地農產物的平均勞動跌落到社會必要勞動以下，因而產生相對的剩餘價值，轉化為差額利潤，就形成差額地租。

絕對地租的產生，是因為農業部門中資本的有機構成，經常的較工業部門中為低，因此使農業部門能多得相對的剩餘價值，這多得的部分為地主拿去，就成絕對地租。

所謂資本的有機構成低，就是說農業中不變資本部分較工業中為小，而可變資本部分則較工業中為大。在一般的技術水準相仿的情形下，可變資本愈多的部門，所創造的剩餘價值也愈大。農業中所用於機器原料等不變資本的數額，遠不及工業中用得那樣大。而農業中所花的勞動力，却較工業中大了許多。因此，較低的資本有機構成，產生了相對的剩餘價值。在資本可以隨便移動的前提下，一切部門的利潤都有走向於平均利潤的趨勢；農業中所得剩餘價值較大，但其生產價格却不會跌落在其價值以下，因為（一）農業生產時期較長（生產一次總得一年半），資本的自由移動受着相當的限制。（二）要從事農業生產必須要有土地，但土地有限，且已為私人所佔有，有時雖有資本也無從去取得土地；不比像工業部門中祇要有資本總可購得原料機器從事生產。因

此，雖然農業部門中可得較多的剩餘價值，其他部門的資本家也只能眼巴巴地望着它；於是農業生產既不能任意擴大，迅速擴大，農產物就缺少競爭，其價格就可以在生產價格以上出賣，全部的實現其所含價值。

地主看到這種情形，就對農業資本家說：「這個在平均利潤以上的額外利潤，並不是你的功勞，而是我土地獨佔的功勞，所以應當作為絕對地租付給我」。於是這額外利潤就變成絕對地租。

由此我們可以知道，農產物價格，不僅是生產費加平均利潤，還要加上絕對地租。地租不僅是農業部門有，即工業、商業、銀行等等都要用一片土地，都要償付多多少少的地租。在交通便利的地方，靠近河道，靠近原料產地的地方；種種自然條件的優越，可使工商業家節省運費，加速商品的流通，增加額外利潤，因此這些地方的地租也就特別大。

第七節 土地價格

我們在第一講裏說過，一切商品的價值，是生產它的社會平均勞動創造的。我們又說過，商品的價格，是價值的貨幣形態。但現在我們碰到一個問題：就是沒有費上勞動

的土地，祇要被私人佔有，它就有價格，這種價格從那裏來的呢？

在土地當作私產的社會裏，一切土地都要付地租，這我們已經曉得了。土地的價格，就是從這地租上虛擬而來的。因為祇消把土地的使用權一轉移，就可以取得地租，於是一般借貸資本家，可以用不着存款到銀行裏，祇要投向願意出讓土地的人，將資本買成土地，他就照樣可以有經常的收入，和放款取利息一樣。這樣一來，土地雖然沒有費上勞動，是沒有價值的東西，但因為它每年可以取得相當收入的緣故，就把它當作有價值，要付代價才能取得的東西了。

把地租當作利息看待，再根據市場利息率的大小，就可以算出土地的價格來。利率不變，地租愈高，地價就愈高，地租不變，利息愈低，地價也就愈高；反之，利率愈高，地價就愈低。

所以地價是資本化了的地租。

第八節 社會主義社會已消滅地租

因為土地私有的廢除，資本主義生產關係的不存在，任何種類的地租在蘇聯是不存在的。蘇聯土地法上規定：任何土地都歸國家所有。所以任何人沒有要求差額地租的

權利，同時土地法上規定：土地不准僱入耕種，所以私人資本不能向農業投資，絕對地租就無從發生。

第九節 中國社會底地租特性

在目前中國社會裏的地租性質，與上面所講的資本主義社會裏的地租性質，是完全不同的。因為在中國的廣大農村裏，剝削關係還是封建性的，而不是資本主義性的。

資本主義社會裏的地租，差額地租是因為劣等地和優良地底生產價格發生差額，而產生的；絕對地租是因為農業部門中資本的有機構成較工業部門為低，剩餘價值率較大，而產生的。這兩種地租，都受社會的平均利潤率約制：生產價格的大小受制於社會的平均利潤率，剩餘價值的數額如超過社會的平均利潤，超過的部分就是絕對地租。

然而在中國社會的廣大農村裏，社會的平均利潤率，不發生作用。因為中國農村裏，還沒有大規模的資本主義的土地經營，土地被分散地，個別地經營着，農民被束縛在土地上，農業資本不可能自由移動。

全國約百分之六十五左右的土地，為封建的地主階級所佔有着。這些地主自己既不能耕種，也沒有農業企業家來承租耕種，祇有由地主零星分散給佃農耕種。佃農開始租

的時候，要繳納押金。由佃農自己負擔生產工具和一切生產費用。每年收穫的主要生產物（如稻、麥、高粱等等），往往依照主佃各半的比例，或依照主四個六的比例，或依照主三個七的比例，將地主要求的部分，繳給地主，除此之外，佃農在田地裏所種的副產物，如豆、麥（長江流域以南麥為副產），花生，蕃薯之類，也要送一部分給地主；佃農飼養的家畜也要送一部分給地主；地主有婚喪大事或過年過節的時候，佃農除送禮而外，還要送義務勞動，替地主做無償的工作。

以上這許許多的剝削形態，我們統稱之謂封建的剝削形態，因為基本上，這與封建時代對農奴的剝削形態是相同的。中國地主對佃農的剝削程度，並不根據資本主義的差額地租和絕對地租的法則，而是根據於佃農對土地的附着關係，在工業生產尚極落後的中國，農民離開了土地就無法生活，所以農民被束縛在土地上，不得不受地主的種種超經濟的（超過了經濟法則的）剝削。就一般而論，估中國農村人口最大多數的佃農，他們每年的勞動所得，不僅僅新創價值的極大部分要繳給地主，有時連生產成本的部分，也大半送給地主了。因此使中國農業部門的單純再生產，都不可能繼續，封建的農村經濟不得不日趨崩潰沒落。

中農，一般的是佔有足夠的土地自己來耕種；富農佔地較多，會僱傭些少的傭工來

幫助耕種。富農中農雖然是自耕農兼中小地主，然而他們也要受兩重剝削：一重是受代表大地主的政府剝削，採取田賦、徵購、徵借及苛捐雜稅的剝削形式；另一重是受帝國主義不等價交換的剝削形式，關於不等價交換的剝削形式，我們已經在商業資本的一講裏說過了。

田賦、徵購、徵借的剝削，雖然表面上對於農村各階級是一視同仁的，然而實際上是由中農、小農和佃農來負擔。因為大地主會把這些負擔轉嫁到佃農身上，而提高他們的佃租和勞役等等。至於苛捐雜稅，自然是由佔極大多數的中小佃農來負擔極大的部分。

代表封建大地主的政府，對農民的種種剝削，事實上是一種政治軍事的掠奪，完全不考慮到社會經濟的內在聯繫，如農民的生產成本，農民的利得，以及農業再生產的維持和擴大等等的相互關聯，所以超經濟的剝削是一種自殺性的剝削。

在國內中等以上的大城市裏，土地買賣已經向資本主義的道路上發展，少數大都市裏，土地買賣非但已經資本主義化，而且發展到為官僚資本獨佔的階段。對於這類土地關係的研究，除掉適用差額地租和絕對地租的一般法則而外，還有中國官僚資本特有的剝削手段，他們利用政治軍事的勢力，強制的以廉價收進高價賣出，（譬如官僚資本在買進土地的時候，藉口所謂「官價徵用」「取締土地投機」「平均地權」等等詞令來威

着賣家削價出售。而在官僚資本賣出土地的時候，又用「促進都市建設」「解決房屋恐慌」「振興地產事業」等等的詞令，要買家非高價買進不可！）

新民主主義經濟的實現，是以農民取得土地實現「耕者有其田」為其主要的前提條件。中國廣大農民，被束縛於封建的土地關係的桎梏中，已經三千餘年。中國雖然文化發軔很早，但迄今終較歐美各國落後者，就是因為廣大農民長期在這封建桎梏中，未獲得解放，以致社會的生產力不能發展的緣故。

祇有使農民獲得其耕種必需的土地，農民才能不受土地關係的剝削，農業的生產力才能普遍提高。

祇有農業生產力提高，農民生活獲得改善，才能談到應用科學的技術，大規模發展農業生產。

祇有等農業的生產力一般提高，才能供給城市工業以足夠的原料，才能接納城市工業生產品的消費力量。同時也祇有在農業的勞動生產性不斷的提高過程中，才能不斷的解放剩餘勞動方，湧入城市的工業部門，為發展社會的工業生產而工作。

在實行耕者有其田的過程中，地主階級的沒落是必然的，他們的列祖列宗，自不事

生產而依賴土地坐食以來，已三千餘年，這對於社會國家以至於他們個人，都是莫大的損害。所以沒收地主的剝削工具——土地，乃是改造中國社會，實現公平合理的必需步驟之一；自然，地主個人的生存權利（以自己勞動取得生存的權利），仍然會被尊重，會給予其勞動生活的一切機會。

土地重被分配以後，佃租當然會跟着消滅，一切超經濟的剝削也都會跟着消滅。出賦會以新的姿態出現，它不再是大地主大資產階級用以剝削廣大農民的一種剝削範疇，它將成爲一種土地生產稅的性質，使農業勞動者新創價值的一小部分，繳給國家，用以發展全社會的生產之用。

在實現耕者有其田以後，國營農場和合作農場都會相繼出現。前者是一種示範的性質，後者是使分散的自耕農，結合成爲大規模經營的一種組合。祇有通過合作農場的形式，才能使用新式生產工具，才能大大提高農業勞動的生產性，才能使農民的個別生產發展到集體生產；農村中合作運動的發展，將有三個階段；第一階段是消費信用運銷和勞動力（如變工）等等的合作組織；第二階段是結合原有生產手段的生產合作；第三階段乃是使用新式生產工具的高級的生產合作。合作農場發生發展的各個階段，將是新民主主義走向社會主義在農業部門中的紀程碑。

第十一講 本書底總結

第一節 資本主義世界的末日

一部經濟學的簡略概念，已經講完了。我們從商品出發，說明了資本主義社會的基
本矛盾，考察了商品的二重價值，發現了創造這二重價值的是二重勞動；然後我們看到
商品的內在矛盾，暫時解決這矛盾的是商品的運動——交換。於是我們追溯價值形態的
發展，然後碰到了貨幣，解釋了貨幣的物神性，等貨幣轉化為資本；我們就講到商品的
生產，在那裏我們發現了資本主義社會的祕密——剩餘價值；然後我們曉得了為什麼現
社會有些人們會老是不勞不動過着極其奢侈的生活，而一般勤苦大眾却辛苦一輩子還不
免於飢餓死亡。我們在考察了工資的法則以後，我們就研究到資本主義怎樣從事再生
產，怎樣積蓄資本，同時就是說明資本家怎樣會愈來愈富，而勞動者怎樣愈來愈窮。在
把這商品的生產都研究過後，我們就談到剩餘價值的分配問題，在那裏，我們發現了產
業資本家、商業資本家、地主、還有借貸資本家——這三種強盜，三種賊，怎樣各以各的

名義藉口瓜分了全部的剩餘價值。

歷史的演進，就是各該社會內在矛盾的發展，等這矛盾發展到使其社會的生產關係箝制着社會的生產力時，該社會就到了末日，人們就會突破其箝制而創造新的生產關係。

我們曾經一再講過，資本主義社會的基本矛盾，是社會的生產和資本主義的佔有。因為這一個基本矛盾，才造成現社會一方面有少數肥壯不堪的資本家。一方面有窮得不能生存的無產大眾。但這種關係會不會永遠維持下去呢？當然不會的！人類的歷史向前邁進着：資本主義制度的內在發展，就會變革這一個基本矛盾！

我們已經曉得：資本家為追求利潤，必然的要提高生產技術，使新式機器不斷的採用。但技術愈增高，機器愈新式，其用之於固定資本的部分就愈大。資本分成不變資本和可變資本兩部分，固定資本加大，就是不變資本中的機器建築等類加大；於是不變資本和可變資本的原來比率就被破壞：不變資本的部分大起來，可變資本的部分愈來愈小了。資本家們所生產的商品，資本家們自己用得很少，大部分仍舊要靠勞動大眾購買。但勞動大眾用什麼來購買呢？用資本家付給的工資來購買。而今資本家在全部資本裏支付工資的部分既然相對地或絕對地就少，那末勞動大眾的購買力也就相應縮小。社

會的消費力跟不上社會的生產量，大量的商品生產出來，推銷不了，就形成了生產過剩。這時候，大量的商品堆積着，工廠不能再生產，成千成萬的工人失業，無衣無食，社會的購買力就更其縮減，商品就越發堆積起來。這樣，一方面有幾千百萬的大眾無法求生，一方面有堆積如山的商品堆在倉庫裏賣不出去，因此就爆發了資本主義社會底嚴重的經濟恐慌。

資本主義的信用能節省貨幣資本，擴大生產，但同時也擴大恐慌。資本主義的信用組織，是一套串連不斷的環。祇要某一個部門的信用發生動搖，放款收不回來，就會影響到整個資金周轉的體系。一個信用動搖了，個個信用動搖了。一家銀行的倒閉，會影響到幾十家銀行的倒閉。正如一個環節斷了，整套的環節就都脫散了。

在產業界，也是如此，許多產業部門都是息息相關的。譬如紡織工廠倒閉了，紡紗工廠的紗就無處銷了。而且，在資本主義高度發展到獨佔資本的階段，一個大公司，常常支配許多中小公司，恐慌襲來，只消一個公司的股票跌落，其他許多公司的股票都會受其影響而隨之跌落。資本主義制度的內在發展，逐步提供使恐慌一次比一次擴大的各種條件。

在資本主義制度尚未顛覆之前，一次恐慌經過了相當時期，又會慢慢恢復起來。資

本主義的社會，必須經過許多次愈來愈擴大，愈來愈深刻的恐慌，才會達到生命的盡頭。每一次恐慌的結果，是生產減少，信用收縮，使社會的生產量適合於社會的消費力。恐慌在這種像睡眠的階段，稱之謂恐慌後的甯靜時期。又經過了相當時間，資本家又逐漸將其剩餘價值作擴大再生產之用；於是關閉了的工廠又逐漸開工，無衣無食的失業勞動者又一批一批被引到工廠裏去，勞動者能取得工資，社會的購買力也就增加，而信用買賣，信用放款，也隨着活躍起來，於是資本主義社會的這部病後的機器又配上馬力，軋軋前進了。新喂了草的母牛又能擠着牛奶，大批的剩餘價值，又使資本家高興得忘其所以，這就是隨着蕭條而來的新的繁榮時期。

可是在這新的繁榮之中，新的恐慌又在萌芽了。不變資本的增高，終使社會的消費力趕不上生產力。勞動者失業，生產過剩的現象又在發生。但最初是輕微的，不到某種程度，它是看不出來的。等到量的增加到質的轉變的時候，資本主義的表面繁榮不能再事遮蔽的時候，這才又爆發一次新的更其嚴重的恐慌。

自十九世紀初葉起，往往間隔十年左右來一次恐慌，因此就叫它周期恐慌。為什麼剛剛是十年左右往復一次呢？這與社會固定資本的一般更新期有連帶關係的。大概平均在十年左右，一般的固定資本，如建築物機器之類，都要更新一次。我們已經說過，固

定資本在未更新以前，都是作為游資存放在銀行裏，由銀行作為信用放款貸給他人從事生產的。但如果在這一時期大家都要提款，那信用就非突然收縮不可，資本主義的環節就此驟然一縮就完全脫節，於是掩蓋在表面繁榮下的恐慌就爆發起來。

但讀者不要誤會，固定資本的更新並不是恐慌的基本原因，它不過是恐慌的導火線，解釋這每隔「十年」的神祕性罷了。

資本主義的肺癆病，這樣一陣緊似一陣的害下去，資本的有機構成愈提高，就是說社會的生產力愈發展，勞動者的收入比例愈少，就是說這社會的生產關係愈不能適應。但讀者別以為：資本主義的社會，一定要等到它自己走到盡頭，病到不能支持的時候，才會滅亡。人類是在歷史的條件下能動的主角。勤勞大眾挨着飢寒，受盡壓迫剝削，會使他們逐漸覺悟到：資本主義社會裏一切的不公平，他們所受到的一切災難痛苦，都是由於社會制度的不良不合理而來的。每一次勞資的鬥爭，每一次恐慌的襲來與渡過，都促成無產階級的團結和強大其力量，逐漸形成一個自覺的，有組織的，無比堅強的無產階級，來結束沒落的資本主義制度。社會的生產力既進展到社會共同生產的時候，那末生產結果的生產物也就應當共同分配，而不許被私人佔有。唯有消滅這資本主義社會的基本矛盾——社會的生產和資本主義的佔有——就是說，唯有廢除私有財產，進入到社

會主義的制度，社會公有一切生產手段，而後才能實現社會的生產和社會的佔有；而後社會才會向前發展，而後人類社會才沒有剝削，沒有恐慌，沒有失業，沒有貧富，沒有不平！

第二節 社會主義社會勝利的必然性

我們已經從資本主義社會的一般法則方面，知道了這個制度發展到某種程度，它就要趨向於沒落，最後就必然的要歸於死亡。人類社會沒有一種制度是永久不變的，制度也與一切有生命的生物一樣，有發生發展衰老死亡的自然歷程。過去的原始共產社會，奴隸社會，封建社會都莫不如此，所以資本主義也必然如此。就世界的一般情勢而論，資本主義制度已經發展到接近其死亡的階段。

資本主義制度怎樣死亡呢？上文已說過，它是因為「社會的生產」與「資本主義的佔有」之間矛盾擴大，使社會的生產手段和財富祇集中於極少數人的手裏，社會上極大多數的人流於失業飢餓的境地，於是暴露了這個制度的極端不合理，這個制度不能為社會極大多數的人所信仰，結果就必然的要被推翻。

在資本主義的制度被推翻以後，何種新的制度來代替呢？這一種新的制度，它必須

要能解決舊社會的矛盾，必須要使全社會的極大多數人能夠工作能夠生活，然後就克服了舊社會的生產力與生產關係的矛盾，而使新社會的生產力與生產關係和諧地向前發展。這一新的社會制度，就是以社會一切生產手段收歸社會公有為前提，而以「社會的生產」和「社會主義的佔有」底基本特質所構成的社會主義制度。

社會主義的制度，是共產主義社會的第一階段。在社會主義制度的階段裏，所謂「社會的生產」和「社會主義的佔有」，我們可以用「各盡所能」「各取所值」這兩句話來解釋它。社會上每個人都能各盡所能，就是說每個人都能發揮其勞動生產性，這必須把社會的一切生產手段收歸公有才能做到。但是在這個社會主義的階段裏，社會的生產力還沒有發展到一種地步；可以使每個人都儘量享受其所需要的一切東西。因此，社會的生產物底分配方法，還不得不採取「依勞計值」的辦法，分配生產物給各個勞動者；並且通過這個依勞計值的辦法，來鼓勵個別勞動者努力生產，而達到發展社會生產力，提高勞動生產性底目的。

人類社會進入到社會主義的階段，社會的生產力會飛躍地發展。因為每一個人有工作，每一個人的心智勞力都集中於生產社會的財富。社會主義計劃生產，不再使社會的生產物有過剩或不足的現象。於是社會上沒有浪費，沒有破壞，沒有閒惰，這樣的社會

是自有歷史以來所沒有的，因此其生產力的發展速度，也將超過以前任何社會的發展速度。

等到社會的生產力已經高度發展，同時在社會主義的發展過程中，每個人底私有意識已逐步揚棄，社會的意識已逐漸培養完成；於是這社會主義的階段，就可以進入到共產主義的階段。祇有了共產主義的社會，才能真正實現「各盡所能，各取所需」的原則。

社會的發展，是必然一步一步地這樣演進的，它既不會走失了方向，也不會任意誇過其必經的階段，而少走一步。

第二節 中國新民主主義經濟制度的一般特質

當中國的封建制度還沒有具備成熟的條件進入資本主義社會階段的時候，外國先進資本主義各國已經發展到帝國主義的階段了。帝國主義是以侵略落後國家，使落後國家淪為其殖民地為目的。所以中國封建社會還未進入資本主義階段的時候，就已變成外國帝國主義的侵略目標。百年以來，雖然資本主義的因素仍繼續生長，可是它一方面受封建勢力的阻撓，另一方面受帝國主義的強力摧殘，使它始終不能發展成爲一個獨立自

主的力量，可以將中國構成一個資本主義的社會。

由於資本主義制度在世界範圍之內已趨向沒落，新的社會主義社會已在蘇聯出現，世界各國的無產階級已普遍覺悟，而且大部分團結在具有豐富鬥爭經驗和科學理論指導的各國共產黨的領導之下，在許多重要國家中，其力量已足夠領導各該國的人民，加速走向社會主義的道路。至於那些比較落後的國家，那些小生產的經濟因素還佔優勢的國家，就必須多走一段路程，必須通過資產階級民主主義性質的革命過程，使社會的生產力發展到較高的階段，使社會的生產方法和生產組織發展到具備實行社會主義的基本條件的時候，然後才能進入社會主義的社會。

中國就是處在這種主觀力量和客觀條件之下，產生了新民主主義的社會革命。中國的資產階級，無論在主觀上客觀上都不可能完成這個歷史任務，他必須在中國無產階級的領導下，與中國廣大人民合作，建立一個新民主主義經濟制度的中國社會。

新民主主義的經濟制度，祇有大規模的重工業部門，交通工業和國防工業部門，控制全社會金融的大銀行部門，要收歸國營。因為這些部門在全社會的生產過程中，處於領導性和控制性的地位，所以不能聽憑私人佔有，以妨害到全社會的利益。

祇有對於官僚資本，要予以沒收，因為中國官僚資本的來源既為非法掠奪，而其活

動更肆意摧殘國內正當工商業，與帝國主義者勾結出賣民族利益，已屬罪大惡極，決沒有任其繼續逍遙作惡的理由。沒收後的官僚資本，當然歸入國庫，發展公營企業，為全社會所公有。

中國要提高社會一般的生產力，要在農業部門解除束縛農業生產力的桎梏，就非實行耕者有其田不可。所以對於地主的土地必須予以沒收，無條件分配給農民耕種，並為耕種的農民所佔有。

除此之外，一切正當的民族工業、商業、小生產者，以及自耕的農業經營，都會予以合法的保障，並且予以發展的機會。新民主主義的經濟任務，就要使這一切正當的工商業生產機構，在社會的最高原則指導之下，在各個生產部門的初步的計劃指導之下，不斷的進行擴大再生產，不斷的擴大商品流通的數量及其範圍，使社會的生產力與其生產關係相適應，向前蓬勃發展。

中國勞動者的生活狀況必須予以改善，這種改善的物質基礎基於兩方面：一方面

是社會生產力的發展，使廣大的失業勞動者可以就業，可以使農村裏的過剩勞動力轉入城市的工業部門；另一方面是對於生產物分配比率的改善，在一切民營的生產機構裏，剩餘價值的剝削範疇仍然存在，但是剩餘價值率必須予以可能的減低，在保障資本家的

合法利潤的範圍內，在保證各生產機構的擴大再生產可以繼續進行的範圍內，應儘量提高勞動者的工資待遇，使勞動生產性和勞動者購買力能密切相應地提高。

合作企業要在農工商各部門裏太大發展。在中國社會裏，因為小生產者的廣大存在，所以組織小生產者進入合作企業，乃是改造小生產規模使之現代化，使分散的個別勞動集體化的唯一途徑。尤其在農業部門裏，當農民取得其耕種的土地以後，先經過消費信用運銷及勞動力等初級的合作運動，而後就儘速改造小農經濟的生產方法，而組織合作農場；不通過合作農場，中國農業就不可能使用科學方法和新式機械工具。

工業部門中的國營企業，和農業部門中的合作農場，將是新民主主義經濟制度發展過程中的指標。這兩種生產組織是新生的，發展的，並處於領導地位的，無論在生產力的提高方面，在擴大再生產的速度方面，在勞動者的工作效能方面，以及勞動者所得的工資待遇方面，國營企業應該是私營企業的示範，合作農場應該是獨立小生產者的示範。

祇有國營企業和合作農場的不斷發展，並在速度方面超過一般私營企業和獨立小生產者，逐漸在各該生產部門裏取得領導和決定的地位。然後新民主主義的經濟制度就發展到完成的階段。但這個過程的期間不會是很短的。

中國祇有在新民主主義發展到完成的階段，等「社會的生產」充分發展了的時候，我們才能結束資產階級民主主義性質的革命任務，而進入社會主義的階段。在論聯合政府一名著中說：「如果看不起這個資產階級民主革命而對它稍許放鬆，稍許怠工，稍許表現其不忠誠，不熱情，不準備付出自己的鮮血與生命，而空談什麼社會主義與共產主義，那就是無意地，或有意地，或多或少地背叛社會主義與共產主義，就不是一個自覺的與忠誠的共產主義者。」

所以中國新民主主義的社會階段，乃是中國半殖民地半封建的社會，進入社會主義社會之前的一個必經的歷史階段。

——通俗本——

經濟學講話

著者 狄 超 白

出版者 新中國書局

東北現存光華書店

發行者 新中國書局

北平·天津·石家莊

濟南·濰坊·煙台

開封·鄭州·徐州

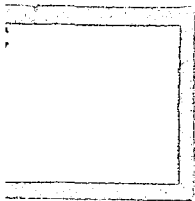
一九四九年四月長春再版
發行一萬冊

版權所有·不准翻印

No. 411. 0001 — 10,000.

1949
4
2300

55
262



55
480