



A B C 叢書發刊旨趣

徐蔚南

西文 A B C 一語的解釋，就是各種學術的階梯和綱領。西洋各種學術都有一種 A B C；例如相對論便有英國當代大哲學家羅素出來編輯一本相對論 A B C；進化論便有進化論 A B C；心理學便有心理學 A B C。我們現在發刊這部 A B C 叢書有兩種目的：

第一 正如西洋 A B C 書籍一樣，就是我們要把各種學術通俗起來，普遍起來，使人人都有獲得各種學術的機會，使人人都能找到各種學術的門徑。我們要將各種學術從智識階級的掌握中解放出來，散遍給全體民衆。A B C 叢書是通俗的大學教育，是新智識的泉源。

第二 我們要使中學生大學生得到一部有系統的優良的教科書



B 391199

或參考書。我們知道近年來青年們對於一切學術都想去下一番工夫，可是沒有適宜的書籍來啓發他們的興趣，以致他們求智的勇氣都消失了。這部ABC叢書，每本都寫得非常淺顯而且有味，青年們看時，絕不會感到一點疲倦，所以不特可以啓發他們的智識慾，并且可以使他們於極經濟的時間內收到很大的效果。ABC叢書是講堂裏實用的教本，是學生必辦的參考書。

我們爲要達到上述的兩重目的，特約海內當代開名的科學家、文學家、藝術家以及力學的專門研究者來編這部叢書。

現在這部ABC叢書一本一本的出版了，我們就把發刊這部叢書的旨趣寫出來，海內明達之士幸進而教之！

一九二八，六，二九。

MG
FO
62

例言

一 本書叫做「經濟學 A B C」而篇幅有限，所以僅能論及經濟學原理之綱領。

二 本書的參考書，少說起來，只有一二本；多說起來，却是很多。因為本書之寫成，大半是憑編者的學識與經驗的；而編者之學識，大半又從古今中外的書籍中得來的。這一本最不離手的參考書，就是美國伊利與維克教授合編的「經濟學初步」。

三 本書論慾望或自利心心者及分配，特別費力氣，因為編者覺得慾望或自利心為一切私產經濟現象的總原因。如果這到處存在的人類自利心不消滅，那末共產社會的理想是萬萬不會大規模式實現的，即使實現，亦不過如朝露，不



3 2169 5839 1

會永久的。但是私產制度若不加以限制，亦是違反大多數人民的自然傾向的。所以編者主張一切分配所得的工資化或生活程度化，也就是合理化，俾將來可以達到民生主義或均產主義的理想。

四 本書在交易論中痛斥保護關稅之爲世界和平與人類大同之大敵，此乃就理想而言，然亦是就事實而言，因爲世界各強國統統不肯以身作則先自己來實行自由貿易。如果長此下去，那一定不是人類之幸福，這尤可見提倡人類真正自利論之必要。

五 本書理論或者是犯了主觀的毛病，但理論是必帶幾分抽象性，主觀性，或武斷性，還望讀者指教。

中華民國十七年六月二十五日

編者謹識

目次

第一章 緒論.....	一
一 經濟學的性質範圍和定義.....	一
二 經濟學的發達史略.....	五
三 經濟學與其他科學之關係.....	八
四 經濟學的研究方法.....	一〇
五 經濟學的分部.....	一三
六 經濟學上之幾個重要名詞.....	一五
第二章 消費論.....	二五
一 消費論在經濟學上的地位.....	二五
二 自利論或慾望論.....	二六
三 效用漸減律和最後效用.....	二八

4

四 家庭消費律 三五

五 消費的種類 三七

六 消費與生產的關係 四〇

第三章 生產論 四二

一 土地 四四

二 勞力 五三

三 資本 六九

四 企業家 七五

五 政治環境和社會環境 八〇

第四章 交易論 八〇

一 交易之由來 八一

二 交易之利益 八一

三 交易之種類 八二

四 交易之權衡 八二

五 交易的比例 八三

六 競爭與獨佔價格之決定 八四

七 貨幣信用與銀行 八六

八 國際貿易之理論及政策 九五

3 第五章 分配論 九九

一 分配論在經濟學上的地位 九九

二 分配所得的種類 一〇〇

三 地租 一〇〇

四 工資 一〇四

五 利息 一〇六

六 利潤 一〇九

七 節制個人的過分所得 一一二

第六章 財政論或公共經濟論	一一二
一 公共經濟學的分部	一一三
二 歲出之種類	一一三
三 歲出之原則	一一五
四 歲出與國民生產	一一六
五 歲入之種類	一一六
六 租稅的種類	一一九
七 租稅的原則	一二〇
八 公債	一二一
九 歲入與國民所得的分配	一二三

本書結論

經濟學ABC

經濟學博士 李 權 時

經濟學 ABC

第一章 緒論

一經濟學的性质，範圍，和定義 當我們未研究經濟學以前，我們當然要問：經濟學是個什麼東西？我們頭一個的答案是：經濟學是一個科學，英文叫做「愛康腦密克斯」Economics，德文叫做「維爾鐵沙夫鐵外生」Wirtschaftswesen。什麼叫做科學呢？科學就是有系統的學問。因為學問是從日常經驗中演述出來的，所以科學也就是有系統的筆之於書，或先宜之於口再筆之於書的經驗。經濟學既是一種科學，但是那一種的科學呢？要回答這個問題，我們先要明白科學的分類有幾種。科學的分類，大概可以分做三種：第一是

論
理
論

科學，就是名學（亦名邏輯學），數學等專門研究論理鍛鍊思想的科學；第二是自然科學，就是物理學，化學，生物學，天文學，地質學等專門研究自然界現像的科學；第三是社會科學，就是社會學，政治學，法律學，罪犯學，財政學，教育學，倫理學，歷史學等，專門研究人事關係社會現像的科學。經濟學亦是大部份以人事關係社會現像為研究之對象，所以也是一種社會科學，而且是社會科學中的一個關鍵科學，因為人類活動及其互相關係，到處是直接或間接地脫不了經濟的意義；所以民國偉人孫中山先生的民生史觀（即歷史以民生為重心）固是千古不拔的至言，就是中山所痛駁的馬克斯的唯物史觀（馬氏之意就是經濟史觀，即歷史以經濟為重心）。亦是大部份俱有真理的。不過前說的範圍大於後說

罷了！其實如果我們能夠打破名詞的觀念和偏見，那末民生史觀就是經濟史觀，就是唯物史觀，三者是一樣的東西。

經濟學的本質既明，我們可進而研究牠的範圍了。當然，我們如果把經濟學細細分析起來，那末經濟學還可以分做總論與分論兩部。總論是討論一般經濟原理的，分論是討論一般經濟原理之應用的。一般經濟原理之應用，又有許多路頭。其應用到私人經濟上去的，則有家庭的消費經濟，農工商三業等的生產經濟；其應用到公家經濟上去的，則有政治經濟或財政學；其應用到一國的區域上去的，則有社會經濟和國民經濟；其應用到國際上去的，則有世界經濟。經濟學總論的範圍當然是無所不包的，個人經濟及家庭經濟的原理也有，農業經濟的原理也有，工業經濟的原理也有，商業經

濟的原理也有，社會經濟的原理也有，國民經濟的原理也有，世界經濟的原理也有。本來我們人事的關係是互相爲因果的；個人的經濟活動，初則影響到家庭，再則影響到鄰居，又次則影響到地方，又次則影響到國家，最後則影響到世界；而同時家庭，鄰居，地方，國家，及世界的經濟活動，亦可以影響到渺小的個人。即如今年五月三日的濟南慘案，其根本原因在濟南日商要求田中出兵，此個人的經濟行爲足以激起國際糾紛之一例也；濟案一起，激起我國人排日風潮，國人乃相率用國貨，此國際經濟可以影響到個人的經濟行爲之又一例也。

經濟學的性质和範圍既明，那末我們可以再進一層，給他一個定義了。經濟學是一種科學，是一種社會科學；其研

C B A 學 濟 經

究的對象大部份是人類謀生的各種單獨的或相互的現象。換句話說，經濟學就是研究人類謀生的種種活動的一種科學。「經濟學」這個名詞，現在很流行，其實除這個名詞之外，還有許多很好的名詞是值得我們注意的；即如「計然學」「貨殖學」，「生計學」，「謀生學」，「民生學」等，或為古典，或論事實，或適應潮流，都是的。

二 經濟學的發達史略 經濟學本來不是一個獨立的科學，自從英儒斯密亞丹在一七七六年發行了他的名著「原富」以後，世人才慢慢的以科學相待的。不過斯密之得為經濟學的鼻祖創造者，也並不是偶然的。在他之前，有十六七世紀的重商主義和十八世紀的重農主義；重商偏於干涉論，以為只有能發展輸出貿易之工商是生產的；重農偏於放任論，以

爲只有能利用自然界的勢力而產生原料糧食的土地和農作是生產的。斯密氏生逢其會，乃融會貫通此二派經濟學說之所長，而發明他的折衷於重商與重農之間的自由論；既不主張工商爲唯一的生產要素，亦不主張土地與農作爲唯一的生產要素，以爲農工商同是俱有生產能力的；既不主張重商派的絕對干涉論，亦不完全主張重農派的絕對放任論，以爲放任雖是上策，但有時亦不得不採用干涉政策以濟放任政策之窮。斯密氏之自由主義遂成英國正統派經濟學家的根本信仰。

後英國有所謂孟楷斯透派者，是則信仰斯氏之自由主義之應用到國際貿易上去者也。自由主義之宰制歐洲幾一世紀。至十九世紀中葉而反動起；在國際貿易論方面，則有德人李斯特之創保。護關稅論或新重商論；在分配論方面，則有烏托邦

社會主義者之小共產社會論及科學社會主義者之無產階級專政論。及至十九世紀末葉，又有所謂合作運動，國家社會主義，費賓社會主義，行會社會主義，及修正派社會主義等之風起雲湧。及至二十世紀之初葉——就是現在的時代——，講關稅政策，則保護政策盛極一時，大有回復到十六七世紀重商主義之氣象；講經濟制度，則赤色的共產主義在歐戰後數年風行東歐，大有回復到上古時代的共產社會傾向。總之，經濟學或思想之發達之方向，完全受經濟界環境的支配，有非人力所能勉強挽回者。十六七世紀的重商主義為發達當時國民經濟之必要條件；十八世紀初期之重農主義亦為祛除當時國民經濟發達之必要條件；英國十八九世紀之自由主義亦為重商主義之後之必要政策；十九世紀德法美等國之採

取保護政策，亦為抵抗英國經濟優勢之必然的方案；輓近各種社會主義之勃興，其原動力就是資本主義和帝國主義；而過激主義之倒境，其原因又不外乎人性在根本上是與純粹的共產主義不相容的。執此去衡量各時各地的經濟學，惟覺其各有來歷，各有其存在之必要，萬不容吾人以自己主觀的眼光去褒貶之也。

三經濟學與其他科學之關係 上面已經說明科學的種類，可以分做三大類：第一為論理科學，第二為自然科學，第三為社會科。經濟學之理論，當然脫不了名學上的三段論法，是經濟學與名學有關係也。經濟學有時須靠數字及統計來幫忙——如簿記，會計，及各種經濟統計等——，是經濟學與數學有關係也。報酬漸減律，實發生於物理界及生理界之

現象；家庭經濟有特於生理學，心理學，物理學，化學等；農業經濟有特於化學，物理學，生物學，地質學，森林學，昆蟲學，及氣象學等；工業經濟有特於化學，物理學，心理學，電光學，水力學等；商業經濟亦有特於各種自然科學如地理學，航海學等；此經濟學與自然科學有關係也。至經濟學與社會科學之間，其關係更爲密切。凡人口之多寡，風俗好尚之優劣，社會各種制度之適時不適時，在在均起影響國民經濟之發展，此經濟學之與社會學有關係也。政治之良窳，政策之進退，租稅之重輕，以及政府之種種設施，無不可以直接或間接影響到經濟界來；其實就各國政治經濟的趨勢看起來，此二者之關係是非常密切，幾至不能分離的；甚至有人說「政治就是經濟，經濟就是政治」，亦並非過言；此

經濟學之與政治學有關係也。民智民德民力之升降，經濟界即大受其影響；經濟有辦法，則關於提高民智民德民力之設備必可增加；此經濟學與教育學及宗教學有關係也。票據法之有無，足以影響金融界之榮枯；遺產法之緊弛，足以影響財富分配之均與不均；反之，經濟狀況如有耐久的變遷，則法制亦必隨之而有所變遷；此經濟學之與法律學有關係也。現在經濟的現象必免不掉從前經濟現象的因襲，而同時又可為將來經濟現象之導師；此經濟學之與歷史學有關係也。一切人類的經濟活動都要受倫理的裁制，而倫理同時亦受了經濟狀況的影響而逐漸改變；此經濟學之與倫理學有關係也。

四 經濟學的研究方法 凡是一種學問之可以稱為科學者必定是可以採用科學的方法去研究的，不然，此種學問就萬

萬不能成爲科學。經濟學現在是一種科學，那末牠必定是可以以科學方法去研究的啦。是的，科學的方法有二大類：其一是演繹法，其二是歸納法，都可以適用到經濟學上去研究的。演繹法，一名外籀法（此係嚴幾道譯），就是由普通原則去斷定特殊或個別事實的一種方法；試舉一例，凡帝國主義者日久必敗，英日兩國爲帝國主義者，故英日兩國日後必敗。此法在經濟學上用處極大，凡已經經過極靠得住的歸納法之後所得來的一般原則，當然可以用做法寶去斷定相同之特殊事實；譬如我們已經知道供求律之毫釐不爽，今有一物，供漲求照舊，我們可以斷定牠的價格必落，供照舊求漲，我們可以斷定牠的價格必漲。餘可類推。歸納法，一名內籀法（嚴譯），就是演繹法的反面，由特殊或個別事實，去推

求普通原則的一種方法，試舉一例，德國的帝國主義倒了，奧國的帝國主義倒了，俄國的帝國主義倒了，從這幾個例看起來，我們可以得到一個普通的原則，就是凡帝國主義必倒。這樣看來，歸納實在是演繹的手段，演繹是歸納的目的，如果演繹法裏的原則，已經是經過嚴密的歸納法，千萬萬真，那末我們永遠是可以演繹法用下去了。這一點我是千萬要請偏重歸納法的科學家注意的。歸納法又可以分做三種：第一是試驗或實驗法，此法是自然科學家最喜歡用的，社會科學家亦間有用之者，然而不多觀，因為社會情形複雜變化，實驗者無所試其技也；第二是歷史法，此法是社會科學家所喜歡用的，就是研究過去之事實，以鑑往知來，博古通今推未來也，經濟學家之採用此法者有德國之歷史學及英美

之制度學派 Institutional economists；第三是統計法，此法是無論自然科學家或社會科學家都喜歡採用的——尤其是社會科學家中的經濟學家，即如近世各國之統計局林立，統計家如鱗，統計出版物可以汗牛充棟是也。

五經濟學的分部 經濟學大概可以分做四大部或五大部：就是（一）消費論，（二）生產論，（三）交易論，（四）分配論，及（五）財政論或公共經濟論。然有些經濟學家不把財政論，或公共經濟論放在經濟學總論或原理之內的，以為財政論，或公共經濟論已是經濟原理之應用，應當劃入應用經濟方面去研究，不應再在純粹經濟學的範圍內推考；然而我以為財政論是分配論中的一部，正可以在分配論中研究，但是牠的性質特別，所以不妨另立一部以討論之。輓近

又有所謂新經濟學者——即共產主義或過激社會主義的經濟學者——，把經濟學只分做兩部，就是消費論及生產論；因為在真正的共產主義之下，一切的資本財貨都是國有的，人民一方面為國家的雇員而生產，一方面向國家領用日用品而消費，國家一方面為人民而生產，一方面把消費品分給人民，這樣一來，既無所謂交易，亦無所謂分配，更無所謂財政和租稅。不過這類的經濟學者，個個是犯了海市蜃樓虛構幻像的毛病，因為這種理想的經濟社會，究竟何時何地能夠實現呢？觀乎蘇俄之開倒車——就是從純粹共產主義的一條路上開回國家社會主義新經濟政策的一條路上去——益覺與大規模的真正共產社會之萬萬的做不到。所以共產主義者之分經濟學為兩部，必定是與事實不符的。

六經濟學上之幾個重要名詞 經濟學上的科學名詞或術語很多，現在把幾個最重要的先提出解釋之如左：

✓ (一) 經濟慾望 經濟慾望就是物質慾望，就是人類欲維持和發展他們的生命的一種志願，如衣食住行體育等都是。人類如果沒有慾望，就不成其為人類。關於慾望的科學解釋，俟下章再討論之。

✓ (二) 財富 財富這個名詞，就是一堆財貨的總稱，凡有用之物，無論有形與無形，且有交換價值的，都是財富。即如一切有形的產業，固是財富；就是無形的產業如股票，公債，匯票，招牌，及一切金錢或勞力等的人欠，亦是財富；再就社會及國家言之，上海的公園，黃浦江，中國的高山大水，無一不是中國的財富；再就世界言之，五大洋及一切

美術文學發明等，都是國際的財富。不過就個人而講，財富的範圍，當然是要縮少的。

(三) 財貨 上段說財富是一堆財貨的總稱，然則財貨是什麼東西呢？財貨是一種有效用的東西。財貨有有形的與無形的之分：有形的財貨如地皮，房產，生財，衣服，輪船，火車，食物，書籍等是；無形的財貨如招牌，專利，板權，商標，及人欠等是。財貨又有自由的與經濟的之別：自由的財貨如空氣，日光，清風，及海水或河水等是；經濟的財貨如一切可以賣買的東西是。然則自由財貨與經濟財貨到底有什麼分別呢？大概凡自由財貨都是(一)可以用之不盡，取之不竭；(二)其產生也，不須點毫的勞力；(三)市面上，並無交換價值之可言，因為人人都有個充分的供給。經

濟財貨則剛剛相反：其一，經濟財貨的供給是有限量的，因有限量，故須經濟起來或節約起來；其二，經濟財貨的產生，是須勞力或痛苦或犧牲的，這就是供給稀少的的原因；其三，經濟財貨在市場上是有交換價值或價格的，這就是上列二因的結果。經濟財貨之已在或擬在市場上出售者，則稱為商品，貨物或貨品。經濟財貨之容易消滅原形者，稱為不耐久財貨；其不易在短期內消滅原形者，稱為耐久財貨。經濟財貨之供作交易媒介之用者，稱為貨幣；其供作消費之用者，稱為消費財貨；其供作生產之用者，稱為生產財貨或資本財貨。無形的經濟財貨而發生於人類之勞動者，則稱為勞務。

（四）價值與價格 上段說經濟財貨是有價值或價格的。然則價值和價格到底是什麼東西呢？價值就是二物交換的

量的比例，比方一枝毛筆可以換一把紙扇，那末一枝毛筆的價值就是一把紙扇，而一把紙扇的價值就是一枝毛筆。當然，當量的比例未決定以前，質的比例——就是二物的效用的比例——是很有勢力的，假使交換的二人的主觀效用比例不相稱，那末這筆交易是不會成功的。如果二人中，一個有一枝毛筆，一個有一角小洋，有小洋的人向有毛筆的人換取一枝毛筆，而有毛筆的人得到一角小洋之後，向另外一個有紙扇的人去換一把紙扇，那末此種交換比例，不叫做價值，而叫做價格，此種交換不叫做交換，而叫做賣買。所以價格就是二物交換之量的比例之以貨幣表現出來的東西。所以我們可以說，物物交易的時代是只有價值而無價格的，貨幣交易的時代是既有價值又有價格的，不過價格的應用比價值普遍

得多。

V (五) 效用 財富或財貨必須對於人類有益或有效用；而牠們之具有價值或價格，又是因為牠們不但有勞力在裏面，並且是具有效用在裏，乾脆的說一句，一樣東西有效用，才有人肯用勞力去生產，否則，誰肯把精神氣力化為烏有呢？這樣看來，東也是效用，西也是效用，然則效用究竟是個什麼東西呢？實在講起來，效用是一個很簡單的東西，牠就是能滿足人類慾望的一種力量：即如茶能止渴，能止渴就是茶的效用，而渴欲飲以止之就是人類的慾望；又如飯能充飢，能充飢就是飯的效用，而飢欲吃以止之就是人類的慾望；餘可類推。

效用的種類可以從兩個不同的標準分之如下。(甲)從

效用生產的步驟分起來，則有原始效用，製形效用，遷地效用，待時效用，及所有效用五種。原始效用是財貨在原料時代就有的，是自然界給與牠的，故名原始效用。製形效用是原料經過製造的程序以後始有的，是人力給與牠的，故名製形效用。遷地效用是財貨經過運輸的程序以後始有的，亦是人力給與牠的，故名遷地效用。待時效用是財貨經過儲藏的程序以後始有的，亦是大部份由人力給與牠的，故名待時效用。所有效用是財貨到了消費者手中時的效用，這個效用當時是要集上面四個效用以大成的；因為原始效用，製形效用，遷地效用，和待時效用都集中在消費者或所有人手裏，所以叫做所有效用（乙）財貨既到消費人的手裏以後，消費人使用或消耗起來，那末又可以發生三四種不同的消費效用。

這三四種不同的消費效用，就是（一）絕對效用，（二）邊際或最後效用，（三）總額效用，和（四）反效用。絕對效用就是財貨消費的最初一個單位的效用，譬如飲茶，頭一杯或頭一口菜的效用就是絕對效用，因為當口渴到極點之時，頭一杯或頭一口茶的效用的確是無可限量，也許是可以救飲者之命，也未可知。邊際或最後效用就是財貨消費的最後一個單位的效用；譬如飲茶，最後一杯或最後一口茶的效用就是邊際或最後效用；不過所謂最後者，乃相對之謂；即如飲茶三杯或三口，則第三杯或第三口茶的效用，就是最後效用；假使飲茶次數為四杯或四口，那末最後效用就是第四杯或第四口茶的效用；餘可類推。總額效用就是所有消費掉了的財貨的單位的效用的總和；比方某甲飲茶四杯，頭一杯的絕

對效用爲一〇〇，第二杯的效用爲八〇，第三杯的效用爲六〇，而第四杯的最後效用爲四〇；四單位的各個效用加起來，就是等於二八〇，就是總額效用。反效用就是財貨消費得過度時的反動：譬如飲茶，假使某甲飲了五杯之後，即覺淡而無味，這就是說某甲飲茶的最後效用已到達零度了；如果再飲下去，那末他必定要覺得慢慢的腹痛起來了；飲茶本要享樂，今飲得過度，反而痛苦起來，非反效用而何？

(六) 資本與所得 資本就是用之於生產方面去的財富或財貨，所得就是資本所產生的結果；資本猶一株樹的根幹，所得猶一株樹的枝葉花果；資本猶如池，所得猶水流。資本有流動與固定的分別：流動資本，大抵消滅易，復原亦易，故周轉速而報酬率亦大；固定資本，大抵消滅難，復原亦

難故周轉緩而報酬率亦小。資本又可分爲貨幣資本與貨物資本，私人資本與社會資本。貨幣資本可以隨時變做貨物資本。私人資本之唯一目的在牟利，故不妨其少；社會資本之唯一目的在增進全民之福利，故不妨其多。所得可以分做名義所得與實際所得兩種：名義所得就是貨幣所得，但貨幣所得高，實際所得不見得亦隨之而高，貨幣所得低，實際所得不見得亦隨之而低；欲詳細曉得此二者之盈虛得失，則不可不查考貨幣購買力或貨價指數表一下，使貨幣購買力高或貨價指數低，則貨幣所得雖低不爲病；使貨幣購買力低或貨價指數高，則貨幣所得雖高亦無大補；最好是貨幣所得欲其高，貨價指數欲其低，那末實際所得可以大增而特增，就是生活程度可以大大的提高了。

(七) 生產與消費 生產就是製造效用，並非製造物質，因為構成一樣東西的物質或原子是天生的非人力所能無中生有的；消費就是消滅效用，並非消滅物質，因為天地的構成物質的原子是萬萬不能消滅的。

(八) 交易與分配 交易就是兌換經濟財貨，亦就是兌換經濟財貨內的效用；分配就是分生產的結果給與生產要素的行為，亦就是分經濟財貨給與各生產階級之行為，亦就是分經濟財貨內的效用給與各社會階級之行為。

(九) 勞力與分工 勞力為最重要的生產要素，就是或勞心力或勞體力的總稱。勞力與活動須有區別；勞力的目的必在生產有形的或無形的經濟財貨，故常常是帶有一些痛苦或犧牲性質的；活動是不但包括勞力，而包括游玩，游玩的

目的與勞力的目的可就不同了，這是誰都知道的，不必解釋了。分工就是個人只專一業或一職而從事生產之謂。因為分工，所以須交易。最初的分工就是男治外女治內，後來男子的職業又分爲農工商學兵等，後來又越分越細，大概今日社會上人類的各種謀生職業，無慮盈千累萬也。分工越細，越須交易，越須合作，階級爭鬥，則未有不兩敗俱傷者。

第二章 消費論

一 消費論在經濟學上的地位 消費是人類各種經濟行爲或活動之目的，生產不過是達到這個目的的手段；目的的討論比手段的討論還要重要，所以消費的討論比生產的討論還要重要，所以消費論在經濟學上的地位是很重要的。不過從經濟學說史上看起來，消費論之注重，是較近的事實；從前

的經濟學家——即如斯密亞丹開卷就講分工及生產；分工的結果為交易，故次論交易；後來又漸漸的注意到分配論；最後始有法國的巴斯夏 Bastiat及季特 C. Gide，英國的馬夏爾 Marshall，畢古 Pigou，及沙伯孟 Chapman，美國的盼登 Patten，俄國的克魯泡特金 Kropotkin等出來漸漸的注重消費的理論，於是消費論在經濟學上的地位始確立，而且是很重要的地位，觀英人馬夏爾在他的名著經濟學原理裏，開宗明義的即討論消費論可知。所以本書亦先論消費，次論生產，交易，分配等。

二 自利論或慾望論 欲討論消費，必先知何為有消費。消費就是人類生而有慾，生而有自利心的結果；所以在未討論消費以前，我們還須先討論人類的自利論或慾望論。

(一) 自利與慾望並非二物。自利的行爲乃慾望之發現，慾望乃自利之總因；慾望有正當與不正當之分，卽自利亦有正當與不正當之分。普通的人都咒罵自私自利的人，其實人類爲生理的或心理的衝動所驅迫，那一個能不有自私自利的行爲呢？就是那一個能束手待斃而毫不設法來滿足他的各色各樣的慾望呢？這樣看來，慾望是與生俱來的一樣自然東西，自利是人人所不能避免的一種自然行爲；人而無慾望，卽是死人而非活人；人而一毫不自利，卽非凡人，就是聖人。又何嘗無生存與傳種之慾望呢？卽使成了神仙，神仙之餐風飲露，又何嘗不是一種自利的行爲呢？

(二) 慾望之種類。慾望的分類標準很多，(一) 有以肉體與精神爲標準而分的，(二) 有以私人與社會做標準而

分的，（三）有以現在與將來做標準而分的，（四）有以生存和文化做標準而分的，（五）有以絕對和相對做標準而分的，（六）有以積極和消極做標準而分的，（七）有以一般和特殊做標準而分的，（八）有以個人和團體做標準而分的，（九）有以直接和間接做標準而分的，（十）有以繼續和一時做標準而分的，（十一）亦有以高度和低度做標準而分的，此種複雜式的慾望分類，是德國一位經濟學家名叫侯孟（Hermann）的所主張的。不過我們要一個最有用而且最普遍的分類標準，他一定要推物質的和精神的了。

物質的慾望，同時是肉體的，現在的，生存的，絕對的。精神的慾望，同時是心靈的，將來的，文化的，相對的。物質慾望發生於生存慾及傳種慾的兩種大慾望，即所謂「飲

食男女，人之大欲存焉」者是也。太史公亦說：「天下熙熙，皆爲利來；天下攘攘，皆爲利往」，此則物質慾望足以發生物質自利之說也。至精神慾望，間接上雖亦以更滿足物質慾望爲動機，但直接上是比較的脫離物質觀念的，卽如求身心之安慰，精神之寄託，道義心之滿足，求知慾之到達，領袖慾，創造慾等之發現等等是也。普通人以爲精神慾望滿足的結果爲道德生活，求學生活，發明生活，功名生活或其他的高尙生活，所以凡精神慾望都是值得我們贊成和佩服的；其實精神慾望的結果爲精神自利，其自利之動機與物質自利初無二致；我們又何必對於物質慾望和自利都咒罵或看不起，而對於精神慾望和自利都崇揚或看得起呢？

除掉上述兩種的慾望和自利之外，還有一種慾望和自利

似須另外討論的，這就是貨幣慾望和自利。世人普通都以為這個慾望和自利，完全是物質慾望和自利的一種，此實誤認之至；因為現在的經濟社會是一個貨幣及信用的經濟社會，無論做什麼事，不管你要滿足物質的慾望和自利心也好，要滿足精神的慾望和自利心也好，都是非貨幣或信用莫辦的（信用是以貨幣為基礎的，所以信用也是貨幣）。這樣，我們可以把人類的慾望和自利心分做三大種：第一為物質的慾望和自利心，第二為精神的慾望和自利心，第三為貨幣的慾望和自利心。頭兩個為目的的慾望和自利心，第三個為手段或方法的慾望和自利心。

（三）用科學的眼光來評論三種慾望之當與不當 要曉得上述三種慾望之當與不當，我們可以拿合度與過度的兩個

標準來決定之。維持生命，發展生命，及延長生命等的必要，且合度的要求或慾望，無論誰何，是不能說牠們是不正當的；不過這種慾望如果滿得太過度而且不必要，那就變為不正當的了；即如衣食住行體育等物質慾望有節制，就是正當的慾望，如果無節度起來，衣過華麗，食過飽美，住過闊綽，行過久遠，體過放浪，色慾放肆，那就變做不正當的慾望了。再就高尚的或精神的慾望而言，也是如此；有限度的精神慾望是誰也應當贊成的而且要自己也去滿足的；無限度的精神慾望如太好高務遠致不切事實，領袖慾太強致衆叛親離，求學慾太烈致短命死去，潔身自好心戰勝了責任心致小人道長國事愈不可收拾等，都是很不正當的，我們都應當相戒不犯的。再就獲得貨幣的慾望說，貨幣或財富積得不規矩，

無限度，且不能善用之，那是很不正當的一種慾望；假使貨幣或財富積得很規矩，有限度，且能善用之，那是很正當的一種慾望，值得我們鼓勵的。何謂規矩不規矩？這就是「君子愛財，取之有道」或「不義而富且貴，於我如浮雲」的道理。何謂有限度與無限度？這就是家產不可不蓄或太富，太富則至少須分散一些與社會做慈善教育事業等的道理。何謂善用之與不善用之？就是用財須真有益於自己的身心和真有益於社會，民族，及科學等之發展的道理。

(四) 滿足自己的慾望和滿足人家的慾望 自己有上述三種慾望，人家亦有的，自己要滿足這三種慾望，人家也要滿足的。自己要滿足慾望是自然的，人家要滿足慾望亦是自然的。剛滿足自己的慾望，謂之自利；兼滿足人家的慾望，

謂之利他。利己不利他甚或至於害他的行爲，謂之近視的自利；利己兼利他或利他兼利己的行爲，謂之遠視的自利。近視的自利是假的自利，至多是暫時的自利，終久還是要自害的。遠視的自利，是真正的自利，是永久的自利。

不過利己與利他，也是相對而非絕對的名詞。即如洪荒之世，人類並無所謂家庭，當此之時，除愛小我以外，並無他人可愛，故利己主義最爲澈底。及至有了家族，那末家人的利害就是一己的利害，大我漸生，利己主義稍須修改，及至聚家而成部落，那末部落的利害又與一家一己的利害發生密切的關係，於是更不得不抑制小我而爲大我謀利益。及至由部落而成國家或民族，那末小我的範圍越縮小，而大我的範圍越放大，個人的一舉一動都要受民族主義的束縛，我們

現在的文明，就是已經進了這個時代。將來世界大同，那末大我越大，小我越小，就是民族主義亦當降服於大同主義之下，庶幾乎戰爭可以永息，和平可以永保。

✓ 三效用漸減律和最後效用 我們日常消費財貨或勞務的效用，大概是服從一個所謂「效用漸減律」的。譬如吃飯，頭一碗飯的效用是非常之高的，也可說牠是絕對的效用，第二碗飯的效用次之，第三碗飯的效用又次之，第四碗飯的效用又次之，最後一碗飯的效用最少，那就是最後效用（最後效用一名邊際效用，然予以爲邊際效用這個名詞不如最後效用之明確）。假使某甲只吃四碗飯，那末第四碗飯的效用是最後效用；只吃三碗飯那末第三碗飯的效用是最後效用；只吃兩碗飯，那末第二碗飯的效用是最後效用。又假定某童有

蘋果十枚，當其未吃時，最後效用爲第十個蘋果的效用，不過此處之所謂第十個，乃指無論那個蘋果而言，因爲十個蘋果都一樣大小好醜，某童固無所抉擇也。吃了一個，那末最後效用輪到第九個身上；吃了二個，輪到第八個身上；吃了三個，輪到第七個身上；吃了五個，輪到第五個身上；吃了八個，輪到第二個身上；餘可類推。這並不是說蘋果的效用漸增，乃說蘋果越少，則其最後效用越增也。

四 家庭消費律 家庭消費律，據統計學家英吉爾博士 Dr.

Ernst Engel

的調查，大概可以分做四條：就是（一）家庭所

得越大，家庭開銷用之於伙食的成分（即百分數）越少；（二）家庭開銷用之於衣服的成分，大概是與家庭所得有固定的比例；（三）家庭開銷用之於房租及燃料的成分，大

概也是與家庭所得有固定的比例的；（四）家庭所得越大，家庭開銷之用之於教育娛樂，衛生等高等慾望的成分也越大。茲把英吉爾博士調查德國撒遜邦各級人民的家庭消費狀況，列表於左：

	十九世紀中葉 <u>德國撒遜邦</u> 各級人民家庭消費狀況百分表		
	勞工階級	中流社會	上流社會
用途			
伙食	六二	五五	五〇
衣服	一六	一八	一八
住宅	一二	一二	一二
燃料	五	五	五
教育信仰	二	三、五	五、五
租稅	一	二	三

醫業	一	二	三
娛樂	一	二、五	三、五

共 計 一〇〇 一〇〇 一〇〇

六消費的種類 消費分類的標準很多。以時間做標準，有過去的消費，現在的消費，和將來的消費。以結果做標準，則有必須的消費，有益的消費，無益的消費，和有害的消費。以性質做標準，則有單純的消費和混合的消費。以範圍做標準，則有個人或私人的消費和團體或公家的消費。

消費的時間分類 過去的消費為現在生產的手段；無過去的消費以維持和發展生產的能力，即無現在的生產力，即無現在的所得，即無現在的消費，因無購買力也。現在的消費，其最大目的因在滿足目前的慾望，然亦是增加將來的生

產力的一種必要的手段。將來的消費的力量不外兩種，其一是將來的生產力或所得，其二是現在所儲蓄下來的生產力或所得。究竟現在的所得，多少應做滿足現在的慾望之用，多少應儲蓄下來做滿足將來的慾望之用？這是一個現在享樂與將來享樂的分配問題，終以能得到享樂的總和的最高額為指歸。至何者為享樂的總和的最高額？這是各人的觀察大有不同的。不過無論如何，儲蓄以備將來的消費，的確是我們做家庭預算時的一個重要項目；「人無遠慮必有近憂」的二句話，是我們大家都應當牢記在心的。

消費的結果分類 必要的消費是指生活必需品的消耗而言，不消耗這種財貨或勞務，其結果是要連生命都不保的。有益的消費是指生活開展品的消耗而言，不消耗這種財貨或

勞務，生命是沒有危險的，不過不能發展罷了。無益的銷費是指大多數用之有節而無害於身心之維持及發展的奢侈品的銷耗而言，不用牠們固好，但用了牠們亦不至於損害身心，即如煙酒等物，若能用之有節，究不至十分損害身心，故可說是無益的奢侈。有害的銷費是指完全對身心有害的財貨或勞務的銷耗而言，即如吃鴉片和嫖妓女等都是。

銷費的性質分類 單純的銷費就是一種財貨或勞務的銷耗，並不與他種財貨或勞務混合之謂，即如吃飯之不用小菜是。混合的銷費就是一種財貨或勞務的銷耗與他種財貨或勞務混合之謂，即如吃麵包用牛油是。當然，單純銷費之效用是萬萬不及混合銷費之效用。故混合銷費是應當提倡的。

銷費的範圍分類 個人的銷費就是個人單獨的銷耗，如

個人自己單獨有一個花園或一個圖書館是。團體的銷費就是連合許多個人而組織一個團體的銷費，如學會或公衆圖書館及一族一市一省一國的公園是。個人的能力有限，有些慾望非與他人連合起來，簡直是無從滿足，所以團體的銷費是應當提倡的，私人的銷費就是人民以私人的資格來消費之謂，公家的消費就是政府以國家的資格來替人民消費之謂。其實公家的消費，亦是全國國民消費的一部份，因為國家所銷耗的貨幣或財貨，無一不是從人民那裏拿來的；假使公家不拿去使用，人民自己也曉得使用的。

六消費與生產的關係 消費是生產的反面，不消費就不用着生產，不生產有一部份人民就要失業；所以我們不能只顧提倡節儉儲蓄，而完全不顧到過度節儉與儲蓄之足以使得

天下驟然民生塗炭的。所以無論如何，在和平時代，人民過儉一定不是一個康健的現象，戰時過儉，把省下來的貨幣或財貨讓政府去用去，當然是應當另作別論的。反之，人民過奢，把所有的所得統統都用光，亦不是一種康健的現象；因為過去所產生的資本財貨是逐漸在那裏折舊或消滅的，如果沒有現在的盈餘所得去維持牠，修理牠，和重處牠，那末一國的或一社會的國民資本或生產工具，必定是要逐漸消滅的了。等到生產工具完全消滅之後，試問我們社會的生產效率要低到什麼地步呢？試問我們現在的文化程度要開倒車到什麼時代去呢？所以無論如何，在平時或在戰時，社會的生產工具，如果不能有相當的增加，亦至少須有相當程度的修理和維護的；這樣看來，我們對於奢侈又不得不排斥，而對於

相當的節儉或儲蓄，又不得不提倡也，終之，無論何事，過猶不及，最適宜的政策，其惟中庸之道乎？

消費除依時間，結果，性質，範圍四個標準的分類以外，還有一個標準，就是以目的來分類。有些消費是直接生產的，謂之生產消費；有些消費不是直接生產的（簡接生產是有的），謂之不生產消費。不生產的消費是以享樂爲目的的，生產的消費是以營利爲目的的。生產的消費，實際上就是生產的代價或成本，請於下章生產論中討論之。

第三章 生產論

上章末把消費分爲生產的與不生產的。不生產的消費，是純粹的消費；生產的消費，實則不是消費，乃是投資。投資就是把貨幣或信用投入各種生產要素上去，其目的在製造

商品或勞務，出售之以牟利。然則那幾種是生產要素呢？大別之，生產要素可以分做自然界與人爲界的兩大類，也可以分做無給的或自由的與有給的或經濟的兩大類。自然界的生產要素有無給的或自由的，如太陽光，風力，水力，地心吸力，黏着力等是；有有給的或經濟的，如土地是。人爲界的生產要素有無給的或自由的，如社會的制度和觀念等是；有有給的或經濟的，如勞力，資本，組織和管理，及政府之維持治安和獎勵產業等是。自由的無給的及人爲的的生產要素，雖然亦很重要，但經濟學者很少討論牠們的，其唯一理由，大概是牠們爲非經濟的生產要素。經濟學者所競討論的生產要素，都是有給的經濟的：自然界的土地，上古時代因人口稀少雖亦是自由財貨的一種，但近世人口稠密

，無給的土地，恐怕已經是絕跡於文明各國之間了；人爲界的勞力，資本，組織和管理，及政治組織，那是誰都知道非財莫致的，不過有的經濟學者不把政治組織當做一種生產要素，以爲政治組織的生產力與社會組織的生產力是一樣的無從計算起，所以還是不戀牠方便些；這樣，所以大多數的經濟學者都只以土地，勞力，資本，和企業家四者爲生產之要素。請分論之於下。

一 土地 土地與資本到底有什麼分別呢？近世有許多土地簡直是勞力所造出來——即如上海之愛多亞路（該路前是一條溪，叫做洋涇溪）——不是土地而是資本了。又如肥料加入土地之後，還是土地資本化呢？還是資本土地化呢？二者都是很難說的；我們只能說二者有逐漸混合的傾向而已。

從最廣義言之，土地是包括一切有用的空間的，如可航之海面與空中，探礦之地洞，可漁之海底，農夫與建築師可佔之空間等，都是土地也。從最狹義言之，土地係指「泥土之本來的及不能消滅的力量」而言。折衷言之，土地係指本來的泥土與空間和已投於此種泥土與空間的資本而言。

(一) 土地在生產上的功用 土地在生產上至少有四種功用：其一是給與與土地合作的生產要素以地位或空間使有立錐之地；其二是使人能藉此以利用自然勢力如太陽光，風力，水力等等；其三是給與農產物以必需的化學原子以作養料；其四是蘊藏寶庫如煤，金，銀，鐵，瓦斯，煤油等財貨於地下。土地有此四種護助生產的功用，所以是可寶貴的，是有價值的。第一種功用是最普遍的，無論農工商及其他企

業或職業非有土地的空間，是不能進行的。第二種的功用是農工兩業所最需要的。第三種功用是農業所最需要的。第四種功用是礦業所最需要的。

(二) 土地有肥瘠之原因 爲什麼土地或農田有豐肥及貧瘠之不同？此其原因大概不外兩個：其一是自然的有肥瘠之分，其二是人爲的使有肥瘠之別。自然的肥瘠之分，其原因又有三個：其一爲農田的物理的性質有好醜，如土壤之鬆硬是，太鬆則不足以保留水分及空氣，農產物不易長成，太硬則水分及空氣不能自由通過，農產物亦不易長成，必要不鬆不硬或鬆硬得中，然後土地之生產力始豐肥；其二爲農田的化學的性質有優劣，土壤裏面的無機元素是植物所不可缺少的；其三是農田的地位和形勢，靠河則宜種稻，靠山則宜

種莖或麥，靠河有水道則灌溉易而生產力增，靠山無水道則灌溉難而生產力亦減。雖然，土壤物理的性質的好醜，可以用人力改良之也：土太鬆者可以與太硬者相混和，太硬者亦可以與太鬆者相混合，沙漠可以變為良疇，湖沼可以變為肥田，此皆科學之功也。土壤的化學性質的優劣，亦可以人工改良之，如用種種的肥田粉是也。又如鄉農之種苜蓿，濫稻稈，及輪流耕種稻麥，亦非莫要保存地力使不之於盡，因地力盡則年成必定歉收也。終之，科學越發達，則土地肥瘠之自然原因越佔於次要的地位，而人為的原因越佔於首要的地位。故吾嘗謂土地的性質除地位，日光，空氣，及雨量以外，其餘的自然性質，在現在科學昌明的時代，幾乎完全人為化或資本化起來，洵至土地與資本區別的界限逐漸消滅了。

所以現在在會計員及事務家的眼中，沒有一個是不把土地作為資本或資產之一項的。

V (三) 土地的生產漸減律 經濟學上有一個著名的法則，叫做生產漸減律。這個法則雖然是對於無論那一個的生產要素都可以適用，但是學者最初發現這律的地方是在農田，所以我們必須先把農田的生產漸減律說明一下。當我們未解說該律以前，讓我們先設一個例。某甲有山地三畝，都種馬鈴薯，他對投資額與收穫額的比例的經驗有如左表：

投資圓數	五	一〇	一五	二〇	二五	三〇	三五
收穫籜數	四〇	一〇〇	一五〇	二〇〇	二三五	二九〇	二九四
遞增籜數		六〇	五〇	五〇	三五	二五	四
每圓平均籜數	八	一〇	一〇	一〇	九	八	七

觀上表，我們可以知道某甲頭一次多投五元的資時，收穫籬數增加六十，超過原來增加額二十，而每元平均籬數亦較原來的增加二籬；第二次多投五元的資時，收穫籬數又增六十五，比第一次增加投資多五籬，而每元平均籬數亦增十一；第三次多投五元時，收穫的絕對數量固仍有增加，但是收穫的相對數量則漸減了，遞增籬數只有三十五，比上次減少三十，每元平均籬數為十籬比上次減一籬；第四次的增加投資的遞增籬數只有二十五，每元平均數只有九籬；第五次的增加投資的遞增籬數只有十五，每元平均數只有八籬；末次的增加投資的遞增籬數只有五，每元平均數只有七籬。從第一次增加投資到第二次增加投資，生產率遞增，是為土地生產漸增律，但這漸增是很暫時的。從第三次的增加投資

以上，沒有一次不是生產漸減的，是爲土地生產漸減律，這
個生產漸減律是有永久存在的傾向的。

上面講的是土地畝數不變，農作人數不變，只有投資數
額變的一種土地生產漸減律。我們還可以把農作人數變，而
投資數額及土地畝數不變來得到同樣的結果，有如下表：

農作人數	一	二	三	四	五	六	七
收穫籬數	四〇	一〇〇	一三〇	一〇〇	三三〇	一四〇	二四〇
遞增籬數		六〇	三〇	三〇	二五	一五	五
每人平均籬數	四〇	五〇	五五	五〇	四四	四〇	三五

這就是說，某甲獨自耕作三畝山田時，收穫只有四十籬
；假使雇了一個相幫的，那末收穫可以比原來增加六十籬
；假使他雇了兩個相幫的，那末收穫又可以比第二次增多六十

五籮，此之謂土地生產漸增律；但是假使某甲繼續的多雇相幫的，那末頭一個再增加的工人的生產，只有三十五籮，第二個只有二十五籮，第三個只有十五籮，第四個只有五籮，工人越增加得多，土產的遞加生產必定是越減的（假使別的條件如農作方法等不變），此之謂土地生產漸減的法則。如此，我們可以對於土地生產漸減律下一定義如下：

✓「土地生產漸減律者，就是一塊土地在縱的耕種狀態 intensive cultivation 之下，無論增加資本的單位或勞力的單位以助生產，起初幾個單位的生產率的增加是累進的；但是一過了生產率的最高點，那末每加一個資本或勞力的單位上去，就把牠的生產率比上一個單位的生產率降低一些。

土地生產漸減律之另一解說 土地生產漸減律，除上面已經說得很詳細的數量生產漸減的一方面外，還有價值生產漸減的一方面是也應當顧慮到的。因為農產物的價格有上落，所以價值的生產漸減點是不見得一定是與數量的生產漸減點相符的，也許早一些，也許晚一些。現在是貨幣經濟時代，無論生產所入或生產所費是都以貨幣來計算的。假使最後的資本或勞力單位的生產數量的價值，不足以抵銷牠的生產費用（即利息或工資），那末，雖然數量講起來還可以維持，某甲是萬萬不肯投這最後單位的資本或雇這最後單位的勞力的了。

土地生產漸減律與農業發明和發現 土地生產漸減律是一種永久的傾向，千真萬真的；不過人類進化，科學昌明，

農業方法常有發明和發現來提高土地生產漸減點，減少成本，增加生產，世人不察，遂以爲人口過剩的學說係過慮，土地生產漸減的法則是杞憂耳。終之，這生產漸減的法則，不但對於土地可以適用，即使對於其他的生產要素如資本，勞力，管理等亦是十二分的可以適用的，不過土地供給量是有限度的，因之對於生產漸減律，更是密切得不可分離。人爲萬物之靈，對於地球上土地之供給，恐怕也是無能爲力，其可以爲力者，我想還是（一）改良農作方法，使土地的生產漸減點提高，（二）設法節制全世界人類的生育，免得將來除排擠他人之外恐無立錐之地。

二 勞力 有人說：「土地是母親，勞力是父親」有了母親而沒有父親，小孩子還是生不出來的；所以有了土地而沒

有勞力，貨物及勞務還是生不出來的。然則二者到底是誰較爲重要的呢？我們大概可以說：勞力無土地的幫忙，雖然不能生產財貨，土地究是被動的要素；土地無勞力的幫忙，其生產能力究屬有限，即能產生，而其產生物若毫不加以人工之採取，亦是不能成爲財貨，所以勞力的的確確是主動的要素。就常理言，大概主動的要素是比較被動的要素爲重要罷！況且上段已說過「科學越發達，則土地肥瘠之自然原因，越佔於次要的地位，而人爲的原因，越佔於首要的地位」，土地的成分，除掉人力所不很容易改變的幾個條件之外（如地位，形勢，日光，空氣，雨量等），其餘的構成土地之必要條件，幾無不可以用人力去改變牠呢？所以從種種事實看起來，我以爲勞力雖不能說是唯一的生產要素，但至少是最重

要的生產要素；土地固然是勞力化的傾向，卽下段擬加以討論的資本和組織，亦不過是勞力之化身耳。

(一) 勞力之定義 「勞力是人類以產生有形的及無形的經濟財貨爲目的的一切勞心力及勞體力的活動的總稱。」其不以生產經濟財貨爲目的的一切勞力，只能稱之爲活動；如擊球以自娛，彈琴以自樂，讀書以自遣等等，只能說是活動，不能說是勞力也。

(二) 分工之狀況及其利弊 人類是一種慾望繁多——而且越來越繁多——的動物。繁多的慾望，如果要個人樣樣來自己製造滿足慾望的方法，這是萬萬做不到的一回事，所以爲滿足慾望起見，就不得不分工了；既分工，就不得不合作了；這合作的方法就是交易，留待下章再講，此處請先論

分工之狀況及其利弊。

說到分工的狀況，大概可以說是從大到小，從粗到細，人類越文化，分工亦越精細的。我們若從大處落目，那末人類的經濟活動或謀生活動或互助活動，大概先可以分做十數大業；各大業之間，又可分爲許多小業；各小業之間，又可分爲許多職使；而各職使之間，也許可以再分做若干分職；如此循環，分工的程度，似無所底止的。大業類下，大概可以分爲農業，工業，礦業，機器業，建築業，交備運輸業，商業，漁業，公衆服務業，工程專門業，學者專門職業，家事及其相關之職，及印刷業等十二種。農業又可以分爲普通農業，畜牧業，牛乳業，家禽業，園藝業，菜園業，森林業（包括苗木業），養蜂業，蠶桑業等分業；礦業又可以分爲

煤礦，鐵礦，金礦，銀礦，錒礦，銅礦，鋅礦，錫礦等分業；工業又可以分爲化學工業，煙業，陶磁業，玻璃業，食料工業，鋼鐵業，木材業，造紙業，皮鞋業，鞋帽業，製革業，紡織業，石作業，泥水作業，電氣業，油漆業等分業；機器業又可以分爲製造各種機器的分業；建築業又可以分爲木匠，泥水匠，造鋼骨鐵匠，鉛管匠，電氣工匠，油漆工匠，及裝飾工匠等分類或分職；交通運輸業又可以分爲鐵路業，電車業，汽車業，航水業，馬車業，航空業，電報業，電話業，遞信業等分業；商業又可以分爲普通販賣業，特別販賣業，各種經紀業，保險業，銀行業，倉庫（即堆棧）業，廣告業等分業；公衆服務業又可以分爲官吏業，警察業，兵業，慈善事業，宗教事業，及社會事業等分業；工程專門業又

可以分爲土木工程師，衛生工程師，機械工程師，電氣工程師，探礦工程師，工業化學師，建築工程師等分業；學者專門職業又可以分爲各種醫師，藥劑師，教員，圖書管理員，新聞記者，律師，會計師，體育指導或評判員，畫家，音樂家，戲劇家，照相業者，著作家等分業；漁業又可以分爲各種捕魚分業，如黃魚業，墨魚（即烏賊）業，魚參業，蝦業等是；家事則有大部份女子之管理家務，採一種混合的職業，蓋爲人妻者大抵須同時兼爲廚子，裁縫，餅師，保姆，看護，教員，僕役，侍者，洗工等的職務也；與家庭有關的職業又可以分爲看護婦，裁縫，（包括衣莊及虹幫裁縫在內），廚師，僕役，洗衣作，旅館業，菜館業，戲館業等分業；而印刷業又可以分爲教科書印刷業，銀行券印刷業及其他商

業用品印刷業等分業。以上所述現在經濟社會的分工情形，不過是就大業與分業而區別之耳；如果我們再把分業又分爲職使，職使再分爲小職使（如教員可以再分爲大中小學教員，大學教員又可以分爲化學教員，物理教員，經濟學教員等等，而經濟學教員又可以再分爲經濟史教員，經濟思想史教員，銀行學教員等等），五光十色，真有美不勝收之概；我們在這一箇小小的冊子裏，當然不能如此詳細，只得從略一些，不過略示大概而已。

分工的起因在人類慾望之逐漸發達起來，然除此慾望發達的一個理由之外，還有一個分工的理由，那就是分工是很有利益的一件事情。分工的利益大致可以分爲五個：其一是分工則不但學習行業的時間可以減省，而從一業調到他業的

醫藥衛生記

錢仲文著

生用

以爲能私心

時間，亦可以減省；其二是人專一業，則對於該業之技術，必能駕輕求熟，甚至於精益求精，熟能生巧，而不知不覺間生出新發明來亦未可知；其三是各種工人的各種能力都能用得其所，使不發生工過其能或能過其工的毛病；其四是資本的利用可以改進，使不發生工具空閒的毛病；其五是分工到相當程度，可以發明機器來替勞力。這五個利益的總結是財貨的生產量增加，這是與人類的物質幸福最有關係的。

然而世間上凡事是利亦有弊的，分工之利既有五端或六端，但分工之害，則至少亦有三端；其一爲分工之極，每人管一極小的一部份生產過程，使工作單調而無味；其二是分工之極，人類的互賴亦增加之極，一有一部份職工罷工之事發生，勢必至於全社會受其惡影響，而人類生存安全的程

度反而減少；其三分工之極，機器發明，大部份工人失業而
成爲極大的社會問題。存其利而去其弊，是在有支配產業界
之權力者。

(三) 一國勞力之供給量 勞力既是最重要的生產要素
，那末一國勞力供給之多寡是與一國的榮辱貧富大有關係的
。不過勞力供給量多寡之決定，不能全憑能勞力者之人數；
其實人數還在其次，最重要的還是在乎能勞力者之品質；能
勞力者之數量與其品質相乘，其得數始爲一國勞力之供給量
。

勞力之品質 語曰：「在精不在多。」兵士然，勞力然
，恐凡事莫不皆然。不過這並不是反對一國勞力者衆多，贊
成勞力者稀少的話，乃是說與其勞力者多而不精，還不如少

而精之爲愈，如果能既多且精，那自然是更好了（不過多與精是否能夠兩全，還是一個問題。）勞力的品質，大概是可
以從兩方面來決定之：其一爲勞力者自身之生產能力，其二
爲雇用勞力者之組織，管理，和指導的能力；二者缺乏其一
，勞力的品質即不能達到最高點。關於企業的生產能力，且
待下面再講，我們現在先可以討論勞力者自身之生產能力。
人是身心兩方面合攏起來的動物；身是指他的筋骨體力，心
是指他的情緒與智慧。如果一個勞力者的體格很好——孔武
有力——，但是他是很笨蠢的或是雖亦聰敏，但是很無良好的
情緒的，那末這個人的生產能力是很有限的；如果一個勞力
者有了道德及智慧，但是身體多病，那末他的生產能力亦是
可想而知的了。所以我們不要一國的勞力者生產能力之增加

即已，如其要增加，那末我們對於民智民德民力的增加方法，是萬萬不可以不講究的。改良人類的方法，總括起來可以分做二個：其一是優生學，就是改良人種於未生或先天之學術；其二是優境學，就是改善環境，以期改良人種於已生或後天之學術。我們中國人的品質是怎樣？其生產能力是怎樣？與歐美人或日本人相比是怎樣？這些重大問題，此處都無地位討論，請讀者自己下番功用去研究罷！

勞力之數量 決定勞力的數量，亦有兩個標準：其一為勞力者工作時間之多寡，其二為人口增加之速率。

勞力者工作時間之多寡 勞力者工作時間之多寡，可以三個條件來決定之：其一為每日工作時間之多寡；其二為一年內休息或放假日數之多寡，包括星期日或星期六全日或半

日在內；其三爲罷工時日之有無多寡或怠工等無形罷工之有無多寡。假使勞力者每小時的工作能力一樣，那末甲國的十萬工人，每天工作十小時，其勞力的數量是必定比乙國每天工作八小時的十萬工人的勞力數量爲多的；不過勞力亦是服從生產遞減律的，所以實際上甲國的勞力數量不見得會比乙國多吧！又假使甲國的勞力者每星期無休息日，只於新年清明端午中秋重陽等節休息十餘天，而乙國的勞力者則不但星期日有例假，且還有國慶日耶穌聖誕及新年的節假，表面上看起來似乎甲國的勞力量比乙國的勞力量大，但實際上恐怕甲國的生產量還不如乙國呢！這是什麼緣故呢？這是因爲甲國的工人太沒有休息。如果又有丙國的工人，於乙國工人所享有的假日外，又加以許多的宗教上紀念日，政治上紀念日

，使得一年只有三分之二的時光做工，那末丙國的勞力量必定大大的不如乙國了。至於工潮之有無多寡，亦是一樣的道理，可以不必細說。

人口增加之速率 人是終有一死的動物，而其能勞力的時間，一生恐怕至多不能超過六十年（假定從十五六歲起至七十四五歲止），這就是說，一國的勞力供給是天天在那裏減少啦。不過我們可以不必怕，因為人亦是生而有男女（即傳種）之慾之動物，老者未死，而幼者已生，也許已經能夠取其父的工作地位而代之矣。如此新陳代謝，而勞力人數之供給斷不至於十分減少也。不但沒有減少之危險，恐怕還有增加之傾向。此種人口有增加的傾向就是人口論，請一論英人馬爾薩斯 Thomas R. Malthus 的人口論。

馬爾薩斯是一個英國的經濟學家，他生在十八世紀，其名著人口論初出版於一七九八年。他對人口論是很抱悲觀的，他以爲「人口有依幾何級數（即乘法，如二到四，四到八，八到一六，一六到三二，三二到六四，餘類推）而增加的傾向，而食物則只能依算術級數（即加法，如二到四，四到六，六到八，八到一〇，一〇到一二，餘類推）而增加；因之人口常有壓迫食物的供給之勢，如果沒有別的限制人口的增加之道，那末人類是很迅速的可以達到餓死點 Point of Starvation 的。」除出食物不敷以外，這別的限制人口增加太速之道是什麼呢？馬氏以爲有兩種：其一是積極的限制，其二是預防的限制。積極的限制是把已生者弄死的方法，預防的限制是把未生者不但不生而且不使成胎的方法。把已生者弄

死的方法是，很淒慘而無人道。如瘟疫，飢荒，戰爭，吃人，殺嬰，墮胎，及種種可以縮短壽命的放浪行爲（如濫飲，濫嫖，濫賭等）都是。把未生者不使之有生命的方法是很有遠慮，很有人道的，如晚婚，逃婚（即獨身主義），及節慾等是。前一方法是要增高死亡率，來解決人口問題，故慘而無人道；後一方法是要減低生殖率，來限制人口增加之太速，故慈而有人道。最近美國山格夫人提倡新馬爾薩斯主義，即以科學的方法來防止珠胎之暗結，其辦法就較馬氏爲更進一步。孫中山先生在民族主義演講裏面，有一段曾大罵提創新馬爾薩斯主義者爲無理取鬧，不知世界大勢，及民族自殺者；中山之爲此言，當然是一種老成謀國的政策，並不是在那裏討論人口學理，說來亦有至理；但是如果世界各國各民族都

能夠祛除野心或偏見，大家來開一個國際人口會議，規定了限制增加人口的方法，大家實行起新馬爾薩斯主義來，那末我相信世界永久和平的理想必定可以達到，而所謂軍國主義，侵略的國家主義，和帝國主義等等損人利己（實則損人亦損己）的主義，將不打而自倒了，因為這種主義到那個時候將毫無存在之必要也。

生活程度與人口增加 除掉上述的限制人口增加太速的方法以外，還有一個方法亦是很慈祥而且很有效力的，就是提高人類的生活程度。什麼叫做生活程度呢？「一個人的生活程度者，就是該個人所享受慣了，而且必要繼續地享受那必須品，安適品，及利便品之質和量；如果結了婚之後，這種享受的質量必須減低或有減低的傾向，那他寧願暫時抱獨

身主義以保持此質量，等到所得較爲寬裕時，再行考量婚姻問題。」這樣看來，人類的生活程度越高，那末他們的結婚率必定越低，因之生殖率亦必定越低，因之死亡率亦隨之而低，人口增加的速率自不至於過激了。

(四) 勞力的生產漸減律 勞力的生產力，是同土地一樣的服從生產漸減律的。如果勞力的質量單位不變，而土地和資本的單位變，那末土地或資本單位增加到某度時，勞力的生產率亦達到極度；如果過此程度，土地或資本的單位仍舊增加無已，那末勞力的生產率必致漸減。

三資本 生產的第三要素是資本。資本是從勞力和土地合作而產生的一樣東西。牠既不是勞力，因為牠是過去勞力的結晶；牠又不是土地，因為牠是完全無自然界的成分的。

如果我們說土地與勞力是直接的或原始的生產要素，那末資本可以說是間接的或後生的生產要素。

(一) 資本的定義及種類 資本就是一切做生產或貨殖用的工具或財貨的總稱。牠的種類很多；依經濟活動的過程分之，則有產生原始效用及製形成用時代的資本和產生遷地效用及待時效用時代的資本；依性質的久暫分之，則有折舊很慢的固定的資本和折舊很快的流動的資本；再以列舉的方法分之，則有(一)人爲的溝渠，人爲的河流，人爲的隧道，及鐵道等等的物質環境的永久改善，(二)凡不是供個人或團體的直接享受的一切房屋及建築物，(三)凡不是供個人或團體的直接享受的一切運輸交通工具，(四)機器與工人工作的工具，(五)耕牛，耕馬，及負重致遠的家畜，(六)

種子，原料，及生產行程中的半製品，（七）全製品，無論牠是在製造者手中，抑在批發商手中，抑在零售商手中，和（八）貨幣等。上列八項資本中，前四項為固定資本，後四項為流動資本；第一項固定的程度最大，第二項次之，第三項又次之，第四項最小；第八項流動的程度最大，第七項次之，第六項又次之，第五項最小。大概固定的資本是專門而不易流用的，所以亦可稱之為專門的資本；而流動的資本是自由而很容易流用的，所以亦可以叫做自由的資本；專門的資本，大抵是只有一個用途的；自由的資本，是一定有許多用途的。

（二）資本的功用 資本的功用是在於使土地與勞力的生產力更加增加以利益人類。資本如何能增加生產呢？

此理甚明，不必多舉例，一二足矣。假如某甲空拳打虎，虎能打得幾何？今若帶鎗打虎，則虎被其打死者必衆，而所得虎皮亦多。又假使某乙發信，以手寫信，信發出者必不多；今若以打字機寫信，且用炭紙以增份數，則發信必多矣。雖然，資本的生產，是一種間接或繞灣的生產，因為造鎗固需時，而製打字機更需時也。資本生產效率之增加，蓋完全是製造資本時代的代價得來的。

(三) 資本的由來 然則資本到底是怎樣來的呢？我們可以乾脆的說：無論那種資本都是從儲蓄中出來的。然要儲蓄，必須有剩餘的生產；所以更進一層的說，剩餘的生產爲資本的唯一來源。有了剩餘的生產，有的人是浪費性不肯儲蓄，但有些人是較有遠見，把牠儲蓄下來了。此種儲蓄者

的動機極多：有些是爲養老而儲蓄，有些是爲將來失業而儲蓄，有些是爲醫藥費而儲蓄，有些是爲子女教育費而儲蓄，有些是爲遊歷名勝而儲蓄，有些是爲權勢或野心而儲蓄，有些是爲儲蓄而儲蓄（如守財虜是）。

（四）儲藏，儲蓄，與投資 上述爲儲蓄，而儲蓄的人，大概是守財虜；守財虜的處置剩餘生產的方法，大多數只能說是儲藏，而不能說是儲蓄，因爲守財虜是大抵把金錢死藏在家裏，存行存莊等等儲而且蓄的手段，是非他們所知的或知而不爲的。剩餘生產不藏在家裏，而存在銀行裏或錢莊裏，或暫時借與他人生息，則謂之儲蓄。若能把剩餘生產投入生產界（即農工商等業）以再事生產，則謂之投資。所以投資最上，儲蓄次之，儲藏最下。不過儲蓄在銀行或錢莊，

牠們會代去投資，其效力還是一樣；且牠們是投資的專門家，不至於如個人之常常以投資始而以投機終。至投資與投機之分別：大概可以說，一則是把資本投到實業去，一則是把資本投到虛業去；投到實業去，故多穩健，投到虛業去，故多危險。

(五) 利用資本的效果 投資或利用資本的效果，大致可以分爲三個：其一爲消費或生產財貨生產量之增加；其二爲前以交通不便而無福享受的消費或生產財貨，今則以交通資本發達而可以享受了；其三爲消費或生產財貨的品質之提高。

(六) 資本的生產漸減律 此條可以參考土地與勞力的生產漸減律，茲不多述。

四企業家 生產的第四要素，就是上述三種要素的組織和管理，而組織和管理是企業家的職務，所以我們也可以說，第四種生產要素是企業家。嚴格的說起來，企業家亦是勞力家，組織和管理亦是一種勞力，不過他的性質很特別，地位很重要，所以我們把他作一個獨立的生產要素，以示與別的生產要素有所區別。

(一) 企業及企業家之沿革 企業及企業家之沿革是由簡單而繁複的。大概最早的企業為個人企業，企業家即個人；逐漸合夥企業或無限公司及兩合公司發現，企業家為若干股東；逐漸而股份有限公司發現，企業家為董事會或董事會中之幾個重要人員；最後又有所謂股份兩合公司者發現，其企業家為負有無限責任的總經理。這四五種的企業單位間，

股份有限公司的勢力大有壓倒其餘一切之傾向。茲把美國在一九〇四，一九〇九，一九一四，及一九一九年關於股份有限公司，個人企業，及其他種企業的出產物價值的百分數比較表，開列於後，以示趨向。

美國各種企業出品價值百分比比較表

年份	一九〇四	一九〇九	一九一四	一九一九
股份有限公司	七三·七	七五·〇	八三·三	八七·七
個人企業	一一·五	九·九	七·九	五·七
其他企業	一四·八	一一·一	八·八	六·六
共 計	100	100	100	100

(二) 股份有限公司佔優勝之理由 股份有限公司爲什麼如此佔優勝呢？大概不外以下五種原因；其一是股份有限

公司因爲責任有限，所以能夠號召鉅額資本；其二是股份有限公司的股票可以自由在交易所轉讓過戶，所以更容易召集鉅額資本；其三是股份有限公司的大股東是常握公司的大權的，所以大資本家亦以小資本家之終非其敵手，亦願投鉅大的資本於公司所營的事業；其四是股份有限公司是一個法人，其壽命是很穩固的，所以事業得有長時期的計畫；其五是股份有限公司既有鉅大的資本，所以能夠得大規模生產之利益。

(三) 大規模生產之利益 組織股份有限公司的結果是大規模生產。而大規模生產之所以佔優勝，那是因爲大規模生產有以下二種之利益：其一是製造出品之經濟，其二是銷售出品之經濟。出品成本爲什麼能減少呢？那是因爲在大規

模的生產之下，(一)第一機器可以十足的利用起來，(二)第二勞工可以完備的組織起來，(三)第三試驗的人才可以雇用起來，以便改善生產方法，(四)第四管理費可以更加經濟起來，(五)第五廠內廢物可以利用起來，使成爲很有出息的副產物，(六)第六公司可以自己經營輔助事業，以便不受他人節制且以減少出品成本。銷售出品的成本，怎麼亦能減少呢？那是因爲在大規模的生產方法之下，(一)第一廣告是很可以省錢的，(二)第二兜售人的費用是可以節省的，(三)第三出品水脚是可以節省的，(四)第四銷售處的存貨是可以減少到最低限度的，(五)第五國外貿易的競爭是可以高增的。

(四) 小規模生產亦有益 大規模生產方法固有益，但企業亦是服從生產漸減律的，規模太大，反而不上算起

來了；所以小規模或中規模生產方法也是有牠的好處的。第一，有的時候，小規模的生產爲最經濟及最有效率的生產。第二，在小規模生產之下，管理容易周到。第三，在小規模的生產之下，市場的需要容易調查周到。第四，小規模生產者之間，可以合作起來，以製造副產物及試驗新方法。小規模生產亦有上列四種利益，所以個人企業和無限公司或兩合公司終不會絕跡於人間。

(五) 卡台爾和托辣斯 股份有限公司合併起來或合作起來則有成爲獨占企業之傾向。此種傾向在德國則有卡台爾，在美國則有托辣斯。卡台爾爲銷售的獨占組織，托辣斯爲生產兼銷售的獨占組織。此種獨占組織之利益，就是大規模生產之利益；而其弊害則爲（一）政治腐敗，賄賂公行；（

二) 出品價格提高，消費者大受其害；及(三) 貧富階級之越發懸殊，為社會不安之一大原因。所以國家對於獨占企業必有所限制取締才好。

五 政治環境和社會環境 除上述四種有形的生產要素之外，還有政治和社會環境之好醜的無形生產要素。政治環境就是治安與秩序，社會環境就是國民的思想和舉動。有了有形的生產要素，而缺乏治安，那末生產還是不能發達，因為人民不能安生樂業也。有了有形的生產要素，而國民缺乏完滿的人生觀，那末生產還是不能發達，因為太奢則資本消滅，太儉則生產過剩也。普通經濟學對於這種的無形生產要素，大概是存而不論的多，此處亦不再多論。

第四章 交易論

一 交易之由來 交易是發生於人類之分工的；在自足自給的自然經濟時代，是用不着交易的；分工越厲害，交易亦越發達；故交易就是人類之經濟合作。近世有所謂「對日經濟絕交」「對英經濟絕交」等的口號，亦就是表明經濟上不合作的意思。經濟絕交的結果往往是可以制對方的死命，所以比宣戰還厲害。

二 交易之利益 交易之利益有三種：其一為有交易則可以分工，分工則人人有工作，且能工作得很有效率；其二為氣候不同的國家和技術不同的人民，都能靠交易來各滿其慾而相得益新；其三為交易之後則各人的界限效用（就是邊際或最後效用）可以增高，也就是各個人的幸福可以增高，因為各個人及各民族間的嗜好風尚是不同的。

三 交易之種類 交易可以分爲兩大類：其一爲片面的交易，如饋贈，賠款，罰款，沒收，遺贈，及遺產等是；其二爲雙面的交易，如實物兌換及貨幣買賣等是。普通所指的交易，當然是就雙面的交易而言。

四 交易之機械 交易之機械或手段甚多，如（一）交通及運輸機關，（二）度量衡制度，（三）貨幣信用，銀行及票據交換所，（四）物品及證券交易所，（五）商業法規及商業行政，包括領事等在內，及（六）各色各樣的交易居間人如零售及批發商等是。

五 交易的比例 交易的比例有二種：一爲價值，一爲價格，而價格就是以貨幣來表顯的交易比例或價值。價值或交易比例又可以分爲二種：其一是主觀價值或交易比例，其二

是客觀價值或交易比例。主張主觀價值論者謂二物交易比例之決定，完全由於交易者對於二物之估計效用之相等，不然，一方效用多，他方效用少，交易是不會成功的。主張客觀價值論者謂二物交易比例之決定，完全是由於交易的二物之生產成本之相等，不然，一方成本多，他方成本少，交易也是不會成功的。第一說，與奧國學派效用經濟學者主之；第二說，英國正統學派及社會主義學派的成本經濟學者主之。二說在經濟學上的爭論，至今尚無定論。不過我們平心而論，二說各有其獨到處而未便偏廢也；即如市價之決定，大半是由於交易者對於二物主觀效用之相等；而範價（或平價或經濟價，即在長時期間一物應有的平價或合理的價值）之決定，則大半是由二交易物的生產成本之相等。

六競爭與獨佔價格之決定 競爭價格與獨佔價格之決定是大有分別的。大致競爭價格之決定點，是在於供求兩方自由競爭之得其平；而獨佔價格之決定點，是在供方之能獲得最大的利潤。試各設例於左以明之。假如有買馬者五人與賣馬者五人均在市場相會，各人的心理如左表：

賣者 至少售價 買者 至多買價

甲	一百元	子	一百元
乙	一百十元	丑	一百十元
丙	一百二十元	寅	一百二十元
丁	一百三十元	卯	一百三十元
戊	一百四十元	辰	一百四十元

觀上表，我們可以曉得子丑以不肯出高價，勢必空手回

家；而丁戊以不願貶價出售，勢必帶馬返家；而甲乙丙與寅卯辰六人各能成交而退，皆得其所，以競爭下來的市價是一百二十元，前三人都願出售，後三人都願買入也；而丙為最後出售者，辰為最後買入者。

競爭價格的決定由於自由競爭，獨占價格的決定則在於操縱供給量使却與最高獲利點相合。試設例證明之如左：

鉛筆每枝售價	售出枝數	售價收入	成本支出	淨利額
八分	一百二十萬	九萬六千元	八萬六千元	一萬元
七分	一百八十萬	十二萬六千元	十萬四千元	二萬二千元
六分	二百五十萬	十五萬元	十二萬五千元	二萬五千元
五分	三百五十萬	十七萬五千元	十五萬五千元	二萬元

觀上表，我們可以知道獨佔價格為六分，因為這是最能

獲利的價格，高乎此及低乎此者都是不上算的。獨佔價格常較競爭價格爲高，所以消費者是很吃虧的，所以政府對於有獨佔性質或事實的企業，是應當節制的。

七貨幣，信用，與銀行 在上古經濟社會的組織很簡單時代，物物交易是可以應付當時的需要。但是後來社會進化，交易頻繁，若不求一個交易媒介物及價值標準物，那是必定很不方便的。這種交易媒介及價值標準，就是貨幣，是到處可以使用以作最後支付之手段的。從貨幣的價值標準的功用裏又發生二個的功用，就是延期支付之標準及價值之儲藏者。

貨幣之種類 貨幣之爲物，並不一定要金銀銅鐵的。在上古及中古時代，有以牛，麥，穀，鹿皮，刀，布，帛，

貝，珠，茶，鹽，煙，鉄鏟等必需品或裝飾品做貨幣的，只要牠們能流行無阻就是了。後來金屬品慢慢的佔了優勢，到現在凡世間的文化國家無不採行金銀二物為貨幣之本位，而以銅鑲等金屬品為輔幣。為什麼金屬——尤其是金或銀——成為各種貨幣裏面的適者生存呢？那是應為牠們對於下列的幣材條件是兼而有之的：（一）要自身有價值，（二）要體小而價貴，（三）要有穩固的價值，（四）要能分不減值，（五）要容易使人識別，（六）要耐久不磨滅，（七）要便於攜帶，（八）要容易鼓鑄，（九）要性質純粹不易挾雜外物。

現在文化國家除了鼓鑄金屬貨幣以外，大致又行使紙幣。紙幣的發行機關，有銀行與政府之別。紙幣的準備性質，

則有（一）兌換券，（二）不兌換券，和（三）代表券之分；代表券是有十足準備金的，是有了一元現金準備，才發一元鈔票的，這就是孫中山先生之所謂「現兌」；兌換券是並沒有十足的現金準備，但有其他的價證券來補充的；不兌換是完全沒有現金準備的。就人民的信用講，那自然是代表券最良，兌換券次之，不兌換券最下；但代表券的辦法似又失之太呆板而不經濟。

貨幣的本位 貨幣的本位，大概可以分做兩大類：其一是單本位，其二是複本位。單本位又可以分做（一）金本位，（二）銀本位，（三）銅本位，（四）紙本位等；金本位是世界文明國家所最流行的，銀本位是只有二三個國家（中國在內）所保存的，銅本位是中國歷代所採行的，紙本位是

有許多學者及社會主義者所提倡，但世間各國，除俄國會一度試行失敗外，其餘尙未有敢試行之者。複本位又可以分做（一）真正複本位，（二）跛行本位；（三）金匯兌本位，及（四）金銀並行本位。真正複本位就是金銀行使，有一定法價或比例的本位，其最大缺點在格雷申法則 Gresham's Law 之運用。所謂格雷申法則者就是惡幣驅逐良幣之法則，就是市價比法價賤的貨幣將盡驅市價比法價貴的貨幣於市場之外而代之以法則。跛行本位，金匯兌本位，與金銀並用本位，實則皆是要避免該法則變相的複本位。此處以限於篇幅，不能詳論各種本位的性質和其利弊。

貨幣之價值 貨幣乃測度一切經濟財貨的價值之物，牠自身有價值麼？曰，有。用什麼來測度呢？曰，用他物物價

指數來測度。物價指數高，就是貨幣的購買力削，故價低；物價指數低，就是貨幣的購買力漲，故價高。然則此指數爲什麼有高低呢？美人費叟教授曰：此貨幣數量有增減之故也。以此理論來解釋幣價者謂之「貨幣數量說」；詳言之，可謂之貨幣價值決定於其數量說。貨幣數量說的公式（一名交易公式）如下：

$$\text{（貨幣數量} \times \text{貨幣流通速度} + \text{信用數量} \times \text{信用流通速）} \\ \text{度} \div \text{貿易容量} = \text{物價或物價指數}$$

貨幣數量說之外，還有貨幣最後效用說，謂貨幣之價值是決定於個人對於其所有金錢的最後效用的；還有貨幣社會效用的，謂貨幣之價值是決定於社會一般人對於金錢的最後效用的；還有貨幣生產成本說，謂貨幣的價值是決定於貨幣

的生產費用的；還有貨幣國威說，謂貨幣的價值是決定於國家或法律的權威的；還有硬幣貨物說，謂貨幣的價值是決定於硬幣的數量及貨物的生產成本的。總之，貨幣價值到底怎樣決定，恐須隨境而定，不能執一而論也。

貨幣交易與信用交易之比例 貨幣交易與信用交易的比例，雖無確實的統計可查，但是我們終可以推想出來說，信用交易的容量至少是要比貨幣交易的容量大得好幾十倍的。

信用是什麼 信用既是這樣重要，然則信用是什麼東西呢？信用就是債權人相信債務人有償債之心願及能力之一種心理作用。而信用交易者，就是債權人相信債務人有償債之心願及能力，把他自己的財貨或貨幣，暫時轉讓給債務人，而得其將來對等給付之承諾之一種成交也。大凡信用交易，

終有三個特質；其一是時間性，沒有一種信用交易是不帶時間性的；其二是債務人的人格，財產，及抵押品之可以得到債權人信任；其三是負債的憑據，也就是信用票據或契據。

信用票據之種類及處理信用票據之機關 信用票據大概可以分做六種：就是（一）支票，就是存款人請銀行付款的票據；（二）本票，就是甲銀行給與乙銀行或個人以保付支票之謂；（三）莊票，就是中國錢莊所發行的本票；（四）匯票，就是甲地的債權人請乙地的債務人付款的票據；（五）期票，就是債務人承認債務且允許在一定期間內償還債務的票據；和（六）賒賬或記賬，就是寫在債權人賬簿上的暫欠賬，債務人並不出具書面的負債證據。

處理上述六種信用票據的機關有二：其一為票據交換所

或票據清算所，其二爲錢莊與銀行。上海匯劃莊之每日兩次在錢業總會軋公單就是票據交換所。至錢莊與銀行之爲處理信用票據之頂重要機關，其理更爲顯然。泰西經濟學者稱銀行爲信用機關或信用製造所，實在是一些也不差的。世人皆以爲錢莊與銀行所進出者，非錢卽銀，實則銀錢不過佔一極少的部份，大部份進出還是信用；如果我們把兌換券不作貨幣而作爲一種見票卽付的卽期期票，那末銀錢所進出的東西，更有一百分之九十九是信用票據了。

銀行之功用及其種類 銀行（錢莊在內）之二大功用爲存款與放款。上述六種信用，差不多個個都可發生存款或放款的關係。與這六種信用發生關係者大都是商業銀行；此外還有儲蓄銀行或投資銀行，牠們的活動，大概是注重於長期

信用稟據或證券如社債票，公債票，及股票等類。

信用之利弊 信用的勢力既然超過貨幣（大概信用的表面還是以貨幣為根據，假使貨幣取消，那末信用亦將「皮之不存，毛將安附」矣，）那末請一言其利弊。信用之利有四：即（一）節省收付時光和勞力；（二）節省開採金銀鑛之資本；（三）增進資本的生產力，和（四）鼓勵資本之積聚。信用之弊有二：即（一）獎勵奢侈，致使得信用的債務者容易犯罪；（二）激起狂罔的投機，或者引起金融恐慌。留其利而去其弊，是在操縱信用的銀行家。

八國際貿易之理論及政策 國際貿易之理論與國內貿易之理論有一根本不同之點，就是國內貿易因競爭比較的自由些，大概是服從絕對成本或絕對利益之原則的，而國際貿易

因資本與勞力移動之不易，大概是服從相對成本或相對利益之原則的。這是怎麼講的呢？請設例以說明之。

假使以一定數量的成本，在甲國能產生小麥十石或大衣二十件。在乙國只能產生小麥六石或大衣十五件，所以甲國是樣樣比乙國造得便宜的；照國內貿易的原理講，大概是甲處將此二物統統自己來產生，而讓乙處去產生牠有絕對利益的東西；但是國際間則不然。如果甲國專門多產小麥，而乙國專門多造大衣，然後再各以其所餘而易其所無，那末兩造都有好處。因為

甲國自給時的二物交易比例：爲一石小麥換二件大衣，亦就是一件大衣可換小麥五斗

乙國自給時的二物交易比例：爲一石小麥換二件半大衣

，亦就是一件大衣換小麥四斗

如果甲國專產小麥，乙國專產大衣，而互相貿易，其交易比例當然須在上列二個比例之間，就是一石小麥至多不能換到二件半大衣（因為如此則乙國無便宜可估，）至少不能只換到二件大衣（因為如此則甲國無便宜可估，）而必須在二者之間，使兩造各有便宜可估；或者一件大衣至多不能換到小麥五斗（因為如此則甲國將無便宜可估，）至少不能只換到小麥四斗（因為如此則乙國將無便宜可估，）而必須在二者之間，使兩造各有便宜可估。今假定二物之國際交易比例為一石小麥換二件又四分之一的內衣或一件大衣換四斗四升強的小麥，那末兩造是各佔便宜了，就是甲國一

石小麥可以多換到四分之一件的大衣，而乙國一件大衣可以多換到四升半光景的小麥。

這樣看來，那末國際間是應當分工的了，應當自由貿易的了，然而爲什麼現在世界各國競尙保護關稅和自給政策呢？我想最大的原因是在於人類理性之缺乏和大同思想之不發達。貿易不自由，則分工不發達，分工不發達，則物質生產及幸福不增進，所以我說保護關稅之第一原因在人類理性之缺乏。貿易能自由，則國際分工可以發達，國際分工發達，則人類必須合作；若保護關稅盛行，則獨立精神和不合作精神強盛，世界永不得和平；所以我說保護關稅之第二原因在人類之無大同思想。

就理論言，自由貿易爲完美的政策，保護關稅爲侵犯全

人類的物質幸福和擾亂國際間的和平共存的政策，這是無可諱言的。然就事實言，產業未發達的國家，固想藉保護政策來發達自己的產業；產業已發達的國家，亦不肯改行自由政策，如美國是，即有如歐戰前之英國之採行自由政策，也是要想勸產業未發達的國家去採行自由政策，使牠們的產業永遠也不會發達。所以在大同主義未實行，各國政府都存一種鬼胎，想藉經濟政策來實現經濟的國家主義甚至於經濟的帝國主義以前，保護關稅的生命還是很長的。自由貿易是人類經濟生活的理想，我希望將來世界各國的產業都發達了之後，不要再堅持保護政策了。

第五章 分配論

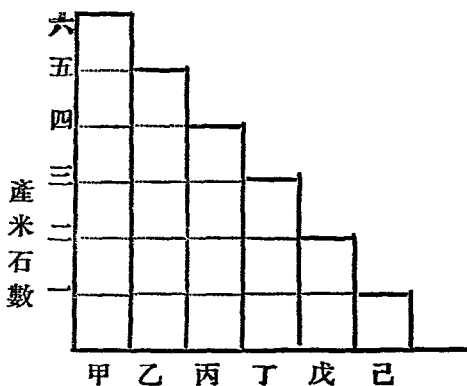
一 分配論在經濟學上的地位 人類的經濟社會的組織趨

繁密，則社會所得的分配問題亦越重要而亦越困難；如土地不增加而人口及資本增加，則土地的所得必較勞力及資本之所得爲多；人口增加比資本快，則勞力的所得必不如資本之所得；反之，資本之所得必不如勞力之所得。所以分配論在經濟學上的地位是很重要的。其實各種生產要素，在生產的時期，牠們的所得是大多數已經決定了；而在交易的時期，牠們的所得亦是決定價值或價格的最重要原因；所以我們也可以說，分配論是生產論及交易論的一部。不過各種生產要素的所得，爲何有大小高低呢？要知道這種原因，我們乃不得不於分配論中求之。

二分配所得的種類 分配所得的種類可以生產要素分之；即土地之分配所得，勞力之分配所得，資本之分配所得，

企業家之分配所得，和政府之分配所得。土地之分配所得叫做地租，勞力之分配所得叫做工資，資本之分配所得叫做利息，企業家之分配所得叫做利潤，政府之分配所得叫做租稅。本章只論地租，工資，利息，及利潤，而不論租稅。

三地租 地租就是給與土地生產要素的報酬或代價。當上古洪荒之世，地多人少，可以取之不盡，用之不竭，故當時的土地是自由財貨的一種，並無所謂地租的，而且各人所耕的都是最豐腴的土地。及至人口漸增，固有耕田的收穫不足以供給人民的食慾，乃不得不降而求次等的土地而耕之，於是此次等之土地為自由財貨或無酬財貨（亦即邊際財貨，即成本與所得却相抵消之謂，以收穫的價值必定足以補償成本價值，始有人去耕此次等之土地也，）而原有上等之土



土地之等級

地則變為經濟財貨，可以抽收地租的了。這是什麼緣故呢？這是因為上等土地收穫的價值增高而其成本的價值並無增加。及至人口又增，糧食又不敷，乃又不得不降而求再次等的土地而耕之，於是此再次等的土地為自由財貨或無酬（邊際）的生產要素，而次等的土地本是無地租的自由財貨亦變為有地租的經濟財貨，其理由一如上等土地之從無地租的自由財貨變為有地租的經濟財貨。次等土地有地租時，那末上等土地的地租亦隨之而增高，此乃事理之當然。茲以

圖表說明地租之起源如上：

如上圖，我們可以曉得（一）當人口稀少只有甲等土地耕種時，地租是不存在的；（二）當人口增加，乙等田也耕種時，甲種田的地租爲一石米；（三）當人口又加，丙等田也耕種時，乙等田的地租爲一石，甲種田爲二石；（四）丁等田也耕種時，丙等田的地租爲一石，乙等田爲二石，甲等田爲三石；（五）戊等也耕種時，丁等田的地租爲一石，丙等田爲二石，乙等田爲三石，甲等田爲四石；（六）己等田也耕種時，戊等田的地租爲一石，丁等田爲二石，丙等田爲三石，乙等田爲四石，甲等田爲五石。

由此我們可以爲地租下一定義如下：某一塊土地的實物地租之多寡，皆視其生產量超過另外一塊一樣大小的邊際土

地（或最後或界限土地）的生產量之多寡而決定。若以貨幣為標準，那末地租的定義可以改為如下式：某一塊土地的貨幣地租之多寡，須視其生產物之貨幣價值超過另外一塊一樣大小的邊際土地之生產物之貨幣價值之多寡而決定。

平均地權 這樣看來，地租以人口之增加——即需要之增加——常有上漲之傾向，而地主常得享受不勞而獲的收入，此實違反公道正義之一端；所以孫中山在他的民生主義裏有一個節制地主的辦法叫做「平均地權」——就是抽取地價增價稅。這實在是一種很公道的補救辦法。不過地價以地租上漲而上漲，一塊土地出售之後，買者乃以相當之代價——即過去勞力之結晶——得之，似不應當再抽以地價稅，因為他以後所得地租雖高，然曾已出過相當的代價，算不得不勞

而獲的過分收入也。

土地資本化和地租利息化。土地既有售價，而售價乃決定於地租，那末土地出賣以後，對於買者的確是一種投資，就是一種資本，並非是學理上之所謂一種自然勢力量。土地既是資本之一種，那末土地之報酬亦不過是資本報酬之一種，這可以說是地租利息化。如果利息是應得的，那末地租也是應得的。

四 工資 工資就是給與勞力生產要素的報酬，或代價。如果勞力的供給是多不過的，而且勞力者是毋須生活維持費的，那末勞力未始不能有作為自由財貨的可能，然而這是海枯石爛也做不到的。然則工資之多寡到底是如何決定的呢？第一，工人作了工之後，其報酬至少須足以維持自己及妻子

家生計的。不然就沒有工人了。第二，工人工作的結果至少須足以付他自己的工資的，不然企業家就不願意再雇他了。所以就供的一方面說，工資至少須等於最低生活費；就求的另一方面說，工資是決定於勞力的生產能力的；所以工人的生產能力至少必須與生活必須費相等，生產能力越高，即工資可以超過生活必須費的程度越遠；如果工人能竭力增高工作的效率而企業家亦能抱一種開明的政策及觀念，那末工資之能達到一種安適的程度，使工人仰事俯畜，都不成問題，是很容易做到的。此外還有重商主義者的貧乏工資論，那是太無人道的。一種理論；還有馬克斯的工資榨取論，那又未免太含有離間勞資兩方的感情的嫌疑；還有工資基金說和團體競爭說，亦不過是工資供求說之另換辭句而已。總之欲工資

之增加，還須在勞力的供給方面限制其增加，在勞力的需要方面獎勵其增加才好。如何限制勞力的供給量呢？是在限制貧苦人民的生殖過剩。如何增高勞力的需要量呢？是在鼓勵資本之產生，發達，和利用。如果資本的增加率較人口的增加率為高，那末工資不提高而自提高，而民生問題亦至少有相當程度的解決。

五利息 利息就是付給資本生產要素的報酬或代價。資本有做自由財貨的可能性麼？這也是海枯石爛所想不到。然則上海金融界有時銀拆是白借，豈非自由財貨乎？曰，這是偶或有之，不足為例也。資本既不能成為自由財貨，那末必有其代價或利息。此利息之數量在某一時期之內必須付與某一單位的資位者叫做利率。利率究竟如何決定耶？澳國蘇

學者以爲利率之大小，與放款時期有關係的，放款時間越長久者，利率亦越高，因爲對於將來的折扣亦越大也。所以照英國學派的意思，利率就是貼現率，也就是現在已經到手的財貨與將來可以到手的同樣財貨的心理上重要的相差的百分數；譬如現在到手的一百塊錢，所有人心理上的重要程度當然比一年以後可以到手的一百塊錢來得強；假定其比例爲一〇與一〇〇，那末此相差數一〇就是利率，這就是說，借款人明年必須還他一〇〇元，他始肯放手貸出。不過此種說法，未免把資本供給的一方面（即儲蓄一方面）看得過重，而把資本需要的一方面看得過輕了。只管補足折扣，而不管如何能夠補足折扣的方法，那還是不中用的。所以無論如何，利率是至多不能超過資本的生產率的，如果一超過，那末全

業家借錢還有什麼益處呢？所以我們可以說：利率之高低，是決定於資本之供給與資本之需要之交叉點的，這個交叉點，在供的一方面是邊際儲蓄者的犧牲或對於將來的折扣，在求的一方面是資本的邊際生產率。

利息的工資化 利息是資本的報酬。資本是過去勞力的結晶。所以利息是過去勞力的結晶的報酬。所以我常說，澈底的講起來，利息不過是過去勞力的工資；土地資本化了之後，地租亦是過去勞力的工資；下面將討論的利潤更是勞心的工資；一切的生產要素都歸根到勞力上去，一切的分配應得亦歸根到工資上去。偉矣哉勞力！盛矣哉勞力！天定勝人乎；人定勝天乎？請讀者自決之。

六利潤 利潤就是付給企業家生產要素的報酬或代價。

現在我們對於利潤論有幾個問題要討論的：就是（一）利潤是否是必須的生產費用或成本？（二）利潤與別的生產費用有什麼分別？（三）利潤的多寡是怎樣決定的？

利潤是必要的生產費 對於第一個問題，我可以堅決的
回答說，利潤是必要的生產費用或成本的一種。何以呢？因為如果一樣出品的售價，除了地租，利息，和工資的給付以外，就沒有盈餘，那末還有誰肯來做企業家呢？他自己經營事業的結果，連他自己的薪水或工資都不着綫，那他為什麼不去做別人的店舖裏的經理或主任去呢？所以至少就長時期講，利潤是必要的生產費，因為售價如果長時期的低落，企業家無利可圖，那是不久這種出品的生產是會減少或消滅的。不過就短時期講，利潤似又為物價所決定而不是決定物價

者：物價以需要之激增而大漲也，則利潤大，而企業家的報酬豐；物價以需要之激減而大跌也，則利潤小，甚或至於零，甚或至於負，而企業家的報酬微，甚或至於無，甚或至於虧本亦未可知。然這種報酬至於零或負的情形，不獨利潤為然，即地租，工資及利息有時又何嘗不是如此，所謂「賠了夫人又折兵」是也。

利潤與別的生產費無分別 澈底的講起來，利潤與別的生產費的根本性質是相同的。何以呢？因為上面已經說明地租之利息化，工資化及利息之工資化的傾向，而利潤亦不過是企業家組織的勞力，管理的勞力，指導的勞力和背險的勞力的工資或薪水耳。

利潤多寡之決定 利潤的最低限度是企業家的最低生活

費用或受雇於另一企業家時的薪金，因為這是生產成本之一項，非要不可的。至利潤的最高限度，就短時期講，是不能限定的，大概企業家之致富，是都靠利潤之忽然因機會之良好而激增的；但就長時期講，也是不能十分超過最低的限度的，因為如果一種企業的利潤能夠長久的特別高，那末競爭者衆，其結果是一定把利潤降低到最低的限度爲止。不過有一例外，就是獨占企業之常能獲得最大的利潤或超過企業家的生活費用的利潤。所謂「節制資本」者，我以爲就是節制這種享有特別利潤的獨占企業。

七節制個人的過分所得 上述的分配理論，乃專就生產要素而言，並非就生產要素的所有人而言，更無爲現在資本主義辯護的意義。如果一種生產要素統統落在少數人的手裏

，致他們的分配所得特別豐厚，洵至形成貧富懸殊之怪狀，那是必須用社會及政治的力量來糾正牠的。如「平均地權」也，「節制資本」也，提倡各種合作社也，公營獨佔事業也，規定最低工資也，規定最高利率也，凡此種種的社會經濟改造方法，莫非耍補救現在資本主義之失策，而逐漸達到均產社會的地步。

第六章 財政論或公共經濟論

上列四章之論也可說是私人經濟論；本章論政治經濟——即財政論——，也可說是公共經濟論。若在純粹的共產社會裏，那末並無所謂私人經濟學，一切都變為公共經濟學了。然而一個大規模的經濟社會，其組織無論如何趨向於共產，有些東西一定還是私的；又無論如何是趨向於私產，有些東西

一定也還是共的；所以經濟學無論如何講得私，但終還有一部份是共的，財政學就是這部經濟學。

公共經濟學的分部 私人經濟學可以分做消費，生產，交易，及分配四部，但公共經濟學只有兩部可分，就是公共消費論和公共生產論。公共消費論也就是公共經費論或歲出論；公共生產論也就是公共收入論或歲入論。其實，公共消費不過是一般經濟社會消費的一部份，而公共生產，也不過是一般經濟社會生產的一部份。

歲出之種類 公共經費概可以分做三大類：其一為維持費，其二為發展費，其三為公債費。維持費又可分爲（一）一般維持費及（二）治安維持費兩種。一般維持費又可分爲（一）憲法費，如元首費，立法費，及其他應獨立之機關費（如

內閣費，法院費，審計院費，平政院費等；（二）行政費，如外交費（如使領費等），內務費（如民政費，土木費，禮俗費，衛生費，救貧費等），及財務費（如徵收費，出納費，及公債費）等。治安維持費又可以分爲（一）對內的治安維持費，如警察費，省防年費，及司法行政費（如監獄費，感化院費等）；（二）對外的治安維持費如海軍費，陸軍費，及航軍費。發展費亦可分爲農工商費及文化費兩種；農工商費如一般產業保護費（如貨幣制度行政費，度量衡制度行政費，郵政費等）及特種產業保護費（如出口獎勵金，發明獎勵金，博覽會經費，農事試驗場經費，水利費，森林費，模範工廠費，公營特種銀行費等）；文化費如教育費（如義務教育費，中等教育費，高等教育費，留學費，圖書館費

，觀象台費，博物院費，各種國立美術機關費，及私立學校及學術團體獎勵費等）及保健費（如公園費，改良馬路費，馬路兩旁植樹費，及公共體育場費等）。

歲出之原則 公共經費的原則有四個：其一是政治上的原則，就是公共經費要公開，要有立法的，行政的，及司法的三層監督；其二是財政上的原則，就是勵行節約不浪費政策；其三是經濟上的原則，就是（一）公共經費須有益於國民經濟之發旺，（二）公共經費須與國民所得成相當而不過高之比例，（三）公共經費支出之地點須越存國境內越好；其四為社會上的原則，就是公共經費的經濟的或其他的利益須普及於一般國民，萬不可特惠一階級或一方域人民。

歲出與國民生產 如果公共消費的結果是處處能增加一

般國民的生產力的，那末我們就不得不承認公共消費是一種有生產的消費，而公共經費是一種必須的生產費用或成本；那末我們更不能不承認公共消費論在私人經濟學方面實在是一種生產論了，而租稅是一種給與政府（或國家）生產要素的報酬或代價了。

歲入之種類 公家在經費或消費的一方面努力於生產的結果，其分配所得大概可以分爲二大類：其一爲私經濟收入，其二爲公經濟的收入。私經濟的收入，又可以分爲被動的收入和自動的收入；被動的收入是國家以地主或資本家的資格而分配到的地租和利息，如國有的土地，國有的森林，國有的股票等所收入的地租和利息是；主動的收入是國家以企業家的資格而分配得到的地租，利息，及利潤，如國營工廠

，國營鐵路，國營礦山等的收入是。又公債收入之大部也是私經濟收入。有人謂官產及官產收入有取公經濟收入而代之之勢，吾以為此勢之能否再限制的擴張，可於私產制度之能否取消的一問題上決之：如果將來私產制度完全可以取消，而共產制度一定可以成立，那末這種預言是對的；如果不然，那末公經濟的收入——尤其是租稅——是將來一定仍佔優勢的，從人類自利心觀之，再從經驗上觀之，共產制度成立之機會，恐怕是一百萬與一之比啦。公經濟收入亦可以分為被動的收入和自動的收入：被動的收入為（一）賠款，（二）補助金，（三）捐贈金，及（四）沒收金罰款等；主動的收入為（一）手續費（亦名規費，手數料，及辦理費），（二）特別課稅，及（三）租稅。手續費就是以特別報價為原則的一

種功課，其適用的範圍是廣闊的，如護照費，憑照費，註冊費，商標費，考試費，執照費，檢驗費等是。特別課稅也是以特別報價為原則的一種功課，其性質頗似手續費，但是其適用的範圍是只限於一地方的，而且只限於不動產之改良的，所以特別課稅之另一名目為改良稅。租稅就是以一般報價為原則的一種功課，其適用的範圍也是普遍的。以公共收入的沿革觀之，大概上古為私經濟（官產）收入最多的時代，中古為手續費收入最多的時代，近世為租稅收入最多的時代。租稅在財政上或公共收入上既佔了這樣優越的地位，我們不可不稍微詳細的討論一下。

租稅的種類 租稅分類之標準甚多。我們此處只用兩個可以了。第一是以轉嫁之有無來分類，則有直接稅與間接稅

之分別。直接稅就是沒有轉嫁的租稅，租稅的付納人就是租稅的負擔人。間接稅就是有轉嫁的租稅，租稅的付納人並不一定是租稅的負擔人。第二是以租稅的系統來分類，則有（一）所得稅，（二）財產稅，（三）營業稅，及（四）消費稅之區別。所得稅又可分為個人所得稅及公司所得稅。財產稅又可分為田賦，家宅稅，地價稅，遺產稅等。營業稅又可分為一般營業稅及特別營業稅兩種，如我國之牙捐及牙稅可以說是一種一般營業稅，而當捐及當稅可以說是一種特別營業稅。消費稅又可以分為關稅，國產稅，及奢侈稅三種。關稅又有保護關稅與自由關稅之別；國產稅又有出產稅與消場稅之分；奢侈稅如烟酒稅，跑馬稅，骨牌稅，養犬稅，男僕稅，花筵捐，樂戶捐等寓有寓禁於徵的改良社會的深意，可

惜從經驗上看來，租稅是不能消滅這種奢侈品的。

租稅的原則 租稅的原則有四個：即（一）財政的原則，（二）經濟的原則，（三）社會的原則，及（四）行政的原則是。財政的原則要求三個條件：其一為租稅之收入須豐裕，其二是租稅之收入須確實可靠，其三是租稅之收入須有伸縮力。經濟的原則也要求三個條件：其一是租稅不可侵及稅本，其二是租稅不可妨害產業之發達，其三是租稅不可侵及生計品原料品及教育用品。社會的原則要求四個條件：其一是租稅須普及一般民衆；其二是租稅須劃一，不可有二重課稅；其三是租稅的負擔須公平分配；其四是租稅不可陷國家於不德或陷人民於不德。行政的原則要求四個條件：其一是租稅必須先由立法機關通過，以免行政官機構暴斂，其二是

是租稅之形式必須確定於前，不可給徵收員以武斷的機會；其三是租稅之繳納手續必須便利，俾減少納稅者的痛苦；其四是租稅的徵收費用必須越省越好，庶幾人民所納者，能夠儘量的歸入國庫，去作正當的用途。

公債 公債論在財政學上是很佔了一個特殊的地位的。當公債募集的時候，這是一種公共收入，所以可以算作公共生產論的一部；但是當還本付利的時候，那明明是一種公共支出，所以可以算作公共消費論的一部。總之，我們當公債是一種預支的公共收入可也。

歲入與國民所得的分配 臨了，我們可以總括的說，上述種種的公共收入，其實不過是國民所得的分配行程中的國家分配所得而已。何以見得呢？各種私經濟的收入，國家固

以私法人的資格參加國民生產，而其所得亦固然是國民所得分配的一部；就是各種公經濟的收入，國家亦是以公法人的資格，無形中去參加國民生產，其所得亦應當作為國民所得分配的一部份。手續費及特別課稅乃是以特別報價的原則得來的，固然是國民生產費的一部；就是租稅亦是以一般報價的原則得來的，所以也應當作為國民生產費的一部，既是國民生產費之一部，而且是必須的國民生產費之一部，那末國民應當補償這部生產費於國家，是成為必然的事理了。所以納租稅於為人民謀利益的政府，是人民應盡的義務。如果人民不管好歹，終是不高興付租稅，那末政府的經費無所出，猶之個人的生活維持費無所出，我們還能夠盼望牠來為我們謀幸福，助生產麼？況且，如果再澈底的講起來，租稅不過

是去維官吏或公僕們的生計費，也就是他們服侍我們之後所應當拿的工資。不過讀者須認清楚，我此地所假定的是賢能的政府，如果政府是被貪官惡吏所操縱，賢能者一點也不能抬頭，那末，我們租稅的付不付是應當另作別論了。

本書結論 從慾望論或自利論裏頭，我們可以知道私產的經濟制度恐怕是千萬年之後，也不會消滅的；所以我們對於將來唯一的希望是分配公平化，平均化，這就是說，一切的生產要素的分配所得須工資化起來，合理化起來，及生活程度化起來，不論牠是地租，利息，利潤，或租稅。

ABC叢書目錄

文藝部

國學組

文字

學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

暨南大學文科教授徐中舒著

修辭

學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

復旦大學中國文學系主任陳望道著

詩詞

學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

暨南大學文科主任徐中舒著

詩經

學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

南開大學教授金公亮著

元劇研究ABC

上冊
下冊

平裝五角
精裝六角

元曲專家吳瞿安著

文法解剖ABC一冊

平裝五角
精裝六角

郭步陶著

文學組

文藝

論ABC一冊

平裝五角
精裝六角

前暨南大學文科主任夏丏尊著

文藝批評ABC一冊 平裝五角
精裝六角

復旦大學教授傅東華著

文化評價ABC一冊 平裝五角
精裝六角

巴黎大學碩士葉法無著

詩歌原理ABC一冊 平裝五角
精裝六角

復旦大學教授傅東華著

小說研究ABC一冊 平裝五角
精裝六角

文學批評家玄珠著

農民文學ABC一冊 平裝五角
精裝六角

復旦大學教授謝六逸著

兒童文學ABC一冊 平裝五角
精裝六角

小說月報編輯徐調孚著

報學ABC一冊 平裝五角
精裝六角

時事新報總編輯潘公弼著

演說學ABC一冊 平裝五角
精裝六角

復旦文科主任余楠秋著

西洋文學組

希羅文學ABC一冊 平裝五角
精裝六角

南歐文學專家東亞病夫著

英國文學ABC 上冊 平裝五角
精裝六角

真美善雜誌編輯曾虛白著

美國文學ABC一冊 平裝五角
精裝六角

真美善雜誌編輯曾虛白著

德國文學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

大學院秘書李金髮著

法國文學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

南歐文學專家曾孟樸著

俄國文學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

文學士泉津中學教授汪儂著

近代文學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

文學家吳雲著

神話組

神話學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

復旦大學教授謝六逸著

中國神話ABC二冊

平裝五角
精裝六角

文學批評家玄珠著

希臘神話ABC一冊

平裝五角
精裝六角

文學士汪儂著

藝術組

藝術論ABC一冊

平裝五角
精裝六角

復旦大學中國文學主任陳望道著

戲劇學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

留美戲劇家洪深著

獨劇幕ABC一冊

平裝五角
精裝六角

文學士蔡真暉著

歌

劇 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

音樂家張若谷著

音

樂 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

音樂家張若谷著

國

畫 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

名畫家朱應鵬著

洋

畫 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

名洋畫家陳抱一著

圖

案 畫 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

中華藝術大學教授陳之佛著

構

圖 法 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

上海美術專門學校教授曹子愷著

政治經濟部

政治組

黨

義 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

世界書局編輯朱翊新著

政治

學 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

前政治大學校長張君勱著

國際政治 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

巴黎大學吳頌皋著

都市 論 A B C 一册

平裝五角
精裝六角

運學士楊哲明著

市政管理ABC一册 平裝五角
精裝六角

理學士楊哲明著

外 交ABC一册 平裝五角
精裝六角

浙江反省院教授常書林著

經濟組

經濟學ABC一册 平裝五角
精裝六角

經濟學博士李權時著

財政學ABC一册 平裝五角
精裝六角

經濟學博士李權時著

貨幣學ABC一册 平裝五角
精裝六角

德國柏林大學沈藻輝著

統計學ABC一册 平裝五角
精裝六角

社會學學士秦統驥著

分配論ABC一册 平裝五角
精裝六角

法政大學教授殷善光著

農業合作ABC一册 平裝五角
精裝六角

法政大學教授王世顯著

生活進化史ABC一册 平裝五角
精裝六角

勞動大學教授劉叔琴著

商業組

銀行學ABC一册 平裝五角
精裝六角

復旦大學商學士卞世勳著

廣告學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

復旦大學商學士蒯世勳著

商業經營ABC一冊

平裝五角
精裝六角

明治大學商學士沈長明著

工商管理ABC一冊

平裝五角
精裝六角

復旦大學商學士張家泰著

售貨術ABC一冊

平裝五角
精裝六角

復旦大學商學士張家泰著

社會組

社會學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

社會學博士孫本文著

社會思想史ABC一冊

平裝五角
精裝六角

法政大學教授徐逸樵著

人口論ABC一冊

平裝五角
精裝六角

社會學博士孫本文著

人類學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

巴黎大學學士馬宗融著

優生學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

日本帝國大學學士澤汝成著

犯罪學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

留美社會學碩士羅成一著

婦女運動ABC一冊

平裝五角
精裝六角

湯彬華女士著

哲學部

哲學組

哲

學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

前時事新報主筆張東蓀著

西洋哲學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

康學會編輯謝頌羔著

宗教學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

康學會編輯謝頌羔著

人生觀ABC一冊

平裝五角
精裝六角

前時事新報主筆張東蓀著

論理學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

前紹興女師校長朱兆奎著

倫理問題ABC一冊

平裝五角
精裝六角

巴黎大學碩士葉法無著

教育史地部

教育組

教育學ABC一冊

平裝五角
精裝六角

米西根大學碩士黃燦就明著

教育史ABC一冊

平裝五角
精裝六角

李滄音著

藝術教育 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

美術專門學校教授豐子愷著

職業教育 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

中華職業教育社潘文安著

小學行政 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

世界書局編輯魏冰心著

各科教學 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

世界書局編輯所長范雲六著

教育測驗 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

世界書局編輯朱翊新著

教育心理 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

朱少輝著

圖書館學 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

復旦大學圖書館主任沈學植著

田徑賽 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

時事新報編輯蔣湘青著

辯論術 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

世界書局編輯陸東平著

史地組

東洋史 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

文學家傅彥長著

西洋史 A B C 一册 平裝五角
精裝六角

文學家傅彥長著

日本史ABC一册 平裝五角
精裝六角

北平女高師教授李宗武著

人文地理ABC一册 平裝五角
精裝六角

北平女高師教授李宗武著

自然地理ABC一册 平裝五角
精裝六角

淮安中學校長王益匪著

海洋學ABC一册 平裝五角
精裝六角

淮安中學校長王益匪著

科學部

自然科學組

進化論ABC一册 平裝五角
精裝六角

張獻宗著

心理學ABC一册 平裝五角
精裝六角

復旦心理學院郭任遠著

變態心理ABC一册 平裝五角
精裝六角

心理學學士黃維榮著

性學ABC一册 平裝五角
精裝六角

南洋大學學監柴福沅著

衛生學ABC一册 平裝五角
精裝六角

沈霽春著劉清風博士校

應用科學組

科學

論 A B C 一冊

平裝五角
精裝六角

北大理學士王剛森著

電

學 A B C 一冊

平裝五角
精裝六角

北大理學士王剛森著

攝影

學 A B C 一冊

平裝五角
精裝六角

化學教師吳靜山著

測量

術 A B C 一冊

平裝五角
精裝六角

東南大學理學士孫國璋著

附告

本叢書的書目是沒有限制的
隨時加編隨時發表

中華民國十七年六月再版

經濟學ABC (全一書)

〔平裝五角精裝六角〕
(外埠酌加郵費函費)

不 准 翻 印

發 行 所

上海四馬路

世界書局

著 者 李 權 時
出 版 者 A B C 叢書社
印 刷 者 世 界 書 局
發 行 者 世 界 書 局

