

萬 有 文 庫

第一集一千種

王 雲 五 主 編

近代資本主義進化論

(六)

霍 布 孫 著

傅 東 子 譯

商務印書館發行

近代資本主義進化論

(六)

著 孫布霍

譯 東子傅

漢譯世界名著

編主五雲王

庫文有萬

種千一集一第

論化進義主本資代近

冊 六

著孫布霍

譯東子傅

路山寶海上

館書印務商

者刷印兼行發

埠各及海上

館書印務商

所行發

版初月四年九十國民華中

究必印翻權作著有書此

The Complete Library
Edited by
Y. W. WONG

THE EVOLUTION OF MODERN CAPITALISM

By
J. A. F. OBSON
Translated by
FU TZU TUNG

THE COMMERCIAL PRESS, LTD.
Shanghai, China
1930

All Rights Reserved

近代資本主義進化論

第十八章 二十世紀的產業

補論第一部

第一節 大合股企業的發達

近來政府和民間經濟學家日更注意生產和職業的統計，這使我們能更精確地探究各產業發達的國家內出現的企業結構的變遷。美國、德國、日本工業、商業和金融中資本主義的方法的進步足使我們證明並改正太絕對依據大不列顛的例子所造成的概論，這些後進的資本主義的國家顯示出經濟結構中一些新的發達。

一切這些國家的統計證實資本主義的進化的中心公例——即從事製造、貿易、運輸、採鑛、金

融業之定式的歷程的企業轉化爲大合股公司，牠們雇用更爲夥多的工人，生產出日更增多的物品，並以各種樣式的規約、協動和聯合限制自由競爭。

大不列顛合股企業的繼續發達，從登錄公司數目的增加和投入這種形式的企業結構內資本總額的增加可確實證明出來。

大不列顛登錄公司

年	分數	日	(資本以總計百萬鎊起算)	(平均以千鎊起算)
一九〇〇	二九·七三〇		一·六二三	五六·三
一九〇五	三九·六一六		一·九五四	四九·一
一九一〇	五〇·一三七		二·一三三	四二·六
一九一三	五八·八八二		二·三七七	四〇·四
一九二〇	七七·〇二一		三·四三八	四二·六

(一九〇五年後愛爾蘭的數字省略)

『生產調查最後報告』(第三六頁)上製造、採鑛、運輸、分配業使用的資本在一九〇七年約共爲四十二萬萬鎊乃至五十萬萬鎊，我們如果承認這個粗略的概數，那麼，我們的結論將是國內的企業半數弱在那時已變化成合股的形式。從一九一三年後金鎊價值低落，我們如適當地把牠核減，那麼，我們將承認公司數目的增加比已交付的資本總額的增加頗爲速些，這指明出中等規模的家庭企業日更變化成公司的形式。

或者合股企業的發達，因此個人企業和個人商店的改廢，這兩者的最顯著的證據從比較美國最近國勢調查對於製造業考究出的結果可以得到(Statistical Abstract of the U. S. A.)。在一九一四到一九一九年的期間法人(註冊公司——譯者)所經營製造工業的總數的比率從百分之二十三又小數六增加到百分之三十一又小數五。法人所雇用食工資者的比率從百分之

七十又小數六增加到八十六又小數六〇。法人所生產製造品的價值的比率從七十三又小數七增加到八十七又小數七。製造歷程所附加的價值（即純生產物）從七十又小數一增加到八十七。

同上的報告（最近美國國勢調查——譯者）內還有一個足引起興味的表，更密切地證明製造業中資本的集中，（1）明示工人數目的增加比率；（2）生產物總量的增加比率；（3）純生產物量的增加比率，這些純生產物是在有美金百萬元以上的大企業掌握中。

	工人的百分率	生產物的百分率	純生產物的百分率
一九〇四	二五·六	三八·〇	二九·九
一九二一	四八·四	五九·〇	六二·三

第二節 『標準企業』的規模和結構

我們會察見，從企業大規模化和限制競爭的傾向的意義說，資本集中不是企業界內普遍適

用的公例。農、鑛、商、製造、貿易業中，甚至金融業中，一些企業歷程有利於小企業的維持。小或中等規模企業的這種經濟不限於貴重機械和其他資本主義的方法不能應用到的各種歷程方面。甚至在大的基本工業中我們發見在任何一定的時候一些對於大企業，至少對於製造業的純收入的制限存在着。各國紡織、金屬及其他基本工業中資本和勞力趨於流入具有多少劃一的規模和組織的生產單位，造成一種標準的或優越的模式。

在蘭加州紡織業中曾表現出從紡錘和織機的數目看來有產業傾向於遵依的一種標準形式。那個數目（紡錘和織機的數目——譯者）在一九二五年比在一八八九年一般使用的爲多，但是有定限地多些，不是無定限地多些。現在在蘭加州關於工作的各部門都有一種規模或型式，與辦一種企業超過那個規模或型式（標準——譯者），如沒一些非常的情勢使較大的規模特爲利便，那麼，顯然不能有利。夏蒲曼（S. J. Chapman）和亞謝頓（T. S. Ashton）以極有價值的統計方法研究『大率在紡織工業中企業的規模』（*Journal of Royal Statistical Soc.*, April, 1914），對於讀者供給許多關於各國紡織業的精選的例證。

標準企業的規模的問題與企業結構的問題是相關繫着的，我們察見不僅企業形式的發達並且企業形式的專門化皆各有種種限制。實際上一種產業內最大能率的企業形式不止一個。但企業的規模，縱如何大，常有或種限度，恰如固定資本對流通資本的比率或資本全部對使用的勞力的比率常有或種公例似的。這些結論，在認知企業爲一有機的組織的學子看來，是推測上合理的。但累積的證據使牠們有真確的歸納基礎。此處我們用一般的術語陳述夏蒲曼和亞謝頓對於自己的研究所附加的摘要中最近調查的結果，也就够了——

『大概說來，在一定的條件下似乎具有相當規模的產業或產業的各部門中存在着企業趨於發達到的典型的或標準的大小，存在着牠們（企業——譯者）的部份間標準的比率，並存在着標準的構造。紡績專門工場所有的紡錘數目，聯合工場中紡機對織機的比率，甚至牠們（紡機和織機——譯者）的絕對數目以及統制的形式原始上是寡頭的、專制的、或公選的董事的——一切這些都多少遵守類似自然公例的公例。事實上一個企業的成長及牠終竟所取得的體積和形態顯然是多少在這個式樣下被決定着，在這個式樣下動植物界有機體的發達同一地被決定。

人有通常的大小和形式，企業也有通常的大小和形式，不過這種情形就企業說不如人的顯著。據祖先環境和便宜上叫做『偶然』的不明的原因這三者的變化，我們可尋求到許多關於人的變種。但一種型式從我們天性的根本事實發生出來的，在任何時候，任何地方都顯現着。大概說來，據我們對於事實的分析所明示，類似的變型在產業界也可期待着，儘管就個人說將發見出較多、較大的變化』(Journal of Statistical Soc. p. 513)。

企業規模的決定原素一部份是客觀的。各條件關係機械力的置備的，可利用的地方供給物，引擎的最大有效量，動力傳達的經濟和耗費，——都是重大的要因。這些客觀條件決定機械的最大能率限度，並限定單一的生產經營體的規模。但近代組織可把幾個或許多經營體放置在同一的管理和經營下。企業為財政上、經營上的單位，牠的規模的限界是很為有伸縮性的；因為，『例如創作、組織、指導的才幹缺乏縱然確實在或種地點使企業進款減少，』卻經驗上不易發見那些限界。近代企業金融繼續注重發見從前『獨立的』企業間協動或聯盟的新形式，這些形式能增大『最大能率的主觀單位』的體積到這樣的水準，這樣的水準使牠（企業金融——譯者）能有

效地支配售賣市場。

第三節 在保持競爭方面最大能率限界的効果

集中資本的生產能率有被承認的制限，這件事，自然阻礙經濟的獨占，但阻礙的程度若何還是一個爭辯的問題。就或種企業說，實質的獨占被獲得後，最大能率的限界纔可達到。生產能率的制限可逼使紡織和金屬業中許多企業殘存着，紡織和金屬業以世界為牠們的可能有的市場；但就鐵道的經營說最大限度的經濟在單一的國營鐵道制度採行後纔可達到，就銀行業或其他金融業的各部門說最大能率的企業單位是很巨大，使許多界域內有效的競爭不可能。在大不列顛、美國和在鐵道為私營企業的任何地方，弱小的公司被強大的繼續地兼併了，各競爭線間轉運和運費協定也更為常見並更嚴地遵守着。甚至戰前大不列顛鐵道公司規定競爭地點間運費率，這件事，曾使各個別的公司為更經濟的經營商立各協定；各競爭鐵道併合成四大系統，每個系統保有牠的單一的經營和財政，這件事，是集中資本主義的顯著的成績。

銀行業因規模大獲得巨大而有利的某某活動的獨占，牠的集中歷程最近非常迅速地進展。

一八九〇年英格蘭和威爾斯合股銀行是一百〇四個；一九〇〇年減少到七十七；一九一四年到三十八。戰中，戰後兼并和併合的歷程繼續進展着，一九二四年合股銀行祇有十八。在同一的期間——即從一八九〇到一九二四年——支行的數目從二千二百〇三增多到八千二百六十四。這些繼續增加的支行屬於『五大銀行』的日更加多，國內日盛的銀行企業被五大銀行吸收的也日更加多。一九二四年，五大銀行握有定期、活期存款總額百分之八十四。這個集中運動的經濟，『英國合股銀行的已付資本在一九〇〇年為六千一百萬鎊，在一九二四年增多到七千三百三十萬鎊，公積金在一九〇〇年為三千五百五十萬鎊，在一九二四年約增多到五千八百七十五萬鎊，』這個事實把牠解釋得明白（The Economic Banking Supplement, May 9th. 1925）。

第四節 企業聯合加特爾和托辣斯的新發展

併合這個名詞嚴格地說來不是限制競爭，實現管理的經濟和支配市場的惟一形式。人們過於注意沿橫的和直的運動方向成立的少數顯明的併合實例，太少注意次於併合的同盟組合或其他組合的衆多實驗，這些組合的實驗構成近代資本家的聯合的主要趨勢。據馬克羅斯特

(Macrosly) 的有用的分析 (The Trust Movement in British Industry, Longmans & Co.) 最低或最弱的企業組合就是『爲決定營業進行的各條件成立的聯合』這些條件關涉貼現率、貸借條件、運費給付等等，但不關涉售賣價格。次於這種聯合的就是價格協定組合。這些組合大半是地方的製造業家、或貿易家的組合，他們聚集攏來協定售賣價格和價格的變動。這些組合通常不涉及出產制限問題。但產業上的聯合不僅常注重價格表，並常注重出產的調整，出產的調整對於價格的控制是非常重要的事件。加特爾或公司團在戰前德國的資本主義中特爲顯著，牠們的根本形態就是關於放置在市場上的供給物的數量和比率的協定。這些加特爾的一般性質上文已敘述過（第九章）。但有興趣的最近德國經驗的發展就是販賣組合的創設，因這個組合公司團的加盟員成立一個合股公司，這個合股公司以協定的價格從加盟員收買牠們（加盟員——譯者）的協約的製品或出產物，以執行員據貿易和外部競爭的狀況決定的價格出售這些製品或出產物。

大戰的一般影響就是促進並增強各交戰國工業、商業、金融業的組織內併合、聯合、托辣斯的

運動。在大不列顛，諮議委員會和同業組合在一切重要的產業中都成立起來控制價格並調整產業條件。這些集團（實質上包含一種產業內一切公司）當中許多集團在戰後保持着組合的形式和組合的許多機能。再者，政府對新資本投放的禁止和資本輸出的制限防遏着可能有的新競爭者，同時戰時巨額贏利使工場的擴充和強大公司對弱小公司的吞併有亟急的進展。統制解除（政府對產業的統制——譯者）時，合併的時代隨即到來，特別在工程、造船、採礦和其他軍需品產業中合併最爲發達。戰時的經濟所需要的技術和會計標準化的歷程在後來使聯合容易成立。

第五節 戰後不列顛的企業聯合

大戰使不列顛企業家和金融家比從前更明白地了解這個教訓——如果國民要在世界商業和製造業的新形勢中保持着自己現時的地位，那麼，應當把同化及併合的經濟發展到極高度。大戰還使聰明的消費者認知必須籌劃或擴張公共的調整來保護購買者，防止因那樣的情形（同化及併合——譯者）充分活躍的獨占力之可能的各種濫用。托辣斯調查委員會報告書

(The Report of the Committee on Trusts, 一九一九年刊行) 記載在不列顛金屬和機器製

造業的許多部門中及化學品製造、紡織和建築業中有價格制定協會或其他聯合的形式，並發表下列的判斷——『同業組合和聯合在本國內迅速地增加，並在不遠的時期對於不列顛產業的一切重要部門可握有最大的控制力，這件事，我們覺得滿足』(Report, p. 11) 赫爾頓 (Hilton) 爲那個委員會準備的調查錄這樣摘要地敘述那個運動的範圍——『我們可以說現時在英吉利聯合國存在的組合遠在五百個以上，牠們實質上影響產業和物價的推移。』關於建築業他說：——『迄今對於不列顛產業的任何部份中的聯合會實行的最精細的研究就是關於建築材料的研究，從這個研究得到的結論就是普通房屋的建築所使用的材料有百分之二五是完全被控制着的，百分之三三三幾許被控制着的』(Report, p. 26)。

經濟的國家主義的強烈化，和牠（經濟的國家主義——譯者）對保護關稅的加多，加高（特別在歐洲大陸是這般的），對外國投資的限制，對國內產業的補助——明白地獎進國際的產業聯合。在每一地方，國家統制物價的意識的政策，正達到成熟的時期，這個政策是在保護消費者，防禦有物價制定力的產業的榨取。

大不列顛的新保護政策確定地變更了赫爾曼·萊維(Herman Levy)在戰前所察見的情勢，他的著作上說『保護關稅沒有，運費比較上是不重要的事件，或可形成國內或國際的獨占的緩慢地再生產的鑛業出產物稀少——這三種事實限制了英國產業內統制和托辣斯的發達』(Monopolies and Competition, p. 304 Macmillan)。

馬克洛斯特在戰前寫的那個著作上說：——鐵軌、鐵管、釘、螺釘、縫針、漂白粉、礬砂、硝酸鹽、煙葉等世界產業無論如何是多少放置在國際的統制下，迄至最近至少爆炸物也這樣被統制着，並且同一地屢屢企圖把全部鋼鐵業『公司團化』。聯合中有些暫時破裂或衰弱了，但聯合的經濟幾到處有實效，就某某產業（特別是金屬和工程工業）說規定出產和分割市場的利益比從前要大些。在肉品和某某其他食料產業中外國的聯合，如美國肉品托辣斯，比從前更有力量些。

國際產業聯合具有價格制定力的，現既日益發展，這終必使各國政府據協約實行保護策畫。從國際聯盟和與牠相關聯的機關國際勞工局的職責說經濟的國際政策的端緒已被承認，這應再進一步，以日更明白的意願從事據公正的條件控制國際資本主義所支配的物品及役務的價

格和分配。

在這個期間各大產業國最近經歷的金融和貿易的危險狀況正使聯合的歷程強烈化。特別在德國，其次在不列顛和美國，加特爾中較鬆弛的企業組合限於推銷歷程的，正變化為實際的合併。

第六節 不列顛和美國職業的分布

我們會察見近代資本主義使各產業發達的國家內職業上比例的重要性有某某確定的變動。農業，因牠的生產力直接從資本主義的經濟所得到的利益不如從其他歷程為多，普遍地衰減了；從外國輸入的食品和原料的比率日更增大。基本製造業，除開從事供給日益發達的國外市場的外，擴張到最大限度，不久如據牠們的雇用能力所測定，積極地或相對地沒落了。別一方面，運輸業和其他分配業從事移轉和售賣貨物的，有彰著的進步。各種職業供備專門職業、金融、官吏和其他役務的，也有顯明的發展。

一九一一年的不列顛國勢調查（不幸地，一九二一年國勢調查的結果不能與早時的「一

九一一年的「數字相比較，因所採用的分類法完全不同」指明那些歷程是繼續着未停頓的。農業使用人的增加遠不如人口全體的增加，一九〇一年農業使用人爲一，一二八，六〇四，一九一一年爲一，二三五，二三七。別一方面鑛業使用人的增加卻比人口全體的增加幾快三倍——即十年間增加百分之三十五又小數二。轉運業使用人增加百分之十三又小數一，鐵道業使用人增加百分之十六又小數七，但比從前任何國勢調查報告上增加率要小得多。製造工業內金屬和機器製造業雇用的男工增加頗多，有百分之二十又小數五。但這個部類包括造船和車輛製造業，摩托機製造也在裏面。『貴金屬』等等工業使用人增加更多，有百分之二十三又小數七，這大半因『科學器具、音樂器具、運動競技用具的製造添雇了許多工人。』『木工物、傢具、裝飾品工業使用人』增加百分之二十二又小數七，這大概因住屋、店鋪的裝飾工人和美術品、傢具商人增多了。這種情形與建築業的情形是奇妙地相反的，建築業使用人在這十年間減少百分之九又小數三，刷子、水門汀、陶器、玻璃工業使用人也伴隨着減少了，減少的比率卻要小些。

製造工業內其他部門的使用人比率上大爲增加的就是『化學製品、油』等等工業的使用

人，『紙、印刷、書籍、文具』等等工業的使用人，前一種人增加百分之三十八又小數二，後一種人二十四又小數八。

前十年間紡織業使用人相對地減少後，重行增加，增加的速度比人口略大些，這大概因棉業雇用的男工數目恢復到從前的情況了。羊毛和服飾業衰落不振，服飾業使用的男工減少百分之一又小數五。女工僅增加百分之三又小數八。

零售業——在與製造工業的歷程顯有區別的地方——和批發業所收容雇工的比率繼續地大形增高。我們察見『商業者』全體增加百分之三十四又小數三。行商增加百分之三十一；銀行業者增加百分之三十三又小數三；保險代辦業者增加百分之五十六又小數九。男子販賣人增加百分之二十三又小數八，女子，五十四又小數二。製靴業者呈現出足資教訓的比較。因爲在一方面製造人減少百分之七又小數九，別一方面販賣人增加百分之五十二又小數九。家事和與家事相聯的役人比例上繼續減少了，特別是家內傭工，家內傭工僅增加百分之一又小數三。專門職業者繼續增多，但新的補助部門內增加數難確切地測定。同一的論斷可適用到中央和地方官員的

數目，這個數目包含那個期間從民間職業『轉就』官廳職業的人數。公共職業者實際上，比例上都增多了，這是值得注目的事實。公共職業中的男子從一七一，六八七增加到二四四，三七九，或增加百分之四十二又小數三；女子從二六，五〇〇到四四，八八二，或百分之六十九又小數四。

下表指明在一九〇一到一九一一年的十年間一般男子職業種類的相對重要性的增進和減退。

男子有業者的數目

(英格蘭和威爾斯每一萬男子任職者在十年間的增減數)

		一九〇一	一九一一		一九〇一	一九一一
一中央或地方				七農業者——		
官吏	一四一	一七九	農民	一六七	一五三	
二軍人	一三九	一五一	農工	五九四	五五八	

三專門職業者	二五七	二六九	其他	一二一	一二四
四家事役人——			八採鑛業者——		
屋外	一四八	一六六	煤業者	五二八	六四七
家事役人——			其他	一一〇	九二
屋内等等	一〇二	一一八	九金屬業者——		
五商業者——			機械業者	八一四	八四六
(a)商人代辦			船舶業者	七一	七六
業者銀行業者等等	一八四	二二二	車輛業者	九五	一二八
(b)事務員	二五四	二六四	一〇建築業者	八五九	六九三
六轉運業者			一一木工業者	一六九	一五八
(a)鐵道	二九〇	二九一	一二報紙印刷業者	一二三	一三一

				(b) 鐵路
				三五五
				三四五
				一三紡績業者
				三三一
				三四三
				一四服裝業者
				三〇五
				二七五
				一五食物業者等等
				六三八
				六六九

第七節 工業商業和專門職業中婦女的新地位

婦女在經濟形式和方法的最近進化中佔有日更重要的地位。她們不僅從事有組織和專門化的產業中紡織、成衣、調製食物和飲料、洗漿及其他在昔為家庭職業的等等職業，並還日更加多地從事夥多的一般職業，這類職業中有許多迄至最近是絕對限於男子的。在最近五十年間國勢調查的數字表明婦女每千人中任商業事務員的從五名增加到二四五名，最近十年間實從一五三名增加到二四五名。電報、電話部門中雇用的婦女特為衆多，她們每千人中被雇用在這兩部門的，在十年間從四零六增加到五二二。絨布商店、靴鞋商店和分配業的其他部門中婦女迅速地替代男子。

別一方面，主要紡織業的製造部門——迄至最近這些部門中女工獨多——內一種確定的反對現象（女工減少，男工增多的現象——譯者）可察見出。這種現象，棉業的統計指示得明白。

任職人	一九〇一	一九一一	增加的百分率
男子	五二九·一三一	六〇五·一七七	一四·四
女子	一九六·八九八	二三三·三八〇	一八·五
女子	三三三·二三三	三七一·七八九	一一·九

羊毛業的數字也指明出同一的現象，羊毛業雇用人的增加總數為百分之六又小數二，其中男工的增加率為百分之九，女工僅百分之四又小數二。衣服製造業中女工增加率大於男工，但這些工業自身表示出的發展率遠在有業人口全體的增加率之下。

某某職業中每一千任職者內的女工數自

職業者種類	一八六一	一八七一	一八八一	一八九一	一九〇一	一九一一
教師	七二五	七四一	七二七	七四〇	七四五	七二七
照相者	六六	一四七	一九七	二三四	二五七	二九七
洗漿業者	九九〇	九八七	九八一	九六四	九五七	九三一
商業事務員	五	一六	三三	七二	一五三	二四五
電報電話工人	八二	七六	二三六	二九一	四〇六	五二二
土器業者等等	三一	三五四	三八四	三八五	三九二	四二一
印度樹膠工人	二〇六	二〇〇	二七五	三九一	三九八	三七〇
毛刷業者等等	三二一	三四六	三八二	三八九	四三一	四四〇
製紙業者	四一七	三九五	四四四	四〇一	三六六	三一二
文具業者等等	三四五	三八〇	五三一	六〇〇	六四三	六五三

棉業者	五六七	五九八	六二〇	六〇九	六二八	六一四
羊毛業者	四六一	五一三	五六一	五五七	五八二	五七一
絲業者	六四二	六七六	六九一	六六七	七〇二	六九三
苧麻和其他紡織業者	二六五	三〇四	五七四	三九三	四九二	五三〇
襪業者	四六八	四六八	五三三	六二九	七一三	七七五
帶業者	八二九	八二六	七四三	六二五	六五三	六三〇
毡氈業者	一八三	三一二	三六二	四四〇	五一七	五四四
絨布業者	二〇八	二五七	三四九	四三三	五〇四	五六〇
麥蒿製造者	九二一	九二六	九〇三	八一四	七三七	六六六
手套製造者	八六四	八八二	八五四	七六九	七六一	七三一
長短靴製造者和販賣人	一五四	一一五	一六〇	一八五	二一〇	二二六

上表列記的職業沒有家事役務，在這些職業中婦女日佔優勢，這指明出婦女進入日更增多的產業內。在土器、文具、照相、襪、毡、靴、刷、化學製品等等職業中婦女最爲增加。不僅家事役務中的婦女數目比工商業中的相對地大形減少，並且婦女在教師中佔有的超絕的地位顯然已達到最高點，現正開始降低。這無疑地因受教育的婦女可進入的職業日更加多了。

如下表所能指明，美國經濟制度關於職業的相對重要性的變遷表現出同一趨勢當中許多趨勢，——即農業和家事役務中的使用人比例上減少，事務員大增，貿易業、轉運業、專門職業、公務的人員也有增加。

美國有業人口的分布（百分率）

農業林業牲畜業	一九二〇	一九一〇
	二六·三	三三·一

探掘業鑛業	二·六	二七·五
製造工業	三〇·八	六·八
轉運業	七·四	九·九
貿易業	一〇·二	一·五
公務	一·九	四·二
專門職業	五·二	九·四
家事和個人的役務	八·二	二·九
事務員	七·五	四·六

下表據性別列記有利職業中有業者總數的比率：——

男人（百分率）

婦女（百分率）

一八八〇	五七·八	一四·七
一八九〇	六〇·二	一七·四
一九〇〇	六一·二	一八·八
一九一〇	八一·三	二三·四
一九二〇	七八·二	二一·七

美國婦人和少女的職業的變遷遵循着不列顛的變遷經歷的一般的途徑。事務員的職業比例上有最大的進展。次為專門職業、貿易業公務。製造業和轉運業表現出相當的增加。農業和家事的役務有頗大的減少。

第八節 各國資本主義的基礎產業的相對進展

大戰對全世界，特對歐洲各交戰國產業的發達所加的障礙，從鋼鐵生產和國外貿易的減少情況可最確切地證明出來。下列的世界銑鐵和鋼的生產表指明出一九二三年牠們兩者的出產

頗不能及一九一三年的戰前水準。這兩個表還顯著地證明美國對於這些基礎產業所握有的霸權，及德國這些產業的崩壞和恢復的遲慢。

世界銑鐵生產額（以千噸起算）

國 別	一九一三	一九一九	一九二〇	一九二一	一九二二	一九二三
世界總產額	七七·一八二	五〇·八四三	五九·八五四	三四·七〇〇	五九·九三八	六四·五八〇
美國	三〇·六五五	三〇·五七九	三六·四〇一	一六·五〇六	二六·八五一	三九·五〇〇
不列顛	一〇·二六〇	七·三九八	八·〇三五	二·六二六	四·九〇二	七·八六〇
法國	五·二二六	二·三三四	三·三八〇	三·三〇八	五·一四七	五·〇〇〇
比利時	二·四二八	二四七	一·〇九九	八六二	一·五七八	二·二一八
德國	一九·〇〇〇	六·一九二	五·五六八	六·〇九六	八·〇〇〇	四·〇〇〇
意大利	四二〇	二五一	一〇七	七五	九一	二〇〇

(Statistical Abstract of U. S. A., 1923, p. 270)

世界鋼的生產額（以千噸起算）

國 別	一九一三	一九一九	一九二〇	一九二一	一九二二	一九二三
世界總產額	七五·〇一九	五七·二一一	六七·二四五	四二·四八七	六三·〇九八	七二·五七三
美國	三一·三〇一	三四·六七二	四二·一三三	一九·七四四	三五·六〇三	四四·四〇〇
不列顛	七·六六四	七·八九四	九·〇六七	三·七〇三	五·八八一	八·四八〇
法國	四·六四四	二·一五二	三·〇〇二	三·〇一〇	四·四六四	四·七五〇
比利時	二·四二八	三·三九	一·二三三	七·八〇	一·五三九	二·一八五
德國	一八·六三一	七·六四八	六·六二四	八·七〇〇	九·〇〇〇	五·〇〇〇
意大利	九一八	七六三	七六二	六七三	六〇〇	八〇〇

(Statistical Abstract of U. S. A., 1923, p. 279)

第九節 國際貿易的發達

經濟的國際主義的發達鞏固了世界各國間通商的紐帶，促進了各國人民間關於爲一般利益開發世界財源的更密切、更有效的協作，並標準化了有這樣的經濟接觸的一切國家內生產和消費的技術。現世紀的初期這種運動在各地方顯有外擴和內充的進展。

戰前首要的歐洲各國輸出入貿易的絕對的和比例的增加，如下表所指明。

我們將察知每一國的輸入和輸出價值表現出非常顯著的增加。除俄羅斯外，在每一國內輸入價值超過輸出價值許多，並在最多數國內輸出價值的超過數日更增大。例如在德國輸入的超過額從一九〇一年的五千萬鎊弱增加到一九一二年的約九千二百萬鎊，在法國，從一千六百萬增加到五千九百萬。在奧地利·匈牙利一九〇一年輸出超過額爲一千萬，但一九一二年輸入超過額有三千四百萬。

這種國外貿易情況固然證明出在船舶運輸、金融和其他業務方面有看不見的輸出物的大發達，及德國、法國和比利時從國外投資獲得的利子總額日有增加。就意大利和奧·匈說，因最近

牠們的移民從美國送金回本國，輸出入差額一部份被維持着。

各國輸出入的價值（以鎊計算）

	一九〇一	一九〇四	一九〇七	一九一〇	一九一二
大不列顛					
輸入	五二・九九〇・一九八	五五二・〇三八・六二八	六四五・八〇七・九四二	六七八・二五七・〇三四	七四四・六四〇・六三三
輸出	三四七・八六四・二六八	三七一・〇一五・三三二	五二七・九七七・一六七	五三四・一四五・八一七	五九八・九六一・一三〇
俄羅斯					
輸入（特別）	六二・六三九・〇〇〇	六八・七五九・〇〇〇	八四・四四四・〇〇〇	一一四・四六九・〇〇〇	一二三・六八七・〇〇〇
輸出	八〇・三八九・〇〇〇	一〇六・二三九・〇〇〇	一一一・一五三・〇〇〇	一五三・九五九・〇〇〇	一六〇・三二八・〇〇〇
德國					
輸入（通常）	二八一・五七八・〇〇〇	三三〇・四四〇・〇〇〇	四七〇・五五〇・〇〇〇	四六八・八九九・〇〇〇	五六八・九六二・〇〇〇

輸出(通常)	二三二・二四七・〇〇〇	二七三・六三三・〇〇〇	三六五・九一三・〇〇〇	三九七・二五二・〇〇〇	四七六・一四〇・〇〇〇
比利時					
輸入	一四五・六六・〇〇〇	一七七・〇五八・〇〇〇	二四四・九五二・〇〇〇	二六二・〇六六・〇〇〇	—
輸出	一二九・五七八・〇〇〇	一五三・九六四・〇〇〇	二〇七・六四六・〇〇〇	二三七・七八六・〇〇〇	—
法國					
輸入	二三四・二四八・〇〇〇	二三八・八六〇・〇〇〇	三二四・九八四・〇〇〇	三六四・一〇四・〇〇〇	四一・七四四・〇〇〇
輸出	二〇八・七八八・〇〇〇	二三九・七八〇・〇〇〇	二九〇・二四四・〇〇〇	三三四・一九六・〇〇〇	三五二・九五六・〇〇〇
意大利					
輸入	六九・七五八・〇〇〇	七八・五四・〇〇〇	一一九・九九四・〇〇〇	一三七・八六六・〇〇〇	一五六・六四六・〇〇〇
輸出	五五・九九七・〇〇〇	六五・八五三・〇〇〇	八一・五九〇・〇〇〇	八七・五五三・〇〇〇	一〇〇・五九四・〇〇〇
奧・匈					

輸入(特別)	六八·八六〇·〇〇〇	八五·三九〇·〇〇〇	一〇四·二四九·〇〇〇	一一八·八六九·〇〇〇	一四八·一〇〇·〇〇〇
輸出(特別)	七六·五六一·〇〇〇	八七·〇二八·〇〇〇	一〇三·三六七·〇〇〇	一〇〇·七五〇·〇〇〇	一一三·九一一·〇〇〇

但重要的事實就是國際貿易的迅速發達。近年來一般物價的上升如相當地核減後，那麼，國際貿易的發達遠比推算上被承認的各國產業全體的發達爲速。國外貿易在何任國家都比國內貿易發展得快些。再者，我們嚴密地調查後，將察知國際貿易，就商品的種類和所與通商的國家說，都有益多的變遷。文明國家內各個人已日更仰靠日多的外國人的生產來供給他們日常所服用日增的必需品。

歐洲大戰和戰後的情勢對於國際貿易所加的損害是重大而夥多的。紊亂的幣制使產業的恢復遲慢，並使貿易上的安定和信用攪亂了。新關稅的制定，貿易路線的變動，購買力的薄弱，輸出禁止和同盟拒用 (boycotts)，戰時的仇恨心，俄羅斯被排擠在國際團體外，中國和其他地方的變亂——一切這些都阻礙各國間通商的發展。儘管在一九二三年從戰中貿易關係的破裂所造成

的國際貿易的衰落已有相當的改善，卻下列的一九一三和一九二三年世界貿易的一般的比較表指明出國際貿易量有實際的減少，這貿易量與澎漲（通貨的澎漲——譯者）的貿易價值是顯有區別的。這表還指明出美國和不列顛帝國（特別是不列顛的屬國）在世界貿易中佔有日漸增多的部份。

（一九二五年）產業貿易委員會（常設機關）刊布的『海外市場的測量』（Survey of Oversea Markets）第六六七頁上的表。

一九一三和一九二三年的世界貿易（不列顛、美國和法國的部份）

商品輸入額（特別）

商品輸出額（特別）

世界總額		總額的百分率		世界總額		總額的百分率	
以百萬 鎊算	一九二三	以百萬 鎊算	一九二三	以百萬 鎊算	一九二三	以百萬 鎊算	一九二三
以百萬 鎊算	一九一三	以百萬 鎊算	一九一三	以百萬 鎊算	一九一三	以百萬 鎊算	一九一三

世界總額 (一五七國)	四三六·五·三五〇〇·〇	100·0	100·0	世界總額 (一五七國)	四〇三四·八五二九·〇	100·0	100·0
不列顛帝國				不列顛帝國			
英 國	六五九·二·九五八·四	15·10	16·81	英 國	五二五·三·七四三·五	13·02	14·03
英 屬 國	五二八·〇·七八八·四	11·87	13·85	英 屬 國	四九四·七·八五三·五	12·26	16·11
不列顛帝國 總額	1177·2·2746·8	26·97	30·66	不列顛帝國 總額	1020·0·2597·0	25·28	30·14
美 國	361·0·八九〇·〇	8·27	14·54	美 國	503·1·八九四·三	12·47	16·88
法 國	333·9·四三〇·五	7·55	7·55	法 國	272·8·四〇一·八	6·76	7·58
一切其他各 國	2493·2·2693·7	57·11	47·25	一切其他各 國	3338·9·2405·9	55·49	45·40

(表註一)上列商品輸入和輸出(特別)表內外國通貨據市價率的平均數換算爲金鎊。一九二三年的數字對於輸入額約百分之九十一和輸出額約百分之八十九是準確的，輸出入差額是從一九二二年記錄推算出來的。爲更確地與一九一三年的數字比較，一九二三年英吉利聯合國

貿易的數字被整理（被變易）來適用到不列顛羣島全體，不僅適用到大不列顛和北愛爾蘭而已。

第十節 資本的輸出

但近代經濟的國際主義的最顯著的形態不是越政治疆界的普通商業的發達，是投放在國外的資本日益增多。這種輸出資本的增多情勢（包含從事國際貿易的各國的一般輸出入貿易差額的非常複雜性）在所有歐洲先進的工業國內都看得見。英吉利聯合國在這個方面，就投放在國外的資金總額和這個總額對國內投資額的比率說，有最大的進展。英吉利聯合國的投資比其他資本輸出國的國外投資更廣遠地分布在非·歐洲各國。儘管我們得不到國外投資和國內投資的極確實可信的統計；卻可得到的指數已能表明出從一九〇五到一九一四年英吉利聯合國的國外投資，比較牠的國內投資，絕對地、相對地、都大為增多。初年（一九〇三年——譯者）的記錄上為海外投資在倫敦吸收的資本總額，比較為國內投資應募的資本總額，已非常佔優勢（前者的總額巨大地超過後者的總額——譯者）嗣後幾年迄至一九一四年那些數字更強烈地顯

明出這種優勢。我們如果核減『大陸上一部份應募的』資本，祇算入全由倫敦應募的，那麼，比較的數字，從這世紀的起頭纂輯的，如下所列：——

單位一千鎊

年	份英 國 國 內 投 資 額	英 國 國 外 投 資 額
一九〇〇	一〇〇・一二一	二六・〇六九
一九〇一	一〇六・五八五	二六・九七八
一九〇二	七五・一二四	六二・二一四
一九〇三	四四・八六八	六〇・〇一三
一九〇四	五〇・〇八三	六四・六一六
一九〇五	四八・四二六	一一〇・六一七
一九〇六	三九・三一四	七二・九九五

一九〇七	三二·九八八	七九·三三四
一九〇八	五〇·〇五二	一一七·八七一
一九〇九	一八·六八一	一五〇·四六八
一九一〇	六〇·二九六	一七九·八三二
一九一一	二六·一四六	一四二·七四〇
一九一二	四五·三三五	一四四·五六〇
一九一三	三五·九五—	一四九·七三五

儘管應募資本對幾種投資範圍的實際比率未嚴密地符合放資的數字，同時儲蓄的巨額資本由個人的投資歷程又轉變為國內的放資，卻那樣的統計指明出的一般趨勢是沒有錯誤的。

英國資本的流出既多，資本的使用途徑也擴大了，接受資本的國家也更加多了。英國資本流出到加拿大、美國和阿根廷的最為夥多，流出到其他南美各國的也很不少；流出到南非洲，其他英

國的非洲殖民地和埃及的雖然還是不少，卻不及上述各國的多，並還有一部份流出到印度和澳大利亞。最近數年內俄國也借入不列顛的儲金。

『這些巨額資金的主要用途仍是在差不多世界各地地方內鐵道的修造、船塢、水道、瓦斯、電燈、電報、電車是常需要新資本的另一類重要企業。一切這些企業上的活動，是由政府當局——中央的或地方的——和合股公司實行。此外，有探礦、植林、土地抵押公司，銀行，信託保險和貿易公司，在國外投資的初期也是最需要巨額資金的。但過去數年間國外投資的途徑中顯有一種新的特別形態——即投資在製造和工業公司的趨勢。』(The Export of Capital by C. K. Hobson, p. 159 [Constable]) 這個著作對於迄至一九一四年的這個題目(資本輸出的用途——譯者)有最爲完全歷史的、統計的論述。

法國證券交易所的放資統計關於國外投資日更增多並分布益廣表示出同一的(與英國相同的——譯者)趨勢；德國國外放資的比率遠不如英法兩國，但牠的絕對數目，包括政府的借款在內，也頗爲巨大。戰前的時候大不列顛每年投放在殖民地和外國的資金總計爲一萬萬乃至

二萬萬鎊，法國每年流出到外國的總計爲八千萬乃至一億萬，德國爲四千萬乃至六千萬，荷蘭和比利時也是貸款給世界借債國的西歐國家，每年約放出三萬萬鎊。

不列顛資本投放在國外的實際數目在一九一四年估計爲約四十萬萬鎊，法國爲十八萬萬，德國爲十二萬萬。

大戰的財政運用實際上影響資本的輸出和牠的所有權。德國售出牠的外國擔保品的大部份；大不列顛減少牠的國外債權約十萬萬鎊上下。法國在歐洲的國外投資喪失了大部份。戰後這些國家中沒一國有多大的剩餘資金來用在國外投資方面，儘管不列顛曾幾許恢復牠的戰爭的損失。

第十一節 美國變成世界的大債權國

大戰的最重要影響之一就是從金融上、商業上各國的相對地位說美國從債務國的地位又迅速轉變而取得債權國的地位。迄至二十世紀的起頭美國還從西歐，大半從倫敦，借入資本，儘管戰前這種趨勢已開始轉變。戰中大半由供給物的信用售賣美國貸給歐洲的款項極巨，除開對外

國政府的借款不計；據貸借的差額計算美國貸出的約有六萬萬鎊。從大戰以來美國公家和民間曾貸出巨額新資本。

在一九二四年的開頭，美國國外投資的數目和地域上分布的情勢，美國商務部發表如下。

地 方	政 府 債 務 (以一千金元起算)	產 業 債 務 (以一千金元起算)	總 計 (以一千金元起算)
加 拿 大	七五〇・〇〇〇	一・七五〇・〇〇〇	二・五〇〇・〇〇〇
古 巴	一一〇・〇〇〇	一・二五〇・〇〇〇	一・三六〇・〇〇〇
墨 西 哥	二二・〇〇〇	一・〇〇〇・〇〇〇	一・〇二二・〇〇〇
中美和西印度諸島	四八・〇〇〇	一〇〇・〇〇〇	一四八・〇〇〇
南 美	四三〇・〇〇〇	八〇〇・〇〇〇	一・二三〇・〇〇〇
歐 洲	九五〇・〇〇〇	三五〇・〇〇〇	一・三〇〇・〇〇〇
亞 洲	一九〇・〇〇〇	二五〇・〇〇〇	四四〇・〇〇〇

一·五〇〇·〇〇〇 五·五〇〇·〇〇〇 八·〇〇〇·〇〇〇

這個八十萬萬金元的數目沒計入大戰以來外國政府欠負的債務，總計約一百八十五萬萬金元在內。在一九二四年的起頭美國內的外國住民投資額計算起來約三十萬萬金元，這是可與美國對外投資額八十萬萬金元對比的。

我們如考察近年輸出入貿易差額，將明白除開新應募資本繼續投放外，美國在外國的債權自動地增加，這件事，必是因牠採行這樣一種關稅政策發生出來，這種政策使牠的債務者不能償還應給付的年利。近年美國每年平均剩餘金額可供對外投資用的，道威斯穩健地推算有一萬萬三千萬鎊，這包含『如國際債務完全解決，在最順利的情形下可償付給我們（美國——譯者的）的數目』在內。這個數目如以複利滾算（如在現在限制輸入的關稅下），過二十年的時候每年將約三萬萬二千五百萬鎊，即使美國對外貿易沒有任何擴大。但輸出對輸入的大超過，即國外投資的新澎漲的煤介物，不會停止的，如美國政府不翻變牠的關稅政策；美國鋼鐵和其他標準製造工業的大量生產既使生產力不斷地擴張，輸出對輸入的大超過或將更甚。我們可期待美國的投

資現在在歐洲和美洲大陸上將有迅速的增加，較後爲開發亞洲、非洲後進各國內石油、樹膠和其他原料品將更有非常巨大而且迅速的發展。

美國對外投資進展時，不列顛的國外投資者的地位降低了。因爲不列顛縱然從大戰以來把牠戰時對美國和其他外國投資的損耗補償了一大部份，卻牠的平均的每年剩餘金額頗形減少，並甚至世界貿易的相當恢復也不能使牠再取得戰前牠在世界投資市場上握有的霸權。這種情事在法國和德國這兩個其他大投資國更加是這般樣的。假使這兩國對於牠們對外的借款和賠款的債務償還任何相當的部份，那麼，牠們可供對外投資用的剩餘金額在若干時間或者很小，或者沒有。事實上，牠們的任何對外投資，將因向美國新借入和向不列顛較少地新借入，抵消了：這似乎是十分或然的，因美國和不列顛從牠們自己供給的債權中收受過去放款和分期賠款的利息。

第十二節 大戰對於各國經濟力量的影響

爲有成功地經營如此衆多工商業的部門須日更仰靠巨額資本，遙遠和複雜的商業上歷程——爲完成這些歷程必須長久的時間——佔有事業界的主要地位，——這兩者使銀行和金融

機構非常重要。近代投資制度，因合股企業，不僅擴大了，並且『非人格化』了，近代事業；近代投資制度對於大金融中心地方內小羣控制並調整資本流動和信用制度的人們，異乎事業界中優越和裁定的地位，因這個資本流動和信用制度近代企業中日更增大的部份被經營着。從各種源泉收集必需的資本來創設新企業，把個人企業改變為公共合股企業，對於工業上、商業上各具體的活動以放款、貼現和其他金融上的助力供給資金，肩負危險並供備擔保，對於股票經紀人和其他『證券』賣買人供備實行他們的活動的方法——一切這些業務曾使掌握那種財力的人們和店家取得近代資本主義中的樞要地位。在大多數國家內大合股銀行就是那種勢力的中心。那些活動（一切上述的業務——譯者）的最多數是由牠們大銀行處理的，或至少被牠們供給資金。

銀行與產業間的直接關係在各別的國家內是各不相同的。德國和美國大製造業和其他企業的公司遠比大不列顛的在財政上更密近地直接依靠各銀行。但在每個先進國銀行和保險業的內充的，外擴的發展都是現時彰著的形態。每個城市，每個稍大的村落都有某大公司的支店或代辦處。各種儲蓄都被誘入寬闊的投資途徑內，支票在每個地方都在付款方法中佔有日更重要

的地位。

適用到國內貿易的也適用到國外貿易。大資本主義的國家如大不列顛、德國和荷蘭擴充牠們的銀行制度到全世界，扶助貿易金融及新產業國和後進產業國財源的開發。大不列顛關於運輸業和外國貿易具有強大的優勢，是國際金融運動的領導者。但在二十世紀的起頭較冒險的德國銀行實行衆多開創的活動。迄至那時美國銀行大率對牠們自己大發達的產業曾專一地供給資金，也開始進入國際的領域。國民城市銀行 (National City Bank) 是在巴西、阿根廷、烏拉圭和古巴設立國外支行的先驅者。約翰孫 (Emery R. Johnson) 教授在 (一九一五年十二月) 美國經濟協會開會時誦讀的一篇論文說道，據一個有名的紐約銀行專家所述，一百個以上的歐洲銀行曾在外國設立支行，支行數目已超過兩千。『在南美有一百多個，在亞洲約三百個，在非洲約四百個，在澳大利亞、新錫蘭和太平洋羣島有七百多個。』

國外貿易和國外投資的發達與這種國際金融運動有密切的關係。牠是經濟的國際主義的最流動的形式。

第十三節 新電氣時代

大戰在歷史上或將被用來做一條適合的境界線，指明幾個產業國及這幾國內各階級或各職業的相對經濟力量 and 進步的某某重要變遷的。換些話說來在世界各國間和在各國的各階級或各職業間財富的分配上已發生了重大的變遷——這些變遷，一部份是大戰自身的一種結果，但較大部份是許多勢力的一種結果，這許多勢力在戰前已活動着，但因大戰和戰後的各情況取得更重大的要素（要素即決定那些變遷的根據——譯者）。

下表是斯坦蒲 (Sir Josiah Stamp) 在一九一九年纂輯成的——

一九一四年大戰爆發時各國財富和每年收入的概數並各概數的近似的準確程度

各國資本

各國收入

英吉利 聯合國	Stamp	I	14,500	111	Bowley, Stamp	I	11,150	50
國別調查者	近似的總額每一人的	度	起	算	調查者	近似的總額每一人的	度	起
	以	百	萬	磅		以	百	萬
	起	算	磅	起		起	算	磅
	起	算	起	算		起	算	起

美國	Official, King	II	四二・〇〇〇	四二四	Official, King	II	七・二五〇	七二
德國	Helferich etc.	II	一六・五五〇	二四四	Helferich	I	二・一五〇	三〇
法國	Pupin, Thery	II	一一・〇〇〇	三〇三	Pupin	II	一・五〇〇	三八
意大利	Gini	III	四・四八〇	一二八	—	IV	八〇〇	二三
奧地利 匈牙利	Fellner	III	六・二〇〇	一一一	—	IV	一・一〇〇	二一
西班牙	Barthe	IV	二・九四〇	一四四	Barthe	IV	一一三〇	一一
比利時	Official	III	一・二〇〇	一五七	—	—	—	—
荷蘭	Stuart	III	一・〇五〇	一六七	—	—	—	—
俄國	Neymarck	IV	一一・〇〇〇	八五	—	—	—	—
瑞典	Flodstrom, Fochlbeck,	III	九四〇	一六八	—	—	—	—
挪威	Gini	IV	二二〇	九〇	—	—	—	—

丹麥	Gini	IV	五〇〇	一七六	—	—	—	—	—
瑞士	Gini	IV	八〇〇	二〇五	—	—	—	—	—
澳大利亞	Knibbs	I	一・五三〇	三二八	Official, Knibbs	I	二五八	五四	—
加拿大	Banker's Association	II	二・二八五	三〇〇	Giffen	IV	三〇〇	四〇	—
日本	Stamp	IV	二・四〇〇	四四	Stamp	III	三二五	六	—
阿根廷	Bunge	III	二・四〇〇	三四〇	—	—	—	—	—

I. 的概數的準確程度在百分之九十以上

II. 的概數的準確程度在百分之八十以上

III. 的概數的準確程度在百分之七十以上

IV. 的概數的準確程度在百分之四十以下

儘管我們不能得到資料來推算較後十年間的財富和每年收入，卻可以多少概括地明述經

濟上地位的相對的得失。美國因牠的財富大部份投入迄至現時尚未開發的天然富源內，每人的資本額不會大大增加，但牠的收入據貨幣額和商品量計算都比任何其他國家的收入必然增加得快些。事實上，各交戰國中獨有美國就現時（一九二五年）生產力說不在戰前水準之下。美國在最大、最富、最爲聯絡的市場內握有最大多數的天然富源，牠的財富的生產和分配遭受的攪擾又比任何歐洲國家遭受的要少得多。戰中牠從一種人爲的興盛的世界貿易——據高價的水準實行的——收獲莫大的利益，戰後大量的標準化的生產力（如鋼、鐵和動力統計所指明）又有非常大的進展。不列顛和法國仍正運用着較戰前水準稍低的生產力，儘管不列顛的生產力就資本和勞力說是十分能有戰前那樣高，如果有可利用的市場。法國因公家財政的紊亂和企業創辦慾的缺乏被阻礙着，不能大大地利用牠的增大的炭和鐵的天然富源。德國充分地具備工場、勞力和企業能力，但因缺乏運用的資本和夥多的市場，不能振起。滅亡的奧·匈帝國的版圖內獨捷克和斯拉夫是曾能恢復生產力的惟一部份。奧地利雖恢復了牠的從前貨幣制度，卻因牠的從前自由市場的地方建築了關稅堡壘，僅能與生存苦鬪。意大利，儘管財政的困難和政治上的不安定防害

牠的完全恢復，卻牠與瑞士和斯侃第拉維亞 (Scandinavia) 因新有可利用的產業力的富源，將在資本主義的產業中取得較高的地位。比利時和荷蘭就財富生產說顯有進展。西班牙和俄羅斯經濟上衰弱了，但俄羅斯的各種大天然富源和牠的改善的土地守業法可使牠迅速地發達牠的經濟，如果世界對牠的財政的信用復舊，如果握持經濟激勵物的一種適合的組織被應用來喚起產業能率。

各國資本家的生產的相對力量和發展，固必被牠們的煤、石油、水力的相對所有量和利用能力及電力發生和分配的技術的改進深深地影響着。電力從大發電所分配到廣遠的區域，牠握有的支配力不僅可改變各產業國在財富、生產和商業上的相對地位，並還可重大地影響各產業國內工作和生活狀況。

電力的發達可有四種主要的各別用途：即產業上、運輸上、農業上和家事上的用途。在這四部門的每一部門內牠能够被利用來大大地減少用費並增加生產力。如果牠充分地被利用，那麼，使技術上有適當的進步，牠必能大大地增多財富的生產，把現有的各產業國人口的物質享樂和閑

暇水準提高到遠在現在所能得到的水準以上。如果既有的出產率制限仍然有實效——這像似是可能有的，那麼，貧窮，從這個名詞的舊日意義說，將被滅絕，經濟的鬭爭也可不再支配政治了。資本與勞力間、雇主與工人間適宜的協定可以造成生活及工作的安定和舒服，這個安定和舒服將使文明的社會和道德結構改變形質。

這些莫大的利益可得到怎樣多，係乎這新動力爲一切種類的人事和工作及一切人事和工作的情況容易地、平等地利用到怎樣程度。無約束的個人資本主義不能對國民全體充分地保證新動力經濟的完全利益一定得到：這件事是自明的。如果電力市場的區域交與各競爭的公司，那麼，這樣的私營企業有牠們的各別的役務，牠們所引起的濫費、不安定和擾亂將必甚大。在別一方面，以獨握大市場並自由掠奪消費者的方法造成動力的個人獨占，這件事，還更不可容許。我們如果認明這種情形，那麼，我們的第二條路就是實行公家經營或公家統制。如果採行公家經營或統制的政策——這事無論如何在不列顛和美國是可實現的，那麼，這事無論如何在發達的初期大半將決定於國家統制的原理和能率。如果產業的作用是通常事業和金融的作用（以私企業的

激勵物「求利的動機——譯者」經營產業的資本和運用，僅因為保護消費者設定的價格限制被約束着，或以過度贏利稅把若干獨占價值轉變為公家收入，那麼，社會的經濟效果可與伴隨着公企業的那些效果全然不同。因為就電力的供給說公用業採行的一種時間和空間經濟將與純粹營利公司採行的大相殊異。例如公用業，無論如何為某某重要的用途，遍供給的區域全部，可以採行供給價格均等的政策，如郵政事業樣；別一方面，公用業，為發展某某業務，可費去的時間比私企業據營利的標準可費去的要長久些。例如國家能够把眼光放大，看見廉價的電力使用可使農業振興，農鄉的產業強固，但這樣的眼光是以迅速獲利為營業標準的私家公司所難有的。因為人間的福利在營利計畫外的，在經濟領域外的，國家決不輕視。

動力政策可使、並可促進、密集的人口工作上、生活上佔有較為寬廣的空間，這件事，顯然是新電力時代可能有的的一件事。國家關於這種人間的經濟能够實行的遠比私企業為多，因國家為距發電中心地較遠隔的作業，或最少為這樣低廉的交通足誘引工人居住在與工作場遠隔的地方的，自易把電力費率規定得低下。即使最初嚴格的企業動機很有勢力，動力傳達取費適中必做得

到這將足以減低蒸汽時代人口密集的程度，儘管在煤爲動力源泉的國家內主要產業仍須放置在與大煤田鄰近的地方。

電力低廉地、容易地被利用到大多數工業上、農業上，甚至家庭的定式的作業上，這樣一個時代，不僅可以增高人口全體的享樂標準，可以使他們住居在比較上不很雜選的環境內，並還可以改變工作的方法和工人階級全體的性質。農業勞工、交通工人、靴工、主婦把他們定式的手工轉交給電氣機械去執行時，他們日更變成熟練的工作者。他們的工作性質既有變化，他們對工作的心理自有變化。機械力的控制和機械力的熟練指導，在牠（機械力——譯者）的應用未曾不適當地被狹隘着的地方，使工作上發生新的興趣和尊重心。農村的生活因新動力顯有變化；電氣，如與打破鄉野生活的孤獨的那些其他交通、教育和娛樂事務合攏一起，可以解放政治和其他各行動的範圍內農業者的昭著的反動精神。

補論第二部

第一節 戰時儲備生產力的顯露

這種將來的電氣時代的推測對於大戰的兩個主要經濟教訓可作為一種適合的序言。

戰中不列顛產業的經驗嚴正地告知我們牠對於突如其來的新需要具有數量上、品質上的適應能力。在差不多三年的作戰期間四百餘萬人（或約強壯的成年男子人口的三分之一）被抽調去服兵役，同時尚有約百餘萬人為軍需品業的特別需要進入這些業中去工作；這樣的三年後國內普通工商業仍能够被經營來對於存留的一般平民供給這個水準的生活上所需的物質的必要品，這個水準是顯然不比戰前的水準低下的。

實在地，那時不列顛為補助國內的生產輸入的供給物比平常要多些。但運費和其他特別費用算入時，平民使用並消費的輸入食物和原料的實際數量不比平時大許多。顯然，不列顛人能够提取的生產力的儲備量遠比迄至現時人們相信有的多些。物質財富的生產全部（包括軍需品和其他物質的作戰必要品）不因抽調了四百萬人有顯著的減少。

這事是怎樣能有的？第一，雇用在物質財貨的直接生產中的勞工被徵調去服兵役的，不過祇

有四百萬兵士的半數。或者閑暇階級、學生、雇主階級、專門職業者、分配業者、轉運業者。家事業者和
其他個人的侍役被徵發的也祇約四百萬兵士的半數。戰中中止的海外移民約五十萬人也被徵
發了。有些奢侈品業和娛樂業，特別是那些迎合富裕男子的需求的營業，停歇了。但基礎的物質產
業從各種源泉得到人手的補充，所以牠們的出產總額並沒多大減少。產業中剩餘勞力被吸收了，
退休的工人復工了，讀書的兒童和少年不讀書，轉入產業內工作了，衆多的婦女被雇用，在製造業、
商業和農業中，每週的工作時間增長了，作了許多額外時間的工作，甚至星期日也作工了，更多
的節省勞力機器被使用了，一切機械的運轉增速了，『糝合』（不熟練的與熟練的工人配合一
起工作——譯者）產生了更有效的分工，職工組合規程的暫時廢止使勞動家更富有伸縮力和
生產力。所以分配和其他業務甚為衰落，『生產的』業務卻充分地維持着。胡佛（Hoover）從時
間較短的美國戰爭經驗也得到同一的教訓，他說：『我們的人力百分之二十被徵發到軍隊中去，
我們生產的商品仍能比我們今日生產的多百分之二十，這多少證明我們平時的生產有欠缺。』

(Industrial Waste, New York, 1921)

歐洲和不列顛的戰後經驗使增大國民生產的意識的慾求熱烈化。勞動者要求較高的工資，較短的工作時間，新資本要求較高的利率，因此關於減低生產費使足維持萎縮的世界市場上戰前分得的部份是不容易的，——這些事件迫使每個產業國為維持充分經常的生產改良技術、金融和企業組織。

第二節 生產和分配歷程中的浪費

浪費的意義就是不特數種企業，並且各種產業——各別地說來並當作國民經濟的必須要素——不能利用最有效的方法。我們從經濟富源的錯誤處置方面可以看出最大的浪費當中有些浪費。這件事的第一個例子就是過多的精力被注入在分配歷程中。這個過份的注入或者在食料品的售賣場合達到牠的最高度。費龍鼎 (Sir Charles Fielding) 分析一九二三年英國小麥牛乳和肉品的零售價值，指明這些國產物的價格百分之五十乃至百分之六十被吸收在分配和食物轉變的歷程中。就菜蔬、花卉、魚類各業說這個百分率或者還要大些，分配業中雇用的人口的比率時常增大，這證明了販賣費的損耗，這個損耗是一部份因過度的競爭，一部份因躉賣和零

賣營業的不必要的重複。

但就製造業的技術說不列顛也不是不浪費的。『如果牠的一切鋼鐵工場採用最有效的方
法，那麼，牠們能够平均地增進牠們的出產約百分之五十乃至一百：這件事似乎是可能的』(In-
dustrial Fatigue Research Board Report 5, p. 95) 煤就差不多一切牠的用途說，牠的巨大
浪費是人人知曉，不須特別證明的。浪費，就牠包含在不能應用最好的機械和方法中的範圍說，可
以說是一部份因心理的怠惰，一部份因缺乏冒險的企業心，一部份因缺乏必需的資本來設置費
錢多的新工場，把舊工場廢棄。戰前不列顛的實業家已覺着德國的優越『科學』和美國的大量
生產凌駕不列顛某某製造工業的部門。許多美國工場內機械和機械力的使用日更增多，德國實
業界日更敏速地利用化學和物理實驗室；這兩件事，正開始刺激不列顛的企業界。儘管有夥多例
證指明在紡織、金屬和其他各業的許多部門內不列顛的能率最高，生產物的品質最優；卻就英國
和美國許多基本產業內每個雇工的出產說，統計的比較表示美國關於人力或方法的經濟實勝
過英國。(看一九二四年十月號“The Quarterly Journal of Economics”，陶塞寧(Tauszig)

教授的一篇論文，這篇論文內有若干彰著的例子。）

（但不列顛經濟學研究者習聞美國勞力和機械的生產力很高的言論，所以他們如知曉美國實業家和經濟學家關於美國企業的浪費的運用提示出的重大證據，他們將要驚奇。乞斯 [Stuart Chase] 在他的 “The Tragedy of Waste” 著作第三章上）類別這種浪費為四個範疇：

- (1) 生產，分配技術的浪費；
- (2) 天然富源的浪費；
- (3) 怠惰的人力，或虛耗勞動時間；
- (4) 消費的浪費，或可叫做有害生產的浪費。

（這些浪費中某某浪費在美國比在大多數歐洲國家還要大些，並甚至抵消了美國標準化和機械經濟的優越性。天然富源的浪費或者是美國最重大的損失。煤油、材木、煤炭、水力、土壤和動物在一種慢不經心地使用無度的狀況下被經營着。廣告業，據說營業總額達十二萬萬金元，牠及種種方式的投機、賭博、和衛生、藥品的欺騙術，也大增高了浪費額。在美國經濟組織的現在運用中

經濟上的浪費，乞斯概括地估計起來，以爲約有效勞動力總量百分之五十——他的著作第二七〇頁。）

我們明悉這種情事後，就可更進一步認識不列顛經濟制度的一般運用中的一種缺陷，這種缺陷大半是造成生產制限的原由，生產制限是許多不列顛生產的產業內雇主和工人所願欲的。在產業疲滯的期間記錄上失業的總額就是計算上極不適當的浪費，因雇主和工人認知他們的生產能力通常超過他們的市場所需要。這裏我們並不開始論究循環的產業疲滯的根本原因，並平時超過有效需要的一種供給能力之存在的根本原因。我們要論究的就是：市場的制限，常在最多數產業中發生作用的，使經濟組織的生產力發揮牠的機能遠在牠的完全能力下。工人常怕失業，這件事，嚴重地影響他們的生產。這件事大半可說明在許多職工組合中創立的或習用的『喀呢喀呢』（*ca' canny*，主張徐行、迂緩、遲慢等等的戰術，卽制限生產的戰術——譯者），並還可說明企業聯合或組合中雇主的類似戰術。產業制度通常在緩慢的狀況下運用着，恐怕高度生產力要促成產業恐慌，要使生產過剩發現，要推進產業疲滯。長期的產業疲滯，在一九二〇到二一年

開始的，遍產業界在各殊的強烈程度下都感受着的，使人們比以前任何時更集中注意力到不列顛產業制度的中心缺陷。貧窮瀰漫着歐洲，使政客和經濟學家堅謂購買力的不足爲這個問題的根原，這不過是市場有限這個話的另一種說法。但這會惹起對於經濟制度的貨幣機構的無數討論，並曾引出許多空想的政策來以公開地或隱秘地通貨膨漲方法吸收更多的購買力。人們對於這個困難問題集中注意力到牠的貨幣形態，實離遠了這個問題的核心——即爲什麼平時存在的資本和勞動力比需求的要多些。因所得（財富——譯者）的分配趨於創造的資本數量超過能投置在關於幫助生產可售賣的貨物的適宜用途以外，生產多過消費的固常趨勢就是現存的經濟機會不平等之不可避免的結局，這個不平等在一方面使社會中大多數人不能藉商品的有**效**需要表現他們的欲求和願望，在別一面使、並引誘、少數富人以他們不規則和浪費的消耗方法紊亂經濟組織，同時餘留的巨額剩餘資本又自動地流入新投資中來設置更多的工場並創造在能充分被使用以上的資本。

第三節 企業的改造問題

除開改善財富的分配和經濟的機會外沒有方法救治經濟組織的齒輪的運轉遲緩病。甚至在像美國那樣比較上興旺的國家內大產業的生產力固然也繼續真正被『價格制度』抑制着。產業，如聽牠的生產力『擴大到最高度』是不會得到利益的。所以人們祇說必須提高生產力，沒見到分配制度根本改革後這種說法纔能合乎正理的，真是愚笨。

這些問題戰前實已發生。不列顛生產調查的詳細例證，和較後鮑勒（Bowley）教授、斯坦蒲先生的統計的分析，顯明：不列顛財富的生產額，即使平等分配給人口全體，也不能使他們充分地享有一種滿足的生活標準。但據此就說這個困難問題的根原是生產不足，不是分配不公，那麼，論理上實在錯誤了。因為分配不改善，必不能得到較多的生產，這是一部份因市場是『被限制』着的，市場的制限不會在那樣的情況（生產力的提高——譯者）下被鏟除掉，一部份因使雇主和雇工增多生產的刺激不充足。社會改良家的頭腦徐徐轉變，逐漸明白地認知生產增多，分配更平等，財富消費改善三個問題是密切地互相關係着的。牠們不是生產、分配、消費三種問題，但祇是一種問題。牠們的相互關係可用下面的術語解釋明白。所得的分配更平等（並更公道），因此工人得

到更大的一份，同時所有主和雇主的那一份，（因削減了極少或不會激勵生產增加的地租、高贏利和其他報酬這些剩餘要素）被減少了；這種情形將重大地影響生產及消費的財富的數量和品質。有人說所得的不平等實促進儲蓄，因從多額的所得儲蓄的數量比例上較從少額的所得儲蓄的要大些，所以平等化的最初效果就是減少儲蓄的所得總額的比率，增加花費的所得總額的比率。但這不須，並且不會，絕對地減少儲蓄量和新資本的供給數。因為花費的比率增大將首先使資本和勞力的現有供給量能更充分、更規則地使用。資本的需要增大，資本的現存額十八九必被索求得新的補充，因儲蓄率甚至會比以前有過的還要高些。換些話說來，藉所得的分配改善被應用到消費的刺激使生產力能以增大，因生產力這樣增大花費率和儲蓄率將同時提高起來。但花費率的提高要比儲蓄率加甚。增加的消費既有提高最大多數工人的生活標準的作用，既有削減巨額不勞所得對於奢侈品的支出的作用，產業組織的一般運用中將必存在着較大的規則性和安定性——即把資本和勞力的使用從實質上無益、動搖、卑劣的企業和業務移轉到有益、規則、健全的企业和業務方面。這包含着人間消費效用有一般的增高的意義。這樣，因分配的改革，結果

得到兩重利益。這個改善激勵生產力的增高，並使每項生產物得到較大的消費價值。

如果上文所說是生產、分配、消費的真正的相互關係，那麼，我們所希望的生產增加和消費改進實係乎良好的分配。許多實業家，縱然不承認或不了解這種相互作用，必將輕易地接受這個理論，即現存的事業配置如沒有任何改變，他們想得到的增大的生產力顯然是得不到手的，因工人在時間、精力和熟練上都不肯使用增加的生產力來擴大出產並減少勞動費。

第四節 資本與勞力的關係

所以就公營和私營企業說在許多方面發現了一種新意願來考究並試行從所未有的那樣果敢的實驗。為實現增高的生產力的必要條件，必須把資本與勞力間、雇主與雇工間的關係改變得更為和平。產業中從未有過的失業和低度工資成為主要的形態，這個事情的危險，迫使比較上頭腦活動的雇主從舊日資本家的專制方面實行相當的讓步。這個問題，從雇主的觀點說，在籌畫充分和確實的刺激來使工人用他們生產的精力生產出更多、更規則的產品，來使工人更大大地願意採行和應用機械上、企業上的新方法，並概括說來來使工人與其他生產要因更有效地協動。

但爲使勞動家這樣地認明勞力與資本利害的共同性，那個共同性自身應設置在更穩固的基礎。上。企業和企業的經營，在直接影響勞動家的事件被包含着的範圍內，牠們兩者的更確定的『利害』應交把勞動家承擔。迄至現時，企業是『屬於』資本所有人的企業？企業是他們絕對的財產。企業內任何工人的『利害』以一週或不及一週的解雇通知就可完了。除開在職工組合的壓迫所造成雇主不甘服的讓步的範圍以外，工人關於調節工廠、鑛山、製造所或農田中勞動條件沒有任何發言權。企業內工人應確實取得若干更穩固的財產權和支配權。這個財產權和支配權，與雇主關於企業的普通經營、企業的組織卽一種技術的手段、生產方向和方法的決定，以及購買和售賣的歷程維持最高權力——牠們兩者怎樣纔能一致不相衝突，這是企業界改造的最大問題。但與這個問題密切地關係着的就是對於工人保證企業全體成功時可獲得確實的金錢利益的問題。工資制度勿須排棄。資本所有人肩負的危險和可能有的損失，不能要求工人來完全分擔。因爲贏利——縱然很大——分享的機會不能保證工人免除『營業虧本』時期的危險。但利益的參與方法，可應用來激勵創造利益的勞動家的增大的能率，這足以補助並強固工資制度。昭著的缺陷致

最多數贏利共分的計畫失敗的，現正被研究，對於牠們的救濟方法也正在尋求中。因為資本和勞力如要在企業內保持意識的和諧關係，那麼，牠們必得證明牠們祇能以有效的協動得到利益。如果勞動家，因他們信賴的代表，多少更充分地了解企业的性質、方法和招致成功或失敗的各種要因，並對於勞動條件有多少支配權和關於生產出最多、最好的產品——這決相當地顧慮到他們的健康和安全——有若干確定的『利害』，那麼，產業的生產無疑地要大大增高，生產的分配從社會觀點說要更為有益些。

但就企業結構的一切改良說還有第三個要因，這個要因的利害應使與資本和勞力兩個要因的利害相和諧——這個要因即是市場，即是消費者。從自由競爭的產業說敵對企業的競爭使消費者的利益得到充分的保證。但遍工商業的極大部份領域，在涉及生產者與消費者的關係的範圍，聯合排除了競爭。從最上層到最下層說來，即從銀行、保險、運輸費到牛乳、麵包的零售價格說來，消費者的利益，因同業者間多少堅實、廣遍、繼續的協定，蒙受危險。大戰的經驗顯示消費者遭受這樣有組織的壓迫的許多著明的實例。

我們考究市場時，將發見這兩類工商業間的利害和政策大相懸殊，第一類工商業因實質上獨占牠們的貨物或業務所支配的國內市場被保護着，第二類大半從事輸出貿易或容易遭遇輸入各國的外國商品的競爭。第二類包括許多有最高度發達的資本主義的產業，特別包括金屬和紡織業在內，牠阻礙全國最低工資和最短工作時間的普遍的實行，這種實行是開明的社會思想家多少公認的原理。高工資和短工時的經濟有牠的限度，國際職工組合主義尚未前進來把各競爭的產業國的勞動條件標準化。結果麼，在差不多每個歐洲國家內某某被保護的工商業因戰爭中和戰爭後的非常時所能夠維持住一份的人爲的澎漲報酬率比其他工商業維持住的要大些，前者更因牠們的被保護的狀況能够使牠們維持的高率價格加重地暴露後者的弱點，未被保護的工商業內那些有組織的勞動家的大團體中不滿足和不安定的情勢，對於牠們的顯明的救濟法，是尋求不出的。保護關稅和公家補助金都不能夠救濟在外國市場不能維持自己地位的工商業。

在這些狀況下許多企業公司都傾向於根本地改變企業組織，打算諸和資本與勞力的利益

並建立良好的關係。這就是說減除通常資本主義的兩種特著的形態——即經營的獨裁主義和營利動機的絕對支配。勞動者關於一切這樣的事件應得參議，應得有發言權，這樣的事件就是與他們的利害相關繫着的，他們對於這樣事件的經驗和判斷不僅從協定工資率和其他勞動「條件」與從解決「爭議」說，並且從改善工作的組織和方法說，都是有補益的。在這個地方我們看見產業代議制的發端。因遵循着有名的輝特勒（Whitley）委員會的報告，在英國工商業界有若干產業參議會設立了，這些產業參議會統轄無數地方參議會和工場委員會。在其他基本產業內如在主要的紡織業和造引擎業內——在這些產業內久已有協議及調和機關——許多公司會努力以額外工資、贏利共分或所有權參與的方法使牠們的雇工對於與企業經營者的有效協動感覺與會。有些人，特別是一些英國人和美國人，說共同經營及所有權和投資的普及是產業不安定和「喀呢喀呢」的真正救治法。這個議論以為，如果任何公司或產業內最大多數工人都是股東，即使佔的股份不多，他們將被指引來在他們自身內認定資本和勞力的利害是同一的。他們既取得股東地位，必多少支配企業的經營，必多少洞察管理工作的困難和微妙。他們既實際共分贏利，

必不很堅持地圖謀增高工資來犧牲紅利。在產業的有些部門——特別是不列顛和美國的——內收入很多的熟練勞動家能夠儲存巨額資金，這必趨於在上述的情況下影響勞動階級，必多少增進產業活動的調和。但從美國援引的例證（Robert S. Brookings, "Industrial Ownership," Macmillan & Co.）表明夥多的工人雖是某大公司的小股東，却並不能趨於建立新經濟的和諧。雇工佔有相當數量的股份的企業是很鮮少的，至說到佔有足取得支配地位的股份的，那就非常少了。大多數工人都不把他們積存的資金投放在他們作工的企業的股份內，除開在這個企業內贏利共分的實驗或其他特殊的引誘發生了作用。他們的儲蓄的極大部份不用在永久的投資方面，僅祇用在延遲的消費方面。無疑地，他們的儲蓄如用在投資方面並收取利息，那麼，這個儲蓄關於削弱『無產階級』的情感不無一些教育的勢力。在有些地方如像在美國樣，富裕的職工組合和牠們的會員試行創辦勞動銀行，這可使一種小勞動資本主義產生出來，這個資本主義或者統制自己的鑛山、農場、工廠和分配代辦者。但這在現在極鮮進展，不能對於資本與勞動間的關係有任何一般的改善。工人因一二節儉會社或信託公司可從投置在未知企業的資本收取他們

『所得』的一小小的百分率，這不會使他們的態度有顯著的改變。在不列顛勞動階級者所佔有的資本總額的比率極為微末。甚至在美國，當一九一八到一九一九年興旺時期，勞動部在九十二個產業中心地方搜集的資料也表明有三分之二的家庭預算上有剩餘，每家每年儲蓄不過一百五十五金元，但約有四分之一的家庭，每家每年預算上短缺一百二十七金元，這是應在有剩餘的預算中減除的。城市勞動者的每家平均所得，如勞動部的調查所指明，共為一千五百十三金元，這個數目無論如何抽不出許多來儲蓄，使儲蓄率實際上足以影響美國財產的分配。一九一九年在不列顛『財富的三分之二恰恰為四十萬人所有，最富的三萬六千人却有三分之一』（Sir J. Stamp, "Wealth and Taxable Capacity", p. 102）最近不列顛工資總數或平均數沒有公布的統計，但鮑勒在一九一三年估計一千五百二十萬的食工資者的進項為七萬萬七千萬磅，每個工人每年平均的進項五十二鎊零。假設這個五十二鎊的數目增高到八十鎊——這是可能有的，可供儲蓄的餘款仍然極少，因新貨幣情勢須得計量一下。我們不能相信因資本所有權大變革資本與勞力的關係會有顯著的改善。我們應另尋救治產業不安定和低率生產力的方法。有些人主張產

業的私有權和私人管理實爲必要的，在各種計策中尋求產業的和平及能率，這些計策容許工人取得生產物的較大一份，並使他們更明白地了解企業的有效活動，更明白地對於這種活動感覺與會。這一派的『出路』（辦法——譯者）就是標準工資，賬目公開，公司債券替換股份資本（股份資本的紅利的制限），在有些場合當標準工資和贏利支付後再加上在一種有利於勞動家的狀況下任何『剩餘』所得的分配。說到調和資本與勞力兩方的利害，實有許多不同的計劃。最急進的就是這樣的計畫，這個計畫在使企業內工人藉或不藉，從前管理人的幫助應承對於資本所有人給付一定的利息並自己肩負經營企業的危險；換些話說來，工人接收企業，對於企業所有主給付年利並或權利償還基金。但若干集團的工人曾沒傾向於自己負責來創辦企業，借入必要的資本並爲自己贏利管理公司。最近英國建築基爾特曾試行這樣的計畫，但祇得到微末的成功。生產協作運動，從這個名詞的嚴格意義說，牠的歷史並不能引起遠大的成功的希望。

前一世代間無論如何在不列顛，有秩序的集合工約的發達在許多人看來似乎是改善勞動條件和避免悲慘衝突的最好的有效方法。但集合工約機關的利用縱沒減少，却從社會觀點說牠

的限度和弊病日更彰明。集合工約在這一世紀關於提高實際的勞動工資，關於防止同盟罷工和同盟罷業曾不能表現牠的一般效用，罷工和罷業從有關涉的各組織的實在力量說日更損害其他工商業和社會全體。集合工約如沒任何強制仲裁裁判或其他司法上的解決伴隨其後，在牠不能作成兩方的協約時，產業和平仍沒有若何保證。這樣麼，在一方面工人欲利用他們的有組織的政治勢力來增強職工組合主義；別一方面，社會公衆據他們消費者的地位仰望國家保障他們消費者的利益，來防止必要供給物和業務的缺乏在雇主與雇工的爭執使事業停歇時，或來防止掠奪的高率物價在競爭消滅與被保護的工商業內部的產業和平以高率贏利和高率工資的損失被購買到手時。

第五節 基礎產業的社會主義化

這既不僅是不列顛和牠的屬地的情勢，並還是最多數產業國的情勢，所以在每個地方國家皆迫而對於經濟事件實行更敏活的、更殊異的參預。戰時忽遽實施的國家社會主義，在和平恢復時最大部份都放棄了，僅在最多數國家內留存下一種奇妙的錯綜的心境。因戰時國家對產業的

統制所顯明政府機關的無能，政府的干涉遭受明白的侮蔑，但爲緊急事變或爲一般保護的策畫，國家對產業的干涉又被默認，又日甚地被期望着。在一方面實業家，雖嚴厲地反對國家的干涉和職工組合的特權，却爲發展貿易從事於謀求關稅保護、或補助金、或外交和金融上的援助；在別一面工人日更仰望政府的幫助來確保工資和工時的標準條件，來充分地防備失業及外國血汗業物品的競爭等等。近來在各種壓迫下對於鐵道業、鑛業、農業和輸出貿易給予的公家補助金，就牠們自身說所含有的意味，不如對於視爲經濟防衛和進步工具之政府的一種普及的新態度所表現的意味深長些。這個新態度的發生是無疑地大半因各種混亂和危險，這些混亂和危險就是大戰的餘病。不列顛生存上仰賴外國貿易，牠從政府求政府和公共政策的援助來恢復外國貿易，這些援助牠認爲是全然彌縫的計策。但事實上在不列顛，因覲面着外國的政治、經濟壓迫所發生的，就是一種有組織的體系的國民經濟和——在較低的程度內——帝國經濟日更意識地被實現，國民和帝國富原的保存和發展也日更意識地被實現。這種事實的明證就是各政黨都注意復興農業，減少對海外輸入物的倚賴，不獎勵海外的投資，公家肩負發展電力費用的提議，改善運輸，和

一切運輸支線的保險。這些計畫當中許多計畫都是不健全的且甚至是發狂熱的，但牠們廣大的流行證明一種對國家的倚賴和信任的新精神發生了。在不列顛，如除美國外在每個產業先進國樣，都有一個強有力的政黨正式信奉社會主義，却上述的不列顛人民的態度不容這樣具體地解釋。他們的態度距謀求推倒個人資本主義，以一般的社會主義，即國家社會主義，基爾特社會主義或其他社會主義，來替代牠還極遙遠。他們的態度多半是機會主義的、試行的、經驗的和調和的。但他們的態度在很多種的情形下把國家的行動引入實業界。因嫌惡中央集權的專制主義和那個集權制度的根本缺陷，任何西歐國家不會普遍地利用產業的公有和公營來解決產業上一般的困難。然而有一種堅定的、或者不甚急進的、運動，向着以某某樞要產業和業務的公有替代私有的方面進展開來。土地的公有，或無論如何市街地和鑛產區的公有，形式上存在着為國家土地收用權的，將在一人口很稠密的國家內實現着。生產工具和工業、運輸、農業、家庭使用的『動力』的分配工具，在私營企業內費巨和必要的實驗顯明出技術上最優的經濟後，趨於變成公共業務。鑛山和鐵道的國有，在新舊世界的許多國家中已一部份實現了的，將變成一般的事件。銀行和保險部

門的公有的趨勢也是一樣昭著的。金融作用的最近各實驗使一切都相信貨幣力的無上重要性。無疑地，人們要說，經濟部門內最大的罪人就是政府。並且實在地，通貨的膨漲，結果至為悲慘的，是政府所做出的事件。但主要強制力使政府膨漲通貨的，就是大實業階級對於增加公家收入的公正的直接稅課方法與那種不公正的膨漲通貨方法兩者選擇了前者，就是使投機交易有成功的各種機會被給與貨幣市場上的賭徒。經濟學家和遠識的政論家的見解皆愈以為貨幣的發行和支配必須統一地管理，不能任聽私營公司處置，因牠們的私自利益是與公共需要不相合的。

保險業的許多部門，特別是預防勞動階級的緊急事變的，在許多國家內都變成公營企業或受公共的取締。在產業制度的範圍外教育、衛生、醫術和法律日更從個人技藝或神祕的地位轉變到公務的地位。

總而言之，我們可以說，丟開社會主義和個人主義的一切學說不計，在文明國家內看得見一種普遍的趨勢，主張土地、動力、運輸、貨幣、保險、教育、衛生和裁判的公有、公營和公共支配的，這些事件是被視為自由和機會均等的必要前提。這些業務的任何一種，或因設定過當的高率價格或手

續費來爲工商業或專門職業謀取高率贏利，或因雇主與雇工間的衝突，停止了或供給缺乏，這實對於社會施加不能忍受的損害，國家是應得干涉牠們的。但緊急事變的偶然干涉決不是充分保護公衆利益的方法。以上種種各別的事實的混成物指導一切近代國家急速地或遲緩地所遵奉的實踐的或部份的社會主義。

第六節 國家關於工資和失業的設施

但人們可以說，爲保護公共利益，公有和公營或不必要；公共支配或就够了。甚至在強固的托辣斯或其他企業聯合操縱必需品的供給，或支配根本的公用業如鐵道、電話、電力供給，或銀行的地方，除開完全社會化外尚有數種別的策畫被提出，被實行。國家租出企業給營利公司，公共利益因物價和其他供給條件的調節、贏利的公共參與，以及對雇主的標準條件的規定可被保護着，這樣，公有性可與私企業的經營結合攏來。如果預期最好的公共經營能夠達到良好個人企業的性能率，常是並且在一切場合都是不合理的；那麼，假設國家能夠有效地行使保留着的支配權，對於這方面的議論將必有一個顯著的事例存在着。（這就是說國家對於良好私營企業能夠實行有

效的支配，這個私營企業的能率是會很高的，這樣高度的能率是最好的公營企業所得不到的；這件事是有例子可證明的——譯者。——其他的提議會屢屢討論過的，就是公有制與產業工人組成的產業代議政府結合着，再加上政治的政府多少保護着公共秩序和消費者利益。這個提議近似基爾特社會主義牠的中心思想就是那些執行生產的機能——物質的和精神的——的，在消費者的保護的條件下調整產業。在現在和將來產業資本的公有確立的地方，體力和腦力工人所獲得的自治權應被政府握有的最後權力限制着，或確切地說來應被常設的專門委員會握有的最後權力限制着。但在限制的範圍內，自由的自治的廣大領域可交與產業中活動的要素。這些方面的實驗或可在大不列顛煤鑛業和鐵道業內發生出來，但就這兩個事例說或者管理、技術、和肌肉工人的代表選舉法大相懸殊。其他各產業會受強烈的公共利害的影響的，即使組成爲托辣斯或價格協定組合，除開通常工廠、作場條例和若干工資、工時的標準規程外，可放任牠們使免除公共取締，因國家可以過度贏利稅徵收任何剩餘利益。任何這樣的協定都包含充分有秩序的會計公開。會計的標準化，對於任何有效的公共支配形式，不問是由政府的行動或由輿論的勢力發生的，

都是至爲重要的。

國家支配，如果充分確保工人的利益和消費者的利益，並適當地注意公家收入的需要，必然包含着官吏的許多取締和檢查。那些主張公共支配，反對公有和公營的，應準備明示這樣的支配能以充分的熟練和公正被行使來完成公共目的，沒對於個人事業的經營有任何煩擾和危害的干涉。種種議論反駁國家社會主義的，其中許多也可拏來反駁有力的國家支配，最多數的私營企業辯護者顯然敵視任何這樣的國家支配，這樣的支配嚴重、精刻足以發生效力，但不列顛現在一般的傾向是護持着公共支配的各種實驗；把早時工場立法的政策實行到各種新方向，其中似乎在舊派經濟學家看來有與『經濟公例』抵觸的地方。這樣的政策就是法定最低工資和失業保險基金的政策，失業保險基金是向雇主、工人和財政部強制地籌集來的。或者近來這些方面的最急進的實驗就是職工局，職工局原來在一九〇九年設置來處理幾個明確的『血汗』職業中的工資和其他條件，現在（一九三五年）擴張來應用到約有一百五十萬雇工的各別的四十五種職業。這些職業中最多數關涉不甚重要的紡織和製布歷程，但若干大產業——例如砂糖和糖菓

業、洗漿業、煙草製造業、雜貨和食物店——在過去幾年中被放置在那個條例（職工局條例——譯者）的支配下。這個政策的理論是從這些職業的結構和情況說任聽牠們由通常工約的方法支配着是有危險的。所以必須設置職工局，職工局中有雇主和雇工選定的同數的代表，和政府委派的少數人員，職工局法律上握有決定工資的權力在雙方彼此不能同意訂立協定時。

在煤產和農業這兩個重要產業中工資的調處方法，儘管未嚴正地與職工局的程序完全一致，却指明出輿論和公共慣習是與放任主義的態度離開得怎樣遠。

第七節 國民經濟和樞要產業

大戰使英國經濟政策暫時或永久趨於實現國民經濟的嚴密形式。最普通的形式就是保護關稅的擴張輸出（包含現金）的調整和禁止，為發展天然富源和新產業實行的補助金政策，一切這些都是打算來開發自足的經濟。戰時的緊急狀況使我們熟知『主要產業』的這個模糊概念，我們為國防的目的應犧牲一切來保存並獎進這些主要產業。外國奢侈品，一部份因增加國庫的收入，一部份因實現運輸的經濟會課稅的，牠們和少數工業製品（最多數是德國製造的）在

緊急狀況已過去後仍繼續受同一的限制，一部份因零碎的保護主義，一部份因補助金，一部份因適用到輸入和輸出的帝國優惠關稅，不列顛圖謀減少牠對外國貿易的倚賴。儘管主要產業的國家自足和農業的補助金與廣大的帝國經濟間有昭著的矛盾，却這樣的矛盾在所謂『高等政策』中至為常見，公衆的頭腦中因此並沒詫異的感觸。

為經濟自給的目的從事保持並發展國內和帝國富源的運動，牠的距離和速度是不能測定的。但這個運動，在牠的進行的範圍內，是違反貿易和金融的國際主義的，這個國際主義在前一世紀的大部份時間是我們經濟生活的一般形態。遍全世界我們自由貿易和投資的縮少，不獨使我們商業贏利削減，並且我們對海運、金融的世界支配權和我們從這個支配權增積的巨額直接、間接利益都要跟隨着衰落了。國內和帝國經濟招致這些犧牲的，除開亞當·斯密在他的有名的宣言『國防遠比國富重要』中所建立的根據外，再沒有任何其他可拏來做辯護用的根據了。國內或帝國經濟的制限無疑地在國內和帝國財富的減少的數量中表現出來。但從這個減少的數量中為國防的緣故現在被索求、被取去的一部份的數量要比從前大些。因為在我們所推想的危險世

界內我們除海軍的霸權（此時，可把美國的新興海軍力計入，霸權纔能確立）外還應據大陸的規模維持着一種陸軍和一種空軍。但國富的這樣一種犧牲實不能保證安全；不過可輕減目前的不安，並幫助着保持均勢來免除未來的戰爭。

這種情勢固然對於經濟的進步非常不利。工業和商業到處意識地屈從政治和軍事的動機，現時所有的這樣科學、技術上的發達將繼續被軍事的效用指導着比被經濟的效用指導着爲甚。這樣一個世界內思想和評價的傾向將敵視人類協動的自由歷程。還有比這個更加甚的。國家行使的獨裁和保護的機能必然會被有組織的企業利用來確立獨占並確保牠們從公共財庫攫取利益。經濟自足的吶喊的意義常是地租的增高，被保護企業的高率贏利，和因此招致來的實際工資的低落。

第八節 建設的經濟國際主義和牠的問題

惟一避免經濟的國家主義的犧牲和災難的辦法就是實現較完全的經濟的國際主義，這個經濟的國際主義是因改善列強間政治協約來得到的。人種、民族、感情的仇恨曾在歷史舞台上

爭先恐後地演唱戰爭的悲劇，但在牠們的背後尚有各集團貿易家、製造家、金融家的鬭爭。他們利用各自的政府的『對外政策』來推進他們的私利益。這是容易辯識的。看一看近來一切危險地帶——埃及、波斯、特蘭斯瓦 (Transvaal)、特里坡里 (Tripoli)、摩洛哥 (Morocco)、墨西哥、中國和巴爾幹 (Balkans) ——內的外交背面，燃燒着的真忿怒；形成外交政策的真願望和要求都莫不大率含有經濟的性質：即出入貿易路和港灣的欲望，爭奪市場的猛勇，尤要者，在有低廉勞力的供給和政府微弱或腐敗的各大後進國的未開發富源之上確立資本主義的支配權。如果要求得永久的和平，那麼，這僅能因這樣的國際協定獲得着，這樣的國際協定就牠們的主要目的說是趨於停止先進的工商業國間爲爭奪市場和厚利的投資所發生企業上利害的衝突和隨着這個衝突的政治紛爭。人們如果期望一切先進國容易地或恬靜地拋棄他們國家的保護關稅，許可彼此間的貨物自由輸入，那麼，這是無道理的。但這些先進國是否可以承認一種協約來維持或創設牠們的殖民地、屬國和勢力範圍內一切市場的出入的平等權，及各國國民對於這些屬土富源的有利開發的參與的均等機會呢？這樣的協約，假設能够成立，將滅除帝國主義的競爭政策所根據

的猜疑、嫉妬、怨恨情感的大部份。水陸貿易路的自由出入，貿易者入國、購買、售賣的平等權，在平等條件下分享後進屬國供給的商業和開發機會的國際協定——這三者都是那樣一種國際協約的基礎條件。

上面所述從一部份說就是『放任主義』或『任聽自然』的學說更完全地應用到外國貿易方面。但我們所需要這個學說的應用不單是消極的，實是積極的應用。國家不能單單任聽牠的貿易者和投資者往他們所喜歡的地方走去，不能單單任聽他們自冒危險把貨物輸送到他們所喜歡的地方去。幾個國家的政府應約定對於牠們各自的政治統制的區域內一切國家的國民權利給予平等的保護。牠們還應約定不得採取單獨的行動為牠們各自的國民獲得市場。富源開發權或其他經濟特權。牠們還應約定在與這樣國家的政府和人民交涉時須採取協同的行動來公平地分配經濟的機會，這樣的國家，如中國樣，正須利用外國資本和企業來開發牠的富源。

純粹放任的國際主義，任聽每一國內各個人或集團的實業家自由從事他們所選擇的任何外國貿易或自冒危險把他們的資本投入任何外國企業的，曾沒實行過，且是不可實行的。實際上

所實施的就是各國實業家獲得他們政府的援助，在他們從國外爭求市場、投資和富源開發權時，在他們與一樣受政府援助的其他各國實業家競爭時，在——他們的貿易或其他經濟的利益在
任何弱小國家如被威脅——他們把外交或公共的壓迫施加在這個國家上時。因私人企業的利
害關係把外交政策這樣違法地、卑劣地利用着，致經濟的國際主義這樣地被盜竊，使這個主義自
己表現出來為這般樣的危險物。各國政府既然對於外國領土內牠們的國民的企業活動不會抱
持漠不關心的態度，那麼，惟一的替代策畫就是各國政府應更確定地負責支配這些活動。並且這
個配支如要避免過去的危險，應由列強的協同行動來行使牠。換些話說來，國際經濟應由國際政
治扶持着，維護着。這種政治、經濟國際主義的前進運動就是惟一避免倒轉地走向反動的國家主
義的道路，反動的國家主義的實施必使各國的『繁盛』立刻衰敗並又不能保固牠的『國防』。

在國際聯盟的盟約下創立的委任統治權的制度，儘管就牠的起源和牠的部份的應用說是
不能使人滿足，却是後進諸國內的機會的國際化的端緒，這種國際化就是世界經濟的一個基礎
條件。因這個制度擴張到非洲、和亞洲的若干部份的殖民地 and 屬國，關於調整熱帶和其他地方的

富源的競爭應採行大進一步的辦法，這個競爭迄至現時是各國間的和平的主要障礙，是爲人類福利開發世界富源的主要障礙。

