

中華民國二十三年五月一日收到  
民國二十三年四月 第四期

# 農賑月刊

華北戰區救濟委員會農賑組編刊

本組辦事處在北平堂子胡同十八號

非賣品

## 談話

### 信用合作社的幾件好處

農村信用合作社是農民本着自助互助的精神，而組成的一個經濟團體。本刊第三期「信用合作是什麼」一文中，已詳細的解釋過了。但究竟組織這個團體有什麼好處呢？我現在特地把重要的來說一說。

(一)養成節儉的習慣——俗語說得好。天有不測風雲。人有旦夕禍福。人生的境遇是隨時有變更的。平時如不量入為出。省吃省用。有些儲蓄。到了臨時就要束手無策。但一般農民都是在窮裏過日子。即便節省。總也所剩無幾。但如果把那些零星小款隨手用掉。實在可惜。要是組成了信用合作社。有點餘錢便可存在社裏。漸漸積少成多。有了緊

急需要的時候。便可拿來應用。不是一件很好的事麼。而且農民存款便利。對於儲蓄容易發生興趣。慢慢的就可養成節儉的習慣。

(二)減低地方利率——現在鄉村農民所感受最大痛苦的。就是高利貸的壓迫。農民每逢青黃不接。銀錢週轉不靈的時候。有錢的人便要趁火打劫。高利盤剝。放債給農民。利率總要在三四分以上。甚而高至十分。農民爲着維持眼前生活。只有忍痛承借。無可奈何。政府也知道這種惡風應該禁止。但是法律同命令都沒生效。如果組織了信用合作社。社員們便可向合作社承借低利的資金。逃出高利貸的壓迫了。假如到了全村農民都加入了合作社。就都能享受這個好處。誰還再借高利貸的借款呢。富戶有錢沒處放。自然就會減低利率。地方利率不是就自然的減低了嗎？

(三)培養人格信用——信用合作社是農民信用的結合。他經營的業務。雖沒有一定的雄厚資本。却比雄厚資本的能力還大。資本的多寡是有限制的。人格信用却無窮無盡。所謂一諾千金。片言爲定。什麼樣的交易都可憑着信用兩字來接洽。信用就是合作社的資本。所以加入合作社的人。爲了合作社的前途。與個人的福利。對於個人的人格與信用



(四) 到了秋季，  
得到了豐收，  
很豐收，  
的收成，  
就合家享樂，  
受快樂。

(三) 到了秋收，  
款借到，  
開始耕種，  
種耕耘。

(二) 各村互助，  
社都來，  
民都來，  
領款。

(一) 被燒的房子，  
炸燬的衣，  
農民無衣，  
食連樹，  
葉都吃，  
光。

都要竭力的保持涵養。凡人格低落。缺少信用的人。根本不許他有入社的機會。照此看來。合作運動推廣起來。多數人都有了信用。都重看了個人的人格。社會就不會紊亂。國事也就有辦法了。

(四) 發展自助互助心——人必須自助纔能自立。前途才能有發展。總要自家跌倒自家爬。不必專靠別人來周濟。這類人纔值得讓人恭敬。但社會的情形極其複雜。一個人的能力常有感覺不足的時候。必須人人彼此幫忙。纔能有無相通。緩急相濟。合作的辦法正與這種精神相符合。各個社員都能滿足各人的慾望。各個社員又都是社中的主人。絕沒有一點施恩受恩的念頭。也沒有種德報德的思想。合作社的確是鍛鍊農民自助互助的地方。

(五) 協助農民生產——互助社貸款。必須用以生產。合作社貸款也是一樣。社員們借了款。絕不許用在消費或不正當的用途。社員們爲了維持合作社的信用應該互相監督着。社員們如把借去的款不用做生產。就隨時予以指責。或將款追回。吾知借款的社員因希望合作社時予以協助。也不願無故浪費。所以合作運動如果推廣起來。農民都能在合作社指導之下從事於生產事業。中國的農業便會發達了。

以上不過簡略的敘述了幾點。其他的好處還多着哩。

## 農村合作社是甚麼

農村合作社大體可以分爲四種。一種是信用合作社。一種是購買合作社。一種是販賣合作社。一種是利用合作社。

信用合作社就好像村中農民合開起來的一家小銀行。所以有人就稱他爲農民合作銀行。

農村中最感需要。而偏偏最感缺乏的。就是金錢了。人生在世。沒有金錢辦不了事。而現在的金錢。却都集中到大都會上去。像銀行錢莊。這些吸收存款並貸放金錢的金融機關。都開設在都會上。而農村中連一個影子也沒有。所以都會上金融很流通。利息很低。而農村中金融很滯塞。利息很高。農民有時爲生產上及生活上必須借幾個錢。去購買肥料籽種牲畜。以及修圩補房的時候。則非向村中專放高利的人借債不可。我們知道農業上的出息是很微薄的。要出高利借債來經營農業。那是必定虧本的。因此貧苦農民如借高利債去買肥料籽種等等。則其債務必越積越多。終必永久陷於不可自拔的境地。說來實在可憐。

現在有一個好法子。可以救濟農村中這種金融滯塞的痛苦。就是農民大家聯合起來。組織信用合作社。信用合作社設立以後。社員有餘錢的。可以存在社裏。社員要用錢的。可以向社裏去借。社裏沒有錢時。可以憑社員全體的信用及擔保。向外面去籌借。這樣一來。農村金融就可以靈活起來了。大家的痛苦仍由大家來解除。

購買合作社就是村中農民合開的一個供給大家用品的商店。所以有人就稱他爲合作商店。

現在農民的日用品必需品及生產用具。大部分都是要從外面買來。農民買這些東西的時候。大半都是出高價錢買劣貨。因爲這些東西大半是由都會上輾轉運到農村。其間不知道要經過大大小小多少商人的手。而這些商人都要養家活口。都想發財致富。他們所賺的錢當然都要出在最後的購買者。即農民身上。因此農民買這些東西。就不得不出高價錢了。而且農民既不能向製造者直接購買。又多半沒有鑑別貨物的能力。只好一任販賣人的擺佈。他們以賺錢爲目的。則其貨物品質惡劣。分量不準確。價目不公。自屬不可避免的事體。農民要想免除這種購買東西的損失。只有大家共同組織一個購買合作社。由合作社來大宗的批購社員日用品必需品及生



產用具。然後再零賣給社員。這樣可以省去若干層中間人。自然可以得到物美價廉的貨品了。

販賣合作社就是村中農民自己設立的販賣所。專販賣自己的農產品。



這是三河鎮橋莊互助社社員張清的家。住宅已被炮火轟燬了。

### 農民所

生產的農產品。必然要販賣了。然後纔有錢去購買他們的日用品及生產用具。但是當農民販賣其農產的時候。因為其數量小。其品質雜。而農民又多

不明白貨物的供給需要情形。勢必又要受中間人的操縱。自己却毫無置喙之餘地。其吃虧之大可以想見。加之農產品之最大需要市場為都會。農產品由農村輾轉運到都會。也同工業品由都會輾轉運到農

村一樣。要經過不少的中間人。而這些人都以愚弄農民。以不當的廉價購買農產品。為發財的惟一捷徑。則農民的損失更可想而知了。農民要想免除這種農產品販賣上的損失。就應該大家聯合起來。組織一個販賣合作社。由合作社收集大家的農產品。成為大量。再按其品質優劣分為等第。然後再去販賣。品質整齊而大量的農產品販賣。比較少量品質複雜的農產品販賣。自然可以得到相當的善價。而且合作社職員比較一般農民自然要熟悉市場情形些。如果由合作社自己運到相宜的市場上去銷售。又可以省去不少的中間人。其利益之大可以想見。而這些利益都是歸合作社社員們享受啊。

利用合作社就是把一家農民的力量所不能設備而很不經濟的農具機器或農倉等。由大家合力設備。再分租給大家使用的一種合作社。

這種合作社就好像大家合起來開設的一家貨貨舖一樣。社員誰要租用。就可來租用。而所賺的錢仍歸社員大家分配。利權不至外溢。不過合作社所設備的東西並不是貨貨一類奢侈品或消耗品。而是幫助社員增加生產能力的物品。例如農業器具。農業機械。或農產品倉庫之類是。現在農業機械一天一天進步。我們要想改良農業。非設法利用新式農

具不可，而這種新式農具，第一價錢貴，一家置不起，第二工作能力大，一家用不完，因此很阻害了農民的生產力，和我國農業的進步，農民們如能大家聯合起來，組織利用合作社，則可以打破這種障礙，對於農村經濟農民生計前途，實有莫大的利益。

以上所說的各種農村合作社，乃是中產以下的農民，以彼此協力互助的精神力量，謀自己生產的增進，和生活的改善的，並不是汎對一般社會營利的組織，合作社社員一方面是合作社的股東，一方面又是合作社的顧客，社員之外沒有股東，社員之外也沒有顧客，所以信用合作社之存款借款者，購買合作社之購買者，販賣合作社之委託販賣者，利用合作社之共同使用者，原則上都只以社員為限，這是合作社與普通銀行商店迥乎不同之點，是要大家特別注意的。（轉載中國華洋義賑救災總會叢刊戊種三號）

## 互助社應提倡種樹

樹木不但可以做許多人生命用的物品，而且可以調節水量，預防水災，所以談治河的，常把造林運動，列入根本方策之一，現在中央以及各省大吏，也都紛紛親自植樹，以資提倡，趁此春光明媚，

萬物萌動的時候，希望各縣每一個互助社的社長，率領社員們，在社址附近，種樹數株——最少當種一株——將來這株樹，就可永遠做互助社的紀念物了，並把種樹的好處，詳細的講給社員們知道，以後如遇機會，須隨時種樹，隨時保護森林，務使濯濯的童山，一變而為濃陰蒼翠的花園。



## 農賑後本刊將改名「華北合作」繼續發行

戰區各縣農賑本月內即將告一段落，此後仍將根據行政院頒行之綱要，參照上年長江水災後所辦之農賑成例，以將來收還賑款，繼續辦理農村合作事業，因此本會委員周作民張志潭張伯苓諸先生，日前擬具辦法，提出本會常務委員會，加以討論，此案業經常委通過，於四月十二日呈准行政院駐平政務整理委員會，詳細辦法，隨後發表，農賑結束後，本刊將改名為「華北合作」繼續發行。



# 職員領款旅費開支辦法

互助社承借賑款。分借給社員的時候。在本組應收的利息之外。互助社可以增加利息二釐。以之



農賑賑款借到丁·三河李旗莊互助社社員都在很快樂似的耕耘着。

團體。社中職員應為大家服務。談不到有什麼報酬。又近來有的互助社用莊內青苗會公款。開支職員領款旅費。這個有點不妥。因為青苗會本是一村的公共團體。而互助社僅是村中一部份農民的組合。

充社中經費之用。譬如

社中職員到分所領賑款

時所用的旅費。就是互

助社的經費開支的一種

。並不能算是職員的酬

勞資金。因為互助社現

在還是一個幼稚的經濟

二者性質範圍根本不同。若不分辨清楚。用青苗會的公款。去作互助社的開銷。難免不要引起非社員的不滿意。所以互助社的費用。如領款旅費等。仍用互助社所得的一部利息為妥。不過在各社員還款付息以前。社中花費雖說為數不多。似乎亦要有人肯暫墊纔成。

## 補寄農賑月刊

農賑月刊。已經出了四期。都已按期寄給各互助社。但是一個縣份裡面。同名的村莊很多。誠恐郵局失誤。未能按期送到。現在本組正力求改善發寄的辦法。以前各期月刊。各社如有不曾收到的。可即來信說明。以便補寄。(信上要蓋互助社戳記。並要寫信的人寫出他的姓名)。

## 農賑消息

### 農賑工作概況

據本組最近的統計。戰區各縣農賑。已經告一段落的。計有豐潤。遵化。宣化。遷安。密雲。薊縣。平谷。懷來。延慶。通縣。三河。興隆等十二縣。各分所在原來的縣份。工作告一段落後。都先後移設他縣。向新的區域推進。計第一分所移設灤縣城內永順棧。正

在辦理灤縣樂亭昌黎三縣農賑。第二分所移設於蘆台鎮北街劉興業堂。籌辦寧河玉田天津三縣農賑。第三分所移設張家口東關街舊園巷三官廟內。籌辦沽源涿鹿赤城龍關等縣農賑。又本會奉行政院駐平政務整理委員會命令。添辦的察哈爾省張北寶昌康保商都四縣農賑。也劃歸三所辦理。第四分所移設盧龍城內第一區公所後院東屋。正辦理盧龍農賑。第五分所移設寶坻城內平等街路北門牌五號。現正辦理寶坻農賑。第六分所移設昌平高麗營東大寺內。現正辦理順義昌平及大興東北農賑。第七分所設北平原址。正在辦理武清香河安次及大興東南一部農賑。第八分所設撫寧原址。正在辦理撫寧臨榆兩縣農賑。四月底均可告一段落。據四月十八日統計。豐潤共組成互助社一百九十三處。遵化三百零九處。遷安三百三十三處。密雲二百四十二處。懷柔五十三處。薊縣二百五十三處。平谷四十一處。通縣一百四十九處。三河五十處。興隆十三處。撫寧二百處。灤縣二百三十三處。盧龍七十五處。順義六十一處。香河九處。昌平十九處。武清六十八處。寧河九十九處。宣化一百四十二處。懷來五十五處。延慶一百二十處。赤城十處。涿鹿八處。各縣共成立二千七百三十五處。社員十萬零三千一百

十九人。貸款七十六萬一千零九元云。

## 互助社消息

【民衆學校】遷安爪村互助社成立以來。職員對社務都很熱心。因之社務頗有進展。最近本組接到該社社長劉景岐評事徐安孝來信。謂社員中識字的太少。預備在暑期中成立一個「互助社民衆學校」。以便社員們在工作之餘。學習幾個字。由識字的社員擔任教授。像這種有益民衆的舉動。固然是由於職員的倡導。也正是社員互助精神的表現。希望這個民衆學校早日出現。以作各地互助社的先導。

【解除意見】密雲東雙井村與西雙井村。距離很近。曾由本組調查員指導。合組了一個互助社。但因兩村以前就不和睦。所以東雙井村的社員。對此舉就有些不滿意。曾函請本組再派員指導分別組社。本年三月十五日日本組派人前去複查的時候。當向該社詳細解明互助的意義。兩村社員都很能領悟。不但不再請求分組兩社。並且化除了以前的意見。情願以後凡事都要合作哩。

【社職重要】延慶王泉營互助社。借到賑款後。

本組又接該社來信·要求加添六人爲社員·並請加借賑款若干·經本組派員前往調查·該社社長王萬年·副社長鄒成立·竟全不知此事·調查員將該社的來函拿出·上面並有該社社戳·正副社長纔明白社戳在評事蔣某手裡放着·這事定是他作的·一場公案這纔明白·社戳乃代表一個團體·關係極爲重要·平時應由社長妥慎保存·非有重要事情·不可任意使用·本處已早聲明·該社不加注意·以致出此意外·希望各互助社都能以此作一個警戒·須知社戳的保管要格外留心·免叫他人隨便蓋用·引出是非來·

【回漢合作】通縣普濟開村有農民三百餘戶·東部有四十餘戶多是漢人·西部居民則多回民·兩者向不和睦·一切公務皆各自爲謀·不能合作·農賑調查員至該村指導組社的時候·村民請求東西各組一社·承借賑款·但這個辦法與農賑定章不合·調查員乃召集村民·爲他們講解互助的重要·及漢滿藏回藏不應劃分軫域的道理·終因雙方素日不和·願合組一社的僅有六七人·致社未組成而散·又通縣萬子營村互助社·社員九十九人中·回民佔五十一人·漢人四十八人·合作精神非常煥發·由調查員指導組成了一個互助社·毫無回漢軫域的觀念·

這樣真是令人欽佩·



### 如何驅除害蟲

小麥的害虫很多·最常見的是螻蛄·所以我先將如何驅除螻蛄的方法說一說·平常農間所用的法子是用信石·但信石的價錢很貴·而螻蛄也未必能吃到信石·所費的多·而收效反少·現在有一種極簡單的方法·大家不妨試一試·就是每畝田用樟腦球(俗稱避瘟球)八顆或十顆·研成細末·與要播種的麥種·合在一起·然後再播種在地裏·樟腦球有一種特別氣味·螻蛄聞到他便遠遠的走去·但如此雖是將他趕跑啦·並不能將他毒死·雖這塊田裏可免去他的禍害·他仍可到未用此法的田裏作害去·所以施行此法·仍須大家本着互助的精神才好·要大家全施行此法·免得害人利己·讓別人不樂意·