



## 各縣通訊

### 貴筑縣聯合社

#### 開始營業

貴筑縣各鄉鎮合作社為便利發展業務起見，特發起組織該縣合作社聯合社，以完成縣各級合作社組織機構。各地鎮社計共認定貢金十五萬元，於上月正式成立，開始營業。該聯社暫從信用消費兩種業務做起，一俟資金充實，再舉辦供給運動等業務，開花溪居民直接向該聯社存款購物者頗為踴躍云。

#### 息烽飛越鄉

### 成立牧畜生產社

(息烽訊)本縣飛越鄉兩人等於四月上旬發起組織牧畜生產合作社，經派員指導成立，選定閻雨人等理事，王應吾等監事，並聘請技術人員指導設備，飼養防止病害之發生等，業務以牧畜飼養羊糞為主，供業務發展後即添設磨粉業務，並以粉渣可飼豬，粉漿可用與青草相拌以便生餌飼。該社每股金額定為十元，每社員需認購一股，又該社已有社員七人，深感力量薄弱，今後擬擴大社員數目。

## 機關消費合作社經營之一例

### 貴省政府職員消費合作社業務概況

#### 于永滋

生——就是自己開辦社有資金的來源：(一)增加社股；(二)鼓勵機關團體認購提倡股；(三)執行節儉存款競賽；(四)增加特別公積金；(五)劃撥地方保管公款充作合作社基金等，這都是很有效的辦法。

三、發展合作業務。合作社的業務，應先從消費（如食鹽配銷等），生產（如合作造林撫荒，畜牧榨油紡織等），供給（合作購買原料工具），運銷（合作推銷本地特產）等着手，次及信用，公用，保險等合作業務，得視地方實際需要情形而定。現在物價高漲的苦痛，和物品居於有利的市場，大家都深深地感覺到，十多元一尺土布，二十多元一斤肉，一百多元一斗米的威脅，故大家必須趕快發展合作業務，來解決所受當前物價高漲的苦痛。

四、努力實施訓練。我們的社員大都智識低下，驗員能力薄弱，合作社的成功與失敗，就要

看這些人的素質以為定。今後我們應積極訓練職員，培養幹部灌輸合作知識與技能。如舉辦職員講習會，事業訓練班，巡迴書庫，社員識字班等集會訓練，個別訪問，都是很有效的辦法。

五、厲行自我檢討。我們的合作社成立至今有多少歷史？其間做了些什麼特殊的事情值得我們安慰與改進的？我們的組織機動靈活否？人員審慎配備否？資金運用得宜否？市場調查清楚否？技術改進否？收支明確否？這些我們都應該詳詳實實的檢討，事業才有進步。

今天是合作節，全世界的合作者，都在歡欣鼓舞的慶祝這個佳節的來臨，我們除了深深的慶祝之外，同時願同我們合作同仁祝福，我們今后更應當切切實實的努力合作運動，從速完成我們的任務，一鄉，一縣，一省，全國，而至全世界經濟利益都相調和，真正達到世界大同，天下太平。(總組)

抗戰以來，因客觀環境的需要，消費合作社略具規模，茲謹舉示其經營之實例，以供各機關在各地蓬勃的發展，尤以公務員，以固定薪給消費合作社之參考，至採擇去取，則在各社員經過收入，在物價逐漸上揚形況之下，更感覺到生活威脅，加以中央及本省之積極提倡，於是各機關消費合作社，更蓬勃的發展，但機關消費合作社如何經營，始能達到其使命，其實為最重要之問題。本省政府職員消費合作社，開業三年，式成立。本社的組織，照社章規定，以代表大會

## 貴定菸苗貸款

### 本年度可放五十萬元以上

(貴定訊)本縣自去歲辦理菸苗貸款後，菸農極感便利，本年仍繼續辦理，計放出十三萬五千元，本年可放出五十萬元以上云。

### 道真縣舉辦合作業務講習會

(道真訊)本縣今年開始實行新縣制，鄉鎮合作社之組織，按照計劃推行已完成半數，各鄉鎮社之業務，亦將次第舉辦。為適應業務上之需要起見，特舉辦合作業務講習會。已於四月二十一日開幕，計各社保送參加講習之聽講員有二十二人，講習期間定為一月，於上月二十五日辦理結束云。

## 本 省 消 息

### 賑濟豫災

#### 各縣踴躍捐款

本處前准河南省合作事業管理處代電，以豫災慘重，請發到本省合作組織，捐款助賑，特以通啓轉達各縣市，希發動合作工作人員及各級合作組織，盡力捐助。款交貴陽合作業務代理局代收，轉湖南省政府救災委員會。現各縣均該局匯繳捐款者，已有多處，貴陽縣捐一千三百

為最高權力機關，理事會為執行機關，監事會為監察機關。本社設理事二十一人，監事九人，理事互選五人為常務理事。常務理事會為本社日常重要事務的處理機關。本社設經理一人，副經理

一人至三人，下設總務業務會計三股，各股設主任一人，事務員若干人，分別掌管本社業務。社自創並兼資本點，基礎略定。自本年一月至五月底，包袱社員共一千一百二十一人，連客照在內，五個月總營業額為二十一萬六千一百五十九元，又其次開辦「理髮部」。理髮部係承包性質

屬機關之職員均應加入本社為社員，現在社員已達二千八百八人，當初為籌建時各機關經濟上之協助，曾規定各機關均須加入本社為團體社員，按其機關職員之人數認股，並按月補助本社經營費，嗣以本社完全可以自力經營，遂取消是項規定。本社股金依社員入社時新舊之多寡認購，每股兩元，現有股金共三萬一千六百五十元，又各

機關工友，初非本社社員，亦不能與本社交易，故自本年六月份起，經常理會決定，准其向本社交易。本社資金之來源，一為社員股金，一為各年度的公積金、營業準備金，未動用之公益金，及銀行透支借款，現可供運用的資金，共有一百七十四萬一千三百〇七元四角一分。

三、營業項目：本社營業部門，按本社資金情形，及社員需要情形，每年擬具業務計劃，逐步舉辦。最先舉辦的為「百貨部」。百貨部的業務，最初只銷售食米食鹽等數種，逐年增加結果，現在貨品計有二二〇種，自本年一月至五月底，總營業額為三百二十五萬一千七百三十九元，每日常平均為二萬一千六百七十八元二角六分。其次舉辦的為「食堂部」。食堂部的開辦，原為適

步舉辦，由商入背包，亦無起色，去年六月起，再由本社自創並兼資本點，基礎略定。自本年一月至五月底，包袱社員共一千一百二十一人，連客照在內，五個月總營業額為二十一萬六千一百五十九元，又其次開辦「理髮部」。理髮部係承包性質

屬機關之職員均應加入本社為團體社員，按其機關職員之人數認股，並由本社供給，技師由承包人負責購用，消費品及理髮用具，亦皆由承包人負責購用，消費品及理髮用具，亦皆由承包人負責購置，由本社派人收款，每日營業收入本社僅提成六分之一，自今年一月至五月底，

總營業額為九萬四千八百七十八元，本社按六分之一提成，實收入一萬五千八百一十三元。本社於今年四月間，又開辦「浴室部」。浴室部佈置

，一切裝修生財器具燈水，皆由本社供給，技師由承包人負責購用，消費品及理髮用具，亦皆由承包人負責購用，消費品及理髮用具，亦皆由承包人負責購置，由本社派人收款，每日營業收入本社僅提成六分之一，自今年一月至五月底，

三十元，施秉縣五十元，三都縣一百七十元，桐梓縣六百元，從江縣四百五十元，三穗縣八百五十元，貴筑縣已交二千九百一十八元，尚在續募中。

### 合作堂落成典禮並舉行

#### 合作社物品展覽

(本市訊)本市各合作組織，前會聯合籌建合作社於本市河濱公園，使市民遊覽之餘，增加其對合作的認識，據該本訊，現已工竣，特擇於本年合作節(七月三日)舉行落成典禮，並舉行本市各生產合作社物品展覽，極壯觀瞻云。

#### 合作社優秀份子

#### 應 征 求 入 黨

本處合人(三十二)字第814號代電令各員員公署及各縣市政府云：

案准社會部合作事業管理局本年五月合三字

	一月份	二月份	三月份	四月份	五月份	合計	百分比數	備 考
代營局	三、五〇〇〇	二、四三一〇	三、八〇〇〇	二、六〇〇〇	二、一〇〇〇	十二、〇〇〇〇	9.3%	低
企業公司	三、三〇〇〇	三、五〇〇〇	二、六〇〇〇	二、九〇〇〇	二、〇〇〇〇	十二、〇〇〇〇	13.4%	高
植物油料廠	二、四〇〇〇	—	—	—	—	二、四〇〇〇	4%	高

#### 省府消費社自三十二年一月份起至五月底止進貨數字統計表

計員再根據每日售貨憑單，分戶立帳。至各機關工友購買手續亦同，惟不分戶立帳，無難還盈餘之精利。至其他部門交易時只交驗購物證即可。  
 五、定價標準及社員直營獲益：本社營業一概採廉價主義，而不採市價主義。所以百貨部一切售貨以及各部門定價，均較市價為低，以今年五月開貨價作比較，例如經濟肥皂一塊，本社售五元三角，市價為五元八角。花條布本社售十四元一尺，市價為二十元，毛巾本社售二十二元一條，市價為三十元。白布襯衣一件本社售一百元，市價為一百三十元等。總之本社一切售貨，經常保持着比市價低百分之十至百分之二十之標準。「理髮及浴室部」，依本年五月開價格，理髮每次六元，洗澡五元，市價理髮最低者十元，洗澡八元至十元，平均比市價約低百分之三十，「食堂部」，包飯及客飯，本年一月至四月份，包飯每人每月二百四十元，客飯每客六元，五元份包飯三百元，客飯七元(預備飯票七元零售八元)平均比市價約低百分之二十至三十。茶每杯一元五角，市價兩元至三元，平均約低百分之二十至三十。一、進貨來源及爭取廉價：本社進貨，以向之二十至三十。一、縫紉部，作灰卡機布製服，套，布料二百一十六元，工價八十元，共二百九十六元，比市價約低百分之五十。至各種貨物定價時，務必顧到當時當地進貨價格，如售價低於員直接獲益方面，自本年一月至五月，單就「百貨部」一部門來估計，五個月售貨總值為三百二十五萬一千七百三十九元，平均以低於市價百分之二十計算，則社員獲益總額約為六十五萬〇三百四十七元八角，如社員對本社作一千元交易，最低可獲二百元之利益，已超過其所繳納股金之若干倍。

六、進貨來源及爭取廉價：本社進貨，以向貴州合作業務代營局，貴州企業公司各單位，福生黔莊，經濟部平價購銷處，植物油料廠，務局等公營機關，及貴陽市各生產合作社採購為原則。其次則向本市商行或行商採購。其次則為自行加工製造。茲將本社進貨來源列表如次。

福生莊	181,000	1,920,000	521,000	20%	強
平價購銷處	81,000	820,000	82,000	10%	弱
鹽務局	100,000	110,400	8,000	8%	中
絲織廠	—	—	—	—	列入企業公司內
自製品	六、110,000	九、七萬	110,000	112,000	92,000
坐商	130,000	110,000	130,000	130,000	114,000
行商	古、15,000	15,000	15,000	15,000	15,000
總計	四、115,000	115,000	115,000	115,000	115,000

第九〇八時代電開：查我國合作組織深入民間及全國，為實現本黨三民主義之重要機構各合作社優秀份子自應征求入黨使合作事業與黨務工作能配合推進相互加強，本局前為大量徵求全國合作社優秀份子入黨以開展本黨合作運動起見業經函准中國國民黨中央執行委員會組織部，本年四月二十七日以渝普字第四七八〇號函復節開覽關於推進農村黨務吸收合作社社員入黨一節，本部業已通令各級黨部切實遵辦等由准此各地合作主管機關自應隨時與所在地黨部密取聯繫切實辦理相應電達查照並轉飭所屬遵照為荷等由准此合行電仰遵照辦理為要。

## 鄉縣社代表大會

### 表決方法奉令變通

本省上年度合作工作討論會，有關於鄉鎮社

本社進貨力求爭取廉價，因為進貨廉價，實為本社營業的「生命線」。進貨價廉，才能廉價銷售，才能使社員獲得直接利益。而本社亦能獲得盈餘。至於爭取廉價的辦法，不外（一）向公營機關依公定價格進貨以獲得政府協助的利益。（二）儘量向合作組織進貨，以獲得同道之幫助。（三）在物價逐漸上漲趨勢下游以全數資金機運進貨以爭取時間上的利益，（四）儘可能大量進貨，資金不足可與人共同進貨，以爭取數量上的利益。

七、經營費：本社對經營費開支，一向力求樁節，惟以物價上漲關係，及其他開支亦不得不逐漸提高，自本年一月至五月，總務費用開支十八萬九千八百九十九元八角三分，業務費用共二千一百九十二元三角四分兩項共二十一萬一分之五，（依社會部解釋合作社法規定職員酬勞

一百三十六元六角三分，同一時期，本社交易額平均每月七十一萬五千七百四十一元一角六分，經營費佔交易百分之五・七強，按經營費多用一元，本社盈餘就少一元，所以今後對經營費的開支，仍當再求着節。

八、盈虧情形及盈餘分配：本社三十年三十一年盈餘，均按照社章規定。（一）以百分之四十作公積金。（二）以百分之三十作營業準備金十作公積金。（三）以百分之二十作公益金，以上兩項共提七十三萬三千三百三十九元三角七分，所以厚集本社團體財產，奠定本社永久基礎。（三）以百分之二十作公益金，用以辦理公益事業及社員福利事業。（四）以百分之十作職員酬勞金。本年度社員代表大會決定以後盈餘分

及縣聯社代表會，應採通訊表次方法，以補救集會困難之提案，原提案辦法謂：各級代表會不足法定人數時，有出席代表七人以上，得對提案為假決議，由理事會錄案函請席之代表，為通訊之表決，凡十日內不提出異議者，即認為贊同。經本處函准社會部合作事業管理局合二字第九三二五號代電以鄉鎮社及縣聯社代表大會採通訊表決方法，仍應依照現行合作社法之規定，事實上自不妨暫予變通，以補救集會之困難云。

### 合作社職員酬勞金攤提標準

#### 奉令不得變更

本省合作事業管理處，以據各合作社紛紛請示關於合作社法第二十三條之規定職員酬勞金之攤提標準，可否變通增減一案，前經呈請社會部核示；奉覆以合作社法關於職員酬勞金百分率之規定，係屬額定性質，不得自為伸縮。聞合管處已轉令各縣市知照云。

### 國內外消息

#### 倫敦合作社分配

#### 中國應得紅利

(重慶通訊)英倫教合作社由去年九月至今年三月之半年度紅利分配，業經清算公佈，中國應得紅利五千零七十七磅。按全英各合作社均規定特別分紅辦法一種，照此項辦法，各購買社員不以其股數登記其購買數量，而以特別版

但本社職員均頗犧牲百分之五酬勞金以維持代表大會決議案)，其餘百分之二十，按社員交易額之多寡比例攤還。

九、今後之展望：本社應專集團體財產，奠定本社基礎，以謀省府公務員永久之福利，此為本社未來之任務。在我國抗戰時期，消費合作社已從事加工製造，本年度又添設縫綫部，今後擴逐漸走向自己生產自己消費之途徑，以期達到我們最高理想之境地。

### 同仁園地

#### 貴陽市玻璃生產合作社巡禮

伍朝駕

在一個燦爛的春日裏，我們走到了銅像台，轉過打銅街，居然被我找到一個機會，看看後方的繁榮工業，就是我要看的玻璃生產合作社。

已擴充至二十萬元，每月營業額（中華南路瓦龍泉路兩門市部）約四萬元。

城關一角的那個玻璃合作社。它是附屬於城隍廟內，因為要增加生產，提倡手工業，並免除資本家的剝削，他們組織了生產合作社，使他們從事學習手藝。

費了半天的光陰，我到各部門工作室，作個

首次的巡禮。由該社負責人廖君崇文，客廳一一代為解說與殷勤的招待，讓我所得的結果分述於次。

#### 一、內部的組織

5. 工務股，負責吹工，燒爐，磨工，陶畫一切技術上的責任。

1. 資金招集是從三十年十月創社，資金還不足三萬元，至（31）年盈餘十六萬餘元，現賸本

2. 製造經理一人，下設三部門，綜理一切事務及其他事務一切責任。

3. 裝修，負責材料運輸，工資發放，應用器機樣具之購置。

4. 廉潔股，負責產品之推銷，及交際事務。

宣。

票號數登記作爲中國購貨論，至年度終了結算時，其應得紅利。乃村與中國云。

## 全國各類

### 合作社統計

(重慶電)各合作事業在推進中，據主管機關統計，截至本年三月底止，全國各類合作社共有一六一四六八社，其中以四川省佔首位，有二三

一八〇社，湖南次之，有一五八〇四社，再次廣西與河南皆在一萬社以上。

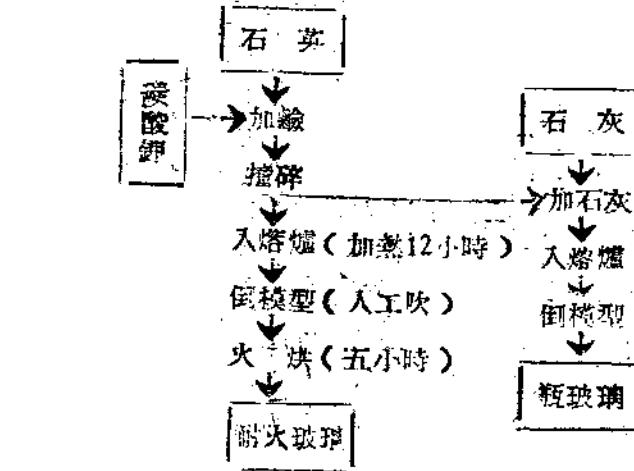
## 小醫合生 雞瘟預防

治療鷄瘟現中外尚無良藥，抗鷄瘟血清雖有效，但成本太高，所得不償所失，故目前中國尚未無此項製造，防治鷄瘟以預防爲上策，所謂治之于既發，不如預防之於未萌也，預防方法如下：

甲、未發生鷄瘟之前：(一)鷄場四周密圍，勿令外人出入，不得已時亦須先行消毒。(脚踏步、新購進之新鮮石灰粉或其它消毒藥液)。(二)新購進之鷄，先隔離飼養二星期，無病發現後，始混入原飼飼養。(三)鷄場飼舍經常保持清潔乾燥。

乙、發生鷄瘟後：(一)將病鷄全數殺死，深埋燒毀，或用浸在開水五分鐘後方可食用，內臟及水全部深埋，(二)健鷄應分成數小組，分別在新窖余餵，(三)各組健鷄給稀薄(約百分點〇一)之高錳酸鉀(EMO)作飲水用。(四)定期每十天行清潔消毒，(五)每月注意第

## 二、工作程序



瓶玻璃成分：

玻璃氧化物	原料	百分比
SiO <sub>2</sub>	氧化矽 (石英或玻璃砂)	68%
K <sub>2</sub> O	氧化鋰 (鈉)	3%
Na <sub>2</sub> O	氧化鈉 (芒硝)	14%
Cao	氧化鈣 (石灰)	7%
Ae <sub>2</sub> O <sub>3</sub>	氧化鋯	5%
Fe <sub>2</sub> O <sub>3</sub>	氧化鐵	3%

社內工作相當忙碌，成品幾有供不應求之勢。每天所製成之各式貨品約有二十餘種，由營業部送到門市部，其銷路最廣者爲西藥瓶化學器皿等。至於社內使用大宗原料，則仰賴於距離三十里之青岩縣，因取之不竭，售價至爲低廉，每百市斤六十元，(運力在內)購置異常便利。

無法製造平玻璃，並且場所頗欠清潔，有礙人健康，一般小孩子(童工)而勇敢地站在自己肩膀上，發揮最大的效力，他們受最低的待遇，在我參觀吹工組的時候，他們都在起勁地工作，盡了他們的責任。

## 五、今後的種種

1. 困難的問題，最大的爲股本缺乏，未能充分利用機械，其次專才未能延聘，使其生產技術未能逐漸提高，社務未能健全。

2. 觀感，我們爲着發展後方工業着想，最好

## 三、業務與運輸

各部門的工作，約有十餘人，工作情緒異常烈，緊張，可惜工具太少，祇備一個小型壓機熱

廣羅社員，或由政府加入若干提倡股，使他們在財力和技術上得到充分的幫助，並且在產品行銷

上予以方便，使其能貢獻最大力量。則對於後方玻璃生產工業的發展，當有不少的成績表現。

博愛村

(前回提要：劉二租手未上，被張三爺捉去打了一頓來會李大公，恰巧大公急需而借於趙寡婦，婦索利過高，忍氣吞聲回來，各自苦喪着臉。窮人該死！大公忽然想到指導員說的聯合窮人組織合作社的話來，於是分頭去找孫六三禿子魏八老者等組織信用合作社。)

却說老王身穿米湯色短面褲，上衣一掛足有三十個鈕扣，左上方口袋掛着一個鍊，神案上足的走來。三爺道：「你裏到他們要成立合作社嗎？」老王答道：「怎麼不知，他們還在關帝廟開會呢！這事非全小可，須想個萬全之法不可。」三爺又附在他耳旁……一時，三人會意，老王拍手大笑道：「這辦法好，一是破壞，二是混入，破壞不成，即混入操縱，使這些小子幹不成。」於是到處散放謠言，說合作社是公家騙老百姓，進去後，便一個個拉去打仗；尤其趙寡婦說得駭人聽聞，村人就逐漸害怕起來。但是又怎樣才好？李大公們說合作社是公家為老百姓好，成立後還可以借錢耕莊稼，弄得一村人半信半疑，不知

這樣人心混亂了幾天，經大公們苦口婆心解釋，智威人日見加多。三爺見第二差失敗，就同老王進行第二步；這時恰巧指導員指着工作袋在路旁走來，老王消息靈通，早探聽指導員由別村要來這裏，趕緊通知三爺，三爺馬上預備點心等着人。

登記後約有半月，金車的貨物通知送來，九頭鳥老王跑來對三爺道：「這氣到哪，不可放鬆。」三爺順便問：「甚麼事？」老王挨到他面前低低的道：「城裏鹽巴五角錢一斤，販到此地連連馬腳不過八角，在以地就可賺個對本，三千塊錢要非常祕密，絕不能走漏風聲。」三爺樂得擰起腰：連聲道：「我家駄馬多，今晚就出發。」

這樣做了幾日，老王手段到底高明，一方價錢高一點，可是村人還大大的感謝他，他又是一面進城爲自己買貨，一方簡就順便帶鹽巴，雖然得專門替人跑腳底板三「三十一」未免太慢。過後就屢次隱瞞，把賺得的錢分得大半，三爺們如在夢裏。又舉着自己生意日見起色，不到半年便買田蓋屋，討婆娘，忙得不可開交，許多人對他眼紅。三爺家裏自然也就與以前不同，逐漸恢復當日的盛況。

第六回 常鹽荒老王發橫財

爺忽面帶憂色道：我們村上窮人太多，不想個辦法，實在太可憐了；我們打算成立一個合作社替他們弄個謀生之道，已籌備了好幾天，不知先生能否幫忙，指導員道：「只要大家能自助、互助，幫忙是不成問題的。」

五，斤兩不足，逢仙收角還不在數，呀！真可觀！今天晚上弄點羊首美酒，吃他娘一個痛快。三爺攤在牀鋪上手裏滾着烟籤，嘴裏得意洋洋的道：「這些錢東西朝天想翻跟斗，看翻在誰的

刻，小孩更顯得可憐。偶爾走私來了，老王早在場邊

廣羅社員，或由政府加入若干提倡股，使他們在財力和技術上得到充分的幫助，並且在產品行銷

上予以方便，使其能貢獻最大力量。則對於後方玻璃生產工業的發展，當有不少的成績表現。

刻，小孩的臉色逐漸變成灰黑，眼睛失了光，偶爾走私來了，老王早在場邊