

高級

經濟學概論

英國平民聯盟編纂

丁振一重譯

上海南強書局印行

1935

經濟學概論

英國平民聯盟編纂

丁振一重譯



上 海

南強書局印行

1 9 2 9

經濟學概論目次

序言

第一章 現代之生產

- 一·公司之創設
- 二·股之種類
- 三·資本之種類
- 四·準備金之資本化

第二章 商品·價值及剩餘價值

- 一·交換價值

目次



- 二·『抽象的人類勞動』
- 三·剩餘價值

第二章之追加(限界效用說及其誤謬)

- 一·限界效用
- 二·費用價格
- 三·非效用及費用
- 四·正統派學說之錯誤何在？

第三章 工資

- 一·名目工資·實質工資·比較工資
- 二·支付方法

三·工資之變動

四·職業(自由職業)的報酬及俸給

五·工會及工資

六·有彈力性之生活水平

第四章 資本·利潤·利息·地代

一·產業資本·商業資本·銀行資本

二·剩餘價值率及利潤率

三·生產費及生產價格

四·利潤利息及地代

第五章 交換

一・物物交換

二・貨幣及其機能

三・輔幣

四・紙幣

五・流通貨幣之總額

六・貨幣代用物

第六章 外國匯兌

一・國際貿易

二・匯兌市況

三・戰後之市況

第七章 銀行

一・存款及計算

二・現金準備

三・英蘭銀行

四・銀行家之職務

第八章 資本主義生產最近之發展

一・階級分裂

二・大規模生產之由來

三・大規模生產之優益

四・機器及其結果

第九章 產業恐慌

- 一・恐慌是什麼？
- 二・原因
- 三・結果

第十章 『托拉斯』及『康賓諾遜』(合同及聯合)

- 一・獨占之傾向
- 二・同業公會
- 三・『蒲爾』・『加特爾』・『康拜』
- 四・方法及結果
- 五・獨占價格及獨占利潤
- 六・資本集中及階級鬭爭

第十一章 國際貿易及資本輸出

- 一·國際貿易之便益
- 二·資本輸出之初端
- 三·外國投資之政治的擁護
- 四·英國由美國之借債
- 五·經濟的結果

第十一章 資本主義之頂點

- 一·末幕之開始
- 二·交替
- 三·現時之恐慌期
- 四·平衡可以回復麼？

經濟學概論

丁振一重譯

序言

大多數的科學，都好似墳墓裏的新聞，死氣沉沉的。惟經濟學確乎不是如此。有的科學，領導人昇天入雲，而經濟學則領着他們回到地上，去到工作場裏，去到吃飯桌上。考經濟學之定義爲『關於財富之生產和分配之科學』，此之所謂『財富』，實卽穿在吾人身上的衣服，穿在吾人腳下的鞋襪的意思。縫紉師之裁，織布工之織，紡績工之紡，究竟是何故呢？遠方所產的棉花羊毛等，偏運到倫敦紐約去織造衣服，其理由如何說明呢？數百人數千人在一工廠內協同工作，其理由又安在呢？經濟學的責任，就在解答凡此種種問題。

基礎科學

然經濟學之重要，尙不只在研究現代生產之複雜性和全世界的組織，此外更有若干最重要之性質。第一卽經濟學乃基礎科學。蓋經濟學所研究

550
343
2



者，乃人生第一不可缺之衣食住問題。經濟的關係，立於人類思想之背後及一切社會制度之背後，而爲其決定之之要因。必以經濟學說明社會組織之興亡社會之動力，歷史始得免無意義之混亂。

另換一個觀點觀察，經濟學之所以占第一位，乃以吾輩學生之大多數自己概爲能動的（對被動的而言即主動的——重譯者）從事於生產者，即他們概屬於經濟學所研究之社會機構（即複雜的社會構造——重譯者）之動的部分。對於世界的男女，如不使知道關於他們日常生活如此重且大的部分，則無論如何之教育組織，那全是有害無益的。價格·工資，時間及利潤等問題，機械之結果，脫辣斯之將來，銀行之勢力等等，繼續不斷的要求吾人之注意。工資之上下，每多受其他各種形式收入之影響，如地代（即田租），利潤及利息對於工資之關係是。假使吾人欲使勞動組織爲有效的運用，則吾人關於這些問題不可不有相當確切的認識。

必須之 解毒劑

又經濟學不但和吾人日常生活有無數之接觸點，此種知識不但使吾人在支部之談話室裏知道事物之正確上有必要，而且雇主和他們的御用新聞，常以平民爲目標，流布一種最危險的謬說，爲排斥此種謬說，吾人亦有研究經濟學之必要，而以之爲一種解毒劑。如果我等平民能够知道真正經濟學之初步，則不至受資本家謬說之愚惑，街頭上二百萬的失業者，以及一九二一年至一九二三年許多資本家之低減工資，果然有必要麼？何以許多活動的勞動運動家，也誤認爲如提高工資只不過是提高物價之循環論呢？工會指導者等，人云亦云的隨聲附和的高叫『增加生產啊！』吾人可以豫期必有一部分平民能動的反對社會改革。此等人簡直的執迷不悟，發生種種謬想，或以爲資本乃資本家之儲蓄，或由儲蓄起源而成爲資本，或以爲廢絕資本即是破壞生產機關的意思。如此，則對於資本家之說教，以及反覆虛偽論說等議論，平民僅爲

自衛上，對於經濟學之知識，亦有急緊深切研究之之必要。

惟經濟學之研究，有特別的困難。因為有既得的舊觀念，意識的或無意識的，束縛着自己。正統學派經濟學者（即以亞丹斯密為鼻祖之個人主義經濟學者——重譯者）以現在的狀態為合理的且必要的。即彼等之利潤的說明，同時亦即其辯明。例如對於經濟學上重要用語『資本』之定義，其差異既銳且厲。所以對於同一用語，不但有對峙的定義，而且用語之自身以日常慣用之故，遂不免流用於經濟學中。因此理由，（因人人皆具有日常慣用之知識）大多數人皆將不免無顧慮且無準備的陳述其關於經濟的問題之意見！

究極的目的

產財富之勞動者，不可不以其頭理解以手所生產之財富。如此，他們可以校正他們自己的誤謬。但是經濟學究極之目的，不是專充勞動者之辯說者，亦非專為糾正其心氣不定之思想，乃在促成新的社會組織。何以我們對於生產構造要獲得一正確的知識呢？依吾人之經驗，凡一種機器經過若干年

運用磨擦之後，必至發生不可避免的崩壞。生產之構造亦然，亦不出此原理之外。資本階級儘管努力運轉其舊機器以圖永久的繼續下去，但是一方面吾人則應極力促成新機器的成立。而經濟學之知識，正是幫助吾人完成此目的的。

第一章 現代之生產

在現在的社會，財富的生產過程，通常都是由公司經營。其個人經營之事業，簡直已無立足之餘地，並且今後將愈益狹隘。事實上現在也並非沒有資本很少又沒有股東或附屬於其他公司產業，而純為個人經營之生產事業，但是在社會上主要的生產形式，以及現代生產形式和過去一切時代之生產形式不同之特徵，即在大規模工場生產形式之點。這種形式，人人皆非為充自己之消費而生產貨物，皆為的販賣纔生產貨物呢。農夫耕作自家食用之青菜，婦女縫紉家用鞋襪及衣服等，都是已經滅亡的主產方法的殘存，決非支配今日社會之代表的生產方法。

一 公司之創設

今日社會之代表的生產方法，既爲公司，然則公司如何的創設呢？假定以製造某種日用品爲目的而創造一新產業公司，第一所必要者必爲金錢，『勞動』雖爲一切經濟價值之本源，但是在今日資本主義社會中，如沒有若干現金或支取現金之權利，則萬萬不能活動。因爲要得到金錢，於是公司的發起人乃發表一種公司創立的趣旨書，以訴於一般公衆。趣旨書是什麼呢？就是該新創公司的一種說明書，上面載明該公司的設計，生產何等貨物，工場以至營業所開設於何處，要用多少資本，以及預料可獲若干紅利等，皆載在此種趣旨書內。所以此種趣旨書，同時亦就是該新公司勸人入股的說明書。通常發起新公司的，都要把有聲望爲一般人所敬重的人列在發起人或贊助人之列，藉以號召。有許多人把他的名字借給人家作這種目的用而取得生活之資。更有願負公司收支麻煩之責任者，這種人就成爲公司的董事。至於他們對於該公司組織之實際的過程有沒有知識，則不關重要，只以其社會的地位爲其干預公司之主要的資格條

件。

吾人在「預料可獲若干紅利」之旁因應加重圈密點，而又非充分理解這一點不可。無論什麼公司，如只聲明其目的在生產某種貨物，則該公司將終究不能達到開業之命運。事實上某種貨物之生產以至某種業務之完成實為必要，而且若不如此則絲毫紅利亦將不可得。但是這些事無論如何都是附隨的。公司都是為發生利潤纔創設的。不然則一文錢的投資恐怕亦沒有。關於這一點，是毫無爭論之餘地的。資本家之所以為資本家，顯然的打破為供給社會而生產商品以及生活必需品之觀念，而赤裸裸的為對於他們的資本之報酬以供養他們自身纔生產商品以及生活必需品呢。假使製造毒瓦斯可以獲得百分之十的利潤，製造糖菓可以獲得百分之四的利潤，此時毒瓦斯股票必比糖菓股票更貴，而且競爭的買求。

二 股之種類

觀察某公司之趣旨書，頗有希望，立於其背後之人又極確實，其發起人等決非翻戲黨之流，且據專門家對其可以獲得之資產及開始營業之場所等之檢查報告亦極良好，則金錢如同河決般的投入，股有定限，則將按照請求入股先後之次序以分配其股之誰屬。有時銀行商號担保其售股數額，且約定承受剩餘股。公司股，通常有兩種，即優先股及普通股。此外尚有種種稱呼，如二圓股，五圓股，十圓股，百圓股等是。

優先股即保證一定之分紅率，普通皆在六厘（即百分之六）內外。優先股在分配盈餘的時候，對其他之股有優先權。股東在利潤足可按照公司章程所載明之利率數字分配時，自可照率取得紅利額。其股如為『非漸加優先股』，則每年只能要求每年之份，某年分紅縱有餘額，他年亦不能要求分配。

有一種『漸加優先股』，股東固然也是有由其利潤之中受取定率分配之權利，但其利潤並不限於特定之年之利潤。因此假使今年一文錢的利潤也沒有。

則優先股紅利額未曾支付，而於以後利潤豐餘之年仍須補付。優先股之利率上下變動者，不如一定不變者為佳，所以其利率雖稍低，而一般人多好購買。

普通股全然不同。持有普通股之股東，於優先股紅利分配支付以後，有分配全紅利之權利。他們受取百分之五十的紅利也未可知，但是一文分配不到也未可知。他們分配不到一文的時候，對於他們的紅利，一文也不能轉賬到下一年。所以普通股可以說是比較的投機的投資形式。

此外另有一種特別的股（此處名之為股似乎不妥當）亦須加以研究，即公司債券是。公司營業欠佳時，即其董事會認為如增加資本，添購新機械，可以使營業收支和償時，則發行公司債券。對於這種債券所繳納之金錢，事實上是

一種借款，而不屬於公司通常資本之部分。股之所有者乃公司之一員，而公司債券之所有者則為公司之債權者。公司業務整理以後，他們對於該負債金額有

優先請求權。沒發行公司債券的公司，多以未曾發行債券之事實誇耀其公司，假使發表募集資本之趣旨書時，必將如此呼號『本公司一個人的公司債券所有者也沒有！』。

公司之股，通常都是照額面同價發行，即十元股即照十元發行。但是公司債券多在額面以下發行，即十元債券多在十元以下發行。

一九二一年十月六日倫敦泰晤士報曾發表某股分公司募集公司債券趣旨書，募集千五百萬圓之附有擔保的公司債，年利七厘，百分之九十四收款，即額面千圓之債券，實收九百四十圓。同日又發表另一公司之趣旨書，募集三百萬圓之附有擔保的公司債，利率七厘五，百分之九十七收款，即額面千圓之債券，實收九百七十元。這個時候，其選擇最高度之利率而且又有希望又安全之投資家，對於下面的問題不可不加以考量。即『以九百四十圓買千圓之債券時其利率七厘，以九百七十圓買千圓之債券時其利率七厘五，究竟那一個好

呢？「假使其他的條件都一樣，他必定選擇後者。」

三 資本之種類

公司之資本，未必一次需要全部。所以公稱資本（即法定資本或名義資本）雖定為十圓一股總額一百萬圓，而暫時亦可決定只發行七十五萬圓之額的股，這就是發行資本。此中假定對於每一股只收五元。則實收資本（此時資本文字可以換為股金文字，時常有用實收股金字樣者，以後同——日譯者）不過三十七萬五千圓。所謂應募資本即事實上一般人所應募之總額。所謂未發行資本即尚未賣出之股，而所謂未實收資本即已買股票者（股東）尚未繳納之總額。

股分有限公司為各種公司中最重要之一種，其股皆由一般公眾應募，其股東之責任，即對於公司負債之責任，以其所有股之總額為限。假使股東應募十

元二股的五十股，對於每一股只繳納五圓，則當公司破產整理之際，公司只可對其未繳納資本之殘額請求繳納，決不能超出其以上，即最多只能要求該股東對於每一股再繳納五圓。有限責任之原則極為重要。何以呢？如此，則只準備負一定數額之危險的人都可以加入公司。反之，假使沒有責任的限制，則此等人決不肯加入公司了。有限責任公司中，也有全股握於少數個人之手，而不向一般公衆募集資本者。無限公司即股東對於公司全部負債負責還責任，（按我國公司條例於以上兩種公司外，尚有兩合公司及股分兩合公司二種。此兩種公司之股東，皆一部負無限責任一部負有限責任，但前者負有限責任之股東非由公衆募集，而後者之負有限責任股東乃按股分有限公司的辦法由公衆募集也。

——重譯者）

公司的資本，並不必向股東請求股金之追加繳納亦可以增加。一天一天的機器之一部因使用於生過產程而損壞。於是因為補償此種損耗，不能不組織損

耗估定計算(減價計算)。對於此種計算，每年以若干金額——普通皆以資本百分之十左右的比例——供購買新機器及修理建築等物費用之目的。機器的價值，隨着機器的消耗，一點一點的移入連續所完成之生產物中去了。然假使每年提出資本的百分之十，充修理更換機器建築物等用，則十年以後，必積存至可以將公司全部構造完全一新的充分之金額。此時機器之中固不免有完全損耗者，然必非械器之全部。因此，所殘餘者無論一個或兩個，那都成爲公司資本以外的餘物了。

其生產物品著名於世界之有名的「曼奇斯特」機關製作所，二十五年以前之旋盤，現在仍在運轉。此等機器，恐怕由收入之中已經再三再四的補償了。而同時該事業界最新式的機器，在該製作所開始營業時尙未發明者，現在該製作所也在那裏運轉。更有應注意者，卽此製作所並未請求繳納何等新資本，而其建築物已經擴大，現在更增加若干新工場。於此應注意之點，卽超過實際上使

用機器之消耗所估定計算之完成，可以說是真正剩餘價值（待第二章說明）。因此，資本家既得擴大其工場，又可增大其股分，且可自給。

四 準備金（即公積金）之資本化

但是尚有一種更重要的資本增加之方法，即依準備金之資本化是。用意周到的公司董事會，當公司利潤很多的時候，勸告股東提出利潤之一部作為準備金，即組成一種會計科目，準備營業不良之年度支付利潤之用。（按我國公司之公積金之提取，皆明載在公司章程上，不必臨時向股東勸告——重譯者）假使利潤之多連互數年，則其準備金之性質和其原來之性質將迥然不同了。

試想此種場合，假使有一萬圓資本之公司，每年積存千圓準備金連續十年，到第十年終了，則準備資金和最初之資本同額了。然準備金並非藏在箱子裏頭，也並非隱匿在董事長臥榻之下襪筒之中。商人沒有遺漏的，或將該準備

金即投資於該公司事業，或投資於其他獲利更多的事業。就是任何事業也不投資，至少亦必存儲於銀行以生殖通常利息。如此，準備金自身生子，子又生孫，其子孫年年歲歲的繁衍，必將產生許多子孫。

其結果，一萬圓的利益分配，可發生二萬圓。如另外的事情沒有變化，則利潤自然愈大。而事實上其儼成世人之物議沸騰者亦如是之大。然此種準備金之資本化，何以如是之容易呢？事實上因為準備金乃產生利得的（即可以獲利的），所以自初就是資本。不過並不當作資本記入就是了。此所謂準備金之資本化，即將準備金直接喚稱資本的意思，其方法祇以『贈與股』即特別分紅股 *bonus* 即不要股金，而以其應分得之準備金之權利撥充股金之股也——重譯者）分配於股東即為完成。既實行資本化以後，因為資本增大，其利潤當不至仍有前此之高。而股東對於所繳納之股金，事實上必將由百分之五十的利潤降為百分之二十五或更低下。

以上抽象的話至此為止，以下再具體的舉例以說明之。『吉耶·安得·皮·克特』公司等，可以為特別分紅股分配之模範的實例。該公司之資本，在一九一四年以前為五千萬圓。同年由準備金中支出五千萬圓作為特別分紅股，對於股東每一股贈送一股。至一九一九年又復如是，此次所資本化之準備金，實達七千五百萬圓。同年又由股東中募集二千五百萬圓。所以現在該公司之資本已達二億圓，其成分如下。

一九一四年的資本額	五〇・〇〇〇・〇〇〇圓
一九一四年由準備金轉來	五〇・〇〇〇・〇〇〇
一九一九年由準備金轉來	七五・〇〇〇・〇〇〇
一九一九年募集額	二五・〇〇〇・〇〇〇
合計	二〇〇・〇〇〇・〇〇〇圓

此二億圓中，股東所繳納者僅為七千五百萬圓，即占三分之一強。因此假

使紅利爲百分之十，則對於其所繳納之股金，事實上將近百分之三十了。

『布隆乃爾·蒙特』公司，於一九一九年對於所持股每二股贈與三股特別分紅股。剛奔特里之『森格』公司，於一九一七年對於一股贈與一股。達比之『羅爾斯·羅宜斯』公司，於一九一八年對於一股贈與一股。謝夫宜爾得之『卜宜特特塞得』鑄造及機械製作公司，亦於同年贈與同比例之股。如此之實例，非常之多，實舉不勝舉。

『伊康諾米斯特』報（一九二〇年一月十五日號載），曾列舉千四百十七家公司，其總資本爲七十九億八千七百一十一萬二千圓，該報說明如下：「以總利潤中之三分之一充準備金。而此外凡以前不能明瞭之金額，概歸某場合之內部用準備金。除去樹膠及硝酸曹達公司以外，其準備金之撥充全是極大的規模。有兩組（輪船及電信公司）以其利潤百分之六十以上撥充準備金。而且輪船公司在算出利潤以前，有並不先除去消耗估定價格的慣例」。此處所記載的利潤（十

億四千六百六十七萬七千四十圓)，有愈益趨於一般化之慣例，並不包含以特別分紅股向股東的分配。

剩餘價值之真實額，既至隱匿於利潤率之外，則公司之膨脹，直可排斥希望直接分紅（即直接分配現金）的股東，而為少數明瞭此理之大股東所把持。尙有一種常有的事情，即新公司以高價（比舊商店的創業費高的多）盤受舊商店是。此時，舊商店之董事等大發其財，而一方新公司，對於和營業尙未發生過關係之巨額總資本，不能不支付紅利。在大景氣（即市面極活潑）的年度，有許多公司是實行這種資本膨脹的方式。然，以後市面忽然暴落的時候，因為對於該空資本不能支紅利，於是就要倒閉了。

現代生產之小罪惡的目錄，決非僅此已足。一度予以享有榨取成果之可能性，則對於此等權利，常常被事實上沒有此等權利者，在股票交易所中行其買賣。而且內行人互相結託以愚弄門外漢，好似大魚吞小魚一般。彼等利用新聞

之流言蜚語以及傳聞有大宗的賣出等，於是把十圓的股，低落到五角也未可知（這就是『賣崩』，就是崩潰市場之人心）。然彼等深知該公司將來大有希望者，乘此時機，可以五角錢大宗的買進。以後彼等再以高價賣出，作此投機的事業，可以發財。和此方法正相反者就是『買占』或『買煽』，其方法就是煽動股票價格一直抬高。於是該結託者等可以以法外的高價賣出其股。而此買進者以後必然後悔不迭。

然，以上所說的，不過是次章所說的，在生產中之勞動力榨取之第二義的發展。

第二章 商品·價值及剩餘價值

一 交換價值

資本得到了，機器置備了，勞動者雇傭了，於是財富生產之事業開始了。

所生產的貨物這纔可以發賣。因為這些貨物和一切其他這類貨物相同，都列為商品一類。現在社會的財富，其主要者就是蓄積龐大之商品，此種商品不能不和廣義之財富相區別。經濟的財富的定義『經濟的財富就是一切有交換價值的東西』，就是凡要交換這種東西的人，必須給與某物，這一切的東西，就喚作經濟的財富。但是有某種形態之經濟的財富而並不是商品的。若是某人專為自己自身而建築房屋，或製造器具箱，以至於專為個人使用或裝飾而製造之千百種貨物中之任何種，此種貨物其為經濟的財富可無疑義。但是因為這些貨物並不是為出售於市場而製造的，所以就不是商品。

所謂因為出賣而製造貨物之事實，其意義實含有以此等貨物相互比較或和某一定之標準（如貨幣）相比較之性質。一雙皮靴賣十圓，同時一身洋服則賣六七十圓或其以上之價錢，此等事實之背後究有何等之意義，必須想定，乃是當然的。百貨店商人心忙意亂，其窗棚貨物都沒附定價簽，而且也不可能。但是

他絕不肯把一雙皮靴的價格票和一身洋服的價格票相掉換。他也須顛覆其過程，把皮靴的定價簽附在洋服上。但是他絕不能常常如此。

所謂貨物爲的發賣纔製造的事實，就是無不以對於其他商品之某比例，或直接或以貨幣爲媒介，以行交換之貨物的意思。例如可以列舉價值完全相等像以下數量之種種貨物。

四斤醬油 || 半斤熟糖 || 二斤粉糖 || 一斤鹽糖 || 一斤鹽糖 || 一斤粉糖

某商品之價值如以貨幣來表示時，我們就稱他爲商品的價格。然則商品由工場造成而出售於市場的時候，此等商品所賣之價格，怎麼樣決定呢？

一切商品上有一共通點，即生產該商品所耗費之勞動是。生產商品所耗費者有各樣種類之勞動，某者爲木匠勞動，某者爲金屬勞動者之勞動，某者爲紡績工勞動，某者爲熟練工勞動，某者爲不熟練工勞動等等。但是無論何種商品之生產，其所耗費之勞動雖不同，而其耗費人類之勞動則一。於是吾人可以說

商品上平均強度及平均熟練之人類勞動之體現，就是商品有交換價值之基礎。水很豐富，而且取用很便的時候，這種水沒有何等交換價值。但是如把他運到水很缺乏的遠方，他就取得價值了。在實際交換上，一切商品之價值，都是這種計量單位的還元，也就是平均人類勞動的還元。

二 『抽象的人類勞動』

不用說，假使商品沒有效用，換句話說就是假使商品沒有使用價值，則必然完全不能尋到買主。因此吾人所用以衡量價值之勞動，決非無用勞動，必為社會的必要勞動。

然，平均社會的必要勞動，乃抽象的東西，這是事實。即所謂社會的必要勞動，並不是吾人直接或間接可以觸可以見的具體的東西。但是吾人之心靈，常不斷的由具體物中，創造抽出明確思考，補助思考之抽象的觀念。例如吾人

無論何時，總講到和具有黑髮碧眼頰鬚之個個具體的人類相區別的一個抽象的人類。而吾人這種觀念，用之於以抽象的人類和抽象的其他動物相對照。地圖就是一個抽象物。但是他能供吾人研究具體的世界是狠有效的。

於本章之追加中，說明正統派（即個人主義經濟學派，即以亞丹斯密爲教主之經濟學派）學說時，議論到把商品之生產費改用非效用之用語，而因人之不同，或爲富翁或爲貧人，就同一程度之非效用，而以不同之金額表示之云云。『平均社會的必要勞動』之觀念（乃社會主義經濟學派之觀念）就是要把這種困難，用抽象的觀念，即心的解釋來克服他。平均社會的必要勞動，就是以貨幣計量勞動之非效用，而以其勞動時間之長短計量之。

因此，勞動價值學說像以下這樣說。於平均條件之下，商品之價值必以其生產所費之抽象的社會的必要勞動之時間數爲比例。所以貨物之價值乃依據此種事實的。價值乃於生產時所創造的，而非於交換時始發生的。所以，若是一

件上衣等於二十碼布則必是因爲該一件上衣和二十碼布都是體現同一量之平均社會的必要勞動。價值和價格僅限於一定條件之下纔可以一致。而此等條件可述之如下。(一)該商品並非稀有，可以依勞動無限的增大其數量。(二)商人之間完全自由競爭，因此使該商品不能賣到其通常生產費以上。(三)一切工場所用之勞動和機器，都以同一比例(一切都以均等的資本構成)。就是在一切工場中，全是每使用十圓機器，則使用十圓工資。假使有一個工場，機器每用費十圓，工資要用費二十圓，而另一工場則機器每用費二十圓，工資要用費十圓，此種情形，則是此兩個工場有不均等的資本構成了。但是這種均等的條件，在世界上簡直的沒有具體的存在，(事實上各個工場其資本構成都不同)所以物價所售賣之價格，只不過是貨物在平均工場內生產的時候，以勞動的用語來比例其價值而已。於另外的時候，價格較勞動價值有時或高又有時或稍低。同一理由，對於因爲供給和需要不均等而發生之變動亦可適用。

三 剩餘價值

此種學說有什麼任務呢？其任務就在說明爲什麼資本家並沒有什麼勞動而一天可以獲得二百圓，同時每天勞動十五小時之勞動者每月僅可獲得二十元。說明這種道理，最好採取平均資本家工場爲例。在其他的工場中，其生產物之價格，或較勞動價值稍高或稍低，這種事實，不能改變一般的且平均的關於資本主義生產之性質所抽出之結論。這種學說告訴我們，資本家所獲得之利潤既非比例於彼所作之勞動（即彼所蒙受之真正非效用）更非比例於彼個人的所創造之價值。他的利潤，乃單依他所有資本，同時無產之勞動者沒有資本等事實而獲得的。因此之故，資本家可以購買勞動力，使此勞動力在他的工場裏頭爲他自身的利益而工作。彼沒有其他何等生活手段之勞動者，不得已只有把他的勞動力當作商品，以廉價售賣之一途。勞動力之市場價格，大概和其『生活費』

(勞動者的生活費)相等。於上述各種條件之下，其市場價格等於使勞動者保持其勞動能率上所必要的衣食等之生產上所消費之勞動總量。

但是勞動力的價值，必較勞動者在雇主工場裏工作所豫期之勞動總量一定小的多(註——勞動和勞動力之差異，須切切記憶！那就如同機器所作的事務和機器自身之差異一樣)。因此，勞動者以工資所收受之報酬，比他所忍受之實際的重荷，一定很少。他添加於生產物上所剩剩之價值，變成地代，利潤，利息各種名稱，入於資本家之手便了。所謂『剩餘價值』之剩餘，並非和資本家之勞動(即資本家所蒙受之非效用)作比例而入於資本家之手，大體都是比例他所有若干資本而入於他的手。剩餘價值必然等於『勞動力商品』之價值和該勞動力所創造之全價值之差額。此差額如大，則剩餘價值亦大。因此，所以常常增大其差額乃資本家的利益，而減少其差額則為勞動者的利益。

於此最緊要者，就是不要把經濟學和倫理學相屬雜。經濟學乃是講是如何

如何的，而倫理學乃是講應該如何如何的。譬如馬克斯，單是評判資本主義生產運用的方法，至於其道德的正或不正，則不在其評判之列。馬克斯自己也會說，勞動者無論於如何制度之下，既要為促進發明或改良以期產生將來之收穫而不能不貯蓄他們所生產之一部，則他們決不能獲得他們所生產之全價。但是勞動力當作一個商品售賣，乃是資本主義生產之特徵，因此，勞動者必然常常從事於要把該商品儘量高價售賣的爭鬥。然一方資本家又以其利潤並非比例於彼所作之勞動，乃是比例於其所所有資本之事實所賦與之特權的地位而蓄積的，所以他必然要不斷的對抗勞動者而努力使其特權的地位更加強固。於是兩者之間，即工資和利潤之間，不斷的發生鬥爭。這就是所謂階級鬥爭。在今日發生大規模的罷工頻發，資本家階級依然維持資本主義制度和彼等自身之特權的地位之間，於是想要解決而卒不能解決之問題，正可完全證明這種學說之正確。

第二章之追加（限界效用說及其誤謬）

一 限界效用

某人對於某貨物的欲求比較其他貨物更強。換句話說，就是某貨物比較其他貨物對於某人有更大的效用。假使一個主婦拿着五角錢，徘徊於用這五角錢買煤呢還是買茶呢兩問題之間時，她必然要考量那一方面對於她的效用最大，而使用該五角錢。她必然在她心裏把她的金額考量比較煤的效用和茶的效用孰大孰小。又某貨物對於某人之效用，因其人對於該貨物所有若干而不同。例如口渴的人，對於一杯水有極強的欲求。但是他飲過若干杯之後，對於其後之一杯，他的欲求比較以前必然大減。

試想像魚市場。魚店的魚不能長久保存不賣，他們必不能不把他們的存貨檢出售賣。假使他們只有一百尾魚好賣，則他們必能賣到狠可觀的高價。何以

呢，因為對於第一百尾魚（就是他們不能不賣的最後之魚）之買主的效用很高，於是第一百尾魚的買主，必然很高興的出高價買了他去。假使魚店有二百尾賣魚，則他們因為要處分多餘的一百尾魚，其價格必不能不低落。換句話說，就是買主的急切缺乏，他們買了最初的一百尾魚已經滿足，他們對於百尾以上的欲求不像以前那樣的急切，他們只可出廉價買進就是了。假使要處分三百尾魚，則更不能不低落其價格了。因此，魚所賣之價格，必等於所不能不賣之最後之魚的效用。一日所供給之最後的魚，則稱之為『限界』魚，稱其效用為魚之全部存貨之『限界效用』。假使魚之需要有一定，則一尾魚的價格，則供給愈少愈昂，愈多愈廉。

一一 費用價格

然，星期一所買之魚的價格，是不是要影響到星期二星期三或下星期魚店

拿到市場上來的魚之總量呢？是的，必然影響到的。假使他們在星期一賣了好價錢，給與他們以費用以上的剩餘利潤，則他們在該星期之他日或下星期，必然拿出更多的魚來賣。他們賣魚所得之金錢總額，和他們漸次把魚拿到市場來的費用，同時並進，那就是他們的利益。假使他們所賣的價格較費用還要低廉，那他們必然減少供給，直等到價格再抬高。價格如較費用高，則他們以至其他的魚店，必然把更多的魚拿到市場來。因此價格又必然低落。

三 非效用及費用

然則用什麼來決定魚的費用呢？費用之主要者，為對於捕魚之漁夫及包束魚，運搬魚，裝上卸下等人所支付之金額。漁夫如估計所給與之金額不足償其捕魚之困苦和疲勞，則必將不再捕魚了。如求其供給更多的魚，則彼等不能不更作相當長時間的工作。而此工作多餘之時間，更加疲勞，更加討厭。因此如

非支付較以前更多之金錢，則彼等必不肯工作。工作的各時間，以後之時間比較以前之時間更令人不快。因此，所謂魚所賣之價格等於對於買主之限界魚之效用云云，同一理由，也可以說魚自被捕以至拿到市場來的費用，等於捕捉不能不被捕之最後（限界）之魚所消費之工作非效用（即工作所感之不快）。如此，吾人可以想到價格就是人對於魚之欲求和人對於捕魚勞動之嫌惡之平衡點，也就是對於魚消費者之效用和對於魚生產者之非效用之平衡點。這恰如互相倚靠的兩本書。兩者互相決定相互之位置。如人人對於魚之欲求增大，則價格必然提高。而供給之所以增大，視乎消費者對於多餘供給之魚所付之多餘金錢之總額以為準。反之亦然。價格不過是計量人嗜好不嗜好之共通單位，而以貨幣之名稱表示之而已。

四 正統派學說之錯誤何在？

但是這種說明，只限於關於個人欲求之研究是對的。而此種說明尙有很多
的遺漏。第一，以貨幣所計量之魚的效用，對於富翁較之對於失業的勞動者大
的多。又以貨幣所計量之勞動非效用，對於乞丐較之對於富翁小的多。富翁獲
得多餘之百圓較之失業者很不急切。失業者為要獲得一百圓必然很高興的跑一
百哩。富翁要為的獲得那一百圓連一百碼都不高興走的。因此之故，要想使富
翁做某數量之工作（即如使他蓄積金錢放債或是使他承認使用他的土地等），較
之使窮人做同樣工作，其所要求之金額必然多的多。因此，此限界效用的觀念
，在有一萬圓資本家之子，和只有數枚銅幣之勞動者之子為出發點之階級制度
之下，前者每星期可以取得二百圓，後者連二十圓都不能取得，此種理由，在
此學說之自身中亦必不能說明。正統派經濟學乃假認這種階級制度，就是於暗
默之中假定了這種階級制度。於是他們就在這種假定之上建樹經濟學說，經濟
法則，今番翻轉過來，改變階級制度，則正表示和經濟法則是相矛盾的。這就

是所謂『循環論法』。這就是正統派經濟學，於事實上是爲資本家宣傳的所以。

資本主義之成長，乃隨着貨物基於生產上所需要之社會的必要勞動以爲交換之競爭的商品生產之發達，而由舊社會制度中成長而來。正統派經濟學對於此點是不能看見的。正統派經濟學欲以所創造之用語，論述價格上之變動，而說明價值。正統派經濟學，在時間計算表及勞動力之賣主和擄取此賣主之雇主之間之階級關係的工場不存在時，乃是研究各個消費者之心理狀態的。社會主義經濟學則研究這些當面的實在問題，而指示勞動力之價值和依該勞動力之消費而創造之價值之間的差異。因此，這種學說對於勞動者是很寶貴的。

第二章 工資

一 名目工資·實質工資·比較工資

工資就是資本家所購買之勞動者之勞動力的價格，資本家出工資購買勞動

力使用，就和他出代價購買原料或機器使用一個樣，這是吾人所知道的。換句話說，工資就是『勞動力商品』的價格。這種商品對於資本家有特殊的利害。怎樣講呢？因為這種商品，和資本家於生產過程中所賃借使用其他之物件不同，他可以創造更大的價值，因而給資本家發生利潤。這種商品對於勞動者也有特殊的利害。怎樣講呢？因為在取得生計的一切機關都成為私有財產而被一階級所獨占的社會中，無產者所殘餘的唯一方法，只有把他所有之唯一可賣之商品勞動力，以相當的價錢，售賣給他們的主人了。即唯有此勞動力商品可以給他產生生活資料。

吾人不可不區別實質工資和名目工資。名目工資就是貨幣所得。實質工資就是售賣勞動力之代價所可獲得之實際物。歐戰中，一切物價都急激的騰貴，此時名目工資和購物所表示之實質工資之差異，皆深印於勞動者之腦中。假使貨幣跌落一半，而同時某職業之工資率由十二圓五角增加為二十圓，則此等工

資和可以購買之實際物之數量，實減少爲一〇〇對八〇的比例。這就是表示當貨幣價值變動的時候，實質工資和名目工資向反對之方向移動。對於勞動者最有關聯的，不是名目工資而是實質工資。對於勞動者最重要的事情，並不是星期五晚上所收受之小紙幣或銀幣或銅幣的名稱或數量，乃是星期六早晨他的夫人拿着小紙幣銀幣銅幣等所能交換來的勞動者和其家族所必要的生活資料的數量。

還有一個時常有用的概念，就是對於資本之利潤相比較之比較工資的概念。吾人如把勞動階級所獲得之總額和所有階級所獲得之總額相比較而可以全國的適用，則把所支付之總工資和所造出之總利潤相比較而對於特殊之產業以至公司亦必可適用。例如，假使於某種職業之工資增加百分之五十，而於其他一切形態之利潤增加爲百分之百時，則此時吾人可以說就是比較工資跌落。吾人由許多目的，要知道勞動者比較雇主階級還是一天一天的改善其地位呢還是

怎樣呢，較之要知道勞動者之生活還是一天一天的向上呢還是怎樣呢，更覺關心。

一一 支付方法

就工資的支付方法，不能不有若干敘述。第一就是貨幣支付和物品支付之間的差異。某勞動者其所得之一部爲衣服或伙食或宿舍。這種東西的不便，就因爲這些東西的性質是變動的，而且要想維持其一定之標準率，比較以貨幣工資更加困難。因此理由，當一九一七年至一九二〇年農業勞動者之工資抬高的時候，農場主大概都把前前後後勞動者實質工資之某比例不能不計算在內之種種習慣的給與物都不給與了，如收穫時之麥酒，聖誕節之一囊馬鈴薯，或免費之小房子等。同樣的制度，已經被物品工資制禁止法所禁止了，這就是勞動者工資之一部或全部都用雇主自己商店之物品交換票以爲支付的制度。這種制

度，給與以詐取的一切機會，而提高貨物之售賣價格，因而使工資之實質價值非常低降，而且依負債之羈絆，把勞動者束縛於主人。有時貨幣工資不增加，而反因罰金以及其他的剝扣反被侵蝕者。於某種職業，勞動者對於雇主所設備之器具或材料自己必須負修理之責。若是一個勞動者每星期可得二十二圓五角，而修理器具之費每星期平均為二圓五角，則彼實際工資每星期不過二十圓。但是，現代一般的傾向，都是傾向於貨幣支付。所以其最重要之論點，則在對於實際所作之工作支付，即成績額制（即按工作成績計算工資，可稱為一種包工制，——重譯者）和對於服務之時間支付，即時間制（可分為計時，計日，計週，計月等）之間。此兩者根本上是一樣的，是不可不注意。即此兩者，不過是售賣勞動力之形式不同就是了。何以呢？因為在成績額制，其工資對於平均勞動者常和保證各種職業之習慣的生活水平之數字相近，而在時間制，則雇主常關心考慮一定之生產額，雇主常不惜依監督和解雇之手段對待遲

鈍之勞動者，以求達其一定之生產額。但是這兩種制度之結果，所影響於勞動者之上及勞動者和資本家之關係上則有極大的差異。

其為成績額制辯護者，則主張如下。(一)此制對於勞動者按其生產額之比例而保證工資支付，所以是較正當的。(二)此制對於生產上貢獻更大的誘因，如此而致生產額增大，生產費減輕時，則是全社會之財富特別增大，而且，如此亦可以使雇主能夠支付更高的工資。對於這種說法，可以答覆如下。(一)在資本主義之下，勞動者是不能獲得其全生產的。而於成績制下極力提高速度，至使勞動者縱然增加所得，而就其全生產量上觀之則只獲得更少之分配，這是數見不鮮的。(二)資本主義下生產之增進並非保證對於人類財富之增大，而為發生恐慌和失業之源泉。由勞動者之立場對於成績額制最大之反對理由，則如以下所述。(一)於多數之職業，其生產額之增加與否大抵皆依其他的要並不一定依勞動者之意志。例如依管理及機器之使用等，在雇主統制內之某種要因

是。因此，勞動者多餘的努力，並不能保證更大的所得。(二)這種制度，常常獎勵速度之提高，直達到有害於勞動者的健康和其將來之所得能力。(三)這種制度。定然獎勵單價（即成績額制計算工資單位之價）之低落。蓋勞動者既可得到多的工資，對於他們一定可以獎勵生產額之增進。生產額既增大緊跟着單價就低落，所以生產額增大之強度，不過使他們和以前之所得同額而已。(四)這種制度所產生之個人主義的精神，妨害工會之協力，使同一工場內勞動者之間，釀成猜疑，嫉視和分裂。(五)這種制度為生產品糙拙迅速的誘因，最足降低工人伎倆之水平而對於毫不足取之工作反給以賞與金（即不置重精巧遲緩，而獎勵蔑視伎倆之糙拙迅速）。但是這種反對，並非對於一切產業有同等的價值。有時成績額制不應該反對，而且有時實際上勞動者亦希望此制。其必要的條件(一)有強大的工會存在其力量足可以拒絕因為降低單價或因提高其他勞動者之速度而發生之一部勞動者之解雇。(二)一定且可計算之生產額之生產，

靠一定之熟練和努力之特別工資之工事。即生產額在各個勞動者統制之下的時候。例如棉製品工業，織或紡可用成績額制。而同一工場內之機器修繕工程，則只有依時間制。(三)以某單位(如噸，磅，碼，格(Gross)十二打為一格)等既容易且一定可以測知之生產物。可以作成標準價格表而依團體契約共守的時候，多採此制。(四)像棉製品工業，其生產額之速度，依賴雇主所統制之機器時候，成績額制可以促進機器之速度至於極度。(五)鑛夫與其用舊包工制度尚不如用成績額制。因為舊包工制度包工者實際上是按成績額標準包辦的，而一般勞動者乃按其工作時間計算工資。

賞與制度 Bonus System 就是成績額工作制的一個變相。其背後之事實，就是生產過程中生產額擴大，而生產費按其擴大之程度以低降。使用精巧而高價的機器時，更是如此，而於各過程所要之時間愈少，則愈以極大的強度，使用生產的機器。於此等場合，由個人主義的立場所謂正常，以及由勞動者的立

場所謂唯一有利，就在生產額之增加，同時單價所得也提高。有的制度固然是如此，而大部分的制度都是和此正相反對。即單價大半都是隨着生產額的增大而下落。因為這些制度，都暗含着勞動者所得真的過多時，必然自動的減低成績額工資的一種計畫。勞動者果然看破這些制度所包藏的算術的騙術，應當毫不躊躇的拒絕一切。

三 工資之變動

當我們說工資就是勞動力的價格的時候，我們不可不說到什麼東西使工資發生變動，為什麼某種工作工資高，其他工作工資廉。例如『沙斯·威爾斯』的鑛夫，對於同一工作，較比『沙斯·約加西亞』的鑛夫所得工資較少，又男女工資實際上決不相同。

其原因可以集中於兩個主要的項目。第一項目，就是勞動者的生產費。吾

人以前說過，勞動力的價值，像其他商品的價值一樣，乃依該生產所包含之社會的必要勞動之量決定，就是依勞動者維持其生存，維持其勞動能率所必要之物質的勞動費用（勞動價值）以決定。但是，這一點於不同之各個人間，有極大的差異。大抵不熟練勞動者費用最低，生活費最簡單。所以假使可能，則雇主的必然減低其工資至其最低之生活費。但是比較高級的工作，則對於勞動者有比較高度水平之生活和娛樂之必要。假使雇主認為有那樣價值，他必肯支付多餘的費用。於此，即所謂昂貴工資之經濟是（原註——依布拉塞爾氏所提出之說，謂依其極大之熟練和使用之強度而出高工資，極為經濟。例如對於英國瓦匠之勞動力比較普通苦力出較高的工資，乃是比較經濟的云云）。這可以糾正關於工資和價格之荒謬的循環論（即謂工資提高則物價亦提高）。提高工資未必為價格騰貴之原因。假使像普通一樣，基於比較高度之生活水平，而有比較更大的肉體的及精神的能率，可以使被傭者生產更低廉或比較以前更低廉之生產

品，則提高工資雖在資本主義下亦可支付。一切工場管理者，都知道提高工資和提高勞動費，二者全然不同，而且未必相關。工資高昂之美國勞動者所製造之貨物，在世界市場上可以和工資低廉之歐洲勞動者所製造之貨物相競爭。

勞動力之生產費，包含勞動者於其生涯終了時之改換費用，因此，所謂家族總工資，必和使平均數之子弟，在習慣的生活水平之下可以育成之水平相近。因此，在家族中之婦女可以和男子共同工作之製陶工業一類產業所使役之全員總所得，和僅只男子被雇傭之重金屬工業一類產業，就其平均家族差不多相同之額。因此，其一個人之實際工資，前者比較後者低廉。但是此所謂總家族工資之概念，僅適於平均家族，不可不記憶。如對於已結婚者和獨身者，對於沒有小孩子的工人和寄食者很多的工人支付同一率的工資，則實際上在各個場合其所得決不適合於正當的必要。更由雇主之立場來講，他所維持者並不是勞動者之家族，乃是他所賃借之勞動力。所以一切工資之調整，常含有工資低

廉之勞動者驅逐高昂勞動之意味，也就是無繁累者驅逐有家族者之意味。

這種道理，可適用於議論紛紛的婦女工資問題。婦女出而工作，照常例的時候，家族之全所得和家族之生活水平相近，以前既已說過。但是關於男女工資間之比率我們還一點沒有講過。婦女在該產業上所擔當部分如為比較重要的時候，則至某程度，婦女工工資和男子工資差不多相等。但是多數之場合，婦女工資都是比較男子的低廉。其所以如此的理由之一，就是婦女比較男子的生活低廉，因而她的勞動力之費用也就低廉。男子常有必須維持之家族，而婦女則單為她自己而工作，這種講法，並不是全然真實。有許多男子勞動者都是獨身者，而出乎一般想像之外的許多婦女勞動者，倒有受扶養者。但是獨身婦女勞動者之生活水平，比較獨身男子勞動者更低，而婦女職業之競爭甚激烈，於是婦女工資乃致一般的低落之結果。還有一個理由，就是許多婦女勞動者（幼年勞動者青年勞動者也是如此），其生活之一部分受他人之扶助。因此，結

果使該勞動力之費用低落。何以呢？因爲如此，則工資雖在他們生活費以下，他們也可以工作，而且事實上也是常常如此。此等受父兄扶養之勞動者，實爲對於工會之工資率的一個脅威。第三理由，特以青年婦女爲甚，即結婚有望，乃使她們對於其職業不關心，而且可以使她們對於不好的條件更寬大接受。因此，她們對於榨取不抵抗，較比男子勞動者，對於工會組織更不熱心。第四理由，就是有許多職業都拒絕婦女勞動者，則對於她們所開放之職業，都是工資很不好的職業，而此等職業，因婦女之參加，競爭愈烈，因而工資更加惡劣。關於此，雇主之偏見固須負一部分責任，而一部分責任則應歸之於男子工會運動者。

『同一勞動同一工資』之準則，適用上極爲困難。因爲男女勞動者雖協力於同一生產過程，而兩者之工事適爲比較的十分同種的時候很少。除棉織物業和製陶職業，及新聞記者，教員醫生一類的高級頭腦勞動等少數例外以外，差

不多兩性之間常是分業。但是婦女之工資比較男子之工資低的多的時候，而且改造設備和過程，或照舊不變而以婦女勞動者替換男子勞動者可能的時候，雇主必將盡全力這樣作，這種事是必然的。就像惡幣驅逐良幣一樣，低生活水平驅逐高生活水平。在另一方面，婦女勞動對於雇主如不像男子有利，而嚴格的適用同一工資之原則，則婦女必致有全然不能得到工作之結果。最好的方法，就是撤廢婦女參加種種職業所加之人爲的制限，同時兩性團結於同一工會。當此之時，工會應該締結一種團體契約，以保證兩者各得獲得生活費之工資率。

需要見習之職業，此見習費用不能不計算在作勞動力之生產部分。或因使勞動者出身於學徒，或因使對於需要較大的熟練和確實之工作取得資格，則其所得之報酬，較之未曾學徒沒有資格時一定大。這就是機器工人，鐘表工人，機關運轉工人以及工頭等之工資，比較平均工資高昂的理由之一。同樣事項，

其工作條件如比較平均工作不愉快，則工資一定大，如夜工和星期勞動等是。這種理由，在沒有可以交替的工作之場合則沒有功用。所以鑛夫其工作之不衛生，性質之危險，而普通並不受高工資之支付，就是這個道理。假使勞動階級之一切青年，都有選擇職業之自由和見習職業之機會，那時候，實質工資在資本主義之下，對於同一熟練和困難和不快的工作，必將略略相近於同一水平，而該工作如需要更大的熟練，或是不規則的，或是不愉快的，則必按其程度提高工資。大概如學校卒業生求職者輔導會，勞動交易所之類，乃近代的一種進步，這種進步，即在使勞動者地方的移轉更加容易，也就是使工資向平均的方向進行之一道。而漸次使職業間及職工等級間工資極不定的差異，逐漸的平等化。

四 職業（自由職業）的報酬及俸給

正統派經濟學者所謂工資，不問是不是由雇主支付，凡依勞動或勤勞所得之一切收入皆適用之，於是其中包含自由職業者以俸給或報酬之形式收入之所。然其並非被雇於特定之雇主，而從事於臨時事務，如打鐵匠，鐸器匠，鞋匠及一部分鉛管工，木匠，油漆匠之類勞動者，這些人因為受同種工作之工資勞動者之競爭，以致把他們的所得低降至工資勞動者之水平，所以很苦。此種場合，他們所創造之剩餘價值，乃分配於購買他們勞動成果之人，即他們的雇主之間。因此，擷取他們的，乃是全體之社會。有許多小店主，因受大商家之競爭，其收入較比店員所得並不見得多，但是在他雇傭勞動力一方，他乃是擷取者，而在其所得比較勤勞之價值尙少之一方，他又是被擷取者。當吾人研究醫生，律師，技術專門家，小說家以及官吏等自由職業的收入時，則觸於吾人之前者，就是由和普通勞動者獲得同樣收入之下級技士，事務員或製圖家（下自由職業者）起，中間經過收納他們（受下級自由職業者）勞動生產物之階級（中

由職業者），以至於「哈勒街」之專門家，王室顧問律師，技術顧問，以及出風頭的小說家等和資本家之所得相等的（高等自由職業者）一切等級。於此，他們或是在資本家的公司裏，以俸給被雇傭，或是他們以報酬或手續費為目的而為人服務，這些事情之如何，並沒有什麼重要。他們的收入，在以下四種方法內含有剩餘價值之分子。（一）他們不過時常由資本家階級將其所收受剩餘價值之一部分交付於他們，而他們對於資本家階級直接服役相當勤勞。在此種範疇之內，明明屬於寄生的勞動者。（二）有時候，因為要確保技術的及自由職業的勞動者對於資本主義之忠誠，有保證他們和少數資本家享有同樣生活水平之必要。（三）凡需要學問之職業，其準備上所必要的費用以及其間毫無收入之長期的研究，乃形成教育機會之獨占，而其獨占，大概制限該種勞動力之供給於中產及上層階級。如此，則此種勞動所得，其自身之中即含有和地主收入同樣的獨占所得之要素。因此，自由職業者乃參加總剩餘價值之分配。（四）此等勞動

者，一度依歷史的理由而獲得高度之習慣的生活水平，其中雖也有競爭，但是他們依恃組織很好的自由職業團體以維持。

此外工資變動之原因，其主要項目可一括之爲雇主對於勞動力需要之變化。由雇主之見地，如何的勞動者有價值，完全依該勞動者所可創造之利潤額計量。因此，勞動力之需要，隨着雇主對於其可以創造利潤之估計共上下。一般的說起來，雇主所出的工資率，對於其所雇傭勞動者之數量向反對之方向變化。即同一利潤，或依工資低廉之多數勞動者而創造，或依優良機器和能率的組織之力，以高昂工資之少數勞動者而創造。如此，勞動之需要和勞動力之費用爲反作用。假使某種職業之工資過高而利潤不能增加時，則必以較少數之勞動擔任其工事，於是失業因之而起。這時候必有兩件事情發生。或是勞動者不得已只好把忍受生活水平之低降，因而勞動力之費用亦低降，如此，則勞動者全員以低廉之工資被雇傭，或是不然，則若干勞動者不得已而丟去其職業，如

此則較前少數之勞動者或者仍可以照舊之工資被雇傭。至其被驅逐之勞動者，因為他們參加其他職業之競爭，必致其他職業之工資率低落。由這種原理推論，則在工資占總生產費大部分之產業，工資率必伴隨所生產之商品之價格急激的昇降，反之，工資不過僅占總生產費一小部分時，就是原料價貴或所使用者都是許多貴價的裝置・機器・建築物等等時，則工資比較的固定。第一例，如鑛業・農業及鋼鐵業是（鋼鐵業裝置雖多，但原料低廉，所完成貨物價格之大部分，皆由於勞動）。第二例，如鐵路・機器工業及纖維工業是。

五 工會及工資

此種考察，就是工會在資本主義之下對於勞動者生活水平可以提高之限界有關係。

首先，工會幫助勞動者使他在現存之需要供給條件之下，可以獲得當然

應該享受的。一團勞動者，由雇主之見地，其工資如可以照他們生產力所應該給付之工資再少些，是最好不過。如此則其差額就成爲雇主超出平均率以上之利潤。這乃是由於主人和勞動者間之契約力不平等所致。就是一個雇主表現數百單位勞動力之需要，一個勞動者不過只提供一個單位到市場。此種大講價人和小講價人間之不平等，只有依團體契約克服之，就是只有依表現該職業全體勞動者之集合的供給之工會，和雇主或其團體間締結契約以克服之。所以凡會組織工會之職業較之迄今尚沒有組織之職業，其工資提高很多。雇主和勞動者之不平等還有一個根源，就是資本家之背後比較勞動者有很大的資源。假使資本家看不出購買勞動力有利的機會，他可以延遲幾個星期以至幾個月。但是

一方勞動者，在比較短的多的時間內，他的儲蓄早已消費完了，他在資本家還沒想購買的時候，已經不能不入習藝所（或教養院）了。大工會結合其會員之資源，即積蓄可以供援助其會員某部分用之大宗準備金（這真是聚合的勞動階

級之儲蓄)，由此可以減少此種不平等。但是其性質上並不能滅絕此種不平等，只能在全產業總罷工或閉鎖的時候，看是全體雇主和全體勞動者那一方先不能支持，以表示其作用。這就是擴大爭議領域，常以此方法為最好戰術之所以。何以呢，因為一階級之勞動者，一種類之工事停止，雖使雇主不無招致相當的損失，但是如二倍人員之停止，則可給與雇主在以前二倍以上的損失。工會可以支持其會員之契約力還有一個方法，就是依共濟團體之活動。勞動者在很困苦的時候所接受之雇主的契約，比較通常所收受之收入更壞。假使他接受惡契約，則他可以減低其他一切勞動者之條件，而致此等勞動者很難拒絕同一契約。所以如失業疾病或如災害保險、爭議津貼（爭議時工會給付會員者）等，不問平時或非常時，使其家族收入均一之方法，不但是救濟對於雇主交易遭逢不幸的勞動者，而且要保護尚未遭逢不幸之勞動者，俾免除不公平的競爭，而維持一切勞動者之生活水平。

第二，工會之活動，可以變更需要供給之狀態，如此，即可以變更資本主義下之實質工資。售賣同一物品之一團資本家，團結起來可以獲得良好價格，同一理由，某種特殊職業之勞動者也可以團結起來獲得良好工資。但是無論什麼商品之獨占，如對於供給不能加以制限，則沒有何等效果。此種政策可以依一部分勞動者實行。是等勞動者如果有相當強力，則可於該職業拒絕新加入者，或調節學徒等。但是可以工作之勞動者，如由彼等自身之職業被排除以後，則激成其他職業之雇傭競爭，如此，則將致其他處所之工資低降。這就是排他的職業政策，這種政策，不但對於勞動階級之團結挑戰，而且直接妨礙其他勞動者之物質的利害。此種政策對於欲維持某種特殊工事之熟練和技能之固有的水平之計畫上，不能適用。何以呢，因為假使被雇者之熟練不足，則彼對於雇主之價值不高，因而他對於該工事所受工資不得不較少。

六 有彈力性之生活水平

就全體的勞動供給考察，則勞動者之生活水平並不是不變的，此不可不記憶。就是勞動者之生活水平，乃因時代・因國別・在同一國內則因勞動者之等級而不同。其中有幾分是習慣問題。因此，假使因某種理由習慣的水平提高，因而更多量的商品構成勞動力之生產費，則其價值必至到處提高。試舉一例，法國及意大利在歐戰中，勞動者比較以前所吃的，多吃許多肉。假使現在他們已成了這種習慣，因此而發生鬥爭，則資本家必知道強使他們收受較少工資之無價值。此時，其多餘之肉，必成爲決定不熟練勞動者之工資之習慣的水平。如此，工會全然基於一定方針使之向上，乃是可能的。又，一個鎖的堅固程度，和其最弱之環相等，最低價值之勞動者，常常脅威一切其他等級，勞動者之地位，因此，無論在產業的經濟上，或產業的政治上，改善最低等級勞動者，低廉工資勞動者，窮民，乃至失業者等之地位，或除去自相殘害之勞動者之競爭等行動，乃是強固勞動者之地位至於最絕頂的方法。這乃是對於勞動

者最低工資之最重要的方面。

更由需要方面觀察，以前說過，雇主之需要，乃依勞動力對於他之生產力而定，因此，則凡提高勞動者能率之一切設施，似皆可使勞動者獲得高度之工資。而就實際問題，勞動者常並不竭力研究提高能率之設施，然彼等雖不努力於此，而此種設施亦必為許多工會努力之歸結。生活水平之向上，亦如同住宅改良及教育向上等事一樣，在資本家的眼光看起來，乃使平均勞動者變成生產的。換句話講，就是實質工資雖然提高，但是比較工資則必低落（因為生活程度提高）。所以此等需要和供給兩方面，乃織就的不可分解的，要想分開考察是不可能的。資本家他基於近代的設備，如果想出雇傭更少數勞動者可以獲得更大量之利潤時，隨時都可以使無生命的機器代替勞動者，所以，因一部分或全體勞動階級生活水平之向上，在供給方面勞動力之價值一般的上昇，不能不伴隨其能率之增進，而且不如此則勞動力之價值不能上昇。這就是指示於現制

度下工會行動之限界。勞動者實際狀態之改善，既是可以和永續且不斷的增大之剩餘價值之掠奪兩立，則實質工資可以提高。而其堅確的上昇果可如此，則勞動者似乎遂可獲得其勞動之全部成果。但是這完全是虛妄荒誕的。即假使勞動者之要求，侵奪地代，利息及利潤等部分，則資本家方面立刻以機器代替勞動者，或資本家如無增加利潤之希望，則可單依拒絕事業之經營，勞動者即受失業之重大打擊，或受時間短縮之徐徐的壓迫，結果勞動者不得已只有屈服於資本家之要求，而承諾資本家享有很高度的生活水平。然縱然在此種狀態之下，也並非說和工資低落戰爭即為無用。工會並非阻喪士氣的，豈有一點也不奮鬥而即接受生活水平低降之理。反抗之努力，正所以建築戰鬥的工會之精神，應盡力於勞動者之協力，使他們銘記現在為階級鬥爭之時代。又勞動者之最後的要求，早已達到和資本主義的生產之永續不能兩立之水平線。這種要求，也是由內部分裂資本主義社會的力量之一。

第四章 資本·利潤·利息及地代

一 產業資本·商業資本及銀行資本

前兩章已經說明產業怎麼樣生出剩餘，關於勞動力及其異常的商品之價格等若干要點。本章想要說明產業資本，商業資本及銀行資本間之關係。而順次使吾人知道怎麼樣分割剩餘，就是地代，利潤及利息怎麼樣成立。

價值及剩餘價值，只有在生產中纔可以創造的，這件事，決不可忘記。假使剩餘不表現，則其分類問題亦不能發生。於是取利之人，分紅生活者以及政府之收稅官吏，必將全然失望。其他之價值學說（限界效用說），乃對於各個心理的狀態，加以有興味的研究。勞動價值學說，則極力探討生產之最重要性。

產業資本——正統派經濟學者，對於資本所下之定義，說資本就是為的增

大財富所用之財富的那一部分。此說縱令是對的，然怎麼樣『增大』，則付之不問了。勞動者常常受愚，相信資本就是『儲蓄』，或生產機關就是資本。於是山推此論，資本家就是儲蓄該資本者，沒有資本就不能生產云云。事實上，所儲蓄之貨幣可以成爲資本，生產機關亦可以成爲資本，但是這些東西必須和勞動力（就是對於買主造出超過其費用之商品）相結合才可發生作用。換句話講，資本就是榨取階級和被榨取階級間之關係的意思。所謂產業資本，就是在商品生產中以榨取勞動力，藉以增大財富所使用之那一部分財富。

商•業•資•本——商人的職務是什麼？分配的工作比較生產的工作不重要呢還是重要呢？

有一個時代，相信利潤發生於『賤買而貴賣』，如此則商人也是剩餘之創造者。但是決不是這樣。兩個人相互担任洗衣而維持生活是不行的。假使一個賤買，必定另外有一個人賤賣。又假使有人貴買，必定有人貴賣。價值在流通

中可以累積，但是不能創造。例如值一百圓的腳踏車，或因車主之愚呆，或因特殊之必要，而和不值五十圓之書桌交換。此時兩物之價值雖互換其主人，但是其總量之一百五十圓（一百圓加五十圓），則依然不變。

於近代生產中，資本有急速循環之必要之資本家，乃把他的商品不直接向市場售賣，而以廉價賣給商人。資本家這樣的把商品上所有之剩餘價值之一部分分配給商人。商人所分得之剩餘價值，則依市場之變動，日後也須實現（所分得之剩餘價值），也須不實現。有時候，商人不單是賣主，也或者輸送商品，也或者貯藏商品。這種工作如果是『社會的必要』，這就是在決定商品價值上所增加之勞動。『商業勞動者對於其雇主所增加之收入，並非依直接創造之剩餘價值而增加的，乃是依幫助雇主低減剩餘價值實現之費用而增加的。』

在生產之公司，和專門販賣之公司，兩者當然互相扶助。但是，近代的傾向，趨向於生產者和販賣者間之豎的結合。『哈羅芝』公司時常買收『諾提琴加

姆西亞』地方之皮鞋工場。又或須『梅博爾·迭利』公司販賣其自身之生產物。

銀行資本——關於銀行因其近代的重要性，後章要特別論述。商業資本乃用於商品之流通，而銀行資本則在流通貨幣，創造信用。他放款於新開始事業之公司。於是資本家不能不把其利潤之一部當作利息，以支付於借款銀行。凡可適用於商品流通者，亦可適用於貨幣流通。離開生產，則銀行不能增大商品之總量。

資本之小分類——假使吾人對於任何資本注目觀察，則吾人必可感覺其中有種種要素。第一是僅只一部分的移進生產物之價值中去的，機器和建築物等是。其次就是一舉便變換形態而移進去就完了的，如原料（絲，線之類），補助材料（汽油，脂肪油，煤之類）以及勞動力等是。此種分類，普通都知道是固定資本及流動資本。馬克斯氏也分資本為不變資本和可變資本。不變資本包括固定資本和原料以及補助材料。唯支付工資所使用之貨幣則稱為可變資本。

何以呢，因為資本之中只有勞動力表示變化，而對於所完成之生產物，賦予較其自身更大的價值。

一一 剩餘價值率及利潤率

此等產業資本之分類，足使吾人容易說明其他的東西。世人常常說利潤有逐漸減少之傾向。是的，利潤率日漸低下乃是事實。但是，這未必就是擷取減少的意思。何以呢，因為和利潤率低下同時，剩餘價值率以及利潤之量都可以增大，而且正在增大。假使有一千圓資本，而以九百圓為不變資本，一百圓為可變資本，而此一百圓之還原時，由勞動者產出二百圓之價值，則是最初一千圓之生產的消費終了，而有一千一百圓之價值到資本家之手。此時資本家算定他的利潤為百分之十（ $100圓 \cdot 100圓 \parallel 10\%$ ）。但是吾人則應算定他的剩餘價值率為百分之百，即 $100 : 100 \parallel 100\%$ 。

所不斷的發生者，就是競爭，因競爭而使資本家不得不以莫大的始業資本使用多數機器。假使資本由一千圓增加一倍為二千圓。此時僅以一百圓使用於勞動力之購買，而以一千九百圓使用於機器。則資本家之利潤率將由百分之十降落到百分之五，即 $100:2000$ 。縱令把機器速度增進到絕頂，而勞動者把勞動力之價值由勞動日之三分之一，換成三分之一，而利潤率仍不增大。何以呢？因為勞動者對於一百圓之還原換成三百圓，即一循環之終了，雇主只有二千二百圓之商品或貨物，即百分之十（ $2000:2000=10\%$ ）的意思。其間剩餘價值率由百分之百成爲百分之二百了（ $2000:1000=200\%$ ）。剩餘價值率只有就可變資本可以算出，此事切須記牢。

三 生產費及生產價格

就節約勞動而代之以機器之各種實例，當於別章中詳述之。於此對於時常

發生之疑問，即勞動力既為剩餘價值之根元，資本家何故要節約勞動力之消費呢？假使對於同一資本單本而雇傭數量不同勞動者之公司，以同一價格出售其商品於市場，則該商品如何可以依他們再生產時所需要之社會的必要勞動時間而售賣的呢？此種問題，則在本節研究。

研究全體資本主義生產，則商品之價值，乃依其再生產時所需要之社會的必要勞動時間以決定，此說最為適當，必須充分記憶。而研究此說有時不能適合於多數個個公司之理由，則必為資本主義發達之動力所表現之故。

資本家必知道他的生產費是幾許。生產費包含一切費用（機器及建築物之消耗，原料及工資）。假使資本家不能取還生產費，則必是損失。他必須注視市場，知道競爭者所賣的價錢。而他則為要把他的全體存貨容易賣出，必盡可能的低降其價格（這一點，在以前所說資本家具有莫大的始業資本背後之理由，資本家對於商品單位既可為較廉的生產，而對於商品單位所減少之利潤又可依

增大販賣以補足之)。因此他能不能獲得生產費以上之額，必將依市場競爭以決定。但是普通都知道，他們一般的利潤率都是百分之十。所以假使他們生產費增加，不能獲得一般利潤率時，他們必將立刻退却，而向能夠獲得平均率的產業方面改業。

不變資本和可變資本之比例，依其資本構成之為高度或為低度而決定。如前舉之例，不變資本一千九百圓和可變資本一百圓之構成，比較不變資本九百圓和可變資本一百圓之構成，則為高度的比例是。至此，吾人愈益可以明瞭各個商品乃按生產價格售賣了。生產價格就是在生產費上，加上因競爭所決定之平均利潤率而成的。

下列之表必可幫助牢記該點。剩餘價值率是一定的。而資本之總單位，伴隨資本構成之高度而增加，這是應注意的。

計	C	B	A	資本		剩餘價值	剩餘價值率 (即剩餘價值 和可變資本 之關係)	利潤率 (即剩餘價值 和總資本之 關係)
				總資本	不變資本 可變資本			
一二〇〇	六〇〇	四〇〇	二〇〇					
九〇〇	五〇〇	三〇〇	一〇〇					
三〇〇	一〇〇	一〇〇	一〇〇					
三〇〇	一〇〇	一〇〇	一〇〇					
三〇〇	一〇〇	一〇〇	一〇〇%					
二五〇	一六六	二五〇	五〇〇%					

於本表中，A資本家必不能不把其商品在其價值以下售賣。何以呢，因為他在生產費上所得增加者不過百分之二十五（平均利潤率）而已。C資本家則可以賣到價值以上。何以呢，因為按他的價值售賣，僅應賣百分之十六。六，但是他現在可以得到百分之二十五。但是，這就是使資本家向前進的誘因，就是

他如不向前進，則只能獲得他後來競爭者應受取之剩餘價值之幾成。正統派經濟學者說，利潤乃管理能力之結果，利息則為禁慾之褒獎。此等學者對於吾人常想描寫出資本乃和人類共同存在的，而資本家乃是敏銳的發明者，或是忍耐目前之滿足而致貨物增大之儉約的勤勉家。依以上所述之競爭所決定利潤之多寡，豈亦禁慾之一種形式耶！那真是因享有完全利潤之禁慾呢。伴隨產業之發達，始業資本有更加一層的擴大之必要。資本家要消費全體利潤，那是不可能。不能不以其一部分提充擴大事業之規模。如資本一度循環，其利潤即完全消費，而仍以原來資本之大小再使用時，此之謂單純再生產。假使對於一千圓之資本單位產出一百圓之利潤，由此一百圓中只消費五十圓，而以其他五十圓使用於擴張事業之規模，此之謂擴張再生產。如對於公司創立（第一章）深加咀嚼，則依公積金及消耗彌補資金之運用，董事會可以如何的擴大事業之規模，業已指示給吾人了。

四 利潤利息及地代

本章中利潤之用語，以前的用法都是一般的。至於日常的使用法，尚須稍有制限，而利潤，利息及地代，都是生產上所產出之原本的剩餘之分配。利息就是對於使用之貨幣所支付之報酬。地代就是對於土地之使用所支付之報酬。至於利潤，就是公司依實際的經營所獲得之貨幣。假使資本家沒有借款之必要，又假使他自己所有土地，則他必不至於支出這些剩餘之分配部分。當然，他對於貨幣或土地之使用所支付之金額，必依他所經營的鑛山或工場實際或可能的收穫以為支配。假使利潤豫想很大，則對於金錢之需要多，利率必至上升。市面衰落的時候，利率必至下降。

房租（建築物之使用費，包括地租，房租，屋租以及事務所使用費等）——講到房租，可以使吾人憶及每星期或每月對於許多勞動者要求對於商品住宅支

付金錢的人。這種房租，大部分並不是地代，而是對於建築房屋所費資本之利息。對於建築房屋使用之土地所支付之貨幣，常常分開，而喚作土地使用費（地代）。無論依租地人或依工場及鑛山公司等，其所支付之土地使用費之基礎，就是依農業上使用土地所產生之地代。土地是不能再生產的，所以其所有者能夠享有獨占的權利。在沒有反抗的時候，高昂的地代常使勞動者之生活水平降低。資本論上說過，『社會之一部分，這樣的向其他部分強索許諾其地上住居之賈稅。土地上之私有財產制，就是地主有利用地球之軀幹，地球之內臟，空氣等，以及和此等共生命之保存和成長之特權的意思。人口之增加不單跟隨着就是住宅要求之增大，並且凡一切產業的建築物，鐵路，倉庫，工場建築物，船渠等；或是結合於土地，或是定着於其上，以及在土地上設置基礎之固定資本之增大等，必然的抬高房租』。

土地使用費（地代）——利嘉圖（英國正統派經濟學家）對於地代所下之定

義，『地代就是使用土地原本的不減力，而對於地主所支付之該土地所生產之該部分』。對於這個定義尚須加以說明。利嘉圖以為這樣的地代，是自古就存在的。但是吾人由歷史之入門書告訴我們，在以勞動或實物為支付之具時就有地代（這就喚作勞動地代，實物地代。所支付者縱然不是由該土地所生產之部分既有剩餘勞動之生產，即須對於該土地之獨占支付地代。即地代並非依靠土地其物的，乃是依靠勞動的。——日譯者）。

當然，假使勞動而不發生剩餘，則必定沒有地代可以支付。即地代之本源乃是勞動而不是土地。近代以貨幣所支付之土地使用費（地代），乃是資本主義特殊的。人類活動上所必要之餘地及場所，土壤（其改良費及地主所支出之金錢另外），森林，鑽石及水力等之供給，只有這些東西被獨占以後始產生地代。

例如非洲撒哈拉沙漠明明有的是土地，但是沒有人把他當作贈品而取予

的。所以縱然月球上有極肥沃的土地，在現在交通限界之下，沒有人喜歡對牠支付地代的。假使真的這些土地可以使用，則亦必然有人想討金錢，這種事實或者是不錯的。其次，有些土地（例如高原地），對於耕作者雖可給以貧弱的生活之資，但是不能產生地代。由此種『無地代土地』之零點起，以至地質如何肥沃，位置如何適當的種種等級，可以決定土地使用者的所有者支付地代額之多寡。幸而接近市場，交通便利或位於街衢之土地，則比較其他處所之土地，必須支付以較多的地代。

利嘉圖對於地代之說明，可以喚作差額地代說。他乃是資本家對抗地主的正直代辯人。按他的見解，伴隨着人類的增殖，不能不一層一層的把劣等土地編入耕地。這就是地主階級自動的致富的意思。他曾想像一個例，假定對於同額資本而有出產一百石，九十石及八十石小麥之甲乙丙三種土地，在新大陸上甲種土地很豐富時，則不必支付何等地代。以後因農業科學和交通便利之進

步，以及人口之增加，而使世人不得不繼續不斷的向比較不肥沃而比較不便利之位置之土地方面後退，即不得不向生產品不是一百石而為九十石的乙土地上後退。此時小麥之價格騰貴，甲土地耕作者售賣九十石，必可獲得以前一百石所得之金額。世人如欲使用甲土地，則可支付十石小麥之地代。至不得不使用丙土地時，小麥價格再騰貴，乙土地可獲得十石地代，而甲土地可獲得二十石之地代。

馬克斯氏關於『生產費』和『生產價格』之觀念，可為利嘉圖派學說之補遺。

依土地之獨占，而農業資本家之商品，可以賣到其生產價格以上。所以耕作者縱令是肥沃程度最底之土壤，然其土地所有者仍可於差額地代外獲得馬克斯氏所謂絕對地代。

在以下簡單例子之中，農業資本家之資本之有機的構成（即不變資本對於可變資本之關係）較低，而剩餘價值率，則為百分之百，以此兩者相同，斯可

注意。農場資本家不能不獲得平均利潤率。不然則他必然退却。於某條件（如農場生產品之價格因大量需要而提高時，而締結新租地契約等）之下，一一五和一一五〇之間的差額，全都入了地主的私囊了。

農業資本	產業資本	資本單位		生產物之價值	平均利潤率	生產價格
		有機的構成	不變資本 可變資本			
一〇〇	一〇〇	五〇	五〇	一一五〇	一五%	一一五—一一五〇
一〇〇	一〇〇	八〇	二〇	一二〇	一五%	一一五

於本書序言中曾下斷言，謂經濟學可給與政黨和其態度以指導。取得利潤者和取得地代者之間，嘗釀成惡感情。單稅主義者，就是他們對抗之殘存的痕跡。現在我們看見地主階級和大產業資本家是一致的。田賦和不動產自然增價

調查業已明令停止。何以呢，因為單獨對於土地之自然增價調查課稅，恐怕不能停止而連累及於產業資本家。有一個時期，資本家乃生產上之能動的（即主動的）作為者。但是現在沒有許多這樣講的了。產業的勢力家就是大地段之地主。而鑛山使用費及地代之收取者，也就是現代的不在股東（就是只持股票而不參與公司經營之股東）。所以歷史的自由黨保守黨兩黨間之壁壘（英國自由黨原以代表產業資本家利益相號召，而保守黨則以代表地主利益相號召），已經打破了。

資本家乃是『分紅度日者』。所以資本家之持有股票正如同地主之持有地契文書。一個（資本家）是靠社會的發明和社會的勞動所增大之生產力而取得利益，而另一個（地主）則靠把持着社會離不開的東西（土地）而取得利益。兩者都是阻礙社會之發展，而妨害一切物資生產力之組織的科學的效力。

第五章 交換

一 物物交換

在社會組織比較今日尚很單純的時代，人人都是爲的自己使用而製造貨物。他們製造自己的食物，他們喂養羊以其皮毛製造自己的衣服，他們建造自己的家宅，於是而自給自足。市場也沒有，買賣也沒有，僅僅依物物交換以略行交易。

吾人平常皆以爲物物交換極其簡單，但是實際上是非常複雜的。一個人拿着一個要想處分的羊，他的慾望是想交換一隻狗。他不能不牽着他的羊，去尋覓拿着想出脫狗的人。這件事實在不是容易的事。他能夠覓到許多希望羊的人亦未可知，但是這些人所拿着的不是馬，就是其他家畜，或是糧食，或是狗以外之任何東西。現在的賣主，賣了東西取得貨幣，於是拿着這種貨幣可以到處

去尋覓，而買到照他所想要買的東西。

人類欲望愈益複雜，而滿足此等欲望之手段亦愈益發達到高度，伴隨着這種事實，於是各人於貨物生產上纔漸漸專門化。專門化所生產之貨物，他們自身全然不要用，甚至連一點都不用，但是他們用交換的方法可以得到他們所必需的貨物。某人作衣服，某人作帽子，另外的人作靴鞋等。而以這些東西可以得到他們自身的衣食住。如此，吾人今日之商業制度由以發生。

最初專門化的生產者，尚不能不依物物交換以處分他們的生產品。最初是和他們知道的人行物品交換，漸漸和附近的人交換，以後則和由遠方來的人交換。但是他們迎頭所感到的大困難，於一方可以滿足他們自身之要求而且必須覓到有特殊要求之顧客以外，就是要知道他們的貨物價值和對手人之貨物比較的方法了。這種困難，在世界之某部分，現在仍然存在。如東方人之『東洋式物物交換』方法是。東洋人對於結局所不能不接受的價格，亦必三番五次的

還價。依東洋式物物交換，而冒險的商人，拿廉價品之警鐘時計（鬧鐘），鏡子，串珠，及壞的威斯克酒等以交換，可以得到象牙，絹絲及各種有價值的貨物。

二 貨幣及其機能

通貫各時代，世人無不搜求以何種商品堪為表示價值之媒介。所有一切種類之物品，皆曾供該種目的之用，如貝殼，鐵，銅，家畜，甚至於奴隸等皆是。在某特定時代，有什麼樣的貨物，於是即以該貨物充貨幣。換句話講，即依該貨物可以某商品和其他任何商品相比較之『普·遍·等·價·物』。

至貨幣被一般的運用時，商品價值之比較乃更加容易。拿着羊要賣而希望狗的人，不必去搜尋希望羊而拿着狗的人，他只要把他的羊和普遍等價物（貨幣）交換而售賣，以後再用該貨幣以購求其所希望的狗即可。

依『適者生存』之過程，黃金幾乎普遍於全世界，而被承認為最良之普遍等

價物。但是黃金並不是什麼特別非凡的東西。有許多人簡直陷於迷信的崇拜（當然是在經濟的意味上）。總之，他們簡直忘記黃金之通常性，和崇拜別種東西的人一樣，只看見該物所具的一種玄妙性。

黃金乃是商品。就是爲的售賣而生產的東西。這種東西，被混合，被分析，被鎔解，被精煉，被種種製造。

黃金的價值，和所有的其他商品之價值一樣，依其生產上所體現之社會的必要勞動時間之量而決定。像我們所知道的，大量之勞動時間，爲生產少量之黃金而消費，從而黃金的價值極高。假使幸運的澳大利亞的放浪者，果真被黃金塊絆倒，那真是一點勞動時間也不費呢。但是吾人不能論議這種特殊之情形。吾人必須討論全體的經濟。假使吾人都可以覓得到黃金，則黃金的價值必然急激的降落。假使黃金和鐵一樣容易生產，則其價值必和鐵一樣。但是不待言黃金尙不能用充製造鐵路機關車以及機器等之材料。所以果然如此，則無論

誰，必然完全喪失對於黃金的慾望。在這種狀態之下，售賣金鐘表和售賣純鐵鐘表，必然完全一樣的困難。

黃金因為具備以下性質，所以被認為最有效的普遍等價物，即『價值之尺度』。(一)可分性——即黃金比較不繁難的可以分割而且可以再合。他如寶玉，雖亦未嘗不可分割(當然手續很困難)，但是不能再合。(二)耐久性——黃金雖亦可以毀滅，但是不像鐵般的容易腐蝕。(三)價值之固定性——黃金的價值不和其他許多商品有同程度的變動。(四)識別性——黃金比較寶石等很容易鑑別真偽。(五)效用性——黃金自身亦被珍重，因為黃金可以製造裝飾品。(六)可搬性——量少而價值大，容易搬來搬去。在這一點上，就和具備若干其他適應性之鐵不同。(七)等質性——黃金之質完全相同。

當吾人研究以黃金為價值之尺度時，吾人心目中常以黃金像以下的等式和其他商品比較。即

一頂帽子或
 一襲上衣或
 一雙靴子或
 一噸石灰等
 等於若干黃金

但是買賣之交易上，不是這樣辦法。在『西部高原』上，金礦夫把砂金拿下山來，到商店去稱量，於是就拿砂金作為購買之媒介也未可知。但是吾人普通所用者，都是經過鑄造而明載其分量之貨幣。

這是賦與吾人以貨幣之第二機能，即價格本位。吾人以一定量之黃金名稱表示商品之價值時，即吾人所說的該商品之價格。

在英國之價格，以鎊及鎊之小數表示之，美國則以弗（金圓），法國則以佛郎，日本則以圓（按以上各國幣制，都是金本位，其本位貨幣皆以黃金製造，我中國則尚為銀本位，乃以銀製貨幣為本位幣）。英國一鎊金幣值二十先令，

而其一鎊金幣所鑄解之生金，也值二十先令。鎊金幣，不過是英國使用金子當作價值尺度之形式——金鎊上印鑄着英王的照像而為國有。但是假使把金鎊鑄解成爲黃金，則可按重量售賣，而世界到處都可以收受。

商品之價格乃以金子來衡量。而金子的價格則以什麼來衡量呢？金子的價格其將謂對於一溫司（一兩）金子而值若干帽子，若干石炭以至於若干其他商品麼。但是就吾人以前所說的金子用充價值之一尺度想一想，則不能不用金子自身所製成之貨幣單位之名稱來表示金子之價格。價值之秤桿，不能不區分爲呎或吋。金子之價格，其一定量乃依鑄造之鎊金幣衡量之。本位金之一輕溫司（即金鎊一兩）可以鑄造價值三鎊十七先令十零五辨士之幣金鎊。所以以貨幣所表示之金子價格，對於一溫司爲三鎊十七先令十零五辨士。

所謂本位金乃以含有二十四分之二十二之純金和二十四分之二的合金之二十輕磅（即金鎊二十磅，按金鎊一磅約我國十兩）之本位金，可以鑄造九百

三十四個鎊金幣和一個半鎊的金幣。所以一輕溫司價值爲三鎊十七先令十零五辨士。而純金一輕溫司，基於同一標準，則爲四鎊四先令十一零五辨士。

三 輔幣

以少量之金可以表示大量之價值。因此，爲的小量的買賣，則有用大小各種貨幣之必要。值一先令銀幣之金，爲量極小，攜帶他簡直的不可能。而值一辨士銅幣之金，小的更是不得了，簡直的必須用顯微鏡纔可以看得見。

銀幣及銅幣，都沒有貨幣之全額價值，在這一點上和鎊金幣不同。這些貨幣，不過是爲便利上所使用之補助貨幣。因爲這些貨幣單是補助貨幣（輔幣），所以買主不能在『法貨』之限界（即法律上所承認之貨幣使用最高額，英國以鎊爲本位幣，鎊之使用無限制，其餘輔幣皆有限制，使用輔幣者不能在此限界外強人收受。如銀幣之使用限界可至四十先令，辨士及半辨士可至一先令，伐星 Farthing（四分之一辨士）可至六辨士）外，要求人收受。假使有人收受

大宗輔幣，嚴格的講起來，他們所有者，乃並不是什麼財富之財富。假使把此等貨幣鑄解了，成爲金屬，則其價值必然比較原來此等貨幣所表示之價值小的多。不用說，現在事實上固有許多人收受大額的輔幣，遠超過上述之限界額者。這是因爲吾人料想現在之經濟秩序不至驟然崩壞的緣故。

銀幣及銅幣等所含之金屬價值，只要比貨幣之表記價值小，則只可爲以前所述之目的發行。在歐戰前，一先令銀幣所含之銀量，僅約值四辨士。因此造幣局以發行先令銀幣賺錢。但是造幣局之鑄金幣製造事業則損失。因此，故利在雙方並進。然造幣局發行先令或其他銀幣不能漫無限制。何以呢，因爲這種貨幣，像以前所講的，並非無限制法貨，而且世人之所以使用此等貨幣，也不過是爲的便利。

假使生銀比較先令銀幣價值大，則先令銀幣在流通界必然消影絕跡。何以呢，因爲該金屬必然供另外目的使用去了。假使某人對於他所有之一先令銀

幣，可以覺得到給他一先令三辨士之買主，他必然立刻開始經營以收集先令銀幣爲目的之事業。收集先令銀幣而銷毀之，是法令所不許的，但是經濟的誘因比較法令爲強。最近數年間，一部分因爲發行紙幣，一部分因爲中國及印度禁銀出境，於是生銀缺乏，而生銀之價格暴騰。以致先令銀幣所含銀量之價值，超過其所表記之價格，於是當局不能不研究使輔幣之實質價格和其表記價格相當之方法。最初以爲發行五先令紙幣最爲適當，於是即從事於是等紙幣之印刷。但是尙未發出，而新的白銅幣（即鎳幣）發行了。這種新幣含銀比以前少。是即現今所流通之貨幣。

四 紙幣

金幣既可以用價值完全不相當之銀幣及銅幣代用，同一理由，亦即可用紙幣代用。吾人所不能不考慮之紙幣第一形式，就是英蘭銀行券。英蘭銀行爲有限公司。有股東，有董事會，而且照普通的辦法支付紅利。英蘭銀行雖常代理

政府經手某種事務，所以常被認爲金融組織之中心，但是並非政治機關之一部。一六九四年，多數商人承受王債，凡承受王債者即獲得發行相當於該債額之銀行券之權利。對於英蘭銀行之王債，即英國政府之負債，迄一八三三年，逐漸增加，達到一千一百零一萬五千一百鎊。現在仍爲此數。再加上英蘭銀行所有之證券七百四十三萬四千九百鎊，合計總額爲一千八百四十五萬鎊。英蘭銀行在此總額一千八百四十五萬鎊之範圍內，可以發行銀行券，不問其金庫內存有保證金與否皆可以發行。但是英蘭銀行對於另外所發行之銀行券，則不能不有保證金。理論上，一切銀行券，其背後皆應存有現金，交付計算者，凡有要求兌換金幣者，立刻以極簡單手續照兌。此即所謂兌換紙幣。

然，銀行券不過是一張紙。這種紙之實際的價值，在未經印刷之紙之價值以外，其自身並沒有何等價值。但是極有用處。何以呢，因爲假使商人要想償還一百鎊的債務，必須數出一百金鎊，然後拿着送去，等到交付的時候，又必

須反復過數，這是很麻煩的。假使用兩張五十鎊的銀行券，則簡單的多了。但是假使商人或債權者，不相信這紙片為有效，則必然不收受這兩張紙片。

英蘭銀行沒有保證金所發行之銀行券之額，就是無準備發行。而一九一四年六月三十日當時，所流通之金幣及銀行券之總額如下。

無準備發行

一八，四五〇，〇〇〇鎊

對於金以至貨幣生金所發行之英蘭銀行券 三八，四七六，〇〇〇

金鎊在銀行及流通界之貨幣金 一二三，〇〇〇，〇〇〇

合計

一七九，九二六，〇〇〇

最近數年間，一切貨幣問題，因發行國家流通紙幣（臨時紙幣）而陷於極複雜。一鎊紙幣印刷一枚之費，約需一辨士。假使紙幣可以隨便印刷，則政府可以舉一切印刷機使之印刷紙幣，一切工資可以大加提高，國債可以一夜印刷之結果完全付清。於是立刻吾人必想到吾人自身可致極富。然，不用說，這樣辦

法，則鎊紙幣必將立刻只值一辨士，而不能再多。吾人即喚此等物品為紙鎊，亦未可知，但是吾人對於此等物品無論付與什麼名稱，那並不發生何等差異。其依此浩繁之紙所表示之任何商品亦必不存在。

在歐戰中及戰後，所發行之財政部證券（即以財政部之債券為戰期內紙幣之代用——日譯者），乃未十分考慮貨幣發行之根本原則而即發行者。由一九二〇年末起收縮（蓋無商品而貨幣膨脹，因而購買力之容積擴大，而物價水平提高，此種現象，謂之膨脹 *Inflation* 此種反對作用則購買力之量收縮，而物價水平低降，此種現象謂之收縮 *Deflation*——日譯者）之現象以生。於是銀行家皆犧牲產業界而自己獲利。政府則立於發行惡幣或其相同物之奇妙的立場上。於是政府試行此種容易償還負債方法之一切政府同樣，亦發行政府自身所應收受之同一貨幣。『以自己之貨幣償還自己』，不單是古諺而成為今日政府所不能不學習之確然之經濟的真理。此種狀態，正和愛姆·巴斯齊亞所舉以下之例相同。

十個人坐在一齊賭博，決一千佛郎之勝負。每人豫先都拿着十張假紙幣，而每張假紙幣皆表記十佛郎。同夥之中有一個算術家，他到底比論理家聰明的多，他認為在一勝負終了，他可以按收入假紙幣之多少以成富翁。於是他想問別人，對於這件事有沒有同一的感想。他就說『在我的場合是怎麼樣，在諸君的場合也不能不是怎麼樣。何以呢，因為如果就各個是真的，則就一切亦必都是真的。』於是他提議各人把以前假紙幣再增加一倍之數。於是大家攤出二倍假紙幣之數。但是其同夥於一勝負完了時，他們想起來他們比以前一點也沒富，賭金也沒增加。而假紙幣比例的分開了，各人無疑義的假紙幣增加了一倍。但是他們曉得了假紙幣不能當十佛郎，連五佛郎也不能當。於是遂發見各個雖是真的。而未必一切都是真的。

依同一理由，一部分英國紙幣鎊，其購買力（即其商品衡量）一時會至不值八先令。事實上假紙幣很多了。但是一般人並未曾受何等福利。

像吾人以前所說的，金子之價格仍以金子衡量，因此於嚴格的名詞之意義上講起來，仍是沒有價格。所以一鎊金幣就是值一鎊金幣之金子之價錢（不用說，金子終是用以衡量其他商品之時爲多，這是事實）。一溫司金子，可以造值三鎊十七先令十·五辨士之鎊金幣。於是生金價格，對於溫司可視爲三鎊十七先令十·五辨士。拿這種價格，政府可以購買生金而鑄造貨幣，又可以鎔解所鑄造之貨幣而爲貨幣生金。但是生金又爲製造裝飾品上所必用之貴金屬。當危急之際，裝飾店甯自己進而售賣更大之價格而並不持有其職業上之一種原料。紙幣之發行，既已將紙幣鎊之力減價至以前所述之程度。但是一溫司之生金，依然是一溫司，不能鑄造出更多之鎊金幣。紙幣鎊之減價，反映到合金的一切商品價格之騰貴。一九一八年，金子之市場價格爲五鎊四先令五辨士。而裝飾店必即售賣該價格。但是假使政府對於所不得鑄造貨幣之生金，皆按三鎊十七先令十·五辨士售賣，則政府必招致非常之損失。何以呢，因爲按經濟的慣習

上，政府不能依該價格購入金子了。

以下爲一九一八年七月當時之流通貨幣表，如以此表和以前所舉之表相比較，則可知在戰期內流通貨幣總額如何的增大了。

無準備發行	一八，四五〇，〇〇〇鎊
無保證流通紙幣	二三〇，四一二，〇〇〇
合計無準備發行	二四八，八六二，〇〇〇
有保證英蘭銀行券	六五，三六八，〇〇〇
有保證流通紙幣	二八，五〇〇，〇〇〇
銀行所存金幣	四〇，〇〇〇，〇〇〇
合計有保證發行	一三三，八六八，〇〇〇
總計 有保證及無保證	三八二，七三〇，〇〇〇

假使以此總計和一九一四年之流通總計相比較，則必發見其比例和在兩個

時期中之一般價格水平間之比率，差不多完全相同。所謂人人拿着許多假紙幣，並不能增進何等福祉，就是這個緣故。

五 流通貨幣之總額

換
應該要有幾許貨幣流通呢？商品和貨幣每日交換其持有主。但是貨幣乃是過渡的。有要售賣之商品的人和有貨幣的人相遇合，後者買收商品而付以代價。以後前者即用其所收受之貨幣再向持有其他物品者購買。而持有其他物品之人亦然。如此，這種過程，其形式如下。

商品去覓貨幣，貨幣去覓商品，商品去覓貨幣……即

帽子——貨幣——靴子——貨幣……即

商——幣——商——幣——商——幣——商——幣——商——幣……

然於各個交易之後，商品（帽子或靴子）即被消費，而貨幣則由這個人的手

到那個人的手，輾轉相交付。貨幣之功用，乃使商品移入流通界之介紹人的工作。即事實上貨幣乃流通之媒介。但是同一貨幣額可以担任許多職分。證明此點，請以每星期領收四鎊工資之勞動者為例。每星期五他領收四鎊工資。他拿回家去交給他的夫人。以後他的夫人再拿着該四鎊貨幣付給附近的零賣商人。數日後零賣商人再把該貨幣拿到批發商人處。自此以後，該貨幣就要走到勞動者工作之工場會計課所支領金錢之銀行裏去了。每星期彼勞動者再領收同一之貨幣。或者縱令他不領收，而其隣街或隣街的夥伴必來領收。所以一個勞動者一年五十二星期間，每星期領收四鎊，然其一年所必要者並非二百零八鎊，而實為四鎊。用專門語來講，即分割一年工資總額（二〇八鎊）之貨幣為更換持主之數（五十二）。 $\frac{208\text{鎊}}{52} = 4\text{鎊}$ ，此四鎊即必要額。

假使兩星期發給工資，則其必要額如下 $\frac{208\text{鎊}}{26} = 8\text{鎊}$ 。

按月發給工資，則 $\frac{208\text{鎊}}{12} = 17\text{鎊}6\text{先令}8\text{辨士}$ 。

按年計薪，則 $\frac{208\text{磅}}{1} = 208\text{磅}$ 。

如以此方法適用於社會上一切購買人和販賣人，則於一定時間內克盡流通媒介之機能所必要之貨幣額，以下所示：

$$\frac{\text{全商品之貨幣總額}}{\text{每磅之流通速度}}$$

或用馬克斯派之公式則如下：

$$\frac{\text{全商品總額}}{\text{每磅之流通速度}} = \text{貨幣總額}$$

伴隨着交易增大，貨幣由這個手到那個手如不更加急速的轉轉，則價格總額必愈益加大。假設一定日期內所售賣全商品價格之總計為一千萬圓，貨幣於前記之日期內立即更換持主。如此則所使用之貨幣總額必為一千萬圓。如價格總額依何等理由加了一倍，貨幣仍以同一速度運轉。如此則吾人必使用二千萬圓，而其公式為 $\frac{\text{全商品總額}}{\text{每磅之流通速度}} = 20000000$ 。這就是全商品之價格加了一倍的意思。假使貨幣總額增大，而可以表示其增大之商品市場上並不存在，則

此時，分數依然和以前同樣正確，而其價格則騰貴了。D·H·羅巴特遜氏，在他所著『貨幣論』中，例證貨幣流通之速度，曾敘述以下的故事。

達彼德（耶浦遜地方賽馬日）這一天，有博卜和吉堯兩個人，合資買了一罇啤酒。於是就向耶浦遜走，打算拿到跑馬場每杯賣六辨士，賣來的錢二人均分。半途中博卜非常乾渴，但是他除了三辨士小銅幣以外一文也沒有。於是他喝了一杯，按照市場價格之分配，乃付吉堯三辨士。少頃，吉堯也發生同樣的慾望，也喝了一杯，而把三辨士仍返還博卜。該日天氣非常之熱。不久博卜又渴了。而不久吉堯又渴了。等他們到達耶浦遜的時候，那三辨士仍舊回到博卜的口袋裏。而各自對於對方的負債都完全清償了。僅僅一個三辨士的小銅幣，假使啤酒照最初的打算，賣給一般人，則其交易必定需要多數先令貨幣了。

可以調整貨幣發行之經濟的法則，爲『紙幣發行不可超過假使沒有紙幣所

流通之金幣之數量』。

世界資本主義政府，都破壞了這個法則，所以紙幣之價值一天一天的變動。依連轉印刷機之簡單的方法，而突破財政困難之重圍，這是極大的誘惑。歐戰中，許多政府不得不大量的購入貨物。這種買主和其他買主不同，政府並不把這些貨物以後再賣出，而不得不把這些貨物送出去丟棄了。而對於製造這些貨物的人，不能不設法給付。紙幣最容易製造。於是紙幣就成了購買價格之取用自由之金錢了。流通紙幣形式之紙幣，並非任何政府藉戰爭為護符所發行之速成貨幣之唯一種類。何以呢，因為財政部證券（即國庫券之類）形式之紙幣亦在那裏發行。這些情形，貨幣也是一樣，貨幣依大商人或製造業者而手遞手的收付。所以沒有和貨幣運用相當之商品量之增加，即是使流通貨幣之量增大。而物價因以騰貴。何以呢，因為貨幣量增大的緣故。（貨幣量增大固然不是物價騰貴唯一之理由，但是實為最重要之助成的要因）。

在英國，政府並不是像別國政府的辦法，直接印刷紙幣以交付其購買代價。其過程乃是更間接的，而物價之騰貴，在外觀上彷彿是正在發生貨幣之要求，彷彿以這種方法救濟物價之騰貴比較其他方法還來得捷徑。此種方法運用之途徑如下。政府知道歲入和歲出之擴展，為隱匿其現時之擴展乃向英蘭銀行借入多額金錢。政府用這種方法，在一定額之範圍內獲得對於英蘭銀行發出支票之權利。政府對於所購到之軍需品和軍服等，以支票交付製造業者或承包人。此等製造業者因為要獲得對於工資等可以支付之貨幣，於是乃將此等支票（全部或其幾分）換成現金，因此，一般銀行其準備金之流出乃急激的增大。順次一般銀行乃由保管其準備金之英蘭銀行中支取現金。於是英蘭銀行乃感現金不足，其發行部因為要滿足要求，乃不能不受紙幣發行之許可。此種過程之出發點，則為銀行信用放款之膨脹 *credit expansion*（如前所述並非伴隨相當商品量增大之流通貨幣膨脹之謂——日譯者）即擴大。收回財政部所發行財政部證券若

干，藉此以低落全方面之物價，而為流通貨幣之收縮 *Contraction*。關於此，可能與否，得策與否，議論紛紛，極不一致。最初商人都贊成這種政策，而以後又多數變更其見解。他們像以下這樣主張。假使價格急激且極大的低落，則他們所有之貨物當初乃以高昂價格買進，而將來又不能不以低廉價格售賣。此外，這種政策如行，必使人人都不急於購買目前所不必要之貨物。何以呢，因為他們明知道物價將來還要低落。而在另一方面則有以下這樣意見。貨幣無論在那一國，如不在僅止表示流通貨物和實質的財富之程度內流通，或如此為止，則在安定之方法上決不能有何等期待。

關於如何對於現在之經濟組織與以安定，決非勞動階級學生之義務之一部。但是沒有金子或其他價值衡量，結算對價之事可能與否，這種問題對於他們是必要的。假使把金子的功用貨幣停止了，應該拿什麼來代替呢？在某未來之日，或者可以回轉到羅巴特·奧溫（英國古昔之社會主義者）所提出之勞動券

制度也未可知。但是按這樣辦法，所得的結果如何，現在很難正確的知道，而必有一得，則是事實。金鑛鑛夫之勞動，既激烈而又極不衛生。但是許多勞動者，因為要把金子運到市場供流通貨幣用，乃不得不無間斷的從事於大量之採掘。固然一切金子並不是全體都用在這種目的上。許多人必然想像縱使金子不用於貨幣，尚可依然繼續用於裝飾上。但是假使金子停止供貨幣使用之用途，則人類勞動時間必有很顯然的節約。然，在另一方面，所謂某價值衡量恆有必要（直至意識的世界組織成立為止）之事實。則遺而未決。所以金子之繼續使用，必至覓出可以用其他方法代替金子以計算數百種商品價值為止，此種方法至少要和金子有同樣的容易。

果如現代某經濟學者之所云，吾人應拋棄金本位不過一半真實之說。有很多紙幣（這是極明顯的）對於金鎊價值所比較之價值上曾有莫大的變化。而金鎊價格曾伴隨紙幣印刷量之增加騰貴，這是事實。但是吾人於已開放之市場

中，以金子和其他商品相比較時，在洪水般紙幣決潰經濟政策一切堤防以前，其價值差不多一樣，這種事實依然擺在面前。理論上，金本位依然被固守。而近年以來所以發生莫大之混亂者，實以後變動懸隔之故。

近來常有提議創立金交換本位（即金匯兌本位）者，吾人也時常聽見人講。在這種制度之下，金幣只用於國際的支付，紙幣全然用於國內支付。國立銀行以某一定率，保證以紙幣和金鎊交換。所以假使紙幣價值上開始低降，則人人必立即以之兌換金幣而輸出之。何以呢，因為如此辦法，他們比較直接使用紙幣鎊，可以獲得更大的實質價值。如此而所流通之紙幣數量，於其價值低落開始時，即必自動的減少。

最近已經有人提議，即以金幣折合現在流通紙幣之跌落價格，以樹立金交換本位。國立銀行並不承認以戰前鎊，佛郎，及馬克，等價格以紙幣兌換金鎊之戰前價格，而承認以現在鎊，佛郎，及馬克等減額價值相當之新率，以紙幣

兌換金幣。用這種方法則資本家不經過流通貨幣收縮（減少其量）直待紙幣價值回復以前價值爲止的苦痛，則必希望紙幣價值之鞏固。

我們可以想得到，在某種形式之國際的政府實現之社會狀態中，金子可以完全廢止，而用一種國際的流通紙幣，但是這種事實，必在發見可以防止流通貨幣數量之無限的增大之方法以後纔可能。某種形式之貨幣其功用乃在衡量人所要求之物品之手段，又爲的使人人備有交換之普遍的媒介物，當他們要消費他們的收入時，無論何時，都可以依此媒介物獲得由許多物品中之選擇力，這種事實，無論在如何經濟組織之下，恐怕都是必要的。

如以現在所流通之貨幣額，和世界上之交易量比較，則其爲數極微。假使只限於吾人現在所研究之貨幣，爲購買惟一之手段，則世界中之一切貨幣，恐怕每天都必須更換其持有主。但是事實上沒有這種必要。何以呢，因爲資本主義於通常狀態之下尚備有許多對於貨幣之代用物。

六 貨幣代用物

差不多的人都很曉得郵政匯兌。這種匯兌，就是使郵政局局長，對於匯票上所記名之人，應支付一定額之貨幣之證券。假使吾人要把某額之貨幣，送到國內另一個地方去，則吾人可到就近地方郵政局買匯票，就把這匯票（並不是貨幣）送到吾人所要送錢給他的那個人。那個人把這個匯票拿到他住在地之郵政局去，而以匯票交換領收貨幣。郵政局對此徵收小額之滙費（一辨士或二辨士），這就是對於使用滙票一種賦課。滙票並不是貨幣的本身。所以在使用以後，只保存一定期間，再以後則無效了。

在許多郵政局中，對於所提出之滙票之支付，並不必另由其他財源動支貨幣，只由每天發行滙票所收入之現金，即足應付滙票之提取，這是吾人所知道的。一般的說起來，收支正相平均。這種制度，就全體看起來，對於滙兌而加

上所徵收之滙費，收支正相平均。

滙票本身雖並不是貨幣，而收受滙票的人都把他當作貨幣看。依郵政滙兌既可支付代價，則依郵政滙兌以償還負債，完全是正當的。

支票——依支票所表示之貨幣，並不在郵政局局長之手，而在銀行家之手，除此一點之外，大部分都和郵政滙票相似。商人或資本家，在自己之事務所裏並不存儲許多游金（閑錢），都存入銀行裏。這種辦法，一部分是爲的保管之安全，一部分是爲的由銀行取得利息，而還有一部分是爲的使銀行代他行支付的事務。假使他的存款達到相當之數額，則銀行可以給他一本支票簿，他於必要時，可以依此以爲支付。支票簿乃由綴就之數枚紙片（通常二十五枚）而成。而該紙片各有二辨士之價值，那就是這些紙片上所黏貼之印花稅票所表示的。單就紙片說，他們除了二辨士印花票以外更沒有什麼價值。所以有人拾得支票簿時，他一定看不出什麼價值來。此種賬簿之所有者，如果要燒了就可以

燒了，而絲毫沒有什麼損失。焚燒支票簿習慣的人，也須成爲一種嗜好，這種人也或須有的。

假使倫敦的商人，要想由斯溫西·威爾斯購買一萬圓的煤炭，而要在倫敦交易，則他先由銀行取出一萬圓，把一萬圓驗過數目，而以掛號信載明數目，送交煤炭的賣主，這種手續實在麻煩極了。而收款人也是一樣必須驗過數目，拿到銀行裏去。經過這種手續，中間難免發生舛錯。所以他把前述數額之貨幣，對於他存款之銀行家發一命令書之支票，使該銀行對於支票上之指名人或該指名人所遺來之人，照額支付，他在該支票上署名簽字後即交付或遞送於煤炭之賣主。該受款人將該支票交付於他所交易之銀行即可支用該額之貨幣。或者他要有應支付之債務時，他可以就在支票背面簽名（裏書），而當作貨幣，用以支付他的債務。這樣的，以無價值之紙片，可以成爲貨幣之代用物，而此代用物可以把貨物由這裏到那裏的移動。一張支票，可以背面簽名（裏書）若

千次，而成爲使多量貨物移轉之手段亦未可知。有身分人所發行之支票，通常知道他們的人都接受的，但是支票究非法幣，自不能強制人收受。大抵在旅館或火車站，都張有不收受支票云云等趣旨之啓事。

支票每日由這裏到那裏的在國內遞來遞去，所以倫敦商人把他一萬元支票送去威爾斯之日，也就須某威爾斯之煤炭所有者，以同額之支票送給某倫敦之商人，這種事實，確乎是很有的，對於同一銀行之不同的支店發出支票的事情，是極平常的。因爲這種事情每日不下數千度。於是銀行家把他們所受之一切支票，對於其他銀行所收受之他們的支票相交換，以整理收受業務等，成爲必要的事務。

如必把所有的銀行及其所屬的支店之一切支票，送到所有的其他銀行去以行交換，未免太麻煩了。爲的節省這種麻煩，乃組織銀行票據交換所。這種交換所設在一切都市上，一切支票，都送到這個地方來分配。依此交換所交換的

結果，以支票爲支付的時候，凡是支付者，在一銀行賬簿上，由支付人名下除去一定金額，而於同一銀行或另一銀行賬簿上，在受款人名下加上一定金額。如此則所謂法幣之貨幣，簡直的可以全然不必動用。

匯票——匯票的定義，就是『以一定之貨幣，於一定期日，由債務者應交付於債權者所發之命令書。』這種匯票，也或者可以說是一種形式更嚴密的支票。依一八八二年之匯票法（英國的）的定義『匯票乃某人（發票人）指定某人（支付人），要求彼（支付人）依本人（發票人）之署名，於立刻，或於一定期日，或於限定期內，向指定人，或持票人，或其所使人，支付一定金額之成文的無制約命令書也』。匯票必須是『無制約』。所以如對於輪船不到等某種事故而預備的匯票，是無效的。

匯票通常有以下兩種形式

印花

匯票

(一)

請於發票日起兩個月後照付

張開芳先生或其來人大洋伍百圓正

此致

上海大馬路

聚興寶號台照

天津河北大街

天成義莊具

民國十七年十一月六日

印花

滙票

(二)

請於發票日起三個月後照付鄙人或鄙人之所使人大洋壹仟圓正

此致

北京大柵欄

隆茂寶號台照

奉天東關

李潤興具

民國十七年十月十日

商業交易，與其依其他方法，不如依滙票方法，更加容易。滙票方法等，在內國及外國之交易皆可使用。票據第一可以使信用擴張。如前所舉第一票據樣張（第二樣張更簡單，其中只包含兩人），吾人假定聚興號由天成義購買五百元布疋，而其代價不能立刻支付，或者不願意立刻支付。但是天成義又由第三者張開芳處購買貨物，對張因有支付貨幣之必要。於此天成義之借方貸方都是同類之貨幣。於是天成義寫一張滙票，以聚興號為支付人而署名簽字，以交付於張開芳，而聚興號依此乃承受天成義對於張開芳之負債。於此，張開芳拿着

天成義所署名之票據，可向聚興號索款，假使聚興號有不能履行其義務之事情發生，則此票據可為清償其負債之保證而仍向天成義索款。此票據由張開芳使用，和由天成義使用，都是一樣的使用。此種匯票並可輾轉署名而輾轉授受，在此輾轉授受之中，湊集極多之署名亦未可知。在此票據流通之間，自可代替貨幣之任務。但是也和支票一樣，究竟不是法幣不能強制人使用。

依此種票據之使用，商人手裏雖沒拿着現錢也可以買賣。他們如預料距現在二個月乃至三個月後確實能夠履行他們的義務，則他們可以利用其信用以代貨幣。有時候，他們手裏存下賣不出的貨物，當這個時候，不是以別莊貨的價錢拍賣，就是要到破產法庭裏去了。假使票據之所有者要立刻得到貨幣，則他可以將該票據拿到銀行裏去。假使銀行知道發出票據人是有信用的，他必然肯掉換現金。對於這種掉換現金的事，銀行要取得該票據至滿期日所需時日全額利息相等之回扣。例如以一萬圓之票據，於滿期日前三個月赴銀行貼現，其貼

現利率假使爲百分之五，則貼現費爲一百二十五圓，於是銀行對該票據只支付九千八百七十五圓，而於三個月後取得全額一萬圓。

依英蘭銀行對於匯票之收受乃至對於短期放款所課之折扣率，謂之銀行日步（即銀行日利百分之比），這是大家都知道。英蘭銀行日步普通比其他一切銀行之日步稍高。英銀日步（即英蘭銀行日步之簡稱）之昇降，乃是測量金融界氣候之一種晴雨表的指針。日步高的時候，就是交易不活潑，事業家常警戒。但是在低廉的時候，貨幣更容易流通。

匯票之第二效用，就是免除由一方向他方移送貴金屬之危險。設想有四個商人。

在紐約

在倫敦

A

B

C

D

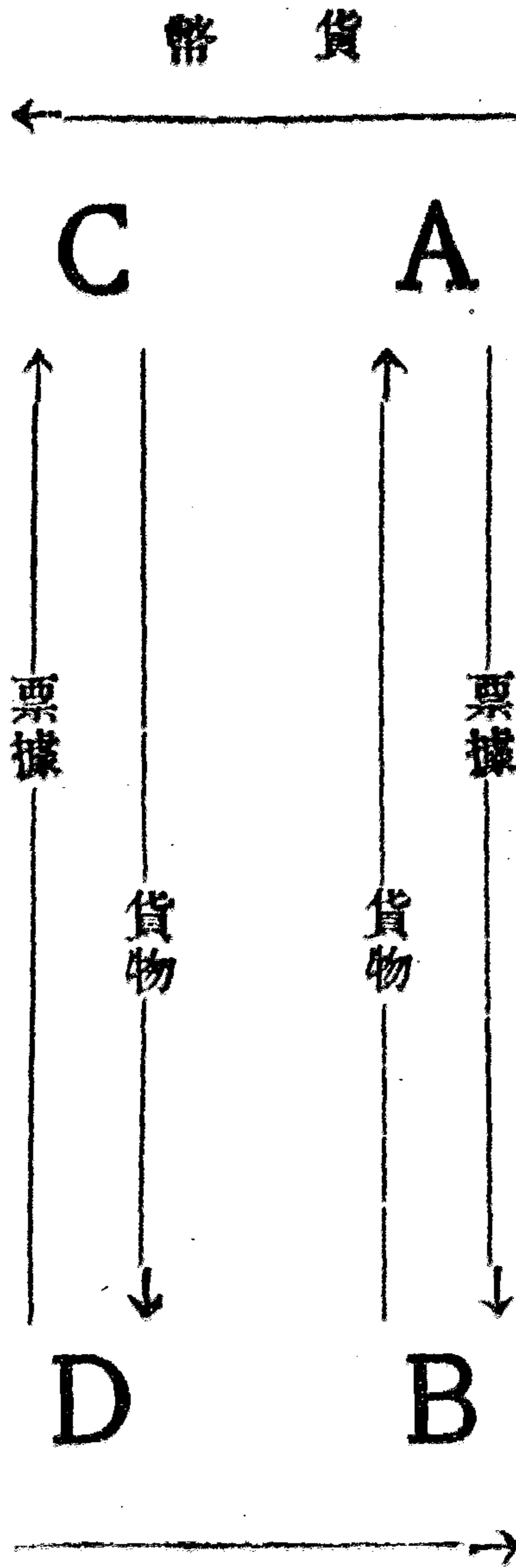
紐約之A對於倫敦之B送去美國之貨物負債一萬圓，而倫敦之D對於紐約之C負債同額。這時候，假使不用匯票以清結兩負債，則必須一萬圓由紐約送到倫敦，而一萬圓由倫敦送到紐約。然此兩個一萬圓之金額，自己並不能飛渡大西洋，包裝，船費和保險金等費，都不能不支付。運此兩宗貨幣之兩隻輪船，在大西洋正中間相摩而過亦未可知。顯然的，在此所舉兩個場合，兩個人互相努力從事於相抵銷。然縱令這樣作，而運送他們金幣總額之費用，必要支付。

要想可以完全代行雙方清償負債之方法，只有A對於B承認支付一萬圓之票據而署名之，將該票據送達於B，同樣，D署名於票據而送達於C。在大西洋之兩岸，各有票據和負債。各該國之債務者分別購買匯票，以清償某他人之債務，同時彼自身之債務亦即可以清償。而運送貨幣之麻煩完全可以節省。

全過程之形式如下。

在紐約

在倫敦



倫敦之 B，並不巡繞大街小巷去尋覓購買他這票據之人。票據經紀人 Bill-broker 即專擔承這種職務，他們多少討取若干手續費而專門買賣票據。這種手續比較來回運送現金必然低廉。不然，則人人必仍採用低廉之後者之方法（即不發匯票而運送現金）。

第六章 外國匯兌

一 國際貿易

一切國家之歷史中，都有其住民自給的時代。他們生產自己的食物和飲料，製作他們自身的衣服，建築家宅。現在像這樣的國家簡直的沒有了。英國人使用本國所不生產之茶，咖啡，棉花，樹膠以及其他百般物品，已成很普通的習慣。因為要獲得這些物品，他們必須生產可以和此等貨物交換之其他貨物。充足此種缺乏是為國際貿易之基礎，而資本主義對於此種缺乏充足更與以利潤生產之原動力。

在一定期間內，向一國之輸入，不能不依輸出以為支付。國家不可不使其支出適合於收入，不然，則不能不負債（並且不能無限的繼續下去），此和個人間之情形一樣。一國之輸出，未必都是用貨物的形態，為人所共見之顯然的輸

出品。何以呢，因為某國如有大宗的商業船舶可以從事於他國之運輸業務，而對此勤勞之支付亦可以收受貨物。加之，如某國對於他國有投下之資本，則可收受貨物以抵該資本之利息。如船舶業務，國外投資等，可區別之為不顯然的輸出品。假使輸入額依輸出額而失其平衡時，則不能不運出金幣以彌補此『貿易差額』。不然，則債務國不能不借入貨幣（即借外債）。

金子乃價值之國際的尺度，所以一切流通貨幣，皆依此等貨幣中所含有之金量而為比較。以金子之重量和重量比較以測量英國一鎊金幣之價值，等於法國金佛郎二五·二二一¹₂，德國金馬克二〇·四三，美國金弗四·八六五，那威金克羅乃爾一八·一五九等等。這是以各國流通貨幣所表示英國一鎊之平價。在貿易自由的時候，這種一鎊的平價，乃是英國貿易業者所關係之一切國際的交易之基礎。依此，輸出業者等，最初雖以馬克，佛郎，賴（義大利貨幣，約合一佛郎），弗等自身表示商品價格，而亦可以以英國貨幣計算商品之

價格。而同樣的外國之買主，讀英國之價格表，以其價格折算自國貨幣之時，其究爲幾許，亦可以充分了解。假使沒有可以了解一切國家之共通衡量，則國際貿易簡直的不可能，縱令可能，亦必極困難。

匯兌市況（匯兌行市）

能夠避免的時候，最好是金幣不必爲的支付貨物之代價而由一國運送到他國。假使倫敦之A，由美國加州之栽培業者購買水果，而爲的支付其代價不能不運送金幣時，必須包裝金幣，付以保險，而向美國運出。同時又有美國商人B，由英國貝明幹 *Birmingham*（在倫敦西北）之製造業者購進貨物，此刻他又不能不向英國運送金幣，這是常有的事。這種辦法，無非是使貨物較其通常價格更高的意思。

假使以金幣一千鎊，由美國爲的支付所購英國貨物之代價而不能不運往英

國，則其計算如下。

一〇〇〇鎊……等於四·八六六弗（通常時）

保險費包裝費運費等，對於

每一鎊為〇·〇二四弗，即……等於二四弗，

所以

一〇〇〇鎊等於四八九〇弗，即每一鎊等於四·八九弗。

在這種狀態之下，美國人對於每值一鎊之英國貨物，必不能不支付四·八九弗。換句話說，就是在和英國一鎊之關係上，美國弗之價值低落。於是美國匯兌，有『利』於英國。假使他方，英國商人運送他們的貨幣到美國，於是也不能不支付像以上所述之費用，則是美國貨物對於英國人而價格增大，英國一鎊之價值低落，這就是匯兌不利（『逆』）於英國。

為的節省這種麻煩和運送金幣之費用，而使用匯票，於是美國及英國之買

賣者，相互收受匯票，由他們本國人受支付。但是這種事情，兩國以至一定之各國間之貿易關係，必須近於平衡然後可能。

現在再研究英國和法國之場合。以法國貨幣合英國一鎊之『平價』爲二五。

三二 1—2 佛郎，所以兩國間之貿易，只要其量相同，其比價依然不出此數。

表示法國對於英國之負債額在巴黎之票據，和表示英國對於法國之負債額之票據在倫敦者數量相同。此等票據，可以自由的加上經紀人之手續費（佣錢）而以平價買賣。但是假使法國對於英國，輸出較輸入爲少時，則此時法國就和收入支出明明不一樣大小之普通債務者站在同一的地位了。表示倫敦對於法國之負債由倫敦所發出之票據必少，而其需要必大，因此其價格必然騰貴。此等票據騰貴，遂致使用此種票據以清償其債務之法國商人，對於一鎊必須支付二五。三二 1—2 佛郎，即比較平價貴十參提母（參提母爲佛郎的百分之二）。但是再不能超過這個價格以上騰貴了。何以呢，因爲這就是和由法國運送金幣到英國

去同額之價格了。佛郎之價值如對於一鎊低落至二五·三二一¹—²時，是為達到『金幣流出點』（主幣輸出點，正幣輸出點，金幣輸出現送點）。至此，則金幣將離開法國而流入英國。匯兌對於法國是為『不利』，『逆』，在法國一鎊之價值必然騰貴。然於短時日內，其地位必自己調整。何以呢，因為法國對於其必要之貨幣不能不支出，於是輸入必減少，而英國可以廉價購買法國貨物，其輸入必增大，如此，匯兌自然調整，仍復原狀。

假使反乎此，英國對於法國輸入較輸出為多，則其地位必和以前正相反。由法國發出之票據，在倫敦簡直買不到手，其價格遂騰貴至一鎊只合二五·一二一¹—²佛郎。於是金幣必然流入法國。何以呢，因為二五·一二一¹—²之價，就是對於法國之金幣流入點（主幣流入點，正幣流入點，金幣輸入現送點）。

所謂金幣『流入點』及『流出點』，就是加算或扣除金幣輸送費以後正是

當該國通用貨幣之平價。

又，一國遇到金幣輸出的時候，其感受所保留金幣流出之苦痛之銀行，通常都是提高貼現利率，即提高銀行日步。即銀行提高放款之價格。假定匯兌不利於倫敦。此時，英蘭銀行必提高其利率。於是巴黎及紐約之金融家，或向倫敦送款，即或不然，亦必以在倫敦之金錢仍在倫敦利用之以取高利。於是他們收買倫敦所發出之票據。這就是提高倫敦所發出之票據價格，而使匯兌再轉利於倫敦的意思。這種利用於不同之金融中心短期放款利率之差額，又運送現金於可以獲得高率之金融中心藉此而賺錢的人，就叫作匯兌裁定經紀人（就是研究外國匯兌經營之方法，以決定其如何為利如何為不利者，謂之匯兌裁定。其立於其間以營利者，是為匯兌裁定經紀人 *Wohler* —— 日譯者）

以上，吾人已經由這個問題的最根本的方面研究一番了。但是外國匯兌依種種原因每天變化不居。某一國之大托辣斯，故意使匯兌逆（不利）於該國，

也是有的。怎樣講呢，因為匯兌價格之保證太不充分。戰爭之流言，最能抬高匯兌。而這種流言，多為欲以流通貨幣為冒險，（欲一舉而成巨富）之投機者所使用，即投機者多放流言。凡攜帶許多貨幣而到一國去之旅行者（例如到義大利旅行之美國旅行者），恰和對於該國（義國）所售賣之貨物支付代價是一樣的功用。事實上恐怕旅行者也必然帶去若干貨物回來，所以兩者簡直完全相似。同樣的，由新開國向母國匯款之僑民或移民，可以以該匯兌幫助該受匯款國以維持有利。但是維持匯兌最重要之助成者，則為船舶業務國對其運費之支付，和投資他國者對其金錢利息之支付。後者之支付，總不外乎以貨物，證券以至金幣等為支付。因為在此兩種輸出貨物之形式，簡直和不要任何報酬之貨物輸入一樣。

在戰期內，金幣如不由政府運送，則不能使之由一國到一國自由的流動。而貨物之正常的運動被制限。許多的場合，購買貨物並不是基於購買者之支付

能力，而依購買者之必要，至於能否支付代價，反成爲第二考慮之問題。加之，紙幣之發行額極多，其價值較其所表示之豫想的流通金幣低的多。英國由美國購進大量的貨物，簡直的不向美國運送貨物。由美國發出之匯票很少，差不多可以說沒有。於是英國金幣爲清償美國這種貨物之代價，乃由政府向美國輸送。不久，可以輸送的金幣早已沒有了。英國對於這要購買之貨物不能支付代價了。對於潛航艇部分品，飛行機發動機，高速度旋盤等需要，乃不能不採用特殊方策，如此，則防止匯兌繼續不利（逆）於英國之事，乃有莫大的必要。匯兌成爲固定，即匯兌以人爲的手段防止繼續低落。英國政府乃向持有美國鐵路及產業企業等股票之英國資本家，要求將其股分賣給政府。政府即可將此等股分在美國賣出，以支付由美國購進貨物之代價。其後，乃由美國募集公債，其結果，向英國賣出貨物之美國人，乃收受公債票以代現金，或由其他美國人買取其公債，而使製造業者取得其代價。此種公債利率，約在六厘以上。於是

每值百鎊之貨物，英國政府若於最初之年終償還其負債時，則不能不支付百〇六鎊，而且此餘外之六鎊，在未清償貨物代價以前，每年必須支付。如此，一鎊之價值，比較以前更低落，換句話講，這就是美國的機器，書籍，器具等之價格騰貴的意思。此種狀態，今日依然存續。但是因為由南非洲及其他英國屬地，代替英國政府向美國運送現金，又因為戰爭終熄等事實，其狀態已有幾分改善了（此種改善固尚在繼續，但是在美國，於一九二四年八月十四日，一鎊尚不值十八先令九·五辨士）。假使一鎊有用金幣之必要時即可獲得，則其價值必然回復正常狀態（一鎊值二十先令）。但是英國乃立在保證並不十分充分之債務者之地位了。所以英國只要能夠獲得貨物，如何的協定都不能不締結。不然，則不能得到戰事上所必要之貨物。英國紙幣之發行，在國內已使一鎊之價值低落，而在美國更使低落了。在另一方面，法國對於英國，買進比較賣出多的多。於是法國之佛郎，價值上更低落了。

下表乃指示一九二一年十二月三十一日各種匯兌之位置，並和一九二〇年同月同日之位置比較說明。第二欄為平價。而一九二一年所顯示之最高點和最低點也附示於表內。

二 外國匯兌（一九二一年一月三十一日『金融評論』

泰晤士』所揭載）

場所	平價	一九二一年十二月卅一日	一九二〇年十二月卅一日	一九二一年之最高點	一九二一年之最低點
紐約（美國）	四·八六五—八	四·三三一—16	三·番一—4	四·二四	三·五三一—2
蒙特利爾（加拿大）	四·八六五—八	四·四三一—4	四·二〇一—2	四·五九	三·九九〇
巴黎（法國）	二五·三三一—2	二五·九〇	五九·七〇	六二·七五	四五·六三一—2
蒲魯塞爾（比國）	二五·三三一—2	五四·五三一—2	五九·八五	六二·六〇	四五·六七一—2

義大利	二五·三一 1 2	九六·五	一〇二·五〇	一〇九 1 4	七〇〇
伯爾尼 (瑞士)	三五·三一 1 2	三·五五 1 2	三三·一六	二四·二三	三〇·〇八
亞摩斯德爾登 (荷蘭)	二二·一〇七	二·三九 1 2	二二·二六二	一八三 1 2	二二·〇七
伯林 (德國)	二〇·四	七二·〇	二五八	一二七五	二〇三
維也納 (奧國)	二四·〇二	二〇〇〇	一五五	一五〇〇	二二〇〇
橫濱 (日本)	二·四先令 5 6	二先令 1 4	二先令 1 8	二先令 3 4	二先令 3 16
斯德哥爾摩 (瑞典)	一八·二五	一六·七〇	一七·六九	一七·八〇	六四〇
哥本哈根 (丹麥)	一八·二五	三〇·八 1 2	三三·二三三	三五 1 2	一八·八〇

此外尚有世界其他各國的，於此從略——日譯者

依此表，則較重要的國家如美國，加拿大，瑞士，荷蘭，以及瑞典等國，皆可解為逆(不利)於英國。而一般的講起來，這些國家，全是在戰爭上不受損

害的國家。於英國『有利』的諸國，則爲法國，德國，奧國，比國，義大利及丹麥等國。至於那威，其戰時所受損害，因爲該國仰賴海上貿易者甚大，而海上貿易因潛航艇，水雷敷布以及海上封鎖等大受妨害，此其主因，以此匯兌上亦有利於英國。法國前已說過。義大利實際上和法國一樣。奧國及德國，因其一般的貧窮化，幾乎伸不出手足之狀態，而以奧國爲尤甚。這些國家無論那一國，其所印刷之紙幣量皆甚大。德國最近已有很可觀的貨物開始輸出了。但是紙幣印刷機之速力，遠超過其貿易之回復。（註——德意志銀行之流通紙幣一九二一年中，由六百七十億馬克，增大至一千一百億馬克。現在——一九二二年十一月十五日——則爲五千八百二十億馬克）加之，德國之保證，像現在的狀態實不甚佳。

三 戰後之市況

購買平價說和谷斯塔夫·加塞爾教授（現充俄國國立銀行之經濟顧問）之名姓相結合之一學說，其功用即在理解戰後之匯兌狀態。許多國家之通用貨幣，早已不是基於金水平，而且如依此學說其因為限制金輸出以致匯兌復歸傾向之平衡點，早已不是以前所述通用貨幣間之金平價，而為和以前所述通用貨幣之新的購買力相應之新的平價。在戰爭以前，二十馬克之價值等於一鎊，於是時，英德間之外國匯兌，差不多位於 $20 \text{ 馬克} \parallel 1 \text{ 鎊}$ 之地位。匯兌如距此平價極懸隔而變動時，則金幣必由一國流入他國，以使匯兌回復平價。但是因為在戰期內及戰後膨脹 *Inflation* 之結果，馬克之購買力較比一九一四年很可驚的減少。試設一例，物價在英國騰貴約二倍（即鎊現在之購買力只有其以前購買力之約一半），而在德國之物價，騰貴約十六倍半。於此場合，一鎊之購買力必等於一百六十五馬克。而 $1 \text{ 鎊} \parallel 165 \text{ 馬克}$ 則為兩國間之新的購買力平價。馬克之購買力，比較鎊更低。其結果，人人於交換上，對於馬克付與英國

貨幣者必較少。

通用貨幣之膨脹 *inflation*，於該通用貨幣之外國交換價值上，所隱伏低落之途徑如下。例如印刷許多馬克。於是馬克之『對內價值』，即購買力，比較以前為小，德國之價格騰貴。此在商人，則認定寧在價格高貴之德國售賣貨物比較向其他各國售賣更有利益。從而向德國之輸入乃愈增大。於是由他國所發出之匯票之需要乃增大。換句話講，就是售賣馬克，而購買可以支付輸入品代價之佛郎以及弗之要求乃伴隨之而生。其結果，匯兌乃逆（不利）於德國。此種傾向，假使沒有障害力時，必愈益前進，遂使馬克之外國價值，低落至其國內購買力所低落之點。馬克之低落，乃德國對於不能支付之輸入額，與以自動的制限之方法。法國匯兌，曾與佛郎購買力之變動相應，而為極細密的變動，這是法國的一個實例。

但是，在現在，常使匯兌較其購買力平價或高或低之障害，有數要因。

第一，以貨物可得輸入及輸出與否，致使馬克之購買力，和在內地市場其購買力不同。此後者，如不得輸出之房屋之價值，及禁止輸出之貨物之價值等是。其影響於外國匯兌者，僅止前者。

第二，外國匯兌投機者之行爲，可以影響到通用貨幣之外國交換價值。投機者在騰貴時賺，在低落時損，因此，乃豫測價值之騰落而爲買賣。在休戰後，許多投機者都以爲馬克行市必將恢復，於是乃購進馬克。這些人的行爲，致使馬克之外國交換價值改善。嗣後，看見馬克已經抬高之價值又繼續跌落，這些人乃又狠狠的賣出。因此，德國匯兌上乃發生急激的暴落。（德國某前財政部長曾云，因美國人買占馬克紙幣之故，更克舉印刷機之能率。——日

譯者）

第三，賠償金支付之必要，爲馬克暴落之重要原因。德國政府已經不能依課稅以產出對於此等支付之貨幣了。於是德政府乃印刷新的紙馬克，又因購買

可以對聯合國支付賠償金之有實價的佛郎或弗之故，乃不能不賣出此種新的紙馬克。此種馬克競賣，實為其價格暴落之原因。在這種情形之下，外國匯兌之暴落，乃為馬克之內國購買力暴落之先鋒。

吾人撮要此問題，可以像以下這樣講。即依輸出不能償付其輸入（公債，資本之輸出，賠償金等，計算在內）時，則匯兌對於該國為逆。通用貨幣之膨脹 Inflation，對於人人給與以較大之紙幣，依此給與彼等購買輸入品更大之購買力。而其結果，輸入量有超過該國依輸出以償付輸入品代價之能力以上增大之傾向。其結果，輸入業者對於以紙幣支付代價者，早已不能以原先的價值接受了。此種事實，在匯兌上對於該國所現出者為逆（不利）。必須支付賠款時，亦有相同之結果。何以呢，因為支付賠款不能不以該國輸出額之一部充之。即縱令德國政府以貨幣支付賠款，因此，聯合國可以獲有直接或間接購買德國貨物之力，則此種貨幣，對於聯合國只有利益。賠款並不是對於聯合國向

德國輸送貨物而支付之代價，乃由德國片面的給與購貨力，聯合國於是獲得此購買力的。向一國之放款（公債放款），和此種情形正發生反對之結果。於此情形，放款乃不使該國為信用貸借（即即時支付），而對之輸入貨物的。

第七章 銀行

一 存款及計算

凡研究經濟學的，無論如何初步，決不能蔑視銀行，銀行乃經濟體之神經系統。吾人在一切大都市中，皆可以看見巍峨的銀行大建築物，那就是銀行的表徵。五大銀行（英國之五大銀行，見後）總裁之演說，嘗和內閣總理大臣之演說一樣的普知於世間。銀行董事和一切大公司董事，其姓名很多都是相同的。此種金融寡頭政治之力，如何的出現呢。

在以前對於銀行沒有十分研究的人，都以為銀行是極簡單的事。普通人之

銀行經驗，不過是他們拿着二三辨士到學校銀行裏去，專爲的聖誕節或其他祝祭日紀念日儲蓄的時候。該貨幣一直保管到要求取用之時。於是乎以爲銀行乃是存儲，保護，而於必要時支出的所在，這種觀念乃是普通人可以有的。

中世紀之奔尼斯國及其他國家之古代銀行，以及十七世紀以前英國之銀行，皆以存款銀行爲主。當此時，不過是專致力於收納富有階級以及商人階級之貨幣，生金以及寶石等等而保管之之貴重品倉庫的性質。在英國，銀行乃由金銀細工師之事務而生。細工師成爲資產家，於是他人之財貨乃託他保存，而付以存貯證。該證書多少和近代之銀行券相似。所存貯之財貨乃有形物，而爲當時其主人行動時，如不託存於銀行則不得不隨身攜帶許多者——這是當時迭初克·塔賓等（必爲英國小說上常見之強盜名——日譯者）的好機會。

把財富存在銀行裏的人，如要支取時則必以同一之貨幣返還之，即必以和他們所存貯者實際相同之貨幣返還之。他們對於銀行保管他們的財富，不能不

支付相當費用。在現在，則銀行家對於他人託他們所保管之財貨必須償付報酬。現代之迭初克·塔賓如搶奪時，他所搶奪之人身旁帶錢極少，搶奪來也不過是沒有效用的支票簿。

在交換章中，曾經說過，現在吾人很多的支付，都是依支票辦理。貨幣存在銀行裏，而支付的人大半都並不實行支取貨幣，銀行在他們之間，整理之，以支付和收受相銷，如此，貨幣一年到頭皆殘留在銀行家手裏。但是這種貨幣實際上並非他們所有。

銀行存款計算大概可分爲兩個主要的範疇，一個是活期存款計算，一個是定期存款計算。活期存款計算就是隨時可依支票支取，或是於銀行通常執務時間內依存款人之請求而支取之計算。因爲要預備活期存款計算存戶之要求，銀行不能不以某定額之貨幣時常存置於銀行內，此種計算所支付之利息額，縱然付息也是很少的。並且有時候銀行對於委託人之交易頻繁者尙徵取手續費。他

方定期存款計算，就是約定於請求支取貨幣前必須與以豫告然後交易之計算。對於這種計算所支付之利息，因豫告之期間而異，豫告期間長則利息高，豫告期間短則利息低。

銀行所存某額之貨幣，究竟怎樣的辦法呢，現在要研究研究。假定有人把一萬圓拿到銀行裏去。此存款人對於其一萬圓有收受三%（即三厘）利息之權利。假使他存放一整年，他就可以支取一萬〇三百圓，存放二年則可以支取一萬〇六百圓等等。然此一萬圓並不能自動的增大，這是很顯然的。於是必有應該考慮的另外的事情。對於保管他人貨幣之權利而支付三%利息之銀行家，並不是慈善家。他對於他的勤勞還要索取報酬。還有應該維持之事務所，應該支付之薪金，加之銀行股東之紅利。然，何以所存一萬圓，每年對於該所有者可以生出三百圓之利息，同時又可支付銀行經營費之一部，又可對於銀行股東支付紅利，以至其幫助其他支付呢？敢斷言該款決非死藏在銀行之貴重品倉庫，

必以何等方法運用之。

銀行之整個的理論，乃建築在一切存款人必不能一時都來支取云云之假定之上。此種制度之資力即依據於此。何以呢，因為要支付像前面所述之一切費用，銀行家必不能不將所託存之貨幣，投資於比較支付於存款人者可以獲得更高率利息之企業上。銀行存款多運用於國債證書，市營事業及像這一類的堅實投資。銀行以其金錢向很投機的公司投資者極少。何以呢，因為危險太大了。然貨幣既投資於他項事業，那就不能在銀行自身實存了。也就不能隨時支取了。吾人以前曾說過，可以某一定額準備每天的支取，但是實際上很少要求支取的。何以呢，縱有令請求支取的，而立刻又有交納的。

有時候銀行一般的信用薄弱，而存款人都要支取他們的存款，一時的襲擊到來。貨幣並沒存在銀行裏，於是銀行不能支付。銀行經濟困難之聲浪，立刻傳播於四方，存款人之襲擊愈加擴大（存款人襲擊即擠兌）。在這種狀態之下，

銀行不能不固扃門戶而停止支付。這種事項發生的時候，存款人縱令可以得到支付，也不過收受他們所存金錢之小部分。何以呢，因為此時銀行已經破產了。在這樁事情之自身，也不過是許多其他災厄之發端。何以呢，因為凡存款於銀行的人，多半是依賴銀行以保障其事業之平衡（貸借之均衡），現在銀行既破產，於是他們也不能不破產。有時候互相競爭對手之銀行，為救助經濟困難之某銀行而供給銀錢，以使該銀行繼續支付。這並不是要救助其競爭之機關，因為如果恐慌擴大，則有由一公司挨次將其他公司捲入漩渦之傾向。一八九〇年，英蘭銀行曾救助巴靈·卜羅斯銀行。該銀行發生擠兌，其負債達二千一百萬鎊以上。以一千七百二十五萬鎊之保證資金，英蘭銀行首先調劑一百萬鎊。因此救濟，巴靈銀行乃得脫出重圍。他方於一八六六年英蘭銀行於恐慌時曾拒絕以四十萬鎊放款於奧瓦倫得·加尼公司。何以呢，因為此時如放款，則不能不對於一切銀行皆與以救濟。奧瓦倫得公司於是以一千九百萬鎊之負債而倒

閉，這恐怕是在銀行史上最大的金融的災厄了。

按英國股分銀行對於所有現金之負債之比率，可由下表明瞭之。

	存款 (一九二〇—二一)	現	金	%
英蘭股分銀行	一·九六一·七〇〇·〇〇〇	四四九·一五三·〇〇〇		二二·八
蘇蘭股分銀行	三〇八·五九一·〇〇〇	七二·九七四·〇〇〇		二三·六
愛蘭股分銀行	二二五·一五九·〇〇〇	四六·六九八·〇〇〇		二〇·六

二 現金準備

一般的說起來，則銀行準備制度全體之比率，約為百分之二十二（即二二%）。此額固不免少有困難，然對於請求現金之存款者亦可以支付了。如將此額支出以後，還有來要求現金者，則可以處分比較容易出脫之擔保證券等。

但是，此等證券既無論如何不能不出賣，則賣主（銀行）當然站在極不利益之地位，因此必以廉價賣出。於是，此等證券處分既畢，而銀行也就不能不閉鎖了。這樣的辦法，真真的不可以呢。何以呢，因為如果一切銀行都受經濟恐慌之影響，則無論如何的證券，他們也必不更買進了。

銀行，實際上全是有董事會，股東總會等之有限責任公司。銀行之資本，比較其所交易之買賣都是少額。所以存款人可以向股東請求之額，全是比較的少額。英國有五個重要的銀行（除去英蘭銀行），就是（一）巴庫禮斯銀行，

（二）羅伊志銀行，（三）倫敦·喬尹特·西鐵·安德·米德蘭德銀行，（四）倫

敦·康德里·威斯敏斯特·安德·派司銀行，及（五）諾遜諾爾·卜羅溫夏爾·

安德·友年·版克·奧夫·英格蘭銀行。此等銀行之間，他們合起來共有存款

十六億四千六百萬鎊，而其可以運轉之金額約達總存款額百分之六十四。但是
一方此等銀行之總應募資本，則為一億九千七百三十萬鎊。實收資本額則只不

過五千九百萬鎊。因此，如以應募資本為銀行倒閉之日存款人對於股東可以請求之最高額，則所舉五大銀行資本對於存款額之比，為一對八，即為百分之一二·五。不必說，銀行之資產，比較以上所舉之數字大的多。何以呢，因為銀行之資產，實包含銀行所購進或借款人所抵押之一切證券及股票。

五大銀行 (單位鎊)

銀行名	公稱資本	實收資本	準備資金	存款	負債總額	本行及存款 關銀行之現金
巴庫禮斯	三〇〇〇〇〇〇	一五,五二,三三三	八,二五〇,〇〇〇	三三〇,九四三,二九九	三六一,〇三三,八三三	五,二〇〇,〇〇〇
羅伊志	—	一四,三三,九三三	一〇,〇〇〇,〇〇〇	三三八,八〇〇,〇〇〇	三八一,四〇〇,〇〇〇	五〇,三〇〇,〇〇〇
倫敦·康德里	三〇〇〇〇〇〇	九,〇〇三,七二八	九,〇〇三,七二八	三一九,二〇〇,〇〇〇	三五四,〇三三,〇六一	四四,五〇〇,〇〇〇
倫敦·喬升特	三〇,〇〇〇,〇〇〇	一〇,八六〇,八三三	一〇,八六〇,八三三	三七六,六〇〇,〇〇〇	四二八,二四八,六〇五	七二,八〇〇,〇〇〇
諾遜諾爾,卜 羅溫夏爾	六〇,〇〇〇,〇〇〇	九,三三九,四二六	八,八六六,〇四二	二七三,八〇〇,〇〇〇	二九四,八七三,九七三	四四,一〇〇,〇〇〇

銀行存款，於最近三十年間如何的增大，又資本對於存款額之比率如何的低

降，可由以下所揭之表明瞭。戰期內存款額之增大，是最顯著的，此吾人所曉得的。

銀行存款及資本之增大（一八九〇——一九二〇，英格蘭之銀行）

年	次實收資本及準備資金存	款	比	率
一八九〇	六七·八二六·〇〇〇 鎊	三六八·六六三·〇〇〇 鎊	一八·四	%
一九〇〇	七八·八四七·〇〇〇	五八六·七二六·〇〇〇	一三·四	
一九一〇	八〇·九四六·〇〇〇	七二〇·六八七·〇〇〇	一一·二	
一九二〇	一二八·一五四·〇〇〇	一九六一·五二七·〇〇〇	六·五	

銀行之業務，並不止限於保管他人之金錢，而以之投資於有利的企業。以前研究匯票的時候曾經說過，如商人或製造業者購買材料，不能立刻支付其代價時，則可付以九十日為期，或由兩方所協定期間之支付票據以代替之。此種票據之受票人，也可以以該票據當作金錢以轉付於他人。但是假使他必須用貨

幣時，則可以拿到銀行裏，由該票據之表記價格，扣除至滿期日所經過之期間之利息，而取得現金（此即所謂貼現）。如此可以像以下這樣講。三個月後支付之一千圓票據（假定年利五厘，即5%），則所值不過九百八十七圓五角，如以此票據支付負債時，無論如何也不能不減價。何以呢，因為假使以非三個月後不滿期之一千圓票據可以支付一千圓之負債，則此時支付人於該期間內，可以犧牲受票人（或持票人）而運用自己之貨幣以至於貨物。

銀行以票據貼現者之地位，於其能力上，可以發揮非常之勢力於產業及商業上。假使銀行家常常出款艱澀，或對於貼現徵取高利，則交易必然沈滯。何以呢，因為貼現利率一高，則除非不能不急速交易之某種買賣外皆可稍其交易。英蘭銀行貼現日步，簡言之即英銀日步（日步即日利之百分比），時時刻刻的變化。而依戰時狀態及特別危急，受極大影響。下表即表示其於最近數年間如何的變化的。

一九一三年四月……四·五%	一九二一年七月……五·五%
一九一四年一月……三	一九二二年十一月……五
一九一四年八月一日……一〇	一九二二年二月……四·五
一九一四年八月六日……六	一九二二年六月……三·五
一九二〇年四月……七	一九二二年十一月……三
一九二一年六月……六	一九二四年八月……四

一九一四年八月一日，日步會由三%飛躍為一〇%。無論誰都不知道其後要發生什麼變化。銀行乃關閉了四天，發布了支付延期令，於是銀行不能像戰爭前一樣，可以以金幣支付了。銀行在關閉期間內，極力研究維持銀行信用之保證。於是印刷了不兌換的紙幣。

三 英蘭銀行

銀行制度之中心，就是一六九四年維廉·派塔遜所創立之英蘭銀行。該行在開設以前，乃金細工師收進貨幣或貴重品，而以之對於擔保物放款。他們對於英王特有許多放款。在英國內亂時（十七世紀英國之內亂），曾受非常損失。當時信用尚不完全，金融關係乃陷於混亂狀態。英蘭銀行之形成，就在這種狀態之下。其特許狀乃以議會法令之權威發給。以應募資本一百二十萬鎊，成立一公司，即世人皆知之『英格蘭之銀行總帥公司』。該公司並不交易貨物，而經營匯票，可以發行『見票即付之票據』。此即最初發行之銀行券（銀行紙幣）。其次，於一六九五年政府以同樣之權利許可於蘇蘭銀行。其後有的其他地方銀行亦受許可發行，但是於一八二六年，英蘭銀行獲得於倫敦及其周圍六十五英里以內之紙幣發行獨占權，於是地方銀行所得發行之紙幣額乃受限制。因為英蘭銀行獲得倫敦獨占權，於是許多有紙幣發行之銀行，皆中止其發行。何以呢，因為此等銀行在倫敦之營業所皆不能利用此等紙幣之故。

英蘭銀行之事務，可以分爲兩部，即發行部和銀行部。

發行部，英蘭銀行所獨特之事業，即關於紙幣流通之事務。依一八四四年銀行法，付與英蘭銀行對於國債及其他證券發行可達一千四百萬鎊紙幣之權能。其超過此額以上之紙幣，須以現金爲保證。當該法令通過的時候，在英格蘭於英蘭銀行之外有二百七十九家紙幣發行銀行。而此二百七十九家銀行共計發行僅值八百六十三萬一千六百四十七鎊之紙幣。此等銀行，現在都停止其紙幣發行了。有的已經倒閉了，有的中止紙幣發行了，也有的加入倫敦股分銀行了。此等銀行家，到一九〇五年，由以前所說的八百六十三萬一千六百四十七鎊之紙幣發行減少至六百六十七萬五千六百九十五鎊之額。而英格蘭之銀行總帥獲得增大無準備發行（即不以現金準備之紙幣發行）之權利，已達一千八百四十五萬鎊。何以呢，因爲銀行法之條文，曾規定英蘭銀行對於其他銀行之無效紙幣發行，有達三分之二之紙幣發行權。

銀行部，英蘭銀行之銀行部，除郵政儲金之保管，儲蓄銀行儲金之保管，國債利息之支付及某種歲入之收款等，代理國庫（財政部）而為某程度之事務以外，和其他股份銀行一樣的經營。

英蘭銀行有發行發表以上兩部門狀態之週刊文書（即銀行公報）之義務。下列之一覽表，即發表一九二二年十一月二十二日之狀態。

發行部

借方 (負債)		貸方 (資財)	
發行紙幣	一四·〇六七·六三〇 鎊	國債	一一·〇二五·二〇〇 鎊
		其他證券	七·四三四·九〇〇
		金幣及生金	二五·六二七·六三〇
合計	一四·〇六七·六三〇	合計	一四·〇六七·六三〇

銀行部

借方 (負債)		貸方 (資財)	
股東資本	14,553,000 鎊	國債證書 即公債票	49,864,522 鎊
未分紅利	3,209,566	其他證券	66,841,031
公共存款	16,039,966	紙幣	3,660,700
其他存款	107,374,952	金銀幣	1,827,631
七日票據及其他	16,190		
合計	141,193,674	合計	141,193,674

發行部之報告，乃關於發行紙幣額及立於其背後之保證等很簡明的一覽表，無待說明。至銀行部報告，則有幾分複雜。試就其各項說明之。

借方(負債之部)

(一) 股東資本——這是最近世界上最大之銀行資本，但是現在巴庫禮斯銀

行之實收資本已經超過此數，羅伊志銀行之實收資本和此數差不多同額。至各五大銀行之應募資本則較此數都大多了。

(二)未分紅利——這是銀行總裁認定以三百萬鎊以上當作準備金，保管於行內，以為未分配之紅利。

(三)公共存款——此等包含以前所述郵政局儲蓄銀行等儲金保管之差額，國債委員會所保管之貨幣及各種政府用款等。

(四)其他存款——此等概為銀行顧客存款之差額。一切其他銀行，皆在英蘭銀行立賬（計算）。所以英蘭銀行直為對於一切銀行計算之中央票據交換所。

(五)七日票據及其他——此等票據乃專為由一家銀行向他家銀行運送貨幣容易所用之票據，這是在正幣輸送恐怕途中有被人搶奪之危險時代所遺留之制度。

貸方（資產之部）

（一）國債證書——此中包含孔梭爾（即一七五一年所整理之英國三厘利公債——日譯者）及銀行所投資之國債證書。

（二）其他證券——即銀行一般的投資。

（三）紙幣——此乃發行部所發行，為的存置行內以應要求，而以通常之方法運送於銀行部之若干紙幣。

（四）金銀幣——此乃為應顧客使用之現金。

依此表，假使吾人把資本和未分紅利置諸度外，則銀行對於顧客有總計一億二千三百四十三萬一千一百零八鎊之負債，對之則有總計一億四千一百十九萬三千六百七十四鎊之資產。但是此資產中只有紙幣和金銀幣可以直接使用於請求支付的時候。此兩項目都是所謂銀行『準備金』。在此表中，準備金對於負債之比例，為百分之十九·八（即一九·八%）在一九一一年為百分之五十

四·五（五四·五%），一九一九年為百分之二十·五（二〇·五%）。準備金少的時候，銀行日步常高，其結果，貨幣不能自由支出，而準備金乃可貯藏不至動用或者尚可增大。

以前所揭之銀行公報，和一九〇九年十二月三十一日之銀行公報比較，是很有趣味的。而凡所列舉之各項，無不顯示其急速的增大。存款之增大尤極迅速。這不單是英蘭銀行之例如此，一切銀行都是如此。

一九〇九年十二月三十一日

發行部

發行紙幣.....	五〇·二八六·〇〇〇 鎊
證券.....	一八·四五〇·〇〇〇 鎊
金幣及生金.....	三二·八三六·〇〇〇
合計	五〇·二八六·〇〇〇
合計	五〇·二八六·〇〇〇

銀行部

資本及未分紅利……………	一七·六九二·〇〇〇	磅
存款及遞送票據……………	六二·〇〇九·〇〇〇	
合計	七九·七〇一·〇〇〇	
證券……………	五·四八一·〇〇〇	
準備紙幣……………	三·四三八·〇〇〇	
貨幣……………	七九二·〇〇〇	
合計	七九·七〇一·〇〇〇	

兼併(合同)

資本主義世界之任何部分，都沒有像銀行界那樣蒙受兼併傾向之影響的。而最近數年間，兼併之風，更急速的陸續造成。直至今日共計發生三百件銀行兼併事實，其中有半數以上都是最近十五年間發生的。一八九一年以來，個人銀行之數目，由三十七家減為六家，於一九二二年，英格蘭股分銀行之數，由

百零六家減爲二十家。『耶康諾米斯特』雜誌（一九二一年五月二十一日號）批評這種運動，像以下這樣講。『吾人曾發行四十年以上之銀行年鑑號。其貸借對照表被解剖之英格蘭銀行數目，在二十年前差不多有九十家，在七年前則其數目減爲四十三家，而於一九二〇年年終，則減爲二十家了。一九〇〇年以來，英蘭股分公司之存款，由五億八千六百七十五萬鎊增大爲十九億六千一百五十萬鎊』。

銀行兼併初期之典型，其主要之方法，多由活動領域較爲廣大之股分銀行，併吞各都市（如哈里法克斯或曼徹斯特一類次等都市）所在之地方銀行。贊成像這樣兼併的一種主要的議論，則以爲如此之兼併，可以使大銀行由金融閑散之地方吸收游金，而以之向金融緊迫之另一地方放款。由事業家之見地觀察之，則此種兼併，可以增進能率，所得之金錢可以最有利的運用。但是銀行兼併之新的典型，則比較此初期之典型重大的多了。何以呢，因爲新典型之主

要者，乃是一家股分銀行和另一家股分銀行之融合而非併吞。在此等場合，則龐大的資本集中，和更龐大存款集中，皆招致於統一的統制之下。至於此等融合如何的偉大，可由近年之三個聯合以顯示之。即下列之表。

	A	B	C	
兼併銀行名	諾遜諾爾·卜羅溫夏爾 友年·奧夫·倫敦·安德·斯密斯	倫敦·康德里·安德·威斯敏斯特 派司	倫敦·西鐵·安德·米德蘭德 倫敦·喬尹特·斯特克	
倫敦支店	二六 三一	一一〇 三五	一〇七 四一	
地方支店	二五一 七八	一八〇 一六〇	四一九 一〇九	
海外代理店	三一 一五〇	四〇〇 三五	八五〇 七〇	

備考——本表中，一個地方只包含一個支店，其支店之支店，不計在內。

行

銀

現在所謂銀行兼併，其存款和資本間之比率之大小，全然另是一個問題，而關於所謂金融合同（或金融兼併或貨幣托辣斯，Money Trust）有形成之可能性，則為較重要的問題。此種問題，對於資本主義世界，實為極重要的問題。何以呢，在資本主義世界，現在聯合及合同（兼併）頗在盛行，但是其依聯合或合同而獲得利益者，則只限於合同或聯合體之本身。所以在金融合同下之許多產業資本家，必不能依金融合同以獲得何等利益。在銀行競爭交易的時候，銀行相互間既有競爭，則商人或產業家，假使他的担保不十分充分，則欲由銀行借款，有時可能，有時也或不可能。如有某銀行拒絕他的借款，此時他尚可以另到別的銀行去請求。其結局彼汲汲於交易成立之某銀行必可接受他的擔保而放款給他。但是銀行愈少，他借款的領域就愈狹，於是他的借款只有

更狹的可能性。

一九一八年所以產生以羅德·果爾文氏爲委員長之財政部銀行合同調查委員會，就是爲的這種恐怖。所以該會委員之中，沙·利加得·巴沙斯密斯氏，羅德·孔利費氏，沙·約翰·派塞爾氏等，都加入了。此委員會曾受以下指令：『假使銀行間之合同，對於產業及商業界之利害有害的影響，其有害究至如何之程度？又制定法律而禁止如此的合同，乃至是否於其下仍設照舊容許合同之保證規定？凡此等等，皆應加以考慮並報告。』（此委員會和一九一四年美國『普哥』委員會酷似，須注意。）

委員會曾向『倫敦·西鐵·安德·米德蘭德』銀行董事長之總經理從男爵伊·霍爾典氏優秀之銀行家，羅德·柯德勒氏卓越之資本家，佛克蘇耶爾教授及共同批發商協會理事西德尼·韋耶卜氏等經濟學者等，以及其他許多人徵詢意見。委員會的報告中曾講到，全體委員相信，現在合同銀行中之一家，恐怕

其自身在實際上必將占有金融合同的力量（貨幣托辣斯的力量）之地位，縱然不如是此，也必是合同銀行中之兩家，共同出來實際上支配金融界。他們又會涵意深長的像以下這樣講『可以想像現時的政府決不容易由銀行聯合自身之理由，採用否定之方針。』這種倡言，關於資本聯合所操縱的政治牽制，對於吾人之見解，更加重一層鐵證。

依委員會之建議，謂立法上應規定，凡合同在宣言或實行以前，必須得政府之事前認可。而這種立法，為防止發生秘密合同計，於是『吾人以爲凡提議重要職員兼職，或提議關於各個銀行之實在和統制而改善銀行狀態之協約，以至於提議由他銀行購買一銀行之股票等一切提議，在實行這些事項以前，應受政府之事前認可……但是假使合同而終致大銀行方面獲得不當之優越，則可勸告受損害者拒絕其合同。』

吾人以前已經說過，銀行的資本比較負債其額甚小。但是伴隨着許多最近

的·合·同·，而·資·本·和·負·債·間·之·比·率·更·加·一·層·低·降·。例·如·『倫·敦·諾·遜·諾·爾·卜·羅·溫·夏·爾』銀·行·和·『友·年·奧·夫·倫·敦·安·德·斯·密·斯』銀·行·之·合·同·，總·收·入·資·本·曾·減·額·一·百·萬·鎊·以·上·，即·百·分·之·十·六·，及·友·年·股·東·未·繳·納·負·債·曾·減·額·九·百·萬·鎊·以·上·，即·百·分·之·四·十·八·以·上·了·。有·限·責·任·『派·司』銀·行·之·和·有·限·責·任·『倫·敦·康·德·里·安·德·威·斯·敏·斯·特』銀·行·合·併·時·，對·於·全·繳·納·資·本·，固·有·二·十·四·萬·鎊·之·增·額·，但·是·『派·司』銀·行·之·股·東·未·繳·納·之·負·債·，差·不·多·有·百·七·十·萬·鎊·之·減·額·，即·有·百·分·之·十·七·的·減·額·。『倫·敦·西·鉄·安·德·米·德·蘭·德』銀·行·之·和·有·限·責·任·倫·敦·股·分·銀·行·合·併·時·，總·繳·納·資·本·之·減·額·差·不·多·一·百·萬·鎊·及·股·分·銀·行·股·東·未·繳·納·負·債·之·減·額·九·百·萬·鎊·以·上·即·百·分·之·五·十·以·上·。如·此·是·股·東·出·資·比·較·小·額·之·資·本·，可·以·獲·得·大·得·多·的·交·易·之·統·制·。

四 銀行家之職務

現代銀行家對於生產資本家及流通資本家（產業家及商人）之職務，可簡約之如下。他乃是聚集社會上有效而可能的一切資本，任意使用之於產業上及商業上之大保險公司及投資託辣斯，於是種過程中，則銀行家乃是能動的作為者。各商店賣貨所得之現款，其一時不用之部分，及固定資本之一切部分，皆被銀行所聚集，而所聚集之此種資金可以到處使用。銀行可以當作社會上之司賬員，他把近代的非個人的資本聚集之而又分配之。吾人在以前研究匯票的時候，曾說過，銀行立於產業資本家及商業資本家之間，對於其相互間之反對請求司相抵相銷之責，於此不再重述。

但是銀行不僅是現存貨幣之動員者——現存貨幣之動員之職務，固然也是很重要，但是同時銀行更以信用制度創造許多交易上之貨幣而統制之。一般人因為相信銀行可以支付一切的請求，所以其對銀行之請求決不會同時表現，於是銀行得以措置裕如。以很小的金之基礎，可以支持龐大的倒立的紙之方尖塔

(倒立的方尖塔即尖端向下大端向上之意，形容以很少的金幣支持很多的紙幣及票據等信用之意)。現在凡一切大事業如沒有信用則不能創造。即資本家之膨脹，如沒有信用也是不可能。信用而行於交易上，可以有很多的節約。

信用，不用說乃是社會的產物。信用初不過供資本家利用以產生剩餘，而以其一部分報酬銀行家之勤勞。如希望掃清走向新社會秩序之道路而使信用不基於剩餘價值之掠奪，則惟在有計畫的有統制的生產。

第八章 資本主義生產最近之發展

一 階級分裂

像第二章中所講的，資本主義之主要的特徵，就是以勞動力當作商品買賣。而資本家則收買勞動力在自已工場中運用之，如勞動者之勞動力之價值低廉，則彼可以獲得剩餘勞動之利潤。資本家獲得此種利潤之理由，(A)他可

先付收買勞動力之金錢，而他所以能夠如此，就是因為他所有資本。及（B）勞動者沒有資本，從而他的生活只有兩條出路或者把他的勞動力賣給資本家，或者就不能不餓死。

因此，完成資本主義生產所必要之兩個條件如下。

（一）何等資本及土地都無所有之勞動階級之存在。

（二）握有很多財產之蓄積的資本家階級之存在。

經過長亘數世紀之歷史的過程，這兩個條件始創造成近代資本主義。正統派經濟學者，所最未留意的，就是這階級分裂的事實。假使吾人要想理解資本主義生產之根本的性質，所最必須記憶的，就是這階級分裂。勞動者恐怕每星期得不到二十圓，三十圓以至於五十圓，而一方資本家，則每星期可以得二百圓，三百圓以至於五百圓，此即階級分裂之原因。這種不平等的收入之分配，並不是『自然的』，即並不是依據『自然法則』的，乃是『制度的』，即

今日之社會組織，乃建築於土地和資本之階級的所有之上之特殊制度（即私有財產，契約，繼承，高等教育之階級的獨占等各種制度）。

最近一百年以來，資本主義組織，乃成長發達了。但其發達之必要條件，就是對於資本家之資本所有或是擴張其資本所有之權利，不能毫無制限。資本家以為勞動者之有高度之能率，那就是他可以獲得高度利潤的意思，於是他就進而付與高昂之工資。而勞動者如組織自己之力量，以威脅資本主義自身時，資本家常常以改良或改善勞動條件等讓步，以收買他們。因此要搜尋探求最近世紀以來資本主義種種發達之痕跡，其最重要之事項，則此種種發達，乃是兩個階級之間互相衝擊乃至互相爭鬥所致之結果。所謂兩個階級，就是一個欲使其所有之獨占愈益強固之階級，一個欲削弱其獨占之另一階級。在本章及次章中，吾人於資本主義的產業組織中，必將搜尋出若干重要發達之痕跡。

一一 大規模生產之由來

在資本主義之下，關於生產經營之方法，有應該注意之兩個重要事項，茲述之如下。

(一)各個獨立生產者間互相競爭。各自皆要占據市場而冀獲得最大限度之利潤。他們依市場中所制定之價格，以判斷其生產物之幾許之評價。如第二章之追加中所述，假使魚之價格高昂，則魚店可以把許多魚拿到市場上。於是價格低落而仍至原價，這樣事情，乃是他們的利益。各競爭者不斷的低降他們的生產費，而廉賣他們的貨物，如此以驅逐競爭對手，而努力於多賣。生產者以其當時之市場價格而判斷需要之狀態。但是各生產者因為不知道他們的競爭者究竟拿出幾許到市場，所以以貨物壓迫競爭的時候，各生產者不能不長時間的比他們應該生產之部分更多生產。於是比較市場上之需要，乃發生一時的『生產過剩』。而其結果，價格乃降落至生產費以下。吾人於次章所述之產業恐慌，此實為其重要原因。

吾人又於第十章中，可以知道，近年以來，資本家因為要減少競爭，依生產制限以維持價格，於是成立種種協約或聯合。

(二)各勞動者皆集中於一種工作，各工場皆集中於一種類商品，這就喚作分業。此種分業由資本主義生產之初，即已實行。勞動者集中於特殊之一種工作時，他比較普通的所從事之工作，能率更大。勞動者習慣於斯，熟練於斯。於是他可以不空費由一種工作向他種工作移轉變更之時間。分業也是集團的作工，而不是個人單獨的作工，所謂集團的作工即勞動者之協同勞動（協力）的意思。而這種協同勞動，常較孤立的努力更是生產的。例如沒有蒸氣唧筒的時候，消滅火災最大的捷徑，並不是各救火人提着水桶，跑到水池邊，汲上水來，再把水傾倒在火上。其最大的捷徑，乃是由各救火人排列起來成一連鎖，而將水桶一個人一個人的傳遞過去。這樣，則火災可以非常迅速的消滅，而所耗費之精力（effort）也必少，又如在天空高架子上鋪煉瓦的勞動者，假使必

須他自己運搬他自己所用之煉瓦或洋灰，則一天決不能作出很多的工作。因為該勞動者既要把煉瓦洋灰等裝在筐子 *tray* 裏，又要昇降高梯，同時鋪敷煉瓦又要集中於鑊或鎚之運用。吾人於機器工場中，可以看見極度的分業。在這種工場裏，一件工作，一個勞動者一個勞動者的傳遞，各人各作其工程之一部。

還有一種生產門類專門化的工場，也是一樣的道理。此種專門化，已經擴大成爲地域的了。特殊產業，皆在接近市場，容易購買原料或煤炭等特殊地方。地域化特別發達。例如棉花工業，皆地域化於『蘭嘉夏』，鐵鋼工業大部分皆地域化於梭斯·威爾斯，庫拉伊德·庫勒比蘭等地方。地域化及專門化，常常行於國際間。例如法國之葡萄酒，北美南部各州之棉花栽培等等皆專門化。

然，這兩種力量共同活動，影響於工場規模之大度和事業範圍之大度皆發

生變化。即資本主義之發達，顯示各個事業之大度連續的增大。百年以前，僅有雇傭一百或二百人勞動者之小棉紗工場，而今日則有雇傭至數千之宏大的製鋼所。而此等許多大規模事業中，大部分都有六七個另外的工場，製鐵所，煤礦及輪船公司，和數千萬圓資本，但皆接合於金融業者小團所統制之大聯合之下。至於如何以及何故發生如此現象？其理由，吾人可由現在所敘述之資本主義生產之二特徵（即依競爭和分業之擴張而發生之節約）中尋出之。競爭之存在，假使某資本家，可以比較其競爭之對手更廉賣，那就是他可以奪取他們的市場的意思。要想廉賣，則一切資本家，皆在其生產方法上講求經濟（節約）而努力減低生產費。資本家要想減低生產費，而較比其競爭對手獲占優利之地位，其主要之方法如下。

(A) 分業之擴張及專門化和地域化之更經濟的利用。

(B) 新機器之採用。採用新機器可以節約勞動，比較以前工作之速度大

的多。

吾人以下再分析研究。

三 大規模生產之優益

A，分業之擴張——生產所組織之工場，至達某點止，工場愈大愈可以利用更大的分業之經濟。其經濟（節約）可以分爲二種。（一）內的經濟，（二）外的經濟。前者屬於工場內部之組織事項。例如工場內之更大的分業，更精選勞動者陞任監督課，可以不斷的繼續使用機器之可能性等。外的經濟，則大公司恆較小公司可以很好的利用工場外的事項。如列舉其例，則如於原料購買上依大量購進所節約之能力，由銀行家方面以很好的條件獲得放款及信用之能力等是。因爲銀行感覺對於大公司放款比較小公司『更安全』。可以適應堅固的市場需要大量製造某種貨物之能力。以及享有使用製造此等貨物之專化的機器之

經濟之能力，利用對於此等產業供給特殊機器之專化的特殊公司之能力，例如蘭嘉夏地方，專為棉織品工業製作機器之特殊產業，以及利用所廢棄之副產物之專門公司等是。

吾人以前曾經說過，至達某點止，各個工場愈大，則愈可利用許多內的及外的經濟，因此他這一種貨物，可以降低其生產費。在纖維工業，內的及外的經濟之全利便，可以容納某適當之大度，而再於其上擴大工場之利便，則被其不利便所障礙了（註——監督困難主人自身早已不能監督細微之工事，而因為要確保能率乃有『合符』制度之必要，等種種不便）。但是在鋼鐵生產，則大規模生產經濟之限度很不容易達到。因為鋼鐵生產之規模愈大，以下各種事項亦愈經濟。如一時措辦大量金屬上之經濟，一個工場裏結合若干連續過程上之經濟，因此而除去金屬之無間斷的修理上之經濟，省却由一工場搬運沉重金屬到他工場之費用上之經濟等等。此所以蘭嘉夏地方之製棉品工場規模比較

的小，而米德斯爾卜羅地方或拉掌克地方之製鋼所完全是巨大規模的組織之理由。這決不是偶然發生的。對於這些事情乃是有一定之經濟的理由的。

但是，在大規模生產相關連之經濟以外，則有組織大規模事業商業的及販賣的方面之經濟。此乃依分業之擴張而生，而其所以能助成更大的資本聚集之經濟，則有以下二種。

(一)和各個工場即生產單位之莫大的大度相結合之經濟。

(二)和一般的統制及販賣單位之莫大的大度相結合之經濟。

例如，大公司在廣告方面或者比小事業使用多額支出也未可知，但是，和其總之賣額比例起來，大概所費就少了。大公司可以派出多數之販賣人等，拿着很少的貨樣子，到散處於各地之顧客處兜攬生意，而作許多的商業小旅行。大公司也有以很容易的條件調劑其資本之便利。提起波特桑雷德地方之勒巴·卜羅斯公司，是人人都知道的，又是很負盛名的，他可以發行『公司債

券』，或是向銀行活期借款，很容易而且很低廉的調劑其資金。至於大家所不知道的僅有小資本之利特爾·普德爾塔溫地方之肥皂製造者亞爾夫·斯密斯氏，要想這樣辦，必然很困難。大公司又可以對於探究新發明或實驗等事項使用許多金錢，而小公司則無力爲此。

加之，許多工場結合於單一統制下時，工場自身之間實行高度之專門化，各工場可以集中於某種貨物之一特殊門類，於是假使有向該聯合之中央商業部定購貨物時，則可以將此等定貨物分配於完成此等貨物最有利的聯合中之某工場裏去。福特汽車公司，就是具有大規模生產和大規模販賣之兩種經濟及對定準豫備分品等專化之公司特殊門類之優秀的經濟之一例。

所以，縱令大規模生產之全經濟（全節約），已達到適當大度之工場的時候，因爲要收大規模商業組織之全利便，則尙有一聯合之中央統制之下，結合各個工場，藉此以趨於資本集中之傾向之發生。

依此理由，資本主義之發達，像馬克斯所豫言，以少數人所增大之經濟力之集中，為其重要特徵。又依競爭和專門化之經濟二重事實，而小公司漸次被大公司所驅逐。而小事業雖尚於許多產門類中有多少之掙扎，但是吾人於經濟組織之重要門類，如鐵·鋼鐵·以及生產手段產業運輸，銀行·煤油等，大工場及多數工場之巨大的聯合，皆成為更進一層的典型。而小事業乃成為除外例。此等大聯合，通常受豪富資本家之小團所統制。而此等小團則常常藉着和銀行之結合以更相結托。此所以吾人於資本主義經濟學者中之英俊阿爾夫勒特·馬沙爾博士所著『產業和貿易』中，看見他像以下這樣講。

美國鐵路之大部分和主要的製造及鑛山事業，一般的，好的或壞的，都在比較的少數金融家統制之下（五四〇頁）。

四 機器及其結果

(B) 機器之採用——資本家採用機器之目的，為的是生產低廉貨物，以打倒他的競爭者而略取市場。因此備有較新的機器之公司，恒有壓迫備有較舊的機器而生產費高昂之公司之傾向。這種情形常發生以下的風習。先是，市場價格必和備有舊機器，舊樣式之公司生產價格相均衡。現在採用新機器之公司，第二因其生產費低廉，可以生出餘剩利潤。此種餘剩利潤就是對於資本家向新機器投資之誘因。其次，其他公司亦採用新機器。或是最初之公司，發見可以擴大該工場。如此，其生產額增大，其價格低落，藉此可以奪取其競爭者之市場。如此，其備有舊機器之公司，或被打倒，或者亦不得不採用新樣式。而市場價格，遂老早不是等於原來的生產價格，而是於以新機器之新生產樣式之下，和新生產費相等。

一般的機器之結果，可以節約勞動。換句話講，即可以代作勞動者之工作，如此，則發生解雇和失業依此種新發明以節約勞動之實例，可由輪船上以

煤油燃料代替煤炭使用看出來，下表所列數字，乃表示此種發明生出種種模型之輪船，各該輪船汽罐部部員之減少數。

輪船名	減員數
夫蘭克尼亞號	由六八約至二〇
安達尼亞號	由四四約至二五
安庫阿拉印號	由八五約至二〇
馬來達尼亞號	由三三五約至八八
阿克威達尼亞號	由三〇九約至八〇
印蒲勒斯·奧夫·卜列典號	由一一〇約至三〇

機器如何的使產業之性質完全革命，關於此，其最顯著之例證，則為最近波勒斯頓地方有名的霍羅克·克魯德遜織物製造公司所公表之統計。依此公表，則波勒斯頓地方的工場，凡七千五百織機，和三十三萬紡錘，用一萬馬力

之發動機運轉之。一年產額，其長度等於三萬四千哩，凡百五十萬疋布。共有六千五百人之勞動者，此六千五百人一九一三年一年的生產，有一七六〇年棉製品產業四萬三千個工匠所生產之四倍大。如此，是一九一三年六千五百人之勞動者，藉許多機器之幫助，可以和一七六〇年之十七萬二千人（即四萬三千人之四倍）生產同額之生產。即現在之各勞動者，可以生產百五十三年前一個工匠所可生產之額之二十六倍半。

資本家經濟學者，常常以下述之理由，主張機器於資本主義之下並不產生失業。假設毛織物製造採用機器。他們這樣主張——（A）必有更多的勞動者，受雇於毛織物產業所使用之新機器之生產。（B）機器可以使毛織物之價格大大的低降，於是人人必然比較以前多買毛織物等。於是最初所解雇之勞動者，必因生產擴張之結果再被雇入。（C）縱令人人比較以前並不多買毛織物，然衣服之價格既甚低廉，則人人必節省許多金錢，而此種金錢假使用以購買皮靴。於

是其結果必有許多勞動者被雇於皮鞋生產。

關於(A)——採用機器之全目的，尚不在所解雇之勞動者，而在更低廉生產云云，因此，其被用機器製造之勞動量，和由毛織物產業所排除之勞動，其大小之差無論如何也不能比較。(B)——這是想像商品價格之低落和該商品需要增大之間，有一定之關係。但是實際上，這種關係並不存在。麵包之價格雖然低落，而對於麵包之需要並不以同一比例擴大。其需要稍微擴大也未可知，但是所使用於麵包之金錢總額，恐怕比較以前少的多了。依資本家之要求，當願以更大的比例增大少數商品之需要，而不願其價格低廉。

(註——某種商品之價格低落，其需要即比例其低落之程度而增大，此種需要就喚作『彈力性需要。』所謂『彈力性需要，就是經濟的及地理的市場擴大的意思。假使競爭太烈，則喪失彈力性。)

對於(C)之回答，可藉用法國經濟學者吉德教授之所說——

抽象說起來，他所說的（依機器所解雇之勞動者，結局依其他所增大之雇傭〔工作〕可以相償之說）是對的。但是吾人不能不問——在什麼地方又什麼時候，此種相償纔可以實現？從此六年以後麼，還是世界之末端呢？恐怕依機器使用者所爲之節約，或將爲建設巴拿馬運河，或是修築中國鐵路而實行罷。一度被解雇（即不用）之資本，覓到他的雇傭（使用），並沒有何等困難。因爲資本是有翼的，想飛到甚麼地方就可以飛去甚麼地方。勞動者則不是這樣可動的。他並不能適宜所有於一切種類之工事，又不容易到世界各處去搜求工作。結局他必更始新的職務。而如此，他必將喪失其某種既已獲得之技術。其結果他的工資低落。總之，恐慌既延長且苦痛。而這種現象，因爲新發明每度每度的返覆，失業遂爲慢性狀態（經濟學八八頁）。

資本主義經濟學者，於許多地方，總以爲勞動之需要，依此等方法中之一

個或兩個而增大，而機器於結局並沒有減少雇傭之結果之說是對的。但是『結局』云云，縱令於抽象的理論上有極精密的觀念，而於具體的世界上有沒有相同之意義，則極成疑問。因為在事實之世界上，『結局』就是『暫時』之連續。例如，在理論上，新機器之採用，假使其他事情仍舊不變，則三個月或六個月之中，可以產生更多之雇傭也未可知，但是其他事情並不是依然不變的。在三個月經過以前，新機器或者又在別的方面採用，而發生一羣新失業的勞動者也未可知。至於其間採用新發明之間接的結果，甚至發生吾人次章所述之產業錯亂和恐慌也未可知。

總之，不問『於結局』機器採用之結果所影響於雇傭之全量者如何，而其增大失業之頻發和勞動者地位之不安定，則為不可避之事實。更『於結局』無論發生甚麼結果，而『暫時』之間，使人人失業，貧窮，像吉德教授所指摘的既苦痛，又悲慘，又衰退他們的勞動的勞動能率，以及可以期待佳良工資之力

量。這是他們在資本主義之下爲要工作且生存所不得不接受之條件。如果在別種制度之下，則機器對於勞動者必然無害而有利。

於此值得注意之點，就是因勞動生產力之增大，而資本家可以減少勞動力之價值一事。食衣住，可以少數勞動之消費即能生產。於此，勞動力賣主之間既發生競爭，則他們的勞動力不得不降落於更低廉之價格。

雇主要低廉生產費還有一個方法，就是提高勞動者之速度。近年以來大家都知道有所謂科學的管理法之制度，首爲美國所採用。這種管理法，就是努力研究用如何的工作方法和條件，可以使勞動者度最少之努力，獲得最大之成果，而使勞動者於工作上成爲最能率的方法。又此種管理方法，乃對於優良的勞動備有精密的報酬之制度。科學的管理方法，假使用之於別種經濟組織之下或者可爲增大勞動生產力極有效力之手段，因而於勞動之努力上，可以小量之犧牲，供給社會上以大量的效用，也未可知。但是，於資本主義經濟組織

之下，即該計畫創始之一人給拉氏自身，亦承認此種方法在勞動者之間不至釀成莫大之激怒，而實行此種方法屢屢有莫大的困難。此種方法，常常用以停止勞動之一般的強度，及減低強度不高的勞動者之工資之手段。更，此種方法，依生產額計算工資，或依對各個支付等，以使速度高的勞動者脫離他們的大眾夥友，如此則有削弱勞動者之協力以和他們的雇主爭鬥之能力之傾向。

科學的管理法在許多點上，其結果多和新機器之結果相同。即以少量之勞動，生產大量之生產額。

採用機器之另外兩個結果，也是很重要的。第一，採用既新穎且複雜之機器，則由大規模的生產組織所發生之內的及外的節約必然增大。即連轉機器之力量更經濟的使用，及機器定準化之可能性，更無間斷的規則的繼續使用機器之可能性等，皆將幫助向更大的集團之資本的聚積。如此，凡事業之開始，皆莫大的初發資本為必要，因此，其不過僅有些微資本之小資本家，在生產上欲

和大資本家競爭，更加一層的困難了。第二，機器採用既可聚積財富，則機器採用對於富翁必然增大餘剩。此種餘剩之一部，他們必用於消費而不再投資。此所消費之餘剩部分，所用者大部分必然增大奢侈品之需要。而其結果，許多社會之經濟的資源，將盡為奢侈品職業所吸收。對於勞動者生活必需品之生產將無人過問。

因此，像吾人以前所說的，資本主義之傾向，資本聚積於較大的單位，而經濟的力（即最必要而不可缺之對於經濟的資源之支配）聚積於更少數者之手。和此傾向並行者，即因為要減低生產費而不斷的實行採用新機器和新形式。而此新機器之採用，更助長資本聚積之傾向。又，不僅對於資本家階級發生剩餘價值的產業之生產物之該部分，有絕對的增大之傾向，即對於使費於工資之該部分，亦有相對的增大之傾向。因此，資本家之社會的利益，比較勞動者實有增大之傾向。總之，其具有支配經濟力，占最上位之少數大資本家之社

會的利益，比較勞動者實有很可驚的增大。而其結果，遂致階級爭鬥愈益激烈。

第九章 產業恐慌

一 恐慌是什麼？

在前章中，吾人已經追溯近年來最重大的資本主義發展上若干重要特徵之痕跡。本章中不能不論議此種生產手段之發達過程如何的實行。吾人沿着所述之方向知道資本主義的發展，並非平坦的，其過程乃極凸凹崎嶇的。說起來就好像火車常常『出軌』，其結果常常激動乘客之神經，又常常損壞機關車或乘客。資本主義之發展，或上或下，凸凹崎嶇的進行。而稱此種交互景氣不景氣（市面活潑產業興隆之現象謂之景氣，反之市面停滯產業衰頹之現象謂之不景氣）。之上下運動，謂之『產業周期』。稱其轉換點，即景氣告終，生產開始衰

退，勞動者之解雇和破產開始實現之時，謂之恐慌。

以下所揭之表，乃表示於資本主義時代英法美各國恐慌之時期。

法國	英國	美國
一八〇四	一八〇三	
一八一〇	一八一〇	
一八一三—一四	一八一五	一八一四
一八一八	一八一八	一八一八
一八二五	一八二五	一八二六
一八三〇	一八三〇	
一八三六—一八三九	一八三六—一八三九	一八三七—一八三九
一八四七	一八四七	一八四八
一八五七	一八五七	一八五七

一八六四	一八六四——六	一八六四
一八七三	一八七三	一八七三
一八八二	一八八二	一八八四
一八八九——九〇	一八九〇——一	一八九〇——一
一九〇七	一九〇七	一九〇七

好景氣時代，通常都是物價騰貴，生產擴大，事業有樂觀的傾向，而且雇傭（工作人數）也多的時期。名目工資普通雖都是提高，但是因為比較物價遲鈍，所以一般的實質工資都是低降。其後緊跟着就是『變潮』。事業家驚愕失措，因為大恐慌之故，中止買進。物價暴落，勞動者被辭歇。於是失業發生，名目工資低落。然，何故發生這種現象呢？

二 原因

吾人於前章之起首，曾經說過，資本主義根本的特徵之一，就是其生產乃依許多相競爭的企業家或事業家，於其競爭之下續行不已。他們的生產額之多寡，乃依市場價格之變動而判斷。因此，價格就是市場之供給和需要之間之連環，依吾人所知，各競爭者都不知道他們的競爭對手所要生產之數量。因此，他的生產品應該拿到市場的數量，也決不能有正確的判斷。其結果，事業家都是樂觀的，各人對於其競爭對手都要不予以比較他自己更大的市場和好景氣的分配量，而各企業家汲汲於景氣時代，有超過市場實際需要以上擴大其生產之傾向。其結果，供給對於需要不能正確的調和。即發生供給過剩。因此，價格低降於生產費以下。至此，因為避免增大，於是企業家減少生產，取消新器具以及原料等之定貨。

然，假使生產於一切產業門類，於一切場合，皆以大略同一之速度增加速度，則此種事實，一時尙不甚重要。假定皮靴業於好景氣中提高生產速度。於此就是皮靴產業，以許多金錢給付工資，以許多金錢用費於裝置以及原料等，這就是以許多金錢遞相傳達於與此等產業相關聯之別種產業之資本家和勞動者的意思。其結果，凡直接或間接關係於皮靴產業之人，皆得收受許多金錢，因此，其他貨物之需要，例如毛製貨物之需要，亦必增大。假使毛織產業亦略以同一比例擴大，則一切都無何等可說。於毛組產業，必得以許多金錢支付工資和紅利，又以許多金錢使費於原料及裝置。而收受此種多餘金錢之人，大概皆以其一部多買皮靴，從而使用於消費皮靴產業上之剩餘生產。同時他方於皮靴產業者拿着許多剩餘金錢，大概要許多毛製衣服，如此則可吸收毛製產業（羊毛產業）上之過剩生產。總之貨物和貨物交換，而一門類之生產增大，則其他產業門類生產之增大，皆可覓到銷場。資本家例如在一九一九年他們因為要

徹頭徹尾於一切方面促進『生產之增大』，常常運用這樣的議論。

但是，在資本主義制度之下，生產乃無政府的（無組織的，混亂的），乃非整調的。生產與否，乃依資本家認為他可以獲得利潤與否。而決定生產之多少，則以他所認定當時之市場價格，和他可以奪取競爭對手之市場之大度為標準。因此，則所謂一切產業，皆以同一比例擴大生產云云，絕對沒有這回事。從而所謂一種產業增大生產，可以藉其他產業增大生產互相交換覓到銷場云云，絕對沒有保障。據此，則皮靴製造業者擴大百分之五十的生產，而毛織製造業者未必擴大百分之二十五的生產。於是皮靴之相對的生產過剩於以發生。何以呢，因為皮靴產業，必將大大的超過其產業界之夥伴而前進。其結果，如皮靴產業欲待其他產業之擴大追及，而使皮靴產業覓得銷場，則不能不遲緩其速度。

但是，所謂皮靴產業之『遲緩速度』云云事實之自身，亦必同樣影響於其他

產業。皮靴製造業者取消機器以及生產手段品之定貨。他們並不重新定購皮革等。他們恐怕要逐出若干勞動者。此等失業之勞動者，也就不能再購買毛製衣服等。於是生產手段產業，製革業，毛織業等生產物之需要也就減少。其結果乃發生『徐行病』，即不景氣好似強風吹烈焰，由一建築物而延燒及於全街，由一產業而擴大及於其他產業。

生產手段產業（製鐵，製鋼，製造機器，建造等產業）生產之擴大，於好景氣中較比其他產業之擴大，更為急速前進，此固有特殊之理由。生產手段貨物，乃供用於生產其他貨物之貨物。機器即其最好之一例。從而此等貨物之生產，必在其餘產業以更大之比例擴大時，始可擴大，始可覓到市場。然機器及建築物可以保持永久。即假使棉花製業者今日定購新機器，輪船業者定購新輪船，則該機器及輪船約可十年上下使用不盡。其結果棉花製造業者及輪船業者，縱使棉花和輸送棉花之輪船之需要，以很可觀的比率繼續增大，亦僅於

其次之十年間，再行繼續定購機器及輪船。價格和利潤抬高，於是工場主認爲這是買賣很好的機會，而於因欲在好景氣之初頭獲得多量利潤之分配額，他們乃一齊開始生產之擴張，定購新機器，建築新工場。其結果，生產手段貨物之價格，乃急速的騰貴。此種現象，乃使生產手段產業之資本家，因爲要適應此莫大的『突然景氣』之需要，乃投莫大資本於各該工場之擴張，提高其生產之速度。但是，棉製品製造業者等既經一度設備了機器建造了工場，則於其後暫時之間，必然沒有比以前再多的欲求了，就是像以前一樣的欲求也恐怕沒有了。於是，生產手段貨物之需要必然減少。吾人可以概括此等問題如下。即生產手段貨物之需要，並不是繼續的，或急速更新的（如麵包之需要是），而是間歇的。即經過相當時日始更新一次。因此生產手段產業之資本家，於適應一時的需要而擴大其生產時，他們被競爭狀態中不可避的事實所誘惑，其所擴大之生產比較平均者非常之高，甚至擴張至不能永久如此繼續之水平。如此，則生產手

段貨物之生產過剩和『倒閉』和失業，必然發生，此種現象必然擴大影響及其他產業，而招致一般的不景氣之到來。

此種生產過剩之傾向，尤以生產手段貨物因製造上需要長時日，更加一層增大。其故蓋以此種貨物之供給不足，在最初之定貨以後，暫時之間仍然繼續。價格抬高，而定貨更繼續擁擠，於是其價格（因而利潤），暫時之間依然提高。其結果直亘此全時期，（其依價指數以調整他們應生產之數量之）資本家，受此種誘引而以許多金錢投資於生產之擴大。而其結果所發生競爭之狂熱，一切資本家用心愈深刻，而招來之生產過剩亦愈大。生產手段貨物製造上所需要之時日，稱之為『懷胎期』，此『懷胎期』之時間愈長久，則其生產過剩亦愈益加甚。

關於此之實例，可以一九一九年之造船俄頃景氣證之。美國造成巨大的商船艦隊（商人所有船）。但是英國之造船業者，決不想因此將於一二年內必發生

船舶之生產過剩，而為他們不能不實行『徐行』（生產縮少）之前兆。像這種事，簡直一點也不慮及。這種事實在他們眼裏看來，只恐怕美國搶去英國輪船所有者之貿易，因為要抵制美國，乃於其要領書中，以此為其附加的理由，以促英國資本家『造船，多造船；更多多的造船』。運送船租和新船之價格，於一九一九年極高。某造船公司曾接受輪船之定造，足可繼續五年不能完工。隨於一九二〇年之初頭，前年所定造之大部分新輪船，漸次完成。於是船舶之供給其迅速超過貿易，於是運送船租乃開始低降。於是資本家始覺悟有龐大的船舶之生產過剩，更有莫大的造船設備之投資過剩，然，已經太遲了。世界船舶噸數較比一九一三年約增大百分之二十五，造船能力的增大百分之十四。於他方船腹之需要，因為世界貿易減少，所以較比一九一三年還要減少。

蓋吾人於前章中曾經說過，資本主義生產之發展，固是依公司常不斷的擴大，和新機器常不斷的採用以進行，但其發展決非平穩的前進，其進行中實發

生許多癡癲。各種癡癲實震撼全經濟組織，有時且破壞之。因利用多數之發明以至於利用大規模生產之經濟而實行之數個公司之合併，藉以減低生產費，實予生產上以莫大的刺激。劇烈之俄頃景氣因以發生。但是緊跟着就是不景氣和失業之到來。因此，在資本主義下生產之擴張，由吾人所述之理由，只有以經濟的機制之惡調整（即一產業門類較之其他產業門類更急速的擴大，如此，即不採和其他產業門類調整）為犧牲始得實行。而此種惡調整，因受流通貨幣膨脹之影響，更加一層擴大。發生物價騰貴之信用膨脹 Inflation，事業家可以紛紛的由銀行取得信用借款，即以該借款用之於購進擴張生產之原料，此種事實，常常於好景氣中行之。而此等物價騰貴，更激成資本家之發展。蓋生產技術及方法之發達，於資本主義之下，非有反覆的不景氣和產業恐慌等大的損失，則不能實現。資本主義愈發達，則其種種部分更有相當密接之關係，恐慌似不像從前之尖銳，但是不景氣和失業之期間，一般的更困難且成爲持續的。

三 結果

於此，所影響於勞動者之結果如何？資本主義發達之此種凸凹性和癱擊性之結果，就是雇傭和工資之不斷的安定。生產手段產業之重要性，在生產上，有使用更大的機器之必要，同時此等產業之產業恐慌，或者不尖銳也未可知，但是必更激烈。服務於此等產業之勞動者之地位有更不安定之傾向。勞動者隨着產業之發達，愈覺悟其階級智識，愈增大其階級的組織，他們對於此種不安定必更加憤怒，而且對於資本家所增大之經濟的權利亦必更加憤慨。因此，伴隨着資本主義生產之繼續進行，而階級鬥爭亦必繼續增大，至其最後，遂因鬥爭太激烈而致資本主義之生產。不能再行繼續。

今日極重要之產業恐慌尚有一個結果，就是不景氣中急激的生產手段貨物之生產過剩，致使製鐵鋼資本家轉而尋覓生產手段貨物之海外市場。最初，他

們在海外『丹平』(Dredging)可譯為『投賣』，即將本國貨物運送至海外，以較本國尚低廉之價格投賣之意。但是，只是如此仍然不夠。於是他們所覓得代替『丹平』之方法，就是在未開發國家之帝國主義的冒險。即在未開發國家，對於鐵路及工場建築物等資本之投資，創造生產手段貨物之需要等。如此，於冶金產業之大規模事業，可以覓得銷場，而且資本所有者可以在海外獲得高度之利潤率，而避免在內國利率之低降。但是這也不過是暫時之偷安。何以呢，因為昨日之顧客即是今日之競爭者。

第十章 『托辣斯』Trust 及 『康賓諾遜』Combina-

tion (合同及聯合)

一 獨占之傾向

資本主義經濟學者不憚煩言的為資本主義制度主要的辯明，就是說在自由

競爭狀態之下，生產和分配，依該自由競爭力之作用，可以自動的調整。自由競爭可以使一切物價低落至僅止於其生產費，而且對於事業家，股東，地主及勞動者所賦予之報酬，即對於事業家之組織的能力，對於股東之積蓄，對於地主之土地，以及對於勞動者之勞動力等所賦予之報酬，常有低落至必要的最小限度之數額之傾向。假使商品之需要擴大，其結果價格必然騰貴，於是凡儲存以待投資機會之資本，必皆流入賺錢的產業。如此，則該商品之供給必然增大，遂致價格再低落至其生產費。加之，競爭者間之鬥爭，可以排除非能率的競爭者，在產業界只殘留下能够生產廉價貨物且豐富貨物之人。

但是，在第八章中曾經說過，競爭就是由投資於最新式機器和最新式組織方法之資本家略取市場的意思。吾人又曾知道，資本主義生產之傾向，一天一天趨向於大規模生產。從而小資本家由最重要產業門類被排擠出來，縱不然，則不得以低微利潤，而不顧惜以低廉工資榨取勞動和降落貨物之品質，而唯

鬥爭之繼續是圖。加之，吾人於前章曾經說過，競爭如何的有發生極劇烈的產業恐慌之傾向，於該過程中，小資本家必被壓倒而不能存在。

如以上所述之結果，資本主義由競爭而趨向獨占（依托辣斯〔即資本合同或企業合同〕或康拜〔Cobbe〕即企業聯合）等以獨占市場）有繼續不斷發展之傾向。這種企業聯合（Cobbe），可以避免殺人的競爭，而又可以限制供給，提高價格，獲得利潤。趨向此種產業結合之運動，在大公司之發達既已非常進步，僅殘剩下一兩個大公司，則為獨占市場之結合極其容易。

但是，結合之發達，決不能克服如產業恐慌一類主要的競爭之弊害，此則必須切記勿忘者。所殘留下的少數大企業聯合間之競爭，因為各自更加強大，故競爭亦必更加猛烈。而此種競爭單把國家的地域打破，而成爲國際的。如此，這種現象，乃以國家爲他們的機關，利用之以爲國家的企業聯合間之鬥爭，此實爲帝國主義之重要的原因。資本家要想獲得一市場之獨占或要想獲

得市場一部之獨占等企圖，由自由放任的同業公會 (Loose Association) 起，以至完全的融合即企業聯合 (Combine) 止，有許多形式。其結合又有橫豎之分，橫的結合，即同一產業中國之競爭公司之結合，豎的結合，即累次生產階段之結合。生產已經完成之銅鐵生產物之公司和煉鐵公司，煤礦公司以及鐵路公司之結合，就是豎的結合。通常，由豎的結合而產生橫的結合，更加可能。

無論好也罷壞也罷，競爭在現在，於經濟組織之主要門類中（即製鐵，製鋼，機器製造，運輸，銀行等），正在依結合而更換。

二 同業公會 Association

最初重要結合之種類，就是為的調整交易之同業公會。在此等組織，乃於一定地方或特殊產業門類之製造業者或商人，因為要調整生產額以及價格等，曾經共同聚合。於某場合，他們議定，凡必須出賣之商品。必須以協定價格始

得賣出。至於此種結合如何的重要，可由這種形式之結合很發達之建築產業見之。當初凡有建築工事，普通業主都是要求各建築公司分別投標，而業主擇投標最低之公司立約興建以爲常。至同業公會發生。遇有上述投標情事。則由構成該公會之公司，共同討論投標，於是乃協定各自提出同一價格。但是雖然有這種約束，然各公司實際上固仍然是個別的，如以嚴格的意義解之，尙不成其爲結合。

由交易及價格之調整，而進於生產額之調整，乃一刹那間的工夫。而於許多產業中，此種型範之組織既已可能。吾人以前曾經說過，無限制的競爭，產生對於此等商品之龐大規模的生產。於如此狀態之下，生產完全不調整，而發生產業恐慌及破產。其助成結合者無他，就是恐慌及破產之脅威。而生產同業公會之職務，就是爲確知特殊市場之需要，則對於在會之公司，使知他們在該市場所應生產之比例之機關。因爲要極能率的實行此種計畫，乃想出蒲爾

(Pool)制度。

三 蒲爾(Pool)企業家聯盟(加特爾(Cartel)製造業同盟)康拜(Combine)企業聯合

在蒲爾制度，凡加入該團體之一切公司，因為要明確曉得他們有生產該產業之若干分配額之權利，不能不備有受檢定之賬簿。其比率乃依該產業以外之某種人所查定，其人即負分配之責任者。凡加入該約束之任何公司，皆不知其他公司所分配之比率究為若干。所以各公司於一定之限界內尚為獨立的單位。生產額既經分配，則各公司之生產力止於其所分配之限界以內。假使超過限界，不能不按其所超過者之利潤之比例繳納於蒲爾。假使其生產額低於其分配額以下，則此時可得以由蒲爾給付以報價。

據托辣斯調查委員會報告，『某家具品製造公司聯盟成立之際，在英國

內，依該家具品之總生產額及各應募公司以算定該生產額之各自之分配額。各公司皆按聯盟成立前各該生產規模各分配得生產額之某比例。各公司只要可能或願意，儘可依然自由的增大其生產額。但是如該公司交易之總計，超過其所分配之比例以上，則對其總賣得額，不能不以價格之百分之五每月交納蒲爾。其一個月間之生產額，比較由總生產額所分得之分配額尚少的公司，對其不足額有由蒲爾收受其價格百分之五的補償之權利。此種規定，在吾人調查其活動之大多數同業公會，普通都有。因此，其結果之一，却有不可思議之結果。即同業公會之一員，如果願意，則可以全然不為能動的製造，把他所配之生產額，使更能動的公司吸收之，而每月可以獲得巨額金錢之補償。吾人曾聽見一個證人說，如據他的見解，則非能率的同業者之年金，將依競爭之原則驅逐他們於該產業之外，實較之任何企圖都是更經濟的』云云。

此種形式之產業統制，對於十九世紀初期之自由競爭，雖極不同，但是這

種辦法，也不過是其同儕中之任何人皆可自由的定限之同業公會之一形式。像這種組織，必然產出活動更緊密和結合更永續的組織。

在德國，此種型範之組織，就是大家都知道的加特爾制度，是很發達的。加特爾都有共同販賣代理店，這是調整生產額使有一定價格的。就商業單位講，各個公司都合併於加特爾，就生產單位講，則各公司依然個個分立。

齋致產業結合的一個方法，就是若干公司協定以各該公司之股分和相互之公司股分相交換。如此。A公司例如以十萬圓之股分給與B公司，B公司亦必以同額之股分與之交換。對於股分之交換，而董事之交換必伴隨之。如此，則各公司之董事會議中，至少必有一個其他公司之代表者。大部分都成立某中央機關，此種機關，實際上皆統制其構成公司之全部。此等結合，全是同一事業門類之公司，凡如漂白同業公會及染織物同業公會等，皆為同一種類之作業。

但是形式最完全之結合，就是將對於該產業立在競爭地位之公司，以及對於該產業立於補助地位之公司，共同組織一個公司而收買之，或是由現在的一個公司出頭收買其他公司。這樣的實例，在機器，肥皂，及棉紗工業上是很多見的。

在英國之肥皂產業，大部分都是此種結合之典型的實例。此種產業有三個結合。即肥皂業者聯盟，肥皂業者總聯合，及大英肥皂製造業者同業公會是，其中最初之兩個，決不能左右價格，早已不是能動的團體。惟大英肥皂製造業者同業公會，可以直接及間接決定英國所販賣之肥皂百分之八十的製造業者及零賣人之價格。實際上價格之競爭，並無何等存在。引受英國總生產額至少百分之七十的三十七個主要的肥皂製造公司，皆在「股分有限公司勒巴·布羅斯」統制之下，形成一個團體。這個團體，包含「吉姆斯·古羅斯飛爾·維廉·哥塞吉斯」「蒲賴斯·派天·克安得爾」公司，「布羅克(曼基·布蘭德)」維諾

利亞「肥皂公司」，「亞爾·耶斯·輔德遜」公司，（德拉伊·叟波），「耶·安德·耶夫·皮亞士」，「沙乍斯·維林」公司，「吉姆士·那伊特」公司及「尼格·特勒迭迎」公司。這些公司，共有十三億圓之公稱資本，引受大英肥皂製造業者同業公會總生產額之百分之九十。這些公司在同業公會會議及其各委員會中有大多數之代表者。

在這個同業公會（即勒巴聯合）以外，差不多沒有肥皂製造公司了。所以據托辣斯調查委員會之小委員會之意見，勒巴聯合，實質上立於決定英國所售賣之肥皂價格之地位，其抬高價格唯一有效之限制，就是需要減少。

最近數年間，趨向結合之運動，極為加速度的進行。凡遇戰爭，政府常有和各種產業之代表者磋商之必要。而一種共同動作之開始，有時可以產生實際之結合。加之，過剩利潤稅，頗可助成此種結合運動，其利潤不增加之公司，多被大公司所買收。此等大公司常汲汲於買收其他公司。何以呢，因為用於買

收小公司之目的上之金錢，如不用買收小公司，則不能不用於繳納過剩利潤稅款。如此，既可免納租稅，同時又可吞併產業。試再引用托辣斯調查委員會之報告如下——『吾人現在就大英國一切重要產業門類中，其以限制競爭和統制價格爲目的，而組成同業公會(Association)和企業聯合(Doctrine)者，有日益增大之傾向。其堪以引起吾人注目之許多團體，皆最近數年間所創立者。而其極大部分，皆出現於十九世紀末葉以後，尤以歐戰中，同業公會之創設，更非常的增大』。

四 方法及結果

假使兼併和結合問題。站在高阜處觀察，可以由許多理由證明他們是有益，差不多毫無疑義。假使製造公司，由原料起以至生產物之完成止，其全生產過程能夠全有組織，則必可適當的準備其將來之供給，又必可變更供給方

法或原料自身。這種辦法，必不至有過多生產某種貨物而浪費資產之虞，又同時必不至有像非組織的產業所發生的生產過剩以致不得不等待其他貨物之生產之現象。這種辦法，雖仍不能不購買其原料，但可以獲得優良條件之經濟的大量購買。這種辦法，實際上可以利用第八章所述生產和販賣之一切的經濟。

但是，事實上，結合對於勞動者極危險。因兼併資本，他們增大抑低勞動者工資之力量，又增大資本之利潤。加之，他們因為減少競爭，可以限制貨物之供給，如此，則有抬高其價格力。

企業聯合遇有競爭時，能夠以不可能之方法抬高價格。有競爭時，資本必加多，供給必增大，而購買者可以選擇最低廉之貨物。但是，假使一個公司。於其軌道以內實際的占有一切產業時，競爭者要想踏入其領域，簡直的不能。特殊的情形固然也有，但是在製造聯合支配必要的原料供給之根源時，無

論何等競爭公司要想開始生產，都是狠困難的。或者也須有有這種企圖的也未可知。但是，縱令能夠獲得生產該貨上所必要的材料，然其次又不能不覺得該貨物之市場。要想如此，則必不能不採用在生產費以下之價格販賣等不正當的競爭。於此，其具有莫大資本和莫大準備資金之大企業聯合，較之其勢力圈內之新加入者，必能夠繼續作長期間的價格戰爭。所以，於許多產業上，可以說全然沒有新加入者確立其地位之機會。例如新肥皂公司要想在英國開始營業，實際上必不可能。何以呢，因為不容易和『勒巴聯合』競爭。

一度既經樹立之企業聯合，尚有可以保持其產業上勢力之其他方法。庫資公司之方法。就是不供給販賣他們的製品以外之棉紗零賣商。因為有這樣的規定，則新紡紗公司，欲求一銷售他們的貨物之商人，簡直的不可能。企業聯合尚有一種方法，就是留置折扣制度。這種制度就是維持獨占，不使競爭志望者踏入於其產業之手段。其方法就是由製造公司，對於販賣該種貨物之商人或零

賣人，定訂條件，約定他們如每六個月或一年之期間內不由其他公司購進和該企業聯合所製造之同種貨物，則該企業聯合將找還以百分之十或百分之十二以至十五的折扣。假使他們在所定期間內由別處買進同種類的貨物，則他們將喪失所約定全期間之折扣。這種辦法，在該企業聯合之顧客欲試驗的販賣其他公司之貨物以前，有使之中止之效果。販賣者因為要知道究竟販賣某家公司之貨物相宜，必要試驗一二貨樣，但是既有這種約束，他們如欲試賣別家公司之貨物，則必先受非常損失，結果他們必仍遵守既經約定之約束而不去試賣。於是，新製造公司即不能開始交易了。

至於顧客如何的受一家製造公司之束縛，尚有一個實例，就是特別在皮靴及靴類產業中所習見之義務契約（束縛契約）。此種制度，發生於美國，但英國於近二十年間亦已運用之。運用這種制度之公司，現在已經引受英國皮靴及皮靴製造機器百分之八十的產額。在此種制度之下，機器並不售賣，乃出賃數

年。而附隨於該貸貸(租賃)契約之條件，載明於約一萬言之公正證書內。對於機器之使用必須支付一定之使用費(即租金)。而此種使用費之多寡，依該機器之生產額酌定。加之，工場中如有其他構造之機器，工作上以貸貸公司之機器不足時，可以掉換。決不許由貸貸公司以外之其他公司得獲得機器。以貸貸機器所作之特殊作業前後之作業，亦必須以貸貸公司之機器爲之。而貸貸契約如滿期，則必須重訂新契約。不然，則對於每一架機器約須賠償千四百圓。皮靴製造業者拒絕以如此條件由機器公司接受機器，在道理上乃必然之理。但是機器公司乃持有一種專門化的特許機器，如不用這種機器，則製造業者必然立於不利益之地位。加之所貸貸之許多架機器，其契約之期間每度都可以不同。於是一家皮靴製造業者雖想要脫離其束縛，而苦於過渡期間中不能以其他機器作業，亦姑置之，有時因爲必須賠償若干度一千四百圓之事實，必然困難。其中最可驚者，就是該協定不僅限於署名之製造業者，而『其繼承人，遺產管理

人，及被讓渡人（即頂盤人）仍負其義務。

因此，企業聯合可以獲得產業之統制，而用所有的手段以束縛商業公司及普通顧客。他們這樣的支配市場，所以後來者要想對抗具有莫大財力之團體而立於同一出發點，（*on the same footing*）簡直的不可能。而企業聯合又可以左右有利於他們的政治。在美國，『亞瑪公司』、『斯偉福特公司』、『威爾遜公司』及『克達·派肯公司』等有力的牛肉托辣斯，可以獲得其競爭者決不能獲得之鐵路特殊運費，而市會之一部分可依其代表左右之，一部分可依許多交易之事實左右之。在英國，英國產業聯盟，在議會中有六十三個加盟公司之董事。如此，則其對於金融及產業之立法過程所及之影響，固不待言了。

五 獨占價格及獨占利潤

企業聯合抬高價格之力，並非無制限的。在既已除去競爭之後，價格略多

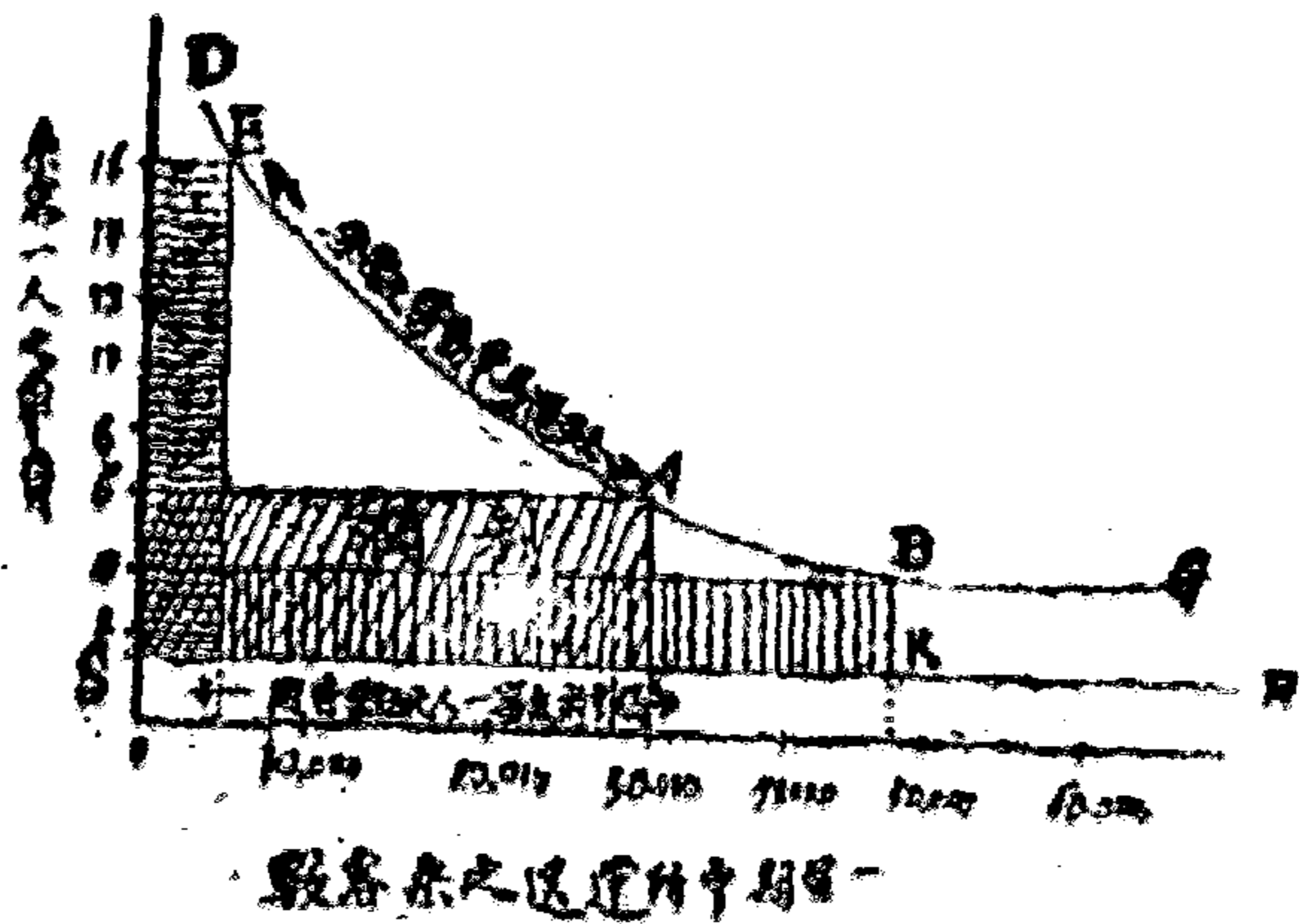
一點是可能的。但是，無論如何的企業聯合，都有不能超過該價格之限界點，勒巴聯合對於肥皂一塊之價格，或者可以多增加半辨士也未可知，但是勒巴聯合決不能倍其肥皂價格。何以呢，因為假使如此，則必有很多人不用肥皂，或者另尋覓其他用物。同一理由，一切持有街道交通獨占之交通聯合，皆不能隨意抬高其車資。何以呢，因為要達到許多乘客之步行點。例如倫敦一般公共馬車公司，縱令收買市營（倫敦市參事會經營）之鐵道馬車而支配全街道交通，他們亦決不能由『瑪布爾·亞其』Marble Arch 至英蘭銀行前討五先令的車資。何以呢，因為如果如此，則他們的公共馬車要放空了。

然，企業聯合對於其所提供之貨物乃至勤勞所課之費用，將如何的決定呢？必研究出以如何的價格，他們的利潤可以永久且最大，即以此決定其費用。

試假定於一定之市街，有獨占交通乘客之想像的交通聯合而考察之。

如此，車資如果低廉，則必有許多人情願支付車資而乘坐鐵道馬車。如果價格高昂，則必有許多人不願支付高昂馬車車資而情願步行或遷居其他工作附近之區域。試觀以下圖表，即以 D——G 之曲線，以表明此種事實。左側之直線乃表示對於乘客一人之車資，下面之水平線乃表示希望應用馬車之便利之乘客數。於此，假使讀者諸君就 D——G 之曲線由左向右順沿而行，注視左側之垂直線和下面之水平線，則諸君可以看見於車資六分的時候，乘客在三萬人以上，在四分的時候，其數目差不多增大至五萬人。

獨占的鐵道馬車聯合，所齎致最大利潤之價格，其車資必有一定。最大利潤，未必就是最大多數人利用馬車之便利時始能獲得。如圖表中，吾人於想像之境合，六分之車資必可賦予鐵道馬車聯合以最大之利潤。車資如超過一角六分時，乘客數必減少很多，因而利潤亦減少。車資如低落四分以至二分以下時，乘客必不能按車資低降而無限的增加以填補其損失。



如圖表，S——H線，乃表示對於所運送之各乘客鐵道馬車勤勞之費用。其次車資六分時，依公司所獲得之費用以上之利潤，則以斜線部。(即A——S——C)表示之。(何以呢，因為這是表示以車資乘乘客數，然後扣除勤勞費用的。)此斜線之部分，乃以橫線及縱線以引伸之，比較其他任何部分都大。換句話講，即A——S——C(利潤部分)比較D——

S(車資)將又B——S——K(勤勞費用)都大。因此，獲得最大之利潤者，就是課六分之車資。和此同一觀念之獨占狀態，可以適用於一切種類之商品販賣上。如以上之圖表，凡煙草以至於棉花，皆可代用於鐵道馬車勤勞。

由社會上講，最好的車資就是二分。但是吾人以前已經說過，無論獨占也

罷，無論競爭也罷，公司並不是爲的供給廉價且能率的公共貨物又勤勞而組織的，乃是爲的股東利益而組織的。

但是，有時候，如公有之鐵道馬車時，則其勤勞主要的是爲的公共利益。於以上圖表中所討論之鐵道馬車系統，雖沒有何等競爭，但是假使更有對抗之系統存在，則所課之車資，則恐怕要以四分代替產生高利潤之十四分了。倫敦交通聯合，既有公共馬車系統又有地下鐵道系統。但是不能不有倫敦市營鐵道馬車以相拮抗。倫敦市鐵道馬車，因爲是借來的資本，不能不課之於車資，以價還其一定之利息，但仍然不失爲謀倫敦市民之利益所經營者。

六 資本集中及階級鬥爭

企業聯合發達，而影響於許多事象。此等事象中之第一件，就是在此種制度下之勞動者，要想改善其勞動條件，不能不承認在彼勞動者之地位限界內，

不能獲得其改善。他們不能夠獲得其身分以外之地位，這是很容易明瞭的。封建制度下之階級，乃是世襲的，一階級的人要想躍入其他階級，簡直的沒有可能性。農奴之爲農奴，在封建制度隆盛時，農奴依然是農奴。既而資本主義出現，同時，一部分較貧乏的分子，可以由自己夥伴之中飛出來了。或者用他們自身的力量，或者更好藉他人之力量，他們在某種情況之下可以跳出自己之階級，須臾成爲很光面的其他階級之人物。資本主義在小競爭公司聚合之時，此種事情是可能的。而現在此種條件之活動依然在想像之中。對於這種見解，經濟的證明雖已消失，而該見解則依然固執不滅。

假使勞動者不能由他現在所占之地位拔出，則他不能不努力促社會之進步以改善其境遇。他（勞動者）可以看出來大有力之森第開（Syndicate 企業聯合之一種）及同業公會所擁有之大量資本，乃是對抗他的。而他不用說就知道此等團體之欲求，就是要由他的勞動力中儘可能的取得多數之剩餘價值。很顯然

的，個人孤立之勞動者，單依彼自身之努力，決不能改善他的境遇。何以呢，因為他以一個人決不能對抗有組織的資本而貫徹他的要求。資本主義生產中固有的過程，就是弱小資本家屈伏於強大資本家之前，從而一層一層的權力，皆聚集於少數者之手。此種權力之聚集，假使勞動者不依階級的方針團結，以反抗其權力，則他們將愈使資本家為所欲為。

第十一章 國際貿易及資本輸出

一 國際貿易之便益

國際貿易，乃由第八章所述分業之擴大，即其國際的規模之擴張而發生。自各地方開始商品製造之專門化，而於此等商品製造和他們所必要之貨物交換時，於是此等各地方間之交易和商業之必要以生。既於第八章中講過，因交易而致可能之專門化，對於一切皆有莫大的便利。何以呢，因為專門化以後，貨

物生產極其容易，且比較以前以少量之勞動即可生產。

這種事情，對國際貿易上也是一樣的。他能使種種國家，在其生產上，就彼等各該國家所具有之比較的莫大之便利（即因土壤及氣候，或容易得原料及動力之便利等）之特殊商品可以專門化。某國不運用其勞動於以莫大之費用和困難生產僅少的多種貨物，而專心致力於該國具有便別之產業門類，而以此等貨物和他國交換，如此，可以極低廉價格獲得其所希望之商品。例如英國，可以比較印度以極少量之勞動和資本生產棉布。他方印度則可以比較英國極以廉價生產茶業。不然，假使英國如必須在本國生產茶葉，則必以莫大之費用獲得僅少之生產。如以其勞動用之於棉布生產，而以棉製品和印度茶葉交換，則英國較之以其勞動在內國用之於生產茶葉，可以獲得低廉得多的茶葉。如此之國際貿易，因各國間專門化之可能，而致生產力一般的增大。

一國很顯然的專門化之商品，依他國莫大之要求，而致其供給之本源差不

多不能應付時，該商品在國際市場上必可以高昂價格販賣。例如英國之煤炭，此次戰爭之後，大陸上有莫大的需要。其結果，英國之輸出煤炭，比較內地煤炭可以販賣很高的價格，煤鑛主皆獲得法外的利潤。

如在內國交易（即一國內之交易）競爭狀態之下，普通如遇有這樣高昂利潤，則必有新資本移注於該產業，遂致該商品之供給量必甚增大，而其價格亦即低落。但是，在各國間，其資本及勞動之可動性，不像在一國內一樣。因此，縱令該生產物因他國莫大之需要，因而產生異常之利潤，而資本向該產業流入之傾向，在種種國家間，無論如何亦不能作同一程度之活動。從而在國際貿易上，商品所售賣之價格，大部分依對該商品需要強度之大小，而不依其生產費之多寡。其結果，一國之利潤水平，可以較他國之利潤水平高的多。何以呢，因為前者具有莫大之自然的利便，其貨物在世界其他各國皆有莫大的需要。（注意——在一國內之資本和勞動之可動性，有對於該國全產業上擴大

輸出產業之剩餘利潤之傾向。這就是一國中一般的利潤水平可以比他國高昂之理由。如有強大的工會時，勞動者必可使該國資本家不能不以其優渥高位之利潤，分配給他們一部分。例如現在美國之實質工資水平，比較美國大的多，又英國比德國大的多。此三國之比率為159:100:54。

一切國際貿易，既有商品之交換，則輸入品之貨幣價值，結局不能不和其輸出品相平衡，這是很顯然的。不過，一國如以其他方法由外國借債，因此則輸入可以較輸出為多。他方，一國如向外國放債，或以其他方法對於他國支付賠償金時，則是該國以應購買自國貨物所需要之資本給與外國人。於此等國家，其輸出必較輸入為多。戰爭之數年前，討論關稅時，某殖民地首相塞東氏巡迴國內，他說英國每年輸入比較輸出多，這是英國產業沒落的意思，他主張英國不能不徵課關稅以驅逐外國貨物，而獎勵英國本國之產業。塞東氏乃忘記英國人民在外國有許多投資，對於此等投資，他們每年要收受許多利息，而此

等利息之支付，於國際貿易上即依貨物之輸入以表現之。加之，此外尚有英國之銀行，保險及航運業務等所謂『不顯明之輸出品』，對於此外國人亦不能不為相當支付。

自由貿易主義者對於保護貿易主義者之回答中，常常固執不肯放鬆者，即在關稅討論中之此點。保護貿易主義者則擬由競爭上擁護內國產業，如此因為要刺激內國之雇傭（工作人口），而欲課輸入品以關稅。自由貿易主義者則以為縱令輸入外國人比較英國產業之生產物低廉之貨物，然結局輸出品既要和輸入品相平衡，則英國產業因輸出貨物之需要，必於其他部分受刺激。又，自由貿易主義者則主張，假使消費者能够由外國獲得低廉之貨物，那是最好不過的。

現在歐洲大部分原料及食糧之供給，皆依賴非歐洲諸國。歐洲諸國，大部分生產製造品，即以此等製造品由他國（例如由美國）購進食糧等。今世紀最初之十年以後，亞美利加新處女地（即未開墾地）最肥沃的部分皆被占有被耕種完

了。因此，爲要生產更大的食糧及原料之供給，則以費更大的勞動和資本，較之需要更肥沃之土地尤爲必要。即欲增加僅少之收穫額，不能不設更大的勞費於土地之耕作上。用術語來講，即土地收穫遞減法則開始表現其作用。即對於各附加的勞動，其生產額減少。其結果，假使歐洲繼續增大其原料之需要，以充資本主義產業擴大之必要，且增大食料之需要以充人口增殖之必要，則歐洲諸國爲要購買其原料及食料等輸入品，必不能不輸出比例於此種輸入品而以較大的比率增大製造品之數量。換句話講，歐洲之輸入品既對於彼等爲更高價，則此等國家不能不爲更多的生產，更多的輸出，以支付其代價。如此，在食料品及原料之產上具有便利之新世界（亞美利加大陸），最近已經發達之諸國，將來可以利用歐洲舊資本主義國方面之食料和原料之強烈的需要，則依吾人以前所述之理由，必可維持高度之生活水平和利潤率。此亞美利加資本主義，和歐羅巴資本主義間發生鬥爭之形式。此今日對於尙未經利用之世界原料資源，亞

美利加及歐羅巴諸國之爭奪已經表現之所以。

一一 資本輸出之初端

約略一八七五年以來，主要的資本主義國，輸出品中多為資本或生產手段貨物，而比例於此種物之輸出，其直接消費貨物之輸出反甚少。此種情形，主要的是因為先進資本主義國，皆以資本向勞動低廉，原料資源豐富，從而取得高率利潤之未開國輸出的關係。在工場鐵路等建設上之海外投資，即購買機器，建築材料，鋼鐵軌道等之意思。而向亞非利加，中國，南美各國之資本輸出，亦即由歐洲先進資本主義諸國，向此等國家輸出资本及生產手段貨物之意思。

例如歐洲戰爭以前，英國貿易之普通方法，對於輸入貨物代價之支付，皆超過其代價額以上而輸出大量之貨物及勤勞。而此等多餘之貨物及勤勞，即成為資本而投資於他國，其所產生之利息則返還於英國。英國乃債權國，而許多

國家，因為在彼等諸國領土內有投資，於是不能不對於英國支付貢稅。內國利潤率愈益低落，則所用於海外投資之資本額，愈有增大之傾向。於是另一方面內國投資額顯著的一年一年的減少。以下圖表乃指示此種傾向之如內進行。

年次	英，國內之投資	輸出資本
一九〇〇	一〇〇・一二一・〇〇〇	三一・二〇〇・〇〇〇鎊
一九〇六	三九・三一四・〇〇〇	一〇四・四〇〇・〇〇〇
一九一三	三五・九五・〇〇〇	一六〇・五八五・八〇〇

由前表看來，一九一三年（即歐戰前最後之一年）在英國所集聚之資本，僅以約百分之十八運用於內國。而於一九〇〇年，則之百分之七十七供內國運用。每年此種資本向外國走去，於是致使洛得·喬治氏在他一九一五年的豫算演說中有這樣說話——我推算外國投資有四百億圓。此種投資可受領二十億圓之利息。而此種利息等於國家收入之十二分之一，比較課所得稅所得之總收入

額四分之一稍少。所得稅之總額乃九十億圓。

如以前所述，每年所輸出之此種資金，乃採取各種貨物之形式。而此等貨物，一天一天更多成爲機器製品，鋼鐵軌道，鐵路機關車，機器，電氣機器等。而對此等物品，並非立即支付代價，而不能不立即以其物品作爲放款。但是對於依此等貨物所表示之資金之利息，爲確保其支付計，有締結某種協定之必要。而此種協定，常常只置重對手政府之保證。至於政府之保證無論是否自始爲之，但經濟和政治既經連結，則資本家對於並非自己國家之政府之運命已有利害關係之形勢。

古拉斯哥·海拉爾得新聞（一九二〇年一月二十五日）曾發表一趣意書，對於此種資金貸放之業務如何關係於政治，又此種資金貸放業務對於政府和人民如何容易成爲大的重要問題，指示得極爲明瞭。

『有限責任公司特朗斯發行威貝吉鐵路公司六厘利公司債券一千二百

萬圓。公司債券之利息，由尼亞薩蘭保護國（在非洲東部乃英國之屬地）政府保證二十五年。而償還全公司債所需要之三十萬圓之年次減債基金，由同政府向後保證二十五年。

『尼亞薩蘭保護國政府，得英國政府之承認，對於所發行之六厘利公司債券一千二百萬圓，每年必須產出以六厘之利率支付利息所必要之額，如其所企畫之鐵路收入不足此額時，向後二十五年間，由政府承認對於鐵路公司支付且補償之』。

尚有同一形式之另一趣意書，發表於一九二一年十一月九日之倫敦泰晤士報。

『英領東部亞非利亞（即怯尼亞政府）發行六厘利公債五千萬圓。此種公債乃為充鐵路，築港及其他各種事業所募集者。公債由怯尼亞政府之一般歲入及資產保證之。』

三 外國投資之政治的擁護

這種外國投資政治的擁護，乃是製造現代歷史之基礎。以金錢投資於一國，該國政府予以支付該金錢之利息之保證。而該政府只得特設支付該項利息之性質之租稅，不然則以普通歲入抵充該目的，以爲其保證。保證利息之政府，日後不能脫卸其保證責任。而保證此種利息之保證不被妨害，則爲內國資本家之任務。假使該國發生某種國民的變動，其負擔支付外債利息之人民，決心創設不負保證責任之新政府時，則凡投資於該國之資本家，不問該國人之思想如何，必然絕不躊躇的援助舊政府。民族自決問題，如和數千萬圓問題遇合時雖用莫大之力量亦不能適用。英國在埃及之地位，英國政府常以對於蘇彝士運河及『羅得，加烏得勒』公司投資建設尼羅河灌溉工事之關係，而立於擁護資本之地位。埃及民族對於此種問題必已有考慮。所以他們認定英國之領有埃及，乃於租稅及統治問題上否定埃及民族自身之協議權。但是金融家比較埃及民

族之力量還要強大。於是領有仍然繼續領有。同一理由，俄國革命，更予吾人以充分的材料完全證明對於一國投下多額資金之人，即對該國政治上有發言權。法國資本家，曾以多投資金投下於俄國產業，而尤以俄國國債爲多。當蘇維埃政府拒絕承認其前朝債務之時，法國資本家乃進而援助毫無把握的企圖顛覆蘇維埃之冒險家，例如果爾恰克，迭尼金，烏蘭蓋等。墨西哥尚有適切的另一實例。即墨西哥蘊藏有豐富的油田，而互相競爭之各火油公司，皆期望先於彼等競爭之對手而獲得採油權，乃各與墨西哥各政黨發生關係。此等政黨與彼等之關係，及其他公司之關係，不僅擴大至於互相競爭之各州政治家發表之意見上，而並且又發展至於供給軍資於武裝的反亂及革命。一九二〇年四月十六日『迭里·邁爾』新聞曾發表以下之述評——

『現時金蟬關係，依然爲金蟬的內亂和分裂。何以呢，因爲沿着加利福尼亞海岸，富於銀鑛之梭諾拉州對於墨西哥中央政府發生反亂。同中央

政府派遣使節於華盛頓說明情節且請求保護』。
 這乃是帝國主義之經濟的基礎。

四 英國由美國之借債

在歐戰以前，由英國所輸出之多額資本，多投資於美國之鐵路，製鋼所，工場等。美國乃資本最好的銷場。何以呢，因為美國乃比較的新國家，而且美國不能供給對於其自身發達上充分的資本。歐戰中，英國由美國購進大宗軍需品及食糧，而於貿易之方法上，不能支付此等貨物之代價。何以呢，因為英國之產業皆組織於軍事目的之上，一切生產物皆由軍隊消費之。於是因為支付美國貨物之代價，英國乃不能不輦大批金錢向美國輸出，及至使用於此種目的之一切金錢使用淨盡時，乃在美國募集公債，如此，則英國可以信用取得貨物。英國現在對於美國約有百億圓之負債，對於此種負債英國每年不能不支付約五億圓之利息。如此，則是英國並非向美國輸出資本者，而是英國反成爲難

單輸出支付負債之利息尙感困難之地位。但是不但如此，美國反成爲資本輸出國。何以呢，因爲美國既有輸出上記數額貨物之事實，則該國產業現在這樣發達，即暗示同國既可以滿足國內市場，又可以生產以充分數量之商品供給其他市場。美國實成爲世界上第一之資本輸出國。

因爲支付由美國輸入貨物之若干代價，英國財政部（於運送現金募集公債之外）乃要求英國資本家將彼等投資於美國產業之股票讓渡於政府，而由政府付與彼等以戰時公債。至此種股票，或以之支付由美國輸入貨物之代價而賣給美國資本家，或在美國票據交易所賣出，換成可以充支付貨物代價使用之現金。至此程度，英國在美國購買貨物乃依售賣證券（即資本之股分）以支付代價矣。

因以上所述及其他種種關係之結果，美利堅合衆國在世界上之地位，戰爭以來，完全一變。吾人於本章之初既已說過，美國在食糧及歷料之供給上占有

莫大之自然的便利，把持強大的地位。加之，美國在現在幾成爲世界上一切國家之債權國。何以呢，美國不但對於未開國及半開國（如南美，墨西哥，中國）輸出資本，而且因戰爭陷於窮迫之歐洲先進諸國，亦不能不成爲美國之債務國。戰爭終了以後，歐洲不能不對於其由美國所募之國債支付巨額之利息。此即不能不向英國增大其輸出額而減少其輸入額之意思。即歐洲諸國不能不爲較多的生產，而爲較少之消費。而美國不能不發見新市場。歐洲資本主義對於美利堅合衆國資本主義，必成爲經濟的從屬。其結果，主動的英國資本家及經濟學者，乃贊成聯合國間負債之一般的勾消。其理由，據彼等所說，則謂歐洲決不能償還其負債。如對其負債永遠不能不支付利息，則因有此對於貿易及產業之莫大的負擔，必致資本主義之回復成爲不可能。

以上所述，乃是最重要的經濟的事實。此等經濟的事實，乃是變更世界之舊經濟的平衡物，而且在將來有愈益變更之傾向。主動的資本主義諸國之政

治，正如順次被轉換之世界資本主義之經濟的基礎之反映。『斯勒得尼得爾』街（英國之股票街）憂慮『華爾』街（美國紐約之股票街）力量增大不已之金融的事實，在大陸上英國之鎊幣，乃變更爲由美國之弗幣代之以成爲貨幣本位，致使鎊幣喪失其數世代以來所保持之地位。

五 經濟的結果

關於資本輸出所影響於輸出國之結果如何，此種研究，往往混淆不清。有人常常聽見這樣講——『如此，假使資本不輸出，只在內國投資，這種投資對於英國勞動者豈不能給與以僱傭機會呢？』固然，資本之輸出，對於母國全體講，如果說是有害，那確是未必。不用說，資本輸出常有使資本家獲得高率利潤之利益。資本之輸出，實際上乃資本主義伸張其羽翼，努力再騰高飛翔之一方法。而毫無疑義的帝國主義最初之階段，可以認爲足致資本主義制度於一新的健康。即資本家對於勞動者可以給與少許高度生活水平，藉以挫折階級鬥

爭。英國帝國主義之先驅『吉耀塞夫，智般巴嫩』乃將其帝國主義的要求和社會改良運動二者結合爲一。

本章起首已經說過，資本輸出，即貨物輸出的意思。因此，如向外國投資，則此種投資恰像在內國投資一樣，必可以同額之勞動者之僱傭給與英國之勞動者。而且加之，在未發達諸國之海外投資，乃是更生產的。這種投資，於利潤上必可以更大的比率給與英國資本家。因此，英國資本家，乃持有既足以消費又可以投資之多額金錢。無論於何種情形之下，勞動之需要必然增大。資本家必然持有許多金錢。於是可以以社會改良來買收勞動者。此乃主要資本主義諸國之勞動運動及社會主義運動，於歐戰前二十年間，簡直無生氣的一任帝國主義成立之理由也。因爲社會改良而努力進行之改良派社會主義者，則爲成就彼等之目的而和帝國主義相結合。

但是，這不過是資本輸出最初之階段。吾人已經說過，資本輸出產生帝國

主義，而此帝國主義則產生破滅資本主義社會構造之戰爭。加之，因輸出資本之助，產業後進之國家（如日本印度等）可以創設產業，往往釀成對於英國及其他先進資本主義國之內地產業莫大之競爭。例如蘭加夏之棉織品業現在實苦於和印度及日本棉織品工場之競爭。但是，此種競爭，蘭加夏乃一般的生產良質棉紗及紡織棉紗之專門化，日本及印度現在只不過於下等棉紗可以和蘭加夏激烈的競爭而已，如果不是如此的時候，情節還更重大。結局，日本及印度之生產發達，在他方面必可增大彼等對於英國貨物之購買力，但是在暫時之間，這種競爭必能喚起英國產業上激烈之恐慌，而終究這種競爭奪取英國在國際貿易上之生產的便利，因此而致低下英國及其他先進資本主義諸國之利潤率和生活水平。輸出不變資本以代替商品（於此所表現者為不變資本和可變資本），乃是舊資本主義諸國市場最後之畏縮的意思。因此，為資本輸出和帝國主義，乃不過對於資本主義之一時的刺激。此等資本輸出和帝國主義暫時之間，或者可以

阻止階級鬥爭之發展也未可知，但是以後此等資本輸出和帝國主義之結果，即是最大的浪費和制現今世界死命之恐慌。

第十一章 資本主義之頂點

一 末幕之開始

以前各章，乃指示資本主義之特徵，而豫示其崩壞。大量而永續的失業，許多產業上之生產減少，及其他產業上之生產制限，耗費浩繁之軍備，不堪忍受之課稅，新生的對峙的帝國主義和反亂的民族運動，債權國關稅之爲所欲爲等等，凡此皆要求急激的切開之疾病的兆候。資本主義由有用物變成障礙物。資本家由管理彼自己個人公司之有爲人物，變成收受利息無所事事之怠惰者。即資本家早已不管理其產業，單恐他人之指示而覓得資本之用途，或藉助於投資托辣斯（即信託公司之類）而運用資本，彼手中所持者，只不過股票和息摺而已。

迨至獨占代替競爭時，生產額之計畫的制限得以完成。關於此之實例，已經很多（勞動調查部在一九二二年，對於十八種主要生產產業之組織的制限，曾有決定的證明之材料）。如此，則以前競爭之浪費可以除去，但是生產力必尙不能盡其全能力之發達。

現在對於工資奴隸之救濟事業之誘因，即是飢餓之恐怖。而假使勞動者依政治運動，無論工作或不工作，皆可以獲得生存權，則其誘因必然消失。據此則資本主義對於現在很多很多的失業大軍，謀所以救濟之或予以適當的生活資料之企圖，實非得當。

資本主義不安定之另一要因，不單是擺在豐富前面之貧困，而且是擺在很多實際的可能的生產力前面之貧困。由英國產業界拔取六百萬勞動者，而以三百萬從事於軍需品的生產，這是歐戰中（一九一四至一九一八）顯明之實例。歐戰大事變中，另有一個結果，即以軍事公債之形式創造大量的空資本。對於此

種空資本之利息，伴隨着價格之低落，而自動的成爲更大的負擔。

雇主解救現在絕途之唯一方法，就是強制勞動者爲更低的生活水平。他們於一九二〇年至一九二二年依龐大的降低工資（每星期達一億圓），而實質的達到低降勞動者生活水平之目的。但是這種辦法，或者一時的成功也未可知，然終未予以恆久的解決。既對於各勞動者予以真正的損害，這就是減少內國市場，而增大對於外國市場之必死的鬥爭。以犧牲勞動者之墮落所得來的安定，必然再產生繼續殺人的全世界的鬥爭。

資本主義崩壞之另一朕兆，即在提倡『交替的生產方法』之討議。神經過敏的美國資本家，他們特別要保持資本主義之神聖和不可議權。但是時至今日，變革全世界的提議，已經徹底於一切世人心了。

一一 交替

托辣斯發達，金蟬獨裁及在少數者之實際的統制下之團體及產業之結合既

已擺在面前，於是社會主義者乃要求將一切產業由社會接替而經營之。在英國則名之爲產業國有，已經成爲政治的問題。以前關於水股（即沒有分紅準備之股票）既已詳細說明，而又依現在的資本之龐大的蓄積，如由國家收買現在之產業所有者，將資本家（假想的產業管理者）分紅生活之地位公然低降，此事固有某種利便，但是這是不可能的事情。收買假使保證利息，必受許多資本家熱烈的歡迎。即他們正像依一九一五年至一九一八年之戰時社會主義而獲得利益一樣，鐵路事業變成國營事業，也和經營郵政局一樣，他們也可以獲得利益。主張正當收買之人，其應先決的問題必是如下，即『在某程度以內，資本乃不給付勞動代價所獲之成果呢？』其依各個所有者本人之勞動所生產而現在充作資本運動用之一切財富，是應該收買之財富，如此則可以毫無困難的收買。無論如何的國有計畫，如不以該產業上統制之大部分賦予勞動者，則現在必不能採用。

消費者所組織之團體，追求收買政策之合作社運動（消費合作社運動），既已不能深入最重要的『關鍵產業』，此種運動，尚不能不以『勞動者管理』為目前之要求。在比較的差不多不要固定資本之某種產業（例如建築業），可以基爾特（同業組合）經營之，或正在經營中。於此場合，勞動者已經獲得管理。但是完全的成功，依部分的實驗決不能獲得。全國建築同業組合（基爾特），既已感受獲得信用之困難了。

關於資本主義之安定，無論如何討論，在俄羅斯皆可予以有效的否認，這是不能忘却的。吾人研究經濟學之全目的，即在幫助勞動者，使之知道在此等處所，及其他處所，應該怎樣辦或正在怎樣辦。

權力之集積，即財富之蓄積的意思。依美利堅合衆國政府一九一五年所任命之委員會曾說明，全國人民之百分之二，握有全國財富之百分之六十。一方面全國人民之百分之六十五，所握有者尚不到全國財富之百分之五。英國之事

實則如下——全國人民之七十分之一，占有全國所蓄積一切財富之三分之一（見斯坦普教授所著『國家收入和貧困』）。同一國家之人民間，貧富如此顯著的不均衡正在繼續增高的時候，決不能有何等安定。

縱今世界戰爭之危險，和其廣大的浪費，暫時之間不至發生，而單是獨占，制限生產，脅威生活水平，和社會的不平等各種危險，亦足使一切有思慮的人認定生產交替之必要即在目前。世界之形勢，現在所顯示的是什麼呢？

三 現時之恐慌期

現時之不景氣（即市面停滯產業恐慌之現象），始於一九二〇年四月。批發價格之一般的水平，達於其最高限度而開始轉向下低降，即在此年此月。但是在是年二月末，價格之崩潰和棉布產業絹布產業及製革業等需要減退之朕兆既已發生。而在三月間，船舶運費低落，這正是表明世界航運之顯著的供給過剩（參看第九章之『原因』）。鋼鐵業因為對於生產手段事業不能供應戰後莫大之需

要，以致定貨如山。其結果生產手段產業直引續至一九二〇年之夏，其時因以前有定貨之故尚有充分工作。直至七月，此等產業所感受之不景氣，尚不十分激劇。但是及至恐慌襲來時，生產手段產業所受者實為最激。其證據就是造船產業及機器製造產業皆表現莫大之失業率。

此種戰後之產業恐慌，其主要的原因是什麼呢？

(一)在第九章中已經說過，資本主義產業恐慌之根本的特徵，為經濟的惡調整。此種經濟的惡調整，在戰期內及戰後俄頃景氣之消耗的繁榮中，極為增大。其結果，於一九二〇年，此種惡調整，較之戰前一切俄頃景氣，皆極甚的大。依發生物價騰貴之流通貨幣膨脹之人為的繁榮期，常有增大經濟的機構之順序錯亂之傾向。何以呢，因為物價騰貴，常為增大事業之利潤的意思，而欲攫取此利潤比例額者，羣相為狂暴之增大競爭。例如——

「大量流動資本，皆結晶為無用之固定的生產設備。例如在造船設備

上行龐大的投資過剩，其生產能力較之一九一三年，尚增大百分之百十四。其結果，於其他必要目的上（如住宅及中歐之重建等）所需要之流動形態之資本乃咸感不足』（得次卜著——『資本主義之發達』）

（二）加之，如凡爾塞條約之戰時中及戰後之政治的協定，亦是產生國際局面之惡調整和順序錯亂。國際的分業（見第九章）已被打破。而其結果，生產到處都受着妨害。此種根本的事實，在歐洲市場之崩壞上，對於吾人是很明瞭的。中歐因爲『生產不足』（即比較戰前之標準）於是中歐不能依向英國輸出品，以購進英國向中歐輸出之貨物。因此，因爲中歐生產不足之關係，以致英國發生相對的生產過剩。

但是於此必有一種疑問，即資本主義何故於休戰後十八個月期間，即能使景氣和繁榮曲線的上昇呢？此種理由，蓋以某種一時的要因，於戰後立現其活動，刺激資本主義產業，而始終不使其原有之疾病表現於表面。由法國，伊大

利，那威，瑞典，和蘭及德國等，因為回復其戰爭中消費淨盡之存貨，和修理戰爭之荒廢，乃向英國定購許多貨物。此等輸入品，大部分皆由某種形式以信用購買。以後此要等國家對於英國之何等相對輸出品，英國並不必有何等輸出返還。同樣的，很繁榮的東洋市場，一九一九年全年對於英國貨物發生莫大之需要。但是至一九一九年末，此等一時的『刺激物』已經終息。英蘭銀行於十二月即已中止流通貨幣再往以上膨脹，而制限對於製造業之信用放款。順序而降，製造業者，早已不能對於外國買主給與以信用。此等事實，因此貿易之逆調，老早已豫示不能再依借款以償還輸入貨物之徵兆。一九二〇年之初頭，歐洲各國匯兌暴落，減退此等諸國之購買力。三月間，印度雨期不順，中國饑饉及印度盧比匯兌暴落，相倚相因而滅絕此等市場之購買力。此等市場之滅絕，特予加蘭夏之棉布工業以重大打擊。至此，此等一時的要因，不能活動，而吾人以前所述資本主義產業之根本的疾病於是始行抬頭。

四 平衡可以恢復麼？

資本主義由此次戰後之恐慌，可否像戰前的恐慌一樣的可以回復呢？資本主義自己可以安定麼？此等問題，皆今日一般的疑問之問題。而本著幫助吾人解答此等問題，決非無益之贅文。

在戰前之恐慌所不存在之要因，於今日則存在。而其要因於通常時，幫助資本主義回復平衡和常態的調整，而妨害經濟力，以前之恐慌是短期的尖銳的，不過如健康人之一時的不快。現在之恐慌期乃必死的慢性的痼疾。

△歐洲帝國主義的競爭，努力由此種經濟的混亂之中牟利，戰爭以來極為犀銳。法蘭西資本主義則欲粉粹德意志之冶金產業及其煤炭和鐵鑛之資源，不然則欲以破產價格購買之，不單如此，法蘭西資本主義對於中歐市場之一切恢復上，努力施行有害的政治政策，甚至阻撓英國現在之援奧政策。支配日內瓦及海牙會議，而顛覆國際的安定之企圖者，乃是火油企業聯合之帝國主義的競

爭。世界資本主義（尤以美國為最）市場之收縮即擺在面前。但是一方面其潛在的生產力，方為巨大的擴大。所增大之生產力，較之所減少之原料供給，實要求更大之分配額。

B 外國貿易及運輸之混亂，使貿易之危險和其困難非常之擴大，因此，競爭之正常力量，沒有再調整需要和供給之作用。商業和資本主義之帝國主義階級之代表者所主張之滙兌安定化，依 A 之理由被妨害。商業資本雖戀想德國之市場，而英國產業聯合會，則記憶德國往昔為英國產業界之危險競爭者，極希望將德國降落於殖民地的地位。

C 世界資本主義之生產，由以前所述（一）（二）之理由，又歐洲於通常時，將運用於再設備和發達上之資源，皆轉用於直接戰爭之必要上，歐戰中，則蝕其資本以苟活，因此種種理由，其生產乃大為減退。又，在以前第十一章中曾說到『英國由美國借款』一重要之事實，而將來之歐洲，因為要購進和以前同額

之輸入品，不能不向美國（美國現在實為世界上苦於相對的生產過剩之主要的地方）為更多的輸出。其結果，恢復資本主義之初端，必不能不發生全歐洲各國勞動生活水平之低降。何以呢，因為僅有這個方法，可予資本以利潤，可以構成促進再建事業上所必要之儲蓄，於是方可準備充分資金，而運用於創造勞動雇傭之需要，而充分的剩餘由是產生。戰爭以來，勞動者階級意識之覺悟甚為增大，又勞動者已享慣高度生活水平，因此種種事實，欲達到此種低降勞動者生活水平之企圖，必不能不激成很劇烈的階級鬥爭。

吾人關於資本主義一時的安定之可能性問題，可以像以下的回答。即如欲資本主義一時的安定必須附上以下兩個條件。——第一，假使資本主義不是帝國主義的。第二，假使勞動者沒有覺悟階級意識，或不然完全被擊成粉碎而低降為苦力（中國最貧苦之勞動者）之生活水平。此等條件中之第一條件，其言詞乃是矛盾的。何以呢，因為使資本主義現在之階段成為帝國主義的其經濟的

要因自身，乃戰爭之結果所激成，而不能減退。依美利堅合衆國對於世界支配權所爲之不可避的投標，即不能不和其他帝國主義的列強，如英國，法國以及日本等爲必死的鬥爭的意思。第二條件，乃勞動者所不能甘服之條件。雖是如此，有許多勞動運動家因盲目於現在之恐慌之經濟的事實，乃相信資本主義再造和國際主義應先於社會主義之學說，於是主張勞動者不能不支持國際聯盟二類計畫和資本家之再建計畫。他們假使爲資本主義再建最初之條件（國際聯盟）努力，則他們對於前後一貫之再建第二之條件（低降勞動者之生活水平）亦不能不支持資本家而不能自悟。

但是如一九一九年所發生之俄頃景氣之一時的要因（例如現在之海外領土貿易之發展計畫），乃純然之一時的貿易之復活。其廢絕使資本主義錯亂所發生慢性的恐慌之根本的惡調整，乃恆久的復活。此一時的復活和恆久的復活之間，有明確區別之必要。一時的復活或者發生也未可知，但是那不過是短命的

(例如二年)。而其次發生之不景氣，當然是有完全相當的猛烈。

『歐洲之經濟，數年以來，反覆伸縮。表示生產力之曲綫，則較今日所想像的水平尚要低降。伸張乃是短命的，且大部分含有投機的性質。然，一方則恐慌激烈，且為永續的。現時之歐洲恐慌，乃是生產不足之恐慌。這種生產不足之恐慌，乃是貧窮之增殖貿易，努力使其生活回轉到普通資本家的水平之形式』。(杜洛次基和瓦爾加著『世界之經濟的形勢』)

此種意見，是在一九二二年公表的。其後三年，資本主義依然空洞的努力企圖自身的安定。奧大利曾犧牲勞動者而為一時的成功。世界之金融家等，皆計畫把中央歐羅巴低降為殖民地的地位，把其勞動者之生活低降為苦力之水平。在英國則大眾的失業者依然存在，而其所唱道之治療法，則謂宜在英吉利帝國(包括殖民地在此)之周圍築起圍垣，而不使其他部分資本家階級侵入。新世界戰爭，正在脅威人類。吾人研究經濟學之目的，即在理解資本主義之沒落

如何爲不可避的，而對於此種必然的變革，應努力準備。資本主義之無能力解決其自身之問題，已經是顯而易見的。勞動者不能不發展消滅資本主義之必要的信念和能力。

重譯者贅話

我國國際地位之墮落，國家財政之匱乏，人民生計之艱窘，可以說完全是受帝國主義侵略之所致。所以凡我國民，皆應和帝國主義不共戴天。我國革命導師孫中山先生有見及此，乃以打倒帝國主義號召國民，而我全國國民亦即起而響應之，如磁鐵之相感，實以我國民所受帝國主義侵害之創痛深也。

然，帝國主義即資本主義之頂點，帝國主義實由資本主義發達而來。吾人既要打倒帝國主義，自不應再謳譁資本主義。但試深入我國民衆中細加觀察，則口裏雖是高喊着『打倒帝國主義！』口號，而腦海裏實充滿了謳譁資本主義之思想，其自相矛盾，實令人不可思議。

中山先生所提倡之民生主義，由其講演中『……民生主義就是社會主義……』『現在我們講民生主義，就是要四萬萬人都有飯吃，』以及先生所擬民生主義進行之步驟中，其第一步即為『節制資本』『平均地權』等觀之，則中山先生絕不主

張資本主義，而實反對資本主義，乃彰彰明甚。

考今日我國各級學校關於經濟學之教科書，仍多採用資本主義經濟學之教材，以自亞丹斯密以來資本主義傳統的思想及學說，灌注於我國青年學子之腦海，以致發生以上所述矛盾之現象，此不能不亟亟矯正者也。然，在今日貧乏之中國出版界中，欲覓得一妥善之經濟學範本，實不可能，又無怪各學校經濟學講座皆祖述與現代中國思潮相背馳之資本主義學說也。

重譯者不敏，由最近日本出版物中覓得一冊新的經濟學，乃是英國平民聯盟所編纂的。是書對於資本主義經濟學之誤謬，現代資本主義經濟組織之弊害，以及將來之趨勢，無不有正確明晰之說明，堪爲吾人之指針。可作教科書用，亦可作參考書讀。乃亟譯之，以饗國人。但本書因係由日文間接譯出，錯誤之處在所難免，尙希明達指示。

中華民國十八年一月十一日於上海旅次

新社會科學叢書出版廣告

最近幾年以來，國內讀書界對於社會科學的研究，確是普遍起來了。但是就目前的趨勢看，從前的社會科學，已不適合大部分讀者的需要，而新的社會科學，又正在建設的時期中，因此出版界還未能供給相當的著作物，來滿足一般讀者的要求。本書局有鑒於此，特約請許多對於新的社會科學確有研究的人，編輯新社會科學叢書，期以短小精幹的文字，編輯下列各書，務使讀者讀一本即能獲得一種科目的明確觀念。現定先出十四種，茲將書名及編輯人姓名，列舉於下。

政治學概論

鄧亞蘇

社會進化史

馬哲民

社會思想

熊得山

社會問題大要

施復亮

法學大要

寧敦武

民族問題

李達

中國封建社會史

陶希聖

經濟地理

樊仲雲

各國革命史

程希孟

各國政黨

黃惠民

國際政治狀況

許楚生

社會運動史

錢鐵如

經濟史

馬哲民

藝術概論

劉士元

上海南強書局出版

經濟史

馬哲民著

實價三角

經濟史以各種原因，到現在還不能成一很成熟的科學；然作者能以很簡略的文字，由原始社會生活，到近代經濟制度，作有系統的敘述和論列；並且能將每個經濟階段及其制度之起原，發展，崩潰，與其形態，特質，作扼要的說明，綱舉目張，有條不紊，確是青年良好的讀物和參考材料。

社會進化史

馬哲民編

實價三角

這本社會進化小史，在以淺顯流利的文字，述敘人類社會之起源及其進化的事實。注意在對於社會進化的各個階段之經濟關係；同時毫不忽視政治文化及宗教等過程的交互作用及其形態。尤其按年代的前後，順次紀述，使讀者得到社會進化之史的系統知識，這是本書的特色。

上海南強書局出版

藝術論

蒲列哈諾夫著
林柏重譯
實價六角

本書包含三篇論文，爲蒲列哈諾夫用唯物史觀從事研究藝術的最初的著作，也是基礎的著作。他用著嚴正的方法，賅博的例證把藝術依存於生產力之狀態和生產方法，生產技術給與藝術的影響，等等，闡發得非常透闢。有志從事新藝術及研究新藝術理論者，對於這類基礎的名著，當必以先爲快。

人口問題批評

日本河上肇著
丁振一譯
實價二角

讀者要知道這本書的內容和價值，只須看譯者序文中一段說：『日本經濟學者河上肇博士，最近刊行「人口問題批評」一書，對此問題，論究極詳，對於通俗人及資本主義經濟學者人口問題之觀察及主張，批評無完膚，並闡明人口問題之真理及癥結之所在，更求得其徹底解決之策。斯書一出，不匝月而至於十版，亦足證明斯書之價值矣』。便可明白了。

上海南強書局出版

經濟學方法論

英國凱尼斯博士原著
柯柏年翻譯
實價五角五分

經濟生活是社會生活底基礎，故欲研究社會科學，必先研究經濟學！但欲研究經濟學的，不可不先研究經濟學的方法論！本書著者凱尼斯博士（J. N. Keynes, D. Sc.）為英國很有名的經濟學家和邏輯家，他底博學多能，使他對於經濟學中各種方法——演繹法，經驗法，數學法，歷史法，和統計法——底性質，功用，和限制，都能詳加討論。譯筆亦明白暢曉。這是中文關於經濟學方法論的唯一的一本書！

政治學概論

鄧亞蘇著
實價三角

很奇怪！任何大學的政治經濟科，都有政治學這一門功課，然而在中國出版界很少一套可看的政治學。本書站在正確的社會科學立場，一掃政治學界之空想胡說，雖僅寥寥三萬餘字，實開中國政治學界之新紀元。

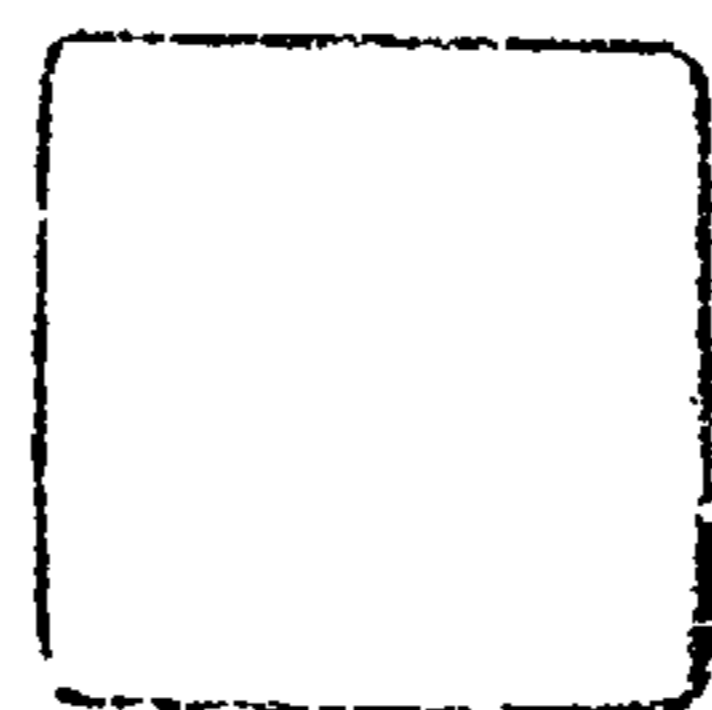
上海南強書局出版

上海馬路
新中國書局

中華民國十八年四月卅日初版

經濟學概論

實價六角八分



版權所有

編纂者

英國平民聯盟

重譯者

丁振一

印刷者

南強書局

經售處

各省大書坊

總發行所

上海南強書局

96A

55

444561