

# 羽會服機



## 三羊牌

真麻紗織機

綫織機

紗織機

衛生絨布衫



人餘電機針織廠出品  
上海公館馬路紫來街東

軍 艦 牌  
飛 艇 牌  
衛 生 絨 布 汗 衫  
布 等 正 頭

鐘 老 雙 紅 紅 紅 紅  
鷹 虎 猴 牌 牌 星 星 星 星  
牌 牌 牌 星 星 星 星 星



衣 衣 衣 衣 衣 衣  
衫 術 術 術 術 術 術  
連 春 游 泳 汗 汗  
動 秋 秋 汗 汗 汗

## 振 豐 棉 絨 廠

一八六五八話電九三二至七一二路達賴瓦界租法  
近相橋閣茅三號三三路南河界租英  
號五四六至三四六(口路山舟 路山塘界租美  
三九六〇五話電

址 所行發總門  
部 部 市  
七二三一九話電  
所行發口虹門  
部 市

## 本期目錄

篇名	作者	頁數
我對於新稅則之意見	天虛我生	2
改良工場管理過程中之員工教育問題	匪予	7
國際形勢鳥瞰	何方理講	
逸贊染織廠	亦敏	
持危與存亡	亦白	
職業有貴賤嗎？	巴	
怎樣訓練店員	趙富	
性病問題	鈕敬	
標準化	石亦	
談娛樂	黃澄	
工業顧問	顧玲	
豆蔻牌臭蟲法	高瑞	
醫藥顧問	汪子剛醫師	
金門同想絲(續)	周淑	
誰是老闆(續)	車瑞	
編輯室談話	吳青	

◎秋意◎  
秋風一起，大家要置辦秋衣。秋衣之料，當然用國貨，國布之中，又不外乎達豐廠的上等好布。

標商冊註	
四一名	五三七財九
喜品利	子星子祿子
圖圓圖圓	高高元得
雙孔白雙大玩送進	圖圖圖圖
童雀田獅美花子寶	圖圖圖圖
圖牌圖圖人圖圖	圖圖圖圖

達豐織染廠

五至三一二三九號電 市門部華路三九三二一三一五號



## 我對於新稅則之意見

天虛我生

此次新稅則頒行後，凡有關於增減稅率的工商界，紛紛請求收回成命，我想要請政府收回成命，恐怕是不可能的，因為修訂稅則，一定是經過許多的考慮，如果有障礙，政府一定也早已想到，決不致于顧此而不顧彼，貿然的頒佈出來，因此，我想請求收回成命，是辦不到的，只有依照工業獎勵法的規定，請求獎勵，只要能够合于第一條各款情形之一者，依第二條之規定，他的獎勵方法是：

一、減低或免除出口稅；

二、減低或免除原料稅；

三、減低國營交通事業之運輸稅；

四、給予獎勵金；

五、在一定區域內享有五年以下之專製權。

上列五款之中，假使能够辦到了一，二，三的獎勵，那就對於進口稅的增加或減少，就完全影響不到我們中華民國人民所辦的工業上來。這個工業獎勵法，公佈在新稅則未改訂以前，本會曾于二十三年六月二十日，已通告（第五五三號）於各會員工廠，或者有幾位未曾注意到此，茲特重錄於左：

通 告 第五五三號

敬啓者，項奉社會局會字第四〇五八號訓令開，案奉實業部訓令，工字第九八二四號開，案奉行政院第三三一六號訓令內開，案奉國民政府第二二〇號訓令內開，為令知事，查工業獎勵法，現經制定，明令公布，應即通飭施行，除分令外，合行抄發該法條文，令

我對新稅則之意見

仰知照，並轉飭所屬一體知照，此令等因，奉此，除分令外，合行抄發原件，令仰知照，並轉飭所屬一體知照，此令等因，計抄發工業獎勵法一份，奉此，除該法第五條規定，審查標準及審委會規程，現正由部擬訂，應俟呈奉核定公佈後，再行飭遵外，合行抄發原備文，令仰遵照，並轉飭所屬各工商業團體知照等因，計抄發工業獎勵法一份，奉此，除分令外，合行抄發原條文，令仰該會遵照，並轉飭知照，此令等因，並抄發工業獎勵法一份，奉此，相應錄令附工業獎勵法，備函奉達，即希查照保存，以資參攷。

工業獎勵法

第一條

凡中華民國人民所辦工業，合於左列各款情形之一者，得依本法獎勵之。

- 一、應用機器或改良手工製造貨物，在國內外市場有國際競爭者。
- 二、採用外國最新方法，首先在本國一定區域內製造者。
- 三、應用在本國享有專利權之發明，在國內製造者。

第二條

獎勵方法如左：

- 一、減低或免除出口稅。
- 二、減低或免除原料稅。
- 三、減低國營交通事業之運輸費。
- 四、給予獎勵金。

五、准在一定區域內享有五年以下之專製權。

除第一條第一款及第三款工業，不適用前條第五款之規定外，前條獎勵方法之

第三條

擇用及年限，由實業部定之。

呈請獎勵者應具呈請書，載明左列事項，呈請實業部核辦。

一、公司，廠，店之種類及名稱。

我對新稅則之意見

- 二、經理，董事或店主及重要職員之履歷。
- 三、總店、總廠，分店，分廠所在地。
- 四、資本種類及其數額財產價值或估價之標準。
- 五、公司，廠，店創立之經過。
- 六、製品之種類，商標，出產及銷場情形。
- 七、關於公司，廠，店之重要紀錄，圖樣及憑證。
- 八、實業部接受呈請書，應交獎勵工業審查委員會審查之。
- 九、審查委員會組織規程及審查標準，由實業部擬定，呈請行政院核定之。
- 十、凡呈請獎勵經審查委員會審查合格實業部核准後，給予執照並呈報行政院備案。
- 十一、審查委員會組織規程及審查標準，由實業部擬定，呈請行政院核定之。
- 十二、凡受獎勵者，應每年造具業務及財務報告書一次，呈送實業部考核。
- 十三、受第二條第一款至第四款之獎勵者，有以非本廠出品冒充影射情事，查有實據時，應將獎勵撤銷。
- 十四、凡受獎勵者，應每年造具業務及財務報告書一次，呈送實業部考核。
- 十五、受第二條第五款之獎勵者，有左列情形之一時，應取銷其專製權。
- 十六、一、以詐偽方法謊請核准，查有實據者。
- 十七、二、經核准二年後，尚未開辦者。
- 十八、三、無故休業一年以上者。
- 十九、二十、受第二條第五款之獎勵者，經證明確有供不應求之情形時，得限期令其增加產額，逾期不能增加者，得縮小其專製區域。
- 二十一、凡參有外資之工業，不得受本法之獎勵。
- 二十二、本法自公布日施行。

我於新政稅則之意見

特種工業獎勵法廢止之

觀于上列第一條之規定，足見此項獎勵，專爲中華民國人民所辦工業而設，凡是外商在國內設廠製造的，當然不在其列，我們的原料稅出口稅如果能夠減低或免除，那就可以與外商爭勝，占到許多便宜之處，不過須要合于第一條各款情形之一，依法向實業部呈請，呈請書應列各款，第四條中已有規定。如果關於呈請手續上有不明瞭的地方，可以到本會詢問磋商，我想這是一種合法的請求，國民政府已有明令在先，應該是可能的罷！

天虛我生的著作

湖樓集

係近稿之續定價四角  
現已出版

大學新講

每冊四角  
現值再版預約半價

機聯集

第一二冊每冊四角  
購十部以上減收八折

薄荷工業

每冊五角  
現已出版

半畝園集

每冊二角  
現已出版

工商尺牘

每冊一元  
現已出版

本會發行部啟



# 改良工場管理過程中之一

## ——員工教育問題

匯予

工業界的人，多知道有所謂企業上的三M主義罷，牠是發展企業的三個必要條件，就是Money (資金)，Men (人才)和Management (管理)。這三個條件都有其同等的重要性，凡經營企業的人，絕不可重此輕彼，因為他們各有其互相聯繫的關係，譬如資金當然是企業中最最重要的條件，有的人以為有了充分的資金，便可以操作裕如坐可獲利，豈不知你如果沒有優秀的人才和良好的管理，則雖有充分的資金，常不免因此而拋棄巨金虧折不堪，而且到了虧本的時候，還不知道虧本的原因而歸咎于命運或天災人禍呢。中國過去的企業家便多犯了此種毛病，反之，有人才有管理而缺乏資金去活動，自然也不免失敗的。自從經濟恐慌的怒潮，掩襲了全世界，生產合理化的口號，到處叫遍，另一方面中國自九一八以還，提倡國貨，發展民族工業的呼聲，亦日趨緊張，中國廠家受了這兩種刺激，頗有人覺悟到中國企業本身的改良問題，漸漸把「資金萬能主義」的觀念打破，而注意到實際經營的方法方面，無論在理論方面或實施方面，都有相當的成績，可是事實上發生的困難就很多，自然以幼稚的毫無經驗的中國企業，在改良過程中遇着困難是難免的。不過我們絕不能因遇着困難而灰心，而停止改良，我們必須本我們的所能，將這些困難解除，我現在所討論的一個問題，便是改良管理中最嚴重的一個——改良工場管理過程中之員工教育問題。

為什麼員工教育問題特別嚴重呢？因為我們中國，是一個教育落後的國家，不但熟練的工場管理員非常缺乏，而一般勞動者，可以說全部是目不識丁的分子，這樣在進行改良當中便發生種種的困難，你縱然有科學方法或精密的設計，亦難于實施，因為技術的設施

## 改良工場管理過程之中教育問題

，單有良好工程師是不够的，因此便發生下列情形：

1. 員工不了解新管理方法之目的和效果，昧于保守心理而公然拒絕或怠工以抵制新管理方法。

2. 員工缺乏改造企業的進取心，大家抱了拿錢做工的心理，不積極協助新管理的方法之實施。

3. 員工恐新管理法不利于已之地位，故意不服從指導之命令，而且以許多老資格之人物，受新人物之指使，而心不甘。

4. 員工缺乏常識，對於新管理方法之技術，不易了解與熟練。

5. 員工缺乏正當娛樂，多數染有不良嗜好，工作自然難以緊張前進。

6. 因上述情形之結果，改良管理之效率反不如舊方法。

所以許多企業家費了不少精神和財力去實行改良管理，不但不能減輕成本，改良出品，而且引起很大的糾紛，和不良的印象。自然我們不能因噎廢食，我們仍當抱不屈不撓的精神來掃除這些障礙，這員工教育問題便成為嚴重的問題了。我現在把牠分為員工兩方面來討論：

1. 職員方面 在職員方面，我們又可以把牠分成兩種，一種是高級的，專門的；一種是低級的，一般的。

甲、高級專門人材的訓練，在我們中國社會裏面發見了一種大矛盾，也可以說是一種大滑稽，一方面大學裏工商科的畢業生整批的找不到職業做，在另一方面工廠裏正需要一大批工商科的專門人才，這是什麼緣故呢：我想有下列各項原因：

a. 多數的大學工商科與工廠不發生關係，也可以說是脫離了工廠辦的，所得的知識不切實用，養成的習慣不適合工廠生活。

b. 大學生遊惰成風，奢侈成性，缺乏勞働的身手，不習於工廠生活而為廠家所不喜。

## 改良工場管理過程中問題

- c. 現代大學生多喜參加政治，好活動，不喜工廠之乾燥板刻生活。
- d. 中國工廠規模不大，對職員待遇太差，大學生覺得沒有做官做軍人的舒服。
- e. 沒有職業介紹機關，人才的供求無從調劑。

因上述種種原因，我們便應有下列的補救：

- a. 由各工廠聯合或構成之團體，如機聯會類似之團體，計劃創辦工商專門學校，而此項學校應附設於較大之工廠或工廠之附近，理論與實踐並重，而且所招收之學生除現有之職員外，其餘的應不限資格或取得文憑與否，應視其（1）學識（2）對企業之興趣（3）有否勞動身手。訓練之科目，除一般之學程外，應視各廠平均之需要，至於畢業期限亦不必加以限制，亦須視訓練之程度，及實際之需要而定。
- b. 設立臨時訓練班分班訓練現有職員，并得招考各大學工商科畢業或肄業之學生，加以短期訓練，訓練之期限，亦不規定。
- c. 設立工廠人員介紹所。
- d. 酬量提高待遇。

乙、低級的一般人才的訓練 現時各工廠下級人員雖有由招考訓練而來者，但多數為各方所介紹，此項辦法極不適宜，固然介紹方法比較靠得住，但多不免趨於感情用事而有所偏袒，我以為：

- a. 由各工廠聯合自辦乙種工商學校，每日分兩班，半日上課，半日實習，互相輪流，在讀書之時間，應予以相當津貼，除技術課程以外，應積極注意訓練服務之修養及經營企業之興趣。
- b. 各廠自設訓練班或補習班，即在本廠提拔青年人中之優秀者，予以相當訓練，在訓練期內，應減少其作工時間，並優厚其待遇。

2. 工人方面 我國的工人多數未受教育，腦筋簡單，知識淺陋，既不容易使其工作技

## 改良工場管理過程中問題

術熟練，而且因為腦筋簡陋的原故，也頗易受人矇惑。故工人教育，目前比任何方面都重要，不過這一點有很多人以為不足重視，而且認為愚民政策，為最良好之管理方法，其實時代已不同了，愚民政策之應用，已成為過去，不但妨害企業之發展減低工作之效能，且將予煽動者種種機會。有些人以為要提高工人教育必須增加用費，減少工作時間，對於企業獲利方面必大受損失。其實則不然，如果教育有成績，則不但增高工作之效率，改良出品質料，且可減少罷工次數，以及意外事件之損失。真是損少而益多呢。茲將工人教育之辦法，申述如下：

甲、由工廠辦一工人補習學校，實行分班訓練制，即將廠工分為數班，各班輪流讀書，作工；并規定每日讀書之時間。

乙、舉行識字運動，并獎勵讀書識字之工人。

丙、組織工人閱書報處。

上述關於員工教育在改良管理過程中之必要及其實施，因篇幅關係，僅略述其梗概，自然有待於討論的地方尚多，而且也不是一時可以完全做到的，要在關心工場管理之專家及企業家注意及之。

辦工廠的人，要使廠務發達，管理合理化；研究工商問題者，要明瞭工業方面的各種問題；請閱

中編著之

工業安全與管理 一冊五角 工務管理 一冊三角



小兒愛穿國貨衣，  
如以民生紡織公司  
衣料爲之做衣，小  
兒必歡天喜地。

### 司公織紡生民海上

▲代理商店  
批發所 山西路絲業會館  
電話 九〇二七一號  
地址 周家橋華倫路  
電話 二九五四八號  
上海法租界公館馬路東新橋東  
首民用國貨第一商店  
上海西門肇嘉路口民用國貨第  
二商店  
小東門協大祥

●二十三年時代●

單西裝	約價	六元
單學生裝	連做好	五元
單長衫	三元五角	
單旗衫	三元五角	元

最廉登入時  
價錢最廉巧  
顏色永不退色

## 國際形勢鳥瞰

何方理講  
記

國際間的形勢，是瞬息萬變的，當何君講演本題時，奧總理陶爾斐司尚未被刺，德總統興登堡也還健在，日俄的戰機，更沒有像現在這樣露骨，不過何君的觀察，確是非常透徹，縱然列強發生意外的變化，此文仍不失為我人有價值的參考資料，故樂為介紹給關心世界大勢的讀者。

編者

## 國際形勢鳥瞰

國際間現在的形勢，很是雜亂，而國際形勢的内幕，更非局外人所能知道，報紙上的記載，十之七八是不真確的，這十幾年來，我是在外國，對於國內的情形，恐怕還是你們熟悉，但國際間的狀況，我要比你們明瞭得多了。我是新聞記者，人家不能得的消息，我們能得到，人家蒙在鼓裏，我可瞭如指掌，但我不能把我知道的寫出來告訴別人，因為報紙的言論消息要受政府的裁制，凡有利於本國的消息往往以小化大，對本國有妨害的消息，往往以大化小或竟無，所以各位的看報紙，要用客觀的態度再加以討論研究。我今天大略地把國際形勢說一下，再講中國的地位和你們應抱的態度。

國際形勢可分三方面來講：一是歐洲的形勢，二是歐美間形勢，三是太平洋上的形勢

### 現在先說歐洲的國際形勢：

自從歐洲大戰以後，歐洲分為兩大派，雙方的主領仍是法和德；德國是戰敗國，立於被支配的地位，但他們民族的精神是堅毅的，他們埋了頭在積極工作，國家的實力建設好後，有機會就要起來報復；法國從戰勝後，雖站在優越的地位，盡量用高壓政策，但對這僵沉固剛毅的強鄰德國總寢不安枕，法國在外交上竭力制止德國到萊因河上有些些勢力，法國內部也不遺餘力，努力國防和軍備，歐洲各小國也各被德法聯絡，成了現在歐洲的二大同盟：

## 歐烏勢形際圖

橫的同盟：法國是盟主，相好者有波蘭，比利時，捷克，羅馬尼亞，希臘等；波蘭和捷克斯洛伐克是戰後新興國，勢力尚小，當然要歸附法國，比利時和法國本來是要好的，羅馬尼亞皇太子曾逃難到法國巴黎，歸國後做了皇帝也親法，希臘沒有多大實力，經濟權完全操在法國手裏，自然是法國的爪牙了。

縱的同盟：盟主是德國，連絡的有意大利，匈牙利，和英國諸國。德奧本來感情很好，但希脫勒的野心想併奧，奧國就預防而暗成敵對地位了。意大利和法國本無大感情，歐戰結果不能副其慾望，自己的地位又不能不拉德制法，於是和德國攜了手；匈牙利因民族的關係不和法相好。英國是世界之雄主，他不希望某國特強，尤其在歐洲，竭力想法德的勢力平均，所以戰前助法敗德，戰後因法蘭西有雄霸全歐之勢，就暗中助德了；法國在地中海上的勢力極大，英國和意國也很有連絡。西班牙葡萄牙諸國處地過偏，國力薄弱，所以祇想求和平，能够通商維持就夠了。

德國希脫勒上台後，力求經濟的努力，希氏有三大政策：第一打倒猶太人，第二消滅共產黨，第三便是鞏固實力與法拚一命了。他第一步使國內經濟穩固，再肅清國內的騷擾，然後想在大戰中顯一顯頭角，程序是不錯的，成績也很有，但東方大國蘇俄却不能連絡了；蘇俄整頓內政，靜待風雲，強大的法國他不願攜手，德國亦因排共而反目，祇有意大利竭力想拉攏俄國，墨索里尼盡量用經濟來和好。但俄國的對於縱橫同盟，總算抱中立態度的。

歐洲是世界的重心，除了縱橫同盟外，更有大國家的連絡，和小國家的聯絡，這是國際聯盟會投票的問題，會場內用國家做單位的，投起票來小國一票，大國也祇一票，國聯所議的事關係大國多而重要，小國的公道，也是大國所忌恨的，所以在日內瓦國際聯盟會裏，大國和大國聯絡，小國和小國聯絡，形成大小國對峙的形勢。

現在再說歐美間的形勢：歐美的關係大都是經濟問題，更是複雜。美國在歐戰前還未

大富，世界的黃金庫在英國倫敦，戰爭時德法的黃金向美國流，人家兩敗俱傷，美國却坐享其利，歐戰後黃金庫變為紐約了。但狡滑的法國以非戰公約為策略，把美國的大富豪吸引到巴黎去遊玩，因此黃金又向法京流。所以美國連絡英國要制法。

美洲的加拿大，名義上和英好，屬英國的，但他的實力非常雄厚，聯美抗英，實際和英對峙，是個獨立國家。

太平洋上的形勢可說全是經濟問題，日本人口的膨脹，和工商業的發達，自然要向外謀進展，澳大利亞有英國的盟主在，南美又不能染指，南洋羣島有很強的主人翁在，所以就望老弱無能最近最肥的中國來了。中國好像一塊餅，各國都餓着肚對準着流唾涎，美國早想吃了，但日本不肯，美國說：到將來給你看！所以有人說：一九三六年是第二次世界大戰時期，也是日本最危險的時期。

美國和日本總是趨對立地位，政治家說過：英美聯合打日本，日本必敗；但如果要打日本，必先聯絡蘇俄，故蘇俄的地位極關重要。照現勢看，英俄美俄都能諒解，假使大戰起來，俄國必敵對日本的。而日本必聯合於歐洲的法，這是亞歐的關鍵了。

世界大勢是這樣，我們不能坐視真正大難的來臨，在未眼看整塊祖宗留下來的土地給人家搶去之前，總得要盡我們力去努力。外國人天天作工，人人做事情，不鬧政治意見，國家就一天天強盛起來；我們中國人祇會空口講，不肯實地做，只空洞，沒實際，中國經濟的恐慌，非特是農村經濟破產，乃中國全部經濟破產，金錢向外流，國家那得不弱？我最恨我國許多留學生，幾萬幾萬金銀拿出去，學得個跳舞留學生回來。我希望我們畢業後做忠誠的小商人，工人，生產些金錢救中國，不要去購買洋貨，使金錢外溢。

本刊：歡迎定閱；歡迎投稿；歡迎指教！



赤膊要罰，  
穿衣又熱。  
鵝牌麻紗汗  
衫，穿如未  
穿，涼爽而  
又細潔。

(工商史料之九)

## 達豐染織廠

(工商史料之九)

亦敏

### ▲創辦經過

衣是人生四大需要之一，無論是誰，總不能不穿衣服，因此，世界各先進國都把紡織列為重要工業之一；如印度的革命大師甘地，他所領導的對英不合作運動，也以提倡紡織工業，為有力的武器。但反觀我國呢，非但我們的織造品，不能在國際市場上和人家競爭，甚至自己的需要，也都仰給舶來，這不僅是中國人的奇恥大辱，而且也是我們民族生機日趨沒落的一大原因！

我國紡織業為什麼如此不振呢？說是紡織的方法沒有改良，那倒也未必，自清末張季直等老前輩開辦工廠以來，所出布疋，縱不如外貨美觀，然與土布相較，自然是進步多了；重要的還是漂染的問題。因為我國向來沒有用機器來漂染布疋紗線的整理工廠，一切墨守陳法，以致外貨是色彩鮮明，花樣翻新，國貨却暗淡無光，圖案死板，試問怎樣競爭得過他們！所以國貨布疋的難以抬頭，也可以說是染法沒有改良的緣故。

達豐廠的創辦人王啓宇崔福莊兩位先生，是具有遠大眼光的，他們認為要解決中國人的穿衣問題，一方面固然要在紡織上不斷的努力，一方面還須研究漂染與整理，於是，便在民國二年，集資創辦這家達豐染織廠。現在，國內染織廠是有五六十家了，光是上海一地，就有三十餘家之多，但最早創立的，却不能不推達豐。

### ▲發展情形



## 達豐染織廠外景

民國二年，達豐染織廠誕生於上海的塘山路，初創時，經王、崔二位先生慳淡經營，苦心研究，那時資本僅有萬元左右，乃是一種試驗性質，經過了若干時期，成效稍見，便擴充到二十萬元。但所出貨品，却不多，因此在起初幾年，可說無人知有達豐，雖知者亦不親，然而他們却埋頭工作，努力邁進，一面添置新機，一面聘請技師，在出品方面，銳意改進，經營業乃漸見經達。民國八年，該廠認爲專事染色，範圍未免太狹，實有增闊織部之必要，計劃既定，便進行招股，資本增加到一百萬兩，在滬西曹家渡蘇州河北岸購地建屋，將塘山路老廠遷入，分染織兩部，可不是織部用的紗線，是向外而買來的。這在發展上，仍不免受掣於人，於是，該廠又另集資本一百六十萬元，在曹家渡達門廠旁邊，創辦了一家振泰紗廠，至此不殆受掣於人，於此，該廠又另集資本一百六十萬元，在曹家渡達門廠旁邊，創辦了一家振泰紗廠，至此，紡織染三部宣告完成，開我國染織史上之新紀元。民國十九年，又增設寶興紗廠于寶山縣，又於南通丁堰鎮設達記布廠。最近幾年來，除陸續添置經紗，經軸，漿紗，織布，絲光，洗滌，漂白，染色，印花，漿布，整理等各種機器外，並自辦發電廠。發行所設於上海寧波路。現在，該廠資本額雖仍爲一百萬兩，然實際已不止此數；其廠地有卅餘畝，職工亦在七百人以上。若以四廠合計，那末資本共有四百餘萬，佔

## 達豐織染廠

地百餘畝，職工五千人，紗綻四萬餘枚，線綻萬餘枚，布機一千二百餘台，可稱我國創辦最早，範圍最大，完全國貨的自紡，自織，自染，自漂，自印花，自整理之紡織染業聯合工廠。

### △產銷狀況

達豐廠在未設織部之前，其業務並不發達，知者甚鮮，已如上述；自民八以還，因該廠之悉心研究，及添設織部，故銷路大增，如棉直貢，棉繡紋呢，橫貢呢，人字呢，直貢緞，素哎哩，洋紅標，市漂布，素寧紬，條府紬，絲光斜，龍條夕法，漂白斜，條漂布，印花色丁，黃斜紋，元細斜，條麻紗，藍條斜，海昌藍布，不退色藍布，（即用陰丹士林顏料所染）中山呢，方格麻紗，印花絨布、元素洋紗，條絨布等出品，行銷全國及南洋各屬。最近數年，每天可出紗線白包，布類二千疋左右。因國產布疋的產量增加，及近年關稅之提高，故外國棉布進口之數量乃大減，這自然不好說完全是達豐的功勞，但該廠是抵抗洋布隊伍中的一員勇敢戰士，那是誰也不能否認的。茲將民元以來外國棉布進口的數量調查如左：

年份	元年至四年	五年至八年	九年至十二年	十三年至十六年	十七年
	每年平均	每年平均	每年平均	每年平均	
一九一三年	一六三、三三	一六三、五四	一六〇、五〇	一六二、八二	
十八年	十九年	二十年	二十一年	二十二年	
一八五、三五	一三五、四二	八四、二三	八六、七九	四〇、〇〇	

外國棉布進口的逐年減退，不可謂非差強人意的事，可是年來劣貨之暢銷于南洋，以及不法牟利之徒，常將劣貨改冒國貨出售，尤其是最近新稅則的實行，這使達豐并其他國布工廠是無不相當阻礙的。以下便是達豐廠最近四年的產銷狀況。

(振泰，寶興，達記三廠不在內)

年份	產量	營業數目	附註
十九年	四〇四，四六三疋	四·九三〇·〇〇〇元	
二十年	五九一，六三九疋	六·六三〇·〇〇〇元	
二十一年	四二〇，七〇七疋	四·四二〇·〇〇〇元	
二十二年	六〇一，七四六疋	五·一九〇·〇〇〇元	

### ▲行政組織

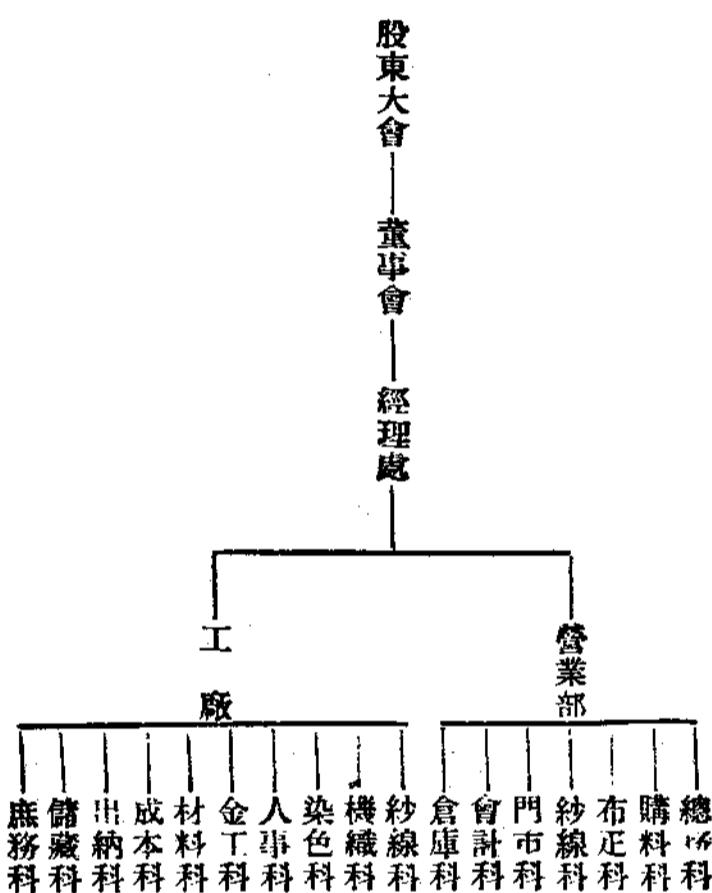
達豐和振泰，寶興，達記等廠，雖然是各自經營，但其管理乃是一個系統，可說是一母產生的兄弟。達豐的經理是王啓宇先生，協理是崔福莊先生，廠長是楊杏堤先生。振泰廠經理，就是達豐王啓宇先生，協理是周辛伯先生，廠長是蔣柯亭先生。寶興廠的經理是陳聯華先生，協理就是振泰廠的周辛伯先生而監理仍是達豐王啓宇先生，廠長陳秉和先生。

茲將達豐廠組織系統調查如下：

## 達豐染織廠

### △意見與計劃

達豐廠由單純的漂染，進而織布，紡紗，在大體上，可說是一切原料（棉花當然除外）均由自己製造的聯合企業了，但染色用的顏料，仍須向外購用。據該廠負責者談，國產顏料雖也採用，然大部份不得不仰求德國，近年德貨飛漲，進口稅又大增，故達豐出品的



廠織染豐達

## 義務職業介紹

成本改良，亦隨之而加重，在這情形之下，他們深望國內顏料廠家，還要任出品上作進一步的改善，以杜絕漏卮，而在目前的過渡時代，政府應體恤商艱，減輕顏料的進口稅。這是達豐染織廠最近的一個意見。

該廠還有一個計劃，那就是添置新機，擴充產額，這事在進行中，在不久的將來，達豐廠無疑的還有一個驚人的進展呢。

姓 名	擅 長 技 術	通 信 處
江 國 祥	精通電學能做各種電器工	本埠麥根路一一八號
何 道 生	精機械學化學工業	本埠橫浜路四八號
沈 思 明	能製軟硬各種橡膠製品	本埠西門西門里五五號
丁 達 三	能寫各種中西文字商標樣 版有二十三年鑄字經驗	本埠新開路溫州路東首一 七五號丁順泰洋鐵號
劉 欣 葵	精通醫學能治內外各科	本埠英租界山海關路大通 路二六〇號

持危與存亡

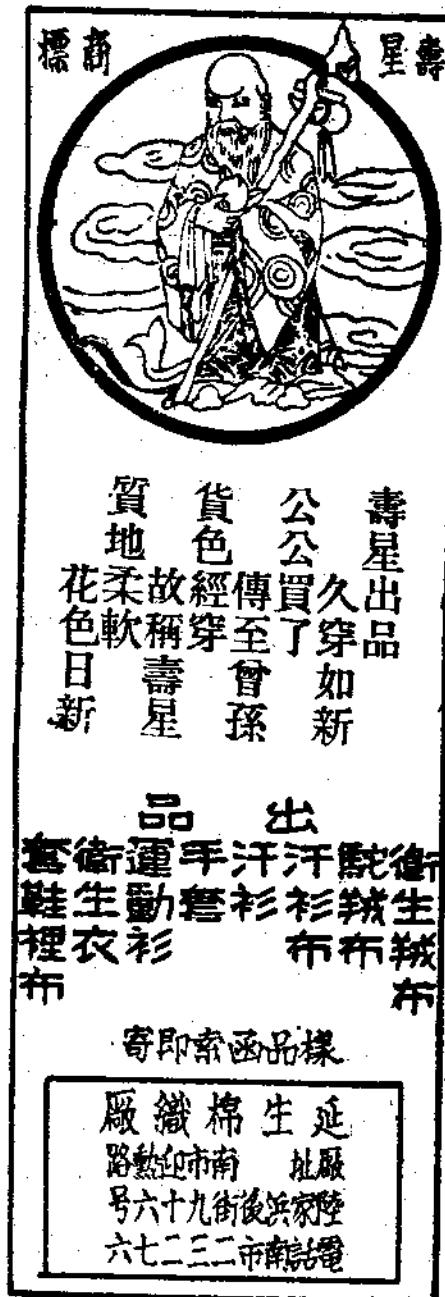
(古事新談之九)

持危與存亡

白 羽

『晉人伐邢，齊桓公將救之，鮑叔曰：「太蚤，邢不亡，晉不敵，齊不重，且夫持危之功，不如存亡之德大，君不如晚救之以敵晉，齊實利，待邢亡而復存之，其名實美。」桓公乃弗救。』

這上面的一個故事，是載在韓非子的說林上面，我讀了以後，不禁打了一個寒噤，這是三千餘年前的故事，可是與現在國際間的情勢對照一下，似乎多少有些類似的地方，日本無故的出兵佔據了我國東北四省，我們希望國際間能够有起來打抱不平的國家，甚至有人希望因此而引起日俄戰爭，或美日戰爭。自從九一八的發生，一直到今日，將近整整的三年了，日俄的戰事，美日的戰事，却不會爆發，大家依然袖手旁觀，一任日本在東北境內扮演那突梯滑稽的傀儡劇，到了現在，我們已感覺得國際的援助是無望了。要能收回失地，制裁強暴，只有靠自己的力量。有人說：美俄之不肯與日本發生直接衝突，因為俄



持 動 與 存 亡

國的第二五年計劃沒有完成，美國的海軍造艦的計劃沒有完全實現，我想這也許是皮相之見，如果日本出兵佔領海參威，或是出兵佔領菲列賓，試問俄國是不是要等待第二次五年計劃完成後，或是美國要等待海軍造艦計畫實現後，纔和日本以兵戈相見呢？稍有常識的人，一定是否認的。自私自利是人類的本性，國家也是這樣，空口說白話，維持正義，擁護公理，樂得說說漂亮些，如果真個要他犧牲人力與財力，出來打抱不平，除非與他有切身的利害關係，或是借題發揮以求自己慾望的滿足外，那是不會有的事，在這世界第二次大戰行將爆發的時候，大家都存着捨個你死我活的心理，俄美之視日本的侵佔東北，亦猶鮑叔之視晉人伐邢，等到日敵我亡，他們就出來坐收漁人之利？國人乎，早醒吧！最靠得住的還是自己。與其仰他人的存亡之德，不如恃自己的持危之功。天下最沒有出息的事是倚賴別人，我們看到了韓非子這一段晉人伐邢的故事，對於日本的積極向我侵略，國際間除了空口說白話的雜持正義擁護公理的一套鬼話外，沒有其他有效的制裁方法，司馬之心，路人皆見，在這樣生死存亡的關頭，我們應該急謀所以自存之道。

(待續)

△友聯棉織廠新貢獻△

牌和聯 註冊 商標

品 出 優 布疋按放碼份便客計算

衛生汗衫裁布 細紋衣袖口料

衛生汗衫衣裝

兒童汗衫褲襪

春秋內衫手套

點 紗線採用高等絲質柔軟

定貨約期不悞售優從廉

址 廠 上海華界電話二三九八號四八四路局製造廠

樣品函索即寄

## 職業有貴賤嗎？巴玲

最近記者和幾位高中畢業生談天，談到了職業問題，我便問他們道：「諸位大概已有相當的職業了吧？」話未說完，他們便不約而同的說道：「唉！不要說起，談到職業問題，真要氣死我們了，讀了十幾年書，費掉了父母不少的血汗金錢，到現在所找到的職業，還是一個練習生的地位，真是無謂極了，誰高興去做這種職務呢？」

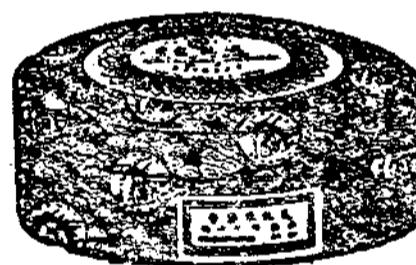
記者聽到了這種論調，深深地以為不然，不過當面不能直說，只得安慰他們道：「做練習生，也是很好的職務呀！在學校中所得到的智識，是空洞的，到社會上所得到的經驗，才是實際的，練習生的職務，在表面上看來，雖然覺得不十分重要，可是，牠確是一個機關團體之中的基本份子呀！實在是一個很重要的職務呢？你看一切的事務，都須練習生經手，都須練習生去服役，這不是一個很重要的職務嗎？而且社會上有不少的成功人，都是從練習生出身的，所以，我們不要怕做練習生，恥做練習生，只要能努力奮鬥，成功之途，一定會被你開闢起來的，因為職業是沒有高下的，貴賤的啊。」

又有一次，記者和潘仰堯先生談話，潘先生對於青年職業問題，也認為：和大眾有益的職業，都是良好的職業，高尚的職業，職務的高下，是沒有什麼關係的，他更舉了一個例子說：「有一次，在南京職業學校演講，出席者有該校全體師生，上海新華儲蓄銀行行長王志莘先生，亦在座，正在演講間，忽然有一個糞夫，在外面走過，潘先生便笑着對許多人說：這糞夫的地位，和我們是一樣的呀，假如沒有了這糞夫，都市的衛生，馬上就要發生問題了，同時，對王志莘先生說：你這位行長先生的地位，在現在，恐怕還不及一個糞夫的重要呢？因為現在假如沒有了糞夫，一擔糞放在地上，我們便要感覺到不安和難堪了！」這幾句話，說得多麼切實，全校的聽講者，都深深地感動了！

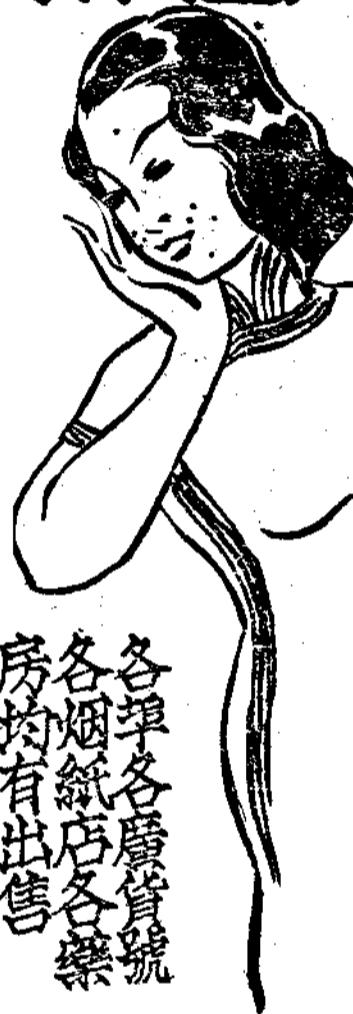
所以，由此看來，職業是沒有貴賤的，高下的，只要有利於社會羣衆的職業，都是高尚的職業，反之，便是卑鄙的職業，我們青年，在就職業的時候，得到好的職業，固然是值得慶賀，假如得到比較不十分好的職業時候，也無所用其悲觀，無所用其煩惱，只要努力做去，終有成功的一天，而最要緊的，便是千萬不能存那職業有高下，和貴賤的念頭。

# 月裡嫦娥嬌嬈牌滅蚊香

暑天不用滅蚊香，  
不但滿面都是疤，  
而且秋天還要生瘡  
疾，真真不上算。



各渠名處貨號  
各烟紙店各藥  
房均有出售



## 上海永和公司製造

發行所：上海老北門  
製造所：上海西門五路馬口路

## 怎樣訓練店員？

趙富魁

開店的第一條件，是在資本，資本大，則業務的發展，自然是長袖善舞，容易得很。資本小，則業務的進展，自然是前後為難，有捉襟見肘之勢，所以，開店的人，他的目標，祇注意於資本，而不着重於店員，以為有了資本，開了商店，自然有許多人情願來做店員，店員絕對是不會發生問題的。其實，這是錯誤的觀念，西諺說，『店員是無形的資本，』這句話，誠然是千真萬確，一些也不錯。因為店員的優良，實能幫助店務的發展，能使顧客個個感覺到滿意，而店務也就臻臻日上，反之，店員假如缺乏禮貌，缺少智識，沒有道德，會使顧客望而却步，裹足不來，於是，資本雖大，到了這種境地，也要感到無辦法之難了！所以，店員的訓練問題，實在是一件很重要的事情，茲將關於店員方面的各種應行訓練之處，分述於次：

(一)道德的訓練：店員是全店的先鋒隊，每天接觸的顧客，何止千百，在顧客之中，性情各有不同，如付款時之遺失錢袋多付貨款等事，亦時時有之，店員如遇此等情事，須抱「苟非我之所有，雖一毫而莫取」之決心，原璧奉還，如此，顧客對於商店，自然而然發生莫大的好感，而轉轍相告，比之登載大幅廣告，收效更宏，故店員的道德訓練，實屬重要。

(二)身體的訓練：健全之事業，建築於健全之身體，店主欲使店務發展，則必須注意於各個店員的身體，是否健康，健康者須獎勵之，萎縮者須鼓勵之，指導之，務使每個店員，都有健全的身體，飽滿的精神，應付顧客，孜孜不倦，這樣的店員，才是全店的生力軍，假如店員身體嬌弱，精神萎縮，面容憔悴，一定能引起顧客相當的不滿意，同時

在職務方面，也不能負起重大的使命。

(三)禮貌的訓練：語有之：『敬人者人恆敬之，愛人者人恆愛之，』可知我人無論招待何人，都要抱敬人愛人的態度，然後才能引起對方同情，而樂與之交，店員既是全店的先鋒隊，天天須和各個性情不同的顧客相交接，則對於禮貌一層，不可不加以注意，不論摩登仕女，鄉間村夫，男婦老幼，都須施以相當的禮貌，而切不可以『冷面孔』給他們看，因為無論何人，來上店門，不論其交易多少，都是我的衣食父母，商店賴以生存，我亦賴商店以立足，所以，對於顧客，都要施以相當的敬意，即使交易不成，亦須心平氣和，希望他下次仍上門來，萬不可白眼相看，惡聲相響，以免引起顧客之不滿意，而影響於店務的發展。

(四)思想的訓練：現代雖稱文明世界，摩登社會，然環顧四週，外侮未已，內亂不息，失業者日亦增加，求職者百不得一，而社會奢風，有增無減，當此時會，青年往往被環境所誘惑，而誤入歧途者，日繁有徒，商店店員，亦不能逃此公例，故店員純正思想之養成，實為必要，務使店員明瞭謀事之艱難，生存之不易，而勤於職務，忠於己責，如是，店務遂賴以發展，雙方均得相當之利益。

(五)智識的訓練：『墨守舊法』，是事業發展的阻礙，店主欲求店務發展，須有相當的時代智識，尤其是和本身業務方面有關的智識，更須切實訓練，故業餘教育，頗有實施之必要，務使每個店員，在業餘之暇，有一個進修的機會，同時，也是間接幫助店員發展的一條大道，希望店主們彷行之。

上述五者，為訓練店員的具體方案，店主欲求業務發展，店員欲求勝任愉快，無失業之虛者，雙方都應該負起責任，來研究一番呢。



## 性病問題

(樂餘研究之十)

亦敏

### 性病的起源

「性病」，是一個醫學上的名詞，說得通俗些，就是所謂「花柳病」。生這種病的人，以都市的青年為多，所以也叫「青年病」或「都市病」。同時，因為這病是不體面的事，病人大都不肯堂堂皇皇的告訴別人，因此，也有人把它叫做「暗毛病」。

性病是一個總名，分析起來，就有什麼梅毒，淋病，下疳，橫痃等種種名稱；其中最可怕的，便是梅毒，害這病的，即使徵倖不死，也必成為殘廢。

那麼，梅毒是怎樣起源的呢？據說一四九三年哥倫布發現新大陸時，船上的水手中，忽然有人害起梅毒來；等到他們回歐洲後，便很迅速的傳播開來了。

我國有梅毒，是在明朝的正德初年，這不用說，自然是西洋人送給我們的禮物，那時候，西洋人和我國通商，只能到廣東，故梅毒在我國的發現，也以廣東為最早，「廣瘡」，就是這樣得名的。其實，這瘡既是發源於新大陸，便該叫它「美瘡」；若以介紹來的地方取名，也不是廣東，而是歐洲，那我們就得尊它一聲「歐瘡」才對。

除所謂「廣瘡」外，梅毒還有一個別名，那就是膾灸人口的「楊梅瘡」。這名倒起得非常恰當：一顆顆又紅又包的毒瘡，不是活像水菓中的楊梅麼？

### 性病的害處

性病的種類雖然不一，但殺人的能力却完全一樣！

## 性病問題

現在先說梅毒。這病初發時，自己是不知道的，要經過一星期（慢的要三四星期），下部才發一個硬塊來，小的像米粒，大的像銅元，再過些時，便開始潰爛；接着，身上便發出疹子；最後，內外各部都會被它侵害：如脫髮，脫眉，脫鬚，脫指甲，雙目失明，耳膜潰爛，爛鼻，爛喉，爛舌，爛唇，爛睾丸，爛陰道，甚至骨骼，腦髓，都會受到影響。害這種病的人，是很少醫好的，自己的幸福葬送了不算，還要遺害子女，其罪惡之大，恐怕世界上沒有那一件事，可以和它比擬的了！

下疳發病的部份，只限於陰部，並不蔓延全身，所以在性病中，算是較輕的一種。起初一兩天，也是看不出什麼症狀的，到第三天，才發出小膿包，硬性的，只發一個，軟性的，膿包就很多，發的時候很痛，而且膿水也多；往往隔了個把星期，大腿關節的內方，會發生硬塊，這就是橫痃。這病要醫治得早，否則，性器也要爛掉的！

淋病普通叫『白濁』。這病初發時，尿道口稍有紅腫，而且有薄薄的膿水流出來；隔兩天後，龜頭發熱，小便刺痛，膿水也漸漸加厚增多；再隔幾天，走路就不方便了，尤其是小便時，更是痛得利害。如果醫治得慢，龜頭竟會潰爛，膿水會變血，而橫痃，睾丸腫，關節腫，腎臟炎等種種危險病症，也都會因此而發生。

女子淋病的症狀不一，有的不過小便時覺得發熱，有的下部會紅腫，而且疼痛；起初是流粘液，漸漸變為膿水。這病是很難治癒的，日子多了，身體會漸漸瘦弱，以致引起其他病症。

總之，無論是那一種性病，它如果光顧到了你的身上，你的一生便無望了。試問一個人害了這種病，還有人看得起麼？還有什麼事業可以做麼？人間地獄中的乞丐，便都是受性病的賜予啊！

### 性病的預防

要避免性病的侵襲，應該注意下列幾件事：

## 性病二問

一、不宿娼——妓院是梅毒的大本營，尤其是下等妓院；妓院愈多的地方，性病一定愈猖獗，這是必然的現象。一個生得比較端正些的妓女，她獨宿的日子是很少的，有時候甚至一天接上幾個客，試問叫她怎會沒有梅毒？你如果一時失足，準是帶了毒菌回去。所以要免性病，第一不可宿娼。

二、不亂交——妓女固然一百個中九十九個有毒，但行為放蕩的非妓女，和品行不端的男子，也難免沒有毒。所以無論男女，除了自己的配偶，切勿和其他異性交接，否則，染毒是逃不掉的。縱然對方沒有毒，但幹這件事，總怕別人知道，有許多淋病，便是因受驚而種的根啊。

三、要清潔——婦女患白帶的原因，大半是由於不清潔的緣故，所以多洗下部，是減少婦女病的唯一良方，尤其是在舉行房事之後，必須洗滌干淨。洗時，須在事後半小時行之；水中最好加少許『來沙而』或『亞林沙而』，因這藥水是能殺菌的。

四、不接吻——接吻，俗名親嘴。當兩性熱度高漲的時候，大都喜歡接吻，其實，這是很危險的，我人要拒絕毒菌的侵入，接吻也在禁止之列。

五、慎結婚——結婚是一生的大事，不得不特別謹慎。青年人求偶，大都只注意對方的外貌，而身體是否清白，倒不很留心；以致結過婚後，每因對方有暗疾，而自己也陷入不幸之境。故在結婚前，必須打聽對方曾否患過性病（最好由醫生證明）？而自己倘有梅毒，也該延期，不要害人！

六、隔離病人——凡是有毒的人，家人應設法和他隔離；至少不和病人合用各種用具。

七、勿用公共毛巾——公共處所的毛巾，是最骯髒不過的，尤其是旅館和浴室，如果有人剛剛用過，你再去拿來揩拭，毒菌是很容易會跑到你身上來的。還有女子洗陰部用的腳布，切勿合用，必須各人一塊；往往母女公用腳布，母親的白帶會染給女兒，所以這也不能不加以注意。

## 性 病 問 题

### 性病的治療

性病的可怕，在前面已經說過了，萬一害起這種毛病來，將怎樣處置呢？必須：

一、早醫——論理，害病求醫，原是無需特別提出來的，但一班有性病的人，大都怕羞，不肯請教醫生，尤其是女子，怕羞的心理更厲害，等到她們覺得不能不醫的時候，毛病已經無可挽救了。所以一發見症狀，應該立刻去請可靠的醫生醫治，切勿一誤再誤，把自身和子女的幸福，在謬誤的怕羞心理之下犧牲。

二、不用江湖藥物——江湖醫生和不良藥物，是有損無益的。在上海，做這種投機生意的人最多，什麼『包醫斷根，永不復發』等花柳醫生和花柳藥丸的廣告，真是到處都是，其實這種醫生，大都是不學無術的人，經他們醫治的，有幾個能奏效？白白丟掉些錢倒還事小，有時反而會醫壞，甚至送命。至於那些說得怎樣靈驗的藥丸，其效果自然也和江湖醫生一樣。所以患性病的人，必須注意，切勿上當。

三、隔絕房事——有人說，害淋病的男子，如和處女或經期中的婦女交合，是可以治愈的，實在這是瞎說！非但不能醫治病，而且毒氣還要傳染給對方，試問於心何忍？至於梅毒下疳等症，那是更不能和異性同房了，對己對人，都是有害處的。

四、不看淫畫——害性病的人，其性慾比平時來得強，尤其是男子。補救的辦法，切勿看淫書淫畫，不聽淫蕩的歌曲；不然，讀讀聖賢書，使慾念無從發生。

五、靜臥——性病最忌疲勞，本來一個月可以痊愈的病，如不好好靜養，就會延長到半年十月都沒有一定。所以無論何種性病，必須不與聞外事，靜靜的睡在床上休養。

六、清潔——要使性病早日痊可，清潔也是一個主要條件，不但在潰爛的地方，要多多洗滌，就是穿的衣裳，用的器具，以及睡的床鋪，都要收拾得清潔。

七、戒烟酒——烟酒都是無益的東西，倘口腔，咽喉等部有毒疹的時候，最忌飲酒，不然能增加劇痛，而疹子也將更加猖狂。至於煙草，也能刺喉部的梅疹，發生不良的影

響，故不可不慎！

### 性病的消滅

所謂預防，所謂治療，都不是最根本的辦法，頂要緊的，乃是怎樣使性病完全消滅！性病的來源，誰都知道是娼妓。但一班男子，為什麼還要涉足花叢，自投羅網去染些梅毒來呢？同時，妓女也是人，她難道歡喜梅毒，願意把自己的身體糟蹋麼？

關於第一個問題，嫖妓的人大都以單身漢為多，他們因為一時衝動，無法抑止，以致不惜把性命作兒戲。挽救的辦法，最好是提高職工待遇，使大家都有娶妻的能力，這可怕的性病自然會減少了；不過在目前的中國，能得到工作已是很不容易，提高薪給似乎還談不到。我以為比較容易辦到的，是提倡正當的娛樂，如音樂，運動，戲曲等，都能調和生活，減少枯燥，生活既上軌道，慾念也就不易發生了。

講到娼妓，當然都不是自願的，她們過這種非人的生活，無非是為了求生存。所以要禁娼，必須先替她們謀好出路，使她們脫離了苦海之後，不致受凍餓，否則，總難禁絕的。好像上次南京厲行禁娼，結果私娼日見增多，就是這個緣故。

怎樣能使妓女絕跡？怎樣能使單身漢不生邪念？這便是消滅性病的根本辦法！為救自己救民族計，大家應督促政府，來積極施行這個「消毒運動」，不要把這件事，當做一個無關緊要的小問題啊！

葛成慧女士所著本會出版之

『十封書』是孕婦必備的讀物 每冊一角



## 標準化

(夫婦之道)

石玲

現在社會上，很盛行「標準」二個字，什麼「標準美人」啊！「標準丈夫」啊！「標準夫人」啊！「標準……」啊！唉！「標準」這二個字，竟然引用到這個地步，可謂文明演化，生面別開，未免帶着一些兒滑稽的意味。

記者在「標準」二個字上，不禁聯想到夫婦之間，也應該「標準化」起來，夫婦之間，如果能夠「標準化」，「實行「標準化」，那末，不但夫婦雙方，都能得到無窮的益處，同時，在民族前途方面，也定能得到良好的影響，這究竟是什麼緣故呢？請聽我道來：

年輕的夫婦們，對於性慾，是一些兒也不能節制的，他們真是很熱烈的要求着，追求着，而一些兒不顧到自己的身體，自己的精神。甚至旦旦而伐之，糟蹋身體而不惜，這實在是一件十分危險的事情！不特害己，害人，害父母，害子孫，抑且還害國家，害民族，罪孽真是深重萬分。考其所以致此之原因，實在是不能遵守標準化的緣故。

年輕的夫婦們，如果對於性慾，能夠「標準化」，定出一個規則來，什麼時候，斷不得進行！什麼時候，才可實行一次，在某種條件之下，是絕對的不能輕舉妄動，雙方都要嚴格的遵守着，如任何一方，輕舉妄動者，對方應該盡勸導忠告之責任，不妨用嫋嫋溫柔之態，婉轉動聽的話，來勸告對方，我相信函莽鐵漢，怒目金剛，一變而為慈善心腸，低眉菩薩，良以夫婦之道，在精神，不在肉體，在相互慰安，不在恣情縱慾，明白了這一點，可知「標準化」在夫婦之間，是一件何等重要的事。

諸位，年輕的夫婦們，我很希望你們，能接受我的意見，來做一對「標準化」的夫婦，來過那一「標準化」的性生活，那末，保證你幸福無窮，快樂無涯。

化 舉 標

『夫婦之道』

第一二三冊

欲增進夫婦間的幸福，請購閱本會出版的：



## 談 娛 樂

黃澄觀

我要做這個題目的動機，是因為感覺到現在的一般人，都要找尋娛樂，可是不能找尋正當的娛樂，因此找尋娛樂反而成爲找尋痛苦；娛樂反而成爲不娛不樂，這實在是非常可惜的。因此，我就來談談娛樂。現在分幾點來說：

一，那些是不正當的娛樂？二，那些是正當的娛樂？三，在娛樂時應注意些什麼？現在先說第一點：那些是不正當的娛樂？我以為平常一般人的娛樂，如嫖妓，賭博，抽鴉片，跳舞，飲酒等都是不正當的娛樂，為什麼呢？因爲這些娛樂，不但沒有好處，而且很有害處，不但不能娛樂，而且增加痛苦，他的共同的害處有七：一、損失金錢，二、傷害身體，傷害精神，三、懶惰工作，四、易於犯罪，五、易於造成不良的家庭，六、斷送子女的幸福，七、喪失名譽。

我們試看社會上賭博，抽鴉片，飲酒，嫖妓，跳舞的人，有幾個是身體好的？有幾個是能做事的？有幾個是能擔負重大的責任的？有幾個家庭生活是幸福的？有幾個是沒有痛苦的？有幾個不犯罪名譽好的？有幾個子女好的？有幾個不被人輕視的？我們如果靜心一想，睜睛一看，那就不難看到或想像到許多悲慘，不幸，傷心可憐的情形了。

這種娛樂對於我們有什麼好處？這種娛樂能夠使我們娛樂嗎？不能的，絕對不能的。然則那些是我們的正當娛樂呢？

我以為我們的娛樂，應該是對於我們的身心有益處的，對於我們沒有益處的娛樂，我們是不歡迎的，因爲娛樂的目的，乃是爲的調劑生活，發達身心的原故，我以為我們的正當娛樂，有下列幾種：

- 一、看戲——如歷史戲或社會寫真的電影等。
- 二、野外旅行
- 三、下棋——如象棋，圍棋，軍棋等。
- 四、運動——如游泳，打球等。



五、遊公園或參觀博物院。

七、研究音樂——如彈琴，吹口琴，吹笛，吹簫等。

六、養花

這幾種娛樂，都是沒有害處，而且很有價值的，我以為他的價值有四：

一、可以增加我們的見識——我們平常所見識的很是有限，我們如果去看戲或到野外旅行，就可以看到很多我們平常所不知道的事，因為戲劇裏面有古今中外的事，有些是我們所不知道的。在野外有許多實際人民生活情形，更非我們終天坐在家裏或城市裏的人所可看見的，所以看戲或野外旅行是可以增加我們的見識的。

二、可以發展我們的身心——我們常常坐在家裏，身心有時會感覺到不愉快，假如我們能去研究音樂，打球，游泳，遊公園，養花，看戲，都是可以使我們的身心感到愉快，所以這種娛樂是可以發展我們心身的。

三、可以減少我們的煩悶，恢復我們的疲勞——我們之所以要找尋娛樂，就是因為感



到工作的疲乏，生活的煩惱，上面這種種娛樂，如看戲，下棋，野外旅行，遊公園，或博物院等都是可以減少煩悶，恢復疲勞的。

四、可以增進我們的團體生活——我們實行上面種種娛樂，如果一個人去是沒有興趣的，而且有些娛樂不是一個人可以實行的，如打球，下棋等，所以我們在實行上面的種種娛樂時，可以藉此集合許多朋友，在一起娛樂，這樣不但可以達到娛樂的目的，而且可以增進我們的團體生活，因為團體生活，是要在比較多的人的情形之下，才可以增進的啊！

現在說第三點：在娛樂時應注意些什麼？我以為有下面幾點：

- 一、要在適當時機娛樂——如假期或紀念節的時候。
- 二、不要常常去娛樂。
- 三、不要化錢太多。
- 四、娛樂的時間不要太長久。
- 五、不要把自己的工作丟掉去娛樂。

上面是我對於娛樂的意見，希望大家要找尋正當的娛樂，不要找尋不正當的娛樂。

## 工業顧問

天虛我生

### 答江山廿八都楊君山函

(竹料造紙)

頃依來函細核，嫩竹每五百斤，山價五角甚廉，惟五百斤料，只成熟料一件，重五十斤，實有耗費，茲依來函計算如左。

一、椎竹一千斤，山價一元，(如購老竹，定能減半，而纖維成分反多)伐料並破料工二角(石灰不應用至三百斤之多，容后另計)醃料洗料工洋二角二分，槽廠，碓租，每兩件卽百斤計二角，共核一元六角二分。

二、改用新法煮料。每一萬斤竹，以成料一千斤論，配用純碱百斤(現價八元二角)石灰五十斤，依來函所示，不過七角，燃料用柴三百斤，依蕭山論，不過一角五分，共核九元〇五分，卽每百斤料，核九角〇五厘。

三、如上併計每百斤料，核二元五角二分五厘，如照舊式抄紙兩件，需四日計十六工，以原包工資每件三元二角，計八工，卽每工四角，改抄厚紙版，售與紙廠，則破碎厚薄不拘，原抄六千二百十六張，紙重五十斤者，至少四倍，可以抄出二百斤料，卽四工抄一百斤，仍每工四角，計一元六角。

四、如上總計每百斤紙料，不過四元一角二分半，(內中約核對工對料)每一千六百八十斤爲一噸，不滿七十元，大可打倒木漿，惟杭江運費，每五十斤八角，乃需每噸廿六元八角八分之鉅，尙須轉運江蘇，實爲一大問題，就視之見，非用竹排大批長運不可。

## 工廠調查

五、如照上法所成之料，仍由手工抄造花尖，每百斤成兩件，工資六元四角，料本二元五角二分五厘，已需每件四元四角六分有奇，加以杭江運費八角，核本五元二角六分零，只能賣四元四五角，是直死症，決非另覓生路不可。

六、如以上述所成乾料，（如果竹排長運，派員駐廠合作，即濕料亦屬無妨，成排之竹，到地亦可賣出，或由機器蒸球製料，亦必合算，）托由機廠加工漂白，造成毛六毛邊出售，約七五折成紙，即每百斤可成四令，以最低價四元一令計，得十元，除漂工約四元外，與廠方折賬，以各得一半論，即得六元，除料本四元一角二分半外，尚得一元八角七分半，竹排長運，則運費可省，且多養篇工，亦有裨於當地之人。

綜核右列各項，足見手工造料，實有抵制外來原料之可能，惟有兩點，尚須顧到如左：

一、外國木漿，由洋行銷與紙廠，可于兩個月後，付以十天莊票，如果紙槽家與紙廠合作，賣出拆賬，自屬可能，如賣現錢，勢必依然舍此就彼。

二、紙廠用料，不能朝三暮四，零星配合，以一小機論，每日用料至少三萬斤，如果供求不能相應，即無可與言。

如上所列第二點，最有討論之價值，因三萬斤料，以每百斤四元論，即需一千二百元一日，月需三萬餘元，但以四工抄百斤論，已需每日一千二百人工作，農村豈獨無破產之憂，直有極大之生機，若不販賣洋貨，輸入農村，勢必如水之就下，立見盈科，但與銀行商妥農村借款辦法，定能取得便利周轉，但在小試之際，必有一人，具有堅決之毅力，不畏艱難，不怕蝕本，庶幾可以達成功之目的，一見有利可圖，勢必風發雲湧，繼起者衆，惟于本人無所利益，然為地方上開一利源，以救奄奄待斃之手工業者，亦足以盡我輩「爲人世」之責任，鄙意以為，天下的飯，決非一人所能吃盡，如果大度龍容，來者不拒，

則數千萬元之公司，外國固已多如牛毛，惟我中國人每圖獨占，以專利爲目的，實爲劣根性之尤，殊不知「父兄霸產，子孫破產」，就我所見，亦已不勝枚舉，至可慨也。

最後之商決，第一步擬請即就現成之料池及廠確之能力，先製一批，試看成績如何，第二步，核算竹排長運，直到無錫，竹身以向來收買者爲準，以兩人擡篙，能載若干擔位，竹價如何，倘能合算，則與利用廠合作，先從江山一縣入手，則該所謂「江山易改，本性難移」或將成爲一種預言，彼凡「墨守成法」不肯改「奇貨可居」之本性，嗟乎其後，悔不當初先着鞭者，自必索于枯魚之肆矣。

### 試算竹排運料

江山竹價，就山判料，每千斤嫩竹，計一元，（老竹可廉，統年皆有）應成紙料百斤，伐料並破料工二角，石灰運力配用百斤論，計一元四角，醃料洗料工二角二分，槽廠碓工租二角，共計三元〇二分，如做熟料，打竹排長運到錫，只須兩名長工，每人每日四角，以兩個月往返論，約四十八元，裝載五百擔論，每擔約核一角可矣，一千斤不過一元，成料百斤，亦比破布爲廉，足見竹排運費大省，帶運毛竹到錫，運費出于熟料，惟生竹料由蒸球製造是否合算，是一問題，假如布料可容三千五百斤，出料一千六百八十斤，而竹料成紙，只一折，一球只出一料，一百六十八斤，便不合算，然則宜在山鄉做熟料，庶其容積縮小爲十分之一，即一球可出千餘斤，既是熟料，即時間亦可縮短，山鄉原有精工，不但不致無事可爲，尚可多容人數，是誠一舉而兩得者也，打排之竹，如果照本售與竹行，則多銷一分山貨，亦有利於農村也。

### 附原函

天虛我生先生：

## 工業事業問題

吾地位處浙西僻隅，多產竹，人民生活，全賴紙業，習以舊式人力製造，際茲我國經濟恐慌，紙價跌落，銷場梗塞，致停業者不少，勢必同歸於失敗，鄙人欲改良救憊於萬一，雖具熱烈進取之決心，殊感學識淺陋，經驗缺乏，無從問難？偶於友人處，得觀機聯會刊一冊，材料豐富，洵為工業借鏡。

藉穩

先生提倡國貨為意旨，振興實業之高論，長才卓識，機業藝術，不遺餘力，實地發揚，以小資本之結合，能開大事業之先河，無任欽佩，為我業者，可占一線生機，特將吾地紙業失敗原理，苦無改進可能，概算謹陳以獻。

先生設想，請求甄別開導！

(1) 吾地之紙料取於春初稚竹，以五百觔，伐料並破料工洋一角，應需石灰一百五十斤，灰價並力洋二元一角，醃料洗料工洋一角一分，山料係已有估計洋五角，合洋二元八角一分，必經百日之久，方成厚造紙熟料一件。

(2) 所出紙料，尚稱純潔，以供人力製造，剝去料皮淨肉料造花尖粗紙為最，南屏，方高，略有料皮二成冲做次之，花尖紙向例每件七十四磅，每磅八十四張，廉面市尺九寸四分，轉手一尺四寸四分，每件計重五十市觔之譜。

(3) 每一槽花尖，需工人四名，造一，晒一，砍柴及搗料剝料一，包頭一，乃包頭專理槽內設施籌劃等開支，計做工洋三元二角，歸四股派給，槽廠確租，亦屬已有估計每件一角，合共洋三元三角，須二日可出貨一件，每年度流盤扯算，祇能生產一百件左右，致造出紙有新陳；黑白之分，皆因慢性出產，料壓塘中時間過長。

(4) 運費，所產花尖，行銷滬杭，運來杭江通車，經濟較省，連肩力核到的地，每件須八角光景。

(5) 花尖紙，上年杭地平均價可售八九元，自去歲來杭盤祇開四元四五角，比較每件必

耗血本洋二元四角一分。

(6) 吾處紙業之衰敗，按杭行銷花尖，轉運江北等地，祭祀焚化，銷場為大宗，乃年來經濟恐慌，生活似難維持，焉有餘裕，崇祀焚化，是故銷路日疲，價益落下。  
(7) 由此觀之，吾地所產花尖，若不刷新改良，前途黑幕，不堪設想，抑果改進，但有數點殊難推進，(4) 機械製造主要電水力，鄉村狹小，無法設施，(2) 機製範圍極大，竹料恐有不濟之虞，(3) 基金頗鉅，此種竹料，出品改造優劣，結果有否划算，尙難取決，(4) 假設有小部製造機可容，原料如何改良，經驗缺乏，盲無門徑探討，信仰先生「誠」字在抱，以「知者達人」之熱心，將何救懲？如何改良，不憚為之設想，共相匡濟，詳加指導！斷不至使「執經問難」之遠人，企足失望也，不勝感激之至。並祝化學昌明！

楊君山謹啓  
七，十七。

### 再答江山楊君山

(闡明石灰醃料之原理)

一、竹料造紙，並不必需嫩竹，不過嫩竹容易分解，老竹較為難耳，所含纖維，則老竹反比嫩竹為多，嫩竹每千斤，成紙不過百十斤，老竹可成一百五十斤也。  
二、改良造料之法，本應用「苛性鈉」煮之，每千斤竹，(成料百斤)應用「苛性鈉」十斤，約需一元六角，如改用「純鹼」十斤，現價八角二分，配以石灰五斤，約七分，祇需八角九分可矣，(但須加用食鹽四兩，使石灰不致硬結於竹料之上)如用柴灰以代「純鹼」每十斤灰，可代一斤鹼，應用十斤純鹼時，但用柴灰百斤可矣，惟就上海之棉子壳灰而論，則每擔需價六角，不甚合算，若在鄉間，本為壅田之用，並不值錢，大可用之。其法，即以石灰化水，與灰湯併合入池，即照常法醃料，不煮亦可分解，惟為日較多，佔地不少，故就省工起見，只須醃浸

七日，即可蒸煮，則煮四五小時，即可成熟料，向需一百日者，今只七日可矣，惟在煮時所用之水，仍宜石灰水與灰湯混合之水，滿過竹料半尺，加以食鹽同煮可也，鹽之多寡以及石灰與灰湯之配合，是否適當，亦殊不成問題，不過時間多少而已，過與不及，皆無害也，故雖不論理化，亦能為之，但其原理，不可不知，茲述如左。

三、用食鹽之原理，為防止石灰包蔽物而起見，可使容易分解，食鹽為綠水鈉，非用電解，本不能使分離，但粗鹽內含綠化鎂甚多，遇石灰與炭酸鈉（即純碱或灰湯）則起作用如左。

四、石灰化水，成為輕養化鈣，加炭酸鈉。則變換而成炭酸鈣與兩份之輕養化鈉（即苛性鈉）若以灰湯代用，則草木灰之成分為炭酸鉀，成為兩份之輕養化鉀，（即苛性鉀）因其效用，只在苛性之養輕，故鉀與鈉皆可用之，綠化鎂遇炭酸，本可成為炭酸鎂，但因水中含有養輕，故成為輕養化鎂，而炭酸氣則放出水面，輕養化鎂亦為可溶性物，故不致於粘着物面，可以淘洗去之，而食鹽中之綠與鈣遇，則成綠化鈣亦為可溶之物，固甚宜也。

五、蕭山用尿於石灰之中，其理亦通，尿中含有食鹽與炭酸鉀，鹽之作用，有如上述，而炭酸鉀之作用，則炭酸與石灰化合，可成炭酸鈣，石灰在與炭酸化合時，放出養輕，適為鉀氣所吸，成為輕養化鉀，亦能助其分解，故用尿以代鹼，亦頗合理化，其配合量，每以石灰八百斤，配五桶之尿，價只六分二厘，尿中所含有成份多寡濃淡，雖不一律，（大致含鹽千分之十一至十五，含炭酸鉀不過千分之三）即以一桶配一百斤之石灰亦甚合算，用之過量，不過為過剩之物，不起作用也，蕭山醃料，只需三十天，而江山只需一百天，足見尿之功用，亦可觀。

六、總之，此等化學藥品，並不必需仰給外來，二五即是一十，但能窮理盡知，即可豁然貫通，生石灰與水化合時，所生之熱，即是輕養燃燒之作用，故亦稱爲苛性石灰，苛性者，猶言其性苛辣，即與「苛政猛於虎」之苛字相同，不啻爲輕養二字之代名詞耳，明乎此理，即知苛性鈉，苛性鉀，苛性石灰之用，石灰爲我國富產之品，正不必舍近而圖遠也，舊法之用水化石灰，實爲最經濟之輕養化合物，惟其短處，一經沾着物面，不能洗去，因而發生阻礙，不能如苛性鈉之有速效，加碱或尿，即利用其變換時所起作用，（如上（四）之所述）故能縮短時間，加熱蒸煮，亦爲縮短時間起見，若不急於變錢，則雖不煮，亦能分解，不足奇也。

七、福建有用豆腐漿與石灰醃過之料同煮者，煮七晝夜而成料，其理亦通，試以豆腐漿與硫酸鎂或綠化鎂遇，正與碳酸鈉與綠化鎂遇，結出碳酸鎂之理性相同，由此推闡，足知豆腐漿中，實含碳酸，故與鈣養輕（即水化石灰）遇，能起交換作用，一方成爲碳酸鈣時，一方即放出苛性之養輕，正與尿酸中之碳酸鎂與鈣養輕遇，在交換時，一方成碳酸鈣，一方即放出苛性之養輕，理性用正相同，是知中國人之發明，亦正不少，但沿用者只知其然，而不知其所以然，因而墨守成規，不知改進，大抵先知先覺之人，亦復自守祕密，藉爲子孫衣食計耳，惟用尿之效力，不如炭酸鈉（純碱）或炭酸鉀（柴炭）之迅速，蓋炭酸鈉鉀，均能溶解於水，而石灰之吸炭酸尤有極大之愛力，在起交換作用之際，一方成爲碳酸鈣時，一方放出苛性之養輕，其理亦與上述相同，惟其所成之碳酸鈣，實爲無用之物，是又不可不知，不過所成之碳酸鈣中，未經漂洗，含有苛性鈉液甚多，故亦不妨一同煮入，仍能淘去，故無害而有益也。

綜上論結，可爲鄉村造料者決定如左。

一、竹料不拘老嫩，但須分別，勿併一起，庶燒煮時不致有先後成熟之弊，因先熟者多煮必爛，或有消耗，殊不經濟，故宜分別。

二、醃料池中，每用五十斤石灰，加以五千斤之水化開，另以一千斤之柴灰淋水取汁，（或一桶之尿）加入攪勻，乃將竹料一千斤，浸入其中，如水少可以加多，經過七日取出煮之（池中之水。可用多次，下次補充，但以石灰五斤柴灰一百斤配竹料千斤可矣。

三、竹料務必去皮去節，愈易浸透，如係枯竹，尤為適用，但擊碎後，先浸於谿流中一日尤佳。

四、煮料時應用之水，仍用上述之石炭水與灰汁或尿之混合料可矣，煮熟之料，只須淘盡黃水，便可合用。

答憂時子（卷菸紙）

大函具見熱忱，附書未能切指某廠購用日貨，未便以概括之辭，竟為披露；惟卷菸紙之製造，並不為難：即就鄙人所設之利用造紙廠，添置離心力之椎形叩解機及卷切機各一組，即可製造此項紙捲，不致有闊狹厚薄不勻之弊。至於原料，則中國麻料即是白灰加以镁粉為填料，欲有自燃性或耐燃性，均不成問題；至於設備之費，但有三萬元已足，如果卷菸廠願與合作，則事半功倍，鄙人謹當竭盡所能，備作顧問，敢力保其成功。不過須由卷菸同業合力為之。除非自造者不用，方能抵塞漏卮；否則必受外來侵略，不難貶價競銷，正與報紙情形相同，而敝社自造之炭酸鎂，亦為車鑑，故不敢為。

附原函

天盧我生先生有道。敬啓者：鄙人近見華商捲煙公司採辦日貨捲煙紙，實繁有徒，以此紙

## 豆葉辟臭蟲法

### 豆葉辟臭蟲法

穀鄉

每到熱天的時候，討厭的臭蟲就漸漸活動起來，使人不得安眠，在都市的人家，是在所不免的，一年間所耗費之藥品錢，合算起來，實在不少，我於無意之中，將一芸豆葉放在牀上，次早起來，看見上面有臭蟲十幾個，已經不能活動，疑其有效，又向菜園中去討了幾葉來試驗，每張葉上都有，多者十餘個，少者亦有三四個，接連幾天，現在已經沒有了，此種豆葉，在菜園中視為廢物，即買亦所值無幾，比較買藥，則相差有天壤之別，進一步說，還可以抵制進口的外國臭蟲藥，也是農村添一種收入，真是一舉三得，故此提出，以供大家試試。

### 用法

將鮮芸豆葉，（即四季豆葉）剪下，覆置於牀之四周，過宿，葉上必有臭蟲，此時，可用刷子將其刷於肥皂水中，不久便能溺死，葉仍可以再用，待其枯乾而棄之。

向無國產，且外貨價昂，不得不轉而求諸日貨，殊為可嘆！竊以為吾華商捲煙界，若以羣策羣力，合辦一捲烟紙廠，未嘗為難，何必因循自誤，而無遠大企圖哉？鄙人不敏，略述所懷，附告全國捲烟商一書，敬請先生斧正；以任何方式發表，使區區熱忱，不致虛抒，實為榮幸！素仰台端為國貨界之泰斗，當不以此文為不合體裁而見棄也！專肅奉瀆，即頌公綏。

再來書未寫原名者，以處境困難之故，乞鑒原是幸！

豪時子謹上  
七月十日



▲烹調之道

婦女不知烹調，不但不能討好於丈夫，而且還要看婆婆與姑娘的面孔，設有客登門，主婦不能以佳肴餉客，亦屬恨事，但一用滋味素，則任何菜肴，俱成美味，雖門外漢，亦成烹調名手矣。

醫藥顧問

汪于岡醫師

答一七六一〇讀者

汗汁分泌旺盛，有因疾病，有因先天者，前者有法使止，後者祇能制止於一時，內服注射，均有特藥，然不可久用，茲開奉外用一方，效雖不著，尚無弊也。

Acid Salicylico 5.0

Angium

Talcum 8.0

上方撲多汗部

答一〇五一讀者

拙著性神經衰弱自療法，發行處及書價請閱本刊百期紀念刊。拙著篇末面上生贅疣（俗稱老鼠乳）用鄙製雞眼藥水軟化後剝除之，否則剪去後，塗擦硝酸銀，亦可防再發。

答一四六三四號讀者

口吃症祇有矯正之一法，話不宜急，除不得已於言外，禁聲四五星期，答語時，想定所答之語，然後出口。

答由慶君

各項奉答於次

(一)面上多油，因皮脂肪分泌旺盛之故，殊乏良藥使之除根。

(二)偷糞老鼠，倘為結核性(癆性)而成管，俗稱海底漏，須施外科手術方可除根。

(三)尊闕產一子後，十年不再孕，經期中腹痛，此必子宮或卵巢等部發生病變。宜就專門醫師診治之，欲求體胖首宜除病，倘無疾病，祇須飲食得宜，自能發胖。

答一四二九八號讀者

面頰上身常發潮紅且大汗，除另須就診外，可試用左方：

Acid Tannic

3•0 Zink Oxydat

Amylum 50•0

撲皮膚發赤部

答一七五六四號讀者  
貴友外祖母露臂工作，數十年來，右臂常酸痛不能舉起，此殆俗稱風濕痛，新醫稱為「懷麻梯斯」頗難除根，能就醫注射固佳，否則內服：

Atophan

或 Novetolin

等外用左方塗包

Toluyol

10•0

Kampor

5•0

Alkohol

50•0

右藥每日換塗一次

舊法民間方，用白鳳仙根搗爛塗包酸痛部，時有良效可試之。

必  
須  
函  
求  
未  
便  
斷  
惟  
欲  
之  
但  
決  
非  
僅  
特  
賜  
保  
命  
所  
奏  
全  
效。  
醫  
就  
其  
病  
原  
何  
屬  
然  
後  
可  
以  
施  
治  
至  
於  
欲  
服  
保  
腎  
丸  
以  
冀  
強  
腎  
保  
腎  
丸  
是  
否  
確  
能  
故  
而  
神  
經  
衰  
弱  
與  
腎  
臟  
並  
不  
相  
關  
故  
治  
神  
經  
衰  
弱  
決  
非  
強  
腎  
之  
謂  
即  
強  
腎  
之  
謂  
其  
意  
尚  
有  
一部  
份  
腎  
於  
強

## 汪于岡醫師診所

上午九至十二時 在 老西門南首泰亨里口  
下午二至五時 在 法租界寧波路二八號  
北市電話八〇五七八

發行 增補再版各病注射療法大全每冊三元郵費一角  
性神經衰弱自療法每冊一元郵費一角

各大商店  
代售

# 水汽利益 杯玻璃利益



華商益利汽水公司  
地址天津路二十二號  
電話一九七六四

飲料爲汗之資，本出不可多用。

## 金門回憶錄（續）

周椒青

### 我們到巴拿馬博覽會的第一天

我陪着好幾位事務員，到了會場，他們東跑西跑，好像劉老老逛大觀園一般，初次身入異國，又是這樣大的會場，（佔地約五百餘畝）也難怪他們。我在政府館立刻打電話給金門海關稅務司，問中國的賽品那一天可以驗放，這位稅務司答道：他明日早上派關員到中國政府館來接洽，我於是派了一個聽差去找那幾位事務員回來喫午飯，豈知這個聽差去了兩個多鐘點，氣喘喘地跑了回來回話道：

「好大的地方！我找着四位，還有兩位，不知他們跑到那裏去了！」

我們飯也喫完了，正在哈哈大笑，那一位姓林的和一位姓裘的一跳一跳地走了回來，嘴裏嚷着：「地方真大，比南洋勸業會不曉得要大多少倍，外國人真富。」

這位姓裘的同事，他是京師大學堂的法學士，因為他讀書太用功，所以他的兩隻眼睛變成無上的近視了，他一面走一面同那位姓林的談論着，不提防和一位姓黃的小姐（她是生長舊金山、有人介紹她到政府館來服務的）撞個滿懷，把近視眼嚇了一跳，他擡頭一看，是一個美國時裝的女子，他連聲說道：

「還好還好，我的金絲眼鏡差一些要和我脫離關係。周！這個女子，是來做什麼的？」

她為什麼這樣香！這樣……」我答復說：「她是來這裏服務的，您……」

我話還沒有說完，已引起哄堂大笑。忽然電話鈴響，我去一聽，是監督打來的，因為監督臨時官舍，有許多訪員，歐陽委員一人對付不了，叫我快去幫忙，我立刻坐了汽車馳往，約有一個時辰，政府館打電話到官舍，叫我快回去，因為博覽會交際股長和出品股長

## 金門四想錄

來了，要歐陽或我去對付，歐陽疲倦極了，於是我又開步走了回去，到了辦公處，同這兩位股長便興辭而出。於是我們的事務員諸位都到臨時監督官舍去預備睡的問題，農商部的兩位兼任委員陳淮生和李直士，都是福建人，一位是我的同學，一位是我的老朋友李拔可先生的令弟，他們一定要跟我同住，我便偕陳李去搭過海的渡船，上卜忌利 Berkeley 去，坐在船上，約半小時便到了碼頭，改趁電車，到愛狄遜路電車站下車，步行了數十武，便是開爾綏家中，我把門鈴按了一按，門啓，笑聲大作。

因為這家人家，是我留學時代的老房東，開爾綏先生是就地中學的庶務員，其子當時已在加省大學得法學士，其女，當我膳宿在他們的家中時，是在中學讀書，我常常教她代數和論理學，當時也是加省大學的二年級學生，因為我是她的小朋友兼老夫子，所以異常親熱，等她笑停，我便把陳李介紹了，並說明我們的任務，便問她的全家安好否，現在她的母親是否在家。她答道：

「全家託庇平安，我的哥哥從前承你介紹到首都華盛頓去考外交官，考了兩次，居然考取了，現在南美洲服務，母親現在出去了，您和這兩位貴國部員，可以住在我們的家中，你們真要好，我一面說着一面便走進去，她也不叫我，我們到客室坐，一直領了我，們三人上樓，指着她的臥室和數年前我住過的那間小房間說：『我把臥室讓給陳李兩位住，您還是住那間小屋子，好嗎？』她一面就叫我幫她把臥室內的零零碎碎的東西，都搬下樓去，放在她的哥哥從前住的那間屋子內，不一刻都搬好了，她的母親也回來了，這位老太太便把我吻了幾吻，（二十年前尚有這種禮節，現在禁止了）就去預備晚膳，老開爾綏也回來了，當晚吃完晚飯，（次日清晨，起身洗完了臉，葛爾達送了些牛乳和餅乾給我們吃，就搭車乘船過海上三藩到巴市 San Francisco 去，在船上又各人吃了些火腿蛋和麵包，渡船到了，雇了一輛汽車，直奔會場，到政府館已八時四十分了。）

（未完）

# 熱天睡眠衛生

度兩性生活者  
須格外注意！

邇來天氣，日間雖熱，然晚間仍涼，如睡眠不慎，稍受風寒，身體上之抵抗力隨之減弱，於是種種疾病，因之叢生，故入睡時不宜過貪風涼，宜蓋相當之被毯，在夫婦倆尤宜互相照顧。

但普通棉被，在熱天應用，究嫌太熱，最好用三友社之「毛巾被」，厚薄適宜，輕軟舒服，異常美妙，洗晒不退之方格方塊彩條等等顏色，尤極雅緻，且薄棉絮等一用就易破損，「毛巾被」則經久耐用，極合經濟。

三角牌毛巾被，每條自三元八角起，設在減價期中購買，照碼還有九折，三友實業社門市部郵售部上海南京路

小 誰是老闆 (續)

卓 呆

那顧客走也要走了，聽了王福元之話，便回過頭來：

「奇啊！怎麼我一進門，你就曉得我買不成功的呢？」

「自然！你這副神氣也不是個買得起東西的，還要多說什麼？快滾你媽的蛋！」

王福元很憤憤的說。

「什麼媽的蛋？你怎麼開口就罵人？我走上門來，到底是個客人！」

「客人？我們不缺少你一個客人！」

「這是那裏的話？難道你們不靠客人吃飯的麼？人家下次再敢來麼？」

「滾滾滾！你下次不來，我們決不會關門的。」

★ ★ ★

第二天，老闆家裏有電話來，請王福元去，王福元換了衣服，得意揚揚的出去。臨行，他對同事們看看，差不多說：你們看啊！老闆不請別人，單請我去，可見你們都是飯桶。

王福元一到老闆家中，通報了，立刻請他進去。只見老闆室內，另有一客，王福元一看則已，一看，竟大吃一驚。原來這客人，不是別人，就是昨天到店裏來買東西沒有買成功叫他滾的人，王福元面孔紅起來了。

老闆一見王福元進去，立刻向王福元介紹道：

「來來來！見見這位胡老先生！」

王福元也不明白這姓胡的是什麼人，既經老闆介紹，只得過去招呼，王福元戰戰兢兢坐

是誰

下來時，老闆又啓口了：

「王先生！你認得胡老先生麼？」

福元很尷尬。只得說：「不認得！」

「不認得麼！」老闆說：「我來告訴你：他是我的老闆，也可以說是你的老闆！」

王福元莫名其妙，心頭亂跳。

「這位老闆，莫怪你不認得，我也還是今天第一天認得咧。王先生！你一向曉得：店裏的老闆是我，自己吃的是老闆的飯；但是你沒知道我老闆的老闆是誰？我老闆吃誰的飯？我老闆的老闆是顧客，我吃的是顧客的飯。顧客不給我吃飯，你們就沒有飯吃。所以你們拍老闆的馬屁是錯的，得罪顧客，也是錯的。胡先生，是顧客中之一人，當然是我們的老闆。他昨天受了你的氣，今天特地來找我，我才知道你的行為。你連老闆都不認得，那裏可以出來吃飯？所以今日為止，請你走罷。你以後到了別處，要曉得：他們的老闆，也是顧客。世上除了顧客，沒有真的老闆。拍馬屁的人，不可不知道。」

王福元頭低了下去，不能擡起來了。

欲觀本刊全豹者，請閱：

# 機聯會刊

第一三集  
二四集

每集二十四冊售洋一元五角

(另贈錦匣一隻)



## 話談室輯編

編完了這本小冊子，覺得有幾句話，  
需要告訴愛護本刊的讀者諸君。

第一、本刊的性質，和普通的刊物不同：因為這本小冊子所負的主要使命，是在宣揚國貨，所以看起來，未免有些枯燥；我們為要提起讀者興趣起見，此後想多登些有趣味的文字。希望讀者諸君，多寄些有價值而且生動的文章來。

其次，關於工業和醫藥的質疑函件，我們幾乎每天都有收到好幾封，如果要一一在本刊發表，實在篇幅不容許我們這樣做，因此，只能把比較重要的發表，其餘都直接函覆，以後如有來函，務請註明通訊處，同時要附郵票來。

最後要說的，是前幾期登載的製帽工業，因為續稿未到，所以暫停一期。



