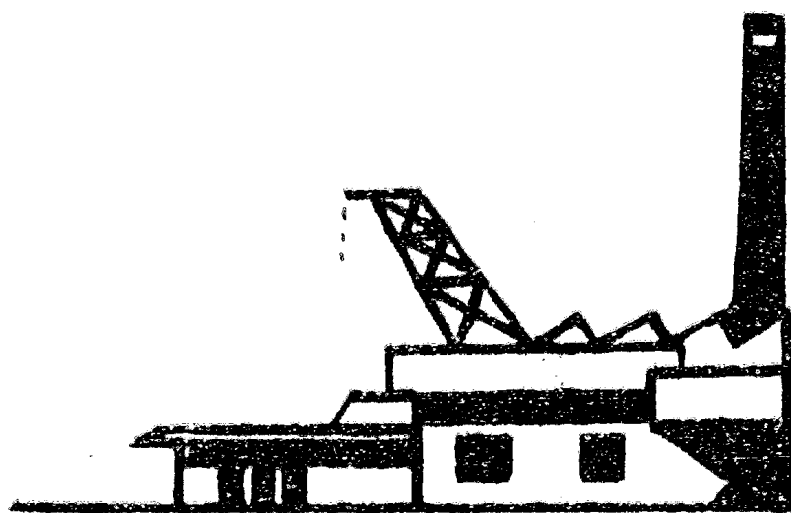


# 政經學原理 和社會經濟



波格達諾夫著  
貝天峰譯



政治經濟學之基本的程序

波格達諾夫著

貝天峰 譯

北平震東印書館出版

# 目 錄

## 第 一 編

### 一般的概念

- I. 什麼是政治經濟學？
- II. 生產
- III. 勞動及勞動生產品
- IV. 協作
- V. 佔有
- VI. 社會發展與保存
- VII. 政治經濟學的分別
- VIII. 經濟科學的應用及其義意

1 1 6 3 8 6

---

## 第 二 編

### 經濟的發展

- I. 自然經濟
  - (A) 原始公社
  - (B) 族長公社
  - (C) 封建社會
- II. 交換的發展：
  - (A) 商品
  - (B) 交換的形式或階段
  - (C) 貨幣
- III. 交換經濟：
  - (A) 由自然經濟到交換經濟
  - (B) 中世紀的城市交換經濟
  - (C) 交換之一般法則
- IV. 商業資本主義：
  - (A) 資本

(B) 商業資本和高利貸資本

(C) 商業資本之權力

V. 工業資本主義：

(A) 工業資本主義之企業

(B) 資本主義企業的技術和協作

(C) 勞動力的價值

(D) 可變資本與不變資本及剩餘價值

(E) 剩餘價值增加之方法

(F) 資本的後備軍

(G) 工資

(H) 工人的組織

(I) 利潤與地租

(J) 信用

(K) 股份的企業

(L) 交易所與投機

(M) 資本增長與資本集合

(N) 工業恐慌

(O) 企業家的組織

- (P) 財政資本
- (Q) 資本主義國家
- (R) 稅捐與公債
- (S) 軍國主義與帝國主義
- (T) 世界之軍事恐慌
- (U) 軍事的國家資本主義
- (V) 勞動階級之軍事共產主義△
- (W) 資產階級的觀念
- (X) 無產階級的觀念

VI. 社會主義制度：

- (A) 科學社會主義
- (B) 社會主義社會的技術
- (C) 勞動力與協作
- (D) 分配
- (E) 社會主義社會的觀念
- (G) 社會主義的發展力量

# 第一編

## 一般的概念

### 1. 什麼是政治經濟學？

甚麼是政治經濟學？

政治經濟學，是論及社會結構的科學，或者可以這樣說，是論及社會的勞動組織的科學。

甚麼叫做社會？

——社會這個名詞，就其字的意義上而言，則有以下的答覆：所謂社會，是人與人中間的共同的結合。如這樣的答覆，是非常淺顯和非常普遍的，尤其是在日常生活中，易於顯示；例如：吾人往往

所說的滑囊社，科學社，救火會，音樂社，迷信社



以及其他團體等等。 站在資產階級的觀點上講來，對於‘社會’這個名詞，是沒有明確的解答，像這樣莫明其所以然的學說，到如今，在西歐還保留着；他們所稱的‘社會’通常是指上等階級與中等階級的結合——即是地主，資本家，知識份子，——這幾種階級，是富有財產，教育和勢力；至於下層階級的人們或‘簡單的人民，’例如；農人，手工業者，工人，是沒有歸算在裏面的。然而，在經濟科學中，關於社會這個名詞，却有其他的意義，是比較正確而且很嚴格的：社會，是人與人在經濟關係上的結合，或者，是人與人的勞動的聯繫，例如，人們聯合其他人們而共同工作，或者，人們爲其他人們而工作。在這種關係上，是很明白的，參加上等的，中等的和下等的階級，如果在這幾種階級中，有一部份人不聯合其他的人們而共同工作，那末，其他的人們必爲這一部份的人們而工作了。

社會的範圍如何？

——在現今，可以說幾乎全體的人類，組成在



一個社會中：就是最大的國家，在千百萬的居民中，不是都以本國居民的勞動力來供養自己，乃是勞働生產品與其他國家互相交換；例如，這一國的人民勞働（生產品）運往給別一國的人民，這就是說，為別國人民而工作；但同時，別一國的人民勞働（生產品），亦運送到這一國，去供給這一國人民的需要。總之；人類在經濟上的聯繫，已貫通於全世界了。

永久是這樣的嗎？——（過去是怎樣的？）

——不，決不永久是這樣的。雖然，人不能獨居而生存，但初始，離我們很遠的原始時代，人們只成小羣而生活，羣與羣之間並沒有經濟的關係，都是各別成立一個獨立的社會。原始時代的人羣（小團體）是血緣的，在實際上，即是較大的家庭，當起始，或幾十人，後來，成為幾百人。像這樣的每一個團體，都是以他們全體的勞動力來養活自己，自己去尋覓他生活的必需品，至於與其他團體，沒有任何關係的，有時，還互相劫奪和互相戰鬥

○這一類的事實，祇在上古的時代。到後來，血族與血族團體間發生了婚姻的關係，爲的是共同對付敵人和共同漁獵，到這個時候，（種族時代），已有幾許勞動上的聯繫。這個時代，就漸漸產生物品的相互交換，一個團體之剩餘物品與其他團體交換他所必需品，其他團體也將他的剩餘物品與別的團體交換他所需要品，總之相互漸漸發生交換的關係。再以後，交換關係擴大而鞏固了，一變而爲經常的商業，不僅團體與團體之間發生勞動關係，即是種族與種族之間亦有相當的聯繫，漸次以往，各民族之間亦發生了關係；所謂團體已改變他的形式，獨立經濟已宣佈滅亡，由此而生的，則爲新式的企業，例如：大的輕工業的各種工廠，重工業的各種工廠等等。最後；則就產生地方的與都會的市場，一直到現在，創造了世界的市場，這就是每個國家間的商業的關係。市場與商業的作用，是執行某部份人們的勞動結晶，——由商品所表現的勞動，去供給其他部份的人們，反之亦然；如這樣的相互供給，相互交換

，在實際上即是表示人們勞動的聯繫。所以，創造世界市場以後，整個的人類，都漸次聯繫起來了。

上古時代的獨立小團體有完全消滅了沒有？

——沒有，沒有完全消滅。有幾處，世界上最落後的地方，還保存着野蠻的種族，他們的生活幾乎是單獨的，和其他人類相隔絕，與原始時代沒有大多的區別。這一類的種族，好像是最古時代的我們祖先的生活一樣：那個時候，歷史上的証據是很少遺留；僅有地質上的幾種痕跡：在地土中之很稀薄的骨骸，石具，什器的石片；是的，還有語言科學從各民族中間所探求出來的幾種語言構結的証據。

現在的人類和他的世界市場可以算作完全一致的社會嗎？

——不，不可以：牠（社會）還是局部的聯繫，有些地方有很密切的聯繫，有些地方是很薄弱的聯繫。很密切的聯繫是每個國家中的各地方的互相聯繫；然國家與國家間不僅說是很薄弱的聯繫，有

時或且相互斷絕聯繫，例如戰爭，即是相互的掠奪和撲滅。因為這個原故，所以有幾個學者說；社會——這就是國家，政治經濟學即稱謂『民族的』或國家的經濟學。當然，這種觀點不是不正確的；所謂極薄弱的勞動的聯繫，但無論如何終是有聯繫，並且每世紀以來漸漸發展和增強了，然國家與國家間脫離相互的關係終必是不可能的，一件事。

何謂‘‘社會的勞動組織’’？

——這是人與人中間的生產關係的結合。

甚麼叫做‘‘生產關係’’？

——‘‘生產’’，政治經濟學稱為人類的一般勞動的行爲，一切社會的勞動在人類的行爲中必然要形成各種的相互的關係。例如；要運輸重約三百磅的棟樑，而個人之力量難於運携的，那末，必須要有二人以上的勞動結合才能成功；如果此棟樑之重量為三千磅，那末必須要結合二十人——三十人之方方能運送，並且還要有很好的管理者。再如；社會需要生產各樣的和繁雜的生產品，那末必須勞動。

分工，在分工之下，一部分人，一部份的經濟部門，或一部份的企業生產某部份的生產品，而別的一部份人，一部份的經濟部門，或一部份的企業則生產其他的生產品。同時，還有一點須加以說明。即是某部份人的勞動生品能夠被其他部份的人所佔有和使用，反之亦然；例如經過他們中間的交換的方法。像上述的各種的關係，其作用就是處置人類的生產，反而言之，人類的生產，置理這樣的一切各種的關係，此就謂之‘生產的關係’。

怎樣區別生產關係的主要形式？

——主要形式可以分為兩種：①合作或協作關係，②佔有。所謂合作關係大概有以下的事實；即是人們共同工作或一般的共同工作；根據這種的勞動聯繫和勞動分工。此就謂之合作關係。再所謂佔有關係，即是一部份人為其他部份的人而工作；例如，在交換關係之下，社會的人員都互相佔有勞動的生產品；譬如農人與工匠相互交換了生產品，那末事後，在實際上，農人的生產品是被工匠所佔有

，而爲工匠所工作，反過來說，工匠的生產品是被農人所佔有，而爲農人所工作。對於佔有關係，尙有其他的一個例子——卽是剝削，所謂剝削，就是某人佔有他人的勞動生產品，而並沒有一種相互的關係，沒有將自己的勞動力去交換他人的勞動力。大部份的經濟學者，對於‘生產的關係’，祇知道合作的關係，並沒有了解佔有的關係，關於此點，他們看作特殊的，不在其內的一件事。我們是很明顯的看出：合作與佔有的關係，其重要的本質是包括在生產裡面；他們兩者中間往往不能分離的——例如：就分工下的交換而言：如果無勞動的分工，則交換就難於實現，反之，如無交換，則經濟間的勞動分工也毫無義意，因爲裁縫不是爲自己穿衣而製衣，鞋匠不是爲自己穿鞋而造鞋，都是爲交換而製造的。因此，合作與佔有的二種關係應該要追究他們中間不斷的聯繫。

爲什麼生產關係能形成社會的結構？

——因爲如無生產的關係，則社會就難於成立

：即是生產關係聯繫許多的人們組成了社會。現在且把他的重要性質來分析一下：人們是必須勞動，才能使社會存在；人們是必須直接的或間接的結合自己的工作，才能使他們達到目的，使他們戰勝自然力，並驅使自然給與人們所需要的東西。像上述的一切，即是生產的關係，牠（生產關係）組成了人與人之間的必然的聯繫，組成了基本的聯繫，——這就是社會的結構。其次社會上其他的關係都亦由生產的關係而決定。例如工人有工人的組織，資本家有資本家的組織；在意志上和政治上，工人與工人聯合的，資本家是與資本家聯合的，工人與資本家都兩相衝突的。

“政治經濟”科學本身的名詞是什麼？

——字義上，“經濟學”是論及經濟的一種科學，“政治”——是論及“民事”的一種學問——這二個字都很根據希臘語而來的。希臘語的“民事”這個字，用在此處是帶有“社會”的意義，不僅是有“政治的”或“法律的”意義。所以確切一點

與明白一點說來，‘社會經濟學’可以替代政治經濟學。

## II. 生產

人類一切的勞動都是屬於生產部門的嗎？

——不，不是一切的勞動都是屬於生產的。

在科學中分爲生產的勞動，即是屬於生產的部門的，與非生產的勞動。

他們中間有甚麼區別？

——對於這個區別，經濟學家一直到現在還沒有一致的解答。有一部份的經濟學家所稱的‘生產的’，僅是指點能創造物質的及有形的生產品的勞動，而關於其他一切的勞動，都稱爲‘非生產的’。站在上述的觀點上，那末所謂‘生產的’勞動，僅是指點肉體的勞動而言，例如農人，手工業者與工人，然這三部份的人，亦未必都是能創造物質的和有形的生產品，譬如運輸工人是不能創造新的物質生產品的，那末運輸工人應該歸納到‘非生產’。



的部門裏去，他如精神勞動的人們——工廠的管理員，教員等，更不必說了，更不是屬於‘生產’的勞動了。再還有他部份的經濟學者，他們承認社會一切的必需勞動都是屬於生產的，不僅是肉體的，並且是精神的；即是鐵匠，運輸工人，機器匠，電車售票員，工廠管理員，以及教員等等，都可以算作生產的勞動。當然！此處是不能夠包括破壞工作和與社會不相干的勞動，例如盜賊，賭棍等等。關於上述兩種的意見，我們是採取第二個，因為他比較明白點和正確點：生產勞動的本質的意義，即是對於社會有利益的勞動；政治經濟學是論及社會的一種基本科學，他在實際上，對於勞動，無論其物質性的或非物質性的，而其主要點，要看其有沒有社會的性質。

生產的‘要素’或他的主要條件是什麼？

——生產的要素；第一，是人，即是人的勞動力，第二，是自然，——就是外界的物件及其散漫的力量。所謂生產，乃是社會為滿足人類的利益

，幫助人類的生活和發達人類的力量，而運用他的勞動力去利用自然界。總之，是爲求生存，才去同自然爭鬥。

什麼叫做“生產方法”？

——在勞動生產中的一切物件和自然力，換言之，即是“工具”和勞動的材料。

何謂“工具”及何謂勞動的“材料”？

——工具——即是用什麼工作，材料——即人在什麼上面工作。當人類同自然爭鬥的時候，人，是要去征服自然的，進而言之，即是人運用其由勞動所製成的幾種外界的物件和力量，去幫助人同其他的自然爭鬥，這猶如人利用他的同盟者去反對自然；像這樣的同盟者往往有活的，例如勞動的牲畜，有“死的”，例如各種的器具，及蒸氣，風力等等。這一切的同盟者，就叫做勞動的工具；他們這樣的或那樣的永遠是人類勞力的產物；例如牲畜是必須訓養使其服役於人類；風力或蒸氣是必須調節的；器具是必須製造的。其次，所謂材料，即是

人們在生產中所做和所用的東西，他們或者是人們從前勞動的產物，例如；絲——為紡織而用的材料，鐵——為製造機器而用的材料；他們或者是很簡單的自然產物，例如；須去開採的礦或石煤等等。

生產分為幾方面？

——分為三方面，——即是技術的，經濟的觀念的。

什麼是生產的‘技術’？

生產的‘技術’，即是人們為達到他的目的，與自然奮鬥中的各種方法。其重要的部份，則是生產中所使用的工具。原始時代的技術是極少數和極粗笨極簡單的工具（原始時代的工具只有石與棒）以後，技術漸漸發達了，是比較複雜的和多數的工具，但無論如何是以手使用，是直接用手去動作和工作，例如；手工業者所使用的工具，農民所使用的工具，以及三百年前的手工廠所使用的工具；再以後而至於近世，則產生機器的技術，工人的

工具不是直接用手而動作，乃是經過機器而動作。再還有一點必須要注意的，所謂技術，除工具的組織之外，尚有勞動的材料的選擇，和其他一切的補助方法。

何謂生產的‘經濟’方面

——這就是生產中的人們的組織，——即所謂協作與佔有。技術是人們對於自然的關係，經濟乃是社會勞動中人們對於人們的關係。技術是社會為自己而去組織自然，經濟乃社會自身的組織。

什麼叫做生產的觀念方面？

——這是語言和思考，好比像一種工具，去幫助生產的組織。例如，一切所組成的協作，沒有別的，就是經過語言文字或其他的標記的介紹，語言標記且指示普遍勞動中的每一個工作者的地位和作用。如無技術知識的幫助則勞動的本身，就無組織之可言，——（就是關於工具的本質所積儲的觀念和意志，以及工具本質所得的方法的材料）（指技術知識而言）。社會在他勞動中積儲經驗，再將這

種經驗反映於文字語言或思想中，以後由人們傳於人們，由上代傳於下代，起初是用口傳述的一種普通知識，後來則成爲很嚴格的科學知識的一種形式。像這樣的知識就是作爲將來勞動組織的工具。所以，器機生產的一切技術稱之謂“科學的”，因爲他建築於很正確的科學上面，“他得着科學的指示及其方法。幫助而形成他的組織的。

他如風俗，道德，法律等，對於觀念也有一定的關係；所謂風俗，道德，法律，就一般而言，乃是人類在互相關係中的行動規範，當然，其主要的，而是在生產和佔有關係之下的人類行動的規範。例如；資本主義的經濟組織，私有財產在法律上有很大的作用，而在道德及風俗上而言，亦不許任何人侵犯的其用意無非是鞏固一個階級的統治去壓迫其他的階級。

生產的三方面——技術，經營，觀念——都是經濟科學所必須研究的嗎？

——不是的。經濟科學是專門研究經濟，而不

是專門研究技術和觀念。不過，生產的三方面，都是不能分開的，並且都是相互聯繫的，——這因為要使經濟的了解，所以必須要研究技術和觀念，但吾人必須加以注意，不是專門的研究，而是局部的研究；所謂局部的研究，是研究技術和觀念對於經濟有關係的部份，是研究——決定經濟的特殊性的部份，是研究——驅使經濟的變動和灌溉經濟的發展以及阻碍經濟的發展的部份，例如；蒸汽機是政治經濟必須要研究的，但不是研究他的起水筒，壓力和偏心輪的結構，而是研究他的機器能擴大和促進資本主義的發展，以及影響世界各國的人類的社會關係。羅馬教在西歐的經濟生活中有很重要的作用；但對於經濟科學中沒有多大的意義，——沒有像羅馬教學說的本身一樣的重要，例如；聖母因救世而懷胎；他並且還是幫助建設制度的一種工具和干涉新的，資本主義發展的一種障礙物。總之，技術和觀念，政治經濟是應該常常研究的，但必須要佔在自己的觀點上，佔在經濟本身的觀點上為依歸。

只。

### III. 勞動及勞動的生產品。

怎樣測量生產勞動的數量？

——以勞動力的數目和勞動時間的長短及工作的強度。勞動就是工作者的力量的消費，勞動所得的愈多，則其工作者所消費的力量數目也愈多。然每個的工作者，所消費的力量並不是相等的，例如；在一點鐘的勞動內所消費的勞動力有多的有少的，工作有靈明的和有遲鈍的；如果工作者消費較多的力量，那末一點鐘內所得的勞動亦較多；如果工作者消費較少的力量，那末一點鐘內所得的勞動亦較少；第一種的勞動可以說有較多的強度，第二種的勞動可以說是較少的強度。先進的，經濟發展的國家，其通常工人的勞動強度，是比較落後國家多得多；例如；英國的工人的勞動強度，在一小時內，要比俄國工人多二倍或二倍半；而俄國工人——要比中國多。

什麼叫做勞動的‘性質’——（質量）？

——人類的勞動所實施的各種目的，和需要製造不同的生產品，在這種情形之下，很明顯的，各個生產部門的勞動不是同樣的性質。鐵匠工作力量結合的表現是完全與農民和鞋匠二樣的，這就是說，勞動是有各種質量的。在現今社會中有千百種的‘專門性質’，在這種勞動中的質量是與其他不同的。

何謂勞動的‘生產力’？

——這是勞動的效果性或進步性的階段。如果以同樣的勞動數量製造較多的生產品，則其勞動的生產力亦必較高。

勞動的生產力所依賴的是什麼？

——依賴工人的熟練和教育，及依賴工具與勞動的組織。例如，熟練工人與非熟練工人所消費的同樣的勞動力和時間，那末熟練工人的勞動結果必定比非熟練工人為優，——這就成為較有‘生產力’的工作。再在工具方面亦有很大的區別，不過



只能作為一種比較，例如原始人所用的石斧和現代所用的鐵斧，其工作的效果，當然是鐵斧為優。同樣的；中世紀用手生產的紡績機和近世機械紡績器相比較，其生產的效果，是相差十倍有奇。其次還有勞動組織的關係；所謂用良好的工具，與精巧的機器，而工作，這不過是由人們所製成的工具和機器給與其他的人們使用罷了。此外，則還有用各種方法的製作亦能增高勞動的生產力。原始時代結成十人去狩獵，其所得結果不是同一個人去狩獵一樣的，必定是要較好五十倍或一百倍；並且如不聯合其他的人，一個人是難於同凶猛野獸爭鬥的。

勞動的分工或工作者的‘專門化’，這是經常的增加工作的生產力；關於此點，則有過去的手工業工廠的經濟力可以證明；手工業工廠興起之後，則將獨自的手工業者的‘專門性’破壞了。例如，剪刀的生產分開了各別的專門技術，剪刀全部由每個專門家分工製造，如分開鑄匠，鐵匠，磨刀匠等等，那末由這種方法所造出的剪刀，在同樣的時間

中，必定比單獨手工業者從頭至尾製造剪刀要多得多。

勞動生產力的極點就是社會發展最正確的尺度。

○

什麼叫做生產品的‘勞動價值’？

——生產品的勞動價值，或者，正確一點說，生產品的社會的勞動價值。——即是生產品需要社會什麼東西，和什麼東西是生產品向社會要求的。生產品需要勞動的相當數量，和要求社會力的相當消費。同樣的生產品在同一的社會中是有同等的勞動價值的。當然，在各種企業中的生產勞動往往發生各種的等級，即是在一個企業中勞動者與勞動者之間亦往往發生生產勞動的區別，其次，個人勞動的二種同樣的生產品亦能夠發生不同的勞動數量。雖然如此，但政治經濟學考察生產是以社會的觀點為依歸的；社會的勞動價值是——勞動的經常數量或勞動的中等數量，勞動的中等數量或經常數量在一定的社會中是為生產品的生產所要求的，換言之

——即是社會所必需的。

用什麼測量勞動的價值？

——以勞動的時間，和工作的強度。例如；一種生產品需要五小時的勞動時間，和平均的工作強度，但別一種——需要勞動時間為十小時，和增加二倍的工作強度，那末第二種生產品的價值必定是多四倍。再進一步講來，如果把第二種的工作強度平均起來，與第一種相等，那末第二種生產品的價值必不是為十小時的勞動時間，乃是為二十小時的社會勞動。

各種的勞動生產品的價值是怎樣比較的，例如，有農人，鞋匠，機器匠等的勞動的名種性質？

——各種不同性質的勞動比較有很複雜的和不是很複雜的；例如製車匠的工作要比農民複雜，而鐘錶匠的工作更要比農民複雜。如果他是很複雜的，那末他須有很多力量的消費，亦可以說須有很多的工作強度；並且他還要有預備的教育，有時，更要有長時間的教育。在社會上所實施的最不複雜的生

產勞動，我們稱之爲簡單的勞動；這種簡單的勞動，是無何種的專門教育，祇以工作者自身的進化及其練習爲依歸的。吾人如果用增加的方法把一切的複雜勞動與簡單勞動相比較；那末製車匠一點鐘的工作或能等於二點鐘的簡單勞動，而鐘錶匠的一點鐘工作——三點鐘的簡單勞動。當價值按大小來比較的時候，其中雖然滲雜各種性質的勞動；然其各種生產品的社會價值都可以用簡單勞動的鐘點來表示的。

勞動的生產力與生產品的勞動價值，其間關係如何？

——勞動的生產力愈高，則生產品的勞動價值愈低，反之亦然；此在數學上稱之爲‘反比例。’譬如現在一尺布包含二點鐘的簡單勞動（是以各種勞動者的勞動混集而算的）再譬如機器漸漸的完整或改良，因是勞動的生產力亦增加至二倍，而同時勞動的鐘點並無更改；由此，則所生產出來布的尺數必增至二倍，而每尺布所包含的勞動價值，平均

只是一點鐘，而不是二點鐘。

何謂生產品的“使用價值”？

——這是牠的效能，為需要而預備的。生產品的任務，無他，是為滿足社會的需要或使用，此外，社會不會有牠的生產。在一定情形之下，所謂生產品亦不僅是為社會人員個人而需要或使用——例如；米，肉，衣服等等，而同時亦為生產所需要或使用；塗磨油，鐵，磚瓦等等，——就其廣義上而言不是“使用品，”而是生產的必需品。有很多的生產品在牠的過程中或者是為社會人員個人而使用，或者是為生產而使用。因此，這一切的生產品都有牠。“使用的價值”，亦即是社會的效能。

怎樣去了解勞動價值與使用價值的關係？

——這時生產品的二重社會性，他們的關係是不能分開的，而同時亦有相互對立之可能。勞動的價值，即是生產品向社會需要什麼，而使用的價值，即是生產品給與社會什麼，社會的力量消費在生產品中；此是牠的價值，（勞動的價值）；其次生產

品去滿足社會的需要，即是去幫助和提高社會的生活力以及增添牠的消費：此乃是使用的價值。一切的生活，不僅是社會的，並且是任何的有機體——動物的，植物的——都有牠的二重性：生物消費牠的力量於其包圍的環境，例如；在工作的形式中，而同時牠亦得着外界的力量，例如；在訓養或飲食的形式中。人與社會亦是一樣的：在生產中消費力量，在使用中得着力量，如果收得較多於消費，那末是增強和提高他的力量，從上述的社會生活的二方面，而發生牠的生產品社會二重性。

#### IV 協 作

協作的形式有幾種？

——協作的形式是很多的，就其主要而言，則有以下幾種：1. 簡單的協作；2. 指導——執行；3. 專門化；4. 友誼的協作。

何謂簡單的協作？

按多數政治經濟學著作所稱的“簡單協作”，

即是參加協作者，每個都執行同樣的工作，然而複雜的協作（或謂勞動分工），則參加者，都執行不同的工作。但是在這種分析之下，很容易滲混着不同樣的生產關係：例如；野蠻人的群集協作，是以無組織的人們去擲打龐大的野獸和無秩序的去殺死牠，然而有覺悟的協作的人們，則必不如是了，他們先共同討論應進行事宜，然後則執行牠，有秩次有組織地做去；當然，像這樣所稱的簡單協作，一方面是很原始的，他方面是很高級的生產的關係，此是不十分使人們清白的。可是吾人所稱的簡單協作僅是指人們的勞動聯繫之實際上的最簡單的形式：當人們執行同樣工作的時候其間並沒有各種支配的行爲，換言之，並沒有特殊的支配者處理其間和沒有共同討論其事以及工作的分配。如這一類的簡單協作，不祇是指上述的原始人的羣集協作，並且是包括一般勞動的行爲的極簡單事情；例如；有二三人欲運曳石頭，而其各人所擔任的重量是同樣的；再例如集人們去採集果實，樹枝，桑葉

等等，各人所負的工作亦是一樣的。當然，像這種簡單協作的事例，是很明白的，因為每個參加者都能夠執行他的工作，互相不會牽制。

何謂‘專門化’？

——這是人們的聯繫，當他們參加於一個普遍的勞動系統中，每個都執行他自己的特殊工作，各別都不同的。例如：在原始時代的公社，已有一部份的男子專做狩獵工作，女子——準備衣食，兒童——採集樹果等等。

在現今的社會中，則農民專從事於米麥，肉，牛奶的生產；手工業者和工人——各種衣料，各種工具器具等等的生產；在這種情形之下，如果二者缺一都難以生存的，必須要相互生產，你為我和我為你而生產，因此，都歸併在一個生產系統之中。再求其範圍較小而言，那末在一個工廠中亦有專門化，事實的發生，例如：在五金工廠中的鐵匠，刀匠、剝物匠，車匠以及其他工作部份的人們。

‘指導——執行’的協作形式如何？



——這亦是專門化內的種類，然完全有其自己的特殊性；如一人從事支配或組織的工作，而別人則執行他的指示；簡而言之，一人命令之，他人服從之，像這一類的事實在上古的族長時代的公社已經發生，如族長任為全族經濟的組織者；以後在封建時代，則有封王命令農民和統治農民，而其自身，亦往往服從其他較高的封王；在農奴時代的經濟組織中，命令和執行的事實更加厲害了；現今的農民的和自由民的家庭，所謂父和夫，亦是支配全家經濟之‘主’，他們使妻子服從和執行他們的命令；在工廠中，工人服從于資本家，因為他（資本家）有組織和支配的權力，然而上等的技師即如工程師，管理者亦能得着相當的支配權力。在軍隊中為官僚機關中的組織亦與此相同的。經濟的組織者及使他的命令和指示都能實行，因此他必須握得‘威權’，其基礎或建築在經驗閱歷較多於別人上，如在族長時代的公社組織，或建築於物質及經濟力量上，如封建，農奴和資本主義時代的統治。

這種的協作簡稱之爲‘威權的’。

什麼叫做‘友誼的協作’？

——這是支配者與執行者都乃參加協作者自己的結合。牠的萌芽在氏族公社中和種族團體中早已存在了。當其時，如果發生什麼複雜的或重大的事情，例如：戰爭或狩獵危險的野獸，那末必定是集合全體成年的壯丁共同進行和討論計劃，而同時普通的人們不僅都屬於執行的作用，且一部份亦盡組織的義務。雖然友誼的協作形式是永久沒有完全消滅過，但是在最近數世紀以來牠的發展非長遲緩，在社會生活中的地位甚爲狹小；如中世紀城市的商人組織（同業組合），手工業者的組織（職工組織），以後則有職工長的團體等等；是的，他們大部份的支配權力轉入於個人之手，且已造成現代的領袖和指揮者。可是從工人階級降世以來，友誼的協作則有驚人的發展：無論何處，只要工人得着一種可能，不管是經濟的或其他的事務，都必是按友誼的方法去組織自己應進行的事情；當然，在公共

的團體中，例如：職工會和合作社，由農人所舉出來的組織者和支配者是必以全力去努力他的事務和指導團體中的執行者，而執行者不僅是服從他的（組織者的）指示和命令，且亦不斷地去監督支配者和組織者的事務，因為這都是公共之事，故必須相互協助和互相管理；如此，則支配者和執行者在實際上都能鞏固自己整個的團體。

什麼的協作叫做有組織的和什麼的協作叫做無組織？

——有組織的協作，即是有其特殊的組織者的行爲，組織者的命令，執行者有接受了沒有，有完成了沒有，都必須要過問的；而無組織的協做，（確切點說，無政府的協作），對於上述的事務是沒有的。因此，所謂有組織的協作可以包裹威權的（統治——服從）和友誼的協作；而無組織的協作——是簡單的羣集的協作，同時，在生產者獨立之下，專門化的協作；亦包裹於無組織的裏面。例如；資本主義的社會，如果觀察整個的組織，那末須應

該承認地經濟是無組織的，因為其基礎建築在各別的，專門的企業上，而這些各別的，專門的企業，都又為各個獨立而工作和生產。現代的工廠，求其個別觀察，——有組織的企業：其間雖然為專門化的工作者所統治，但站在專門化上面則有資本家的有組織的權力，此無他，即是威權的生產的關係。

社會能否把全部的經濟作一個有組織的？

——歷史指示於吾人，說是可以的。族長的種族時代的公社曾代表其特殊的社會，公社的機產是有組織的，因為在上面有其共同的支配者——族長。然而這樣的社會經濟的威權組織，其範圍非常狹隘的，這緣於個人力量的限制——組織者。可是在友誼協作之下像這種的限制是沒有的，因為此處的組織者不是個人的，而是工作者的結合，或稱之為“團體”。所以社會以整個生產的友誼組織，或社會是集體的，那末在其範圍中廣大是無限制的，而同時亦是很有組織的。

## V. 佔有

佔有是怎樣形成的？

——即是，無論什麼東西成爲個人的私有物，或成爲幾個人團體的私有財產。

什麼東西是被佔有的？

——第一，社會勞動的各種生產品；第二，非勞動所生產的物件，然亦成爲一種生產的方法，例如，自然的土地，流動的水力等等。

佔有，僅是物質的東西，抑或非物質東西亦能佔有？

——不僅是物質的，且是非物質的。在現時的社會中，例如；經過僱傭勞動中間的勞動力佔有；然勞動力無他，猶如爲勞動的勞動者的能力，肉體的和精神的能力。當個人私有物變爲借票或利息票的時候，那末所佔有的一大半是非物質的東西——很清白的是不需要的紙票，——一大半作爲其他人們將來的勞動的證據。

政治經濟學既然研究人與人中間的社會關係，那末牠是否應該研究個人的私有財產？

——是的，絕對是的，因為個人的私有財產不是很簡單的個人的事情，而同時亦乃社會的關係。第一，通常的個人的私有財產就是其他人們的勞動結果；譬如這所房屋屬於我的，那末築成房屋的時候，必定費了許多的石匠，泥瓦匠，木匠，建築師，銅匠，小工等的勞動力，他們都是為我而工作；顯然，他們與我之間乃是有一種生產的關係；第二，所謂私有的財產，並不是個人承認自己所有就算了事，不僅如是，而同時嬰孩和呆子的佔有者，往往不知道什麼財產是他所有的。因此，吾人所稱的個人私有財產；社會以特殊的法律承認某部份人的私有財產，在法律上並規定各種的方法去保護私有財產和防止他的反對者（如用警察，法庭等等的方法）。在此種情形之下，則嬰孩亦能成為一個財產私有者：如佔有有一個工廠，僱傭千百的工人。

佔有的方法有幾種？

——直接的與交換的。所謂直接的，即是人直

接佔有東西，自己的或別人的勞動生產品，並沒有誰與他交換，他亦沒有什麼給與別人；所謂交換的，即是人佔有東西，是以自己的勞力向別人換來的。農民因為用自己的勞力去耕種土地而成爲麵包的所有者，這是直接的佔有；地主以租稅的性質而成爲麵包的所有者，這亦是直接的佔有；可是農民以自己的麵包去交換鐵匠的犁鋤，或去賣麵包以得貨幣，或再以貨幣購買犁鋤——這是交換的佔下。

佔有形式對於勞動的關係怎樣區別之？

——區別之有勞動的和剝削的佔有。農民因耕種而享有他的麵包，這是勞動的；地主以租稅的方法而佔有農民的勞動生產品，此乃剝削的。農民將自己所生產的麵包而換得犁鋤或以麵包而換得金錢，這亦有勞動的性質；可是資本家佔有僱傭勞動的全部勞動生產品，而祇給於工人以最低程度的生活資養料，這當然亦是剝削的性質。在交換買賣之下，不是永遠容易的，——同時在個別情形之中亦不是

永遠可能的去區別勞動的和剝削的佔有，因為牠們不是永遠很清白的，例如，相互所交換的生產品其中所包含的社會勞動是否同等的數量。然而政治經濟學所注重的不是個別的情形，——總是研究整個的現象，整個的現象比較是很容易斷定的。

在政治經濟學書籍中的‘分配’二字的意義如何？

——其重要的意義大約如下：各階級貧富的等次，或社會的個人和團體的貧富不均，這都以他們中間的財產分配為依歸的。再這二個字還有這樣的用法：財產的整個過程在社會中是分配着的，這就是說，一切這種的佔有，在社會中是經常流動着的。由此看來，可以說大部份——是‘分配的過程’。

## VI. 社會發展與保存

社會生活的保存是需要什麼？

——需要社會的一切生產系統不斷地的幫助。



爲此之故，必須要不斷地恢復每個勞動者在其勞動過程中所消費的勞動力。然勞動力恢復的唯一條件，是以生產品去滿足勞動者生活的需要。因此，爲保存生產的系統，一切社會的生產系統，必須要滿足生產者的生活需要，而爲要滿足生產者的生活需要，必須要消費充分的勞動；反之亦然。

爲保存生產的系統，是否一定要滿足勞動者家庭的需要，如他的妻子——沒有直接參加生產？

——這種需要是算爲勞動者和生產的需要的聯關部份；第一，家庭乃安插勞動者的主要機關，當勞動力消盡之際，且可以替代新的；如果勞動者老了，死了，或開除了，那末必須要換其他的新的勞動者；第二，如果勞動者家庭沒有或缺乏生活的需要，因而挨餓或死亡，那末勞動者本身必不能經常工作，和不能消費他實在的勞動力。所以滿足勞動者家庭的需要，是理所當然的事。

滿足一切生產勞動者的經常需要的社會勞動數量是怎樣表明的？

——是以社會必須勞動所表明的。

什麼叫作個別勞動者的必須勞動？

——社會必須勞動的某部份，以個別勞動者完成之或執行之。

如何決定這部份（某部份）的範圍？

——站在勞動者的經常需要的元素上而決定之。

○例如，勞動者爲使他的勞動力得着經常的幫助，他每日需要衣食住的生產品一部份，這一部份的衣食生產品，是向社會取得的，是由各種其他的勞動者的六小時的簡單勞動而來的（即是此簡單勞動平均有六小時的價值）。在這種情形之下，這個勞動者每日自己須完成六小時的簡單勞動，以歸還向社會所取得的勞動力——衣食生產品的形式。惟其如是，所以這六小時的簡單勞動是代表這個勞動者，必須勞動。如果每一個勞動者沒有完成他的必需勞動而取得生活的需要品，那末生產必不能維持，和有低落的趨勢——社會難以保存了。

怎樣可以使社會發展？

爲使社會發展，不僅要必需有勞動，且必須要有超必需勞動的勞動，換言之，即是要有剩餘的勞動；有了剩餘勞動，則能促進生產系統的擴張和社會需要的增強。如無力量的剩餘，無論何種生命是不能發展的；同樣，如無勞動力的剩餘，社會是無法發展的。

個別勞動者的剩餘勞動是怎樣形成的？

關於這個問題，我們在上面已經舉過一個例子：一個勞動者每日爲六小時的必需勞動，那末勞動者的工作，每日如果超過六小時以上，這就成爲剩餘的勞動。進而言之，如果勞動每日作工爲十二小時，那麼他就是給與社會六小時的剩餘勞動。

社會及其勞動者永遠能產生剩餘勞動嗎？

——不，不是在無論何種情形之下都能產生的。例如；在原始社會中，剩餘勞動是沒有的；團體一切的力量都消費於生活的維持中，無論什麼的力量都沒有餘留的。再如果勞動的生產力非常之低，而社會須以多量的勞動去供給勞動力的保存，例

如；他的價值爲每個勞動者的十二小時的工作，而同時每個勞動者的經常工作力量每日不能超過十二小時以上，那末，一切他的勞動時間只能是表現必需的，甚麼的剩餘勞動都不能產生。但是如果勞動的生產力少許增高，而勞動力的保存祇須要十一小時半的勞動，那末勞動者每日工作十二小時，已產生半小時的剩餘勞動，由此，則社會亦能向進發展。

用什麼方法使其發展？

——將剩餘的半小時，用在工具的改良上面，或用在研究上面，使其結果，能幫助技術和生產組織的有益的改變，然而一般的剩餘時間往往是用在生產的增加上，使其能多得剩餘的生產品；利用這個的生產品，則能養活幾個的社會人員；在這種情形之下，他們（幾個的社會人員）由肉體勞動中解放出來，且運用閒空的時間，從事我經驗的積儲，以便與自然爭鬥，或從事於一般工作計劃的改良，或探求勞動的新方法，或研究別的公社中的有益的

實際知識和尋覓利於生產的地方以便移殖等等。發展的途徑是有各種各樣的，然其發展的本質祇有一個：社會中須有剩餘的勞動，即是有勞動力的剩餘，運用此種剩餘的勞動力，往往是有發展的可能。

社會有其勞動的必須數量，那麼他是否一定能使社會的保存？再社會有其剩餘的勞動，那麼他是否一定能使社會的發展？

——不一定的，此外，必須有其他的條件：社會中的分配和生產品的佔有須適於生產的實際的需要。在歷史上往往的發生這樣的事情，即是社會擁有勞動和生產品的充分數量，足足能維持勞動力，同時並且有剩餘的勞動，但其須有勞動者的需要不能完全滿足，社會的勞動力減低了，牠不僅是不能發展，但亦沒有能力保持原有的狀態，且發生低落，有時還發生破壞。象這類的事實，在古希臘和羅馬的社會，以及整個東方的農奴國家與十七八世紀時代的西班牙一部份，曾經證明過了。

以何法能得到這樣的結果？

——其方法，即是以社會勞動及其生產品的非生產的浪費。例如，在古代希臘羅馬的社會中和其他奴隸的社會裏，其重要的佔有者乃是統治的寄生階級，統治者對生產勞動者——他的奴隸——過分的剝削；並且漸此增加此種的剝削以滿足他需要的擴大，統治者是沒有給與奴隸生活資料的經常的數量，然其剩餘勞動的全數生產品和必需勞動的一部份生產品，都被統治的寄生階級所消費了，當然，這是對於生產有害而無益的。但是除寄生階級以外，還有別的事實亦能使社會生產品的非生產的浪費。例如；資本主義的佔有都建築於為金錢而買賣上面。因此，觀察這種現象猶其是在恐慌的時候，在商店與堆棧中堆積着很多的生活必需品，可是多數的工人，為維持他的生活而沒有金錢去購買這些的必需品，那麼一方面，將堆積着的物品腐爛了，——對於佔有者是無益的，他方面——勞動亦滅亡了，這種的原因，是很明顯的，佔有不適應生產的需要，或者可以說，二者之間起了矛盾。

## YII. 政治經濟學的分別。

經濟科學通常可分為幾種？

——可分為三種：本身的‘政治經濟學’，經濟政治學，經濟發展史。政治經濟學通常是理解資本主義制度的研究；經濟政治學——論及階級，政黨和國家的社會經濟行為的目標和方法的一種實際的，應用的科學。經濟發展史——人類怎樣進展至現代的經濟組織的一種學說。

吾人同意這樣的分析否？

——不同意，因為這種的分析不充分的正確和完善，欲作資本主義制度的研究決不能離開過去歷史的發展，因為，第一，如無過去的歷史就不能充分了解牠（資本主義制度），第二，因為發展仍在繼續中，資本主義的本身已變更了和正在變更中，而同時，亦是走向別的制度的一個過渡階段。經濟政治學解釋各種社會力量和一應切用的結論，亦惟有依考於這種力量的相互行動的生存史及其爭鬥

史。

那末吾人怎樣去研究（分析）經濟科學？

——吾人將牠全部觀察，作為論及社會經濟發展的學說，再為要了解牠起見，因此吾人已認識最普遍的觀念——在上面已說過，——而同時在下列研究中，吾人是去認識牠最普遍的應用，生產各種的社會系統，在人類生活中如何逐步變化着和遺留着。顯然，由於上述，吾人應該注重於現時的經濟關係，因為在實際上，對於吾人是很接近和很重要的。

### VIII. 經濟科學的應用及其意義

經濟科學本身的材料由何而來？

——由生存的事實——由實際的經濟生活的觀察，但是對於過去的關係——由生存事實所遺留的歷史的證據；對於再遠點的關係，有史以前的時代，牠是利用各種所遺留的殘物，物質的殘物，如（工具，器具，原始的藝術作品），和非物質的殘物



，如（在語言發展中所保存的痕跡，和在觀念發展中所保存的痕跡等等）。再爲要理解過去的關係還可以觀察停止於發展較低階段或因生產破壞和低落而回復到這個階段的落後民族和種族的生活。就一般而言，過去的和現在的材料，對於政治經濟學是非常重要的。

政治經濟學以何法鍛鍊牠的材料？

——牠和別種科學一樣，用二種研究方法：一爲歸納法，二爲演繹法。

何謂歸納法？

——卽是由特殊而進於一般的實際的研究方法：開始搜集本身的材料，以後在這些材料中尋覓其共同點，以取得第一段的概括；再比較這個第一段的概括，而尋覓其共同點，以取得第二段的概括，或者說，以取得較高的法則；再從其中，以同一的方法，而取得又高的（第三段的）概括，餘此類推。例如；吾人取三四個鞋匠的經濟，就可發見其許多共同的特徵；這個共同的特徵，則我們就可構

成鞋匠經濟的一般概念。關於裁縫的，鐵匠的，裝書匠的經濟等等，亦可以同樣的方法而構成一般的概念。

比較這些第一段的概括而取其共同的特徵，則我們就可得工匠經濟的一般概念。這就是第二段的概括。再比較這個工匠經濟的概括和關於其他的概括——‘‘小農經濟的’’概括，而取其共同的特徵，則我們就可達到更廣泛的概括，就是‘‘達到小生產者的經濟’’。

何謂演繹法？

——即是由一般而進於特殊的智識方法，由歸納法所得的一般場合以引出更特殊的結論。例如吾人經過歸納的方法而知道資本主義之下的手工經濟衰落和滅亡。再例如觀察指示於吾人：在中國，資本主義正在發展；這就是許吾人以演繹的方法，去了解中國手工經濟必遭滅亡；由一般場合的基礎上而引出特殊性質的結論。

怎樣實施歸納法的根本應用？

——記述；統計；單純化。如果吾人取得工匠經濟的各種共同特徵或工廠的共同特徵且表現之，那末用簡單的概括記述法。如果吾人要計算此種的共同特徵發生幾次，在何種範圍，表現到什麼程度，那末這是要用統計法。如果吾人欲分析“主要的”特徵和使工廠與工匠的生活單純化，以引出明顯和了解的形式，那末須用單純化法。所謂單純化的方法亦稱謂“抽象”法，牠是在研究的事物中，去除不重要的，不真實的特殊性，並拋棄之，留其最元素的，最真實的而研究之。

這三種的應用對於政治經濟學有何意義？

——記述給與一般的，是經濟現象簡略的圖畫。統計再給與此種圖畫以確切。可是單純化法更賜與以正確和明瞭，且使理解整個的現象及其聯繫。現代經濟法則的確立都求助於單純化法；經濟生活是非常複雜的；如果牠的事實用簡單的記述，測量和統計，那末經濟生活的法則必不易而獲得，有時且勞而無功，多費手續；如果牠的事實經過單純化方

法——分析事實本質，使之單純化，那末必容易取得此種事實的根本‘規律’。

演繹法要求什麼才能正確？

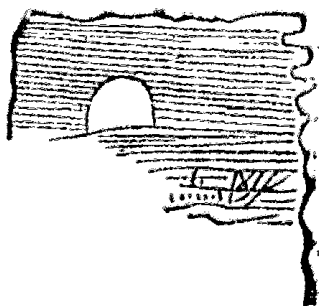
——演繹法的推論正確，完全要求一般場合的真實與確切。所以比較最正確的演繹法，基礎建築在最嚴格的經濟法則上。進而言之，即是全恃單純化的方法，——對於演繹法最有保障的。

政治經濟學對於人類實際生活有何意義？

——因為這種科學(政治經濟學)是研究社會結構，社會中的人與人關係，所以經過政治經濟學，人們能知道和了解自己在社會中的地位，及自己對於其他人們的實際關係。因為牠(政治經濟學)是研究社會發展，解說此種發展的法則，所以經過牠，人們能預測經濟生活的趨勢，各種社會力量的傾向，又因時而有覺悟的選擇，此種力量，何者宜幫助，何者宜反對。

不知道社會發展的法則，不了解經濟現象的意義，人們，在良好願望之下，往往能浪費他的力量

於背馳行爲上，並且說，這是必然的，難免的，或者說，對於社會生活有益的。可是運用科學的預測，人們，知道怎樣去做，且深信他的努力，對於社會目的和自己的願望；不爲徒勞無益，真所謂如願以償。就一般而言，政治經濟學對於人類是比較最重要，最必需的科學。



## 第 二 編

### 經濟的發展

#### 1. 自然經濟

在自然中，只有人能組織社會經濟嗎？

——不是的，不僅是人，有幾種昆蟲——螞蟻，白蟻，蜜蜂，黃蜂，——幾種羣集的哺乳類，如海狸，猿猴；以及幾種羣集的鳥獸，都亦能管理自己的社會經濟。

人類經濟與這種的動物經濟有何區別？

——牠們為生活而爭鬥只能運用自己的器官，如身，足，爪，嘴齒。人乃唯一的動物，因為除器官外，最主要的，還能利用工具；工具是給與人以

自然的官能，猶如新的，藝術的器官。惟其能利用工具，所以人由動物世界脫化出來，且漸次戰勝自然的統治。

原始社會經濟的性質如何？

——牠乃自然的性質。所謂經濟，是棲息於本身勞動的生產品上，不是以市場交換的方法而取得生產品。自然經濟和依靠市場的買賣，以自己的生產品與別人交換的交換經濟構成相反的地位。

自然經濟現時還存在否？

——有點存在，如在世界最落後的地方，以及俄國西伯利亞，幾處的半開化異種人，多少都還保存着自然的經濟。但就一般講來，不僅是先進的國家，且落後的國家亦以交換經濟為中心。可是無論何處，交換經濟都由自然經濟的胚胎而演進的。

自然經濟的根本形態如何？

——三種的根本形態——在歷史發展中都循序而演進的：原始的氏族公社，族長的種族公社，封建制度。



其間的經濟區別如何？

——第一種，是協作形式及其幅員的範圍；第二種，是佔有形式。最主要的區別是在分工的程度和剝削的發展。

## A 原始公社

什麼是原始公社？

——小羣，最大的羣亦不過幾十人，都有血統關係的，換言之，是血統的結合。在羣集中以簡單的協作為統治，分工僅壞微細的胚胎。像這樣的每一個公社，自己都各別構結特殊的社會，互相無任何的關係。剝削尚未發生——沒有什麼剝削。而同時各別的或一般的亦沒有佔有；由共同勞動的所得都直接均分於全體人員，且立即都消費了（這樣的關係俗稱之為“原始共產主義”）。

這種的組織形式憑什麼的原因？為什麼有這樣的組織形式？

——牠乃勞動技術極對不發達的必然結果。當

其時，工具非常之少，且是極簡單的：開始是石和棒——直接由外界所取得的；以後工具有很粗笨的完整——石斧，石槌，由石片或銳骨製成的矛和杖。其後，知道採取火，這是與自然爭鬥之最主要的工具，同時，亦促進人類生活在這個時期之完畢。（開始人們只知道採取自然界現成的火，如從電光及火山的現象等等）。什麼農業，畜牧業都沒有的；以狩獵和採取野果樹皮作為飲食的來源。

甚麼是原始的簡單協作？

——勞動甚為簡單，你所作的，我和他亦能做，——專門化尚無地位，同時亦不需要生產的特殊組織者。共同行動，羣的人員幾乎都執行同樣的工作，不服從何種命令和指示，各人都應該工作。這些的特徵就謂之原始的簡單協作。

原始公社的人數為何如此稀少？

——緣於遊獵的原始方法及技術的落後；並且因工具的粗笨生存爭鬥的手段不完全，要尋覓生活資料，就需要廣大的土地；例如；在普通自然狀況

之下，一平方哩的土地，只能養活二十人。因此，如果公社繁殖到一百人——一百五十人之數，而欲在遊獵狀況之下，保持公社的一致，是不可能的事。所以人數尚未增殖到這個數目，就分開為二個公社，各行遊獵。

當時為什麼沒有剝削？

——當時剝削沒有的原故，因為沒有剩餘的勞動。人類在殘酷的和仇敵的自然力中，以自己一切的努力，而僅能保持他的生存，一切的勞動只是必要的勞動。如果某人取較多公共的物品，那麼其他的公社人員必不敷需要，或者要死亡幾個。因此‘原始的共產主義’是直接的經濟必然的產物。

原始的觀念如何？

——觀念祇開始發生。在這個階段才產生所謂人數的聲音。聲音當發生之初即是在生產的過程中、換言之，在勞動的吶喊中。人們在共同努力之下難免不激出相當的吶喊：這種工作有這種的吶喊，他種——有他種的吶喊；‘哈’聲是用斧樵夫所發

的聲，‘‘哦’’聲是船夫拖曳船鍊所發的聲，‘‘唉唉’’之聲，乃是脚夫挑負重物時所發之聲。這種的吶喊在使一般勞動以適合，一致和調和，進而言之，即是對於勞動的過程，具有組織形式的意義。當然，原始人的這種勞動呼聲，就於無意識之間，成為勞動行為的說明，而這種的說明，又為公社全體人員所了解。語言亦由此而發萌芽。雖然當時的語言是很粗笨簡單，而對於勞動的原始組織亦足夠其用：呼喚人們去共同工作互相間鼓勵工作，幫助全體工作的運動。總之由勞動的吶喊聲而產生語言，由語言而產生思考，即是心中的，無聲的語言，——更以後而發生一般的觀念。（但是原始社會並沒有進入觀念完全的階段）。

原始社會曾有發展的傾向否？

——發展的傾向，比較以後任何階段，都要遲緩。因為無剩餘的勞動，所以無餘空時間去促進發展，且生活亦滯留於同一的形態中。

1. 人類整個在自然力統治之下，他雖然有點發展

，亦不過是散漫的和極遲緩的；猶如自然中動物發展一樣。

因繁殖而發生飢餓，由飢餓而逼迫人們移殖新的地方，去適應新的環境，且努力勞動的新方法，以增加已得的經驗。總之，由於需要，災難而必然促進人類生活至無形的，軟弱的進化。

## B. 族長公社

甚麼是族長公社？

族長公社乃種族的羣集，其時團體的人類增多，平均約有幾百人。公社之主為族長，社中之最有經驗者，或團體中之最長者；他——組織者——族長；指導一般的勞動，置理一般的生產品；公社的其他人員——執行者——須服從他的指示。現今很多的落後的種族尚保存着這種族長公社的形式，吾人稱謂‘野蠻人’。

怎樣去解釋由原始公社進而為族長公社？

——因為技術之提高，剩餘勞動的出現。

生產分類之發生，是給與人們向來未有的生存上幾許的保證；以此處爲農耕，用他地爲遊牧。而同時工具亦漸次完整和複雜（先以磨石而爲工具，後以青銅，有幾個國家——以粗鐵而爲之）。一方面，由於一切生產的擴大和繁雜，因而須要相當的專門化；且爲保持生產的和合，便利和調劑而產生特殊的管理活動。他方面，發現經常的剩餘，積蓄，——剩餘的勞動，利用這個而維持組織者的生活，組織者已完全由肉體勞動中得着解放。在這種情形之下，族長的專門作用同時成爲公社所必需，（亦是物質上的可能）。

公社爲何能增加至幾百人？

——不外是勞動生產力提高的結果。

雖然，農耕和遊牧的方法遲鈍與粗笨，可是因其他一切生產方法之改良，故在同一尺度的地方，而能維持較原始狩獵時候多幾倍的人們的生活；是的，還有遷移亦能利用馴養的馬和製造的船。由於上述，所以公社人數雖多——幾百人，尙能保存一

致而不致分散。

族長公社中有否剝削？

——剝削是有的，但在萌芽時期。當開始所謂可剝削的剩餘勞動非常之少。雖然族長取得較多的生產品，但因工作複雜，費力較多，所以須獲得較多的需要，以適生活，亦非過分之事。到後來因剩餘勞動之增加，而同時亦提高了族長的權利，他（族長）漸漸擴大自己的需要，甚至超出經常範圍以外，——此即剝削的開始。

族長公社的佔有是何種性質？

——就一般而言，還是共產主義的。一切財產和積蓄仍屬於團體所有。族長——僅是經濟的處理者，他為團體的利益而處理所有的生產。

祇在最後的階段，到族長時期快要完結的時候，公社之主開始獲得較多之利益和佔有由共同勞動所創造的少許財富，專滿個人之慾望。這個時候，古昔的共產主義將要衰頹了。亦即是種族公社開始的分化。

族長公社之間是否完全保存個別的獨立？

——個別之間，尚保存經濟的獨立，但已非絕對的閉塞。公社之間發生關係，起初非常稀薄；因為居民比較稠密，所以相互接觸機會較多，對於異種的原始仇視至此亦不能完全保存。一方面，由同一血緣所分開的羣與羣之間往往維持平和的關係和發生婚姻的關係，有時他們為軍事互相幫助，或共同狩獵而聯合，猶如美洲的印第安人；在這個的基礎上而形成種族的結合。他方面，公社間交換發生，開始很稀少的和偶然的現象，後來成為通常的現象。

族長公社的觀念是什麼？

——因為生產複雜，勞動的作業，他的工具和材料絕對的較原始時代種類要多，所以亦發展了多數的聲音，以作生產之組織的工具；此時的勞動聲已成為較豐富的語言及其湊合。在勞動中，世代堆積着經驗，使知識生長，族長即是知識的保管者和傳授者。他以知識於別人，猶如祖宗遺囑和神聖的



經典一般。在這個情形之下，此種知識就變為宗教的形式，換言之，此時即是宗教之起源。世界之最古宗教是代表族長公社的形態，族長為公社之領袖，掌握無上的權力（如古代的猶太教），或代表多數族長公社的生存形式，社與社之間的仇視和聯合，（多神教之最簡形式）。

宗教的傳授指示了勞動的方法和人們的相互關係，多世紀的經驗得着綜合，語言構成一致；這一切都作為生產組織之主要的工具。同時，宗教授以服從——給與權威協作以紀律。因此，這種的觀念，此處已滿足了生產的需要。

族長社會的發展的程度如何？

——發展程度，較原始公社要多幾倍，然比較今日，亦祇能算作極軟弱的階段。雖然剩餘勞動的數量不多，可是發展的基礎已經存在。生產本身的擴大和複雜，使將來生產進化物質之增加，不因公社與公社間的平和關係與交換關係而增加了此種的物質。急激的進化尚無發生。一切的生活建築於神

聖的傳授，祂（神聖傳授）按其本身的意義，是應該保留的。族長以個人之全力領導公社事務的日常動作；所以如果生活的日常動作（動方法，工作分配，生產品分配）的改變，而要求族長超自身力以外的努力，使經濟有所發展，這是一件不可能之事實。所以族長曾是一個‘保守者’，雖然公社有時發生新的經濟，這不過受了過分必然性的驅使，並非本身的慾望。總之，進化程度的高低，都是受本身生活的逼迫，設無此，則必遲延不進。

甚麼東西推促進化？

——上面已經說過——人數過分之增多。人數增多，而欲在同一範圍之地方，用同一工具去維持人們的生活，是一件極困難的事情，所以就發生災難和饑餓，由災難和饑餓而逼迫人們向他地的移殖。

### (C) 封建社會

什麼原因由族長制度而進於封建社會？

——因為生產有新的發展及大步的前進。族長時代的農業，其所用的工具和方法是極粗笨的和不完備的，換言之，即是半游牧性質；同時對於畜牧之地亦沒有連絡。可是新的制度（封建制度），却有空前的改良，完備的農業，且與畜牧相接連。居民的密度大大增加，種族公社之間更有密切的接觸，親屬的關係至此失了從前的意義；而又因適合家庭耕種之農業方法的發明，給與從前種族莫大之打擊——由種族團體而變為隣所的關係了。然居民的增加，同時發生了土地之缺乏，因此公社與公社間為土地而引起長久的爭端；此時軍事的防禦成為重大的意義，由於戰爭，則公社的首領——多數係富農——取得更多的威勢和權力去統治自己的同伴者；其次編為軍隊則更以嚴格力量統治之；最後他們成為當代之首領去壓迫農民——封建君皇，侯爵，貴族；這些封建的上層份子都以等級的次第而嚴格服從。這樣造成了封建恭順的鎖鍊。

當然，為維持社會的組織，僅依一個軍事機關

是不足的；故必求助於和平之組織者——他們曾是僧侶；僧侶的力量在此亦建築了基礎，他們（僧侶）乃從前族長的直接繼承者；保守過去的經驗和以神聖權威去維持自己的權力；所以他們本身亦以權威所組成，亦即是權力與恭順的鎖鍊形式。

什麼構成封建組織的基礎？

——農民公社。農民公社由族長種族的衰落和家庭經濟之發長而產生。這種的制度（家庭經濟），家庭與家庭之間仍密切保存着公共的土地和許多工作的隣居的協作形式，例如：公共的打麥場，刈草場，蓄牧場等等；隣所間之物品交換和相互勤務亦是團體之主要的關係。家庭與家庭間親戚關係之發生，而毀滅了過去公社間關係的意義。

族長的權力轉入何人之手？

——一部份的權力轉入家長之手，農民家庭的首領。大部份的權力——統治全體農民公社的權力，歸於新的組織者之手，——首領與僧侶，或教主與封主。

封主有甚麼作用？

——他們的主要作用，即是勢力範圍內的軍事防禦的組織者。他們以農耕服役（農民必年須為封主工作相當的日期）或課稅（農民每年須以相當的生產品貢於封主）的形式佔得農民的剩餘勞動。根據此種事實，所以封主佔有的經濟要超過農民的經濟且能取得社會必需的企業組織：磨坊，麵包製造所，尤其是——道路，橋等等。在饑荒的時候，封主將自己的積蓄去維持農民，以度急時，以後則加緊剝削以償其所失。在上述的一切鞏固了封主的權力：他稱為土地與農民的領主。

僧侶或封建教主的社會作用如何？

——他們繼承了以前族長的作用，主要的，是管理生產的步法，這因為他們做過社會經驗及知識堆積的保管者。由天文學上的觀察，他們有時候正確的計算，例如：決定時候開始農業上的各種工作和依次繼續下去。再如以農地去接連河道或農田以人手灌溉（如古埃及，米索不達米西，中亞西亞，中

國），僧侶曾作為工程和開掘工作的領導者。他們管理了通例的社會的衛生和醫治，這就是使社會勞動力的恢復和保存。他們領導了幼年的養育，這就是使團體人員的增多。他們管理了人們的一切日常關係，甚至管理到家庭的關係；在有幾個國家中，他們為周到起見，施行了‘‘宗教信仰’’制。

以社會勞動及生產品之何部份去養活僧侶？

——亦是以剩餘的勞動。他們一部份亦是同封建主一樣，在絕對服從僧侶組織（教堂或廟院）之下，由農耕服役或課稅形式取得農民的剩餘勞動，其餘部份，以信仰稅（如西歐中世紀以農民十分之一的生產品作為教堂的信仰稅）和志願勞動，生產品，財產的形式佔有農民的剩餘勞動。這樣一來，僧侶積儲了許多的財富和物品；他以一部份去幫助窮人和殘廢者（因封建戰爭而殘廢），當社會饑荒之際，亦救濟一般的窮人。由此增加了僧侶的社會力量 and 鞏固了自己的權威。

各封建主的組織如何？

——小封主服從大封主。在作戰時候小封主須受大封主的指導，在平時亦得着他的保護，所以經常須貢獻大封主相當的財物。在西歐，被管轄的封主稱之為‘家臣’，統治的封主稱之為‘主君’。這些主君，同時亦為再較大封主的家臣，如此循序稱呼循序服從，以至於最高的全國的封主，——稱之為君皇。中世紀的俄國封建組織亦是一樣，而其稱呼則異：農民公社之上有小封主——貴族，貴族之上有大封主——侯爵，侯爵依次服從較大更大的侯爵，以至‘最大的侯爵’——就是最高主君，亦即西歐的君皇。這一切都是權威的鎖鍊——由下而上一致的服從，到一個集中的地方。可是封主間的聯繫——這種鎖鍊——大多是不堅固的；各個封主已成為一地全權之主，對於主君的關係很少，如有機會到來或叛變或暴動。

各僧侶間的組織如何？

——這亦是權力的鎖鍊——服從。小教主服從大教主。在西歐，高級的封建教主稱為方丈，僧正

，大僧正，組織系統中之最高地位者，為教皇。紀律和團結較封主組織為優；並沒有發生無限制的紛爭，內訌，小戰爭和劫奪的事情，這一切在封主組織裏面是很普通的現象。

封建諸侯與教主（僧侶）的關係如何？

——二者間之關係，一部份聯合的，一部份競爭的。僧侶在騷亂的時候往往為封建諸侯所保護；封建的政權在其屬地之內為要維持和平的秩序亦須要僧侶的幫助，尤其使農民服從和恭順須求助宗教的宣傳。

可是封建諸侯和僧侶都寄生在同一農民羣衆的剩餘勞動上，取得同一來源的剩餘物品，所以相互為爭奪生產品多少難免不發生衝突。二者間權力的爭鬥，明的或暗的，有時封建諸侯屈服於僧侶，有時僧侶屈服於封建諸侯。在西歐教會佔有了經濟力量，封建諸侯很久不能抬頭；在俄國適成相反；侯爵勢力較強。在其他國家各有不同的情形。二者間之勢力大小是時常變動的，如猶太之巴立斯坦，東



印度，古埃及等。

封建時代有否‘殘酷’的剝削？

——就一般而言，沒有‘殘酷’的剝削。因為經濟還是自然的交換還不十分發達，封主及僧侶的財富的構成，不是金錢，乃勞動生產品及勢力範圍內之人們的勞動力。所以過分的剝削是無何種特殊的利益；農民的勞動力，及其經濟應該保存，如果取殘酷過分剝削的手段，那末不僅使農民勞動力涸盡和經濟低落，且對於封主和僧侶的生存亦必發生危險。雖然當時有殘酷的性質，但是剝削亦維持在相當的程度。

封建時代的觀念如何？

——因為社會組織比從前要複雜，所以觀念，社會生活之組織的工具亦應該同樣的進化。換言之，在這個時期，人類的聲音幾乎已達到能相互完全了解的程度；此時期的這種高度的完全的語言和聲音，如古希臘，臘丁，古斯立夫，古日耳曼以及其他民族亦照例完成了。因為封建社會有時擁有數百

萬的人民和散居於國內的各種自然環境之下，所以經驗的積儲已增長了好幾倍。過去的經驗保存於宗教傳授的形式中，大多為僧侶所保管；口傳的保存已成為十分困難的事情，所以在這個階段的生活發生了和發展了文字的記錄和傳授，各民族的經典亦由此而創造：這種經典乃百科全書的性質，因為僧侶集成社會各種的經驗宗教不僅使自己繁雜，且獲得封建組織的特徵，如印度人和古希臘人的神和英雄是代表主君和家臣的封建鎖鍊；中世紀的加特立教亦獲得同樣的特徵——代表同一的形式，如低級神，中級神，高級神，這與封建的鎖鍊——組織，毫無區別。宗教取得人們一切的生活，領道人們的途經和步驟，決定人們以道德和法律，置理一切的起居關係。

封建社會發展到何種程度和什麼力量再向前發展？

——封建社會的‘急激’發展是不能夠的：一方面，一切的生活都建築在神聖的傳授上，他方面

，權力都操縱於各別的組織者（教主，封主）之手：所謂傳授是永久保守的東西，握政者——組織者在生活的關係中亦仇視一切的變動和改組，這因為是非難和麻煩組織者的領導工作和減低他們的保障——已得的權威。雖然如此，可是在事實上，發展不得不發生，並且牠的（封建社會）發展較族長時代要快速得多，幾乎世代沒有停止的（較現在社會當然要慢得多）。此處發展的原因，除上述原始公社和族長公社發展原因外，尚得其他的動力：居民更快的增殖，土地漸形狹小，由此而產生饑餓，疾病，與社會的騷亂；這一切促進了和必然的獲得一點新的發展。封建剝削增強了土地缺乏的行動。發展的材料（物質）比重前要多，這因為人們的關係與聯繫的擴充，互相借貸亦成為絕對可能。尤其是交換擴大，人們互相交換新的生產品，獲得新的需要，新的技術方法和新的經驗，這一切都促進發展之主要條件。可以說，這種進化的步驟，在原始時代已經過幾萬年，族長時代經過幾千年，封建時代經

過幾百年才完成的。

## II. 交換的發展

### (A) 商品

甚麼叫做商品？

——在交換中的人類勞動的生產品。

商品的社會性如何？

——第一，像一切生產品一樣，牠（商品）有勞動的價值，和使用的價值（或社會的效能）；第二，此外；牠還占有自己的特殊性——去交換其他商品的同樣的或異樣的數量；這種特性稱為交換的價值。

商品從何處得着交換？

——商品交換的發生，由於社會的分工，——由於各種生產品生產的各種經濟的專門化。假如一切經濟製造同樣的生產品，那末對於交換是無何種的基礎，且生產品亦無交換的價值。當社會的勞動表示分開的時候（分工）：一種經濟製造一種生產

品，別種經濟製造別種生產品，那末交換為可能的事情；再由專門化程度之增強，交換更成必需的東西，因為各別的經濟，例如鐵匠或鞋匠，如無相互交換的幫助，則直接以自己的生產品是難於生存的；由這種情形生產品得着交換性，或交換的價值，同時且變為商品。

怎樣構成商品交換的本質？

——人們——商品的生產者，都為互相而工作，執行勞動的各種形式，以後再相互交換包含在商品中的這種勞動。

### (B) 交換的形式或階段

在人類生活中，交換的發展經過怎樣的階段？

——三個主要的階段，——在科學中亦稱為“交換的形式”：1) 簡單的或“偶然的”形式；2) 擴張的形形；3) 發展的或“完全的”形式。

何謂交換的簡單形式？

——最主要的，只以二種生產品的直接交換。

甲乙二個生產者偶然而偶，各有對方所必需的生產物，用以交換。再一個公社的牲畜超過需要，而缺乏工具，別個公社——是相反的情形。假如二方面發生交換，這個交換我們可以取下述的形式表示！

一隻羊  $\equiv$  二把斧

這就是第一個，簡單的或‘偶然的’交換形式

。

這種交換形式在何時發生的？

——在族長的種族時代之最早的階段。當開始是一種禮物的交換形式，以後才有商品的交換性質。設如團體與團體間相互以禮物贈送，作為共同對付敵人或共同狩獵的保證，或仇視團體間之媾和，相互以禮物贈送，作為鞏固和平之基礎——此乃禮物的交換。設若二方面共同商議，所選出的禮物和各行取得之，這已經過渡到商品交換的形式。

甚麼是交換的擴張形式？

——交換中，有幾種的或多種的商品，因此其中間有選擇的可能；已發見‘市場’的萌芽。例如

棲息在各種自然條件之下的幾個團體，個別發展勞動的各種形式：第一個團體——有多量的畜牧，第二個——有大宗的漁獵，第三個——有優越的農業。設若這三個團體都將自己的餘物去相互交換；那末這個的形式可以表示如下：

一隻羊 $\equiv$ 式袋麥 $\equiv$ 三件皮 $\equiv$ 式把斧  
等等。

商品愈多，這種的表現擴張愈繁；所以此類的交換形式稱之爲擴張的。

甚麼時候有這種交換形式？

——很後的階段，當族長公社生活尚未完結的時候，（現今有幾處的野蠻種族尚保留着這種的交換形式）。

何謂第三種的或交換的完全形式？

——此處不僅有商品的選擇，此外，從許多商品中選擇出一種特殊的商品，作爲交換間的媒介，這種特殊的商品，在當時的許多國家是採用家畜，家畜既採用作爲特殊的商品，因此交換間的人們都

異常渴求。例如去市場的漁人，欲以自己的魚去換斧鋤，可是在某種情形之下市場沒有斧鋤，那末他必企換得家蓄，作為將來換斧鋤的準備；這是對漁人有益的，因為家畜便於保管和有益的商品，同時且為人們所慾求的。後來交換複雜，人們為便利計算起見，習以為常，往往先以自己的商品換得家蓄，後來再以家蓄去獲得別的他所需要的商品。漸次以進，家蓄商品成為交換的工具；又因人們習慣原故，所以在買賣之下，別的一次的商品，都要由家蓄估計；家蓄商品成為交換的價值的尺度。這個時候的交換可以表示如下：

二把斧	}	=	一隻羊
三件皮			
十條魚			
二袋麥			

特殊的商品——家蓄——此處稱為完全的或貨幣的商品。

甚麼時候有完全的交換形式？



——種族時代之最後階段和封建時代。就一般而言，完全的交換形式之產生，是在交換成爲普通現像的時候——雖然尚未統治着人類的生活，（還是自然經濟統治着）。

世界各國以什麼作爲貨幣商品？

——古希臘，羅馬和很多其他的國家——家畜；古俄國——皮；別的國家，以鹽，可可豆，琥珀，鐵和銅等作爲貨幣的商品。按各處經濟發展的程序，銀和金是後來排擠別的貨幣商品，並取而代之；金和銀真正稱之爲貨幣。

### C. 貨幣

爲什麼金銀變爲貨幣？

——金銀本爲各處人們所最嗜好的一種商品，同時亦爲裝飾的寶物；野蠻人和半開化人最喜裝飾。此外，這種的金屬宜於保留，便於貯藏，易於切爲小塊，且以小塊的金銀能換得多數的商品；這些作用，家畜往往是沒有的；一片金或銀和同種金屬

的別片，具有同樣的價值，但是家畜就不然，一匹羊的價值，並不正確的和別匹羊的價值相等；所以金銀作為價值尺度非常適宜：最後，金銀佔地不多和便於攜帶。這一切的優越促成金銀排去別的貨幣商品，且成為唯一的貨幣。在我們的時期，是交換發展之最高階段，真實的貨幣大多只採用金子一種；銀子的價值已表現不鞏固，失了過去的地位，所以銀子亦不能維持其為價值的尺度。

甚麼是鑄幣？

——這是一定形式和重量的貨幣金屬的塊錠。金銀在交換之下每次開始須評其重量，而當時秤稱的方法又非常粗笨和不完備；所以往往發生錯誤和欺騙。封建諸侯為使其計算方便起見，因此就採取同一形式和重量的塊錠，預先在塊錠上，估定好一定的價值。這種的塊錠，如果得到人們信認，在交換中再用不着第二次的評量。可是在大宗數目和懷疑情形之下，仍須依賴評量和估計的方法。這就是在現時的國際大宗支付的事實中亦須採用這個的方

法：每個國家都各別製造鑄幣，所以只能在一國範圍之內可以通用。例如法國不接受俄國借款的利息，因為利息中的金子分量不足或滲雜別的金屬。（如滲雜着銅。）

貨幣怎樣去影響人們的需要？

——交換的發展，而產生貨幣的應用；貨幣是影響人們需要的擴大和複雜。進而言之，當市場和貨幣尚未發現之時，每個團體都以自己勞動的生產品去滿足自己，雖有交換，不過是被限制的或不自由的同鄰近的團體交換；可是貨幣和市場發生，只要市場有什麼商品，人們就以貨幣能獲得各種所需要生產品。

貨幣給人們以什麼的慾望？

——人們都渴望積累。詳而言之，有了金錢，就可以購買各種商品；但是在購買之下，貨幣即要消耗了。再貨幣給人們以偉大的社會力，允許人們獲得其他人們的勞動，可是當貨幣用盡之際，這種的力量亦將要消滅；所以一般的人們都渴求手中有

無限的貨幣，以增加其一切的需要，去獲得其他人們的各種勞力，最好在手中的貨幣，永遠不斷。漸次以進，貨幣成爲人們無價之寶，人們想各種方法去取得較多和更多的貨幣。一直到現在，人們積累貨幣的慾望有加無退，簡直忘了貨幣本身的意義。

貨幣怎樣去影響在社會中的人們意志？

——貨幣捉去社會人員間之勞動聯繫的了解。當每個公社或每個經濟都棲息於自己勞動生產品和鄰近交換時候，這種的勞動聯繫——爲互相而工作——人們在腦中非常明白和了解的；當生產品須以貨幣去市場購買之際，賣者與買者之間大多不知此生產品爲何人所製造，那末從前的明白和了解，至此完全失掉。因爲當時人們以爲一切的事情，須以貨幣爲依歸，貨幣擁有給人們各種商品的能力；由於此種的情形，勞動與協作成爲無形的東西且脫離人們的意志，所遺留者都莫明其妙以貨幣去市場購買物品。

### III. 交換經濟

#### (A) 由自然經濟到交換經濟

什麼社會叫做交換的？

——所謂交換社會述之如下：商品生產統治着社會，即是個別的經濟都為市場而生產，經過市場而得着自己所需要的東西，將自己商品賣出別人的商品買進。

怎樣完成由自然經濟至交換經濟的過程？

——循序漸進的。當起初各別的團體或家庭經濟都只以餘物互相交換；以後，為交換的剩餘物品數量增加，個別的經濟所製造生產品的種類，漸漸減少，換言之，生產漸漸專門化了；同時經過市場的步驟，行互相改換。再後來，社會的勞動分工增強且鞏固了，一切的經濟如無賣買的幫助就難以生存。

當交換獲得統治之際，封建的組織發生什麼的根本變動？

——封建的組織發生了異常的剝削，形成了新的形式：農奴制度，和奴隸制度。

爲什麼交換發展產生了剝削的增強？

——因爲交換發展引起了封建諸侯需要的擴大和貨幣的慾望。封主由苦役或課稅的形式獲得農民的剩餘勞動，在廣大市場和交換之下，他（封主）得着出賣剩餘生產品取得貨幣，再以貨幣去購買各種的奢侈的和喜悅的物品的可能。在這種可能裏面，自然使封主拋棄從前的簡單生活和提醒他擴大自己的需要，同時促進他怎樣能取得農民的剩餘生產品，作爲獲得較多貨幣的交換物。過去的時候，在某種需要之下，封主以自己的多量生產品，去幫助農民的經濟，現在却是不然了：他願以自己的積蓄去換得貨幣，作滿足慾望的準備。由溫和的剝削一變而爲淒涼的剝削。

甚麼是農奴經濟？

——農奴經濟，由封建經濟產生的，就其外表觀之，類似過去的封建經濟。牠亦以公社構成自己

的基礎，有公共的土地和農民經濟鄰近的相互幫助；可是農民自身的經濟却非常之弱，幾乎完全像自然經濟一樣。此時封主已變為地主，地主同樣以苦役和課稅去剝削農民。然在這個種面的關係本質大大變更了。當然地主已非保護農民的軍事組織者，這種的軍事任務，已交付了當時的國家同絕對專制政體。可是管理農民的權力，地主尚還保留着，且成為剝除勞動剝削的手段。地主只允許公社最低經濟的維持，然每個的農民公社須相互保證為地主作義務的勞動；誰不能給與地主的要求，則須由別個公社擔負之。地主之磨坊，麵包廠等，亦變為強迫勞動的來源；地主所決定工作，農民必須要執行的。總而言之，地主之經濟行為幾乎都採用剝削手段和寄生方法。

為什麼這種的制度稱為‘農奴的’？

——因為剝削之極對增強，逼迫農民脫逃，只有這個地方能夠去的。當時的地主由國家幫助，得着一種特殊的權力：農民須為地主作義務勞動，不

能拋棄工作，不能或由這個主人處跑到別個主人處工作，——這種法律在封建制度下已存在了。農民從前爲封主的家臣——卽是半自由民；現在他們成爲農奴——幾乎同奴隸一樣。

何謂奴隸經濟？

——奴隸經濟和農奴經濟之主要區別，卽是農奴有其個別的經濟，——與主人分開的經濟，但奴隸沒有的。雖然農奴有很久和很苦的服役，但非以完全的勞動時間貢獻給他地主；可是奴隸所有的勞動時間和精力都消耗在苦役裏面。奴隸爲主人而工作，或在田間或在工場——都是主人的，自己無任何的經濟；總之他爲主人工作，主人養他。在農奴制度之下亦有所謂奴隸——此卽是僕人，——因爲自己沒有經濟；然當時地主之富源，大宗由農奴而來的，並非由僕人創造。奴隸經濟像農奴經濟一樣，上層是交換的，下層是自然的；主人出賣剩餘的生產品，再由市場獲得多量的商品，以供需要；然奴隸都完全以自己的勞動生產品作爲生存，且是



主人不要的東西。

甚麼的原因創造了奴隸經濟？

——在古羅馬希臘世界，奴隸制度之起源，是運用軍事俘虜去實行強迫勞動。希臘和羅馬四圍是發展遲鈍的野蠻人；野蠻人喜戰而往往被希臘羅馬所敗；希臘羅馬的軍事勝利的俘虜，當然是採用剝削方法較打死他們為有利。印度人和黑人的新奴隸制度，亦建築在人們軍事劫奪的基礎上。在剝削增強的情形之下，農奴亦能轉入為奴隸；這種的轉變情形，是由於無土地農民的志願僕役，和出賣農奴於地主等等。在俄國，農奴制度之最末階段，幾乎與奴隸一樣。

為什麼有農奴和奴隸的販賣？

——站在剝削的觀點上，勞動力算在工具裏面像剩餘生產品取得的手段一樣。因此牠（勞動力）是一種工具，具有價值；又因為牠不是屬於勞動者的本身，是牠的主人所有，所以牠在市場上出賣，亦非農奴和奴隸的自己，是牠的主人，當然這種的

勞動力包含在身體裏面。

農奴和奴隸制度的發展程度如何？

——他們二者發展的能力非常迅速，但是有限制的。當開始農奴和奴隸的主人，沒有完全失掉其勞動的習慣，和對於自己有益的行爲，他們（主人）企求生產產品數量的增加，以便出賣，與改良生產之組織和發展生產之能力。這當然是能進化的。可是到後來，他們成爲完全的寄生階級，所以就失却了勞動方法改良的能力及傾向；且輕視勞動，以爲勞動是奴隸的事務，與本身無關；當時一切經濟之努力都依賴與剝削增強。農奴和奴隸是無能去獨立發展；因爲他們是毫無餘力的原故；主人不僅取得一切的剩餘勞動力，且奪得維持勞動力的必需勞動。在這種情形之下，發展已成爲不可能的事實，且有低落的趨勢；在上面是寄生階級，在下面勞動力的枯乾。希臘罷馬之衰落，亦由於這個的原因，他們後來幾乎不能抵抗四圍的野蠻人。在西歐，農奴制度之所以沒有引起同樣的衰落，因爲同時產生

手工業城市的制度。

B 中世紀的城市交換經濟

中世紀的城市經濟基礎是什麼？

——是交換。按城市的地位，乃是市場之基礎和交換的中心。所以牠的發展亦根據這個的原素。封建時代之幾個農民公社，固有特殊便利之地理位置或別的緣由，而成爲商業的中心地；此處乃四圍農民交換聚集之地。交換有了聚集之地，專門從是商業的人，漸漸產生，且形成新的，商人的等級；這般商人，從賣與買之間得着許多利益，他們在城市中堆積着多種的商品和多量的貨幣。此時手工業者的貨物，在城市覓得良好的銷路；所以會集於此而構成城市的稠密的人口。農民的事業，在城市的居民中雖然還維持很久的時候，（因爲城市開始時很大的鄉村），但已失却了從前的意義；城市的富源已非以農業爲主，是以手工業和商業爲基礎。

城市曾服從過封建諸侯否？

——服從過很久的時候。當開始，封建諸侯佔

領着鄉村的經濟，不是居住在城中，所以很少干涉城市的經濟生活，不過取城市居民相當的課稅。後來城市團體財富之發達，漸漸許城市居民從封建諸侯處贖得自由。當時鄉村方面被封主加緊剝削，城市方面反而輕鬆。最後因為城市勢力之增加，大多由購買方法，或軍事力量而獲得完全脫離封建諸侯的服從，簡直成為自由的城市。

城市曾有過怎樣的社會組織？

——城市由農村公社而發展，所以他開始的組織和農村公社相同：業主集會解決公共的事務。後來老的商人所組成的個別聯盟——‘同業組合’，操縱了城市的權力；他們之所以能操縱權力，因為管理城市很久和有多量的財富。再後來，手工業者組成了自己的團體——‘職工組合’，他們利用自己多數人員，從‘同業組合’的手中，奪得大部份的權力，且在城市中，創製了較自由的政體（德莫克拉西的）。全時期的制度，都是共和的，在商人貴族及其同業組合統治之下亦是差不多的。

手工業經濟的組織如何？ •

——手工業經濟，開始是家庭的形式，類似民農的公社。經濟組織之首為工主，具有精巧技術和經驗者；他除率領自己兒子外，還僱傭工匠和徒弟共同在工作場工作；他們工匠徒弟工主的關係，都和家庭一樣——共居共作。

工匠由工主處不僅得着完全的物質扶養，且有少許的工資，他利用這些工資的積蓄，使以後能造成自己的經濟——作為工主。

當時工主聯盟——職工組合規定每個工作者須經過一定的期限；先由徒弟，後為工匠。凡每個工主。能夠僱傭的徒弟和工匠只限於二人三人，最多不過五人。職工組合之這種規定，在使每個工主不能任意擴充其勢力，相互都維持平衡的地位。在職工同盟規定一般的詳細辦法：每日工做時間多少，工做應用何種材料，生產品樣式，及其出賣價格等等；——這一切，在使工主間競爭減少，平均供給市場需要，——市場不起恐慌。

在手工業經濟中有否剝削？

——有的，學徒和工匠好像現在的僱傭勞動者，工主亦不免利用他們的剩餘勞動者為私有：出賣共同勞動生產品的循序中，而取得剩餘的價值。然此種剝削，很溫和的，可以說是家庭的性質：徒弟工匠與工主共同工做，完全有家庭一份子之資格，和共食共做之權利。不過到手工業制度將崩壞之際，學徒和工匠有過分的工做，和主人扶養酷刻等等的事情。

城市的交換經濟有否發展的傾向？

——發展的傾向較農奴經濟為強，較封建經濟更強。

自由勞動和城市的商業都乃將來發展的基礎。

城市中的剩餘勞動之消費，乃應用在生產的鞏固上，非為寄生階級所佔有。鄉村中剩餘勞動的一部份，在商業幫助之下，經過封建諸侯買賣之手，而轉於城市。城市數百年來所長成的一切，簡直是空前未有的特徵。

### (C) 交換之一般法則

交換之實際意義如何，和應怎樣處理交換者的意志？

——交換的實際意義包括於人們的協作，和與人與人之間的分業；這一切在使人們都為相互而勞動，和促進社會之發展及生活之維持。可是在交換者的意志上完全不能附合上述的理論；他們在事實上是相互衝突的。賣者與買者之間都站在對立的地位，各別打算自己的利益；買者的慾望是怎樣少付金錢和如何多得商品；然賣者的慾望却成相反的設施。這種的矛盾，似乎是和平的形式，“賣買”的形式，但二方面的關係始終是仇視的；有時且到用武力的地步。例如因米麥和其他必需品價格之昂貴，而引起暴動，與商店的摧毀等等。此外，在交換發展之下而發生競爭。賣者與賣者，買者與買者以同樣的商品而招相互的競爭。在各個賣者方面都願將自己商品銷行無阻——然在事實上不能預料買者向

誰個賣者去購買商品，誰沒有顧主上門，誰的商品就受損失。因此每個賣者都爭奪顧主，為顧主而競爭；這種賣者間之相互仇視，往往由和平形式而進為武力的行動。在各個的買者方面，因為商品不足；亦引起相互購買的競爭。——這種交換社會的協作基礎所進行的爭鬥，是為人們所模糊的，好像掩蓋着人們的勞動聯擊一樣。

賣者與買者間之爭鬥誰能勝利？

——這種勝利的條件，全視商品之供給與需要（要求）。供給——在市場上的商品數量，換言之，是賣者所佔有的商品數量；需要——買者所要求的商品數量。如果供過於求，淺言之，如果在市場上的商品太多，購買力相對減少，那末賣者間必引起激烈之競爭：每個賣者必須減低價格，只要手中商品脫售；同時買者利用這個機會，得着便宜商品。再如果求過於供，淺言之，買者所需要的商品不足，則所得的結果相反——買者間之競爭，價格提高，買者得利。



如果供給與需要相等，則商品按何種的價格出售？

——到這個時候，商品的價格不高不低——按商品的經常價值出售。

什麼叫做‘經常價值’？

所謂經常價值是適合商品的勞動價值。交換的全部意義，即是人們相互供給由商品所包含的勞動。因此，照理講來，相互交換商品，應當用同樣數量的勞動；例如一種商品為簡單勞動十小時，別種商品亦是十小時的簡單勞動。這是一切商品的定律，貨幣亦逃不出這個範圍之外。

那末，為甚麼同一勞動數量的商品有時昂貴有時便宜？

——因為交換社會中的分工和生產是沒有組織的，所以商品的供給，往往不適合其需要。由於這個原故，因而常常發生不調和的事實：值十小時勞動的一種商品，換得值六小時價值的別種商品（或貨幣），有時是相反的情形，能換得十五小時的價

值。如果一件衣爲二十小時的勞動，一雙鞋值十小時的勞動，而他們所換得的貨幣數量一樣，那末衣服的生產者，必感覺他們的事業爲無益，且開始轉入別的勞動部份；可是鞋子的生產者，因爲有非常良好的價格，盡可能的擴充他們的生產，且別的勞動部份的生產者亦漸漸從事於鞋匠的事業。這樣一來，市場上的衣服供給減少，買主間之競爭增強，和衣服價格提高；反之，鞋子的供給加多，超出需要和鞋子價格低落。此外，亦能造成相反的形勢：鞋子出賣的價格低於牠的勞動價值，然衣服——高於牠的勞動價值。在這種的情況中，社會勞動將開始相反的變動——由鞋匠事業轉入裁縫事業，和二方面價格高低以及其他等等都有相反的變換。總之，需要與供給的漲落是不斷地傾向價格去適合商品的勞動價值，換言之，不斷地使勞動的同一數量的商品去交換勞動的同一數量的商品。

有否同樣的商品包含着勞動的不同數量？

——有的。這要估計個別勞動者的勞動強度，

尤其是要估量他們用的不同的工具。例如熟練裁縫所製成的一件衣，其消費了的勞動必較非熟練裁縫為少；有縫紉機裁縫所消費的勞動，更要較少於無縫紉機的裁縫；其理至明。可是市場不管這種的事務；牠（市場）不估計個別的勞動者，只根據社會勞動，社會勞動的價值。如果通常的技術已採用縫紉機器，那末用針綫工作的裁縫所消費的勞動，必要超過在一定社會下為衣服生產的必需勞動，然裁縫的這種過量勞動的生產品（衣服）亦不能比普通價值要大；衣服中所包含的真實價值只根據社會的必需勞動，交換的價值亦只能依此（社會必需勞動）而決定。

那末，怎樣去決定交換的基本法則？

——商品的真實交換價值是依賴總的勞動價值，即是根據包含在商品中社會必需勞動的數量。供給與需要的漲落是引導動搖的市場價格傾向這個價值平衡的一種力量。

## IV. 商業資本主義

### (A) 資本

何謂“資本”？

——在通常的會話中，所謂“資本”乃是能產生收入的財產。這種通常的理解，是實在錯誤，因為無論何種財產自己不能產生任何的收入。如果有人問，工廠為何給與廠主以收入？在表面上，這個問題似乎“非常難解”，可是細心考察其本質，則必能迎刃而破：工廠設如沒有僱傭勞動者的做工，那末工廠的本身就無產生收入之可能；彼僱傭勞動者，執行必需的勞動，完成自己生存資料的價值，和創造剩餘的勞動；工廠主佔有這種的剩餘勞動，且形成他的收入——利潤。或者再有人問，存在銀行裏的貨幣為什麼有其收入——利息？這因為銀行把貨幣流動放出，以借款的形式借給工廠主或資本家，他們利用這些的貨幣（借款）作自己的事業，即是去僱傭工人和剝奪工人的剩餘勞動；資本家

將這種剩餘勞動的一部分，以借款的利息的形式給與銀行，然銀行再分割給存款者。總之，在一切狀況之下，所有資本及資本的收入，都可以覺得同一的結論——即是佔有者取得資本，都由直接或間接的（經過別人的手）勞動者的剩餘勞動。

在什麼的資本基礎上給與佔有者獲得剩餘勞動？

——即是屬於資本的生產必需手段，當作佔有者的私有財產。如工廠乃生產手段的結合；在交換社會之下，貨幣亦是生產的必需手段，因為如無牠們，就不能獲得工具，勞動材料，和僱傭勞動力，以及一般構造成生產的企業。資本家因為把全部或幾部的生產上不可缺的生產手段，成為自己的私有財產，所以他（資本家）能榨取生產品所包含的剩餘勞動。

那末，什麼是真正的資本？

——資本——成為剝削手段的生產手段，而生產手段之所以成為剝削手段的，是由於牠們乃是私

有財產。

經濟學者都同意這個的定義否？

——不。在很多的經濟學的書籍中另有其他的定義：資本乃是“用於將來生產的過去勞動的生產物。”這就是說——一切生產的手段，都取之於勞動。由此觀之，那末原始野蠻人用以打果的石，和擊獸的棒，都就是他的資本了。這種野蠻人以及用由勞動所製成工具的農民手工業者都是資本家了。

把不同關係和不同事物混在一樣的觀點，是非常不正確的。當然這種觀點的固執者，乃是擁護自己利益的資本家的經濟學者：他們四方八面證明資本是永久的，生產上是永遠必需的。我們知道在事實上，生產手段是永久必需的，但他們非永遠是資本，即是非永遠剩餘勞動佔有的手段。

## (B) 商業資本與高利貸資本

什麼是商業資本？

——資本，為取得利潤以賣買的方法榨取剩餘

的價值。例如，一元貨幣表示十小時的簡單勞動；商人以八角購得的商品而以一元出售，這就是以八小時的勞動，而獲得值十小時的勞動。當然，在這個情形裏面，商人取得二小時的別人勞動——二角貨幣——商業利潤。再例如生產者消費十小時的勞動所製成的商品，（值貨幣一元）而商人只以八角的貨幣購買之，然後再以一元的真實價值出售。那末商人所得的二角利潤，是商業的剝削，生產者所損失的二小時勞動，是退讓——被剝削。

爲什麼生產者要退讓？

——這有很多的原因，最主要的，即是生產者自己不能去接近市場，例如商人下鄉村的附近市場去收買農民的麻。每一個農民都將自己的麻運至附近市場出售，因爲運往城市——較遠的市場，他要損失許多的勞動時間；再如果此麻出口到外國，那末農民更不必想到市場了。在這個事實之下，所以農民被迫同意於商人的價格，此外，他不能出售自己的商品。當然！地主出買農奴的生產品，雖然

獲得較少的代價，他是不注意的，因為這不是他自己的勞動生產品。

什麼是高利貸資本？

——這是以金錢為商，而取得剩餘價值。例如地主以十元貨幣借與農民或手工業者，到了歸還期間，農民或手工業者必超過十元以上的數目付於地主。這以上的數目即是所榨取的剩餘勞動。此外，有時發生商品的高利貸，例如農民向地主借三斗麥，而以四斗歸還之；這種的形式，現在少有經濟的意義。

### (C) 商業資本的權力

何謂商業的資本主義？

——商業資本，在經濟關係的結構之下，統治着生產，換言之，商產資本是當時生產的領導者。

商業資本 當出世之際 已成為生產的領導者嗎？

——不是，還在後來。當開始牠沒有逃出商業範圍以外，亦不能干涉生產組織。



商業資本統治生產的時候，即是牠的經濟力量已超過當時社會其他的等級：封建諸侯，貴族，以及大地主等等。當時商人剝削封建諸侯或貴族地主（經過賣買方法），而封建諸侯或貴族地主又依次去剝削農民和奴隸；所以商業資本的經濟力是超過一切的。

在古世界中，商業資本雖然發展到很高的程度，可是沒有得着統治生產的真實的經濟權力。在中世紀和新時代的開始（十二世紀——十六世紀），商業資本得着征服小生產者——農民，鄉村手工業者和城市手工業者，且創造新的經濟關係——家庭的資本主義生產。

家庭資本主義生產的本質何在？

——以商人的力量去結合小生產者。這種結合的形式可以述之如下：多數的小生產者，如鄉村的紡織手工業經常為一個商人而工作；有時壹個商人手握全區的手工業者。他們（手工業者）既是為一個商人工作，所以生產的商品亦只有賣於該個商人

、這已經帶有依賴的性質。他們因窮的原故，向商人借貸，或先借錢而後付商人以貨物，所以依賴的關係更加緊切。這種依賴的關係既經緊切，所以他們受商人的支配關係亦愈加緊切，聽商人的指揮：商品做何種質量，數量幾何，什麼日期交貨；甚至於被壓迫而同意商人所規定的價格。後來商人以商品的原料先付於他們，尤其是以借貸原料的方法。在這種情形之下，生產者已完全失掉獨立作用，——這是資本家簡單的家庭工作分配，一切的生產品很早已歸商人所佔有；至於生產者本身是沒有權利去處置生產品的，這因為用的是別人的原料。

富農以同樣的權力和方法去統治着農民：經常收買農民的糧食，有時預先定購或以種子和金錢借與農民等等。

在一切類似場合之下，資本家收集多量的生產品，（這生產品的質量和進價等都經過他的同意），出賣於市場。因此，此處的生產雖然以小生產者的手而完成，但大宗的生產都為市場而生產的，這

種爲市場的生產，是資本主義生產的根本特徵和一般特點。

商業資本剝削小生產者到何種程度？

——剝削的程度已到極點；生產者在實際上已不能解脫此種的束縛（剝削）。當開始資本家用減低所收買的商品價格的方法，而取得一切的剩餘勞動，農民，手工業者，和農民手工業者的經濟，只能很艱苦的維持過去。可是剝削者是不管這項的事情的。資本家爲增加自己利潤起見，再再減低收買商品的價格，和增高借款的利息。此時生產者爲維持自己經濟和生活之故，不得不延長他的工作時間，再後則增強他的妻子勞動，甚至於幼小的兒童。亦必須工作。在農民手工業中間，有時五六歲的兒童一晝夜須工作十二小時至十四小時之數；雖然如此，但經濟亦漸趨於低落，勞動力已不能經常的維持，且開始發生衰弱。在這個時候的剝削，資本家不僅取得所有的剩餘勞動，此外，且獲得必需勞動的一部份，和勞動力保持的勞動一部份。

在商業資本主義之下，小生產者的奴役經濟能否算作真正的獨自經濟？

——不能夠。雖然當時的小生產者有自己的作場和工具，可是在實際上，這個經濟已非爲他所有，乃是商業資本家的經濟一小部，他不過在這一小部分內工作罷了。不祇是生產者的勞動生產品，很早爲商人或富農所佔有，作場和工具他亦不過是表面的所有者；這因爲他是一個債務者，如果在一定的時候，資本家向他要錢，他不能如願以償，則資本家以此爲口實，可以奪取工具，作爲償債的抵押，使生產者經濟破產；不過大多的資本家，必不出此種愚蠢的動作，他乃利用這些工具和作場，以剝削生產者全家的勞力。在這種情形之下，生產者祇有二條路！終身爲資本家苦役或出賣工具作場以償其債。二個條件裡面，在生產者看來，當然是採取第一個。

小生產者是否了解上述的事實？

——不了解。生產者仍把自己看作獨立的主人

，像從前一樣；他運用他全部的努力去改良自己的事業和逃出苦役的地位，然他不知道資本已不能解放他的苦役，他更不了解在這種不平等經濟力量之下爭鬥是無望的。

商業資本主義的發展怎樣影響了鄉村的農奴經濟？

——不管地主有強固的力量，然商業資本總在農奴的農民和農民手工業中間漸漸鞏固其基礎；富農和商人已獲得鄉村的一部。由於交換發展的原故，地主逼農民以貨幣替代自然的租稅（這就是生產品形式），所以農民出賣自己生產品的時候，就落於商人之手。同時國家亦命令農民以貨幣納稅因此使農民不得不傾向商人和求助於高利貸者。這種的情形，多產生在富餘的農村裡面。當時的農奴除受地主剝削外，又加上商人和高利貸者的剝削，使他的生活苦於極點，大有不可生存的事實，所以在很多國家中就發生農民暴動，（在俄國的辣盛暴動，柏格巧夫暴動，此後則有各地的無數小暴動）。保

護地主利益的國家，以很多時間才壓平了這種的暴動。以後，商業資本家漸漸感覺農奴制度是妨害他們的利益和排擠他們的經濟的活動。當然，在事實上，農奴制度是阻止商業資本主義之發展的。這種的阻止有下面三種事實：農奴的地主束縛農奴，使商業資本再不能向前發展，資本在鄉村中受限制，很多富農已造成經濟上力量，想脫離地主的束縛，但地主堅持不退。上述三種事實，都是商業資本所必須驅除的。所以在這個時候，商業資本開始幫助農民的解放運動。且一部份先進的地主，以為農奴乃強迫的勞動，所以生產力非常之低，如果為使自己的利益增加，不得不採取自由的勞動。此外，國家方面亦漸漸與商業資本接近：國家須要貨幣，但因農民受地主壓迫過度往往不能如期納稅，且有暴動等的事情，使國家陷於不安的地位。在這個情形之下，農奴的地主已無力維持自己的權力，而國家亦解放了農民，當然！為使地主利益不受損失起見，國家宣佈農民的割讓地作為地主的私有財產，在俄國

允許農民向地主贖回從前的割讓地，不過農民須出一定的代價，——照農民狀況而言，非數十年的勞力不能贖回這麼的土地，——割讓地。

自從農民解放以後，商業資本在鄉村得着完全的自由，最後而獲得鄉村的經濟。

商業資本之發展對於城市手工業組織的影響如何？

商業資本之發展使城市手工業的組織漸漸地頹衰和瓦解。雖然手工業者較農民工匠抵抗商業資本和高利貸資本為時要久，但結果終歸失敗。當商人榨取他們剩餘價值的時候，工主開始實施各種可能的方法去維持他的事業。職工組合關於勞動時間的延長，工匠的數額，和商品數量與質量的規定，終久抵不了商業資本的勢力。工匠和徒弟的剝削漸趨殘酷；他們的衣食較過去要劣，工作增多，且已與工主脫離從前一樣的關係，（從前都是像家庭人員一樣）。職工組合又加緊限制他們成為工主：試驗上的非難，和加重保證金等等的事情。由於上述的

原因，所以引起工匠的反抗；工匠之間相互結合了團體，（稱兄弟團）開始發動罷工和抵制（“抵制”——同個別工主或組織斷續關係；拒絕他們的僱傭，不買他們的貨物，有時不同他們開談判等等的行動）。這種的工匠團體暫時是獲得勝利；可是永久的勝利是一件不可能的事實：與工主的爭鬥，非他們的事務，乃是剝削他們的商業資本的必然責任。此時職工組合雖然還繼續存在，然牠們的一致性和力量以及財富，已告結束。

手工業者為商人而工作，為高利貸者而工作，實際上即是商人和高利貸者的僱傭勞動者；然他們的自身尚不承認此種的事實，和繼續深信是為自己的事業而服務，且加緊力量去恢復從前一樣的獨立。

現今，在大小城市中，手工業者為商店或為出口商人而工作，他們的生活只為漸漸惡劣，地位漸漸低落，永不會恢復從前一樣的獨立的經濟。

當然！現在工業資本主義企業的競爭，更促進



手工業者的地位的低落。

在交換經濟之下，尤其是在商業資本主義之下，有甚麼的力量促進生產的發展？

——積累的慾望和競爭。積累的慾望是促進生產的擴大和剝削的增強。競爭乃逼迫資本家去改良生產的組織和技術，——使其減低商品的價格，不會損失自己的利益。上述的一切是由商業資本主義過渡到工業資本主義之最主要的條件。

## V. 工業資本主義，

### (A) 工業資本主義之企業

從商業資本主義到工業資本主義的實質何在？

——在這裡：資本剝奪了小生產者的經濟，再招集他們到工廠中；在工廠中，以手工業者已成工人的勞動力去從事生產，和取得他們的剩餘價值。

怎樣構成工業資本主義的企業？

——資本家僱傭工人，即是同工人訂立一定時

間的勞動力購買條件。以後將工人安排在自己的企業中，給工人以工具和勞動的材料，且強逼工人完成超必需勞動的剩餘勞動。再以後，資本家佔有工人的勞動生產品和出賣之，在這種方法之下而取得利潤，——工人剩餘勞動的結果。

什麼是工業資本主義的基本條件？

——第一，企業家須有充分的資本，使其能給與工人以生產的手段和出買生產品以前付與工人以工資；換言之，企業家須有資本的原始積累。第二，在市場上須有自由的勞動力出買；換言之，須有自由勞動力的原始積累。

如何獲得資本的原始積累？

——經過從前剝削的步驟——商業的，高利貸的，農奴的，奴隸的，軍事的掠奪等等。

在西歐，農奴經濟集中了大宗的財富於地主之手；再在殖民地，尤其是美洲發見的時候，更有宏大的財富獲得：開始因為土人不知道歐洲的商品價值，所以行商業上欺騙的方法，其次以武力奪得土

人的財產，以後使工人變成農奴的或奴隸的地位而施行悽慘的剝削。經過商業和高利貸的方法，將這些財富漸次入於企業資本家之手，這般企業資本家同時在本國（歐洲）又剝削農民，農民工匠，手工業者等。上述的一切創造了必需的資本。

小生產者的勞動積蓄能否造成資本的積累？

——不能。農民的或手工業的經濟之可能積蓄，絕對不能夠與大企業的資本相比較；況小生產者的勞動積蓄後來已被商業的和高利貸的資本用強力奪去了一大半。有些經濟學者，解說少數的小生產者的節儉，乃是資本之起源；當然！這種的意見，是裏獲的，是同情於大資本的利益的。

怎樣造成自由勞動力的積累？

——第一，由於農民的解放及農民的失地；第二，由於自由手工業者的破產，和無工可做無家可歸的工匠數額之增加。

資本所需要的自由勞動力的條件，不僅是勞動者不做奴隸或農奴以及能夠出賣他自己的勞動力，

且還要有其他的條件：勞動者應該由生產手段中得着“解放”，這就是說勞動者必須要失去其自己的土地或工場和工具，因為只有在這個條件之下，勞動者才被迫而出買他的勞動力，否則，他必定自己工作，和爲自己而工作。在西歐有幾個國家中，農民在解放之下而直接失去了他自己的土地，且不能從地主手中借得土地耕種，或已借得而以後又失掉，這樣才成爲自由的無產者，亦即是資本所必需的條件。俄國的農民解放，是允許農民向地主贖回從前的割讓地，然大部的土地完全被地主作爲自己的切斷地，（按切斷地的意思，即是地主者爲界限地：然當割切土地之際，地主割去較好的土地，或故意割去中心的土地，使農民不能走入他的土地範圍之內，即使闖入，即行處罰，再這些切斷地，是妨礙農民耕種不便和灌溉不便等。譯者註）：這種方法在使農民土地減少和漸漸入於破產的地步。地主除佔領這種的切斷地以外，尚護得農民的贖金，和榨取極重的租稅。這樣一來，農民就變爲無產階級

者所謂‘無產者’，就其字義而言，即是‘世襲的生產者’在古羅馬，曾有這樣的說法：‘除世襲外，一無所有’，這就是指人們沒有財產的俗話。除上述外；還有僕役解放以後亦即刻變為無產者；手工業者的破產也加於無產階級的隊伍。在這種情形之下，產生了勞動力的積累。

### (B) 資本主義企業的技術和協作

什麼鼓勵了資本家由小企業的商業剝削而進為大企業的組織？

——激急提高勞動的生產力，使其生產低廉和商品增多。

怎樣達到這種生產力的提高？

——第一，須集合多數工人在一地工作，使其能節省許多的勞動和生產的費用。例如使用一百工人的大作場，其建築，熱氣，燈光，修理等的費用，一定要比使用二個人的五十個小作場要節省得多；同時對於原料和生產品的運輸，亦必是減少許多

的勞動和費用；再就原料而言，還可得着一種利益——一時為大宗的購買，價格可以低廉，而且殘物餘屑亦容易充分利用等等。此外，用增強企業勞動者的專門化的方法（這就是把勞動者分為若干小部分各別執行工作）亦能大大地收得生產力提高的效果。這種的專門化，（在工場手工業中增有廣大的應用工場手工業，乃是資本主義企業的萌芽，是用手勞動的）。在手工業裏面，雖然亦有其專門化的工作，但是勞動者終久是從頭至尾壹個人完成其整個的生產品，可是在工場手工業之下，則就不同了，製造一種生產品，是分開許多種的專門動作，才完成的，換言之，即是各個勞動者執行其特殊的工作；例如製造針，一個工人先把鐵絲拖長，第二個把鐵絲切斷，第三個磨光，第四個打洞等等；這四個工人都只做自己的工作，別人的事務是不過問的。

人如果採用機器，則其所執行的工作，更加比較輕鬆。這種的方法，就是資本主義的機器生產。

用專門化的方法而提高勞動的生產力到何種程度？

——在工場手工業裏面所實行的手工分工，已經增加幾十倍的生產品數量；採用機器以後，不僅能獲得將來偉大的進展，如果再經過機器相當的發達和完成，且有勞動生產力無限的增高。我們現在以扣針的生產來做例子。手工業者執行從頭至尾的工作，每日一個人還不能生產數十枚扣針。在十八世紀的工場手工業裏面，只以十個勞動者分工，每日能生產 48,000 枚的扣針；每一個人製造 4,800 枚的扣針。在現時美國的一個工廠中，以五個工人，管理七十架機器，而每日生產 7,500,000 枚的扣針——平均每人製造一百五十萬的扣針。當然，此處尚要注意其他的勞動，製造機器的勞動，但無論如何，勞動的節省，總是偉大的。

怎樣構成資本主義企業的協作？

——第一，此處的企業家與工人間的協作乃是權威的（權力——服從）。最起初資本家自身為企業

的組織者——一個人指導和支配一切的工作。由於企業範圍之擴大，因此以企業家個人之力而完成這一切的事務，成為很困難的事情，以後簡直成為不可能的定實，所以此時企業家就僱傭工主，技術家，工程師等各別來替代他的工作，自己則將要脫離生產的範圍。然當時企業家總還保存一部份的組織工作，卽是自己從事於管理的，會計的，工人僱傭的商品出買的工作等；但再以後，這些工作交與別的僱員之手了——管理員，會計家，商業代表等等。當然！這樣一來，資本家本身完全離開協作的範圍，他在自己經濟上的作用，不過只有佔有一種；統治工人的組織領導亦轉入於較有知識份子職員之手。——在工場手工業之下，工人與工人間開始實行了專門化的工作：一個人的工作完全同別人不同，人與人之間的聯繫非常之少，互相間對於勞動事務上的幫助或談話罕有所聞；再因為所執行工作高低相隔懸殊，所以工資大有區別，而團體的利益都亦沒有什麼的感覺和同情。總之，這個時期勞動者與



勞動者之間沒有大多的關係。可是在機器生產發展之下，漸次變更了上面的關係：勞動成爲同質的和覺悟的。所謂同質的勞動，卽是勞動者去管理，支配和置理機器，各人都執行一樣的工作，雖然在不同機器之下，但這種的工作亦是有其一般的共同點。所謂覺悟的工作，卽是機器的運動，須要注意和了解，機器愈複雜，這種的要求愈擴大，所以此處的勞動者應該具有相當的知識，這種的知識，在工場手工業裏面，不一定要具備的。同質的和覺悟的工作，是增強勞動者與勞動者之間的關係和聯繫，經驗的交換，相互幫助，一人工作發生困難，別人或幾人幫助之等等。這個時期，協作已發展至友誼的形式。所以現代資本主義企業之勞動組織的基礎，上層是構成權威的協作，下層乃造成友誼的協作。

資本主義之企業的協作有多大的範圍？

——已發展到廣大的階段。大企業已形成極重要的地位。在工場手工業時代，各別的企業僅聯結

數十工人工作，少有一百工人以上的企業。二十世紀初期，就是落後的俄國，在很多的工廠中，亦僱有幾千的工人；其中且有幾個工廠，已擁有幾萬的工人。大戰以前，德國的客羅柏（КрυνнА）大砲廠約僱備七萬的工人這種企業的發展仍繼續前進。

資本主義的企業在農村經濟方面是什麼樣的形式？

——其基本的特徵，是與工業方面一樣的。

大地主僱傭工人（‘雇農’——鄉村勞動者），給工人以生產的手段，利用工人的勞動，而取得剩餘的價值；或者將土地出租於“農家”，而間接獲得剩餘的價值。

農村經濟的企業與工業經濟方面是否有幾許的區別？

——有相當區的別。農村經濟方面不能夠實施像工場手工業一樣的手工專門化；例如耕耘，或播種和刈割等的動作，是不能分開為有組織的各小部，此外，還須以不同的時候從事工作，和自始至終

以同一勞動者完成之。因此農業經濟直接由手工勞動進而用機器工作；不過農村採用機器，為時較工業方面要遲，這因為農業機器之可能的發明，祇有在機器生產之科學方法達到高度發展條件之下。其次，機器在農業上的應用，其收得的勞動生產力的增高效果，要遠損於在工業上面。雖然，播種機，刈割機，打穀器等能節省不少的勞動；但在這些機器的應用過程中，還須採用許多純粹的手工勞動；此外，他們（機器）對於農業上之重要的收穫是少有影響。

最後，農業因為一年四季的時期關係，所以勞動有不平均的分配，在一個時期要求極強的勞動力，在別個時期勞動力要求甚少。

——由於上述的理由，所以農業的大生產，按其利益而言，不必其小生產優越到天地的程度，而其發展的速度亦沒有像工業這樣的快。世界各國農村經濟必定要比城市落後，不過相差的階段不同罷了。在俄國二方面發展程序的高下却實相隔甚

遠。

### C. 勞動力的價值

勞動力價值的範圍如何？

——在勞動者機體中的勞動力乃是經常不斷的反正製造生活資料的消費——食物和衣服等。所以勞動力的生產價值即是這些消費品的價值，換言之，即是社會中為他們生產的勞動必需數量。同時在勞動市場上的勞動力之通常價值亦等於工人消費資料的價格；經常的工資亦有這樣的可能。

經常的工資是否包括勞動者全家的消費價值？

——如果全家之中只有一人去工作，——如家庭之父，那末是的。再如果以家庭全體的人員——妻子父兄到工廠去工作（由於機器生產的發展，各國差不多都採用這種的方法），那末已祇是混合的工資，家庭的全體工作人員通常祇獲得混合的工資，而全家庭的經常消費價值亦因該掩沒。這個道理，是因為資本家採用減低工資的方法。

### D. 可變資本與不變資本和剩餘價值。

企業家的一切資本是否都能產生剩餘價值？

——不是的，不是一切資本都能產生剩餘價值。  
（因為剩餘價值的創造是勞動，勞動力的消費，所以祇有購買勞動力的資本部份能產生剩餘的價值。這部份的資本之所以稱為可變的，因為他發生容量的變遷，——即是剩餘價值的接連。別部份的資本是消磨在生產手段方面——工具，工場，材料，——，沒有這種的特質，在工作的時候亦不會變更牠自己的容量，這部份的資本，我們稱之為可變的。雖然，材料能用盡的，工具為消磨的，工廠多少要損壞一點；但牠們的價值都進入在商品的價值裏面，當然！所消費的多少，進入多少，二相不會增減

怎樣組成整個的商品價值？

——由於所消費的不變資本，所消費的可變資本

本，和勞動者所榨出的剩餘勞動的價值，而構成全部的商品價值。例如資本家的紡織企業。資本家僱傭二百個工人，每日每人付以五角工資，這就是用法可變資本的一百元。再例如每個工人每日由工作中用去價值三元的生絲（原料），總計為六百元；此外，在工作的過程中，則有紡織機，作場，總之則有一般的工具消磨，然這種的消磨是軟性的，譬如作場可用數十年（約一萬日）譯者註，紡織機可用幾年（約一千日譯者住），其他的器具可用幾月或數星期，再譬如作場每日消磨萬分之一，紡織機——千分之一，經軸——百分之一等等；如果作場價值十萬元，則每日的消磨為十元；如果每個紡織機價值一千元，那末每日每個的消磨為一元，設若有二百個的紡織機，則共計每日的消磨為二百元等等。總之，為計算便利起見，上述一切之工具의 消磨每日合計是三百元。再勞動者每日按十小時的工作；此外又假如一元的貨幣乃是金子的數量，是由在金鑛中經過十小時的簡單勞動而完成的（我們此

處以簡單勞動計算，不以複雜勞動計算）。

現在再來進一步的說明：材料（原料）的價值——為六百元，一部份工具所消磨的價值——三百元；這總共九百元的價值都進入在商品的價值裡面；同時商品價值所構成的九百元，亦即是附合九千小時的簡單勞動。此外，還有工資亦進入其中，因為他是工人完成的原故。工人所獲得的五角，如果這勞動力之真實的經常價值，那末此即是表現維持勞力之通常的消費物品的價值；五角貨幣乃適應簡單勞動的五小時。在這種場合之下，工人以工資形式，從資本家手中取得自己的五小時的簡單勞動，或者正確一點說，勞動力的保存實際向社會所要求得來的東西；這五小時乃構成必需的勞動時間。可是工人的工作為十小時；所以其餘的五小時是構成剩餘的勞動時間；同時亦即創造了剩餘的價值；如果把牠以貨幣來表現，那末亦就是五角。總結工人獲得五角，但他的工作為十小時，生產整個一元的貨幣；五角乃必需的勞動時間，五角是剩餘的

勞動時間。全廠的二百個工人製造二元的新價值：一百元——他的必需部份，或歸還所消費的可變資本，一百元——剩餘的部份。

由上所述，則紡織商品的全部價值可以得下例的形式（以簡單勞動的鐘點來表現）：

不變資本（勞動手段的價值）……	9.000 鐘點
可變資本（勞動力的價值）……	1.000
二百工人的剩餘勞動……	1.000

如果以貨幣來表現，那末不變資本為900元，可變資本為100元，剩餘價值為100元。資本家所消費的不過是 $900 + 100 = 1.000$ 元，但其出買商品是按照他的全部價值，——1.100元，所餘的100元作為他的利潤。——是由榨取工人而來的。資本家亦是為利潤而生產。

怎樣測量勞動力之剝削的程度？

——在我們上述的例子中，五點鐘的必需時間，是勞動者為自己而工作，五點鐘的剩餘時間，乃勞動者為資本家的利潤而工作，換言之，為工人



的可變資本每日乃五角，然剩餘的價值——亦是五角。此五角的剩餘價值即是剝削的尺度；牠稱為剩餘價值率，如果以百分比計算之，那末牠乃是 100%。再如果資本家增加工作時間每日為十二點鐘，那末剩餘勞動已非五點鐘，乃是七鐘點，而剩餘價值，以貨幣表現之，則為七角，同時剝削的尺度亦照例增加——不是100%，乃是140%。

在現今的社會中，根據最近確正的統計計算，普通的剩餘價值率約在100%和150%的中間。

那末資本家從自己的資本中是否獲得由100%到150%的利潤？

——不是。剩餘價值率的決定，乃是資本家從新的價值中所取得的多少數目為依歸，或多於工人或少於工人，所以剩餘價值的獲得祇以可變資本作比較。可是企業家不是這樣計算自己的利潤。他以所消費的全部資本——可變資本和不變資本來計算利潤所得的多少。再如在我們上述的例子中，資本家消費 900 元的不變資本和100元的可變資本，全

數消費為1,000元，和獲得剩餘價值——100元——  
這個數目（一百元）就是等於消費全數10%。這10%就代表利潤率，亦即是資本家企業的利益尺度。照這樣看起來，利潤率比剩餘價值率少十倍，這因為全部的資本比一種的可變資本多十倍原故。

資本家能否辨別可變資本與不變資本的意義？

——不能，資本家算作全部的資本都能給他以利潤，所以在他看來，可變資本與不變資本沒有什麼的區別。他所能區別的，乃是：何部資本產生利潤較快，何部較慢。例如用在工人上面的，和用在原料上面的資本，在每次商品出賣之下，除所消費的資本收回外，尚能取得一定的利潤。這全部份的資本他稱為循環的（流通的）。反之，用在工具上面的（用在作場，機器，器具上面的）資本，當第一次商品出賣之際，不能即刻收回，是漸漸的，局部的，以工具消磨多少的比例來收回。這部份的資本他稱為基本的。當然！我們切勿把循環的和基本的資本的區別同不變的與可變的資本的區別混作一

塊；這是二種不同的方法來估量資本，二種不同的觀點來分析資本，一種乃資本家的估量和分析，一種是工人的估量和分析。

### (E) 增加剩餘價值的方法

資本家以什麼方法能增加剩餘價值？

——第一，他可以直接增加工人所執行的勞動數量；在這種情形之下，必需勞動同從前一樣，而增加其剩餘的勞動。第二，企業家可以減少必需勞動的數量；如果勞動的總數同從前一樣，則其剩餘的部份仍是能夠增加。其理至明。

用什麼方法能夠增加工人的勞動數量？

——第一，很簡單的延長工作時間，第二，增加勞動的強度，延長工作時間的方法，此處不必加以說明，因為其理論非常簡單。增加勞動的強度略加以解釋！例如在上述紡織工廠的例子中，設若此工廠的機器速度漸漸提高而增強了勞動強度到一倍半，那末每日的十小時的勞動，在實際上即是從前

的通常勞動十五小時，同時剩餘的勞動必不僅五小時，而是十小時，這就是剝削的尺度增加到二倍（200%）。

勞動時間的延長能夠到什麼的範圍？

——二種的力量決定勞動時間延長於範圍：第一，為資本家本身的利益，第二，為工人的反抗。如果勞動時間過分的延長，設若延長則17——18鐘點（十七八小時的勞動時間曾經有過，且現在繼續發生，如在最落後的國家中），那末工人必因工作過度，身體疲勞的結果，而減低勞動的強度，同時勞動的數量亦必有減無加。這當然對資本家利益有害的。不過個別的資本家往往沒有想到這一點，可是國家——保護整個資產階級利益的組織，是觀察到由勞動過度而招工人的頹衰——這是對牠國家有危險的，因為工人群眾，是國家財富的基礎和軍事力量的來源，所以國家才頒佈過度工作時間的法律。當然！如果工人方面不開始反對此種過分的勞動時間，那末國家決不會自動的頒佈勞動法，在歷上，亦沒

有發生過這種的事實。只有在工人有組的反抗之下，才能達到，例如在英俄以及其他國家，經過工人反抗之後，國家爲要與工人調和與恢復已破壞的社會秩序，才頒佈勞動法。工人階級爭鬥的行爲是能使勞動時間的縮短，所達到的利益多少，這要看工人的組織和力量如何爲依歸。因此現在的各國的勞動時間長短，其區別非常之大。例如在英美二國，工人的職公會組織較強，所以勞動時間亦要較落後國家爲短。

勞動時間的縮短在實際上是否要減少勞動的數量？

——不是的。在實際上，勞動時間的縮短是增加勞動的強度，英國在勞動時間減少到十二鐘點，由十二減到十一，後來減到十，到九個鐘點之下，曾經有過這樣的事實。再由一切根本上着想。如果勞動者在生活的經常條件和發展的經常條件之下，以八鐘點的工作亦不會使勞動數量減低，反而能促其提高。

用什麼的方法能減少必需的勞動時間？

——資本家有時減少低工資，——使工人的經常需用資養料的價值不能滿足；就實際上而言，這不是必需勞動時間的減少，因為必需勞動時間，是適應經常需用的資養料的價值的；此乃資本家剝奪勞動的佔有，換言之，是剝奪一部份的必需勞動。真正要使必需勞動時間的減少，則資本家須先減低工人階級的需用資養料的價值，欲減低需用資養料的價值，須採用下述的方法：如果農業，畜牧業，紡織業等的生產部門，提高了勞動的生產力，那末這些生產部門所生產的需要物品的價值必照比例的減低。例如；工人及其家庭所需用的麵包價值，每日為貨幣一角或簡單勞動的一小時，再設若因農業改良的結果，在同一數量的麵包，減低到五分或簡單勞動的半小時，由於這樣則勞動力的價值及其必需的勞動時間必減少到半小時；以  $4\frac{1}{2}$  鐘點，替代五點鐘的必需勞動時間；而剩餘的勞動時間必照比例增加；以  $5\frac{1}{2}$  鐘點，替代五個鐘點。以個別

個資本家的意志，而行這種必需時間的一般變更，是一件不可能的事實，因為這種必需時間的變更，是依賴生產的整個部門的發展和擴大的。

那末，個別資本家在其自己的企業中能否減少必需的勞動時間？

——可能減少的。他（資本家）如果提高自己企業的勞動生產力超過於中等的生產力，那末，必需勞動時間的減少，當然是可能的。例如，某資本家採用某種新式的機器，這個機器為其他資本家所不知道，或尚未採用的。再設若這個資本家的企業之中，工人在新式機器幫助之下所行十小時工作的結果，要等於其他企業的二十小時的勞動。同時，則這個企業的一小時工作是等於構成高品價值的中等的社會的必需勞動二小時。在這種情形之下，工人工作的工資，必以二小時半替代了五小時，的必需勞動，而其餘的七小時半必替代了五小時的剩餘勞動。剩餘價值率則亦增至 300%。資本家接二連三的採用新的完全的機器去提高勞動的生產力。以

獲得較多更多的利益。

一個資本家能否永遠獲得這種的利？

——不能夠。如果因競爭的原故，而逼迫其他的資本去採用一樣的機器，那末在這樣時候，他這種的特殊利益就要失去了。同時，這一部門的生產，達到勞動生產力普遍的提高。在從前這種生產力的提高，只有在一個企業之中，因此他生產品的價值要比通常便宜，而其出賣的價值，同通常一樣，所以一個資本家能獲得特殊的利益。可是在現今都採用同樣機器的時候，通常的價值必行減低：商品便宜了，這因為構成商品價值的中等社會必需的勞動時間已減少了，已不是二小時，乃仍為通常勞動的一小時，同時，這部行的一切企業的必需勞動時間仍恢復到五小時在這樣情形之下，一個資本家的特殊利益，當然消滅。勞動生產力的一般提高，是促進社會向前發展。

(F) 資本的後備軍。



資本在勞動市場上能永久覓得勞動力的需要否？

——除最稀少情形外，資本所需要的勞動力，可以在勞動市場上覓得。即是當資本欲大大的擴充生產的時候，牠亦不會感受勞動力的缺乏，這因為在牠的後面，有許多後備的軍隊，即是有許多無工可作的失業工人，向牠要求工作。

這些失業的軍隊是從何處產生的？

——資本為自己而創造失業的軍隊。牠之所以創造這些企業者，乃是：第一，以競爭的力量，第二，以機器的力量（和一般的技術進化）。大資本以競爭的方法起始打倒手工業者，農民工匠，總之，打倒一般的小生產者，這些小生產者，因破產之故，所以帶自己的勞動力向市場出賣。其次，在資本主義企業之中，大企業因為經濟力量較強，所以競爭的結果，將小的企業征服，並使之破產，將企業主及其工人都驅出在街上流浪。總之在資本主義企業之中，由於大魚吃小魚，小魚吃蝦子的結果，

而形成許多的失業者。此外，最主要的方法，乃是  
不斷他採用新式的機器，和改良勞動生產力提高的  
其他的技術。可是新機器的採用和技術的改良，除  
與對外的企業競爭外，很簡單的把自己企業中的一  
部份工人排擠出去。改良愈快，機器愈完備，則生  
產上的不需要的工人數額愈多，——都歸併到後備  
軍裏面去。在勞動市場上的後備軍，靜候機會，等  
資本再次採辦他們的勞動力。在最近百年以來，機  
器已提高了許多倍的勞動生產力，如果生產的擴大  
沒有像生產力提高一樣之快，那末僅有小部份的工  
人階級能獲得工資，其餘的十分之九，或者要多一  
點，都在挨餓和死亡之中。雖然，在生產擴大之際  
，能容納相當數量的失業者，可是失業後備軍的全  
數總不能都插入於企業之中，即如英歐德等的國家  
，他們在工業最開花（發達）的年代中，失業工人  
尚佔全數百分之幾。如果在工業停滯，尤其是恐慌  
之際，那麼這種失業者的數額必是驚人的增加——  
幾十萬或幾百萬的人數。落後的俄國，由於過分賦

稅和資本剝削的結果，失業的工人亦不斷地增加，（說的是革命以前）。因此，自始迄今，各處的資本，就是在企業廣大擴充之下，亦不能容納全數的勞動力。

資本的後備軍以什麼來生存？

——後備軍的生存方法是有各種樣式的和飄泊不定的；或棲息在微小的偶然的工資上，或依賴於過去由勞動所積蓄的銅鈔上，或求助於慈善事業上；以後，當這些依賴竭盡之際，那末，女者流落為娼，男者為盜以及其他不正當的事業等；當然！在這種情形之下，經常的需要已失去了，凍餓，疾病，是常有的現象，有時因抵抗力完結而致於死亡。後備軍的勞動力一部份的滅亡，要先於資本的需要。

後備軍對於有工作的工人之影響如何？

——由於資本的後備軍，所以在勞動市場上的勞動力，賣者與買者之間，條件非常不平；資本家因為可以等候，所以他就得着便宜，勞動者因為挨餓，

急於出賣自己的勞動力，所以不得不恢復資本家的條件。在工廠中的勞動者，企業家可以任意處置，如果他不願留某個工人在工廠中工作，那末即可從後備軍中掉完一個。因此單獨的勞動者是無力抵抗，且必須要同意資本家一切的條件。從此處看來，工人的組織是必需的。

### (G) 工資

工人取得工資是什麼的形式？

——工人取得工資通常是貨幣的形式。在落後國家的許多地方還保存着生產品支付的形式。例如：工廠主給工人以手摺，囑工人向工廠商店內購買物品。這種的形式，乃是商業資本主義剝削方法的殘餘；對於工人有種種的不利；因為工人得不着貨幣，所以企業家可以任意增加商品的價格，商品價格增高這無異是工資減少；此外，是逼迫工人必須向自己企業家所屬的商店去購買物品。由於資本主義的發展，和工人組織的堅強，這些類似的方法（

形式)都漸漸取消了。在俄國以商品和手摺支付的形式，在革命以前就被法律所禁止，雖然在小地方的企業尚有採用。

工資的計算方法有幾種？

——根本的有二種：第一，按時的計算，即是按鐘點，日子，月頭等計算工資；第二，包工的計算，即是按件數計算工資。在資本主義的初期，以按時的計算為最多；後來漸漸為包工制所代替，不果在工作最困難之下，或不能按件來計算的工作，例如墾殖等的工作，則尚保存按時計算的形式。資本家之所以採用包工制，因為這對於他有很多的便利：他不必管理工人工作的多少，和鼓勵工人對於作工的熱心，此外，在事實上，工作能過分的迅速，和工人不怠慢等等，可是在包工制之下，終不能避免接受商品時的選擇和材料惡劣之故而行處罰等等的事情。包工制對於資本家之最有利益的地方，乃是按他的意志能很快的增加工作的強度。工人在包工制之下，必定是努力他的工作，因為他

工作較多，而得工資亦必較多。當然工人欲得較多的工資，必須要消費較多的力量。可是當一般工人因欲多得工資而行增加其工作強度之際，則資本家必減低其工資，使之與通常的工資相等。再工人為維持較多的工資起見，而行再增高其工作的強度，但資本家為取得較多利益的原故，再行減少其工資等等。

按時間計算工資對於工人有何種的意義？

——工人先必須工作，以後才能得着工資，在實際上，就是工人貸於資本家以自己的勞力，到一定時間而行收回，在這個的過程中，付出勞力和收回工資之間，工人如果沒有積蓄，那末為生存之故，惟有向別人借貸之一法。可是借貸，往往當付還之際，工人要受相當的損失，因此短時期的計算工資，對於工人方面非常重要。在先進資本主義的國家中，以一週計算工資為最多，落後的俄國，在革命以前，則以二週計算一次，有時一月或多於一月計算一次。資本家因為將金錢儲在銀行中，銀行

付他以利息，所以他付與工人的工資，時間愈長愈好。

## (H) 工人的組織

何謂關於工資的‘個人’談判及何謂——團體談判

——個人談判——最早的形式，牠乃是各別是工人與各別資本家之間的相互訂約。團體談判，乃某種企業的工人組織——職工會——和企業家或企業家團體之間的相互訂約。罷工就是工人職工會組織的胚胎，由同盟罷工所得的勝利就是團體談判的萌芽。強有力的職工組織以團體談判而從資本家手中奪得利益，往往不能避免罷工。

職工團體用職工爭鬥和團體談判的方法能否完全保證勞動條件的改良？

——這完全要依賴職工團體自己的力量。可是就一般而言，就是最強有力的職工團體亦不能絕對保證工人所獲得的利益：市場不佳，恐慌，企業家

團體常常能使其情形變更：如果優越地位轉變，那末資本家必定收回已退讓的利益。因此，在資本主義之下，職工團體須常常更換爭鬥的新方法，和不斷地準備爭鬥的新方法，此外，對於工人最重要的，乃是政治上的保障：勞動時間縮短的法律，災難時間的勞動保護法，罰款的限制法等等。資本家欲改變這些法律，比較困難，因為他欲改變某種法律，須經過全部國家機關的允許，尤其是在國會制的國家中，以官僚簡單的意見書是不能夠改變所決定的法律。工人像這樣的獲得利益上的保證，比較是穩固的。

職工會自己能否達到勞動條件的法律上改良？

——在比較自由的國家中，不禁上職工會的政活動，那末有達到的可能，例如在英國曾有此種的事實。可是由實際的經驗中告訴我們，因為職工會少有政治目標的應用，所以工人階級須有特殊的政治組織，使其在國家機關裏能堅持他的利益。但在資本主義的社會中，此種在國家機關中的政治組



織是不能夠‘完全’改變工人階級的基本的地位，因為按牠的組織的本質，是在可能範圍內用爭鬥方法去改良工人的生活條件，並不是能使社會的根本改革。

然職工會的意義，不僅是達到工人階級的發展和生活的局部的實際改良。此外，就其一般的性質，職工會是幫助工人階級同其合在一個目的之下和組織有覺悟的協作——覺悟的勞動團體其次職工會本給與工人以有組織的和實際的訓練，使工人在資本主義社會之下，能堅執他的利益，此外，是準備工人階級去根本改革社會，如果歷史發展的進程是已成為可能的和必須的。

什麼是協作的組織？

——協作社或消費社是工人的結合，使工人能買得較便宜需用物品。協作社採辦大批貨物，所以牠的價格比較便宜，同時對於自己的社員可以廢除普通商店所定的較高價格。因為牠大批的和另買商的小批的商品進貨價格相差無幾，所以協作社，

在順利條件之下，積蓄牠的基金，開設自己的企業——麵包的，肉的，洗衣的，麥酒的工廠等等（德國有這種的工人工廠）。這一切都是使協作社社員能得着幾種必需品的更便宜的價格。領導合作社的先進的和覺悟的工人，以部份的利潤，應用在這大的目標上，幫助工人階級的政治生活和職工會等等。

協作社能達到工人生活條件的改良到什麼範圍？

——工人在協作社幫助之下，而獲得生活的便宜；可是要使這種便宜生活的鞏固，惟賴工人的其他組織的健強——職工會，政治的組織，——不允許工資的減低。否則，資本家利用工人的必需品便宜，必適應比例來減低工人的工資。

協作社的重要任務，與職工會相同，在使工人階級以集中的力量，和有組織的訓練，此外，則授工人以經濟事務的訓練。站在這個的意義上，協作社乃是補充職工會的訓練意義；無論如何，尤其對

資本發生武力關係之際，協作社的起先計劃是關於經濟方面的。其次，在工人與企業家之間而行階級爭鬥之際，協作社則有很大的作用，如幫助職工會和罷工團體等，而同時亦久許罷工工人以物品的欠賬。

何謂非工人的混合的協作社？

——這亦是一種消費社，不過其成份非常複雜！或由農民而組織之，由手工業者，農民工匠而組織之，由各企業的職員而組織之，或由類似上述的份子和工人而組織之。在這些之中，最有社會的意義的，乃是農民的協作社。他們農民協作社聯合許多散漫的農民；在使減少高利貸地主的剝削；在使改良農民的生產的技術，和共同工作場的工具與機器的完備，以及購買上等的種子。此外，農民協作社，不僅向外面購買生產品和工具，且將農民的生產品向外出售。

工人參加混合的協作社，有幾種的不利：妨害他們的階級結合，尤其當工人占少數之際，須被迫

而服從別個階級的利益。

什麼叫做生產的工人友誼社？

——工人結合自己的積蓄，以股份開設共同的企業；工人即是此企業之主人。

這種的友誼社對於工人有何種的意義？

這種的友誼社能養成工人為共同資本的占有者，和解放他們須給與資本家以剩餘的價值；因此，在進步情形之中，友誼社能把自己的社員變為小資本家。在公共資本積累之下，如果新的工人沒有相當的大股本，那末有被股東拒絕加入之可能；再如果工人沒有入股的金錢，即末股東以通常的工資雇傭他們和剝削他們的勞力作為自己的利益。當資本主義存在之際，往往發生此種的情形：生產友誼社，由包圍環境發展之中，不能不形成資本主義之企業，同時為固執自己的利潤，應該同別的資本家競爭。由於上述，所以生產友誼社除開極少的場合以外，——（如同職工會和工人政黨聯繫，服從團體的利益，將全部或大半的利潤給與政黨和職工

會等），對於工人階級是沒有利益的。最後，生產友誼社的發展，非常之少，因為在大資本競爭和仇視之下，是不得不被屈服的。

何謂消費的生產的友誼社？

——關於這種的組織，我們可以回憶上述的協作社，——為工人的需用生產品而行創辦自己的企業（麵包的，肉的，洗衣的工場等等）。這種的組織要比單純的生產友誼社穩固得多，因為競爭非常之少的原故：他們的生產品能行銷於全體協作社的社員。其次，股東乃是全體協作社的社員，並不是企業中之小部份的工人；因此要使股東離開工人階級及其共通利益而成爲小資本家是一件極困難的事情。

工人的政黨有否經濟的意義？

——有偉大的經濟意義。一切的政黨都有階級的立場和擁護本階級的共通利益：保守黨通常是擁護地主的利益，自由黨是擁護資本家的利益，民主黨是擁護農民或城市的小資產階級利益。工人的政

黨乃是為工人共通利益的無產階級的階級爭鬥的組織。牠堅持反對資本和資本主義的國家，例如擁護罷工自由，言論結社自由，以及去奪得工作時間縮短的法律等等。此外，牠自己擔負着偉大的經濟的任務，團結力量和準備手段與方法去顛覆資本主義的社會而建設工人階級的新制度。

### (I) 利潤與地租

資本家是否一致的社會的階級？

——不是的。在資本家中間存在着很多的不同的利益，所以他們分為很多的派別，且有時因利益激烈衝突之故，而發生相互的爭鬥。例如；機器資本家為其自己而增高其機器的價格，但這對於購買機器的其他資本家是不利的；五金資本家擁有鋼鐵，他願意增高這些鋼鐵的價格，這當然是減低機器資本家的利益。此外，商業資本家離開工業資本家組成一個特殊的派別，銀行家——亦是一個特殊的派別。商業資本家以商品批發價格的折扣形式而由工

業資本家手中分得一部份的剩餘價值，銀行家以貨幣借貸的利息的形式而分得一部份的剩餘價值：顯然，各方都欲取得較多的利益。最後，還有壹個很大的區別，即是從資產階級中間構成二個很大的階級！資本家與地主。

這二個階級的區別本質何在？

——在他們的財產的性質。通常的資本有工具，商品，貨幣等的形式；這些東西的數量經過生產的方法而能增加的。土地乃是特殊性質的資本：牠的數量是有限制的，和不能夠增加的。可是土地，乃生產的要素；為創辦企業，資本家一定要佔得土地或租借土地。當然：為創辦企業起見，資本家自己如果沒有土地，那末必須要依賴於地主。雖然，工業和商業以及於借貸等的企業須地比較不多，但對於農村經濟和鑛業的企業，則須要求廣大的土地，且土地的質量對於事業的進行有極重大的意義的。因此資本為投資到土地上和欲得着土地的使用權須給與地主以部份的剩餘價值。這部份的剩餘價值

稱之爲地租，卽是資本家稱之利潤部份。很明白的，在農村經濟和鑛業方面，地租是玩了很重要的把戲。

在社會的剩餘價值分割之中，資本家和地主各得若干？

——這是有差別的，要看二方面的經濟力量如何來決定。人口稠密之處，資本家覓地較難，則依賴地主愈力，地租愈高。資本較大較簡單，易於各處遷移，則地主貪慾較小，地租較低。

因爲各塊土地的質量不同，所以地租亦有差別的數量。例如地主以肥沃不同的三塊土地租與從農業經濟的資本家。再如第一塊的土地能生產純粹收入1,200元，而資本家應用於這塊土地的事業上，消費去10,000元的資本；如果在國內企業家普通利潤爲10%，那末資本家自己應該所取得的數目，必不肯少於1,000元且因是而不願意付地主在200元以上的數目，否則他的資本必轉用到別的企業方面去了。此處的200元卽是構成地租的數目。再如第二



第三的二塊土地肥沃較豐，用去同樣的資本而得較多的收入，這因為用在這二塊土地上的勞動較有生產力的，換言之，如能得多麵包，而同資本家把麵包以同樣的價格出售（麵包價格根據麵包生產的社會必需勞動的數量未決定的）。這二塊的土地，如第二塊的收入為2,000元，第三塊為3,000元。當然地主以較好土地出租，他的利益要求必大。他此處同意資本家得1,000元的普通利潤，而其餘的部份取為自己所有，即是從第二塊土地取得1,000元的地租，從第三塊——2,000元的地租，地主之所以能得着這樣的成功，這因為如果這個資本家自己慾多得利潤，那未必引起提高土地價格的競爭者，他們為爭這些土地，須互相提高價格，到這個時候，資本家必不能維持其普通的利潤。因此，在肥沃土地上所行勞動生產力的增高的利益都為地主所佔有。地主以同一的方法，而行取得鑛業上的土地的地租（產五金較多，地租較高，較少較低。）

為什麼在大城市中和接近大城市的場所就是很

壤的土地或荒地亦能出賣或出租很高的價格？

——在這些土地上設立企業對於市場有接近的意義。如果第一個工廠離商品銷售處（市場）為二里，第二個——為二百里，那末這是很明白的，第一個工廠必儉省許多的商品運輸的費用。再所省儉費用以地租的形式為地主取去。城市中心地的地租之所以昂貴亦根據這個原則。

土地出賣按甚麼的價格？

——假設某塊土地每年能收入一千元的地租，如果地主要出賣這塊土地，那末他所要求的貨幣的分量，一定每年能夠無勞心無危險的產生千元。如果普通利潤（或銀行利息）每年為百分之五，那末這塊土地の出賣價格就是二萬元。因為這樣分量的資本二萬元，無論投資到何處，都可使地主每年得到千元的收入。此乃自明之理。

資本家與地主間的利益衝突的程度是否同資本家與工人間的利益衝突的程度一樣？

——不一樣。資本家與地主的二個上層階級都

棲息於剩餘價值之上，因此他們二者間有主要的共同的利益——怎樣能多得剩餘的價值去，和怎樣去減少工人所得的勞動力的價值。

### (J) 信用

何謂信用資本？

——此乃是以貨幣的商業資本與高利貸資本之最高的現代的形態。現代信用之主要的特點：牠的形式複雜，作用廣泛和完備；此外，乃是工業資本家之重要借主，而非小生產者之主要的依靠人；最後，商業上的買賣不僅是採用現款貨幣，且經過各種支借（進出）的方法而用其他的貨幣。

何謂信用證？

——此乃按信用制度的形態所構成的各類債票。這類債票之根本的形式乃是期票。期票——限定一定的時日，須付以多少的數目，或誰個接收款子。由期票中所規定的數目，當然是實際的借款，且在時間內規定相當的利息。期票可以直接授受（

二商人或二商店之間）和間接受受（向各人各商店各地輪流轉提）。再期票對於富餘的資本家和可靠的洋行（以信用為主），很少以現款來替代支付，尤其是在國際商業之下；假如德國資本家付法國資本家以期票（郵寄），同時法國資本家拿這張期票可以向德國其他有關係資本家購買貨物。採用這種方法可以免去金子匯兌的手續。除期票外，還有許多其他的信用券；如銀行券；紙幣等等。信用證之放發的重心點乃是銀行——資本之信用的組織。

銀行之一般的業務是什麼？

——銀行受信用和授信用；第一種的業務稱為消極的，第二種——積極的。銀行經過消極的業務而收得別人的貨幣；再在積極的業務中規定利息將這些貨幣放出；從整個的利息的一部取為己有，一部付與信用人（存款者）。通常有信用的銀行，存款在市面上的流通要超過自己的基本金好幾倍。例如‘里昂信用’銀行及其在巴黎和各省的支行，在1909年有基本金 887 百萬法郎，但其存款有 4.<sup>2</sup>

63百萬法郎。

消極的業務有幾種？

——第一，存款的接受；第二，銀行券的放發。存款者將自己的貨幣授與銀行，而取得相當的利息。存款有有期存款和活期存款；有期存款，利息較高，因為銀行可以無憂慮地按期將款子放出和收回；活期存款利息較低，因為存款者可以隨時提取，所以銀行隨時要準備相當的款子。工業資本家之流通資本部份，通常是以活期存款。像這樣的存款者，如果要取回其存款的一部，或付與別人的款子，往往是用支票。銀行按支票上所寫的數目付與提款者，再如果提款者願意，則銀行按支票上的數目轉入他的賬下。此外，‘匯票’亦有很廣的應用；例如，在彼得堡某銀行中購買一定數目的匯票，再這個銀行是與莫斯科或柏林銀行有來往的，那末匯票的購買者，如果要付與在莫斯科或柏林的某人的款子，可以直接將匯票寄去，而匯票的接受者，當時可以向莫斯科或柏林銀行領取貨幣。

大多數銀行之主要的財產乃是存款。可是有些銀行則發行銀券作其主要的手段。銀行券乃是隨時兌現的一種証據。當然，發行銀行券的銀行，在社會上須有相當的信用，因為發行多少數目的銀行券，在實際上就是替代多少數目的真正貨幣；所以可發行銀行券的銀行，通常要經過國家允許的。

國家銀行所發行的銀行券或國庫券（這就是國家的信用機關），普通稱之為‘紙幣’（或信用券）。誰接受了替代貨幣的銀行券或信用券，那麼在本質上，無異是授與銀行或國家以無代價的信用（即是無利息的借款）。自然，無利息的借款對於銀行或國家有不少的利益；但是接受銀行券的人們，亦一無損失，這因為將這些銀行券存在銀行中，亦可獲得一樣的利息，且對於攜帶要比較金銀方便得多。

何謂‘不兌現的紙幣’？

——為使銀行券無危險地能夠被人們接受，那末銀行須有充分數量的準備金，否則如果霎時有許

多的兌現者，則銀行必不能如數付現金，且發生倒閉之危險。當然，在事實上，永遠不會將所發出的銀行全券數，一時都行付還現金，所以銀行的準備金因是可以減少數額，如果可靠的銀行，在社會上有相當的信用，則可以少過幾倍。國家的信用券亦應該以國庫的基金作為保證，但這種的基金往往比較還可以減少，這因為國家全部的財產亦可以作為信用券的保證的。雖然如此，若國家發出信用券太多和自己的費用都以信用券來支付，那末信用跌落，信用券的佔有者必要求現金，國家無力兌現和自由兌換停止。紙幣成為“不兌現”的時候，紙幣發出愈多，則價格跌落愈低，和國家信用愈失。在法國，當大革命之際，政府所發出的紙幣佈滿全國，所以紙幣的價格照現金（或照行市）要跌落幾百倍。十九世紀，俄國每個紙盧布貼水為二角三分。這種幣紙價格的跌落，以國家的力量可以挽救的。例如俄國紙幣跌價以後，政府曾減少紙盧布數量至一倍半，所以兌換就漸漸恢復了。

信用之主要的積極的業務有幾種？

——第一，是擔保放款，第二，乃是貼現。所謂擔保放款，即是以各種財產，堆棧中的商品，和正當的證券等作為抵押，而貸出貨幣。有時，銀行對於有信用的資本家，放款往往是沒有擔保的。

貼現，不是銀行以債券或別種證券為担保而放款，乃是以現款購買這些證券，不待說，購買之後，就獲得受領表記金額的權利。例如，某人持有債券，未到期以前而發生貨幣的需要。此時他就將券持赴銀行。如果銀行以為此債券為充分可靠，即行購入，當然，銀行家不支付債券價值的全數，而照銀行利益打幾折扣。這種業務，叫做‘貼現’折扣額叫做‘貼現利息’。

銀行授誰個以信用？

——誰鼓吹銀行的信用，銀行授誰以信用，顯然，銀行信用的鼓吹者乃是大資本家，所以毋須懷疑的，銀行授之以信用。可是銀行不僅單由大資本家之手而收集其財產，此外，亦接受各處較小的儲



蓄。爲最小儲蓄起見而設立專門的銀行——國家的或私人的儲蓄處。以儲蓄的方法獲得小生產者，職員或工人之款子，其間經過信用步驟，將這些款子落於大企業家之手，以便增強他們的資本。雖然有時有組織小生產者信用之企圖——各種借貸儲蓄社，小生產者協助銀行等等。但牠們的經濟意義較之大資本的宏偉信用相差甚遠，且最後的結果，往往以一部份的利益落於剝削小生產者的商業資本之手（仲買人與店主等）。就一般而言，信用是增強經濟力的，而非消弱經濟力的。

### (K) 股份企業

何謂股份企業？

——此乃收集大小的資本，創辦更偉大的企業。這種事業之組織的性質述之如下：幾許資本家的結合，每時或簡單的企業家的聯合而創辦以股票爲基礎的某種企業，企業之一定數量的股票在使人們自由地購買。假設這個企業發出一百元的股票一萬

張。再如果鼓吹企業前途有望，而將股票全行脫售（通常經過銀行之手而出售）。當然，事後，在創辦人之手擁有百萬之資本（在實際上要少一點，因為股票的一部留為創辦人已有，一部份的貨幣以佣金形式為銀行取去）。此所收集之百萬資本就是實施企業的基础。

再招集股東選舉股東會作為管理企業之最高機關；股東會除管理企業事務以外，在相當時期還須作事務報告。其次在一年年底總結，如有獲得利潤，則以‘紅利’名稱而分給股票的所有者；或決定一部份利潤作為擴充事業之用。一切的組織工作都採用僱傭的職員，工程師等等。股東在一定期間只是集會選舉企業的管理機關，聽報告，分配紅利等。大部份的股東，尤其是小股東不干涉企業事務；在股東會一切事務都由少數大股東來負擔。

股票的價格是否不變的？

——變動的；股票價格之變動全視股份公司之事業如何為依歸。例如某公司每年每股（百元單位

) 紅利爲八元。而國內之普通借貸利息每百元爲四元；那末此股票的價格卽是二百元的貨幣，以此二百元就是存放於銀行或出借於別人，使所有者每年亦能不勞而獲得八元的收入。在此種情形之下，股票的佔有者出賣其股票須在二百元左右的價格，否則他是不同意的。再如果該公司每股紅利只有二元，那末此股票的“行市”（價格，譯者）必墜落到五十元。此外，如果公司的事業有進步的消息，能等候股東收入有增加，那末股票的價格亦行“提高”，反之，如果公司發生危險，事業腐敗，則股票價格跌落。

祇有股票一種有其價格變動特質，抑或一般的證券都有其價格變動的特質？

——一切的證券都有這種的特質。例如國家以一定的利息而發行公債券，他的辦法是與股份企業的創辦人相同：印行一百元一張的公債券十萬張，每張的利息每年爲四元，由銀行經理而行出售。購買者雖然不能直接管理國家，但其當時監督國家，

猶如監督股份公司一樣。這因為與購買者利益有切身的關係。如果國家的收入——牠的租稅和賦稅，非常順利與良好，以及牠的經濟狀況前途有望，那末國家公債券的市價，必然提高；雖則公債券的利息每張仍為四元，但因為收入有特殊的保證，所以公債券的價格能在百元以上。反之，如果國家的收入減低，發生戰事等等；那末公債券的市價必行跌落；且連累其他社會上所流行的各種的證券。雖然證券有各樣各色的，但牠的本質都是同一的原素：證券的收入，都取於各企業的剩餘價值。國家雖非私人企業，然却是‘共同的’組織，統治階級經過國家而維持他的願望和適應他們的利益；何況在信用事業方面和國家經濟的部門，牠們的作用因被迫而與私人企業相彷彿的。

### (I) 交易所與投機

何謂交易所？

——交易所乃是資本家聚集之地，此處完成各

種很大的契約和決定商品的價格，換言之，牠即是地方市場之最高的組織。交易所收集各處生產和世界市場之事業進程的消息，使資本家自己的業務能與牠們相適合（各地生產和世界市場的事業進程）

。

何種的契約對於交易所事業有優越的意義？

——定期的賣買。例如在倫敦交易所，紡織工廠主向由美國進口棉花商人購買大批的棉花，定期為三個月以內交貨。此時商人應該經過他的代理者，而向目的地（美國）購辦這種的棉花和期內交付於工廠主。在這種辦法之下，資本家能避免貨物過分堆積的消費，再以自己計算的正確，能使賣買的商品，二相適合。

何謂“投機”或“投機的契約”？

——此乃根據市場價格的動搖而行賭博（冒險把戲）的特殊形式。雖然價值的基礎是依懶商品的勞動價值，商物勞動價值是決定價格經常的水平，但因為沒有何種有覺悟有計劃的機關，能夠維持

價格的水平，所以價格根據供給與需要的變更不斷地照這個水平上下動搖。假如資本家在價格低落之際購入商品和價格增高時候出賣，那末他從不同買賣價格之中所得的利益可想而知。再如果這個資本家估計錯誤，所購入的商品的價格愈趨跌落，那末他被逼出賣其商品，買賣間所受價格的損失，都要從自己衣袋中貼出。顯然，在這二種情形中之資本家的活動，對於社會是無益的，不過是簡單的把戲罷了。交易所的發達繼續促進這種的把戲。以一定時間的購買，和有不接受商品的權利，然商品歸還原主須按當時的新的價格。例如甲投機者向乙投機者購買百萬普德的麵包（每普德假定為一元），期間約定為三個月，當時亦不付以定款。如果在期間內麵包的價格每普德增加一角（一元一角），那末甲投機者不受取麵包，而乙投機者必須依新的價格收回其麵包，且付與甲投機者十萬元的貨幣。再如果麵包價格每普德跌落一角（九角），那末甲投機者須照原價付款，即是損失十萬元的貨幣。這種

的買賣形式，當然與賭博毫無區別。此外，還有交易所把戲的粗笨形式——即是證券市價的買賣。例如投機者以一星期時間購買某鐵路的股票；如果在一星期之內市價提高，那末他就勝利，市價跌落，他就失敗。

交易所把戲的巧妙何在？

——不待說，在於有很好的市場知識，和市場價格動搖的研究。可是用這種的知識和價格的研究欲使賭博（把戲）的勝利是無任何的保證，因為在現今制度之下而欲確實預測價格是一件不可能的事實。所以投機者還採用別種性質的方法：使價格依自己願望變動。例如他們購入多量的商品，使市場需要不足，而行增高價格；再如果欲使價格減低，他們急刻放出多量的商品於市場，供過於求價格必行跌落。其次，欲引起企業股票提高，投機者在交易所和報紙上大作鼓吹企業發達無限，或用虛偽和欺騙的宣傳的方法。為使國家公債券價格跌落，則造戰爭或發生騷亂等謠言；有時還購買政治家，引起

國際間的糾紛。用這種的方法常常是大交易所家必勝的把戲，使其財富無量地增加。二個美國之投機“偉人”，古特和非司克，在一八六八年以黑心投機而引起了美國很強的金融恐慌，恐慌裏面使幾萬的人們破產，而非司克亦被刺死。然古特曾做了很久美國及世界的第一富翁。

### (M) 資本增加及資本集合

什麼是“資本主義的積累”？

——此乃以一部份的剩餘價值而應用於資本增加上面。如果資本家的全部利潤都行消費，那末沒有什麼的積累；如果將一部份的利潤以貨幣形式而收藏，和沒有任何的流動，那末這不過是財寶的積累，要成為真正資本的積累，資本家須以一部份的利潤應用於原料，工具，勞動力的購買上面，由此而能擴充企業和增強剝削。在先進的國家，如美英德等，社會資本用這種積累的方法在戰前每年要增加一，〇〇〇，〇〇〇，〇〇〇盧布。



何謂“資本的集合”？

——此乃採用資本的數減少和其量增加的方法而行資本的聚積。資本的集合首先用競爭的方法，後來經過信用，資本的股份聯合，和新狄加的組織等的步驟。競爭，大企業征服小企業，大企業勝利之主要條件，首先是減低商品價格，使小企業不能與之抵抗。所破產企業之生產手段的一部份是很簡單的趨於毀滅，其餘部份以極賤的價格為競爭勝利者所購買。此外，勝利者之間循序併吞，“大”資本為更大和更強資本所撲滅等等。這樣一來，其結果當然減少企業的數目，信用乃幫助大資本更其增強和使小資本相對低落及易於失敗。企業之股份形式是以和平方法而聚積其資本，牠們的破產不是直接的；然當恐慌之際，股份企業倒閉，那末立即使很多資本家破產。新狄加和托拉斯（亦稱為企業家同盟）是以和平的與武力的方法而集合更廣的資本。

一切的生產業部門是否都同樣的進行資本的集合

？

——是的；一切的生產部門都進行資本的集合，然不是平均的；這個部門迅速，那個部門遲緩。大多數國家在農業方面最為遲緩。農業之大經濟較小經濟少有優越。不過終不能說牠沒有優越：例如在生產手段之大批購入和生產品之大批運往市場之下而獲得許多勞動和費用的節省；此外，農業採用機器亦可取得多量的利益，雖不能與工業方面並駕齊驅。可是小農業經濟，雖有地主高利貸資本的剝削，但與大經濟相競爭尚可繼續維持很久。小經濟與大經濟競爭而欲保持其地位，惟有用農民及其家眷不斷地增加勞動的強度和勞動力過分的消費以及縮小他們的需用。

小農業經濟富於生長，然他的力量不能增高，只有低落。再農業技術於進化，尤其是由於大經濟之集合而促進小經濟力量的衰弱。

由於耕作的發展，小農人在相當的時候能“享有”少許大經濟的利益和作社的創立；小農人共同

購買機器和良好的農具，改良種子和畜牧等等，此外，尚有商品的共同出售，共同牛油機和乾酪器的設立等等。這種的協作社是給與富農經濟利益較多，而給與中農經濟利益較少，貧農經濟是無利益之可言。

就一般而言，農業的發展是與工業發展採取同的法則，不過有快慢之別而已。

資本集合能永久使社會生產力增加嗎？

資本集合，在大多數場合之下，能促進社會生產力的增加。然此種之集中是散漫的，而非有計劃的，所以有時還發生不良的結果。如果小企業破產太快，那末就不能適應大企業的增強，而大企業亦不能利用被解放勞動力的全數，這就是徒勞無益。東印度，在過去世紀的三十年代，英人採用大紡織生產同機械的紡織器，使印人紡織小生產大大地破產，而“失業的紡織工人佈滿一地”，這是在一個公文中所記載的。像這樣成千成萬勞動力的喪失，對於經濟的進化豈有利益之理。

生產小形式之太快破壞能夠使大資本增加發生遲緩。這個事實的理由可以說明如下：大資本為銷售多數的生產品，須要市場，而市場的商品之主要購買者，為農民，手工業者，工人，城市的平民。如果資本破壞百萬的經濟小主人，而從失業人們中（從百萬破產的經濟小主人中）只能收納幾萬的數目，那末很明白的，商品購買者數量減少，市場銷路疲乏，再如果找不到何種的外部市場，那末，此時大生產的本身就不能自由擴充，且遭需要不足之危。

在漸漸進行資本集合之下，市場雖有縮小的傾向，然因有工作的動勞者數目增加——在實際上，即是購買者數目的增加，和因生產技術的改良而減低了商品的價格，所以使供給與需要距離不遠。

在資本集合之下，社會組織發生何種的變動？

——資本主義社會是由有組織的局部而構成無政府的整個的社會，——即是說局部有組織的，整個是無組織的，因為在一個企業之中，以資本案

及其僱傭職員——管理者的意志能夠使該企業有計劃的和有組織的，如果就全體企業而言，那末沒有何種覺悟的意志能使牠們有組織的相互聯繫，此乃自明之理。資本集合按其真正的本質亦不能變動這種的情形，不過牠把有組織的局部的數量減少，而促進社會接近於一致的組織。當然，資本集合，在實際上創造了必須興起某種的社會力量去組織全部社會的系統，而整個社會之有系統的組織，乃是人類生活利益的真實任務。

### (N) 工業恐慌

在經濟生活中甚麼叫做‘‘恐慌’’？

——此乃經常經濟生活進程之騷亂或破壞。恐慌有局部的和地方的：例如在六年代的美國戰爭（南北美戰爭）絕了棉花的運輸，英國的紡織工廠因缺乏棉花的進口而引起了這種的恐慌；恐慌結果使工作縮小和許多工廠倒閉，以及失業工人增加二十萬之多。俄國由于農民經濟的低落和農村技術之不良

而遭耕地的涸竭時時發生收穫缺乏的恐慌；這種恐慌在一八九一年曾經發生過。同時戰爭往往引起國內極重的經濟恐慌（經濟停滯。）

此外，尚有普遍的恐慌，時時驚動整個資本主義的世界。這種恐慌開始於一八二五——一八二六年，以後在一八三六——一八三七，一八四七——一八四八，和一八五七年，其次在一八七三及一八七四年之最激烈的恐慌，最後，一八九九年之歐洲大恐慌，和一九〇七年之美國大恐慌。最後的二個恐慌亦能動搖全世界的。

什麼原因產生普遍恐慌？

——商品的生產過剩。在資本主義之下，任何生產品成爲過多的時候，並不是這些生產品超過社會的需要，而是超過社會的購買。例如麵包的生產過剩同時能發生許多貧民的饑餓；貧民是需要麵包，且麵包能救活這些飢餓的勞動力，——但是貧民沒有“購買力”，換言之，即是沒有金錢去購買麵包；再賣不出麵包擱置於堆棧中而候“購買者”到

來，或任其腐爛。在資本主義制度之下，不斷地發生全部商品或幾乎全部商品的一般生產過剩；這個時候，商品價格跌落，企業縮小工作或簡單的休業，同時資本的後備軍（失業者）亦必增加。

怎樣發生和促進生產過剩？

——競爭的力量逼迫各個資本家去擴充自己的企業，——採用新式機器等等；企業的擴充不僅是為利潤的增加，且為反對市場的競爭者。在此種場合之下，不得不使市場上的商品供給迅速地增加。但是我們問一問，需要的增加是否適合這種供給的速度？很容易的回答，不能適合。例如幾年來生產增加二倍，那末為生產事業的經常進程亦須增加二倍的需要。然需要所依賴之主要的消費者，則為大多數的民衆。民衆間的小生產者，農民，農民工匠等在資本主義之下他們的生活狀況不斷地破壞，所以他們商品的需要決不能增加二倍。此外，為要使工人的需要增加二倍，那末首先要收納二倍工人於企業之中。可是由於機器及其他技術的改良，在資

本主義之下的勞動生產力都行提高，每個工人能生產較多的商品，因此如果生產品的一般數量增加了二倍，而為生產品的生產的工人數目必不增加二倍，必定要少一點，例如只增加一倍半。不待說，工人那所需要的生產品亦不能增加三倍，而是一倍半。需要不能適應供給，生產過剩難免，接連而發生價格跌落和普遍的恐慌。

恐慌是漸進的還是急進的？

——它是急進的，雖然牠的原因——生產過剩是漸漸的進行。這種背馳情形的發生是由於資本主義系統的複雜。資本家不能看見自己前面的消費者和不能斷定全部的市場。工廠主出賣商品於大商人，大商人轉賣於‘小商人’，‘小’商人販賣於店商，再由店商而出售於消費者。現在假定（亦是實際上）消費者的需要照舊，供給仍繼續增加，可是店商決不能立即感覺到這個的變動，必定要經過相當的時間，即是到許多商品不能出賣之際才能感覺。當店商沒有發覺變動之時，他們仍向‘小’商人購



辦商品，所以‘‘小’’商人發見新的變動必比店商要遲，即是當店商方面需要減少之際才能發見。再大商人感覺這種變動，還要經過較多時候，而工廠主更要經過較多時候才可發覺，再如果這些工廠主還繼續向其他資本家購買‘‘原料機器’’等等，那末其他資本家知道真正的情形還更要遲一點……。此時生產過剩在實際上已經存在，但却暗暗潛伏沒有表現，同時價格亦沒有表現跌落。

生產過剩很明白表現之際，即是牠已蔓延到很廣的範圍，由此而爆發災難時期：接二連三的工廠倒閉或工作縮小，失業工人增加和工人生活低落。其次，這個時期過去而生產停滯的現象：很少再有破壞，和生產再行整頓。以後，漸漸將一部份所堆積的商品出賣，一部份腐爛；重新使供給接近於需要。再以後，則復活時期開始：生產擴充，所倒閉之企業在新的企業家之下而行恢復，失業者亦減少，工作增加再行擴大需要，如此以進，又到了興隆時期。興隆時期極頂，則又重演歷史事實：由於

生產過多，而發生新的恐慌。再因為技術發展和生產之一般範圍更行擴大，所以新的恐慌更行快速：在資本主義社會之下，這種恐慌是循序發生的。

由於購買的方法而完成生產品的佔有，和生產增加找不到充分的消費。所以在這個裏面就不斷地發生佔有方法和生產間的矛盾

### (0) 企業家的組織

什麼的原因引起企業家組織的形成？

由於資本家自己的競爭和恐慌所惹出的災難與不利，而引起了企業家的組織。在放肆的競爭中不僅遭害中小的企業家，且常常危及很大的企業家。有時大企業間為市場相互排擠而行拚命的爭鬥；價格的減低打倒交戰二方面中的一個，但是勝利者須要許多時間恢復其爭鬥中所傷的元氣，且無何種保證，使這種慘劇不能重演。其次，恐慌亦能動搖最大的企業和失去將來一切的保證，因為恐慌是急性的，一拖的範圍及其結果是不能估計的。所以一

八七三年之歐洲恐慌，很快的促進了新狄加的組織？

企業家有何種的組織？

——組織事業的進行，乃是為消滅企業之相互的競爭和救濟生產過剩及價格的跌落。因此大企業家都企圖聯合，而開始採用以下的方法：1 相互間分配市場使不致為市場而競爭；2 規定價格。這種的組織形式通常稱之為‘‘加鐵爾；大多數’’‘‘加鐵爾的組織合同’’往往是有一定時間的限制。

組織的‘‘第二’’個階段已成為經常的，和經過共同事務所而設立商品銷售的聯繫；這種的組織形式，乃是企業家的‘‘新狄加’’。此外新狄加還能‘‘調劑’’生產品的數量，換言之，即是規定參加新狄加的各個企業的生產範圍，使其不致有過分的生產。

○

同時，新狄加往往建立公共儲金處而行反對罷工。

在這個的階段，歐洲的新狄加要佔多數，其中俄國在革命以前亦近一百。總計各國的地方的和國

家的新狄加約有一千，此外，尚有國際的新狄加：在一九八七年德國的經濟學者估計這種的組織將近一面。

其次，組織之較高形式，則為托拉司，——在美國首先有廣大的發展。托拉司乃是將一切所聯合之企業組織在一個股份‘公司’裏面。每一個股東按他企業的大小而獲得托拉司股票數量。此外設立新式的共同管理機來引導托拉司的一切事務。為日常節省起見，托拉司往往休閉一部份的工廠和集中生產於幾個較有製造力的工廠。美國的白蘭地托拉司，開始聯合八十個工廠，後來休閉六十八個，而餘留的十二個工廠的生產發展要超過先前八十個的工廠。其次，托拉司乃是強有力的企業組織。美國之滷油托拉司在戰前已聯合了四百餘個的企業，（領導者為羅哥非辣），其時牠的資本已堆積到2,000百萬的戰前俄國盧布，牠每年的收入為一萬萬的戰前盧布，每晝夜的收入為二七萬盧布，每分鐘的收入幾乎有二百盧布。美國的鋼鐵托拉司聯合八百餘個

的企業；工作的工人在二十萬以上，牠鐵的生產幾乎要佔美國一半，鋼和路軌生產要過美國金額一半。

最近十年來很快地發展另外一種的組織，即是“同盟托拉司”之成立。同盟托拉司乃是混合的組織，乃是各種部門之企業的結合，例如機器建築業和五金業及煤業的聯合，或染業同紡織業同棉花種植業的聯合等等。這樣一來各企業間所需用的工具，原料等都能互相便利供給。（就同盟托拉司範圍內而言）。此外，還可消滅為這些生產手段的價格而爭鬥，及獲得牠的市場局部的獨立（就同盟托拉司範圍內而言）這一切且給與同盟托拉司以偉大的經濟力和堅固性。

這一切的組織對於經濟生活有什麼的意義？

這一切的組織是使資本家避免許多局部的和地方的恐慌，是幫助資本家易於脫逃普遍的恐慌，可是這一切的組織終不能消滅世界的生產過剩，因為牠們不是全世界資本主義的組織，而只是局部的

組織，此外，因為民衆消費的增加亦慢過生產的發展。

### (P) 財政資本

新狄加，托拉司，同盟托拉司是否代表資本主義企業聯合之最後形式？

——不是的，在十九世紀末葉又發生了一種更廣大的形式，即稱之為“財政資本主義的形式”。

財政資本主義的性質是什麼？

——此乃在信用資本領導之下的工業資本與信用資本的聯合。

為什麼有這種的聯合？

——不待說，工業資本需要信用資本，而信用資本亦需要工業資本；工廠主為自己企業的擴充與鞏固須求助於銀行的貨幣；然企業所生產的剩餘價值一部份以借代利息的形式為銀行所取去。在上述情形之下，當然不會發生這方面服從他方面，他們二者間有很久均衡的發展，和各自保存獨立。可是整

個的資本主義的基礎建築在爭鬥上面：誰經濟力量強，那末一定要消滅，或征服經濟力量的薄弱者。發展的步驟使銀行和銀行組織強過工業資本家及其組織。在十九世紀末葉就是創造了這種的情形。當時很快的促進二者間的聯合和以信用資本作領導。

信用資本為何有領導許多工業資本的權力？

——有二個根本條件：第一，世界市場的競爭的急急地增進，第二，銀行事業之廣大發展而促成了銀行的偉大組織和聯合。

工業資本間為市場的爭鬥愈烈，則求助於信用資本愈甚，因為欲使競爭勝利，須先減低價格，欲低價格，則須擴大生產，生產的擴大，須有多量的信用（借貸資本），銀行乃是信用組織之中心，所以每個工業家都要依靠銀行的信用。有時工業家之間往往為信用（借款）而爭鬥。

同時，工業聯合的發展雖快，而銀行聯合的發展更快，所以銀行力量的均衡不僅終能超過個別工

業家，且在多數場合之下，而能超過新狄加及托拉司。

信用資本以什麼方法去征服工業資本？

——第一，如果不同意銀行所提出的條件，那末以威嚇手段拒絕工業家的借款，當然。這種的威脅方法祇有用之於工業家需款迫急之際和再無別處可借之時。借貸（信用）乃是各企業時時需要的東西，有時且是不斷地需要的東西。再如果信用被強有力的銀行組織的“壟斷”之下，那末欲以其他信用來源去代替這個信用來源是一件不可能的事實，在實際上，且無別處來源，即使有之，則亦不能如願以償，因為企業與銀行在不斷的來往中大多訂有不許向其他來源授受信用的合同。

第二，企業在股份形式之下，銀行以購買充分股票的方法而能完全操縱這個的企業。

誰有超半數的股票，則在股東會中就能實行於他有利的決議，這因為是按所代表的股票數額多少而行投票的。此外，往往不要超半數的股票，只要



五分之三或五分之二而能支配企業的事務，因為有幾部份的股票，是散握於小股東之手，且這些小股東平時往往不問聞股東會事務，開會時亦不出席。再如果銀行只佔小部份的股票，而在各派股東散漫投票之下，牠往往亦能得着勝利的可能。不待說，當然只有強有力的銀行組織而能購買各企業的大部股票。

以什麼方法創造了銀行的偉大組織？

——大銀行通常以股票方法組織之：這當然是信用機關很適宜的形式，因為參加銀行事業的資本家愈多，則銀行‘信仰’愈加提高和易於受人信用。同時股份形式的銀行，經過放發和出買新股票的方法，能使其事業很快的擴充。當然，銀行愈大，這種的業務（放發股票）進步愈快，和發達愈速。由於上述情形而創造了擁有千百萬萬的自己資本，和超過自己資本數倍（通常是三倍至五倍）的別人資本（存款）的巨大銀行。這種的銀行大概在各城市和各國總不外有其數百個的分行，牠已不能看作

特殊的企業，而應該當作現代的信用托拉司。牠不斷地征服小銀行，或強迫小銀行與牠合併，成為牠的股份之一，

此外，這些巨大銀行往往以股票基礎設立較小的銀行，在放發股票之下，牠自己留下充分數量的股票，即是佔有股票全數三分之一上下。牠既佔有股票的充分數量，所以牠能支配這個銀行的事務——能支配這個銀行的基本金存款等等。此外，在別種場合之下，牠以購買充分股票的手段去征服現存的銀行。在實質上，這些被征服的銀行（或稱之為“女銀行”）已成為“母銀行”（巨大銀行）的分行，不過是一種暗藏形式罷了。其次，這些“女銀行”，依“母銀行”的指揮，再去征服較小的銀行，——即稱之為“孫銀行”。像這種的聯繫有時還可依次進行下去。最後，巨大的信用機關接連許多較小的銀行而行增加自己的力量。例如，戰前的德國，柏林九大銀行要佔全國存款總數一半以上——百億馬克之中要佔五十三億（馬克當時合中國

銀四角八分)，如果與牠們接連機關一起合算，則存款與基金總在一百十億以上，即是佔全德銀行資本總數百分之八十以上。尤其是一個‘德國銀行’竟指揮五十八個的銀行——一種是直接指揮，即是自己的‘女銀行’，一種乃向接指揮，經過自己的‘女銀行’之手。俄國的三大銀行（‘西伯利亞商業銀行’和‘俄國對於貿易銀行’）和奧大利一個銀行亦在這個‘德國銀行’統治下的‘女銀行’之例。至於美國的三大機關，羅克佛拉和毛爾根亦能統治全美的信用。

這種的組織稱爲銀行「團」或銀行「社」。

何種的工業企業服從銀行的組織？

——各種的——個別資本家的企業和股份企業以及整個的新狄加與托拉司。祇有擁有偉大的財政手段之最強健的新狄加與托拉司，能夠同銀行組織聯繫，牠們二者間似乎是平等互惠的同盟者；這種最偉大的托拉司，如美國的羅克佛拉煤油托拉司，和德國的三大電氣托拉司同盟——‘電氣總公司’

和西門子電氣公司。這些最偉大的托拉司以其優越力量去征服次大或較小的企業，作為自己的‘‘女托拉司’’，或者設立新公司而屬於牠們的領導。如戰前德國的‘‘電氣總公司’’竟領導一七五個——式百個的企業，而其投資於各該企業在十五萬萬馬克以上。此外，美國的煤油托拉司所領導下的機關，為數更多和力量更大。然這一類的組織，在實質上，亦就是財政資本的聯合——工業資本與信用資本結合，因為牠們用信用的方法去征服其他的企業。

財政上不能完全獨立的次大的新狄加與托拉司，牠們被迫而‘‘依賴’’銀行的機關，和求銀行的幫助，因此就屈服於銀行之下。最後，銀行機關和工業機關的領導者，往往是同一的主人翁。

財政資本所完成的工業企業的新聯合工業企業聯合的老形式有何種的區別？

——牠們的區別很大。企業家的托拉司與新狄加通常只聯合一個生產部門的企業；而財政資本聯繫各部門企業於一個中心。每個的財政中心為使其

統治下的企業漸次鞏固和漸次脫離別個依賴起見。所以牠就將這些企業更加緊地聯合起來：供給牠們這些企業以必需的生產手段，尤其是主要的材料和原料，例如牠的機器建築工廠能夠從牠統治下的鋼鐵煤企業中獲得五金和煤；此外，牠建築或奪取鐵路，作為這些各企業間聯繫之主要的工具。像這樣的企業聯合，稱之為‘和合化’，‘和合化’的企業，從前曾經有過，不過是少數的大企業以供給或購買別個企業的生產手段的方法而行併吞之或影響之。然財政資本是異常的促進了‘和合化’的發展，第一，由於牠的力量偉大，第二，由於牠不必要獲得全部的企業，而祇是去征服牠所需要的企業就夠了。

財政資本干涉牠所領導下的企業到何種程度？

——按牠的利益範圍而行其干涉程度。例如，在必要之際，限制牠們的市場區域，指揮牠們事業擴充的範圍，規定各企業間購入貨物的數量，此外，操縱這些貨物的價格增高和減低等等。

財政資本使社會經濟生活有什麼的根本變動？

——牠以壟斷替代了自由競爭，（壟斷的範圍比加爾鐵和新狄加及托拉司更廣）。在銀行團領導下及其幫助下之工業企業聯合團體急急地奪取全國和區域的市場。結果，全世界市場都被這些幾十個類似的組織所瓜分。

這些的組織雖能消滅私有企業的競爭，然絕對不能避免世界市場的爭鬥和由爭鬥所產生的世界恐慌。不待說。壟斷者愈少，壟斷者之間的爭鬥愈烈；全世界市場已全瓜分，如果甲壟斷者的勢力愈充，而乙壟斷者的勢力必形縮小，所以都欲擴充勢力，結果惟有訴之於戰爭，（經濟的戰爭或武力的戰爭）。這二個的戰爭是必然牽連到資本主義的國戰。

### (Q) 資本主義國家

現代資本主義國家建築在什麼的經濟條件上？

——資本主義的制度建築於商品交換上，競爭上，壟斷的爭鬥上，生產的無政府上，階級爭鬥上

；這都是表現資本主義在社會的無組織。一切的爭鬥，競爭，無政府，都難免不走向破壞的行動，因為這方面所遭的不利和恐慌，而能引起他方面的損害和災難。所以從資本主義經濟的無組織中必然要產生某種組織去整理牠的構造，不使牠走入破產戰爭的漩渦和全體瓦解的地步。這種的組織就是國家。

怎樣構成資本主義的國家？

——一切的競爭，爭鬥，騷亂，都只能訴之於強迫機關。所以，國家就是強迫的組織。牠（國家）有法律，能夠強迫規定人們的一定行動和禁止其軌外的行動；牠有行政機關，能夠‘‘依法’’強迫處理一切；牠有法庭，能夠強迫解決各個突衝和懲罰法律的破壞；牠有軍隊，能夠強迫政權和法庭的抵抗者。在這種情形之下，強迫看作機關和個人的權利。因此，國家就是強迫的權利的組織。

何種的社會力量把持和管理資本主義的國家

——統治階級——土地和生產手段的佔有者，

廣而言之，即是資產階級。他們（資產階級）掌握經濟的利權；不待說，還把持國家的威權。他們設立國家機關，以便鞏固其統治的地位，和作壓迫勞動羣衆的工具。當然，國家就是這個統治的組織。牠爲‘統治階級’所支配從統治階級中選出政權的代理者而擁護其本階級一切的利益。

那末，國家豈不是對於下層階級沒有任何利益或永遠不執行他們的要求嗎？

——不能這樣說。我們應該要注意：統治階級爲自己利益原故，存於工人階級和勞苦農民往往行利益上的退讓。例如，國家可以爲民衆設立醫藥幫助所和衛生處。以健強和恢復勞苦民衆身體，這因爲怕疾病削弱工人的身體，工人身體衰弱，當然對於資本不利，再如果發生瘟疫，從下層階級而傳染到上層階級，那末，對於統治階級，更爲不利。再例如，爲工作時間縮短而爆發了激烈的工人運動，此時，政府可以頒佈工作縮短的法律，因爲這種退讓要比罷工及遊行示威等的破壞有利得多，况



且工作時間縮短是提高勞動的強度。當然，這一切的退讓是照統治等級利益及其地位着想的；但如果採用進攻的手段對於統治階級為有利和可能的時候，例如壓迫工人的要求及奪回已退讓的利益，那末政府可以採取這種壓迫的方法，——俄國一九〇五年——六年的革命以後，政府曾採用過這種的手段。

在這種情形裏面，專制國和共和國並無性質上的區別；二者都是資本統治機關的元素，而祇有極大的實際上的區別：共和國，猶其是民主共和國建築於全民選舉的基礎上，勞動階級易於顯示和發揚自主的意志，以及易於用和平方法達到資本階級的退步。就一般而言，這因為民主共和的結構是適應資本主義高級的程度；資本主義及其技術程度愈高，則為生產上所需要的工人的知識和文化程度亦愈高；像這種的工人決不肯沒有公民法和政治自由——遲早是要達到國家的選舉權的。

## R. 賦稅與公債

國家從何處獲得手段而完成其任務？

——以賦稅形式取之於民間

稅有幾種？

——直接稅與間接稅。直接稅是由拂付者所擔負的數目直接付於國家，並沒有任何的中間人。例如，所得稅，國家按個人或企業的收入多少而直接取之以相當的折扣；財產稅，估計個人或企業的財產多少而取之以一定數目以房捐，按租金價格高低而取之以一銀洋等之。間接稅就是商品稅，進而言之，經過商品的媒介而取得之，例如，酒捐，煙捐，洋火捐等；再例如，海關的進出口的物品稅等。從工廠裏或商人之手所取得的商品稅，在實際上，他們並沒有付繳，乃是按稅金多少而提高其商品的價格。換言之，亦即是取之於買主身上，買主在商品價格增高之下而盡其付稅的義務，這是他（買主）所不知道的。再關稅方面：取之於進口商人，例如

，海關從棉花進口而取得其關稅，而棉花進口商，照關稅數目增加其棉花價格，在實際上，當然是買者後來替商人付了關稅。此外，不僅是進口商人能作此等的把戲：如果這種的棉花在本國亦有出產，那末，棉花的出產者亦能增加到同樣或幾乎同樣的價格，（棉化的價格與進口商的棉花一樣的增加），因為此時的本地棉花對於進口棉花的鬥爭是毫無恐懼的。然買者只知道棉花的昂貴，而不了解昂貴的理由：在實際上昂貴價格中的一部份付給國家的關稅，而其餘部份即是本國棉花出產者的“特列”利潤。

不待說，民衆需用品的間接稅帶有增高昂貴生活的性質。

何謂“累進”稅和“非累進”稅？

——付稅者愈貧，負擔愈重；此謂“非累進稅”（或稱爲“背進稅”），正確點說，即是“往下的”；反之，對於貧富者減稱負擔，而增加富有者的稅額，所謂“累進稅”，進而言之，即是“向上

的’。課之於通常需用品的間接稅，大概都是非累進的。例如，鹽稅，布稅和自來水捐等，貧富者都同樣付以所提高的價格。不待說，如果資本家要比農民或工人富裕百倍，然其所需用的鹽，布和自來水決不會多過農工百倍；平均不過多用二三倍而已。此處，資本家獲得收入要多百倍，而其付稅只多過二三倍就可以了。

間接稅中的累進稅往往課之於奢侈品一類東西。例如，如果酒，絲織品，汽車等都抽以重稅（事實上稅加在價格裏面），那末，這對於貧窮等級當然無任何的稅捐擔負，因為他們沒有使用這些奢侈品的能力，然對於資產階級；愈富者，使用愈多，而抽稅亦愈多。

直接的累進稅，主要的乃是：累進所得稅，累進財產稅；此外，累進房屋稅亦有採用這個的形式。

累進的所得稅通常是採取這樣的性質：例如某人的收入在千元以下，不付分文；某人的收入從千

元到二千元之數，則按其收入付百分之一；某人從二千元到五千元之數——則付百分之一，五；某人從五千元到萬元之數——則付百分之二等等。這種提高折扣的抽稅，普通是有一定限制的；例如，有十萬元之以上的收入者，付以百分之十，而有百萬或千萬的收入者，亦僅付百分之十的所得稅。

不消說，這種的稅則亦是不平等的，實際上並不完全減輕小拂付者的擔負。因為小拂付者的納稅，都割去其自己的必需部份，而富裕者只取自剩餘部份。（況十萬元以上都納同一折扣的稅）。因此，這種的所得稅，只能稱為“比例的”，而不能算作平等的；

國家還有何法去獲得財政的手段？

——發行公債和紙幣。

公債乃是國家發行特殊的證券，其價格有千元的，百元的或幾十元的不等；購買者能獲得百分之三或四和五的利息——要看國家的財政情形如何，如果國家財政狀況較佳，那末利息較低，如果財政

狀況較劣，那末利息較高。在這種情形之下，公債的購買者，當然能運用自己的貨幣而獲得不勞的收入。其次，按公債票循序付以利息，再後來則將本錢亦完全付清（大都規定一年或二年內逐漸付還）；不待說，國家付還公債的來源，不外是取之民間的賦稅；因此，在實質上，公債的歸根是屬於賦稅。

至於紙幣一層，我們在信用一章已經說過此處為明瞭起見，述其簡略如下：紙幣乃是代表不出利息的借貸；國家以此可以為商品付價，此外，無論何時是應當兌現的。如果紙幣發出過多，那末拋的市價跌落；市價跌落，資本家所積蓄的紙幣在實際上定受低價的損失，而商業上的計算亦為之混亂。此時，國家為幫助資本家和“提高市價”起見，而出利息發行新的公債；顯然，資本家將這些紙幣購買公債，購買公債的紙幣重新又流入於國家機關；此時在市面上的流通紙幣減少，而其市價又漸次提高（恢復原狀）。當然，付還公債與公債的利息，是逐漸取之於民間的賦稅，所以這個事實仍屬於賦稅。

○

### (S) 軍國主義與帝國主義，

何謂軍隊？

軍隊乃是國家有組織的武力，是僱傭的或是強迫的。

軍隊爲什麼而服務？

——當開始，國家——資本階級的統治機關，爲要維持經常的秩序，所以須有軍隊的組織。軍隊爲壓迫無秩序和下層階級的暴動以及擁護財產等而服務。

然從世界競爭發展，軍隊又加了一層任務：爲市場而爭鬥。德國資本同英美資本競爭，美國資本又同日本競爭等等；每國的資本都設法欲奪取世界市場的大部，和排擠其競爭者。不消說，爲競爭國之驚人地增加的資本的世界市場愈形狹隘（稠密），而爲競爭所採用的單純之經濟爭鬥的方法亦愈趨不足——減低商品價格和增加質量等。換言之，純

粹用經濟爭鬥的方法，此時已不足以應付環境。所有希望奪取的，只是在其影響下的市場，因為該處可用禁止商品入口和提高進口稅的方法而不許競爭者侵入。此外，依懶強力的軍隊可用戰爭的恐嚇而達到有利的商業條約等等。軍隊對於各國已成為保護的工具和擴充其世界市場之所屬部份的前鋒。

何謂軍國主義？

——統治階級為維持國內的統治地位，只要小部僱傭的軍隊就足夠應付，英美二國不久以前曾經是這樣的。然為外部市場而爭鬥，那末，軍隊愈多愈好；各國都無止境的增加武力。在這種情形之下，每個強國幾乎擁有百萬軍隊或百萬以上，其軍費每年不下“萬萬”，人民對於國家的負擔每年總在“十億”以上。

多數的資本家，經過其軍事機關之手，將其大部份的利潤應用於軍隊和軍艦的擴充上：他們以恐嚇威脅和散佈軍隊進攻的謠言而種下民族仇視的種子。當然，在此種方法之下，更促進了武力的增



加。

武力，像這樣的迅速和過量發展稱之爲‘軍國主義’。

何謂‘帝國主義’？

帝國主義，乃是先進國間在世界競爭的見地上，尤其是在財政資本之新壟斷機關的世界爭鬥的基礎上所長成的侵略政策。

帝國主義的‘學說’始創於英國，當英國以侵略戰爭反對普魯士共和國時，這個‘學說’曾辯明英國所準備的戰爭是對的。她（學說）說，偉大帝國是代表人類組織之最高形式，所以當這些巨國進行組織或擴充之際，弱小民族權是不應該勘定的。這個‘學說’傳播於他國——美德法日等。牠各處生產了侵略計劃，促進了民族仇視和培植了軍國主義的生長。

## ( T ) 世界軍事恐慌

何種力量產生戰爭和何種力量背乎戰爭的發生

?

——在各國間的世界商業中，此國作彼國的必需品的供給者——材料或工具，而彼國爲此國的商品的購買者。這就是表現各國間的實際合作（協作）和產生彼此間的‘‘相互聯繫力’’，相互聯繫力是鞏固和平與阻止戰爭的發生。可是別方面，這些國家間都爲市場而競爭，同時在相互商業上爲貴賣與賤買而‘‘糾紛’’，所以各國資本家間產生利益的矛盾，即是產生‘‘衝突力’’或‘‘壓迫力’’，衝突力是破壞和平，促進戰爭和侵略。如果此時某二國的聯繫力超過衝突力，那末都和平共居，如果衝突力超過聯繫力，那末引起戰爭。然由世界競爭所產生的軍國主義的發展，創造了更新的衝突力。因爲他的幾百萬的軍隊和幾萬的軍官都爲毀壞事業而訓練，幾千的軍艦，飛艇，幾萬的大砲，幾百萬的鎗械，以及無數的軍用品都爲毀壞事業而製造。所以這種的武力成爲衝突力補充的來源，衝突的補充力和民族資本的競爭，乃是國家間戰爭的推動者。

從那裏發生了世界大戰？

——各別的，局部的戰爭是從某處國家間的衝突力超過了聯繫力而發生的，然世界大戰的發生，是由於整個的資本主義世界的衝突力駕凌了聯繫力。進而言之，各處同時產生了這種的現象——衝突力超過了聯繫力。國際貿易迅速地增加，一九一三年世界各國的進出口數量共計不下五百億盧布。各國家間的相互的貨物供給和購買更加緊地密切起來。如英國沒有麵包進口就不能生存，牠的紡織工業幾乎都依賴於德國的染料，別的生產業部門所需用的大宗物品，亦由德國化學工廠來供給。德國依靠英國不多，——雖然亦不少，——因此英國乃是德國之主要購者之一，他購賣德國出口貨全數約七分之一，即是有七萬萬金盧布之數，同時，其他資本主義國家的利益亦同樣地密接起來；他們都是相互的需要者，這種相互的需要，是按照國際分工的趨勢發展下去。

可是接連而來的，產生了世界市場競爭的增

強，發生了這些國家間的仇視，如英德二國的仇視。競爭的衝突力增強了，並且很快的很快的發展，此外，世界市場已涸盡和瓜分了，所以更促進競爭者間的衝突力。

然在一九一四年，這種的衝突力尚未超過了聯繫力；各國間（交戰國間）的商業關係尚順利進行。大多資本家都不信有接近戰爭之可能。可是他們並沒有估計到軍國主義的發展創造了衝突的補充力；衝突的補充力與競爭的衝突力結合起來，結果，超過了一切的聯繫力。因此當時就爆發了世界大戰。

大戰的原因是否基於某一國的侵略政策和武力等？

——不是；世界大戰乃是特殊的恐慌，其原因不是基於政府和人們的意志上，而是基於資本主義世界之一般無組織所產生的競爭，和軍國主義的競爭上。

不消說，英德二國在戰時玩了超人的把戲。這

不過他們——經濟先進國，其資本主義的一切要素和要素的結晶表現得非常強烈罷了。

### (U) 軍事的國家資本主義

世界大戰對於交戰國的社會經濟引起何種的變動？

——戰爭消弱了各地的生產，甚至破壞了一部份的生產；同時使國際商業聯繫破裂和國內商品運輸發生困難。總之，各處幾乎都得不到充分的生產品。資本家和地主利用這種情形而漸次提高商品的價格，商品價格之驚人地增高，致一般人民於完全破產的地步。當然，這種狀況，對於整個資產階級亦異常害怕。因此國家被迫採用各種方法去維持國民經濟：開始牠（國家）管理必需生產品，後來管理生產品價格及銷售，最後，管理生產。這種方法始辦於德國，其次廣用於他國。一切這種的組織都稱為“國家資本主義”。不過各國所實施的程度不同，落後國較弱於先進國，尤其是俄國的實施程度

最低。

這種國家資本主義所發展的系統有何種的形式

？

——為國民經濟之一切最主要的部門而創立了中心的國家機關去調節他們各部的生產，和按區銷售生產品，有必要時，分配生產品於消費者，此外，有幾種的生產品為國家所壟斷。中心的機關是由各部門的資本家的，國家的，社會的，政治的，職工的，文化的機關的代表所組成的，如果機關中有代表工人，階級的組織者，那末機關的共同性質決不因是而更變，——他們其餘仍屬於國家的，那是一般資本家的組織。牠們（中心機關）指導各企業，怎樣，多少，和如何生產，以及按什麼價格出售與運送何處出售——這一切事務，是與新狄加相同的。為支配便利起見，國家強迫預先沒有這些中心機關的地方迅速組織新狄加或托拉司。國家經過新狄加或托拉司而調節各種事務，不待說，資本家的充分利潤亦因此而得保障。

同時，由國家調節工資和實行強迫服役，強迫服役在形式上雖是各階級的義務，而實際上不過是下層階級的負擔罷了，又其是工人階級；不許工人拒絕工作，和自由轉入別個企業工作。當然，為改良勞動條件而爭鬥，在當時形勢之下，更要懲罰或開除。

如果我們已承認資本主義是基於無政府生產和市場爭鬥與階級爭鬥上，那末，這種國家資本主義的組織是否還有此三種的事實？

——毫無懷疑地說是有的，因為生產手段仍作為私有財產，不可侵犯的剝削依舊存在，所以階級爭鬥終不能說是消滅。

市場爭鬥在各種形式中保存着，因為市場和買賣尚未絕跡，牠（市場爭鬥）不過因國家調節和國家機關管理及規定商品市價而少為減輕罷了。

至於無政府生產，則有以下的證據，第一，世界大戰已足表現牠（無政府生產）的極點，第二，牠沒有消滅，不過國內有了限制。由國家調節的生

產範圍大小，是根據一般資本主義的利益尺度多少而規定的，並非將全部的生產來系統的支配，所以無政府的生產基礎仍歸存在。

這種國家資本主義形式在現時繼續保持和鞏固嗎？

——沒有，因為牠祇是由於戰爭的條件和戰爭的時期而組成的，並非是經常的經濟發展的結果，——現今在大多數國家（交戰國）中幾乎都消滅了；不過受災難輕重和‘被壓迫’的幾個國家中尚有此種組織的痕跡存在，如德奧等國。

爲什麼不能保持和鞏固？

——在二種關係上使他仍恢復原狀。第一，牠乃是消弱和破裂國際經濟的聯繫，當時，國際貿易幾乎完全斷續，各國盡可能範圍內組織獨自經濟和設法同他國脫離協作和交換的關係。然大戰告終，國際經濟關係不得不再圖恢復，因為資本主義國家如無彼此的貿易關係是萬難生存的；所以這種的國家資本主義的組織形式亦漸次取消了。第二，先進



國的統治階級就自己利益範圍在戰時雖能有計劃地調節社會的經濟，但是這絕對不可說他們能繼續執行此種的任務。因是戰時的社會經濟跌落了，縮小了，和簡單了，所以調節之和平均之非常容易。可是由大戰終結，社會經濟再行恢復，各部門生產再行擴充，各部門所休業的經濟再圖興起，同時，新製造的生產品同原有的生產品又起競爭，總之，一般的關係以各種形式起了變化，——那末調節的任務或為絕對複雜和困難的一件事。而這種國家資本主義的組織亦被迫而無形地衰落了。設若有人質問：資產階級為什麼不糾正此種趨勢？那末我們的簡易回答：資本主義是基於競爭，壟斷的爭鬥和無政府的生產上；所以不能有計劃的調節是符合客觀的事實的。

那末，國家資本主義在和平條件之下不能實現嗎？

——可以實現的，——所不能實現的乃是軍事的國家資本主義。國家如果站在資產階級多數或其

強有力的團體的利益上，而以土地，交通機關，工業之主要部門等的國有化方法去替代財政資本的壟斷；那末，這當然亦是國家資本主義，不過已是另一種的，——和平的罷了，且其形式亦將隨之而異，這因為其任務和條件的不同的原故。西歐先進的資產階級及資產階級知識份子不時有這樣的企圖；而在實際上還未成功。

### (V) 勞動階級的軍事共產主義

在歷史的事實上，軍事共產主義發生過幾次？

——就其主要而言，約發生過三次，一為一八七〇——七一年的被包圍法國巴黎；二為一九一七年的俄國；三為俄國革命後的匈牙利和保佛和 (Bavaria)。

何謂勞動階級的軍事共產主義？

——勞動階級推倒了資產階級政權，掌握了社會經濟和社會防禦的組織事務，且實行了適合自己利益的軍事共產主義之必需手段。在巴黎圍困之下，

工人與在工人影響下之多數城市小資產階級同盟而實行了這種的任務，一九一七年的俄國，乃事工農共同盟實行了這種的任務，在二國情形裏面，都以無產階級居領導的地位，這因為，一方面，無產階級沒有財產，由是而絕對的傾向於共產主義的實行，他方面，由於工人是偉大如生產的參加者，其組織之力量要比城市小資產階級與農民嚴密得多。在巴黎，以其公社形式而組成勞動階級的同盟；在俄國，乃是以工農兵代表蘇維埃形式而組成勞動階級的同盟。巴黎公社祇支持到七十二天的命運，共產主義的真正成分實現不多；這因為缺乏歷史的經驗和沒有強固的領導，總之，無產階級還未充分發展——非常不堅強，所以，結果被資產階級和農民推倒。可是蘇維埃政權，自一九一七年底至一九二一年春，很廣的實行了勞動階級的軍事共產主義，幾年來的國內戰爭戰勝了受西歐資本主義國家的軍力和財力幫助的本國資產階級和地主。巴黎公社與蘇維埃政權之主要區別，乃是：一八七一年的法國農民是

在資產階級影響之下：但一九一七年的俄國大多數農民都擁護蘇維埃政權，給與蘇維埃政權以經濟上的保障和軍事上的優勢。

此外，在西歐還有二個蘇維埃政權之組織和勞動階級的軍事共產主義——匈牙里的和保佛里的（Bavaria）——祇維持很短時間，——像巴黎公社一樣，後來被西歐資產階級國家用武力壓迫下去了。

勞動階級的軍事共產主義與軍事的國家資本主義的經濟區別何在？

——最主要的，勞動階級的軍事共產主義，乃是將地主和大資產階級的財政都行充公——撐握於勞動階級之手。其次，地主的土地即刻歸農民所有，因此引起農民同情，而革命力量亦得着鞏固。各地工廠開始仍握在佔有者之手，而祇是在工人管理之下，然因國內戰爭的發展，致勞動階級在不能允許其階級的敵人有這種優越的地位，因此各地工廠都收歸國有。而尤以銀行沒收為最早。

此外，在糧食非常缺乏之下，對於供給和需要不僅不給與資產階級以任何的特權，且將其所有餘糧歸為勞動份子的公衆需用。義務的勞動，對於過去的統治階級的代表不僅是應有的担負，且待之異常嚴格。

最後，為工農的軍隊需糧迫切之故，所以逼迫蘇維埃政權徵收農民經濟的一切餘糧（除農民必需外，其餘均為國家沒收），和禁止自由賣買麵包。這種的方法，稱為“糧食均配法”，當然，對於農民是非常痛苦的，不過因極端的軍事需要之故，乃不得已而採用的方法。

軍事共產主義能否永久保存和無限制的發展，總之——能否成為經常的經濟形式？

——不能。牠（軍事共產主義）由於軍事的革命的必需而產生，所以亦應該隨軍事的革命完結，即國內國外的戰爭完成而終止。此外，牠包括不宜於社會經濟迅速地發展和恢復之許多的軍事時期的複雜成份。因此，在和平條件之下，蘇維埃政權採

用了另外方法——新經濟政策。

應該用何種的經濟形式去替代軍事共產主義？

——當開始，蘇維埃政權想直接過渡到社會主義。然因這種高級組織之結構的困難與複雜，和俄國一般經濟之落後以及經過革命與戰爭的一度破壞；所以俄國共產黨知道自己國內的力量不能解決這種的偉大的任務；但他們當時預測有歐美先進的無產階級的幫助到來，即歐美有社會主義革命的發生而去達到自己的目的，——直接過渡到社會主義的經濟形式。可是這種的預測和企圖沒有實現：西歐無產階級遠勝利之路尚待時日，蘇維埃的俄國四面包圍着強有力的資本主義的國家；且為速迅地恢復自己的經濟，必須要與這些國家再發生經濟關係。因此新經濟政策在有鞏固經濟和發展生產的環境中產生了。新經濟政策是允許自由的商品交換，換言之，准私商有自由的買賣；對於農民方面，以和平的糧食課稅法去替代糧食均配法，使農民有麵包買賣的可能。其次，允許私人企業的設立。最後，國

有化的小企業國家亦願出租於私人經營，和吸收國外投資而開發本國富源等等。

新經濟政策是否資本主義的恢復？

——不是；整個的經濟決不會恢復到從前——資本主義的形態；因為地主和資產階級的力量已經永遠消滅了。一切的大企業，都在勞動階級的國家之手；國家有秩序的去調節國民經濟，因此國內經濟發展到某一階段不僅不會發生何種阻礙，且對於其建設事業的前途非常有利，總之，新經濟政策的實施是根據勞動階級的利益為依歸的，而決不是資本主義的恢復。進而言之，新經濟政策是為社會生產力發展的需要而實施的。

(W) 資產階級的觀念。

什麼是資產階級觀念的基本特徵？

——這個特徵——個人主義。牠的起源和意思是這樣的：資本主義的所有者對於生產不是直接的，乃是間接的關係的統治，且非其本人完成的。因此在所有者的經濟生活中，能起最大作用的亦非生

產，而是佔有和交換：市場及每個所有者的主人獨立即是他們社會教訓的基礎，在市場上，各個所有者運用這種的獨立，以賣買的方法而獲得經濟上及個人生存上的一切需要。在市場上進行一切反對一切的經常爭鬥，爭鬥之中，每一個都是站在我為我的地位，且不能承認事實上已聯繫的一切經濟的協作(合作)。結果，以個人的觀點，作為絕對的獨立的單位：‘我為我’，‘我是我’，‘我自我’，我只服從個人；且因是亦產生個人思想的萌芽。這就是人的理解和構成個人主義的本質。

何謂‘個人主義的’思想？

——這乃是獨立個人性的各方面的和完全的發展的思想。從這個裏面而產生各種性質之個人自由的要求！經濟的，政治的，意見的。

經濟自由即是企業自由和賣者與買者間的商業條約自由以及資本家雇傭工人自由。等等。我們知道，在實際上，市場的條約自由往往進為賣者對買者或買者對賣者的無限的掠奪；雇傭自由一般是表



現資本家對工人的無限的剝削。

公民自由（即政治的和意見的）開始理解的亦是資產階級，如政治特權和法律上各種不平等的取消，如個人神聖，言論，出版，宗教和科學的自由規定。結社和罷工自由此處尚未劃進，因為此二者站在個人主義的觀點上是限制着個人自由而服從團體自由的，例如，按個人主義的觀點，罷工是抵觸資本家對工人訂約自由的。因此，當大革命之際資產階級根據自己自由而改造了法國的社會制度，同時，禁止工人的團結。

此後，資本家的先進份子，因受無產階級為工廠立法，為罷工和結社自由而反對經濟“自由”的爭鬪的壓迫，故少許改變其個人主義的思想和局部的承認剝削自由之限制的必要及工人有結社與罷工自由的權利。

資產階級的一切觀念都是屬於個人主義的嗎？

——不是的。市場和交換不限制為資產階級的人與人之間的聯繫。所有者在自己的企業中即是主

人，如果他沒有獨自的企業，那末，照最低限度，有自己的家庭，家庭他能夠統治，家庭是服從他的；這種的統治與服從就是威權協作，同族長公社（現在資產階級的家庭是從族長公社發源的）或封建組織中的性質沒有二樣。因此在資產階級的觀念中並自由意志而存在的還有‘權力和服從’的意志。

這二種不同的意志是怎樣聯合的？

——在資產階級的各種等級中，在不同時間——用各種方法中。就一般而言，人在相當的範圍內可以自由，而在生活的某種階段內和某種關係上則應該保持權力和服從，如對於國家關係，公民須服從法律；對於家庭關係，幼者須孝順長者；對於工廠關係，僱傭工人或職員在工作時間內和僱傭條約上須執行命令。

當資產階級為奪統治權而反對地主的，封建的貴族與僧侶之際，那末，在資產階級的觀念中絕對的提倡自由意志。然資產階級奪得統治權（經濟的與政治的）之後，則資產階級的觀念漸次增強其

權威的意志。觀念移向到權威意志愈速，則無產階級爲物質解放的爭鬥——反對剝削的爭鬥亦愈烈。軍國主義和帝國主義更增強資產階級的這種意志的轉移，因爲軍事組織都建築於最嚴格的權力和服從上面的，差不多同奴隸或農奴制形式一樣。

資產階級的觀念是適應發展的還是適應保守的

？

——市場與市場爭鬥的教訓是給與資產階級觀念以進化的傾向。因爲在競爭中誰能支持和勝利，誰須適應支持和勝利的條件：如工廠主須俱有較好的工具和生產的方法，及分工較精密等，如商人須俱有較完備的事務組織，與市場關係較密較廣，在買賣二者間活動力較大等，所以，欲戰勝其競爭者，和欲堅固地保持及獲取經濟上的地位，那末須俱備生產的方法和生產的用運：工具，勞動方法，協作，消息。在這種場合之下，發展成爲必然的，同時亦促進觀念的進化。觀念最顯明的表示所在，即是資產階級所發展的技術，自然和數學科學。將這些科學合併

起來，而領導現代一切的機器生產，技術之所以稱爲‘科學的’，因爲是建築於嚴格的計算上和正確的估計上的，資產階級的知識份子——一部份出身自資產階級，一部份得很高報酬而與資產階級密切聯繫，到近來發展了一切這種的科學及其應用。

然資產階級不祇是生存於鬥爭上，而同時還棲息在統治別階級，以權威關係對待別階級上。權威，權力和服從永遠是觀念上保守的鏈環，因爲權力是保存固有的地位或情形的；一切的變更都是非難和麻煩組織者的活動，此外——且迫着統治基礎漸漸走向破裂之路。因此無論何事何物有干涉社會制度，即資本主義的本身者，則資產階級的觀念必顯露其保守的特徵在社會科學中，尤其是在政治經濟上，資產階級的學校教授私有財產不變，市場交換永久，階級區別（資本主義制度基礎）必需，資本主義制度永存等的學說。

在資本家的各種等級中以及在資本家各等級的代表中，觀念的進化和保守，往往是在極複雜的各

，關係上混亂着。然最近來，由於帝國主義和軍國主義的增強，所以保守傾向的權威在資產的觀念中要佔第一位。

### (X) 無產階級的觀念

什麼是無產階級觀念的基本特徵？

——這個特徵——集團主義。集團主義把個人看作人類集團——如階級或社會團體的不可分離的一份子。由這個觀點上出發，決定個人生存和發展不是“自我”與“是我”，而是社會條件和其本階級或團體給他的“教訓”及他受別階級或團體的“影響”的結果；這種的教訓與影響囑咐他（個人）自己所要做的“事”和所要執行的“物”。如果他自已以為“我治”，“我動”，“我思”都是“自我”，都是按我的目的和法則，那末，這完全是自欺。進而言之，個人的一切“行動”，“思想”都是被環境支配的，驅使的；個人自己決不是“自我”可以解決“我”之一切。例如，如果拿三個同樣的

嬰孩，第一個放在地主的環境中，第二個置在廠主的環境中，第三個投在工人的環境中，那末，此後，他們的生活完全不同，所了解自己的任務完全背馳，且各人走各人的路。

集團主義產生何種的社會思想？

——集團勞動的思想，或社會主義的思想。牠的本質是這樣的：

一切集團的生活意味和旨趣都包含在為生存和發展的集團爭鬥裏面，極高的集團，乃是構成統一的人類為集團力量與智識的進化，為對自然的統治增強而同自然爭鬥。人類同自然的一切爭鬥，在實際方面和在知識方面的，都離不開勞動。因此，極高的思想就是在為普遍進化的勞動中之全體人類的整然結合。

當然，這樣的結合，現在是不可能的因為至今還保存着各別的仇視階級與仇視團體，及此階級統治彼階級，不待說，這種仇視的主要原因乃是在把勞動手段當作私有財產——把土地，工具，材料，

——造成這種統治的基礎。因此，集團勞動的思想要求一切的勞動手段作為人類共同的財產，作為“社會化”的財產；所以牠亦可稱為社會主義的思想，就是這個道理。

由於什麼原因無產階級的觀念獲得集團主義的性質？

——由於無產階級之生活的基本條件，由於無產階級在生產中的地位及其生產的協作形式的發展。

無產階級乃是生產的，勞動的階級，乃是被生產過程所組織的，所聯合的階級。無產階級的聯合是依照資本主義企業的增長和資本的集合的準線而演進的，換言之，即是依資本主義的發展標準而進行其聯合的程度。如果在各別的企業中，勞動的聯繫已握有幾千，幾萬，或幾十萬的工人，那末，在剝削之普通條件的勞動市場上，工資的增高與減低上，定期的恐慌和失業上必能使這種聯繫繼續前進，將由一區，至省，由省至全國，以至擴充到世

界範圍。在這種情形之下，無產階級以事物的進程而逐步走近於勞動的世界集團。

這種所創造的集團內部不是統治着權威的和個人主義的關係。工人對工人不是權力，亦不是服從。且亦不是非我即你破產的競爭，因為在勞動市場上，無產階級深信自己本階級的份子行相互競爭是絕對無力反對勞動力的購買者——資本家，惟有合力行動，只有消滅競爭，可以改良自己的情形。無產者間的協作乃是同志的（友誼的）形式：是平等的共同的相互的勞動協助。

協作的同志形式發源於工場，繼續發展於階級組織——職工會，政治團體，合作社。在這些團體中，是集團討論問題和解問題，個人只有執行共同意志，不過完成共同意志間他參加討論罷了。

不待說，同志的協作是站在集團主義的觀點上來訓養思索，因為訓養個人了解自己是集團中不可分離的一個有生命的環。而集團主義的思想不是別的，乃全人類的同志關係的擴大。顯然，在這種場



合之下，必然要消滅一切阻礙集團主義精神的怪物：你統治我，階級和個人的區別，市場爭鬥和無政府生產等。

由此處而生產‘社會主義’，換言之，即把生產手段作為全勞動集團的財產。明白點說來，工人在技術上‘握有’勞動手段，即是在事業上（工作上）應用勞動手段，但在形式上（事實上）他並未‘握有’勞動手段，即是勞動手段非工人的私產，——剝削亦沒有了。

無產階級的觀念能否算作已完全完成了和已統治着工人階級？

——不能，牠的完成——很久的和極困難的一件事；牠只能逐步進行，而現在離完成時期很遠。無產階級現在往往尚無能解決其偉大的和特別困難的生活任務及自己的集團主義的觀點，且不時擁護資產階級，服從資產階級的觀念。這種情形在世界大戰之初表現得非常明白：交戰國的多數工人拒絕了國際上的共同責任，而走入了武力的愛國主義，

和侵略的帝國主義的漩渦之中。

不待說，無產階級每次犯了這樣錯誤之後，必能獲得許多的教訓，這些教訓就是鞏固和加深無產階級的階級覺悟及階級的觀念。

雖然，無產階級的觀念，發展進行甚慢，且時有困難和動搖。但如果這個觀念開始是應當作為歷史上無產階級運動之唯一的組織工具，而後來又必然作為在一致的和整然的勞動集團中之全人類的組織工具，那末，還有什麼非難牠和詆毀牠呢？！

## VI. 社會主義制度

### (A) 科學的社會主義

何謂“社會主義的社會”？

——社會，乃是有組織的一個勞動集團，這個集團以同志協作的基礎而有計劃的去組織生產，和共同掌握一切的勞動手段。

這樣的經濟制度在歷史上有發生過否？

——沒有發生過。但已有科學的基礎，推測將

來必發生這種形式的社會組織而去替代現時資本主義的制度。

科學的基礎根據什麼而有這樣的推測？

——根據資本主義發展之法則的研究。資本主義發展的法則；一方面，以各種方法不斷地增強資本的集合，使一切的社會經濟的數量減少，漸次以往，則成為少數的有計劃的經濟組織，且慢慢走向於一個有組織的整部的社會經濟的單位。他方面，無產階級亦隨着發展，增強，組織統一，文化提高；在無產階級中間是握有同志關係，他不以勞動手段作為和有財產，況此時亦沒有握得作為私有財產的勞動手段，所以他企圖全部生產的同志組織和欲消滅行之於勞動手段上的私有財產。階級爭鬥迅速增進和激烈了。資本家在生產上的組織工作大部已卸責於其僱傭的職員，他們漸漸變成非生產的，社會殘廢的，寄生的階級。反之，無產階級在生產上的意義增加了：在他的‘‘複雜’’勞動中和在他的階級組織的實施上，都是使他獲得社會經濟領導作用的事

業準備，最後。由於現在制度的無政府所產生的驚人的世界恐慌——從前是和平恐慌與世界大戰，——都是搖動資本主義的一切經濟組織和破裂其基礎。

——一切這種的過程都是引社會生活入一支的傾向——以社會主義制度替代資本主義的組織。

什麼學說是‘科學的社會主義’？

——這個學說，站在科學基礎上斷定必然的要過渡到社會主義的經濟。

很久之前，在過去世紀的上半期，社會主義曾是道德和博愛的學說。當時，講社會主義的人們，大多是表同情於無產階級的知識份子，但他們並不了解社會主義之能夠實現只有無產階級及其階級爭鬥。他們說：這社會主義就是真理，並希望了統治階級去實現這種真理。

像這種的學說是非科學的，乃是‘烏托却’的社會主義。馬克思以無產階級的，集團勞動的觀點研究了社會的結構，而首先闡明新政治經濟學；他很科學地說：工人運動的發展是必然要走向社會主

義的。所以這個學說就是科學社會主義。

如果工人運動爲社會主義的，卽是把生產手段要歸社會所有，那末牠（工人運動）對於握有生產手段的農民，手工業者——勞動階級的關係如何？和這些階級——農民，手工業者是否應該仇視社會主義及工人運動？

——工人運動是反對資本，而非反對小的勞動經濟。這些小的勞動經濟已被資本的力量征服了，如在英德先進國中已逼迫小經濟減到很少數目，而在別個國家中牠們受商業高利潤資本的殘酷的剝削。在這種情形之下，工人運動與這些勞動階級都有同一的敵人；所以二者——工人與農民，手工業者往往互相携手反對資本——共同敵人，俄國革命是這樣的，雖然在革命中有一部份農民對社會主義態度不明，時刻動搖而其餘的勞動份子始終是表同情的。

過渡到社會主義之際，工人階級應把大的資本主義財產歸社會公有。而不能將小的勞動經濟充公此外，須允許農民爲自己耕種和農產品與社會主義

經濟的物品交換。不待說，社會主義的一切基礎。將使農民的這種可能漸漸自行取消。因為代之而起的。則有偉大的共同經濟，這種的共同經濟是給與農民以很大的利益：工人時間少而工作者獲得需要多。因此，經過幾許的過渡時期，小勞動經濟將自動的取消，且與社會主義的經濟打成一片。

### (B) 社會主義社會的技術

社會主義時代的生產技術是什麼樣的？

我們可以推測。社會主義下的生產技術，是建築於機器的應用上面，其形式一定要比現在的要高，其力量一定要比現在的要大。

機器普通分為三個的組成部份。第一部——動力源泉，如縫紉器——手力或人的足力，水車——流水力或瀑布，現在的大多機器——燃煤力，蒸汽力。第二部——勞動的器具；如縫紉機——針，——水車——貯水石，紡織機——紡錠。第三部，乃是在上述二者間的傳達機；牠從動力源

泉遞力量於勞動器具，如縫紉機的圓皮帶。蒸汽機的汽罐，汽筒，活塞子，起水筒，通力輪，偏心機等。從這三部份之中，最顯明有將來的發展傾向的，乃是動力源泉與傳達機二部。

動力源泉將來有何種的發展傾向？

動力源泉的發展傾向，即是由蒸汽變遷為電氣。電氣在一切自然的動力之中，性質最柔軟，最易變化。牠能夠容易的由一切別的動力造出，並能容易的辦為一切別的動力；牠能正確的分為許多部份，並移送到遠距離的地方。蒸汽力的主要源泉——煤炭和煤油——的枯竭，乃是不可免的事，因此有移轉為電氣的必要。其結果，就是一切瀑布，一切水流，甚至海洋潮流以及由蓄電器收集的風的斷續的精力，都能力用。比較一切別的電力的來源，非常優秀，無限豐富的電力的新來源，曾經發現了。這就是一切物質之中含有的電子的精力。牠的存在，已經科學証明，在自動的放射的時候，規模雖小，也可開始使用。使這種精力，有規則的放射的方法

，現在還未發見，不過新的高等科學的技術，總會發見這些方法，於是統一的人類，所有自然力的無限的資源。

在現今制度之下，很多的勞動力是消費在無益的地方；而在社會主義社會之下，人類所有的勞力都是為統一的勞動集團來使用。因此那時科學技術一定無阻礙的往前進行。使此種電力的新來源不續的發見，令人類統治自然的力量陸續的增加。

傳達機將來有何種的發展傾向？

現今的最高形式的傳達機器，大概都已推移到自動式的傾向。以後還接着發生更高等的形式的機器——不僅自動的活動，而且自動的調劑。牠的起源，一方在應用機械的調劑器於現在機器的事，漸次增加；別方在軍事的技首，（自動推進潛行艇，和空中水雷）所曾創造的這種形式的幾種機器。在資本主義之下，這種機器，差不多不應用於平時的生產。因為這種機器，非常複雜，並且價值昂貴，所以從利潤的見地上看，極不利益。又因為牠們所



節省的勞動的分量，較之舊式機器，並不甚大。此外，用運這些機器的勞動者，須有高度的理解力。因此他們的工資，一定會高，他們對於資本的反抗力，一定很大。至於戰爭，則沒有利潤的問題，因此應用他們的障礙，不會發生。在社會主義的社會之下，生產界內，也沒有利潤問題。第一考慮的，定會是自動調劑機器之技術的利益——這個機器，能使其所成就的工作的速度和正確，為人類器官所成就的不能比擬，因為人類身體，工作較慢，較不正確，而且容易疲倦和錯誤。

復次，機器的總數。機器精力的總量，增加到非常巨大，致人類身體的精力，和他比較起來，實在非常之小。自然力成為人類工作的實行者——自然成為人類無言的奴隸，其力量為無限的增加。

### (O) 勞動力與協作

預測勞動力發展往什麼的傾向？

——我們知道機器生產，是促進勞動力的同質

和自覺性的增高。牠增添勞動者——實行者以勞動，在實質上，就是增添勞動者以組織者的性質：勞動者‘管理’機器，鐵的奴隸，猶如從前的監督人管理活的奴隸一樣。這種勞動之組織者的性質是隨着機器的複雜和進化而增強，猶其是隨着機器過渡到自動的形式。在同一的方向完成其將來的發展，並指示勞動同質和自覺以新的偉大的道路。

在自動調劑或接近於自動調劑的機器之下，勞動者大多已不是極簡單的技術的自覺，而是應該俱備正確的科學的知識，去管理支配，視察一切的機器。像這種的知識，當然比從前優越得多。

在現今制度裏面，勞動的二個形式間還保留着極大的區別，——機械勞動和組織勞動。因此勞動者的機能和組織者的機能的區別，仍不能打破。就是對於機器生產很有經驗的勞動者，也頗和‘工程師’不同，不能代他執行職務。但是機器越複雜，越精確，同時，勞動者之一般的理解力就越增高，最後，這種區別，就會除去。機器一轉移為自動調

劑裝置，單純勞動者的勞動，就越和技師的勞動接近，而其性質則為看守機器各部的正當活動。如果自動的調劑機，附着於機器上面，勞動者就不須不絕的注視壓力器和計量器，以查明是否保持着必要分量的蒸汽壓力和電流。他所要做的，只不過時時查看調劑機是否正當的活動，並於必要時加以變更，且注意早加修理。同時，愈益要求勞動者的知識，理解力，創意，以及一般心理的發達。不僅要求實用的常識，並要求現在僅歸組織者知識階級所有的正確的科學知識。因此，實行者和管理者的區別，只變成科學訓練之單純的量的區別了。勞動者就不和盲目服從自己所不能接近的知識的力，而執行知識優秀，經驗豐富的人的指導。於是全部勞動者可作組織者，組織者亦可作勞動者。這二種勞動的不平等，將消滅，而融合為一。

社會主義制度下的協作是什麼樣的？

——第一，乃是協作之同志形式的完全統治第二，協作的範圍是世界的，第三，協作是可動的，

活潑的。

在何處表現着協作之同志形式的完全統治？

——在社會的一切結構中——在消滅現在所存在的人與人之間的一切區別。這些區別是由專門化，權威協作，利益衝突所產生的。專門化是使人們的眼界限制及其經驗不同，而又因人與之間的各種專門性消弱了相互的理解；即是在科學的境遇中，亦有此種的事實：如數學家，植物學者，經濟學者，他們的生活都是不同，大多都很少有互相理解。其次，權威協作中之統治者與服從者之間亦是同樣的情形；二者的地位不同，往往斷絕同情性和思想的活動的聯繫，並一方面造成自尊和輕視，他方面引起畏怯和嫉妬。最後，造成人與之間的區別的最大動力，乃是競爭和階級的對敵。

這一切的人們的區別之根本的原因將在社會主義的組織下衰頹了。

不待說，在勞動集團之中，因為沒有市場和商品交換，所以就沒有經濟的競爭，因為沒有階級，

所以就沒有階級鬥爭。至於權威協作，一半已無形消滅，一半已完全改變其性質。但這已非權力和服從，而是同志關係的紀律。如某地的同志組織不能時時以公判來解決其一切的事務，而是選出管理者，這管理者的權力處分完全是根據共同決議，其餘人信仰他的技能和知識。在這種情形之下，如果某人“服從”，已不是服從權力，亦非服從其他人，而是執行共同意志和科學。這好像是病人服從醫生的治療一樣，醫生不是權力的代表，而是科學的代表；所以此處的人與之間的不平等的事總歸絕跡。

當然，到此時，專門化亦停止其區別人們的作用，——在機器生產之下我們已看見了，——因為此處有更多的相同的專門工作，而這些工作又依賴於勞動者的相同的科學基礎和同樣的教育準備。

所以，在社會主義的組織之下，人們的一切協作是基礎於利益一致的生命聯繫和相互理解。

這種協作的範圍大小如何？社會主義的經濟是限於一國的或是要求世界的或近於世界的？

——在一個國家中，即是最富裕的，亦不能獲得生產上的一切需要；如德國不種棉花——紡織工業的要素，缺乏煤油，及沒有機器上所需要的幾種金屬；英國缺乏麵包和肉與棉花；其他國家非缺乏此即沒有彼。從前有人以為一個國家，以交換方法，——與別個國家交換自己所需要的或缺乏的物品——同資本主義國家交換亦可，而能組成社會主義的社會。這種理想，現在已證明不能實現。世界大戰和蘇維埃俄國的經驗，證明這種倚賴即刻為變成破壞新制度的手段。蘇維埃俄國不僅受資本主義國家經濟絕交的恐赫，且不能保證其自己的存在，——不斷地受資本侵略政策的威脅。總之，資本不會同一個要過渡到社會主義的國家行妥協和調和的。

所以，社會主義的組織，最初就是要全世界的，或近於全世界的，——強有力的大多數的先進國，使其餘沒有加入這種組織的國家，——資本主義的國家不能以軍事力量或以經濟絕交的手段去對付牠。這種目的達到，以後可以用社會主義的力量去

影響其餘的國家，卽是以革命手段去促進其餘國家往社會潮流走；最後，社會主義的組織終歸是世界的。

什麼中心去領導這一切的組織？

——在統一的世界經濟之中，組織的形式，一定是要集中的。但這不是舊官僚的中央集權主義，乃是科學的中央集權主義。其中心爲巨大的“科學統計局”，以嚴密的計算爲基礎而分配其各局部間的勞動力和勞動手段。例如，世界經濟的中心機關——統計局，應該指明某部的生產，用某種的勞動力，材料，工具；應該計算各地爲生產上之一切的需用物品的數量，如某地不足，補充之，有餘，取回之。

什麼力量使中心機關的指示實行？

此處須分爲二個的發展階段。社會主義初期，在社會中尙含有寄生的或特權的份子——人員，所以必須帶有強迫性質，使這些份子服從共同勞動的紀律。第二期，勞動集團完全組成，新的受集團訓

練的勞動份子漸漸增多，因此各種的強迫要素，亦將隨之而消滅。中心機關的簡單的指示，乃是此部份的勞動有餘，去補充他部份的勞動不足，即是引招此部份的幾種勞動者，去到他部份工作。以此而行相互的調劑。此外，因勞動同質的發展，勞動教育時間縮短，所以勞動者與勞動者間的相互調動工作，特別容易。又因為使各個勞動者都能平均發展其工作能力，所以更要時時變更工作，從一種機器移向別種機器，從實行者變為組織者，從組織者變為實行者。進而言之，在這個生產制度之下，各勞動者當做一個有機的全體的一分子，事實上和別的人平等。各人都得到完全而普遍的發展其勞動力的一切機會，並得到為一切人的利益而使用勞動力的機會。

所以社會主義社會的特徵，乃是：生產體系的全體，為同質的組織；要素和要素的配置，都是可動的，活潑的，勞動者當做全般發達的自覺的生產者，具有高度發達的精神的平等。



勞動時間有多長？

——社會主義初期，尚含有強迫的紀律，所以應該根據工作的輕重，複雜，危險的法則來決定各種勞動形式的一定量的勞動時間。因為在有計劃的組織之下，勞動力之無益的消磨不會發生，技術已進步到很高準線，科學知識亦增進到相當程度，由於勞動者的教育提高，使勞動強度不絕的上升，所以我們可以預測，在這個時期，普通必不要求八小時的勞動時間而是五小時至六小時之普。

然當完成全社會的勞動的訓練之際，而勞動時間的‘強迫的’規定亦將隨之取消。勞動——經常的人的使用，必往前發展。科學——生理學，衛生學——賜與正確的指示；何種勞動用多少數量而能發達人的體力以這個的指示為基礎，使集團的每個勞勞者給與社會以無限的有益的力量。

## (D) 分配

社會主義的分配是怎樣組織的？

分配的組織，是與生產的組織一樣，經過科學的統計中心，以嚴密的計算為基礎而有計劃的處理一切分配的事務。

按何種的法則完成這個分配？

——分配的基本法則，在使每個社員獲得必需的生產品，以便在經濟系統中完成其自己的作用和任務。按這個法則，如族長分配生產品於其公社中；按這個法則，如資本家付工人以工資以便恢復其勞動力。然在現今制度之下，整個的社會經濟是無組織的，無計劃的。無政府的，所以全部的分配法則，亦是無組織，無計劃的。如工人得不着工資，就要使其勞動力受損；企業一時在市場上得不着必須的生產品，就要受破產之危。而在社會主義之下，這個法則成為有覺悟的，應用科學的規則去處理社會生產品的分配。

集團為每個勞動者所獲得的生活財，是否僅限於勞動力的維持？

每個勞動者獲得生活財，不祇是限於勞動力的

維持，且助進其將來的發展。這個發展，是包含在教育進化和生理健強裏面。當然，其任務，是歸於分配機關置理的。

是否要發生這種的事實：勞動者獲得超過貢獻？

——社會主義的分配亦要分爲二個階段。當初期，生產發展還不十分迅速，生產品的總數是有限的，同時，集團的勞動訓練亦未完成，所以分配應該適合此種環境，應該根據這個事實來組織，即是應該以勞動作爲基礎：勞動者貢獻多少勞動於社會，他從社會取得多少生活財，即是盡多少力，獲得多少利益。往後，生產發展，生產品增多，社會的機能和勞動聯繫的理解以貫徹於當時的人們，同時，勞動的壓迫問題亦已衰落，所以分配成爲完全的自由性質：每個勞動者，‘各盡所能，各取所需’，自由濫費至此必沒有基礎：人，了解自己是偉大的勞動集團的一分子，集團就是‘自己’，‘自己’就是集團，沒有集團，自己不能生存。此外，社會

主義的經濟——自然的；人爲消費生產品而獲得生產品；亦不能有任何的個人的積蓄，同時，個人的消費亦是有限制的。此地沒有寄生人物和剝削，分配的事務成爲很簡單的。

### (E) 社會主義社會的觀念。

將來社會的觀念是何種的基本的特徵？

——集團主義。此時的社會是整然的，聯繫的集團，沒有內部的爭鬥，沒有私人利益的衝突。所以集團主義的發展，一定比現今在資產階級教育的影響下之將要用力掙扎出來，而又極幼稚的無產階級的觀念要快速得多。當時，人，必很明顯的認識同人類聯繫，和不可分離的共同生活。

那時的科學顯示什麼的作用？

——人們的一切的思索都將受科學洗禮，因爲科學將領導一切的生活的組織。那時，科學停止其奢移和‘虛偽’性，而成爲教育同質的社會人員的訓練的基礎。

我們知道市場和交換，是蒙蔽人們勞動的聯繫的意識，和在明門之下埋沒人們的勞動的聯繫；這都是使社會生活理解黑暗和混亂。市場和交換的取消而毀滅了這些的障礙；所以社會主義的社會之下，社會的關係成爲單純的和顯著的，社會科學的正確發展，同自然科學一樣，人們的一切意識都是明透了。

我們了解權威社會的結構是產生宗教的元素。宗教的生存是在權力和服從的條件裏面，在生活上，人們服從他們的族長，封建，僧侶教主；而在宗教上，以神的形式，訓練人們服從這一切——族長，封建，僧侶教主等的偶像。不待說，權威組織的消滅，宗教亦失去其一切的保障，且很快的絕滅，至時，乃是科學整個的統治。

那時的觀念有發展的傾向否？

——當然是有發展的，且是整個的和完全的發展，換言之，即是科學有整個的和完全的進化。就一般而言，現今的科學已有絕大的進化；不過是被資產

階級修改了，科學的一部——社會科學——處于極保守的地位；現今的社會主義者正和這些保守傾向爭鬥，同時，且建造與資產階級相反的而新鮮的無產階級的社會科學。不待說，資產階級滅亡，社會科學的保守精神的殘餘必將隨之而絕跡。那時，科學成爲整個的，一片的，無階級性的科學，且沒有何種障礙阻止其進化。

### (F) 社會主義下的發展力量，

如果市場爭鬥與階級爭鬥是現在社會前進的動力，那末這些力量絕滅，豈不是要停止社會發展嗎？

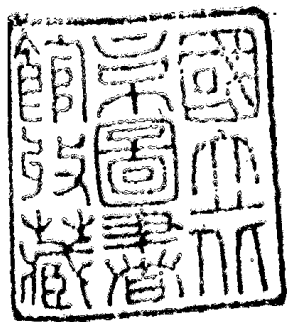
——絕對不會停止的。在勞動社會中，沒有寄生階級，一切所積蓄的力量，全部的‘剩餘勞動’都一定去進行生產事實的擴充和完整，所以，這就是‘促進’社會的進化。那時，同自然爭鬥，不斷的勝利，每次勝利之中，含有無限的發展力量。

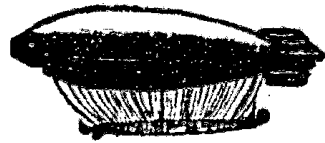
爲什麼這種的發展的力量從前不照例去實行？

——當然是實行過了，且不斷地實行過了；不過從前的時期牠受了各種原因的壓迫：在原始時期——社會非常薄弱，缺乏剩餘的勞動；在族長封建時代——保守主義，固執着權威的協作；在資本主義時代，剩餘的勞動為資產階級所享有，換言之，資產階級是棲息於剩餘勞動上面，自己並不用手去進行生產，而祇是間接的管理生產，且不直接參加同自然爭鬥。

可是在社會主義之下，全社會享有剩餘勞動的全數，且每一個社員都直接參加生產，和直接參加同自然爭鬥，並戰勝之。這個爭鬥成為超過去一切的之進化的優越的原動力，因為他不是經過少數上層份子而行動，乃是經過全體人類而實行。那時，發展的程度將有驚人之快速。統治自然的權力，必步步的增高。

—————完







政治經濟學之基本的程序



---

著 者 波格達諾夫  
譯 者 貝天峯  
定 價 大洋七角  
發印者 北平震東印書館  
代售處 各大書局

