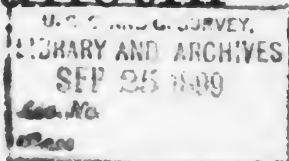


Monthly Bulletin



OF THE

Bureau

OF THE

American Republics.

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

SEPTEMBER, 1899.

WASHINGTON, D. C., U. S. A. :
GOVERNMENT PRINTING OFFICE.

1899.

REFLECTORES, PANTALLAS,
LÁMPARAS,

LINTERNAS, ETC.,

Para todos los usos.

Para Aceite, Gas y Electricidad. Centenares de estilos.

Catálogos gratis.



Wheeler Reflector Co.,

Boston, Mass., U. S. A.

Los Fabricantes en Mayor Escala de Reflectores que hay en el Mundo.

TALLERES DE HERRAMIENTAS

“VERONA,”

PITTSBURG, PA., U. S. A.

Fabricantes de Herramientas de Ferrocarril y de Mineros, y de los Segura-tuercas “Verona,” del mejor acero fundido bien escogido; todo de acero sólido, sin soldaduras de hierro. Se puede escribir solicitando catálogos y libros con grabados en azul, a la dirección dada arriba ó á

FRED. S. WONHAM,

29 Broadway, New York, N. Y., U. S. A.

NAIPES CON FIGURAS AMERICANAS.



Núm.	Primera Calidad	La Gruesa,
808. BICYCLE, más ventas de estos que de todos los otros de fábrica distinta. Pulimiento al marfil, sumamente esmaltados. Se usan en todas partes del mundo		144 Barajas.
188. Capitol, doblemente esmaltados, pulimiento sumo; naipes de Club		\$12.60
202. Sportman's, esmalte extra; para los Clubs de diversion		16.80
305. Army and Navy, todos de lino; para los Clubs		24.00
89. Treasury, el lino más fino; para los Clubs		28.80
39. Trophy Whist, tamaño francés; índices grandes, marca nueva		36.00
93. Ivory Whist, extra tamaño de naquilla		24.00
155. Tourists, para las tiendas en general		24.00
'45. Texan, para las tiendas en general		8.50
22. Rambler, pulimiento de fábrica duro		10.80
33. Apollo, esmaltados, la superficie aluminosa		8.40
133. Columbia, tamaño español, esmaltados		10.20
144. Tennis, tamaño español, esmaltados		12.00
75. National Club, los naipes más finos de Club		21.60
		30.00

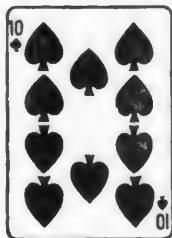
CONDICIONES: Efectivo después de haberlos entregado á bordo del buque en Nueva York, por pedidos de seis gruesas cuando ménos.

THE UNITED STATES PLAYING CARD COMPANY, Cincinnati, United States of America.

Fabricantes de más de 1,000 clases de naipes diferentes Recibieron los “Premios Más Altos,” en la Exposición Universal, Chicago. Véase el anuncio de naipes finos españoles en el próximo número.

PLAYING CARDS WITH AMERICAN FACES.

No.	First Quality.	
808. BICYCLE Cards, Ivory finish, highly enameled	Per doz. Per gro.	\$1.05 \$12.60
Used all over the world; sales exceed all other makes.		
188. Capitol, double enameled, high finish; Club cards	1.40	16.80
202. Sportman's, extra enameled; for sporting Clubs	2.00	24.00
305. Army and Navy, all linen; for Clubs	3.00	28.80
89. Treasury, finest linen; for Clubs and particular players	2.40	36.00
39. Trophy Whist, French size, 2 1/4 x 3 1/2; fine finish; large indexes	2.00	24.00
93. Ivory Whist, German size, 2 1/4 x 3 1/2	2.00	24.00
155. Tourists, hard finish; for general stores	.70	8.40
'45. Texan, enameled; for general stores	.90	10.80
22. Rambler, hard process finish	.70	8.40
33. Apollo, enameled, aluminum surface	.85	10.20
133. Columbia, French size, 2 1/4 x 3 1/2, enameled	1.05	12.60
144. Tennis, French size, 2 1/4 x 3 1/2, enameled	1.80	21.60
75. National Club, regular size, 2 1/4 x 3 1/2; finest Club cards	2.50	30.00



TERMS: Cash f. o. b. vessel New York, for shipments of not less than six gross.

For announcement of fine Spanish Playing Cards, see next issue of this publication.

THE UNITED STATES PLAYING CARD COMPANY, Cincinnati, United States of America.

Makers of over 1,000 different kinds of Playing Cards Received “HIGHEST AWARDS” at World's Fair, Chicago

GENERAL INDEX.

	Page.
Names of Advertisers.....	III
Presidents of the American Republics.....	IV
Latin-American Representatives in the United States.....	V
Editorial contents: { English.....	VI
{ Spanish.....	VIII
{ Portuguese.....	IX
{ French.....	XI
Publications of the Bureau.....	XII, XIV
United States Representatives in the Latin-American Republics.....	XV
Advertising Rates in the Monthly Bulletin.....	XXI
United States Consulates.....	XXII
Metric Weights and Measures.....	XXIII

ALPHABETICAL LIST OF ADVERTISERS.

For English and Spanish List of Articles Advertised, See Pages XVII-XX.

PAGE.	PAGE.
American Dunlop Tire Co., The.....	Jeffrey Mfg. Co., The.....XVI
Inside front cover.	Kaestner, Charles, & Co.....XVII
Bird, F. W., & Son.....VII	Kohlbusch, Herman, Sr.....XX
Brown, John I., & Son.....X	Lambert Pharrnaceal Co.....XIII
Central Manufacturing Co.....	Leclanché Battery Co.....X
Inside front cover.	Miller Co., The Frank.....XXIV
Colwell Lead Co.....Inside front cover.	Milliken Brothers.....X
Conley, John, & Son.....XIX	National Gramophone Co.....XIII
Cook's, Adam, Sons.....VII	Niagara Machine and Tool Works.....XIII
Egan Co., The.....XIX	Nordlyke & Marmon Co...Inside front cover.
Elliot, A. G., & Co.....XVII	Norton Door Check and Spring Co...XX
Export Iron and Steel Co.....XXIV	Perkins-Campbell Co., The.....XIII
Fay, J. A., & Co.....XVIII	Southern Railway.....Inside back cover.
Fraser & Chalmers.....XIX	Stanley Works, The.....Inside front cover.
Goodell Co.....XX	Sterling Cycle Works.....XVI
Grace, W. R., & Co.....XXIV	Thum, O. & W., Co., The.....XVII
Grand Rapids Brush Co.....XIII	Troy Laundry Machine Co., Ltd.....XVII
Hanthaway, C. L., & Sons.....VII	United States Playing Card Co., The
Hazard, E. C., & Co.....XXIV	Back of title-page (II).
Hobbs Medicine Co.....X	Weston Electrical Instrument Co...XVIII
Hoogland's, B. T., Sons.....XIII	Wheeler Reflector Co...Back of title-page (II).
Howes, S. Co., The.....XVI	Wonham, Fred. S.....Back of title-page (II).
Iowa Farming Tool Works.....X	

PRESIDENTS OF THE AMERICAN REPUBLICS.

Countries.	Names.	Executive residence.
Argentine Republic . . .	Señor Don Julio A. Roca	Buenos Ayres.
Bolivia	Señor Don Severo Fernández Alonso . .	Sucre.
Brazil	Senhor Don M. F. de Campos Salles . . .	Río de Janeiro.
Chile	Señor Don Federico Errázuriz	Santiago.
Colombia	Señor Don Miguel Antonio Caro	Bogotá.
Costa Rica	Señor Don Rafael Iglesias	San José.
Ecuador	Señor Don Eloy Alfaro	Quito.
Guatemala	Señor Don Manuel Estrada Cabrera . . .	Guatemala City.
Haiti	Monsieur T. Simon Sam	Port au Prince.
Honduras	Señor Don Terencio Sierra	Tegucigalpa.
Mexico	Señor Don Porfirio Díaz	City of Mexico.
Nicaragua	Señor Don José Santos Zelaya	Managua.
Paraguay	Señor Don Emilio Aceval	Asunción.
Peru	Señor Don Nicolás de Piérola	Lima.
Salvador	Señor Don Tomás Regalado	San Salvador.
Santo Domingo	Señor Don Wenceslao Figuero	Santo Domingo.
United States	Mr. William McKinley	Washington, D. C.
Uruguay	Señor Don Juan Lindolfo Cuestas	Montevideo.
Venezuela	Señor Don Ignacio Andrade	Caracas.

LATIN-AMERICAN REPRESENTATIVES IN THE UNITED STATES.

AMBASSADOR EXTRAORDINARY AND PLENIPOTENTIARY.

MEXICO.—Señor DON MANUEL ASPÍROZ,
1413 I street NW., Washington, D. C.

ENVOYS EXTRAORDINARY AND MINISTERS PLENIPOTENTIARY.

ARGENTINE REPUBLIC.—Señor Dr. DON MARTÍN GARCIA MÉROU,
2107 S street NW., Washington, D. C.

BOLIVIA.—Señor DON LUIS PAZ. (Absent.) Office of Legation,
Care Consulate of Bolivia, 15 Whitehall street, New York, N. Y.

BRAZIL.—Señor JOAQUIN FRANCISCO DE ASSIS BRASIL,
1744 N street NW., Washington, D. C.

CHILE.—Señor DON CARLOS MORLA VICUÑA,
1761 R street NW., Washington, D. C.

COLOMBIA.—Señor DON CLÍMACO CALDERÓN,
1728 I street NW., Washington, D. C.

COSTA RICA.—Señor DON JOAQUÍN BERNARDO CALVO,
2111 S street NW., Washington, D. C.

ECUADOR.—Señor DON LUIS FELIPE CARBO,
"The Arlington," Washington, D. C.

GUATEMALA.—Señor DON ANTONIO LAZO ARRÍAGA,
"The Cairo," Washington, D. C.

HAITI.—Mr. J. N. LÉGER,
1461 Rhode Island avenue, Washington, D. C.

NICARAGUA.—Señor DON LUIS F. COREA, Secretary of Legation and Chargé d'Affaires
ad interim,
1807 H street NW., Washington, D. C.

PERU.—Señor DON VICTOR EGUIGUREN,
2025 Hillyer Place, Washington, D. C.

VENEZUELA.—Señor DON JOSÉ ANDRADE,
2 Iowa Circle, Washington, D. C.

CHARGÉ D'AFFAIRES.

SANTO DOMINGO.—Señor DON ALEJANDRO WOZ Y GIL,
31 and 33 Broadway, New York City, N. Y.

CONSULS-GENERAL.

PARAGUAY.—Honorable JOHN STEWART,
28 I street NE., Washington, D. C.

URUGUAY.—Señor DON PRUDENCÍO DE MURGUIONDO,
309 North avenue east, Baltimore, Md.

Executive Committee of the Bureau of the American Republics.

SECRETARY OF STATE OF THE UNITED STATES, CHAIRMAN.

Señor DON JOSÉ ANDRADE.

Señor Dr. DON MARTÍN GARCIA MÉROU.

Señor DON LUIS PAZ.

Señor DON JOAQUÍN BERNARDO CALVO.

DIRECTOR:

WILLIAM WOODVILLE ROCKHILL.

CONTENTS.

	Page
I.—ARGENTINE REPUBLIC.....	285
Exports for first half of 1899—Exports of wool to Germany—Fossils of Patagonia—Industrial Congress—Trade with United States ports in July, 1899—Purchases of agricultural and electrical machinery.	
II.—BOLIVIA.....	288
Imports from New York in 1899—Route for proposed railroad.	
III.—BRAZIL.....	288
City of Manaus—Decline of imports—Railways under construction—Discriminating coffee duties in France—Flour from the Argentine Republic—Tax on letters rogatory—Exports of coffee—Miscellaneous notes.	
IV.—CHILE.....	292
Industrial establishments in Valdivia—New dry dock at Talcahuano—Miscellaneous notes.	
V.—COLOMBIA.....	294
New mining corporation.	
VI.—COSTA RICA.....	295
Change in customs district.	
VII.—CUBA.....	295
Income and expenditures in 1899—Vigilance of health officers.	
VIII.—ECUADOR.....	296
Culture, production, and consumption of cacao.	
IX.—GUATEMALA.....	299
The cultivation of rubber—Important to cultivators of caoutchouc—An important patent.	
X.—HAITI.....	300
Shipment of sorted coffee.	
XI.—HONDURAS.....	300
Movement of tropical fruits.	
XII.—MEXICO.....	301
Foreign commerce in 1899—Yucatan and the twine market—Growth of trade with St. Louis—Economic conditions—Resources of Tabasco—Manufacture of jute—New coal field—Trade with the United States in July—Proposed waterworks and sewerage system for Tampico—Corporation for mining lead—Mexican Mineral Railroad Company—Miscellaneous notes.	
XIII.—PARAGUAY.....	313
Proposed metallic currency.	
XIV.—PERU.....	314
Change in the unit of value—Products of the cinchona tree.	
XV.—UNITED STATES.....	315
Trade with Latin America—Mineral resources in 1898—Pan-American commerce—Postal affairs—Depositories for Philippine Islands—Prosperity in Hawaii—Reciprocity treaties not applicable to colonies—Coffee supply for United States Army—Lowest price for coffee—Philippine revenues—Miscellaneous notes.	
XVI.—URUGUAY.....	335
Value of the trade with Germany—Viticulture in the Republic—Proposed Portuguese Exhibition—New wharf at Playa Honda—Trade with the United States first half of 1899—Miscellaneous notes.	
XVII.—VENEZUELA.....	337
Imports from New York in July, 1899—New syndicate for developing mineral resources—Registration of foreign companies—Duties on tobacco.	
XVIII.—NEW MINISTER FROM NICARAGUA.....	340
XIX.—GREAT BRITAIN'S ALL-AMERICAN TRADE.....	342
XX.—BOOK NOTICES.....	343
XXI.—PUBLICATIONS RECEIVED.....	346



See that this trade-mark is on every roll.
Cuidese de ver que cada rollo lleva esta marca
de fabrica.

Cubiertas "Neponset" para Techos y para Pavosoles.
Impermeables, Duraderas, Baratas.
Las cubiertas "Red Rope" para techos y pavesoles en quintas, edificios de minas y casas de campo de todas clases; son fuertes, flexibles, bonitas, impermeables y herméticas.

Ligeras de peso, compactas, de fácil transporte. Siempre listas, siempre dignas de confianza.

Papel Aislador Neponset.
Impermeable, Herméptico, Inodoro.
Para forrar y aislar almacenes de refrigeración, neveras y carros refrigeradores. Con este papel se pueden hacer las más perfectas cámaras frigoríficas.

Escribase en solicitud de muestras é informes detallados á

F. W. BIRD & SON,
Fabricantes de papel,
East Walpole, Mass., U. S. A.

NEPONSET RED ROPE ROOFING AND SIDE COVERING.

WATERPROOF, DURABLE, CHEAP.

Neponset Red Rope Roofing is a tough, flexible, handsome, air and water tight covering for roofs and sides for farm, mining, and camp buildings of every kind. Very light in weight, compact, easily transported. Ever ready. Always reliable. Very low in price. Sun will not melt it. Frost will not crack it. Rain and wind will not go through it.

Any man with a hammer and a pocket knife can put it on. Every roll carries enough nails and tin caps to apply it.

Rolls 36 inches wide, 500 square feet in each roll.

NEPONSET INSULATING PAPER, WATERPROOF, AIR-TIGHT, ODOORLESS.

For Lining and Insulating Cold-Storage Ware-houses, Ice Boxes and Refrigerator Cars. With this paper the most perfect dead air chambers can be made. Will not become hard, brittle, or decay, but permanently retain its high insulating qualities.

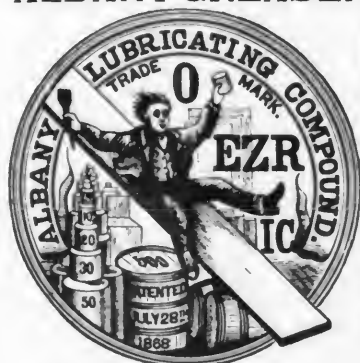
This paper is the standard of excellence in America. Rolls 36 and 80 inches wide, 1000 square feet in each roll. Write for samples and full information.

F. W. BIRD & SON, PAPER MAKERS,

East Walpole, Mass., U. S. A.
SPECIAL PAPER FOR SPECIAL PURPOSES.

THE ONLY MAKERS OF . . .

ALBANY GREASE.



No FREEZING OF OIL. Selfacting.

Most ECONOMICAL LUBRICANT ON THE MARKET.
ALBANY GREASE is the only safe lubricant for electrical machinery of all kinds and is used by all the large plants and every street railway in the U. S. A.

Where oil is used we can save you from one-fourth to one-half in the cost of lubrication. Catalogues, giving full information, sent free with samples.

The only lubricant recognized by the United States Government as the "STANDARD" of lubricants.

Albany Lubricating Compound & Cup Co.,

ADAM COOK'S SONS,

313 West Street, NEW YORK, U. S. A.
Address: "Beverly," New York.

HAUTHAWAY'S

PEERLESS GLOSS

For Ladies' and Children's Boots and Shoes.

Contains nothing injurious to leather.

Sold by all New York
Commission Houses.

C. L. HAUTHAWAY & SONS
346 Congress Street,
BOSTON, MASS., U. S. A.

EL LUSTRE SIN RIVAL DE Hauthaway

PARA
CALZADO DE
SEÑORAS y NIÑOS

No contiene cosa alguna
que pueda dañar el cuero.
Lo venden todas las casas
comisionistas d. Nueva
York.

C. L. HAUTHAWAY & SONS
346 Congress Street,
BOSTON, MASS., U. S. A.



ÍNDICE.

	Página.
I.—REPÚBLICA ARGENTINA	347
Exportaciones durante la primera mitad de 1899—Exportación de lana á Alemania—Fósiles en Patagonia.	
II.—BRASIL	349
La ciudad de Manáos—Reducción en las importaciones—Ferrocarriles en construcción—Derechos diferenciales sobre el café en Francia—Impuestos sobre letras rogatorias—Exportación de café.	
III.—CHILE	353
Establecimientos industriales en Valdivia—Nuevo dique en Talcahuano—Notas misceláneas.	
IV.—COLOMBIA	354
Nueva compañía minera.	
V.—CUBA	354
Ingresos y egresos en 1899.	
VI.—GUATEMALA	355
El cultivo del hule—Patente importante.	
VII.—HAITI	356
Exportación de café.	
VIII.—HONDURAS	356
Comercio en frutas tropicales.	
IX.—MÉXICO	357
Yucatán y el mercado de gaita—Desarrollo del comercio con St. Louis—Riquezas del Estado de Tabasco—Maufactura de yute—Sociedad para la explotación de minas de plomo—Compañía de Ferrocarril Mineral Mexicana—Cultivo del hule—Notas misceláneas.	
X.—PERÚ	363
Cambio en la moneda—Productos del árbol de quina.	
XI.—ESTADOS UNIDOS	364
Comercio con la América latina—Riquezas minerales en 1898—Comercio Pan-Americano—Condición de las principales cosechas en setiembre—Asnutos postales—No aplicación de los tratados de reciprocidad á las colonias—Prosperidad de Hawaii—Provisión de café para el Ejército de los Estados Unidos—El precio más bajo del café—Las rentas de Filipinas—Notas misceláneas.	
XII.—URUGUAY	376
Valor del tráfico con Alemania—Proyectada exhibición de productos portugueses.	
XIII.—VENEZUELA	377
Importaciones provenientes de Nueva York en julio de 1899—Derechos sobre el tabaco.	
XIV.—NUEVO MINISTRO DE NICARAGUA	378
XV.—EXPOSICIÓN DE ARTÍCULOS DE EXPORTACIÓN EN FILADELFA	379
XVI.—COMERCIO DE LA GRAN BRETAÑA CON TODA LA AMÉRICA	381
XVII.—HIELO ARTIFICIAL	382
XVIII.—BIBLIOGRAFÍA	383

INDICE.

	Pagina.
I.—REPUBLICA ARGENTINA	387
Exportação no primeiro semestre de 1899.	
II.—BRAZIL.....	388
Manãos.	
III.—MEXICO.....	389
Situação económica.	
IV.—ESTADOS UNIDOS	390
Recursos mineraes em 1898—Commercio dos Estados Unidos com os paizes americanos—Condição das principaes colheitas o 1.º de Setembro de 1899.	
V.—EXPOSIÇÃO DE EXPORTAÇÕES EM PHILADELPHIA	398
VI.—COMMERCIO DA GRã BRETANHA COM OS PAIZES AMERICANOS.....	399
VII.—GELO ARTIFICIAL	400
VIII.—NOTAS BIBLIOGRAPHICAS.....	402

Los Maravillosos REMEDIOS del Dr. Hobb.



**PILDORITAS VEGETALES de Hobb.
PARA EL HIGADO.**

**PEQUEÑAS PERO DAN
GRANDES RESULTADOS.**
Se logra la digestión más perfecta con el uso de las Pildoritas Vegetales de Hobb. Este remedio maravilloso cura el Dolor de Cabeza, y todas las enfermedades del Hgado.

Los siguientes síntomas resultan de las enfermedades de los órganos digestivos:

Estreñimiento, Dolor de Cabeza, Amarrumias, Acedias, Mal Sahor en la Boca, Lengua Sarrosa, Cúis Amarillento, Dolor de Costado, etc. Las Pildoritas Vegetales de Hobb liberan al sistema de estos y otros muchos desarreglos. Son pequeñas, azucaradas, fáciles de tomar, y puramente vegetales.

LAS PILDORITAS VEGETALES DEL DR. Hobb PARA EL HIGADO, PILDORAS TÓNICAS DEL DR. Hobb PARA LOS NERVIOS Y LAS PASTILLAS DEL DR. Hobb PARA LA DISPEPSIA, INDIGESTIÓN Y TODOS LOS DESARREGLOS DEL ESTOMAGO se hallan de venta en las boticas del mundo entero.

**HOBBS MEDICINE CO., Químicos,
New York y Chicago, E. U. A.**

THE IOWA FARMING TOOL COMPANY,
MAKERS.



FREE CATALOGUE
ON
APPLICATION.

FORT MADISON, IOWA, U. S. A.

La **COMPANÍA de HERRAMIENTAS**
PARA AGRICULTORES de IOWA, Fabricantes.
FORT MADISON, IOWA, U. S. A.

Se envían Catálogos
Ilustrados a los
que los piden.

Horquillas, Azadas,
Rastrillos, Etc.



MARCA DE
GONDA
FÁBRICA.

Las Baterías de Circuito
Abierto son las Primeras
del Mundo.

Medalla de oro en Paris, 1889.
Primer premio en Chicago, 1893.

Las Uniones Pilas Legítimas
de Leclanché y la
Mejor de Todas las Bate-
rias de Circuito Abierto.

Pídanse Circulares y Listas de Precios.

THE LEGLANCHÉ BATTERY COMPANY,
111 to 117 East 131st Street, NEW YORK, U. S. A.

TALLERES PARA LA MANUFACTURA DE EFECTOS DE HIERRO DE MILLIKEN BROTHERS, INGENIEROS Y CONTRATISTAS.

Establecidos en 1857.

Fabrican efectos de Hierro y de Acero de Construcción y Ornamento, así como Obras de Latón, Bronce y Elctroplateadas para Edificios; Puentes, Techos, Vigas de Acero Cilindrado, Columnas de Hierro Fundido y Batido, Escaleras y Armazones para Elevadores, Armaduras y Cuartones Remachados. Se hace una especialidad en la Construcción de Armazones para Edificios Incombustibles de Acero y de Coberzitos de Hierro para los Países del Sur. Techos Encarrujados y Galvanizados para Edificios.

Fabricantes privilegiados de los Postes Patentados de Acero de Milliken para Tranvías Electricos del Sistema de Poleas (Trolley), Telégrafos y Teléfonos. También fabrican el Taladro Bicieta, Portátil, Patentado de Milliken, los Arcos Incombustibles Patentados de Milliken para Pisos y las Grúas de Botalón Mecánicas Patentadas de Milliken.

A solicitud se envían Catálogos Completos en Español.

TALLERES:

**Bryant and Clinton Streets,
Brooklyn, N. Y.**

OFICINA:

**11 Broadway,
New York, N. Y., U. S. A.**



"BROWN'S BRONCHIAL TROCHES." A world-renowned remedy for Coughs, Colds, Bronchitis, Asthma, Catarrh, the Hoarse Cough in Consumption, and numerous affections of the Throat, giving immediate relief. They have received the sanction of physicians generally and testimonials from eminent men throughout the world. All dealers in medicines and proprietary goods can recommend them with confidence. Sold only in boxes or bottles, with facsimile of the proprietor's seal outside wrapper of the package.

JOHN I. BROWN & SON, Proprietors, Boston, Mass., U. S. A.

Foreign Depot: THE ANGLO-AMERICAN DRUG CO. (LTD.), LONDON, ENGLAND.

"Tablillas Bronquiales de Brown." Un medicamento de fama universal para la Tos, los Resfriados, la Bronquitis, el Asma, el Catarro, la Tos de la Tisis y numerosas afecciones de la garganta. Producen un alivio inmediato. Han sido aprobadas por los médicos en general y hombres notables en todo el mundo han certificado sus buenos efectos. Todos los que trafican en medicinas y en preparaciones de patente pueden recomendarlas con toda confianza. Solamente se venden en cajas ó botellas con el facsimile de los propietarios en la parte exterior del paquete.

JOHN I. BROWN & SON, PROPRIETARIOS, BOSTON, MASS., U. S. A.

Depósito Extranjero: THE ANGLO-AMERICAN DRUG CO. (LTD.), LONDON, ENGLAND.



TABLE DES MATIÈRES.

	Page.
I.—RÉPUBLIQUE ARGENTINE	403
Exportations pendant le 1 ^{er} semestre de l'année 1899—Exportation de la laine en Allemagne—Usages de la place de Buéno-Ayres—Travaux projetés au port de Santa Fé.	
II.—BRÉSIL	405
Exportation de café.	
III.—BOLIVIE	405
Relèvement des droits de douane.	
IV.—CUBA	406
Revenus et dépenses de l'année 1899.	
V.—ÉQUATEUR	406
Culture, production et consommation du cacao—L'arbre à mateias.	
VI.—GUATÉMALA	411
La culture du caoutchouc—Nouvelle ligne télégraphique.	
VII.—HAÏTI	411
Embarquement de café.	
VIII.—MEXIQUE	412
Yucatan—Marché pour la corde—La situation économique—Ressources de l'Etat de Tabasco—Organisation d'une société pour l'exploitation des mines de plomb—Nou- velle compagnie de chemin de fer—Concession des eaux de la rivière Blanco—Le premier tramway électrique au Mexique—Caoutchouc, sa culture—La construc- tion de chemins de fer—Nouvelle compagnie de charbon—Une nouvelle banque à Puebla—Vente de terrains nationaux—Projet de chemin de fer.	
IX.—PÉROU	417
Représentation du Pérou à l'Exposition de 1900.	
X.—ÉTATS-UNIS	418
Ressources minérales en 1898—Relations commerciales en Amérique—Conditions des principales récoltes au 1 ^{er} septembre 1899—Prosperité des Îles Sandwich—Les revenus des Philippines.	
XI.—URUGUAY—Droits de douane perçus	427
XII.—VÉNÉZUÉLA	427
Loi sur les sociétés étrangères ayant des agences ou des succursales au Vénéziéla— Modifications douanières.	
XIII.—LE NOUVEAU MINISTRE DE NICARAGUA	429
XIV.—EXPOSITION DES MARCHANDISES D'EXPORTATION À PHILADELPHIE	431
XV.—COMMERCE DE LA GRANDE-BRETAGNE AVEC TOUTE L'AMÉRIQUE	432
XVI.—LA GLACE ARTIFICIELLE	433
XVII.—BIBLIOGRAPHIE	434

PUBLICATIONS.

The Bureau of the American Republics was established as the official agency of the Republics of Central and South America, Mexico, and the United States for the collection and prompt distribution of commercial information, and to foster inter-trade relations in these countries. In pursuance of this purpose the Bureau has published for distribution a number of Bulletins, Handbooks, Reports, Codes of Commercial Nomenclature (three large volumes), and a Commercial Directory of the American Republics, including the European dependencies in Central and South America and the West Indies—two handsome quarto volumes of about 2,500 pages.

In addition to the general information embraced in the Handbooks, etc., each issue of the Monthly Bulletin contains special current articles and items of interest relating to the various countries represented by the Bureau.

Payment is required to be made in cash, money orders, or by bank drafts on banks in New York City or Washington, D. C., payable to the order of the BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS. *Individual checks on banks located outside of New York or Washington, or postage stamps, can not be accepted.*

PRICE LIST OF PUBLICATIONS.

No.		PRICE.
3	Patent and Trade-mark Laws of America.....	\$0.05
4	Money, Weights, and Measures of the American Republics.....	.05
6	Foreign Commerce of the American Republics.....	.10
7	Handbook of Brazil. (Out of print. Undergoing revision.)	
9	Handbook of Mexico. (Out of print. Undergoing revision.)	
31	Handbook of Costa Rica. (Out of print. Undergoing revision.)	
33	Handbook of Colombia. (Out of print. Undergoing revision.)	
34	Handbook of Venezuela. (Out of print. See No. 93.)	
42	Newspaper Directory of Latin America. (See Bulletin No. 00.)	
44	Import Duties of the United States (1890). (See also Vol. 5, Part 3, Reprints of Publications).....	.05
51	Handbook of Nicaragua. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
52	Handbook of Santo Domingo. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.35
54	Handbook of Paraguay. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.30
55	Handbook of Bolivia. (See also Vol. 4, Reprints of Publications).....	.40
57	Handbook of Honduras. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
58	Handbook of Salvador. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
60	Handbook of Peru. (See also Vol. 4, Reprints of Publications).....	.25
61	Handbook of Uruguay. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
62	Handbook of Haiti. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.35
63	How Markets of Latin America may be Reached.....	.30
64	Handbook of Ecuador. (See also Vol. 4, Reprints of Publications).....	.35
65	Handbook of the Spanish Colonies. (In course of preparation.)	
66	Handbook of the British Colonies. (In course of preparation.)	
67	Handbook of the Argentine Republic. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.35
68	Handbook of Guatemala. (Revised edition).....	.25
70	Import Duties of Peru (1896).....	.65
71	United States Tariff Act of 1894.....	.05
75	Import Duties of United States, 1897 (English).....	.10
76	Import Duties of United States, 1897 (Spanish).....	.10

PAPEL MEDICADO DE GAYETTY.

Artículo Perfectamente Puro y Preventivo Seguro contra las Hemorroides.
Se deshace fácilmente en el agua y NO OBSTRUYE, como los papeles ordinarios,
LOS TUBOS DE DESAGÜE. No es genuino sino el que tenga como filigrana el nombre
del inventor en cada hoja y su facsimile en cada paquete.

JOSEPH C. GAYETTY, Inventor.

B. T. HOOGLAND, Propietario.

DE VENTA EN TODAS LAS DROGUERÍAS Y EN CASA DE

B. T. HOOGLAND'S SONS,
38 JOHN STREET, - - NEW YORK, U. S. A.

Cada una de las hojas del papel genuino tiene la marca J. C. GAYETTY, N. Y., como filigrana, de suerte que se la puede ver contra la luz. Cualquiera infracción de la marca do fabrica ó de la invención será enérgicamente perseguida. El papel original de Gayetty fué inventado y ofrecido al público por Joseph C. Gayetty en el año de 1857.

Hágause pedidos por conducto de comisionistas.

LISTERINE.

El Mejor de los Antisépticos—Uniforme—
Eficaz—No Venenoso.

LA LISTERINE destruye todas las partículas
que producen contagio y no
tiene rival en el cuarto del enfermo y en todos los
usos de la higiene personal. A solicitud se envían
Impresos descriptivos.

LAMBERT PHARMACAL CO., St. Louis, U. S.

GRAND RAPIDS BRUSH CO.,

FABRICANTES DE

CEPILLOS

de Tocador, de Cocina y Es-
cobillas de Caballeriza.

GRAND RAPIDS, MICHIGAN, U. S. A.

NIAGARA MACHINE & TOOL WORKS,
Buffalo, N. Y., U. S. A.

FABRICANTE DE

HERRAMIENTAS
Y MÁQUINAS

Para Trabajadores
de Metal en Hojas.

Herramientas para Hojalatero,
Cizallas, Prensas y
Discos.

Aparatos Completos
para hacer Artículos
de Hoja de Lata, potes
y otros Artículos de
Metal en Hoja.

SE ENVÍA EL CATÁLOGO
AL QUE LO PIDA.



THE PERKINS-CAMPBELL CO.,
CINCINNATI, OHIO, U. S. A.



Fabricantes en mayor escala en los Estados
Unidos de Arneses, Sillas de Montar, Colleras,
Portarriendas, Cojinetes de Colleras, etc.

A solicitud se envían gratis Catálogos y Listas de
Precios en Español, Inglés y Alemán.
Se solicitan contratos con los Gobiernos ó con particulares.



NATIONAL GRAM-O-PHONE CO.,

F. M. PRESCOTT, Sole Export Agent,
Edison Building, NEW YORK, N. Y., U. S. A.

EL GRAM-O-FONO es una máquina parlante que reproduce la música
y la voz humana con más fuerza que ninguna de las otras máquinas
de esta clase que se han presentado al público. Funciona por medio
de resortes semejantes a los de un reloj. Su precio es \$12, oro ameri-
cano, completo como se ve en la ilustración, pero sin discos grabados.
Su reproducción es clara, distinta y de gran fuerza, no dejando por
esto de ser perfectamente musical y efectiva. El volumen de su
reproducción es suficiente para llenar los ámbitos de una Iglesia ó
de un teatro y por consiguiente es más que suficiente para una sala de regular tamaño.

Las piezas de música están grabadas en discos de caucho; son indestructibles y pueden ser usados
indefinidamente sin que se deterioren. No están sujetos, tampoco, á las influencias atmosféricas. El precio
de cada disco es de cincuenta centavos.

EL GRAM-O-FONO, como se ve, es exactamente lo que se desea, ya se use en la casa ó en exhibiciones.
Es pequeño, liviano y duradero. Pídanse catálogos y listas de piezas de música, vocal é instrumental.



No.	Price.
77 Import Duties of United States, 1897 (Portuguese).....	\$0.10
78 Import Duties of United States, 1897 (French).....	.10
79 Diplomatic and Consular Service of the United States. (Corrected to July 29, 1897).....	.10
81 Specifications for New Government Building in City of Mexico.....	.05
83 Sixth Annual Report of the Bureau.....	.05
84 Handbook of Alaska.....	.25
85 Handbook of Hawaii.....	.25
86 Price List of Publications of the Bureau of the American Republics..Free on application.	
87 Reciprocity and Trade.....	.05
89 Diplomatic and Consular Service of the Latin-American Republics and Hawaii in the United States.....	.05
90 Newspaper Directory of Latin America. (Revised to October, 1897).....	.10
93 Handbook of Venezuela. Revised edition, in two parts. Part 1, English text; part 2, Spanish text.....	each .25

PUBLICATIONS NOT NUMBERED.

International American Conference. Reports and Recommendations, including the Reports of the Plan of Arbitration, Reciprocity Treaties, Intercontinental Railway, Steamship Communication, Sanitary Regulations, Common Silver Coin, Patents and Trade-marks, Weights and Measures, Port Dues, International Law, Extradition Treaties, International Bank, Memorial Tablet, Columbian Exposition—	
Octavo, bound in paper.....	.25
Octavo, bound in half morocco.....	1.00
International American Conference. Reports of Committees, and Discussions thereon (revised under the direction of the Executive Committee by order of the Conference, adopted March 7, 1890), Vols. 1, 2, 3, and 4—	
Quarto edition, bound in paper, 4 vols.....	1.00
Quarto edition, bound in cloth, 4 vols.....	3.00
Code of Commercial Nomenclature, bound in cloth, in English, Spanish, and Portuguese. (Revised edition).....	2.50
Code of Commercial Nomenclature, 645 pages, bound in cloth, in Spanish, English, and Portuguese.....	2.50
Code of Commercial Nomenclature, 640 pages, bound in cloth, in Portuguese, Spanish, and English.....	2.50
Commercial Directory of the American Republics, in two volumes, \$5.00 per volume.	10.00

REPRINTS OF PUBLICATIONS BOUND TOGETHER IN PAPER.

Vol. 1, Part 1.—First Annual Report, Handbook No. 3, and Breadstuffs in Latin America.....	.55
Vol. 1, Part 2.—Mines and Mining Laws, Land and Immigration Laws, Commercial Information.....	.70
Vol. 2.—Handbooks of Argentine Republic, Haiti, Paraguay, Santo Domingo.....	.90
Vol. 3.—Handbooks of Honduras, Nicaragua, Salvador, Uruguay.....	.90
Vol. 4.—Handbooks of Bolivia, Ecuador, Peru.....	.60
Vol. 5, Part 1.—Tariffs: Argentine Republic, Brazil, Bolivia, British Possessions.....	.20
Vol. 5, Part 2.—Tariffs: Chile, Colombia, Costa Rica, Cuba and Puerto Rico, Ecuador, Guatemala, Haiti, Honduras, Mexico, Nicaragua.....	.20
Vol. 5, Part 3.—Tariffs: Peru, Salvador, Santo Domingo, United States (1890), Uruguay, Venezuela.....	.20
THE MONTHLY BULLETIN—FOUR VOLUMES—	
Bound in half turkey-morocco, per volume.....	3.00
Yearly subscription.....	2.00
Yearly subscription, foreign, including postage.....	2.50
Single copies.....	.25

NOTE.—The publications of this Bureau are sent free of postage throughout the United States, Canada, Costa Rica, Ecuador, Guatemala, Haiti, Honduras, Mexico, Nicaragua, and Venezuela, and in these countries the Bulletin will be furnished to subscribers at \$2.00 per annum.

UNITED STATES REPRESENTATIVES IN THE LATIN-AMERICAN REPUBLICS.

ENVOYS EXTRAORDINARY AND MINISTERS PLENIPOTENTIARY.

ARGENTINE REPUBLIC.—WILLIAM I. BUCHANAN, Buenos Ayres.

BOLIVIA.—GEORGE H. BRIDGMAN, La Paz.

BRAZIL.—CHARLES PAGE BRYAN, Rio de Janeiro.

CHILE.—HENRY L. WILSON, Santiago.

COLOMBIA.—CHARLES BURDETT HART, Bogotá.

COSTA RICA.—WILLIAM L. MERRY, San José.

ECUADOR.—ARCHIBALD J. SAMPSON, Quito.

GUATEMALA.—W. GODFREY HUNTER, Guatemala City.

HAITI (also Chargé d'Affaires, SANTO DOMINGO).—WILLIAM F. POWELL, Port au Prince.

HONDURAS.—(See Guatemala.)

MEXICO.—POWELL CLAYTON, City of Mexico.

NICARAGUA.—(See Costa Rica.)

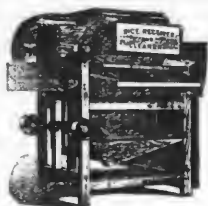
PARAGUAY.—(See Uruguay.)

PERU.—IRVING B. DUDLEY, Lima.

SALVADOR.—(See Costa Rica.)

URUGUAY.—WILLIAM R. FINCH, Montevideo.

VENEZUELA.—FRANCIS B. LOOMIS, Caracas.



Maquinaria "Eureka" PARA LIMPIAR Granos, Semillas y Café.



MODELO DE SU CLASE EN EL MUNDO.

Se han vendido y están en uso más de 45,000.

Las CLASIFICADORAS DE CAFÉ "EUREKA" efectúan esta operación mejor que cualquiera otra máquina, haciendo subir mucho el precio del café, pagando así su costo en poco tiempo.

Las CLASIFICADORAS DE ARROZ "EUREKA" se emplean en todas partes de los Estados Unidos, la India y en otros países. Son las mejores máquinas para este objeto.

Las DESGRANADORAS DE MAÍZ "EUREKA" se fabrican de tamaños que varían de 10 á 150 bushels de capacidad por hora.

Las SEPARADORAS AUTOMÁTICAS "EUREKA" son las únicas máquinas que separan con éxito partículas metélicas de los granos, las semillas, etc.

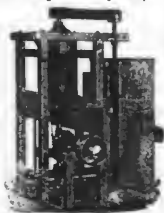
Las SEPARADORAS DE GRANOS Y LIMPIADORAS "EUREKA" hacen mayor cantidad de trabajo, emplean menos potencia y ocupan menor espacio que cualquiera otra máquina.

Fabricamos un surtido completo de Empacadores de Harina, Salvado ó Afrecho y Forraje que se adaptan especialmente para molinos de harina y molinos de forraje.

Dirección:

THE S. HOWES CO.,
Eureka Works,
SILVER CREEK, N. Y., U. S. A.

Miembros de la Asociación de Exportadores y
Comerciantes Unidos de América.



**A Rigid Examination
Reveals No Defects.**

No Better Bicycle Can be Made.

'99 Chain Model, \$50. Chainless, \$75.
'99 Chain Tandem, \$75. Chainless, \$85.

Send for FREE Catalogue, giving details
of Sterling Equipment for 1899.

STERLING CYCLE WORKS, KENOSHA, WIS.

JEFFREY



Cadenas de Acero ó Otras
Especiales, con Rodillos

— PARA —
**ELEVADORES y
CONDUCTORES**

De Toda Clase de Materias, tales como
Caña de Azúcar, Bagazo,
Granos, Café, Carbón,
Minerales, Barriles,
Cajas, Tozas, Madera,
Desperdicios, etc.

Maquinaria para Minas de Carbón.

Conductores
con Cable
de Alambre



Para Distancias Largas y Cortas.

THE JEFFREY MFG. CO.,
Columbus, Ohio, U. S. A.

MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

International Union of American Republics.

VOL. VII.

SEPTEMBER, 1899.

No. 3.

ARGENTINE REPUBLIC.

EXPORTS FOR FIRST HALF OF 1899.

The "Review of the River Plate," in its issue of July 15, 1899, gives statistics concerning the principal exports from the Argentine Republic for the first half of 1899 to European, North American, African, and Brazilian ports. From this statement it is evident that agricultural produce has advanced notably, wheat showing an increase of 500,000 tons exported, as compared with the same period in 1898; maize, an increase of 70,000 tons; linseed, 30,000 tons, and flour 11,000 tons, being just double the quantity shipped last year. Quebracho shows an increase of 30,000 tons, equivalent to 50 per cent.

Of the total quantity of wheat exported (1,078,819 tons), Belgium was the principal purchaser, taking 258,190 tons, Great Britain following with 123,347 tons. Nearly half the total quantity, however (469,185 tons), is classed under the general head "orders," leaving its ultimate destination unnoted.

Of the quebracho shipped (97,026 tons), Germany took 39,638 tons, that country also being in the lead in its purchases of salted ox hides, taking 291,415, Belgium following with 214,453, out of a total number of 606,217. The United States furnish the principal markets for dry ox hides, 484,660 hides being destined for the ports of that country, out of a total of 855,764. A general falling off is noted in what is known as "pastoral" produce, including hides, skins, carcasses, etc.

EXPORTS OF WOOL TO GERMANY.

According to official statistics furnished to the Department of State at Washington by Mr. LOUIS STERN, Consular Agent at Bamberg, Ger-

many, the Argentine Republic, since 1897, has taken first rank among the countries interested in supplying the German wool market. The wool imported from the Argentine Republic, including that from Belgium, which is mainly of Argentine origin, amounted to 204,366,420 pounds in 1898, against 169,754,200 in 1897 and 165,345,000 pounds in 1895.

In 1898 Germany imported about 15,653,000 pounds of Australian and Cape wool, and about as much in 1897, against 213,846,200 pounds in 1895. The falling off in the imports of British colonial wool is chiefly due to the decrease in the imports from Australia, which since 1895 have gone down over one-third. A further decrease in the wool from that country is expected, for, according to a report from New South Wales, a prolonged drought has caused the colony a direct loss of hundreds of thousands of sheep, and the whole production of Australian wool has fallen in a single year from 1,500,000 to 250,000 bales.

The present conditions, therefore, offer great opportunities for the Argentine Republic to increase its trade in wool with Germany. Naturally, with increased exports, there will be increased imports from Germany, and the trade between the two countries is expected to be greatly augmented during the present fiscal year.

THE FOSSILS OF PATAGONIA.

The geological expedition sent out several months ago under Prof. J. B. HATCHER, by Princeton University, has returned to the United States with a great collection of specimens. Upon reaching the Straits of Magellan the party selected Sandy Point as its headquarters, and from there set out for the purpose of exploration and the collection of fossils, vertebrates, and invertebrates. As no museum in the North contained a considerable number of Patagonian fossils, no direct comparison could be made between the Southern and Northern forms, so the primary object of Professor HATCHER'S expedition was to make the most extensive collections possible of the fossils of that almost unknown country. In this he was highly successful, and he also devoted considerable attention to gathering ethnological, botanical, and zoological specimens. The first Mesozoic mammals ever discovered were found by this expedition in the interior of Patagonia, and more than 30 cases of Mesozoic vertebrates were shipped to the United States. Professor HATCHER, in the course of his search for specimens, naturally gathered much valuable information regarding the life and customs of the Indians of the country and was successful in securing an important series of photographic negatives, which depict the geological and physiographic features of that far-southern region.

Mr. O. E. PETERSON, Professor HATCHER'S assistant, returned from Patagonia early in September. The two months he remained after the others of the expedition started for home were passed along the sea-coast. An additional collection of valuable and rare specimens of bird and fish fossils were thus secured, which will be prepared for Princeton's museum.

THE INDUSTRIAL CONGRESS.

The MONTHLY BULLETIN for February last contained a reference to the "Industrial Congress," which was to have been held in Buenos Ayres during the month of May last. This Bureau is in receipt of a printed pamphlet, issued by the officers of the congress in June, 1899, which shows that the program of proceedings, as well as the date for the holding of the congress, have been changed. The date for the opening session is given as October 12, 1899, in the city of Buenos Ayres. Prior to this the committee on organization will hold a meeting to appoint the president of the body, the two vice presidents, and the two secretaries. The congress will then take up for discussion the papers which may have been filed for presentation to it, each of which will be submitted to a vote of the whole body, and the propositions contained therein will be approved or rejected by a plurality of votes. Each section of the congress will designate the industrial establishments or other places in the capital to be visited by the members. Immediately after the last session the committee on organization will collate all the proceedings and resolutions for publication. The deliberations of the congress are to be governed by the rules of the Latin-American Scientific Congress.

TRADE WITH UNITED STATES PORTS IN JULY.

Señor Don CARLOS ROHL, Consul-General of the Argentine Republic at New York, kindly furnishes the Bureau of the American Republics with the following trade movement between the United States and the Argentine during the month of July, 1899:

The exports to Buenos Ayres and Rosario from New York were valued at \$599,081. The exports from Boston, Portland, Pensacola, Philadelphia, Pascagoula, Mobile, Apalachicola, Baltimore, and Brunswick, principally consisting of spruce and pine lumber and coal, were valued at \$239,620. The imports from the Argentine Republic to the ports of New York, Boston, and Philadelphia for the same month were valued at \$402,977.

The tonnage between the United States and the Argentine Republic during the same month was as follows: Entering at New York, Philadelphia, and Boston, one steamer and five sailing vessels; tonnage, 4,500 tons. Clearing from New York, Boston, Portland, Pensacola, Philadelphia, Pascagoula, Mobile, Apalachicola, Savannah, Baltimore, and Brunswick, seven steamers and eighteen sailing vessels, with a tonnage of 28,581 tons.

PURCHASES OF AGRICULTURAL AND ELECTRICAL MACHINERY.

The "New York Commercial Bulletin" for September 2, reports that on the first instant an export firm in that city purchased eight carloads of agricultural implements for firms in the Argentine Republic, also that an electrical and engineering firm will soon have ready for shipment \$13,000 worth of material for Buenos Ayres.

BOLIVIA.

IMPORTS FROM NEW YORK IN 1899.

Through the courtesy of Señor ENRIQUE WOLFF the Bureau of the American Republics is informed that the exports from the port of New York to Bolivia from January 1 to June 30, 1899, were 5,433 packages, valued at \$78,704.41.

ROUTE FOR PROPOSED RAILROAD.

Señor ADOLFO BALLIVIAN is reported to have recently returned from Europe, accompanied by a party of engineers, for the purpose of surveying a proposed new railway route around the falls of the Madeira River. Belgian capitalists are reported to be backing the scheme.

BRAZIL.

THE CITY OF MANAOS.

Commander C. C. TODD, in his official report, dated May 20, 1899, to the Government of the United States, of the cruise of the *Wilmington* up the Amazon River and its tributaries, speaks of the newest city of the Amazon Valley in the following language:

“The city of Manaos lies on the left bank of the Rio Negro, 5 miles from its junction with the river called on the maps Solimoës. It is the seat of government of the State of Amazonas. With a population of from 30,000 to 40,000, it is to-day second in importance only to Para, in northern Brazil, when its exports and imports are considered and the territory tributary to it. It is the distributing point, through the small steamers of the ‘Amazonas Line,’ for business and people along the rivers Madeira, Purus, Jurua, Japara, Rio Negro, and partially the Javari. Here transshipment of necessary food stuffs is made for the rubber hunter, together with articles of barter. All articles of export must be entered here or at the custom-house at Serpa. These exports from above pass through the custom-house at Manaos from the Madeira at Serpa. The income derived by the States comes mainly from exports; duties on imports are supposed to go to the Federal Government.

- “The city of Manaos to-day is lighted by electricity, has an electric railway, waterworks (American enterprises), and possesses a good telephone service. There is an ice plant, and paving the streets with ‘Hastings’ brick is in progress. Under a wise administration, it would appear as though Manaos has before it a brilliant future should the present trade conditions continue or increase. * * * The water

front is as yet without proper protection or suitable means of handling the large amount of freight received, but it is believed this will shortly be overcome by Federal or State appropriations. Here, as with other Brazilian ports, a naval officer acts as captain of the port, generally with rank of commander, and represents the Federal authority at that place. The city lacks drainage, but it is proposed to soon inaugurate a complete system. The apparent trouble to be surmounted here is a comprehensive system of public improvements. Concessions are given for one improvement to a responsible bidder, another to a second, etc., without due consideration as to possible clashing and ultimate benefit to the city when all proposed improvements are to be completed, hence my use of the word 'comprehensive.' The authorities seem anxious to do what the means at hand will accomplish; but what is most needful, it appears to me, is a civil engineer of experience who can grapple with and put through the needs of a rapidly growing city at a minimum expense by keeping steadily in view future sanitary requirements. The situation of the city is admirable, upon high, rolling ground, capable of splendid drainage. Until the latter is completed the health conditions, which at present are far from satisfactory, can not be improved.

"One great advantage the port of Manaus possesses is the almost entire absence of current in the Rio Negro. This permits the rapid handling of freight, coal, and other marine transportation at a minimum cost. The seagoing steamer lines plying here have mooring buoys at which they lie when in port. * * * I was informed that a few years since the State of Amazonas intended constructing a system of quays along the water front, giving good wharfage for vessels, but the Federal Government claimed the exclusive right to make this improvement and the wishes of the State have not been carried out. The water is reached from the elevation on which the city is located by substantial concrete inclines, affording easy access to the shore boats for transport to vessels lying in the stream.

"The American Government is represented here by a Consular Agent. The rapid growth of the city in recent years, which bids fair to continue in commercial importance, with much American capital invested, would seem to call for a higher grade on consular representative."

DECLINE OF IMPORTS.

In an interview Mr. GARCIA, Vice-Consul for Brazil at the port of New York, presented the official figures of the total imports of that country for the first five months of 1899, which show a material decline for all countries except from the Argentine Republic, which is credited with an increase of about 13 per cent. This increase is attributed to the drought in northern Brazil and the activity of Para. Importations of cereals from the River Plate have fallen off, and considerable flour is being ground in Brazil from wheat imported from the United States.

The imports from the United States show a decrease of 11 per cent

for the five months named, but notwithstanding the fact that it has been claimed that Brazil is not taking as much flour from the United States as formerly, the figures will show that there has been an increase. According to the statement presented by Mr. GARCIA, the imports of flour for the months named amounted to \$1,343,812, as against \$1,328,890 for the first five months in 1898.

Imports of cotton goods show a decline because the mills of Brazil are increasing their output. There was also a decrease in the sales of provisions, timber, and sundry manufactures by the United States. Articles more largely used than in former years are coal, oils, iron, and steel.

Great Britain's trade with Brazil also declined, but it is not so great a falling off as that of the United States, amounting only to 2.9 per cent. The decline in textiles was principally noticeable in those classes that came in competition with domestic production. The total imports from Great Britain in the period named amounted to £1,750,520. Exports from France decreased 14 per cent, the export business of Germany also showing a falling off.

RAILWAYS UNDER CONSTRUCTION.

Among the railways under construction in Brazil there is one from Blumenau to Port Union which will unite the States of Santa Catharina and Parana, passing through Cerro do Mar to Port Union. Another, and a very important railway, is from Rio Grande do Sul, extending as far as the Uruguay River and connecting with other lines at Port Union. This would seem to insure to this city the highly lucrative trade of both States.

Two other concessions have been granted, one to Mr. VAN OEKEL, a German engineer, and the other to Senhor CINE SELLIN, director of the thriving colony of Houssa, which has 500,000 hectares of land in the State of Santa Catharina, principally in the districts of Blumenau and Joinville. Messrs. KOPPEL & Co., bankers of Brazil and Germany, have taken up the first enterprise and the other is being negotiated for by capitalists from the United States. The former is to be 350 miles in length, and it is estimated that the cost will be about \$8,000,000. When completed it will open up the almost unknown interior of the State of Santa Catharina and the best part of the State of Parana to the commerce of the world. In both these States the great drawback is the lack of transportation facilities. Another hindrance to the development of the State is the falling off of immigration, which has almost ceased owing to the stringent laws adopted by Sweden and Germany, from whence the immigrants formerly came.

DISCRIMINATING COFFEE DUTIES IN FRANCE.

One of the chief hindrances to the development of trade between France and the Republic of Brazil is the enormous duty collected in France upon coffee other than that grown in the French colonies. This

duty is at the rate of 1.56 francs per kilogram, which, valuing the franc at 19.3 cents United States currency, would make a duty of 30.108 cents on each kilogram (2 pounds 3 ounces).

At present there is an agitation on the part of the Brazilian coffee growers for the reduction of this duty. In this they are joined by the "French Associated Chambers of Commerce," which passed a resolution in favor of reduction. The substance of this resolution is to the effect that, in the opinion of the chambers, the import revenue of the country would not be diminished except temporarily, since the cheapening of the article would be certain to lead to a great increase in the consumption and to a corresponding increase in the consumption of sugar. At the same time the trade with Brazil would be greatly augmented.

FLOUR FROM THE ARGENTINE REPUBLIC.

The "Rio News" of July 25, 1899, contains a paragraph with reference to the new arrangements for the exportation of flour from the Argentine Republic to the Rio de Janeiro markets. From this it appears that some 13 mills have formed a syndicate in Buenos Ayres for the purpose of manufacturing a better and more uniform grade of flour, and for putting it upon the market at fixed rates in order to protect themselves from injurious competition. It is further reported that two other combinations and one mill are still working separately, but it is anticipated that one or all of them will join the syndicate.

Messrs. ASHWORTH & Co., of Buenos Ayres, and Messrs. EDWARD ASHWORTH & Co., of Rio de Janeiro, are the agents through whom the market will be supplied. Two grades of flour have been selected, the quality of which will be higher than any heretofore placed on the Brazilian market, and the millers agree to maintain these grades. The bags will be made specially and marked, and every needful arrangement for handling the product quickly will be attended to. It is expected by the promoters that much better prices will be secured by these precautions.

TAX ON LETTERS ROGATORY.

From Petropolis, under date of July 11, 1899, Col. CHARLES PAGE BRYAN sent to the Department of State at Washington a translation of a note from the Brazilian Minister of Foreign Affairs to the effect that civil or commercial letters rogatory which may be received from foreign courts of justice through diplomatic channels can have effect in Brazil only after the interested parties or their attorneys have paid the stamp tax to which they are subject. Stamps for this purpose must be procured at the office of the Secretary of Justice and Interior Affairs when the letters are directed to the courts of the Federal capital, and at the appropriate sectional court where they are then sent in the event that the proceedings asked for are to be carried on in the States.

EXPORTS OF COFFEE.

The "Nouveau Monde" (Paris), under date of August 12, 1899, reports the shipment of 1,323,373 sacks of coffee from Rio de Janeiro during the first six months of the present year. Of this total, 659,538 sacks arrived from Minas Geraes, 568,508 from the State of Rio de Janeiro, 18,291 from São Paulo, and 77,036 from Espirito Santo.

MISCELLANEOUS NOTES.

According to the Secretary of Finance of the State of São Paulo, there are in that State 15,075 coffee plantations, including those which contain from 50,000 to 500,000 trees each. The motive power used in the mills for preparing the coffee for market is in 1,243 cases steam and in 460 cases water.

The exports to Brazil from the Argentine Republic, as compiled by the "Review of the River Plate," during the half year ended June 30, 1899, are as follows: 10 bales of sheepskins; 1,439 pipes, 1,332 casks, and 2,933 hogsheads of tallow; 4,184 tons of wheat, 21,263 tons of maize, 21,133 tons of flour, 214,192 bales of hay, 2,422 cases of butter (25 kilograms each), 237 bags of birdseed, and 3 tons of bran.

It is reported that the Brazilian Government is about to commence a series of operations for putting the upper and lower Paraná into a navigable condition, now interrupted by the Falls of La Guayra. The scheme was proposed four years ago, and surveys were made at that time.

The imports of flour into Brazil during 1898 amounted to 273,137 barrels, of which the United States supplied 212,837, the River Plate countries 44,268; Liverpool, England, 8,630, and Chile 5,000.

During the six months ended June 30, 1899, the Mogyna railway brought to Campinas 101,701 kilograms of mangabeira rubber. This was 45,910 kilograms in excess of the corresponding period of 1898.

CHILE.**INDUSTRIAL ESTABLISHMENTS IN VALDIVIA.**

The city of Valdivia, containing from 10,000 to 12,000 people, capital of the Province of the same name, is one of the most prosperous towns of southern Chile. The Province is rich in minerals, including gold, manganese, copper, and some coal, while the forests abound with valuable hard and soft woods. One of the principal industries of the city is the brewery of ANWANTER BROS., which produces more than 8,000,000 liters (2,113,400 gallons) of beer annually. In the manufacture of this beverage the brewery consumes 30,000 metric quintals (118,000

bushels) of barley and 30,000 kilograms (66,138 pounds) of hops. Over 300 workmen are employed. The fuel used is firewood. This same firm operates a tannery which turns out annually from 8,000 to 10,000 tanned hides. Other firms engaged in the tanning industry are: PROCELLE & Co., SEBASTIAN WORKMASTER, JULIO LOPSTEQUE, TEODORO PAUSENBERGER, RODOLFO BECKDORF, JERMAN EHRENFELD, and Messrs. GEORGE and CHARLES MARTIN. The output of these firms range from 3,000 to 5,000 manufactured hides each annually, Mr. WORKMASTER manufacturing sole leather only. What is known as "lingue" bark, which is found in abundance in Chile, is used in the process of tanning.

During the calendar year 1897, 93 steamers and 8 sailing vessels, all foreign, entered the port of Valdivia, on which products to the value of over \$3,000,000 (paper) were exported. In the same year the coasting trade was represented by 598 steamers and 30 sailing vessels, which carried goods to the value of \$8,367,983.

It is expected that the completion of the railway from Pitrufguen to Antilhue, now in course of construction, will give renewed vigor to the general commerce of the Province. The United States has no consular representative at Valdivia.

NEW DRY DOCK AT TALCAHUANO.

Until recently no dry dock existed on the Pacific coast of South America and the Republic of Chile had to send to Europe, whenever repairs were needed, all war and other large vessels, at much inconvenience and expense. The smaller vessels could enter the floating dock at Valparaiso and Callao.

In 1878 a French engineer was intrusted with the preparation of plans and estimates for a dry dock and repairing yard in the Bay of Talcahuano, situated about the middle of the long Chilean coast line. The first project intended the work to be constructed with a concrete cofferdam, jutting out into the sea from the shore by means of pneumatic chambers, as had been successfully accomplished near Toulon, in southern France. In 1883 a Dutch engineer, named DIRKS, was consulted, and submitted some improved designs. These were approved by the Government, and the contract for the construction was given for the sum of £546,320. The site chosen was on a reef at a distance of 600 meters (1,968 feet) from shore, with the work joined to the land by a dam. According to the specifications, the dock was to have an average inside length of 616.8 feet, of which 340.25 feet had a bottom width of 75.4 feet, and the remainder a bottom width of 55.7 feet. The depth of the entrance sill, at high water, was to be 30.34 feet, and on the sill of the inner port the depth was to be 27.42 feet. At a distance of 65 feet outward from the sill of the inner compartment an additional pontoon grove was to be provided, so as to give an increased length to this inner dock, if required. The outside walls of the dock,

below low water, were to be made up of concrete in layers over a compressed air caisson suspended from lighters. The outside facing of the bottom steps and coping is of Lyenite and hard sandstone.

MISCELLANEOUS NOTES.

The British Vice-Consul at Traiguén reports that farming is carried on in the ordinary native way in Chile, and the improved methods are only very gradually coming into use. Machinery, however, is used to a considerable extent. The greater part of the thrashing machines are manufactured in the United States, but in nearly all cases the engines are of British origin. The reaping machines, such as the "Randolph" header and "Hodges" reaper, are mainly from the United States. Nearly all the farmers have given up using the binders on account of the increased expense of twine, etc. The header and reaper named throw the wheat as it is cut directly into the car or cart which is used for that purpose.

Among the matters recently acted upon by the Chilean Congress was the proposal made by the Punta Arenas colony toward obtaining Government aid for establishing a regular line of steamers between Punta Arenas and San Julian, on the east coast. After consideration the Senate authorized the President to give \$8,000 annually to any company undertaking the project. The President was also authorized to contribute \$30,000 toward the construction of a mole at the same port.

In May, 1899, the customs receipts of Chile amounted to \$5,093,729.34, as compared with \$3,883,136.83 in the corresponding month of 1898. The receipts in the first five months of the current year amounted to \$25,647,471.44, or \$2,149,729.93 in excess of the receipts for the same months in 1898.

The Federal Government has sent out a commission of engineers to examine and report on the new coal fields that have been discovered in the Provinces of Cautín and Malaco. If this commission makes a favorable report, concessions are to be granted to the public.

COLOMBIA.

NEW MINING CORPORATION.

On August 1, 1899, "The Colombia Concessions Company, Limited," was admitted to registry in London, England. The amount of capital stock named was £3,500 in £1 shares. The object of the projectors is "to acquire and work mines in the Republic of Colombia and elsewhere."

COSTA RICA.

CHANGE IN CUSTOMS DISTRICT.

The Constitutional Congress of Costa Rica on July 24, 1899, enacted a law reciting that, as by the provisions of existing law merchandise imported through Puerto Limon destined for the Provinces of Alajuela, Cartago, and Heredia can only be dispatched at the central custom-house at San Jose, thus entailing upon trade an extra expense for transporting goods to their destination, hereafter merchandise intended for the Provinces named may be dispatched either at the Limon or the central custom-house.

CUBA.

INCOME AND EXPENDITURES IN 1899.

On August 27 the War Department of the United States submitted to the public an unusually interesting statement of the financial condition of Cuba. The publication is important because it shows that under an economical and intelligent management the receipts of the island from January 1 to June 30, 1899, exceeded the expenditures by the very handsome sum of \$1,480,021.92. This is most encouraging, for the reason that the expenditures were of necessity much greater than would have been found requisite after a new system had been established.

During the period named the receipts from all sources were \$6,982,010.20. The disbursements were \$5,501,988.28. The latter sum includes the following items: Sanitation, \$1,713,014.20; erection and improvement of barracks and quarters, \$305,263.06; hospitals and charities, \$293,881.37; public works, harbors, and forts, \$250,674.12; aid of the destitute, \$88,944.03; quarantine, \$42,203.90; rural guard and administration, \$443,363.10; civil government, \$342,146.01; municipal government, \$725,281.38. It is gratifying to know, also, that the revenue is not sinking, but rising, as the receipts in July were at the rate of 15 per cent greater than for the previous year. The statement for this month of the customs collections gives a total of \$1,201,537; of the internal-revenue collections, \$36,357; postal collections, \$15,000; miscellaneous collections, \$63,433; making a grand total of \$1,315,324. The disbursements during this month were \$1,029,877.

When the year closes it will probably be found that the gradual revival of industries and exterior trade has established the revenue at a somewhat higher rate than that obtained in July, which, nevertheless,

suffices for the expenses of the government of the island, with a liberal balance each month for those permanent improvements which are still so much needed.

VIGILANCE OF HEALTH OFFICERS.

The constant inflow of Spanish immigrants, which has been increasing steadily during the past two months, is causing the health authorities of the port of Havana to be exceptionally vigilant, owing to the "bubonic plague" in Portugal. Every ship from a Spanish port is most thoroughly inspected.

ECUADOR.

CULTURE, PRODUCTION, AND CONSUMPTION OF CACAO.

Cacao is the principal element in chocolate and various kinds of confections. As an article of food it is very nutritious, healthful, and stimulating. The "butter" of cacao is well known in medicine and is used as a cure for many diseases of the skin. The shells of the seed, roasted and ground, are used for cocoa, a drink well known in most of the countries of the temperate zone. In countries where it is produced, the pulp of the pod is used as a fodder for animals. The popularity of cacao rapidly increases wherever it is introduced, and neither fluctuations in price nor attempts to substitute other products have affected its use in localities where once it is well established.

The active principle of cacao is *theobroma*, a powerful organic reagent. The tree pertains to the botanical family of *Malvacias bicineraceae*; it is the *theobroma cacao* of Linnaeus, of which various species are found in Ecuador. It is believed that cacao came originally from Mexico, where it was cultivated long prior to the Spanish conquest. It was there called *cacari* or *casaca quahuil*, and the product was called *chocolatl*, from which the English word chocolate is derived.

On June 28, 1899, Consul-General PERRY M. DE LEON made a lengthy and comprehensive report to the Department of State at Washington, on the culture and production of cacao in the Republic of Ecuador, the greatest cacao-producing country in the world, from which the foregoing and following facts have been obtained.

The history of the country does not record the date of the introduction of the plant. It is stated that the annual production in 1741 was from 35,000 to 40,000 "cargas" of 81 pounds each. Cacao is produced in the five provinces of the coast, and the number of trees is estimated to be 47,200,000, producing from 358,000 to 365,000 Spanish quintals (101.61 pounds) annually. The tree requires a very warm and humid climate—77° to 86° F.—and copious rains. The soil best adapted for the plantations is one that is deep and moist, the roots of this tree growing vertically downward to a considerable depth; siliceous

clay is especially preferred on account of the phosphoric acid and potash required by the bean. The tree is produced from seeds; four or five are put in each hole, dug in rows, at a distance of about 5 yards apart. The preparation of the land for a plantation consists in clearing out the small trees, underbrush, and weeds, but leaving the large unbrageous trees. The clear space is planted in corn, arrowroot, or plantains, with the double object of affording shade to the delicate cacao plant and of producing an immediate income.

The growing of these by-products is continued until the fifth or sixth year, when the cacao tree, having reached a height of from 8 to 9 feet, commences to bear fruit and enters upon a stage of perfect vitality. The cultivation is limited to caring for the plant until it reaches maturity, and then cleaning and weeding once a year. The first few years the plant is occasionally pruned in order that it may more quickly "run to fruit." The sediment spread over the land by the rains during the wet season and the decaying vegetation appear to afford sufficient nutriment to the trees, but on some "haciendas" the proprietors pile up leaves and other vegetable matter at the foot of the tree. They also rub down the bark with coarse cloths to destroy adhering parasites. In six or seven years the tree commences to bear small pods, which scarcely repay the effort of gathering them. In ten years the tree reaches full maturity, producing on an average 1 pound of dry cacao of good quality. The tree is in bloom during the entire year, but most of the blossoms fall before fructification, which occurs twice a year. The full-grown tree is from 20 to 30 feet high; its leaves are evergreen and lanceolate in form. The base of the main trunk attains a thickness of from 8 to 10 inches; the bark is hard and of a greenish coffee color. The blossom is very small, pinkish white, and wax-like in appearance, growing directly out of the main trunk and branches.

After it fructifies the petals fall off, and from the stamens in the course of from fifty to seventy days an oblong pod is developed. This pod is of a golden color and contains from 20 to 35 grains of cacao enveloped in a gummy liquid which coagulates on exposure to the air. The outer rind is very hard, a sharp instrument being necessary to cut it. Its size varies, according to the variety, from 8 to 15 inches in length by from 2 to 6 inches in thickness. Both the rind and the gummy contents of the pod are porous and blacken in color as soon as gathered, and in Ecuador are of use only to fertilize the soil on which they are cast. The seeds are bitter, are about the size and shape of a large almond, and contain the active principle of theobroma, albumen, phosphates, fatty matter, and water. When dried, they are vitreous in appearance, covered with a skin more or less delicate which is easily removed and which contains a distinct pellicle. The color varies from dark coffee to violet, the latter indicating an inferior grade. As soon as the pods begin to ripen, they are removed from the tree with very

sharp pruning knives attached to the ends of long poles. Machetes are also used wherever the pods can be reached. The pods are heaped in piles by one set of laborers while another set cuts them open with sharp knives and extract the contents. An instrument made of a beef rib is used for extracting the gummy substance and the seeds.

Drying is done on an open, split bamboo and palm platform, where the cacao is exposed to the sun during three or four days. In order that it may dry uniformly and well, laborers are employed to tread it out with their bare feet. If not well dried, the bean is apt to ferment, and if excessively dried it shrinks and finally turns black. The dryers are provided with covers for protection against rain. When dried, considerable pulp yet adheres to the beans, but the cacao is sent to Guayaquil to be sold in this natural state. Reaching that city it is subjected to a cleaning process, when splinters, dirt, and defective beans are removed and the adhering clusters of beans broken apart and dried several times before shipment. During this process the loss in weight is from 4 to 5 per cent. The sacks for foreign shipment contain from 60 to 70 kilograms (132 to 154 pounds) net. The largest proportion of the crop is bought in advance by the merchants of Guayaquil, who loan considerable sums of money during the year for the current expenses of the cacao planters.

The Consul presents a table which gives prices in "sucres" for the last forty-two years in the Guayaquil market. The Ecuadorian "condor" (of 10 sucres), he states, is of the exact metallic value of the pound sterling; 1 sucre is therefore worth 48.665 cents in United States gold. The price of cacao in Guayaquil, per 100 pounds, in 1898, averaged from 25 to 30.5 sucres, or from \$12.17 to \$14.84.

The cost of cultivation is small, not exceeding 6 to 7 sucres per 100 pounds, delivered in Guayaquil. This includes management, cleaning, weeding, harvesting, drying, transporting, and every possible contingency except interest on the capital invested. The tax on cacao estates is 1 mill on the assessed valuation. The taxes on production are local and vary from 30 to 50 cents per 100 pounds. All cacao refining at the port of Guayaquil pays the municipality 8 cents per 100 pounds, 5 of which is for the support of the university of Guayaquil, San Vincente College. The export duty is \$1.65 per quintal. The expenses of the producer include freight, varying according to the distance, from 30 cents to \$1 per quintal, and unsacking, which is 5 cents per quintal. The taxes for production are usually paid in Guayaquil to the producer's account.

The profits of a plantation depend largely on the quality of the land, management, and nearness to market. From the figures given the Consul by the secretary of the Guayaquil Chamber of Commerce he estimates that a "hacienda" of 100,000 trees will produce 1,000 quintals of cacao, which at the present market price, after deducting the maximum expenses, will leave a profit of from 40 to 50 per cent per annum

on the capital invested. This will continue for an indefinite period, as cacao trees last for several generations.

In his report Mr. DE LEON gives full information with respect to the prices, character of labor, and the title of lands and how they may be obtained.

The production of cacao in the world in 1897 was 75,680 tons, of which Ecuador produced 22,000 tons; all of the remainder, with the exception of 11,210 tons, was produced on the American Continent. This does not include that produced in Mexico and the Central American States, because they only supplied local requirements. Ecuador's production was distributed among the following provinces: Los Rios, 12,000 tons; Guayas, 4,000 tons; El Oro, 3,000 tons; Manavi, 2,200 tons; Esmeraldas, 800 tons. The production has been increasing since 1836, and it is estimated that the total crop in 1899 will be 30,000 tons. In 1836 the quantity produced was 109,185 quintals; in 1898, 421,793 quintals. The commerce of cacao is increasing at the rate of from 5 to 6 percent annually, and it is claimed that within eight or ten years the demand will be greater than the supply. The attempt to introduce the culture of this product in other tropical countries has not been attended with favorable results. In no other part of the world can its cultivation be brought to the flourishing condition which prevails in Ecuador, where there is still a vast extent of land suitable for new and productive estates. All that is necessary is capital and energy which will be welcome, and which, it is believed, will surely come when the railway to Quito is built, for no other line of agriculture shows such tempting returns.

GUATEMALA.

THE CULTIVATION OF RUBBER.

An article published in "L'Echo des Deux Mondes," of August 12, 1899, gives the following information: The Guatemalan Government, desiring to encourage the cultivation of the rubber plant in the Republic, has decreed: (1) That the collection of rubber, which is very abundant in the forests of the coast, will not be permitted except under special license issued by the Government; (2) that a premium, consisting of a gratuitous concession of 112 acres, will be granted to owners of every 20,000 rubber trees from three to four years old planted after the promulgation of this decree.

IMPORTANT TO CULTIVATORS OF RAMIE.

The attention of persons interested in the cultivation and manufacture of ramie is invited to the fact that the Bureau of the American Republics has received a communication from Señor Don ENRIQUE DÍAZ DURÁN, director-general of agriculture of the Republic of

Guatemala, in which he refers to the article upon this subject which appeared in the September, 1897, number of the MONTHLY BULLETIN, and expresses the hope that persons interested in the plant named will place themselves in communication with him, as he is desirous of endeavoring to spread the cultivation of this valuable fiber in Guatemala. The address of the gentleman named is Guatemala City, Guatemala, Central America.

AN IMPORTANT PATENT.

Mr. J. JALLEGO, of San José, has been granted letters patent by the United States authorities for a telegraph relay. The "Telegraph Age" states that the object of the inventor is to provide a relay having powerful magnetic effect, the strength of which can be readily adjusted. The core of the magnet has a right-angle extension pivoted to it at one end, and the armature pivoted on an axis perpendicular to that of the extended pole piece. By moving these parts upon their pivots the distances between the pole pieces and their distance from the armature are altered. The invention is said to be a very important one.

HAITI.

SHIPMENT OF SORTED COFFEE.

The "International Customs Journal" reports that in accordance with the instructions issued by the Secretary of State for Finance and Commerce, under date of June 22, 1899, notice is thereby given that shipment of sorted coffee will henceforth only be permitted in the proportion of 10 bags per 100 bags of marketable coffee, the shipment of both kinds of coffee being effected simultaneously. Sorted coffee exported shall continue to be liable to 2 gourdes, gold, tax per 100 pounds.

HONDURAS.

MOVEMENT OF TROPICAL FRUITS.

From Utila, under date of July 1, 1899, the following report has been received at the Department of State, at Washington, from BENJAMIN JOHNSTON, Consul of the United States at that port:

"The movement of bananas has been fully up to the average on the coast, but Bay Island has not recovered from the storm here last October and November. The crop of pineapples, mangoes, and other fruits has not been favorable this season on account of the want of rain. Prices are as follows: Bananas, 25 cents, gold, per bunch; plantains,

\$6.66, gold, per thousand. The banana trust undertook to put the prices down, but the planters combined and refused to furnish bananas to the trust so long as their ships could take the fruit. The Bluefields Banana Company is now serving this section regularly, and its steamers are getting fair cargoes. Imports are up to the average for this season of the year."

MEXICO.

FOREIGN COMMERCE IN 1899.

"El Economista Mexicano" for August 26, 1899, contains a number of statistical tables which give a résumé of the foreign trade of the Republic for the fiscal year ended June 30, 1899. The figures which were obtained from the Bureau of Statistics of the Treasury Department (Sección de Estadística de la Secretaría de Hacienda), are very complete and exhibit a flattering state of affairs. Both the value of the imports and of the exports show a large increase over the official figures of 1898. The increase for the former was about 16.67 per cent and for the latter 7.37 per cent. The imports for the year aggregated \$50,869,194 (gold valuation), a gain of \$7,265,702 over 1898. The exports amounted to \$138,478,137 (silver valuation), a gain of \$9,505,388.

The classification of imports, with the value of each class for the years 1898 and 1899, and the gain or loss for each were as follows:

Classification.	1899.	1898.	Gain.
Animal products.....	\$3,551,109	\$2,337,444	\$1,213,665
Vegetable products.....	7,248,284	6,069,229	1,177,055
Mineral products.....	12,284,413	11,394,581	889,832
Textile products.....	9,695,894	8,155,367	1,456,527
Chemical and pharmaceutical products.....	2,078,405	1,946,456	131,949
Spirits and beverages.....	2,662,356	2,254,184	408,172
Paper and paper products.....	1,829,164	1,361,316	467,848
Machinery and apparatus.....	7,988,362	6,270,652	1,717,710
Vehicles.....	1,069,979	1,100,373	* 30,394
Arms and explosives.....	1,231,065	1,618,233	* 386,568
Miscellaneous.....	1,321,563	1,095,657	225,906
Total.....	50,869,194	43,603,492	7,265,702

* Loss.

The totals for the grand divisions were as follows, with the gain or loss for each:

Division.	1899.	1898.	Gain.
Europe.....	\$26,267,378	\$21,857,229	\$4,410,158
Asia.....	152,221	65,800	86,421
Africa.....	20,267	25,350	* 5,083
America.....	24,429,328	21,655,122	2,774,206

* Loss.

The imports from the principal European countries were: Germany, \$5,677,925—gain, \$896,104; Spain, \$2,969,936—gain, \$930,804; France, \$5,917,167—gain, \$481,469; Great Britain, \$9,211,221—gain, \$1,105,525; Belgium, \$707,408—gain, \$117,212; Austria, \$320,218—gain, \$195,074; India, \$337,006—gain, \$182,891; Italy, \$380,889—gain, \$194,616; Switzerland, \$332,739—gain, \$176,107.

The trade with Asia was almost wholly with China and Japan, and over three-fourths of that with Africa was with Egypt.

With regard to America, the imports were nearly all from the United States, as the table will show.

Country.	1899.	1898.	Gain.
United States	\$24,164,687	\$21,490,604	\$2,674,083
Argentine Republic	126	90	36
Bolivia	96	96
Brazil	5,621	8,658	* 3,037
Colombia	48,764	24,127	24,637
Cuba	24,295	1,130	23,075
Chile	3,787	867	2,920
Ecuador	87,315	73,681	13,634
Guatemala	21,388	14,950	6,438
Honduras	4,803	4,803
Paraguay	12	12
Peru	9,834	314	9,526
Salvador	813	3,648	* 2,835
Santo Domingo	145	38	107
Uruguay	341	52	289
Venezuela	57,391	36,963	20,428

* Loss.

The great bulk of the imports were received at the Gulf and northern ports of entry. In the official report the receipts of merchandise for each port are given, but for convenience they are grouped into four sections, or classes, namely:

Section.	1899.	1898.	Gain.
Northern frontier	\$14,723,236	\$12,822,165	\$1,901,071
Southern frontier	162,918	233,002	* 70,084
Gulf of Mexico	32,697,849	27,290,731	5,407,118
Pacific Ocean	3,285,191	3,257,594	27,597

* Loss.

The following were the classes of exports and the valuation of each for the two years:

Class.	1899.	1898.	Gain.
Mineral products	\$86,257,851	\$83,392,589	\$2,865,262
Vegetable products	40,371,661	34,743,290	5,628,371
Animal products	9,205,128	8,889,147	315,981
Manufactured products	2,615,768	1,909,761	706,007
Miscellaneous products	27,729	37,762	* 10,233
Total	138,478,137	128,972,749	9,505,388

* Loss.

There were no exports in 1899 to either Asia or Africa, but in 1898 merchandise to the value of \$4,312 was sent to Asia. The exports to Europe amounted to \$28,718,088 in 1899 against \$30,905,831 in 1898, a

decrease of \$2,187,743. To America the figures for 1899—\$109,760,049—show a gain of \$11,697,443. Almost all of this gain was due to the purchases of the United States and Cuba. The principal European countries receiving Mexican products in both years and the amounts for each year were:

Country.	1899.	1898.	Gain.
Great Britain	\$14,095,178	\$14,775,638	* \$680,460
Germany	4,020,307	6,995,733	* 2,975,426
France	6,252,293	5,320,016	932,277
Belgium	2,577,688	1,556,090	1,021,598
Spain	1,172,948	1,231,342	* 58,394
Holland	477,709	719,322	* 241,613
Russia	53,199	270,370	* 217,171
Italy	34,952	30,600	4,352
Austria	25,838	25,838

* Loss.

The American countries taking Mexican products were:

Country.	1899.	1898.	Gain.
United States	\$103,553,486	\$94,974,616	\$8,578,870
Porto Rico	3,000	3,000
Cuba	5,257,884	2,152,544	3,105,340
Brazil	245	245
Chile	603	603
Colombia	64,977	2,260	62,717
Costa Rica	3,354	505	2,849
Ecuador	366	342	24
Guatemala	483,375	846,016	* 362,641
Honduras	195,299	5,250	190,049
Nicaragua	702	390	312
Peru	967	7,999	* 7,032
Salvador	61,024	21,191	39,833
Santo Domingo	124,170	50,720	73,450
Venezuela	11,200	170	11,030

* Loss.

With reference to ports, the merchandise exported was from the following sections:

Section.	1899.	1898.	Gain.
Northern frontier	\$33,241,788	\$35,183,281	\$1,941,493*
Southern frontier	1,521,692	1,948,300	* 426,608
Gulf of Mexico	92,637,414	80,785,690	11,851,724
Pacific Ocean	11,077,243	11,055,478	21,765

* Loss.

YUCATAN AND THE TWINE MARKET.

The stringency prevailing in the twine market has led many manufacturers and dealers to adopt the opinion that sisal growers in Yucatan hold the key to the entire situation. The present conditions in Yucatan and the strong financial position occupied at present by producers of sisal fiber point to a continuance of the present prices, if not to an increase. In 1897, the price of this fiber declined to 2 $\frac{3}{4}$ cents, and remained at that low figure for many months. Deducting the cost of transportation and brokerage, there was very little profit for the farmer, even though the average cost per pound for production did not exceed

2 cents. Prices have, however, advanced rapidly within the past year, in July, 1898, touching a valuation of 9½ cents, and since that time have not declined below 5½ cents. For the past eighteen months the average price realized by the growers has been about 6 cents, making a profit of 4 cents per pound. Should there be a decline in the manila market, the fiber men who have recently visited Yncatan do not offer much consolation to those who build their hopes upon low-priced sisal fiber.

A London hemp broker, in his monthly fiber report, says, concerning the prospects for a short supply of Manila hemp:

"The position, broadly speaking, is as follows: The world's annual consumption is fully 9,000,000 bales. The production for 1897 and 1898 was 875,000 and 742,000 bales, respectively, while the current year will, in every probability, show a still greater falling off, the receipts to date being only 316,000 bales. Reserves in consumers' hands are becoming more and more attenuated, and must in some quarters have almost reached vanishing point."

Under normal conditions the natural tendency of fiber prices at the close of the harvest is toward recession, but no such symptoms are apparent at present; on the contrary, manila hemp, and sympathetically sisal hemp, are advancing steadily.

Cable advices received from Manila, under date of July 31, show slightly larger receipts during the week ending July 29, namely, 16,000 bales, the net stock in Manila being 93,000 bales against 135,000 in 1897 and about as much in 1898. The total shipments for the first seven months of the year are more than 100,000 bales short of the figures last year, the total since January 1 having been 148,000 bales. The value of sisal hemp shipped annually from Yncatan is estimated at \$16,000,000.

In consequence of these conditions experiments are being made with numerous fibrous plants which are affirmed to be capable of manufacture into marketable twine, the most important being the "wire-grass" of the western United States, which has hitherto been regarded as worthless.

It is interesting, in this connection, to note the advanced valuation of Mexican sisal during the present year in comparison with that quoted for 1897 and 1898. For the seven months ending July, 1897, the quantity imported is given by the Bureau of Statistics, Treasury Department, as 39,980 tons, with a value of \$2,421,735; for 1898, during the same period, the quantity increased to 43,060 tons, with the more than corresponding increase in valuation of \$4,553,370, while the seven months of 1899 indicate a still greater disproportion in quantity and valuation, as 39,305 tons were received, whose total value is represented as almost twice that of 1897, or \$4,999,392.

Manila hemp shows a corresponding inflation, the figures for the seven months of 1898 and 1899 being, respectively, 27,088 tons, valued at \$1,781,058, and 28,182 tons, with a valuation of \$3,126,261.

GROWTH OF TRADE WITH ST. LOUIS.

The "St. Louis Finance," a monthly review of Southwestern United States investments, banking, realty, and economics," in its issue for August, 1899, contains an article showing that the volume of trade between the city of St. Louis and the principal cities of Mexico is increasing steadily and that the business relations already established are mutually satisfactory. The observations of this publication are confirmed by "Modern Mexico," especially devoted to Mexico and Mexican trade, and the daily press of St. Louis, having the direct interests of that city at heart. The article referred to reads, in part, as follows:

"Not everyone knows how rapid has been the growth of St. Louis' trade with Mexico, but it has grown and is growing very rapidly. Our sister Republic of the South has gradually grown away from primitive methods of mercantile business which so hampered our relations with her in the past, and by adopting modern business methods and opening up avenues of trade generally our business with her has been largely increased. It is not so long ago that whatever was done with Mexican merchants or Mexican citizens as individual purchasers came through the mails. As an indication of our growth of commerce with them, it is significant that at the present time, notwithstanding that business methods have undergone such radical changes as will leave the mail-order business to be only a small fractional part of the whole, yet this same mail-order portion is more than four times what it was two years ago. St. Louis has enjoyed a larger portion of Mexican trade than any other United States city, and manufacturers and merchants here are seeing to it that this condition of affairs shall continue. Large numbers of traveling men are sent into Mexico now, and, in addition, the relationship between Mexican merchants and the manufacturers and wholesalers here has been so carefully nurtured, that many of the Mexican dealers are making personal trips to St. Louis in the regular seasons to purchase goods. The old-time methods in the matter of payments and credit have also become obsolescent, and instead of being given six months to a year's time the Mexican merchant now pays with more promptness, buys on shorter time, and takes advantage of cash discounts whenever possible. While Mexico and the United States are upon the same continent and are somewhat closely affiliated, yet in the matter of productions naturally indigenous to each they are so much at variance that exchanges should be very large. By maintenance of the present relationship and by the encouragement through every means compatible with good business the trade in question will grow to be a benefit and profit to both countries."

ECONOMIC CONDITIONS.

Mr. LÉON SCHOENFELD, Vice Consul of France at Tampico, Mexico, in a report recently addressed to his Government, treats of the economic situation in Mexico, which, owing to the development of the export

trade during late years, is undergoing radical modifications. He calls attention to the value of the Mexican dollar, which six months ago was worth 2 francs 35 centimes. It is now quoted at 2 francs 51 centimes, and, in the opinion of banking men, will further advance, before the end of the year, to 3 francs.

Mexican coffee which sold readily in 1895 for 30 piastres (pesos) has fallen to from 15 to 18 piastres. Mr. SCHOENFELD attributes this decline to Brazilian production, which suffices for the world's consumption, and further states that while the Brazilian planter pays in paper at the exchange rate of 425 to 450 per cent the Mexican planter pays in piastres at the rate of 98 to 102 per cent. The former can sell his produce in New York at \$7 (gold) with profit, while the latter, selling at the same price, either loses outright or gains nothing. On the subject of sugar cane the opinion is expressed that its production will be remunerative until the supply shall exceed the local demand, thus forcing exportation. A considerable increase in the price of the leading crops is reported from all centers, labor being scarce and showing a tendency to advance in value continually. Referring to the frosts which have desolated the Gulf coast from Coatzacoalcos to Soto-la-Marina, it is estimated that the loss of crops between Verahy and Tuxpan is not less than 9,000,000,000 piastres, which fact, the vice-consul fears, may arrest the immigration movement which has been so marked since 1894.

He considers that coffee planting can no longer give satisfactory results except to well-established planters, and even then only when the plantations are near railways or navigable waters. The raising of horned cattle, mining on the coasts and lesser mountain chains, and the cultivation of cereals are industries quoted as promising and destined to become leading sources of wealth for the Republic. With regard to the climate of the Gulf, Mr. SCHOENFELD cites it as undeniably unhealthy, and only to be endured by persons of a robust constitution. Its effects may, however, be overcome to some extent by following a severe hygienic regimen and by occupying dwellings elevated about one meter above the soil.

RESOURCES OF THE STATE OF TABASCO.

Mr. MARTIN, French Consular Agent at San Juan, Bautista, has just forwarded to his Government a report on the resources of the State of Tabasco, the industries, commerce, and trade of that part of Mexico. Tabasco is the most fertile of all the States of the Mexican Republic; its climate and topography are such that it is a favored region for the development of agriculture. All tropical products can be cultivated—corn, beans, rice, cacao, coffee, sugar cane, rubber, pepper, tobacco, vanilla, bananas, cocoa, oranges, etc. With selected seeds it would be possible to produce in Tabasco a species of superior tobacco. The cacao of Tabasco is recognized as the best in the world, but it is cultivated on a very small scale and is not sufficient for local needs. Coffee

trees are in bearing from the third year, the conditions of the soil being favorable, and rubber has a most promising future. The soil is especially adapted for the culture of sugar cane. Numerous plantations have been under cultivation for twenty, thirty, and forty years, and give excellent returns. Vanilla, like rubber, grows wild in the forests, and its cultivation would be very easy and profitable.

In reference to industrial matters, this report makes mention of certain industries of the State of Tabasco, of which the most important are the exploitation of mahogany, cedar from the virgin forests, and of the dyewood called "logwood." Leaf tobacco is also exported, as well as some manufactured products for the markets of New York and Europe. Mr. MARTIN adds that there are also factories producing tiles, bricks, candles, soap, and matches, all of which make good returns. Commerce in Tabasco has undergone a surprising development, and imports of foreign products increase each year.

Machinery, furniture, various agricultural implements, some cotton goods, and different textiles are furnished from North America, and the greater part of the merchandise imported comes from Spain. Wines, liquors, perfumes, and some jewelry come from France, while Germany sends articles of tinware. In conclusion, Mr. MARTIN considers it no exaggeration to predict that within a few years the trade of Tabasco will be increased threefold.

THE MANUFACTURE OF JUTE.

By means of a concession, the burden of which has been felt neither by the Treasury of the Republic, by the company receiving it, nor by the consumer, a new and lucrative industry has been established in Mexico. On December 3, 1892, the Mexican Government entered into a contract with Mr. T. F. E. KINELL, who was authorized to establish, within five years, four jute factories in localities selected by the Government. A capital of \$200,000 (Mexican currency) was required, \$10,000 of this to be invested in bonds of the National consolidated debt.

Work upon the first factory was begun nine months from the promulgation of the contract, with the further proviso that it should be completed in three years. A liberal provision was made to admit temporarily, free of duty, all machinery and raw materials necessary for the successful starting of the manufactory. In addition, exemption from all Federal taxes except the stamp tax was granted for ten years.

Two years from the time of entering upon the contract, and one year before the date stipulated, the first establishment for the manufacture of jute in Mexico, and the first in the world to be operated by electricity, was inaugurated. Stimulated by the privileges granted Mr. KINELL, a company was organized in London, England, having a capital of \$487,000, which later was increased to \$730,000. By the permission of the Mexican Government Mr. KINELL transferred his contract to

this company, which now owns and operates the factory at Congregación de Barrio Nuevo, 1 mile from the city of Orizaba.

Power for the plant is furnished by means of electricity obtained from the cascade of Barrio Nuevo, which, having a fall of 117 feet, can supply 12,000 horsepower in the rainy season. At present more than 600 operatives are employed, but the number is soon to be increased to 1,000. The machinery used is very complete, with latest modern improvements. It includes 70 motors, two of them of 150 horsepower, a perfect system of electric lighting, 120 looms, and other machinery. The daily output in 1895 was from 4 to 5 tons; in 1899 it is 8 tons, with prospect of soon reaching 10. The finished products are chiefly floor carpets, sacks for grain, and packing cloth. These are in great demand and compete successfully with the same class of imported goods.

DEVELOPING A NEW COAL FIELD.

The "Coal Trade Journal" of August 23, 1899, reports that a party of capitalists, headed by WILLIAM H. INGHAM, of Philadelphia, has secured a very important railway concession in Mexico, the first under the new railway law of April 29, 1899.

It is the intention of the concessionaries to build a railway from Guaymas to San Marcial, a distance of 100 miles. Their purpose is to mine the coal in the San Marcial Valley, in the State of Sonora, conveying it by rail to Guaymas for shipment along the Pacific coast.

The Philadelphia syndicate is known as the "Pacific Coast Coal Company," represented by Mr. EDWARD VAN BUREN HOES, through whom purchases have been made of all the coal rights, as well as all the necessary water rights on some 30,000 acres of land. The bill of transfer was signed in the city of Hermosilla, the capital of the State of Sonora, on June 2, 1899. The property has been in the possession of the Johnson family, citizens of the United States, for nearly one hundred years. It is located about 750 feet above sea level, and a village of 600 inhabitants forms part of the immense estate.

The work of prospecting for coal began in October, 1898, and was kept up until, in some cases, the borings were to a depth of 500 feet. The prospectors cut through all the consequent strata of soil and all other formations incident to the best kinds of coal and found anthracite carrying a large percentage of fixed carbon, and it is believed that the mines will develop largely.

Under the contract the company has a ninety-nine years' franchise, including the privilege of fifteen years' exemption from all Federal and State taxes and five years' exemption from import duty on all supplies and material for the railway. One year is allowed for exploration and three years for construction. The railway is to have a right-of-way strip of 70 meters.

It is believed that the development of these coal deposits by such an experienced group of coal operators will mean very much for the

Republic. Some coal has been found in Coahuila, but it has been monopolized, and the result is that at present coal along the Pacific coast is from \$15 to \$20 per ton. Even in San Francisco, at times, it is sold at \$18 per ton.

TRADE WITH THE UNITED STATES IN JULY.

The Bureau of the American Republics is indebted to the Mexican Consuls at the different ports named for the trade statistics between Mexico and the United States for the month of July, 1899, as follows:

New York: Exports to Mexico, 101,503 packages; imports from Mexico, 86,477 packages.

The imports consisted chiefly of henequen, 12,141 bales; coffee, 6,108 bags; hides, 1,392 bales; hides, 6,197 loose; broom root, 1,309 bales; lead bars, 31,810; minerals, 12,663 packages; cedar logs, 1,278; copper bars, 5,881.

San Francisco: Exports to Mexico, valued at \$84,294; imports from Mexico, valued at \$420,974. Of this latter amount \$366,061 represents the value of metals introduced.

The Mexican Vice-Consul at Mobile, Ala., reports that the exports to Mexico from his station during the month of August, 1899, amounted in value to \$14,880.07.

San Diego, Cal.: Exports to Mexico, 4,785 packages, valued at \$12,197.

PROPOSED WATERWORKS AND SEWERAGE SYSTEM FOR TAMPICO.

Mr. JAMES E. MAGILL, United States Consul in Tampico, under date of July 19, 1899, informed the Department of State at Washington that the Governor of the State of Tamaulipas had authorized the city of Tampico to proceed with the construction of a system of waterworks and sewerage. He adds that his report is somewhat in advance of the official city notice, but that he sends it in order that corporations or individuals interested in such contracts may write to the Consul, or their own agents in Mexico, to get the plans and details as soon as published.

CORPORATION FOR MINING LEAD.

In July, 1899, the "Mexican Lead Company" filed incorporation papers in Trenton, New Jersey (United States of America). This corporation was organized by Mr. ROBERT S. TOWNE, president of the Northern Railway Company, of Mexico, and by others connected with the "Compañía Metalurgica Mexicana." The company is capitalized at \$7,000,000 and will operate lead mines in the vicinity of Monterey.

The Mexican Northern Railway Company operates a line running into the mining property of the newly organized corporation. The

same syndicate which controls the railroad line also operates the "Alvarez Land and Timber Company" and the "Sombrerete Mining Company."

MEXICAN MINERAL RAILROAD COMPANY.

The "Mexican Mineral Railroad Company" was recently incorporated in the city of Albany, New York (United States of America), with a capital stock of \$350,000. The entire road is to be situated within the State of Nuevo León, extending from the city of Monterey to the San Pedro mining district. The directors named are GEORGE D. COOK and GEORGE B. TURNER, of Chicago, and WILLIAM F. GILLESBY, ROBERT S. TOWNE, CHARLES J. NOURSE, Jr., GEORGE F. PEABODY, EDWARD M. SHEPARD, ACOSTA NICHOLS, and CHARLES J. PEABODY, of New York.

MISCELLANEOUS NOTES.

The question of laying a submarine cable between Vera Cruz and Progreso is again being mooted.

An official statement of the National Department of Promotion gives the population of the Republic at 12,619,959.

The Government of the State of Colima has signed a contract with an old-established company to install an electric-light plant in the capital of that State.

The contract for several miles of sewer pipe for the city of Saltillo has been awarded to a San Antonio, Texas, firm on their bid of \$60,000.

A company has been organized in Albany, New York, for the purpose of working mines now unworked in Mexico, and has a capital of \$2,000,000. The corporation will first confine the work to the States of Guanajuato and Michoacan.

The War Department in the National Palace, city of Mexico, is being provided with electric lights by an American firm, which will replace the old gas jets which formerly illuminated the interior of this Department.

The Mexican Government has given authority and awarded the contract for the laying of a cable from the port of Altata, State of Sinaloa, to La Paz, Lower California, a distance of 114 miles. The work must be completed within six months.

Several of the larger mines of the Parral district, State of Chihuahua, are to be equipped with electric-light and power plants. The machinery for these improvements has been ordered in the United States.

The Electric Light Company of Guadalupe is installing four new dynamos at the falls of Juanacatlan, near the city, to supply the increased demand for power and light. Many important improvements to the extensive plant of the Guadalupe Power Company have been made within the past two years.

The demand for electric power transmission machinery for plantation use is growing in the southern States of the Republic. A large shipment of machinery of this class from New York City was recently received at Vera Cruz, consigned to extensive sugar and coffee plantations.

On August 1 work was begun on the new branch of the Mexican International Railroad, which runs from Bermejillo station on the main line through very rich sections of the States of Durango and Coahuila. The initiation of this work has attracted considerable capital and population to the cities and towns along the route of branch line.

According to the "Nouveau Monde" (Paris), of August 12, 1899, a large number of rubber plants have been sent to the Mexican Minister of Fomento for distribution among such agriculturists as desire to undertake the culture of this article. These plants are of a special variety and without doubt will give good results in the tropical regions of Mexico.

The war department of Mexico has contracted with the firm of G. & O. BRANIFF, of the City of Mexico, to furnish the material and construct all telephone lines that may be required by that department. As the Government proposes to build many extensions of military telephone lines throughout the country, this is a very important contract.

The Parian gold mines in the State of Oaxaca are now being actively worked and the influx of laborers to the locality is very great. Reports from the mineral region named show that for many years past Oaxaca has not known a region so rich and which presents conditions so advantageous for extracting and shipping the ore. It is expected that within a few months Parian will be a populous and active commercial center.

The Mexican Government has placed an order for a number of small steel boats with New Orleans boat builders. These vessels are to be constructed as quickly as possible, under Government supervision, so that they may be used in the campaign against the Maya Indians in the State of Yucatan. The territory that these savages inhabit borders along the Belize and Hondo and is almost inaccessible to white men except by the rivers named.

Mr. FRANCISCO ARMENDAIZ, a capitalist of Monterey, is making arrangements for the construction of a railroad which will connect Matamoras with Monterey and Laredo. The project is said to be an important one, as it will result in the opening of several ports on the Gulf of Mexico. One of the most important features in connection with the railroad will be the building of a breakwater, 3 miles in length. All materials and machinery needed for the undertaking are to be contracted for by Mr. ARMENDAIZ.

Leon, the metropolis of the State of Guanajuato, is making rapid strides in the way of population and industries. This is the great shawl-making center of the neighboring Republic, and it is said that

there are 500 looms each producing five shawls in daily operation. Besides these mills there are two iron foundries, two flour mills, a hat factory, a ribbon and a shoe factory, a brewery, a tannery, and a brick manufactory, all of which use steam as a motive power. There are also 17 other establishments which utilize this agent in their operations.

The Mexican Central Railroad Company has recently signed a contract for the construction of the new Government wharf at Tampico. The expense involved will be about \$1,000,000. The new structure will replace the former wharf, which was destroyed by fire more than a year ago, and will be built entirely of steel. In order to protect the metal from the corrosive action of the salt water a coat of special varnish will be applied periodically to all the exposed parts. The plans for the structure were the work of Señor LUIS SALAZAR, and were approved by the Minister of Public Works.

The farmers of Central Mexico as well as those of the frontier States have been blessed with an abundance of rains, and crops of all kinds were never more promising. The wheat crop is harvested, and corn gives promise of a large yield, insuring plenty of money to the agriculturists. Mr. W. N. STROUD, agent for the Rock Island Power Company, of Dallas, Tex., reports that he has been over a great portion of the Republic, and his observation is that Mexico is enjoying an almost unprecedented year of prosperity. He reports also a good run of trade and the sale of over 500 disk plows within the last two months.

"El Nacional," of Mexico City, recently published a history of the famous "Cerro del Mercado," which is a solid mountain of iron, in the State of Durango. From this history it appears that the National Mexican Iron and Steel Company, most of the stock of which is held by Americans residing in the United States, owns 111 claims and has an iron foundry at the foot of the mountain. E. STALH KUECHE & Co. own 40 claims, and sell iron to the Monterey smelters. The Monterey Smelting and Refining Company has just denounced 16 claims; Messrs. FRANCISCO IRASOQUE, DIEGO VEREA, and MARTIN SALTZER own 50 claims; JOHN H. CAMPBELL owns 41 claims, and Messrs. CARLOS BRACHO and HENRY C. CREEL own 32 claims.

It is reported that the formal inauguration of the first electric railway in the Republic will take place in the City of Mexico some time during the latter part of September. The work of converting the "Federal District Street Railway" Company's system in that city from mule to electric power is making great progress. Most of the material, which had been ordered from the United States, has been received. The greater part of the heavy rails, from the suburbs of Guadalupe to the limits of the city at Peralvillo, thence to the Zocalo and on to the south at Piedad Gate, and thence to the suburbs of Tacubaya, San Pedro, Mixcoac, and San Angel are laid, and the erection of the poles for the transmission wires is now in progress.

So soon as the rainy season is over work will be begun on the Vera Cruz and Pacific Railroad. This great line will start from a point near Cordoba, on the Mexican Railroad, and run through very fertile regions in the southeastern part of the Republic, abounding in tobacco, sugar, and coffee lands, until it reaches Santa Lucrecia, on the Isthmus of Tehuantepec. This road will place the capital of the nation in direct communication with the southeastern portion of the Republic, and, aside from affording great advantages to trade, will be of strategic value to the Government. The subsidy granted by the Government to this line is \$16,000 per kilometer for the main line and \$8,000 per kilometer on the branch line from Vera Cruz to a point near Papaloapan. The length of the main line will be 350 kilometers, and of the branch line 100, the total subsidy not exceeding \$6,000,000.

PARAGUAY.

PROPOSED METALLIC CURRENCY.

The great depreciation in the paper currency of Paraguay, and the want of a circulating metallic money being recognized throughout the Republic, Señores ENRIQUE SÁ Y CA., of Montevideo, Uruguay, recently presented a petition to the Government of the first-named country which contains a proposal to coin \$2,400,000 in gold, silver, and nickel pieces.

The firm's proposal includes the substitution of the present copper subsidiary coins by the universally accepted nickel. It is proposed to coin \$1,000,000 in gold, \$1,000,000 in silver, and \$400,000 in nickel, the firm binding itself to introduce into the country, free of all charge and duty and for the term of six years from the date of the signing of the contract with the supreme Government, the above-named amount, divided up as follows: Gold coins, 50,000 pieces of \$10 each; 75,000 of \$5 each, and 50,000 of \$2.50 each. Silver coins, 350,000 pieces of \$1 each; 650,000 pieces of \$0.50 each; 1,125,000 pieces of \$0.20 each, and 1,000,000 of \$0.10 each. Nickel coin, 4,000,000 of \$0.05 each; 3,000,000 of \$0.04 each; 3,000,000 of \$0.02 each, and 2,000,000 of \$0.01 each.

The gold and silver coins are to be .900 fine and subject to the other conditions prescribed by the International Latin Convention, while the nickel coins will also conform to the regulations laid down by said convention. The obverse of the gold coin will bear the national coat of arms, with the inscription "República del Paraguay," and the year of coinage, while the reverse will contain the denomination, value, and name of the coin. The silver coins will have the same edge as the Spanish dollar, and the nickel coins will have a form similar to the copper coins now in circulation in the country. The contractors shall have

the option of coining this money in any official establishment of a nation having a treaty with Paragnay, either in America or Europe. The matrixes and other materials used in the coining shall be the property of the State, and shall be delivered to the authorities of the same, together with the last issue of metallic money coined under the contract. The introduction of the new coins is to commence within eighteen months after the date of the contract, with the privilege of extending the term to twenty-four months should justifiable causes arise. So soon as the amount introduced by the contractor exceeds the sum of \$400,000 the Government is to decree the demonetization of all foreign coins now circulating in the country and make the new issue legal tender throughout the Republic. The contractors reserve the right to assign the contract with the approval of the supreme Government. Should the amounts stipulated in the contract be insufficient to meet the requirements of the Government, they may be increased by mutual agreement. The contractors offer to furnish a good and sufficient bond to secure the faithful performance of their obligations.

PERU.

CHANGE IN THE UNIT OF VALUE.

In the course of an article under the caption, "South American Trade Should Come this Way," the "Journal of Finance," New York, for September, says that it is interesting and perhaps important to observe that Peru has changed the unit of value in her monetary system from the "sol," which is equivalent to the silver dollar of the United States, to the "libra," which equals the English pound sterling. This alteration is one of the results of substituting the gold standard for the silver standard of currency by the Peruvian Republic.

The adoption of this new monetary unit is doubtless due to the fact that the bulk of the trade of Peru is with Great Britain, and it is therefore desirable to establish a similarity of currency between the two countries in order to facilitate commercial transactions and at the same time to make exchange more convenient. In the course of the same article, the Journal says that Americans would do well to note that the English are endeavoring in every possible way to strengthen the financial and commercial ties between Great Britain and the various countries in the southern half of our hemisphere. The success which has attended the efforts of some of the manufacturers of the United States to sell goods in South America has not passed unnoticed by their British rivals, and the latter are making strenuous efforts to retain and increase their trade in that quarter of the globe.

PRODUCTS OF THE CINCHONA TREE.

As is well known, quinine (Peruvian and calisaya bark), are the products of the cinchona tree, which is a native of western South America, more particularly of the Republic of Peru, though at the present time but a small part of the supply of the world comes from that country. Two-thirds of the quinine consumed is produced in the island of Java, from cultivated trees, the young plants having been procured by the Dutch Government from Peru in 1852. The English Government also started cinchona plantations in India, which now produce large quantities of quinine.

The official figures in the report of the Bureau of Statistics, Treasury Department of the United States, show that there were imported last year into this country 1,539,056,750 grains of quinine, or about 20 grains for each inhabitant. More than 125,000,000 grains were consumed by the United States soldiers during the past year, and it is stated that the people of this country consume one-third of the quinine of the world.

No figures are available which would show the amount of Peruvian bark imported by the United States in 1898, but according to the official statistics of Great Britain, Peruvian bark to the value of £34,339 was imported by that country in the first six months of 1899. During the same period the exports of Peruvian bark, of which the United States took a considerable share, amounted to £40,750.

UNITED STATES.**TRADE WITH LATIN AMERICA.****STATEMENT OF IMPORTS AND EXPORTS.**

The following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of July, 1899, with a comparative statement for the corresponding month of the previous year; also for the seven months ending July, 1899, compared with the corresponding period of the fiscal year 1898. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the

returns for July, for example, are not published until some time in September:

IMPORTS OF MERCHANDISE.

Articles and countries.	July—		Seven months ending July—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Chemicals:				
Logwood (<i> palo campeche; Pau campeche; Campeche</i>)—				
Mexico		\$1,020	\$1,792	\$11,565
Coal, bituminous (<i> Carbón bituminoso; Carrão betuminoso; Charbon de terre</i>):				
Mexico	\$19,140	15,451	121,654	136,503
Cocoa (<i> Cacao; Caco ou Cacao cru; Cacao</i>):				
Central America	4,520		4,520	809
Brazil	6,214	46,094	96,224	250,460
Other South America	98,497	272,035	781,265	995,760
Coffee (<i> Café; Cafè; Cafè</i>):				
Central America	101,111	249,735	3,616,396	4,818,734
Mexico	32,212	138,437	2,571,057	2,352,639
Brazil	1,529,092	2,063,965	20,271,519	22,906,297
Other South America	469,996	515,602	4,931,059	4,682,877
Cotton, manufactured (<i> Algodón en rama; Algodão em rama; Coton non manufacturé</i>):				
South America	21,416	19,550	128,774	104,854
Fibers:				
Sisal grass (<i> Henique; Henequen; Hennequen</i>)—				
Mexico	1,400,515	525,561	4,553,370	4,999,392
Philippine Islands	131,565	879,684	1,781,058	3,126,261
Fruits:				
Bananas (<i> Plátanos; Bananas; Bananes</i>)—				
Central America	137,774	207,302	1,020,392	1,191,234
South America	30,330	126,135	339,777	654,432
Cuba		17,413		78,405
Oranges (<i> Naranjas; Laranjas; Oranges</i>)—				
Mexico	960	4,699	1,695	8,625
South America				
Fur skins (<i> Pielos finas; Pelles; Fourrures</i>):				
South America	17,977	19,482	50,123	107,208
Hides and skins (<i> Cueros y pieles; Couros e pelles; Cúrs et peurs</i>):				
Central America	12,192	41,399	105,330	185,418
Mexico	75,561	134,616	1,104,388	1,276,077
South America	871,394	809,123	5,998,353	6,592,134
India rubber, crude (<i> Goma elástica; Borracha crua; Caoutchouc brut</i>):				
Central America	32,790	56,840	272,311	563,032
Mexico	1,158	12,010	29,137	113,377
Brazil	567,156	536,193	8,417,514	12,029,091
Other South America	84,031	75,259	387,127	558,750
Lead, in pigs, bars, etc. (<i> Plomo en galipagos, barras, etc.; Chumbo em lingaotas, barras, etc.; plombs en saumons, en barres, etc.</i>):				
Mexico	118,895	181,407	913,905	1,197,767
Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i> Azúcar, no superior de la escala holandesa; Açúcar não superior ao No. 16 de padrão holandês; Sucre, pas au-dessus du type hollandais No. 16</i>):				
Central America	5,207	25,398	200,356	161,364
Mexico	1,401	17,322	42,058	154,042
Cuba		2,009,274	9,745,538	15,061,794
Brazil	47,253		2,350,166	681,865
Other South America	285,178	494,948	2,925,559	2,918,988
Hawaiian Islands	1,809,218	2,562,051	11,191,241	13,046,813
Philippine Islands	68,832		296,583	110,575
Tobacco, leaf (<i> Tabaco en rama; Tabaco em folha; Tabac en feuilles</i>):				
Mexico	16,409	3,634	97,418	20,419
Cuba	21,066	276,727	1,651,420	4,024,255

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	July—		Seven months ending July—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Wood, mahogany (<i>Caoba; Mogno; Acajou</i>):				
Central America.....	\$56,332	\$1,727	\$110,679	\$163,973
Mexico.....	25,983	5,755	141,563	248,025
Cuba.....		8,129	932	34,600
South America.....	737	434	34,000	9,921
Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>):				
South America—				
Class 1 (clothing).....	9,668	2,583	530,732	464,276
Class 2 (combing).....		101	19,020	101
Class 3 (carpet).....	32,517	67,255	720,738	357,506

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Machines agricoles</i>):				
Central America.....	\$455	\$176	\$1,906	\$1,244
Mexico.....	7,149	27,391	83,388	172,301
Santo Domingo.....		147	266	716
Cuba.....		9,879	2,068	46,872
Porto Rico.....		730	428	3,264
Argentina.....	53,610	105,218	219,376	786,878
Brazil.....	2,723	923	16,720	22,756
Colombia.....	66	135	3,156	445
Other South America.....	24,438	34,103	114,255	137,544
Animals:				
Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Bétail</i>)—				
Central America.....			990	165
Mexico.....	2,390	3,735	57,951	63,812
South America.....	175		5,137	2,380
Hogs (<i>Cerdos; Porcos; Cochons</i>)—				
Mexico.....	20	6,650	4,568	62,835
Horses (<i>Caballos; Cavallos; Chevaux</i>)—				
Central America.....	1,200		8,305	1,758
Mexico.....	1,500	5,353	54,486	40,828
South America.....			1,850	2,120
Sheep (<i>Carneros; Carneiros; Moutons</i>)—				
Mexico.....	2,040	50	5,855	3,185
South America.....	285	1,105	6,338	5,125
Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabados, etc.; Livros, mapas, gravuras, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>):				
Central America.....	645	571	11,389	23,434
Mexico.....	5,679	9,255	52,684	40,272
Santo Domingo.....		134	262	7,298
Cuba.....	25	4,119	2,759	40,194
Porto Rico.....		2,474	355	13,323
Argentina.....	1,041	3,429	14,843	15,542
Brazil.....	2,587	2,946	30,162	22,355
Colombia.....	2,085	147	6,536	33,038
Other South America.....	4,228	3,680	28,318	41,106
Breadstuffs:				
Corn (<i>Maiz; Milho; Maïs</i>)—				
Central America.....	4,897	3,588	42,351	23,126
Mexico.....	466	37,506	6,242	85,143
Santo Domingo.....		51	61	315
Cuba.....	688	57,832	198,703	290,417
Porto Rico.....			63	63
South America.....	874	4,699	9,822	17,008
Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farine de blé</i>)—				
Central America.....	94,323	50,304	778,618	555,548
Mexico.....	7,726	11,409	57,478	90,256
Santo Domingo.....	20,190	3,613	137,827	95,973
Cuba.....	77,444	182,776	691,010	1,173,996
Porto Rico.....		39,174	179,421	345,220
Brazil.....	290,044	122,851	1,710,202	1,696,305
Colombia.....	38,121	28,163	246,389	288,323
Other South America.....	62,933	157,644	917,263	913,924

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	July—		Seven months ending July—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Breadstuffs—Continued.				
<i>Wheat (Trigo; Trigo; Blé)—</i>				
Central America.....	\$1,800	\$23,084	\$13,944
Mexico.....	641	641	609
South America.....	46	\$357	385,677	67,676
<i>Carriages, cars, etc., and parts of (Carruajes, carros y sus accesorios; Carriages, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties):</i>				
Central America.....	1,952	714	25,048	11,654
Mexico.....	27,054	189,548	121,243	507,802
Santo Domingo.....	535	293	10,458	11,414
Cuba.....	100	8,764	17,599	84,697
Porto Rico.....	377	1,429	5,735
Argentina.....	145,063	17,400	313,116	147,711
Brazil.....	7,712	39,614	528,262	104,601
Colombia.....	627	1,227	25,554	8,887
Other South America.....	16,681	8,142	62,607	25,655
<i>Cycles and parts of (Biciclos y sus accesorios; Bicycles et accessoires; Bicyclettes et leurs parties):</i>				
Central America.....	115	573	3,717	3,414
Mexico.....	6,352	3,839	41,860	29,740
Santo Domingo.....	71	170	577	294
Cuba.....	11,803	3,345	32,476
Porto Rico.....	111	1,206	1,598
Argentina.....	8,708	7,712	68,579	174,747
Brazil.....	7,421	2,664	68,441	19,498
Colombia.....	2,254	295	5,658	4,951
Other South America.....	2,497	7,786	28,919	34,545
<i>Clocks and watches (Relojes de pared y de bolsillo; Relojos de parede e de bolso; Pendules et montres):</i>				
Central America.....	7	62	3,931	1,308
Mexico.....	1,135	2,637	11,650	17,413
Argentina.....	3,342	3,737	19,761	17,638
Brazil.....	1,302	5,850	19,385	31,065
Other South America.....	7,647	6,217	51,235	45,227
<i>Coal (Carbón; Carvão; Charbon):</i>				
Central America.....	1,011	2,174	4,980	9,202
Mexico.....	99,511	125,069	666,949	851,598
Santo Domingo.....	26	4,793	5,880
Cuba.....	11,263	26,812	239,845	443,328
Porto Rico.....	1,701	6,029	32,285
Brazil.....	1,340	22,948	68,321	85,830
Colombia.....	390	3,000	14,636	43,390
Other South America.....	13,304	10,570	23,670	43,955
<i>Copper (Cobre; Cobre; Cuivre):</i>				
Mexico.....	49,750	8,497	227,974	178,902
<i>Cotton, unmanufactured (Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé):</i>				
Mexico.....	3,107	561,331	414,076
<i>Cotton cloths (Tejidos de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé):</i>				
Central America.....	29,332	60,745	239,980	354,319
Mexico.....	27,196	36,222	260,064	301,583
Santo Domingo.....	22,838	11,566	90,778	132,912
Cuba.....	263	99,579	5,951	488,628
Porto Rico.....	26,886	1,023	190,196
Argentina.....	22,926	6,718	89,485	78,020
Brazil.....	49,451	38,012	345,224	246,820
Colombia.....	25,401	45,141	155,480	252,836
Other South America.....	80,512	74,250	742,274	708,090
<i>Wearing apparel (Ropa de algodón; Roupa de algodão; Vêtements en coton):</i>				
Central America.....	12,133	20,518	139,237	164,768
Mexico.....	37,326	32,841	222,578	260,214
Santo Domingo.....	1,853	517	11,622	12,882
Cuba.....	2,976	13,759	10,800	108,767
Porto Rico.....	4,600	746	29,476
Argentina.....	5,238	3,990	24,197	31,536
Brazil.....	2,658	2,148	25,681	17,300
Colombia.....	2,266	4,717	24,369	24,132
Other South America.....	4,588	14,270	23,304	43,902

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	July—		Seven months ending July—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces; Frutas e nozes; Fruits et noix</i>):				
Central America.....	\$1,390	\$1,882	\$16,359	\$15,259
Mexico.....	4,858	3,636	32,987	38,276
Santo Domingo.....	87	7	273	326
Cuba.....	323	8,005	10,994	33,139
Porto Rico.....	716	287	3,387
Argentina.....	969	1,274	5,570	14,275
Brazil.....	1,050	573	3,703	5,631
Colombia.....	341	515	4,538	5,602
Other South America.....	703	1,017	9,345	9,890
Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e pelles; Cuir et peaux</i>):				
Central America.....
Mexico.....	225	96	1,879	1,697
Instruments:				
Electric and scientific apparatus (<i>Aparatos eléctricos y científicos; Aparelhos electricos e scientificos; Appareils électriques et scientifiques</i>)—				
Central America.....	1,259	5,041	36,477	36,845
Mexico.....	29,180	29,697	178,801	273,393
Argentina.....	13,636	21,868	74,000	156,844
Brazil.....	4,783	5,680	28,941	58,956
Other South America.....	5,847	9,592	64,546	77,151
Iron and steel, manufactures of:				
Steel rails (<i>Carriles de acero; trilhos de aço; rails d'acier</i>)—				
Central America.....	1,246	895	13,281
Mexico.....	26,862	10,895	433,183	293,630
South America.....	74,708	4,948	249,550	88,845
Builders' hardware, and saws and tools (<i>Materiales de metal para construcción, sierras y herramientas; Ferragens, serras e ferramentas; Matériaux de construction en fer et acier, scies et outils</i>)—				
Central America.....	4,425	8,601	43,809	51,508
Mexico.....	29,994	52,288	252,029	267,269
Santo Domingo.....	1,641	1,009	7,219	6,211
Cuba.....	28,617	24,024	227,027
Porto Rico.....	2,179	3,054	18,038
Argentina.....	9,598	24,002	92,207	131,731
Brazil.....	14,933	25,616	67,823	138,255
Colombia.....	7,249	8,715	50,421	66,596
Other South America.....	15,394	16,729	109,330	136,209
Sewing machines and parts of (<i>Máquinas de coser y accesorios; Machinas de coser e accesorios; Machines à coudre et leurs parties</i>)—				
Central America.....	361	2,631	13,266	11,090
Mexico.....	28,604	22,307	133,240	199,877
Santo Domingo.....	163	64	760	1,355
Cuba.....	4,028	27	15,529
Porto Rico.....	1,050	3,572
Argentina.....	7,272	7,899	41,597	90,604
Brazil.....	14,288	8,188	61,614	79,232
Colombia.....	3,612	3,726	41,030	35,578
Other South America.....	12,916	20,298	61,040	79,048
Typewriting machines and parts of (<i>Máquinas de escribir y accesorios; Machinas de escribir e accesorios; Machines à écrire et leurs parties</i>)—				
Central America.....	159	221	690	1,213
Mexico.....	3,617	1,719	21,355	34,367
Santo Domingo.....	59	187
Cuba.....	1,375	709	16,297
Argentina.....	1,465	514	14,434	18,728
Brazil.....	131	1,210	2,548	5,026
Colombia.....	177	60	1,571	1,818
Other South America.....	1,592	1,504	8,917	18,960

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	July—		Seven months ending July—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Leather, other than sole (Cuero, distinto del de suelo; Couro não para solas; Cuira, autres que pour semelles):				
Central America.....	\$828	\$1,149	\$3,563	\$6,411
Mexico.....	460	2,137	4,112	6,962
Santo Domingo.....	106	265	186	1,057
Cuba.....	60	3,209	1,627	16,966
Porto Rico.....		289	708	6,574
Argentina.....	4,682	6,342	8,470	26,217
Brazil.....	3,989	9,425	37,716	44,077
Colombia.....	160	460	2,272	3,141
Other South America.....	1,686	5,685	9,366	24,463
Boots and shoes (Calzado; Calçados; Chaussures):				
Central America.....	2,438	7,234	45,121	67,639
Mexico.....	6,666	29,644	59,307	178,431
Colombia.....	3,187	3,716	22,512	22,247
Other South America.....	4,976	3,352	20,902	14,225
Naval stores:				
<i>Rosin, tar, etc. (Resina y alquitran; Resina e alcatoão; Résine et goudron)—</i>				
Central America.....	2,290	1,960	10,638	8,258
Mexico.....	961	200	6,678	5,590
Santo Domingo.....	125	347	3,219	2,954
Cuba.....		922	2,548	7,077
Porto Rico.....		132	281	699
Argentina.....	17,151	17,200	57,927	53,822
Brazil.....	19,628	9,263	92,355	134,217
Colombia.....	891	126	8,880	6,496
Other South America.....	3,360	5,864	47,037	35,026
Turpentine, spirits of (Aguarrás; Agua-raz; Térébenthine)—				
Central America.....	118	318	1,788	2,856
Mexico.....	352	553	2,719	3,045
Santo Domingo.....	37	10	272	385
Cuba.....		4,024	5,695	32,314
Porto Rico.....		270	583	3,563
Argentina.....	13,674	6,499	97,760	39,154
Brazil.....	5,546	8,046	48,509	32,716
Colombia.....	448	476	2,724	4,258
Other South America.....	3,973	5,280	46,129	36,488
Oils, mineral, crude (Aceites minerales, crudos; Oleos minerales, crus; Huiles minerales, brutes):				
Mexico.....	57	74,502	152,003	314,932
Cuba.....		19,121	77,142	128,007
Porto Rico.....			19,477	12,512
Oils, mineral, refined or manufactured (Aceites minerales refinados ó manufacturados; Oleos minerales, refinados ó manufacturados; Huiles minerales, raffinées ou manufacturées):				
Central America.....	7,803	18,200	69,826	88,428
Mexico.....	10,858	13,406	105,392	132,719
Santo Domingo.....	442	444	32,001	17,884
Cuba.....	600	3,240	21,595	80,295
Porto Rico.....		3,006	9,610	36,939
Argentina.....	74,285	77,863	582,571	512,629
Brazil.....	68,537	164,380	893,799	835,776
Colombia.....	14,805	8,103	72,016	76,954
Other South America.....	61,444	99,106	672,619	698,771
Oils, vegetable (Aceites vegetales; Oleos vegetales; Huiles végétales):				
Central America.....	132	158	2,181	3,433
Mexico.....	37,816	47,348	189,367	310,274
Santo Domingo.....	4,166	1,985	21,600	19,057
Cuba.....	15	3,824	868	21,014
Argentina.....	1,518	1,587	5,975	24,022
Brazil.....	3,485	31,391	159,432	119,596
Other South America.....	7,812	6,919	74,293	70,663
Paraffin and paraffin wax (Parafina y cera de parafina; Parafina e cera de parafina; Paraffine et cire de cette substance):				
Central America.....	3,690	2,095	15,630	18,594
Mexico.....	18,436	19,319	86,395	155,429
Brazil.....	1,438	1,175	6,390	7,544
Other South America.....	728	379	3,378	4,694

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	July—		Seven months ending July—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Provisions, comprising meat and dairy products:				
<i>Beef, canned (Carne de vaca en latas; Carne de vacca em latas; Bœuf conservé)—</i>				
Central America.....	\$946	\$1,365	\$13,914	\$11,982
Mexico.....	586	1,057	7,819	12,854
Santo Domingo.....	10	3	23	88
Cuba.....	721	274	2,574	10,005
Porto Rico.....	573	615
Argentina.....	250	505	1,119
Brazil.....	1,238	809	16,405	8,819
Colombia.....	73	485	3,340	3,665
Other South America.....	1,022	2,315	9,011	9,031
<i>Beef, salted or pickled (Carne de vaca, salada ó en salmuera; Carne de vacca, salgada ou em salmoura; Bœuf, salé ou en saumure)—</i>				
Central America.....	1,759	2,222	21,847	21,505
Mexico.....	6	55	190	573
Santo Domingo.....	1,023	503	2,920	3,797
Cuba.....	392	339	3,239	19,089
Porto Rico.....	78	20	793
Brazil.....	42	63	648	1,117
Colombia.....	856	1,506	8,458	10,675
Other South America.....	14,988	21,235	106,685	93,043
<i>Tallow (Sebo; Sebo; Suif)—</i>				
Central America.....	7,878	8,098	58,386	57,255
Mexico.....	3,509	5,613	11,868	20,005
Santo Domingo.....	1,568	15,936	13,070
Cuba.....	7,142	1,580
Porto Rico.....	176	319
Brazil.....	2,395	5,898	3,475	19,026
Colombia.....	1,258	1,167	6,398	12,152
Other South America.....	622	5,947	15,048	28,011
<i>Bacon (Tocino; Toucinho; Lard fumé)—</i>				
Central America.....	1,659	2,328	8,318	10,406
Mexico.....	1,042	2,005	6,049	11,622
Santo Domingo.....	263	283	1,586	1,387
Cuba.....	14,243	87,211	338,937	550,569
Porto Rico.....	3,429	18,872	47,369
Brazil.....	35,365	14,226	209,431	127,153
Colombia.....	63	412	657	1,484
Other South America.....	2,701	1,438	14,093	10,437
<i>Hams (Jamones; Presunto; Jambons)—</i>				
Central America.....	1,331	2,268	14,102	13,974
Mexico.....	1,990	3,584	15,457	18,477
Santo Domingo.....	1,018	280	4,841	4,525
Cuba.....	7,054	69,651	161,699	428,258
Porto Rico.....	3,353	11,378	9,611
Brazil.....	364	2,079	1,885
Colombia.....	1,071	1,289	8,280	11,212
Other South America.....	4,814	9,196	37,916	50,163
<i>Pork (Carne de puerco; Carne de porco; Porc)—</i>				
Central America.....	4,890	5,672	46,463	37,862
Santo Domingo.....	557	251	4,560	3,684
Cuba.....	2,055	6,996	8,634	35,293
Porto Rico.....	17,189	68,951	121,286
Brazil.....	380	1,056	1,988	2,880
Colombia.....	643	20,877	5,733	27,060
Other South America.....	17,128	233	129,580	110,970
<i>Lard (Mantea; Banha; Saindouz)—</i>				
Central America.....	10,372	14,619	109,308	102,627
Mexico.....	6,135	19,414	84,709	119,390
Santo Domingo.....	5,928	1,937	24,543	16,544
Cuba.....	28,425	155,007	547,699	1,078,740
Porto Rico.....	19,676	85,627	150,296
Argentina.....	162	2,761	2,904
Brazil.....	64,902	90,848	523,430	622,908
Colombia.....	7,555	7,794	60,157	72,241
Other South America.....	49,019	79,282	403,105	417,995

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	June—		Twelve months ending June—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Provisions, comprising meat and dairy products—				
Continued.				
<i>Oleo and oleomargarino (Grasa y oleomargarina; Oleo é oleomargarina; Oleo et oleomargarine)</i> —				
Central America.....	\$24	\$142	\$1,091	\$2,028
Mexico.....	54	101	823	479
Porto Rico.....		2,453		19,458
Colombia.....	615	464	5,590	7,140
Other South America.....	1,607	3,319	6,983	18,792
Butter (Mantegulla; Manteiga; Beurre)—				
Central America.....	3,529	4,113	27,857	27,197
Mexico.....	3,822	2,454	28,703	30,572
Santo Domingo.....	2,413	330	7,066	5,686
Cuba.....	584	4,266	3,803	78,329
Porto Rico.....		309	420	4,209
Brazil.....	6,464	23,169	64,174	127,808
Colombia.....	1,174	1,886	9,840	10,168
Other South America.....	8,983	21,954	60,297	106,325
Cheese (Queso; Queijo; Fromage)—				
Central America.....	1,362	1,279	10,202	10,168
Mexico.....	1,093	1,673	8,730	13,810
Santo Domingo.....	495	254	2,973	3,029
Cuba.....	570	3,877	13,096	46,397
Porto Rico.....		1,148	970	21,187
Brazil.....		17	75	209
Colombia.....	576	610	5,642	4,652
Other South America.....	836	1,866	9,891	7,799
Seeds (Semillas; Sementes; Semences):				
Central America.....	322	186	4,270	3,676
Mexico.....	709	615	23,931	10,589
Santo Domingo.....	25		351	259
Cuba.....		615	626	2,194
Porto Rico.....		75		558
Argentina.....		2	236	10,780
Brazil.....		72	445	584
Colombia.....	12	7	540	876
Other South America.....	128	311	1,425	1,670
Sugar, refined (Azúcar refinado; Assucar refinado; Sucre raffiné):				
Central America.....	963	3,123	23,729	12,489
Mexico.....	199	6,177	9,378	51,275
Santo Domingo.....	186	27	667	539
Colombia.....	1,414	965	12,367	19,331
Other South America.....	33	575	564	1,634
Tobacco, unmanufactured (Tabaco no manufacturado; Tabaco não manufacturado; Tabac non manufacturé):				
Central America.....	268	511	17,363	14,976
Mexico.....	8,371	10,593	73,596	82,991
Argentina.....			12,489	17,372
Colombia.....	651	342	5,708	4,106
Other South America.....	4,174	10,881	58,231	59,084
Tobacco, manufactures of (Manufacturas de tabaco; Manufacturas de tabaco; Tabac fabriqué):				
Central America.....	3,404	5,061	33,235	30,042
Mexico.....	2,488	437	22,575	13,698
Cuba.....	1,426	14,042	76,709	129,719
Argentina.....		70	910	3,563
Brazil.....			550	
Colombia.....	963	661	4,049	4,577
Other South America.....	8,428	6,666	49,378	45,887
Wood, unmanufactured (Madera no manufacturado; Madeira não manufacturado; Bois brut):				
Central America.....	7,271	1,122	21,485	18,507
Mexico.....	43,028	21,022	252,912	96,518
Cuba.....		7,315	12,683	34,823
Argentina.....	301	5,150	6,022	12,848
Brazil.....			75	240
Colombia.....	8,370	1,640	20,838	10,520
Other South America.....		22,928	20,353	35,260

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	July—		Seven months ending July—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
	Lumber (<i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i>):			
Central America	\$3,066	\$5,186	\$19,913	\$34,879
Mexico	64,780	76,538	472,400	548,235
Santo Domingo	2,922	316	20,713	23,444
Cuba	450	59,657	105,527	561,343
Porto Rico	9,661	19,224	64,703
Argentina	68,570	118,893	524,823	590,650
Brazil	42,333	50,570	392,039	265,744
Colombia	7,882	1,949	31,645	30,559
Other South America	36,479	47,491	333,358	335,963
Furniture (<i>Muebles; Mobilia; Meubles</i>):				
Central America	1,803	4,519	25,375	21,534
Mexico	11,238	27,046	88,901	169,305
Santo Domingo	1,201	156	6,545	6,181
Cuba	12	17,424	10,119	98,595
Porto Rico	2,418	2,456	22,506
Argentina	1,659	5,489	24,673	51,989
Brazil	1,046	3,504	13,530	19,798
Colombia	1,346	2,038	15,831	19,756
Other South America	4,637	5,213	43,791	37,190

MINERAL RESOURCES IN 1898.

A summary of the mineral production of the United States for the calendar year 1898, being an extract from the Twentieth Annual Report of the Geological Survey, was made public on August 22, 1899. An examination of the statistics shows that since 1880 the total value of the mineral products of the country have increased nearly 90 per cent, or from \$369,319,000 to \$697,880,002.

The normal increase deduced from this record of nineteen years is at the rate of \$18,000,000 annually, but during the five years since 1893 the rate of increase has been nearly \$25,000,000 annually. While the normal rate of increase may lie somewhere between these figures, the totals are marked by great irregularities. From 1894 to 1895 the increase was nearly \$100,000,000 and in the following year the increase was only a little over \$1,000,000, while from 1892 to 1894 there was a decrease, owing to the business depression, of over \$121,000,000. From 1896 to 1897 the increase was about \$8,000,000 (about 1.3 per cent), while from 1897 to 1898 the increase was \$66,970,534, or more than two and one-half times the average annual increase from 1893 to 1898, and a gain of nearly 11 per cent over the value of the product in 1897.

The 1898 total product was the largest in the country's history, exceeding that of 1892, which until then, held the record by nearly \$50,000,000. This is due to a general increase all along the line of mineral products, all of the more important of these showing large increases, and almost every one showing some gain.

In this connection it is interesting to note that the figures obtained by the compilers of Volume VII of the "Mineral Industry," a book of several hundred pages, issued a short time prior to the Government report, substantially agree with the official statistics. Both show that

the United States was by far the largest producer of iron and steel in the world for 1898, and was second only to Great Britain in the production of coal; also furnishing more than one-half the total copper supply of the world. No other nation approaches the United States in the total value of its mineral production, which was \$697,880,002 in 1898, against \$630,909,468 in 1897.

The value of all metallic products in 1898 was \$344,096,130, as compared with \$302,198,502 in 1897, a gain of \$41,897,628. All of the metals except nickel made large gains, copper, lead, zinc, aluminum, and antimony reaching their maximum in both production and value; but while the amount of pig iron produced in 1898 was greater than in any other year, yet the value of this product was considerably less than in 1890 or 1892, though it increased \$21,434,701 over 1897, this being more than one-half the total increase in the metallic products from 1897 to 1898.

The nonmetallic products increased from \$327,710,966 in 1897 to \$352,783,872, a gain of \$25,072,906. The largest contributor to the gain was bituminous coal, which increased from \$119,567,224 in 1897 to \$132,586,313 in 1898, a gain of \$13,019,089. The value of the anthracite, however, fell off nearly \$4,000,000, while the quantity increased 688,361 long tons. The other products showing important gains in value were stone, petroleum, natural gas, and mineral water.

The official figures of the production and value of the principal products were as follows:

Iron and steel: Pig iron, 11,773,934 long tons, as compared with 9,652,680 long tons in 1897. The average value increased from \$9.85 in 1897 to \$9.90 per ton in 1898; Bessemer steel ingots, 6,609,017 tons; increase, 1,133,702 tons; open-hearth steel, 2,230,290 long tons; increase, 621,621 tons—over 35 per cent; iron ores, 19,278,369 long tons, valued at \$22,012,542, a gain of 1,760,323 long tons, and a gain in valuation of \$3,059,321. The average price per ton of iron ore in 1898 was \$1.14, as compared with \$1.08 in 1897.

The production of gold continued on the increase and was valued at \$64,463,000, the quantity being 3,118,398 troy ounces. The production in 1897 was 2,774,935 troy ounces, valued at \$57,363,000. The silver product increased from 53,860,000 troy ounces, with a coinage value of \$69,637,172 in 1897, to 54,438,000 troy ounces, with a coinage value of \$70,384,485. The commercial value of the product, however, declined from \$33,316,000 to \$32,118,420, a loss of \$197,580. The United States still remains the greatest silver producing country in the world, though it is closely followed by Mexico.

The production of copper increased from 494,078,274 pounds, valued at \$54,080,180 in 1897, to 526,512,987 pounds, valued at \$61,865,276 in 1898. The increase occurred chiefly in Arizona and Michigan, Montana showing a decrease. The average price per pound in 1898 was 11.75 cents; in 1897 it was 11 cents, and in 1896, 10.5 cents. This was the greatest quantity and the greatest total valuation ever recorded. The

actual scarcity of copper, with its accompanying rise in price and its enormous expansion of stock speculation, did not develop until the end of the year and had no appreciable effect on the returns. The great activity in the location of new copper mines is not apt to add materially to the product of 1899 because of the time required to open such properties and provide reduction plants.

The domestic production of lead in 1898 was 231,269 short tons, against 212,000 in the previous year. The value also increased from \$14,885,728, in 1897, to \$17,345,175. The major part of the increase was due to Colorado and Utah. There was a small increase in the production of Missouri. The output of Montana fell off about 2,000 tons. Besides the above, American smelters, in 1898, recovered 89,209 tons of lead from foreign ore and base bullion. The average price of lead at New York was 3.78 cents per pound, against 3.58 cents in 1897.

The production of zinc also increased to 115,399 tons of 2,000 pounds, valued at \$10,385,910, from 99,980 tons, valued at \$8,498,300, in 1897. This, too, is the largest product recorded in the country. The amount of the zinc ore exported was 11,782 short tons, valued at \$299,870, against 9,251 tons, valued at \$211,350, in 1897. Most of the ore exported was mined in the State of New Jersey, nearly all of the remainder of the output for 1898 being smelted from ores mined in the States of Missouri and Kansas.

The production of quicksilver, which showed a decline in 1897, shared the generally improved conditions of 1898, increasing from 26,648 flasks to 31,092 flasks. The value increased from \$993,445 to \$1,188,627. The value per flask in 1897 was \$37.28; in 1898 it was \$38.23. This product comes mainly from the State of California.

The production of aluminum was 5,200,000 pounds, valued at \$1,716,000 in 1898, against 4,000,000 pounds, valued at \$1,500,000 in 1897. The increase in the price of copper enabled aluminum to be substituted for this metal for many purposes.

The total output of metallic antimony in 1898 was 2,240,000 pounds, valued at \$184,050, against 1,512,000 pounds, at a valuation of \$109,655 in 1897. About 80 per cent of this was from foreign ores. The amount of antimony mined in the United States in 1898 was 697 short tons.

The production of manganese ore was the largest since 1891, but while showing an increase of about 44 per cent over 1897 (from 11,108 to 15,957 long tons), the output in 1898 was barely two-thirds of that for either of the years 1889, 1890, and 1891. The value of the product in 1898 was \$129,185, against \$95,505 in 1897.

The domestic production of nickel is insignificant as compared with the amount annually consumed, the market being chiefly supplied from Canada. The amount declined from 23,707 pounds in 1897 to 13,411 pounds in 1898. Most of the nickel produced in the country comes from the State of Minnesota. Refineries in the United States reported an output of 1,738,929 pounds of nickel, which includes both the domes-

tic and the imported ores. The average price in New York was 34.5 cents per pound in 1898, against 34.63 cents per pound in 1897.

The combined product of anthracite and bituminous coal in 1898 was 196,405,953 long tons, equivalent to 219,974,667 short tons, a 9½ per cent increase. Of the grand total, 148,742,878 long tons were bituminous. The actual increase in 1898 over 1897 was 17,636,609 long tons, or 19,753,002 short tons, almost exclusively of bituminous coal. The value of the product increased not quite 5 per cent in the year, or from \$198,869,178 to \$208,000,850.

For many years prior to 1898 the demand for bituminous coal was less than the supply, and operators had to contend with a surfeited market. These conditions were reversed in 1898, and instead of struggling to obtain new markets or to hold old ones the operators were for a great deal of the time unable to promptly fill their orders. This was because of the demand for fuel in the iron and steel and other industrial enterprises throughout the hot as well as the cold season. Demand for labor was so great in other industries that it was found difficult to secure enough laborers in the mines. Notwithstanding this, the average price per ton received for bituminous coal, at the mines, declined from 81 cents in 1897, to 80 cents in 1898, thus continuing the period of decline in coal prices which has extended from the year 1897. The cause assigned for the decline in 1898, is the increased use of labor-saving machinery.

Out of 30 States which contributed to the production there were 22 in 1898 which reported the largest output on record.

In the production of coke the year was also one of unprecedented activity. The increase over 1897 was 2,713,494 short tons, or from 13,288,984 to 16,047,209. This increase may be traced directly to the impetus given by the iron and steel industries.

The value of the production of crude petroleum increased \$3,253,748 in the year, or from \$40,929,611 in 1897 to \$44,183,359 in 1898. While the product was worth more money, the number of barrels decreased from 60,568,081 to 55,354,233.

With the gradual exhaustion of the supply the production of natural gas continues to decrease in amount, but the value increased from \$13,826,422 to \$14,750,000 in 1898.

In structural materials the value of stone increased from \$34,667,772 to \$36,607,264; slate, from \$780,112 to \$1,370,075; clays, including pottery, from \$62,359,991 to \$71,597,380; Portland cement (with a gain of 1,014,509 barrels), from \$4,315,891 to \$5,970,773; natural rock cement declined from \$3,862,392 to \$3,810,728.

The value of abrasive materials, which includes millstones, grindstones, corundum and emery, oilstones, infusorial earth and garnet for abrasive purposes, increased from \$744,222 to \$1,075,046.

The chemical materials produced, including phosphate rock, gypsum, bromine, borax, fluorspar, sulphur, and iron pyrite for use in the manu-

facture of sulphuric acid amounted to \$6,145,165 against \$5,112,450 in 1897. The production of salt, which is included under this general heading, was the largest ever known, 17,612,634 barrels of 280 pounds each, as compared with 15,973,202 barrels in 1897. The increased product was accompanied by an advance of 15 per cent in prices, the total value increasing from \$4,920,020 in 1897 to \$6,212,554 in 1898. The producers received an average price per barrel of 35.3 cents.

The production of most of the pigments, including metallic paint, ocher, umber, and sienna, venetian red, zinc white, barytes, white and red lead, litharge, orange mineral, and cobalt oxide, declined, but owing to the great increase in the value of zinc white (from \$1,750,000 to \$2,310,000) the grand total shows an increase or a valuation in 1898 of \$3,124,967, against \$2,635,320 in 1897.

The value of the precious stones increased from \$130,675 in 1897 to \$160,920 in 1898. The principal features of the year were the finding of rock crystals in the State of California, which almost equal the Japanese, and the successful cutting of these, as large as 7 inches in diameter, in this country; the increased output of Montana sapphires, the continued output of the New Mexico turquoise mines, the finding of tourmalines in Maine and Connecticut, the large increase in imports of diamonds, and the increase in the diamond-cutting industry.

In 1897 the number of gallons of mineral waters sold was 23,255,911, valued at \$4,559,106; in 1898 the sales amounted to 28,853,464 gallons, valued at \$8,051,833. The per cent of increase in gallons was 24, while the increase in value was 75.07 per cent.

In miscellaneous products, which include fullers' earth, mica, feldspar, flint, asphaltum, asbestos, graphite, soapstone, magnesite, limestone for iron flux, bauxite, and monazite, the total valuation increased in a year from \$3,565,116 to \$4,105,898. The value of the asbestos imported into the United States (mostly from Canada) amounted to \$300,533 against \$268,264 in 1897.

The "Mineral Industry" reports the following new products: "Ferromolybdenum," 2,100 pounds, valued at 50 cents per pound; "molybdenum," 9,550 pounds, worth about \$1.25 per pound. It also gives the amount of platinum produced as 300 troy ounces, against 200 troy ounces in 1897. The average value of bar platinum in New York was \$12.79 per ounce, against \$12.34 in 1897. The Geological Survey reports 150 troy ounces of crude platinum in 1897, valued at \$900, and 225 troy ounces in 1898, valued at \$1,913, or a little more than \$8.50 per ounce, in a crude state, in the San Francisco market.

PAN-AMERICAN COMMERCE.

The "Monthly Summary of Commerce and Finance" of the United States for June, 1899, issued by the Bureau of Statistics of the Treasury Department, contains an article on the commerce of the United States

with the American countries lying to the south of her borders, which commerce, it is here stated, has long been an object of solicitude to statesmen, economists, and business men.

As statistics will show, the commerce with the English-speaking people on the American continent to the north of the United States has grown rapidly and has been mutually satisfactory; with the people of another language, occupying contiguous territory to the south, the growth has been slower and less satisfactory, decreasing in value as the distance increases. To British North America the United States supplies 59 per cent of the total imports for consumption; to Mexico, equally adjacent, but speaking another language, 49 per cent; to the Central American States, next removed by distance but readily reached by water and now being tapped by railways, 37 per cent; Colombia, a little farther removed, but equally accessible by water transportation, 33 per cent; to Venezuela, equally accessible, 27 per cent; to the West Indies, 20 per cent; to British Guiana, 25 per cent; Dutch Guiana, 17 per cent, and less than 6 per cent to French Guiana. Up to this point the growth of the commerce between the United States and other American countries is fairly satisfactory, though it will be conceded that a larger share of trade might reasonably be expected from countries lying so near at hand, especially in view of the fact that purchases from them by the United States are much larger than the sales made by the United States to them.

But this somewhat unsatisfactory condition is gratifying when compared with the trade relations of the United States with the countries of South America bordering on the Atlantic and Pacific oceans. In 1897 Brazil imported goods to the value of over \$105,000,000, of which the United States supplied but about 12 per cent; Uruguay and Paraguay, \$22,000,000, of which 7 per cent was from the United States; the Argentine Republic, \$95,000,000, of which less than 7 per cent was from the United States. On the Pacific coast the imports of Chile were valued at \$24,000,000; Peru, \$8,500,000; Bolivia, \$11,600,000, and Ecuador, \$7,000,000, the proportion from the United States being but 10 per cent. Thus the northern coast of South America imports goods to the value of \$36,000,000, of which the United States supplies 25 per cent; the eastern coast \$222,000,000, and the western coast \$51,000,000, the proportion from the United States on each coast being about 10 per cent.

An examination of the list of purchases made by the United States from Central and South American countries seems to increase the anomaly presented by the paucity of reciprocal purchases. The United States is by far the largest single customer, for Brazil and Mexico, of their leading articles of export—coffee and rubber. From the Argentine Republic and Chile its purchases are also large, and for South America in general the United States offers a constantly increasing market for its sugars, spices, fruits, dye and chemical woods, and other

tropical products. In the fiscal year 1897 the United States purchased from countries bordering on the Atlantic and Pacific oceans products valued at \$88,408,119, while her sales to those countries for the same time were but \$24,480,013. In 1898, despite the fact that to the whole world the United States supplied goods to double the amount of her purchases, the sales to the South American countries, other than those bordering on the Caribbean Sea, were still but about one-third of the amount of her purchases from them. To the Central American States and the Republics of Colombia and Venezuela bordering upon the Caribbean Sea, between whose ports and the United States there is comparatively frequent steamship service, the growth of exports has been fairly satisfactory, but to the remainder of the South American Continent the conditions grow more unsatisfactory each year.

With the idea of combating this state of affairs, the MONTHLY BULLETIN of the Bureau of American Republics has published, from time to time, articles calling to the attention of South American purchasers the preponderance of United States manufactures and products in European and other Continental markets with the further purpose of stimulating reciprocal trade in America. Details of the imports of the countries of South America indicate that the wants of the markets could readily be supplied by the United States were transportation facilities adequate. This suggests the advantages which might be expected to accrue to the United States, especially in regard to the trade with the western coast of South America, when an Isthmian Canal shall have been completed, full details and maps concerning which were published in the MONTHLY BULLETIN for September, 1897, pages 323-337. The contrast between the distances now traversed by the commerce of the Eastern and Southern sections of the United States with the western coasts of America, as has so frequently been pointed out by the Bureau of the American Republics, and those which would be made practicable by an Isthmian Canal, is as prominent as ever.

The fact that the Isthmus of Panama lies almost directly south of the Atlantic coast ports of the United States and that all commerce for the western coast of South America must now travel eastwardly a distance of 2,600 miles and again back to the west a like distance before reaching that coast, indicates in some degree the loss of distance and steam power which must be utilized in reaching the ports of sister Republics in contrast with that which will be practicable should a water route be opened across the isthmus at some point.

Aside from this, and notwithstanding the fact that existing transportation facilities are deemed inadequate, the volume of trade to and from the several other American Republics and the United States even now might be greatly increased by mutual tariff concessions, which would impair but slightly, if at all, the governmental revenues of the countries concerned.

POSTAL AFFAIRS.

The Post-Office Department has adopted a new form of domestic money order, which was introduced September 4, 1899, and will gradually extend its use as supplies of the old form become exhausted at the various post-offices throughout the country. The new form is somewhat smaller than the order formerly legalized, its dimensions being about the same as those of the ordinary bank draft. It has two adjuncts; the advice or notification to be sent by the office of issue to the postmaster at the office upon which the order is drawn is a reproduction of the order through the use of carbonized paper (the manifold process), and a receipt for the amount to be furnished by the issuing postmaster to the remitter. On the back of the order space has been provided for the stamps of banks, through which, if necessary, it may pass for collection.

In shape and size the new money order is deemed a decided improvement over any other form hitherto designed by the Department. Its size being similar to that of a bank draft, it may be conveniently handled in conjunction with different kinds of commercial paper. The change made in this respect will be heartily approved by banks and business men generally.

The postal money-order system in the United States, from a small beginning in 1864, when the number of money-order post-offices established was 419, has grown to be one of the great indispensable agencies of exchange. There are now about 30,000 such offices. The number of domestic money orders issued during the past fiscal year was over 30,000,000, amounting in value to \$210,000,000. The system is used most extensively for remittances to and from places where bank exchange is not readily obtainable. While supplementing facilities for intercourse between populous centers it has its own special field, supplying means for the safe and cheap transmission of money where other agencies for the purpose could not be successfully maintained.

The first parcels-post convention between the United States and a European country is now substantially a fact. Postmaster-General SMITH and the special German Envoy, Dr. MUMM VON SCHWARZENSTEIN, on August 26 signed such a convention between the United States and Germany. It will go into operation on October 1, and will begin a postal service by means of which articles of merchandise may be exchanged by mail, provided they are put up in packages which do not weigh more than 11 pounds. The postage rate for parcels going from the United States to Germany is fixed at 12 cents for each pound or fraction of a pound. The rate in Germany on parcels for the United States will be 2 marks 40 pfennigs a parcel, whatever its weight, but a reduced rate of 1 mark 60 pfennigs may be adopted for a parcel not exceeding in weight 1 kilogram, equivalent to 2 pounds 3 ounces. Provision is made for customs declaration and payment. This convention has been a subject of negotiation and consideration at different times since 1885.

DEPOSITORIES FOR THE PHILIPPINE ISLANDS.

On August 24 the War Department of the United States promulgated the following decision concerning "Circulars Nos. 28 and 30," Division of Customs and Insular Affairs, dated August 5 and 24, respectively; there was seemingly an impression prevailing that the banks named in the circulars were depositories of funds belonging to the United States instead of for funds held in trust for the inhabitants of the islands:

"The Chartered Bank of India, Anstralia, and China and the Hongkong and Shanghai Banking Corporation have been designated as depositories of the War Department by departmental orders of August 5 and 15, 1899, respectively. Such designation authorizes officers of the military government now in charge of civil affairs in the Philippine Islands to deposit to the credit of themselves, as such officers and subject to their own orders, at the banking houses of the Chartered Bank of India, Australia, and China and the Hongkong and Shanghai Banking Corporation in Manila, and the branch banks of said companies in other cities of the Philippine Islands, the moneys now in the custody of said officers received or hereafter arising from the customs receipts, taxes, or other revenues of said Philippine Islands. Such funds or moneys do not belong to the United States, but are held in trust by the United States for the inhabitants of the Philippine Islands, the discharge of which said trust devolves upon the War Department.

"The designation before referred to did not create the Chartered Bank of India, Australia, and China, or the Hongkong and Shanghai Banking Corporation, nor any of their branches a United States depository or designated place of deposit for funds belonging to the United States.

"Officers of the War Department having in charge moneys belonging to the United States are prohibited by law from depositing said moneys with other than the United States Treasury, subtreasuries of the United States, or some place designated as a depository by the Secretary of the Treasury.

"By section 3620, Revised Statutes, it is provided that—

"In places where there is no Treasurer or Assistant Treasurer, the Secretary of the Treasury may, when he deems it essential to the public interest, specially authorize, in writing, the deposit of such public money in any other public depository, or, in writing, authorize the same to be kept in any other manner, and under such rules and regulations as he may deem most safe and effectual to facilitate the payment to public creditors."

"Such authority has not been given by the Secretary of the Treasury in the instance of disbursing officers in the Philippine Islands charged with funds belonging to the United States.

"Officers in the Philippine Islands having in their possession funds belonging to the United States which they are required to cover into the Treasury of the United States must remit the same to the Treasury

or a subtreasury by draft, at the risk of said officer, the actual cost of exchange being borne by the United States, such expense being considered an abatement of the fund in his hands."

PROSPERITY OF HAWAII

The first year of United States rule in the Hawaiian Islands was prosperous, as is shown by the Government receipts and expenditures, and the account of the customs receipts for the last six months of the fiscal year ended June 30, 1899. The statistics were received by the Department of State and transmitted to the Treasury Department on August 25. These show that the receipts during the month of July, 1899, were \$207,215, as against \$184,798 in the month of July, 1898. The expenditures for the same month in 1899 were \$172,381, as against \$234,909 in July, 1898. There is thus a decrease in expenditures and an increase in receipts. The expenditures, however, were raised to a total of \$212,272 on account of a loan fund, as against a grand total of \$261,278 in July, 1898. The total insular debt is now \$4,635,199, as against \$4,449,617 a year ago.

RICHARD IVES, Collector-General of Customs of the islands, reported that the customs receipts at all ports in June last were: From the United States, imports, \$1,412,658; from other countries, \$384,494. This is an increase of almost 100 per cent over the receipts of June, 1896, when the corresponding figures were, respectively, \$599,303 and \$283,995. The total collections during the first six months of 1899 were \$8,330,294, as against \$4,714,143 for the first six months of 1898.

RECIPROCITY TREATIES NOT APPLICABLE TO COLONIES.

The Board of Classification of the United States General Appraisers, in a decision rendered during the last week of August, 1899, says, in effect, that unless specifically mentioned, the colonial possessions of countries which have reciprocity treaties with the United States are not entitled to such benefits. The case in which the opinion was rendered involved the question of the duty to be charged on an importation of rum from Martiniac. The Collector assessed the regular duty and the importer protested, claiming that the importation was entitled to admission at a reduced rate under the reciprocity agreement with France. The Board held that inasmuch as the reciprocity agreement in question does not refer to the French colonies, but only covers the "products of France," the specific inclusion of the one must be interpreted as intending to exclude the other. The colonies of France, therefore, do not benefit by the agreement. The Board believes that this construction of the law is rendered the more reasonable by the present policy of so many countries in extending their colonial possessions to such distant parts of the world and of permitting the colonists to enact local laws which prevail in such acquired territory.

COFFEE SUPPLY FOR THE UNITED STATES ARMY.

The Subsistence Department of the United States Army has decided upon a measure of relief for the suffering inhabitants of the island of Puerto Rico, which, without being regarded as charity, will do much to assist a deserving people. It is announced that orders have been issued from the office of the Commissary-General to commissary officers throughout the United States to purchase Puerto Rican coffee for the use of the military forces of the whole country. In this way a large part of the product will be utilized and the money paid for it will go to the island. Since the conclusion of the war between the United States and Spain the Puerto Rican planters have been restricted in their coffee market, as Spain, prior to that time, always took the greater part of the crop. The recent violent hurricane destroyed much of the growing coffee and a considerable portion of the stored product, but there is said to be enough on hand to net the producers a considerable amount of money.

THE LOWEST PRICE FOR COFFEE.

The lowest price on record to that date for "future" coffee was recorded September 7, 1899, when coffee deliverable in October sold on the New York Coffee Exchange at 4.40 cents per pound. The previous low price was 4.55 cents per pound in June for coffee deliverable in July. The highest price in seventeen years was 22.25 cents per pound in June, 1887, for coffee to be delivered the following December. The cash price for Brazilian coffee on the 7th of September was 5.625 cents per pound, or one-eighth cent below any previous price. The low prices now current are due to the enormous world's supply and the expectation that the new crop will more than reach 11,000,000 bags. The increase in the world's supply in August was 890,500 bags, the greatest increase ever reported for a single month. The world's visible supply of coffee on September 1, 1899, was 7,659,500 bags of 132 pounds each.

THE PHILIPPINE REVENUES.

On August 26, 1899, the War Department of the United States gave to the public a statement of the receipts of the Philippine Islands from the date of occupation by the United States Government to July 31, 1899. This shows that the total receipts from all sources were \$5,249,411. These were divided among the following-named ports: Manila, \$3,348,248; Iloilo, \$265,360; Cebu, \$156,136.

MISCELLANEOUS NOTES.

During the last week in August the shipments of merchandise from the port of New York for Hawaii were valued at \$94,586. Among the items were steam pumps, \$10,000; hardware, \$7,000; railroad material, \$6,000; iron pipe, \$5,000, and rope, \$5,000.

The United States Patent Office, on August 25, 1899, issued letters patent to ALFRED MOLET, of Buenos Ayres, Argentine Republic, for an acetylene gas generator, and to EDWARD B. SAILSBUURY, of Caracas, Venezuela, for a crank-pin-turning machine, and on September 5, 1899, to SEEHO J. COYIM, of Chihuahua, Mexico, for a seeder.

The British steamer *Poritan* sailed from Philadelphia on August 12 with the largest cargo ever taken from any port in the United States. It consisted of 40 Baldwin locomotives and tenders and 18 steel bridges for the Chinese Eastern Railway, in addition to several tons of miscellaneous merchandise of United States manufacture.

The domestic beet-sugar production for the season of 1899-1900 is estimated by a recognized New York authority on sugar at 119,000 tons. In this estimate the State of California is credited with 53,000 tons; Michigan, 31,500; Nebraska, 9,000; Utah, 7,500; New York, 3,000, smaller quantities from other States making up the balance.

The President has recognized the following consular officers: CASIUS A. GREEN, Consul of Ecuador at Philadelphia; JUAN M. ASTORGA PEREIRA, Consul of Chile in California; BERTHOLD SINGER, Consul of Costa Rica at Chicago; HENRY C. POTTER, Vice-Consul of Costa Rica at Philadelphia; WENCESLAO BORDA, Consul of Colombia at San Juan, Puerto Rico; RAFAEL G. ACOSTO, Consul of Mexico at Kansas City, Missouri; RAFAEL P. SERRANO, Consul of Mexico at St. Louis, Missouri; JOSE V. DOSAL, Consul of Mexico at Baltimore.

The sugar-cane crop of Hawaii for the present year is about all harvested and the sugar is being shipped to the United States. It has been a favorable season for plantation work and the crop will exceed that of 1898 by from 25,000 to 30,000 tons. It is reported that 19 vessels, having an aggregate capacity of 53,000 tons, have been chartered to bring the sugar from the Hawaiian Islands to the refineries in New York and Philadelphia. The great bulk of the crop, however, will go to San Francisco, where it will be refined.

Three of the largest merchant steamships of the world are now under construction or have been contracted for in the United States. The *California*, which the Union Iron Works of San Francisco will build, is to be 450 feet long and 51 feet broad, having a displacement of 12,000 tons, and a carrying capacity of 8,250 tons. This vessel will be for the American-Hawaiian Steamship Company. The other two vessels will be constructed for the Pacific Mail Line, at Newport News, Va. Each of these ships will be 550 feet in length, and of 18,500 tons burden.

URUGUAY.

VALUE OF THE TRADE WITH GERMANY.

Writing to the Department of State at Washington, under date of June 22, 1899, Mr. JAMES C. MONAGHAN, United States Consul at Chemnitz, Germany, says that the newspapers of Germany announce that Uruguay and Germany have agreed to continue trading on the basis of the commercial and shipping treaty adopted June 20, 1892. Under this agreement each of the governments is guaranteed the same rights as the most favored nation. The Consul adds, however, that Germany yields all claims to participation in the special concessions to citizens and goods of Brazil, Argentine, and Paraguay.

In the Consul's report the following trade statistics are given: In 1897 Germany took from Uruguay imports worth \$2,570,000. Of these \$1,569,134 were for extracts of meat, on which there were no tariff concessions. Skins and sheep's wool imports amounted to \$688,296. Germany's exports to Uruguay in the same year were valued at \$1,321,852. They did not suffer from differential duties, Uruguay having no tariff treaties with other countries. Up to date Uruguay has done nothing to speak of in the way of manufactures; only agriculture has been developed. Textiles are among the most important classes of imports. The people that can send wares cheap, good, and suitable to Uruguay's needs will win the markets of that country.

VITICULTURE IN THE REPUBLIC.

The June number of the "Anales del Departamento de Ganaderia y Agricultura" of Uruguay, under the caption "Un proyecto importante para la viticultura nacional" (An important project for domestic viticulture), contains interesting data regarding experiments which have been made in the premises and urges the necessity of establishing experimental agricultural stations in certain parts of the Republic for the proper instruction of the youth of the land in the cultivation of the vine and the spread of the knowledge of viticulture in the country.

The article states that the history of domestic viticulture is very short; that in 1874 there was but 1 vineyard in the Republic; 34 ten years later; 655 in 1894, and 824 at the time the census was taken in 1897. These 824 vineyards occupy an area of 3,610 hectares, with 11,000,000 vines in bearing. They employ permanently 3,000 hands at good salaries, and many thousands more at the grape gathering, pruning, and planting seasons.

There exists 141 special storehouses, and viticulture represents an important branch of the public wealth, which is estimated at 5,000,000 pesos. All this wealth, which shows the intelligent efforts and heavy capital invested in the promotion of so important a branch of

agriculture, is in danger of disappearing totally through the visitation of the dreaded phylloxera, unless the Government comes to its aid. In this situation, and appreciating the fact that many of the viculturists are not in a financial position to ward off the inroads of this devastating insect and preserve their vineyards from total extinction, Señor Don DIEGO PONS, a Representative from Tacuarembó, recently introduced in the House of Representatives a bill appropriating the sum of 5,000 pesos for the establishment in the "Toledo Agricultural Station" of a nursery of American vines, a practical school for grafting and an experimental field for viticulture, and a further sum of 3,000 pesos per annum for the maintenance thereof. The Executive power is authorized to take steps, through the Ministry of Foreign Relations, to have brought from France an eminent professor of viticulture, who shall study the status of the domestic viticulture and determine the measures which should be adopted to revive the Uruguayan vineyards.

PROPOSED PORTUGUESE EXHIBITION.

Writing from Montevideo, under date of July 11, 1899, Hon. WILLIAM R. FINCH, United States Minister, sends to the Department of State at Washington a translation of an editorial in a local paper discussing prospective reciprocal treaties between Portugal and Uruguay, Paraguay, and the Argentine Republic. As a means of expanding Portuguese trade, it appears that a movement is now being agitated to establish an annual exhibition of Portuguese products at a convenient point on the River Plate.

NEW WHARF AT PLAYA HONDA.

A concession has been granted to Messrs. ROWLEY, SOLSONA & Co., for the building of a wharf for the shipment of live stock in the district known as Playa Honda. This is to consist mainly of a mole starting from the shore and carried out to the necessary depth with requisite anchors, to provide smooth water; sufficient depth to enable vessels to come inside; the necessary moorings, buoys, and lights; adequate pens for the separation of cattle, which are to be provided with all necessary appliances for their comfort, as well as bridges and slings of the most modern character for the loading of animals. Concession is also granted for building a branch railway without State guaranty, exclusively for the service of the wharf and connecting with existing railways. At the close of thirty years all these improvements are to pass to the State without indemnity.

TRADE WITH THE UNITED STATES, FIRST HALF OF 1899.

The Bureau is informed by Señor Don PRUDENCIO DE MURGUIONDO, Consul-General of Uruguay, that the value of imports by the United States from that country for the first six months of 1899 was

\$1,198,585.28. For the same period of last year it was \$1,323,650.80, showing a decrease for the first-named period of \$125,065.52. During the last six months of 1898 the United States imports from Uruguay only reached a value of \$593,646.73, showing an increase during the first six months of 1899 of \$604,938.52. The exports from the United States to Uruguay for the first six months of 1899 were valued at \$628,202.42, which gives a balance of imports over exports of \$570,382.86. There was not a foot of lumber or rosin shipped from Southern ports during the first six months of 1899, and not a bale of wool was imported from January 1 to July 1 of this year. Only 9 bales were imported during the first half year of 1898.

MISCELLANEOUS NOTES.

Hon. WILLIAM R. FINCH has forwarded to the Department of State of the United States the text of the new bills relative to the scheme for the improvement of the port of Montevideo, prepared by the Minister of Fomento, Dr. C. M. PENA, and his predecessor, Senhor J. A. VARELA. These bills, two in number, are still subject to the decision of Congress, which will, no doubt, agree to definite plans.

An agreement relative to a commercial treaty between Uruguay and Great Britain has been signed in Montevideo by the Minister of Foreign Affairs and the British Minister. This is, in reality, a renewal of the treaty of commerce and navigation concluded between these countries in 1885.

VENEZUELA.

IMPORTS FROM NEW YORK IN JULY, 1899.

According to the report of Señor ANTONIO E. DELFINO, Consul-General for Venezuela in the city of New York, the shipments from that port to the various ports of entry in Venezuela during the month of July, 1899, showed a great increase as compared with the same month in 1898. In 1899 the total value of the goods purchased for the Venezuelan trade was \$373,701, and in addition \$90,000 in gold coin was sent to La Guaira. In July, 1898, the total value of the imports from New York was only \$161,459, or an increase of over \$300,000 for July, 1899. Among the principal articles imported were flour valued at \$61,684; lard, \$70,683; butter, \$32,003; groceries, \$31,721; cotton cloths, bleached and unbleached, \$21,564; cotton print cloths (calicoes), \$15,978; notions, \$20,554; drugs and perfumery, \$24,488; machinery, \$21,783; rope and cordage, \$12,487; barbed wire, \$6,334. Señor ZUMETA, Secretary to the Consul-General, expressed his gratification at the state of trade, but added that he anticipated a further increase in August, when the full returns were available. The demand for flour from the United States is increasing, 21,714 barrels being taken in July.

Barbed wire has always figured prominently in the Venezuelan reports, for the reason that new lands are rapidly being cleared by farmers, who are preparing to operate on an extensive scale, and the wire makes the only secure fence. The exports of machinery were not very heavy, but it is stated that firms in the United States have recently received large orders from firms in Venezuela which include electrical appliances, engines, ice machinery, and cars to be shipped within the next few months.

The value of the imports from New York for July at each of the Venezuelan ports of entry were: La Guaira—merchandise, \$169,078, increase, \$84,224; gold coin (also an increase), \$90,000—\$259,078, increase, \$174,224; Maracaibo, \$66,840, increase, \$41,923; Ciudad Bolivar, \$61,546, increase, \$50,895; Puerto Cabello, \$45,975, increase, \$23,330; Carúpano, \$12,678, increase, \$9,699; La Vela, \$9,320, decrease (the only one), \$3,524; Guanta, \$3,728, increase, \$2,713; Caño Colorado, \$2,601, increase, \$2,065; Cumaná, \$1,935, increase, \$915.

NEW SYNDICATE FOR DEVELOPING MINERAL RESOURCES.

The "Exploration Syndicate, of New York City," has practically completed details for the absorption of the Orinoco Company, which is an organization, with a capital of \$30,000,000, formed for the purpose of developing rich natural resources in Venezuela. The Exploration Syndicate will also take over the control of several subsidiary companies heretofore operated by the Orinoco Company. The syndicate, as officially announced, will purchase \$16,000,000 of the company's stock, which will place it in control, its representatives being immediately placed on the directorate of the Orinoco Company, Limited. There will be no change in the names of either company, the policy adopted by the concessionaires will be maintained, and the operations of the company will be considerably extended. The Orinoco Company, Limited, was formed in 1883 for the purpose of developing resources in Venezuela.

One of the subcompanies formed was the Orinoco Iron Company, which in a prospectus lately issued states that close to the Santa Catalina River it owns a hill of unusually pure Bessemer iron ore, containing, on a low estimate, 1,080,000,000 tons of ore. The company received its concession from the Orinoco Company on the conditions that not more than 3,000,000 tons should be mined annually, for which they paid a royalty of \$200,000 a year. Before the Exploration Syndicate negotiated the deal experts were sent to Venezuela to determine whether the concessions of the Orinoco Company were as valuable as represented. In the reports published in the prospectus details are given of the valuable lumber and forest products, some of which are the Balata lignum-vitæ, Mora cedar and purple. It is stated that a contract has been made with the Mexican Central Railway to furnish it with 325,000 railroad ties and an English road with 520,000 ties. As soon as all the details of the consolidation are effected \$1,000,000 will

be placed in the treasury of the company to commence operations. The mining departments will receive attention and machinery will be sent to the camps as soon as possible.

REGISTRATION OF FOREIGN COMPANIES.

The Venezuelan Congress has adopted a decree relative to the registry of corporations foreign to the Republic, of which the following is a translation:

"ARTICLE I. Foreign companies desirous of establishing agencies or branches in Venezuela, whether they have any exploitation in the country or not, if they consist of a number of partners or of a single person, must comply with all the conditions established for national companies, and if they are companies of shareholders they must register in the commercial register and in the registry office of the place where the working agency is, and they will publish in a local newspaper the contract of partnership and the other necessary documents for the formation of the company, according to the laws of its nationality, as also a duly legalized copy of the articles relative to those laws.

"They will, moreover, send the statutes of the company to the registry to be recorded in its archives."

NOTE 1.—Foreign companies established in Venezuela will be governed by the rules contained in article 26 of the Civil Code and by articles 101, 102, 103, and 104 of the Code of the Civil Law.

NOTE 2.—All modifications in the contract of partnership must be registered and published, as laid down in the first part of this article.

"ARTICLE II. Insurance companies wishing to do business in Venezuela must have at least a responsible agency in the capital of the Republic, and those of life assurance will give a real guaranty equal to the total amount of the policies issued in the country. For the effect of this guaranty the agency will send half yearly to the Ministry of Industry, Agriculture, and Commerce a detailed statement of those who get insured and the amount of the policies. The guaranty will be registered in the lower registry office of the district in which the agency exists.

"ARTICLE III. The nonobservance of the rules established in Articles I and II on the part of the companies to which they refer causes the managers, agents, and representatives who act in their name to be personally responsible for all the obligations incurred in the country. Those who may make contracts in the name of insurance companies without having fulfilled the prescriptions in Article II will suffer an additional fine of one to a thousand bolivars, or proportionate arrest.

"ARTICLE IV. Foreign companies having at present in Venezuela agencies, branches, or works will fulfill the terms of Article I within six months of the publication of this law. The insurance companies must within the same period submit to the decisions in Article II."

DUTIES ON TOBACCO.

Mr. W. W. RUSSELL, Secretary of the United States Legation at Caracas, under date of July 22, 1899, informed the Department of State, at Washington, that on July 21 the duties on tobacco were increased, so that the tariff rates are now as follows:

(1) Cigarette paper, cut or uncut, 24 bolivars (\$4.63) per kilogram (2.2046 pounds), net weight.

(2) Tobacco made into cigarettes with any wrapper whatever, 7.50 bolivars (\$1.44) per kilogram, net weight.

(3) Twisted tobacco or any kind of chewing tobacco, 5 bolivars (96 cents) per kilogram, net weight.

(4) Tobacco worked up or prepared in any form not otherwise specified, 5 bolivars (96 cents) per kilogram, net weight.

In the fiscal year ended June 30, 1899, Venezuela imported from the United States "tobacco and manufactures of" to the value of \$87,486; in 1898, the imports of the same article were valued at \$77,080.

NEW MINISTER FROM NICARAGUA.

On September 11, 1899, Señor Don LUIS F. COREA was officially received by President MCKINLEY as Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of the Republic of Nicaragua near the Government of the United States. Señor COREA has represented his country at Washington as *Chargé d'Affaires*, and his promotion to the high post which he now fills is looked upon as a just recognition of the notable services he has rendered his country. The new Minister is one of the youngest members of the diplomatic corps at Washington, being scarcely 35 years of age. During his short but distinguished public career he has filled many important positions not only in Nicaragua, but also in Guatemala, where he lived for many years. He studied law in the famous university of the city of Guatemala, and to-day ranks as one of the foremost lawyers of Central America. Señor COREA has also been appointed diplomatic representative of his country near the Government of Chile, and in due time will go to Santiago, capital of that Republic, to present his credentials.

On being received the following addresses were made:

ADDRESS OF SEÑOR COREA.

"Mr. PRESIDENT: It is most satisfactory and gratifying for me to place in the hands of Your Excellency the letter which accredits me as Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of Nicaragua near the Government of the United States of America.

"My Government, in elevating its representation in Washington to the highest grade which Nicaragua has established in its diplomatic corps, has desired to demonstrate the fraternal sentiments which it

feels toward this country, and at the same time to maintain and draw closer, if possible, the ties of friendship which from of old have united the two Republics.

"I am confident that the Government of Your Excellency is animated by the same sentiments, and that it will facilitate the discharge of the mission which has been intrusted to me and will redound to the benefit of both countries, especially on the day—which, I trust, may not be far distant—in which, by this unity of purpose, new avenues may be opened to commerce, which is the foundation of the prosperity of nations.

"To cooperate in the realization of so praiseworthy an object and to merit in the discharge of my high office the consideration which the Government of Your Excellency has been pleased to extend to me in my character as Charge d'Affaires, are my greatest desires, and to their accomplishment I shall lend all my efforts.

"Permit me, Mr. President, in concluding, to extend to Your Excellency the sincere good wishes of the Government and people of Nicaragua for the prosperity and well being of the United States and for the personal happiness of Your Excellency—wishes in which I join with the enthusiasm inspired by the liberal institutions of this great people and the wise administration of their Government."

REPLY OF PRESIDENT M'KINLEY.

"Mr. MINISTER: I am gratified to receive from your hands the letter whereby the President of Nicaragua accredits you as the Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of that Republic to the Government of the United States.

"The close relations of the Government and people of the United States to their neighbors of the Western Hemisphere, and the desire we have always cherished of establishing between ourselves and them mutual confidence, sincere friendship, and beneficial commerce, have led the United States to maintain missions of the plenipotentiary grade at the several Latin-American capitals and to welcome the reciprocal establishment of like high missions at this capital.

"In receiving you in your advanced capacity, permit me to state that I am glad this signal promotion has come to one who has already by long residence among our people and honorable intercourse with this Government acquired a knowledge of the mutual interests and aims of the two countries, and won, besides, the friendship and regard alike of the officers of this Government and of my countrymen.

"I therefore accept with satisfaction your assurance that it will be your intention and purpose to cooperate in the realization of the high ends of amity and good will which inspire both the United States and the Republic of Nicaragua.

"Wishing for you, Mr. Minister, all personal success, I ask you to convey to your President and to the people of Nicaragua my good wishes and those of my fellow-citizens for their happiness, welfare, and continued advancement in the paths of peace."

GREAT BRITAIN'S ALL-AMERICAN TRADE.

From the "Accounts Relating to Trade and Navigation of the United Kingdom" for July, 1899, the statistics of the trade of Great Britain with the several American Republics, as well as its own possessions on the Western Continent and adjacent islands, for the first six months of 1899, are taken. In the tables which make up these "accounts" imports are generally classified as received from the countries whence they were shipped direct to the United Kingdom. In the majority of cases the country of shipment is also the country of origin; but in countries having no seaboard, Bolivia, for instance, this has not been found practicable. The exports are, as a rule, credited to the country of ultimate destination (again Bolivia is an exception) as declared by the exporters in their entries. The divisions as to the eastern and western coasts of the several countries are as reported by the British statisticians. For the purpose of comparison, the totals for the first six months of 1898 are also given.

Country.	1899.	1898.
IMPORTS.		
United States:		
Atlantic coast	£61,995,214	£65,467,818
Pacific coast	2,076,343	3,261,296
Total	64,071,557	68,729,114
Cuba and Porto Rico	15,188	17,192
Canada:		
Atlantic coast	4,783,968	4,478,780
Pacific coast	368,071	612,891
Newfoundland and Labrador	100,515	70,986
Bermuda	866	766
West Indies:		
British	1,039,496	904,088
French	216	63
Dutch	11,003	13,974
Danish	93	8,836
Haiti and Santo Domingo	36,608	53,444
Mexico	227,801	147,755
Guatemala	133,920	270,692
Honduras	900	4,965
British Honduras (Belize)	82,360	95,911
Salvador	70,711	184,397
Nicaragua	23,686	58,315
Costa Rica	254,273	543,163
Colombia	457,373	388,801
Venezuela	22,809	19,648
Guiana:		
British	193,452	303,257
Dutch	24,414	19,251
Ecuador	58,561	100,579
Peru	640,990	733,170
Chile (including Pacific coast of Patagonia)	2,244,215	1,990,060
Brazil	2,157,548	2,362,705
Uruguay	155,038	165,427
Argentine Republic (including Atlantic coast of Patagonia)	5,365,232	4,854,019
Falkland Islands	101,281	109,670
Total all America	82,642,235	87,241,919
EXPORTS.		
United States:		
Atlantic coast	7,787,687	7,236,041
Pacific coast	225,752	202,914
Cuba and Porto Rico	463,526	119,423
Canada:		
Atlantic coast	2,925,889	2,591,935
Pacific coast	154,285	162,179
Newfoundland and Labrador	164,637	137,219
Bermuda	48,476	48,898

Country.	1899.	1898.
EXPORTS—continued.		
West Indies:		
British.....	£875, 833	£903, 775
French.....	49, 182	36, 948
Dutch.....	15, 009	13, 167
Danish.....	16, 487	25, 212
Haiti and Santo Domingo.....	130, 267	74, 921
Mexico.....	934, 983	822, 060
Guatemala.....	21, 434	10, 855
Honduras.....	76, 482	41, 737
British Honduras (Belize).....	22, 966	29, 694
Salvador.....	76, 482	41, 737
Nicaragua.....	58, 832	38, 183
Costa Rica.....	47, 586	54, 195
Colombia.....	361, 518	374, 301
Venezuela.....	360, 619	186, 040
Gulana:		
British.....	261, 237	284, 142
French.....	1, 202	936
Dutch.....	18, 423	21, 110
Ecuador.....	176, 111	159, 236
Peru.....	499, 161	384, 078
Chile (including west coast of Patagonia).....	814, 895	821, 780
Brazil.....	2, 323, 457	2, 774, 085
Uruguay.....	618, 258	542, 187
Paraguay.....	4, 749	4, 522
Argentina (including east coast of Patagonia).....	2, 849, 701	2, 435, 871
Falkland Islands.....	12, 231	9, 549
Total all America.....	2, 534, 357	20, 589, 030

BOOK NOTICES.

The initial number of "Feilden's Magazine," a new British publication, appeared on August 1. This is a monthly magazine, "militantly British," issued from Temple Chambers, London, and, according to its subtitle, is "the world's record of industrial progress." In explaining the reasons for the existence of such a periodical, the publisher says "that the efficiency of a nation's trade and technical publications is largely correlative to its success has never been better demonstrated than in the case of the United States, where indisputably high-class industrial literature has been the accompaniment of and an overwhelming factor in the phenomenal advance of that country's business." The leading article is by Sir W. H. PREECE, K. C. B., F. R. S., and is a résumé of the meeting and papers of the engineering conference recently held in London. In summing up his review of the work of this organization the writer says:

"If this conference has done no other good, it has done this: it has made our engineers alive to the danger of foreign competition and to the fact that we can no longer pride ourselves on our commercial and industrial supremacy. We are a foolish and conceited nation and blind to our own deficiencies; Germany is far—generations—in advance of us in education and America is equally in advance of us in labor-saving machinery, standardization of patterns, workshop management, and manufacturing methods. * * * The working man (in England) must become, as he is in the United States, a reading, thinking, technical member, who takes a pride in his own work and a patriotic delight in the advance of his nation."

In July, 1899, the Adjutant-General's Office of the War Department of the United States issued a very interesting volume which throws much light on the geography and climatic conditions of Alaska, about which, until within the last few years, so little was known. The book, as its title indicates, contains the "Reports of Explorations in the Territory of Alaska (Cooks Inlet, Sushitna, Copper, and Tanana Rivers), 1898," made under the direction of the Secretary of War, by Capt. EDWIN F. GLENN, Twenty-fifth United States Infantry, and Capt. W. R. ABERCROMBIE, Second United States Infantry. The reports of the principal officers are supplemented by the observations of Lieuts. H. G. LEARNARD, Fourteenth United States Infantry; J. C. CASTNER, Fourth United States Infantry; P. G. LOWE, Eighteenth United States Infantry; R. M. BROOKFIELD, Second United States Infantry; GUY H. PRESTON, Ninth United States Cavalry; Sergeants WILLIAM YANERT, Troop K, United States Cavalry, and FREDERICK H. MATHYS, Fourteenth United States Infantry; Corporals ROBERT HEIDEN, Company F, Fourteenth United States Infantry, and ROBERT A. KOEHLER, Company B, Fourteenth United States Infantry; Quartermaster Agent CHARLES BROWN, Hospital Steward JOHN W. CLEAVE, Guides JOHN S. BAGG and J. J. RAFFERTY, and Mr. LUTHER S. KELLY. All of these reports are on different parts of the country or regarding different features of the expedition. A table of meteorological observations taken at Port Valdez from April 19, 1898, to January 18, 1899, is incorporated with the reports, and a detached comprehensive map—scale, 1 inch to 12½ miles—accompanies the volume.

The "Exporters and Importers Journal," for August 5, 1899, contains an article entitled "President Porfirio Diaz and Modern Mexico," embellished with an excellent portrait of the President. After a rapid sketch of the early history of the country, which is followed by a concise story of the President's career, the writer calls attention to the almost phenomenal progress of the Republic under its present government, concluding with this significant paragraph:

"With an admirable legal code, strictly and honestly enforced, an excellent system of jurisprudence, and a high standard established for official ability and integrity, life and property are alike protected, and, under present conditions, with her wonderful resources as yet practically untouched, her industries showing every prospect of vigorous development, and free as she is from the dangers of entangling foreign alliances, the future prosperity of Mexico appears to be reasonably assured."

With the first volume of the fiscal year 1899-1900, the "Monthly Summary of Commerce and Finance," prepared by the Bureau of Statistics of the Treasury Department, information which would seem to be of especial interest to the producers, manufacturers, and exporters of the United States is transferred to the opening pages. This is the arrangement which will be followed in the future, with the belief that it will render the work more useful and more accessible to all.

The tables, which are each month consulted by those most interested, are placed last. These tables are grouped in this manner: I. Financial; II. Prices; III. Foreign Commerce.

The British "Board of Trade Journal" for July, 1899, contains a summary of "The Trade, Industry and Shipping of Mexico" collated principally from the various reports of the diplomatic and consular officers representing the United Kingdom in that Republic. References have, however, been made to the reports of the Consuls and Commercial Agents of the United States to the Government at Washington. The statistics (mainly of 1896 and 1897) with which the article abounds are, in many instances, taken from the official returns of the Mexican Government. The map which accompanies the text shows the boundaries of the several States, the locations of the principal cities, and the routes of all the railways.

The Scientific Publishing Company, of New York and London, has recently issued a volume entitled "The Mineral Industry; Its Statistics, Technology, and Trade in the United States and Other Countries to the End of 1898." This work, which is edited by Mr. R. P. BOTHWELL, contains 940 pages and is finely illustrated. It is the seventh volume in the series, the first having been published in 1893, containing statistics for 1892 and preceding years, giving also a general résumé of the industry from its inception. Volume VII brings the record down to the close of 1898, both in the matter of statistics and from a technical and industrial point of view.

HON. HORACE D. WASEN, Chief of the Bureau of Statistics of Labor of the State of Massachusetts, has compiled for the "Statistics of Manufacture, 1898," a monograph on the textile industry. This gives a historical review of the establishment of manufactories in the State of Massachusetts from the year 1643 up to the close of the year 1898, together with a statement of the cotton crop of the country from 1791 to 1898, also the quantity exported and consumed during each year of this period. The industrial chronology is also very valuable, and the work throughout evinces the greatest skill and care in compilation.

One of the series of fifty-two practical manuals issued at 23 Rue Visconti, Paris, France, bears the title "Manual de Labores de Minas y Beneficio de Metales." Beginning with a treatise on geology, so far as it relates to the mining industry, other chapters treat of prospecting, the working of mines, metallurgy, and assaying. The mining codes of Mexico, Chile, Peru, and the Argentine Republic are contained in appendices.

The "Bankers' Monthly" for the month of August, 1899, contains an article on the "Use of gold coin," by Hon. ELLIS H. ROBERTS, Treasurer of the United States, and an article on The "Western Banker," by C. W. STEVENSON and others.

A monthly magazine dedicated to the photographic art, under the title of "El Fotógrafo Mexicano," contains some very interesting articles on photography. It is published in the City of Mexico.

Mr. J. R. SOUTHWORTH, author of "Sonora Illustrated" and "Sinaloa Illustrated," is in San Francisco bringing through the press his new work, "Lower California Illustrated."

PUBLICATIONS RECEIVED.

"Memoria de Fomento presentada al Congreso Constitucional de 1899." Government Printing Office, San José, Costa Rica, 1899.

"Commerce of the British West Indies and Other British Possessions in America South of the United States." Bureau of Statistics, Treasury Department, United States.

"Commercial China in 1899. Including area, population, production, railways, telegraphs, transportation routes, foreign commerce, and commerce of the United States with China." Bureau of Statistics, Treasury Department, United States.

"Exports of the Products of Domestic Manufacture from the United States, 1889-1898." Bureau of Statistics, Treasury Department, United States.

"Statistics of Railways in the United States in 1898." Advance copy with map. Interstate Commerce Commission, United States.

"Translation of the Notarial Laws in force in the Philippine Islands and Appendices Relating Thereto." Division of Customs and Insular Affairs, War Department, United States.

"Maps and Descriptions of Routes of Exploration in Alaska in 1898." United States Geological Survey.

"The Mineral Resources of Hawaii." United States Geological Survey.

"The Mineral Resources of Puerto Rico." United States Geological Survey.

"Summary of the Mineral Production of the United States in 1898;" "Statistics of the American Iron Trade for 1898, and of the Foreign Iron Trade in 1898 and Immediately Preceding Years;" "The Production of Coal in 1898;" "The Production of Copper in 1898;" "The Production of Zinc in 1898;" "The Stone Industry in 1898;" "The Production of Manganese Ores in 1898;" "The Production of Salt in 1898;" "The Production of Gypsum in 1898;" "The Production of Antimony in 1898;" "The Production of Sulphur and Pyrite in 1898;" "The Production of Abrasive Materials in 1898;" "The Production of Asbestos and Graphite in 1898;" "The Production of Mineral Waters in 1898;" "The Production of Soapstone in 1898." Separate publications (paper) of the Geological Survey of the United States.

Nineteenth Annual Report, 1897-98. Part I—"Director's Report, including Triangulation and Spirit Leveling;" Part IV—"Hydrography;" Part VI—"Mineral Resources of the United States, 1897: Metallic Products, Coal and Coke;" Part VI continued—"Mineral Resources: Nonmetallic Products, except Coal and Coke." (Cloth.) Geological Survey, United States.

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

Unión Internacional de Repúblicas Americanas.

VOL. VII.

SETIEMBRE, 1899.

No. 3.

REPÚBLICA ARGENTINA.

EXPORTACIONES DURANTE LA PRIMERA MITAD DE 1899.

El periódico "The Review of the River Plate," en su número correspondiente al 15 de julio de 1899, publica datos estadísticos sobre las principales exportaciones de la República Argentina durante la primera mitad de 1899 á los puertos de Europa, la América del Norte, Africa y el Brasil. Por dichos datos se ve que la exportación de productos agrícolas han aumentado notablemente. El trigo muestra un aumento de 500,000 toneladas en comparación con el mismo periodo de 1898; el maíz, un aumento de 70,000 toneladas; la linaza, 30,000 toneladas, y la harina 11,000 toneladas, lo cual es exactamente el doble de la cantidad exportada en el año pasado. El quebracho muestra un aumento de 30,000 toneladas, equivalente á 50 por ciento. De las 1,078,819 toneladas de trigo que se exportaron, la Bélgica tomó 258,190, y viene en seguida la Gran Bretaña, que compró 123,347. Casi toda la mitad de toda la cantidad, sin embargo, que fué de 469,185, está clasificada bajo el encabezamiento de "Pedidos," sin determinar su destino.

De la cantidad de quebracho que se exportó, 97,026 toneladas, Alemania tomó 39,638, país que fué también el primer comprador de cueros de buey salados, pues recibió 291,415. Bélgica ocupó el segundo lugar, con 214,453 en un total de 606,217. Los Estados Unidos son el principal mercado para cueros de buey secos, pues de un total de 855,764 se remitieron á los puertos americanos 484,660. Se nota una disminución general en la producción de cueros, pieles, reses muertas y otros artículos de esta clase.

EXPORTACIÓN DE LANA Á ALEMANIA.

Según datos estadísticos oficiales suministrados al Departamento de Estado en Wáshington por Mr. LOUIS STERN, Agente Consular de los Estados Unidos en Bamberg, Alemania, la República Argentina, desde 1897, ha tomado el primer puesto entre los países interesados en proveer de lana el mercado de Alemania. La lana importada de la República Argentina, incluyendo la que llegó de Bélgica, que es principalmente lana argentina, ascendió á 204,366,420 libras en 1898, contra 169,754,200 libras en 1897, y 165,345,000 en 1895.

En 1898 la Alemania importó como 15,653,000 libras de lana de Australia y del Cabo de Buena Esperanza, y casi la misma cantidad en 1897, contra 213,846,200 libras en 1895. La disminución en la importación de lana de las colonias británicas se debe principalmente á la reducción en las importaciones de Australia, las cuales, desde 1895, han bajado á ser menos de la tercera parte de lo que eran. Se espera que la producción de dicho país disminuirá todavía más, porque, según un informe llegado de Nueva Gales Meridional, una prolongada sequía ha ocasionado la muerte de 200,000 carneros, y la producción general de lana en Australia ha descendido en un solo año de 1,500,000 á 250,000 pacas.

Se ve, pues, que las circunstancias actuales ofrecen á la República Argentina gran oportunidad para aumentar su tráfico de lana con Alemania. Naturalmente, al aumentar la exportación de este artículo para Alemania, se aumentarán también las importaciones de aquel país en la República Argentina, y se espera que el tráfico entre las dos naciones se desarrollará notablemente durante el actual año económico.

FÓSILES EN PATAGONIA.

La expedición geológica que fué enviada hace algunos meses por la Universidad de Princeton, bajo la dirección del Prof. J. B. HATCHER, ha regresado á los Estados Unidos con una gran colección de fósiles. Tan luego hubo llegado al estrecho de Magallanes, la expedición eligió á Puntarenas como cuartel general, y de aquel punto se dirigió á otros lugares con el objeto de hacer exploraciones y coleccionar muestras de fósiles, vertebrados é invertebrados. Como no se encuentra en ningún museo del norte un número considerable de fósiles de Patagonia, no se ha podido hacer una comparación directa entre los del norte y los del sur, y por esto el objeto principal de la expedición del Profesor HATCHER fué obtener una gran colección de los fósiles de aquel país casi desconocido. El éxito que obtuvo á este respecto fué muy satisfactorio, y también dedicó considerable atención á recoger muestras etnológicas, botánicas y zológicas. Los primeros mamíferos mesozóicos fueron encontrados por la expedición en el interior de Patagonia, y más de 30 cajas de vertebrados mesozóicos fueron enviados á los Estados Unidos. En el curso de sus investigaciones, el Profesor HATCHER obtuvo

informes muy valiosos sobre la vida y costumbre de los indios del país, y preparó una serie de negativas fotográficas que representan las condiciones geológicas y fisiográficas de aquella región meridional.

Mr. O. E. Peterson, Asistente del Profesor Hatcher, regresó de Patagonia á principios de setiembre. Pasó en la costa los dos meses que permaneció allá después que la expedición partió para los Estados Unidos. Mr. Peterson trajo consigo una colección muy valiosa de fósiles de peces y pájaros que va a ser colocada en el museo de Princeton.

BRASIL.

LA CIUDAD DE MANÁOS.

El Comandante C. C. TODD, en su informe oficial, fecha 28 de mayo de 1899, dirigido al Gobierno de los Estados Unidos, y en el cual trata del viaje del *Wilmington* en el río de las Amazonas y sus afluentes, habla de las más nueva ciudad que existe en el valle del Amazonas en los términos siguientes:

“La ciudad de Manáos queda sobre la ribera izquierda del río Negro, á cinco millas de su confluencia con el río llamado en los mapas Solimões. Es el asiento del Gobierno del Estado de Amazonas. Con una población de 30,000 á 40,000 habitantes, ocupa hoy un lugar en la parte septentrional del Brasil segundo sólo al de la ciudad de Pará, cuando se toman en consideración su importación y exportación, así como el territorio que le es tributario. Es el punto de distribución de pasajeros y mercancías para los ríos Madeira, Purus, Juruá, Japara, Río Negro y parte del Javari, distribución que se hace por medio de los pequeños vapores de la línea del Amazonas. Aquí se traspordan los artículos de alimentación para los que se ocupan en la extracción del hule, así como toda clase de efectos de tráfico. Todos los artículos de exportación deben ser declarados aquí ó en la aduana de Serpa. La renta de los Estados proviene principalmente de la exportación, pues los derechos de importación se supone que van á las cajas del Gobierno Federal.

“La ciudad de Manáos está alumbrada por la electricidad, tiene un ferrocarril eléctrico, obras hidráulicas establecidas por americanos, y un buen servicio de teléfonos. Hay una fábrica de hielo, y están empedrando las calles con los ladrillos conocidos con el nombre de *Hasting's brick*. Con una buena administración es claro que Manaos tiene delante de sí un porvenir brillante, si es que las actuales condiciones del tráfico continúan como están ó mejoran. * * * La parte de la ciudad que está sobre el río carece de suficiente protección y de los medios necesarios para mover la gran cantidad de carga que se recibe, pero se cree que esta situación cambiará pronto mediante créditos que al efecto

votarán ó el Gobierno Federal ó el del Estado. En este lugar, como en otros puertos brasileños, un oficial de marina ejerce el cargo de capitán del puerto, generalmente con el rango de comandante, y representa á la autoridad federal. La ciudad no tiene drenaje, pero se trata de establecer pronto un sistema completo. Lo que aquí se necesita es fundar un sistema racional de mejoras públicas.

“Se otorga una concesión, por ejemplo, á una persona responsable, para que lleve á efecto una mejora, y luego se da otra á un individuo distinto, sin tomar en cuenta la posibilidad de un conflicto entre las dos, ó los beneficios que últimamente reportará la población, una vez que estén concluidas dichas mejoras. Las autoridades parecen ansiosas de hacer cuanto está en su poder, pero lo que, á mi juicio, se necesita más es un ingeniero civil de experiencia que comprenda que es lo que ha menester una ciudad de rápido crecimiento, y lo realice con el menor gasto posible, teniendo en mira las condiciones sanitarias para lo futuro. La situación de la ciudad es admirable, sobre un terreno elevado, que se puede desaguar fácilmente. Mientras no se establezca el sistema de drenaje, las condiciones higienicas de la población, que en la actualidad están muy lejos de ser satisfactorias, no mejorarán.

“Una de las grandes ventajas que posee el puerto de Manaus es que el río Negro casi no tiene corriente, y esto permite mover con facilidad y poco costo la carga, el carbón y otros objetos de transporte. Los vapores de alta mar que vienen á este lugar, tiene boyas de anclaje á las que permanecen amarrados mientras están aquí. * * * He sido informado que desde hace algunos años el Estado de Amazonas trata de construir muelles á lo largo del río á los cuales puedan atraer las embarcaciones, pero el Gobierno Federal pretende que esta mejora es de su exclusivo derecho, y los deseos del Estado no se han realizado. Desde la altura donde está situada la ciudad se llega al río por medio de planos inclinados, sólidamente contruidos de argamasa, y que permiten fácil acceso á los botes de la costa, que trasportan las mercancías á los buques anclados en medio de la corriente.

“El Gobierno de los Estados Unidos está representado aquí por un agente consular. El rápido crecimiento de la ciudad en estos últimos años, que parece continuará, y la gran cantidad de capital americano invertido aquí, son razones para que el representante consular en este lugar sea elevado á más alta categoría.”

REDUCCIÓN EN LAS IMPORTACIONES.

El Señor GARCÍA, Vicecónsul del Brasil en el puerto de Nueva York, ha suministrado los datos oficiales relativos á las importaciones totales hechas en aquel país durante los primeros cinco meses de 1899, por lo cual se ve que las importaciones de todos los países han disminuido, con excepción de las de la República Argentina, que aumentaron como el 13 por ciento. Este aumento se atribuye á la sequía en la parte norte del Brasil y á la actividad comercial en Pará. Las importaciones

de cereales del Río de la Plata han disminuido, y en el Brasil se prepara bastante harina del trigo importado de los Estados Unidos.

Se notó en las importaciones de los Estados Unidos una disminución de 11 por ciento durante los cinco meses mencionados, pero á pesar de que se dice que el Brasil ya no compra tanta harina como antes en los Estados Unidos, el hecho es que los datos estadísticos muestran que ha habido aumento en este artículo. Según el informe del Señor GARCÍA, la importación de harina en el Brasil durante los meses citados tuvo un valor de \$1,343,812, contra \$1,328,890 durante los primeros cinco meses de 1898.

La importación de géneros de algodón ha disminuido porque la producción de las fábricas del Brasil ha aumentado. Hubo también una disminución en la venta de provisiones, madera de construcción y algunas manufacturas. Entre los artículos que se consumen más que en años pasados figuran el carbón de piedra, aceites, hierro y acero.

También el comercio de la Gran Bretaña con el Brasil declinó bastante, pero no tanto como el de los Estados Unidos, pues su reducción fué solamente de 2.9 por ciento. La disminución en las importaciones de tejidos se notó principalmente en aquellos que hacen competencia á la producción nacional. La cantidad total importada de la Gran Bretaña durante el período mencionado ascendió á £1,750,520. Las importaciones provenientes de Francia disminuyeron 14 por ciento, y también las de Alemania declinaron.

FERROCARRILES EN CONSTRUCCIÓN.

Entre los ferrocarriles en construcción hay uno de Blumenau á Puerto Unión que pondrá en comunicación á los estados de Santa Catarina y Paraná, pasando por Cerro do Mar. Otro ferrocarril importante es el que va de Río Grande do Sul hasta el Río Uruguay, haciendo conexiones con otras líneas en Puerto Unión. Esto garantiza á esta ciudad un tráfico lucrativo con ambos estados.

Otras dos concesiones han sido otorgadas, una á Mr. VAN OEKEL, ingeniero alemán, y la otra al Señor CINE SELLIN, director de la próspera colonia de Houssa, la cual tiene 500,000 hectáreas de tierra en el Estado de Santa Catarina, principalmente en los distritos de Blumenau y Joinville. Los Señores KOPPEL y Cía., banqueros del Brasil, han tomado á su cargo la primera de estas empresas, y la otra está en manos de capitalistas de los Estados Unidos. La primera línea tendrá 350 millas de largo, y se calcula que costará como \$8,000,000. Cuando esté terminada, abrirá al comercio del mundo la casi desconocida parte interior del Estado de Santa Catarina, y quizá hasta las secciones más ricas del Estado de Pará. La gran dificultad con que se tropieza en estos Estados es la falta de medios de transporte. Otro obstáculo al desarrollo de esta región es el hecho de que la inmigración casi no existe ya, debido á leyes muy severas que se han expedido en Suecia y Alemania á ese respecto.

DERECHOS DIFERENCIALES SOBRE EL CAFÉ EN FRANCIA.

Uno de los principales obstáculos al desarrollo del tráfico entre Francia y la República del Brasil son los enormes derechos que el primero de estos dos países impone al café que no llega de sus colonias. Dicho derecho es de 1 franco y 56 céntimos por kilogramo, lo cual, valorando el franco en 19.3 centavos, moneda de los Estados Unidos, da un derecho de 30.108 centavos sobre cada kilogramo, ó sean 2 libras 3 onzas.

En la actualidad los cafetaleros del Brasil están tratando de obtener una reducción de este derecho, y en esto encuentran el apoyo de las Cámaras de Comercio Asociadas de Francia, que han votado una resolución en favor de dicha reducción. La sustancia de esta resolución es que, en opinión de las Cámaras, la renta que producen los derechos de importación no se disminuiría sino temporalmente, puesto que la baratura del artículo aumentaría su consumo, así como también el del azúcar. Al mismo tiempo se daría más incremento al tráfico con el Brasil.

IMPUESTOS SOBRE LETRAS ROGATORIAS.

Con fecha 11 de julio de 1899, el Colonel CHARLES PAGE BRYAN, Ministro de los Estados Unidos en el Brasil, envió de Petrópolis al Departamento de Estado en Washington traducción de una nota del Ministro de Relaciones Exteriores de aquella República, manifestando que las letras rogatorias de carácter civil ó comercial que se reciban provenientes de tribunales extranjeros, por la vía diplomática, sólo tendrán efecto en el Brasil después que las partes interesadas ó sus representantes legales hayan pagado el derecho del sello á que están sujetas. Los sellos ó estampillas para el objeto se deben obtener en el Ministerio de Justicia y del Interior, cuando las letras estén dirigidas á los tribunales de la Capital Federal, y en el Tribunal seccional correspondiente, cuando se les envíe allí en caso que la tramitación exigida haya de verificarse en cualquiera de los Estados.

EXPORTACIÓN DE CAFÉ.

El periódico "Le Nonvean Monde," de Paris, con fecha 12 de agosto de 1899, dice que se exportaron durante los primeros seis meses del año corriente 1,323,373 sacos de café de Rio Janeiro. De esta cantidad, 659,588 sacos llegaron de Minas Geraes, 568,508 del Estado de Rio Janeiro, 18,291 de São Paulo, y 77,036 de Espirito Santo.

CHILE.

ESTABLECIMIENTOS INDUSTRIALES EN VALDIVIA.

La ciudad de Valdivia, capital de la provincia del mismo nombre, tiene de 10,000 á 12,000 habitantes, y es una de las poblaciones más prósperas del sur de Chile. La provincia es rica en minerales, incluyendo oro, manganeso, cobre y carbón, mientras que en sus bosques se encuentran valiosas maderas de diferentes clases. Una de las principales industrias de la ciudad es la cervecería de ANWANTER BROS., que produce más de 8,000,000 de litros de cerveza anualmente. En la fabricación de esta bebida se consumen más de 30,000 quintales métricos de cebada y 30,000 kilogramos de lúpulo cada año. Hay empleados más de 300 trabajadores. El combustible que se usa es leña. Esta compañía tiene también una curtiduría de la cual salen anualmente de 8,000 á 10,000 cueros curtidos. Las otras casas que se dedican á la curtiduría son PROCELLE Y Cía., SEBASTIAN WORKMASTER, JULIO LOPSTEQUE, TEODORO PAUSENBERGER, RODOLFO BECKDORF, JERMAN EHRENFELD y Messrs. GEORGE Y CHARLES MARTIN. Las curtidurías de estas compañías producen cada una de 3,000 á 5,000 cueros curtidos al año. Mr. WORKMASTER solamente fabrica suela. La calseara conocida con el nombre de lingüe, que es muy abundante en Chile, se emplea en la curtiduría.

Durante el año civil de 1897, 93 vapores y 8 buques de vela, todos extranjeros, entraron al puerto de Valdivia, y en ellos se exportaron productos por valor de más de \$3,000,000 papel. En el mismo año el tráfico de cabotaje fué representado por 598 vapores y 30 buques de vela, que llevaron mercancías por valor de \$8,367,983.

Se espera que la terminación del ferrocarril de Pitruñuen á Antillhue, que ahora se está construyendo, dará nuevo impulso al comercio general de la provincia. Los Estados Unidos no tienen representantes consulares en Valdivia.

NUEVO DIQUE SECO EN TALCAHUANO.

Hasta hace poco tiempo, no existía un solo dique seco en la costa sudamericana al Pacífico, y la República de Chile se veía obligada á enviar á Europa sus grandes buques de guerra y mercantes siempre que había necesidad de hacerles reparaciones, lo cual ocasionaba mucho trabajo y gastos. Los barcos de poco calado podían entrar en los diques flotantes de Valparaíso y Callao.

En 1878 un ingeniero francés fué nombrado para preparar los planos, con un cálculo del costo, de un dique seco y de un arsenal de reparaciones, que debían ser construidos en la bahía de Talcahuano, situada como en el centro de la costa chilena. Según el primer proyecto, la obra debía ser construida con ataguías de argamasa, avanzando hacia

el mar por medio de cajones neumáticos, como se hizo con muy buen éxito en Tolón, Francia. En 1883 un ingeniero holandés, llamado DIRKS, fué consultado, y sometió algunos planos mejorados. Estos fueron aprobados por el Gobierno, y se hizo un contrato para la construcción á un costo de £546,320. El local escogido fué un arrecife, distante como 600 metros de la costa, y la obra debía estar unida á la tierra firme por medio de un malecón. El dique debía tener en el interior 616.8 pies de largo, de los cuales 340.25 pies tendrían en el fondo un ancho de 75.4 pies, y el resto solamente 55.7 pies. A la entrada del dique la profundidad debía ser en pleamar de 30.34 pies, y en el interior de 27.42 pies. A una distancia de 65 pies hacia el interior se debían hacer trabajos adicionales á fin de dar mayor capacidad á este dique, si fuese necesario. Las paredes exteriores del dique, cubiertas por el agua en bajamar, debían ser hechas de argamasa, puesta en capas sobre un cajón de aire comprimido, suspendido de lanchones. La parte exterior de la gradería del fondo y la albardilla debían ser de Lienita y piedra arenisca dura.

NOTAS MISCELÁNEAS.

El Gobierno Federal ha enviado una comisión á examinar los nuevos depósitos de carbón que han sido descubiertos en las provincias de Cautín y Malleco, á fin de que dé un informe sobre ellos. Si este es favorable, se otorgarán concesiones al público.

Algunos naturalistas alemanes y chilenos han estado trabajando con mucha actividad durante los veranos de 1889-1890 á fin de hacer descubrimientos en Patagonia.

COLOMBIA.

NUEVA COMPANIA MINERA.

El 1º de agosto la Colombia Concessions Company, Limited, fué constituida en corporación con personalidad legal en la ciudad de Londres, Inglaterra. El capital social declarado es de £3,500 en acciones de £1. El objeto de los promotores de esta empresa es "adquirir y explotar minas en la República de Colombia y en otras partes."

CUBA.

INGRESOS Y EGRESOS EN 1899.

El Departamento de Guerra de los Estados Unidos dió al público el 27 de agosto un informe de notable interés referente á la condición económica de la Isla de Cuba, publicación importante porque demuestra que, á favor de una dirección inteligente, los ingresos de la isla desde

el 1° de enero hasta el 30 de junio de 1899 sobrepasan los egresos en la notable cantidad de \$1,480,021.92. Este es un prospecto halagüeño, desde luego que los gastos fueron necesariamente más grandes de lo que serán una vez establecido el nuevo sistema administrativo.

Durante el período mencionado las entradas por todos conceptos alcanzaron á \$6,982,010.20. Los egresos alcanzaron á \$5,501,988.28, en cuya suma están representados los siguientes ramos de administración: Sanidad, \$1,713,014.20; construcción y mejora de cuarteles y barracas, \$305,263.06; hospitales y beneficencia, \$293,881.37; trabajos públicos, obras de puerto y fuertes, \$250,674.12; socorro á los destituidos, \$88,944.03; cuarentena, \$42,203.90; guardia rural y administración, \$443,363.10; gobierno civil, \$342,146.01; gobierno municipal, \$725,281.38. Es digno de notarse que los ingresos aumentan en vez de disminuir, pues las entradas durante julio fueron 15 por ciento más grandes que las del año anterior. Las rentas de aduana durante este mes alcanzaron á \$1,201,537; impuestos internos, \$36,357; productos del correo, \$15,000; productos varios, \$63,433; lo que arroja un total general de \$1,315,324. Los gastos durante el mes alcanzaron á \$1,029,877.

Cuando termine el año, probablemente resultará que la reanimación gradual de las industrias y del comercio exterior han hecho aumentar las rentas á una cantidad mayor que la que arroja julio, la cual no sólo basta para atender á las necesidades del gobierno de la isla, sino que deja un saldo favorable bastante grande para atender á los trabajos de mejora que tanto se necesitan.

GUATEMALA.

EL CULTIVO DEL HULE.

Un artículo publicado en el periódico "L'Echo des Deux Mondes," correspondiente al 12 de agosto de este año, da los siguientes informes: el Gobierno de Guatemala, deseoso de fomentar el cultivo del hule en la República, ha decretado lo siguiente: (1) Que la extracción del hule, artículo que producen en abundancia las selvas de las costas, no será permitida, sino por una licencia especial otorgada por el Gobierno. (2) Que como premio, se dará una concesión de 112 acres de tierra á cualquiera persona que posea 20,000 árboles de hule de tres ó cuatro años de edad, y que hayan sido plantados después de la promulgación de este decreto.

PATENTE IMPORTANTE.

El Gobierno de los Estados Unidos ha concedido patente de invención al Señor J. GALLEGO de San José, por un relé para telegrafía. El "Telegraph Age" dice que el objeto del inventor ha sido producir un relé que tenga una gran potencia magnética la cual se pueda graduar

fácilmente. Consta el aparato de un imán provisto de un brazo giratorio colocado en ángulo recto á uno de sus extremos, mientras que la armadura gira sobre un pivote colocado en un eje perpendicular al del polo ó brazo de extensión. Con hacer girar estas piezas sobre sus ejes se altera la distancia que hay entre los polos y la armadura. Dícese que la invención es de mucha importancia.

HAÍTÍ.

EXPORTACIÓN DE CAFÉ.

El "International Customs Journal" (Diario Internacional de Aduanas) dice que de conformidad con lo dispuesto por el Secretario de Estado, Hacienda y Comercio, con fecha 22 de junio de 1899, se ha dado aviso que solamente se permitirá en lo adelante la exportación de café escogido en la proporción de diez sacos por cada cien sacos de café no escogido, y la exportación de ambas clases debe hacerse simultáneamente. El café escogido que se exporte continuará pagando el impuesto de 2 gourdes, oro, por quintal.

HONDURAS.

COMERCIO EN FRUTAS TROPICALES.

El Departamento de Estado en Wáshington ha recibido de Mr. BENJAMIN JOHNSTON, Cónsul de los Estados Unidos en Utila, un informe fechado á 1º de julio de 1899, que dice así:

"El comercio de bananos se ha mantenido á la altura acostumbrada en esta costa, pero las Islas de la Bahía no han recobrado de los estragos que sufrieron á causa de la tempestad que hubo aquí en los meses de octubre y noviembre pasados. La cosecha de piñas, mangos y otras frutas no ha sido buena en esta estación, debido á la falta de lluvias. Los precios son los siguientes: Bananos, 25 centavos, oro, por racimo; plátanos, \$6.66, oro, por millar. Una sociedad de las conocidas con el nombre de *trust* trató de hacer bajar el precio de los bananos, pero los plantadores se unieron y se negaron á vender la fruta á dicha sociedad, mientras podían embarcarla en sus propios vapores. La 'Bluefields Banana Company' hace ahora el servicio de esta región con toda regularidad, y sus vapores llevan cargamentos considerables. Las importaciones se mantienen á la altura de acostumbre en esta estación del año."

MÉXICO.

YUCATÁN Y EL MERCADO DE GUITA.

La estrechez en el mercado de guita ha hecho pensar á muchos manufactureros y traficantes que los productores de henequén en Yucatán tienen la llave de la situación. Las condiciones que actualmente prevalecen en Yucatán y la posición dominante que ocupan los productores de henequén desde el punto de vista económico, indican que los precios que ahora existen continuarán, si es que no aumentan. En 1897 el precio de esta fibra bajo á 2 $\frac{3}{4}$ centavos por libra y permaneció así durante muchos meses. Deduciendo el costo de transportación y corretaje, muy poca fué la ganancia que le tocó al agricultor, aunque el promedio del costo de la producción no excedió de 2 centavos por libra. El precio, sin embargo, ha avanzado rápidamente durante el año pasado, y en julio de 1898 llegó á 9 $\frac{1}{2}$ centavos. Desde entonces no ha bajado de 5 $\frac{1}{2}$ centavos. Durante los últimos diez y ocho meses, el precio medio que han obtenido los productores ha sido como de 6 centavos, y la ganancia de 4 centavos por libra. Si llegase á haber una baja en el precio de la fibra de Manila, no habría mucha esperanza, según la opinión de los que trafican en artículos de esta clase, algunos de los cuales han estado últimamente en Yucatán, de que se realizaran los deseos de los que se prometen un precio bajo en el henequén.

Un corredor de henequén de Londres, en su informe mensual sobre esta fibra, dice, refiriéndose á la probabilidad de que la oferta de fibra de Manila sea muy pequeña, lo siguiente:

“Hablando en términos generales, la situación se define de esta manera: el consumo anual del mundo es de 9,000,000 pacas. La producción en 1897 y 1898 fué de 875,000 y 742,000, respectivamente, y en el año actual será probablemente mucho menor, pues hasta la fecha solamente se han recibido 316,000 pacas. Las cantidades que quedan en manos de los consumidores son cada día menores, y en algunos casos se han agotado por completo.”

En condiciones normales la tendencia natural del precio de las fibras, al terminar la cosecha, es de disminuir en valor, pero tal cosa no se observa ahora, sino que al contrario, tanto el precio de la fibra de Manila como el del henequén aumentan constantemente.

Según despachos cablegráficos recibidos de Manila con fecha 31 de julio, ha habido un ligero aumento en las cantidades que se recibieron durante la semana que terminó el 29 de julio, pues ascendieron á 16,000 pacas. Existen almacenadas en Manila 93,000 pacas, contra 135,000 en 1897, y como otro tanto en 1898. Los cargamentos durante los primeros siete meses del año fueron inferiores á los del año pasado en más de 100,000 pacas, pues el total desde el 1° de enero asciende á 148,000 pacas. El valor del henequén exportado anualmente de Yucatán se calcula en \$16,000,000.

En consecuencia de este estado de cosas, se están haciendo ensayos con muchas plantas fibrosas que se suponen capaces de producir buena gaita para el mercado, y la más importante de las cuales es la conocida con el nombre de "wire grass," que crece en los estados del oeste de los Estados Unidos, y que hasta ahora se había considerado como inútil.

A este respecto es interesante notar el aumento en el valor del henequén mexicano durante el presente año comparado con los años de 1897 y 1898. En los siete meses que terminaron en julio de 1897, la cantidad importada, según aparece en los Informes de la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda, alcanzó á 39,980 toneladas, valuadas en \$2,421,735; durante el mismo período de 1898, dicha cantidad aumentó á 43,060 toneladas, habiendo subido en valor á \$4,553,370, suma mayor de lo que correspondería al aumento. Durante los siete meses de 1899, el aumento habido en la cantidad y su valuación es más desproporcionado todavía, pues se importaron 39,305 toneladas, en cuyo valor total representa casi el doble del de 1897, arrojando la suma de \$4,999,392.

También se nota disparidad igual entre los guarismos que representan las importaciones de cañamo de Manila durante los siete meses de 1898 y 1899, que son 27,088 toneladas, valuadas en \$1,781,058, y 28,182 toneladas, valuadas en \$3,120,261, respectivamente.

DESARROLLO DEL COMERCIO CON ST. LOUIS.

El "St. Louis Finance," publicación mensual consagrada á los intereses bancarios, bolsistas, bienes raíces y finanzas del sudoeste de los Estados Unidos, contiene, en su edición correspondiente á agosto de este año, un artículo que demuestra el aumento que ha habido en el comercio entre la ciudad de St. Louis y las ciudades principales de México, y que las relaciones comerciales ya establecidas son satisfactorias para ambos mercados. Las observaciones de dicho periódico las confirman el "Modern Mexico," publicación destinada especialmente al comercio interior y exterior de México, y los diarios de St. Louis que se ocupan de los intereses directos de la ciudad. El artículo en referencia dice, entre otras cosas, lo siguiente:

"No todos saben cuán rápido ha sido el desarrollo del comercio de St. Louis con México. Nuestra República hermana ha ido separándose gradualmente de los métodos primitivos de comercio que hacían tan difíciles nuestras relaciones con ella en el pasado, y adoptando los métodos modernos, que abren las avenidas del comercio en general. No hace mucho tiempo que todos los negocios con México se hacían por correo. Es una indicación notable del desarrollo de nuestro comercio con los mexicanos que hoy, no obstante los cambios radicales que han tenido lugar, sólo usan del correo para hacer unos pocos pedidos, y aun así este mismo método ha aumentado cuatro veces más de lo que era hace dos años. St. Louis goza de un comercio con México mayor que el de cualquier otra ciudad de los Estados Unidos y los comerciantes

y fabricantes de aquí se ocupan en hacer que continúe siendo así. A México se envían al presente muchos agentes viajeros, y además de esto, las relaciones entre los comerciantes mexicanos y los fabricantes y los vendedores al por mayor de aquí, han sido cultivadas tan envidiosamente, que muchos de los compradores mexicanos vienen en persona á St. Louis á hacer sus negocios.

“Los métodos anticuados aplicables al sistema de pagos y de créditos ya no se usan, y en vez de comprar á créditos que varían de seis meses á un año, los comerciantes mexicanos pagan con más prontitud, compran á créditos más cortos y siempre que es posible se aprovechan de las ventajas de los descuentos por pagos al contado. No obstante hallarse México y los Estados Unidos en un mismo continente y estar unidos por estrechos lazos, las producciones naturales orinadas de cada país son tan distintas entre sí, que los negocios entre los dos países deberían tener un gran volumen. Conservando las relaciones en el estado en que se hallan al presente y animándolas por todos los medios compatibles con los intereses comerciales, el comercio en cuestión llegará á ser de provechosos beneficios para los dos países”.

RIQUEZAS DEL ESTADO DE TABASCO.

M. MARTIN, Agente Consular de Francia en San Juan Bautista, acaba de enviar á su Gobierno un informe sobre las riquezas del Estado de Tabasco, y la industria y tráfico de esta parte de México. Tabasco es el más fértil de todos los Estados de la República mexicana, y su clima y topografía son tales que se prestan al desarrollo de la agricultura. Pueden darse allí todos los productos tropicales, tales como maíz, frijoles, arroz, cacao, café, caña de azúcar, goma elástica, pimienta, tabaco, vainilla, plátanos, naranjas, etc. Escogiendo buenas semillas, puede producirse en Tabasco un tabaco de superior calidad. El cacao de Tabasco es reconocido como el mejor del mundo, pero se le cultiva en pequeña escala y no es suficiente para el consumo local. Los cafetos dan fruto desde el tercer año, si las condiciones del suelo son favorables, y la goma elástica ofrece un gran porvenir. El suelo se adapta especialmente para la caña de azúcar, y numerosas plantaciones han sido explotadas durante veinte treinta y cuarenta años con excelentes resultados. La vainilla crece silvestre como el hule y su cultivo sería fácil y lnerativo.

Refiriéndose á asuntos industriales, dicho informe hace mención de algunas industrias del Estado de Tabasco, de las cuales la más importante es la explotación de caoba, cedro y la madera de tiute llamada palo de Campeche. Se exporta tabaco en rama, así como productos manufacturados á Nueva York y á Europa. M. MARTIN agrega que hay algunas manufacturas de ladrillos, baldosas, velas, jabón y fósforos, todas las cuales dejan buenas ganancias. El comercio de Tabasco se ha desarrollado de una manera sorprendente, y la importación de artículos extranjeros aumenta cada año.

De los Estados Unidos se importan maquinaria, muebles, instrumentos de agrícolas, tejidos de algodón y de otras clases. La mayor parte de las mercancías que se introducen viene de España. Los vinos, los licores, los perfumes y algunas joyas vienen de Francia, mientras que la Alemania manda artículos de hojalata. Al terminar, M. MARTIN declara que se puede predecir sin exageración que dentro de tres años el comercio de Tabasco será tres veces mayor de lo que es hoy.

MANUFACTURA DE YUTE.

Mediante una concesión que no pesa ni sobre el Tesoro de la República, ni sobre la compañía que la ha obtenido, ni sobre el consumidor, una industria lucrativa se ha establecido en México. El 3 de diciembre de 1892, el Gobierno mexicano celebró un contrato con Mr. T. F. E. KINELL, quien recibió autorización de establecer, dentro de cinco años, cuatro fábricas de yute en ciertas localidades escogidas por el Gobierno. Para este objeto se necesitaba un capital de \$200,000 en moneda mexicana, de cuya cantidad \$10,000 debían ser invertidos en bonos de la deuda nacional consolidada.

Los trabajos en la primera de estas fábricas comenzaron nueve meses después de la promulgación del contrato, habiéndose estipulado que la obra estaría terminada dentro de tres años. Se emitió una disposición relativa á que fuesen admitidas, libres de derecho, todas las materias primas y la maquinaria necesarias para el establecimiento de dicha fábrica. Además de los privilegios otorgados, se concedió por diez años exención de toda clase de contribuciones federales, excepto el impuesto del timbre.

Dos años después de la celebración del contrato y un año antes de la fecha fijada, se fundó en México la primera fábrica de yute, que es también la primera en el mundo entero en que se usa la electricidad como fuerza motriz. Estimulada por los privilegios concedidos á Mr. KINELL, se organizó en Londres una compañía con un capital de \$487,000, que más tarde debe elevarse á \$730,000. Con permiso del Gobierno mexicano, Mr. KINELL traspasó su contrato á esta compañía, que ahora posee y administra la fábrica en el lugar llamado Congregación de Barrio Nuevo, que dista 1 milla de la ciudad de Orizaba.

La fuerza motriz que se emplea en la fábrica es la electricidad, la cual se obtiene de la cascada de Barrio Nuevo, que, teniendo una altura de 117 pies, puede suplir, durante la estación de las lluvias, 12,000 caballos de fuerza. En la actualidad se emplean más de 600 operarios, pero este número se aumentará pronto hasta 1,000. La maquinaria que se usa es perfecta y con todos los adelantos modernos; en ella están incluidos 70 motores (2 de los cuales son de 150 caballos de fuerza), un sistema perfecto de luz eléctrica, 120 telares y otra clase de maquinaria. La producción diaria en 1895 era de 4 á 5 toneladas. En 1899 es de 8 toneladas, y se espera que antes de mucho tiempo

llegará á 10. Los productos principales son alfombras, sacos para granos y tela de embalar. Estos artículos tienen mucha demanda y compiten favorablemente con los importados.

SOCIEDAD PARA LA EXPLOTACIÓN DE MINAS DE PLOMO.

En el mes de julio del año corriente, la "Mexican Lead Company" solicitó que se la constituyese en corporación con personalidad legal en Trenton, New Jersey, Estados Unidos de la América. Esta corporación fué organizada por Mr. ROBERT S. TOWNE, presidente de la "Northern Railway Company" de México, y por otras personas relacionadas con la Compañía Metalúrgica Mexicana. Esta compañía cuenta con un capital de \$7,000,000, y va á explotar minas de plomo en la vecindad de Monterrey.

La Compañía del Ferrocarril del Norte tiene una línea abierta al tráfico, que va á terminar á esta nueva propiedad minera. El mismo sindicato que maneja el ferrocarril administra también la "Alvarez Land and Timber Company" y la "Sombrerete Mining Company."

COMPAÑÍA DE FERROCARRIL MINERAL MEXICANA.

La Compañía de Ferrocarril Mineral Mexicana (Mexican Mineral Railroad Company) fué organizada recientemente en la ciudad de Albany, Estado de Nueva York, con un capital social de \$350,000. El ferrocarril está situado en su totalidad dentro de los límites del Estado de Nuevo León, y se extenderá desde la ciudad de Monterrey hasta el distrito minero de San Pedro. Los directores nombrados son: GEORGE D. COOK y GEORGE B. TURNER, de Chicago, y WILLIAM F. GILLESBY, ROBERT S. TOWNE, CHARLES J. NOURSE, Jr., GEORGE F. PEABODY, EDWARD M. SHEPARD, ACOSTA NICHOLS, y CHARLES J. PEABODY, de Nueva York.

CULTIVO DEL HULE.

Según el periódico "Le Nouveau Monde," correspondiente al 12 de agosto, gran cantidad de árboles de hule ha sido enviada al Secretario de Fomento, á fin de que los distribuya entre aquellos agricultores que deseen dedicarse al cultivo de dicha planta. Estos árboles son de una clase especial, y sin duda alguna darán buenos resultados en las regiones tropicales de México.

NOTAS MISCELÁNEAS.

Varias de las minas más grandes del distrito de Parral, Estado de Chihuahua, van á ser provistas de luz eléctrica y fuerza motriz, también producida por la electricidad. La maquinaria para llevar á cabo estas mejoras ha sido pedida á los Estados Unidos.

El ramal de Mapimi del Ferrocarril Internacional Mexicano, desde el empalme de Bermejillo hasta la estación del mismo nombre, antes conocida con el nombre de Mapimi, sobre el ramal de Tlahualilo, en el

Ferrocarril Central Mexicano, fué abierto al tráfico el 30 de julio del año corriente.

La demanda por maquinaria para la transmisión de fuerza motriz eléctrica en las plantaciones va en aumento en los Estados meridionales de la República. Últimamente se recibió en Veracruz, proveniente de Nueva York, un gran cargamento de maquinaria de esta clase destinada á plantaciones de azúcar y de café.

La Compañía Eléctrica de Guadalupe está poniendo enatro nuevos dinamos en la cascada de Juancatlán, cerca de la ciudad, á fin de hacer frente á la creciente demanda por fuerza motriz y luz eléctrica. Durante los últimos dos años se han hecho muchas mejoras de importancia al gran establecimiento de la "Guadeloupe Power Company."

La Secretaría de la Guerra de México ha celebrado un contrato con la casa de G. Y O. BRANIFF, de la ciudad de México, para el establecimiento de todas las líneas de teléfono que dicho Departamento pueda necesitar. La mencionada casa se compromete á suplir todo el material necesario para la obra. Como el Gobierno piensa establecer en todo el país muchas líneas de teléfono para el servicio militar, el citado contrato es muy importante.

El Señor FRANCISCO ARMENDAIZ, capitalista de Monterrey, se prepara á construir un ferrocarril que ponga en comunicación á Matamoros con Monterrey y Laredo. Se dice que el proyecto es muy importante y que va á dar por resultado el que se abran al comercio varios puertos en el golfo de México. Una de las cosas más importantes relacionadas con este ferrocarril es la construcción de un tajamar de 3 millas de largo. El Señor ARMENDAIZ está listo á contratar por toda la maquinaria y materiales que se necesitan para el empresa.

Se anuncia que la inauguración formal del primer ferrocarril eléctrico en la República se verificará en la ciudad de México á fines de setiembre. La obra de alterar los tranvías del Distrito Federal, á fin de que la tracción se haga por la electricidad y no por mulas, ha progresado mucho. Casi todo el material pedido á los Estados Unidos ha sido recibido. La mayor parte de todos los rieles pesados ha sido ya puesta en la sección que se extiende desde los suburbio de Guadalupe hasta Peralvillo; de allí al Zócalo, siguiendo hacia el sur hasta la Garita de la Piedad, y continuando hasta los suburbios de Tacubaya, San Pedro, Mixcoac y San Angel. Se están colocando los postes para los alambres de transmisión.

Las lluvias han sido muy abundantes en la parte central de México, así como en los Estados fronterizos, y las cosechas prometan mucho. La de trigo ha sido recogida ya, y se espera que la de maíz va á ser muy grande y va á dejar pingües ganancias á los agricultores. Mr. W. N. STROUD, agente de la "Rock Island Power Company," de Dallas, Texas, dice que ha viajado por una gran parte de aquella República y que, á su juicio, México está gozando de una prosperidad sin precedente. Agrega que el comercio ha tomado mucho incremento, y que vendió en los últimos dos meses 500 arados de disco.

PERÚ.

CAMBIO EN LA MONEDA.

En un artículo titulado "South American trade should come this way" (El Comercio de la América del Sur debería venirse hacia nosotros), el "Journal of Finance" de Nueva York, correspondiente al mes de setiembre, dice lo siguiente:

"Es interesante y quizá hasta importante observar que el Perú ha cambiado su unidad monetaria, que antes era el sol, equivalente al *dólar* de los Estados Unidos, y que en lo futuro será la libra, igual á la moneda que en Inglaterra se llama *pound sterling*. Este cambio es el resultado de haberse sustituido en el Perú el patrón de plata con el de oro. La adopción de esta nueva unidad monetaria se debe, sin duda alguna, al hecho de que la mayor parte del tráfico del Perú es con la Gran Bretaña, y, por tanto, se desea establecer similitud entre las monedas de ambos países, á fin de facilitar las transacciones comerciales y al mismo tiempo hacer más fácil el cambio."

En el mismo artículo dice el "Journal" que los americanos harían bien en observar los esfuerzos que los ingleses están haciendo para fortalecer y estrechar los lazos comerciales y económicos que unen á la Gran Bretaña con los países meridionales de nuestro continente. El buen éxito que han alcanzado algunos de los fabricantes de los Estados Unidos en cuanto á vender sus productos en la América del Sur no es ignorado por los ingleses, y por esto muestran tanta actividad y energía en conservar y aumentar su comercio en aquella parte del globo.

PRODUCTOS DEL ÁRBOL DE QUINA.

Como es bien sabido, el árbol de quina produce una corteza medicinal de la cual se extrae la quinina. Es oriundo este árbol de la región occidental de la América del Sur y principalmente del Perú, aunque en la actualidad solamente una pequeña parte de la quina que el mundo consume sale de aquel país. Dos terceras partes son producidas en la isla de Java, donde la planta se cultiva desde que el Gobierno holandés la llevó del Perú en 1852. También el Gobierno inglés ha hecho formar plantaciones de dicho árbol en la India, donde ahora se produce la quina en gran cantidad.

Según los datos oficiales contenidos en el informe de la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda de los Estados Unidos, se introdujeron el año pasado en este país 1,539,056,750 granos de quinina, ó sean 20 granos por cada habitante. Más de 125,000,000 granos fueron consumidos por los soldados de los Estados Unidos durante la última guerra, y se asegura que en este país se consume como la tercera parte de la quinina que el mundo produce.

No hay datos disponibles para mostrar á qué cantidad ascendió la corteza de quina importada en los Estados Unidos en 1898, pero, según los datos estadísticos oficiales de la Gran Bretaña, en los seis primeros meses de 1899 se importó en aquel país quina por valor de £34,339. Durante el mismo período la exportación de quina, de la cual los Estados Unidos tomaron una parte considerable, se elevó á £40,750.

ESTADOS UNIDOS.

COMERCIO CON LA AMÉRICA LATINA.

RELACIÓN DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES.

En la página 315 aparece la última relación del comercio entre los Estados Unidos y la América latina, tomada de la compilación hecha por la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda de los Estados Unidos, cuyo jefe es Mr. O. P. AUSTIN. Estos datos se refieren al valor del comercio arriba mencionado. La estadística corresponde al mes de julio de 1899, comparada con la del mes correspondiente del año anterior, y también comprende los datos referentes á los siete meses que terminaron en julio de 1899, comparados con igual período de 1898. Debe explicarse que las estadísticas de las importaciones y exportaciones de las diversas aduanas referentes á un mes cualquiera no se reciben en el Ministerio de Hacienda hasta el 20 del próximo mes, necesitándose algún tiempo para su compilación é impresión, de suerte que los datos estadísticos correspondientes al mes de julio, por ejemplo, no se publican sino en setiembre.

RIQUEZAS MINERALES EN 1898.

El 22 de agosto de este año se publicó un resumen del vigésimo informe anual de la Oficina Geológica, relativo á la producción mineral de los Estados Unidos durante el año civil de 1898. Un examen de los datos estadísticos demuestra que desde 1880 el valor total de los productos minerales del país ha aumentado cerca del 90 por ciento, ó sea de \$369,319,000 á \$697,880,002.

El aumento normal, según estos datos, durante los diez y nueve años, ha sido en la proporción de \$18,000,000 anualmente, pero durante los cinco años que han transcurrido desde 1893 el aumento ha sido de cerca de \$25,000,000 al año. Mientras que la proporción normal del aumento puede haber sido una cantidad que esté comprendida entre las dos que se acaban de citar, los totales muestran gran irregularidad. De 1894 á 1895 el aumento fué de cerca de \$100,000,000, y en el año siguiente fué solamente de algo más de un millón, mientras que de 1892 á 1894 hubo una disminución de más de \$121,000,000, debida á la depresión en los negocios. De 1896 á 1897 el aumento fué como de \$8,000,000, cerca

de 1.3 por ciento, mientras que de 1897 á 1898 el aumento fué de \$66,970,534, ó sea más de 2½ veces el promedio del aumento anual de 1893 á 1898, y una diferencia de cosa de 11 por ciento sobre el valor de lo producido en 1897.

El producto total en 1898 fué el más grande en la historia del país, y excedió al de 1892, que hasta entonces había ocupado el primer puesto, en cerca de \$50,000,000. Esto se debe á un desarrollo general en la producción de minerales, pues la de los principales ha crecido notablemente, y en casi todos los productos minerales se nota un aumento.

Á este respecto, conviene hacer observar que los datos obtenidos por los compiladores del Tomo VII de la obra titulada "Mineral Industry," que es un libro que contiene algunos centenares de páginas y que fué publicado poco antes de que se publicara el informe del Gobierno, concuerdan substancialmente con los datos oficiales. Ambos trabajos muestran que los Estados Unidos fueron por mucho el primer país productor de hierro y acero en el mundo en 1898, y ocuparon el primer lugar, después de la Gran Bretaña, en la producción de carbón, habiendo también provisto á los mercados del mundo de más de la mitad del cobre que se consumió. Ninguna nación puede competir con los Estados Unidos en el valor total de su producción mineral, que en 1898 fué de \$697,880,002, contra \$630,909,468 en 1897.

El valor de todos los productos metálicos en 1898 fué de \$344,096,130, contra \$302,198,502 en 1897, ó sea un aumento de \$41,897,628. Todos los metales, excepto el níquel, aumentaron mucho, y el cobre, plomo, zinc, aluminio y antimonio llegaron á su más alto grado, tanto por la cantidad producida como por su valor; pero mientras que la cantidad de hierro en lingotes producida en 1898 fué mayor que en ningún otro año, el valor de este producto fué mucho menos que en 1890 ó 1892, aunque excedió en \$21,434,701 á lo que había sido en 1897, siendo esto más de la mitad del aumento total en los productos metálicos de 1897 á 1898.

Los productos no metálicos aumentaron de \$327,710,966 en 1897 á \$352,783,872, ó sea un aumento de \$25,072,906. El artículo que mostró un crecimiento más notable en su producción fué el carbón bituminoso, que aumentó de \$119,567,224 en 1897 á \$132,586,313 en 1898, ó sea un aumento de \$13,019,089. El valor del antracito, sin embargo, sufrió una reducción de cerca de \$4,000,000, mientras que la cantidad producida aumentó en 688,361 toneladas. Los otros productos cuya producción aumentó notablemente en valor fueron la piedra, el petróleo, el gas natural y las aguas minerales.

Las cifras oficiales respecto de la producción y valor de los productos principales son las siguientes:

Hierro y acero: Hierro en lingotes, 11,773,934 toneladas, contra 9,652,680 toneladas en 1897; el promedio de precio aumentó de \$9.85 en 1897 á \$9.90 por tonelada en 1898; acero de Bessemer en lingotes, 6,609,017 toneladas; aumento, 1,133,702 toneladas; acero denominado

"open hearth," 2,230,290 toneladas; aumento, 621,621 toneladas, ó sea el 35 por ciento; minerales de hierro, 19,278,369 toneladas, valoradas en \$22,012,542, lo cual es un aumento de 1,760,323 toneladas y una ganancia en valor de \$3,059,321. El promedio de precio de la tonelada del mineral de hierro en 1898 fué de \$1.14, contra \$1.08 en 1897.

La producción de oro continuó en aumento y fué valorada en \$64,463,000, habiendo sido la cantidad producida 3,118,398 onzas Troy. La producción en 1897 fué de 2,774,935 onzas Troy, valoradas en \$57,363,000. La producción de plata fué de 53,860,000 onzas Troy en 1897, cuyo valor, una vez acuñado este metal, ascendió á \$69,637,172 en 1897; y en 1898 se produjo del mismo metal la cantidad de 54,438,000 onzas Troy, que acuñadas tuvieron un valor de \$70,384,485. El valor comercial de dicho producto, sin embargo, bajo de \$33,316,000 á \$32,118,420, ó sea una pérdida de \$197,580. Los Estados Unidos continúan siendo el primer país productor de plata en el mundo, y México viene en seguida.

La producción de cobre aumentó de 494,078,274 libras, valoradas en \$54,080,180, en 1897, á 526,512,987 libras, valoradas en \$61,865,276, en 1898. El aumento se verificó principalmente en Arizona y Michigan, mientras que en Montana la producción disminuyó. El promedio del precio por libra en 1898 fué 11.75 centavos; en 1897, 11 centavos, y en 1896, 10.5 centavos. Esta cantidad y este valor fueron las más grandes de que hay recuento. La escasez de cobre y el aumento en su precio, así como el enorme desarrollo á que ha llegado la especulación en este metal, no se hicieron sentir sino hasta el fin del año, y no afectaron de una manera perceptible los datos sobre la producción. La gran actividad que se manifiesta en la exploración de nuevas minas de cobre no afectará probablemente la producción en 1899, debido al tiempo que se necesita para la explotación de dichas minas y para fundar establecimientos de beneficio.

La producción nacional de plomo en 1898 fué de 231,269 toneladas, contra 212,000 en el año anterior. El valor de este artículo también aumentó de \$14,885,728 en 1897 á \$17,345,175 en 1898. La mayor parte del aumento fué debido á Colorado y á Utah. También hubo un ligero aumento en la producción de Misouri. La de Montana se redujo como en 2,000 toneladas. Además de lo expuesto, los fundidores americanos sacaron en 1898 89,209 toneladas de plomo de minerales extranjeros y de lingotes que se importaron. El promedio del precio del plomo en Nueva York fué de \$3.78 la libra, contra \$3.58 en 1897.

La producción de zinc alcanzó en 1898 á 115,399 toneladas de 2,000 libras, valoradas en \$10,385,910, mientras que en 1897 había sido de 99,980 toneladas, valoradas en \$8,498,300. La producción de este metal en 1898 fué la mayor de que hay recuento en el país. La cantidad de mineral de zinc exportada fué de 11,782 toneladas, valoradas en \$299,870, contra 9,250 toneladas con un valor de \$211,350 en 1897. Casi todo el mineral exportado provino del Estado de New Jersey, y el

resto de la cantidad producida en 1898 salió de las minas de Missouri y Kansas.

La producción de azogue, que había declinado en 1897, mejoró en 1898, y aumentó de 26,648 frascos á 31,092. El valor aumentó de \$993,445 á \$1,188,627. El valor por frasco en 1897 fué de \$37.28; en 1898 fué de \$38.23. Este artículo viene principalmente de California.

La producción de aluminio en 1898, fué de 5,200,000 libras, valoradas en \$1,716,000, contra 4,000,000 libras, valoradas en \$1,500,000, en 1897. El aumento en el precio del cobre hizo que el aluminio fuera sus tituido á dicho metal para muchos usos.

La producción total de antimonio en 1898 fué de 2,240,000 libras, valoradas en \$184,050, contra 1,512,000 libras, con un valor de \$109,655, en 1897. Como el 80 por ciento de este metal fué extraído de minerales extranjeros. La cantidad de antimonio sacada de las minas de los Estados Unidos en 1898 fué de 697 toneladas.

La producción de mineral de manganeso fué la mayor que ha habido desde 1891, pero aunque mostró un aumento de cerca de 44 por ciento sobre la de 1897 (de 11,108 á 15,957 toneladas), no fué más de dos terceras partes de lo que había sido en 1889, 1890 y 1891. El valor de este producto en 1898 fué de \$129,185, contra \$95,505 en 1897.

La producción nacional de níquel es insignificante, si se la compara con el consumo anual, y el mercado es principalmente suplido por el Canadá. La cantidad producida, que en 1897 fué de 23,707 libras, bajó en 1898 á 13,411 libras. Casi todo el níquel producido en el país sale del Estado de Minnesota. En las refinerías de los Estados Unidos se beneficiaron 1,738,929 libras de níquel, en lo cual van incluidos los minerales nacionales é importados. El promedio de precio en Nueva York fué 34.5 centavos por libra en 1898, contra 34.63 centavos por libra en 1897.

La producción combinada de carbón bituminoso y antracito en 1898 fué de 196,405,953 toneladas de 2,240 libras inglesas, equivalentes á 219,974,667 toneladas de 2,000 libras, ó sea un aumento de 9½ por ciento. De este gran total, 148,742,878 toneladas de 2,240 libras inglesas fueron de carbón bituminoso. El aumento real en 1898 sobre 1897 fué de 17,636,609 toneladas de 2,240 libras inglesas, ó sean 19,753,002 toneladas de 2,000 libras, casi exclusivamente de carbón bituminoso. El valor de este producto aumentó casi el 5 por ciento en el año, ó sea de \$198,869,178 á \$208,000,850.

Durante muchos años anteriores á 1898 la demanda por carbón bituminoso había sido menos que la oferta, y los traficantes en este artículo tuvieron que luchar contra estas condiciones del mercado, las cuales cambiaron en 1898, y, en vez de esforzarse para obtener nuevos mercados ó conservar los viejos, no podían llenar con prontitud los pedidos que se les hacían. Esto se debió á la demanda por combustible en las fábricas de hierro, de acero y de otros artículos, tanto durante la estación de calor como en el invierno. Había tal necesidad de

trabajadores para otras grandes industrias que se hacía difícil conseguirlos en número suficiente para las minas. A pesar de esto, el promedio de precio por tonelada de carbón bituminoso bajó de 81 centavos, que había sido en 1897, á 80 centavos en 1898, continuando así el período de declinación en el precio del carbón, que comenzó en 1897. La razón que se ha dado para dicha declinación en 1898 es el aumento en el uso de maquinaria calculada para economizar trabajo manual. Entre los 30 Estados que contribuyeron á la producción de este artículo, hubo 22 en 1898 que produjeron más que en ningún otro año.

Notable también fué el año en la producción de cok. El aumento sobre 1897 fué de 2,713,404 toneladas de 2,000 libras, ó sea de 13,288,984 de dichas toneladas en 1897 á 16,047,209 en 1898. Este aumento se debe directamente al incremento que han tomado las industrias de hierro y acero.

El valor de la producción de petróleo crudo aumentó en \$3,253,748 en el año, ó sea de \$40,929,611 en 1897 á \$44,183,359 en 1898. Mientras que el producto tuvo mayor valor, el número de barriles disminuyó de 60,568,081, que había sido en 1897, á 55,354,233 en 1898.

Á medida que se agotan gradualmente los depósitos de gas natural, la producción de este artículo continúa disminuyendo, pero su valor aumentó de \$13,826,423 en 1897 á \$14,750,000 en 1898.

En cuanto al valor de materiales para construcciones, el valor de la piedra aumentó de \$34,667,772 á \$36,607,264; el de la pizarra de \$780,112 á \$1,370,075; el de la arcilla, incluyendo los productos de la alfarería, de \$62,359,991 á \$71,597,380; el del cemento de Portland (con un aumento de 1,014,509 barriles) de \$4,315,891 á \$5,970,773; el del cemento de roca natural declinó de \$3,862,392 á \$3,810,728.

El valor de artículos como piedras de molino y de amolar, corindon y esmeril, piedra de asentar, tierra de infusorio y granate para el efecto de estregar, aumentó de \$754,222 á \$1,075,046.

Las sustancias químicas producidas, incluyendo fosfatos, yeso, bromo, bórax, espato, azufre y pirita de hierro para usarse en la manufactura de ácido sulfúrico, tuvieron un valor de \$6,145,165 en 1898, contra \$5,112,450 en 1897. La producción de sal fué la mayor de que hay recuerdo—17,612,634 barriles de 280 libras cada una, contra 15,973,202 barriles en 1897. El aumento en la cantidad fué acompañada de una alza de 15 por ciento en el precio, y el valor total aumentó de \$4,920,020 en 1897 á \$6,212,554 en 1898. Los productores recibieron por cada barril un precio medio de 35.3 centavos.

La producción de la mayor parte de los colores, incluyendo tinturas metálicas, ocre, tierra de sombra, tierra de siena, rojo de Venecia, blanco de zinc, barita, minio y albayalde, litargirio, anaranjado mineral y óxido de cobalto, declinaron, pero debido al gran aumento en el valor del blanco de zinc (de \$1,750,000 á \$2,310,000) el gran total muestra un valor en 1898 de \$3,124,967, contra \$2,635,320 en 1897.

El valor de la producción de piedras preciosas aumentó de \$130,675, que había sido en 1897, á \$160,920 en 1898. El hecho más notable

durante el año fué el descubrimiento de cristal de roca en el Estado de California de calidad casi igual á la del Japón. Se cortaron pedazos hasta de 7 pulgadas de diámetro. También son notables el aumento en la producción de zafiros en Montana, la continua producción de las minas de turquesa de Nueva México, el descubrimiento de turmalinas en Maine y Connecticut, el aumento en la introducción de diamantes, y el desarrollo en la industria de taller estos últimos.

El número de galones de aguas minerales que se vendió en 1897 fué de 23,255,911, valorados en \$4,559,106; en 1898 las ventas ascendieron á 28,853,464 galones, valorados en \$8,051,833. El por ciento de aumento en galones fué 24, mientras que el aumento en valor fué 75.07 por ciento.

En productos misceláneos—tales como galactita, mica, feldspato, sílica, asfalto, amianto, grafito, esteatita, magnesita, piedra caliza para fusión de hierro, bauxita, monazita—el valor total aumentó en un año de \$3,565,116 á \$4,105,898. El valor de amianto importado en los Estados Unidos, principalmente del Canadá, ascendió á \$300,533, contra \$268,264 en 1897. El periódico "The Mineral Industry" da cuenta de los siguientes nuevos productos: Ferromolybdenum, 2,100 libras, valoradas á 50 centavos por libra; molybdenum, 9,550 libras, con un valor de \$1.25 por libra, aproximadamente. Dice también la misma publicación que el platino que se produjo ascendió á 300 onzas Troy, contra 200 onzas Troy en 1897. El promedio de valor del platino en barra en Nueva York fué de \$12.79 la onza, contra \$12.34 en 1897. Según la publicación de la Oficina Geológica atrás mencionada, había en el mercado de San Francisco 150 onzas Troy de platino crudo en 1897, valoradas en \$900, y 225 onzas Troy en 1898, valoradas en \$1,913, ó sea algo más de \$8.50 la onza.

COMERCIO PAN-AMERICANO.

La publicación conocida con el nombre de "Monthly Summary of Commerce and Finance of the United States," correspondiente al mes de julio de 1899, y que da á luz la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda, contiene un artículo sobre el comercio de los Estados Unidos con los países americanos que quedan al sur, comercio que, según dicha publicación manifiesta, ha sido por largo tiempo objeto de mucha solicitud para estadistas, economistas y hombres de negocios.

Según se ve por las estadísticas, el comercio de los Estados Unidos con los pueblos de raza inglesa que ocupan la parte septentrional del continente americano, ha aumentado rápidamente para beneficio mutuo. Con los pueblos de otra raza, que quedan al sur de los Estados Unidos, el tráfico no ha sido tan satisfactorio, y su valor disminuye á medida que la distancia aumenta. La América inglesa recibe de los Estados Unidos el 59 por ciento de lo que importa para su consumo. México, que también es un país adyacente, pero que habla otra lengua, recibe solamente 49 por ciento. La América Central, que viene en seguida, y con la cual hay fácil comunicación por agua y la habrá más tarde por

ferrocarril, recibe el 37 por ciento; Colombia, que queda algo más lejos, pero que es igualmente accesible por agua, el 33 por ciento; Venezuela, igualmente accesible, el 27 por ciento; las Antillas el 20 por ciento; la Guayana inglesa el 35 por ciento; la Guayana holandesa el 17 por ciento, y la Guayana francesa menos del 6 por ciento. Hasta la fecha, el crecimiento del comercio entre los Estados Unidos y otros países americanos es bastante satisfactorio, aunque se debe convenir en que era natural esperar un tráfico mayor con países que quedan tan inmediatos á este, especialmente en vista del hecho de que los Estados Unidos les compran mucho más de lo que les venden.

En 1897 el Brasil importó mercancías por valor de más de \$105,000,000, de cuya cantidad los Estados Unidos no suplieron más de 12 por ciento. El Uruguay y el Paraguay importaron por valor de \$22,000,000, de lo cual 7 por ciento fué de los Estados Unidos. La importación de la República Argentina ascendió á \$95,000,000, y de esta cantidad menos de 7 por ciento correspondió á los Estados Unidos. En la costa del Pacífico la importación de Chile fué valorado en \$24,000,000, la del Perú en \$8,500,000, la de Bolivia en \$11,600,000 y la del Ecuador en \$7,000,000, y de todo esto solamente le tocó á los Estados Unidos el 10 por ciento. Los países septentrionales de la América del Sur bañados por el Mar Caribe importan mercancías por valor de \$36,000,000, y de esta cantidad los Estados Unidos sólo envían el 25 por ciento. Los países que quedan sobre la costa oriental importan por valor de \$222,000,000; los de la costa occidental \$51,000,000 y la cantidad que en este tráfico corresponde á los Estados Unidos es como el 10 por ciento.

Si se examina la clase de artículos que los Estados Unidos importan de la América Central y del Sur, aparece más anómala la falta de reciprocidad en el tráfico. Los Estados Unidos compran al Brasil y á México sus dos productos principales, que son el café y el hule, en mayor escala que ningún otro país. También importan considerables cantidades de la República Argentina y de Chile, y ofrecen á la América del Sur en general excelente mercado para sus azúcares, especias, frutas, maderas de tinte y otros productos tropicales. En el año económico de 1897, los Estados Unidos importaron de los países que quedan sobre el Atlántico y el Pacífico productos por valor de \$88,408,119, mientras que solamente les vendieron en el mismo espacio de tiempo mercancías valoradas en \$24,480,013. Á pesar de que en 1898 los Estados Unidos vendieron á todo el mundo una cantidad de mercancías más del doble de lo que compraron, sus ventas á los países sudamericanos, excepto los que quedan sobre el Mar Caribe, no fueron sino una tercera parte de la cantidad que les compraron. Á las repúblicas de la América Central, á Colombia y Venezuela, países bañados por el Caribe, y entre cuyos puertos y los de los Estados Unidos hay, comparativamente hablando, frecuente comunicación por vapor, el aumento de la exportación ha sido bastante satisfactorio, pero por lo que hace á las otras repúblicas sudamericanas, la situación se vuelve cada año más desfavorable.

Con la mira de combatir este estado de cosas, el BOLETÍN MENSUAL de la Oficina de las Repúblicas Americanas ha publicado de tiempo en tiempo artículos destinados á llamar la atención de los comerciantes sudamericanos á la preponderancia de que gozan las manufacturas y productos de los Estados Unidos en los mercados europeos y otros, esperando fomentar así el comercio recíproco en América. Los informes obtenidos sobre lo que se importa en los países latino-americanos demuestran que las necesidades de aquellos mercados podrían ser fácilmente suplidas por los Estados Unidos, si hubiera más facilidades de transporte. Esto demuestra las ventajas que reportarían los Estados Unidos, especialmente en cuanto á su tráfico con la costa occidental de la América del Sur, si se construyera un canal por el istmo, acerca del cual se publicaron detalles minuciosos y mapas en el BOLETÍN MENSUAL correspondiente al mes de setiembre de 1897, páginas 323-337. El contraste entre las distancias que ahora se atraviesen para hacer el tráfico entre las secciones orientales y meridionales de los Estados Unidos con los países que quedan al Pacífico, y las que habría que atravesar una vez construido el canal interoceánico, es muy notable, como lo ha señalado en varias ocasiones la Oficina de las Repúblicas Americanas.

El hecho de que el Istmo de Panamá queda casi directamente al sur de los puertos del Atlántico de los Estados Unidos, y de que en el tráfico con la costa occidental de la América del Sur hay que viajar hacia el oriente por una distancia de 2,600 millas y después hacia el poniente por una distancia igual antes de llegar á dicha costa, pone de manifiesto la pérdida de tiempo y los gastos que ocasiona un viaje á los puertos de repúblicas hermanas, á diferencia de lo que sucedería si existiera un canal á través del istmo.

Sin embargo, y á pesar de que los medios de transporte que ahora existen son insuficientes, el tráfico entre los Estados Unidos y las otras Repúblicas americanas podría aumentarse por medio de mutuas concesiones arancelarias, que afectarían poco ó nada las rentas de los países interesados.

CONDICIÓN DE LAS PRINCIPALES COSECHAS EN SETIEMBRE.

El informe del Departamento de Agricultura de los Estados Unidos da los siguientes datos sobre las cosechas hasta el 1° de setiembre de 1899: maíz, 85.2; trigo, 70.9; avena, 87.2; centeno, 82; algodón, 68.5; trigo sarraceno, 75.2; patatas, 86.3. Hubo una reducción de 4.7 puntos en el maíz en el mes de agosto, pero la condición de este artículo el 1° de setiembre de este año era 1.1 punto más alta que el 1° de setiembre de 1898, y 2.9 puntos más elevada que el promedio medio durante los últimos diez años. La condición del trigo de invierno y de primera era de 70.9, contra 86.6 en la misma fecha de 1898, y contra 82.5, que fué el promedio durante el mes de setiembre por diez años. El Departamento no hará cálculos cuantitativos sobre la cosecha de trigo, mientras no se hayan revisado los datos referentes á los Estados del noroeste y á los del

declive del Pacífico. La condición media de la avena fué 87.2, contra 79 el 1° de setiembre de 1898, y contra 80, que fué el promedio medio en el espacio de diez años. El promedio de la cebada fué de 86.7 el 1° de setiembre de este año, 79.2 el 1° de setiembre de 1898, y 84.1 el promedio medio durante diez años. El promedio del centeno fué 82, contra 89.4 el 1° de setiembre de 1898, y contra 87.5 el promedio durante diez años. En cuanto al trigo sarraceno, los promedios para 1899 y 1898 fueron 75.2 y 88.8, respectivamente, y el promedio medio por diez años fué de 88.

Hubo una baja considerable en la condición del algodón en el mes de agosto, debido á la sequía en la región donde este artículo se produce. En aquellos lugares donde las lluvias se localizaron fueron tan recias que empeoraron la situación. El promedio, por tanto, fué solamente de 68.5 el 1° de setiembre de 1899, contra 79.8 en 1898, y contra 78.4, que fué el promedio durante diez años. Hubo un adelanto de 5 puntos en la condición de la caña de azúcar en el Estado de Louisiana, sin cambios de importancia en otras secciones. El promedio en la condición de las patatas fué de 86.3, ó sean 9.3 puntos sobre el promedio en el mes de setiembre durante diez años. Por lo que hace á otros productos, ha habido pocos ó ningunos cambios desde el mes de agosto.

ASUNTOS POSTALES.

El Departamento de Correos ha adoptado un nuevo tipo para los giros postales del interior, que se comenzó á usar el 4 de setiembre de 1899 y que se irá empleando á medida que los antiguos esqueletos se agoten en las estafetas de correo del país. El nuevo tipo de giro postal es más pequeño que el antiguo, siendo sus dimensiones casi iguales á las de los giros comerciales de uso corriente. Tiene dos adjuntos; uno es el aviso ó la notificación que da la oficina de correos que hace el giro, y que se envía al administrador de correos contra quien se ha girado, y el otro que es el recibo que la oficina que hace el giro debe entregar á aquél que envía los fondos. La notificación de que se ha hablado no es más que una reproducción del giro, hecha por medio de un papel de carbón. Al respaldo del giro hay un espacio para los sellos de los bancos por los cuales pase, en caso de necesidad.

Por cuanto se refiere á su forma y dimensiones, el nuevo tipo de giro postal se cree que sea muy superior al que hasta ahora había usado el Departamento de Correos, pues se puede usar lo mismo que cualquier otro documento comercial, eambio que los bancos y las casas de comercio en general sabrán apreciar en su justo valor.

El sistema de giros postales en los Estados Unidos se puso en práctica en 1864, para cuya época el número de estafetas pagadoras alcanzaba á 419. Hoy han llegado á ser estas agencias de cambio indispensables, y su número alcanza á cerca de 30,000. El número de giros postales para el interior remitidos durante el último año fiscal pasó de 30,000,000, que representaban un valor de \$210,000,000. El sistema se usó más generalmente para enviar dinero de un lugar á otro, en los cuales no se

pueden conseguir con facilidad giros bancarios. Al paso que este sistema aumenta las transacciones entre los grandes centros de población, su utilidad especial es proveer los medios de remitir dinero de una manera segura y barata á los lugares en donde no podrían subsistir con éxito otras agencias de cambio.

La primera convención de paquetes postales celebrada entre los Estados Unidos y un país europeo puede decirse que es un hecho casi consumado. El Administrador General de Correos (Ministro del ramo) y el Enviado especial de Alemania, Dr. MUMM VON SCHWARZENSTEIN firmaron el 25 de agosto la dicha convención, que comenzará á regir el 1^o de octubre. Según las estipulaciones, se podrán transportar por correo mercancías cuyo peso no exceda de 11 libras. El franqueo de los bultos que vayan de los Estados Unidos á Alemania se fija en 12 centavos por libra ó fracción, y el de las mercancías que por este medio vengau de Alemania pagarán en el punto de expedición 2 marcos 40 pfennigs por bulto, sea cual fuese su peso; pero puede adoptarse el franqueo de 1 marco 60 pfennigs para los bultos que no pesen más de un kilogramo, ó sea 2 libras 3 onzas. En dicho convenio queda establecida la estimación concerniente á declaración y pago de derechos de aduana. Esta convención se ha venido negociando y estudiando desde 1885.

NO APLICACIÓN DE LOS TRATADOS DE RECIPROCIDAD Á LAS COLONIAS.

La Junta de Clasificación de la Oficina General de Avalíos de los Estados Unidos en la última semana de agosto decidió que, á menos que las posesiones coloniales de aquellos países que tienen celebrados tratados de reciprocidad con los Estados Unidos estén particularmente mencionadas en ellos, no tienen derecho á gozar de los beneficios que dichos tratados reportan. El caso que dió margen á la decisión fué la cuestión del derecho que debía cobrarse sobre un ron importado de Martinica.

El administrador de la aduana le impuso el derecho de ley y el importador protestó, reclamando que el ron importado debía admitirse con rebaja de derechos según el convenio de reciprocidad vigente con Francia. La junta arguyó que como el convenio de reciprocidad en cuestión no se refiere á las colonias francesas, sino que dice únicamente "los productos de Francia" debe concluirse de aquí que al particularizar éstos quedan excluidos los otros, y que de consiguiente las colonias de Francia no tienen derecho á gozar de las ventajas que ofrece el convenio. La junta crée que esta manera de interpretar la ley es tanto más razonable cuanto que se debe tener en cuenta la política que hoy siguen muchos países de extender sus posesiones coloniales á partes distantes del mundo y permitir que los colonos hagan leyes locales de aplicación exclusiva en los territorios adquiridos.

PROSPERIDAD DE HAWAII.

El primer año de la dominación de los Estados Unidos en las Islas de Hawaii ha sido muy próspero, según se ve por la comparación de las entradas y gastos del Gobierno, así como por lo que han producido las aduanas durante los últimos seis meses del año fiscal que terminó el 30 de julio de 1899. Los datos estadísticos fueron recibidos por el Departamento de Estado y transmitidos al Ministerio de Hacienda el 25 de agosto. Dichos datos muestran que las entradas durante el mes de julio de 1899 ascendieron á \$207,215, contra \$184,798 en el mes de julio de 1898. Los gastos durante dicho mes en 1899 fueron de \$172,381, contra \$234,909 en julio de 1898. Se ve, pues, que hubo disminución en los gastos y aumento en las entradas. Los gastos, sin embargo, se elevaron, con motivo de un fondo de amortización de un empréstito, á un total de \$212,272, contra \$261,278 en julio de 1898. La deuda total de las islas es ahora de \$4,635,199, contra \$4,449,617 que era hace un año.

Mr. RICHARD IVES, Administrador General de Aduanas de las Islas, informa que las entradas de aduanas en todos los puertos, desde junio próximo pasado, fueron como sigue: por importaciones de los Estados Unidos, \$1,412,658; por importaciones de otros países, \$384,494. Esto es casi un aumento de ciento por ciento sobre las entradas en junio de 1896, cuando las cifras correspondientes á las anteriores fueron \$599,303 y \$283,995, respectivamente. Las entradas totales durante los primeros seis meses de 1899 fueron de \$8,330,294, contra \$4,714,143 durante los primeros seis meses de 1898.

PROVISIÓN DE CAFÉ PARA EL EJÉRCITO DE LOS ESTADOS UNIDOS.

La Proveduría del Ejército de los Estados Unidos ha tomado una medida para aliviar los sufrimientos de los habitantes de la isla de Puerto Rico, que, aunque no es mirada como un acto de cavidad, hará mucho en favor de dicho pueblo. Se anuncia que el Comisario General ha dado orden á sus subalternos en todo el país de que compren café de Puerto Rico para el uso del ejército en la isla. De esta manera se utilizará dicho producto, y el dinero que se pague por él irá á Puerto Rico. Desde que terminó la guerra entre los Estados Unidos y España los agricultores portorriqueños no han podido vender tanto café como antes, porque España tomaba siempre la mayor parte de la cosecha. El terrible huracán de estos últimos días destruyó innumerables cafetos y una gran parte del café que estaba ya almacenado, pero se cree que aun queda suficiente cantidad para que los productores obtengan considerables ganancias.

EL PRECIO MÁS BAJO DEL CAFÉ.

El precio más bajo á que se ha vendido el café "por llegar" se notó el 7 de setiembre de este año, cuando el que debe ser entregado en octubre se vendió en el mercado de Nueva York á 4.40 centavos por

libra. Antes de esta fecha, el precio más bajo había sido 4.55 centavos en junio por café que debía ser entregado en julio. El precio más elevado que se ha visto durante diez y siete años fué de 22.25 centavos la libra, en junio de 1887, por café que debía entregarse en diciembre. El precio al contado de café brasileño el 7 de setiembre era 5.625 centavos por libra, ó sea un octavo de centavo menos que en cualquiera otra época anterior. Los precios bajos que ahora existen se deben á la enorme producción del mundo, y á la esperanza de que la nueva cosecha será de 11,000,000 sacos. El aumento en la oferta durante el mes de agosto fué de 890,500 sacos, que es el mayor que se ha notado en un solo mes. La cantidad de café disponible en los mercados del mundo el 1° de setiembre de este año era de 7,659,500 sacos de 132 libras cada uno.

LAS RENTAS DE LAS FILIPINAS.

Con fecha 26 de agosto de 1899, el Ministerio de la Guerra de los Estados Unidos publicó un informe relativo á las rentas de las Islas Filipinas desde que fueron ocupadas por los Estados Unidos hasta el 31 de julio de 1899. Las entradas de todas clases ascendieron á \$5,249,411. Dichas entradas se dividen entre los diferentes puertos de esta manera: Manila, \$3,848,248; Iloilo, \$265,360; Zebú, \$156,136.

NOTAS DIVERSAS.

La producción de azúcar de remolacha en los Estados Unidos para la cosecha de 1899-1900, según una autoridad reconocida en la materia, se calcula en 119,000 toneladas, como sigue: California, 53,000 toneladas; Michigan, 31,500; Nebraska, 9,000; Utah, 7,500; Nueva York, 3,000; y el resto dividido entre los otros Estados.

La cosecha de caña de azúcar en el Hawaii, se ha recogido ya casi toda, habiendo comenzado los embarques de azúcar para los Estados Unidos. La estación ha sido favorable para los trabajos en las plantaciones y la cosecha se calcula que sobrepasará á la de 1898 en una cantidad que varía de 25,000 á 30,000 toneladas. Dícese que se han contratado 19 buques cuya capacidad reunida alcanza á 39,630 toneladas para traer el azúcar de las Islas Hawaiias á las refinerías de Nueva York y Filadelfia. La mayor parte de la zafra irá á San Francisco para ser refinada.

El vapor inglés "Puritau" zarpó de Filadelfia el 8 de agosto, llevando la carga más grande que jamás ha salido de un puerto de los Estados Unidos. Consistía de 40 locomotoras "Baldwin," con sus correspondientes "tenders," y de 18 puentes de acero para el Ferrocarril Oriental de la China, además de varias toneladas de mercancías diversas de los Estados Unidos.

Tres de los buques mercantes más grandes del mundo están en vía de construcción ó se han contratado para ser fabricados en los Estados Unidos. El "California," que se construirá en el astillero de la "Union Iron Works" de San Francisco, tendrá 450 pies de eslora, 51 pies de manga y 12,000 toneladas de desplazamiento, con una capacidad de 8,250

toneladas de carga. Este buque es para la compañía de vapores llamada "American Hawaiian." Los otros dos buques serán construidos para la línea de la "Mala del Pacífico" en Newport News, Virginia. Estos buques tendrán 550 pies de eslora y 18,500 toneladas de desplazamiento.

URUGUAY.

VALOR DEL TRÁFICO CON ALEMANIA.

En una comunicación dirigida al Departamento de Estado en Washington con fecha 22 de junio de 1899, Mr. JAMES C. MONAGHAN, Cónsul General en Chemnitz, Alemania, dice que los periódicos alemanes anuncian que el Uruguay y la Alemania han convenido en continuar traficando sobre las bases del tratado de comercio y navegación celebrado el 30 de junio de 1892. Según este tratado, cada Gobierno goza de los derechos de la nación más favorecida. El Cónsul agrega, sin embargo, que la Alemania consiente en que gocen de las concesiones especiales los ciudadanos y las mercancías del Brasil, la República Argentina y el Paraguay.

En el informe del Cónsul se dan los siguientes datos estadísticos: en 1897 la Alemania importó del Paraguay mercancías por valor de \$2,570,000. De esta cantidad, \$1,569,134 fueron por extractos de carne, respecto de los cuales no había concesiones arancelarias. El valor de las pieles y de la lana de ovejas ascendió á \$688,296. La exportación de la Alemania al Uruguay en el mismo año tuvo un valor de \$1,321,852, y no sufrió á causa de derechos diferenciales, porque el Uruguay no tiene convenios arancelarios con otros países. Hasta la fecha no se han establecido en el Uruguay industrias dignas de mencionarse, y solamente la agricultura se ha desarrollado. Entre los artículos de importación, las telas de diferentes clases ocupan un lugar prominente. La nación que pueda enviar mercancías baratas, buenas y adaptables á las necesidades del Uruguay, dominará el mercado de ese país.

PROYECTADA EXHIBICIÓN DE PRODUCTOS PORTUGUESES.

Junto con una comunicación fechada en Montevideo el 11 de julio de 1899, el Hon. WILLIAM R. FINCH, Ministro de los Estados Unidos, envió al Departamento de Estado en Washington la traducción de un editorial de un periódico de aquella ciudad, en el que se trata de los propuestos tratados de reciprocidad entre el Portugal y el Uruguay, y entre aquel Reino y la República Argentina. Como un medio de aumentar el comercio portugués, parece que se trata de establecer una exhibición anual de productos del Portugal en algún punto conveniente del Río de la Plata.

VENEZUELA.

IMPORTACIONES PROVENIENTES DE NUEVA YORK EN JULIO DE 1899.

Según el informe del Señor ANTONIO E. DELFINO, Cónsul-General de Venezuela en Nueva York, las exportaciones hechas de dicho puerto para Venezuela durante el mes de julio del año corriente mostraron gran aumento en comparación con las del mismo mes en 1898. El valor total de las mercancías compradas para Venezuela en el mes de julio de este año fué de \$373,701, y además de esto, \$90,000 en moneda de oro fueron enviados á La Guaira. En julio de 1898 el valor total de las mercancías remitidas de Nueva York á Venezuela fué solamente de \$161,459, lo cual muestra que ha habido un aumento de más de \$300,000 en 1899. Entre los principales artículos exportados, figuran harina, valorada en \$61,684; manteca de puerco, \$70,683; cereales, \$31,721; indianas, \$15,978; drogas y perfumería, \$24,488; maquinaria, \$21,783; alambre de púas, \$6,334.

El Señor ZUMETA, Secretario del Cónsul-General, se muestra muy satisfecho con la condición del tráfico, y agrega que abriga esperanzas de que será mayor en el mes de agosto; época en que se podrán obtener datos completos. La demanda por harina de los Estados Unidos va en aumento, y en julio se exportaron 21,714 barriles. El alambre de púas ha figurado siempre en lugar muy prominente en el tráfico con Venezuela, por razón de que se están cultivando nuevos terrenos en considerable escala, y con dicho alambre se hace la mejor cerca que se conoce. La exportación de maquinaria no fué muy grande, pero se asegura que algunas casas de los Estados Unidos han recibido últimamente de Venezuela pedidos considerables, que abrazan aparatos eléctricos, máquinas de vapor, maquinaria para hacer hielo y carros, todo lo cual será remitido dentro de pocos meses.

DERECHOS SOBRE EL TABACO.

Mr. W. W. RUSSELL, Secretario de la Legación de los Estados Unidos en Caracas, informó al Departamento de Estado en Washington, con fecha 22 de julio de 1899, que el 21 del mismo mes los derechos sobre el tabaco habían sido elevados, de suerte que en la actualidad son como sigue:

- (1) Papel para cigarrillos, cortado ó sin cortar, 24 bolívares (\$4.63) por kilogramo, peso neto.
- (2) Tabaco en forma de cigarrillos, sea cualquiera la capa, 7.50 bolívares (\$1.44) por kilogramo, peso neto.
- (3) Tabaco retoreido ó cualquier clase de tabaco de masear, 5 bolívares (96 centavos) por kilogramo, peso neto.
- (4) Tabaco labrado ó preparado en cualquiera forma no especificada, 5 bolívares (96 centavos) por kilogramo, peso neto.

Durante el año económico que terminó el 30 de junio de 1899, Venezuela importó de los Estados Unidos tabaco y sus manufacturas por valor de \$87,486, y en 1898 la importación del mismo artículo fué valorada en \$77,080.

NUEVO MINISTRO DE NICARAGUA.

El día 11 del mes corriente el Señor Don LUIS F. COREA fué recibido oficialmente por el Presidente MCKINLEY como Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de Nicaragua ante el Gobierno de los Estados Unidos. El Señor COREA había ya representado á su país en Washington como Encargado de Negocios, y su promoción al elevado puesto que ahora ocupa es mirada como una recompensa justa de los notables servicios que ha prestado á su patria. Es el Señor COREA uno de los miembros más jóvenes del cuerpo diplomático de Washington, pues tiene apenas 35 años de edad. Durante su corta pero distinguida carrera pública ha desempeñado cargos de importancia, no solo en Nicaragua sino también en Guatemala, donde ha pasado una gran parte de su vida. Fué en la famosa universidad de la ciudad de Guatemala donde hizo sus estudios de derecho, y hoy figura entre los primeros abogados de la América Central. El Señor COREA ha sido también nombrado representante diplomático de su país ante el Gobierno de Chile, y á su debido tiempo pasará á Santiago, capital de aquella república, á presentar sus credenciales.

Á continuación se leerán los discursos que se pronunciaron al ser recibido el Señor COREA en su nuevo carácter:

DISCURSO DEL SEÑOR COREA.

“SEÑOR PRESIDENTE: Es muy satisfactorio y honroso para mí poner en manos de Vuestra Excelencia la carta que me acredita como Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de Nicaragua ante el Gobierno de los Estados Unidos de América.

“Mi Gobierno, al elevar su representación en Washington al más alto rango que Nicaragua tiene establecido en su cuerpo diplomático, se ha propuesto demostrar los sentimientos de confraternidad que le animan hacia este país, al mismo tiempo que mantener y estrechar más, si cabe, los lazos de amistad que de antiguo han unido á ambas Repúblicas.

“Estoy seguro que el Gobierno de Vuestra Excelencia participa de iguales sentimientos, y que ello habrá de facilitar el desempeño de la misión que se me ha encomendado y redundar en provecho de ambas naciones, principalmente el día—que ojalá no esté lejano—en que á favor de esta comunidad de propósitos se abran nuevos rumbos al comercio, base de la prosperidad de los pueblos.

“Cooperar á la realización de tan laudable fin y merecer en el desempeño de mi elevado cargo las consideraciones que el Gobierno de Vues-

tra Excelencia se ha dignado de dispensarme en mi carácter de Encargado de Negocios, son mis mejores deseos, y á su logro consagraré todos mis esfuerzos.

“Permitidme, Señor Presidente, que para concluir, manifieste á Vuestra Excelencia los votos sinceros que el Gobierno y pueblo de Nicaragua hacen por la prosperidad y el bienestar de los Estados Unidos y por la ventura personal de Vuestra Excelencia; votos á los cuales me uno con el entusiasmo que me inspiran las liberales instituciones de este gran pueblo y la sabiduría de su Gobierno.”

CONTESTACIÓN DEL PRESIDENTE.

“SEÑOR MINISTRO: Me es grato recibir de vuestras manos la carta del Presidente de Nicaragua que os acredita como Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de aquella república ante el Gobierno de los Estados Unidos.

“Las estrechas relaciones que existen entre el Gobierno y pueblo de los Estados Unidos y las repúblicas vecinas del hemisferio occidental, así como el deseo que siempre hemos tenido de mantener entre ellas y nuestro país amistad sincera, mutua confianza y lucrativo comercio, han inducido á los Estados Unidos á establecer misiones plenipotenciarias en las capitales de las diversas naciones latino-americanas y á dar cordial bienvenida á las que aquellas repúblicas nos envían.

“Al recibiros en vuestro elevado carácter, permitidme aseguraros que celebro la promoción con que se os ha distinguido, porque una larga permanencia entre nosotros y las buenas relaciones que habéis conservado con la administración, os han hecho conocer los intereses de ambas naciones, así como sus miras respectivas, al mismo tiempo que os han granjeado la estimación de este Gobierno y la de mis conciudadanos.

“Recibo, por tanto, con la mayor satisfacción vuestra promesa de que cooperaréis en cuanto os sea posible para llevar á la práctica los sentimientos amistosos y cordiales que animan á los Estados Unidos y á Nicaragua.

“Os deseo, Señor Ministro, el éxito más completo, y os ruego que hagáis presente al Gobierno y pueblo de Nicaragua mis sentimientos y los de mis compatriotas en favor de la felicidad, bienestar y progreso de vuestro país por la senda de la paz.”

EXPOSICIÓN DE ARTÍCULOS DE EXPORTACIÓN EN FILADELFIA.

La Exposición Nacional de Artículos de Exportación fné inaugurada en Filadelfia el 14 de setiembre de 1899 al mediodía. Gran cantidad de personas de todas partes del país, incluyendo representantes diplomáticos, oficiales del Ejército y de la Armada, hombres de ciencias, de negocios y profesionales, estuvieron presentes en la ceremonia.

Mr. W. W. FOULKROD pronunció un discurso, ofreciendo la Exposición al Gobernador del Estado. El Director-General, Mr. W. P. WILSON, también pronunció otro sobre "la Idea Primitiva, los Propósitos, el Plan y las Alcances de la Exposición." Se expresó en parte como sigue:

"El objeto de esta Exposición es mostrar al consumidor extranjero lo que puede hacer el fabricante americano, y cuán barato y bueno es lo que produce. Los gobiernos de todo el mundo han sido invitados y han aceptado la invitación que se les hizo para que enviaran delegados; las principales cámaras de comercio de todos los países, cuerpos organizados que dirigen los asuntos comerciales de las diferentes naciones, han sido invitadas y han aceptado la invitación, y además 20,000 de los más prominentes comerciantes han sido también invitados á que aprovechen la oportunidad de venir á ver las más notables producciones de la industria americana congregadas en Filadelfia, y ellos igualmente han aceptado la invitación de visitar la Exposición Nacional de Artículos de Exportación."

El Gobernador STONE contestó con un discurso en que dió la bienvenida á las personas presentes, y aceptando el ofrecimiento de la Exposición, que á su vez ofreció al Corregidor de Filadelfia. Este funcionario aceptó la Exposición, y el Diputado W. P. HEPBURN, de Iowa, Presidente de la Comisión de Comercio Extranjero y Entre los Estados de la Cámara de Diputados, pronunció el discurso de inauguración. Al terminar la ceremonia, se informó al Presidente por telégrafo que la Exposición estaba lista para que él la declarara abierta. El Presidente dirigió inmediatamente el telegrama siguiente:

"La apertura de la Exposición Nacional de Artículos de Exportación marca otro importante y satisfactorio progreso en la extensión de nuestro comercio y en el fomento de relaciones más cordiales á este respecto con otras naciones. Envío á vos y á vuestros asociados mis más sinceras congratulaciones, y la expresión de mis mejores deseos porque se realicen por completo todas vuestras esperanzas en cuanto al éxito de esta empresa y á la influencia que debe ejercer."

Este telegrama fué leído por el Vicepresidente FOULKROD, después de lo cual anunció que el Presidente MCKINLEY, que en aquel momento estaba en la Casa Blanca, tocaría la llave del telégrafo en Wáshington, estableciendo comunicación con el instrumento que estaba sobre el tablado, y manifestando de esta manera que tomaba participación en la ceremonia. Todo lo cual se hizo, y durante el momentario silencio que reinó, se oyó á considerable distancia del tablado el ruido del instrumento.

Á continuación la Exposición fué declarada abierta al público, y la visitaron durante el día 25,000 personas.

COMERCIO DE LA GRAN BRETAÑA CON TODA LA AMÉRICA.

Los datos estadísticos que á continuación se publican sobre el comercio de la Gran Bretaña con las repúblicas americanas, así como con sus posesiones en el continente occidental, durante los primeros seis meses de 1899, han sido tomados de la publicación titulada "Accounts Relating to Trade and Navigation of the United Kingdom" (Informe respecto del Comercio y la Navegación del Reino Unido), correspondiente al mes de julio de 1899. En los cuadros contenidos en este informe las importaciones aparecen generalmente como provenientes del país donde se hicieron los embarques directamente para el Reino Unido. En la mayor parte de los casos, el país de procedencia es también el país de origen, pero en aquéllos que no tienen costa, como Bolivia, esto no es posible. Por regla general las exportaciones se asignan á los países de último destino, según lo declaran los exportadores en sus entradas de aduana, y en esto Bolivia es también una excepción. Las divisiones de las costas de los diferentes países en orientales y occidentales son las que han establecido en Inglaterra las autoridades en materia de estadística. Con el fin de hacer comparaciones, se dan también los totales para 1898:

IMPORTACIÓN.	1899.	1898.
Estados Unidos:		
Costa del Atlántico.....	£61,995,214	£65,467,818
Costa del Pacífico.....	2,076,343	3,261,296
Total	64,071,557	68,729,114
Cuba y Puerto Rico.....	15,188	17,192
Canadá:		
Costa del Atlántico.....	4,783,968	4,478,780
Costa del Pacífico.....	368,071	612,891
Terranova y Labrador.....	100,515	70,986
Las Bermudas.....	866	766
Las Antillas:		
Inglesas.....	1,039,496	904,088
Francoesas.....	216	63
Holandesas.....	11,003	13,974
Daneesas.....	93	8,836
Haiti y Santo Domingo.....	36,698	53,444
México.....	227,801	147,755
Guatemala.....	133,920	270,692
Honduras.....	900	4,965
Belize (Honduras inglesa).....	82,360	95,911
Salvador.....	70,711	184,397
Nicaragua.....	23,686	58,315
Costa Rica.....	254,273	543,163
Colombia.....	457,374	388,801
Venezuela.....	22,809	19,648
Guayana:		
Inglésa.....	193,452	303,257
Holandesa.....	24,414	19,251
Ecuador.....	58,561	100,579
Perú.....	640,990	733,170
Chile (incluyendo la costa de Patagonia al Pacífico).....	2,244,215	1,990,090
Brasil.....	2,157,548	2,362,705
Uruguay.....	155,038	165,427
República Argentina (incluyendo la costa de Patagonia al Atlántico).....	5,365,232	4,854,019
Islas Falkland (Malvinas).....	101,281	109,670
Total para toda la América.....	82,642,235	87,241,919

	1899.	1898.
EXPORTACIÓN.		
Estados Unidos:		
Costa del Atlántico.....	\$7,787,687	\$7,236,041
Costa del Pacífico.....	225,752	292,914
Cuba y Puerto Rico.....	463,526	119,423
Canadá:		
Costa del Atlántico.....	2,925,889	2,591,905
Costa del Pacífico.....	154,285	162,179
Terranova y Labrador.....	164,637	137,219
Las Bermudas.....	45,476	48,898
Antillas:		
Inglesas.....	875,893	903,775
Francesas.....	49,182	36,948
Holandesas.....	15,069	13,167
Danesas.....	16,487	25,312
Haití y Santo Domingo.....	130,267	74,921
México.....	934,983	822,060
Guatemala.....	21,434	10,855
Honduras.....	76,482	41,737
Belize (British Honduras).....	22,966	29,694
Salvador.....	76,482	41,737
Nicaragua.....	58,832	38,183
Costa Rica.....	47,586	54,195
Colombia.....	361,518	374,391
Venezuela.....	300,619	186,040
Guayana:		
Inglesa.....	261,237	284,142
Francesa.....	1,202	936
Holandesa.....	18,423	21,110
Ecuador.....	176,111	159,236
Perú.....	409,161	384,978
Chile (incluyendo la costa occidental de Patagonia).....	844,895	821,780
Brasil.....	2,523,457	2,774,085
Uruguay.....	618,258	542,187
Paraguay.....	4,749	4,522
República Argentina (incluyendo la costa oriental de Patagonia).....	2,849,701	2,435,871
Islas Falkland (Malvinas).....	12,231	9,549
Total para toda la América.....	2,534,357	20,589,030

HIELO ARTIFICIAL.

Esta industria ha alcanzado en los Estados Unidos un desarrollo verdaderamente asombroso, y ya el hielo artificial compite con el natural aun en los grandes ciudades del Norte. Es indudable que el primero es mucho más puro que el segundo, pues por medio de un aparato especial puede purificarse el agua que se emplea para hacerlo. Una de las grandes ventajas que ofrece el hielo manufacturado sobre el natural, es que se le fabrica en el mismo lugar donde se lo consume, y así se evitan los gastos de transporte y la merma que el artículo necesariamente sufre, pues es imposible impedir que se derrita más ó menos al llevarlo de una parte á otra. Se calcula que en esto solamente se pierde de un 20 á un 50 por ciento.

La fabricaeión de máquinas de hacer hielo ha llegado en los Estados Unidos á un alto grado de perfección, y las hay de todos tamaños y precios, desde las que cuestan cosa de \$500 y hacen como una tonelada al día hasta las que cuestan millares de dollars y fabrican centenares de toneladas. Mientras mayor es la capacidad de la máquina, es menor el costo de la producción, pero aun aquellas que solamente producen una tonelada por día rinden buenas ganancias.

Es un hecho, por muchos ignorado, que el hielo artificial dura más que el natural, debido á su densidad, á la falta de aire y á lo bajo de la temperatura que se emplea en su fabricaeión. Dondequiera que se

le ha introducido, el hielo artificial está tomando el puesto del natural, y sabido es que en muchas de las grandes ciudades americanas varios de los que antes traficaban en hielo natural han comprado las fábricas de hielo artificial que les hacían competencia. La fabricación de hielo es un negocio muy lucrativo, y su tendencia es á crecer de día en día. No se registra un solo caso en que haya fracasado, é innumerables son los que pueden citarse en que, habiéndose iniciado en escala muy pequeña, se ha desarrollado en pocos años hasta asumir inmensas proporciones.

Si el hielo es una necesidad en todas partes, lo es especialmente en los países tropicales, y la importación de este artículo, que siempre exige gran costo y trabajo, es ya innecesaria, pues basta con una buena máquina, como las que se fabrican en muchas partes de los Estados Unidos, para satisfacer todas las necesidades. Ya en algunos países de la América latina se usan las máquinas americanas para la fabricación de hielo, y los resultados obtenidos parecen responder á las esperanzas de los que han invertido su capital en esa clase de empresas, por lo cual se cree que, andando el tiempo, el tráfico de hielo natural, que antes se hacía en gran escala con los países tropicales, cesará por completo y será sustituido con la introducción de máquinas para la fabricación de un artículo de tan absoluta necesidad.

Como un ejemplo de lo dicho, puede citarse á la república de Nicaragua, donde la fabricación de hielo, que hace pocos años era enteramente desconocida, ha alcanzado notable incremento, y hoy todas las principales poblaciones del país están provistas de excelente hielo fabricado por máquinas americanas.

BIBLIOGRAFÍA.

El primer número del periódico "Feilden's Magazine," nueva publicación inglesa, apareció el 1º de agosto. Es ésta una revista mensual, de carácter militante y esencialmente británico, publicada en Temple Chambers, Londres, y que, según su propio dicho, es "el órgano del progreso industrial del mundo." Al exponer las razones que ha tenido para dar á luz este periódico, el editor dice "que el desarrollo del comercio de una nación se debe en mucho á las publicaciones que sobre este asunto tratan, y que jamás se ha visto ese hecho mejor demostrado que en el caso de los Estados Unidos, donde indudablemente los excelentes periódicos mercantiles que allí existen han sido un gran factor en el progreso fenomenal de los negocios en dicho país." El artículo editorial es obra de Sir W. H. PREECE, K. C. B., F. R. S., y es un resumen de lo que ocurrió en la Conferencia de Ingenieros que últimamente se verificó en Londres. Resumiendo su revista sobre los trabajos de esta organización, el escritor dice:

"Esta conferencia ha producido por lo menos un beneficio, el de hacer comprender á nuestros ingenieros el peligro de la competencia extran-

jera, y el hecho de que no podemos seguir enorgulleciéndonos con la idea de nuestra supremacía comercial é industrial. Somos una nación necia y presumida y no vemos nuestros propios defectos. Alemania está siglos adelante de nosotros en cuanto á educación, y los Estados Unidos también están muy adelante de nosotros en la fabricación de maquinaria para economizar trabajo manual, en la creación de modelos, en el manejo de talleres y en métodos industriales. * * * El obrero en Inglaterra debe ser lo que es en los Estados Unidos, un miembro de la sociedad que lee, piensa, tiene conocimientos técnicos, se siente orgulloso de su propio trabajo y se deleita patrióticamente en el engrandecimiento de su país."

En julio de este año el Ministerio de la Guerra de los Estados Unidos publicó un volumen muy interesante que arroja mucha luz sobre la geografía y el clima de Alaska, acerca de lo cual, hasta en estos últimos años, se sabía muy poco. Como su título lo indica, el libro contiene "Los Informes sobre las Exploraciones en el Territorio de Alaska (la Bahía de Cook y los ríos Sushitna, Copper y Tanana), 1898," hechas de orden del Ministro de la Guerra, por el Capitán EDWIN F. GLENN, del 25 de Infantería, y por el Capitán W. R. ABERCROMBIE, del 2 de Infantería. Corroboran los informes de los oficiales superiores las observaciones de los Tenientes H. G. LEARNARD, del 14 de Infantería, J. C. CASTNER, del 4 de Infantería, P. G. LOWE, del 18 de Infantería, R. M. BROOKFIELD, del 2 de Infantería, GUY H. PRESTON, del 9 de Caballería, del Sargento de Caballería WILLIAM YANERT, y del Sargento FREDERICK H. MATHYS, del 14 de Infantería, de los Cabos ROBERT HAIDEN y ROBERT A. KOEHLER, del 14 de Infantería, del Agente Cuartel Maestre CHARLES BROWN, del Mayordomo del Hospital JOHN W. CLEAVE, de los guías JOHN S. BAGG y J. M. RAFFERTY, y de Mr. LUTHER S. KELLY. Todos estos informes se refieren á diferentes partes del país ó á diferentes aspectos de la expedición. Anexa á los informes hay una tabla de observaciones meteorológicas hechas en Puerto Valdez desde el 19 de abril de 1898 hasta el 18 de enero de 1899, con las debidas observaciones, y así mismo contiene el volumen un mapa cuidadosamente preparado, cuya escala es de 1 pulgada por 12½ millas.

El "Exporters and Importers Journal" correspondiente al 5 de agosto de este año contiene un artículo titulado "El Presidente Porfirio Díaz y México Moderno," con un excelente retrato de aquel funcionario. Después de un breve bosquejo sobre la historia del país en sus primeros años, y de una relación concisa de la vida del Presidente, el escritor llama la atención al progreso casi fenomenal de la República bajo el Gobierno actual, y termina con el siguiente significativo párrafo:

"Con un admirable Código Civil, estricta y honradamente puesto en práctica, con un excelente sistema de jurisprudencia y con una administración que se destaque por su inteligencia y probidad, la vida y la pro-

piedad gozan de toda protección. Con sus maravillosas riquezas que apenas comienzan á desarrollarse, con sus industrias enyo porvenir es tan halagüeño, y libre de los peligros que aearrean alianzas extranjeras, la prosperidad de México en lo futuro puede considerarse como asegurada."

El periódico "The British Board of Trade Journal," correspondiente al mes de julio de 1899, contiene un resumen sobre "El Tráfico, Industria y Movimiento Marítimo de México," hecho con datos tomados principalmente de los varios informes de los funcionarios diplomáticos y consulares que representan al Reino Unido en aquella República. Ya se ha hecho mención además de los informes de los cónsules y agentes comerciales de los Estados Unidos al Gobierno en Washington. Los datos estadísticos, que corresponden principalmente á 1896 y 1897, y en los cuales el artículo abunda, son, en muchos casos, tomados de informes oficiales de Gobierno mexicano. El mapa que acompaña al texto marca los límites de los diferentes Estados, la situación de las principales ciudades y las diferentes vías férreas.

Uno de los cincuenta y dos manuales prácticos publicados en París, Rue Visconti No. 23, lleva este título: "Manual de Labores de Minas y Beneficio de Metales." Comienza con un tratado sobre la geología, en enanto se relaciona con la industria minera, y contiene otros capítulos que tratan de la exploración y explotación de minas, de metalurgia y del ensayo de metales. En el apéndice de la obra se encuentran los códigos de minería de México, Chile, el Perú y la República Argentina.

La "Scientific Publishing Company," de Nueva York y Londres, ha publicado últimamente un volumen titulado "La Industria Mineral; su Estadística, Tecnología y Tráfico en los Estados Unidos y otros países, hasta fines de 1898." La obra, que ha sido editada por Mr. R. P. BOTHWELL, contiene 940 páginas y está hermosamente ilustrada. Es el séptimo tomo de la serie. El primero fué publicado en 1893, y contiene datos estadísticos para 1892 y los años precedentes, dando además un informe general acerca de la industria desde su origen. El tomo VII alcanza hasta 1898, tanto en lo relativo á datos estadísticos, como desde el punto de vista técnico ó industrial.

Mr. L. GENTIL TIPPENHAUER, de Port au Prince, ha publicado en Petermann's Mitteilungen (No. 7, 1899) una relación de su viaje á través de una parte de Haití, entre Gouaïves y Borgne, en 1896, como miembro de una comisión científica que fué á buscar depósitos de cinabrio, la cual, aunque no obtuvo el fin que se proponía, recogió muchos informes sobre la topografía y geología del país. Se descubrió la existencia de ciertos minerales, se hizo un estudio geológico completo y se preparó un mapa de una región que hasta entonces había sido casi desconocida

El Honorable HORACE D. WADSEN, Jefe de la Oficina de Estadística del Trabajo en el Estado de Massachusetts, ha preparado para la publicación titulada "Statistics of Manufactures, 1898," un tratado sobre la industria textil, en el cual hace una revista histórica sobre el establecimiento de fábricas en el Estado de Massachusetts desde el año de 1643 hasta fines de 1898, junto con una relación acerca de la cosecha de algodón en el país desde 1791 hasta 1898. Da también la cantidad exportada y consumida durante cada año de este período. La cronología industrial es también muy valiosa, y toda la obra muestra que ha sido hecha con mucho cuidado y habilidad.

El periódico "The Bankers' Monthly," en su número correspondiente al mes de agosto de este año, contiene un artículo con este título: "El Uso de la Moneda de Oro," por el Honorable ELLIS H. ROBERTS, Tesorero de los Estados Unidos. Hay además en dicha publicación otro artículo titulado "El Banquero del Oeste," por C. W. STEVENSON, y otras producciones.

Una revista mensual, dedicada al arte fotográfica, y con el título de "El Fotógrafo Mexicano," contiene algunos artículos muy interesantes sobre fotografía. Se publica en la ciudad de México.

El Dr. P. KRUGER ha publicado un informe completo, en el "Deutschen Nachrichten" de Valparaíso, correspondiente al 4 de mayo de 1899, sobre sus descubrimientos en el río Yelcho.

BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS

União Internacional das Republicas Americanas.

VOL. VII.

SETEMBRO DE 1899.

No. 3.

REPUBLICA ARGENTINA.

EXPORTAÇÃO NO PRIMEIRO SEMESTRE DE 1899.

No numero da "Review of the River Plate" correspondente a 15 de Julho de 1899 se dá a estatistica da exportação da Argentina durante o primeiro semestre de 1899, para a Europa, America do Norte, Africa e o Brazil. Dessa relação se vê que tem havido notavel augmento na exportação de productos agricolas, a exportação do trigo accusando um augmento de 500,000 toneladas sobre a exportação do mesmo periodo de 1898; milho, um augmento de 70,000 toneladas; linhaça, 30,000 toneladas, e farinha de trigo 11,000 toneladas, ou o dobro da quantidade exportada o anno passado. O quebracho mostra um augmento de 30,000 toneladas, ou de 50 por cento.

Da quantidade total do trigo exportada (1,078,819 toneladas) a Belgica tomou 258,190 toneladas, seguindo-lhe a Grã Bretanha com 123,347 toneladas. Mas quasi a metade do total exportado (469,185 toneladas) classifica-se na rubrica geral "Ordens," não sendo indicado seu destino.

Do total de quebracho exportado (97,026 toneladas), a Allemanha tomou 39,638 toneladas, occupando este paiz tambem o primeiro lugar nas suas compras de couros de boi salgados, pois de um total de 606,217, tomou 291,415, seguindo-lhe a Belgica com 214,453. Os Estados Unidos offerecem os melhores mercados para os couros de boi seccos, pois de um total de 855,764, tomaram 484,660. Em geral nota-se uma diminuição na exportação de productos pastoris, taes como couros, pelles, animaes gelados, etc.

BRAZIL.

MANÁOS.

O Commandante C. C. TODD, em seu relatório official sobre a viagem do *Wilmington* pelo rio Amazonas e seus tributarios, dirigido ao Governo dos Estados Unidos em data de 28 de Maio de 1899, exprime-se sobre a mais nova cidade da Amazonia do modo seguinte:

“A cidade de Manáos está situada na margem esquerda do Rio Negro a cinco milhas do ponto em que este une-se com o rio Solimões. É a capital do Estado do Amazonas e tem uma população de 30,000 a 40,000 habitantes. Devido ao seu commercio de exportação e importação e á extensão do territorio que lhe é tributario, constitue a segunda cidade em importancia do norte do Brazil, occupando o primeiro lugar a cidade do Pará. É o ponto de distribuição de artigos de commercio pelo territorio percorrido pelos rios Madeira, Purus, Juruá, Japara, Rio Negro e Javari. Nesta cidade se effectua a baldeação para os pequenos barcos da linha Amazonas, dos productos alimenticios e artigos que necessitam os seringueiros. Todos os artigos que se destinam á exportação tem de passar por aqui ou pela alfandega em Serpa. A receita dos Estados vem principalmente das exportações enquanto que os direitos de importação vão para o Governo Federal.

“A cidade de Manáos é illuminada á luz electrica, tem bonds electricos, obras hydraulicas e um bom serviço telephonico. Ha uma instalação para a fabricação de gelo e estão se calçando as ruas com ladrilhos de Hastings. Si as condições commerciaes que existem na actualidade continuarem ou melhorarem, a cidade de Manáos terá um futuro brilhante. O porto ainda não tem os meios necessarios para despachar promptamente a grande quantidade de artigos recebidos, mas se crê que em breve o Governo Federal ou o do Estado votará verba para o seu melhoramento. Aqui, como nos outros portos brasileiros, um official da marinha serve como Capitão do Porto, geralmente com o grau de Commandante, quem representa o Governo Federal ueste lugar. Ha falta de esgotos, mas se propõe inaugurar em breve um systema completo.

“Parece que a difficuldade que se tem de vencer aqui é a de um systema comprehensivo de melhoramentos publicos. A um proponente responsavel faz-se a concessão para uma obra de melhoramento, e a outro, outra, etc., sem considerar-se a possibilidade do conflicto de interesses e o beneficio que ultimamente resultará para a cidade quando todas essas obras forem concluidas. A cidade está situada em terra elevada que presta-se admiravelmente ao esgotamento. Até que fôr installedo um bom systema de esgotos, as condições hygienicas, que na actualidade estão longe de ser satisfactorias, não podem ser melhoradas.

“Uma vantagem que tem o porto de Manáos é a falta quasi absoluta de corrente no Rio Negro, o que permite a prompta descarga dos

navios a um custo mínimo. Ha boias de atracação no porto para os grandes vapores que chegam aqui. * * * Fui informado de que, ha alguns annos, o Governo do Estado do Amazonas resolveu construir um systema de caes, acostaveis por navios de grande calado, mas o Governo Federal declarou que lhe pertencia o direito exclusivo de fazer este melhoramento que ainda não tem sido levado a cabo. Ha fortes inclinados de concreto que estendem-se da cidade até a margem do rio, assim dando facil accesso aos barcos que fazem communicação com os vapores no ancoradouro.

“Um agente consular representa o Governo Americano aqui, mas parece que, attendendo-se ao rapido desenvolvimento commercial desta cidade nos ultimos annos, e ao facto de que muito capital americano tem sido empregado n'ella, seria conveniente enviar um representante consular de grao superior.”

MEXICO.

SITUAÇÃO ECONOMICA.

O Sr. LÉON SCHOENFELD, Vice-Consul da França em Tampico, Mexico, n'um relatorio que dirigiu ultimamente ao seu Governo, diz que a situação economica do Mexico está soffrendo modificações radicaes devido ao augmento que tem havido no commercio de exportação durante os ultimos annos. Chama a attenção para o valor do dollar mexicano, o qual, ha seis mezes, foi avaliado em 2 francos e 35 centimos, mas hoje cota-se a 2 francos e 51 centimos, e é a opinião dos banqueiros que chegará a 3 francos antes de terminar-se o anno.

O café mexicano, que em 1895 foi vendido facilmente a 30 piastres, tem diminuido a 15 e 18 piastres. O Sr. SCHOENFELD attribue essa diminuição á producção do Brazil, que basta para o consumo universal, e acrescenta o facto de que o cultivador brasileiro paga em papel-moeda á taxa cambial de 425 a 450 por cento, ao passo que o cultivador mexicano paga em piastres á taxa de 98 e 102 por cento. Aquelle pode vender com lucro seu producto em Nova York a sete dollares (ouro), enquanto que este, vendendo seu producto ao mesmo preço, o faz com prejuizo ou pelo menos não obtem lucros. Quanto á canna de assucar, exprime a opinião de que sua producção será remuneradora até que a quantidade produzida fôr em excesso do consumo local.

Noticias recebidas dos centros agricolas dizem que tem havido um augmento consideravel no preço das principaes colheitas como resultado da falta de braços. O valor do trabalho tende a augmentar constantemente. Referindo-se ás geadas que tem desolado a costa do Golfo desde Coatzacoalecos até Soto-la-Marina, diz que o prejuizo soffrido pelas colheitas na região entre Veraacruz e Tuxpam é calculado em não menos de 9,000,000,000 piastres, e o vice-consul apprehende que este facto possa impedir o movimento de immigração que tem sido tão notavel desde 1894.

Crê o Sr. SCHOENFELD que o cultivo do café não pode dar resultados satisfactorios excepto para os cultivadores bem estabelecidos, e ainda assim, sómente no caso de que as plantações estejam na proximidade de estradas de ferro ou de rios navegáveis. A criação de gado, a exploração de minas nas costas e nas pequenas cadeias montanhosas e o cultivo dos cereaes são as industrias que promettem ser as principaes fontes de renda para a Republica. Quanto ao clima no Golfo, diz o Sr. SCHOENFELD que é incontestavelmente muito insalubre e só pessoas de constituição forte podem supportal-o. Seus effeitos, porem, podem ser resistidos seguindo um rigoroso regimen hygienico e occupando casas elevadas cerca de um metro do solo.

ESTADOS UNIDOS.

RECURSOS MINERAES EM 1898.

Publicou-se em 22 de Agosto do anno corrente um resumo do relatório vigesimo annual da Repartição Geologica, relativo a produção mineral dos Estados Unidos durante o anno de 1898. Um exame das estatisticas demonstra que desde 1880 o valor total dos productos mineraes do paiz tem augmentado cerca de 90 por cento, ou seja de \$369,319,000 a \$697,880,002.

O augmento normal, segundo estes dados, durante os dezoito annos, tem sido na proporção de \$18,000,000 annualmente, mas durante os cinco annos que tem decorrido desde 1893 o augmento tem sido de cerca de \$25,000,000 ao anno. Enquanto que a proporção normal do augmento pode ter sido uma quautia que esteja comprehendida entre as duas que se acabam de citar, os totaes mostram grande irregularidade. De 1894 a 1895 o augmento foi de cerca de \$100,000,000, e no anno seguinte foi só de pouco mais de \$1,000,000, ao passo que de 1892 a 1894 houve uma diminuição de mais de \$121,000,000, devida á depressão nos negocios. De 1896 a 1897 o augmento foi de cerca de \$8,000,000, ou de 1.3 por cento, enquanto que de 1897 a 1898 o augmento foi de \$66,970,534, ou mais de 2½ vezes a média do augmento annual de 1893 a 1898, e um augmento de cerca de 11 por cento sobre o valor da produção em 1897.

A produção total em 1898 foi a mais grande na historia do paiz, e excedeu á de 1892, que até então tinha occupado o primeiro lugar, em cerca de \$50,000,000. Isto deve-se a um desenvolvimento geral na produção de mineraes, pois a dos principaes tem creseido notavelmente e em quasi todos os productos mineraes se nota um augmento.

A este respeito, couvem fazer observar que os dados obtidos pelos compiladores do volume VII da obra intitulada "Mineral Industry," que é um livro que contem alguns centenaes de paginas e que foi publicada pouco antes de que se publicára o relatório do Governo, con-

cordam substancialmente com os dados officiaes. Ambos trabalhos mostram que os Estados Unidos foram por muito o primeiro paiz productor de ferro e aço no mundo em 1898, e occuparam o primeiro lugar, depois Grã Bretanha, na produção de carvão, tendo tambem produzido mais que a metade do cobre que se consumiu no mundo. Não ha outra nação que pode competir com os Estados Unidos no valor total de sua produção mineral, que em 1898 foi de \$697,880,002, contra \$630,909,468 em 1897.

O valor de todos os productos metallicos em 1898 foi de \$344,096,130, contra \$302,198,502 em 1897, ou seja um augmento de \$41,897,628. Todos os metaes, excepto o nickel, augmentaram muito, e o cobre, chumbo, zinco, aluminio e antimonio chegaram a seu mais alto grau, tanto pela quantidade produzida como por seu valor; mas não obstante que a quantidade de ferro em linguados produzida em 1898 foi maior que em nenhum outro anno, o valor deste producto foi muito menos que em 1890 ou 1892, ainda que excedeu em \$21,434,701 ao que tinha sido em 1897, sendo isto mais da metade do augmento total nos productos metallicos de 1897 a 1898.

Os productos não metallicos augmentaram de \$327,710,966 em 1897 a \$352,783,872, ou seja um augmento de \$25,072,906. O artigo que mostrou um crecimento mais notavel em sua produção foi o carvão betuminoso, que augmentou de \$119,567,224 em 1897 a \$132,586,313 em 1898, ou seja um augmento de \$13,019,089. O valor do antracito, contudo, soffreu uma redução de cerca de \$4,000,000, emquanto que a quantidade produzida augmentou em 688,361 toneladas. Os outros productos cuja produção augmentou notavelmente em valor foram a pedra, o petroleo, o gaz natural e as aguas mineraes.

As cifras officiaes da produção e valor dos principaes productos são como seguem: Ferro e aço—ferro em linguados, 11,773,934 toneladas, contra 9,652,680 toneladas em 1897; a media do preço augmentou de \$9.85 em 1897 a \$9.90 por tonelada em 1898; aço de Bessemer em linguados, 6,609,917 toneladas; augmento, 1,133,702 toneladas; aço denominado "open hearth," 2,230,290 toneladas; augmento, 621,621 toneladas, ou seja 35 por cento; minerios de ferro, 19,278,369 toneladas, avaliadas em \$22,012,542, o qual é um augmento de 1,760,323 toneladas e de \$2,059,321 em valor; o preço medio da tonelada do minerio de ferro em 1898 foi de \$1.14, contra \$1.08 em 1897.

A produção de ouro continuou em augmento, e foi avaliada em \$64,463,000, sendo produzida a quantidade de 3,118,398 onças Troy. A produção em 1897 foi de 2,774,935 onças Troy, avaliada em \$57,363,000. A produção de prata foi de 53,860,000 onças Troy em 1897, cujo valor numa vez acanhado este metal ascendeu a \$69,637,172 em 1897, e em 1898 foi produzida a quantidade de 54,438,000 onças Troy, com um valor, quando acanhada, de \$70,384,485. O valor commercial do dito producto, sem embargo, baixou de \$33,316,000 a \$32,118,420, ou seja uma perda de \$197,580. Os Estados Unidos continuam sendo

o primeiro paiz prodnetor de prata uo mundo, o Mexico occupando o segmdo lugar.

A produção de cobre augmentou de 494,078,274 libras, avaliadas em \$54,080,180 em 1897, a 526,512,987 libras, avaliadas em \$61,865,276, em 1898. O augmento verificou-se principalmente em Arizona e Michigan, emquanto que em Montana a produção diminuiu. O preço médio por libra em 1898 foi de 11.75 centavos; em 1897, de 11 centavos e em 1896, de 10.5 centavos. Esta quantidade e este valor foram as mais grandes de que ha recordo. A escassez de cobre e o augmento em seu preço, assim como o enorme desenvolvimento a que tem chegado a especulação neste metal, não se fizeram sentir até o fim do anno, e não affectaram de uma maneira perceptivel os dados sobre a produção. A grande actividade que se manifesta na exploração de novas minas de cobre não affectará provavelmente a produção em 1899, devido ao tempo que se necessita para a exploração das ditas minas e para fundar estabelecimentos de beneficio.

A produção nacional de chumbo em 1898 foi de 231,269 toneladas, contra 212,000 no anno anterior. O valor deste producto tambem augmentou de \$14,885,728 em 1897 a \$17,345,175. A maior parte do augmento foi devido a Colorado e a Utah. Tambem houve um ligeiro augmento na produção de Missouri. A de Montana diminuiu em cerca de 2,000 toneladas. Além do exposto, os fundidores americanos saaram, em 1898, 89, 209 toneladas de chumbo de mineraes estrangeiros e de linguados que se importaram. O preço médio do chumbo em Nova York foi de \$3.78 a libra, contra \$3.58 em 1897.

A produção de zinco em 1898 foi de 115,399 toneladas de 2,000 libras, avaliadas em \$10,385,910, contra 99,980 toneladas avaliadas, em \$8,498,300 em 1897. A produção deste metal em 1898 foi a maior de que ha recordo no paiz. A quantidade de mineral de zinco exportado foi de 11,782 toneladas, avaliadas em \$299,870, contra 9,250 toneladas, com um valor de \$211,350 em 1897. Quasi todo o minerio exportado proveio do Estado de New Jersey e o resto da quantidade produzida em 1898 sahiu das minas de Missouri e Kansas.

A produção de azogue, que diminuiu em 1899, melhorou em 1898 e augmentou de 26,648 frascos a 31,092. O valor augmentou de \$993,445 a \$1,188,627. O valor por frasco em 1897 foi de \$37.28; em 1898 foi de \$38.23. Este artigo vem principalmente da California.

A produção de aluminio foi de 5,200,000 libras, avaliadas em \$1,716,000 em 1898, contra 4,000,000 libras avaliadas em \$1,500,000 em 1897. O augmento no preço de cobre fez que este metal fosse substituido pelo aluminio para muitos usos.

A produção total de antimonio em 1893 foi de 2,240,000 libras, avaliadas em \$184,050, contra 1,512,000 libras, com um valor de \$109,655 em 1897. Como 80 por cento deste metal poi extrahido de mineraes estrangeiros. A quantidade de antimonio extrahido das minas dos Estados Unidos em 1898 foi de 697 toneladas.

A produção de mineral de manganês foi a maior que tem havido desde 1891, mas ainda que mostrou um augmento de cerca de 44 por cento sobre a de 1897 (de 11,108 a 15,957 toneladas) não foi uais de duas terças partes do que tinha sido em 1889, 1890 e 1891. O valor deste producto em 1898 foi de \$129,185, contra \$95,505 em 1897.

A produção nacional de nickel é insignificante, si se a compara com o consumo annual, e o mercado é principalmente supplied pelo Canadá. A quantidade produzida, que em 1897 foi de 23,707 libras, baixou em 1898 a 13,411 libras. Quasi todo o nickel produzido no paiz sae do Estado de Minnesota. Nos estabelecimentos de refinação dos Estados Unidos se beneficiaram 1,738,929 libras de nickel, no qual vão incluídos os mineraes nacionaes e importados. O preço médio em Nova York foi de 34.5 centavos por libra em 1898, contra 34.63 centavos por libra em 1897.

A produção combinada de carvão bituminoso e anthracite em 1898 foi de 196,405,953 toneladas de 2,240 libras inglezas, equivalentes a 219,974,667 toneladas de 2,000 libras, ou seja um augmento de 9½ por cento. Deste grande total, 148,742,878 toneladas de 2,240 libras inglezas foram de carvão betuminoso. O augmento real em 1898 sobre 1897 foi de 17,636,609 toneladas de 2,240 libras inglezas, ou sejam 19,753,002 toneladas de 2,000 libras, quasi exclusivamente de carvão betuminoso. O valor deste producto augmentou quasi 5 por cento no anno, ou seja de \$198,869,178 a \$208,000,850.

Durante os annos anteriores a 1898 a demanda por carvão betuminoso tinha sido menos que a offerta, e os commerciantes neste artigo tiveram que luctar com estas condições do mercado, as quaes mudaram em 1898, e em vez de esforçarem-se para obter novos mercados ou conservar os velhos, não podiam satisfazer com promptidão os pedidos que se lhes faziam. Isto se deve á procura por combustivel nas fabricas de ferro, de aço e de outros artigos, tanto durante a estação de calor como no inverno. Havia tal necessidade de trabalhadores para outras grandes industrias, que se fazia difficil conseguil-os em numero sufficiente para as minas. Apesar disto, o preço médio por tonelada de carvão betuminoso baixou de 81 centavos que tinha sido em 1897, a 80 centavos em 1898, continuando assim o periodo de diminuição no preço do carvão, que começou em 1897. A razão que se tem dado para esta diminuição em 1898 é o augmento no uso de machinas calculadas para economizar trabalho manual. Entre os 30 Estados que contribuíram á produção deste artigo, houve 22 em 1898 que produziram mais que em nenhum outro anno.

Notavel tambem foi o anno na produção de coque. O augmento sobre 1897 foi de 2,713,494 toneladas de 2,000 libras, ou seja de 13,288,984 das ditas toneladas em 1897 a 16,047,209 em 1898. Este augmento deve-se directamente ao incremento que tem tomado as industrias de ferro e aço.

O valor da produção de petróleo cru augmentou em \$3,253,748 durante o anno, ou seja de \$40,929,611 em 1897 a \$44,183,359 em 1898. Emquanto que o producto teve maior valor, o numero de barris diminui de 60,568,081 que tinha sido em 1897 a 55,354,233 em 1898.

A quantidade de gaz natural produzida continúa diminuindo, mas seu valor augmentou de \$13,826,422 em 1897 a \$14,750,000 em 1898.

Em quanto ao valor de materiaes para construeções o valor da pedra augmentou de \$34,667,772 a \$36,607,264; o da ardósia de \$780,112 a \$1,370,075; o da argilla, incluindo os productos da olaria, de \$62,359,991 a \$71,597,380; o do cimento de Portland (com um augmento de 1,014,509 barris) de \$4,315,891 a \$5,970,773; o do cimento de rocha natural diminui de \$3,862,392 a \$3,810,728.

O valor de artigos como pedras de moinho e de amolar, corindon e esmeril, terra de infusorio e granada para o effeito de esfregar, augmentou de \$754,222 a \$1,075,046.

As substancias chímicas produzidas incluindo phosphatos, gesso, bromo, borax, espatho-fluor, enxofre e pyrite de ferro para uso na manufactura de acido sulphurico, tiveram um valor de \$6,145,165 contra \$5,112,450 em 1897. A produção de sal foi a maior de que ha recorde, 17,612,634 barris de 280 libras cada um, contra 15,973,202 barris em 1897. O augmento na quantidade produzida foi acompanhado de uma alta de 15 por cento no preço, e o valor total augmentou de \$4,920,020 em 1897 a \$6,212,554 em 1898. Os productores receberam por cada barril um preço médio de 35.3 centavos.

A produção da maior parte dos côres, incluindo tintas metallicas, ocre, terra de sombra, terra de Sienna, roxo da Veneza, branco de zinco, barytas, alvaiade e minio, lithargyro, mineral laranjado e oxido de cobalto diminuíram, mas devido ao grande augmento no valor do branco de zinco (\$1,750,000 a \$2,310,000) o grande total mostra um valor em 1898 de \$3,124,967, contra \$2,635,320 em 1897.

O valor da produção de pedras preciosas augmentou de \$130,675 em 1897 a \$160,920 em 1898. O facto mais notavel durante o anno foi o descobrimento de crystal de rocha no Estado da California, de qualidade quasi igual á do Japão. Cortaram-se pedacos até de 7 pollegadas de largura. Tambem é notavel o augmento na produção de saphiras em Montana; a continúa produção das minas de turqueza de Novo Mexico; o descobrimento de tormalinas em Maine e Connecticut, o augmento na importação de diamantes, e o desenvolvimento na industria de talhar estes ultimos.

O numero de galões de aguas mineraes que se venderam em 1897 foi de 23,255,911, avaliadas em \$4,559,106; em 1898 as vendas ascenderam a 28,853,464 galões, avaliadas em \$8,051,833. O por cento de augmento em galões foi 24, emquanto que o augmento em valor foi 75.07 por cento.

Em productos miscellaneos, taes como greda, mica, feldspatho, pederneira, asphalto, asbesto, graphito, pedra de sabão, magnesita, pedra de cal para a fusão de ferro, bauxita e monazita, o valor total augmentou

em um anno de \$3,565,116 a \$4,105,898. O valor de asbesto importado nos Estados Unidos, principalmente do Canadá, ascendeu a \$300,533, contra \$268,264 em 1897. O periodico "Mineral Industry" dá conta dos seguintes novos productos: ferromolybdeno, 2,100 libras, avaliadas a 50 centavos por libra; molybdeno, 9,550 libras, com um valor de \$1.25 por libra approximadamente. Diz tambem a mesma publicação que a platina que se produziu ascendeu a 300 onças Troy, contra 200 onças Troy em 1897. O valor médio da platina em barra em Nova York, foi de \$12.79 a onça, contra \$12.34 em 1897. Segundo a publicação da Repartição Geologica acima mencionada, havia no mercado de São Francisco 150 onças Troy de platina crúa em 1897, avaliadas em \$900, e 225 onças Troy em 1898, avaliadas em \$1,913, ou seja um pouco mais de \$8.50 a onça.

COMMERCIO DOS ESTADOS UNIDOS COM OS PAIZES AMERICANOS.

O numero do "Monthly Summary of Commerce and Finance of the United States," correspondente ao mez de Junho de 1899, o qual é publicado pelo Repartição de Estatistica da Secretaria da Fazenda, contem um artigo sobre o commercio dos Estados Unidos com os paizes da America Central e da America do Sul, do qual tecem-se cuidado por muito tempo os estadistas, economistas e homens de negocios.

Como ás estatisticas demonstram, o commercio com os paizes inglezes do Continente Americano ao norte dos Estados Unidos tem crescido rapidamente e tem sido muito satisfactorio tanto a esses paizes como aos Estados Unidos; mas com os paizes vizinhos do sul em que se falla outra lingua, o commercio tem sido menos satisfactorio, diminuindo em valor á proporção que a distancia augmente.

Para o Canadá, os Estados Unidos enviam 59 por cento do total das mercadorias que aquelle paiz importa; para o Mexico, paiz que está igualmente adjacente, mas em que se falla lingua diferente, 49 por cento; para os paizes da America Central, com que se faz communição por vapores e estradas de ferro, 37 por cento; para a Colombia, que está um pouco mais distante, mas a que se pode chegar por transportes maritimos, 33 por cento; para Venezuela, 27 por cento; para as Antilhas, 20 por cento; Guyana ingleza, 25 por cento; Guyana holandesa, 17 por cento, e para Guyana franceza, menos de 6 por cento. Até aqui, o desenvolvimento do commercio entre os Estados Unidos e os outros paizes da America é bastante satisfactorio, mas ao mesmo tempo tem de conceder-se que os Estados Unidos devem ter maior parte no commercio desses paizes tão adjacentes, especialmente em vista do facto de que os Estados Unidos compram d'elles muito mais do que lhes vendem.

Mas parece muito satisfactoria esta condição do commercio comparada com a dos Estados Unidos com os paizes da costa do Atlantico e da do Pacifico da America do Sul. Do total da importação da America do Sul, os paizes da costa do Atlantico e do Pacifico tomam 87 por cento,

e 13 por cento os paizes banhados pelo mar das Antilhas. Em 1897 a importação total no Brazil foi no valor de \$105,000,000, e desta quantia só 12 por cento corresponde aos Estados Unidos; a importação total do Urugnay e do Paraguay foi de \$22,000,000, correspondendo aos Estados Unidos 7 por cento; a Republica Argentina, \$95,000,000, sendo importado aos Estados Unidos menos de 7 por cento desta quantia. Quanto á costa do Pacifico, as importações do Chile foram no valor de \$25,000,000; as do Perú, \$8,500,000; Bolivia, \$11,600,000, e Equador, \$7,000,000, sendo importado dos Estados Unidos só 10 por cento desta quantia. Os paizes na costa septentrional da America do Sul importam mercadorias no valor de \$36,000,000, dos quaes 25 por cento corresponde aos Estados Unidos; na costa do Atlantico, \$222,000,000, e na costa do Pacifico, \$51,000,000, sendo de 10 por cento a proporção da importação em cada costa procedente dos Estados Unidos.

O exame da lista das compras feitas pelos Estados Unidos dos paizes da America Central e do Sul, parece augmentar a anomalia que se apresenta pela falta de compras reciprocas. Os Estados Unidos compram café e borracha do Brazil e Mexico, que constituem seus principaes artigos de exportação, em maior quantidade que qualquer outro paiz. Tambem importam grande quantidade de mercadorias da Republica Argentina e do Chile, e para todos os paizes da America do Sul os Estados Unidos offerecem um excellente mercado para os seus assucares, especiarias, fructas, páos de tinturaria e outros productos tropicaes. Durante o exercicio de 1897, os Estados Unidos compraram de paizes da costa do Atlantico e do Pacifico productos no valor de \$88,408,119, emquanto venderam a estes paizes durante o mesmo periodo productos no valor de só \$24,480,013.

Ainda que, durante o exercicio de 1898, o total da exportação dos Estados Unidos foi dobro do total da importação, a sua importação dos paizes sul-americanos que não sejam limitados pelo mar das Antilhas foi quasi tres vezes o valor da sua exportação para estes paizes. Para os paizes da America Central e as Republicas da Colombia e Venezuela, entre cujos portos e os dos Estados Unidos ha um serviço regular de vapores, o desenvolvimento da exportação tem sido muito satisfactorio, mas com os outros paizes do continente da America do Sul as relações commerciaes tornam-se menos satisfactorias cada anno.

Com o objecto de combater este estado de cousas e estimular um commercio reciproco na America, no BOLETIM MENSAL da Secretaria das Republicas Americanas tem-se publicado, de tempos em tempos, artigos em que se chama a attenção dos commerciantes sul-americanos para a preponderancia de manufacturas e productos dos Estados Unidos nos paizes da Europa. Dados detalhados sobre as importações dos paizes da America do Sul indicam que esses mercados podiam ser suppridos facilmente pelos Estados Unidos, si houvessem facilidades de transporte. Isto suggere as vantagens que resultarão aos Estados Unidos, especialmente com relação ao commercio com a costa occidental

da America do Sul, quando estiver concluido o canal atravez do Isthmo. No artigo publicado no BOLETIM MENSAL correspondente ao mez de Setembro de 1897, mostram-se as distancias que se hão de evitar pela construcção de um canal atravez do Isthmo.

O facto de que o Isthmo de Panama fica quasi directamente ao sul dos portos da costa do Atlantico dos Estados Unidos e que todos os navios com destino á costa occidental da America do Sul tem de navegar na direcção de léste por uma distancia de 2,600 milhas, regressando para o oeste por igual distancia antes de chegar áquella costa, indica quanto seria economisado em distancia e em custos si uma via maritima fosse construida em algum ponto atravez do Isthmo.

Apezar d'isto e da falta de facilidades de transporte, os Estados Unidos e as Republicas sul-americanas poderiam augmentar muito o seu commercio entre si, si fizessem concessões de tarifa reciprocas, as quaes prejudicariam pouco snas rendas aduaneiras.

CONDIÇÃO DAS PRINCIPAES COLHEITAS O 1º DE SETEMBRO DE 1899.

Segundo o relatório da Repartição de Estatística da Secretaria de Agricultura, a condição média das principais colheitas era, no dia 1º do mez de Setembro, como segue: Milho, 85.2; trigo, 70.9; aveia, 87.2; cevada, 82; algodão, 68.5; trigo mourisco, 75.2; batatas, 86.3. A condição da colheita de milho durante o mez de Agosto baixou 4.7 pontos, mas a condição em 1º de Setembro era 1.1 pontos mais alta que na data correspondente de 1898 e 2.9 pontos acima da média no mez de Setembro durante os ultimos dez annos. A condição do trigo de inverno e o de primavera era 70.9, comparada com 86.7 na data correspondente de 1898, e 82.5 á condição média no mez de Setembro durante os ultimos dez annos.

A quantidade do trigo não pode ser calculada até que se faz uma revisão do numero de geiras semeadas nos Estados do noroeste e sobre o Pacifico. A condição média da colheita de aveia era 87.2, comparada com 79.0 em 1º de Setembro de 1898, e 80.0 a condição média durante os ultimos dez annos. A condição média da colheita de cevada era 86.7 em 1º de Setembro de 1899, comparada com 79.2 na data correspondente de 1898 e 84.1 a condição média durante os ultimos dez annos. A condição do centeio era 82.0, contra 89.4 em 1º de Setembro de 1898, e 87.5 a média durante os ultimos dez annos. A condição média do trigo mourisco para 1897 e 1898 era 75.2 e 88.8, respectivamente, e 88.0 a condição média durante os ultimos dez annos.

A condição do algodão durante o mez de Agosto soffren grandes prejuizos resultantes da secca que durou muito tempo na região do algodão. Tambem as grandes chuvas têm aggravado ainda a situação. Por consequinte, a média da condição o 1º de Setembro de 1899 era só 68.5, comparada com 79.8, na data correspondente de 1898, e 78.4 a média durante os ultimos dez annos. Houve uma melhora de 5 pontos

na condição da canna de assuear no Estado da Louisiana, com mudanças de pouca importancia nas outras secções. A condição média das batatas era 86.3, ou 9.3 pontos mais alta que a média no mez de Setembro durante os ultimos dez annos. A condição dos outros productos é pouco differente da para o mez de Agosto.

EXPOSIÇÃO DE EXPORTAÇÕES EM PHILADELPHIA.

A Exposição Nacional de Exportações foi aberta em Philadelphia ao meio dia, 14 de Setembro de 1899. Compareceram á Exposição centenaes de pessoas provenientes de todas as partes do paiz, incluindo representantes do Corpo Diplomatico, officiaes de Guerra e de Marinha, scientistas, homens de negocios, etc. O Sr. W. W. FOULKROD pronunciou o discurso entregando á Exposição ao Governador do Estado.

O Director General, Sr. W. P. WILSON, pronunciou um discurso intitulado: "Início, Fim, Plano e Escopo da Exposição." Disse em parte:

"O objecto desta Exposição é mostrar ao consumidor estrangeiro o que o manufactureiro americano pode fabricar, assim como a barateza e a perfeição do artigo manufacturado.

"Os Governos de todos os paizes do mundo foram convidados a enviar representantes á Exposição, assim como suas principaes Camaras de Commercio, e esses convites foram cordialmente aceitos. Tambem 20,000 das principaes casas de commercio foram convidadas a aproveitarem-se dessa opportunidade para ver a reunião em Philadelphia de todos os interesses manufactureiros dos Estados Unidos, as quaes têm aceito o convite de ser presentes á Exposição."

O Governador STONE pronunciou um discurso saudando os assistentes, aceitando a Exposição e entregando-a ao Mayor de Philadelphia. O Mayor ASHBURIDGE aceitou a Exposição e o Sr. W. P. HEPBURN, Deputado pelo Estado de Iowa, e Presidente da Commissão do Congresso do Commercio Interestadoal e Estrangeiro, pronunciou o principal discurso do dia.

Á conclusão destas ceremonias, se telegraphou ao Presidente McKINLEY que a Exposição era prompta para ser declarada aberta. O Presidente telegraphou immediatamente o seguinte:

"PALACIO EXECUTIVO,

"Washington, D. C., 14 de Setembro de 1899.

"Ao Sr. Dr. W. P. WILSON, Director General da Exposição Nacional de Exportações em Philadelphia:

"A abertura da Exposição Nacional de Exportações marca outro passo importante no desenvolvimento do nosso commercio, e na promoção de relações mais cordiaes a este respeito com outras nações.

“Felicito sinceramente você e vossos associados e espero que sejam inteiramente realizados vossos mais arduos desejos do exito desta Exposição.

“WILLIAM MCKINLEY.”

O Vice-Presidente FOULKROD deu leitura a este telegramma e depois annunciou que o Presidente MCKINLEY, quem uaquele momento estava esperando na Casa Branca para este fim, toearia ua tecla telegraphica em Washington que faz communicação com o instrumento telegraphico no theatro, assiut significando sua participação nas ceremonias de inauguração. Isto se fez, e no silencio momentaneo se ouviu a uma distaueia consideravel do theatro o som do instrumento.

Depois a Exposição foi declarada aberta e foi visitada por 25,000 pessoas durante o dia.

COMMERCIO DA GRÃ BRETANHA COM OS PAIZES AMERICANOS.

Do periodico “Accounts Relating to Trade and Navigation of the United Kingdom,” correspondente ao 1º de Julho de 1899, se extraem as seguintes estatísticas sobre o commercio da Grã Bretanha com os diversos paizes da America e suas possessões do Continente Occidental e das ilhas adjacentes, durante o primeiro semestre de 1899. As importações classificam-se geralmente na lista pelos paizes de onde foram embarcadas directamente para o Reino Unido. Na maioria dos casos, o paiz de embarque é tambem o paiz de origem, mas no caso dos paizes que não tem porto de mar, como, por exemplo, a Bolivia, essa classificação não pode ser feita. As exportações, por geral, acreditam-se ao paiz para onde se destinam como indicado pelos exportadores em suas declarações. Dá-se tambem o total do commercio durante o primeiro semestre de 1898, para comparal-o com o de 1899.

	1899.	1898.
IMPORTAÇÃO.		
Estados Unidos:		
Da costa do Atlantico.....	£61,995,214	£65,467,818
Da costa do Pacifico.....	2,076,343	3,291,296
Total.....	64,071,557	68,759,114
Cuba e Porto Rico.....	15,188	17,192
Canada:		
Da costa do Atlantico.....	4,783,968	4,478,780
Da costa do Pacifico.....	368,071	612,891
Terra Nova e Labrador.....	190,515	70,986
Bermudas.....	866	766
As Antilhas:		
Inglezas.....	1,039,496	904,088
Francezas.....	216	63
Hollandezas.....	11,003	13,974
Dinamarquezas.....	93	8,836
Haiti e Santo Domingo.....	36,698	53,444
Mexico.....	227,891	147,755
Guatemala.....	133,920	270,692

	1899.	1898.
IMPORTAÇÃO—continua.		
Honduras.....	£900	£4,965
Belize.....	82,360	95,911
Salvador.....	70,711	184,397
Nicaragua.....	23,686	58,315
Costa Rica.....	254,271	543,163
Colômbia.....	457,373	388,801
Venezuela.....	22,809	19,648
Guyana:		
Ingleza.....	193,452	303,257
Hollandeza.....	24,414	19,251
Equador.....	58,561	100,579
Peru.....	640,990	733,170
Chilo (inclusive a costa do Pacifico da Patagonia).....	2,244,215	1,990,060
Brazil.....	2,157,548	2,362,705
Uruguay.....	155,038	165,427
República Argentina (inclusive a costa do Atlantico da Patagonia).....	5,365,232	4,854,019
As Ilhas Falkland.....	101,281	109,670
Total dos paizes Americanos.....	82,642,255	87,241,819
EXPORTAÇÃO.		
Estados Unidos:		
Para a costa do Atlantico.....	7,787,687	7,236,601
Para a costa do Pacifico.....	225,752	292,914
Cuba e Porto Rico.....	463,526	119,423
Canada:		
Costa do Atlantico.....	2,925,889	2,591,935
Costa do Pacifico.....	154,285	162,179
Terra Nova e Labrador.....	164,637	137,210
Bermudas.....	45,476	48,898
As Antilhas:		
Inglezas.....	875,833	903,775
Francozas.....	49,182	30,948
Hollandezas.....	15,009	13,167
Dinamarquezas.....	16,487	25,312
Haiti e Santo Domingo.....	130,267	74,921
Mexico.....	934,983	822,060
Guatemala.....	21,434	10,855
Honduras.....	76,482	41,737
Belize.....	22,966	29,694
Salvador.....	76,482	41,737
Nicaragua.....	58,832	38,183
Costa Rica.....	47,586	54,195
Colômbia.....	361,518	374,301
Venezuela.....	360,619	186,040
Guyana:		
Ingleza.....	261,237	284,142
Francoza.....	1,202	936
Hollandeza.....	18,423	21,110
Equador.....	176,111	159,236
Peru.....	409,161	384,078
Chile (inclusive a costa occidental da Patagonia).....	844,895	821,780
Brazil.....	2,523,457	2,774,085
Uruguay.....	618,258	542,187
Paraguay.....	4,749	4,522
República Argentina (inclusive a costa oriental da Patagonia).....	2,849,701	2,435,871
As Ilhas Falkland.....	12,231	9,549
Total para os paizes Americanos.....	2,534,357	20,589,030

GELO ARTIFICIAL.

Esta industria tem alcançado nos Estados Unidos um desenvolvimento verdadeiramente assombroso, e já o gelo artificial faz concorrência com o natural ainda nos grandes cidades do Norte. Sem duvida o primeiro é muito mais puro que o segundo, pois por meio de um aparelho especial pode-se purificar a agua que se emprega para fazel-o. Uma das grandes vantagens que tem o gelo manufacturado sobre o natural, é que é fabricado no mesmo lugar onde elle se consome, e assim

se evitam os gastos de transporte e a perda que o artigo necessariamente soffre, pois é impossivel impedir que se derreta mais ou menos ao leval-o de uma parte para outra. Calcula-se que só nisto se perde de 20 a 50 por cento.

A fabricação de machinas de fazer gelo tem chegado nos Estados Unidos a um alto gráo de perfeição, e ha machinas de todos os tamanhos e preços, desde as que fazem uma tonelada por dia até as que fabricam centenaes. Emquanto maior é a capacidade da machina, é menor o custo da produção, mas ainda aquellas que só produzem uma tonelada por dia dão bons lucros.

É um facto, por muitos ignorado, que o gelo artificial dura mais que o natural, devido á sua densidade, á falta de ar e á baixa da temperatura que se emprega na sua fabricação. Em todos os lugares em que se tem introduzido o gelo artificial está tomando o posto do natural, e é sabido que em muitas das grandes cidades americanas varios dos que antes faziam commercio no gelo natural tem comprado as fabricas de gelo artificial que lhes faziam concorrência. A fabricação de gelo é um negocio muito lucrativo, e tende a crescer de dia em dia. Não se registra um só caso em que tenha fallido, e innumeravel são os que podem citar-se em que havendo-se iniciado em escala muito pequena, tem-se desenvolvido em poucos annos até assumir immensas proporções.

Si o gelo é uma necessidade em todas as partes, o é especialmente nos paizes tropicaes, e a importação deste artigo, que sempre exige grande custo e trabalho, é já desnecessaria, pois basta com uma boa machina, como as que se fabricam em muitas partes dos Estados Unidos, para satisfazer todas as necessidades. Já em alguns paizes da America latina se usam as machinas americanas para a fabricação de gelo, e os resultados obtidos parecem responder ás esperanças dos que tem empregado seu capital nessa classe de empresas, pelo qual se crê que, andando o tempo, o commercio de gelo natural, que antes se fazia em grande escala com os paizes tropicaes, cessará por completo e será substituido com a introdução de machinas para a fabricação de um artigo de tão absoluta necessidade.

Como um exemplo do que se tem dito, pode citar-se a Republica de Niaragna, onde a fabricação de gelo, que ha poucos annos era inteiramente desconhecida, tem alcançado notavel incremento, e hoje todas as principaes povoações do paiz estão provistas de excellentes gelo fabricado por machinas americanas.

NOTAS BIBLIOGRAPHICAS.

A "Scientific Publication Company," de Nova York e Londres, tem publicado recentemente um volume intitulado "The Mineral Industry; its Statistics, Technology, and Trade in the United States and other countries to the end of 1898" ("A Industria Mineira; sua Estatística, Tecnologia e Commercio nos Estados Unidos e demais paizes até o fim do anno de 1898"). Esta obra, que foi editada pelo Sr. R. P. BOTHWELL, contem 940 paginas e é bem illustrada. Este volume é o setimo da serie, tendo sido o primeiro volume publicado em 1893, que contem as estatisticas para 1892 e os annos anteriores, e dá um resumo geral da industria desde o principio. O Volume VII, dá as estatisticas da industria e os outros dados de caracter tecnico ou industrial até o fim do anno de 1898.

BULLETIN MENSUEL

DE

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

Union Internationale des Républiques Américaines.

VOL. VII.

SEPTEMBRE 1899.

No. 3.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

EXPORTATIONS PENDANT LE 1^{er} SEMESTRE DE L'ANNÉE 1899.

La "Review of the River Plate" du 15 juillet 1899 donne les statistiques des principales exportations de la République Argentine pendant le 1^{er} semestre 1899 dans les différents ports de l'Europe, de l'Amérique du Nord, de l'Afrique et du Brésil.

L'examen de ce tableau de statistique montre d'une manière évidente une augmentation considérable dans les produits agricoles, et on peut y constater que la quantité de blé exporté surpassait de 500,000 tonnes celle de 1898 pendant la même période. Ce tableau indique aussi une augmentation de 70,000 tonnes pour le maïs, de 30,000 tonnes pour la graine de lin et de 11,000 tonnes pour la farine, cette dernière quantité étant juste le double de celle exportée l'année dernière. Quant aux exportations du quebracho elles ont augmenté de 30,000 tonnes, ce qui équivaut à 50 pour cent.

La quantité totale du blé exporté a été de 1,078,819 tonnes, la Belgique en ayant acquis la plus grande partie, soit 258,190 tonnes; la Grande-Bretagne vient après pour 123,347 tonnes. Toutefois, presque la moitié de la totalité (469,185 tonnes) est désignée dans le tableau précité sous la dénomination "Commandes" et la destination de cette quantité est inconnue.

Des 97,026 tonnes de quebracho exporté, 39,638 tonnes ont été expédiées en Allemagne. Le total général des peaux de bœuf salé exportées s'élevait à 606,217 tonnes. L'Allemagne en a acheté la plus grande quantité (291,415 tonnes) et la Belgique est venue immédiatement après pour 214,453 tonnes.

Les peaux expédiées se sont montées à 885,764 tonnes. Les principaux marchés pour les peaux de bœuf séchées sont ceux des Etats-Unis; 480,660 peaux ont été expédiées dans les ports de l'Union.

Une dépression générale est constatée dans les productions animales qui comprennent les cuirs, les peaux, les carcasses, etc.

EXPORTATION DE LA LAINE EN ALLEMAGNE.

D'après les statistiques officielles que Mr. LOUIS STERN, Agent Consulaire à Bamberg (Allemagne), vient d'adresser au Ministère des Affaires Etrangères à Washington, il résulte que la République Argentine depuis 1897 a occupé le premier rang parmi les pays qui ont intérêt à approvisionner de laine les marchés allemands. Les laines importées de la République Argentine, y compris celles de la Belgique, qui sont principalement d'origine Argentine, se montaient à 204,366,420 livres en 1898, au lieu de 169,754,200 en 1897 et 165,345,000 livres en 1895.

Les laines provenant d'Australie et du Cap expédiées en Allemagne en 1898 s'élevaient à environ 15,653,000 livres; en 1897 la quantité importée était à peu près la même, mais en 1895 elle se montait à 213,846,200 livres. La diminution des importations de la laine provenant des Colonies Anglaises est due principalement aux importations d'Australie, qui, depuis 1895, ont déeré de plus d'un tiers. On s'attend à une plus grande diminution dans la laine qui vient de ce pays, car, d'après un rapport de "New South Wales," une longue sécheresse a fait perdre à la colonie plusieurs centaines de mille montons et la production totale de la laine australienne a été réduite de 1,500,000 à 250,000 ballots.

Etant données les conditions actuelles, la République Argentine a donc une occasion favorable d'augmenter son commerce de laine avec l'Allemagne.

Naturellement, les exportations de la République Argentine augmentant, les importations de l'Allemagne deviendront plus grandes, et on s'attend à voir le commerce entre les deux pays s'accroître considérablement avant la fin de l'année fiscale.

USAGES DE LA PLACE DE BUENOS-AIRES.

La Chambre de Commerce Française de Buenos-Aires a informé son gouvernement que la Chambre de Commerce de la Bourse, chargée d'interpréter un contrat d'affrètement où figurait la clause connue sous le nom de "dispatch money," c'est-à-dire le paiement d'une somme pour l'embarquement de marchandises, a décidé que dans ce cas les jours fériés ne doivent compter ni pour l'exportateur ni pour le navire, dans le délai d'embarquement stipulé au contrat.

TRAVAUX PROJÉTÉS AU PORT DE SANTA FÉ.

Mr. M. G. BRANDIS, Conseiller du Commerce Extérieur à Santa Fé, vient de faire parvenir au Moniteur Officiel du Commerce, la communication suivante:

“Il est question en ce moment d’approfondir le canal d’accès du port de Santa Fé, et d’y exécuter de sérieux travaux d’aménagement.

“Le Ministre des Travaux Publics de la nation a formellement promis de faire procéder aux études nécessaires avant la fin de l’année, afin d’être en mesure de mettre, l’année prochaine, l’entreprise de ces travaux en adjudication.”

Les renseignements ci-dessus peuvent dès lors intéresser les maisons américaines qui seraient désireuses d’y prendre part.

BRÉSIL.**EXPORTATION DE CAFÉ.**

On lit dans le journal hebdomadaire; “Le Nouveau Monde,” à la date du 12 du courant, que pendant le 1^{er} semestre de l’année 1899 il a été embarqué à Rio-de-Janeiro, pour être exportés à l’étranger, 1,323,373 sacs de café; de ce total, 659,538 saes provenaient de Minas Geraes; 568,508 de Rio-de-Janeiro; 18,291 de São Paulo et 77,036 d’Esprito Santo.

BOLIVIE.**RELÈVEMENT DES DROITS DE DOUANE.**

Le “Moniteur Officiel du Commerce” donne les informations suivantes:

“Aux termes d’un décret du Gouvernement provisoire de la Bolivie rendu en date du 2 juin dernier, le droit additionnel de 20 pour cent à percevoir sur les sommes payées à la douane bolivienne pour acquittement des droits d’entrée est portée à 40 pour cent, à partir de cette date.

“Les droits à percevoir à la sortie de la Bolivie sont relevés à 1 bolivien pour le minerai d’étain, à 1.60 boliviens pour l’étain en barre, et à 3 boliviens pour le bismuth, par unité de 64 kilogrammes.”

CUBA.

REVENUS ET DÉPENSES DE L'ANNÉE 1899.

Le Ministère de la Guerre des Etats-Unis a publié le 27 août 1899 un rapport extraordinairement intéressant sur la situation financière de l'île de Cuba. C'est une importante publication parce qu'elle démontre que sous une administration économe et intelligente les revenus de l'île du 1^{er} janvier au 30 juin 1899 ont surpassé les dépenses de la remarquable somme de \$1,480,021.92. Ce résultat très encourageant parce que avec l'inauguration d'un nouveau système d'administration les dépenses ont été nécessairement fortes.

Pendant la susdite période, les recettes de toutes sortes se sont montées à \$6,982,010.20; les dépenses se sont élevées à \$5,501,988.28. Cette dernière somme est répartie comme suit: Mesures sanitaires, \$1,713,014.20; construction et perfectionnement de baraques et de casernes, \$305,263.06; hôpitaux et bureaux de bienfaisance, \$293,881.37; travaux publics, travaux exécutés dans les ports et les forts, \$250,674.12; secours aux indigeants, \$88,944.03; quarantaine, \$42,203.90; police rurale et administration, \$443,363.10; gouvernement civil, \$342,146.01; service municipal, \$725,281.38. Il est essentiel de remarquer que les revenus, au lieu de diminuer, ont augmenté, les recettes pendant le mois de juillet ayant été de 15 pour cent plus fortes que celles de l'année précédente. Les recouvrements des droits de douane pendant le mois de juillet se sont élevés à \$1,201,537; les impôts de l'intérieur ont produit \$36,357; les recettes postales, \$15,000; les revenus divers, \$63,433; le tout donnant un total général de \$1,339,324. Les dépenses pendant le même mois se sont montées à \$1,029,877.

À la fin de l'année, on constatera probablement que le rétablissement graduel des industries et du commerce extérieur a augmenté les revenus d'un taux mensuel plus fort que celui obtenu par les recettes du mois de juillet, qui ont été néanmoins suffisantes aux dépenses du Gouvernement de l'île, et laissera une balance mensuelle assez forte pour faire face aux travaux d'amélioration dont on a tant besoin.

EQUATEUR.

CULTURE, PRODUCTION ET CONSOMMATION DU CACAO.

Le cacao est une sorte d'amande renfermée dans une capsule et qui, rôtie et broyée, forme la base principale du chocolat et de différentes espèces de confectons. C'est un aliment très nourrissant, sain et stimulant. Le "beurre de cacao" qui est d'un très grand emploi en médecine est ordonné pour l'usage externe et entre dans la composition des

pommades conseillées contre les gerçures et de nombreuses maladies de peau. On fait aussi avec le cacao une boisson qui fait les délices des peuples qui habitent les régions de la zone tempérée. Dans les pays qui le produisent, la pulpe de la cabosse du cacao est employée comme nourriture pour les animaux. Partout où le cacao est introduit, sa renommée augmente constamment et ni fluctuation dans le prix, ni tentative d'employer un autre produit à sa place, n'a pu affecter son utilité dans les localités où il a été une fois bien connu.

Le principal élément du cacao est le théobrome, un réactif organique puissant. Cette plante, classée dans la famille des byttneriacées et surnommée par Linné cacao théobrome, comprend plusieurs espèces ou variétés que l'on trouve dans l'Equateur.

On croit que le cacao est une plante originaire du Mexique où il était cultivé bien avant la conquête espagnole. Il s'appelait alors "cacari" ou "cascara qualuitil," et le produit était désigné sous le nom de "chocolatl," d'où dérive le mot français chocolat.

À la date du 28 juin 1899, Mr. PERRY M. DE LEON, Consul-Général à Guayaquil, a adressé au Ministère des Affaires Étrangères à Washington un rapport très détaillé au sujet de la culture et de la production du cacao dans la République de l'Equateur, la plus grande contrée productrice de cacao du monde. Les renseignements précédents et suivants ont été extraits de ce rapport.

Les annales du pays ne donnent pas la date de l'introduction de la plante. Il a été constaté que la production annuelle en 1741 était de 35,000 à 40,000 "cargas," de 81 livres chacune. Le cacao est cultivé dans les cinq provinces de la côte et le nombre des arbres est estimé être 47,200,000, qui produisent annuellement 358,000 à 365,000 quintaux espagnols (101.61 livres). Les cacaoyers ont besoin pour réussir d'ombre, de chaleur (77° à 86° F.), et d'humidité; il leur faut un terrain vierge, humide, profond et léger; les racines des arbres poussent verticalement à une très grande profondeur. La meilleure terre est celle qui est riche en matières organiques et mélangée d'une certaine proportion de sable et d'argile à cause de l'acide phosphorique et de potasse dont a besoin le fruit. La plantation des cacaoyers se fait au moyen de graines; quatre ou cinq sont mises dans chaque tron creusé et rangé par file et à une distance de cinq mètres environ.

La préparation de la terre pour une plantation se borne à enlever les mauvaises herbes, les petits arbres, mais à laisser les grands pour protéger les cacaoyers contre les chaleurs excessives. Pendant cinq ou six ans on cultive entre les rangées des cacaoyers, du maïs, des herbes à la flèche, des racines ou du plantain afin de donner de la fraîcheur et de l'ombrage à cette plante délicate et pour obtenir aussi un revenu immédiat. Après cette période, le cacaoyer atteint une hauteur de huit à neuf pieds, commence à donner des fruits et se trouve dans un état de parfaite vitalité. La culture se borne à prendre soin de la plante jusqu'à ce qu'elle ait atteint sa maturité et alors on enlève les mau-

vaïses herbes une fois par an. Pendant les premières années, l'arbre est taillé de temps en temps afin qu'il puisse produire plus vite des fruits. Durant la saison pluvieuse les dépôts humides et la végétation pourrie, qui sont répandus sur la terre, semblent fournir assez de substance nutritive aux arbres, mais dans quelques "haciendas" les propriétaires entassent au pied de l'arbre des feuilles et autres matières végétales. Ils frottent aussi de haut en bas l'écorce de l'arbre avec de gros draps afin de détruire les parasites qui pourraient s'y attacher.

Au bout de la sixième ou septième année des petites cabosses de cacao commencent à se montrer sur l'arbre mais qui ne dédommagent pas de la peine que l'on a pour les cueillir. Après 10 années les arbres atteignent leur complète maturité et produisent une moyenne d'une livre de cacao sec d'une excellente qualité. L'arbre est en fleur pendant toute l'année, mais la plupart des fleurs se renouvellent sans cesse et tombent avant la fructification qui a lieu deux fois par an. Le cacaoyer atteint quelquefois une hauteur de 20 à 30 pieds; ses feuilles conservent leur verdure, elles sont entières, alternes et munies de stipules. La base de beaucoup de troncs atteint une épaisseur de 8 à 10 pouces; l'écorce est dure et de la couleur verdâtre du café. La corolle est très petite, a cinq pétales inégaux et alternés avec les lobes du calice; elle est d'une couleur blanche teintée de rose, ressemble à la cire et pousse sur le tronc principal et les branches. Quand les fruits commencent à pousser, les pétales tombent et, dans l'espace de 50 à 70 jours, la cabosse de cacao se développe de l'étamine. Cette cabosse a une teinte dorée et contient intérieurement, enveloppées d'un liquide gommeux (pulpe) qui se coagule à l'air, 20 à 25 graines amygdaloïdes désignées sous le nom de cacao.

L'écorce extérieure est extrêmement dure et il est nécessaire d'employer un instrument très tranchant pour la couper. Ces fruits ont une dimension qui varie, suivant l'espèce, de 8 à 15 pouces en longueur et de 2 à 6 pouces en épaisseur. L'écorce et le contenu gommeux de la cabosse sont poreux et se noircissent aussitôt que le fruit est cueilli; et dans la République de l'Equateur ils sont seulement employés pour fertiliser le sol sur lequel ils sont jetés. Les graines ont une saveur âcre et amère, elles ont à peu près la dimension et la forme d'une grosse amande et contiennent des principes actifs de théobromine, de phosphate, une substance onctueuse et de l'eau. Quand les graines sont sèches, elles ont une apparence vitreuse, elles sont couvertes d'une peau plus ou moins délicate qui est restée adhérente à leur surface dont on les débarrasse facilement et qui renferme une pellicule. La couleur varie du violet à celle du café noir, la première couleur indiquant une qualité inférieure. Aussitôt que les cabosses sont mûres, on les cueille au moyen d'un sécateur bien affilé qu'on attache à l'extrémité d'un long bâton; les "machetes" sont aussi employées quand les cabosses ne sont pas très hautes.

A mesure que se fait la cueillette, des femmes et des enfants ouvrent les cabosses avec des couteaux et, à l'aide d'une spatule faite avec une

côte de boeuf, en retirent les graines et la substance gommense qu'elles renferment et les répandent sur des nattes de junc et de palmier pour les faire sécher au soleil pendant 3 ou 4 jours. Afin que la dessiccation soit complète, des laboureurs ont soin de les remuer de temps à autres avec les pieds nus. Si les graines ne sont pas suffisamment séchées, elles ont une tendance à la fermentation, et si elles sont trop sèches, elles diminuent et deviennent noires. Quand le temps est pluvieux elles sont protégées au moyen de couvertures. Quand les graines sont sèches, une grande quantité de pulpe reste adhérente à leur surface, néanmoins elles sont envoyées dans ces conditions à Guayaquil pour être vendues immédiatement.

Quand le cacao arrive ainsi dans cette ville, il est soumis à un nettoyage complet afin de le débarrasser de la poussière, des mauvaises graines et de toutes les matières défectueuses ou nuisibles; et les graines qui sont collées ensemble sont séparées et séchées plusieurs fois avant d'être exportées. Pendant cette opération le poids diminue de 4 à 5 pour cent. Les sacs expédiés à l'étranger renferment net de 60 à 70 kilogrammes de cacao (132-154 livres). La plus grande partie de la récolte est achetée en avance par les marchands de Guayaquil qui prêtent aux planteurs de cacao des sommes considérables afin de leur permettre de subvenir aux dépenses courantes occasionnées par cette culture.

Le rapport du Consul contient un tableau qui donne la valeur en "sucre" des prix sur les marchés de Guayaquil pendant les 42 années qui viennent de s'écouler. Le "condor" de l'Equateur (de 10 sucres), dit-il, a la valeur métallique de la livre sterling; un "sucre" vaut en conséquence 48.665 cents en monnaie d'or des Etats-Unis. En 1898, le prix des 100 livres de cacao était moyennement à Guayaquil de 25 à 30.5 sucres ou de \$12.17 à \$14.84.

La culture du cacao coûte très peu et les frais ne vont pas au delà de 6 à 7 "sucres" par 100 livres délivrées à Guayaquil. Dans ce prix sont compris: le ménage, le nettoyage, le sarclage, la récolte, la dessiccation, les frais de transport et toutes les éventualités, exceptés les intérêts du capital placé.

La taxe imposée sur une plantation de cacao est un millième de dollar sur la valeur totale. Les taxes sur la production sont locales et varient de 30 à 50 cents par 100 livres. Tout le cacao raffiné dans la ville de Guayaquil paie à la municipalité 8 cents par 100 livres, dont 5 servent de subvention à l'Université de Guayaquil, Collège Saint-Vincent. Les droits d'exportation sont de \$1.65 par quintal. Les dépenses du producteur comprennent le fret qui varie selon la distance de 30 cents à 1 dollar par quintal et aussi le vidage des sacs qui est de 5 cents par quintal. Les taxes pour la production sont généralement payées à Guayaquil et portées au crédit du compte-courant des producteurs. Le rapport d'une plantation dépend, en grande partie, de la qualité de la terre, de l'aménagement et de la proximité du marché. D'après les chiffres qui ont été fournis au Consul par le Secrétaire de la Chambre

de Commerce de Guayaquil, ce fonctionnaire estime qu'une "hacienda" de 100,000 arbres produira 1,000 quintaux de cacao, qui, au prix courant du marché, déduction faite du maximum des dépenses, rapporteront un bénéfice de 40 à 50 pour cent par an sur le capital placé. Cette condition se prolongera un temps indéterminé, les cacaoyers vivant pendant plusieurs générations.

Dans son rapport, le Consul donne des renseignements complets au sujet des prix, du genre de travail, des titres des bien-fonds et des formalités pour les obtenir.

En 1897, la production de cacao du monde entier a été de 75,680 tonnes, dont 22,000 tonnes provenaient de l'Equateur; et à l'exception de 11,210 tonnes, tout le restant a été cultivé sur le Continent Américain. Il est bien entendu que ce nombre de tonnes ne comprend pas celles produites au Mexique et dans les Etats de l'Amérique Centrale, le cacao de ces pays suffisant seulement aux demandes locales. La récolte de l'Equateur a été distribuée de la manière suivante: Los Rios, 12,000 tonnes; Guayas, 4,000 tonnes; El Oro, 3,000 tonnes; Manavi, 2,000 tonnes; Esmeraldas, 800 tonnes. Depuis 1836 une augmentation s'est produite dans la production et on estime à 30,000 tonnes, le montant total de la récolte pour 1899. En 1836, 109,185 quintaux ont été récoltés; en 1898, la production s'est montée à 421,793 quintaux. Le commerce de cacao augmente tous les ans de 5 à 6 pour cent et on prétend qu'avant 8 ou 10 ans les demandes dépasseront de beaucoup l'approvisionnement.

Les essais qui ont été faits pour cultiver ce produit dans les autres pays tropicaux n'ont pas donné de résultats favorables. Dans n'importe quelle partie du monde, la culture du cacao ne peut atteindre les conditions favorables qui prévalent dans la République de l'Equateur, où il existe encore de vastes étendues de terre propice à ce genre de culture. Tout ce qui est nécessaire, ce sont l'énergie et les capitaux qui seront les bienvenus, et on croit qu'ils arriveront certainement quand la ligne de chemin de fer sera construite jusqu'à Quito, car aucun autre genre d'agriculture n'offre autant d'avantages.

L'ARBRE À MATELAS.

D'après un explorateur allemand, les Indiens de la Cordillère des Andes se confectionnent d'excellents matelas, voire des couvertures, avec l'écorce d'un arbre qu'ils appellent le "demajagua." Cette écorce a l'épaisseur d'une grosse flanelle, et, après un traitement spécial que lui font subir les indigènes, elle devient si douce, si flexible, qu'on peut la rouler et la plier sans le moindre inconvénient, absolument comme du feutre.

Les Indiens, pour obtenir la précieuse écorce, font une double entaille autour de l'arbre, à deux mètres environ d'intervalle, puis ils détachent avec soin l'enveloppe ligneuse à l'aide d'outils tranchants et la plongent dans l'eau pendant plusieurs heures. Enfin, ils raclent la partie

rugueuse extérieure et frappent sur l'écorce avec des marteaux spéciaux pour lui donner de la souplesse.

Il se fait, paraît-il, un grand commerce, dans la région des Andes, de ces matelas économiques.

GUATEMALA.

LA CULTURE DU CAOUTCHOUC.

Un article inséré le 12 août 1899 dans "l'Echo des deux Mondes" donne l'information suivante :

"Le Gouvernement Guatémalien, dans le but de favoriser la culture du caoutchouc, a décrété: (1^o) Que la récolte du caoutchouc qui est très abondante dans les forêts de la côte ne sera autorisée que moyennant une licence du Gouvernement; (2^o) qu'une prime consistant en une concession gratuite de 112 acres serait accordée aux propriétaires de chaque série de 20,000 arbres à caoutchouc âgés de trois à quatre ans, plantés après la mise en vigueur du décret précité."

NOUVELLE LIGNE TÉLÉGRAPHIQUE.

Une ligne télégraphique a été établie entre Columbia et Retalhulen, et il est question aussi de construire une ligne de chemin de fer entre San Felipe et Quezaltenango.

L'Assemblée Nationale a clos ses sessions le 2 juin 1899, après avoir approuvé le budget des dépenses pour l'année courante, lequel s'élève à la somme de 11,597,650 dollars. Elle a aussi voté le traité d'amitié de commerce et de navigation, conclu avec le Nicaragua.

HAÏTI.

EMBARQUEMENT DE CAFÉ.

Conformément aux instructions qui lui ont été adressées le 22 juin 1899 par le Ministre des Affaires Étrangères et qui concernent les finances et le commerce, le "Bulletin International des Douanes" a publié l'avis suivant :

"À l'avenir l'embarquement du café assorti ne sera autorisé que dans la proportion de 10 sacs pour 100 sacs de café de bon débit, les deux espèces de café devant être embarquées simultanément. Le café assorti continuera à être sujet à un impôt de 2 "gourdes" or par 100 livres."

MEXIQUE.

YUCATAN—MARCHÉ POUR LA CORDE.

Par suite de la diminution des quantités de chanvre (hennéquin) sur les marchés, beaucoup de fabricants et de négociants sont convaincus que les cultivateurs de chanvre (sisal) dans l'État de Yucatan possèdent seuls la clef de toute la situation. Les conditions actuelles de l'État de Yucatan et la bonne situation financière, dans laquelle se trouvent les producteurs de cet agavé, montrent que le prix actuel continue à se maintenir, sinon à augmenter. En 1897 le prix de cette fibre est tombé à 2 $\frac{3}{4}$ cents et est resté stationnaire pendant plusieurs mois. Le cultivateur n'avait donc qu'un très petit bénéfice après qu'il avait déduit les frais de transport et les droits de courtage, voir même si le prix moyen pour chaque livre produite n'avait pas excédé deux cents. Toutefois pendant l'année dernière une augmentation sensible s'est produite dans les prix estimés en juillet 1898 à 9 $\frac{1}{2}$ cents, et depuis cette époque ils ne sont pas tombés au dessous de 5 $\frac{1}{2}$ cents. Pendant les 18 mois qui viennent de s'écouler, le prix moyen perçu par les cultivateurs s'est maintenu à 6 cents environ, soit un bénéfice de 4 cents par livre. En admettant que la production du chanvre de Manille soit moins grande, les agents commerciaux qui ont visité récemment le Yucatan n'encouragent pas beaucoup ceux qui espèrent que le prix du chanvre de Yucatan (sisal) diminuera.

Un courtier de Londres, dans son rapport mensuel au sujet de la perspective d'une petite provision de chanvre (Manila) décrit clairement la situation comme il suit:

Le monde consomme annuellement, dit-il, 9,000,000 ballots. La production en 1897 et 1898 a été respectivement 875,000 et 742,000 ballots, tandis que l'année courante montrera, en toute probabilité, une plus grande dépression, les recettes en ce moment étant seulement 316,000 ballots. Les réserves qui existent entre les mains des consommateurs diminuent de plus en plus et dans quelques régions sont complètement épuisées.

Dans des conditions normales, le prix de la fibre à la fin de la moisson a une tendance naturelle vers la récession, mais ce n'est pas le cas actuellement; au contraire, le chanvre de Manille (Manila) et en conséquence celui de Yucatan (sisal) augmentent simultanément et constamment.

Les renseignements télégraphiques reçus de Manille à la date du 31 juillet montre une augmentation de 16,000 ballots pendant la dernière semaine de juillet finissant le 29 du dit mois; le stock à Manille étant net de 93,000 ballots au lieu de 135,000 en 1897 et environ autant en 1898. Le total des chargements pour les sept premiers mois de l'année a été de 100,000 ballots de moins que celui de l'année dernière, le total

depuis le 1^{er} janvier s'étant monté à 148,000 hallots. La valeur du chanvre de Yucatan (sisal) expédié annuellement de cet état est estimée à \$16,000,000.

En conséquence de ces conditions, des expériences ont été faites avec de nombreuses plantes fibreuses que l'on affirme pouvoir être manufacturées pour les marchés, le plus important de ces agavés étant le "wire grass" qui pousse dans la partie occidentale des Etats-Unis et qui, jusqu'à présent, a été considéré comme n'ayant aucune valeur.

À ce sujet, il est intéressant de remarquer l'augmentation de la valeur du "sisal" mexicain pendant l'année courante en comparaison de celle des années 1897 et 1898. D'après le Bureau de la Statistique du Ministère des Finances, la quantité importée pendant les sept premiers mois de l'année 1897 s'est montée à 39,980 tonnes, évaluées à \$2,421,735, et pendant la même période de l'année 1898 la quantité s'est élevée à 43,060 tonnes, dont la valeur (\$4,563,370) excède celle de 1897 de \$2,141,635, tandis que les 7 mois de 1899 indiquent une plus grande disproportion en valeur et en quantité, 39,305 tonnes ayant été reçues et dont la valeur totale est représentée comme étant presque deux fois celle de 1897 ou \$4,999,392.

Le chanvre (Manila) montre la même augmentation, les chiffres pendant les sept mois de 1898 et de 1897 étant respectivement 27,088 tonnes, évaluées à \$1,781,058 et 38,182 tonnes avec une évaluation de \$3,120,261.

LA SITUATION ÉCONOMIQUE.

Mr. LÉON SCHOENFELD, Vice-Consul de France à Tampico (Mexique), dans un récent rapport qu'il a adressé à son Gouvernement, traite de la situation économique du Mexique qui est en train de se modifier, dit-il, par suite du développement qu'a pris depuis quelques années le commerce d'exportation. Il parle de la valeur de la piastre qui, il y a six mois, était de 2.35 francs et qui vaut aujourd'hui 2.51 francs et qui arrivera, suivant l'avis des banquiers, à 3 francs avant la fin de l'année. Le café mexicain, ajoute-t-il, qui en 1895 se vendait couramment 30 piastres, est tombé aujourd'hui de 15 à 18 piastres et il attribue cette baisse à la production des cafés brésiliens qui suffit seule à la consommation du monde, et tandis que le planteur brésilien paie en papier au change de 425 à 450 pour cent, le mexicain paie en piastres au change de 98 à 102 pour cent. Le premier trouve donc bénéfice à vendre ses produits à New-York 7 dollars or, tandis que le second, vendant au même prix, perd ou ne gagne rien.

Au sujet de la canne à sucre, Mr. LÉON SCHOENFELD dit qu'elle restera rémunératrice jusqu'au jour où la production sera supérieure à la consommation locale et où le sucre mexicain devra être exporté. Ce fonctionnaire remarque qu'une augmentation considérable dans le prix des denrées de première nécessité est constatée dans tous les centres, que la main-d'œuvre est toujours rare et a une tendance manifeste à la

hausse. Il parle des gelées très fortes qui ont désolé la côte du golfe depuis Coatzacoalcos jusqu'à Soto-la-Marina et il estime que les pertes de récoltes entre VeraLmy et Tuxpam ne sont pas inférieures à 9 milliards de piastres, ce qui arrêtera, d'après lui, le mouvement d'immigration qui s'était accentué depuis 1894. Il pense que la plantation du café ne peut plus donner de résultats satisfaisants qu'à ceux qui sont déjà depuis longtemps propriétaires de plantation et à la condition, toutefois, que ces plantations ne soient pas éloignées des voies ferrées ou des rares cours d'eau navigables.

Le Vice-Consul est certain que l'élevage et l'engrais du bétail à cornes, la production minière sur les côtes et les contreforts des montagnes et la culture des céréales ont un bel avenir et sont destinés à devenir les principales sources de richesse du Mexique. Les luzernes donnent les meilleurs résultats. En parlant du climat, sur la côte du golfe, ce même fonctionnaire dit qu'il est incontestablement malsain et ne peut être affronté que par les personnes qui ont une constitution robuste. Néanmoins, il est nécessaire, dit-il, pour y résister de se soumettre à un régime hygiénique sévère et d'habiter des maisons élevées à environ un mètre au-dessus du sol.

RESSOURCES DE L'ETAT DE TABASCO.

Mr. MARTIN, Agent Consulaire de France à San Juan Bantista, vient de faire parvenir à son Gouvernement un compte rendu des ressources de l'Etat de Tabasco, de son industrie, de son commerce et des produits de cette partie du Mexique. Tabasco, écrit cet agent, est de tous les Etats de la République Mexicaine le plus fertile et se fait remarquer par sa riche végétation; son climat et sa topographie font de ce pays une région privilégiée pour le développement de l'agriculture. Tous les produits des tropiques peuvent être cultivés à Tabasco; le maïs, le haricot, le riz, le cacao, le café, la canne à sucre, le caoutchouc, le poivre, le tabac, la vanille, la banane, le coco, l'orange, etc. Avec des semences choisies on pourrait, dit-il, produire à Tabasco des tabacs défiant toute concurrence. Le cacao de Tabasco est reconnu comme le meilleur du monde entier, mais il est très peu cultivé et ne suffit pas aux besoins du pays. Les cafiers produisent dès la troisième année, les terrains étant propices; le caoutchouc est un produit du plus grand avenir. Le sol de Tabasco, ajoute-t-il, est ou ne peut plus favorable à la culture de la canne à sucre et de nombreux champs en exploitation existent depuis 20, 30, et 40 ans et donnent un excellent rendement. La vanille, comme le caoutchouc, pousse dans les forêts à l'état sauvage et sa culture serait des plus faciles.

En traitant dans son rapport la question industrielle, cet Agent Consulaire fait part à son Gouvernement de l'existence dans l'Etat de Tabasco de quelques industries dont la plus importante est l'exploitation de l'acajou et du cèdre des forêts vierges et celles des bois de teinture dits de campêche. Le tabac en feuilles est également exporté, ainsi que

quelques produits manufacturés pour New-York et l'Europe. Mr. MARTIN ajoute qu'il y a aussi à Tabasco des fabriques de tuiles, de briques, de bougies, de savon et d'allumettes et que toutes ces fabriques donnent de beaux résultats, il dit aussi que le commerce de Tabasco a pris, depuis quelques années, un développement surprenant et que l'importation des produits étrangers augmente chaque année. Les machines, les meubles, divers outils pour l'agriculture, quelques cotonnades, différents tissus etc., sont fournis par l'Amérique du Nord et la plus grande partie des marchandises importées proviennent d'Espagne. Les vins, les liqueurs, les parfums et quelques bijoux de fantaisies proviennent de France, tandis que l'Allemagne envoie des articles en fer blanc. Pour conclure, Mr. MARTIN ne croit pas exagérer en prédisant que le commerce de Tabasco, avant peu d'années, aura triplé son activité et ses produits.

ORGANISATION D'UNE SOCIÉTÉ POUR L'EXPLOITATION DES MINES DE PLOMB.

Pendant le mois de juillet 1899, la "Mexican Lead Company" a déposé à Trenton, New Jersey (États-Unis), le dossier comprenant tous les documents et actes relatifs à l'incorporation de la société. Cette compagnie, organisée par Mr. ROBERT S. TOWNE, Président de la Compagnie des Chemins de Fer du Nord du Mexique (The Northern Railway Company of Mexico), et par d'autres personnes intéressées dans la "Compañía Metalúrgica Mexicana," possède un capital évalué à \$7,000,000 et exploitera les mines de plomb dans les environs de Monterey.

La Compagnie des Chemins de Fer du Nord du Mexique (The Mexican Northern Railway Company) a construit une voie ferrée destinée à desservir cette nouvelle exploitation. Le même syndicat qui contrôle cette ligne a aussi la direction de "Alvarez Land and Timber Company" et de "Sombrerete Mining Company."

NOUVELLE COMPAGNIE DE CHEMIN DE FER.

Le "Mexican Mineral Railroad Company" vient de constituer une société au capital de 350,000 dollars. La ligne ferrée toute entière sera située dans l'État de Nuevo León et s'étendra depuis la ville de Monterey jusqu'aux minières du district de San Pedro. Les noms des Directeurs sont: GEORGE D. COOK et GEORGE B. TURNER, de Chicago; WILLIAM F. GILLESBY, ROBERT S. TOWNE, CHARLES J. NOURSE, Jr., GEORGE F. PEABODY, EDWARD M. SHEPARD, ACOSTA NICHOLS et CHARLES J. PEABODY, de New-York.

CONCESSION DES EAUX DE LA RIVIÈRE BLANCO.

Un américain des plus connus, Mr. ROBERT MAXWELL, qui habite au Mexique, vient d'obtenir du Gouvernement Mexicain le privilège d'utiliser comme force hydraulique les eaux de la rivière Blanco, à un

endroit connu sous le nom de Los Mixos au-dessous de la chute du Tuxpango, dans le district de Orizaba, Etat de Vera Cruz. Conformément aux clauses et conditions qui régissent cette importante concession, les travaux devront commencer dans six mois, les plans des travaux d'amélioration seront soumis au Gouvernement pour être approuvés dans les douze mois et la construction des machines hydrauliques et électriques devra commencer dans l'année, immédiatement après l'approbation des plans. Tous les travaux devront être terminés et les machines mises en mouvement dans l'espace de six ans. Les travaux de construction s'exécuteront sous la surveillance de l'inspecteur du Gouvernement.

LE PREMIER TRAMWAY ÉLECTRIQUE AU MEXIQUE.

Le 16 septembre prochain aura lieu dans la ville du Mexique l'inauguration officielle du premier tramway électrique construit dans cette ville. Les travaux pour l'introduction de l'électricité dans le vieux système de "The Federal District Street Railway Company" de cette ville se poursuivent avec la plus grande énergie. Une grande partie du matériel qui a été commandé aux Etats-Unis est déjà sur place et presque toutes les lignes, y compris celles qui mettent en communication Guadeloupe avec San Angel en passant par Peralvillo, Zocalo, le sud de la porte de Piedad, les environs de Tacubaya, San Pedro et Mixcoac, sont déjà construites. Les poteaux pour les fils conducteurs sont, en grande partie, posés.

CAOUTCHOUC—SA CULTURE.

D'après "Le Nouveau Monde" du 12 août 1899, une grande quantité de jeunes plantes de caoutchouc seraient parvenues au Ministère de Fomento. Ces plantes seront distribuées à tous les agriculteurs qui en feront la demande et qui s'engageront à les cultiver. Ces plantes sont d'une variété spéciale et on assure qu'elles prospéreront merveilleusement dans les régions tropicales du Mexique.

LA CONSTRUCTION DES CHEMINS DE FER.

D'après le chiffre fourni par le Journal "Le Nouveau Monde" à la date du 26 août 1899, la construction des chemins de fer au Mexique va tous les jours croissant. En effet, on a construit au Mexique du 1^{er} janvier 1899 au 30 juin de la même année, 439 kilomètres de chemins de fer qui, pour les trois quarts, sont munis d'une ligne télégraphique.

NOUVELLE COMPAGNIE DE CHARBON.

Le "Nouveau Monde," dans son numéro du 26 août 1899, annonce qu'une compagnie anglaise vient de se constituer, au capital de 600,000 livres sterling, soit trois millions de piastres environ, dans le but d'exploiter les gisements de charbon du district d'Aclatan, dans l'Etat de Puebla.

UNE NOUVELLE BANQUE À PUEBLA.

Le même journal nous informe qu'un Mr. RICARDO SERRANO, un des riches commerçants de Puebla, a l'intention de créer une banque locale dans cette ville. Il est en train d'organiser une société au capital d'un million de piastres, et a déjà recueilli pour plus de \$500,000 de souscriptions, entre un petit groupe de capitalistes. Cette nouvelle banque aura pour but de faciliter les entreprises agricoles, commerciales et industrielles dans cet Etat.

VENTE DE TERRAINS NATIONAUX.

Pendant le premier semestre de l'année courante le Ministère de "Fomento" a aliéné 188,180 hectares de terrains nationaux au prix de \$174,988, soit 433,978 francs au change actuel; le prix de vente de l'hectare a donc été en moyenne de 2,30 francs. Ces terrains ont été fractionnés en 104 lots. Ils sont situés dans le territoire de la Basse-Californie et les Etats de Campêche, Chiapas, Chihuahua, Durango, San Luis Potosi, Sinaloa, Tabasco, Veracruz, Yucatan, Michoacan, Nuevo-Leon, Oaxaca et Tamaulipas.

PROJET DE CHEMIN DE FER.

Plusieurs propriétaires de grandes haciendas, situées entre La Honda et Saltillo (Etat de Coahuila), se sont réunis dernièrement pour former une société qui relierait par une voie ferrée les deux villes que nous venons de citer.

On pense qu'ils pourront réunir entre eux un capital suffisant pour construire ce chemin de fer, qui leur permettra d'amener plus facilement leurs produits dans un grand centre.

PÉROU.**REPRÉSENTATION DU PÉROU À L'EXPOSITION DE 1900.**

Il existe au Pérou un grand enthousiasme pour prendre part à l'Exposition de 1900 à Paris. De nombreuses demandes d'admissions ont été adressées pendant le mois de juin dernier à Mr. le Directeur-Secrétaire de l'Institut technique. Cette société savante déploie la plus grande activité, non seulement pour que le Pérou soit représenté le mieux possible à l'Exposition de 1900, mais encore pour que les produits à exposer soient prêts à temps. Un plan général en relief du bassin minéral du Cerro de Pasco est en préparation et sera remis au Pavillon du Pérou, à Paris, accompagné de nombreux et magnifiques échantillons de minerais. L'exposition de Trujillo qui doit servir de base pour celle du Pérou à Paris reçoit constamment de riches et abondants produits. Le chiffre des exposants se monte en ce moment à 113, divisés comme suit: industrie agricole, 33; mines, 20; manufactures, 43; le reste appartenant à des institutions nationales ou sociétés diverses.

ETATS-UNIS.

RESSOURCES MINÉRALES EN 1898.

Un extrait du 20^e rapport officiel des ressources minières des Etats-Unis a été livré au public le 22 août 1899 par le service géologique et donne la production minérale des Etats-Unis pendant l'année 1898.

Un examen minutieux de ces statistiques montre que depuis 1880 la valeur totale des produits minéraux du pays a augmenté d'environ 90 per cent ou de \$369,319,060 à \$697,880,002.

On peut déduire de ces chiffres que l'augmentation moyenne annuelle pendant ces 19 années a été de \$18,000,000, mais de 1893 à 1898 elle a été d'environ \$25,000,000. Bien que l'augmentation normale annuelle peut se trouver quelque part entre ces deux chiffres, les totaux généraux indiquent une grande irrégularité. De 1894 à 1895, l'augmentation a été environ de \$100,000,000 et pour les années suivantes elle n'a été seulement qu'un peu plus de \$1,000,000; mais de 1892 à 1894, à cause de la dépression des cours des marchés, une diminution de plus de \$121,000,000 s'est produite. De 1896 à 1897 l'augmentation a été d'environ \$8,000,000, soit 1.3 pour cent, tandis que de 1897 à 1898 elle a été de \$66,970,534 ou plus de deux fois et demie l'augmentation moyenne annuelle de 1893 à 1898, ce qui démontre d'une manière authentique un accroissement de 11 pour cent sur l'année 1897.

La production totale de l'année 1898 a été la plus forte qui ait jamais été constatée dans les annales du pays, dépassant même celle de 1892 qui jusque là occupait la première place avec un excédent sur les années précédentes de \$50,000,000 environ. Ceci est dû à un accroissement de tous les produits minéraux en général et dont les plus importants ont augmenté considérablement, presque tous rapportant quelque bénéfice.

A ce sujet, il est intéressant de noter que les chiffres obtenus par les compilateurs du Volume VII de "L'Industrie Minière," un ouvrage de plusieurs centaines de pages, publié peu de temps avant le rapport du Gouvernement, sont d'accord substantiellement avec les statistiques officielles. Tous deux montrent que, pendant l'année 1898, les Etats-Unis ont été de beaucoup les plus grands producteurs de fer et d'acier mais qu'ils venaient seulement après la Grande-Bretagne pour la production du charbon. Les Etats-Unis fournissent aussi plus de la moitié de l'approvisionnement de cuivre. Aucune nation ne peut rivaliser avec les Etats-Unis pour les minéraux dont la valeur se montait en 1898 à \$697,880,002, tandis qu'en 1897 elle ne s'élevait qu'à \$630,909,468.

Tous les produits métalliques se sont élevés en 1898 à une valeur de \$344,096,130, tandis qu'en 1897 elle n'était que de \$302,198,502, soit un bénéfice de \$41,897,628 pour 1898. Tous les métaux, à l'exception du nickel, ont augmenté de valeur; le cuivre, le plomb, le zinc, l'aluminium

et l'antimoine ont atteint leur maximum comme valeur et production, mais tandis que la production du saumon de fonte en 1898 dépassait celles des autres années, la valeur de ce métal a été cependant considérablement moindre que celle des années 1899 ou 1892, quoiqu'en 1898 un surcroît de \$21,434,700 sur l'année 1897 ait été constaté, on plus de la moitié de l'augmentation totale des produits métalliques depuis 1897 jusqu'à 1898.

En 1898 les produits non métalliques ont augmenté de 25,072,906 dollars, ce chiffre étant la différence entre les produits de 1897 (\$327,710,966) et ceux de 1898 (\$352,783,872), soit un gain en faveur de 1898 de \$25,072,906. Le produit qui a le plus contribué à ce gain a été le charbon bitumineux qui en 1897 a produit \$119,567,224 et en 1898 \$132,586,318, soit une augmentation en 1898 de \$13,019,089. Cependant, une diminution de \$4,000,000 s'est produite dans la valeur de l'antracite, quoique la quantité produite ait augmenté de 688,361 "long tons."

Les autres produits dont la valeur a augmenté considérablement ont été: la pierre, le pétrole, le gaz naturel et les eaux minérales.

Les chiffres officiels de la production et de la valeur des principaux minéraux ont été les suivants: Fer et acier; saumon de fonte, 11,773,934 "long tons" au lieu de 9,652,680 "long tons" en 1897; la valeur moyenne par tonne a augmenté de la différence entre le chiffre de 1897 (\$9.85) et celui de 1898 (\$9.90); les lingots d'acier Bessemer, 6,609,017 tonnes, soit une augmentation de 1,133,702 tonnes; l'acier fabriqué par le procédé "Open hearth," 2,230,290 "long tons," soit une augmentation de 621,621 tonnes, qui équivalent à 35 pour cent; minerais de fer, 19,278,369 "long tons," évaluées à \$22,012,542, soit un gain de 1,760,323 "long tons" et une augmentation dans la valeur de \$3,059,321; la tonne du minerai de fer valant en moyenne en 1898 \$1.14 au lieu de \$1.08 en 1897.

La production de l'or a augmenté régulièrement; sa valeur a été de \$64,463,000 et la quantité de 3,118,398 Troy ounces. La production en 1897 s'est montée à 2,774,935 Troy ounces évaluées à \$57,363,000. La production de l'argent en 1897 était de 53,860,000 Troy ounces, avec une valeur monétaire de \$69,637,172; en 1898 elle s'élevait à 54,438,000 Troy ounces, avec une valeur monétaire de \$70,384,485, soit une augmentation en faveur de 1898. Cependant, la valeur commerciale de ce produit a diminué de \$197,580, qui est la différence entre \$33,316,000 et \$32,118,420. Les Etats-Unis produisent la plus grande quantité d'argent dans le monde, quoiqu'ils soient suivis de très près par le Mexique.

La production du cuivre a été en 1897 de 494,078,274 livres, évaluées à \$54,080,180; en 1898 elle se montait à 526,512,987 livres, évaluées à \$61,865,276, soit une augmentation en 1898. Cet accroissement s'est fait principalement remarqué dans l'Arizona et le Michigan, tandis que dans le Montana une diminution a été constatée. Le prix moyen par livre en 1898 a été de 11.75 cents; en 1897 il valait 11 cents et en 1896,

10.5 cents. C'est la plus forte quantité et la plus grande valeur qui aient jamais été obtenues. La rareté actuelle du cuivre, la hausse du prix et l'accroissement énorme des spéculations de Bourse ne se sont développés qu'à la fin de l'année et n'ont en aucun effet appréciable sur les statistiques. Quoiqu'une grande activité ait été déployée dans les recherches des nouvelles mines de cuivre, les produits de 1899 n'augmenteront pas matériellement, à cause du temps exigé pour commencer l'exploitation et installer les machines pour l'extraction du minerai.

En 1898 les Etats-Unis ont produit 231,269 "short tons" de plomb, tandis que la production du même minerai ne s'élevait pendant l'année précédente qu'à 212,000 "short tons." La valeur a aussi augmenté en 1898 de la différence entre \$14,885,728 en 1897 et \$17,345,175 en 1898. La plus grande partie de l'augmentation provient du Colorado et de Utah; il y a eu aussi une petite augmentation dans la production du Missouri. Les produits de Montana ont diminué de 2,000 tonnes environ. En dehors de ce qui a été dit ci-dessus, les chargeurs américains ont recueilli en 1898, 89,209 tonnes de plomb des minerais étrangers et des lingots non précieux. Le prix moyen du plomb à New-York était 3.78 cents par livre au lieu de 3.58 cents en 1897.

La production du zinc a aussi augmenté et s'élevait à 115,399 tonnes de 2,000 livres, évaluées à \$10,385,910, tandis qu'en 1897 elle n'était que de 99,980 tonnes, estimées à \$8,498,300. Cette quantité est aussi la plus grande qui ait été produite dans le pays. La quantité de minerai de zinc exporté a été de 11,782 "short tons," évaluées à \$299,870, mais en 1897 elle était de 9,251 tonnes, évaluées à \$211,350. La plupart du minerai exporté a été extrait des mines de New-Jersey, mais presque tout le restant de la production de 1898 a été obtenu des minerais extraits dans les Etats de Missouri et de Kansas.

La production du vif-argent qui en 1897 diminuait s'est sensiblement améliorée en 1898 et a augmenté de 26,648 à 31,092 bouteilles. Sa valeur a augmenté de \$993,445 à \$1,188,627. La valeur de chaque bouteille en 1897 était de \$37.28; en 1898 elle s'élevait à \$38.23. Ce produit est trouvé principalement en Californie.

La production de l'aluminium en 1898 était 5,200,000 livres, évaluées à 1,716,000 dollars; celle de 1897 se montait à 4,000,000 livres, valant \$1,500,000. Etant donnée la cherté du cuivre, l'aluminium a été substitué à ce métal dans de nombreux cas.

Le total de la production de l'antimoine se montait en 1898 à 2,240,000 livres, ayant une valeur de \$184,050; en 1897 la quantité produite ne s'élevait qu'à 1,512,000 livres, évaluées à \$109,655, et environ 80 pour cent de ces produits provenaient des mines étrangères. La quantité d'antimoine extrait en 1898 aux Etats-Unis était de 697 "short tons."

La production du manganèse en 1898 a été la plus abondante depuis 1891, mais quoiqu'elle dépassât de plus de 44 pour cent, celle de 1897 (de 11,108 à 15,957 "long tons"), elle n'atteignait pas les deux tiers

de celles des années 1889-1890 et 1891. La valeur du manganèse était en 1898 de \$129,185; en 1897, \$95,505.

La production domestique du nickel est insignifiante, si on la compare à la quantité de nickel qui se consomme annuellement, le marché étant approvisionné principalement par le Canada. Le total a diminué de la différence entre les 23,707 livres produites en 1897 et les 13,411 livres, recueillies en 1898. La plus grande partie du nickel produit dans le pays provient de l'Etat de Minnesota. D'après les rapports des raffineries des Etats-Unis, 1,738,929 livres de nickel ont été produites; dans ce chiffre sont compris les minerais importés et ceux du pays. Le prix courant à New-York était, en 1898, 34.5 cents la livre; celui de 1897, 34.63 cents la livre.

En 1898 le produit combiné d'anhracite et de charbon bitumineux était de 196,405,953 "long tons," équivalant à 219,974,667 "short tons," soit une augmentation de 9½ pour cent. Du total général, 148,742,878 "long tons" étaient bitumineuses. La production de 1898 dépassait celle de 1897 de 17,636,609 "long tons" ou 19,753,002 "short tons" et se composait exclusivement de charbon bitumineux. La valeur des produits n'a pas augmenté tout à fait de 5 pour cent pendant l'année, soit de \$198,869,178 à \$208,000,850.

Pendant nombre d'années qui ont précédé 1898, les marchands ne pouvaient pas vendre tout le charbon bitumineux qui se trouvait sur le marché, l'approvisionnement étant plus considérable que les demandes; mais en 1898 ces conditions changèrent complètement et au lieu de se battre pour obtenir de nouveaux marchés et garder les vieux, les marchands furent incapables, pendant un certain temps, de satisfaire promptement aux ordres de leurs clients; et cela à cause des nombreuses demandes de combustible faites par les entreprises industrielles de fer et d'acier et autres, tout le long de l'année, aussi bien pendant la saison d'hiver que la saison d'été. Presque tous les ouvriers ayant été employés dans les autres industries, il a été très difficile de se procurer assez de mineurs pour exploiter les mines. Malgré cela, le prix moyen du charbon bitumineux a diminué de la différence entre le prix de 1897 (81 cents) et celui de 1898 (80 cents), cette baisse de prix continuant ainsi depuis l'année 1897. La cause de cette baisse est due aux machines employées qui diminuent la main-d'œuvre. Parmi les 30 Etats producteurs, il y en a eu 22, en 1898, qui ont fourni la plus grande quantité de charbon qu'ils aient jamais produite.

Au sujet de la production du coke, l'année a été aussi d'une activité sans exemple. Elle a dépassé de 2,758,225 "short tons" ou de la différence entre 13,288,984 et 16,047,200, la quantité produite en 1897. Cet accroissement est dû directement à l'impulsion donnée par les manufactures de fer et d'acier.

La valeur de la production du pétrole brut a augmenté pendant l'année de \$3,253,748 ou de la différence entre le chiffre de 1897, 40,929,611 dollars, et celui de 1898, 44,183,359 dollars. Tandis que le produit

augmentait de valeur, le nombre de barils diminuait de la différence entre 60,568,081 et 55,354,233.

Avec l'épuisement graduel, la quantité du gaz naturel continue à diminuer, mais sa valeur a augmenté en 1898 de la différence entre \$13,826,422 et \$14,750,000.

Quant aux matériaux de construction, la valeur de la pierre a augmenté de la différence entre \$34,667,772 et \$36,607,264; celle de l'ardoise, de la différence entre \$780,112 et \$1,370,075; l'argile, y compris la faïence, de la différence entre \$62,359,991 et \$71,597,380; le ciment de Portland (avec un gain de 1,014,509 barils) de \$4,315,891 à \$5,970,773; la valeur du ciment naturel a diminué de la différence entre \$3,862,392 et \$3,810,728.

L'abrasion qui comprend: les meules de moulin, les pierres meulières, le corindon, l'émeri ou pierre à polir, la pierre à huile ou d'Orient, le jaspe et le grenat a augmenté de la différence entre \$754,222 et \$1,075,046.

Le total de la production des matières chimiques comprenant les roches phosphatées, le gypse, le brome, le borax, le spath fluor, le soufre, le pyrite de fer employé dans la fabrication de l'acide sulfurique s'est monté à \$6,145,165 au lieu de \$5,112,450 en 1897. Le sel, qui est aussi compris sous le titre général "Matières chimiques," a produit 17,612,634 barils de 280 livres chacun, la plus grande quantité qui ait jamais été obtenue; la production de 1897 n'était que 15,973,202 barils. Le prix du sel a augmenté de 15 pour cent et le total de l'augmentation était, en 1898, la différence entre \$4,920,020 et \$6,212,554. Les producteurs ont touché par baril un prix moyen de 35.3 cents.

La production de la plus grande partie des pigments comprenant la peinture métallique, l'ocre, l'ombre, la terre de Sienne, le rouge vénitien, le blanc de zinc, l'oxyde de barium, la céruse, le minium, la litharge, l'oxyde de plomb (orange minérale), l'oxyde de cobalt a diminué, mais étant donnée l'augmentation qui s'est produite dans la valeur du blanc de zinc (de \$1,750,000 à \$2,310,000), le total général s'est monté en 1898 à \$3,124,967, tandis qu'en 1897 il ne s'élevait qu'à \$2,635,320.

Pendant l'année 1898 les pierres précieuses ont vu leur valeur augmenter, montant à \$169,920, tandis qu'en 1897 la valeur était de \$130,675. Les événements importants de l'année ont été: la découverte de cristaux de roche dans l'Etat de la Californie, qui égalent presque ceux du Japon; le succès obtenu aux Etats-Unis avec la taille de ces cristaux quelques uns de 7 pouces de diamètre; l'augmentation des saphirs de Montana; l'extraction continue des mines de turquoise du Mexique; la découverte de tourmalines dans le Maine et le Connecticut; la grande augmentation dans les importations de diamants et de grands progrès dans l'industrie de la taille des diamants.

En 1897 il s'est vendu 23,255,911 gallons d'eaux minérales, d'une valeur de \$4,559,106; en 1898 les ventes se sont montées à \$8,051,833 pour 28,863,464 gallons, soit une augmentation de 25 pour cent en gallons et de 75.07 pour cent en valeur.

Les produits divers qui comprennent la terre à foulon, la mica, le feldspath, le silix, l'asphalte, l'asbeste, le graphite, la pierre savonneuse, la magnésite, la pierre calcaire ou pierre à chaux pour la fusion du fer, le "bauxite" et le "monazite" ont augmenté de valeur pendant l'année de la différence entre \$3,565,116 et \$4,105,898. La quantité d'asbeste importé aux États-Unis, et qui provient pour la plupart du Canada, s'est élevée en 1898 à \$309,533, tandis qu'en 1897 elle se montait à \$268,264.

La revue "Mineral Industry" énumère les nouveaux produits ci-après désignés: 2,100 livres de ferro-molybdène, à 50 cents la livre; 9,550 livres de molybdène, à environ \$1.25 la livre. Elle donne aussi la quantité de platine produite, qui est de 300 "Troy ounces," tandis qu'en 1897 elle ne s'élevait qu'à 200 "Troy ounces." Le platine en barres valait à New-York \$12.79 l'once et en 1897 il ne coûtait que \$12.34.

D'après les statistiques du Service Géologique, la quantité de platine brut, sur le marché de San Francisco, était en 1897 de 150 "Troy ounces," évaluées à \$900; en 1898 la quantité du même métal s'est montée à 225 "Troy ounces," évaluées à \$1,913, soit environ un peu plus de \$8.50 par once.

RELATIONS COMMERCIALES EN AMÉRIQUE.

Le Bulletin Mensuel du Commerce et des Finances des États-Unis pour le mois de juin 1899, publié par le Bureau de la Statistique du Ministère des Finances, contient un article sur le commerce des États-Unis avec les pays américains situés au sud de l'Union, un commerce qui, dit le rapport, a été longtemps un objet de sollicitude de la part des hommes d'État, des économistes et des hommes d'affaires.

Comme les statistiques le démontrent, les affaires commerciales avec les peuples qui parlent la langue anglaise au nord des États-Unis, ont augmenté rapidement et ont été réciproquement satisfaisantes; avec ceux qui parlent une langue étrangère et qui occupent les territoires voisins au sud, le progrès a été plus lent et moins sensible et le commerce diminue au fur et à mesure que les distances augmentent.

Les États-Unis ont fourni à l'Amérique Anglaise 59 pour cent du total des importations des denrées destinées à la consommation; 49 pour cent au Mexique, également voisin, mais parlant une langue différente; aux États de l'Amérique Centrale, qui sont après les plus éloignés, mais dont l'accès est facile par mer et qui sont maintenant desservis par des chemins de fer, 37 pour cent; à la Colombie, un peu plus éloignée mais également accessible par eau, 33 pour cent; au Venezuela, où l'on peut aussi arriver facilement, 27 pour cent; aux Antilles, 20 pour cent; à la Guyane Anglaise, 25 pour cent; à la Guyane Hollandaise, 17 pour cent, et moins de 6 pour cent à la Guyane Française. Le trafic entre les États-Unis et les pays cités plus haut a pris une extension assez grande quoiqu'il soit admis qu'un accroissement encore plus considérable peut être raisonnablement espéré avec de si proches voisins, étant donné le

fait que les Etats-Unis achètent dans ces pays beaucoup plus qu'ils y vendent. Mais ces conditions, en quelque sorte peu avantageuses, sont acceptables quand on les compare avec les relations commerciales qui existent entre les Etats-Unis et les pays de l'Amérique du Sud qui bordent l'Atlantique et l'Océan Pacifique.

En 1897 les marchandises importées par le Brésil se sont montées à plus de \$105,000,000, dont seulement 12 pour cent ont été suppléées par les Etats-Unis; l'Uruguay et le Paraguay, \$22,000,000, dont 7 pour cent provenaient des Etats-Unis; la République Argentine, \$95,000,000, dont moins de 7 pour cent venaient des Etats-Unis. Sur la côte du Pacifique, les importations du Chili ont été évaluées à \$24,000,000; celles du Pérou à \$8,500,000; de la Bolivie, à \$11,600,000, et de l'Écuador, à \$7,000,000, la proportion des Etats-Unis étant seulement 10 pour cent. Ainsi, les pays des côtes du nord de l'Amérique du Sud achètent pour \$36,000,000 de marchandises, dont 25 pour cent sont fournies par les Etats-Unis; les pays qui sont sur les côtes orientales importent \$222,000,000, et ceux des côtes occidentales \$51,000,000, la proportion des Etats-Unis sur chaque côte étant de 10 pour cent environ.

Un examen de la liste des marchandises achetées par les Etats-Unis et qui proviennent des pays de l'Amérique Centrale et de l'Amérique du Sud semble augmenter l'anomalie que présente la paucité des achats réciproques. Les Etats-Unis sont à la tête de tous les acquéreurs de café et de caoutchouc exportés du Brésil et du Mexique et qui sont les principaux articles que ces pays produisent et exportent. Ils achètent aussi une grande quantité de marchandises de la République Argentine et du Chili; et pour l'Amérique du Sud en général, il existe aux Etats-Unis un marché qui devient tous les jours de plus en plus important pour les sucres, les épices, les fruits, les bois de teinture, les bois chimiques et tous les autres produits tropicaux. Pendant l'année fiscale 1897, les produits que les Etats-Unis se sont procurés des pays qui s'étendent le long des côtes des Océans Atlantique et Pacifique, ont été évalués à \$88,408,119, tandis que ceux vendus dans ces pays, pendant la même période, ne se sont montés qu'à \$24,480,013.

En 1898, quoique les Etats-Unis aient exporté au monde entier deux fois la valeur des marchandises importées, les ventes aux pays de l'Amérique du Sud, à l'exception de ceux qui sont baignés par la mer des Antilles, n'étaient encore qu'un tiers du montant des achats faits dans ces pays. L'augmentation des exportations entre les ports des Etats-Unis, de l'Amérique Centrale, des Républiques de la Colombie et de Venezuela, qui sont situés le long de la mer des Antilles et qui sont desservis assez fréquemment par un service de bateaux à vapeur, est assez satisfaisante, mais en ce qui concerne le reste des pays de l'Amérique du Sud, les conditions deviennent tous les ans de plus en plus mauvaises.

Dans le but d'améliorer cet état d'affaires et d'encourager un commerce réciproque en Amérique, le "Bulletin Mensuel du Bureau des Républiques Américaines" a publié à différentes reprises des articles appelant l'attention des importateurs de l'Amérique du Sud sur la pré-

pondérance des manufactures et des produits des Etats-Unis sur les marchés européens et autres marchés du continent. Les détails des importations des pays de l'Amérique du Sud indiquent que si les Etats-Unis possédaient des facilités de transport, ils pourraient suppléer aisément et au delà les besoins des marchés de ces pays. Ceci donne une idée des avantages auxquels on peut s'attendre aux Etats-Unis, particulièrement en ce qui concerne le commerce avec les pays de la côte occidentale de l'Amérique du Sud, quand le canal Isthmien aura été, achevé, dont les cartes et tous les détails ont été donnés dans le BULLETIN du mois de septembre 1897, pages 323-337.

La différence qui existe entre les distances que parcourt maintenant le trafic des sections est et sud des Etats-Unis avec les côtes occidentales de l'Amérique du Sud, comme le Bureau des Républiques Américaines l'a fait si souvent remarqué, et celles qui deviendront praticables au moyen du canal isthmien est aussi frappante qu'autrefois. Etant donné que l'isthme de Panama s'étend presque directement au sud des ports des Etats-Unis sur la côte de l'Atlantique et que tout le trafic avec la côte occidentale de l'Amérique du Sud est obligé de parcourir une distance de 2,600 milles dans la direction est et de refaire le même chemin pour retourner vers la côte occidentale, il est évident que la perte de temps et les dépenses considérables occasionnées pour atteindre les ports des Républiques Sœurs s'amélioreraient sensiblement si un canal traversait l'isthme sur un point quelconque.

A part cela et quoique les moyens de transport qui existent soient jugés insuffisants, tout le commerce d'exportation et d'importation entre les autres Républiques Américaines et les Etats-Unis et vice-versa pourrait même maintenant augmenter considérablement si des concessions mutuelles dans les tarifs étaient faites, ce qui diminuerait que très légèrement, et peut-être pas du tout, les revenus gouvernementaux des pays intéressés.

CONDITIONS DES PRINCIPALES RÉCOLTES AU 1^{er} SEPTEMBRE 1899.

Le rapport du Statisticien du Ministère de l'Agriculture des Etats-Unis donne au 1^{er} septembre 1899 les chiffres suivants indiquant la condition moyenne des principales récoltes :

Maïs, 85.2; blé, 70.9; avoine, 87.2; seigle, 82; coton, 68.5; blé sarasin, 75.2; pomme de terre, 86.3.

Pendant le mois d'août, la condition du maïs accusait une diminution de 4.7 points, mais le 1^{er} septembre la condition était encore 1.1 points de plus que le 1^{er} septembre 1898 et 2.9 points de moins que les moyennes pendant les 10 années précédentes. La condition du blé d'hiver et de printemps, ensemble, était 70.9 au lieu de 86.7 à la même date en 1898 et 82.5 la moyenne de septembre pendant les 10 années précédentes. Le Ministère ne veut faire aucune estimation sans le rapport de la quantité de la récolte du blé jusqu'à la révision de l'arpentage dans les Etats du Nord-Ouest et ceux qui se trouvent sur le versant du Pacifique.

La condition moyenne de l'avoine était 87.2 au lieu de 79 au 1^{er} septembre 1898 et 80 la moyenne des 10 années précédentes. La moyenne pour l'orge était le 1^{er} septembre 1899 86.7; le 1^{er} septembre 1898 elle était 79.2 et 84.1 la moyenne pendant les 10 années précédentes. La moyenne du seigle était 82 au lieu de 89.4 le 1^{er} septembre 1898, et une moyenne pendant 10 années de 87.5. Quant au blé sarrasin, les moyennes des années 1898-1899 et celles de 10 années, se montaient respectivement à 75.2, 88.8 et 88. Pendant le mois d'août, il y a eu une légère détérioration dans la condition du coton qui résulte de la longue sécheresse qui a sévi dans la superficie ensemencée. Dans les places où il a plu, les pluies ont été si abondantes qu'elles ont aggravé encore davantage la situation. En conséquence, la moyenne le 1^{er} septembre 1899 n'était seulement que 68.5 au lieu de 79.8 en 1898 et 78.4 les moyennes pendant 10 années. Il y a eu une diminution de 5 points dans la condition de la canne à sucre dans l'Etat de la Louisiane, avec des changements peu importants dans les autres sections.

La condition moyenne de la pomme de terre était 86.3 ou 9.3 points de plus que la moyenne du mois de septembre pendant 10 ans. Les autres produits ne montrent qu'une différence très insignifiante comparés avec ceux du mois d'août.

PROSPÉRITÉ DES ILES SANDWICH.

Depuis un an que les Etats-Unis ont pris en main les rênes du Gouvernement Hawaïen, leur administration a remporté un véritable succès; en effet, les recettes et les dépenses du Gouvernement, ainsi que les droits de Douane perçus pendant les six derniers mois de l'année fiscale finissant le 30 juin 1899, le démontrent.

Les statistiques sont parvenues au Ministère des Affaires Etrangères et ont été transmises au Ministère des Finances le 25 août. Elles indiquent que les recettes du mois de juillet 1899 se montaient à \$207,215, tandis que celles du même mois, en 1898, ne s'élevaient qu'à \$184,798. Les dépenses pour le mois de juillet 1899 étaient de \$172,381, tandis qu'en 1898 elles atteignaient, pour la même période, \$234,900. Il y a donc, par conséquent, une diminution de dépenses et une augmentation de recettes. Les dépenses cependant se sont élevées à \$212,272 par suite de prêt, tandis que celles du mois de juillet 1898 étaient de \$261,278. Le total de la dette insulaire est maintenant \$4,635,199, celui de l'année dernière était \$4,449,617.

Mr. RICHARD IVES, Receveur-Général des Douanes des Iles, rapporte que les droits de Douane perçus dans tous les ports pendant le mois de juin dernier étaient: pour les importations des Etats-Unis, \$1,412,658; pour les autres pays, \$384,494; ce qui augmente presque de 100 pour cent les recettes du mois de juin 1896 quand les chiffres correspondants étaient respectivement \$599,303 et \$283,995. Les sommes encaissées pendant le premier semestre 1899 se sont montées à \$8,330,294; celles perçues pendant les six premiers mois de 1898 se sont élevées à \$4,714,143.

LES REVENUS DES PHILIPPINES.

Le Ministère de la Guerre des Etats-Unis a publié, le 26 août 1899, un compte-rendu des recettes des Philippines depuis la date de l'occupation de l'archipel par le Gouvernement des Etats-Unis jusqu'au 31 juillet 1899. Ce rapport montre que le total général des recettes de toutes sortes se sont montées à \$5,249,411, réparties comme suit : Manille, \$3,848,248; Iloilo, \$265,360; Cebu, \$156,136.

URUGUAY.

DROITS DE DOUANE PERÇUS.

La Direction Générale des Douanes a publié ces jours-ci les résultats de ses opérations en juin dernier. Les entrées ont donné un total de \$634,884, soit \$20,878 de moins qu'en 1898.

Le premier semestre de 1899 n'en reste pas moins plus favorisé que celui de 1898, le total, pour les six mois de l'année courante, dépassant de \$507,919 celui de 1898. Le chiffre de \$5,823,432 atteint pendant les six premiers mois de 1899 est du reste supérieur aux totaux obtenus pendant égale période depuis 1894.

VÉNÉZUÉLA.

LOI SUR LES SOCIÉTÉS ÉTRANGÈRES AYANT DES AGENCES OU DES SUCCURSALES AU VÉNÉZUÉLA.

Le Congrès du Vénézuéla a voté une loi relative aux sociétés étrangères dont voici la teneur :

“ARTICLE I.—Les sociétés étrangères qui voudront établir des agences ou succursales au Vénézuéla, qu'elles aient ou non une exploitation quelconque dans le pays, si elles sont en nom collectif ou en commandite simple, devront observer toutes les formalités auxquelles sont soumises les sociétés nationales; si ce sont des sociétés par actions, elles devront faire inscrire au registre du commerce et au bureau de l'enregistrement du lieu où sera placée l'agence d'exploitation et publier dans un journal de la même localité, le contrat social, les divers documents s'y rapportant et démontrant que la société a été établie en conformité des lois de leur pays d'origine, et enfin une copie légalisée des articles de ces lois. Elles devront en outre déposer au bureau d'enregistrement, pour y être archivée, une copie de leurs statuts.

“NOTE I.—Les sociétés étrangères établies au Vénézuéla seront régies par les dispositions de l'article 26 du Code Civil et des articles 101, 102, 103 et 104 du code de procédure civile.

“NOTE II.—Toute modification apportée au contrat social, après la constitution d'une société, subira les formalités d'enregistrement et de publication, comme il est prévu dans la première partie de cet article.

“ARTICLE II.—Les compagnies d'assurances qui engageront des opérations au Vénézuéla devront établir au moins une agence responsable dans la capitale de la République; les compagnies d'assurances sur la vie devront donner une caution réelle, équivalente au total de la valeur des polices qu'elles obtiendraient dans le pays. Pour que cette garantie soit rendue effective, l'agence de chaque compagnie devra remettre tous les semestres, au Ministère de l'Agriculture, du Commerce et de l'Industrie, un relevé détaillé des assurances souscrites et du montant des polices. La caution donnera lieu aux formalités ordinaires d'enregistrement, au bureau subalterne du district dans lequel l'agence sera installée.

“ARTICLE III.—Toute infraction aux prescriptions des Articles I et II de la part d'une de ces compagnies sera personnellement et solidairement imputée aux administrateurs, agents, représentants ou toute autre personne ayant qualité pour traiter en leur nom; ces administrateurs, agents, représentants, etc., étant d'ailleurs responsables de toutes les obligations contractées dans le pays, par leurs compagnies respectives. Chaque infraction des termes de l'Article II donnera lieu à une amende variant de 1,000 à 10,000 bolivars, voire même à l'emprisonnement proportionnel.

“ARTICLE IV.—Les sociétés étrangères possédant actuellement des agences, succursales ou exploitations au Vénézuéla, devront se conformer aux prescriptions de l'Article I dans le terme de six mois après la publication de la présente loi. Les compagnies d'assurances devront dans le même délai se conformer aux termes de l'Article II.

MODIFICATIONS DOUANIÈRES.

Des modifications viennent d'être apportées au tarif des Douanes par le Congrès.

La “Revue Bi-mensuelle du Commerce Extérieur,” du mois d'août 1899, donne le tableau du tarif des Douanes. La nouvelle législation maintient les neuf classes déjà existantes dans le tarif, mais elle augmente les droits de chacune d'elles.

La première classe, paiera 0.02 bolivar par kilog. brut; la 2^e classe qui payait 0.10 paiera 0.12 par kilog. brut; la 3^e classe qui payait 0.25 paiera 0.30 par kilog. brut; la 4^e classe qui payait 0.75 paiera 0.90 par kilog. brut; la 5^e classe qui payait 1.25 paiera 1.50 par kilog. brut; la 6^e classe qui payait 2.50 paiera 3 par kilog. brut; la 7^e classe qui payait 5 paiera 6 par kilog. brut; la 8^e classe qui payait 10 paiera 12 par kilog. brut; la 9^e classe qui payait 20 paiera 24 par kilog. brut.

Il faut ajouter à ces droits celui de 11½ pour cent. Des modifications ont été apportées à la classification de quelques produits. Par exemple, les eaux minérales qui autrefois n'étaient pas taxées sont maintenant rangées dans la 2^e classe et paieront 0.12 bolivar par kilog. brut.

Les vins en bouteilles, qui jadis étaient taxés comme les vins en barils dans la 3^e classe, sont compris dans la 4^e et paieront un droit de 0.90 bolivar par kilog. brut.

En vertu de la loi créant la dette nationale de 1899, les spiritueux sont de plus frappés d'une surtaxe de 0 bolivar 0.12 par kilog., et le Président de la République du Vénézuéla a le droit d'augmenter de 25 pourcent tous les droits de Douane, pour faire face aux dépenses budgétaires.

Cette loi est entrée en vigueur le 1^{er} septembre 1899.

LE NOUVEAU MINISTRE DE NICARAGUA.

Le 11 septembre 1899, Señor Don LUIS F. COREA a été reçu officiellement par Son Excellence Mr. MCKINLEY, Président des Etats-Unis, en sa qualité d'Envoyé Extraordinaire et Ministre Plénipotentiaire de la République de Nicaragua auprès du Gouvernement des Etats-Unis.

Señor COREA a représenté son pays à Washington comme Chargé d'Affaires, et la haute position à laquelle il vient d'être appelé par son Gouvernement n'est que la juste et digne récompense des bons et loyaux services qu'il a rendus à sa patrie.

Le nouveau Ministre est un des plus jeunes membres du Corps diplomatique à Washington, ayant à peine 35 ans. Pendant sa courte mais brillante carrière, il a rempli avec distinction plusieurs postes très importants, non seulement au Nicaragua, mais aussi au Guatémala, où il a vécu pendant plusieurs années. Señor COREA a fait son droit à l'Université de Guatémala et est considéré aujourd'hui comme un des avocats les plus distingués de l'Amérique Centrale.

Señor COREA a été aussi nommé Représentant diplomatique de son pays auprès du Gouvernement Chilien et a l'intention de se rendre sous peu à Santiago, capitale de cette République, pour présenter ses lettres de créance.

Les discours suivants ont été échangés pendant la cérémonie:

DISCOURS DE SEÑOR COREA.

“MONSIEUR LE PRÉSIDENT: C'est une vive satisfaction et un grand honneur pour moi de pouvoir remettre entre les mains de Votre Excellence la lettre qui m'accrédite comme Envoyé Extraordinaire et Ministre Plénipotentiaire de Nicaragua auprès du Gouvernement des Etats-Unis d'Amérique.

“Mon Gouvernement, en élevant son Représentant à Washington au plus haut rang qui existe dans le service diplomatique de la République de Nicaragua, a désiré donner une preuve des sentiments fraternels qu'il ressent pour ce pays et en même temps de son désir de maintenir

et de resserrer, si c'est possible, les liens d'amitié qui, depuis longtemps, ont uni les deux Républiques.

“Je suis certain que le Gouvernement de Votre Excellence est animé des mêmes sentiments et qu'il vaudra bien faciliter la mission dont je suis chargé, contribuant ainsi à la prospérité des deux pays, principalement au jour qui, j'ose l'espérer, n'est pas loin, où, mis dans un commun accord, de nouvelles voies s'ouvriront au commerce, la base fondamentale de la prospérité des nations.

“Pour atteindre ce but important et pour continuer à mériter l'estime que le Gouvernement de Votre Excellence a daigné m'accorder, quand j'étais Chargé d'Affaires, je consacrerai tous mes efforts.

“Permettez-moi, Monsieur le Président, avant de terminer, d'offrir à Votre Excellence les vœux bien sincères que le Gouvernement et le peuple du Nicaragua font pour la prospérité des Etats-Unis et le bonheur de Votre Excellence, vœux que moi aussi je forme avec l'enthousiasme que m'inspirent les institutions libérales de ce grand peuple et la sage administration de son Gouvernement.”

RÉPONSE DE SON EXCELLENCE LE PRÉSIDENT M'KINLEY.

“MONSIEUR LE MINISTRE: Je suis heureux de recevoir de vos mains la lettre par laquelle Mr. le Président de Nicaragua vous accredité comme Envoyé Extraordinaire et Ministre Plénipotentiaire de cette République auprès du Gouvernement des Etats-Unis.

“Les relations étroites qui existent entre le Gouvernement et le peuple des Etats-Unis et leurs voisins de l'hémisphère occidentale, ainsi que le désir que nous avons toujours en d'établir entre nous et eux une confiance mutuelle et d'améliorer les relations commerciales, ont conduit les Etats-Unis à maintenir des missions plénipotentiaires dans les capitales des pays de l'Amérique Latine et à accueillir avec plaisir celles qui nous sont envoyées de ces Républiques.

“En vous recevant dans votre haute et nouvelle position, laissez-moi vous assurer, Monsieur le Ministre, que je suis heureux que cette distinction remarquable dont vous avez été l'objet vous ait été décernée; votre long séjour dans ce pays et les bonnes relations que vous avez toujours maintenues avec ce Gouvernement vous ayant fait connaître les intérêts mutuels des deux nations et gagner l'estime et l'amitié des fonctionnaires de ce Gouvernement et de mes compatriotes.

“C'est pourquoi j'accepte avec la plus grande satisfaction l'assurance que vous me donnez de consacrer tous vos efforts pour opérer à la réalisation de ce haut but d'amitié et de bonne volonté qui animent les Etats-Unis et la République de Nicaragua.

“En vous souhaitant, Monsieur le Ministre, tout le succès que vous pouvez espérer, je vous prie de transmettre à votre Président et au peuple du Nicaragua mes meilleurs vœux et ceux de mes compatriotes pour le bonheur, la prospérité et la paix de votre pays.”

EXPOSITION DES MARCHANDISES D'EXPORTATION
A PHILADELPHIE.

Le 14 septembre 1899, à midi, a eu lieu à Philadelphie l'ouverture officielle de l'Exposition Nationale des Exportations. Une affluence considérable de visiteurs venant de toutes les parties du pays, comprenant des membres du Corps Diplomatique, des officiers de l'Armée et de la Marine, des savants, des hommes d'affaires, etc., ont assisté à cette cérémonie.

Le Directeur Général, M. W. P. WILSON, a prononcé le discours suivant:

"Le but de cette Exposition, a-t-il dit, est de montrer au consommateur étranger ce que peuvent faire les manufacturiers américains et comme ils sont capables de tout fabriquer bien et à bon marché. Les Gouvernements du monde entier ont accepté l'invitation qui leur a été adressée et se sont fait représenter par leurs délégués; les principales chambres de commerce de chaque pays du globe, associations organisées auxquelles sont confiées les affaires commerciales de leurs états respectifs, se sont aussi rendues à l'invitation, et 20,000 des principaux commerçants ont été priés de profiter de l'occasion pour voir, réunis à Philadelphie, les principaux produits américains et ont promis d'être présents dans cette ville pendant la durée de l'Exposition."

M. le Gouverneur STONE a alors pris la parole, et dans une courte allocution a souhaité la bienvenue aux visiteurs, acceptant l'Exposition qu'il a ensuite passée au Maire. M. ASHBRIDGE, Maire, a accepté l'Exposition au nom de la ville, et M. le D^eputé W. P. HEPBURN, de l'Etat de Iowa, Président du Comité du Commerce Intérieur et Extérieur à la Chambre des Représentants, a prononcé le discours d'ouverture.

Les discours terminés, M. le Président MCKINLEY fut informé par télégraphe que l'Exposition n'attendait plus que son consentement pour ouvrir ses portes. Le Président MCKINLEY a immédiatement envoyé le message suivant:

"L'ouverture de l'Exposition Nationale des Exportations est une nouvelle preuve éclatante et des plus satisfaisantes de l'extension de notre commerce et rendra nos relations commerciales avec les autres nations beaucoup plus cordiales. Acceptez pour vous même et vos associés mes plus sincères félicitations et mes meilleurs vœux pour la complète réalisation de vos vives espérances de succès et l'influence de cette entreprise."

Ce message fut lu par M. le Vice-Président FOULKROD, qui annonça ensuite que M. le Président MCKINLEY, qui attendait en ce moment à la Maison Blanche à Washington, allait toucher le bouton de l'appareil télégraphique communiquant avec celui sur l'estrade, notifiant ainsi sa participation à la cérémonie. Cela fut fait et, au milieu d'un silence

momentané, le tic-tac de l'appareil fut entendu à une distance considérable de l'estrade.

Les portes de l'Exposition furent alors ouvertes au public, et 25,000 personnes la visitèrent pendant le courant du jour.

COMMERCE DE LA GRANDE BRETAGNE AVEC TOUTE L'AMÉRIQUE.

Le rapport du mois de juillet 1899, relatif au commerce et à la navigation du Royaume-Uni, donne les statistiques du commerce de la Grande Bretagne avec les Républiques Américaines, ainsi que celles de son commerce avec ses possessions sur le continent occidental et les îles adjacentes, pour le premier semestre de l'année 1899. Dans le tableau qui comprend ces "comptes," les marchandises importées sont généralement classées comme reçues des pays où elles ont été embarquées directement pour le Royaume-Uni. Dans la majorité des cas, le pays d'embarquement est aussi le pays d'origine, mais dans les pays qui n'ont pas de port, la Bolivie, par exemple, ceci n'a pas paru praticable. Les exportations sont, selon la règle, créditées aux pays de la dernière destination (de nouveau la Bolivie est une exception) conformément aux déclarations des exportateurs. Les divisions indiquées dans le tableau ci-dessous, concernant les côtes orientales et occidentales de ces divers pays, sont faites d'après les rapports des statisticiens anglais. Dans un but de comparaison, les totaux pour le premier semestre de 1898 sont aussi donnés.

	1899.	1898.
IMPORTATIONS.		
Etats-Unis:		
Côte de l'Atlantique	£61,995,214	£65,467,818
Côte du Pacifique.....	2,076,343	3,261,296
Total	64,071,557	68,729,114
Cuba et Porto Rico.....	15,188	17,192
Canada:		
Côte de l'Atlantique	4,783,968	4,478,780
Côte du Pacifique.....	368,071	612,891
Terre-Neuve et Labrador.....	100,515	70,986
Les Îles Bermudes	866	766
Antilles:		
Anglaises.....	1,039,496	901,088
Françaises.....	216	63
Hollandaises.....	11,003	13,974
Danoises.....	93	8,836
Haiti et Saint-Domingue	36,698	53,444
Mexique.....	227,801	147,755
Guatemala.....	133,920	270,692
Honduras.....	900	4,905
Honduras Britannique (Belize).....	82,360	95,911
Salvador.....	70,711	184,397
Nicaragua.....	23,686	58,315
Costa-Rica.....	254,273	543,163
Colombie.....	457,373	398,801
Venezuela.....	22,809	19,648
Guyane:		
Anglaise.....	193,452	303,257
Hollandaise.....	24,414	19,251
Equateur.....	58,561	100,579

	1899.	1898.
IMPORTATIONS—continued.		
Pérou.....	£640,990	£733,170
Chili (comprenant la côte du Pacifique de la Patagonie).....	2,244,215	1,990,060
Bresil.....	2,157,548	2,362,765
Uruguay.....	155,938	165,427
République Argentine (comprenant la côte Atlantique de la Patagonie).....	5,365,232	4,854,019
Iles Falkland ou Malouines.....	101,281	109,670
Total de toute l'Amérique.....	82,642,235	87,241,919
EXPORTATIONS.		
Etats-Unis:		
Côte de l'Atlantique.....	7,787,687	7,236,041
Côte du Pacifique.....	225,752	202,914
Cuba et Porto Rico.....	463,526	119,423
Canada:		
Côte de l'Atlantique.....	2,925,889	2,591,935
Côte du Pacifique.....	154,285	162,179
Terre-Neuve et Labrador.....	164,637	137,219
Iles Bermudes.....	45,476	48,898
Antilles:		
Anglaises.....	875,833	903,775
Françaises.....	49,182	36,948
Hollandaises.....	15,009	13,167
Danoises.....	16,487	25,312
Haiti et Saint-Domingue.....	130,267	74,921
Mexique.....	934,983	822,060
Guatemala.....	21,434	10,855
Honduras.....	76,482	41,737
Honduras Britannique (Belize).....	22,966	29,694
Salvador.....	76,482	41,737
Nicaragua.....	58,832	38,183
Costa Rica.....	47,586	54,195
Colombie.....	361,518	374,301
Venezuela.....	360,619	186,040
Guyane:		
Anglaise.....	261,237	284,142
Française.....	1,202	936
Hollandaise.....	18,423	21,110
Equateur.....	176,111	159,236
Pérou.....	409,161	384,078
Chili (comprenant la côte de la Patagonie).....	844,895	821,780
Bresil.....	2,523,457	2,774,085
Uruguay.....	618,258	542,187
Paraguay.....	4,749	4,522
République Argentine (comprenant la côte est de la Patagonie).....	2,849,701	2,435,871
Iles Falkland ou Malouines.....	12,231	9,549
Total de toute l'Amérique.....	2,534,357	20,580,030

LA GLACE ARTIFICIELLE.

Cette industrie a pris aux Etats-Unis un développement considérable et déjà la glace artificielle a rivalisé avec la glace naturelle, voire même dans les grandes villes du Nord. Il n'y a aucun doute que la première est plus pure que la dernière parce que l'eau employée pour la faire peut être purifiée au moyen de machines spéciales. Un des plus grands avantages que la glace manufacturée a sur la glace naturelle est qu'elle peut être fabriquée dans la place où elle est consommée; de cette façon on évite les frais de transport ainsi que les autres pertes résultant de la transportation, car il est impossible d'empêcher la glace de fondre plus ou moins quand elle est expédiée d'un point à un autre, et on a calculé que le déchet dans ce cas est de 20 à 50 pour cent.

Les machines pour fabriquer la glace ont atteint, aux Etats-Unis, la plus grande perfection et sont faites de toutes les dimensions; depuis celles qui fabriquent une tonne par jour jusqu'à celles capables de

fournir des centaines de tonnes; elles se vendent de tous les prix, depuis \$500 jusqu'à plusieurs milliers de dollars.

Un fait que bien des personnes ignorent est que la glace artificielle dure plus longtemps que la naturelle, à cause de sa densité, du manque d'air et de la basse température nécessaire à sa fabrication. Dans toutes les places où elle a été introduite, la glace artificielle a supplanté la naturelle, et il est constaté que dans de nombreuses grandes villes américaines, les marchands qui, antérieurement, faisaient le commerce de la glace naturelle, ont acheté des machines pour la fabriquer et ont obtenu d'excellents résultats. La fabrication de la glace est une industrie très lucrative qui fait tous les jours de rapides progrès. Pas une seule faillite n'a été constatée, et on peut citer de nombreux cas où l'entreprise, commencée sur une toute petite échelle, a atteint, en peu d'années, des proportions considérables.

Si la glace est une chose de première nécessité partout, elle est absolument indispensable dans les pays tropicaux. L'importation de la glace qui exige toujours une grande dépense et beaucoup de travail est maintenant inutile, depuis qu'avec les bonnes machines comme celles qui sont construites aux États-Unis on peut en faire une assez grande quantité pour satisfaire à toutes les demandes. Les machines américaines pour la fabrication de la glace sont déjà employées dans plusieurs pays latins de l'Amérique et le résultat obtenu semble justifier les espérances des personnes qui ont placé leur capitaux dans des entreprises de ce genre. En conséquence, on croit qu'après quelque temps le commerce de la glace naturelle, qui était jadis fait sur une vaste échelle avec les pays des régions tropicales, cessera entièrement et sera remplacé par l'introduction de machines pour la manufacture d'un article si absolument essentiel.

Comme exemple de ce qui a été dit plus haut, la République du Nicaragua peut être citée; la fabrication de la glace artificielle qui, il y a quelques années, était complètement inconnue dans cette République, a pris une grande extension, et les principales villes de ce pays fournissent aujourd'hui de la glace excellente fabriquée avec les machines américaines.

BIBLIOGRAPHIE.

Pendant le mois de juillet dernier, le bureau de l'Adjudant-Général du Ministère de la Guerre (Etats-Unis) a fait paraître un ouvrage plein d'intérêt et qui donne des renseignements très précis sur la géographie et les conditions climatiques du territoire d'Alaska qui, jusqu'à ces quelques dernières années, était presque inconnu. Ce livre, comme son titre de "Reports of Explorations in the Territory of Alaska (Cooks Inlet, Sushitna, Copper and Tanana Rivers), 1898," l'indique, contient un récit des explorations qui ont été tentées dans le territoire d'Alaska

sous la haute direction du Ministre de la Guerre, par Messieurs EDWIN F. GLENN, capitaine au 25^e régiment d'infanterie, et ABERCOMBIE, capitaine au 2^e régiment de ligne.

Messieurs H. C. LEARNARD, lieutenant au 14^e régiment d'infanterie; CASTNER, lieutenant au 4^e régiment d'infanterie; P. G. LOWE, lieutenant au 18^e régiment d'infanterie; R. M. BROOKFIELD, lieutenant au 2^e régiment d'infanterie; GUY H. PRESTON, lieutenant au 9^e régiment de cavalerie; WILLIAM YANEST, maréchal des logis; FREDERICK H. MATHYS, sergent au 14^e régiment d'infanterie; ROBERT HEIDEN et ROBERT A. KOEHLER, caporaux au même régiment; CHARLES BROWN, officier d'administration; JOHN W. CLEAVE, économiste de l'hôpital; Messieurs JOH. S. BAGG, J. J. RAFFERTY et LUTHER S. KELLY, guides; ont ajouté des rapports supplémentaires à ceux des principaux officiers. Tous ces comptes-rendus donnent de nombreux détails très intéressants sur les différentes parties du pays et sur l'expédition. Un tableau des observations météorologiques qui ont été faites à Port-Valdez, du 19 avril 1898 au 18 janvier 1899, est encadré dans cet ouvrage et une carte détachée, très complète, sur une échelle de 1 pouce à 12½ milles, est jointe au volume.

"The Scientific Publishing Company of New York and London" vient de faire paraître un nouveau volume, le septième de la série, intitulé: "L'industrie minière, ses statistiques; Technologie et Commerce aux Etats Unis et dans les autres pays, au 31 décembre 1898" ("The Mineral Industry, its Statistics; Technology and Trade in the United States and other Countries to the end of 1898"). Cette nouvelle édition, publiée sous la direction de Mr. R. P. BOTHWELL, est illustrée et contient 940 pages; le premier volume, édité en 1893, renferme les statistiques pour l'année 1892 et celles des années précédentes; il donne aussi un résumé de cette industrie dès son commencement. Le Volume VII traite de l'histoire de la minéralogie jusqu'à la fin de 1898, non seulement au point de vue des statistiques, mais encore à celui des progrès techniques et des conditions commerciales de cette industrie.

L'Honorable HORACE D. WADSEN, Chef du Bureau des Statistiques du Travail de l'Etat de Massachusetts, a compilé avec le plus grand soin, pour les "Statistiques des Manufactures de 1898," un monographe sur l'industrie textile. Après avoir fait l'historique des établissements industriels de cet Etat, depuis l'année 1643 jusqu'à la fin de l'année 1898, et aussi l'exposé des récoltes du coton du pays depuis 1791 jusqu'à 1898, ce statisticien donne la quantité de coton exporté et consommé pendant chaque année de cette période. Cette chronologie industrielle est aussi un travail d'une très grande valeur, et le compilateur, depuis le commencement de l'ouvrage jusqu'à la fin, a fait preuve de patience et d'une grande habileté.

Mr. L. GENTIL TIPPENHAUER, de Port-au-Prince, a envoyé au "Petermann's Mitteilungen, No. 7, 1899," une description du voyage qu'il a entrepris en 1896 à travers une partie de la République de Haïti, entre Gonaïves et Borgne, comme membre d'une commission scientifique organisée dans le but de découvrir des gisements de cinabre. Quoique l'objet principal de cette mission n'ait pas donné les résultats auxquels on s'attendait, la commission a obtenu de nombreux et nouveaux renseignements par rapport à la topographie et la géologie de Haïti. L'existence de certains minéraux a été établie et une carte topographique du pays, jadis presque inconnu, a été préparée.

Un magasin littéraire mensuel qui ne traite que des questions qui ont rapport à l'art photographique et dont le titre est "El Fotógrafo Mexicano" (La photographie mexicaine) renferme quelques pages très intéressantes sur la photographie; cet ouvrage périodique est publié dans la ville de Mexico.

Le "Bankers' Monthly" du mois d'août 1899 contient un article sur "L'usage de la monnaie d'or" ("Use of gold coin"), signé par l'Honorable ELLIS H. ROBERTS, Trésorier des Etats-Unis, et aussi un article sur le "Banquier dans l'Ouest," par Mr. C. W. STEVENSON et autres.

Mr. le Dr. G. KRÜGER a fait paraître le 4 mai 1899, dans le "Deutschen Nachrichten," Valparaiso, un rapport complet sur les découvertes qu'il a faites dans les pays qui bordent la rivière Yelchs.

Les naturalistes allemands, établis dans la République du Chili, ont déployé la plus grande activité, pendant les chaleurs tropicales de 1898-1899, dans leurs découvertes en Patagonie.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

PAGE.	PAGE.
Bankers and Merchants (Banqueros y Comerciantes)— Grace, W. R. & Co., New York, N. Y. xxiv	Cutlery Manufacturers, Knives, Apple and Potato Parers, Seed Sowers, and Hardware Specialties (Fabricantes de Cuchillos, Mondadores de Manzanas y Patatas, Sembradoras y Especialidades en Ferreteria)— Goodell Company, Antrim, N. H., U. S. A. xx
Bicycles (Bicicletas)— Sterling Cycle Works, Chicago, Ill., U. S. A. xvi	Door Checks and Springs (Sujeta-Puertas y Resortes) Norton Door Check and Spring Co., The, Boston, Mass., U. S. A. xx
Bicycle Tires (Llantas para Bicicletas)— American Dunlop Tire Co., Belleville, N. J., U. S. A. Inside front cover.	Electrical Batteries (Baterías Eléctricas)— Leclanché Battery Co., The, 111-117 East 13th Street, New York, N. Y., U. S. A. x
Blackings and Polishes for Boots and Shoes (Betún y Lustres para Calzado)— Hanthaway, C. L. & Sons, 346 Congress Street, Boston, Mass., U. S. A. vii	Electrical Instruments (Instrumentos Eléctricos)— Weston Electrical Instrument Co., 114-120 William Street, Newark, N. J., U. S. A. xviii
Bronchial Troches (Tablillas Bronquiales)— Brown, John I. & Son, Boston, Mass., U. S. A. x	
Brushes (Cepillos)— Grand Rapids Brush Co., Grand Rapids, Mich., U. S. A. xiii	
Cards, Playing (Naipes)— U. S. Playing Card Co., Cincinnati, Ohio, U. S. A. Back of title-page (ii).	

PAPEL OFRECEMOS A LOS IMPRESORES Y EDITORES, LITÓGRAFOS Y FABRICANTES DE LIBROS EN BLANCO EL SURTIDO MÁS GRANDE DE : : :
A **PAPEL DE TODA CLASE,** ADAPTADO A SUS NECESIDADES, DE LA MEJOR CALIDAD Y
E **A. G. ELLIOT & CO.,** 30, 32, and 34 South Sixth St., PHILADELPHIA, PA., U. S. A.
L Diríjanse a nuestros agentes para la exportación, **BORN Y Cía,** No. 1 Broadway,
Se solicita Correspondencia. *New York, U. S. A.* *Se envían Muestras.*

TROY LAUNDRY MACHINERY CO.

(LIMITED),
NEW YORK CITY, U. S. A.

Vendemos todo aquello que se puede necesitar en un establecimiento de lavado.

Se solicita correspondencia.



TANGLEFOOT.

El único papel pegajoso de matar moscas que con seguridad se puede transportar a largas distancias y que es útil en los climas tropicales. 25 pliegos dobles van en cada cajilla de cartón y 10 de estas cajillas en una caja. Todos los especieros y droguistas exportadores de New York y San Francisco venden "Tanglefoot." Envíese por un lote como muestras.

New York: San Francisco:
 15 Jay St. 121 California St.
 London, S. W., Eng.: 16 Church St., So. Lambeth.



ESTABLECIDA EN 1863.

CARLOS KAESTNER Y CÍA.

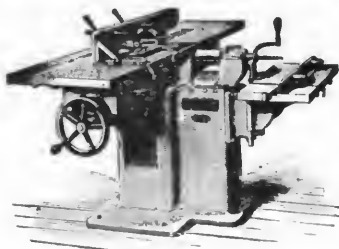
Fabricante de maquinaria para hacer cerveza, fermentar los granos, para la destilación y para hacer almidón. Se garantizan la capacidad y el costo. Máquinas, Calderas, Bombas y Transmisores de Fuerza.

241-249 South Jefferson St., CHICAGO, ILL., U. S. A.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Engineers and Contractors (Ingenieros y Contratistas)— Milliken Brothers, 39 Cortlandt Street, New York, N. Y., U. S. A.....	x	Hazard, E. C., & Co., 117-119 Hudson Street, and 45-51 North Moore Street, New York, N. Y., U. S. A.....	xxiv
Fly Paper (Papel de Matar Moscas)— Thum, O. & W. Co., The, Grand Rapids, Mich., U. S. A.....	xvii	Hinges, Butts, Bolts, etc. (Bisagras, Goznes, etc.)— Stanley Works, The, New Britain, Conn., U. S. A.....	Inside front cover.
Forks, Hoes, Rakes, etc. (Horquillas, Azadas, Rastrillos, etc.)— Iowa Farming Tool Co., The, Fort Madison, Iowa, U. S. A.....	x	Iron and Steel, Manufacturers of (Hierro y Acero, Fabricantes de)— Export Iron and Steel Co., Lewis Building, Pittsburg, Pa., U. S. A.....	xxiv
Grain-Cleaning Machinery (Maquinaria para Limpiar Granos)— Howes, S., Co., The, Silver Creek, N. Y., U. S. A.....	xvi	Leather Dressings (Aderezos para Cueros)— Miller Co., The, Frank, 349 West 26th Street, New York, N. Y., U. S. A....	xxiv
Grocers' Specialties, Manufacturers and Packers of (Fabricantes y Empacadores de Especialidades para Especieiros)—		Listerine (Listerine)— Lambert Pharmacal Co., St. Louis, Mo., U. S. A.....	xxiii

MAQUINARIA DE PRIMERA CLASE PARA OBRAS DE MADERA.



Máquinas Solas ó Equipos Completos para Cualquiera Clase de Trabajos.

Se solicita Correspondencia.

Pídanse Catálogo y Lista de Precios.

J. A. FAY & CO.,

579 to 599 W. Front Street, Cincinnati, Ohio, U. S. A.

WESTON ELECTRICAL INSTRUMENT CO.

APARATOS MODELOS DE LECTURA DIRECTA



PORTÁTILES:

- Vóltmetros
- Mili-Vóltmetros
- Voltímetros
- Ammetros
- Mili-Ammetros
- Busca Fugas
- Comprobadores de Circuito
- Ohmmetros
- Galvanómetros

PARA ESTACIONES

CON MUESTRAS ILUMINADAS:

VÓLTMETROS Y AMMETROS.

DE FORMA REDONDA:

VÓLTMETROS Y AMMETROS.

DE CANTO:

VÓLTMETROS Y AMMETROS, Y MUCHOS OTROS.

FABRICADOS POR

WESTON ELECTRICAL INSTRUMENT CO.,

114 to 120 William Street, Newark, N. J., U. S. A.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.
Lubricating Compound (Preparación para Lubricar)— Cook's, Adam, Sons, 313 West Street, New York, N. Y., U. S. A.....	vii
Machinery, Coal-Mining, Conveying, etc. (Maquinaria para Minas de Carbón)— Jeffrey Manufacturing Co., The, Columbus, Ohio, U. S. A.....	xvi
Machinery, Laundry (Maquinaria para Lavaderos)— Troy Laundry Machine Co., Ltd., 15 Warren Street, New York, N. Y., U. S. A.....	xvii
Machinery, Mill and Brewers' (Maquinaria para Molinos y Cervecedores)— Kaestner, Charles, & Co., Chicago, Ill., U. S. A.....	xvii
Machinery, Mining (Maquinaria para Minería)— Fraser & Chalmers, Chicago, Ill., U. S. A.....	xix

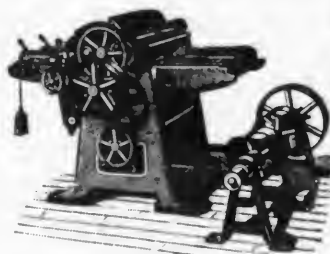
	PAGE.
Machinery, Woodworking and Special (Maquinaria de Trabajar Madera y para Obras Especiales)— Egan Co., The, Cincinnati, Ohio, U. S. A. xix Fay, J. A., Co., Cincinnati, Ohio, U. S. A. xviii	xix
Machines for Sheet-Metal Workers (Máquinas para Trabajos de Metal en Láminas)— Niagara Machine and Tool Works, Buffalo, N. Y., U. S. A.....	xiii
Mill-Furnishing Works (Materiales para Molinos, Fábrica de)— Nurdyke & Marmon Co., Indianapolis, Ind., U. S. A..... Inside front cover.	
Paper Manufacturers (Papel, Fabricantes de)— Elliott, A. G., & Co., 30 South Sixth Street, Philadelphia, Pa., U. S. A.....	xvii

THE EGAN COMPANY,

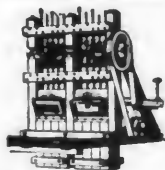
331 to 351 W. Front St., Cincinnati, Ohio, U. S. A.,

FABRICANTES DE

Maquinaria Mejorada para Trabajar Madera.



Respetosamente indicamos á los que tengan necesidad de esta maquinaria, que se dirijan á nosotros antes de hacer los pedidos, pues por razon de nuestra vasta experiencia en el comercio de exportación, la importancia de nuestros negocios y las facilidades con que contamos para la fabricación, podemos atender á sus necesidades mejor que ningún otro fabricante. Nuestro cartel ilustrado, que muestra 150 maquinas, es gratis para todos; y nuestro catálogo de 312 páginas, para quien lo necesite.



FRASER & CHALMERS,

142 Fulton St., CHICAGO, ILL., U. S. A.

GOLD, SILVER, AND COPPER MINING MACHINERY,

OTTO TRAMWAYS, STAMPS, HOISTS,
COMPRESSORS, PUMPS.

CATALOGUES IN SPANISH, FRENCH, AND ENGLISH.

JOHN CONLEY & SON

FABRICANTES DE

HOJA DE ESTAÑO

PARA ENVOLVER TABACO, CIGARROS, CIGARILLOS Y PRODUCTOS ALIMENTICIOS.

2 & 4 Dominick St., NEW YORK, N. Y., U. S. A.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.	PAGE.
Paper, Roofing, Sheathing, Insulating, Water-proof, and for Special Purposes, Manufacturers of (Papel: Fabricantes de Papel para Techos, Papel de Ferro, Papel Aislador, Impermeable y para Usos Especiales)—		
Bird, F. W., & Son, East Walpole, Mass., U. S. A.	vii	
Phonographs (Fonógrafos)—		
National Gramophone Co., Edison Building, New York, N. Y., U. S. A.	xiii	
Plumbers' Supplies (Materiales de Plomero)—		
Colwell Lead Co., 67 Centre Street, New York, N. Y., U. S. A. Inside front cover.		
Proprietary Medicines (Medicinas Proprietarias)—		
Hobbs Medicine Co., Chicago, Ill.	x	
Railroads (Ferrocarriles)—		
Southern Railway, Washington, D. C., U. S. A. Inside back cover.		
Reflectors, Street Lamps, Headlights, etc., Manufacturers of (Fabricantes de Reflectores, Faroles de Calle, Linternas de Locomotora, etc.)—		
Wheeler Reflector Co., Boston, Mass., U. S. A.		ii
Saddlery and Harness, Manufacturers of (Fabricantes de Arnéses y Sillas de Montar)—		
Perkins-Campbell Co., 622 Broadway, Cincinnati, Ohio, U. S. A.		xiii
Scales (Balanzas)—		
Kohlbusch, Herman, Sr., 59 Nassau Street, New York, N. Y., U. S. A.		xx
Tin Foil (Hoja de Estaño)—		
Conley, John, & Son, 2-4 Dominick Street, New York, N. Y., U. S. A.		xix
Toilet Paper, Medicated (Papel Medicado)—		
Hoogland's, B. T., Sons, 38 John Street, New York, N. Y., U. S. A.		xiii
Tool Manufacturers (Herramientas, Fabricantes de)—		
Wonham, Fred. S., 122 Liberty Street, New York, N. Y., U. S. A.		ii

SEMBRADORA Á VUELO DE PEARCE

MEJORADA SOBRE LA DE CAHOON.



150,000 están en uso.

Sembra toda clase de granos y semillas de yerbas llanuras.

Hace el trabajo de 5 hombres y economiza una tercera parte de las semillas.

Es duradera y no puede descomponerse. Cualquiera puede manejarla.

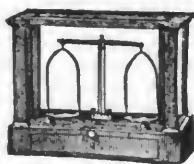
Precio: \$30 la Dozena. Puesta á bordo en New York.

Se solicitan pedidos por medio de cualquiera casa comisionista responsable.

GOODELL COMPANY, Antrim, N. H., U. S. A.

HERMAN KOHLBUSCH, Sr.

Establecido en 1859.



Fabricante de Balanzas Finas y Pesos para todos los usos que requieran la exactitud.

59 Nassau Street, Corner Malden Lane, New York.

Pídase el Catálogo.

El Cerrador de Puertas Sin Ruido.

EL
"NORTON"



Sujeta-Puertas y Resorte.

Usado en los edificios del Gobierno y en los municipales.

Premiado con medalla y diploma en la Exposición Universal Colombina en 1893.

Diríjase á

THE NORTON DOOR CHECK & SPRING CO.
EDIFICIO SEARS,
BOSTON, MASS., U. S. A.

ADVERTISING RATES.

MONTHLY BULLETIN.

	<i>Per month.</i>	<i>Per annum.</i>
1 page.....	\$50.00	\$450.00
1/2 page.....	30.00	270.00
1/4 page.....	20.00	180.00
1/8 page.....	10.00	90.00
* 1/16 page.....	5.00	45.00

* Professional cards.

Inside covers are double above rates. Outside back cover page is treble above rates. Discounts from monthly rates are: Three months' contracts, 10 per cent; six months' contracts, 15 per cent. Quotations in the per-annum column are net.

Address

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,
WASHINGTON, D. C.

PRECIOS DE LOS ANUNCIOS

EN EL

BOLETÍN MENSUAL.

	<i>Al mes.</i>	<i>Al año.</i>
1 página.....	\$50.00	\$450.00
1/2 página.....	30.00	270.00
1/4 página.....	20.00	180.00
1/8 página.....	10.00	90.00
* 1/16 página.....	5.00	45.00

* Tarjetas profesionales.

Anuncios en la parte interior de las cubiertas, el doble de los precios anotados. En la última página de la cubierta exterior, triple de los precios regulares. Descuentos: Contratos de tres meses, 10 por ciento; de seis meses, 15 por ciento. Los precios cotizados arriba por año son netos.

Dirección:

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,
WASHINGTON, D. C.

PREÇOS DE ANUNCIOS

NO

BOLETIM MENSAL.

	<i>Por mez.</i>	<i>Por anno.</i>
1 pagina.....	\$50.00	\$450.00
1/2 pagina.....	30.00	270.00
1/4 pagina.....	20.00	180.00
1/8 pagina.....	10.00	90.00
* 1/16 pagina.....	5.00	45.00

* Cartões profissionaes.

Os anuncios no lado interior das capas pagam o duplo dos preços acima. Na ultima pagina da capa exterior pagam tres vezes os preços citados. Descontos: Contractos por tres mezes, 10 por cento; por seis mezes, 15 por cento. Os preços cotados acima por anno são netos.

Dirijam-se a

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,
WASHINGTON, D. C.

TARIF DES ANNONCES

DANS LE

BULLETIN MENSUEL.

	<i>Par mois.</i>	<i>Par an.</i>
1 page.....	\$50.00	\$450.00
1/2 page.....	30.00	270.00
1/4 page.....	20.00	180.00
1/8 page.....	10.00	90.00
* 1/16 page.....	5.00	45.00

* Cartes de profession.

Sur les deux pages intérieures de la couverture, les annonces sont cotées le double des prix ci-dessus. Les annonces publiées sur le dos de la couverture sont cotées le triple des prix marqués ci-dessus. On fera les rabais suivants: 10 pour cent pour une période de trois mois; 15 pour cent pour une période de six mois. Les prix pour l'année désignés dans la colonne ci-dessus sont les prix nets.

Adresse:

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,
WASHINGTON, D. C.

UNITED STATES CONSULATES.

Frequent application is made to the Bureau for the address of United States Consuls in the South and Central American Republics. Those desiring to correspond with any Consul can do so by addressing "The United States Consulate" at the point named. Letters thus addressed must be delivered to the proper person. It must be understood, however, that it is not the duty of Consuls to devote their time to private business, and that all such letters may properly be treated as personal, and any labor involved may be subject to charge therefor.

The following is a list of United States Consulates in the different Republics:

ARGENTINE REPUBLIC—

Buenos Ayres.
Cordoba.
Rosario.

BOLIVIA—

La Paz.

BRAZIL—

Bahia.
Para.
Pernambuco.
Rio de Janeiro.
Santos.

CHILE—

Antofagasta.
Arica.
Coquimbo.
Iquique.
Valparaiso.

COLOMBIA—

Barranquilla.
Bogotá.
Cartagena.
Colón (Aspinwall).
Medellin.
Panama.

COSTA RICA—

San José.

DOMINICAN REPUBLIC—

Puerto Plata.
Samana.
Santo Domingo.

ECUADOR—

Guayaquil.

GUATEMALA—

Guatemala.

HAITI—

Cape Haitien.
Port au Prince.

HONDURAS—

Tegucigalpa.
Utilla.

MEXICO—

Acapulco.
Chihuahua.
Ciudad Juarez.
Ciudad Porfirio Diaz.
Durango.
Ensenada.
La Paz.
Matamoros.
Mazatlan.
Mexico.
Monterey.
Nogales.
Nuevo Laredo.
Progreso.
Saltillo.
Tampico.
Tuxpan.
Vera Cruz.

NICARAGUA—

Managua.
San Juan del Norte.

PARAGUAY—

Asunción.

PERU—

Callao.

SALVADOR—

San Salvador.

URUGUAY—

Colonia.
Montevideo.
Paysandú.

VENEZUELA—

La Guayra.
Maracaibo.
Puerto Cabello.

METRIC WEIGHTS AND MEASURES.

METRIC WEIGHTS.

Milligram ($1/1000$ gram) equals 0.0154 grain.
Centigram ($1/100$ gram) equals 0.1543 grain.
Decigram ($1/10$ gram) equals 1.5432 grains.
Gram equals 15.432 grains.
Decagram (10 grams) equals 0.3527 ounce.
Hectogram (100 grams) equals 3.5274 ounces.
Kilogram (1,000 grams) equals 2.2046 pounds.
Myriagram (10,000 grams) equals 22.046 pounds.
Quintal (100,000 grams) equals 220.46 pounds.
Millier or tonneau—ton (1,000,000 grams) equals 2,204.6 pounds.

METRIC DRY MEASURE.

Milliliter ($1/1000$ liter) equals 0.061 cubic inch.
Centiliter ($1/100$ liter) equals 0.6102 cubic inch.
Deciliter ($1/10$ liter) equals 6.1022 cubic inches.
Liter equals 0.908 quart.
Decaliter (10 liters) equals 9.08 quarts.
Hectoliter (100 liters) equals 2.838 bushels.
Kiloliter (1,000 liters) equals 1.308 cubic yards.

METRIC LIQUID MEASURE.

Milliliter ($1/1000$ liter) equals 0.0388 fluid ounce.
Centiliter ($1/100$ liter) equals 0.388 fluid ounce.
Deciliter ($1/10$ liter) equals 0.845 gill.
Liter equals 1.0567 quarts.
Decaliter (10 liters) equals 2.6418 gallons.
Hectoliter (100 liters) equals 26.418 gallons.
Kiloliter (1,000 liters) equals 264.18 gallons.

METRIC MEASURES OF LENGTH.

Millimeter ($1/1000$ meter) equals 0.0394 inch.
Centimeter ($1/100$ meter) equals 0.3937 inch.
Decimeter ($1/10$ meter) equals 3.937 inches.
Meter equals 39.37 inches.
Decameter (10 meters) equals 393.7 inches.
Hectometer (100 meters) equals 328 feet 1 inch.
Kilometer (1,000 meters) equals 0.62137 mile (3,280 feet 10 inches).
Myriameter (10,000 meters) equals 6.2137 miles.

METRIC SURFACE MEASURE.

Centare (1 square meter) equals 1,550 square inches.
Are (100 square meters) equals 119.6 square yards.
Hectare (10 000 square meters) equals 2.471 acres.

The metric system has been adopted by the following-named countries: Argentine Republic, Bolivia, Brazil, Chile, Colombia, Costa Rica, Ecuador, Mexico, United States of America, and Venezuela.

W. R. GRACE & Co.,

Banqueros y Comerciantes.

NEW YORK,

LONDON,

SAN FRANCISCO,

LIMA,

CALLAO,

VALPARAISO,

SANTIAGO,

CONCEPCIÓN.

Se emiten Cartas de Crédito y Libranzas, pagaderas en todas partes de Centro y Sud América.

Exportadores de toda clase de manufacturas americanas.

Importadores de Nitrato de Soda, Lana, Algodón, Minerales y otros productos de Centro y Sud América.

Se hacen adelantos sobre consignaciones.

Agentes de la Compañía de Vapores: "New York and Pacific Steamship Co., Limited."

Servicio regular, directo, mensual para Chile, el Perú y el Ecuador.

MERCHANTS' LINE.



THE FRANK MILLER CO.,

Establecidos en 1838.

NEW YORK, U. S. A.

Fabricantes de

**BETÚN Y LUSTRE
PARA
CALZADO Y ABNÉSES.
INSUPERABLE CALIDAD.**

LUSTRE "CROWN," por gruesa,

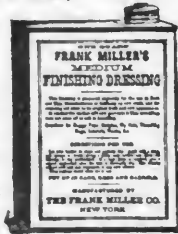
\$7.00.

LUSTRE "PARAGON," por gruesa,

\$6.00.

Libre de gastos abordo en New York.

Cada botella va en una bonita caja de cartón. Se obtienen listas de precios completas, ilustradas, al solicitarlas de las casas comisionistas de New York.



E. C. HAZARD & CO.,

117 and 119 HUDSON STREET, NEW YORK, U. S. A.
46, 48, 50, 52, 54 NORTH MOORE STREET, FACTORY AT SHREWSBURY, N. J.

Packers of Choice Canned Fruits, Meats, and Vegetables, and manufacturers of **GROCERS' SPECIALTIES**, including the celebrated

SHREWSBURY

Tomatoketchup.
Mayonnaise Dressing.
Tomato Chutney,
Chili Sauce, Tropical Pepper Sauce,
Purée of Tomatoes,
Burnt Onion Sauce.
Royal Worcestershire Sauce.

Our Shrewsbury Specialties guaranteed to keep in any climate. Catalogue mailed on application.

RYE AND BOURBON WHISKY BOTTLED IN BOND FOR EXPORT.

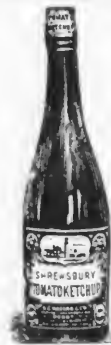
Empacadores en latas de Frutas, Carnes y Legumbres Escogidas, y Fabricantes de Especierias en General, incluyendo las celebradas Especialidades de

SHREWSBURY.

Salsa Picante de Tomates (Tomatoketchup),
Salsa Mayonesa,
Salsa de Chile, Chutney de Tomate,
Puré de Tomates, Salsa de Pimientos,
Salsa de Cebollas Quemadas,
Salsa de Worcestershire.

Garantizamos la conservación en todas las climas de nuestras Especialidades de Shrewsbury. Se remitirán Catálogos por correo a los que los pidan.

Whiskey Bourbon y de Centeno Embotellado y en Depósitos de Aduana para la Exportación.



MYRON C. WICK, Presidente.

F. L. CLARK, Gerente y Tesorero.

C. A. PAINTER, Secretario.

EXPORT IRON AND STEEL CO.,

Fabricante de la marca "BATTLE AXE."

BATTLE

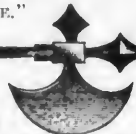
AXE.

OFICINAS PRINCIPALES:

LEWIS BUILDING, PITTSBURG, PA., U. S. A.

Arcos de Barril, Barrica, Tanque, Cubas, Mantequeras y Baúles; Flejes para Pacas de Algodón y Lana; Hojas para Sierras de Cantero; Tiras para Bisagras, Tachuelas y Cerraduras; Arcos Galvanizados y Estañados.

Arcos para Toda Clase de Tonería, Embalaje y Necesidades Manufactureras.



Dirección por Cable

"Export Pittsburg"

