

經濟現象的體系

陳豹隱編

上 海

樂羣書店出版

1932

M4
F03
18

經濟現象的體系

陳豹隱編



3 1798 9673 7

序

在過去幾年當中，常常有人問我：“研究經濟學原理；有什麼頂好的方法？”我對於這種質問，常常都這樣答復：“頂好的方法，是先知道一般經濟現象的大體，再進一步去研究各種現象之間的關係”。

據我想來，像上面那樣的質問，的確是一種有根有據的質問。因為中國現今一般關於經濟學原理的教科和教科書。都只是羅到一些抽象空洞的零碎智識，脫離了實際，忘記了各種經濟現象的相互作用，所以一些學經濟學的人所得的智識，不但往往為老輩有經驗的人所譏笑，並且也並不能達他們——學經濟學的人們——那種想由經濟學的研究入手，去研究社會科學的目的。那種在近幾年的多數青年所共

同抱着的目的。所以他們奮起“熱心學道”的精神，不惜下問到鄙人名下來。

同時，我那種答復，也不是信口瞎說的；我是根據十幾年來的教書經驗，才敢那樣答復的。的確，初學經濟學的人，最苦的是不能得到一個關於經濟現象全體的輪廓，其次就是苦於不能解釋各種現象之間的相互關聯。

要想向中國青年對症下藥，據我想，最好就是改變起來經濟學的編次方法：把歷史上傳下來的經濟原論四分法（那所謂生產篇，流通篇，分配篇，消費篇，四種分篇法），打破了去，另立一個兩分法，把經濟學原論分為，（一）經濟現象的體系，（二）經濟現象的解剖。更詳細一點說，就是，先在（一）的部分，供給學經濟學的人以一種有系統的，關於經濟現象的全般暗識；再於（二）的部分，說明各研主要的經濟現象間的相互關係。如果這樣辦，初學的人，就一定不會感覺經濟學原理的空洞虛渺和散漫零落了。

我如試行我這種意見，曾經在國立某校的短期班，照上述的編次，授了兩次“經濟學概要”的課。結果果然是很好的。我得了一種自信，所以就將一個學生整理出來的筆記加以修改，叫那學生交該校講義課出版，誰知那學校碰着革命的事變，一時被解散了，那本稿子也隨着失了下落。我後來好幾次想自己提筆從新寫一過出來，總苦於提不起勇氣。今年翻譯河上肇博士的“經濟學大綱”的時候，我的勇氣忽

然倍加起來，居然提起筆，照自己原來的講義綱要的上半截寫出了這本小書。寫這本小書的目的，在供那些看“經濟學大綱”的人以經濟現象的概略。因為“經濟學大綱”原是一部關於經濟現象的解剖的，高程度的書，如果沒有最基礎的經濟現象的智識，就恐怕有一部分人還不容易讀懂。關於這一層，我已在“經濟學大綱”的跋文裏面說道。在這裏恕不贅說了。

我這書的目的，既在供給經濟學上初步的基礎智識，內容自然是依照這個目的，決定了的：材料務求單純化，說明務求淺顯化，全書的體裁雖係別開生面，然而也極力求着系統化，我寫完了之後，覆讀一遍，自己甚為滿意。我相信，這本書對於初學經濟學的人，一定可以給一個大大的幫助。

不消說，現今的經濟現象，都是在國家的制度下面存在着的。所以如果要想澈底的理解經濟現象，就得同時研究政治學。特別是關於金融資本經濟現象的理解，須得有政治學上的智識的幫助。我目前正在開始寫一本“新政治學”——和本書是一個姊妹篇，也是一本分為（一）“政治現象的體系和（二）“政治現象的解剖”，兩部分的書——以供學經濟學的人們的參考。

著者自記。

目 次

第一章 序說.....	1
一. 什麼是經濟?	1
1. 經濟是人類的物質生活的一種.....	1
2. 經濟生活上的準則.....	4
3. 經濟生活的主體.....	5
4. 經濟行爲.....	6
二. 什麼是經濟學?	10
5. 經濟學是一種研究人類和人類在經 濟生活的關係的學問.....	10
6. 經濟學的內容.....	12
7. 國民經濟學的內容.....	12

8.	資本主義經濟學和社會主義經濟學.....	14
9.	經濟學的用途.....	14
第二章 資本經濟的來歷和意義.....		16
一、資本經濟以前的經濟形態.....		16
10.	現今的資本經濟是經了許多變遷而來的結果.....	16
11.	經濟形態的各時代的區分.....	17
12.	原始共產經濟時代.....	29
13.	奴隸經濟時代.....	20
14.	封建經濟時代.....	21
二、資本經濟的特色.....		23
15.	資本的意義和種類.....	23
16.	資本經濟的內容.....	27
17.	資本經濟的內容的變動.....	30
三、資本經濟的發展.....		31
18.	商業資本經濟時代.....	31
19.	產業資本經濟時代.....	33
20.	金融資本經濟時代.....	36
21.	經濟形態的變動的性質.....	38
第三章 資本經濟現象的基礎.....		41
一、天然.....		41
22.	天然的意義.....	41

23. 資本經濟上關於天然的政策.....	42
二、人口.....	43
24. 人口在經濟上的意義.....	43
25. 關於人口的政策.....	43
26. 人口的本質問題.....	44
三、財富.....	44
27. 財富的意義.....	44
28. 財富和資本增殖的關係.....	45
第四章 資本經濟下的經營.....	47
一、經營形式的發展.....	47
29. 經營和營業並企業兩種東西的差異.....	47
30. 經營形式的發展略圖.....	49
31. 資本經濟下的各種營形式.....	54
二、經營部門(產業部門)和經營規模.....	54
32. 經營部門的意義.....	54
33. 經營部門的普通分類.....	55
34. 經營規模的大小.....	55
第五章 資本經濟下的企業.....	57
一、企業的形態.....	57
35. 單一企業的形態.....	57
36. 聯合企業的形態.....	61
37. 公企業和私企業.....	64

38.	企業形態和經營部門	65
二.	企業的內部組織	66
39.	企業上的物的要素	66
40.	企業上的人的要素	66
41.	企業的勞動組織	67
第六章	資本經濟下的市場	68
一.	市場的基礎	68
42.	市場的意義和發展	68
43.	商業的組織	70
44.	交通的組織	73
45.	金融機關的組織	74
二.	市場的構成	76
46.	需要供給關係和價格	76
47.	交易方法並地點	77
三.	市場的種類	78
48.	物品市場和金融市場	78
49.	勞力市場	79
第七章	生產和消費的關係	83
一.	生產和消費的適合(均衡)	83
50.	社會的再生產和經濟生活	83
51.	生產的不足,生產的有餘,生產和消費的相抵	84

	目	次	5
	52.	經濟形態和生產消費的適合方法	86
二.		資本經濟下的生產和消費的適合方法	86
	53.	自由競爭和自動的生產消費適合方法	86
	54.	循環的恐慌和永久的失業	88
	55.	補助的生產消費適合方法	92
	56.	少數的富裕和多數的貧苦	96
第八章		分配現象和社會問題	99
一.		職業和所得	99
	57.	資本經濟下的收入所得，及收益	99
	58.	所得的種類	101
	59.	各種所得的相互關係	103
	60.	資本經濟下的階級	104
二.		分配的不平均和社會問題	106
	61.	貧勞階級和富逸階級	106
	62.	分配的不均和階級鬭爭	108
	63.	社會問題和社會主義運動並社會政策	108
第九章		國際經濟與帝國主義	110
一.		國際經濟的發展	110
	64.	由商品輸出競爭到資本輸出競爭	110
	65.	由國民經濟到世界經濟	112
	66.	由單獨競爭到聯合競線	112
	67.	由和平競爭到武裝競爭	113

-
- 二 世界經濟與帝國主義.....114
 - 68. 金融資本主義在國際變為帝國主義.....114
 - 69. 帝國主義的戰爭和世界的恐慌.....114
 - 70. 社會問題和社會主義運動的國際化.....115

經濟現象的體系

第一章 序 說

一. 什麼 是 經 濟?

1. 經濟是人類的物質生活的一種 人類是一種生物。一切生物都繼續不斷的行着兩種活動：第一是保存生物個體的活動，第二是繁殖生物個體的活動。生物和無生物的主要的不同的地方，就在他時時刻為保存他自己的個體的緣故，行着體內的新陳代謝，從外部吸收營養成分，向體外排洩無用成分。這種個體保存活動的進程(進行的路程)就是生物的生活。這種進程一旦停止，那生物的個體就叫做

死了。生物個體的組織，在不斷的新陳代謝的進程當中，會漸漸老衰朽壞的，所以凡是生物都免不了會停止他的個體保存活動的進行，就是說，都免不了一死。

免不了一死的生物。却又有一種特色：他會於自己個體之外，不斷的繁殖新的個體出來。這種個體繁殖的進程，就是生物的生殖。這種生殖作用，自然也和新陳代謝的作用一樣。會漸漸老衰消歇的。

上面說的兩種活動，都是一切生物的根本活動。如果在老死以前，停止第一種活動，生物就會半途夭折。如果防碍或絕滅第二種活動，生物就會有絕種的一天。把這兩種根本活動，比較起來，保存個體的活動，比繁殖個體的活動，還更加緊切些，所以可以說是根本中的根本活動。這種最根本的活動的進程，是以個體對外界物質的吸收和體內物質的排洩為中心的。所以又叫做生物的物質生活，拿來和個體繁殖活動的進程即生殖生活(性生活)相區別。

一切生物，不管他是植物或動物，都非實行物質生活和性生活不可的。人類是動物當中的一種，當然也免不了要實行這兩種生活。

不過，因為人類是動物當中最進步的東西，他比其他一切動物，具有(一)高度的意識，(二)濃厚的感情，(三)靈活的手腕，所以(一)他的行動是有目的意識的，不是純然出乎本能的，(二)他能夠有較久的社會結合，不純然受衝動的驅

便，(三)他能夠製造並使用工具，去對付天然，不純然受天然的征服。所以人類的生活的種類，比其他動物要多些：他於物質生活和性生活之外，還有政治生活和精神生活。同時人類物質生活的意義和內容也比別的動物不同些：人類的物質生活是帶着高度的社會性的；他不是每一個一個的個體獨自的靠着本能，去行着物質生活，倒是合多數個體的力量，用預定的目的意識，協同去行物質生活。因此，人類的物質生活的內容也就比其他動物較複雜些：他在物質生活之中，還分出經濟的生活和非經濟的生活的區別。

上面已經說過，保存個體的活動，就是從外部吸收營養成分，向體外排洩無用成分。所以，要行物質生活，就得就先有生活資料。(即外界可供吸收營養之用的物質)的存在。人類以外的動物，只是吸收現成的天然品 人類却能夠於現成的，可供吸收之用的天然品以外，更去用人工造出一些生活資料出來，這就是說，行着生活資料的生產。如像牧畜排種，都是人類行着的生活資料的生產。因為這個緣故，所以人類的物質上生活所吸收的東西，就分為兩種：一是現成的天然品如像太陽光，空氣等等。一是靠勞費(勞力和費用)得來的東西如像食物衣服。用普通經濟學上的話說來，第一種東西是經濟上無價值的東西，第二種東西是經濟上有價值的東西。這裏應該特別注意兩件事：第一，所謂經濟上無價值，有價值，並不是說那東西對於人類的有用無用，只不

過是說，在經濟的觀點上，是不是要靠勞費才能得着，罷了。第二，價值本有兩種，一是使用價值即值得供人類使用的性質，又有人叫做“效用”，一是交換價值，即值得拿去和別的東西相交換的性質：目前這裏所說的價值，是指交換價值說的，並不是指使用價值，更不是指“效用”。（認真說來，效用和使用價值是有區別的：效用只是一般物件的有用性，使用價值却是限於人類造出來的東西的有用性。）

人類關於經濟下的無價值的東西所行的種種活動的進程，叫做非經濟的物質生活。人類關於經濟上有價值的東西所行的種種活動的進程，叫做經濟生活，經濟就是經濟生活的縮短語。

2. 經濟生活上的準則 人類的行動，大半是有目的意識的，不比其他的動物純受本能和衝動的支配，所以，人類的經濟生活，是照着特定的準則，在特定的軌道上進行着的。人類經濟生活上主要的準則有兩個：第一是最小勞費的準則，詳細說，就是“想以最小的勞費，獲得最大的效果（或享受）”的準則。這是人類具有高度的目的意識那件事的當然的結果，也是大家在人類社會裏而天天經驗着實行着的事實。如果沒有特殊的理由，誰也願意走捷路，誰也不會花頂貴的價錢買頂壞的物品的。第二是欲望平等的準則，詳細說，就是“人類種種的欲望在一方面雖不能同時都使其滿足，然而，在另一方面，却也不會常常滿足一種欲望，倒

會在滿足了一種欲望之後，更求滿足別種欲望，結局，使種種欲望，順着強弱的順序，暫次給以滿足，使他們之間得着一種平均“的準則。這裏所說的欲望，自然是說經濟生活上的欲望，如像吃飯，穿衣，住房子，之類。這些經濟的欲望。雖然都是根據人類的天性而來的，但是，因為生活資料的生產的數量是有一定限制的，所以誰也不能夠把所有的欲望，同時令其滿足。人類在滿足這些欲望時。都是從最強的欲望入手。滿足了一種最強的之後，再挨次滿足次強的，一直推下去。這種準則的根本原因，也在人類固有的生理和心理上面。在日常生活上我們常常看見這種準則的實行，關於這個道理，只看，無論什麼人，只要他不是一個異常的人，都決沒有只吃飯，不穿衣，或只穿衣不滿足其他的經濟的欲望的，一件事，就明白了。

3. 經濟生活的主體，從上面兩個準則看來，可以知道，人類的經濟生活是在統一的意志下面，經了種種利害損益的打算和緩急輕重的比較選擇，才決定實行活動的了。換別的話說，人類的經濟生活從一般說來，是有組織。有秩序的，決不是漫無條理胡亂行動的。在經濟生活上，用一種統一的意志，去打算，去比較選擇，去實行活動的人或人的結合，在經濟學上就叫做經濟主體。

充當經濟主體的，可以是一個自然人，也可以是許多自然人合成的團體。普通經濟學上，都用經濟主體的區別為

標準，把經濟的種類分為個人經濟，和團體經濟（如像公司，協會等等），公團體經濟（如像具有強制團體員的權力的國家及其他公共團體），國民經濟，世界經濟。前三種經濟的主體是統一而明顯的，所以又叫做單獨經濟。後二種的主體，在目前，還沒有獨立的統一機關，去決定和執行意志，所以又叫做綜合經濟，舉例說，國民經濟本是指一個國家裏面的個人經濟，和團體經濟，及公團體經濟等等東西合起來對付國外時的經濟主體說的，但是，在目前，並沒有這種國民經濟的主體的機關，只不過是國家代替着國民經濟的主體，決定着並執行着若干的意志罷了。實則，國家是一種強制團體，並不就是國民全體，所以他替國民經濟所行的事，也往往不是國民經濟主體所要求的事。世界經濟本是站在世界全體的立場上看來的經濟主體，從理想上說來，本是應該有的，即從事實上說來，現在全世界上經濟交通一天一天密切起來，這種世界經濟的基礎，的確也是已經有了，但是，這種經濟的獨立的統一機關的成立，前途却很遼遠，大概總在打倒世界上一切帝國主義之後，才有希望罷。

4. 經濟行爲 經濟生活是經濟主體在施行打算，比較，選擇，活動，等等有意識的動作的時候的進程，所以，如果把這種進程分析起來，也就可以說，經濟生活是無數的單個行爲構成的。這種單個行爲，（如像穿衣，吃飯，住房子，等等）裏做經濟行爲。

經濟行爲的數目，雖然是多得不可計算，但是，如果按照他們的性質，依科學的方法，分類起來，却可以分爲A. B. C. D. 四種

A. 生產行爲 前面已經說過，經濟生活，就是人類關於在經濟上有價值的東西——用人工造成的東西——的時候的種種活動進程，所以，很明顯的，經濟行爲至少都有兩種基本的行爲：第一是造成有價值的東西的行爲，第二是吸收(使用)有價值的東西的行爲。前者在經濟學上叫做生產行爲，後者叫做消費行爲。生產行爲就是關於有價值的東西的製造行爲。不管他是像挖礦一樣的，發見有價值的財貨(財貨兩個字就是東西或物件的意思，這是經濟學上的特別用語)的行爲也好，或是像耕種一樣的。培養有價值財貨的行爲也好，或是像織布一樣的，改變有價值財貨的形態的行爲也好，或是像運貨一樣的，挪種有價值財貨的位置的行爲也好，也不管他是像耕田織布一樣的，直接和有價值財貨有關也好，或是像教書立說醫病跑腿一樣的，間接和有價值財貨有關也好，總而言之，凡是直接間接和有價值財貨的製造有關的行爲，都叫做生產行爲。

B. 消費行爲 這是和生產行爲恰相對照的經濟行爲，就是說，他是關於有價值財貨的消滅行爲。不消說，消滅兩個字，並不是指物質的消滅，因爲，人類不能消滅物質，恰恰和不能創造物質一樣。這裏所謂消滅，只不過是說有價

值財貨的消滅罷了。在這個意義上，消費行為是包含着（一）立刻的消滅，如像被燒的炭和被吃的飯食的消滅，（二）慢慢的消滅，如像被住的房屋和被用的家具的消滅。（三）不大快不大慢的消滅，如像被穿的衣服的消滅，等等東西在內的。此外，在消費行為當中，照普通的例，又可以分為生產的消費行為和享樂的消費行為兩種：在消費了一種有價值財貨之後，可以獲得一種新的有價值財貨的時候，那種消費行為，叫做生產的消費行為，如像消費了棉花，得着了棉布，消費了麥子，得着了麪粉，消費了煤炭，得着了汽力，等等時候的消費，就是生產的消費。在消費了有價值財貨之後，得不着什麼新的有價值財貨，只得着一種享受的時候，那種消費行為就叫做享樂的消費行為，如像吃了飯，得着一飽，穿了衣，得着溫暖，用了鐘表，得着時夜的報告，等等時候的消費，就是享樂的消費。

C. 分配行為 在現今的社會裏面，人類都過着分業合作的經濟生活：每個人所生產的財貨，往往只是一種，至多也不過幾種，而他所消費的財貨，却多至幾十種幾百種，並且都是別人生產出來的東西。這是大家平常經驗着的事，不必費許多話去說明。在這類社會狀態下面，不單是各人不能把自己所消費的一切東西，都生產出來。並且從大體說，也不能把他所生產的東西，單獨的生產出來。舉例說，如像農人生產米穀，在表面上髣髴是他一個人生產出來的，實

則所用的土地，肥料，種子，農具等等東西，都是靠別人的生產得來的，如果沒有這些東西，他決不能把米穀生產出來，再如織工所組的布，更明明的是要靠農人種棉花，運輸工人運送，商人賣棉花，紡工紡紗，機器工人做機器，建築工人建工場，以及其他種種別人的工作才能變成布的，

所以，在現今的社會裏面，即在說，在交換經濟——大家互換着所生產的財貨，去行消費行為的經濟——生活下面，又發生了兩種經濟行為：(一)分配行為，(二)交換行為。這兩種行為都是所謂自給經濟(或自己經濟)時代——即各人消費各人所生產的財貨，沒有交換的時代——所無的。

分配行為就是各人對於他所生產的財貨，分得特定部分的結果時所行的行為。“各人對於他所生產的財貨，到底盡了若干分的力，這件事，乍看起來，勢鬚是很難決定的事，但是，在事實上，因為有交換行為的緣故，這種分配雖不能夠十分精確的，却能大致不差的，在交換關係當中被決定出來，舉例說，工人對於所組的布的分配，是在布的交換即布的賣出當中，農人對於所種的棉花的分配，是在棉花的交換即棉花的賣出當中，被決定着。如果他分配得太少，就是說，賣價太賤，他就會變得因為發算不來，而不去組布或種棉花。如果他分配得太多，就是說，賣價太貴，他就會變得因為別人不買或別的人比他賤賣的緣故，而維持不了他的太高的分配。所以，結局，適當的分配從全體說來，就會大致

在交換關係上被決定着。換句話說，分配行爲就是各人因爲直接或間接參加了某種財貨的生產進程的緣故，在那個財貨的交換關係上領受一種報酬時的行爲。如像組布工人的工資，農人的棉花價錢，資本家賣布時的利潤，地主的地租，工場職員的薪水，等等東西的領受行爲，就盡是分配行爲。

D. 交換行爲 又稱爲流通行爲。這是各人把他所生產的東西，拿去和他所需要的種種供消費的財貨即別人所生產的種種財貨相交換時的行爲，在最初剛發生交換行爲的時候，各人都是拿物件和物件交換（如像拿羊和米交換之類），叫做物物交換。後來慢慢發達起來，就發生一種貨幣——交換的媒介——出來，大家靠這種貨幣爲媒介，去行間接交換，（如像先拿羊換成貨幣，再用貨幣去換米之類）。這種間接交換，叫做賣買：用物件換貨幣叫做賣，用貨幣換物件叫做買。所以，從現今的社會上說，可以說，交換行爲就是賣買行爲。

二 什麼是經濟學？

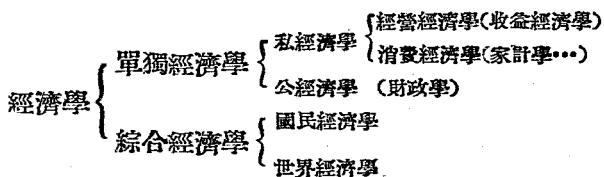
5. 經濟學是一種研究人類和人類在經濟生活的關係的學問。關於經濟學的定義常常有兩種說法，很容易引人走入迷途：一種說法，說經濟學是關於經濟生活的學問。這種說法是不正確的因爲，照前面所述，經濟生活是無數的生

產行爲，消費行爲，分配行爲及交換行爲等等東西組織而成的，而這種種行爲在實際上都含有(一)人類對財貨的關係和(二)人類對人類的關係，兩種關係在內，只有其中的第二種關係，才是經濟學的研究對象(研究題目) 舉例說，人類種穀，運米，煮飯，吃飯，等等行爲，雖然都是經濟行爲，但是，因為他們都只是人類對於財貨的關係，所以不能夠是經濟學的研究對象。這種行爲的研究，是屬於所謂技術學(包含生產技術學，消費技術學，分配技術學及交換技術學而言)的範圍，如像農藝學，工藝學，等等，就是明例。在另一方面，因為人類是社會的動物，所以他的經濟行爲，必定不能夠自己一個人單獨去做，倒必須用分工合作的辦法，才能夠完全實行起來。因此，一個人類在行上面所述的種穀，運米，煮飯，吃飯，種種行爲的時候，必定會和別的人類發生關係，舉例說，如像種穀的人必定要和有土地的人，有肥料的人，有種子的人，賣鋤犁的人，賣牛的人，以及其他等等的人發生關係。運米的人非和其他許多人類發生關係不可，更是很明顯的，像這樣人類和人類在經濟生活上所生的關係，才是經濟學研究對象，

此外還有一種說法，說經濟學是關於財富的學問，換句話說，是致富的學問。這種說法也是錯的。誠然，因為經濟學是研究人類和人類有經濟生活上的關係的學問的緣故，如果懂得了這種關係之後，也可以利用他去發財致富，但是，

決不能夠因此就說經濟學是致富的學問。爲什麼呢？因爲經濟學的主要目的，只是說明人類和人類在經濟生活上的關係，一旦明白了這種關係之後，也可以拿他做全人類或全國民的利用厚生之具，也可以拿他去決定政治上及社會上的實際鬥爭的方向，也可以拿去做一個人的發財致富的指針，也可以拿去供那種壓迫傷人經濟發展的社會政策之用，他的用處是很寬的，決不能夠限於其中的一種。

6. 經濟學的內容 經濟學雖是一種研究人類對人類在經濟生活上的關係的學問，然而因爲人類在經濟生活上的主體，照前面所述，可以分爲兩大種，五小類，所以經濟學的內容，也可以隨着所站的立場的不同，分爲兩大種，五小類。如果站在單獨經濟和綜合經濟（3節）的立場上看來。經濟學自然可以分爲單獨經濟學和綜合經濟學兩種。前者是從單獨經濟的觀點去觀察經濟關係的，後者是從綜合經濟的觀點去觀察經濟關係的。這兩種經濟學又各可依他的觀點的不同，更細分如下圖：



7. 國民經濟學的內容 上節所說的各種經濟學，在事實上，並沒有平等的發達起來，依目前狀況說，只有其中

的國民經濟學最爲發達，其次就算公經濟學較爲發達，其餘各部分都還幼稚得很。國民經濟學所以特別發達，只因爲從四五百年以來，世界上的國民經濟非常發達，到了壓倒其他一切經濟的地位的緣故。國民經濟所以能非常發達，又因爲國民經濟就是所謂資本經濟，能夠大大的擴張交換的範圍（消場），擴大生產的規模，集中資本的勢力的緣故。關於這些現象，到了下一章，還有詳細的說明，這裏姑且不說，總而言之，只因爲國民經濟在事實上已經大大的發展起來，占了上風，所以才會發生出有力的國民經濟學出來。

國民經濟學的內容如下圖：

- | | | |
|-------|---|-------------------|
| 國民經濟學 | } | 1. 原理 |
| | | 2. 現狀學(包含文字記錄和統計) |
| | | 3. 經濟史 |
| | | 4. 經濟地理 |
| | | 5. 經濟學史 |
| | | 6. 經濟政策 |

國民經濟學的原理，是應該站在國民經濟的觀點上，去（一）認識主要的外部現象的體系（指經濟現象的形式，種類，關係，及相互作用，等等。）和（二）實行主要的內部關係的解剖（指商品價值的形成，剩餘價值的構成，資本經濟的變動方向，等等）的。現狀學是站在國民經濟的立場上，去用文字或數字，記錄現代的經濟事實的。經濟史是記錄過去的經濟事實的，經濟地理是說明國民經濟的地理關係的。經濟學史是研究關於國民經濟的過去學說的。經濟政策是站

在國民經濟的立場上，去研究應該施行的種種獎勵或防止政策，如像所謂產業政策，關稅政策，等等東西的。

8. 資本主義經濟學和社會主義經濟學 在國民經濟學的範圍中，可以分為兩大派別：是一謳歌和贊成國民經濟所具有的資本經濟性質的，一是痛恨和反對國民經濟的具有的資本經濟性質的。前者即是所謂資本主義經濟學，後者即是所謂社會主義經濟學。這兩種經濟學的差別，在國民經濟學的原理上，表現得最明顯。資本主義經濟學大抵都只求認識外部現象的體系，不肯行內部關聯的解剖，有時縱然行解剖，也不肯徹底做去。社會主義經濟學却不然，大抵都是主張把兩方面都顧到的。所以，簡單的說，資本主義經濟學往往只說到經濟關係的靜的方面，社會主義經濟學却大抵都兼說到經濟關係的靜的方面和動的方面。

資本主義經濟學當中，照發達的歷史順序說來，可以分為重農學派，英國正統學派，德國歷史學派，奧國心理學派等等。

社會主義經濟學，也可以按照他對於資本主義的態度是感情上的憎惡和反對，或是理智上的推論和排斥，按照他的態度如何，分為空想的社會主義經濟學和科學的社會主義經濟學。

9. 經濟學的用途 經濟學對於人類的用處是很廣大的。簡單說來，可以說是至少有兩大用途：第一，他可以當

作經濟生活的指南針。前面(1節)已經說過，經濟生活是人類各種生活當中的最重要的生活(要知道從根本說來，生活兩個字原是指物質生活說的。)，所以一個人要想他的經濟生活上沒有頂大的錯誤，他就該知道經濟學，至少應該知道國民經濟學原理，即是說，應該知道主要的外部現象的體系和主要的內部關聯的解剖。一個人若不知道若干生理學的原理(這種原理多半是從家庭教育上學來的)，他就難免因暴飲暴食，胡亂做種身體運動的緣故而生大病。一個人若不知道若干物理學上的原理，他就難免要東碰西跌，弄得流血喪身。經濟學原理對於人類的關係，恰恰和生理學和物理學對於人類的關係一樣，所以經濟學原理應該是人類當中誰也不能片刻忽視的。

第二，經濟學可以當作一切社會科學的基礎。這個遺理，詳細說來，話是很長的，我在這裏，姑且不說他。我只說出，社會科學是關於人類社會生活關係的科學，而人類社會生活關係當中最重要却是經濟學上所研究的經濟生活上的關係，這一層，也就可以證明經濟學是政治學，法律學，歷史學，社會學，等等東西的基礎了。

第二章

資本經濟的來歷和意義

一、資本經濟以前的經濟形態

10. 現今的資本經濟是經了許多變遷而來的結果
前面(7節)已經說過,現今的經濟是所謂資本經濟,國民經濟上所研究的,也就是這個資本經濟。不過,這個資本經濟是憑空發生出來的,倒是經了無數年代的無數的變遷,才變成目前這種狀況的。所以,要想認識這個資本經濟的真相就得在相當的程度內知道他的過去的歷史。把他過去的歷史和現今的狀況,綜合起來,才能夠得着資本經濟的現象

的真正體系。

11. 經濟形態的各時代的區分 到今日的資本經濟時代為止，到底經過了若干種經濟形態？這個問題是很複雜的，簡直可以說是一個在普通經濟學上還未決定的問題。拿從來最通行的說法說來，可以有兩種區分法：第一是李斯特的說法，把經濟形態的時代，分為五期；他這區分是拿人類的食物的主要出處為標準的。第一期叫做漁獵時代，在這時代裏面，人類的食物全靠採取天然物，如像鳥，獸，魚，介，草，果，等等東西，所以這時代又叫做占有天然物時代。第二時代是牧畜時代，這時人類知道飼養動物，使他們成為家畜，以謀動物性食物的增加了。第三時代是農業時代，這時人類知道用人工種植種種植物，如像穀，瓜，蔬，果，等等東西，去謀植物性食物的豐收了。這第二第三時代的特色，都在用人力去培養天然的動植物，所以，合起來又叫做培養天然物時代，第四時代是農工業時代，這時人類除了種植之外，還知道把天然的物品，改變形狀加工製造起來，即是說，還有工業。第五時代是農工商業時代，這時除開農業和工業，人類還知道用有無相通的辦法，把各地方的農業品和工業品，互相交換起來，以謀各種食物的增加。這第四第五時代的物色都在用人力去把本來的天然物或培養得來的天然物，再加以人工，或是變更他們的形狀，或是變更他們的所在地點，所以這二時代合起來，又叫做加工變造天然物

時代。

第二是畢爾黑的說法，他拿生產物的交換情形做標準，把有史以來的經濟形態分爲三期：第一明是孤立家族經濟時代，這時人類聚族而居，除開特別的事例之外，都是自己消費着自己家族所生產的財貨不與其他的經濟團體相通。所以又叫自給經濟時代或無交換時代。第二期是都市（或城市）經濟時代，這時因爲農工業分離的結果。工業促成了都市的成立和發達，所以工農品和農產品兩種東西，便以特定的都市爲中心，互相交換起來，不過，這時的交換，大半還是直接交換（看4節），所以又叫做直接交換經濟時代。第三期是國民經濟時代，這時割據在各都市上的封建的勢力，已隨工商業的勢力的擴大被中央的權力統一起來，因此生產品的交換範圍，便由一特定都市和他附近四鄉之間，擴張到各都市相互之間，後來竟至於擴張到全國之中，所以叫做國民經濟時代。同時交換的方法也大抵由直接交換變爲間接交換即賣買。交換範圍既寬，方法又很便利，所以人類大半都棄了自己消費自己所生產的財貨的方法，而採用一種拿自己的生產品賣出去，掉換自己消費的財貨進來的新方法。因此，所謂點品流通經濟（或商品經濟）也就成志了。

以上兩種說法，雖是從來盛行的最有名的說法，但是，從真正的科學眼光看來，却只是些偏於一方面的說法，不能籠照經濟形態的發展的全體。從嚴密的科學眼光看來，只

有拿人類在各時代的生產總關係爲標準去行區分，才能夠分出一個明確適當的時代區劃出來。爲什麼呢？因爲人類從有人類以來，就只有在社會的關係——即人類和人類協力合作的關係——以內，才能夠繼續生產，繼續消費，而所謂生產總關係又恰恰是指人類和人類在生產上面的種種關係說的，所以，如果拿出生產總關係爲標準去行區劃，一定是可以得着各時代的生產的特別樣式。認識各時代的經濟的特別形態的。

拿生產總關係爲標準，去行觀察，可以得看（1）原始共產制度下的（太古的）生產樣式（2）奴隸制度下的（古代的）生產樣式，（3）封建制度下的（中世的）生產樣式，（4）資本制度下的（近世的）生產樣式，四種。根據這四種生產樣式，就可以把人類過去的經濟形態的時代，分爲原始共產經濟時代，奴隸經濟時代，封建經濟時代及資本經濟時代，四時代。現在且從（1）生產手段（即工具，原料之類）及生產結果的歸屬，（2）生產勞動的形式，（3）生產的目的，（4）生產組織的形式，（5）生產所特別注重的方面，五個觀點，把上述四時代的內容，簡單的說一說。

12. 原始共產經濟時代 這個時代，詳細說來，雖然還可以更分爲蒙昧時期和野蠻時期，兩期，現在因爲敘述的目的只在說出大略，所以不必分開說。這時，人類的社會（即人類協力合作的範圍），只限於一個民族或一個小部落。在

這個小社會內生活着的人類的生產手段和生產結果，都是屬於民族或部落全體的。因此，他們的生產勞動，也是大家自由協同的去做的。他們只有男女間的分業，他們的生產的目的，全在供他們自己的消費，所以他們的生產分量也只是以他們的消費的程度為限，有一定的節制的。他們的生產的主要方面是漁獵和畜牧。他們在這時代的後期雖然有了農業，但是，還很初步。

13. 奴隸經濟時代 這時人類的社會範圍，已經擴大為大部落和古代的奴隸國家了。就是說，社會上已經顯然分出治者階級和被治階級，兩種階級了，被治者是奴隸，治者是奴隸的主人。奴隸的數目，有時多過主人的數目幾十倍。奴隸的發生，伴隨私有財產制度的普及。私有財產制度發生的原因，雖有生產力（即人類把財貨生產出來的能力）的發展，分業（農業，牧畜業，手工業等的分離）的發生，農業的世襲性，等等，但是，最主要的，還是生產力的發展。因為生產力發展起來，一個人的勞動的結果，可以養活一個人（自然還共同的養活氏族中的老弱 而有剩餘，所以在一方面發生了氏族間的交換——即是說，全氏族剩餘下來的東西的交換——和每個人的分配的增加，同時，在另一方面，又發生了新的勞動力的獲得的希望。這樣一來，才會把戰爭所得的俘虜，不像從前那樣隨便殺掉，倒留下他的性命，叫他供給勞動力。奴隸就這樣出現了。這種奴隸的

動力所帶着的私有性，便和前面所說的農業的世襲性，連合起來，湊成功了私有財產制度。這就是說，生產手段和生產結果的私有，在這時代，已經成爲主要的特色了。這時代的生產勞動形式，變成了以強制的勞動爲主，即是說，以奴隸的勞動爲主。不過，奴隸的生產的目的，雖在供別人的消費——就是說，供他們的主人的消費——却還沒有爲主人以外的世人生產，所以這時的交換雖比上一時代進步，却還是一種以剩餘爲主的交換。這時職業的分業，如像專門做農業或專門幹手工業，一類的事已經發生了。他們生產的目的，既然大半還是爲供自己的消費，所以他們的生產分量是有計劃有節制的。這時的生產的主要方面，變成農業了。

14. 封建經濟時代，這時的國家，已由奴隸的主人和奴隸本身對峙的國家，變爲農奴，賤奴，（這兩種東西都是所謂半奴隸，就是說，農奴雖然要替本地方的大小封建諸侯和武士種田，賤奴雖然也得替他們做種田以外的勞動，但是無論農奴或賤奴，都已經變成一個人——從前的奴隸，只算得是一個物件，因爲他們全身都屬於主人，自己也不能夠有私產——可以自己享有財產了。）自由農民，自由商人，自由手工工人，等等階級和國王，大小諸侯，武士，等等東西相對峙的國家了。這時的生產工具和生產結果，雖然仍是維持着私有的特色，他的私有的狀況，却和前一時代及後一時代（即

資本經濟時代)都不相同。在前一時代裏面，政治上的被統治者絕對不能夠享私有財產權，到這時代，被治者也可以享受私有財產權。不過，這種被治者的主要部分——農奴和賤奴——却得白白的在一年之中替本地方的大小諸侯武士，盡若干日的勞動義務，並且不能夠自由離開本地方，跑到別處去。這種把政治權力，直接利用在私有權上去的情形，自然是資本經濟時代所無的。這時占着主要的勞動地位的人，就是這種半奴隸，所以這時代的生產勞動的形式，可以說是半自由半強制的。這時，不但所謂地方的分業即鄉下人務農，城市人做工商業的情形，已經非常明顯，並且原先的手工業之中，更加分成更詳細的區分(如像木匠，鐵匠，泥水匠之類)。分業程度既然加高，所以交換的必要也就大大增加，交換的範圍，也以城市(都市)為中心，漸漸擴張起來了。交換既然這樣盛行，所以商人的勢力也就大增。同時，生產的組織也就漸漸由“為自己消費而行的生產”，變為“為別人的消費而行的生產”了，換句話說，就是，漸漸自由給經濟走到商品經濟了。不過，因為，第一，生產的規模還不很大，交換的範圍也還不很寬，第二，大小封建諸侯武士的政治的權力對於經濟，還發揮着很大的作用，並且，又很零碎的分散在各地方上，所以，生產程度是很容易受政治上的節制的。所以這時雖然漸漸行着商品經濟，却還不是完全自由的商品經濟，所謂手工業的幫行規則，農業上的禁令，

商業幫行規則及商業上的禁令，種種東西，都是異常嚴重的。封建經濟下面的生產方向，雖然仍是注重農業，不過，因為交換範圍擴張了的緣故，商業却漸漸有一天一天的越發注重的趨勢了。

二. 資本經濟的特色

15. 資本的意義和種類 封建經濟崩壞了之後，接着發生出來的，就是資本經濟時代。要想懂得資本經濟的特色，先要知道資本這東西在經濟學上是什麼。

關於資本的意義，世上常常行着兩種不正確的解釋：第一，常常有人把資本認為金錢或本錢，如像平常人說“我想辦實業，可惜沒有資本”，或“將本求利”的時候，所指的資本，就是用在這個意義上的。這種說法，從經營經濟學（看6節）的觀點看來，本是不錯的，因為一個人想經營“生產經濟”，自然非有特定的基礎即所謂生產手段不可。這不但在資本經濟時代是同樣，就是在奴隸經濟時代和封建經濟時代，也還是這樣的。但是，從國民經濟學的觀點看來，所謂資本，如像說“資本經濟時代”，或“資本家”，或“資本主義”的時候，所指的資本，決不是這種“本錢”的意思，因為如果是這個意思，那末，所謂“資本經濟時代”，“資本家”，“資本主義”，等等東西，就應該是自有人類以來就有

的，不必等到十五世紀以後了。第二種解釋，比第一種解釋，更不正確，他說：一切過去的中間生產物——不直接供消費之用的生產物——可以當作生產手段用的東西，都是資本；簡單說，就是等於說：一切生產手段都是資本。如果認這種解釋是對的，那就簡直可以廢去資本兩個字，單用“生產手段”得了。國民經濟學上說什麼資本，不是多餘的事嗎？這個第二種解釋，顯然含着三個大錯：第一，如果一切手段都是資本，那末，不但從有人類以來，就有資本，就有資本家，就有資本主義，並且連猴子和蜜蜂也都是資本家，也都行着資本主義了。爲什麼呢？因爲他們也有簡單的生產手段啊！第二，如果可以當生產手段用的，都是資本，那末，恐怕世界最貧窮的人，也都會變成資本家了。爲什麼呢？因爲，無論怎樣貧窮的人，總應該會有最低限的生活資料，而一切生活資料，又都是可以移作生產手段的（這就是說，把生活資料所含的交換價值移作生產手段之用。）。第三，如果說，只有生產手段的本身（如像工具，機器，原料，等等東西）才是資本，一切其他東西，如像消費資料，貨幣，等等東西，都不算得是資本，那末，事實又恰恰和解釋相衝突。爲什麼呢？因爲，在事實上，現今世上的大資本家的資本的形態，明明是時時刻刻變動着：有時變成貨幣，有時變成生產手段，有時變成勞動者的生活資料，有時變成可供消費之用的生產物。

國民經濟學上所謂資本的真正意義，是這樣：一切由過去的生產得來的價值，（自然是指交換價值，在國民經濟學上，凡是單說“價值”的時候，都指交換價值，認真說，價值和交換價值也有區別，這裏且不說他。看1節）但凡被拿去專靠他取得別人造出的剩餘價值的時候，就變成了資本。換句話說，資本就是一種專靠他去取得別人的剩餘價值的東西。在這裏，應該特別注意的，有兩點：第一，資本只是過去的生產物的價值，並不是生產物本身，所以，資本的形態才會隨時變成貨幣；生產手段，消費資料，等等東西。第二，只有被拿去專靠他取得別人造出的剩餘價值的時候，才成為資本。要明白這一層，先要知道剩餘價值的意義。一切價值，都是由勞動產生出來的，（這種理論，應該屬於“經濟現象的內部關聯的解剖”的，所以在這理不能詳說，請看河上肇博士的“經濟學大綱”）如像棉花經了勞動，變成棉布之後；那怕分量相同，棉布的價值，却比原先的棉花大些，又，同一分量的麵粉的價值，也比沒有磨成麵粉以前的麥子大些，就是極明顯的例。但是，因為勞動是要靠勞動者去做的，而勞動者又是要每天從身體外吸收生活資料才能夠生存的，所以，從勞動者使用生活資料，發生了勞動力，用勞動力去勞動，又產出了生產物，生活資料及生產手段，這一種循環關係看來，可以說是勞動者始終是在一面消費着，一面再生產（把所消經的東西，從新生產出來的意思）着的當中。

這種再生產的結果，所得的價值，到了生產方法稍稍發達，勞動的生產力較為進步的時候，從普通一般說來，便可以超過原先勞動者所消費了的生活資料的價值，打比方說，勞動者可以在消費了十個單位的價值之後，產生出十六個單位的價值，如像吃了一斗米之後，產出了一斗六升米，之類。在這時，那種超出部分的結果，照上例說，那六個單位的價值就叫做剩餘價值。如果勞動者是吃自己的生活資料，用自己的勞動，去生產自己的生產物，那末，所發生的剩餘價值當然應該歸他自己所有，所以在這時並沒有資本（國民經濟學上的）。如果勞動者不是獨立的人格者（就是說，不算得一個人），如像是一個奴隸，或不是一個完全的人格者，如像是一個農奴（看13節，14節），那末，所得的剩餘價值，就會被別人（奴隸主人及大小諸侯武士）完全拿了去。或拿了一部分去。但是這時仍然沒有資本的存在。爲什麼？因爲，這種剩餘價值雖被別人拿了去，然而被拿去的原因却在主和奴，或主和屬，等等社會的政治的強制勢力的關係上面，並不是專在那些當生產這種剩餘價值時所用的過去的價值上面。如果勞動者是一個獨立的人格者，自己甘心願意的，把他所有的舊動力，賣給別人，歸別人使用。自己却從別人取得特定的工資，那末，照買賣和所有權的通例，所得的剩餘價值，就應該歸買勞動力的人即雇主所有；這時，從雇主方面說來，他就專靠過去的價值（即是說，他用來購買勞動力，

原料，機器，等等東西的那些價值)，取得了別人(即被雇的勞動者)造出的剩餘價值，並不需要別的關於人格上的不平等的強制權力。所以，在這時，他所利用的原有的價值，就變成了資本。他自己也變成了資本家。行着這種經濟制度的經濟，也就成了資本經濟。

像上述的意義的資本，更可以用種種標準，細分為許多種類。從他的形態上說，可以分為貨幣資本，(即在貨幣形態下的資本)生產資本(即在生產手段的形態下的資本，如像原料，機器，工資，等等東西。)，及商品資本(即在可以從新拿去販賣的貨物的形態下的資本)。從他運用的觀點上看來，可以分為固定資本和流動資本。前者是固定在一處，不容易周轉的資本，如像在機器或建築物的形態下的資本。後者是容易流動周轉的資本，如像在工資，原料，等等形態下面的資本。從資本被使用的方面看來，可以分為商業資本(即用在商業上的資本)，產業資本或工業資本，(即用在工、農、礦，等等生產事業上的資本)，銀行資本或生利資本(即用在存款放款上面的資本)，金融資本(即用在商業，產業，銀行業，三方面，並同時可以操縱這三方面的資本)。以外還有一些分類，現在且略去不說。

16. 資本經濟的內容 資本經濟的主要特色，雖然可以用上述意義的“資本”兩個字，說明出來，他的內容却很複雜。現在若照以前各種經濟的例，分開來說，就可以指出

(一)生產手段的獨占，(二)雇用勞動，(三)商品生產，(四)自由競爭，(五)資本集中，五點。

生產手段的私有，並不單是資本經濟的特色，因為在封建經濟時代，生產手段也是歸私有的。資本經濟下面的生產手段，不單是歸私有，並且還只歸一部分人私有，這就是說，生產手段被一部分人獨占了去。這一部分獨占着生產手段的人們，要想單靠他們自己的勞動去行生產，自然會感覺力量的不足，所以他們不得不雇用別人去替他們勞動，因此就發生了雇用勞動。

雇用勞動就是平等的人格者間有了勞動力的賣買時所行的勞動(看 15 節)，他是一種甘心情願的勞動，在形式上一點也沒有帶着強制的性質。購買勞動力的人，就是上面說的那種獨占着生產手段的人們，出賣勞動力的，當然也就是那部分沒有生產手段，無法為自己實行生產的人們，但是，這一部分沒有生產手段的人們，既然是生物，當然就不能不需用生活資料，所以，他們的出賣氣力，也可以說是他們被逼得不能不這樣的。在事實上，他們不出賣氣力，就無從獲得生活資料，所以在出賣氣力的時候，那怕是一些不平等的強迫條件，他們也往往不能不忍受下去。因此，不但他們的工資往往減到最低限，他們的工作時間往往加到最高限，並且，他們對於生產的方向，生產的分量，生產的管理，生產結果的處分，都完全失掉了發言權。所以他們雖然實

行生產，却不能過問生產，在另一方面，那些雇用他們的人，雖然不自己實行參加生產，却可以主持生產的進行。

這些主持生產的進行的人，並不單是因為自己需用某種財貨，才叫他們所雇的勞動者去實行生產。舉例說，雇一兩個農業勞動者耕田，固然大抵都在生產自己所需的穀米菜蔬，雇幾千幾百的工場勞動者去紡紗織布，却決不是因為自己想拿所織的布，做衣服穿。他們所以雇用許多勞動者，從根本上說，只為要取得勞動者造出的剩餘價值。從表面上說，就是只為要造出特種財貨，拿去當作商品（即，被買賣的財貨），賣給別人，好賺取利潤（即，所賺得的利益）到手。以這樣的利潤為目的生產，就叫做商品生產。到了商品生產的時候，分業當然越發詳細了。

在盛行着商品生產的時候，交換也自然已經變得自由了，因為，如果交換不自由，出賣商品的人，就不容易把商品賣出去，把利益收進來，但是，交換的自由，這件事，在反面，當然含着有“自由競爭”的意思，就是說，一面是自由出賣自己的生產品，一面就是自由和別人的生產品競爭消路，在這種自由競爭裏面，自然只是各人各管自己的利益，去決定生產的分量和賣品的價格。在他們相互之間，並沒有什麼有計畫的組織。所以，自由競爭越完全，資本經濟下面的生產的無政府狀態也愈厲害，所以賺得利潤的人固然也不少，而一些想賺得利潤，倒反為競爭失敗的緣故，連本錢都

蝕了的人們，却更要多些。從大體說來，資本比較大的人和善於競爭的人，往往可以打倒資本較小的人和不善觀風色的人。在這種勝敗當中，資本的大小，尤為最後的決勝原因。所以，從大體說，獨占着生產手段人們可以取得勞動者造出的剩餘價值，而在獨占着生產手段的人們當中，擁有大資本的人却又可以吞併小資本家的資本，(從結果上說)。

所以，到了資本經濟的時代，從前所謂財富的儲蓄，就變成了資本的集中？這就是說，從前那些只當作可供人類享用的財貨。儲蓄着的東西，現在大部分都變成專靠他去取得別人造出的剩餘價值的東西即資本了。資本集中有兩種意義；第一是指每一個資本家，手裏所取得的剩餘價值的總額的增加，即資本的增大，普通又叫做資本的聚積。第二是指各個資本家手裏的資本，更集中到一處，成爲一個集合勢力時的集中(如像托拉斯)說的，普通只把這種集中，叫做資本的集中。其實這兩種資本的集合，都是資本集中，不過一個是剝削的集中，一個是吞併的集中罷了。

17. 資本經濟的內容的變動，經濟原是時時變動，時時進展着的東西，所以，資本經濟這東西，也和奴隸經濟變爲封建經濟，封建經濟更變爲資本經濟一樣，隨着時間的進行，把他的內容漸漸改變了，從前被人謳歌的，現在變成被唾罵了。利弊往往倒置了。生產手段的被私人獨占，漸漸變爲被國家公有了：如像鐵路礦山的公有，私人自由雇用

勞動的漸漸變成集合雇用勞動了：如像工人聯合團體和資本家團體協定雇用公約。商品生產漸漸有自給生產的傾向了：如像生產組合(生產公社)運動。自由競爭漸漸變成市場獨占了：如像所謂種種聯合企業(見第五章)，把生產分量，消場，價格，等等東西，都協定起來之類。所謂資本集中的趨勢，也漸漸變得一天一天厲害，像美國那樣，幾乎由一兩個資本集團，搗住了全國的資本。的的本的用途所注重的方面，更變得特別的不同：最初注重商業方面，其次產業方面，其次金融方面。因此，資本經濟時代又可以拿資本用途的注重方面為標準，細分為商業資本時代，產業(或工業)資本時代，金融資本時代，三時代。

三 資本經濟的發展

18. 商業資本經濟時代 前面(14節)已經說過。在封建經濟的末期，因為交換範圍擴大的緣故。商人的勢力已經增大了。商品交換範圍的擴張，自然可以促進生產技術的進步(因為有消路)，同時因此也就發生一種新的生產組織，即所謂“收貨商行”制度。這種制度，特力對於手工業行得厲害。在從前，做手工業的，都是用自己的工具和原料，或是等別人的定貨。才從事工作，或是預先做出極少量的生產物，等人來買。到現在，消場雖然擴張，但是，一來因

爲做手工業的人不知道什麼樣的貨可以賣去；二來也因為沒有許多餘裕去預先製造許多貨物等着，所以，便發生這種“收買商行”制度，由商行預先給原料與做手工業的（有時甚至於把一切生產手段都給與做手工業的，叫他製造特定貨物。製成後，再由商行收買。這樣一來，生產品雖然可以增加，然而做手工業的人却變得在事實上受商行的操縱和管轄，其中大部分都逐漸變成無產者和生產手段的所有權脫離關係，其餘的一小部分雖然繼續從事工業，然而總得事事受商業家的箝制。因為商業資本站在經濟社會上的統治的地位，所以叫做商業資本經濟時代。又因為這時代的商業資本的增殖，一方面固然在剝削別人（如像做手工業的人）造出的剩餘價值，一方面却又靠着劫掠欺騙的手段（如像在海上行海賊式的掠奪，在非洲美洲，用種種方法劫掠並騙取各地方土民的金銀或其他財貨），所以又叫做前資本經濟時代，以財富的積蓄爲主，不以資本的增殖爲主的時代）。又，因為這時的資本增殖的方法，除了上述二種方法之外，還專門靠放高利（對君主，對大小地主，對手工業家）的辦法，所以又叫做高利資本主義時代。

在這個時代的下面，因爲在一方面有了所謂商業革命——即因爲發見了美洲大陸的緣故，世界的商業中之地，由地中海及北海東海，移到了大西洋，那件事——一方面又盛行着重商主義或重金銀主義——即是說，那種因爲交換

範圍擴大，商業勃興，金銀的用途加大起來的緣故，特別注重金銀或注重可以獲得金銀的商業的主義——，所以做商業的人的勢力，遠在其他各業之上。所謂生產手段，特別是那種可以代表一切的生產手段的金銀貨幣，漸漸變得被商業家獨占了去。無產階級即沒有一點生產手段的人，漸漸形成了。所謂商品生產經濟，也越發發達起來了。生產界的無組織和資本集中的趨勢，當然也跟着越發變得明顯。

商業的勢力，一方面用收貨商行的辦法，侵入工業界和農業界，一方面又利用大放高利的關係侵進了金融（即，金融，金錢融合流通的意思）界，因此，在商業資本經濟時代的末期，便發生純粹的工業資本家及純粹的銀行家。前者就是那些比收貨商行更進一步的工場手工業家（這就是說，那些自己出資去購買原料，工具，工場，等等東西，雇用一些勞動者，叫他們聚在工場裏面實行勞動的人們），後者就是離開了普通商品，只做貨幣的買賣的商人。

商業家這時在政治上的力量也很強大，在事實上已經可以左右政治。不過，在形式上到底沒有握着政治的權力，所以他們還會時時受封建制度傳下來的專制君主的掣肘和壓迫。

19. 產業資本經濟時代 產業兩個字是指各種直接從事於生產的事業說的，內中可以包含工業，礦業，農業，交通業，等等東西。所謂“產業革命”，就是用在這倆意思上

面的話。有人又把產業革命叫做實業革命。那當然是錯的，因為“實業，兩個字包含着有商業和金融業在內，大抵和普通說的，事業”的意思相同；產業革命原是和上述的商業革命（18節）相對待的話，自然包不了商業在內。有人又把產業革命叫做工業革命，當然也是錯的。不過。若把產業資本經濟時代，叫做工業資本經濟時代，那倒可以，因為在這時代，雖然一般產業都被注重，但其中尤被注重的，還是工業，此外，還有人把產業資本經濟時代，叫做資本經濟確立，或成熟）時代的；這也不錯，因為，到了這時代，所謂資本經濟的特色確已完全實現，他已經把封建經濟的遺物的大或分都掃蕩了。

前面（18節）已經說過。在商業資本時代末期，已經發生了純粹的工業資本家。到了本時代，工業資本家不消說會一天一天的增加，並且其他的產業資本家（如交通業，礦業）也發生了。交換範圍的擴張，促進了生產方法和生產組織的改良進步；貨幣資本的集中及生產技術的發明，又使這些改良進步加快了步調。特別是各種發明，對於產業更發生了莫大的影響，成了所謂“產業變革”（那話是指那些隨着機器的發明而生的種種社會制度的革命，說的）的骨幹。世界各國的產業革命，以英國為最早，從 1760 年起，就發生了。自哈格黎物斯（Hargreaves）在 1764，阿克萊特（Arkwright）在 1768，克龍卜頓在 1779，加特萊特

(Cartwright) 在 1785, 發明種種紡紗和織布的機器 (詳見河上肇博士的“經濟學大綱”) 以來, 別方面的機器也隨着陸續發明出來: 羅巴客 (Roebuck) 在 1760 發明了煽風爐, 科特 (Colt) 在 1783 發明鍊鐵機器, 在 1793 年, 瓦拉斯發明的蒸汽機關也輸入製鐵界了 (1784 年已用在紡績界), 1828 年以後, 更陸續有鐵工業上的發明。到了 1855 柏色麥 (Bessemer) 發明簡易製鋼法, 鐵工業上的技術算到了絕頂。1825 年, 斯特芬孫 (Stephenson) 發明了火車, 1807 年美國的傅爾騰 (Fulton) 發明了火船。種種工業上和交通上的發明, 自然大大的增加了生產和交換的速度, 較容易的傳播了消路的消息, 所以, 在這時候, 只愁的是不能更增加生產, 不愁生產了之後, 沒有消路: 商業資本家的地位, 比不上產資本家了。因此, 大部分資本都被用在產業方面去, 一切剩餘價值也就同時被收到產業資本家的手裏。

在這時期, 因為大部分資本當作生產手段, 用在產業方面, 所以資本集中趨勢, 越發進行得猛烈, 因此, 無產階級的人數也就越發加多了。商品生產經濟也告完成了。同時, 無政府的狀態和自由競爭的情形也就達到了極端程度。資本經濟的各種特色, 都完全實現了。

隨着工業資本的進展, 商業, 交通業, 農業, 金融業, 種種部門, 都帶上了資本經濟的色彩。封建經濟的遺物更加減少了。

各種產業部門的企業形態也漸漸變動(看第五章)，所謂股份公司的組織，漸漸成爲一般的形態。經營的規模也越變越大了。

在這時 資本的勢力經濟上既已完全確立，所以當然會向政治方面發洩出去。把封建制度傳下來的專制政治，在實際上(有時並在形式上)完全推翻了去，建設了所謂有資者民主政治。政治史上所謂民主革命運動，便是產業資本經濟時代的特有的表現。有產者在經濟上所要求的是自由競爭的交換，所以他們在政治上的革命運動的主要口號，也在各種自由權的實現和保障。

20. 金融資本經濟時代 在完全的自由競爭下面，資本集中的趨勢會越進越快。資本越聚集在一處，經營的規模也會越發龐大。在這時，不但創辦新的經營，須得有莫大的資本，就是維持原有的事業，也得有巨大的資金，才能周轉。在這種時候，能夠供給巨大資金的，只有隨着資本經濟的前進而發達了的銀行，因爲銀行在這時候，是一個除了做買賣貨幣之外，還替無數的大小資產存款的地方。銀行對於別種事業的勢力，漸漸由借款關係變爲監視賬目關係，更由監視賬目關係變爲指揮命令關係，最後就會達到銀行自己直接經營關係。銀行業漸漸的變成經濟界的中心勢力，可以統治別的事業了；銀行的資本也不單是拿去買賣貨幣和存款放款，倒兼着直接拿去經營別的種種事業了。這種除

了銀行業之外，又供商業之用，又供商業之用的資本，就是所謂金融資本。這種金融資本在經濟界占勢力的時代，就叫做金融資本經濟時代。有人把這時代叫做財政資本時代，那是錯的，那是因為誤解了外國字的緣故。又有人叫做銀行資本時代，但是，只要細看上面的說明，就可以知道這也不妥。此外，還有人把他叫做資本經濟崩壞時代或資本經濟最後時代！這倒可以通用，因為，在事實上，資本經濟進行到這個時代的時候，已經漸漸失去了他的特色，甚至於變成了他的特色的反對物（如像各人自辦競爭變成一公司獨占）。

在這時代，生產手段越發變得複雜（如像大機器）巨大（如像鐵路、輪船），所以越發只有少數私人能夠占有，有時甚至完全不准私人占有，如像鐵路國有，礦產國有之類，即是明例。同時無產階級當然越發隨着擴大了。不過，因為他們擴大了範圍的緣故，漸漸喚起了他們的自覺，曉得聯合起來，和有產者相抗，協定勞動力的價格，看時竟能推倒有產者，實現他們的一切生產手段都歸國有的理想，如像俄國就是明例。金融資本時代的生產的目的，雖然仍是商品生產，但是，所謂組合生產（即協作社生產）運動，也很盛行。特別是在農村地方，頗有逐漸擴張之勢。所以農村的工業化，也就隨着這種行動發現出來。金融資本經濟時代的自由競爭在國內因為下部分資本都流入少數金融資本家手裏去了，

他們不願競爭，倒願相互妥協的緣故，也變得不激烈了，有時關於少數特別產業如像運輸，礦山，鹽，糖，油，酒，香煙，電氣之類，往往會完全沒有競爭，只有分區獨占。不過，在國際上，自由競爭，不但仍然免不了，並且還要比從前加甚，所謂帝國主義的爭鬪也就隨着發生了（看第九章）。

在金融資本經濟時代，因為股分公司股票及其他債票，等等有價證券非常發達的緣故，竟發生一種不積極從事於無論什麼樣的經濟活動，只坐着吃利息的人（即所謂金利寄生蟲）。

金融資本家既然在經濟上造成了獨占的勢力，當然就會變成在事實上（有時甚至於兼在形式上）獨攬政權。這時，所謂民治自由的口號，當然也沒有必要了。從新起來代替這種舊口號的理論，就是所謂一黨獨裁或一階級獨裁，或一個人獨裁的主義及所謂合理化主義（這個合理化主義可以分為經濟的及政治的兩種，經濟的合理化主義主張：要依照經濟生活的準則（看 2 節），獲得一切的勞動的最大的結果，免除一切最小的無益的勞費。政治的合理化主義主張：要獲得政治上的一切協力的最大效果，免除政治上的一切衝突的最小犧牲。）

21. 經濟形態的變動的性質 各國的經濟形態，本是隨着土地和歷史的差異而有不同的，所以他的發達狀況和變動方式也應該是各不相同的。詳細說：第一，各國經濟形

態的發達時期是各不相同的。這是明白的事實，不待說明。第二，各國經濟形態變動的速度是不相同的，如像英德的資本經濟的發達須經兩三百年，才由商業資本經濟變為金融資本經濟，而美國却只在不上百年之間，就由商業資本經濟達到了最高度的金融資本經濟，就是明証。第三，各國經濟形態變動的分量是不一致的，如像日本，雖然達到了金融資本經濟時代，而舊有的封建經濟及商業資本經濟的遺物却還存留的很多，決不能和英國德國的金融資本經濟相比並，就是証明。

但是，各國固然各有他的經濟形態的變動的特性，同時却也有各國共通的通性。如像無論那一國，從一般說來，不管時代的長短，都得經過經濟發達的各個階級，不能飛跳。一件事，就可以為這種通性的存在的証明。不過，時代越近現代，各國的經濟形態變動的速度和期間也變得越快越短，這件事，却也是一個通性。這自然是因為世界經濟交通日益密切，無論何國都不能閉關自守。所以各國的經濟界情狀，就不得不像同一河裏的水一樣，有漸漸流到同一水平去的傾向。

從這種特性和通性的觀點，來觀察中國現今的經濟形態，當然就可以知道，正在商業資本階級上的中國，一面不能不有中國特有的發展的方式，一面又不能不向產業資本經濟的路上走了。

從全世界看來，在大體上，可以說，商業資本經濟時代自從 15 世紀末起的。產業資本經濟時代是從 18 世紀中葉起的。金融資本時代是從 1860—1878 年之間起的。

第三章

資本經濟現象的基礎

一 天然

22. 天然的意義 一切經濟現象，都是人類對於天然物之間所發生出來的現象，所以，無論什麼種類的經濟現象的基礎，都離不開純粹的天然物，人類本身，人類過勞動得來的物件，三種東西。不過，同時這三種東西，人類對於他們的態度，卻會隨着經濟形態的變遷而有不同。因此，在研究國民經濟現象即資本經濟現象的時候，還得特別把他們提出來討論一番。這三種東西，在國民經濟學上，叫做天然；人

口，財富。

普通所謂天然，包含着有兩種東西：第一，是土地。關於土地這東西，從國民經濟的眼光看來，應該特別注意的，就是他的寬隘，肥瘠；他是形狀是高山，是高原，是平原，是窪地；他所包含的河流湖水的多寡；他被圍繞着的東西，是陸是海，他的海岸線的長短；他的緯度的位置，即說是，他的氣候是溫，是寒，是熱；是乾，是濕；以及其他的關係。第二，是天然的富源（成資源）。這就是就土地內所包含的天然礦物；土地上所生長的天然植物（如像森林）；土地上面所出產的天然動物（如像魚類，狐，貂，鹿，之類）；等等東西。

23. 資本經濟上關於天然的政策 土地這東西，不但是可以包含着或生長着許多天然的富源，並且也是一切動植物的培養機關和棲息地點，是經濟的原料場和市場，所以，從資本經濟——以取得剩餘價值為主要目的的資本經濟——看來，土地是越多越好的。資本經濟的擴張領土政策的根據，便在這裏。這是和封建時代為君主或諸侯的個人野心而行的領土爭奪，大不相同的。

至於天然的資源，當然比單純的土地，更為重要。為什麼呢？因為富源甚好的小面積的土地，比富源不多的大面積的土地，從經濟上看來，還要格外貴重些。英國資本經濟所以發達特別早，第一是因為他海岸線長，便於貿易交通；第二却在他三島上面富於產業資本經濟上所必要的煤

鐵。法德兩國在近代的_不和，不單是因爲他們有歷史上的傳統的世仇，並且還因爲要爭產業資本經濟上所必需的煤鐵——在阿爾薩司，羅蘭的鐵和萊茵河沿岸的煤——。至於煤油出產地利權的爭奪，膠皮樹出產地利權地爭奪，礦山權的爭奪，等等東西，更是資本經濟確定時代以後的普通經濟政策，差不多是無論那一國都不會放棄過的。這些事例，都足以證明富源和資本經濟現象關係的重要。此外如像水利政策，森林收穫政策，等等，也是資本經濟上常有的政策。

二 人 口

24. 人口在經濟上的意義一國人口的多寡，不消說，是和一國的經濟的盛衰大有關係的。第一，一切財貨的生產，都是靠人類的勞動造出來的，所以人口的衆多，就等於勞動力的強大，這從以剝削別人造出的剩餘價值爲目的的資本經濟上看來，自然是一個非常重要的問題。第二，因爲凡是人類都得消費物品，所以人口的衆多，一方面等於消費的寬大，一方面又等於消耗的增加和剩餘的減少，因此，從消費的觀點看來又是一個可以有利可以有有害的問題。人口寡少的時候的問題，當然也是相同的。

25. 關於人口的政策 因爲人口問題是一個複雜的，

不易解決的問題，所以資本經濟上對於人口的政策，也依各時代和地方的不同，發生種種區別。

關於人口的增殖，有主張取獎勵增加的政策，如像從前的德國，今日的法國和日本，就是明例。也有主張在精不在多的政策，設法抑止人口的過度增殖的，如象瑞典，丹麥，瑞士，等國的人口政策，就是明例，(看 51 節)

關於過多的人口，有採取向外國殖民的政策，(如像意大利，愛爾蘭)，有採取國內移民的政策，有採取向本國的殖民地移民的。此外也有採用一種禁止外國移民入國的政策。

26, 人口的本質問題 從資本經濟的生產的觀點看來，不單是希望人口的數能充足夠用，並且還希望人口的姿質良好合用。因為，從資本經濟的經驗上說，姿質良好的勞動者一個人所做的工的結果，可以抵得幾個姿質不好的勞動者，所以，資本家一方面為要增加能率(能率即勞動的結果的多寡的比率)，一方面為要減少費用(指工資)特不惜勞費去施行勞動者的教育。資本經濟時代的義務教育制度的根本理由之一，就在這裏(另一個理由是要養成絕對服從紀律，能夠充當戰鬥員的兵士)。

三 財 富

27. 財富的意義 財富就是一切有價值的財貨的全

體的名稱。有時又叫做“富”。財富裏面包含兩大種類的財貨。第一是生產手段，即拿來供生產之用的財幣。生產手段更包含着(一)勞動對象，(二)勞動手段，兩種東西。勞動對象就是人類對着他進行勞動的時候的對象，其中如有完全是天然物的，如像水裏的魚類，地裏的礦產，森林裏的樹木，等等東西就是例子，被耕種被使用的土地，當然也應該被包含在內，也有是曾經用過勞力得來的東西的，如像紡紗時的棉花，打鐵時的鐵塊，就是例子，這種東西又叫做原料。勞動手段是人類造出來的工具，專門用來放在人類自己和勞動對象之間，以傳達他的勞動於對象上的，如像棒子，刀子，錘子，織機，汽罐，等等東西，都是勞動手段。

第二是消費資料。即一切拿來供人類消費之用的財貨。(看 4 節)消費資料又叫做生活資料。人類日常享受的東西，盡是消費資料。

不過，消費資料和生產手段，在許多地方，都沒有根本上的差別，要看他的實際用途如何，才能決定；用在享樂的消費的時候，就是消費資料，用在生產的消費的時候，却會變成了生產手段(看 4 節)。如像麥子，平常人拿來煮飯吃的時候，是消費資料，磨房拿來磨麵粉的時候，却變成生產手段了。

28. 財富和資本增殖的關係 資本原來是在過去時代生產出來的價值(看 15 節)，而財富却是一切現存的有價

植物的總稱，所以資本應該是被包含在財富的範圍以內的東西。同時，財富的積蓄，也就等於資本的積蓄，因為，如果利用所積蓄的財富，去取得別人造出來的剩餘價值，那個財富即刻就會變成資本。並且，照前面所述（17節）。資本經濟的發展，也是靠着財貨的聚積在商人手裏（所謂原始的蓄積）那件事，才能夠促進的。所以，從資本經濟的觀點看來，就不能不獎勵節儉和蓄財。許多資本主義經濟學家，都認定節儉是經濟生活上第一的義務，也就為的是這種緣故。在那些人當中，甚至於有主張，資本家所得的利益，等於強制勞動者節儉儲蓄，（因為這種利益若不歸資本家，必定會被個個勞動者隨便花去，現在歸了資本家積少成多，資本家要花費也花費不了，所以就被儲蓄起來，變成資本了）政府所抽的租稅也等於強迫納稅人儲蓄（因為租稅到了政府手裏，會拿去經營商港，河流，道路，種種公用的東西，長久存在那裏）的。這種主張，自然是不對的；他太過於醉心資本經濟，而忘記資本經濟的反面。有多數妻號子啼，肚餓身冷的人了。挖肉補創，算得是真理嗎？節儉是應該的。為節儉而贊成人和人相吃，就未免過分了。

第四章 資本經濟下的經營

一 經濟形式的發展

29, 經營和營業並企業兩種東西差異 在目前的經濟學狀況下面，關於經營，營業，企業，三種東西的解釋，還不能夠有一致的見解。就普通用着的意義說，大概可以用下述的，

經營 > 營業 > 企業

的式子，把三種東西的關係表示出來。（就是說經營的內容比營業寬，營業的內容又比企業寬。）要明白這個關係，應該從經濟生活說起。

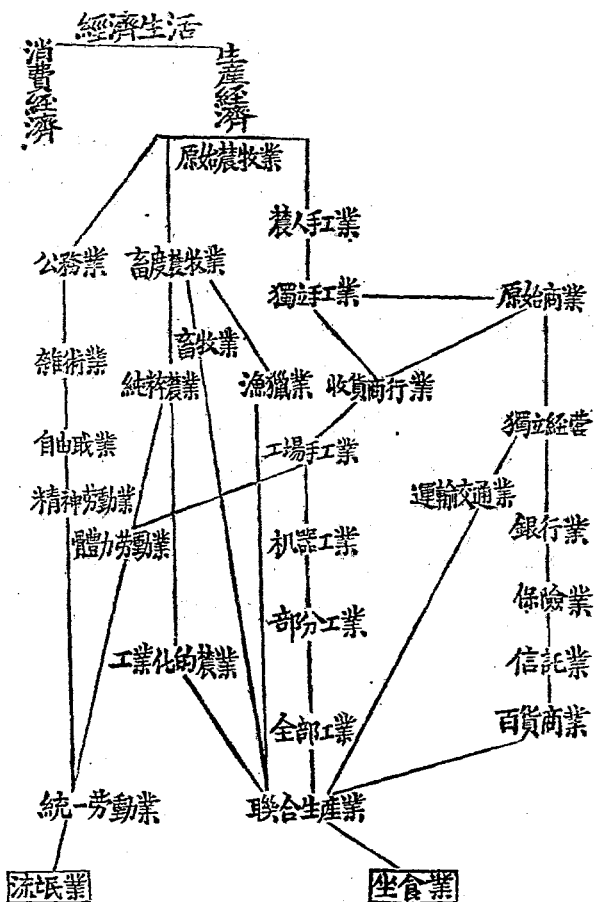
人類的經濟生活的基本行爲，是生產行爲和消費行爲。(看4節)這兩種行爲的集合的全體，當然可以形成生產經濟和消費經濟(或簡單的叫做生產和消費)。所謂消費經濟，是指實行消滅有價值的財貨的種種行爲時的進程，說的，不在目前的討論範圍之內。所謂生產經濟是指實行一切直接間接和有價值的財貨的製造有關的行爲時的進程，說的，一個人要想行經濟生活，從普通一般的例說來，無論如何都不得不行生產經濟，因為，如果不行生產經濟，他就會找不着充分的財貨去供他的消費；因為人類的經濟生活原是時時刻刻都在消費和再生產之間周轉着的。這種時時刻刻都得實行着的生產經濟，若從經濟主體的主觀看，就是他的經營。在沒有實行交換經濟以前，即是說，在自給經濟時代，各人的經營，都只是以獲得直接可供自己消費的財貨爲目的。到後來，有了交換經濟的時候，(看4,16,18,各節)人類的經營，除了獲得直接可供自己消費的財貨的目的之外，還有一種獲得可供別人消費的財貨的目的，換句話說，就是，還有一種獲得可以拿去和自己所需要的消費財貨相交換的目的：

目的。這種目的，又叫做營利的目的。因此，經營之中，就分成兩種：一是營利的經營，一是非營利的經營。營利的經營，又叫做營業。一個營業，如果在相當的長久期間繼續被一個經濟主體經營下去，這個營業就變成那個經濟主體的

職業。所以，從一般說來，在資本經濟下面，無論什麼人（無能力的老弱婦女，當然是例外），都有一定的營業或職業。無論什麼人，決沒有長久不營業或無職業而可以繼續生活的道理。

耕種是營業，紡績是營業，教書是營業，做報是營業，做買賣，開工場，辦實業，等等經營，更是營業。不過，詳細看來，在營業或職業當中，又可以分為兩種：一是利用自己的或別人的資本，靠自己的勞力，自己負擔着責任，去經營的。一是利用自己的或別人的資本，雇用別人的勞動力，自己負擔責任（就是說，無論賺錢蝕本，都歸自己），去經營的。前者是單純的營業，後者就是所謂企業。所以，從這個觀點說，真正的企業只是在資本經濟時代才有的。那些利用奴隸或農奴的勞動力去賺錢的營業，算不得是真正的企業。

30. 經營形式的發展略圖 經營的形式，從經濟史上看來，是經過許多變遷的。他的大要可以用下圖表示出



上圖的說明：(一)生產經濟的最初的經營是統一的，只有一種原始農牧業。(二)從原始農牧業最初分出來的，是農人手工業，這是一種雖然兼營著農業，却已經以替別人做工具為主的營業。農人手工業更進一步，就變成獨立手工業，完全和農業脫離關係。在獨立手工業和工場手工業之間，發生一種半商半工的收貨商行業。看 18 節)獨立手工業還是在各人家裏做工，工場手工業的工作場，却由分散的家庭，移到集中的工場裏去了，理由自然是在增加工作的能率和節省用費。工場手工業經過了產業革命，由使用工具的工業變為使用機器的工業。(關於工具和機器的詳細的說明，請看河上肇博士的“經濟學大綱”。如用最簡單的話說，機器就是複雜的工具。)部分工業只是製造某種物品的一個極小部分的工業，如像只製造鐘表的齒輪，或指針，或發條，或螺旋釘，等等一小部分的工場，就是例子。這種工業發生的理由，自然在獲得標準生產(同一標準的東西的生產)和大量生產上的利益。到了消路十分擴大的時候，又發生一種全部工業，如像福爾德汽車工業，就是把所有一切構成汽車的各部分的東西，從膠皮的製造，膠皮樹的種植，鐵工業，鐵礦煤礦工業，鐵路工業，火船運輸業，發動機工業。種種重要部分起，到玻璃工業，木材工業，油漆工業，顏料工業，等等東西止，都一齊辦起來，就是一個明顯的例子，這種工業發生的理由，就是所謂經濟的合理化主義(看 20 節)。

到了最近，更發了一種聯合生產的營業。這是想把所有一切可能的營業，如像工業，交通業，商業，農業，漁業，牧畜業，礦業，銀行業，保險業，信託業，等等東西，都手包辦起來的營業。他的理由，不消說，是在經濟的合理化主義。

(三)原始商業是在獨立手工業發生的時代發生出來的。最初還是又是商業又是工業，又是運輸業的性質，後來才變成獨立商業。到了資本經濟開始的時候，專門做貨幣的買賣和保管的銀行業，才開始成立。保險業也慢慢發現了。這自然是利用商品生產時代的人心對於自己的活動力和自己的財產的不安，才發生出來的。經濟關係發達到非常複雜的時候，不但一般人沒有能力去辦理一切和自己有關的經濟事件的知識，並且，縱然有知識，也決不會有充分的時間去辦，也決不肯撥充分的時間去辦（因為不合算），因此，便發生所謂信託業，專門受別人的委託，用自己的名義，去處分和管理別人的財產。百貨商店也是根據經濟的合理化主義而來的新式商業；他用大資本去包辦各種的商業，在大都市上，完全把普通中小商業壓倒了。

(四)原始農牧業，變為高度的農牧業之後，農業生產漸漸進步，結局就和畜牧業及漁獵業完全分離，變為純粹的農業（自然，純粹農業仍然不妨有別的副業）。到了資本經濟非常發展的時代，隨着生產協作社運動的勃興，（看 20 節）農業漸漸有工業化的傾向，漸漸自己去行日常用品的製造，自己努力去謀農村的電化了。

(五)在原始農牧業分化的時候，人類社會裏面，就發生一種專門替大家任公共職務的人，如像祭司，戰爭指揮者，一類的人。後來隨着農業牧畜業及手工業等等的分化，所謂醫，卜，星，象，等等靠一種策術爲業的人，也漸漸多了。到了資本經濟的時代，更發生一些獨立的自由職業，如像教員，文學家，美術家，律師，等等以智識爲他們生活資料的來源，去行獨立生活的人們的職業，就是明白的例子。同時，因爲資本經濟一天一天的進行，把從來一些幹公務業，雜術業，自由職業，等等職業的人們的地位，越發弄得低落，把他們所有的一點生產手段，完全弄喪失了的緣故，又發生了一種精神勞動者。這就是說，發生了一種專替別人做精神的勞動，以一個平等的資格，拿年俸，月薪，每天津貼，等等東西，去過生活的人。行着這種精神勞動業的人們的地位，和行着肉體(或叫做筋肉)勞動業的人們的地位，完全是相同的。所以，從經濟學上看來，在公司，商店，官署，等處拿薪水過活的人們，和在工場，農場，街上，等處拿工資過活的人，在客觀的事實上完全是屬於同一種類的。隨着教育的普及和機器工業的發展，這兩者漸漸有合一起來，變爲統一勞動業的趨勢。(六)除了上述的真正營業之外，還有兩種表面上髣髴也是營業實，則算不得營業的東西。第一是流氓，第二是坐着吃利息的人們(看 20 節)。(七)林業和鑛業應該看成工業內的部分，所以沒有列入圖內。

31. 資本經濟下的各種經營形式 以上所說的各種經營形式，雖然是歷史上所有的形式，其中的一部分，在資本經濟下面，已經不能存在，但是，照前面所述（看21節）特定地方的經濟形態的變動的分量，原是不一致的，所以，隨着各國資本經濟的發展程度如何，這些經營形式，也是存廢不一的。不過，從大體說來，在一般資本經濟的初期，經營的形式雖是帶有越分越細的傾向，然而一到金融資本經濟時代，這種經營形式分化的傾向，倒變成經營形式統一的傾向了。如像全部工業，聯合生產業，百貨商業，工貨化的農業，統一勞動業，等等現象的發生，都是可以證明這種傾向的存在的。

二 經營部門(產業部門)和經營規模

32. 經營部門的意義 經營部門這句話，是指屬於同一種類的各種經營形式的部類說的。舉例說，獨立手工業和機器工業，在經營形式上雖然不是同一的東西，但是，從經營部門說，却屬於同一的部門。經營部門這幾個字，有時又被人叫做生產部門，或產業部門，或事業部門。字面雖然不同，意義都是一樣的。

從30節的圓形看來，既然經營的形式有士，(智識業)農，工，商，勞動，畜牧，漁獵，幾個種類，似乎覺得經營部門也應該分為這幾個種類一樣。但是，在事實上，經濟學上所

謂經營部門並不是照這幾個種類，區分的。特別是對於工業和勞動業，從沒有人認為是一種經營部門或產業部門的。有一些人，甚至於把商業部門也不放在經營部門或產業部門之內。

33. 經營部門的普通分類 從普通一般說來，所謂經營部門，大抵都分為鑛業部門，農業部門，林業部門，漁業部門，畜牧業部門，工業部門，運輸業部門，商業部門，金融業部門，等等。在工業部門當中，往往更分為重工業部門（即鋼鐵業，機器業部門）和輕工業部門（即紡織業，化學工業，等等部門）。有時又拿工業製品的完成程度，分為原料工業部門，半製品工業部門，完成品工業部門，等等。

34. 經營規模的大小 經營規模的大小，大抵可以表示所用資本的大小，同時也就可以表示某種經營的資本集中的程度。所以，經營規模如何，也是在觀察某種經營的時候應該注意的事。照一般情形看來，無論在那種經營部門裏面，他的規模，都有隨着資本主義的進展，日益擴大的趨勢。不過，隨着經營部門的性質的差異，這種擴大的趨勢的快慢；是各不相同的。如像林業部門，就是基本上只適於大規模的經營的部門。農業的性質却恰恰相反，在根本上就是不適於大規模經營的部門；除非將來在農業技術上有特別的發明，或是像在英國一樣特別處於地曠，土肥，人稀，金多的地位，農業部門才有大大的擴張規模的希望。在各

種經營部門當中，規模可以小可以大的，自然是工業，所以在現今，工業的規模最大，擴大的速度也最快。金融業部門雖然比工業部門更大，但是，要知道，他是依靠工業的規模的擴大，才能夠那帶的(看20節)。

第五章 資本經濟下的企業

一 企業的形態

35. 單一企業的形態 前面已經說過(29 節),利用自己的或別人的資本,雇用別人的勞動力,由自己負擔着責任,去實行着的經營,就是企業。企業的主要形態,可以分爲單一企業和聯合企業兩大種類。

單一企業是指一個單一的企業主體,用唯一的營業計算單位,實行單獨的經營着的企業,說的。單一企業的主體,也可以是一個自然的人類,也可以是許多自然人合成的團體。因此,單一企業當中,又可以分爲個人企業和團體企業。

個人企業固然有辦事統一指揮靈敏的好處，然而到底個人資力有限，不能做大規模的經營，所以在資本經濟的競爭上比較是不利的。所以，隨着資本經濟的進行，所謂團體企業便發生出來了。

團體企業，從目前的情形看來，可以分爲六種：

(一)合名公司 這是由二人以上的自然人，用他們的全部財產合組一個公司，對於公司的債務，共同的負擔無限連帶責任的企業。這種企業大抵都是由家族的關係而來的，如像父親死了，幾個兒子分家之後，仍然用全財產合組公司，繼續父親的企業的時候，就發生合名公司。這種公司原本類似個人企業，所以他的利弊，也和個人企業相近。

(二)合資公司 這是由兩個以上的兩種自然人，合組而成的企業。這兩種自然人當中，一種是無限責任的股東，他不單是拿他全財產擔任股本並且還要自己親自去擔任公司的經營之責（但有時也可以或不擔任股本，或不親自經企，）。另外一種是有限責任的股東，只出特定數目的資本，並且對於公司的債務，只負他所擔任的資本額範圍以內的責任。這種公司是由中世紀的意大利的海上貿易發生出來的：他的組織，完全倣照那時意大利海上鋪船商人一方面用自己的全財產全性命去經營商船和運輸一方面又邀別人以有限的責任擔任特定數目的股份，那種組織。合資公司比起合名公司自然容易多集資本，能夠使有手腕的人利用他

人的資本發揮才幹，所以在資本經濟時代的初期，是很盛行的。

(三)匿名公司 又叫做匿名組合。這是合資公司的一種變相組織。他也是由兩種自然人組織成的。一種是負無限連帶責任的股東，和合資公司相同。另外一種是所謂“匿名股東”，這是就說；在事實上雖然擔任特定的股份，但是在表面上，這種股份却只當做公司借入的款項，所以，這種匿名股東，在公司萬一破產的時候，還可以甚做債權人去享受清算的利益。不過，這種匿名股東又和普通的放款人不同，因為，第一，他們只分公司賺得的紅利，並無一定的利息；第二，他們所放的債即所擔任的股款，是無期限的，不像一般放款都有期限一樣。這種公司原是為要想使有限責任股東安心入股，好多多招徠股本的緣故，才發生出來的，所以在招股上面，自然會比合資公司還有利些，但是，同時在對外關係上，因為匿名股東不是公然出名的，所以這種公司的對外信用要差一點。

(四)股份公司 這是一種把公司的全資本，分為若干很小的股份，由多數股東，各各分擔特定的股份，只在所擔任的股份範圍以內，負損益之責的組織。股份公司的股份大抵都是不記名而只記數的，可以當作有價證券（有價票據），注意賣買，所以，股份公司，和前面所說的各種公司的性質，完全不同：他不是一種人的結合，倒是一種物的結合。

(資本的結合)。從這一層說來，勞務這種公司的信用要比上述各種公司差一點似的。但是，在實際上，因為一則股份公司須受國家的嚴重監視保護，二則股份是頂小的，責任有限，縱然失敗，損失也不見為怎樣巨大，三則股份公司的股票隨時可以賣出去，不比別的公司股本那樣難於挪動，四則股份公司的分紅，大抵是比一般放債的利息要高一點，因為這種種的緣故，所以股份公司倒反被容被世人信用。所以，自從十六七世紀的荷蘭和英國開始實行這種組織以來，股份公司隨着資本經濟的發展，越行越開。到現在，竟成了一個壓倒一切的，最占勢力的形態。不過，股份公司雖有博得社會信用，吸收一切小小資本，成為巨股的好處，然而也只是企業關係上的好處，如果像有一種人所說一樣，超出了這種觀點，竟說股份公司的組織，是實現民主精神，均一貧富的東西，那又錯了。因為，在事實上，縱然小民也可以買得股票，但是，公司的實權還是被少數大股東握着；小民不過拿他的汗血，替別人捧場，稍微賺得一點餘瀝罷了？這種餘瀝，拿去和他們在大規模的獨占事業的獨占價格（這就是說，某種事業，如像糖業，被某一公司獨占了之後所定下高價格）下面所受的痛苦，比較起來，算得什麼？他們還不是等於間接打擊自己？

(五)合資股份公司 這是合資公司和股份公司兩種東西折衷而成的組織。在這種公司裏面，有兩種股東：一種是

有限責任的股東，一切都和股份公司的股東相同；一種是無限責任的股東。負着連帶無限的責任，完全和合資公司的無限責任股東相同。這種組織本是在股份公司還沒有十分盛行的時候所用的，一種招致資本的便法，所以到了股份公司得着一般信用，成爲主要的團體企業的形式之後，便銷沈了。但是，在歐洲大戰後，各國經過種種金融恐慌（紙幣充斥貨幣跌價，股票變爲廢物，等等），漸漸又有利用這種組織去維持信用的趨勢；這趨勢在德國特別顯著。

（六）營利的協作社（產業組合） 協作社組織原是一種想借此減輕資本經濟的壓力的組織（看 20 節），他的目的，本在自救，不在營利，但是，在事實上，從表面上看來，他大抵還是和別的團體企業一樣，幹着營利的事業，不過，所不同的，就是他會把賺得的利潤，給回社員罷了。協作社運動是從 1844 年十二月在英國的羅齊戴爾地方開始的，後來傳播到各國去，發生了種種不同的組織。在目前，這種協作社組織當中具有很大規模，發生很大的作用的，要數（一）所謂相互保險公司（即經營保險業的協作社），（二）用協作社組織的交易所。

36. 聯合企業的形態 聯合企業是指兩個以上的企業主體，用原有的各個營業計算單位，共同經營，或雖設了一個新設的營業計算單位，却仍保持着原有的單位實行共同經營着的企業，說的。自然，這裏所說的營業計算單位是

指經濟上的意義說的。如果從法律上的，當然不見得會和經濟上的單位完全一致，也許有表面上完全保持舊來的面目，而事實上已經成為新的企業的，（如像下面說的“買股托拉斯”），也許有在表面上成為新的企業，而事實上還存留着舊有的企業主體的（如像信託托拉斯）。這種聯合企業，又常常被人稱為企業結合，企業聯合，企業合同，等等。

聯合企業的發生理由，大致總不外於（一）為免除營業競爭上的損失，（二）為增加生產技術上的便利，（如像規模越大，費用越省，及鐵工業兼辦煤業就可以免得受煤業的掣肘，之類），（三）為金融上的便利，即是說（行着聯合企業的時候，可以把巨大的資本，彼此融通，結局就可以比未聯合時多得資本的用處。更詳細列舉出來，聯合企業的目的，通常都在（一）把持原料，（二）把持勞動力，就是說，聯合力量去對付勞動者的團體，（三）把持運輸機關，（四）把持消路，（五）壓迫購買人，（六）壓迫沒有加入聯合的單一企業，（七）把持信用，（八）施行推買推賣的同盟。結局，一句話，聯合企業的目的，只在免除內部的競爭，去實行對於外部的獨占勞力。

聯合企業也有僅發生於（一）同種的企業（如像紡織業）之間的，也有發生於（二）有關係的同一經營部門的別種企業之間的，如像機器製造業，鍊鐵業（礦業之間。）也有發生於（三）經營部門完全相異的各種。業之間的（如像銀行業，

礦業，交通業，鐵工業，機器工業，等等之間)。在第二種的時候，叫做垂直的聯合企業，在第一種的時候，叫做水平的(橫的)聯合企業，在第三種時候，叫做金融的聯合企業(因為這種聯合企業的原因，不在生產的關係上，而在金融的關係上。)

聯合企業的形態，極其複雜，並且他的名稱，在各國之間，又不統一，所以很難作有條理的敘述。大概最好的辦法，是把他分為利益協定和企業合同，兩大種類。

聯合企業當中的利益協定，又可以依照程度的深淺，分為四種：(一)利益參加聯盟(Beteiligung)，方法是由加入聯盟的企業，各派專員到別的聯盟內的企業去，參加他的經營，以便彼此關照，以免發生營業上的衝突。(二)利益共同聯盟(Interessengemeinschaft)，這不但互通聲息，並且約定共同分享利益，共同負擔損失，即是說。營業的損益是要彼此合起來，平均計算的。(三)企業協定(Kartell，加特爾)。方法是由加入協定的各企業，關於企業的條件(如像運價，賒欠販賣的期限，減價販賣方法和程度，等等)，生產品的販賣價格，原料品的購買價格，生產額的多寡，機器運動的成數，販賣的地域，販賣的機關和方法，等等的事，協定一種共同遵守的條件，以免行無意識的競爭，弄得兩敗俱傷(四)企業聯盟。(Syndicat 三地加)這是比企業協定更進一步的組織，他不單是相約對內不行競爭，並且對外還

有一個共同的機關，去代表全聯盟。

聯合企業當中的企業合同，也可以按照合同的範圍的廣狹，分爲四種：（一）合併（Fusion）。這是指兩個企業或少數企業合併起來，另成一個新組織的時候說的。（二）信託托拉斯。（Trust）這是利用所謂信託業的辦法（看30節，把許多股份公司的股票。委託另一個公司，叫他代辦。這個被信託的公司，雖然對於原有的股東，負着被委託的責任，然而同時却取得了各公司的經營管理的全權，所以，原有的各公司在事實上便合成爲一個企業了，（三）買股托拉斯。（Trust by Holding Company）這是專門用收買別的股份公司的約半數的股票的方法，去把特別的公司的經營權的托拉斯。這種托拉斯，明明是想強制別的公司屈服於他，好去達他自己的企業的目的，所以，從結果上說，當然會把那些被買收了股票的公司，變成一個事實上的企業合同。（四）生產聯合（Konzern，空策倫）。這也是一個用金融上的勢力，把許多公司的經營，弄成事實上的企業合同的東西；他的特色只在他所合併合同的企業，不限於同種企業）也不限於有關係的同一經營部門的別種企業。只要合他的金融資本上的合理化主義的目的，不管是垂直的關係也好，水平的關係也好，他都去一律合併。

37. 公企業和私企業（企業的形態）按照企業立體的公私，更可以分爲公企業，私企業，公私混合企業（如像官

民合辦企業),三種。從純理上說,公企業不但可以不必純然以多獲利潤為目的,並且)還可以在企業當中,寓着振興公益匡救社會弊病之意(如像公營的交通業,郵電業,保險業,林業,鹽業,等等,)所以本該特別值得稱讚的。但是,在事實上,公企業的結果,往往比私企業還壞,因為,第一,從事公企業的人,往往辦事不力,發生冗費,使購買人在價格上吃虧,第二,公企業往往會和一國中的少數握政權的人勾結,弄出假公濟私的弊病。

38. 企業形態和經營部門 上面所述的各種企業形態,並不是能夠在各種經營部門都一樣行着的。如股份公司組織,很少用於農業裏面,個人企業却又很少見於林業裏面,就是明顯的例子。不過,從大體說來,企業形態的變遷,是隨着生產技術的進步轉移的。工業上的生產技術最進步,所以企業形態也最進步,在這裏他已經達到最高的形態,即企業合同的形態了。農業的企業形態還保持着個人企業的特色,自然也是因為農業的生產技術還沒有多大的進步的緣故。不過,從大體說,他還是有相當的進步,所以,他的企業形態,也漸漸有變動的傾向(如像美國的農業企業公司,各國的農業合作社組織。)。所以,企業的形態,漸漸由簡單變成複雜,由單一的變成聯合的,這個一般道理,就是對於農業,也是可以適用的。其他經營部門,更不必說了。

二．企業的內部組織

39. 企業上的物的要素 企業上的要素，可以分爲兩種：物的要素和人的要素。物的要素，自然就是資本。沒有資本的存在，當然也就不會有企業的存在。不過，要知道，不必一定要自己的資本，才可以實行企業。在事實上，許多企業家（即實行企業的人，即所謂企業主體）所用的資本，往往大半都是他們靠着信用，向別人借得的資本。所以企業上的資本，第一就可以分爲自己資本和他人資本兩種。他人資本又可以分成短期他人資本（即在短期間利用着的他人資本）和長期他人資本，兩種。前者是靠着普通的信用借款得來的，後者是靠不動產擔保信用和公司債票的發行，得來的。

40. 企業上的人的要素 人的要素，自然是指人的勞動說的。無論什麼種類的企業，都非用人的勞動不可，都非雇用一些人去替企業主體工作不可。如果不用別人的勞動，只靠自己的勞力，那就只是營業，不是企業了。企業上所用的勞動，大致可以分爲指導的勞動和執行的勞動，兩種。前者就是所謂企業的指揮監督者的勞動。後者就是所謂雇員（精神勞動者）及勞動者（普通都指肉體勞動者）的勞動。這三種人的勞動，從特定的企業說來，本來是具有同一的性質的——都是爲企業主體做工——，不過，在事實上，所指揮監

督人往往同時就是企業主體的一部分，縱然不是這個企業的企業主體的一部分，也一定會是別的企業主體的一部分，所以，他的地位，平常都是和企業主體相類似的；他常常想監視着雇員及勞動者的勞動，生怕他們偷懶不勞動或不盡力勞動。爲達這種監視目的，就發生了所謂企業的勞動組織。

41. 企業的勞動組織 企業的勞動組織，是一個很精微複雜的問題。所謂“科學管理法 (Scientific Management) 那種學問，就是專門研究這問題的。關於這種細微的研究在這裏且不必說罷。

第六章 資本經濟下的市場

一 市場的基礎

42. 市場的意義和發展 資本經濟是一種商品生產經濟，即是說，是一種以賣買交換為必要條件的經濟，所以在資本經濟下面，必定有市場的存在。“市場”(Market)兩個字，在普通的意義上，都是指一種實行賣買交換的地點，有時，或放寬一點，指一種可以實行賣買交換的區域，(如像地方市場，全國市場(說的。在經濟學上，所謂市場，還有一種更寬的意義，他不單是指交換的地域，並且還指交換關係(即物品的需要供給的連續關係)的本身。如像說“商品市場的旺盛”或“金融市場的枯窘”的時候，所指的市場，就是

用在這種意義上的。

市場這東西，在資本經濟以前，交換發生以後，就有了的。不過，資本經濟以前的市場和資本經濟時代的市場的內容却大不相同。其間最重要的差別，大致有兩點：第一，資本經濟以前的市場上所交換的物品，都是一些絕無僅有的東西，如像鹽，香料，珠寶，之類；到了資本經濟時代却不然，所交換的大抵都是一些到處可以生產的物品。第二，資本經濟以前的市場上的商品，從一般說，都是分量小而價值大的物品，而資本經濟時代的交換品，却大抵是以價廉物美的東西為主。

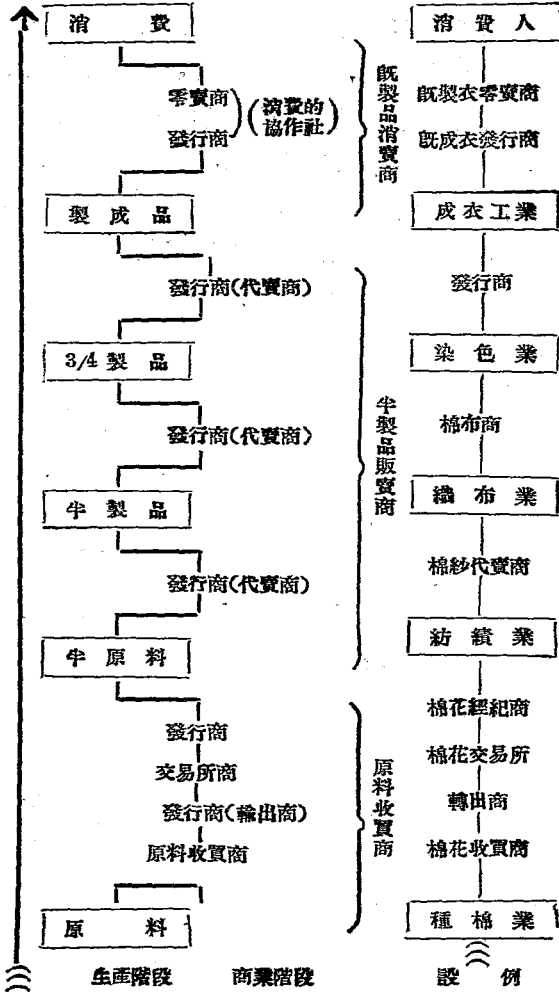
市場範圍的大小，隨着資本經濟的發展，也逐漸擴大了。在資本經濟的初期，正行着都市經濟（看11節），所以那時的市場，是一種地方市場，（即，以各都市地方為中心的市場）。到了資本經濟成熟（或確立）時代，全國自由交換的現象也發生了，所以這時的市場，就形成了所謂國家市場。在國家市場的時代，國家必定會採用重商主義的政策（看17節），用一種禁止的關稅，一意獎勵貨物的輸出和金銀貨幣的輸入。到了金融資本的初期，各先進國（經濟發達的國）的工業家勢力積得雄厚，可以，單靠資本的力量向海外壓服後進國（經濟落後的國），所以自由的資本競爭，才超出了國界（從前國際間的競爭，是帶着政治性的，並不是純粹的經濟上的自由競爭），而造成世界市場的第一期，即是說，

由先進國輸出工業品到後進國，更由後進國輸入原料品到先進國去的時期。在這時期中，先進國的工業家一定主張自由貿易政策，好便於他們的商品和原料的自由輸出和輸入。但是，這樣一來，先進國的農業家，必定會因外國原料的輸入，大受打擊，所以必定會起來主張保護貿易政策，想拒絕外國原料的輸入。因此，在這時期的政治上，往往會發生農業黨（即代表農業利益的政黨）和工業黨（即代表工業利益的政黨）的對峙。最後，到了金融資本經濟成熟的時候，在一方面世界上主要的各國的資本經濟，都已發達到勢均力敵的地位，已難繼續海外的自由競爭，在另一方面，因為先進國內的機器生產非常發達的緣故，資本家的利潤，漸漸比較減少（關於這種道理，都是應該在“經濟現象的內部關聯的解剖上說明的，所以這裏只得從畧。請看河上肇博士的“經濟學大綱”），所以他們只好利用他們在國內的獨占地位（經濟上及政治上的），走進世界市場的第二期，即是說，他們拿政治的勢力做經濟發展的後盾，把資本和機器輸出到特定勢力範圍（殖民地及半殖民地）的後進國，直接去取得後進國人民的剩餘價值，不必更注重普通商品輸出的時期。在這時期中，他們所主張的貿易政策，恰恰和世界市場的第一期相反：他們又會主張極端的保護政策了。

43. 商業的組織 商業是一種以物品的賣買為目的的營業，當然應該是市場組織的第一基礎。如果沒有商業，

市場上的交換關係當然就會無從成立的，所以，要想明白資本經濟下的市場現象，第一就應該知道商業組織的大要。資本經濟下的商業組織是非常繁複的；不但種類甚多。而且層次不少。無論舉一件什麼東西說，要想數出他從各種原料時代起，到供我們使用時止，所經過的商人的數目，都是平常人做不到的事。所以詳細說明商業的組織，這件事，（實在是不容易的。我現在且引用祖爾（Subr）所設的一個例圖，以便說明。

商業組織層次略圖



現在且把這個略圖，簡單的說明如下：(一)這個圖是德國人舉的關於德國的例，所以上面有消費協作社，成衣工業(因為德國人的上下襯衣，都是買現成的穿)。不過，要知道，這種情形，在一般文明國，都是一樣的。(二)要明白商業的組織層次，當然先應該知道工業的層次，所以他把先工業階段先舉在左邊，最左的那根箭表示，先後的順序。他把生產分為五段，最後才到消費。在這五段的中間，都要經過商人的手，所以他把商業階段，配在右邊，用一根曲折的箭，表示工業階段和商業階段的商係和方向。(三)商業階段一共細分九段，從大體上說，又可以綜合起來。或為原料收買商人，半製品販賣商，既製品消賣商，三大段。(四)最右邊那根箭上所發的，是關於現成衣服的商业組織的例。關於其他商品，可以照此類推。(五)圖上所舉的階段，只是一個最簡單的例示，在實際上，當然還要比這個更複雜些，因為，第一，每一個階段上的商人，還可以在同業之中轉無數次的手，第二，一件既成衣服，除了布之外，還有紐扣，顏料，縫衣機，等等東西，也須經過無數商人的手。所以，從全體說來，一件衣服到消費人的手裏以前，不知經過若干商人的手。商業組織的複雜程度，可以由此推想而知了。

44. 交通的組織 除了商業的組織之外，對於市場發生密切的基礎關係的，還有兩種組織：(一)一般交通的組織，(二)金融機關的組織(即貨幣交通的組織)。

一般交通的組織，更可以分爲兩種：第一是消息交通（或信息交通）的機關，第二是運輸交通的機關。消息交通機關是郵政和電報（包含海陸有線電和無線電）。運輸交通機關是道路（包含國道，省道，縣道，私道，等等，這當中自然包含着道路上必有的橋梁），鐵路，水路（包含天然的河流，湖，沿然，等等），航空路，等等。有人只把行於這些道路，鐵路，水路，航空路上面的車輛船舶，飛行機艇，等等東西，叫做交通機關的。那自然也是交通機關的一部，不過，並不是主要的部分。

無論是消息交通機關，或是運輸交通機關，在他的組織上，都有一個理想的共同準則；交通機關必定要具有（一）迅速，（二）時間正確，（三）安全，（四）廉價，（五）普遍，五個特色，才能夠達他設立的目的，供交換市場的使用。因為交通機關有這種共同的準則的緣故，所以在資本經濟下的各國，除了利用天然的海岸線及河流之外，都設有國道網，運河網，鐵路網，航空路線，郵政網，有線電報網，無線電台網等等東西。

45. 金融機關的組織 這是指一切和貨幣交通有關係的組織，說的。其中最重要的，自然是銀行。從普通一般說來，所謂銀行，雖是指買賣貨幣，存款放款的營業說的，但是，在經濟學上看來，銀行當中，却可以有四種區別：第一是中央銀行，他的主要業務是發行兌換券（一切文明先進國都

有中央銀行，中國經濟却還沒有發達到這個程度，自然，這裏所謂中央銀行是從銀行的性質上說的，不是指銀行的固有名稱），存放大宗款項，調劑全國的金融和物價。第二是商業銀行，這是專門以短期少額的存款放款，期票的貼現有價票據（有價證券）的賣買，匯兌，等等為業務的。第三是投資銀行，這是專以別的企業上的投資為目的的銀行，他的業務，多半是一面做長期儲蓄存款，一面做長期的，用不動產或公司借票，公債票，等等東西担保的放款。第四是協作社銀行，這大抵是以自救為目的，專門對於社員行短期小額存款借款的銀行。

銀行的種類雖然在理論上可以分為上述四種，然而，在實際上，各個銀行往往是各有特質的：也有兼着商業銀行和投資銀行的性質的，也有只做單一的業務的（如像只做長期抵押借款的銀行，專做儲蓄存款的銀行，等等，）。所以，要明白銀行這種機關的作用。最好是把一般銀行所有的主要營業項目，羅列出來。銀行的主要營業項目，大抵可以分為下列十項，（一）發行兌換券（鈔票），（二）兌換貨幣，（三）一般存款，（四）一般放款，（五）匯兌，（六）貼現（對於期票和匯票），（七）一般有價證券的賣買，（八）儲蓄存款，（九）長期抵押放款，（十）信託營業。

除了銀行之外，還有證券交易所，銀行票據交換所，錢莊，當舖，保險業，信託業，等等，也都是帶有貨幣交通機關

的性質的。

二、市場的構成

46. 需要供給關係和價格 市場就是交換關係，就長物品的需要(或需求)供給關係的連續(看 42 節)，所以，在市場的構成上面，從人的方面說，必須有買者和賣者(即需求人和供給人)，從物的方面說，必須有需要和供給的存在。所謂需要，在經濟學的意義上，是指在特定時間和地域上一般人想用特定價錢去買的某種財貨的數量，說的。所謂供給，意義恰恰和需要相反，是指在特定時間和地域上一般人想用特定的價錢出賣的某種財貨的數量，說的。

一面有需要，一面有供給，如果兩者經過交通機關一旦接觸，自然就會發交易，換句話說，就成立了賣買交換。交易的成立，是靠特定的需要和特定的供給的適合一致，(合意)才能出現的。這種適合一致，表現出來，就是某種特定財貨的價格。價格這句話，在經濟學上，是指被交換的物件的交換價值在貨幣形態下的表現，說的。換句話說，價格就是用貨幣表現出來的價值。處在目前的貨幣交換經濟時代，一切財貨的交換，都不得不拿貨幣為媒介，所以，這裏所說的需要和供給，當然也不得不用貨幣額表現出來，構成了特定財貨的價格。價格這東西，照純理說來，本是應處是和一

個財貨裏面所包含的交換價值相等的。(關於這種道理，請看河上肇博士的“經濟學大綱”) 如果他真能照應有的交換價值，用貨幣表現出來，那時，就成立了所謂“正常價格”(或“標準價格”。但是，在事實上，這種標準價格是常常不能夠實現的。爲什麼呢？因爲在市場關係上，常常有需要方面和供給方面的競爭，即許多買者和許多賣者各自之間的競爭：在需要較多或供給較少的時候，因爲爭着買的緣故，特定財貨的價格必定會高過正常價格，反過來說，在需要較少或供給較多的時候，因爲爭着賣的緣故，特定財貨的價格，必定會低過正常價格。換句話說，就是，因爲受了需要供給的法則(這又叫做供求法則)的影響的緣故，市場上的財貨不能常常用正常的價格，發現出來(有時雖然會偶爾碰着正常價格，但是，從一般說，却是不能常常有的。)；倒反用“競爭價格”，發現出來。在沒有競爭，只有獨占的時候(如像各國的鹽，煙，酒專賣的時候)，供給的主體(即賣者)可在任意把價格弄高弄低，(在事實上，當然只有弄高的)所以，競爭價格就會變成了“獨占價格”，(仍然不能和正常價格適合。

市場上的多數重要財貨的平均價格，叫做物價。物價的高低比率，叫做物價指數。

47, 交易方法並地點 交易(買賣)實行的方法，可以從兩種不同的觀點，分爲數種。第一，從財貨方面看來，可以分爲(一)現貨交易，即立刻當面看貨交貨的交易。(二)貨

樣交易，即只看貨樣不看實物的交易。所謂目錄交易，（即只看財物目錄的說明而成交的交易）也應該被包在貨樣交易之內。（三）定期交易，即目前也不交貨，也不看貨樣，倒只在理想上決定一種標準，約定在特定期間以後交貨交款的交易。這種交易，往往會流為買空賣空，只圖用投機的辦法（就是說，預料將來某種財貨的價格的漲落，去買進賣出），去賺取價格變動的差額。

第二，從貨幣方面看來，可以分為（一）現錢交易，即立刻交錢的交易，（二）信用交易，即賒欠交易，（三）分期付款交易，三種。

交易的地點，大致有兩種；第一是自由交易地點，這是不限定什麼地方，可以任隨賣者和買者任意自由擇定的交易地點。第二是法定交易地點；這是為免除弊病起見，特別用法律指定的交易地點，如像交易所，就是專為定期交易而設的地點。

三. 市場的種類

48. 物品市場和金融市場 市場大體可以分為物品市場，金融市場，勞力市場，三種。物品市場更可以隨着物品的種類，分為無數的小區別，如像米穀市場，煤炭市場，砂糖市場，等等。金融市場是指貨幣（硬幣和紙幣），貨幣原料

的金銀塊，有價證券(股票，債票，匯票，期票等等)信用，種種東西的賣買和移轉，說的。

物品市場和金融市場的關係，是很密切的：後者隨着資本經濟的發展，漸漸有壓倒前者，指揮一切市場的傾向。這種情形，從經濟學上說，原是必然的結果，因為，第一，物價這東西原是靠貨幣表示出來，隨着流通貨幣的數量多寡而有漲落的東西，第二，貨幣原是代表“現實的購買力”(即一種在可以拿去購買物品和勞動力的狀態下面的力量的)，一切財產，若不化爲貨幣，便不能發揮他的購買力，所以做貨幣交易的人的地位，要比做物品交易的人的地位，強硬些。

49. 勞力市場 勞動力這種商品，具有兩種比貨幣還更不同的特質：第一，因為他是附在人類的身體上的東西，人類非繼續使用生活資料，就不能夠把勞動力產生出來，並且，在資本經濟下面，凡是出賣勞動力的人，又都是除了賣氣力換得生活資料，就無別的合法的生存方法的人，所以，勞動力的供給者，處在一種照通常秩序說，無論如何不能不把他的唯一的商品，販賣出去的狀況下面；換句話說，他的地位對於買進勞力的人(雇主)的地位的關係，比起做商品交易的人對於做貨幣交易的人的關係，還要軟弱些。所以出賣勞力的人，在事實上，總是站在雇主的下風。第二，因為勞動力這種東西，和別的商品不同，在買進來之後，可以

替雇主產生新的剩餘價值，增加總價值的分量（看15節，詳細的說明，請看河上肇博士的“經濟學大綱”），所以勞動力的需要人（雇主），在資本經濟制度下面，又非靠着勞動力不可：所以，從眼前一時的緊急狀況說來，勞動者固然不能不站在雇主的下風，然而從資本的長久的再生產的增殖擴大說來，雇主又不能不需要出賣勞動力的人的存在。因為有這兩種特質，所以勞動力的買賣問題，才會變成一個勞資兩方的死活問題，同時勞動力的買賣價格（即工資），才會成爲一個經濟學上的困難問題。

勞動力是附在人類的身體上的，所以他的單位，只好用勞動的時間，如像幾天，幾個鐘頭的方法，實行計算。所以，所謂工資就是在特定的時間內的勞動力的價格。普通都是論天數計算。

從雇主方面說來，他自然是願意：（一）每天的工資越少越好，因為他所付的工資越少，他所獲的剩餘價值就越多。（二）每天當中做工的時間越長越好，因為做工時間越長，所生產的剩餘價值就會越多。（三）在特定的時間當中，勞動者越拼命努力工作越好，因為勞動者越努力工作，所產生的剩餘價值就會越多，（四）在萬一被逼得不能不增加工資的時候，最好是只增加名目工資（即用貨幣表現着的工資數目），不增加實質工資（即那種貨幣形態下的工資所能購買的生活資料的實際內容，（因為縱然加了名目工資，然而因

爲在資本經濟下面一般物價漸漸漲高的緣故，實質工資倒反會變成減少。(五) 萬一不能不增加實質工資，也最好只是增加絕對工資(這就是說，從工資本身的大小看的時候的工資。舉例說，如像在原先一塊錢一天的工資，加到一天一塊二角的時候，如果這一塊二角在全生產物的總價值之中，只和原先領一塊錢工資時一樣，仍是十分之二，或比十分之二更少，那末，這種工資的增加，就是絕對工資的增加。)不增加相對工資(即在全生產物的價值當中的比例的增加。如像在上面那個例子裏面，如果這一塊二角錢是全價值的十分之三，而不是十分之二，那末，就發生了相對工資的增加。)因爲絕對工資的增加，是於雇主無損的，有時還是有益的，因爲在這時候，他仍然可以照舊增殖資本，並且工資的相當的增加，還可以增進工作的能率。雇主有時自己提議增加工資，也就是出於這種理由。)，(六) 失業的勞動者(即所謂產業預備軍)越多越好 因爲，在這樣的時候，雇主才可以利用勞動力的供給方面的競爭，去減輕他自己在賣買條件上的負擔。

不消說；從出賣勞動力的人方面說來，他的希望，完全是和雇主的希望相反的。他希望；(一) 工資越多越好。(二) 每天做工的時間越短越好。(三) 只用普通的努力程度做工。(四) 增加實質工資。(五) 增加相對工資。(六) 失業的勞動者越少越好。

雇主和勞動者在勞動力的賣買上面的希望條件，既然相反，所以，所謂工資支付制度，也就弄得非常複雜，如像（一）時間制，（二）天數制，（三）工作結果件數制，（四）時間為主，工件為輔制，（五）生產物賣價標準制，（六）額外賞與制，（七）分紅制，（八）物價標準制，（九）家族標準制，其他等等的制度，都是按照上面所說的雇主和勞動者兩方面的賣買條件的希望之差異而發生出來的東西。

勞動力的賣買，也有由勞動者個人自由和雇主直接行着交易的，也有經過勞動力經紀人（如像包工的工頭，雇工紹介所，職業紹介店之類）之手的，也有由勞動者的集團（工人協會）集合的向雇主或雇主集團去結賣買的契約的。第三種辦法，是資本經濟成熟時代以後的辦法。

第七章 生產和消費的關係

一. 生產和消費的適合(均衡)

50. 社會的再生產和經濟生活 經濟生活原是人類的生產什物和消費行為的繼續的進程(看4節), 只要人類存活一天, 他的生產和消費就得繼續進行一天。他有了消費。才能有氣力去行生產, 同時, 也只在有了生產的時候, 才能夠得着被消費的東西, 所以, 如果從全進程看起來, 經濟就是生產和消費的不斷的循環。換句話來, 經濟就是不斷的再生產(因為, 從生產方面看來, 消費結局還是爲着生產)。從一個人看來是這樣, 從社會全體看來, 也還是這樣, 所以全社會的經濟就是全社會的不斷的再生產。(這裏所謂社會

是指經濟上協力合作的範圍內的團體說的。)一個社會不能一刻停止再生產，恰恰和一個人不能片刻停止再生產一樣；一個人停止了再生產，就會死滅，一個社會停止了再生產，就會瓦解。

51. 生產的不足，生產的有剩，生產和消費的相抵一個社會內全體的再生產，可以分得三種形態；生產不足的形態，生產有餘的形態，生產和消費相抵的形態。(一)全社會的生產如果比全社會所必需的消費還少，那個社會，就算行着一種縮小的再生產，他的營業必定漸漸變壞，人口必定漸漸衰弱退化，結果，不被別的健全的社會所吞噬，必漸漸自己消滅。在古來的歷史上，由這種原因滅亡的民族，不在少數，最著名的例子，就是古代希臘民族和古代羅馬民族，關於這種生產不足的原因。有許多不同的學說，其中最有力的說法，是奢侈說和必然說。主張奢侈說的人，以為生產的不足的主要原因是社會上一般人的奢侈，和懶惰，所以弄得入不敷出，不但吃用了生產的利息，並且連生產的本錢，都慢慢侵蝕了去，這就是說，弄得再生產的結果，一天一天的減少下去。主張必然說的人，以為生產的不足，是社會上必不可免的事，因為，從經濟學上看來，食物生產方面，受着所謂“收益遞減法則”這就是說人類對於同一土地上面，如果增加勞費去耕種，所得的收成雖然在絕對數上可以添加，但是，所添加的比例數，却會慢慢的減下去（如像增加十個單

位的勞費的時候，雖然，可得兩石的加收，但是，如再增加十個單位的勞費，就只能得半石的加收，之類。）的作用，只能有算術級數（即1, 2, 3, 4, 5, 6……的增加）而人口的增加率却是按着幾何級數（即1, 2, 4, 8, 16, 32……之類）的，所以在特定年限之後，食物和人口的數目（一定會相差很遠，像下例一樣：（這是馬爾薩斯(Marths)的學說，他認定人口在二十五年間可以加倍。）

年數	25	25	35	25	25	25	25	25	25
人口	1	2	4	8	16	32	64	128	256
食物	1	2	3	4	5	6	7	8	9

所以，在兩百年之後，人口由一加到 256 倍，而食物却只能由 1 加到 9 倍。所以，生產的不足，是一種必然的結果。在事實上人口所以不顯得照上面的比例增加，只不過因為有殺人，墮胎，戰爭，飢饉，瘟疫，貧窮，痼疾，移民，等等的原因，把人口的增加率抑制着，罷了。

以上兩種說法，都不全然中肯；奢侈說太把人類的力量看大了，太樂觀了。人類只能夠在特定的天然界的範圍之內，才能夠實行生產，決不是可以行無限的生產的。必然說又太悲觀了，他妄記了人類的生殖速度是可以由人力節制着的。

(二)全社會的生產，如果比全社會的消費還多，那末剩下來的一部分，一定會積存起來，添到生產手段裏面，使後

來越發行一種擴張的再生產。行着這種再生產的社會，從全體說，一定會繁榮起來，把生活內容弄得格外加豐，文化程度弄得格外加高。一般興盛的民族都有這種情形。

(三)如果全社會的生產額，恰恰和全社會的消費額相當，也沒有不足，也沒有剩餘，那末，那個社會的再生產就只是行一種所謂單純的再生產，同時他的生活內容和文化程度必定會沉滯着不能進步，結局，如果在那時遇着强有力的外敵或較高度的文化，也就會漸歸於消滅的。

52. 經濟形態和生產與消費的適合方法 上述的生產不足，生產的有餘，生產和消費的相抵，三種情形，無論在何種經濟形態下面，都一樣可以發生的。不過，無論那一種經濟形態的社會，從他的目的上說，當然是不願意發生生產的不足的；他所希望的，自然，最好是生產的有餘，至少也得是生產和消費的相抵。因此，無論那一種經濟形態的社會，在他的機搆上，都按照他的經濟情形，有他的特殊的，關於生產消費的適合方法。(或均衡方法)如像在封建經濟時代，具有種種關於生產和消費的禁令(看 14 節)，就是一個例子。

二 資本經濟下的生產和消費 的適合方法

53. 自由競爭和自動的生產消費適合方法 資本經

濟是商品生產經濟，具有自由競爭和無政府式生產的特性（看 16 節），所以，從根本上說，在資本經濟下面，就不應該發生什麼根本的有意識的方法，去謀生產和消費的適合。在事實上，我們也可以看得見，在資本經濟下面，主要的生產消費適合方法，只是一種靠着自由競爭而行的，自動的方法，其他各種有意識的生產消費適合方法，只是在資本經濟的末期才發生出來的，並且還是站在補助的地位的方法。

資本經濟下的生產消費適合方法，全在三種競爭方法上面：（一）消費競爭，（二）生產競爭，（三）物價競爭。這三種競爭，都是根據價格法則，（看 40 節）而來的，所以，總起來說，也可以說，價格的競爭使資本經濟下的生產消費勉強發生了一種悲慘合適的狀況

消費競爭是指消費人方面的競爭，說的。在資本經濟下面，一切消費人，無論是誰，都知道爭着先買他所必需的物品，並且還爭着買價廉物美的物品，所以，從全體看來一切被一般人需要的物品和價廉物美的物品，必定被特別消得快，消得多，所以，結局，必定會使生產人專向這些物品方面去行生產，所以，凡是一切生產出來的商品，必定是消費人所需要的商品。

生產競爭是指生產人方面的競爭，說的。在資本經濟下面，一切生產人，無論是誰，也都知道，爭着去生產

那最被需要，最易賣脫，當然也就叫最易賺錢的商品，所以，從全體上看來，一切生產人所不願生產的商品，也必定是一般消費人所不願購買的商品。萬一偶然生產着這種商品，他也一定會因為消售不出去的緣故，不久就停止了去。

前面已經說過，(46節)價格本是需要供給的關係的表現，需要多或供給少的時候，可以使價格漲起來，需要少或供給多的時候，也可以使價格跌下去，所以，價格的漲落，當然就可以測知消費和生產間的關係。因此，一個物品的價格，是漲起來，就會驅使一般生產人爭着去添加生產，拒絕一般消費人去添加消費，結果，會把那個價格跌下去；反過來說，一個物品的價格，若跌下去，就會驅使一般消費人爭着去添加消費，拒絕一般生產人去添加生產，結果，也會把那價格弄漲起來。這種圍着物價的漲落而行的競爭，可以叫做物價競爭，也是一種在默默之中，使生產人知道應該不應該生產某種物品的一個力量。

資本經濟下的生產和消費的關係，全靠這三種競爭，自動的，勉勉強強的適合着。

54. 循環的恐慌和永久的失業，為什麼在上節末尾說勉強適合着呢？因為那種適合是一種悲慘的適合，是相伴着一些巨大的犧牲的適合，是必然的攜帶着循環的恐慌和永久的失業的適合。

恐慌這句話，有兩種意義：第一是一種單純的災荒的意思，如像在資本經濟以前或資本經濟時代常常看見的，那些因饑饉，戰爭，地震，瘟疫，荒年，海嘯，蝗災，等等的原因而來的災荒，也誤被人叫做恐慌就是例子。第二是國民經濟學上所謂恐慌(Grisis)，這是資本經濟下面特有的現象，是帶有循環性，常常依照

好市況→恐慌→壞市況→好市況→恐慌→壞市況……

或

繁榮期→恐慌→沈滯期→繁榮期→恐慌→沈滯期……

的順序，循環不斷的劃着周期發生出來的。

爲什麼會發生這種循環的恐慌？關於這個問題，在經濟學者之間，異說很多，其中最盛行的有力的學說是這樣：恐慌的發生是從兩方面的原因來的：(一)生產過剩，(二)資本固定。

前面已經屢次說過，資本經濟的生產原是無政府式的生產，全靠所謂價格競爭，去間接探知消費的種類，分量，變動，等等。這種間接摸索，帶有投機的性質，自然難免時時發生錯誤，並且，資本經濟生產競爭上的勝利。全靠利用新改良的生產方法，而這種新生產方法的使用，往往是不可預測的，所以在社會全體關係上往往發生突然的生產增加。結果，弄得在全體關係上的生產，超過消費的分量，剩着許多生產品無法消費，(自然是說不蝕本的消費，如果蝕本賣，當

然消得去啊！因此，就發生所謂“生產過剩”的現象。（要注意，這種生產過剩，並不是真正的從全社會看起來的生產有餘，他只不過是從生產人看起來的無銷路罷了。在事實上，資本經濟下面，是常常有一部分吃不飽的，特別是在“生產過剩”的時候，受苦的人更多。）

在資本經濟下面，技術的發明進步是一種必然的現象，因為當生產人行着競爭之際，除開資本的大小和管理的巧拙之外，就靠發明生產工具和機器，用較少的勞力，產出較大的結果，換句話說，靠着利用勞動的生產力的發展，去直接減少生產費用，間接打倒競爭的對手。但是，要知道，機器是固定的，是屬於所謂固定資本（看15節）內的，所以，生產人越利用機器，他的資本就會越變成固定的性質，同時他就會越失掉了生產的伸縮的自由，就在消費不暢的時候，也不能十分縮少生產規模（因為老把機器放着不運轉，他更會白白的使資本閒着。）。不但不縮小規模，並且還會擴張生產規模（如像加夜工），好利用薄利多賣的道理，去打倒競爭者。所以，資本的固定，也會直接的促成生產過剩，間接的招致恐慌。

有了生產過剩的時候，因為貨不消行的緣故，金融就停滯了，結局，牽一髮，動全身，工場閉門了，商店倒閉了。農產品也無銷場了，勞動者也到處失業了，總而言之，繁榮的夢，一變而為恐慌，弄得到處都是傾家破產，失業流離的現

象了。

有了恐慌之後，生產人大家不敢放胆去競爭生產，金融界也不敢輕易放資出去，所以全社會上便發生一種沈滯現象即壞市况現象。但是，在這種沈滯期間，瘡痛漸平，購買力漸漸恢復轉來，原先剩下的商品也逐漸消了出去。所以依着需要供給的法則的關係，物價也漸漸漲起來。生產人看見有利可圖，又開始去行種種競爭了，商業又盛了，勞動者的工資，也因為雇主爭雇的關係，漸漸加多了。所謂繁榮期即好市况期又到了。當然跟着這種繁榮期而來的，又是上述的恐慌。恐慌之後，又到沉滯期，沉滯期之後，又是繁榮期。像這樣一直循環下去。

恐慌是循環的，所以跟着恐慌而來的勞動者的失業和資本家的破產，當然也是循環的。不過，要知道，勞動者的失業在資本經濟下面，原本是常常增加着的：出為，一則隨着機器的發明改良的結果，一面減少勞動的需要，一面打開婦人小孩進工場和成年男子競爭工作的路途，弄得許多工人都被擠得失業，二則資本集中，大資本毫不客氣的，打倒並吞併了一切中小資本，所以農村和城市的中小資產家，一天一天的破壞傾家，流入無產者勞動者的隊伍裏去。因為這兩種關係，原來已經常常有不少的失業者，更加上由恐慌而來的巡環的失業，所以失業便變成永久的了。

以上所說的循環的恐慌和永久的失業，都是有憑有據，

根據統計而來的事實，誰也不能否認的。關於這些統計另有專門學問去研究，這裏且不說他。

55. 補助的生產消費適合方法因為有上面說的那種可怕的恐慌和悲慘的失業，所以，到了資本經濟的末期，就於自動的生產消費適合方法之外，更採用一些人為的補助的適合方法。補助的出產消費適合方法，依照性質上看來，可以分爲(一)企業組織上的方法，(二)金融上的方法，(三)對外貿易上的方法，(四)政府管理的方法，四種。

(一)企業組織上的方法，就是利用種種聯合企業的形態(看36節)，去獨占生產，把持原料，壟斷市場，總而言之，去免除內部的競爭，擴張對於外部的獨占勢力，以阻止恐慌的發生(因為恐慌的主要原因，在各不相謀的混亂競爭)。

(二)金融上的方法，更可以分爲三種；(甲)金利政策，由中央銀行(看45節)在放款的時候，斟酌物值的情形，提高或減低利息：在物價高的時候，提高利息，免得生產人看見物價漲高，有利可圖，就去擴張生產；在物價低落的時候，減低利息，好讓生產人在比較有利的狀態下面，去繼續生產，以免恐慌的實現。(乙)貨幣伸縮政策，由中央銀行或是限制担保放款的種類，去抑制或獎進生產(從大體說，以公債票，公司債票，股票，等等東西爲担保品的放款，都是生產投資放款，以期票，匯票，短期國庫券，等等東西爲担保品的放款，都是商業放款。)或是在非常緊急的時候；特別低利

不論担保品的種類和有無，放出大宗款項，以抑止恐慌的實現。(丙) 銀行統制政策，由中央銀行監督其他一切銀行的營業，以便充分的調查整理，並節制全國金融的情狀。(這種監督，和在資本經濟初期，由財政部派到各銀行去的監理官的任務，是不同的，監理官的目的只在保護存款人的利益，中央銀行派遣的監督的目的，却在金融的調劑。)

(三)對外貿易上的方法，也可以細分為三種 (甲) 操縱對外匯兌的行市。從大體說來，國際貨幣雖然都有特定的平價 (即一國貨幣和另一國貨幣在當作貨幣材料——金子，或銀子——看的時候的價值的比率) 然而在實際上，國際的匯兌，總會沿着這個平價，時上時下的。理由是這樣，論道理兩國之間的輸出入價額數目如果相差，就得輸送現金，舉例說，如果甲國對乙國的輸出，比起由乙國來的輸入，少了十萬磅 (在實際上，兩國間的經濟來往關係，並不限於貿易上的輸出入，此外如游歷費，僑民獲得的利益，等等東西，也應該含在裏面。這裏只不過特把輸出入貿易當做例子說，罷了。) 那末，在甲國沒有別的方法，(如像運送乙國所需要的物品，或是當作負債，) 的時候，就只有輸送現金到乙國去的一個方法。但是，現金的輸送是需要很大的費用的事。而輸出輸入的數目，照平常說，又並沒有一個統籌機關去管理，只靠着兩國間的匯票的多寡 (間接表示着，即是說，從甲國匯於乙國的款，比從乙國匯來甲國的款，數目較

多的時候，甲國貨幣的價格就依照需要供給的價格法則，漲高起來；在反過來的時候，甲國的貨幣價格就會跌落下去，所以，在事實上，現金的輸送，只在有匯兌行情大不利於甲國，達到了所謂“現金輸送點”（即是說，不利的程度，大到和現金輸送費相當的時候，舉例說，如像如果一百元的現金輸送費是六角，而甲國貨幣一百元的匯兌行情，也跌到比平價少六角的時候）的時候，才會實行，並且不能不實行，如不實行，就受損失。反過來說，乙國對於甲國的現金的輸送，也是一樣。一到了現金輸送點，就會輸送現金，決不會忍受痛苦，去擔負比現金輸送費還貴的匯票。因為這個緣故，所以甲乙兩國之間的匯兌行情，總是常常沿着平價時上時下的。這種匯兌行情的漲落，在貨物輸出入關係上，自然會發生影響：甲國貨幣匯兌價格漲高的時候，在實際上就等於乙國貨幣價格的下落，所以由乙國輸入到甲國的貨物，從甲國說，就變得比較廉賤，所以輸入就會加多，同時從甲國到乙國的貨物，從乙國說，就變得比較昂貴，所以甲國的輸出，就會減少。反過來說，在甲國貨幣匯兌價格低落的時候，結論也就恰恰相反：由甲國到乙國的輸出會增加，從乙國來的輸入會減少。因為這個緣故，所以可以利用匯兌價格的操縱，去獎勵或抑止一國的貨物輸出輸入，換句話說，就是去調劑一國內的生產和消費，以避免恐慌的發生，（乙）國境關稅政策，國境關稅普通可以分為三大種類：一種是以國

庫的收入爲目的的，叫做財政關稅；一種是以國內產業的保護爲目的的，叫做保護關稅，一是以調劑國內的物資爲目的的，叫做調節關稅。和目前所說的生產消費的適合方法有關係的，自然只是第三種。這是歐或以後各國常常利用的手段，如像要想阻止米穀的輸出，特設立米穀輸出稅，或爲着招致米穀的輸入，特設臨時減輕或撤廢米穀輸入稅之類，就是明例。(丙)禁止進口出口。這是各國在非常的時候常常採用的手段，如像在歐洲大戰時，各國都禁止鐵的出口和不急用品(如玩具，奢侈品，)的入口，)就是頂好的例子。

(四)政府管辦的方法，也是從歐戰起才見諸實行的方法，如像歐戰時各國政府所行的食糧管理，煤炭業管理，鐵路業管理，造船工業管理，等等，就是明顯的例子。像這樣，把全國的某種產業，完全放在政府管理的下面，實行着一種通盤合算的調查，整理，和處分，當然就不會發生所謂“生產過剩”的弊病了。

以上四種補助的生產消費適合方法，在事實上，的確減少恐慌的頻繁程度，不過，要知道，同時，他們却把資本經濟的性質，加上很大的變化，如像第一種方法，就把競爭變成了獨占，第二種方法，把金融勢力弄成一個壓倒一切的專橫勢力，第三並第四種方法，明明把個人資本經濟的基礎，換成了國家資本經濟，差不多要走到資本經濟的反對物——

社會主義經濟——上面去了。所以，說他們補救了資本經濟的弊病，固然可以，同時，說他們替資本經濟挖了墳墓，也本嘗不可以，

56. 少數的富裕和多數的貧苦 資本經濟在上述的自動的生產消費適合方法並補助的適合方法下面，到底發生了什麼樣的結果呢？他的結果是擴大的再生產嗎？還是行着縮小的或單純的再生產呢？（看51節）換句話說，資本經濟社會是向着興盛方面走嗎？或是向着衰亡方面走呢？關於這一個問題，很難下一個切實的答覆。有一些人看見資本經濟社會上集中了空前的資本，造成了空前的大規模的生產事業，建設了空前的大工程（如像鐵路網，近代大都市，等等），所以就絕對的謳歌資本經濟，說資本經濟下的再生產是一種擴大的再生產^o 另外一些人，看見資本經營社會下面，發生了空前的循環恐慌，空前的傾家破產失業流離，空前的貧苦大業，空前的大戰爭，空前的大破壞，大殺戮，大悲劇，所以就絕對的痛恨資本經濟，說資本經濟下的再生產在實際的全體上是一種縮小的再生產（這就是說，從小的觀點看來，社會是興盛了，但是，從大的觀點看來，社會却向衰亡了方面走着。）

不消說，這兩種說法，都未免有偏於一方的毛病”前者只看見少數的富裕，後者只看見多數的貧苦。所以，從科學的眼光看來，二者都只說中一半的真理。在資本經濟的初

期，從行着資本經濟的國家說來，資本經濟的再生產方法（即依靠自由競爭的再生產方法），的確可以把那些在封建經濟下被桎梏了的生產力發揮出來，增加生產的數量：所以，縱然在一方面發生了無數的無產貧人並滅亡了，奴屬了許久後進民族，然而在另一方面，却集中了並集蓄了空前的財富。所以，在這時代，從各個資本經濟社會（即各國）說來，實在不能不說他是行着了擴大的再生產。到了資本經濟已經成熟，社會生產力的擴張，已經因為（一）在國內自由競爭的弊病發展到了極端，弄出循環不斷的恐慌失業，（二）在國外和平的經濟侵略，已經變成武裝的經濟侵略，往往得不償失，（三）平時的巨額軍備費和那時的死傷損失，達到空前的程度，因為這三種緣故，弄得全社會（指特定的國家）的消費，超過了他的生產，所以，這時代的再生產，便是一種縮小的再生產，不過因為常人的眼光容易被表面的繁榮與盛所蒙蔽，所以不大覺得罷了。到了資本經濟的末期，國內恐慌現象雖然因競爭變成了獨占的關係，稍稍減退，但是，國際間的競爭，倒反格外猛烈，所以一旦國際戰爭爆發起來，或是一旦國際的恐慌發現起來，他的死傷損失，還是一天比一天大的空前的死傷損失，加以在獨占價格（看46節）下面，生產人縱然不去改良生產技術，也可以自由抬高價格，獲得利益，所以，生產力的發展也就慢慢停滯了。像這樣，一方面有了空前的消耗，在另一方面又有生產力發展的停頓，所

以縮小的再生產的對象，便越顯越明白了。所謂少數的富裕和多數的貧苦，到了生死關頭也就毫不客氣的互相爭鬪起來，把一個整個的社會分成兩半，造成了至今還無法去解決的社會問題。

第八章 分配現象和社會問題

一. 職業和所得

57. 資本經濟下的收入,所得,及收益 上節所說的那個社會問題,從根本上說來,雖然是一個生產和消費的問題,但是,因為資本經濟是一種商品經濟的緣故,所以,在表面上,他還是當作一種分配現象的問題(見4節),發現出來。

在資本經濟下面,人類過的生活,是一種分業合作的生活:一個人不單是不能把自己所消費的一切東西,都生產出來,並且也不能把他自然所生產的某種東西,單獨的生產出來。他全靠用交換的方法,把自己直接或間接的生產出來

的東西，拿去和別人所生產的東西，交換進來，才能夠生活。並且，在資本經濟下面，所謂交換，還是一種間接交換，就是說，是以貨幣為媒介，去行交換：靠貨幣為賣出買進的樞紐。他所得的貨幣的來源，從表面看來，髣髴是靠着交換，其實是靠他的分配行為得來的。分配行為，就是各人因為直接或間接參加了某種財貨的生產進程的緣故，在那個財貨的交換關係上領受一種報酬時的行為（看 4 節）。他靠着分配行為所領來的報酬，在經濟學上，叫做所得。“所得”，這兩個字在日常用語上，常常和“收入”及“收益”相混用，但是，從經濟學上說來，三者是不同的。三者的範圍，可以用下面的式子，表示出來。

收入 > 所得 > 收益

這就是說，（一）收入範圍大過所得，因為收入是指一個經濟主體的所有一切的進項（不管他是經濟的，臨時的，計畫得來的，偶然無意得來的），說的。所得却只是指他從營業關係得來的收入，即職業上的收入（看 29 節）。（二）所得的範圍，大過收益；因為收益只是指一個企業上收進來的東西，說的。一個人可以不做企業而過生活，並且還可以兼做幾個企業，所以所得和收益的範圍是不相同的。收益又有總收益和純收益的區別。總收益是全企業上所收進的東西，總數，純收益是從總收益當中，扣除了生產費（即是說，在那

企業上所花去的全體費用)之後所剩的結果。純收益又叫做利益。

在資本經濟下面，一切財貨，不貨他是有形的，是無形的，(如像筋力，腦力，聲音，動作，電，熱，等等)都化成商品了。一個人想要維持或充實自己的生活，一方面須得拿錢去賣種種財貨，一方面就須得有一個職業，因為，從一般說來，沒有職業，就不能獲得“所得”，同時也就沒有錢去買所需要的財貨。(不消說。老弱殘廢及在不負經濟責任的制度下的婦女，應該是一個例外。)職業就是所得的源泉，一個人完全失了職業的時候，就會有不能生活的危險。

58, 所得的種類 凡有職業的人，都有一種所得，所以，如果以職業為區別的標準，去分別所得白種類，就可以分為無數種類。是是，普通經濟學上却不以職業為區別的標準，倒只以所得的來源的性質為區別的標準，把所得分為(一)利潤，(二)利息，(三)地租，(四)工資，四種。

(一)利潤是一種靠企業的經營得來的所得。凡是一個企業的主體，不管是同自己的資本，或是用別人的資本，也不管他是經營工業，是經營農業，是經營商業，總而言之。凡是他由企業的經營上面，除本錢以外，賺得來的所得，都叫做利潤。在這個意義上，髣髴利潤和純收益是同一的東西似的，在實際上，也有許多人把利潤叫做利益。實則利潤和利益(純收益)之間，仍有差別，因為，普通所謂利益是一個

關於企業的結果的名稱，是拿來和損失對待的，而經濟學上所謂利潤，却是一個關於所得的種類的名稱，是拿來和利息，地租，工資，等等東西對待的。利潤也可以依種種標準，更加區分，如像分爲工業利潤，商業利潤，農業利潤之類。也有人把利潤叫做“利得”的。似乎也可以通用。

(二)利息是一種在借款給別人的時候取得的所得。這是普通誰也知道的，不待多說。不過，借款的形式，本有種種不同，所以利息也可以分爲許多種類，如像普通的日利，月利，年利，由股票分得的紅利，由公私債票取得的利息，等等。

(三)地租是一種靠着土地所有權得來的所得。誰也知道，在私有財產制度下面，一切土地都是有了主的。除開所謂公所，公地，公共道路，公共河流，湖，海，之外，要想利用尺寸的土地，都非出代價不可。從另一方面看來，人類的生活，又是離不開土地的：不但在所謂生意方面，土地是一種經濟基礎，(看 23 節)並且就是在消費方面，也是離不開土地的。因爲這個緣故，所以那些占着土地所有權的人，便可以靠着把土地租給別人這件事，取得地租這種所得。地租自然也可以依種種標準，分爲許多種類，如像耕地地租，宅地地租，工業地租森林地租之類。

(四)工資是一種靠着出賣勞動力得來的所得，這是在前面 (49 節)說過的。

以上四種所得的詳細分析和說明，應該是屬於“經濟現象的內部關係的解剖”方面的事項，這得不贅說了”請看河上肇博士“經濟學大綱”。

59. 各種所得的相互關係，上面說的四種所得，雖各成一種，然而其間的利害關係，却極其密切。利息必須靠着利潤，必須由企業家手裏分出來，這件事，是很明顯的。所以，從一般說來，在同一期間當中，同一分量的資本所生的平均利息和利潤，互相比較起來，利息的比率總要低些。特別是在金融資本經濟時代，這種傾向最為顯着。

利息和地租雖不發生直接的關係，但是土地買賣價格，却是要拿地租，照特定時候的一般平均利息的比率，總算出來，舉例說，如像在某塊土地的地租是每年三百元的時候，如果那時的平均利率是年例五分，即百之五，那末，那塊土地的價格就是六千元，之類。利潤和地租的關係却非常密切。第一，因為各種企業都得以土地為基礎（當然在農業企業裏面，這種情形最為顯着。），第二，因為土地數量有限，所以隨着經濟的發展，人口的增加，工業規模的擴大，等等情形的前進，土地越發變為奇貨可居，所以地租這東西，就自自然的隨着需要供給的原理。增加起來，使企業家的生產費加重。因為這個緣故，所以，到了資本經濟成熟的時候，地主和企業家，特別是和工業企業家的利害，就會衝突起來；工和家為要得着廉價的原料的緣故，常常主張自由貿易。

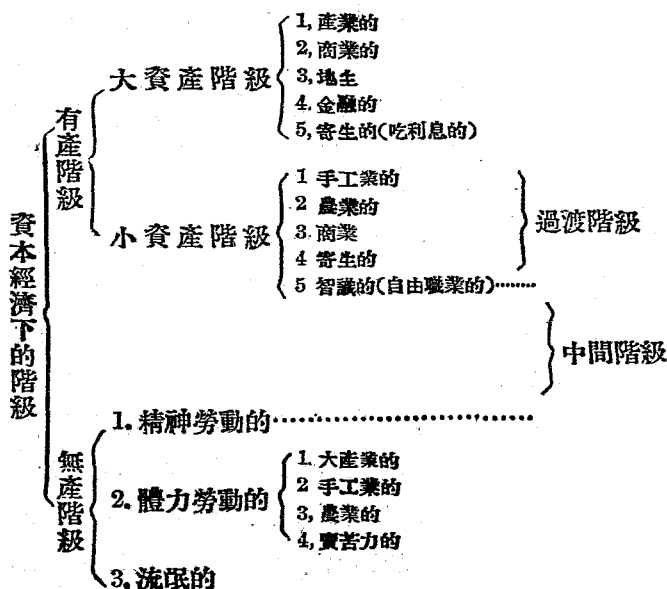
政策，地主爲防衛農產品的跌價起見，常常主張保護貿易政策（看 42 節）。不過，到了最近時代，因爲一面有金融資本的統治，一面發生了聯合生產業的原故，地租和利潤的衝突，漸漸變緩和了。

工資和以外三種所得的關係，更密切了：一則一切剩餘價值都是由勞動者造出來的，如果沒有勞動者，就同時會沒有利潤，利息，地租，等等東西的發生（關於這種理論，請看河上肇博士的“經濟學大綱”），二則工資的增加就是等於利潤等等東西的減少：所以工資和其餘三種所得的關係，又是相成的，又是相反的，他們相反的主要原因，很明顯的是從他們的根源的不同而來的：工資的根源在勞動，其他三種所得的根源在資產（有人主張利潤來源也在經濟的勞力上面，那自然是錯誤的，因爲世上決沒有一個和勞動者一樣毫無資本，只靠經營的勞力去當企業家的人；並且，就退一步說，企業家的經營上的勞心打算。也算是一種勞力，他那勞力的應酬（即利潤），比起一般的工資，也未免多得不成話了！）。

60. 資本經濟下的階級 工資和其他三種所得的根源上的區別，也就是所謂“階級”的區別。階級這個東西，在資本經濟以前雖然也是有過的，但是，那些時代的階級的意義裏面，含着有一種政治上的身分差別的意義在內，如像奴隸和主人，農奴和封建諸侯，等等階級，就是除了經濟上

的不平等關係之外，還含着一種公認的政治身分(又叫做社會等級上的位分)的不平等。資本經濟下的“階級”的意義却不然，他只有經濟上的差別：經濟上的被別人剝削着的人的地位，和剝削着別人造出的剩餘價值的人的地位，兩種東西，就是階級的區別的基礎。

在資本經濟下面，一切社會的人類，都可分到兩個大的階級裏面去：有產階級和無產階級。不消說，在這兩了階級當中，還可以依種種標準，更加區別，如下面的式子一樣：



這個式子是很明顯的，用不着許多說明，所以只簡單說明如下：（一）關於精神勞動的無產階級的說明，已詳於30節（二）買苦力的無產階級是指家庭的使用人，街上的苦力，其他等等不須特殊手藝，只賣氣力的人們。（三）流氓的無產階級是指流氓，痞子，盜賊，娼妓，及其他等等說的。（四）過渡階級的意思有二種：第一是由封建經濟過渡到資本經濟的意思，第二是或昇上大資產階級去，或落下無產階級去，常常動搖不定，只在過渡狀態的下面的意思。（五）中間階級是介乎有產階級和無產階級之間，從客觀的經濟上看，多半是無產階級，從主觀的性格上看，却多半和有產階級的性格一樣的階級。

二. 分配的不平均和社會問題

61. 貧勞階級和富逸階級 既然有產階級的所得的根源在資產，無產階級的所得的根源在勞動，兩個階級的各人的所得的大小和難易，從理論上說，當然是不得多說的。就從資本經濟下面的一般事實看來，也明明顯着，無產階級是貧而勞的階級，有產階級是富而逸的階級。這種苦勞和富逸的對峙，是從那裏發生的呢？爲資產階級辯護的人說：這是因爲（一）能力大小，（二）努力不努力，（三）節儉不節儉，三種關係而來的結果。能力大，擇錢擇得多的，肯拚命努力工作的，肯節食節有的人，才能夠變成富而逸的人，才能夠使自己知自己的子孫享富而逸的生活。那些能力又小，又

不肯努力，又不肯節儉的人，自然在自由競爭場裏，會打敗仗，會變成貧而勞的人。一些爲無產階級張目的人，却說：貧勞階級和富逸階級的對峙，只是由於生產手段的獨占（看16節），並不是因爲能力的大小，努力不努力，節儉不節儉。從能力一層說，如果把資產階級的資產除去，叫他和一般無產階級同樣靠能力去行生產的競爭，即刻就可以發見他的能毫的薄弱的。試看，一些偶然因恐慌或災害失了資產的人，毫無生活能力，立刻墮入流氓階級去，就是一個明白的證據。努力是什麼？不是勞動嗎？世人誰還比終日勞動，一天不勞動就得餓肚皮的無產階級，還更勞動，還更努力的呢？節儉一層，更不成問題，無產階級剛剛過着弔命糊口的生活，還算不節儉嗎？資產階級的節儉又在那裏呢？所有的奢侈淫佚，不是資產階級的專有物嗎？在這裏，是不是可以說現在的資產階級縱然沒有能力，也不努力，也不節儉，至少他的祖先總是有能力的，肯努力的，肯節儉的人，所以現在的資產階級應該是富而逸的呢？當然不能夠這樣說。因爲一則事實並不是那樣，最初的所謂原始資本的聚積，實在是靠着剝削，劫掠，吞併，等等原因而成的（看18節），二則縱然有少數的資產階級的祖先，果然是有能力的，肯努力，肯節儉的，然而，有什麼理由可以叫他的後人享受富逸生活，更有什麼理由能夠因此剝奪了無產階級同樣享受富逸生活的權利，叫他永遠貧勞呢？

這種爭論，是從資本經濟剛要成熟的時候起，就始終爭論着，至今還未了結的。結局。爭論只管爭論，事實還是事實：貧勞和富逸的對峙，隨着資本經濟的進行，只是一天一天的加緊，並沒有絲毫放鬆。

62. 分配的不均和階級鬭爭 如果離開根本原因的研究，只從經濟的事實上觀察，當然可以即刻發見，上面說貧勞和富逸的對峙，是由於所得上的分配的不均。前面曾經說過，分配行為是在交換關係上被決定着的（看4節），但是，因為資本經濟下的交換是以自由競爭為基礎的，並且，無產階級在這個競爭裏面，名為是行自由競爭，實則又為了靠賣氣力糊口的緣故，並沒有站在真正的平等的競爭關係上面，倒只常常站在有產階級的下風（看49節），所以他的所得的分配，在被生產的財貨的總價值上所占的比例，不單是一個很少的部分，一個只足以維持最低的生活的部分。把所有的剩餘價值，都歸給有產階級，並且，縱然有時稍有增加，然而從增加的比率上和實質上說來（從相對工資和實質工資的觀點說來），實在第於沒有增加。在無產階級不知道這個分配不平均的道理的時候，他雖可以含糊忍受，但是到了經濟學的進步智識，普及到無產階級的時候，他自然會團結起來用經濟鬭爭和政治鬭爭的方法，去爭分配上的平均。到這時，所以“近代的階級鬭爭”就發生了。

63. 社會問題和社會主義運動並社會政策 資本經

濟社會上有了近代的階級鬭爭之後，全社會便依照上述的（60節）階級的大分類，行一個明顯的階級分化和理想分化：一方面是有產所以，固守着資本經濟主義的理想，去維持資本經濟下面原有的一切的經濟權利，政治制度，社會風習，等等東西，一方面是無產階級，抱着一個社會主義的理想，行着社會運動，去謀推翻原有的一切的經濟權利，政治制度，社會風習，等等東西。既然在社會全體有了理想上和行動上的兩種分化對抗，舊來所有敷衍門面的東西，自然會慢慢全部被揭穿了去，變成毫無顧忌，毫不放鬆的壓迫，剝削，反抗，衝突，殘殺。所以，原先在資本經濟下發生了的種種社會問題，不但沒有解決的希望，並且越發擴大起來了。在這時候，資本經濟已經走到金融資本的獨占時代，所謂金融資本家，在國內方面，握着了經濟上和政治上的全權，可以為所欲為，不必一定要使用玩舊了的把戲，才能得靠利潤，同時，在對外方面，又有舉全國的經濟政治的力量，去行帝國主義的戰爭（看下一章）的必要，所以，所謂社會政策，便在舉國一致，防禦外敵，勞資協調，共圖發展的口號之下，出現於世了。所謂勞動保護法，工場法，勞動保險法，以及其他種種一面表示調協勞資，一面去達國家財政的目的的法制，就是明顯的例子。到了這時候，純然的資本主義和社會主義之間的經濟學說論爭，也就變為社會改良主義和社會主義之間的論爭。

第九章 國際經濟與帝國主義

一. 國際經濟的發展

64. 由商品輸出競爭到資本輸出競爭 國民經濟這東西，從他的主體說，本是指一個國家裏面的個人經濟，和團體經濟，及公團體經濟，等等東西合起來對付國外時的經濟(看3節)，並且，從交換的範圍說，一到國民經濟剛要成熟的時候，便形成了國家市場發生了重商主義的政策，在國內行自由的交換，在國際行保護干涉，縱然到了世界市場的初期，先進國會暫時主張自由貿易政策，然而到了世界市場的第二期，却又會回到極端保護政策上面去(24節)。所以國民經濟這東西，根本上就是一種不能夠脫離國際方面的

關係的東西，所以，在研究國民經濟現象的時候，也當然不能不考察他的國際情形的變遷。

在金融資本經濟成立以前，國際的經濟競爭，從大體說來，都是商品輸出的競爭，詳細說，就是由先進國輸出完成的工業品到後進國去，由後進國輸進金銀或原料回先進國來；這時先進國看後進國，只看成一種商品的消場和原料的產地，所以，他們對後進國的最大要求，就是要後進國開放門戶，結約通商：只要達到了通商的目的，他們關於後進國政治上的統治，及其他種種問題。照例是不大過問的。英法等在非洲和亞洲的植民地上，常常叫本地人維持原有的政治組織，印度內部至今還有大小兩百多個王國，安南國王還在每三年開科取狀元一次？），保存舊有的社會習慣，就是因為這個緣故（看 42 節）。

到了金融資本謂始成立的時代，情形却漸漸不同了。在這時，因為機器發達，勞動的生產力大增，勞資的對抗鬥爭越發利害的緣故，他們在國內的利潤漸漸比較減少起來，所以他們不得不想別的辦法：他們發見着，把原料輸入本國，由本國的較昂貴的勞動，把原料變成製成品，再輸出到後進國去，那件事的不合算了！他們想出直接把資本（即貨幣資本并生產工具如機器之類）輸出到後進國去的辦法了。他們用這種辦法，在生產上可以得三層利益：第一，可以減少生產費裏面的運費，第二，可以直接剝削後進國的廉價的勞

動力，第三，可以免得受勞資爭鬪上的無益的損失。這三種利益，都是國內生產時得不着的利益，所以，如果得着這三種利益，他們的利潤率，自然是要大大增加了的。他們唯一憂慮的，就是資本放在國外的不安全，因為萬一有國際戰爭發生，就難免碰着全部喪失的危險。所以在這時，先進國對於後進國的辦法，又更進了一步：他們努力在後進國新設政治的和經濟的勢力範圍了。

65. 由國民經濟到世界經濟 到了商品輸出為從，資本輸出為主的時代，先進國本國內，已形成了金融資本的獨占經濟，所謂競爭價格，在主要產業上，已變成了獨占價格，所以他們用不着國內競爭了，（看 20 節）。先進國的主要的經濟舞台，完全由一國變到全世界了。所謂世界市場已經完全確立，所謂世界經濟，也把基礎打穩固了：所謂世界的分業，如像米國和印度的棉花業，英國的機器業，日本的蠶絲業，德國的化學工業，之類，也完全成為事實了。不過，要知道，從經濟的市場關係上說，雖然已由國民經濟進到世界經濟，但是，由經濟的性質上說，世界經濟並不是一個和國民經濟完全相反的東西；他只不過一個以各個國民經濟為單位的無政府經濟，罷了。所以，在世界經濟成立了以後，國民經濟內部的主要產業的競爭雖然大減，而各個國民經濟間的競爭，倒變得比從前還加激烈了（看 20, 26 節）。

66. 由單獨競爭到聯合競爭 國際競爭比從前更加

激烈。這件事，可以從(一)由單獨競爭到聯合競爭，(二)由平和競爭到武裝競爭，兩件事，看出來。在從前國際間的競爭，都是由各個國民經濟單獨出馬去幹。到現在，所謂國際的企業聯合，如像 1884 年由英德比三國的鐵軌公司聯合成立的國際鐵軌企業協定，分割全世界的市場為兩個區域的 A. E. G. 電氣機械托拉斯(德國的)和 G. F. C. 電氣機械托拉斯(美國的)，等等東西，却跳上舞台了。這種聯合競爭的發生原因。一方面固然在他們受了國內的聯合企業的暗示，一方面自然也在競爭太過於激烈，太過於規模宏大，發生了聯合利害略同的競爭者，去共固奮鬥的必要。

67. 由和平競爭到武裝競爭 從資本經濟的初期起，雖然也不免有在競爭場裏武裝相見的事。但是，從一般說，那種武裝競爭，大抵是先進國對後進國的爭鬥，力量本來懸殊，所以戰爭的規模也不很大。如象中英鴉片戰爭，中法戰爭，中日戰爭之類。就是明例。到了世界經濟時代，在競爭場裏的角逐者，都是在經濟上勢均力敵的先進國。所以。要想獲得勝利，就不能不利用政治的力量——武力——作後盾。因此，在一方面，各先進國都拚命擴張海陸的軍備，一方面還恐怕獨力難支，又暗暗的聯結了一些攻守同盟的團體，如像歐戰前的德，奧，意，三國同盟和英，法，俄，三國協商就是明顯的例子。這樣一來，全世界就變成一個武裝和平的世界了。

二 世界經濟與帝國主義

68. 金融資本主義在國際上變為帝國主義 在一國內的金融資本主義經濟，像這樣，跑到國際上來行聯合的並武裝的競爭的時候，從競爭的規模的龐大說，從所關係的利益的巨大說，他們所幹的都是空前的事，所以他們不能不盡他們全力，利用政治上和經濟上的獨占勢力，把全國民都驅到對外武裝競爭的狀態下面去。在這裏，所謂帝國主義的時代，就完全成立了：金融資本的經濟勢力和國家的武裝的政治勢力，結合起來，湊成了一個不講信義，只圖實益，不講人道，只認武力，不講法律，只重強權的東西——帝國主義——了。在這個帝國主義下面，不消說，主要的被犧牲的人，就是後進國的民族——殖民地和半殖民地的民族——，同時。先進國裏面的被壓迫的民衆，也在經濟負擔上，身體精力上，政治權利上，受了不少損失。

69. 帝國主義的戰爭和世界的恐慌 帝國主義已經形成了之後，帝國主義的戰爭，在理論上，是萬不可免的。爲什麼呢？因爲在帝國主義的武裝和平下面，一切生產力量，都用在徒歸消耗的軍備上面，一國的社會的再生產已經變成縮小的再生產，弄得入不敷出，所以，從帝國主義本身看來，只有一條出路可走：使用武力去重分殖民地，把弱小民

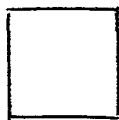
族的膏血，填帝國主義的自己的漏空。所以，在這時候，他們就使用最原始最野蠻的辦法，拿武力為解決問題的工具，希望從新朋分戰敗國的殖民地。這不但理論上是這樣，並且，1914—1918年間的世界大戰的發生和經過，已經在事實上給了證明。

前面已經說過，帝國主義的軍備本是空前的大軍備，並且還是幾國聯合作戰，所以，帝國主義的戰爭，自然也就是空前的大戰爭。不但在交戰國裏面，死傷了幾千萬的最強壯的男子，白白消耗了幾百年間，蓄積下來的數萬萬的的財富，並且，因為，在世界經濟下面，全世界經濟關係非常密切的緣故，一切中立的國家，也都受了影響，所以，一到戰爭終結的時候，不管他是戰敗國（如像德國），是戰勝國（如像法國），是戰勝而在經濟上吃虧的國（如像英國），是戰勝而在經濟上賺錢的國（如像美國和日本），都發生了恐慌——一種空前的恐慌——，各處的恐慌合起來，就成了一個世界的恐慌。在這個世界的大恐慌裏面，發生了的傾家破產，失業流離，等等損失，據說，還要比戰爭期間的全損失，高過幾倍。

70. 社會問題和社會主義運動的國際化 這個世界的大恐慌既然是一個空前的恐慌，所以由這恐慌發生出來的社會問題，也就成了一個空前的社會問題：不單是在程序上是一個極深刻的社會問題，並且在範圍上也是一個極寬

泛的世界的社會問題。因此，那種常常隨着社會問題而來的社會運動，也就變成了一個空前的，國際化了的社國運動（看 63 節）。自從俄羅斯行了社會革命，各國的社會運動，便和風起潮湧一般，勃發起來，變成了一個至今還無根本解決方法的運動。殖民地和半殖民地國家的自由獨立運動，也接着發生了。在這時所謂社會改良派和社會主義之間的論爭，又變為社會主義的右派和左派之間的論爭，在實際運動上，也分為第二國際的運動…第三國際的運動了。（完）

1929. 5. 1. 付 印
1929. 6. 1. 出 版
1932. 4. 1. 四 版
1—2000本
2000—



不准翻印

每册實價大洋四角五分

