

АЛТАЙСКІИ КРЕСТЬЯНИНЪ

Суббота, 12 октября 1913 г.

Газета выходитъ въ г. Барнаулѣ еженедѣльно по субботамъ

ПОДПИСНАЯ ЦѢНА:

Съ доставкой и пересылкой на 1 годъ—2 руб., 6 мѣс.—1 руб., 3 мѣс.—
60 коп. на 1 мѣс.—20 коп.

Подписка принимается въ Барнаулѣ: въ редакціи—Томская ул., № 92, те-
лефонъ редакціи № 28

ПЛАТА ЗА ОБЪЯВЛЕНІЯ:

Позади текста: 1 стр.—15 р., $\frac{1}{2}$ стр.—8 р., $\frac{1}{4}$ стр.—4 р. Строчка петита
во всю страницу—30 к., въ одинъ столбець—15 коп. Впереди текста и на
последней страницѣ плата вдвое дороже. Объявленія о спросѣ и предложеніи
труда оплачиваются въ половинномъ размѣрѣ.

При многократныхъ объявленіяхъ дѣлается скидка: при заказахъ на 1 мѣ-
сяць—10%, на 2 мѣс.—15%, на 3 мѣс. 20%, на полгода 30%, на годъ—50%

ТОРГОВО-КОММИССИОННАЯ КОНТОРА М. М. РЫБКИНА

въ Барнаулѣ, Пушкинская улица, № 62, между Конюшеннымъ
Сборнымъ переулками.

Покупаетъ разную тряпку, старые крестьянскіе чулки и
варъжки, старые крестьянскіе шерстяные зипуны, старую
веревку и канаты, хлопья льна, кудели и конопли,
старыя резиновыя галоши, ломъ мѣди и

— С П О Р Ы Н Ъ Ю. —

Покупка льняного сѣмя.

Врачъ В. М. Петровъ.

ШЕРЕЖАЛЪ

въ слѣдующій угловой домъ Н. В. Макурова, на углу Мостового переулка и Бійской ул., домъ № 54а. Приемъ больныхъ отъ 10—12½ дня и отъ 5—6½ час. вечера ежедневно, кромѣ вечеровъ въ праздничные дни.

Кредитныя товарищества и хлѣбозалоговыя операциі.

Положеніе хлѣбной торговли въ Россіи, а въ Сибири въ особенности, находится въ весьма неблагоприятныхъ условіяхъ. Ожидаемый урожай, величина и качество котораго зависятъ отъ весьма разнообразныхъ причинъ, доставляетъ крестьянину много заботъ и тревогъ, но едва ли не большихъ заботъ доставляетъ ему продажа этого урожая на рынкѣ. Неотложная нужда въ деньгахъ для уплаты податей и прочихъ долговъ заставляетъ крестьянина везти зерно на рынокъ тотчасъ же по его уборкѣ, не считаясь съ существующими въ данный моментъ рыночными цѣнами, которыя въ это время почти всегда бываютъ низкія. Часто бываетъ увѣренность, что въ скоромъ времени цѣны на рынкѣ повысятся, но нужда въ деньгахъ не даетъ возможности обождать и заставляетъ продавать зерно усиленно, и такимъ образомъ понижать еще болѣе цѣну на хлѣбъ. Съ прекращеніемъ же осенью дорогъ, виредь до установленія зимняго пути, положеніе крестьянина становится еще болѣе тяжелымъ: та же нужда заставляетъ его обратиться къ мѣстному посреднику, отъ котораго безусловно крестьянинъ не можетъ ожидать высокой цѣны, уже не говоря о происходящемъ нерѣдко при этомъ обечтѣ и обвѣстѣ. Въ такомъ тяжеломъ положеніи находится крестья-

нинъ, живущій въ сторонѣ отъ желѣзной дороги или судоходной рѣки, въ мѣстахъ, гдѣ не производится скупка хлѣба и нѣтъ конторъ и складовъ крупныхъ фирмъ, покупающихъ хлѣбъ, какъ для себя, такъ и на перепродажу, но мѣста, находящіяся на судоходной рѣкѣ и производящія большую скупку хлѣба, также не всегда защищены отъ произвольныхъ низкихъ цѣнъ. Въ такихъ мѣстахъ также, нерѣдко, вмѣстѣ съ прекращеніемъ навигаціи, въ моментъ большого вынужденнаго безденежья, подвоза хлѣба, происходятъ рѣзкія пониженія цѣнъ. Такъ корреспондентъ „Обской Жизни“ въ № 215 за 1912 годъ подтверждаетъ одинъ изъ такихъ многочисленныхъ случаевъ и описываетъ паденіе цѣнъ въ такомъ большомъ торговомъ селѣ, какъ Камень: „Мѣстные скупщики начали закупать пшеницу новаго урожая до 1 р. 05 к., затѣмъ перешли послѣ прекращенія переходныхъ рейсовъ (3—4 окт.) на 70 коп., а съ 7 октября за пшеницу въ 130-136 зол. платили по 40 коп.“ Въ этомъ случаѣ получилась та же картина: высокія цѣны, не смотря на плохую дорогу, вызвали усиленный подвозъ зерна, а затѣмъ, когда навигація закрылась и нѣтъ возможности отправить зерно, цѣна сразу падаетъ, но крестьянинъ, привезшій зерно, изъ за нужды въ деньгахъ и тяжелой

сбратной дороги, принужденъ продавать зерно по той цѣнѣ, какую ему даютъ, такъ какъ только этой продажей онъ можетъ достать столь необходимыя въ настоящій моментъ ему деньги, другихъ же источниковъ у него нѣтъ. На такое печальное положеніе производителя зерна понятнo должно быть обращено вниманіе и приняты мѣры, необходимыя для созданія условій, при которыхъ было бы возможно, въ случаѣ нужды въ деньгахъ, получить подѣ хлѣбъ ссуду, и не продавать его по низкимъ цѣнамъ, а выждать, пока онъ не достигнуть повышенія. Выдачу такихъ ссудъ должны принять на себя кредитныя товарище-

ства, распространеніе которыхъ въ Россіи въ настоящее время достигло весьма значительныхъ размѣровъ. Первые шаги въ этомъ направленіи, быть можетъ, не вполне удачныя сдѣланы уже многими товариществами, тѣмъ не менѣе, должно подтвердить, что выдача ссудъ подѣ залогъ хлѣба, какъ полезное начинаніе, заслуживаетъ полнаго сочувствія и должно только пожелать, чтобы оно встало на здоровую, дѣловую почву. Теперь уже нѣтъ спора въ томъ, приносятъ ли кредитныя товарищества своимъ членамъ какую-либо пользу, за это ясно и положительно говорить ихъ развитіе:

Г О Д Ъ	Число товариществъ	Число членовъ	Капиталъ	Вклады	Выдано ссудъ
Къ 1 январ. 1896 г.	609	212.734	6.498.985	8.158.166	18.982.900
Къ 1 январ. 1897 г.	624	217.141	6.687.433	8.838.292	25.652.900
Къ 1 январ. 1899 г.	645	228.521	7.470.000	13.680.000	22.600.000
Къ 1 апрѣля 1912 г.	9144	5.296.437	42.207.421	238.912.366	342.727.735
Къ 1 апрѣля 1913 г.	11643	7.237.033	52.884.661	307.194.824	477.550.551

Вышеприведенныя цифры убѣждаютъ насъ въ томъ, что кредитныя товарищества находятъ себѣ довѣріе среди населенія, какъ это

видно изъ солидной цифры вкладовъ (307.194.824 руб.). Въ Сибири кредитныя товарищества стали развиваться болѣе усиленно съ 1911 года:

Губерніи	На 1 янв. 1911 г.		На 1 янв. 1912 г.		На 1 окт. 1912 г.	
	Число товарищ.	Вклады	Число товарищ.	Вклады	Число товарищ.	Вклады
Тобольская	143	1.020.000 р.	220	1.423.000	338	1.254.000
Акмолинская	43	72.000 „	82	120.000	125	219.000
Томская	97	835.000 „	161	1.402.000	297	2.423.000
Семипалатинск.	10	30.000 „	15	56.000	21	91.000
Енисейская	35	72.000 „	62	248.000	94	419.000
Иркутская	28	52.000 „	40	102.000	73	221.000
Итого	356	2.081.000	580	3.351.000	948	5.227.000

Здѣсь также находимъ быстрое увеличеніе кредитныхъ товариществъ и ссудо-сберегательныхъ кассъ, количество ихъ за два года увеличилось почти въ три раза, а вклады возросли съ 2.081.000 руб. до 5.227.000 рублей.

Если отъ этихъ цифръ, рисуящихъ общее развитіе въ Россіи кредитныхъ товариществъ, мы обратимся къ интересующему насъ вопросу—развитію этими товариществами выдачу ссудъ подъ хлѣбъ, то здѣсь также найдемъ быстрый ростъ, какъ числа товариществъ, выдающихъ эти ссуды, такъ и суммы выданныхъ ссудъ.

Это насъ убѣждаетъ въ томъ, что крестьяне, хотя первое время къ такой операціи относились недоверчиво и всепрежнему сбывали хлѣбъ на рынкѣ, однако постепенно мысль о пользѣ, приносимой залоговой операціей, приводитъ ихъ къ сознанію в о с п о л ь з о в а т ь с я э т о й о п е р а ц і е й , и изъ слѣдующей таблицы мы видимъ, какъ растутъ эти операціи.

Кредитными товариществами по хлѣбозалоговымъ операціямъ было выдано ссудъ

Къ 1 янв. 1911 г. на сум.	1.494.500 руб.
Къ 1 янв. 1912 г. " "	7.089.100
Къ 1 янв. 1913 г. " "	22.692.000
Къ 1 апр. 1913 г. " "	23.073.000

При чемъ въ 1911 году кредитныхъ и ссудосберегательныхъ товариществъ, производящихъ хлѣбозалоговыя операціи, было только 848, а къ 1 мая 1913 года уже 1763 товарищества или 15,3% общаго количества, при чемъ въ среднемъ на одно товарищество приходится выданной ссуды подъ хлѣбъ около 13.000 руб. Сумма довольно значительная. Если же принять во вниманіе, что ссуды выдаются повольно незначительными суммами, то является вопросъ: у какого количества хозяевъ находится хлѣбъ,

обеспечивающій ссуду, выданную товариществами. Конечно, это количество огромно, а потому товариществу, ведущему хлѣбозалоговую операцію необходимо имѣть зернохранилище для ссыпки закладываемаго хлѣба. Кромѣ обезпеченія выданной ссуды устройствомъ зернохранилища достигается и другая, столь же важная цѣль,—это возможность подвергнуть ссыпанное зерно очисткѣ и сортировкѣ, а въ сырые годы—сушкѣ. Благодаря такой возможности въ зернохранилищахъ будутъ составляться партіи разнообразнаго по качеству зерна. Конечно, за такой хлѣбъ, какъ совершенно чистый, однородный и сухой, покупатель дастъ болѣе высокую цѣну, чѣмъ могъ бы получить продавецъ-крестьянинъ, вывезя свой хлѣбъ на базаръ. Необходимо принять во вниманіе еще одно обстоятельство, а именно то, что товарищества, составляя значительныя партіи хлѣба, могутъ имѣть дѣло непосредственно съ большимъ покупателемъ—будетъ ли то мукомоль или перекупщикъ, и тѣ переплаты, которыя оставались въ рукахъ коммисіонера, теперь останутся въ рукахъ товариществъ, слѣдовательно у крестьянъ, какъ членовъ этихъ товариществъ. Всѣ расходы, понесенныя на очистку и храненіе зерна, окупаются съ барышемъ той пользой, которую продавецъ получить отъ разницы въ цѣнѣ за сорный и необчищенный хлѣбъ или же за вполне чистый. Кромѣ того, товарищества имѣютъ возможность оборудовать при зернохранилищахъ хорошія зерносушилки, благодаря которымъ было бы возможно пересушивать сырое зерно. А кому изъ насъ неизвѣстно, какъ часто получается у насъ сырое зерно и какой дешевой цѣной спѣшитъ крестьянинъ продать, лишь бы только выручить хотя что нибудь. Итакъ, при правильной постановкѣ залоговой

операции, можно быть увѣреннымъ, что товарищества могутъ предложить значительныя партіи чистаго, однороднаго и вполне сухого зерна, а при такихъ условіяхъ въ покупателяхъ недостатка не будутъ, и крупныя фирмы охотно поведутъ дѣла съ ними. Государственный банкъ съ зерна, поступающаго въ его элеваторы, за очистку пропускомъ черезъ вѣялку, сортировку съ развѣшиваніемъ беретъ $\frac{1}{4}$ коп. съ пуда, за пропускъ на шесталѣ (полировочной машинѣ) и на куколетоборникахъ $\frac{3}{4}$ к. съ пуда и за насыпку въ кули съ зашивкой $\frac{1}{2}$ коп. съ пуда. Такимъ образомъ видимъ, что уплативъ $1\frac{1}{2}$ коп. съ пуда, получимъ вполне доброкачественное зерно, стоимость котораго значительно повысилась. Въ Сибири мысль о постройкѣ при товариществахъ зернохранилищъ начинается находить сучувствіе, такъ Мишкинское кредитное товарищество рѣшило строить зернохранилище емкостью 150—200 тысячъ пудовъ; при ст. Лебяжьей устроено зернохранилище емкостью 160 тысячъ пуд. стоимостью 23 тысячи рублей изъ ссуженныхъ Государственнымъ банкомъ изъ 5% годовыхъ денегъ на 20 лѣтъ съ погашеніемъ этого долга по $\frac{1}{2}$ вѣ годъ. Три кредитныхъ товарищества строятъ зернохранилище въ Коченевѣ и просятъ у Государственнаго Банка ссуду въ 30 тысячъ рублей. Такихъ прямъровъ можно было бы привести еще нѣсколько. Этимъ я только хотѣлъ подтвердить, что мысль объ устройствѣ зернохранилищъ при кредитныхъ товариществахъ находитъ распространеніе среди населенія. Но увлеченіе этихъ товариществъ постройкой зернохранилищъ должно имѣть свой предѣлъ. Необходимо помнить, что не всякому товариществу постройка зернохранилища выгодна, при чемъ должно пояснить, что я говорю не о простыхъ

амбарахъ, которые служатъ для сыпки хлѣба, а о зернохранилищахъ, оборудованныхъ всеми машинами для очистки и сортировки зерна, которые являлись бы составителями болѣе или менѣе значительныхъ партій однороднаго хлѣба. Такія зернохранилища, какъ представляющія довольно значительную цѣнность, должны строиться нѣсколькими товариществами вмѣстѣ, въ центрѣ района и на дорогѣ, удобной для перевозки и отправки. Такое зернохранилище будетъ обслуживать мѣстный районъ, и необходимость постройки такихъ зернохранилищъ уже давно многими товариществами признавалась крайне необходимой, но за неимѣніемъ средствъ могли это выполнять только нѣкоторыя наиболее богатые товарищества. Закономъ 21 июня 1910 года Государственный банкъ получилъ право представлять кредитнымъ товариществамъ при устройствѣ такихъ зернохранилищъ ссуду на 20 лѣтъ изъ 5% съ погашеніемъ черезъ 4 года равными частями въ годъ. На 1 января 1913 года такихъ ссудъ было выдано 170 кредитнымъ товариществамъ на сумму 567.300 руб. Такая помощь т-вамъ вызывается вполне справедливыми соображеніями въ дѣлѣ хлѣбозалоговъ операций, организацией которыхъ въ настоящее время занять Государственный банкъ съ цѣлью оказать помощь земледѣльцу для продажи его урожая по болѣе высокой цѣвѣ. Поэтому, какъ было сказано выше, Государственный банкъ не только выдаетъ ссуды на постройку зернохранилищъ, но также даетъ товариществамъ деньги для выдачи ссуды подъ хлѣбъ. Первою ступеню для хлѣба являются зернохранилища товариществъ, вторую же зернохранилища (элеваторы) Государственнаго банка, цѣль которыхъ соединять хлѣбъ, поступившій въ зернохранилища товариществъ

въ большія партіи и направлять его въ тѣ мѣста, гдѣ есть спросъ, а также и въ портовые элеваторы для вывоза за границу.

При устройствѣ зернохранилищъ было указано, что правильнѣе такия зернохранилища устраивать нѣсколькимъ сосѣднимъ товариществамъ вмѣстѣ. Такое объединеніе есть уже первый шагъ къ союзамъ товариществъ. Указавъ на выгоду устройства нѣсколькими товариществами общаго зернохранилища, долженъ къ этому еще добавить, что при общемъ объединеніи если не всѣхъ, то большинства товариществъ въ союзы, получилась бы возможность быть болѣе освѣдомленнымъ о цѣнахъ на хлѣбъ, величинѣ запаса и предстоящаго спроса. Все это дало бы возможность продавать хлѣбъ не ошупью—на „авось“, а вполне сознательно и не сбывать его по дешевкѣ. Это только возможно въ полной степени присоюзахъ. Кромѣ того, при этомъ у товариществъ появится возможность выгоды распределять свои денежные средства и товарищество, у котораго ивѣются свободныя деньги, могло бы дать ихъ тому товариществу, которое ощущаетъ въ нихъ недостатокъ. Этимъ бы достигалось болѣе правильное использование вкладовъ и не приходилось бы за неиспользованное платить проценты. Въ настоящее время, къ сожалѣнію, союзы объединяютъ незначительную часть товариществъ только 2,2% всѣхъ товариществъ, но при этомъ должно принять во вниманіе, что союзы начали болѣе усиленно развиваться только съ 1911 года и за этотъ, сравнительно небольшой періодъ времени, сдѣлали многое въ дѣлѣ объединенія товариществъ. Такъ, въ 1911 г. было объединено 5-ю существующими союзами 98 товариществъ съ 189.500 руб. баланса, а къ концу 1912 г. уже 6-ю союзами объ-

единено 234 товарищества съ 1.782.500 рублей.

Указавъ на ростъ товариществъ, развитіе ими хлѣбозалоговыхъ операцій и объединеніе ихъ въ Союзы, долженъ дополнить, что для полного развитія полезной дѣятельности товариществъ по хлѣбозалоговымъ операціямъ необходимо представить этимъ товариществамъ право скупать и продавать зерно за свой рискъ. Это мнѣніе было высказано послѣднимъ Всероссийскимъ Съездомъ, который считаетъ необходимымъ разрѣшить товариществамъ за свой рискъ скупать зерно для составленія партій, тогда какъ въ настоящее время товариществамъ уставомъ запрещена всякаго рода торговля. При этомъ указывалось на то, что продавецъ крестьянинъ членъ товарищества—участвуетъ въ той прибыли, которая получится при дальнѣйшей продажѣ зерна. Итакъ, можно подтвердить, что кредитныя товарищества получаютъ д о л ж н о е распространеніе среди населенія и пользуются его довлѣніемъ, правильно же поставленные залоговыя операціи приносятъ крестьянину несомнѣнную пользу, оградивъ его отъ рукъ посредника. Элеваторы Государственного банка, съ одной стороны, и представленіе товариществамъ правъ самостоятельной продажи зерна, съ другой стороны, дадутъ возможность продавать зерно по дѣйствительной рыночной цѣнѣ, выжидая время болѣе подходящее для продажи. При настоящемъ же положеніи товариществъ, составляя партіи, въ дальнѣйшемъ мерѣдко принуждены имѣть дѣло съ тѣми же перекупщикомъ, что и раньше. Дальнѣйшему объединенію товариществъ въ союзы пожелаю полного успѣха, такъ какъ отъ такого объединенія можно ожидать большой пользы.

О расцѣнкѣ сибирскаго масла за границей.

Сибирь вывозитъ за границу сливочнаго масла 1.200.000 бочекъ въ годъ, на сумму около 60 миллионъ рублей.

Всѣ знаютъ, что изъ масляныхъ конторъ по приемкѣ масло отправляется „за границу“. Но какими путями и какимъ образомъ оно туда идетъ, въ какомъ видѣ приходитъ и какимъ образомъ оно тамъ расходуется, многие изъ производителей масла — сибирскихъ артельщиковъ — не имѣютъ объ этомъ почти никакого понятія. Вотъ съ этимъ то мы и хотѣли отчасти познакомить настоящей статьёй, такъ какъ отъ положенія масла за границей зависеть на него цѣны въ Сибири.

И такъ, масло привозится въ приемныя конторы. Конторы отправляютъ его дальше — по желѣзной дорогѣ, въ вагонахъ-ледникахъ, въ порту Балтійскаго моря: Виндаву, Ригу или Новый-Портъ. Черезъ Новый-Портъ масло идетъ преимущественно на Лондонъ. Въ Виндавѣ имѣется большой холодильникъ акціонернаго общества Гергардъ и Гей, который можетъ вмѣстить 100.000 бочекъ масла для долговременнаго храненія. Съ одной стороны масло въ холодильникъ изъ жел. дор. вагоновъ выгружается, а съ другой — грузится въ морскіе пароходы, увозящіе его дальше въ Копенгагенъ, Лондонъ, Гамбургъ и Штеттинъ — германскую гавань для восточной Германіи и для Берлина, куда оно и пересылается снова по желѣзной дорогѣ. Въ Гамбургѣ масло поступаетъ въ „свободную гавань“, гдѣ оно выгружается и продается безъ оплаты таможенной пошлины. Пошлина платится тогда,

когда масло изъ гавани вывозится въ городъ. Таможенная пошлина въ Германіи 10 марокъ на центнеръ, что составитъ около 1 р. 52 коп. на пудъ, и на эту сумму цѣны въ Англіи и Даніи могутъ стоять ниже такъ какъ тамъ таможенной пошлины нѣтъ.

Если взять за отправную точку Омскъ, то фрахтъ масла нетто до Виндавы будетъ около 1 р. 40 к. за пудъ, или 9½ марокъ или шиллинговъ на центнеръ, что приблизительно одно и то же.

Всего фрахтъ и пошлина будутъ:

до Берлина — на центнеръ 22 мар. на пудъ нетто 3 р. 35 к.

„ Гамбурга — на центнеръ 23 мар., на пудъ нетто 3 р. 50 к.

„ Лондона — фрахтъ центн. 14 шиллинговъ, на пудъ нетто 1 р. 80 к.

„ Копенгагена — фрахтъ центн. 13 марокъ, на пудъ нетто 1 р. 65 к.

Къ этому нужно прибавить еще расходы по страхованію въ пути, банковскіе % на капиталъ, расходы по проложѣ, смотря по условіямъ. Такъ какъ расходы эти довольно различны, то опредѣлимъ ихъ для удобства въ 50 к. на пудъ. Тогда стоимость расходовъ выразится.

До Берлина на пудъ 3 р. 85 к.

„ Гамбурга „ „ 4 р. — к.

„ Лондона „ „ 2 р. 30 к.

„ Копенгагена „ „ 2 р. 15 к.

За границей сибирское масло поступаетъ на склады къ тому, кто въ это время является его владельцемъ.

Нѣкоторыя большія фирмы имѣютъ для покупки масла въ Сибири

свои конторы, а нѣкоторыя покупаютъ черезъ комиссіонеровъ.

Въ Сибири эти фирмы будутъ экспортерами, а за границей—импортерами. Нѣкоторыя фирмы связей прямо съ Сибирью не имѣютъ, а покупаютъ масло въ пути, въ Видавѣ и на мѣстѣ за границей. Если онѣ продаютъ масло *дальше* партіями, то называются *гроссистами* (оптовиками), но есть изъ торговцевъ такіе, которые имѣютъ свои мелочныя лавки, откуда продаютъ масло въ разнѣжку уже самимъ потребителямъ. Такіе торговцы называются *деталистами*, хотя крупныя изъ нихъ покупаютъ масло даже въ Сибири.

Цѣны на масло въ розничной продажѣ также мѣняются.

Въ данное время въ Берлинѣ онѣ стоятъ:

Самое лучшее столовое герм. фунтъ 1 мар. 40, рус. 54к.

Среднее столовое гер. фунтъ 1 мар. 30, рус. 49к.

Съ недостатками гер. фунтъ 1 мар. 20, рус. 46к.

Кухонное масло стол. гер. фунтъ 1 мар. 10, рус. 42к.

То-есть, самое лучш. выход. 21 р. 60 к. п.

„ дешевое 16 р. 80 к. „

Расходы по содержанию розничныхъ лавочекъ считаются около 10%, конечно, при нормальной ихъ постановкѣ. Тогда за розничную продажу съ 1-го сорта сошло бы расходовъ 2 р. 16 к. на пудъ, съ кухоннаго—1 р. 68 коп.

Если бы это масло было сибирскимъ, то всѣ расходы выразились бы:

1-й сор. фрахтъ и расходы отъ Сибири на пудъ 3 р. 85 к

Розничная продажа въ Берлинѣ на пудъ . . . 2 р. 16 к.

Всего 6 р. 01 к.

Пудъ отсчитывается въ продажѣ 21 р. 60 к.

За вычетомъ расходовъ, для Сибири осталось бы 15 р. 59 коп. за пудъ.

2 й сортъ фрахтъ и расходы отъ Сибири на пудъ 3 р. 85 к.

Розничная продажа въ Берлинѣ на пудъ . . . 1 р. 68 к.

Всего . . . 5р. 53 к.

Пудъ отсчитывается въ продажѣ . . . 16 р. 80 к.

За вычетомъ расходовъ, до Сибири осталось бы 11 р. 28 к. за пудъ.

Слѣдовательно, съ плохими сортами здѣсь Сибири конкурировать тяжело.

Все масло, въ особенности въ Германіи, поступаетъ въ продажу въ *размяченномъ видѣ*, для чего у многихъ торговцевъ есть спеціальныя машины.

Масло продается подъ названіями „лучшее“, „хорошее“, или просто—„масло“, но по маркамъ и странамъ производства масло бываетъ совершенно неизвѣстно, это остается тайной торговцевъ и ихъ центральныхъ складовъ.

Даже служащіе такихъ фирмъ, у которыхъ много отдѣленій, не могутъ знать, какимъ масломъ они надѣляютъ публику, которой интересно получить масло хорошаго качества и по сходной цѣнѣ, а откуда это масло, ей, въ сущности, нѣтъ ровно никакой заботы. Сибирское масло поэтому въ розничной продажѣ совершенно неизвѣстно, хотя его поступаетъ

въ Англию . . . 600.000 бочекъ

„ Германію . . . 400.000 „

„ Данію . . . 200.000 „

Публика сибирскаго масла не требуетъ, да о Сибири она знаетъ, что тамъ есть каторжныя, степи, лѣса, въ которыхъ уйма пушныхъ звѣрей, и полагаетъ, что чернубурю лилицу на воротникъ можно купить тамъ за безцѣнокъ... Но... масло?—Да развѣ оно тамъ вырабатывается? Да при такомъ огромномъ разстояніи—развѣ можно его есть?—вѣдь сегодня масло въ лавочкѣ купишь, а завтра оно—уже не то...“

И такіе вопросы часто приходятся слышать отъ обывателей, даже съ широкимъ, сравнительно, кругозоромъ. О сибирскомъ маслѣ знаютъ только торговцы; во при такомъ положеніи они торгуютъ сибирскимъ масломъ вродѣ какъ бы подпольнымъ манеромъ, и даже стѣсняются завозить въ свои розничныя лавки масло, на которомъ есть признаки сибирскаго происхожденія. Самое лучшее сибирское масло ставится иногда на „высшее мѣсто“ и идетъ по цѣнамъ масла другихъ странъ: за германское, датское, голландское, ирландское... Въ мелочную же торговлю, особенно, въ Германию оно идетъ въ смѣси съ другими маслами.

Если германское 132 марки центнеръ, то пудъ будетъ стоить 20 рублей.

Если сибирское 112 мар. центнеръ, то пудъ будетъ стоить 17 рублей.

2 пуда будутъ стоить 37 рублей, а каждый пудъ 18 р. 50 к. Германское масло удешевится отъ этого на 1 р. 50 к. въ пудѣ, а это дастъ прибыли цѣлыхъ 10 марокъ на

Цѣны показаны въ шиллингахъ и за русскій пудъ:

АНГЛІЯ:	1911 г.		1912 г.		1913 г.	
	за центн.	За пудъ	за центн.	За пудъ	за центн.	За пудъ
	марокъ.	Р. К.	марокъ	Р. К.	марокъ	Р. К.
Французск. высшее	134	20 35	118	18 —	116	17 60
„ низшее	108	16 40	96	14 51	94	14 25
Датское высшее	134	20 35	128	19 40	122	18 50
„ низшее	132	20 —	126	19 —	120	18 25
Сибирское высшее	118	18 —	108	16 40	102	15 45
„ низшее	100	15 17	90	13 60	86	13 15
Голландск. высшее	124	18 80	120	18 25	114	17 40
„ низшее	120	18 25	116	17 60	108	16 40
Ирландское высшее	124	18 80	118	18 —	116	17 60
„ низшее	120	18 25	114	17 40	110	16 60
Австралийск. высшее	124	18 80	118	18 —	110	16 60
„ низшее	118	18 —	98	14 81	96	14 51
Ново-Зеландск. выс.	124	18 80	118	18 —	110	16 60
„ низшее	118	18 —	100	15 17	96	14 51
Финляндск.) цѣны не						
Шведское) известны						

центнеръ. Смѣшиваніе сибирскаго масла съ другими дѣлается до тѣхъ поръ, пока цѣны на сибирское масло не поднимутся. Если разница между нимъ и мѣстнымъ будетъ только на 30—40 коп. въ пудѣ, то смѣшиваніе масла потерѣетъ выгоды, и оно прекращается. Поэтому въ такое переѣшиваніе можетъ итти только сибирское масло; масла другихъ странъ слишкомъ равны по цѣнѣ, смѣшивать ихъ нѣтъ никакого расчета и они идутъ въ продажу въ оригинальномъ видѣ.

Если бы сибирское масло поднялось и выравнялось въ качествѣ и авторитетѣ, то цѣны на него также приблизились бы къ общему уровню и тогда всѣ продажи его „безличнымъ“, переѣшиваніе съ другимъ и все прочее такое —значительно отпали бы сами собой.

На рынкахъ Западной Европы сталкиваются между собой масла всѣхъ производящихъ его странъ.

Перечисламъ, на какомъ рынкѣ масло какой страны продается, и укажемъ, какія цѣны стояли въ половинѣ сентября 1911, 1912 и 1913 г.

маркахъ за центнеръ и въ рубл.

ДАНИЯ			1911 г. За пудъ	1912 г. За пудъ	1913 г. За пудъ
	за центн.	марокъ. Р. К.	за центн.	за центн.	за центн.
Датское		126 19 10	122 18 50	123 18 60	
Сибирское	высшее	117 17 80	108 16 40	100 15 17	
„	низшее	106 16 10	95 14 40	90 13 65	
ГЕРМАНИЯ:					
Германское	высшее	141 21 38	132 20 —	132 20 —	
„	низшее	123 18 60	106 16 10	105 15 90	
Голландское	высшее	140 21 25	128 19 40	129 19 55	
„	низшее	135 20 40	124 18 80	124 18 80	
Сибирское	высшее	128 19 40	117 17 80	112 17 —	
„	низшее	115 17 30	103 15 60	105 15 90	
Датское		141 21 38	132 20 —	132 20 —	
Шведское		140 21 25	130 19 70	130 19 70	
Финляндское	Цѣны	не извѣстны			
Русское					

Не принимаемъ во вниманіе въ Англіи и Германіи мызные, или крестьянскіе сорта масла, которые дешевле, но это не есть заводскій экспортный товаръ.

Изъ приведенной таблицы мы видимъ, какое масло, гдѣ, какую степень занимасть и какія между ними разницы цѣнъ, а также—повышается или понижается съ теченіемъ времени сибирское масло въ расцѣнкѣ, въ сравненіи съ другими.

АНГЛІЯ:			1911 г. за пудъ	1912 г. за пудъ	1913 г. за пудъ
Датское	высшее	20 р. 35 к.	19 р. 40 к.	18 р. 50 к.	
Сибирское	„	18 р. — к.	16 р. 40 к.	15 р. 45 к.	
	Разница	2 р. 35 к.	3 р. — к.	3 р. 05 к.	

ГЕРМАНИЯ			1911 г. за пудъ	1912 г. за пудъ	1913 г. за пудъ
Германское	высшее	22 р. 38 к.	20 р. — к.	20 р. — к.	
Сибирское	„	19 р. 40 к.	17 р. 80 к.	17 р. — к.	
	Разница	1 р. 98 к.	2 р. 20 к.	3 р. — к.	

ДАНИЯ			1911 г. за пудъ	1912 г. за пудъ	1913 г. за пудъ
Датское	высшее	19 р. 40 к.	18 р. 50 к.	18 р. 60 к.	
Сибирское	„	17 р. 80 к.	16 р. 40 к.	15 р. 17 к.	
	Разница	1 р. 30 к.	2 р. 10 к.	3 р. 43 к.	

Спорить не приходится, что сибирское масло на заграничныхъ рынкахъ въ сравненіи съ маслами другихъ странъ, въ расцѣнкѣ *все падаетъ*, и надъ этимъ явленіемъ приходится задумываться. Во всѣхъ случаяхъ оно стоитъ на *самомъ послѣднемъ мѣстѣ*.

Главныя причины этому слѣдующія.

1) продолжительность и, вмѣстѣ съ тѣмъ, неустроенность транспорта, причемъ въ лѣтнее время масло сильно портится въ пути;

2) плохая техника производства, вырабатывающая неудовлетворительный и непрочный продуктъ, способные въ пути получать разные вредные привкусы, плѣсень, кромку и тому под.

3) громадная неравномѣрность нашего производства: мы вырабатываемъ много масла, когда у всѣхъ много, и поэтому масло не можетъ сразу поступать въ потребление, а должно выжидать своей очереди до 2—6 мѣсяцевъ.

Стоить только артели выставить 1 бочку масла на 1—2 мѣсяца у себя дома, чтобы узнать, что останется отъ первоначальнаго количества къ продажѣ.

Не даромъ въ той же вышеприведенной таблицѣ мы видимъ, что сибирское масло за границей нынче расцѣнивается ниже послѣднихъ сортовъ:

Датскаго	до 5 р. 10 к. на пудъ
Ирландскаго	„ 3 „ 45 „ „
Голландскаго	„ 3 „ 25 „ „
Австралийск.	„ 1 „ 35 „ „
Ново-Зелан.	„ 1 „ 35 „ „

Мы представляемъ Австралію населенной воинственными дикарями, съ пучкомъ перьевъ на головѣ, а въ расцѣнкѣ масла мы уже отстали отъ австралійскаго.

Продаютъ за другое потому, что сибирское масло еще не зарекомендовало себя за границей, и если его продавать подъ своимъ именемъ, то дешевле дадутъ, будь оно хотя и первосортнымъ.

Мѣшаютъ съ другимъ потому, что сибирское масло дешевле, и подъ своимъ именемъ стѣсняются его выпустить въ продажу. Никто не вздумаетъ примѣшивать капорскій чай къ китайскому, а всегда наоборотъ. Часто торговцы не спрашиваютъ: „нравственно-ли?“ а только — „возможно-ли?“ И если разница въ цѣнѣ на сибирское между датскимъ и германскимъ существуетъ свыше 3-хъ рублей на пудъ, то торговцы давно бы продали сибирское масло за датское или германское или перемѣшали бы съ нимъ, будь къ этому возможность. Но въ данную пору сибирскаго масла въ разныхъ мѣстахъ лежатъ не проданнымъ

около 200.000 бочекъ—по меньшей мѣрѣ;—очевидно, нельзя распродать не только за датское, а даже и за сибирское... Маленькая, но трудолюбивая Финляндія добилась за самое короткое время того, что теперь ее масло расцѣнивается за границей дороже сибирскаго до 2 р. 50 к. на пудъ. Расцѣнка же на сибирское масло понижается.

— Что же намъ дѣлать?—спросимъ мы словами великаго писателя земли русской.

Одинъ крестьянинъ на старости завѣщаетъ своему сыну:

Никому не кланяйся,—пусть тебѣ всѣ кланяются.

Бшь калачи съ медомъ.

Черезъ нѣкоторое время сынъ приходитъ къ отцу и говоритъ:

— Отецъ, ты училъ меня никому не кланяться и бшь калачи съ медомъ.

Но люди мнѣ также не кланяются, а на калачахъ съ медомъ я проѣлъ надѣленное тобою имущество.

Тогда отецъ сказалъ:

— Сынъ, ты не понялъ моего завѣщанія. Выходи на работу раньше всѣхъ, и тогда тебѣ не придется кланяться другимъ, а другие будутъ кланяться тебѣ.

„Работай такъ, чтобы простой хлѣбъ тебѣ казался калачемъ съ медомъ“...

Когда мы начали войну съ японцами, то похвальнось: „шапками закидаемъ“, японцы же огненными буквами написали повсюду: „организация“, и побѣдили.

Когда какая-либо страна выходить со своимъ продуктомъ на мировой рынокъ, то ей приходится вести экономическую войну со своими конкурентами, гдѣ стрѣляютъ не ядрами, а хитростью.

1) дешевой товаръ,
2) превосходствомъ его качества,
3) аккуратностью поставки.

Выше мы видѣли, съ масломъ какихъ странъ сибирскому маслу при-

ходится соперничать на западно-европейскихъ рынкахъ.

Наши соперники, за исключеніемъ Австраліи и Новой Зеландіи, находятся тамъ въ болѣе выгодномъ положеніи, чѣмъ сравненіи съ нами:

рынки у нихъ подь бокомъ, производство масла доведено до совершенства, для сбыта оно все организовано въ союзы.

Наши выгоды тѣ, что мы имѣемъ необозримыя пространства даровыхъ подножныхъ кормовъ.

Намъ нужно много расходоваться на такую дальнюю перевозку, имѣя на покупку для скота привознаго корма.

Если эти выгоды и невыгоды расположить по-бухгалтерски, и то онѣ предстанутъ въ слѣдующемъ видѣ:

Сибирское маслодѣліе.

Невыгоды

Выгоды

- | | |
|---|---|
| 1. Отдаленность отъ рынковъ сбыта. | 1. Неисчерпаемая богатства даровыхъ подножныхъ кормовъ. |
| 2. Низкое состояніе техники производства; | 2. Недостижимая нигдѣ широкій органи. природная прочность |
| 3. Отсутствие надлеж. производства и сбыта. | 3. Организованность |

Конкуренты сибирскаго маслодѣлія за границей.

Невыгоды

Выгоды

- | | |
|------------------------------------|---------------------------------------|
| 1. Очень дорогое содержаніе скота. | 1. Совершенство техники производства. |
| 2. Организованность | 2. Близость къ рынкамъ сбыта. |
| 3. Прекрасный молочный скотъ. | 3. Организованность |

Всѣхъ выгодъ, какія имѣютъ наши конкуренты, при охотѣ и прилежаніи мы можемъ также достигнуть. Но нашихъ кормовыхъ условій конкурентамъ не достигнуть никогда. И въ этомъ наша сила, къ сожалѣнію, пока еще нами не признанная.

Теперь рассмотримъ, какъ намъ устранить невыгоды нашего маслодѣлія. Отдаленность отъ рынковъ сбыта можно побѣдить:

- а) хорошимъ транспортомъ;
- б) приговореніемъ не столько нѣжнаго, сколько прочнаго масла;
- в) устройствомъ холодильниковъ для сохраненія масла во время выжиданія очереди размѣщенія.

Низкое состояніе техники производства можно устранить:

- а) оборудованіемъ хорошихъ заводовъ и маслохранилищъ;
- б) содержаніемъ хорошихъ мастеровъ и инструкторовъ;
- в) доставкой на заводы чистаго молока.

Реорганизацию производства намъ нужно производить съ самаго корня. Такъ какъ потребление въ дѣ почти одинаково въ теченіе цѣлаго года и потребителю интересно имѣть продуктъ всегда *свѣжимъ*, то Данія сдѣлала почти равномѣрнымъ и полученіе молока отъ коровъ для производства масла. Зимой она имѣетъ также много масла, а масло это уходитъ всегда по повышеннымъ цѣнамъ.

Производство масла—лѣтніе 6 мѣсяцовъ:

Въ Даніи 1.100.000 бочекъ
отъ Сибири 1.020.000

и меньше на 80.000 бочекъ
Производство масла—зимніе 6 мѣс.:

Въ Даніи 900.000 бочекъ
Сибири 180.000
меньше на 720.000 бочекъ.

Наше масло не можетъ поэтому равномѣрно поступать въ потребленіе, а должно по нѣсколько мѣсяцевъ выжидать въ холодильникахъ; и. Боже, въ какомъ видѣ оно иногда поступаетъ въ продажу!

Если мы хотимъ себѣ добра, то удойность коровъ намъ необходимо также выравнять. А для этого придется разстаться съ нашимъ способомъ скотоводства, и ничего не подѣлаешь.—вмѣсто небомъ крытыхъ

огородовъ, завести для скота теплые дворы. Необходимо введеніе болѣе молочнаго, породистаго скота; а для этого необходимо учредить привозъ племеннаго скота содержаніе инструкторовъ по животноводству и прочее.

Всего этого можно достигнуть лишь съ помощью организаціи въ одно могучее цѣлое, распределенное на множество мѣстныхъ, самостоятельныхъ единицъ.

Въ сбытъ сибирскаго масла существуетъ полная неразбериха. Поэтому наше масло за границей такъ дешево уходитъ и служить только удобнымъ матеріаломъ для разнаго рода надъвательствъ.

Надо взять въ примѣръ заграничныхъ клепочныхъ фабрикантовъ. Пока они дѣйствовали порознь, клепку можно было купить въ Сибири по 50 и 60 коп. за штуку въ Варнаулѣ, но когда они объединились для продажи въ союзъ, то не стали ли мы въ Сибири платить по 80 и 90 копеекъ?

Такъ и съ сибирскимъ масломъ. Состоящими въ союзѣ артелями объединяется для организованнаго сбыта 200.000 бочекъ, но ихъ желѣзнымъ кольцомъ повсюду окружаетъ еще цѣлый миллионъ бочекъ сибирскаго масла, продаваемаго „дикими“ артелями частнымъ экспортерамъ. Съ сибирскимъ масломъ за границей получается то же самое, что было раньше съ нѣмецкой и датской клепкой въ Сибири: каждый покупатель получаетъ кучу предложеній, одинъ продавецъ предлагаетъ дешевле другого.

Не то было бы при правильной и полной организаціи сбыта сибирскаго масла! Кто тогда пожелалъ бы его купить, — милости просимъ, — цѣны сообразно качеству и вездѣ одинаковы. Онѣ стали бы устанавливаться не конкуренціей сибирскаго масла самого съ собою, а

только конкуренціей съ маслами другихъ странъ.

Стоитъ ли говорить и не ясно ли само собою, что отъ организаціи сбыта улучшенія техники и т. п. сибирскаго масла перепали бы сибирскому крестьянину громадныя суммы ежегодно.

И только при такомъ организованномъ порядкѣ сбытъ могъ бы вылиться въ правильныя формы.

Всѣ сибирскія артели должны объединяться въ Союзъ для организованнаго сбыта масла и улучшенія производства, а на тѣ, которыя все дальше будутъ гоняться за лишними временными полтинниками частныхъ поку пателей, темнымъ пятномъ ляжетъ тяжесть первыхъ послѣдователей организованнаго сбыта.

Такія кручныя вещи, какъ переустройство транспорта и устройство холодильниковъ, — дѣло государственное, и можетъ быть сдѣлано только правительствомъ. Но все остальное можно устроить дружной работой, сплоченной организованной силой. Нельзя повѣрить, что намъ не сдѣлать того, что давно уже сдѣлано у другихъ. Не вѣчно же намъ стоять на мировомъ рынкѣ въ самомъ хвостѣ и нецобирать за то миллионы рублей ежегодно.

Если мы хотимъ себѣ добра, то мы должны это сдѣлать, объединиться въ Союзъ, чтобы совмѣстными силами улучшать качество масла и его сбытъ.

Двѣ дороги: по старой идти — въ работникахъ жить, по новой идти — хозяиномъ быть

Новая дорога уже проложена Союзомъ Сибирскихъ Маслодѣльныхъ Артелей и тѣмъ артелямъ, которыя дѣйствуютъ разрозненно, въ одиночку, слѣдуетъ объ этомъ крикливо подумать.

Берлинъ 7/20 сентября

В. Монинъ

1913 г.

Потребительное Общество БЕРЛИНЪ и окрестности

На дняхъ означенное потребительное общество раздало своимъ членамъ брошюру оодержаніе которой слѣдующее:

Смысль и цѣли потребительнаго О-ва.

Потребительное общество есть союзъ, въ который могутъ вступать мужчины и женщины всѣхъ классовъ, чтобы соблюсти свои интересы, какъ потребителей.

Мысль товарищескаго объединенія перенесена въ Германію изъ Англіи и начала у насъ распространяться съ половины прошлаго столѣтія. Сначала эта идея находила себѣ мало послѣдователей. Но когда потребительныя общества изъ Англіи своею дѣятельностію въ области распредѣленія и производства товаровъ все больше и больше служили интересамъ малоимущаго населенія и начали приносить ему все большія и большія выгоды,—Германія начала также заводить у себя союзы; и какъ только рабочее населеніе начало этимъ интересоваться,—движеніе это превратилось въ *организацию массъ*. Къ одному центральному союзу германскихъ объединенныхъ обществъ въ концѣ 1912 года принадлежало 1483811 членовъ.

Такъ какъ по уставу только одно лицо изъ семьи можетъ вступить членомъ, то можно считать, что въ товарищескомъ распредѣленіи товаровъ заинтересовано около 6 милліоновъ человекъ. Первая задача потребительной организаціи есть

распредѣленіе товаровъ.

Таможенная и хозяйственная политика Германскаго государства за послѣдніе годы значительно способствовала вздорожанію жизненныхъ продуктовъ. Однако значительная

часть вздорожанія произшла благодаря громадному размноженію торговыхъ предпріятій. Въ то время, какъ населеніе прибыло на 3648%, торговыя заведенія умножились на 76.4% и персоналъ въ нихъ—на 146.1%. Благодаря этому вредному размноженію торговыхъ предпріятій, торговые расходы увеличились, и за товары нужно платить много выше ихъ дѣйствительной стоимости. Борьбѣ съ такимъ явленіемъ отдѣльные потребители безсильны и могутъ помочь въ этомъ отношеніи только большія организаціи. Въ организаціяхъ же потребительныхъ обществъ новыя отдѣленія не открываются для того, чтобы сдѣлать рекламу и завлечь покупателей. Въ нихъ же сначала вербуются члены, а затѣмъ по потребности открываются новыя отдѣленія... Правленіе потребительнаго общества въ большинствѣ случаевъ скупало лавки посредниковъ, и надѣляло изъ нихъ товарами единичныхъ членовъ. Благодаря массовымъ оборотамъ, какіе дѣлаетъ потребительное общество, и покупки имъ товаровъ только за наличныя,—оно можетъ использовать на хозяйственномъ рынкѣ всѣвозможныя выгоды. Закупки производятся не только отдѣльными потребительными обществами, но также черезъ Большое Общество Закупокъ для германскихъ потребительныхъ обществъ, кратко называемое Б. О. З. (G. E. G.), которое одно сдѣлало за послѣдній годъ оборотъ круглымъ числомъ 140 милліоновъ марокъ (марка около 47 коп.)

Б. О. З. завѣдуетъ покупками для всѣхъ германскихъ потребительныхъ обществъ. Оно содержитъ въ различныхъ мѣстахъ Германіи склады, и такимъ образомъ можетъ надѣлять товарами потребительныя

общества до крайности выгодно. Оно также, какъ единичныя общества, можетъ при покупкѣ соблюдать интересы рабочаго населенія. Главная основа—покупать только лучшіе товары, и распредѣлять ихъ между членами по нормальнымъ цѣнамъ.

Прибыль, которая въ частной торговлѣ достается большому количеству посредниковъ, при потребительской организаціи остается въ пользу ея членовъ.

Остатки прибылей въ дѣлѣ достаются не отдѣльнымъ личностямъ, но по окончаніи года или записываются въ видѣ скидки, или зачисляются въ запасный капиталъ, который употребляется для расширенія предпріятій потребительнаго общества, такъ какъ, рядомъ съ распредѣленіемъ товаровъ, потребительное движеніе послѣдняго времени обращаетъ свои взоры

на собственное производство товаровъ.

Какъ при распредѣленіи товаровъ, благодаря уменьшенію посредниковъ, уменьшаются торговые расходы и устраняется полученіе прибыли частными лицами, такъ при собственномъ производствѣ остается въ пользу потребителя та прибыль, которая раньше доставалась частнымъ производителямъ.

Потребительныя общества обставляютъ свое производство новѣйшими техническими приспособленіями, и благодаря этому ихъ производительность больше производительности частныхъ предпріятій, хотя они укоротили рабочее время и повысили заработную плату, но все же не могутъ выпускать свои товары дешевле.

Тамъ, гдѣ собственное производство для отдѣльныхъ потребительныхъ обществъ невозможно, но весьма желательно,—за это берется Б.

О. З. и производить товары. Въ данное время оно владѣетъ въ Гребба (Саксонія) самымъ большимъ мыловареннымъ заводомъ изъ всей Германіи. Послѣ этого будетъ оборудованъ второй мыловаренный заводъ въ Доссельдорфѣ. Б. О. З. имѣетъ, кромѣ того, въ Гамбургѣ, Франкбергѣ и Гокенхаймѣ по одной сахарной фабрикѣ; въ Нортгаузенѣ фабрику жевательнаго табака и въ Лауенбургѣ спичечную фабрику. Дальнѣйшія производительныя предпріятія въ подготовкѣ.

„Потребительное общество Берлинъ и окрестности“ основано въ 1899 году. Оно причисляется по этому не къ старѣйшимъ потребительнымъ обществамъ Германіи; но оно остается всегда вѣрнымъ современнымъ стремленіямъ. Послѣ того, какъ произошло объединеніе большинства берлинскихъ потребительныхъ обществъ, и этимъ исполнены предварительныя условія для постановки собственного производства,—потребительное общество приобрѣло въ Лихтенбергѣ (предмѣстье Берлина). Риттергутштрассе, землю для построекъ, на которомъ оно оборудовало заведенія. Передній фасадъ этихъ построекъ представляетъ пятиэтажный домъ, въ которомъ 58 квартиръ, оборудованныхъ по новѣйшему образцу. Оба лежаща направо зданія, суть пекарни, кондитерская и прачечная. Налѣво центральный складъ, заведенія для жаренья кофе, сельтерскихъ водъ, приготовления искусственнаго льда и ремонтная мастерская. Въ серединѣ—центральное машинное отдѣленіе, зданіе для стоянки автомобилей. За послѣдней время еще приобрѣтено земли 2200 квадратныхъ рутовъ, примыкающей къ первымъ владѣніямъ. На ней уже производятся постройки—частью расширенія существующихъ, частью—новыя заведенія для производства. Далѣе, въ Темпельгофѣ (также предмѣстье Берлина) на

Германіештрассе и Тайлештрассе приобрѣтенъ земельный участокъ, на которомъ будутъ устроены третья пекарня и квартиры. Какъ на значительную отрасль собственнаго производства, нужно указать на скотобойню. Такая же будетъ построена въ слѣдующемъ году въ Лихтенбергѣ.

Потребительное общество Берлинъ и окрестности своею дѣятельностью заслужило довѣріе населенія. Въ сентябрѣ 1913 года оно насчитывало 85 тысячъ членовъ, которые за послѣдній годъ слѣдали торговый оборотъ 15 милліоновъ марокъ.

Для распределенія между членами товаровъ, по всему Берлину въ данное время оборудовано уже 123 отдѣленія, въ которыхъ занято обслуживаніемъ членовъ около 900 служащихъ. Всего при потребительномъ обществѣ занято 1200 чел.

Все вышесказанное доказываетъ, что потребительное общество есть могучая организація, которая на хозяйственномъ рынкѣ достойна уваженія, и поэтому она въ состояніи энергично соблюдать интересы членовъ. Польза, которую могутъ извлечь отдѣльныя единицы этой организаціи, растетъ въ той мѣрѣ, въ какой сильнѣетъ организація и растутъ ея обороты. Поэтому мы обращаемся ко всему стремящемуся впередъ населенію съ напоминаніемъ:

Присоединяйтесь къ организаціи потребительнаго общества!

Въ апрѣлѣ 1911 года потребительное общество переѣхало въ свои собственныя помѣщенія. Въ пекарнѣ тогда стояло 8 двойныхъ вытяжныхъ печей.

Производство въ мѣсяцъ открытія было на 46 тысячъ марокъ; въ слѣдующій мѣсяцъ—уже на 80 тысячъ марокъ. Однако скоро же оказалось, что такое производство не можетъ удовлетворить потребность, и поэтому должно было быть пред-

принято расширеніе. Съ марта 1912 года въ работѣ уже 18 двойныхъ вытяжныхъ печей и мѣсячный оборотъ производства достигъ 289 тысячъ марокъ. Чтобы удовлетворить дальнѣйшія требованія, въ 1913 году была оборудована вторая пекарня, такъ что теперь въ работѣ 34 печи съ годовымъ производствомъ на 6 милліоновъ марокъ.

Мука подвозится въ пекарню вагонами, и складывается на полу въ штабеля. По потребности черезъ подъемныя машины и сита она идетъ въ особый резервуаръ (бакъ). Подъ нимъ находятся вѣсы, отдѣляющія нужный вѣсъ муки для поступленія въ квашни. Квашни подводятся къ мѣсильной машинѣ, въ нихъ выпускается вода, и—мѣсится тѣсто. Въ теченіе пяти минутъ перерабатывается семь центнеровъ муки (около 22 пудовъ).

Въ готовыхъ формахъ тѣсто кладется на выдвижныя печныя плиты, печь закрывается, и приблизительно черезъ часъ вынимается готовый хлѣбъ. Хлѣбъ изготовляется изъ чистой ржаной муки, и стоитъ за килограммъ (2½ фунта) 25 пфенниговъ (около 12 коп.). По вычисленію статистическаго бюро, мѣсячная берлинская цѣна хлѣба за послѣдній годъ была 29 до 31 пфенниговъ за килограммъ. Члены потребительнаго общества получаютъ хлѣбъ, слѣдовательно, значительно дешевле, чѣмъ онъ въ частныхъ пекарняхъ.

Кондитерская открыта въ сентябрѣ 1912 года. Въ ней изготовляются торты, всѣхъ родовъ печенья и прочее, оборотъ кондитерской за мѣсяцъ 20—22 тысячи марокъ.

Пекарни оборудованы машинами послѣдняго словъ техники, и со всѣми гигиеническими приспособленіями, даже ваннами для пекарей. Каждый, занимающійся въ пекарнѣ и кондитерской, передъ началомъ работы долженъ принять ванну.

Въ теченіе года наши заведенія обзрѣвали тысячи разныхъ лицъ, и не только члены, но большое количество, національ-экономовъ, социаль-политиковъ, и всѣ по отмотрѣ очень хорошо отзывались о нашихъ заведеніяхъ.

Пекарня работаетъ день и ночь, между тѣмъ какъ кондитерская работаетъ только днемъ. Рабочее время—8 часовъ, включая перерывы; нѣдѣльное производство 34800 марокъ. Кромѣ того, потребительное общество платитъ всѣ больничные и инвалидные государственные налоги. Дальше, каждый рабочий, смотря по продолжительности службы, получаети 8—14 дневный отпускъ съ сохраненіемъ жалованія.

Потребительное общество имѣетъ 9 автомобилей для развозки хлѣба и нѣсколько автомобилей для развозки прочихъ разныхъ товаровъ.

Хлѣбъ въ 4 часа утра насчитывается въ корзины: послѣдніе въ 6 часовъ утра складываются въ приготовленные автомобили, которые везутъ его по мѣстамъ продажи. На каждый автомобиль, смотря по величинѣ, грузится 1100—1300 штукъ хлѣба. Развозка обставлена такъ, что въ 8 часовъ утра автомобили достигаютъ первыхъ продажныхъ отдѣленій, и въ 1 часъ пополудни уже всѣ отдѣленія бывають снабжены хлѣбомъ.

Товаръ доставляется отдѣленіямъ изъ центрального склада. Товары упаковываются въ немъ для каждого отдѣленія въ различные тюки, которые собираются вмѣстѣ въ экспедиціонномъ отдѣленіи, и затѣмъ грузятся въ автомобили. Здѣсь отправка начинается въ 8 часовъ утра, и продолжается, въ противоположность пекарнямъ, цѣлый день. Автомобили устроены для груза 60—80 центеровъ (около 180—240 пудовъ) каждый. Но на автомобили съ прицепами можетъ быть погружено на 30 центеровъ (90 пуд.) боль-

ше. Служебный персоналъ каждаго автомобиля состоитъ изъ 1 шоффера и 2 помощниковъ.

Рабочее время для всѣхъ занятыхъ въ центральномъ отдѣленіи служащихъ—работниковъ и работницъ—8 часовъ. Вознагражденіе по таксу, и каждый годъ поступаетъ прибавка. Больничные и инвалидные налоги уплачиваются за нихъ также потребителемъ обществомъ. Отпуски, смотря по продолжительности службы—отъ 8 до 14 дней.

Въ конторѣ потребительнаго общества занимается всего 60 членовъ. Въ ней имѣется бухгалтерія, отдѣленія по дѣламъ членовъ, касса и комната для правленія. Другія отдѣленія—на сторонѣ, и частью этажомъ выше. Продолжительность занятій въ конторѣ—8 часовъ.

Какъ и во всемъ, условія оплаты труда и самый трудъ въ продажныхъ отдѣленіяхъ потребительнаго общества — поставлены образцово, что показываетъ также введенная въ нихъ продолжительность рабочаго времени.

Полный воскресный отдыхъ—есть старое требованіе торговыхъ служащихъ. Удовлетвореніе его не только не исполнялось работодателями, но и самъ законъ удѣлялъ этому мало вниманія. Организованные рабочіе поддерживають торговыхъ служащихъ, такъ какъ въ основѣ они также стоятъ на томъ, что одинъ день въ недѣлю каждый рабочий долженъ быть свободенъ отъ дневного труда и заботъ, дабы имѣть время отдохнуть. Потребительныя общества эти требованія приняли во вниманіе, желая тѣмъ самымъ показать, что ихъ возможно провести. Во всякомъ случаѣ оно провело закрытіе своихъ отдѣленій въ 8 часовъ веч.,—хотя частные торговцы и не помышляли—дать своимъ служащимъ возможность покоя и отдыха.

Только лѣтъ послѣ, служащіе городскихъ торговыхъ заве-

дений были обрадованы постановленіемъ общественнаго управленія: закрывать торговыя заведенія въ 8 часовъ вечера. При проведеніи этого постановленія было не мало ссылокъ на порядки, установленныя въ потребительномъ обществѣ.

Ни въ какое отдѣленіе потребительнаго общества не поступаетъ товаровъ, изготовляемыхъ въ тюрьмахъ, арестанскихъ или на дому; а такъ же—отъ такихъ частныхъ предпринимателей, которые не признаютъ за своими служащими права объединенія—частію или вполнѣ. Въ видахъ охраны интересовъ рабочаго класса, необходимо, чтобы современныя потребительныя общества распространяли свою дѣятельность также въ этомъ направленіи. Здѣсь потребительное общество есть дѣйствительное орудіе для улучшенія платы и условій труда тѣхъ рабочихъ группъ, которыя не занимаются въ потребительномъ обществѣ, но работаютъ въ заведеніяхъ, владѣльцы которыхъ стоятъ съ потребительною организациею въ дѣловыхъ сношеніяхъ.

Чѣмъ больше оборотъ, тѣмъ больше то влияние, которое можетъ быть использовано.

Товары изъ продажныхъ отдѣленій продаются только членамъ. Кто однако передъ вступленіемъ въ члены пожелаетъ убѣдиться въ работоспособности потребительнаго общества, то можетъ сдѣлать однократную покупку.

Отдѣленія для продажи открыты съ 8 часовъ утра до 1 часу дня, и съ 3-хъ часовъ дня до 8 вечера. Жалованіе и рабочее время служащихъ, какъ въ конторѣ, такъ и въ продажныхъ отдѣленіяхъ—урегулированы особымъ тарифомъ. Больничные и инвалидные сборы за служащихъ несетъ цѣликомъ потребительное общество. Отпуски продолжаютъ, смотря по продолжительности службы 1—3 недѣли.

Дальнѣйшія и подробныя справки о потребительномъ обществѣ съ удовольствіемъ выдаются въ продажныхъ отдѣленіяхъ, списки которыхъ помѣщаются ниже (123 отдѣленія). Слѣдуютъ объ обществѣ цифровыя данныя.

Таблица № 1

Количество членовъ.

1900	—	1086	чел.
1901	—	4851	"
1902	—	6713	"
1903	—	10300	"
1904	—	11184	"
1905	—	10927	"
1906	—	9831	"
1907	—	10232	"
1908	—	17225	"
1909	—	19172	"
1910	—	27957	"
1911	—	38423	"
1912	—	56678	"
1913	—	77155	"

Таблица № 2

Торговые обороты.

1900	—	70887	марокъ
1901	—	523 311	"
1902	—	815 817	"
1903	—	1.485.045	"
1904	—	1.446.804	"
1905	—	1.117.804	"
1906	—	1.246.277	"
1907	—	1.470.256	"
1908	—	2.078.191	"
1909	—	2.805.513	"
1910	—	4.162.098	"
1911	—	6.071.998	"
1912	—	10.540.183	"
1913	—	14.987.277	"

Таблица № 3

Сберегат. касса.

1900	—	—	—
1901	—	—	—
1902	—	—	—
1903	—	—	—
1904	—	—	8230 марокъ
1905	—	—	41294 "
1906	—	—	66193 "
1907	—	—	96932 "
1908	—	—	130615 "
1909	—	—	163263 "
1910	—	—	253277 "
1911	—	—	479500 "
1912	—	—	954779 "
1913	—	—	2.012597 "
			3.731493 "

Рядомъ съ распределеніемъ и производствомъ товаровъ, потребительное общество взяло въ свои руки управленіе сбереженіями его

членовъ. Вышеприведенная таблица показываетъ, какія суммы членовъ Берлина и окрестностей подлежатъ управленію потребительна-

го общества. Эти деньги будутъ употреблены на расширение предпріятій погребительнаго общества.

Такъ ведетъ потребительное общество все къ тому, чтобы усилить влияніе малоимущаго населенія, и защитить интересы потребителей.

Изъ малаго начинанія, въ продолженіи всего 14 лѣтъ, союзъ потребителей выросъ въ громадное предпріятіе. Еще болѣе мочуче, еще обширнѣе можно будетъ вести дѣла, если притокъ новыхъ членовъ продолжится, и товар. вѣрность будетъ попрежнему такъ же велика, какъ за послѣдніе годы. Дѣятельные сотрудники и довѣріе членовъ образуютъ фундаментъ общества. Чтобы служить общему благу, рѣшились на эти тысячи изъ нихъ. Чтобы об-

щее благо развить еще больше, мы всѣ должны взывать ко всѣмъ, еще стоящимъ въ сторонѣ:

Смыкайтесь въ ряды, охраняйте ваши интересы, дабы были сами себѣ торговцами и производителями товаровъ!

Вступайте въ потребительное общество Берлинъ и окрестности!

Этимъ кончается брошюра Берлинскаго потребительнаго общества. Прибавить къ ней почти нечего: она съ достаточной ясностью обрисовываетъ сказочный ростъ современнаго гиганта-богатыря. Есть такія дѣла, о которыхъ благоговѣйное молчаніе бываетъ краснорѣчивѣе словъ.

Берлинъ, 26/9 9.10. 1913.

В. Монинъ.

П О А Л Т А Ю.

(Отъ собственныхъ корреспондентовъ)

С. ВОЛЧНО-БУРЛИНСКОЕ, Барн. у.

Растрата артельныхъ денегъ.

За августъ наша артель разсчитала за молоко по 40 к. за пудъ, тогда какъ сосѣднія артели разсчитывали по 55—60 к. Артельщики замѣтили, что въ артельныхъ дѣлахъ что-то творится не ладное. Сдѣлали учетъ довѣренному Г. А. Толохову и обнаружили растрату артельныхъ денегъ 861 р. 31 к.

Толоховъ представилъ документъ уплаты этой суммы за долги артели конторѣ „Сибирская Ко“, но этотъ документъ оказался подложнымъ.

Толохова отъ службы уводили и возбудили дѣло о привлеченіи его къ законной отвѣтственности.

Не лишне здѣсь указать, какъ на главный дефектъ въ нашемъ артельномъ хозяйствѣ,—на отсут-

віе надлежащаго контроля, какъ за производствомъ маслослѣднаго завода, такъ и за дѣйствіями довѣреннаго.

Втеченіе цѣлаго года учета довѣренному не дѣлалось. Хотя сами же артельщики поговаривали, что Толоховъ „грѣтъ руки“ около артельнаго дѣла.

Провѣркой расчетовъ обнаружили, что по разсчету молока значилось всегда болѣе, чѣмъ въ суточныхъ книгахъ завода. Значилась выдача за молоко вымышленнымъ поставщикамъ, и эти деньги попадали безусловно въ руки довѣреннаго.

Теперь стала понятна причина высокихъ выходовъ и низкихъ цѣнъ за молоко.

При правильномъ веденіи счетоводства не должно быть разницы въ количествѣ молока приѣмной книги завода и разсчетной. При под-

счетъ выхода масла за мѣсяцъ всегда послѣдній высчитывается по тому количеству молока, каковое окажется въ книжкахъ поставщиковъ и расчетной книги, а послѣднее должно быть согласно приемной книги и суточной вѣдомости.

Для намъ кажется страннымъ, какъ это мастеръ В. И. Юдинъ могъ не обратить на это вниманія? Вѣдь онъ же ведетъ счетъ молока и масла, подсчитываетъ суточный и мѣсячный выходъ.

Лыскинъ.

С. ИТАТЪ, Маріинскаго уѣзда

*(Открытие участковой больницы.
Спектакль).*

Населеніе Итатской волости съ 1909 г. хлопотало предъ губернскимъ начальствомъ объ открытіи въ селѣ Итатѣ, какъ центральному селенію волости, сельской лечебницы. Ходатайство это подкрѣплялось ежегодно особыми приговорами и, наконецъ, нынѣ только увѣнчалось успѣхомъ. Съ 26 августа официально открыта долгожданная больница, оборудованная пока на семь кроватей, при больницѣ врачъ, два фельдшера и одна акушерка. Больница временно помѣщена въ наемномъ зданіи. Зданіе это выбрано весьма неудачно: тѣсное и низкое. На первыхъ порахъ, какъ говорятъ крестьяне, и это—слава Богу. На сколько остра была нужда у населенія въ больницѣ, говоритъ уже то, что крестьяне волости собрали и имѣютъ на лицо на постройку специального зданія для больницы около двухъ тысячъ рублей. Такъ какъ этой суммы будетъ далеко не достаточно, то предполагается возбудить ходатайство предъ губернскимъ начальствомъ о денежномъ пособіи отъ казны.

Остается пожелать, что бы и это

ходатайство было уважено, потому что потребность, какъ первоначальнаго обученія, такъ и врачебной помощи крестьянамъ должна быть удовлетворена прежде всего.

Наше село посѣтили артисты драматическаго искусства, и перваго октября поставили комедію въ 3-хъ дѣйствіяхъ „Окольнымъ путемъ“. Не смотря на отсутствие подходящаго помѣщенія, спектакль сошелъ весьма удачно. Интеллигенція села и обыватели его шли весьма охотно. Сборъ былъ удовлетворительный. Спектаклемъ въ особенности остались довольны крестьяне, коихъ было на представленіи большинство и отъ нихъ, послѣ спектакля, исходили пожеланія, что бы почаще имѣть разумныя и полезные развлеченія.

Г. Ш.

С. ОКУЛОВСКОЕ (той же волости).

Въ селѣ Окуловскомъ, а также и въ другихъ сосѣднихъ деревняхъ, живетъ нѣсколько семей непричисленныхъ землеустроительной комиссіей російскихъ переселенцевъ. Всѣ они пріѣхали въ 1909 году, нѣкоторые изъ нихъ успѣли обжиться, обзавелись небольшимъ крестьянскимъ хозяйствомъ, имѣютъ свои дома, немного скота, сѣютъ хлѣбъ, арендуя для этого церковную или школьную землю или у кого нибудь изъ крестьянъ, большинство же изъ нихъ—страшная бѣднота. Положеніе ихъ прямо отчаянное, нѣкоторые изъ нихъ продали свою землю въ Россіи, деньги всѣ постратили и здѣсь въ Сибири ничего не получили. Живутъ и боятся, что бы общественики не выселили ихъ силой изъ деревни.

Тогда—куда ѣхать? Прямо хоть въ петлю лѣзь. Общество заставляетъ ихъ нести всё повинности, наравнѣ съ собой, взыскиваетъ съ нихъ полѣтки, но за это имъ ничего не даетъ. И какими только надеждами не живутъ они ждутъ, что прійдетъ какой-то казенный землемѣръ и надѣлитъ ихъ землей, что отъ царя долженъ быть какой-то манифестъ, по которому они всё припишутся.

Годъ тому назадъ по волостямъ собирались свѣдѣнія о числѣ непричисленныхъ, но пока дѣло этимъ ограничилось. Что ждетъ ихъ въ будущемъ? При малѣйшемъ столкновѣнии съ общественниками они всегда встрѣгать отъ нихъ дружный отпоръ, не только отъ старожиловъ, но и отъ тѣхъ же переселенцевъ, изъ которыхъ, многие еще вчера были въ такомъ же положеніи.

Насколько трепетно они ожидаютъ, это видно изъ такого случая: разъ какъ то послѣ обѣдни къ церковному сторожу прибѣгаетъ радостно сияющій старичекъ новосель и спрашиваетъ:

— Правда-ли, что батюшка сегодня въ церкви читалъ какую то бумагу, по которой всё новоселы приписываются?

Велико же было его разочарованіе, когда сторожъ сказалъ, что ни чего этого не было. **Мѣстный.**

С. КИПРИНО, Барн. у.

Хомякъ одолѣть.

Въ приобскихъ селеніяхъ наблюдается массовое появленіе хомяка изъ семейства грызуновъ.

Толстое приземистое туловище, большая голова съ заостренной мордой и сильн. развитыми защечными мѣшками, хвостъ длинный; цвѣтъ шерсти со спины желтоватосѣрый, снизу бурый; ростъ въ длину до 10 дюймовъ.

Появившись въ громадномъ количествѣ, этотъ грызунъ поѣдаетъ

все: зерно, овощъ и вообще всё припасы; забирается въ клѣти, изгрызаетъ шубы, бѣлье, кожи, сбрую и т. п., прогрызаетъ въ амбарахъ и завозняхъ полы и стѣны, выпускаетъ изъ сусѣковъ зерно, забирается въ хлѣбъ и давитъ птицу.

Словомъ, этотъ маленькій грызунъ сталъ приносить большой матеріальный вредъ населенію и становится общественнымъ зломъ.

Всѣ попытки истребить грызуна ловушками и окармливаніемъ ядовитыми веществами мало имѣли успѣха.

Другихъ, болѣе радикальныхъ мѣръ къ истребленію этого вредителя населеніе не знаетъ.

И. К. Звѣревъ.

Д. ШМАКОВА, Залѣсовской волости.

Интересующихся разведеніемъ „сахарной свеклы“, въ Барнаульскомъ уѣздѣ могу сообщить слѣдующее. У насъ, въ д. Шмаковой, Залѣсовской волости, крестьянинъ Афанасій Костинъ привозилъ изъ „Россіи“ сѣмена сахарной свеклы и садилъ у себя въ огородѣ. Въ 1911-мъ году получилъ хорошую свеклу, въ 1912-мъ году тоже садилъ сахарную свеклу, но она у него „замерзла“ отъ выпавшаго не во время (20 іюля) инія. Нынче опять садилъ и говорить, что свекла хороша. Здѣсь сѣютъ и арбузы, и они вызрѣваютъ. А гдѣ вызрѣваютъ арбузы, тамъ вызрѣетъ и сахарная свекла, и чѣмъ дальше на югъ отъ Барнаула, тѣмъ лучше, крупнѣе и вкуснѣе растутъ арбузы, и тѣмъ болѣе шансовъ на успѣхъ по разведенію сахарной свеклы. Лучшіе арбузы растутъ по р. Иртышу около Семипалатинска и далѣе вверхъ по рѣкѣ до Зайсана. Для сахарнаго производства благодаря малоземелью рабочіе найдутся, арендная же плата въ настоящее время отъ 2 до 4 руб. за десятину въ годъ.

Мастеръ Н. Пановъ.

ДЛЯ СПРАВКИ.

Барнаулскія цѣны на продукты.

11 октября

Название товара	Сортъ	Качество или натура	Копеекъ за пудъ	
			Отъ	До
Пшеница	Русская яровая	132	65	70
	"	130	60	75
	Бѣлоторка	134	80	—
	Перероль, старо-урожа	132	70	72
	"	130	65	67
Рожь	Озимая	—	—	—
	Яровая	—	—	—
Овесъ	Обыкн. базарн.	—	25	30
	Отборный	—	30	35
Крупа гречневая	Ядрица	—	—	—
	Передѣль	—	—	—
Сѣмя льняное	Обыкнов. баз.	—	70	80
	"	—	—	—
Сѣмя коноп- ляное	Сыромолочное	—	60	75
	Овинное	—	—	—
	Высок. толч.	130	140	—
Пшено	Среднее	—	110	120
	Базарное	—	1	110
	Первачъ	—	—	—
Круничатка	" 2 сортъ	—	—	—
	" 3 "	—	—	—
	" 4 "	—	—	—
Мука ржаная	Обыкновенн.	—	—	—
	Обойная	—	65	70
Мука пшеничн.	Заказн. размол.	—	75	85
	Базарная	—	50	65
Отруби пшеничн.	Крупная	—	18	20
	Мелкія	—	25	27
	Мучка	—	—	—
Масло	Сливоч. Эксп.	—	1200	143
	Не солёное	—	—	—

Привозъ масла 77 боч.

Жировые товары

Кожа яловая сухая	17 р.
" сырая	6 р. 40 к. пудъ
Полужонокъ сухой	16 р. пудъ
четкой	4 р. штука
Выростокъ сухой	16 р. п.—
четкой 2 р.	3 р. шт.
Торбокъ сухой	10 р. п.—
" четкой	—
" 1 р. 20 к.	1 р. 50 штука
Опоекъ палой сортиров. сухой	17— р. пудъ
"	бракъ 8—50 л. п.—
" четкою сортировки.	80—85 к. — шт.
Опоекъ рѣзной сортиров. сухой	26—28 р. п.—
" четкою	—
" 1 р. 30 к.	1 р. 50 к. шт.
" сырой	10 р. п.—
Конина съ приб.	5 р. 50 к.—
голая 4 р.	50 к. шт
Волось копскій	34—32 р. пудъ
Грива	9 р. 10 р.—
Подрѣзь	16 р. —
Подкосъ	12 р. —
Щетина	40—70 р. —
Сало топечь	5 р. — 50 к.—
" сырецъ	— 2 р. 80 3 р.—
Шерсть яловая всѣ цвѣта	5 р. 50 к.—
Лѣтнина черная	15 р. 50 к.—
Спорынья	15 р. 16 р.—
Бурундукъ	к. 15 к.—
Пушнина	
Горностаѣ	2 р. 50 к. шт.—
Колонокъ	1 р. шт.—
Ласка	40 к. шт.—
Бѣлка черноая	30 к. шт.—
Телеутка	45 к. шт.—
Волкъ	5 р. шт.—
Лиса	8—10 р. шт.—
Заць бѣлый	25 к. шт.—
Птичьѣ шкуры	
Сорока	25 к. пара—
Филинь	1—80 к. пара—
Орель	4 р. пара—

ГЕРМАНСКИЙ МАСЛЯНЫЙ РЫНОКЪ
за недѣлю съ 22—29 сент. по рус. ст.

Германское масло:

Положеніе рынка почти не измѣнилось. На первые сорта цѣны нѣсколько повысились, и подвозы не покрываютъ спроса. Невыпроданное лѣтнее масло поступаетъ съ холодильниковъ на рынокъ и предлагается по довольно низкимъ цѣнамъ.

Цѣны за недѣлю стояли:

1-е сорта 130—137 19 р. 80—20 р. 70 к. за пудъ; 2-е сорта 110—128 16 р. 80 к.—19 р. 50 к. за пудъ, остальное 98—105 15 р. 30 к.—16 р. 40 коп.

Сибирское масло:

Лучшіе, свѣжіе, малосольные и блѣдные по окраскѣ сорта въ большомъ спросѣ, и цѣны на нихъ въ повышеіи. Но съ остальными сортами, въ особенности съ масломъ лежалымъ, дѣль почти нѣтъ,—хотя они и предлагаются отовсюду настойчиво по пониженнымъ цѣнамъ. Изъ Гамбурга также пишутъ, что „спросъ на такіе сорта почти равенъ нулю“.

Цѣны за недѣлю стояли:

1-й сортъ, звѣжее 112—115 марокъ или 17 р.—17 р. 50 к. за пудъ, 2-й сортъ чистое 106—109 марокъ, или 16 р.—16 р. 50 к. за пудъ, остальное

100—103 мар. или 15 р.—15 р. 50 к. за пудъ.

Подъ „чистымъ“ мы понимаемъ масло, очищенное отъ плѣсени и даже штаффа (кромки).

Изъ Виндавы и Риги за недѣлю поступило:

Въ Англию 5306 бочекъ.
Въ Германію 7018 ”
Въ Данію 5281 ”
Въ Голланвію 757 ”

18367 бочекъ.

Изъ Новаго-Портасвѣдній не получено.

Изъ Даніи за недѣлю

вывезено 31530 б. въ Англию.

4031 „ въ Герман.

35461 „

Изъ Финляндіи за недѣлю вывезено:

въ Англию 2612 бочекъ

въ Германію 554 „

3166 бочекъ

Въ послѣднемъ 41 номерѣ Датской масляной газеты писано: „Финляндскія газеты принесли изъ достовѣрныхъ источниковъ извѣстія, что финляндскіе торговцы скупаютъ въ Петербургѣ сибирское масло, перекладываютъ въ другія бочки, снабжаютъ финляндской маркой и продаютъ за финляндское масло“.

В. Мониный.

Берлинъ, 29/9 12/10. 1913 г.

По Сибири и Россіи.

(Изъ газетъ и журналовъ)

Небывалый сборъ хлѣбовъ. По заявленію крестьянъ Ялуторов. уѣзда урожай хлѣбовъ, снятый нынѣ, небывалый. Урожай пшеницы получился по двѣ „пудовки“ съ кучи при 80 кучахъ на десятину, что составитъ свыше 150 п. на десятину. Овесъ удался ядромъ и соломой. Рожь, благодаря весеннимъ заморозкамъ вышемерзла, но

въ большинствѣ случаевъ урожай ея выше средняго.

О развитіи холодильнаго дѣла въ Сибири. Въ Государственную Думу внесенъ проектъ оборудованія спеціальными вагонами холодильниками и холодильными складами желѣзнодорожной линіи отъ Сибири до Москвы.

Вопросы и отвѣты.

Вопросъ. Можетъ ли общество выбирать нар. учителя, службу у М. Н. Пр. въ общ. службѣ?

Подписчикъ Г. А.

Отвѣтъ. Учителя вѣдомства М. Н. Пр. могутъ избираться на всѣ почетныя общественныя службы и кромѣ того по найму въ кооперативныхъ учрежденіяхъ: доверенными или уполномоченными въ маслодѣльныхъ артеляхъ и счетоводами или председателями въ кредитныхъ товариществахъ.

Вопросъ. Могутъ-ли рукописи, адресованныя въ редакцію, пересылаться по почтѣ бандерольнымъ отправленіемъ? Можно-ли и кому надо жаловаться на дѣйствія почтоваго начальника?

Отвѣтъ. Бандерольнымъ отправленіемъ рукописи пересылаться могутъ. На дѣйствія почтоваго начальника жалобы подаются начальнику почтово-телеграфнаго округа.

Вопросъ. Правленіе Коробейниковскаго кредитнаго т-во покорнѣе проситъ Васъ сообщить на страницахъ вашей газеты: куда обратиться за совѣтомъ о водопроводѣ. Желательно бы было съ рѣки Чарыша сдѣлать водопроводъ, разстояніе 3 версты, какимъ это способомъ сдѣлать, чтобъ было недорого и хорошо?

Если есть у Васъ свѣдѣнія, то сообщите самыя выгодныя по цѣнѣ. Такъ какъ жители нашего села имѣютъ очень большой недостатокъ въ водѣ для питья, въ особенности острая нужда въ водѣ лѣтомъ на случай пожаровъ. Этой нуждѣ товарищество изъявляетъ желаніе помочь, но опредѣленнаго плана выработать, за отсутствіемъ свѣдующихъ людей, невозможно.

Съ почтеніемъ къ Вамъ

Предсѣдатель-Правленія **Заворзинъ.**

Членъ Правленія **Скородуховъ.**

Отвѣтъ. Для опредѣленнаго свѣта необходимо знать, кромѣ разстоянія,

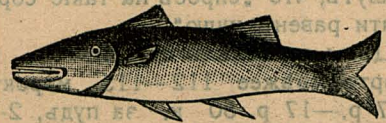
еще число жителей въ селѣ, количество скота крупнаго и мелкаго. Кромѣ того требуется произвести измѣреніе мѣстности для опредѣленія положенія села надъ берегомъ рѣки. Приблизительно можно сказать, что стоимость выразится отъ 12—20 тысячъ рублей. Если т-во интересуется этимъ вопросомъ серьезно, то можетъ обратиться къ Алтайскому строит. Бюро въ Барнауль, которое можетъ произвести съемку мѣстности и дать смѣту. По полученіи смѣты можемъ дать Вамъ совѣтъ, насколько она является подходящей по цѣнѣ и исполненію.

Редакторъ-издатель

М. О. КУРСКІЙ

ОБЪЯВЛЕНІЯ

Рыбный базаръ А. А. КАЗАНЦЕВЪ.



Пришла КЕТА

самаго лучшаго

засола, хорошей просолки
безъ разсола

(разсолу на бочку 5 фун. не
будетъ),

съ ручательствомъ можно
открывать и вертѣть дыры
чтобы убѣдиться въ качествѣ.

Астраханская сельдь на много
дешевле прошлаго года.

Получена свѣжая кетовая **И К Р А.**

Товариществу „Альфа-Нобель“

гор. Омскъ.

Милостивые Государи!

Настоящимъ сообщаю Вамъ, что до постановки нефтяного двигателя и маслоизготовителя „АСТРА“, на заводъ Верхъ-Убинской артели производство велось ручнымъ способомъ со всѣми подавляющими и унижающими человѣческое достоинство сторонами. Безчеловѣчный трудъ продолжался въ теченіе 18 час., рабочіе изнемогали, не находя времени, какъ слѣдуетъ, поѣсть, а всякое желаніе и попытка уничтожить такую эксплуатацію встрѣтили со стороны артели упорное сопротивленіе.

Съ постановкою же изготовителя „АСТРА“ и нефтяного двигателя картина рѣзко измѣнилась. Рабочее время сократилось до 8—9 час. въ сутки, хотя въ это время количество молока повысилось, такъ какъ наступили Петровки. Масло стало получаться однообразнѣе, консистенція улучшилась, контроль за производствомъ сталъ болѣе легкимъ. При сопоставленій выходовъ съ другими заводами, приходилось констатировать пониженіе (улучшеніе) выходовъ.


С. В.-Убинское, 6 августа 1913 года.

Мастеръ С. Усыревъ.

БРЕЗЕНТАЯ ФАБРИКА
ТВО НАФТА
С. ПЕТЕРБУРГЪ,
ВЛАДИМИРСК. ПР. 10
Тел. 421-29.
ТРЕБУЙТЕ ПРЕЙСЪ-КУР



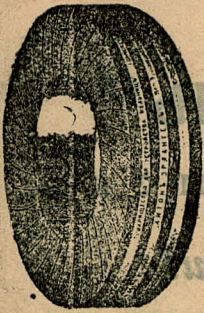
ОСЕРЕГ. ПОД ДѢЛ. ТРЕБ. НАСТОЯЩ.
НАФТИНЪ
(ПОДСЫДНУЮ МАЗЬ)
ЗАВ. ТВО НАФТА, СЛБ
ПРОД. ВО ВСѢХЪ АПТЕКАХЪ МАГАЗ.
СЕЛЬСК.-ХОЗ. СКЛАД. РОССІИ. ТРЕБ.
ПРЕЙСЪ-КУРАНТЪ.



ТОРГОВЫЙ ДОМЪ
И. И. Федуловъ съ С-ми
ВЪ БАРНАУЛѢ
вырабатываетъ крупчатку

на собственной мельницѣ близъ с. Повалихи.

Торговля въ Барнаулѣ, въ домѣ Наслѣдницъ Федулова, по Московскому пр.



ТОВАРИЩЕСТВО АНТОНЪ ЭРЛАНГЕРЪ и К^о

Правленіе ВЪ МОСКВѢ.

Фирма существуетъ съ 1860 года
ТОМСКЪ, Милліонная, 10,
НОВО-НИКОЛАЕВСКЪ, Николаевскій проспектъ
д. Жернаковой.

ПОЛНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ МЕЛЬНИЦЪ

Крестянского сѣянаго и крупчатнаго помолу
съ паровыми, нефтяными, газогенераторными и водяными
двигателями.

Прейсъ-курранты и смѣты безилатно.

СТРАХОВАНИЕ

отъ падежа животныхъ

производится ежедневно

Парловская, № 94, телефонъ № 138. Томская
ул. д. № 91, у врача Румянцева, тел. 216.

По страхованію отъ падежа животныхъ

нужны агенты

въ районѣ Томской губерніи. Обращаться:
г. Барнауль, Главное Агентство.

ФОНАРИ

керосино-калильн. ЛЮКСЪ для внутр. и наруж. освѣщенія

Оптовый магазинъ

И. Ф. СМЕРНОВА

Очень дешево

Очень дешево

НАСЛѢДНИКИ

Г. В. ГРЯЗНОВА

— вь Барнаулѣ. —

ПРОИЗВОДСТВО КРУПЧАТКИ. Лавка вь Барнаулѣ вь Суховскомь ряду, по ул. Л. Толстого.
Принимается размоль зерна Отдѣленія вь Бйскѣ и Томскѣ.
простой муки на раструсныхъ
мельницахъ. Телеф. № 21 и лавк. 262.

Михаиль Михайловичъ КАШИНЪ

ПРОИЗВОДИТЬ

ПОКУПКУ и ПРОДАЖУ

кожи: яловой, конины, жеребка, опойка, овчины, мерлушки, волоса, гривы, щетины, шерсти, яловой, овечьей, дичи, птичьихъ шкуръ, зайчины, бѣлки, лисы, волчины, медвѣжины, хоря, колонка, горностаея, и проч. пушныхъ и сыреинныхъ тов.
 вь г. Барнаулѣ, Томской губ., собственный домъ.

Фирма существуетъ съ 1882 г.

Телефонъ № 38 Адресъ для телеграммъ: Барнаулѣ, Кашинъ.

ТОВАРИЩЕСТВО

„С. А. Шутовъ и В. В. Суслинъ“

Барнаулѣ, уголъ 1 Алтайской ул. и Московскаго пр., д. № 55
 Представитель: машиностроительныхъ заводовъ Р. ВОЛЬФЪ, Магдебургъ, Букау, Германія.

Простѣйшіе и экономическіе локомобили отъ 10 до 1000 дѣйств. лошади силъ

Расходъ топлива—одна погонная сажень аршинныхъ дровъ вь сутки на 50 дѣйствит. силъ.

Машино- и мельнично-строительныхъ заводовъ Г. Даверіо, Цюрихъ, Швейцарія.

Полное оборудованіе мельницъ для простаго и крупчатнаго помола по новѣйшимъ системамъ; продажа мельничныхъ машинъ и принадлежностей къ нимъ.

Шведскія лѣсопилиныя рамы и древообдѣлочныя станки. Кирпичедѣлательныя машины. Водяныя турбины. Водочистители. Химико-техническіе предметы. Специальныя смазочныя масла. Самосмазывающія сальниковыя набивки. Специальныя машинныя мази. Лингертовыя графитовыя прокладки и пластины

ШКАФЫ негоряемые,

Разныхъ размѣровъ

СУЩЕВСКАГО ЗАВОДА.

Оптовый магазинъ И. Ф. Смирнова.

ПОКУПАЮ БОРАНДУКОВЪ

по 10 коп. за шкурку,

СПОРЫНЬЮ

отъ 20 до 30 РУБЛЕЙ ЗА ПУДЪ.

Михаиль Михайловичъ КАШИНЪ

гор. Барнаулъ, Московскій проспектъ, домъ № 43.

С. И. Зудилонъ въ Барнаулъ.

Получены свѣжаго олова

Амурская кѣта и Астраханскія сельди,

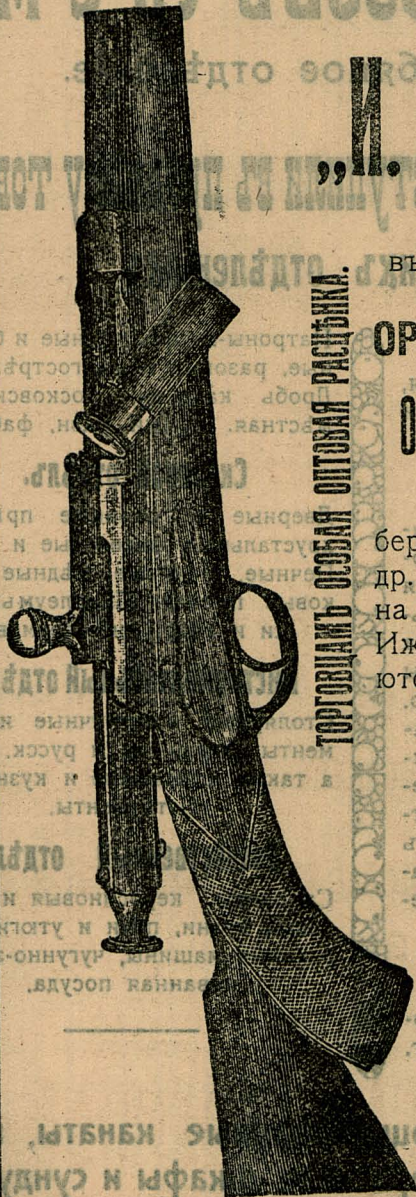
цѣны на которые, благодаря нынѣшнему хорошему улову,

значительно дешевле.

Ружья изъ первыхъ рукъ.

Иногородніе заказы высылаются почтой или пароходомъ.

Требуется при заказѣ задатокъ въ $\frac{1}{3}$ стоимости заказовъ.



Торговый Домъ
„И. И. Д. ПЕТРОВЫ“

изъ ИЖЕВСКА,

въ г. Барнаулъ, Моск. просп.

специально

ОРУЖЕЙНЫЙ МАГАЗИНЪ.

ОХОТНИКИ-ПРОМЫШЛЕННИКИ,

покупайте ружья!

берданки, кримики, шомполки и др. сорта только съ клеймомъ на стволѣ „И. Ф. Петровъ въ Ижевскомъ заводѣ“, всегда имѣются въ громадномъ выборѣ на складѣ.

Порохъ разныхъ заводовъ изъ своего склада. Дробь разныхъ заводовъ, картечь, пули и всѣ принадлежности для охоты и отдѣльныя части ружей,

Принимается ремонтъ и передѣлка ружей въ собственной специально-оборудованной мастерской.

Требуемые иллюстрированные прейсъ-куранты —
 высылаются бесплатно.

Торговый Домъ „А. Г. МОРОЗОВЪ СЪ С-МИ“

жельзно-скобяное отдѣленіе.

Вновь пополнены и поступили въ продажу товары

въ слѣдующихъ отдѣленіяхъ:

Кроватный отдѣлъ.

Кровати и кушетки Варшавскія, матрасы и постельки, а также и дѣтскіе возики.

Электрическій отдѣлъ.

Экономическія электрическія лампочки Эрихъ, Гретцъ 70% экономіи. Экономическія танталовыя лампочки, электрическія угольныя лампочки лучшаго качества и разнаго напряженія и силы свѣчь. Лампы, люстры, бра и пр. арматура. Полный выборъ установочныхъ матеріаловъ для электрическихъ звонковъ и освѣщенія. Арматура для паровыхъ котловъ и машинъ при полномъ выборѣ газо-водопроводной арматуры. Набивки и прокладки всевозможныя.

Ружейный отдѣлъ.

Ружья фабрикъ Зауэра, Гускварна, Пиперь, Джоксонъ и друг.

Патроны-гильзы мѣдные и бумажные, разовые и многострѣльные. Дробь каленая, московская и мѣстная. Пыжи разн. фабрикъ.

Скобяной отдѣлъ.

Дверные и оконные приборы: хрустальные, никелевые и лаков. Печные, чугунные, мѣдные и лаковые принадл. Линолеумъ: тропики и ковры линолеумовыя.

Инструментальный отдѣлъ.

Столярные, плотничные инструменты заграничн. и русск. фабр., а также слесарные и кузнечные инструменты.

Хозяйственный отдѣлъ

Самовары, керосиновыя и спиртовыя кухни, печи и утюги, стиральныя машины, чугунно-эмалированная посуда.

Пожарныя машины, оцинкованные канаты, кровельный толь, несгораемые шкафы и сундуки

СОЮЗЪ

Сибирскихъ Маслодѣльныхъ Артелей

Правленіе въ г. Курганѣ.

КОНТОРЫ: въ г.г. Курганѣ, Петропавловскѣ, Челябинскѣ, Троицкѣ, Бійскѣ, Барнауль и Камнѣ. Конторы въ Берлинѣ [Германія] Татарскѣ и Ялуторовскѣ, Лондонѣ [Англія]

Союзъ имѣетъ цѣлью объединеніе артелей, по сбыту сельско-хозяйственныхъ продуктовъ и по приобрѣтенію нужныхъ матеріаловъ, товаровъ и пр.

Непосредственный экспортъ масла, какъ и внутренне, такъ и на заграничные рынки.

Снабженіе принадлежностями молочнаго хозяйства артелей членовъ Союза по заготовительнымъ цѣнамъ.

Полное оборудованіе маслодѣльныхъ заводовъ: сепараторы, маслобойки, маслообработчики, молочная посуда и т. п.

ПРИПАСЫ и матеріалы для маслодѣлія: КЛЕПКА, БОЧЕНКИ, СОЛЬ, КРАСКА и проч. **ПРИБОРЫ** ДЛЯ КОНТРОЛЯ МОЛОКА.

При Барнаульскоѣй конторѣ СОЮЗА

ИМѢЕТСЯ

Складъ ПЧЕЛОВОДНЫХЪ ПРИНАДЛЕЖНОСТЕЙ

Ульевъ, Дымарей, Медогонокъ, Искусственной вошины, Сѣмянъ, Медоносныхъ растений и проч. Цѣны на все умѣренныя.

Пчеловодныя принадлежности изготовляются мѣстными кустарями подъ наблюденіемъ Правительственнаго Инструктора по пчеловодству **И. И. Лаптева**.

ОТДѢЛЕНІЕ склада пчеловодныхъ принадлежностей въ гор.

Бійскѣ при конторѣ Союза.

По первому требованію высылается прейсъ-курантъ бесплатно. Адресъ для писемъ: Барнаулъ, Союзъ Сибирскихъ Маслодѣльныхъ Артелей. Для телеграммъ ъ: Барнаулъ—Союзу

СКИДКА 20%

на мужскую, дамскую и дѣтскую кожаную ОБУВЬ, ЛАКОВЫЕ САПОГИ, чесаную и валяную обувь, БУРКИ, фильцевые су-конные сапоги и ботинки.

Дамскія шапки и муфты.

Мужскія разныя мѣхов. шапки.

РЕЗИНОВЫЯ ГАЛОШИ (всѣхъ сортовъ скидка 15%)

чулки, перчатки, разные модно-галантерейные товары, стѣнные часы, швейныя и чулочныя машины, блузы, юбки, мужское и дамское бѣлье, игрушки, мыло, духи, одеколоны и проч. парфюмерн. и др. товары.

Въ рознично-галантерейномъ магазинѣ.

СКИДКА 20%

на лампы, САМОВАРЫ, разную посуду, мясорубки, умывальники, ЗЕРКАЛА, ОБОИ и разные необходимые хозяйственные предметы.

Въ рознично-посудномъ отдѣленіи

Т. Д., А. Г. МОРОЗОВЪ СЪ С-МИ

по Петропавловской улицѣ.