

經中華郵政登記認爲第一類新聞紙類  
行政部登記証新字第三號

民國二十七年十二月十日出版

# 商業旬刊

北平市商會主辦

孫承澤



第一卷第十二期

## 商業旬刊目錄

世界經濟

軍用木炭汽車  
向歐輸出大豆額

國內經濟

十一月月上旬商業概況  
最近工商企業之進展  
津市十一月月上旬物價行市

本市經濟

最近本市商況  
金銀首飾業晚近之變遷  
本市十一月月上旬物價行市  
本市金融行市  
本市十一月月上旬物價指數

商人常識

報紙廣告撰擬法

商 品

火 車

致富故事

板鴨致富

商業問答

答胡伍二君

會 務

市商會會議紀事

商事公斷

裕民煤棧訴德泉湧案

人 事

華北開發公司人選

航 訊

最近國內外輪船往來消息

北平西珠口五十四號北平市商會發行



# 世界經濟

## 軍用木炭汽車

近代之機械，即如汽車，在汽油缺乏之今日，除液體燃料以外，而「瓦斯發生機」之汽車，尤視為重要。此種研究，在德國已異常進步，有數種最優者，已成軍用之主品。茲先就引柏爾德式具有瓦斯發生機之汽車述之。此種瓦斯發生機，係以木炭與木材屑為燃料，經費極省，而所視為主要燃料之木材屑，其特徵，即隨地可以補給是也。引柏爾德氏，為有名之化學家，生於法國之埃爾薩斯地方，久居德國，從事研究化學，以木材片為主要燃料，製造最優秀之瓦斯發生機，至今已告成功，具有此種發生機之汽車，係德國愷倫之德意志社所製，由柏林之引柏爾德瓦斯發生機公司出售。

該機現在係以瓦斯發生機一個，孔典薩四個，吸風器一個，及必要之瓦斯道管而成，若將該機用之

以軌道車，係使固定動機，用之以船舶則使發動機，除用上述部品以外，須附加發生瓦斯貯藏槽，方為有利，而其全部重量約有一三〇冠，此為最輕者。

其燃料，隨意以木片或帶有樹皮仍可使用，若以鋸鉋壓作適當之屑，即可使用。發生機之用法，極為簡單。當開始運轉時，可先於發生機之下部，充填木炭，而以木材片投入內部圓筒內，將上方之蓋關閉，由送風孔，注入油及其他之液體燃料，點火後，以吸風器吸出發生機內之空氣，俟等三四分鐘後，運轉發動機即能發生充分之瓦斯。

迨後瓦斯一經發生，其發動機，即可繼續照常運轉，若瓦斯發生，遇發動機偶爾停止，即行中絕，在運轉間，休息十分至十五分後，尚殘餘多量之瓦斯，儘可再為運轉，如每日運轉時，一週間須掃除孔典薩（司瓦斯之濾過及冷却）二次，又每二三週，須將發生機下部之木炭，另行取換，且須除去機內之木炭粉，在發生機內，能收容約一

〇〇冠之木材，以載重五冠之貨物汽車，可望運行七〇基羅至九〇基羅。

## 向歐輸出大豆額

據大連埠頭事務所之調查，今年特產年度，第一月至十月之向歐輸出之大豆額，合計為四五三五七冠，較之去年同期三，〇八七冠，已增七・三%。從商運分別而觀之，日商計二六，九一〇冠，外商為一八，四四七冠，其全數量之比率，日商為五九三%，外商則為四〇七%。較之去年同期之對比，日商減少為一一，八六五冠，七八・八%。外商（內包含華商）則減少為七・七五六冠，（二九・六%）。至各運商，以三菱之二四八一四冠居首位，約占全體之五四・七%。較之去年同期，已銳增六七倍，至二一，五八〇冠，而其全體之比率，較之去年之七・六%。已呈飛躍的向上。三井，在日商中，占第二位之一，九三四冠，約當全體第五位之全數比率約為四・三%。較之去年日商之第一

位，全體之第二位，（全數比率二二・三%。顯列末位，實呈七，四九一冠，七九・四之銳減。日清則以減至一五三冠，未達去年度之一成。外商以寶隆為第一位，占全體之第二位，為一二八四五冠，全數比率為二八・三%。由去年同期全體之第一位（全數比五七・二%）觀之，已大有退步，其數量已減為一一，三四五冠（四六・八%）。利豐為二，〇三三冠，殆與去年同期之數量相同。益合發無運貨，（去年須為一，〇二二冠）。於此應加特筆者，即禮和（德商）之出口貨，為三，五九九冠，已達全體之第三位，（比率為七・九%。德商乘滿德通商協定擴大強化之機運，今後之活躍，不難想見。尤其為日商三菱，以滿意協定為契機而努力於對意進出，希望發揮其全力，今後不遠將作振興特產輸出之計，日政府亦將步日商之後，而施於適當之政策，自屬意中事。至裝貨船日船一隻，裝一五三冠，外國船九隻，裝四五，二〇四冠，計十隻，約裝四

五、三五七艘，若以之比前年同期日船一隻之裝載額，則減為一〇四九〇噸，反之而外船一隻，則僅減其一，而裝載額，則增加一三，

五七七艘，(四二〇·九)茲將今年截至十月止各商行之輸出額列表如左：

公司	今年	前年
三井	一，九四三	九，四三四
三菱	二四，八一四	三，二三四
日清	一五三	二，三七七
實隆	一二，八四五	二四，一九〇

和豐	益發	禮和	合裝載船	日船	外國船	合計
二，〇二三	二，〇二三	三，五六九	四二，二七〇	(一雙)一五二	(九隻)四五，二〇四	(十隻)四五，三五七
二，〇二三	一，〇二三	四二，二七〇	(二隻)一〇，六四三	(十隻)三一，六二七	(十二隻)四二，二七〇	

## 國內經濟

### 十一月中旬商業概況

華北方面商業行情，在九月以前，步步升騰，各行商俱獲厚利，及入十月內各種商品，因供求之張弛而漲落極不一致，迨至十一月初旬，則隨於時局之演變，南方資金之回流，銀根漸形吃緊，致物價呈一致下落之勢，茲將十一月中旬市場行情擇要敘述於左：

天津銀根吃緊  
商品一致下落

在十一月中旬內天津金融行情，銀根已漸吃緊，實因舊紙幣之低落與中國聯銀紙幣兌換之差，率加以購付棉花之資金，已見相當之流

出，而其大部分資金，仍在退藏之傾向，但向來逃避入於上海之資金，今已逐漸向天津還流，因此天津滙水，較之上海市價，約生百分之一五，一，八之差率，其動向如左，計從十一月七日起天津為八便士八分之五，上海為八便士六十四分之五，八日天津八便士十六分之十一，上海八便士六十四分之五，十日天津九便士十六分之一，上海八便士十六分之一，十一日天津八便士十六分之十五，上海八便士十六分之十一，十四日天津八便士八分之七，上海八便士三十二之三，十六日天津八便士十六

分之十五，上海八便士三十二分之三，天津市因本旬滙水提升，各種商品市況，鑑於上海製品為最，蓋因國戶之拋賣與投機方面之競賣等，致演慘跌，金融逐漸吃緊，應講求何等之對策為宜，至關於日前安定辦法，即銀行延期支款之解除，恐為時尚早，目下殆已停頓，另有適應辦法，現在金融上發生之變態，不過暫時之現象，早晚將見轉緩，至日貨之對華輸出，以目下之貨值，或不甚合算，已由綿紗布同業組合，電請日本綿紗布東亞輸出組合，將起運之貨，延期六個月，並將准許輸出貨額二千五百萬平方碼，分作六個月裝出，自此電傳出後，一時市場人情一伏，並隨於投機之賣空，當然買氣漸增，轉呈相當之反撥，尤其為上海之商品市場，以津幫之買市不見動態，且因市情之變動，

而生賣空之反動，亦勢所必至也。

當地綿紗綿布市況，在十一月中旬內已趨低勢，綿紗跌下二，三十元，綿布跌下一元，天津已呈稀見之廉價市，截至廿日止以前綿布及粗紗值，約等戰前光景，細紗則較戰前尤低，其原因可視為：(1) 豫期秋冬之需要已成失望，(2) 因金融關係，中銀方面手邊存款，因延期付款之解除，以向上海送金為有利，致受上海商品之壓迫，(3) 因日本綿製品向華輸出之和緩之結果，但就上述第三項言，商人方面向來多誤會，日本貨之自由輸入者，該項貨品數量已達一千五百萬碼，種類全屬多而且雜，必非完全僅向天津運入者，當地貨價過低，輸入不大合算，若遇上海有利，自無輸入當地之可能性，亦有出於一時之現象者，因市場存底不厚，至今津商方面仍視為有機可乘，因細紗之低下，僅有上海一處，而內地價格尙不變故也。又人絹現貨為六十一二元，於採算點少為吃虧，麵粉市價已見惡化，據聞有大批外粉之交易契約已成立說，即十一月初旬由斜特爾成交美粉四萬袋，又十八十六兩日成交美粉十九萬袋之同樣契約，合計共達二十三萬袋，已於本月中旬抵津，此項麵粉聞由美國政府每袋予以補助金四，五角，或可解為天津滙水上升輸入較為有利之故。又澳洲粉運送未完之貨，尙有一船約四十萬袋，有大批進

貨故粉，價突然向下低落計上，海粉最低（黃車）四元，最高（綠麥根）四元六八，澳洲粉最低（金豹）四元八，最高（天官）四元八五，日粉最低（竹字）四元六二，最高（寶船）四元九五，津粉最低（紅號）四元九，最高（綠號）五元一。

山西——統制日用品物價規定最高價格

事變後，山西省方面，關於日常生活品，因物價騰貴，一般人痛感經濟上之壓迫，經日商及各工廠考慮其對策，關於物價統制，屢次舉行懇談會，組成統制委員會，着手取締物價騰貴，結果規定最高價格如次：

煤塊	一噸	九·〇〇	最高價
小麥	一袋	五·五〇	
小麥粉	二等	四·七〇	
小麥粉	三等	四·二〇	
火柴	裝十盒	〇·一二	
煤油	一罐	一〇·〇〇	
砂糖	白糖	〇·三六	
	紅糖	〇·三二	
	冰糖	〇·三七	
紙烟	小盒	〇·〇六	
綿布	粗布	一七·〇〇	
	細布	二〇·〇〇	

綿紗 細布 十二磅 一八·〇〇  
十支 一捆 二七五·〇〇  
十四支 同 二九五·〇〇  
十六支 同 三二五·〇〇  
二〇支 同 三三〇·〇〇  
二〇支同（三個）四二〇·〇〇  
三二支 同 三八〇·〇〇  
四二支 同（一個）四七五·〇〇  
土敏土 一袋 二·五〇  
煉瓦 一個 〇·〇一  
藥品 增定價百分之十

蒙疆 羊毛商業轉變 由日商合作購買

蒙疆地區羊毛駱駝毛之產額，計由京包沿線採購之數量，約達三千五百萬至四千萬斤，此內從西北邊疆運出之貨，殆佔百分之六十，即由新疆、青海、甘肅、寧夏、經駱駝或黃河之竹筏運載，而集於包頭或厚和市場，因此而京包線與西北邊疆之通商關係，遂形成大西北貿易之根據。據聞去年十二月二十五日，經續紡滿蒙毛織、日毛、三井、三菱、兼松滿洲畜產、大蒙八社、組織蒙疆羊毛同業會，在蒙疆聯合委員會指導之下，一手承購收買，惟向來多經天津外商之手，輸出於歐美各國，自羊毛同業會開始交涉購買，從二月中旬以來，第一次從包頭購起並在厚和、大同、張家口等處，共計四、五、六、

內購貨全數，約二百五十一萬斤，貨值爲二百六十五萬元，至第二次購入，則從六月開始，購入淨貨約五百萬斤，據羊毛同業會之調查，從本年三月五日—六月十九日以至現在，在各地購入之數字如左：

三月五日

包頭 三·九四〇·九四斤 一·八八三·六八斤

厚和 六三三·五八七 六三三·九三九

大同 二六〇·三五八 二二〇·一六四

張家口 三五七·六〇三

二五·七五〇

張北 四·三九六·一〇四 秤二·四九五·三四

再則各地用秤，有種種不同，包頭、厚和、新秤二斤，等於一基羅格蘭，大同則山西秤百斤，等於磅秤九十八斤四，張家口、張北亦多用磅秤。

### 最近工商企業之進展

最近在華北之日本工商業界，隨於時局之遞演，極積向前躍進，茲據天津方面消息，擇要紀錄如次：

煤——開發華北煤田  
早晚急於實現

津息日當局近日公布石煤之配給統制規則，在確保原料煤及配合煤關於軍用及特殊民用之優先的供給，一方則因此種配合煤，原料煤之國內生產額爲數不敷，有俟於巨量之輸

入，爲求生產力之擴充，期無滯碍起見，當局乃派員調查華北各處所有煤田，就當前之原料煤及配合煤，將其需給之迫切，作一對處之辦法，月前曾派臨時物資調整局中村事務官到華北調查據聞日本配合煤原料煤之生產，約一千萬噸，此中尤以製鐵用之科苦斯（將煤乾溜而得之黑塊燃料，亦云骸煤）爲不可缺之強粘結性之配合煤，除高島煤坑之四萬噸外，所有崎戶、鹿町等處煤礦，合計出煤額，約九十萬噸，加以開灤煤之輸入百七十萬噸，不過得確保二百六十萬噸而已。至日鐵所需之額，如製鐵及鑛物用煤，約三百三十萬噸，最高約一千萬噸，若就上述之配合煤，混合加入夕張、空知、砂川、歌志內之北海道煤與喜穗、吉畏之九州原料煤，得維持需給之均衡，最近在需要方面，有非難原料之低劣者，自屬當然，於此之際，中興煤之山元貯煤，可望實現輸入四·五萬噸之譜，至開灤煤之增產計畫，製鐵界最爲關心，並希望中興、井陘，早一日復舊開坑，截至十月底止，從四大市場之狀況觀之，其存煤約達百五十萬噸，除去需要繁忙時期，比率仍屬豐富，迨至明年三月底止，依據需給計畫，和平產業之需要自減，約須二百四十萬噸云。

橡——天津果姆工業  
皮——結成同業組合

據聞天津營護工業之日商，於十一月五日

晚，在日租界宮島岩倉花壇集議，本豫定方針，結成天津護謨工業同業組合，內含各種問題，以（一）國內之統制強化，與護謨原料之輸入關係，（二）原產地之輸入與外匯關係等爲主要原因，加以近來之經營困難，結果爲求打開此種困難局面，畢竟有待於果姆（橡皮）業者之鞏固團結，致有此次同業組合之結成，即與當局之緊密連絡，在能發揮諮議機關之機能，從原料之共同購入，以至於製造販賣，可資補助統制之所不及，當地橡皮業者，素懷貢獻於開發華北之意志，故該組合今後之活動，極堪注目，該組合之職員及組合員，計有會長，瀨口膠皮，渡邊儀平，副會長，西長橡皮，西長吉，幹事，泰山膠皮，川瀨信七，會計，天津化學公司，岩田岩次郎，會員，怡豐橡皮，出淵中次，中村公司，奧山賢次。

砂——結成同業組合  
石——協力物價統制

最近隨於都市計畫之進展，而迫於眉睫者，即爲店舖及房屋建築最必要之材料，如石灰、Ballast（鋪裝道路）砂等之土地建築材料，向仰給於唐山、龍口等處之來源，爲因車船運抵碼頭時，無適當場所堆置，多先運存較遠去處，或爲無地存貨，不便多購，其中困難情形不一而足，因之此等建築材料，其價格騰貴之原因，大半多爲運貨，其故有四即（1）運搬

之度數重疊，致使原價昂貴，(2) 因供求不能調劑，市價之變動益大，(3) 不能利用運輸閑暇之期，進貨必高，(4) 促成商人居奇抬價之結果，於是天津日界須摩街田村洋行乃作釜底抽薪之法，飛檄沙石同業界擬將中日沙石同業者摺為一爐，結成鞏固之同業組合，已得鐵路及民團兩當局之諒解，遂一適當之地點設置合同堆場，目下正在着着籌策中，殊於經

濟都市天津之建設，貢獻良多，土木建築界均抱極大之期望云。

合 三星特殊合金公司  
擬在津新設工場

三星特殊合金股份公司，鑑於最近材料不易入手，及圓集團內華滿輸出之許可關係，並因華滿方面之開發與建設工作之進展，已呈需要急增之一途，乃企圖在天津設立工場，着手

準備，今年五月曾由該社大里氏，前赴滿洲華北各地視察，其後注目於情勢之推演，為輸出關係，有在當地建設工場之必要，聞屢經檢討之結果，在天津設立工場，比在滿洲，關於購買材料，較易入手，且考慮今後華北方面之重要性，遂選定將工場設於天津，其具體的內容，尚在研究中，明年春間可望實現云。

### 天津物價行市 (十一月上旬)

#### (一) 酒類行市

白玫瑰酒	每百斤	二二二	史國公酒	每百斤	二二二
蓮花酒	每百斤	二二二	五加皮酒	每百斤	二二二
茵陳酒	每百斤	二二二	狀元紅酒	每百斤	二二二
桂花酒	每百斤	二二二	狀元紅酒	每百斤	二二二
玫瑰酒	每百斤	二二二	狀元紅酒	每百斤	二二二

#### (二) 布疋行市

飛熊布	每疋	一一一	飛熊布	每疋	一一一
飛熊布	每疋	一一一	飛熊布	每疋	一一一
飛熊布	每疋	一一一	飛熊布	每疋	一一一
飛熊布	每疋	一一一	飛熊布	每疋	一一一
飛熊布	每疋	一一一	飛熊布	每疋	一一一

#### (四) 棕腳墊行市

二號	每打	二二二	二號	每打	二二二
一號	每打	二二二	一號	每打	二二二
一號	每打	二二二	一號	每打	二二二
一號	每打	二二二	一號	每打	二二二
一號	每打	二二二	一號	每打	二二二

#### (六) 顏料行市

五號	每百斤	五五五	五號	每百斤	五五五
五號	每百斤	五五五	五號	每百斤	五五五
五號	每百斤	五五五	五號	每百斤	五五五
五號	每百斤	五五五	五號	每百斤	五五五
五號	每百斤	五五五	五號	每百斤	五五五

#### (七) 煤油行市

一斤	每斤	一一一	一斤	每斤	一一一
一斤	每斤	一一一	一斤	每斤	一一一
一斤	每斤	一一一	一斤	每斤	一一一
一斤	每斤	一一一	一斤	每斤	一一一
一斤	每斤	一一一	一斤	每斤	一一一

#### (八) 油漆行市

四號	每桶	四四四	四號	每桶	四四四
四號	每桶	四四四	四號	每桶	四四四
四號	每桶	四四四	四號	每桶	四四四
四號	每桶	四四四	四號	每桶	四四四
四號	每桶	四四四	四號	每桶	四四四







# 本市經濟

## 最近本市商况

(十一月十一日至廿日)

最近本市各項商品之供求情形，頗不一致，價格之漲落程度，亦各不同。皮毛來源不暢，銷路亦微，酒類需要繁多，價格高漲，棉花現貨不豐，宜洩自易，顏料供求平衡，國戶拋賣麵粉存胃飽滿，市價徘徊，菜蔬價已平抑，購者踴躍。茲分別詳述於次：

(1) 皮毛 本市之皮毛市況，邇來甚為清淡，價格亦無何大漲落。在來源方面，因種種困難，運到之現貨不豐，惟雖如此，市價并未受影響而提高，是為需要不迫切之故。國內各地客商，初秋時目擊市況之衰弱，預料前途無何好轉，即存觀望之意，至此例年之旺季，仍恐將至，觀望不前，雖有少數掛進不過稍事點染，實無裨於全盤商情之轉佳。又以來源不暢，貨色參差，選擇維艱，外銷苦

於無貨，致出口數量大減，而本市售價遂保平穩。商家偶思乘此機會源源脫手，奈不可得，蓋門市購者頗少，僅廉價者尚能拋出寥寥一二件云。

(2) 酒類 近者，北京市面日形繁榮，宴會及喜慶事漸多，而無酒不成筵席，故酒之銷路乃極暢旺。國內產酒因交通之關係，浙江與京莊紹酒，山西之黃酒，汾酒，均告缺乏，來貨既少，去路復寬，市場中於供不應求之狀態下，為稍事挹注起見，遂將價格提高。據十一月中旬之市價，白乾酒每百斤二十九元，狀元紅每百斤三十元，綠茵陳酒每百斤三十三元，均較十月間漲二元之譜。黃酒每百斤四十五元，較前竟漲達五元以上，其山西產者尚無貨。至洋酒方面，市況亦極活躍，需要之數量，一日多似一日，近來日產酒雖運到甚夥，惟不日即已銷售一空，故雖源源而來，亦不足使市價為之平抑，每打之批發價，最低仍在十五元以上，門市售價猶未打破紊亂之狀態云。

(3) 棉花 本市之棉花市況，近來頗為繁興，津、青、濟、察、綏各地來京採貨者，日益增多，然本市近郊產棉區域，本年多因雷雨損害，產量與質量均頗減色，兼之鄭州、彰德來貨不多，且運費提高，成本加重，市價自然上升，而銷路暢旺，又有供不應求之感，致價格日趨上俏。各貨行市，良鄉花由五十八元，提升至六十三元五角，吐魯蕃花原價六十一元，現提高十元餘，如霸州花、西河花、美籽花、平谷花，亦均狂漲十元至十五元不等。據棉花商人談謂：「棉花之前途，大都依出口多少為轉移，輸出量巨，則價軒昂，外銷不暢，則趨低下，例年棉之出口期均以九、十、十一月為最盛，本年十一月間出口量，已趨向疲弱途徑，棉之銷場既縮，則售價無以再高，或尙有望平抑云。

(4) 顏料 本市顏料市場，近因腹地各縣鎮滙兌之逐漸開展，及建築、染衣等需要，顏料之業務的繁興，市況極形活躍，各國戶久已未事吞吐，以為良機不可坐失，故均乘此時機，欲將所有存底，全部出售。連日走銷甚健，價格微落，市間銷量最多，情形最佳者，當推獅馬、隰子黃、大刀、金駝等數種，其價格，獅馬、隰子黃每百斤由三百九十元降至三百八十元，大刀、金駝跌下十二元，此為十一月中旬之行市云。

(5) 麵粉 本市麵粉市況，十一月初旬間甚為清淡，存底既豐，運入復夥，銷路滯澁，充斥市上，以致價格低垂，自一日以迄十日，每日均有降落。迨至中旬，十一日忽現回升之勢，日粉飛龍、綠寶船等牌，澳粉鐘樓、金鈎等牌，首先上提，每袋漲額自二、三分以至四五分不等。及至次日，却又迥乎不同，價格齊跌，以澳粉五燕跌落最多，每袋竟達一角之譜。惟至十三日，一律又二度回升，已呈徘徊無定之勢。十四日，各種價格繼續上漲，多則一角以上，少亦不下五六分。十五日，價格復平，十六日，市價又漲，然變動不大。揆其原因，當為客幫進胃伸縮一日一變之故也。

(6) 菜蔬 近來本市各種菜

蔬，價格甚稱平穩，雖未至最低之階段，較前呈現高峯之際，亦幾有數倍之差。各菜銷售最旺者，當屬大白菜，十一月中旬時，大白菜雖適當起來，尚未屆入窖時期，而以購者踴躍，價格即已微提，約在三分左右。洞子新貨，如黃瓜、扁豆等項，已然登市，開價并不見高。其他各項蔬菜，售價均為平衡，如油菜每斤僅二分，馬鈴薯每斤不過五分，西紅柿只一角耳。據某行某人云：「此為京市近數月不可多得之機會也！」

### 金銀首飾業

#### 晚近之變遷

本市金銀首飾業，向營收買舊首飾，分別提煉其金銀之業務。現在本市經營此業者，為數頗多，僅加入商會者，計有一百一十餘家，其餘未入會者尚有少數。此業最發達之際，時在清末民初，民十以還日漸蕭條，迨數年前金銀國有制實行後，益有每况愈下之感。本刊為明瞭該業情況，曾向該業同業

公會常委王熙文氏探詢一切，氏對該業之轉變及近況等，闡述極詳，茲錄其所談於后：

金銀首飾業之最盛時代，要在清末民初，亦即遜清各王公府第破產之際。爾時風氣所尚，婦女首飾以金銀為貴，貴族尤甚，在頭上有簪子，耳環，耳挖子等物，腕上有鐲子，指上有戒指，其他玩好之奢侈品，亦以金銀珠寶為宜。在質量方面，成色愈佳愈妙，分量愈重愈佳。而且尚非每種只備一件即可，多有至數件，十餘件者，至耳挖子，鉗子等微末之物，尤屬不計其數，總之多多益善，故其儲量極豐。當其一旦敗落也，迫於負債累累，急於糊口之計，萬不得已，大皆將其金銀製品變賣，以解燃眉之急，故是時交易最盛。同時其情甚急，急則不求善價，一方面久處深宮，昧於市井習俗，不明商情，且彼時金銀市價并無明盤，物值多寡，全憑商家一口出價，往往一物價值若干，出價不及其半，亦能成交。其原因并非完全由於賣方不明物值之甚，殆亦賣方以為變賣物品為丟

臉，不肯實行考查也。故是時不但交易機會多，而且容易獲利。計每年平均收買量總在五、六萬兩之譜，其獲利之巨亦可想見矣。

揆該業一時旺盛之原因，則不外王公大臣之破產，而其所藏金銀器皿雖多，究屬有限，賣一件少一件，終有賣完之一日。降至民十以後，彼輩所藏告罄，該業失去大宗交易，營業盛況遂漸衰退。并因社會之進化，賣主已非如昔日之好裝面子，不事考究其給值，同時金銀之市價，每日可見於報章，商家亦無法壓低其值，以是攫利遂亦不若已往之便利矣。民國十一年，每年收買數，已減少至一萬兩左右。加之時值歐風東漸，婦女剪髮盛行，往日梳頭挽髻之首飾，已成無用之物，并以裝束之改良，其他首飾品亦幾盡被棄用，漸次只剩鉗子，鐲子，戒指，寥寥幾件，甚而至今只載一枚戒指而已。種類既行減少，同時量亦隨之，從前一人頭上可戴金銀數兩，今則不過尚存手上之幾錢耳。以故該業益趨末路，一年不如一年，勢如江河日

下。至民國二十年前後，每年收買數已減低至四、五千兩。民二十四年十一月四日，金銀國有制實行，金銀首飾雖有通融辦法，而金銀大部入庫，僅餘少數流動民間，該業收售範圍頓形縮狹，影響營業極呈蕭條。

去歲八、九十數月間，金銀吃緊，一般之心理，大皆不肯放手硬貨，故該業是時最為不振，冷淡達於極點。近數月來，外縣旅京者日多，或缺乏食宿之資，只得變賣携來金銀細軟，因是該業乃呈好轉，但諸情未民初，則有天淵之別焉。嗚呼！此時略為好轉，猶不過畸形現象，此種機會一過，恐將更形衰落，前途良不可測也。

金銀首飾業收買首飾之給值，係察看其成色，能出若干金，能出若干銀，然後折合市價。其交易之得失，全憑眼力，譬如一件金銀混合物，中含銀一兩，金五錢，苟其察看時，認為金多銀少，則不免於折本；若其認為銀多於實數，而金少於實數，則雖不至賠本，却將失一顧主，即或顧主不明其實，亦不過是







其探測方法，多於廣告中不其顯露之一部，用贈品法刊一印花，凡索贈者，必剪此印花，於是視此印花收到之多寡，即可知社會對於此商品需要之程度如何，且此法尚可探測報紙廣告之能力，與銷路之多寡，又有於印花之外，加印索者填寫姓名，住址之空欄，在廣告家之意，為便利索者免備書札之勞，或更有加印索者填寫職業之一欄，此為調查各職業界之需要情形也，然此印花僅佔廣告之一隅，地位甚小，姓名住址之字數較多者，往往不能完全寫出，容有模糊不清之弊，恐影響於其準確，惟總可探得大概，既將各需要情形探測清楚，次則須注意商品之品質及效用，與需要方面聯合說明，俾閱者將商品與需要，盤旋腦中，引起其購買之願望，如無購買之行爲，亦足使其留一商品之印象，以待需要時再行購買，例如如時至夏令，疫病流行，於是夏令應用之各種藥品，可利用此機會，而用廣告宣傳之，商品必能暢銷，可操左券也。

商品一經廣告宣布，影響於各方面甚重，在事前不可不審慎，如某一種商品，其在消耗方面，情形如何，必須詳細調查，以預備其廣告上之措置，而資營業之發展，處此商業競爭激烈時代，務必就各種商品，考察其競爭之性質與範圍，以便有所規畫，免受他人之壟斷勢力，遭營業上之失敗。至於商品之價格，亦當有縝密之統計，如製造、運貨、關稅、利潤，凡關於成本之消耗，或競爭場中與購買力之情形，及商品之效用，如是方能定價格之高低，否則定價過高，人將棄我而趨價廉者，定價過低，又遭成本之損失，且將使人見疑商品之不良，能將上述情形明瞭於胸中，則廣告之應如何計劃，如何措辭，如何佈置，如何立意，以何者經以何者為緯，自能循序而得，完成一盡美盡善之廣告，殊於營業上收效甚大也。

廣告之價值如何，固以運用之巧拙而異，然亦不外注重信用，與求稿本之完善，一般不誠實，不正當之商人及出品家，往往用欺詐虛偽言詞之廣告，以事招徠，雖得一時之利益，將失顧客永遠之信用，故欺詐手段，兩不宜於廣告。欲求稿本之完美，亦應善其事，不可稍涉浮誇。在撰擬廣告之先，一切廣告上之計劃，必須熟思而籌定，於是第一步下筆，即作稿本之預備，先擬廣告之標題與應用之文字，及輔助之圖畫，第二步定形式之結構，第三步籌排列之方法，第四步校正印刷之排樣，惟第四步工作，大皆委託刊登者代辦，又凡商品之得有獎憑與獎章者，或社會有名望人之函證，概可加入廣告之中，使客堅信其商品之精良，博得優美之名譽，如是則一盡美盡善之廣告告成，可收披露後之宏效焉。

# 商 品

## 火 車

近代文明號稱縮地有方之交通工具，當以火車為重要，不問政治軍事及商工業之發展，無不利用鐵路，而鐵路網之建設日密，則火車之用途日增，殊於文明之傳播，裨益良大也。火車中之主要部分，厥為火車皮及火車頭。火車皮始用木製，嗣改為鐵鋼，是以製造火車各工廠多設於產鐵區域。至火車之出產，以歐美為最盛，茲先就美國之產品言，其國內之製造及修理火車工場頗眾，而出產之車皮數額甚多，據聞有一短時期，其所製造修理之火車皮，曾達二百萬輛，內中雇用工人竟有三十萬名，合計此項工業每年全國出產價值，平均約在四萬萬金元以上。美國鐵路極為發達，其國內路綫曲折錯縱，星羅棋佈，每一鐵路之銜接處與終點，皆設有修理工場，尤以依利諾斯 Illinois 芝加哥二處為世界鐵路最多之地，製造及修理火車之事業，冠於全美各州，所有鐵路沿綫修理火車之總場均設於芝加哥，此地郊外之蒲爾曼 Pullman 有一火車工廠，向稱世界無雙，概係製造客車與睡車。在賓夕法尼亞 Pennsylvania 之匹特保 Pitsbu-

12區，爲製造鋼車首區。紐州西部，密支干州 Michigan 南部，印第安納州 Indiana 與米蘇里 Missouri 等處，亦產大量火車皮，其聖路易 St. Louis 一州，爲美國西南部鐵路最多之區，亦係製造火車之要地，向傳美國有二大火車工廠，其一即在此處。出產額與賓夕法尼亞州相彷彿。又美國火車之使用甚廣，故所設之修理廠極衆，僱用工人較製造火車業約多六倍，而製造新車所需之費用不及修理費三分之一。再以歐洲火車皮之出產言，其要地爲愛丁堡 Edinburg，柏林，維也納，婆羅蘭斯 Florence，里昂 Lyons，都柏林 Dublin 等處。每年出產頗多，概銷售於世界各地。至火車頭之製造在美國則以菲列得爾菲亞 Philadelphia 州最多，佔世界第一位，其他有一工廠，所出火車頭，約佔全美產額三分之一。賓夕法尼亞州之匹特

斯堡與斯格蘭頓 Scranton 各工廠，此項出產亦佔全美產額之相當數量。菲列得爾菲亞州產額之多，其主要原因爲（一）有一統一之勞工團體，（二）有良好之煤礦，（三）其附近皆產鐵區域，（四）則工人衆多。至其各火車頭工廠因出產過多，後乃逐漸移至特拉華 Delaware 附近一帶，故各大工廠多集中此處。紐約州亦出產火車頭，約佔全美產額四分之一，其最重要之製造中心地係在斯根尼達地 Schenectady 城。至全美產額一九〇六年間，已達六千五百九十二輛，一九〇七年經濟恐慌後，至一九〇八年之產額，突減至二千三百四十二輛，一九〇四年之產品約值美金五千九百萬元。一九〇九年僅值三千一百萬元。最初所產之火車頭，多在國中使用，輸出甚少，而此項工業所用勞工，較其他各種機器製造業所用者爲多。至於歐洲各國火車頭之出產亦多在上述出產火車皮之區域，尤以瑞典火車頭工廠爲多，而出產最盛。

## 致富故事

### 板鴨致富

清初的時候，南京漢西門外有一條河，自北南流，阻住出入城必經之路，便有人橫河架了一座板橋，附近地方也就以橋爲名。河的西岸一帶，居民大都是赤貧之戶，俗說：「靠山吃山，靠水吃水。」這一方的人便不免在這條河上找飯吃。却說這裏住着一個光棍，不詳其名，因爲他姓沈，鄉人便稱呼他沈大孤身一人，既無財產，又無職業，祇可靠水吃水。春夏兩季，每日在河邊撈些魚，蝦，螺，螭之類，販到市上去賣，所得倒也足以餬口，不過入冬以後，河水封凍，蝦，米，小魚無從打撈，無法換得錢來買柴買米，只好忍疾受寒。沈大受不過這種苦處，便想做些生理，以免斷炊之慮。尋思：「魚蝦爲鴨食，我若兼養鴨子，入冬可以不愁凍餒。」遂於第二年春天節省下些賣魚蝦錢，至初夏向坊間買小鴨數十隻，

帶回家中飼養。鴨小的時候，尋嫩草來喂牠，漸漸長大，驅之入河覓食。養至冬季，頭頭肥大，雌的且能生卵，卵與雄鴨皆次第賣掉，雌的待將卵產淨，然後售去。次年資本稍裕，養鴨四十頭。第三年資本又多於上年，養鴨數目越多，板橋一帶居民都覺得十分討厭。因爲有數十頭鴨子在河中覓食，河水攪得混如泥漿，靠洗衣吃飯的頗受影響，甚至羣趨河灘，奪食泔衣人帶來的菜飯。鄉人有一個叫陸阿泉的，這天正在河邊淘米，沈大的鴨子瞥見，一齊泳來爭食。阿泉用手逐鴨，一不留神，將米籬碰翻，籬中的米完全傾入水中，登時沖沖大怒，拾起岸上的大石塊，連向鴨羣猛擊，立斃三頭，怒火方才消了一半。事後恐怕沈大開知與師問罪，當向旁觀者誠勿多言，居民都惡沈大養鴨，藉此亦可一消胸憤，也就相率避去。移時沈大到來，阿泉心生一計，便謊言向他說：「近日市上傳言：瘟鴨很是勦害，我還不以爲然，不想今日見你的鴨子，活潑發地在河中覓食，一瞬間

竟有三隻漂浮水面，我用石子嚇牠不動，方知已經瘟死，其餘的鴨子，也怕難免一死，你要及早想個法子。」沈大深信不疑，只是聽得瘟鴨的消息，想到數十頭鴨子的生命，許多血本的損失，不免着慌。欲將鴨子掃數出賣，可是大家聽得鴨瘟流行，誰肯收買，畜之則又不免損失，思忖多時，想出一個辦法，因向阿泉道：「我想若將鴨子殺死，用鹽漬了，待年終出售，不愁沒人照顧，也是個補救的法子啊。」阿泉怕他變卦，露出破綻，遂說：「如果你立刻就宰，我可以助你一勝之力。」沈大正愁沒有帮手，也很願請他幫忙，立刻驅鴨還家，大事宰割。二人將鴨一一宰殺，拔毛剖腹，剔去肚中雜物，又購得食鹽花椒，並鄰向家借來大瓦缸一個，以為鹽漬之用，忙碌數日，方才完事。當下將鴨鴨毛售去，其餘雜件分給阿泉及隣家食用。這時正在冬令，鹽漬二十日，取出懸掛，用風吹乾。守過臘月二十，沈大担鴨赴市，買客見鹽鴨隻隻扁薄，認為無肉，不肯問津。沈大兀立至

午后，一隻也未售脫，十分懊喪，敗興而返。途中路過母舅朱老成家門，入內稍為休息，即將經過詳告母舅，朱老成笑道：「因為你過於老實，所以容易受人愚弄，幸爾冬寒天氣，許多鹽鴨還不致變壞，因為你曾用大石頭厭過，滋味浸潤甚深，不過味道雖好，樣子確實瞧不過去，你看壓得扁薄如此，肥鴨也要瘦鴨一般看待了，我家有截下來的毛竹根，本來要拿他當柴火，如今大可以廢物利用，讓我來替你裝點。」言下，拾取竹根，用作刀略加修削，每頭鴨腹中塞入一段，頓成腹膠肉富之肥鴨。沈大感激之餘，次日歡歡喜喜地二番担鴨赴市，買客認為好物，爭先購買，數十頭鹽鴨盡得善價脫售，盈利反多於賣活鴨。及至新年，買些酒食，邀請朱老成、陸阿泉，及左右隣居小吃，并伸謝幫忙盛意。自此而後，沈大每冬便以製售鹽鴨為業。阿泉見他養鴨，鹽鴨獲利可操左券，心生豔羨，便也弄些資本，做起此項買賣。其後左隣右舍，也以為這是一條生計，起而效尤，漸漸推

而廣之，板橋全鎮的居民，幾乎都以此為生了。同時板橋的鹽鴨，已經四遠馳名，全國各地，都有銷路。沈大想欲抵制同業的競爭，只有在貨品上精益求精，并將規模擴大，故此營業能超過同業之上，獲利亦數倍於同業。他經營到四十多歲時，已然成了一個大富翁。此種鹽鴨，當時叫做「板橋鹽鴨」，後來就簡稱「板鴨」了。至今依然暢銷全國。

### 商業問答

#### 答胡永華君

問 某甲有馬一匹，欲出售，一日，某甲外出，其妻將馬賣給某乙，某乙交款後，即將馬牽回家，乃不意次晨，某甲竟帶同某丙至某乙家，謂彼昨日已將該馬賣給某丙，價款比某乙多賣十元，故特來索還原馬，否則須多給馬價十元，請問編輯先生，此事應如何處置始可。其馬究應賣歸某乙或某丙，希費神解答為幸。

#### 答伍書元君

問 茲有某商號購買支付貨款票據一張，款額為一千元，期限四月，貼現率六厘，當時業已付款五百元，未知將來之貼現計算，應以一千元為單位，抑應以五百元為單位，又將來連同貼現額計算，究應共交款若干元，請為示知。

答 此項款項，應以實交之數為準，故貼現當然按五百元計。以六厘貼現率計算，將來共應交款五百三十一元九角一分。

### 會務

#### 市商會會議紀事

本市商會於十一月一日午後三時，召開第六十八次會議，計出席



委員李文謨，封心傳，楊紹業，金智華，武化成，甯運揚，鄒泉孫，高倫堂，孫吉堂，王屏週，主席鄒泉孫，列席監察委員邱占江，張春山，傅佩卿，各公會主席，煤油洋廣貨業公會，崔仲文，鴨業公會，乾鮮果業公會，趙襲武，芝蔴油業公會，李壽山，綢緞洋貨業公會，孟琴軒，煙業公會，李竹岩，磁業公會，劉伯宸，沙筱山，玉器業公會，李蔭侯，古玩業公會，崔耀庭，珠寶玉石業公會，馬少宸，麥雜貨業公會，趙華甫，油業公會，齊子安，雜糧經紀業公會，王兆棠，運輸棧業公會，杜顯武，采育鎮分事務所，王耀會，煤棧業公會，王子斌，電車公司，張紫垣，新舊木器業公會，張德甫，當業公會，王恩波，帽業公會，劉春普代，顏料業公會，李起榮，金銀首飾業公會，王豫卿，劇場業公會，郝錦川，曹向學代，香燭熟藥業公會，趙世臣，賑莊業公會，石敬臣，梁子仁，油酒醋醬業公會，張少魯代，紙煙業公會，陳樸存，酒業公會，張汝周，飯莊業公會，甯春圃，毯業公會，程子容，書業公會，胡伯禎，東安市場分事務所，張

春山，雜糧堆棧業公會，楊君彥，服裝業公會，皮革業公會，許竹清，陸陳業公會，李翰臣，北京交易所，李代國藥業公會，雷震遠，于溪之代，老羊皮貨業公會，楊澤會，煤舖業公會，王子裕，五金業公會，邱占江，靴鞋業公會，董鴻軒，紡織染業公會，張文齋，木業公會，宋耀祖，秘書長，趙公謹，紀錄，陳仲英。

(甲) 報告事項：(一) 報告第六十七次會議紀錄。(二) 育嬰堂函報本年九月份收支及嬰兒名冊請備案。

(乙) 討論事項：(一) 建築業公會函請入會案，決議：交付審查。(二) 本會尊孔踐行社分社簡章請修正案，決議：分社按成立先後次序，稱第○分社，分社主任，不限定現任主席，由該各分社社員公推之。(三) 本會改定預算，應否着手編製案，決議：通知前次執會推定之各委員着手編製。(四) 本會會章內容多有不合，應否修正案，決議：通過公推封心傳，甯慶揚，邱澤民，程子容，趙襲武，五委員負責修訂，由封委員召集。(五)

本會本年辦理粥廠，應否推舉正副主任負責進行案，決議：援舊案辦理。

(丙) 臨時動議：陸陳業公會代表報告：本會接到社會局調查表，頗為繁雜，且日期迫切，更屬困難，應如何辦理，請大會指示案，決議：公推邱澤民委員，赴社會局說明商家個中實際情形，至五時散會。

## 商事公斷

### 裕民煤棧訴

#### 德泉湧案

北京商事公斷處，對於裕民煤棧訴德泉湧債務一案，已於二十六年一月二十日將該處公字第七三一號公斷書送達於雙方當事人內云：據聲請人裕民煤棧，法定代人任松年，宛平人，年三十五歲，住宣外西城根裕民煤棧，被聲請人德泉湧，法定代理人周慶利，冀縣人，年二十七歲，住西長安街德泉湧，右當事人間因債務糾葛案

件，經本處評議如左：  
 正文 德泉湧所欠裕民煤棧債款法幣五十元，應由周慶利分期償還。(由本年夏歷年底還五元，翌年夏歷五月還十五元，中秋節還十五元，年節還十五元。公斷費用歸德泉湧負擔。)

事實 案據裕民煤棧經理任松年聲稱：商係煤棧生理，與德泉湧豆腐房素有交易，該號計欠商號貨款五十元，已經二年之久，屢索不還，今請求貴處斷令該號迅予如數清償，質據德泉湧經理周慶利答稱：拖欠裕民煤棧貨款屬實，惟因生意蕭條，以致勢難清償，各等語，旋經本處調查，着德泉湧分期償還，由本年夏歷年底還五元，明年夏歷五月還十五元，中秋節還十五元，年底還十五元，雙方對於調處辦法均為承認，各具切結，案經評議終結，應即公斷。

理由 債務人對於債權人之主張承認屬實，自應迅予償還，以請糾葛，茲雙方對於本處調處辦法，均為承認，各具切結，債務人更應屆次履行，不得更有遲滯之行為，

致債權人久受損失。公斷費用例由理曲者負擔。依此理由故公斷如主文。中華民國廿六年一月七日。北京市商事公斷處。評議長高倫堂。評議員張春山、孫吉堂。

# 人事

## 平本長津關

### 監察

最近天津海關，新任平本康平氏為天津海關監察總長，業已就任視事，日本人交海關監察事務之任，實以此次為始云。

## 開發公司人選

據東京電訊，華北開發公司，於十一月七日午前十時，在丸之內工業俱樂部，舉行創立總會，由創立委員長鄉誠之助氏為議長，即席首先報告設立經過，次由政府任命之正副總裁並鄉男以下委員五名，商定理事監事之人選，如左：

總裁大谷尊由副總裁山西恒郎，神腰常孝，理事大久保偵二，吉田浩，森口繁治，三雲勝次郎，龜官谷清松，監事中村應，野村益三，小倉正恒。

## 振興公司人選

又訊華中振興公司，繼華北開發公司創立總會之後，亦於七日午後二時半，在丸之內工業俱樂部，舉行創立總會，由鄉誠委員長報告經過後，復就人選問題，報告總裁副總裁經政府任命之旨，當即銓衡理事監事人選，即日補請日政府任命，其正式決定之人選如左：

總裁兒玉謙次（前正金經理），副總裁平澤要（前遞信次）官，理事岡田三郎（正金外國匯兌課長），金井清（滿鐵囑託），油谷恭一（日華實業協會理事），監事串田萬歲（三菱公司問事），南條金雄（三井合名常務理事）。

## 濟棉公會主幹人

日本棉花業商，在濟南組織之日人棉花同業會，曾於十月十一日呈報領事館正式批准，於十一月三日午後七時，在松茂里舉行開會典禮，到會會員有伊藤忠，日本棉花，東洋棉花，等各公司，及洋行方面代表共二十餘人，茲將其推定之人選列左：常任幹事 伊藤商事公司幹事 日本棉花公司，東祥棉花公司，江商公司，久記公司，會計 伊藤商事會社，東拓洋行，木倉洋行，瀛華洋行，義昌洋行，三菱商事。

## 平生副會長抵京

日華經濟協議會副會長平生鈞三郎氏歸國月餘，商討公務已告竣，業於十一月九日，由日抵北京，稍事休養，即於十二日下午到會視事。

# 航訊

## 最近國內外輪船

### 往來消息

亞爾比	由大沽至倫敦	號一月二十五日	開
格利諾格	由上海至紐約	號二月二十四日	開
太陽	由上海至倫敦	號十二月二十三日	開
哥菲	由上海至倫敦	號十二月二十日	開
濟特爾	由大沽至漢堡	號一月三日	開
都斯堡	由天津至香港	號十二月十六日	開
特萊溫	由天津至香港	號十二月十二日	開
北嶺	由天津至香港	號十二月十六日到大沽	開
浙江	由天津至香港	號十二月十九日由大沽	開
湖北	由天津至香港	號十二月二十日	開
湖北	由天津至香港	號十二月十三日	開

北京慶仁堂參茸藥材莊

平肝舒絡丸

犀羚清膈丸

驅疫救生丹

分解止痢丸

總號東慶仁堂崇文門外大街南口進南分局一六二支店西慶仁堂和平門外虎坊橋南局二五三八支店北慶仁堂東便門牌樓進北東局一九七四分莊

主治舒氣和肝寬中健骨痰  
去風活絡舒筋中化  
瘟邪外感面赤腫  
口乾咽痛上火熱上  
霍亂轉筋瘟疫後重  
發痧腹痛裏急後重  
治紅白痢疾煩燒腹  
治諸般雜症

鼎茂公記醬油製廠出品



商標

古鼎

註冊商標

製批發處長順公記電話東局二六四三  
廠造北廠北齊化門外大街電話東局三六四三

本廠採選國產豆麥  
精製衛生化學醬油  
原料純潔有益衛生  
味美價廉久蒙各界  
贊許請用久蒙各界  
試方知物美價廉也  
本市各大雜貨乾菓  
店均代銷售如承  
惠顧請認明古鼎商  
標庶不致誤  
齊外大街鼎茂  
公記謹啟

大東照相材料行

華北沖晒放大專家。洗晒迅速翌日交貨。照相材料定價從廉並有新到大批蔡司伊康鏡箱批發零售價值一律

開設北京王府井大街南首路西一二九號

電話東局五二三五號

北東四永藥注時鈴 四百餘年 解毒丸 治發瘋毒 頭痛保童丸 治小兒受寒 腹痛痧痛 瀉肚痢疾 裏急後重 紅白痢疾 裏急後重 水瀉腹痛 肚子疼痛 二百五十號

京路拐角 堂安店 意特 四 歷史藥店

軍需品一切大量御註文ニ應ズ  
一、軍刀 一、戰帽 一、圖囊  
一、長靴 一、肩章 一、革グートル  
一、軍刀革サツク

其他各種製品相揃有リマス  
北京前門打磨廠西口(正陽橋東へ入る)

永增軍裝店

被服部、皮具部、鐵工部事務所

經理 封心傳 電話南分局五五四號  
副理 福田義三郎 電話南分局二三五號

北京積生銀號 辦理存款放款匯兌及商業銀行一切業務號址前外施家胡同 電話南局八百五十 八百九十號

寶生銀號

專做存款放款以及各處匯兌手續敏捷進費克己號址天津

天津北京 日租界南旭街電話二局七〇九號北京前外掌扇胡同 電話南局三三八二 二一九八

# 商業旬刊

第一卷第十二期

民國二十七年十二月十日出版

每期零售一角 全年三元

不編輯者 北京市商會商業旬刊社

北京前外四珠市口五十四號

許發行者 北京市商會

電話南局五四一七二九號

轉分發行所 北京北長街五十五號 電話南局三三九一號

地址前外楊梅竹斜街

載印刷者 中華印書局

電話南局一六七三號

出讓高綫鐵路股票 北長街五十五號 正風社

收買上海銀行股票 北京北長街五十五號 正風社

出讓中原煤礦股票 北京北長街五十五號 正風社

## 正風商業服務部啓事

本刊爲向商界服務起見除刊行正風商業經濟評論外特附設服務部協助商人辦理下列各項事業倘蒙 光顧無任歡迎

- (一) 代譯中外商業文件
- (二) 代辦商號登記
- (三) 代辦商標註冊
- (四) 代擬商號文件
- (五) 代理商號刊登廣告
- (六) 代辦商業調查
- (七) 代辦商業設計
- (八) 代辦出入口貨
- (九) 供給商業情報
- (十) 介紹中外通商
- (十一) 介紹投資介紹放款
- (十二) 介紹保險介紹房產
- (十三) 代客買賣商品
- (十四) 代客買賣中外公債股票
- (十五) 代理國際匯兌

地址北京北長街五十五號正風商業經濟評論社

### 本刊廣告刊例

面式	費		用	
	一個月三期 (最少登三期)	三個月	半年	全年
全	九元	十九元	四十五元	七十五元
半	五元	十元	二十五元	四十五元
四分之一	三元	七元	十五元	二十五元

以上均係刊登普通地位價目，凡刊登前封面之內面，或後封面之外面者加倍，後封面之內面者加倍，正文前加三分之一，廣告概用白紙黑字，如用色紙或彩印者，價目另議，繪圖刻畫，工價另算。刊費先惠，郵票代價，以五分以下者爲限。

寄賣真正山東阿膠 北長街五十五號 正風社

天津大新織染公司股票出讓 北京北長街五十五號 正風社

### 投資

某資本家擬在本市經營工商業如有商店或工廠需要款項或擬出倒者請投函北京北長街五十五號正風商業經濟評論社轉交訂期面議

### 訂閱本刊定單

茲寄上國幣三元訂閱 貴刊一年 自 卷 期起請按期寄下爲盼此致  
北京商業旬刊社

姓名：  
住址：

民國 年 月 日

注意定戶請直接向北京前外西珠市口五十四號市商會或北京北長街五十五號本刊分發行所