

國立中央研究院

國

立

中

央

研

究

中央研究院

1

波格達諾夫著
施存統譯

經 濟 科 學 大 綱

上海大江書舖版

550
418
2

正訂 經濟科學大綱目次

譯者序言

原著者序

序論

第一節 經濟學底定義

第二節 經濟學底方法

第三節 說明底體系

第一篇 自然自足社會

一——一八

一

八

十五

第一章 原始氏族共產主義……………二一——三六

第一節 人與自然之原始關係……………二二

第二節 原始氏族集團之構成……………二六

第三節 意識形態底起源……………三〇

第四節 原始社會底發展力……………三四

第二章 族長宗法社會……………三七——六二

第一節 農業與牧畜底發生……………三七

第二節 氏族中生產關係底發展……………四一

第三節 分配形態底發展……………四七

第四節 意識形態底發展……………四九

第五節 族長宗法時代底發展力與新生活形式……………五七

第三章 封建社會……………六三——九六

第一節 技術底發展……………六三

第二節 封建集團底生產及分配關係……………六五

(一) 農業集團……………六五

(二) 封建領主底發生……………六九

(三) 僧侶階級底獨立……………七七

第三節 封建社會中意識形態底發展……………八五

第四節 封建社會底發展力及其傾向……………九〇

第五節 過去自然自足社會底一般特徵……………九三

第二篇 商業社會

第四章 交換底發展……………九九——一二四

第一節 交換社會底概念……………九九

第二節 交換底三個形態……………一〇二

第三節 貨幣……………一〇九

第四節 勞動價值及其在生產調節中的意義……………一一五

第五章 奴隸制度……………一二五——一六九

第一節 奴隸所有集團底起源……………一二五

第二節 集團相互間底生產紐帶……………一三三

第三節 意識形態……………一四二

第四節 奴隸所有社會滅亡底原因及其過程……………一四九

第五節 農奴制度……………一六一

第六章 都市手工業制度……………一七〇——一九四

第一節 技術底發展……………一七〇

第二節 都市底發展……………一七四

第三節 都市及新政治制度底形成……………一八一

第四節 中世都市底發展力……………一八五

第五節 先資本主義時代意識形態底特徵……………一八六

第七章 商業資本主義……………一九五——二三一

第一節 資本底一般概念……………一九五

第二節 生產底技術關係……………一九九

第三節	商業資本對於生產的支配力之擴大	二〇〇
第四節	小企業底滅亡與階級鬭爭底發展	二〇九
第五節	國家底任務	二一七
第六節	商業資本主義時代底意識形態及其發展力	二二四
第八章	工業資本主義	二三二——四六一
第一節	原始的蓄積	二三二
第二節	技術底發展與資本家的大規模生產	二四五
(一)	商業資本主義活動範圍底擴大	二四五
(二)	工廠手工業底起原與本質	二四七
(三)	機器生產底發展	二五五
一、	機器底起原	二五五

二、機器是什麼？·····	二六〇
三、機器生產底擴張·····	二六三
第三節 資本主義生產過程·····	二七五
第四節 資本家企業底發展及於後進生產形態的影響·····	二八六
第五節 貨幣底流通·····	二九五
第六節 各種資本家階級間社會生產品底分配·····	三一—
(一) 利潤·····	三一—
(二) 地租·····	三三七
(三) 工錢·····	三五九
一、工錢底各種形態·····	三五九
二、工錢底份量·····	三六四
三、資本主義底豫備軍·····	三七九

四、勞動團體	三八三
五、勞動立法	三九三
(四) 租稅	四〇一
第七節 資本主義發展底主要傾向	四〇八
第八節 市場及恐慌底概念	四二九
第九章 金融資本主義時代	四六一——五二四
第一節 信用	四六二
第二節 股份公司	四七六
第三節 資本家之私的獨占	四八六
第四節 為產業之組織中心的銀行	四九七
第五節 為金融資本主義之政策的帝國主義	五〇三

第六節 到資本家制度崩壞之路…………… 五二二

第七節 工業及金融資本主義時代底意識形態…………… 五一六

第三篇 社會化的有組織的社會

第十章 社會主義社會…………… 五二七——五四六

第一節 社會與自然底關係…………… 五二九

第二節 社會的生產關係…………… 五三二

第三節 分配…………… 五三七

第四節 社會的意識形態…………… 五三九

第五節 發展底原動力…………… 五四三

裝幀：馮三味陳望道合作

譯者序言

這本書底翻譯，從開始動筆直到今天修改完成，差不多有四個年頭。它在我個人底生命中，是一個極可紀念的東西。我很高興，它又能以訂正本與讀者見面。

在一九二五年「五卅」運動以後，我就開始翻譯這一本書。最初根據的是赤松克磨底日譯本，後來是林房雄底譯本（林譯是就赤松譯本加以少許改正者）。當時促進我翻譯的直接動機，是上海大學社會學系功課上的需要。因為那一個學期「社會進化史」一門功課沒有人擔任，事實逼到我底頭上來，以我底時間與能力，要自編講義都有所不能，所以就選取這本書為「社會進化史」底教本。因為我認定這是一部最好的「社會進化史」。有暇即從事翻譯。不幸一九二六年一病半年，中途拋棄了原定的工作，直到八月病告痊癒，始能繼續執筆。然而十月又因事赴粵留在中山大學工作，當時演講開會，日無暇晷，只因出版者催稿甚緊，不得已於晚間偷一點時間把它譯成，全部脫稿。

約在十二月初。於是一九二七年一月，才有初版的本書與讀者相見。

本書初版出世後，自己感覺有許多不能滿意（實在翻譯時便有些不能滿意，因為有英譯本在手頭，除很少的部份，都沒有工夫對照）本想馬上修改，只苦於沒有時間。直到前年十一月後，完全從革命的戰場退為書齋的學徒，脫離了一切黨派的實際關係，才有工夫開始修改。但此後又因為生活問題忙於別種譯述，及在幾個雜誌上需要發表一點真實的意見，以致這種修改工作忽斷忽續，久未能成。最近才因為大江書舖底好意，願意早點替我出版這本書，而我自己也感覺有早點修改完成的必要，所以就加快修改，以底於成。

當我這次修改的時候，一方面細細對照英日兩種譯本，同時對於文筆和義意都力求最善（自然在我自己底能力所及的範圍內）經過這次修改以後，我自己相信：文筆比以前流暢而通俗，意義比以前明顯而正確。凡以前拙譯或誤譯的處已，所經一律加以改正。而且為便於讀者瞭解與記憶起見，一律在本文之上附加扼要的提綱。所以新版與

舊版，面貌頗不相同。

至於本書內容底優點，我想是不用我詳細說的，它是一部世界的名著，而且可以說是一部空前的世界名著。在許許多多的經濟學的書中，我們沒有看見過這樣好的書，——具有這樣體系的書。材料豐富，說理明晰，系統整齊，趣味濃厚，都是本書底優點。它可以當「經濟原論」讀，也可以當「社會進化史」讀。讀了這本書，我們才能真正了解社會底經濟現象；讀了這本書，我們才能真正了解社會底演進過程。這本書對於我們中國人（特別是中國青年），尤其有益，我們可以根據它來研究中國歷史，也可以根據它來研究中國現狀。

著者波洛達諾夫(A. Borzhanov)是一個真摯的革命家，同時也是一個淵博的學者。他底著作甚多，而且很富獨創的意見。他生於一八七三年，死於去年（一九二八年）四月。

本書底姊妹篇社會意識學大綱，也已經由陳望道先生與我共同譯出，同在大江書

舖出版，不久也可以與讀者見面。讀了本書的人，再去讀社會意識學大綱，一定格外有趣。

一九二九年元旦，施存統序。

原著者序

本書底第一版，在一八九七年發行，第九版在一九〇六年發行。在這些年間，本書修改了好幾次，所以最近版底內容，與第一版很不相同。第一版成於吐拉縣（Tula Governorments）森林中所行的勞動者底研究會，後來，受了檢閱官底兇酷的抹削。在反動時代，不曾有一次對於新版的需要。到了革命之後，對於本書的需要便增加，一會兒就絕版了。然而要發行新版却很不容易。經過相當長久的時間，在實際生活與科學上都發生許多變化，以致本書有大大修改的必要。這個必要底真切，只要看下面一件事便可以知道：在這時代，資本主義底新階段——金融資本底支配——已經完成，資本主義已經達到最高的形態，而且惹起非常的危機，世界大戰了。這十二三年間，經濟經驗底豐富，恐怕要超過前世紀底全體。

同志德福萊茨基 (S. M. Dvofaitsky) 答應担任本書修改工作底大部分，所以這修改工作，是我們兩人協力所做的。新附加上的，大部分是本書底後半部貨幣底流通，課稅，金融資本，資本主義崩壞底根本條件等數節，差不多全部，成於同志德福萊茨基之手。他還在本書底各部分，插入幾個新的實例。關於前時代經濟發展問題的材料，亦有依照近代的見解，大大重新整理的必要。散見本書中的經濟學說史，已把它省略了。這個歷史，特別有關於別個科學（意識形態學——Ideology），所以為統一本書內容起見，把它省略了。這以在別一個著作中處理為宜。討論基礎概念的序論，省略了許多，因為它很乾燥無味。其必要的材料，則分述於那關於經濟學底基礎概念之史的發展的幾節中。本書之外，還有兩部同類的書存在：一部是我一個人著的問答體裁的經濟學入門，另一部是我與斯退派諾夫 (E. Stepanoff) 共著的二卷大冊書（它底第二卷——由四部分構成——預定差不多與本書同時發行）。本書可以說是那兩部書間底連鎖，是一種系統的教科書，簡單地敘述最重要的事實與基礎的學說。

本書及其他著作中，討論意識形態的數節，決不僅是本論底附錄。意識形態是組織經濟生活的一種手段，因之是經濟進化底重要條件。本書只在這個範圍內，觸到關於意識形態的事。關於意識形態，在一本與本書體裁相同的，特別的教科書《社會意識學》中，獨立地論究它。

在革命期底動亂之中，比平時格外需要堅實的，完全的經濟知識。沒有這種知識，便不能在社會的鬭爭與社會的建設中，樹立起秩序統一。

一九一九年八月二十四日波格達諾夫。

科學就是對於現象的有系統的理解

序論

第一節 經濟學底定義

凡是一種科學，都是對於人類所經驗的一定範圍內的現象之一種有系統的理解。所謂現象底理解，就是認識並確定現象底相互關係以爲利益人類之用。人類在實行「勞動鬥爭」——人類爲其存在和發展，不斷對自然施行的鬥爭——過程中的經濟活動時，亦有同樣的企圖。人在他底勞動經驗中，知道了這種事實：比方說用相當的力氣，將兩片乾木頭互相摩擦，經過相當的時間，就會生出火來，而這火又有一種可驚的能力，能夠變更食物底性質，減輕牙齒和胃底活動，同時更能以少量的食物去滿足人們底欲望。這樣，人類底實際要求，就促進了成立這些現象間底關係。理解了這些關係，人類便利用它來做他底勞動鬥爭中的武器。可是此種程度對於現象的理解，不消說，還不能說是一



經濟學底
對象是人
與人間底
社會的勞
動關係

單純協作
和分工爲
人類最初
的生產關
係

種科學。要成爲科學，必須要對於勞動經驗底一定部門的現象全體有系統的理解。在這意義上說，摩擦，發火……等現象間底關係之理解，只能看做那統一物理的化學的過程之科學——現今的物理學，化學底萌芽。

經濟科學或經濟學底研究範圍就是人與人間底「社會的勞動關係」(註一)

在生產過程中，人類必然地要站在一定的相互關係上面。人類底歷史中，決沒有一個時期，各人完全營孤立的生活，各別去獲得生活資料。即在很遠的太古時代，獵取兇猛的野獸，搬運重大的物件等事，亦需要「單純協作」。隨着經濟活動底漸趨複雜，人們間又發生了「分工」。這個人做這部分，別個人做那部分，共同團體底工作，分配給團體員去分別擔負。單純協作和分工這二件事將人們放在一定的相互關係上面，成立了最初的一「原始的(基本的)生產關係」。不消說，單純協作和分工，決不能包括生產關係底全部，生產關係底範圍，還要更複雜些，更廣大些。

從人類底低級發展階段到高級發展階段，我們遇到如此的事實：農奴繳納其勞動

生產關係
包含社會
生產物底
獲得和分
配

社會科學
應研究這
種生產關
係

生產物之一部分給領主；勞動者為資本家而勞動；工匠不是為自己個人消費而生產，大部分是為供給農民；反轉來，農民又將他自己底勞動生產物之一部分，直接地或經過商人之手給與工匠。這些都是社會的勞動關係，組成廣義的生產關係底全體系。所以生產關係是包含社會生產物底獲得和分配的。

複雜廣大的生產關係，在發達了的商業社會中，特別明瞭地顯現出來。例如在資本主義之下，造出一種永久的社會關係於人們底中間，而那些人彼此却從沒有會過面，有時竟一點也不知道有一種牢固的線索在結合着他們。柏林股票交易所底一經紀人，可以領有南美洲一工廠底股票。單單因為領有這些股票，他便能每年從這企業中取得利潤，換句話說，他每年取得南美洲勞動者所造出的生產物之一部分，或者取得他底生產物底價值之一部分。照這樣子，柏林股票交易所底經紀人與南美洲底勞動者之間，便成立了一種眼睛看不見的社會關係。社會科學，必定要研究這種關係。

「人類在其社會生活中，離開他們底意志走入一定的生產關係（即人

生產方法
決定社會
的政治的
及精神的
生活過程

經濟學爲
研究社會
底基礎構
造的科學

類對於外部自然界之社會的技術關係或社會的勞動關係，常與那物質的生產力底發展程度相適應。——這就是說：人類在對於外部自然界的鬥爭過程中彼此必然地要站在順應那鬥爭手段的關係上面。例如打獵，需要另一種協作方法，與那缺水地方所行的大灌溉事業的組織不同。又如近代的機器生產，將勞動者放在另一種相互關係中，與那建在手工勞動上的生產不同。馬克思繼續說道：「這些生產關係底總體，形成社會底經濟構造。它是社會底真實基礎，在這基礎上面建築起法律的及政治的上層建築，又使一定的社會意識底形態與它適應。生產方法，通常是決定社會的、政治的及精神的生活過程。」（註二）

照這一種構成唯物史觀之本質的思維法看來，經濟關係完全是必然的產物。它是適應生產力底發展程度而不可避地發生，並且形成社會底基礎構造——它像一幅畫布，在它上面描畫着人類底社會勞動生活之種種複雜的圖樣。所以經濟學，不妨叫它爲研究社會底基礎構造的科學。

不管我們論及歷史全體底情形或是社會意識底發展，亦不管我們討論外交問題或宗教問題，都不能不觸到社會底經濟紐帶，即社會底基礎構造。我們必須借用經濟學底結論。所以經濟學可以說是社會科學全體系底基礎。它在社會科學中所站的地位，與物理化學在研究一切有機的和無機的過程中的地位相同。植物學者，動物學者，天文學者，農業學者，如果不懂得物理化學底結論，就如解除了武裝一樣；同樣，社會學者，歷史學者，法律學者，如果沒有經濟學的智識，也必困於同一的境遇。

不僅如此，無論那一個人，要想參加社會鬥爭和社會事業而有所活動，如果不懂得經濟學，也會遇到同一的困境。

經濟學也與一切科學一樣，發生於人類對抗自然的勞動鬥爭之實際的要求。社會發展到某一階段，就造出人類受其社會的勞動關係支配的狀態。在那裏就有市場競爭，價格底動搖，以及其他許多經濟現象，開始支配人類底勞動，幸福人類無論怎樣，必定要適應這些關係。換句話說，要做這些關係底奴隸。於是就必然地發生一種要理解這一

十六七世紀後經濟學才成爲科學

經濟學應研究到技術的及意識的方面

研究技術的必要性

研究意識的必要性

些現象的努力——要有一種理解，能豫知這些現象並左右它們。經濟學到了十六七世紀才開始發達爲一種科學就是因爲那時商業制度已經發達，市場與貨幣底勢力已支配着人們之故。

經濟學底根本任務雖在研究人與人間底社會的勞動關係，然而也不能不涉及生產過程底其他方面。只要那「技術的」及「意識的」方面有影響於社會勞動關係底發達的，便不能不考慮到此等情形。

我們已經指出：決定一般經濟關係的，是生產手段技術底發展。因之技術生活底事實對於我們底研究有怎樣的重要，是很明白的了。如果我們不考慮到這樣的現象，如十八世紀末葉底技術革命——蒸汽機關和紡織機器底發明或蒸汽之應用於航海等——，我們便不能理解許多最重要的經濟現象。

同樣的事亦可以應用於「意識」上意識底一切形態——言語，智識，習慣，法律，道德，政治構造等——，實際都是社會底組織。具例如言語，在生產過程中，是勞動者指示

自己在勞動中底地位和機能的一種用具。沒有言語，勞動就會沒有效果，如建造巴別塔（Tower of Babel）一樣。法律當保證利潤的時候，也同樣地盡了組織者底責任。就是諧韻的音樂，例如歌唱「杭育」，當它調節人類底勞動時，也演着同樣的任務。

如上所述，意識諸形態底自身，也發生於生產底技術條件和經濟的關係中，可是一旦發生了，它就成了組織用具，反轉來影響技術和經濟。即意識形態幫助生產底發展，開拓生產底進路。一般地說，經濟學與天主教會底教條並沒有關係，但是當這教會去庇護那老朽的「封建的諸關係」，阻礙較進步的「資本家的諸關係」（從經濟學底觀點看起來）之進路時，經濟學便不能不立即去考慮此種事實。

社會關係不是永久不變的。它是與自然界全體一樣，不斷地在變化着。這些變化，表現為社會勢力底進步或退步，即表現為社會對於自然界的勝利，或自然界對於社會的勝利。人類曾經有一個時期，彼此孤立地生活於很小的緊密的共同團體（公社）中。在這個時代，生產關係是十分狹小而簡單，分配關係是採取直接分配的形態。到了現今，人

科學底中心問題爲現象底發展和衰微

兩種研究方法：歸納法和演繹法

類社會就極其廣大，經濟關係亦非常複雜了。可是過去與現在之間，有一個接續的「發展底連鎖」。然而有時却發生了與此性質完全不同的事件：在與自然界的鬥爭中，社會的勢力衰微了，廣大的社會紐帶崩壞了，經濟關係日益狹隘而簡單了。在這場合，科學必須探求另一種「變化底連鎖」，即不是「發展底連鎖」，而是「衰微、退化底連鎖」。科學底中心興味，就是這發展和衰微的問題。爲什麼呢？因爲科學是人類爲自己底生存和發展而鬥爭時所用的一種武器。

我們下面研究底本質的特徵和順序，亦以這個問題爲中心。

第二節 經濟學底方法

經濟學與別種科學一樣，採用兩種研究方法：（一）歸納的方法，即由特殊進到一般的方法；（二）演繹的方法，即由一般進到特殊以得到結論的「應用綜合」的方法。

歸納法表現於綜合的記述中。觀察許多現象，發見那些現象間共同的東西，於是我們便行了第一段的綜合。再發見其他的共同特徵，我們便行了第二段的綜合。如此進行不已。比方說，我們現在去考察許多鐵匠舖，發見那些鐵匠舖間底共同特徵。拿這共同點，我們便可以造出鐵匠舖這一般的概念。我們對於釘書舖，麵包舖，裁縫舖等，也可以採用同一的方法去得到它底一般概念。把這些第一段的綜合互相比較，採取它們間底共同點，我們便可以得到工匠作坊（或手工業店舖）這一般概念。這樣，便行了第二段綜合。再拿這一般的特徵和別的關於小農耕作的綜合去比較，我們又可以得到更廣大的綜合。即達到「小生產者經濟」這概念。我們如此指示出許多同樣現象底一般特徵，便得到綜合的記述。

生活底過程是複雜而有變化的，所以簡單的記述容易陷入混亂。在相互有密切關係的許多現象中，有時現出某種徵候，有時缺乏某種徵候，有時某種徵候表現得很強，有時某種徵候表現得很弱。因為有這一些，綜合就非常困難，記述亦變成複雜了。在這種條

件之下，便不能不採用別一種方法，那便是統計的歸納法。

統計法可以使我們知道在一定羣集的現象中，某種候徵發現過幾次，達到什麼程度。當我們綜合地記述財產所有時，可以將社會分做「有財產者」和「無財產者」二羣。而統計法便可以使我們底研究變成明瞭和確實。即我們靠着統計法，可以曉得我們遇到屬於甲羣或乙羣的社會現象底次數及其程度。用了統計法，我們可以得到這樣的結論：比方說，一億人中，有八千萬人是有財產者，有二千萬人沒有財產；更可進而知道：這些有財產者之中，大富豪，富者，貧者各有若干人。這方法底機能，還不止此。由這種計算，還可以確知如此的事實。比方說，十年前，這社會中有財產者底人數，每百人有八十五人；再十年前（即離現在二十年前），每百人有九十人。這樣一來，我們又可以知道發展底傾向，即某種事實變化底方向。可是這個傾向是從那裏發生的呢？它是要進到什麼地方去的呢？這事我們還沒有明白。統計法不能告訴我們，在這期間內，變成貧者的人數，為什麼比同期間中由無財產者變成有財產者的人數要多些。

實際統計法只是幫助我們更完全更正確地記述事實，並不是替我們說明事實的。一切現象，特別是經濟現象，是許多原因複合的結果。統計法不能從那些現象中分離出這些原因，它更不能決定其中那原因^是較普通的，較基本的，那些原因是次要的，偶然的。最後，它不能告訴我們：實際上是那些原因彼此怎樣結合起來的。就上面的例子來說，敵年間降落的有財產者人數，到了後來，也許會徐徐地或迅速地開始增加。例如農業革命底結果，幾千人領有的大領地，分讓給幾百萬勞動者，使他們變成有財產者，便是這一種事。總之，統計法不能發見現象底根源，因此，又須採用抽象分析法。

這一方法底本質在於由分析使事實單純化。當我們研究事實時，須分離排除種種複雜的條件，才會發現現象底真實基礎，分離這些條件——即抽象這些條件，有時實際這樣去做，有時只在頭腦中這樣進行。實際的抽象，自然科學中是常用的。其方法大概如次：將要研究的自然現象，用人工在研究室內複雜起來，然後將那些使該現象變成複雜的條件，從該現象中分離出來。試舉物體墜落為例。大多數物體，垂直地落下，有的落下很

快，有的落下很慢，也有迂迴曲折地落下，有些不但不落下反而上昇。我們如果知道，這些現象是被風底方向所左右着（舉一個例），便不難推定，空氣底抵抗是使這裏現象變成複雜的條件。於是當然要竭力除去這個條件。將墜落過程在人工造作的狀態之下複製起來。即在抽去空氣的管子內，使物體墜落。這樣一來，我們就可以看見：不論鉛條，羽毛，紙片，舉凡一切東西，都是垂直地以同一速度墜落下來。由這一種試驗（分析），我們便發見了一定羣集的現象之基礎的不變的傾向，發見了該現象底根源，即可以說，一切物體以同一的速度向地球底中心方向落下，得到了這一個法則，我們便可以進一步去研究空氣抵抗（最複雜的傾向）底影響，其次，再可以去研究風底影響，偶然的外力等。這樣，現象就被我們漸漸兒完全地而且正確地「說明」了。

此種實際的抽象，並非隨時可以實行，亦非一切現象中都能適用。例如不能適用於天文學，亦不能適用於經濟學。在這種場合，我們必須在頭腦中去抽象我們所要觀察的事實之複雜的條件，我們要說明這方法底本質，其最善的方法，就是舉一個實在的例子。

例如統計證實了如次的事實在資本主義國中，經過一長期間，大資本會增大；中資本，特別是小資本會減少；在這期間內，沒有資本的無產者數目會增加。可是這個過程底速度，却因國而不同。某一國家，很快地進行；別一國家，很慢地進行；第三個國家，發現反對的傾向；第四個國家，小資本底數量，一時反超過大資本。統計告訴我們，上面舉出的現象，存在於一切資本主義國中。然而純粹的資本主義，却任何地方都沒有存在過；它是常常包含着幾分封建制度，手工業制度底遺物，甚至於更遠的過去時代底遺物。這些過去社會底遺物，顯然是使我們正在研究的現象變成複雜的事情爲了要抽象它們，我們可以把統計分作如下數段：第一段是波斯土耳其等舊社會形態最顯著的國家；第二段是俄羅斯日本等過去遺物較少的國家；第三段是英吉利美利堅等包含「先資本主義時代」經濟關係之遺物最少的國家。這樣一來，我們便可以知道我們此刻所研究的過程——「資本底集中」在包含老朽的先資本主義形態之遺物最少的諸國家中，最明確地採取最純粹的形式而前進着。我們在頭腦中再繼續抽象下去，一直到了抽盡這些遺物便

歸納法底
本質及特
徵

演繹法底
意義

兩種演繹
；單純演
繹與複雜
演繹

單純演繹
意底義

達到一個「純粹資本主義」的概念。於是我們便得到下面這樣一個結論：資本主義之根本的不變的傾向就是資本底集中。這個抽象的結論便是資本主義底抽象法則。

歸納法三個形式底本質及特徵，就是正確地記述現象，決定現象底數目，以及確立現象底根本法則；由此「說明」了現象。同時它又給與那演繹法所行的科學豫測以一個確實底根據。

演繹法，就是將那由歸納得來的綜合和法則，應用於特殊事件的場合，因以得到推論，做出關於它的豫測。

演繹有單純的和複雜的二種。比方說，如果證實了資本主義底發展，一定帶着資本集中的過程，那麼我們便可以斷定，那正踏入資本主義發展之進路的日本，也會發生小生產者滅亡，無產者羣衆增多的事實。此處我們只應用了由歸納得來的一個前提。所以這里是一個單純演繹。可是我們要理解並豫測一定的特殊現象，有很多時候，都必須同時應用幾個歸納的綜合或法則。比方說，當我們豫測商品價格底運動時，必定要考慮到

複雜演繹
底意義

抽象分析
法爲演繹
法底主要
支柱

商品底勞動價值底變動，貨幣價值底變動，資本家的獨占底影響等——關於這些現象的許多綜合及抽象法則，這就是複雜演繹。

很明顯的，演繹底真實性，是依我們據以推論的「一般前提」底真實性來決定的。所以演繹底效力，完全決於我們由歸納法得來的法則底真實性如何。照這意義說，依據綜合記述而得的推論（演繹）自當不能像那從有統計證實的前提中抽出的推論可以信賴。最嚴密正確的推論，要建立在現象底一般法則上面，而這一般法則，是要由抽象分析法得到的，所以抽象分析法是演繹法底主要的最善的支柱。

如果確立了現象底抽象法則，即如果明白了現象底主要傾向，知道了那種傾向與一定條件底紐帶，那麼我們就可及充分知道，爲能夠預測那事件進行底本質的特徵所需要的根本條件一般。科學，特別是經濟學底全能力，便在於這裡。

第三節 說明底體系

研究社會
底經濟生
活可區分
為幾個時
代

人類社會
底三個主
要階段

自然自足
社會底特
徵

商業社會
底特徵

生產及分配底社會關係，逐漸地繼續地變化着。急激的轉變是沒有的。前一個變化與後一個變化，亦沒有明確的分界線。不過當我們研究任何社會底經濟生活時，通常是仍舊可以因着那社會關係底構成上彼此有若干差異（雖然彼此不是有極顯著的區別），把它分做幾個時代來研究。

對於我們最有興趣的問題——同時就是科學最努力研究的問題——就是那達到現代「文明人」地位之各種社會底發展。這些社會底發展經路，在它底主要點上是一樣的。直到今日止，我們知道經過兩個主要的階段。它們在有些場合，或在微細的處所，雖有不同的發展；然在根本點上，幾乎是同樣發展起來的。至於第三個階段，則屬於將來。

一、原始的自然自足社會——這社會底顯著特徵，在於下列幾點：社會人對於自然界的爭鬥之微弱，各個社會組織底狹小，社會關係底單純，交換底欠缺或未發達，以及社會形態之極緩慢的變化。

二、商業社會——社會生產底範圍擴大了，其要素底種類亦增多了，所謂社會就

是由各個企業構成的複雜的全體，各個企業用自己生產物來滿足自己要求的比較不多，大部分是以其他企業底生產物即以交換來滿足自己底要求，發展是通過利害鬥爭和社會矛盾而前進的發展底速度是增加了。

三、社會化的有組織的社會——這是還不會達到的發展階段，它底主要特徵也可以說一說生產底範圍不斷地擴大，而且日益複雜起來，生產底各種要素都變成勞動底用具和方法，社會底成員，向着統一的方向進行，生產和分配由社會自己系統地組織起來，變成一個有目的的體系，不留一點分離，矛盾或無政府底痕跡，發展底過程，還更快地前進。

當我們分析各時代底社會關係時，必定要說明那些關係是為什麼發生，怎樣地發生，又是為什麼變化，怎樣地變化，並轉移到新的關係。

經濟現象，同法律現象和意識現象處在不可分離的關係上面，所以經濟學，不能不觸到社會人底生活在這三方面底發展中相互關係的諸問題。

(註一) 經濟科學又名「**國民經濟學**」(National Economy) 通用最廣的「**政治經濟學**」(Political Economy) 一語，是由兩個希臘字構成的：一個是具有管理學意義的「Economy」，一個是具有「社會的」意義的「Political」。

(註二) 馬克思底經濟學批判。

第一篇

自然自足社會

研究原始
社會的資
料

現代野蠻
人底生活
可做我們
底研究材
料
應注意兩
種錯誤

第一章 原始氏族共產主義

當我們研究原始人底生活，可以做我們研究基礎的資料，實在不能說豐富。原始時代不能有什麼文書，所以我們現在得不到由原始人遺給我們的文書。那時代底唯一紀念物，就是地中掘出的骨頭，器具等物，以及保存於慣習，儀式，民謠，語根中的前史時代社會關係底痕跡。

此外，當我們研究原始人底生活，還有一種方便的材料。這就是現代野蠻人，特別是那還停在最低發展階段的野蠻人底生活，關係和慣習。可是當我們依據此種材料抽出結論時，必須加以重大的注意。我們今日已經不能發見那種從來不曾與較進步的人民接觸的野蠻人。如不注意這點，我們就很容易陷入一種毫無根據的錯誤將實際在比較

近代獲得的慣習，當做原始時代慣習底遺物。還有一種容易犯的錯誤。有一種種族，本已達到了一定的文化階段，只因有不利的歷史條件，以致喪失了他所得的大部分。若認此種退化種族為原始野蠻種族，亦會抽出許多錯誤的結論。

不管怎樣，我們現在所有的關於原始人生活的智識，亦已經足夠說明「前史」時代社會關係底主要特徵了。

第一節 人與自然之原始關係

人類與自然界鬥爭時，他底武裝很不充分，甚至於比許多獸類都要差些。天然武器如手，足，齒之類，人類遠不如巨大的肉食獸。人為武器，在今日誠然是給與人類以決定的利益，超越一切有生無生的自然界了；然在當時，却還十分粗糙，其數目也還不多，故對於人類底生存鬥爭還沒有多大的幫助。

在這種困難的鬥爭中，原始人自然說不上什麼支配自然界了。完全相反，人類生活

人類武裝
底不充分

人為自然
界底奴隸

石頭與木
棒爲人類
最初的人
爲武器

腦髓微弱

從勞動過
程中獲得
經驗

石頭與木
棒相聯接
進化
武器

底第一時期，正是壓迫和奴隸的時代，只是那壓迫者與支配者不是別人，而是自然界。人類最初使用的人爲武器，無疑地是石頭與木棒。這種向自然界直接獲得的武器，即在高級的猿類中，亦可以發見。在今日，已沒有一種野蠻人，他所有的武器，不優於這石頭與木棒了。

原始人底腦髓，還微弱而不曾發達。死亡底威脅一刻也不曾停止，被困於這種不斷的苦惱鬥爭中，人類自然沒有一點精神活動的餘裕了。

雖然那樣，而人類仍發展了。那種爲獲得生活資料而打獵，爲自己生存而鬥爭的，愚鈍的受壓迫的「自然界底奴隸」在他底勞動過程中，也漸漸曉得自然界底本體懂得自然界底勢力，將經驗一代一代他傳授下去，堆積起來，並且改良了他底武器發明與發見，雖然緩慢得可驚，要經過幾千年，然而已經有了發明的東西。在現代人看來，雖以爲極其單純。然在原始人，却不易得此，不知道要費了多少辛苦呢。聯接石頭於木棒上，逐漸加以改良，應用它到各種用途上去，這樣，原始武器便進化爲許多別種器具——石斧，石槌，

石刀石槍等。

火底發見，一定起於人類生存底第一階段。雷震，火山爆發，山林起火，這些毫無人為原因而屢屢發生的現象，結果能使人類獲得火底智識。我們底遠祖，考察火底燃燒，知道火有一種熱力；經驗告訴他們，菓實與肉塊用適度的火蒸燒一下，味道就會鮮美起來，性質亦會柔軟起來。這樣，他們便知道實際使用這火底有用性了，我們猜想，起初，火並不是用人工造出的，只不過將那自然的火保存起來罷了。摩擦出火，從燧石中取得火花，那是技術更進步的階段所做的事。

原始人沒有什麼永久的住所。他們躲在樹葉繁茂的樹林中，避入自然的洞穴內，以抵禦寒暑和雨露底侵襲。為此，他們又使用樹洞和蓋着樹枝的土穴，在其中燒起火來，不使為風吹滅。各種小舍，移動住居及固定住居，顯然是較後時代底產物。

這些就是人類在生存競爭中所用的手段之一般的特徵。比較完全的器具（以近代人底眼光看來，自然還是原始的器具），是後來才出現的。其中可以舉幾個來做例子：

魚骨做的鈎子，後來進化爲小船的筏子，以及那提高人類位置在最強動物之列的弓和箭。

這樣，生產的勞動慢慢兒在人類生活底初期進步了。

這時代底產業，大體如此：從樹上採取菓實，獵取小獸，捕捉魚鼈，用石頭、木頭、骨頭製造粗糙器具，用獸皮製造粗糙衣服。這種格式的生產業，可以叫做狩獵。狩獵這名詞底意義，是指說從外部自然界獲得由它直接供給的生活資料——森林中的野獸，水中的魚鼈，野生的菓實。這種產業底主要特徵，就是對於人類沒有保證充分的生活資料採取菓實，打獵，捕魚等事，常爲偶然的原因所左右。原始人不曉得貯藏，並且因爲過着游牧生活，亦不能貯藏。他們還沒有得到像農業牧畜那種生產部門，可以保證他們明日的生活。

人類底一切努力，都集注於獲得生活必需品上。一天的勞動，還是很難養活他一天的生命。人類底時間，全部化費於生活鬥爭中，沒有一點剩餘勞動時間，可以使他爲別人而勞動，或用在改良自己底生存條件方面。勞動不能造出一點剩餘生產物，超過那維持

生命所必要的分量。

野蠻人出外打獵，亦許有些日子所獲得的物品，超過他一日份的必要，但也有些日子會得不到一點東西，比方說遇着兇猛的野獸，不能戰勝它。

沒有榨取。

在這種條件之下，很明白的，不能發生榨取（即取得別人勞動所得的菓實）因為沒有什麼剩餘勞動。在這種條件之下，要想從別人身上得到什麼利益，只有一種最殘忍的，最原始的方法是可能的。這方法就是「吃人」。

第二節 原始氏族集團底構成

依據近代科學來說，不論現在或過去，都不曾有過非生活於社會中的人。即在原始時代，也已有了人與人間底紐帶，雖不像今日這樣廣大。當時的人，如沒有他人底幫助，便不能行生存鬥爭，是與今日一樣的人類。如果彼此孤立着去對敵自然界，便只有立即死亡。

原始狩獵
底生產力

社會結合
底範圍約
在二十人
左右

社會關係
依血緣來
結合
氏族

然而那時社會結合底力量還極其微弱，其主要理由在於技術發展極其低度，這又造出別一個理由，即社會紐帶極其狹隘，各個社會底範圍十分狹小。

技術發展底階段越低，生存鬥爭底手段越不完全，為獲得生活資料，就越要廣大的土地——「擷取底領域。」原始狩獵，生產得很少，具備普通自然條件的一平方哩土地，不能養活二十人以上。這樣小的人類集團，須散處這樣廣闊的地域，所以維持社會紐帶就非常困難。我們如果再考慮到交通手段技術底原始，既沒有什麼道路，又沒有什麼可供乘騎的家畜，無論怎樣短近的旅行，都會遇着可怕的危險，就可以明白，當時社會結合底範圍，頂多不過二十人左右罷了。

當時能夠為協同進行生存競爭而團結的，只限於那自然界本身叫他們依共同源頭——血緣關係來結合的人。無血緣關係的人，不能為生產活動而行自由結合。原始人不能想到像契約那樣複雜的事。最重要的是這樣一件事：因為生存鬥爭底非常激烈，使他們對於那些不與自己同生同居結合一起的人，一概以敵人看待。因此，原始時代底社

氏族底根

本生產關

係是單純
協作

氏族內部

發生了生
理的分工

最初的民
族形態

會組織，就是血緣結合或氏族形態。這個形態底限度，亦限制了那經濟關係。

氏族底根本生產關係，是單純協作社會的勞動關係。是這樣狹小而且單純誰都能夠同樣地做任何工作。各人幾乎做同一種類的勞動。這是協作紐帶之最微弱的形式。在某種場合亦會現出比較緊密的協作。這就是集合地實行某種工作，而這工作非個人所能做，必須靠那由結合整個集團活動而生的機械力方能遂行。例和協力防禦強暴的野獸，或捕捉它們。

其後（實在是極遠的古昔）氏族內部發生了某種程度的分工。最初，這種分工是建立在性別或年齡等生理的差別上的。即壯年男子担任狩獵，婦女兒童担任採取菓實。分配給各人的勞動，不能讓各人自由選擇。因為對於自然界的激烈鬥爭，不許這樣辦。勞動者底活動，為要避免勞力底浪費，必定要保持嚴密的調和。勞動底組織，必定要依照氏族底共同利益，遵從氏族底一般意志。當時原始血緣結合底發展過程，我們只能明白它底極其大體的一般特徵。最初的氏族形態，大概是由母親及尙需伊幫助的兒童所

分配形態
——各取
所需

組成其後，協作底利益，使這種家族底紐帶變為比較永久的了。即兒童雖達到了成年時代，也不離開他底母親了。同居習慣發展了，人們就日益努力於緊密的結合。不用說，氏族是只能增大到那技術發展所能容許的限度。氏族底發展，一超過了這個限度，便必然地要陷入分裂的運命。

原始氏族底分配形態，完全適應那生產關係。因為生產中勞動底分配，不依據個人而依據集團意志。所以那勞動生產物底分配，亦必須是集團全體底責任。集團依照各人必要而給與各人（各取所需）。不論對於集團底在何成員，都不能給與必要以下的東西；因為倘若這樣辦，便會惹起氏族成員底死亡，延至集團本身底衰弱。再則，能夠給與必要以上的東西，亦只有極少的場合。普通，必要以上的分配，是被下面兩件事情所妨礙着：一是生產發展底幼稚，一是沒有剩餘勞動（即生產那維持生命所必要份量以上的剩餘物的勞動）。

因此，原始的分配帶着有組織的共產主義的性質。那時沒有什麼個人的私有財產。

共產主義

底形跡。共同生產，共同分配。分配得的東西馬上消費掉。沒有所謂蓄積。

第三節 意識形態底起源

最初的意識現象是言語

言語起於勞動呼聲

最初的意識現象是言語。它開始發展於人類生活底遠古時代——人類初離動物狀態的時代。言語底起源與勞動過程有密切關係。即言語起於所謂「勞動底呼聲」。當人類實行勞動時，其努力反映在發聲器及呼吸器上，會無意識地發出一種與他所行的努力相應的呼聲。「哈」(hah)這聲音，是樵夫揮動斧頭時所發出的；「呵」(oh)這聲音，是船夫拖拉船鍊時所發出的；「唉唉」(ai-ai)這聲音，是砌路者舉落重槌時所發出的；這些都是勞動底「絕叫」，即勞動底呼聲。

氏族各成員底身體，非常類似；因為他們在血緣上有密切關係，而且一塊生活於同一自然條件中。所以原始公社底一切成員，發出同一的勞動呼聲。而這呼聲無意識地變成說明那引起這呼聲的特定行為底名稱，是極自然的事。這樣，發生了幾個最初的原始

言語表現
人類集
體努力

思維生於
言語

言語。言語底基礎（勞作活動）發達了，變複雜了，言語亦就跟着變化，而且複雜起來；然而發達為後世的多數方言，還是幾千年後的事。這些方言，言語學能將它歸源於今日已不復存在的幾個國語底少數諸根之中。

這樣，原始言語是表現人類底集體努力。言語對於勞動過程有組織形式的意義，是一點疑義亦不能有的了。起初，言語是調節勞動，使勞動者底作振發精神，整齊步調；後來，便帶有強制服從或勞動信號的意義了。

思維是較後發生的意識現象。它可以說是「心中的言語」，思維成於言語所表現的諸概念，包含着「觀念」（即思想），所以我們要思維，必定要有一種言語，即要有一種符號能夠敘述包含於人們心中的思想。換句話說，思維生於言語（如果我們設一個相反的假定——假定言語是思維底產物，各人在未向他人發表以前，各別地「思維」言語——，便會達到一種十分可笑的結論：這樣造出的言語，除了造言語的本人外，再無第二個人能夠理解。）因此，我們必須肯定這種事實，不僅言語就是思維也明明是起於

言語爲保
存勞動經
驗的手段

言語應用
於非人類
的行爲

慣習

社會的生產過程

如我們所已看見，言語和概念，都盡了作勞動召集信號及結合勞動努力的作用；但它底機能尚不止此。言語很早就成爲傳繼並保存不斷蓄積起來的勞動經驗於集團中的手段。原始共產集團底成年者，須對青年成員說明他們底經濟機能爲此，他們指着某種食用植物，發出表示「連續行爲」的若干言語：「尋找」、「摘取」、「拿來」、「破開」、「吃下」。年輕的野蠻人，記住這些給他的教言，後來就能應用這些傳給他的技術規則。這些規則，是共社年長成員蓄積經驗的成果。

其後這些言語，又應用到非人類的行爲，即動物及無生物底自然運動上去。從此便發生記述外界現象的事。人在對於自然界的鬥爭過程中，察得自然現象中有一種連續性。他把這連續性用一種相當結合的言語表現出來，而且爲他自己及其氏族同伴成員，造出一種自然現象底「技術規則」，以便易於生存鬥爭。在這些技術規則中，一定包含着「慣習」，即氏族成員間所成立的生活關係——戰利品底分配方法，共同狩獵時所

設的秩序等。

沒有哲學。

沒有宗教。

原始思想
底集體性

這些是原始意識諸形態底一般特徵如前面所說，它是由生產形態所組織的。要想在原始人中探求近代意義的『哲學』，那是很荒唐的。哲學底發生，須先有體系化的觀念，然而原始人底觀念，是散佚而片斷的；它不過是由那與它有直接關係的勞動過程及自然現象結合起來。既然沒有哲學，自然不能有宗教。宗教是一個體系，常建立於一定的存在法則上。

從經濟學底見地看來，觀察原始思想底集體性是特別重要的。當時的人不能離開自己所屬的集團來設想自己，他們並不把自己看做利益或努力底中心，他們亦不像近代人那樣把自己認做『我』，而是溶化自己於氏族當中，作為『全體底一部分』。當時思維底『緊密』，正像公社本身一樣，即集團底全體成員都是相同的，無所謂個性，無所謂人格。幾世紀間，人類只是一代一代地彼此模倣着，而這種模倣，又增強了這停滯不變的生活樣式。

原始思維
非常保守

絕對的人
口過多打
破了原始
意識底保
守性

原始思維帶着非常保守的性質。這是因為這些思想是生長於那種勞動生活條件之中。要使生活發展，必須有剩餘的精力。可是如我們所已知道，原始公社是沒有剩餘精力的。

因此，很明白的，那為生產形態之組織物的思想及觀念底一般保守性，乃是經濟發展非常遲緩底原因。只有一種支配人類的自然的強大的動力，才能打破原始意識形態底不活躍性與保守性，給與將來發展以一個刺激。這動力就是絕對的人口過多。

第四節 原始社會底發展力

氏族底增大被勞動生產力底程度給與嚴重的限制：在當時的生產方法之下，人口增加若達到一定限度以上，集團就不免要馬上分裂。這樣，一個集團就變成兩個，各自占住一定的榨取領域；若人口再行增加，又達到這限度時，那集團又要不可避免地分裂為兩個，如此繼續分裂不已。這樣，人口底增加，有使一地方住民數目無限增加的傾向。但是一個

絕對的人
口過多底
意義

災害之力
引起技術
底進步

缺乏知識
亦爲發展
底障礙物

地方底面積是有限的，而且用當時的生產方法，只能維持一定人數底生活。狩獵人口底密度，倘使達到每一平方哩有二十人，在這以上的人口增加便爲過多，那麼，這增加的人口，就要遇到生活資料底缺乏了。這就叫做絕對的人口過多。

絕對的人口過多產生了飢餓，疾病，死亡率增加——一切的災害。災害之力，打破了幾分無生氣的不活潑的慣習，使技術底進步成爲可能。飢餓驅使人們打破對於一切新事物的嫌惡之情，開始發展生存鬥爭新方法底萌芽。這些方法中，有些是早已明白知道，但還不曾應用於實際上的，有些是新近才發見的。

發展底最大障礙物雖然打破了，但還有一種障礙。那就是缺乏知識，即不能自覺地尋求與自然界鬥爭的新方法。因此，發展是採取無意識的，自然發生的經路，而且其遲緩爲近代人所不能想像。

技術底改良，對於那因絕對人口過多而起的災害，只不過給與一時的緩和。人口倘若更增加時，那社會勞動底新方法又不適宜了，飢餓之力便再驅使人類踏出更前一步。

的發展。

絕對人口
過多底最
初結果

原始社會
發展底諸
原因

絕對人口過多底一個最初結果，普通是氏族間衝突底激烈，後來使全種族移住於新地方。這種移住，在原始人底遲鈍心理上，與技術底變化，有同樣的困難。

總括起來說，原始社會發展底諸原因是這樣：因生產形態底不活潑，遲早不可避免地發生絕對的人口過多。這絕對的人口過多，又反轉來打破那生產形態底不活潑性。原始社會心理底極端保守性，使技術底進步幾乎常常被人口底增加牽曳着走。生活資料底不足一般地說是慢性的。

第二章 族長宗法社會

第一節 農業與牧畜底發生

絕對人口過多的動力驅迫原始人一點一點兒去完成狩獵底武器和方法這動力漸漸驅使原始人超過這生產形態底限度。採用生存鬥爭底新方法因而大大地減少了人類被外界自然力所左右的程度。

農業與牧畜確是各自獨立地起於各種地方，最初應着地方的及自然的條件互相隔離。

農業底發見，大概是由於多次反復的「偶然」事實連續底結果。人們偶然遺棄若

農業與牧
畜各自獨
立發生

農·業·由·女·
子·發·見

原·始·農·業

最·初·的·農·
具·是·削·尖·
的·木·棒

干由野生植物採來的菓實於地上，經過幾個月後，發見彼處長出穀物底嫩芽。這種事情，一定是毫不經意地遇到了好幾千次。可是遲早之間，這二個現象間底關係，一定要深入野蠻人底心裏，並驅使他於必要上來利用這個關係。大概，這個發見，成於婦女之手。因為婦女要看管小孩子，比那狩獵男子少過些放浪生活，而且較多從事於菓實穀物底採取。

(註一)

原始農業在其條件上在其方法底不安定上都與近代農業大不相同。耕犁底發明，是更後代的事。只留木幹底一枝，砍去其他各枝，再把這一枝削尖，用來耕作，就是較近代的過去還是這樣辦，決不僅原始時代如此。他們用這木幹耕耨地面，造出田畝，最初的農具，就是削尖的木棒，用以開鑿地孔來容納種子。今日，與此同樣的耕作法，還可以在南非洲及安哥拉 (Angola) 看見。彼處有一種植物名叫『馬莫卡』 (Mamoka)，栽植得很廣，先用削尖的木棒掘鑿地面，然後由婦女將馬莫卡底莖種於地中，幾年後便能有大量的收穫。自然，在農業底開始發展時，實不能採用比這更完全的方法。斯拉夫人間盛行

牧畜起於
爲娛樂而
飼養動物

原始農業
和牧畜各
使人口密
度增加三
四倍

農業最初
只能補助
狩獵

的穀物栽培法，依我們想來，起初亦一定是實行與安哥拉婦女所採用的同樣方法。實際，斯拉夫人底某種方言底「SOJETA」（犁）這名詞，只有棒或槓的意味。

牧畜大概是起於爲娛樂而飼養動物的慣習。（即在今日，那生活於最低發展階段的野蠻人，即遊牧的狩獵民中，也還有許多詞養着不能產生物質利益反而增加負擔的野生動物的事。）後來，他們理解了由這些動物所得的利益，飼養動物一事便變成有計劃的進行了。

牧畜同農業一樣，亦給與人類生活以多少的安定，解放了幾分人力，使人類容易再向前發展。原始形式的農業和牧畜，各把一地方底人口限度增加了三四倍（在溫帶底平均條件中，每一平方哩約有七十人。）

農業最初對於野蠻種族之遊牧的生活方法幾乎不曾給與什麼影響，它在當時，只不過用爲補助狩獵而已。種族適應狩獵底必要，普通總是從這一地方到別一地方，繼續移住的，在一個地方，至多只能停住自播種結實以至收穫時所需要的期間。牧畜最初就

農業與牧
畜結合
一定住

人口密度
底增加

一部分人
得脫離肉
體勞動

現出剩餘
勞動

造出遊牧的生活家畜要有牧場一地方底牧草吃盡時就要遷移到別一場所。

漸漸人口增加了，人類就得結合農業與牧畜，採取定住的生活形態。這事底發生，由於能夠改良農具，使用動物力於勞動中，勞動生產力底增加，使人口底密度更增加三倍（在溫帶中每一平方哩約有二百人）。從此之後，人類底生活就比較地安定了。他們與原始人不同，已經不必以全部勞動時間耗費在獲得直接的生活資料上面了。農業和牧畜底勞動成了更生產的勞動。在一定期間中生產力底程度不斷地增加了。人類現在已經可以抽出一部分時間用於改良生產手段及一般技術上面了。再則，還造出這樣的條件：社會中有一部分人，可以從肉體勞動中解放出來。他們底生活資料由其他一部分成員來供給。

如此，必要勞動以外現出剩餘勞動。這在以前只能偶然地而且一時地存在現在却成爲永久的現象了。（註二）

牧畜提供
有效的交
通手段

集團擴大

產生分工
底新形式

組織工作
與實行工
作分離

第二節 氏族中生產關係底發展

社會勞動底生產力底增加，使氏族底顯著漲成爲可能。尤其是牧畜提供了更有效的交通手段（騎乘馴鹿，馬，牛，駱駝等），使他們能夠在較以前更廣寬的地域中維持其社會關係，因而能夠使集團更加擴大。此時社會底大小已經可以用百爲單位去測量，那用十爲單位是不夠的了。例如族長亞伯拉罕（Abraham）底遊牧羣，能武裝的男子已有四百一十七人。

生產底範圍與複雜性顯著地增大產生了分工底新形式。其中有一個是對於將來發展最重要的，那就是組織生產的工作。

當集團生產範圍甚小，十分單純，而且以眼前消費爲目的的時候，組織工作還是普通的。工作它可以與實行工作同時進行。爲什麼？因爲這時組織工作，只要集團普通成員底知力就可以做得來。可是到了須得適當分配數百種勞動於各個人計算集團幾個月

最初組織
工作集中
於族長手
裏

生產領域
中發生個
人權力與
服從

間底必需品，注意適宜消費這些必需品上所要的社會勞動精力，而且嚴密地管理此種消費——這樣一個時候，那組織工作就從實行工作中分離出來，同一個人就不能再做兩方面的工作了。即組織工作現在遠超於普通勞動者底精神能力而成爲最有經驗的有能力者底特別工作了。最初，這個工作集中於一人之手，普通是集團底最年長者——族長。

在組織勞動底第一階段，實行這組織工作的人，他底機能，幾乎很難與氏族中其他成員底活動相區別。組織者仍舊與別人一樣地實行勞動。他是最有經驗的人，別人與其說是服從他，不如說是模倣他。可是到了分工發達，共同生產更趨複雜時，組織工作便完全從實行工作中分化出來。對於那脫離直接生產過程的族長之態度，現在成了絕對服從的態度。這樣，生產領域中便發生了個人權力與服從——這就是對於社會底將來發展有重大意義的特殊形式的分工。

從各個集團看來，戰爭可以看做生產底特殊部門——對抗外部自然界的「社會

戰爭爲生
產底特殊
部門

戰爭幫助
組織者獲
得權力

組織勞動
爲最初的
複雜勞動

的勞動鬥爭。」爲什麼呢？因爲敵方的人，在自然社會中，恰與虎狼一樣，是外部的要素。在族長宗法時代，人與人間底衝突，因人口稠密而頗趨頻繁，所以這一生產領域（戰爭）頗爲重要。因爭奪牧場而起的衝突，在遊牧者間幾無絕時。戰爭使組織者底權力容易顯著增大。戰爭需要緊密的組織與嚴格的規律。戰時對於指導者的絕對服從，漸漸移入平時了。組織者底權力，初起於戰爭及狩獵方面，後來隨着生產底日趨複雜，便擴充到生產底各部門了。使戰爭與狩獵底組織者特別容易增大其權力領域的是這樣一件事：即由他分配這兩種事業底獲得物，這事在其性質上是給與他在集團中有巨大經濟力與權力的。

組織勞動，在歷史上，顯然是複雜（熟練）勞動底最初形態。在原始共產社會中，每人能做一切工作，所以那時的勞動，可以看做單純勞動。族長種族團體底勞動，大部分也是這種單純勞動。只有組織者底工作，才不是社會中任何成員都能做的。做這工作，要有特別的經驗，而且恐怕還要有普通以上的能力。這種勞動是複雜的「熟練」勞動，它所消

費的精力等於單純勞動底數倍（註三）

組織者進
行工作多
依慣習和
成例

組織工作
底分化
生產部
份的組織
者

指導組織者行動的，至少最初是集團底共同利益組織者一方面計算集團底必要品總量，他方面計算集團所有的勞動總量，依此法分配工作，確立起協作及分工底形式。不用說，組織者底複雜工作，大部分是依照既定慣習或祖宗成例無意識地進行的；只有在那慣習不能直接指導的少數生產部門中才由自己底發意依據自己底判斷來行動。後來，隨着組織工作底漸趨複雜，氏族底構成中就起了新的變化。集團底澎漲與其生產底擴大，其結果，一個人就不能擔負這全部組織工作，漸漸這工作底一部分就須移轉於集團底其他成員——普通是經驗較富的較年長者他們雖都是次要的，從屬的地位，然而已成爲集團底某一部分（自然，自從他生來就有最密切關係的部分）底組織者了。於是集團底內部，便開始發達了一種以部分組織者爲中心的家族這些家族底頭腦就是族長。不過行向家族的分化在宗法時代還不大發達。集團全體底統一，常常抑制着部分底分離。

族長底家
族

組織者世
襲成功

集團底
紐帶——
有組織的
協作

族長底家族漸漸獲得特別的意義。這一家族底成員，比較旁的任何人，都要更密切地接觸一般組織事業，更容易習熟這組織工作，所以到了老組織者死亡或老衰無用時，被選為後繼者的總是這一家族底成員。自然，做族長的，竭力要使這一種狀況永續下去，預先訓練他。最親近的人作組織事業，以便集團其他成員能選舉他。不久，這種努力便完全成功了；組織者底選舉變成了空虛的形式，實際由族長自己來任命後繼者了；組織者底繼機能變成一家族世襲的了。

這是族長種族內部底生產關係。此外種族相互間底人類勞動關係在宗法時代也頗有點重要了。

種族雖然分裂，那新成立的集團間底紐帶，却還沒有完全破壞。某一集團底力量不夠時，那彼此有關係的（屬於同一種族的）諸集團便團結起來共同行動——如防禦異種族底侵入，剿獵大羣動物的場合等。指揮這一種事業的，就是長老（組織者）會議或是特別選出的指導者。

集團間底
無組織的
社會分工

以滿足共
社要求而
生產物品
爲原則

族長宗法
社會與原

與這「有組織的協作」並行，集團間還顯出別種形式的紐帶，那就是「無組織的社會分工」。到了剩餘勞動稍趨普遍，且因農業與牧畜底結合而成爲永久的現象時，便產生剩餘生產物（即貯藏物）。各集團所有的貯藏物底種類，每因集團所住的土地底季候不同或因偶然的事情而相異。最初的交換形態大概是起於那有血緣關係的諸集團彼此贈讓貯藏物的慣習，交換就是集團間底無組織的生產關係，即甲集團不爲自己，而爲乙集團來生產物品，乙集團也爲甲集團來生產。兩集團底勞動，在某一程度內是共同的，然這共同勞動中，並沒有組織，各集團是完全稱立地組織着。

在族長種族關係時代，這種形式的社會分工，對於各共社底生活，並沒有生很大的作用。即各集團都是各自獨立地生產大部分必需品。一般原則是爲滿足共社要求而生產物品。那種一切勞動過程都爲售賣而生產的商品生產，在此處是不能成爲問題的。所以族長種族共社，屬於自然（自足）經濟時代。

如此，族長宗法社會底生產關係，與原始共產社會底生產關係不同的主要特徵，可

始·共·產·社·
會·兩·者·生·
產·關·係·底·
不·同·點·

遊·牧·民·優·
於·純·農·業·
民

組·織·分·配·
的·權·力·亦·
移·歸·組·織·
者·手·中

舉示如下——勞動底組織與實行之分化集團內部及集團與集團間（程度比集團內部差些）底協作與分工之發達以及剩餘勞動存在底結果，那現於交換中的無組織的分工形式，開始發生顯著的作用等。

這一切形態底進化都十分緩慢，而其完全的發展，必須以長期的定住生活及農業與牧畜底結合為條件。當這結合沒有完成時，這些特徵是不能很明白顯現的。多數場合，游牧民比純農業者更迅速發達了新生活形式。這有兩個原因；第一是牧畜底生產力較大於原始農業；第二是游牧民底移動生活，使他多有機會與各種人民接觸，並保持密切關係。

第三節 分配形態底發展

組織生產的活動，既然從集團全體轉移一個人（族長）底手裏；跟着，組織分配的權力也必然地要轉移到他底手中。社會的生產物，那一部分可以立即消費，那一部分

可以用於今後的生產，那一部分可以貯藏起來；關於這些問題，只有組織者才能下無誤的判斷，不致違反共同的利益。能夠考慮集團一般事業中各個成員底機能，分派那擴張其機能所必要的生活品於各個人的，也只有組織者。

種族底多數成員，對於組織事業底實際運用和分配底監視越益疎忽，那族長對於剩餘生產物的處分權便越少受限制。剩餘勞動底總量越增加，族長拿來供給自己使用的部分越增多，則他與一般成員之間分配底不平等也就越增大。這已經是榨取底萌芽了，但還不過是萌芽。爲什麼呢？因爲組織者所做的那種複雜工作，實際上是比其他任何人都做了更大量的工作，以致他底欲求必然地要比別人擴大些。榨取底程度，爲一般生產底幼稚與生產物種類底稀少所限制。組織者也只得用與別人同樣的食糧來滿足自己。即使他可以爲自己選取最好的生產物，但他總不能比別人多吃十倍麵包或肉類。誠然，剩餘生產物底一部分，他可以拿去同其他集團底特別消費物交換；但這是比較稀少的事，因爲那時交換還很不發達。

還有^泉個集團爲實行一種特別巨大事業而結成種族同盟時，那共同勞動底生產物（共同狩獵底獲得物或戰利品）是歸於組織那事業的人（普通是長老會議）去分配的；集團間底分配，是依照他們各自參加共同勞動的程度來決定。

第四節 意識形態底發展

集團內部發生了生產組織者，使個人對於集團的關係起了變化而且改變了他底心理。

自然界支配人類的勢力雖然減少了，然新的勢力又出現了，這就是人支配人的力。事實上，這一種力，起初是集團支配個人的力，現在却轉移到一個人——族長手裏了。

分配底平等已消滅了。剩餘勞動底全部生產物，已讓給組織者自由支配了。可是這一個不平等，還不會十分明顯。組織者只是做了以前集團所做的事——擔任分派各人一種適當的生活品，即各人維持生命及在生產上盡其特定任務所必要的東西。組織者

底欲求底發達程度，還沒有大大超過集團一般成員。

相互扶助底紐帶，對外界鬥爭中集團底團結性，比前代更發達了。第一因為集團內部協作與分工底形式更加進步了，使集團成員底結合比以前（即各成員能夠獨立實行一日勞動底大部分，而且實行着單純「協作勞動」的時代）更加緊密了；第二集團底統一，亦因有了那體現為族長的人格而強固起來了。

同時，從這同一條件中，又發生了個人主義底萌芽，即個人能從集團中區別出自己及自己底東西以前，只有共社底利益現在，却開始現出個人底利益了。

生產組織者底機能，是一種特別的機能專屬於組織者他底心裏發生個人主義的感情和思想，其主要原因即在此。從這主要原因中又發達了向這同一方向作用的別的原因。

組織者因能自由處置一切共同貯藏物和剩餘生產物，就得到一個機會，可以擴大自己底欲求，使自己成為集團中最傑出的人物。

私有財產
觀念底發
生

個人主義
底基礎

交換之際組織者總是以集團財產底實際所有者底資格來行動當他與別一組織者行交易時，先把後者看做交換物底所有者，後來就把自己也看做交換物底所有着了。這樣，私有財產，就漸漸發展了。最初，集團間底交換，是集團自己作為貨財底所有者來行動的，所以造出種族的私有財產這一概念。後來因組織者在交換中盡了特別的任務，使人們底心理起了變化便產生個人的私有財產一個觀念了。

可是個人私有財產的觀念，在組織者心裏明白固定了的，只有在這樣一個時候組織機能變成世襲制度集團不再選舉其族長，因而這個權力起源底痕跡完全從社會裏消滅了去的時候。到了這個時候，個人主義才發見了確定的發展基礎從此把種族底財產看做自己底財產這一種思想，在組織者底心裏便逐漸強固起來；那以前的認自己係受社會底統制來分配這財產的思想，就逐漸消滅下去。同時，集團對於其首長底組織活動，越益失去實際的統制力量，那首長對於其種族人民就越益要求絕對的服從，首長對於其種族之個人的權力觀念就越益濃厚。當首長發達這些觀念時，不能不遇到集團一

族長變爲
集團中唯
一的所
有者

組織者與
一般成員
間沒有
很大的心
理的差異

般成員底反抗經過激烈內訌的共社，想必不少。可是組織者底努力，是順應社會實際關係的，所以遲早必得到勝利。即組織者握有支配生產物及人民的實權，而且這個對於集團是必要的。這樣，族長就變成集團中唯一的所所有者，完全的支配者了。

組織者與一般成員間所生的心理的差異，在本質上還不很大，因為形成人類精神的基礎還是相同的。即對於慣習是絕對服從的，而且以為集團是一個不可分的全體，個人離開集團就不能存在。就是那具有優越精神力的族長自身，也不能自覺地踏過那數世紀久的種族生活底基礎，不感有要與這基礎衝突的衝動。組織者並不是天才，也不是有專門能力的人。他只是種族中最年長者，有多年經驗的人。做他組織活動底基礎的，主要的是祖宗底行爲，很少靠他自己底發明力或理性。慣習支配着他底心靈，如強迫支配了他底遠祖（即原始共產人）一樣。個人屬於集團這個思想，還依舊支配着組織者底心理，因為他與前代人一樣，離開種族去行獨立生活，無論在什麼情形下面都是不可能的。他不曉得種族以外還有什麼社會紐帶；而且實際，在社會外面生活就是死的意思。同

個人意識
才開始從
集團意識
中分化出
來

語言底發
達

樣的考察，對於一般成員，更爲適用。概括地說，新關係還沒有搖動保守的慣習，個人意識還只是在開始從集團意識中分化出來。此時所消滅的，只是集團底統，——這個概念。

所以族長集團底一般的心意狀態，與原始氏族沒有多大的差別。因之前代所有的對於一切發展的障礙物還有很多留存着，不過排除這些障礙物的勢力却已經造出了。與其他集團發生的一時的交通及結合，雖然微弱得很，但已經將個人底眼界擴張到自

己集團底限制以上了，各種慣習底接觸，已減少他們底保守性了。
現在又發生了一個問題：當時人類底智識，可以作爲將來發展底材料的，有幾多豐富，若干效用？

不用說，幾千年宗法社會底生活，不是徒然過去的；人類底智識蓄積範圍比以前廣大種類比以前繁多了。言語有顯著的發達了。如前面所述，原始人只有很少的言詞，而且那些言詞所具的意義極不確定。當時，有這已經很夠了。可是一走入新的發展階段，便現出複雜的勞動作業與工具，特別是現出分工——即在族長種族共社底首長（族長）指

導之下的全經濟組織。這時，言語便成了極其必要的組織用具，種種言詞增加起來，結合起來，使其數目也增多了。以前的言詞分化了，改變了它底形式，漸漸獲得正確的意義了。這種言語底發展，對於一般底進步，特別是對於增易組織勞動的工作，成爲偉大的精神工具。這一種工具，對於族長種族共社底組織者，尤其是必要的。隨着生產底擴大與共社底膨脹，便不能以身勢與模倣去指導全部勞動過程了。此外，言語底發達，對於保存全部蓄積的勞動經驗也是極貴重的手段。要想將這經驗用記憶或口碑底形式永久保存於種族之間，必定要有相當發達的言語。

人類開始去說明自然，探求現象間底關係，就是我們現在所研究的這一個時代；開始發生那近似哲學的東西，也在這一個時代。這個哲學底本質，就是自然靈物崇拜。

人類常常想以近的去說明遠的，以通常去說明異常，以能理解的去說明新奇的，倘若他能夠將新的現象裝入舊的觀察框子內，就自以爲將它說明了。最親近的，最習慣的，就是他與他周圍的人底關係。所以，這一時代哲學底一般形式，就受着這時社會關係底

影響。這個影響，有時很明白地表現出來，有時又不很明顯。所謂自然靈物崇拜，就是一種看事物關係如人類關係的自然觀。組織工作與實行工作底分離，使宗法社會底內部關係生出奇妙的二元性，好像精神的力從粗笨的肉體力中分離出來，意識的起因從無意識的起因中分離出來，體現前者的是族長，體現後者的是集團底一般成員。同時兩者彼此完全不能分離，這一方沒有別一方，便不能存在。實行工作若缺少組織意志，那就完全沒有意義；後者若沒有前者，也完全沒有用處。

人類看慣了自己周圍的人行活動時，總是組織者底意志支配那較單純的實行力。於是，他便準此去說明那外界所起的其他的活動力。一切現象，他都以為是兩個要素之不可分的結合。這就是指揮的意志與服從指揮的物質。即使他只能看見物質，但他仍不能離開意志去理解它。所以就是在不曾看見支配力時，也仍推定它底存在。這樣就發生「萬物有靈」的思想。這「萬物有靈」的思想代替了現象底原因智識，便一時寄宿在這思想中。人們向一切物體中，石境中，草木中，動物中，人類中，水中，火中，去尋求什麼「靈

宗教底起
源——祖
先教

當時宗教
爲經驗底
一般綜合

魂。」一切形態的自然物，在他們看來，都是同質的二元物。

如前面所述，族長公社更發達時，組織者底機能便現出某種分工，即造出以族長爲首領的諸組織者底完全組織。拜物的思考法，必然地要將這實際關係移到人類底自然環境。在族長宗法公社底成員看來，全宇宙是由那些奉最高神爲首領的善良組織者來指揮的。這就是他們底宗教觀念底本質。

宗教起於那對於過去組織者的祖宗之尊敬心。後繼者的族長，承認祖宗底權威，承認祖宗底優越，而且把這種對於過去幾代族長的态度，再遺傳於他底後繼者。所以他們以爲死得越古的族長就越發偉大。最古的族長與敬虔心結合起來，就以爲是遠優於普通人，而且是支配自然環境底一切現象之神了。祖宗底教訓，公社中所保存的傳說，都看做是這些神靈底啓示，表現爲當時的「宗教」。因此，當時的宗教，就是經驗底一般的綜合。宗教統一了分散的勞動經驗，幫助人們記憶許多實際的智識。宗教的神話，說明了許多自然現象間底關係底原因，使人們很容易記憶這些關係和現象底連續性。

與宗教有密切關係的組織手段，還有一種，那就是慣習——共同生活底規則（社會的規律）。最初，慣習只不過作為祖宗底教訓而存在着，可是後來，隨着宗教儀式底發達，慣習就變為神靈底詔誡，服從那不可侵犯的神意如以前服從族長底權力一樣。

宗教一方面組織了經驗，設定了技術的規則及慣習底規準，同時對於將來的發展還有制動機的作用。「祖宗底教訓」、「神靈底詔誡」在幾世紀間，甚至於幾千年間，都是為那時保守思想所神聖化的指導法則。即在今日，人們一離開慣習底規準，還要常常惹起老年人底反對。由此，我們便不難想像，族長種族生活底改革，要喚起好樣的反抗。要征服這一種保守的觀念，一方面，需要非常強大的力量，他方面，需要十分豐富的經驗。

第五節 族長宗法時代底發展力和新生活形式

我們此處所研究的時代底社會意識，在本質上，與人類生活底前階段一樣，也是發展底自然的障礙物。我們只要看到了這一點，便可以知道，那時社會進化底原動力，也一

對的人口過多

交換底發生

奴隸底出現

當時奴隸底待遇

定仍舊是所謂絕對人口過多的自然力。人口底增加，惹起生活資料底不足，保守的慣習，不能不隨這生活資料不足的程度而逐漸消滅。技術改良了，社會關係變化了。交換底發生及其漸次擴大，就是這發達中極重要的收穫。交換底進步（嚴密地說，是社會分工底進步）在技術發達底基礎上完成了，它是後來一切發展底偉大的推進力。

這時代底收穫，還有一種，不過沒有如上面那一種的重要。這就是「奴隸」底出現。剩餘價值出現底結果，組織者就常以集團一般成員底增加為有利，因為這樣辦，組織者就可以增加他自己得自由處分的剩餘生產物底總量。所以在宗法社會中，就常有這樣的事：戰時俘虜來的敵人不再將他殺戮，而是把他收容在集團中，強制他從事生產。於是他們就變成那集團底奴隸了。

可是我們千萬不要想像：宗法社會底奴隸，是墮入動物地位的。他們差不多與他們所屬的集團底一般成員，受到平等的待遇。勞動底協同性，將他們與其他成員密切地結合起來，漸漸抹去過去鬥爭底記憶。組織者是否「榨取」他們在他底血緣成員以上，是

交換與奴
隸底發生
均足以破
坏血緣關
係

純粹血緣
紐帶底支
配情形
| 習慣底
支配

一個疑問。他們與其他成員一樣地勞動。奴隸不能出賣，一般對於奴隸的態度，等於亞美利加土人對待爲其養子的俘虜。

交換底發生和奴隸底出現，驟然看來好像是兩種極其相異的事實，實在是有非常重要的共同點：兩者都是表示那專門建在血緣上的舊式協作與由血緣而生的個人底極大心理的類似，已被破壞了。原來，血緣關係，是充滿着極端的排他精神和對於其範圍外一切存在物的偏狹精神。這新的生活形式，在某種程度內，與這偏狹精神衝突，而且要限制它。從這一件事實中，還發生了許多社會事實。

純粹血緣紐帶底支配，就是慣習底完全無缺的支配。因爲關於既定生活形式的慣習力甚強，個人意識很弱，所以個人到底不能與慣習衝突。或違犯慣習，就是這種想像亦不能有。那時沒有所謂犯罪等事。如果有什麼與慣習不一致的事情發生，也不像近代人那樣認做犯罪，而只以爲是一種變態。倘若生出兩個頭的小孩子，便認做怪物，將他殺死。若有違犯慣習的人，也受同樣的待遇。有兩條路：不是殺戮，就是放逐。無論那一條路，結果

非血緣的
新社會紐
帶一發達
便屢次違
犯慣習

慣習法底
出現

都是死的意思。這不是懲罰，只是一種對於不能說明的危險現象之本能的自己防衛。法律及違法的觀念，道德及不道德的觀念，絕對沒有存在過。人類被一種同飲食睡眠一樣的自然必然力，逼得去服從慣習。

非基於血緣的新社會紐帶一發達，那情形就變化了。違犯慣習已不是例外的事件了。第一，各種慣習彼此開始接觸，遵奉這一集團底慣習，常要違犯別一集團底慣習。所以為奴隸的俘虜，若遵從舊種族底慣習，則他所參加的集團底生產常態必立被紊亂，並要使他底新同伴受到很大的困難。同樣，要使交換關係正常地遂行，於那那種敵視一切異種族的舊來根深蒂固的慣習，亦不能不屢屢侵犯。違犯慣習，已成了普通的現象，社會再不能將它如以前一樣地看做變態了。

這樣，就造出一種新的生活形式——慣習法，即「普通法」。它底本質在於防止違犯慣習犯罪已不再衝動地加以處罰，而是多少有意識地加以處罰了。即依據慣習來判決。對於各種犯罪的懲罰制度，亦確立起來了。一般對於違犯慣習，採用了許多特殊的手

法律是在
生產領域
底內部

段這些手段底目的，在於回復那因某種犯罪而生的損害，並防止其反覆發生。於是就生出這種概念：以合法的為正義，不合法的為不正。前者是符合慣習的行為，後者是不符合慣習的行為。後來進化為道德及「法律」的諸要素，就是這樣發生的。

「法律」底領域，普通與經濟領域有明顯的區別。然在近世科學上，這個區別並不是絕對的，在本質上，社會對於那不合法法律的現象而行的鬥爭，不應該從那對於外界自然的其他鬥爭形式中區別出來。犯罪，同寒氣，肉食獸一樣，是一種敵對社會生活的外部社會力。所以法律，是屬於那對抗自然界的鬥爭底一定領域。這特別的鬥爭形式，必須研究到它底技術方面（將犯罪者當做外界自然底要素來處理的方法）經濟方面（處理犯罪的過程中社會成員間底相互關係）及意識方面（人們關於法律及違法的見解）。所以，法律是在生產領域底內部並非在其外部的。依這意思來說，慣習法底出現在族長宗法社會底經濟生活中，是有重大意義的。

這樣，一個跟着一個，出現了新生活形式底萌芽，一般地說，族長宗法形態是今日最

下等種族生活着的水平線

(註一) 在美洲某種螞蟻之中，發見了如下形式的農業底萌芽：螞蟻雖然不去播植種子，但很留意除去供給他們食用種子的野生植物周圍所生的雜草。人類農業底第一步，想必與此類似。

(註二) 「必要勞動」就是指社會勞動之中，用於創造並維持社會勞動分的部份。「剩餘」勞動就是社會勞動底殘餘部份，即用於生產「剩餘生產物」的部份。

(註三) 單純勞動，就是特定社會底普通勞動者（在體力上和發展上），不須特別練習而能實行勞動。單純勞動，自然隨着經濟的及文化的生活底進步而進化。

第三章 封建社會

第一節 技術底發展

旅長宗法社會底發生，是那保證人類生活資料的新生產方法發生底結果。封建社會底發生，又是這些生產方法更發達底結果。

封建時代底技術條件，大要如此——以農業為主要產業，牧畜處於從屬的地位，在一定地域中營定住生活。

當游牧種族起初採用農業時，它不過是一種次要的副業的生產部門，要受牧畜條件底束縛，故耕作地域常常改變。可是人口底密度一增加，他們可得放浪的地域便縮小。

以農業為
主以牧畜
為副營定
住生活

了。牧畜底發達，因牧場不足大受限制以來，游牧生活底領域亦限着逐漸減少了。農業變成生存鬥爭中重要的原素了。隨着完全定住生活底成立，農業便變成生存鬥爭底主要領域，牧畜就失去它與游牧生活的關係，從此順應農業底條件，變成農業底一部門了。

在最初即純粹從事農業的種族之間，農業亦漸漸發達起來，失去它底原始的半漂浪性而且包含了牧畜。到了地力用盡，要想遷移耕作地於別的場所而苦於自由地面積不夠時，就發達了新的更確實的農業制度，這就是「二田法」。某一塊土地底地力用盡了，便使它休息，再去耕作其社所管理的別一塊土地，別一塊土地地力又用盡了，又使它暫行休息，再回頭來去耕作那已恢復地力的前一塊土地。其次發現的改良就是「三田法」。將空地分作三部分，其中耕作兩部分，一部分用作春耕，一部分用作秋耕；第三部分則讓它休息，在沒有恢復到次年度耕作以前，把土地用作家畜底牧場。最初的施肥（獸糞）也同這三田法並行發達了。

這些農業技術底發達，的確是進步的，通過封建時代底全體都實行着。那三田法遺

剩餘勞動
占較大部
份

農業技術
底發展引
起共社生
產底分裂

存於歐洲，至封建時代後一世紀以上。

封建時代底採取產業底別種部門（狩獵，採礦）及製作產業，還很不發達，有些還在萌芽的階段。當時的戰爭，在作為保護生產的必要手段上，在作為擴張社會領域的唯一手段上，都盡了重要的任務。

概括地說，生產物底種類還不多（這是不利於交換發展的條件），剩餘勞動却占生產之比較的大部分（這是有利於榨取發達的條件）。

第二節 封建集團底生產及分配關係

（一）農業集團

勞動生產力增大底結果，擴大了社會組織底範圍，此時共社已經不是由幾百人組成，而是常由幾千住民組成。同時農業技術底發展使共社底生產起了某種的分裂。

在族長種族集團中，已經發現有一部分分裂為家族的現象。我們已經說過，這事起

家族獲得
獨立權

小家族的
生產優於
大集團的
生產

家族間底
生產紐帶

在下面這一種事實：族長已不能獨力實行組織工作底全部須將其一部分轉移給副組織者。可是這些副組織者，差不多沒有什麼獨立權，那社會的生產，仍以一個單位來進行，雖然有多少之差。然隨着定住的農業生活底盛行，那小經濟單位（家族）的生產形態，在經濟生活上便獲得相營的獨立權了。

在農業勞動中，普通只要一家族成員底勞動便夠了，集團全體底協作是不必要的。再則，在這裡，小家族的生產，比大集團的生產，生產力還要大些。當人們使用粗劣的耕作方法時，集中小集團底注意和努力於狹小的地面，比那分散地應用大集團底協力於廣闊的地面，是要更能利用土地底自然性質些。

所以那接近封建時代的農業公社，是由許多有血緣關係的家族團體構成的；各家族在頗大的程度內，各自經營其農業。這種家族底大小，位於古代族長種族與近代家族之間。它類似現代有些地方還遺留着的有二十人左右的斯拉夫人底「大家族」。

可是那結合諸家族團體的生產紐帶，還有不少保存着，有許多場合，當那特定家族

土地底再
分配

不再分配
的土地

遇到與其能力不相適應的巨大工作時，能夠受到鄰近家族甚至於共社全體底援助。這種援助，普通是行於建造房屋，又為獲得新耕作地去開闢森林時。在牧畜中，集團主義底利益非常之大，即自春至秋，共社底全部家畜合為一羣，在一個共同牧人底監視之下，吃食共同牧場底草料。在共同牧場中，包含着全部休耕地及剛收穫完畢的土地。所以各派分地，都只有在純粹農業期間，提供各家族作生產之用。共同牧場底割草工作，集合地進行；晒好的乾草，依照各派分地底大小，分配於各家族。

再則，就是空地使用權，在某種限度內，也要受共社底管束。家族生產，並不固定於特定的派分地，各家族間，常常實行土地底再分配。再分配時，各家族領到大小與以前一樣的一塊土地。不過場所與前不同了。或者派分地底面積，依照家族底大小及其勞動力底多寡而有所變更，這種分配，最初大概是每年行一次，後來是幾年行一次。這種再分配底優點，在於平均各種派分地因地味優劣而生的利益與不利益。至於那些由一家族獨力開拓森林而得的土地，是從始就不再分配的。所以共社最初獲得共有地所有權，是由

於共社底共同勞動。即由於未耕地底開墾或征服，這是不可動搖的事實。

還要附帶說明的，就是在某種場合，各個家族底共同勞動，并非在任何地方都以同一形式及同一程度來行，而是依照那地方之自然的及歷史的條件而不同的。（註二）

封建時代初底農業共社中便已經有了工匠，不過他不是專門從事自己底職業，而是與農業結成一起的。再則，各家族又各自兼營別種職業，最多的是紡織裁縫，家族不能靠自己勞動來充足欲求時，才依賴工匠。最初發生的工匠，是磨粉匠與鐵匠，其次出現的是鞣皮匠，染布匠，麵包匠，木匠，瓦匠，陶工，以至於「醫生」。但是他們都不是近代意義的工匠。在他們漸次離開共社之第一階段，他們還沒有爲預定而做工，更不是爲售賣而生產，而只是農業共社底公吏起初，工匠還以農業爲主，只以很少的時間耗費於自己底職業上。倘若工匠因爲有自己底專門職業，使他底農業勞動生產物不夠維持他底生活，拿俄羅斯底例子來說，便以「農民米爾」（Peasant mir）底費用來補足。他們向農民取得一定的穀物，野菜，肉類及其他農產物底供給，反轉來，則各依自己底專門職業，實行

工匠獨立

近代

工業底萌芽

經濟紐帶
代替血緣
紐帶

封建領主
底由來

戰爭底首
領

農民所要求的必要工作。後來，工匠就停止農業工作，專門經營自己底作坊，接受別人底預定了。這樣，就發生社會的分工，現出近代工業底萌芽了。在封建制度之下，工業底發達，還極其微弱。可是從這時代底最初階段起就已經有像磨粉匠，鐵匠等供給鄰近幾個公社使用的工匠了。這樣，各個公社之間，就造出一種生產紐帶了。

公社底膨脹，家族團體底顯著獨立，其結果，使各家族間底血緣關係逐漸消滅，甚至於忘記了它底存在。純粹的經濟紐帶，變成結合各公社為一體的膠黏物了。

(二) 封建領主底發生

在那封建集團從農業公社中最逐漸最模範地發展出來的地方，其發展底順序，採取如次的形式——

起初，公社底構造，以有比較的統一為其特長，各家族大小底差異，還沒有達到給與那最大的以決定的經濟的優越。關於公社全體的事務，歸長老（家長）會議來決定；倘若經營集合事業需要唯一的組織者時（特別是戰爭時），長老會議就從他們自己當

經濟的不
平等

經濟力優
越者容易
獲得權力

中選舉一人爲首領，叫他在那一時的必要期間內擔當組織的工作。如果戰爭不限於一個公社，而由血緣種族底同盟來實行時，（實際上常常這樣）則這些首領們，又選舉一個一時的總首領。

可是那時經濟上不平等的萌芽已經存在了，其一，表現於共同事業組織者底選舉中（雖然還只是一時的。）另一種就是與土地共有制並存着的土地私有制，特定一家族獨力所開墾的土地，便作爲那一家族底財產。同樣，由戰爭獲得的土地，倘若派分於參戰者之間，也不再分配了。

在這種場合，經濟力優越的家族，一定比其他家族更迅速地獲得權力。第一，這種家族能夠很容易地開拓新的無所屬地，擴張自己底土地領域。第二，屬於這些大家族的人，普通得在軍備事業底組織上占着較優越的地位，因而得領取戰利品（不論生物或物品）底較多領份。活的戰利品中，包含着奴隸，這就是俄羅斯底斯拉夫人所謂「*Yad*」或「*Klitor*」（奴婢。）農業公社，從宗法集團中，承繼了變形的奴隸底萌芽。

大家族底
優越地位

首長變爲
富裕家族
世襲

模範的封
建領主

這樣，經濟單位間底不平等就增大了，漸次破壞了共社底統一性。富裕家族底影響，及於共社底生活過程中的，一天增大一天。那是因爲它底經濟的優越，能使其他家族在某種程度內處於從屬的地位。大家族，能夠做其他家族所不能做的工作，例如建造巨大的磨粉場，製麵包場等。大家族底生活比較安定，所以他們很少苦於一切種類的經濟打擊，即在技術幼稚的當時所常發生的饑饉或別種天災，所以在這種場合，富裕家族，便常常拿出他底貯藏品去救助貧乏家族。貧乏農民，則以勞動於富者底土地去報答他；由此，使富者得大大增加了他底耕作地面積及他底一般生產。

不久，富裕家族底實力，驅使大家只能在他們當中選出軍隊底組織者而且當然的，富裕家族還利用他底經濟勢力使這一種狀態永續下去他們猛烈地反對一切企圖變更這制度的人。漸漸地把這慣習變爲法律，首長底權力，變爲富裕家族底世襲，戰爭底一時組織者，變成永久的權力者。

這個時代，可以看做純封建時代底初期。大地主從共社中分離出來，將軍事組織者

底機能緊緊地握在自己手中，用種種手段達到了使公社在經濟上隸屬於他。這是模範的封建領主。他是公社底「君主」(Seignior)——即有力的首長。(「Seignior」一字，其意義是最年長者。)

封建領主底發生，還有比這更早的場合，即從游牧的族長公社轉入定住的農業公社之過渡期中所出現的。這種封建領主，起於那獲得定住地需要戰爭的場合，尤其是要經過長期激戰的場合，所以戰爭最初就影響於公社底構造。

封建的關係，迅速地發達起來，變成了強大的力。一方面，公社生活中封建領主之積極的，社會的有益事務，他方面，農民對於他之經濟的，法律的從屬，都增大起來，而且變成了永久性。

封建領主築起強固的城堡，使農民遇到敵人攻擊時，可以逃避此處，受他底保護。他為公社，注意建造道路，橋樑等事。領內農民底家庭，如遇到自己力量不能勝任的事件，隨時可以得到封建領主底幫助，當凶荒或遇戰禍時，封建領主有規劃地去援助農民。他做

封建領主
底另一種
起源

領主與農
民底關係

這些事情，必須耗去他所貯蓄的許多物資。自然，封建領主是不願意白白為農民犧牲其領地底物質的。而農民則用自己底勞動，去報答封建領主底一切保護。

封建的榨取有兩種主要形式：第一是強制勞動，這是基礎的最初的形式；第二是繳納租稅。當封建領主比富裕農民還強得不多的時候，強制勞動還只是一種償還債務的普通形式。到了封建領主底權力強固時，它就變成課與農民的永久的義務了。即農民每年須有一定日數在封建領主底領地上勞動。有些時候，封建領主知道以完成物品的形式取得租稅，比較勞動的形式為有利。這種物品稅，為主的是課於手工勞動底生產物上，漸漸擴大它底範圍。這些封建的物品稅及封建的勞役，其範圍一確定，就為慣習法所維持了。不用說，在必要的場合，君主是不難增加稅額的。

封建的勞役（農奴勞動）和封建的租稅，都是單純的露骨的榨取形式。封建的勞役，是剩餘勞動底直接的明顯的收奪；封建的租稅，是剩餘生產物底收奪。

建在封建的勞役和封建的租稅之基礎上的君主底領地，也與小農底田地一樣，差

給領主

換取與交

領內人民
奴隸狀況
並不一樣

不多專門用來自給的。不用說，封建領主爲滿足自己底精練的欲求，能夠比農民更多利用交換；然就是他，交換也是例外的事（因爲交換底發達還很不充分）他底大部分必需品，仍從農奴身上取得。

當領主底領地還營着自足經濟（以消費爲基礎）的時候，農奴勞動與封建租稅底範圍，只限於封建領主所消費的必要品。因此，領地人民底負擔，還比較不大。自然，這種負擔，隨着那交換底發展及其結果封建領主底欲望底發達而增加了。

封建領主與那受他支配的人們底關係，並非全部一樣的。在農民中，有一部分，經濟的依賴較大，負擔較重，從而在法律上亦比他人更多隸屬於封建領主；另有一部分，則處於比較有利的條件之下，慣習維持這些差異，而且把它一代一代地遺傳下去。

這些差異，有一部分是由於所課的義務底性質而生的，例如鐵匠，他只須納稅於領主，事實上再沒有別的事情麻煩於他，故他在經濟上，法律上，當然比農業者要自由些；農業者須從事農奴勞動，因之在一定期間，就處於完全的奴隸狀態。義務程度底差異，有時

家內奴隸

移住權

封建領主
爲土地底
最高所有
者

由於歷史所造成的諸關係。後來，封建領主以免稅的條件招到其領地的移住民，其爲農奴的程度，比公社底老成員要少些。

封建領主底臣民中，有一種人，只住在領主底家宅做私的服役，不參與任何生產的勞動。他們底奴隸狀態，達到最高的程度；因爲他們與農奴不同，沒有一點自己底田地，完全靠領主底慈悲心來生活。他們是家內奴隸——婢僕。

臣民當中，被剝奪移住權的（即不許走出領外的）只有那些最隸屬於領主的人。其他的人是可以移住的，不過當移住時，要沒收他底土地與財產。我們若要理解爲什麼會有這種關係，須將下面一事放在腦中。

人民對於封建領主的經濟從屬之最一般的狀態，表現於這樣一件事中：即把封建領主看做人民所住的全體土地底所有者。因爲當時農業在社會底生產生活上演了最重要的作用，封建領主當然要完全支配土地這同時亦就是支配人民的意思。封建領主在經濟上既處於優越的地位，故其努力當然成功了。在紛亂無已的當時，自由農民常

常自願將其所有地獻給最近的封建領主，仰求他底保護，再請封建領主把這土地作為自己底封地（即附有條件的所有地）而取回來。不過封建領主雖擁有最高土地所有者底稱號，然仍不能自由處分其土地，事實上他是服從慣習的。

封建集團底經濟，已有顯著的獨立，然決不是絕對的獨立。第一，戰爭之際，有時單以一個集團底力量，不足以防禦外敵底壓迫；例如被那遊牧人種襲擊時（那是常起於封建時代的歐洲的），或者是受強大隣國封建領主底攻擊時。

在這基礎上面，封建領主之間，就發達了一種關係；那關係同封建領地中領主與其農民間所存在的關係一樣。軍事的防衛逼使農民屈服於封建領主，同這一樣，它又逼使弱小的封建領主屈服於強大的封建領主，或是自發地，或在戰敗時，承認比較有力的領主為自己底主人，保護者——諸侯（*Seignior*）。弱小領主，與其家臣一同在這大領主指揮之下去從事戰爭（領主之封建的勞役），有時則繳納一定的貢稅。在一定的場合，他還服從諸侯底法律。普通，諸侯對於其臣僚底內政，是不加干涉的。

國王最爲
大的領主

不斷戰爭

諸侯，普通又是更有力的領主，應臣僚；這種關係，一直達到國王（King）爲止。

國王不過是封建領主底連鎖之最後一個環子。國王對於其臣屬國家底內政，不加干涉，即在對外問題上，他底勢力也不很大。國王及諸侯底主權，常常只有一個名義。

在這種條件之下（社會組織各部分間底紐帶，其性質是分散的，力量是薄弱的，技術底幼稚，不斷地惹起「絕對的人口過多」——因之，封建領主就不能不常常從事戰爭（註二））

（三）僧侶階級底獨立

在族長宗法共社底初期發展階段，族長不僅是平時勞動底組織者，而且是戰爭底組織者。即使他自己沒有具備做軍事首長的素質，在必要的場合，也要由他選定一時的首長而仍將一般的統制及指導者底機能保留於自己底手中。

封建主義底發展，使首長成爲獨立世襲的軍事組織者。種族共社分裂爲家族團體，變做隣人關係的社會。家族底勞動，在其首腦——一家主人底指導之下來遂行。然則族

長底組織工作中，剩下的還有什麼呢？

僧侶為族
長底後繼
者

僧侶底主
要任務在
於經濟的
組織作用

僧侶具有
天文智識

家族團體相互間雖已有很顯著的獨立，但還保存着許多經濟的及社會的紐帶。家族團體底活動及家族團體間底紐帶之一般的統制（即以前族長所行的平時的統一的組織機能）到底不能轉移於那專事自己特殊活動的封建領主手裏，也不能轉移於那範圍過狹的指導者——大家族底首長手裏。於是這一般的統制（即一般的平時的組織機能）便轉移於族長底後繼者——僧侶手裏了。

僧侶是那從古相傳的蓄積的社會經驗底保存者。這種經驗被認為那些奉如神明的祖宗底戒律和啓示以宗教底形式傳遺下來。故僧侶就被看做神靈底代表者，聯繫神與人的鎖鍊。然而僧侶底主要任務，還是經濟的組織作用，在生活上非常重要。

要知道什麼時候可以開始耕作，什麼時候可以開始種植，這一些事情，對於一切農業者都是極重要的。收穫底大小，完全懸於季節底劃分怎樣。然要正確劃分一年底季節，必定要有天文學的智識。只有僧侶具有這種智識，因為他們傳有數世紀蓄積起來的太

陽，月亮，星宿底觀測法，能夠用以造出農業上用的十分正確的曆本。

在埃及，美索不達米亞（Mesopotamia）與德斯坦（Hindustan）等國，都有正確區別季節的必要。這一些國家，因山嶺融雪或熱帶雨水，以致河川周期氾濫，廣入沿岸地方。這種洪水，一方面固然可以使地味變成肥沃，同時也與火一樣，可以殺戮人類，破壞人類所創造的一切東西。若要利適它底益處，避免它底害處，必須嚴密計算季節，完全知悉四季與水面高底之關係。這是僧侶底事情；他們現這些國家中，發達了天文學，做出洪水之正確的記錄。然而單單觀察洪水，還是不夠的，必須努力調節它們，因此，就須開鑿運河，建築堤壩，水閘，以及人工池湖。他們必須建築此等工程，用心管理此等工程，且須利用此等工程去灌溉附近缺水的地方，以擴張勞動底領域。關於這一方面，古代人真是成就了技術上的奇蹟。例如著名的美里賓（Merida）湖，用它可以用耕作古代埃及底廣大地域，這地域在今日已成了里比亞（Libya）沙漠。要做這種工作，自然需要富於數學智識的技師。做這技師的就是僧侶，他們特別長於幾何學的智識。

僧侶具有
數學智識

僧侶工作
甚為廣泛

讀書能力
為僧侶底
特徵

僧侶組織
模倣俗界
封建組織

平時的組織事業決不是僧侶事業底全部繼承。族長事業的他們，普通還擔任社會衛生醫術等工作，即幫助社會勞動力底維持。僧侶又負擔青年底教育責任，訓練未來社會底成員。他們又行冠婚葬祭底儀式，對於家庭問題也常給與助言。

他們貯蓄一切智識於自己底頭腦中，以口述傳遺於下一代的僧侶。不久發達了文字這文字完全為僧侶所獨占。在古代，一部分在中世紀，他們是唯一有學識的人。那些記述古代東方各國社會生活的象形及楔形文字，都是僧侶所作成的。中世歐洲底封建社會也是這一種狀態。那時，讀書的能力是僧侶底特徵。

他們不僅是狹義的組織者，並且是科學家，立法家，醫生，教師。有些國家他們底統制力及於人與人底一切關係，甚至於統制了人民底思想。這是由基督教及其他宗教中底「懺悔」實例來證明的。

僧侶底組織，俗與界封建領主底組織，並行發達起來。在許多場合，宗教界的組織是模倣軍事的組織的。僧侶組織底格式，就是俗界封建組織底格式。即臣僚與君主底連鎖，

相當於僧侶底體統（統屬的組織）例如在中世歐洲，有副牧師，牧師，其上又有僧院長，僧正，大僧正，在他們全體之上又有教皇。他們與俗界封建領主不同的是常以團結與規律為其特長。他們底主要事業是平和的，所以沒有發生那種俗界封建領主間所起的不和抗爭；但正惟因為封建世界中有那一種不和抗爭，所以平和團體底工作一定要有特別緊密的統一性。

僧侶團體（即教會，僧院等）是一種巨大的社會力，為大莊園底所有者，且常為俗界封建領主底支配者。他們與封建領主一樣，藉榨取農民底剩餘勞動來生活。農民或者以封建租稅的形式，向他們獻納自己勞動生產物底一部分，或者以農奴勞動的形式，繳納自己勞動時間底一部分。這種剩餘勞動，構成僧侶收入底財源；此外，還有一種課於信徒的特別稅，例如歐洲底什一稅。

在自己底領域內，僧侶不但組織了生產的勞動，並且組織了軍事的防衛。例如僧院，使像封建領主底城堡一樣，為防禦外來的攻擊，鞏固要害的地點。不但如此，大禮拜堂及

教會收入
其六

僧院且組織了自己底軍隊。

中世歐洲底天主教會，藉它底社會的經濟機能，獲得了支配民心的無比的勢力。其結果，教會除了通常的收入，還可以領受許多善男信女捐助來的財產，土地，勞動，及生產物。凡此一切，自然都是使教會底經濟勢力容易增大的原因。我們若要知道當時教會底財富是怎樣的巨大，只要舉出中世末期，教會掌有既知世界底財富近三分之一這一件事就已經夠了。

使用收入
力品的方法

教會底勢力之所以容易擴張，是因為他們使用收入品的方法是如下面這樣的。我們要記得：封建社會，整個兒是自足制度。教會底收入，爲主的是農產物。僅僅僧侶自己，決不能將這大量的生產物消費完盡。而且因交換不很發達，只能賣出一小部分。教會底廣行佈施，其原因就在於這一點。中世歐洲，因技術發達程度很低，常常遭遇飢饉；當飢饉時，僧院就發起救濟事業，去保護貧民和殘廢者。封建社會，因有不斷的戰爭，使這些貧民與殘廢者底數目一天加多一天。凡這一切，自然都是增大僧侶底勢力的。

原來是這
麼回事！

僧侶與俗界封建領主底關係有種種的不同，大概的場合，他們是保著親善和同盟的關係；然亦有互相激戰的場合。僧侶爲要防衛他底經濟勢力及在封建社會底不斷衝突中維持他底主權，不能不借用封建領主底組織的武力。反之，封建領主亦須向僧侶請求物質的援助。封建制度是公然露骨的榨取制度，封建君主爲要維持他底主權，必定要有一種能使臣民屈服的力。這一種力，就是在民衆頭上有巨大勢力的教會。封建時代底僧侶，常常勸誘人民對於地上的權力者，應該柔順和絕對服從。他們用這種手段，鞏固了封建世界底主權基礎。

可是僧俗兩界底封建領主，其生存底資源是一樣的，都是農民底剩餘勞動。他們分派這剩餘勞動於他們自己之間，這種分派常爲不和底根源，甚至惹起公然的衝突。這種鬥爭，有些是繼續到數世紀之久；要依當時的條件來決定，有時利於俗界的領主，有時利於僧界的領主。倘若那一國家有一種常受外敵攻擊的歷史條件，則平和團體底機能必減少其重要性，權力必集中於軍事組織者（即俗界的封建領主）之手。例如俄羅斯，使

是這樣，諸侯底勢力比僧侶強大。可是平和團體底機能比戰爭組織者底機能。在生活上也還更重要時，則僧侶方面便獲得勝利了。這是西歐所起的現象，僧侶能使封建的權力屈服於他底支配之下。在古代猶太，東印度及古代埃及等國，其支配權由僧侶移到俗界領主，再由僧侶向俗界領主手裏奪回。

就一般而說，封建社會底經濟構造，可以用下面的形式來表明。以技術低度的小農生產（工廠手工業還不會發達）為基礎，造出狹小而緊密的自然經濟（自足）組織——農業公社。公社生產底領域中，要有最高的組織者故發生封建領主底權力他兼有生產組織者及分配組織者底任務（一部分的）更廣大的軍事協作的必要，造出複雜而不安定的君主制它底基礎，是一封建領主對於別封建領主之有限制的從屬。凡軍事的封建組織，因其特別的軍事性質，不能滿足的其他許多的社會要求，便由僧侶底一般的組織機能來滿足。雖然這裏仍不在生產的領域，而在分配的領域。同時，那結合這些經濟的及組織的紐帶之兩端的「交換」在社會生活中也盡了無形的必要的任務。不過這一種

交換，爲主的還是行於隣近諸集團間的萌芽的形態，有一部份亦行於更遠的集團，甚至行於各國之間。

關於封建制度底起源，人們常常拿一種族征服他種族底結果來說明。在某種場合，這確是真理。封建領主是征服者，從屬人民是被征服者。所以在這種條件之下，很容易發生明確有別的兩種階級，那是很明白的。但是要在被征服國內確立起封建制度，第一須在征服者國內已有封建制度底存在。事實常常是如此的。

第三節 封建社會中意識形態底發展

在意識形態方面封建社會有了很大的進步。

從那比較狹小的宗法社會發達出來的封建社會，其社會組織已擴張於廣大的地域，結合起幾十萬人，有時且有幾百萬人。技術進步了，生產比前代複雜了。爲了維持人與人間底生產紐帶，爲了表現並確立它底作用工具材料及勞動底複雜底相互關係都必

較微妙的
宗教代替
原始的萬
物有神論

須發達那根本的組織手段——言語實在這一個時代，言語已獲得偉大的表現力與柔軟性了。不但言語底數目增加了好幾倍，而且獲得了多種的配合與多類的形式，例如亞利安語及其他國語中語尾的變化，接續詞。

封建社會底一般構造，與前代社會一樣，以權威與服從為基礎，只不過其形式比前代複雜許多了。社會現為統屬的體統，下面一級，從屬於上面一級。這封建制度底社會經濟構造，決定了人類思想底性質，即在本質上依舊是權威的（因為原始的支配是神意，所以思想亦採取這一種形式）只不過更發達些更複雜些罷了。在思想方面，較微妙的宗教，代替了原始的萬物有神論（野蠻人以為無生物亦有生命，聽其『精神』底命令去活動）人們已不將生命看做組織者底直接命令現象和這命令底實行，而是把它看做一種紐帶底長連鎖了。比方說，從教皇到國王，從國王到大臣，從大臣到小臣，如此一直到最下層的農民，都是由上而下的命令。於是，他們就構成一種與『下界』（社會）相應的親像世界。他們以為世界是充滿那種指導各種自然力與宇宙全體的神，神及

到處有神
手——宗
教的概念
統一了
一切智識

最高神。這一些神構成與俗界一樣的封建的統屬組織。所以初期封建時代所發生的希臘底宗教，認定宇宙底最高君主是宙斯（Zeus），次於宙斯的，是最有勢力的巨像坡賽剛（Poseidon）與柏魯圖（Pitheu）。其下又有幾千各色各樣的神。在某種封建的宗教中，以聖徒去代替小神，具有一定的活動範圍；但這只是名稱不同罷了。例如斯拉夫（Slav）底宗教，聖愛利亞（Sv. Elijah）代替古代之神柏路（Perun）去擔當指揮雷電之任；「奇蹟的勞動者」尼古拉斯（Nicholas）為土地豐沃之神達茨波（Dziwoz）底後繼者。

神與神閒底關係，不過是重演一次「地上神」（即封建勢力）底關係。通過僧侶底手，將租稅以祭品的形式獻給神靈，將勞役以獻物的名義納給教會。

依據權威的封建的意識，以為到處都有「神手」。這種思維法，實在做得巧妙完全。它完全包含於宗教的概念中。這種宗教的概念，統一了實際的及理論的智識，法律的及政治的觀念。因此，它盡了組織生活一般的任務。同時，正因為這一個理由，它才做了僧侶

倫理

底支配武器，借侶是封建時代之最重要的技術的及社會組織的智識底所有者。

法律

倫理（即調節人與人間相互關係的規則）方面，亦完全充滿着宗教的觀念。「法律」與「道德」、「過惡」與「犯罪」、「美德」與「義務」之間還沒有明確的區別。為社會所非難的違反神意的事（即惡行）可以成為迫害底對象。所有的法律，都經宗教所認可。宗教以為地土主權是代表天上主權的，常常要求人們對於地土主權的服從。

法律與道德因階級而不同

在封建社會底階級構成之下，各階級底機能及組織彼此不同；因此，那為組織用具的法律及道德底標準，各階級亦不相同了。這一階級底「權利」與他一階級底「權利」不同。同樣，「美德」、「名譽」及「禮節」亦不一樣。這一階級看做可怕的犯罪，別一階級只看做微小的過失。封建領主可以殺戮農民，差不多沒有什麼要緊。倘若農民殺害了封建領主，即使出於自己防衛，亦要受最殘酷的刑罰。封建領主底美德，是野蠻的勇氣和誇耀家世，這兩者都是他遂行軍事機能和維持權力所必要的；農民底美德，是順從與忍耐。凡此一切，都是為維持當時階級社會所必要的。封建的宗教，承認這一切都是神靈所

規定的。

從全體上說，封建的意識形態與宗法的意識形態一樣是極端保守的。凡是沒有包含於宗教概念中的東西——即沒有包含於傳說、祖先及神化的祖先戒律中的，一律被排斥為無神異端加以迫害。不論在技術中，在生活組織中，在觀念中，凡是新的東西，都認為混亂支配階級底地位威脅其主權底存在的。他們以保存舊物為非常的利益。

那些宗教傳說底守護者——僧侶，特別沾染了這一種精神。對於當時的發明家與思想家，常常處以斬罪或火刑的，實在就是僧侶。

封建社會雖有它特有的根深蒂固的保守主義，但它仍舊是發展了，而且它而進化的速度，比族長宗法社會還快了許多。保守的觀念同那漸次發達為複雜的社會組織及幾千年間蓄積起來的龐大的經驗相衝突了。現在，發展底原動力，開始發出比以前更強大的作用了，新的動力不斷地增加起來了。

第四節 封建社會底發展力及其傾向

封建時代底極端保守主義，與宗法社會底保守主義一樣（不過沒有它那樣頑強），亦不能不屈服於強大動力作用底面前，這動力就是絕對的人口過多；它是缺乏技術的進步及滿足社會要求的手段不充分之結果。

絕對人口過多或「土地不足」底第一個結果，就是封建世界底無數戰爭，如我們前面所說明，從自由的農業公社變易為封建的集團，造出封建社會底組織格式的，為主的是這些戰爭。隨着封建社會發達進化底程度，戰爭底規模也擴大了，所以統一西歐封建世界於教皇底治下，是十字軍以後的事。這樣的戰爭，是一種要克服不斷增加的土地不足的戰爭。

無論在什麼場合，戰爭對於封建社會，總是一個最不利利益的處置過剩人口的方法。爲什麼呢？因爲戰爭要破壞封建社會底生產力；征服者姑不去說它，至少在被征服者之

絕對人口
過多引起
戰爭

農業無大
進步

手工業發
達交換擴
大

變化底一
般傾向
社會分
工底發展

戰爭擴大

間，要造出新的過剩人口。所以封建社會，必然地不能不有多少技術的進步，即使是很緩慢的。在農業方面，迄於中世紀末葉，進步還很微小。對於農業底發展，人亂底智力是最大

的障礙。
可是在手工業方面，情形就與此不同，發展底條件，要有利得多。在那裏發展迅速得很；因其生產底小手工業性質，使生產方法底技術改良成爲可能，而且發達了，故手工業漸次從農業中分離出來，成爲專門的部門。這樣，社會的分工就漸次明顯起來，因而交換也增大了。工匠要想住在隣近售買自己生產物的場所，於是就漸次遷移於日漸成爲交換中心的場所——市鎮裏了。

我們若要對於封建社會所行的變化底一般傾向，下一個簡短的定義，可以這樣子說：絕對的人口過多，以種種方法盡其作用，使封建社會行向一個目標——表現於交換中的社會分工底發展。

就是封建社會底戰爭，其必然的結果，亦會促進封建集團間底連絡幫助生產紐帶

底發達。封建軍隊底侵入外國，可以消除他們底排他性，使人們得親近本國所沒有的生產物。這就造出後來發生交換的條件。就部分說，紐帶底擴大，又促起封建領主慾望底發達。於是領內農民底剩餘生產物，便可以拿去與外國各種生產物交換了。這個場合，封建領主努力於獲得奢侈品，是不待言的。

中世歐洲與諾罕默德 (Nomads) 民族的戰爭，便是一個很好的例子。他們與亞拉伯人 (Arabs) 相識，後來的沙拉星人 (Saracens) 相識，與土耳其人 (東方文明人) 相識，更後，與處在十字軍遠征途中的皮桑丁帝國 (Byzantine Empire) 相識，都給與社會的分工以強大的刺激。第一，直接擴大了交換關係底範圍；第二，間接使歐洲人獲得新的技術方法及其改善。在當時，這必然地會促進交換底進步，因為要更完全的技術，必須有更進步的分工與專門化。(註三)

手工業底發達，同它漸次從農業中分離出來，職業底專門化有關，所以它就是交換發達的意思。這是容易明白的。無論那一個手工業者，單靠直接由自己勞動所生產的東

西，都不能生活。他們所生產的東西，都比自己所必要的分量多得許多；他們爲要購買自己所要求的東西，必須賣出他自己底生產物。

封建社會底自足經濟，漸漸發達爲建立在交換上面的體制了。

「注意」——封建的關係，在東方及古代世界，發達於基督紀元數世紀前；在西歐，約略發達於五世紀至九世紀，即從羅馬帝國底終末至查理曼（Charlemagne）帝國底滅亡。封建制度最盛期，是第十與十一世紀。其後，交換發達底結果，它就開始衰亡了。俄羅斯底封建制度，繁榮於采邑貴族（Appanaged Princes）時代。封建領主，叫做「Biszar」，「采邑貴族」，「大公爵」（Grand Duke）；但在本質上，他們是與西歐底封建諸侯相同的。

第五節 過去自然自足社會底一般特徵

（一）在生產技術方面過去自然自足社會，以外界自然支配人類，很少人類支配自

然為特徵這種情形適合於原始共產社會最大適合於封建社會最小。

(二)在生產關係方面這些社會底特徵是生產組織底狹小和有組織性。不過從很古的時候起無組織的生產組織也已存在它在各集團之間已成立有一定的連絡這兩個極端場合底一個是原始共產社會差不多完全孤立着的二十人左右的最緊密的集團在這裏無組織的(交換)組織差不多完全沒有其他一個就是封建社會其緊密程度雖減少了許多但是包含着幾十萬人甚至幾百萬人這封建社會不僅由有組織的關係而且一部分亦由交換(無組織的)關係結合起來行生存競爭。

(三)分配方面底特徵是採取有組織的分配形態沒有很大的貧富懸隔在這一點只有原始共產社會是標本的，封建社會是立在新生活形式底堅界線上。

(四)過去自然自足社會底社會意識以非常的保守主義(慣習底支配)和智識材料底貧弱為其特徵在原始時代任何哲學都不妨說還一點沒有族長宗法時代及封建時代是以那反映自然力支配社會的自然靈物崇拜為其特徵不過這一種勢力亦是搖

動不定的，并非絕對壓倒的勢力。

(五) 因為社會意識是這一種性質，所以這些社會發展形式亦是原始的、絕對的、人口過多，是社會發展底基本原動力。

(註一) 實行「土地共有」的農業共產主義，直到最近，在瑞士南部德意志，比里牛斯山地 (Pyrenees) 及南部斯拉夫之中，還留着它底痕跡。

大概農業共產主義殘存着的地方，是因為那些地方底農業，有要求集體勞動的特殊條件。東部印度底農業，建立於人工的灌溉和廣大的運河組織之上，故必然地成爲大集團底事業，決不會是「家族底事業」。在這些地方，就是最近，還可以看見最純粹的農業共產主義。在這種共社中，土地底耕作，由集團勞動來經營，生產物後來分配於各家族之間。然而紡織工作，却當做家內副業，由各家族分別經營。共社之中，有工匠（鐵匠，木匠，陶器工，理髮師等）與官吏（長老，會計，貯水池監督，僧侶等）。他們由共社任命，不從事農業，以公費來維持生活。組織者（公使）底機能，不僅由實際勞動分離，而且還分配於數人之間。但是統制，却仍由共社全體來實行。這是由於共社底特殊團結性，而這種團結性，又由特殊的農業技術所產生。因為這種團結性，集團才維持着明瞭的種族的性質。血緣相同這一件事，還繼續決定經濟紐帶底限度。

(註二) 說封建時代底『絕對的人口過多』時，我們應當注意人口過多一語底意義，現在已略有變化。所謂封建時代底人口過多，其意義決不僅，說社會某一部分沒有充分的生活資料，其影響僅及於社會底下層階級，並且說封建階級全體，也有人口過多的現象。即使封建領主底家族不擴大，那技術底停頓和農民意增加，也要使封建領主日益難於由領內農民獲得資料以滿足其外部的欲望。倘若封建領主底家族擴大了，這種困難還要加甚。這里又發生一個問題，就是以當時的技術能夠生產的消費物底份量，和土地面積及次第增加的人民底欲望之間，發生了差異。但是我們不僅應考慮人民底日常欲求，並且應考慮封建領主底非常發達的欲求。

因為封建領主底巨大的欲求，由當時的社會關係所決定，所以我們可以認定，人口過多不僅由人類與自然底關係停滯而發生，並且由於人與人間正在發展的關係底性質而發生（轉移於後代『相對的人口過多』的過渡期差不多完全由於第二個原因。）

(註三) 在農業技術方面，即果實蔬菜底栽培及人工的灌溉等方面，由亞拉伯人學得許多改良在工學方面，關於工業用化學（生產上所必要的酸類底製造）得到很重要的智識；在航海術方面，也是一樣。

第一篇

商業社會

第四章 交換底發展

第一節 交換社會底概念

交換社會
與自然自
足社會底
區別

我們已經知道，自然自足社會，實際上沒有交換而存在着，或者可以不要交換而存在着。因為結合緊密，經濟上離世界其他部分而孤立，所以這種社會，就自行生產一切滿足其欲望所必要的東西（食物衣服及器具）。至於交換社會，便現出與此完全不同的狀態。在交換社會中，不僅那為一個生產單位的工廠，農園，鑛山等，不能說獨立存在，就是一地方全體，甚自於全國，也不能說獨立存在。所以，比方說，當世界大戰後俄羅斯離世界其他部分而孤立時，就有幾種滿足最重要的欲求所必要的生產物，感受極端的缺乏。例

如列寧格勒或莫斯科那種俄羅斯底一地方，倘若因交通極度混亂的結果，與其他地方隔離起來，則那些都市底大多數住民，的確除死以外沒有辦法。這一種情形，在交換組織底各個經濟企業中，更為適合。

事實上，發展的交換社會，與自然自足社會不同的地方，就是廣大的「社會的分工」。其意義就是交換社會，有無數形式上彼此獨立的企業。各自從事於特定生產物底生產。例如製鐵所與機器製作所，織品工廠與火柴工廠，製鞋工場與製帽工場，穀物田與製酪場等是。要之，生產全體分做許多部門；這些部門又分做許多企業，原來分工底萌芽，在原始共產社會就已經存在了。考察宗法社會及封建社會底經濟，我們已經指出生產分做幾個部門——農業，牧畜，手工業了。可是這些都是一集團內部底分工，有一共同的組織共同的計劃統一起來。例如在種族公社中，勞動歸族長分配，其他的組織者，組織各個部門而隸屬於族長。公社底成員，有的被命去照管家畜，有的被命去耕作土地。用這樣的辦法，盡可能地去滿足社會全體底要求。

這種格式的分工，類似近代企業中的「技·術·的·分·工」。例如在近代印刷所中，有些勞動者排字，有些勞動者校對，有些製版，有些印刷，但是這一些機能間底關係，都是由企業底管理來確立，來調節。這企業底管理，等於族長種族共社中年長成員所做的事。然交換社會底社會分工，就完全與此兩樣。這里既沒有一個最高組織者，也沒有生產底整個計劃。它是許多表面上獨立的企业底體系，這些企業彼此由交換結合起來；沒有交換，便不能存在，現在我們假定此處有幾個企業：第一個是烤麵包的，第二個是縫衣服的，第三個是做鞋子的。如果從事第一個企業的雇主與勞動者，因為一種什麼理由，離其他企業而孤立時，則他們便不能滿足衣服與鞋子的要求，而且不管他願意不願意，都不能關閉他底企業。其他的企業，亦與此一樣。這一種狀態，在自然自足經濟中，是下曾存在的。如我們所已知道，即在自然自足經濟中，達到一定的發展階段，集團間也結成立一種交換關係；不過那種關係，如因什麼理由突然崩壞了，社會也仍舊能夠繼續存在的。

在自然自足經濟制度下面，物品是為滿足生產團體底必要而生產的；在交換制度

下面，普通並非爲滿足生產者底必要而生產，乃是爲售賣而生產。爲售賣而生產的東西，便叫做商品。在交換社會中，生產物爲主的是商品，所以爲交換而生產的制度，常常叫做商品生產。

第二節 交換底三個形態

不用說，交換決不是從始就採取今日我們所看見的這種形態，今日這種形態是在人類生活底許多世紀間，經過長遠的發展過程來的。

要使交換得能發生（它是在很遠的古代，恐怕在族長宗法社會底初期發生的），第一必須那個社會底生產物有了剩餘，換句話說，必須勞動底生產力發達到一定的程度。但是這還不夠。如果兩個公社等量地生產同一生產物，交換便無意義，誰也不會去行交換，再則，如果兩個相接的社會，雖有剩餘的種類不同的生產物，但兩者處在敵對的關係時，交換底念頭也決不會發生；這時所能發生的唯一事情，就是一社會掠奪他社會。實

交換發生
底兩個條
件：物品
異類與親
善關係

交換底三
個階段
第一階段
——單純

際，這種情形是常常發生的。

所以，要使兩社會間，能夠發生交換，很明白的，必要兩個條件：第一個條件是各社會所生產的物品種類不相同，第二個條件是兩者之間要保有親善的關係（社會的紐帶）。第一個條件，大部份是由於自然界給與各社會的生產手段種類不同。那些土地適於生產穀麥，不適於栽培麻類的農業共社，可以與其土地適於栽培麻類，不適於生產穀麥的共社去行交換。游牧者底集團，也可以拿他底肉類與農業者底穀麥去交換。第二個條件，就是各共社間種族的血緣關係底紐帶，這是成了集合事業底結果而維持著的。後來，隨着交換底日益發達，生產物底種類，就有很多不依自然的條件來決定，而依技術熟練底發達程度來決定了，親善關係，亦常離開血緣關係而成立了。

交換在其歷史的發展上，通過三個階段，採用三種形態，即單純（偶然）交換，完全（發達的）交換，及貨幣（十分發達的）交換三者。

第一個單純（偶然）形態，通行於交換尚屬稀少現象的時代。假定兩個種族共社

底兩個代表偶然碰在一起。他們兩方面恰好都有對方所需要的為交換的生產物。在這里。比方說，是一柄斧頭和幾幹長槍，那麼，這一種交換，我們便可以用下面的形式表示出來：

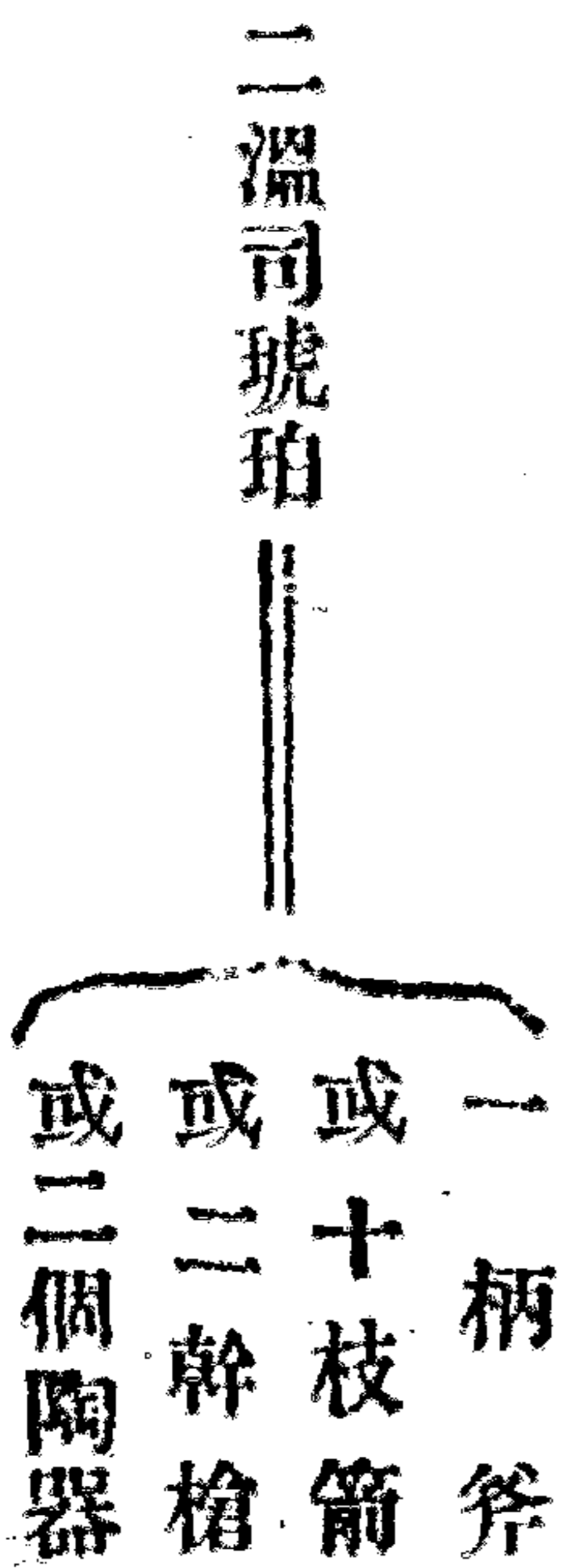
一柄斧頭 ||| 二幹長槍

在這個場合，斧頭偶然成了商品，不是單純生產物（即不是為直接使用而造出的物品）了。它除了作為工具的使用價值以外，還含有新的社會性質。我們只要看它反轉來能夠領受他人勞動底生產物——二幹長槍，就可以明白。因此，特定其社所生產的許多斧頭中，剩餘的斧頭，便獲得了交換中的價值，即「交換價值」。

不久，交換漸漸變成非偶然的事，而獲有比較恆久的性質了。這是因為各種族代表底平和集會，已變成日常的事情了。這些集會，現在是在一定的場所，特別為交換來舉行——這就是市場底萌芽。隨着生產及社會相互間紐帶底發達，商品底交換就不限於兩種，而發生許多種了。於是，交換底形態，便變成了這樣——

一柄斧 || 二枝槍 || 十枝箭 || 二個陶器 || 一匹羊 || 二溫司琥珀等
 這個形態叫做完全（發達的）交換形態。它與第一個形態不同，不僅在規模上大
 了許多，即在交換底性質上也已起了非常的變化。

每個社會，普通都在市場上提供這樣的生產物：自己地方特別豐富，別的社會苦於
 缺乏的。所以，住在美洲伊利湖（Lake Erie）附近的種族，拿銅片與他所要的物品去交
 換。住在波羅的海（Baltic Sea）沿岸的日爾曼種族，用琥珀去行交換。東北西伯利亞底
 許多種族，直到最近，還是用毛皮同武器、鐵製品、麥酒等物去交換。從這種種族共社底立
 場看來，交換已經日益統一起來：用一個特定的生產物，同若干他種物品去交換。在這種
 狀態下面所發生的交換關係，從該種族看來，可以用如下的表式來表示：



這方程式左邊所表示的物品——琥珀，它那種在單純交換形態中只有特別場合才存在於生產物中的特質（即交換價值）現在却獲有多少永續性了。

在發達的交換形態中，生產物底交換比率，比在單純的交換形態中，其安定的程度要大得許多。在上面所舉的例子中，種族共社，不僅拿琥珀同他們自己不能生產的物品去交換，甚至於拿它同他們自己也能生產的物品去交換。經驗告訴他們，生產十枝箭或二個陶器，需要生產琥珀二溫司份的勞動。所以，那是很自然的，這個共社，便維持這個交換比率。於是二溫司琥珀，以能與十枝箭或二個陶器去交換為限度。倘若對方不答應

交換比率

這個條件，則甲社會便要拒絕交換，將自己去生產箭與陶器。雖然如此，但他決不反對給與限度以下，取得限度以上的交換。倘若乙社會以琥珀為美麗的裝飾品而珍貴它，但自己又一點也不能產出時，則乙社會就不會固執任何一定的比率（在乙社會方面，這種比率是偶然的，自然的，大多數場合，對它是不利益的。）在這種場合，乙社會給與甲社會的勞動，就比他自己所取得的份量要多些。這樣，便發生一種通過交換的偶然的「榨取」。

交換中的
偶然榨取

發達的交換形態，又引進一種新東西於社會生活底內部。我們倘若考究一下前面的例子，就可以知道，這社會去生產琥珀，不僅為琥珀底物理的特質，也不僅為滿足他自己底裝飾欲望，而且為它底交換價值。可以這樣說，這個公社已經開始專門從事一個生產部門，由隣近諸公社底勞動來滿足自己欲望的程度一天大似一天，不用說，這個過程，還沒有達到使公社底獨立存在成為不可能的程度，不過別的公社也一樣灌注其主力於一種生產物底生產，故種族相互間底關係便日益擴大起來：開始發展社會的分工。

交換決不停止於發達的形態。第三個種族公社，它與採取琥珀的種族沒有直接接觸，而與其鄰近種族有接觸，也因交換其生產物而取得琥珀。這樣，琥珀用於交換上便一天廣多一天。同時，它底社會機能，也更向前發展。於是，常常發生如下的事情——

我們假定斧頭底生產者需求陶器，但遇不到需用斧頭的陶器生產者，然而他却遇到其他幾個賣主，比方說：第一個對於斧頭是提供長槍，第二個供提矢節，第三個提供琥珀。這時，他將怎麼辦好呢？他大概想了一會，取回琥珀。這是很容易懂的道理：他用不着斧

交換用具
底發生

第三公式

第三階段
貨幣
交換形態

頭，而琥珀底需要很大（野蠻人如小孩子一樣，歡喜裝飾品）比起要找到一個需求斧頭的陶器生產者來，那用琥珀同陶器去交換的可能性要大得多，在同樣的情形之下，其他的生產者，也與此同樣想法，而且同樣行動，琥珀成了誰都歡喜接受的特別商品；後來，就產生這樣的習慣：如要獲得必要的生產物，一切的商品，都先與琥珀去交換，直接交換漸次消滅，琥珀變成永久的強制的媒介手段，即交換用具，或流通商品，底手段在這種條件下面，交換採用如次的形式：

一柄斧
十枝箭
二幹槍
二個陶器

二溫司琥珀

我們看了上面的公式，便很容易明白其他一切商品底價值，開始用琥珀來測量，來表示了。這樣，琥珀便成爲價值底尺度。一切交換行爲，琥珀都永續地必然地參加，故我們

價格

最初的貨幣：琥珀、皮革等

家畜貨幣

可以叫它為貨幣商品。所以這第三個交換形態，就叫做十分發達的（即貨幣形態）交換。用貨幣形態表現出來的交換價值，叫做價格。

第三節 貨幣

貨幣形態交換底歷史，就是那些具有貨幣資格的商品輪流更換的歷史。

最初，這一個機能，常常落在那些由於一種什麼理由而流布最廣的商品上，例如琥珀，皮革，鹽，可可，荳，貝殼等。今日我們還可以常常遇見一種野蠻種族，將那輸出入最多的物品用作貨幣。又可以常常看見兩個鄰近的村莊，用不同的商品為貨幣。在游牧種族之間，普通以家畜為貨幣。在南歐，至少迄紀元前十世紀時，還行這種辦法。荷馬底詩歌中，記有這樣的話：一座銅製的三腳臺值十二匹牡牛，一襲金製的盔甲值百匹牡牛。有些種族，

「貨幣」這一名詞，其語源起於家畜一詞。拉丁語底 Pecunia（貨幣）出於 Pecus

（家畜）一詞，那是很明白的。印度語底羅比（Rupee）俄羅斯語底盧布（Ruble）也從那

銅鐵貨幣

金屬貨幣
底優點

金銀貨幣

具有家畜意思的同一語根發生的。

可是慢慢兒，家畜貨幣就被金屬貨幣所替代了。首先出現鐵與銅的貨幣。這種金屬，確如家畜一樣，為許多人所熱望要買，因為金屬性的器具和武器，無論在那一個公社，都是第一等的重要品。同時，金屬又有許多優點，很適宜於營貨幣機能。第一，金屬容易分做小額的片塊，這是家畜所不能的，除非殺死它。第二，一片金屬可以與同一金屬底別一片有同等的價值，這是其他商品（包括家畜）所做不到的；這一匹羊同別一匹羊，決不會正確地相等。第三，金屬比其他物質，便於長久保存，雖然銅與鐵因空氣與溼氣底作用，也會發生幾分損壞。第四，在一定的價值內，金屬不像其他物品那樣龐大，重量亦比較輕少，因為生產金屬需要比較多量的勞動。

後來，鐵與銅，又被銀與金所替代。上述的技術的利益，在貴金屬中表現得格外明顯。為什麼這些生產上幾乎無用的金屬，也能與家畜，銅鐵等一樣，為許多人所歡喜購求呢？驟然看起來，好像是很難說明的。實在，這事可以這樣地說明：銀與金，為主的是用為裝飾

品。就在今日，裝飾品也是隨時可以賣出去的。沒有教養的人，尤其是無教育的女子，爲要穿戴裝飾品就是不買必要品亦可以的。非文明人，半文明人，特別歡喜裝飾品，十分珍貴。它例如歐洲底商人，只要拿一串首飾，就可以向野蠻人買得多量的魚類，狩獵品，菓實等。這樣，裝飾品底需要，就使銅鐵貨幣推移於金銀貨幣了。

可是我們千萬不要以爲金屬貨幣，從始就與近代貨幣一樣，有一定的重量與一定的成分，製成美麗的形狀。金屬，起初僅僅是貨幣商品。金屬與其他商品不同的所在，只在於它可以與任何商品去交換這一點。

據一旅行者底談話，緬甸（Burmese）人走到市場去時，每人身邊都備帶一塊銀子，一把鑿子，一柄槌子，一對天秤和幾塊砝碼。買主若問「這陶器要幾多錢呢？」那商人就回答「請將你底金錢給我看看；」依照銀子底色樣如何，商人便說要賣銀子多少份量的價錢。於是商人就借給買主一塊小鐵板，買主用鑿子切下一片銀子，拿自己底天秤來稱一稱（因爲他不信任商人底天秤，）或加或減若干銀片，一直達到所定的重量爲

定形金屬
貨幣底發
生

信用賣買
底發生

貨幣底新
作用

止。做大買賣，須用最良的銀子來支付，其手續更要麻煩；為察驗銀子底好歹，還要攜帶試金者來，自然，當給他一種報酬。

所以，金屬貨幣，是一定種類的商品，可以計算它底重量，察驗它底品質，即隨時可以從質與量兩方面來考察。可是交換一發達，這種辦法便很感不便了。因此，不定形的金屬貨幣，使漸次轉換為一定的形狀，如輪圓、煉瓦、圓盤、方形的東西。這些彫刻着意匠和文字（表示重量和價值的文字）的貨幣，就是那以最完備的技術來鑄造的近代貨幣底先行者。

交換擴大起來，一定常常發生這樣的事：靠得住的買主，一時苦於缺乏貨幣，他現在馬上要貨物，但他手邊沒有一點貨幣，或者有的不多，雖然過幾天會有。在這種情形下面，商人便賒給他貨物，即承諾信用賣買。「信用」這一名詞，就是信賴的意思。信用交易，顯然地，第一要對於債務者底名譽有信賴，第二要對於他底支付能力有信賴。

指定的時日一到來，債務者便付還所欠的貨幣。這里，貨幣又演了新的作用，即所謂

支付手段

支付手段的作用。

要使交換社會底生活有順利的進步，市場上絕對必須有充分的交換手段與充分的支付手段。那麼，究竟要多少呢？讓我們來考察一下看。

用現金買賣，它所要的貨幣額，等於市場上所賣的貨物底總價格，那是很明白的。但是在一定的期間，許多現金交易中所要的貨幣額，是可以少於商品底總價格的。

假定鞋匠向農民購買小麥，價值一鎊；農民拿這一鎊向鐵匠買一把犁頭，鐵匠又向木匠買取一張桌子。假如這些交易都在一星期以內來舉行，則商品全部底總價格是三鎊，實際却只要一鎊。這是因為一星期以內，同一鎊的貨幣，改換了三個主人。普通市場上現金交易所要的貨幣額，用商品賣出期間所行的交易次數，去除那賣出商品底總價格，便可以得到。信用賣出的商品，不用貨幣，由這一手移到別一手。不過，到了最後一人，仍不能不支付這貨物底代價。當我們決定信用市場需要多少貨幣時，不僅要考慮到貨幣流通底速度，如上述的場合，而且還要考慮到別一件事。

市場上現
金交易所
要的貨幣
額

信用市場
所要的貨
幣額

這樣決定
幣底需
要

實際貨幣
量多於貨
幣底需要

現在我們假定木匠向農民除買一鎊的小麥，農民亦向木匠除買十八先令的桌子。借款全體雖有三十八先令，然實際只要木匠付給農民二個先令，便可以了清這一筆帳目。又比方說，甲欠十鎊於乙，乙欠十鎊於丙；現在丙又向甲除買十鎊物品。這樣，甲便可以用自己付給丙的物品去還付乙底借款，故結清這一筆帳，完全不要貨幣。這樣，償清借款所要的支付手段底數額，因相互抵消的支付次數而減少。這抵消後的殘額，用依照貨幣流通底速度所要的貨幣數量來支付。

就一般而論，一定期間中市場上所要的貨幣額——貨幣底需要，是照這樣決定的：賣出商品底總價格（除去信用賣出的部分）加上延到一定日期的支付額（除去實際互相勾消的部分）；這樣得到的數額，再以貨幣在這期間中由這一手轉移於別一手的次數去除之。

交換社會底實際貨幣量，一般地說，是決不會少於市場中「貨幣底需要」的。恰好相反，除了市場上流通的貨幣以外，還有剩餘，例如「蓄財」或預備金，靜悄悄地休息於

所有者底荷包裏或金庫中；遇到要購買物品，或支付債務，需要多量貨幣時，它便出現於市場上。

第四節 勞動價值及其在生產調節中的意義

在交換社會中，每個生產者皆以自己底生產物（由己底商品）與他人底商品去交換。他先拿自己底商品與貨幣去交換，再拿這貨幣去買自己所要的他種商品。然如我們所已知道，貨幣亦是一種商品，所以沒有特別論述它的必要。因之這里成爲問題的，就是生產者拿自己底商品去交換而得的商品底分量有幾何？換句話說，他底商品底交換價值究有多少？

我們假定社會是完全同質的，各成員欲望底範圍是相等的，而且各人在生產上所耗費的勞動份量亦是相等的。那麼如果社會有一百萬人，則每一個人，就表現社會欲望底百萬分之一。每一個人底勞動亦就表現其社會的支出底百萬分之一。倘若同時，用社

會生產底全體，來完全滿足社會欲望底全體，則每一個人爲要完全滿足自己底欲望，必須取得社會生產物底百萬分之一。如果有人取得的分量太少了，則他就要開始衰弱下去，在對於自然界的鬥爭上，便不能像以前一樣，繼續他供給百萬分之一社會勞動的社會機能。又如果有人取得百萬分之一以上的分量，則別人便要因之取得較少的分量。

社會生產一定量生產物所需要的勞動分量，便叫做生產物底社會價值，或簡單叫做價值。我們可以用這一名詞，將上述的議論，以下面的形式表示出來——

具有分工的同質社會，爲要繼續其生產，必須各人當交換生產物時，取得價值相等的他種生產物來滿足自己底欲望。拿上面的例子來說，一個成員底商品底價值，是社會生產物全價值底百萬分之一；他所要的商品底價值，也等於社會勞動全體底百萬分之一。

社會價值，是以從事生產那生產物的人們底勞動底長度與強度來測量的。倘若生產某一個生產物，需要三十小時的社會勞動，生產別一個生產物，需要三百小時的社會

社會價值
非由個人
勞動來決
定

社會價值
就是社會
正·常·必·要
的·勞·動·量
社會價值
與個人價
值之區別
經濟學只
處理社會

勞動，而其強度又為前者底二倍，則第二個生產物底社會價值（包含其中的勞動量）當然是第一個生產物底二十倍。

社會價值，決不是依各個勞動者在特定生產物上所耗費的勞動最來決定的。倘若因為缺乏熟練，或者缺乏適當的工具，或者因何偶然的事情，使一個勞動者生產一個生產物，需要社會的必要的平均時間以上的時間，我們決不能因此就說，這個商品底價值，超過普通價值。在別方面，若因何種特別的熟練，或者使用社會一般尚未使用的特別工具，使一個勞動者能以普通以下的時間生產一個商品，而這商品底價值，也不因此減少。社會價值就是在那，社會普通所行的勞動條件之下，來生產商品時，正·常·必·要·的·勞·動·分·量。

這樣，就有區別社會價值或正常價值與個人價值或偶然價值（即在特定的社會發展階段中一般所必要的勞動分量與在各個場合所耗費的勞動份量）的必要。

在經濟學上，只有正·常·價·值（社會價值）才有意義。把偶·然·價·值（個人價值）當

作問題，只有在那為理解偶然價值背離正常價值一現象所必要的範圍內。

倘若我們將各種勞動形態，一一加以考察，便不難明白，某種形態是單純的，某種形態是複雜的。例如科學家底勞動，較複雜於製錶工底勞動；製錶工底勞動，較複雜於製鞋工底勞動。所以當我們研究商品底社會價值時，必須考慮到勞動底複雜程度。

勞動形態及其複雜程度底種種不同，是起於勞動者底訓練不均，因之即由於勞動者底身體發達不均。發達程度較高的，勞動形態就複雜些，發達程度較低的，就簡單些。很明白的，身體發達比較高度的勞動者，當他在一定時間工作所消耗的勞動量，多於那身體發達比較低度的勞動者。所以，較多複雜的勞動應該看做勞動量低較多支出，比之於較少複雜的勞動。即複雜勞動是單純勞動底倍加。這樣，科學家一小時的勞動，他所消耗的勞動量，可以等於機器工底三小時，不熟練勞動者底十二小時的勞動。

一定社會內所存在的各種勞動中，其複雜程度最小的形態，我們就叫它為「單純勞動」。當比較價值時，單純勞動是計算複雜形態的勞動之自然尺度。一定社會底一小

時平均強度的單純勞動，是勞動底自然單位。倘若生產某一生產物，需要百小時的社會勞動，而這社會勞動底一小時，其複雜相當於四小時平均強度的單純勞動，則這個生產物底價值，就算做四百單位。

社會發展底程度不同，勞動底單位也跟着相異，那是很明白的道理。

所以我們必須採取一小時平均強度的勞動，作為測定社會勞動的單位。如果一個商品耗費十二小時的此種勞動，則它一定要同那一樣含有十二小時的他種商品，例如等於這分量的貨幣金屬去交換。倘若交換以何種別的東西為基礎來進行，則有些事業一定要蒙受打擊，衰頹下去。市場上商品底價格，平均起來，一定要同那價值一致。如若不然，則社會底存在，在全體上就極不安定了。

然而交換社會，亦有一定的安定，雖然商品底價格，因為沒有指揮交換的組織者，以致常常或多或少，離開它底價值。然而這社會構造底本身，仍含有一種特別的調節機構，其作用就是以下述方法來支配價格底動搖：向這一方面的背離，由向別一方面的背離

場市競爭

來抵消結局平均起來就保持着一個平衡。這個機構具有不可假借的偉大力。這叫做市場競爭。

圖爭使價格與價值一致

如果一個生產者，承諾在其價值以下賣出他底商品，則他底生意就要受損失；如果其他生產者答應在其價值以上購買他底商品，則他們在實質上也要受損失，於是賣主與買主之間，便起了利害底衝突。這鬥爭底結果是，每一個人都竭力要使自己底商品不在價值以下賣出，對於別人底商品，不在價值以上買進。這樣一來，社會上所流行的一價格「觀念」，實際上就同那價值幾乎是一致了。

可是一個生產者，不一定常常能夠將自己底商品按照其價值售賣出去；有些時候他須賣得很便宜。現在假定有一千個鞋匠，拿二十萬雙鞋子到市場上去賣，而社會只能買十五萬雙；那麼在這個場合，鞋匠就要陷入很困難的境地。供給比需要大，不能將全部鞋子賣完。無論那一個鞋匠，都要冒受沒有顧客的危險。結果，賣主之間就開始進行猛烈的鬥爭；各人爲要吸引顧客，不願攜帶賣剩的物品回家，都願意犧牲一部分價值。於是商

舉例來說

品底價格就低落了。耗費五〇一小時單純勞動一的鞋子，竟以表現四〇或三五單位此種勞動的貨幣額出賣了。這樣，鞋匠底生意就衰敗了，有的竟破產了。有些鞋匠被迫去減少他底製造額，因為他底商賣已不能滿足他底要求，即不能買得充分的食物，或與以前同量的原料；有些鞋匠完全停做鞋子，改做別種生意，或者找不到別種生意。其結果，到了這時候，市場上鞋子不但沒有過多，反而過少了；即需要十六萬雙鞋子，供給只有十二萬雙。在這場合，買主之間又發生競爭了。許多買主既然不願意赤着雙腳不穿鞋子，自然都情願付出鞋子價值以上的金錢，譬如等於六〇或六五勞動單位的金錢。這種有利的價格，促進生產者去擴張他底商賣，鞋匠底數目又增多起來；於是需要供給底關係又發生變化，價格再向他一方向動搖。

這樣，一方面，賣主與買主之間，他方面同一商品底賣主之間及買主之間，在市場中的競爭，造出一種傾向：將不斷動搖的價格，維持在略與價值相等的水平線上，過高時把它降低，過低時把它提高。倘若某種商品底生產，超過社會需要時，則那種商品就以價值

以下出賣，生產亦便減少。反轉來說，倘若那種商品底出產額，不能充分滿足需要時，則它就以價值以上出賣，生產亦便增加。這樣，價值通過市場，來調節社會的生產，使它與社會的需要一致。

不過，這個一致，是由不斷的動搖而生的。在某種場合，這一致是不完全的，它可以給與生產者以損害，浪費社會的精力。又在某種場合，生產者不能與其社會環境保持着調和。對於那些因市場上售賣商品失敗而破產的工匠，即使說需要供給底平衡，在市場上不久會自動地確立起來，也算不得什麼安慰。這樣，在交換社會中，是社會的關係支配着人類；不過沒有像自然自足社會中外部分自然界對於人類的關係那樣苛酷罷了。（註一）

（競爭底機構在，交換中不一定常常能自由作用。在某種情形下面，會發現獨占的現象。獨占這一名詞，不僅是競爭不能自由實行的意思，而且是競爭完全沒有的意思，可是普通，它是被用於競爭消滅到相當程度的場合的。倘若只有一個生產者或幾個生產者結成同盟，來從事生產某種社會必要的商品，那時購買者便不能不以很高的難以比較

獨占可以說明無價值而有價格的東西

的價格去購買那種物品了。

這個場合，就現出一部分人利用其獨占的地位，榨取社會底其他部分。

獨占又可以說明這一種事實：在交換社會中，那種非勞動生產物，因而沒有勞動價值的東西，亦可以有一種價格。例如未懇地，水力（租借河川運轉水車時），名譽稱號，版稅，免罪，結婚裁可，以及其他教會的事業（僧侶底商賣物品）等都是。

這事起於下面這種場合：有一種物品，雖非由勞動所造出，然有某種效用，同時其存在底數量又有限制，這種物品，變成少數個人底私有財產，禁止別人不付出一定價值（即一定的貨幣）而使用它。這種物品底價格，因為它沒有價值，故不能由其價值來決定。與一切榨取一樣，這些商品底價格，亦由社會階級間底勢力關係來決定；在這里，是由賣主與買主底勢力關係來決定。不用說，這些關係，最後是可以由歷史條件底基礎，即人類對自然界的關係底發展來說明的。

(註一) 上述交換社會中的價格及價值論，以「勞動價值說」一名稱，風靡於近世科學思想中。即使不在科學之中，至少也在科學的論文之中，現在還存有擁護某種社會羣底利益，而為未發達概念之遺物的見解，換句話說，還存有多少錯綜混亂，對於交換社會底生活，加以別種「說明」的學說。讓我們看，這些學說，孰為真理。當交換時，比較一切種類的商品，斧頭，穀物，書籍，裝飾品等。要比較這些物品，一定要這些物品之中，包含着一種共同物，可以用作尺度。一個人和一石塊，都有重量，所以不難以重量去比較人和石。當實行交換行為時，互相比較的各種商品中，具有什麼共同的东西，一見就可以明白：這不是容積，重量，或硬度，或別種「自然的」性質。因之一定是它們底社會的性質。但是究竟是哪一種社會的性質？社會的性質有兩種，一種是社會的效用，另一種是社會的價值。各種商品底共同物是它們底社會的效用嗎？斷乎不是。斧頭底性質是工具，小麥底性質是維持勞動力的手段。這些都不能為量的比較。然而交換中所做的却正是量的比較。無疑的，這一定是社會的價值，即生產各商品所必要的社會的勞動量。從這個見地看來，一切種類的商品（不問其為物質的或非物質的）間，有量的平等，已十分明瞭。

第五章 奴隸制度

第一節 奴隸所有集團底起原

封建主義底發展，依其歷史條件底不同向着兩個相異的方向進行。其一，發展為農奴制，如同中世歐洲所發生的；還有，在特殊條件之下，向另一方面發展，成為奴隸所有制底基礎。

奴隸關係與農奴關係底相異，決不在於榨取底程度及個人自由底程度。奴隸制比起農奴制來，有的固然要苛酷些，有的並不見如此。這兩種制度底根本差異，應該向那從屬階級在生產過程裏所占的地位中去尋求。農奴與奴隸一樣，個人自由是被剝奪的，但

有他自己底小小家屋及自己底家族。農奴可以耕種自己底小小地面，或者在自己底作坊從事一種職業；對於封建領主，交付封建的租稅，或者獻納封建的勞役。然而奴隸，不但沒有自己底小小地面或小小作坊，就是他自己底勞動力亦不是歸他自己所有的。

奴隸已經存在於宗法公社之中。這時代底奴隸，是戰爭底俘虜，被強制地編入血統不同的集團中，受那類似養子的待遇。他們是這樣的一團從屬人民：離開了農業，失去了家庭，住在領主底邸宅內，做領主底「奴婢」，爲私人的服役。不過這時代底奴隸，在經濟生活上，還沒有盡什麼重要的作用。可是在奴隸制度中，情形就與此不同。即在這個制度下面，奴隸在生產便盡了一定的機能。

奴隸制底起源，是戰爭底俘虜。

每個生產團體，對於那些處在敵對關係且須互相鬥爭的其他團體，都是與外界的自然物同視的。爲了行這些鬥爭，常常耗費社會底大部分精力。這種情形，我那些最早走上發展之路，而其物質生活程度又高於其周圍社會的社會中，尤其是如此。落後的「末

開化」種族或人種，征服發展較高的社會，破壞或改變其文化底一部分，是常有的事。可是亦有一些社會，因受分工及交換很早發達的恩惠，能夠將軍事技術發展得很高，使他們得在落後的還在半遊牧狀態的人種上面，發揮一種很大的勢力。這種進步的社會，能夠於幾世紀之間，對抗下等人種底頑強壓迫。普通，在這鬥爭中獲得勝利的文化較高的社會，總是用無數俘虜來作奴隸，所以其結果，生產力便增加了。

最初向這方向發展的，是位於大河肥沃流域（如尼羅河（Nile）底格里斯河（Tigris）幼發拉底河（Euphrates）等）的東方社會；其次，是奴隸所有制底最高而且最完全的典型的古代社會。

可是為東方專制諸國及古代世界奴隸所有制發展底出發點的，却是封建制度底存在。倘使我們回頭看一看特羅依（Troy）戰爭時代底希臘，我們就可以知道，那就是封建社會底活現的畫圖。荷馬所描寫的「國王」，同後代中央集權國家底國王，沒有一點共同點。他不過是由一種共同軍事工作結合起來的，稱為「民族」或「佛拉脫

古代世界
底封建主義

古代封建
關係爲奴
隸制度底
基礎

里」(Francia)的，封建集團同盟底軍事首領而已。當時奴隸制雖已存在，然只算得是一種溫和的征服形式。結局，大體不是把俘虜編入征服種族內的。同樣的情形，在羅馬種族底組織中也可以看見。

古代世界底封建主義，沒有發達到中世歐洲底發達的封建主義那種形式，而即停止，那是事實。這一件事，只要看一看荷馬時代底希臘社會組織中底特殊民主主義，便可以充分明白。封建的同盟，在平時是由種族首長底會議來結合起來；國王之獲得重大勢力，只有在戰爭的時候。長老會議之外，還有人民底各種會議，那是限制長老及國王底權力的。凡此一切辦法，顯然是前代族長宗法社會底遺跡。由於這種理由，那在伊里亞特(Iliad)及奧特賽(Odysses)中所描寫的希臘人底經濟生活，當然要定義爲封建的宗法關係。這個制度，成爲那在封建主義底胎內，與交換一同發展着來的，後世奴隸所有制底基礎。

當交換底發展還很微弱的時候，剩餘生產物，以直接的自然的形式來使用；那時支

交換助長
支配家族
底欲望

封建領主
奴力榨取
奴隸

奴隸底幾
種來源
俘獲購買

配家族底欲望還有限度，因之榨取也有限度。倘若支配家族，不能將它吃完即使有大量
的穀物，又於什麼用處呢？然而交換底過程，對於支配家族底欲望，却許以幾無限度的發
展。各種剩餘生產物，可以與自己集團所不能生產的新消費物去交換，因此，剩餘生產物
越多，對於領主就越有利。到了這時，組織者底人民，對於他不但成爲單純的生產工具，并
且成了剩餘生產物底生產工具——即榨取底對象。從此，勞動者欲望底滿足就被蔑視
了。現在，最重要的事情，就是如何抽出最大的利潤。要想抽出最大的利潤，必須做到兩件
事情：一是將勞動者底欲望縮減到最少限度；二是將他們底勞動量增加到最大限度。在
這種條件下面，封建的組織者，爲要進行他底事業，不能不採取一種殘酷的強制的方法，
如以前曾經應用於新編入集團的奴隸一樣。封建領主，後來就專以奴隸爲剩餘勞動底
資源，而努力於榨取奴隸羣衆以擴張其勢力。

奴隸底獲得，爲主的是由於在戰爭中俘獲未開化人。過了一些時候，就發生向未開
化人購買奴隸來補充的事情。未開化人，在他們自己之間，不斷地實行戰爭，將其俘虜以

高價賣給古代社會。可是戰爭並非只行於未開化人之間。各個分立的希臘及羅馬底諸國家，常常互相攻擊，勝利者對待其俘虜亦與未開化人所行的一樣，就是使他做奴隸。負債的家臣，也陷於同一的運命。封建領主，竭力加強對於其隸屬人民的榨取，特別是以重利盤剝的方法，使他們破產而奴隸化，墮入農奴或奴隸的地位，使人民墮入奴隸地位這一種事，在那已有了奴隸制發展之根本條件的地方，是常常發生的。

有些場合，例如在東方社會，封建的隸屬，與奴隸制並存着，而且發展得很廣。然而即在這些社會中，奴隸制度在社會生活上，也有壓倒的重要性。還有一種場合，例如古代社會所發生的那樣，因為很早就推移於使用奴隸的土地耕作，以致封建的關係便沒有發展的餘地了。

與奴隸經濟並行，有一種不合奴隸制的比較狹小的家族費濟，在長久的時間存續着。這是事實。即在古代奴隸制度底最盛期，亦還有無數工匠底作坊農民底農場，散佈各處，便是例子。然在古代社會，奴隸所有集團是握有最大的經濟勢力的，所以一般的生活

奴隸數目
超過自由
民

工·協·作·和·分·

形式便由奴隸所有集團底關係決定。

奴隸達到了巨大的人數。在奴隸所有制最盛期的羅馬，領有一千三四百萬奴隸；然而那時自由民底數目，只有六七百萬人。同樣，奴隸數目超過自由民數目的事實，在某一期間，古代希臘也存在過。所以我們就不難理解，奴隸所有制支配着市場，演了恰如大資本家企業同樣的任務，在競爭上處於很有利的地位。因此，小企業就不能不順應這一些條件。在他們之間，便發生一種以增加生產力為目的的獲得奴隸的努力。

協作和分工，在大奴隸企業中，應用得很廣。在希臘於紀元前五世紀以前，已經有了為奴隸底勞動場的廣大工場（即叫做 *Ekklasiastoriai*）。其後，意大利和西西里（*Sicily*）也發生了一農場使用幾百奴隸的巨大農場。但這時代底分工，還很少超過這樣的限度：用一定勞動者生產一定生產物；至於將一定生產物底各個生產段落分配給各個勞動者，還不過是在例外的場合（鞣皮場中底分工，就是一個特例）。其理由是如此：市場還不甚廣大，需要也沒有擴大到要求貨物底大量生產。以增大分工為有利的，只是在大量生產時。

組織機能
底轉移

奴隸主變
做純粹寄
生蟲

支配家族
中的奴隸
印象

兩個對立
要素

不久隨着奴隸經濟底發達，組織者底機能也起了分化。當企業還不很大的時候，所有主自己能夠指揮生產。他自己分配該企業底工作和生產物。在這意義上說，他是生產底組織者。可是到了企業擴張了，奴隸數目增多了，所有主便不能不選定工作底幫助者，移交自己底一部份機能給他了。於是，除主人外，又出現了奴隸組織者、監督、副管理者等人。在這些條件下面，剩給主人的唯一的機能，只是最高管理的機能；就是這一個機能，也保留不久。奴隸所有者，漸漸離開生產過程，末了，就連這最後的機能也交給那由奴隸中選出的技術者了。這樣，他便變做純粹的寄生蟲；若要說他底「工作」，便只有窮奢極慾的生活享樂。

支配家族，立於一切權利均被剝奪的。羣衆之上。然即在支配家族底組織中，也深深刻着奴隸制底印象。家族底首長有很大的權力，甚至於有售賣子弟為奴隸的權利。事實上，父親出賣兒子，即在古代世界最盛期中，也決不是帝罕的事。

這樣看來，隸所有集團，是由兩個互相對立的要素構成的。即一方面，有支配其人

民以榨取剩餘勞動的專制的奴隸所有者；他一方面有毫無權利變為生產工具墮入商品地位的奴隸羣衆。

第二節 集團相互間底生產紐帶

奴隸制度，在其最初的發展階段，原則上可以說是帶有自然自足制的性質。可是在其發展的形態中，却現為自足與交換混合的制度。奴隸底欲望，縮減到他底生理必要底最低限度，為主是由奴隸所有集團底生產物來滿足；然在別方面，奴隸所有者底大部分要求物，却由交換而得到。紫衣，器皿，尤其是陶製的花瓶，貴重的家具，以及其他種種奢侈品，都是在各獨立企業中生產出來，為滿足奴隸所有者底必要的。這一些生產物中，有些是從很遠的地方運來的。例如紫衣與絨緞，從意大利運到希臘。又如西西里，供給美麗的馬車，流到很廣的地域。當是交易底性質，大體就是這樣；能夠走進交換領域中的，主要的，是奴隸所有集團底上層階級。

只有上層
階級能夠
走進交換
領域

在交換領
域中的奴
隸企業

貨幣流通
底發展！
——鑄幣底
發生

交換成爲
商人底獨
立職業

交易程度

當時，有些奴隸企業，完全不事農業。例如希臘諸都市及鑛山業中（如亞底卡〔Attika〕底銀礦）所存在的許多廣大工場，便是這樣；他們供給工業生產物於市場。同時，這些企業，不能不在市場中購買生活資料來滿足自己及奴隸們底必要，所以他們完全在交換領域內。然而一般地說起來，當時繁榮的還是農業的企業。

古代底奴隸時代，因交換底發達，使貨幣流通也有了相當的發展。貨幣開始採取鑄幣的形式，就在這一個時代。新發生的社會經濟組織——國家，已着手鑄造貨幣（更正確些說，已獲得鑄造權，）將金塊鑄成具有一定樣式，重量及價值的東西，用作商品底普遍合法的流通手段。

交換事業漸漸發展起來，變成特殊的商人階級底獨立職業；商人向生產者購買商品，把它賣給消費者。憑藉這兩種作用中所生的交換價值底差額來生活。

一般地說，當時交易程度，若與現代交易比較起來，是差得很遠的。這事我們只要看一看商品流通中所需要的貨幣額，便可以判斷得出。亞細亞底金銀出產額，即在古代世

信用——
重利盤剝

古代國家
底形成過

界底最盛期，若與現代世界所產的比較起來，也是少得不足稱道的。同時，交換底技術亦還幼稚得很。使用貨幣於交換事件中，在今日固然因爲有了高度完備的交換機關（信用票據，銀行鈔票底流通，及支票制度底使用等）已減少了許多，然在當時還沒有這些東西。

信用，更正確地說，信用底萌芽——重利盤剝，在這個時代已經漸漸發展得很廣了。這一制度，對於希臘及後來羅馬底貴族之積聚巨大財富上，演了很重要的任務。隨着古代世界中交換底發展，集團間底組織紐帶，也有相當的進步了。

那在封建世界已發生了的國家底萌芽，逐漸發展爲廣大的政治團結有時且包容了幾千萬人民。那表現於交換發達中的社會分工底進步，必定要有保護交換關係並使交換關係容易遂行的經濟統一——即要有一種以確定一定的通幣和一定的商品尺度，用軍事保護道路及市場，統制負債償還，保護在外商人底生命財產等事爲目的的一。要來得奴隸和新領土，戰爭有很大的用處，所以要有固定的強大的軍事組織。像荷馬

兩個國家
格式

第一、個、國、家、
格式、一、
由戰爭
底結果而
生的國家

底英雄詩中所表現的那種微弱的封建的宗法關係在這目的上是沒有多大用處的。古代社會，明顯劃分為壓迫者與被壓迫者二個階級，被壓迫者底人數又遠多於壓迫者，而且壓迫者階級又分為二個利害相異的集團，這些事實，都使那中央集權的軍事權力成為絕對的必要。滿足這一些必要的，就是古代國家。

古代國家底發展，向着兩條不同的道路前進，產生了兩個完全異型的組織。

有一些場合，為主的是由戰爭底結果，發展了廣大的政治統一，這種統一底發生，由於下面兩個條件底存在：第一是外部自然的條件需要廣大的社會組織的場合，例如生產底連命，依能否調節大河水準來決定的場合（尼羅河，底格里斯河，幼發拉底河以及黃河底肥沃流域，都是最初發生專制君主制的地方），或者是為抵抗強大敵對人種底不斷攻擊而有結合必要的場合。第二是交換關係還沒有充分發展，其廣大與安定還沒有達到足夠造成一個強大的政治同盟的場合。在封建時代底無數戰爭之間，常有一個集團征服了周圍許多集團的事情。最初的時候，被征服集團，直接合併於征服集團，變成

專制君主
代表奴隸
所有主

第二個國
家格式——
因交換
底擴大而
生的國家

了奴隸。可是達到了一定的限度，要完全合併被征服集團就不可能了。該集團底經濟太
大，已不能由一個領主去指揮了。在這種場合，通常是征服集團課與被征服集團以政治
的支配，強迫他繳納貢物，同時對於他底內政，則給與相當的獨立。

這些征服集團漸漸膨脹起來，便變成了古代世界底巨大專制國家，如埃及，亞述，巴
比倫，波斯等國家。專制君主底權力，就是代表奴隸所有主底無限權力的。專制君主與單
純奴隸所有家族首長之間，有太守，州縣知事等無數中間等級；一切官吏，對於他所統治
的臣民，都有絕大的權力。這種國家的組織形態，無論什麼地方都是一樣的。

那種與它們集團結有堅固廣大的交換紐帶，在這種基礎上發展起來的古代國家，
其性質便與此不同。這些國家，是血緣的平等共社底同盟；其主要目的，是實行共同軍事
企業，保護交換和私有財產。

因為社會的分工成了永久的關係而且日益發展，故這種同盟內，各集團間底交易
便漸漸增加起來——即集團間底紐帶漸漸緊密並堅固起來。集團底共同事務，由領主

由第二個
格式轉變
爲第一個
格式，
由共和國
到專制國

奴隸間底
關係

會議來決定；後來，由領主所指命的人來決定。不過仍受領主會議底統制。至於集團底內部事務，則每個自由家族首長，都與從前一樣，保着完全的支配權。自然，奴隸對於公共事務，完全不能參與。古代希臘底無數共和國及意大利底一部分共和國，都是這一種性質。

從古代世界底無數戰爭中，可以知道第二個格式的組織是不很強固的，它常常轉變爲第一個格式的組織。戰爭需要權力非常緊密的統一，在貴族主義的共和國中，很難達到這一個統一。共和制的羅馬，變做皇帝制的羅馬，便是這一種理由。還有，因經濟利害衝突底結果，共和國中發生內亂，因而產生同樣的形態，也是常有的事。例如希臘許多共和國，常常變成了專制政治。那些小奴隸所有者的農民，工匠及商人，當他們對於強大的奴隸所有者貴族執武器而反抗時，常常集在國王，即獨裁君主底旗幟之下。因爲只有緊密的權力集中，才能保證自己底勝利。

奴隸間底一般關係，是平等的關係——不待言，是權利被剝奪者底平等。然因爲奴隸所有主對於他所信賴的奴隸，讓與其組織機能底一部分，故又發生支配奴隸的奴隸

奴隸主義
利害決定
奴隸底壽
命和繁殖

方東專制
國底情形

權力。

奴隸間底家族紐帶，按照奴隸所有者底利害而造出，而破壞。

奴隸所有主底利害，又決定了分給奴隸的生活資料額。隨着有組織的奴隸買賣底廣大發展，奴隸所有者便得着一個很好的發財條件；與其完全滿足奴隸底根本需要，不如使他每日勞動格外緊張，格外延長，還有利些。這樣，奴隸不久便成了「廢物」，被那比較廉價的新奴隸所替代了。結果，奴隸所有者底利害，決定了奴隸底壽命，並決定了他們底繁殖。

在亞細亞專制國中，一切臣民都是國家底奴隸。在經濟上，國家底企業榨取私人企業。徵收巨大的貢物和租稅。在法律上，個人底權利完全被蔑視，對於徵收貢物與租稅的行政機關底任何「無理行爲」，都不能不俯首忍受。大多數人民，完全不曉得有公民生活這一回事。加於他們肩上的壓迫，隨着官吏組織底完備，一天重過一天。這些官吏，本來是執行上層權力底命令，被用作活的榨取工具的，現在却漸漸自己藉榨取一事來生活。

了。這種變化底發生，由於下面這一種事實：亞細亞的官僚制度底上層級，將其社會組織機能讓給下層階級，自己從社會底生產階級變為寄生階級，像希臘及羅馬底奴隸所有者那樣。再者，為保全他們後繼者底地位起見，這個官僚制度，又造出許多於社會無用的官吏。例如在中國及波斯等東方專制國中，行政機關底巨大權力，就是廣大的經濟的及法律的壓迫底源泉。

在這種條件下面，不能發展個性的不僅是奴隸。奴隸所有者底精神的不活躍性也與奴隸沒有很大差別。

在歐羅巴式的國家中，個人與公共一般底關係，完全與此兩樣。

在那裏，個性是不受壓迫的；因為政治同盟形態底本身，不許壓迫個性。起初，最富裕的門第最高的奴隸所有家族，使民衆——貧困的市民，農民及工匠羣衆，在政治上及經濟上隸屬於他。後者底經濟隸屬，表現在對於前者的負債中；他們底政治隸屬，表現在對於國家行政沒有一點什麼勢力中。然而交換關係底發展，增強了民衆諸要素間底相互

民衆反抗
貴族

雅典底市
民生活

自由民支
配奴隸

羅馬平民
與貴族鬥
爭

紐帶，並出現了新發展的集團——商人。到了這時，民衆便結合起來反抗大地主的貴族，爲獲得政治權利而行強烈的鬥爭，並且強逼貴族實行經濟的讓步。這一個鬥爭，結果是民衆得到完全的勝利；這一個勝利，確保了政治權利底完全平等。

在歷史上，像紀元前六世紀至四世紀的雅典那樣，市民生活底繁榮，別處是不能看見的。在那里，法律的平等是絕對的；萬人都有權利參加決定國政的討論，或投票決定國政。實際，竟達到了這樣的徹底：有一種官職，不由選舉，而由抽籤來決定人選。這是共和國底民主主義。然而這不過是社會生活底半面。

在那得在廣大市民生活的空氣中自由發展的僅僅幾萬市民底足下，竟有幾十萬被剝奪權利的任人踐踏的「人類工具」。自由民底政治活動底本質，就是分配那些由奴隸勞動所產生，從奴隸手中奪來的掠奪品。

下面是在經過幾世紀民主主義的時代，古代羅馬底狀態：羅馬底平民，也與雅典底民衆一樣，爲自己底經濟目的，與上層階級——貴族戰鬥。平民運用奇妙的活力，一步一

步地逼迫那強大的有組織的敵人退讓，由此獲得平等的權利。但是即在這一種鬥爭中，也沒有一人發過改善奴隸生活的呼聲。在這一點，無論那最貪婪的煽動家或是那死於爲「人民」的犧牲鬥爭中的最可尊敬的空想家如格拉克（Giacchi）兄弟，都是一樣的。

奴隸完全沒有發展的機會；一切條件，都只有使他們日就退化。在交換不大發展的東方社會，奴隸所有主底發展條件，也不過稍優於奴隸而已。反之，在交換非常發展的西方社會，個人底自由，便充分的領域去發展其勢力了。

第三節 意識形態

奴隸時代底社會意識，不消說，不是同質的。每個形成奴隸所有集團的對立要素，其社會意識均不相同，依各自在生產過程中所占的地位來決定。

奴隸底生活條件，其苛酷幾乎令人難以相信。他們身上打着烙印，頸上繫着重鍊。從

活條件

三種生產手段

奴隸底意識非常貧弱

早到晚，都須在主人底農場或工業的金業中工作。他們底工作在殘酷的監督者底嚴重監視之下來進行。監督者一味對於奴隸行非人的待遇，只想由此討得主人底歡喜，避免主人底叱責。奴隸做完了一天工作，晚上便跟着監督者回到宿舍裏去，有些宿舍常是地窖。

奴隸，一般是與家畜一樣，被視為生產手段。從這一種見地看來，當時的生產手段，可以分做如下幾種範疇——

(一) 啞吧的工具——無生命的工具，如斧頭，轆轤等；

(二) 半啞吧的工具——雖有生命而不能充分發表其感情的東西，即家畜；

(三) 能說話的工具——有說話能力的人類工具——奴隸。

這樣，奴隸與家畜同視，只是單純的物品。(註一)在這種條件下面，奴隸間當然不會有豐富的意識。即使是有，亦一定是極貧弱的，空虛的，偏狹的，有限的。要想在這當中尋出什麼發展底要素，是徒勞無功的。這一階級底知力（指有教育的奴隸而說）頂多不過

奴隸所有
階級底意
識狀態

東方專制
國中奴隸
主底知力
與奴隸差
不多

古代世界
情形便與

是奴隸所有主知力底貧弱的反映。

奴隸所有階級底狀態，便與此不同。在這裏，心理上的貧弱，就不一定存在。組織機能這件事，需要一定的知識發展；再則，奴隸底榨取，給與奴隸所有主以機會，不僅使他有時間去行種種快樂，並且使他有時間去研鑽知識。

廣大的奴隸制時代，包含着相異的社會機能底長系列倘若我們比較一下這時代各種階段及各種人民間底精神生活底程度，便可以發見，從完全的野蠻起，到最盛期的希臘羅馬所達到的高度文明階段止，一切的中間階段。

關於那些在貧弱的交換關係中發達起來，被限於東方專制主義形式的社會，其支配階級底知力，沒有多述的必要。在那些社會，迄於一定的發展階段，奴隸與奴隸所有者底心理的差異，差不多很難判別。因為兩階級受着同樣的壓迫，所以他們底思想，就有同樣的偏狹，空虛和不安定。兩者程度底差異很小，差不多值不得注意。

可是在交換比較發達的奴隸所有社會，情形就完全與此不同。自由的廣大的交換

此不同。

古代世界
生活底兩
個階段
第一階段
傾向於
獲得實
際知識

紐帶，擴大了人類底知識視野，給與智識以一個刺戟，使人類底精神從先代自然自足集團所束縛的鎖鍊裏解放出來。有兩個條件，第一個是沒有外部的壓迫，第二個是支配人類的自然力比較微小，它們替思維底發達及知識內容底發展，造出一個很有利的地盤。古代世界，當他存續的期間，確實使智識成就了高度的發達。但是我們要問的是：這一種進步，究竟是不是向着那有利於技術和經濟發展的方向進行呢？所獲得的知識，對於那與自然界的直接鬥爭，對於那為獲得支配自然界的勢力的努力，究竟有沒有用處呢？

在這裡，我們必定要明白區別古代世界生活底兩個階段。當大奴隸所有主尚在其集團中做生產組織者底工作，同時還有自由的農民及工匠與他並存着的時候，社會底思想，是傾向於獲得實際知識的方向的。誠然，這是奴隸所有制的文化底初期，即知識底發展力還很微小，封建生活底保守主義還很能支配人心的時代所發生的現象。所以實際知識底進步，自然是很慢的了。

但是與前時代比較起來，進步還算是很迅速的。僅僅在幾世紀間，已經做出許多技術的改良，獲得許多發明。在古代世界歷史底最後幾世紀，集積了龐大的科學的實際知識，在某種生產領域內，採用很適宜的方法，並以那關於諸現象法則的比較湛深的知識為基礎來行生產。

這種情形，在那些已經達到高度完成的工業，例如建築業，機械製造業，造船業，金屬工業，紡織業領域底許多實際知識中，表現得最明白。陸海路底交易，促進地理及決定航路所必要的天文學底發達，並喚起那航海中最重要的大氣現象底研究。初幾何等學方面，尤其獲得重要的成功。這初等幾何學，發達得很高，在古代世界日常經驗底必要下面已經完成了，其後，一直到了現代，差不多都沒有什麼增加。其次，我們應該注意的，就是農業技術底大進步，例如作物底輪作，選擇，及農具底改良等。這些知識，自然有很多是獨立得來的，然而大部分，却是從東方底大民族（埃及人，腓尼基人，巴比倫人）中得來的。可是如果我們想一想，當時宗法的宗教及意識還很有勢力，還在敵視着一切的新發見，如

我們前面所說，便不能不下這樣一個結論：這些知識底獲得，差不多等於獨立的發見。

到了第二個階段，大奴隸所有者在生產中的實際機能，便迅速減退了；他底組織機能，最後完全轉移於某一部分奴隸了。同時，事情底進步，又破壞了農民及工匠階級，使他們變為寄生的無產階級（怎樣進行這種變化，等後而去說）。因此，支配階級精神生活底方向，當然要發生變化。他們脫離對於自然界的鬥爭（即生產領域），走入「較高尙的領域」。支配階級社底會機能，漸漸傾向於消費方面。因之，他們底思想，也漸漸傾向於精練的自己耽溺。

對於生產勞動（這是奴隸底事，不是主人底事）中直接有用的技術科學的興味，完全消滅了。自然科學底進步，剛一開始就停止了。為什麼呢？因為日常現象底觀察和實驗，是不值得主人去分心的。關於社會科學，也沒有什麼可說。勉強可以算做社會科學底萌芽的。就是那記錄英雄與戰爭事蹟的淺薄的歷史；至於物質的經濟的文化底研究，則全付缺如。這是因為社會科學所研究的，是些不要緊的卑賤的事情——生產。

在奴隸所有社會底第二發展階段，古代人以異常的熱心去專心致志於最抽象的自然科學，即數學與論理學底研究。在比較具體的科學中，受人尊敬的，便是天文學；它在當時，被人看做偉大高尚的問題。倘若應用這些科學到實際生活中，就以爲是降低了它們底地位。照柏拉圖底意見，應用幾何學去解決何種機械的問題，就是污瀆幾何學底尊嚴。

像古代世界，尤其是像希臘那樣，哲學能夠引起人們非常注意的時代，別處是沒有的。希臘底哲學，是古代文明底最有光輝的產物。然而即在這個時候，它底特徵，亦不過是哲學脫離了日常生活，以事實研究爲基礎的努力不充分，以及太富於空論性。

一般地說，在古代世界底後期，知識的財富，對於技術的進步及經濟的發展，差不多沒有什麼用處。

美術底發展，也是古代世界精神生活底特產物。這個特產物，對於上層階級生活享樂雖有非常的價值，然對於經濟的進步，差不多亦沒有什麼用處。

所以，意識方面底創造性遂離開實際生活，翱翔於遠離俾賤勞動的高尚領域中了。在長期間內，與生產保持着關係的唯一領域，就是法律底領域。古代世界底上層階級，如前面所說，已經有相當程度走入交換關係底領域中了；這個交換關係底正常的發展，必定要有嚴格的組織規約——法律的標準。所以羅馬就造出一種名為「羅馬法」的有名的制度；這個制度對於那與古代社會一樣地建立於私有政產基礎上的後世資產階級社會，也有相當的貢獻。然而即在法律底領域中，也不能不承認這一件事實：衰亡期的古代社會為主的只是從事於提要並組織那最盛期所作成的東西罷了。

意識形態和生產分離這一件事，就是促進古代社會崩壞的一個原因。

第四節 奴隸所有社會滅亡底原因及其過程

一切社會底發展，都必須有精力底剩餘貯藏，因為它可以用來擴張生產，改良技術。一般地說，可以用來增加社會勞動底生產力。沒有此種精力底剩餘或將其精力用於非

生產事情的社會，遲早一定要崩壞。屬於這一格式的社會之中，有那些由兩個對立的要素（中央集權的官僚政治和完全從屬於它的上層羣衆）構成的東方專制國家，這些下層階級（不僅是隸屬於東方專制君主的無數奴隸，並且包含着獨立的或從屬於封建領主的小生產者）生活於令人難信的困難狀態之下。他們一方面受難堪的勞動底嚴重壓迫，他方面受統治者底無限剝削，以致常在貧困之中。他們除了維持自己極低的生活標準所必要的時間外，所有餘閑的時間，都被用於滿足太守或暴君底非非之想。統治者遠遠離開生產的勞動，他底社會機能便是發見榨取的方法。他們一味懶惰荒淫，窮奢極慾，成了純粹的寄生蟲。

凡此一切事情，不能不使東方專制主義走上緩慢的衰退過程。這一過程，普通是由較強的外部勢力底干涉來促進的。

古代世界奴隸所有社會底構造與生活，是很複雜而且有許多種的，因之，它底經濟的及一般的衰落過程，也是很複雜的。

技術的進步（這是社會一切發展底基礎）從奴隸所有階級放棄他在生產中的組織機能的那一瞬間起，就開始停滯了，在事實上，這是生活條件得給他以發展機會的唯一階級。隨着這一階級變成了社會的寄生階級，那發展便開始變化了。即這一階級現在是向着寄生的消費的方向進行，不再向那生產的方向進行了。奴隸，因其生活條件過於惡劣，故不能發展何種與自然鬭爭社會勢力。

可是還不止此。這些奴隸，日漸墮落了。他們無論在精神上或在肉體上，都日益退化。了。人類一墮落為生產工具，就迅速喪失其生產精力了。殘酷的榨取，縮短了他底生命，使其子孫迅速地墮落並破壞。繼續的有組織的奴隸買賣一開始，便使主人懂得與其操心於給與休息，食物，及其他一般滿足奴隸欲望的東西，去完全恢復他們所消耗的氣力；還不如要求奴隸所能做的最大勞動，更要有利些。不錯，人類工具，這樣用法是不久便會變成廢物的；但是一點也不用愁，從他身上榨出的收穫，已經很夠購買別的奴隸，而且還有多餘了。

奴隸死亡
率超過增
加率

在這一種狀況之下，奴隸必然要一個一個地夭亡，其數目一天一天地減少，他們底死亡率超過了增加率。在幾世紀間，奴隸底死亡數，都由戰爭底新俘虜來補充，他們是文明的奴隸所有社會與隣近未開化人戰爭時所獲得的。當這種奴隸底源泉還不會涸盡時，奴隸所有社會是不會衰退的。它們保持着同一的水平線，生產底範圍沒有減少，因為勞動力還很充分。

戰爭失敗

這一種狀況，自然不能長久存續下去。不久，這樣的一個時代便到來了，與未開化人戰爭得勝的事迅速減少了，獲得充分數量的奴隸非常困難了，最後，竟不能獲得奴隸了。以前雖對未開化人得過勝利，現在却接二連三地敗北了。攻勢的戰爭變成守勢了。勞動底源泉已經涸盡了。發生這種關於戰爭勝敗的變化，其原因是什麼呢？這個理由，在於奴隸所有社會底軍事勢力底急激減退。

戰爭爲自
由民底唯
一生產領

戰爭——奴隸底生產，是無論在何種情形之下都不能交給奴隸的唯一的生產領域。所以戰爭留爲自由民底事情，能夠構成軍隊的，只有自由民。所以自由民階級底衰落，

其意義就是軍隊底墮落，就是奴隸生產底減退。同時，古代世界底內在的經濟矛盾，又破壞了自由民階級底權力。

自由民階級，第一是由典型的大奴隸所有者構成的。然而他們底數目並不多。第二是由小財產所有者構成的。他們底企業，常常帶有家族的性質。即不用奴隸來經營，爲主的是靠所有者及其家族成員底個人勞動來維持的。這一種企業，大部分是農業，一部分是工匠。

這樣看來，古代軍隊底主要部分，是由小所有的農業者構成，換言之，即由農民構成的。羅馬當其侵略政策正在發展的時代，曾經將古代世界統一在其勢力之下；然而這個國家，便是農民國家。當那強壯的無數自由農民還存在着，古代世界還能維持其高度的軍事技術的時候，對於未開化種族（他們是勇敢的，富於團結性的，然而不懂戰術）獲得勝利，並不是困難的事。

農民負擔了戰爭底全部重任。他們底重任，不僅是流血，還須擔負這些戰爭所謀與

部重任

的租稅和費用底幾乎全部。上層階級——大奴隸所有者因為占有財富及政治勢力就能夠避免這些負擔。農民雖然也能參與戰利品底分配，但只有很少的份兒；最大的份兒，是歸於富裕的奴隸所有者的。這是因為富裕的奴隸所有者獨占了軍隊中最重要最有力的任務，管理着戰利品（主要的是奴隸與土地）底分配，自任征服地底統治者之故。

大農業促進農民底衰落

農民底衰落，又為大規模農業底發達所促進。西西里及南意大利底大地主，使用幾百奴隸來經營農業，供給大量便宜穀物於市場。被征服民，常常以貢物形式，運送很多穀物到羅馬去。穀物底市場生產，對於大部分小農業者，實際上使他們日益處於不利的地位。

重利盤剝促進農民底衰落

農民因為戰爭負擔過重，又不能與奴隸所有者底大莊園競爭，以致日就破產，陷入重利放債者底手中。重利放債是一種極有利的事情，並且不要消費一點勞動。所以那些怠惰慣了的奴隸所有者，容易從事放債業，是極自然的事。借款所要付的利息，重得令人不能相信。在雅典底全盛期，年利百分之十八，是很普通的情形。在羅馬，像龐培(Pompey)

對於不履
行債務者
的處罰

土地集中
於富者手
裏

蘇拉 (Sulla) 安得尼 (Anthon) 那樣的人，甚至於像白路塔 (Brutus) 和卡休司 (Cassius) 那種唯心主義的愛國者，對於那一年以百分之四十八至七十的巨大利息出借金錢，都沒有一點躊躇。債權者的奴隸所有者，握有強力的機關，可以強迫債務者付出利息，這機關就是國家——奴隸所有者底階級支配機關。國家對於不履行債務者，採用極嚴厲的方法，例如將不履行債務者賣為奴隸，甚至於處以死刑。農民陷於這一種債權者底手裏，就完全衰落了。

這樣，一切東西，一齊結合起來壓迫小農民：苛重的負擔，重稅，不斷的戰爭，重利資本底權力，具有高度技術的大奴隸所有農業底競爭力。於是，農民底衰落，便迅速地進行了。債農民因負債而喪失自己底土地了。他們常常因為不能償還債款，而自動地放土地了。他們底土地，歸大地主所有了。這樣，土地底所有，便集中到富者手裏了。紀元前一世紀光景，意大利全土，就已變成幾個龐大的領地（大莊園）了。

與農民底衰落同時進行的，還有工匠底衰落。固然，大奴隸所有企業底競爭，及於工

農民底衰
落引起工
匠底衰落

小財產所
有者變成
了無產者

無產者底
寄生生活

匠的破壞作用，比起大規模農業及於農民的破壞作用來，是不算很利害的。這是因為奴隸生產在工業中的技術程度，並沒有高於工匠，而勞動底生產力仍由工匠底個人技術與熟練來決定。然而奴隸制度一破壞了工匠制度底最大支柱——小農業，工匠底地位便被顛覆了。因為實際，工匠底主要顧客是農民。當農民還不曾跳入重利資本底羅網中，競爭與戰爭還沒有把農民底生活標準縮減至生理的最少限度時，農民對於工匠底生產物是一個廣大的市場。可是，一到了農民底經濟衰落時，古代世界崩壞底總畫圖上，就必然地要加上工匠底衰落了。

小財產所有者，漸漸變成了無產者，即被剝奪了生產手段的自由民。在有些農村地方，富者占有勢力，生產都由奴隸勞動來實行，無產者便沒有什麼事情可做。於是他們為尋覓生活手段，逃到都市裏來了。當時，這一種無家可歸的人，有幾十萬聚集於都市裏。然而在這裏，也尋不到什麼生產的職業。

所以國家不能不維持他們底生活。政黨便利用他們來從事政爭。無產階級底要主

無產者在
都市裏也
混

生活資源，就是富者底慈善，國家底補助，以及賣給政黨的投票權。住在羅馬的無產階級，格外適合這種情形。誰給與他們的金錢最多，他們就替誰服役。他們是真正「寄生的無產者」，做那些政治權力優勢的及經濟上有勢力的個人底從僕，一意伺候他人顏色而活動。那些因對於其主人有何種特別功勞或支付贖身金而被解放的自由奴隸，亦如入這一個隊伍。這種無產者的下層分子，既保存着從來自由民底惡風，又加上俾劣的奴隸心理，故越益促進其道德的墮落。

如此，農民與工匠都衰落了。他們既失了以前的社會機能，又發生道德的墮落了。他們變成寄生的無產者了。同時，奴隸所有社會底軍事勢力，也開始衰弱了。這些寄生的無產者，不能替代那些軍隊中精壯勇敢的農民。所謂寄生蟲者，就是說既不能勝任激烈的勞動，又不能忍受戰爭底嚴格訓練。他們決不想離開都市，因為在都市裏雖不做事而仍可以得到生活手段。在這一點，這些無產者，很像他們底對手——柔弱的大奴隸所有者。

可是那些由種族紐帶強固團結起來的，自由的，大胆的未開化人，對於奴隸所有世

界及其軍事組織——羅馬軍隊，却繼續着不屈不撓的戰鬥。以前稱爲不易攻拔的古代文化的城堡，現在也漸次在未開化人底猛烈壓迫之下陷落了。羅馬帝國底戰事，出攻勢變爲守勢，由勝利變爲敗北了。奴隸勞動力底軍事生產減少了，同時，古代文化底基礎被傾覆了。

勞動力不充分底結果，發生一般生產底減少；首先受其影響的是農業。最初，在大莊園中，發生由農業轉變爲牧畜的現象，因爲牧畜需要較少的勞動力。然而事情還不止此。村落荒蕪了，代替以前的農場而起的牧場，現在亦變成荒地了。農業自身底頹廢，又破壞了產業底其他領域；這些產業，國家一部分因其爲原料或食料之源，一部分因其爲農業底市場，曾加以保護。此外，那使農業崩壞的新奴隸底不足，又招致了製造工業底衰退。這樣，古代社會，便一步一步地接近完全的崩壞了。然而即在這種情形之下，他們也仍舊爲生存與文化而鬥爭，努力使自己適應那刻刻變化的狀態。

羅馬帝國，極力設法使用自由的未開化人，來補充戰爭和農業這兩個主要生產部

門中勞動力底不足。

採用傭兵制

羅馬軍隊底構成改變了。羅馬軍隊，由高盧人（Gauls）及條頓人（Teutons）來補充的，一天多一天了。不久，就只有完全雇用未開化人的傭兵來防守邊境了。叨這個福蔭，羅馬才能在暫時之間，借助於未開化人來對抗未開化人。（即所謂以夷制夷）然而羅馬軍隊，在其構成上看來，已經不是羅馬的了。就是羅馬人的隊長，也漸次為條頓人的首領及條頓人的分隊所驅逐了。紀元四七六年，未開化人奧德開（Odoacer）廢除羅馬皇帝奧古司脫拉（Romulus Augustula）只不過從外部表明，羅馬軍隊已經完全變成條頓軍隊罷了。

同樣的事實，在農業中也發生了。羅馬帝國政府，竭力設法誘引移住者到荒蕪地去，只要他納付一定的租稅，便許他以有利的條件領有土地。個人的土地所有者亦行同樣的事情，將自己底土地，租給那願以一定租費獲得土地的人。這樣，就發生一種自由移民——即繳納一定租稅，在國家或私人土地中經營獨立農場的小農階級。羅馬帝國底大

自由移民
為新農民
底萌芽

奴隸變成
佃戶

古代文化
衰退底原
因

未開化人
獲得最後
勝利

部分自由殖民地，都被未開化人所占有了。結果，從他們當中，發生了新農民意萌芽。

大規模農業底崩壞，又發生了非自由殖民地，與自由殖民地並行，大概的場合，奴隸變成了佃戶。當穀物市場底條件日趨惡劣時，大莊園底舊式大規模生產，即使在奴隸沒有不足的地方，亦不能繼續。佃農所行的小規模耕作，因為佃農努力於一切的注意和納稅，情形就比較有利。這樣，與其直接榨取奴隸，不如許他獨立經營農場，繳納租稅，對於主人還要有利些。此外，比較自由的勞動，其強度與生產力，都要高於普通的奴隸勞動，因之榨取底程度便可以增加。

所以，古代文化衰退底原因，在於如下一種事實中：這種文化底基礎，建在對於未開化種族的軍事榨取上，而這些未開化種族，可以說是生產人類工具（奴隸）的原料。這種過程底連續階段，大體如下：奴隸因極端榨取而衰落，自由民因變成社會底寄生分子而衰落；軍事勢力及軍事生產底減少；因勞動力不足而生的一般生產力底減少；日就腐敗的社會之中，侵入了未開化人底要素；未開化分子對於他種分子的最後的勝利。

第五節 農奴制度

如我們前面所述，發展底第二個方向，是由封建社會進到農奴關係的制度。這種制度，起於如下的地域：對於落後種族的軍事榨取，在歷史底發展過程上，沒有盡着很大的作用，且沒有留下很深的印象。這就是中世紀的西歐、俄羅斯及日本等。這變化底基礎，就是那在封建世界底廣大領域上，造出強固永久的經濟紐帶的，完全發展的交換市場擴大了，出現於市場的貨財種類加增了，社會的分工也擴大了，貨幣形態也榮盛了。在這基礎上，封建領主對於從屬人民的關係，尤其是榨取底程度與性質，都發生變化了。

在自然自足經濟時代，私有慾是以封建領主底一定消費為限度，並不很大。因為那時交換關係還沒有發達，就是最有勢力的領主，也不能擴張自己底消費於自己領域內所能產出的東西以外。即使把農民所獻的年貢，增加到穀物十萬普特（100000），也沒有什麼益處，因為領主底家族，決不能將它全部吃完，只有將多餘的穀物堆積在穀倉裏任其

對於貨幣
的追求

增強對於
農民的榨
取

羅馬尼亞
貴族所行
的榨取

腐敗罷了。在廣大的社會分工制之下，在貨幣制度之下，情形就完全兩樣。在這個時代，只要貨幣充足，就是沒有土地，消費也能發展。貨幣是萬能的。然而一定額的貨幣，並不是萬能的，它只能做某種限定的事。貨幣底這種機能，使人們抱着一種欲望，要想獲得無限的貨幣財富。這種欲望，隨着封建領主走入交換關係的深度，越益支配着封建領主底心靈。（因為貨幣與生產手段兩樣，它可以儲蓄積聚，所以這種欲望底發達，便很容易。）因此，封建領主就發生一種有力的動機。要想增強榨取，即要想增加封建租稅與封建勞動。農民底隸屬地位，使他們失去一切抵抗的可能性。封建的租稅及勞動，逐漸苛酷起來。以前，封建領主還是農民底親切的族長式的統治者，現在，却把農民看做只是收入底源泉了。

這種發展底最典型的實例，就是十九世紀前半期羅馬尼亞貴族所行的榨取。因為穀物能夠銷售很廣，故對於農民底勞動力，行無情的榨取。這事在那稱為「封建勞動法典」的法律集中，明白地寫着。法典特別記載着這種事情：農民除了許多強制的現物支

付以外，每年還有勞動十二日的義務。可是此處所說的一日工作，並不是依照這句話底普通意義來計算，而是依照遂行「每日工作」所需要的時間長度來計算的。法典，老老實實地說，十二日的勞動，其意義就是手工勞動底三十六日。此外，農民還須為運搬木材，或做其他工作，再勞動二十日。這樣，農民每年須做五十六日的封建勞役。倘若再算入休息日與不能農耕的時候，我們便可以知道，農民必須將其勞動時間底五分之二，奉獻給封建領主。其實，上面所引用的數字，還不能正確地表現羅馬尼亞貴族課與農民的勞役；這件事，我們只要知道法典底解釋權及每日工作底決定權，沒有給與農民，便可以明白。

慕爾達維亞 (Moldavian) 有一個貴族，竟老老實實地說：依照封建的法典，「十二天封建勞役日，等於一年底三百六十五口。」

在十八世紀及十九世紀前半期的俄羅斯，每週三日勞役，被看做很普通的現象。

交換關係一發展，擴張自領的耕地，便成為封建地主底主要努力。他們因為抱着這樣的目的，便漸漸去削減農民底土地面積，並蠶食那以前他和農民共同使用的共有土

農民耕地
日益不足

中央國家
腐形成過
程

封建領主
底社會機
能起了變
化

地及森林。如果這還嫌不夠時，地主便索性奪取農民底小土地，將它吸入自己底私有地中。這樣一來，農民底耕地不足程度便越益增加，同時，耕種地主底廣大土地，還被課與更多的勞役。

他方面，因為榨取日益增加，日益強烈，封建領主底社會有用機能便逐漸減退。建在交換發展上的經濟紐帶一強固，使那政治紐帶也便跟着強固起來。比較有力的封建領主，征服了比較弱小的領主，消滅他們底無數掠奪戰爭，剝奪他們對於其臣民的獨立支配權，並強逼他們服從自己底法庭與自己底法律。中央國家就這樣創造出來，擔當防禦外敵和保護公安的責任，國家漸漸造出一種國民軍，由以前小封建領主所有的軍隊與其農民組成，再以傭兵來補其不足。這樣一來，封建領主底獨立就告終了。即在長期的鬥爭之後，他們不得不投降服從，從一個小支配者變做單純的地主了。

此外，封建領主又失去他對於農民施行軍事保護的組織機能——這是封建領主底主要的基本的經濟機能。同時，他們底別種社會機能底性質也變化了。以前領主為補

農民變爲
農奴

負債的農
民先成爲
農奴

助農業而設立的磨粉場，麵包場等，現在都變做榨取農業的手段了。以前封建領主因爲隸屬農民自己獨力不能設立此種企業，所以才替他們設立。即封建領主是爲農民底利益而設立此種企業，決不僅爲自己底利益。可是現在，封建領主却將這些企業緊握在自己手裏，向農民要求很高的使用費了。即封建領主一點也不管人民底便宜，把這些企業變爲自己最重要最安全的收入方法了。倘若封建領主自己沒有磨粉場，其農民要去利用他領主底磨粉場，便須對於自己底領主繳納一種賠償費；其理由是如此：在他領主底磨粉場磨穀，就是侵犯自己領主底權利。

農民受了不難堪的壓迫，陸續從土地中逃亡出來。於是，封建領主就覺得有束縛農民於土地中的必要。這樣，領主就利用自己底政治權力，利用立法上的勢力去達到這個目的。農民便從半自由民變爲農奴（有一部分農民迄於今日，還是半自由民）。

農民墮落爲農奴，是逐漸進行的。這事，普通是開始於那些對於封建領主不能償還債務的農民。以前，封建領主在凶年或天災時，常常貸與種子，器具，家畜等物去幫助農民。

不用說，這一種貸與，決不是不要求代價；不過當時存在的緩和的榨取，還不致使農民破產。可是跟着榨取一天激烈一天，借債的必要也就一天多似一天了。同時，放債開始帶有苛酷的重利盤剝的性質，償還債款也就日益困難了。這種負債與年俱增，農民底困苦，真如倒懸一樣。負債者不許離開其所在地。後來，即使還清債務，也沒有離開土地的權利了。其結果，這一種禁止，最先是在事實上，後來是由法律規定，適用於一切農民了。

這樣，交換關係底勢力，惹起從封建制度向農奴制度的推移。在這一些新條件之中，農民共社底性質與機能亦變化了。地主因為要更巧妙地榨取農民，便漸次減少農民底獨立了。他們任命自己底臣僚，去代替那共社選舉出來的長老及法庭；共社總會所採取的一切決議，都須經過地主或其代理人底確認。一般地說，地主只要在不違反他們利益的範圍內，也是願意保存共社形式的。在極端壓迫農民的時代，共社形態對於地主是很有利的。所以地主，不但很注意保存共社形態，並且在沒有此種形態的地方，特意去製造出來。地主使農民負連帶的責任。即全共社（在俄羅斯是「米爾」）負有一種使各個

平等地分
配壓迫的
負擔

地主不替
農業技術
底發展

農奴制度
浪費勞動
力

農民遂行種種義務的責任，所以共社，不能不援助那日就衰退的農場，因為這一個荒廢了，別一個便要增加負擔。依同樣的理由，共社亦努力去阻止農民離開土地。換句話說，新農奴共社底形態，雖與以前的封建共社相似，然而它的支配關係，却根本兩樣。封建共社要謀各個農民家庭生活底平等，新農奴共社只將壓迫的負擔平等地分配給農民。

農奴制度發展底原動力，非常受限制。

地主漸漸與生產過程脫離直接關係，從協力者，組織者的地位，變做專依農民勞動而生活的寄生蟲了。因為有了農奴（地主從這些農奴中，選任他底代理人）提供無報酬的勞動，所以地主對於農業技術底發展，也就不去操心了。地主已不再為改良農業方法與組織而努力了，他只是一心努力於發明一種巧妙的手段，去向農民榨取剩餘勞動或剩餘生產物了。那些浸透了地主意識的，以前的俄羅斯底農業學者，他們底計劃，極端表現了這種特徵。他們並不費心於發明一種完全的方法，用來耕種土地或節用勞動；却費心於訓練並榨取農民底筋肉勞動力。這樣，農奴制度，便變為勞動力底無意義的浪

費了。例如里桑（Rianan）底地主，雖然明知道運穀到莫斯科，如果利用奧卡（Ока）河與墨斯克巴（Moscva）河來運輸，只消很少的勞動就夠了，然而他却仍舊要走陸路。商人，自然要將這一種情形打入算盤內，所以他如運輸貨物到莫斯科，一定要取水路。然而地主却不這樣。因為地主如果用奧卡河來運輸穀物，就不能不購買運貨船，又不能不雇用駛船人。反之，從陸路走，就不消另外化錢，可以叫農奴將穀物放在自己底馬或馬車上運去。

農民不能
改良農業
技術

農民亦不能改良農業技術。他們在鞭撻之下勞動，知道即使增加了生產力，也要被地主所奪取，所以沒有增進生產力的刺戟。再則，農民也沒有一種手段與力量，可以改良其技術。留在農民手裏的生產物，僅僅足夠維持半飢半飽的生活。因為地主縮短農民底必要勞動時間，所以逼得農民去做夜工，廢除他們底休息日，最後竟使其兒童去做劇烈的工作。雖然如此，而農民還不能生產充分養活自己家族的東西。營養不良，成了永久的現象，所以其結果，農民自然不能不衰頹了。例如俄羅斯，在一八六一年改革以前的二十

農奴制本
身只會產
生腐敗

都市變更
農奴制度

年間，農民底人口是完全靜止着的。

大凡在這種地方即支配階級因寄生底結果而頹廢，處其下面的勞動階級因窮乏（這是由極端的榨取而生的）而凋落的地方，決沒有發展為較高形態的可能。農奴制度底本身，只會產生腐敗，引起衰頹。可以使農奴制度前進的唯一的原動力，就是從外部發生作用的力量。這就是中世紀歐洲所發生的事實。中世紀底農業世界，因為與它並行的有另一世界——都市發生，以致崩壞。都市底經濟紐帶，改變了農奴制度，並以其較進步的條件和關係，與農奴制度劃然區別出來。

（註一）古代人不知道此外還有別的社會制度，所以認奴隸制為不變的自然法則。就是最聰明的人，及當時的天才，也不能有別種想法。「自然創造一些人為自由民，創造別些人為奴隸。」（亞里士多德底政治論）古代最可尊敬的一個學者柏拉圖，當他設計理想國家時，也不能想像沒有奴隸的國家。

第六章 都市手工業制度

第一節 技術底發展

封建社會自足制度底滅亡，村落中新農奴關係底發生，都與交換底發展有密切的關係，這事前面已經說過了。中世都市從封建世界底其他部分獨立出來，並發生了新的經濟條件，接着，交換底範圍便擴大了。

這種都市底獨立，與中世世界中由羅馬人底世界支配承繼來的都市有別，其進行是很慢的。並大體說，這種都市底萌芽是商業村落。凡交通便利的地點，即可以駛船的江河底合流點，山路底出口，要道底交叉點或河川底渡口——位在這些地方的村落，就成

中世都市
底萌芽是
商業村落

城堡爲中
世都市底
特徵

都市工匠
優於村落
工匠

都市逐漸
由村落獨
立出來

爲交換底中心，即定期開市的場所。其結果，財富就漸漸積聚於這些地方，引起近隣底羨望，因此，就有建築城堡（這是中世都市底特徵）來防禦外來襲擊的必要。因爲貨物容易賣出，這新都市中，手工業就日益發達起來。那些從屬於封建領主的工匠，爲要接近市場，拚命想法跑入都市，因爲工匠雖住在都市中，也仍舊可以遂行對於封建領主的勞動義務；所以在這里，封建的關係，不曾妨礙他入都市。最初的時候，工匠於其專門工作之外，仍舊兼行耕種。因此，早期中世都市盡被田園與牧場包圍着，都市生活和村落生活，並沒有什麼大異；可是後來，手工業對於都市住民，日益有利，那農業便漸漸減少其重要性了。都市工匠底專門化，使他們底技術非常發達，與村落工匠底技術相比，幾乎有天淵之別，因此，封建領主就喜歡購買都市工匠底製品，到了這時，他們底農民，便不必繳納物品，只須繳納一種可以購買物品的手段。這樣，都市便由村落獨立出來。這種獨立，是徐徐發生的這，我們可以拿下面這種事實來判斷：據當時巴伐利亞公爵（Duke of Bavaria）所說，一五八九年茂尼克（Munich）底市民，不行耕種及牧畜，便不能生活。

商人階級
底發生

手工業底
專門化

在都市底發生期，生產底範圍已經膨脹了幾倍。第一，勞動底生產力比以前增加；第二，社會的勞動量，因社會擴大而更形增加。社會生產物底種類一增多，從事運輸生產物的生產部門便隨着開始迅速發達了。對於本地不能生產的貨物，要求的日益增多。於是發生一種專門從事運輸生產物，並將它分配於消費者的特殊的社會階級——即商人階級。並且，生產物運輸及一般交通底技術都加以改良了，道路實行修築了，河川架起橋樑了，能任長途航行的堅固的大船舶也建造起來了，為保護貨物底運輸，沿路或貨物集散底中心點，都設着軍隊了。

產業底技術，也因為在這時代中，有無數技術方法底專門化，所以都比以前改良了。這種改良，起因於下面的事實：從村落移進都市的手工業，受了需要增加底影響，漸漸分為許多專業。在都底市最初發展階段，一個工匠，同時從事幾個工業部門。例如英國，鐵匠同時兼做木匠，鞋匠同時兼做皮匠。其後，手工業分為許多專門的職業；從製鞋業中分出鞣皮業；衣服工變做紡績工，織布工，研布工，染物工；鐵匠底工作，分做製刀匠，製鎖匠，製釘

匠，武器匠；武器匠底工作，又分做製桶，製劍，製兜等類。這種廣大的專門化，使向來能夠用於多種作業的一般工具，化做許多特殊的工具，只能應用於一定的特殊作業，所以其結果，勞動底生產力當然容易發達。可是以手使用的工具，還很盛行，對於勞動生產力底增加，不能不給與某種限制。因為人類底手，其運動底強度與速度，不論勞動者怎樣熟練，總不能超過一定的生理的限度。

然而從大體上說來，進步還是非常之大的。隨着社會生產底發展與分化，隨着運輸業底發展，隨着人與人間底通信技術底改良，那支配社會人的自然力，便日益微弱了。物質的環境——即人類底社會生活，就不再完全為特定場所底自然條件所左右了。倘若一國底自然資源，不足以征服自然，則這一些手段，便可以經過別國人民底手由別國得到。對於自然界的鬥爭中，每個新勝利，都比以前更迅速地普及了。這一些勝利，打破了自然力底支配，因此，人類相互關係底經濟紐帶也擴大了。粗野的自然力，被日益發達的社會結合（雖然還不很緊密）所打敗了。

都市漸漸
獲得內政
上的獨立

都市與封
建領主鬥
爭

第二節 都市底發展

都市住民底實力一增大，都市對於領主，即對於其土地的實際隸屬，便漸漸減退。都市底住民，或由於支付金錢，或由於直接鬥爭，漸漸獲得都市內政上的獨立。封建領主間底鬥爭，減弱了領主底權力，因此，都市住民就常常有很好的機會，可以同封建領主締結協定。都市因為握有軍隊與堅固的城堡，所以對於領主間底鬥爭，無論幫助那一方面，常常都有決定的作用。都市實行這種幫助，當然不是不要報酬。它底報酬是獲得新權利和特權。十字軍遠征時代，有許多封建領主陷入了經濟的困難；在這個時候，就有許多都市，向封建諸侯買得獨立與土地，免除了封建的課稅和義務，並從諸侯干涉都市內政中解放出來。

但是還有些封建領主，要想仍舊在都市中發揮他底權力；都市對於這種封建領主的鬥爭，竟通過中世紀全個後半期，都繼續實行着。站在這種鬥爭底前線的，是都市底商

行會底發
生

工·藝·行·會

行會組織
爲宗法關
係底遺物

互·助·的·必
要

人。因爲他們底職業，使他們發達了非常的精力。反抗性和組織能力。最年長的，最富裕的，最有勢力的商人家族底周圍，聚集着許多富裕的商人，組織成行會。這種行會，形式上雖具有普通宗教性，實質上却是以協力保護共同經濟利益爲目的。都市經過一個很長的時間，在行會底旗幟之下，繼續實行爲獨立的鬥爭。這行會底構造，及行會中在上位的富裕家族與其餘組成員間底關係，很像諸侯與其家臣底關係。

不久，手工業更加發展，工匠階級底勢力越益增大，其結果，便發生另一都市住民底團體——即工藝行會底形成。

行會組織，本質上是宗法關係底遺物，是一種用團體力量來保護個人及個人企業的制度，同封建時代底農業公社中所存在的一樣。這種先代關係底遺物，究竟根據一種什麼原因，能夠出現於新社會組織中並且向前發展？

在小手工業生產中，生產者間底互相扶助，爲鞏固他們底地位起見，無論如何是必要的。那些經濟力微弱的小生產者，如果沒有這一種互相扶助，一遇到一時的物價低落，

工具破損，火災，竊盜等事，便會立刻受着傾家蕩產的危險。

如果手工業者之間，亦有自由競爭，則他們底地位，將格外不安定。競爭底結果，就是弱者底滅亡。可是他們大多數是弱者。所以從事特定職業的人，必須團結起來消滅競爭。

行會組織底起原，大體上應該向封建的農業世界底社會關係中去尋求。行會發生底歷史痕跡，可於十一世紀與十三世紀之間發見出來。有些時候，行會底發生，其形式是：一定都市中從事一定職業或幾個相聯職業的工匠之一時的結合。這種一時的結合，隨着團體員了解其團結利益的程度，而漸漸確定起來，最後遂成爲永久的結合。

永久的行會之所以發展，不僅是因爲行會要解放都市於封建的壓迫之中，不能不組織鬥爭，並且是因爲都市舊貴族底勢力，不容易一時逐出於政治生活之外，行會必須十分努力，方能打破他們底支配地位。

各種行會，因爲都在大略相同的社會條件之下發展起來，所以其主要特徵，大體相似，細微之點，自然不能一樣。

行會底歷
史變遷
1 由不
對不平等

工·匠·貴·族·
主·義·
由·學·徒·到
師·傅·底·過
程

每個行會，都有自己選舉的行政機關與規約。這些行會底規約，雖然有去少各異，並且有幾分民主的性質，然而大體却仍舊帶着貴族主義的傾向。這種痕跡，在最初的時候，即對於舊都市貴族及封建主義鬥爭的時期，差不多完全沒有表現出來。那時，就是農奴，只要住在都市一年以上，也有做平等會員的權利。然而不久，行會關於公共問題獲得了實際的勢力，自己便做了都市底貴族；從此，行會底民主主義便漸漸凋落了。於是行會便開始分裂為種種小羣，有一種小羣，比他種小羣（例如還沒有成為獨立師傅的人，或修業時期還不曾完畢的人）有更大的權利。這還沒有成為獨立師傅的人，就是幫手（德國是十三世紀出現的）修業時期還不曾完畢的人，就是學徒（德國是十四世紀出現的）。從此之後，便只有「師傅」（即獨立經營職業的人）能做行會底完全平等的會員了，這可以說是一種特殊的工匠貴族主義。不過這種貴族主義底基礎，並非建在門第或財產上，而是建在手工底技術，職業底熟諫程度上。具有一定實力和技能的幫手，誰都能夠升入師傅的地位。要做師傅的人，首先須在什麼師傅那裏做學徒；做完了學徒，還須

限制競爭

減輕競爭
的別種方
法

通過做幫手的技術試驗。可是通過了這一種試驗，是不是馬上就有開設自己作坊的權利呢？不是的，他還在須一定年限內，做工錢勞動者。做完了工錢勞動者，才能受做師傅的試驗；通過了這一次試驗，才可以獨立營業。這種經濟地位一向上，他們在公共生活中的權利便跟着增大。

這個制度底本質，顯然是在於限制工匠間底過底競爭，這競爭起於事業數目底過於急速增多。

爲了減輕競爭，此外還採用了許多方法。即每個師傅得能使用的幫手及學徒，限於二人或三人，罕有超過五個人的。因此，師傅不能自由擴張其事業，也不能增多協作與分工，使其事業底勞動生產力大大地增加。他不能採用那種手段，將其他工匠逐出市場之工，使他凍餓而死。因此，他們底事業，當然只能以小規模來經營；所以市場中就有一切人可入的餘地了。

雇傭勞動者底數目既少，由他們勞動而生的利益自然不多；因之師傅決不能只做

師傅與其
雇傭者一
同勞動

約。關於
勞動時間
工錢價格
品質生產
均有規定

組織的工作，使得享受安樂的生活。他不能不與其雇傭者一同勞動。所以在打破舊形式的
新勢力還沒有勃興以前，在初期行會中，師傅與其勞動者底關係，是親密的，如家族關
係一樣。

此外，為避免競爭底不平等每日勞動時間底長短與一年間底勞動日數都在規約
上嚴格規定。再者，師傅與其雇傭者底勞動時間，因為兩者永在一處工作，所以其長短也
沒有什麼差異。勞動時間，各個行會並不一樣，普通是一週五十小時至六十小時（十五世
紀的英國，是一日八小時。）除了天主教會歷底許多休息日以外，每週星期一也定為休
息日。支給勞動者的工錢，商品底最低價格及商品底品質，普通也由行會底規約來規定。
行會底規約，對於生產也有很詳細的規定。凡此一切規約，其作用都是要使一切帥
傅，平等地而且在相等的條件之下，經營其事業；不許任何人底商品，品質比別人做得好，
數量比別人做得多。自然，這些規約，是隨着他們自己感覺競爭不利的程度，而漸次發展
起來的。

供給原料
的方法

行會以一個全體的資格，供給原料於其會員，其目的也在於廢止競爭。全體取得的原料，平等地分配給一切會員。誠然，也有一些行會，允許其會員可以獨立購入原料；然而在這個時候，該會員必須將此事告知其同行，如果同行中有人要得這原料，他必須照買來的原價出讓其原料底一部分。行會關於這一點的規定，非常澈底，甚至於會員要想為購買原料去旅行時，也必須將其意思通知其他會員。

法律允許
行會獨占
都市市場

因為要替行會完全保證都市底市場，所以都市底法律，就允許行會獨占該都市中貨物底生產和販賣。要想在一定都市中從事特定職業的人，須先加入該職業底地方的行會，不用說，這一種加入，須得該行會底許可。關於這編入新會員的規約，雖在各個場合，有多少程度的不同，但總是規定着相當困難的條件如形式。

互助的義
務

行會底規約，除了關於生產的規定以外，還課與會員以另一種義務；即在必要時，大家須互相扶助。這種活動形式，對於小生產者也是非常重要的。

行會內在
的矛盾

行會底組織，差不多從最初就伏有一個內在的矛盾，後來更漸趨尖銳了。這就是一

方面有師傅與師傅間底利害對立，他方面有師傅與幫手並學徒間底利害對立。行會底規約，實際上只保護制定這些規約的師傅們底利益。例如這些規約中，有些是妨礙幫手成爲師傅的。不過在那每個幫手都有早晚成爲師傅之希望的時候，這一個內在的矛盾，還不會採取尖銳的形式。

第三節 都市和新政治制度底形成

社會的分工日益發展，交換日益膨脹，超出都市及其近郊底範圍，於是舊來的政治組織——封建的宗教組織，封建的軍事組織，及都市組織，就不足以保護這種交換關係了。一地域分爲幾千個小專制國家，要成立它們之間底聯絡，非常困難；商人底地位很危險，常常要受損失。其實還不僅如此。他們還要走過強盜出沒的險路（被產零落的農民，爲飢寒所迫，只有挺而走險。去做強盜）；他們到處要遇到關口，要向該地方君主繳納很重的關稅；甚至於他們所攜帶的一切東西，都有被該地方小君主掠奪去的危險，以由敵

需要中央
集權的政
治組織

天主教會
不能擔負
這種任務

國入境爲口實。有些時候，商人底貨物，竟沒有一點口實，就被沒收了去。此外，還有種種法律，商人到處可以被付給裁判；又有各色各樣的貨幣，每個封建領主都有貨幣鑄造權。在這樣危險與混亂之中，社會所必要的交易，幾乎是完全不可能的了。

因此，就絕對需要一種廣大強固的中央集權的政治組織——它能以武力去制止封建君主底暴力，確定公共秩序，給與交換法則以某種統一，統一鑄幣與度量衡，開闢道路，並保護在外商人。

天主教會，因爲其權力已隨交換底發展而日漸衰退，故不能擔負這種任務。交換及貨幣底勢力，使僧侶底社會機能，起了非常的變化。教會底經濟，一由自足經濟變爲交換經濟，那與其他封建世界所發生的同樣的變化，也起於教會之中了。其理由也與外部的封建世界完全相同：貪婪的蓄積慾，使教會僧侶底社會的有用活動，大行減退；使他底權取傾向，非常增加。教會底社會勢力——即教會支配人心的力，開始衰退；再則，現在的人已與從前的人不同了，因之這種衰退傾向便越益強烈了。交通底發展，擴大了人類底見

都市共和
國亦不能
担負這種
任務

軍事封
建制度
史的使命

解，消除了無知無識，打破了從來的保守主義，並使人們底探究心旺盛起來。物質利害的勢力，喚起反對天主教主義的思想，目它為榨取者底觀念的堡壘。

通過中世紀整個後半期，異端主義都以不易動搖的勢力向天主教進攻。教皇對此，雖進行其絕望的戰鬥，但他這樣行動，只有失掉了他底主要勢力——羣衆底同情。

都市共和國，亦不能成爲這種必要的政治組織底核心。固然，也有幾個都市，要想集合攏來，造成這種財產底防護組織，例如「漢塞同盟」(Hanseatic League) 然而這種同盟，不久就曝露了他底無力，不安定，與內部底不統一。各個都市，都不能超越他底地方的利害，都想去榨取他底同伴；他底同伴，當然也是努力去維持他底經濟的及政治的獨立。還有，都市團體構造底本身，也不適於遂行「統一諸地方」的任務。都市底權力，還沒有充分集中，故不足以實行此種任務。

這樣情形底進步，給與軍事的封建制度，以一種「歷史的使命」——即使他產出一種能在國內確定秩序的新勢力；事實上，這種必要的原素確，在這種制度中發現了。

大領主得
商人幫助
征服了小
領主

被征服的
諸侯變成
單純地主

天主教會
也失敗了

小封建領主相互間底衝突，以及他們與都市底衝突，其結果，都有利於大封建領主。尤其是有利於親王和國王。大領主漸漸征服了小領主，併吞了其領土，「統一諸地方」於他底手中。小封建領主，對於這大領主底侵略，自然實行猛烈的抵抗，然大領主却有一枝有力而且可靠的友軍——都市底商人，這都市底商人是與小領主立在敵對關係上的。國王因為有了都市為友，所以就能夠獲得一種其敵人所不能獲得的手段。國王組織了常備軍，隨時可以開上戰場；這是封建領主所辦不到的。

軍事組織底進步，對於國王非常有用，使他可以迅速征服不受約束的人民。火藥底發見，使一向號稱難攻難拔的封建諸侯底城郭及其鐵製武器都歸於無用了。這時，封建諸侯，在社會上既不必要，所以就不能百戰百勝了。被征服的封建諸侯，變成單純的地主，大多數是變做了國王底家臣。

天主教會，也與其他封建領主一樣，不甘屈服於這種新勢力，有過很猛烈的抵抗，然而結局，從來他們在社會生活中的組織機能，也不能不讓給這新勢力了。有時，僧侶對於

君主，也能獲得重大的勝利。

中世紀底末葉，這種鬥爭，結局以國王底勝利告終。這樣，廣大的專制君主組織，漸漸發展起來，暫時保證了交換底平和發展。

第四節 中世都市底發展力

都市底交換制度比封建制度及農奴制度，其發展要容易得多。奴隸勞動底消滅，專門化底發達，商業紐帶底擴大，以及勞動生產力底增大，這些都是替後來歐洲全經濟的發展，築了一個基礎。都市底剩餘勞動，並沒有用在墮落的封建的寄生階級底浪費上，而是用在生產方法底擴張和改良上。都市對於地方，處於獨占者的關係，故又能以交易方法向地方榨取一部分剩餘勞動。凡此一切事情，都使都市容易致富，不到幾個世紀，就達到很可觀的繁榮了。

在都市手工業制度時代，發生了一種新的動力——即競爭。每個企業，都竭力想確

保自己在市場中的有利地位。要達到這個目的，就須減少生產商品所必要的勞動量，換句話，就是要增加勞動底生產力。到此就生出技術底發展，這技術底發展，是經濟發展底最重要的原動力。誠然，在社會生活底此種發展階段，競爭底發展，還很微小。因為手工業行會制度，使用一切方法來限制競爭。但是行會為防止競爭而採用的方法，它底本身，就是表明競爭已經存在，和競爭勢力底偉大，逼得行會不能不採用這些方法去防止它。行會底構造，決不能完全防止競爭。競爭漸次掘動這個構造，終致有把它破壞了。

第五節 先資本主義時代意識形態底特徵

農奴制度和手工業行會制度，使以前盛行的自足制度，發生很大的裂縫。這兩種制度，本是交換發生底結果；然而它們却反轉來促進交換底發達。可是舊意識形態底勢力，還非常強大。其原因是基於下列二點：第一是因為社會意識，一般還很保守；第二是因為宗法關係，還盛行於封建村落及手工業都市。鄉村地主及都市師傅底勢力，給與社會意

識以深刻的影響，一般思想，還保着宗法的性質；封建的概念，還在支配着人心。

可是經濟關係一變化，交換一毀壞舊社會形態而向前發展，新思想底要素便開始發展了。第一個就是交換靈物崇拜。

這個交換靈物崇拜，是交換社會中支配人類的新勢力——社會關係底勢力底表現。

在交換中，表現出人與人間底分工——不過這是無組織的分工。實在，這分工底無組織性，使生產者不能適應其相互關係，並使他們認這種關係為一種「力量」。

如我們前面所說明，商品底價格，是依從價相底法則的。即價格在動搖中，常有與價值一致的傾向。可是無論什麼時候，價格總是多少離開價值。這是因為價值底法則，不是由有組織的力量，自覺地來進行，而是依所謂「競爭」的自然機構，不自覺地進行的。商品底生產者，常常要遇到不合市場條件的危險。就是有這種恐怖：他底勞動力，一部分或全部分要歸於浪費，他所能得的社會的分配額要減少，他底消費要縮減。這就是他底勞

動力及事業，一部分或全部分要被毀壞的意思。

凡此一切事情底結果，就是市場對於生產者，是一個不能不適應的「外部勢力」，生產者底成功與否，不能由自己底意志來決定。這，與那具有許多非豫期的危讓的外部自然界，影響於未開化人底精神，完全一樣。由此，就發生了兩個形式不同的靈物崇拜。

具着不斷苦鬥的市場及競爭，遮蔽了生產者底眼睛，使他們看不見人類在對於自然界的鬥爭中，行社會的結合，作社會的協力這種事實。賣主與買主，原本都是為社會而活動的，然而在市場上，他們却不認為同一社會底成員，而是互認為競爭者相對立着。生產者完全不能理解如下的事實：他們自己底勞動，也與其他生產者底勞動一樣，是社會的勞動底消費。

商品底生產者，因為沒有習慣於把商品看做社會的生產物，所以關於商品底社會價值，什麼也不知道。他們因為看見過許多交換，所以亦有一種價值（實在是普通的商品價格）概念；可是這在他們，是一種不可解的現象。他們不能將它與社會的勞動底消

商品靈物
崇拜者以
爲商品底
交換力是
商品底自
然性質

費結合起來考察。其理由是如此：第一是因爲他們關於生產物底生產中所用的勞動底社會的性質，沒有什麼概念；第二是因爲價值依他們看來，常以一定量的貨幣形式出現，不以一定量的勞動形式出現。商品生產者，在他底心中，雖不能將價值與人類底社會的勞動關係結合起來，但還能夠將它與商品本身結合起來。皮相地想來，這是極自然的事。商品不管其主人是誰，比方說是生產者或是其他的人，它總是以其內在的價值賣出的。從這一件事情，便很容易得到這樣的結論：價值（能夠賣得一定額貨幣的能力）是離人類或社會而獨立的。商品本身底屬性換句話說，價值是商品底自然的性質。這種性質從那裏發生？什麼東西決定它底限度？關於這些事情，生產者並不想去求知道。在他看來，一把斧頭底交換價值是五先令，此外再沒有什麼。自然靈物崇拜者，以爲斧頭底精靈就是斧頭底精靈，並不是以外的什麼東西；他們恰恰與此一樣，以爲交換價值完全獨立存在於斧頭本身之中。商品靈物崇拜者，因爲完全不能懂得，交換是人類對於自然界的鬥爭中一種社會的勞動協作——即人與人底「社會關係」——所以就以爲商品底交換能力

交換靈物
崇拜與自
然靈物崇
拜相反

獨立生產
的幻影

是商品本身底內在的「自然性質。」

這樣，實際是人與人底關係，好像是物與物底關係。所以交換靈物崇拜，正與自然靈物崇拜走了個正相反對的方向——因為自然靈物崇拜是把物與物底關係看做人與人底關係。

交換靈物崇拜，表示人類關係支配人類，恰如自然靈物崇拜表示外界自然支配人類。人類如果遇到一種自己無可奈何的偉大力量，而自己底精神又不能與它適應的時候，就必定會造出一種靈物。

交換底發展，又造出獨立生產的幻影。每個生產者，都抱着一種空想，以為他底企業，在經濟上是完全獨立的。可是事實上，在交換社會中，亦沒有什麼獨立生產。一個企業，不過是經濟的勞動社會底一部分，由幾百萬根絲線結合於社會。不過各個商品生產者，在市場上却以競爭者的資格互相對立着。住在交換社會中的兩個人，如果做了買主與賣主而相會着，這就一定一個想有利地買進，一個想有利地賣出。就是這兩個人之間，發生

了利害低對立。這兩個商品生產者，如果兩個都是買主，或者兩個都是賣主，情形也與這里一樣。第一個場合需要增大，第二個場合供給增大，都足以使這些商品生產者陷於不利的有時且非常困難的地位。這樣，在交換社會中，便發展了一般的利害對立，即稱為競爭的萬人對於萬人的鬥爭。這種對立，日益迷亂了商品生產者底心理。他們底眼睛被鬥爭弄花了，完全看不見大社會底協作，妄以為自己及別人底企業，是完全獨立的。

跟着貨幣底發展，這一個幻影，遂深入了商品生產者底心底。當商品彼此直接交換時，商品生產者，還能看出其間所存的勞動紐帶。那時，他們知道他們所交換的東西是他們勞動底生產物，知道他們是互相為別人而勞動。可是交換手段一出現，情形就大變了。互相交換的商品與商品之間，插入了貨幣；交換商品的生產者與生產者之間，走進了媒介人，即商人。在這種條件之下，勞動關係就被遮蔽，不能為參與交換的人所看見了。比方說，鞋匠拿自己所生產的鞋子，與商人底貨幣（不用說，這種貨幣也不是商人所生產的）去交換；再拿這貨幣去購買別人所生產的東西，例如衣服等類。於是商品生產者，便感着

貨幣靈物
崇拜

私有財產
靈物崇拜

自己完全脫離整個生產制度，失去一切生產紐帶，只看見支配自己的市場。

生產者（及交換社會底成員）只懂得一件事。即無論要什麼東西，都可以拿貨幣去買；能夠滿足他底要求到什麼程度，全由他所有的貨幣額來決定。交換手段這種奇異的特性，被看做貨幣本身底性質；於是這裏就發生了貨幣靈物崇拜，喚起了絕無飽足的蓄積慾。最初，蓄積底目的，在於滿足直接的慾求；不久，競爭一發達，貯蓄多數貨幣，能使人在經濟鬥爭中獲得非常的利益，於是蓄積就帶了特殊的性質。蓄積本來是一種手段。現在它本身却成爲一個目的；商品生產者和商人，都開始爲蓄積而蓄積了。

獨立生產的幻影，又造出私有財產靈物崇拜。這是與交換發展一同出現的。

「財產」這個概念，只有在「個性」體現於組織者而發生於社會中時，才會發生。那時，才能說一定的工具或物品，「屬於」族長。族長因爲在生產組織中演了特殊的作用，所以能從社會底其他成員中區別出來。比方說，除他以外，不論是誰，都不能行首長的裝飾。然而那時代底「財產」與現代底財產，根本兩樣。做組織者的族長，不能將他底武

交換使財
產概念獲
得一種新
性質

財產實在
是社會的
關係

器給與或讓與別人。首長死亡或退隱時，他底全部「財產」都傳給他底承繼者。

交換一發展，財產底概念，就獲得一種完全不同的性質。兩個互相交換的團體，如果是兩個獨立的公社時，則他們兩者在市場上，便成爲一定商品底所有者及無所有者而對立着，並且互相承認這種資格。生產獨立一發展，互相交換的商品生產者底這種對立性，如前面所說，便越益顯著起來。勞動底工具和生產物，以及商品，都屬於在市場上購買它們的個人所有。他以爲這一些東西，都是他自己底東西，完全與他人無關。這種個人，以爲他底財產就是他底東西與他自己間底關係。這就是私有財產靈物崇拜。

這個，確是一個靈物；個人主義的私有財產概念，實是一個幻覺。這，我們只要看一件事，便可以明白：對於財產既無實際關係，又不能有什麼概念的小孩子，也能成爲巨大財產底所有者。這種小孩子之所以能成爲財產底所有者，是因爲社會承認他爲所有者，有必要的時候，還替他防止別人搶奪他底財產。這一個例子，明明是表示財產是一種社會的關係，即社會對於一定的人及一定的物，同時具有的關係。

私有財產，決定了個人主義。個性在人們底心中，漸次從社會底其他部分，確然分離出來。同時，並發展了個性底自覺以己及自己底利害為生活底中心；不像以前那樣，以權力者及權力者底命令為生活底中心。他們充滿着貪婪的蓄積慾，去尋求致富底新道路和新方法。這事，先出現於經濟的領域，後出現於意識的領域——意識是求經濟利益的鬥爭武器。

這樣，交換漸次破壞了自然自足社會所盛行的權威的靈物崇拜，並產生了不限於以前狹小範圍的新意識形態。

第七章 商業資本主義

第一節 資本底一般概念

在我們日常的談話中，常將資本解作產出利潤的財富。這是完全錯誤的。爲什麼呢？因爲無論那一種財富，其本身都不能造出利潤。

拿一個具體的例子來說。假定此處在一個商人，手裏拿有一定額的貨幣。他用這些貨幣，購買商品，然後再賣出這些商品，得到一定的利潤。全部買賣的過程，可用下面的公式來表示：

即 M (貨幣) — C (商品) — M (貨幣)

商·業·資·本·
底·公·式

商人取得

剩餘物底
兩個源泉

在這公式內， M' 底分量比 M 多。假使不然，實行這一買賣，就毫無意義了。再假定 M 表示八鎊， M' 表示十鎊。又假定生產二先令貨幣所含有的生金，要消費一日「社會的必要勞動」。這樣，商人費去八鎊，就不只取回八鎊，他還取得附加的二鎊，或者說多得代表二十日「社會的必要勞動」的生產物。

這個剩餘物，得從兩個源泉發生。商人將商品從生產者（即賣商品給商人的人）手裏運到消費者（即向商人買商品的人）手裏，也許要消費二十日勞動。在這個場合，商人是完成直接生產者底工作，了結商品生產所必要的勞動過程；他所取得的東西，與工匠所取得的，具有同樣的性質。可是普通的場合，商人所消費的勞動分量，決不會等於 M 與 M' 底差額底全部。這個差額，由下面這件事實發生：商人對於工匠，沒有依照他所消費的全部勞動而付代價，只依照他底一部分勞動而付代價。生產者造出這些商品，須費九十日勞動。可是商人並不付給九鎊的代價，只給與八鎊，而奪取十日剩餘勞動。到了這時，商人便不是一個從事運送貨物的工匠，而是一個資本家了。他底貨幣及其他財產，已拿

去作獲得商品生產者底剩餘勞動之用，盡了資本底任務。

可是由資本而生的收入，常常好像與勞動過程毫無關係。例如放債取息的資本（即重利資本或信用資本）所生的收入，就是這樣。比方說一個放債業者，拿一定額金錢貸給農民或工匠，經過一定期間之後，收回比放出時更多的金額。這里所行的作用，以公式表示出來是： M （貨幣）—— M' （貨幣）。 M' 比 M 大，與前一個公式一樣。這個場合，比第一個場合，還更容易發生 M 自身獨自增大的幻影，因為放債者底機能，與生產過程毫無關係。可是倘若我們把這問題考察一下，就可以明白：放債業者只因為將他底貨幣（或以種子、原料等形式，將其財產底一部分）直接貸給商品生產者，才能取得一定額的收入。如果他將他底貨幣藏在箱子中，無論怎樣，它底分量決不會增加。然若將這貨幣貸給商品生產者，則商品生產者便能將這貨幣變成生產手段（器具、原料等），再加上一定量的勞動，便可以變成比原額具有更大價值的生產物。這新價值底一部分，就以資本底利息形式，為放債者所奪去。

工業企業底資本中，也適合這同樣的事情。如上面所考察，資本底運動，以貨幣開始。製造業者，買入生產手段與勞動力（這兩者就是工業資本）。生產過程完結時，他便得到一種商品——這種商品賣得的貨幣額，超過初時所消費的貨幣額。這些剩餘物，歸製造業者所拿去；他只將其價值底一部分，作為工錢，付給勞動者。這些新價值（剩餘價值），是勞動者運用生產手段變為生產物時所附加上去的。這樣看來，就是在這個場合，資本所得的利潤，也是由收奪他人勞動底生產物（即榨取他人勞動）而生的。

這種榨取之所以成為可能，就是因為生產上所不可少的生產手段，不屬於直接生產者，或沒有完全屬於直接生產者；換句話說，因為有全部或一部生產手段，成為資本家底私有財產。從這見地來說，我們對於資本就須下這樣一個定義：資本，乃是因私有財產關係而變為榨取手段的一種生產手段。

大多數資產階級經濟學者，對於資本都下這樣的定義：「資本是用於將來生產的勞動生產物。」如果這個定義是正確的，那麼野蠻人用以敲落樹上菓實の木棒和用以

殺獸取肉的長槍，也可以說是資本了。這種定義顯然是要我們相信：人類存在一天，資本也便存在一天。可是我們却知道，資本底存在，是與生產關係底一定制度（即交換組織）有關聯的。這個制度不是永久不變的，它是在經濟發展底一定階段中出現，而且將在一定階段中消滅。所以資本是一個歷史的過渡的現象。從這見地來說，那時時掉換顧客的補鞋匠手裏的針，與那家族一同勞動的農夫手裏的犁，也同原始人底弓棒一樣，決不是資本。生產手段與貨幣（貨幣是生產手段底一般價值形式）只有在一種人手裏，才變成資本；這種人就是立在私有財產權上利用之以收奪他人（這不問他是工錢勞動者，或是表面上獨立的生產者）剩餘勞動的人。如果這些同一的生產手段不是私有財產，隨着便不是榨取手段，那便不是資本，可是我們要注意，它雖不是資本，在生產上却仍舊有用。

第二節 生產底技術關係

由兩種根本事實，決定從手工業都市社會，推移到商業資本主義社會第一是生產底一般增加。第二是從事商品運輸的生產部門底迅速發展。

生產底一般發達，是活動於手工業都市中的發展力底必然結果。

「商業運輸」之所以有特別大進步，是起因於這一種事實：生產全體一發達，分工一發展，便不僅要運輸比以前更多的生產物，而且還要運到比以前更遠的地方。

生產一擴大到超過隣近市場底範圍，就漸次與遠隔市場結合關係。這種不斷增大的生產物，必須運到遠隔的市場裏去。這種遠隔市場底發見，以及與它保持着關係，漸漸變成了困難的工作。同時，將生產物從作坊運到市場這一件事，在總的生產系統中，也漸漸增加了重要的程度。

因此，各社會羣底社會機能，便起了變化。

第三節 商業資本對於生產的支配力之擴大

市場底範圍擴大了，小商品生產者便很難與它保持着直接的關係，或竟不能保持直接關係。因之，專門從事此種事業的階級，其經濟的勢力及社會的重要性，便漸漸增加了。

到了爲廣大的，不定的，遠方的市場而生產商品時，小商品生產者，就完全不能像以前在狹小的，鄰近的，一定的市場那樣，由自己運送貨物到市場上去。例如誰也知道的事：十六世紀英國工匠所做的鐘錶，拿到土耳其去賣。同世紀之初，據那時代的人說，卡魯嘉（Kalluge）——現在是俄國底一縣——所製的細木器，是「輸出到莫斯科，立陶宛（Lithuania）以及其他鄰近諸國的。」在這種條件之下，小生產者自然不能親自運送其勞動生產物到市場上去。於是生產底最後作用（生產物底運輸）就從其他過程中分離出來；擔負媒介職務的生產者，便成爲絕對的必要了。從這一件事實中，發生生產者在經濟上從屬於商人的狀況。生產者要繼續他底事業，就不得不將他底生產物賣給商人；但兩者底交易條件，並不是公平的。第一，生產者並不明瞭商人售賣生產物的市場底實際狀

生產者從
屬於商人

商人採取
生產者的
限度

商人兼爲
生產者

況；第二，生產者本錢很小，要繼續他底生產事業，不能不立即賣出他底生產物，絕不能有長期的等待。反之，商人是通悉一切必要的消息，又有比較多量的本錢，如果遇到條件不合意時，便可以延期買入。因之，一般地說，生產者不能不屈服於商人底勢力之下，只有承認商人所給與的價格。

可是我們要注意：這並不是說生產者以過分的賤價出賣他底生產物。第一，商人之間有競爭，這個商人提價太低，生產者可以另外找一個商人，雖然要經過非常的困難。第二，壓以過苛的條件，破壞生產者底職業，於商人決無利益；因為如果這樣，他就不能從生產者身上榨出何等利潤，因之就破壞了自己底生活基礎。所以榨取只限於一定的程度，要使小生產者還留有繼續其職業所必要的資料。在這必要以上的東西，都爲商人所取得，因爲他以價值以下的價格付給生產物。

我們要注意一件事：做買主的商人，常有一個不是單純的商人，而兼做一個生產者，就是在特定商品底製造中，於那商品沒有運送市場以前，實行其最後的作用。例如時

最後生產者成爲支配者

商人兼爲放債者

鐘底製造，最初是分派於許多小生產者之間，各人做出時鐘底各個部分；最後集合其各部分的工匠，通常是兼做商人的。在織物工業中，這個任務由完成人擔負。從本質上說，這個場合也與其他場合一樣，在一種生產物底製造中，担任最後作業（不問它是最後的一個作業或最後的二個作業）的生產者，就成爲支配者。

小企業很不安定，所以商人容易在經濟上支配它。一遇到偶然的打擊，自然的或經濟的災厄，小生產者底企業，隨時都有瀕於滅亡的危險；所以他沒有辦法，只得借助於社會中經濟的有力者（普通就是商人）。於是商人更加上一種任務，即放債者的任務。放債給生產者，使他得繼續該生產事業，事實上無異是對於爲債務者的生產者，預付他所生產的物品底價格。其結果是，商品底價格，更被無理地壓低，生產者更永久地從屬於商人。普通在這種情形之下，生產者都只有正式承認：只賣其生產物於債權者，不賣於此外的任何商人。

放債者與買主的商人，不一定屬於同一個人；這二種機能底專門化，是常有的事。可

商·人·實·際·
上·成·為·小·
產·業·底·組·
織·者

是這二種機能雖專門化了，而生產者底地位却依舊不變。放債者常常發展而為買主的商人，以擴張他底社會的生產任務。商人亦有因他周圍的情形，不得不變成放債者，給與行將衰滅的企業以一種助力。（註二）

這樣，小生產者形式上雖然還保着自由，而實際上他底獨立却早已消滅了。商人以他底經濟勢力做基礎，漸漸干涉小生產者底生產活動，自己做生產底管理者及最高組織者。商人依照自己底利益，指定一定生產物底數量，品質和製成時期，並且決定它底價格。生產者不能不同意商人底主張。假設不然，便不能賣出他底商品。商人依照自己底利益，強制生產者，有時縮小生產，有時擴大生產，還有間接上因商人要求特定性質的生產物，以致影響到生產技術。概括上面所說，商人即使在形式上不是小產業底組織者，至少在實際上總是成為小產業底組織者。

這樣說來，實際上小企業是結合在一個組織者底支配之下的。不過這種結合，還不能說已經完全；各企業底內部事情，小生產者還保有相當的獨立。這就是商業資本主義

的生產組織。

我們要注意，商業資本主義的生產，決不能看做模範的小生產。商品生產底大部分過程，雖然在規模狹小形式上分離的作坊來進行，然對市場來說，却正是大規模的生產。

西歐底實例

這種發展過程，在西歐許多工業底歷史中，都可以尋見它底痕跡。藻林根（*Oldenburg*）向來以製造鋼鐵武器出名。從事製造武器的工匠，自己拿生產物到市場上去賣，回到家裏，再來從事生產。可是後來交易發達了，這些工匠中，就生出一種商人，專門從事買賣藻林根製造的武器，而且事實上支配了該市底全都產業。工匠製作商人所定做的商品，成了普通的現象。同樣的事情，也發生於意大利諸都市（威尼司——*Venice*，基諾亞——*Genoa*等），這些都市，是為全歐洲製造絲織物的。

依照行會底規約，各個企業底師傅，都須自己將其生產物直接賣給消費者。這是行會為防止競爭，妨礙各個工匠得勢而採取的一個方法。然而不久，行會便不能不放棄這一個原則了。行會先是許可甲工匠得賣貨物給乙工匠，其後對於已經停止生產貨物的

工匠也許他買進貨物了。有時不屬於工藝行會的商人，也得許他加入工藝行會，使他獲得交易工匠生產物的機會。

然在這個時代，工匠還是爲生存而奮鬥，他們底結合還有實際的力量。到了工匠一隸屬於商人，那關於處分工匠生產物的方法的一切限制，就漸漸廢除了。市場底擴大雖然徐徐地進行，然而確實在破壞工藝行會底存在，使它漸漸喪失了經濟的重要性。

爲商人而
工作

不久，爲商人而工作，便成了普通的現象。在十六世紀末期巴塞爾絲工業中一個商人，大約給與十六個工匠以工作。十七世紀前半期，爲一個商人工作的織機數，約有五十個。一七五〇年諾定昂（Nottingham）地方，有五十個商人，運轉了一二〇〇架製襪機。十八世紀里昂（Lyon）底絲織業中，爲一個商人工作的工匠，其平均數爲八人至十四人，而這些工匠，又使用三十五個至五十個勞動者。

商業資本一天一天地發展，漸漸增大它加於生產者頭上的勢力，擴大它在產業內部組織中的勢力範圍。還有一件事應該注意：封建關係底殘骸，決沒有對於商業資本底

獲得組織力，以及獲得榨取農業的能力，加過一點妨礙，地主因為破壞了農奴的農民底生活，以致減少了自己對於商業資本的反抗力。再則，地主因為要農民拿貨幣來繳納封建的租稅，便強迫農民出賣他底生產物，以致陷於商業資本底手中。最後，地主自己成爲買主或放債者，實行了商業資本家底機能。

再者，商人常常供給生產者以生產材料，生產者從商人手裏買入生產材料。生產者除買這些材料的事情漸漸增加，這種交易便變成非常簡單。即商人只給這些材料，與小產者，小生產者便負有一種義務，須用這些材料替商人生產一種貨物，以豫先協定的價格賣給商人。其結果，生產者便大大喪失了他底獨立性。嚴格地說，已經不能說生產者將他底貨物賣給商人了。實際，他不過是對於製作商人底材料爲完成品時所化費的勞動，與其器具底消耗，從商人手裏取得一種報酬。如果除去這報酬底第二部分（對於消耗器具而付的代價），便只剩下普通所說的工錢了。

這就是大規模資本主義生產底家庭制度，即商業資本主義底第二發展階段。

這一階段的資本主義，在社會中所立的根基很深，就是到了今日，即在這最高形態的資本主義底最盛時代，還繼續存在着。前世紀末葉的德國有五十萬人被用於家庭工業。同時代的瑞士，全勞動人口底百分之二十，在各自底家庭，受商業資本底指揮而勞動。家庭工業，即在英國，也還很流行，即有名的所謂「血汗制度」(Sweating system)在俄羅斯，叫做「克斯塔爾」(Кустар)工業，包擁有一百五十萬勞動者。「克斯塔爾」差不多全部為商人而工作。商人供給他們以原料，甚至於器具，並貸與金錢。在這種條件之下「克斯塔爾」在事實上，對商業資本家來說，顯然已變成一個工錢勞動者。家庭資本主義生產底大規模性，不僅在於大量地運輸貨物到市場上，並且在於大批地供給原料，將這原料分配於各個生產者之間。顯然的，小生產者對於商業資本的實際隸屬越大，便越迅速地喪失其獨立底最後一片，對於商業資本底侵略，越益不能抵抗。

有時還有這樣一種情形：在小生產者完全破產之後，商業資本家便覺得供給材料

於他之外，更供給以器具，於自己是有利的。這樣，小企業獨立底最後痕跡，也歸消滅了。這是商業資本底最後的發展階段，同時亦就是轉變為工業資本的境界線。

第四節 小企業底滅亡與階級鬥爭底發展

商業資本底外形，在各個小生產者底企業組織中，幾乎沒有什麼變化，然在集團底相互關係上，却起了很大的變化。

最初的時候，商業資本侵入小企業內部，對於生產者是有利益的。商人因為須與一般買主實行競爭，所以給與生產者以相當良好的價格，尤其對於生產者有利的，是給與他遠地市場底大批定貨。可是一到了生產者在經濟上從屬於商人時，情形就大變了。這時，商業資本底羈軌，對於生產者漸漸加重，甚至常常成爲不能任負的重荷。小企業底福利，被壓到極低的程度，使商業資本家再不能在這當中取到什麼。小生產者爲努力維持從來的地位，或至少踏住一定的地位，費盡了他底一切精力。他不僅費盡自己一人底精

家族底主人成了家族底榨取者

農村家庭工業底狀況

農民經濟底狀況

農民暴動

力，還強迫其妻子從事劇烈的勞動。兒童正在自由發育的年歲，也強迫他作過重的工作。家族裏的婦女，亦不像以前那樣只做家庭的工作，只要是在生產技術所容許的範圍內，便積極參與市場生產。家族底主人，差不多與自己受商業資本家榨取一樣的程度，成了家族底榨取者。

這一種事實，在以農業為手工業底副業的農村家庭工業中，格外顯著。這是因為他們沒有像都市工匠底行會那種強固的組織來保護自己，所以更容易墮入商業資本勢力底支配之下。商人當決定農村工匠底商品價格時，計算到工匠以農業為副業，便把價格壓到極低的程度，使工匠雖有兩種職業，仍得不到所必要的生活資料。工匠勞動力底榨取程度這樣利害，遂使這一階級趨於衰滅。（註二）

以家庭工業為副業的農民經濟，其運命亦與此一樣。農奴村落中農民及工匠底地位，於既存地主底榨取之外，再加以商業資本底榨取，到了這時，就絕對不能忍受了。這就是各地發生農民暴動的原因；這種農民暴動，就是商業資本主義最初階段底特徵。

都市底工匠，明底行會組織底力量，對於商業資本主義底勢力，還能夠比較長久地而且頑強地抵抗；然而結局，亦只有漸次屈服於它底勢力之下。其結果是，發生於較弱的農村家族中的變化，也發生於都市家族底內部關係中，不過程度比較輕些。在別方面，手工業師傅與其工錢勞動者（幫手及學徒）間底關係，也起了很大的變化。

手工業師傅與其勞動者間底利害衝突，在此以前便已經在發展着，只因那時他們共同勞動，在家庭中又幾乎處於平等的關係，所以隱而不顯。然而到了現在，其衝突已公然顯在表面上了。手工業師傅因受資本家底壓迫，為維持他那不安定的地位，便不得不去壓迫幫手和學徒，給與低廉的工錢和粗劣的飯食，並且強迫他們做比以前更長時間更劇烈的勞動。在別方面，幫手與學徒，便竭全力以反抗此種壓迫。手工業中所特有的內部底圓滿關係便歸消滅，起而代之的是內部底敵對關係。

這一種狀態，簡約地說起來是如此：商業資本底勢力，變更了小資產階級經濟底內部關係，並且注入了榨取的精神。家族底主人變成了家族其他成員底榨取者（不管你

工·藝·行·會
底·性·質·發
生·變·化

行·會·對·商
業·資·本·的
鬥·爭

心裏願意不願意）手工業師傅變成了共同夥勞動者底榨取者。

師傅與其部屬底關係一變化，跟着，工藝行會底性質也發生了變化。工藝行會，漸漸一方面變成師傅對抗商業資本的鬥爭組織，他方面變成師傅壓迫其勞動者的鬥爭組織。

行會因為要同商業資本鬥爭，便補足並擴張了反對競爭和減價的規約。其次，行會為維持關於商品生產和售賣的法律上的獨占權，又須盡它一切的努力，因為商業資本家，用盡一切手段，來破壞這種獨占。

然而商業資本，到底侵入了行會組織中了。師傅中蓄有金錢的，便在行會規約所許可的範圍內，成為商人和放債者了。蓄積慾驅使這些師傅更向前進。行會所加的限制，妨礙他們擴張生產制度的能力，結局妨礙他們征服較貧的工匠，所以這些限制，對於他們，十分討厭，而且很不利。於是他們便發生迴避行會規約，蹂躪行會規約的傾向。這樣，在為輸出而行的生產中，那種決定商品價格和妨礙廉價買貨的行會規約，對於與市場有

直接關係的師傅，便非常不便。限制一個師傅可得使用的勞動者數目，因之妨礙他們企業底擴張——這種規約，實際上亦常被破壞。一般地說，在對於商業資本的鬥爭中，行會底基礎很受搖動。並暴露其內部缺乏統一與團結。

反之，在對於其勞動者的鬥爭中，行會底共同一致，却沒有搖動。行會為阻止幫手昇入師傅的地位，採取極嚴格的手段；因為師傅數目增多，競爭便要增大。他們有許多手段，第一種是延長學徒及幫手工作底年限。要做行會會員的人，須實行一定的工作，通過一定的技能試驗。這種工作需要長時間的練習，而且往往與幫手成為師傅時所應做的普通工作，隔離很遠。例如在德國試驗鐵匠時，竟出如此的難題：僅僅在遠處瞥見一馬，就須做出合於這匹馬的鐵蹄。志願者加入行會時，還要詳細說明自己底家世。志願者須兩次證明自己身世底「正常」與「清白」（他做學徒時，亦須證明的。）行會只許領有一定財產的人，有時只許領有很多財產的人，得做會員，並且課以很高的入會金。頂有趣的，行會底決議中，竟老老實實地說：他們之所以規定很高的入會金以及採用其他同樣的

應用行會
規約底不
公平

手段，都是爲阻止幫手在滿師後立即成爲獨立的師傅。此外，行會還要求幫手在滿師後，須有一定的年月，爲磨練他底技能，遍歷各市各國。在當時，這種事情很不容易實行，且如我們後面所說，對於行會底本身，也給與一種很壞的結果。還有，新被許可入會的會員，應爲其他會員設一奢華的宴會，作爲入會的慶祝。再則，有時因爲行會限定會員數底最高額，以致幫手完全不能昇入師傅的地位。在這種情形之下，只有舊會員死亡出缺時，才容許新會員底加入，行會構造中這一些變化，自從十四世紀之初，即以相當的速度開始發生了。

行會底這種新規約，應用時很不公平。會員底養子，或與已故會員底寡婦結婚的人，得有加入行會的一切便宜。對於這一些人，入會底一切試驗與困難，都不過是一種單純的形式。然而對於其他的人，加入行會，差不多成爲不可能了。自從行會底特權帶有偏狹的階級性以來，會員已不像先前那樣，由技能與智識來結合，而是以血緣來結合了。到了十五世紀，師傅底稱號，已成爲「世襲的」了。

幫手團體
底發生

幫手團體
底機能

爲增加工
錢的鬥爭

凡此一切變化，喚起幫手底猛烈反抗，幫手昇天師傅的地位越益無望，幫手底地位越益苦劣，向來師傅與幫手間底關係便越快消滅，而代以對於師傅充滿敵意的幫手間底同志關係。幫手底團體便因此發生。最初這種團體只帶有宗教的友愛的性質，然而不久就發生變化，借十四世紀英國師傅們底話語來說，他們「在敬神的外套之下，」開始追求純經濟的目的了。

這些幫手團體底機能之一，便是實行相互扶助。各個團體，都有會員所捐助的共濟基金，拿它去救濟因疾病或其他原因而陷入困境的會員。這些團體，又常常舉行已死會員葬底儀。這樣，幫手團體充滿治病，喪葬等共濟團體底機能。

可是，幫手團體底機能，決不止於此。不久，它就由共濟團體，一變而爲對抗共同敵人保護共同利益的團體了。最初發生的衝突，就是爲增加工錢的鬭爭。師傅竭力想由自己任意規定工錢，並使它長久不變。在十五世紀，上部萊因地方底裁縫行會，決定一種工錢率，並規定二十八年間有效力。師傅們常常要想規定一種長久不變的工錢率。不待言，這

縮短勞動
時間的努
力

種狀態決不能使幫手滿足，十四世紀以來，他們底團體即為增加工錢而開始作長期的鬥爭。這種鬥爭也為反對現品制度（即以物品支付工錢的制度）來實行。這現品制度，當時已經存在，成為減低工錢的手段。

幫手團體底活動中，還有不下於此的重要部分，就是縮短勞動時間的努力。師傅自從屈服於商業資本家權力之下的一瞬間起，就開始延長勞動時間。有時勞動時間竟延長到十四小時至十六小時。宗教改革，使天主教會底許多休息日跟着廢止，在幫手尤其感受痛苦。休息時間既這樣縮短到最低的限度，幫手自然不能不訴諸行動以保護自己底利益。他們除下縮短勞動時間的要求以外，還猛烈地要求「藍色禮拜一」的權利（即一週二次休息日）。這種幫手團體，作為要求縮短勞動時間和增加工錢的鬥爭機關來看時，可與近代的工會相比。

幫手團體
只限於職
業相同的
人

各幫手團體，各自結合特定職業的幫手。最初加入這種團體的只限於住在同一市鎮的人，不久因為共同的利益關係（特別是在幫手遊歷中的相互扶助），便擴大團體

同盟罷工
與同盟排
貨

幫手團體
中於敗北

底範圍超過一個市鎮了，特定職業的幫手，竟組織起市與市之間，甚至國與國之間的團體。然這種團體，再不能有進一步的擴大。職業不同的幫手，不但不能互相結合，反而互相敵視，正如不同的行會師傅門一樣。

幫手因為他們底團體有相當的實力，所以常常能夠強迫師傅行種種的讓步，並改善他們底勞動條件。師傅門為要破壞這些幫手團體，用盡他們一切的努力，並常常為此毫無理由地通過必要的法律。這樣的法律一出現，幫手團體便變成秘密的組織，但決沒有消滅。幫手在這種鬥爭中所採用的武器，最重要的是同盟罷工與同盟排貨。然而結局，依當時情形底性質，幫手團體底敗北，可以說是豫定的運命。因為這種團體，只能對師傅行鬥爭；然他們底真正壓迫者，並不是師傅，而是商業資本家。師傅因為受商業資本家底榨取，所以只得榨取幫手。這樣，在商業資本底勢力之下，手工業組織就漸漸衰敗滅亡了。

第五節 國家底任務

專制君主
制最盛期

專制君主
制底任務

第一破壞
封建主義
底殘骸

就政治組織來說，商業資本主義時代，為專制君主制最盛的時期。由交通發達所創造的國內各部分間底緊密的經濟紐帶，造成國內強固統一底基礎。同時，專制君主制，也不能不遂行極重要的歷史的任務。這些任務，通過激烈的鬥爭來遂行。而這種鬥爭，却增強國家底權力，並使它獲得正在發展的商業資本家階級底同情與信賴。

第一個任務就是破壞舊封建主義底殘骸。封建主義不能適應歷史條件底變化，故對於整個交換社會，開始進行絕望的生存鬥爭。只有一部分封建階級——比較有經濟力量的較進步的分子，在日益發展的商業資本主義交換關係底漩渦中，才能以地主和官吏的資格，維持其從來的地位。比較弱小的分子，在純粹經濟市場底利害鬥爭中，完全孤立無援，就在商人的及放債者的資本主義打擊之下，迅速地滅亡了。封建領主，因為他們底領地保存着自然自足經濟，所以暫時還可以繼續他底存在。可是貨幣關係底發達，使這些殘骸迅速地滅亡，因之便一步一步地破壞了這些舊領主存在底可能性。然而他們不能甘受此種運命。他們利用那得對於通過領內的商人課以關稅的舊來權利，自己

及其家臣，到要道上去掠奪商人底旅隊，以獲得生活底資料；但同時便給與社會生產底發展以很大的障礙。所以國家以軍隊征服這些封建領主，破壞他們底城郭，並確立商工業上所必要的交通安全。

官僚的君主制，還有一種任務，就是鎮壓農民暴動。如我們前面所述，這種暴動底原因，是地主及商業資本家加於農民身上的不能忍受的二重榨取的重軛。在交換紐帶比較狹小，各地方還獨立生活着的時候，這種暴動都帶有地方的性質，很容易鎮壓下去。然而商業資本主義底發展，替各地方之間造出了廣闊堅強的紐帶，跟着也就造成了普遍全國的農民暴動底基礎。同時商業資本害得農奴底地位更加惡化，使這些暴動格外增加了猶猛頑強的性質。農民戰爭，到處勃發，意大利於十三世紀，英國及法國於十四世紀之末，波希米（Bohemia）於十五世紀，俄羅斯於十七和十八世紀，爲鎮壓這種暴動，國家費了不少的努力。

然其中最值得我們注意的，是德意志。德國有名爲十二條宣言（一五二五年）的

關於這種戰爭的有興味的歷史的文獻；這個宣言，將農民底基本要求，很明確地而且在文字上表現出來。在這個宣言中，農民提出如次的要求：農奴制底廢止，不法課稅底廢止（不問宗教的或世俗的），裁判底公平，傳教底自由，森林底自由，魚獵底自由，納稅底整理，封建領主作某種不正事情須行賠償……這一切由實際生活出發的純粹階級的要求，建在宗教的根據上面，用聖經底文句來支持，這種情形，便是農民精神及那時代一般心理底特徵。

無論那一國的農民戰爭，結局都是之徒底失敗。這是農民之間次有組織的結果。與農民對抗的，有地主國家底強固組織；然農民底精神，終不能超越地方的利害。獨立小生產底代表，沒有以緊密的永久的紐帶互相團結起來，正如獨立小生產底本身一樣，所以他們底連帶精神很薄，戰鬥的統一也很軟弱。他們一得到最初的勝利，就急急乎將軍隊解散，散歸各地方，和該地方底地主去協定，掠奪他底財產，將那些土地分配於他們自己之間。可是他們底敵人，却在這個時候悄悄地恢復其勢力，用各個擊破之計將散處各地

的農民打破，使他們陷入不能再起的殘酷的困境，作爲他們反叛底嚴罰。

雖然如此，農民底解放，却是歷史的必然。這是商業資本主義時代末葉，國家底第三種任務。

農民暴動粉碎了農奴制底基礎，並暴露了從來各種關係底危險性，不論對於社會或對於地主本身。對於商業資本家階級，農奴制亦是發展途上底障礙物，很妨礙他們最後獲得對於農民生產物的組織權力。再對於那常常需要金錢的國家，此種農民羣衆也已經不是很好的財源，因爲他們生產物底大部分（幾乎是全部）都歸地主所收去，又被束縛於土地，不能有充分的工作做。後來，有許多地主也知道將其所有地租給佃戶來行榨取，比那處置強制的因而不生產的勞動爲有利，於是自己進而驅逐農民離開土地。凡此一切社會勢力結合起來，最後便打破了落後的封建地主們底反抗。

有時這種農民解放，很慢地漸進地發生，而且差不多獨自地進行（英國）也有一種時候，採取特殊的法令形式。在歐洲許多國家，這種農民解放，起於工業資本主義時代

底初期，但是引起農民解放的諸勢力，大半是在商業資本主義底基礎上面發展起來的。農民解放後社會勢力底實際關係，有時以農民土地全被剝奪這種事情做基礎。然而普通只是被奪去一部分土地，其餘一部分可由農民買取。這是一八六六年發生於俄羅期的事。

專制國家一發達，同時，以前的封建的國家組織（即天主教會）便開始衰滅。

如我們前面所說，天主教會在社會的生產中，差不多已失去它底意義，然而它還以增加對於人民的榨取為手段，在長時間，維持甚至欲增加它在社會分配中的領份。這種舉動，便在其他社會階級之間，造出了對於教會的強敵。為什一課稅及其他課稅所困苦

的農民羣衆，就起來反對教會，對於一切封建的及教會的領主懷有敵意的手工業者羣衆，也起來反對教會。甚至世俗的封建領主，也以爲沒收教會團體底廣大領地歸自己是有利的事。

反對僧侶權力的一切思想，在各社會階級底氣質中日益成長起來。異端主義，以很

快的速度發展起來。僧侶對於這種勢力，拚命地戰鬥，並用盡一切手段，去鎮壓批評的精神。然其結果，只不過是增加對於天主教的憎惡。異端主義底勝利已不可避，宗教改革底時代已到來了。

立在各種各樣的聖經文句上面，提倡各種各樣教義的無數宗派一齊地出現，然其本質是一樣的。就是一打倒封建的僧侶！「聖經底解釋雖有許多種類，然其目的都是一樣，誰也沒有一點懷疑。」

天主教會

底反動

天主教會為維持榨取權的鬥爭，帶着非常的兇猛性，幾乎不能使我們相信。（註二）在這種鬥爭中，產生了一個可怕的強固的組織，即「耶穌教士團」(The Order of the Jesuits)——在鬥爭機關中，不能想像還有比這更完全的組織。恐怖政治，在宗教裁判底活動中，簡直達到了極點。

凡此一切的努力，都不能阻止宗教改革勝利底進行。最初的改革者，雖因衆寡不敵而歸失敗，然而路德 (Luther) 和喀爾文 (Calvin) 却得到勝利了。

宗教改革
終得勝利

國家沒收了僧侶底土地。這就是大批農民被奪去土地的意思。這種沒收，爲打破天主教會所養成的迷信計，是必要的，所以被認爲正常。（這是表明思想由經濟利害來決定的一個例子，雖然這事還沒有爲一般所承認。）在商業資本底勢力之下，行會團體也歸於衰滅，在許多場合，引起國家沒收行會底財產。

第六節 商業資本主義時代底意識形態及其發展力

商業資本主義，本是交換社會底第二階段，本是與都市手工業制度及農奴制度顯然結合的階段；此處只是爲便宜計，才分別來研究。社會意識，就大體說，其發展底方向，與自然自足社會入轉交換社會的過渡期中所表現的一樣。當時的一般心理，依舊是小資產階級式的。

在強大的產業團體中，在市民底家族中，以及在封建的農奴關係中，社會都還保存着個人從屬尊長的條件。這種條件，妨礙個性底發展。商業資本主義，破壞了這些條件，促

主義促進
個性底發
展

人類智識
日益發達

進了個性底解放。宗法的關係，還在社會底兩個地帶內發揮其勢力：一個是所謂專制君主制的政治形式，他一個是家庭的企業形式。然在這兩個地帶中，也現出某種變化。就是專制君主制已完全失去統治者與人民之間底緊密直接的關係，（這種關係就是在開始進行封建的發展時，也還是宗法形式底特徵）而代以冷酷的形式的官僚主義。別方面，在家族中，關係也變緩和了，家族首長底權力和其他成員底從屬狀態，也不很明確對立着了。

人類智識底蓄積隨着交易關係漸漸將各地方以至於全國用堅強的紐帶結合起來，而日益增多了。對於發達智識的要求，一天痛切感覺一天。在這一點，商人階級及其工錢勞動者（倉庫管理員，管帳員，代理人等）先於社會其他部分而要求智識。因為交換造出這種需要：記帳，探求買賣最有利的市場，研究本國底經濟條件及法律條件，以至於外國底制度和道德，操說外國語言等。以前的教會學校，不夠滿足這個目的；因之，非宗教的學校，先起於通商市鎮。國王，諸侯以及市民，都很熱心地努力於設立學校。因為他們發

商品靈物
崇拜的意
識代自然
靈物崇拜
而興

見在科學中有一種可與僧侶底封建主義戰鬥的堅利武器。就是社會底下層階級，也發生了對於教育的熱望。放債資本家，無情地榨取無識者，大有幫助於羣衆熱望教育。此外，商人及放債者的榨取，至少在商人和放債者之間，以有智識爲便利。其中尤其是農民，開始知道學問與教育是使自己脫離苦境升入社會較高等級的唯一手段。

恰在這個時候，妨礙教育發展的某種重大障礙，已經除去。農奴制底衰落，在這一點也非常重要。在封建主義之下，不但教育，就是學問，也非農民所得親近。由封建領主底見地看來，對教育於農民是有害的，它會破壞農民底「美風」。

自然靈物崇拜底殘骸，隨着教育底發達而消滅了。這個過程，我們只要比較一下天主教底教義與那取而代之的改革派底教義，便可以充分理解。

商品靈物崇拜的意識，代替了自然靈物崇拜，開始在社會中發展起來了。對於貨幣的熱烈的渴望與不知飽足的追求，便是中世紀後半期及近世初期底特徵。練金術師底不屈不撓的探究與冒險的航海，都是爲着這同一的目的。「哲學者底石頭」與印度，在

當時底發
展力爲競

商人階級
領導其他
社會勢力

造紙與印
刷

當時的時代心理上，是演着同一的作用的。

商業資本主義社會底根本原動力，與一切交換社會中所有的一樣，就是競爭。橫在發展途上的障礙物（封建的及行會的勢力，國家對於商工業之極端的干涉等）日益減弱和消滅，競爭底作用日益明瞭和尖銳，社會底發展便越益迅速。

商人階級站在這發展底第一線，領導其他的社會勢力，尤其是領導政府而前進。因爲商人階級努力尋求市場，擴大交換領域，其結果，便完成了航海術，並建造了能夠航行大洋的強大船舶。同時，天文學底進步和羅盤針底使用，使航海能夠更加正確了。

有許多新產業底發生，都與交通底一般發達有緊密的關聯。這些新產業，對於後來經濟生活底發展，發生了很大的影響。造紙與印刷，就是例子。這些產業，成爲普及一切智識的偉大工具，迅速促進了勞動生產力底發展。

即在其他一切生產領域中，也有一般的進步。生產底範圍與技術已經變化了。歷史家叫做「大革新大發見的時代」，實在就是這商業資本主義的時代。

這個時代，又叫做「文藝復興」時代。科學和藝術，借助於古代世界傳下的法律，文學，美術的形式，達到了完成的境域。這種遺產，一直到社會重復達到古代世界最盛期所存在過的那樣交換關係底發展階段，才拿來利用。社會發展一達到了這個階段，古代世界底遺產，便幫助並促進思維與活動底新形式之創造了。

商業資本主義亦歐洲的起源

從歷史上說，商業資本主義時代，在西南歐羅巴約起於十三世紀，在西北歐羅巴約起於十四世紀。在實際上，商業資本主義底發展，差不多不能與交換關係底發展分開。到了近代底初期，那表示資本主義之新形式的工廠手工業，便開始在歐洲發展了，同時工業資本主義底進步也便開始了。

意大利諸共和國首先發展商業資本

意大利諸共和國（威尼司，基諾亞等）之所以首先發展了商業資本，是因為這些共和國擔任西部歐羅巴與亞細亞諸國間底媒介職務。意大利諸共和國，因其地利而得的這個地位，使它能夠由保持西歐與亞細亞底兩生產領域間底交換關係，用商業的方法來實行榨取，以增殖它底財富。

商業資本更向前發展更追求市場的結果，又發見了如亞美利加和亞非利加海岸地方那種新國家，更發見了下渡航東印度與中國的航路。商業資本主義，在靠近海邊便於利用新市場的諸國，尤其是在葡萄牙與西班牙，開始迅速地發展起來。以前與東方亞細亞所行的陸路貿易，差不多完全停止了；因之那些貿易底媒介者意大利諸共和國，也便迅速地衰敗了。

西班牙繼之而起，獨占了新發見的諸國家，迅速地達到了高度的財富與權力。亞美利加底貴金屬，對於西班牙底致富，演了很重要的任務。這種貴金屬底流入日益增多，其結果，不但是西班牙，就是全歐洲底商業，也迅速地發達起來。

可是西班牙商業資本主義底發展，因為沒有建立於自己國內相當的生產底發展上，所以就不能安定而且短命夭亡了。以掠奪與獨占為基礎的經濟發展，斷沒有可以安定的道理。這種發展，只有使社會大大地發達了寄生的要素，阻止了進步底可能性。於是商業的及經濟的支配權，便移歸工業比較迅速發達的荷蘭國了。後來荷蘭底地位，又被

英吉利所取而代之，那是大家都知道。

貿易從一國移到他國，同時，在生產中商業資本底組織機能也次第擴大起來，商業資本在生產領域中增大了它底勢力，漸漸帶着工業資本的性質。

〔註一〕一個最適當的例子就是俄羅斯村落中底所謂「克拉克」(Клак) 其語意爲拳。因爲種種原因，例如粗劣的原始技術(這種技術使生產完全從屬於周圍條件及一般外界)過重的租稅以及穀價底動搖等，使農民底農場陷於不安的狀態。在自然自足制度之下，其中有一個理由還不曾存在(價格底動搖)別的理由，也不過減省農民家族所消費的東西罷了。可是在貨幣制度之下，凡此一切理由，就會引起農民十分需要貨幣的事情，需要貨幣購買器具，種子和繳納租稅。在大多數場合，農民賣出他底商品(穀物及後面所述的勞動力)還不能獲得他所需要的金額，所以他必須借助於「克拉克」——普通是他底富裕的鄰人。「克拉克」貸出款項，但取很重的利息(多半是一分或二分)再則，這種借款，常常不僅以貨幣償還，並以勞動償還。「克拉克」普通是農夫，或以生產物償還(這時「克拉克」兼爲商人)然而因爲利息很高，農民底田地非常瘦瘠，再加以農民底一般的無知及對於法律的無知，以致常受欺騙，所以他們底債務，不但不會減少，反而比前增加。結局這種債務，實際上已還了又還，但法律上仍達到很大的數目，以致農民不能保持原來

的田地，而爲債權者所收聚。

(註二) 我們必須注意一件事，就是在商業資本底最初發展階段，資本努力破壞家族底宗法形式及家族底絕對權力。婦女因爲離開純粹家庭職業底領域，而參加市場生產，所以伊們在家族生活上，獲得相當的經濟的重要性。這種事情，破壞婦女底不平等地位底經濟基礎。但是習俗底勢力，非常之大，所以商業資本底影響，一直到經過很長的時間以後，才明白地感覺到。

(註三) 天主教在意大利及庇里尼斯山脈之南，現在還維持着以前的權力。在意大利，因爲教皇制度攬取全世界以獲得利益，所以天主教有利於它；天主教在西班牙及葡萄牙之所以能夠維持其權力的，是因爲這兩國底經濟的發展，在十六世紀和十七世紀之間，因有特殊的理由，很受妨礙，或更正確地說，大形退步。

第八章 工業資本主義

第一節 原始的蓄積

工業資本主義是一種建立於工錢勞動上面的大規模生產組織。

因之，工業資本主義底預備條件，就有兩個：第一個要有充分多額的資本存在，第二個要有從個人隸屬解放出來的勞動者存在，即要有能夠出賣同時又必須出賣自己勞動力的勞動者存在。

像都市手工業行會時代，所發生的那樣自由生產者自己領有生產手段時，他便為自己製作，出賣他底生產物，不出賣他底勞動力。但是如果他沒有生產手段時，即他與生

工業資本主義底兩個預備條件

產手段分離時，他就不能不出賣他底勞動力了。於是，他便只得將他底勞動力，賣給能夠供給生產手段的人——資本家了。

資本家要想能夠大規模地組織生產，就必定要有充分多量的生產手段或可以購買生產手段的貨幣——在交換社會中，貨幣與前者有同樣的作用。總之，要有一種蓄積的資本，不管它取什麼形式。

創造這些條件的過程，便叫做原始的蓄積。這種過程，在工業資本主義未成立前幾世紀間，用各種各樣的方法，或平和地，或暴力地來進行。

都市底手工業，因其組織的關係，使它在長期間，還不能有顯著的蓄積。在封建的農村與手工業的商業都市之間底交換過程中，因為兩者文化程度底差異，特別是因為都市產業組織底緊密性，必然地要使都市去掠奪農村。即都市商人，在價值以下購入農村底生產物，為交換媒介者的商人階級，利用農民底愚蠢與封建諸侯底浪費，吸取了最甜蜜的汁分。這樣，農民底勞動，便變成都市底資本了。商人與放債者底資本，在克服了農民

原始蓄積
底一個最
有力的方
法——掠
奪未開化
民族

與封建諸侯以後，現在又來制服手工業者了。（家庭資本的生產形態，留於小生產者手裏的只不過是勉強可以維持其企業的分量，他底剩餘勞動，都流入商業資本家手裏。）

原始蓄積底一個最有力的方法，就是與新發見的國家去行貿易。這種貿易，採取露骨的掠奪形式。隨着新大陸底發見，西歐各國，便設立商業公司，專門從事掠奪美洲、亞洲以及非洲底「未開化」民族。這些公司，由本國政府獲得一種與特定殖民地貿易的獨占權。這種貿易公司，還獲得對於所謂未開化世界底廣大土地，有司法上及政治上的權力。這樣，這些殖民地底住民，便成了無限制的榨取對象。在後進民族與歐洲商業資本家底代表底交換關係中，商業資本家成爲具有堅強兵器的組織軍隊來活動。殖民地底住民，大部分還生活於自然自足經濟時代，對於歐洲學術上的新智識一點也不知道，所以就暴露他們底弱點，必然地成了原始蓄積的英雄底犧牲品。不用說，在這種場合，所謂等價交換這一種問題，是不能成立的。土民賣物所得的代價，甚至於正式買取的物品，其多寡也完全由勢力關係來決定。自然，商業資本家方面，常占優勢。所以當時，貿易與掠奪，差

不多沒有什麼區別。由殖民地奪來的財富，運回歐洲，便造成了工業資本底發展上所必要的條件。

這些商業公司中，最顯著的一個例子，就是十七世紀初期所設立的荷蘭東印度公司。荷蘭政府，給與這個公司以印度貿易底獨占權；這公司，把供給全歐洲香料的任務集中於他一家手裏。這公司利用他底地位，付給土民以自己任意決定的法外便宜的價格。於是土民便開始出賣他底貨物，給那在印度洋一大島上築有根基的英國商人，與那不屬於荷蘭東印度公司的荷蘭人了。這公司為避免競爭，保存那可以產生百分之七五至百分之二六〇法外利益的貿易獨占於自己手中，便採用了極奇怪的手段，就是破壞印度洋上幾乎全羣島底肉豆蔻樹，只有幾個島嶼保留起來。這公司關於丁香底栽培，也採用同樣的手段，只有一島留存着。後來看見了採用這些手段，還不足以維持在歐洲市場上的高貴價格，這公司便將那已經從殖民地輸出的香料也毀棄了。在荷蘭，燒棄了大量肉桂，丁香，肉豆蔻，以致香味達到周圍數哩之遠。

英國東印度公司，是大英國有組織地掠奪印度的基礎，它底活動，也不劣於此的貪婪。英國資本在其歷史發展底開始時，印度便是其原始蓄積底豐富的源泉。關於這一點，那東印度公司底利益，已經很雄辯地替我們說明了。該公司底利益，常常達到百分之三四〇；至於不到百分之一五〇的「遠征」，非常之少。投於遠征的資本，每一次都可以增大幾倍；巨萬的財產，常能在一日之中作成。爲了賺錢發財，那「酷愛自由」的英國公司，也採取不下於荷蘭公司的殘酷手段。例如在一七六九年至一七七〇年間，英國公司竟買收了全部穀米，以惹起印度底可怕的饑饉；然後他却慢慢地整理起來，以可驚的高價再賣出去。

美洲豐富的貴金屬鑛底發見，在原始蓄積底歷史上，也演了重大的任務。這些鑛山，吸引了幾千「冒險探求者」來到這新國家。商業的征服者，看見土民穿戴金銀的裝飾品，便馬上組織了掠奪美洲的遠征隊。暴力與欺騙，是他們底常套手段。關於這一點，祕魯（Peru）歷史上有一事件，是很有興味的。西班牙人攻破了平和的祕魯人，虜來他們一

原始蓄積
底另—方
法——黑
人貿易

個首長。這個首長所獻納的贖身金，可以裝滿拘留他的一室。這些金子在今日說起來，就是三百五十萬鎊，收集這許多金子，必定要破壞祕魯幾個寺院。可是西班牙底冒險探求者，更正確地說，那—心想發財的西班牙底探求者，實行這樣的事，却一點躊躇也沒有。征服祕魯—個都市，每個兵士所分得的贖物，就是二千鎊金子。一般地說，亞美利加底征服，使征服者（結合商人與兵士爲—的所謂「征服狂者」）蓄積了龐大的金子。

原始蓄積底另—方法，便是黑人貿易。黑人從非洲輸出到加力比羣島及美洲大陸。最初，奴隸買賣底獨占權，屬於西班牙，後來轉移到基督教歐洲底其他「文明」民族——德意志，法蘭西和英吉利（南洋公司）。他們由這種奴隸貿易，得到幾多利益呢？我們只要拿這樣一件事實便可以說明：法國人以十倍買值，賣出黑人。英國由這種貿易，造成了鉅富。例如利物浦之所以成爲今日這樣重要，奴隸買賣實爲其基礎，而且這種買賣爲十八世紀利物浦企業者底主要職業，這是一般都知道的事實。

歐洲人使用黑人奴隸，在殖民地成立奴隸生產。這種生產，一方面是掠奪殖民地土

奴隸生產

民，同時又是蓄積資本的有力方法。這種奴隸被利用得如何廣泛，我們可以拿數字來說明。在北美殖民地，一七一五年有六萬人，一七五四年有二十五萬人，一七七六年有五十萬人。

「這樣，美洲金銀鑛底發見，鑛山中土人底被剝滅被奴役被埋沒，對於東印度
的征服與掠奪底開始，以及非洲之化爲獵取黑奴場，這些都是表示資本主義生產
時代底曙光。這種含有詩意的過程，就是原始蓄積底主要原因。」（資本論第一卷）

貯蓄。原
於蓄積中
並不重要

據資產階級經濟學所說，直接貯蓄，在原始蓄積底過程中有壓倒的重要；可是實際，這所謂貯蓄，在造出龐大的財產，以築成工業資本主義底基礎上，決沒有盡過重大的責任。資產階級經濟學者，主張這些龐大財產，由於資本家或其先祖底個人勞動而生。這就是說，他們克勤克儉，不肯把他們所得的東西用完，將它貯蓄起來以遺給後繼者，這樣一代一代地貯蓄着，就越蓄越多。可是這種議論，實在是至愚極笨的妄談。我們只要拿下面兩件事情比較一下，就立刻可以明白：工業企業底巨大資本，與小生產者在最優良的條

件之下所能貯蓄的一點兒金錢。

可是一方面有了蓄積的資本，他方面，還須有勞動力底原始蓄積。因為資本主義的企業，其工作要由工錢勞動者來實行。農奴或奴隸，不是工錢勞動者。奴隸底勞動力，不屬於他自己，而屬於他底所有主，所以他沒有自由處理自己勞動力的權利。只有自由的勞動者，能夠自由處理其勞動力。即能夠自由出賣其勞動力。

然如我們上面所述，自由的勞動者，如果自己稍有一點生活資料，能夠維持自己底生活，他就不肯出賣自己底勞動力。

如果他領有必要的全部生產手段（器具原料及工作場）他就不肯受雇於人，要為自己來工作了。因之工業資本，需要「自由」而沒有生產手段的勞動者。

這種從個人隸屬解放出來，從生產手段分離出來的人，就叫做無產者。

中世紀末葉及近世底初期（商業資本主義底終期）大規模進行的農奴解放（從封建制度及土地中解放出來），實為無產階級發生底主要原因。

這種解放，在實際上，很早以前，就以農民成羣逃走的形式而出現到了後來，也就用法律來實行了。如我們前面所述，封建領主對於農奴的過度榨取，常常惹起農民家庭底衰落，無論什麼地方，農奴都陷入很難堪的境地。在這種狀況下面，還留在農村的人，就只有那些對於家庭外部所增加的壓迫及內部所遺留的傳統的壓力能夠調和的，比較富於受動性的人。比較活動且有健強精神的人（其數目自然不多）都已離開農村了。他們底大部分，都成了無家可歸的游民；想以正業來生活的人，都奔入都市中了。

這種農民底形式解放，只不過是便利並促進無產者底形成而已。就是在那沒有關於解放的法律條文的英國，農奴制也很早就自歸消滅了。其所以如此，一部分是因為農民底強硬的鬥爭，又一部分是因為工錢勞動比農奴勞動更有利益。農奴，已被佃農或由農業勞動者所代替了。如果佃農不付地租，地主便馬上把他趕走，將其耕地租給另一個人。這樣，耕地就轉移到能夠確實付出較多地租的比較富裕的農夫底手裏，大部分農民都從土地中分離出來了。

共有地底
私有化

地主驅逐
農民

驅逐農民於地土之外的一個最有效的方法，就是英國和大陸諸國所行的共有地底「私有化」。地主爲要增加他底所得，便利用其形式的權利，甚至事實上利用暴力，將那一向共有的土地，從農民手裏奪取過來。這種收奪，怎樣破壞農民底家產，怎樣促進農民變成無產者，都不難想像。

如果地主認爲飼養家畜來代替農夫耕種要有利些，那麼他便馬上將農民逐出土地，用來放飼家畜（這裏，只不過需要少數工錢勞動者）。這種事情，特別是盛行於十六世紀及十七世紀的英國。當時因爲荷蘭十分需要羊毛，後來又因爲英國國內羊毛工業底發達，以致羊毛底價格，大大地騰貴起來。牧羊成了非常有利的事業，所以貴族們都很熱心將農民底田地變爲牧場。他們飼養幾百萬頭羊，來代替幾萬個農民。

通常，這個過程，先從限額農民對於共有地及森林的使用權開始。這件事，陷農民於困難的境遇，使他不能不放棄對於地主的租地權。可是這個，決不是驅逐農民離開土地的唯一手段。他們不過被地主大規模地收奪而已。受壓迫的自耕農，沒有一點可與地主

英國全部
耕地都移
歸地主

農民流入
都市

抗爭的方法。因為訟訴費用既非常之高，而法庭又常對於大地主給與有利的判決。十六世紀中葉有一個學者，關於驅逐農民的過程，有這樣的描寫：「紳士諸君，並不以為驅逐貧民離開土地是一種罪惡。不但如此，他們並且聲明土地是自己底所有物，他們驅逐貧民出住家，正如驅逐害蟲一樣。今日的英國，有幾千良民，以前都是一家之主，現在却變成沿門求乞的叫化子了。」

在工業資本主義最強大而且最迅速發達的國家——英國，驅逐農民離開土地，實行得最完全。在英國，這個過程，繼續了三百年間（為主的是由十六世紀至十八世紀之間），達到這樣的程度：自耕農階級差不多完全消滅，全部耕地都移歸地主手裏。

大部分被收奪的農民，都流入都市，促進無產者大軍底成立。農村底人口，如蠟燭一樣地溶消下去；都市底人口，却以可驚的速度增加起來。在那驅逐農民大體已經完了的十八世紀最後二十五年間，有些都市，如曼徹斯特（Manchester）利德（Leeds）波爾頓（Bolton）以及白明汗（Birmingham）等都市，其人口竟增加了三倍至三倍半。

封建領主
解除臣僚
底祿位

破產的手
工業者

此外，還有一個補充無產者的源泉，那就是沒收教會及行會底土地和財產。因此，以前依這些團體來生活的貧民羣衆，也不能不流落路傍了。同樣，當國家權力集中時所發生的，封建領主解除許多家族及家臣底祿位，也很足以促進這種傾向。這是封建諸侯底心理變化底必然結果，這種心理變化是由貨幣制度底發展——特別是由商業資本主義底發展所引起的。以前，封建領主底主要勢力，在於養有多數的臣僚。所以領主就任用許多臣僚，做他自己底扈從。而且因為在自然自足制度之下，除了餵養臣僚或其他寄食者以外，沒有別的處理其領地所供獻的大量剩餘生產物的手段，所以任用許多臣僚，更是當然的事。例如英國在十五世紀末葉，「帝王製造者」華威克伯爵（Earl Warwick）每日養有三萬人。然到了貨幣成爲封建領主底主要勢力時，他就遣散他底臣僚了。

破產的手工業者，（不是從數目上說，而是從性質上說）也成爲補充無產者的一個重要源泉。這些以前的手工業者，現在成爲熟練工人，馬上能夠適應工業資本主義底目的。可是，那些由農村逃亡出來的農民出身的無產者，及由封建時代寄生階級轉變的

徒·幫·手·和·學·

商·人·階·級·
進·為·工·業·
資·本·家·

遊蕩者，和叫化子出身的無產者，却很不容易習熟這種工作。最初，破產的手工業者，數目還不很多，可是後來，因為手工業競爭不贏資本主義的大量生產，所以其數目便大大增加了。

補充無產者，還有另一個同樣的源泉，就是幫手和學徒——小手工業企業中的工錢勞動者。

工業資本主義底勃興和發展所必要的「工錢勞動力底原始蓄積」，便用這種種方法完成了。（註二）

此外，大規模的生產，還需要一種有訓練的有經驗的組織者。當時商人階級，便起來滿足這個要求。商業資本家，原是他自己底貿易事務（就大體說，實是大規模的企業）底組織者；可是同時，他又用別種方法來訓練自己，使 himself 能夠擔當新的任務，做未來的工業資本家。如前面所述，商業資本家，他自己擔任小工業企業底大部分管理事務。事實上，商業資本家，以「資本主義生產的家庭組織」為手段，成為多數小企業生產底管理者。

這樣，工業資本主義成立底二大條件，即資本及工錢勞動力底原始蓄積，都具備了。這種生產及分配關係底新制度，現在可以開始其歷史的發展了。

第二節 技術底發展與資本家的大規模生產

(一) 商業資本主義活動範圍底擴大

差不多與都市手工業制度底開始同一個時候，在一切生產部門當中，要算商業交易（市場底探求，貨物底運輸，倉庫底設立，買賣底組織等）發達得最迅速。如我們前面所說，這是說明「商業資本主義」底發生——即說明組織產業的使命，已有一部分轉移於商人階級。這種情形，在商業資本主義時代，也一直繼續着。其結果，產業底其它一切部門，比起商業資本主義底方法與要求來，進步都要遲緩些。

其中，農業底進步最遲緩，那是不待說的。農業技術底諸條件及農業經濟發展底全歷史，在其性質上，不許有任何迅速的進步。一般地說，封建制度底特徵，在於它那極端的

運輸業及
工廠手工
業首先發
展

遠行航海
發見新領
土

新領土促
進工廠手
工業及運
輸業

保守主義與農奴制度，再加上阻礙一切發展的對於勞動者的可怕的迫害，這是我們已經知道的。因此，運輸業及工廠手工業，就跑到發展底第一線了。關於這一點，差不多在一切資本主義國家中，農業比其它一切產業部門都要落後。

要想爲都市工業生產物發見市場的欲望，如我們所已知道，促起許多遠行航海。其結果是，發見了許多以前歐洲人所不曾知道而有無盡寶藏的天然富源之地，即整個美洲，大半個非洲，東南亞細亞以及幾百大小島嶼。他們掠奪了這些新發見的地方之後，或者同時便以歐洲底剩餘人口移植這些地方；這些地方底天然富源，便由他們不斷開發出來，一部分用自由勞動，一部分用奴隸勞動。

這樣，新發見的諸地方底生產，便加入了商業資本主義底活動範圍，因此，對於工廠手工業生產物的需要，便強烈地而且迅速地增加。因爲資本家的家庭生產及手工業生產，技術上分裂爲各個小企業，不能迅速地擴張，決不能由這種生產方法來滿足增加的需要。在別方面，那集中於交易範圍的廣大資力，其本身也依着市場底必要，允許大大地

擴張運輸業。

皮革工業底生產物，在製鞋商看來，是原料品；恰恰與此一樣，在交易業看來，其它生產部門底生產物，全是一原料品。如果紡紗工業比織物工業發展得落後些，織物工業便不能得到充分的紗線，因之便得浪費其勞動力底一部分，不然，便須擴大紡紗工業底生產範圍。同樣的問題，商業資本家亦遇着了。他們若不特意使自己底發展遲緩些，便須努力擴張工廠手工業的產業。商業資本家，已有了充分的資力，可以採取後一個方法。

(二) 工廠手工業底起源和本質

商業資本家，為要提高工廠手工業底勞動生產力，應該向什麼方向進行？

當時產業技術底狀態如下：小生產底發展，可以說已經完成；差不多一切複雜的職業，都已分化為許多各自生產特種物品的小職業，並已產出技術上最適應此種生產方法的工具。生產不能越過這限度而前進，它依舊分配於小企業之間。於是就有組織大企業的必要，要有一種能使分工行於比較廣闊範圍的大企業。即在當時的勞動條件之下，

商業資本
家支配小
企業底運
命

社會的分工底發展，已遇着許多困難，所以有從社會的分工變為技術的分工之必要。

家庭資本主義生產，是獨立小生產與工業資本主義之間底自然橋樑。手工業和農民，既已失去大部分獨立性，在事實上又處於商業資本家底組織的統制之下，且受他們底榨取，自然很容易失掉他底殘餘的獨立，成為工業資本主義企業底單純作業者。

商業資本家，將許多小企業底運命，握在自己底手中。他供給原料品（有時甚至於供給工具）給小企業，向小企業購買生產物。他在自己底利害上有必要時，馬上可以完全破壞這些企業底表面的獨立。對於生產物的需要增大時，商業資本家就想增加生產。但是他所統制的諸企業底小規模的性質，特別是其表面的獨立（因為有這表面上的獨立，他還不過是間接地由決定原料品及生產物底價格來統制生產過程）却妨礙他增加生產。於是舊制度就不為資本家所滿足了。

於是，資本家就將依賴自己的一切生產者，統一於自己所有的單一工廠之中。在這裏，生產者就以資本家所有的生產手段來勞動，成為一個完全服從資本家底組織權力

的作業者，這就是最初以工廠手工業形式出現的工業資本主義企業底主要特徵。倘若我們仔細考察一下這個特徵，就可以曉得，已經存在於中世紀底手工業作坊中，在那里，幫手和學徒對於師傅的關係，和後世工錢勞動者對於資本家的關係一樣。兩者底相異點：第一是企業底大小不同；第二是師傅不僅營組織的機能，還須親自工作，而資本家却專為組織者。

傳變為新形態，於資本家是有利的。這不僅是因為他可以成為全權指揮生產的直接組織者，並且還因為可以大大地減少生產費，即點燈，溫房及工具等作坊費用。使役二十名勞動者的一大作坊底費用，要少於二十個獨立作坊底費用。再則，即使這里還沒有採用技術的分工，亦不像獨立小作坊那樣，每個勞動者要有一全付工具。這里，很容易安排工作，使各個勞動者順次使用特定工具。這樣做法，還有一種不使任何工具休息的利益。在材料上也得有一種便宜——一時購買大批材料，價格自然要便宜些；再則，利用做剩的「竹頭木屑」也非常容易。

行會阻礙
工廠手工
業底發生

最初建立
工廠的場
所

國王保護
工廠手工
業

手工業作
坊變爲工
廠

手工業行會底特權，對於工廠手工業底發生，是一個重大的障礙。如前面所說，行會握有一定市鎮底生產獨占權。再則，行會底規則，對於各作坊的所能雇用的工錢勞動者（即幫手與學徒）數目，有嚴格的限制，而且通常其數目又定得很少。工業資本家，一部分是反抗這些規則，一部分是迴避這些規則。

普通，最初是在沒有行會特權的場所（農村，行會制度不曾確立的新興市鎮，以及行會現則所不能及到的都市郊外）建立工廠。再則，行會底特權，就是在都市中，也漸漸衰退了。商業及工業資本家對於行會的反感，反映於政府底政治上。國王因為看見工廠手工業者是國家收入底豐富的源泉，所以就決然保護他們。因此，國王就常常許可他們就是在行會都市亦可以開設工廠。這樣一來，行會底生產獨占權就被破壞了。

後來，隨着工廠手工業底發展，那種要將手工業作坊變爲工廠的傾向，就是在行會會員當中亦發生了。行會會員，當他與工業資本家鬥爭時，很感到那種限定幫手及學徒數目的行會規則，累得討厭。許多比較富裕的師傅，日益努力迴避這些規則，甚至於要廢

止它。這種努力成了功，各作坊中工錢勞動者底數目大大增加時，手工業就很自然很容易地推移到工廠手工業了。

當資本家不以商人或放債者的資格去榨取農民，而開始在其租借的土地中雇用工錢勞動者來經營大規模的農業時，在農業中也發生了生產形態底變化，這種變化，與工廠手工業中所行的變化，本質上相同。可是通常，這種現象底發生，乃是特殊原因底結果；分工（即工廠手工業底特徵）底發展，非常緩慢。所以，我們還須分別研究資本家的農業。

在工廠手工業底第一階段，資本家工廠底一切勞動者，同以前一樣，都是真正手工業者。每人要做一件工作底全部，像獨立小生產者以前所做的一樣。可是在工廠手工業底發展進程中，便漸漸產生手工勞動技術底另一種更高度的更完全的形態，即發生再分工。這種發展由於兩種不同的方法。

資本家所雇用的勞動者之中，有些這一部分格外熟練，有些別一部分格外熟練。所

法 第一個方

以早晚，資本家必定會達到這一種結論：限定各個勞動者底工作於他最得意的特定部分，要更有利益些。最初，各人還繼續實行許多複雜的工作；後來，隨着勞動者數目底增加，就可以分配各人以較小而較簡單的工作了。這樣，再分工就達到這一種程度：例如製針的工廠手工業，製作一根針須經過七十二名勞動者底手。

於是，再分工就表現為社會的分工底一個繼續者，即將以前分配於各個手工業者之間的過程再拿來分割一次。

法 第二個方

第二個場合，再分工向別一方向進行。有一種產業，最初就需要多種手工業者參加，例如製造馬車。要製造一部馬車，須有粗細木匠，鐵匠，配合者，馬鞍匠，車內裝飾師，裝配玻璃者等參加。製造馬車的師傅，不能不將這種種部分工作，委託各種手工業者。他自己底工作，就是集合這些部分，完成這一種工作。要做這一種工作，必須有巨大的資力。所以，隨着時間底經過，那為商人的手工業者，遂使其他手工業者附屬於他，自己開始以商業資本家的資格來活動，後來且成爲工業資本家，將一切手工業者招集於自己底工廠中，做

他底工錢勞動者，這亦毫不不足驚異。

在這個場合，資本家將既存的分工轉移於自己底工廠，並將那各種部分統一於一個工作場。同時，各手工業者底機能，便比以前減少；配合者，鐵匠，木匠等，只限於製造馬車上有用的工作，以前所做的其他種類的工作，便只好放棄不管了。

這是表示：實際工廠手工業過程底再分工，怎樣附加於組織者與作業者（即工廠手工業中底「精神」勞動者與「肉體」勞動者）之間已經存在的分工上面。

雇主雇用勞動者。他在一定的時間，以一定的條件，購買勞動者底勞動力。資本家供給生產手段於勞動者，勞動者聽從資本家底命令與教示來勞動。這樣，勞動者對於雇主的從屬，限於雇用他們時所締結的契約條件。

雇主以最有利於自己的形式與規模，來組織分工和協作。所以他只擔任組織者的機能，不像手工業者那樣，要自己親自去工作。資本家的企業更向前發展時，組織的機能也逐漸轉移於特別的工錢勞動者。最初，因為事業膨脹起來，資本家一個人很難管理，後

雇主只任
組織的機
能

組織機能
逐漸轉移
於高級雇
員

來簡直不可能了，所以不能不這樣辦。這時，資本家便隨着必要雇用，監督，事務員，會計員，經理等。不久，留給資本家的唯一的機能，就只有對於勞動者活動的最高統制機能了。我們後面還要說明，這過程還不止於此。

這樣，與實行勞動一樣，組織勞動，在工廠手工業中，也日益進行技術的分割了。

與勞動者間底單純協作並行的技術的分工，其特徵是在發達的工廠手工業中，採取特殊的形態，這種特殊形態，可以叫做「生產集團」(Manufacturing Group)。

比方說，製造小刀，有製煉匠，鐵匠，磨擦匠，砥研匠等參加。於此，很明白的，資本家關於這些種類的工匠，每種應當雇用多少，在資本家是非常重大的事。倘若他雇用某一種類的人太多了，那麼這些人就不能不浪費許多時間於怠惰之中。爲什麼呢？因爲其他的人不能用盡他們所供給的材料。資本家由經驗告訴他，知道用怎樣的去雇用他所需要的各種勞動者。比方說，他知道：如果使用二個製煉匠，便要一個鐵匠，三個磨擦匠，一個砥研匠，多半此外還要一個監督。倘若資本家要擴張其事業，只雇用二三個某種工作底

勞動者，是沒有意義的。爲什麼？因爲不能適當地使用勞動者。他必須同時雇用二個製煉匠，一個鐵匠及三個磨擦匠等（依上面的例。）可是一工廠內各個「生產集團」之間所存在的關係，還不過是單純協作。

從歷史上說，工廠手工業，在英吉利與荷蘭始於十五世紀與十六世紀之間；其他諸國，則始於更後的時代。它底告終，須從大改革時代算起——在英國是十八世紀底末葉，至於其他諸國，則在英國之後，即在十九世紀底前半期，機器生產方起來代替工廠手工業。

（三）機器生產底發展

一、機器底起原

資本主義社會底固有的諸關係，給與資本以不斷發展勞動生產力的傾向。在工廠手工業時代，這一個傾向，遇到當時勞動力底性質所造出的障礙。當時，勞動仍舊是手工勞動。人類底肉體力在生產中還盡着主要的作用。但是人類底精力，是有限度的。所以，當

工廠手工
業促進機
器底發生

機器生產
底主要特
徵

人力爲工具底直接原動力時，勞動底生產力決不能達到一定的高度以上。

工廠手工業，以增加分工，以分化複雜勞動爲許多各個的單純作業，來發展勞動底生產力。同時，各個勞動者底活動，便變成極其單純化，非常機械的了。所以當工廠手工業已將手工勞動發展到最大限度，很難有更高的進步時，就能比較容易地將這些單純的機械的作業轉移給機器了。在變勞動者爲機器的時候，工廠手工業已經爲機器準備了必要的道路。從手工勞動推移到機器，就是在這一種時候：市場擴大了，要求生產手段底更進一步的發展，那以人力爲主力的工廠手工業，又不能再有什麼進步的時候。

機器生產底主要特徵，在於生產底直接作業，不以人力來實行，而以自然力來實行這一點。勞動者底機能，漸次只限於機器底操縱與監視，形式上，完全與以前的勞動組織者相似。

自然力是無限制的，所以隨着科學智識底進步，那在機器下面的勞動生產力，便可以無限地增大。

機器底歷史，始於機器資本主義時代底許久以前。古代奴隸制時代，已經發明了水車，吸水筒及掘鑿機。中世紀則有風車。在工廠手工業時代，有些困難的作業，如劈開鑽石或汲出鑛內底水，必須用巨大的機械力，也屢屢使用機器。可是那些時候的機器，在生產上並不怎樣重要。

在先資本主義時代，機器底應用，很受限制，不但因為缺乏技術的知識，而且還因為只發明了極少數而且極不完全的機器（這是技術幼稚底結果）。不但如此，就是已經發明的機器，亦常因社會條件底不好，不能供獻於實用上面。因此，那做得二十四人勞動的磨擦布疋的機器，雖在很早的十一世紀已經發明，然而在英國，佛蘭達斯（Flanders）地方以及法國，一直到十五世紀，還禁止使用。在十三世紀，十四世紀，就是紡車，亦被禁止，長久不許使用，以致人們以為紡車底發明，是在十六世紀。那為紡織機底先驅者的紐帶製造機，尤其遇到了窘苦的境遇。這種機器，在十六世紀後半期，始作於唐城（Danzig）地方。可是恐懼發生失業者的市議會，却禁止它底使用，並將其發明者投於維斯丘拉

(Nuremberg) 河中。過一世紀後，這機器又出現於雷定 (Lindisfarne) 地方，但因招了機織工人底憤怒，仍禁止它底使用。這種對於紐帶製造機的反對，普遍了大陸許多都市及英吉利。在漢堡 (Hamburg) 地方，竟公然將它燒棄了。最熱心反對機器的，就是工藝行會，他們雖然已經迅速地日就衰退，然而在經濟上，以及在政治上，却還有很大的權力。

商業及工業資本主義發展底結果，這些舊組織便喪失了它底經濟權力，政治權力以及道德的權威。商人與工廠手工業者，獲得了經濟生活底支配力。他們對於機器的態度，就完全兩樣。機器不會破壞商人與工廠手工業者所住慣所愛好的社會制度，亦不會顛覆他們存在底物質基礎，如同破壞手工業者底社會生活那樣。機器又有產生利潤的希望。這是機器非常有利的證據。

但是到了行會組織，已成為過去的遺物以後，機器還須征服一種強有力的反抗，即那些被機器逐出的工錢勞動者底反抗。英國，於十八世紀後半期，發明了一種剪羊毛用的機器，就產生十萬失業者。於是，憤怒的狂潮一起，該機器便被燒毀了。就是在一八二六

商人與工
廠手工業
者歡迎機
器

失業勞動
者反對機
器

機器獲得
勝利

後進國不
必經過工
廠手工業
的階段

年，向機器生產的推移已告完成的時候，還有反抗機器的羣衆運動。白來克榜（Blackburn）底手織工人，破壞了該市及其附近底一切蒸氣織機。同樣的事情發生於耶加色（Lancashire）全土，一星期中破壞了十七個工廠，約一千架機器。可是這是勞動者以破壞生產手段的方法，反抗榨取的最後的大嘗試。不久，勞動階級就知道榨取他們的，不是「無精神」的機器，而是將他們變為榨取材料的社會組織。

這樣，經濟的發展，便削弱了，打碎了，並破壞了那反抗機器的勢力，替機器底廣闊應用開闢了一個必要的基礎。

工廠手工業，是世界資本主義底發展中一個本質的階段。自然，我們不能因此，便以爲大規模生產，能夠直接從這手工業的技術中發展出來。然而有些國家，比其他諸國後入資本主義發展之途的國家，它底歷史，因爲受了那歷史的環境（先進社會底文化）底影響，差不多可以不要通過技術底工廠手工業的階段。即後進國家可以從商業資本所組織的小手工業的及小農業的生產，直接轉移到大規模的機器生產，因爲它們可以借

用先進國家一切社會的及經濟的結果。

二、機器是什麼？

機器是一種用外界的自然力來代替人類底實行機能的勞動器具。它是工具底最高等最完全的形態。

我們倘若考察一下各種機器構造底一般特徵，便不難懂得一切機器，都建立於一個單純的原理上。機器有三個主要部分：發動機、配力機及作業部分（即機械器具）。這些東西，都各有其發展底歷史。

當機器應用於不甚需要機械力的小工作時，機器底原動力，通常就是人類底機械勞動。例如用手或足底單調動作，去運轉縫衣機。這是機器底不完全的發展形態。

以動物（多半是馬）底動力來代替人力，是機器底原動力部分底第一個發展階段。可是這還沒有顯示很大的進步。動物力比較高貴。動物不能毫無休息地勞動。比方說馬，不能勉強它勞動八小時以上。再則，動物底力，也不怎樣比人力優越。

機器底定義

機器有三個主要部分

發動機

第二個進步，就是用風力和水力來代替動物力。這些動力固然有一種利益，因為它們不是生物，不要料；然而還有一種缺點。

風力，從太古的時候起，就已廣泛應用於貨物底運輸（由帆船來行）然在其他的產業領域中，却應用得很少。這是因為風力底活動，非永續的，不規則的，有這一種不利益。水力就沒有這些缺點，所以在工廠手工業時代，比風力更重要些。然而水力亦不是完全沒有缺點。第一，能夠應用水力的場所，只限於有河川或瀑布的地方，而且還須在這種地方建築水閘時，不致違反該地方住民或地主底權利與利益。第二，像俄羅斯那種寒冷國家，又不能什麼時候都可以利用。第三，又不能從心所欲，增大它底力量。水力底應用，因為有這一些特殊性，所以不能很廣。在工廠手工業時代，為什麼不能很多應用機器，有一個理由，便是當時還沒有發見優良的動力。

就是在工廠手工業時代，有些地方，也已經應用蒸氣動力機關，不過其形式是極不完全極不精緻的。到了一七七四年，瓦特（James Watt）已經完成機械裝置，並造出有

名的雙動機關時，纔明白蒸氣是一種強大的動力，爲正在發展中的資本主義產業所要求。

在蒸氣機關中，機械力可以用煤與水來造出。這種力可以隨心所欲，或增或減。這機關底構造甚便，容易從這一場所搬到別一場所，而且可以應用於一切必要的工作。

可是機器底動力部分底發展，還不止於此。現在，新的動力（即電力）日益重要起來。電力底應用範圍，雖還不很廣，然而它比蒸氣力爲有利，却已被一般所公認了。它的最大的利益，就是電力可以隨心所欲，分割爲極小的部份，又能沒有很大的消耗，送電到遠距離地方（在某種條件之下）。

電氣，在將來時代底產業組織中，一定會成爲主要的動力。現代技術，已經知道如何將一切自然力變爲電力，並送電到任何地方了。

由此，一定能利用那巨大的自然動力底源泉，如大瀑布，潮流等。向來，此種源泉底大部分之所以沒有被利用，爲主的是因不能將此種動力送達遠隔之地。

機器底第二部分，就是將發動機底動力送達於作業機的配力機，它底任務就是將機器底第一部分所創作的運動底性質及方向，變為適合機器底目的，去運轉作業機。配力機，隨着機器日益應用於複雜的作業，漸漸複雜起來。同一發動機被用於同時運轉幾個機器時，尤其是這些機器性質相反時，配力機底複雜性更加增大。倘若一個機器需要循環運動，別一機器需要直線運動，則為適應這一切目的起見，那配力機底構成部分，自然不能不繁多，這是我們所能想像的。配力機由齒車、機軸、偏心半徑聯動機、調帶等完全而廣複的組織所構成。輸送一個發動機動力的機器越複雜越多樣，配力機亦就隨着越益複雜。

機器底第三而且最重要的部分，就是作業部分，即機械器具。這是從手工業者所用的器具，直接產生出來的。這種器具，常編入機器底作業部分，非常改變了形式，差不多令人認不出來。

機器底作業部分，比較手工工具，其主要的特長在於這一點：它作了機器底器具而活

機器代替
勞動者

機器間底
單純協作

機器間底
分工

動，不是成爲人類底器具而活動。以前用勞動者底手運用工具時所作的動作，現在由機器來做了。縱使機器底原動力是人力，而機器底作業部分，也由配力機來運轉。

這樣，機器奪取了勞動者底地位，使勞動者成爲組織意志底單純實行器具。因此，以前在工廠手工業時代，勞動者間所存在的許多關係，現在都轉移於機器了。

工廠手工業中勞動者間所行的協作和分工，等於機器之間所行的「協作」和「分工」。（但是這是便利的說法。因爲嚴密地說，只有人類才能「作業」。）

我們可以舉織物工廠爲單純協作底例子。這種工廠，將許多自動織機，設備於一個建築物內，都做同一的工作。同一發動機，運轉着許多同性質的機器。

「分工」在這里，就是許多各種各樣互相依存的機器，工作於同一的材料，直到完成的形式。機器初被產業採用的時候，機器間底分工，是採取那工廠手工業時代所存在的形式。例如羊毛工業，其作業分爲梳毛工，刷毛工，紡績工等。可是在今日，就有刷毛機與紡績機，去代替勞動者了。在過渡期，常常是這一作業雖轉移於機器，別一作業還由人類

底手來實行。不用說，後來分工底方法，是變化了。

在機器間底分工中，這一機器對別一機器，支給其作業所必要的原料，恰如工廠手工業中，這一勞動者對別一勞動者所做的一樣。以前，勞動者底手中，同時握有生產一切階段的原料品；與此一樣，現在機器亦同時握有這些東西。「生產集團」——各種專門勞動者一定數間底一定關係，亦可以應用於「機器組織」，即各種機器底數目，大小，及速度間底一定關係。有一定數的紡紗工，須有一定數的織布工去完成他所供給的原料；恰與此一樣，有一定構造的一定數的紡紗機，須有一定數的有一定構造的織布機與它配合。

從這件事實中，我們可以明白：被機器所替代的，與其說是勞動者本身，不如說是手工勞動者底機能。手工勞動者底生產活動，與機器勞動者大不相同。機器勞動者為主的，是實行指揮與統制，手工勞動者則實行一定的工作。這一點是最重大的相異點。

在機器底發達還不會完全的過渡期，不但須使勞動者注意機器，統制機器，並且須

機器優於
手工勞動
之點

將那不曾應用機器的一定運動，付給機械器具，然而機器底發達，有廢止這種不完全的機器，代以自動裝置的傾向。使用自動裝置，物品生產所必要的一切作業，都可以不用人類雙手，而由機器底作業部分來担任。這種傾向越增大，勞動者對於機器的勞動，亦就越帶有以前組織勞動的性質。（註二）

就勞動底生產力來說，機器比手工勞動有利，在於這一點：勞動者無論怎樣熟練，但只有二隻手與二隻足，不能同時使用幾個工具。在德意志，曾經有過這樣的企圖：想強迫勞動者，用雙手雙足，同時運轉附有二個紡錠的二部紡車；然而這事需要非常劇烈的勞動，沒有一個勞動者，能夠長時間繼續這種勞動。反之，機器便能同時運轉幾個工具。例如在今日紡紗工廠中，對紡紗機工作的勞動者，能夠管理幾百個紡錠（一八八七年，在英國，一個勞動者所管理的紡錠平均數，已有三百三十三個。在最好的工廠中，則為四百個以上。）倘若我們再想到機器底速度遠勝於人類，便可以明白，勞動底生產力，藉機器底幫助，怎樣增大了。例如織布，一個使用動力織機的勞動者，能夠產出以前四十個熟練手

機器增加
生產力的
例子

織工人所產出的東西。根據十九世紀前半期底末葉所計算，五十萬名使用機器的紡紗工所產出的紗線，以前要有一千七百萬名手工紡紗工才能產出。

我們爲表示勞動生產力底增加，最好舉出製針工業爲例，引用若干數字，來說明它從手工業變爲工廠手工業，再由工廠手工業變爲機器生產。

如果一個勞動者實行製針所必要的一切作業，則他一天只能生產十枚。在有十名以內勞動者行分工的工廠手工業之下，每天出產額就有四萬八千枚，即每人生產四千八百枚。一架製針機，一天能產出十八萬枚針，一個勞動者同時能夠管理幾架機器。領有七十架機器的美國一個工廠，一天產出七百五十萬枚針，管理它的只消五個勞動者。因之，一個勞動者每天平均出產額，是一百十萬枚。（註三）

全世界成年勞動者數，不出五億至六億；然而今日我們却使用着足以代替十五億勞動者的蒸氣力。

機器生產，還日益很快地進步。用自然力替代人力，即生產中應用機器，替生產力底

機器節省
勞動始能
增加生產
力

發展，及社會人支配自然界的力量底成長，開闢了無限的活動之地。

三、機器生產底擴大

機器在生產上，是常常有用的嗎？它是常常增加勞動底生產力的嗎？不用說，這只有在機器節省勞力時，才能說是這樣。

比方說，現在發明了一種機器，能以一個勞動者做以前十一個勞動者所做的工作，則這種機器，便代替了十個勞動者。又假定這機器經三百日而歸於無用，則在其使用期間中，便節省了三千勞動日。

如果製作這一機器，需要三千五百日勞動，則使用這一機器，自然是極笨的事。因為它不但沒有節省勞動，反而虛耗了五百日勞動。即使製作這一機器，只要三千日勞動，但因為它仍沒有節省什麼勞動，所以使用它仍沒有一點利益。

可是倘若製造這一機器，只消二千五百勞動日，則那時就會增加勞動底生產力了。因為機器節省了五百勞動日，所以對於生產就有用了。

資本家採
用機器以
能否增加
利潤而定

可是決定採用機器與否的資本家，他們是不依這種見地來觀察事物的。事實上，機器有沒有節省勞動，在他是不成問題的。他所認為重要的，只是機器能不能增加利潤。資本家所打算的是：化費多少費用去購入機器，能夠節省多少工錢。

我們且假定一件事實來看：機器節省三千勞動日，化費二千五百勞動日；同時一日勞動力的價值為五小時的單純勞動，用價格來說是二先令六片士，而勞動者一日所作的新價值是十小時，而五先令。

如果資本家要購入這個機器，他就應該拿二千五百日所能生產的金額，即六百二十五鎊，去付給別一個資本家。如果他不購入這個機器，他就不能不買進代替該機器所能節省的三千勞動日的勞動力，去代替機器。因為一日的勞動力是二先令六片士，所以他當付出工錢三百七十五鎊，即比他應付給機器的金額少二百五十鎊。所以這時，機器雖能增加勞動底生產力，然採用機器，於資本家仍沒有利益，這是很明白的。在事實上，當購入機器時，資本家所付出的金額，須等於生產機器時所化費的勞動總額；然當買進勞

動力時，他只對於勞動力所供給的勞動底一部分，付出工錢。

即使這機器只消一千五百勞動日，即三百七十五鎊，而採用機器，對於資本家還沒有什麼利益。因為三千勞動日就是三百七十五鎊，所以既沒有利益，亦沒有損失。

可是如果機器只值一千日勞動，其價格為二百五十鎊，則那時採用機器，便於資本家有利了。因為他若採用了機器，便可以避免支付三百七十五鎊工錢，由此可以節省一百二十五鎊。

這樣看來，機器雖能增大勞動底生產力，而採用機器，亦並非非常有利於資本家。只有在機器底價格，此機器所廢除的勞動力底價格還小的時候，資本家底採用機器，方有可能。

從這件事實中，我們可以明白：為什麼某一國家應用機器有利益，別一國家又不這樣？比方說，英國發明的某種機器，只有在工錢比英國高的美國，其資本家方認為有利。工錢越低，機器對於資本家所生的利益便越少，因之，機器就越少被採用（這是使俄羅斯

採用機器
依舊日益
擴張

採用機器
的例實

機器生產底發展，特別是農業中機器生產底發展，延遲的重要理由之一。

雖有這些限制的條件，而機器底採用，仍是急激地擴張。機器確實在進步中，而且差不多在一切場合，都是為滿足產業要求的必要的結果，並不是發明家對於某種對象空想的偶然的結果。為表示這具體的例子，我們試一考察纖維工業中所生的機器的必要，並考查一下這一產業部門採用了機器，那與它有關係的別一產業部門，怎樣地發生採用機器的必要。

迄於十八世紀中葉，纖維工業，為主是在家庭資本主義基礎之上組織起來的，織工常為家庭底主人，在自己家裏運用手織機；他底妻子則從事紡紗。在這種條件下面，織布比紡紗要快，故紡工不能繼續供給一定量的紗線於織工。這兩種作業速度底差異，因發明了自動梭，倍加了織布底生產力，而更加厲害；同時，紡紗且比原棉底生產更慢。當時紡紗過程底改良，究竟達利何種程度的必要，我們可從下面一件事實看出：一七八二年，英國有從殖民地運來的原棉全產額三年份，因紡工不夠而不能紡績，倘若機器再不起來

援助時，則那不能紡績的原棉將必更多了。

於是，這一方面的發明，便繼續不斷地發生了。最先發明的機器，有八個紡錠，可以做八個紡工底工作。其後，又有利用水力來運轉這機器的發明；更後，發明更多，不但能增加紗線底出產，並且能改良紗線底品質。

這樣一來，纖維工業各部門底出產額，又失了平均了。不過，現在同以前成了一個反比例。現在是織工比紡工慢了。可是這種平均底缺乏，到了一七八七年，因發明了動力織機就除去了。

工廠手工業推移於機器生產，怎樣圓順地進行，可以由這種事實來測定：最初的發明家，普通都是單純的勞動者，沒有受過普通教育或專門教育，只具有那特定產業部門底實際知識。

紡紗和織布方面，有了許多的改良，那向來的棉製品漂白法又不能滿足了。當紡紗和織布都以雙手來做，棉布產出額還不甚多的時候，漂白法過程需要長時間這一性質

(延至幾個月)還沒有什麼不便。可是一到了紡紗和織布底生產力非常增加時，就有加速漂白法過程的必要了。這一問題底解決，由化學來成就，漂白上一使用了酸質，其過程便縮短至數日甚至於數小時了。

依同樣的理由，染布方法也改良了。再則，要為機器紡紗業，生產充分的原料，就必須大大地增加原棉底生產。接着，又需要一種從原棉中掃除棉子的紡績機。這種紡績機，於一七九三年發明了。使用這種機器，一個勞動者，能夠掃清的原棉，為以前底三百五十倍。這些變化，不但影響於棉工業，而且到處惹起了變化。倘若沒有發見能做多量工作的新原動力，恐怕這些已發明的許多機器，都要歸於無用。這種動力底源泉，就是雙動蒸汽機關等。

這許多改革底結果，就是生產底非常擴張。這又產生一種必要，要求新改良的交通機關。不論在何種經濟時代，交通機關底發達，都由生產底一般發達來決定。比方說，中世紀認為充分的交通機關，到了工廠手工業時代便覺得不充分了。所以其結果，航海術就

農業中採
用機器底
落後

最初以手
工勞動生
產機器

進步了，大街道也設置起來了。同樣，工廠手工業時代底交通機關，到了勞動生產力非常之大的機器資本主義時代就不充分了。——機關車，鐵道，電報等時代到來了。

如此，因為產業各部門底緊密結合，所以機器便時有發明，不斷被採用了。從十八世紀末葉至十九世紀初頭這短期間，格外採用了很多的機器。

在農業方面，向機器的推移，後於其他產業。第一是，因為農業中沒有發展那為機器發達底基礎的工廠手工業的分工。第二是，因為農業中採用機器，不能使勞動生產力起劇烈的變化，像工業中所發生的那樣。第三是，因為長久留於農業中的封建制度底遺物，對於這方面的技術的進步作很大的障礙。農村住民底奴隸化和貧困，使地主能以低廉工錢雇入勞動者，所以用機器替代勞動者，在他們並不能得到什麼利益。

在機器時代底初期，機器是在工廠手工業組織中生產的。當時，機器工業，建立於手工勞動上面；因之，機器工業底發展，當然是很緩慢的。機器底生產費用很高，並且還不能充分有力有效。要使機器好好工作，必定要將它底一切部分，都做得十分正確適合。可是

後來以機
器生產機
器

科學幫助
機器底發
達

資本主義
底主要特
徵在於勞

這一種正確，在手工勞動中，就是最熟練的勞動者，亦是做不成的。這只有使用機器，方做得起。再則，勞動底生產力亦還不很大，不許有今日這樣的機器底大量生產。

到了用機器生產機器的時候，大規模工業發達底最後障礙，方被除去，大規模工業方以非常的速度前進。

同時，科學常為資本主義生產底忠實的奴僕，最忠實地實行資本家所給與的一切新要求。資本方面底發明要求，促起了精神勞動底供給。大企業，為改良機器及生產方法，設立了雇有許多技師的特殊研究所。關於這方面，許多資本主義國家底政府，在專門教育底組織上，演了更重要的任務。

第三節 資本主義生產過程

資本主義生產組織底主要特徵，就是生產由工錢勞動者來實行，勞動者出賣其勞動力，即勞動力變做一個商品。

勞動者底
勞動力

勞動力底
價值就是
生產勞動
力所必要
的社會勞
動量

勞動力底
價值等於
其生活資
料底價值

我們前而已經指明，這一件事是從二個條件發生。第一是，勞動者本身要能自由（他不是奴隸，亦不是農奴）能夠將他底勞動力以任何價格賣給別人。第二是，要他從生產手段中「自由」出來，從而沒有生活手段，不能不出賣他底勞動力。

勞動力既成爲商品，便以一定的價格出賣。商品底價格，由其價值來決定。因之，資本家就不能不依其價值去購買勞動力。然則勞動力底價值是什麼呢？依據前面所說的價值定義，就是生產勞動力所必要的社會勞動量。那麼，有幾許社會勞動耗費於「勞動力底生產」中呢？

勞動力就是能勞動的氣力，即勞動者得能勞動的能力。勞動者須先滿足他底生活要求，才能勞動。倘若有人沒有飲食及衣服資料，則他必不能勞動。即他沒有勞動力。倘若他底生活要求不能有充分的滿足，則他底勞動力必減少。

所以勞動力是由滿足勞動者底必要欲求而產生的。因之，它底價值，顯然就是滿足此等要求所必要的生活資料底價值。

一日當中，一個勞動者吃完若干麵包和菜肉，耗損若干量衣服。供給他這一切物品所必要的勞動量，就是勞動力底社會價值。如前面所述，勞動底一單位，就是平均強度的單純勞動底「一小時」。如果勞動者一日必要物底價值等於這樣五「小時」，則勞動力底價值就等於五「小時」。勞動力底價格，平均應同這個價值一致。就是勞動者應以工錢形式取得一種金額，等於五小時平均強度的單純勞動，即生產一日勞動力所必要的勞動。假定這金額等於二先令六片士，則勞動力底價格就在二先令六片士左右。

決定勞動力價值的勞動者底「必要欲求」，不但包含「自然的根本欲求」，而且包含「人爲的欲求」，即勞動者已習成自然，不能減少的欲求。倘若勞動者習慣吃煙，閱報，看戲，則香煙，報紙及看戲底價值，都要算入勞動力底價值之中。因爲如果勞動者不能滿足這些欲求，則他底勞動力就不能達到常態。

維持種族的要求，亦是勞動者必要的根本要求之一。同時，這又是產業底要求之一。因爲要繼續產業，必定要這一代勞動者死亡之後，有次一代勞動者繼起。因此，維持一家

勞動力底
市場價格
不一定與
其價值一
致

生活的價值，也要算入勞動力底價值當中。

實際上，勞動力底市場價格，不一定常與其價值正確一致。有時在它以上，有時在它以下。可是在這裏，亦與一切商品一樣，競爭有使價格同社會價值一致的傾向。倘若價格低落在標準以下，倘若不能充分滿足勞動者底要求，則他底勞動就會變壞，而低落在標準以下，或者他拒絕以那樣的價格去勞動。這樣，無論由那一個理由，勞動力底供給都會比需要減少，其價格就要上昇。大概，普通的情形，為得到優秀的勞動，使其事業平和進行，而依照勞動力底價值支付工錢，於資本家是有利的。在價值以上支付工錢，自然於他不_利；然一般地說，資本家在市場中的地位，優於勞動力底賣主，普通實沒有這一種必要。勞動者因為除勞動力以外，一點生活資料都沒有，所以只得出賣其勞動力。可是雇主，在多數場合，都不一定要雇入特定的勞動者。他可以自由選擇別的勞動者；只要是資本發展的地方，市場中勞動力底份量，通常總是比雇主所直接要求的要多些。（註四）

工錢供給勞動者以生活資料。可是這並不是資本家底目的。他底目的是從工錢勞

資本家底

目的在於
取得利潤

舉例來說
明商品底
社會價值

動者底勞動中取得利潤。要理解這利潤底起源，就必定要說明：勞動者所生產的商品底價值有幾多？它由那幾部分構成？因為商品底價值由其勞動價值來決定，所以須先從價值說起。

一個商品底社會價值，就是生產該商品所費的社會勞動時間底份量。一個完成品底價值，包含種種勞動時間底消費，即從向自然界獲得最初原料的勞動起，一直到將完成品從生產地運至消費地的勞動止。我們為便宜計，提出具體的場合來說，並為簡潔計，呼勞動時間底一單位為「一小時」。假定它為平均強度的單純勞動底一小時。

一勞動者製造來福槍。來福槍底價值，自然首先包含製造來福槍的一切原料，即鐵，銅，木材，漆等物底一切價值。假定這一切東西等於百小時。再則，來福槍還須用種種工具——具有種種設備的旋盤，銼子，鋸子，銼刀等，才能作成。可是實際上，這些工具底價值，並非完全加入來福槍底價值中，因為使用這些工具，可以製造一枝以上的來福槍；假定用這些工具能夠做成百枝來福槍，那就只有其價值底百分之一加入一枝來福槍底價值

中；如果能做成十枝來福槍，那就有其價值底十分之一。加入一枝來福槍底價值中——簡單說，工具在物品製造過程中，所磨損的部分，才加入來福槍底價值中。如果旋盤底價值為五萬小時，能夠造成五千枝來福槍，那麼就有其價值底十小時，加入一枝來福槍中。倘使工場底價值為百萬小時，它底一生能夠產出二十萬枝來福槍，則它底全價值中，就有五小時加入一枝來福槍底價值中。我們假定製造來福槍時工具所磨損的價值是四百小時，若加上原料底價值就變成五百小時。

現在，職工來製作來福槍，他底「活的」勞動（這是對於已經體現於工具及原料中的「死的」勞動而說的）自然也加入該生產物底社會價值中。不用說，來福槍不是一個職工所做成，而是根據分工底原理，由多數勞動者做成的。不過這一件事，同我們底議論沒有關係。我們所認為必要的事，只是計算活的勞動底分量。我們假定這個分量是勞動底二百五十單位，即二百五十小時。這樣一來，那來福槍底價值就變成七百五十小時了。

依照交換底法則，這種來福槍底普通價格，等於「值」七百五十小時的貨幣額。

——把它算作十八鎊十五先令吧。就各個場合說，資本家有時賣貴些，有時賣賤些；然而市場價格，却有與其價值水準一致的傾向，平均起來，很與價值相近。我們把議論更進一步，假定勞動者底勞動是平均強度的單純勞動，而這種勞動底一小時等於六片士——這數字完全是任意假定的。

資本家依照勞動力底價值，（等於五「小時」）每日以二先令六片士買進勞動力。倘若資本家將勞動者底勞動力，每日只消費五小時，生產五小時的價值，則他從這當中能得到什麼呢？

資本家用於製造來福槍上的，對於原料及工具是十二鎊十先令（等於五百小時），對於勞動力是六鎊五先令（一天五小時，五十天共計二百五十小時）。然而來福槍底價值是七百五十小時，資本家以十八鎊十五先令賣出。這樣，資本家既沒有賺錢，亦沒有虧本。照這一種情形，他決不能經營他底事業。

發生這種奇怪的事情，其理由是因為我們假定勞動者每日只消費生產其勞動力

所必要的勞動時間——五小時即我們假定勞動者向資本家領得二先令六片士，他在生產物底價值中亦一樣加入二先令六片士。所以在這個場合，勞動者底活的勞動既沒有產生什麼利潤，從死的勞動中更不能得到什麼利潤；工具和原料所消費的五百小時，無論到什麼時候都只是五百小時；生產時所費的勞動力移歸於生產物，但並沒有什麼變化；即資本家所支給的十八鎊十五先令，依舊移入生產物底價值中，不多亦不少。

可是實際，資本家買取勞動者底勞動力，有任意處理的權利。他底目的是，盡可能地獲得多額的利潤。而勞動者底勞動力，是能夠一日勞動十小時，十二小時，甚至十五小時。所以資本家決不叫勞動者每日只勞動五小時，而是叫他勞動十小時。（比方說）勞動者只得服從；因為他已經賣出他底勞動力，而法律上規定，買得勞動力的人，有自由處理它的權利。這樣一來，來福槍底生產，就不消五十個勞動日，只要二十五個勞動日就夠了（一日十小時底二十五個勞動日是二百五十小時）。

資本家為生產手段化費十二鎊十先令，為勞動力化費二先令六片士底二十五倍，

剩餘價值
必要勞動
時間與剩
餘勞動時
間
勞動力底
消費能夠

即三鎊二先令六片士，合計化費十五鎊十二先令六片士。來福槍底價值等於十八鎊十五先令。其結果，有三鎊二先令六片士利潤。

利潤由下述的情形發生。相當一日勞動力的生產物，值五小時。所以勞動力底價值是五小時。可是勞動者却勞動十小時。勞動者一日領取工錢二先令六片士，然在這期間他底勞動却造出五先令的價值。資本家對於勞動力所付的三鎊二先令六片士，代表一百二十五小時；然實際所消費的活的勞動底總計，却是二百五十小時。勞動者不僅償還造出他自己底勞動力的價值，並且增加了一日五小時合計一百二十五小時的價值。這新的價值，稱為「剩餘價值」，是資本家利潤底源泉。

勞動者底勞動力每日最初消費的五小時，叫做必要勞動時間，即勞動者償還自己勞動力底價值的時間。其餘的時間，叫做剩餘勞動時間，即化於剩餘勞動的時間。

這樣，勞動力雖是一種商品，然有它特殊的性質。即勞動力底消費能夠造出比它本身更大的價值。資本家生產底全目的，在於應用工錢勞動者底勞動力於自己所有而具

造出比它
本身更大
的價值

不變資本

可變資本

可變資本
造出剩餘

體化於生產手段中的價值上，以獲得賣出他底生產物時採取貨幣形態的剩餘價值。在資本家看來，他底資本是一種「自己會增大的價值」。

拿上述的例子來說，資本家投資——相當於六百二十五小時「死的勞動」的十五鎊十先令貨幣——於其事業。這些資本中，具體化於工具及原料中的五百小時，自然毫無變化地移入於生產物底價值中，它們雖能「保存」在生產過程中，然對於剩餘價值底創造，却一點關係也沒有。這就是許多人所知道的「資本底不變部分」，簡單說是不變資本。至於表現資本家所買取的勞動力底價值的其餘一百二十五小時，性質就完全不同。這些價值，不僅自己「保存」在勞動過程（即資本家消費勞動力的過程中），並且在生產物底一般價值上添加了二百五十小時「活的勞動」。這樣，生產物底價值，就發生量的變化，增加剩餘價值一百二十五小時。這就是「資本底可變部分」，即可變資本。

如此，實際造出剩餘價值的，只有那用來買入勞動力的可變資本。不變資本，即生產

價值

剩餘價值率

榨取率

剩餘價值
為利潤底
源泉

手段，是沒有這種性質的。

剩餘價值對於可變資本的關係，即剩餘勞動時間對於必要勞動時間的關係，叫做剩餘價值率。如上述的例子，一日消費二先令六片士的可變資本，同時亦消費代表二先令六片士的剩餘勞動五小時；因之，剩餘價值率就是百分之百。顯然，剩餘價值率，可以用作資本家從他所購入的勞動力中獲得的利益底尺度，即榨取底尺度。因此，可以將剩餘價值率叫做「榨取率」。

資本家生產底本質，在於這一點：勞動力成了商品，資本家用可變資本買了它來，消費於生產過程中；由這種消費，勞動力再生產自己底價值，並生出剩餘價值，作資本家階級「利潤」底源泉。

在經濟學者之間，說資本家階級底「利潤」不是在生產中所造出，而是在交換中所創出（即利潤是由於出賣商品在其價值以上而生）這一種主張，頗占優勢。就是說，有一百小時價值，（依照這價值）二先令十先令價格的商品，可以同那有一百十小時價

到潤非由
交換中產
生

值，二鎊十五先令價格的商品交換，由此產生五先令利潤。誠然，這樣做法，個人的確可以致富；可是資本家階級底利潤，却不能這樣說明。因為倘若第一個資本家取得二鎊十五先令的商品來代替自己二鎊十先令的商品，那麼別一方面第二個資本家便只取得二鎊十先令的商品來代替自己二鎊十五先令的商品，勢必要受損失。將這兩者合在一處來看，那就既沒有損失，亦沒有利得。在實行交換以前，他們所有的商品底價值，合起來是五鎊五先令；在交換以後，亦是一樣。所不同者只是：這一方面多有些，別一方面少有些。即使我們假定一切賣主都欺騙買主，然而我們必須想到，賣主亦要做買主，他亦要受欺騙。假使交換以外沒有什麼利潤底源泉，則資本家階級就不能存在。

第四節 資本家企業底發展及於後進生產形態的影響

工廠手工業在種種經濟形態底複雜結合之中發生而且發達起來。在都市工廠手工業中，家庭資本主義生產很是繁榮，但仍留有手工業制度及其特有的行會底遺物。在

村落中，則有自然自足制度底無數斷片，即兼營各種副業的小農業，十分盛行，商業資本對於它們，雖竭力想擴大它那有組織的榨取活動，然不能達到其目的。就是在相當的程內雖成了功，然為封建關係底遺物所妨礙，不能完全成功。殘存形式底衰退及廢除過程，因商業資本底發展而開始，到了受着工業資本主義底影響，便越迅速地進行了。

在大規模工廠手工業生產形態與小手工業生產形態底競爭中，前者底勢力遠強於後者，逐漸將後者擠出。技術分工底高度生產力，使商品底價值，因之它底價格，大大地低落，所以手工業者不能同它對抗，因此，手工業便迅速衰退，大規模工廠手工業便不斷地增加。

在這種不平等的競爭中，行會手工業者，就是要維持他自己一時的地位，亦不能不盡一切的犧牲去增加勞動底生產力，或至少增加勞動底榨取。其結果，就是前時代已有幾分表現的舊工藝行會底衰落徵候，（例如師傅間排他精神底發展；竭力妨礙幫手成為獨立手工業者的傾向；師傅與幫手間曾經存在的直接紐帶底破壞；師傅團體和幫手

團體間底激烈鬥爭；以及行會內部紐帶底弛緩，其表現就是各會員努力避免行會底麻煩規則，並以商業資本去榨取別的會員。到了工廠手工業時代，便越益顯著。這樣，行會底生活力便減退了。

依照對於一切陳腐形式的一般法則，行會在社會上已經無用，反而變成了妨礙將來發展的障礙物，是很有害的了。行會在大多數都市，獨占了市場生產，所以很阻礙了工廠手工業底發展。同時，「剩餘人口」的大軍，正在尋求勞動力底市場，而現存的企業，却不能吸收他們。社會大部分底利益，都要求工廠手工業更往前發展。因此，必須獲得資本底自由，廢除行會底障礙和特權。

行會爲保守自己底偏狹的利益對於那威脅小生產者運命的技術上的進步表示了非常的敵意。行會利用它那社會的重要及對於政府的勢力，盡全力去防止採用新發明於社會的技術之中，並常破壞了新發明，甚至於破壞了那發明者。這些事實，將舊組織底反動作用，非常明瞭地顯示出來。

行會逐漸
失去權力

於是，必須廢除行會組織這一種意識，便漸漸普及於產業的諸階級，即資產階級及無產階級兩階級間。國家底活動，亦漸漸向着破壞這些無用的舊組織了。

行會在社會上既不重要了，便開始失去它底權力。第一，失去向來的獨立。國家當局獨占了給與工匠以師傅稱號的權利，並活用這權利來增加國家底歲入。這種特許底給與，開了專斷的餘地。前一個統治者所給與的特許，他底後繼者可以拿自己亦需用金錢的簡單理由，將它宣告無效。如前面所指示，國家常常給與避免行會規則的特權，去代替給與師傅稱號的權利。最多的，是這兩種權利同時賣出。

行會底權力雖然日就薄弱，然在十八世紀前半的英國還竭力對抗資本主義發展底戰勝行軍。例如格拉斯哥（Glasgow）底機器工會，聽知瓦特製出蒸氣機關底模型，便禁止他繼續工作；當時瓦特並非該會會員。

可是這種行爲，在這時代已很稀少，因為構成英國資本主義基礎的新興製棉工業中，沒有行會組織。一般地說，英國關於工業的一切限制，都是自行消滅的；一八一四年的

行會組織
逐漸廢除

法律，只不過是對於已經成爲習慣的事實加以正式承認罷了。在法國，由立法來廢止行會組織，始於大革命前五十年，而大革命（一七八九年）就把它一切遺物都排除了。可是就是在這個時候以前，亦因爲有了工廠手工業及家庭資本主義生產底競爭，行會就已經很難維持它底存在了。

在先進國中，行會底特權延續最久的，要算是普魯士。普魯士實際廢止行會底特權，是由一八一〇年的勅令。一八四八年的革命時期，德意志手工業者所運動的恢復行會特權的嘗試，自然只是反動的空想。在那已有數百工廠烟囪樹立其圓柱於全德意志的時代，（即一八四八年）像佛郎克府（Frankfurt）手工業者會議所要求的那種廢止通商自由的事，實在是倒開經濟發展底車輪。這種企圖，必定陷於失敗的運命。

在農奴時代及工廠手工業時代底初期，副業盛行於農民之間。其中最重要的就是衣服底生產，紡紗，織布，裁縫以及必要家具底生產。

這些副業底生產物，一部分在生產者家裏自己消費。一部分出賣。貨幣制度底發展，

村落底工
廠手工業

俄國底家
庭工業

農奴納稅由現品支付推移於貨幣支付，特別是商業資本主義底出現，使副業中爲售賣的生產，遠多於爲消費的生產。同時，這些產業組織日益依賴市場，採取了家庭資本主義生產的形式。

農業領域中向工廠手工業的推移，進行得很慢。村落底工廠手工業，因爲是從副業中產生，所以許久帶有一副業的「痕跡」。這些產業底勞動者，不專從事這些產業。在夏天，他們回歸從事農業勞動，工廠手工業便完全休止，或一部分休止。農村底經濟上的一般退步，往往引起工廠手工業底衰退。資本家發見了使農民在家庭中工作，作爲副業，較爲有利。這是因爲農民底欲求標準很低，及副業比農業只有第二次的重。

所以家庭工業底生產物，雖然技術很落後，仍能以很便宜的價錢出賣。

這種爲主建立於手工勞動上的工廠底分裂，發生於俄羅斯。在十九世紀底前半期，甚至於以前，發現一種特殊的過程，將大規模生產再分裂爲小生產單位。棉織物工廠底作業雖已減少，而工廠周圍底家庭工業却急速發達地起來。從一八三六年至一八六七

年之間，棉織工業中所使用的勞動者數目，從九萬五千人減到七萬五千人；然同時俄羅斯原棉底輸入，却從一萬四千四百十六噸增至四萬六千八十三噸。工廠用不完的一切原料，都交給家庭勞動者。許多棉織物工廠，都變做工作底集散地，即商業資本主義底模範組織。雇主發見與其招集農民於工廠中，不如使農民住在他們自己小屋裏來行榨取，要有利些。織布業對於那呻吟於農奴制度束縛之下的農民，給與他以正常的的生活資料，已不僅是補助的了。在那個時代，織機在農民家庭內亦容易置備，與在工廠中一樣；所以家庭工業底發達，沒有為技術上的困難所束縛。這種技術底原始性，便是那集散工作的企業，能與工廠主競爭的主要理由之一。農民所行的長時間勞動，對於其家族的非人道的榨取，及超過抵償大量生產利益的勞動強度底增加，使那集散工作的企業，往往戰勝了工廠主。

這種工廠底衰退及工業資本主義底退化，只是一時的現象，若技術更加進步，便行消滅，以機器織機代替手織機，（在俄羅斯是發生於一八六〇年至七六年間）對於家

爲直接消
費的生產
亦減少

農業和工
廠手工業
分離

庭工業是致命的打擊。它對於家庭勞動者的影響，和英國手織工人一樣，在俄羅斯亦是
很悲慘的。機器織機底採用，使受雇於工廠的勞動者數目大大增加，並且使家庭工業發
生經濟的退化。從一八六六年至一八九五年在這三十年間，棉織工廠所雇用的勞動者
數，從七萬五千人增加到二十四萬二千人。而從事棉織業的家庭勞動者數，却從六萬六
千人減至二萬人。換句話說，於一八六六年，在家庭中從事這種產業的勞動者數，占全體
底百分之五三；到了一八九五年，其比例就落至百分之八了。

同時，爲直接消費的生產亦減少了。工廠手工業造出對於原料的大需要。因此，農民
與其自用原料，不如將原料出賣，較有利益。再則，工廠製品底外觀優美及其比較低廉，使
農民歡喜工廠製品，過於自己底生產物。

以上的事情，隨同大量生產技術底進步，完成了社會的分工。就是農業和工廠手工
業分離，農民或跑到工廠裏去，或專門從事農業。

同時，農業有一部分失了它底安定。農業因爲失了以前受於副業的扶助，所以對於

新發展的經濟樣式，便減少了自己底抵抗力。

這是工業資本主義發展底主要傾向。在工廠手工業時代，即在工業資本主義第一階段底時代，這種傾向以比較薄弱的形式出現。有時甚至於完全為某種新產業底勃興或某種以前副業底發展所隱蔽。就是對於工廠手工業供給原料，成為較有利的事業；農民或獨立地或借資本家底援助，從事製造這些材料，只要勞動技術所許可。到了機器時代，家庭工業便迅速地消滅了。

資本主義在農業中，沒有像在工廠手工業中，那樣發展得迅速而且成功。農業底技術，不許有工廠手工業中所有的那種廣複的分工。比方說，像耕田那樣的作業，是能夠細分的嗎？再則，各種農業勞動，又在不同的時期來實行。這種情形更加減少這一方面底技術分工底重要性。

因這理由，在工廠手工業時代，大規模耕作和小規模耕作，它們底勞動生產力沒有什麼大差別。所以小耕作和大耕作競爭的時候，得能保持自己底地位。

資本主義
在農業中
發展較慢

大耕作與
小耕作競爭

由交換來
分配

貨幣是資
本主義生
產底原動
力

然而大規模耕作，從最初就享有某種技術的利益，特別是從市場獲得生產手段和供給完成生產物這二點，很有利益。不用說，大規模耕作底技術，日益迅速地發達。反之，小耕作和大耕作競爭時，許久只能努力於保持自己底地位。所以小農家須以勞動力底非常消費，才能對抗競爭。因此，大概地說，小農家底勞動，沒有很多的報酬。

第五節 貨幣底流通

資本主義社會底主要的幾乎是唯一的分配方法，就是交換，即無組織的市場分配。在這交換過程中，一切社會階級及其成員，都從社會底生產物中，領取自己底一份。直接的社會分配，通常保存在家族內部。

貨幣流通底進步，同交換底顯著發達一致。貨幣在資本主義生產中，是本質的原動力。倘若沒有它，資本主義便不能成立。資本家用貨幣去獲得生產手段及勞動力。由這些生產要素底相互作用生出生產物，資本家將它賣出去，再拿回貨幣。資本家再以這貨

幣底一部分，去買入更多的勞動力、工具及原料。又生出商品，又賣出去。這樣，商品從這一隻手移到別一隻手，最後達到消費者手裏。凡此一切行爲，都得貨幣底助力，才能再三再四地進行。

這樣說來，在資本主義底正常過程中，貨幣底正確地而且無礙地流通及貨幣底供給與需要一致，是極其必要的。這種事情，怎樣能達到呢？

如前面所說，貨幣是價值底一個形態，能夠貯蓄無限期間，蓄積無限數量。這一件事，使人們發生貯蓄貨幣蓄積貨幣的欲望。其結果，在交換制度之下，一國內貨幣底總額，差不多無論什麼時候都超過流通所直接需要的數額。剩餘底全部，都放在流通範圍之外，即藏在所有者底錢袋裏，櫃子裏或地窖中，做了貯藏貨幣的任務。

因為有這種貯藏，所以貨幣底供給，在普通狀況之下，就能容易地而且迅速地適合需要。

貨幣底需
要如此決

貨幣底需要，由交換及信用等情形底結合來決定。如前面所說，一定期間內貨幣需

要底程度，以下述的方法來決定：在市場所賣的商品價格底總額中，加入那期間中延期支付底數額（扣除了互相抵消之數），再將其結果用貨幣循環底平均數去除。因此，貨幣底變動，或由市場中貨物底數量及價格底變化，信用底範圍及技術底變化，或由貨幣流通速度底變化來決定。

假完一星期內市場上所賣的商品價格底總額是十萬鎊，扣除相互抵消數目後的延期支付額是五萬鎊，而循環數為一。在這個場合，貨幣需要額就是十五萬鎊。再假定第二個星期，因商品底數量或價格底增加，價格底總額增至十五萬鎊，其他情形仍舊。這樣，要購買其餘五萬鎊商品，就不能不另外從貯藏中取出金錢來補充。不然，便不能得到商品。這樣一來，貨幣底供給就增加了五萬，貯藏便減少了五萬。在他方面，倘若價格底數額不增加而減少，則貨幣底減少部分，就不用為貨物底支付，而流入那所有者底錢袋裏，增加了貨幣底貯藏額。

延期支付總額底增加或減少時，也發生同樣的事情。在這個場合，信用底技術演了

很重要的任務。隨着金融機關底發展，發達了「螺旋式的流通」。其本質如此：各個企業，將其貨幣存入銀行為活期存款，而銀行在這個場合便為這些企業底會計員。比方說，在某銀行存有活期存款的某甲，須支付一定金額給那在同一銀行也存有活期存款的某乙。為達到這個目的，某甲就送一張要求書給銀行（即寫一張支票），要求銀行將一定金額從他底帳目中劃歸某乙底帳目。這樣一來，某甲就可以不用貨幣，與某乙結清帳目。可是事實上，各種的人可以將自己底貨幣存於各種銀行。於是便設立一種名為票據交換所的特殊機關，實行銀行間底抵消計算。票據交換所，比較一銀行所應支付的金額與其所應領取的金額，只對於其差額，用貨幣來支付。倘若沒有這種可以比較，並轉移各種企業債務的信用機關，則信用市場，必定需要莫大份量的貨幣。如果他們同時發表債務，互相轉移，那麼必須以互相抵消的金額，來結清債務。這種負債底總額，就會增加流通貨幣底數額，不許它貯藏着。

現在假定有十萬鎊價格的常額與五萬鎊延期支付的常額，其循環數從一增至二。

商品與貨幣，流通更速。在市場上，同額的貨幣，不僅能使用一次，而且能使用二次。比方說，一資本家能以百鎊買入生產手段，後來他由賣在商品而恢復這些貨幣，再以這些貨幣買入新的生產手段。就是他前後購入二百鎊商品，只使用百鎊貨幣。因之，貨幣市場上，就不要十五萬鎊，只要七萬五千鎊；剩下的七萬五千鎊，就留在所有者底錢袋裏，而增加了貯藏。可是商品貨幣化底速度一減少，流通便取相反的方向。貯藏底一部分，就跑入流通領域中。

如此，事業在普通狀態時，貨幣底供給，與需要一致，貯藏實行預備金底任務需要貨幣時，從這里流至流通領域；反之，市場上貨幣過多時，貨幣又流入這裏。

隨着資本主義社會底發展，市場上流通的貨幣額，比那貯藏着的貨幣額，非常迅速地增大。然而貯藏，亦不能不增大。不然，貯藏就不能充分調節巨大的貨幣市場及其變動了。貨幣底造出，亦必然地不能不增大。不錯，歐洲資本主義底第一步，就是從新發見的諸國，特別是從亞美利加，輸入許許多多貴金屬，而踏出的。可是因為貨幣底價值，因之貨幣

銀行紙幣

銀行紙幣
發生底經
過

底購買力，比中世紀減少，所以貨幣豐富這一件事，在某一程度就不重要了。而貨幣底價值之所以減少，是因為貨幣金屬比以前非常容易得到，因之一定額貨幣中所體現的社會勞動量亦非常減少了。

這種事情，不限於投入流通的大量貴金屬。貨幣底需要，以莫大的速度增加，不久，除金屬貨幣之外，又發生應用銀行紙幣的必要。關於和金屬貨幣一樣地能盡交換手段機能

的銀行紙幣底本質的特長，最好以其出生的情形來說明它。

如我們所已知道，中世紀有一個特徵就是有各色各樣的鑄幣。差不多一切封建諸侯，都依照自己底樣式去鑄造貨幣。因此，使貨幣流通發生非常的混亂，大多數人民竟不能了解各種貨幣底價值。決定貨幣底種類及價值，成爲專門家（即中世紀底「銀行家」）以兌換各種鑄幣爲主要工作。商人拿貨幣到這些「銀行家」處，依照自己底要求行交換，或請託銀行保管他底資本。在後一個場合，銀行家將存款數目用單一貨幣單位表示出來，記入這數目於存款者名下。不用說，新存款項或取出款項，都是存款者底

自由。存款者對於銀行家替他代營出納事務，給與銀行家以一定額的報酬。

這種銀行，最初發生於意大利底商業都市。初時，商人想付款項給自己底債權者，必須親自跑到銀行裏去，取出其支付所必要的金額。如果債權者在同一銀行中亦有存款時，商人便要求銀行將其必要的款額轉入債權者底存款中。可是隨着時間底經過，這種運用更趨於簡單。銀行家開始發行一種特別的存款收據給他底顧客，證明銀行收取了一定的金額。存款者要想付款給債權者時，只要寫一張在銀行家底收據所證明的款額中支付必要額的票據便得了。債權者拿了它，隨時可以向銀行家領取金屬貨幣。倘若銀行家得商人信用的程度很大，那麼領到這些票據或支票的人，就不急於拿它到銀行裏兌換金屬貨幣，倒反將它保管起來或更使它流通了。

銀行家開始覺得他所發行的存款收據，有大部分沒有拿到銀行與同一額的貨幣交換，而且存放他那裏的貨幣，又有一部分收着不動。於是他們除發行與存款額正確一致的收據給存款者之外，還開始發行一種沒有用金屬貨幣作支付準備的收據。他們由

經驗知道，他們所發行的證書中，有若干部分不須兌現，所以他們能夠決定不以金屬貨幣作支付準備的信用票據底總額，並能安全地發行，不致陷入不能兌現的危險。

這個作用，叫做紙幣發行；他們所發行的輔助貨幣，稱為銀行紙幣。

隨着資本主義底發展，發行銀行，在一切先進國中，都獲得非常重要的位置。交換一增大，同時對於輔助貨幣的需要亦便增加。這些大量的輔助貨幣，由發行銀行來發行。輔助貨幣減少了金屬貨幣的需要，並且為資本主義節省了多量的社會勞動。這些社會勞動，倘若不使用銀行紙幣，必須為獲得貴金屬而耗費。

今日，發行銀行或在國家手裏（如俄羅斯國立銀行）或在私有股份公司手裏（如英格蘭銀行，法蘭西銀行等）在後一個場合，那些銀行，須服從國家底嚴重管理，帶有半官半民的特質。

如前面所看見，輔助貨幣底數量，是由經濟法則來決定的。超過這個數量的銀行紙幣底發行，就會發生該國底貨幣過多。如果這是金屬貨幣底過多，則它就會退出流通，形

來決定

銀行紙幣
發行底限
制

國家常備
國庫底利

成貯藏，只剩交換所必要的數額繼續流通。可是在金屬貨幣與銀行紙幣同時存在的處所，不用說，人們是喜歡「貯藏」現金，不喜歡「貯藏」銀行紙幣。因這理由，銀行紙幣底過剩發行，會增加兌換銀行紙幣為現金的要求。在這種狀態之下，銀行就陷入困難之境，有的至於破產。為要避免這種事情，國家便在國法所定的嚴重的限制內，管理這種發行銀行底作用。

銀行紙幣發行底限制，各國不相同。例如在奧匈帝國，流通紙幣底三分之二，須有現金的準備。如果總額超過二億格登（Gulden）時，政府對於那剩餘的部份，要課以百分之五的發行稅。同一的原則，在德意志底發行銀行也遵守着。戰前的俄羅斯，則採用了英國式的制度。依照一八九七年底法律，國立銀行獲有用三億盧布的現金準備發行至六億盧布的銀行紙幣的權利。超過六億盧布所發行的紙幣，一概須有同額的現金準備。所以國立銀行底發行權（即無現金準備的銀行紙幣底發行權）只有三億盧布。

關於銀行底發行額，雖有法律上的限制，然而國家往往為自己底目的去使用發行

銀行。在這場合，非為流通底必要來發行，而為國庫底利益來發行。

銀行紙幣底發行，可以叫做不要利息的借款。所以國家印刷「紙幣」並拿它去支付政府底契約，職務等事。當政府特別需要貨幣或由稅金來的經常歲入不夠時，往往採用這種方法。在戰爭或革命時候，政府常取這種處置。可是政府發行銀行紙幣，倘若過多，就會惹起上述那樣的形勢。就是兌換紙幣底數目增加，政府不能不宣告停止兌換。

政府用法律強迫人民收受不換「紙幣」於人民納稅時收回。在這種狀態之下，銀行紙幣底流通，就變成不換「紙幣」底流通。這種由銀行紙幣向不換紙幣的轉化，差不多發生於一切交戰國。俄羅斯亦是其中之一。信用票據兌換現金，從一九一四年七月二十六日起就行停止。

現金不與不換紙幣同時流通。現金有些貯藏起來，有些為支付輸入品而輸送到外國去。只有紙幣，停留於國內流通領域。它不能在外國使用，貯藏起來又有危險，不能放心。其結果，紙幣底總額超過流通底需要，只能盡以前少數紙幣所能盡的機能。於是發生紙

貼水

幣底低落，及與它相應的物價騰貴。

假若金屬貨幣與紙幣同時流通着，前者底價值也比後者高些。於是就設立貼水給金屬貨幣的辦法，即對於金屬貨幣底各單位，各加上若干，或反轉來說，在兌換現金時，從其紙幣底名目價值中折扣若干。設立貼水，在貨幣流通史上決不是希奇的例子。

例 法國底實

法蘭西大革命，關於這一點，給與二三顯著的事實。一七九〇年，國民議會把亞西尼紙幣（Assignats）——國債底一個形式——變為不換紙幣。當這場亞西尼紙幣底數目比較稀少的時候，它底價值與金屬貨幣底價值本沒有多大的差異。可是亞西尼紙幣底發行一增加，它底價值便開始低落。在一七九一年之初，亞西尼紙幣還在十億法郎（正確地說是黎扶爾 [Livre] ——一個金黎扶爾等於今日法郎底八十分之八十一）以下，對於一百亞西尼紙幣，還能夠換得九十一金黎扶爾。可是到了一七九三年一月，亞西尼紙幣數幾乎達到三十億，其價值就跌落到百分之五以下。以後還繼續發行下去，其數目增至四百六十億，其結果，就惹起悲慘的跌落。在一七九六年三月，只消一個金法郎底

三分之一，就可以換得一百亞西尼紙幣。這就是它底名目價值底三百分之一。事情竟至於此：一片小牛肉值六百五十法郎，一隻梭魚值一千法郎，一個饅頭值五十法郎。俄羅斯在十八世紀末葉及十九世紀初頭，亦因過剩發行，使信用票據低落，達至二十個銀哥比（Kopeck）——俄國小銀元）而且與前例一樣，其低落和信用票據數底增加並行。

用金屬貨幣表示的銀行紙幣底價格，叫做市價。在一國內，銀行紙幣底價格沒有變動；在外國市場上，其變動則在精密的限度內進行。在國際貿易上，財貨底代價，不以金屬貨幣來支付，而以期票來支付。期票就是一種用特定形式寫成的信用票據。假定俄羅斯底商人「甲」發送一船小麥給與英國底商人「丙」；英國底製造家「丁」售賣與小麥同值的某種機器給俄羅斯底製造家「乙」。於是「乙」就向「甲」買取英國人「丙」所發的期票，將它送給英國人「丁」。「丁」就向「丙」領取期票額底支付。這時既沒有寄送貨幣的必要。又可以避免兩次寄送的危險。銀行紙幣也演了同樣的作用，在國際市場上，看做那發行國底債務。如果甲國在一定期限內（對於商品或借款利息

應該支付乙國的總額，比乙國應該支付甲國的總額更多時，則甲國底銀行紙幣或期票底剩餘便出現於國際市場上。於是使國際市場上，甲國底銀行紙幣或期票底供給增加。倘若對於它們的需要較少，它們底市價就開始低落，不過其低落底程度是有限制的。假定德意志蓄有俄羅斯底期票及信用票據底剩餘，超過德意志對俄羅斯了結當前債務所需要的數額。這時，對於俄羅斯底期票和信用票據的需要就較少。無論什麼人，都不肯依照表記額面付價。（依戰前底計算，一百盧布合二百十六馬克）於是盧布底市價低落，俄羅斯信用票據底所有者，就不願出賣他底票據，情願將它送到彼得格拉和金盧布去交換，這種金盧布，常以德意志金馬克底等額來表示。這時，輸送俄羅斯底現金到柏林，連裝包和保險在內，每百盧布要八十一哥比費用。於是，從盧布底名目價值中，扣除百分之〇·八一，便可以得到它底低落界限。俄羅斯底信用票據在柏林的市價，再不能落到這個限界以下。如果德意志缺少俄羅斯底信用票據時，則匯兌市價就有利於俄羅斯。然而它亦不能騰貴在名目價格底百分之〇·八一以上。這樣，俄羅斯信用票據在德意志

不換紙幣
匯兌市價
底低落是
無限制的

的匯兌市價底變動將騰貴和低落兩方面都計算進去，亦只限於百分之一。六二從上述的例子看來，匯兌市價底變動與兩國間底距離很有關係，是很明瞭的。在英國，俄羅斯信用票據底最高市價與最低市價之差，每百盧布是三盧布六十一哥比，在巴黎是四盧布二哥比，在紐約是九盧布二哥比。

至於不換紙幣情形就完全兩樣。它底匯兌市價底低落，是無限制的。不換紙幣，有時因上述那樣經濟的原因而低落；有時因政治的原因，即因那發行的政府缺少信用，使其匯兌市價大大低落於正常價格以下。匯兌市價底低落，勢必惹起國內一切物價底騰貴；反之，匯兌市價底騰貴，會引起物價底低落。然而物價底變動，並不是立即追隨匯兌市價底變化的。物價之中，最容易受影響的，乃是主要為輸出而製造的商品及由外國輸入的商品。這是因為紙幣底匯兌市價，首先是在外國市場決定的。因為設定紙幣市價的金屬貨幣，在國內不很流通，所以紙幣底市價，在國內貨幣市場上，不能正確決定。那些大部分為國內消費而生產，只有一部分輸入或輸出的商品，其價格底變化，就非常緩慢。最後跟

匯兌市價
底低落不
利於勞動
階級

各國都努
力再建金
屬通幣
以俄國爲
例

着匯兌市價底變化而變化的，就是完全爲國內消費而生產的商品底價格。這些最後的
商品之中，必然包含着勞動力。因這理由，匯兌市價底低落，對於勞動階級是不利益的，因
爲生活必需品底價格，比工錢迅速騰貴，而資本家決不急於依照生活費底騰貴而增高
工錢。

所以，不換紙幣，是一種非常不安定的價值尺度。又不能用它來行商業上的計算，所
以在交換制度上，是很不方便的。用那常常變更其價值的薩伐零貨幣（Sovopol）去
行交易，恰好等於用那常常變更其長度的尺度去測量長短。

爲要免除這種變態的情狀，每一個有紙幣通貨的國家，都努力再建金屬通幣，因之
再建比較安定的貨幣單位。十九世紀底最初十年間，俄羅斯底亞西尼紙幣，非常低落，而
且其市價變動得很快。可是一中止了繼續發行，那紙幣就比較安定起來，每一個盧布亞
西尼紙幣底變動，就只在二十七銀哥比附近。於是決定採用財政改革案。依據一八三九
年至四三年間所採用的標準，三盧布五十哥比亞西尼紙幣，等於一銀盧布。亞西尼紙幣，

就開始以幾個比例同一「信用票據」(即可以自由與紙幣交換的銀行紙幣)去行交換。用這種方法，樹立起通幣底秩序，可是爲期亦不久。克里米戰爭 (Crimean War) 使信用票據底發行再增加起來，一八五八年，政府就不能不中止兌換了。於是俄羅斯又有了一個很長的時間，紙幣通貨非常盛行。隨兌市價再行動搖，到了八十年代，差不多落到了五十哥比 (對德意志戰爭的徵候發生時)。依據九十年代所採用的標準，市價固定於六十六或六十七金哥比，即正常價值底三分之二。那時，政府採用了一種改革案，和一八三九年至四三年所行的有些少不同。就是將金盧布中所含的金底份量減少三分之一，代替以前把信用票據與紙幣盧布底價值平均爲六十六或六十七哥比。於是信用票據底盧布，就等於新盧布了。——實際，只是以前的六十六金哥比。以前的盧布，含有十八格令 (Grains) 純金；新的盧布，只含有十二格令。

如前面所說，將某種形式的貨幣，降低其價值，變成別種形式的貨幣，這種方法叫做減價。

在世界戰爭勃發以前，一切交戰國，都有以金幣為基礎的安定的貨幣制度，各國銀行紙幣底流通，是正常的事。戰爭使各交戰國中，中止了銀行紙幣底兌換，因之採用了紙幣通貨。紙幣底發行，到處都達到了莫大的數額。例如俄羅斯，流通紙幣額，達到了戰前數字底三十倍至三十五倍。紙幣通貨底設定，惹起貨幣底低落，並成為交戰國，特別是俄羅斯底物價騰貴底主要原因之一。

第六節 各種資本家階級社會生產品底分配

(一) 利潤

自從商人這種社會階級發生以來，「利潤」這名詞，大家都認為表現商人階級所受的社會生產貨底領份；同時「報價」(Einkauf)一名詞，是表現工匠底領份。由這種名詞底相異，很明白地指示出來，依照社會一般人底見解，工匠底所得是他底勞動底直接結果，商人却沒有生產什麼東西，為什麼呢？因為生產物底形式，沒有變化，商人受取

的時候是這樣，賣出時仍舊是這樣。反之，工匠底勞動却使原料起了顯然的變化，即工匠造出新生產物。可是這樣見解，只根據於外表底不同，並起於錯誤的推論。倘若商品不能在本生產的場所實行消費，那就不能說它已經完成。從這個場所連到別個場所，從這個企業搬到別個企業，是「生產」上所必要的最後的手續。在這意義上說，商人底勞動與工匠底勞動沒有什麼兩樣。商人底利潤若由社會的有用勞動力底消費來決定時，那也是真實的報價。

商業利潤
底大部份
不是報價

然而商人底所得，一般地說，決不僅由商業上的報價構成。商人一開步走，就以商業資本家底資格來活動。他使小生產者隸屬於他。他所榨取的利潤，並不依存於他所行的社會的有用勞動量，而是依存於資本底數量和對於生產者的支配力底程度。因為這樣，所以利潤底大部分，不是報價。利潤越益發展，那實際的商業報價，就吸收於商業「利潤」當中，比起後者來，實在是微乎其微。

工業利潤
亦是一樣

同樣的事，亦能適用於工業資本家所取得的利潤，決不是適應他費於

組織活動上的勞動份量恰恰相反，他越擴張他底事業，就越將這種機能轉嫁於工錢勞動者，而減少他自己組織勞動的機能。然而同時，他底利潤却行增加。

在這意義上說，明白區別資本家的利潤和報價的習慣，是完全與事實一致的。

工業利潤底起源，已經說明白了。它是從剩餘價值（即工錢勞動者底剩餘勞動）中發生的。即在家庭資本主義制度中，商業資本底利潤，亦是那些只在形式上獨立的小生產者底剩餘勞動底結果。餘兩者底差異很少，而且商業資本主義一推移於工業資本主義，其差異更加減少。

當我們研究資本家底利潤問題時，第一必須牢記，剩餘價值率到底不能做利潤底完全尺度。爲什麼呢？因爲剩餘價值率只是說明事物底半面，即說明受雇於他人企業的勞動者底不利，並不是說明資本家經營企業爲什麼有利。

我們在前面，已經考察過資本家企業底一個例子——家福槍底製造。彼處剩餘價值率是百分之百。爲什麼？因爲資本家購買勞動者所化費的三磅二先令六片士，產出

等於三鎊二先令六片士的一二五小時剩餘勞動。然而資本家不僅投下可變資本，他還投下用於購買原料及工具的一二鎊一〇先令不變資本。所以我們知道他對於他所化費的十五鎊一二先令六片士的全額，取得三鎊二先令六片士，即百分之二〇的利潤。利潤與全投資額底比例，叫做利潤率。

利潤率少於剩餘價值率，是一見說明白的。爲什麼？因爲利潤率是加入可變及不變的資本全部來計算的。在上面的例子，資本底全體是可變資本底五倍，利潤率是剩餘價值率底五分之一。

假定別一個資本家化費了一二鎊一〇先令以上的不變資本，比方說是二八鎊二先令六片士。此時剩餘價值率如果照以前一樣，那麼利潤率就變爲百分之二〇了。因之，第二個企業就此第一個企業少得些利益了。這是因爲投入第二個企業的不變資本較大之故。

一般地說，如果剩餘價值率同一，那麼可變資本比不變資本越少，利潤率就越低。

這又可以用別一方法來表示。假完剩餘價值率一定，則資本底有機構成越低，利潤率就越高。所謂「資本底有機構成」就是不變資本底價值與可變資本底價值間底關係。不變資本相對地大於可變資本時，叫做「高度」的有機構成。爲什麼因爲如我們後面所說明，發展底過程，要引起不變資本相對地增大。

迄今爲止，我們底計算，都是把事情看做以單純的形式來進行的。就是只研究資本底單純循環底利潤率。我們前面假定資本家某一日買進原料和工具，雇入勞動者，賣出商品，因而他所化費的資本，獲同利潤而歸。可是實際事情並不是那樣單純的，資本家並不限於一次循環，他是繼續長期間經營事業的。他以一年全體所得的利潤比例，去測定其事業底有利與否。他在必要時買進勞動力，工具及原料，有機會時便賣出商品。他底資本於許多次循環，而且這一次循環與別一次循環，不能正確地劃分出來。資本家可以在同一時間賣出完成品，用買入的勞動力生產新商品，並買入下次生產所必要的一切物品。貨幣資本分做幾部分化費，而且不依同一的比例。

支給勞動力的費用，可以在每次賣出這勞動所生產的商品時，完全收回。付給一定數商品原料的費用，亦可以於每次賣出商品時，完全收回。比方說，倘若資本家賣出一〇〇〇碼棉布，那麼他就收回他為生產一〇〇〇碼棉布而費於原料及勞動力中的全部費用（自然，此外他還獲得利潤，但我們此處姑置不問）。

可是用於工具——工場、織機、用具等物中的這一部分資本，却不是於每次賣出商品時全部收回。賣出一〇〇〇碼棉布時，資本家不能收回所有費於工場的貨幣，比方說是一萬鎊。這是極當然的事。為什麼？因為工場並沒有用壞，還有幾年好用。現在假定它能夠用來生產百萬碼棉布。這時，工場底價值只有百萬分之一。加人一碼棉布中賣出一〇〇〇碼棉布，只能收回費於工場的資本底千分之一。

關於器具和機器，也適用同樣的事情。資本家賣出棉布，只能收回費於那生產棉布的織機、紡錠等中的資本底一部分。假定織機能夠繼續生產十萬碼棉布，則資本家賣出千碼棉布，只能以貨幣形式收回織機價值底百分之一。有些工具，比別的工具能夠持久。

比方說，工場能夠保持五十年，織機只能保持五年。費於工場的資本，一點一點兒收回，五十年間，可以全部收回。換句話說，它底循環期間是五十年。用於織機的資本，其循環期間是五年。費於原料及勞動力中的資本，其循環期間比這更短，比方說是一月。

上述兩部分資本底差異，對於資本家非常重要。費於原料及勞動力中，每次賣出商品時全部收回的這一部分資本，叫做流通資本。用於工具及其他上面，每次部分地收回的別一部分資本，叫做固定資本。固定資本，在企業底設立時，須有比較多量的化費；反之，進行事業所必要的流通資本，只要在這次賣出商品至下次賣出商品之間，有必要量的化費。這在資本家底計算中，是一個重要的原素。

固定資本與流通資本間底相異，還不止於此。固定資本，經過使用它的全期間，直到不能使用時，都不改變其形式。就是工場仍是工場，斧頭仍是斧頭。流通資本，便與此不同，它在生產中改變了形式。就是紗變成了布，煤則燒完了，都不能保持舊態。勞動力一消費完了，馬上就不是資本，不是資本家底東西；資本家若要再行生產，就須買入新的勞動

從資本家
底見地區
分流通資
本與固定
資本
從勞動者
底見地區
分可變資
本與不變
資本
兩者底關
係如下

力。

我們必須避免混同流通資本與可變資本，固定資本與不變資本。第一種分類，從資本家底見地作出；第二種分類，從勞動者底見地作出。可變資本（勞動力底價值）不過是流通資本底一部分。流通資本，於可變資本之外，還包含原料底價值。不變資本亦包含原料底價值，故比固定資本為大。

在生產中：

不變資本

可變資本

工具及原料

勞動力

在流通中：

固定資本

流通資本

如果我們知道了各種資本底循環期間，便可以計算資本全體底循環期間。即我們可以說明：投下資本底全體，於每次賣出商品時，以貨幣形式收回一部分，究竟幾次可以

平均循環
期間對於
資本家的
作用

資本底有
機構成與
利潤率之
關係

舉例說明

全為資本家所收回。

我資本家底計算中，所謂平均循環期間，有什麼作用，我們不難知道。假定每一次循環，資本家得到百分之二利潤，則三次循環就得到百分之六利潤，五次循環就得到百分之十利潤。

資本底有機構成，即不變資本與可變資本底價值間底關係，對於利潤率的問題，特別重要。且拿實例來說明。

假定此處有三種不同生產部門底三個企業。第一個企業甲，資本底有機構成很低。機器底作用比起活的勞動力來甚為微細。第二個企業乙，是中間的構成。第三個企業丙，是高度的構成，使用最完成的技術設備，以比較少數的勞動者去運用原料，補助器具等巨大的價值量。

假定這社會底剩餘價值率是百分之百，即資本家階級能在這個程度繼續榨取。再假定三個企業各個所費的資本，都以一年完畢一次循環。就是在一年間，其價值底全部

資本底有
機構成越
高利潤率
越底

都轉移於生產物，該生產物，由一次交易，全部賣出。（實際，事情並不這樣簡單。固定資本——建築物和機器，如我們所已說明，自然不是一年就歸「磨滅」，它儘可以經過許多年。而且有些部分比別的部分容易用壞——依前例來說，工場能夠續用五十年，織機只能續用五年。再則，年終賣出全部生產物，只有在農業中才有這種事，而且即此亦是例外。不過我們這個假定是要使說明簡單，對於結論不生什麼影響。）

最後，假定三個企業甲，乙，丙，各擁有十萬鎊資本；其可變資本是甲有二萬四千鎊，乙有一萬五千鎊，丙有六千鎊。

於是就得到如下的表。數字是以一千鎊為單位或一千個勞動單位為單位的。

計	企業			計	剩餘價值	利潤率
	甲	乙	丙			
			
	二四	一五	六		二四	二四%
	七六	八五	九四		一五	一五%
	二五五	二五五	二五五		四五	四五%
	〇〇〇	〇〇〇	〇〇〇			
	四五	四五	四五			

這樣，假定商品依照其勞動價值賣出，則利潤率便隨着資本底有機構成而有顯著的差異。即甲有二四%，乙有一五%，丙有六%。

這種狀態，實際上是能夠存在的嗎？

否，不能存在。爲什麼？因爲這與那支配資本家社會的競爭法則衝突。實際上，如果知道了某種產業部門底利益比別的部門多些，資本便馬上從第二部門向第一部門移動。於是第一部門便行擴張生產，供給市場的生產物便行增加。在第二部門，生產就縮減。供給市場的生產物便減少。這樣一來，第一種產業商品底價格便行低落，第二種產業商品底價格便行騰貴。同時，產業底相對利有性（即利潤率）就起變化。因之競爭底結果，價格再生變化，減少了利益較多的企業底利益。所以，利潤底年率，有與共同水準一致的傾向。即有和社會資本全體底利潤率——平均利潤率一致的傾向。

倘若乙企業底資本底有機構成，和社會資本全體底有機構成同一時，則一切資本家企業底利潤率，都會傾向於一五%（乙底利潤率）。如果資本從第三產業部門流入

化一產業部門，則甲種產業商品底價格就會低落於勞動價值以下，丙種產業商品底價格就會騰貴於勞動價值以上。這種騰落，要一直繼續到成立一種價格，能夠給與全部企業以同一的利潤率——在此處的例子是十五%。在十五%的利潤率之下，上述的全部企業，因有同一的資本，都會產生同一的利潤即一萬五千鎊。這個數額，和我們現在正在考察的企業所造出的剩餘價值量不一致。因為對於甲，它比甲造出的剩餘價值額少了九千鎊，對於丙，它比丙底剩餘價值額多了九千鎊，只對於乙，與此數字一致。

企 業	甲	乙	丙	合 計
全資本	一〇〇〇	一〇〇〇	一〇〇〇	三〇〇〇
剩餘價值	二四〇〇	一五〇〇	一六〇〇	四五〇〇
利潤率	一五%	一五%	一五%	四五%
利潤	一五〇〇	一五〇〇	一五〇〇	四五〇〇
全生產物底 勞動價值	一三四〇	一〇一五	一〇六〇	三四五〇
全生產物 底價格	一三五五	一一一五	一一一五	三四五〇
利潤與剩餘 價值之差	(一)九〇	(一)〇〇	(十)九〇	〇

現在我們假定每個企業生產一〇〇〇個完成商品，則一個商品底勞動價值及實際的平均價格，就是這樣——

差	價 格……	勞 動 價 值……
(一) 九	一一五	一二四鎊 甲
〇	一一五	一一五鎊 乙
(十) 九	一一五	一〇六鎊 丙

這樣，各個商品，都不依照其勞動價值賣出，有時在它以上，有時在它以下。這個商品底價格上所得的，就是別個商品底價格上所失的。只有從全體上來觀察社會生產物，價格才完全與勞動價值一致。

為競爭所平均，立在平均利潤率的基礎上來計算的商品價格，叫做生產價格。

勞動價值說底反對者，宣稱如果生產價格背離了勞動基準，則這個學說就要整個崩壞，因為這個背離一定是無限制的增加。資本家為自己底企業，以工具或原料的形式，買入多數商品，而這些商品，全部或幾乎全部，背離其勞動價值。這些背離額，互相加起來，

此外還包含由平均利潤率而生的新背離額於費用之中。這種價格背離額漸次增加，加入最初買入商品的資本家底計算之中，以後仍舊這樣增大價格底背離。於是，勞動基準，好像完全失了它底意義。

這種錯誤不難發見，只要我們牢記一件事便得：就是資本家要能繼續生產像以前那樣規模或更擴大規模，須先賣出商品。因之資本家所取得的貨幣，為使他底事業更進一步計，先用來購買工具、原料及勞動力。因為這個理由，我們若暫時拋開利潤不管，就可以說資本家是拿商品去交換生產手段，貨幣不過是這種交換底媒介物。這是資本家生產底根本的交換。我們且把這件事放在心上，繼續做我們底研究。

假定某個企業底生產，於一次循環之中，用於原料及工具底磨損部分中的不變資本C，其勞動價值等於單純勞動底九十萬小時。

勞動者底工錢，可變資本V，實際上是勞動者在生產底一循環期間，為維持其勞動力，拿工錢去購買的生產物，假定是勞動價值底十萬小時。

這時，生產出來的商品，其勞動價值究有多少呢？一定是九十萬小時，加上十萬小時，再加上生產底一循環中在企業中工作的勞動者底剩餘價值——這一個總計，即百萬小時中，加入剩餘價值M。

這種商品能以幾多價錢賣出？即正確地說，能夠交換得幾多東西？資本家可以由貨幣底媒介而獲得的商品，自然如下：（一）下次循環所需要的生產手段，即等於上次所消費的原料及一部分已磨滅的工具的分量，這自然是表現九十萬小時；（二）等於已消費的十萬小時的新勞動力；（三）資本家經營事業所欲獲得的部分，即消費財與欲擴張事業時的補充生產手段（倘若那時沒有這種念頭，就為將來而蓄積起來）。這第（三）底全部，表現資本家底真利潤。

所以我們知道，創造出的勞動價值等於百萬小時加M（剩餘價值）就是這種勞動價值，可以和別種商品交換，那種商品亦有百萬小時的價值，還有形成資本家利潤的商品量。與這同樣的情形，起於一切的企业。價格背離勞動價值，很明白的，只起於那剩餘

價值變為真利潤的第二個部分，至於由不續資本與可變資本即 C 加 V 構成的第一個而且主要的部分，並沒有什麼背離。

如果勞動價值說底反對者看不見這種事實那就是因為他們集中注意於貨幣價格，沒有注意到貨幣只不過是獲得生產手段及消費手段的媒介物。

還須附帶一說的，就是資本主義底基本商品——勞動力，普通是依照其勞動價值去行交換，沒有那種因利潤率而起的繼續的背離的。即使發生了背離，亦只是部分的，偶然的。因為勞動力藉貨幣底幫助，與勞動者底消費品交換，而其價值同時就是這些消費品底勞動價值。

各個商品，不能完全依照其價值賣出，是資本家生產制底特性。與資本家的交換社會不同，在小資產者的交換社會（小資產者制度，從來沒有以純粹的形式存在過，與它最相近的是都市工匠及自由農民制度）中，商品底販賣者，就是直接的生產者。無論怎樣，他總得依照生產物底價值去交換。倘使不然，則如我們所明白指出，各個企業就要衰

資本家不
願等量社
會勞動底
交換

退，生產就要中絕；那由此發生的需要與供給底變化，又會成立了價格與價值間底一致。於是商品底平均市場價格，就能成爲價值。可是在資本家的社會，却不是這樣。商品並非由生產它的人去售賣，而是由別人——資本家去售賣的。等量社會勞動底交換，在資本家是不必要的。他們所認爲重要的是利潤。資本底有機構成比較高度的企業，除取得它自己所創造的剩餘價值外，還向資本底有機構成比較低度的企業，領取幾分它所產生的剩餘價值；這樣，即使價格背離了價值，而利潤率總不能不相等。於是，勞動階級全體所創造的剩餘價值底總額，就獲得一種掠奪品的性質，資本家在資本主義底過程中，依照各自所費的資本底大小，來分割這種掠奪品。

迄今所述關於利潤底年率，不僅適用於工業企業，而且適用於商業企業及信用企業。這些企業，不管其可變資本怎樣稀少，不論其剩餘價值怎樣微細，亦一定要獲得普通的利潤年率。倘使不然，就會因不利益而放棄它，將所投的資本移轉於社會生產底其他部門。

利潤年率，在各種產業部門中，可以不一樣。第一，因為資本家底組織機能，在有些工業中特別複雜。如果把一部份組織機能，交給工錢勞動者去擔任，該資本家就不能不以較低幾分的利潤率為滿足。以同樣的理由，信用底利息，普通是低於工業利潤，倘使投下百鎊於工業，貨幣底所有者能得七鎊利潤，但若貸借百鎊於工業資本家，避免一切關於工業運轉的注意與勞苦，就不能不以五鎊為滿足。

利潤率相異底又一原因，就是遂行事業所發生的危險程度底差異。要想誘使資本家去從事比普通危險的事業，必須其利潤率高於普通情形。這在信用組織中，特別容易看見。資本家只在有充分保證時（假定工業資本底利潤是百分之七）才願意接受百分之五的利息。倘若沒有充分的保證，債權者就要冒一種危險，亦許不能完全收回他底本錢，所以他就不能以百分之五為滿足。這種場合，他就要求百分之六，百分之八，百分之十，或在此以上了。

妨礙各種產業間利潤率底平均的，第三個而且最後的原因，就是由於各企業底資

本，技術上的結合程度不同。在資本主義底高度發展階段，資本用於建築物，機器之類的部分，日益增多起來。固定資本比流通資本（原料，補助材料，工錢）急速增大，在這種狀態下面，資本從這一產業部門移向別一產業部門，就日益困難起來。現在，我們且比較兩個場合看。假定某個商業底利潤，因競爭而減低了。這時，該事業底所有主，容易實現其流通資本底全部（賣出存貨，解雇用人），亦能賣出固定資本底諸要素——櫃臺，貨架等。這樣獲得的貨幣，可以投入利益較多的產業部門。可是金屬工廠底所有主，其地位就與這完全兩樣。即使自己事業底利潤減退了，他亦不能像商人那樣容易收回資本，將它移入別的企業。他只得暫時忍受低度的利潤率，一直等待新資本中止流入自己底產業，對於其生產物的需要增加，將其利潤提高，恢復平均利潤率底水準。

一定社會內一年間通常的利潤率，由資本底總額與該年所創造的剩餘價值底總額來決定。倘若資本底總額是一億鎊，剩餘價值底總額是一千萬鎊，則平均利潤率就是百分之十。可是這個利潤率，須加以如下的修正。就是這種剩餘價值底一部分，以租稅

的形式爲國家所收去，又一部分，則如以後所述，以地租的形式爲地主所收去。假定這兩部分爲三百萬鎊，則資本家底利潤就變成七百萬鎊，平均利潤率就變成百分之七。

在工廠手工業時代，利潤率非常之高，普通以百分之十爲單位來計算（在特別有利的事業之中，竟有達到百分之三〇〇——四〇〇的）。其理由如次：當勞動還保持手工勞動時，對於勞動力的費用（即可變資本）占全體資本底大部分，而且利潤是可變資本所造出的，所以可變資本底比例越大，利潤率就越高。因此，在工廠手工業的企業中，剩餘價值率雖不十分高，而利潤率却是很大。

再則，當那手工業者人數不多，他們之間競爭微弱，手工勞動爲一般所通行時，他們是處在特權的地位。勞動底生產力，在他們底工廠要高於工匠底作坊，而且他們售賣生產物，其價格又能與工匠底生產物一樣；因之，他們就能取得一種額外利潤。

機器時代，關於利潤，有兩個顯著的特徵：第一是利潤年率漸次減少，第二是利潤底一般總額迅速增大。我們試一考察這兩個特徵底主要理由。

機器是一種勞動用具，其價值加入不變資本底構成中。同時機器又代替了勞動者，因之使勞動力底一部分歸於無用。就是減少對於勞動力的費用——即減少可變資本。這樣，每次採用新機器，就有可變資本底一定量，為不變資本底一定量所替代。可變資本底減少，與不變資本底增加平行。

倘若資本家採用了新機器，同時擴張了生產，那麼可變資本就不需減少，亦許是要增加。就是雖然採用了新機器，亦許需要比以前更多的勞動者。但是在這個場合，不變資本（即用於機器及原料的數額）顯然比可變資本增加得多些，所以在相對的意義上說，可變資本是減少了；即可變資本在全體資本中，變成比以前更少的部分。

比方說，假定在採用機器以前，可變資本是五〇〇〇鎊，不變資本是一〇〇〇〇鎊。在這場合，可變資本為不變資本底二分之一，占全資本底三分之一。再假定在採用機器以後，可變資本變成八〇〇〇鎊，不變資本變為三二〇〇〇鎊。就是可變資本降至不變資本底四分之一，只占全資本底五分之一。換句話說，可變資本，單從其本身看來，確是絕

對地增加，然與全體資本比較起來，却是相對地減少。

一般地說，這個可以適用於一切技術的進步。倘若在某種工業，勞動底生產力增加了，那麼對於不變資本底一定量，就只消使用較少的人類勞動，較少的勞動力，較少的可變資本。在那勞動生產力以異常的速度增加的機器生產中，這一件事格外明白顯出來。

在十八世紀初頭，投於英國紡紗工業的資本，由一半可變資本與一半不變資本構成。到了十九世紀底六十年代，不變資本就包含全資本底八分之七，可變資本只包含全資本底八分之一了。就是在相對的意義上說，可變資本減到了以前的四分之一；然而這一個八分之一，因為資本全體底增加，比以前的二分之一要大得許多。

我們已經說明：剩餘價值是由勞動力底使用而產生的；因而剩餘價值底分量，非由全體資本底大小來決定，乃依那用於購買勞動力的可變部分底大小來決定。剩餘價值率，表示剩餘價值對於可變資本的比例；利潤率，表示利潤對於全體資本（即不變資本與可變資本）的比例。因此，可變資本越少於全體資本，以同一的比例，利潤率就越少於

剩餘價值率。

隨着機器底採用及一般技術底進步，可變資本就相對地減少。即使剩餘價值率不起變化，利潤率亦不能不減少。

我們試假定剩餘價值率為百分之百，不變資本為八〇〇〇鎊，可變資本為二〇〇〇鎊；即前者為全資本底五分之四，後者為五分之一。在這個場合，剩餘價值是二〇〇〇鎊，利潤率是百分之二〇。

再假定因應用了新機器，不變資本增加到二七〇〇〇鎊，可變資本增加到三〇〇鎊；即兩者變成十分之九與十分之一底比例。這時，可變資本，在絕對的意義上說，雖增加了二〇〇〇鎊，然在相對的意義上說，却減少了二分之一，即從五分之一減至十分之一；利潤率亦就減少二分之一。

為容易了解起見，我們上面是假定剩餘價值底全部都轉變為資本家底利潤的。然而實際並不這樣；不過在這裏，那種差異是無關緊要的，它對於我們此刻的議論，在本質

要維持利
潤底水準
須增加剩
餘價值率

勞動者反
抗榨取底
增加

利潤率底
減少

上不會給與什麼影響。

現在且回歸前例。倘若資本家能夠獲得剩餘價值底二倍增加，即百分之二〇〇，則利潤率不會減少，仍為百分之三〇。資本家要想竭力維持利潤底水準，就不能不增加剩餘價值率。即不能不增強榨取底程度。於是資本家就不能不採用延長勞動日，增大勞動強度等方法。

當採用這些方法時，資本家所要對付的，並不是無生命的機器，而是有生命的人類。機器沒有抵抗力。資本家要叫它一天活動二十四小時，是他底自由。並且，還可以用該機器所容許的最高速度去運轉。不用說，這時機器比那一天活動十二小時用一半速度去運轉，要快些磨滅，早些歸於無用。人類底身體，就與此不同，榨取底增加遲早必喚起勞動者底反抗，勞動者將不斷地起來，對它行有組織的鬥爭。在那個場合，因不變資本底重壓而生的，可變資本底相對的減少，就惹起利潤率底減少。這是實際發生的現象。

因此，在資本主義還不很發達的國家，利潤率較高。比方說在俄羅斯，戰前，一企業獲

資本底蓄積
超過利潤率底減少
各國資本

得百分之二五的利潤率，並沒有什麼稀奇。可是在西歐諸國，百分之一〇就算是好利益了。自然，還有別種原因，在這當中發生作用，不過主要的而且根本的原因，却是可變資本底相對的減少。

利潤率底減少，並不是說利潤底絕對總額減少。對於一〇〇〇〇鎊資本的百分之二〇，是二〇〇〇鎊，對於四〇〇〇〇鎊資本，雖只是百分之一〇，却已有四〇〇〇鎊了。一般地說來，倘若資本底增加，比利潤率底減少要迅速進行，那時利潤是增加的。

在機器時代，資本底蓄積，以可驚的速度進行。巨大的蓄積，對於機器生產底發展，是必要的條件；然而機器生產底本身，在其無比的迅速的發展中，又增大了蓄積底速度。

非生產階級底消費雖然增加，但是那種轉為資本，復從工錢勞動中榨取剩餘價值的剩餘價值部分，還是不斷地增加。所以資本底蓄積，比利潤率底減少還更迅速地進行；因此，絕對利潤不單是增加，而且其增加之急速，為從來所未有。

德意志在十九世紀初頭，「蓄積」了一億鎊以上的資本，英吉利「蓄積」了將近

二億鎊資本。在美國，這種過程還要迅速。一八四〇年，國富計有三十七億弗（美金）；一八九四年，就增到將近八百二十億弗；今日幾乎可以算作二千億弗。

大不列顛及愛爾蘭底資本家與地主，他們底一年所得，從一八四三年至一八八三年間，增加到二倍以上（從三億四千四百萬鎊增至七億二千萬鎊）。這增加額底大部分，是資本家底利潤。

上面的數字，就是表示在機器生產一般通行的國家，每年所創造的利潤額與剩餘價值量是怎樣之大，及社會生產力底發展速度是怎樣迅速。

可是我們還應該考慮到：各時代每年所得及物質財富底貨幣價值底差異，不僅由於蓄積，有一部分是由於貨幣價值評估底低落（這是生產貨幣商品所需要的勞動生產力增加之結果）。這種評估底低落，最近雖然實際發生；然而非常細小，對於上述那樣巨大的數字，並沒有給與很大的影響。而且物質財富之中，還包含土地資本家底地租；那種由土地私有權所代表的虛擬資本底價值一增加，這種評估底低落，還更失去意義。

(地價底騰貴，是地租騰貴底結果。)

(二)地租

在人類生活底封建時代，以農業爲主要的基礎的生產形態時，土地所有制在對於自然的社會勞動鬥爭中，具有很大的組織機能。封建地主底收入（租稅和勞役）是這種組織活動底必然的結果，同時又是地主遂行其社會的有用機能之必要的條件。

交換制度底發達，改變了地主收入底性質與意義。這個改變，從形式上說，就是不以物品，即不直接以生產物的形式來取得其收入，而是先換成貨幣，然後收受。再從實質上說，就是這種收入漸次和地主組織生產的機能失去關係。爲什麼？因爲地主一跑入交換關係的領域，便漸漸放棄他組織生產的機能。

可是這並不是說地主底收入開始減少了。恰恰相反，如前面所述，交換發達底結果，使封建的榨取愈益加甚了。最初束縛農民於土地，後來便剝奪其土地底一部或全部。

封建租稅與農奴勞動一消滅，一部分由自由農民，一部分由佃耕農民，起來代替隸

交換助長
封建的榨
取

土地變成
資本

封建遺物

底消滅

封建遺物
因國因時
而不同

屬農民。這時，封建的組織機能，差不多什麼都沒有留存了。有時，地主不把土地出租，而雇用工錢勞動者來自行耕種；但是這種格式的企業，完全與封建的生產組織不同，已成了資本家的企業。這個場合，地主底收入，就類似資本家底利潤。土地變成資本，地主和其他資本家一樣，從一定社會所造出的剩餘價值額中，收取自己底領份。所不同的，只是這種領份底程度，由那與其他資本家底場合有幾分相異的條件來決定。

資本家形式的土地所有制，其發展是逐漸地進行的。在英吉利，封建關係底最後痕跡，到十八世紀底中葉就歸消滅。其他歐洲諸國，一直遺存到更後的時代。在法蘭西，迄於十八世紀末葉，在德意志，奧大利等國，迄於最近，還留存着。在俄羅斯，封建的農奴關係底遺物，一值保存到一九一七年革命廢止土地私有制時。

封建主義底遺物，因國因時而異其形態。有時，用物品支付地租（例如佃農以勞動形式來支付，那是承繼農奴勞動制度的），又有些時，佃農以自己生產物底一部分，向地主支付地租（普通是一半，亦有更多的，這是封建租稅底遺物）。在俄羅斯，因其特異

以法律廢
除封建遺
物

的歷史條件，使封建的公社，長久保存於資本家的關係底發展之中。政府拿一個與封建君主維持公社完全一樣的理由，去維持公社。就是課與何種義務的場合，叫那負擔共同責任的公社全體去承當，比叫各個人去承當，要便利得多。

舊經濟關係底遺物，用種種方法廢止了。如前面所述，貨幣制度一發展，地主就曉得關於農民底租地費，以貨幣支付來代替物品支付，要有利些。因之用同一的理由，後來使以自由佃農去代替隸屬的世襲的農民。倘若過去的遺物還很久保存着，以致阻礙了發展，普通就以法律去廢除了。這些變化，在此處沒有詳細檢討的必要。總之，交換一發達，隨時都要發生這種變化。

地租底本質和支配其變化的法則，當我們研究資本家社會底發展形式的農業關係時，表現得最明瞭。倘若我們關於發展程度較高的形態具有幾分知識，那麼研究較低的形態，就比較容易了。

有資本的資本家，要想開辦一種事業——工業，商業或農業，都可以，可是他底事業，

沒有場所是辦不成的。他一定要有適當的地面。在資本主義文明諸國，沒有一塊土地沒有所有者；資本家必須購買或租借土地，因為所有者不能白給他。

這樣，資本家購買成租借土地——假定這塊土地，是一塊完全未開墾地，沒有包含一點人類勞動，就是沒有價值的土地。然則為什麼唯利是圖的資本家，當他租借這塊土地時要付出金錢呢？因為這塊土地上得適用社會的必要勞動。這個交換，不照勞動價值底法則，而依獨占底法則。倘若土地沒有被獨占，則資本家對於適用社會的必要勞動之可能性，必不付出金錢。可是單因為得營生產活動而付出金錢，在資本家社會並不算稀奇。資本家自身，不是因為給與勞動者以參加社會生產的機會而取得利潤嗎？

支付形式怎樣（購買價格或地租）不是問題底重要點。假定某塊土地底地租，每年一〇〇鎊。倘若地主賣出這塊土地，就取得這樣的貨幣額作為代價；沒有什麼憂慮與危險，可以產生一〇〇鎊年收的貨幣額（即如果普通利潤是一年四釐，則這塊土地底購買價格就是二五〇〇鎊，因為這個數額是無論投資於何處，都可以產生每年一〇〇

鎊的收入。一般，土地底購買價格，以普通叫做資本化的地租（即與產生同率利息的貨幣額相等的地租）來表現。資本家將用於購買土地的資本，算入其企業底必要出費中，希望對於這個數額取得一定的利潤。換句話說，因為他已成為地主，今後對於自己底土地，須收一定的地租。

可是資本家付給地主的的地租（倘若他自己領有土地，便是支給自己的地租）究竟從什麼地方得到的呢？自然是從自己商品底購買者，從生產物底價格中取得。因這緣故，生產物底價格，還須於普通生產費及普通利潤外，加上地租。現在假定鑛山所有者化費七五〇〇〇鎊於工具，原料及勞動力上，因以產出二〇〇〇〇噸鐵鑛，普通利率是一年百分之二〇，鑛山及建築物底租借費是二五〇〇鎊，倘若這個企業要能賺錢，其生產物必須以如左的價格出賣：

$$75000 \text{ 鎊} + 7500 \text{ 鎊} + 2500 \text{ 鎊} = 85000 \text{ 鎊}$$

即每噸以四鎊五先令出賣。

從各個資本家底見地看來，就是這樣；但是從社會生產全體底見地看來，又是怎樣呢？

地主期望地租盡量高貴，別方面，資本家却期望地租盡量低賤，於是他們兩者之間，生出利害底對立。從此就發生對於地租的競爭。這種競爭底結果，常與一切同樣的場合一樣，由其勢力關係來決定，即由地主對於資本家的勢力底程度，或資本家對於地主的勢力底程度來決定。倘若國內空地甚多，其所有者要想租給什麼企業，不論農業工業都好，在這種場合，條件就有利於資本家。為獲得有希望的買主，地主同伴間便發生了競爭。因之，不能要求高貴的地租。反之，倘若經營企業缺少適當的空地，那麼資本家同伴便爭欲獲得土地，其結果，就不能不付出高貴的地租。

在這種條件之下，隨着生產底增加，適合資本家企業的空地底減少，那土地獨占者底勢方便增大，地租便騰貴，是很明白的事。對於這種騰貴的限制，隨時都由鬥爭中的勢力及利害關係來決定。倘若某國底地主，要求法外高貴的地租，（即過份蠶食資本家利

地租總額
由下述二
條件決定

潤的地租，一資本家就會設法將其資本移入他國。這是實際常常發生的事。如果不能這樣辦時，就會因資本家底蓄積希望減少，以至阻礙了發展。競爭漸次激烈，促進小企業底崩壞；資本集中於少數大資本家之手，他們握有比以前強大的勢力，因為這種勢力，不像以前那樣，分散於許多小企業之間。這樣一來，逼得那容易對付小企業的地主，對於這強大的勢力，亦不能不讓步。

所以在一定社會中，地主所收取的地租總額，由下面二個條件來決定：第一是，該國中所生產且須分派於地主與資本家之間的剩餘價值底總計；第二是，地租和利潤底競爭中兩階級底歷史的發展的勢力關係。第一個條件，顯然是由生產發展底一般限制來決定；而它自身又決定了第二個條件。就是由前述的事實亦可以明白：倘若生產擴大，土地底需要增加，地主對於資本家的勢力就增大；一到了大企業代小企業而興，又向相反的方向變動。

假定該國底資本總額等於四千鎊小時，用貨幣表示出來，等於百億鎊。再假定剩餘

價值底年額是四百億小時，即十億鎊；其中，地主取得二億五千萬鎊，資本家取得七億五千萬鎊。那時，一年底利潤率是百分之七〇五（每百億鎊有七億五千萬鎊）（地租率是百分之二·五）（每百億鎊有二億五千萬鎊）。假定工業資本膨脹，達到二百五十億鎊，剩餘價值亦達到二十二億五千萬鎊，因此獲得企業用的土地就困難起來，地主就利用這種對於資本家的勢力，取得七億五千萬鎊，留於資本家手裏只有十五億鎊。這個場合，利潤率是百分之六。再假定工業越益發展，資本總額達到五百億鎊，剩餘價值達到三十七億五千萬鎊。但是資本家能夠獲得新投資地；就是這個國家，能夠獲得殖民地。在該地有許多適合農業及工業的自由地。這個場合，地主就不能不放鬆其請求底程度，只取得剩餘價值總額底三分之一以下，比方說是十億鎊；於是利潤就有二十七億五千萬鎊，利潤率是百分之五·五。地租率是百分之二。

其次，讓我們看一看地租底總額，是怎樣分配於各個地主之間？

關於這事，我們應該知道，各處土地底地質，有種種的不同，加於甲土地的勞動，其效

果可以多於加於乙土地的勞動。這種差異，在採取產業中最為顯著。在農業中，因為地味底不平等，甲土地收穫有五倍，乙土地費同樣的資本與勞動，可以有十倍。就鑛山說，有豐富的部分，有貧弱的部分。就是在製造產業中，接近生產所必要的流水和能應用流水勢力等事，也是重要的條件。此外，對於一切資本家的企業，沒有例外，那鄰近購買原料和售賣製品的市場，及通達市場的道路狀態，都是很重要的問題。因為運輸底價值，算入商品底價值中，倘若運輸只消普通以下的勞動量，則該企業底勞動生產力，就在平均以上。這樣，社會雖有許多同一的企業（假定是農業），然其自然的條件，是各不相等。最劣等的土地，耗費等於一〇〇〇鎊的生產手段及勞動力，能獲得小麥一五〇噸；第二種土地，以同一費用能獲得三五〇噸；第三種最優良的土地，能獲得三〇〇噸小麥。假定普通利潤率是百分之五，則耕種第一種土地的農夫，就應該得到五〇鎊利潤；倘若不然，農夫就要認這事業無利，而將其資本移入其他生產部門。因為土地不是他自己的，他又不

能白白得到土地，所以他還要付一定的地租給地主——這地租不很高，因為這土地比

其他土地惡劣。倘若地主要求高貴的地租，農夫就要將其資本移入別的地方——計算該地方穀物底運輸費用，還比這裏須付的地租要少些。現在假定地租為三十鎊，則農夫必須取得一〇八〇鎊（生產費一〇〇〇鎊十利潤率五〇鎊十地租三〇鎊）作他底商品底代價，即每噸小麥賣得七鎊四先令。如果比這便宜些賣出，他就須停止這事業。他亦不能比這高貴些賣出；因為那樣，他底利潤就達到平均以上了。所以這個社會小麥底市場價格，約為七鎊四先令。倘若小麥底價錢比這還低，則農業就要衰頹，而小麥底價格，又因供給減少而騰貴起來。倘若價格比這還高，則農業底利潤，便達到正常以上，資本家就爭着投資於這個領域，地主遂利用獲得土地的競爭，將地租提高到使利潤不能不回復正常的一點。

最劣等土地底地租，叫做絕對地租。所以小麥底普通市場價格，相當於耕作最劣等土地所需要的生產費，普通利潤，及絕對地租之和。自然，這不僅適合於穀物，實在適合於一切生產物。在今日，自然條件底重要，在製造產業中比在農業中要少些。因為農業技術

落後，受地味氣候影響的程度很大，並須使用廣大面積的土地。

在市場上，最劣等土地所生產的物品，與最上等土地所生產的物品之間，並不設差別。價格都是一樣——依上例是每噸七鎊四先令。第二種土地所生產的二二五噸小麥，將以一六二〇鎊價格賣出（即在普通生產費及普通利潤外，再加上地主以地租形式取得的五七〇鎊）。農夫並沒有從剩餘中，取得什麼東西。他只依照利潤年率底法則，取得普通利潤。倘若地租停在五七〇鎊以下，利潤增到五〇鎊以上，則願出更高地租的競爭者，就馬上出現。

這樣，第二種土地底所有者，除取得三〇鎊絕對地租外，還取得五四〇鎊。這叫做差額地租。第三種最優良土地底所有者，他所得的差額地租還要大些，我們依據同樣的計算方法，可以明白。

於是問題就發生了。市場價格以地味最劣的耕作地來測定，豈不是與勞動價值說衝突嗎？價格底終局決定者是價值，價值是生產一商品所必要的勞動底平均量。所以價

值應相當於中位（不是最劣等的）的自然條件下面的勞動底消費，價格亦好像應相當於中位的生產費、利潤和地租之和。可是衝突不過是表面的事。如果解剖來看，就容易除去。

一商品底價值，由不變資本，可變資本底價值及剩餘價值構成，這是我們已經知道的。準此，價格就應分為平均生產費、平均利潤及平均地租（因為利潤及地租底總額等於剩餘價值底總額）可是我們却做了與此不同的分類。我們取最劣等土地底生產費，去代替平均生產費；取絕對地租，去代替平均地租。我們不難明白：最劣等土地底生產費，高於中位土地底生產費若干，絕對地租，便少於平均地租（絕對地租加上差額地租）若干。如此，價格底兩種公式，是完全一致的。我們且把第二種土地當做中位土地，拿上例來考察一下。

最劣等土地底小麥一五〇噸底生產費，所消費的可變資本及不變資本是——

一〇〇〇鎊

百分之五利潤……五〇鎊

絕對地租……三〇鎊

總額 一〇八〇鎊 每噸七鎊四先令

面積與最劣等土地相等的中位土地，同樣化費一〇〇〇鎊不變資本及可變資本，獲得二二五噸。所以要比較這二者，必須劃取平均土地底三分之二，即生產一五〇噸的面積來研究。這樣一來，就變成如次的情形：

不變資本及可變資本底消費類……	666	鎊	1	先令	4	片士	(1000鎊底 $\frac{2}{3}$)
5%利潤……	33		6		8		
平均地租……	380		0		0		(570鎊底 $\frac{2}{3}$)
總計	1080		0		0		

我們可以看出，在這中位土地底計算中，生產費，利潤，和絕對地租，都減少了三分之一（土地底面積只取三分之二，所以絕對地租就不是三〇鎊，而是二〇鎊了；）反之，如

果加上最劣等土地所沒有的東西——差額地租（算入中位土地所產的小麥底費用之中）三六〇鎊，其結果亦是一樣：

333鎊	6先令	8片士
16	13	4
10	0	0

360 — 360 鎊 = 0

這個計算，亦可以適用於其他商品。所不同者，只是在製造產業中，地租所演的作用，並不像農業中那樣重要。農業中之所以有差額地租，是因為勞動底生產力由自然條件底不同而有很大的變化；其所以有絕對地租，是因為農業需要比較廣大的土地。

由這一些計算，大概總可以明白在資本主義之下，所謂價格依勞動價值來決定，究竟是什麼意思了。商品底價格，是由不變及可變資本底消費額，加上資本家底平均報酬（平均利潤與平均地租之額）來決定。而且資本家再報酬底平均率，是依剩餘價值底總額，

定·格·商·
如·品·底·
此·底·價·
決·決·

差額地租
在都市中
特別巨大

對於該國全資本底勞動價值之關係來決定。這樣，價值底法則，由決定資本家底報酬率，間接地決定價格，而這個報酬，由不變及可變資本底一定消費額，反轉來決定價格。

差額地租，在工業區域及都市中，達到很高的巨額；因為這些地方，應用社會勞動最爲密集，而且接近市場，最能節省商品運輸和貯藏所需要的勞動。假定製造一〇〇〇噸商品的一個工廠，離市場一哩之遙，別一個同樣的工廠，處在離市場十一哩的地點。運輸商品十哩，要化很多費用。倘若第一個工廠不消出這個費用，而其利潤率又和普通一樣，則所節省的部分，全部都當作差額地租，爲地主所收去，因爲這個工廠能在比較有利的條件之下應用社會的勞動，應對於給與這種機會的地主，提供一種報酬。大資本家因爲有大的經濟勢力，得能自己取得這差額地租底一部分。因此，他就能更加容易地打倒他底競爭者。

如前面所述，生產底一般進步，會引起地租底增加，雖然那取得這增加額的地主，對於這種進步一點也沒有貢獻。各種企業對於土地的需要一增大，土地獨占者對於資本

家的勢力亦就增大。

特別是差額地租底增加，爲主的在於土地接近優良道路，因之易達市場的地方，或該土地發見了新富源的場合。（註五）

地租支付
與地租本
身不同

地租支付與地租本身，切不可混同。大多數場合，租借出去的，不是未發展的荒地，而是與建築物一起的土地（加上以前費於這土地上的勞動所生產的諸改良）有時並且是與工具、家畜一起的土地。這些都是一定額的真資本，租給租地者時，應該使出租者（即地主）得到普通利息。所以地租支付中，含有一部份對於地主所租出的資本的普通利息。這一部分，應該從所支付的地租中除去，以便得到純粹地租。

大多數資本主義國家在發展底初期甚至於以後，與發展形態的資本家所有制並存着的，還有未完成的形態，尤以在農業中爲甚。有些企業，地主與資本家爲同一個人，一人收取地租與利潤兩者，這種企業，亦應包含於這當中。可是這種地主與資本家雖爲同一個人，而情形並沒有什麼變化，故沒有詳細討論的必要。租地者常常不是資本家，而是

佃農無異
地主底工
錢勞動者

小生產者。這種小生產者，普通就是佃農，他們完全或幾乎完全不用工錢勞動，經營自己底農場。這個場合，農夫底利潤等於零。小農沒有資本勢力。他不能對抗地主，使地主減輕地租。因此，農民勞動底成果，只有勉強繫命的份量得留在自己手邊，其餘全部都作為地租，被地主所收去。處在這種境遇之下的農民，只在表面上是獨立農民，實際上是地主底工錢勞動者。在兼行榨取佃農的商業資本主義之下，佃農底領份，竟不夠生活底最低限度。在這種狀態下面，生產者就不能不頹廢了。關於這一點，在愛爾蘭，特別是俄羅斯，都有顯著的實例。

俄羅斯農民底大多數，都只有很狹小的地面，不足維持像人的生活。他們無可奈何，只得向鄰近地主租借小地，用以補其生計底不足。在這種條件之下，佃農制就帶有農奴制底性質。地主不僅取得地租，而且取得利潤，這些利潤是費於農具或家畜的資本（為數不很大）底報酬。再則，他還收得相當於工錢的農民收入底一部分。根據這種農奴的佃農制底統計調查，農民即使添租土地，而其收入亦還少於工錢勞動者底工錢。農民須

租借下面這樣的土地——介在自己所有的小地面與道路、家畜飲水場、牧場等之間的土地時，尤其是怎樣。

一個農民一面為地主同時又為農業勞動者時，驟然看起來，好像一個人取得工錢、利潤、及地租三者。可是實際，利潤是移歸於商業資本家（村落底重利盤剝者），地租差不多等於零。其理由是因為自耕農階級底背後，沒有大地主所有的歷史發展的社會力。就是這一點很小的地租，後來亦為商業（或放債）資本家所收去。

現在再回歸本問題：地租是什麼？地租就是資本家對於在一定土地中應用社會勞動的權利，而支付土地所有者的剩餘價值之一部分。榨取自然力的可能性，是無限的。就是在人口最稠密的諸國，土地亦還沒有全部（甚至於最肥沃的土地）拿來耕種。但是社會却不能自由使用這些土地底全部。因為要遇着地主底反對。這個反對，通過地租底勢力而作用。

地租有隨着產業生活底發達而騰貴的傾向。這是因為社會底產業發展，增大對於

地租有騰貴的傾向

地租底定

自耕農只有很小的地租

一切種類企業用的土地的需要。這事，反轉來，又增大地主階級支配社會的獨占力，並使這一階級漸漸能多取得所生產的剩餘價值底領份。

這樣，資本家階級底利潤，無論怎樣增大，而地租却增加得更快。可是商工業資產階級，對於這種狀態，決不肯無抵抗地屈服。他們用全力去反對那種減少利潤的地租騰貴。地租與利潤底衝突，在地主與資本家底利害對立的時候，常常採取各種形式以進行。其最單純的形式，就是資本家的農業者與地主底地租戰爭。在這戰爭中，資本家的農業者，最多只能維持資本家的普通利潤。但是他不能常常做到這樣。因為他如果取出以建築物，土地改良等形式投於土地的資本，就不能不受損失。所以他有時就不能不付出較高的地租，以致他底利潤降低於普通以下。

地租底騰貴，極端地提高價格，其結果就增高勞動力底價格（這更減少利潤）。在這時候，工商業資本家，就以從外國輸入穀物，和地主競爭，較為有利。在地租還不很高，且因勞動力便宜，穀物底生產費還很低的未發達的農業國中，穀物底價格是比較便宜的。

將這便宜的穀物輸入地租很高的發達國中，就會使地租大大地減低。

對於這事，地主階級就運用其政治的權力，即他們在國家中的勢力。對於一切農產物，課與很高的輸入稅，差不多與禁止輸入沒有兩樣。所以在英國，許久還存着「穀物條例」。依據這條例，只有在內地出產的穀物非常高價時，才許可外國穀物底輸入。資本家能夠對抗地主底政治權力之唯一的方法，就是對於地主，也同樣地運用政治的權力。於是就發生資本家與地主底鬥爭。這種鬥爭，就是兩個完全的而且有些緊密的階級間所起的鬥爭之一。英吉利底資產階級，在這鬥爭中得到勝利，於一八四六年就獲得穀物底自由輸入了。其結果，農業地租底騰貴就停止，一時甚至於大大地低落。

可是戰勝的資本家階級，並不以這個勝利為滿足。他們殖民於南北兩美洲，澳洲，及南非洲底廣大肥沃的平原，用改良的交通手段，把這些地方與歐洲市場聯結起來，並用最完備的技術（其中，農業機器盡了很重要的責任）去榨取肥沃地土地。這些國家，農業勞動底生產力很大，致使世界底市場發生穀物底泛濫。這對於舊資本主義諸國底農

業，給與強烈的打擊。在這些國家中，感受這種打擊最強烈的，是地租——利潤因有由平等年率所平均的傾向，故無很大變化。地租底增加受了阻礙，遠不及利潤底增加。在英吉利，一八四三——一八九三年間底農業地租底數字，甚至於有幾分減少——從四二，二七〇〇〇鎊，至四二，〇八二，〇〇〇鎊。可是歐洲底地主雖困於地租底減少，而豐饒諸國底新地主，却取得巨大的地租，所以在實質上，並沒有什麼狀態底變化，地租底總額仍繼續增加。前世紀最後數十年間發展起來的歐洲地主階級，負債底主要原因之一，就是這地租底減少。還有一個重要的原因，就是因有激烈的鬥爭，引起改良農業技術的必要。要改良地味及耕種方法，便需要資本。地主不能不借入資本。有了這種負債，使地租底很大部分，不能不以借款利息的形式，付給信用機關（代替以前的地租收取者）。

非農業地租即建築用土地底地租，在歐洲，其增加沒有發生什麼動搖。例如英國，在一八四三——一八九三年這五十年間，至少增加了百分之三百。在大商工業都市，地租尤其急速地增加。隨着都市底澎漲，那都市中心地域底地租底支付，就增到很大的巨

額，而且這種增加，僅由於地租底增加。因為投於建築的資本，仍舊一樣。在某種場合，地租竟高得令人不能相信。如倫敦，芝加哥等大資本主義都市底中心部分，一平方碼土地底地租，竟達幾百鎊。

絕對地租，與差額地租不同，它不過是封建關係底遺物，即地主對於社會之經濟的、政治的支配底結果。絕對地租，乃是地主（英國底 Landlords 德國底 Junkere 等）依其土地所有權及其在國家中的勢力，從剩餘價值底總額中所取去的一部份。所以資產階級為剩餘價值而鬥爭的時候，如前面所述，竭力要想除去那種使地主得能染指於剩餘價值底一部分，因以減少資產階級底領份之條件，是當然的事。對於這事的一個極端手段，就是從地主階級手裏完全收奪地租。土地國有，就是要想這樣辦的一個手段。土地變成了國有時，國家就會以差額地租，租出土地，拿上述三種土地例子來說，第二種土地底租借者，就不必拿應給地主的五七〇鎊，只須拿五四〇鎊付給國家，第三種土地底租借者，只消拿一〇五〇鎊，付給國家便了。至於租借第一種土地的人，就不消繳納什麼了。

因爲絕對地租，已與土地底私的獨占一同廢除了，這個場合，差額地租，全部爲國家（即全資本家階級底組織）所收去。不過資本家階級，差不多沒有徹底實行這種改革的希望，這不僅是因爲地主底反對。其理由是因爲資產階級對之於封建主義遺物的鬥爭，隨着他們對於無產階級的鬥爭趨於劇烈，而減弱下來。資產階級對於無產階級鬥爭時，地主要是極重要的同盟者。再則，土地底國有化，會破壞羣衆對於私有財產的尊敬心。

（三）工錢

一、工錢底各種形態

勞動者以工錢的形式，取得其勞動力底價值。

在自然自足社會底時代，工錢勞動是極稀少的例外。封建時代底巡迴工匠，在主顧底家裏工作，使用主顧所供給的材料，他底勞動，雖類似工錢勞動，但只是表面上的。這些勞動者所受的報酬，不是與其勞動力底價值一致，而是與他底勞動所新創的價值一致。這些工匠，自己都領有工具，在主顧方面，固然容易捨棄特定工匠，同樣，在工匠方面，亦容

易捨棄特定主顧。所以這裏還沒有什麼榨取。

都市底工藝行會一開始發達，工錢勞動在社會生活上，就開始盡着顯著的作用。當時的幫手與學徒，就是師傅底工錢勞動者。可是當手工業制度中還留有宗法關係的時候，即幫手底任務僅為升入師傅的過渡階段時，工錢並不是嚴密地依勞動力底價值來決定，而是多少在價值以上的。倘使不然，幫手就不能有充分的貯蓄，使自己將來能夠成為師傅。然而一到了商業資本主義破壞了從來宗法的手工業關係底調和，而榨取師傅時，師傅就不能不去榨取幫手，於是工錢底水準，就減低到必要生活手段底價值，即減低到勞動力底價值底水準。

如前面所說，形式上，商業資本家雖沒有把師傅和幫手變為工錢勞動者，而實際上，只給與勞動力底價值，為他們勞動底報酬，所以實質上，他們底地位，與工錢勞動者底地位沒有什麼差異。

工業資本主義底發達，就是工錢勞動底發達。工錢勞動，到了這個階段，在社會底經

工錢底最
初形態
一現品支
付

濟生活中，方開始演着重大的作用。獨立小生產者底「報價」漸漸變為無產的生產者底工錢。

工錢底最初形態，是現品支付，即用消費財的支付。這個工錢形態，很有趣味，因為勞動者底價值，明白表現為生產必要生活手段所需要費用。

現品支付，在農業中，尤其是長久維持着。其理由是因為在農業中，農產物為勞動者底必要生活手段底大部分，這是很容易理解的。在農業領域中，就是在資本主義頗發展的地方，也還保存着現品支付。不過在這個場合，常常帶着幾分貨幣支付。這種二重支付形式，就是中世紀支給幫手的工錢形態，但是大部分是現品支付。就是在今日，小雇主亦以為供給被用人以住居，只對於其工錢底一部分用貨幣支付，較為有利。

隨着交換底大大發達，貨幣底廣寬流通，用現品來支付的工錢，就逐漸消滅。用貨幣來支付的工錢形式，無論對於勞動者，或對於資本家，都很便利。因為勞動者能夠自己選擇他所要買的消费物，資本家可以省去為勞動者購買消费物的麻煩。

在大規模的資本主義生產之下，亦可以遇到類似二重工錢制度的東西。其特殊形態之一，即所謂物品工錢制度；資本家開設與自己事業有關係的店鋪，強迫勞動者去購買他底貨物，至於價格，自然是最有利於資本家的。這物品工錢制度，對於資本家有這樣的效用：表面上不必減少工錢，實際上却將工錢減少到極度。

在許多國中（俄羅斯亦在內）都企圖以法律來廢止這物品工錢制度，至少也想限制其應用，然而資本家却總設法，使那法律歸於無效。

工錢用兩種不同的方法來計算。即一種用時間（日、週、月）來計算，一種用件數（出產額）來計算。師傅給與幫手的支付，普通採取第一種方法。第二種格式，從歷史上說，與家庭資本主義生產有關係；在家庭生產中，生產者收取對於其勞動的支付，除了用件數計算，沒有別的方法。

到了工業資本主義時代，就同時並用這二種方法。這兩者對於資本家，都有利益和不利益，所以他考慮於特定的場合，採用於自己有利的方法。

在時間支付制度中，勞動者不肯多行勞動，而其勞動底強度也很弱。因為無論他怎樣拚命勞動，而工錢總是一樣。

件數支付制度，能使勞動者底勞動，比時間支付的勞動者，強烈許多。因為越拚命勞動，所得越多。因之，生產若以品質為本位時，雇主就以時間支付為有利益。

自然，雇主方面，即在件數支付的勞動時，亦可以用種種手段，如削去粗劣製品，課與罰金等，得到較為注意的良質製品。再則，件數支付的勞動，對於雇主還有一種便宜，即可以漸次增大由各勞動者身上取得的利潤。這件事以下述的方法而發生。在勞動者方面，各自打算自己底收入，都願意拚命地延長勞動。這樣，他底報酬，實際上確比通常慣例為高。可是不久，這個強度底水準一成了慣例，雇主方面，就要將工錢降到以前的水準，而減低工錢率。於是，勞動者要想增加自己底工錢，又須提高勞動底強度。不久，工錢率又減低了。

在這種條件之下，件數支付的勞動，當然會漸次驅逐時間支付的勞動。要想完成關

於工錢諸形態的考察，我們還需論及分紅制度。這就是於通常的時間或件數率之外，還提出企業利益底一部分，例如以百分之五，或百分之一〇，分配於勞動者之間。這種制度，爲主的適用於下述兩種情形：一種是從勞動者工作底性質上看，特別需要給與勞動者以利益的場合（例如樂器製造人）；另一種是特定職業缺少熟練職工，須將其勞動者緊密結合於其被雇地位的場合。這種形態底意義，在於將資本家與勞動者底利害對立弄成曖昧。

二、工錢底份量

工錢水準底問題對於研究者有幾個特殊的困難點。第一，我們必須檢討，用什麼方法，才能比較一切場所，一切時代底工錢份量。

在現品支付制度之下，這種比較，較爲容易。勞動者較多取得生產品的地方，工錢自然是較高。（這自然是指生產品等質的時候，非等質時，較比只能做到相近。）

在貨幣支付的形式之下，這種困難就增加了。我們不能因某個場所底勞動者取得

貨幣為別一場所勞動者底二倍，就說前者底實質工錢高於後者。勞動者所得的貨幣，對於勞動者之所以重要的，不過是因為可以拿它去購買消費財。假定某一國家底工錢是五先令，別一國家是二先令六片士。但是如果第一國家勞動者所消費的貨物，其價格比第二個國家高二倍時，則兩國底實質工錢就相等了。

這裏，就有區別名目工錢（以幾鎊幾先令來表示的）與實質工錢的必要。要想獲得實質工錢底明確的觀念，就須知道用一定量的貨幣能夠購買幾多消費財，幾多麵包，肉，衣服等。

能夠比較貨幣工錢的，只有在同地同時。倘使不然，就容易陷入很深的錯誤。然而事情還不止此。討論工錢率時，還須考慮到勞動時間底長度及勞動底強度，即所消費的勞動份量。倘若某國勞動者勞動十小時，別一國勞動者勞動十二小時，他們取得同額的工錢，則第二國底工錢，就要認為比第一國低。即使兩國底勞動時間一樣，比方說都是十小時，若第二國底勞動，其強度比第一國高，則第二國底工錢還是較低的。

因為有這些困難，所以在經濟學的著述中，關於一定期間一定場所底工錢是否漲高，不絕地發生爭論。

要而言之，工錢既不高於勞動力底市場價格，亦不低於勞動力底市場價格平均起來，差不多與勞動力底價值一致。如前面所說明，勞動力底價值，就是滿足勞動者及其家族日常必要的貨物底價值。可是這個，還有說明的必要。

勞動者底（一）人工的發達的必要，也與自然的必要一樣，須加入勞動力底價值之中。根據我們前面的觀察，可以明白，當工錢因為有利的條件，長期停留於高度水準的時候，差不多不會復歸以前的水準。但是如果工錢低落時，就常有勞動者減少肉及麵包等消費，以便能夠購買香煙，葡萄酒，啤酒，茶，報紙，書籍等物。

（二）當我們說滿足勞動者家族底必要所需要的貨物底價值，加入勞動力底價值之中，是說維持平均家族所必要的貨物底數額。可是在一定的社會中，一家族內若有一人以上出賣勞動力，那麼把這些全部加攏來平均的工錢，一定要能充分滿足該家族底

工錢必須
滿足勞動
者底生活
及其繁殖

工廠手工
業時代底
工錢

必要。

通常，社會生產物全體之中，分配給勞動階級的領份，一定要充分足以再生產勞動
力，使服務資本家的一切種類勞動者（旋盤工，配合工，細木工等）底必要數量常常存在。
即工錢必須足夠勞動者底生活及勞動者底繁殖。工錢不能低落在這以下。倘使不然，勞
動階級就會漸次死滅，從而資本主義制度亦要告終。同樣的原理，可亦適用於高級熟練
勞動者底特種工錢。倘若確實把那種學習職業需要大部分年月而且需要一定生活標
準的勞動者底工錢減少，就要使他們勞動力底品質變為惡劣，並阻止同種類勞動者底
訓練。以上，論完了一般工錢，現在，再轉到工廠手工業時代及機器時代底工錢問題。

就是在發達的工廠手工業之下，勞動仍舊同家庭工業制度之下一樣，是手工業。因
此，勞動者底個人的熟練，也與以前一樣，非常重要。

技術上的分工一發生，某種工作就比較複雜，別種工作就不大複雜，所以熟練與訓
練期間，需要種種程度的不同。工廠手工業下的勞動者，依照熟練底程度和訓練期間底

程度，分做許多等級，因之工錢率亦每級不同了。

最下級，是由代表工廠手工業時代底單純勞動的所謂不熟練勞動者構成。他們底勞動，不需特殊的訓練，無論誰都做得到。他們所取得的工錢，相當於他們非常低度的必要。失去土地的農民，流氓，乞丐等一羣，在企業家之下變成了勞動者。

熟練勞動者，帶有類似勞動貴族的性質，比不熟練勞動者取得較多額的工錢。這種勞動者，亦依照其熟練與報酬，分做種種等級。他們最初是由凋落的師傅及以前的幫手構成的。

我們倘若記得工錢由勞動力底價值來決定，即由滿足勞動者生活必要的貨物底價值來決定，便容易理解，在工廠手工業時代，工錢率一定有巨大而恆久的差異存在。種種等級的勞動者，在生產上遂行種種機能，在工作底過程中消費社會必要勞動力底種種份量，故其要求底標準亦有種種不同。他們底來源亦有種種；有的出身於較富裕的社會羣，有的出身於較貧乏的社會羣。但是資本家爲什麼考慮到要求額底種種標準呢？爲

熟習勞動
者較工廠
手工業者
有利

什麼資本家不把熟練勞動者底工錢減低到一般勞動者底水準呢？實在，資本家完全不管勞動者底訓練須費多少年月，他亦不會想到什麼社會底福利。

第一，熟練勞動者固執比較高級的生活標準，是很明白的事。倘若翻閱英國勞動爭議底歷史，常常可以看到，當工錢極度低落時，熟練勞動者情願去做報酬很低但不要很多精力的不熟練勞動者底勞動。第二，在為工錢而鬭爭的一點上，熟練勞動者所處的地位，也比不熟練勞動者為好。熟練勞動者間，競爭很少，要想用其他勞動者去代替他們，是很不容易的。總之，需要供給底關係，對於他們做得很好，資本家很難無理減少他們底工錢。

熟練勞動者底地位，比工廠手工業者較為有利，其程度可由下面一事看明。如果從事某種必需的熟練作業（這種作業，構成別種作業底一部份）的一羣熟練勞動者，拒絕了勞動，那麼雇主因為不能馬上找人替代他們，便只得暫時關門休業，不然，就只好容納勞動者底要求。對於熟練勞動者的需要，在工廠手工業底發達時代，非常之大，所以熟

練勞動者能夠向雇主要求充分的勞動條件（自然，這不是各時各地都這樣的。）

總之，無產階級底大部分，由不熟練勞動者及半熟練勞動者構成。他們從那些極受壓迫，而經濟上又極微弱的社會階級中發生。所以他們底要求底發展，極其遲緩。因此，十六、十七世紀底工錢，非常之低。這種情形，對於農業，比對於工廠手工業的產業，還更適合。因為農業中幾乎沒有熟練勞動，勞動者底要求亦特別低。

在以家庭資本主義為基礎而組織起來的更落後的企業形式中，工錢差不多接近於工廠手工業中所存在的水準，甚至於在它以下。商業資本家，比工業資本家（在工業資本家看來，勞動者底憔悴與退化，顯然是不利的，）更不注意於生產者底幸福。

在工廠手工業時代，有利於勞動者的條件之一，就是婦女及少年勞動還未盛行。普通，家族之內，只有一個人售賣勞動力。只要出賣一個人底勞動力，就可以得到家族全部底生活資料。因此，婦女依舊在家族內盡「自給的」任務，伊底工作只限於家事。

工廠手工業時代底低賤工錢，普通是不甚長的勞動時間與低度的勞動強度之產

物。

工廠手工業時代初底勞動時間底長度，與手工業榮盛時代底勞動時間底長度，沒有什麼大差別。即每日九小時或十小時，有時還比這更短。十七世紀底某一著述家，深嘆英吉利勞動者底利己與怠惰，因為他們每日只勞動八小時，一週只勞動四天或五天，便能得到充分生活的工錢，再不想多勞動一點。

代表複雜勞動的勞動者，其勞動時間之所以短少，是因為他們在勞動市場中的地位，較為有利。代表單純勞動的勞動者，其勞動時間之所以短少，大概由於其必要程度底低小，他們之中，差不多沒有什麼誘因，可以使他們多勞動點，多得些工錢。勞動強度之所以較低，也由於同一的原因。這一種狀態，遂使當時的立法，採取抑制勞動者底「怠惰與利己」的方法。其中，對於「流氓」（即失業者）設立了苛酷的法律，倘若他們要避免笞刑至絞刑的苛酷的處罰，就非在一個地方找到一種工作不可。採用這種手段，使那些無家可歸的民衆，漸漸得到訓練，以增加勞動底供給，並改變他們底執拗性，達到能夠滿

是工業資本家底目的，然而這種目的並沒有達到充分的程度。

再則，勞動時間底長短，由法律來規定，確立最小限度的勞動時間。例如英國，在十七世紀，通過一種法律，規定勞動時間爲十一小時至十二小時，倘若雇主和被雇者私自訂立減少勞動時間的契約，雙方都要受處罰。實際上，這種法律並沒有嚴格地履行。他們採用許多欺詐的手段去避免它，甚至於屢次加以直接的違犯。

到了工廠手工業時代底末期，形勢一變，就對於勞動者不利益了。農民繼續離開土地，小工業日就衰頹，使無產階級底數目大行增加。不論工廠手工業或是手工業底殘存物，都不能給與這些飢餓的羣衆以充分的工錢了。勞動市場中的競爭，一天激烈一天了。然而勞動時間底長度，仍不過是極慢地增加。引用精密的材料，雖然困難，但下面一件事實，却是切實地表示，在工廠手工業時代底末期，勞動時間還不甚長。一七七〇年，關於經濟調查的某種著述底著者，有這樣一件提案爲掃蕩英國底一切失業者與怠惰者，應該設立一種真正可謂「恐怖之家」（依作者底用語）的工作場。關進這工作場的人，

機·器·生·產·
使·全·勞·動·
者·底·工·錢·
歸·於·一·律·

可以取得恰夠生活的東西，但須做「每日十二小時」的勞動。從這一件對於「恐怖之家」提議十二小時的事實推測起來，亦可以下一個結論，就是通常的勞動時間，非常之短。

這是機器資本主義最初發展階段底狀況。

工廠手工業下面的分工，將勞動階級劃分為若干羣，依照勞動底種種複雜性，與勞動者底訓練及熟練底種種程度，造出工錢底種種標準。因此，當時沒有單一的勞動階級，只有生活條件非常相異的勞動者們底許多階級。

然而機器生產，廢棄工廠手工業底分工，代以機器底專門化，所以有一種傾向要廢棄以前的工錢底差異，使全勞動者底工錢歸於一律。如果採用機器底結果，勞動底生產機能變成一樣，那麼他們底物質條件，當然也要變成一樣。

用機器來做的工作，差不多不要什麼練習，無論是誰，都能在極短時間學會。以前勞動者底一切等級，都降下於一個等級，就是在許多點，都類似不熟練勞動者的等級。兩者

智識底增
加促進工
錢底集加

底主要差異就是運轉機器的勞動者，必須受多少的教育。如果讓那無教育的勞動者去運用非常複雜的機器，（運用這種機器，至少須有多少知識）乃是極危險的不利益的辦法。機器越帶着自動性，需要勞動者底直接的肉體助力就越少，需要其純粹的精神努力就越多。所謂純粹的精神努力，就是集中慎重及注意力於其作業，及理解機器各部份底目的與意義並與作業的關係。

這樣，與不熟練勞動者底手工一樣，用機器來工作的勞動者底勞動，亦變為單純勞動，即變為豫備參加社會勞動時，只需要最小限度的訓練與教育的勞動。但這個最小限度，包含勞動者底一般知識，這種知識，是與日俱增的。

知識底增加，必然地和較高的生活標準，因之和較高的工錢率相關。所以，即使一切資本家都竭力想減低工錢，然因生產底必要，實際上亦不能不增加工錢。即使資本家一時能夠壓服勞動者增加工錢的努力，能夠抑制他們底要求，然而勞動者因為不能滿足其較高的要求，以致不適宜於機器，因之對於資本家亦有不利。

智識階級
底工錢

婦女及青年勞動日
益增加
兒童勞動
現

除代表「單純機器」勞動的集團之外，如前面所述，還有代表複雜勞動的特殊集團。這就是知識的技術的階級，如技師，技術家，化學家，課長，主事，會計員等，繼續參與生產。這個比較少數的階層，就他所得的工錢說，和普通的勞動者，完全不同。他們是機器資本主義中資本家和勞動者之間底中間集團，不能包含於勞動階級之中。（註六）

婦女及兒童勞動，在工廠手工業時代，亦曾被使用，不過只限於極小的程度。在工廠手工業中，手工勞動需要一種普通婦女與兒童所沒有的肉體力，即需要一個成年男子底體力。因此，在工廠手工業時代，婦女及兒童勞動，很少與男子勞動競爭。（註七）

在機器生產制度之下，很少所謂手工勞動，作業底大部分，都不必要成年男子勞動者底體力。因此，婦女及青年勞動，就越被使用，既不要智力又不要體力的處所，就出現了兒童勞動。就大多數場合說，使用肉體上較軟弱而工錢較低廉的勞動者去替代成年男子勞動者，對於資本家較有利益。

其結果，就是勞動市場中出現了新勞動力，所以勞動者相互間底競爭便增大了。兒

童勞動底採用一增加，工錢就以同樣的比例跌落了。工錢跌落到什麼標準，我們不難推知。依照價值底法則，工錢須相當於勞動者家族所消費的貨物底價格。不過這個場合，這工錢並不是家族中一個人底工錢，而是家族全體成員出賣勞動力所得的工錢底總計。現在和以前一樣，家族平均獲得生活資料；但和以前不同的，以前是由家長一人獲得，現在却由他及他底妻兒所共同獲得。

使用婦女及兒童勞動的範圍，隨着資本主義底發達而增大。俄羅斯不過最近才成立資本主義制度的國家，然於二十世紀初頭，在工廠作工的婦女數，已占全體工廠勞動者數底四分之一，青年為十二分之一，兒童為二十分之一。在英國那種舊資本主義國家，這比例就不相同。織物工業所雇傭的男子人數，占四分之一稍強，婦女占二分之一以上，青年占十二分之一，十三歲以下的兒童亦差不多有這樣的比例。男子，婦女及兒童底工錢，差異得很大。莫斯科地方底工廠和工作場，男子底工錢為婦女底二倍，當兒童底三倍。這種差異，單拿婦女及兒童底能力低劣一件事來說明是不夠的。即使比較等量勞動底

工錢，我們也可以發見，男子所取得的多於婦女，更多於兒童。其理由在於婦女與兒童比較缺乏階級意識，而且不能為保持自己底利益作十分強硬的戰鬥。

婦女及兒童勞動所及於社會的結果，十分複雜，具有壞的與好的兩方面。

婦女及兒童勞動，增大勞動者相互間競爭，使他們比以前還要更從屬於雇主。更換勞動者，更加容易，失業者人數，日益增加，婦女尤其是兒童底工廠生活，就是身體早老的意思。這種情形漸次擴張，就引起勞動者底退化。工廠勞動，給與妊婦底未來產兒以很壞的影響。這樣生出來的嬰兒，非常軟弱，一見如早產兒，其死亡率很高。再則，婦女工廠勞動者，並沒有撫育兒女的時間。這些兒童，稍為長大（倘若法律不加禁止，一到了六歲至八歲，）就要進工廠。這些兒童體力底軟弱，不僅工廠監督官，且為雇主所承認（英國在工廠法發布以前，八歲的小孩子，每日在製造場勞動十四小時。）長時間的工廠勞動，不僅消耗兒童底身體，並且破壞他們底智力，使他們愚鈍，使他們底智力不能發達，有時且變成真正的白癡，這種兒童成長起來，就變成完全喪失獨立精神力的男子或婦人。變成除

了供人使用做受動的機械以外一事無能的，從屬的，不可救藥的動物。男子婦女及兒童一起勞動的工廠底夜工，為勞動階級底性的墮落之可怕的源泉。婦女及兒童底夜工，破壞勞動者底家庭，使妻離其夫，母離其子，這是以前人類生活中所不會知道的許多災害底源泉。

可是同時，婦女却從以前家庭中的奴隸境遇裏脫離出來，伊變成一個獨立的勞動者，獲得經濟的獨立，這樣便漸漸獲得與丈夫同等的權利。兒童底地位亦改善了，他底權利在某種程度亦被承認了。

婦女及兒童勞動底根本意義，在於社會生產力底發展；這事，是由婦女及兒童完全參加協作制度而達到的。這些是應用婦女及兒童勞動底好結果。至於它底壞結果，完全由於這些勞動應用於近世資本主義生產制度中的方法而發生的；在別的制度之下，決不是本質的。這些壞結果，常常可以用立法手段來改變，不用說，可以由社會底根本改造而完全除去。

機器造出
失業者

失業者可
作勞動力
底豫備

三、資本主義底豫備軍

婦女及兒童勞動，決不是增加失業者人數的唯一原因。更重大的原因乃是由採用機器而起的勞動生產力底急激的增加；機器使大多數勞動者對於資本主義生產成爲過多而不必要，排除他們於生產活動底組織之外。這樣，造出失業者羣衆；這些羣衆，在社會發達底前時代中是不會看見的。

可是就資本主義全體看來，就是勞動階級中這一部分，在生產上亦是重要的。他們對於生產的需要，就是可作勞動力底豫備。當有利的市場狀況驅使資本家去擴張生產時，這種豫備軍，就可由資本家任意雇用，這樣，市場中就不致有勞動力不足的事。

生產一擴張，這種豫備軍，就有一部份被吸收，因此，一時會歸於減少。然而技術底發達與市場底收縮，又會使被雇勞動者底一部分，在生產上成爲過多而不必要（在這方面活動的一個巨大勢力是產業恐慌，這事後節再說）。新機器底出現，本爲豫備軍急激增加底原因，不久，却漸次減少豫備軍。機器減低商品底價格，使商能品爲較多的消費者

豫備軍底
增加引起
工錢底低
落

所購買。這種需要底增加，使生產底增加成爲可能，所以以前被機器所逐出的勞動者，現在又找到了雇主。但是並不是豫備軍底全部，都能復歸於產業，雇傭勞動者人數底減少，在許多場合，不是一時的，而是永久的。例如英國，從一八三〇年至四五五年之間，棉工業底產出額雖有百分之一四二的增加，而雇傭勞動者底數目，仍有百分之四的減少。

總之，隨着機器底進步，豫備軍亦增加了。豫備軍與雇傭勞動者底競爭，使工錢低落。交通機關底改良，使各國底全體豫備軍，都得由各個雇主任意處置。因此，一地方底失業，就影響於別地方底勞動市場。

機器除了驅逐此種勞動者以外，還逐出獨立小生產者；這些小生產者，以前藉手工勞動來生活，現在却不能和機器對抗。

在機器不是漸次輸入而是急激輸入的後進國家，或者驟然成爲更進步國家機器生產物底市場的後進國家，廣大的一「豫備軍」迅速地爲大規模生產而造成。其中底大部分，都等不到資本家來要求，便已死去。這就是一八三〇年代，英國織物機器所及於東

印度的影響。倘若可能，新造出來的失業軍，還要向較進步的資本主義國家去尋求職業。因此，爲歐洲資本與中國新興資本所驅逐的中國小生產者，就成羣結隊地渡到美洲底西岸。這種競爭，給與該地方底勞動市場以很壞的影響。再則，因爲他們底生活標準極低，能以令人難信的低賤價格，出賣他們底勞動力，以致這種影響更壞。凡此一切，都不僅適用於剛入歐洲資本主義舞臺的中國，這樣經濟落後的國家，並能適用於資本主義社會中經濟落後的部分。工業底發達，越包攬此種落後的地方（即越使農民離開土地，越使家庭勞動者與手工業者破滅），勞動力就越從這些場所流入工業中心的場所，即流入大規模生產的勞動市場。這是俄羅斯底情形。本地勞動者與新來者之間，常常發生衝突。這是因爲新來者引起工錢底低落。

下面的數字，可以表示產業豫備軍情形之一斑。據當局底統計表，一八五六年，英國「貧民法」救濟的人，有八十八萬人；從一八六三年至六四年之間，棉工業恐慌底結果，就達到百零八萬八。然而這還不是關於失業者的完全數字。需要救濟的人，不一定都

乞憐於公共的救濟。有許多人，爲自尊心所抑制，不願求公共的救濟。那些一半屬我豫備軍的人，即雖然被雇而只有很少工作的人，特別如此。十九世紀之初，據這方面底視察者所說，當時英國底失業者人數，夏天有百萬，冬天有百七十五萬，而這些數目中，還沒有加入那些完全依賴公共的慈善費用來生活的人。德國，在一八九五年，即工業急激發達時代底末期，當局調查所得的失業者人數，有七十七萬一千。相當長期間的失業統計，只有英法存在，而且還只適用於向工會領取失業津貼的組織勞動者。依這些統計所指示，從一八八八年至一九〇六年的十九年間，英國工會底會員，平均每年有百分之四失業；只有一年降落到百分之二·二，然而別年又升高到百分之七·五了。法國失業者底數字，也頗可觀。它底數字，適用於一八九五年至一九〇六年這十二年間，而且只包含極少數的勞動者。法國失業者底平均率是百分之八·二，不過這個數字，實在比事實要低。因爲這個數字只適用於有組織的勞動者，因之只適用於受失業影響最少的人。

在大規模的資本主義生產急激輸入的後進國中，失業者豫備軍，即使不會比進步

剩·相·對·的·過·剩·人·口

的資本主義國家廣大，然就相對的意義說，亦是同樣的光景。但因為這裏隱伏形式的失業很多，所以很難計算其正確的範圍。例如那些被迫放棄其副業的雇傭勞動，因之只在農業季節從事生產勞動的農民手工業者，與那些因商業資本家對於其生產物的需要減少而失職的家庭勞動者，雖然表面上還殘留為獨立的生產者，但在某種程度，亦屬於人口中不必要的部分。

勞動階級中失業的部分，代表相對的過剩人口之最純粹的形式。

資本主義豫備軍底生活手段，種類複雜而不安定。其中包含以前的貯蓄，公共的慈善金，竊盜，賣淫等。自然，這些都談不上滿足他們底要求——飢餓，凍寒，貧困，瘦死等，都是他們底運命。

四、勞動團體

因為有了產業豫備軍底存在，所以市場競爭底狀態，亦與資本家和勞動階級之間所存在的關係一樣，發生了極度的不平等。於是勞動階級之間，自然發生一種要將這種

限制競爭。

機器生產
替勞動團
體造成很
好的地盤

近世工會

不平等的弊害減至最小限度的希望。

排除過度競爭之弊的自然的方法，就是限制競爭。這是勞動階級所採用的方法。於是種種形式的勞動階級底產業組織，就漸漸發達起來。

在工廠手工業時代，因為工廠手工業分工底結果，勞動階級極端地分裂所以還沒有這種形式的勞動團體。可是機器生產，廢棄了這種工廠手工業的分工，使一切勞動者都担任同一的生產機能，所以替這種團體，造成很好的地盤。工業資本主義，使勞動者羣衆，為單一的目的，團結於遵從嚴格規定的規則而行動的單一工廠之下，以學習團結和訓練。這種團結和訓練，乃是任何形式的勞動團體，要得安定與實際成功所必要的先決條件。

以上就是使各種形式的勞動階級團體（工會，政治團體，合作社等）能夠發生與發達底經濟條件。

工會開始發達的最初的國家，就是機器生產最初出現的英國。最初近世工會，出

起源於一
七九四年

同盟罷工

工會的構
成及目的

工會底發
展

現於一七九四年。這一年正在產業大革命進行中，是從工廠手工業轉移於機器生產的時候。在別國，工會組織底發達，與工業資本主義底發展成正比例。無論什麼地方，工會都日益加速度地發達起來。（註八）

勞動團體之原始的，最單純的，最不安定的，同時又最不完全的形式，就是同盟罷工。這是勞動者以某一直接的實際目的為基礎，偶發地一時地組織起來，且以一齋停止工作的形式而出現。同盟罷工底直接意義，在於有利的場合，能夠使勞動條件有部分的改善。這種同盟罷工，常常促成工會那樣更確定的更強固的團體底成立。

工會是勞動團體中最盛行的形式。工會底構成及其目的之根本特徵，到處都是一樣。工會是一種以選舉制為基礎的多少集權的組織，其目的在疾病，罹災等期間中，由相互扶助以提高物質的生活標準；關於工錢對雇主辦理交涉；用同盟罷工手段對雇主爭鬥；並且常常設置圖書文庫及會員懲戒裁判所，以提高會員底教育及道德的水準。

最初，工會組織了受雇於單一企業的勞動者。後來，工會組織了受雇於同類企業的

勞動者；再後，組織了相互密切結合的產業部門底雇傭勞動者。同時，工會最初只限於一市一縣，一省一國，後來，就漸漸超過這個限制，竟成爲國際的組織，或在特定國家，將各種產業部門底勞動者，包容於一大聯合之中。

組織力最強固的工會，能夠充分減弱勞動市場中勞動者相互間底競爭。在這裏，工會組織底發達與工錢底標準之間，存有決定的關係。工會組織最發達的國家，例如美國組織了勞動者底三分之一，英國組織了二分之一，這種國家，以工錢標準之高爲其特色。加入工會的勞動者，其工錢高於未加入工會的勞動者。在英國，依照吉達士（Jevons）所計算的數字，從一八四三年至一八八三年之間，剩餘價值率減少了三分之一。就是在一八四三年，工匠及勞動者底收入爲一億七千一百萬鎊，別階級底收入爲三億四千二百萬鎊，剩餘價值率約近百分之二百；在一八八三年，前者底收入爲五億五千萬鎊，後者底收入爲七億二千萬鎊，剩餘價值率爲百分之百三十。但是依據最近調查的大概更精確的數字，勞動者底收入額是五億鎊，別階級底收入是八億鎊，剩餘價值率是百分之百六

十

工會，至少在沒有包含勞動階級底大多數時，不能根本地改變勞動者底生活條件。留在工會外的勞動者，猛烈地和工會內的勞動者競爭。再則，工會所能獲得的條件底改善，不能認為永久的。雇主天天在等候適當的機會。一到了勞動者底需要減少，供給增加時，雇主便馬上減低工錢，延長勞動時間。此時勞動者若不願意在最不利的條件之下服從雇主，便不能不開始鬥爭。

生活條件
需要合法
的改善

以政治鬥
爭達到立
法的目的

凡此一切，都使勞動者承認他們在經濟鬥爭中所獲得的勝利，有藉立法來保護的必要。就是使他們承認需要生活條件底合法的改善。勞動者認定國家應當保護勞動者底生命、健康及利益，並應以法律課與這種義務。可是國家是支配階級底機關，近世國家是資本家階級底支配機關，所以保護勞動者利益的法律，只有以強迫的手段，使它通過及遵守。於是勞動階級便為工廠立法，合法的最低勞動時間，罹災賠償，疾病及老廢保險等，從事政治的鬥爭。這種鬥爭，由工會，勞動政治團體，甚至於無組織的勞動者羣衆，用同

罷工或示威運動等手段來實行政治鬥爭所獲得的勝利，比較純經濟鬥爭所獲得的東西，要更永久些，更可靠些，而且其影響還及於很廣大的勞動階級羣衆底生活。因爲法律底通過，常常不是爲單個企業或一羣企業，而是爲全個產業甚至爲普遍的適用。

可是這種政治鬥爭，並不足以打擊經濟制度底根本。所以，它只能在某種程度以內，改善勞動者底生活條件，不能從根本上給以改變。生活底不安，還依舊懸於勞動者底頭上。就是在最善的工廠法之下，也因爲生產底無秩序與勞動市場底根本勢力依舊存在，使勞動者無論何時，都可以發見無職的自己，即失去生活手段的自己。倘若採用了新機器或對於特定商品的需要減退，資本家便不能不逐出幾十幾百幾千勞動者於街頭。而資本主義制度，對於這些勞動者底任何人，都不能保證其生活手段。所以一到了勞動階級認識了這個不安，而且充分認識了這個不安是由於資本主義制度底基礎本身，他們就遇到社會制度底根本變革，社會制度基礎底改革，生產底無秩序狀態底廢止等問題了。於是勞動階級就開始組織，爲廢止土地及生產手段底私有，並將它們轉移於社會全

為社會主義的鬥爭
——成立社會黨

在不自由的國家
必然引起民主鬥爭

體所有，以便有計劃地組織生產，而行鬥爭。這種為社會主義的鬥爭，不用說是以政治鬥爭的形式來進行。因此，創設全國的及國際的勞動階級政治組織，即各種社會黨及勞動者國際。

在為社會制度之根本改造而行的鬥爭之中，工會底經濟鬥爭和為工廠立法的鬥爭，得到一種新的意義，就是它們可以作為達到究極目的的一種手段，即可以作為發展勞動階級在其主要鬥爭中的精力組織實力的一個方法。

在不自由的國家，在資產階級（在最落後的國家，則是封建階級）為自己底利益，而妨礙勞動階級底一切政治生活，並阻止其階級意識發達的國家，工會底經濟鬥爭，為工廠立法的鬥爭，及為社會主義的鬥爭，一定要引起一種為人民自由及民主國家的鬥爭，以為必要的手段和條件。在這個鬥爭中，勞動者可以和有知識的農民，小工匠及報酬低微的精神勞動者，即所謂經濟上政治上都受上層階級抑制的資本主義社會底下層階級，攜手並進。

特殊的勞
動團體！
！消費合
作共同貸
款貯蓄會
等

工會底鬥爭和爲工廠立法的鬥爭，在握有最廣市場的國家，因之需要勞動力最多的國家，例如一九〇〇年以前的英國及美國，特別盛行。但是社會主義運動，在這些國家，却不甚發達；在任何極早沿着工業資本主義之路線發展來的國家，都不大發達。這種運動，倒反在德意志那樣最迅速發展的國家，特別盛行。因此，這些國家，工會底鬥爭和爲工廠立法的鬥爭，這兩種運動底成績，迅速發展起來，不久就趕上舊資本主義國家了。

勞動團體底特殊形態，有消費合作，共同貸款，貯蓄會等爲代表。這些組織，在農民與都市小商人之間，亦漸次發達，不減於勞動者之間底發達。這些組織底目的，在於藉商業行爲來改善勞動階級底生活狀態，實行消費品底低廉的批發賣買（消費合作）並給與相互信用（共同貸款，貯蓄會）。然而這種組織，若離開工會及政治的勞動團體而獨立，便不能普遍地改善勞動階級底生活狀態。因爲這些組織，即使包含了勞動階級底全部，那勞動力底買主，也能立即對於這些組織底一切成員，減少工錢，使他們以前的貯蓄，白費心力，即勞動者能夠貯蓄若干，工錢也就能減少若干。只有政治的勞動團體與工會

農民底合作社

混成合作社

生產合作

組織，才能保證已改善的生活標準底永久性。在經濟發達底總過程中，這些組織，以它們底競爭，促進小商人與小重利盤剝者底滅亡。

農民底合作社，特別重要。這種團體，助長各個佃農羣衆底組織，並援助他們防止地方底重利盤剝。這種團體，又用共同購買改良工具及改良機器，（因為價格太高，各個佃農，不能購買，）共同購買優良種子，以及常常組織生產物底共同販賣等方法，去幫助生產技術底改良。以勞動者，智識階級及小資本家爲成員的混成合作社，是最不進步的形式，這種合作社，不但不助長階級連帶，且加以妨害；勞動者如占少數，就不能不服從別階級底利益，犧牲自己階級底利益。

合作社底一個特殊形式，就是生產合作，由自己領有生產手段，自己經營企業的一羣勞動者組成。這種團體底成員，既是雇主，同時又是勞動者。這種團體，可以防免利潤移轉於資本家手中，所以能夠充分改善成員底生活狀態。

可是在近世工業中，開始經營一種企業，常常需要巨大的資本，所以很少不借外部

底助力（例如國庫補助）而能建設生產合作的。再則，生產合作底管理，非常困難。例如社員關於共同機關底活動缺乏經驗，資本不多，以及握有較多財富的資本家之敵視的態度，這一些都可以破壞勞動者底企業。

但是生產合作，組織於資本主義關係之中，若在有利的條件之下，實能根本改善其社員（即比較少數的勞動者）底生活狀態。然而不久，這少數人底利益，就開始和其餘的人底利益分離。事實上，合作社有了較大的資本時，待遇新社員若與舊社員平等，就會感到不利益。譬如說，倘若資本額為每人一百鎊，而新社員每人不須繳納百鎊即可以入社，其結果就是舊社員分配他們底利潤給新社員。

事實上，這些勞動階級的雇主，很容易變為勞動貴族。有時，生產合作社，雇入外部的勞動者，只支給普通的工錢。這種合作社底發展，有變為股份公司的傾向。在本質上，它們只能用來增加小資本家。並且常常不由純粹勞動者組成，而由小資產企業者組成。因此，這些生產合作社，直到如今，還沒有多大的成功。

生產合作
有變為股
份公司的
傾向

可是消費者及生產者底合作社，却比這安定得多，而且更有生氣。這些合作社，爲生產社員共同使用的貨物，蓄積巨大的財富，建立合作社自己底工作場和工廠。因此，售賣自己所生產的貨物，就有多少保證。所以生產能夠順利地進行。勞動者通常取得比較優良的工錢，而享受合作社社員底利益。

五、勞動立法

勞動者爲改善生活條件及勞動條件而行的政治鬥爭，促進工廠立法。工廠立法，就是國家干涉資本家底組織活動，限制勞資間協約底自由。國家之所以要加此種限制，是由於各個企業家與資本主義社會全體底利害衝突，也就是和資本家階級全體底利益有關係。不管工廠立法在各個場合（即勞動時間底限制，罹災時雇主責任底限定，勞動者健康狀態底取締等）採取什麼形式，而它們底本質都是一樣。就是廣義的「工錢」底改變，即勞動者在社會分配中所取得的份底改變。

我們爲說明機器生產，怎樣改革了以前一切的關係，而生出工廠法底必要，試舉英

國底例子。英國是機器資本主義發達最早的國家，所以首先採用了工廠立法。

到了資本主義增加勞動時間減低工錢的傾向達到了極度，以致引起勞動階級底退化時，和這種狀態底變革有關係的人，就不僅是勞動者，即在社會其他分子中，亦是這樣。第一，地主階級對於勞動者底這種努力，有不少的利害關係。因為勞動者底生活狀態一改善，勞動者底必要品，就會增加，因之，消費品底需要就會增加，有消費品底大部分就是農產品。農產品需要底增加，就是地租增加的意思。

再則，因地租與利潤底衝突而生的地主與資本家間底敵意，使地主關於工廠法問題，亦有反對資本家而支持勞動者的傾向。小資本家由兩個主要理由，也願意對於勞動者表示積極的同情。第一是他們對於大資本家企業的敵意，因為這些大企業在一切競爭場裏，打倒他們；第二是小資本家對於勞動階級底生活狀態，有直接的利害關係，因為他們一旦倒運，自己亦要墮入這種生活狀態。比較進步的資本家，即能夠超越企業底直接利益，和一時利益的資本家，知道對於勞動者底生活標準，若施以何種改善，其結果，就

會改善作業底性質和強度，所以對於資本家也是有利益的。這種思想，隨着開明的英國官僚政治，獲得很大的勢力。

因為有這些情形，所以勞動者在爲工廠法的鬥爭中，便能發見有力的友軍。因此，這種法律就得通過，勞動時間底長度就受限制了。最初只適用於婦女和兒童，因爲他們，爲勞動階級底要素，未來時代人員底健康和體力，都由此決定。但是婦女和兒童，構成勞動者中很大的部分；因爲這件事實，成年男子底勞動時間，也就自動地減少。再則，還發見勞動者做完一天工作時，如再繼續工作，不但便，而且不利。

在工廠法通過以前，一天勞動十四、十五小時，認爲當然的事。一天勞動十四小時，就只有二小時，能夠用來滿足人類比較高尙的要求（如果計算八小時用於睡眠。）甚至有些勞動者，一天勞動十八小時。

一八三三年底法令，對於大多數主要產業，限制其勞動時間爲十二小時。其後，這方面加了一些小改革，依一八四七年底法令，遂限制爲十小時。同時，工廠監督制度，也逐漸

組織起來，以監視法律底履行狀況，並處罰違犯法律的人，因為英國工廠監督官所享受的地位，比較地獨立，所以工廠法令，能夠開始完全施行。（英國工廠監督官底報告，乃是明悉歐洲勞動階級底真實地位之最初的資料。它供給許多材料，可以用來研究支配資本主義制度的法則。）

在政治落後的國家如俄羅斯，工廠監督官，既沒有獨立，亦沒有教育，又沒有強制履行工廠法的人道心。因此，俄羅斯存着很多空文的法律。

第一步踏入工廠立法之後，再要走第二步第三步，是比較容易的，而且不要以前那樣的努力。這事不難說明。倘若通過一種法律，限制某種產業底勞動時間，那麼這種產業底雇主，一定很高興使該法律底適用，普及於其他雇主。因為他們不願意其他資本家，在利潤底蓄積上，獲得多於自己的任何利益。同樣，倘若資本家中有一部分，因其地方的情形不能不以比其他資本家短少的勞動時間來滿足，則他們必定很願意向全國要求合法的最小勞動時間。但是只限於這種範圍，廢棄其競爭者比自己多得的利益，而不致使

勞動時間
底限制點

八小時運
動

自己受何種損失。所以，一八九六年，在俄羅斯彼得格勒及他處底大同盟罷工時，（其主要的要求在於縮短勞動時間，）羅德芝（Lodg）底棉製造家，因為其勞動者猛烈奮鬥的結果，不能不承認縮短勞動時間以後，他們就向全國要求勞動時間底合法的減少；其目的在於廢除莫斯科方面他們底競爭者，比他們多得的利益，因為當時莫斯科方面底勞動時間，比他們長得許多。

勞動時間，應規定一個標準。這件事之所以重要，是因為有了這種標準，可以使勞動者營更自然的生活，由此可以改良勞動底性質，提高勞動底強度。這樣，就可以增加機器底速度，增加單一勞動者所管理的機器底數目。不過這是有一個限制的，超過了這個限制，勞動時間底減少，就要引起剩餘價值底減少。因為勞動底強度，只能增加到一定的範圍。一天八小時勞動，究竟有沒有達到其限制點，實在是一個很困難的問題。大概在今日的社會狀況之下，八小時勞動是接近於限制點的要求。一天八小時的運動，起於十九世紀五十年代，從一八八九年以來，就變成非常猛烈的運動了。一八八九年，「第二國際」

各國相繼
採用工廠
立法

立法擴張
到工廠生
活底一切
方面

底第一次大會，宣言五月一日為勞動節，揭示一天八小時勞動為其主要標語。最初，勞動時間底減少，可以減少失業，然而因為勞動底強度，迅速地增加，以致失業底減少，只是一時的現象。不久，就只要以前的勞動者數，或比以前更少的勞動者數就夠了。

別的資本主義國家，亦在英國之後，開始採取工廠立法了。同時，因為歷史環境底影響與世界資本主義底影響，使這些國家底工廠立法，比舊的國家更容易地更少鬭爭地確立起來，恰如這些國家工業資本主義底發達，比舊的國家更迅速地進行一樣。

在一切國家中，立法都一步一步地擴張到工廠生活底一切方面。首先是規定婦女及兒童底勞動限制，未到某種年齡時，禁止雇傭。後來有些地方，法律就限制成年男子底勞動時間。在俄羅斯，踏入這方面的第一步（那是最短而最躊躇的一步），就是前面所述的一八九六年同盟罷工底成果——一八九七年六月二日的法律。

又有些地方，法律禁止婦女及兒童底夜工。在瑞士，這種法律且適用於成年男子；不

用說，那些從事於毫無中止而必須繼續的作業的勞動者是除外的。這種禁止夜工的法律，其重要是很明白的。夜工及於健康上的有害結果，姑作別論，它並且是發達勞動階級底不健全的性生活之有力的源泉。

在許多國家中，用法律規定清潔作業場的規則，禁止有害的雇傭，對於危險的機器加以保護。

不衛生的勞動狀況底結果，每年死去數十萬勞動者。然而這種數字，不能正確地計算，我們只各能從種產業底非常高率的死亡率中，間接地算出。在西歐諸國，關於生產過程中的死傷，有比較正確的數字。依據這些數字，我們知道在德意志，單是一八九四年，勞動者底事故就有二十一萬六千件，其中有六千人是致命的，約有三千人是殘廢的，將來不能再受雇傭。因此，須有法律，強制地採取防止事故的手段；這種法律底重要，看下列即可明白。在英國，一八七四年，勞動者每三百七十四人，有一人爲鐵路所輾死，每八十人有一人負傷。但是一八九四年，即事故防止法公佈以後，死亡者數減至每七百九十六人爲

一人負傷者數減至每一百四十人爲一人。

有些國家底工廠法令，將事故底責任嫁於雇主，規定爲疾病，事故，老廢的勞動保險，有時且強制雇主捐助保險資金。

有些地方，法律命令雇主開設學校，以教育和工廠有關係的青年。

農業底一般的經濟落後，可以從下面一件事實中看出：就時對於農業勞動者之合法的保護，比工業中要遲些，而且只適用於很小的範圍。這與農業勞動者底經濟的政治的鬥爭發達遲慢，恰相呼應。

勞動條件之合法的確立，對於社會生產力底發展，是非常有益而且重要的。第一是促進技術底發達，因爲勞動力底費用一增加，用機器替代人類勞動就更爲有利。第二是促進小企業底滅亡，因爲它比大企業更不能負擔勞動力底更高價格與勞動條件底改良。第三是，由國家底干涉，剝奪個人資本在產業界做唯一全能的組織者的特權。第四是，由改善勞動階級底生活狀態，爲無產階級意識底發達，及社會底根本變革止所必要的。

無產階級底鬥爭，造出更適當的條件。

(四) 租稅

資本主義社會，由利害互相衝突的諸階級構成。其純粹的抽象的形式，由資本階級與無產階級構成；這兩個階級，彼此為分配產業底生產物而行不斷的鬥爭。資產階級，為增加其領份的剩餘價值而努力；無產階級，為增加在人類精力底再生產上所消費的工錢而努力。

然而剩餘價值與工錢，都是同一全體（勞動者每年所生產的社會生產物）底一部分。所以兩個階級底死活的鬥爭，必然地要採取或暗默的或公然的階級鬥爭形式。

倘若果真如此，即倘若資本主義社會果由兩個根本敵對的階級構成，這兩個階級之間有不絕的鬥爭，而社會還不破裂時，則這個社會中一定不能不有一種支持現存制度的形式。這就是說，第一不能不有一種機關，用來保護私有財產，抑制勞動階級，並幫助資產階級去榨取勞動階級。這種機關，就是握有官僚，常備軍，警察，裁判所，監獄等物的資

產階級國家

資本主義國家，乃是使資產階級能夠鞏固并再生現存生產關係的一種暴力。所以資本主義國家，第一，不問它是專制國，或是立憲君主國，或是民主共和國，都是掌握國家全部裝置的資產階級（從而是「支配」或「統治階級」）之階級支配的武器。

然而國家底機能，還不止此。

資本主義生產制度底主要特徵，在於其無政府的構成。這種制度是由無數僅依交換而互相聯結的個人企業構成的。交換以外，再沒有更安定的紐帶。其結果就發生競爭。換句話說，就是一切人向一切人鬥爭。然而有些生產單位，有些企業，具有共同的利害。這種利害，就是資本家階級全體底利害。資產階級，除了強迫勞動階級服從的機關，還須有實行資本主義生產制度中技術上所必要的一般職能的機關。這些就是交通機關，貨幣流通底調節機關，普通教育（這是爲發展生產力，因之爲資產階級社會全體之有力的工具），對民衆的醫藥施與（民衆之中如有不斷的疾病發生，就要破壞資產階級所必

要的勞動力，倘若流行病發生，就要危及上流階級底健康）等。凡此一切機能，都由資產階級底支配機關，即由資本主義國家來遂行。

然而國家，必須有遂行這些機能的手段。這種手段，從一國底國家收入中，即從該國每年所生產的生產物全體中，以租稅的形式而取得。於是，這裏就發生一個問題。即國家究竟從國家收入底哪一部分中取得租稅？——從剩餘價值中，或是從工錢中依據抽象的分析，在純資本主義社會中，租稅只能從剩餘價值中取出。如我們前面所述，工錢乃是勞動者用來再生產勞動階級底人類精力（即用來維持無產階級底存在）的社會生產物底一部分。工錢是產業上所使用的勞動力底正常價值，就是勞動者底生活手段底價值。為維持勞動者而消費社會生產物底一部分這件事，對於資本主義制度，恰與為生產新工具去代替舊機器而消費的一樣，是必要的事。倘若資本主義制度給與勞動階級的，少於勞動力底正常價值，那時勞動者就要開始衰退，以致我死滅。這就是破壞基礎的生產力，因之就是資本主義制度底一般的衰退。

通常所承認的租稅形式有直接的與間接的二種。間接稅，就是課於商品（例如茶、白糖、煤油、鹽等物）的租稅。直接稅，就是課於資本、土地、房屋、個人及所得的租稅。間接稅底顯著的特徵，就是這種租稅，得由原納稅人轉移於第三人，即消費者。因此，一九一四年，俄羅斯底白糖製造家，對於運到市場的白糖，每磅須付出五哥比的租稅時，白糖底購買者，就不能不付給白糖以高於不要租稅時五哥比的價錢。至於直接稅，通常以為不能轉嫁，其實這句話，亦只有在累進所得稅的場合（註九）才完全適用。然而這兩種租稅底區別，依然存在，因為兩者底徵收方法不同，而且需要不同的技術機關。

右述的間接稅底說明，好像和前面所說的租稅底源泉為剩餘價值一語相矛盾。因為通常課與日用品的間接稅，能夠轉嫁於消費者——在理想的發達的資本主義社會，消費者底大部分是勞動者。因此，租稅是由勞動者底收入——工錢中取得的。但是這是顯然的矛盾，因為採用間接稅，就會將真正工錢減低到勞動力底價值標準以下，而這件事，又如前面所述，必然地要犧牲資本家的剩餘價值，以增加貨幣工錢。

後進國間
接稅多於
直接稅

間接稅不
利於小資
階級

然而以上一切，只能適合於完全形式的資本主義，即只有資產階級與無產階級，沒有小工匠，農民，以及一般獨立小生產者等中間階級的資本主義社會。可是在小資產階級，特別是農民占人口底絕大部分的後進資本主義國，國家可依間接稅，從小資產階級底所得中，獲得巨大的收入。因此，不僅抽出相當於剩餘價值的他們所得底一部分，並且常常抽出相當於工錢的必要生產物底一部分。我們且引俄羅斯來作這模範的一例。俄羅斯在一九一六年，間接稅占租稅收入底五分之四。而其豫算，則以從數百萬農民底所得中所抽出的收入為基礎。在這一點，俄羅斯與那資本主義發達的英國正相反，英國在一八一六年，間接稅只占國庫收入底三分之一。

在後進國或剛入資本主義發達路程的國家，間接稅幾乎沒有觸及資本家階級底剩餘價值，它只影響於小資產階級，成為榨取獨立商品生產者之有力的工具。間接稅與商人放債者底資本，一同榨取工匠與農民，驅逐他們的隊伍裏去。這在殖民地，採取特別銳利的形式；在這里，先進資本主義國，為使土人口趨衰亡，故意採用間接

先·進·國·租
稅·均·從·剩
餘·價·值·中
取·得

無·產·階·級
反·對·間·接
稅·之·理·由

稅制度

然而以上一切，只能適合於保存有先資本主義生產殘骸的後進國。在完全發達的資本主義社會，不論直接稅或間接稅都成爲最後的手段，從剩餘價值中取得。果若如此，那麼一切資本主義國家底無產階級，爲什麼還要爲廢除間接稅，代以直接稅而行決定的鬥爭呢？

其理由是如此：間接稅在資本主義國家從剩餘價值中取得，只是在它成爲最後的手段時。在賦課間接稅的最初，是要犧牲工錢，增加剩餘價值底份量的。這就是以社會的規模，增加榨取率。因之，（如果別的條件相同）就是勞動階級地位底絕對的惡化。前面我們已經說過，勞動者對於社會生產物的領份，不能低落於某一最小限度以下，即不能低落於他所必要的生活手段底價值以下。然而這並不是說間接稅一減低工錢於最小限度以下，工錢就會自動地增高。事實正與這相反，工錢只有在猛烈的階級鬭爭（例如同盟罷工等）之後才能增高；勞動者爲恢復以前的生活標準，常常須耗費很大的精力。

間接稅是
倒退稅

有時要達到這個目的，需要很長的時期。

再則，間接稅底性質是倒退的。就是對於收入最少的人，反課與最重的稅。間接稅常課於食鹽、火柴、白糖、香烟等一般的消費物。倘若一個人底收入比別一個人底收入多一千倍，這個人購買食鹽或火柴，決不會比別一個人多一千倍。這個人，實際上只能多買三倍或四倍。所以有十萬鎊收入的人，比較有百鎊收入的人，只消多付出三倍或四倍租稅。如果後一個人，用他底收入底百分之一來納稅，前一個人就只要用他底收入底百分之〇·〇〇四來納稅。

累進所得
稅

這些理由，逼得無產階級，全勞動階級，為完全廢止倒退的間接稅與施行累進所得稅，而行不斷的鬭爭。這種累進所得稅，是課於所得的，而且從一定數額的收入開始。這種稅決不應課於勤勞所得。再則，這種稅是隨着所得增加而增加的，所得最高的人，擔負亦最多。

大體是這樣，所得在二百鎊至三百鎊者，賦課百分之二；三百鎊至七百鎊者，賦課百

累進所得稅可以緩和
小生產者底衰落

社會主義
不需要租稅

分之一、五……所得越多，稅率越加，然而累進的租稅，達到了某一限制點，是再不能增加。倘若不然，便可以增到百分之百，吸收所得底全部。

採用累進所得稅，可以避免小生產者、農民及工匠底過於迅速的衰落。他們底衰落，造出大多數的失業軍，對於無產階級是有害的。在另一方面，就會破壞農民羣衆底購買力，因之減少資本家生產物底需要，所以對於資本家，恐怕亦是有害的。

單一的累進所得稅底確立，乃是無產階級在資產階級民主國家底範圍內實行鬥爭時無產階級綱領底一政綱。社會主義一建設成立，一切租稅（包含累進所得稅）都變成不需要的東西。因為那時，社會能夠為滿足社會底要求，自由消費社會底剩餘生產物與必要生產物。

第七節 資本主義發展底主要傾向

資本家制度中經濟的指導階級，是工業的資產階級。發展底主要的原動力，與以前

競爭與競爭心理

增加剩餘價值的簡單方法就是增加剩餘時間

一樣，是競爭與由競爭而生的心理——對於無限制的蓄積，無限制的企業擴張之努力。現在且讓我們來考察一下，這些發展底原動力，在各個企業底內部，怎樣地作用，在各企業間底關係中，怎樣地表現。資本家在社會的分配中所得的領份，是剩餘價值，所以資本家組織生產的至目的，就是要增加其企業中所生的剩餘價值。

一定企業中所生的剩餘價值底份量，由兩個條件來決定。即第一是依各個勞動者所創造的剩餘價值底份量，第二是依所使用的勞動者底數目來決定。無論增加這當中底哪一個，資本家都可以增加其企業中的剩餘價值。

現在假定必要勞動時間為五小時，剩餘勞動時間亦是五小時。要增加各個勞動者所造出的剩餘價值，其最簡單的方法，自然是增加剩餘時間。這個場合，勞動日就要延長。倘若一勞動日從十小時增至十二小時，那麼剩餘價值就不是每日五小時中所創造，而是每日七小時中所創造，而剩餘價值底份量也就增加到一·四倍了（即剩餘價值率從百分之一〇〇增加到百分之一四〇）。然而勞動日底延長是有限度的。每日勞動二

十四小時以上，生理上是不可能的。再則，勞動者底身體，不能忍受過長時間的勞動。倘若時間過長了，工作就要粗劣，勞動強度就要減弱。過長的勞動日，就是對於資本家，其利益亦少於較短的勞動日。例如十五小時的勞動，其強度若只有十二小時勞動底三分之一，則前者底利益，必少於後者。後來，勞動者自己，也不肯工作過長的勞動日，並對於雇主開始行激烈的鬭爭。

除了勞動日底直接的增加，在生產底一定發展階段中，還出現了隱匿形式的增加方法。當封建的地主，為擴張耕作而收回領內農民底土地時，他知道完全的收奪，實在是很大的危險的事。因為被收奪的農民既沒有東西束縛他們於鄉村裏，自然一齊流入都會，所以地主就有找不到勞動力的危險。為避免這種危險，地主就給與農民以少許土地與附屬土地的小舍。此種土地非常之小，其所有者（英國底 *Cottagers* 德國底 *Kossens*）只能從這土地中獲得一小部份的生活資料，因此，他須對地主提供勞動力。農民所得的工錢，不是其勞動力底全價值；農民把他底工錢與土地收入合計起來，才勉強足夠必要的

生活資料，其工錢之低可想而知。

在大規模生產底初期發展階段，同樣的方法，應用於手工業的工業。勞動者領取少許的土地，以栽培野菜，土地底收入有多少，工錢也就減除多少。有時減少支付率，有時減少工錢，作為土地底租費。

無論在那一個場合，結果都是一樣。農民勞動者或工廠勞動者底勞動日，因此延長，其延長的時間，就是他們栽培土地所化費的時間。同時，勞動者底極度疲勞與活力衰退，便成為不能避免的事。可是勞動者却因此被一種魔力吸住，以為在替自己實行自己底小工作，雖然只是一個名義。

在農奴制廢止後，分派土地於農民，實際上亦發生同樣的經濟的結果。農民所分得的土地，非常狹窄，不足以維持農民自己底生活，或不足以使用其全部勞動力。因此，農民只有賣其剩餘勞動力給地主，或租借額外土地。這種額外土地底租借條件，如果仔細考察起來，就可以曉得只是隱匿形式的勞動力底出賣。這種土地所生的收入，僅足補充農

增加剩餘
價值的第
二個方法
是增加勞
動強度

民底所得，使它達到必要的生活資料底價值水準。大地主情願將土地分作許多小塊，租出耕作，而不願自己經營大規模耕作。因為這樣作法，他可以獲得大量的工作。所以我們不難想像，農民怎樣不易變遷為工錢勞動者了。

這種制度對於資本家有利益的，只在勞動強度底增大不很緊要的時候，或勞動性質不成重要問題的時候。依這理由，這種制度，不久即歸消滅。先在發展較快的工廠手工業中消滅，後來漸漸在農業中消滅（在農業中，即在現代還有相當頑強存在着。）

勞動強度底增加，幾乎與勞動日底增加，有同一的意義。在這里，比較大量的勞動，消費於比較短少的時間內。除開細小的計算（例如較短的勞動日，就少消費些熱與光等），不管無論將十小時勞動增加到十一小時勞動，或將勞動底強度增加十分之一，對於雇主都沒有什麼兩樣。增加勞動強度的普通方法，是包工制度。在資本主義底初期，這種剩餘價值增加法，沒有演很重要的任務。因為這個方法，與當時習慣的長勞動時間，幾乎不能相容；又因為勞動階級底低度的發展，即勞動階級底營養不良，與一般要求底低微，使

第三個方
法是減少
必要時間

減少必要
時間的方
法——第
一、是減少
勞動力底
價值

高底的勞動強度完全不能發生。

倘若勞動日與以前一樣，而必要勞動時間減少，則剩餘時間與剩餘價值就會增加。比方說，倘使十二小時中，必要時間從六小時減到五小時，則剩餘時間就從六小時增到七小時。

可是必要時間，以什麼方法減少？自然是依減少勞動力底價值。

勞動力底價值，就是勞動者所必要的生活資料底價值。這就是再生產這些生活資料所需要的社會勞動量。倘若這些生活資料（麵包，肉類衣服等）能夠比以前少化些勞動而產出，即倘若農業、織物工業及其他底勞動生產力增加了，則勞動力底價值就減少。

這樣，倘若勞動者一日普通消費品底價值為五小時，因為生產手段發展底結果，減少到四小時，那麼在十小時的勞動日中，剩餘時間就從五小時增加到六小時，剩餘價值率就從百分之百增加到百分之百五十。同時，勞動者底工錢，就從一日二先令六片士低

第二是增
加勞動底
生產力

落到一日二先令。他用這個金額，可以購買與以前同樣的消費品。

勞動底生產力一增加，同時，社會全體資本家底剩餘價值亦就增加。然而在一一定的情形之下，各個資本家，可以減少自己企業底必要時間。由此增加剩餘時間。這種事情，起於下述的場合：他能夠增加其企業中勞動底生產力，超過該產業部門普通流行的情形。譬如這個企業家，能夠在自己底企業內，採取比其他企業更加發達的分工，或能採用一般尚未採用的機器。現在假定這個資本家是小刀製造者，他所採取的改良，增加了二倍勞動生產力。於是這個工廠所出的小刀底價值，就不是四小時，而為二小時。然而其他一切資本家，或者沒有施行此種改良的餘裕，或者沒有採用這些改良的充分資本，所以小刀底社會價值，仍舊是四小時。又假定勞動日為十二小時，勞動力底價值為六小時，一小時等於六片士。這樣一來，在採用改良以前，勞動者一個人一日生產三把小刀，一把小刀底價格（假定它照價值賣出）為二先令，而資本家以三先令的可變資本，取得三先令的剩餘價值。在施行改良以後，一個勞動者，一日生產六把小刀。小刀底社會價值沒有變

化，所以和以前一樣，仍以二先令賣出。六把小刀就有十二先令。可變資本與以前一樣，是二先令。然資本家却取得九先令的剩餘價值。這個工廠底必要勞動，已不是六小時，而是三小時，剩餘價值率已不是百分之二〇〇，而是百分之三〇〇了。（註十）

所以，各個資本家增加其工廠中勞動底生產力時，他底工廠底剩餘價值亦跟着增加。然而這不過是一時的現象。不久，其他資本家亦漸次採取同樣的改良，沒有充分資本以行改良的人，便為競爭所粉碎。普通的製刀法變化，其生產底社會的必要時間，減少二小時，小刀底價格低落，各個資本家（包含最初採用改良的資本家）底利潤，低落到普通的比率，甚至在這以下。

所以工廠採用改良，對於各個資本家雖有利益，然對於資本家階級全體，却沒有什麼利益，因為其結局是引起價值底低落以至商品價格底低落。

資本家用各種各樣的方法，增加由勞動者身上取得的加餘價值量，以增加他所認為最重要的利潤，然而資本家還有種種方法，與剩餘價值量沒有關係，能夠增加其利潤。

資本家還
有別種方
法增加利
潤——過
度節省不
變及可變
資本

至普通利潤以上。其中有一種方法，就是對於不變資本與可變資本加以普通以上的注意。

倘若建築工廠時，資本家過於節省場所，以致工作場過於密集；倘若他對於暖房，採光，換氣及衛生設備，實行極度的節省；倘若他使他底勞動者使用工具到十分磨損的程度，（這種程度，在別的資本家，因為對於勞動者的危險或其他的「不便」，到底不能固執）

——凡此一切事情，都是不變資本底普通以上的節省。即使工廠底剩餘價值量不變，但是為一定的利潤而化費的資本額已減少，因之對於資本家的利潤率就增加（註十一）

資本家若以其社會價值以下的價格購買勞動力，亦是可變資本底普通以上的節省。

在這裏，剩餘價值額雖沒有變化，但各個入底利潤却增加了（因為剩餘價值是勞動者超過其勞動力底社會價值而消費的勞動量，它並沒有變化。）

這樣看來，這些乃是以一定數的勞動者，增加一企業底利潤的方法之一般的特徵。

倘若勞動者底數目增加，剩餘價值就跟着增加，同時利潤亦跟着增加，這是很明瞭的事。例如二百勞動者所生的剩餘價值，為一百勞動者所生的剩餘價值底二倍。

依這理由，勞動者人數要多，是重要的事。因為人數一多，就能實行較高的分工，因之增加生產力。而生產力底增大，如上所述，足以引起剩餘價值底一時的增大。

由勞動日底增加或勞動強度底增加而生的剩餘價值底直接的增加，常為人體底生理的能力所限制，有時且為勞動者底反抗所限制。

一企業中勞動生產力底增加，常為該時代技術知識底一般程度所限制，沒有發明改良的時候，當然不能應用改良。額外的資本節省——特別榨取——自然只能行於勞動階級沒有強力反抗的時期內。

依照企業底擴張，而增加勞動者底人數，以增加利潤，這種方法，幾乎沒有限制。對於這種方法的唯一障礙，就是擴張事業所必要的資本底不足。

一企業底擴張，依資本家的蓄積而生。這就是資本家不以其全部利潤消費於其個

特別榨取

人的欲求，而以其一部分加於資本中。資本家購買工具原料及勞動力。這種蓄積，除為擴張企業外，就是為其他目的，也是必要的。例如為增加勞動底生產力，須特別用費於技術的改良。就是勞動日底延長，亦引起原料及工具底特別出費，因之引起資本家的蓄積。

我們必須嚴密地區別資本家的蓄積與單純的原始蓄積。單純的原始蓄積，不是擴張企業，只是單純增加貨幣。

在資本主義時代，只有資本家的蓄積是重要的。原始蓄積變成沒有意義，甚至變為資本家的蓄積。我們試假定原始蓄積的資本總額為一億鎊；以這種資本為基礎的企業，每年生產一千萬鎊的剩餘價值，為容易了解起見，再假定資本家不增加蓄積，而消費剩餘價值底全額。在這個場合，到了第二年，資本與以前一樣是一億鎊，但有一千萬鎊為剩餘價值，原始蓄積的資本只剩九千萬鎊。再到次一年，就只剩八千萬鎊為原始蓄積的資本，有二千萬鎊為剩餘價值所構成。十年之間，原始蓄積的資本總額就歸消滅，完全被這十年間所產生的剩餘價值所代替。

因之，一定的資本，不論它原始的蓄積採取何種形式，都可以認做蓄積的剩餘價值。如前面所說明，原始蓄積本身底存在，很得力於獲得剩餘價值底各種形態（農奴制，奴隸制，殖民地底掠奪等。）在這一點，生產者自己底節省，沒有多大的意義。從這一件事情，我們可以曉得那些以資本爲節省之結果的資產階級經濟學者底學說底真價值。

這樣，資本家向着一般的蓄積及其貨幣力底增加而努力，必然地會達到資本家的蓄積；這是必要的事，因爲有此，資本家纔能從他所得的利潤中，繼續投下新資本，以擴張其企業。

對於蓄積貨幣的渴望，有一定的限度，超過這個限度，就無力誘導資本家去擴張企業，和施行技術的改良；然而競爭，却能使他超過這個限度，實行這二件事情。

企業間底競爭，就是各個企業，努力驅逐別個企業出市場。其鬥爭方法，就是減低商品價格，和改良商品性質。

在鬥爭中，擴有大資本的大企業，比較小企業，有絕對的利益。

大企業優
勢之一例

即使技術底程度一樣，而大企業底生產費，亦少於小企業底生產費。現在假定有兩個紡紗工廠，第一個有十架紡紗機器，第二個有百架紡紗機器。第二個工廠所生產的棉紗，為第一個工廠底十倍，然而生產費決不要十倍。第二個工廠底建設費，也不要第一個工廠底十倍；現在假定它是八倍。又不要十個火夫，比方說，只要四個。亦不要十個技師，只消一個就夠了，大企業所行的節省，在動力方面特別顯著。下面一表，是表示一小時一馬力底費用，怎樣應着發動機底增加而減少。

發動機底大小	一馬力	三馬力	六馬力
蒸氣機關	先令 七片五士	先令 四片五士	先令 三片五士
煤氣機關	〇〇 六片五士	〇〇 四片五士	〇〇 三片五士
煤油機關	一〇〇	一一一	七三三

在這裏，我們可以曉得，蒸氣機關底馬力如增加六倍，其結果，一馬力底費用就能減

機器生產
有利之一
例

少百分之五十；在煤油機關中，則能減少百分之五十三。在大機器中，還能節省燃料，如果要在二百馬力的蒸氣機關中獲得一馬力，它所需要的燃料，還沒有一馬力的機關中所要的燃料底四分之一。

此外還有別種利益。擁有大資本的大企業，不僅能行大規模的生產，以減低生產費，（如我們所已說明）並且還有能力進行最新的技術改良，使商品底生產更加低廉。採用最新的發明，常須付出幾萬鎊甚至於幾十萬鎊，不消說，這只有大資本家，才能一次付出這樣巨款。

一定商品所消費的勞動量底差異，在機器生產與手工業生產底比較中，非常之大。這可由下面的表知道。在二十世紀之初，雙方生產情形如左：

	手工業	機器
十把鋤頭	一、一八〇小時	三七小時
五百磅牛油	一、二五〇小時	一二小時
百個時計（機器）	八、六六小時	三小時
千磅（一塊一磅）麵包	二、八小時	八小時
		14
		15
		2 2

我們切不要以為商品底生產費，是減少到右邊所揭的數字所表示的範圍。因為如我們所已說明，在機器生產中，機器底一部分價值，是移轉於商品中的。然而就是將這件事加入考慮，那用機器來生產的大企業費於一定商品的勞動量，比較用手工來生產的小企業為生產同樣商品所費的勞動量，也還要小幾倍。

再則，大資本，因之大企業，比小資本小企業，要發展得更速。企業越大，其所有主所得的利潤就越大，因之用於擴張企業的利潤比例也就越大。倘若一個資本家，一年取得五百鎊利益，而這數額僅能維持「適合其地位的」中等生活，那麼他就只好停止擴張其企業，或至少要貯蓄百鎊，即其收入底五分之一。每年取得一萬鎊的一個資本家，可以為擴張其企業，「貯蓄」或使用其收入底五分之四，而且他所過的生活，還比前一個資本家好四倍。倘若一個資本家，領有巨額的資本，在普通情形之下，一年可得十萬鎊，那麼除用以擴張企業外，恐怕很少用其收入底十分之一以上於別種目的。

大企業因為能夠忍受較廉的價格，所以征服市場的機會較多。勉強依靠利潤維持

大企業比較不易破產

小資本集積於大資本家手中

生活的小資本家，即使一時地價格低落，亦會瀕於破產，如果價格低落，延長下去，他就要確實破產了。在別方面，大資本家只用其利潤底一小部分於個人的必要，而用其餘一切於擴張企業，所以在價格低落時，只不過停止擴張而已。大資本家即使受些損害，而他底完全破產，與前者比較起來，却是緩慢得多。

小資本家，因為不能抵抗競爭所以只得賣出他底工廠及工具，失去他在社會生產中的組織機能。大資本家獲得以前為小資本家所有的事業，如此漸漸集積資本於他底手中。

這種過程。在一切資本主義國家，（包含俄羅斯）都可以看見。俄羅斯底製棉工業，就是適切的顯著的事例。在機器沒有出現時，這個工業底技術條件，不論對於大工廠，小工廠，或對於家庭勞動者，都是一樣。家庭勞動者，由延長自己底勞動日，與榨取其家族底成員（包含兒童）去補足大工廠所有的利益。因此，織物工業中底小企業，能夠順利地發達，並且常常使他們自己覺得是在同大工廠競爭。然而不久，就採用機器，而這種機器

只有大資本家才能購買，於是小工業就開始慘苦的衰退。小生產者，尤其是家庭勞動者，因為不能抵抗競爭而破產，並應着大工廠主需要勞動力的範圍，走進工廠裏去勞動。

這是工業集積底過程，而這種集積底過程，同時又是資本集積底過程——這種集積表現於企業數底減少中。在總計上，這件事是表現於財產所有者數底繼續減少與無產者數底繼續增加，例如在德意志，一八八二年底「獨立生計者」數，為百分之五二，一八九五年遂為百分之二九；而勞動者底數目，却相應地增加——在這短期間中，實在起了很大的變化。同樣的變化，在德意志國會選舉時有投票權的勞動者人數底增加中，亦可以看見。一八八二年，勞動階級底有權者數為全有樂者數底百分之三五，一八九五年就增到百分之五二·六，一九〇七年增到百分之五四·一，一九一〇年增到百分之五六·二。反之，在別方面，財產所有者底有權者數，就相應地減少了。

資本集積底過程，（即表現於大企業底發達，大工廠生產底增加部分底集積，及小企業底運命中的資本集積底過程）是資本化底結果，即各個資本家所生產的巨額的

資·本·底·集
中·補·足·資
本·集·積·底
過·程

集·中·過·程
底·最·高·表
現——加
特·爾·新·狄
嘉·及·託·辣
斯

勞·動·者·底
集·中

剩餘價值轉換為能動的資本之結果。然而這種過程，又由資本底集中，即將各個企業合併為單一企業這件事來補足。這件事，由股份公司底設立而成立，因為股份公司，結合互相獨立發達的資本，並能組織發達的資本主義時代所特有的巨大的企業。大企業為這種資本底集中所創造，但它更促進這集積底過程。因為集積底發達，是隨着各個企業規模底增加而增加的。

集中過程底最高表現就是共同管理下的各企業底結合。換句話說即有時包括全產業的資本來的組織底成立。這種組織，就是普通所知道的加特爾（Guthrie）新狄嘉（Syndicates）及託辣斯（Trusts），這些都是近代資本主義底顯著的特徵，後而再詳細說明。（註十二）

資本底集積及集中底一個直接結果，就是勞動者底集中。在發達底初期，散在幾百單個企業之間的勞動者，現在漸漸集中於大工廠及大工作場。幾千甚至幾萬勞動者，工作於同一屋頂之下，由共同利害與同儕地位結合起來。這種情形，使勞動者易於組織，他

們結成大軍，為改善自己底地位，行共同的鬥爭。

因為資本家完全轉自己底利益，使用增加的勞動生產力，所以這種鬥爭日益難免。勞動者所創造的每年生產物中，屬於他們自己的領份，日益減少。所以一八九〇年至一九〇五年間，美國勞動階級所生產的生產物底價值，增加了百分之二一〇；但是勞動階級所得的生產物底領份，却從百分之二〇・二減少為百分之二七・九。關於這一點，德意志工會底報告，給與我們的教訓最多。據「礦工工會」底報告，一九〇五年至一九一三年間，煤礦所創造的價值之中，工錢底領份，從百分之五八・八減低為百分之五二・二；在褐煤煤礦中，從百分之四六・八減低為百分之四一・五；在岩鹽礦中，從百分之三二・九減低為百分之二六・四。「金屬工會」指出這樣的事實：十個平均使用六萬至七萬勞動者的大企業，在一九〇五年至一九〇九年這五年間，工錢只增加百分之三・六九，而這些企業底利潤，却增加了百分之二四・七三，其資本則增加了百分之二五至三五。

資本集積
促進無產
階級底速
成
勞動階級
有一部份
長期失業

資本底集積，促進小企業底滅亡，因之促進無產階級底速成。可是大機器生產，如前面所述，只消比小生產相對的少數勞動者就夠了。所以勞動底需要，不能與無產階級底增加，保持一致的步調。勞動階級底一定的而且日益增加的部分，其命運是長期失業，過貧窮的生活。一切資本主義國家底統計，都表示仰求公共救助的人民底百分比，不斷地增加。這種情形，關於老年勞動者，特別明顯，他們被棄於街頭，對於資本已毫無用處。在世界最富國之一的英國，勞動者底百分之四〇至五〇，一到了老年，便變為被救恤的人民。這樣，勞動階級底地位，日益不安定；他們底生活標準，即使增高，亦是經過激烈的鬭爭之後才增高的而且比較資本底利潤緩慢得多——有時甚至於低落。即使名目工錢（貨幣工錢）普通是增高了，亦因為物價底騰貴，超過工錢底增高，以致在多數場合，勞動階級底地位，只有表面的改善。

我們在前章中，已經知道，資本家必須以工錢的形式，給與勞動階級以再生產其勞動力所必要的生產物，即維持生活與繁殖種族所必要的生產物。換句話說，資本家不能

後進國民
亦日益無
產階級化

階級鬥爭
日趨激烈

不分派每年生產物底一部分，去養活勞動者底子女，然而隨着資本主義底發展，同時便有小生產者底無產階級化。資本家的大規模生產底廉價商品，不僅破壞先進國底小生產，並且破壞後進國底小生產。資本家的競爭，不僅在所謂文明國，就是在歐洲及亞洲底後進國，亦使其農民，工匠及勞動者，日益無產階級化。這些後進國，產出大批勞動者，離開故國向歐美資本主義國去求職業。資本主義，從朝鮮，中國，日本及非洲獲得勞動力，正如古代諸國底奴隸制度，從野蠻人中獲得奴隸。這種勞動力，誠然不熟練；但是機器生產，在多數場合，並不要特殊的熟練。

這樣，資本家階級，獲得勞動者底豫備軍。關於養成這種豫備軍，資本家階級，並不要什麼費用。這就是第一，勞動者所得的總額，相應地減少；第二，發達的資本主義國底勞動者，遇着所謂「黑色」或「黃色」的勞動競爭。後者底生活標準，因之再生產其勞動力的費用，低於所謂文明國底勞動者。因此，勞動者底地位，越不安定。

因此，經濟的，政治的及階級的鬭爭，益趨激烈；勞動者開始曉得在資本主義制度底

內部，沒有什麼救濟的方法。於是，他們就開始鬥爭，謀資本主義社會底完全廢止，並欲建立以新社會主義為基礎的生產組織。在這種鬥爭底發展中，資本集積底過程，演了很重要的任務，如我們後面所說明。集積底過程，促進勞動者底組織，喚起他們底階級意識，並暴露資本主義制度底矛盾性：一方面使生產日益社會化，他方面，使生產物底所有日益成為私的和個人的，這種矛盾性。

第八節 市場及恐慌底概念

在自然自足社會中，生產過程是依照一定的豫先計劃的方向進行的。現在我們試行想像包含六十人至八十人，而且經濟上完全自足的所謂斯拉夫式的大農家族。指導這種家族工作的人，一方面知道其要求底範圍，食料，衣服，工具等物底分量，別方面知道自己所能使用的生產力底分量，即生產手段及有勞動能力的人底分量。這種共同團體底推進力，就是完全滿足各成員要求的欲望，而這種欲望，又是分配生產力底基礎。

資本制度
情形不同

資本家不
知需要情
形

比方說，倘若該共同團體需要穀物二十五噸，麻布四百碼，貨車五架時，自然不會爲獲得二倍必要量去增加穀物底耕作，以致奪去供給麻布及貨車所必要的勞動力。恰恰相反，該共同團體將自己所能使用的勞動力，配置得很適當，可以滿足各成員底要求。就是使一定數勞動者從事耕種，一定數勞動者製造貨車，一定數勞動者從事織布。

在這個場合，顯然不能有一個生產。一年年生產，不受什麼打擊，規規矩矩地進行。只有凶荒，火災或瘟疫等自然的災厄，才能使生產離開向來所走的道路。

交換制度，尤其是資本主義制度，現出一種完全兩樣的情形。這種制度，是由許多形式上獨立的企業構成，具有無組織的無政府的性質。

沒有一個資本家，知道一種或別種商品，購買的究有多少，需要的究有多少。在這裏，既沒有一種機關，指示在一定期間中各個企業應該生產多少，又沒有一種機關，將所生產的貨品分配於消費者之間。恰恰相反，各個製造業者，都冒着危險，完全獨立地活動。他們底唯一目的，只在於增加出產以增加利潤。

整個兒資本家生產底唯一調節，就是市場價格底變動。倘若一定產業底生產物底分量，超過對於這種商品的現實的必要，那麼供給就超過需要，價格就開始低落。倘若在相反の場合，價格就會騰貴。在第一個場合，製造業者怕受損失，就縮短生產；在第二個場合，就擴張生產。關於這一點，價格底變動，其作用恰如蒸汽機關底調節器，自動地調節速度。當蒸汽機關增加速度時，調節器底軸承，就因遠心力增加底結果而向上舉高；這個以槓杆組織，放寬排氣孔，水蒸汽通過排氣孔，從汽缸移入圓洞，而蒸汽機關遂以增加速度的同樣方法，去減弱調節器底速度。這樣，蒸汽機關底調節器，與資本主義生產組織中物價底變動一樣，在變動發生之後，表現並調節變動的。兩者底差異在於：蒸汽機關底調節器，是自動地作用，而且即時移轉變動物價底變動，不是直接地，即時影響於物價，而須通過常常不能抵抗變動狀態的各個製造業者，才能發生影響。

這樣，自然自足社會底調節機關及共同團體底意識的意志，便為市場力所替代，這種力存在於人類之上，離人類底意志而獨立。可以販賣所生產的商品的場所，製造業者

市場

各種工業
互為市場

各種工業
底市場互
相影響

可以轉變剩餘價值為一般貨幣形態的場所可以發見獲得利潤的各種手段的場所，這就是市場。市場是一種盲目的力，指導資本家的製造業者底一切行動。因此，我們第一必須從事市場底考察。

各種工業，對於別種工業，都有市場的作用，後者又為前者底市場。

鑛山業供給燃料及原料於機器製造業，機器製造業又供給各種機器，通風機，昇降機等於鑛山。皮革工業需要化學工業所供給的製革原料，化學工業又一定要有皮革工業所生產的皮革。機器原料及一切補助材料，是一切工業所必要的，因之對於消費財底製造是必要的。而消費財底主要市場是勞動力，勞動力是積極地與一切工業連結的。製紙工業，為主的是為印刷工業而工作，紡紗工業，為織布工業而工作；棉花底栽培，又為紡紗工業而工作。因為有這些紐帶，所以一種工業底市場發生了變化（擴張或緊縮），就會影響於別種工業，且使整個兒資本主義生產，發生顯著的變化。

比方說，關於書籍，報紙及雜誌等的需要，增加了十萬鎊，於是製紙工廠底售賣額就

會增加，例如五萬鎊，生產印刷機器的事業底售賣額增加二萬鎊，生產印刷墨汁的化學工業底售賣額增加一萬鎊。印刷工業底擴張，實際又促起別種工業底擴張，雖然範圍較小。然而事情還不止於此。製紙工廠，又生出對於額外製紙原料及機器的需要；生產印刷機器及活字的事業，需要額外的金屬；化學工業，需要煤鑛業所供給的額外生產物。擴張底第三波動依舊進行，雖然較小於前者。第三波動又促起許多較弱的波動。凡此一切，都會增加使用勞動者底數目，因之增加消費財底需要。其結果，又惹起許多較弱於親波的子波。資本家底利潤底增加，亦許要增加消費財底需要，然而由此所引起的擴張底波動，比較由勞動者底消費財底需要增加所引起的波動，要微弱些。

凡此一切工業，都有如上的連鎖關係，所以必須再分為二大類：（一）生產手段（工具及原料）底生產，（二）消費財底生產。第一類包括各種機器、原料（金屬、原棉、紗、染料等）及補助材料（煤炭、油料、燈料等）；第二類包括一切滿足人類直接要求的企業如農業、麵包業、屠宰業、臘腸工廠、織物工廠、印刷所等。消費財生產底特異性，就是它可以獨

整·個·市·場
擴·張·底·出
發·點·是·消
費·者·市·場
底·擴·張

立地激起市場底擴張或緊縮之波動；而生產手段底生產只能表現為擴張或緊縮底連鎖中之第二次的一環。資本主義的生產，雖然是無政府的，然而機器決不是為機器而生產，煤不是為煤，鐵不是為鐵而生產。不錯，有一種機器，生產同種的其它機器，用一個旋盤，可以生產別個旋盤。這個旋盤又可以生產別的旋盤。但是最後，卻是製造為生產消費財的機器。旋盤雖然「生出」同種的機器，但是同時又能夠用來生產農業器具，耕犁等，榨乳所底分液器，臘腸工場底切肉機，織布工廠底織布機，印刷機器，以及其它無數的工具與機器，及為製造人類各種消費財的機器。所以，擴張底波動，只能從消費財底擴張範圍中發生，整個兒市場擴張底出發點，乃是消費者市場底擴張。自然，如上面所說明，生產手段底生產，亦能使市場發生變化，不過這個變化，性質上不是獨立的，而是派生的。

適應消費者市場底擴張而生的市場底一般擴張底範圍，相當於數學上的近似值計算。現在我們試行假定，各商品底「生產價格」中，利潤為百分之一〇，對於生產手段及勞動力的支出為百分之九〇。這個場合，消費者市場底十萬鎊的擴張，就需要生產手

段及消費手段底九萬鎊的增加。然而要生產有九萬鎊價值的商品更需購買相當於九萬鎊底百分之九〇，即八萬一千鎊的生產手段及消費手段。但是要生產這些東西，又再需要購買八萬一千鎊底百分之九〇，即有七萬二千九百鎊價值的生產手段及消費手段。而這個擴張，又促起其百分之九〇的擴張，如此繼續進行。這樣，消費者市場擴張十萬鎊的刺戟，促起許多系列的擴張波動，而這些波動，愈前進愈微弱，終至於停止。為要知道這種擴張底全般範圍，必須加算下列無限系列的數字：

$$100,000鎊 + 90,000鎊 + 81,000鎊 + 72,900鎊 + 65,610鎊 + \dots$$

以幾何級數來表示的這些數字底總和，若依照代數公式，就變為這樣：

$$100,000鎊$$

$$\frac{1}{1-0.9} = 1,000,000鎊$$

這樣消費者市場底十萬鎊的擴張，就促起全資本家市場底百萬鎊的一般擴張。這

是商品底利潤爲百分之一〇時所發生的現象。倘若商品底利潤爲百分之五，則其相應的擴張，依照上式，就要表現爲如左的數目：

100,000鎊

————— || 2000,000鎊

1 ——— 19
20

倘若利潤爲百分之四，則總和就爲二百五十萬鎊。在實際上，情形更爲複雜，因爲商品底價格之中，利潤底比率，並不是任何工業都是一樣的。不過無論怎樣，這個計算，實能完全傳出資本家社會所存在的關係底本質。

既然說明了聯繫各種工業的連鎖，就可以進行考察實現底過程，及資本主義生產順利進行所必要的條件。

商品價值底實現，不外是市場上商品底販賣。這事對於一切資本家的企業，都是生產底最終目的，並且是確保爲將來生存的精力的手段。倘若停止實現，即倘若工廠不能

賣出它所生產的商品，它就不能買入新的原料，不能雇用勞動者，結果就不能不關閉工廠。

在資本主義的生產之下，商品價值底實現過程，當沒有生產擴張時，進行得最圓滿。這是資本家階級限制其剩餘價值於自己個人的必要，因之不行蓄積的時候所發生的現象。在這種條件之下，生產底規模，不能變化。在長時期之間，生產活動底反覆，以同一的規模進行。這叫作單純再生產。

我們將整個生產，分為上述二個分類，即生產手段底生產與消費財底生產。現在假定在第一個分類中，實際為生產所費的資本底價值等於五千單位（不論是勞動或貨幣，都沒有問題），其中四千為不變資本（生產手段），一千為可變資本（工錢）。這樣一來，這種資本就可用如次的形式表示出來：

(I) 4,000C + 1,000V = 5,000(註)

(註) C 表示不變資本，V 表示可變資本， ΔV 表示剩餘價值。

單
純
再
生
產

舉
例
說
明

假定在第二個分類中，資本底每年支出等於二千五百單位，其構成如下：

$$(2) 2,000C + 500V = 2,500$$

資本底這兩個分類，都可以作為生產週期底出發點。

我們假定剩餘價值率為百分之百，換句話說，剩餘生產物等於可變資本底價值。在這個場合，一年之終第一類底生產額就是如次：

$$(1) 4,000C + 1,000V + 1,000S_v = 6,000 \text{ 生產手段}$$

在第二類中，就是這樣：

$$(2) 2,000C + 500V + 500S_v = 3,000 \text{ 消費財}$$

第二類底總額三〇〇〇之中，有五〇〇為屬於這分類的勞動者所消費而表現他們底工錢。依照我們底假定，關於完全為資本家所消費的剩餘價值，亦可以說有同樣的情形。因之在第二類中，消費了一〇〇〇單位。自然，我們不可以為，勞動者與資本家，僅僅消費他們自己企業所生產的生產物。屬於這分類的各個企業，依照各自底價值去交換

生產物。一企業購買他企業底生產品，他企業又購買第三企業底生產品，第三企業又購買第一企業底生產品，最終，他們互相實現其商品底價值。

在第二分類中，還剩有第一分類可以消費的消費財三千單位，即勞動者可以消費的一千單位與資本家可以消費的一千單位。反轉來，第一分類給與同額的生產手段於第二分類，使第二分類能夠開始生產底新週期。在第一分類中，扣除移轉於第二分類的二千單位之後，還剩有四千單位。這四千單位，在交換過程中，分配於第一分類的諸企業之間，作為規模依舊的生產第三週底出發點。第二週期，與第一週期同樣地進行，第三，第四週期，繼續出現。這樣，價值底實現，不受什麼妨礙，以一定不變的形式進行。

所以在單純再生產時，實現底進行，絕對不會妨礙或攪亂生產過程。然而這種事情，只有在理論上能夠如此設想；至於在實際上，單純再生產是稀有的例外，因為人類社會不是固定的，而是發展的事實上。剩餘價值只有一部分為資本家所消費，資本家受那名為競爭的強力底影響，將剩餘價值底大部分用於擴張他底企業。在實際上，我們所看見

的，不是單純再生產，而是擴張再生產；所以價值底實現，不是那樣容易的。

現在為使我們底分析簡明起見，假定全生產為單純的技術機構。假定每年所費的全資本額，由一千單位（勞動時間或貨幣均可）構成。再假定資本底有機構成，即不變資本對於可變資本的關係，為 $\frac{1}{2}$ 。在這個場合，社會資本底總額，就現為 $800C + 200V$ 。假定剩餘率價值為百分之百，則第一循環期告終時，我們就得有 $800C + 200V + 200C + 200V = 1,200$ 價值的生產物。倘若我們將擴張再生產當作問題時，剩餘價值（ $200C + 200V$ ）就只拿一部分去消費，別部分就蓄積起來，即轉變為生產資本。假定蓄積剩餘價值底半額，即 $100C + 100V$ 。如果資本底構成不變，這數額就可分為 $80C + 20V$ 。第二循環期，就以 $880C + 220V$ 的資本開始，其結果所得的生產物，則為 $880C + 220V + 220C + 220V = 1,320$ 。要使這種規模的蓄積成為可能，必須多生產價值 $80C + 20V$ 的生產財底分量。倘若不照這樣進行，比方說，倘若所生產的生產財底分量和以前一樣，即 $80C + 20V$ 單變，那麼就有 $80C + 20V$ 單位的生產手段底過剩生產，無處發賣。於是，資本

主義制度底平衡，就被攪亂。

可是我們假定，不起什麼攪亂，我們現在所論的循環期，順利地完結。於是蓄積上期的剩餘價值，即蓄積一一〇單位的第三循環期，接着發生。假定資本底構成和以前一樣，那麼剩餘生產物，就可以分為生產手段八八價值單位，勞動者底消費財二二價值單位，資本家底消費財一一〇價值單位。要使這件事情實際進行，生產就不能像先前那樣，擴張一〇〇（ $80C+20V$ ），而要擴張一一〇（ $88C+22V$ ）。

可是對於蓄積中所行的價值底實現，是否常有很順利的條件？我們已經知道，資本家底消費，一定要和生產底擴張，以同樣的程度增加，即從一〇〇增到一一〇，從一一〇增到一二一……但是剩餘價值一增加，資本家要消費半額就越益困難，且不大有利。在資本家，從二萬鎊的所得中，拿一萬鎊為自己底個人欲望而消費，是容易的事，但是從百萬鎊之中，消費五十萬鎊，就只有極端的浪費才做得到。再則，資本家生活於怕被競爭所敗的威脅之下，不能不繼續增加生產，而且他並不以為要圓滿地實現價值，只許蓄積剩

消費財市
場底相對
的縮小引
起市場底
一般縮小

餘價值底半額（如我們底例子所假定。）最後，資本家底人數減少，他們所消費的分量亦跟着減少。因這緣故，我們就遇到消費財市場底相對的縮小。這種縮小，依照我們前面所論的連鎖關係，又惹起較大的市場底一般的縮小。這裏就潛伏着一種條件，足以使資本家生產底全組織解體。

以上是技術不變時底狀態。可是擾亂資本主義制度底平衡的力量常隨技術的改良，越益增大，而技術地改良，又必然的隨伴着資本底發展。假定生產不擴張，而有某種技術的改良。這個場合，要生產與前同量的商品，只要較少的勞動者便得，因為勞動底生產力比以前增加了。因此，消費者市場就縮小，而這種縮小，如上所述，又大大地縮小了市場全體。許多產業，發生過剩生產，其結果就引起全組織底擾亂。

誠然，技術底進步，通常是伴着生產底擴張。比方說，假定織物工業採用了新機器。勞動底生產力一增高，同時，商品底價格，就會減低，製造業者希望他們所生產的織物，比以前銷售得多，於是大規模地生產該項貨物。在這個場合，所使用的勞動者人數不會減少，

因之就不致引起消費者市場底縮小。反因資本家方面對於消費財的需要增加，以致擴張。而且和織物工業有關係的各種工業底生產物，其需要底增加，亦是無疑的。這樣，平衡就確立起來。而其規模，亦大過以前。

技術底改良，如果不像前例，發生於消費財底範圍，而發生於生產手段底範圍，其結果就完全不同。比方說，假定機器底製造法發生了改良。在這個場合，要生產與以前同數的機器，只需要比以前少數的勞動者。要擴大生產，而使勞動者底人數仍舊，只有在用機器的工業實行擴張時才能實現。自然，要達到這目的，必須擴大消費者市場底基礎。然而因為生產機器所使用的勞動者人數既然減少，所以消費者市場，不但不能擴大，反而不能不縮小。要使商品價值底實現無障礙地進行，必定要有其他產業底擴張，與機器生產底擴張並行。但是這種好機會，非常之少。所以對於資本主義制度底平衡，給與重大威脅的，實在就在這裏。

為要再建平衡，資本家就在外國市場，例如落後的先資本主義國家及資產階級國

家底非農民階級（即農民的農業家）手裏由殖民地發見貨物底新銷路（註十二）但是農民的農業，在其發展底過程中，遲早必要捲入資本主義底圈內，對於資本主義，不會永為「外國市場」同樣的事情，亦能適用於後進國。資本主義破壞他們底自然自足的形式。這就是使後進國發達商品生產，並以商品充滿國中，而使大羣小生產者陷於破產。這樣，殖民地變為工業國，以新競爭者的資格，加入世界的資本主義組織之中。外國市場底範圍日趨狹窄，事實上已不能防止過剩生產，只不過防止它出現於表面罷了。過剩生產是不可避免的，因為競爭這強大的力，造出資本主義底無限制擴張的傾向。資本家只有降伏於這種傾向之前，資本家不能停止自己企業底擴張或技術底發展。倘若停止了，他就馬上要被更有力的資本家底競爭所打敗。要延長生命的欲求，是全體資本家所共有的，所以他們都一樣地行動。其結果，就是生產全體，都帶有這種無限制擴張的傾向。我們已經知道，資本主義一發展，因之，機器生產一增加，市場底根本部分（即消費者市場）就發生相對的縮小。遲早之間，這些傾向，必然地要引起資本主義制度底嚴重的解體。這就

剩·生·產·

是·一·般·的·過·剩·生·產·。

過剩生產，在那資本主義已有了很大進步的十九世紀底第一期，才明確表現出來。在手工業的資本主義時代，不曉得有什麼過剩生產。因為那個時代，資本主義還不很發展，而且可以成爲市場的非資本主義國還有很多存在。

產·業·恐·慌·

一般的過剩生產，表現於產業恐慌中。產業恐慌，乃是對於社會制度全體的深刻而廣大的打擊。這是顯著而威脅的各種現象之複雜的結合。就是價格底迅速低落，許多企業底互解，與羣衆的失業等。這是常常起於資本家世界的社會的大災厄。

恐·慌·發·生
底·過·程·

爲什麼過剩生產，不漸次表現（例如表現爲伴着價格大跌落的，明白的緩慢的市場雜沓）而採取恐慌底形式，急激地到來？要了解這一件事，必須考慮到資本主義機構底複雜性與資本家在產底無組織性。可以說沒有一個資本家，關於產業全體底狀況或一個特殊產業底狀況，具有正確的知識。交易所底組織，每日公佈世界市場底最重要地點所通行的價格，在某種程度，給與搜集此種知識的便宜。

但是因爲生產全體，確實增加，需要有大變動，所以交易所底組織，還不能供給一種手段，用於判斷全生產額與全需要額之間底變化關係。因這緣故，生產底急激擴張，不僅在沒有充分需要的時候繼續，甚至於在生產與需要底關係經已攪亂之後，亦還繼續着。過剩生產已經存在了，只是沒有表現出來。製造業者，相信能夠照以前一樣，找到顧客。所以不但照以前的規模，甚至於更大規模地繼續他底事業。批發商人，以爲能夠將商品全部漸漸零售出去或即時轉賣出去，所以向資本家豫定大批貨物。在表面上看起來，狀況好像完全是正常的，因此，過剩生產越益迅速表現出來。

最後，某種商品，就沒有人購買。這裏，才達到過剩生產具體表現的時期。這種商品底價格，迅速地跌落，許多提供這種貨財於市場的製造業者及商人，歸於破產，即使不破產，亦要緊縮生產，或完全中止生產。這樣，社會生產底一領域中，進行急激的可驚的生產低減之結果，就發生工錢低落，失業等現象。因爲各產業之間，都有密切的關係，所以別的產業，例如供給原料或工具於第一產業，而對於這些貨物的需要突然減少的產業，又要捲

入恐慌之中。於是這些產業，又給與影響於同樣關係的別種產業，這樣繼續進行。

市場底縮小，如崩雪一樣，影響及於產業全體，使全資本主義制度瀕於崩壞狀態。

商業與信用股票，與工業一同沉陷於一般的經濟崩壞之中，自然是自明的道理。這種事業，因其性質的關係，所受的打擊最劇烈。我們在這里，只要附帶地說明這一點就夠了。商人因為需要底低減，最直接受打擊；銀行也受着損失，因為許多債務者失敗，不能償還債務，而存款者又有過度的要求，就是他們為恐慌所驚嚇，爭欲取出自己底存款。銀行及商人底失敗，又使許多製造業者底事業，因不能利用他們而瓦解。

這樣，產業生活底一部門中恐慌底突發，影響到其他的一切。在各個集團差不多完全孤立生活着的自然自足經濟時代，這種事情是不會發生的。就是某一集團底完全滅亡，亦幾乎沒有影響於其他集團。在都市手工業社會中，各個企業間底紐帶雖然比較的發展，然而在各個的場合，只有比較少數的企業，才有多少的關係，所以經濟生活底攪亂，並不怎樣擴大。倘若這種社會構成，可以和低級的有機體比較，那麼具有高度發達的分

工的資本家社會，在這一點，可以和高度發達的有機體比較。倘若人體底一部分受了傷害，那麼全個身體就要受恐慌，甚至於隔離傷部很遠的器官，亦要受打擊。反之，生活機能不甚分化為身體各部分的水螅，即使對於其身體底某一部分加以非常重大的傷害，對於其他部分，亦只有很小的影響。

激烈恐慌底顯著的特徵，就是繁盛的交易突然趨於崩壞。產業迅速地發展，一直到恐慌底開始，在最後的日子，事業底活動達到了最高點。批發商人，向製造業者及同業者購買，零售商人向批發商人購買，投機業者以轉賣為目的，造成虛擬的需要增加。資本家與勞動者，都感着處在比以前良好的狀態。剩餘生產物，不計其數地日益蓄積起來。隱匿的疾病，在社會組織體底內部進展。這種疾病，只有進展到顯著程度的場合，才激發為恐慌。因此，恐慌底出現，要伴着重大的打擊。

將要突發的恐慌，其第一個兆候，就是投機業底失敗。謠傳一個公司失敗，第二，第三公司繼續失敗。信用部門（經濟組織中最敏感的部分），立刻感覺到將要到來的打擊，

而以金融恐慌底形式，以非的常勢力反映出來。

信用，是以信賴的感情爲基礎的，而人底感情是容易受欺騙的。就是遇到威脅社會生產的極輕微的打擊時，全體資本家，沒有大小之別，都要替明日危懼，替資本危懼。一發生丁危懼，信賴就消滅，信用就墮落。各人都盡可能地努力收回貨幣。各人尋求貨幣，只求貨幣；因爲別人已經不能信賴了。恐慌底波浪，侵及股票經紀人，銀行業者和放債者；銀行爲存款者羣集所包圍。一方面須立即付款給債權者，別方面又不能收回自己底放款，所以許多銀行，只有破產。因此，這些銀行底存款者——資本家，亦一着破產。

商業的及工業的企業，爲尋求貨幣的熱病所驅迫，都想迅速賣出他們底財貨。而別方面，一切人都努力保留貨幣，所以需要就愈益跌落。市場充滿貨財，價格跌落得很低。再則，工業的企業，接二連三的開始崩壞，剩下的，亦只得縮短生產，或完全中止生產。失業者的軍，急激增加幾十百萬，其中包含幾千破產的資本家。資本家隊伍中一切的弱者都歸滅亡，就是強者，亦在動搖。

失業者急
激增加

恐慌之後
就是停滯

再來興旺

例
恐慌底實

恐慌之後，就是停滯。新的破產雖不再發生，但沒有一點改良。生產及市場，都處於停滯的狀態。

市場上所堆積的大量生產物，開始一點一點兒消滅，漸漸能夠賣出了。大企業恢復原狀，漸漸開始擴張其事業。停滯一步一步地向着興旺進行。生產重復達到以前的範圍，而且不久就超過以前的範圍。同時，許多小企業消滅，企業總數減少，已是很明瞭的事實。交易愈益迅速進行。生產底猛烈的發展，又成爲不可避的事。原因底反覆，引起結果底反覆——即恰恰好像最繁榮的時候，新恐慌又要到來。

這種循環，在十九世紀，曾經反覆了好幾次。最初的一般恐慌，起於一八二五——二六年，第二次起於一八三六——三七年，第三次起於一八四七——四八年，其次起於一八五七年。迄此爲止，恐慌是很有規則地，每十年發生一次。然而下一次，即起於一八七三年。其大小與範圍，都超過一切過去的恐慌，這次恐慌，從一國波及別國，繼續至數年間。一直繼續到一八七八年。此後，直到一八九〇年代之初，實際上是停滯。

產·業·週·期
底·期·間·由
停·止·力·與
促·進·力·來
決·定

可是停滯漸次轉變為興旺，數年興旺的交易之後，又發生一八九九年的新恐慌，影響及於整個資本主義的歐洲。這次恐慌，對於俄羅斯，打擊得特別厲害，然而其影響則到處都感受到。它繼續至數年間，其範圍大得可怕。例如那影響較輕於德意志的法蘭西，失業者底數目，一八九六年只有四十萬人，一九〇二年就增加到九十萬人。

所以，資本主義底歷史，表示恐慌雖然反覆發生，但決不是有規則地每一定期間發生一次。最初幾次的恐慌，彼此相隔十年；然而一八七三年的恐慌，就比前一次恐慌，後十六年發生；二十世紀初頭所發生的恐慌，是在二十六年以後。

這是因為產業週期（興旺及停滯）底期間，是由停止力與促進力來決定的。停止力底原因，在於資本主義制度底高度複雜性與其擴張，因為資本主義制度越發展，就不斷地包含要多新國家。社會分工及投機底增加，亦於停止的效果。製造消費財的工業，與供給該工業所必要的工具及原料的工業，兩者間底紐帶，日益複雜起來；市場底擴張波動成緊縮波動之傳播，漸漸需要較長的時間。

部分的恐
慌與一般
的恐慌之
差異

促進恐慌的諸原動力，第一個就是交通技術底改良。鐵路及輪船，與郵政，電信，電話一樣，縮短運送貨財所需要的時間，加速資本底循環，因之縮短產業週期底期間。此外，還有企業底合成。這就是生產原料及半製品的企業，與生產完成品的企業之結合（棉花栽培，紡紗工廠，織布工廠。（註十四））

倘若兩個傾向底力量相等，保持着平衡，那麼產業週期底期間，就和一八三六至四七年之間，及一八四七至五七年之間所起的一樣，沒有很多變化。倘若停止力底傾向旺盛，就要和一八五七至七三年間，一八七三至八九年間所起的一樣，週期比較延長。

部分的恐慌與一般的恐慌之差異，第一，在前者非起於資本主義過剩生產的傾向，而起於偶然的原因；第二，前者底規模，亦狹小得許多。這種恐慌，通常只影響於一國或社會生產底特定範圍，在這個限度以外，只給與比較輕微的影響。然而部分的恐慌，亦有極端激烈的場合，在某種場合，其強度幾乎不能與真正的世界恐慌相區別。

部分的恐慌，有些起於戰爭，革命，兇荒，及大規模的股票投機。一八六三——六四年

英國底木棉恐慌，因美利堅底內亂而起。一八九一——九二年，俄羅斯所發生的一般的經濟停滯，是由於穀物底大凶荒等原因。要知道這種恐慌發生底機構，我們試查具體的例子。被稱爲黑人解放戰爭的一八六〇——六四年的美利堅底內亂，是北部與南部底支配階級——即工業的資產階級與土地貴族之間利害衝突底結果。前者力求保護關稅，即力求他們希望以高價販賣的製造品，課以高率的關稅；後者爲要廉價購買這些物品，希望自由貿易。在原料底生產中，南部底廉價勞動，對於雇用工錢勞動的北部雇主，是不利益的競爭者。這種經濟競爭採取戰爭的形式時，英國就因木棉工業原棉底不足，而發生恐慌。木棉工業大衰敗，產業預備軍增加了十萬人。如此，一國底社會鬭爭，因爲社會分工所創造的諸國間底密切的經濟紐帶，使別國惹起產業恐慌。

然而結局，部分的恐慌，不論它是受政治的打擊而直接地發生，或由明顯的社會條件而一般地發生，我們都不難知其根本的原因，與一般的恐慌底原因相同，在於社會分工底無秩序性。就是一見好像純粹由於自然的原因（例如引起穀物凶荒的氣象）而

起的恐慌，若更細密地分析起來，普通亦可以判明是同樣的根本原因。底結果。例如一八九一年俄羅斯所起的大凶荒，只因為無計劃的農業制度所引起的土地枯竭，才能發生。自然自足經濟之變遷為交換制度，以及由此所引起的農民農業底衰退，逼得農民不能不過度地擴張耕作與增加土地榨取。同時，土地底生產能力，又不能恢復用盡的限度。土地底枯竭，使農業非常依賴天候，以致影響及於全國的大凶荒，不但能夠發生，並且必然地要時時發生。因之就是在這個場合，激烈的恐慌，亦不是一定制度的偶然事件。比較可算偶然的，不是一八九〇年或一八九二年所發生的恐慌，而是一八九一年所發生的恐慌。

最容易受擾亂的是信用底範圍

社會經濟底諸範圍中，最容易受擾亂的，是信用底範圍。比方說，有戰爭的威脅時，就發生這樣的危懼：怕有幾個國家破產，那些國家底資本家尤其是政府，不能償還其債務。形勢底難靠，就破壞信用。同時，對於貨幣的需要增加，許多資本家以為可以延期的負債，都要立即償還。因為貨幣底需要供給失了平衡，所以信用恐慌，因金融恐慌而愈變為複

恐·慌·表·示·
社·會·生·產·
底·某·種·退·
化·但·又·能·
促·進·生·產·
力·底·發·展·

恐·慌·是·不·
斷·的·威·脅·

雜——即信用底衰退與支付所必要的貨幣底不足，互相結合。這種打擊，自然亦波及工業。工業資本家，因為他們底資本非由貨幣構成，為主的由生產手段及消費財構成，所以他們對於貨幣的需要如果增加，負擔便要特別加重。

恐慌表示社會生產底某種退化，是社會生產力底一時衰退。是但它又對於技術的進步，對於生產力底更進一步的發展，作了強烈的刺戟。第一，恐慌底結果，競爭激烈到極度。第二，力圖償補所受損害的慾望，使資本家探求新的致富方法。第三，而且是主要的，資本家以為價格底暴落，是恐慌時所受的損害底原因，所以自然努力提高企業底技術，使它在價格無論怎樣低落時都不致受損害。

由於促進技術上的進步，恐慌使資本家的關係，容易發展。恐慌伴帶着一切結果，其中包含着新的恐慌。在這裏，發展的傾向，遂與衰退的傾向，密切結合起來。如以上所說，我們已經知道，恐慌是時時影響於整個資本家社會的不可避的疾患。恐慌是不斷的威脅。所以資本家，就遇到統制生產的問題。

資本主義
不能統制
生產

只有無階
級的社會
才能廢除
恐慌

但是在資本主義底組織內，統制生產，究竟是可能的嗎？

對於這個問題，我們回答一個否字。其理由是如次：要統制生產，第一必須廢止生產底無政府性與資本主義之下所行的競爭。在工業的資本主義國家中，全個產業有時組織為強有力的組織體——即新狄嘉及托辣斯。這些組織體，常能廢止某產業中各個企業間底競爭，原是事實。然在世界市場上，（這是真正的資本家市場）因為利害底衝突，大資本家之間通常是不行協定的，即使有協定，亦如曇花一現，不久即歸消滅，所以競爭依舊存在。這種競爭與自由競爭底無限制的支配之差異，在於下述這一點：就是組織為新狄嘉及托辣斯的，少數經濟上武裝較強的資本家軍團間底競爭，代替了許多個人資本家間底競爭。

因此，在資產階級社會，要想廢除恐慌，完全是一種空想。恐慌是由資本主義制度底根本特徵中產生的，所以它只能與資本主義制度一同消滅。只有不以利潤為基礎，而以全社會底要求底最大滿足為基礎的，有組織的生產，即只有不知何謂羣衆底購買力

「不足」的社會，因而沒有階級的社會，才能廢除恐慌。

(註一)在交換社會，社會的發展之所以這樣迅速，大部份是因為下述一件事：就是「工錢勞動力底原始蓄積」能夠生產多量的勞動，超過工業資本主義實際所要求的份量，在大多數場合，遠超過實際的要求。英國在十六世紀及十七世紀，產業不能吸收的人，約有幾十萬。這些人自然只得過遊蕩寄生的生活，對於公共秩序成了很大的威脅。於是國家遂採取極嚴厲的手段，對待他們：監刑，鞭打，割耳，最後還有「頑固不化」的，則實行絞殺。但是這些，均歸無效。其實這些手段，其目的在於訓練無家可歸的無產階級，以發展資本，並在訓練這些怠惰的羣衆，使他們適合於新組織階級底努力。不過這種手段，並不常用。在十六世紀末葉，英國政府曾課稅上流階級，以養活貧困者。這種方法，目的在於用合法的寄生主義，在一定的程度之內，保護地主和資本家，使勿為強搶掠奪等非法的寄生主義所侵害；同時又可以防止勞動者底絕滅，因為這些勞動者，隨時可供資本家採用。

但是在農奴制繼續很久的國家，情形就與此不同。在這些國家，工業資本主義，在其發生期中，就苦於自由勞動力底不足。工業資本，順應這種條件，遂以農奴勞動組織工廠。但是這個場合，農奴勞動底缺點既然很多，而其生產力又復很低，所以資本家自己就不能不請願政府通過農奴解放令。俄羅斯就是這樣。

(註二) 在手工業生產中組織勞動與實行勞動只有很小的區別。就是幫手或師傅自己統制並工作。工廠手工業發展這兩個勞動形態底分離到了極端，而且不合理地把人類變成機器。機器調和這兩個極端，給與實行勞動以組織勞動的性質，對於勞動者，不僅要求野蠻的體力和機械的習慣，而且要求他們底常識和意志。

(註三) 這些數字，決不是表示製針所需要的社會的必要勞動時間，應着各勞動者每日平均出產額底增加而減少。用機器來生產針的時候，需要消費多量的勞動來製作這種機器。這件事情，大大地減少上述數字底效果。

(註四) 有一件事必須預先說一說，就是資本主義制度底本身，造出勞動力底永久剩餘，即所謂「產業預備軍」。事實上，歐洲工錢勞動力底「原始蓄積」已從工廠手工業時代底初期造出很多剩餘的勞動力了。

(註五) 因為地租不斷地騰貴，所以土地常以高於資本家的地租的價格出賣。地租底將來的騰貴，先由土地底購買價格中支付。我們必須注意一件事，就是地租底賣却，可以使地租安定。事實上，購買土地的資本家，把因此所付的貨幣看做可以產出相當利潤的投下資本。維持地租的，不僅是獨占力，並且是資本底競爭力，這種競爭力，替一切資本家要求不平等的利潤率。

(註六) 這個集團底生產機能，社會地位以及智力，却逐漸接近於比較不複雜的勞動，這是機器資本主義底特殊傾向。這種傾向，主要地影響於舊階級下層的多數部份。他們漸次失去和下層階級底分界線，而融合於勞動者中沒有特權的一部份。智識階級底少數部份，替資本家服務，得占較高的地位，而且起源和習慣，都接近於資本家，所以這一部份底傾向，就完全兩樣。隨着經濟關係底發展和更趨於安定，這些上層的部份，便決定地和資本家階級聯合。

(註七) 婦女及兒童勞動，在家庭資本主義中，使用得很多。這是因為商業資本家特別苛酷地擷取小生產者，逼得小生產者不能不殘酷地擷取他底家族，毫不顧及他們底體力是否與其工作相適合。可是工廠手工業的資本家，却知道使用強壯的成年勞動者來經營他底事業，較為有利。即使對於成年勞動者，須多付給工錢，然而在手工勞動制之下，成年勞動者底勞動力，比婦女及兒童底勞動力要大得多，所以還能夠從他們身上獲得較多的剩餘價值。

(註八) 當我們研究這種團體底形態和發達底速度等問題時，不消說，不僅須考慮基礎的經濟關係（即勞動者底生產關係及分配中所得的部份），並須考慮普通教育底狀況，政治狀況，尤其是團體於社會的法律。教育問題之所以重要（這是與生產力底一般發達不能分離的條件），只要看下面一件事便可以明白：就是西洋教育最普及的國家——合衆國、英吉利及德意志，工會底數目最多。結社

自由之所以重要（結社自由底本身，自然又由勞動階級對於其他社會羣的勢力關係如何來決定），也可由下述的例子來判斷。一八六八年，法蘭西底立法機關，許可了勞動者底結社自由，但加以某種限制；此後十六年之間，法蘭西成立了二百八十三個工會。然而一八八四年底法律，廢除這種限制，於是以後七年之間，工會底數目，就增加到四倍左右，即增加到一千一百三十七個。歐戰發生之初，工會數目達五千以上，會員超過百萬之數。一九一〇年，英國組織爲工會的勞動者底人數，在四百萬以上；德國差不多有三百萬。

（註九）直接稅包含不動產稅。這種不動產稅，與課於個人的直接稅（例如所得稅，這是課於納稅者底全部所得或全部財產的）不同，是課於產生所得的物件，或有價值的物件的。其中包含課於建築物，土地，漁獵，捕獸，企業等。這種稅能夠轉嫁於消費者。例如房屋稅底結果如何？房主與資本家一樣，只有在能夠取得普通的利潤率時，築才投資建房屋。倘若房屋稅底賦課，減少房主底利潤，那麼他底利潤率就要低於別的資本家。其結果就是一時停止建築房屋，因之房租漲高，使房主底利潤，恢復正常的標準。這就是房屋稅轉嫁於租屋人。因此我們可以明白：不動產稅只有在其課稅底形式上，是直接的；至於事實上，不過是間接稅底一個隱蔽的形式。

（註十）我們必須注意一件事：就是這個資本家，因爲要商品比較確實地迅速賣出，不以普通的市場價格，

而以比較稍低的價格出賣他底小刀。這種辦法，因為下述的事實，更有必要。就是他製造小刀，比以前便宜，自然就會增加小刀底生產，因之就增加市場上的供給。

（註十一）這里有一件事不可包括進去，就是各個工廠，比別的工廠，多利用些廢物。這些被利用的廢物，不過是工業底多餘的生產物，所以只是增加勞動底生產力。這件事情，在資本家賣出這些廢物時，特別明瞭。

（註十二）資本底集積與集中，本有減少企業數目的傾向。但在發達底初期，却發完全相反的過程（即借助於原始蓄積的資本以創設新企業）所隱蔽，不甚明瞭地表現。以上就大資本家和小資本家而論的事，在某種程度之內，亦可以適用於下述的場合：比較狡猾的，比較熟練的，比較老練的資本家，在經營事業中，戰勝較無能力的資本家。前一種資本家比後一種資本家，多得些資本所生的利潤，好像領有較大的資本一樣。然而企業底組織機能一移歸有薪的專門家，這種議論就歸無效。

（註十三）普通「外國市場」一語，是指一定資本主義國家底國境外的市場；但是我們把「資本主義」當做單一的，全體來考察，「外國市場」這概念，就沒有這種意思。

（註十四）關於企業底合成或結合，請參看「金融資本」的一章。

第九章 金融資本主義時代

第一節 信用

信用，向來只在貨幣流通中，盡補足的任務，一到了機器資本主義時代，就發達為非常廣大複雜而整齊的制度，成為經濟發展底強大的動力，而起作用。

需要信用的理由

在資本主義制度中，資本家同伴之間，需要頻繁而且相當多額的貨幣支付。然而同時，無論有怎樣多額的貨幣在流通着，資本家都不一定常有充分的貨幣放在手頭，甚至於極富足的資本家，有時手頭也沒有充分的現金以支付一定的賬目，別方面資本家有時手頭存有巨額的貨幣，沒有何種特別的用途。倘若每次支付都需要現金，那麼就要使

銀行爲信用底媒介者

近世銀行家爲中世放債業與兌換業底後繼者

資本家生產底發展，遲延得許多。因爲金融上的混亂一到來，馬上要使資本家底全事業受挫折。

所以，隨着資本主義底發展，隨着資本底增大，及資本循環速度底增加，信用就不斷地擴大，在社會的生產中不斷地增加其重要性，那是很明白的。

資本家的信用企業底形態（在我們此刻所討論的時代，就是銀行）達到了最高度的發展階段。銀行成爲信用底需要供給底媒介者；它從能夠給與信用的人，取得信用，對於需要信用的人，給與信用。

銀行雖然起源於機器生產底發展以前，然而它底完全發達，和普遍應用，却是機器生產發展以後的事。

從歷史上看來，近世銀行家，實是中世底兩種職業，即重利放債與兌換業底後繼者。關於前者，我們已經在前幾章充分論述過了，所以這裡只須研究後者。

因爲封建世界，大領主各自享有鑄造貨幣的權利，以致陷入極端的不統一性，所以

市場中常有多種多樣的貨幣在流通着。因之貨幣兌換機關，無論如何是必要的。封建世界底性質，沒有所謂公安，所以兌換店（他們底大多數，常領有巨額的貨幣）為防免劫掠起見，不能不採取特別的手段。因此，存在他們金庫中的貨幣，是比較安全的。於是許多商人，便覺得將其所有的貨幣委託兌換店保管，較為便利，並情願付出若干保管費作為報酬。這些受委託的貨幣，遇委託者需要時，便須付出，兌換店對於這些貨幣，沒有一點使用的權利。（註一）

資本主義底發展及因此而生的對於信用的大量需要，使這些兌換企業底組織發生了根本的變化，不久就變為銀行了。

由長期的經驗，銀行家知道可以將他所管理的貨幣底一部分，附以利息適當地貸出。因為一切存款者，決不會同時要求自己底貨幣；而且每次提出的款項，可用另外的存款額來填補。

存款及提款，依照一定的經濟條件，有規則地發生，因之可以豫測貨幣流通底變動，

一般支付
日期與貨
幣底需要

存款者變
為銀行底
債權者

這事我們已經知道了。

一般履行支付，以及履行大多數金融上的債務的日期，是因國而不同的。這種日期，有些依生產底自然條件來決定，有些依慣習來決定。它們在社會生活底物質的條件上，有其根柢，自然沒有一點可疑的餘地，但要尋究它們底經濟的起源，却是困難的事。在農業國中，支付日期，普通與穀物底賣出時期一致。有一種慣習，支付日定於紀念日底前夕。英國定於耶穌聖誕節，俄羅斯定於耶穌復活週。在這種日期，因為要清理債務，市場上就急激地發生對於貨幣的大量需要。巨額的貨幣，跑出一「貯藏」領域，走入流通領域。信用機關底金庫，驟成空虛。貨幣市場，也許要引起微細的混亂，但其期間很短，且不甚重要。過了一會，剩餘貨幣重復回到貯藏領域，信用機關底空虛金庫重復充滿起來，有時竟在同一日中充滿起來。

銀行家很巧妙地利用貨幣流通底法則，開始貸出他所保管的存款底一部分於各種人；不過最初，只限於短期間而且有確實擔保的。這樣一來，存款者便變為銀行底真實

存款作用
與放款作用

定期存款
與活期存款

的「債權者」銀行對於存款底使用，便開始支付一定的利息。以前是存款者對於自己貨幣底保管，支付保管費給銀行；現在，却現出相反的現象。

這樣，就發生了兩個原始的銀行業務：一個是以「受信」存款為基礎的存款作用，銀行為債務者，即受取信用的業務；他一個是以「授信」放款為基礎的放款作用，銀行為債權者，即給與信用的業務。

從分量上看，在信用制度發達的一切國家中，存款是主要的受信業務。存款業務，有兩個主要的形態：定期與活期。定期存款，尤其是長期存款（其中甚至有「永久的」存款），對於銀行家，在不到預定時間不能提取的一點，是有利益的。活期存款，即「無期限的存款」，無論什麼時候都可以提取。銀行家當流用這種存款時，必須加以非常的注意。因此，付給活期存款的利息，就少於定期存款底利息。

銀行即使在擁有巨額的存款時，亦不能完全沒有破滅的危險。倘若因某種非豫期的經濟變動底結果，有非常多數的存款者，一時齊來要求貨幣時，那就容易發生破滅。如

存款利息
底騰落對
於銀行的
作用

銀行發行
債券

支票制度

果活期存款占銀行存款底大部分，而這大部分又屬於工業及商業資本家的時候，破滅更容易發生，而其危險亦更大。每次遇到政治的或經濟的打擊，尤其是恐慌的時候，存款者為備萬一的災害，馬上向銀行提出貨幣。

存款利息底騰落，成為銀行底一種手段，可以依照必要，吸收貨幣於金庫中，或排出貨幣於金庫外。比方說，假定銀行擁有巨額的游資，因之對於這些不會流用的存款，須付利息。這時，銀行就減低存款底利息。於是新存款便停止流入，舊存款者底大部分，為行較有利的投資而提出存款。

存款作用底一個變態，就是「債券」底發行。這是銀行所負的債務；其利息與母金，經過一長期間，逐漸還清。債券類似長期間的存款。銀行對於債券，不用即時償清，而是一部分一部分地償還，迄於一定期間底終了為止。

從存款者移送證書於兌換店來互相結賬的方法中發展出用「支票」來支付的制度。近世資本家，很少直接在手頭存有巨額的貨幣。他託銀行代為保管貨幣，有支付的

必要時，就使用「支票」。這就是他向存有自己貨幣的銀行，寫一張票據，命它付給某人若干款項。大多數場合，受票人並不領取現金，倘若他在同一銀行亦有存款時，就請該銀行將他應得的金額記入他底存款賬目中。倘若他在該銀行沒有存款時，就將他應得的貨幣，轉入他常有來往的銀行底存款賬目中。這種支票制度，最通行於英吉利等經濟進步的國家。在英吉利，每天用這個方法交易，達到幾百萬鎊的巨額。

從一切方面吸收小資本，並處理幾千資本家與非資本家底貨幣的大銀行，其巨大的經濟力，給與銀行以下述這樣的社會的重要性：銀行底形式的債務支付，在社會上被認為等於支付本身。這種情形，使銀行發生發券作用，即發行銀行券。關於這一件事，我們已經在貨幣流通一章裏研究過了。

授信的業務之中，主要的是有擔保放款。最初出現的放款形態，就是龍巴德人（Lombards）所行的，以動產為擔保的放款。最初，當這個業務帶有小高利貸的形態時，只有少數容積甚小而價值甚大的物品，像金塊，寶石等物品，才認為擔保物。後來，隨着商品流

發券作用

有擔保放款

通及信用底發達，各種商品亦可以做擔保物，甚至於只有純粹的保證亦可以貸出貨幣了。

從事放款的銀行，並非自己保管那些作為擔保的商品。這種事情，成為特別一團企業——倉庫業底工作。倉庫底所有主，受取一定的報酬來保管財貨，交付證明財貨價值的證券及貨物收據給貨主。銀行把這種保管證書，看做放款底擔保。倘若債務者不履行債務時，銀行家便將保管證書送給倉庫，取出貨物來拍賣。（放款自然常少於擔保財貨底價值，普通約為六〇%）

同樣，鐵路提貨單與輪船提貨單（即鐵路，輪船，或運輸公司證明一定貨物底受領和發送的收據）亦可作為擔保。

隨着商品流通中信用底發展，就出現一批「紙上擔保」：國庫債券，股票等。關於這些東西，我們在後面必須特別研究；然在本質上說來，它們是相同的。這就是對於社會利潤底一定部分之合法的受領證書。銀行亦收受這種「擔保」。這就要引起別的危險，以

致威脅銀行。這些擔保底市場價值，事實上常為需要供給底增減所左右而騰落所，以收受這些擔保而放款的銀行，常遇着一種危險：不能不負擔因價格低落而生的損失。

押當業務，是一種以不動產（土地、房屋等）為擔保的放款。這種放款，多半是長期的。地主為改良土地和購買新土地，甚至為個人的必要，都需要貨幣。凡在這一種時候，地主都只能逐漸從其所得中償還借款，特別是因為資本底循環，在農業中一般甚形遲慢。因此，從事押當放款的銀行，只收長期的存款。因為收入短期的信用，從事長期的放款，是不可能的。這種銀行底主要的特徵的業務，就是發行押當債券。

有一種特殊的放款業務，就是「對人信用」，即完全信賴借款者，不用擔保而放款。這是一種比較危險的業務（在俄羅斯，因此破滅了許多銀行），而且在資本主義發達的國家，沒有盡何等重要的任務。

放款業務底一個重要的變異的形態，就是貼現。

所謂貼現，並不是銀行以債券或其他證券為擔保來放款，而是銀行用現金購買這

貼現利息

決定貼現
利息的兩
個條件

些證券，自然，銀行由此獲得領取其面記金額的權利。

信用一發達為大規模，信用底買賣亦就普及。在擔保底支付日期未達到時，債權者亦許會發生貨幣的必要。這時，債權者就拿他底債券到銀行裏去。倘若銀行家認該擔保為確實時，就購買它。當購買時，銀行家決不肯支付該擔保底全價值，而是要依照銀行底利益，打若干折頭。這種業務便叫做貼現，這折扣額就叫做貼現利息。

貼現利息底數額，依兩個條件來決定：第一是依一定社會中一般所通行的普通利率；第二是依債權者（即銀行）所負的危險程度。我們假定債券在日期未到達時，即支付日期前二個月貼現；而普通利率為每年百分之六，即每二個月百分之一。那末，倘若以百分之一以下來貼現債券，銀行就不能得到什麼利益。因為銀行必須支出的這筆金額，本來可以用二個月百分之一的利息放出。此外，倘若銀行感着擔保有多少不能換得現金的危險，或者當時支出貨幣一般都認為危險，那時貼現利息就會提高到每二個月百分之一，五至百分之二。

貼現利息及放款利息底變動，與存款利息底變動一樣，都是供給銀行以一種依照其必要來調節所存現金的手段。倘若貼現底折扣及放款底利率增高，那麼貨幣就存留於銀行中，因為貼現證券與向銀行借用貨幣，沒有什麼利益可得。倘若貼現底折扣及放款底利率減低，那麼貨幣又開始從銀行中流出。

銀行買賣股票，證券等業務，實有特異的性質，但在某一點內，却類似貼現。銀行買入的證券，倘若價格騰貴，銀行就有利得；倘若價格低落，銀行就受損失。這就是忽然造出鉅萬的富豪，忽然生出傾家蕩產的破落者的，所謂股票投機形式底一種。這種投機，常常招致銀行底破產。倘若銀行利用別人底貨幣來行投機，那就變為存款者底破產。

以上是銀行業務底主要特色。然在實際上，它們是極端複雜錯綜的；所以要詳細研究銀行業務，是一件極困難的工作。

銀行是資本家企業底一大集團，擁有一羣工錢勞動者與巨大的資本。從事信用企業的工錢勞動者，為主的是「知識職員」——事務員，簿記員，收支員，管理員等。銀行要

順利地遂行其業務，並避免信用業務所隨伴的一切危險，關於與自己常有交易的個人底地位，以及市場底一般狀況，就不能不有充分的報告。因此，就需要獲取這種報告的多數職員與能夠利用這種報告的「適當」人員。銀行常常養有這種專門家底一切方面的委員。這樣，信用事務之中，發生複雜的分工制度，而支配企業的人，遠超過企業底限界，繼續其組織的活動。同時，信用事務，又直接影響許多工業的及商業的企業，而且直接反映它們底一般狀況。

如我們前面所述，信用企業底根本的社會意義，在於下述一點：就是由它底活動，使資本家的生產，與其特有的經濟關係及社會結果，容易發展。

信用能夠使工業或商業資本家，利用各種不能從他們自己底企業中直接獲得的資源。

無論哪一種企業，都不會一時用盡經營企業所必要的全部資本。一定要有多少的期間，保留着相當的資本，以備臨時的費用或非豫期的災害。企業底規模越大，資本家越

信用還能
集積非資
本家底資
本

不能不保留巨大的數額。以前這些數額全作爲死的「貯藏」保留於資本家底手中。現在，資本家却將它委託於銀行，仍不失爲真實的資本。何以故呢？第一，從社會的見地看來，這一部分資本通過銀行，移歸其他資本家底手裏，那個資本家直接將它用於剩餘價值底生產；第二，從資本家的見地看來，這一部分資本，以利息的形式，產出一定的利潤。

在別方面：得着銀行底援助，就是沒有必要的保留金的資本家，亦能容易擴張自己底事業，自然是預期將來能得利潤。這件事之所以能夠更容易地實行，是由於如下的理由：因爲銀行所付的利息，有引誘貨幣出見天日的作用，這些貨幣，如無利息便不能成爲資本，只成爲死的「貯藏」深匿於堅固的金窟之中。信用還可以把非資本家底貨幣，集積於資本家底手中。奴婢，農夫，工匠，勞動者底貯金，通過貯蓄銀行之手，移歸大資本家之手，用以擴張他底企業。

信用制度對於社會整體的意義，在於結合資本，使社會底一般生產力容易結合並由此促進社會對於自然的勝利。

信用制度
促進下述
兩個過程
底發展

資本家變
為純粹的
金利生活
者

當我們考察信用制度對於社會各種經濟階級的意義時，必須了解信用制度顯然促進兩個過程底發展。第一，大資本家從小資本家分離的過程，迅速地完成；大資本家享受信用的可能性較多，能夠迅速擴張其事業，增大其資本；小資本家只能接近很少的信用，而且一般地看來，信用且容易與他們背離，所以感覺競爭越益激烈。第二，資本家底分配機能及消費機能從其組織機能分離的過程，亦大加促成。銀行日益增加下述這種資本家底數目：得到一種機會，不用自己管理自己底事業，專靠銀行底利息來生活。

許許多多的資本家，一天一天地變為純粹的「金利生活者」。金利這名詞，一般並不是指那由生產中個人的活動（組織的或實行的）而生的所得，而是指那單由領有財產而生的所得，即從生產的觀點看來，它是寄生的所得。例如地主僅僅因為領有土地而取得的地租，以及貸給個人或銀行的資本底使用費，都是這一種所得。

信用對於從事生產勞動的勞動者，沒有直接的意義。一般地說，信用對於他們，完全沒有意義。

信用業務
日益擴大

金融資本
主義時代
底銀行

現在，信用業務底範圍是很廣大的，而且以可驚的速度增加。就是在俄羅斯那樣的後進國家，諸銀行底循環資本，尚達數十億盧布。在日本從一八九四年至一九〇四年這十年間，銀行家底資本，亦增加五倍，從一億一千二百萬圓，達到五億四千萬圓。其存款額則增加一〇倍，從二億九千萬圓，達到二九億八千八百萬圓（一圓等於戰前貨幣二先令）。

在工業資本主義時代，銀行及信用底使命，就已經非常重大，然而到了資本主義推移於現在的階段——稱為金融資本主義的階段，它們底使命還更重大呢。

在金融資本主義時代，銀行開始親行工業及商業底管理，自任產業生活底組織者而活動。向來所行的授信業務（即證券尤其是股票底購入）已擴大它底範圍，銀行領有股票，伸張勢力於個人企業中，最後便親自遂行以前個人資本家底機能。這些新的機能，以股份公司底發展為基礎。

第二節 股份公司

有限責任公司，是資本家企業底特殊形態，其特色在於所投資本底極度柔軟性與可動性。

(譯者註)有限責任公司，是股份公司，兩合公司等底總稱，然為容易理解起見，以下都以股份公司為代表。

股份公司，使投下一定貨幣額於產業或銀行的資本家，得在任何時候，且以貨幣形式，收回其投下額。今天為鐵路工程底股東，明天可以為織物工廠，百貨店，鐵路公司，或輪船公司底股東。這種容易的可動性，即資本底移動，是怎樣獲得的？要回答這個問題，非先說明股份公司底本質，起源及其特色不可。

假定這裏有幾個人，例如四個人，為建造鑛廠而設立一個公司。為此，他們共同投下十萬鎊資本，用以購買土地，建築房屋，設備工場，購買原料，支付工錢等。再假定第一個人投下一萬鎊資本，第二個人投下二萬鎊，第三個人投下三萬鎊，第四個人投下四萬鎊。這幾個創立股東，投於這個事業的貨幣額，各不相同。因之，他們各個所受的利潤額，亦將

不同。爲決定各創立者底地位，他們印刷特殊的股票，保證所有主有領受企業底將來利益底一定份兒的權利。這些股票，依照各人底投資額，分配於創立者之間。

倘若這種股票，是每十鎊發行一張，那麼第一個人就得股票一千張，第二個人得二千張，第三個人得三千張，第四個人得四千張。假定一年決算以後，這個企業，獲得二萬鎊的純益。這就是對於所投資本底每十鎊，支付二鎊利潤。所以證明所有主有領受利潤的權利的股票，在這裏表現真實的價值，而且所有主還可以將其股票轉賣於別人，別人可以代他領受利潤。

可是這個公司底股東，是否以一〇鎊價格，出賣他底股票？我們已經知道投於這鎔鑛業的一〇鎊，生出百分之二〇的利潤；投於銀行或國貨的同額貨幣，雖生出一定的利益，但只是適應平均利率的較小的利潤，比方說是四%。所以這個公司底股票，對於每張股票，可以要求五〇鎊。這就是爲獲得二鎊利益而投資於銀行所必要的數額。可是投資於商業及工業的企業，帶有某種危險（事業底利潤許亦會減退），所以有先見之明的

股票表現
真實價值

股票底實
價

新股東只
能領受資
本利息

創立者利
潤爲創立
者所收取

股票底買主，就想獲得四%以上的利潤，比方說百分之五。於是，他對於每張股票，大概肯付出公司創立者底投資額底四倍，即四〇鎊。

如我們在研究分配一節裏所述，在工業資本主義時代，企業底所得，分爲資本利息與利潤兩種。比方說，倘若某一個企業生出百分之二〇的利潤，我們可以說有百分之五表現資本利息，百分之二五表現企業利潤。新股東只能領受資本底利息。因此，他不是以產業資本家的資格來活動，而是以金融資本家的資格來活動的。如前面所述，企業利潤，以創立者利潤的形式，爲創立者所收取，常常達到巨大的比率。這樣，倘若創立者願意賣出他所有的全部股票，那麼他所得的，便不止以前投資的十萬鎊，而爲四〇萬鎊。他除收回自己所付出的十萬鎊外，還取得三〇萬鎊的利潤。這三〇萬鎊，就是「資本化」的創立者利潤。所以最大的企業利潤（即企業底精髓）都被一羣大資本家或銀行所奪去。只有他們，才能創立需要幾十萬鎊以至幾百萬鎊資本的近世的巨大事業。股份公司，所以是集中資本於大資本手中的有力機關。

公·司·底·統·制·權·落·於·大·資·本·家·手·中

有些經濟學者，以爲股份公司是資本主義底「民主化」。他們說，非富裕的人，甚至於勞動者，亦能購買二〇鎊或三〇鎊的股票，因此，他就變成一公司底股東，亦許就變成他自己受雇的公司底股東。自然，這種話是虛偽的。第一，股東不過變爲借貸資本家；如前面所述，他只能領受平均利率，至於企業家利潤，即企業底精髓，完全爲創立者所取奪。第二，即使領有股票。這些股票底所有主，甚至沒有間接參與企業管理的可能性。誠然不錯，一公司底董事，是由股東總會選舉的，然在實際上，這里所作用的勢力，並不是各個股東底勢力，而是「一束」股票底勢力。小股東之不出席於股東總會，不僅因爲他們沒有什麼勢力，而且因爲這些股票散在國內各處或至於全世界。爲要在一公司底總會中，投一二張票，特意旅行幾百哩路，自然是荒唐可笑的事。因此，公司底統制權，就落於大資本家底手中；他們自己，或通過其代理人，選出董事。大股東因爲直接管理公司，所以能夠獲得多於平常股東的利潤。第一，他們獲得利潤底一部分與巨大的董事薪俸——這種薪俸，遠超於資本主義社會中最熟練的組織勞動底報酬。其次，大股東與

要支配企
業只須百
分之四〇
甚至三〇
股票

舉例說明
子公司底
組織

企業結合比別人更密切些所以能夠比較容易地利用市場底狀況大股東若豫見新契約及因此增加利潤時便購買更多的股票若在利益增加的希望減退時他就馬上賣出他所有的股票將價格低落所生的一切結果轉嫁於別人。

要想在事實上支配企業必須獲得半數以上的投票權但那只是理論上的話。依經驗所告訴不須占有百分之四〇甚至於百分之三〇以上的股票因此少數資本家或金融財團能夠自由支配的資本其份量遠超於自己投下的資本。一公司供給資本於別公司的非常複雜的制度更加增長大資本家底勢力其最簡單的制度就是「子公司」底組織。現在假定甲公司有資本金七〇萬鎊其中有四〇萬鎊握在支配公司的資本家（或資本家團體）乙底手裏。再假定這個公司決定設立一個有二五〇萬鎊資本的別的公司。從理論上說這個資本家團體要能夠統御這個新企業應當占有一三〇萬鎊股票再向一般人募集一二〇萬鎊股票。但是要甲公司能夠承擔一二〇萬鎊的股票該公司必須投下同額的資本於新公司。甲公司用募債的方法獲得這些貨幣但對於這些債券

不給與股利，只付與一定的利息。債券所有者，沒有在總會投票的權利，因之對於公司底管理亦就沒有發言權。這些權利，都移歸甲創立公司。於是領有四〇萬鎊資本的資本家乙，就支配了甲公司，並通過甲公司支配了它底子公司，即支配了合計三二〇萬鎊的資本。

設立子公司的制度，隨着信用制度底發展而普及於各國。德意志底機器製造公司 Orenstien Keppel，設立了十個子公司。其最大的子公司，設在俄羅斯，巴黎，瑪德黎 (Madrid)，維也納 (Vienna) 及約翰內堡 (Johannesburg)。一般電氣公司，在倫敦，在彼得格勒，在巴黎，基諾亞，斯德哥爾摩 (Stockholm)，不律塞，維也納，米蘭 (Milan)，瑪德黎，柏林及其他許多都市，都設有子公司。里加 (Riga) 底著名的機器製造公司 Bolon 公司，就是德意志底 Ausberg Murenberg 公司底子公司。配脫羅夫 (Petroff) 及斯派斯卡 (Spaska) 底紡紗工廠，休爾塞堡 (Schlisselbure) 及俄羅斯底諸紡紗工廠，都是一個英俄公司底子公司。產業的寡頭政治，在北美合衆國，尤其達到了可驚的程度。在合衆

公司底發展使私有財產發生變化

個人的所有主變為資本家底公司

公司容易成立之點

國，我們常常遇到隸屬於母公司，祖母公司，曾祖母公司的子公司，孫公司及曾孫公司。

這樣，企業中公司形態底發展，使資本家的私有財產底本質，起了明瞭的變化。參與生產過程的財產底勢力，受了限制。對於平常資本家，雖給與他以參與社會剩餘價值分配的權利，但沒有給與他以參與生產過程的權利。這種限制，在別方面，又給與某種領有一部份資本的人，有無限制地處理全部資本的勢力。多數小資本家底財產，日益增加其不能不受的限制；他們以前對於生產的支配力，現在永遠消滅，他們所能活動的範圍，日趨狹小。這樣，個人的所有主，一天一天地死滅，轉變為資本家底公司。各個人只能對於社會所得底一定部分有他底權利；至於產業底管理，却集中於大資本家底手裏，這種資本家，所投的資本，其本身是很大的，然比之全體，僅是很少的數額。

這個過程，隨着公司組織底發展，更加迅速地進行。而公司組織底發展，以極大的速度前進。

第一，我們必須指出公司容易成立之點。個人資本家，很難得領有足以建設運河，鐵

公司有較
大的生長
力

公司較富
安定性與
活動性

路等工程充分的資本。這種事業，只有依靠公司底力量才能做到，因為公司能夠招致全資本家階級底援助，迅速募得必要的金額。

公司又有比個人企業偉大的生長力。個人資本家底信用，不能超過他底循環資本底數額。因此，他除了他底利潤額，就不能擴張自己底事業。至於公司，就沒有這樣的限制。倘若公司為擴張事業，或為設置新發明改良的機器，而需要貨幣時，就可以發行新股。就前述的鑛業說，倘若為擴張工場，或為購置新鑛爐，還需要二五萬鎊時，就在金融市場上，發行這些數額的股票，公司用這樣獲得的貨幣，去行必要的擴張。這事底事行，普通是借用銀行底助力。因為銀行或自行購買股票，或擔任股票底賣買。

再則，公司比起個人企業，較富安定性與活動性。為容易說明起見，我們假定上述的鑛業，只生出百分之二的利潤。在這種狀況之下，個人企業便要陷入非常困難的地位。倘若這個資本家負有五萬鎊的債款（我們假定他底全資本額為十萬鎊），那時他不但不能得到什麼利益，甚至對於自己底債權者支付利息亦不可能。若受更強烈點的打

擊，他就只有破產。公司底地位，便完全與此兩樣。倘若因什麼理由（即恐慌或技術底幼稚）利潤落到百分之二，那時股票交易所中股票底市價就會低落。一〇鎊的名目價值，會低落到四鎊。新股東大概每四鎊領受四先令的利潤，即百分之五。這個過程，並非起於工廠之中，而是起於離工廠很遠的股票交易所，所以不會影響到生產本身。此外，我們不可忘記，公司經營，比起個人企業，能夠更容易地「恢復」原狀。公司借銀行底援助，發行新股，採用新機器，增大循環資本，而且比較迅速地從不安的狀態恢復為較安的狀態。

我們若考慮以上的事情，就會明白最近十年間許多公司底巨大的擴張與擴大（這是最近十年間底特徵）。一九〇九年，北美合衆國所生產的全貨物（就價值說）底七九%，是公司底生產品。一九〇〇年，德意志底全動力（蒸汽及煤油機關，水力及風力輪車）底馬力底四分之一，歸公司所有。在奧大利，公司數目，一九〇五年是五八七個，一九一〇年便增到七〇九個，即增加了百分之二一。在別一方面，其股份資本，亦增加了百分之三〇。在英國，一九一一年底公司數目，達五萬三千七百個，五年之間增加了三分之

一。同樣的情形，在俄羅斯，亦以更顯著的程度表現出來。因為擴張戰時工業，在俄羅斯，從一九一五年至一九一七年初之間，公司如雨後春筍地發生，就是在平時，俄羅斯亦沒有後於西歐諸國。我們只要指出一件事實就得：從一九〇三年至一二年這十年間，俄羅斯底股份資本，增加了七倍。誠然不錯，這當中有許多是表現個人企業轉變為公司經營的，但是這只是表示企業底公司形態底成長，因之資本底非人格化底增大。（註二）在世界產業中，這種現象進展底程度，可以從下面的事實中看取：從一九〇三年至一九一二年間所發行的股票底總價值額，是一億七千五百四十萬鎊，其中有百分之六〇是最後五年間所發行的。

第三節 資本家之私的獨占

除了資本通過股份公司而行非人格化的傾向以外，還進行着另一個過程，這個過程，同為近世資本主義底特徵，就是各個企業底聯合，其範圍有時且括包全產業。

上面所述的舊式資本主義，是自由競爭底君臨時代。那時，資本家爲無壓的利潤慾所驅使，從事改良技術，擴張企業，完備榨取勞動者的方法，以努力減低生產費，並減低價格，以增多購買者。在這種情形之下，各個資本家底利潤，有時會跌落到一國底代表的水準以下。特定企業底利潤，如果這樣地跌落，那投入其中的資本，就要流到其他更有利益的企业中。這種事情，當資本底有機構成比較低度的時代，即當資本底最大部分用以支付工錢，因之費於工廠建築，機器，原料中的數量還沒有成爲企業資本底主要部分的時代，其進行是比較簡單的。在這種場合，資本家不難整理自己底事業。他可以解雇他底勞動者，將其資本底餘額投於其他產業。

隨着資本主義底發展，這種資本底移動，便漸漸困難起來。資本主義底發展，同時伴着技術底發達，這種技術底發達，決定資本底有機構成底進步。投於一企業中的貨幣，用作不變資本（生產手段）的數量日益增多，用作可變資本（工錢）的數量日益減少。倘若以前用作工錢的貨幣額，每一〇〇鎊中有八〇鎊，現在其比例却變爲每一〇〇鎊

中只有二〇鎊，或在此以下。我們不可輕輕看落的特別重要的事情就是資本底增加，伴
着用於房屋、機器的資本部分底增加，這部分資本構成所謂基礎的資本。關於這一點，美
利堅底統計告訴我們的，非常之多。依該統計所指示，從一八八〇年至一九〇五年之間，
合衆國投於生產手段的基礎資本底價值增加了三一五%，在這期間，工錢只增加一九
二%。在消費財底生產中，同期間基礎資本底增加爲二二四%，而工錢底增加只有一一
五%。此外，還有一個同樣顯著的例子。一八八〇年，鍊製一噸鐵軌所要的工錢是一五仙，
到了一九〇一年，便降落到一仙；製造鐵線底工錢，在一八八〇年是每噸二·一一弗，到
了一九〇一年，亦降落到二二仙。勞動者底地位，爲機器所奪取；許多小工作場與羣集於
小規模機器四週的多數勞動者，都歸消滅，而代以巨人般的大工廠，於是體軀矮小的人，
在偉大的機器裝置（這是近世工業底特徵）底面前，好像一點也不足取。

因此，收回所投資本，轉投於別的場所，就不能常常做到。隨着競爭底發展，資本家的
諸企業（尤其是所謂重工業——鑛業及金屬工業）就會知道自己底利潤率，處於非

常低微的地位。倘若他知道越加發展，利潤率越有減少的傾向這件事實（參照第八章第六節論利潤的部分），那麼，這種危險還要可怕起來。平均利潤率，以前是二〇%，但其變動底範圍，比現時還更廣大，而現時平均利潤率已落到五%或六%，所以，即使受很小的打擊，亦關係於個人經營底死活。

資本家竭力想逃脫這個境遇，後來就發見一條活路，就是創設私的資本家的獨占，為唯一有力的組織，以對抗消費者。

資本家的獨占底組織形態，有許多色樣，因之戴着許多名稱：加特爾，新狄嘉，託辣斯等。但是這些東西底目的是一樣的：都在於限制競爭，以提高加入聯合的各企業底所得。加特爾所採取的方法，就是設定最低價格，限制生產額，分配市場地域於各成員，以及確定關於購買及信用的平等條件等。到了各個企業對於市場的獨立消滅時，即到了中央事務局，代那加入聯合的一切企業販賣他們所製造的財貨時，就出現新狄嘉。私的資本家的獨占底次一個組織階段，就是託辣斯；在這裏，各個企業，完全合併為一個巨大的股

份公司，置於單一的管理之下。這種公司，不僅統制聯合諸企業底對市場關係，而且統制其對內的事務，技術底改良，及對勞動者的關係等。

新狄嘉化（及托辣斯化）底過程，首先起於同種企業之間；採煤公司與採煤公司，香烟公司與香烟公司之間等。這叫做橫斷的新狄嘉化。然而這個過程，並非止於這裏。它亦能適用於異種企業之間，聯結製造特定生產物的各個階段。這種所謂縱斷的新狄嘉化，結合，或各生產單位合化底形態，常常發生於生產完成品的企業與生產其原料的企業之間。交易繁盛時，原料底供給，往往趕不上完成品底生產。這是由於下述的事實因為原料生產底擴張，比較工廠製品底生產，需要較長的時日。（註二）其結果，原料便大行騰貴，跟着就使利潤減低。到了交易不振時，又現出相反的結果。要減少原料底生產額，不是容易的事；因此，就引起價格底低落與損失。以上所述的企業利潤不安定底結果，就發生縱斷的新狄嘉，以及包括特定商品底各種製造階段的巨大的企業聯合底初期的創設。這種例證，我們可以舉出鍊鋼工廠，鑄鑛業與煤鑛底聯合；織布工廠，紡紗工廠與棉

花栽培底聯合；漁業公司與冷藏庫公司底聯合。具體的例子，最好是舉德意志有名的克虜伯工廠。這個公司，使用自己底煤，焦煤，鐵，鋼鐵，以及別種原料與半製品，以建造鋼鐵盤；它還自己領有生產各種金屬的鑛山，鍊鐵工場，以至於自己領有事務所使用的印刷工場，裝書工場。（註四）

在上面所舉的例證中，聯合諸企業間底紐帶，是一見就可以明瞭的。但是有些時候，縱斷的新狄嘉，包括相互關係非常疎遠的諸產業；我們必須仔細觀察，才能發見近世資本主義國家中，聯結各產業的線索。比方說，燈用煤油與白鉛底生產之間，有怎樣的關聯？那有力的亞美利加煤油託辣斯，獨占着白鉛底製造，究竟是什麼緣故？因為從煤油託辣斯底生產看來，機器油底生產，好像是副業。要生產機器油，就不能不與亞麻仁油託辣斯競爭。不久，煤油託辣斯，就買收亞麻仁油託辣斯底過半數的股票，將後者合併於自己。但是事情還不僅那樣。亞麻仁油底大部分，是用於製造白鉛的，而白鉛又是鉛託辣斯底一種主要生產物。最後，這鉛託辣斯底股票，亦為煤油託辣斯所買收，這樣，燈用煤油底生產，

這兩種聯

合底目的

都在於提

高利潤

新狄嘉抬
高價值

只有購買
力足以妨
礙價格底
提高

遂與白鉛底生產相結合。

縱斷的與橫斷的兩種聯合底主要任務，都在於提高利潤。他們規定一定的價格，支配市場底各種狀況，成爲市場底完全的主人公來活動。新狄嘉要做市場底主人，公不必包括全部生產。因爲沒有加入新狄嘉的諸企業，決不能滿足全部的需要。不僅此也，倘若獨立公司底存在，給與新狄嘉以重大的危險時，新狄嘉便對它們「宣戰」，削減價格至那競爭者不能抵抗的程度，逼得它們不能不加入新狄嘉。這樣達到獨占地位的新狄嘉，就不斷地抬高價格。這里有幾個例子。亞美利加煤油託辣斯，在一八八二年，以五·二五%的股利創立起來；到了二十世紀最初十年間，其股利竟達到四〇至四八%。英吉利底棉花託辣斯，其股利達到二〇至二五%。大戰稍前俄羅斯所成立的香煙託辣斯，增加公司收入到七〇%。這些，是最顯著的例子。只有一個障礙，橫在託辣斯提高價格的途中。這就是購買者受價格騰貴底威脅，決心不購買該生產物，以致減少貨物底賣出量。（註五）託辣斯一陷入這樣的狀態，就會引起利潤底減低，阻止價格底騰貴。

獨占底確立，給與新狄嘉，託辣斯以一種抬高價格的力量，這種價格，遠超過代表十九世紀資本主義的無限制的競爭之下，價格變動底限界。一到了獨占時代，生產價格，（即生產費加平均利潤）便不能充分正確地決定市場價格，此外又賦課一些間接稅，以致一般地減少勞動階級消費者底實質工錢。

新狄嘉底利潤底增大與其無限的財富，容易限制甚至於完全廢止商業上的媒介者。在個人企業底存在期中，各人相互為別人而生產，有一羣媒介者介在其間，各從剩餘價值底總額中，取得自己底一份。可是隨着託辣斯底發展，這種事情，便歸消滅。聯合制度，一舉而拋棄這些中間的連鎖，使商業資本底職掌，變為完全不必要的東西。同種的橫斷的企業聯合，亦常獲得自己底倉庫，或將商人底機能降到委任經紀人的地位。商業資本，在資本主義底黎明期，是很有勢力的，而且支配過整個經濟生活，但是到了現在，却完全隸屬於工業資本了。

以前分配於許多人的商業利潤，現在却保留於託辣斯所有者底荷包中，他們即使

保留於託
辣斯手中

獨占資本
家在恐慌
時亦較有
利

美國工業
集中底情
形

利用商人幫忙，而商人所得的份兒，亦非常之少。這裏舉一個例子，俄羅斯在「Prodmet」(以販賣俄羅斯金屬工業底生產物爲目的的公司)設立以前，各代理店每賣出金屬製品一蒲特(Prod)取得五個至六個哥比(六〇蒲特等於一噸)但是「Predmet」一成立，全部交易費用，包括破產所受的損失，還不過每一蒲特不出一·五至二哥比。

獨占資本家，一支配了市場，就是在恐慌時，亦處於有利的地位。恐慌一臨近，聯合企業(新狄嘉或加特爾)或單一企業(託辣斯)可以馬上減少生產，或保留貨物於倉庫中，這樣在相當的程度內，能夠以人工抑住價格底破滅的跌落。所以市場底獨占地位，給與新狄嘉或託辣斯以莫大的利益，這種利益，決非個人的與非聯合的企業所能有的。這一件事，可以說明最近十年間新狄嘉化運動底巨大的發達。

在合衆國，這種過程，波及非常廣大的範圍；工業底集中，達到非常巨大的數量。試取煤油生產及其生產物來看。前世紀之末，煤油工業，握在四〇〇個孤立企業底手中。到了
一九〇三年，煤油託辣斯，就併合這些全部企業而爲一個大企業。在一九〇〇年代，煤油

託辣斯，掌握美國全部煤油生產底百分之九〇。我們若要想像這個託辣斯底無限的財富，只要舉出下面的一件事就夠了：在一九〇九年，它領有一萬二千個油槽，六〇隻巨大的大洋航海輪船，三千個貯油池等。

在二十世紀之初，美國諸託辣斯，已經領有美國化學工業底百分之八一，金屬工業底百分之七七，鋼鐵工業底百分之六六（鋼鐵託辣斯，比煤油託辣斯還要富裕些，它底資本在一九一一年，已達一二億弗），製紙及印刷底百分之六〇，鉛生產物底百分之八五等。鐵路底情況，尤呈明顯的畫景。長約三四〇〇〇哩（世界鐵路底二分之一）的美國鐵路，直到最近，還歸五〇〇〇個鐵路公司所有。到了大戰底前夜，美國底全部鐵路，移歸少數金融財閥手裏，這些財閥底首領，是美國三歲小孩子都知道的百萬富豪。合衆國底託辣斯化，超過其他一切資本主義國家。我們觀察一下，便可以知道美利堅是被幾個巨大工廠及其合併的支店所遮蓋的一個國家，這些工廠，積極地支配全國，人們連移動一步，也要感着託辣斯底威力。下面一文，是美國一個著作家，描寫美國飯館底晚餐情

形的：

「在正餐前，侍役拿來一杯冰燒酒。這個以威士忌（Whisky）為主要成分的飲料，在威士忌託辣斯（資本金三五〇〇萬弗）底統制之下。牛肉湯從牛肉託辣斯（資本一億弗）而來。蠟由新近成立的蠟託辣斯（五〇〇萬弗）所供給。要叫芹菜，萊蕪，荷蘭米茨巴，還要替野菜日用品託辣斯（一五〇〇萬弗）付通行稅。糕餅是美國栽花公司（一億二千萬弗）底生產品；果實是美國果實託辣斯所出產；餅乾是國民餅乾託辣斯所作；非普噠噠（Whipped Cream）是美國冰噠噠公司所造。想飲一杯咖啡，想吸一枝香煙，切不可忘記咖啡新狄嘉（六千萬弗）和香煙託辣斯（七千五百萬弗）。」

德意志亦是獨占國底模範，在大戰稍前，已有四〇〇個企業聯合。新狄嘉中最有名的，是萊因威士脫法利亞煤炭新狄嘉（Rhine-Westphalian Coal Syndicate）。迄於一九一三年一月一日，產出魯爾（Ruhr）煤炭底九三%。即德意志煤炭底全產出額底五四%（九四〇〇萬噸）。愛森鐵新狄嘉（Essen Iron Syndicate）亦盡了重要的任

其餘各國
亦是一樣

銀行更促
進這個過
程

務。在大戰底前夜，這個新狹嘉，每年供給三四〇〇萬噸鐵（占全國產出額底四三至四四%）於市場。此外還有白糖新狹嘉，供給白糖生產物底七〇%於國內市場，擔負白糖輸出底八〇%；製紙新狹嘉，統制印刷紙等底百分之八〇。

我們現在不必詳細敘述法蘭西、英吉利、比利時、奧大利以及其他諸國底新狹嘉化運動。凡此一切國家，都受日益增大的獨占化過程底影響，而這種獨占化運動，各自在產業底一切部門中開拓它底道路。

這樣，我們便知道：無論哪一國，資本主義底發展，一定都向着同種及異種的產業底一切部門底完全獨占這個目標進行。工業日益集積並集中起來，成爲高度組織的資本家的聯合，出現於市場上。這個過程，更爲銀行所促進。銀行成爲一切近代工業底組織中心來活動，促進工業底更集中化。

第四節 爲產業之組織中心的銀行

銀行成爲
企業底創
立者

銀行發行
興業股票
所得的利
益

以前，銀行差不多不關心個人企業底休戚，銀行普通以一定期間的担保，貸與信用於製造主。資本家用這種方法，不斷地增大其循環資本。不久，就償還借款給那借給他的機關。在這個階段，銀行只注意債務者是否順利地遂行他所經營的事業（購買原料，從事生產，及販賣完成品）。銀行底運命，與借用銀行貨幣的企業底運命，無論在什麼處所，都不曾結合在一起。

到了最近十年間，情形就完全變化了。企業底規模增大，其設備亦非個人資本家所能勝任。（註六）這裏，銀行便出現於舞台，它不僅爲債權者，而且以創立者的資格來活動。銀行如海綿一樣，吸收國內底全部遊資，然後將其大部分投於某種特定產業。現在，創設公司，已變成銀行底一個最重要的業務。發行興業股票，成爲銀行最有利利益的授信業務。下面的數字，就是表示德意志諸銀行，從一八九五年至一九〇〇年間，從這種業務所獲得的利潤底程度。即興業股票底發行，一八九五年生出三六·六%利潤，一八九六年生出三六·一%利潤，一八九七年生出六六·七%，一八九八年生出六七·七%，一八九九年

生六六·九%，一九〇〇年生五五·二%利潤。在這期間，德意志諸銀行，因為與業股票底發行，而獲利——在一〇億馬克以上。這種利益，決不下於最良的創立者利益——資本化的企業家利潤。

可是我們切不要以為銀行會賣出它所設立的企业底全部股票。通常，銀行自己保留足以支配新公司的充分股數。銀行對於商業或工業企业的地位，根本起了變化。銀行以自己底貨幣投資於地下，投資於鋼鐵旋盤，投資於石垣，投資於敷設鐵路。銀行不但以必死的努力去注意它所援助設立的企业所做的各個業務底成功，而且注意它底全部活動，甚至它底整個存在。以前，孤立於商業及工業資本以外的銀行資本，現在却與工業資本融合一起，構成金融資本。

融合底過程，不僅起於新設企业中，並起於既存企业中。最近數年的工業史，就是銀行資本征服工業的歷史。銀行收集公司底指定股份底二五至三%。這個數目，已經可以獲得過半數的投票，並足以選出董事。銀行為使商業及工業資本隸屬於自己，所採用的

別一個方法就是工業資本底「復活」比方說，假定某一工廠，因技術底陳腐，或循環資本底不足，開始現出損失或利潤底減退。這個企業，若要增加利益，必須有更多的資本。因此，這個企業，不能不接近銀行，求其援助。銀行答應援助，但成爲該事業底一部所有者。倘若這個企業是股份公司，銀行就獲得足以統御它的充分股票；倘若它是個人企業，銀行就把它變爲股份公司。無論在哪一個場合，事業都歸銀行來支配。

可是，金融資本支配力底增大，切不可解作工業資本家變爲銀行底奴隸。最近資本主義底發展，與商業資本主義征服工匠及家庭勞動者，這兩者之間，有很大的區別。銀行資本與工業資本底融合，有兩個方面：一方面是工業底經理，擔任銀行董事之職；別方面是銀行底代表，加入股份公司，新狄嘉，及託辣斯底支配機關。

在先進工業國中，銀行勢力所及的程度，可由下面的例子推知。即一九一三年，德意志底六大銀行，代表七五〇個工業公司底管理委員會。一九七名銀行董事及其代表，占據管理局底董事及會員席，二九一八席，其中有些人，竟受五十個人委任。在美國，一九〇

銀行保進
新狄嘉及
託辣斯底
成立

銀行底聯
合

八年，八十九個代表，占據二千以上的董事席，其中有些人，竟同時兼任五〇至七〇公司底董事。在俄羅斯，五大銀行（國際銀行，俄亞銀行，亞漢夫頓（Azoff Don）銀行，放款貼現銀行，及俄羅斯商工銀行）統御了七億盧布的工業資本，其中國際銀行所有的份額，即不下五億盧布。它們底勢力範圍，包括煤油工業，金鑛業，各種金屬，機器製造，貨車製造，鐵鑛山，士敏土工廠，以及私設鐵路；這些企業底幹部，都有國際銀行底代表參加。

自從銀行在工業中具有重大的利害關係之後，利潤底增減，自然首先要影響這大股東。因此，銀行自然要竭力調和在其勢力之下的諸企業間底利害。銀行最初成就這種努力的手段，就是派遣代表，直接參與特定產業部門底工廠及其事業底管理。首先，努力限制各個企業間底競爭；其次，促進自己統制的諸企業形成縱斷的聯合。結果，這個傾向，引起新狄嘉及託辣斯底成立。〔Predmet〕底成立是四個銀行團這種努力底結果；香烟託辣斯底設立，由俄亞銀行，及西伯利亞商工銀行等所促成。

在別方面，工業底聯合，與大制度優於小制度的利益，又促起銀行底聯合。因此，英國

底銀行數目，在十年之間，從一五九個減到七三個自然這不是因為各銀行底破產而發生，而是因為它們漸次融合而發生的。然在另一方面，銀行底業務，却擴張了百分之六十。在德意志，柏林底九大銀行，連同依賴它們的信用機關算在一起，竟統制了一一三億馬克，即德意志銀行資本底八三%（在一九〇九年）。在大戰之初，它們締結協定，統一它們底統制，幾乎及於該國底全部經濟生活。因此，德意志一個資產階級經濟學者下述的豫言，就會證實。他以為有一天早晨我們醒來，就會只看見唯一的託辣斯存在，當時（一九一四年）經濟上統制德意志的三〇〇人，恐怕只剩下五〇人，二五人，甚至於更少——這樣的日子，不久就會到來。在合衆國，一八〇個大銀行，統制着全國底經濟生活。然而就是這些銀行，亦不是獨立活動的，它們又受美國二大銀行——握有一三二億五千萬弗資本金的國民城市銀行，與握有資本金一八〇億弗的國民商業銀行這二大銀行底統制。前者以羅克佛拉（Rockefeller）為首領；後者以摩爾根（Morgan）為頭目，他是合衆國金融資本底無冠帝王，獨裁者。法蘭西亦走着同樣的道路。法蘭西一個經濟學者，舉

出領有一〇八家銀行的五十三人底姓名(包含 Rothschild, Schneider, Rogian 等)他並且指出,這些銀行,還領有一〇五個重工業,一〇一個鐵路公司,一一七個別的工業及金融企業,這些企業,各得處理幾千萬甚至幾萬萬法郎,同樣的發展,在俄羅斯亦可以看見。一九一七年,四大商業銀行之間,成立一個設立銀行同盟的最初協定,這個銀行同盟,統制並支配各種產業部門底最重要的工商企業。

這樣,金融資本主義底發達,引起國家的工業底聯合,這種聯合,向橫斷的及縱斷的二個方向進行。這種發展,以成立一個由中央銀行供給財源的,結合甚廣的託辣斯於各國為限度。由幾百萬個生產單位構成的世界資本主義制度,漸漸變為互相對抗於世界市場上的若干國家託辣斯底集團。這種最近的資本家的組織,不僅在支配各國底經濟生活,而且在對內的及對外的政策上,日益獲得巨大的勢力。這個勢力,解決戰爭及和平的問題,而且使各國互相拋擲幾百萬軍隊。

第五節 為金融資本主義之政策的帝國主義

近代資本主義諸國底政策，只有立脚在它們底經濟構造上面，並且理解金融資本主義底本質，才能夠說明。

例如拿關稅問題，即保護貿易制度來看。曾經有一個時代，幼稚資本主義國家（德意志合衆德等）底工業，不能與英國底貨品競爭，因為英國有優秀的技術。那時，就發生了保護關稅的思想。他們所謂保護，其意義就是助長「國內」工業底發展，而且保護國內工業，一直到國內底生產價格達到與先進諸國底生產價格立在同一水準時為止。依照保護貿易制度創設者李士特（F. List）底學說，達到了這個目的，關稅就應該完全廢止。我們試舉一個例子來說明，我們假定英吉利底資本家，因為他底技術有高度的完備，能夠以二〇馬克提供某種商品於德意志底市場，而德意志底資本家，却不能以二五馬克以下出賣同一商品。在這個場合，就課與英國商品以五馬克的輸入稅。這樣一來，英國商品在德意志底市場上，就要以二五馬克出賣，「內國」資本家，就能與外國資本家競爭。然而資本主義底發展，第一就是技術底發展，因之就是商品生產費底低廉。假定我

們此地所研究的商品底生產價格，因技術進步底結果，降落到二二馬克，在這個場合，依照保護關稅學說，輸入稅便應該從五馬克減到二馬克。這樣，有個時代對於幼稚資本主義不可缺少的輸入稅，亦是應該完全廢止的。保護貿易制度，向來被認為移到自由貿易（即不為關稅障壁所拘束的貿易）之過渡的手段。

然而輸入稅並不會廢止。事實恰恰相反，差不多一切資本主義國家，都一意地沿着保護貿易制度底道路前進，而且不斷地增高輸入稅。這種政策底目的是什麼呢？合衆國增高某種商品底輸入稅，達到其價值底百分之二五〇之多；法蘭西一舉而增加輸入稅百分之二五；在這種時候，很明白的，這些國家底目的，不在於防守，而在於侵略。

倘若沒有輸入稅，那麼包攬內國市場的私的資本家的獨占，便不能提高商品價格至世界市場所通行的價格以上。如上面所說的，以間接稅形式轉嫁於消費者的補充利潤，他們亦將不能得到。因此，新狄嘉就用強力挾制政府，使它不能不日益增高輸入稅。

為防止外國品侵入新狄嘉所統制的內國市場，樹立很高的關稅障壁；這些新狄嘉

底首領，便把內國市場人工抬高的價格，與世界市場由自由競爭所決定的價格底差額，收放自己底荷包裏。

加特爾關稅（這是給與現代輸入稅的名稱，它與保護貿易制度沒有什麼共同之點，）與貼賣有密切的關係，所謂貼賣，就是以法外低廉的價格，有時且以生產費以下的價格，在外國市場上出賣貨物。例如德製酒精，在外國售賣，便宜百分之五〇；又如德意志底公司，在意大利售賣鐵梁，比在德意志國內售賣鐵梁，便宜百分之三〇；這些都是周知的事實。還有一個顯著的例子，使我們初看起來，很難相信它是事實；那就是德意志底製釘新狄嘉底營業。這個新狄嘉，於六個月之間，在外國市場上賣出與內國市場上所賣同額的釘子，然它在外國市場上，差不多損失了五萬鎊。在工業已經新狄嘉化的國家，可以遇到許多同樣的事件。

於是疑問就發生了：新狄嘉以可笑的低廉價格售賣貨物於外國，甚至於蒙受很大的損失，它究竟還能獲得什麼利益呢？可是我們若進一層去考察，便可以明白，新狄嘉最

市場底所得來補足

擴張關稅障壁的努力

後是沒有什麼損失的。外國市場所受的損失，由國內市場人工抬高的價格來補足。我們前面所引用的新狄嘉底釘子，在德意志賣出的價格，高於在外國賣出的價格百分之七〇至百分之七二；這不僅補足了損失，而且產出巨大的利潤。

因此，加特爾關稅底直接目的，在於抬高內國市場中商品底價格，在於榨取國內消費者，使新狄嘉在外國市場上能夠自由活動。可是內國市場越廣大，「國內購買者」數目越多，新狄嘉在國內所獲得的利潤便越高，而且更容易地獲得市場於下述這種國家中：有先進諸國底資本家，圍繞着「和平鬥爭」的諸國。因此，就發生擴張關稅障壁的努力，增加由特定國家底資本家的獨占來完全支配的領土面積的努力。這是帝國主義底一個形相，是現代帝國主義戰爭底必要的一個條件。

然而擴張經濟領土的努力，並非帝國主義戰爭底唯一原因，原料及完成品底市場問題，在這裏亦演了重要的任務。

一般地說，原料產業，尤其是農業，它底發達是比較製造工業落後的。

因此，最近十年間，各種原料底價格，就不斷地斷貴，同時，先進資本主義諸國間，便發生由自己占領原料產地的努力。原料產地是後進國，因之全世界掠奪者，都向着後進國努力。例如英吉利，需要棉花，發見其適當的經濟援兵於埃及，俄羅斯亦因同一的目的，伸長它底觸角於土耳其斯坦。這裏，我們看見和縱斷的新狄嘉化一樣的現象，其不同者只在這一點：繼續担任特定國內特定貨物底各製造階段的企業聯合，是依契約而成立的，然在這個場合，是依武器鬥爭而成立的。不過，這兩件事情，在本質上是屬於同種的經濟部門的。埃及和土耳其斯坦等地底歸併，不過是更大規模地再生產沿金融資本主義之路而前進的諸國內所存在的，聯合企業間底生產關係而已。

處理完成品的市場，也演着同樣的作用。資本主義底生產力，不斷地成長起來。近代資本家的巨人所吐出的財貨數量，不斷地增大起來。同時，具有獨占價格與加特爾關稅的金融資本主義底政策，又限制羣衆底購買力。這樣，生產力底成長與市場底容積之間，就生出一個不能調和的矛盾。然則脫出這個境地的活路是什麼呢？對於這個問題，只有

一個答案就是那發達落後的產業國——如東洋、亞非利加、比利時、領的剛果、土耳其、波斯等「未開化」及「半開化」國家、澳大利亞、加拿大等「新」地方——底市場。然而地球底面積是有限的，而各個國家託辣斯底欲望，又是大體相等的。於是，爭鬥底新源泉，用武力來決定「和平」競爭範圍內所起的爭鬥之新原因，就從這里流出。

帝國主義底另一個重要的必要條件，是從所謂資本底輸出中發生的。我們已經在上面舉出金融資本貴族底幾個致富財源了。一方面是巨大的創立者利潤，他方面是加特爾價格，現在歸金融資本家掌握的商業利潤，由建設關稅障壁，使託辣斯得提高價格達到輸入稅程度而獲得的特別利潤等。凡此一切因子，都幫助那休閒無事堆積國內的資本之巨大的蓄積。傾向獨占的金融資本主義，保持市場在緊張的狀態。它常常留心生產底擴張，使它不致引起財貨底供給過剩，與由此而生的價格及利潤底不可避的崩落。但是以外國市場為目的的生產擴張，亦有它底限界；因為這些市場，亦常有一種輸入稅，中國式的障壁，在保護它自己。因此，剩餘資本就流入後進國，驟然移植現代的偉大企業

到那里了（註七）

以先進國
資本開闢
後進國

戰爭爲近
代資本主
義底結果

不用說，資本底輸出，萬不可看做僅僅是貨幣底輸出。無產階級所創造的剩餘價值，以機器，軌道等形式輸送到外國，在外國變做榨取更多剩餘價值的作業資本。輸出的資本，投資於地底，鑛山，鐵路，運河，以及巨大的灌溉工程等。凡此一切企業，都建立於巨大利潤之上，這種利潤，無論在什麼場合，都不劣於國家託辣斯在本國所實現的利潤。因爲資本底輸出，約定有無限制的附加利潤，所以那是很明白的，各國資本家，都要努力爲自己獲得新的榨取場和特許權——鐵路敷設權，鑛山都掘權，郵政，電報等通信機關設立權等。自然，這要引起各國托辣斯同志間底爭鬥，最終引起帝國主義戰爭的爭鬥。

這樣，我們可以知道，在金融資本主義時代，各個國家間底戰爭，是不能避免的戰爭。乃是爲近代資本主義底動力的種種力量之結果。但是這些鬥爭，不過是極度的競爭。將「和平」的抗爭轉變爲武力的抗爭而已。如果是這樣，那麼國家的托辣斯，能不能用同樣的方法，如諸國各種企業加入新狄嘉時所用的各方法，對於財貨及資本底世界市場

新狄嘉形
成底根本
條件

單一的世
界，託辣斯
不能成立

分割，締結一種協定呢？亦許有人因為看見國際新狄嘉底存在，會提出肯定的答案；實在，這個答案一定是否定的。

事實上，新狄嘉形成底根本條件，是要加入聯合的諸企業底經濟力約略相等。倘若一企業享有某種例外的有利條件，比方說，倘若該企業擁有稀罕的特許發明，或占有自然的動力，則該企業決不肯加入聯合，那是極明白的事，因為它加入了聯合，企業自由就要受限制，而且只能換得聯合企業所獲得的總利潤中底一定部分。這種企業，就喜歡獨立獨行。同樣的事情，亦適合於國家或前述那種國家的托辣斯。在各國生產力底發展程度幾乎相等的時候，亦有締結協商的事。因此，德意志與技術發達比較落後的國家，例如俄羅斯，甚至如法蘭西那樣的國家，締結新狄嘉，對於德意志是沒有什麼利益的。締結同盟所必要的一個條件，除了經濟的平等，還須有經濟的政治上平等，即武力的平等。倘若甲與乙，是兩個在經濟上平等的國家托辣斯，但是甲在武力上若優於乙時，甲就不與乙締結新狄嘉，簡單地併吞了它。凡這種事，都是證明那對抗單一無產階級的單一的世界

托辣斯形成底道路，並不通過和平的議論，但須通過流血的戰爭，如一九一四年至一八年的大災害所證明。

可是資本主義，是不是能夠成就其論理的發展底最後階段——創造由唯一資本家的中心所調節所組織的單一世界經濟？這是我們必須解決的問題。

第六節 到資本家制度崩壞之路

近世資本主義底本身，為生產力底龐大發展之當然的歸結，它又替自己開拓發展底道路。推動產業前進的最強大的力量，究竟是什麼？我們知道，這就是無限制的競爭，這種競爭，還正在支配那些資本主義尚未走入最近階段的地方。在這種競爭中，勝利是歸於那些能夠供給最低廉的貨物於市場的人；而且生底費底減低，第一是依技術底發展及生產商品數量底增加來成就的。因此，競爭對於生產底擴張及其結果生產力底增大，都可以用作有力的刺戟。一到了競爭廢止，產業走入獨占狀態時，發展就被妨礙，技術改

競爭推動
產業前進

獨占妨礙
產業發展

良底進步亦受抑制。十九世紀烏拉爾底鐵工業史，就是頂好的例證。在一八三〇年代，烏拉爾已經供給世界鐵底百分之二，然到了五〇年代之終，其產額便跌落到百分之四。在十九世紀整個前半世紀之間，鐵工業停在同一的水準，頂多也不過像蝸牛一樣地走慢步。別方面，英吉利在同期間中，增加了三十倍的產額，但對於俄羅斯，却減少其輸出到四分之一。這是因為俄羅斯禁止銑鐵輸入，以致烏拉爾工業，離其他世界而孤立。這種禁止，將烏拉爾工業從外國底競爭中援救出來，給與它以獨占的地位。再則，鐵工廠底數目非常之少，所以國內底競爭亦不很大。這種工業，既獲得法外的利潤（百分之四五至百分之九〇），當然，那所有者使沒有留心改良技術的必要。在這期間，英吉利却為競爭所驅迫，利用一切最新的發明，竟於二十五年間，將鐵底生產費減低了百分之六〇。

競爭是資本主義發展底機關車。倘若競爭停止了，發展就要停歇，資本主義就要停滯。烏拉爾工業，就是這樣。這種事情，現在是通過世界資本主義制度，到處發生；因為它已經走入具有加特爾，新狄嘉，託辣斯的金融資本主義底道路了。自然，這還不過是一種傾

獨占使生產力停止發展——
一個崩壞原因

第二個崩壞原因——
資本家墮落為社會的寄生者

向。因為只有在我們所研究的各個國家底內部，在逐漸廢止競爭，至於世界市場上競爭，却還是真實的原動力。不過因為大多數的商品，是在少數資本家的巨人所統御的內國市場販賣的，所以生產力發展底停止，不能不日益明瞭起來。偉大的發明，越益保留於購買發明的銀行或新狄嘉底手中，生產過程是停滯的，什麼時候都是一樣。

衰微底過程，又從其他源泉發生，即資本家階級底社會意識底根本變化。資本家為活動的，企業的入的時代，已經過去。他曾經自己立在企業底前頭，盡全力去提高企業到最高的限度。資本家以前不是經濟生活底傍觀者，實在立於生產底中心。然而隨着企業底股份公司形態底發展（這是金融資本主義底必須條件），資本家底機能就變化了。他變成股東，離生產過程而孤立，停止參與經濟生活。他底活動範圍，只限於消費，只限於考慮怎樣最巧妙地滿足其奢侈的必要。他變為利單剪裁人與股利收取者。換言之，資本家墮落為社會的寄生者，像古代奴隸所有者與封建諸侯所曾經陷入的一樣。這最後階段的資本主義，已表現它那必然到來的不可避免的崩壞之深沉的墮落底前兆。

這些情形，都隱藏於資本主義底本身之中。可以說，這些都是促進資本主義死亡的受動的因子。但是別方面，還有不可測的更能動的因子存在。那就是資本主義支配之下，空前無比的，極度激烈的階級矛盾。

金融資本主義，極端地榨取無產階級。它設定商品底加特爾價格，即設定遠超於商品之勞動價值的價格，以減低勞動者底實質工錢。勞動者所得的社會生產物底領份，比在競爭時代（參照第八章第七節關於論述資本主義發展底主要傾向的部分）還更迅速地減少。小生產者底無產者化，以很迅速的步調前進。所創造的財富底分配，就這樣變成資本主義社會二階級勢力間底焦眉問題。再則，帝國主義就是世界的軍國主義及世界戰爭的意義。血潮的江河與空前的破壞，可以幫助覺醒無產階級底意識，而且可以轉變它到爲社會主義的活潑的鬥爭方面，革命底客觀的不可避免性，日益明白起來。那只是時間問題，即無產階級底歷史的戰備問題。

這樣，在互相敵對的利害關係底激烈鬥爭中，資本貴族底獨裁，終於變成無產階

級底獨裁」 (二二二二二二二二)。「資本家私有財產底吊鐘響了；收奪者復被收奪」 (馬克思)。

第七節 工業金及融資本主義時代底意識形態

在資本主義底第一期，即在工廠手工業時代，從各種權力——封建制度殘骸——底庇護之下解放個人的過程，繼續進行。在農奴制還留存着的處所，廢止農奴制；教會底社會勢力及其影響，迅速地退；行會最後失掉它底全部意義；事件底進行與政治形態間底相互關係亦變化了。專制君主國，或加以修正，而帶有一「開明的專制政治」底文化色彩，或變為立憲及代議政體（普通採用平民革命的手段）。凡這一種事情，結果就撤廢個人主義經濟及個人底發展底全部障礙。生活底新的社會樣式，能夠比以前更迅速地發展。

掌握組織機能（生產的，尤其是分配的）的階級底手裏，財富底蓄積不斷地增大，

智識階級
底發達

自然給與這些階級底多數代表，有機會獻身精神勞動。同時，生產及交通技術底一般的发展，與複雜的組織機能底增加，又增加對於精神勞動的需要。資本家要求技師，熟練的技術家，熟習科學的航海家，會計員，經濟學者等。國家需要教育的官吏。從這些事情中，迅速發達了資產階級的智識階級。智識階級底勞動，適應他底要求與其特權的地位，有充分的報酬。智識階級，完全獻身精神勞動，能夠發達屬於他自己職分的勞動生產力。因此，從地主到資產階級的智識階級，這些社會底上層階級，差不多沒有遇着什麼妨礙他們發展的東西。

技術科學
底進步

同時，社會底生產生活中所發生的智識材料，也非常增大。文明諸國民底活動範圍擴大，不斷地包含地球上的新天地。各國民活動範圍中的自然財富，更酷烈地被榨取。這兩個原因，促進技術科學底進步。在這種進步之後，又發生與這種進步緊密結合，而且表現其一般化的自然科學。在十六，十七，十八世紀，數學，理論力學，物理學，化學，以及更複雜的生物學，都有迅速的進步。航海底發達，使歐羅巴人得在各種國家更善地研究自然，給

自然科學
底進步

智識與技
術有不可
分離的關
聯

科學的研
究採取大
企業形態

與一切自然科學底進步以顯著的影響，至於專門應用於航海的科學即天文學，特別受了強烈的刺戟。天文學底進步，與光學機械底發明及改良，很有關係。而這種發明與改良，又促進生物界及其他有關係的一切科學底發達。

無論在一般上，或在種種方面，技術的進步，都需要智識底進步，而且已促起知識底進步；知識與技術有不可分離的關聯，並且是技術底直接延長。

在工廠手工業時代，知識底進步，對於資本主義本身底更進一步的發展，具有重大的意義。只有在科學發達到一定階段的時候，才能將工廠手工業轉移為機器資本主義。當這種轉移成功時，科學的智識，還更迅速地進步，這不僅因為生產底不斷成長與日趨複雜，而且由於在機器生產底影響之下，科學的研究，已改變其研究方法。實驗室，觀象台，與各種科學的設備，都開始採取大企業形態：擁有多數科學的及非科學的勞動者，再分工的複雜組織，與強大正確的機械裝置。

在現代，許多發見與發明，都是大量生產，科學勢力底集中，與完備的知識機關等底

自·然·靈·物·
崇·拜·已·失
去·一·切·基
礎

資·產·階·級
的·自·由·只
是·形·式·的
自·由

直接產物。最近的資本家聯合——新狄嘉，託辣斯，在多數場合，都自己領有發明用的工場。

不待言，自然靈物崇拜，已失去它底一切基礎；它底殘骸，亦不過在社會底後進部分及退化部分間，保其餘喘而已。

個人主義與商品靈物崇拜，在資產階級底勃興期，已完成它們底發展。然在其末期，這些階級底社會意識，又現出顯著的變化。

在對抗過去權力，對抗封建制度遺物的鬥爭中，這些階級，斷然唱導個人自由的思想，首先是經濟的，其次是政治的。但是這些由資產階級革命達到種種程度的自由，僅僅是形式的自由。在事實上，這些自由底意義，就是資產階級發展底自由，與榨取無產階級的自由。所以，無產階級，便開始為獲得物質的自由來發展自己而行鬥爭。而資產階級亦不能不為維持自己底支配而戰鬥。於是社會制度底權力的形相，便開始出現。這種權力的形相，保存在資本主義國家底形態之中，具有官僚政治與軍隊，以及工廠內勞動者底

隸屬（雖然只在契約底限度以內。）這樣，資產階級對於自由的理想，就毫不關心，他用全力去維持在秩序底名義之下，為軍國主義所擁護的權力。

這個變化，與資本家階級墮落底增加相符合。如我們所已知道，在資本主義底最近階段，資本家階級日益將其組織機能移轉於他所雇用的知識階級底肩上，而他們自己却日益變為度送社會的寄生生活的金利生活者及股東。

在工廠手工業時代，勞動階級，差不多沒有什麼獨立的或意識上的發展。那時，勞動者還沒有開始形成階級。大多數勞動者底低廉工錢，與其相應的欲求發展底低度，差不多沒有遺給他們以發展底可能性。他們底單調的空虛的生活，阻礙他們才能底發育。然而最重要的事情，還是由手工勞動底極度專門化所生的勞動者底孤立。他們底利害，非常不同，所以當時的勞動者，還不能組織為自己經濟利害的鬥爭。這一件事，因熟練勞動者底工錢差異得很大，以致更加困難。當時，在家庭工業底小生產者之間，有時亦還發生組織，但是工廠手工業時代底無產者，却沒有團體。

機器生產
創造新關
係與新傾
向

勞動集團
主義底形
成——代
替權力及
個人主義

機器生產，創造新關係與新傾向。用機器代替局部勞動者，將較大而且最惡的專門部分，轉嫁於機器。機器給與肉體勞動以下述的性質：對於機器行組織的勞動統制，監督，及居間的作業。這種機器，現在實行以前勞動者所行的機械作業。勞動者現在須有一定量的知識，而且這種知識，須隨着他所處理的機器底越益完全，複雜和正確而增加。同時，又需要注意及意志力底發達。凡此一類事情，使勞動者之間，甚至使用各種不同的機器的勞動者之間，亦生出利害底共同性。同時，從這一種勞動移轉於別一種勞動，亦更容易。處理機器的勞動者底修業期間，比較以前學習新手藝所需要的期間，大行縮短。勞動底移，動或因逼於失業，或因採用新機器，變為更加頻繁，愈成習慣。再則，工錢底差異，又日趨消滅。凡此一切事情，都使勞動者，依生產過程自身組織為羣衆的勞動者，互相接近，使他們更加緊密，而且使他們利害共同的意識容易成長。工廠內底同志協作，擴張為勞動團體底戰鬥的同志關係。凡此一類事情，協同喚起勞動者底集團精神，而且這又引起勞動集團主義的意識底形成。

集·團·主·義·
表·示·勞·動·
者·底·思·想·
及·意·志·底·
根·本·變·化·

這種集團主義，是一種新文化主義；它是代替權力及個人主義的，它對於這兩者，一樣地敵視。它在努力團結組織的一點，雖與前者（權力）有共同的所在；但在人與人間底意識的任意的連鎖，與排拒不平等及盲目服從（這是同志協作完全不知道的要素）的二點，是與前者有嚴格的區別的。它與個人主義底類似點，在對於平等，對於自由發展的理想的傾向；但它排斥人與人間底衝突，並否定個人「我」底自治為努力及利害底完全孤立的中心，在這二點，它與個人主義就截然有別。這種中心，現在是勞動共同體，個人只被認為不可破壞的連鎖中之一個有生命的環節。

集團主義，表示勞動者底思想及意志底根本變化。集團主義從主義上否定權力主義的排除宗教的感情及思想底一切基礎。集團主義將勞動共同體底活潑潑的經驗放在第一位，並用它作一切真理及價值底試金石，因之同樣地破壞一切形而上學底根柢。這種見地，特別成爲經濟學及其他社會科學底大變化底出發點。它暴露商品靈物崇拜底正體；它在價值底外殼之下發見結晶的集團勞動，協作底勢力。它創造唯物史觀的學

說，即創造以社會的生產過程為社會發展底基礎的學說；它又創造階級鬥爭的理論，認人類為生產關係所決定而組織團體。這就是無產階級底社會意識——科學的社會主義。它底實行方面，表現於為社會主義理想而行的鬥爭。

這種意識底發展，雖然進行甚慢，而且有時要出軌道，但有不斷增加速度的傾向。

(註一) 我們在研究貨幣流通的一節裏，已經說過，有些地方，例如意大利，兌換店發展為發行銀行。

(註二) 個人企業轉變為公司經營，在這十年之間，流行甚廣。個人經營的各個企業，其資本如不足以繼續其事業時，就實行這種轉變。在這個場合，資本家借金融財團底援助，估定其企業底價值，把它變為股份公司；而他自己則應着該企業底價值，領取同額的股票。金融財團底參加，就是以其投資增加以前的企業資本，並領取與投資額相等的股票。這種現象底進行程度，可由下述的事實看取。就是俄國在一九〇一年至一九一一年間所形成的擁有八億盧布資本的七六一個股份公司之中，有擁有五億六千五百萬盧布資本的五二九個公司，是從個人企業轉變的。

(註三) 在農業中，要擴張生產，需要一全年。俄國開墾新坑，需要五年至七年；擴張木棉栽培地（這又引起複雜的灌溉），需要幾年。

(註四) 在俄羅斯，瑪體索夫工廠 (Matisoff works) 包含植林地，鍛鑄工場，機器製造工場，土敏土工

場（士敏土山火山岩熾生產）發電所等。這些工場，以輕便鐵路相聯絡。

（註五）在這里也發生與間接稅中所發生的同樣的情形。過重的課稅，有時逼着消費者限制其消費。因此，特定商品底生產就減少，以致增稅反而減少政府底收入。

（註六）我們只消指出一件事便得：就是戰前德國使用一八〇至二〇〇勞動者的一個製鞋工廠，其設備費要五十萬馬克；但是同國一個聯合鑄鐵工廠底設備費，就要四千萬馬克。

（註七）要想指示資本輸出外國的程度，只消說出一九〇五年法國有四百億法郎的外國投資便夠了。德國在大戰前，有三百五十億馬克的外國投資。英國在大戰前，有四十億鎊的外國投資。

第三篇

社會化的有組織的社會

第十章 社會主義社會

資本主義底時代，雖然還沒有告終，但是它底各種關係底不安定性，却已完全暴露出來。無論從根柢上在掘毀這個制度的根本矛盾，或是在創造新制度基礎的發展原動力，都已經十分明瞭。社會勢力移動的方向，底主要特徵，也已經明白表現。所以我們，關於新制度將採取如何的形態，在哪幾點上與現制度不同的問題，可以抽出一些結論。

也許有人以為，科學沒有權能論議還沒有到來的東西，與還沒有顯示何種確實例證的經驗。但這是錯誤的。科學正為豫言事物而存在。關於未曾經驗的事物，自然不能為確實的豫測；但是倘若我們知道一般有什麼事物存在，與這種事物向着什麼方向變化，那時科學關於這種事物將變為什麼這一問題，必須抽出一個結論。科學之所以要抽出

科學正為
豫言事物
而存在

新制度底
狀態只能
描寫一個
大概

這種結論，是要使人類能教自己底行動適應周圍的情形。這樣人類方不會與未來背道而馳，以浪費勞力，或阻止新形態底發展；他們能夠意識地活動，以促進並援助這種發展。社會科學關於未來社會的結論，自然不能說十分精確。因為社會現象非常複雜，在今日要完全觀察它底一切微細之點是不可能的，我們只能觀察它底主要特徵。因此，新制度底狀態，亦只能描寫其大體的輪廓。但是這些，對於現代人，都是最重要的思慮。

古代世界底歷史，告訴我們，人類社會有時退步，衰微，甚至於滅亡。原始人底歷史，與孤立的東方諸國底歷史，都表示了有很長的停滯期。所以從嚴密的社會科學底立場看來，社會之向新形態的推移，必須有條件地承認。新的高級的形態底出現，只有在下述的場合：社會如進步至今一樣，將來亦繼續發展。然而退步或停滯，亦一定有充分的原因。不過在近世社會底生活中，不能發見這些原因。近世社會裏面，內含着許多矛盾，而這些矛盾，促進生活底急激進步，所以不能有什麼停滯。這些內在的矛盾能夠引起退步的，只在於發展底諸形態與諸要素沒有充分存在的場合。但是這種要素，現在正存在着。而且這

現代社會
有繼續進
步的根據

動力底源
——
泉——
蒸氣到電
氣

些矛盾底本身，正在發展並增加這種要素。人類底生產力，日益在增加着。就是像世界大戰那樣社會的大事變，亦不過使它一時地衰弱。再則，社會中有一個日益在發展着，組織着的巨大階級，正在努力要實現這些新形態。因此，豫測退步，就沒有這麼可取的根據。實在，倒有幾個根據，可以使我們相信：社會將繼續它底進步，而且樹立一個新制度，這個新制度將破壞並廢除資本主義底矛盾。

第一節 社會與自然底關係

資本主義時代，機器技術底發展，獲得連續的與活動的性質，所以不難決定它底傾向及其發展底將來結果。

關於機器底第一部分——動力底源泉，我們已經指出有從蒸氣推移於電氣的傾向。電氣是一切自然力中最柔軟最易成的東西。電氣能夠容易從別的一切東西中造出，而且容易變為任何東西。它能正確地分做若干份，又能送達很遠的地點。蒸氣力底主要

源煤，泉與煤油底枯竭是不可避免的事，所以有推移於電氣的必要。其結果，一切：布，一切流水（甚至於海洋底潮流），以及風底斷續力（用蓄電器收集起來），都能利用。一個新的無限豐富的電力底源泉，比一切別的電力底源泉優秀得多的新源泉，已經發見了。這就是一切物質中所含有的電子力。這個東西底存在，科學上已經證明，當它自動地放射的時候（銑一類東西分解着的諸元素），它底使用亦已經開始，雖然還是很小的規模。使這種力有規則地放射的方法，現在還沒有發見；新的高級的科學技術，大概不久就會發見這種方法。這樣，統一的人類，就領有自然力底無盡藏的資源。

就是在傳力機器方面，我們亦可以看見，有推移於自動式的機器的傾向。以後還要接着發生比這更高級的自動調節機器——不僅自動地活動，而且自動地調節。這種機器底開端，一方面，見於應用機械的調節器於現在機器的事，漸次增加，別方面，見於軍事技術所造出的這種格式的幾個機器（自動推進潛航艇和空中水雷）。在資本主義之下，這種機器，很難應用於和平的生產。因為這種機器，非常複雜，而且十分高貴，所以從利

潤底觀點看來，是沒有利益的。又因為使用這種機器，亦需要相當的人類勞動量，所以比較舊式的機器，結局並沒有節省很多勞動量（因為生產剩餘價值的是勞動者底剩餘勞動）。再則，連轉這種機器的勞動者，必須具有最高的理解力。因此，他們底工錢，就不能不高，他們對於資本的反抗力，亦自然很大。在戰爭方面，利潤是不成問題的，所以能夠自由應用這種機器。在社會主義社會，生產界中亦沒有利潤問題。那時第一要考慮的，就是自動調節機器底技術的利益——採用這種機器，能使它所成就的工作底速度與正確，非人類身體所成就的所能比擬，因為人類身體，工作遲鈍，不甚正確，且易感疲勞，易生錯誤。

再則，機器底總數與機器力底總量，增加到非常巨大的程度，以致人類身體底精力，與它相比，幾乎小得不成問題。自然力將變為人類工作底實行者——自然將變為人類底孝順沉默的奴隸，它底勢力將無限地增加起來。

人與人間底交通技術，特別值得注目。資本主義末期，交通技術底急速進步，已經表

社·會·力·支·
配·自·然

近·代·機·器
技·術·以·限
個·方·法·變
化·協·作·形
式

示一種形勢，將要除去妨礙人類組織與統一的一切自然的及空間的障礙物。無綫電與電話底完成，將使人們能夠在任何條件之下，任何遠隔距離，而且超過一切自然的障礙，互相交通。一切運輸機關底速度增加，使人類與其勞動生產物，更密切地結合，為過去世紀所不曾夢想。而且航空器一完成，人類底交通，將完全超越一切地理的條件——地表底構造和形狀。集團制度底第一個特徵，就是社會力實際地支配自然，而且社會以科學的有組織的技術為基礎，無限地向前發展。

第二節 社會的生產關係

如前面所述，資本主義時代底機器技術，以兩個方法變化協作形式。第一，技術的分工，失去其一專門的「性質」（這種性質，使勞動者底心理狹窄並加以限制），並變成「單純協作」，在單純協作之下，勞動者都從事同樣的工作，「專門」的分工，從勞動者移到機器。第二，這種協作底規模，擴張到極大的程度，發生包含幾萬勞動者於一個組織

新制度更
促進這兩
個傾向

後·資·本·主·義·制·度·底
兩·個·新·樣·相

中的企業。

我們必須推定：這兩個傾向，在新制度之下，比在機器資本主義時代還要更顯著地前進。各種產業中專生底差異將減到很少的程度，以致由職業相異而生的心理的分裂，遂歸消滅。相互理解底紐帶與一般利害底共同，將以根本利害關係底共同為基礎，自由地擴大。

同時，有組織的勞動統一，也應着發展，展合幾十萬人甚至幾百萬人於共同事業中。前揭二個傾向底發展一繼續，就產生後資本主義制度底兩個新樣相。在一方面，最後而且最強的「專門」形態，（即組織機能與實行機能底分離，）將改變樣式，而且失掉它底重要性。在別方面，一切勞動底配置，將日益變為流動的性質。

在機器資本主義時代，機器上的實行勞動，雖然已經日益類似組織勞動底性質，然這兩者之間，仍舊存有一種差異。因此，實行者底機能與組織者底機能，這兩者底區別，還沒有打破。就是在機器生產中經驗最深的勞動者，與其管理人亦有很多不同，不能代替

實·行·機·能
與·組·織·機
能·底·區·別
定·會·消·滅

組·織·者·與
勞·動·者·打
成·一·片

管理人，但是機器越益複雜，越益精確，同時，勞動者底一般的理解力亦就越益增高，所以是後，這種差異，一定會廢除。機器一轉移為自動調節裝置，單純勞動者底勞動，便越接近於技師底勞動，其性質為照管機器各種部門底專門工作。倘若機器採取自動調節裝置，勞動者就不必像以前那樣，不斷地審視壓力計或計量器，去查考它有沒有保持着必要分量的蒸汽壓力或電流。那時勞動者只須時時查看調節器是否有規則地活動着，並於必要時加以變更，且注意早為修理。同時，越益要求勞動者底智識，理解力，機巧力，以及一般心智的發達。不但要求實用的常識，而且要求關於機器底正確的科學知識，這種科學知識，在今日只有為組織者的知識階級才有。結果，「實行者」與管理者底差異，將變為科學訓練底純份量的差異了。那時，勞動者就不是盲目服從他所不能親近的智識底勞力，而是遂行知識較優經驗較富的同志底指導，這樣，就恢復下述的局面：一切組織者，都為勞動者；一切勞動者，都為組織者。這兩種勞動底不平等將歸消滅，而融合為一。

頭腦的「專門」底最後殘滓一廢除，束縛特定的人於特定工作的必要與意義亦

勞動者時
時變更工
作

生產由社
會全體意
識地系統
地來組織

組織規模
是世界的

就消滅。在別方面，新形態的勞動，將需要心的彈力性與各種的經驗；為維持這種目的便需要勞動者時時變更他底工作。勞動者需要從這一種機器轉移到別一種機器，從「組織者」轉移到「實行者」，從「實行者」轉移到「組織者」。而且技術底進步，比今日還要迅速，機器與裝置底改良，又不斷地進行，所以一定要使現在已在急激變化的人力底結合及個別的勞動制度底配置（即今日我們所說的「企業」）變做高度的可動性。

凡此一切事情之所以成爲可能，並能實現，就是因爲生產是由社會全體意識地系統地來組織的緣故。在科學的經驗及勞動連帶底基礎上面，將造出總括的勞動組織。由殘酷的競爭，分裂各個企業，由激烈的鬥爭分裂全階級的，這種資本主義時代底無政府狀態，將歸消滅。科學已指出達到這種組織的進路，正在計劃實行這種組織的手段。具有階級意識的勞動者底團結力，不久就會實現這樣的社會。

組織底規模，因爲要使生產與消費不依賴與別國（沒有加入這種組織的國家）交換，必須最初便是全世界的，或近於全世界的。世界大戰及由此而起的命革底經驗，告訴

組織形態
是集中的

組織底原
動力

社會主義
社會底特
徵

我們，這種依賴，會馬上變做破壞新制度的手段。

組織底形態，必須是集中的。不過，這不是舊式官僚的中央集權主義一定是科學的中央集權主義。它底中心是巨大的統計局，以嚴密的計算為基礎，分配勞動力與勞動用具。

組織底原動力，在最初，即在社會全體還不曾訓練成集團的勞動精神時，乃是包含強制要素的同志的規律。然而社會將從此一步一步地解放自己。

在這種生產制度中，各勞動者成爲一個有機的全體底自覺的一分子，與別的人在事實上是平等的。各人都將得到完全而普遍地發達自己勞動力的切機會，並得到爲萬人利益來使用勞動力的機會。

這樣，社會主義社會底特徵，就是生產體系全體是同質的組織；生產要素與這些要素底配置，都變爲可動的性質；而且勞動者成爲全般發達的自覺的生產者，具有高度發達的精神的平等。

第三節 分配

分配，一般是生產底根本部分它底組織亦完全由生產來決定。因此，生產一成為系統一組織，分配亦必須成為系統的組織。這兩個領域底最高組織者，是社會全體。社會分配勞動，亦分配其勞動底生產物。這種分配，正是那種無政府的，無組織的分配底反面，那種分配表現於以競爭與利害衝突為基礎的交換與私有財產中。生產及分配底社會的組織，又以生產手段與社會勞動所造出的消費財（在社會交給各個人似供其個人的使用以前）底社會所有為基礎。原來，「一個人的財產」最先發生於本質上為個人主義的消費領域中。自然，這與資本家的私有財產，沒有什麼共同點。資本家的私有財產制，為主的是生產手段底私有，並不承認勞動者對於必要的生存手段的權利。

分配底原則，直接從協作方法底基礎發生。因為生產制度是組織在這樣的基礎上：面保證社會每個成員有完全並全般發達其勞動力的機會，與為萬人利益來使用其勞

分配制度
底兩個階
段——各
取·所·值·與
各·取·所·需

現在已有
未來分配
制度底明
芽

動力的機會；所有分配制度，亦必須給與每個成員以發達並應用勞動力所必要的消費財。關於完成這種分配制度的方法，亦可以豫想二個階段。最初，生產規模還不很大，集團主義的精神還沒有充分深入於社會每個成員，因之強制的要素還保留着，在這種期間，分配將用為規律底手段；各人將依照他貢獻社會的勞動量，而領取生產物。後來，生產更加增大，勞動協作更加發達，使這種充分注意的經濟與強制歸於無用，在這個時候，將給與勞動者以完全的消費自由。勞動者貢獻社會以自己底體力和能力所有的一切，社會則給與他所要求的一切。

新的有組織的分配方法，一定十分複雜，所以一定需要非常發達的今日所不能達到的，那樣統計及報告機關。但是就在今天，亦已有這種要素存在於經濟生活底各方面，可用作此種機關底材料。例如在銀行及信用制度方面，有研究市場及股票交易所等狀況的專門家委員會；在勞動運動方面，有共濟會和合作社；國家所經營的，則有保險事業等。凡此一切機關，必須加以根本的變革，始能於將來的分配制度有用。因為在今天，這些

機關，完全適應那無政府的資本主義制度，因之從屬於資本主義形態。這些機關，可以說是將來統一的與調和的分配制度底散佚的斷片的原型。

第四節 社會的意識形態

新社會底社會心理，以它底社會性，集團主義精神，為第一個特徵。而這種精神，由該社會底基礎構造所決定。人類大家族底勞動緊密性與男女底平等發達，將創出很大的相互理解與同情。今日無產階級底自覺分子，（未來社會底真正代表）他們所具有的連帶精神，亦不過是這種理解與同情底片鱗隻爪而已。在野蠻的競爭時代，在諸社會羣或諸階級間有激烈的經濟敵對的時代，所訓練的人，決不能想像新勞動關係有有機地創造的同志紐帶，能夠發展到什麼程度。

社會底真勞力一支配外部自然界及各種社會關係底壓迫力，接着就產生新世界底意識形態第二個特徵。這就是一切靈物崇拜，完全消滅；知識趨於純粹與明晰；心意

從一切神祕主義與形而上學的成敗中解放出來。自然的靈物崇拜（反映外部自然力支配人類）連它底最後痕跡其歸消滅；社會的靈物崇拜（反映社會的自然力支配人類）亦被根本顛覆，即市場與競爭底勢力其被根本破壞並廢絕。社會人從此意識地，系統地，組織對於自然的鬥爭，所以不需什麼偶像？偶像是人類對於環境底絕大勢力無能為力的體現物。未知將不是未知了。因為獲得知識的過程（以有組織的勞動為基礎的系統的組織）將伴着堅強的意識和勝利的意識；而這種意識底發生，是因為知道在人類底活經驗裏，已不復有被難破的神祕障壁所包圍的領域。於是，科學底時代就開始，永遠驅逐宗教與形而上學。

這兩個特徵結合底結果，又生出第三個特徵。這就是漸次廢止社會生活裏一切強制的規準與一切強制的要素。

一切強制的規準——慣習，法律，及道德——底根本意義，在於調劑人與人間，羣與羣間及階級與階級間底致命的矛盾。這些矛盾，從社會全體底無組織無政府的狀態裏

發生，惹起鬥爭，競爭，敵視及暴力。社會因爲要與這些矛盾及無政府狀態鬥爭，或無意識地，或有意識地，成立一些強制的規準；這些強制的規準，變成一種靈物，即外部的勢力，人類把它當作高於自己，立在自己上面，而要求崇拜或尊敬的东西，去服從它。如果沒有這種靈物崇拜，則強制的規準，便沒有力量制止人類陷於這種致命的矛盾。自然的靈物崇拜者，以爲權力，法律，道德，是神所賦與的。社會的靈物崇拜者，則追求這些現象底起源於「萬物底本質」中。兩者都給與這些現象以絕對的意義與高等的起源。靈物崇拜者相信這些規準底高等的與絕對的性質，以奴隸的信仰去服從它們，並維持它們。

到了社會消滅無政府狀態，發展爲一致和諧的組織形態時，環境底重大矛盾，就不是根本的永久的現象，將變爲局部的，偶然的事件。強制的規準，在下面這個意義上，是一種法律：在它必須調劑社會構造本身所產生的反覆現象的場合。顯然地在新制度之下，這種法律的性質，是要消滅的。那時，社會意識與知識，已有高度的發達，即便其間發生偶然的，局部的矛盾，不必借助用「權力」來強制執行的特別「法律」，亦能容易解決。比

預·有·階·級·
的·地·方·決·
不·能·有·國·
家·

過·渡·期·底·
國·家·

方說，倘若精神病者將加危害於他人時，決不要特別「法律」與「權力」機關去廢除這種矛盾。科學能夠告訴治療這種病人的適當方法，而且周圍的人底社會意識亦已發達，對於病人只須稍加注意便能防止他底暴行。

有人以為「國家形態」即法律組織，必須保存在新社會中，因為新社會中需要一種強制的法律，例如要求各人每天為社會勞動一定時間。其實，這種思想是錯誤的。一切國家形態，都是階級支配的組織。所以沒有階級的地方決不能有國家。保證社會勞動底分配的，第一是科學底教導與指示這種教導的人（只以科學底名義來活動，沒有什麼權力的。組織勞動的技術家）第二是結合男女為一勞動家族的社會意識底力量，為萬人幸福而努力活動的真摯的欲望。

只有在過渡期，還保存着階級衝突底貴物，所以只能在這個期間，於所謂「未來國家」中，有國家形態底存在。但在這個國家，亦是階級支配的組織，不過是無產階級底支配罷了。無產階級底支配，要廢止社會底階級分裂，並同時廢止社會底國家形態。

新·自·然·自·
足·經·濟·

發·展·底·原·
動·力·在·於·
社·會·與·自·

第五節 發展底原動力

新社會底基礎，不是交換，而是自然自足經濟。生產與消費之間，沒有買賣市場，只有意識的，系統的，有組織的分配。

然而新自足經濟，與古代原始共產主義不同。它不是一個小小的共同團體，而是包括幾億人，以至於全人類的大社會。

交換社會發展底原動力，是「相對的人口過多」，競爭，階級鬭爭，即實際上是社會生活底內在的矛盾。上述的自然自足社會，宗法社會，封建社會發展底原動力，是「絕對的人口過多」。這就是自然與社會之間，即由人口增加而生的對於生活資料的需要底增加，與自然在一定社會中所能供給的資料底數量，這兩者之間底外的矛盾。

在新自足社會中，發展底原動力，也在於社會與自然之間底外的矛盾。即在於社會與自然底鬭爭過程本身之中。在這個社會，人口過多底過程，是緩慢的，所以不成爲使人

然底外的
矛盾

蓄積的精力
力用於勞
動領域

類更加完成勞動與知識的動機。增加人類底要求的，是勞動與經驗過程底本身。新人類底高度組織化的心意，對於任何輕微的妨礙與矛盾，都能感覺，所以每次對於自然及其祕密得到新勝利時，都要發生新的問題。所謂對於自然的勢力，就是社會從外部自然界獲得的，不斷蓄積起來的精力。這種蓄積的精力，一定要尋求一個出口，大概發見這種出口在於創造勞動與知識底新勢力。

自然，蓄積的精力，不一定常能引起創造。事實上有時亦可以引起退步。近代社會底寄生階級，也與以前的寄生階級一樣，使其他階級勞動，以蓄積精力，而且不求它底出口於創造方面，而求於耽溺，奢侈，邪惡，和洗練之中。因此，引起這種階級底心性墮落，並促進這種階級底滅亡。然而他們不過是寄生虫。他們不生活於對社會有益的勞動領域中，差不多定全埋頭於消費領域中。所以，他們當然追求新形式的放縱的消費，耽溺於卑劣邪惡的洗練。然在社會主義社會，却沒有這種寄生虫。在那里，萬人都是勞動者，他們由精力過剩所生的創造慾，都在勞動領域中求滿足。他們完成技術，因之完成他們自己。

進步非常
之快

應用機器
不會再有
障礙

這種發展
力早已存

對自然鬭爭與勞動經驗所生的新發展底原動力，隨着這種經驗底日趨廣博，複雜和多種，越益作用得強烈和迅速。因此，在具有廣大複雜的勞動制度，具有統一各種個人經驗（雖然是平等地發達）的無數紐帶的新社會中，發展底原動力，一定會造出今天我們所不能想像的那樣迅速的進步。未來社會底調和的進步，比較現在動搖於矛盾之間，而且是半自然的進步，一定要強烈得多。

發展底經濟的障礙，在新制度之下，一切都會除去。這樣，機器底採用與否，在今日資本主義制度之下，由利潤底有無來決定，到了新制度之下，將專由生產力如何來決定。如我們前而所說，有些機器，對於節省勞動這一點雖然很有利益，然從利潤底觀點看來却很不利。在社會主義社會，一般都不從利潤底觀點來判斷。因此，應用節省勞動的機器，就不會遇着什麼障礙。

這個階段底主要的發展原動力，並不是新的力。它們在以前就已經發生作用。然在自然自足制度之下，這些原動力，為當時一般優勢的保守主義所壓服。在資本主義之下，

在但在社
會主義之
下始能充
分作用

社會主義
制度底一
般特徵

這些力也被壓服，因為取得社會發展底原動力底主要源泉——剩餘勞動底生產物的階級，自己不參加對自然的直接鬥爭，自己不經營產業，要通過別人來經營，因之站在這種鬥爭所創造的原動力底影響底圈外。

可是在社會主義之下，剩餘勞動底總量，歸社會全體使用，而且每個成員，都直接參加對自然的鬥爭。因此，主要而最大的推進力，能夠自由地且以全速力來活動。並且這種活動，不是通過特選的少數人，而是通過全人類來實行。發展底領域，一定不斷地擴大。

這樣，我們所能設想的社會底最高階段——社會主義制度，它底一般的特徵，就是左列幾點：

對於自然的優越力，有組織，社會性，自由，及進步。

版
所
有
權

一九二九年六月十五日
一九二九年九月十五日
一九三〇年十一月五日
一九三一年四月十五日
一九三二年五月五日
再版
初版

經濟科學大綱

波格達諾夫著

施存統譯

發行

大江書鋪

上海五馬路寶善里五二一號

平裝實價一元四角
精裝實價一元八角

