

余天休博士編著

經濟學原理

552.
988
2

北平北華印刷局印行

53982

經濟學原理

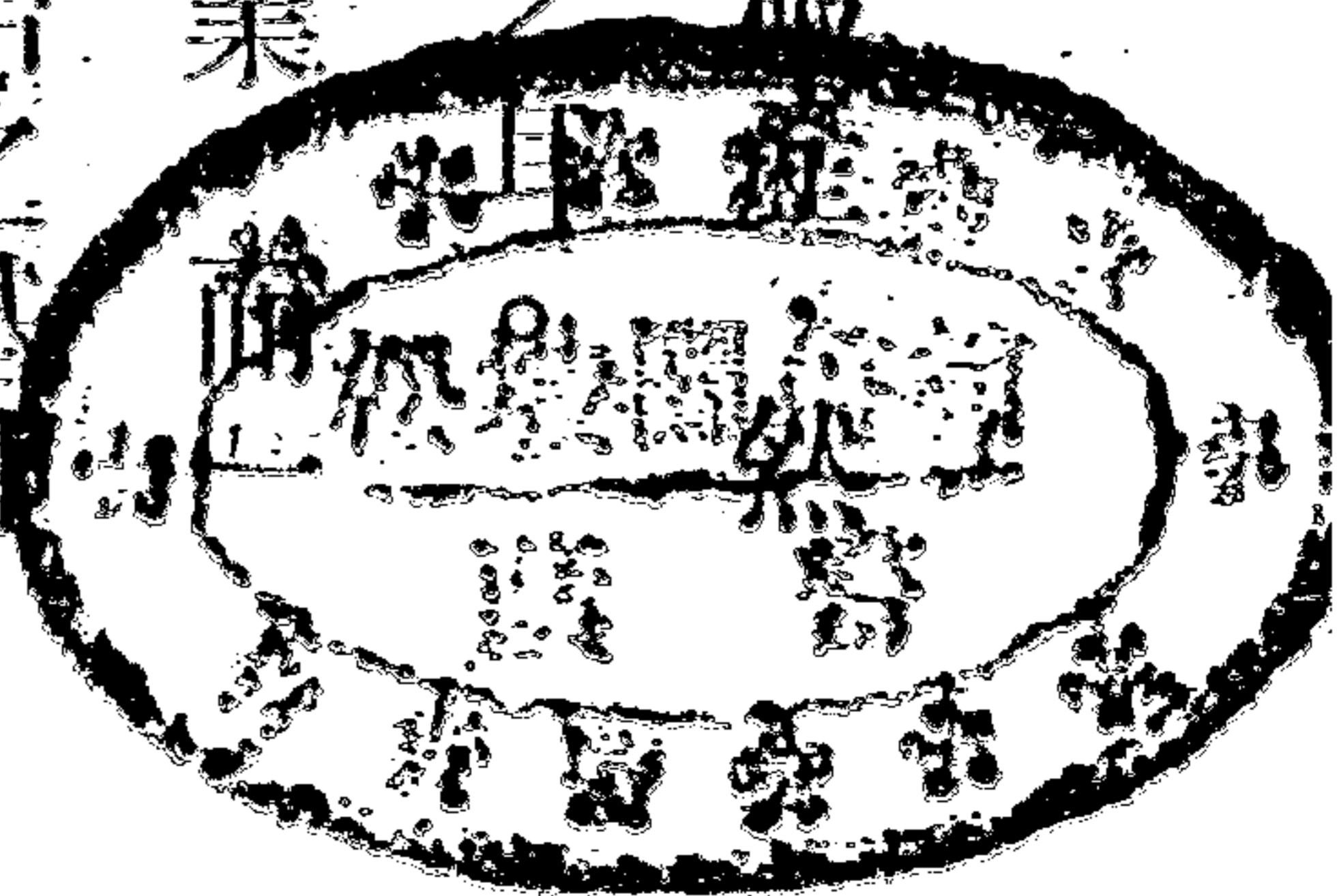
經濟學原理序

今日憂心國事者，莫不嘆我國一切政治，社會，而促成此現象者果爲何因乎？曰，國人社會思想錯誤，中國數千年來之政治皆爲獨裁制度，謀國者常以武力竟其大業，般士大夫則搖尾乞憐于軍閥淫威之下以圖生存；歷代獨裁政治之基礎，建乎此。

中國在一般武人與士大夫支配之下曾產生兩種社會思想，使中國社會趨向于混亂狀態；一爲士大夫之卑視農工商業，以讀書爲昇官發財之途徑；至于其消費則剝削自民間，而推殘民衆之生產力，使其起圖反抗，以置社會于不安；二爲民衆之江山本無主的念頭，以勝者爲主，

序

550.1
988
2



敗者爲寇^寇爲成敗之途徑。他們以爲將相本無種，男兒當自強；凡是大丈夫均可將天下之大權取而代之。在此兩種社會思想支配之下，全體人民上行下效，曾讀書者與夫一般不學而有術之野心份子，遂日以求功名富貴或爭權奪利爲職志；而其他一切無野心之民衆，則終日勤勞亦不足以供一般爭天下者之剝削；于是全民均趨向于挺而走險，以求個己之生存；結果則政治不良，學術不發達，經濟事業破產，社會的過程祇有一治一亂的現象，而無進步之可言。此爲我國立國之大誤點也。

東西洋各國近二百年來，皆以經濟爲立國之基礎；凡執國政者莫不以謀保護社會經濟利益爲懷，否則必引起人民之反感，而被迫下野；如

美國全民的口號爲「商業爲優先；」而英國則自稱爲「開商店的民族。」故凡執政者皆以人民之意志爲意志，而經濟事業乃得發達，學術乃得進步，而國力亦日強矣。

回顧我國，則思想錯誤，民智不開，政治不良，上有士大夫之剝削，下有兵匪之橫行，社會經濟日趨破產，民不聊生，國弱民貧，執政者則仍執迷不悟，惟利是圖，而不外觀世變，內審國情，以圖補救于萬一，其必將使國破家亡而後已。要之，我國今日之唯一問題爲「愚」與「貧」二字；今日整個問題之梗概即可以數語盡詳之，即民衆之衣不足，食不飽，居無所，長無教是也。著者爲提倡經濟以救貧起見，編成此書以供高中以上諸學子，及留心經濟問題者之參攷。此書可作教本

亦可作參攷書，凡重要經濟原則與問題均略加以討論，每章末并附有些練習題及參考書目，以便初學者之參考；至書末則附有研究問題及中英文參考書目錄，與中英文經濟學名詞對照表，以資研究者的便利。是否有當，幸高明有以教之。

中華民國二十二年一月一日著者序於北平

經濟學原理目錄

卷一 導言

第一章 經濟學的意義和現代的經濟制度……………一

第二章 經濟學與諸社會科學的關係……………一一

第三章 經濟學和經濟行爲的分類……………一五

卷二 經濟史略

第四章 人類的環境和他們的經濟發展……………二五

第五章 人口的增加和經濟史的發達……………四一

卷三 消費

第六章 效用和財富……………六九

第七章 需要和消費……………八三

第八章 欲望和生產……………九七

卷四 生產

第九章 生產的要素……………一〇三

第十章 生產的組織……………一一七

第十二章 生產的代價……………一三五

卷五 交易

第十二章 價值……………一四七

第十三章 貨幣和信用制度……………一六七

第十四章 國際貿易和關稅制度……………一九一

卷六 分配

第十五章 分配與租金……………二〇七

第十六章 工金……………二三一

第十七章 利息……………二四九

第十八章 贏利……………二六五

第十九章 租稅……………二七五

卷七 經濟問題

第二十章 人口問題……………二九九

第二十一章 勞工結合和勞工問題……………三二五

第二十二章 投機和壟斷……………三三一

第二十三章 獨佔事業……………三三九

第二十四章 社會主義……………三五九

卷八 結論

第二十五章 我們的將來……………三七七

卷九 附錄

附錄一 經濟學研究題目……………一

附錄二 漢文經濟學參考書……………一一

附錄三 英文經濟學參考書……………二一

附錄四 申英文經濟學名詞對照表……………二五

附錄五 誤刊錯字較正表……………五〇

卷一
導言

經濟學原理

余天休博士編著

第一章 經濟學的意義和現代的經濟制度

我們研究經濟學，要先明白牠的定義，才可以有相當的進步。大概經濟學就是研究人類謀生的方法的科學；牠包含人類一切財富，交易，富源，理財，生產，消費，分配，工金，利息，租金，價值，價格，和計算財富等事件。以字義來說，經就是經營，濟就是補助，就是救濟；所以經濟就是營生之謂。初學經濟學的人們，往往有些誤解，以為經濟學就是講勞工問題，唯物史觀，金融問題，或關稅問題等項的，而忽略上述那些事件。這是不對的。

照以上所述，經濟學的範圍是很廣，一般學者常把各部分著成專書，但我們這本書是一種概論，所以祇把這一切材料都擱在裏頭，簡

單的討論一下。我們先從經濟史着手，而後再討論經濟的理論。

在未討論經濟學的內容以前，我們還要知道，我們現在的經濟社會是一種資產社會，承認物的所有權。所謂資產就是對於物產有一種特有的專權，爲他人不得侵佔的。我們現在的法律就是保障這種特權的。資產又可分爲公產和私產。現在我們且把牠來討論一下。

當人類未成人類以前，世界上無所謂資產；就那原始社會裏頭也祇有公共資產，即社會的一切物件和土地均歸社會全體公共所有，而個人不得獨佔的；後來因爲人口增加，物產不足用，所以一般有野心的人們就把一切物體逐漸佔爲已有，而成立一種私有資產了。久而久之，這種私有觀念，就成爲一種習慣，而演成一種特權，爲他人所不得侵犯的。現在的資本制度，就是基於此了。

現在的公產觀念和古代的公共資產觀念不同；原始社會對於資產的觀念很薄弱，所謂專權特權等觀念均未萌芽；但是現在的公產觀念係由私產觀念而生的，因為社會上一切資產幾由私人佔有，那末，所遺留的並不多了，所以就算是屬於公共團體或地方和國家所有了。這公產亦抱着有一種特權的觀念，凡一切私人均不得侵犯，違者將受相當的處分。在這種狀態之下，公共資產也抱着有幾分私有的觀念了。

談到私產制度，泰西各國的民衆認為是一種神聖不可侵犯的東西；一般法學家也認為是一種「天賦的自然權利」。在這種觀念底下，「物權」比生命尤寶貴；假若工人在工廠裏頭被機器壓死了，廠主不能受刑律的處分，反加罪於工人不小心使用機器，以致演出意外的事，故但假若有人把工廠的東西偷了，而被捉獲，那就非同小可了，他

定要受相當的苛刑以警效尤。現在歐美各國的資本主義，就是從這種狀態底下培養出來了。一般泰西的民族對於這種觀念很深，所以要提倡廢除資本主義，和改良私有資產制度，是不容易的事情。

一私有資產制度雖然是不容易取消，但是各國均採用些限制的辦法，使一般有資產的人們不得享受過分的權利。這種辦法就是，（一）課稅，務使一般擁有資產的人每年撥若干成歸公用，以謀公共利益。泰西各國現在所採用的課稅辦法，並不像我們中國的苛捐雜稅，致人民於死地。他們的目的是在於限制私產，就是課富以濟貧的意思。（二）征用，這是像戰時征收軍糧或其他軍用品一樣，但同時給與相當的代價，私人不得反抗。（三）收歸公用，把私人的不動產收為公用，而酬以相當的代價。（四）罰款和沒收，這是因為犯罪由國家科與處分的。

(五)復歸公有，如擁有資產的人們，死後無承繼人，那末，他們的資產就復歸公有了。

在這種私產制度之下，除了私產的專權之外，還有些類似私產的特許。這就是，(一)專利特許，給與發明家准他享受一種專有的利益；(二)版權特許，給與一般著作家，使他們專有享受別人不得侵犯；(三)商標特許，給與一般商人，准他們享受法律的保障。

契約也是私產制度下的一種特殊現象。資本主義之恃以存在者，就是契約，因為擁有資產的人們，恃他們的資財，強迫無資度日的和他們訂約，而占得便宜的利益，同時法律也給他們一種特殊的保障。現在的私產制度，可說是全靠着契約為轉移，因為社會上一切私產都

是以契約爲根據；而資產的買賣，也靠着契約爲憑，因爲法律給契約有相當的保障。近世的立法常以明文規定，（一）什麼人有立契約的能力和什麼人沒有這能力；（二）什麼樣的契約才有效，（三）契約的目的是否正當；（四）契約的手續是否完備，因爲所有違背法律和社會風化的契約均一律認爲無效，以保障社會的安寧，和一般人民固有的權利。

除契約以外，現在的私有資產制度還承認個人有經營經濟事業，和自由取得或以法律手續取得資產的權利。上述那幾種就是現在資產社會的特殊現象了。

本章練習題

- （一）經濟學是講什麼東西的？牠是論金融的嗎？論人口的嗎？或是論關稅的呢？
- （二）地理歷史和經濟學有什麼關係？

- (三) 經濟學家應該要知道工業的程序嗎？工業和經濟學有什甚關係？
- (四) 研究經濟學的人應該知道法律嗎？市場嗎？氣候嗎？水利和物產嗎？
- (五) 公共衛生和經濟學亦有關係嗎？
- (六) 我們爲什麼要生產財富呢？
- (七) 你知道有人作事不要錢的嗎？他自己的錢已經够他用的了嗎？
- (八) 人們用錢有限度的嗎？假使你有一百萬家財，你有什麼用途呢？
- (九) 假使社會上沒有金融，那些農民怎樣可以買得他們的一切用具呢？
- (十) 假使社會上沒有金融，有什麼不方便呢？
- (十一) 爲什麼我們叫金錢作交易的媒介？
- (十二) 假使一件物品的市價突然增加了一倍，這物品的價值也算加倍了嗎？
- (十三) 什麼是經濟史？經濟理論？

(十四) 我們現在的經濟社會是一個什麼樣的社會？

(十五) 原始人類也有資產嗎？

(十六) 私產制度怎樣成立的？

(十七) 什麼是資產？

(十八) 公產和私產有什麼分別？

(十九) 物權是天賦的嗎？神聖不可侵犯的嗎？

(二十) 在一個資產觀念很深的社會裏頭，生命寶貴還是資產呢？

(二十一) 提倡廢除私產制度有什麼困難？

(二十二) 現在各國用什麼方法來限制私產的擴充？試舉例述之。

(二十三) 歐美各國現在的課稅原理和我們中國現在的苛捐制度有衝突沒有？

(二十四) 征用和收歸公用有什麼分別？應該給報酬嗎？

(二十五) 什麼是復歸公有呢？

(二十六) 什麼是專利？版權？美術品也有版權嗎？

(二十七) 版權和商標有什麼分別？

(二十八) 什麼是契約？契約制度有什麼壞處呢？

(二十九) 私產制度和契約有什麼關係？

(三十) 近代立法對於契約有什麼規定？什麼樣的契約才可以有效？什麼人不可以立契約呢？立契約應有什麼手續？

(三十一) 假使有人要立一個契約來合夥當強盜，這亦是合法的嗎？

(三十二) 我們現在的私產制度有什麼毛病呢？自由取得是對的嗎？

參考書

Richie, D. J., *Natural Rights*.

Ely, R. T., *Property and Contract*, Bk. I, Pt. I.

Mill, J. S., *Principles of Political Economy*, Bk. II. Chs. 1 & 2.

第二章 經濟學與諸社會科學的關係

經濟學乃社會科學之一，故其與諸社會科學有極大的關係；茲將其關係之點，略述之如下。

(一) 社會學 社會學是專考究人類社會一切現象，而規定其原則的科學。經濟活動亦是社會現象之一種，故欲明瞭經濟現象，必須研究人類社會的組織和發展，才可以得其真義。由此可見得這兩種科學的關係之密切了。

(二) 史學 歷史乃記載和解釋人類已往事蹟的科學。史學的分類亦極複雜，如通史，政治史，經濟史，教育史，等等不一而足。史學中之經濟史，就是記述人類經濟事業的發達，和經濟制度的沿革等。所以凡研究經濟學的人必須研究經濟史，以確定其標準。史

學和經濟學的關係就是在這裏了。

(三)政治學 政治學是研究人類政治的組織和演化的科學。經濟事業是靠政治組織的得宜以使其發達；若一國的政治不良，則其經濟事業必無從發展。今日的中國就是個舉例。是則政治與經濟是有連帶關係的，而研究經濟學的人，亦必須研究政治學以明其究竟。

(四)統計學 這學是以大量觀察而研究社會現象的一種方法。所有社會科學均靠牠為研究的媒介。其所用的方法即是蒐集研究的資料，然後記述之，並與數學計算其結果。故經濟學亦靠這種方法以明其研竟。

(五)法學 法律是人類行為的明文規則，或權利義務的原則。法學則

是研究這種規則和原則的學理。經濟學的內容大半是論貨財和權利義務的，故其與法學的關係是至為密切。

(六)倫理學 倫理學是論人類行為標準的科學。經濟學亦是研究人類行為之一種，故二者的關係亦甚為密切；如勤勉儲蓄，為論經濟行為者所獎勵，同時論倫理者亦以其為合理的行為。歐美各國近年頒行工廠法，限制童工和女工，以重道德，而屈經濟。這種經濟行為，都是含有倫理觀念的。所以凡治經濟學者，不能不顧及倫理學也。

此外如心理學，地理學，美術等，均於經濟學有極大的補助，為治經濟學者，不可不留心也。

(一)什麼是社會科學？

本章練習題

- (一) 試述社會學和社會科學的區別。
- (二) 社會學與經濟學有什麼關係？
- (三) 什麼是史學？牠與經濟學有什麼關係？
- (四) 政治學是論什麼的？牠與經濟學亦有關係的嗎？
- (五) 試述統計學和經濟學的關係。統計學是幹什麼的？
- (六) 什麼是法律？法學？法律和法學與經濟學有什麼關係？
- (七) 倫理學是論什麼的？經濟學與牠亦有關係嗎？
- (八) 心理學和美術與經濟學有什麼關係？

第三章 經濟學和經濟行爲的分類

經濟學的範圍大別之，可分爲，（一）純理的經濟學，（二）應用的經濟學。茲略加說明之。

純理經濟學是專論經濟現象因果關係的。這就是把一切經濟現象觀察其通性，和互相關係之點，而推其因果，以發現經濟的原理和原則。其所用之方法爲，（一）演繹法，是由一般現象而推定某一事實者；（二）歸納法，是由某項事實而推定其全般原理者。

上述二種方法對於經濟學均有極大的貢獻，研究經濟學者不可偏重於任何一方法，以致失真理之實際；如英國學派多偏於演繹法，使世人輕視經濟學爲慘澹的科學；而德國的所謂史學派，則又偏重於歸納法，以爲經濟學是有一定不移的真理，而往往與事實不相符合。故

演繹歸納二法均須並用，以實驗經濟的現象，然後經濟學的成績才能卓著。

至於應用經濟學則是論述個人或社會圖謀福利的方法和行爲的學術。牠的職務不謹限於理論，而是以福利和繁榮爲標準的。茲略分述之如下。

(一) 營利事業。

(甲) 初級的生產事業，(1) 農業，(2) 漁獵事業，(3) 畜牧事業，

(4) 森林事業，(5) 礦業。

(乙) 工業，(1) 大工業，(2) 小工業。

(丙) 商業，(1) 國內貿易，(2) 國外貿易。

(丁) 交通事業，(1) 道路事業，(2) 鐵道事業，(3) 運河事業，

(4) 航海事業，(5) 郵政事業，(6) 電政事業，(電話電報，無線電等)。

(戊) 保險事業，(1) 人壽保險，(2) 水火保險，(3) 運輸保險，(4) 其他一切的保險。

(己) 信用事業，(1) 普通銀行，(2) 發行銀行，(3) 商業銀行，(4) 工業銀行，(5) 農業銀行，(6) 儲蓄銀行，(7) 投資銀行，(8) 國際貿易銀行，(9) 信託銀行。

(立) 非營利事業。

(甲) 財政事業，(1) 國家歲入，(2) 國家歲出，(4) 賦稅制度，(4) 幣制。

(乙) 度量衡制度。

(三)經濟政策。

(甲)放任主義。

(乙)干涉主義。

(四)特別經濟事業。

(甲)家事經濟學，專論家庭經濟的。

(乙)技術經濟學，專論經濟技術的。

純理經濟學有好些地方比較應用經濟學重要，凡應用經濟學的實施都是以純理經濟學爲基礎，否則就不容易適合事實了；但同時應用經濟學亦靠其他科學的扶助以決定其施行的方法。

人類的經濟行爲是隨着人文發達而複雜的；這種行爲的現象固然很多，但歸納起來，亦不外消費以用財，生產以成財，交易以通財

，和分配以均財罷了。這四項現象是互有關係的，若要國民經濟得到良好的結果，則這四者務求其充分的合作才能實現。我們研究經濟的人亦須從這四項着手。茲列項述明之。

(四)消費 消費就是使用既生的貨財，而消耗其作用以充人類的直接或間接的需用之謂；如飲食衣服等爲直接消費，利用機器以作其他生產是間接的消費，因爲這種消耗是以生財爲目的，而使其產品可作直接或間接消耗的。

(三)生產 這就是利用人力與自然要素和資本，以改變自然物質的形狀，或其時間與空間的地位，而使其適合於人類的消費，以供其所需之謂。至於生產的方法，則或個人獨力支持，或分工合作，或利用人力和機器等等不一而足。

(三)交易 人們將他們自己的所有而供給他人的所無，或將他人的所有，而交換自己的所有，以互相供給，而輾轉流通，便是交易。這種作用在人類社會上是很重要的，因人們個人的能力有限，而物產和個人的需要又各有不同，於是不能不互求供給，以滿各個的需要。這種作用與人文具進，文明愈進步，其程度亦愈高。

(四)分配 將生產之所得，分與參加生產要素的人，使其充生活資料，便謂之分配；如勞工得工金，資本家得利息，地主得租金等，便是分配的現象。分配方法的良善否，與國家的盛衰有密切的關係。由分配而產生的問題亦可算是近代各國的最大社會問題，如泰西各國因分配上的關係，而使社會上的財富集中於數人的手工上，以致富者愈富，貧者愈貧，而產生一種極不安寧的現象，就是個舉例。但是中國的

最大問題却是生產問題，而非分配問題。容後再詳論之。

本書的大概，就是把這四部份的經濟活動，分章詳論之。

本章練習題

- (一) 什麼是純理經濟學？應用經濟學？
- (二) 什麼是演繹法？歸納法？
- (三) 英國經濟學派的缺點在什麼地方？
- (四) 什麼是史學派的經濟學家？他們的缺點是在那裏？
- (五) 什麼是初級的生產事業？
- (六) 營利和非營利的經濟事業有什麼區別？
- (七) 什麼是信用事業？
- (八) 爲什麼度量衡亦算作經濟事業呢？

(九) 什麼是經濟政策？

(十) 什麼是放任主義？干涉主義？

(十一) 什麼是特別的經濟事業？技術經濟學？

(十二) 純理經濟學和應用經濟學有什麼關係？

(十三) 人類的經濟行爲歸綜起來可分作幾項？

(十四) 什麼是消費？牠是可以分作幾項的？

(十五) 什麼是生產？牠是怎樣進行的？

(十六) 交易是什麼？牠是有什麼作用的？

(十七) 分配於社會的盛衰有什麼關係？

(十八) 爲什麼泰西各國的富者愈富而貧者愈貧呢？

(十九) 中國最大的經濟問題是什麼？試述之。

參考書

Ely and Wicker, *Elementary Principles of Economics*, Bk. I, Chs. 1. & 2.

卷二 經濟史略

第四章 人類的環境和他們的經濟發展

樹上的蝦蟆是綠的；草上的蛇是黃的或綠的；週年結冰的南北極中的熊是白的。一般生物學家謂這是適應環境的關係，因為樹和草是綠的，北極的冰是白的，所以生長在這地方的動物爲了自衛計，免爲牠類動物所害，也就適應了這種環境，而逐漸改變牠們身上的顏色，以便和牠們的環境相符合了。人類間因爲氣候地勢和食料的關係，也有顏色的不同，例如熱帶的民族，皮膚每多帶着黑色，而居在北方陰天地方的居民，每多白色，也就是這種緣故。生物界像這類的證據很多，有人說溫帶的蜜蜂移到熱帶去就容易失却牠們產蜜的能力；黑洞裏的魚。也就失却牠們的看視能力。不但動物是這樣的，植物界也有同類的情形，大樹必在肥土之半，良好的菜蔬也必生在肥美的園圃。

若以五穀類種在荒田之上以抗野草，必無良好的結果。這是生物學給我們的公例。

適應的公例含有兩項要素，就是環境的適合，和競爭生存的意義。凡生物缺乏這兩種要素，就不容易競爭生存了。人類也受這種原則的支配。人類的的生活，和他們的社會，也要時時刻刻的留心着這種狀況，以免對於他們的發展有所妨礙。個人在社會上競爭，也有這種景象，就是除他自己的聰明和教育而外，還有命運和機會的支配。這教育命運和機會就是他的環境了。一切經濟的發展，務須有能幹的施行者，和有相當的機會才行。

我們在社會學和經濟學裏頭，也要特別注意到人類和他們的環境的關係，及人類間個人在社會內部的活動。人類到了現在還是和他環

境互相競爭，有好些事情人類自己不能作主，但是同時外界的一切勢力也不能完全支配他們，因為人類自己是一種原動力，而具有相當的能力和活動，與自然界互爭優勝的。人類和他們的環境是站在一種互相爲用的地位，有時他們要適應環境，但是有時人類也可以使環境適合於他們。人類是能進攻的亦可以反攻的。人類的歷史就是他們和環境互相支配的一種紀載。所以歷史上的兩大問題就是「人」和「自然界」的互相爲用，結果就是人類的發展。簡言之。在這優勝劣敗的程序之中，人類的問題一方面是你們自己的智能，一方面是外界的環境和濟遇。在這兩種問題的當中，那一種是基礎的，那一種是次要的，是不容易斷定，因為人類和環境的作用，是互爲因果的。

經濟學並不是專注意於人類的發達史，不過我們在這裏所討論的

就是將經濟理論分爲兩段；人和他的環境，就是人和非人的問題；例如財富的生產，除了人事以外，還靠環境的補助，就是靠着一切氣候，如雨水，溫度，濕度，和地上的肥美，礦產的豐富，交通的便利，和其他一切關於光線，風雲，潮水，電氣，蒸汽，等等，爲之補助。所以我們要注意財富的生產，是靠着人類自己和他們的環境互相爲用的。人類雖然可以變更多多少他們環境的狀況，但是有些地方他們是不容易變更的，像那北極週年結冰的地方和熱帶的沙漠，就是一個舉例了。這種地方也不能給人類有什麼好的機會來生產他們的財富。在一個不合衛生的環境裏頭，人類可以適應牠，但是在這種環境中人類的精力已經受很大的損失了。人類雖然可以利用一切河流，湖泊，和海灣，來發展他們的交通，但是同時還有那些大山大漠，他們不容易

利用的。還有一件事情，我們應該注意的，就是人類現在雖可利用若干自然的力量，像電，水，和氣，來補助他們的生產，但這才是初步的工作，將來那些自然的力量，還可以補助人類的工作於無窮。

談到人的本身問題，我們也可以把他來研究一下。人類之中還有好些的差別，例如民族的差別，和個人的差別。這種差別雖然不能說完全由環境的作用產生出來，但是有些確是由環境使然的。自然環境不但是影響到人類皮膚的顏色，就是他們體格，氣力，健康，習慣，品性，和智慧等，無不受牠影響的。我們就打開一本普通地理書來看一看，就可以瞭然了。在寒帶的地方，到了現在還談不到文明的開展，非熱帶間人的氣候和自然植物的過剩，使人類易於生存，結果就把他們墮落，變成了呆笨的民族，而不能從事文明的工作了。

在這當中，我們應該知道一種原理，不論在一個什麼地方，如果我們看見牠有很發達的文明，興盛的民生，或豐裕的財富，我們就可以知道這地方的民族一定是很有智能和進取的精神，或者他們的地方富源比較別的地方豐富了。假使我們說中國人平均比美國人窮些，那一定是中國人所生產的東西比美國人所產的少了。中國人所以不能出產多的東西，大概的是因為他們的體力，手藝，智識，和科學的方法，沒有美國人的高強，或者中國的富源，和別的機會，比較美國差些罷了。再進一步說，假使美國人比較歐洲富裕，那一定是美國人較為能生產，能活動，和能够發明機械，或長於經營，或者美國的土壤，氣候，和富源，較為適合於生產，以致富的。這是明簡的道理。即以個人而論，若無良好的工具，最精藝的工人也沒有法子造出好的東西

來。假使要一塊農地出產多量的收成，不但是要良好的農人，這農地也還要好的才行。所以人和環境是互相爲用的，就是這樣了。

人類生產的能力含有幾種要素，第一種就是氣力和耐勞；但是勞力和快捷也要同樣的注意。德國經濟學家羅斯爾氏 Roscher 曾說，「據英國的製造家的報告，英國的工人平均每人每天的生產比較法國的工人加兩倍，但是法國人的生產比較愛爾蘭人又多些。有一位英國的工人曾在英國的國會報告法國勞工的狀況說，「他們所作的不是工，他們就是在那看並希望牠作得了。例如一個英國紡績工人，用一個八百紡錘的機器，每天可以出六十六磅紗；但是一個法國工人祇能夠出四十八磅。」美國的農業調查委員會曾報告謂，「美國的工人對於工作的行爲，忠實，和興趣，比較英國的工人尤強。」又據報告，一

個柏林的伐木者平均十日所伐的木料比較一個普魯斯伐木工人二十七天所伐的木尤多。又英國的種植家在希臘情願每年給一個希臘的農工十磅金的工資和包他吃飯，而不願意給一個土耳其工人三磅的工資。南洋群島的農工，馬來土民每月可得二元半的工資，馬拉巴人每月四元，但是華僑可得六元。『這足可証民族生產能力各有不同的地方了。』

人類的學術也是生產能力的一個很大的要素。假便我們把現在的生產方法和古代的來比較，那就可以知道學術和生產的重要了。在經濟界裏頭，智識就是能力。野蠻的民族得了弓箭子的補助，已經是很有進步的了。工具的確是能够增加人類的生產能力不知道有多少倍。但人類自從用了機器之後，他們的進步是更加急速了。自從用了紡織

機之後，人類的生產就增加了百倍以上。其他關於蒸汽，電氣，和印刷等機器均是現代文明的砥柱，爲古往今來的特產品。但是在這機器之背後，還有那純理的科學。現在的農業進步就是化學家的貢獻。所有工業上的一切困難問題都是由那科學家的實驗室找出方法來解決的。一般研究家和發明家就是世界的真正改造者。他們把人類的一切生活方法和習慣隨時改變。現代文明的統治勢力就是知識。政治，法律，科學，藝術，發明，和發現等事實，就是文明和野蠻的界標。這種界標是往前開展的，將來一定是進到無疆境界。

人類的德性和他們的社會狀況也是生產能力的一個很大的要素。現在世界各國是互相通商的。他們所作的買賣是很大，他們的商業組織也是很複雜，一切的用人行政均是集中。所有大的工廠均用人以千

萬計。世界各國均有他們的銷貨員。他們的行政人員也很多，儼如一個小朝廷。他們的買賣還有很多是賒賬的。在這種情形之下，他們的營業可以說完全是靠着人類的德性，——他們的信用來維持。若果一個民族缺乏這種德性，那末，這種制度就不容易實行了。還有一樣事情在這裏應該注意的，就是在現在的資產社會裏頭，大部份的人們都是替人家作生產事業的，他們的雇主也就完全靠着他們的信用來雇用他們，若果每人都是有誠意去和他的雇主爲難，那末，社會上的生產事業就不行了。

人類的自由也是生產能力的一種要素。若果社會的民衆無自由去選擇他們自己的工作以謀他們自己的幸福，這社會的生產力量一定很少。勞工一定要自願才行，不然，一般勞力的人們就不肯努力了。所

以無酬報的奴隸工作都是沒有什麼好的結果。而一般用奴隸的人們，以爲這種勞動是很方便的，所以自己也就懶惰起來而致腐化了。歐洲中古的社會就是受這種害了。

社會的安寧也是生產能力的一種要素。若果一個社會常鬧着亂子，像鬧什麼土匪，兵災，苛捐雜稅，和一切的攪擾，使一般民衆不得安居樂業，這社會的生產能力一定是要減少了；因爲生命，財產，和投資的保障，是最大的經濟效能。

遠慮也是生產能力的一種要素。若果一個社會的人無深謀遠慮爲自己前途打算，這社會的生產能力一定是很少的，除非他們目前有些很急需的東西他們是不肯努力的。人類因爲謀他們自己的前途計，就肯犧牲目前的辛苦和不方便來開墾新地，砍伐樹林，計劃機器，建設

工廠，修鐵路，開河修路，和謀一切經濟的發展，不然，社會就不會發達了。

本章練習題

- (一) 爲什麼南北極的熊是白色的呢？
- (二) 試說明爲什麼有些蛇是有班紋的。
- (三) 爲什麼有些生物能够把牠的顏色變了以適合牠的環境？
- (四) 爲什麼北方的動物身上有很厚的毛呢？
- (五) 照我們的觀察，到底是生物適應環境抑或是環境適應生物呢？試由生物學上舉例證明之。
- (六) 生物的不能適應環境者是怎樣的呢？那些能適應者又是怎樣的呢？
- (七) 什麼是競爭生存？競爭生命？

- (八)世界上有什麼力量可以限制魚類，鼠類，畜類，和人類的增加呢？
- (九)植物界亦有同樣的作用嗎？試述這作用。
- (十)洋桑子若種在野草地上即變回野菜了，這是為什麼？
- (十一)我們有什麼法子可以把這野洋桑子改回人工種的呢？這是什麼道理？
- (十二)為什麼園子所出的蘋果比較多些軟肉呢？
- (十三)野菜的軟肉有什麼用處？
- (十四)動物亦可以補助植物蕃種的嗎？
- (十五)什麼是自然淘汰？人為淘汰？
- (十六)什麼是適應環境？適合環境？
- (十七)為什麼熱帶的民族較黑，北方的民族較白而強壯和勤力呢？
- (十八)試述生物生存的要素有幾種。

(十九) 人類的種植是靠什麼的呢？

(二十) 機會和成功有什麼關係？

(二十一) 我們為什麼不在北方培植香蕉樹呢？

(二十二) 為什麼釋迦是生在印度，孔子是生在中國，而穆罕莫德是生在亞拉伯呢？

(二十三) 北極有百萬家財的富翁沒有？這是因為什麼呢？

(二十四) 試述富翁在那些地方最多的，並舉出理由說明之。

(二十五) 求學的機會到底是環境的一部份抑或是人的本身一部份呢？教育得到之後呢？

(二十六) 試述工業發達的要素。

(二十七) 工業發達的要素那些是屬於人的，那些不是的呢？

(二十八) 工業發達的要素那些是屬於機會或環境的呢？

(二十九) 工業發達與下列條件有什麼關係？(甲) 人民的嗜好，(乙) 交通，(丙) 機器和技

術，(丁)動機，(戊)社會安寧和道德，(己)法律，(庚)邦交。

(三十)世界上文明發達的地點有一定的區域沒有？這是爲什麼？

(三十一)世界上的文明曾發源於何地帶呢？試述牠的理由。

(三十二)文明發達的方向是向北的抑或是向南的呢？試述理由。

(三十三)南北極和熱帶的地方爲什麼不能發達呢？是物產不豐富的原故嗎？

(三十四)爲什麼中國的工業和美國的不同呢？爲什麼蒙古人游牧漢人種地呢？

(三十五)英國原來有什麼富源而促成他爲世界上最大的工業國家呢？試舉例證明之。

(三十六)爲什麼英國的國際貿易和海洋交通比較別的國家發達？

(三十七)中國的革命是有氣候關係的嗎？

參考書

Herbert, First Principles of Evolution.

第四章 人類的环境和他們的發展

Malthus, *Essays on Population.*

Pearson, C. H., *National Life and Character.*

第五章 人口的增加和經濟史的發達

經濟史是敘述人類經濟活動事蹟的一種記載，——就是敘述人類努力求謀物質以滿足他們慾望的事蹟。人類求謀物質大概是以三種方法爲之，一是尋獲之，一是製造之，第三種方法就是掠搶之，即以破壞方法以得人家的東西。原始人類的經濟，就是尋獲的經濟，他們所需要的東西就是尋獲之。有人說這是狩獵的經濟，還有人說這是收集的經濟。無論我們用什麼名辭來敘述這種經濟活動，人類最初的經濟活動一定不出這收集的範圍以外。後來因爲人口增加了，一個地方的自然產品有限，物產於是不敷應用，而人類祇有兩條路走，一是自己努力想法子去增加物產，——大概是製造物品居多；一是想法子把人家的東西搶過來。我在這裏所用這搶字是廣義的，舉凡一切以破壞手

段如強盜，偷竊，拐騙，掠搶，假冒，欺騙，戰爭，或一切非法等手續取來的東西，都算是搶的，我們可暫時把這搶奪的經濟現象擱開，先談人類的經濟史。平常一般經濟學家把生產演化的現象分爲五個時期，就是

(一) 漁獵時期

(二) 游牧時期

(三) 農業時期

(四) 手工業時期

(五) 大工業時期

最近美國哈佛德大學商業史教授葛拉斯 (Glas) 作了一本經濟史概論專論這五個時期，並且把這五個時期的名目略有更改，茲述之如

下。

(一) 收集的經濟 *Collectional Economy*

(二) 文化游牧的經濟 *Cultural Nomadic Economy*

(三) 固定的鄉村經濟 *Settled Village Economy*

(四) 鎮市的經濟 *Town Economy*

(五) 大都市的經濟 *Metropolitan Economy*

又美國經濟學家伊禮 *Irwin* 氏曾把經濟時期分三類，每類分爲四五期不等，第一類是由經濟單位的大小而分爲四期如下。

(一) 獨立經濟時期

(二) 鎮市或近地經濟時期

(三) 國家經濟時期

(四)最大或世界經濟時期

第二類是由人類交易方法而分爲下列四期

(一)互送物品時期

(二)交換物品經濟時期。

(三)金融經濟時期

(四)信用經濟時期

第三類是由人類勞工演化方面立論而分爲下列六期。

(一)無固定勞工時期

(二)奴僕時期

(三)田奴時期

(四)自由勞工時期(以習慣爲拘束)

(五)自由勞工時期(以個人契約爲拘束)

(六)自由勞工時期「由團體(如工黨之類)條件和法律明文爲拘束」

以上所述那些時期都是大概的，而不能指定年代，因爲地球上各地情狀不一，卽在同一區域之內，也不能有相當的分明，並且同時同地也可以有各種時期存在，例如美國西部仍有以狩獵爲活者，再東就是放牧之地，更東卽爲農業之區，最東則爲工商業之域矣；而最大的工商業，則集中於大西洋海岸。我們中國的情形也是差不多，西南和東北的大山區域大概還是在狩獵時期的經濟，蒙古和西北一帶就是放牧的經濟，中部多農，沿海多工商。所以我們對於這一切時期祇可假定罷了。

在最初的漁獵時期，人類全靠着自然界的供給爲生活，勞工既少

，資本也沒有。我們現在的所謂勞工，是爲原人所輕視的，他們祇有婦女爲之而已。他們每日所事的，就是接受自然界的給養，訓養家畜等工作也還沒有開首。至於收藏糧食以備來日的餓寒也是談不到。他們的經濟生活是一種孤立的，所以有些學者謂這個時期爲獨立經濟時期，就是這種原因了。簡言之，他們的經濟程序是用不着很多人來經營的，最多也不過一家之大罷了。他們那時也還沒有交易和分工。所謂經濟階級和階級爭鬥，更談不到了。他們的資產，除了個人所用的簡單工具而外，就沒有別的東西了。他們的土地大概也是一種公有的東西。

那時民族大概可分爲兩種，一種是狩獵的，一種是捕魚的。業獵的民族容易養成一種奸詐和忍耐的心理，和健康的身體，但是對於技

術還沒有什麼發展。他們的人口也很少，據一般經濟學家的推測，狩獵生活須有五萬英畝（每英畝的面積約合中畝七畝）的面積才可以養活一個人，在一個現代經濟較爲發達的地方，同樣大的面積就可以養活三四萬人了。所以狩獵時代的人口一旦增加，人類的生活面積就減少，生存競爭就利害，戰爭就日多，而食人的惡習也就發生了。若果在戰場失敗，恐怕就要被敵人吃了。

以捕魚爲生活的部落比較好些，他們的人口也多些。生活也比較安定，心理也較爲和平，因爲他們的生活比較容易維持，而他們所需要的面積也較爲狹小。因爲他們的生活比較安定，所以他們也就儲有些資本，而較爲長久的建築物也就建造起來；他們的工具像魚船和捕魚的傢具等也就多添了。現在寒帶區裏還有這種民族。

人類因爲人口增加，漁牧的所得不足以維持生活，於是就想出別的法子來增加他們的生活品，而訓養家畜的工作也就從此開首了。人類最初所訓養的生物當爲馬，牛，豬，狗，等類，以供他們的使役和食用。在這時期之中，人類也略知道勞工和製造物品的可貴，於是游牧就從此開始了。游牧也有幾分像狩獵，因爲狩獵是爲人類自己找食物，游牧是爲他們所訓養的動物找食物，以維人類本身的生存。所以他們也就順水草而居，每遇水草缺乏時就要遷移了。在這時期要有固定的住所還是不可能的，但是每人所需要的面積以維持生活也就減少了。據人文地理學家拉德斯爾 *Randsel* 所言，在這時期中每一方英里就可以養活二人至五人；可是在這時期的人口還不能有相當的增加，因爲可以放牧的草地不多，而且這草地還常受天然的水旱等災所支配

。在這時代的民族因爲爭草地也常有戰爭以決土地的所有。那時因爲人類有了他們的牧羣，他們所捉的敵人也就不食了，祇把他們當作奴僕來使役而已。游牧民族因爲競爭草地，那些失敗的就遷移遠方了；有不得已的時候還要向鄰近的平原上發展，而把那平原上的農民征服而成立國家。東半球自中古以還已不知道有多少次這樣的事實發生。在游牧時代土地仍認爲公有的，個人私有的不動產大概還沒有，但是動產像眞珠，金銀，寶具，等容易遷移的東西，就成爲私產了。在這當中，商業還沒有萌芽，因爲那時物產簡單，各人所有的東西都是差不多一樣，且他們所需要的東西都是由自己預備而無需交換的；假使他們有交易，也不外互相送贈物品而已，好比甲送乙一個東西，乙也照例送甲一個就是了。

因爲人口繁殖的關係，游牧的所得也不足以維持人類的的生活了；所以人類又進一步着想，除了放牧之外，還要自己種植東西，而成立一個農業經濟社會。在這農業時代，人口增加較從前尤速，而人口的密度亦增加了。據拉德斯爾的計算，在古代農業社會裏，每方里可養活的人口比較游牧時代多五六倍。在這時期的民族亦漸有固定的居所，私產觀念亦漸次發達，農地也就次第歸私產所有了。在這時期之中，勞工階級也漸次成立。大概最初的勞工者一定是奴僕，由戰敗的敵人之中捉來充任的，因爲原人不樂意勞工，除非不得已時絕不會自己勞動的。那時的貿易也還沒有發達，因爲人類所需要的東西還是很簡單，而無交易之可言，但是那時的人口增加得很快，所以法律，風俗，和一切倫理觀念，也就在這時期內發生，以約束這增加的稠密人口

了。在這當中，人與人的權利義務亦次第發明，但是這種權利義務觀念祇限於本羣以內而已，對於遠方或外界的人們，則仍可任意騷擾，而不受這種觀念所約束。這農業時期大概比較游牧時期尤長久，而技術亦有相當的進步，以備手工業時期的發展。

手工業時期就是利用手工來製造物品的意義。人類製造物品係用兩種方法爲之，一是用自己的手力，二是用機器加上牲口的力，或水力，風力，蒸氣力，電力，或煤氣力，以代人力。在這手工業時期中，製造的工具亦漸次精明，資本和勞工亦較爲重要。在這時期中自然的原料就可以造成製造品，五金和木料的用途亦逐漸推廣了。在這當中，還有幾件事情很可注意的，茲略述之如下。

(一)手藝。在這時期之中，人類作物的手藝亦漸次精明，因爲工匠各

有所專，如木匠，銅匠，鐵匠等，以圖最大的利益。

(二)商業 在漁獵和游牧時期，商業是不容易發達的。因為各人所出產的都是同樣的東西，於是無貿易之必要；但是在手工業時期，人各有所專，製造品亦於是紛繁，各人所造的東西不能完全自用。就把這些過剩的物品來和他人交換別的東西了。所以商業也從此興起，社會上也有一般人專替他人交換東西而名爲商賈，以便利製造者和需用者了；因為製造者和需用者直接交易費時過多，而所得的結果也相差無幾，於是就把這零賣的利益讓給一般商賈去經營了。在這時期之中，各地交通雖不甚便利，但較爲方便的地方，大量的物產也有相當的消場了。

(三)貨幣 直接交易不容易，甲所需的東西乙未必能供給，乙所需的

丙未必能製造，並且有些東西的用途比較別的東西的用途多而廣，所以爲解決這種困難起見，人類就利用一種較爲通用而方便攜帶的東西來作交易的媒介了，後來因爲銅銀和金這三種東西比較最便利，人類於是就共同承認牠爲貨幣了。

(四) 鎮市 貿易既發達，人民遂集中於交通便利的地點，如河海之邊，或其他四通八達的地方，來作市場，而鄉間的農民也就把他們所出的東西運來這鎮市上推銷了。

(五) 行公會 工商業既漸次發達，各行工商份子遂組織行會，以維持他們各行內部的利益了。

(六) 政治 工商業漸次發達之後，由鄉間進城貿易的人亦較多，從前那些田奴亦乘機逃至鎮市找尋工作，而一般鄉間的封建大地主遂

因而與鎮市居民發生衝突，謂市民包庇田奴以妨礙他們的利益；但鎮市日趨發達，並且爭得自治權，所以那些封建的大地主也就沒有法子應付，而封建制度的本身也就因而漸次破壞了。這就是歐洲近二三百年來的光景。

最近的大工業時代是由上述那兩個時期演化而來的。這時期在英國發達最早，在美國發達最廣。這時期的開端就是叫作工業革命，因為牠突然把從前那些生產方法完全推倒，而以一種新奇和重大的方法代替之。這時期含有三個小時期，由一七六十年至一八三十年為應用機器和蒸氣作生產事業時期；由一八三十年至一八七十年為應用蒸氣來發展交通事業，如火車輪船等的時期；由一八七十年到現在為集中生產和完全製造物品的時期。所謂完全製造就是同在一個公司之下，

所有一切同類和相類的東西都可以同時製造而不妨礙這公司的本性之謂。這時期的開端是由於機器的發明，和蒸氣的應用所致。這時期的開端可說是在一七六九年。我們現在且把這時期的幾種特殊情形來討論一下。

(一) 勞工階級的勃興 在手工業時期的工匠是獨立的，每人都有他自己的工具，每天所造的東西也歸他自己所有。在這狀態之下無所謂勞工階級，其中雖有工徒工匠之分，但是今日的工徒可爲明日的工匠，於是無勞工階級之可言。自從大工業時期開首之後，這種情形就大變了，因爲這時期是用機器生產的，普通工匠沒有相當的資本來購買機器和設立工廠，於是祇可把這種事情讓給有資產的人們來幹，但是機器的製造比人力尤快速而量大，於是擁有

機器的廠主就無形中和一般手工業的人們競爭起來了；結果就把那些業手工的人們推倒，因為手工每天所出的東西少而價格昂貴，而工廠所出的是價廉而物美。這些手工匠因為競爭不過，也就算失敗了，他們的資產和營業也就無形中消滅了，以後他祇可投身工廠裏當一個普通工人，替廠主作工而已。在這種情形之下，每個工廠用人以千百計，僱主和勞工各不相往來。從前那種獨立精神就完全消滅，而階級觀念也從此發生了。為廠主者因生產加多遂愈富，而一般勞工份子因每日收入不敷所出遂愈貧而成為無產階級；於是擁有資產者也成為一種特殊階級。這兩種階級因利害不同，所以就互相水火，而促成勞資之爭，以演成現在的社會大問題了。

(二)工金的規定 在手工業時代每人每日所造的東西可以自由銷賣，所入多少無定，但是在現在的工廠制度之下，他所用的工具和他所造的東西都不是他的，每天到時候他就要上工或放工。因為工廠制度分工很精微，他所造的東西不是像從前那樣每人造一件，現在是每人祇造一小部分，讓其他在廠的人每人各專一部而完成一件東西。在這種制度之下，每人祇可成爲一個機器的奴僕，每日侍候機器的動作，工人每天所出的東西全歸廠主，而工人所得的不過是些少工金，僅够他吃飯而已，一旦有事不能工作，那就有個人經濟的恐慌了。

(三)市場的競爭 在手工業時代物品的價值和他的質量都是依照習慣來辦，無所謂競爭，或一家商店故意把他們的東西賣賤些以廣招

徠，而推倒他們同行的買賣，因為他們還有行公會來拘束他們的定價；但是在現在的工廠制度之下就不然了；現在的大工廠不但是要吸引一個城市的商業，並且還要獨佔全世界的商業。他們現在是以世界為市場，他們的東西不限定在那裏銷售，一旦銷路不好就減價以廣招徠，而吸引全世界的僱主了。但資本較為少的工廠因不能減價，銷路就因而日少以致於維持不住，而卒被資本雄厚的推倒了。因為商業競爭的關係，機器新發明的更多，製造方法的改良也更妙，交通工具也更加發達，分工也特別精細，而物品價格也格外低減，而使全世界成為他們商業的疆場了。

(四)銀行和信用的推廣 金融為手工業時代的產品，而信用則又為大工業時期的特產。現在的小交易仍以金融為媒介，但是一切大的

貿易都是以信用，如支票，匯票，等方法爲之。因爲推廣信用起見，現在又有銀行的組織出現，以便利這信用制度。在一七八二一年美國祇有銀行一所。在一九一四年七月美國國家銀行共有七千五百七十八所，省銀行共有一萬四千五百十二所，私立銀行有一千零六十四所，放債和信託公司共有一千五百六十四所，全國總共有銀行二萬四千七百十八所，幾全爲商業性質的。此足見美國商業的發達了。

(五)交通的發達 在大工業未開端以前，西洋各國的交通極不方便，他們要轉運的東西都是以牲口背的，或騾馬車拉的，其餘靠水的地方就用小船裝載，所以從前的大商埠都是靠河海之邊，就是這個原故了。自從鐵路開行以來，這種局面完全變了，現在的火車

一日可行數千里，飛機可行萬里，而內地的大商埠也從此發達了。

(六)公司制度的發達 公司制度是大工業時代的特產品，牠是一種無形的有機體，並根據法律而產生的。牠的本身無體質，但是牠的動作是非同小可的，由少數人用一種組織即能支配其他無數個人；一切用人行政儼如政府，儼如小朝廷；一切外來侵犯均可盡量抵抗；但是他損害別人的權利可不負責任，而躲避一切；同時還可受法律的保障，因為法律承認公司為法人，自有權利義務。所以把持公司的人們，可任意利用公司的招牌以作惡，而不受法律上的處分。

(七)交易所制度 交易所也是大工業時代的一種特產物。這交易所是

大量交易的集合所，分証券和物品等種類，支配大量交易，操縱金融和公司的生命，因公司和銀行的股票，債票等，均推銷於交易所，而把持交易的份子便可將某項股票或債票的價值任意提高或壓低以從中漁利，社會上一般普通的人們受他的影響不少。

(八)保險制度的發達 在手工業時代無所謂保險，自十九世紀大工業勃興之後，保險制度亦應運而生，凡一切意外損失均由保險家包賠。爲酬勞保險損失者起見，凡受保的人們每年可根據定章給保險家若干年金。這保險制度係根據一種原則，——可然性的原理——來經營，例如每千人之中年必死亡若干，若不受保險則這死亡者的後人必受大損失，但若由他人包辦經營，千人之中每人年給予若干年金足可清償而有餘，除賠款之外餘款即作保險家的酬

勞和紅利。這種制度也是近代大工業中的一種制度。

(九)世界觀念的推廣 在手工業時代以前，各地人民對於外邦的人民均視爲夷狄，不甚願與之往來，但自從大工業時期開端之後，因全世界均視爲消貨的市場，並且交通日趨方便，地方觀念也就日減，而對於他邦之人卽有相當的諒解了。這也是大工業時期中的一種特殊現象。

本章練習題

- (一) 生活是什麼？宗教，政治，和教育，與生活有什麼關係？
- (二) 人類求謀物質的滿足是用那兩種方法爲之？那一種是比較好些？
- (三) 原人的經濟生活大概是怎樣的？
- (四) 從生產方面來說，人類的歷史是經過那五個時期？

從交換物品方面來說是經過那四個時期？

從勞工方面來說是經過那六個時期？

從經濟組織方面來說是經過那四個時期？

(五) 上述那些時期都可以用年代來代表牠嗎？

(六) 人類的的生活史和他們的政治史有什麼關係呢？

(七) 經濟史和政治史的比較那一種的力量比較大些？

(八) 人類的的生活到底是受政治的影響大抑或是受經濟的影響大呢？

(九) 奴隸制度有什麼不好的地方？試述理由。

(十) 試述中國歷代的革命到底是有經濟的背景沒有。

(十一) 經濟史觀是作何解釋？唯物史觀？

(十二) 從經濟方面看來野蠻和文明有什麼區別？

(十三) 試述狩獵和捕魚的部落是有什麼分別。

(十四) 略述半開化的民族有什麼特殊的情狀。

(十五) 游牧民族和狩獵民族有什麼不同的地方？

(十六) 文明程度和經濟情狀有什麼關係？

(十七) 職工和國際貿易有什麼關係呢？

(十八) 試述順應職工和商業的需要而發生的制度有幾種。

(十九) 人類最初是怎樣會畜養牲口呢？怎樣會耕種呢？

(二十) 自由勞工和奴僕勞工比較是那種有經濟利益？

(二十一) 從道德方面來看奴僕勞工是比較自由勞工好嗎？

(二十二) 經濟的變遷可以改變人類的思想嗎？將來是怎樣呢？

(二十三) 試述工業時期的特殊情形是怎樣。

- (二十四) 泰西現代的工業時期可分爲幾個小時期？
- (二十五) 現代的機器所用的力是有幾種？
- (二十六) 試述家庭工業和工廠工業有什麼區別。
- (二十七) 工金的制度是怎樣發展的？
- (二十八) 市場愈大競爭愈利害嗎？
- (二十九) 信用和交通於現代的工業制度有什麼關係呢？
- (三十) 人類現在比從前的博愛思想發達嗎？有什麼理由呢？
- (三十一) 英國的工業革命是怎樣起來的？
- (三十二) 試述資本和勞工爲什麼要衝突。
- (三十三) 保險制度是怎樣發生的？牠是靠着什麼來維持呢？
- (三十四) 申述證券交易所在現代的工業制度上有什麼作用。

(三十五) 試述公司的特性和牠對於現代工業的關係。

(三十六) 行公會和現在的工會有什麼區別呢？

(三十七) 爲什麼中國的工業不發達？試述理由。

(三十八) 中國的經濟史亦經過幾個時期嗎？

參考書

Bucher, C., *Industrial Evolution.*

Ely, R. T., *Studies in the Evolution of Industrial Society.*

Lubbock, Sir John: *Prehistoric Times; Origin of Civilization and*

Primitive Condition of Man.

Morgan, L. H., *Ancient Society*, Pt. I, Chs. 2 & 3.

Semple, E. C., *Influence of Geographic Environment*, Ch. 1.

- Maine, Sir. Henry, Early Law and Custom, Ch. 8.
- Hobson, J. A., *The evolution of Modern Capitalism.*
- Toyrbee, Arnold, *The Industrial Revolution.*
- Cunningham, W., *The Growth of English Industry and Commerce.*
- Hammond, J, L., and B., *The Village Laborer. 1760-1832.*
- Hutchins, B. L., & Harrison, A., *History of Factory Legislation in England.*
- Innes, A. D., *England's Industrial Development.*
- Prothero, R. E., *English Farming, Past and Present.*
- Bogart, E. L., *Economic History of the United States.*
- Coman, K., *The Industrial History of the United States.*
- Jenks J. W., *The Trust Problem.*

Johnson, E. R., American Railway Transportation.

King, W. I., The Wealth and Income of the People of the United States.

Van Hise, C. R., Concentration and Control: A Solution of the Trust Problem
in the United States.

Wright, C. D., The Industrial Evolution of the United States.

卷三
消費

第六章 效用和財富

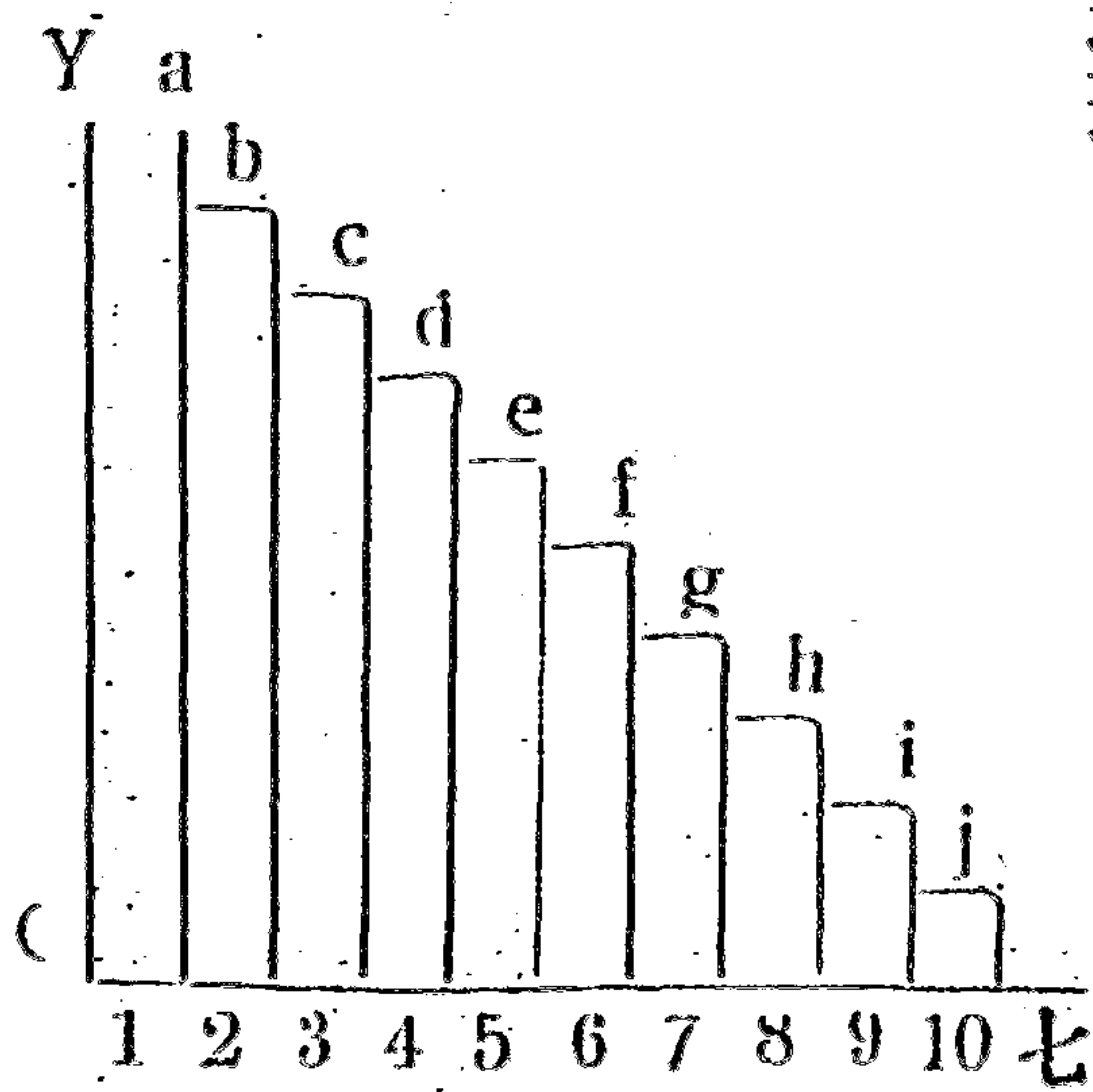
上面已經說過了人類是一種理智的動物，他們是有思想和欲望的，他們最低限度的需要是衣食住。此外還有藝術，智識，和惡習的嗜好，舒服和奢華的欲望，並且還要一切有用和有益的東西。他們要這些東西是因為他們以為這是對於他們有用的，這有用的觀念就是經濟學上的所謂效用。Economic 不論什麼東西能夠滿足人類欲望的就是有效用。凡有效用的東西亦就算是貨財了。廣義說起來，貨財又可分為物質的貨財，和人為或機器所作的事務。以出產的多少而論，貨財又可分為經濟的和非經濟的。所謂經濟的貨財就是有效用而缺少東西，因為他的來原缺乏，所以就有經濟價值了。非經濟貨財也是一種有效用的物質，像空氣或江河裏的水便是。可是牠雖然是有用，但是因牠

的出產過多，也就沒有經濟價值了。

效用可分爲五類，第一類就是原質的效用，例如某種東西因爲牠含有某項原質，所以就算是有原質的效用了；第二類是形式的效用，因爲某項東西含有某種形式因而有效用的；第三類是地方的效用，例如某種貨物因爲置在某地方而有效用的，所以就稱爲有地方的效用了；第四類是時間的效用，例如某種東西因爲出於某一個時候而有效用於人的，像那夏天的冰就認爲有時間的效用了；第五類是所有的效用，例如某項物品因爲有了牠就可以滿足一種欲望，所以就叫作所有的效用了。人類滿足他們的欲望就是享受這些效用。直接享受這些效用來滿足人類的欲望是消費。由這樣看來，貨財又可分爲易殘的，和持久的；易殘的貨財經過一次滿足人類的欲望就消滅了，但是持久的貨

財經過多次的滿足還沒有消滅。

效用是有限的，因為人類的欲望也是有限的，到了一定的程度他就不要了。這就叫作效用遞減的定例。Law of diminishing utility 好比那很餓的飢民一定要吃飯，頭一碗飯是絕對有效用的，absolute utility 不吃就要餓死了；但是若果給他第二碗，牠的效用就減少了，若果給他第三碗，第四碗，或第五碗，每碗的效用就按比例的漸次減少，而到了一定的程度，最後添的一碗飯就不能再有效用了。我們可以用一個圖表來說明這道理。



照右邊圖表，假定 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 在 O 七橫線上，每字都是代表飯一碗同樣的大小，而 O Y 的直線代表每碗飯的效用的程度；頭一格由 O Y 到 A 是代表吃第一碗飯的效用，而這一格的頂上還沒有封口，因為他的效用是無限的，而能够救命的，到了第二碗的時候，牠的效用就減少了，而至到第十碗的時候，就幾乎完全沒有效用了。但是在這十碗飯之中，若果中途把牠減少了，這最後所用那一碗就是叫作限度上的效用或盈餘的效用。Marginal utility 不論在什麼時候，人們對於同樣的貨財，每增加一次他所有的，或所用的東西，這效用的限度就減低了。好比我們有一百塊錢，頭一塊比較那第九十九的一塊的效用大得多。這就是所謂效用的限度或盈餘的定例。

人類因為有需要，然後物品才有效用。上邊所說那享受效用來滿

足我們的欲望，就是消費。我們可以把消費分爲兩項，一是生產的消費，例如把煤燒了以製造別的東西；一是直接消耗的消費，好比一個人把一個東西吃了便是；這直接消費亦叫作最後的消費。

人類的消費是有一定的次序，他們是找那些效用大和代價相宜的東西來用。人類的需要也是照這定律而行的，好比一個人要買一件東西，他一定要選那效用大和代價相宜的，不然，假使他對於某一種東西雖然是有欲望，他也不能出資購買的，並且一種東西的需要還靠着買者的財富或購買能力來作最後的決定。總而言之，需要是由（一）效用的限度，（二）代價的適宜，和（三）購買的能力，所直接支配的。

談到財富的定義，牠是各項貨財的集合名詞，假使我們要把一切財富來度量一下是不容易的，因爲世界上幾千年來的實在物質和現在

的都是差不多，不過近年來人類發明些方法將世界上的物質改變了形式，來適合人類的用途罷了。我們所住的房舍，從前不過是用些泥土或石子所做的；我們所穿的衣服，在沒有製造以前，也還許是球地上動植物的一部份，現在因為我們用了法子來加上工作也就成為財富了。我們現在的所謂生產，不過是把物質的模樣改變形式便是了。人類的生產程序並非產生新的東西，祇是利用人類的智能來變更地球上的物質而已，例如我們將地球上的鐵礦通掘出來化鍊為鋼，而造成種種別的東西；這種程序於地球上的物質並沒有增加，但是人類的富源已經是多添了。科學的進步將來能使人類的財富增加於無窮的境地。好比現在世界上的植物共有十四萬多種，可是我們才應用到三百多種而已，其他的動物亦有千數種計，但是我們現在所利用的亦祇有二百餘

種而已。

人類發展財富是從兩條道上走，一是改變物質的環境，利用外界的物質來供給他們的需要，一定變更人類自己本身，如增加體力，智識，和技術，使其能利用外界的一切物質。財富也是智識的產品。機器，書籍等，爲文明社會的財富，但是野蠻民族對於這些東西是有什麼用處呢？礦產之所以有價值者，也是因爲人類會利用牠來製造別的東西，而滿足他們的需要而已。

類似財富還有一種東西叫作事業或服務。一件衣服，一本書，都算是財富，因爲牠能滿足我們一種欲望，並且還可以保存和爲人所有。簡言之，牠是一種物質。至於事業就不然了。什麼是事業呢？好比一個醫生的技術，律師的智識，或著者的文章，都是爲人所有的，但

是這些東西是無形的，於是不能算是物質。一般經濟家叫這種東西作事業或服務。這事業於人生也很有利益的，我們對於牠所消費的財富也不少，例如火車和輪船的裝載客貨；警察，律師，和法官給我們的保護和指導；雇用工人給我們的幫忙；教師給我的學問，都是事業。我們若果要他們這些事業非要化錢酬報他們不可。所以事業和貨財有時不容易分得清楚。我們平常所用的一切物質上的東西，一定要那製造物質的事業來幫助才可以製造成功，因為事業就是效用的製造者。

除事業之外，類似財富還有一樣東西，就是人類本身的品質。這品質是人類個性中的一部分，例如飯為外界的物質，人類一旦將這飯吃了，就變成他自己內部的一部分，而成為體力了。這體力就可以作生產事業，而使人類增加他們的財富。生產和消費都是人類特有的現

象。他們消耗一部分自己的體力來得到相當的酬報，他所造的東西就是財富；但是他自己的體力却不是財富祇有幾分類似財富罷了，例如醫生的方子，我們的康健，和智識，都是這一類的東西。智識雖然不是財富，但是由智識作出來的書籍，或其他的物質却是財富。

本章練習題

- (一) 世界上的物質可以毀掉的嗎？可以製造的嗎？力呢？
- (二) 人們說某地產煤多少是怎個意思呢？
- (三) 試述火焚，消化，和腐化的作用，於物質有什麼關係。
- (四) 人類的需要和其他動物的需要是相同的嗎？
- (五) 動物的需要是深切的抑或是廣繁的呢？
- (六) 人類爲什麼要生產財富？

- (七) 請申述人類所需要的東西有共同的名稱否。
- (八) 若果你是有十元錢你是要把牠幹什麼呢？
- (九) 你將要買一件東西抑或要買幾呢件？
- (十) 你祇能買一件的時候你要買什麼？
- (十一) 人類的欲望都是相同的嗎？有天時地理和年齡的區別沒有呢？試舉例說明之。
- (十二) 有用的東西包含有什麼條件呢？
- (十三) 爲什麼野蠻人對於書籍沒有用而文明人是有用的呢？
- (十四) 這是物質的區別嗎？
- (十五) 有用是一種體質的抑或是對人的一種關係呢？
- (十六) 這種對人的關係是叫什麼？
- (十七) 物質是什麼東西？牠是什麼東西做的？

(十八) 什麼是效用？固有的效用？外加的效用？

(十九) 什麼是固有的價值和外加的價值？試舉例說明之。

(二十) 古玩是有價值的嗎？固有的抑或是外加的呢？牠的體質是固有的嗎？

(二十一) 顏色和風味是固有的體質嗎？

(二十二) 熱度是一種固有的體質抑或是人類的感覺呢？

(二十三) 夏天和冬天的冰是不同價值的，這是固有的抑或是外加的呢？

(二十四) 唱戲亦是財富嗎？演戲呢？教書呢？講演呢？

(二十五) 人類馴養狗來看家是財富嗎？這是物質的財富抑或是非物質的呢？

(二十六) 有一人能唱，這是財富嗎？

(二十七) 什麼是事業？服務？

(二十八) 食物是財富嗎？吃了飯所得體力亦是財富嗎？醫藥呢？

(二十九) 假若甲乙丙丁四人，甲費一年的工夫去開墾荒地，乙建造一個火車頭，丙改良一種發明的器具，丁研究一種職業；這幾人所作的事情，那一種是生產財富的呢？

(三十) 學問是財富嗎？健康呢？力氣呢？品性呢？身體和心靈呢？試說明之。

(三十一) 所有的物質都是財富嗎？

(三十二) 事業和財富有什麼區別呢？

(三十三) 試解釋原質的效用，形式的效用，地方的效用，時間的效用，和所有的效用。試舉例證明之。

(三十四) 空氣和太陽是經濟的貨財嗎？

(三十五) 什麼是消費？農人把糠皮喂豬亦算是消費嗎？工人把他的衣服穿破了亦算消費嗎？這些人不是消費者嗎？誰是呢？

(三十六) 什麼是貨財？易殘的貨財？持久的貨財？

(三十七) 什麼是限度上或盈餘的效用？凡物都是有這種效用的嗎？

(三十八) 試用圖表述明效用的意義？

本章參考書

Fetter, F. A., Principles of Economics.

Patten, S. N., The Consumption of Wealth

Cunyninghame, H. H., Geometrical Political Economy.

Devine, E. T., Economics, Ch. V.

Marshall, A., Principles of Economics, Bk. III.

第六章 效用和財富

第七章 需要和消費

因爲效用是遞減的，所以人們買或用東西總是要有秩序，以消耗最少的代價或東西而得到最大的效用爲標準。簡言之，這就是要物質的效用超過牠的代價才肯費錢去購買牠。經濟學家叫這種現象作經濟消費秩序的定律。

和這定律有關係的，還有其他的一定律，即代替，或中平，與均等限度酬報的定律。這定律的用意就是欲將各種消費使其有同等的效用，例如汽車和照相機的價格相差很遠，人們若果沒有很多的錢，他們可以不買而暫租用一架汽車，亦可以得到若干的滿足，而把他的餘款來買照相機。這種辦法就可以把各種消費都得到均等的效用了。又例如某人有五十斤麵粉，和三斤白糖，他一定要小心些來用那些白糖

以免缺乏；可是，若果這白糖用盡的時候，立刻就可以補充，而那些麵粉，若果用完之後，還要等兩三個月才可以補充，那末，他對於用麵粉亦一定要很小心，以免受同樣的缺乏了。這亦是使效用均等的
一種辦法。

德國著名的統計學家，恩格爾氏，亦曾把家庭的消費定作下列的原則，他說，若果家庭的收入增加，那末（一），食物的消費即按比例而遞減；（二），衣服柴火和屋租等消費的比例則仍舊；（三），教育，衛生，和休養等消費，則按比例而增加了。

關於消費問題我們還應該注意兩點，即現在消費和將來消費的均等，使其效用能給我們最大的滿足。所謂將來的消費就是儲蓄或積蓄，現在的消費便是使用。茲分段說明之。

將來和現在的消費亦順着經濟消費秩序的定律而進行。人們因爲現在的消費不能得到效用超過代價的時候，他們即停止一部份的消費以待將來求相當的效用了。可是，有些人因爲現在的需要過於迫切，他們的經濟能力又過於限制，就沒有機會來調和這現在與將來的效用了；不過人們一旦有可敷餘的經濟能力，他們必照上述那程序行事的。

人們是怎樣儲蓄的呢？他們的方法不外兩種，即儲藏和投資便是。

儲藏就是把貨財收存起來，自己暫時不用，同時亦不借給別人使用。平常的鄉民，和交通不便地方的居民，大概是信任銀行的，所以他們便把一切有價值的東西存在些秘密的地方，等到再用的時候才

搬運出來。這種方法是很笨的，但却是比較那奢華的浪費是好得多，因為儲藏金銀是不會壞的，並且還可以得到將來的效用。

現在文明發達的地方，儲藏金銀的辦法比較很少，因為近代的經濟組織便利，人們有錢便可投於各種生產事業上，而得到相當的酬報，同時並不防碍自己的使用。這種投資方法可分三類，（一）直接投資於商業上，或自置其他有利的產業；不過現代工業漸趨複雜化，人們若無相當智識就不容易經理；所以他們便願意（二）間接的投資，將他們的儲蓄借與商人或交付專家，託其代辦，如買賣股票債票之類；再進一步的辦法即（三）將自己的儲蓄存在銀行，完全由銀行自由支配，而投於相當的生產事業上，自己祇按期拿回若干的利息而已。投資的儲蓄和儲藏的不同之點，就是前者一面儲蓄為將來的效用，而同時又

參加生產事業上，而得回若干的酬報；至於後者則祇待將來的效用而已。

在這裏我們還應該明白積蓄的真正意義。所謂積蓄不過是延期的消費而已，假若某甲積蓄了五元現金，他不外要等到將來得到這數目的東西之代價而已，他的辦法就是將款子存起來，或借給別人，不過這仍然不能算是社會的積蓄，因為社會的積蓄是指要使人們將來得到較大的享受利益而言；假若某甲把他那五元錢借與某乙，那人立刻即將牠化了，某甲雖算是有積蓄，可是社會得到什麼好處呢？可說是沒有。反過來說，若果乙借了這五元錢去造了個機器來作生產事業，社會就得到相當的利益，而甲那五元錢亦就算作社會的積蓄了。以整個社會而論，人們積蓄不過為改良他們生產的便利而已。所以人們常說

，我們要隨便化錢使市面的金融流通，是不對的話，因為除非我們化錢爲作生產事業，則社會不能得到相當的好處。

我們談到現在的消費問題了。關於這問題亦有兩點我們應該注意的，（一），合選的經濟；（二），合用的經濟。所謂合選的經濟，就是知道物質最合時宜的用途；至於合用的經濟，就是指知道物質怎樣可以用到最得當的地方。我們且把這兩點分開來說一下吧。

合選的經濟是包含有些倫理的問題在內，因為牠是談及奢華問題的。以多數人的工作而供給少數人的奢華是違反合選的經濟。人們應得其所，才算合理。至於經濟的用途則亦應有節制。不過什麼是奢華是一個難定的問題，因為牠是有時間性的；從前王侯將相所用的東西，現在極普通的人都可以享受了；又如一人的奢華品實在是他人的需

要品，如文盲的圖書是沒有用的，若果他有這些東西，這就算是他的奢華品了；可是書籍是學者的需要品，他們不可一日缺乏的。由此看來，奢華的原則是不容易定的，不過我們可以在這裏把牠略爲談一下罷了。我們可以說，奢華雖是無直接的損害於消費者，但是他所消耗的貨財按比例上計算是不能酬報社會的損失的。簡言之，奢華就是損失於社會的消耗。人們可以說，私有財產是法律所保障，既有保障，那末，他們亦可以隨便支配牠了。這話是不錯，不過現在的法律觀念將要改變了，人們的財產雖然是私有的，可是他們是應該負一種保管的責任，因爲財產是含有社會性的，實在是全民努力的結果，不應由少數人任意作一種有損於社會的支配。不過在這裏我們還有一點應該注意的，任意的浪費固然是不好，而過於鄙吝亦不是社會的利益，因

爲社會若要謀進步必須有合理的消費才行。

奢華的消費不一定是直接的損害於這消費者，若有直接的損害即作損害的消費，而應受社會全體的制裁了。若果一個國家的人民消耗很多精神來製造有害的消耗品，這些工作不得算是經濟生產工作，而應加以取締的。中國各省種植鴉片煙苗就是個舉例。設若中國沒有這些東西，則人民的糧食一定是賤得多的。

在這裏我們可以規定幾條合選的經濟原則，（一）集合的消費比較獨佔的消費經濟，例如一切公共合作事業，加入者愈多消費愈少，又如辦一學校，不論學生多少，每月的經常費都是差不多，所以學生愈多每人平均的消費愈少；（二）調和的消費比較單獨的消費經濟，例如以食物數種調和起來吃，比較單獨一樣一樣的吃法經濟，而更得到

較大的滿足；(二二)，繁雜的消費比較單純的消費經濟，例如各種食物都能用的人比較那些祇能用一兩樣食物的人度日容易，因為他們購買食物時，若一種東西缺乏，他們可以購買別的以作代替，若祇能用一兩種東西的人，一旦遇着他們所用那一兩樣東西缺乏時，則生活就受很大的影響了。

關於合用的經濟，我們在這裏亦可以再談論一下。人們常說，他們因為不會選擇相當的用品，以致消耗過大的話。此外還有一點，即使他們能夠選擇相當的用品，他們因為不會用，或用的不得法，消耗亦是一樣大的。這尤其是在家庭經濟上應該要注意的。我們就把家庭間的食料問題而論吧。牠的消耗過大是有下列這幾種原因，(一)，資養料過少；(二)，不合口味；(三)，不能盡用；(四)，烹調不適宜；

(五) 火量失調。談到衣服亦有不少的無爲消耗，據一般對於這問題有研究者的聲稱，這一項的浪費每年平均總消耗普通家庭的收入十分之一，若果這話是對的，那末，我們一旦能够停止這一項的消耗，即可使我們每天的工作減少一小時，或增加十分之一的享用了。

本章練習題

- (一) 效用怎樣會遞減的呢？
- (二) 水抑或是金的經濟效用大？請申述理由。
- (三) 什麼是經濟消費秩序的定律？
- (四) 什麼是代替或中平與平等限度酬報的定律？
- (五) 恩格爾氏的家庭消費原則是什麼？
- (六) 試述人們平常對於衣食住是怎樣分配他們的收入。

- (七) 隨便化錢使市面上的金融流通的話是對的嗎？
- (八) 人們是爲什麼要積蓄財富呢？
- (九) 他們是用什麼方法去積蓄呢？
- (十) 積蓄是有一定的原則沒有？
- (十一) 投資是怎樣進行的？
- (十二) 什麼是奢華？工人的鞋亦算是奢侈品嗎？
- (十三) 呢煙亦是奢華嗎？
- (十四) 什麼是有害的消費？試舉例說明之。
- (十五) 奢華是有害的消費嗎？
- (十六) 什麼是合選的經濟？合用的經濟？
- (十七) 試述合選的經濟有什麼原則。

- (十八) 什麼是集合的消費？調和的消費？繁雜的消費？
- (十九) 公園和圖書館是經濟的嗎？
- (二十) 人們說，積蓄就是消費，這話是對的嗎？
- (二十一) 假使人們每月都把他們的收入完全化了，這於社會有什麼影響？
- (二十二) 什麼是社會的積蓄？
- (二十三) 窮漢亦可以積蓄的嗎？
- (二十四) 人們教養小孩子的消費亦算是消耗抑或是積蓄呢？
- (二十五) 假使社會上的財富是均分的，人們是怎樣辦呢？
- (二十六) 家用消耗過大是什麼原因？
- (二十七) 人們的衣服亦是浪費的嗎？

本章參考書

- Roscher, W., *Principles of Political Economy*, Vol. I. Ch. I.
- Rowntree, B. S., *Poverty: a Study of Town Life*.
- Ely, R. T., *Property and Contract*, Bk. I. Ch. VI.
- Hamilton, J. H., *Savings and Savings Institutions*, pp. 31-38.
- Patten, S. N., *Dynamic Economics*, pp. 39-49.

第八章 慾望和生產

有些人把生產和消費程序的先後分不清楚，他們不知道先有需要才有供給，抑或先有供給然後才有需要；換一句話說，他們不知道先有慾望才有生產，抑或先有生產然後才有需要。照我看來除了簡單衣食住爲人所必需的東西之外，大概是先有供給然後有需要，因爲我們若果對於世界上沒有發明東西，和所未見聞的物品，是不容易發生需要的。普通人的慾望和需要的來源是由於發明和供給而生的，但是那些有先見之明的人們是在例外的，因爲他們的野心較大思想也活動些，並且富有創造性而發明和造出種種奇形八怪的東西出來，而鼓動一般普通人民的慾望。好比現在的汽車，無線電，和其他的新式物品，當牠初造出來的時候，除了那發明者和專門研究者之外，一般普通的

人們還不會用，假使他們買了一件也還要那賣主教他們怎樣用才行，而他們買這些東西的動機又完全爲那些製造者的鼓動，——宣傳，廣告，和其他種種方法的引誘所致。在我們現在的經濟制度之下，我們要造出一個東西來也不行，非要同時製造需要的心理，使一般普通人要我們的東西不可。所以致富最後的原因，還是在人類超倫的智慧，使一般普通人能夠採納新造出的東西。好比那熱帶的野蠻民族，智慧不發達，除自然物產外，其他的物品概不會製造，假使有人能製造出一種奇怪的東西來，他們也不能用，而不會用。他們怎樣會致富呢？

談到慾望和需要的心理，牠是逐漸發展的，例如南美洲極角的土民，因慣於風寒，即在極寒的天氣晚上也不用鋪蓋，假使我們給他一個很厚的鋪蓋他也許不要，但是若果我們給他一個很薄的小被單子，

他也許拿來應用，並且以後漸覺得舒服，而再要多些和厚些的被蓋了。需要是造出來的，人類因為有了欲望和需要，也就各自努力去經營他自己的事業，以積蓄些財富來買別人所出的需要品，而滿足他自己的欲望。所以欲望和滿足也是互相並行的。

人類的欲望可分為兩種，即（一）個己的，（二）社會的。這個己的就是衣食住，和一切關於保護個人身體的欲望。人類以外的動物也有這種欲望，不過有程度之差而已。除了衣食住之外，人類還有向上的志氣和興趣，文藝和科學的嗜好。這種欲望是與人類同始終的，亦為老的安慰物，幼者的美德，榮幸的玩物，厄運的寄託，家庭的趣樂，和社會的補養。大概人類生存的一大部份工作就是在這裏了。

關於社會的欲望又可分為利羣的和不利羣的。這利羣的欲望就是

爲善的心理，使有這欲望的人們能够犧牲一己的所有，而換得社會的贊許。這種贊許是無價之寶，是以犧牲和財富換來的。不利羣的欲望就是一種破壞和浪費經濟的心理，例如有些人們看見別人有些東西爲自己所沒有的，他們就想法子去破壞牠，或把牠搶了過來當爲己有。這是不經濟的。還有那些浪費經濟的人們，他們專誇張自己的所有，以得他人的贊許。這就是浪費的競爭，例如有些人對於衣食住問題略爲解決之後，就無爲的浪費金錢來講究時式，秀雅，和排場，以使他人慕仰他。這種互賽排場是一種浪費，結果是各受其害，因爲這些事體是浪費了社會的物品，而使傍人自覺慚愧，令他們也來浪費，以致社會上產生一種不安的現象。這實在是富人應負的責任。

本章練習題

- (一) 先有生產然後才有需要抑或先有需要然後有生產呢？
- (二) 請申述人類爲什麼要努力去發明種種東西。
- (三) 試述人們爲什麼要買汽車和其他的新物品。
- (四) 人們怎樣知道新發明的物品是有用的呢？
- (五) 人類致富的原因是在那裏？
- (六) 爲什麼熱帶居民的物質文明不很發達呢？他們是不願意去作創造工作的嗎？
- (七) 試述欲望和需要的心理是怎樣發展的。
- (八) 爲什麼南美洲極角的土民不用被褥呢？假使我們給他們些褥子他們要不要呢？
- (九) 人類的欲望可分作幾種？
- (十) 什麼是個己的欲望？社會的欲望？
- (十一) 爲什麼人類是要愛護藝術和科學呢？

- (十二) 什麼是利羣的慾望？這是有什麼好處？
- (十三) 爲什麼人們要浪費許多金錢呢？這也是利羣的嗎？
- (十四) 什麼是浪費的競爭？
- (十五) 試述浪費的競爭於社會有什麼益處。
- (十六) 爲什麼人類有慚愧的心理呢？

本章參考書

- Marshall, A.. Principles of Economics, Bk. II, Ch. II.
- Mayo-Smith, R., Statistics and Economics, Ch. III, IV, V.
- Mill, J. S., Principles of Political Economy, Bk. I, Ch. I.

卷四
生產

第九章 生產的要素

在經濟學上生產是一個很重要的部份。所謂生產就是製造效用，即將物品的形狀改變，使其適合於人類的用途之謂。我們在這裏還要明白一個要點，即生產並不是製造新物質，祇是變更其形狀而已，因為宇宙的物質其形狀雖不一，而牠的質量至今仍是相同。凡能製造經濟效用於人類者就算是生產者，不論其人為農夫，為工人，為商賈。生產又可分作物質的生產，和事業的生產。凡致力於製造貨品的即謂之物質的生產；凡致力與他人作有經濟效力的服務，如教師，醫師，工程師，或律師之類的事業，即為事業的生產。

生產的重要要素有四，即土地，勞工，資本，經理便是；前二者為原有或主要的，後二者為次要的，因為資本就是積蓄的勞工的關係

，如沒有土地和勞工就沒有資本了。人們因爲謀將來的幸福起見，就把他們的盈餘積蓄起來而成立資本，至於土地和勞工這兩要素，前者是處於被動的地位，而後者則是立於自動的。

我們在這裏所用的土地名詞是廣義的，凡一切自然力量用於生產者，如風力，水力，吸力等，均包括在內。所以有些學者採用自然要素的名目以代替土地的名稱。

土地對於生產有四項貢獻，即（一），給予地位，如住宿和行走的地位，這一項尤其是在都市者爲重要，觀之大都市中的地價即可知之了；（二），使人利用地內的種種自然力量如水力等等；（三），土地含有化學的要素而利於農業，這一項就是所謂土地的肥沃；（四），地皮內含有種種富源，如煤，鐵，金，銀，煤油，煤氣等類的東

西。

勞工對於生產亦有四樣貢獻，即（一），積極改變自然的物體而使牠適用於人類；（二），補助自然力量之不足（三），增加人類的利益；（四），增加價值和財富。關於勞工還有些問題，容後我們再在工金和人口問題等章內討論之。

資本對於生產亦很重要，若資本缺乏，則較大的生產事業就不能經營了。人們對於資本常有些誤解，以為土地亦是資本，這是不盡然的，因為一般的經濟家之所謂資本乃是人力的產物，而非不經人力的自然產品如土地之類的東西。再資本是指用於生產的積蓄而言，牠是由於已往的勞工而積聚的財富。

資本亦算是一種貨財——生產的貨財，這種貨財可分為三種，（

一、人力的增加品，如房舍，機器，工具等；二、未完工作的原料，如生鐵，牛皮等類的東西，而可用以作生產者；三、已完成的貨品，而尚未售出於用戶者。

資本的集成是經過三個階級：（一）生產的敷餘，除日用之外，尚有餘富可以積蓄的；（二）將這餘富不消耗於無為的事情上，而把牠積蓄起來；（三）將所積蓄的財富再用於生產的事業上，使其更加增添財富。這就是資本成立的三個階段。

利用資本遂生出三種結果，（一）產品因而增加；（二）較便利的大規模事業可以成功，如鐵路，火船，無線電等；（三）使產物的品質優良。

經濟學家常把資本分作固定資本，和流動資本；前者係用以生產

某一種物品的，若用一次即變爲完成的產品，如原料和其他未完成的材料均是；固定資本係指生產的工具而言，如房屋，機器等便是。

還有些經濟學家把資本分作特別資本，和自由資本；前者的用途祇限於製造一種產品，或若干相類的產品；而後者則可自由利用之，以製造任何產品均可，例如煤，鐵，木料等，比較上可以自由利用之，而鐵道，運河，和其他特種機器等，則祇可作特別用途而已。兩者不同之點，就是在於前者之不容易改變，後者之自由運用。若一國的特別資本較自由資本過多是很危險的，一旦時勢有些變動，若週轉不靈，則經濟恐慌即將發生了。

普通的經濟學者祇把生產的要素分作土地，勞工，和資本，而欠缺經理一項。其實這是有一點不對，簡單的個人生產或不需經理，而

現代的資本化的大規模生產事業，是非要不可的。

所謂經理，就是經營，和管理生產的意。經理對於生產有下列七項貢獻，即（一），徵集資本，（二）僱用勞工，（三），租用土地，（四），計劃生產程序，（五），負擔損失，（六），管理其他一切生產要素，（七），執行產品的交易和分配。

此外災禍的保險，和政府的保護，亦應列為生產間接附帶的要素，這幾項雖然是間接的，可是亦很重要，因為保險雖然不是絕對的要緊的，而若無法保險，則水火和其他自然之災必能使現代化的大規模生產停頓。至於政府的保護，則更加要緊，若地方不安寧，則生產無由進行，故經濟學者應以此兩項列為生產間接附帶的要素。

上述那幾項要素集合起來，各按他的需要和成分去進行，即可得

到相當的產品；但是這些要素同時不屬於一人的，所以那負在經理之責者必須集合之，而使其作最有效的工作，並按着規定的酬報率去支付他們應得的酬報才行。這些酬報每種在經濟學上均有特別的名稱，茲述之如下。

勞工的酬報叫作工資或工金。

土地的酬報叫作地租或租金。

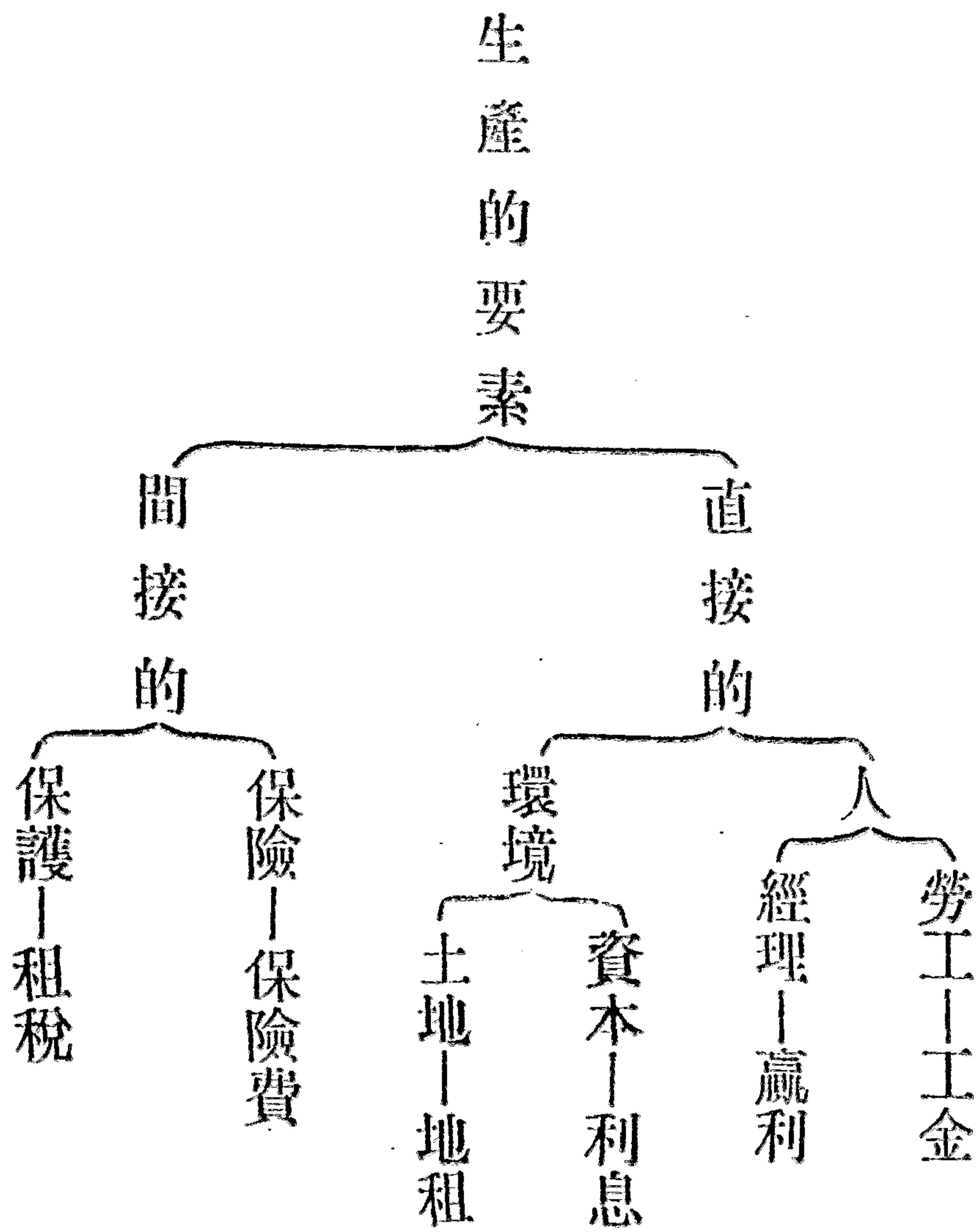
資本的酬報叫作利息。

經理的酬報叫作贏利。

保險的酬報叫作保險費。

政府的酬報叫作租稅或稅捐。

茲再列表說明之



贏利這個名詞是不很清楚的，有人謂除了資本，地租，和利息之外，所餘下來的就是贏利。有些人又謂他所賣出的東西除了資本之外都算是贏利。有些人又把他們自己的薪水也算在贏利裏頭。又有些人把一年中的買賣算個結束，若有敷餘的款子即作贏利。還有些人以為買價和賣價相差而餘剩的利益就算是贏利。此外還有些人以為一切生產的勞工若不虧本的即算是有贏利的工作。這種贏利觀念是與工資無甚分別的。

在現在的資本制度之下，專門製造一種產品而以之和他人交換別的東西，比較自己分身製造各種東西所得到的利益還多；所以在他們的眼光中贏利亦可算是工金的一部份。

現在有些經濟學家以為工金和贏利應該分開的，工金祇是勞工的

酬報；而贏利則是經理者冒險的酬報，和責任的酬報，因為經理人負擔一切經營的損失，所以他得這為酬報，一旦失敗，則他不但無酬報，而且還要負擔債務，所以這種贏利的酬報是他應得的代價。至於他所出的勞力則應從工金項下支付，而將贏利完全作負擔責任和損失的酬報。關於這些問題我們將來再另章討論。

本章練習題

- (一) 為什麼土地要和資本分開呢？房舍是資本抑或是土地呢？肥料是土地抑或是資本呢？
- (二) 試區別自由和特別資本。
- (三) 什麼是固定和流動資本？
- (四) 勞工是生產的最要緊的要素嗎？資本不要緊嗎？

(五) 資本是自動的抑或是被動的呢？

(六) 打球算是勞工抑或是消遣呢？

(七) 行劫亦是勞工嗎？

(八) 人類真可以改變他們的環境嗎？

(九) 我們耕田要有什麼東西才行呢？開銀行呢？

(十) 爲什麼我們要把錢積蓄起來？

(十一) 爲什麼我們要借錢呢？租地呢？

(十二) 機器對於生產有什麼貢獻？

(十三) 資本於人有什麼補助？於社會呢？

(十四) 到底農產是由土地生產的抑或是由勞工生產的呢？資本沒有關係嗎？

(十五) 工廠的工人是生產什麼東西的呢？他人或他物對於他有補助沒有呢？

(十六) 一個工廠裏的工程師，化學師，研究師，監工，記賬員。和經理人等，對於生產沒有什麼關係嗎？

(十七) 房舍是由什麼人生產的？

(十八) 工人的糧食是誰生產的呢？

(十九) 糧食的價格是誰支付的？用什麼給的呢？

(二十) 為什麼一個店主要僱人幫忙？

(二十一) 為什麼有些人不作別的事情而專幫他人忙呢？

(二十二) 為什麼一個店主願意給他人利息呢？

(二十三) 利息和地租是不是贏利？

(二十四) 一個公司的股本的紅利也是贏利嗎？

(二十五) 已消耗的薪金呢？

(二十六) 工金也是贏利嗎？

(二十七) 土地是生產一切的嗎？

(二十八) 人是生產者嗎？

(二十九) 人類的生產動作是叫什麼？

(三十) 人類用以生產的東西是叫什麼？這東西的酬報是叫什麼？

(三十一) 律師，牧師，和教師等也是生產者嗎？

(三十二) 有一個農人，他的田地價值一千元，機器等件值一千元，僱一個工人每年給他三百元，另外自己也工作，一年中產出一千元的農產品，其中的工金，利息，地租，和贏利，是應該怎樣分配的呢？

(三十三) 有一個木匠替他人包工規定一千元，他自己做了六個月工作，另外給了他人八百元的工金，這六個月中他的生活費是三百元，若果他替別人工作，則六

個月中總可得工金四百元，在這當中他有什麼贏利呢？

(三十四) 什麼是贏利？牠是絕對的嗎？

本章參考書

Clark, J. B., *The Distribution of Wealth*, Ch. IX

Commons, J. R., *The Distribution of Wealth*, Ch. III.

Fetter, F. A., *Principles of Economics*.

Marshall, A., *Principles of Economics*;

Seager, H. R., *Introduction to Economics*.

Seligman, E. R. A., *Principles of Economics*.

Taussig, F. W., *Principles of Economics*.

第十章 生產的組織

在生產的要素章內，我們已經略微談過土地，勞工，資本，和經理等項對於生產的需要了，現在我們且把這些要素的組織來談一下，看看他們是怎樣合作起來，作生產的事業。

在近代化的工商業不發達的地方，生產的要素是不很容易看出來的，因為那經營生產的人，同時也是地主，勞工，和資本家，並且他所用的資本也是很少。泰西各國當一百五六十年的時候，大體上的光景亦不過如此。所以我們現在之所謂生產的要素，祇限於規模較大的生產事業而已。

自從工業革命之後，各國的工商事業才形成大規模的狀態，而有複雜的組織。生產的要素就是在這種複雜組織中看出來了，例如一鐵

路，其中的股東和債權人給予資本，地主給地，勞工者出力，經理者出計，而成一種很大規模的組織；各部份所出的補助亦各得其酬報，如工人得工金，資本得利息，地主得地租，經理得贏利等。

這種複雜的組織就是由經理人一手所造成的。經理的任務就是集合其他的生產要素，而使其合作起來謀生產的發達。這經理的責任很大，因為這大規模的工業的成功和失敗都是靠着他的，而他亦樂意負擔成功失敗的責任，使投資者不虧本，勞工者不自費力，地主有租收。所以人們便稱這經理為工業的領袖。詳細觀察之，每一都市的繁榮莫不是靠着幾個這樣的領袖所促成的，一旦他們死了，那些都市的繁榮亦隨之而崩潰了。因為經理的地位如此重要，一般大公司的組織便有了董事會，和些執行職員，分負各種責任，以免人存政興，人亡政毀。

的弊病。這經理的事情並不是由一人擔任的，其中亦很複雜，總須看什麼樣的組織才可以定他們的責任；下列就是這些組織的大概。

(一) 單一經理制度，由一人借用資本，僱用勞工，商租地皮，指揮營業，和負擔一切損失的。

(二) 合夥制度，由數人合作經營和指揮，責任和負擔的輕重不等。他們是以自己個人的信用為經營基礎，對於法律是負無限責任的。

(三) 股份公司，在這種組織之下，經理的責任是分開的，即股東主持營業和負擔一切損失，內部的執行事務則委給董事和其他職員。這種組織是最適合於大規模的生產事業。現在美國所出的產品，其中有九成以上都是由股份公司所製造的。

(四) 合作事業，這種組織是由些意志相同，而欲共同圖謀一種經濟利

益的人所組合的。牠的損失是由牠的合作份子分担，而牠內部的經營則委託這些份子所推選的人們主持；至於其性質則類似股份有限公司。

上述是經理要素之大概，茲再就勞工的要素來說一下。

若果世界上每個人都能自給，而不致有什麼物品可以和他交換，那末，這種勞工是用不着組織的，不過這種現象現在是不多見，而我們所見者祇有些合作和組織以謀共同生活而已。關於勞工的組織是有幾點可以注意的，茲略述之於下。

(一) 簡單的協力工作。這就是二人以上共同抬些東西，或打鐵之類的

工作，若無他人幫助，一人即不容易舉辦了。

(二) 分職。這就是人類各盡所能，選擇一種職業以盡專責，如女子理

家，男子經營於外等，就是最顯著的現象了。

(三)分工。人類原來是分職的多而分工的較少。所謂分工不過近一二世紀才出現而已。分工的意義，就是在同一職業或工作內，每人祇專管一小部份的極精細而專門的職務，其他的各部份則另有專人管理，如一個製造鍾表的工廠，其中的工作分爲三百多個部份，每個工人祇製造一極小的部份而已；又如一個做皮鞋的工廠所做的鞋，亦有一百一十三部份的分工，而不如從前一人完全做成一雙鞋的專工。就說製一針之微的機器，亦分爲無數的細部工作，其中有機器切鋼線的，有磨針的，有錐孔的等等，諸如此類的分工。這可見得近代工業的複雜性了。

我們爲什麼要分工到這麼詳細呢？一般經濟學家說是有種種的利

益，即（一），節省時間，因工人祇管一小部份，而無顧此失彼的毛病，並且工人的手藝亦容易精練；（二），工人手藝精巧；（三），能使工人各得其宜。如大力的人可以作重的工作，氣力小的人可以作較輕的工作，而無人才的廢棄；（四），促進發明，因工人專責而手藝精明，故容易發明改良機器的方法；（五），可使資本盡量的利用，因工人每人祇用一小部份的工具而不妨害他人工作，故資本因而得到盡量的利用。

至於分工亦有牠的短處，茲略述之，（一），利用女工和童工，使成年男子無工作；（二），使工作不能獨立和工人容易失業，如有一部份人罷工或因故停工，他部份亦即須停止；（三），機器時常改良，工人雖精通舊式機器，但新式一出即不諳其用法以致失業了（四），分

工使人失掉工作的興趣，因工人每日祇限作一小部份的工作，使其感覺單調而無精神；往日的不分工，一人可作全部的工作，而覺得有趣。

談到資本的組織，大致上亦已如上述茲不多贅。

土地的組織亦是很要緊的。關於土地的問題有一點我們在這裏可以注意的，這就是工業的就地化和地方的分工。所謂工業的就地化就是就着這工業之所在的地點而適合於這地方的情形，和利用這地方的原料並供給這地方的需要之謂。至於地方的分工就是某地方的工業應察其地方的情形，而專製造一種適合於這地方的產品，並以之和別的地方交換以資維持；如個人各專一職以分工而合作的辦法相同，例如鄉間的農民專注重農業，而把他們的農產品供給都市的居民，而與他

們交換他項需要品。現在且有些農區專注重一兩種農產者；而大規模的工廠亦然，其所製造者不過一兩種物品而已。美國現在有些地方是專以製造手套著名，有些地方則是專以製造帽子，或地毯，或鐵鋼品，或屠宰牛羊，為唯一的工業。在這些地方的居民直接上或間接上差不多完全是以這種工作為職業。

關於地方分工的原因是有下列數種，（一），原料的接近；（二），市場的不遙遠；（三），水力的充足；（四），氣候的適宜；（五），僱工的容易；（六），投資的易集。凡此種種都是於地理上有很大的關係，而可總其名謂之土地要素的組織。將來交通愈便利，和各國的政治愈安定，世界的大市場亦必隨之而愈發達，則地方的分工必更加發達了。

至於生產組織的取決條件亦須要注意。因為這些條件比上述那些要素還要緊，茲略述之如下。

(一)人口的性質和密度。在一個人口很密的地方，需要必多，而物品亦必隨之而增加，凡組織愈嚴密者則其所獲的贏利必愈厚。所以分工的先決條件就是市場的大小。

(二)資本的增加。這是一個很重要的條件，凡一切資本，如機器，和交通的工具等越多，則市場愈廣，而生產的組織亦愈經濟。

(三)工業的性質。分工和組織是很要緊的，這是我們再三的說過了，這不過是以製造的工業上而論耳，若以農業而論，則就不然了，因為大規模的分工辦法是不適合於農事工作的。

(四)政治的性質。這也是很要緊的，因為政治的性質是因地而異，有

些地方是實行資本主義的，可是有些是實行共產制度的。所以關於這一項，我們要注意下列數點，看這地方的政府對於牠有什麼保障沒有，（甲），是否維持私有財產的制度；（乙），對於生命財產是否能保障；（丙），對於契約是否准其履行；（丁），對於工業是否有相當的協助；（戊），金融制度是否統一；（己），度量衡是否劃一；（庚），碼頭和交通的便利是否完備；（辛），外交是否獨立和政治是否良善等，均須考究。

關於生產的組織，我們還要把大規模和小規模生產的利益來比較一下。一般經濟學者謂大規模的生產是有下列的利益，（甲），製造的經濟；（乙），銷售的經濟。

關於第一項的經濟是因爲，（1），資本的節省；（2），勞工的節

省；(3)，機件的改良；(4)，管理的節省；(5)，廢物的利用；(6)，且可以經營附帶的營業，因為大規模的生產比較資本雄厚，對於上述那些事情亦容易辦理。

關於銷售的經濟亦有數項，(1)，推銷，如刊登廣告等的經濟；(2)，存貨的經濟，(因貨物銷路廣，存貨不多)；(3)，運輸的經濟，(因為大規模的工業四處均設有貨倉，他們的貨物可由最近的地方起運以速達而節省運費)；(4)國外推銷的經濟，(因為資本雄厚，而不怕競爭和其他意外的損失)。

小規模的生產亦有牠的利益，(1)，有些生產事業的規模不能過大，否則將要虧本和費工；(2)，電力的運用在一個較小規模的工業上比較有利；(3)，較小規模的生產可以得到較為嚴密的管理；(4)

，小規模的生產家，因為他的切身關係，對於市場的需要特別的留意，而不致有任何浩大的損失；（5），小規模的生產者亦可以聯合他的行家而謀機器的改良，和廢物的利用。

上述那些比較的利益祇限於通常的小規模和大規模的生產而已。至於獨佔的生產事業，則他們的利益更加多些了；可是獨佔的生產同時亦未必是大規模的生產。

關於獨佔的生產事業之組織，人們常有各種主張，茲將他們的主張分四項述之如下。

（一）獨佔的生產應保存，因為經營這事業的人比較一般普通的人民精明，一旦國家或社會對於牠們加以干涉，將有不堪的結果了；獨佔的生產雖有些不良的地方，可是這是免不了的，最好是社會採

取一種放任主義，而任其自然。這是資本主義者的主張。

(二)獨佔事業者是一種害，是一種非經濟的貪污結果，牠的大規模雖然有些利益，可是牠對於商業的道德和責任等是不如小規模的生產事業好，所以社會或國家應該取締一切獨佔的組織而替社會除害。

(三)獨佔的組織是經濟的，這是人們所共認，牠的一切經營比較那些小規模的生產省事而經濟，可是牠有時亦有些短處，使人們不能諒解，為補救這問題起見，社會對於獨佔事業應加以嚴格的監督，務使其無越軌行動，才合民主政治的原則。

(四)獨佔組織是有利益的，可是若以嚴格監督不如把牠完全收歸公有，而由公家經營之。馬克斯氏就是這一派的鼻祖，七十年前他就

預看到獨佔的生產事業將來要實現了，所以他就提倡這種辦法以補救之。贊成他這說者大不乏人。

綜合以上四說大概是如下，（1）獨佔的組織是不可免，和經濟而有益的，若不受限制則其結果更佳；（2）獨佔的組織不是完全經濟和有益的，所以應該完全解散之；（3）獨佔組織是不可免而有益的，可是有些危險性，所以務要嚴格的監督之，而謀民衆的利益；（4）獨佔組織是不可免而經濟的，並且將要普遍化，我們是不能監督牠的，非要把牠收歸公有，或由公家經營之不可；不然，我們的民主政治將要失敗了。

本章練習題

（一）太古的生產組織是怎樣進行的？現在還可以照這樣辦嗎？

- (二) 試述經理者的責任。
- (三) 申述現代的生產組織有若干種。那一種是比較好些呢？
- (四) 試述分職和分工的區別。
- (五) 什麼是工業的就地化？
- (六) 大規模的生產是有什麼利益？
- (七) 小規模的生產是有什麼不經濟的地方呢？小規模生產的利益比不上大規模的嗎？
- (八) 農事工作亦可以實行分工制度嗎？
- (九) 現代的經濟組織和一般的商業學校有什麼關係？
- (十) 試述現代工會發達的原因。
- (十一) 什麼是股分公司？合作事業？
- (十二) 申述合夥制度的利弊。

(十三) 試述分工的利益。

(十四) 分工有什麼短處呢？

(十五) 什麼是地方分工？試述牠的理由。

(十六) 什麼是生產的取決條件？試申明之。

(十七) 大規模的貿易亦有利益的嗎？

(十八) 什麼是獨佔的生產組織？獨佔事業？

(十九) 現在的大學專門教育亦是分工的嗎？

(二十) 分工對於工人的精神有什麼關係？

(二十一) 試參觀一大工廠以觀察牠的分工制度。

(二十二) 製鐘表的工廠內部是怎樣分工的呢？

(二十三) 獨佔的生產組織有什麼弊病，試述之。

(二十四) 馬克斯是什麼人？他是主張什麼的？

(二十五) 獨佔事業為什麼要收歸國有？

(二十六) 獨佔事業應該取締的嗎？

(二十七) 社會可以監督得住那些獨佔霸王嗎？

(二十八) 主張對於獨佔事業應採放任主義者有什麼理由呢？

本章參考書

Ely, R. T., *Monopolies and Trusts*.

Haney, L. H., *Business Organization and Combination*.

Jenks, J. W., *The Trust Problem*.

Smith, Adam, *Wealth of Nations*,

Van Hise, C. R., *Concentration and Control: a Solution of the Trust Problem in the*

United States.

第十一章 生產的代價

物理學給我們的教訓謂，物力是順着抵抗力最少的地方而進；猛急的流水是從地面最弱之點而奪得流通；鐵鍊亦是在最弱之點而損壞；若兩種物質相碰，其弱者必歸失敗。人類應付痛苦亦順着這種原則而進，即選擇痛苦最少的事而作；至於求快樂則務求其最大者而爲；簡言之，即向動機的抵抗力最少的地方進行。別一句話說，人類的動作是順犧牲最少的地方而求進步。所以人們自己樂意作的事所得的成績必比較大些，若勉強一人作一事，其必不願作以致無成績。即勉強使其作一壞事，結果亦不會壞的。

可是，這種情形不一定是表示人類的動作是自私的。世界上有好些人是不願意爲金錢作傀儡的。在商業上亦有人不願意賣劣貨而求利

的，因爲人類是情感的動物，往往是行不顧言，和言不顧心的。人類的動作是受兩種勢力所支配，即引誘和自制便是。有些人本來想要作壞事，而結果不作，就是因爲受這樣的勢力所支配了；又如母對於子的犧牲極大，這是爲什麼呢？大概是忍不住看她的兒子受苦所致吧了；這就是若果她不犧牲自己而爲子，恐怕她的痛苦還要更大哩。

從買賣方面來說，人類所賣出的東西是必不甚願意保存的，而他所買進的又必覺得比他所付出的東西尤寶貴才肯幹的。所以人們買東西必先擇那些最需要的購之。我們平常說，這件帽子或這套衣服的代價是多少錢，然而這是不完備的句子；若果我們的銀子是專爲保存的，那末，牠就沒有價值了。我們的錢是爲要來換東西的，若果我們不買那帽子或衣服，就要買別的東西了。我們把已經買的東西和那未買

的比較起來，就知道我們所買的東西的代價是多少的了。

好比我們化一塊錢買一件帽子，若果這帽子是用不了一塊錢的，那末，我們更加願意買牠了。我們能够犧牲一塊錢的代價來買這帽子，就可以表示我們對於這帽子的重視了。

若果我們有機會去看戲，和遊公園，或赴郊外一行，我們寧願去看戲，若不看戲或可赴公園，但始終不願往郊外，以上三者而論，我們最重視的就是看戲，其次爲遊公園，而能犧牲最大者亦爲之，其次爲遊公園，至於赴郊外，則犧牲最少或亦將不爲。

又假若我們看見人家有一架自行車，而肯犧牲自己的洋車或手鎗，甚至自己的最貴重品，去和他交換，這犧牲最貴重的東西，就可以表示我們需要這自行車的欲望的程度了。

若果我們願出一個月的工資去買這自行車或一套洋服，結果買了這自行車，那末，其中的代價並不是這月的工資而是一套洋服，因為我們買了自行車就不能買洋服了。

我們對於生產的代價平常說，某種東西需多少天的工夫，或多少工金，地租，和利息的代價，可是工金和利息的多少沒有什麼多大的關係，因為若果我們不把這些金錢用在這裏便可用在別的地方。勞工亦處在同等的地位，若不用之以製造這東西便可用來作別的事，或製造別的東西。勞工自己的本身是沒有價值的；實在說，金錢亦不能酬報勞工。隨便勞動是沒有用的。好比鋸子的價值是在於牠能够補助機器的生產而有的，田疇的價值是在於牠能出五穀，牛的價值是在於牠能耕種或出乳。所以勞工的價值亦在於他能補助生產的多少而定，無

出產的勞工即無價值了。最後一句話說，僱主用錢僱人不是買勞工，而是購買勞工所出的物品。

人類之所以作生產是爲着消耗而爲的。勞工是製造價值的一種程序。一個人要勞動，是因爲他靠着這勞動而得到別的用品的。勞工不是效用的原因，而是牠的結果；可是效用是價值的原因，這是因爲物品的缺少而使人努力以圖之。至於物品則就是努力的酬報。勞工之所以有價值乃指他所出的產品有價值而言。所以若要以勞工的價值而定物品的價值是不合經濟原則的，勞工的價值應以產品的價值而斷定才對。

在上面我們曾說過，一物的價值是由於牠能否使人犧牲之以交換別的東西而斷定的。生產的代價亦可以如此的說法。不論什麼物品，

牠的代價就是犧牲製造他項物品的勞力的價值。

個人所作的生產工作，是順着他的最適宜的機會而進行。有些人不願意而且亦不能改變他們生產的方向，除非他們抱定極大的犧牲。可是，有些人是立在限度上的，於是他們隨時可以改變。那不容易改變的人是因為他們所經營的產品的市價較高使他們不願意改變的；而其餘那些立在限度上的人，他們所經營的物品的市價是較低，若不改變即無法支持了，所以非改不可。一個生產者不獨是一個勞動者，或勞工的僱用者，同時他或者還是一個借用資本和租用土地者，若果市價一跌，他的酬報不足以應付一切，他必須改行製造別的東西了。所以一旦價格一跌，那些較易改變者必先行退伍。這種人便叫作盈餘或限度上的生產者。若一行勞工的工金一旦低跌，這行的勞工亦必有不

少的退伍者。可是，若一行的贏利或工金一旦高漲，這行的生產必然增加以圖贏利，而改行經營這行生產者亦必不乏人。這種市價過高或過低的非常現象亦可以互相調劑，即經營生產的人們必放棄低價的事業而向高利的事業上去謀出路；至於高利的生產事業參加的人過多時，這行的價格又必供過於求而跌價，使市上得到一種折衷的價格。這種折衷的價格就是盈餘或限度上的代價或犧牲。從這方面來說，盈餘的生產代價即可規定市價。人們對於某物品比較的需要亦可以規定這物品的價值，並且還可以決定這物品的產量。好比半斤麥子可以換一件帽子，而且麥子是比較容易出產的，在這當中，麥子的產量一定要增加，或帽子的產量要減少，使市面上的價格得以平衡，不然，人們就要放棄製帽子這種職業，而去種麥子了。

我們在這裏再可以解釋清楚一點。一旦某行的價格低跌時，一個盈餘的生產者立即就要退伍而改行製造別的東西了；這是因爲若果他不改行，他即得不到贏利或將要虧本了。況且別一行的生產的贏利還比較高些，而得到相當的利益。一個人放棄一種生產事業而去就他種生產事業，不是因爲第一種生產的代價是絕對過高的，只是比較的過高而已。這就是若果他仍繼續舊業，則須犧牲他處的高貴價值了。其中的難題不是因爲舊業的生產代價過低，實在是因他處的酬報較高而已。

凡作生產事業的人，每由一行事業改就他行時，必發生二種結果；一是當他放棄舊業時，那舊業之中即少了一個競爭者，於是那行的物價遂因而上漲；二是他所改的新行，因每多添一人即多加一個競爭

者，於是這新行的物價亦因而低降了。原來當這人改行時，不過因市價之不調而已，可是結果就使果爲因，而調劑原來的狀況了。一切的經濟問題都是含有這種現象。

物質科學可以給我們很多的舉例，如水流到低處卽行停止，活潑的火勢一經煙塵卽自行撲滅。在人事方面亦然，如戰爭因耗盡而自求和平，或勞動過度而自求休息等，都是很好的自然調劑的舉例。

市價的變動，每由供給和需要這兩種對抗的勢力所支配，其初大概是由求過於供而起的。

本章練習題

(一) 假若你有桃子和梨子各一，有友人問你要一個，結果你自己留下桃子，使把梨子給了朋友，那末，這桃子的代價是有哪些呢？

(二) 若果有友人請你看戲，同時又有友人請你坐汽車，而你不看戲而坐汽車，那末，這坐汽車的代價是有哪些呢？

(三) 若果你的工作能出產兩斗麥或一斗小米，你專種麥，那末，那些麥的代價是多少呢？

(四) 能果一塊錢可以買一本書或一把刀子，你把錢買了書，那書的代價是多少啊？

(五) 爲什麼人們要作工？

(六) 人們停止作工就表示他們不再要多些東西了嗎？

(七) 假若你要到郊外去採野菜，你到了什麼時候就不採摘呢？這是爲什麼？

(八) 假若你是有現金一百元，你是要買一物或數物呢？

(九) 假若你要買第二或第三項物品的時候，你就不再要買第一項的了嗎？爲什麼不專買一樣的東西呢？

(十) 一個荒島上的孤人一天的工作是有什麼效用呢？

(十一) 若果他不住在這荒島上，他的工作的效用就不同了嗎？

(十二) 一人的工作能力的價值是由培養他自己的代價而定的嗎？

(十三) 爲什麼我們不學印度文呢？這是完全沒有用的嗎？

(十四) 你希望作什麼工作來維持生活呢？爲什麼不作別的事呢？

(十五) 爲什麼在同一個區域裏的農人不種同一樣的東西呢？

(十六) 爲什麼中國不種植樹膠呢？

(十七) 盈餘的生產者抑或賣者的犧牲規定價格呢？盈餘的買者的犧牲在這裡有什麼關係？

(十八) 供給和需要對於價格有什麼關係？這兩者之間是那一個較爲重要呢？

(十九) 爲什麼物價一跌就有些生產者退伍而改行了呢？

- (三十) 爲什麼有些不退伍的？
- (三十一) 一般生產家是靠着犧牲來規定他們的物價嗎？
- (三十二) 有照價格而定生產的量度沒有呢？
- (三十三) 工金是由供給和需要而決定的，抑或是由勞工的生產容量而決定的呢？
- (三十四) 每逢一個生產家改行的時候，物價將要受影響了嗎？
- (三十五) 什麼是盈餘的生產者？限度上的生產者？
- (三十六) 什麼是代價？

本章參考書

- Davenport, Elementary Economics, Chapter on Cost of Production;
- Davenport, Economics of Enterprise.

卷五 交易

第十一章 價值

我們租一塊地，僱些工人，和借些資本來作些買賣，對於所租的地，所用的工人，和資本，均須給與相當的酬報。我們願意出這些酬報，是因為我們希望所賣出去的東西足可以清付並且還能夠剩些餘款當作我們自己酬勞的。除了清付一切開消之外，而剩下來的餘款就是我們自己的贏利。若果付了這些開消之外，一無所剩，那末，我們就算是白幹了，就要改行去作別的生利事業了。我們之所以不作別的事情，就是因為現在的事情有相當的酬報的。

所以凡在一生產事業中，所有資本家，地主，工人，和經營這生產者，均要得到相當的酬報，可是每人或每份應該得多少呢？好比你是個經營家，你若果給他人太多了，你自己就沒有贏利了，不過同時

你亦不能給他們過少，不然，他們也就不幹了；那末，你應該給他們多少才行呢？

我們能够給他人多少，完全是要看我們賣出去的東西可以賺多少錢回來而定的。所以我們在這裏就要明白價格和價值怎樣規定的才行了。

在各行生產事業上，大概一般經理人都預先知道他們的東西將來可以賣多少錢的。商店中陳列各種物品差不多都有定價，他們的價格雖然是隨時有些變動，可是變得很慢和很少的；即使平常人大概亦知道一點物品的價值，例如一切農產，因為人們歷年的觀察，他們預早已經知道牠的價值了。

我們觀察現在的價格便可把將來的價格看出來了，因為將來的價

格有了些把握，人們才放心去經營各種事業和製造物品。等到他們的物品製造出來的時候，物價還是依然差不多才可以經營的。現在的價格常可作計算將來的價格的基礎，所以人們製造東西時便知道這東西將來的賣價，而物品亦就照這預知的賣價而製造了；若果不是這樣，人們對於將來的物價不能預料，那末，他們所製造的東西一定很少，因為每製造一件東西總要費些時日，若無把握即要賠錢了。所以一般製造家總是要預知應給原料多少價格，資本多少利息，地皮多少地租，和工人多少工金的。若人們不能預知賣價，則不但無人製造物品，即地皮亦無人承租，工人亦無人僱用，資本亦無人借了。

人們製造東西是因為市上有需要的關係，他們為應這需要而希望得到酬報才去經營的。他們所得到的酬報是為着滿足自己的需要而以

所得的酬報去購買別的東西的。欲望和需要是生產的背景。這欲望或需要不一定是對方的，而是互相作用的，因為人們自己有些需要他們才肯努力去生產東西，和與他人交換自己的需要品，以滿足自己的欲望。所以市價就是需要的表現。不過若要知道需要如何左右生產，我們須先知道價值和物價的程序是如何決定的才行。

一個很簡單的現象，若果我們所賣的東西價格過高，所賣出的一定很少。若果桃子是一角錢一個，有好些人是不買的，若果桃子的價格減低，人們所買的便多了；可是桃子雖然是跌價，人們所買的亦有限，因為他們實在用不了那末些。我們常看見人們因水果的出產太多，而吃不完便讓牠腐爛了。在這種狀況之下，這種東西是沒有價值的了，即使把牠送給別人，人家也許不要。又例如河水大半是沒有價值的

的，這不是因爲水不能滿足人的欲望，乃是因爲牠的供給過多所致的。所以人類的欲望和需要不論在那一個方向之下，都是有限的，一旦有相當的供給，這欲望就比較減輕了，好比人們飲水一樣，頭一杯比第二杯重要；若果不是這樣，我們的工作就將沒有用了；若飲水不能止渴，吃飯不能飽，財富將有何用呢？

我們亦可以把我們的日用來作個舉例。世界上一定沒有人將他所有的錢都買了食物，或租了房子。穿衣服的欲望比較吃飯的還大，好比一個人剛吃完了飯，他不能立刻又再吃了，可是衣服他還可以比較的穿多一兩件，不過人們有了若干套衣服之後，他也就不多買了；這不是因爲他沒有需要衣服的欲望，實在是因爲他還有其他比較欲望大的東西要購買的。人們買東西是順着他的欲望的大小而定。他是以犧

牲最少爲原則而購買的。好比桃子是一角錢一只，若果他買了桃子，他就不能買別的欲望較大的東西了。所謂欲望較大的東西就是沒有買過的東西。

就把採拾野菜充飢的事情來談一下罷。若果我們吃得野菜太多一定會厭的，第一個菓亦許肯費很多的心去採摘，等到吃了幾個之後，除非是一個很大的菓，我們就不費心去摘牠了。在這不摘的平常野菜，和所摘的大菓兩者之間，就算是效用的限度，可以摘亦可以不摘的。抵抗力最少的方向就是在這裏變動了。

上述那些現象就是交易的例子。一個孤立的人在一個荒島之上，雖然是無交易可作，但是他亦可以一物而易牠物，例如他有時因狩獵的欲望比較捕魚的欲望大，他必棄魚而就獵，他時則又適與這相反的。

這就是以魚易獵和以獵易魚的一個例子。又例如一個家婦織了好些布，若果他要把布分作衣服，鞋，和帽子等等，他必要計劃一下，看看衣服要緊還是鞋或帽子要緊。這是看她當時的欲望和需要而定。若果她把布都做了衣服，她就不能做帽子和鞋了，若果都做了鞋和帽子，那末，她也就沒有敷餘的布來做衣服了。

又例如某人有一斗豆子出售，他或者可以找到一個相當的顧主願意出較高的價格向他購買；可是，若果他是有一百斗豆子，他就不容易一下找到一個顧客了；所以他就要把價錢低減下來，才容易全部賣出去了，不然恐怕就有一部份不能賣出去的。那末，他的價格應該減低多少呢？就是到了一個定點能够使他的東西全部都能賣出去才行的。

上述那些話，理論上是那末樣說，不過有時在事實上還是辦不到，因為人們不是那樣精細的去考究一切，不過大概是如此而已。這就是供給和需要互相作用而規定市價的現象。

又假若某人有一百斗豆子出售，頭一個買者因為需要的關係或者給他一塊錢一斗，若果那賣者再要賣他一斗，那買者或可給九角九分，第三斗給九角八分諸如此類的情形，若果那賣者每斗都要一塊錢，那末，那買者就不要了。若果他們倆講妥價錢任從買多少都是九角一斗，他或者買十一斗，（即每斗遞減一分直至第十斗為止。）可是，若果這賣主平均每斗都要九角五分，那買主又或者情願犧牲五斗不買了，除非他非給九角五分之外，連一斗也買不到，他才肯給這價目的。可是，若果這些豆子是實價的，那末他就不再議價了，祇買他目前

所最需要的，一兩斗而已，等到他日再需要時然後再來了。但是若果那賣者忽然把價目減到八角一斗，那買者或者又改變方針而買二十斗了。這是因為價格相宜，他可以多買些留為他時用的。

若果這賣豆者不向一人出賣，而把他的豆子置於普通市上，他必按照他人的價格出售，不然他的東西就賣不出去了。所謂他人的價格就是市價，係由多數的賣者和買者互相商議的結果。在這市上即使他一人把價格提高或低減些，亦是差不了多少，而他所賣出去的東西亦不會很多，因為市上的競爭很多，若提高價格則無人問津，若低減價錢，則他人也低減，務使市價相差無幾。所以價格就是由這供給和需要雙方互相作用而定的了。

以上所說是普通情形，若果市上祇有一家獨佔的賣者，如托刺斯

之類，這賣主可以把一部份的東西毀壞或扣起來，使市面上的供給缺乏，而提高市價；不過在一個競爭的市場上，賣戶不祇一家，若一家自行毀壞他自己的東西，他是要失敗的。

我們在這裏再可以把市價規定的程序來說一下，例如市上的某種帽子的最高價是一塊二角，最低價是一塊，那末，實在的市價是多少呢？若果市上要買帽子者共有二十人，全體均願出這最高價，那末，價錢就不會減的了，若果其中祇有一人願出這最高價，那末，價錢就要低些，不過若果價錢過低，那些賣者又不肯賣出了。這就是價錢過高買的少，價錢過低賣的少的現象。像剛才說，若二十人中祇有一人願出最高價，那些賣者雖全體願意出賣亦祇能賣出一件而已。若果市價是一塊一角五分，願意賣者還有二十家，而買者祇有六人；若市價

是一塊零八分，願意賣者有十八家，可是買者就有十三人了；若果市價跌到一塊零五分，願意賣者仍有十五人，而願意買的則就有十六人了；若市價爲一塊零六分，則願意賣者雖有十六人，而願意買的，則祇有十五人而已。所以市價的標準大概是在一塊零五六分之間爲最適宜，而所賣出的帽子亦有十五件了。

市上的價格就是如此的規定，就是一旦有變動就有些賣戶不肯賣，或買主不肯買，以形成一種折衷的價格了。這些因價格過低而不肯賣的人就叫作立在限度上的賣者，那些因價格上漲而不肯買的就叫作立在限度上的買者。由上面那辦法看來，因價格的漲落，有些賣者和買者就可以從中得利了，因爲有好些賣者本來低一點的價錢他也就肯賣了，可是因爲大家把價格提高了，於是他也在這無意中照高價賣出

而得到一種額外的贏利了。說到買者方面也是如此，有些東西他本來是要給高些價格購買的，但是因為有些人不願意出高價的關係，以致價格跌落而買得便宜，這就是他在市上所賺的贏利了。這兩種贏利就叫作賣者的贏利，和買者的贏利；而這立在限度上的賣者和買者互相買賣的東西，就叫作限度上的貨財。

在這裏還有些問題我們要注意的，這就是那立在限度上的買者不是因為某物的價格提高他就不要那東西，他還是想要的，不過因為高價他可以將金錢來買別的東西而已；假若他以高價買了這東西，同時他就要犧牲別的東西了。所以人們購買東西時總是要計劃一下，那一種是可以買的，那些是不可以買的。平常的人，除非他是很很有錢的，他若要買一件東西，同時總是要犧牲別的，不能兩樣可以同時得到手。

，因此價格過高他就不買了。

倘若有用之物是無限，那末，牠就沒有價值了。若一物有價值，牠總要含有些抵抗性，使人們有顧此失彼之憂，簡言之，物的價值是因為牠是有用而缺少所致的，並且還要督率牠物的能力才行。所以在市上每逢價格一變，即有人不賣或不買，而轉買或賣他物了。這是因為他們要犧牲所致的。

又例如窮人不能買富人所買的東西，這不是因為窮人對於這東西無用，乃是因為他若買這東西，他就不能買別的更有用的東西了。好比富人買一斤肉，窮人也想買的，可是若果他買了肉，他就沒有錢買糧食了，而富人則不算什麼一回事，因為富人買了一斤肉同時他所犧牲者頂多不過一張戲票或些煙捲而已，而窮人則要犧牲糧食了，若果

一人同時對於兩種東西都有同等的欲望和需要，有一種是比較貴一點，他必不買那昂貴的。而轉買那賤些的，除非他對於那貴的東西有特別用途他才肯購買的。這就算是一種限度上的犧牲。

生產亦是一種效用的交換，亦是一種犧牲，例如某人需要一袋麵，他有幾種方法可以得之，一是替賣主作幾天工作，一是自己拿錢給他，一是拿着自己所做出的東西向他交換；可是這幾種方法都不是直接生產，他不過拿自己的氣力以作代價來和自然界交換而已。

世界上無論生產或需要東西，若有價值必具有犧牲，因為一人不能同時生產或需要兩樣東西，若他生產一樣東西同時他就不能生產別的了，若他需要一樣東西，同時他亦要犧牲別的才行。所以一切價值均含有犧牲，若無犧牲則將無價值了。

本章練習自題

- (一) 工人的工金是由他自己所造的東西內出的嗎？
- (二) 工人的工金是要等到他所造的東西賣完之後才給的嗎？
- (三) 若果工人要求工資超過他所造的東西的市價時，他的僱主將要怎樣呢？
- (四) 若果工資利息和地租高過使僱主無贏利可得時，這僱主要怎樣辦呢？
- (五) 人們爲什麼按着市價的利率和工金率去僱工人和借用資本呢？
- (六) 勞工的本身是有價值的嗎？什麼事實可以令牠有價值呢？
- (七) 資本和土地亦與勞工一樣情形而有價值的嗎？
- (八) 爲什麼市價一跌就有些生產家不製造東西哩呢？他們不再出東西是要怎樣辦呢？
- (九) 小店鋪所的賣雞蛋是怎樣定價的？
- (十) 一個僱用工人，借用資本，和租些地皮，來作些生產事業的人，他怎樣知道每項

應該用多少呢？

(十一) 爲什麼人們養豬而不養狐狸？種麥而不種稻？

(十二) 工金，地租，和利息的來源，就是勞工出產品，是怎樣個說法呢？

(十三) 到一個月底要發工金的時候，工金是要支付了，而僱主的產品還沒有賣出去，到底僱主是得到什麼好處？

(十四) 有人說僱主是每天向工人買東西的，這是什麼道理？

(十五) 試考慮一下農人和賣雞蛋的商人，與僱主和工人的關係相同否？

(十六) 農人的酬報是由他的產品的價值所支付的嗎？這是怎樣個意思呢？

(十七) 人們靠是他的產品的價值而生存的嗎？這是怎樣個意思呢？工人亦是如此的嗎？

(十八) 一個孤人在一個荒島上亦受濟經原則的支配嗎？

(十九) 這荒島的孤人亦有交易之可言嗎？

(二十) 荒島上的孤人他的需要是什麼？那一種是要緊的？那末，他應該怎樣去找這些東西呢？

(二十一) 荒島上的孤人有時狩獵有時捕魚是為什麼？為什麼他不同時做兩種事情呢？

(二十二) 人們為什麼要作工？

(二十三) 我們是為生存而食，或是為食而生存呢？

(二十四) 我們是為生存而作工，抑或是為作工而生存呢？

(二十五) 為什麼酒的價格比水昂貴？金比鐵貴？絲比線貴呢？

(二十六) 一個賣糖果的人，在他的鋪子裏，每天都吃很多糖果嗎？為什麼呢？

(二十七) 為什麼我們由鄉間搬運很多燃料到都市去呢？這種搬運工作亦是生產嗎？這是生產什麼？這是把物品的價值增加嗎？

(二十八) 若果市上祇有六件帽子，而要買帽子的人却是有十六個，其中有一人願出一塊錢買一件，其餘有願出九角五，九角四，八角七，八角二，七角八，六角，五角五，五角三，四角八，四角七，四角五，三角九，三角六，三角一，三角六等的，買價的，那實在的賣價將如何規定呢？若果市上的帽子是有十二件，要買的人仍舊，那末，牠的價格是要怎樣定的？若果有十五件帽呢？

(二十九) 若果市上有帽子七件，各家最低的賣價要三角六，三角五，三角三，三角一，三角，二角九，三角八等，而要買帽子的共有六人，其中願意出最高價的為四角，其次為三角八，三角六，三角四，三角三，三角二等，那末，那市價將要怎樣規定呢？

(三十) 又市上有物品十件要賣的價為十九，十八，十七，十四，十二，七，六，五，四，三等，而要買的共有九人，其中願出最高價的為九，其次為八，七，

六，五，四，三，二，一等，那末，那市價將要怎樣規定呢？

本章參考書

Clark, J. B., *The Distribution of Wealth*, Ch. XIX.

Jevons, W. S., *Theory of Political Economy*, Chs. III and IV.

Marshall, A., *Principles of Economics*, Bk. V. Ch. III.

Smart, W., *Introduction to the Theory of Value*.

第十三章 貨幣和信用制度

貨幣是流通市面上清付賬目的媒介物；牠是有幾種任務的，（一）作交易的媒介，凡作買賣的人都是以牠來代替以物換物的不便利；（二）作價值的標準，因為以物換物各項物品的價值不均等，於是各以一種共同承認的物質來作各項價值的標準；這種標準物亦許是金，銀，銅，鉛，或其他的物質，但現時最普遍的還是金和銀，至於銅則亦僅用以作輔幣而已；（三）作遷延支付的標準，即是作清理賬目的標準，亦即所謂法定的貨幣；凡以這法定物交付債權人即作清賬；（四）作價值的存蓄物，如人們將貨幣收存起來，多年後挪出來還可以一樣的通用。

至於貨幣的質料，則務求堅固，而有永久性才行，古人曾用獸皮

，茶葉、烟葉，和其他等貨財以作貨幣，但是不大適用的，故不久即放棄了。各國現在所流通的貨幣均有下列標準，（一）有貨財的價值，（二）有固定的價值，（三）有一定的價值，（四）有齊一的價值，（五）有識別性，（六）有堅固性，（七）有輕便性，（八）有展薄性，（九）有純一性。

人類最初所用的貨幣是沒有一定形式的，譬如最初所用的金或銀質，祇是以分量而定其多寡而已。這是有些不方便的地方；後來就有些大商賈自行規定些標準，使其流通較為便利；及至物質文明日趨進步，則政府即執行造幣的權，以鑄造一定形式和一定標準的制錢，使其便利流通，而提高貨幣的價值。政府執行造幣權並不是完全為自己鑄造的；私人若有幣質託政府代鑄造亦行，政府祇收回若干的代鑄費

而已；有時尙且免費而自由代鑄。關於這一點，各國的辦法尙不一致，但政府雖鑄幣，而却不是造幣；政府鑄幣不過規定幣制，使其統一，以便交易，而防止假冒和破壞其流通耳。假若政府不加以取締的辦法，則貨幣的形式和分量或雖有不同，而其流通則仍是一樣的。

貨幣既爲交易的標準，是則貨幣的單位一旦有變動，物價亦即隨之而變更了；若物價上漲，則貨幣的購買力亦將減少，如從前現幣一元可購買一担糧食，現在則非要數元不可，就是舉例。所以貨幣的數量與物值亦有關係，因爲物價高時，貨幣的需要必較多以資週轉；但同時若貨幣的數量有增加時，物價亦將有直接的關係，因爲貨幣較多時，則其每個流通的次數將比較的減少，而物價遂因而低跌了。

貨幣的價值與出產貨幣的代價亦有關係，若貨幣的價值較高時

則開礦採金的人亦必較多；至若幣價低跌時，則採礦者因贏利過輕即停止工作，結果便能使貨幣的量額不致過剩。此外還有其他種種的要素可以影響於金額和市價的，例如採礦的易難，其他物品因產量的較多或少，亦均有相當的關係。

上述那些都是關於現幣的情形；但除了這現幣之外，尚有紙幣和其他的信用工具，茲分別述之。

所謂紙幣就是某銀行或政府的一種支付單子，憑票即付的一種契據。人民把這種單子來流通是因爲他們相信發行者的信用昭彰，憑票即付現款，而無他藉口；並且他人亦願意接受，同時政府亦承認其爲法定的貨幣，而使其可作捐納租稅，和清理其他一切政府賬項的工具。不過這種工具的流通是完全靠着憑票即付現款的信義爲牠的後盾。

不然則物價將要飛漲，紙幣對於現幣亦要貼水，而使現幣的一部或全部驅逐出市面而流至國外，或被私人收藏了。近年來的奉票，普鈔，和滇鈔等，均有這種現象。低價的貨幣將高價的貨幣驅逐出市面的程序，在經濟學上名爲格拉沙姆氏 *Gresham's Law* 的定律。

這定律是由英國的財政專家格拉沙姆氏所發現的；其最顯著的作爲在國際貿易上，因爲劣幣可以流通市上，人們便把那些優幣扣起來以作別的目的，如清付外債，或以之交換外國貨品等。這是很明顯的現象，因爲劣幣可勉強流通國內，而外人却不願意收受這種不兌現的東西，於是那些優幣將逐漸流至國外，而使外國的物價上漲了。並且因爲現幣可以購買得較多的外國貨，則人民可盡量的購買舶來品，而將他們的現金逐漸全數運出境；結果本國的物價因受外國高價的影響

響，亦更往上升漲，而本國又再須發行多些紙幣，以應這高價的需要了。其補救之法不是再多發行紙幣，而祇有借外債將所發出的不兌現紙幣或其他劣幣收回以平市價而已。所以靠發行紙幣而度日的政府或國家，總是站不住的。

至於其他的信用辦法，則尚有信用的工具，和信用的機關。所謂信用的辦法，就是先交易後結賬之謂。這種辦法包含有三項要素，（一）時間的要素，（二）信用的要素，如負債者的人格和經濟能力，以及担保的充裕和安全等，（三）證據的要素，如欠單等。這種證據亦是信用的工具。

信用的工具約有下列數項，（一）支票，即由出票的私人或公司請銀行憑票即付來人若干款項之謂。這種工具的時候要素很少，其作用

不過代替現款的出納，以便利儲存而已；（二）滙兌支票，draft（簡名滙票），所謂滙兌支票就是銀行家對同行者所出的支票；（三）商人滙票，bill of exchange（亦簡名滙票），是由某私人或公司向對方某私人或公司所出的支票，請其憑票付與某銀行若干款子的工具；（四）欠單，這種單據是由某私人或公司向銀行或其他私人與公司所立的字據，將於某年某月某日交付若干款項，並加上若干利息的，這種欠單大別之亦可分作三種，（甲）私人 and 公司的定期欠據，（乙）銀行家所發行的鈔票，（丙）政府所發行的庫券。鈔票和庫券都是為流通起見的，並且有一定的額數，如五元十元等。這種東西亦憑票即付的；至於出票人的信用則是無疑的；（五）記賬，這種工具是在小商業上最流行的，如某人向某商店購得若干物品，當時不付款項，俟若干時日後再由店主向

顧客開單，請其結付的；若果兩家均是商人而有往來賬目者，則於結賬時祇將尾數或差額付清即作了事。至於私人的信用交易，則是由購貨人向賣主出一支票，或向銀行買一滙兌支票請其到期向某銀行領取款項；或由賣主向買主出一商人滙票交給某銀行，請其到期向這買主收款。可是這種商人滙票，經銀行家收到一後務須先持票向買主請求簽字認可，然後才發生效力，否則其可以不負責任的；但這商人滙票一旦經對方簽字認可之後，即可發生效力，屆時持票人即可向其索取款項；若在未到期以前，持票人需用款項時他亦可自行向這票背後加簽轉移字據將這票轉讓給別人，屆時由這第三者向原認可人索取款項。若這第三者於這票未到期以前需款，他亦可以照這轉移手續向第四者轉讓而提前用款。有時或須貼現，即打折扣方可提前向他人轉移，

因爲這是有利息上的關係。

信用的機關是有兩種，一是銀行，二是清算所。銀行是以經營信用爲業務的。他們營業的三大範圍是以折扣購買有期的商人滙票，和接受存款，以及抵押放款。他們所謂購買未到期的匯兌支票和商人滙票，不是以現款收買的，他們祇以折扣將顧客的期票收下作存款，而便利他們的往來支付而已。關於收買滙票這一項，銀行家所賺的就是貼現的數額。至於放款方面，則他們所賺的就是利息。銀行是牠的存戶們的債務人，同時亦是牠所放款者的債權人。銀行平常對於牠的存戶給利息很低，而牠放款所得的利息總比牠所給存戶者的高些。這兩者相差的數額就是牠的贏利。參考下列附表便可知銀行業務的大概了。

上海商業儲蓄銀行儲蓄處對照表
(民國十九年十二月三十一日報告)

頁	資本	積金	存款	活期	定期	應付	本	合
萬千	五〇〇〇〇〇	五〇〇〇〇〇	三〇九一八八六六二	一三八六二〇七七三七	七〇七〇三九四	五九一八二五三	一八〇八三八五〇四六	計 一八〇八三八五〇四六
萬千	二〇九五八九〇四一	三四八八四七三一	六二五三五一九三	六一七五二一三五四	七〇七六一四七			計 一八〇八三八五〇四六
萬千	二〇九五八九〇四一	三四八八四七三一	六二五三五一九三	六一七五二一三五四	七〇七六一四七			

表置購券證 表照對借貸

證券名稱	原幣	票面	金額	保管銀行
一九〇八年金磅公債	英金	四〇〇〇〇〇	四七六一七三	本行保管庫
中國善後公債英發	英金	二六五〇〇〇	一一七四五二九四	G. T. Co. of N. Y. London.
中國善後公債德發有印英金	英金	四七七四〇〇	四二八〇五四七九	G. T. Co. of N. Y. London.
中國善後公債法發有印英金	英金	三三九八〇〇	二五四六四六一	G. T. Co. of N. Y. London.
中法公債美金	美金	三〇八七三三八	六四二七四五	浙江興業銀行
中比公債美金	美金	五三八七〇〇	一二八八六六四二	浙江興業銀行
七年長期公債國幣	國幣	一一八三一〇〇	五九一五五〇	浙江興業銀行
整理七厘公債國幣	國幣	二二〇三四〇〇	九七四五三一	浙江興業銀行
十七年金融短期公債國幣	國幣	五〇〇〇〇〇	四五三三〇〇	浙江興業銀行
十九年關稅公債國幣	國幣	二〇三二〇〇〇	一四二二四〇〇	本行保管庫
合計			三四八八四七三一	

說明

抵押放款分晰如左	
本行存摺及存單押款	洋二十七萬八千二百三十六元零四分
有價證券押款	洋三十六萬二千七百零一元二角六分
地房產押款	洋五百六十一萬二千五百七十四元六角三分
合計	洋六百二十五萬三千五百一十一元九角三分

照上表看來，銀行雖是有資產，但是他亦有負債，如資本，公積金，和本期純益等，是對股東的負債；定期存款，和活期存款，以及應付而未付的利息等，均是對他的儲戶的負債。他的資產總是與他的負債相對的。

有些銀行如中國銀行等，還是靠着發行紙幣以作其基本的營業，因為他們所發出的鈔票流通市面，祇留若干成現款以作準備基金而已。這基金和他們所發行鈔票的相差額，便是他們敷餘的流動款項，以作放款等等的用途了。

銀行的類別亦是以他們的營業而定其性質，如發行（紙幣）銀行，商業銀行，工業銀行，農業銀行，國際貿易銀行，投資銀行，儲蓄銀行，墾殖銀行，信託銀行等，不一而足。

至於清算所，則原為各銀行的一般跑外的僱員每日為便利清算各行互相往來款項的尾數或差額的一種集合地點。這種清算所在一個都市中是很需要的，因為一般存戶每以各銀行往來的支票作存款，而託其往來的銀行代收，於是各家的向外行走者遂想出這種清算辦法，將每日所收入的支票等結束一次，而清付他們的餘額。這種清算所每日清算的數目極大，在一九一二年美國全國各所共清算了一六八，五〇六，三六二，〇〇〇元美金；在同一時期內，美國紐約市即曾清算八八，六九九，〇三〇，六七九元美金。在這期間內，美國全國祇有三

，六四八，八七〇，六五一元現金在國庫內和在市面上流通，平均計算僅佔清算的總數百分之四·四二，即信用往來較現款多四十六倍。由此可見得信用交易在現在的經濟制度中的重要了。

若談到信用的利益則有下列數項，（一）節省時間和勞力，因為支票可代現幣行使任務，而節省轉運和計算等；（二）節省資本，而使金質可作別的用途；（三）使資本增加生產能力，如有積蓄而無經營才幹的人可將他們的資本轉借給銀行，使之增加生產，而一般有能力而無資本者則可借用對方的資本，以謀社會和雙方的利益；（四）增加資本的積蓄，如一般儲蓄銀行將社會上的小積蓄收集起來，而成大資本，但其利益則仍分散於民間，並且還同時獎勵節儉。

至於信用的危險亦有數項，（一）鼓舞奢華，因為人們容易得到

信用，常有浪費之虞；（二）獎勵危險的投機，因為支配他人的儲蓄者常利用之以謀意外的財富，結果使社會的經濟陷於危險的地位。有些人說，生產的信用都是好的，而消費的信用都是趨向於浪費的；不過這亦不盡然，好比有些人為借債求學，卒能成為社會上有用之材；而那無經營才幹的人得到信用，反將他人的資本虧損，而其害於社會。

信用制度還有一種極危險性，這就是所謂經濟恐慌。所以一般儲蓄銀行，投資公司，保險公司等，不獨是收集和分配投資，同時他們還負有保障信用制度的責任。所有放款和通融信用都是含有危險性的，萬一不慎重，則其整個制度將要發生一種不可收拾的局勢了。

所謂經濟恐慌就是因信用制度過於擴張，一時不容易收縮，以致

市面週轉不靈，而發生一種臨時破產的現象。凡在經濟恐慌未暴發以前，人們的經濟總是很活動，生產亦比較增多，人民的生活亦較爲舒適，個人的積蓄亦不在少數，而市面上亦極形活動，以顯出極繁榮的現象。可是福無專享，禍不單行，凡事樂極生悲，在這種繁榮之下，經濟將要露出破產的現象了，蓋這種繁榮均是建造於信用的借貸之上，至於過於擴張時，則不容易收縮而崩壞了。此乃當然之事。

在這種狀況之下，其中的危險並不是因生產方面發生什麼困難，而是因經濟上有週轉不靈之憂，蓋信用過於擴張，貨幣遂感缺少，以致經營信用的人須設法收縮，但在收縮的程序之中，問題即將發生了。這時一般人或者還是處在最繁榮的時期中；其導火線祇爲某一方面略有些浪費，或某一行的生產略有過剩，或農業上收穫較爲差些，以

致一時不能清償他們所借來的款項；於是轉向他們的債務人追款，結果那債務人又向他的債務人追款。此時市面上立即發生一種緊張的局勢，而所謂信用亦立刻就消滅了，祇有靠現幣來清理賬目而已；但現幣又極形缺乏，況且那些存有現幣的人亦不肯於此時放出，即使已經放出，亦要立刻追回；而一般經營信用的銀行亦無法支持而倒閉或停付儲款；最後則工廠關閉，工人失業，富者變窮而無法應付，以致社會上積聚的財富幾全部被破壞，而將殘餘的部份重新分配，或一人得房子二所，或牲口三頭，或機器若干件；其餘的則任其破爛而已。其中的內幕，並不是財富完全消滅，而是缺乏信用，以使其週轉不靈。所以當信用盛行的時候，營業極形發達，一旦有意外事體發生，則即時停頓了。英國人比較法國人多用信用，而得到較大的經營；但同時

英國的經濟恐慌亦比較法國爲多。

至於其補救的方法，則有人主張多用現幣而少用信用；不過現幣怎樣亦趕不上信用的用量和便利。我們不是曾經指出美國的信用工具比現幣多六十四倍了嗎？並且現幣還有種種的不方便，我們亦已經詳論了。所以將來的補救方法總是要計劃一種極能伸縮的幣制，使其於緊急時可以應付一切。至於專靠現幣，則仍有不妥也。

本章練習題

- (一) 爲什麼金的價值比較煤或鐵的價值固定些？
- (二) 金的價值是由牠的生產的犧牲而決定的嗎？
- (三) 人們說錢是可以化的，這真是能化的嗎？
- (四) 若果有人給你十元鈔票，附帶有一條件，祇准你收存，而不准你向外使用，這於

你有什么利益？

(五) 假若有人給你一百元現金，這於世界的財富有增加否？你自己的財富有增加否？

(六) 若果我們的貨幣立刻就加倍，這於世界的財富有增加否？個人的財富有增加了嗎？這增加的財富，每元所買得的東西還和從前一樣多的嗎？

(七) 若果世界上沒有貨幣，人們將要怎樣交易呢？以什麼為標準？

(八) 為什麼我們不用鐵，或鉛，或牲口，或金鑽石，來作貨幣呢？

(九) 金和銀與上述那幾種東西有什麼不同之點？

(十) 金和銀除了作貨幣之外還有什麼用途？

(十一) 試述合適貨幣應具的要素。各國的貨幣都是以這為標準的嗎？

(十二) 貨幣的任務是什麼？試述之。

- (十三) 什麼是自由造幣？為什麼政府不收造幣費？
- (十四) 政府和貨幣有什麼關係？貨幣的價值是由政府製造的嗎？
- (十五) 貨幣的量額與牠的價值有什麼關係？於物價有什麼影響？
- (十六) 試述紙幣的利弊；不兌現的紙幣有什麼害處？
- (十七) 為什麼金子比銀子作貨幣較為適合？
- (十八) 什麼是輔幣？試述其種類。
- (十九) 試述無交易媒介的不便利。
- (二十) 借貸和清償也是物品的交換嗎？
- (二十一) 為什麼我們現有的貨幣不足流通呢？
- (二十二) 受物價漲落損失最多的是什麼人？
- (二十三) 物價下跌於金子的出產有什麼關係？

(二十四) 金子的出產增加於物價有什麼關係？

(二十五) 什麼是信用？信用工具？信用制度？

(二十六) 什麼是支票？滙兌支票？商人滙票？鈔票？債券？庫券？

(二十七) 試述信用的要素！

(二十八) 信用與資本的生產能力有什麼關係？於資本的積蓄有什麼關係？

(二十九) 信用有什麼利益？

(三十) 試述信用制度於社會和個人的危險。

(三十一) 什麼是銀行？銀行的任務是什麼？

(三十二) 試述銀行的類別。

(三十三) 銀行是怎樣賺牠的贏利？

(三十四) 什麼是清算所？牠的任務是什麼？清算所每年清算的賬目約有多少？

(三十五) 試寫一支票，一欠單，一滙兌支票，一商人滙票，一押據，一債券，一庫券。

(三十六) 若果一個銀行的借貸減少，這於牠的營業有什麼關係？

(三十七) 爲什麼銀行的資本算是負債，而放款反算爲資產呢？

(三十八) 銀行可以製造信用嗎？

(三十九) 銀行發行鈔票怎樣可以得到贏利呢？

(四十) 某商人說他到某銀行去儲存一千元款項，照你推想，他所存的都是現款，抑或是還有別的東西呢？

(四十一) 若果銀行發行鈔票，每元要一元的準備金，那末牠亦可以得到相當的贏利嗎？

(四十二) 假若你存在某銀行一千元款項，你所存的都是天天保留着在牠的金庫裡嗎？

(四十三) 你要結賬時，你願意付現款抑或是寫張支票呢？那一種辦法較為便利些？爲什麼對方要相信你的支票？

(四十四) 什麼是格拉沙姻氏的定律？這於金融有什麼關係？

(四十五) 現金出口過多時於外國的物價有什麼關係？

(四十六) 要補救現金的出口有什麼辦法？發行多些紙幣？提高關稅？

(四十七) 金和銀的價值是因爲政府把牠鑄成貨幣而有的嗎？普通的金質和銀質有什麼價值沒有？

(四十八) 爲什麼有些現幣亦要貼現的呢？

(四十九) 在經濟恐慌未暴發以前，社會上總是有些什麼現象？那時的工金，物價，和投機，等事情是怎樣的？

(五十) 在經濟恐慌未發生以前，人們對於信用和一切建設是具有什麼樣的態度？

(五十一) 試述那時的生產和人民的積蓄是怎樣的。

(五十二) 經濟恐慌是怎樣發生的？其主要原因爲什麼？

(五十三) 若果社會完全改用現幣就可以解決這些恐慌的現象了嗎？

(五十四) 我們可以取締或禁止信用的用途嗎？

本章參考書

Fisher, Irving, The Purchasing Power of Money.

Holdsworth, J. I., Money and Banking.

Johnson, J. F., Money and Currency.

Laughlin, J. L., The Principles of Money.

Bagelhof, Walter Lombart Street.

Cannont J. G., Clearing-houses.

Conant, C. A.: *History of Modern Banks of Issue.*

Dunbar, C. F., *The Theory and History of Banking.*

Scott, W. A., *Money and Banking.*

第十四章 國際貿易和關稅制度

近代生產制度日趨發達，出品亦日遂繁多，於是各國不能孤立以圖生存，其出品務求銷路，以便交換其國民的需要品。平常之所謂國際貿易，亦是以個人與個人爲單位，如國內貿易同一的現象，其中所有不同之點，即有關稅等之限制而已。茲將國際貿易和關稅的限制略述之於下。

各國人民互相交換物產的辦法亦是像他們在國內作貿易一樣，各將物品運送到指定地點；可是貨物送達之後，因危險和其他不便利的關係，款子是不便互相送運的，於是有國際貿易的銀行組織起來，以作他們付款的媒介，而免除這種障礙。這就是國際匯兌的辦法。好比一個中國商人把貨物運送給美國的買主，他們有兩種辦法可以把這筆

賬清算，一是中國的賣主對美國的買主寫一個提款的單子，即作匯票，俟貨到交款，或規定若干日交款的，然後把這匯票和提貨單子一同賣給一個國際貿易的銀行，而得到他的款子；然後銀行挪着這提貨單和匯票，至到期時向買主收款。其他的辦法，就是由買主向銀行購買一張匯票，寄給中國的賣主，請他就近在中國某國際貿易銀行領款。照這樣看來，他們的款子，就不一定是要直接送運了，因為同時美國亦有別的賣主向中國賣東西，而他們的收款法子亦是如此；於是銀行便為他們的中間人，把這些匯票互相交換，以清賬目；若兩國間的貿易是相等的，那末，他們就不要直接運送款子以清賬目了；若果兩國的貿易不能相等，則他們還可以想出別的法子，務使現款的運送減少，而同時可以維持匯價的平衡。以上雖是指兩國的貿易而言，若其中

有三四國的關係，匯兌亦是如此進行的，因為各國的銀行是互相通匯的，所以這種款子由英國方面代付，或美國方面代付均可，但現款是不用的，其中祇以匯票互相交換而已。

銀行作這種匯兌，同時亦要酬報。這酬報就是匯價的相差額，這相差額是靠著貨物來往多少為轉移的，若甲國運往乙國的貨物較多，那末，乙國向甲國匯錢就要多給些匯費了，而甲國向乙國匯錢則匯價就低下而少付了；這是因為兩國的賬目不能互相平抵的關係。可是，若果往來的貨物是相抵的，那末，雙方的匯費亦就相等而互相平匯了。國內的匯兌亦是同一樣的原則，好比有時天津匯上海是平匯的，有時是每百元貼水五角的；上海方面亦是有同一樣的情形。國際匯兌和國內匯兌不同之點，就是各國的幣制不同，而有差別而已；例如中國

的大洋若各地平匯時就每元合七錢二分四厘；至於匯往美國，則大洋一元平匯可得美金四角二分八厘九八；若不平匯時，則將互有出入了。

若兩國的貿易相差太遠，則匯費亦相差過甚，或將要運送現款以清賬目；不過這種情形很少，除非在戰爭期內，若現款不運送，則無法清賬之外，一般銀行家總想法子將一面的匯費略微減低，而他方亦略微提高以免運送現款之虞；可是若再無辦法時，則運現亦不能免的。到了要運現的價格時，這匯兌的價格便叫作運現點，或金點，因為國際匯兌大半是以金為單位的。以上是僅說關於兩國的匯兌情形而已，若各國的匯兌都合共算起來，那就比較複雜些了，因為通匯的區域比較大些，各國的貨物互相往來亦都有關係了。這些複雜問題不容易

在這一短章內所能詳論的，故僅從略而已。

還有一點可以使國際匯兌平匯，而不致運現的；這就是一種自動的穩平辦法，如金價高時，中國匯往美國的匯費固然是高了，可是，同時因為匯費高的關係，中國人比較買少些美貨了，而美國人則因匯兌便宜，也就多買些中國貨，或將到中國來遊歷了。這樣經過若干時候之後，兩國的匯兌就逐漸回復原狀，而平匯了；不然則美國內部的物價必高飛，因為他們積累的現金太多，人們亦因為現款過多，而比較通融的用款，使其國內一切的東西求過於供；結果則他們的高價物品到中國來更賣不出去了。所以到了這種情形的時候，美國或其他國家，總想把他們的餘款放給中國，使中國人的生產增加，而回復他們的購買能力，以平穩匯兌。還有一點在這裏我們應該注意的，就

是一個國家不能永久賣出而不買入，若賣出過多，則其本國的情形就如上述了；若買得過多，則其國即漸窮，而不能再買了；結果甲國總要助乙國復興，如借與外債等類的事情，令其恢復購買能力，而使國際匯兌得以平衡。

戰時的匯兌就有些不同了，好比在歐洲大戰的時候，聯軍各國都是全體動員，所有壯丁都向前方去了；於是他們的後方就沒人作生產事業，而糧食遂發生很大的問題了；結果他們便想着找其他的中立國來幫助，而吸收他們的產物；可是，他們沒有很多的款子來付給那些中立國，於是匯兌的價格大跌，後來英法聯軍除了運送些現金出口之外，便在美國借了一大宗的款子，才把匯兌的行市維持得住而使匯價略回原狀。在歐戰期間，世界的匯兌市場還有其他的變動，即從前各

國因英國的商業和交通發達關係，所有清理國際債務均從倫敦方面匯兌之，及至大戰期間，則英國商業大受影響，而英人亦無暇顧及這些問題，於是各國的匯兌大半遂從美國紐約方面舉行了。

在這裏還有些問題我們應該明白的，即國際貿易可自由舉行，但貨物與勞工的往來，和金融的移動，總不如在本國內的自由而方便；這是因為各地人民的智識和程度不齊，而互相猜忌所致的。國際投資亦因受這種障礙而不能有較大的進展，於是資本和勞工都是集中於各國的疆界之內，而不能超越其本國，以自由發展。結果祇可各就其地的原料和勞工的便利而製造較相宜的物品，與他國交換而已。這限於製造相宜的物品的形態就是所謂比較代價的定律 *Law of Comparative Cost*，簡言之，即以自己之便補人之煩；以人之便補自己之煩；或

以自己之長，補人之短，是也。其結果乃使兩國的貿易得以平衡，即甲國賣給乙國的東西，同時亦可促進甲國買乙國的東西，而使兩國的需要得到一種平衡度。這就是國際間價值的規定法了。

至於國際貿易的利益，則並非一國專靠賣東西即可以致富的，其實在的利益，祇有下列數項而已。

(一) 使各國的人民能享受其本國所不出產的東西。

(二) 使各國得到最大的滿足，而消耗原料最少，和勢最微；簡言之，即各以自己之長，補他人之短。

至於國際貿易的限制，就是指關稅的征收而言，考其主張的理由大概有下列幾種，(一) 怕與外人交接；(二) 藉以補助政費；(三) 藉以富國和取締外貨；(四) 保護本國工業，使外貨不得與

其競爭；（五），令本國各項工業均得以自由的發展，而成爲整個的國家，使戰時不受外國的牽制；（六），使國貨流通，而不受外國勢力的影響；（七），使國貨不出國門，而節省運費；（八），使農產銷流於本國，而保存其廢料於本國土上。以作肥料；（九），可使工人的工金提高。這是他們的論調。

至於反對保護政策者亦有數項理由，他們是主張征收關稅和征收其他的租稅一樣，祇以之作政治經費，而不靠其作保護本國工業的工具。至於所謂絕對自由貿易，而主張完全不征收關稅者，則其人數極少。反對保護關稅者，其理由如下。

（一），違反天賦人民自由的買賣權。

（二），不合法律的原則。

(三) 保護關稅亦不能使人民的意志團結。

(四) 各項工業的發展在一個大國中，亦不需保護而達其目的，因為地大物博的地方，不怕外來的競爭。

(五) 須要保護的工業是不應該存在的，因為他的生產代價過高，使能生產大量他項物品的勞工和資本消耗於這裏，實在是減輕本國的生產能力，和減少本國的財富，例如不准熱帶國樹膠進口，而在本國的溫帶培植樹膠等類的事情，是代價過高的。故保護關稅是不經濟的。

(六) 若無高稅的限制，則人人可自由交易，而得到最大的利益；國家的勞工和資本，亦可因而自由發展，以作最有利的生產。

(七) 受保護關稅保障的工業，每至其可以自求發展時仍繼續要求幫

助，實在是是不合理。

(八)，高稅亦不能保護勞工，因為勞工的對像是勞工，而不是物品；若要保護勞工，最好是不准外國的勞工進口，而用不着高稅限制外國的貨品。

(九)，保護關稅使政治貪污，因為在這種制度之下，野心者常賄賂官吏，而謀特殊的好處。

(十)，若祇征收行政費，則被抽的物品項別一定不多，而容易舉辦，並可節省征收的開消。

主張絕對自由貿易，而不征收任何關稅者，亦有下列的理由，(一)，關稅的最後負擔者仍是本國的人民；(二)，這種稅無法推到外國人的身上；(三)，是一種弊壞政策，使人民信以為這稅是由他

人負擔的；（四），這是一種間接稅雖先由商人代付，然其最後必推到用戶的身上，而受苦最大者則爲一般窮人；（五），關稅妨碍國際好感，而阻止世界和平。

總而言之，一國的關稅政策是要靠着他的國情而定，例如英國的關稅是很輕的，而英國則可以致富；但美國則實行保護政策，其結果亦不過相等而已。可是，英美兩國的興盛，和他們所施行的關稅制度，到底有多少關係，尙屬疑問。照最近各國的統計看來，關稅制度和一國的繁榮，實在沒有什麼很大的關係。邇來各國的進步實由於教育的日趨發達，人民的智識日高，技械學術的發達，和發明與發現的日多所致。以後各國的關稅制度最好是常由專家加以相當的研究，然後改良之，以使其適合各該國的特殊情形，而代替官僚政客的是非觀

念，務使專家的智識得見於實行。

本章練習題

- (一) 國際貿易有什麼利益？
- (二) 國際匯兌的市價是怎樣規定的？
- (三) 平匯是什麼？金點是什麼？
- (四) 為什麼各國不直接運送現款以清他們的賬呢？
- (五) 國際貿易和各國間的貨幣分配有什麼關係？
- (六) 各國內部物品的價格和國際貿易有什麼關係？
- (七) 各國所賣出口的是什麼東西？
- (八) 什麼是比较代價的定律？
- (九) 國際貿易的價值是怎樣規定的？

(十) 什麼是保護貿易政策？贊成牠的人是持什麼理由？

(十一) 什麼是自由貿易？贊成這說者有什麼理由？

(十二) 以關稅當作普通租稅辦理行嗎？

(十三) 為什麼中國人的工金低，而美國人的工金高？這和關稅有關係沒有？

(十四) 反對保護貿易的人所持的是什麼理由？

(十五) 在國際匯兌間有些國的貨幣是不兌現的，那是應該怎樣辦呢？這種匯票是怎樣規定的？

(十六) 歐洲大戰時國際匯兌曾受什麼影響？

(十七) 為什麼國際間的勞工不容易遷移？

(十八) 國際投資現在有什麼障礙沒有？

(十九) 借外債是一種好事嗎？

(二十) 爲什麼美國不種植茶？中國不種植樹膠呢？若是我們用一種保護貿易政策來扶助牠行嗎？這是經濟的嗎？

(二十一) 關稅和官僚政客的運動費有什麼關係呢？

(二十二) 爲什麼各國的政治均受關稅的影響？

(二十三) 你是贊成那一種貿易政策的？試述理由。

(二十四) 照現在中國情形來看，那一種關稅政策是比較適合的？

(二十五) 改良關稅是應該怎樣進行的呢？

本章參考書

Carey, H. C., *Manual of Social Science.*

Patten, S., *Economic Basis of Protection.*

Bastiat, F., *Sophisms of Protection.*

Perry, A. L., Principles of Political Economy, Ch. VI.

Sninner, W. G., Protectionism.

Taussig, F. W., Principles of Political Economy, and Some Aspects of the Tariff Question.

卷六 分配

第十五章 分配與租金

分配就是指生產要素每份應得的酬報之謂。凡參加生產事業者，都是替社會增加財富。所謂財富就是社會上人民所用的一切貨財之總名稱。社會的財富於滿足人民的欲望時，即稱之爲社會進益，或社會的所得。簡言之，社會進益的基礎就是社會的財富，但其進益有因時因地而異，例如某兩國的社會財富或是相等的，但因兩國的人民運用之不同，遂有進益多寡之別。這種社會進益，社會中各份子均有權享受；某人所享受的部份，就是他的私人進益。在某時期內某人所得到的貨幣，就是他的貨幣的進益，或名稱上的進益。平時貨幣不能作進益的標準，因爲假若有兩人，每人所得的月薪是同樣的數目，可是，因爲他們的用途不同，或因時因地的購買能力不同，於是他們的實在

進益，遂有很大的差別了。貨幣不能作實在進益的標準就是因為這原因了。又例如某人自己居住自己的房子，這雖並沒有貨幣的進益，却是有實在的進益。私人進益是靠著私有財產和生產的分配為轉移。這種私有財產，又是靠法律為背景，一旦法律對於私有財產有些變更，則這私人的進益亦就隨之而變遷了；例如在實行社會主義的地方，社會進益的分配法重新修改，而擁有巨富的人們，就將要受影響不少了。

我們現在所討論的分配法子，是根據現有財產制度和觀念的辦法而立論，就是談論土地應得的租金，勞工應得的工金，資本應得的利息，經營家應得的贏利，和間接上政府應得的稅金，與負擔保險者應得的保險費等。這種分配法子，對與不對是另一問題，我們並不是辯

護現有的制度是否合理，不過就實在的情形而論罷了。例如資本家應否得利息，和地主應否得租金，是不在本書內所討論的，因為這是整個的制度問題，和法律問題。

我們就先談論租金問題吧。

所謂租金就是指土地和土地上的自然要素的酬報而言。平常人對於房屋亦有租金的觀念，這是不很對的。租金和房金是應該分開的，因為房屋是一種投資物，其酬報應為利息，而不是租金，況且有很多的地方，房主和地主是兩人；地主出地，每年向房主收若干地租，而房主便把房屋租與他人，而得他的房金。人們常把這兩項混為一體，大概是因為平時收房金和收租金的，都是同一人所致。

地租的價格是由兩種要素而規定的，一是牠的質量，一是牠的地

點。

地的量固然是很要緊，這是指牠的足用而言。至於牠的物質方面，則更加要緊，因為地是有好有壞的，所謂好壞就是指牠的原有特質而言；例如某地因牠的土質關係，可以培植一種很有價值的菓木，而在牠旁邊的土地就差些，而培植不好了。此外屬於物質方面的，我們還可以加上氣候的關係，如兩粵的土地，每年可收成三次，而北方關外的土地，則祇可以收一次而已；並且兩地的產品不同，其中的地價當然亦要有差別了。地皮有時亦受投資的影響，例如地上的設施，如房舍，圍牆，樹木，井溝等，均可使土地的價值變更。所以論經濟者，常有把資本和土地合併討論，而謂這兩項實在不易分開的；假若要分開討論，亦不過為便利起見而已。

至於土地所在的地點亦是很要緊，例如山上的地，和平原上的地，或有水和沒有水的地，就不同了；又地的遠近亦有關係，靠近的地當然價值高些，不過遠些的地，若交通便利亦有相當的價值。所以交通工具的改良，常使地價上漲，如都市郊外的地價，就是因交通便利而上升的了。總而言之，土地的質量和地點這兩項要素，併合爲一而叫作合適。例如某人有兩塊地，一塊每畝年可出十斗糧食，但每畝的產量需要兩斗糧食的代價以作運費；其餘的一塊，每畝年可出十五斗，但其運費則需七斗的代價；那末，這兩塊地都可以算作合適，而牠的價值亦應該相等的了。

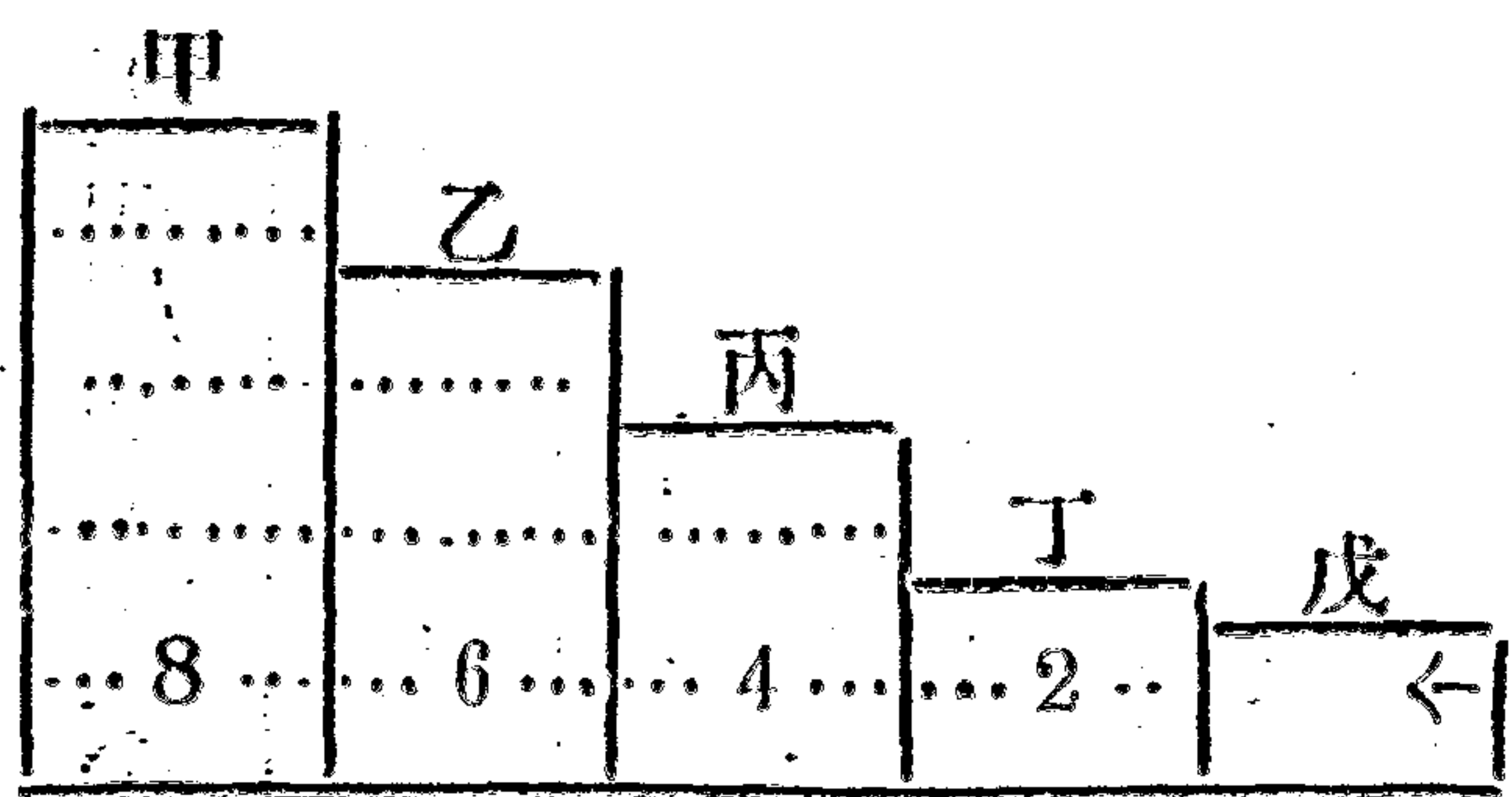
關於租金的問題，我們可以分作兩項來說，一是農地的租金，一

是都市間的租金；茲略分段說明之。

當地廣人稀的時候，土地原來是沒有租的，後來因為人口增加，於是較好的地不足敷用，而有地租的發生了。原來各處的地皮是極不一律，有山地，高原，平原，沙漠，河灘等之分。在這些種類的土地之中，大概是以平原的為最優美，而這平原中的土地，亦不能一律。於是人民從事耕墾者，必先佔領這種較優良的地皮；可是人口日多，良地無幾，於是次等的地亦有人墾殖了，於此優等的地遂即發生價值，而有租金，因為那不願意耕墾次等地者，仍可出金而租耕優等的地也。下列圖表即可說明之。

土地等級的酬報表

無租的荒地



照上列圖表看來，我們可把土地按其優劣分作甲乙丙丁戊等，當人口稀少之時，人們全體均可耕植甲等的地，而不付地租；後來人口增加，所有甲等的地均盡行開墾了，於是後起的人，便從事開墾乙等的地；嗣後人口再增加，則丙等丁等的地亦有人開墾了，但費同樣的工夫和資本，丁等的地祇可得到二元的報酬，丙等的地則可得四元的產物，乙等地可得六元，甲等可得八元；於是若要耕甲等地者，須出八元的租金；耕乙等者，可出六元租金，耕丙等者四元，丁等者二元，而戊等則仍可不用租金而自由墾耕也。以後土地的租金計算法亦均如此類推

。發明這租金的理論者，便是一個英國的猶太人。李克圖氏。

此外還有一種原因，使農地發生租金，這就是報酬遞減的定律。這是經濟學上一個很重要的原則，因為一地的生產量有限，而多添勞工和資本亦不能增加很多的產品，一觀下表即可知之甚詳了。

面積	人工	工資	資本	總產量	平均每元資本的產量	平均每人的產量
一畝	一人	五元	四元	四十斗	八	四十斗
一畝	二人	十元	一元	一百斗	十	五十斗
一畝	三人	十五元	一元	一百六十五斗	十一	五十五斗
一畝	四人	二十元	一元	二百斗	十	五十斗

一畝	五人	二十五元	二百二十五斗	九	斗	四十五斗
一畝	六人	三十元	二百四十斗	八	斗	四十斗
一畝	七人	三十五元	二百四十五斗	七	斗	三十五斗

由此看來，若一畝地用五元的資本，和一人之勞工，每人可產四十斗的糧食，即每元的資本可出產八斗；再加一倍的資本和人工，則產量亦可以增加些；可是到了一定的產額後，雖多添資本和勞工，亦不能增加多少的產量，並且還逐漸遞減下去了。從這表看來，三人工作十五元的資本為最合宜的生產，因為若在這人數和資本之間，平均的產量每人可產五十五斗，每元的資本可產十一斗；若在三人和十

五元的資本以上或以下，則每人祇可產五十斗，每元的資本亦祇可產出十斗而已。所以這三人和十五元資本便是所謂報酬遞減點。過了這點，生產就逐漸遞減，於是有些人說不幹了。可是，在人口過剩的地方如中國，或資本過剩的地方如美國，過了這遞減點，還有人增加人力或資本去作種植，因為利息或工金尙有把握時，即有些立在限度上的人仍可經營之，直至利息和工金都不容易得到時，那些在限度上的人才不幹的。

在這裏還有些事情可以限制那在限度上的生產者的退留，這就是他們的產品的價格。若果他們的東西出得雖然很少，而却能賣得價格很高，那末，他們還可以繼續耕植。所以報酬遞減對於農業是有兩種限制，一是產量遞減的限制，一是價值酬報遞減的限制；而價值的限

制，則較產量的限制尤利害。

在這裏還有兩個要點，我們須附帶的說明之。一是報酬遞減點，因農業或其他生產方法的改良，可以向前推進，例如每畝地以十五元的資本和三人的勞工，每元的資本可產十一斗糧食，將來生產方法進步時或可產十五斗，或十六斗亦未可定；二是這定律的要點不祇限於農地的生產，其他一切的生產事業，到了一定的產額後，即多加資本和勞工亦是沒有什麼效果，而不能再增加產量的。不過這定律在農業上是最顯現的而已。所有生產事業在一個假定的區域和設施內，當初每多加若干資本和勞工，必可得到遞高的報酬；可是過了這遞減點，則報酬就要逐漸遞減下去了。總而言之，報酬遞減的定律，就是在某一地域或生產設施內，資本和勞工可添加至一定的額點，過了這額點

，則其產量的酬報就遞減了。

當人口稀少的時候，人們耕地大概係採用廣耕法，當初祇種植較好的土地；後來因為人口增加，好地缺乏，他們才進行第二步，即一面對於較好的土地採用精耕法，對於較次的土地則仍用廣耕法。所謂廣耕，就是指以極少的勞力而種極大的面積，如開墾新地之謂。至於精耕，則係對於某一地多加資本和勞工，而使一較狹小的地面，能够產生較多的物品，以免墾用較次的地之謂。每逢人口增加，則精廣兩耕並用，即一面對於較好的區域多用人工和資本，一面則仍繼續開墾新地；及至人口愈多時，則精耕亦愈盛，直至地皮的產量遞減到不能酬報那些多加資本和勞工時才停止，而再覓新地或圖謀改良生產方法。

所以較好的農地，耕種到牠的生產限度上，即須進行三事，即（一）改良生產方法，（二）開墾新地，（三）改行經營他項生產事業。人類由狩獵時代演化到遊牧時代，及由遊牧時代演化到農業，工業等時代，均是由地皮的產量受報酬遞減所促成的。

若到了生產的限度上，人們仍沒有法子改良，則靠這地過活的人必起而互相殘殺，以爭奪地皮，而那失敗者則逃至遠方，或悉數被淘汰，使那勝利者仍可繼續其固有的生產方法而暫得安逸。這種現象，在中國歷史上表演得最爲明顯。中國歷史上平均每數十年一小亂，百年一大亂，或一朝代的更替，這都是一面由於人口增加，一面由於生產方法之不改良，使那過剩的人口流爲兵匪，而互相殘殺，以淘汰其一部份，使那些幸存者得繼續其僥倖之生活。人類今後的問題還是一

如往昔，若其生產方法的改良不能與人口的增加相平衡，則其繼續互相殘殺，而互相淘汰，可無疑也。關於人類生產程序的改變，在本書的頭兩章內已經說過了。至於人口問題，則將有另章討論，茲不略贅。

都市間的租金與農地的租金有些不同的地方。都市租金是有下列特點。

(一)地點是很要緊的，因為都市的面積有限，人們的活動都是集中於一很小的區域內，一旦相離較遠，則就成了交通上的問題了；並且某地有某地的特長，如靠近公園或市場等地，則其租金必較高。

(二)習尚亦是很要緊的，例如有些都市是劃分多少區域的，如工業區

，商業區，居留區等。有很多的人們常對於這種地方習以爲常，住是非要在某區不可，不然就覺得不排場，而有失體面了；甚至買東西亦非要到某區域購買不可，即使價格較高亦不要緊，他們仍是樂意給付的。

(三)交通的繁雜和性質，對於都市的租金亦有很大的關係。靠近熱鬧街道上的租金照例是較高的；可是這亦不盡然，如窮人的居留區，人民來往的固然是較多，可是這地的租金亦不一定很高；而那交通蕭條的富人住宅區，反爲租金很高。所以關於這一點，繁和質方面，都要注意的。

至於地皮的價格則是靠牠的租金而定，例如市面上的利息率是週息五厘，而這地每年所得到的租金有五元，那末，這地的價值就是一

百元了。其中的意思是這樣，若果地主要賣這地，他要一百元以上，就沒有人過問了，因為這地每年的收入才有五元，若果買主化一百元以上才得到五元的租金，他就不買了，而把他的錢去作別的買賣，或放給別人去了；除非他看準這地現在雖祇有五元的收入，明年或可有七元的了，那末，他或者會化一百二十元至一百四十元以下來購買這地。反過來說，若果這地現在每年可得五元的租金，明年將要跌價，或祇可得四元而已，那末，這地的價值亦將要跌落，而祇能賣得八十元之間而已。這是普通的地價估計法。

至於農地價值的估計法，則就要看牠所出的產品的價格而定了，因為牠的租金是以物價為標準，而其價值則又靠租金為轉移。農產價格一漲，則次等的土地亦有人開耕，而好地的租金亦必上升。這是因

農產求過於供，而耕植次等地畝又較爲困難，於是最好的地亦須增加資本和勞工，才可以供給這不斷的需要了。這次等的地，本來是在耕植的限度上的，一旦農產跌價即無人種植，而任其生長草木了。這限度上的土地生產的代價是和牠的產品的價值相等，因爲需要多，農產的價值遂上漲，因爲農產的價格高，而耕植這限度上的土地亦日增。所以租金亦是利息與工金一樣，同是由產品的賣價上支付的。簡言之，租金是市價的結果，而不是牠的原因。市面上的需要越多，價格亦越高，價格愈高，則墾荒的人亦愈多，於是地價亦愈向上漲了。可是，這不是說低租可致低價，高租可致高價，其中祇是因供給和需要的規定而已。

本章練習題

(一) 什麼是分配？分配是要解決什麼問題的？

(二) 私有財產制度和分配有什麼關係？

(三) 分配和租金與利息有什麼關係？

(四) 假若某醫生每年行醫的收入是一千元，那末，他的金錢的進益是有多少？他的實在進益？還有什麼人亦可享受他這進益的一部份呢？

(五) 現在的分配法是公平的嗎？

(六) 什麼是社會進益？牠是怎樣規定的？

(七) 所有社會的進益都是要分配的嗎？

(八) 小孩子，乞丐，監犯，土匪，軍閥，官僚，政客，和盜賊等的進益是怎樣得到的？

(九) 租金是靠着什麼作基礎？爲什麼有些土地是沒有租金的？

(十) 什麼是合適的土地？

(十一) 什麼是限度上的耕植？為什麼有人要開墾荒山？

(十二) 什麼是廣耕？精耕？什麼情形可使廣耕和精耕實行？

(十三) 什麼是酬報遞減的定律？都市的地亦受這定律的限制嗎？工廠的地皮呢？住宅的地皮亦是嗎？

(十四) 生產方法的改良於農業上有什麼關係？

(十五) 為什麼農地租金要增加？都市的租金？

(十六) 物價是由租金決定的嗎？是否請申述理由。

(十七) 土地的價值是怎樣決定的？

(十八) 為什麼壞的地亦有人種植呢？

(十九) 我們租房居住好抑或是自置房屋相宜呢？

(二十) 租金高可以影響物價嗎？

(二十一) 試述私有地產制度的利弊。

(二十二) 爲什麼土地的租金有些很高有些很低呢？

(二十三) 若果所有的土地都歸國有，那末，我們亦要給租金嗎？

(二十四) 有些地是立有永久長租的契約，在這種契約之下什麼人得益最多呢？

(二十五) 假若有一海島，其中有甲乙丙丁戊己庚等七種地，每種有五千畝，人口每增加一百人的時候即須開墾五百畝，這島現在有人口九百，那末，租金是應該納多少呢？假若有一千五百人，應該納多少呢？一千八百人？兩千三百人？兩千五百人？三千人？這是怎樣計算的呢？

(二十六) 假若這些地之中，那些較好的是靠近市場，壞的是離遠些，那末，這地的租金是應該怎樣規定的？若果較壞的地是近些，好的是遠些呢？

(二十七) 人口增加和租金有什麼關係？

(二十八) 假若我們把租金完全取消，這於人們的需要有什麼關係？於物價和產量亦有關係嗎？

(二十九) 若果我們對於地租征收一種稅，這於生產有什麼關係？這稅的真正負擔者是誰呢？

(三十) 若果租金要增加，那末，有些農人是要怎樣辦呢？

(三十一) 假若我們現在又發現一個新大陸，這與中國的租金有什麼關係？可以影響中國農業的產量嗎？

(三十二) 若果全世界的土地都是歸一人或一公司所有，他可把租金提得很高嗎？為什麼所有地主都不大聯合起來提高租金呢？

(三十三) 為什麼有些人把地丟荒而不耕植呢？這於租金有什麼影響？

(三十四) 若果政府把很多的地征收作公園，這於租金和農產有什麼關係

(三十五) 價格的上升是因為農產的缺乏抑或是租金的上漲呢？若果物價跌落時一般的租戶是要怎樣辦呢？

(三十六) 假若你有百畝之田，你怎知道應該僱用幾人來種植呢？用人是以什麼為標準？

(三十七) 你對於這些工人應該給多少酬報呢？

(三十八) 限度上的土地之生產對於農人的工金有什麼關係？他項生產事業的工金亦可以影響於農人的工金嗎？

(三十九) 農產需要的增加，對於土地之限度上的效用有什麼關係？對於租金呢？農人的工金？價格？各行的工金？試述理由。

(四十) 什麼是不勞而獲的增益？為什麼都市間的租金日漲呢？

- (四十一) 租金和利息有什麼分別？房金是利息抑或是租金？機器亦應該收租金的嗎？
- (四十二) 交通和機器以及其他的科學進步對於租金有什麼關係？
- (四十三) 物價的上升可使農產增加嗎？為什麼有時農產要跌價呢？
- (四十四) 農地的供給是有限的嗎？牠的產量呢？什麼是報酬遞減點？這遞減點可以向
前推進的嗎？

本章參考書

Ely, R. T., *Property and Contract in their Relation to the Distribution of Wealth*,
2 vols.

Clark, J. B., *Distribution of Wealth*.

Commons, J. R., *The Distribution of Wealth*.

George, Henry, *Progress and Poverty*, Bk. III, Ch. II.

Hobson, J. A., *The Economics of Distribution*.

King, W. I., *The Wealth and Income of the People of the United States*, Ch. VII.

Walker, F. A., *Land and its Rent*.

第十六章 工金

生產最要緊的要素是勞工，即有資本和土地，而無勞工，亦是不能生產的。這兩項要素不過爲人所使用者而已。並且所有的生產都是應順着人的需要利爲他的利益而進行的。給金不是給土地，而是給地主的；利息亦非給資本，而是給牠的主人。社會的進益亦並不是分給土地，資本，和機器，而是分給社會各份子的。有時或者因某種關係，地主或資本家所得的進益較多，但平均起來說，消費是以生產爲標準的；平常人的消費差不多是等於他的生產。一般通常人以爲工金是以生活程度爲標準。這是錯誤的。生活程度是工金的結果，而不是牠的原因。生活程度較高的人比較上或有良好的精神來作生產的工作，不過這不能算是工金的標準。一切工金都是以生產能力爲標準；若勞工想要

得報酬多些，或社會要多些的消費，他們惟一的辦法就是增加生產。

平常人對於供給與需要的定律和勞工的關係是有些誤解。普通物品的價值是由供給和需要而規定的，這是不錯，可是勞工不能完全以人數爲單位，實以生產能力爲單位。勞工的酬報，是靠他所出的東西的價值而定的。若果一個農人祇能出產一斗糧食，他是絕對不能得到兩斗價值的工金；若果一個鞋匠每日祇能造一雙鞋，那末，他亦絕對不會得到價值兩雙鞋的工金。所以一國的人口若即時增加一倍，這國的工金亦不能立刻就減少或增加了一半的，除非他們因某種原因而使生產亦減低或者才有這種情形出現。不過各行的工金有時亦有些差別，因爲顧主用人的目的是爲圖利，他不能給工人超過他所能生產的工金；有時他或者可以按照工人的產額而給工金，這是要看在他這行生

產事業上競爭的人有多少而定了；若果他可以少給些他就少給了；並且工金亦受區域的影響。例如某項勞工在某國可得若干工金，在別的国家就減低了。這工金高的地方或者是因為競爭過烈的關係，使勞工求過於供；但這種差別乃非完全是產量的問題，而是各行的競爭過多的問題。在工金低的地方。僱主或者亦願意出較高的工金，不過他丁以不給多，他就不給了。這是因為他自己也想多賺些利益的關係。

分配的背景是生產，所以每項生產的要素若要得到較多的分配，他們總要有兩種辦法，（一），全體生產多些；（二），某項要素多佔些便宜，而使他項吃虧。由此看來，關於生產方面勞資是一致的；至於分配則就發生問題了，因為每項都要分多些，而使他項吃虧；例如兩人狩獵是一致的，至於分贓時則就因利害關係而發生問題了。合夥作

買賣的人亦是有這種心理，勞資方面亦是如此。所以除了獨佔事業想把價值提高而限制生產者之外，所有其他的生產者，均願意多加產量，而得到多些的分潤。

至於個人自行經營的生產，有時或比較大規模的有效率。不過這亦不盡然，因為現代的工廠制度並不是強迫的，若果某人未願意向他人求工作，他自行經營亦可以的，不過人是各有各的自行打算，有些人因不願意和他人工作就自行經營些事業，而逐漸使其發達；但同時亦有些人不願意自己經營，而樂意替他人作工的。總而言之，人類作事總是向利益最大和抵抗力最小的地方進行也。

經營家之所以能存在，亦是因為他有些特別利益和他人不同所致的，例如因自有或借得資本的便利，或具有經理的特才，或因生產方

法的進步，使其消費節省，或利用低金勞工，而得到豐厚的利益等。社會上需要這種經營家，就是社會間接上需要他的生產品。我們可以說，他是社會需要的中間人，代表社會僱用勞工以出產價格相宜的物；可是他的責任很大，若經營不得宜，則他自己就要失敗了；例如某甲善於經理，能指揮工人作最有効的生產，並且對於信用，廣告，和購買等均有相當的特長，而他所用的工人亦酬報不大，至於他的賣價則雖仍是和旁人相等，但因爲他有這種經營的特才，就得到很大的純利了。和他競爭者還有某乙，對於用人和賣價都是與某甲相同，但因他的經理特才較差，而所賺得的利亦較少些了。同時某丙亦是一個競爭者，他一點才幹都沒有，若果他與甲或乙僱工還比較相宜，他的營業每日的收支差不多相等，若他人將價格略微減低些，那末，他就

站不住，連自己的工金也拿不着，而要改行了。他就是限度上的經營家。若果這時某甲想謀多些消場，而將價格減低一點，那末，某丙不但是站不住，而且要退伍了。同時某丁原來是個有些積蓄的工人，見某丙退伍，於是他亦要來謀一試，而作這行的買賣；後來又有某戊，和某己，亦要加入，於是競爭就利害起來；甲乙二人的價格亦均須減低，以廣招徠。這時某乙因受不住競爭而立在限度上，或將要退伍了；某甲的純利亦大減，而價格則大跌；他們應付這種情形的辦法，祇有減低純利，而不能減低工金，因為勞工亦有競爭的，一旦這一行把工金減低，這些勞工便立在限度上，而向他行求發展了。若果經營家還要維持純利，而同時又不減低工金，則最妥善的辦法，祇有同行的合作，而將產量減少，使其價格仍舊，以維持較厚的利而已。

由上面看來，經營家因無特別的便利，就容易立在限度上而退伍了；同時有些工人因為有某種便利，亦可以改行作經營家。所以工人和經營家都是有立在限度上的，一旦營業不佳，或工金減低，即有改行作勞工或獨立經營者的了，工金和純利都是互相有關係的，不過名稱上之不同而已；例如有時立在限度上的經營家所得到的純利還不及勞工的工金多。經營家之所以站不住，是因為競爭過烈，那有特才者可減輕成本，而得利；那無才者即因為虧本而退伍。至於勞工的酬報則因同行或各行的經營家互相競爭，於是就得到平穩的分配，和較大的購買能力了。

關於勞工的酬報率，我們還可以分作兩項來說，（一）普通的工金，（二）相對的工金。茲再略加說明之。

勞工的供給和需要於工金亦有相當的關係，上面曾說過，工金雖是以勞工的生產能力爲標準，但是若勞工的人數缺少，則需要者的競爭必迫切，而願酬之以高資。所以我們可以說，工金的最低額是由勞工的供給而決定的，牠的最高額是由勞工產量的價值而定的。工金即常在這最高和最低額中升降，而不能超越這範圍，因爲勞工的產量雖大，但他們的人數亦極多，於是競爭必利害，而減低工金。從反面來說，勞工的人數雖少，可是他的生產能力極低，於是亦得不到極高的工金。最高的工金可以由勞工供給的缺少，和他的產量的最高價值而定，但是工金總不能超過勞工作者的生產能力。至於勞工人數的限制方面亦很要緊，我們將在人口問題章內再討論之。

至於相對的工金，則是有些行的營業比較他行的工金高些，其中

的原因或是因某行的需要較多，或工人磋商條件的能力較大，以及智識較高所致的；某行的習慣亦很有關係。所以一般無智無能的窮人，因為沒有訓練上準備，亦可祇向勞工供給最多的粗魯職工方面去工作，生產多量的粗魯產品，使其價值減得極低而已。結果他們的工金亦不能隨之而減低。茲又因工金過低他們的生活又更加困難，而無餘資以作訓練而使其圖上進，於是貧者就愈貧了。

社會上工作的種類雖多，但歸納起來，亦不外下列四項而已，

(一)機械的勞力；(二)負責的勞力；(三)機械的勞心；(四)負責的勞心。在這四項工作中的人每一項和他項中的人競爭很少，這是因為訓練和教育上的關係；若果一項和他項中的人有何競爭，亦須經過長期間後，俟那些略有積蓄的家長，將他們的孩子教練得某種工作技能，

才可以實現的。從前因爲階級觀念很深，在上的人總不想把民衆授與相當的智識；可是近年來，這種觀念大爲改變，在上的人每同情於在下者，而有民衆教育，職業教育，職業指導等的提倡，以促進民衆的智識和幸福。所以近年的普通教育，對於民衆的生產能力實在加益不少，而使作粗魯工作的人減少；但同時因他們的工作能力提高，較高尚的工作遂因而有競爭，工金亦漸低，而逐漸使粗工和精工的酬報趨向於平衡了。

亞當斯密氏曾謂工金的差別是因爲有下列數項原因，（一）合意與否，（二）練習的難易，（三）工作的有恒，（四）工人信任的需要，（五）成功的可能性。斯氏這主張含有某些真理，我們研究工金時，總可以挪來作參考。

至於工金的支付方法，平常都是以時刻計算者居多，但近來有些僱主和經濟學家，又計劃出下列五項工金的支付方法，茲述之如下。

(一)零工辦法 這種辦法不是以時間計算，而是以件數計算，如某人每日出若干件東西，他就照這件數來領取工金。這種辦法在有些工業上是很可以實行的，如排字工作等就是舉例；可是，有些工業因分工過精，每人每日工作的實數是不容易計算，並且有些僱主故意把工作時間減少，或把每件的酬報減輕，使精明的工人仍得不到好處，而不願意受這種辦法的束縛。

(二)滑比例尺的分給法 這種辦法是靠物品的賣價而定他們的工金；在鐵鋼工作和煤礦上最通行，不過有時亦有些毛病，因為僱主不將實價報告出來。

(三)勞資分利法 這種辦法是准許工人參與分配工廠的純利，每月除領取工金之外，到規定期間還可以分得若干的純利。主張這辦法的人說牠有幾種好處，(一)，使工人對於機器和材料加以經濟的使用；(二)，使工人增加興趣和效率；(三)，使產量增加；(四)，使工人得到較大的工金。不過牠亦有些毛病，就是使工人亦須負擔損失。有些工廠的資本亦許可工人投資，而使他們有權參加工廠的管理。從前反對這辦法的人很多，但近年來又逐漸推行了。

(四)按工獎勵法 這種辦法是科學管理的一部份，所有廠內一切工作和組織，均僱用專家詳細計劃之，使工人祇管作工而不需要自己計劃；並且按工以領受獎金，如工廠指定某工作使其按時完工，

若其能如期完工，則可得到若干較高的獎金，否則祇可支取通常的額數而已。這種辦法很值得我們的研究，不過勞工方面對於牠仍有懷疑的地方。

(五)合作辦法 近代的商業管理好像是有三種制度，一是單人獨裁的辦法，一是准許工人投資使其得以參加管理的一部份辦法，至於第三項辦法則為勞資合作，使人人自治，自制，和自行指揮，如民主政治然。這亦叫作工業上的民主政治。在這種制度之下，工人招集他們自己的資本，設立自己的工廠，和自行經營一切，並且一切損失亦共同負擔，贏利亦均分。所謂生產的合作，推銷的合作，和批發的合作就是牠。

現在最盛的合作事業就是消費合作，由若干的消費者互相集資，

組織一商號，僱用一經理，將自用的物品大宗的購買，分發各合作用戶，同時亦向外銷售，所得到的贏利除分配利息若干之外，盡行分給合作用戶，外人向商號購買物品者亦得按其購量分與贏利。這種辦法在英國非常有進步，在美國亦有當相當的成功；但生產的合作是比較差些，而成功的較少。

關於合作的利益有下列數項，（一），勞資合作而無罷工之虞；（二），促進生產能力；（三），使工人勤儉，因勞資合為一，而不需要監督；（四），節省管理經費；（五），使合作者常得到商業上的訓練。至於牠的弱點亦有數項，（一），意見不一致，使事業進行遲緩；（二），工人不明白僱用專家的利益；（三），事業一旦有成就，即有利害的衝突；（四）若得到厚利時，則經理者即謀改作股份公司，而忘却

其合作的性質。

本章練習題

- (一) 在生產程序中，機器要緊抑或是人工呢？
- (二) 工金可以生活程度為標準嗎？生活程度高的人應該得多些工金嗎？
- (三) 為什麼美國的工金比中國的高呢？兩國的土地有什麼關係？
- (四) 一個僱主怎樣可以知道一個工人應該得多少工金呢？
- (五) 若果某工人家中有十幾口人吃飯，他就應該可以得多些工金了嗎？
- (六) 女子的工金比男子的低，是因為女子願意領受少些嗎？為什麼僱主不給他們多些呢？再給少些亦行嗎？
- (七) 僱主對於女工所得的純利較對於男工所得的多嗎？
- (八) 若果世界的人口立刻就加倍，工人的生產就要應該多些，而工金亦應該提高，或

減低了嗎？

- (九) 人口的增加和生產有什麼關係？農業是否亦受人口增加的影響？
- (十) 純利減少是因為工金過高嗎？工金和純利有什麼關係？
- (十一) 僱主亦有立在限度上的？
- (十二) 工金可以和僱主的純利相等嗎？這是應該的嗎？
- (十三) 為什麼各行的工金有差別呢？
- (十四) 各種勞工是沒有互相競爭的嗎？
- (十五) 工金的支付方法有幾種？
- (十六) 什麼是相對的工金？
- (十七) 工金差別有什麼原因？
- (十八) 什麼是滑比例尺的分給法？這法有什麼毛病？

- (十九) 勞資分利是什麼？試述牠的利弊。
- (二十) 什麼是按工獎勵？什麼是科學管理。
- (二十一) 什麼是合作？牠是有幾種？
- (二十二) 試述合作制度的利弊。
- (二十三) 生產要素的代表人有什麼法子可以得到較多的分配？
- (二十四) 什麼是限度上的經營者？
- (二十五) 為什麼社會容許一般經營家存在？他們對於社會有什麼貢獻？
- (二十六) 為什麼工金不容易減低？
- (二十七) 為什麼有些經營家容易立在限度上？
- (二十八) 工金的最高額和最低額是怎樣規定的？
- (二十九) 為什麼苦工所得的酬報最低？有什麼法子可以使他們的工金增加呢？為什麼

醫生的酬報較高？他們的工作自身的價值較高嗎？教育有什麼關係？

(三十) 普及教育於勞工的競爭有什麼關係呢？

(三十一) 社會上的工作大略可以分作幾種？

本章參考書

Asnley, W. J., *The Adjustment of Wages.*

Fay, C. F., *Cooperation at Home and Abroad.*

Gilman, N. P., *Profit-sharing.*

Moore, H. L., *Laws of Wages.*

Nearing, Scott, *Wages in the United States.*

Schloss, D. F., *Methods of Industrial Remuneration.*

Schoenhof, J., *The Economy of High Wages.*

第十七章 利息

貨幣和財富都是沒有固定效用的；牠每是因時因地因人而異。所以青年人向他人借款以求學，而清還於他日；商人爲顧全他的信用，和維持他的利益，或增加生產，亦借債以度難關。這都是合理的借債。此外還有那浪費借債度日者，他的債務是不合理的。

大概多數商人的借債是爲增加生產的，例如某農人以週息六厘借得一千元的款子來治水，工程一旦告成，則他的土地每年便可增加二百元的產品，即可得回二分息的酬報；除了給付債主六十元的利息之外，他便可以得一百四十元的純利了。假若市上的週息是一份，那末，他還可以借款而得回一百元的純利；即使利息漲至一分八厘，他亦還可以借的，因爲除了一百八十元的利息之外，他還可以得回二十元

的純利。所以借款來作生產事業是有益的，若能善用款子來作生產事業，愈借得多愈好，借得時間愈長，純利亦愈厚。資本之所以有利息者即在此也。

後來一般經濟學家對於利息的主張不一，有謂利息是酬報資本的，有謂牠是酬報財富的，有謂牠是貨財的價值之現在和將來的相差額的。所謂週息六厘，即是一年後的一百元現在可值一百零六元之謂；簡言之，即把將來的貨財提前使用之謂。可是，這相差額亦是按照供給利需要的定律而規定的，不過利息應該以多少才算合理，人們至今還沒有一致的主張。自古以來即有人反對高利的債；但在生產落後的地方利息率平常是很高的，所以人們借款作生產者很少，其所借者祇有爲個人的用途而已。平常在市上的利息率亦是和其他的物價同一辦

法而規定的；若需要多則利息必高，若需要少則利息即將減低。關於利息率的規定，學者的主張亦不一致，茲分段說明之。

第一項的主張就是生產能力說。這說謂資本之所以有利息者是因為牠能够生產所致的；至於利息的多寡，又須靠牠的產量而定。由需要方面看來，這說是有些道理，所以近年來贊成這說的人很多。這說不過把效用的限度原則適用於分配上而已。

第二說是限度上的生產能力說。主張這說的人謂資本的效用與通常貨財的效用不同，因為牠是間接的而貨財是直接的。我們用資本不是為吃或穿，而是為製造用品；所以若果資本愈多，牠的生產能力將愈少了。這是有兩種原因，一是資本雖然是增加，而其他的合作生產要素仍舊，則產品不能與資本按比例而增加；例如供給一百工人無限

的工具，他們的產品不能與工具的增加作比例；二是假若產品增加，牠的效用的限度亦將要減低了。一切產品都是由勞工與資本和其他的要素合作而產生的；資本的增加雖可以生產較多的貨品，但這增加的產品的交易價值將要減輕了。所以我們可以說，資本的增加可使牠的生產能力限度上的價值減低；這是他們所謂資本的定律。贊成這說的人以為資本所得的利息是等於牠的生產能力的限度。這限度的生產能力說可以解釋利息的發生，但是不能述明人們為什麼一定要付利息。

第三是節儉說。這派的人謂利息是節儉的酬報，可是若社會上對於資本無什麼需要的時候，人們雖積蓄些三東西，亦不能得到什麼利息，並且有時還倒貼他人些酬報來代他們保管。所以利息是靠著社會的需要而存在的，而社會的需要又靠資本的生產而定。假若一個社會

的內部生產很少，那末，這社會的需要資本一定亦很少；因需要資本少，則利息亦當然要很低，或至無利息之可言了。利息之所以增加亦是因有資本的需要較多，故人們肯出較高的利息以獎勵積蓄，而成立新資本；不然有些人就不多儲蓄了，因為積蓄總是有些節儉，而節儉即包含有些犧牲，將現在的東西留作後用。所以利息的定額，總是以限度上的投資者，和資本生產能力的限度來規定的，尤其是在資本的供給方面須有相當的酬報才可以使那些在限度上的儲蓄者節儉起來以應之。

我們若以資本為具有生產能力的，不如說人工因用資本的扶助而得增加他們的生產能力為妙，因為資本所出的是別的東西，而不是資本的原形，例如機器所出的是書籍或鞋，而不是原形的機器。資本之

所以有利息是因爲牠的總出產的價值較牠本身的價值尤大，而這差別的價值就是利息。不過這還沒有把利息的率額規定出來，並且對於爲什麼資本的總額比較牠本身的價值尤高的問題答復。關於這一點，一般奧國的經濟學家有所答復，茲把他們這一派的主張敘述之。

這奧國學派，亦叫作心理學派的經濟學者，他們對於利息的主張通常叫作奧國學者的利息說，又名巴姆包圍克氏 *Böhm-Bawerk's* 的利息說，以巴氏爲該派的領袖，故名之。他們說，資本之所以有利息是因爲欲望是價值的基礎，而人們對於近些的東西總比對遠些東西的欲望較強。人類的經驗滿是這類的現象，例如一鳥在手總比兩鳥在樹上的價值大；將來的快樂總不如現在的快樂強。所以將來的貨財總比現在的貨財的價值較低。

關於將來和現在價值的強弱觀念，這裏有數點我們可以參考的，

(一)文明程度的差別。大概文明人比較野蠻人有顧慮；野人幾無將來的觀念，若向其借貸，必索極高的利率才肯照辦。(二)文明人自身的差別。有些文明人是和野蠻人同樣的沒有顧慮；可是有些則極有儲蓄心，若向其借貸則給予極低的利息即可，假若無利息或倒貼利息出借亦有肯幹的。(三)個人財富的差別。窮人對於現在的價值比較富人看得重，因為他們的物質僅能糊口，而談不到積蓄以待將來的利益。所以照這說看來，積蓄或投資和生產能力都是因為人們對於資本的價值有現在和將來的差別觀念，而利息即貼補這差別的金額。至於牠的率額則等於儲蓄者的限度上的差別，而決定限度上的儲蓄，因為有利息才可以引起人們的好利心，而注重將來的價值，以節省現有的消費而

圖之。這就是此說的梗概。

以上這些派別每說都是有若干的真理，但是不能十分完全，若綜合各派的主張則庶幾乎可矣。綜合各派的理論，我們可以說，利息的率額是由資本的供給和需要的關係而決定的，但這率額須能使供給和需要雙方均得到相宜的利益才可以令其有最廣的應用。至於資本的需要則是由牠的生產能力限度而決定，但是牠的供給則是由積蓄所受的犧牲之限度而決定的。從根本上說，供給和需要是由貨財的現在價值與將來的價值之限度上的差別而決定的。至於利息的率額則等於這相差額的貼現也。

照上面看來，借貸對於利息有極大的關係。大概平常的借貸是有下列數項。

(一)維持或增加生產設備的借貸。這種借貸雖然是以款項爲形式，但是左右這種借貸的市價並不是貨幣，而是生財的機械。所以若果人們能够借貸機械則更爲經濟了。

(二)貨幣本身的借貸。這種借貸於生產上沒有什麼多大的關係，因爲牠完全是以銀業家庫內的存數和外面的需要而決定牠的利息，即使有人以生產的機械向銀業家借貸，他們亦不能承受，除非這機械可以立刻變換得現款來週轉才行的。所以銀市上有時因各家的存數額之差別，利息率亦隨之而升降。

(三)非生產資本的借貸的利息率亦受生產資本借貸的利率所支配。這兩項的價值是相等的，因爲若果生產資本的利率較高時，人們可以以他們的非生產資本變賣，而使牠成爲生產的。

利息率的升降亦有因時因地而異的，因為有些利息是包含兩項要素在內，一是純粹的利息，一是若干的保險損失費；前者為真利息，後者為保險費；二者合併即為總利息。所以在文明國內因治安保護週到，保險費即可免除，而利息於是亦減得很低了。再長期借貸亦比短期借貸的利息減，因為牠可以減少很多的手續費，和重投資費。利率的低減亦可算是人們對於現在的需要不很迫切，而對於將來則多加考慮的好現象。

近二三十年來，各國的利息率亦有很大的上升，例如長期的公債票，三十年前祇可得週息三厘，而今則大跌價使一般投資者每週可得到六厘的利息。這是因為近年各國所出的金貨格外加多，使牠的購買力減低，而促成物價的上升；結果二十年前所積蓄的金額到了現在反

爲不值得昔日的購買能力，於是非有高利的獎勵以補其損失，則無人願意積蓄；而一般經營家則又因需款迫切，於是亦極願出很高的利率以借貸，故利息率即隨之而增加了。以巴氏的利息說而論，則現在的價值比久遠的價值更要加大，使一般供給和需要資本者，重新規定利息的率額。

至於重利的借貸，則各國均有明文禁止；但一般經濟學家則均不贊成這辦法，除非這法律祇適用於私人消費的借貸而已。這種法律是很容易失效的，因爲一旦有了限制，則那些守法的人們便不願意放款，使市面上的金融更加緊張，而那不守法者則更因而有機可乘，以獲巨利了。所以各國雖有這種法律，但商人因需款過切仍是不能遵守，並且還願將自己所出的重利率保守秘密，以免債主的受累。這可見得

法律不容易取締經濟原則的作用了。

本章練習題

- (一) 人們積蓄是爲什麼的？
- (二) 爲什麼銀行要給他們的儲戶些利息？爲什麼人們不倒貼銀行爲他們保存款子，而給保險公司若干的保險費以保存他們的別項財產？這兩項不是一樣的嗎？
- (三) 若果銀行存款要倒收保險費時人們亦還要儲蓄嗎？
- (四) 爲什麼人們要借款子呢？
- (五) 若果一個農人要借款種地，他最多可以給多少利息呢？六厘？一分？三分？
- (六) 一個飢饉的人可以給八分利息來借生活費嗎？
- (七) 金錢的效用是一律的嗎？
- (八) 人們借貸有什麼利益？放款的有什麼利益？

(九) 交通工具和生產方法的改良於農業有什麼關係？

(十) 機械的改良於工人有什麼好處？

(十一) 工人作工爲自己抑或是爲他人呢？他的工金是爲着誰來消費的？

(十二) 機器是工人的助手抑或是他的競爭者？

(十三) 爲什麼機器的改良常使工人失業呢？

(十四) 機器是誰造的？他對於工人的購買能力有什麼關係？

(十五) 若果物品是很容易出產的，那末，工人的工金要受什麼影響？到底有影響沒有？

(十六) 醫士所乘的馬亦是他的資本嗎？

(十七) 增加資本可使土地多添農產，亦可以使一牛多出牛奶嗎？

(十八) 增加資本於地價有什麼關係？

(十九) 假若我們現在的貨幣即時增加一倍，那末，我們的地價和其他一切物品的價格亦要加倍了嗎？

(二十) 利息亦受這增加貨幣的影響嗎？

(二十一) 資本和土地有什麼類似和差別呢？

(二十二) 什麼是利息？什麼是重利？

(二十三) 試討論和批評下列數派的利息說，(一) 供給與需要說，(二) 限度上的生產能力說，(三) 節儉說，(四) 奧國學派的主張。這些學說有互相衝突沒有？

(二十四) 試述一個總括的利息說。

(二十五) 資本的代價就是節儉嗎？

(二十六) 什麼是限度上的投資？小孩子和成人對於某項物品將來的價值和現在的價值

比較是有同樣的態度嗎？野蠻人和文明人，窮人和富人呢？

(二十七) 資本對於生產的貢獻有什麼？

(二十八) 金市上的利息率是怎樣規定的？房租亦是照這樣規定的嗎？

(二十九) 平常的利息率是包含什麼兩項要素在內？

(三十) 什麼是純利息？總利息？

(三十一) 為什麼文明國家內的利息是較低些呢？

(三十二) 禁止重利的法律為什麼常常失效呢？

(三十三) 為什麼長期借貸的利息要重些？

(三十四) 地租亦可以算作利息嗎？

(三十五) 為什麼各地方的利息率不同呢？

(三十六) 若果全世界的產物都是平均分配了，那末，人們的儲蓄亦將要變更了嗎？這

於資本的生產和牠將來的價值有什麼關係？

(三十七) 戰爭對於資本和投資與利息有什麼關係呢？

本章參考書

Böhm-Bawerk, E. von, *Capital and Interest*.

Clark, J. B., *The Distribution of Wealth*, pp. 182-187.

All other standard works on Economics.

第十八章 贏利

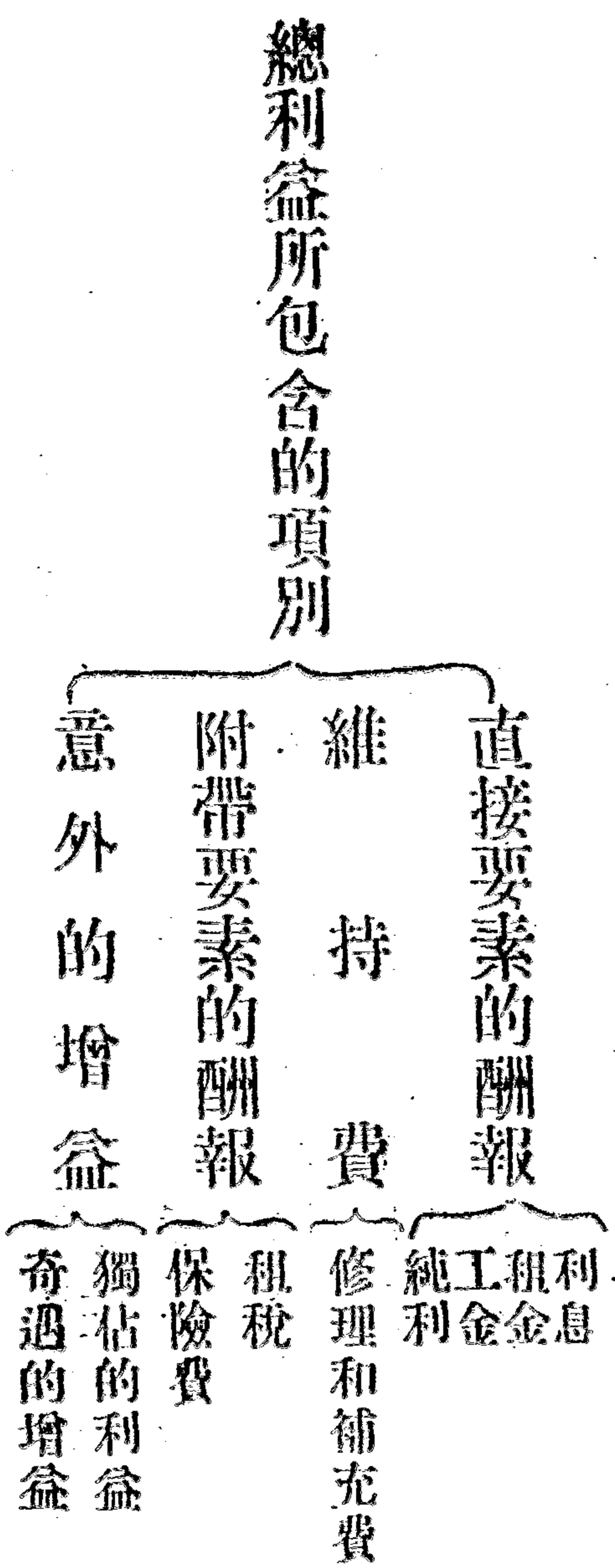
在生產的要素章內，我們曾把贏利附帶的說過，現在可再作詳細的討論之。我們曾經說，關於贏利的範圍，論者極不一致，有些人把所有的利息，工金，租金，都包含在裏面；此外還有人把保險費和機器的修理費等，亦沒減除，這是不對的。若要論純粹的贏利，這些項別都是應該要減除的。贏利是有兩種，一是營業的總利益，一是牠的純利。我們可以在這裏作個區別，即一切的總收入可稱為總利益，再由這總利益內除去一切利息，地租，工金，修理費，補充費，保險費，和意外的增益等後，才可以算作純利，因為純利祇限於經營家經理生產事業所負擔的冒險或損失的酬報而言，故不獨利息等項應該減除，即使一切意外的增益或盈餘亦須減去之，才可以符合這原則。

約言之，意外的增益亦有兩種，（一），獨佔的增益，或獨佔的純利，係指獨佔了某行的生產事業而得到意外的增益之謂；（二），奇遇的增益，係指由某千載一時的難得機會而得到的增益，如某地忽然發生戰事或瘟疫，死人過多，於是賣棺材的鋪子格外營業發達，而得到極大的增益等諸如此類的事情。不過有時這種增益亦可由聰明的經營家預料而得到的。若果這種增益是由經營者的眼光預為準備的，那末，牠亦可以算作經營者的酬報而稱作純利。又例如某人預料都市中某部份將要特別發達，而購買得很多的地皮，以後果然如願而致富，則他這種增益亦就算作純利；若果他不但在某地購買地皮，並且還積極的宣傳以謀這地方的發達，那末，他的酬報更可認為純利了。

純利係社會獎勵生產者的一種酬報。通常的生產事業因為競爭很

利害，所謂純利極少；那些在限度上的企業家就得不着的了。那些能幹的經營家，因為經理得宜，而他的效率又超過那在限度上的經營家才可以得到這種純利的。純利幾完全是一種相異的酬報，那些效率不及格的經營者就得不着了。所以純利亦可說完全是才幹的酬報，而與工資和獨佔的增益沒有關係的。

我們在這裏可以再列表說明總利益和純利，以及其他各種酬報的關係。



由上表看來，便可知道什麼是總利益和純利以及其他的要素的報酬和分配了。我們曾經說過，純利是一種相異的個人酬報，祇有那些能幹的人才可以得着的；牠的性質是有幾分像地租，完全是以生產的差別而得到的。牠亦是額外的酬報。所以有人便把純利叫作個人的租金。我們在這裏要明白，物價的高額，並不是因為能幹的經營家所得的純利過高，或良地的租金過高所致的，因為兩者都是相異的而已。若果所有經營家都是能幹的，和所有的土地都是肥沃或處在同一地點的，那末，純利就沒有了，土地的租金亦將要一律了，而物品的價格亦因之而低落了。不過地租和能幹的經營家還有一點差別，就是良好的土地不能使壞的土地增加生產效率，而能幹的經營家却因為他的種種改良純利就因而日少，物價亦日趨低落，而使社會得益日多了。我

們可以說，純利是社會改進的引誘物。

若果純利是專靠經營家一人的特殊才幹而得的，一旦這人死了，那純利亦隨之而終了；若果純利不是專靠一人的，那末，同等才幹的人也就起來競爭，而把純利消滅了，不過獨佔事業亦可以左右價格，並且因爲牠的獨佔性質，才幹是沒有什麼關係的，因爲獨佔家可以隨便將物品定價，除獨佔價格的定律可以限制他之外，他是無所顧忌的。獨佔的增益和純利還有一點區別，就是後者爲高尙效率的盈餘，而於社會有利益的；至於前者，則專靠勢力和特權而得的，實有害於社會。晚近資本發達的國家，莫不受獨佔者的勢力所影響，因爲他們利用這獨佔的價格把社會上的財富壟斷，而使貧富的不均；並且在競爭過烈的事業上那立在限度上的人因受獨佔者的壓迫就逐漸退伍，而讓

一般獨佔者操縱一切了。所以我們研究純利，須要發現牠內部是否含有獨佔的增益，抑或完全是經營家由才幹上所博來的相異利益，才可決定其究竟。

論到獨佔的增益，我們還應該附帶的討論一下資本和資本的額數。所謂資本的額數是有三種意義，一是指公司股份和其他證券的原定價額；一是指這股份等的市價，例如某公司的股本原定價額為十萬元。這是原來的定額，可是牠的市價時有漲落，或超過十萬或不及十萬；至於第三種的意義，是指公司的營業估價而言，例如現在市面上的利息率是週息五厘，而這原額十萬元資本的公司每年所賺的純利是五萬或等於週息五分，那末，他們便可把這十萬元定額改作百萬元使其每百元得利息五元，以符合市上的五厘利息率了；若市上的利息率改

爲四厘，那末，他們便可把這十萬元的原額改作一百二十五萬，使每百元祇得利息四元，以掩飾人耳目，而假裝營業之不佳了。這就是獨佔事業把資本額數提高，以朦騙社會的辦法。他們一旦這樣把十萬的資本提高至一百萬元，則他們即白賺九十萬元的市價了，若提至一百二十五萬元，則他們所賺的更多，即有一百一十五萬元；而後來購買他們的股份者便要照此新價額付款了。其中所享受利益最大者，即其原來的股東。他們這種辦法，簡言之，就是以公司的賺錢能力而定牠的資本價值額數。資本主義者致富的秘訣，即在此也。

本章練習題

- (一) 什麼是總利益？什麼是純利？試述二者的區別。
- (二) 純利是怎樣規定的？牠是包含什麼東西？

- (三) 什麼是補充費？保險費？
- (四) 什麼是意外的增益？什麼是奇遇的增益？試舉例證明之。
- (五) 奇遇的增益是應該怎樣估計的？
- (六) 純利是一種租金嗎？試述理由。
- (七) 為什麼競爭可以減低純利呢？
- (八) 為什麼從外表看來，獨佔事業的純利祇等於市上的利息率呢？這於社會有什麼影響？民衆對於他們有什麼意見？
- (九) 資本和資本額數有什麼區別？
- (十) 試述獨佔者怎樣把資本的原額提高。
- (十一) 利息率減低於獨佔事業的資本額數有什麼關係？
- (十二) 教育普及和純利有什麼關係？職業教育和經濟刊物對於純利有什麼關係？

(十三) 純利和工金有什麼區別？

(十四) 若果我們的工商業停止進步，這於純利將有什麼關係？

(十五) 經濟家的才幹在生產事業上怎樣可以看得出來呢？

(十六) 若果善於經理和善於售貨的經營家合作起來，他們的營業將要怎樣呢？

(十七) 什麼是贏利？牠是可以分作幾種的？

本章參考書

Ely, R. T., Monopolies and Trusts, Ch. III.

Jenks, J. W., The Trust Problem.

Taussig, F. W., Principles of Political Economy.

All standard works on economics.

第十九章 租稅

古來立國者的目的即在於統治，而統治的目的即在於征稅，征稅的目的又在於鞏固他們統治勢力；蓋政治乃一種經濟的程序，而立國即以完成這程序之謂也。泰西各國近數百年來因工商業之發達，而連帶地促進教育的普及，遂形成一種民主政治的觀念，民衆乃持之以作抵抗一般統治者的工具，而唱言「不准予參政不得課稅」，以號召民衆。嗣後民主政治日趨發達，而一般統治者亦順應潮流而圖存，並不致以租稅作他們胡爲的工具。新租稅的觀念乃應運而生，如量入爲出，減輕負擔，量力而課，利發展國家利益等口號，遂風行一時。這是所謂現代化國家的現象。至於我們中國，則一般軍閥仍以租稅作鞏固他們的統治勢力的工具，而一般民衆祇敢怒而不敢言，結果，今日中

國的軍閥仍儼如中古以前歐洲的封建諸侯，以擁兵截稅爲己任。試觀下列各國軍費和教育經費的比較表，便可知中國現在的情狀了。

中國與外國軍用費 百分率的比較

中國	一九二七——一九二八……八七%
美國	一九二六——一九二七……三三%
日本	一九二六——一九二七……二七%
意大利	一九二六——一九二七……二二%
大不列顛	一九二六——一九二七……一四%
法國	一九二七——……一三%
德國	一九二七——一九二八……八%

中國與世界列強中央政府教育費

百分率分配的比較

日 本	一九二七——一九二八……八·二二%
大不列顛	一九二六——一九二七……七·〇〇%
意大利	一九二六——一九二七……六·六六%
法 國	一九二七……五·四九%
中 國	一九二七——……〇·〇六% <small>(按二十年代的預算為一九%)</small>

我們且談論現代各國的租稅原則吧。

現代各國，（中國除外），雖漸趨向於民主政治，民衆監督雖嚴，而課稅的原則乃仍受擁有鎗械者所左右。所以種種行賄貪污等現象，仍不斷的表現於事實。一般批評者常謂，若一國的課稅辦理得宜，則民衆的負擔必輕而無怨言。

現在民主政治之風雖盛，而國家的組織則仍視爲一種強迫的合作

制度，不管人民是願意與否，凡生長於一國之內者，必須遵照這國的制度而付稅，因為他們以為執政者雖不可將租稅胡為，而課稅則仍為國家生存的固有特權。所以除了一般主張無政府者之外，一般民衆仍以為人民不可一日無政府，而政府又不可一日而不課稅。

他們以為租稅既然是由強迫而征來的，那末，牠的用途是一定要合理才行，若無特別要緊的用途，租稅應減到最低的限度，以免流弊。不管政府是發行公債，或直接征收稅捐，到底是要由人民負擔的，財富的基礎來源是生產，而不是製造鈔票或發行公債。官僚和軍閥雖用這種奸巧的法子來掩飾人耳目，然而他們應酬的浪費，軍費，戰費，軍衣，軍糧，軍械，軍需等，無一不是出自民衆者；又他們的一切賄賂，和正式的開支，如薪資等，亦無一不是出自人民者。試問他們

所吃的飯，所穿的衣服，所住的房子，那一樣不是民脂民膏呢？人民之所以付稅者，不外求保護，求安寧而已，若政府無力保護治安，或賄賂公行，則人民可不必付稅，若人民不停止付稅，則應組織嚴密的團體以監督政府，務使公家的金錢用於最有益的事業上，和保護民衆至最週到的地方；簡言之，務使一切貪官污吏無立足的餘地。這些話固然是對的了，不過爲維持政府的命脈起見，稅是要抽的。

稅既然是要抽的了，那末，是應該怎樣抽才行呢？以人口而抽嗎？抑或是以財富而抽，或是以所得或消費而抽呢？若是以財富而抽，是應該抽那些財產呢？動產或不動產呢？工廠或房屋呢？

要規定一種辦法能够適合各種情形的是不容易，好比兩個人同是有些產業，其中有一人是有很大的家庭負擔，有一人祇是自己獨身，

若果這兩人的稅是相同的，那是有一點不平等了，因為那負擔大的人是不容易給的，並且他養育兒女亦是為社會盡責任。還有可注意的地方，就是辦慈善事業的財富，不應與那辦奢華浪費事業，如娼寮等的財富，抽同等的稅，學校，教堂，和廟宇，均有補助於社會亦不應抽的。我們應該想法子使這些不平等的現象消滅才行。所以下列數項原則是要注意的。

(一) 收稅的目的物和征收的方法須尚濟經，務使所收入的款項不受征收的開支所影響。

(二) 務使納稅的人無法漏稅以影響稅源，如嚴查商人假造賬簿的弊病等。

(三) 務使納稅的人自己負擔責任以防備其將責任推給第三者，如征收

印花稅的意義，原來是要征收那賣零碎物品的商號，而今一般賣這類東西的人，遂先把款子付給政府，而後把物價提高，使那印花稅完全變爲那些用戶的負擔，如煙酒等類的東西便是。關於這一點各國的立法者常弄出很多的錯誤，他們本來要征收某種人的稅，結果均歸失敗，因爲那被征者把自己的責任推到第三者的身上了。防備推脫的原則是課稅上最難施行的辦法；例如征收工廠的生產稅，結果那工廠便把物價提高，而使一般用戶負擔之；又如有些政府征收利息稅，而負擔利息的人則將物價提高，使用戶負擔之。其他一切關於征收資本等稅，均有同樣的結果。不管什麼樣的稅，若果牠能够影響於市價，就算是有推脫的毛病在裏面了；惟有那些不影響供給和需要關係，和不擾亂市價者可作爲合

適的租稅而已。

直接和間接的消費稅有時亦有推脫的弊病，不過詳細的分析之，所有課稅都是消費稅，我們祇能看牠可否推脫而已。若果政府祇對於某種物品課以租稅，人們可以不用那物品，結果那稅的收入減少，而致失敗。可是若政府對於獨佔事業課與相當的稅是比較上不容易推脫的，因為牠的價格已經很高，而牠所得到的贏利亦很多了；於是對於牠課與相當的稅，是不大影響於市價的，不過其中亦有失敗的地方；我們在獨佔事業章內論之甚詳，茲不多贅了。

耕地的稅是比較穩當一點，因為地的面積有限，人們不能因為有稅而不耕地，或減少和增加牠的出產。主張地稅最有力者為美人佐治氏 Henry George，他是單稅論的發明者。孫中山先生的平均地權主

張，就是採自佐氏的學說了。照氏的主張，地價的上升不是因爲業主的勞力和投資，乃是因爲人口的增加，和文化事業的繁雜所致。這種上升的盈利是一種不勞而逸的利益，於是應多課與重稅。氏主張土地的重稅不是以建築物和其他的建設爲主體，而是專以那不勞而逸的增加利益爲目標。氏以爲若政府專靠這一項的稅亦足可以維持牠的一切政費了。並且若果土地的重稅一旦施行，則地價必因而低減，大地主的獨佔利益亦必因而被打倒。孫中山先生平均地權的簡略敘述亦就是這樣了。可是這裏亦有一點毛病，即原來地價的上升雖然是不勞而逸的，但是現在的地價都是人們以積蓄的資本購買得來的，一旦地稅過重，他們的積蓄不是受影響了嗎？比較好一點的辦法是將現在所有的土地先行按照市價實行登記一次，俟全體登記完畢之後，然後規定以

後增加的價值作爲新地稅的標準。

對於利息課以負擔亦有些毛病，因爲債主可把牠推到債務人的身上，而債務人又可把牠推在消費的用戶身上。這是很不公道的。有的時候，因爲課利息稅的關係，有些債務人受害不少，例如某人有伍千元的不動產，可是他自己祇有一千元，其餘的四千元是借來的，那末，他是要納伍千元的產業稅，同時還要納四千元債務的利息稅。這不是納兩重的稅了嗎？我們總要想些法子來矯正這種毛病才行哩。

若以利益的享受爲課稅標準亦是有毛病的，因爲窮人享受政府的補助最多，而富人所享受的比較少；這樣一來，一般窮人比富人要納稅多了。中國現在就有這種毛病，有錢的人把他們的金錢弄到租界去，存在外國的銀行，而一般貧苦的老百姓，則因種種的關係不能如

願，而負擔很多的苛捐雜稅。這是何等的不公平呢？各國的課稅政策是反對這原則的。他們對於最窮的人，不獨不征他們的稅，並且還拿錢來救濟他們哩。可是他們對於富人是要想法子征收的。

大體上他們的課稅政策是以納稅者的負擔能力為標準。可是，這種標準亦應該很加以考慮才行，如負擔者的家庭狀況，產業的性質等，均須注意，以免流弊。除這些點之外，大概比較上最為公平的就是這標準。這樣一來，那有力者便可負擔重些了。這種辦法就是叫作所得稅，將納稅者的收入而征之，並按其所得的多寡以比例定其稅率。此外還有些經濟學者專主張消費稅的。他們以為征收所得稅不如征收消費稅。他們主張積蓄的資本或生產的機器和消費，或個人的收入等，若未經直接消費者，不應征收之，因為他們還沒有享受這收入

的利益。他們以爲若果這原則可以見於實行，則納稅者對於所得稅的種種作弊，如假造收據等，便可消滅，因爲人們的消費是不容易裝假的，如房租，用具等，總可以估算出來。關於這一點我們亦應有考慮的地方，如對於最低限度的生活需要消費應准其免繳；若超過這最低限度的消費，即須一律征收；其消費愈大者，則其應繳的稅率亦愈高。這樣一來，那消費愈大者所繳納的稅額必愈多，而他們亦可以負擔得起的。同時還有些不分貧富的奢華消費，如娼妓，煙酒之類的東西，亦可照樣征收之。這種奢華的消費稅有兩種作用，一是爲國家增加收入，一是爲消極的取締那些奢侈品，人們若不願意繳納這稅者，他們可自行節制，而不用這些奢侈品。

遺產稅亦是近來各國風行一時的新稅則。主張這稅者的理由謂死

人將其產業遺留給一般不勞而逸的第三者，對於社會不但無若何補助，恐怕還要有妨礙，並且這種遺產的積聚是由社會而集成的。所以社會應課其一部份，而那被征者亦不覺得有什麼負擔，因為受這財產的人毫無費力而得之。不過這裏亦有應注意的地方，即假若所規定的稅率過高，則死者生前必先將財產贈送戚友，以避這稅則；所以有些人主張若果遺產是給妻兒的，其稅可遞減，若贈與戚友者，則其稅率可遞高。這樣便可使雙方適宜了。

遺產稅的理由很充足，並且可使社會得到很大的歲入。可是有些人反對這種稅者謂，（一），妨礙積蓄的動機；（二），干涉財產的自由支配權；（三），傾向於階級的立法等論調。

其他關於普通動產稅，如車輛，用具等，各國的施行流弊很多，

因爲人們常不把真情實報，於是無從征收。所以有很多人反對繼續施行這種稅則。到了現在，大概各國的歲入大半仍以土地稅爲大宗。

關於征稅的權限，大概比較妥善的辦法，是所得稅和生稅，如煙酒之類等，可由中央政府行之；其餘關於遺產稅土地稅，和消費稅，執照費等，須要就地調查者，可由地方政府施行之。茲再略將各國的歲收分類之如下以作結束。

(甲) 恆久的歲入

1, 正稅

(一) 國有事業的收入

(a) 國有土地的收入

(b) 國營事業的收入

(二) 征抽的收入

(a) 雜費(如執照費，營業費等)

(b) 特別捐

(c) 租稅

(d) 關稅(在國際貿易章詳之)

(2) 雜項歲收

(a) 罰款

(b) 充公的財產

(c) 復歸公有的財產

(d) 贈送產

(e) 賠償等

(乙) 臨時的收入(債務項)

1. 發行公債

2. 發行庫券

本章練習題

- (一) 什麼是統治者？什麼是稅？什麼是課稅？
- (二) 爲什麼要課稅？牠的目的是什麼？
- (三) 中國的軍閥是靠着手槍存在的抑或是靠稅捐而存在的呢？那末，要打倒軍閥是由什麼方法呢？
- (四) 人民可以不納稅嗎？有什麼道理呢？
- (五) 古來的立國者的目的是什麼？中國現在的情形是怎樣？
- (六) 西洋的學者謂，課稅和主權是分不開的，這話是對的嗎？有什麼理由呢？

(七) 世界各國歷史上的民衆暴動平常是爲什麼而起的？中國也是這樣的嗎？試述美國革命的原因。

(八) 政客和官僚所吃的飯是那裏來的？他們穿的衣服是誰給的？

(九) 課稅是以消費爲目標嗎？

(十) 征稅到底是征金錢抑或其他的東西呢？

(十一) 爲什麼一般國民願意納稅呢？這是一種投資嗎？他得回什麼酬報呢？

(十二) 苛政猛於虎這話是對的嗎？壞政府好抑或是無政府好呢？

(十三) 試述政府施給人民的好處。窮人得到政府的好處多抑或是富人多呢？申明理由並討論之。

(十四) 爲什麼富人要比窮人納稅多呢？

(十五) 課稅是應該按着財富的比例來收嗎？假若甲的財富是圖書，乙的是市內的空地

皮，丙的是押租，丁的是工廠，戊的是股票，己的是房屋，庚的是銀行的存款；那末，這是應該怎樣個比例法呢？

(十六) 課稅按着所得的比例來收行嗎？假若有四個人，他們的收入都是相等的，不過其中有一人要養活十口家人，有一人無家庭的負擔，有一人把他的收入全部捐作辦慈善事業，其餘的一人專把他的錢化在嫖賭上，那末，這幾人的所得稅是應該怎樣征收的呢？按什麼比例來征收呢？

(十七) 爲什麼惡習和奢華的消費應該要課以重稅呢？

(十八) 生活費和生產費，如機器與存款等，亦可以課稅的嗎？試述你個人的意見。

(十九) 徵稅的原則應以納稅者的負擔能力爲標準，抑或應以得到利益最大爲標準呢？試述你自己的意見。

(二十) 一切貨財，工廠，機器，押租，工金，所得，地租，利息，贏利，和入口等稅

的最後負擔者是什麼人？

(二十一) 什麼是負擔的推脫？

(二十二) 直接的課稅比較間接的，是那一種好些？試述理由。

(二十三) 學校，廟宇，和祠堂等，亦應課稅嗎？

(二十四) 通常都市的稅是有那幾種？省稅？國稅？

(二十五) 什麼是苛捐雜稅？

(二十六) 你贊成遺產稅嗎？

(二十七) 人們打官司為什麼要給訴訟費呢？他們不是納了稅了嗎？試述理由。

(二十八) 試把糧食的開消和雜稅的支出比較一下看那樣多些。

(二十九) 課稅和搶劫有什麼分別呢？試述理由。

(三十) 為什麼相信無政府的人反對納稅呢？

(三十一) 課稅是違反天賦人權的嗎？

(三十二) 紀念國慶日可以開支公款嗎？那末，官僚給長官的送禮呢？

(三十三) 政府應該把公款補助私立學校嗎？

(三十四) 假若某甲有一千元的積蓄，他把這千元借給某乙，並把乙的房契當抵押，那末，政府應該怎樣征他的稅呢？他可以把他負擔推給別人嗎？

(三十五) 某甲有一千元的存款在銀行，政府應該征他的稅嗎？試述理由。

(三十六) 某甲有些農地，價值五千元，當他買這地時，因款子不夠而借下某乙四千元，那末，他的財富有多少呢？他應該按多少財產來納稅呢？一千元，五千元，八千元，抑或是九千元呢？

(三十七) 所有納稅的人都是本國人嗎？外國人住在本國的不要納稅嗎？試述理由。

(三十八) 爲什麼永久不打官司的人亦要納稅來維持法院呢？

(三十九) 關於糧食一項，政府應對於麥徵稅，抑或是應對於麵粉徵稅呢？

(四十) 關稅是什麼樣的稅？是應該征收的嗎？這關稅是貧富一律的嗎？到底是外國人給的抑或是本國人給的呢？

(四十一) 煙酒稅是爲什麼要征收的呢？

(四十二) 所得稅是公道的嗎？什麼人負擔最重呢？

(四十三) 假若我們要稅則改良，對於富人祇收所得稅，對於貧富則一律收奢華和惡習等的消費稅，你贊成嗎？試述理由，假若我們再把土地稅或地租稅加上，你贊成嗎？

(四十四) 征收所得稅應該是以入爲標準好，抑或是以出爲標準好些呢？

(四十五) 有些地方征收所得稅是以幾項生活費的消耗，如房租，家具，僱傭等，爲標準的，你是贊成的嗎？

(四十六) 貨物的運費到底是出自用戶，抑或是出自生產者呢？

(四十七) 投機者所賺的贏利到底是出自生產者抑或是出自用戶呢？

(四十八) 借款的冒險性的酬報到底是由債主抑或是由債務人負擔呢？用戶有關係沒有呢？

(四十九) 土地稅的負擔到底是地主的，抑或是租戶的？用戶對於這稅有負擔沒有？地租稅呢？他們是分担的嗎？都市的房屋捐亦是這樣的嗎？

(五十) 遺產稅和獨佔事業的稅是應該同樣的看待嗎？

(五十一) 什麼是單稅論？什麼是平均地權？這都可以實行的嗎？你對於平均地權有什麼批評呢？

(五十二) 試把各國的歲收分類之。

本章參考書

- Adams, H. C., *The Science of Finance.*
- Bastable, C. F., *Public Finance.*
- Daniels, W. M., *The Elements of Public Finance.*
- Fillebrown, C. B., *The ABC of Taxation.*
- George, H., *Progress and Poverty.*
- Plehn, C. C., *Introduction to public Finance.*
- Seligman, E. R. A., *Essays in Taxation; Income Taxation.*
- Shearman, Thomas G., *Natural Taxation.*
- Urdahl, T. K., *The Fee System in the United States.*

第十九章 租稅

卷七 經濟問題

第二十章 人口問題

十九世紀的初期，英國曾有一種救濟貧民條例。在這條例底下，一概的貧民都可以請求補助；所有懶作工和不顧廉恥的人們，莫不可以享受這權利。這種救濟的款子是由一種地畝附捐得來的。這種附加捐是很重，有好些農民因負擔不起，也就把農人的工金減低，或棄農而他就了。結果請求補助的人愈加多，並且這種補助費是按口分配的，人口愈多的家庭，所得到的補助費亦愈多；於是勤儉的人終日勞苦，尚不足養家，而那些窮漢便得意洋洋，而愈加多生育其同類了。結果使英國的良民和農業大受影響，一般思慮時事者遂起而反對之。當時反對這條例最有效力的主張爲馬爾塞斯 *Malthus* 的人口論。馬氏原來是一個牧師，又兼東印度公司所主辦的某學校歷史和經濟學教授。

馬氏不獨反對無限制的生育孩兒，他並且提出兩種原理以證明其理由的充足，一是農業上報酬遞減的定律，即食物的需要愈多，其供給亦愈困難；所以人口過剩和貧窮是互為因果的；其二是人類將有人口過剩之虞，故非設法以限制之不可。氏謂人口增加係順着幾何級數而增進，如二，四，八，十六，三十二等；至於食物，則極其量，亦不過順着算術級數如二，四，六，八，十等，以增進而已。所以若無相當的限制，則人類將要鬧飢荒了。

至於限制人口的方法則有兩種，一是積極的，一是消極的。積極的方法就是人口死亡率的增加，如瘟疫，縱慾，自殺，同類相食，和戰爭等；這種方法是由自然而發生的，不是天災就是人禍。至於消極的方法，則是使生育率的減低，這是由於縱慾過度，使人民缺乏生育能力

，或人民自己慎重的限制，如晚婚，或不婚等。凡自量不能負擔家庭者，即可行之。將來人口愈多，生活愈困難，人民結婚將愈減少；凡結婚的年齡愈高，將來所出的孩童亦將愈少。氏又謂凡不能負擔家庭生活者不應結婚。照氏的主張看來，人類的前途是非常悲觀的。不過馬氏亦有想不到的地方，譬如近數十年來因工商業的發達，人民生活日趨舒適，全世界的人口亦增加較緩，而生育率則亦日見減低。這種現象不獨見於上層階級，即現在各國的民衆階級亦日見其實現。這實在是馬氏預想不到的事也。

在這還有可注之點，即以一國而論，人口的增加是不祇生育率的超愈，若一國的生殖率雖降低，而他的死亡率比生殖率更低時，則這國的人口仍可增加。由反面言之，若一國的生殖率雖高，而他的死亡

率則較之尤高，是則這地方之人口的增加亦無幾而已。此外若一地的經濟事業發達，他地的人口亦可由外遷入而增加之。晚近各國的移殖率是非常之高的。

不管馬氏的預料如何，人口的增加總與社會有極大的關係；第一項應該注意的，就是報酬遞減的定律。在一個人口稀少的地方，生產事業極少，而文化亦無由發展。在經濟史的發展章內，我們曾看得很清楚了。人類因生齒日繁，遂往往向外移殖，和向內發展，使各地互相通商，而交換物品；結果被此的文化亦互相通達。單純的狩獵，和遊牧，或農業社會，有極少的進步。這是因人口過少的關係所致；可是一旦人口增加，則局勢就不同了。好比在一個農區裏面，若人口增加，則每人的產量就遞減了；在一個國家裏頭亦有同樣的現象，一旦

人口過剩，——一地的生產不足以維持這地的人民生活，或不足以應付其生產的消耗，——則這地每人平均的產量就遞減，結果工金亦隨之而受影響了。這就是中國今日的現象。

照馬氏和有些經濟學家的見解看來，人類由人口的增加總有達到飢荒的日子，除非我們要另外想法子來謀補救。綜觀世界上的生物，莫不有這種現象。我們可以先看植物的競爭生存，總是弱者先滅，強者後亡；凡有生存的餘地，即有植物的蕃殖，直至無生存的餘地才停止。但植物是靠無機物以生存的，故其蕃殖亦較爲容易；至於動物則又靠植物而存在；一旦植物缺少，或同類生齒日繁，則競爭遂因而日切，以致弱肉強食了。人類亦以動植礦等物的給養爲其生存的標準。人口亦可增加至這種物質之給養的界限爲止，不過這種界限到了現在

還沒有達到，並且將來能否達到尙屬疑問，因為人口雖然是逐漸增加，但報酬遞減的定律除在農業方面有切實的效力外，牠對於其餘的機械生產雖亦有效力，但總是仍有辦法的；例如大規模的生產組織極為完備，每多加資本和勞工，即可多出大量的產品，並且其規模愈大，則其分工愈精，而出產亦愈多。其餘關於交通，運輸，和分銷等項，亦順着這原則而推廣。可見得除農業而外，其他的大規模生產事業有時實有報酬遞增的現象。所以將來農業的酬報雖遞減，而工商業的酬報或可遞增；使人類由他們的工業上所得的利益來交換其食品。故人口的增加實在沒有什麼多大的危險。人類對於食料雖要多費精力和時間去生產，但因他項生產事業費時很少，他們可以將那餘時來求食料的增加；並且人類的機械將來還有無窮的發展。所以人類的前途當不

如馬氏等所預料的悲觀也。著者曾在社會學雜誌三卷十號發表一篇短論名爲「人口過剩恐慌的神經過敏。」其中的內容與本章有關係者很多；茲再轉錄之以作參考。

晚近之論人口者往往發生一種恐慌，以爲世界上之可耕面積有限，而人口增加無已，再過一二百年後吾人將無立足之餘地。彼等之言曰，世界上若使一對夫婦，男子二十而娶女子十五而嫁，任其自由蕃殖而不加以限制，則二千年後，此一對夫婦之子孫將與全世界現在之人口相等。此種論調作書本上空論也可，而作事實論也不可，蓋據地質學，生物學，人類學，及考古學，所供給吾人之考據，人類出現於此地球之上足有五十萬年以上，然則地球何以不早已有此過剩之現象發生？就以中國而論，漢族開化至今已四千餘年，前

曾因地廣人稀，恐人口之不繁衍，遂有「不孝有三無後爲大」及風水之說，出而濟世。此說之出現至今又數千年矣，然則何以全世界不早爲中華民族之佔領地？此不無因也，蓋人爲生物之一，其繁衍亦與他生物受同一之限制，卽受競爭生存，內婚，雜婚，及適應性等之限制是也。茲略說明之。

所謂競爭生存者，卽生物之繁衍無已，如晚近論人口者之言然，於是生齒日繁，種類亦複雜，但爲求同類或個己之生存起見，遂有互相殘殺，互相吞食之現象。人類既爲生物之一，因不能免除被殺被食之憂，遂謀死裏逃生之道；其後經過數十萬年之奮鬥方得以征服其他一切動物而繁衍其子孫以成地球之主宰。近數千年來又因人口之繁殖而有工商業之發達及國家社會之組織，以避免殘殺吞食之虞

；但人爲有智慧之動物，不獨求生存則已，尙須求舒適之生存，故其謀生之進行往往順抵抗力最少之點而求之；其有因不得已者方肯從千辛萬苦之中而營其死裏逃生之生活也。但因生齒日繁，舒適之生活遂不可得，互相殘殺與互相吞食之舉動亦所不免，於是人類數千年來之歷史謂係一本血史，亦非言之過當也。歐洲近一千年間竟有五百年以上有戰事之發生。中國則自秦統一宇內至今亦竟有一大半之時間有內亂之動作。其作亂之起因雖是複雜，但其響應及繼承亂局者則決爲下級社會之過剩人口。中國二千年來之史冊所教訓吾人者爲平均每三十年一小亂，百年一大亂，二百年一新朝代之更始。所有亂事之發生或響應乃因社會有過剩之間人所致；及其終也必經年或數十年之人爲淘汰，將英雄好漢一殺而盡之，方得回復太平。

之景象。此種程序，乃人口維持其平衡度方式之又一種。今後情景將爲之一變，水旱之災因交通之便利或可減少，但地震與戰爭仍爲不可免之事，再加上婦女之逐漸變更其生活，則生齒當自然減少，正如斯賓塞爾氏之所謂『個己之發展與生殖之相對』說相同。氏曾謂世界人口無過剩之虞，因婦女今後之生活漸次改變，由家庭而進工廠學校，與男子立於同等競爭之地位。據氏生物學之見解，個己愈發展，生殖愈減少。所謂個己之愈發展者，即凡用心過度以求個人之發展或個人之慶樂者，其體格不能得到相當之發育，其生殖力亦於是順此而遞減，蓋凡生育繁盛之女子，其肉體必豐而強也。

內婚與雜婚亦可使人口生殖不蕃。所謂內婚者即兄妹結婚，或其他

血統過近者之通婚之謂也。所謂雜婚者係指與異族之人互相通婚之謂。雜婚可強種，但同時亦可以減少生殖。此兩種現象均可限制人口之蕃殖。

適應性亦可限制人口。所謂適應性者亦與競爭生存之道相差不遠。競爭生存係指生物與生物之互相競爭以圖存，而適應性則指生物與自然界謀適合以圖存之謂。地球上一切生物與其自然環境經過無數萬年之互相調適遂各與其環境適合而得存在；其有不能與之適宜者則盡歸淘汰。人類因係生物之一，亦逃不出此範圍以外而圖生存也。居霞霧蓋天地土嚴寒之歐洲西北民族，若移至青天白日雨水不斷之熱帶區域，則不及五年之間即歸淘汰。歷居濕熱區域之非洲黑色人種，若移殖至陰天嚴寒之歐洲西北，則其結果亦相類似；除非其

與土著通婚，而取得若干適應性方可避免此種苛辣之淘汰。所以全世界人口將超過其平衡度之說乃不可靠者也。

晚近生育節制之習風行，歐美先進之邦已受其可驚之影響，長此以往，愈推愈廣，爲生活所逼，人口將減至無已時。蓋人口之不死於疆場者必死於自殺，生育節制亦係自殺之一途也。所以若有自然與人爲淘汰之作用，人口無有過剩之可能，祇有一部份常被犧牲而已。

本章練習題

- (一) 馬爾塞斯是什麼人？
- (二) 人口的密度和地租與工金有什麼關係？
- (三) 什麼是競爭生存？弱肉強食？近代的人類仍有這種現象嗎？

- (四) 下等動物有生活的標準沒有？人類呢？
- (五) 爲什麼近五十年來世界各國的都市特別發達？
- (六) 人類集中於都市間是幹什麼的？
- (七) 農業的改良可使都市的人口增加嗎？
- (八) 世界各國的農民近五十年來是增加的抑或是減少的？這是爲什麼？
- (九) 現在的都市將要繼續的發達嗎？
- (十) 交通和機械的改良於都市有什麼關係？
- (十一) 都市的四郊交通和人口的密度有什麼關係？
- (十二) 世界工業的原料將有斷絕之虞嗎？
- (十三) 據馬爾塞斯的主張，人口的增加是受着什麼的限制？
- (十四) 生活的標準於人口的增加有什麼關係？

(十五) 孩兒的天亡於勞工問題有什麼關係？

(十六) 人類為什麼要互相殘殺？

(十七) 斯賓塞爾氏對於人口論有什麼見解？

(十八) 什麼是死裏逃生？

(十九) 為什麼中國歷史上平均三十年有一小亂，百年有一大亂呢？

(二十) 什麼是內婚？這於人口的蕃殖有什麼關係？

(二十一) 什麼是雜婚？這於民族生存亦有關係嗎？

(二十二) 什麼是適應性？這於競爭生存有什麼關係？

(二十三) 為什麼歐洲西北的民族不能久居非洲呢？

(二十四) 什麼是生育節制？這於人口過剩亦有關係嗎？

本章參考書

Malthus, J. R., *Essays on Population.*

All standard works on economics and sociology.

第二十章 人口問題

第二十一章 勞工結合和勞工問題

不論那一行的生產事業，若果能限制作生產者的人數，他們所出的東西一定少，價格必高，而工金亦隨之而增加。若果勞工的結合能够把他們的人數限制，如工會不收新會員，或設法使他人不得加入他們這一行的生產，那末他們所得到的工金亦一定很高；不過這是不合經濟原則的，因為若果他們是這樣作法，就等於壟斷勞工，而與其他獨佔事業受同一的批評了；並且若要產品良好，還要有智識的工人才行，若少數人爲之包辦，則工人的智識必受影響，而反爲有害於他們自身的利益。不過勞工的結合或不是完全爲限制勞工人數的。此外他們還可以作些共同教育和共同保險的事業，以提高他們的地位，並且他們亦常互相合作，以免受僱主的壓迫，而得到比較合理的待遇。

這是很可嘉的。

談到他們的工金增加，和工作時間的減少，亦是容易辦到的；因爲生產要素的酬報是靠著產量而決定，若生產不增加，祇圖工金的提高，就要使物價上漲，而將這增加的工金推到用戶的身上，由他們負擔了；並且因爲同行生產者的競爭關係，要一家或一行單獨提高工金也是不行的；一旦價格上漲，所賣出的東西一定是很少，一般僱主也就維持不住而改行了。若果他們改了行，這些工人就有好些失業的了。除非生產方法的改變，或獨佔事業上的工作可以略微實行這提高工金的原則之外，別的生产事業是不能適用的。可是若過分的提高工金，或過分的減少工作時間，那獨佔者的銷場亦受影響而致銷路減少，以使其站不住。在這裏還有應注意之點，就是倘若一行的工金一旦

提高，或工作時間減少，則別行的工人亦要求同樣的待遇，而使物價高漲，或改到這行來工作，而使工價仍舊的低落去，也是沒有好結果的。

至於酌量的減少工作時間，在特別情形之下或亦可以辦到，但這是要研究的，例如工作時間過長，所出的物品加多無幾，而質的方面則大差了，那末，我們可以研究到底每日應作幾小時才可以使出品的質美而量又不大減。若果十小時最適合，則每日作十小時可也；或八小時最適合，則八小時亦未免不可；而六小時亦可以的。這是一種研究和適應的問題。

此外還有那些吸受工人血汗的不合理制度，我們亦可以在這裏談論一下。在這種制度之下，一般工人是在一種不合衛生和不合人道的

包工小店裏作工；他們所得到的工金很少，實不足以維持生活，而工作時間又長，所處的地方又壞，同事的人又多患疾病的。他們的工作既然是不好，那末，他們所出產的東西，亦不能賣得高價，祇適合於賤賣的場所而已。這種工人既處境不好，又缺乏智識，實不能作其他的工作；其中有些或想找些好一點的地方工作，而又沒有這種本事，即使找到亦或不能應付。要解決他們的問題，專靠取締僱主，而不許其僱用他們亦是不行的，因為除了這樣的工作之外，他們即無事可作，而將致失業了。向他們放賑亦是不行的，因為沒有這樣多的款子來散放給他們。比較好的辦法還是短期的義務教育，使他們自覺而求自救。

婦女和幼童的勞工問題，亦可以在這裏談論一下。童工是有害於

兒童身心的發展，而誤了他們的前途；並且他們將爲一種特殊的階級，因爲他們不學無術，將來長大所出的孩子，亦變爲童工，而循環不已了。所以取締童工是很要緊的，西洋各國並且還有法律取締爲父母者的權限，若父母無能力保養孩子，則法院可委派一人代其執行父母的職務，或將孩童送往公養院，至成年而後已。可是這種取締辦法，應該按着情形的輕重而通融辦理，務求得到最良善的效果爲止。

婦女向外工作對於她們的身體和家庭職務或有些不便的地方，可是這並不是違反經濟學上的原則。婦女應否往外工作，最好是由她們自己或她們的家人自行決定，因爲有些婦女非往外工作，是不足以過活的。國家對於女工祇可監視僱主方面，使其給予合衛生和溫度充足，而有光亮與安全的地點以作工而已。這種事情是不能放任僱主自由

規定的，因為他們的目的的是為求利，實無心顧及工人的衛生也。

近來有些積極反對僱用女工的人謂其減低男工的工金，使其所得以婦女相等。這是不盡然的，因為勞工的酬報是靠着產量的價值而定的，若果女工能够增加生產的價值，那末，她們亦應該得到相當酬報的；並且有很多的工作婦女是不能幹的，於是和男子的競爭亦不見得怎樣多；即使其能使一部分的工金減少，於社會亦無多大的妨碍，因為女工雖或過多，使生產增加以致產品的價值遞減，而影響於工金，但一般用戶對於物產的效用還是一樣而沒有變更的。

工金的來源就是產物的價值；僱主之所以能够給予較高的工金是因為他的東西可以賣得較高的價格所致。女工的酬報亦是一樣，婦女因為力氣不及男工，智力或亦有差點，而加上無長久工作的決心，或

使其產品較次，以致價值低落；那末她們所得到的工金不能較高，是理所當然的；不過爲補救這缺點起見，她們可以選擇對於她們最適合和競爭比較少些的工作來幹，使其產品在市上得到較高的價值，那末，她們的工金亦就隨之而增加了。好比婦女多半是替人作針縫和做衣服等工作的，而社會上做同樣工作的人已經過多了，她們一定不能得到較高的工金，因爲她們的工金是靠着每件衣服售出的價值而定的；可是衣服的價值又不能過高了，否則一定無人問津的。價值過低，於是價格亦低了，而工金的減少則乃當然之事也。若果要補救這弊病，祇有兩條路走，一是減少做衣服的人，一是想法子勸人給予高價；不過這高價辦法亦是不行的，因高價則衣服的出產又更加多了。所以祇有一條路走，將做衣服的人減少而已。

晚近二三十年來，因生產組織的日趨嚴密，一般工人覺得勞工結合更加要緊，務使團體代替個人磋商工作條件，而得到相當的利益。

晚近的勞工組織約言之，可分作三種，一是某行精巧工友的結合，與英國最初的勞工組織相類似；二是勞工的大結合，而不分精粗等的職工；三是以行爲單位的組織。近三十年來各國參加勞工組織的人數日有增加，其中雖有時因受時局的影響而有些消長，但從大體上言之，其人數實有加無已。全世界現在參加這種組織的人總有一千萬以上。

勞工團體對付一般僱主常用三種手段，一是同盟罷工，一是同盟抵制，一是同盟怠工。同盟罷工是一般有組織的工人對於僱主要求待遇條件不遂時即宣告全體罷工，以要脅僱主，而使他們的營業不發達

的方法。這種辦法成功的佔一大半，因為每經一次的罷工，僱主方面所受的損失極大。罷工的手段是像僱主同盟宣告休業以對付工人的手段同一性質的。

同盟抵制是指在罷工期間，或於其他爭執未解決以前，一般工人聯合對於待遇工人不佳的工廠所出的產品一概不買或不賣的行爲之謂，其目的是要使僱主受致命傷而順從工人的要求。有時他們不獨對於他們的僱主加以抵制，即使他人購買僱主的東西者，亦同在抵制之列。在這種情形之下，一般僱主則利用法院出一種禁令，以阻止他們的活動。

至於怠工則亦是工人要費僱主的一種方法，多半是在未罷工以前，或復工以後行之；其辦法是以工作爲名，其實所作的事很少並且有

時還故意將僱主的財物毀壞，以壓迫對方，而使他們答應工人的要求。

關於團結等事，僱主方面亦有相當的組織而對付工人，如同盟宣告休業，以及和工人磋商工作的待遇，如工金，工作時間。和工作情況等。其他於必要時，如時局不佳或僱主將要停業時，則他們還可以鼓動工人罷工，而乘機休業，以節省營業費。

勞資紛爭成爲當代各國的很重要問題。從表面上看來似乎祇有兩方面的爭執，其實全體社會都受他們的影響，如火車或輪船的工人罷工，則全國將要受牽動了。所以近來各國的民衆亦極關心一切的王潮，而組織一種所謂用戶的聯盟；其目的在於監督僱主對於工人的待遇；凡履行他們所主張的條件者則可貼上該會的標籤，以示遵從而資招

徠。工人方面亦常利用這種標籤，凡遵從他們的條件者，均可貼上，以資號招。近來各國的民衆對於勞資的爭執還要求雙方把他們的互爭點公於社會，使民衆公開的討論之，以促他們的解決。

除了上述諸事外，晚近的勞工結合還有下列的好處，（一）提倡節欲，如有特別嗜好者不許其入會；（二）交換智識，如討論種種社會，政治等問題；（三）提高生活標準，使工人自行節制，而不致有勞工或人口過剩之虞；（四）互相救濟，如救濟失業，死亡，疾病，殘老，和其他一切的意外等事。

至於晚近勞工的組織亦有些短處，除已談論者之外，尚有下列數項，（一）限制個人的活動，並且不招收新會員，以限制本行的人數過剩，而操縱工作的人數；（二）限制機械的改良，因為他們怕機械

的改良將使他們失業，所以他們常不贊成機器的改進，並且不願意使用新機器，即使肯用亦須附帶有條件的；（三）私利觀念過重，而忘却社會的利益，所以他們對於政治和其他的社會問題，均不大留意；（四）組織趨向於腐化，舉凡一切事情均照官樣文章辦理，往往把個人和大眾的利益都犧牲於章程上。

本章練習題

- （一） 勞工與僱主的利益相全之點在什麼地方？相異之點又在那裏？
- （二） 勞工的爭執是專對資本的嗎？他們的目的是要減低利息嗎？
- （三） 勞工結合可否能夠減低地租？
- （四） 勞工因爭執的勝利於利息和純利有什麼關係？
- （五） 純利是由工人的血汗博來的嗎？

(六) 混充貨品和僱用女工與童工於純利有什麼關係？

(七) 混充貨品對於勞工亦有害的嗎？那末，工會對於這種事情應該怎樣辦呢？

(八) 假若工金因勞工結合而提高，他們所出的貨品成本一定較高了，那末，他們的東西亦還容易賣出去嗎？

(九) 勞工結合操縱一行工作的人數，那些被排出去的失業者應該怎樣辦呢？

(十) 粗魯工作的人亦可以結合起來，而謀增高他們的工金，和對抗僱主的壓迫嗎？

(十一) 試問僱主們覺得勞工結合於他們的營業有什麼影響，有利的抑或是有害的？

(十二) 僱主的結合以限制工金亦行的嗎？

(十三) 試述罷工的成功和失敗的原因。

(十四) 國營事業和在社會主義制度下的工金是將要怎樣的？

(十五) 勞工結合操縱工作人數要用什麼方法？這種事情是好的嗎？

(十六) 工作時間加長或減短於工金有什麼關係？

(十七) 在一種工金很低的生產事業上亦有人競爭的嗎？

(十八) 若果祇管增加工金而不增加價格，工人和僱主將要受什麼影響呢？

(十九) 晚近的勞工組織有那三種？請述他們的性質。

(二十) 什麼是罷工？同盟抵制？什麼是同盟宣告休業？什麼是怠工？什麼是禁令？

(二十一) 試述女工和童工的利弊。

(二十二) 現代各國的民衆對於勞工爭執有什麼主張？

(二十三) 爲什麼女工比男工的酬報低些？有什麼補救的法子呢？

(二十四) 勞工結合的短處是在什麼地方？

(二十五) 工會亦有趨向於腐化的嗎？

(二十六) 試述晚近勞工結合的好處。

- (二十七) 女工對於男工有妨礙的嗎？
- (二十八) 爲什麼各國近來均主張取締童工呢？
- (二十九) 失業與勞工結合有什麼關係？
- (三十) 試述勞工結合應否向政府備案。政府應准其成立嗎？
- (三十一) 你贊成勞工仲裁的嗎？

本章參考書

- Carleton, F. T., *History and Problem of Organized Labor.*
- Clark, L. D., *The Law of the Employment of Labor.*
- Commons and Andrews, *Principles of Labor Legislation.*
- Groat, G. G., *An Introduction to the Study of Organized Labor in America*
- Reeves, W. P., *State Experiments in Australia and New Zealand.*

Siegfried, Andre, Democracy in Zealand.

Taylor, F. W.; Principles of Scientific Management.

Webb, Sidney and Beatrice, The Case for the Factory Acts.

第二十二章 投機和壟斷

我們在價值章內已略爲說過，人類的欲望是遞減而有限度的，人們不能因飲水而愈飲愈渴，或吃飯而愈吃愈飢。世界上的物產有時亦有過剩的，若一物的產量過多，牠的價格一定要減低，以使其全部銷罄，不然則必有一部份剩存了。我們常看見都市間有些水菓因爲供過於求，而無人問津，以致全部腐爛。這就是表現人們的欲望是有限的，一旦滿足到相當的程度後，即不取價亦無人過問了。物品之所以有價值，是含有些缺乏性，若一物有無限的供給，則其價值立刻就消滅了。所以價值是不能作幸福的衡度，亦不能作效用的標準；其所指示者，不過因物品的缺乏而限制效用而已。

人類所最需要的東西，如糧食燃料等，是最容易以低價得着的，

不然人類就要滅蹟了。金鋼鑽雖因缺乏而有很高的價值，可是普通人是不用牠的。人類所最需要的東西還有空氣和水等，但牠因供過於求而無價值的。可是若果水泉乾了，或因他故使供給缺乏，牠亦將有價值了。在乾燥的地方，我們或者可以掘井，但這是不好的現象。

世界上有很多的東西，如糧食等，牠的用量不會過多，但亦不能減少。這種需要是不大伸縮的。我們知道有些東西一旦供給略有增加，牠的價格就要大減了；可是若因缺乏而使價格上升，則人們對於牠的需要亦有同樣的遞減，如書籍，旅行，和首飾類等東西便是。這種東西的需要是有伸縮的。有伸縮需要的東西，牠的供給或增加雖然有時是很快，可是牠的跌價是較慢的。所以一旦供給少了些，亦不怎樣覺得牠的價格往上升。至於那些無伸縮需要的糧食，牠的價格上升比

供給的減少尤快，牠的跌價亦有同樣的現象。

這伸縮的現象，亦可解釋地租變遷的特殊情形。人口一旦增加，較壞的地亦有人開墾了；可是，這種壞地出產不多，一旦好地因耕法改良而出產略有增加時，則那些壞地又被放棄了，因為那些壞地是立在耕墾的限度上的。

我們要知道糧食的出產是按季的，所以牠的價格亦就按季而漲落。因為牠有這種現象，人們對於牠的投機亦格外的多了。一般通常人以為糧食的漲價每每是由那投機份子操縱所致的。這是不盡然，因為物品的供給缺乏一定會使牠漲價的，不管投機不投機。一般投機份子的職業是專研究物品的缺乏，而提前利用時機以從中取利吧了；若社會上無投機者，一旦有些物品的來源缺乏，這物品亦是要漲價的；投

機份子在其中的作用，不過使這漲價的現象提前實現而已。照這樣看來，他的目的雖然是爲私利，可是，同時因爲他投機的關係，一般人亦就知道某物品將要缺乏而須節儉了，他不過先行多存些這種物品，而調劑將來的缺乏而已。這並不算是一種壞事，而反爲有益於人哩。

投機份子對於生產亦有相當的利益，可是一般普通的農民因不明投機者的作用，亦常罵他，以爲他是沒有出產，而祇管買空賣空，將未出產的東西先行預賣給別人，到時候還不實行交貨，祇將賣價和時價一比，而將相差的數目互相支付而已；例如每斗麥的預賣價是一元二角交貨時的時價是一元，到交時這賣主仍不交貨，祇將每斗的超過數目，一二角一交給買者即作了事；若果交貨時的市價是二角低過預

賣的價格，那預賣者就每斗賺二角了。這就是投機者賺錢的方法。

一般農民以爲這種買空賣空的辦法是把市價壓低而不利於他們；至於一般普通的用戶則又以爲這種辦法把物價提高，而有害於他們。其實這種假定的交易，於用戶和生產者均沒有什麼妨礙；他們不過把市價格爲規定一下而已。可是，那些不但是買空賣空，而且還真正的把貨存起來，等到人民真要用的時候才賣出去，他對於用戶和生產者雙方還有很大的貢獻，因爲當農產上市的時候，農人要錢結賬，而他的東西一下又不能賣出去，一般普通的用戶則不樂意或無能力來預買一年的東西，即使賣者把價格弄到極低的限度亦不容易辦到；而一般的投機者就將他的東西一下收買以待來日。這不是有益於他們了嗎？在這裏我們要明白投機和壟斷的區別。

投機的意義已如上述，牠對於經濟上沒有什麼多大的害處，並且還可以增加物品的用途。至於壟斷，那就壞了；若果有人把物品壟斷了，牠的價格立刻就漲起來，因為這些東西被扣存起來，市面上就表現一種缺乏的現象，而那壟斷者就乘機把他的存貨推出來而享受厚利了。外人不明真相，亦來投機一下，而買空賣空，結果亦受了這壟斷者的虧不少。例如某投機者不知道市面上有人壟斷，而作些賣空，到時候他便要交貨，但市面上的貨早已被人操縱了，而無法應付，於是亦遭失敗而受損失。所以一般壟斷者不但由存貨而得贏利，他操縱了市面上的東西之後，還作些買空的事情，而收買別的投機者的賣空，及至到期則那些投機者無貨可交，而復得他們的利。

本章練習題

- (一) 什麼是投機？
- (二) 世界上的物品亦有過剩的時候嗎？
- (三) 爲什麼有些需要品的價格很低呢？
- (四) 價值可以作幸福的衡度嗎？
- (五) 人類所最需要的是什麼？爲什麼水和空氣沒有價值呢？
- (六) 什麼是有伸縮的需要？無伸縮的需要？
- (七) 爲什麼糧食的價格不容易減低？
- (八) 爲什麼人們要開墾或放棄荒地呢？
- (九) 投機份子的職業是什麼？他是幹什麼的？
- (十) 投機份子於社會有什麼益處或害處呢？
- (十一) 投機份子可以調劑市面嗎？

- (十二) 什麼是買空賣空？
- (十三) 投機份子的賬是怎樣清算的？
- (十四) 投機事業於農業有什麼關係？
- (十五) 什麼是壟斷？牠和投機有什麼分別？
- (十六) 壟斷的壞處在那裏？
- (十七) 壟斷者怎樣可以賺錢？
- (十八) 投機份子亦吃壟斷者的虧嗎？怎樣？
- (十九) 壟斷是絕對壞的嗎？
- (二十) 我們對於投機和壟斷應該有什麼補救的方法？

本章參考書

Emery, H. C., Speculation on the Stock and Produce Exchanges of the United States.

第二十三章 獨佔事業

在生產的組織章內和其他的地方，我們曾經把獨佔事業略微談過了。現在我們在這裏再把牠詳論一下。所謂獨佔事業，就是一人或數人在一行生產事業上採一致行動，以謀操縱價格之謂。關於牠的內容，一般學者曾作種種的分類；茲爲便利研究起見，我們在這裏亦可作一個分類，不過這分類祇述及牠的淵源，以使一般讀者明白牠的意義而已。茲叙之如下。

(甲)社會的獨佔事業

(一)關於公益的專利

1. 發明家的專利

2. 版權的專利

3. 商標專利

4. 公共消費專利

5. 財政專利

(二) 特許的專利

1. 公家特許的

2. 私人特許的

(乙) 自然的獨佔事業

一、由原料缺乏而形成的

二、由營業的特性而形成的

三、由營業的秘密而形成的

所謂社會的獨佔事業，就是指那些專賣事業，由政府許可，或由

牠的自身與自然獨佔事業有關係，而成爲獨佔性質者之謂。在君王之風盛行時代，君主常賜許某人某種專營特權，爲他人所不許沾染的。現在這種風氣雖廢除，而因獎勵學術和提倡發明起見，各國仍許予著作家和發明家有些專利權，使其享受若干年的利益。類似版權的還有商標，給與商人，爲分別他們的營業廣告作用。這種商標的利益亦極大，有令人注目的商標，每年總可獲巨利。所謂公共消費的專利是指政府特許某人經營某種事業以便利其取締之謂，如有些地方把鴉片包給商人公賣，以便利當局的取締，就是個舉例；可是若政府特許某人經營某事是爲籌款起見的，那末，這就算是財政上的專利事業了，如廣東等地方的賭博捐，由政府包給私人辦理，以便收捐，就是個例子。至於公家的特許，則是指由政府特許某人作某種獨佔事業之謂。這

是與君王時代的辦法有些相同之點。談到私人的特許，就是指那些獨佔事業由私人團體許予的而言，如在火車上的包賣飯食等類的事情，便是由鐵路公司特許的專利了。

所謂自然的獨佔事業，乃指營業的性質自然含有獨佔的現象而言。這不是由社會認可的，例如公路，運河，碼頭，橋樑，渡船，河道，海港，燈塔，鐵路，電話，電報，電燈，郵政，自來水，公共電車等，便是。這種獨佔的特性就是因牠的營業佔有特別的地點，或供給某種物品，爲人人所必需用的，而一般經營這事業的人又一致團結以獲得極大的利益者之謂。

近來有些經濟學家謂，有些事業不論其地點爲如何，若資本雄厚必可達到獨佔的目的；所以他們謂，一切獨佔事業都是資本的，而非

自然的；不過照我們的觀察，若一種事業無其他的特別優點，而祇靠資本的雄厚是不容易成功的，因為無這種優點，一旦營業獲利過大，即有競爭者起而對抗之。我們在這裏可以說，有些營業因競爭過烈，根本上就不會有獨佔出現的；有些營業則是因人民的監督不嚴而使其趨向於獨佔化，一旦人民的智識提高，那種獨佔行爲亦站不住了。此外還有一類營業，若其中無自然的獨佔現象，亦不會成爲社會的獨佔事業。

獨佔事業對於經濟最大的影響就是價格，那末，獨佔的價格是怎樣規定的呢？最簡單的說，獨佔的價值亦是由供給和需要而定的，而他的需要又是由限度上的效用而決定。至於牠的供給則並非如競爭的價格而由代價的限度而決定的，牠是以得到最高的純利而斷定的；簡

言之，獨佔者是沒有他人和他競爭，他祇有需要者一方面來應付而已，於是他可以隨便把供給操縱起來，以便得到最多的純利。這可說是由供給方面觀察獨佔價格的定律，因為要打算得到最高的純利起見，他自己便可自行決定他要供給多少出來以達到這最高純利的目的。所以他是常順着下列幾項原則去進行，以期達到他的目的。

(一) 他常想着，若果他把所供給的物品增多，則這物品的效用限度一定減低，結果這東西的價格亦要隨之而減低了；可是，若果他把一部份的物品扣起來，那物品的效用限度一定上升，而結果牠的價格亦即隨之而提高了。

(二) 關於生產的消費，有些物品是按着比例而增減的，若出產多，則消費亦較大，若生產少，則其消費亦遞減。這就叫作變易的消

費。

(二)可是有些生產的消費並不按着比例而增減，這就叫作固定的消費；牠是包含工廠的設備，經理的酬報，利息等。我們在這裏應該注意一點，就是那些所謂變易的消費祇以生產的總數而言，若祇以件數計算，每件的消費大概都是差不多而不變的。至於那所謂固定的消費，則牠祇限於生產的總數；若以件數計算，則其消費即有變易了。例如在消費總數內的利息是固定的，而列爲固定的消費，可是若果生產很多，每件生產的消費就按牠的產量而逐件減少了。

以上述的原則而論，一般獨佔者因祇謀其最大的純利，他們對於固定的消費是不大計較的，而祇注意變易的消費和他們的物品的銷路

而已。

我們可以用下列這表來作個舉例的研究。

每件 賣價	總 賣 數	總 收 入	每 件 的 變 易 消 費	總 變 易 消 費	固 定 消 費	總 消 費	純 利
一 角	六 千 六 百 三 十	六 百 三 十	三 分	一百八十五	五百六十八	六百八十八	八十
九 分	八 千 七 百 二 十 三	七 百 二 十 三	三 分	二百四十五	五百七十四	七百四十四	三十
八 分	一 萬 二 千 九 百 六 十 三	九 百 六 十 三	三 分	三百六十五	五百八十五	八百六十五	一百
七 分	一 萬 八 千 一 千 二 百 六 十 三	一 千 二 百 六 十 三	三 分	五百四十五	五百一十	一千零四十	二百二十
六 分	二 萬 五 千 一 千 五 百 三 十	一 千 五 百 三 十	三 分	七百五十五	五百一十	一千二百五十五	二百五十
五 分	三 萬 五 千 一 千 七 百 五 十 三	一 千 七 百 五 十 三	三 分	一千零五十五	五百一十	一千五百五十五	二百
四 分	五 萬 二 千 三 百 三 十	二 千 三 百 三 十	三 分	一千五百五十五	五百一十	二千零五十五	無利

照上表看來，獨佔的賣價每件將為六分，因為每件六分則可得純

利最多；反之，若賣價過高，則售出必減，若賣價較低，則所賣出須多，而純利亦遞減。可是若果有競爭將獨佔打破，則每件售價四分仍有人繼續生產的，因為售四分雖無純利，而通常的代價和利息等，總可以靠得住的。所以六分便為獨佔的價格，而四分則為在競爭之下的價格了。競爭的價格通常是由效用的限度和生產代價的限度雙方平衡而決定的。在這種競爭狀況之下，那規模小和效率少的生產者，祇可得利息和通常的生產代價而已；至那較大規模的生產，則因其效率較高，或可得多一點酬報也。可是，在獨佔之下，生產是由獨佔者操縱的，若果在六分的價格之下，他祇能賣出二萬五千件，那末，他亦不再加多生產了，而祇將六分作為暫時的定價了。但獨佔者是懷有野心的，於是他或者有時還想把價格提至七分或八分；可是，他一旦把市

價提高，人們就買少些了，而結果他雖賣七分或八分，但他所得到的純利仍不如賣六分所得的多。所以他賣出的價格總在六分上下。還有一點在這裏我們應該注意的，就是一旦他的售量減少，他的生產亦隨之而減少以免存貨底，可是生產的消費亦同時按比例而增加以致純利更加減少了。

照上述原則看來，若政府課以若干的稅以資取締是不成功的，因為稅是固定的，於他的純利影響很少；可是，若果政府是按件來課他的稅，每件征洋一份，那末，他又可以把價格提高，將這稅的負擔推到買戶的身上；而結果政府所得到的稅還不及民衆從高價中買他的東西所化出的金錢多，於是政府欲取締他而反為有益於他。簡言之，固定的稅雖然是不可推托的，但亦不能取締他；而生產的營業稅，不獨

不能取締他，而反被他推到買戶的身上，而有益於他。

上述那些是由供給方面論獨佔的價格。我們在這裏再可以從需要方面來論牠。

供給方面固然可以由獨佔者操縱而謀最多的純利，可是在別的情形之下，需要方面亦有相當的勢力來決定獨佔的價格。我們在這裏可以簡單的把需要對於獨佔價格的關係敘述出來以作一定律。這定律就是如下，「凡一獨佔物品的用途愈多而可以加福於人愈大者，則其銷路愈廣其賣價亦愈高，而其所得到的純利亦愈厚。」由此看來，獨佔者因人民的需要迫切，他對於社會雖毫無貢獻，亦可以從中取得極大的純利。尤其是在一個購買能力大的國家內，這獨佔者更可得到豐厚的利益。

上述種種關於獨佔者的心理，和他的定價，都是假定的，恐怕在實在狀況之下，不會有這種事實，不過或有這種可能性而已。最好是遇着有這種獨佔的事情時，把牠單獨的分析一下以明真像。

因爲獨佔是厚利的，所以經營類似獨佔事業的人，一旦有機會卽行合組圖之，在其未合組以前，間或是互相競爭者，但其結果必由爭而合；一旦組合成功，則價格亦必隨之而受影響了。處這種情形之下，社會和政府應採取何種態度以應付之？一般關心這問題的人，以爲這種組織應受法律相當的限制，政府並且應保留一種以相當代價而收爲公有的特權。至於主張收歸公有者是有下述幾種理由，茲略論之。

(一)增加和散布公共的繁榮。他們說，現在資本主義國中的財富，

都是集中於幾個人的手上。這些人之所以得到這種利益，是由經營獨佔事業而來的，一旦把他們的事業收歸公有，則價格即可遞減，而贏利亦可挪作減低租稅之用，以消除人民的痛苦。

(二)經濟和效率。一般獨佔事業者在他們未結合以前，總是競爭得很利害，於是浪費得社會很多的財富。據一般有研究的人說，美國當建築鐵路之風盛行的時候，私人因建築鐵路所浪費的富源，足可以够建造那時全國人民的住宅。談到經營方面，若由公家行之，則較爲經濟；如都市中的自來水和電燈等，本可合併經營，以求效率。至於改良方面，公家經營本不是因爲圖利，於是亦有較多的新設備。

(三)肅清貪污。獨佔事業的腐敗很多，若政府欲施行約束牠，則其

必出多金賄賂官吏，以助其作弊，而掩飾人耳目；如立案等的手續費，亦不外一種美名的賄賂而已。此外在一般的資本主義國家裏面，其他關於獨佔事業的行賄事實不勝枚舉。若這種獨佔事業完全收歸公有，則一切毛病都可以完全剷除了。

(四)推翻有害的社會獨佔事業。在社會的獨佔項內，版權和發明家的專利權是有利於社會而應保存的。談到商標專利以及消費和財政等的專利是無存在之必要；至於公家和私人的特許，則更加要取締而示公平了。

英人遮文氏 Levors 對於政府經營獨佔事業有相當的研究；他說，政府若要經營獨佔事業，必須合乎下列幾項原則才行，(一)，務須有單純而括概的制度，以作有效率的工作；(二)，務須是例行的性質，

如郵政之類的東西；（二）務須可以時常公開，而任社會審查和監督；（四），事業規模雖大，可是需要資本要比較的微薄。照遮氏這種原則看來，政府要經營的事業務須簡單，否則就容易失敗，因為他大體上是從經理方面着想的。

政府經營獨佔事業固然是有他的好處，可是一旦實現，那些奸滑的份子恐怕就棄商而從政了；結果還是他們操縱一切。中國有很多事業，如鐵路之類的東西，由官辦亦腐敗不堪。此外還加上軍閥扣車等的無意識動作，則更加不堪設想了。這些事情因不在本題之內，故不多贅了。我們可以在社會主義章內再談之。總而言之，世界上沒有事情是絕對好的，或絕對壞的。我們應付一切問題，總是以時代和社會的眼光來作評判的標準才對（餘論請參照生產的組織章）。

本章練習題

- (一) 什麼是獨佔事業？
- (二) 什麼是社會的獨佔事業？自然的獨佔事業？
- (三) 什麼是專利？專利和獨佔有什麼分別？
- (四) 版權和商標有什麼分別？這兩種東西都是專利嗎？獨佔嗎？
- (五) 什麼是特許的專利？公家的特許？私人的特許？
- (六) 自然的獨佔事業是怎樣形成的？
- (七) 什麼是公共消費的專利？財政的專利？
- (八) 政府抽賭博捐和鴉片捐是什麼用意呢？
- (九) 資本雄厚的營業就算是獨佔事業了嗎？這話是對的嗎？
- (十) 獨佔事業對於經濟有什麼影響？

- (十一) 獨佔的價格是怎樣規定的？爲什麼不把價格提到極高呢？
- (十二) 競爭的價格和獨佔的價格是不同方法規定的嗎？
- (十三) 獨佔者亦怕人競爭嗎？
- (十四) 獨佔者的目的是什麼？
- (十五) 獨佔者是怎樣把供給操縱起來？有什麼用意？
- (十六) 什麼是生產的消費？變易的消費？
- (十七) 生產的消費是怎樣增加的？
- (十八) 什麼是固定的消費？牠是不變的嗎？有變的時候沒有？
- (十九) 獨佔者不計較固定的消費嗎？
- (二十) 政府對於獨佔事業課以重大的稅以資取締行嗎？
- (二十一) 按件數課稅好抑或是固定的課稅好呢？

(二十二) 這種稅亦可以推托的嗎？

(二十三) 需要方面對於獨佔的價格有什麼關係？牠亦有定律的嗎？

(二十四) 獨佔者的惟一目的就是謀純利而不顧名譽的嗎？

(二十五) 爲什麼經營類似獨佔事業的人要組合起來呢？

(二十六) 獨佔事業應收歸公有麼？有什麼好處呢？

(二十七) 政府對於獨佔事業應採什麼態度？

(二十八) 獨佔事業有什麼弊病？

(二十九) 國營或私營獨佔事業的弊病是那種多些呢？

(三十) 獨佔事業收歸公有可以肅清貪污嗎？

(三十一) 什麼是有害的獨佔事業？這是應該取締的嗎？

(三十二) 英人遮文氏對於國營事業有什麼主張？

- (三十三) 郵政亦是獨佔事業嗎？爲什麼各國還辦得不錯呢？
- (三十四) 中國的軍閥不斷的把火車扣起來私自運兵，這亦是一種經濟行爲嗎？
- (三十五) 軍閥對於社會經濟有什麼害處？
- (三十六) 我們應付一切社會經濟問題是用什麼作標準呢？
- (三十七) 世界上的事情有絕對好壞的沒有？

本章參考書

- Bemis, E. W., Municipal Monopolies.
- Brown, W. J., The prevention and Control of Monopolies.
- Ely, R. T., Monopolies and Trusts.
- Hobson, J. A., Evolution of Modern Capitalism.
- Jenks, J. W., The Trust Problem.

Jevons, W. Stanley, *Methods of Social Reform.*

第二十四章 社會主義

現在的經濟制度是競爭的，人們各自圖利，以遂他們的私欲；不過這種競爭乃非衝突的，他們祇自謀利益而已；同時這種競爭還是合作，因為他們是把各有的東西來互相交換，甲以己之所有，而補乙之所無；其競爭之點，不過在這交易上和在分配上各擬爭奪多一點利益而已。

我們現在的經濟制度是法定的，所有關於交易，財產的轉移，和社會進益的分配等，都是根據法律的規定而進行。各國的法律雖是有些差別，但總是大同而小異的。我們在這書內所討論的問題，都是以這觀念為基礎；但一般社會主義者則否認現在的制度之完善，而別有所主張。若果我們要實行他們的計劃，那末，現在的整個制度將要被

推翻了；不過其中最注意之點是關於分配方面的，所以在本章內我們亦就專論這一點。

由經濟方面說起來，所謂社會主義就是強迫的合作。他們主張所有獨佔和大規模的生產事業應收歸公有；其屬於國家性質者，應由國家經營之；那屬於地方性質者，則由地方經營之。他們要設立一個工業的民主政治國家，其政府則不獨專限於政治工作，而且兼營經濟事業。在這制度之下，一概大規模的產業都是集中於政府的手上，並且所有其他的生產事業，若未經集中者，亦要全體集中起來。

純粹的社會主義有四個特點，（一），生產事業的公有；（二），生產事業的公營；（三），產品的公分；（四），進益的私有。社會主義者並不反對資本主義，他們所反對者祇是私人的資本主義而已。

。他們所要者是社會或國家的資本主義，使人人爲資本家，而共同管理資本。爲貫徹這主張起見，他們說，一切的財富都是由勞工產生的，資本和土地雖有相當的關係，但這兩項要素祇是消極的而已，所以牠們的所有人不應該領受酬報，而應將這酬報作爲公有。

社會主義的中心點就是正義的分配。他們不但是要較有效率的組織和方法，並且還要公平的分配，這是最要緊的。關於什麼是正義的分配法，他們的主張是不一致；有些人說，正義就是公平；有些人說，分配應以個人的真實需要爲標準，使人人得到相當的經濟能力以發展他們的身心；此外還有第三派人主張分配應以努力和貢獻的大小爲標準，而這努力又須是本人的，而不是他祖先的，以免遺產的弊病。

差不多現在各國的郵政，電政，路政，都是國營的，並且有些國

家還經營航政，林政，河道，墾殖，和其他的事業。所以現在各國的政府對於經濟事業已經有下列五項的辦法了，（一），保障個人的身體和他的產業；（二），創設和保護經濟特權；（三），取締契約和競爭的辦法；（四），以關稅，租稅，和補助費等作工商事業；（五），自行經營些事業，如道路，公園，燈塔，電報，電話，和鑄造貨幣等。純粹的社會主義不過是由此推而廣之，使政府自行經營種植，製造物品，執行交易，和管理一切生產事業而已。除此以外，極小的營業，如自耕三數畝地，或小本的印刷等，仍可由私人辦理。

在這裏有些點我們還要弄清楚，這就是現在的政府有很多的活動不能算是社會主義的行爲。以嚴格而論，祇有取締私人的生產事業才算社會主義行爲，否則就不是了。政府還有很多的行爲亦非社會主

義的，而是反社會主義的；例如取締教育和學校等，都是反社會主義的。又照一般普通人的見解，以爲公共電燈和公管自來水等，爲公共所必需的事業，就算是社會主義了；這是不然，因爲社會主義的目的不但是經營，而且還要強迫改組現有的生產事業，和推行正義的分配產品；所以要合乎這原則才算是社會主義，否則就不是了。

若有反對社會主義的人說，假使我們把所有社會的進益均分起來，每人平均所得的是有限；而一般的社會主義者則謂，現在我們的進益本來是很少，因爲各行的經營者互相競爭，消耗過大，而無餘資以分配；例如公共汽車，本來由一機關經營就行了，而現在每都市中却是有好幾家經營的，這是一種浪費；又例如賣菜的營業，經營的人亦很多，本來由一機關每日像郵政局送信似的分送就行了，而用不着這

許多零賣的人；又例如其他一切批發和零賣的營業都莫不有人滿之患；並且每行每年還浪費多少千萬無爲的廣告費；若果在社會主義支配之下，這種毛病就可以剷除，無爲的經費亦可以節省了。此外現在那些貧富的虛度光陰者，在社會主義的國家裏面亦不能存在的。他們的話是這樣說的了，不過有些問題他們還沒有解釋清楚，（一）除了社會主義之外，我們現在的一切浪費和虛閒就沒有法子取締了嗎？（二）現在的競爭制度是絕對壞的嗎？（三）社會主義的本身就沒有毛病了嗎？這都是要詳細答復的。

談到公平的分配問題，現在的制度固然是有很多的毛病，使有些虛度光陰的人們得到很多的不義之財，而演成一種貧富不均的現象；不過在社會主義之下，這種毛病一定可以剷除了嗎？除了社會主義之

外還有別的法子沒有呢？這亦是應該考慮的。

至於交易和消費，在社會主義之下，亦將要有很大的變動了，因為在這種制度之下，信用將完全代替現在的幣制，而交易的價值亦祇以實在的勞工和犧牲的代價作比例而已。又因分配的公平，人民所消費貨物的性質亦將有變更，使產品的類別亦除之而有差異了。

關於社會主義的實施亦有些困難問題，（一）無個人利益的鼓舞，人們不肯努力向前進展；（二）組織和經理不容易統一，有些例行的工業固然是很容易經營的，但生產事業之如農業者，則過於瑣碎而不易集中；（三），工作的類別和舒適的程度不一，使一般當局不容易分配工作，而民衆亦不願就其不慣作的事情，結果將使這制度自行推翻；（四），個人的自由過於受限制，使人民敢怒而不敢言，結果

有演成改變之虞；（五），容易受少數人的操縱，使一般壟斷商業的生產領袖改行從政，而繼續他們的私圖；（六），以單一的原則來立國是危險的，史學家常給我們一種教訓，謂人類已往文明的傾覆是由於單一的原則所致，故比較適宜的辦法，還是公私制度同時存在，使雙方將他們的優點表現出來；不過在這裏說社會主義的不行，是等於他們說牠的容易成功的同一的沒有把握。我們總希望現在的經濟制度有些改良，但是怎樣才可以實現我們的理想，是不容易預料的。

雖然社會主義不一定立刻可以實現，可是牠對於我們的貢獻亦不少，因為牠提醒我們對於社會種種問題的注意，並且使我們留心社會上大多數人民的幸福，和政府對於生產事業的密切關係。

通常的人對於社會主義的名詞有些誤解，以為社會主義就是無政

府主義，這是完全錯誤的，因為這兩種主張是完全相反的。社會主義是要強有力的政府以執行一切，而限制個人的活動；至於無政府主義，則是要完全取消政府，使人人得到最大的自由，而不受任何限制的。可是，有些無政府主義者，以為若一切政府都被推翻，則人民將有自動的組織，而共同經營一切的生產事業了。所以他們自己亦有一點弄不清楚。

共產主義亦是近來很流行的一種名詞。這主義大概是指極端的社會主義而言，並且共產主義是主張激烈革命的。我們可以說，左派的社會主義，就是所謂共產主義。共產的名稱實在可以不用。至於集產主義亦是常見的名詞，大概他也就是一種社會主義，利用這名詞以掩飾人耳目罷了，因為他們用這名詞可以減少人們對於他們的反

感。

社會主義不獨是一種主張，並且還是一種政策；其中還有好些的派別。他們的進行方法亦不一，例如基督教的社會主義是靠口頭和文字來實現的，他們是以基督的福音為基礎。此外英國的費邊社會主義派，是主張參加政治運動的，不論那一黨或那派，若意氣相投的，即可與之合作，而實現他們的主義。其餘的社會主義者，則主張自行設立獨立的黨部。

晚近三十年來，社會主義的政治運動可分為兩派，一為馬克斯派，根據馬氏的主張，以為資本集中於少數私人的手上使一般貧窮的勞工無以生活，是應該推翻的；況且勞工乃一切價值的製造者，於是務將現在的資本制度推翻，而建立一種社會主義的國家。蘇俄的革命就

是根據馬氏的學說而實現的了。其他的一派就是所謂修正派的社會主義，不贊成馬氏的主張，而參加各種和平政治工作，並擬從立法方面着手，將現有的法律修改，以增進工人的幸福。這兩派人的主張雖有些出入，但他們常仍立在一黨之下，而互相合作。

反對上述兩派的社會主義者，還有一種所謂工團主義。主張這說的人以為所有政黨都是貪污的，於是不足恃，而最有效的方法，則為階級的爭鬥，和總罷工；務使各行的生產事業盡歸各行的工人直接管理，以推翻現有的制度。這種主張始創在法國，後傳播得很廣，在美國的勢力亦不少。

邇來各國的當道為謀阻止這種所謂過激主義的傳播和發展起見，又創造出兩種新的主義以抵禦之。這兩種主義就是國家主義，和帝國

主義。他們的目的不過利用這兩種口號，來鼓動所謂愛國的思想，而阻止社會主義的發展而已。

近二十年來，社會主義的運動更加進步，尤其是在歐戰以後。其最顯著的爲俄國的勞農革命；其次則爲德國的進步；其餘意大利，法國，美國，奧大利亞，等各國均發達得甚速，將有不可收拾之勢。現在各國之中，有些人雖不是社會主義的信徒，但因爲他們不滿意現有的制度和狀況，亦投贊成社會主義的選舉票。這可見得這主義的運動進步之速了。

本章練習題

- (一) 我們現在的經濟制度是怎樣的？
- (二) 我們現在的經濟制度有什麼毛病？

- (三) 什麼是社會主義？
- (四) 社會主義的政府是怎樣的？
- (五) 純粹的社會主義有什麼特點？
- (六) 社會主義是反對資本主義的嗎？
- (七) 一切財富都是由勞工產生的嗎？
- (八) 社會主義的中心點是什麼？
- (九) 什麼是正義的分配？
- (十) 正義的分配應以什麼為標準？
- (十一) 現在各國的政府對於經濟事業已經有什麼辦法？
- (十二) 現在各國的政府所經營的是什麼經濟事業？
- (十三) 在社會主義制度之下所有私人的經濟事業都要取締的嗎？

(十四) 什麼是非社會主義和反社會主義？

(十五) 市營的電燈和自來水都是社會主義的辦法嗎？

(十六) 反對社會主義的人有什麼理由？

(十七) 辯護社會主義的人有什麼理由？

(十八) 賣菜亦可以照郵政的辦法辦理嗎？

(十九) 社會上那些是虛度光陰的人？在社會主義制度下就沒有了嗎？

(二十) 在社會主義制度下的消費是怎樣個辦法？

(二十一) 在社會主義制度之下還要用貨幣否？

(二十二) 實施社會主義有什麼困難？

(二十三) 社會主義的國家不怕被少數人操縱嗎？

(二十四) 以單一的原則立國是行的嗎？

- (二十五) 社會主義對於我們有什麼貢獻？
- (二十六) 社會主義和共產主義有什麼分別？是一樣的嗎？
- (二十七) 什麼是共產主義？集產主義？
- (二十八) 什麼是基督教的社會主義？
- (二十九) 什麼是費邊派的社會主義？
- (三十) 馬克斯主義是什麼？
- (三十一) 馬克斯是什麼人？
- (三十二) 蘇俄現在所奉行的是什麼主義？
- (三十三) 修正派的社會主義是什麼？他們所主張的是什麼？
- (三十四) 什麼是工團主義？他們要實行什麼政策？
- (三十五) 一切政黨都是貪污的嗎？

(三十六) 什麼是帝國主義？國家主義？

(三十七) 試述二十年來世界各國的社會主義運動。

(三十八) 社會主義是不要私產的嗎？

(三十九) 社會主義和人口的增加有什麼關係？

(四十) 正義和慈善有什麼關係？

(四十一) 社會主義對於發明和一切學術有什麼影響？

(四十二) 人類的酬報可以一律平等的嗎？

(四十三) 征收遺產稅亦是社會主義的主張嗎？

本章參考書

Brooks, J. G., *The Social Unrest.*

Ely, R. T., *Socialism and Social Reform.*

Enson, E. C. K. *Modern Socialism.*

Kirkup, E., *Inquiry into Socialism, and History of Socialism.*

Marx, Karl, *Capital.*

Morley, H., *Ideal Commonwealths.*

Rae, J., *Contemporary Socialism.*

Spargo, John; *Karl Marx, his Life and Work; and other books.*

Walling, W. E., *Socialism as It Is; Progressivism and After; Socialism of To-day.*

All standard works on economics.

卷八
結論

第二十五章 我們的將來

近百餘年來，科學進步有一日千里之勢。每年人類所發明和發現的物質原理不知凡幾，以致工商業日趨完備。這種現象使人們相信人類的進步是無窮的。可是從人類的習慣和處世的思想上看來，則他們仍是沒有什麼多大進展的，因為人類是受着禮教，風俗，習慣，迷信，和法律等東西所束縛的。所以有些人對於進步這個名詞是懷着狐疑的態度。這些人以爲宇宙間一切的事情都是由天數定的，一旦把牠改變就不對了。這種人是樂觀的，他們是有信仰和快樂的。

另一派人是相信自然法則的，他們以爲宇宙間一切事情都是順着一定的法則而動作，若要違反這種法則是不高明的。他們說，太陽朝升夕降，星宿小而亮，地球自動的週轉，潮水自動的趨流，風雲莫測

，晝夜不變，人類奈何呢？人類與宇宙相比，不過是其中的一小動物而已；以科學眼光而論，人類亦不過是環境的產品，若想要違反宇宙的法則，他們祇能自欺而作些無爲的動作而已。宇宙間的一切，對與不對，是另一問題，但不能用人力去改變的。所以最好的法子是任其自然，而自作旁觀者而已。

此外還有第三派人，他們以爲人類是有作爲的，因爲他們已經很有進步，而能把宇宙間的自然力量來爲己任用了；他們曾經掘山洞，開礦山，修河道，平丘陵，伐樹林，和作出很多其他等類的工作，並且還能把汽力，吸力，風力，水力等來作他們的工具。不論宇宙間的如何困難問題，人類都不怕解決的，祇怕他們自己的品格問題不容易解決而已。人類自己本身有很多問題他們不能作主的，並且亦沒有辦

法的，例如他們不能把自己的體格提高，或把他們自己的品性更改就是明証了。

上述那三派人的主張都是有些道理，不過人類在他們的環境內總算是一種自然的能力，不論他們是否係環境的產物，他們多少總可以支配環境的。若謂人類是完全不能進步的，是不對的話；若謂人類是個旁觀者，那末，爲什麼他們要研究，和要競爭呢？到底我們要科學是幹什麼的呢？

這第三派人比較清楚些，照他們看來，人類的努力不是完全無望的，不過人類自身的品格成爲問題而已。可是，這品格問題亦不是完全對的，因爲人們均能自覺他們自己內部是有些能力使他們改進的，這也許是一種自欺的心理；不過此外人類還有一種能力，即一人可以

支配他人的能力，而這他人便是環境的一部份，所以因爲一人能支配他人，這人便可以支配環境的一部份了。由此看來，個人在社會上作好壞事的能力也很大。這是我們不能否認的。我們研究現在的經濟制度，對於這一點，亦應該認清楚。

我們既然承認人類的進步是無窮的了。那末，我們的前途將來是怎樣呢？我們可以在這裏討論一下。

人類因智識的增加，他們的新需要，和新欲望，亦隨之而繁多，並且這種新欲望，必隨時超過他們的物質進步，以使其不斷的向前進展。所以人類將來的生產比他們的消費是不會過剩的。工廠的產品總是有牠的銷場，若一行的銷路不旺，他們可以改行；若舊的不行，他們可以作新的；其中的失敗者不過是因個人的估計錯誤而已。所以機

器亦必更日新而月異了。人類每多生育一人，即增加市場上一人的需要，而同時亦增加社會上一部份的生產能力。人類的生產或因經營者的估計錯誤，而有局部的過剩；可是這局部的過剩，亦沒有什麼壞處，因為物品過剩，則價格跌落，用戶即受其益。若謂這類生產過剩的結果必使市面上的經濟形成恐慌的現象，以致工廠倒閉，工人失業，而需要救濟，是不對的話，因為這種恐慌是一種缺乏的現象，而並非真的過剩也。若果一個人或國家的生存是靠物質的需要，但他的毛病又是貧窮，而不能滿足這需要，那末，其中的問題就是生產不及，而並非生產過剩了。工金過低亦不過是生產之不足額而已。

若謂因生產過剩後起的青年將不容易找事作了的話，亦是不對的；這是不明白現代社會的情形，和誤解現代生活的機會者所發的論調

。現代的謀生機會不獨不減少，而且還逐年增加，需要亦日多，酬報亦日豐。我們常聽見人家說，現在各種職業都有人滿之患，買賣亦過爲了；某某機關登報徵求月薪十五元的錄事二人，竟有三百多人應徵，諸如此類的話。這種情形沒有什麼特別的意義，因爲人們每每是不走活路而走死路的；社最上最不需要的事情他們偏要去作的；至於那些最需要而待作的，則就沒有人過問了；例如通常的大學生，多半是學法政，其次爲教育，或其他的社會科學，而不研究別的東西，則這幾行的人數一定會過多，而供過於求，使後起者不容易立足。這理是很明顯的。即以經商一行而論，若賣貨的人比較買貨的多，或賣手比貨多，則這行的買賣一定是站不住的。

我們對於這種現象不要失望，而不奮鬥；優秀的份子是一到處需要

的，不過這種需要到底是有限的而已，若每個高中或大學的畢業生都想要作官去，那末，他們的前途是非糟糕不可。可是若果我們肯犧牲虛榮的念頭，而向社會所需要的方面走，那是一定有機會的。凡有志願和才幹的青年，若肯犧牲虛榮心，不怕沒有出路的。社會上滿目都是可以作的事情。經濟學對於我們的補助，就是在這裏。

經濟學對於我們的經濟生活，雖然是有不少的補助，但是我們的生活是不祇限於經濟一方面的。此外還有政治，法律，社會，道德，和宗教等各方面，均宜有相等的注意，因為人生的價值，目的，和成功，不能以交易作標準。人生最寶貴的東西不是可以在市上買得着的。成功亦不是死後留下的資產。財富祇是一種寶貴的東西，而不是最寶貴的，有時還因財而致害。若以財富作個人地位的標準，則社會的

進步就沒有意義了。凡一地的人民，若以拜金爲信條，則其政治必貪污，蓋政治乃若輩的生財之道，一旦得勢，亦即可致富矣。這種毛病常使社會趨向於不安，因爲以來金錢爲人生觀者，則可將大局犧牲而爲個己的私圖了。這實在是中國目前最大的毛病。

人生的快樂，社會的安寧，和民族的生存，亦不常以財富爲基礎。物質進步的好處，是因爲他能够扶助人類更求向上的目的，而不是以牠的本身爲目的。用孔老先生的話來說便是我們以財發身，並不是以身發財。我們若果把這目的忘記了，就象那行路的人，到了半途遇見有個很好的小店，便永久投住這店裏，而忘却回家去，有同樣的情形。求財祇爲人生的途徑，而不是他的目的；若果人類祇以求財爲目的，那末，學術一定不能發達，而生活亦一定是痛苦的。

至於圖謀高位，亦不應爲人生的目的，因爲社會所需要的領袖極少，若領袖過多，則又誰作被領導者呢？千萬兵士之中，才有一將領；千萬工人之中才有一工業首領。無權者以爲有權的人即可快樂，有權的人則就覺得其責任的苦衷了。若果全世界的人祇是當首領者才可以快樂，那末，我們的世界一定是要很苦的了。中國現在就有些人犯了這個毛病。

我們辦教育的目的亦不是教授學生致富的方法，亦不是準備他們居高位和作萬能的事，不過引導青年向作人的途徑上走而已。所以若果我們完全靠着在學校裏學得的功課來致富，是不容易的。受過教育的人並不是什麼事情都可以作的，亦並不是非要當領袖，或受社會的特別待遇不可的。學校方面亦應該令學生知道，他們所授者，不是非

常的教育，而是平凡的東西；所以他們出了校門後，不應與社會爲難，遇事不必過於悲觀；平凡的工作亦可以努力，使其成就。這樣才可以使人各盡其才，國家設教之目的才可以實現；無作爲和無生產的受過教育者不如不受教育還好些，因爲這無作爲的受過教育者，就是社會上的搗亂份子，和國家的叛徒。若果教育祇能培養這樣的人，那末，他的目的是完全失敗了。

我們在這裏並不是整個反對教育，世界的進步是靠教育的，不過牠的施行有些腐化，和失當而已。中國已往的教育目的以爲祇有治人者才可以受高深的教育，以致現在一般受過教育的人，都是以治人爲己任，而失却教育的普遍性。這是完全錯誤的。教育應該平凡化，所有工人，農人，商人，軍人，都應該受相當的教育，務使他們自助。

自救，自立，自強，而不依賴社會爲其設法，才可以富國而強種。再有進者，教育既是以引導青年爲目的，那末牠還應該教授青年用財之道，務使他們用財得當，而得到人生真正的快樂。最後一句話說，教育還應該引起青年人對於種種自然和社會現象發生興趣，而有質疑和批評的態度，以享受人生極樂的幸福。

本章練習題

- (一) 人類的進步是無窮的嗎？
- (二) 人類是受着什麼東西所束縛的？
- (三) 什麼是天數？天數可以支配人類的嗎？
- (四) 什麼是自然法則？人類在宇宙間是不中用的嗎？
- (五) 人類對於自然界應該採什麼態度？

- (六) 人類本身的最大問題是什麼？他們可以支配環境的嗎？
- (七) 我們的努力是一種自欺行爲嗎？
- (八) 生產有過剩的可能性否？
- (九) 爲什麼有些人作營業是失敗的？
- (十) 人口增加於我們的經濟前途有什麼關係？
- (十一) 經濟恐慌是一種好現象嗎？
- (十二) 爲什麼有些職業的工金是很低的？有什麼法子可以補救？
- (十三) 我們的青年人將不容易找出路了嗎？
- (十四) 從經濟觀點上來看，什麼是活路？什麼是死路？
- (十五) 爲什麼大半的大學生都是學法政等科的呢？
- (十六) 所有大學畢業生都應該要作官的嗎？

- (十七) 我們現在的青年人是有什麼毛病？
- (十八) 人生最寶貴的是什麼東西？
- (十九) 人生的目的是求金錢的嗎？
- (二十) 爲什麼中國的政治是髒污的？
- (二十一) 中國人現在最大的毛病是什麼？
- (二十二) 民族的生存是以經濟爲基礎的嗎？
- (二十三) 什麼是以身發財？
- (二十四) 我們的高等教育是準備學生居高位的嗎？
- (二十五) 中國教育的弊病在什麼地方？
- (二十六) 作領袖的人很快樂的嗎？
- (二十七) 教育是否可以致富？

(二十八) 試述大學畢業生是否應該受社會的優待。

(二十九) 受過高等教育的人應該作什麼事呢？

(三十) 什麼是平凡的工作？

(三十一) 爲什麼有些受過高等教育的人是成了社會上的搗亂份子呢？

(三十二) 中國現在教育上的毛病是目的錯誤抑或是制度的腐敗呢？

(三十三) 爲什麼我們要提倡民衆教育？

(三十四) 社會應替青年謀出路抑或是青年應替社會謀出路呢？

(三十五) 我們的教育應該教人有生財之道嗎？

(三十六) 現在有好些青年人是懷着悲觀態度的，這是什麼緣故？是誰的過錯？教育的

？社會的？青年人自己的？

卷九
附錄

附錄一

經濟學研究題目

(一) 列傳

亞當斯密 Adam Smith

歐文 Robert Owen

佛蘭克林 Benjamin Franklin

馬克斯 Karl Marx

佐治 Henry George

李克圖 Ricardo

李斯特 List

馬沙爾 Marshall

(二) 勞工問題

經濟學原理

中國歷代的經濟狀況和農民暴動

中國的奴僕制度

中國農村的苦力生活

中國都市的苦力生活

中國的女工生活

中國的童工生活

中國的學徒生活

中國的盜賊生活

中國的兵匪生活

中國的僧侶生活

中國的犯人生活

中國的工金制度

中國的勞資合作事業

中國的消費合作事業

中國工人的生活費

中國或各國的養老金制度

中國的工會組織

中國的勞工運動史

中國或各國的勞工仲裁方法

中國或各國的工人保險制度

中國或各國的職業教育

各國的職業指導事業

各國的賠償工人損失制度

各國對於最低工金的立法狀況

各國的勞工遷移問題

中國或各國的失業問題

各國的罷工和僱主的同盟罷業問題

各國的勞工商標問題

中國或各國的工廠制度

中國或各國工廠的工作衛生問題

(三) 土地和農業問題

土地價格問題

農地租金問題

中國或各國的農作方法

中國農地的容量

中國的農產營業問題

中國的農產運輸問題

中國農地的典押問題

中國農人的組織問題

中國的佃戶生活問題

中國的造林業

中國的墾荒問題

中國的水利事業

中國的農村生活

中國的糧食問題

(四) 銀行和貨幣

各國的幣制

各國的金銀本位問題

現代紙幣的利弊

各國的銀行制度

郵政儲金制度

各國的清算所制度

各國現代的信用制度

各國的重利問題和重利法

現代的經濟恐慌

各國的農業信用制度

(五) 商業和運輸

中國及各國的航海事業

各國補助航海事業的辦法

各國的證券交易所制度

各國的投機事業

各國的獨佔事業

各國的操縱事業

各國的公用事業

廣告的經濟和浪費

各國的交通制度

各國的公路制度

各國的鐵路組織法

各國的河港管理法

各國鐵路運價的規定法

各國的鐵路估價法

各國公用事業的公私營業制度

各國的河道交通

(六) 國營事業和社會問題

各國的國營事業

各國的社會政策實施方案

各國的社會主義運動和社會黨

社會主義和帝國主義

各國的言論自由

各國的奢華現象

各國都市中的窮人生活

各國都市中的女工生活

貧窮的原因

慈善事業的失策

各國的移民問題

各國的勞工問題

(七) 賦稅

亞當斯密氏的賦稅論

各國人民推脫租稅的方法

各國的租稅制度

各國的關稅制度

各國的保護或自由貿易政策

各國的所得稅

各國的遺產稅

各國的互惠條約

各國租稅的標準

經濟學者對於地稅的主張

(八) 經濟理論和其他

各家的價值論

馬爾塞斯的人口論

各家的工金論

各家的勞工論

人類欲望的研究

各家的競爭取締論

各家的經濟定律論

各家的價格論

各家的分工論

各家對於奢華品的浪費論

各國戰費的研究

各國饑荒的研究

有毒消耗品的研究（如鴉片金丹紅丸之類的東西）

附錄二

漢文經濟學參考書

(一) 經濟學總論

經濟學

劉秉麟著

國家經濟學

王開化譯

經濟學

蕭純錦編

經濟學原理

劉秉麟編

經濟概要

胡祖同編

經濟學概論

熊崇煦譯

經濟科學概論

周佛海譯

基特經濟學

王建祖譯

國民經濟原論

馬凌甫譯

(二) 經濟史及經濟學史

經濟史觀

陳石孚譯

商業史(二冊)

趙玉森編

近世商業史

趙文銳編

中國商業史

陳家鋁編

中國商業史

陳 燦編

經濟學史

王建祖譯

經濟學史概論

周佛海譯

經濟思想史

臧啓芳譯

德國實業發達史

吳之椿譯

近世歐洲經濟發達史

李光忠譯

近代歐洲經濟學說

趙蘭坪編

經濟思潮小史

李澤彰譯

美國工商發達史

葉建柏編

先秦經濟思想史

甘乃光編

資本主義經濟學之史的發展

林植夫譯

(二二) 商業經濟

商業政策

陳家瓚譯

股份有限公司經濟論

周沉剛譯

商業經濟學概論

周佛海譯

商業學概論

陳國楨編

最新商業學

王言綸編

保險學

王效文編

商業經濟

柳 準編

商業

劉大紳編

(四) 金融與財政

中國幣制問題

金國寶著

中華銀行論

馬寅初著

都市財政論

金國珍編

信託及信託公司

資耀華譯

財政總論

何崧齡譯

財政學

壽景偉編

銀行學

陳其鹿編

貨幣論

王效文編

滙兌論

兪希稷編

金融經濟概論

周佛海譯

中國國外滙兌

馬寅初著

銀行學原理

王建祖譯

銀行論

陳震異譯

- | | |
|-------------|------|
| 銀行制度論 | 謝霖編 |
| 銀行經營論 | 謝霖編 |
| 財政學大綱 | 劉秉麟譯 |
| 貨幣膨脹及各國公債略史 | 吳東初譯 |
| 內國公債史 | 徐滄水編 |
| 中國財政史略 | 徐式莊著 |
| 民國財政史 | 賈士毅著 |
| 民國財政論 | 楊汝梅著 |
| 財政學總論 | 陳啓修著 |
| 歐戰財政紀要 | 陳燦著 |
| 租稅總論 | 薩孟武譯 |
| 公債論 | 陳與年譯 |
| 中國鹽政小史 | 歐宗祐著 |

比較預算制度論

吳 瓊編

英國所得稅論

金國寶著

中國關稅制度論

李 達譯

中國陸路關稅史

童蒙正著

中國關稅問題

馬寅初著

中國釐金問題

王振先著

貨幣論

王效文編

貨幣學

王怡柯編

倫敦貨幣市場概要

金國寶譯

銀行新論

汪廷襄編

美國聯合準備銀行制述要

吳宗濤編

外國匯兌

吳宗濤編

外國匯兌原理

劉潛川譯

(五) 經濟制度與經濟問題

國際經濟政策

何思源著

中國經濟問題

中國經濟學社編

國際經濟問題

陳家瓚譯

美國現今的經濟革命

陳長蘅譯

經濟改造中之中國工業問題

陳銘助編

商業政策

陳家瓚譯

國際勞動組織

韋榮譯

國際經濟總論

王首春譯

國際商業政策

周佛海譯

工業政策

馬凌甫譯

工業勞資糾紛統計編輯法

莫若強譯

社會主義史

趙蘭坪述

社會主義哲學史要

潘大道譯

國際勞工機關概要

王治燾編

科學的工廠管理法

張廷金譯

各國社會運動史

劉秉麟著

馬爾薩斯人口論

林 駁著

人口問題

武培幹譯

中國人口論

陳長蘅著

勞苦世界

伍光建譯

農業政策綱要

黃 通譯

救貧叢談

楊山木譯

失業人及平民救濟政策

馬君武著

婦女問題

張佩芬編

勞動法

孫紹康著

勞動之世界

胡善恒譯

英國勞動組合論

胡善恒譯

勞動立法原理

樊弘著

土地與勞工

郎醒石譯

勞動組合

黃兆升譯

合作論

徐渭津譯

消費協社

樓桐孫譯

消費合作運動

于能模譯

合作銀行通論

林駸譯

社會主義與社會改良

吳頌泉譯

社會主義之思潮及運動

何飛雄譯

各國社會思潮

李季譯

近世社會主義論

邵振青編

資本主義與社會主義

岑德彰譯

附錄三 英文參考書

APPENDIX

I. ECONOMIC HISTORY 經濟史

Group 1

Ashley, W. J., Introduction to English Economic History and Theory, 2 vols.

Cheyney, E. P., Industrial and Social History of England.

Beard, C., The Industrial Revolution.

Ely, R. T., Evolution of Industrial Society.

Coman, Katharine, The Industrial History of the United States.

Hewins, W. A. S., English Trade and Finance.

Price, L. L., History of English Commerce and Industry.

Warner, T., Landmarks of English Industrial History.

Group 2

Bücher, Carl Industrial Evolution. (Translation)

Hobson, J. A., The Evolution of Modern Capitalism.

Toynbee, Arnold, The Industrial Revolution.

Wright, C. D., Industrial Evolution of the United States.

Johnson, E. R., and others, History of Domestic and Foreign Commerce of the United States.

- Rand, B., Selections illustrating Economic History since 1763.
Gibbins, H. de B., Industry in England.
Cunningham, W., Growth of English Industry and Commerce,
3 vols.
Rogers, J. E. T., Six Centuries of Work and Wages.
Rogers, J. E. T., A History of Agriculture and Prices in England.
Smart, W., Economic Annals of the Nineteenth Century.
Ingram, J. K., History of Slavery.

II. HISTORY OF POLITICAL ECONOMY 經濟學史

Group 1

- Price, L. L., A Short History of Political Economy in England.
Haney, L. H., History of Economic Thought.

Group 2

- Ingram, J. K., History of Political Economy. (New Edition
by Scott.)
Ashley, W. J., (editor,) Economic Classics
Gide, C., and Rist, C., A History of Economic Doctrines.
(Translation.)

III. RENT AND LAND ECONOMICS 地租及土地經濟

Group 1

- George, Henry, Progress and Poverty.
Walker, F. A., Land and Its Rent.

Fillebrown, C. B., The ABC of Taxation.

IV. GENERAL REFERENCE TREATISES 普通科本

- Bullock, C. J., Introduction to the Study of Economics.
Devine, E. T., Economics.
Ely, R. T., Outlines of Economics, (revised new edition).
Davenport, H. J., Elementary Economics.
Davenport, H. J., The Economics of Enterprise.
Fisher, I., Elementary Principles of Economics.
Fetter, F. A., Principles of Economics.
Gide, C., Principles of Political Economy. (Translation)
Hadley, A. T., Economics.
Marshall, A., Principles of Economics.
Marshall, A. and E., The Economics of Industry.
Nicholson, J. S., Principles of Political Economy.
Roscher, W., Political Economy. (Translation)
Seager, H. R., Introduction to Economics.
Seligman, E. R. A., Principles of Economics.
Sidgwick, H., Principles of Political Economy.
Taussig, F. W., Principles of Economics.
Walker, F. A., Political Economy. (Advanced Course)
-

V. DICTIONARIES 字典, 詞典類

Cyclopedia of American Government, edited by A. C. McLaughlin and A. B. Hart.

Cyclopedia of Political Science and Political Economy,
edited by J. J. Lalor.

Cyclopedia of Social Reform, edited by W. D. P. Bliss.

Dictionary of Political Economy, edited by R. H. Inglis
Palgrave.

VI. PERIODICALS AND JOURNALS. 定期刊物

Publications of the American Economic Association.

The American Economic Review.

The Quarterly Journal of Economics.

The Journal of Political Economy.

Political Science Quarterly.

The Yale Review.

Annals of the American Academy of Political and Social
Science.

Municipal Affairs.

The Survey.

Commercial and Financial Chronicle.

Bradstreet's.

Dun's Review.

The Bankers' Magazine.

The Magazine of Wall Street.

The Annalist of the New York Times.

附錄四 中英文經濟學名詞對照表

A

- Ability 才幹, 天資
Abstinence 節儉
Account 賬目
Accountant 會計
Adaptation 適應
Adulteration of goods 混充貨品, 冒充貨財
Agricultural stage 農業時期
Agriculture 農業
American Federation of Labor 美國勞工同盟 (工黨名)
Amortization fund 債券還本付息基金
Anarchism 無政府主義
Apprentice system 學徒制度
Arbitration, industrial 勞工仲裁
Assessment 定稅額
Assets 資產
Audit 查賬
Auditor 查賬員
Austrian theory of interest 奧國經濟學家的利息說
Average 平均

B

- Balance of trade 均等貿易, 國際貿易平衡

Bank 銀行

Banking 銀行事業

Bank statement 銀行對照表

Barter 交換

Bequest 遺贈物, 遺贈

Bill of exchange 滙票

Bimetallism 複本位制, 雙本位制, 雙本位主義

(以金銀兩物作本位制)

Birth rate 生殖率, 出生率

Bohm-Bawerk theory of interest 波姆保韋克氏的利息說

(與奧國經濟學家的利息說相同)

Bond 契約, 債券, 債票

Bonus system 獎紅制度, 獎額制度, 額外獎勵制度

Book credit 信用賬, 記賬, 簿賬

Boycott 抵制

Brassage 造幣費

Broker 經紀

Business 商業, 事業

Buyer's option 買者的特權(取消定貨之特權)

Buyer's profit 買者的贏利(由議價而得到的利益)

C

Cannibalism 人類相食主義, 食人主義

Capital 資本

Capitalism 資本主義

Capitalist 資本家

Capitalist society 資本社會

Capitalization 資本的額數, 資本的估額

- Captain of industry 工業領袖
Census 戶口調查
Charter 許可狀, 特許狀, 執照
Check 支票
Child labor 童工
Christian socialism 基督教社會主義
Circulating capital 流動資本
City 都市
Civilization 文明
Civilization, material 物質文明
Clearing house 清算所, 票據交換所
Climate 氣候
Close corporation 不公開的公司
Closed shop 不公開的商號或工廠
Coal 煤
Coinage 鑄造貨幣, 造幣
Coins 制錢, 錢幣
Collateral 附帶担保品
Collectivism 集產主義
Combination 組合
Commerce 商業
Commercial crisis 商務危機, 商業恐慌
Commercialism 商務主義
Commercial paper 票據
Commission 佣金
Commodity 貨物, 貨財

Common stock 普通股份

Communism 共產主義

Company 公司

Competition 競爭

Competitive price 競爭的價格

Competitive system 競爭制度

Competitive waste 競賽的浪費

Compound interest 複息, 複利

Concentration of capital 集中資本

Conciliation 和解

Conjunctural gains 奇遇的贏利

Constant capital 固定資本

Consumption 消費

Consumption, productive, 生產的消費

Contract 契約

Convertible bonds 可變賣的債券

Co-operation 合作

Co-operation, distributive 分配合作

Co-operation, productive 生產合作

Copyright 版權

Corner 壟斷, 屯積

Corporation 公司

Correspondence, law of 相應的定律 (即適應的定律)

Cost of production 生產的代價

Cotton industry 棉業

Credit 信用

Credit banks 信用銀行
Credit currency 信用貨幣
Credit institution 信用機關
Creditor 債主
Credit system 信用制度
Crisis 危機, 恐慌
Cultivation 耕植
Cultivation, extensive 廣耕
Cultivation, intensive 精耕
Cultivation, margins of 耕植的限度
Cumulative interest 複加利息
Currency 貨幣
Current Assets 現有資產
Current liability 現負債務
Customs tariff 關稅

D

Death rate 死亡率
Debenture 債券
Debts 債務
Decreasing returns 酬報遞減
Deed 契據
Default 不履行
Demand 需要
Denomination 單位名稱
Depreciation 損壞, 跌價
Desire 欲望

Development 發展
Differential character of rent 地租的相異性
Diminishing returns 酬報遞減
Diminishing utility 遞減的效用
Discount 貼現, 打折扣
Distribution 分配
Distributive co-operation 分配的合作
Dividend 股息, 紅利
Division of labor 分工
Division of occupation 分業
Domestic market 國內市場
Drafts 匯票
Dumping 大賤賣
Duties 關稅

E

Economic activity 經濟活動
Economic change 經濟變遷
Economic history 經濟史
Economic legislation 經濟立法
Economic motive 經濟的動機
Economic movement 經濟運動
Economic order 經濟順序, 經濟系統
Economics 經濟學
Economic struggle 經濟競爭
Economic system 經濟制度
Economic waste 經濟浪費

- Economy 經濟
- Education 教育
- Eight hour day system 每日八小時工作制度
- Eminent domain 收歸公用權
- Employer 僱主
- Employer's association 僱主的聯合會
- Engel's law of consumption 英格爾氏的家庭消費定律
- English industrial revolution 英國的工業革命
- Entrepreneur 企業家, 經營家
- Entrepreneur's profit 經營家的贏利, 企業家的贏利
- Entrepreneur system 企業制度, 經營制度
- Environment 環境
- Equi-marginal return, law of 均等報酬限度的定律
- Equipment bonds 設施債券
- Equity 公平
- Evolution 演化
- Evolution of the economic system 經濟制度的演化
- Exchange 交易
- Exchange system 交易制度
- Exchange value 交易的價值
- Excise taxes 國產稅
- Expenditure 消費
- Export of capital 資本的出口
- Exports 出口貨
- Extensive cultivation 廣耕

- Fabian socialism 費邊社會主義派
Face value 票面價值
Factors of production 生產要素
Factory 工廠
Factory laws 工廠法
Faculty theory 課稅以負擔者的能力為標準的理論
Fashion 習尚, 時尙
Fees 雜費
Feudalism 封建主義, 封建制度
Finance 財政
Fines 罰款
Fiscal year 會計年度
Fishing tribes 捕魚的部落
Fixed charges 固定開支
Floating debt 無定期債券
Food consumption 食物的消費
Foreign exchange 國外匯兌
Foreign Market 國外市場
Founder's shares 創辦人的紅股
Franchise 特許權, 營業特許權
Free coinage 無限制的造幣
Free lands 無租的土地
Free silver 無限制的採用銀幣
Free trade 自由貿易
Freedom 自由

G

General strike 總罷工

Gilds 行會

Gluts 充斥, 供過于求

Gold 金

Gold standard 金本位

Goods 貨財

Good will 商人信用

Government 政府

Greenbacks 美國的綠背紙幣

Gresham's law 葛李沙姆氏的定律 (壞貨幣將好貨幣驅逐流通的定律)

Gross earning 總收入

Gross profit 總贏利

Ground rents 地租

Guarantee 担保

Guaranteed bonds 有保證的債券

Guaranteed stock 有保證的股份

H

Handicraft stage 手工業時期

History of economics 經濟史

Holding company 支持公司, 母公司

Housekeeping 管家

Hunting and fishing stage 漁獵時期

Hunting tribes 狩獵部落

Hypothecation 抵押, 典質

I

Immigration 移民入境

Import duty 入口稅

Imports 入口貨

Imprenditor 企業家, 經營家

Inclosure 圍地 (一種整理土地的方法)

Income 進益, 所得, 入息,

Income account 所得賬目

Income basis 進益的基礎

Income, private 私進益

Income, social 社會進益

Income tax 所得稅, 進益稅

Increasing returns 酬報的增加

Indifference, law of 中平的定律

Individual wealth 個人的財富

Industrial arbitration 勞工仲裁

Industrial bonds 工業債券

Industrial commission 工業委員會

Industrial democracy 工業的民主政治制

Industrial development 工業發展

Industrial evolution 工業進化

Industrialism 工業主義

Industrial revolution 工業革命

- Industrial stage 大工業時期
- Industrial unrest 工業上的擾亂, 勞工界之不安
- Industrial workers of the world 世界勞工同盟 (美國工黨)
- Industry 工業
- Inheritance tax 遺產稅
- Inflation 濫發紙幣
- Injunction 禁令
- Inspection of factories 工廠檢驗
- Insurance 保險
- Intellectual capital 智識的資本
- Intelligence in production 生產上的智識
- Intensive production 極量生產
- Interest 利息
- Interest bearing 生利的
- Interest rate 利息率
- Interim certificate 臨時証書
- Internal revenue 國家歲入, 國稅
- International balance of trade 國際貿易均等, 國際貿易的平衡
- International banking 國際銀行事業
- International division of labor 國際分工
- International payments 國際支付
- International trade 國際貿易
- Invention 發明
- Investment 投資

Iron industry 鐵工業

Irredeemable bond 不還本的債券

Irrigation bond 水利債券

Issue price 發行價格

J

Joint account 聯合賬目

Joint bond 聯合債券

K

Key industry 主要工業

King's law 京氏的物品缺乏和價格關係論

L

Labor 勞工

Labor commission 勞工委員會

Labor education 勞工教育

Labor legislation 勞工立法

Labor organization 勞工組織

Labor standard of living 勞工的生活程度, 勞工
的生活標準

Labor supply 勞工的供給

Labor union 勞工同盟

Laissez-faire policy 放任政策

Land 土地

Land rent 地租

Land tax 土地稅

Land value 土地價值

- Large scale production 大規模的生產
Lawful money 法定貨幣
Law of correspondence 相應的定律
Law of diminishing returns 報酬遞減的定律
Law of equi-marginal return 均等限度酬報的定律
Law of increasing return 酬報遞增的定律
Law of indifference 中平的定律
Law of substitution 代替的定律
Legal investment 合法的投資
Legal tender 法定貨幣
Legislation 立法
Liability 責任, 負債
Liberty 自由
License 許可
License tax 許可稅, 執照費
Lien 留置權
Loan 貸金; 借貸
Loan company 貸金公司
Loan market 貸金市
Lockouts 僱主宣告閉廠罷業
Luxury 奢華

M

- Machinery 機器
Maintenance 維持
Malthusian theory of population 馬爾塞斯人口論

- Management 經理
Manipulation 操縱
Manufacture 製造
Margin 限度, 界限, 準備金, 買空賣空的保證金
Marginal doctrines 限度主義
Marginal expenses 限度的消費
Marginal return 限度上的酬報
Marginal utility 限度上的效用, 效用的限度
Margin of cultivation 耕植的限度, 限度上的耕植
Market 市場
Marketing 銷路, 推銷
Market value 市上價值, 市價
Marxian socialism 馬克斯社會主義
Marxian theory of capital 馬克斯資本論
Material civilization 物質文明
Maturity 債券到期
Merger 併合
Metals 金屬, 五金
Mixed loan 雜項借貸
Monetary standard 貨幣本位
Money 貨幣
Money broker 貨幣經紀
Money fluctuations 幣價的升降
Money market 金市, 幣市,
Money rates 幣率

- Monometallism 單本位制, 單本位主義
Monopolies 獨佔事業
Monopoly price 獨佔價格
Morality 道德
Mortality 死亡
Mortality rate 死亡率
Mortality table 死亡表
Mortgagee 被抵押人
Mortgages 不動產的抵押
Mortgagor 抵押人
Motive in economics 經濟學上的動機論
Municipal bond 市政債券, 市政債票

N

- National debts 國債
National defence 國防
Natural agents 自然的要素
Natural rights 自然權利
Natural treasures 自然的財富
Nature's share in production 自然界對於生產的助力
Negotiable instrument 流通券
Negotiate 磋商
Net earning 純粹收入, 純入
Net income 純粹所得, 純益
Net profit 純利
Net return 純粹酬報

Net surplus 純盈餘
Non-cumulative 不複加的
Non-interest bearing 不生利息的
Non-negotiable 不流通的
Notes 鈔票

O

Obligation 責任
Old age pension 養老金
Open shop 公開的公廠
Operating company 執行公司
Operating expenses 執行生產的消費
Option 特權
Optional bond 有特權的債券
Ordinary stock 普通股
Organization of capital 資本的組織
Organization of exchange 交易的組織
Organization of labor 勞工的組織
Organization of land 土地的組織
Organization of production 生產的組織
Ostentation 虛飾, 誇張
Outstanding debt 負債, 未償還之債
Over-capitalized 資本過額
Overproduction 生產過剩
Ownership 所有

P

- Panics 經濟恐慌
- Paper money 紙幣
- Par 照票面價
- Parent company 母公司
- Par of exchange 平匯
- Participating bond 參加贏利的債券
- Partnership 合夥
- Par value 原價, 票面上原來的價值
- Pastoral stage 遊牧時期
- Patents 專賣特許
- Pension 年金, 恩俸
- Personal liberty 個人自由
- Personal service 個人的服務
- Piecework 零工, 散工
- Political economy 政治經濟 (經濟學的舊名稱)
- Political liberty 政治自由
- Politics 政治
- Poll tax 人丁稅
- Pool 合資經營
- Population 人口
- Population growth 人口的增加
- Poverty 貧窮
- Power of attorney 代理權
- Preferred bond 優先債券
- Preferred stock 優先股
- Premium 溢價, 貼水, 保險費

- Price 價格
- Price determination 價格的決定
- Principal 本金
- Private enterprise 私營事業
- Private income 私人進益, 私人所得
- Private property 私產
- Privileges 特權, 特許
- Production 生產
- Productive consumption 生產的消費
- Productive co-operation 生產的合作
- Productivity theory of interest 生產能力
- Profit determination 贏利的決定
- Profits 贏利
- Profit sharing 勞資分利
- Profit tendencies 贏利的傾向; 有損益的可能性
- Progress 進步
- Proletariat 無產階級
- Promoter 創辦者
- Property 資產
- Property tax 資產稅
- Prospectus 計劃書
- Protection 保護
- Protectionism 保護貿易主義
- Protection of labor 勞工保護
- Protective tariff 保護關稅
- Proxy 委託書, 代理權, 代理人

Public expenditure 公家歲出, 國家歲出.

Public finance 財政

Public loans 公債

Public ownership 公有

Public property 公產

Public revenue 國稅, 國家歲入.

Public Schools 公立學校

Public service commission 公務委員會

Public service corporation 公務事業公司

Public utilities 公用事業

Purchasing Power 購買能力

Purchasing receipt 購物收據

Put 投置

Q

Quantity theory of money 貨幣的量額說

Quasi-rent 類似租金 (賣者與買者的相異贏利)

Quick assets 活動資產

R

Radicalism 過激主義

Readjustment 整理

Real estate 實業

Receiver's certificate 破產管理人的執照

Redeemable bond 可以贖回的債券

Refunding bond 償還券, 發行新債券

Registered bond 登記債券

- Rent 租金
Rent of land 地租
Rent of urban lands 都市間的地租
Reorganization 改組
Reorganization committee 改組委員會
Representative goods 代表的貨財 (如鈔票, 公債, 押據等)
Repudiation 取消
Requisition 徵收
Resources 富源
Returns 酬報, 所得,
Returns, diminishing 報酬遞減,
Returns, increasing 報酬增加
Revenue 歲入, 稅則
Revenue system 稅制
Revolution 革命
Ricardo's theory of rent 李克圖的租金說
Rights 權
Risk 危險性
Rolling stock 車輛

S

- Sabotage 怠工
Sacrifice 犧牲
Salaries 薪金
Satisfied 滿足
Savings 儲蓄

- Savings bank 儲蓄銀行
Scarcity of economic goods 經濟貨財的缺少
Scientific management 科學管理
Scientific socialism 科學的社會主義
Scrip 券據
Scrip interest 憑據取息
Second mortgage 第二次複押, 重押
Secured notes 有保證券
Securities company 證券公司
Selfishness 自私, 自利
Seller's option 賣者的特權
Seller's profit 賣者的贏利
Services 服務, 業務
Settlement 清理
Silver 銀
Silver standard 銀本位
Single tax 單稅
Sinking fund 減息基金
Slavery 奴僕制
Sliding scale 滑尺, 伸縮尺, 伸縮制度
Social income 社會的進益
Socialism 社會主義
Socialist party 社會黨
Social justice 社會正義, 社會公理
Social sciences 社會科學

- Social wealth 社會的財富
- Special assessment 特捐, 特定稅額
- Specific and advalorem duties 按值抽取稅
- Speculation 投機
- Spending 消費
- Standard of deferred payment 遷延支付的標準
- Standard of living 生活程度
- State activities 國家的活動
- State business 國家事業
- State coinage 國家造幣
- State economy 國家經濟
- State efficiency 國家的效率
- State enterprise 國營事業
- State finance 國家財政
- State management of industries 國理事業
- State monopolies 國家獨佔事業
- State organization of production 國家組織的生產
- State ownership 國有
- Statistics 統計
- Steam engine 蒸機
- Stock companies 股份有限公司
- strike 罷工
- Strike fund 罷工儲金
- Strike insurance 罷工保險
- Subsidiary company 支公司, 分公司

- Subsidy 補助費, 津貼
Substitution, law of 代替的定律
Succession tax 繼承稅
Supply 供給
Supply of capital 資本的供給
Supply of labor 勞工的供給
Surety bond 保單
Surety company 担保公司
Surplus 盈餘, 過剩
Surplus value 盈餘的價值
Sweating system 血汗制
Syndicalism 工團主義
Syndicate 企業組合

T

- Tariff 關稅
Tax 租稅
Taxation 課稅
Trade 貿易
Trade apprentice 職工學徒
Trade fluctuation 貿易的升降
Trademark 商標
Trade union 職工聯盟
Trade union label 工會商標
Trades 職工
Trading 交易

Traffic 交通

Traffic density 交通密度

Transaction 交易

Transfer 移轉

Transfer of goods 交換貨財, 轉移貨財

Transportation 運輸

Treasury notes 庫券

Trust 信託

Trust company 信託公司

Trust deed 信託據

Trustee 信託人, 董事

Trusts 企業聯合, 托辣斯

U

Under-consumption 消費不足

Undertaker 經營家(舊名), 承辦人

Underwriter 包銷有價證券人

Underwriting 包銷

Undivided profit 未分餘利

Unearned increment 不勞而獲的增益

Unions 結合, 同盟

Urban lands 市地, 都市間的土地

Usury interest 高利率, 重利

Utility 效用

V

Valuation 估計

Value 價值

Value determination 價值決定

Variable capital 變異資本

Voting trust 投選舉票的信託

Voting trust certificate 投選舉票的信託証

W

Wages 工金

Wage system 工金制度

War expenses 戰費

Warrant certificate 保證書

Wastes, economic 經濟的浪費

Wealth 財富

Wealth, individual 個人的財富

Wealth, social 社會的財富

Working capital 工作資本, 執行工作的資本

Y

Yield 出息

附錄五

誤刊錯字較正表

頁	行	字	誤	正
一	八	七	是	是專
七	一	廿五	甚	麼
十二	十	三	研	究
十六	四	七	謹	僅
二十	四	二十	滿	滿足
二十	十	二十	手工	手
二五	十一	九	在	長在
二五	十一	十三	半	上
二六	十一	廿七	他	他們的
二七	八	廿八	濟	際

頁	行	字	誤	正
二九	七	十七	們	們的
三十	六	七	概的	概
三一	八	六	那	那裏
三二	七	廿一	便	使
三二	九	十九	箭手	箭
三八	七	卅五	呢	呢？
四九	七	十二	易	易於
五十	六	十八	產	人
五二	十	十三	消	銷
五七	十	五	競	競
五七	十一	六	競	競
六一	二	廿三	消	銷

頁	行	字	誤	正
六一	八	四	千	干
六二	四	七	消	銷
六五	五	八	競	競
六六	八	四	Prehistoric	Prehistoric
六六	八	六	Origion	Origin
六七	二	四	EThe volution	The Evolution
七二	一	十九	〇七	〇X
七四	三	廿五	球地	地球
七四	七	十六	通掘	掘
七五	三	十三	定	是
七九	十一	十四	得	得的
八六	五	五	防	妨

頁	行	字	誤	正
九一	十	四	科	料
九三	七	三	呢	吸
九四	八	六	社	社
九七	六	十一	明	明的
九九	九	一	老	老者
一〇三	八	十八	力	用
一〇八	二	十五	意	意義
一一六	八	六	Economics	Economics
一二七	十一	二十	巖	殿
一四三	十	三十	使把	把
一四四	五	二	能	若
一四九	五	十三	科	料

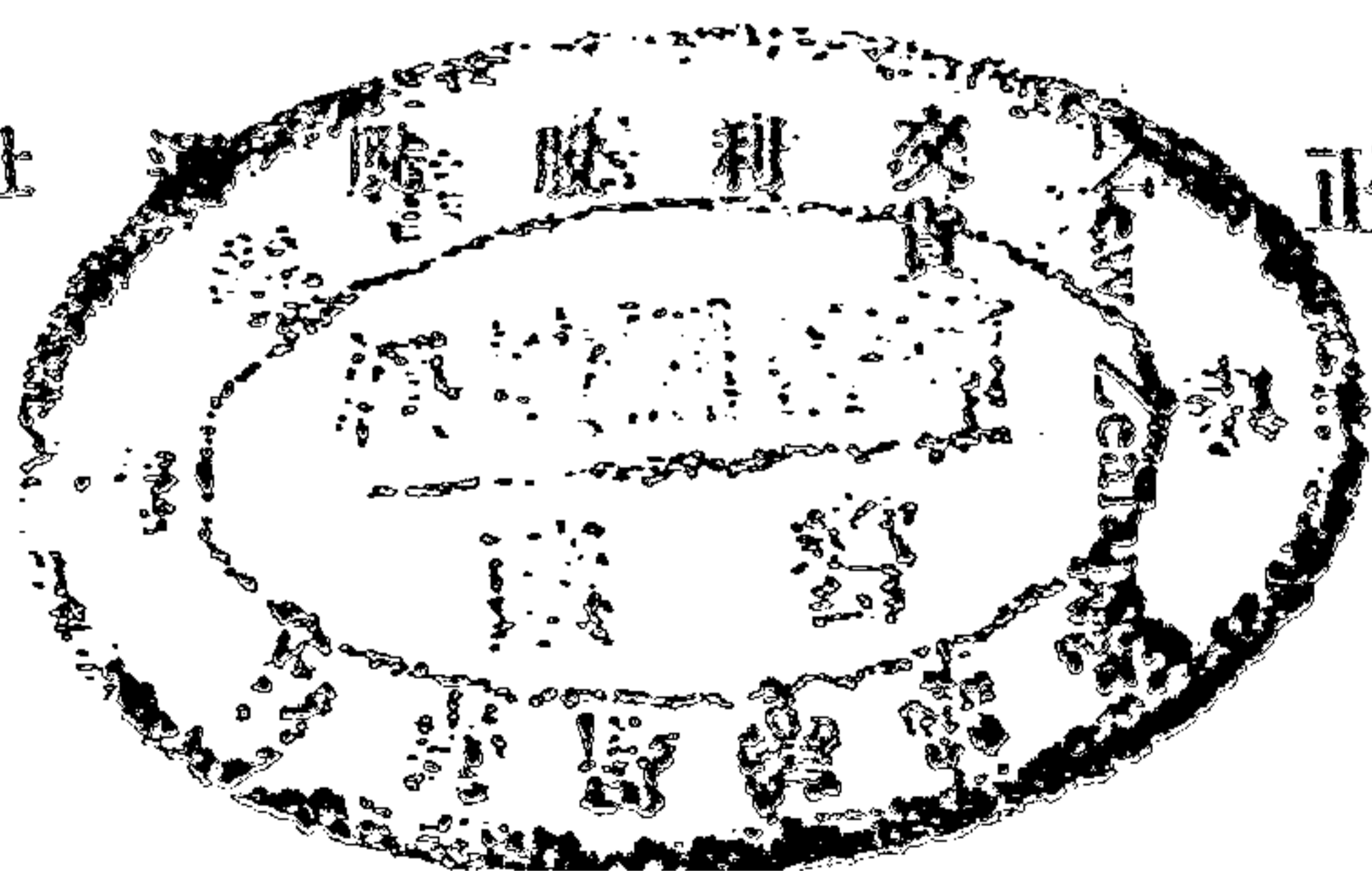
頁	行	字	誤	正
一六一	五	十一	高過	過高
一六一	十	六	的賣	賣的
一六二	三	十六	工	工的
一六二	九	五	靠是	是靠
一六四	四	四	等的	等
一六九	七	六	担	石
一六九	八	四	價	值
一七四	五	十七	一	之
一八〇	五	廿四	其	有
一八八	三	十	姻	姆
一九八	七	廿	勢	努力
一九九	四	十六	上。	上，

頁	行	字	誤	正
二〇九	四	九	間	間
二一四	一	二十	。李	，李
二一五	七	十八	去了	去
二一六	三	十四	說	就
二二〇	三	廿六	略	多
二二三	六	六	是	和
二三一	四	十六	給	租
二三五	五	十五	効	效
二三六	二	十二	消	銷
二三九	三	七	上	上的
二三九	五	一	不能	不能不
二四一	九	二	滑比例尺	伸縮

頁	行	字	誤	正
二四九	九	廿五	份	分
二五〇	四	一	後	從
二五八	五	七	減	減少
二六三	八	十五	重	輕
二七五	三	十	他們	他們的
二八三	三	廿一	與	以
二八八	三	廿二	生	生產
二九三	八	七	管	官
二九七	一	五	Science	Science
三二四	四	廿二	間。	間，

頁	行	字	誤	正
三三〇	一	五	Zealand	
三三四	十	十三	交	
三四七	三	十六	和	
三四八	十一	十	托	
三五六	一	十一	托	
三六八	五	九	連	
三七二	三	五	社	
三八二	五	十	最	
三八四	三	十二	以來	

以 會 社



經濟學原理

一册定價大洋一元四角
外埠酌加運費

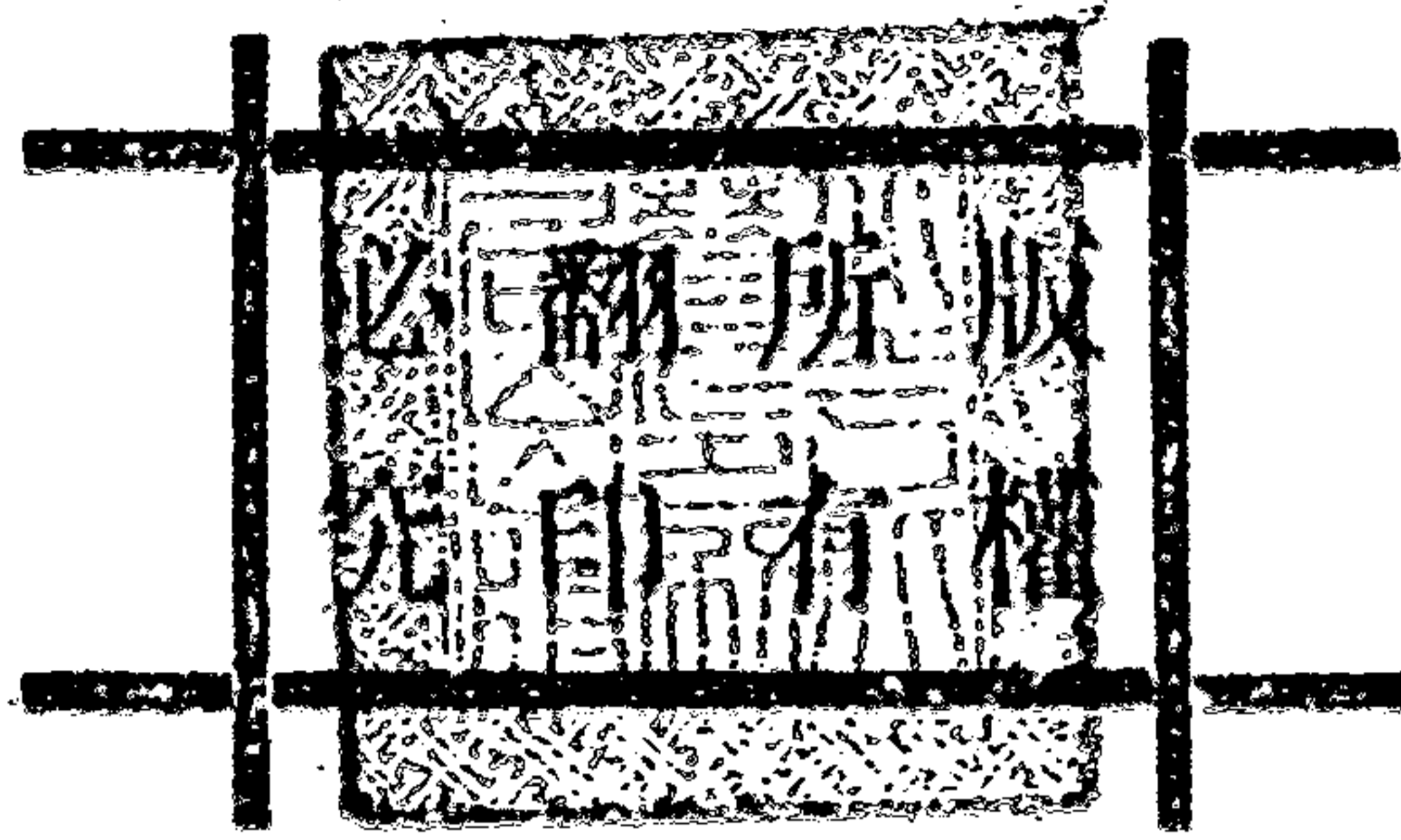
編著者 余天休博士

印刷者兼
北華印刷局
北平前門外西河沿
電話南局五三六六

發行所
北華印刷局

分銷處
天津祥利印字館
法租界六號路
電話南局六八三

代售處
各省各大書坊



中華民國二十二年三月初版



PRINCIPLES OF ECONOMICS



BY

YU TINN HUGH, A. M., Ph. D., LL. B.

THE NORTH CHINA PRESS

HSI HO YUAN, PEIPING

1933