

# Monthly Bulletin

OF THE

## Bureau

OF THE

# American Republics.

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

---

JUNE, 1899.

---

WASHINGTON, D. C., U. S. A.:  
GOVERNMENT PRINTING OFFICE.

1899.

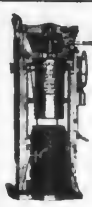
3  
ingl.

Per  
2



# Maquinaria "Eureka"

PARA LIMPIAR  
Granos, Semillas y Café.



**MODELO DE SU CLASE EN EL MUNDO.**

Se han vendido y están en uso más de 45,000.

LAS CLASIFICADORAS DE CAFÉ "EUREKA" efectúan esta operación mejor que cual quiera otra máquina, haciendo subir mucho el precio del café, pagando así su costo en poco tiempo.

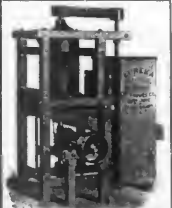
LAS CLASIFICADORAS DE ARROZ "EUREKA" se emplean en todas partes de los Estado Unidos, la India y en otros países. Son las mejores máquinas para este objeto.

LAS DESGRANADORAS DE MAÍZ "EUREKA" se fabrican de tamaños que varían de 10. 150 bushels de capacidad por hora.

LAS SEPARADORAS AUTOMÁTICAS "EUREKA" son las únicas máquinas que separan co éxito partículas metálicas de los granos, las semillas, etc.

LAS SEPARADORAS DE GRANOS Y LIMPIADORAS "EUREKA" hacen mayor cantidad d trabajo, emplean menos potencia y ocupan menor espacio que cualquiera otra máquina

Fabricamos un surtido completo de Empacadores de Harina, Salvado y Afrecho y Forra no se adaptan especialmente para molinos de harina y molinos de forraje.



Dirección:

**THE S. HOWES CO.,**  
Eureka Works,  
SILVER CREEK, - N. Y., U. S. A.

*Miembros de la Asociación de Exportadores y Comerciantes Unidos de America.*



"BUILT LIKE A WATCH"

# Sterling

**A Rigid Examination Reveals No Defects.**  
No Better Bicycle Can be Made.

'00 Chain Model, \$50. Chainless, \$75.  
'00 Chain Tandem, \$75. Chainless, \$85.

Send for **FREE** Catalogue, giving details of Sterling Equipment for 1900.

**STERLING CYCLE WORKS, KENOSHA, WIS.**

# JEFFREY

Cadenas de Acero ú Otras Especiales, con Rodil

— PARA —

## ELEVADORES y CONDUCTORES

De Toda Clase de Materias, tales co

Caña de Azúcar, Bagazo, Gran

Café, Carbón, Minerales,

Barriles, Cajas,

Tozas, Madera, Desperdicios, e

Maquinaria para Minas de Carb

Conductores con Cable de Alambre

Para Distancias Largas y Cortas.

**THE JEFFREY MFG. CO.,**  
Columbus, Ohio, U. S. A.

## GENERAL INDEX.

	Page.
Names of Advertisers.....	III
Presidents of the American Republics.....	IV
Latin-American Representatives in the United States.....	V
Editorial contents: {	VI
	VIII
	IX
	XI
United States Representatives in the Latin-American Republics.....	XV
Publications of the Bureau.....	XII, XIV
Advertising Rates in the Monthly Bulletin.....	XX
Precios de los anuncios en el Boletín Mensual.....	XXI
Preços de Anúncios, Boletim Mensal.....	XXII
Tarif des Annonces dans le Bulletin Mensuel.....	XXIII

## ALPHABETICAL LIST OF ADVERTISERS.

For English and Spanish List of Articles Advertised, See Pages XVII-XIX.

	PAGE.		PAGE.
American Dunlop Tire Co., The.....	Inside front cover	Kaestner, Charles, & Co.....	XIX
Bird, F. W., & Son.....	VII	Kansas City Day Press Co.....	XVII
Brecht, Gus. V., Butchers' Supply Co.....	XVIII	Knobel, John Esher.....	XVII
Brown, John L., & Son.....	XVI	Kohlbusch, Herman, Sr.....	XIX
Central Manufacturing Co.....	Inside front cover.	Lambert Pharmaceutical Co.....	XIII
Colwell Lead Co.....	Inside front cover.	Leclanché Battery Co.....	XIII
Conley, John, & Son.....	XVI	Miller Co., The Frank.....	XXIV
Cook's, Adam, Sons.....	VII	National Gramophone Co.....	X
Cottrell, C. B., & Sons Co.....	Outside back cover.	Niagara Machine and Tool Works.....	XIII
Egan Co., The.....	XIX	Nordyke & Marnon Co.....	Inside back cover.
Elliot, A. G., & Co.....	XVII	Norton Door Check and Spring Co.....	VII
Export Iron and Steel Co.....	XXIV	Perkins-Campbell Co., The.....	XIII
Fay, J. A., & Co.....	XVIII	Searritt-Comstock Furniture Co.....	XIII
Fraser & Chalmers.....	XVIII	Southern Railway.....	Inside back cover.
Goodell Co.....	XIX	Stanley Works, The.....	Inside front cover
Grace, W. R., & Co.....	XXIV	Sterling Cycle Works.....	Back of title-page (II).
Grand Rapids Brush Co.....	XIII	Thum, O. & W., Co., The.....	XVII
Hanthaway, C. L., & Sons.....	X	Traders' Paper Co.....	XIX
Hazard, E. C., & Co.....	XXIV	Troy Laundry Machine Co., Ltd.....	XVII
Hohls Medicine Co.....	X	United States Playing Card Co., The.....	XVI
Houglund's, B. T., Sons.....	XIII	Weston Electrical Instrument Co.....	X
Howes, S., Co., The.....	Back of title-page (II).	Wheeler Reflector Co.....	XVI
Iowa Farming Tool Works.....	XIII	Wolham, Fred. S.....	XVI
Jeffrey Mfg. Co., The.....	Back of title-page (II).		

## PRESIDENTS OF THE AMERICAN REPUBLICS.

Countries.	Names.	Executive residence.
Argentine Republic . . .	Señor Don Julio A. Roca . . . . .	Buenos Ayres.
Bolivia . . . . .	Señor Don Severo Fernández Alonso . . .	Sucre.
Brazil . . . . .	Senhor Don M. F. de Campos Salles . . .	Rio de Janeiro.
Chile . . . . .	Señor Don Federico Errázuriz . . . . .	Santiago.
Colombia . . . . .	Señor Don Miguel Antonio Caro . . . . .	Bogotá.
Costa Rica . . . . .	Señor Don Rafael Iglesias . . . . .	San José.
Ecuador . . . . .	Señor Don Eloy Alfaro . . . . .	Quito.
Guatemala . . . . .	Señor Don Manuel Estrada Cabrera . . . .	Guatemala City.
Haiti . . . . .	Monsieur T. Simon Sam . . . . .	Port au Prince.
Honduras . . . . .	Señor Don Terencio Sierra . . . . .	Tegucigalpa.
Mexico . . . . .	Señor Don Porfirio Díaz . . . . .	City of Mexico.
Nicaragua . . . . .	Señor Don José Santos Zelaya . . . . .	Managua.
Paraguay . . . . .	Señor Don Emilio Aceval . . . . .	Asunción.
Peru . . . . .	Señor Don Nicolás de Piérola . . . . .	Lima.
Salvador . . . . .	Señor Don Tomás Regalado . . . . .	San Salvador.
Santo Domingo . . . . .	Señor Don Ulises Heureaux . . . . .	Santo Domingo.
United States . . . . .	Mr. William McKinley . . . . .	Washington, D. C.
Uruguay . . . . .	Señor Don Juan Lindolfo Cuestas . . . . .	Montevideo.
Venezuela . . . . .	Señor Don Ignacio Andrade . . . . .	Caracas.



## LATIN-AMERICAN REPRESENTATIVES IN THE UNITED STATES.

### ENVOYS EXTRAORDINARY AND MINISTERS PLENIPOTENTIARY.

- ARGENTINE REPUBLIC.—Señor Dr. DON MARTÍN GARCIA MÉROU,  
2107 S street, Washington, D. C.
- BOLIVIA.—Señor DON LUIS PAZ. (Absent.) Office of Legation,  
Care Consulate of Bolivia, 15 Whitehall street, New York, N. Y.
- BRAZIL.—Senhor JOAQUIN FRANCISCO DE ASSIS BRASIL,  
1744 N street, Washington, D. C.
- CHILE.—Señor DON CARLOS MORLA VICUÑA,  
1761 R street, Washington, D. C.
- COLOMBIA.—Señor DON CLÍMACO CALDERÓN,  
1728 I street, Washington, D. C.
- COSTA RICA.—Señor DON JOAQUÍN BERNARDO CALVO,  
2111 S street, Washington, D. C.
- ECUADOR.—Señor DON LUIS FELIPE CARBO,  
The Arlington, Washington, D. C.
- GUATEMALA.—Señor DON ANTONIO LAZO ARRÍAGA,  
The Cairo, Washington, D. C.
- HAITI.—Mr. J. N. LÉGER,  
1401 Rhode Island avenue, Washington, D. C.
- MEXICO.—Señor DON MANUEL ASPÍROZ,  
1415 I street, Washington, D. C.
- NICARAGUA.—Señor DON LUIS F. COREA, Secretary of Legation and Chargé d'Affaires  
*ad interim*,  
1807 H street, Washington, D. C.
- PERU.—Señor DON VICTOR EGUIGUREN,  
2025 Hillyer Place, Washington, D. C.
- VENEZUELA.—Señor DON JOSÉ ANDRADE,  
2 Iowa Circle, Washington, D. C.

### CHARGÉ D'AFFAIRES.

- SANTO DOMINGO.—Señor DON ALEJANDRO WOZ Y GIL,  
31 and 33 Broadway, New York City, N. Y.

### CONSULS-GENERAL.

- PARAGUAY.—Honorable JOHN STEWART,  
28 I street NE., Washington, D. C.
- URUGUAY.—Señor DON PRUDENCÍO DE MURGUIONDO,  
309 North avenue east, Baltimore, Md.

### Executive Committee of the Bureau of the American Republics.

#### SECRETARY OF STATE OF THE UNITED STATES, CHAIRMAN.

- Señor DON JOSÉ ANDRADE.  
Señor Dr. DON MARTÍN GARCIA MÉROU.  
Señor DON LUIS PAZ.  
Señor DON JOAQUÍN BERNARDO CALVO.

#### DIRECTOR:

WILLIAM WOODVILLE ROCKHILL.

## CONTENTS.

	Page.
I.—FOREIGN TRADE OF THE UNITED STATES IN AGRICULTURAL PRODUCTS .....	2137
II.—PRODUCTION OF IRON AND STEEL IN THE UNITED STATES .....	2143
III.—ARGENTINE REPUBLIC .....	2145
Extracts from President Roca's message.	
IV.—BOLIVIA .....	2148
Surtax on importations—A new commercial port.	
V.—BRAZIL .....	2148
Summary of the address of President Campos Salles, at the opening of Congress—Control of freight rates—Resolution advocating the establishment of steamship lines.	
VI.—BRITISH HONDURAS (BELIZE) .....	2151
Postal money-order service with the United States.	
VII.—CHILE .....	2152
Mineral products in Antofogasta Province—The manganese industry—Proposed match factory—Commercial treaty with Switzerland—Amendments to tariff laws.	
VIII.—COLOMBIA .....	2158
Trade of Panama and Bolivar—The shoe and leather trade of Barranquilla—Agreement with reference to a match monopoly.	
IX.—HAITI .....	2166
Surtax on importations—Copper and iron mines.	
X.—MEXICO .....	2167
Port dues of the Republic—The sugar industry.	
XI.—PARAGUAY .....	2169
Inducements to colonists—Agricultural products.	
XII.—PERU .....	2171
The Oroya and Cerro de Pasco Railroad—Reciprocal trade advantages with the United States—The trade of Iquitos.	
XIII.—SALVADOR .....	2179
Laws relative to customs.	
XIV.—UNITED STATES .....	2180
Trade with Latin America—Pocahontas coal—Creation of new insular offices—Packing goods for export.	
XV.—URUGUAY .....	2194
Principal exports during first quarter, 1899—Annual message of President Cuestas—March statement of the Bank of the Republic—Customs receipts at Montevideo, April, 1899.	
XVI.—VENEZUELA .....	2198
Imports from the United States, April, 1899—Creation of a match monopoly—Increase in tariff rates—Value of the bolivar, peso, and dollar.	
XVII.—TRADE MISCELLANY .....	2201



See that this trade-mark is on every roll. Cuidese de ver que cada rollo lleva esta marca de fabrica.

Cubiertas "Neponset" para Techos y para Paredes.

Impermeables, Duraderas, Baratas.

Las cubiertas "Red Rope" para techos y paredes en quintas, edificios de minas y casas de campo de todas clases; son fuertes, flexibles, bueitas, impermeables y herméticas.

Ligeras de peso, compactas, de facil transporte. Siempre listas, siempre dignas de confianza.

Papel Aislador Neponset.

Impermeable, Hermético, Inodoro.

Para forrar y aislar abaqueces de refrigeración, neveras y carros refrigeradores. Con este papel se pueden hacer las más perfectas cámaras herméticas.

Escritase en solicitud de muestras e informes detallados a

**F. W. BIRD & SON,**  
Fabricantes de papel,  
East Walpole, Mass., U. S. A.

## NEPONSET RED ROPE ROOFING

AND SIDE COVERING.

WATERPROOF, DURABLE, CHEAP.

**Neponset Red Rope Roofing** is a tough, flexible, handsome, air and water tight covering for roofs and sides for farm, mining, and camp buildings of every kind. Very light in weight, compact, easily transported. Ever ready. Always reliable. Very low in price. Sun will not melt it. Frost will not crack it. Rain and wind will not go through it.

Any man with a hammer and a pocket knife can put it on. Every roll carries enough nails and tin caps to apply it.

Rolls 36 inches wide, 500 square feet in each roll.

## NEPONSET INSULATING PAPER

WATERPROOF, AIR-TIGHT, ODORLESS.

For lining and insulating Cold Storage Warehouses, Ice Boxes and Refrigerator Cars. With this paper the most perfect dead air chambers can be made. Will not become hard, brittle, or decay, but permanently retain its high insulating qualities.

This paper is the standard of excellence in America.

Rolls 36 and 80 inches wide, 1,000 square feet in each roll. Write for samples and full information.

**F. W. BIRD & SON,**

Paper Makers,

EAST WALPOLE, MASS., U. S. A.

SPECIAL PAPER FOR SPECIAL PURPOSES.

THE ONLY MAKERS OF . . .

## ALBANY GREASE.



NO FREEZING OF OIL. Selfacting.

Most Economical Lubricant on the Market.

ALBANY GREASE is the only safe lubricant for electrical machinery of all kinds and is used by all the large plants and every street railway in the U. S. A.

Where oil is used we can save you from one-fourth to one-half in the cost of lubrication. Catalogues, giving full information, sent free with samples.

The only lubricant recognized by the United States Government as the "STANDARD" of lubricants.

Albany Lubricating Compound & Cup Co.,  
**ADAM COOK'S SONS,**  
313 West Street, NEW YORK, U. S. A.  
Address: "Buellic," New York.

El Cerrador de Puertas Sin Ruido.

EL

## "NORTON"



Sujeta-Puertas  
y Resorte.

Usado en los edificios del Gobierno y en los municipales.

Premiado con medalla y diploma en la Exposición Universal Colombina en 1893.

Diríjase á

**THE NORTON DOOR CHECK & SPRING CO.**

EDIFICIO SEARS,

BOSTON, MASS., U. S. A.

## ÍNDICE.

	Página.
I.—MERCANCIAS AMERICANAS PARA LOS MERCADOS AMERICANOS. IV.	2205
II.—COMERCIO EXTERIOR DE LOS ESTADOS UNIDOS EN PRODUCTOS AGRÍCOLAS. ....	2211
III.—PRODUCCIÓN DE HIERRO Y ACERO EN LOS ESTADOS UNIDOS. ....	2218
IV.—EXPOSICIÓN PAN-AMERICANA DE BÚFALO, N. Y . . . . .	2220
V.—BOLIVIA . . . . .	2225
Recargo sobre los derechos de importación—Nuevo puerto abierto al comercio.	
VI.—BRASIL . . . . .	2226
Extracto del discurso del Presidente Campos Salles al abrirse las sesiones del Congreso.	
VII.—CHILE . . . . .	2228
Productos minerales en la provincia de Antofagasta.	
VIII.—COLOMBIA. ....	2230
Comercio de Panamá y Bolívar.	
IX.—HAITÍ . . . . .	2235
Recargo en los derechos de importación.	
X.—MÉXICO . . . . .	2235
Derechos de puerto de la República—La industria azucarera.	
XI.—PARAGUAY . . . . .	2238
Alicientes á la colonización—Productos agrícolas.	
XII.—SALVADOR . . . . .	2240
Leyes relativas á las aduanas.	
XIII.—ESTADOS UNIDOS . . . . .	2241
Comercio con la América latina—Carbón de Pocahontas—Creación de nuevos empleados insulares—Condición de las cosechas el 1° de junio de 1899.	
XIV.—URUGUAY . . . . .	2246
Los principales artículos de exportación durante el primer trimestre de 1899—Rentas aduaneras de Montevideo en abril de 1899.	
XV.—VENEZUELA . . . . .	2247
Importaciones procedentes de los Estados Unidos en el mes de abril de 1899.	
XVI.—MISCELÁNEA . . . . .	2249

## INDICE.

---

	Pagina.
I.—MERCADORIAS AMERICANAS PARA OS MERCADOS AMERICANOS.....	2251
II.—COMMERCIO EXTERIOR DOS ESTADOS UNIDOS EM PRODUCTOS AGRICOLAS .. .. .	2257
III.—PRODUCCÃO DE FERRO E AÇO NOS ESTADOS UNIDOS .....	2263
IV.—EXPOSIÇÃO PAN-AMERICANA EM BUFFALO, N. Y.....	2266
V.—BOLIVIA .....	2271
Um novo porto commercial.	
VI.—BRAZIL .....	2272
Extracto da mensagem que o Presidente Campos Salles apresentou ao Congresso, ao iniciarem-se os trabalhos das duas camaras.	
VII.—CHILE .....	2273
Productos Mineraes na provincia de Antofagasta.	
VIII.—COLOMBIA.....	2276
Commercio de Panama e Bolívar.	
IX.—MÉXICO .....	2280
A industria do assucar.	
X.—ESTADOS UNIDOS .....	2281
Carvão de Pocahontas—Condição das Colheitas No dia 1º de Junho de 1899.	
XI.—URUGUAY.....	2285
Os Principaes artigos de exportação durante o primeiro trimestre de 1899.	

## LOS MARAVILLOSOS REMEDIOS del Dr. Hobb



### PARA EL HÍGADO.

PEQUEÑAS PERO DAN GRANDES RESULTADOS.

Se logra la digestión más perfecta con el uso de las Pildoritas Vegetales de Hobb. Este remedio maravilloso cura Dolor de Cabeza, y todas las enfermedades del Hígado.

Los siguientes síntomas resultan de las enfermedades de los órganos digestivos:

Estreñimiento, Dolor de Cabeza, Almorranas, Acidias, Mal Sabor en la Boca, Lengua Sarrosa, Cutis Amarillento, Dolor de Costado, etc. Las Pildoritas Vegetales de Hobb librarán al sistema de estos y otros muchos desarreglos. Son pequeñas, azucaradas, fáciles de tomar, y puramente vegetales.

**LAS PILDORITAS VEGETALES del  
DR. Hobb para el HÍGADO,  
PILDORAS TÓNICAS DEL  
DR. Hobb para los NERVIOS**

Y LAS

**PASTILLAS DEL  
DR. Hobb para la DISPEPSIA,**

Indigestión y todos los desarreglos del estómago

Se hallan de venta en las boticas del mundo entero.

**HOBBS MEDICINE CO., Químicos,  
NEW YORK y CHICAGO, E. U. A.**

## HAUTHAWAY'S Peerless Gloss

For Ladies' and Children's Boots and Shoes.

Contains nothing injurious to leather.

Sold by all New York Commission Houses.

**C. L. HAUTHAWAY  
& SONS,**

346 Congress Street,  
BOSTON, MASS., U. S. A.



## EL LUSTRE SIN RIVAL DE Hauthaway

... PARA ...

Calzado de Señoras y Niños.

No contiene cosa alguna que pueda dañar el cuero.

Lo venden todas las casas comisionistas de Nueva York.

**C. L. HAUTHAWAY & SONS,**

346 Congress Street, BOSTON, MASS., U. S. A.

## NATIONAL GRAM-O-PHONE CO.,

F. M. PRESCOTT, Sole Export Agent,  
Edison Building, NEW YORK, N. Y., U. S. A.

EL GRAM-O-FONO es una máquina parlante que reproduce la música y la voz humana con más fuerza que ninguna de las otras máquinas de esta clase que se han presentado al público. Funciona por medio de resorte semejante a los de un reloj. Su precio es \$12, oro americano, completa como se ve en la ilustración, pero sin discos grabados. Su reproducción es clara, distinta y de gran fuerza, no dejando por esto de ser perfectamente musical y efectiva. El volumen de su reproducción es suficiente para llenar los ámbitos de una iglesia ó de un teatro y por consiguiente es más que suficiente para una sala de regular tamaño.

Las piezas de música están grabadas en un disco de caucho, son indestructibles y pueden ser usados indefinidamente sin que se deterioren. No están sujetos tampoco a las influencias atmosféricas. El precio de cada disco es de cincuenta centavos.

El GRAM-O-FONO, como se ve, es exactamente lo que se desea, ya se use en la casa ó en exhibiciones. Es pequeño, liviano y duradero.

Pídanse catálogos y listas de piezas de música, vocal y instrumental.



## WESTON ELECTRICAL INSTRUMENT CO.

APARATOS MODELOS DE LECTURA DIRECTA



Fabricados por

**WESTON ELECTRICAL INSTRUMENT CO.,**

114 to 120 William Street, Newark, N. J., U. S. A.

PORTÁTILES:

VÓLTMETROS  
MILI-VÓLTMETROS  
VÓLTÁMETROS  
AMMETROS  
MILI-AMMETROS  
BUSCA FUGAS  
COMPROBADORES DE  
CIRCUITO  
OHMMETROS  
GALVANÓMETROS

PARA ESTACIONES

CON MUESTRAS LUMINADAS:

VÓLTMETROS Y AMMETROS.

DE FORMA REDONDA:

VÓLTMETROS Y AMMETROS.

DE CANTO:

VÓLTMETROS Y AMMETROS.

Y MUCHOS OTROS.

## TABLE DES MATIÈRES.

	Page.
I.—PRODUITS AGRICOLES. COMMERCE DES ETATS-UNIS AVEC L'ÉTRANGER.....	2287
II.—PRODUCTION DE FER ET D'ACIER AUX ETATS-UNIS.....	2293
III.—BOLIVIE.....	2295
Surtaxe sur les importations.	
IV.—BRÉSIL.....	2296
Résumé du discours du Président Campos Salles, prononcé à l'ouverture du Congrès.	
V.—CHILI.....	2297
Productions minérales dans la Province d'Antofagasta— Traité de commerce avec la Suisse—Amendements apportés aux lois de Douane.	
VI.—COLOMBIE.....	2301
Commerce des Départements du Panama et du Bolivar.	
VII.—HAÏTI.....	2306
Surtaxe sur les importations—Mines de cuivre et de fer.	
VIII.—MEXIQUE.....	2307
L'industrie du sucre.	
IX.—PARAGUAY.....	2308
Avantages offerts à la colonisation—Produits agricoles.	
X.—PÉROU.....	2310
Le commerce d'Iquitos.	
XI.—SALVADOR.....	2313
Décrets relatifs aux Douanes.	
XII.—ÉTATS-UNIS.....	2314
Condition des récoltes le 1 <sup>er</sup> juin 1899.	
XIII.—VENEZUELA.....	2315
Importations provenant des Etats-Unis en avril 1899— Valeur du bolivar, du peso et du dollar.	

## PUBLICATIONS.

The Bureau of the American Republics was established as the official agency of the Republics of Central and South America, Mexico, and the United States for the collection and prompt distribution of commercial information, and to foster inter-trade relations in these countries. In pursuance of this purpose the Bureau has published for distribution a number of Bulletins, Handbooks, Reports, Codes of Commercial Nomenclature (three large volumes), and a Commercial Directory of the American Republics, including the European dependencies in Central and South America and the West Indies—two handsome quarto volumes of about 2,500 pages.

In addition to the general information embraced in the Handbooks, etc., each issue of the Monthly Bulletin, a magazine of 300 pages, contains special current articles and items of interest relating to the various countries represented by the Bureau. It has been greatly enlarged and improved during the current year.

Payment is required to be made in cash, money orders, or by bank drafts on banks in New York City or Washington, D. C., payable to the order of the BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS. *Individual checks on banks located outside of New York or Washington, or postage stamps, can not be accepted.*

## PRICE LIST OF PUBLICATIONS.

No.		Price.
3	Patent and Trademark Laws of America.....	\$0.05
4	Money, Weights, and Measures of the American Republics.....	.05
6	Foreign Commerce of the American Republics.....	.10
7	Handbook of Brazil. (Out of print. Undergoing revision.)	
9	Handbook of Mexico. (Out of print. Undergoing revision.)	
31	Handbook of Costa Rica. (Out of print. Undergoing revision.)	
33	Handbook of Colombia. (Out of print. Undergoing revision.)	
34	Handbook of Venezuela. (Out of print. Undergoing revision.)	
42	Newspaper Directory of Latin-America. (See Bulletin No. 00.)	
44	Import Duties of the United States (1800). (See also Vol. 5, Part 3, Reprints of Publications).....	.05
51	Handbook of Nicaragua. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
52	Handbook of Santo Domingo. (See also Vol. 2, Reprints of Publications)....	.35
54	Handbook of Paraguay. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.30
55	Handbook of Bolivia. (See also Vol. 4, Reprints of Publications).....	.40
57	Handbook of Honduras. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
58	Handbook of Salvador. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
60	Handbook of Peru. (See also Vol. 4, Reprints of Publications).....	.25
61	Handbook of Uruguay. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
62	Handbook of Haiti. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.35
63	How Markets of Latin-America may be Reached.....	.30
64	Handbook of Ecuador. (See also Vol. 4, Reprints of Publications).....	.35
65	Handbook of the Spanish Colonies. (In course of preparation.)	
66	Handbook of the British Colonies. (In course of preparation.)	
67	Handbook of the Argentine Republic. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.35
68	Handbook of Guatemala. (Revised edition).....	.25
70	Import Duties of Peru (1896).....	.65
71	United States Tariff Act of 1894.....	.05
75	Import Duties of United States, 1897 (English).....	.10
76	Import Duties of United States, 1897 (Spanish).....	.10
77	Import Duties of United States, 1897 (Portuguese).....	.10
78	Import Duties of United States, 1897 (French).....	.10



# PAPEL MEDICADO DE GAYETTY.

Artículo Perfectamente Puro y Preventivo Seguro Contra las Hemorroides.

Se desluzca fácilmente en el agua y NO OBSTRUYE, como los papeles ordinarios, LOS TUBOS DE DESAGÜE. No es genérico sino el que tenga como filigrana el nombre del inventor en cada hoja y su facsimile en cada paquete.

**JOSEPH C. GAYETTY, Inventor. B. T. HOOGLAND, Propietario.**

DE VENTA EN TODAS LAS DROGUERÍAS Y EN CASA DE

**B. T. HOOGLAND'S SONS,**  
38 JOHN STREET, . . . . . NEW YORK, U. S. A.

Cada una de las hojas del papel genuino tiene la marca J. C. GAYETTY, N. Y., como filigrana, de suerte que se la puede ver contra la luz. Cualquiera infracción de la marca de fábrica o de la invención será enérgicamente perseguida. El papel original de Gayetty fue inventado y ofrecido al público por Joseph C. Gayetty en el año de 1857.

Hágase pedidos por conducto de comisionistas.



Establecida durante años.

**Manufactureros de MUEBLES.**

Especialidad del Comercio de Exportación. Nuestra Experiencia es su mejor Protección. Nuestra Reputación es su Garantía.

**3 GRANDES FABRICAS.**

Un Inmenso Surtido de Toda Clase de Muebles.

Se suministran Catálogos que contienen Precios y Peso de las Mercancías. Se solicita correspondencia.

*Scarrill-Comstock Furniture Co.*  
400, 402, 404 N. 4th St. COR. LOCUST  
St. Louis, Mo., U. S. A.

La Más Antigua Casa Exportadora en St. Louis, que es la Tercera Ciudad Manufacturera de los Estados Unidos

## LISTERINE.

El Mejor de los Antisépticos—Uniforme—Eficaz—No Venenoso.

LA LISTERINE destruye todas las partículas que producen contagio y no tiene rival en el cuarto del enfermo y en todos los usos de la higiene personal. A solicitud se envían impresos descriptivos.

LAMBERT PHARMACAL CO., St. Louis, U. S.

**GRAND RAPIDS BRUSH CO.,**

FABRICANTES DE

## CEPILLOS

de Tocador, de Cocina y Escobillas de Caballeriza.

GRAND RAPIDS, MICHIGAN, U. S. A.

**NIAGARA MACHINE & TOOL WORKS,**  
Buffalo, N. Y., U. S. A.

FABRICANTE DE

**HERRAMIENTAS Y MÁQUINAS**

Para Trabajadores de Metal en Hojas.

Herramientas para Hojalatero, Cizallas, Prensa y Discos.

Aparatos completos para hacer Artículos de Hoja de Lata, Latas y otros Artículos de Metal en Hoja.

Se envía el Catálogo al que lo pida.



## THE PERKINS-CAMPBELL CO., CINCINNATI, OHIO, U. S. A.

Fabricantes en mayor escala en los Estados Unidos de Arnéses, Sillas de Montar, Colleras, Portarriendas, Cojinetes de Colleras, etc.

A solicitud se envían gratis Catálogos y Listas de Precios en Español, Inglés y Alemán.

Se solicitan contratos con los Gobiernos ó con particulares.



THE IOWA FARMING TOOL COMPANY, MAKERS.



FREE CATALOGUE ON APPLICATION.

FORT MADISON, IOWA, U.S.A.

La **COMPañía de HERRAMIENTAS PARA AGRICULTORES de IOWA,** Fabricantes. FORT MADISON, IOWA, U. S. A.

**Horquillas, Azadas, Rastrillos, Etc.** Se envían Catálogos Ilustrados á los que los piden.

MARCA DE

## GONDA FÁBRICA.

Las Baterías de Circuito Abierto son las Primeras del Mundo.

Medalla de oro en París, 1889. Primer premio en Chicago, 1893.

Las Únicas Plus Legítimas de Leclanché y la Mejor de Todos las Baterías de Circuito Abierto.

Pidanse Circulares y Listas de Precios.



**THE LECLANCHÉ BATTERY COMPANY,**

111 to 117 East 131st Street, NEW YORK, U. S. A.

No.	Price.
70 Diplomatic and Consular Service of the United States. (Corrected to July 20, 1897) .....	\$0.10
81 Specifications for new Government Building in City of Mexico .....	.05
82 Sixth Annual Report of the Bureau .....	.05
84 Handbook of Alaska .....	.25
85 Handbook of Hawaii .....	.25
86 Price List of Publications of the Bureau of American Republics. ....	Free on application.
87 Reciprocity and Trade .....	.05
89 Diplomatic and Consular Service of the Latin-American Republics and Hawaii in the United States .....	.05
90 Newspaper Directory of Latin-America. (Revised to October, 1897) .....	.10

## PUBLICATIONS NOT NUMBERED.

International American Conference. Reports and Recommendations, including the Reports of the Plan of Arbitration, Reciprocity Treaties, Intereontinental Railway, Steamship Communication, Sanitary Regulations, Common Silver Coin, Patents and Trade-marks, Weights and Measures, Port Dues, International Law, Extradition Treaties, International Bank, Memorial Tablet, Columbian Exposition—	
Octavo, bound in paper .....	.25
Octavo, bound in half morocco .....	1.00
International American Conference. Reports of Committees, and Discussions thereon (revised under the direction of the Executive Committee by order of the Conference, adopted March 7, 1890), Vols. 1, 2, 3, and 4—	
Quarto edition, bound in paper, 4 vols. ....	1.00
Quarto edition, bound in cloth, 4 vols. ....	3.00
Code of Commercial Nomenclature, bound in cloth, in English, Spanish, and Portuguese. (Revised edition) .....	2.50
Code of Commercial Nomenclature, 645 pages, bound in cloth, in Spanish, English, and Portuguese .....	2.50
Code of Commercial Nomenclature, 640 pages, bound in cloth, in Portuguese, Spanish, and English .....	2.50
Commercial Directory of the American Republics, in two volumes, \$5.00 per volume. ....	10.00

## REPRINTS OF PUBLICATIONS BOUND TOGETHER IN PAPER.

Vol. 1, Part 1.—First Annual Report, Handbook No. 3, and Breadstuffs in Latin-America .....	.55
Vol. 1, Part 2.—Mines and Mining Laws, Land and Immigration Laws, Commercial Information .....	.70
Vol. 2.—Handbooks of Argentine Republic, Haiti, Paraguay, Santo Domingo .....	.60
Vol. 3.—Handbooks of Honduras, Nicaragua, Salvador, Uruguay .....	.90
Vol. 4.—Handbooks of Bolivia, Ecuador, Peru .....	.60
Vol. 5, Part 1.—Tariffs: Argentine Republic, Brazil, Bolivia, British Possessions .....	.20
Vol. 5, Part 2.—Tariffs: Chile, Colombia, Costa Rico, Cuba and Puerto Rico, Ecuador, Guatemala, Haiti, Honduras, Mexico, Nicaragua .....	.20
Vol. 5, Part 3.—Tariffs: Peru, Salvador, Santo Domingo, United States (1890), Uruguay, Venezuela .....	.20
THE MONTHLY BULLETIN—FOUR VOLUMES—	
Bound in half turkey-morocco, per volume .....	3.00
Yearly subscription .....	2.00
Yearly subscription, foreign, including postage .....	2.50
Single copies .....	.25

NOTE.—The publications of this Bureau are sent free of postage throughout the United States, Canada, Costa Rica, Ecuador, Guatemala, Haiti, Honduras, Mexico, Nicaragua, and Venezuela, and in these countries the Bulletin will be furnished to subscribers at \$2.00 per annum.

## UNITED STATES REPRESENTATIVES IN THE LATIN-AMERICAN REPUBLICS.

## ENVOYS EXTRAORDINARY AND MINISTERS PLENIPOTENTIARY.

ARGENTINE REPUBLIC.—WILLIAM I. BUCHANAN, Buenos Ayres.

BOLIVIA.—GEORGE H. BRIDGMAN, La Paz.

BRAZIL.—CHARLES PAGE BRYAN, Rio de Janeiro.

CHILE.—HENRY L. WILSON, Santiago.

COLOMBIA.—CHARLES BURDETT HART, Bogota.

COSTA RICA.—WILLIAM L. MERRY, San José.

ECUADOR.—ARCHIBALD J. SAMPSON, Quito.

GUATEMALA.—W. GODFREY HUNTER, Guatemala City.

HAITI (also Chargé d'Affaires, SANTO DOMINGO).—WILLIAM F. POWELL, Port au Prince.

HONDURAS.—(See Guatemala.)

MEXICO.—POWELL CLAYTON, City of Mexico.

NICARAGUA.—(See Costa Rica.)

PARAGUAY.—WILLIAM R. FINCH, Montevideo, Uruguay.

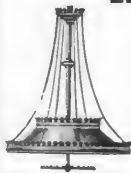
PERU.—IRVING B. DUDLEY, Lima.

SALVADOR.—(See Costa Rica.)

URUGUAY.—(See Paraguay.)

VENEZUELA.—FRANCIS B. LOOMIS, Caracas.

# REFLECTORES, PANTALLAS, LÁMPARAS, LINTERNAS, ETC.,



Para todos los usos.  
Para Aceite, Gas y Electricidad. Centenares de estilos.

Catálogos gratis.  
**Wheeler Reflector Co.,**  
BOSTON, MASS., U. S. A.

Los Fabricantes en Mayor Escala de Reflectores que hay en el Mundo.

# TALLERES DE HERRAMIENTAS "VERONA," PITTSBURG, PA., U. S. A.

Fabricantes de Herramientas de Ferrocarril y de Mineros, y de los Segura-tuercas "Verona," del mejor acero fundido bien escogido; todo de acero sólido, sin soldaduras de hierro. Se puede escribir solicitando catálogos y libros con grabados en azul, á la dirección dada arriba ó á

**FRED. S. WONHAM,**  
29 Broadway, New York, N. Y., U. S. A.

# NAIPES CON FIGURAS AMERICANAS.



Núm.	Descripción	La gruesa, 141 Barajas.	La Calidad.
808.	<b>BICYCLE</b> , mas ventas de estos que de todos los otros de fábrica distinta.	.....	\$12.60
	Pulimiento al marfil; sumamente esmaltados; se usan en todas partes del mundo.		
188.	<b>Capitol</b> , doblemente esmaltados, pulimiento sumo; naipes de Club.	.....	16.80
202.	<b>Sportsman's</b> , esmalte extra, para los Clubs de diversion.	.....	21.00
303.	<b>Army and Navy</b> , todos de lino; para los Clubs	.....	28.80
89.	<b>Treasury</b> , el lino mas fino; para los Clubs	.....	36.00
39.	<b>Trophy Whist</b> , tamaño francés; índices grandes marca nueva	.....	21.00
93.	<b>Ivory Whist</b> , extra tamaño de mailla	.....	21.00
135.	<b>Tourists</b> , para las tiendas en general	.....	8.50
45.	<b>Texan</b> , para las tiendas en general	.....	10.80
22.	<b>Rambler</b> , pulimiento de fábrica duro	.....	8.10
33.	<b>Apollo</b> , esmaltados, la superficie aluminosa	.....	10.30
133.	<b>Columbia</b> , tamaño español, esmaltados	.....	12.00
144.	<b>Tennis</b> , tamaño español, esmaltados	.....	21.00
75.	<b>National Club</b> , los naipes mas finos de Club	.....	30.00

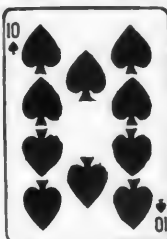
Condiciones: efectúense después de haberlos entregado á bordo del buque en N. York, por pedidos de seis gruesas cuando ménos.

**THE UNITED STATES PLAYING CARD COMPANY, Cincinnati, United States of America.**

Fabricantes de más de 1,000 clases de naipes diferentes. Recibieron los "Premios Mas Grandes" en la Exposición Universal, en Chicago. Véase el anuncio de finos naipes españoles en la próxima tira de este periódico.

# PLAYING CARDS WITH AMERICAN FACES.

No.	Descripción	First Quality.	Per doz.	Per gro.
808.	<b>BICYCLE Cards</b> , Ivory finish, highly enameled	.....	\$1.05	\$12.60
	Used all over the world; sales exceed all other makes.			
188.	<b>Capitol</b> , double enameled, high finish; Club cards	.....	1.40	16.80
202.	<b>Sportsman's</b> , extra enameled; for sporting Clubs	.....	2.00	21.00
303.	<b>Army and Navy</b> , all linen; for Clubs	.....	2.40	28.80
89.	<b>Treasury</b> , finest linen; for Clubs and particular players	.....	3.00	36.00
39.	<b>Trophy Whist</b> , French size, 2½ x 3½; fine finish; large indexes	.....	2.00	21.00
93.	<b>Ivory Whist</b> , German size, 2½ x 3½	.....	2.00	21.00
135.	<b>Tourists</b> , hard finish; for general stores	.....	.70	8.10
45.	<b>Texan</b> , enameled; for general stores	.....	.90	10.80
22.	<b>Rambler</b> , hard process finish	.....	.70	8.10
33.	<b>Apollo</b> , enameled, aluminum surface	.....	.85	10.20
133.	<b>Columbia</b> , French size, 2½ x 3½; enameled	.....	1.05	12.60
144.	<b>Tennis</b> , French size, 2½ x 3½; enameled	.....	1.80	21.60
75.	<b>National Club</b> , regular size, 2½ x 3½; finest Club cards	.....	2.50	30.00



TERMS: Cash L. o. b. vessel New York, for shipments of not less than six gross.  
For announcement of fine Spanish Playing Cards, see next issue of this paper.

**THE UNITED STATES PLAYING CARD COMPANY, Cincinnati, United States of America.**

Makers of over 1,000 different kinds of Playing Cards. Received "HIGHEST AWARDS" at World's Fair, Chicago.



**"BROWN'S BRONCHIAL TROCHES."** A world-renowned remedy for COUGHS, COLDS, BRONCHITIS, ASTHMA, CATARRH, the *Hoacking Cough* in CONSUMPTION, and numerous affections of the THROAT, giving *immediate relief*. They have received the sanction of physicians generally, and testimonials from eminent men throughout the world. All dealers in medicines and proprietary goods can recommend them with confidence. Sold only in boxes or bottles, with *facsimile* of the proprietors on outside wrapper of the package.  
Foreign Depot: THE ANGLO-AMERICAN DRUG CO. (LTD.), LONDON, ENGLAND.



**"Tablillas Bronquiales de Brown."** Un medicamento de fama universal para la Tos, los Resfriados, la Bronquitis, el Asma, el Catarro, la Tos de la Tisis y numerosas afecciones de la garganta. Producen un alivio inmediato. Han sido aprobadas por los médicos en general y hombres notables en todo el mundo han certificado sus buenos efectos. Todos los que trafican en medicinas y en preparaciones de patente pueden recomendarlas con toda confianza. Solamente se venden en cajas ó botellas con el *facsimile* de los propietarios en la parte exterior del paquete.

JOHN I. BROWN & SON, PROPIETARIOS, BOSTON, MASS., U. S. A.

Depósito Extranjero: THE ANGLO-AMERICAN DRUG CO. (LTD.), LONDON, ENGLAND.

# JOHN CONLEY & SON FABRICANTES DE HOJA DE ESTAÑO

PARA ENVOLVER TOBACO, CIGARROS, CIGARILLOS Y PRODUCTOS AL MENTICIOS.  
2 & 4 Dominick St., NEW YORK, N. Y., U. S. A.

# MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

Vol. VI.

JUNE, 1899.

No. 12.

## FOREIGN TRADE OF THE UNITED STATES IN AGRICULTURAL PRODUCTS.

The report of the foreign trade of the United States, as compiled by the Department of Agriculture, for the fiscal year 1898, shows that it was the most remarkable year in the history of the country. While the exports were decidedly the largest ever reported, the imports were exceptionally small. For every dollar's worth of foreign imports brought into the United States nearly \$2 worth of United States commodities found a market in foreign lands. Of the merchandise of domestic origin that was shipped to foreign markets 70.93 per cent, measured in value, consisted of the various products of agriculture. The total value of these shipments in 1898 was \$858,507,942, an increase over the figures reported for 1897 of nearly 25 per cent, or of \$168,752,749. This was in excess of the next highest year (1892) of more than \$50,000,000.

The agricultural exports for 1898 show a greater gain, proportionately, than the nonagricultural. The trade in the former more than kept pace with the remarkable growth in the exportations of the manufactures of the United States. The falling off in agricultural imports during the year was almost as marked as the

increase in agricultural exports. In 1898, \$314,291,796 worth of foreign agricultural products were purchased by the United States, as against \$400,871,468 worth in 1897, a decrease of about 22 per cent. A large part of the growth in agricultural exports was due to the increased shipments of grain, occasioned by foreign deficiencies. In wheat and wheat flour alone, there was a gain of nearly \$100,000,000, while the total value of breadstuffs sent abroad advanced from \$197,857,219 in 1897 to \$333,897,119 in 1898. Although these immense gains in value resulted, in part, from the higher prices prevailing, at the same time there was an important increase in the quantity shipped. During the year 148,231,261 bushels of wheat were shipped, as against 79,562,020 in the previous year. The average annual export price in 1898 was 98.3 cents per bushel, or a total valuation of \$145,684,659; this was a gain of \$85,764,481 over 1897, when the average price was only 75.3 cents per bushel and the total value \$59,920,178. The shipments and total value were only exceeded once in the history of the country, viz, in 1892, when the wheat exports amounted to 157,280,351 bushels, valued at \$161,399,132.

The exports of wheat flour did not increase very much in quantity during 1898, but the gain in value was quite important, amounting to \$13,349,371, making a total value of \$69,263,718. The average export price per barrel was \$4.51 in 1898, as against \$3.84 in 1897. The flour exported in 1897 was equivalent to 65,562,952 bushels of wheat, and that in 1898 to 69,074,744 bushels. Stated in grain, the combined shipments of wheat and wheat flour would, therefore, amount to 145,124,972 bushels in 1897, and to 217,306,005 bushels in 1898.

Second only to the exports of wheat were the exports of indian corn (maize) during 1898. The shipments of this cereal have grown with remarkable rapidity during the last few years, aggregating in 1898, 208,744,939 bushels, or a gain over the previous year of 31,828,574 bushels. The advance in the export price of this commodity, while not so remarkable as in the case of wheat, was nevertheless important. The annual average in 1898 was 35.5 cents per bushel, as compared with 30.6 cents per bushel in 1897. The total value was \$74,196,850, or a gain of \$20,109,698. The increase in the exportations of corn meal was also very noticeable, and amounted to 827,651 barrels, valued at

\$1,766,068, as against 475,263 barrels, valued at \$902,061, in 1897. The shipments of corn meal were equivalent to 3,310,604 bushels of corn, the two together (corn and corn meal) amounting to 212,053,543 bushels in 1898.

The exportation of oats during the year was 69,130,288 bushels, or nearly double the quantity marketed in 1897, when only 35,096,736 bushels were shipped. The increase in valuation was exceptionally great—from \$8,756,207 in 1897 to \$20,632,914 in 1898. The average annual export price was 24.9 cents per bushel in 1897 and 29.8 cents in 1898.

The increase in the shipments of rye was nearly 100 per cent, or, from 8,560,271 bushels in 1897 to 15,541,575 bushels in 1898. The value of the shipments increased from \$3,667,505 to \$8,825,769, or, in the average price per bushel, from 42.8 cents to 56.8 cents.

While other grains show such a marked increase, the decline in barley is particularly noticeable. In 1897 the quantity sent abroad was 20,030,301 bushels, valued at \$7,646,384, and in 1898 only 11,237,077 bushels, valued at \$5,542,040, were shipped to foreign markets: the average annual export price, however, advanced from 38.2 cents to 49.3 cents per bushel.

After the leading breadstuffs, the most important gains made during 1898 occurred among the exports of meat products. Bacon was a conspicuous example, increasing from 500,399,448 pounds, valued at \$34,187,147, in 1897, to 650,108,933 pounds, valued at \$46,380,918, in 1898. The export price averaged 7.1 cents in 1898 as against 6.8 cents in 1897. The increase in the exportation of lard was nearly as marked. The export record for 1897 was 568,315,640 pounds, worth \$29,126,485, and that for 1898 709,344,045 pounds, worth \$39,710,672. The export price per pound advanced from 5.1 to 5.6 cents. The shipments of hams amounted to 200,185,861 pounds, worth \$18,987,525. This was a gain of 34538,559 pounds in quantity and of \$3,017,504 in value. There was a decrease in the average annual price from 9.7 cents in 1897 to 9.5 cents in 1898. The exports of pickled pork increased in quantity 21,364,158 pounds, or to 88,133,078 pounds, in 1898. The average export price increased from 4.9 cents to 5.6 cents, making the total value of the shipments \$4,906,961. Both the exports of canned beef and salted or pickled beef declined in the

number of pounds and in total valuation. The exports of the former were 37,109,570 pounds, worth \$3,279,657, a loss of 16,910,202 pounds and of \$ 376,651 in the aggregate valuation. The average export price increased from 8.6 to 8.8 cents per pound. In salted or pickled beef there was a loss of 23,398,461 pounds in quantity and of \$1,145,659 in value. The shipments of 1898 amounted to 44,314,479 pounds, worth \$2,368,467.

The shipments of butter during the year were only 25,690.025 pounds, a falling off of 5,655,199 in the number of pounds, and of \$628,599 in valuation. The export price showed an advance from 14.3 to 15 cents per pound. The value of the cotton-seed oil exported showed a gain of nearly 50 per cent over 1897, or a total of 40,230,784 gallons. The total value of the shipments rose from \$6,897,361 to \$10,137,619. There was a slight decline in the average annual valuation per gallon for 1898, or from 25.4 cents to 25.2 cents per gallon. The exports of oil cake and oil-cake meal showed an excess of 301,643,616 pounds, or a total of 1,358,136,702 pounds. The export price showed little change. The value of the shipments reported for 1898 was \$12,601,820 as against \$9,611,044 in 1897.

The number of cattle sent abroad in 1898 was 439,255 head, valued at \$37,827,500. The shipments in 1897 amounted to 392,190, worth \$36,357,451, the average annual export price declining from \$92.70 to \$86.12 per head. The number of sheep exported was 199,690, or 44,430 less than in 1897. The value of these animals fell from \$1,531,645 in 1897 to \$1,213,886 in 1898. The number of horses exported increased, being 51,150 in 1898 as compared with 39,532 in 1897. The export price per head averaged \$120.64 during 1897, and \$120.75 during 1898, or a total value in 1898 of \$6,176,569. The total quantity of hides and skins shipped in 1898 amounted to 11,536,073 pounds, valued at \$1,015,032, which indicates a falling off in quantity of 19,583,093 pounds, and in value of \$1,373,498, as compared with 1897. The average export price rose from 7.7 cents per pound to 8.8 cents.

Other agricultural exports during 1898 that exhibited a gain in value of more than \$1,000,000 were hops, fruits, and oleo oil. The increase in hops over 1897 amounted to 5,735,428 pounds in quantity and \$1,338,596 in value. American fruits marketed



abroad during 1898 were valued as high as \$8,851,878. This sum was \$1,238,378 in excess of the valuation for 1897. There was a gain of 19,073,125 pounds, and in value a gain of \$1,162,352 in the exports of oleo oil, the totals for 1898 being 113,506,152 pounds and \$6,742,061.

In several cases, among agricultural exports for the year there were gains in quantity accompanied by a falling off in value. A noticeable example was furnished by cotton, the most important item in the agricultural export trade of the United States. The shipments of this product increased from 3,103,754,949 pounds in 1897 to 3,850,264,295 pounds in 1898; but the total value of these shipments, owing to a drop of 1.4 cents per pound in the average export price, declined from \$230,890,971 in 1897 to \$230,442,215 in 1898, a loss of \$448,756. The average export price was only 6 cents per pound in 1898. Cheese was another export that showed an increased quantity and a diminished value. In quantity there was a gain of 2,222,663 pounds, and in value a loss of \$76,739. The exports are reported as 53,167,280 pounds, worth \$4,559,324. The average export price per pound fell from 9.1 cents to 8.6 cents. There are several instances, on the other hand, where an increase in the total value occurred in conjunction with a falling off as regards the quantity shipped. The exports of fresh beef are a case in point, the shipments of this product declining from 290,395,930 pounds in 1897 to 274,768,074 pounds in 1898, while the total value rose from \$22,653,742 to \$22,966,556. A comparison of the average export prices for the two years shows an advance from 7.8 cents per pound in 1897 to 8.4 cents per pound in 1898.

Agricultural products, other than those heretofore mentioned, that suffered a decline during 1898, were starch, beans and pease, and tobacco. The exports of starch amounted to 79,088,876 pounds, worth \$1,665,926, a falling off of 6,288,563 pounds and of \$294,377. The shipments of beans and pease decreased in quantity 45,935 bushels and their value \$16,293. The amount exported was 854,000 bushels, valued at \$1,094,094. The shipments of leaf tobacco were 252,258,002 pounds, worth \$21,924,327. This was a decline of 53,719,390 pounds in quantity and \$2,589,230 in value. The average annual export price rose from 8 cents to 8.7 cents per pound.

The distribution of the above-mentioned articles of export throughout the countries of Latin-America indicates noteworthy gains, according to the Monthly Summary of Commerce and Finance of the United States, prepared by the Bureau of Statistics, Treasury Department. This was especially the case with regard to the wheat sent to South America, which rose in value from \$165,292 in 1897 to \$1,705,171 in 1898. Wheat flour while substantially increasing for Santo Domingo and for South America in general, showed a slight falling off in 1898 for Latin-America as a whole. The shipments of maize increased in both Central and South America, but the returns for Mexico show a decrease in valuation from \$3,233,781 in 1897 to \$43,557 in 1898. While at the first glance these figures might indicate a very panicky condition of the commercial status, it must be borne in mind that the shipments of corn products from the United States to Mexico in 1897 were abnormally great, owing to the failure of the maize crop in the latter country, and that the figures for 1898 show only a return to a normal state.

The following countries increased materially the value of their imports of provisions, comprising meat and dairy products, from the United States: Beef, salted or pickled: Central America—1897, \$27,921; 1898, \$39,079; Colombia—1897, \$12,652; 1898, \$13,240; other South America—1897, \$153,416; 1898, \$175,027. Hams: Brazil—1897, \$1,733; 1898, \$3,262. Pork: Central America—1897, \$57,582; 1898, \$70,438. Lard: Central America—1897, \$111,747; 1898, \$156,161; Brazil, 1897, \$714,828; 1898, \$973,990; other South America—1897, \$646,087; 1898, \$681,023. Increased shipments of butter are noted for Central America, Mexico, Colombia, Brazil, and other South America, the most notable increase being for Brazil, to which country \$40,303 represent the exports for 1897 and \$92,191 the exports for 1898. Central America, Mexico, Argentina, Colombia, and "other South America" increased their imports of leaf tobacco. Other agricultural products show a slight general decline in value for the periods under comparison, as is shown in an exhaustive statement in the MONTHLY BULLETIN for September, 1898, page 433.

## PRODUCTION OF IRON AND STEEL IN THE UNITED STATES.

According to the publication entitled "Statistics of the American and Foreign Iron Trades," for the year 1898, the production of iron and steel has greatly increased in the United States. In 1898 was witnessed the beginning of a movement in the iron trade of this country that has produced a revolution, the progress of which is being watched with the deepest interest by all exporting nations. This movement is no other than the consolidation of iron and steel firms, in order to create new corporations, which already control a capital estimated at more than \$500,000,000.

From these statistics it is ascertained that the exportation of iron and steel and manufactures thereof in 1898 amounted to \$82,771,550, against \$62,737,250 in 1897, and against \$48,670,218 in 1896, which shows an increase in two years of more than 70 per cent. Included in the exports of 1898 were 253,057 tons of pig iron, 291,038 tons of steel rails, 28,600 tons of ingots, blooms, and billets, 18,510 tons of steel-wire rods, and 24,195 tons of other steel rods and bars, 27,075 tons of steel plates and sheets, 74,665 tons of wire, 15,735 tons of cut nails and spikes, 13,714 tons of wire nails and spikes, and 34,038 tons of structural iron and steel. There were also exported 580 locomotives and large quantities of machinery made principally of iron and steel.

In the above figures agricultural implements are not included, the exportation of which amounted in 1898 to \$9,073,384, against \$5,302,807 in 1897 and \$4,643,729 in 1896. The importation of iron and steel by the United States has greatly diminished as a natural consequence of the enormous home production. Iron and steel, and manufactures thereof, were imported in 1880 in amounts aggregating \$80,443,362, and were exported only in quantities valued at \$15,156,703. In 1898 the amount of those articles exported represented a value of \$82,771,550, and the importation of the same was valued at only \$12,473,637, which shows that the conditions existing nineteen years ago have been entirely reversed.

The American manufactures of iron and steel compete favor-

ably with the English, even in the domain of Her Britannic Majesty. There are shipped to-day from the United States to England and her colonial possessions considerable amounts of pig iron, steel billets, steel rails, steel plates, structural steel, wire rods, wire nails, and cast-iron pipe. Lately an order has been received for 60 American locomotives to be used on two of the great railways running from England to Scotland, the Midland and the Great Northern. As a remarkable fact we may add that the British Government has ordered in the United States a steel railroad bridge, consisting of seven spans of 150 feet each, to be placed over the Atbara River in the Soudan. The BALDWIN LOCOMOTIVE WORKS, of Philadelphia, is now filling an order for 45 locomotives for railroads in India. The PENNSYLVANIA STEEL COMPANY has made a contract for the construction of a steel viaduct, 2,260 feet long and 320 feet high, over the Gokteik Gorge, in India. This work will cost \$700,000. The Russian Government has ordered from the PHOENIX BRIDGE COMPANY, of Phoenixville, Pennsylvania, 12 steel railway bridges, etc., etc.

During the year 1898 the consumption of pig iron in the United States averaged a little over a million tons per month.

The exportation of iron and steel first exceeded the importation in value in 1893. Five years later, in 1898, the exportation of those articles exceeded the importation by \$70,297,913.

In 1898 the exports of agricultural implements amounted to \$9,073,384, against \$5,302,807 in 1897. Mowers formed more than two-thirds of the total value of these exports, for they alone represented \$6,551,741.

The total production of pig iron in the United States during the year 1898 amounted to the enormous aggregate of 11,773,934 tons, against 9,652,680 tons in 1897, which shows an increase of nearly 22 per cent. In the same year, 1898, the production of Bessemer steel ingots in the United States amounted to 6,609,017 tons. The total weight of Bessemer steel rails in 1898 was 1,976,702 tons. The production of all kinds of steel in the same year was 8,932,857 tons.

It is estimated that the total consumption of iron ore in the United States during the year 1898 amounted to 21,193,000 tons.

## ARGENTINE REPUBLIC.

## EXTRACTS FROM PRESIDENT ROCA'S MESSAGE.

President JULIO A. ROCA, of the Argentine Republic, delivered his message at the opening session of the Argentine Congress on May 1, 1899. This address is a lengthy, but well-considered and interesting document. The first point to which attention is devoted is the recent boundary dispute between the Argentine Republic and Chile, which was happily settled by a joint commission sitting at Buenos Ayres. In speaking of this settlement the President says:

Hereafter, at peace with ourselves, at peace with the bordering States and with all nations, we shall no longer invest a considerable part of the public revenues in elements of destruction, but will devote them to giving impulse to our advancement in every line in order to become the great nation our patriotism foreshadows.

The demarcation of the Puna de Atacama, which has just been determined, has an importance far above the value of the territory in litigation. It has put an end to this long period of anxiety and unrest, the cause of so many sacrifices in both countries, which, following the wise inspirations of reason and consulting their own advantages, have finally come to understand each other.

Referring to the part taken by Hon. WILLIAM I. BUCHANAN, the United States Minister, in the settlement of the boundary question, the President says:

It has been a source of special gratification that the American Minister, Mr. BUCHANAN, has given his eminent services in a solution of the questions at issue between these Republics. It is not the first time that a Minister of our great sister Republic of the North has given decisive intervention in these boundary questions in favor of the maintenance of international peace. Both the people of Argentina and Chile on one side and on the other of the high Cordilleras, whose destinies have been at stake, ought never to forget this friendly and important service.

Upon the commercial question the President expresses himself as follows:

The crisis—graver than its predecessors, as it affected far greater interests, through which the Republic has been passing—is rapidly disappearing, as is demonstrated by several facts. The most noticeable of these is the general movement of the import and export trade, which for some years past has been showing increased activity. In 1898 it exhibited an excess of \$30,000,000 over

the previous year—unanswerable proof of the vitality of the country, which at last takes upon itself the reestablishment of the equilibrium almost always disturbed by an overplus of unproductive consumption.

The sum of \$32,000,000, in which the exports exceeded the imports during the past year, represents a considerable effort on the part of the labor and the production of the country, which will not be diminished this year according to available data, and shows in a measure the proportion in which the public resources are increasing and that the balance of international trade is modified in our favor.

An examination of the items making up the grand aggregate demonstrates that there has been an increase in the generality of the products and that new sources of wealth have sprung up which in a short time have experienced a considerable expansion. Among these is cattle on the hoof, which has already figured in the lists of exports to the amount of \$10,000,000 in gold.

Passing on to the financial status, the message says:

The foreign debt which directly burdens the nation is at the present time \$275,447,775, gold, not including in this amount \$34,000,000 of securities issued for the arrangement of the foreign debt of the Province of Buenos Ayres, the service of which is chargeable to it alone, nor \$7,000,000 issued to cancel the debt of the National Bank, chargeable to this institution.

The internal debt, payable in gold, chargeable to the nation, is \$40,375,877, and the paper debt, on the same footing, is \$104,595,933. It is time to separate from the statement of this debt a nominal amount represented by securities issued to guarantee the circulation of the fiduciary money, an amount which is only an element of confusion, since the nation has bought up the greater part of those securities and has made itself responsible for the issues of the banks. There is, therefore, no other debt in this connection, unless it be that involved in the paper money which those securities guarantee.

Enlarging upon the financial conditions of the country, the message says:

The Bank of the Argentine Nation (Banco de la Nacion) continues to make its beneficent action felt throughout the country. The advisability, however, of enabling it to engage in operations of international exchange and to more efficiently participate in matters related to money and credit is recognized.

The monetary question is one that demands our most serious attention. The country has existed almost always under a régime of inconvertion, not, however, abandoning the hope of emerging therefrom, although a firm purpose or the necessary means to carry it into practice have been wanting. As the nation has advanced through the importation of men and capital and through open credit in foreign markets, the necessity of emerging from insecurity and fluctuations, which are a barrier to credit, drive away capital, restrain immigration, and enervate the commercial movement, has made itself felt more and more.

Compulsory circulation and a depreciation of money, or a constantly fluctu-

ating currency, making and unmaking fortunes, according to circumstances, also act as the most onerous and most cruel of taxes, weighing principally upon the poorer classes and disturbing all the relations of exchange and of civil life, either because the legal tender is depreciated in exaggerated disproportion, singularly favoring the debtors, or because it rapidly rises in value, notably aggravating the burden of debts.

It has been said that one of the most influential causes in the fluctuation of paper money is a want of confidence in the inclinations or tendencies of the Government. It is, therefore, advisable to firmly assert our purpose of getting away from this situation, and of resolutely advancing toward the resumption of specie payments.

The country is interested in solving this problem. What is required is that the liquidation of the past be effected in the least onerous and least violent conditions, reaching the point of equilibrium without sacrificing precious interests which have been created under the protection of a legal system. The public powers should examine this situation and lay down the line of conduct in accordance with prevailing circumstances.

The nation must some day resume specie payment or return to conversion—the latter can not be a sudden change or a precipitous solution. It is advisable, then, to establish a term within which to carry this out, or to determine the successive periods in which it is to be realized gradually, imitating other countries which, under like circumstances, gave a standard of conversion on a sliding scale until they entered fully into metallic circulation. Great Britain, which suspended conversion for fifty-two days and suffered the effects of compulsory circulation for twenty-four years, adopted that strictly equitable method.

Following that worthy example, we could give the necessary time for all corporate interests to prepare for and accommodate themselves to the new situation which would thus come without any violent shock to business. No one can be blind to the grave evils of the present uncertain situation; nor can there be any doubt that it will prolong itself indefinitely, with all its drawbacks, should it not be decided to put a stop by a system of gradual conversion through the designation of a standard to be based on actual conditions and facts.

To reach this result, there is recommended, among other measures, the creation of a strong metallic deposit in the Bank of the Nation. No better application could be made of the profits of this bank, susceptible as they are of largely increasing themselves, than by giving greater development and expansion to its operations.

We would thus harmonize all interests, seeking by the shortest route the reestablishment of a normal situation with sound and universal money, as a basis, at the same time quieting the justified clamor of those who have felt themselves injured through the fact of a rapid appreciation of the circulating medium.

## BOLIVIA.

## SURTAX ON IMPORTATIONS.

By a law enacted on January 23, 1899, an English translation of which has been furnished the Bureau of the American Republics by the "International Customs Journal," a surtax of 25 per cent on all importations has been established. The decree reads as follows:

ART. 1. On and after this date a surtax of 25 per cent on the total amount of import duties shall be collected in all the custom-houses of the Republic.

## A NEW COMMERCIAL PORT.

As was noted in the May BULLETIN, the Republic of Brazil recently conceded the claims of Bolivia to a district which had been disputed by both parties. This was the Acéré district, on the river of the same name, which is the main branch of the Purús River and one of the principal tributaries of the mighty Amazon.

The first act of the Bolivian Government was to establish a custom-house at Puerto Alonso, a town of some importance on the Acéré River, as it is the outlet of a district rich in rubber.

It is said that previous to the settlement of this dispute the only interior port whence the products of Bolivia could be shipped was that of Villa Bella, on the Madeira River. This, however, was not a satisfactory place of shipment, because the Madeira offers many obstructions to navigation; on the other hand, the Purús and Acéré Rivers are easily navigated during the high-water seasons.

## BRAZIL.

SUMMARY OF THE ADDRESS OF PRESIDENT CAMPOS SALLES  
AT THE OPENING OF CONGRESS.

A Reuter press dispatch from Rio de Janeiro, May 3, stated that the Brazilian Congress was opened on that date and was addressed by President CAMPOS SALLES. In his remarks the President emphasized the fact that the acts of the Government during



the five months which had elapsed since he had been at the head of public affairs had been in perfect accord with his inaugural manifesto.

After alluding to the absolute tranquillity of the country, the President called attention to the firm foothold of republican institutions throughout the nation. He said this was particularly noticeable in the State of Minas Geraes, where the population, conservative as it was, had received him with acclamations during his recent tour of the State. The cheers that had greeted him had been more enthusiastic than on any similar occasion, and had been addressed not only to him, but to the Republic itself. The Government would therefore be in disagreement with public opinion if it did not pursue the policy of toleration which would rally to it the entire good will and effort of all Brazilians for the difficult, but still practicable, task of the economic and financial regeneration of the country. In regard to the army and navy, it was stated that the good order existing both at home and abroad would permit economy in the military service, but at the same time a force adequate to cope with emergencies should be maintained.

The President declared that under the present *régime* the presidential and legislative powers of the Government had their origin in the same electoral source. The result was that any assertion of supremacy for one of these powers over the other would produce absolutely sterile results for the country, and it was necessary, therefore, to work together for the common good.

Continuing, the President said that Brazil should follow the principle of exporting everything that could be produced in Brazil under better conditions than in other countries, and of importing everything that other countries could produce better than Brazil. He advised the continuance of strict retrenchment in national and State affairs, because no new taxes could be imposed. He asked for the revision of the pension law, and the creation of a new law dealing with stamp duties which had been appropriated by the separate States. He also advised the adoption of certain measures to improve the collection of customs and other dues. The address concluded with the following sentence:

Perseverance and financial economies will lead the Republic to the certain conquest of the supreme financial ideal, which has never been attained hitherto—the equilibrium of the budget—without the aid of forced issues or loans.

## CONTROL OF FREIGHT RATES

In a communication to the Department of State, dated March 29, 1899, Mr. EUGENE SEEGER, Consul-General of the United States in Brazil, says that since March 15 freight rates from the port of Rio de Janeiro to the port of New York, U. S. A., have been controlled by "The European Steamship Trust." The rate established for the transportation of coffee is 40 cents, and 5 per cent primage, per bag of 60 kilograms (132 pounds). Continuing, Mr. SEEGER says:

Since last August the freights have been raised and lowered, and raised again to suit the purposes of the trust, till they have reached their present level. Whether they will remain there or not, depends on the view taken by the manager of the trust, as to the ability of the coffee trade to stand another raise. There is coffee enough here for all the steamers belonging to the trust, and for the few American vessels that venture into this port; but, as a rule, the sailing vessels, not chartered by coffee importers, have to leave for the United States in ballast, and independent steamers seem to have been effectually blocked out of the Brazilian trade.

The trust has an agreement with the coffee shippers here to pay them a rebate of 5 per cent at the end of every six months from the date of the agreement on all freights collected; provided, however, that this rebate is forfeited in case the shippers give freight to any vessel not belonging to the trust during the period stipulated. Through this arrangement the trust controls the regular shippers and American vessels go home in ballast.

It seems that these conditions should be brought to the attention of the leading merchants and capitalists in the United States, with a view of securing adequate action to remove the obstacles in the way of American enterprise and trade in Brazil.

RESOLUTION ADVOCATING THE ESTABLISHMENT OF  
STEAMSHIP LINES.

Through the courtesy of Senhor Don DE ASSIS BRASIL, Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary from the Republic of Brazil to the United States, the Bureau of the American Republics has been furnished with a copy of a set of resolutions adopted by the Senate (May 5) and approved (May 16) by the Department of State of the State of Pará, Brazil. In transmitting this copy, Senhor BRASIL says:

The very many commercial benefits and advantages which the establishment of such a line of steamers would afford to the producers and manufacturers of both countries can hardly be enumerated. It would not only be the means of

bringing our merchants and traders into a more direct business intimacy with one another, but the many facilities which it would offer would be an incentive for greater and more extensive commercial and industrial enterprises than heretofore taken advantage of.

The resolutions, as translated, read as follows:

Whereas a regular line of navigation between the ports of Brazil and the United States, as formerly existed, will contribute to draw the two countries into closer relations; and

Whereas the trade between the two countries has increased tenfold in the last decade, four vessels now clearing the port of Pará for New York every month; and

Whereas the establishment of a competing steamship line will reduce the present high freight rates 25 per cent, at least, representing a yearly gain in favor of Pará trade of nearly £90,000, not only for the exportation of its leading products—rubber and chestnuts—but also for the exportation of Brazilian coffee and the importation of flour, our principal article of food; and

Whereas a reduction of freight rates on our leading products will enable our merchants to enter into competition with the gums and oleaginous seeds from other parts of the country, the Senate of Pará offers the following resolution to the Governor of Pará, in order that he may present the same to the Federal Government:

The Senate of Pará asks the Federal Government to reestablish the line of steamers which formerly existed between Rio de Janeiro and New York, touching at Bahia, Pernambuco, and Pará. In order to assist in the establishment of this line the State of Pará will contribute the sum of 60 contos, gold (\$32,760 United States currency).

## BRITISH HONDURAS (BELIZE).

### POSTAL MONEY-ORDER SERVICE WITH THE UNITED STATES.

In communicating with the Department of State of the United States, under date of April 20, 1899, Consul AVTRY, representing the United States Government at Belize, has this to say with reference to a recent change in the postal system:

On April 1 the system of interchange of postal money orders between this colony and the United States went into effect. To send a money order from Belize to any city in the United States has required from twenty-five to thirty days. While the money was paid here, the order was issued from London, upon the receipt of mail advices from this post-office, and then sent to the receiver in the United States. There is no bank in the colony, and merchants disliked to sell drafts for less than \$15. Even by registered mail it was difficult to remit, for United States bills are scarce; but now the safe and convenient system of direct orders has been adopted, with the usual charge for different amounts.

## CHILE.

## MINERAL PRODUCTS IN ANTOFAGASTA PROVINCE.

Mr. C. C. GREENE, United States Consul at Antofagasta, recently submitted a report to the Department of State of the United States regarding the mineral products of the Province of Antofagasta. According to the statistics for 1896, which are the latest available, the total value, in United States currency, of the Chilean mineral products exported from the port of Antofagasta was \$4,348,786. The Bolivian mineral exports, through the same port (exclusive of the value of 19,841 pounds of mercury, the valuation of which is not stated), were valued at \$4,836,036.

The province of Antofagasta is composed of three departments, *viz.*: Antofagasta, Taltal, and Tocopilla, the first named being the principal one. Each of the three departments has its own port, bearing the same name, from which almost all the products are shipped. Antofagasta is reported as wonderfully rich in gold, silver, copper, lead, and anhydrite. The gold is found in well-defined fissures or lodes. The great drawback to gold mining is the scarcity of water, which has to be conveyed for 36 miles by means of carts, costing on an average \$8.74 per ton. The yearly production of gold is therefore only about 440.92 pounds. The famous mines of Guanaco are situated in Taltal. Some ten or fifteen years ago these mines produced enough paying ore to keep four large establishments employed, but the production has decreased for various reasons, so that at present only about one-half a ton is the yearly output. Tocopilla produces but a small amount of gold.

The silver produced in Antofagasta in one mine alone in 1873, was 551,150 pounds (250,000 kilograms), but now from the ten principal mines, only 55,115 pounds (25,000 kilograms) is being produced yearly. There are some rich silver mines in Taltal, which produce an aggregate of about 50,000 pounds (22,860 kilograms) of pure silver per year. Tocopilla produces no silver.

The production of copper has greatly increased, owing to the higher quotations for pure copper. Ores are chiefly green car-

bonates, oxychlorides, and silicates, there being very little sulphuric copper. None of the mines of Antofagasta have any depth. The full production is estimated at 12,000 tons per year, of 15 per cent copper or 1,800 tons fine. There is a prospect of these mines being developed soon. In Taltal there are also several copper mines which produce about 4,000 tons a year of 18 per cent ore. Near the port of Tocopilla several copper mines have been worked to a depth of 200 fathoms. There are also rich copper mines in other portions of the Department. The total product of Tocopilla is 9,000 tons a year of 15 per cent ore.

In the two departments last named all the copper ore is sold to the Lotta Company, in the south of Chile. Nitrate of soda exists in all three departments. In Antofagasta there are extensive fields, which have been worked since 1870. Those at Salar have been worked out, but those farther in the interior employ from 800 to 1,000 men and produce from 30,000 to 35,000 tons a year. In Taltal the yearly production is about 90,000 tons. There are extensive fields in this department. The fields in Tocopilla are of undetermined extent; they belong to different owners and produce 100,000 tons a year.

In the department of Antofagasta there are some good lead mines containing a small percentage of silver, but at present they are not being worked, owing to the inadequate means of communication. There are also extensive fields of borate of lime about 160 miles from the coast; only two are being worked, those of Acostan and Carcoté. The production is about 7,000 tons a year. A "whole hill" of very pure salt, some 20 miles in length, exists about 150 miles from the coast, but the railway is too far removed to make it available for commerce. Enough iron is produced for fluxing purposes in the department, and sufficient carbonate of lime is quarried for the two smelting establishments. Near Sierra Gorda there are large deposits of sulphate of iron, which are worked on a small scale. Small deposits of anhydrite are found in different parts of the country near Caracoles, but it is not adapted for building purposes as it is soluble in water. That which has been quarried has been used for ornaments.

The Coal Trade Journal for May, page 246, in speaking of the coal industry of Chile in 1898, reports that the coal mines of Chile, of which the city of Coronel is the chief center, were in full opera-

tion throughout the year 1898, producing an aggregate of about 260,000 tons of bituminous coal. The larger part of this coal was purchased by steamers calling at the port of Coronel, and the remainder was sent to the copper mines of the province of Antofagasta. The price of the Chilean coal during the first part of the year was 8.50 pesos (\$3.15 United States currency) per ton, but at the close of the year had risen to 18 pesos (\$6.66) per ton. Most of the best coal was that of the "Compañía Carbonífera y Fundición Schwager," of Coronel. Four new shafts were sunk by this company during the year, and it is expected that by the end of the present fiscal year the output will have considerably increased.

The greater part of the machinery used in mining is of English origin, though what machinery has been bought from the United States has met with great favor. The SCHWAGER COMPANY has United States machinery, and, the Consul states, if more attention were paid by the manufacturers of the United States to the great mining industries of Chile a great deal of valuable machinery might be disposed of.

#### THE MANGANESE INDUSTRY.

Through the Department of the Interior of the United States the Bureau of the American Republics has received from Mr. C. T. WARD, Jr., of San Francisco de Limache, Chile, an article upon the manganese industry, together with drawings showing the location of the manganese deposits in Chile and printed matter describing the methods of mining and the importance of manganese in the manufacture of steel.

According to Mr. WARD's account, Dr. J. E. THORNER, a citizen of Canada, was the first discoverer, in 1881, of manganese deposits in Chile, on the Aculeo estate, 32 miles south of Santiago, but he was not aware of the importance of his find. Through the enterprise of Mr. WILLIAM C. TRIPLER, of New York, formerly United States Consul at Coquimbo and Santiago, manganese ore became one of the exports of the country. In 1882 Mr. TRIPLER endeavored to interest United States capitalists in this mine, but was unsuccessful, owing to "the difficulty in securing cheap freight rates from Chile." He then went to Europe, and, after the report of an English mining expert who had been sent to Aculeo, Dr.

THORNER'S interest was purchased for £20,000, and a company, known as the "Aculeo Company, Limited," was formed and incorporated in England, January 1, 1884. A contract was made with Mr. TRIPLER for the shipment of 25,000 tons of the ore. The first shipment was not made, however, until March 3, 1888, when a bark of 466 tons was loaded at Valparaiso.

Work there has now practically ceased, owing to the discovery of richer and more convenient deposits. It was found that the Aculeo deposit was too far distant (130 miles) from Valparaiso; consequently Mr. TRIPLER located another and greater deposit about 50 miles from the port of Coquimbo, in the Province of the same name. Two years were required to construct a mule road to the nearest railroad, 20 miles distant. This mine was incorporated in England by the "Swansea-Chilean Mining Company, Limited," August 4, 1886, and soon 250 men were employed, the yearly output ranging from 10,000 to 15,000 tons. After this Mr. TRIPLER purchased other deposits 50 miles from the port of Carrizal. This was afterwards acquired by the "Chilean Manganese Company, Limited, of Coquimbo and Carrizal," capitalized in England at £125,000. Through Mr. TRIPLER'S efforts a branch railroad was built connecting this mine with the railroad to Carrizal, enabling the company to ship 100 tons daily, if necessary.

Mr. WARD says that, at a point 30 miles south of Serena, the capital of the Province of Coquimbo, at an elevation of 1,431 meters, there are 40 manganese mines within a radius of 5 miles. These mines are 20 miles from the railway at Angostura and 40 miles from Coquimbo. No blasting is required. The only implement for mining is the crowbar. The ore is taken to Angostura on pack mules, ten of them carrying a ton. Some 1,500 tons have been shipped in this manner in a year.

The mines in the Carrizal district have been worked but a few years, but the ore is considered to be superior in quality to that of other parts of the country. Recently it was reported, says Mr. WARD, that 25,000 tons were contracted for to be delivered at the port of Philadelphia, U. S. A. In 1881 the consumption of manganese in the world was estimated at 30,000 tons, and in 1898 had increased to 450,000 tons.

## PROPOSED MATCH FACTORY.

A correspondent of the "South American Journal" (issue of May 20), writing from Valparaiso, says that Mr. JOSÉ MARIA VASQUEZ, representing the Diamond Match Company, of the United States, is organizing a company for the purpose of establishing a match manufactory in Chile. The capital stock of the enterprise is to be about \$300,000, United States currency (\$60,000), divided into 12,000 shares. The Diamond Match Company, of Chicago, U. S. A., is to contribute the necessary machinery free on board at the port of New York, which will be equivalent to the par value of 6,120 shares of the stock of the new company. The remaining shares are to be taken by Chilean capitalists. The sum of \$21,400 is to be devoted to the purchase of land (on which an option, it would seem, has been obtained), the erection of suitable buildings, etc., and the balance of the amount required is to form the working capital of the newly established enterprise.

The factory buildings are to be located at Poblacion Vergara, which is considered to be the most centrally established distributing point in the Republic.

The same correspondent says that a few years ago a firm started a manufactory in Chile with a view to securing the trade of the country in phosphorus matches, but it lacked the necessary capital to successfully compete with the matches of German manufacture, which had then, as now, almost a monopoly of the trade.

According to the latest available returns, as ascertained by this correspondent, the value of foreign matches bought by Chilean importers in one year was \$310,853, paying an *ad valorem* duty of 35 per cent. The sum named was divided between the following countries: Germany, \$274,738; Great Britain, \$27,075; Belgium, \$3,965; Italy, \$2,295; France, \$2,244; United States, \$536. If successful, the new company will materially affect Germany's trade with Chile.

## COMMERICAL TREATY WITH SWITZERLAND.

The "Diario Oficial" of January 31, 1899, contains the text of the treaty of commerce entered into by the Republic of Chile and the Swiss Confederation and ratified on that date. Relative to the "most-favored-nation" clause, it is noted that the



treaty does not include the special fiscal immunities accorded by Chile to the Latin-American countries.

A summary of the principal clauses of this treaty is as follows:

ART. 1. Chilean citizens and Chilean products in Switzerland, and Swiss citizens and Swiss products in Chile, shall henceforth enjoy, without restriction, the "most-favored-nation" treatment, and, consequently, shall be entitled to any favor, privilege, or immunity which may be accorded in either country to the citizens or products of any other nation.

ART. 2. The stipulation made in the foregoing article shall not include those cases where Chile may accord special favors, exceptions, or immunities to the products of other Latin-American countries.

It is understood that Switzerland, as a most favored nation, can not lay claim to such concessions, save when they may be made to a State not forming part of Latin America.

ART. 3. The present treaty shall come into force on the day when the ratifications are exchanged, and shall remain in force until one year after it may be denounced by one of the high contracting parties.

#### AMENDMENTS TO TARIFF LAWS.

The text of Law No. 1164, promulgated January 9, 1899, reads as follows:

The importation of cotton in the wool or raw, and of machines for the manufacture of cotton tissues shall, for a period of ten years from the promulgation of the present law, be exempt from all customs duties.

The following decree was promulgated January 17, 1899:

In future the customs at Antofagasta may admit into private warehouses in bond the following goods, subject to a guarantee being given in bills at three months date, intended to secure the clearance within that time:

Rice, oil, rocket, "chancaca" (raw sugar), matches, yarns, building wood, paraffin, empty sacks, tallow, candles, dynamite, and window glass, [except colored.]

According to the provisions of Law No. 1187, promulgated January 26, 1899, the importation, in transit, across certain points of the Cordillera, of the articles enumerated is authorized by the Government. The law reads as follows:

ART. I. The importation, in transit, of wool, horsehair, and skins in a natural state, across the passes at Antaco and Longumai, in the customs-district of Talcahuano, and at Puen and Nahuelapi, respectively situated in the Valdivia and Mepulli districts, is authorized.

ART. II. The President of the Republic shall establish regulations to which shall be subject the importation into the country of the aforesaid goods and the shipment thereof abroad.

## COLOMBIA.

## TRADE OF PANAMA AND BOLIVAR.

Of the exports of the Department of Panama, Republic of Colombia, the United States took 85 per cent in 1898, as against 82 per cent in 1897, despite the fact that war between the United States and Spain was in progress during part of the year. But, notwithstanding the United States is such a liberal buyer from Colombia, the latter country took only about 30 per cent of its imports from the United States during the fiscal year named. This is a falling off from 1897 of 8 per cent, of which 3 per cent went to England and 5 per cent to Germany, and seem to be mainly attributable to European exporters granting buyers nine months (sometimes twelve months) credit, a method of doing business which is not countenanced by shipping merchants in the United States.

With reference to this, the British Consul at Panama, in a report to his Government issued in April, 1899, as No. 2289 of the "Annual Series of Diplomatic and Consular Reports" of Great Britain, says:

This advantage, which is more apparent than real, has frequently a contrary effect to that which it is intended to produce, and is seldom sought after or expected by better-class firms, to whom interest is a matter of consideration. I have been at pains to inquire into the subject, and find that the consensus of opinion is that six months at the outside is ample, and that three months is usually preferred.

The continuous advance in exchange and the depreciation in the value of silver, the consequent increase in prices for imported merchandise, without any advance in the prices for local labor, has had a demoralizing effect on the trade of the country, and has caused one or more lengthy strikes at the leading ports of entry.

The value of imports in the Department of Panama during 1898 was \$3,231,816.78, United States currency. This was divided between the following countries: Great Britain, \$959,730.92; United States, \$929,952.25; France, \$516,234.69; Germany, \$367,438.25; China, \$196,103.08; Spain, \$91,351.94; all other countries, \$171,005.65. At Cartagena, State of Bolivar,

the imports amounted to \$2,037,287.48, distributed as follows: Great Britain, \$794,511.39; United States, \$474,743.24; Germany, \$391,571.34; France, \$240,884.97; Spain, \$87,000.24; all other countries, \$48,576.30. This was an extraordinary decrease (nearly 50 per cent) as compared with 1897, when the imports amounted to \$3,814,608.50. The loss was confined to no single country, but to Great Britain was \$786,971.02, or 49 per cent; to France, \$429,733, or 64 per cent; to the United States, \$276,057.24, or 36 $\frac{2}{3}$  per cent; to Germany, \$272,936.41, or 41 per cent; other countries, \$111,622.76, or 45 per cent., the loss for all countries aggregating about 47 per cent.

At Santa Marta, also in Bolivar, imports were received to the value of \$60,298.78 from the following countries: United States, \$33,170.87; Great Britain, \$11,116.72; Germany, \$10,981.04; all others, \$5,030.15. The general traffic through Sabanilla or Puerto Colombia shows a decrease in imports of about one-sixth from 1897 totals, or of \$1,606,710.68. The amounts from each country are not specified.

To Panama the United States exports the greater proportion of boots, shoes, sheetings, earthenware, fine soaps, printing paper, anhydrous ammonia, bar and sheet iron, rope and twine, ale and beer, groceries and provisions, hardware, machinery, and kerosene. It is second in the following: Cottons, chemical products, and drugs and perfumery; third in linens and wines and spirits. Great Britain sends more of the following articles than any other country: Cottons, linens, woolens, crude drugs, and cut nails, and it sends all the coal imported at Panama. In trade in the following items it is second: Boots and shoes, ale and beer, and groceries and provisions. Germany sends the most chemical products, wire nails, cheap hose, and ready-made clothing. France sends all the fine chinaware, the greater part of the drugs and perfumery, wine and spirits, and wearing apparel. The trade with China is altogether in silks. Italy and France together send all the common felt hats. Spain sends all the cheap grades of shoes. Of the better class of footwear for men, those made in the United States are "preferred on account of their pretty shape and the soft cloth-like appearance of their uppers." The United States and Spain are making rapid advances in the trade in cottons, their products displacing those of British manufacture.

The British Consul says:

With regard to the United States cotton prints trade, which now is rather more than one-third of and second only to British trade, except in a few instances the American fabric is slightly dearer than the British article, but any excess in this direction is amply compensated for by the unquestionably better grade of material, the advantage of greater width, absence of stiffening, and permanence of dye. One thing, however, which rather militates against the States' prints is that the variety of patterns in each case or bale is extremely restricted. They (the exporters) have of late much improved their method of packing for export, and small, handy bales are more common than heretofore.

In a recent report to the Department of State, Mr. W. IRVING SHAW, United States Consul at Barranquilla, speaking of the cotton goods trade in Colombia, and taking the country as a whole, says:

Of these importations, it will be observed (from the tables forwarded) that England furnishes about 69.81 per cent; the United States, 10.89 per cent; France, about 9.21 per cent; Germany, about 6.26 per cent; and Italy, about 3.42 per cent. \* \* \* While a large quantity of fine cotton textiles is sold here, there is a much greater demand for the cheaper and more ordinary grades. \* \* \* England exports by far the largest proportion of such goods to this market.

The British Consul says:

The American sheetings are softer, less weighty, and generally of a nicer finish than the English. An extra good quality costs 13½ cents, gold, less 2 per cent discount in New York, and this has a better acceptance here than another costing 7 pence (14 cents) in Manchester.

The British Consul reports that a San Francisco firm has the monopoly of the white soaps sold here. A case contains from 20 to 60 bars, according to the size of the bars, and the annual consumption is about 15,000 cases. A local factory turns out a fair article, but it contains more water than imported soaps. Panama consumes about 1,000 reams per annum of printing paper, which is all purchased from the United States. The anhydrous ammonia imported from the United States is used in the artificial ice factory. The price at New York, it is stated, is higher than at European ports, but low freight rates make the net cost less. Bar iron, sheet iron, and barbed wire, and almost all the rope and twine are imported from the United States at prices which can not be met by European firms, and they have another advantage in the time required for the delivery.

The export trade of the Department of Panama showed an advance for 1898 over 1897 of 19 per cent. The items showing the greatest percentage of increase are: Rubber, mahogany, ipecacuanha, cocobolo, medicinal balsams, bananas, and tortoise shells. The total value of the articles sent to the United States was \$777,792.69. Besides the articles named, the following are included: Cacao, coconuts, coffee, raw hides, skins, ivory nuts, and mother-of-pearl shells. Exports to other countries amounted to \$131,733.66—to Great Britain, 103,777.09; Germany, \$19,437.30; and France, \$8,519.27.

From Bocas del Toro, the seat of the banana industry, 2,029,021 racimes (bunches) of plantains were sent to the United States in 1896. The value of this product at the port of shipment was \$405,804. The fruit is conveyed from Barranquilla in small United States steamers to the markets of Mobile and New Orleans, the round trip being made in twelve days. Fifteen firms in Barranquilla, which has a population of 10,000, deal in bananas. From Barranquilla, the exports amounted to \$9,280,356.53, an increase over 1897 of \$670,303.57. The most important industry in this section is the manufacture of soap by two factories equipped with the latest appliances. A Spanish firm recently erected a modern candle factory, and has a good demand for its goods. Other industries are: Several distilleries, an iron factory, two tanneries with a monthly output of 3,000 hides, and a number of brick kilns and tile factories.

The exports from Barranquilla include the following items: Cotton, gold dust, gold in bars, silver, and tobacco. The amount of coffee exported was 296,449 bags, valued at \$5,196,477.26. The number of raw hides was 242,647, valued at \$578,845. Since the termination of the war several local firms have been sending cattle to Cuba.

While there was such a notable decrease in the amount of imports to Cartagena, as reported by the British Vice-Consul, there was also a marked increase in the amount of exports from the same port. In 1898 the value of exports was \$5,302,178.21, as against \$3,773,870.96 in 1897, or an increase of \$1,528,307.25. The shipments of coffee amounted to 86,604 bags, valued at \$509,073.48. The other principal items were gold to the amount of

\$1,106,574.61 and tobacco to the amount of \$1,015,314.54. Next in importance, and almost wholly an increase over 1897, was the amount received from shipments of cattle to Cuba—\$813,697.16. It is thought that the shipments of live stock to this island will continue during the greater part of 1899.

In Santa Marta, the British Vice-Consul says:

The cultivation of coffee in Santa Marta, on the slope of the Sierra Nevada, which was commenced about two years ago, is being pushed with much activity. The planters are principally British and American subjects and they express themselves highly satisfied with the look of the young trees. Notwithstanding the present extremely low price of coffee, the planters are well satisfied with the general prospects of the business, owing to the exceptional situation of the plantations which will enable the owners to transport their products to this port at a cost of about £1 (\$4.85) per ton, as compared with £14 (\$67.84) per ton, the quality being equally good, from the other coffee regions of the country. Good lands in a healthy region, at an altitude of from 3,000 to 4,000 feet, are still obtainable for prices ranging from 8 to 10 shillings (\$1.94 to \$2.42) per acre.

The production of bananas is continually on the increase, and the methods of cultivation are being improved, as the business is remunerative when properly managed.

#### THE SHOE AND LEATHER TRADE OF BARRANQUILLA.

In response to inquiries from a Massachusetts firm, Mr. W. IRVIN SHAW, United States Consul at Barranquilla, under date of March 1, 1899, transmitted to the Department of State a report on the trade in shoes and leather in the district which he represents. The report in full is printed in the Consular Reports for June 7.

Mr. SHAW says there are ten shoe factories in Barranquilla, employing 89 workmen, whose weekly output is from 30 to 240 pairs, or 612 pairs for all, each week. The men are paid by the piece, receiving 1.50 pesos for shoes with nailed soles and 2 pesos per pair for sewed soles. There are 23 foot-power sewing machines in use on which the uppers are made, and a few hand machines for perforating and eyelet work. All other work is done by hand. One manufacturer makes all the leather, both sole and upper, used in his factory. In the other factories most of the upper leather and all of the other materials are imported. The upper leather

comes from France, Germany, Italy, and the United States; thread from France, England, the United States, and Italy; finished uppers from the first-named country. The lasts come principally from France, though some are imported from the United States, England, Germany, and Italy. All of the sewing machines and most of the tools and small hand machines come from the United States. The elastic cloth is principally from France and Germany, England and the United States supplying small quantities. The copper and iron nails are principally from France, but some are imported from the United States. Buttons come principally from France, though some are from Germany and Italy. Most of the tape comes from France, several of the manufacturers having their names woven thereon. Wooden pegs are not used. One factory uses some imported ready-made uppers, which come from Italy.

Many styles of shoes of black, russet, and patent leather, in lace, button, and oxford ties, for men, women, and children, are now manufactured. Cloth and kid tops, patent-leather foxed and tipped, patent-leather dancing pumps, and white canvas shoes are made. Narrow shoes are popular, and those with tips are preferred. The prices range in men's black shoes from 9 to 12 pesos (\$2.61 to \$3.48) per pair. Men's russets cost from 8 to 11 pesos (\$2.32 to \$3.19); patent leather, sewed soles, from 10 to 14 pesos (\$2.90 to \$4.06), with nailed soles, from 6 to 8 pesos (\$1.74 to \$2.32) per pair. Women's sewed soles range from 7 to 9 pesos (\$2.03 to \$2.61) per pair, nailed soles from 6 to 8 pesos (\$1.74 to \$2.32); women's slippers from 5 to 6 pesos (\$1.16 to \$1.74). Many French, German, Austrian, Italian, and Spanish shoes are sold. English shoes imported are principally for the interior. These sell at about the same prices as those made in Colombia. Shoes from the United States are somewhat higher in price.

Shoes are in Class 14 of the tariff, and pay a duty of one peso per kilogram (2.2046 pounds) plus 50 per cent plus 25 per cent (54.3 cents). These duties are levied on the gross weight of the package, and are payable in Colombian currency at its face value. The high duty is an encouragement to the home industry.

The figures and data given relate to the better class of shoes and slippers. Articles of footwear worn by the greater propor-

tion of the population are "babuchas" (slippers) and "alpargatas" (a kind of sandal). The former are made with leather soles, without heels, the uppers being either of white canvas or cheap black velveteen, some of them having leather toe pieces. These are made principally by the women, and are sold in all the small shops and on the streets at from 5 to 12 reales (14.5 to 33.8 cents, gold) per pair. The alpargatas have woven-hemp soles with cotton or wool toe and heel pieces, and are made principally in the interior, costing 40 to 80 centavos (11.6 to 23.2 cents, gold) per pair.

Most of the sole leather is manufactured in Barranquilla. From two of the five tanneries in the city there is turned out about 4,500 sides per month, in addition to a few goat and calf skins. Three, however, do not run regularly, and their output is uncertain. The divi-divi berry and bark of the mangrove tree, which are ground and treated in somewhat the same manner as the barks used in the United States, are used for tanning purposes. The lime is of native production. By the processes employed, three months are required to make leather at a cost of about 2 pesos (about 58 cents, gold) per side. Divi-divi gives satisfactory results, but leaves the leather a very light color. The mangrove bark, giving a red-brown color, is said to be somewhat injurious. Mr. SHAW says he was told by one of the best tanners that any tanning extract that would serve the same purpose as the mangrove bark, without damaging the product, would find a ready sale among the leather manufacturers of Colombia.

Upper leather is principally of goatskins, as but few calves are killed. The prices of the native product, as given by Mr. SHAW, are: Sole leather, per pound, 0.80 pesos (23.2 cents); cut soles, per pair, 0.40 pesos (11.6 cents); goatskins, 4 pesos (\$1.16) each; calfskins, 8 pesos (\$2.32) each; green hides, weighing from 50 to 75 pounds each, sell at from 12 to 16 centavos (3.48 to 4.64 cents) per pound; dry salted hides at 20 centavos (5.8 cents) per pound, and dry salted, arsenic-cured hides from 31 to 32 centavos (8.9 to 9.2 cents) per pound. Mr. SHAW says he believes there will be a demand in Colombia in the near future for improved processes and machinery for tanning leather and for labor-saving machinery for manufacturing shoes. The United States should be in the field for furnishing this machinery, and also for the many supplies now coming from European countries.



Colombia exports a large quantity of hides and skins. During the year ended June 30, 1898, the number of hides exported was 208,294, weighing 2,336,357 kilograms, valued at \$587,659.40. The number of packages of goatskins was 1,615, weighing 32,749 kilograms, valued at \$24,535. About 87 $\frac{1}{2}$  per cent of the hides and 26.8 per cent of the goatskins are shipped to the United States.

The production of salt is a Government monopoly. Coarse salt, for tanning and packing purposes, is secured by the evaporation of sea water, and is sold at 3.20 pesos (92.8 cents) per 100 pounds.

#### AGREEMENT WITH REFERENCE TO A MATCH MONOPOLY.

From Bogotá, Mr. JAMES C. McNALLY, Chargé d'Affaires of the United States in that city, transmits to the Department of State of the United States, under date of May 7, 1899, a translation of an agreement entered into between the Colombian Government, through the Minister of Hacienda (Secretary of the Treasury), Señor DON CARLOS CALDERÓN, and Baron DE MORAND, legal representative of the French Match Company, incorporated in the city of Paris, France, November 27, 1897.

It appears from this document that on October 6, 1897, the monopoly for the sale of matches in Colombia was sold at public auction by the Minister of Hacienda to EURIPIDES SALGAR, who, through his attorney, disposed of his rights to the company above referred to. This latter sale was not regarded as binding upon it by the Government, though the French company insisted that it had acquired all the rights and privileges conceded to SALGAR. According to the new agreement, the Colombian Government and the French Match Company mutually decide that both the original sale to SALGAR and the SALGAR sale of the contract "are without binding effects," but until "after the new sale of the monopoly, which is soon to be made, the French Match Company alone is empowered to import matches on the payment of the regular customs duties." Dealers having their matches in stock are permitted to dispose of them, and private parties whose matches are detained at the custom-house, provided they were purchased between January 11, 1899, the date of the resolution declaring free the importation and sale of matches (Diario Oficial, No. 10857), and

January 24, 1899) (Diario Oficial, No. 10868), when the above resolution was suspended, are to be permitted to receive them on the payment of the customary duties.

The Government acknowledges the receipt of 666,666.65 francs from the French Match Company, which is to be returned to its representative, with interest at 7 per cent, should the monopoly not be awarded to it. "The Government fixes the basis of the new sale of the monopoly in the sum of 640,000 francs, as the only price of the rent of the monopoly, without prohibiting higher offers, and lowering the proportional increase, which, according to the law 91 of 1886, should be paid by the monopolist every five years." Specifications of the new monopoly were to have been presented by the Government within ten days from the date (April 20, 1899) of the approval by the Government of this agreement.

---

## HAITI.

### SURTAX ON IMPORTATIONS.

The following is an extract from the law of February 25, 1899, relative to the payment in the custom-houses of the surtax of 25 per cent established by the law of October 2, 1898, to which reference was made in the MONTHLY BULLETIN for February, page 1420:

ART. 1. The surtax of 25 per cent on importations prescribed by Article 7 of the law of October 2, 1898, shall be collected and paid in treasury notes on and after March 14, 1899. The proceeds of this surtax shall be applied to the redemption of the treasury notes of 1 and 2 gourdes in circulation in the Republic.

### COPPER AND IRON MINES.

A recent communication from the United States Minister to Haiti, Hon. W. F. POWELL, from Port au Prince, Haiti, to the "Age of Steel," reports several important mineral discoveries in the Republic of Haiti. Valuable copper and iron mines have been located within a short distance of the coast, in a district of easy access. The veins have been traced to a distance of several miles and are apparently rich in the minerals named. Another and more important discovery is that of cinnabar, a very rare ore.

This is also accessibly located, and, if as rich as reported, will yield millions to those who secure the concession to work it.

## MEXICO.

### PORT DUES OF THE REPUBLIC.

DR. LIMANTOUR, the Minister of Finance of the Mexican Republic, has sent to all Mexican Consuls, for their Government and for the information of all exporters, the following circular, which explains itself:

The President of the Republic has been pleased to order that you endeavor, by all means in your power, to bring to the knowledge of shippers of merchandise to our country the fact that the Government has learned that some navigation companies commit the abuse of charging them for lighterage or moorage dues for loading and unloading, as well as other charges, expenses, and fiscal dues which are not legal (but are imposed by the navigation companies themselves, to the detriment of shippers or receivers), or, even when they are legally collectible, are much less than the amounts charged by the companies.

In consequence the President has decided that, by means of notices to be circulated by the consulate of which you are in charge, and to be conspicuously posted in the consular offices for the benefit of shippers and of companies that are not guilty of the abuse referred to, you give publicity to these facts, so that navigation companies may be required at least to prove the authenticity of the charges they make on account of port dues.

The bills in question should state that the only fiscal port due payable by merchandise upon its importation, and which according to law the custom-house should collect from importers and not from ships, is due from loading and unloading, which is applicable for the present only in the port of Vera Cruz, at the rate of \$1 silver per ton of 1,000 kilos of gross weight of merchandise, with the exception of the goods specified in circulars 83 and 85 of July 28 and September 30, 1898, and which only pay 50 cents per ton of their weight.

Those cargoes which are liable to the due mentioned, and which are unloaded wholly by means of lighters, or which are transferred from one ship to another, when both vessels are anchored in the port of Vera Cruz, and the transhipped cargoes are destined for other ports, are only subject to one-half of the amounts above mentioned.

All other port dues upon the traffic of the high seas are chargeable on the ships, not upon their cargoes.

It is also to be observed that, according to the laws of the country, no fiscal due is payable in gold, but in silver; and that those charges are also payable in silver which some companies are empowered by the Government to collect in the ports, as, for example, the so-called bar due, collected by the Tampico

Harbor Improvement Company; the charges for unloading merchandise on private wharves, such as those of Progreso, Frontera, and Laguna (Isla de Carmen); as also the expenses of lighterage, carriage, and others, which some companies are in the habit of charging shippers in addition to the ordinary freight rate.

Finally, with respect to those vessels which carry merchandise, with lighterage paid, to ports such as Vera Cruz, where dues for unloading and loading are charged, attention should be drawn to the fact that, if a vessel moors alongside a wharf or sea wall, there is nothing to be paid for lighterage, and then the dues for loading and unloading are collected in their entirety; whereas, if the cargo has to be lightered, the rates are reduced to one-half, as has before been said; but in either case the due for loading and unloading is a charge on importers and not on the vessels.

#### THE SUGAR INDUSTRY.

The Mexican Republic, according to a statement in "El Economista Mexicano," is now producing annually from 70,000 to 90,000 tons of sugar. The cane is being cultivated on about 2,800 *haciendas* and *ranchos*, which produce sugar, *purcabo*, and *aguardiente*. All these products are for home consumption.

In contrast, "El Economista" states that in Cuba 500 plantations are producing 1,000,000 tons of sugar, or, in other words, Cuba produces more than twelve times the quantity produced in Mexico, on plantations less than one-fifth in number. The reason for this, quoting from the journal named, is because "sugar planting is carried on in Mexico to-day for the most part, as it has been for centuries, according to the most antiquated and traditional systems."

On a few plantations of greater importance, a combination of old and modern methods is employed, but these plantations are situated at too great an altitude above sea level to get the largest crops and for the successful development of the cane. On the other hand, in close proximity to the coast, the climate is both hot and humid, no irrigation is necessary, the cane grows rapidly, is ripe for cutting in less than one year, and during periods ranging from eight to fifteen years vigorous sprouts can be obtained from the original planting. These are the regions in which the sugar industry is practicable and to which the attention of planters is being drawn.

In the relatively high altitudes, where the great bulk of the cane is now grown, wood and other fuel is scarce, of poor quality,

and expensive. In fact, the planter is practically limited to "bagazo," the remnants of the cane, after grinding, for fuel. Moreover, the cane is very hard, and the percentage of saccharine matter is small.

On the coast, fuel is abundant, and its cost is not detrimental to the employment of the most perfect processes for the extraction of the juice of the cane. The climate renders the cane very soft, and by using the diffusion system it will yield from 12 to 13 per cent of sugar: while only a good system of grinding is used, the yield is fully 10 per cent, the average of the Antilles.

## PARAGUAY.

### INDUCEMENTS TO COLONISTS—AGRICULTURAL PRODUCTS.

In a recently published report, Mr. JOHN N. RUFFIN, United States Consul at Asuncion, writes regarding colonization in Paraguay, as a result of many inquiries received by him in regard to the offers of land to immigrants by the Government. In connection with his own observations, Mr. RUFFIN incloses copies of letters received by him from Señor CARLOS SANTOS, chief of the Paraguayan Immigration Bureau.

In these communications Señor SANTOS says:

Believing that the future advancement of the country depends in great part upon the development of agriculture, the Government has tried in every way in its power to favor immigration and to create centers of production with practical and industrial elements.

He further stated that there are tracts of land of considerable size on the River Paraguay, in the northern part of the Republic, excellent for agricultural and grazing purposes. These lands have the advantage of transportation for products down the Paraguay and Plate rivers. Of two recently established Italian colonies, one of 20 and the other of 8 square leagues, in Villa del Rosario and in San Pedro, he says the Government imposed as a condition that 35 families should settle in each league. The colonists received free passage from Montevideo or Buenos Ayres; exemption from taxes for ten years; free entry for their personal baggage, furniture, domestic utensils, seeds, iron, tools, and agricultural

machinery and expenses for embarking and reembarkeing; maintenance (board and lodging) for five days, and transportation to the place of permanent residence. The same conditions can be obtained by any colonizing enterprise. Again, he explains that "titles of property, according to a recent law, can be obtained in two years, without cost."

As to land sold in the colonies of the State, the price is \$1 (about 14 cents United States currency) per 7,600 meters, in cash, or \$2 if in ten annual payments. If the Government grants a concession to any individual, he must agree with the Government upon the price at which he would sell the land to the colonists. A statement giving the price of the land in the different Departments shows that the cost varies from \$180 gold to \$25,000 gold per square league. The average is \$1,629. Only colonies founded by the Government are entitled to pecuniary aid. A house containing two rooms, 13 by 15 feet each, would cost, according to Mr. SASTOS, from \$120 to \$150 paper (\$17 to \$23 gold) and last six or seven years. The number of persons allowed to settle on a league of land is regulated by the Government. Spanish is the official language of the country, but Mr. SASTOS and also Señor Don JOSÉ S. DECOUÑO, Minister of Foreign Affairs, speak and write English. Their address is Asunción.

Speaking of the products of the country, Mr. RUFFIN says agriculture, on a large scale, would quickly repay investments. Tomatoes and potatoes would find a profitable market in the Argentine Republic and Uruguay. Tobacco produces well; cotton is raised for home consumption; two crops of corn may be grown each year, but the second crop is not generally satisfactory (the mills do not grind corn—the natives grind for themselves by crude methods); mandioca (a description of which was published in the BULLETIN for October, 1898, page 610) is called the bread of the Paraguayan, and is easily cultivated; sugar cane grows everywhere; peanuts, pease, and beans do well; oranges are plentiful (see BULLETIN for November, 1898, page 808), and rice grows in limited quantities. Other plants might do well, but no experiments have been made.

The experience of Mr. I. WAWRUSK, an immigrant from the United States, was published in the MONTHLY BULLETIN for

December, 1898, page 1010, and in a recent communication from him he reiterates his expressions of satisfaction with his new home.

## PERU.

### THE OROYA AND CERRO DE PASCO RAILROAD.

Writing from Lima, under date of May 11, 1899, Hon. IRVING B. DUDLEY, United States Minister to Peru, transmits to the Department of State of the United States a translation of a Supreme Decree of the Peruvian Government, under which bids are invited for the construction of a railroad from Oroya, the present terminus of the Central Railroad of Peru (Transandean line), to Cerro de Pasco, a distance of about 60 miles to the north. Mr. DUDLEY adds that Cerro de Pasco owes its existence to the celebrated silver mines in the vicinity, long the most productive in the world, and still very rich.

Recent important discoveries of copper deposits in that region, coincident with the notable rise in the price of copper, have undoubtedly stimulated the project of securing better and cheaper transportation by means of an all-rail communication from Cerro de Pasco to the port of Callao.

The translation inclosed is from "El Comercio" of May 6. According to this, the supreme decree authorizing the construction of the road, bears date May 5, 1899, and reads as follows:

Whereas the two proposals sent in for the building of a railroad to connect the Oroya and the Cerro de Pasco have been read, and considering the importance of the work proposed, the concession which should be made to the person or company offering the best guaranties and accepting the conditions fixed by the Government, within the limits according to the law of November 9, 1893,

*It is resolved,* That sealed proposals for the building and working of the said railroad be solicited by the Director of Public Works, the contract for which to be subject to the stipulations contained in the following clauses:

1. The grantee's obligations are the following:

(a) To construct a railroad of 1 meter and 4 centimeters in width, similar to the central, which, starting from the terminus of the latter at Oroya, shall end at Cerro de Pasco.

(b) The grade to be limited to a maximum of 3 per cent.

(c) The railroad to be furnished with the necessary number of locomotives, passenger and freight cars, etc., these, as well as the materials to be used in construction of the line, to be of the very best quality known.

(d) Main stations to be established at the termini, and also at roadside at the inhabited parts along the track.

(e) A complete and definite study of the work to be made in accordance with the prescriptions of the Public Works regulations, to be presented for examination and approval to the Government, at latest within twelve months from the date of signing the contract, it being understood that within sixty days from the said date proofs must be forthcoming of the said surveys having been begun.

(f) The works of construction and road building shall be begun within a term not exceeding six months from the date on which the Government approves the surveys, it being understood that the amount of work to be executed shall not be less than one-third of the whole for each year, so that the railroad be definitely finished in three years from the beginning of the work.

(g) For each month's delay in the sending in of the surveys, the beginning of the work and the definite finishing of the same, a fine of £100 will be the contractor's liability. If, after the imposing of three of the said fines, the surveys (estimates) of the work be not forthcoming, or the work be not formally begun, the Government will be entitled to declare the forfeiture of the contract, with the loss to the contractor, and in favor of the National Treasury, of his deposit which is treated of in the following article.

(h) Each estimate to be accompanied by a certificate of having deposited at the National Treasury the sum of 300,000 sols in the Internal Debt bonds, which deposit will be returned to those whose estimates be not accepted, the only deposit retained being that of the favored contractor, as a guarantee for the fulfillment of his engagement, but will be returned to him as soon as he has completed 20 kilometers of the road.

(i) If the grantee fail to sign the corresponding contract within ten days from the date of its approval, the same will be null and void, and the deposit spoken of in the preceding article will be forfeited in favor of the Treasury.

(j) The working of the railroad will be subject to the general regulations already established.

(k) In fortuitious cases, which, in the judgment of the Government, are clearly proved, the term limits spoken of in the foregoing articles will not apply.

2. The grantee will enjoy the following rights:

(a) The property *ad perpetuam* of the railroad, its material, stations, and dependencies.

(b) The privilege of working the same during a term to be fixed, which in no case shall exceed twenty-five years.

(c) The gratuitous use of such lands as are required for the establishment of the line, its factories, stations, and other dependencies whenever the said lands can be fully disposed of by the Government and do not constitute public roads.

(d) Government aid in the expropriation of such private property as may be required for the use of the line, the expropriation to be effected for the account of the grantee.

(e) The freedom from import duties of road materials and rolling stock during the term granted for the conclusion of the works.



(f) The preference for the extension of the line and the building of branches. This right to be exercised within four months from the notification by the State of its invitation to build.

(g) With the authorization of the Government, the different sections of the road may be opened to the public as each is successively completed.

(h) Fares and freights to be charged for in national metallic coin and subject to the maximum of the following tariff:

Freights: For every 1,000 kilograms per kilometer, first class, 20 cents; second class, 18 cents; third class, 15 cents.

Fares: Per kilometer, first class, 5 cents; second class, 4 cents. Classification of the various varieties of merchandise will be opportunely fixed by agreement between the Government and the grantee; however, with the proviso that all ores not reduced to metal shall, in so far as the freight is concerned, be considered as belonging to the third class, irrespective of their grade.

Only one-half of the tariff prices shall be charged for passengers and freight for Government account, political authorities, police agents in uniform and in commission. Mail bags and their guards shall travel free.

(i) The grantee may consult the surveys that the Engineer RIVY BASADRI has made regarding this line, free from all obligations as regards the adoption of the same.

(j) The grantee may also transfer the contract with the previous approval of the Government.

3. The questions respecting the contract that may arise and are not of an administrative character shall be decided by the Tribunals of Justice.

4. All bids to be subject to all the stipulations contained in this resolution without the right to propose alterations or changes. The only point open to discussion will be the term over which the working privilege shall extend.

The bids received within the stipulated time shall be placed before the Government by the Director of Public Works in the identical form in which they are received.

The Government is free from all obligations to accept any one of the offers, or even to consider as the best one, that proposing the shortest privileged working term.

#### RECIPROCAL TRADE ADVANTAGES WITH THE UNITED STATES.

"El Comercio," of Lima, Peru, for May 4, 1899, contains a long editorial couched in a gratulatory vein because of the recent London market quotations for the three principal export products of Peru. They were: Copper, £77 (\$374.72 United States currency) per ton; silver, 28½ pence (57.79 cents) per troy ounce, and Peruvian granulated sugar, 13 shillings (\$3.16) per hundred-weight. "El Comercio" deems these quotations "very significant and encouraging," and says the advance in the prices of the

articles named "means greater profit and impulse to domestic commerce and industry."

According to the report on the Cerro de Pasco, published a short time ago by the National Mining Society, the monthly export of copper ore and mattes from Peru amounts to about 1,000 tons, and "the increase in price represents at least a couple of millions of sols (\$868,000) more a year in the total value of those exports."

The editorial cites certain European journals as authority for the statement that "the great silver producers in the west of the United States, by agreement with the owners of the principal reduction works, have formed a trust for the purpose of exercising a certain control over the price of silver and converting New York into the principal market for the purchase and sale of this metal. \* \* \* To this trust is attributed the purpose of advancing the price of silver 15 per cent. approximately: that is, to raise it from 27½ to 32 pence. At this price the intrinsic value in gold of our silver sol would be 24 pence, which would consolidate in a most satisfactory manner our present monetary régime," and at the same time relieve the silver mining industry of the loss it now experiences upon making sales of bullion through the difference between the metal and the money value of the silver.

The article next discusses the subject of the sugar industry as affected by the last United States tariff enactment providing for an additional duty on sugar coming from countries granting premiums on exportations, "a duty which, because of its amount always equaling that of the premium paid, is called by the English countervailing." It goes on to say that this provision has brought about the expected result, "and in fact has closed the doors to importations of beet sugar into the United States, since the sugar exporters of Germany, France, and Austria, being obliged to return, in the form of an additional duty, the premiums received, have ceased going to the American markets, and cane sugar, not burdened by an additional duty, has come to take the place of such importations."

This feature, according to the article, has caused the current of sugar exportations from Peru to change direction from Europe to New York, where "the small shipments made during last year have enabled the refiners of the United States to appreciate the

quality of our sugars; and being practically convinced of their excellence, they now pay higher prices for Peruvian grades than for those from other parts.

"Our sugar obtaining in New York 1 shilling more than in Liverpool, it can not surprise us that nearly the whole produced in recent months should have gone to the first-named port, nor that the greater part of the sugar to be produced up to July next has been purchased for the same destination."

The influence which this change must exercise over the foreign commerce can not fail to be considerable, "and surely will greatly facilitate the exchange of some of our other products for the manufactures of the United States."

"El Comercio" closes its editorial as follows:

This is a natural evolution, the proper result of the respective geographical situations of the two countries and of the general expansion of the commercial and political interests of the American Republics; and to the full realization of this idea the efforts of the statesmen, the wealth of the capitalists, and the energy of the promoters of the great Republic of the North will contribute.

The construction of a canal to unite the Atlantic and the Pacific, a work which it is no longer possible to place in doubt, and the establishment of a great international bank with branches in all the capitals of the American Republics—a project which has merited the approval of one of the branches of the legislative power of the United States\*—will give great impulse to the trade between all the nations of this hemisphere. But what will undoubtedly lead to the greatest development of Pan-American commerce will be the construction of the Central Railway which, crossing the three Americas from north to south, will end by uniting New York and Buenos Aires.

The immensity of this work predisposes the mind to presume it Utopian; but when it is considered that of the 10,228 miles separating the metropolis of the North from that of the South 4,762 are constructed and the building of the remaining 5,456 only requires an outlay of \$174,000,000, of which more than \$100,000,000 would be spent in the United States itself in the purchase of rails, rolling stock, bridges, etc., a work which already has its principal branches constructed, no longer seems so impossible of realization. These branches would be the lines from Oroya to Callao, from Puno to Mollendo, from Oruro to Antofagasta, from Rosario to Mendoza, and thence to Santiago and Valparaiso, not to mention the Mexican railways.

A few years back the construction of a railroad through the African continent, beginning at Cairo and terminating at Cape Town, seemed even less feasible; nevertheless, it is now no longer possible to doubt that in a relatively short time that road will be established.

The existence of the great railroad of our continent, destined to join all the

---

\*The bill was discussed, but did not pass either House of Congress.

Latin-American Republics to each other, will constitute their principal element of prosperity and cohesion, and at the same time will convert New York into the commercial and financial head and center of all this extensive and rich hemisphere. Her power and preponderance would reach such a degree that in the coming century we would see New York disputing with London the pre-eminence which, without a trace of rivalry, it has retained in the business world and especially in the financial world during the whole century which is so soon to terminate.

#### THE TRADE OF IQUITOS.

The establishment of regular lines of ocean steamships direct from European ports to the city of Iquitos, which is situated on the north bank of the Amazon River, 2,100 miles above its delta, has greatly aroused the commercial activities of that section of South America. The Geographical and Statistical Synopsis of Peru ("Sinopsis Geográfica y Estadística del Perú"), published at Lima in the present year, shows a notable increase in the commerce of the port of Iquitos. The exports and imports having risen from 1,594,238.20 sols\* in 1892 to 4,732,328.52 sols in 1897, or over 200 per cent, while the commerce of the entire Republic increased during the same period 29.29 per cent.

The "British Board of Trade Journal" for May gives extracts from the report of the British consular officer at Iquitos on the trade at that port, which has recently become the capital of the Department of Loreto. The Consul states that Iquitos has been rapidly pushing forward, and that the establishment of direct communication by means of two lines of steamers starting from Liverpool during the past year will no doubt give a decided impetus to trade. Hitherto all goods from Europe have been transhipped at Para, where, owing to the Brazilian customs regulations, great delays were caused in their reaching Iquitos, while complaints of losses were frequent. As goods are now delivered without transshipment, much loss is avoided.

The article gives additional information about the trade of the neighboring territory, a part of which is contained in the following quotations:

The imports consist of all kinds of manufactured goods from Europe and the United States. Those from Europe are shipped at Liverpool, the starting point of the steamers, Hamburg, Havre, and Lisbon, all of which ports are

\*The Peruvian sole was worth \$0.434 in United States currency April 1, 1899.

called at on the outward voyage. It is encouraging to note that the English goods come in larger quantities than French or German, especially as the principal importing houses are nearly all one or other of the latter. There is only one English importing firm. From Portugal very little reaches Iquitos besides wine, potatoes, onions, and other provisions. Germany sends large quantities of beer, of which some also comes from England, though the latter does not appeal to the native taste so well as the less bitter German. Canned provisions come from all countries, as a large part of the food that is consumed in Iquitos is preserved.

Unfortunately, no statistics are available of the various imports and their value. With very few exceptions, it may be said that everything has to be imported. The native supplies consist of little beyond the roughest and commonest articles of food for the consumption of the Indian and laboring class population. Manufacturers may be said to be nonexistent, and even such articles as might be produced are almost neglected. Tobacco in some districts is grown in limited quantities, but neither quality nor quantity are such as to induce foreign trade. There are also a few small distilleries of "cachassa," the native form of alcoholic liquor, prepared from sugar cane. Fine fiber hats, generally known in England as "Panama," are manufactured in one district; but beyond a limited export to Brazil, there is none but local trade in them. The whole department is extremely backward in manufacturing. Thus, to a great degree, is owing to the apathy of the native population and the fewness of the inhabitants. Iquitos is almost the only center of trade, and by far the most important one. The above remarks apply specially to it, but it may be taken as representative of the whole department.

Trade is almost entirely in the hands of foreigners, among whom it is said about twenty-five nationalities are represented. The native Peruvians of the superior class are principally officials in Government employ. The bulk of the population of Iquitos consists of Indians and half-breeds. The population of the city is variously estimated at from 8,000 to 12,000. The inhabitants of all classes are pleasant to get along with, though Europeans find the dilatoriness and delays which occur with everything rather trying. The Indians are peaceable and well disposed, but they are incorrigibly indolent and without ambition. Almost all the rough work is done by them.

Rubber forms the chief article of export. Most of it goes to Europe, and very little attention is given to other productions of the district. The chief classes are caucho and jebe, the present prices of which may be taken as 30 and 50 sols per arroba of 15 kilograms, respectively. It may be stated that these figures show a marked increase during the year. The average for 1898 is given as 26 sols per arroba for caucho and 49 sols per arroba for jebe. A slightly lower grade of this may be named as about 2 sols lower in price. There is also sernambi, or scrap rubber, both of jebe and caucho, the average price of which during the year is given as 37 sols per arroba. The total value of all classes during the past year is given as £202,916, as compared with £206,047 the year before, the quantities being 1,140,523 kilograms in 1897, and 829,935 in 1898.

This falling off may be accounted for by the increasing inaccessibility of the caucho-bearing trees, those within easy reach having become scarce owing to the wasteful method of gathering the gum. The process has been to cut down the tree instead of merely tapping it. The trees are all wild, and it will take some years to allow them to grow sufficiently to gather from again. Another reason for this falling off last year, and one of perhaps equal weight with the former, is that a large number of the caucheros or rubber gatherers have gone to the Jurua and other Brazilian rivers, whence, however, there are grounds for saying the bulk of them will return. As a rule, the caucheros are not familiar with the collection of jebe, or fine rubber, but they are learning, and when they return to Peru will probably devote more attention to it. The proportion of this to caucho has considerably increased lately. Jebe, or fine rubber, is gathered by tapping the trees; a certain number of which are placed under the control of a gatherer, who visits them daily to collect the yield.

In addition to rubber, the district yields sarsaparilla, vanilla, cacao, cocoa, copaiba, and various gums. None of these are regular articles of trade, owing to the expense of labor and its scarcity. There is little doubt that these and many other natural products might, with improved labor, be cultivated successfully. The products of the district are practically unknown, and will require much time for development.

Indigo plants grow wild in the immediate neighborhood of Iquitos, but no attempt is made to cultivate or prepare the product. For a purely local industry this seems to promise the best results. The climate, however, is very enervating until the high mountains are reached. On all the navigable rivers it may be considered much the same as Iquitos. Fever of a malarial kind is the chief illness to be feared. Yellow fever is said not to be known.

Gold is known to be found on many of the rivers, and during the past year several parties have been out and are still prospecting. So far all that has been got is in the form of dust and hardly in remunerative quantities. From the indications it seems probable that gold in quantity does exist, but the precise localities have not been discovered. One party is now out on the Napo, where it is said they have found gold in fair quantity. In some places where it exists it is not safe for any but large, well-organized parties to venture, owing to the hostility of wild Indians.

The main rivers are fairly well known, but the smaller rivers are almost unexplored. Traffic is conducted by means of canoes and a few launches, of which several have Iquitos as their headquarters. Except along the margins of the rivers, the country is quite unknown, as the bulk of it is covered by dense forest growth. It undoubtedly offers a rich field for commercial exploration.

Skilled labor is costly and scarce, but there is little demand for it at present. In Iquitos, carpenters, builders, and other mechanics are said to earn from 8 to 12 sols per day. Living is proportionately dear. The climate is a very trying one for Englishmen, and no one, says the British Vice-Consul, should go there unless he has something definite in view.

## SALVADOR.

## LAWS RELATIVE TO CUSTOMS.

The following laws relative to importations and import dues have been promulgated by the Minister of Hacienda:

## AN IMPOST OF 25 CENTAVOS.

In virtue of a decree, dated December 21, 1898, an impost of 25 centavos silver per 46 kilograms of goods imported into the Republic shall be collected on and after January 1 next.

## IMPORTATIONS FROM NICARAGUA, HONDURAS, AND COSTA RICA.

In virtue of a decree of January 4, 1899, the importation of products of the soil and industry proceeding from the Republics of Nicaragua, Honduras, and Costa Rica shall simply be subject to the payment of the taxes levied on goods of foreign origin. Exception is made for sole leather, boots and shoes, saddles (*jalapagos*) for ladies and men, fine or common, also cowhides for the manufacture of valises, which, in addition, shall be liable to a surtax of 4 per cent, calculated according to the evaluation tariff applicable to goods proceeding from Central American Republics.

The present decree shall enter into effect twelve days after its publication.

## PRIVILEGED TREATMENT OF ARTICLES FOR MINING INDUSTRIES.

Notwithstanding Article 4 of the decree of November 30, 1898, it is decreed:

ART. 1. The following articles, imported by owners of mines being worked, shall not be liable to warehouse charges or pass dues:

Machines of iron and their accessories, including pumps, motors, bearings (*chumascras*), pulleys and belts (*fajas*) of all kinds. Iron vises, lifting machines, anvils, forges, iron chains, steel cables, iron rails, vats, capstans and all other necessary apparatus. Coke, dynamite, large weighing machines capable of weighing from 4 to 5 tons, octagonal steel bars, for the manufacture of drills and borers, machine oil, miners' lamps, picks, chisels, hammers, and sledge hammers for crushing ores, wheelbarrows, chemical products used as flux and for analyses in laboratories, crucibles, mortars, furnaces, balloons (*balanzones*), cupels of clay, small balances for analyses, fire bricks, and mercury.

ART. 2. To enjoy the privileged treatment in question, the owner of the mines must furnish to the ministry of finance the corresponding consular invoices to enable this Administration to give the necessary authorization to the customs.

ART. 3. Should the above-described articles not be destined to mining operations, they shall be subject to the ordinary treatment.

ART. 4. Owners of mines availing themselves of the privilege in question, who may take advantage thereof by using for any other purpose except mining

the above-mentioned articles, shall be deprived of this privilege in the future and incur a fine equal to treble the amount of duties and imposts to which such goods are subject.

ART. 5. All contrary dispositions are repealed.

## UNITED STATES.

### TRADE WITH LATIN AMERICA.

#### STATEMENTS OF IMPORTS AND EXPORTS.

The following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of April, 1899, corrected to May 27, 1899, with a comparative statement for the corresponding period of the previous year; also for the ten months ending April, 1899, compared with the corresponding period of the fiscal year 1898. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the returns for April, for example, are not published until some time in June.

#### IMPORTS OF MERCHANDISE.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<b>Chemicals:</b>				
Logwood ( <i>Pal campeche</i> ; <i>Pau campeche</i> ; <i>Campêche</i> )—				
Mexico .....	\$573	8372	\$21,700	\$15,932
<b>Coal, bituminous</b> ( <i>Carbón bituminoso</i> ; <i>Carvão betuminoso</i> ; <i>Charbon de terre</i> ):				
Mexico .....	17,836	18,860	160,786	209,243
<b>Cocoa</b> ( <i>Cacao</i> ; <i>Coco ou Cacao crú</i> ; <i>Cacao</i> ):				
Brazil .....		28,578	161,206	620,184
Other South America .....	106,641	94,974	979,749	1,033,396



## IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<b>Coffee (<i>Café; Cafa; Cafi</i>):</b>				
Central America.....	8642, 068	8841, 089	83, 497, 479	83, 835, 426
Mexico.....	422, 876	356, 628	3, 000, 261	1, 950, 477
Brazil.....	3, 117, 431	2, 800, 872	35, 244, 158	29, 343, 143
Other South America.....	1, 108, 316	609, 233	7, 587, 559	5, 714, 647
<b>Cotton, unmanufactured (<i>Algodón en rama; Algodão em rama; Coton, non manufacturé</i>):</b>				
South America.....	27, 730	28, 779	112, 749	120, 521
<b>Fibers:</b>				
Sisal grass ( <i>Henequen; Henequen; Henequen</i> )—				
Mexico.....	424, 282	785, 231	3, 044, 153	7, 370, 376
Philippine Islands.....	329, 133	924, 817	2, 603, 826	2, 713, 872
<b>Fruits:</b>				
Bananas ( <i>Plátanos; Bananas; Bananas</i> )—				
Central America.....	196, 840	187, 132	1, 193, 713	1, 405, 122
South America.....	59, 737	94, 989	445, 599	437, 366
Oranges ( <i>Naranjas; Laranjas; Oranges</i> )—				
Mexico.....	109	202	134, 598	137, 935
<b>Fur skins (<i>Pieles finas; Pells; Fourrures</i>):</b>				
South America.....	4, 599	8, 161	38, 777	126, 623
<b>Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Cueros e peles; Cuirs et peaux</i>):</b>				
Central America.....	13, 091	21, 057	163, 359	225, 825
Mexico.....	105, 198	140, 710	1, 404, 793	1, 558, 460
South America.....	1, 203, 861	1, 305, 734	7, 403, 004	8, 149, 672
<b>India rubber, crude (<i>Goma elástica; Borrachar crua; Caoutchouc brut</i>):</b>				
Central America.....	48, 820	96, 075	367, 840	701, 445
Mexico.....	4, 816	17, 798	20, 000	102, 311
Brazil.....	660, 018	608, 874	13, 515, 393	14, 518, 933
Other South America.....	59, 114	105, 175	529, 894	893, 504
<b>Lead, in pigs, bars, etc. (<i>Plomo en solapas, os, barras, etc.; Chumbo em lingaões, barras, etc.; Plombs en saumons, en barres, etc.</i>)</b>				
Mexico.....	110, 247	112, 361	1, 418, 482	1, 554, 902
<b>Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i>Uciar, no superior al No. 16 de la escala holandesa; Açúcar não superior do No. 16 de padrão holandês; Sucre, pas au-dessus du type hollandais No. 16</i>):</b>				
Central America.....	79, 914	15, 493	79, 914	75, 526
Mexico.....	2, 197	10, 682	21, 094	24, 848
Cuba.....	3, 679, 782	3, 097, 137	8, 536, 679	10, 125, 748

## IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<b>Sugar, not above No. 16 Dutch standard—Continued.</b>				
Brazil .....	\$465,483	\$106,755	\$1,833,885	\$679,127
Other South America .....	156,157	276,336	3,531,543	4,947,908
Philippine Islands .....			223,591	969,323
Hawaiian Islands .....	1,588,270	1,299,045	12,082,704	12,037,360
<b>Tobacco, leaf (<i>Tabaco en rama; Tabaco en folia; Tabaco en fajas</i>).</b>				
Mexico .....	12,977	779	214,485	212,916
Cuba .....	251,126	845,594	2,814,712	4,024,471
<b>Wood, mahogany (<i>Cahoy; Mague; Acoua</i>).</b>				
Central America .....	39,494		130,119	314,117
Mexico .....	3,229	24,329	268,626	298,842
Cuba .....			833	7,693
South America .....	2,578	348	41,457	14,759
<b>Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>).</b>				
<b>South America—</b>				
Class 1 (clothing) .....	243,915	141,929	751,479	218,275
Class 2 (combing) .....			9,598	166
Class 3 (carpet) .....	218,025	34,949	478,693	312,595

## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

<b>Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Machines agricoles</i>).</b>				
Central America .....	\$181	\$128	\$14,394	\$8,902
Mexico .....	9,273	31,893	97,791	173,510
Santo Domingo .....	219	258	1,059	591
Cuba .....	147	7,294	7,817	21,951
Porto Rico .....	299	687	2,594	1,999
Argentina .....	29,296	79,666	334,604	1,378,934
Brazil .....	2,521	4,221	23,777	32,629
Colombia .....	279	94	2,948	1,436
Other South America .....	19,591	18,178	158,663	253,538
<b>Animals:</b>				
<b>Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Bœuf-tail</i>)—</b>				
Central America .....			7,918	3,329
Mexico .....	16,795	4,595	58,689	84,819
South America .....	82	2,259	6,692	5,193
<b>Hogs (<i>Cerd; Porco; Cochon</i>)—</b>				
Mexico .....	287	13,192	44,369	58,625
<b>Horses (<i>Caballo; Cavallo; Cheval</i>)—</b>				
Central America .....	1,999	199	19,589	5,699
Mexico .....	8,666	7,845	78,199	69,879
South America .....	1,959		5,799	3,839
<b>Sheep (<i>Carnero; Carneiro; Mouton</i>)—</b>				
Mexico .....	822	824	9,119	11,492
South America .....	1,157	959	19,134	7,779

## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1895.	1896.	1895.	1896.
<b>Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabadas, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>):</b>				
Central America.....	\$1,320	\$3,553	\$33,302	530,215
Mexico.....	4,017	6,820	111,407	48,545
Santo Domingo.....	12	546	455	9,572
Cuba.....	94	7,217	22,506	31,303
Porto Rico.....	10	2,128	1,332	12,657
Argentina.....	1,686	574	24,735	15,093
Brazil.....	6,105	2,087	150,725	41,235
Colombia.....	570	5,601	16,021	40,657
Other South America.....	407	1,730	35,054	112,883
<b>Breadstuffs:</b>				
<b>Corn (<i>Ayaz; Milho; Maiz</i>)—</b>				
Central America.....	5,355	4,065	54,745	29,493
Mexico.....	1,514	9,932	41,149	34,509
Santo Domingo.....		110	166	165
Cuba.....	66,912	15,291	415,803	156,737
Porto Rico.....			80	
South America.....	1,022	2,244	35,109	14,754
<b>Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farin de blé</i>)—</b>				
Central America.....	108,057	87,807	958,578	852,399
Mexico.....	14,153	18,560	64,354	111,714
Santo Domingo.....	24,000	6,251	147,087	127,562
Cuba.....	65,095	113,044	1,160,730	1,383,297
Porto Rico.....	61,185	46,261	459,403	416,140
Brazil.....	211,539	301,739	2,789,899	2,838,083
Colombia.....	209,739	94,114	438,712	349,879
Other South America.....	127,071	137,375	1,404,666	1,150,057
<b>Wheat (<i>Trigo; Trigo; Blé</i>)—</b>				
Central America.....	2,280	2,392	35,640	28,447
South America.....	53,037	49,259	1,533,353	169,393
<b>Carriages, cars, etc., and parts of (<i>Carriages, carros y sus accesorios; Carraçons, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties</i>):</b>				
Central America.....	4,786	2,679	35,243	35,454
Mexico.....	18,824	16,907	496,431	389,301
Santo Domingo.....	132	792	23,374	21,687
Cuba.....	4,230	8,161	22,194	97,048
Porto Rico.....	305	1,953	5,821	4,417
Argentina.....	8,592	59,558	194,493	407,007
Brazil.....	213,535	4,825	597,669	103,248
Colombia.....	1,698	1,507	36,330	22,657
Other South America.....	2,250	2,583	66,114	46,827
<b>Cycles and parts of (<i>Bicicletas y sus accesorios; Bicycles e accesorios; Bicyclettes et leurs parties</i>):</b>				
Central America.....	445	49	6,952	4,733
Mexico.....	5,825	6,788	53,560	42,804
Santo Domingo.....	109	27	1,134	253
Cuba.....	304	4,995	9,214	13,666

## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<b>Cycles and parts of—Continued.</b>				
Porto Rico.....	\$713	\$394	\$3,359	\$2,345
Argentina.....	7,769	32,170	72,463	171,001
Brazil.....	9,351	1,997	89,237	47,599
Colombia.....	449	931	14,691	6,659
Other South America.....	2,996	4,275	42,245	42,354
<b>Clocks and watches (<i>Relojes de pared y de bolsillo; Relojes de pared e de bolso; Pendulés et montres</i>):</b>				
Central America.....	1,201	274	9,582	2,295
Mexico.....	1,494	3,217	17,939	23,591
Argentina.....	541	3,293	24,345	21,432
Brazil.....	7,470	3,373	37,563	57,097
Other South America.....	4,755	7,324	75,178	77,799
<b>Coal (<i>Carbón; Carvão; Charbon</i>):</b>				
Central America.....	988	914	18,744	19,538
Mexico.....	88,089	115,636	741,154	1,093,479
Santo Domingo.....	453	1,434	9,284	11,019
Cuba.....	39,368	78,472	459,805	565,188
Porto Rico.....	.....	7,611	21,014	42,998
Brazil.....	18,484	.....	64,546	139,745
Colombia.....	.....	1,464	32,434	32,695
Other South America.....	45	1,759	17,649	156,945
<b>Copper (<i>Cobre; Cui; Cuivre</i>):</b>				
Mexico.....	7,939	3,459	18,795	24,432
<b>Cotton, unmanufactured (<i>Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé</i>):</b>				
Mexico.....	69,974	92,229	1,274,379	1,933,599
<b>Cotton cloths (<i>Tejido de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé</i>):</b>				
Central America.....	41,677	47,793	324,953	434,510
Mexico.....	38,934	46,599	342,381	394,296
Santo Domingo.....	21,657	23,386	99,459	139,599
Cuba.....	969	68,156	12,163	269,793
Porto Rico.....	128	23,956	2,296	69,344
Argentina.....	14,558	12,667	152,934	164,911
Brazil.....	59,484	43,850	456,861	487,983
Colombia.....	17,164	27,651	232,999	391,939
Other South America.....	53,046	98,179	875,294	1,187,469
<b>Wearing apparel (<i>Ropa de algodón; Roupa de algodão; Vêtements en coton</i>):</b>				
Central America.....	29,575	18,285	171,722	174,878
Mexico.....	26,953	41,489	292,475	329,699
Santo Domingo.....	2,975	1,167	17,795	24,910
Cuba.....	2,793	21,186	11,715	81,369
Porto Rico.....	298	5,972	1,678	16,681
Argentina.....	466	6,297	25,497	69,071
Brazil.....	5,296	2,563	44,779	35,699
Colombia.....	3,078	3,468	33,982	37,196
Other South America.....	2,923	8,489	39,234	44,844

## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<b>Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces;</i> <i>Fructus ceros; Fruits et noix</i>):</b>				
Central America.....	\$2,032	\$1,884	\$32,330	\$22,912
Mexico.....	3,460	6,867	47,548	67,045
Santo Domingo.....	8	102	1,347	1,729
Cuba.....	1,237	2,768	38,175	55,015
Porto Rico.....	24	278	2,348	3,744
Argentina.....	595	2,768	7,660	14,007
Brazil.....	494	1,161	10,728	15,555
Colombia.....	1,211	768	9,307	6,573
Other South America.....	1,104	2,064	21,792	19,310
<b>Hides and skins (<i>Cueros y pieles;</i> <i>Cueros e pelles; Cuirs et peaux</i>):</b>				
Central America.....				
Mexico.....	210	256	1,994	1,841
<b>Instruments:</b>				
<b>Electric and scientific apparatus</b> <i>(Aparatos eléctricos y científicos;</i> <i>Aparatos eléctricos e científicos;</i> <i>Appareils électriques et sci-</i> <i>entifiques)</i> —				
Central America.....	4,920	2,504	51,453	73,084
Mexico.....	20,030	22,510	235,166	341,065
Argentina.....	34,657	29,757	87,009	182,772
Brazil.....	2,059	11,700	82,352	101,303
Other South America.....	6,717	19,347	106,058	100,089
<b>Iron and steel, manufactures of:</b>				
<b>Steel rails (<i>Carriles de acero; rails</i> <i>de aço; rails de acier)</i>—</b>				
Central America.....	540	87	10,719	33,627
Mexico.....	113,658	28,372	458,821	456,134
South America.....	27,031	12,955	114,039	217,012
<b>Builders' hardware, and saws and</b> <b>tools (<i>Materiales de metal para</i> <i>construcción, sierras y herra-</i> <i>mentas; Ferragens, serras, e</i> <i>ferramentas; Matériaux de</i> <i>construction en fer et acier, scies,</i> <i>et outils)</i>—</b>				
Central America.....	6,890	6,716	71,255	67,266
Mexico.....	37,438	43,024	362,414	277,368
Santo Domingo.....	1,511	882	11,890	9,784
Cuba.....	4,114	32,939	56,961	191,705
Porto Rico.....	334	4,717	9,439	10,668
Argentina.....	10,299	15,071	117,736	155,806
Brazil.....	20,080	25,550	139,481	182,148
Colombia.....	5,372	8,503	74,528	91,200
Other South America.....	8,395	32,416	173,393	194,831
<b>Sewing machines and parts of (<i>Ma-</i> <i>quinas de coser y accesorios;</i> <i>Máquinas de coser e accesorios;</i> <i>Machines à coudre et leurs par-</i> <i>ties)</i>—</b>				
Central America.....	971	1,313	25,750	16,883
Mexico.....	20,199	50,935	181,439	212,311

## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<b>Sewing machines, etc.—Continued.</b>				
Santo Domingo.....	\$28	\$316	\$1,236	\$2,210
Cuba.....		1,056	2,785	5,627
Porto Rico.....	394	318	3,120	1,747
Argentina.....	1,586	6,636	70,216	118,729
Brazil.....	10,376	25,720	79,459	89,811
Colombia.....	11,495	5,611	70,470	54,592
Other South America.....	3,255	9,997	85,475	109,385
<b>Leather, other than sole (<i>Cuero, dis- tinto del de suelo; Couro não para solas; Cuir, autres que pour se- melles</i>):</b>				
Central America.....	1,164	601	4,187	9,380
Mexico.....	572	408	8,312	7,220
Santo Domingo.....	30	39	569	1,425
Cuba.....	120	2,302	2,298	7,743
Porto Rico.....	102	860	1,394	5,978
Argentina.....	1,099		4,360	27,179
Brazil.....	6,960	5,208	45,090	36,712
Colombia.....	479	749	3,181	2,139
Other South America.....	1,236	1,961	11,554	25,319
<b>Boots and shoes (<i>Calzados; Calçados; Chaussures</i>):</b>				
Central America.....	6,370	12,714	75,699	78,384
Mexico.....	5,991	25,937	61,210	153,222
Colombia.....	1,987	2,688	32,810	26,750
Other South America.....	4,909	1,523	23,799	32,652
<b>Naval stores: Rosin, tar, etc. (<i>Resina yalquitrán; Resma; alcatrão; Ré- sine et goudron</i>):</b>				
Central America.....	2,797	784	13,477	11,785
Mexico.....	1,192	877	8,134	7,189
Santo Domingo.....	1,532	649	5,517	3,641
Cuba.....	434	1,076	7,543	7,538
Porto Rico.....	36	46	814	993
Argentina.....	13,354	2,782	72,320	72,820
Brazil.....	13,551	51,319	175,027	201,054
Colombia.....	218	2,373	10,173	11,876
Other South America.....	3,399	7,941	79,812	69,471
<b>Turpentine, spirits of (<i>Alquarrá; Aguarú; Turpenthine</i>):</b>				
Central America.....	243	268	2,612	2,803
Mexico.....	324	354	2,659	3,571
Santo Domingo.....	71	31	447	491
Cuba.....	1,011	5,148	15,352	26,516
Porto Rico.....	27	914	1,648	3,281
Argentina.....	21,018	5,378	95,245	39,863
Brazil.....	10,016	3,238	58,666	44,020
Colombia.....	368	866	3,694	5,678
Other South America.....	3,163	3,899	37,355	29,132
<b>Oils, mineral, crude (<i>Aceites mine- rales, crudos; Oleos minerales, crus; Huiles minerales, brutes</i>):</b>				
Mexico.....	27,868	33,276	282,652	297,973
Cuba.....		15,640	297,649	159,168
Porto Rico.....			51,808	

## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<b>Oils, mineral, refined or manufactured</b> ( <i>Acéites minerales refinados ó manufacturados; Oleos minerales, refinados ó manufacturados; Huiles minerales, raffinées ou manufacturées</i> ):				
Central America.....	\$15,595	\$17,933	\$96,275	\$116,275
Mexico.....	11,347	19,944	151,098	139,112
Santo Domingo.....	980	795	49,764	38,645
Cuba.....	2,165	8,662	31,358	116,323
Porto Rico.....	739	2,122	22,677	51,981
Argentina.....	101,610	94,498	801,787	567,094
Brazil.....	88,781	108,209	1,214,572	1,327,871
Colombia.....	9,695	14,880	79,502	90,856
Other South America.....	40,848	114,257	684,884	640,291
<b>Oils, vegetable</b> ( <i>Acéites vegetales; Oleos vegetales; Huiles végétales</i> ):				
Central America.....	101	551	2,301	3,444
Mexico.....	11,384	60,254	280,209	301,207
Santo Domingo.....	4,136	4,387	20,204	23,033
Cuba.....	532	1,031	2,774	12,701
Argentina.....	353	4,192	4,188	23,600
Brazil.....	32,881	9,030	215,750	160,478
Other South America.....	10,575	9,151	80,046	79,393
<b>Paraffin and paraffin wax</b> ( <i>Parafina y cera de parafina; Paraffine et cire de cette substance</i> ):				
Central America.....	2,070	4,062	17,978	25,170
Mexico.....	18,122	13,283	138,504	188,243
Brazil.....	840	1,210	9,238	10,504
Other South America.....	102	1,070	5,230	6,163
<b>Provisions, comprising meat and dairy products:</b>				
<b>Beef, canned</b> ( <i>Carne de vaca en latas; Carne de vacca en latas; Bœuf conservé</i> ):				
Central America.....	1,310	2,337	24,473	17,307
Mexico.....	480	2,522	12,033	15,030
Santo Domingo.....	4	10	33	66
Cuba.....	344	1,511	6,412	12,872
Argentina.....	.....	.....	357	1,127
Brazil.....	2,367	1,577	15,947	15,504
Colombia.....	277	241	5,159	3,680
Other South America.....	682	1,344	10,560	9,867
<b>Beef, salted or pickled</b> ( <i>Carne de vaca, salada ó en salmuera; Carne de vacca, salada ou en saumure; Bœuf, salé ou en saumure</i> ):				
Central America.....	5,060	4,010	33,497	28,158
Mexico.....	77	6	492	880
Santo Domingo.....	258	553	1,643	2,897
Cuba.....	183	950	13,720	25,205
Porto Rico.....	.....	20	850	925
Brazil.....	274	267	1,112	2,307
Colombia.....	910	1,502	9,892	11,426
Other South America.....	11,861	15,860	132,871	148,804

## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<b>Tallow (<i>Schm;</i> <i>Schm;</i> <i>Stuf</i>)—</b>				
Central America.....	\$40,002	\$7,707	\$79,001	\$71,203
Mexico.....	2,042	5,508	21,701	20,010
Santo Domingo.....	7,397	3,371	25,734	15,756
Cuba.....	2,905	.....	13,231	19,092
Porto Rico.....	26	.....	287	347
Brazil.....	68	1,999	24,560	34,800
Colombia.....	784	1,992	14,873	10,285
Other South America.....	404	1,442	10,224	18,885
<b>Bacon (<i>Tocino;</i> <i>Toucinho;</i> <i>Lard</i> <i>finé</i>)—</b>				
Central America.....	1,000	1,281	13,762	14,722
Mexico.....	404	1,024	8,140	12,236
Santo Domingo.....	191	272	1,412	1,377
Cuba.....	45,201	44,396	672,008	467,925
Porto Rico.....	7,382	7,271	33,013	59,821
Brazil.....	26,367	10,762	477,124	394,285
Colombia.....	29	234	1,954	1,407
Other South America.....	1,913	2,095	25,137	13,793
<b>Hams (<i>Jamones;</i> <i>Presuntos;</i> <i>Ju-</i> <i>lones</i>)—</b>				
Central America.....	1,853	1,993	24,120	18,974
Mexico.....	1,931	1,838	18,248	26,672
Santo Domingo.....	780	950	5,331	6,330
Cuba.....	30,284	35,554	365,243	427,034
Porto Rico.....	111	2,204	59,941	10,481
Brazil.....	810	181	2,922	3,197
Colombia.....	922	1,597	11,166	11,999
Other South America.....	4,162	8,410	73,608	70,614
<b>Pork (<i>Carne de puerco;</i> <i>Carne à</i> <i>porco;</i> <i>Porc</i>)—</b>				
Central America.....	9,113	6,238	60,042	52,987
Santo Domingo.....	603	422	3,204	3,968
Cuba.....	1,072	1,588	14,103	20,087
Porto Rico.....	24,899	21,412	176,219	139,375
Brazil.....	79	.....	555	5,840
Colombia.....	486	973	6,235	7,222
Other South America.....	13,448	24,495	171,800	209,605
<b>Lard (<i>Mantea;</i> <i>Manha;</i> <i>Saindoux</i>)—</b>				
Central America.....	16,515	15,150	116,866	128,344
Mexico.....	6,828	17,582	153,165	141,105
Santo Domingo.....	3,299	3,313	18,544	20,723
Cuba.....	82,761	110,299	1,027,657	1,111,733
Porto Rico.....	28,195	22,312	190,630	200,572
Argentina.....	1,200	401	2,954	3,006
Brazil.....	142,617	89,545	887,997	1,007,851
Colombia.....	9,421	12,452	93,560	73,392
Other South America.....	55,224	75,784	512,753	500,063
<b>Oil and oleomargarine (<i>Grasas</i> <i>oleomargarina;</i> <i>Óleo oleomargarina;</i> <i>Óleo et oleomargarine</i>)—</b>				
Central America.....	396	200	858	2,102
Mexico.....	291	98	823	671
Colombia.....	1,273	1,800	6,532	8,695
Other South America.....	1,005	2,007	13,583	16,640



## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1897.	1898.	1897.
<b>Butter (<i>Mantequilla; Manteiga; Beurre</i>)—</b>				
Central America.....	\$3,191	\$3,750	\$40,691	\$38,397
Mexico.....	2,577	5,729	34,493	43,167
Santo Domingo.....	1,439	2,148	6,151	9,493
Cuba.....	613	7,975	8,087	99,057
Porto Rico.....		239	2,497	6,881
Brazil.....	9,741	8,781	79,989	156,162
Colombia.....	797	1,838	19,322	12,300
Other South America.....	7,148	16,241	69,336	105,323
<b>Cheese (<i>Queso; Queso; Fromage</i>)—</b>				
Central America.....	1,275	1,739	15,001	14,799
Mexico.....	934	2,245	12,170	15,871
Santo Domingo.....	566	757	3,282	4,082
Cuba.....	3,445	6,367	25,888	69,015
Porto Rico.....	289	4,065	1,533	20,999
Brazil.....	75	35	257	638
Colombia.....	591	713	0,210	6,315
Other South America.....	1,789	1,323	15,080	11,840
<b>Seeds (<i>Semillas; Semences; Sa-menc</i>)—</b>				
Central America.....	387	582	4,947	5,308
Mexico.....	478	319	28,621	15,062
Santo Domingo.....	77	55	664	189
Cuba.....	54	137	2,612	3,322
Porto Rico.....		266	19	307
Argentina.....		4,923	348	7,355
Brazil.....		260	858	991
Colombia.....	107	250	1,516	1,349
Other South America.....	75	229	1,769	1,713
<b>Sugar, refined (<i>Azúcar refinado; Sucre raffiné</i>)—</b>				
Central America.....	4,114	2,666	44,786	16,232
Mexico.....	2,062	4,169	13,413	16,693
Santo Domingo.....	68	74	1,591	1,975
Colombia.....	2,611	1,444	24,291	12,735
Other South America.....		252	5,018	1,670
<b>Tobacco, unmanufactured (<i>Tabaco no manufacturado; Tabaco non manufacturé; Tabac non manufacturé</i>)—</b>				
Central America.....	2,513	2,999	28,014	16,784
Mexico.....	5,887	19,033	114,421	129,793
Argentina.....	529	3,115	3,994	29,080
Colombia.....	787	621	6,432	4,979
Other South America.....	12,328	7,848	\$3,299	79,991
<b>Tobacco, manufactures of (<i>Manufacturas de tabaco; Manufacturas de tabac; Tabac fabriqué</i>)—</b>				
Central America.....	4,872	3,493	37,195	46,017
Mexico.....	476	637	17,389	9,082
Cuba.....	23,952	21,710	149,262	132,155
Argentina.....		5	1,897	4,176

## EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	April—		Ten months ending April—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Tobacco, manufactures of—Cont'd.				
Brazil .....			\$560	\$500
Colombia .....	\$440	\$552	2,984	4,352
Other South America.....	7,138	9,429	64,076	71,100
Wood, unmanufactured ( <i>Madera no manufacturada; Madeira não manufacturada; Bois brut</i> ):				
Central America.....	2,805	4,145	48,362	26,697
Mexico .....	37,086	4,043	203,116	229,519
Cuba .....		835	14,863	33,356
Argentina.....	595	778	7,085	13,522
Brazil .....		249	7,278	4,254
Colombia .....	286		22,393	20,599
Other South America.....	18,160	274	49,300	26,192
Lumber ( <i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i> ):				
Central America.....	1,326	6,710	33,984	59,154
Mexico .....	77,866	98,682	699,730	648,467
Santo Domingo.....	872	4,566	32,189	26,421
Cuba .....	2,173	47,759	288,076	607,563
Porto Rico.....	2,065	6,769	51,129	44,997
Argentina.....	91,839	136,584	755,884	838,463
Brazil .....	44,975	56,476	575,412	384,230
Colombia .....	805	4,684	48,350	35,338
Other South America.....	25,175	55,213	386,253	398,627
Furniture ( <i>Muebles; Mobilia; Meubels</i> ):				
Central America.....	3,078	1,964	69,706	30,118
Mexico .....	11,756	28,587	129,794	196,466
Santo Domingo.....	1,591	1,114	10,666	6,692
Cuba .....	2,666	17,923	24,910	58,793
Porto Rico.....	164	3,818	6,041	15,921
Argentina.....	2,911	5,431	59,494	57,689
Brazil .....	3,022	3,009	33,095	26,145
Colombia .....	2,230	3,320	29,200	23,593
Other South America.....	3,066	7,973	62,263	55,187

## POCAHONTAS COAL.

"La Producción Nacional," a fortnightly publication of Buenos Ayres, in its issue of April 19 makes an interesting comparison of the respective merits of English and American coals, with special reference to the qualities of the Pocahontas coal of Virginia, the purpose of the comparison being, according to the paper quoted, to correct an erroneous opinion which has generally been admitted as an indisputable fact.

Attention is called to the fact that the belief universally exists that English coal is the cheapest and the best. While this fact

is conceded for the past, it is now acknowledged that coal from the Pocahontas mines occupies the first place among the production of the entire world. These mines, which have been in working for only a short time, the first output of 4,735 tons being in 1892, have constantly increased their production, and in 1898 reached a total of 4,600,000 tons. The Pocahontas coal is of the so-called soft variety, semi-bituminous, and recommends itself because of its enormous heating power, which makes it the greatest steam-generating coal for engines, and it is further desirable on account of the relatively small quantity of cinders and ashes, and the fact that the smoke given off is almost a minimum.

This coal has been adopted officially by the United States Government for use on its cruisers, and Great Britain has also tried it and to some extent adopted it, greatly to the astonishment of her home producers, who believed their domestic coal unapproachable. This in itself is a guaranty and recognition of the first-class quality of the Pocahontas coal.

In this connection the following reports from two prominent British subjects furnish conclusive evidence. Sir JULIAN PAUNCEFOTE, British Ambassador in Washington, in March, 1894, addressed Lord ROSEBERY, then Prime Minister, in the following terms, a copy of the report being later transmitted to the two Houses of Parliament by order of the Queen:

The great coal crisis of 1893 and the facilities it has afforded foreign competitors have been the subject of much discussion in the press, showing to the public that it is an error to believe that England produces the cheapest coal in the world. On the contrary, as regards the United States, we must bear them in mind lest we lose our supremacy as a coal-producing country. Attention has been called to the fact that the United States having for some years past produced their coal at a price a little more than half that of our own country, the time will come when they will be in a position to compete with us in our own markets. The Virginia coals are of the best quality known for the production of steam; their superiority is shown by the small quantity of cinders and sulphur they leave and the enormous proportion of carbon and volatile fuel they contain.

Supplementary to this statement is an address delivered by Mr. T. FORSTER BROWN, of Cardiff, before the Society of Arts on April 26, 1899, in which the matter is reviewed as follows:

While we have in Great Britain large unworked coal resources, sufficient probably to maintain a rate of exhaustion exceeding our present annual output for 300 years, or thereabouts, we are now rapidly exhausting the best and cheap-

est of these resources, and in 50 years, approximately, the greater part of the most valuable of our coal supplies will have been exhausted, except only such as can be worked at a greatly increased cost, which cost, after half a century, will rapidly increase. The United States of America possess far more extensive coal fields than those of Great Britain, and that country already produces coal at a somewhat cheaper cost than we do, and, so far as physical conditions affect the cost, will continue to produce cheaply for a far longer period than we can. With the exhaustion, therefore, of the cream of our coal fields, and when we shall have nothing left but our more costly coal to work, the American competition will become of far more serious import to this country in all our commercial relations than it is likely to be in the immediate future.

When the Brazilian Government in 1898 called for bids for furnishing 120,000 tons of coal for use on the Central Railway of Brazil, of the eleven tenders submitted on October 31, one of the American bids was by far the lowest of all. This coal was offered in competition with the so-called Cardiff coal, which, according to the foregoing opinions, it equals, if not surpasses, at all points of comparison.

Consul MAYER, of Buenos Ayres, writing to the Department of State of the United States, under date of December 27, 1898, reported the arrival of the first shipment, by sailing vessels, of American coal at that port. He noted the fact as a new era for American shipping and predicted that within a short time Argentina would receive her entire coal supply from the United States.

The MONTHLY BULLETIN of the Bureau of the American Republics contains in its April issue, page 1754, a comparative statement of the coal production of the countries of the world, showing the enormous advantage of the United States over all competitors; and the distribution of this product to the various Latin-American countries is given each month in the BULLETIN, in a summary prepared from figures furnished by the Bureau of Statistics, Treasury Department, Washington, D. C.

"The Brazilian Review" of May 9, 1899, page 393, contains the following notice:

The German steamship *Dalcarlia* arrived at Santos on March 30, with 2,034 tons of Pocahontas coal, consigned to Messrs. LEON & Co., Messrs. CASNER, CURRAN and BULLITT'S sole agent for the State of São Paulo. Reports from São Paulo state that this coal is daily gaining in favor, and if, as the American Consul at Buenos Ayres says, a good deal will yet have to be done before it drives the British article out altogether, yet it is well that Britishers should look to their laurels, otherwise they are likely to be hard run by their rival ere long.

## CREATION OF NEW INSULAR OFFICES.

On May 8, President McKINLEY issued the following Executive order (which was not published until May 26) for the government of the islands which came under the control of the United States as a result of the war with Spain:

EXECUTIVE MANSION,  
*Washington, May 8, 1899.*

By virtue of the authority vested in me as the Commander in Chief of the Army and Navy of the United States, I hereby order and direct that during the maintenance of the military government by the United States in the island of Cuba and all islands in the West Indies west of the seventy-fourth degree west longitude, evacuated by Spain, there are hereby created, and shall be maintained, the offices of Auditor of the Islands, one Assistant Auditor for auditing the accounts for the Department of Customs, and one Assistant Auditor for auditing the accounts of the Department of Post-Offices, who shall be appointed by the Secretary of War, and whose duties shall be to audit all accounts of the islands.

There is hereby created and shall be maintained the office of Treasurer of the Islands, which shall be filled by the appointment thereto of an officer of the Regular Army of the United States. The Treasurer of the Islands shall receive and keep all moneys arising from the revenues of the Islands, shall disburse or transfer the same only upon warrants issued by the Auditor of the Islands and countersigned by the Governor-General.

All rules and instructions necessary to carry into effect the provisions of Executive orders relating to said islands shall be issued by the Secretary of War.

WILLIAM McKINLEY.

An identical order was issued for Porto Rico and another for the Philippines, so that all the groups are to be alike as to government.

## PACKING GOODS FOR EXPORT.

In the course of an article on "textile matters" the "Commercial Bulletin," of Boston, in its issue for May 27, 1899, says:

When packing textile goods for foreign trade instructions and requirements should be carefully followed, for it is frequently desired that packages be made or formed so as to be easily handled at the place of destination, according to the means of transit to the interior parts of these foreign lands.

English houses generally charge for the small extra outlay in packing goods for export. Cotton goods are put in waterproof bales only. These are cheaper, better, and easier to handle than packing cases. The following is a system which a Manchester (England) mill uses. The materials are placed in the following order when baling cloth in large quantities for export: Light circular band of steel (outside), linen canvas (24-pick goods), brown paper, patent tar cloth, double gray paper, linen oilecloth, white paper, the cotton goods (middle), white paper, linen oilecloth, double gray paper, patent tar cloth, brown paper (outside), linen canvas, light circular band of steel.

## URUGUAY.

## PRINCIPAL EXPORTS DURING FIRST QUARTER OF 1899.

The principal exports of the Republic of Uruguay, as explained in detail in the MONTHLY BULLETIN for May, are animal and agricultural products. During the first quarter of 1899 the number of dry oxhides exported was 544,506, of which 260,232 were sent to the United States. This was nearly the extent of the consignments to this country, the only other item being 167 bales of hair (992 pounds each), 420 bales of goatskins (815.70 pounds each), 1,258 bales of wool (992 pounds each), and 2,721 bales (110 pounds each) of hay.

Of the salted oxhides, 233,004 out of 240,752 were taken by Germany and Belgium. Germany also took all of the 27,187 dry horsehides and all of the 10,353 salted horsehides. Of the 12,829 bales of hay exported, France was the purchaser of 10,931. Nearly all of the tallow, which consisted of 4,633 pipes (881.84 pounds each), 3,561 hogsheds (440.9 pounds each), and 5,164 casks (220.45 pounds each), went to Great Britain and Italy. France took one-half of the wool, which amounted to 189,263 bales. All of the frozen wethers (sheep carcasses), 421,725 in number, went to Great Britain. Nearly all the butter—12,671 cases out of 13,300—was shipped to England.

The figures with reference to the exports of products which are regarded as purely agricultural were as follows: 362,492 tons of wheat; 77,439 tons of maize; 85,581 tons of linseed; 5,117 tons of wheat flour; 12,446 tons of bran; 145,570 bales of hay, of which 142,026 were sent to Brazil; 53,017 tons of quebracho; 3,153 tons of sugar; 35,004 bags of pollards; 20,305 bags of oilseed; 1,126 bales of tobacco, and 314 bags of birdseed.

## ANNUAL MESSAGE OF PRESIDENT CUESTAS.

Hon. WILLIAM R. FINCH, United States Minister to Uruguay, under date of April 10, 1899, transmits to the Department of State of the United States the published translation of the annual message of President CUESTAS, addressed to the Uruguayan Congress on March 28, setting forth the financial conditions of the

Republic. The Bureau of the American Republics has been furnished a copy of this translation by the Secretary of State, as follows:

The Public Powers having been organized in accordance with constitutional principles, a circumstance which promises the country a period of peace, concord, and labor, the first duty of the Executive has been to study the financial situation, in order to propose to the Chambers the adoption of certain measures tending to guarantee the strict fulfillment of all the State obligations, with the conviction that this will redound to the benefit of the moral, political, and economical interests of public administration. For this purpose it is necessary to make a brief retrospect of the financial situation of the Republic just before signing the pact of September, 1897, which terminated the last civil war.

On August 25, 1897, the administration owed, in addition to ten months local payments in arrears, nearly all the war expenses due to the forces defending the Government, a considerable number of sundry debts, and \$846,000 in current account to the Bank of the Republic. The Provisional Government, with the approval of the Council of State, canceled the monthly payments in arrears by the emission of the Treasury Certificates Debt for \$5,017,400, and for the war supplies by the Extraordinary 1897 Loan, Second Series, and also withdrew from the general revenue the sums necessary to pay off the other debts. There only remained awaiting subsequent consideration the account current with the Bank of the Republic and the amount of the pacification loan realized after the peace of September, and which was paid out of the general revenue. These explanations are necessary to show that there still remains an important balance of the expenses caused by the civil war, which is not yet canceled, and which it will be impossible to cancel if some resource is not available other than the general revenue and administrative economies.

Meanwhile the most interesting problem confronting the Government of a country like this, considering its economical conditions, is the assurance of the regular payment of all its obligations, it being possible in this way only to regulate public administration on the basis of strict morality in the fulfillment of administrative functions, and at the same time to prevent the impairment of the public credit by the postponement of certain obligations causing unfavorable comments on the stability and solidity of the Government. Although the statement prepared by the General Accountant of the probable state of the Treasury at the end of the fiscal year 1898-99 shows a deficit of \$1,666,570, certain explanations will convince you that this unfavorable balance does not proceed from a revenue insufficient to meet the expenditure, for the financial policy followed from August 25, 1897, to March 1, 1899, struggling with the difficulties inherent in one of the most agitated periods of our political life, clearly shows that it is possible to break with the dismal tradition of annual deficits if the public revenues are handled with energy, honesty, and prudent economy.

Having thoroughly explained the financial situation, the President proceeds to urge the necessity of reduction of expenses from

July to October, during which time the revenue is at a minimum. For this purpose an elimination of the extraordinary expenses authorized by the law of November is ordered, by which an economy of \$138,000 is effected, leaving a deficit of \$1,500,000, to meet which the Executive submits a bill, as follows:

The accompanying bill authorizes the issue of two bonds (\$1,400,000 and \$600,000, respectively) for \$2,000,000, destined to the payment of the balance owing to the bank and the reimbursement of the expenses of pacification and the charity subsidies paid out of the general revenue, which sums charged to the present period have given rise to the deficit. By means of one of these bonds the Executive proposes definitely to cancel the balance owing the bank on August 25, 1897, at the same time asking your authority to effect any operation of credit possible under conditions most favorable to the State, the other bond remaining in the power of the Government as a reserve fund to be applied to future contingencies so long as the present financial difficulties exist.

Apart from the immediate necessity of wiping out the deficit, the Executive considers that it complies with a paramount obligation in giving account to the Chambers of the situation of the public finances. \* \* \* As regards the proposed combination, the Executive considers it the only one possible in the present economical and financial situation. The deficit thus balanced or neutralized, both Executive and Chambers may enter upon, without obstacle, the study of the Budget, sanctioning one that will include all necessities and harmonize all interests. That this task should not be difficult is shown by the calculations (not yet published) accompanying this message, which show that the revenue from August 25, 1897, to March 1, 1899, was sufficient to meet all the expenses figuring in the Budget. If, after this highly significant fact, peace and tranquillity are assured, the Executive can guarantee that it will make no further applications for resources to meet obligations in arrears, for it is firmly convinced that order and honesty in the management of the revenue will be a powerful help in the task of balancing the Budget.

#### MARCH STATEMENT OF THE BANK OF THE REPUBLIC.

Through the Department of State of the United States the Bureau of the American Republics has been furnished with a copy of a dispatch, bearing date of April 22, 1899, from the United States Minister to Uruguay, Hon. WILLIAM R. FISCH, transmitting a condensation of the March statement of the Bank of the Republic, located at Montevideo. Some of the figures of the balance sheet for February, which is as printed below, are interpolated for convenience in comparison:

Credit: Unissued shares of second series, \$5,000,000; missed bonus shares, \$1,062,366.30; various debtors of the head office and branches, \$8,243,703.46 (in February, \$7,939,456); value of



deposits, \$2,973,645.40 (in February, \$4,726,156); guarantee of judicial deposits, \$750,000 (nominal); in bonds of the extraordinary 1897 loan at 59.80 per cent, \$448,500; cash in hand, \$4,447,260.28 (in February, \$4,632,294); grand total, \$23,075,475.44.

Debit: Capital, nominal, \$12,000,000; various creditors, \$2,943,092.14 (in February, \$2,880,967); due depositors, \$2,973,645.40; judicial deposits, \$407,863.09; service of the extraordinary loan of 1897, payments by the direction general of direct taxes, \$50,985.61; notes in circulation, \$4,511,395.50 (in February, \$4,414,380.50); reserve fund, \$37,633.70; prevision fund, \$150,000; total, \$23,075,475.44.

#### CUSTOMS RECEIPTS AT MONTEVIDEO IN APRIL, 1899.

Under date of May 8, United States Minister Fischen transmits to the Department of State at Washington an item regarding the customs receipts of Montevideo during April, 1899, taken from the official report of the custom-house, as follows:

Importations, \$859,877.42; exportations, \$122,038.63; departmental estimates, \$95,000; total, \$1,076,916.05.

The receipts from the same sources in the month of April, 1898, were \$1,018,950, and for the same month of 1897, \$702,361.

Accompanying the above, the Minister adds the following local comment:

These receipts are the highest for any April on record, except that of 1895, when they reached \$1,115,869. Especially satisfactory are the higher figures for the importations, which are \$859,877.42, against \$894,260 in March last and \$850,492 in April of last year. This indicates a general revival in trade. Unfortunately the revival has come late in the season, and we can hardly expect these high figures to be maintained in the approaching winter months, when business is slack, both as regards imports and exports. We are entering upon the dull season of the year, which will last from now to October or November next.

The customs receipts for the first four months of the present year amounted to \$3,765,621, against \$3,904,113 in the same period last year. There is, therefore, a decrease of about \$140,000, which, however, will undoubtedly be atoned for in the succeeding months of the year, as the spirit noticeable in the early part of 1898 was not sustained.

## VENEZUELA.

## IMPORTS FROM THE UNITED STATES IN APRIL, 1899.

From the comprehensive tables forwarded the Bureau of the American Republics by Señor ANTONIO E. DELFINO, representing the Venezuelan Government as Consul-General at the port of New York, the following statistics of the shipments of United States products to the several Venezuelan ports of entry for the month of April, as compared with the same month in 1898, have been obtained:

In April, 1899, the number of packages was 47,369, weighing 2,559,363.45 kilograms (5,642,372.66 pounds), and valued at \$253,631.62. In April, 1898, the number of packages was 56,656, with a total weight of 2,869,955.27 kilograms (6,327,103.39 pounds), and a total valuation of \$228,289.08. The shipments show an increase for 1899 of \$25,342.54 in valuation, but the grand total includes \$55,000 in gold coin, which was wholly a gain, the value of all other articles being \$29,657.46 less than for the month of April, 1898.

The total value of the shipments to each of the several ports was as follows: La Guaira (including \$55,000 in gold coin), \$132,701.01, increase \$21,699.16; Maracaibo, \$39,623.89, decrease \$1,018.58; Puerto Cabello, \$38,986, increase \$24,148.13; Ciudad Bolivar, \$22,730, decrease \$21,849.49; La Vela, \$8,057, decrease \$1,690.68; Carúpano, \$7,254.18, increase \$2,125.28; Guanta, \$2,105.35, increase \$1,735.35; Caño Colorado, \$1,136.33, increase \$324.33; Cumaná, \$1,037, decrease \$131.

The shipments of merchandise included the following items: Wheat flour, \$43,373; lard, \$29,806; groceries, \$11,431.98; drugs and perfumery, \$11,430.08; kerosene, \$11,430; machinery, \$9,675.64; butter, \$9,122; notions, \$8,605.97; printed and white cottons, \$8,598.94; calicoes, \$7,299.46; unbleached cottons, \$6,645.60; cord, etc., \$6,037; hardware, \$5,777.69; barbed wire, \$5,634; chewing tobacco, \$4,164; cigarette tobacco, \$4,114; soap and candles, \$3,319; paints and oils, \$2,452.30; sails and sailcloth, \$2,288; printing paper and type, \$1,474.41; axes and agricultural implements, \$1,274; sewing machines, \$1,094.

## CREATION OF A MATCH MONOPOLY.

From Caracas, under date of May 22, 1899, Hon. FRANCIS B. LOOMIS, United States Minister to Venezuela, transmits to the Department of State a copy of a law concerning the creation of a match monopoly by the Venezuelan Government. Mr. LOOMIS states that this is a novel step on the part of the Government, which will bring to it 600,000 bolivars (\$120,000) annually. The translation of this law is as follows:

The Congress of the United States of Venezuela hereby decrees:

ART. 1. The proceeds from the sale, manufacture, and exportation of matches in the country are placed under the control of the Government as a national revenue.

ART. 2. The existing manufacturers of matches in the Republic shall be indemnified on the date of the promulgation of this law; they shall be paid in cash for their factories, taking into account the plant, stock on hand, commercial importance of the business, etc. As long as the manufacturers are not indemnified as above stipulated they are to remain in full possession of their plants and shall continue to do business. The taking over by the Government of the factories shall be in accordance with the law on the subject.

ART. 3. The National Government shall establish as many factories as may be necessary for home consumption and exportation.

ART. 4. The prices of matches for consumption shall be fixed by the Government, but never to exceed present prices of any particular brand.

ART. 5. The Government can lease the business of manufacture, importation, and sale of matches for a period not to exceed twenty-five years.

ART. 6. In case of the lease mentioned in the foregoing article, the prices of matches shall be fixed in the contract in accordance with the provisions of article 4.

ART. 7. The National Executive shall take the necessary steps for regulating this law, and report to Congress at its next general session.

In the same communication Mr. LOOMIS encloses the following translation from "El Pregonero," explaining the present status of the match industry in the Republic.

It is said that some French capitalists have submitted a proposition to our Government looking to the control for twenty-five years of the importation, manufacture, and sale of matches. These capitalists are members of the syndicate that have similar monopolies in Colombia, Bolivia, Guatemala, and other southern Republics. This syndicate will manufacture matches like the celebrated ones consumed in England, which are the best in the world; that is to say, not inferior to the English brands of R. BELL & Co. (Royal Vestas) and BRYANT & MAY (Royal Vestas Wax); and they will manufacture brands similar to those made in Caracas at present, and which will be sold at the same or a lower price, never at a higher.

Until this plant is installed the syndicate will be permitted to import from their shops in Europe. For this there will be a definite time fixed.

The existing factories in Venezuela, five in Caracas, two in Maracaibo, and a very small one in Valencia will shut down, and the Government will indemnify them in gold, giving them six months to dispose of their stock on hand.

The syndicate shall pay to the Government for this privilege the sum of 150,000 pesos in gold annually. The company shall pay the tariff duties on matches imported, in accordance with the existing tariff schedule. The annual payments shall be made through the *Crédit Lyonnais* of Paris or London, at the option of the Government, and there shall be deposited in said *Crédit Lyonnais* to the Government's order the sum of 100,000 francs as a guaranty for the fulfillment of the contract.

At the end of twenty-five years the business, buildings, machinery, etc., shall revert to the Government.

#### INCREASE IN TARIFF RATES.

In a communication to the Department of State of the United States, under date of May 22, 1899, a copy of which has been forwarded to the Bureau of the American Republics by the Secretary of State, Hon. FRANCIS B. LOOMIS, United States Minister to Venezuela, says that at a recent session of the Venezuelan Congress, which adjourned for the year on Saturday, May 20, a new tariff law was enacted. Owing to the numerous amendments made to the original bill, it was not possible for the Minister to get a corrected copy for transmission. He writes that—

It can be said, however, that there will be an average increase of 25 per cent on existing duties. A very few articles—flour being one of them—are excepted.

In addition to the advance in duties made by the new law, power is given to the President to add 25 per cent more to the new schedules, to any or all of them, as he may see fit; in short, the new law makes it possible for the President to regulate the tariff pretty much as he deems best.

The President informed me Saturday, May 20, that the new duties would probably not be imposed for sixty or seventy days. I think, however, that no date has been fixed as yet for putting the new tariff into effect.

Minister Loomis adds that he hopes to send a copy of the new law by the next mail.

#### VALUE OF THE BOLIVAR, PESO, AND DOLLAR.

In transmitting the returns showing the value of exports declared for the United States at Puerto Cabello for the quarter ended March 31, 1899, LUTHER T. ELLSWORTH, United States

Consul, reports as follows to the Department of State of the United States relative to Venezuelan currency:

*Venezuelan peso.*—No coin of this designation is in circulation, but 4 bolivars pay all accounts of 1 peso, and it is still the custom to render accounts in pesos. The Treasurer of the United States has fixed the value of the bolivar, the monetary unit of Venezuela, at 19.3 cents, which makes the value of the peso 77.2 cents in United States currency.

*Venezuelan dollar.*—This is in actual circulation, and is of silver. It calls for 5 bolivars, and calculating the bolivar at our Treasury valuation, the Venezuelan dollar is worth 96.5 cents. In rendering accounts, making invoices, purchasing products of the country, market values, etc., this dollar is not considered, it being well understood that the peso is the basis of calculation; but in paying accounts, etc., it is taken at its face value—5 bolivars (96.5 cents United States).

## TRADE MISCELLANY.

### ARGENTINE REPUBLIC.

A new German Publication. "South America, with Special Reference to the Argentine Republic," is the title of a recent work upon the latter country. It is published in the German language, and is from the pen of Dr. P. MARTELLS, for many years connected with German journalism in Buenos Ayres. The author clearly announces that the object of the book is to increase the interest of Germany and the Germans in Argentina. He discusses the financial condition of the country, giving important statistics upon agriculture and mining, and more especially on the most important Argentine industry—cattle-raising—showing the prospects in store for immigrants, with carefully prepared estimates as to the cost of reaching the country from Germany. The work is published by JOHANNES RÄDF, Berlin, Germany.

### COSTA RICA.

An Interesting Historical Work. The Bureau of the American Republics has received from the Government of Costa Rica an interesting historical work, issued officially at San José from the press of the National Printing Office. It is the first volume of "Documents Relating to the Independence," and contains the minutes of the city and town councils of the then Province of Costa Rica from the end of 1821 to December, 1823, compiled by Don FRANCISCO MARIA IGLESIAS, who has been engaged in collecting the data now issued since 1883, when he was appointed by the President of the Republic to arrange and organize the national archives. A second volume is in course of preparation and will contain the documents relating to the appointment and installation of the Governing Junta, the provisional compact, the first public efforts at constitutional government, and all the preliminary steps leading up to the final

organization of Costa Rica into a State. (Archivos Nacionales—Documentos Relativos á la Independencia—Actas de los Ayuntamientos desde fines de 1821 hasta diciembre de 1823—FRANCISCO MARIA IGLESIAS—Tipografía Nacional, San José, Costa Rica, 1899.)

## HAITI.

Petitions for Lower Export  
Duties.

The "New York Tribune" for May 18 contains the following item: "In the Republic of Haiti the present financial crisis has increased a movement in favor of the withdrawal of the exportation duties on coffee. These duties have to be paid in gold, and the principal newspapers of Port au Prince, the capital, and Cape Haytien, as well as those of the secondary cities of the Republic, are urging the signing of a petition to the Government against the maintenance of the coffee duties. They advocate also the lowering of the export duties on cocoa to 1 gourde and on logwood to 50 centimes."

## MEXICO.

Award of Contracts for  
Waterworks.

The contract for the system of waterworks for the city of San Juan Bautista, according to information received by "Modern Mexico," has been awarded to United States firms through Mr. PHILIP G. RODER, their Mexican agent. The amount involved is something over \$200,000, and includes the cast-iron pipes from the AMERICAN PIPE and FOUNDRY COMPANY, of Chattanooga, Tenn.; the valves from the MICHIGAN BRASS AND IRON COMPANY, of Detroit, Mich., and the miscellaneous material from the MILLER & KETTIG COMPANY, of Birmingham, Ala.

Statistical Work in  
Preparation.

The well-known Mexican journalist, DON ALFONSO E. LÓPEZ, is writing a book, in Spanish and English, on the statistics, finances, agriculture, etc., of the States of Yucatán, Campeche, and Chiapas.

Experiments in Flax Cul-  
ture.

It is probable that the raising of flax for the production of linen will become one of the industries of Mexico. Experiments were recently made at the National Agricultural School, on the outskirts of the City of Mexico, where a plat of ground was sown in flax seed. At the end of sixty-one days the shoots from these had, in some instances, reached a height of 41 inches, and gave every indication of taking kindly to the soil and climate, which seems to be well adapted to the cultivation of this plant. The Department of Promotion has become interested in the new venture and purpose-giving it every encouragement. The only drawback to this cultivation in the great valley of Mexico is the lack of water, which, however, can be usually overcome by irrigation. Experiments in this line are also being conducted in the State of Tlaxcala.

## PARAGUAY.

Importation of Dolls.

In one of the recent reports of Consul JOHN N. REF-  
FIX to the Department of State of the United States mention is made of the importation of dolls in Asunción. Probably this is the

first consular report that ever treated of this subject, though there have been reports regarding the manufacture and sale of toys in general. Curiously enough, Mr. RUFFIN deems the subject of sufficient importance to couple it with a report on the sale of axes in the Paraguayan Republic. He says: "Dolls, especially of higher grades, seem to be a good article of importation. Although the official statistics for the year 1897 give an import of only 867 kilograms (1,911 pounds), with an estimated value of \$174 gold, I am convinced that the actual sales are far greater. The figures for 1897 may have been unusually small. One dealer in hardware has sold in one of the last months in 1898 about \$300 worth of dolls and imported more in the same year than is given above for all the stores of the city during the entire preceding year. The best class of dolls is in demand, selling at from \$4.50 to \$6 each. Importers of the above-named articles (this includes axes as well) are: Cramer, Weyer y Muller, Rius y Jorba, Trabucati y Cia., Crovato y Rodi—all in Asunción."

Mr. RUFFIN's report is dated February 28, 1899, and is published in full in the United States Consular Reports for the month of May.

## UNITED STATES.

The "City of Buenos Ayres." The "Chautauquan" for June, pages 249-256, contains a most interesting descriptive article, profusely illustrated, entitled "The City of Buenos Ayres," from the pen of Mr. WILLIAM ELFROY CURTIS, the first Director of the Bureau of the American Republics. Having traveled extensively in South America and being a keen observer, Mr. CURTIS's articles naturally contain much information and abound with statistics of a reliable character.

Coal Mining Machinery. The statement is made, on the authority of "American Trade," published by the National Association of American Manufacturers, that the firm of LIXZONI, MARTINI & Co., of Rome, Italy, is shortly to be in the market for a considerable quantity of machinery and contractors' supplies, required for the working of the Guanta coal mines in Venezuela. American machinery and supplies will be seriously considered by the Italian firm, as it will be in a hurry to place the contracts and obtain the deliveries of the machinery, etc., at an early date. The undertaking involves the expenditure of many thousands of dollars.

Capitation Tax Applies to Islands. Acting Secretary of War MURKIN, in response to an inquiry, announced, May 3, that the capitation tax imposed by the laws and regulations issued by the Treasury Department August 16, 1898, and which tax is imposed at all ports of entry upon immigrants coming to the United States, has equal force in the cases of all immigrants applying for entry at the ports of Cuba, Porto Rico, and the Philippines.

Woodworking The J. A. FAY and EGAN COMPANY, among the largest manufacturers for working wood in the world, and whose plant is located in Cincinnati, Ohio, are building a large addition to their plant and are equipping it with the latest improved tools. On May 1 they raised the wages of their employees 10 per cent without solicitation from their men.

## URUGUAY.

**Construction of Light-houses.** The "Moniteur Officiel" of Paris, France (issue of May 11), says that, according to a communication received from the French Minister at Montevideo, it appears that in consequence of the projected construction of a light-house on the island of Lobos, a bill has just been introduced into the Paraguayan Congress for the redemption of all the light-houses granted to private enterprises, by means of a loan of 650,000,000 piasters, bearing 7 per cent annual interest.

## VENEZUELA.

**Decorations for United States Citizens.** United States Minister Loomis has informed the Department of State at Washington that the Venezuelan Government desires to confer upon Admiral SAMPSON and the commanding officers of the North Atlantic Squadron of the United States, who recently visited La Guayra with him, and also upon Commander C. C. TODD, of the *Wilmington*, the decoration of the Order of the Bust of Bolivar. President ANDRADE, in this way, desires to express the cordial appreciation of the Government of Venezuela to the United States of the friendly disposition evinced by the visit of Admiral SAMPSON and the squadron under his command.

**New British Consular Offices.** The British Government is increasing its consular service in Venezuela. It has lately established consular agencies at Barrancas and Puerto Tablas, in the Province of Bolivar, with Mr. THOMAS DOUNER in charge of the former and Mr. EDWARD MATHISON in charge of the latter post. Their appointments date from January 19, 1899. The United States is not represented at either of these places.



# BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,

UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

JUNIO, 1899.

No. 12.

## MERCANCÍAS AMERICANAS PARA LOS MERCADOS AMERICANOS.

IV.

### LA MAQUINARIA AGRÍCOLA AMERICANA.

En el último número del BOLETÍN se publicó el tercero de la presente serie de artículos consagrados á llevar al conocimiento de los países que forman la Unión de que es órgano esta Oficina, la superioridad reconocida de aquellos productos de fabricación americana, cuyo empleo en el fomento de las industrias de la América latina habrá de producir notables resultados.

La principal fuente de riqueza de las naciones que están al sur de los Estados Unidos es la agricultura, que en muchas, si no en la totalidad de ellas, es el único sostén de sus habitantes, por la carencia de otras industrias en estado de desarrollo suficiente á las necesidades de la vida industrial y comercial. De aquí el intercambio de los productos naturales, únicos explotables, por los de la manufactura en todos sus ramos, y la necesidad de perfeccionar y aumentar aquéllos á medida que las circunstancias lo exigen. Para lograr esto se debe comenzar por procurarse los medios más adecuados al fin propuesto, los instrumentos más á propósito al cultivo de la tierra, los que den mejores resultados en la preparación del producto; en una palabra, los que perfeccionen la producción y así aumenten el comercio.

Del éxito que los instrumentos y la maquinaria agrícola americanos han alcanzado no hay que dudar. Fuera del consumo que tienen en este país, cuya riqueza tuvo por base la agricultura que es hoy uno de sus principales sostenes, aquellos productos de la industria manufacturera americana se exportan al presente para los países de Europa y sus colonias, para el Asia y para el África, lo cual demuestra su adaptabilidad y su excelencia, pues van allá en competencia con los de los fabricantes franceses, ingleses, alemanes, belgas, etc., que hasta hace poco tenían un monopolio casi exclusivo de estos productos.

El Director de la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda de los Estados Unidos, en el informe que precede á los cuadros estadísticos del comercio extranjero de los Estados Unidos, correspondientes al año fiscal que terminó el 30 de junio de 1898, dice así, bajo el epígrafe, "Desarrollo de nuestras exportaciones de manufacturas:"

El año de nuestro centenario, 1876, cuando exhibimos ante el mundo nuestra habilidad en las industrias mecánicas y productoras, parece haber marcado nuevo rumbo á nuestro comercio de exportación. Antes de aquella fecha el balance del comercio nos había sido casi siempre contrario, y desde entonces casi siempre nos ha sido favorable. Antes de aquella fecha nuestras exportaciones en general nunca alcanzaron á \$600,000,000 por año; en 1898 pasaron de \$1,200,000,000. \* \* \* De 1876 á 1898 nuestras exportaciones aumentaron á Sud América en 53.6 por ciento; á la América inglesa, 88.4 por ciento; á Europa, 96 por ciento; á Asia y Oceanía, 441.4 por ciento, y al África, 306.5 por ciento. Nuestras exportaciones de instrumentos de agricultura, que en 1876 apenas llegaron á \$2,256,449, fueron el año pasado (1898) de \$7,609,732. \* \* \*

Son dignos de mencionarse las guarismos que representan las exportaciones de instrumentos agrícolas americanos para los países del Viejo Continente, durante el año en referencia, y que calcula así la mencionada estadística:

Gran Bretaña .....	\$1,145,025
Bélgica.....	160,725
Francia.....	1,252,167
Alemania.....	1,232,242
Italia.....	50,832
Países Bajos.....	200,244
España.....	6,637
Las Antillas .....	18,289
China.....	4,283
Japón.....	3,401
Australia Británica.....	697,565
África .....	224,306

Á lo cual se debe agregar la cantidad de \$780,213 exportada para el Canadá, colonia inglesa.

Las exportaciones para la América latina, según datos extractados de la estadística en referencia, durante el año fiscal corrido de 1º de julio de 1897 á 30 de junio de 1898, alcanzaron á la suma de \$743,646, repartidos como sigue:

Países.	Guadañado- ras, segadoras y accesorios.	Arados, cultivadoras y accesorios.	Otros im- plementos y accesorios.
Argentina . . . . .	\$182,283	\$151,737	\$43,034
Brasil . . . . .	905	11,375	12,472
Colombia . . . . .	258	573	3,732
Costa Rica . . . . .	7,585	424	1,205
Chile . . . . .	19,425	38,137	31,046
Ecuador . . . . .	493		251
Guatemala . . . . .	91	248	342
Haití . . . . .		23	446
Honduras . . . . .	5	51	86
México . . . . .	7,511	47,739	68,127
Nicaragua . . . . .	1,312	18	479
Perú . . . . .		7,005	4,318
Salvador . . . . .	2,833	61	88
Santo Domingo . . . . .	74	480	525
Uruguay . . . . .	46,208	48,886	8,272
Venezuela . . . . .	59	570	281
Totales . . . . .	261,024	307,618	175,004

Este cuadro muestra el consumo de instrumentos agrícolas americanos de todas clases en los países de la América latina, correspondiendo á la Argentina el primer lugar, con \$377,054, y siguen luego en este orden: México, \$124,368; Uruguay, \$103,366; Chile, \$79,608; Brasil, \$24,755; Perú, \$11,323; Costa Rica, \$9,214; Colombia, \$4,843; Salvador, \$2,982; Nicaragua, \$1,809; Santo Domingo, \$1,079; Venezuela, \$909; Haití, \$769; Ecuador, \$744; Guatemala, \$681, y Honduras, \$142.

No es necesario dilatarse en comentarios acerca de lo que revela el cuadro anterior; pero no se puede comprender cómo el comercio americano en instrumentos agrícolas, producto sin rival de la manufactura de este país, producto de primera necesidad para el fomento de la principal fuente de riqueza de la América latina, alcance en ciertos países á una cifra casi insignificante, cuando para Europa y sus colonias llega á millones, sin hacer referencia al África y al Asia. Esto sólo es explicable suponiendo que sea el comienzo de una era mercantil que llegará á ser floreciente, porque así lo impone el desarrollo progresista de las Repúblicas latinas de este hemisferio.

En vista de los números que arrojan los cuadros que aparecen más arriba, sólo resta llamar la atención á los agricultores y comerciantes de aquellas repúblicas de Centro y Sud América que están escasamente representadas en la estadística, á la superioridad reconocida en el mundo entero de la maquinaria é instrumentos americanos para la agricultura, como lo demuestran las importaciones que de ellos hacen los países de Europa, manufactureros de idénticos productos: como lo prueban los resultados que mereced á la agricultura han alcanzado los Estados Unidos, y como se ve por las importaciones de la Argentina, México, Uruguay, Chile y Brasil, todos, con excepción de México, situados á gran distancia de este país y careciendo de medios de comunicación rápidos por mar que faciliten el tráfico.

Sin más comentarios y siguiendo el plan adoptado en la preparación de estos artículos, á continuación se leerá lo que á este objeto se ha extractado de los Informes Consulares publicados por la Oficina de Comercio Extranjero del Departamento de Estado, en lo que va corrido del año.

El Cónsul americano de Edimburgo, Mr. FLEMING, bajo el rubro "Maquinaria Agrícola de los Estados Unidos en Escocia," dice, en el número de enero de los citados Informes, lo que sigue:

En las labranzas de Escocia la maquinaria agrícola de fabricación americana se emplea extensamente. La mayor parte de la maquinaria para haciendas fabricada en los Estados Unidos, ha sido preferida desde hace tiempo por los agricultores de aquí á causa de su precio, calidad y diseño. Aun cuando las máquinas escocesas tienen grandes méritos, las de fabricación americana se han adueñado del mercado por la facilidad con que se adaptan á las necesidades especiales del agricultor escocés. Los americanos adaptaron su maquinaria al mercado. Hago referencia á Escocia en particular, pero igual cosa puede decirse en general del Reino Unido. \* \* \* El arado de acero enfiado, al principio no se adaptaba á las necesidades del agricultor escocés, que prefería hacer un surco angosto y no consideraba conveniente voltear el surco, prefiriendo que terminase en ángulo. Se alteró el arado de modo á satisfacer los deseos del agricultor, de lo cual ha resultado que el arado americano goza hoy del favor general.

El Cónsul americano en Burdeos, Mr. TOURGÉE, bajo el rubro "Máquinas é Instrumentos de Agricultura," dice, en los Informes correspondientes á febrero, lo que sigue:

El aumento en la importación de estos artículos es testimonio fehaciente de la superioridad del producto americano. Al mismo tiempo soy de opinión que el

estudio de las condiciones agrícolas de esta región aumentaría extensamente la demanda por ciertas clases de implementos de agricultura. Por ejemplo, he notado que el arado que se emplea para el cultivo de las viñas, aun las pertenecientes á los propietarios más ricos, es tirado por una yunta de bueyes, unida á una viga de madera de seis á ocho pulgadas de diámetro y de ocho á diez pies de largo, á cuyo extremo posterior está el arado. ¿Por qué no emplear el arado americano tirado por un caballo ó por una mula, en vez de los bueyes y de la grande y desairada viga de madera? No es porque no sepan que existen instrumentos perfeccionados. \* \* \* Si emplean los bueyes y la pesada viga es por que creen que por este método obtienen los mejores resultados. Si los fabricantes americanos desean venderles instrumentos de agricultura deben proporcionarles algo equivalente á lo que hoy emplean ó que ha demostrado claramente sus ventajas económicas.

Aquello que se considera como lo mejor en Kansas ó en Ohio no debe necesariamente ser recomendado, por esta razón, al inteligente agricultor del suroeste de la Francia, y es imposible hacer que nadie compre un instrumento sino abriga el convencimiento que en su interés está el usarlo. \* \* \* El buen sentido desplegado por los fabricantes americanos al mejorar sus productos en forma y acabado, debían aplicarlo á llamar la atención de aquellos que no demuestran mayor interés en aprender ó cambiar, si es que esperan conseguir los mercados europeos. El estudio inteligente de las condiciones de consumo es tan importante como el dominio de la economía del producto. Estas condiciones no se pueden adivinar ni aprender, sino por medio de la observación concienzuda de una persona perita en los detalles de cada ramo especial de producción.

En el mismo número de la publicación citada, el Cónsul-General americano en Bogotá, Mr. McNALLY, dice, refiriéndose al comercio de Colombia con este país, que por regla general se prefiere allí la maquinaria americana, cuando los fabricantes se convencen de las dificultades que hay para el tráfico y consienten en fabricarla á propósito, y añade: "esto se refiere especialmente á maquinaria para el uso de las plantaciones de café y de azúcar." En el mismo folleto el Cónsul-General en Guatemala, Mr. BEAUPRÉ, hace notar que los Estados Unidos han conservado su puesto como los primeros importadores al país y que gozan de una buena parte del comercio guatemalteco en ferretería, hierro y acero en todas sus formas, instrumentos de agricultura, maquinaria, etc., é indica las mejoras que, á su juicio, deben introducirse en los productos americanos de este ramo con el objeto de alcanzar mayor consumo en aquel mercado, como puede verse en el BOLETÍN correspondiente al mes de enero del presente año.

En el número de marzo de la obra referida, el Cónsul americano en Ciudad Juárez, Mr. KENDRICK, dice, bajo el mote

“Maquinaria Agrícola de los Estados Unidos en México,” entre otras cosas, lo que sigue:

Los instrumentos agrícolas americanos que se importan á México, á lo menos por la frontera, no tienen competencia extranjera. Nuestros fabricantes tienen un campo y un mercado abiertos para su uso, y además de esta ventaja, la maquinaria agrícola de los Estados Unidos goza de una demanda creciente. En primer lugar los instrumentos de labranza de los Estados Unidos son mejores que los de cualquier otro país. Nuestros fabricantes gozan de la ventaja de transporte rápido y fletes moderados, además de que todos los instrumentos de agricultura entran á México libres de derechos de aduana. \* \* \* El arado y cultivador americano llegaron con los ferrocarriles, y su empleo ha ido extendiéndose gradualmente entre los hacendados en pequeño y aun entre los que se hallan distantes de las líneas de comunicación.

Están reemplazando el arado egipcio de madera y otros instrumentos primitivos, con los cuales los mexicanos han venido sacando de la rica tierra sus fuentes de existencia. Á medida que los instrumentos agrícolas americanos vienen á reemplazar los anticuados en uso hasta hoy, se comprende cual es su empleo y su valor, y cada arado americano es una lección objetiva que representa la posibilidad de aumentar el producto con una cantidad dada de trabajo en un número de acres dado. El desarrollo de la agricultura significa tanto para México cuanto significaba para los Estados Unidos. Es más importante que la explotación de minas y la erección de refineras de mineral. Así lo ha comprendido México, y el resultado ha sido la liberalidad con que es tratada la maquinaria agrícola americana. Su entrada libre á la República lo demuestra.

En el número de abril, el Cónsul-General de los Estados Unidos en la Ciudad de Cabo, Mr. STOWE, refiriéndose al comercio americano con Puerto Elizabeth se expresa así, acerca de la materia de que se trata:

Encuentro que este es un excelente mercado para arados. Durante muchos años el conocido como “número 75” ha tenido grandes ventas. Es un arado de hierro colado con una reja ajustable en el timón y que hace cortes de 9 á 12 pulgadas de ancho. De los informes recibidos me he convencido que éste está siendo reemplazado por otro del mismo modelo, pero que tiene la vertedera y la reja de acero y timón de madera. De las fábricas de Nueva York y de Kentucky han llegado grandes cantidades de estos arados, los cuales han tenido muy buena aceptación. Se me ha informado de que se necesita un arado de este modelo, pero hecho todo de acero y que pronto llegará al mercado. Se dice que los fabricantes alemanes están haciendo un arado todo de acero á un precio más barato que el que cobran los americanos. Los fabricantes de arados alemanes indudablemente imitan los estilos americanos en las clases de arados de asiento y sin asiento. Me extrañó saber la extensión á que han llegado las ventas de arados de asiento y de múltiple reja. Tengo informes de un comerciante, que me manifestó haber vendido en tres años 4,000 arados de asiento fabricados por una casa de Illinois.

Las anteriores opiniones, tomadas al azar de las publicaciones oficiales ya citadas, son bastante á demostrar que el empleo de la maquinaria americana y los instrumentos para el cultivo de la tierra y la explotación de sus frutos se hace cada vez más extenso, alcanzando éxito cumplido en donde quiera que se han usado. Por qué no habría de alcanzarlo en la América Latina no se puede imaginar, y así se recomienda el estudio de tan importante materia, en primer lugar á los agricultores que son los que han de derivar beneficios más directos de su aplicación, y á los comerciantes á quienes toca introducirlos, creándose así un nuevo ramo mercantil que habrá de rendirles ganancias positivas.

### COMERCIO EXTERIOR DE LOS ESTADOS UNIDOS EN PRODUCTOS AGRÍCOLAS.

El informe sobre el comercio exterior de los Estados Unidos, según ha sido preparado por el Ministerio de Agricultura para 1898, demuestra que este año es el más notable en la historia del país. Mientras que las exportaciones fueron decididamente las mayores que se han hecho hasta ahora, las importaciones fueron extraordinariamente pequeñas. Por cada peso de mercancías extranjeras importadas en los Estados Unidos, se han exportado productos por valor de cerca de dos pesos. De las mercancías nacionales enviadas á mercados extranjeros, 70,93 por ciento, calculado el valor, se componía de productos agrícolas. El valor total de estas exportaciones en 1898 fué de \$858,507,942, lo cual es un aumento sobre las cifras correspondientes á 1897 de cerca de 25 por ciento, ó sea un valor de \$168,752,749. Esta cantidad excede á la de 1892, que fué el año de mayor exportación en \$50,000,000.

La exportación de productos agrícolas en 1898 muestra un aumento proporcional mayor que la de otra clase de artículos. La primera se mantuvo á la altura del notable crecimiento á que ha llegado en los Estados Unidos la exportación de manufacturas. La disminución en la cantidad de productos agrícolas importados durante el año fué casi tan notable como el aumento en la exportación de los mismos. En 1898 los Estados Unidos compraron por valor de \$314,291,796 de productos agrícolas extranjeros,

contra \$400,871,468 en 1897, lo cual indica una reducción de cerca de 22 por ciento. Una gran parte del aumento de la exportación de productos agrícolas fué debida á la mayor demanda de granos en los mercados extranjeros. En trigo y en harina solamente hubo un aumento de valor de cerca de \$100,000,000, mientras que el valor total de los cereales enviados al extranjero ascendió de \$197,857,219 en 1897, á \$333,897,119 en 1898.

Aunque este enorme aumento en el valor de las exportaciones resultó en parte de haber sido más altos los precios que prevalecieron, es un hecho que la cantidad exportada aumentó también considerablemente. Durante ese mismo año se embarcaron 148,231,261 *bushels* de trigo, contra 79,562,020 en el año precedente. El promedio anual de precio en 1898 fué de 98.3 centavos por *bushel*, ó sea un valor total de \$145,684,659. Esto representa una ganancia de \$85,764,481 sobre 1897, cuando el promedio de precio fué solamente de 75.3 centavos por *bushel*, y el valor total de \$59,920,178. Los cargamentos y el valor total solamente han sido excedidos en la historia del país en 1892, cuando la exportación de trigo ascendió á 157,280,351 *bushels*, valorados en \$161,399,132.

La exportación de harina de trigo no aumentó mucho en 1898, pero su valor subió considerablemente, pues ascendió á \$13,349,371, ó sea un valor total de \$69,263,718. El promedio en el precio de harina para la exportación fué de \$4.51 por barril en 1898, y de \$3.84 en 1897. La harina exportada en 1897 equivalía á 65,562,952 *bushels* de trigo, y la embarcada en 1898 á 69,074,744 *bushels*. La exportación combinada de trigo y harina en 1897 fué, según se ve, de 145,124,972 *bushels*, y en 1898 de 217,306,005.

Después de la exportación de trigo ocupó el primer lugar en 1898 la de maíz. Los cargamentos de este cereal han aumentado rápidamente durante los últimos años, y ascendieron en el pasado año económico á 208,744,939 *bushels*, ó sea un aumento sobre el año anterior de 31,828,574 *bushels*. El aumento en el precio de este artículo para la exportación, aunque no es tan notable como el de trigo, es, sin embargo, importante. El promedio en 1898 fué de 35.5 centavos por *bushel*, contra 30.6 centavos en 1897. El valor total fué de \$74,196,850, ó sea un aumento de \$20,109,698. El aumento en la exportación de harina de maíz fué también muy



notable y ascendió á 827,651 barriles, valorados en \$1,766,068, contra 475,263 barriles en 1897, valorados en \$902,061. Los cargamentos de harina de maíz representaron 3,310,604 *bushels* de maíz, y ambos artículos juntos, el maíz y la harina del mismo grano, ascendieron á 212,053,543 *bushels* en 1898.

La exportación de avena durante ese año fué de 69,130,288 *bushels*, ó sea una cantidad doble de la que se mandó á los mercados durante el año anterior, cuando solamente se exportaron 35,096,736 *bushels*. El aumento en el valor de la cantidad exportada fué notable, pues ascendió de \$8,756,207 en 1897, á \$20,632,914 en 1898. El promedio anual en el precio del artículo para la exportación fué de 24.9 centavos por *bushel*, contra 29.8 en 1898.

El aumento en la exportación de centeno fué cerca de ciento por ciento, pues ascendió de 8,560,271 *bushels* en 1897, á 15,541,575 *bushels* en 1898. El valor de los cargamentos aumentó de \$3,667,505 á \$8,825,769, ó sea de 42.8 centavos á 56.8 centavos, calculando según el precio medio del *bushel*.

Mientras que la exportación de otros granos ha aumentado de una manera tan considerable, la disminución en la de cebada es digna de notarse. La cantidad exportada en 1897 fué de 20,030,301 *bushels*, valorados en \$7,646,384. En 1898 solamente se exportaron 11,237,077 *bushels*, valorados en \$5,542,040. El promedio del precio anual para la exportación subió de 38.2 centavos, que antes había sido, á 49.3 centavos por *bushel*.

Después de los principales cereales, el aumento más importante en 1898 se verificó en la exportación de productos de carne, siendo de notar el tocino, que ascendió de 500,399,448 libras en 1897, valoradas en \$34,187,147, á 650,108,933 libras en 1898, valoradas en \$46,380,918. El precio de este artículo para la exportación fué por término medio de 7.1 centavos en 1898, contra 6.8 centavos en 1897. El aumento en la exportación de manteca de puero fué casi tan notable como el del artículo anterior, pues en 1897 se exportaron 568,315,640 libras, con un valor de \$29,126,485, y en 1898 la exportación fué de 709,344,045 libras, con un valor de \$39,710,672. El precio de este artículo para la exportación subió de 5.1 centavos por libra á 5.6 centavos. Los cargamentos de jamones ascendieron á 200,185,861 libras, con un valor de \$18,987,525. Esto representa un aumento de

34,538,559 libras en cuanto á la cantidad, y de \$3,017,504 en cuanto al valor. Hubo una disminuci3n en el promedio del precio anual de este art3culo para la exportaci3n, pues de 9.7 centavos en 1897, baj3 á 9.5 centavos en 1898.

La exportaci3n de puerco en salmuera aument3 en 21,364,158 libras en 1898, y el total fu3 de 88,133,078 libras. El promedio del precio de este art3culo para la exportaci3n aument3 de 4.9 centavos á 5.6 centavos, y el valor de los cargamentos fu3 de \$4,906,961. Tanto la exportaci3n de carne de vaca en latas como en salmuera disminuy3 en cantidad y en valor. La exportaci3n de carne en latas fu3 de 37,109,570 libras, con un valor de \$3,279,657, lo cual muestra una disminuci3n de 16,910,202 en cuanto á la cantidad, y de \$1,376,651 en cuanto al valor. El promedio en el precio de este art3culo para la exportaci3n aument3 de 8.6 centavos á 8.8 por libra. En la exportaci3n de carne de vaca en salmuera hubo una disminuci3n de 23,398,461 libras en cuanto á la cantidad, y de \$1,145,659 en cuanto al valor. Los cargamentos en 1898 ascendieron á 44,314,499 libras, con un valor de \$2,368,467.

Los cargamentos de mantequilla durante ese a3o llegaron solamente á 25,690,025 libras, lo cual indica una disminuci3n de 5,655,199 libras en cuanto á la cantidad y de \$628,599 en cuanto al valor. Hubo un aumento en el precio de este art3culo para la exportaci3n, pues de 14.3 centavos que antes era, subi3 á 15 centavos por libra. La cantidad de aceite de semilla de algod3n exportada aument3 cerca de 50 por ciento sobre 1897, y el total fu3 de 40,230,784 galones. El valor de los cargamentos subi3 de \$6,897,361 á \$10,137,619. Hubo una ligera disminuci3n en el promedio del valor anual por gal3n en 1898, pues de 25.4 centavos que antes era, lleg3 á 25.2 centavos por gal3n. La exportaci3n de torta de linaza y de harina de torta de linaza mostr3 un aumento de 301,643,616 libras, 3 sea un total de 1,358,136,702 libras. El precio de este art3culo para la exportaci3n vari3 muy poco. El valor de los cargamentos fu3 de \$12,601,820 en 1898, contra \$9,611,044 en 1897.

El n3mero de cabezas de ganado vacuno exportado en 1898 fu3 de 439,255, con un valor de \$37,827,500. En 1897 se exportaron 392,190 cabezas, con un valor de \$36,357,451. El promedio en el precio anual para la exportaci3n baj3 de \$92.70 á \$86.12. El

número de carneros exportados en ese año fué de 199,690, ó sea 44,430 menos que en 1897. El valor de estos animales bajó de \$1,531,645 en 1897, á \$1,213,086 en 1898. El número de caballos exportados aumentó, pues fué de 51,150 en 1898, contra 39,532 en 1897. El precio por cabeza para la exportación fué por término medio de \$120.64 en 1897, y de \$120.75 en 1898, y el valor total en este último año fué de \$6,176,569. La cantidad total de pieles y cueros exportados en 1898 fué de 11,536.073 libras, valoradas en \$1,015,032, lo cual muestra una disminución de 19,583,093 libras en cuanto á la cantidad, y de \$1,373,498 en cuanto el valor, en comparación con el año de 1897. El promedio del precio para la exportación subió de 7.7 centavos por libra á 8.8 centavos.

Entre los artículos cuya exportación aumentó en 1898 en un valor de más de \$1,000,000 figuraron el lúpulo, las frutas y el aceite de grasa. El aumento en el lúpulo sobre 1897 fué de 5,735,428 libras en cuanto á la cantidad, y de \$1,338,596 en cuanto al valor. Las frutas americanas enviadas á los mercados extranjeros en 1898 tuvieron un valor de \$8,851,878. Esta suma excedió en valor á la exportada en 1897 en \$1,238,378. En la exportación de aceite de grasa hubo en 1898 un aumento de 19,073,125 libras en cuanto al peso, siendo la cantidad de 113,506,152 libras, y de \$1,162,352 en cuanto al valor, siendo el total de \$6,742,061.

En algunos casos se notó en ese año un aumento en la cantidad de productos agrícolas exportados, con una disminución en el precio. Ejemplo notable de esto fué el algodón, que ocupa el primer lugar entre los productos agrícolas de exportación de los Estados Unidos. Los cargamentos de este artículo aumentaron de 3,103,754,949 libras en 1897 á 3,850,264,295 libras en 1898, pero el valor total de los mismos bajó de \$230,890,971 en 1897 á \$230,442,215 en 1898, debido á una reducción de 1.4 centavos por libra en el promedio del precio para la exportación. El promedio de este mismo precio fué solamente de 6 centavos por libra en 1898. Lo expuesto indica una pérdida de \$448,756. El queso es otro artículo de exportación que aumentó en cantidad y disminuyó en valor. En la cantidad hubo un aumento de 2,222,663 libras, y en valor una disminución de \$76,739. La exportación fué de 53,167,280 libras, con un valor de \$4,559,324.

El promedio del precio para la exportación bajó de 9.1 centavos á 8.6 centavos por libra.

En algunos casos, por otra parte, se vió un aumento en el valor total junto con una reducción en cuanto á la cantidad exportada. Un ejemplo de esto es la carne de vaca fresca: los cargamentos de este artículo bajaron de 290,395,930 libras que fueron en 1897, á 274,768,074 libras en 1898, mientras que el valor total subió de \$22,653,742 á \$22,966,556. Una comparación del promedio de los precios para la exportación durante los dos años muestra un aumento, pues de 7.8 centavos por libra en 1897 subió á 8.4 centavos por libra en 1898.

Otros artículos agrícolas que sufrieron una reducción en 1898 fueron el almidón, los frijoles, los guisantes y el tabaco. La exportación de algodón ascendió á 79,088,876 libras, con un valor de \$1,665,926, lo cual muestra una reducción de 6,288,563 libras en cuanto al peso, y de \$294,377 en cuanto al valor. Los cargamentos de frijoles y guisantes sufrieron una reducción de 45,935 *bushels* por lo que toca á la cantidad, y de \$16,293 por lo que hace al valor. La cantidad exportada fué de 854,000 *bushels*, con un valor de \$1,094,094. Los cargamentos de tabaco en rama fueron de 252,258,902 libras, con un valor de \$21,924,327. Esto muestra una disminución de 53,719,390 libras en cuanto á la cantidad, y de \$2,589,230 en cuanto al valor. El promedio del precio anual para la exportación se elevó de 8 centavos á 8.7 centavos por libra.

La distribución de los artículos atrás mencionados en los diversos países de la América latina demuestra que la exportación de los mismos ha aumentado considerablemente, según se ve por el "Monthly Summary of Commerce and Finance of the United States," publicación preparada por la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda. Se notó especialmente dicho aumento en el trigo que se exportó á la América del Sur, pues su valor, que en 1897 fué de \$165,292, se elevó en 1898 á \$1,705,171. En cuanto á la harina de trigo, aunque la cantidad exportada á Santo Domingo y á la América del Sur en general aumentó, el total enviado á toda la América latina en 1898 sufrió una ligera reducción.

Los cargamentos de maíz para la América Central y del Sur

aumentaron, pero en México el valor de este artículo disminuyó, pues en 1897 la cantidad enviada á aquel país tuvo un valor total de \$3,233,781, y en 1898 solamente de \$43,557. A primera vista esto parece indicar que el tráfico en ese grano ha caído de una manera lamentable, pero conviene recordar que los cargamentos de maíz de los Estados Unidos para México en 1897 fueron extraordinariamente grandes, debido á que la cosecha en aquel país sufrió una reducción enorme en dicho año. La cantidad exportada en 1898 prueba solamente que las cosas han vuelto á su estado normal.

La importación de provisiones de los Estados Unidos, incluyendo carne y productos de lechería, aumentó notablemente en los países siguientes: la América Central importó carne en salmuera por valor de \$27,921 en 1897, y en 1898 por valor de \$39,079; Colombia, \$12,652 en 1897, y \$13,240 en 1898. Otros países sudamericanos importaron de dicho artículo \$153,416 en 1897, y \$175,027 en 1898. El Brasil importó en 1897 jamones por valor de \$1,733, y en 1898 por valor de \$3,262. La América Central importó en 1897 carne de puerco por valor de \$57,582, y en 1898 por valor de \$70,438. La manteca de puerco importada en la América Central en 1897 tuvo un valor de \$111,747, y en 1898 de \$156,161. El Brasil importó de este artículo por valor de \$714,828 en 1897, y por valor de \$973,990 en 1898. Otros países sudamericanos importaron en 1897 por valor de \$646,087, y en 1898 por valor de \$681,023.

Los cargamentos de mantequilla para la América Central, México, Colombia, el Brasil y otros países sudamericanos aumentaron, y el aumento más notable se verificó en el Brasil, pues á aquel país se envió de dicho artículo en 1897 una cantidad valorada solamente en \$40,303, mientras que en 1898 ascendió á \$92,191. La exportación de tabaco en rama á la América Central, México, la República Argentina, Colombia y otros países sudamericanos aumentó. La exportación de otros productos agrícolas sufrió una ligera reducción en cuanto el valor durante los años en referencia, como se ve por la minuciosa relación publicada en la página 433 del BOLETÍN MENSUAL, correspondiente al mes de setiembre de 1898.

## PRODUCCIÓN DE HIERRO Y ACERO EN LOS ESTADOS UNIDOS.

Según la publicación titulada "Statistics of the American and Foreign Iron Trades," correspondiente al año de 1898, la producción de hierro y acero ha aumentado notablemente en los Estados Unidos. En 1898 se inició en el tráfico de hierro en este país un movimiento que ha producido una verdadera revolución, y cuyo progreso es motivo del interés más vivo. Este movimiento no es otro que la unión de varias compañías fabricantes de hierro y acero, á fin de formar nuevas corporaciones que disponen de un capital calculado en más de 500 millones de *dollars*.

Según la citada publicación, la exportación de hierro y acero y de manufacturas de los mismos ascendió á un valor total en 1898 de \$82,771,550, contra \$62,737,250 en 1897, y contra \$48,670,218 en 1896, lo cual muestra un aumento en dos años de más de 70 por ciento. En la cantidad exportada en 1898 van incluidas 253,057 toneladas de hierro en lingotes, 291,038 toneladas de rieles de acero, 28,600 toneladas en barras, goas y galápagos, 18,510 toneladas de varillas de alambre de acero, 24,195 toneladas de varillas y barras de otra clase de acero, 27,075 toneladas de acero en planchas y hojas, 74,665 toneladas de alambre, 15,735 toneladas de clavos y espigones cortados, 13,714 toneladas de clavos y espigones de alambre, y 34,038 de hierro y acero para construcciones. Se exportaron además en el mismo año 580 locomotoras y grandes cantidades de maquinaria hecha principalmente de hierro y acero. Las cifras anteriores no comprenden las cantidades de instrumentos de agricultura que se exportaron, y que en 1898 representaron un valor de \$9,073,384, contra \$5,302,807 en 1897, y \$4,643,729 en 1896.

La importación de hierro y acero en los Estados Unidos ha disminuido mucho, como era natural en presencia de la enorme producción nacional de dichos artículos. En 1880 se importaron en este país hierro y acero y manufacturas de los mismos por valor de \$80,443,362 y se exportaron solamente por valor de \$15,156,703. En 1898 los citados artículos se exportaron en una

cantidad valorada en \$82,771,550, y se importaron solamante por valor de \$12,473,637, lo cual demuestra que las condiciones existentes hace diez y nueve años se han cambiado por completo.

Las manufacturas de hierro y acero americanas compiten favorablemente con las inglesas, aun en los dominios de Su Majestad Británica. De los Estados Unidos se envían hoy á Inglaterra y sus colonias en considerables cantidades hierro y acero en lingotes, rieles y planchas de acero, acero para construcciones, varillas y clavos de alambre y tubos de hierro fundido. Últimamente se han pedido 60 locomotoras americanas para dos de los grandes ferrocarriles que corren de Inglaterra á Escocia, el Midland y el Great Northern. Como cosa notable puede citarse el hecho de que el Gobierno británico ha pedido á los Estados Unidos un puente de acero para ferrocarril, que tendrá siete arcos de 150 pies de luz cada uno, y que será puesto sobre el río Atbara en el Sudán. En los talleres de BALDWIN, en Filadelfia, se están construyendo en la actualidad 45 locomotoras para los ferrocarriles de la India. La PENNSYLVANIA STEEL COMPANY ha celebrado un contrato para la construcción de un viaducto de acero que tendrá 2,260 pies de largo y 320 de alto, y que será colocado en una garganta de montaña en la India, conocida con el nombre de Gokteik Gorge. Esta obra va á costar \$700,000. También el Gobierno ruso ha pedido á la PHENIX BRIDGE COMPANY, de Phoenixville, Pa., 12 puentes de acero para ferrocarril.

Durante el año de 1898 el consumo de hierro en lingotes en los Estados Unidos fué de algo más de un millon de toneladas al mes por término medio.

La exportación de hierro y acero excedió por primera vez en valor á la importación en 1893. Cinco años más tarde, en 1898, la exportación de dichos artículos excedió á la importación en \$70,297,913.

En 1898 se exportaron instrumentos de agricultura por valor de \$9,073,384, contra \$5,302,807 en 1897. De la cantidad exportada en 1878, las segadoras formaron más de dos terceras partes, pues representaron un valor de \$6,551,741.

La produccion total de hierro en lingotes ascendió en los Estados Unidos durante el año de 1898 á la enorme cantidad de 11,773,934 toneladas, contra 9,652,680 toneladas en 1897, lo cual muestra un aumento de cerca de 22 por ciento. En el mismo

año de 1898 se produjeron en el país 6,609,017 toneladas de acero de Bessemer en lingotes. El peso total de los rieles de acero de Bessemer producidos en 1898 fué de 1,976,702 toneladas. La producción de acero de todas clases en el mencionado año fué de 8,932,857 toneladas.

Se calcula que la cantidad de mineral de hierro beneficiado en los Estados Unidos en 1898 fué de 21,193,000 toneladas.

## EXPOSICIÓN PAN-AMERICANA DE BÚFALO, N. Y.

### PRESIDENTES DE LAS COMISIONES PERMANENTES.

- Presidente—JOHN G. MILBURN.  
 Secretario—EDWIN FLEMING.  
 Tesorero—GEORGE L. WILLIAMS.  
 Comisionado-General—JOHN B. WEBER.  
 Comisión Ejecutiva—JOHN N. SCATCHERD.  
 Comisión Económica—S. M. CLEMENT.  
 Comisión de Impresiones y Accesorios—WILLIAM H. HOTCHKISS.  
 Comisión de Asuntos Jurídicos y de Seguros—HERBERT P. BISSELL.  
 Comisión de Publicidad—GEORGE BLEISTEIN.  
 Comisión de Concesiones.—H. J. PIERCE.  
 Comisión de Relaciones Exteriores y Nacionales—CHARLES R. HUNTLEY.  
 Comisión de Exhibiciones—FRANK P. BAIRD.  
 Comisión de Trasportes—W. CARYL ELY.  
 Comisión de Festejos—JOHN G. MILBURN.  
 Comisión de Conferencias sobre el Empadronamiento de Obreros—HERBERT P. BISSELL.  
 Comisión de Música—F. C. M. LAUTZ.  
 Comisión de Convenciones—CONRAD DIEHL.

### REGLAMENTO PARA LLEVAR Á EFECTO LAS DISPOSICIONES DE LA LEY DICTADA Á FIN DE FOMENTAR LA CELEBRACIÓN DE UNA EXPOSICIÓN PAN-AMERICANA EN BÚFALO, N. Y.

#### I.

Á fin de obtener el privilegio de introducción libre de que habla la ley, todo bulto destinado á la Exposición debe traer una ó más etiquetas puestas por el que lo remita, y en las cuales esté pintada la bandera del país á que pertenece. Esta etiqueta debe tener un tamaño de 8 por 12 pulgadas, y debe llevar escrita claramente en letras negras la siguiente inscripción: "Pan-American Exposition at Buffalo, N. Y."



Todos los bultos deben venir dirigidos con claridad de esta manera:

- (1) "Collector of Customs, Buffalo, N. Y."
- (2) "Exhibits for Pan-American Exposition."
- (3) Los bultos deben traer escrito el nombre del consignatario ó agente á quien vienen consignados en el primer puerto de los Estados Unidos á que han de arribar.
- (4) Deben traer las marcas y números de embarque.
- (5) También el nombre y la dirección del expositor.

## II.

Cada grupo de objetos debe venir acompañado de una factura por duplicado, en la que aparezca el nombre del expositor, las marcas y números de los paquetes, con una descripción de lo que contienen y una declaración de la cantidad y precio de mercado de cada objeto por separado en el país de procedencia. Esta factura debe ser firmada por el expositor, y no habrá menester de otro comprobante. Una de estas facturas será remitida por el correo al administrador de aduana de Búfalo, y la otra al consignatario de los objetos en el puerto adonde primero han de llegar.

## III.

Como materia de conveniencia, se recomienda que todos los bultos destinados á la Exposición vengán consignados á un agente ó comisionado en el puerto de entrada, quien atenderá á todos los asuntos relacionados con la traslación de los paquetes del buque que los traiga á la línea de transporte en depósito que ha de llevarlos á Búfalo.

## IV.

Los administradores de aduana en los puertos de entrada darán los nombres de las compañías de transporte en depósito. Los objetos pueden ser llevados á Búfalo por dichas compañías, ya se ocupen en el transporte de mercancías aforadas ó no aforadas. Los objetos destinados á la Exposición quedan exentos por este artículo de examen y aforo en el puerto de entrada.

## V.

El consignatario de las mercancías en el primer puerto de entrada debe presentar á la aduana la factura ya mencionada, con

un conocimiento de embarque y la partida de aduana por duplicado, hecha según la forma especial prescrita al efecto por el Ministerio de Hacienda, en la que se verá el nombre del embarcador ó propietario extranjero, el nombre del navío en que vengan los objetos, las marcas y números de los paquetes, con una relación sobre la naturaleza de lo que contienen y de su precio en el extranjero, según aparezca en la factura. La partida de aduana debe indicar también cual es la línea de transporte en depósito que llevará los objetos á Búfalo, y debe ser firmada por el consignatario. No habrá necesidad de otra declaración. No es permitido incluir en una sola partida de aduana diferentes cargamentos, porque habiéndose hecho esto en exposiciones anteriores, dió por resultado mucha confusión. Cada partida de aduana debe contener, por lo mismo, la consignación de un solo grupo de objetos. Los objetos deben ser consignados en la partida de aduana al "Collector of Customs, Buffalo," y no hay necesidad de hacer un cómputo de los gastos en esta partida de aduana, pero la cantidad que se cargue contra la fianza de la compañía de transporte será el doble del valor de la factura.

## VI.

Una vez llenado este requisito, el Administrador de aduana dará un permiso especial en que se lean las palabras "Pan-American Exposition," autorizando la traslación de los objetos al ferrocarril de transporte en depósito para que los lleve á Búfalo; tomará nota de una de las partidas de aduana y conservará la misma en el archivo de su oficina, enviando la otra por el correo, junto con la factura, al Administrador de aduana de Búfalo.

## VII.

El permiso será presentado por el agente ó consignatario al inspector, á bordo del buque en que vengan los objetos, quien los entregará á un carretero debidamente autorizado, para que los conduzca, bajo la vigilancia de un empleado de aduana, á la compañía de transporte.

## VIII.

El consignatario deberá también preparar un manifiesto de los objetos, el cual, después de haber sido debidamente certificado,

será entregado al conductor del carro que contenga aquéllos, y una copia duplicada debe ser remitida por el correo al Administrador de aduana de Búfalo. A la llegada á Búfalo de cualquier carro que contenga tales objetos, el conductor ó agente de la compañía de ferrocarril dará cuenta de la llegada con la presentación del manifiesto al empleado de aduana designado para recibirlo, quien comparará dicho manifiesto con la copia recibida por el correo, y estará presente cuando se abra el carro, teniendo cuidado de identificar los paquetes por medio de las marcas y números, según se describan en el manifiesto.

## IX.

Estas disposiciones se aplicarán también á los objetos que vengán á la Exposición de países fronterizos. Todos los objetos destinados á la Exposición provenientes del Canadá ó de México, que vengán en carros expresos y bajo sello consular, deben ser consignados por él que los remita al "Collector of Customs, Buffalo,"

## X.

Los edificios y espacios destinados á los fines de la Exposición deben ser considerados como almacenes y locales de depósito de aduana, y todos los objetos extranjeros puestos allí bajo la vigilancia de los empleados, y que hubieren sido importados especialmente para ser exhibidos allí, serán vistos como mercancías en depósito. Á fin de obtener la entrada de dichos objetos, no se requiere en Búfalo partida de almacenaje, pero aquéllos estarán bajo la vigilancia de la aduana, de conformidad con las disposiciones generales referente á mercancías en depósito.

## XI.

De conformidad con una ley especial del Congreso que dispone la celebración de la Exposición Pan-Americana, se permite, mientras dure ésta, la venta de objetos, pero no pueden ser entregados antes de que termine el certamen. Los empleados de la Exposición tienen obligación de ver que se cumpla con esta última restricción, porque teniendo en sus manos la policía local, son responsables de lo que allí se exhiba. Cuando el Administrador de aduana haya recibido los derechos correspondientes á un objeto exhibido, considerará á éste como fuera del dominio

de la aduana, con excepción de lo que concierne á la vigilancia necesaria para garantizar la exportación del mismo, con devolución de los derechos.

## XII.

Al cerrarse la Exposición todos los objetos que deban ser exportados serán trasportados en depósito á la costa ó al puerto de embarque, y de allí se exportarán de conformidad con las disposiciones generales referentes á la exportación inmediata de efectos en depósito, según sean modificadas por reglas especiales que se darán á su debido tiempo.

## XIII.

Toda mercancía importada por un expositor en exceso de los artículos debidamente instalados en la Exposición, será puesta y retenida en un almacén á expensas del importador, mientras no se haya hecho la entrada en la aduana para el pago de derechos ó para la exportación. El retiro de mercancías almacenadas bajo estas condiciones, si se hace con el objeto de colocarlas en la Exposición, estará sujeto á las disposiciones referentes á las entradas de aduana en el primer puerto adonde lleguen, y no se exigirá el pago de ningún derecho. Dichas mercancías deben ser entregadas á la Exposición bajo la vigilancia de un empleado de aduana.

Los objetos que hayan sido introducidos por los expositores en exceso de los que tienen en la Exposición, y que hayan sido almacenados por su cuenta, pueden ser retirados en cualquier tiempo para disponer de ellos, mediante el pago de los derechos y gastos. Siempre que objetos de esta clase, que hayan pagado derechos, sean exportados sin haber salido de la vigilancia del Administrador de aduana, los derechos pagados, menos el uno por ciento, serán devueltos, con tal que los derechos pagados sobre dichos objetos exportados hayan ascendido á \$50. Los objetos que entren á la aduana destinados á la exportación, y que no hayan pagado derechos, no están sujetos á aforo.

## XIV.

Los objetos traídos por empresarios ó directores de compañías teatrales para uso temporal, pueden entrar libres de derechos, mediante una fianza satisfactoria de que serán exportados dentro

de seis meses después de su introducción, según se dispone en el párrafo 645 del Arancel de Aduanas de 24 de julio de 1897.

## XV.

Debe entenderse de una manera clara y terminante que los Estados Unidos no son responsables por ninguna pérdida, accidente ó daño sufrido en las mercancías importadas para ser exhibidas en la Exposición, ni por ninguna deuda, contrato ó gasto relativos al transporte, cuidado y manejo de las mismas.

## XVI.

Todas las entradas, facturas, permisos, extractos é informes relativos á las mercancías importadas de conformidad con la ley de 3 de marzo de 1899, deben hacerse por separado, y deben ser marcados con estas parabras "Pan-American Exposition."

## XVII.

A su debido tiempo se expedirán disposiciones adicionales especiales referentes al retiro de objetos de la Exposición para disponer de ellos en el país, al transporte y á la exportación al terminar el certamen.

## XVIII.

Los privilegios otorgados en virtud de estas disposiciones son únicamente á beneficio de los expositores pan-americanos, con la mira de evitarles, en cuanto sea posible, dilaciones y dificultades en el manejo de los asuntos aduaneros relacionados con la importación de sus objetos.

Cualquiera tentativa de aprovecharse de estas disposiciones á fin de evadir las leyes fiscales de los Estados Unidos, hará incurrir al culpable en las penas que las leyes imponen, incluyendo confiscación de los objetos, multa y prisión.

---

BOLIVIA.

## RECARGO SOBRE LOS DERECHOS DE IMPORTACIÓN.

Una ley de 23 de enero de 1899 dispone un recargo de 25 por ciento sobre los derechos de importación, según se ve por la traducción inglesa de la misma que ha enviado á la Oficina de

las Repúblicas Americanas el Boletín Internacional de Aduanas de Bruselas. El decreto dice así:

ART. 1.º.—Desde la fecha, en todas las Aduanas de la República se cobrará el 25 por ciento de recargo sobre el total de las liquidaciones de derechos de importación.

#### NUEVO PUERTO ABIERTO AL COMERCIO.

Según se manifestó en el BOLETÍN del mes de mayo, la República del Brasil acaba de reconocer los derechos de Bolivia sobre un distrito que cada una de las dos naciones reclamaba como suyo. Es éste el distrito de Acré, situado sobre el río del mismo nombre, que es el brazo principal del río Purús, y que es uno de los principales afluentes del caudaloso Amazonas.

El primer acto del Gobierno boliviano fué establecer una aduana en Puerto Alonzo, pueblo de alguna importancia sobre el río Acré, como que es la salida de un distrito rico en goma clásica.

Se dice que antes del arreglo de esta dificultad, el único puerto interior donde podían ser embarcados los productos de Bolivia era Villa Bella, sobre el río Madeira. No era éste, sin embargo, un lugar aparente para hacer dichos embarques, porque la navegación del Madeira presenta muchos obstáculos, mientras que es muy fácil navegar en los ríos Purús y Acré durante la estación de las aguas.

---

#### BRASIL.

##### EXTRACTO DEL DISCURSO DEL PRESIDENTE CAMPOS SALLES AL ABRIRSE LAS SESIONES DEL CONGRESO.

Un despacho de Rio Janeiro fechado el 3 de mayo y dirigido á la Agencia Reuter, dice que el Congreso brasileño dió principio á sus sesiones en aquella fecha, y que el Presidente CAMPOS SALLES le dirigió un discurso, en el cual habló con énfasis acerca de que los actos de su Gobierno durante los cinco meses que han trascurrido desde que se halla al frente de los negocios, han estado en todo de acuerdo con su manifiesto inaugural.

Después de aludir á la absoluta tranquilidad de que el país goza, el Presidente llamó la atención á las sólidas bases sobre que

descansan las instituciones republicanas en toda la nación, y manifestó que esto era especialmente de notar en el Estado de Minas Geraes, donde la población, á pesar de ser conservadora, le había recibido con aclamaciones durante su último viaje á dicho Estado. Los vítores con que le saludaron fueron más entusiastas que en otras ocasiones parecidas, y fueron dirigidos no solamente á él personalmente sino á la República misma. El Gobierno, por tanto, estaría en desacuerdo con la opinión pública, si no adoptara una política de tolerancia que le atrajera las simpatías y la cooperación de todos los brasileños para llevar á cabo la difícil pero realizable tarea de regenerar al país desde el punto de vista económico. En cuanto al ejército y la armada, el Presidente manifestó que la situación exterior é interior permitiría hacer economías en el servicio militar, manteniendo al mismo tiempo una fuerza adecuada á cualquier emergencia que pudiera presentarse.

El Presidente declaró que bajo el régimen actual, el poder ejecutivo y legislativo reconocían el mismo origen, y que cualquier esfuerzo por parte de uno para dominar al otro sería estéril en sus resultados, por lo cual era necesario que ambos trabajasen de común acuerdo en pro del bienestar general.

Más adelante el Presidente dijo que el Brasil debería adoptar como principio el exportar todo aquello que puede producir en mejores condiciones que otros países, y el importar cuanto otras naciones producen mejor que el Brasil. Recomendó la práctica de la más estricta economía en la administración nacional y en la de los Estados, por no ser posible decretar nuevos impuestos. Pidió que se revisara la ley sobre pensiones, y que se dictara una nueva ley sobre los derechos del timbre, que los diferentes Estados se habían apropiado. Asimismo aconsejó la adopción de ciertas medidas para mejorar el sistema de recaudación de derechos de aduana y otros. El discurso terminó con estas palabras:

La perseverancia y la economía llevarán á la República á la conquista segura de un ideal económico que hasta ahora no ha sido posible alcanzar, á saber: el equilibrio en el presupuesto, sin la ayuda de emisiones forzosas ó de empréstitos.

## CHILE.

## PRODUCTOS MINERALES EN LA PROVINCIA DE ANTOFAGASTA.

Mr. C. C. GREENE, Cónsul de los Estados Unidos en Antofagasta, ha enviado últimamente al Departamento de Estados un informe relativo á los productos minerales de dicha provincia. Según los datos estadísticos correspondientes al año de 1896, que son los últimos que ha sido posible obtener, el valor total de los productos minerales chilenos exportados del puerto de Antofagasta, fué de \$4,348,786 en moneda de los Estados Unidos. Los minerales bolivianos exportados por la misma vía tuvieron un valor de \$4,836.036, sin contar 19,841 libras de azogue, cuyo valor no se ha hecho constar.

La provincia de Antofagasta se compone de tres departamentos, á saber: Antofagasta, Taltal y Tocopilla, siendo el primero el más importante. Cada uno de estos departamentos tiene su puerto del mismo nombre, por el cual salen todos los productos. Se asegura que Antofagasta es una tierra sumamente rica en oro, plata, cobre, plomo y anhídrita. El oro se encuentra en filones bien determinados, y la única dificultad que presenta la explotación de minas de este metal es la escasez de agua, pues hay que traerla en carretas, por una distancia de 36 millas, y el costo por término medio es de \$8.74 la tonelada. Por esta razón la cantidad de oro producida anualmente es solamente como de 440.92 libras. Las famosas minas de Guanaco están situadas en Taltal. Hace 10 ó 15 años estas minas producían suficiente mineral para mantener cuatro establecimientos, pero la producción ha disminuido por varias razones, de suerte que en la actualidad la producción anual es solamente como de media tonelada. De Tocopilla sale solamente una pequeña cantidad de oro.

Una sola mina de plata de Antofagasta produjo 551,150 libras en 1873, pero al presente diez de las principales minas producen al año solamente 55,115 libras. Hay algunas minas ricas de plata en Taltal que producen cerca de 50,000 libras de plata pura cada año. Tocopilla no produce plata.



La producción de cobre ha aumentado notablemente, debido á que los precios que se pagan por este metal en su estado puro son más altos ahora. El cobre se encuentra principalmente en la forma de carbonatos, oxiclорuros y silicatos, pero hay muy pocos sulfuros. Ninguna de las minas de Antofagasta es profunda. Se calcula que la producción anual es de 12,000 toneladas, que contienen 15 por ciento de cobre, ó sean 1.800 toneladas de metal puro. Se espera que estas minas tomarán pronto mayor incremento. En Taltal existen también varias minas de cobre que producen anualmente cosa de 4,000 toneladas de mineral, que contiene 8 por ciento de cobre. Cerca del puerto de Tocopilla se han explotado varias minas de cobre hasta una profundidad de 200 brazas. Hay asimismo ricas minas de cobre en otras partes del Departamento.

La producción total de Tocopilla al año es de 9,000 toneladas de mineral, que contiene 15 por ciento de cobre. Todo el cobre de los dos departamentos que se acaban de nombrar es vendido á la Compañía Lotta, al sur de Chile. En los tres departamentos se encuentran depósitos de nitrato de sosa. En Antofagasta hay grandes yacimientos que no han sido explotados desde 1870. Los de Salar lo han sido, y los que están más al interior emplean de 800 á 1,000 trabajadores, y producen de 30,000 á 35,000 toneladas por año. La producción total del departamento de Taltal es como de 90,000 toneladas al año. Existen en este departamento grandes yacimientos. Aun se ignora la extensión de los depósitos de Tocopilla, que pertenecen á diferentes dueños, y producen 100,000 toneladas anualmente.

En el departamento de Antofagasta hay algunas buenas minas de plomo que contiene una pequeña cantidad de plata, pero no se las explota en la actualidad, debido á la dificultad en los medios de comunicación. Hay también extensos yacimientos de borato de cal como á 160 millas de la costa. Solamente dos de estos están en explotación, el de Acostan y el de Carcote. La producción es como de 7,000 toneladas al año. Una colina entera de pura sal, como de 20 millas de largo, existe á unas 150 millas de la costa, pero su gran distancia de la vía férrea impide su explotación. El departamento produce suficiente hierro y carbonato de cal para el uso de los dos establecimientos de fundición que existen allí. Cerca de Sierra Gorda hay dos grandes depósitos

de sulfato de hierro que se están explotando en pequeña escala. En diferentes partes del país, cerca de Caracoles, se encuentran pequeños depósitos de anhidrita, pero no es buena para construcciones por ser muy soluble en agua. La que se ha sacado se usa para ornamentaciones.

El periódico "The Coal Trade Journal," correspondiente al mes de mayo de 1899, al hablar, en la página 246, de la industria carbonífera de Chile durante el año de 1898, dice que las minas de carbón, cuyo centro principal es la ciudad de Coronel, estuvieron en explotación durante el año de 1898, y produjeron como 260,000 toneladas de carbón bituminoso. La mayor parte de este artículo fué vendido á los vapores en el puerto de Coronel, y el resto fué enviado á las minas de cobre de la provincia de Antofagasta. El precio del carbón chileno durante la primera parte del año, fué de 8.50 pesos (\$3.15 en moneda de los Estados Unidos, por tonelada), pero al fin del año se había alzado á 18 pesos (\$6.66) la tonelada. La mayor parte del carbón de mejor calidad provino de la Compañía Carbonífera y Fundición Schwager, de Coronel. Esta compañía ha hecho cuatro pozos nuevos durante el año, y se espera que al terminar el presente año económico la producción habrá aumentado considerablemente.

La mayor parte de la maquinaria empleada en la explotación de las minas es inglesa, pero la que se ha traído de los Estados Unidos ha resultado muy satisfactoria. La Compañía Schwager usa maquinaria americana, y si los fabricantes de los Estados Unidos prestaran más atención á la industria minera de Chile, podrían vender en este país una gran cantidad de maquinaria.

## COLOMBIA.

### COMERCIO DE PANAMÁ Y BOLÍVAR.

De las exportaciones verificadas por el Departamento de Panamá, República de Colombia, en 1898, los Estados Unidos compraron 85 por ciento, contra el 82 por ciento en 1897, no obstante la guerra Ibero-Americana que tuvo lugar durante parte de dicho año. A pesar de que los Estados Unidos importan con tanta liberalidad de Colombia, ésta, durante el año fiscal men-

cionado, sólo importó de los Estados Unidos como el 30 por ciento de su comercio extranjero, lo cual indica una disminución de 8 por ciento con respecto al comercio en 1897, 3 por ciento del cual fué á Inglaterra, y 5 por ciento á Alemania.

Los exportadores europeos ofrecen créditos de nueve y hasta de doce meses, método que no aceptan los embarcadores de los Estados Unidos. Refiriéndose á esto, el Cónsul inglés en Panamá dice, en su informe á su Gobierno, lo que sigue:

Esta ventaja, más aparente que real, produce á veces resultados distintos á los que se esperan, y de ella hacen uso rara vez las casas principales de comercio, á quienes la cuestión de intereses es materia de importancia. Me he tomado el trabajo de averiguar el punto, y he visto que la opinión general es que seis meses es tiempo más que suficiente, y que por lo general se prefiere el término de tres meses.

La continua alza en las ratas de cambio y la depreciación del valor de la plata, el aumento consiguiente del precio de las mercancías importadas, sin que aumente el del trabajo del país, han producido un efecto notable en el comercio y dado margen á una ó más grandes huelgas en los principales puertos de exportación.

El valor de las importaciones hechas por el Departamento de Panamá, durante 1898, alcanzó á \$3,231,816.78, oro americano. Este total fué repartido como sigue: Gran Bretaña, \$959,730.92; Estados Unidos, \$929,952.25; Francia, \$516,234.69; Alemania, \$367,438.25; China, \$196,103.08; España, \$91,361.94; otros países, \$171,005.64. En Cartagena, Estado de Bolívar, las importaciones subieron á \$2,037,287.48, repartidas como sigue: Gran Bretaña, \$794,511.39; Estados Unidos, \$474,743.24; Alemania, \$391,571.34; Francia, \$240,884.97; España, \$87,000.24; otros países, \$48,576.30. Esto indica una disminución extraordinaria, casi del 50 por ciento, en comparación con 1897, para cuya fecha las importaciones aumentaron á \$3,814,608.50. Las pérdidas no afectaron un solo país sino que se repartieron así: Gran Bretaña, \$786,971.02, ó sea 49 por ciento; Francia, \$429,733, ó 64 por ciento; Estados Unidos, \$276,057.24, ó 36½ por ciento; Alemania, \$272,936.41, ó 41 por ciento; otros países, \$111,622.76, ó 45 por ciento, alcanzando la pérdida total á cerca de 47 por ciento.

En Santa Marta, que también pertenece á Bolívar, las importaciones alcanzaron á \$60,298.78, de los siguientes países: Estados Unidos, \$33,170.87; Gran Bretaña, \$11,116.72; Alemania,

\$10,981.04; otros países, \$5,030.15. El comercio en general por Sabanilla ó Puerto Colombia arroja una disminución en las importaciones de cerca de un sexto del valor á que subieron en 1897, ó sea \$1,606,710.68. No se especifican las cantidades correspondientes á cada país.

Los Estados Unidos exportan para Panamá la mayor cantidad de calzado, telas para sábanas, efectos de loza, jabones finas, papel de imprimir, amoniaco anhidro, hierro en barras y en hojas, cordelería y cuerdas, cervezas, provisiones y comestibles, ferretería, maquinaria y kerosene. Ocupan el segundo lugar como exportadores de telas de algodón, productos químicos, drogas y perfumería, y les corresponde el tercer lugar en las exportaciones de telas de lino, vinos y licores espirituosos. La Gran Bretaña exporta los siguientes artículos en mayor cantidad que cualquier otro país: telas de algodón, de lino, de lana, drogas y clavos cortados y todo el carbón de piedra que allí se consume: ocupa el segundo lugar en lo que se refiere á calzado, cervezas, provisiones y víveres.

De Alemania se importa la mayor parte de los productos químicos, clavos de alambre, calcetas y calcetines baratos y ropa hecha. Francia envía toda la loza fina de China, la mayor parte de las drogas y perfumería, vinos y licores espirituosos y piezas de vestido. El comercio con China está circunscrito á sedas. Italia y Francia envían todos los sombreros de fieltro ordinarios, y España todo el calzado barato. Entre el calzado de mejor calidad para hombre, el que se fabrica en los Estados Unidos obtiene la preferencia "por lo bonito de su forma y la apariencia suave de la parte superior." Los Estados Unidos y España adelantan mucho en el comercio de telas de algodón y sus productos toman el lugar de los de fabricación inglesa.

Dice el Cónsul británico:

Con referencia al comercio en zarzas americanas, que hoy es igual á algo más de la tercera parte del comercio inglés y que en importancia sigue á éste, el producto americano es, con pocas excepciones, algo más caro que el artículo inglés; pero cualquiera diferencia que haya en precio está suficientemente equilibrada con la calidad inquestionablemente superior del material, el mayor ancho, la carencia de cola ó goma y la permanencia de los tintes. Una de las cosas que son contrarias á las zarzas americanas es el número reducido de pintas ó diseños en cada caja ó fardo. Los exportadores últimamente han perfeccionado el método de empacar para la exportación y hoy se encuentran más comunmente que antes pacas pequeñas.

En un informe enviado recientemente al Departamento de Estado por Mr. W. IRVIN SHAW, Cónsul americano en Barranquilla, este señor, al referirse al comercio de telas de algodón en Colombia, tomando el país en conjunto, se expresa así:

Se observará que de estas exportaciones (se refiere á los cuadros estadísticos que envía) Inglaterra manda como 69.81 por ciento; los Estados Unidos 10.89 por ciento; Francia como 9.21 por ciento; Alemania como 6.26 por ciento, é Italia como 3.42 por ciento. \* \* \* Aunque aquí se vende una gran cantidad de telas finas de algodón, es mayor la demanda que existe por las clases más baratas y ordinarias. \* \* \* Inglaterra exporta la mayor cantidad de estas telas á este mercado.

#### El Cónsul inglés dice:

Las telas americanas para sábanas son más suaves, pesan menos y por lo general tienen un acabado más bonito que las telas inglesas. Géneros de esta clase de buena calidad cuestan 13½ centavos en oro, menos 2 por ciento de descuento en Nueva York, y tienen mejor aceptación aquí que las que cuestan 7 peniques (14 centavos) en Manchester.

Una casa de San Francisco tiene el monopolio de la venta aquí de jabones blancos: la caja contiene de 20 á 60 barretas, según el tamaño de éstas, y el consumo anual alcanza á 15.000 cajas. Una fábrica nacional produce un artículo bastante bueno, pero que contiene mayor proporción de agua que los jabones importados. En Panamá se consumen por año como 1.000 resmas de papel de imprimir, todo comprado en los Estados Unidos. El amoníaco anhidro, que se importa de los Estados Unidos, se emplea en la fabricación de hielo artificial. El precio en Nueva York es más alto que en los puertos de Europa, pero lo bajo del flete hace que cueste menos. Hierro en barras y en hojas, alambre de púas y casi todo lo referente á cordelería se importa de los Estados á precios con los cuales no pueden competir las casas europeas, á lo cual se añade la ventaja del corto tiempo en que se reciben.

El comercio de exportación de los Departamentos mencionados demostró un aumento de más de 19 por ciento en 1898 contra 1897. Los artículos que demuestran mayor aumento son: Caucho, caoba, ipecacuana, cocobolo, bálsamos medicinales, bananos y Carey. El valor total de los artículos enviados á los Estados Unidos alcanzó á \$777,792.69. Además de los artículos mencionados, se exportaron también los siguientes: cacao, coco, café, cueros crudos, pieles, tagua y conchas de nácar. Las exportaciones para los otros

países alcanzaron á \$131,733.66, así: Gran Bretaña, \$103,777.00; Alemania, \$19,437.30, y Francia, \$8,519.27.

De Bocas del Toro, asiento de la industria de la explotación del plátano, se enviaron en 1896 á los Estados Unidos 2,029,021 racimos. La fruta viene de Barranquilla en pequeños vapores americanos á los mercados de Mobile y Nueva Orleans. El viaje redondo lo hacen en doce días. En Barranquilla, ciudad que tiene una población de 10,000 habitantes, hay quince casas negociantes en plátanos, cuyas exportaciones en 1898 alcanzaron á \$9,280,356.53, ó sea un aumento de \$670,303.57 sobre 1897. La industria más importante de esta sección es la fabricación de jabón, que se efectúa en dos fábricas montadas con los adelantos modernos. Una casa española montó hace poco una fábrica de velas y sus productos gozan de buena demanda. Las otras industrias de la ciudad son varias destilerías, una fundición, dos curtiembres cuyo producto mensual alcanza á 3,000 cueros, y muchas fábricas de ladrillos y tejas.

Las exportaciones de Barranquilla comprenden los siguientes artículos: algodón, oro en polvo y en pasta, plata y tabaco. La cantidad de café exportada alcanzó á 294,449 sacos, avaluados en \$5,196,477.26. El número de cueros crudos fué 242,647, avaluados en \$578,845. Desde que terminó la guerra varias casas de comercio han estado enviando ganado en pie á Cuba.

Notable como fuera la disminución en la cantidad de las importaciones hechas por Cartagena, según informa el Vicecónsul británico, también tuvo lugar un notable aumento en las exportaciones hechas por el mismo puerto. En 1898, el valor de las exportaciones alcanzó á \$5,302,178.21, contra \$3,773,870.96 en 1897, ó sea un aumento de \$1,528,307.25. Las exportaciones de café alcanzaron á 86,604 sacos, avaluados en \$509,073.48. Los otros artículos exportados fueron oro, por valor de \$1,106,577.61, y tabaco, por valor \$1,015,314.54. Siguen en importancia, indicando aumento sobre el año anterior, la exportación de ganado en pie para Cuba, que produjo \$813,697.16. Se cree que los embarques de ganado en pie para aquella isla continuarán durante la mayor parte de 1899.

Refiriéndose á Santa Marta, dice el Vicecónsul inglés:

El cultivo de café en Santa Marta, en la vertiente de la Sierra Nevada, que comenzó hace como dos años, está adquiriendo mucha actividad. Los cultiva-

dores por lo general son ingleses y americanos, que, según se expresan, están muy satisfechos con la apariencia que presentan los árboles. No obstante lo bajo del precio del café en la actualidad, los cultivadores están bien satisfechos del negocio, á causa de la situación excepcional de las plantaciones, que permitirá á sus dueños situar sus productos en el puerto á razón de una libra esterlina por tonelada, contra £14 por tonelada, que paga el café que viene de los mejores distritos del interior, siendo la calidad la misma. Buenos terrenos en una región saludable, á la altura de 3,000 á 4,000 pies, se pueden conseguir pagando de 8 chelines á 10 chelines por acre.

La producción del plátano sigue en aumento, y los métodos de cultivo se van perfeccionando, porque el negocio es remunerativo cuando se le maneja bien.

---

## HAITI.

### RECARGO EN LOS DERECHOS DE IMPORTACIÓN.

A continuación se leerá un extracto de la ley de 25 de febrero de 1899, relativa al pago en las aduanas del recargo de 25 por ciento establecido por la ley de 2 de octubre de 1898, á que se hizo referencia en el BOLETÍN MENSUAL de febrero, página 1420:

ART. 1º. A partir del 14 de mayo de 1899, el recargo de 25 por ciento impuesto á la importación en virtud del artículo 7 de la ley de 2 de octubre de 1898, se percibirá en billetes del tesoro destinándose el importe á retirar los billetes del tesoro de 1 ó 2 gourdes que circulan en la República.

---

## MÉXICO.

### DERECHOS DE PUERTO DE LA REPÚBLICA.

El Dr. LIMANTOUR, el Ministro de Hacienda de la República mexicana, ha enviado la circular siguiente á todos los cónsules para su gobierno y para conocimiento de todos los exportadores:

El Presidente de la República se ha servido disponer que ese Consulado, por todos los medios que tenga á su alcance, haga saber á los remitentes de efectos á nuestro país, que el Gobierno tiene noticia de que algunas compañías navieras cometen el abuso de cobrarles por alijo ó atraque á los muelles, por toneladas de carga y descarga, y por otros títulos, gastos ó derechos fiscales que ó no se causan, sino que son supuestos por las compañías en fraude de los remitentes ó destinatarios, ó que aun cuando se causen, su monto es muy inferior á la cantidad que por ellos les cobran.

Recomienda á U'd. el Presidente que en los avisos que circule el Consulado y fije en sus oficinas, cuide de manifestar que en beneficio de los remitentes de efectos á la República, así como de las empresas, que no cometen el abuso á que antes me refiero, ha dispuesto que se haga esa advertencia para que en todo caso pueda comprobarse la exactitud de los cargos que hagan las compañías por razón de derechos de puerto.

En esa advertencia debe expresarse que el único derecho fiscal de puerto que causan las mercancías á su importación y el cual, conforme á la ley, las aduanas deben cobrar á los importadores (y no á los buques), es el de "carga y descarga," aplicable, por ahora, solamente en el puerto de Veracruz, y á razón de un peso (plata) por cada tonelada de 1,000 kilos del peso bruto de las mercancías, excepto las especificadas en las circulares números 83 y 85, de julio 28 y setiembre 30 de 1898, las cuales mercancías causan, solamente, cincuenta centavos por cada tonelada de su peso.

Los cargamentos sujetos al derecho expresado que se descarguen en su totalidad por medio de alijo, ó los que se trasheden de un buque á otro de los fondeados en el puerto de Veracruz, viniendo destinados á otros puertos, sólo pagan la mitad de las cuotas antes señaladas.

Todos los demás derechos de puerto establecidos en el tráfico de altura, recaen sobre los buques y no sobre las mercancías.

Debe advertirse, además, que conforme á las leyes del país ningún derecho fiscal se paga en oro, sino en plata, y que también son pagaderas en plata las retribuciones que cobran en los puertos algunas compañías, autorizadas para ello por el Gobierno; por ejemplo, el llamado derecho de barra cobrado por la empresa canalizadora del puerto de Tampico, las remuneraciones por descarga en muelles de particulares ó de empresas constructoras, tales como los establecidos en Progreso, Frontera y Laguna (Isla de Carmen), así como los gastos de alijo, conducción y otros que algunas empresas acostumbran cargar á los remitentes como adicionales al flete.

Por último, respecto de aquellos buques que conducen mercancías con alijo pagado para puertos, como el de Veracruz, en que se causa el derecho de carga y descarga, debe llamarse la atención sobre la circunstancia de que si el buque atraca á los muelles ó malecones, no hay gasto de alijo, y entonces, aquel derecho se cobra íntegro, mientras que habiendo alijo se reduce á la mitad, como antes se dice; pero en uno y en otro caso el mencionado derecho de carga y descarga es aplicable á los importadores y no á los buques.

#### LA INDUSTRIA AZUCARERA.

Dice "El Economista Mexicano" que la República de México produce anualmente de 70.000 á 90.000 toneladas de azúcar. La caña de azúcar se cultiva actualmente en cerca de 2,800 haciendas y ranchos, que producen el azúcar conocido con el nombre de *panocha* y también aguardiente. Estos productos se consumen en el país.



Á manera de contraste, afirma "El Economista" que en Cuba 500 plantaciones están produciendo 1,000,000 de toneladas de azúcar cada año, ó en otras palabras la isla produce más de doce veces la cantidad producida en México, con un número de plantaciones que no es la quinta parte de las que existen en dicha República. Según el citado periódico, la causa de esto es que en México se sigue todavía en las haciendas de caña, en su mayor parte, el mismo sistema tradicional y anticuado que se ha seguido por siglos.

En algunas pocas de las plantaciones de más importancia se ha adoptado una combinación de métodos antiguos y modernos, pero estas haciendas están situadas á una elevación demasiado grande sobre el nivel del mar para producir buenas cosechas y para el perfecto desarrollo de la caña. Por otra parte, en la vecindad de las costas, el clima es caliente y húmedo: no hay necesidad de riego y la caña crece rápidamente, de suerte que está lista para ser cortada en menos de un año, y durante un período que varía de 8 á 15 años se pueden obtener retoños de las plantas primitivamente sembradas. Es en estas regiones donde la industria azucarera daría buenos resultados, y se está llamando hacia ellas la atención de los plantadores. En las alturas donde en la actualidad crece la mayor parte de la caña de azúcar, la madera y otros combustibles son escasos, de mala calidad y caros. El hecho es que los plantadores se ven obligados á emplear como combustible el bagazo que queda de la caña después de molida. Además, la caña es muy dura y contiene poca sustancia sacarina.

En la costa se obtiene combustible en abundancia, y su precio no es un obstáculo para el empleo de los procedimientos más perfectos en la extracción del jugo de la caña. El clima hace que la caña sea muy suave, y usando el método de difusión, rinde de 12 á 13 por ciento de azúcar. Cuando se usa simplemente un buen método de molienda, se obtiene no menos de 10 por ciento, que es el promedio en las Antillas.

## PARAGUAY.

## ALICIENTES Á LA COLONIZACIÓN—PRODUCTOS AGRÍCOLAS.

Como resultado de muchas preguntas que se le han hecho cerca de las concesiones de terrenos que el Gobierno paraguayo hace á los inmigrantes, el Cónsul de los Estados Unidos, Mr. RUFFIN, ha enviado un informe relativo á la colonización en aquel país. Además de sus propias observaciones, Mr. RUFFIN envía copias de algunas cartas que ha recibido del Señor CARLOS SANTOS, jefe de la Oficina de Inmigración del Paraguay.

En dichas comunicaciones el Señor SANTOS dice que creyendo el Gobierno que el progreso futuro del país depende en gran parte del desarrollo de la agricultura, ha tratado, por cuantos medios están á su alcance, de proteger la inmigración y de crear centros de producción con los elementos adecuados al efecto. Agrega, además, que hay comarcas de considerable tamaño sobre el río Paraguay al norte de la República, que son excelentes terrenos agrícolas y de pasto, los cuales ofrecen gran facilidad para el transporte de productos por los ríos Paraguay y de la Plata. Refiriéndose á las dos colonias italianas recientemente fundadas en la Villa del Rosario, una de 20 leguas cuadradas y la otra de 8, dice que el Gobierno impuso como condición que 35 familias debían establecerse en cada legua cuadrada. Se les da el pasaje libre desde Montevideo ó Buenos Aires; se les exime de impuesto por diez años; se les permite introducir sin pagar derechos su equipaje, muebles, utensilios domésticos, semillas, herramientas y maquinaria para la agricultura.

Se les dan los gastos de embarco y reembarco, manutención y alojamiento por cinco días, y trasportación al lugar donde van á fijar su residencia permanente. Las mismas condiciones pueden ser obtenidas por cualquiera empresa colonizadora. Asegura también el Señor SANTOS que, según una ley últimamente promulgada, se pueden obtener títulos de propiedad sin costo alguno en el término de dos años. En cuanto á los terrenos que se venden en las colonias del Estado, su precio es de un peso (como 14 centavos en moneda de los Estados Unidos) por 7,600 metros cuadrados, si se paga al contado, y de 2 pesos si el pago se hace en

diez anualidades. Cuando el Gobierno otorga una concesión á algún individuo, éste debe convenir en el precio á que va á vender los terrenos á los colonos.

Un informe en que se dan los precios de los terrenos en los diferentes departamentos muestra que aquél varía de \$180, oro, á \$25,000, oro, por legua cuadrada. El promedio es de \$1,629. Solamente las colonias fundadas por el Gobierno tienen derecho á recibir auxilios pecuniarios. Una casa con dos cuartos, de 13 x 15 pies cada uno, cuesta, según el Señor SANTOS, de \$120 á \$150 en papel (\$17 á \$23 en oro) y dura de seis á siete años. El Gobierno es el que señala el número de personas que debe establecerse en cada legua cuadrada. El idioma oficial del país es el castellano, pero tanto el Señor SANTOS como el Señor Don José S. DECOUD, Ministro de Relaciones Exteriores, hablan y escriben el inglés. Ambos residen en la Asunción.

Al hablar de los productos del país, Mr. RUFFIN dice que las empresas agrícolas en gran escala darían pronto buenas utilidades. Asegura que los tomates y las patatas se venderían muy bien en la República Argentina y en el Uruguay. El tabaco se da bien. Se cultiva el algodón para el consumo del país. Se pueden obtener cada año dos cosechas de maíz, pero la segunda es generalmente poco satisfactoria. No hay molinos para moler el maíz, y los naturales lo muelen de una manera muy primitiva. La mandioca, de la cual se dió una descripción en la página 610 del BOLETÍN MENSUAL correspondiente al mes de octubre de 1898, es llamada el pan de los paraguayos, y su cultivo es muy fácil. La caña de azúcar crece por todas partes. Los cacahuets, los guisantes y los frijoles se dan bien. Las naranjas son abundantes (véase el BOLETÍN del mes de noviembre, página 808). El arroz se produce en cantidades limitadas. Pueden darse muy bien otros productos del reino vegetal, pero hasta ahora no se ha experimentado con ellos.

En el BOLETÍN MENSUAL del mes de diciembre de 1898, página 1010, se publicó una catta de Mr. I. WAVRUNK, inmigrante de los Estados Unidos, relativa al Paraguay, y últimamente se ha recibido una comunicación suya en la que se manifiesta muy satisfecho de su nuevo hogar.

## SALVADOR.

## LEYES RELATIVAS Á LAS ADUANAS.

Las siguientes leyes acerca de los derechos de importación y exportación han sido dictadas por el Gobierno del Salvador:

## IMPUESTO DE 25 CENTAVOS.

En virtud de un acuerdo de 21 de diciembre de 1898, se ha creado un impuesto de 25 centavos, plata, sobre cada 46 kilos de mercaderías que se importen en la República, debiendo regir esta disposición desde el 1º de enero próximo en adelante.

## IMPORTACIÓN DE NICARAGUA, HONDURAS Y COSTA RICA.

En virtud de un acuerdo de 4 de enero de 1899, los productos y artefactos nacionales procedentes de las Repúblicas de Nicaragua, Honduras y Costa Rica, pagarán únicamente los impuestos establecidos por la importación de mercaderías extranjeras, con excepción de la suela, calzado, galápagos para señora, finos ú ordinarios, sillas para montar, finas ú ordinarias, y vaquetas para maletas, que pagarán, además de dichos impuestos, el cuatro por ciento (4 por ciento) sobre la tarifa de aforos señalada á los artículos procedentes de las Repúblicas de Centro-América. El presente acuerdo comenzará á regir doce días después de su publicación.

## PRIVILEGIOS CONCEDIDOS Á LOS INSTRUMENTOS DE MINERÍA.

ART. 1º. Por todo derecho é impuesto pagarán el almacenaje y guías los artículos siguientes que fueren importados por los propietarios de minas en explotación:

Maquinaria de hierro y accesorios, inclusive bombas, motores, chumaceras, poleas, y fajas de toda clase.

Tornillos de banco de hierro, malacates, yunques, fraguas, cadenas de hierro, cables de acero, rieles de hierro, cubas, cabrestantes, y otros implementos que sean necesario. Carbón de cok, pólvora dinamita, balanzas grandes (capacidad de 4 á 5 toneladas), acero ochavado para fabricar barrenos y brocas, aceite para máquinas, lámparas de mineros, picos, cinceles, martillos y mazos para machacar minerales, carretillas de mano, productos químicos para el uso en el trazo de fundir y en los análisis en el laboratorio, crisoles, morteros, hornos, balanzones, copelas de arcilla, balanzas chicas para análisis, ladrillos refractarios y azogue.

ART. 2º. Para gozar del beneficio á que se refiere el artículo anterior, el propietario de minas deberá presentar al Ministerio de Hacienda las facturas consulares respectivas á fin de que por esa oficina se dé á la aduana la orden correspondiente.

ART. 3º. Los artículos mencionados pagarán los derechos é impuestos como está establecido, cuando no vengán destinados para el servicio de minas.

ART. 4º. Los mineros que abusando de este privilegio emplearen los mencionados artículos en usos distintos que el de las minas, perderán el privilegio en lo sucesivo y sufrirán una multa triple al valor de los derechos é impuestos que les correspondería pagar por los mismos artículos.

ART. 5º. Quedan derogadas todas las disposiciones que se opongan al presente.

---

## ESTADOS UNIDOS.

### COMERCIO CON LA AMERICA LATINA.

#### RELACIÓN DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES.

En la página 2180 aparece la última relación del comercio entre los Estados Unidos y la América latina tomada de la compilación hecha por la Oficina de Estadística del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, cuyo jefe es Mr. O. P. AUSTIN. Estos datos se refieren al valor del comercio arriba mencionado. La estadística corresponde al mes de abril de 1899, corregida en mayo 27 del mismo año, comparada con la del período correspondiente del año anterior, y también comprende los datos referentes á los diez meses que terminaron en abril de 1899, comparados con igual período de 1898. Debe explicarse que las estadísticas de las importaciones y exportaciones de las diversas aduanas referentes á un mes cualquiera no se reciben en el Departamento del Tesoro hasta el 20 del próximo mes, necesitándose algún tiempo para su compilación é impresión, de suerte que los datos estadísticos correspondientes al mes de abril, por ejemplo, no se publican sino en junio.

#### CARBÓN DE POCAHONTAS.

“La Producción Nacional,” publicación quincenal de Buenos Aires, hace, en su número de 19 de abril, una comparación interesante entre el mérito del carbón inglés y el del americano, refiriéndose especialmente al de Pocahontas, en Virginia. Según el mencionado periódico, el objeto que se propone al hacer la comparación, es destruir una opinión errónea, generalmente admitida como verdad indiscutible.

Llama la atención dicho periódico al hecho de que universalmente se cree que los carbones ingleses son los mejores y los más

baratos. Si esto fué cierto en lo pasado, ahora hay que reconocer que el carbón de las minas de Pocahontas ocupa el primer lugar entre todos los del mundo. Estas minas que han estado en explotación durante pocos años, produjeron en 1892 unas 4735 toneladas, pero su producción ha aumentado constantemente, pues en 1898 se extrajeron de ellas 4,600,000 toneladas. El carbón de Pocahontas es de los llamados blandos, semibituminoso, y se recomienda por su enorme fuerza calorífica que lo designa como el carbón más generador de vapor para las máquinas, por su pequeña cantidad de escorias y cenizas, y la mínima cantidad de humo que desprende.

Este carbón ha sido adoptado oficialmente por el Gobierno de los Estados Unidos á bordo de sus cruceros, y también ha sido probado y adoptado hasta cierto grado por la Gran Bretaña, con no poco asombro de los ingleses, los cuales creían de buena fe que sus carbones nacionales eran inmejorables. Esto es en sí mismo para el carbón de Pocahontas una garantía y reconocimiento de calidad de primer orden.

Como prueba concluyente de lo dicho, se citan á continuación los informes dados por dos súbditos británicos muy prominentes. Sir JULIAN PAUNCEFOTE, Embajador de Su Majestad Británica en Washington, dirigió, en marzo de 1894, un informe á Lord ROSEBERRY, en aquella época Primer Ministro del Reino, informe que fué trasmitido á las dos cámaras del Parlamento inglés por orden de la Reina. Sir JULIAN se expresa de esta manera:

La gran crisis carbonífera de 1893 y las facilidades que ha dado á los competidores extranjeros han sido objeto de mucha discusión en la prensa, demostrando al público que es un error el creer que Inglaterra produce el carbón más barato en el mundo. Al contrario, en cuanto se refiere á los Estados Unidos, debemos tenerlos siempre presentes, si no queremos perder nuestra supremacía como país productor de carbón. Se ha llamado la atención al hecho de que habiendo los Estados Unidos desde hace unos cuantos años producido su carbón á un precio de poco más de la mitad del de nuestro país, tiempo vendrá en que podrán competir con nosotros en nuestros mismos mercados. Los carbones de Virginia son, como calidad, de los mejores que existen para la producción del vapor; su superioridad está demostrada por la pequeña cantidad de ceniza y de azufre que dejan, y la enorme proporción de carbón y combustible volátil que contienen.

En apoyo de lo expuesto, se puede citar un discurso pronunciado por Mr. T. FORSTER BROWN, de Cardiff, ante la Sociedad de

Artes, el 26 de abril de 1899, en el que habló del asunto como sigue:

Aunque tenemos en la Gran Bretaña numerosos depósitos de carbón que aun no han sido explotados y que probablemente son suficientes para hacer frente por 300 años, poco más ó menos, á un consumo anual superior á nuestra producción actual, estamos agotando rápidamente el mejor y más barato de los carbones que se producen, y en 50 años aproximadamente la mayor parte de nuestros más valiosos depósitos de dicho mineral estará completamente agotada, con excepción de aquellas minas que sólo se podrá explotar mediante gastos muy crecidos, los cuales después de medio siglo aumentarán rápidamente. Los Estados Unidos de América poseen depósitos carboníferos mucho más extensos que los de la Gran Bretaña. Ya aquel país produce carbón á menos costo que nosotros, y en cuanto las condiciones físicas pueden afectar el precio, es claro que continuará produciéndolo muy barato por un período mucho más largo que nosotros. Agotados nuestros principales depósitos de carbón, y cuando solamente nos queden minas que serán muy costoso explotar, la competencia americana será mucho más seria para este país en todas nuestras relaciones comerciales de lo que puede probablemente serlo en un futuro inmediato.

Cuando, en 1898, el Gobierno brasileño pidió que se le presentaran propuestas relativas al precio á que se le venderían 120,000 toneladas de carbón para el Ferrocarril Central del Brasil, de las once ofertas sometidas el 31 de octubre, una de las americanas fué la más baja de todas. Este carbón fué ofrecido en competencia con el llamado de Cardiff, al cual iguala, si es que no lo supera bajo todos conceptos, según las opiniones citadas atrás.

El Cónsul de los Estados Unidos en Buenos Aires, Mr. MAYER, informó al Departamento de Estado, con fecha 27 de diciembre de 1898, que habían llegado á aquel puerto en buques de vela los primeros cargamentos de carbón americano. Menciona este hecho como el principio de una nueva era para la marina mercante americana, y predice que dentro de poco tiempo la Argentina recibirá de los Estados Unidos todo el carbón que consume.

En el BOLETÍN MENSUAL de la Oficina de las Repúblicas Americanas correspondiente al mes de abril, aparece, en la página 1754, un cuadro comparativo de la producción de carbón en todos los países del mundo, y en él se muestran las enormes ventajas de que los Estados Unidos gozan sobre todos sus competidores. Asimismo se da cada mes en la citada publicación cuenta de la distribución de dicho artículo entre los varios países latino-americanos,

según el resumen preparado con datos que suministra la Oficina de Estadística del Ministerio de Hacienda de los Estados Unidos.

El periódico, "The Brazilian Review," en el número correspondiente al 9 de mayo de 1899, dice, en la página 393, lo siguiente:

El vapor alemán, *Dalecarlia*, llegó á Santos el 30 de marzo próximo pasado, trayendo 2,034 toneladas de carbón de Pocahontas, consignadas á los Señores LYON & Co., únicos agentes de CASTNER, CURRAN & AULLITT para la venta en el Estado de Sao Paulo. De dicho Estado escriben que este carbón es cada día más y más solicitado, y que si es verdad que hay todavía mucho que hacer antes de que, según dice el Consul americano en Buenos Aires, sustituya por completo al carbón inglés, no es menos cierto que los ingleses deben andar con cuidado, si no quieren encontrar antes de mucho tiempo una competencia poderosa.

#### CREACIÓN DE NUEVOS EMPLEADOS INSULARES.

Con fecha 8 de mayo, el Presidente MCKINLEY dió el siguiente decreto ejecutivo, que no se hizo público hasta el 26 del mismo mes, relativo al gobierno de las islas que, como resultado de la guerra con España, quedaron bajo la administración de los Estados Unidos:

MANSIÓN EJECUTIVA,  
*Washington, 8 de mayo, 1899.*

En virtud de las facultades de que me hallo investido como Comandante en Jefe del Ejército y de la Marina de los Estados Unidos, por las presentes ordeno y dispongo que, mientras los Estados Unidos mantengan el gobierno militar en la Isla de Cuba y en todas las islas de las Antillas, al occidente del grado setenta y cuatro, longitud este, evacuadas por España, se manden crear y se mantengan los empleos de Revisor (Auditor) de las islas, un sub-revisor, encargado de examinar las cuentas del Departamento de Aduanas, y un sub-revisor con el cargo de examinar las cuentas del Departamento de Correos, los cuales serán desempeñados por personas nombradas por el Secretario de la Guerra y cuyos deberes consistirán en examinar todas las cuentas de las islas.

Por las presentes se manda crear y mantener el cargo de Tesorero de las Islas, que será desempeñado por el oficial del ejército regular de los Estados Unidos que se nombre al efecto. Dicho Tesorero de las Islas está en el deber de recibir y custodiar todo el dinero que produzcan las rentas de las islas, y hacer los desembolsos y trasposos de dichos fondos, solamente en vista de las cédulas que emita el Revisor de las Islas, refrendadas por el Gobernador General.

Todas las leyes é instrucciones necesarias para hacer efectivas las disposiciones contenidas en las ordenanzas ejecutivas referentes á dichas islas, serán dadas por el Secretario de la Guerra.

WILLIAM MCKINLEY.



Un decreto igual se dió para Puerto Rico y otro para las Filipinas, de suerte que todas estas islas tendrán un mismo sistema de gobierno.

CONDICIÓN DE LAS COSECHAS EL 1º DE JUNIO DE 1899.

En la Circular publicada por el Departamento de Agricultura de los Estados Unidos para junio de 1899, acerca de las cosechas del país, aparecen las estadísticas siguientes referentes á los cereales, el algodón y las frutas:

*Trigo de Primavera.*—Los informes preliminares indican una reducción de cerca de 470,000 acres ó sea 2.5 por ciento en el área de cultivo. La condición ó estado se calcula en 9.4 por ciento, comparada con 100.9 por ciento el 1º de junio de 1893; 89.6 por ciento para la fecha correspondiente de 1897, y 98.2 por ciento el promedio medio del mes de junio por los últimos 13 años.

*Trigo de Invierno.*—La condición se calcula por término medio en 67.3 por ciento, comparada con 90.8 por ciento en junio 1º, de 1898, 78.5 para la misma fecha de 1897, y 83.4 el promedio medio de junio durante los últimos 13 años.

*Avena.*—Número total de acres 169,000 ó sea siete-décimos de 1 por ciento menos que en 1898. El promedio de la condición fué 88.7 por ciento comparado con el estado correspondiente al 1º de junio de 1898, y 91.2 el promedio medio para junio en 13 años.

*Cebada.*—Los informes recibidos indican un aumento de 3.1 por ciento en el número de acres de cultivo, sobre 1898. Se calcula en 91.4 por ciento el promedio de la condición de este cereal comparada con 78.8 por ciento para junio 1º, de 1898, y 89.6 por ciento el promedio medio por los últimos 13 años.

*Centeno.*—Este cereal demuestra una disminución de 8.9 por ciento en el número de acres de cultivo; el promedio de su condición es 84.5 por ciento comparado con 97.1 en junio 1º de 1898, y el promedio medio de 91.3 por ciento durante los 13 últimos años.

*Arroz.*—En el Estado de Luisiana, que es el principal productor de arroz, hubo un aumento de 7 por ciento en el número de acres de cultivo, y en todos los otros Estados en los cuales la industria es de suficiente importancia para merecer su examen, con excepción de Alabama y Mississippi, se notó algún aumento. En el primer Estado la condición es 8 puntos bajo el promedio general de los últimos cinco años, pero en los otros tres Estados el tanto por ciento fué dos en uno, dos en otro y en el otro ocho, sobre el promedio.

*Algodón.*—Los informes indican que ha habido una disminución de cerca de ocho por ciento en la extensión del área de cultivo, siendo el promedio de la condición 85.7, comparado con 89 por ciento el 1º de junio de 1898, y 88.1 el promedio medio por los últimos 13 años.

*Frutos.*—En los 13 Estados que según el último censo tienen 3,000,000 ó más manzanos en fruto, la cosecha demuestra que para el 1º de junio la condición era más ó menos igual al promedio del mismo mes durante los 13 últimos años.

El prospecto de la cosecha de melocotones ó duraznos indica que no será igual al promedio regular, aún cuando se debe tomar en consideración la inmensa extensión de terreno y las variadas condiciones climatológicas de los Estados Unidos que hacen difícil la pérdida total de la fruta.

## URUGUAY.

### LOS PRINCIPALES ARTÍCULOS DE EXPORTACIÓN DURANTE EL PRIMER TRIMESTRE DE 1899.

Los principales artículos de exportación de la República del Uruguay son, según se expuso minuciosamente en el *BOLETÍN MENSUAL* correspondiente al mes de mayo, productos animales y agrícolas. Durante el primer trimestre de 1899 el número de cueros de buey secos exportados fué de 544,506, de los cuales 269,232 se enviaron á los Estados Unidos. Esto fué casi todo lo que se exporto para este país, porque el resto se compuso de 167 pacas de pelo, con un peso de 992 libras cada una: 420 pacas de pieles de cabra, con un peso de 815,70 libras cada una: 1,258 pacas de lana, con un peso de 992 libras cada una, y 2,721 pacas de heno, con un peso de 110 libras cada una.

De los cueros de buey salados, 233,004, en un total de 246,752 exportados, fueron enviados á Alemania y á Bélgica. Alemania tomó también todos los 27,187 cueros de caballo secos y los 10,353 cueros de caballo salados que se exportaron. De las 12,829 pacas de heno que se exportaron, Francia tomó 10,931. Casi todo el sebo exportado, que consistió en 4,633 pipas, con un peso de 881.84 libras cada una: 3,561 bocoyes, con un peso de 440.9 libras cada uno, y 5,164 barricas, con un peso de 220.45 libras cada una, fué á la Gran Bretaña y Italia. Francia tomó la mitad de las lanas, lo cual ascendió á 189,263 pacas. Todos los carneros helados, que ascendieron á 421,725, fueron á la Gran Bretaña. Casi toda la mantequilla (12,671 cajas, en un total de 13,300), fué enviada á Inglaterra.

En cuanto á la exportación de productos esencialmente agrícolas, las cantidades fueron las siguientes: trigo, 362,492 toneladas; maíz, 77,439 toneladas; linaza, 85,581 toneladas; harina de trigo, 5,117 toneladas; afrecho, 12,446 toneladas; heno, 145,570 pacas (de las cuales 142,026 fueron enviadas al Brasil);

quebracho, 53,017 toneladas; azúcar, 3,153 toneladas; 35,004 sacos de moyuelo; 20,305 sacos de semilla para sacar aceite; 1,126 pacas de tabaco, y 314 sacos de semillas para pájaros.

RENTAS ADUANERAS DE MONTEVIDEO EN ABRIL DE 1899.

Con fecha 8 de mayo, el Ministro de los Estados Unidos, Mr. FISCH, trasmite al Departamento de Estado en Washington noticias referentes á los productos de la aduana de Montevideo durante el mes de abril, tomados de un informe oficial de la aduana.

Las importaciones fueron \$859,877.42; las exportaciones, \$122,038.63; presupuesto de los departamentos, \$25,000; total, \$1,076,916.05.

Los productos de los mismos ramos en el mes de abril de 1898 alcanzaron á \$1,018,950 y por el mismo mes de 1897, á \$702,361.

Acompañando los expresados datos aparece el comentario que extractamos como sigue:

Estas entradas son las mayores de que se tenga noticia referentes á cualquier mes de abril, con excepción de 1895, en cuya fecha llegaron á \$1,115,869. Los números que arrojan las importaciones, \$859,877.42, son especialmente satisfactorios, comparados con \$894,260 en marzo último, \$830,492 en abril del año pasado. Esto indica que el comercio en general se ha reanimado. Desgraciadamente esta animación ha sido tardía, y apenas podemos esperar que cantidades tan altas se conserven en los próximos meses de invierno cuando los negocios son flojos, tanto en las importaciones como en las exportaciones. Estamos entrando en la estación más pesada del año que dura desde ahora hasta octubre ó noviembre próximos.

Las entradas de aduana durante los cuatro primeros meses del presente año alcanzaron á \$3,765,621, contra \$3,904,113 durante el mismo período del año pasado. Por consiguiente hay una disminución de cerca de \$140,000 que indudablemente se resarcirá en los meses subsiguientes, pues el espíritu que parecía preceder durante los comienzos de 1898 no se ha mantenido firme.

## VENEZUELA.

### IMPORTACIONES PROCEDENTES DE LOS ESTADOS UNIDOS EN EL MES DE ABRIL DE 1899.

Los siguientes datos estadísticos acerca de los embarques hechos de productos americanos para varios puertos de Venezuela durante el mes de abril, comparados con igual mes del año de 1898, han

sido preparados de los cuadros remitidos á la Oficina de las Repúblicas Americanas por el Señor DON ANTONIO E. DELFINO, Cónsul-General de Venezuela en Nueva York.

En abril de 1899 el número de bultos exportados de los Estados Unidos alcanzó á 47,369, con un peso de 2,559,363.45 kilogramos, valorados en \$253,631.62. En abril de 1898 el número de bultos fué 56,656, con peso total de 2,869,955.27 kilogramos, valorados en \$228,289.08. Los embarques durante 1899 indican un aumento de \$25,342.54, pero aquí están incluidos \$55,000 en oro acuñado, lo cual reduce el valor de todos los otros artículos á \$29,657.46, comparado con el mes de abril de 1898.

El valor total de los embarques, hechos para cada uno de los puertos, fué como sigue: La Guaira (incluyendo \$55,000 en oro acuñado), \$132,701.01; aumento, \$21,699.16. Maracaibo, \$39,623.89; disminución, \$1,018.58. Puerto Cabello, \$38,986; aumento, \$24,148.13. Ciudad Bolívar, \$22,730; disminución, \$21,849.49. La Vela, \$8,057; disminución, \$1,690.68. Carúpano, \$7,254.18; aumento, \$2,125.28. Guanta, \$2,105.35; aumento, \$1,735.35. Caño Colorado, \$1,136.33; aumento, \$324.33. Cumaná, \$1,037; disminución, \$131.

Los embarques de mercancías fueron, entre otros, los siguientes: harina de trigo, \$43,373; manteca, \$29,806; víveres, \$11,431.98; drogas y perfumería, \$11,430.08; kerosene, \$11,430; maquinaria, \$9,675.64; mantequilla, \$9,122; quincallería y miscelánea, \$8,605.97; dril de algodón de color y blanco, \$8,598.94; zarcas, \$7,299.46; dril crudo de algodón y liencillo, \$6,645.60; cordelería, etc., \$6,037; ferretería, \$5,777.69; alambre de púas y grapas, \$5,634; tabaco de masear, \$4,164; picadura para cigarrillos, \$4,114; jabonería y velería, \$3,319; aceites y pinturas, \$2,452.30; lona y loneta, \$2,288; efectos de imprenta (papel, tipo, etc.), \$1,474.41; hachas é instrumentos agrícolas, \$1,274; máquinas de coser, \$1,094.

## MISCELÁNEA COMERCIAL.

## REPÚBLICA ARGENTINA.

**Nueva Publicación Alemana.** Con el título de "La América del Sur, y Especialmente la Argentina," se acaba de publicar una obra sobre aquella República. El libro está escrito en lengua alemana, y su autor es el Dr. P. MARTENS, que por muchos años fué periodista en Buenos Aires. El escritor dice con toda claridad que el objeto que se propone es hacer que Alemania y los alemanes se interesen más en la Argentina. Trata de la condición económica del país, y da importantes datos estadísticos sobre la agricultura y la minería y con especialidad sobre la más importante de las industrias argentinas, á saber: la cría de ganado. Muestra á los inmigrantes las ventajas que ofrece el país y les da datos cuidadosamente preparados acerca de lo que cuesta ir de Alemania á la Argentina. La obra ha sido publicada por JOHANNES RADE, de Berlin, Alemania.

## COSTA RICA.

**Interesante Trabajo Histórico.** La Oficina de las Repúblicas Americanas ha recibido del Gobierno de Costa Rica un interesante trabajo histórico, publicado oficialmente en San José, é impreso en la Tipografía Nacional. Es el primer tomo de "Documentos Relativos á la Independencia," y contiene las actas de los ayuntamientos de la entonces Provincia de Costa Rica, desde fines de 1821 hasta diciembre de 1823, compilados por DON FRANCISCO MARÍA IGLESIAS, que se ha ocupado desde 1883 en recoger los informes que ahora se publican, habiendo sido nombrado por el Presidente de la República para arreglar y organizar los archivos nacionales. Un nuevo tomo está en vía de preparación, y contendrá el nombramiento é instalación de la Junta Gubernativa, el Pacto provisional, primer débil ensayo constitutivo, y todos los acuerdos y demás actos públicos desde su instalación hasta que definitivamente se organizó el Estado. (Archivos Nacionales; Documentos Relativos á la Independencia. Actas de los Ayuntamientos desde fines de 1821 hasta diciembre de 1823. Francisco María Iglesias. Tipografía Nacional, San José, Costa Rica, 1899.)

## MEXICO.

**Ensayos en el Cultivo del Lino.** Es probable que el cultivo del lino llegará á ser una de las industrias de México. Últimamente se han hecho ensayos en la Escuela Nacional de Agricultura, en los alrededores de la ciudad de México, donde se sembró de lino un pedazo de tierra. Al cabo de sesenta y un días, los tallos habían, en ciertos casos, adquirido una altura de 41 pulgadas, y parecían adaptarse perfectamente al suelo y al clima, que es muy aparente para el cultivo de esta planta. La Secretaría de Fomento se interesa mucho en esta nueva empresa y piensa darle todo su apoyo. La única dificultad para este cultivo en el gran valle de México es la falta de agua, la cual, sin embargo,

**Bull. No. 12—8**

puede suplirse por medio de riego. También en el Estado de Tlaxcala se están haciendo ensayos del mismo cultivo.

**Obra Estadística en Preparación.** El bien conocido periodista mexicano, DON ALFONSO E. LÓPEZ, está escribiendo un libro, en español y en inglés, sobre la estadística, condición económica y agricultura, etc., de los Estados de Yucatán, Campeche y Chiapas.

#### ESTADOS UNIDOS.

**El Sistema de Capitación Aplicado á las Islas.** En contestación á una pregunta que se le dirigió, el Ministro de la Guerra interino, SEÑOR MEIKLEJOHN, contestó, con fecha 3 de mayo, que el sistema de capitación impuesto por las leyes y reglamentos expedidos por el Ministerio de Hacienda el 16 de agosto de 1898, y que se aplica á los inmigrantes que llegan á cualquier puerto de los Estados Unidos, es igualmente aplicable á todo inmigrante que quiera entrar á los puertos de Cuba, Puerto Rico y las Filipinas.

**Trabajos en Madera.** La Compañía J. A. FAY & EGAN, que es una de las más grandes del mundo dedicadas á trabajos en madera, y cuya fábrica está situada en Cincinnati, Ohio, está en la actualidad dando mayores proporciones á dicho establecimiento, que será provisto de los instrumentos más modernos y perfectos. Sin que los operarios empleados en los talleres lo solicitaron, la compañía les aumentó sus salarios el 1º de mayo en un 10 por ciento.

#### VENEZUELA.

**Condecoraciones para Ciudadanos de los Estados Unidos.** El Ministro Loomis ha informado al Departamento de Estado que el Gobierno de Venezuela desea condecorar al Almirante SAMPSON y á los principales oficiales del Escuadrón del Atlántico del Norte, que últimamente estuvieron en La Guayra, así como al comandante C. C. TODD, del *Wilmington*, con el Busto del Libertador. El Presidente ANDRADE desea manifestar de esta manera cuánto aprecia el Gobierno de Venezuela los sentimientos amistosos del de los Estados Unidos, evidenciados con la visita del Almirante SAMPSON y del escuadrón que comanda.

# BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

---

---

VOL. VI.

JUNHO DE 1899.

No. 12.

---

---

MERCADORIAS AMERICANAS PARA OS MERCADOS AMERICANOS.

IV.

AS MACHINAS AGRICOLAS AMERICANAS.

No ultimo numero do BOLETIM foi publicado o terceiro da presente serie de artigos consagrados a levar ao conhecimento dos paizes que formam a União de que é orgão esta Secretaria, a superioridade reconhecida daquelles productos de fabricação americana, cujo emprego no desenvolvimento das industrias da America Latina haverá de produzir notaveis resultados.

A principal fonte de riqueza das nações que estão ao sul dos Estados Unidos é a agricultura, que em muitas, si não em todas dellas, é o unico sustento de seus habitantes, pela carencia de outras industrias em estado de desenvolvimento sufficiente ás necessidades da vida industrial e commercial. D'aqui a troca dos productos naturaes, unicos que se podem explorar, pelos da manufactura em todos seus ramos e a necessidade de aperfeiçoar e augmentar aquelles á medida que as circumstancias o exigem. Para conseguir isto deve-se começar por procurar os meios mais adequados ao fim proposto, os instrumentos mais a proposito ao cultivo da terra, ós que deen melhores resultados na preparação

do producto, em uma palavra, os que aperfeiçoem a produção e assim augmentem o commercio.

Do exito que os instrumentos e as machinas agricolas americanos tem alcançado, não ha que duvidar. Fóra do consumo que tem neste paiz, cuja riqueza teve por base a agricultura que é hoje uma das suas principaes industrias, aquelles productos da industria manufactureira americana exportam-se ao presente para os paizes da Europa e suas colonias, para a Asia e a Africa, o qual mostra sua excellencia, pois vão alli em concurrencia com os dos fabricantes francezes, inglezes, allemães, belgas, etc., que até ha pouco tinham um monopolio quasi exclusivo destes productos.

O Director da Repartição de Estatisticas da Secretaria do Thesouro dos Estados Unidos, no relatorio que precede aos quadros estatisticos do commercio estrangeiro dos Estados Unidos, correspondentes ao anno fiscal que terminou no dia 30 de Junho de 1898, diz assim, sob a epigraphe, "Desenvolvimento de nossas exportações de manufacturas:"

O anno de nosso centenario, 1876, quando exhibimos perante o mundo nossa habilidade nas industrias mecanicas e productoras parece ser marcado nova era para nosso commercio de exportação. Antes daquella data o balanço do commercio tinha sido quasi sempre contra nós e desde então quasi sempre tem sido em nosso favor. Antes daquella data nossas exportações em geral nunca alcançaram a \$600,000,000 por anno; em 1898 passaram de \$1,200,000,000. \* \* \* De 1876 a 1898 nossas exportações para a America do Sul augmentaram em 53.6 por cento; para a America ingleza em 88.4 por cento; para a Europa 96 por cento; para a Asia e Oceania 441.4 por cento, e para a Africa 306.5 por cento. Nossas exportações de instrumentos agricolas que em 1876 apenas chegaram a \$2,256,449, foram no anno passado \$7,609,732. \* \* \*

São dignos de mencionar-se os Algarismos que representam as exportações de instrumentos agricolas americanos para os paizes do Velho Continente, durante o anno em referencia, e que calcula assim a mencionada estatistica :

Grã Bretanha .....	\$1, 145, 025
Belgica .....	160, 728
França .....	1, 252, 167
Allemanha .....	1, 232, 242
Italia .....	50, 832
Paizes Baixos .....	200, 244
Hespanha .....	6, 637
As Antilhas .....	18, 189
China .....	4, 253
Japão .....	3, 401
Australia Britannica .....	697, 505
Africa .....	224, 306



Ao qual deve-se acrescentar \$780,213 exportado para o Canadá, colonia ingleza.

As exportações para a America Latina, segundo dados tomados da estatistica em referencia, durante o exercicio de 1897-98, alcançaram a quantia de \$743,646, repartidos como segue:

Paizes.	Ceifeiras, segadoras e accessorios.	Arados, cultivadores e accessorios.	Outros instrumentos e accessorios.
Argentina .....	\$182, 283	\$151, 737	\$43, 034
Brazil .....	998	11, 375	12, 472
Colombia .....	238	873	3, 732
Costa Rica .....	7, 585	424	1, 205
Chile .....	10, 425	38, 137	31, 046
Equador .....	493		251
Guatemala .....	91	248	842
Haiti .....		23	446
Honduras .....	5	51	86
Mexico .....	8, 511	47, 730	68, 127
Nicaragua .....	1, 312	18	479
Peru .....		7, 005	4, 318
Salvador .....	2, 833	61	88
Santo Domingo .....	74	480	525
Uruguay .....	46, 208	48, 886	8, 272
Venezuela .....	50	570	281
Totais .....	261, 024	307, 618	175, 004

Este quadro mostra o consumo de instrumentos agricolas americanos de todas as classes nos paizes da America Latina, occupando o primeiro lugar a Argentina com \$377.054, e seguem logo nesta ordem: Mexico, \$124,368; Uruguay, \$103,366; Chile, \$79,608; Brazil, \$24,755; Peru, \$11,323; Costa Rica, \$9,214; Colombia, \$4,843; Salvador, \$2,982; Nicaragua, \$1,809; Santo Domingo, \$1,079; Venezuela, \$909; Haiti, \$769; Equador, \$744; Guatemala, \$681, e Honduras, \$142.

Não é necessario fazer commentarios acerca do que revela o quadro anterior; mas não se pode comprehender como o commercio americano em instrumentos agricolas, producto sem rival da manufactura do paiz, producto de primeira necessidade para o desenvolvimento da principal fonte de riqueza da America Latina alcance em certos paizes a uma cifra quasi insignificante, quando para Europa e suas colonias chega a milhões, sem fazer referencia á Africa e á Asia. Isto só é explicavel suppondo que seja o começo de uma era mercantil que chegará a ser florescente, porque assim o impõe o desenvolvimento progressista das republicas latinas deste hemispherio:

Em vista dos algarismos acima dados, só resta chamar a attenção dos agricultores e commerciantes daquellas republicas da America Central e do Sul que estão escassamente representadas na estatistica para a superioridade reconhecida no mundo inteiro das machinas e instrumentos americanos para a agricultura, como o demonstrem as importações que delles fazem os paizes de Europa, manufactureiros de identicos productos; como o provam os resultados que tem alcançado os Estados Unidos; as importações da Argentina, Mexico, Uruguay, Chile e Brazil, todos, com excepção de Mexico, situados a grande distancia deste paiz e que carecem de meios de communicação rapidos por mar que facilitem o commercio.

Sem mais commentarios e seguindo o plano adoptado na preparação destes artigos, se lerá em seguida o que a este objecto se tem extrahido dos Relatorios Consulares publicados pela Repartição de Commercio Estrangeiro da Secretaria de Estado.

O Consul americano, Mr. FLEMING, de Edimburgo, sob a epigraphe "Machinas Agricolas dos Estados Unidos em Escocia," diz no numero de Janeiro dos citados Relatorios, o que segue:

Nas fazendas de Escocia empregam-se extensamente as machinas agricolas de fabricação americana. A maior parte das machinas para fazendas fabricadas nos Estados Unidos tem sido preferida desde ha tempo pelos agricultores de aqui por causa de seu preço, qualidade e desenho. Ainda quando as machinas escocezas tem grandes meritos, as de fabricação americana tem obtido maior sahida pela facilidade com que se adaptam ás necessidades especiaes do agricultor escocez. Os americanos adaptam suas machinas ao mercado. Faço referencia á Escocia em particular, mas igual cousa pode dizer-se em geral do Reino Unido \* \* \*. O arado de aço resfriado, ao principio não se adaptava ás necessidades do agricultor escocez, que preferia fazer um sulco angusto e não considerava conveniente voltear o sulco, preferindo que terminasse em angulo. Alterou-se o arado de modo de satisfazer os desejos do agricultor, do qual tem resultado que o arado americano goza hoje do favor geral.

O Consul SOURGÉE de Bordeaux, sob a epigraphe "Machinas e Instrumentos de Agricultura," diz nos Relatorios correspondentes a Fevereiro, o que segue:

O augmento na importação destes artigos é testemunho convincente da superioridade do producto americano. Ao mesmo tempo sou de opinião que o estudo das condições agricolas desta região augmentaria extensamente a demanda por certas classes de instrumentos de agricultura. Por exemplo, tenho notado que o arado que se emprega para o cultivo dos vinhedos, ainda os pertencentes aos proprietarios mais ricos, é tirado por uma junta de bois jungida a uma viga

de madeira de seis a oito pollegadas de diametro e de oito a dez pés de comprimento, a cujo extremo posterior está o arado.

Por que não empregar o arado americano tirado por um cavallo ou por uma mula, em vez dos bois e da grande viga de madeira? Não é por que não sabem que existem instrumentos aperfeiçoados. \* \* \* Si empregam os bois e a pesada viga é porque creem que por este methodo obteem os melhores resultados. Si os fabricantes americanos desejam vender-lhes instrumentos de agricultura, devem proporcional-os algo equivalente ao que hoje empregam o que tem demonstrado claramente suas vantagens economicas. O que é considerado como o melhor em Kansas ou em Ohio não pode necessariamente ser recomendado, por esta razão, ao intelligente agricultor do sudoeste da França, e é impossivel fazer que elle compre o que não abrigue o convencimento que está em seu interesse usal-o. \* \* \*

O bom senso manifestado pelos fabricantes americanos ao melhorar seus productos em forma e acabado deve ser applicado a chamar a attenção daquelles que não demonstram maior interesse em aprender ou mudar, si é que esperam conseguir os mercados europeos. O estudo intelligente das condições de consumo é tão importante como o dominio da economia do producto. Estas condições não se podem adivinhar nem aprender, sinão por meio da observação conscienciosa de uma pessoa perita nos detalhes de cada ramo especial de producção.

No mesmo numero da publicação citada, o Consul-Geral americano em Bogotá, Mr. McNALLY, diz referindo-se ao commercio de Colombia com este paiz que por regra geral preferem-se alli as machinas americanas quando os fabricantes convencem-se das difficuldades que ha para o commercio e consentem em fabrical-as aprôposito e accreseenta "isto refere-se especialmente ás machinas para o uso das plantações de café e de assucar." No mesmo folheto o Consul-Geral em Guatemala, Mr. BEAUPRÉ, faz notar que os Estados Unidos tem conservado seu posto como os primeiros importadores ao paiz e que gozam de uma boa parte do commercio de Guatemala em ferragens, ferro e aço em todas suas formas, instrumentos de agricultura, machinas, etc., e indica as melhoras que a seu juizo devem ser introduzidas nos productos americanos deste ramo com o objecto de alcançar maior consumo naquelle mercado, como pode ver-se no BOLETIM correspondente ao mez de Janeiro do presente anno.

No numero de Março da obra referida, o Consul KENDRICK, de Ciudad Juarez, diz, sob o titulo "Machinas Agricolas dos Estados Unidos em Mexico," entre outras cousas, o que segue:

Os instrumentos agricolas americanos que se importam no Mexico, ao menos pela fronteira, não tem concurrencia estrangeira. Nossos fabricantes tem um

campo e um mercado abertos para seu uso e além desta vantagem, as machinas agricolas dos Estados Unidos gozam de uma demanda crescente. Em primeiro lugar, os instrumentos de lavoura dos Estados Unidos são melhores do que os de qualquer outro paiz. Nossos fabricantes gozam da vantagem de transporte rapido e fretes moderados, além de que todos os instrumentos de agricultura entram a Mexico livres de direitos aduaneiros. \* \* \* O arado e cultivador americano chegou com as estradas de ferro e seu emprego tem ido estendendo-se entre os fazendeiros em pequeno ainda os distantes das linhas de comunicação.

Estão substituindo o arado egypcio de madeira e outros instrumentos primitivos, com os quaes os mexicanos tem vindo saccando da rica terra suas fontes de existencia. Á medida que os instrumentos agricolas americanos vem a substituir os antiquados em uso até agora, se comprehende qual é seu emprego e seu valor e cada arado americano é uma lição objectiva que representa a possibilidade de augmentar a produção com uma quantidade dada de trabalho em um numero de geiras dado. O desenvolvimento da agricultura significa tanto para o Mexico quanto significou para os Estados Unidos. É mais importante que a exploração de minas e o estabelecimento de refinarias de mineral. Assim o tem comprehendido o Mexico e o resultado tem sido a liberalidade com que se tem tratado as machinas agricolas americanas. Sua entrada livre á Republica o prova.

No numero de Abril o Consul-Geral STOWE, da cidade do Cabo, referindo-se ao commercio americano com Porto Elizabeth, exprime-se assim:

Encontro que este é um excellente mercado para arados. Durante muitos annos o conhecido como "numero 75" tem tido grandes vendas. É um arado de ferro fundido com uma relha ajustavel no timão e que faz cortes de 9 a 12 pollegadas de largura. Das informações recebidas estou convencido de que este está sendo substituído por outro do mesmo modelo, mas que tem a aiveca e a relha de aço e timão de madeira.

Das fabricas de Nova York e de Kentucky tem chegado grandes quantidades destes arados os quaes tem tido muito boa accitação. Fui informado de que se necessita um arado deste modelo, mas feito todo de aço e que prompto chegarão ao mercado. Diz-se que os fabricantes allemães estão fazendo um arado todo de aço a um preço mais barato que o que cobram os americanos. Os fabricantes de arados allemães indubitavelmente imitam os estylos americanos nas classes de arados de assento e sem assento. Me estranhou saber a extensão a que tem chegado as vendas de arados de assento e de serie. Tenho informações de um commerciante, que me manifesta ter vendido em tres annos, 4,000 arados de assento fabricados por uma casa de Illinois.

As anteriores opiniões, tomadas das publicações officiaes já citadas, bastam para demonstrar que estão-se empregando cada vez mais extensamente as machinas e instrumentos americanos no cultivo da terra e a exploração de seus fructos e que estes tem alcançado exito em qualquer logar onde se tem usado. Porque

não haveria de alcançal-o na America Latina não se pode imaginar, e assim se recommenda o estudo de tão importante assumpto, em primeiro lugar aos agricultores que são os que hão de receber beneficios mais directos de sua applicação e aos commerciantes a quem toca introduzil-os creando-se assim um novo ramo mercantil que haverá de render-lhes ganhos positivos.

---

## COMMERCIO EXTERIOR DOS ESTADOS UNIDOS EM PRODUCTOS AGRICOLAS.

O relatorio sobre o commercio exterior dos Estados Unidos, segundo tem sido preparado pelo Ministerio da Agricultura para o exercicio de 1898, mostra que este anno é o mais notavel na historia do paiz. Ainda que as exportações foram decididamente as maiores que se tem feito até agora, as importações foram extraordinariamente pequenas. Por cada dollar de mercadorias estrangeiras importadas nos Estados Unidos, tem se exportado productos por valor de cerca de dous dollares. Das mercadorias nacionaes enviados para mercados estrangeiros, 70.93 por cento, calculado o valor, se compunha de productos agricolas. O valor total destas exportações em 1898 foi de \$858,507,942, o qual é um augmento sobre os algarismos correspondentes a 1897 de cerca de 25 por cento, ou seja um valor de \$168,752,749. Esta quantia excede á de 1892, que foi o anno de maior exportação, em \$50,000,000.

A exportação de productos agricolas em 1898 mostra um augmento proporcional maior que a de outra classe de artigos. A primeira manteve-se á altura do notavel crescimento a que tem chegado nos Estados Unidos a exportação de manufacturas. A diminuição na importação de productos agricolas durante o anno foi quasi tão notavel como o augmento na exportação dos mesmos. Em 1898 os Estados Unidos importaram productos agricolas no valor de \$314,291,796, contra \$400,871,468 em 1897, o qual indica uma redução de cerca de 22 por cento. Uma grande parte do augmento da exportação de productos agricolas foi devida á maior procura de grãos nos mercados estrangeiros. Em trigo e em farinha de trigo sómente houve um augmento de valor de cerca de \$100,000,000, em quanto que o valor total dos

cereaes enviados ao estrangeiro ascendeu de \$:97.857.219 em 1897, a \$333.897.119 em 1898.

Ainda que este enorme augmento no valor das exportações resultou em parte de haver sido mais altos os preços que prevaleceram, é um facto que a quantidade exportada augmentou tambem consideravelmente. Durante esse mesmo anno se embarcaram 148.231.261 alqueires de trigo, contra 79.562.020 no anno anterior. O preço médio annual por alqueire em 1898 foi de 98.3 centavos, ou seja um valor total de \$145.684.659: isto representa um augmento de \$85.764.481 sobre 1897, quando o preço médio por alqueire foi sómente de 75.3 centavos, e o valor total de \$59.920.178. Os carregamentos e o valor total sómente tem sido excedidos na historia do paiz em 1892, quando a exportação de trigo ascendeu a 157.280.351 alqueires, avaliados em \$161.399.132.

A exportação de farinha de trigo não augmentou muito em 1898, mas seu valor subiu consideravelmente, pois ascendeu a \$13.349.371, ou seja um valor total de \$69.263.718. O preço médio da farinha exportada foi de \$4.51 por barril em 1898, contra \$3.84 em 1897. A farinha exportada em 1897 equivalia a 65.562.952 alqueires de trigo, e a embarcada em 1898 a 69.074.744 alqueires. A exportação combinada de trigo e farinha em 1897 foi, segundo se vê, de 145.124.972 alqueires, e em 1898 de 217.306.005.

Depois da exportação de trigo occupou o primeiro lugar em 1898 a de milho. Os carregamentos deste cereal tem augmentado rapidamente durante os ultimos annos, e ascenderam em 1898 a 208.744.939 alqueires, ou seja um augmento sobre o anno anterior de 31.828.574 alqueires. O augmento no preço deste artigo para a exportação, ainda que não é tão notavel como o de trigo, é, sem embargo, importante. A média em 1898 foi de 35.5 centavos por alqueire, contra 30.6 centavos em 1897. O valor total foi de \$74.196.850, ou seja um augmento de \$20.109.698. O augmento na exportação de farinha de milho foi tambem muito notavel e ascendeu a 827.651 barris no valor de \$1.766.068, contra 475.263 barris em 1897, no valor de \$902.061. Os carregamentos de farinha de milho representaram 3.310.604 alqueires de milho, e ambos artigos juntos, o milho e a farinha de milho, ascenderam a 212.053.543 alqueires em 1898.

A exportação de avéa durante o anno foi de 69.130.288

alqueires, ou seja uma quantidade quasi dupla da que se exportou durante o anno anterior, quando somente se exportaram 35,096,736 alqueires. O augmento no valor da quantidade exportada foi notavel, pois ascendeu de \$8,756,207 em 1897 a \$20,632,914 em 1898. O preço médio do artigo para o anno de 1897 foi de 24.9 centavos por barril, contra 29.8 em 1898.

O augmento na exportação de centeio foi cerca de 100 por cento, pois ascendeu de 8,560,271 alqueires em 1897 a 15,541,575 alqueires em 1898. O valor dos carregamentos augmentou de \$3,667,505 a \$8,825,769, ou seja de 42.8 centavos a 56.8 centavos, calculando segundo o preço médio do alqueire.

Ainda que a exportação de outros grãos tem augmentado de uma maneira tão consideravel, a diminuição na de cevada é muito notavel. A quantidade exportada em 1897 foi de 20,030,301 alqueires, avaliados em \$7,646,384. Em 1898 somente se exportaram 11,237,077 alqueires, avaliados em \$5,542,040. A média do preço annual para a exportação subiu de 38.2 centavos, que antes havia sido a 49.3 centavos por alqueire.

Depois dos principaes cereaes, o augmento mais importante em 1898 verificou-se na exportação de productos de carne, sendo de notar o toucinho, que ascendeu de 500,399,448 libras em 1897, avaliadas em \$34,187,147 a 650,108,933 libras em 1898, avaliadas em \$46,380,918. O preço deste artigo para a exportação foi por termo médio de 7.1 centavos em 1898, contra 6.8 centavos em 1897. O augmento na exportação de banha foi quasi tão notavel como o do artigo anterior, pois em 1897 exportaram-se 568,315,640 libras, com um valor de \$29,126,485, e a exportação em 1898 foi de 709,344,045 libras com um valor de \$39,710,672. O preço deste artigo para a exportação subiu de 5.1 centavos por libra a 5.6 centavos. Os carregamentos de presuntos ascenderam a 200,185,861 libras, com um valor de \$18,987,525. Isto representa um augmento de 34,538,559 libras em quanto á quantidade e de \$3,017,504 em quanto ao valor.

Houve uma diminuição na média do preço annual deste artigo para a exportação, pois de 9.7 centavos em 1897, baixou a 9.5 centavos em 1898. A exportação de porco em salmoura augmentou em 21,364,158 libras em 1898, e o total foi de 88,133,078 libras. O preço médio deste artigo para a exportação augmentou de 4.9 centavos a 5.6 centavos, e o valor dos carregamentos foi de

\$4,906,961. Tanto a exportação de carne de vacca em latas como em salmoura diminuiu em quantidade e em valor. A exportação de carne em latas foi de 37,109,570 libras, com um valor de \$3,279,657, o qual mostra uma diminuição de 16,910,202 em quanto á quantidade, e de \$1,376,651 em quanto ao valor. A média no preço deste artigo para a exportação augmentou de 8.6 centavos a 8.8 por libra. Na exportação de carne de vacca em salmoura houve uma diminuição de 23,398,461 libras em quanto á quantidade e de \$1,145,659 em quanto ao valor. Os carregamentos em 1898 ascenderam a 44,314,499 libras, com um valor de \$2,368,467.

Os carregamentos de manteiga durante esse anno chegaram sómente a 25,690,025 libras, o qual indica uma diminuição de 5,655,199 libras em quanto á quantidade, e de \$628,599 em quanto ao valor. O preço deste artigo para a exportação subiu de 14.3 centavos a 15 centavos por libra. A quantidade de oleo de caroço de algodão exportada augmentou cerca de 50 por cento sobre 1897, e o total foi de 40,230,784 galões. O valor dos carregamentos subiu de \$6,897,361 a \$10,137,619. Houve uma ligeira diminuição na média do valor annual por galão em 1898, pois de 25.4 centavos que antes era, chegou a 25.2 centavos por galão. A exportação de massa de linhaça e de farinha de massa de linhaça mostrou um augmento de 301,643,616 libras, ou seja um total de 1,358,136,702 libras. O preço deste artigo para a exportação variou muito pouco: o valor dos carregamentos foi de \$12,601,820 em 1898, contra \$9,611,044 em 1897.

O numero de cabeças de gado vaccum exportado em 1898 foi de 439,255, com um valor de \$37,827,500. Em 1897 exportaram-se 392,190 cabeças, com um valor de \$36,357,457. O preço médio annual para a exportação baixou de \$92.70 a \$86.12. O numero de carneiros exportados neste anno foi de 199,690, ou seja 44,430 menos que em 1897. O valor destes animaes baixou de \$1,531,645 em 1897, a \$1,213,086 em 1898. O numero de cavallos exportados augmentou, pois foi de 51,150 em 1898, contra 39,532 em 1897. O preço por cabeça para a exportação foi por termo médio de \$120.64 em 1897, e de \$120.75 em 1898, e o valor total neste ultimo anno foi de \$6,176,560. A quantidade total de pelles e couros exportados em 1898 foi de 11,536,073



libras, avaliadas em \$1.015,032, o qual mostra uma diminuição de 19,583,093 libras em quanto á quantidade, e de \$1,373,498 em quanto ao valor, em comparação com o anno de 1897. A média do preço para a exportação subiu de 7.7 centavos por libra a 8.8 centavos.

Entre os artigos cuja exportação augmentou em 1898 em um valor de mais de \$1,000,000, figuram o lupulo, as fructas e o oleo de graxa. O augmento no lupulo sobre 1897 foi de 5,735,428 libras em quanto á quantidade, e de \$1,338,596 em quanto ao valor. As fructas americanas enviadas aos mercados estrangeiros em 1898, tiveram um valor de \$8,851,878. Esta somma excedeu em valor á exportada em 1897 em \$1,238,378. Na exportação de oleo de graxa houve em 1898 um augmento de 19,073,125 libras em quanto ao peso, sendo a quantidade de 113,506,152 libras, e de \$1,162,352 em quanto ao valor, sendo o total de \$6,742,061.

Em alguns casos se notou um augmento na quantidade de productos agricolas exportados, com uma diminuição no preço. Exemplo notavel disto foi o algodão, que occupa o primeiro lugar entre os productos agricolas de exportação dos Estados Unidos. Os carregamentos deste artigo augmentaram de 3,103,754,949 libras em 1897, a 3,850,264,295 libras em 1898, mas o valor total dos mesmos baixou de \$230,890,971 em 1897, a \$230,442,215 em 1898, devido a uma redução de 1.4 centavos por libra na média do preço para a exportação. O preço médio deste artigo para a exportação foi sómente de 6 centavos por libra em 1898. O queijo é outro artigo de exportação que augmentou em quantidade e diminuiu em valor. Na quantidade houve um augmento de 2,222,663 libras, e em valor uma diminuição de \$76,739. A exportação foi de 53,167,280 libras, com um valor de \$4,559,324. O preço médio para a exportação baixou de 9.1 centavos a 8.6 centavos por libra.

Em alguns casos, por outra parte, se viu um augmento no valor total junto com uma redução em quanto á quantidade exportada. Um exemplo disto é a carne de vacca fresca: os carregamentos deste artigo baixaram de 290,395,930 libras que foram em 1897, a 274,768,074 libras em 1898, emquanto que o valor total subiu de \$22,653,742 a \$22,966,556. Uma compila-

ção do promedio dos preços para a exportação durante os dous annos, mostra um augmento, pois de 7.8 centavos por libra em 1897 subiu a 8.4 centavos por libra em 1898.

Outros artigos agricolas que soffreram uma redução em 1898 foram o amido, o feijão, as ervilhas e o tabaco. A exportação de algodão ascendeu a 79,088,876 libras, com um valor de \$1,665,926, o qual mostra uma redução de 6,288,563 libras em quanto ao peso e de \$294,377 em quanto ao valor. Os carregamentos de feijão e ervilhas soffreram uma redução de 45,935 alqueires pelo que toca á quantidade, e de \$16,293 em quanto ao valor. A quantidade exportada foi de 854,000 alqueires, com um valor de \$1,094,094. Os carregamentos de tabaco em rama foram de 252,258,902 libras, com um valor de \$21,924,327. Isto mostra uma diminuição de 53,719,390 libras em quanto á quantidade, e de \$2,589,230 em quanto ao valor. A média do preço annual para a exportação elevou-se de 8 centavos a 8.7 centavos por libra.

A distribuição dos artigos acima mencionados nos diversos paizes da America Latina mostra que a exportação dos mesmos tem augmentado consideravelmente, segundo se vê pelo "Monthly Summary of Commerce and Finance of the United States," publicação preparada pela Repartição de Estatistica do Ministerio da Fazenda. O dito augmento notou-se especialmente no trigo que se exportou para a America do Sul, pois seu valor que em 1897 foi de \$165,292, elevou-se em 1898 a \$1,705,171. Quanto á farinha de trigo, ainda que a quantidade exportada para Santo Domingo e a America do Sul em geral augmentou, o total enviado para toda a America Latina em 1898 soffreu uma ligeira redução.

Os carregamentos de milho para a America Central e do Sul augmentaram, mas em Mexico o valor deste artigo diminuiu, pois em 1897 a quantidade enviada áquelle paiz teve um valor total de \$3,233,781, e em 1898 sómente de \$43,557. Á primeira vista isto parece indicar que o commercio nesse grão tem caído de uma maneira lamentavel, mas convem recordar que os carregamentos de milho dos Estados Unidos para o Mexico em 1897 foram extraordinariamente grandes, devido a que a colheita naquella paiz soffreu uma redução enorme no dito anno. A

quantidade exportada em 1898 prova sómente que as cousas têm volto a seu estado normal.

A importação de productos alimenticios dos Estados Unidos, incluindo carne e productos de queijeira, augmentou notavelmente nos paizes seguintes: A America Central importou carne em salmoura por valor de \$27,921 em 1897, e em 1898 por valor de \$39,079; Colombia, \$12,652 em 1897, e \$13,240 em 1898; os demais paizes sul-americanos, \$153,416 em 1897, e \$175,027 em 1898. O Brazil importou em 1897 presuntos por valor de \$1,733, e em 1898 por valor de \$3,262. A America Central importou em 1897 carne de porco por valor de \$57,582, e em 1898 por valor de \$70,438. A manteiga de porco importada na America Central em 1897 teve um valor de \$111,747, e em 1898 de \$156,161.

O Brazil importou deste artigo por valor de \$714,828 em 1897, e por valor de \$973,990 em 1898. Outros paizes sul-americanos importaram em 1897 por valor de \$646,087, e em 1898 por valor de \$681,023. Os carregamentos de manteiga para a America Central, Mexico, Colombia, Brazil e outros paizes sul-americanos augmentaram, e o augmento mais notavel verificou-se no Brazil, pois áquelle paiz se enviou do dito artigo em 1897 uma quantidade avaliada sómente em \$40,303, enquanto que em 1898 ascendeu a \$92,191. A exportação de tabaco em rama para a America Central, Mexico, a Republica Argentina, Colombia, e outros paizes sul-americanos augmentou. A exportação de outros productos agricolas soffreu uma ligeira redução em quanto ao valor durante os annos em referencia, como se vê pela minuciosa relação publicada na pagina 433 do BOLETIM MENSAL, correspondente ao mez de Setembro de 1898.

## PRODUCCÃO DE FERRO E AÇO NOS ESTADOS UNIDOS.

Segundo a publicação intitulada "Statistics of the American and Foreign Iron Trades," correspondente ao anno de 1898, a producção de ferro e aço tem augmentado notavelmente nos Estados Unidos. Em 1898 iniciou-se no commercio de ferro

neste paiz um movimento que tem produzido uma verdadeira revolução, e cujo progresso é motivo do interesse mais vivo. Este movimento não é outro que a união de varias companhias fabricantes de ferro e aço, afim de formar novas corporações que dispõem de um capital calculado em mais de 500 milhões de dollares.

Segundo a citada publicação a exportação de ferro e aço e de manufacturas dos mesmos ascendeu a um valor total em 1898 de \$82,771,550, contra \$62,737,250 em 1897 e contra \$48,670,218 em 1896, o qual mostra um augmento em dous annos de mais de 70 por cento. Na quantidade exportada em 1898 vão incluidas 253,057 toneladas de ferro em linguados, 291,038 toneladas de trilhos de aço, 28,600 toneladas em barras, 18,510 toneladas de varetas de arame de aço, 24,195 toneladas de varetas e barras de outra classe de aço, 27,075 toneladas de aço, em chapas e folhas, 74,665 toneladas de arame, 15,735 toneladas de pregos e pregões cortados, 13,714 toneladas de pregos e pregões de arame, e 34,038 de ferro e aço para construcções. Exportaram-se alem disto 580 locomotivas e grandes quantidades de maquinas feitas principalmente de ferro e aço. Os algarismos anteriores não comprehendem as quantidades de instrumentos de agricultura que se exportaram, e que em 1898 representaram um valor de \$9,073,384, contra \$5,302,807 em 1897 e \$4,643,729 em 1896.

A importação de ferro e aço nos Estados Unidos tem diminuido muito, como era natural, em vista da enorme produção nacional dos ditos artigos. Em 1880 se importaram neste paiz ferro e aço e manufacturas dos mesmos por valor de \$80,443,362, e se exportaram sómente por valor de \$15,156,703. Em 1898 os citados artigos exportaram-se em uma quantidade avaliada em \$82,771,550, e importaram-se sómente por valor de \$12,473,637, o qual mostra que as condições existentes há 19 annos têm-se mudado por completo.

As manufacturas de ferro e aço americanas fazem concorrência favoravel com as inglezas ainda nos dominios de sua Magestade Britannica. Dos Estados Unidos se enviam hoje para a Inglaterra e suas colonias em consideraveis quantidades ferro e aço em linguados, trilhos e chapas de aço, aço para construcções, varetas e pregos de arame e tubos de ferro fundido. Ultimamente tem-se pedido sessenta locomotivas americanas para duas das grandes

estradas de ferro que correm da Inglaterra á Escocia, a Midland e a Great Northern.

Como cousa notavel pode citar-se o facto de que o Governo britannico tem pedido aos Estados Unidos uma ponte de aço para estrada de ferro, que terá sete arcos de 150 pés de luz cada um, e que será posta sobre o rio Albara no Sudão. Nas officinas de BALDWIN, em Philadelphia, se estão construindo na actualidade 45 locomotivas para as estradas de ferro da India. A PENNSYLVANIA STEEL COMPANY tem celebrado um contracto para a construcção de um viaducto de aço que terá 2,260 pés de comprimento e 320 de altura, e que será collocado em uua garganta de montanha na India, conhecida com o nome de Gokteik Gorge. Esta obra vai a custar \$700,000. Tambem o Governo russo tem pedido á PHOENIX BRIDGE COMPANY, de Phoenixville, Pennsylvania, doze pontes de aço para estradas de ferro.—

Durante o anno de 1898 o consumo de ferro em linguados nos Estados Unidos foi de algo mais de um milhão de toneladas ao mez por termo médio.

A exportação de ferro e aço excedeu, por primeira vez, em valor á importação em 1893. Cinco annos mais tarde, em 1898, a exportação dos ditos artigos excedeu á importação em \$70,297,913.

Em 1898 exportaram-se instrumentos de agricultura por valor de \$9,073,384, contra \$5,302,807 em 1897. Da quantidade exportada em 1898, as ceifeiras formaram mais de duas terças partes, pois representaram um valor de \$6,551,741.

A producção total de ferro em linguados ascendeu nos Estados Unidos durante o anno de 1898 á enorme quantidade de 11,773,934 toneladas, contra 9,652,680 toneladas em 1897, o qual mostra um augmento de cerca de 22 por cento. No mesmo anno de 1898 produziram-se no paiz 6,609,017 toneladas de aço de Bessemer em linguados. O peso total dos trillios de aço de Bessemer produzidos em 1898 foi de 1,976,702 toneladas. A producção de aço de todas as classes no mencionado anno foi de 8,932,857 toneladas.

Calcula-se que a quantidade de mineral de ferro beneficiado nos Estados Unidos em 1898 foi de 21,193,000 toneladas.

## EXPOSIÇÃO PAN-AMERICANA EM BUFFALO, N. Y.

Presidente—JOHN GEORGE MILBURN.  
 Secretário—EDWIN FLEMING.  
 Thesoureiro—GEORGE L. WILLIAMS.  
 Commissário Geral—JOHN B. WEBER.

## PRESIDENTES DAS COMISSÕES PERMANENTES.

Comissão Executiva—JOHN N. SCATCHERD.  
 Comissão Economica—S. M. CLEMENT.  
 Comissão de Impressões e Accessorios—WILLIAM H. HOTCHKISS.  
 Comissão de Assumptos Juridicos e de Seguros—HERBERT P. BISSELL.  
 Comissão de Publicidade—GEORGE BLEISTEIN.  
 Comissão de Concessões—H. J. PIERCE.  
 Comissão de Relações Exteriores e Nacionais.—CHAS. R. HUNTLY.  
 Comissão de Exibições.—FRANK P. BAIRD.  
 Comissão de Transportes.—W. CARYL ELY.  
 Comissão de Festejos.—JOHN G. MILBURN.  
 Comissão de Conferencias sobre o Recenseamento de Trabalhadores.—  
 HERBERT P. BISSELL.  
 Comissão de Musica.—F. C. M. LAUTZ.  
 Comissão de Convenções.—CONRAD DIEHL.

REGULAMENTO PARA LEVAR A EFEITO AS DISPOSIÇÕES DA  
 LEI EXPEDIDA AFIM DE DAR ANIMO Á CELEBRAÇÃO DE  
 UMA EXPOSIÇÃO PAN-AMERICANA EM BUFFALO, N. Y.

## 1.

Afim de obter o privilegio de entrada livre, todos os volumes que se destinarem á Exposição devem trazer colladas pelo expedidor estrangeiro uma ou mais etiquetas representando a bandeira do paiz a que pertencem. Esta etiqueta deve ter cerca de 8 por 12 pollegadas em tamanho, e deve trazer estampada em simples letras pretas a seguinte inscripção: "Pan-American Exposition at Buffalo, N. Y."

Todos os volumes devem vir dirigidos claramente desta maneira:

(1) "Collector of Customs, Buffalo, N. Y."

(2) "Exhibits for Pan-American Exposition."

(3) Os volumes deven trazer escripto o nome do consignatario ou agente a quem vem consignados no primeiro porto dos Estados Unidos a que tem de chegar.

- (4) Devem trazer as marcas e numeros de embarque.
- (5) O nome e a residencia do expositor.

## II.

Cada grupo de objectos deve vir acompanhado de uma factura em duplicata, a qual indicará o nome do expositor, as marcas e numeros dos volumes, com uma descripção de seu conteudo e uma declaração da quantidade e do valor commercial de cada volume no paiz de sua producção. Esta factura deve ser assignada pelo expositor, mas não requerará outra verificação. Uma destas facturas deverá ser remetida pelo correio ao Administrador de Alfândega de Buffalo, e a outra ao consignatario dos objectos no porto aonde primeiro teem de chegar.

## III.

Para maior conveniencia, se recommenda que todos os volumes destinados á Exposição venham consignados a um agente ou commissario no porto de entrada, a quem competirá a baldeação dos volumes do navio para uma linha de transporte em deposito que ha de leval-os para Buffalo.

## IV.

Os nomes de companhias devidamente afiançadas serão dados pelos administradores de alfândegas nos portos de entrada. Os objectos podem ser transportados para Buffalo por companhias devidamente afiançadas para o transporte de mercadorias avaliadas e não avaliadas. O exame e a avaliação de objectos no porto de entrada ficam por este artigo suspensos.

## V.

O consignatario das mercadorias no primeiro porto de entrada deve apresentar á alfândega a factura mencionada, com um conhecimento e despacho em duplicata feitos segundo a forma especial que o Ministerio da Fazenda prescrever para esse fim, na qual se verá o nome do proprietario estrangeiro ou expedidor, o nome do vapor em que venham os objectos, as marcas e numeros dos volumes, com uma relação de seu conteudo e seu valor no paiz de onde procedem, segundo appareça na factura. O despacho deve tambem indicar a linha de transporte em deposito que

levará os objectos para Buffalo, e deve ser assignado pelo consignatario. Não se exigirá outra declaração. Não se permittirá incluir em um só despacho differentes carregamentos, porque havendo-se feito isto em exposições anteriores deu em resultado muita confusão. Cada registro deve conter a consignação de um só grupo de objectos e os objectos devem ser consignados no despacho ao "Collector of Customs, Buffalo," e não é necessario computar os direitos neste despacho, mas a quantia pela qual é responsavel a companhia de transporte afiançada será dupla do valor consignado na factura.

## VI.

Uma vez preenchido este requisito o administrador expedirá uma licença especial com as palavras "Pan-American Exposition," autorizando a transferencia dos objectos á linha de transporte em deposito para que os leve a Buffalo, e tomará nota de um dos despachos de alfândega e o conservará no archivo de seu escritorio, enviando o outro pelo correio com a factura ao administrador de alfândega de Buffalo.

## VII.

A licença deverá ser apresentada pelo agente ou consignatario ao inspector a bordo do vapor em que venham os objectos, o qual os enviará a um carreteiro devidamente auctorizado, para que os conduzam sob a vigilancia de um empregado de alfândega, á companhia de transporte.

## VIII.

O consignatario deverá tambem preparar um manifesto dos objectos, o qual depois de devidamente reconhecido, deverá ser entregue ao conductor do wagon que contenha aquelles, e uma copia duplicada deve ser remetida pelo correio ao administrador de alfândega de Buffalo. Á chegada a Buffalo de qualquer wagon que contenha taes objectos, o conductor ou agente da companhia via ferrea, deverá annunciar sua chegada pela apresentação do manifesto ao empregado de alfândega designado para recebê-lo, o qual o comparará com a copia recebida pelo correio, e estará presente quando se abra o wagon, tendo cuidado de identificar os volumes por meio das marcas e numeros segundo se descrevam no manifesto.



## IX.

Estas disposições serão também applicaveis aos objectos que os paizes estrangeiros adjacentes aos Estados Unidos enviarem á Exposição. Todos os objectos destinados á Exposição que chegam do Canadá ou Mexico, por wagons de transitó, sob sello consular, deverão ser consignados pelo expedidor estrangeiro ao "Collector of Customs at Buffalo."

## X.

Os edificios e terrenos reservados para os fins da Exposição, devem ser considerados armazens e terrenos afañçados, e todos os objectos estrangeiros collocados alli sob a vigilancia dos empregados de alfandega, os quaes tiverem sido importados especialmente para serem exhibidos alli, serão considerados como mercadorias em deposito. Não se exigirá um registro dos objectos no armazem de Buffalo, mas estes deverão ser guardados sob a vigilancia da alfandega, de conformidade com as disposições geraes referentes a mercadorias em deposito.

## XI.

De conformidade com uma lei especial do Congresso que dispõe a celebração da Exposição Pan-Americana, se permitirá enquanto que dure esta a venda de objectos, mas não podem ser entregues antes de que termine o certamen. Os empregados da Exposição teem obrigação de ver que se cumpra com esta ultima restricção, porque tendo em suas mãos a policia local são responsaveis pela protecção do que alli se exhiba. Quando o administrador de alfandega tiver recebido os direitos correspondentes a um objecto exhibido, este será considerado fora do dominio da alfandega, com excepção do que respeita á vigilancia necessaria para garantir a exportação do mesmo com reembolso dos direitos.

## XII.

Ao encerrar-se a Exposição todos os objectos que se destinarem á exportação serão transportados em deposito á costa ou ao porto de embarque, e de alli se exportarão de conformidade com as disposições geraes referentes á exportação immediata de effectos em deposito, segundo sejam modificadas por regulamentos especiaes que se darão a seu devido tempo.

## XIII.

Toda mercadoria importada por um expositor em excesso dos artigos devidamente installados na Exposição será posta e retida em um armazem á custa do importador enquanto não se tiver feito o despacho na alfândega para o pagamento de direitos ou para a exportação. A retirada de mercadorias armazenadas sob estas condições, si se faz com o objecto de collocal-as na Exposição, estará sujeita ás disposições referentes ás entradas de alfândega no primeiro porto aonde cheguem, e não se exigirá o pagamento de nenhum direito. As ditas mercadorias devem ser entregues á Exposição a cargo de um empregado de alfândega.

As mercadorias que tiverem sido importadas por expositores em excesso das usadas na Exposição, e depositadas a sua custa, podem ser retiradas para consumo a qualquer tempo, mediante o pagamento dos direitos e despesas. Quando mercadorias desta classe sobre as quaes se tiverem pago os direitos forem exportadas sem deixar de ficar sob a guarda do administrador, os direitos que se tiverem pago, menos 1 por cento, serão restituídos, com a condição de que os direitos pagos sobre um volume assim exportado tenham subido a \$50. Mercadorias destinadas a Exposição, quando sejam exportadas sem pagar os direitos estão sujeitas á avaliação.

## XIV.

Artigos importados por empregarios ou proprietarios de expectaculos, para uso temporario nestes, podem entrar livres de direitos, prestando-se fiança de se exportarem dentro de seis mezes depois da sua importação, de conformidade com o paragrapho 645 da lei de tarifa approvada no dia 24 de Julho de 1897.

## XV.

Deve entender-se de uma maneira clara e terminante que os Estados Unidos não são responsaveis por nenhuma perda, accidente ou damno soffrido nas mercadorias que hão de exhibir-se na exposição, nem por nenhuma divida, contrato, ou gasto relativo ao transporte, cuidado e manejo das mesmas.

## XVI.

Todos os despachos, facturas, licenças, extractos e relatorios relativos a mercadorias importadas de conformidade com a lei de

3 de Março de 1899, devem ser lavrados separadamente e marcados com estas palavras: "Pan-American Exposition."

## XVII.

A seu devido tempo se expedirão disposições addicionaes especiaes referentes á retirada de objectos da Exposição para dispor delles no paiz ou para exportação ao terminar a Exposição.

## XVIII.

Os privilegios concedidos em virtude destas disposições são unicamente a beneficio dos expositores pan-americanos, com o fim de livral-os, tanto quanto possivel, de demoras e vexames em conexão com os negocios de alfândega relacionados com a importação de seus objectos.

Qualquer tentativa para usar destas disposições a fim de transgredir as leis de tarifa dos Estados Unidos sujeitará o infractor a todas as penalidades prescriptas por essas leis, incluindo-se a confiscação das mercadorias, multa e prisão.

## BOLIVIA.

## UM NOVO PORTO COMMERCIAL.

Como se noticiou no BOLETIM correspondente ao mez de Maio, a Republica do Brazil cedeu ultimamente á Bolivia o districto do Acré que era reclamado por ambos os paizes. Este districto está situado no rio do mesmo nome, que é o affluente maior do rio Purús, e um dos principaes tributarios do caudaloso Amazonas.

O primeiro acto do Governo boliviano foi estabelecer uma alfândega em Puerto Alonso, que é uma cidade de importancia situada no Acré e porto de sahida de um districto muito rico em borracha.

Dizem que previamente á determinação desta questão, o unico porto de onde se poderiam embarcar os productos da Bolivia, era o de Villa Bella, no rio Madeira. Este ponto de embarque, porém, não era satisfactorio, porque o Madeira offerece muitos obstaculos á navegação; os rios Purús e Acré, pelo contrario, podem ser navegados facilmente durante as inundações.

## BRAZIL.

EXTRACTO DA MENSAGEM QUE O PRESIDENTE CAMPOS SALLES APRESENTOU AO CONGRESSO, AO INICIAREM-SE OS TRABALHOS DAS DUAS CAMARAS.

Um despacho do Rio de Janeiro em data de 3 de Maio e dirigido á Agencia REUTER, diz que a sessão solenne de abertura do Congresso do Brazil realizou-se naquella data e que o Presidente CAMPOS SALLES apresentou-lhe uma mensagem, na qual fallou com emphase acerca de que os actos do seu Governo durante os cinco mezes que tem decorrido desde que se achá á frente dos neçócios publicos, tem estado de accordo com seu manifesto inaugural.

Depois de fazer referencia á absoluta tranquillidade de que o paiz goza, o Presidente chamou a attenção para as solidas bases sobre que descansam as instituições republicanas em toda a nação, e manifestou que isto era especialmente de notar no Estado de Minas Geraes, onde a população, apesar de ser conservadora, o tinha recebido com aclamações durante sua ultima viagem ao dito Estado. As vivas com que o saudaram foram mais entusiasticas que em outras occasiões parecidas, e foram dirigidas não sómente a elle pessoalmente mas á Republica mesma. O Governo, portanto, se acharia desviado da direcção claramente indicada pela corrente geral da opinião, si não adoptasse a politica de tolerancia, attrahindo a boa vontade, o concurso dos esforços de todos os brazileiros para a obra difficil mas realizavel, da reconstrucção economica e financeira desta grande Nação. Quanto ao exercito e armada, o Presidente manifestou que a situação exterior e interior permittiria fazer economias no serviço militar, mantendo ao mesmo tempo uma força adequada a qualquer emergencia que pudesse apresentar-se.

O Presidente declarou, que, sob o regimen actual, o poder executivo e legislativo reconheciam a mesma origem, e que qualquer esforço por parte de um para dominar o outro seria esteril em seus resultados, pelo qual era necessario que ambos trabalhassem de commun accordo em pro do bemestar geral.

Mais adiante o Presidente disse que o Brazil deveria adoptar o principio de exportar tudo quanto pode produzir em melhores condições que os outros paizes e importar o que as outras nações

possam produzir em melhores condições que o Brazil. Recomendou a practica da mais estricta economia na administração nacional e na dos estados, por não ser possível decretar novos impostos. Pediu que se fizesse a revisão da lei sobre montepios e que se creasse uma nova lei sobre os impostos do sello, que os diferentes estados tinham apropriado. Assim mesmo aconselhou a adopção de certas medidas para melhorar o systema de cobrança de direitos aduaneiros e outros. A mensagem terminou com estas palavras:

Uma conducta de firmeza e perseverança, tendo em vista produzir e economizar, conduzirá a Republica á conquista segura do supremo ideal financeiro nunca até hoje attingido—o equilibrio orçamentario sem emissão nem emprestimo.

---

## CHILE.

### PRODUCTOS MINERAES NA PROVINCIA DE ANTOFAGASTA.

Mr. C. C. GREENE, Consul dos Estados Unidos em Antofagasta, remetteu ultimamente á Secretaria de Estado dos Estados Unidos um relatório sobre os productos mineraes da Provincia de Antofagasta. Segundo as estatisticas para 1896, que são as mais recentes que se podem obter, o valor total dos productos mineraes do Chile exportados do Porto de Antofagasta foi de \$4,348,786 (moeda americana). O valor dos productos mineraes da Boliva exportados pelo mesmo porto (sem contar o valor de 19,841 libras de azougue) foi de \$1,836,033.

A Provincia de Antofagasta comprehende tres secções, a saber: Antofagasta, a mais importante, Toltol e Toropilla. Cada secção tem um porto do mesmo nome, pelo qual se exportam quasi todos os productos. Dizem que o districto de Antofagasta é muito rico em ouro, prata, cobre, chumbo e anhydrita. Encontra-se o ouro em veios ou jazidas bem marcados. Um grande obstaculo á exploração de ouro é a escassez d'agua que tem de ser levada em carros por uma distancia de 36 milhas, custando pela média \$8.74 por tonelada. Por conseguinte a producção annual do ouro é sómente de 440.92 libras. As atômadas minas de Guanaco estão situadas em Toltol. Estas minas ha 10 ou 15 annos produziam minerio de ouro em quantidade sufficiente para

manter quatro grandes estabelecimentos, mas por varias razões a producção tem diminuido de modo que hoje só produzem meia tonelada por anno. Tocopilla produz uma pequena quantidade de ouro.

A prata produzida em Antofagasta em uma só mina em 1873, foi de 551.150 libras (250.000 kilogrammas), mas hoje a producção das 10 principaes minas juntas não excede a 55.115 libras (25.000 kilos) por anno. Ha algumas ricas minas de prata em Toltol que produzem um total de 50.000 libras (22.860 kilogrammas) de prata pura por anno. Tocopilla não produz prata.

A producção de cobre tem augmentado muito devido á alta no preço de cobre puro. Os minerios consistem principalmente de carbonatos, oxychloruretos e silicatos, havendo pouco cobre sulphurico. As minas de Antofagasta tem pouco fundo. Calcula-se a producção total por anno em 12.000 toneladas de cobre de 15 por cento ou 1,800 toneladas finas. Espera-se que essas minas se explorem brevemente. Ha tambem em Toltol diversas minas de cobre que produzem umas 4.000 toneladas de minerio de cobre de 18 por cento por anno. Perto do porto de Tocopilla ha varias minas de cobre que tem sido exploradas á uma profundidade de 200 braças. Existem tambem em outras partes do districto ricas minas de cobre. A producção total de Tocopilla é de 9.000 toneladas de minerio de 15 por cento por anno. Todo o minerio de cobre produzido nos districtos de Toltol e Tocopilla é vendido á Companhia Lotta no sul do Chile. Nitrato de soda existe em todos os tres districtos. Em Antofagasta ha extensos terrenos que tem sido trabalhados desde 1870. Os de Salar tem sido esgotados, mas os mais no interior empregam de 800 a 1.000 operarios e produzem de 30.000 a 35.000 toneladas por anno. Em Toltol, a producção annual é de umas 90.000 toneladas. Ha extensos terrenos neste districto. Os terrenos em Tocopilla pertencem a differentes donos e produzem 100.000 toneladas por anno.

No districto de Antofagasta existem excellentes minas de chumbo que contem uma pequena porcentagem de prata, mas actualmente não estão sendo trabalhadas devido á falta de meios de communicação. Ha tambem extensos terrenos de borato de cal á distancia de 160 milhas da costa; os de Acostan e Carcote

estão sendo explorados e produzem umas 7,000 toneladas por anno. Á distancia de 150 milhas da costa ha um morro inteiro de sal puro de quasi 20 milhas de comprimento, mas como a estrada de ferro está muito distante, não pode ser tirado para a exportação. O districto produz ferro sufficiente para a fundição e o carbonato de cal suppre os dous fornos da mesma fundição. Na vizinhança de Sierra Gorda ha grandes depositos de sulphato de ferro que são explorados em pequena escala. Encontram-se em differentes partes do paiz perto de Caracoles pequenos depositos de anhydrita que não se adapta bem aos fins de construcção, pois dissolve-se n'agua. O que tem sido produzido é usado para ornamentos.

O "British Trade Journal," ao fallar da industria de carvão no Chile em 1898, diz que os depositos de carvão do Chile, dos quaes a cidade de Coronel é o principal centro, estavam em operação durante o anno de 1898, produzindo um total de cerca de 260,000 toneladas de carvão betuminoso. A maior parte deste carvão foi comprada por vapores que tocaram no porto de Coronel e o resto foi enviado ás minas de cobre da Provincia de Antofagasta. O preço do carvão chileno durante a primeira parte do anno foi de 8,50 pesos por tonelada, mas ao fim do anno tinha subido a 18 pesos por tonelada. A maior parte do carvão de melhor qualidade foi o da "Compañía Carbonífera y Fundición Schwager" de Coronel. Quatro novas aberturas foram feitas por esta companhia durante o anno e se espera que pela conclusão do presente anno fiscal a producção terá augmentado consideravelmente.

As machinas que se usam nas minas vêm em sua maior parte da Inglaterra, ainda que as machinas que tem vindo dos Estados Unidos tem dado muita satisfação. A Companhia Schwager usa machinas dos Estados Unidos e si os fabricantes americanos dessem maior attenção ás grandes industrias mineiras do Chile, poderiam vender um numero consideravel de machinas americanas.

## COLOMBIA.

## COMMERCIO DE PANAMA E BOLIVAR.

Das exportações feitas pelo districto de Panama, Republica da Colombia, os Estados Unidos compraram 85 por cento em 1898, contra 82 por cento em 1897, não obstante a guerra hispano-americana que teve lugar durante parte do dito anno. Mas apesar de que os Estados Unidos importam com tanta liberalidade da Colombia, este paiz, durante o anno fiscal mencionado, só importou dos Estados Unidos como 30 por cento de seu commercio estrangeiro, o qual indica uma diminuição de 8 por cento com respeito ao commercio em 1897, 3 por cento do qual foi para a Inglaterra e 5 por cento para a Allemanha.

Os exportadores europeus offerecem creditos de nove e até de doze mezes, methodo que não aceitam os embarcadores dos Estados Unidos. Referindo-se a isto, o Consul inglez em Panama diz em seu relatorio a seu Governo o que segue:

Esta vantagem, mais apparente que real, produz a vezes resultados distinctos aos que se esperam e della fazem uso rara vez as casas principaes de commercio a quem a questão de interesses é materia de importancia. Tenho tomado o trabalho de averiguar o ponto e tenho visto que a opinião geral é que seis mezes é prazo mais que sufficiente, e que pelo geral prefere-se o prazo de tres mezes.

A continua alta na taxa de cambio e a depreciação do valor da prata, o augmento consequente do preço das mercadorias importadas, sem que augmente o do trabalho do paiz tem produzido um effeito notavel no commercio do paiz e occasionado uma ou mais grandes paredes nos principaes portos de exportação.

O valor das importações feitas pelo Departamento de Panama, durante o anno de 1898, alcançou a \$3,231,816.78, ouro americano. Este total foi repartido entre os paizes seguintes: Grã Bretanha, \$959,730.92; Estados Unidos, \$929,952.25; França, \$516,234.69; Allemanha, \$367,438.25; China, \$196,103.08; Hespanha, \$91,351.94; os demais paizes, \$171,005.65. Em Cartagena, que pertence ao Estado de Bolivar, as importações alcançaram a \$2,037,287.48, repartidas como segue: Grã Bretanha, \$794,511.39; Estados Unidos, \$474,743.24; Allemanha,



\$391,571.34; França, \$240,884.97; Hespanha, \$87,000.24; outros paizes, \$48,576.30.

Isto indica uma diminuição extraordinaria, quasi de 50 por cento, em comparação com 1897, em cujo anno as importações alcançaram a \$3,814,608.50. As perdas não affectaram um só paiz mas repartiram-se assim: Grã Bretanha, \$786,971.02, ou seja 49 por cento; França, \$429,733, ou 64 por cento; Estados Unidos, \$276,057.24, ou 36 $\frac{2}{3}$  por cento; Allemanha, \$272,936.41, ou 41 por cento; outros paizes, \$111,622.76, ou 45 por cento, alcançando a perda total a cerca de 47 por cento.

Em Santa Marta, que tambem pertence a Bolivar, as importações alcançaram a \$60,298.78, dos seguintes paizes: Estados Unidos, \$33,170.87; Grã Bretanha, \$11,116.72; Allemanha, \$10,981.04; outros paizes, \$5,030.15. O commercio geral por Sabanilla ou Porto Colombia, mostra uma diminuição nas importações de cerca de um sexto do valor a que subiram em 1897, ou seja \$1,606,710.68. Não se especificam as quantias correspondentes a cada paiz.

Os Estados Unidos exportam para Panama a maior quantidade de calçado, fazendas para lençóes, louça de barro, sabão fino, papel de imprimir, ammonia anhydra, ferro em barras e em folhas, cordoaria e barbante, cervejas, productos alimenticios, ferragens, machinas, e kerosene: occupam o segundo lugar na exportação dos seguintes artigos: algodão, productos chimicos, drogas, e perfumarias, e lhes corresponde o terceiro lugar nas exportações de telas de linho, vinhos, e bebidas espirituosas. A Grã Bretanha exporta os seguintes artigos em maior quantidade que qualquer outro paiz: telas de algodão, de linho, de lã, drogas e pregos cortados e todo o carvão de pedra que se consome alli: occupa o segundo lugar no que se refere a calçado, cervejas, viveres, e productos alimenticios. Da Allemanha se importa a maior parte dos productos chimicos, pregos de arame, meias baratas e roupa feita. França envia toda a louça fina de China, a maior parte das drogas e perfumarias, vinhos, e licores espirituosos e vestidos. O commercio com China está circumscripto a sedas. Italia e França exportam todos os chapéos de feltro ordinarios. Hespanha envia todo o calçado barato. Entre o calçado de melhor qualidade para homens, o que se fabrica nos Estados Unidos obtem a preferencia "pelo bonito de sua forma e a apparencia suave de panno da parte superior."

Os Estados Unidos e Hespanha adiantam muito no commercio de telas de algodão e seus productos tomam o lugar dos de fabricação inglez.

Diz o Consul britannico:

Com referencia ao commercio em chitas americanas, que hoje é igual a pouco mais da terça parte do commercio inglez e que em importancia segue a este, com poucas excepções o producto americano é um pouco mais caro que o artigo inglez; mas qualquer differença que haja em preço está sufficientemente equilibrada com a qualidade inquestionavelmente superior do material, a maior largura, a ausencia de gomma e a permanencia das tintas. Uma das cousas que são contrarias ás chitas americanas é o numero reduzido de desenhos em cada caixa ou fardo. Os exportadores ultimamente teem aperfeiçoado o methodo de empacotar para a exportação e hoje encontram-se mais commummente fardos pequenos.

Em um relatório enviado recentemente á Secretaria de Estado por Mr. W. IRVIN SHAW, Consul americano em Barranquilla, este senhor ao referir-se ao commercio de telas de algodão em Colombia, exprime-se assim:

Observar-se-ha que destas exportações (refere-se aos quadros estatísticos que envia) que Inglaterra manda como 69.81 por cento; os Estados Unidos, como 10.89 por cento; França, como 9.21 por cento; Allemanha, como 6.26 por cento, e Italia, como 3.42 por cento. \* \* \* Ainda que se vende aqui uma grande quantidade de telas finas de algodão, ha maior procura das classes mais baratas e ordinarias \* \* \*. Inglaterra exporta a maior quantidade destas telas neste mercado.

O Consul inglez diz:

As fazendas americanas para lençóis são mais suaves, pesam menos e pelo geral teem um acabado mais bonito do que as fazendas inglezas. Generos desta classe de boa qualidade custam 13½ centavos em ouro, menos 2 por cento de desconto em Nova York e teem maior sahida aqui do que as que custam 7 pence em Manchester.

Uma casa de San Francisco tem o monopolio da venda aqui de sabão branco; a caixa contem de 20 a 60 barras segundo o tamanho destas e o consumo annual alcança a 15,000 caixas. Uma fabrica nacional produz um artigo bastante bom, mas contem maior proporção de agua que o sabão importado. Em Panama consomem-se por anno como 1,000 resmas de papel de imprimir, todo comprado nos Estados Unidos. A ammonia anhydra que se importa dos Estados Unidos emprega-se na fabricação de gelo artificial. O preço em Nova York é mais alto

que nos portos de Europa, mas os baixos fretes fazem que custe menos. Ferro em barras e em folhas, arame farpado, e quasi toda a cordoalha e barbaute importam-se dos Estados Unidos a preços com os quaes não podem competir as casas europeas, ao qual se accrescenta a vantagem do curto tempo em que se recebem.

O commercio de exportação dos Departamentos mencionados mostra um augmento de mais de 19 por cento em 1898 contra 1897. Os artigos que mostram maior augmento são: borracha, mogno, ipecacuanha, cocobolo, balsamos medicinaes, bananas, e tartaruga. O valor total dos artigos enviados aos Estados Unidos alcançou a \$777,792.69. Além dos artigos mencionados, exportaram-se tambem os seguintes: cacáo, coco, café, couros crus, pelles, taguas, e conchas de madreperola. As exportações para os outros paizes alcançaram a \$131,733.66, assim: Grã Bretanha, \$103,777.09; Alemanha, \$19,437.30, e França, \$8,519.27.

De Bocas do Toro, o centro da industria da exploração da banana se enviaram para os Estados Unidos em 1896, 2,029,021 cachos. A fructa vem de Barranquilla em pequenos vapores americanos aos mercados de Mobile e Nova Orleans. Faz-se a viagem de ida e volta em doze dias. Em Barranquilla, cidade que tem uma população de 10,000 habitantes, ha 15 casas negociantes em bananas, cujas exportações em 1898 alcançaram a \$9,280,356.53, ou seja um augmento de \$670,303.57 sobre 1897. A industria mais importante desta secção é a fabricação de sabão. Ha duas fabricas montadas com machinas modernas. Uma casa hespanhola montou ha pouco uma fabrica de velas, e seus productos gozam de boa venda. As outras industrias da cidade são varias fabricas de distillação, uma fundição, 2 fabricas de cortir cuja producção mensal alcança a 3,000 couros e muitas fabricas de tijolos e telhas.

As exportações de Barranquilla comprehendem os seguintes artigos: algodão, ouro em pó e em barra, prata e tabaco. A quantidade de café exportada alcançou a 296,449 saccas, avaliadas em \$578,845. Desde que terminou a guerra varias casas de commercio tem estado enviando gado em pé a Cuba.

Notavel como fôra a diminuição na quantidade das importações feitas por Cartagena, tambem houve um notavel augmento nas exportações feitas pelo mesmo porto. Em 1898, o valor das

exportações alcançou a \$5,302,178.21, contra \$3,773,870.96 em 1897, ou seja um augmento de \$1,528,307.25. As exportações de café alcançaram a 86,604 saccas avaliadas em \$509,073.48. Os outros artigos exportados foram ouro, por valor de \$1,106,577.61, e tabaco por \$1,015,314.54. Seguem em importancia indicando augmento sobre o anno anterior, a embarcação de gado em pé para Cuba que produziu \$813,697.16. Crê-se que os embarques de gado em pé para aquella ilha continuarão durante a maior parte de 1899.

Referindo-se a Santa Marta, o Vice-Consul inglez diz:

O cultivo de café em Santa Marta, na vertente da Sierra Nevada, que começou ha como dous annos está adquirindo muita actividade. Os cultivadores pelo geral são inglezes e americanos que segundo se exprimem estão muito satisfeitos com a apparencia das arvores. Não obstante o baixo preço de café na actualidade os cultivadores estão bem satisfeitos do negocio. Devido á situação excepcional das plantações os donos poderão transportar seus productos ao porto á razão de uma libra esterlina por tonelada contra £14 por tonelada que paga o café que vem dos melhores districtos do interior sendo a qualidade a mesma. Bons terrenos em uma região salubre, á altura de 3,000 a 4,000 pés, podem-se conseguir pagando de 8 schillings a 10 schillings por geira.

A producção de bananas está augmentando constantemente e os methodos de cultivo vão-se aperfeiçoando porque o negocio é remunerativo quando se lhe manja bem.

---

## MEXICO.

### A INDUSTRIA DO ASSUCAR.

Segundo "El Economista Mexicano" a Republica do Mexico produz actualmente de 70,000 a 90,000 toneladas de assucar por anno. Está-se cultivando a canna em umas 2,800 fazendas e ranchos, os quaes produzem o assucar "parrocha" e aguardente. Todos estes productos destinam-se ao consumo domestico.

Em contraste, "El Economista" diz que em Cuba 500 fazendas produzem 1,000,000 toneladas de assucar, quer dizer, Cuba produz mais que doze vezes a quantidade produzida no Mexico, ainda que o numero das plantações em Cuba seja um quinto menos que o das do Mexico. A razão disto, segundo o jornal

citado, é que a industria do assucar é practicada hoje no Mexico como tem sido por seculos, de accordo com os methodos antiquados e tradicionaes.

Em algumas plantações de importancia se usam os methodos modernos e velhos em combinação, mas essas plantações estão situadas a uma elevação demasiado grande acima do nivel do mar para obter as maiores colheitas e assegurar o bom desenvolvimento da canna. Por outro lado, sendo em proximidade da costa, o clima é quente e ao mesmo tempo humido, e por conseguinte não se necessita irrigação. A canna cresce rapidamente, amadurece em menos de um anno, e durante periodos de 8 a 15 annos, se podem obter novas e robustas plantas da primeira planta. Essas são as regiões em que a industria do assucar é practicavel e para as quaes se está chamando a attenção dos cultivadores.

Nos lugares de grande elevação onde a maior parte da canna é cultivada, a lenha e outro combustivel é escasso, custoso e de má qualidade. De facto, o plantador limita-se practicalmente ao bagaço para combustivel. Além disto a canna é muito dura e a porcentagem da materia saccharina é pequena.

Na costa se pode obter o combustivel em abundancia e seu preço não é desvantajoso para o emprego dos methodos mais modernos para a extracção do sumo da canna, e, usando-se o systema de diffusão, dá de 12 a 13 por cento de assucar; ao passo que si se usa um bom systema de moer a canna, dá 10 por cento de assucar, que é a média para as Antilhas.

---

## ESTADOS UNIDOS.

### CARVÃO DE POCAHONTAS.

A "Producción Nacional," publicação quinzenal de Buenos Ayres, faz, em seu numero de 19 de Abril, uma comparação interessante entre o merito do carvão inglez e o do americano, referindo-se especialmte ao de Pocahontas na Virgínia. Segundo o periodico mencionado, o objecto da comparação é destruir uma opinião erronea, geralmente admittida como verdade indiscutivel.

Chama-se a attenção para o facto de que é creença universal que  
Bull. No. 12—10

o carvão inglez é o melhor e o mais barato. Ainda que se concede isto no passado, agora é reconhecido que o carvão das minas de Pocahontas occupa o primeiro lugar entre todos os do mundo. Estas minas que teem estado em exploração durante poucos annos, produziram em 1892 umas 4,735 toneladas, mas sua producção tem augmentado constantemente, pois em 1898 se extrahiram dellas 4,600,000 toneladas. O carvão de Pocahontas e dos chamados brandos, semi-betuminoso, e recommenda-se por sua enorme força calorifica que o faz o carvão mais generador de vapor para as machinas, por sua pequena quantidade de escorias e cinzas, e a minima quantidade de fumo que desprende.

Este carvão tem sido adoptado oficialmente pelo Governo dos Estados Unidos a bordo de seus cruzadores, e tambem tem sido provado e adoptado até certo gráu pela Grã Bretanha, com não pouco assombro dos inglezes que creiam que seu carvão nacional era muito superior. Isto é em si mesmo para o carvão de Pocahontas uma garantia e reconhecimento de qualidade de primeira ordem.

Como prova concludente do dito, citam-se em seguida os relatorios dados por dous subditos britannicos muito proeminentes. Sir JULIAN PAUNCEFOTE, Embaixador de Sua Magestade Britannica em Washington, dirigiu em Março de 1894, um relatorio a Lord ROSEBERRY, naquella epocha Primeiro Ministro do Reino, relatorio que foi transmittido ás duas Camaras do Parlamento inglez, por ordem da Rainha. Sir JULIAN se exprime desta maneira:

A grande crise de carvão de 1893 e as facilidades que tem dado aos competidores estrangeiros, tem sido objecto de muita discussão na imprensa, demonstrando ao publico que é um erro creer que a Inglaterra produz o carvão mais barato no mundo. Ao contrario, em quanto se refere aos Estados Unidos, devemos tel-os sempre presentes, si não queremos perder nossa supremacia como paiz productor de carvão. Tem-se chamado a attenção para o facto de que havendo os Estados Unidos desde ha alguns annos produzido seu carvão a um preço de pouco mais da metade do de nosso paiz, tempo virá em que poderão fazer concorrência commosco em nossos mesmos mercados. Os carvões da Virginia são dos melhores que existem para a producção do vapor; sua superioridade está demonstrada pela pequena quantidade de cinza e de sulphuro que deixam, e a enorme proporção de carvão e combustivel volatil que contem.

Em apoio do exposto, pode-se citar um discurso pronunciado por Mr. T. FORSTER BROWN, de Cardiff, perante a Sociedade de

Artes, em 26 de Abril de 1899, no que fallou do assumpto como segue:

Ainda que temos na Grã Bretanha numerosos depositos de carvão que ainda não teem sido explorados e que provavelmente são sufficientes para fazer frente por 300 annos pouco mais ou menos a um consumo annual superior á nossa producção actual, estamos esgotando rapidamente o melhor e mais barato dos carvões que se produzem, e em 50 annos approximadamente a maior parte de nossos mais valiosos depositos do dito mineral estará completamente esgotada, com excepção daquellas minas que só se poderá explorar mediante gastos muito crescidos, os quaes depois de meio seculo augmentarão rapidamente.

Os Estados Unidos da America possuem depositos de carvão muito mais extensos que os da Grã Bretanha. Já aquelle paiz produz carvão a menos custo que nós, e em quanto as condições physicas podem affectar o preço, é claro que continuará produzindo-o muito barato por um periodo muito mais largo que nós poderemos fazel-o. Esgotados nossos principaes depositos de carvão e quando sómente nós fiquem minas que será muito custoso explorar, a concorrência americana será muito mais seria para este paiz em todas nossas relações commerciaes do que pode provavelmente sel-o no futuro immediato.

Quando em 1898, o Governo brasileiro solicitou propostas para o supprimento de 120.000 toneladas de carvão para consumo na Estrada de Ferro Central do Brazil, das onze propostas submettidas em 31 de Outubro, uma das americanas foi a mais baixa de todas. Este carvão foi offerecido em concorrência com o chamado de Cardiff, ao qual iguala si não o supera sob todos conceptos, segundo as opiniões citadas atraz.

O Cônsul dos Estados Unidos em Buenos Ayres, Mr. MAYER, informou á Secretaria de Estado, com data de 27 de Dezembro de 1898, que haviam chegado áquelle porto em navios de vela os primeiros carregamentos de carvão americano. Menciona este facto como o principio de uma nova era para a marinha mercante americana e prediz que dentro de pouco tempo a Argentina receberá dos Estados Unidos todo o carvão que consome.

No BOLETIM MENSAL da Secretaria das Republicas Americanas correspondente ao mez de Abril, apparece, na pagina 1754, um quadro comparativo da producção de carvão em todos os paizes do mundo, o qual mostra as enormes vantagens de que os Estados Unidos gozam sobre todos seus competidores. Assim mesmo se dá cada mez na citada publicação conta da distribuição do dito artigo entre os varios paizes latino-americanos, segundo o resumo preparado com dados que subministra a Repartição de Estatística

da Secretaria da Fazenda dos Estados Unidos. O periodico, "The Brazilian Review," no numero correspondente a 9 de Maio de 1899, diz, na pagina 303, o seguinte:

O vapor allemão *Dalbecarla* chegou a Santos no dia 30 de Março proximo passado, trazendo 2,034 toneladas de carvão de Pocahontas, consignados aos Senhores LEON & CA., unicos agentes de CASNER, CURRAN e BULLITT para a venda no Estado de São Paulo. Segundo noticias recebidas do dito Estado, este carvão é cada dia mais e mais solicitado e ainda que ha muito que fazer antes de que substitua por completo o carvão inglez, não é menos certo que os inglezes devem andar com cuidado si não queiram encontrar antes de muito tempo uma concurrencia poderosa.

#### CONDIÇÃO DAS COLHEITAS NO DIA 1º DE JUNHO DE 1899.

Na circular publicada pela Secretaria da Agricultura dos Estados Unidos para Junho de 1899, acerca das colheitas do paiz, apparecem as estatisticas seguintes referentes aos cereaes, o algodão e as fructas:

*Trigo de primavera.*—As informações preliminares indicam uma redução de cerca de 470,000 geiras, ou seja 2.5 por cento na area de cultivo. A condição média calcula-se em 94 por cento comparada com 100.9 por cento em 1º de Junho de 1898; 89.6 por cento para a data correspondente de 1897, e 98.2 por cento a média do mez de Junho pelos ultimos treze annos.

*Trigo de inverno.*—A condição pela média é calculada em 67.3 por cento, comparada com 90.8 por cento em 1º de Junho de 1898; 78.5 para a mesma data de 1897 e 83.4 por cento a média de Junho durante os ultimos treze annos.

*Arveia.*—Numero total de geiras 169,000, ou seja sete-decimos de 1 por cento menos que em 1898. A média da condição foi 88.7 por cento comparada com o estado correspondente ao 1º de Junho de 1898, e 91.2 a média para Junho em treze annos.

*Cevada.*—As informações recebidas indicam um augmento de 3.1 por cento no numero de geiras de cultivo, sobre 1898. Calcula-se em 91.4 por cento a média da condição deste cereal comparada com 78.8 por cento para Junho 1º de 1898, e 89.6 por cento a média pelos ultimos treze annos.

*Centeio.*—Este cereal mostra uma diminuição de 8.9 por cento no numero de geiras de cultivo; a média de sua condição é 84.5 por cento comparada com 97.1 em 1º Junho de 1898 e a média de 91.3 por cento durante os ultimos treze annos.

*Arroz.*—No Estado da Louisiana, que é o principal productor de arroz, houve um augmento de 7 por cento no numero de geiras de cultivo e em todos os outros Estados nos quaes a industria é de sufficiente importancia para ser notada, com excepção da Alabama e Mississippi, houve tambem algum augmento. No primeiro Estado mencionado a condição é 8 pontos baixo a média geral dos ultimos cinco annos, mas nos outros tres Estados a porcentagem foi 2 em um, 2 em outro e no outro 8, sobre a média.



*Algodão.*—Segundo as informações recebidas houve uma redução de cerca de 8 por cento na extensão da area de cultivo, sendo a média da condição 85.7 comparada com 89 por cento no dia 1º de Junho de 1898 e 88.1 a média pelos ultimos treze annos.

*Fructas.*—Nos treze Estados que segundo o ultimo censo teem 3,000,000 ou mais de maceiras em fructo, a colheita mostra que para o 1º de Junho a condição era mais ou menos igual á média do mesmo mez durante os ultimos treze annos. A perspectiva da colheita de pecegos indica que não será igual á média regular, ainda quando se deve tomar em consideração a immensa extensão de terreno e as variadas condições climaticas dos Estados Unidos que fazem difficil a perda total da fructa.

---

## URUGUAY.

### OS PRINCIPAES ARTIGOS DE EXPORTAÇÃO DURANTE O PRIMEIRO TRIMESTRE DE 1899.

Os principaes artigos de exportação da Republica do Uruguay são, segundo se expoz minuciosamente no BOLETIM MENSAL correspondente ao mez de Maio, productos animaes e agricolas. Durante o primeiro trimestre de 1899 o numero de couros de boi secco exportados foi de 544,506, dos quaes 269,232 foram enviados aos Estados Unidos. Isto foi quasi todo o que se exportou para este paiz, porque o resto compoz-se de 167 fardos de pello, com um peso de 992 libras cada um, 420 fardos de pelles de cabra, com um peso de 815.70 libras cada um, 1,258 fardos de lã, com um peso de 992 libras cada um, e 2,721 fardos de feno, com um peso de 110 libras cada um.

Dos couros de boi salgados, de um total de 240,752 exportados, 233,004 foram enviados para a Allemanha e a Belgica. Allemanha tomou tambem todos os 27,187 couros de cavallo secco e os 10,353 couros de cavallo salgados que se exportaram. Dos 12,829 fardos de feno que se exportaram, a França tomou 10,931. Quasi todo o sebo exportado que consistiu de 4,633 pipas, com um peso de 881.84 libras cada uma, 3,561 toncis, com um peso de 220.45 libras cada um, e 5,164 barricas, com um peso de 220.45 libras cada uma, foi á Grã Bretanha e Italia. A França tomou a metade das lãs, que ascendeu a 189,263 fardos. Todos os carneiros gelados que ascenderam a 421,725, foram á Grã Bretanha. Quasi toda a manteiga (12,671 caixas em um total de 13,300) foi enviada á Inglaterra.

Quanto á exportação de productos essencialmente agricolas, as quantidades foram as seguintes: trigo, 362,492 toneladas; milho, 77,439 toneladas; linhaça, 85,581 toneladas; farinha de trigo, 5,117 toneladas; farelo, 12,446 toneladas; feno, 145,570 fardos (dos quaes 142,026 foram enviados ao Brazil); quebracho, 53,017 toneladas; assucar, 3,153 toneladas; 35,004 saccos de farinha meia fina; 20,305 saccos de semente para saccar azeite; 1,126 fardos de tabaco e 324 saccos de sementes para passaros.

# BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

---

---

VOL. VI.

JUIN, 1899.

No. 12.

---

---

## PRODUITS AGRICOLES. COMMERCE DES ÉTATS-UNIS AVEC L'ÉTRANGER.

Le rapport sur le commerce étranger, fait par le Ministre de l'Agriculture des États-Unis, pour l'année fiscale 1898, montre que cette année est la plus remarquable commercialement dans l'histoire du pays. Jamais les exportations n'ont été aussi grandes et les importations aussi petites. Pour chaque dollar de marchandises étrangères importées aux États-Unis, on en a exporté pour une valeur de deux dollars environ sur les marchés de l'étranger. Sur le total des marchandises d'origine domestique expédiées à l'étranger, 70.93 pour cent (en valeur) se composaient de divers produits agricoles. La valeur totale de ces exportations en 1898 s'est élevée à \$858,567,942, soit une augmentation de 25 pour cent environ, ou de \$168,725,749 sur l'année 1897. D'après ces chiffres, il ressort une augmentation de \$50,000,000 sur l'année 1892, qui représentait jusqu'ici le maximum.

Toute proportion gardée, ce sont les produits agricoles qui accusent la plus grande augmentation pendant l'année 1898, et la croissance remarquable dans ce genre de commerce a suivi de très près celle des exportations manufacturées de la République. La diminution dans les importations agricoles pendant l'année était presque aussi marquée que l'augmentation dans les exportations agricoles. En 1898 les États-Unis ont acheté des produits

agricoles étrangers pour une valeur de \$314,291,796 contre \$400,871,468 en 1897, soit une diminution de 22 pour cent environ. Une partie considérable de l'accroissement dans les exportations agricoles est due à l'augmentation dans les envois de grains, occasionnée par l'insuffisance des récoltes à l'étranger.

Il y a eu une plus-value de \$1,000,000 environ dans le blé et la farine de blé seulement, tandis que la valeur totale des céréales envoyées à l'étranger s'est élevée de \$197,857,219 en 1897 à \$333,897,119 en 1898. Quoique ces augmentations énormes en valeur aient résulté en partie des prix plus élevés en cours, il y a eu en même temps une augmentation importante dans la quantité expédiée. Pendant l'année, on a expédié 148,231,261 boisseaux de blé contre 79,562,020 dans l'année précédente. En 1898 la moyenne du prix d'exportation a été de 98.3 cents par boisseau, soit une valeur totale de \$145,684,659: cette somme accuse une augmentation de \$85,764,481 sur 1897, quand le prix moyen n'était que 75.3 cents par boisseau et la valeur totale que \$39,920,178. Ces expéditions et cette évaluation totales n'ont été dépassées qu'une fois dans l'histoire du pays, en 1892, quand les exportations de blé se sont élevées à 157,280,351 boisseaux, d'une valeur totale de \$161,399,132.

Les exportations de farine de blé n'ont pas beaucoup augmenté en quantité pendant 1898, mais l'augmentation en valeur a été très importante, s'élevant à \$13,349,371, ce qui fait une valeur totale de \$69,263,718. Le prix moyen d'importation par baril a été de \$4.51 en 1898 contre \$3.84 en 1897. La quantité de farine exportée en 1897 équivalait à 65,562,952 boisseaux de blé et celle exportée en 1898 à 69,074,744 boisseaux, ou, si l'on fait le calcul en grains, les expéditions de blé et de farine de blé s'élevaient par conséquent à un total de à 145,124,972 boisseaux pour 1897 et à 217,306,005 boisseaux pour 1898.

En 1898 les exportations de maïs viennent immédiatement après celles de blé. Les expéditions de ce grain ont augmenté d'une manière remarquable pendant ces dernières années, atteignant un total pendant l'année fiscale dernière de 208,744,939 boisseaux, soit un gain sur l'année précédente de 31,828,574 boisseaux. Quoique la hausse du prix d'exportation de cette denrée ne soit pas aussi remarquable que celle du prix de blé, elle a été cependant très importante. En 1898 le prix moyen annuel a été de

35.5 cents contre 30.6 cents par boisseau en 1897. La valeur totale a été de \$74,196,850, ce qui donne une augmentation de \$20,109,698 sur l'année précédente. L'augmentation dans les exportations de farine de maïs a été aussi très remarquable, s'élevant à 827,651 barils, d'une valeur de \$1,766,068, contre 475,263 barils, évalués à \$902,061, en 1897. Les expéditions de farine de maïs se montent à 3,310,604 boisseaux, les deux ensemble (maïs et farine de maïs) s'élevant en 1898 à 212,053,543 boisseaux.

L'exportation d'avoine pendant l'année a été de 69,130,288 boisseaux, ou presque le double de la quantité exportée pendant l'année antérieure, quand elle n'a atteint que 35,096,736 boisseaux. L'augmentation dans l'évaluation a été exceptionnellement grande: de \$8,756,207 en 1897 à \$20,632,914 en 1898. La moyenne du prix annuel d'exportation était 24.9 cents par boisseau en 1897 et 29.8 cents en 1898.

L'augmentation dans les expéditions de seigle a été de 100 per cent environ, soit 8,560,271 boisseaux en 1897 et 15,541,575 boisseaux en 1898. La valeur des expéditions a augmenté de \$3,667,505 à \$8,825,769, ou de 42.8 cents à 56.8 cents dans le prix moyen du boisseau.

Tandis que les céréales accusent une augmentation si marquée, la diminution dans les exportations d'orge est particulièrement frappante. En 1897 la quantité envoyée à l'étranger a été de 20,030,301 boisseaux, évalués à \$7,546,384, et en 1898 on a seulement expédié 11,237,077 boisseaux, évalués à \$5,542,040: toutefois, la moyenne du prix annuel d'exportation s'est élevée de 38.2 cents à 49.3 cents par boisseau.

Après les principales céréales, les augmentations les plus importantes ont eu lieu dans les exportations de produits animaux. Le lard est un exemple frappant, augmentant de 500,399,448 livres, évaluées à \$34,187,147 en 1897, à 650,108,933 livres, évaluées à \$46,380,918 en 1898. La moyenne du prix d'exportation a été de 7.1 cents en 1898, contre 6.8 cents en 1897. L'augmentation dans l'exportation du saindoux a été presque aussi marquée. L'exportation pour 1897 se monte à 568,315,640 livres, évaluées à \$29,126,485, tandis que celui de 1898 atteint 709,344,045 livres, évaluées à \$39,710,672. Le prix d'exportation par livre s'est élevé de 5.1 cents à 5.6 cents. Les expéditions de jambons se

sont élevées à 200,185,000 livres, d'une valeur de \$18,987,525, soit un gain de 34,538,559 livres en quantité et de \$3,017,504 en valeur. Il y a eu une diminution dans la moyenne du prix annuel d'exportation de 9.7 cents en 1897 à 9.5 cents en 1898. Le porc en saumure a augmenté en quantité de 21,364,158 livres, soit 88,133,078 livres en 1898. La moyenne du prix annuel d'exportation a augmenté de 4.9 cents à 5.6 cents, la valeur des expéditions étant de \$4,906,961. Les exportations de bœuf salé ou en saumure ont diminué en volume et en valeur, les exportations du premier étant de 37,109,570 livres, évaluées à \$3,279,657, soit une perte de 16,910,202 livres et de \$1,376,651 en valeur sur l'année précédente. Le prix moyen d'exportation a augmenté de 8.6 cents à 8.8 cents par livre. En ces deux produits il y a eu une diminution de 23,398,461 livres en la quantité exportée et de \$1,145,659 en valeur, en 1898 les expéditions se sont seulement élevées à 44,314,479 livres, d'une valeur de \$2,368,467.

Les expéditions de beurre pendant l'année ont été seulement de 25,690,025 livres, soit une diminution de 5,655,199 en livres et de \$628,599 en valeur, quoique le prix d'exportation a accusé une augmentation de 14.3 à 15 cents par livre. La valeur des exportations de l'huile de graine de coton a montré une augmentation de presque 50 pour cent sur 1897, soit un total de 40,230,784 gallons, la valeur totale des expéditions montant de \$6,897,361 à \$10,137,619. Il y a eu une légère diminution dans la moyenne de l'évaluation annuelle par gallon pour 1898, soit de 25.4 cents à 25.2 cents par gallon. Les expéditions de tourteaux et de farine de tourteau ont montré une augmentation de 301,643,616 livres, ou un total de 1,358,136,702 livres. Le prix d'exportation montre peu de variation; la valeur des expéditions signalées pour 1898 était de \$12,601,820, contre \$9,611,044 en 1897.

Le nombre de bestiaux expédiés à l'étranger en 1898 a été de 439,255, d'une valeur de \$37,827,500; les expéditions en 1897 se sont élevées à 392,190 têtes, d'une valeur de \$36,357,451. La moyenne du prix annuel d'exportation a baissé de \$92.70 à \$86.12 par tête. Le nombre de moutons exportés a été de 199,690, soit 44,340 de moins qu'en 1897. La valeur de ces animaux a baissé de \$1,531,645 en 1897, à \$1,213,886 en 1898. Le nombre de chevaux exportés a augmenté, étant de 51,150 en 1898 au lieu de

39,532 en 1897, la moyenne du prix d'exportation par tête étant de \$120.64 en 1897 et de \$120.75 en 1898, soit une valeur totale en 1898 de \$6,176,569. La diminution dans les expéditions de cuirs et de peaux se monte à 19,583,093 livres, soit un total en 1898 de seulement 11,536,173 livres, évaluées à \$1,015,032 contre \$2,388,530 en 1897. Le prix moyen d'exportation s'est élevé de 7.7 cents la livre à 8.8 cents.

Les autres produits agricoles qui ont montré une augmentation de plus de \$1,000,000 dans l'année 1898 sont les houblons, les fruits et l'huile oléo (oléomargarine). L'augmentation en houblon sur 1897 s'est élevée à 5,735,428 livres et à \$1,338,596. On évalue à \$3,851,878 les fruits américains expédiés aux marchés étrangers pendant l'année 1898. Cette somme dépassait de \$1,238,378, la valeur reconnue en 1897. On a constaté une augmentation de \$1,162,352 dans les exportations d'huile oléo, les totaux pour 1898 étant de 113,506,152 livres d'une valeur de \$6,742,061.

Dans plusieurs cas il y a eu dans les exportations agricoles pour l'année 1898 une augmentation en quantité, accompagnée d'une diminution en valeur. Le coton, qui est la plus importante denrée dans le commerce agricole d'exportation des États-Unis, en fournit un exemple remarquable. Les exportations de ce produit ont augmenté de 3,103,754,949 livres in 1897, à 3,850,264,295 livres en 1898; mais la valeur totale de ces expéditions, par suite d'une baisse de 1.4 cents par livre dans le prix moyen d'exportation, a diminué de \$230,890,971 en 1897 à \$230,442,215 en 1898, soit une perte de \$448,750; le prix moyen d'exportation n'a été que 6 cents la livre en 1898. Le fromage est un autre article d'exportation qui a montré une augmentation en quantité et une diminution en valeur. Il y a eu une augmentation en quantité de 2,222,663 livres et une perte en valeur de \$76,739, les rapports indiquant que les exportations ont été de 53,167,280 livres, évaluées à \$4,559,324, tandis que le prix moyen d'exportation par livre est tombé de 9 cents à 8.6 cents. D'un autre côté, il y a plusieurs exemples d'une augmentation dans la valeur totale accompagnée d'une diminution dans la quantité expédiée. Les exportations de bœuf frais, par exemple, ont diminué de 290,395,930 livres en 1897 à 274,768,075 livres en 1898, tandis que la valeur totale s'est élevée de \$22,653,742 à \$22,966,556. Une comparaison des prix moyens

d'exportation pour les deux dernières années montre une hausse de 7.8 cents par livre en 1897 à 8.4 cents par livre en 1898.

Les produits agricoles, autres que ceux dont on a parlé, qui ont souffert une diminution en 1898 sont l'amidon, les haricots, les petits pois et le tabac. Les exportations d'amidon se sont élevées à 79,088,876 livres, d'une valeur de \$1,065,926, soit une diminution sur 1897 de 6,288,563 livres et \$294,377. Les expéditions d'haricots et de petits pois ont diminué de 45,935 boisseaux en quantité et de \$16,293 en valeur. On a exporté en tout 854,000 boisseaux, évalués à \$1,094,094. Les expéditions de tabac en feuilles ont été de 252,258,002 livres, d'une valeur de \$21,924,327, soit une diminution en quantité de 53,719,390 livres et de \$2,589,230 en valeur. Le prix moyen d'exportation s'est élevé de 8 cents à 8.7 cents la livre.

La distribution des articles d'exportation cités plus haut, dans les pays de l'Amérique Latine montre, d'après le Sommaire Mensuel du Commerce et des Finances des États-Unis, compilé par le Bureau de Statistiques au Ministère des Finances, des gains considérables. Il en a surtout été ainsi pour le blé expédié dans l'Amérique de Sud, qui a augmenté en valeur de \$165,292 en 1897 à \$1,705,171 en 1898. Bien que les expéditions de farine de blé à Saint-Domingue et dans l'Amérique du Sud accusent en général une augmentation, elles montrent toutefois en 1898 une légère diminution pour l'Amérique Latine, prise en entier. Les expéditions de maïs ont augmenté dans l'Amérique du Sud, tandis que celles pour le Mexique sont tombées de \$3,233,781 en 1897 à \$43,557 en 1898. A première vue, on pourrait croire que ces chiffres indiquent une panique dans les conditions commerciales, mais il faut se rappeler que les expéditions en 1897 au Mexique de maïs provenant des États-Unis ont été excessivement grandes, à cause de la mauvaise récolte dans ce dernier pays, et que les chiffres pour 1898 indiquent seulement un retour à un état normal.

Les pays suivants ont augmenté matériellement la valeur de leurs importations de provisions, y comprenant les viandes et les produits de laiterie des États-Unis: bœuf salé ou en saumure; Amérique Centrale, 1897, \$27,921, 1898, \$39,079; Colombie, 1897, \$12,652, 1898, \$13,240; autres pays de l'Amérique du Sud, 1897, \$153,416, 1898, \$175,027; jambons, Brésil, 1897, \$1,733, 1898, \$3,262; porc, Amérique Centrale, 1897, \$57,582,



1898, \$70,438; saindoux, Amérique Centrale, 1897, \$111,747, 1898, \$156,161; Brésil, 1897, \$714,828, 1898, \$973,990; autres pays de l'Amérique du Sud, 1897, \$646,087, 1898, \$681,023. On remarque aussi une augmentation dans les expéditions de beurre dans l'Amérique Centrale, au Mexique, en Colombie, au Brésil et dans les pays de l'Amérique du Sud; l'augmentation la plus remarquable a eu lieu pour le Brésil, où les exportations en 1897 se sont élevées à 40,303 et en 1898 à \$92,191. Les importations de tabac en feuilles ont augmenté dans l'Amérique Centrale, le Mexique, l'Argentine, la Colombie et dans les autres pays de l'Amérique du Sud. On constate une légère diminution en valeur dans d'autres produits agricoles pour les périodes correspondantes, ainsi que le montre le rapport détaillé dans le BULLETIN MENSUEL du mois de septembre 1898, p. 433.

#### PRODUCTION DE FER ET D'ACIER AUX ETATS-UNIS.

D'après la publication intitulée "Statistics of the American and Foreign Iron Trades" pour l'année 1898, la production du fer et de l'acier a beaucoup augmenté aux États-Unis. L'année 1898 a vu le commencement d'un mouvement dans le commerce du fer du pays qui a produit une véritable révolution, et dont on observe les développements avec le plus grand intérêt. Ce mouvement n'est autre chose que la consolidation de compagnies pour l'extraction du fer et de l'acier, afin de créer de nouvelles sociétés qui possèdent déjà un capital estimé à plus de \$500,000,000.

D'après la publication citée plus haut, l'exportation du fer et de l'acier, ainsi que des objets manufacturés avec ces métaux, s'est élevée en 1898 à \$82,771,550 contre \$62,737,250 en 1897, et contre \$48,670,218 en 1896, soit une augmentation en deux ans de plus de 70 pour cent. Dans les exportations de 1898, on compte 253,057 tonnes de fonte de fer, 291,038 tonnes de rails en acier, 28,600 tonnes de lingots et de loupe, 18,500 tonnes de baguettes en fil d'acier et 24,195 tonnes d'autres baguettes et barres en acier, 27,075 tonnes d'acier en plaques et en feuilles, 74,665 tonnes de fil de fer, 15,735 tonnes de clous et de chardons faits à

la mécanique, 13,714 tonnes de clous et de chardons en fil de fer et 34,038 tonnes de fer et d'acier pour la construction.

On a aussi exporté 580 locomotives, ainsi que de grandes quantités de machines faites principalement de fer et d'acier. Les chiffres ci-dessus ne comprennent pas les instruments agricoles dont les exportations en 1898 se sont élevées à \$9,073,384, contre \$5,302,807 en 1897 et \$4,643,729 en 1896. L'importation de fer et d'acier dans les Etats-Unis a beaucoup diminué par suite de la production énorme de ces articles dans le pays. En 1880, les importations de fer et d'acier et d'objets manufacturés en même métal, se sont élevées à \$80,443,362, tandis que les exportations ne s'élevaient qu'à \$15,156,703. En 1898, le montant de l'exportation de ces articles a représenté une valeur de \$82,771,550, et l'importation de ces mêmes articles ne s'est élevée qu'à \$12,473,637, ce qui prouve que les conditions qui existaient, il y a dix-neuf ans, ont été complètement bouleversées.

Les fabriques américaines de fer et d'acier font une concurrence favorable aux fabriques anglaises, même dans les domaines de Sa Majesté Britannique. On expédie aujourd'hui des Etats-Unis, en Angleterre et dans ses colonies, des quantités considérables de fonte de fer, de lingots d'acier, de rails en acier, de plaques d'acier, d'acier pour la construction, de baguettes en fil de fer, de clous en fil de fer et de tuyaux en fonte. Dernièrement on a reçu une commande de soixante locomotives américaines destinées aux grands chemins de fer Midland et Great Northern allant d'Angleterre en Ecosse. Nous pouvons noter le fait surprenant que le Gouvernement britannique a récemment commandé aux Etats-Unis un viaduc en acier pour chemins de fer, consistant en sept arcades de 150 pieds chacun, pour la rivière Atbara dans le Soudan. Les usines de Baldwin pour la fabrication de locomotives à Philadelphie sont occupées maintenant à remplir une commande de 45 locomotives destinées aux chemins de fer de l'Inde. La compagnie d'acier de Pennsylvanie a passé un contrat pour la construction d'un viaduc en acier de 2,260 pieds de longueur sur 320 pieds de hauteur pour la gorge de Gokteik dans l'Inde. Ce travail coûtera \$700,000. Le Gouvernement russe a commandé à la Compagnie des Ponts de Phoenix, à Phoenixville, Pennsylvanie, douze ponts en acier pour chemins de fer.

En 1898, la moyenne de la consommation de la fonte de fer

aux États-Unis s'est élevée à un peu plus d'un million de tonnes par mois. En 1893, la valeur des exportations de fer et d'acier a dépassé celle des importations. Cinq ans plus tard, en 1898, l'exportation de ces articles a dépassé de \$70,297,913 l'importation.

En 1898, les exportations d'instruments agricoles se sont élevées à \$9,073,384, contre \$5,302,807 en 1897. Sur ce total les faux qui, à elles seules représentaient \$6,551,741, ont constitué plus des deux-tiers des exportations totales.

La production totale de la fonte de fer dans les États-Unis, pendant l'année 1898, s'est élevée à la quantité énorme de 11,773,934 tonnes, contre 9,652,680 tonnes en 1897, ce qui montre une augmentation de presque 22 pour cent. Dans la même année, 1898, la production de lingots d'acier Bessemer, aux États-Unis, s'est élevée à 6,609,017 tonnes. En 1898, le poids total des rails en acier Bessemer était de 1,976,702 tonnes. Dans la même année la production d'acier de toute espèce s'est élevée à 8,932,857 tonnes.

On estime que la consommation de minerai de fer aux États-Unis pendant l'année 1898 s'est élevée à 21,193,000 tonnes.

---

## BOLIVIE.

### SURTAXE SUR LES IMPORTATIONS.

Le Bureau des Républiques Américaines vient de recevoir du Bulletin International des Douanes une traduction française de la loi du 23 janvier 1899, établissant une surtaxe de 25 pour cent applicable à l'importation. Le décret est ainsi conçu :

ART. 1<sup>er</sup>. A partir de ce jour, il sera perçu dans toutes les douanes de la République une surtaxe de 25 pour cent sur le montant total des liquidations de droits d'importation.

### OUVERTURE D'UN PORT.

Ainsi qu'on l'a fait connaître dans le BULLETIN du mois de mai, la République du Brésil vient de reconnaître les prétentions de la Bolivie sur un district auquel ces deux pays prétendaient avoir droit. C'est le district d'Acré, situé sur la rivière du même nom, branche principale de la rivière Purús, l'un des principaux tributaires des Amazones.

Le premier acte du Gouvernement bolivien a été d'établir un bureau des douanes à Puerto Alonso, ville de quelque importance sur la rivière Acré, et voie d'écoulement d'un district riche en caoutchouc.

On dit qu'avant le règlement de cette difficulté, le seul port intérieur d'où l'on pouvait expédier les produits de la Bolivie était Villa Bella sur la rivière Madère. Toutefois ce port ne satisfaisait pas aux besoins du commerce, le Madère présentant de nombreux obstacles à la navigation, tandis que le Purús et l'Acré sont facilement navigables avec les hautes eaux.

## BRÉSIL.

### RÉSUMÉ DU DISCOURS DU PRÉSIDENT CAMPOS SALLES PRONONCÉ À L'OUVERTURE DU CONGRÈS.

Le 3 mai, une dépêche de Rio de Janeiro de l'Agence Reuter, a fait connaître que le Président CAMPOS SALLES a prononcé un discours à l'ouverture du Congrès qui a eu lieu à cette date.

Dans son discours, le président a fait spécialement remarquer que les actes du Gouvernement pendant les cinq mois qui se sont écoulés depuis son entrée au pouvoir, ont été en accord parfait avec son manifeste prononcé à l'occasion de son inauguration.

Après avoir fait allusion à la tranquillité absolue du pays, le Président a attiré l'attention sur la faveur dont y jouissent les institutions républicaines; on l'a surtout remarquée dans l'État de Minas Geraes, où la population, toute conservatrice qu'elle soit, l'a reçu avec des acclamations pendant le voyage récent qu'il a fait dans cet État. Les applaudissements avec lesquels on l'a reçu y ont été plus enthousiastes que dans toute autre occasion semblable, et ces applaudissements s'adressaient non seulement à lui, mais à la République elle-même. Par conséquent, le Gouvernement se mettrait en opposition à l'opinion publique, s'il ne poursuivait pas la politique de tolérance qui doit lui attirer la bienveillance et l'aide de tous les Brésiliens pour l'accomplissement de la tâche difficile, mais encore possible, de la reconstitution économique et financière du pays. Quant à l'armée et à la marine, le message dit que le bon ordre qui existe à l'intérieur, aussi bien qu'à l'extérieur, permettra de réaliser des économies

dans le service militaire mais en même temps on doit maintenir une force suffisante pour faire face aux exigences qui pourraient survenir.

Le Président a déclaré que sous le régime actuel les pouvoirs législatifs du Gouvernement ayant leur origine dans la même source électorale, il en résultait que toute assertion de suprématie par l'un de ces pouvoirs sur l'autre produirait des résultats absolument stériles pour le pays, et qu'il était donc de toute nécessité de travailler ensemble pour assurer le bien-être général.

Le Président a ajouté que le Brésil devrait suivre le principe d'exporter tout ce que le pays produit dans de meilleures conditions que d'autres contrées et d'importer tous les produits de l'étranger, supérieurs à ceux du Brésil. Il a conseillé d'exercer toujours la même économie que maintenant dans les affaires nationales et municipales, puisqu'on ne pouvait imposer de nouvelles taxes. Il a demandé la révision de la loi sur les pensions et la création d'une nouvelle loi sur les droits de vente des timbres que se sont appropriés les différents Etats. Il a aussi conseillé l'adoption de certaines mesures pour l'amélioration de la perception des impôts de douane et autres. Le discours se termine par la phrase suivante :

La persévérance et les économies financières conduiront la République à la conquête certaine de l'idéal financier le plus élevé, à l'équilibre du budget sans l'obligation d'avoir recours à des émissions ou emprunts forcés.

---

## CHILI.

### PRODUCTIONS MINÉRALES DANS LA PROVINCE D'ANTOFAGASTA.

Mr. C. C. GREENE, Consul des Etats-Unis à Antofagasta, a soumis dernièrement un rapport au Ministère des Affaires Etrangères des Etats-Unis, relativement à la production minérale de la Province d'Antofagasta. D'après les statistiques pour l'année 1896, qui sont les dernières qu'on ait pu obtenir, la valeur totale, en monnaie des Etats-Unis, de la production minérale du Chili, exportée par le port d'Antofagasta, s'est élevée à \$4,348,786. Les exportations minérales de la Bolivie par le même port (à l'ex-

ception de 19,841 livres de mercure, dont la valeur n'est pas donnée) sont évaluées à \$1,836,036.

La province d'Antofagasta se compose de trois départements: Antofagasta, Toltol et Tocopilla, le premier étant le plus important. Chacun des trois départements possède un port du même nom et c'est par ces ports qu'on expédie presque tous les produits. On dit qu'Antofagasta est d'une richesse merveilleuse en or, argent, cuivre, plomb et anhydrite. On trouve l'or dans des fissures ou filons bien marqués. La grande difficulté à l'exploitation aurifère est le manque d'eau, qu'il faut transporter une distance de 36 milles au moyen de charrettes au prix de \$8,74 par tonne; il en résulte que la production annuelle de l'or est seulement de 440,92 livres. Les fameuses mines de Guanaca sont situées dans le Toltol. Il y a 10 ou 15 ans, ces mines produisaient assez de minerai pour employer quatre grands établissements, mais la production a diminué pour de nombreuses raisons, de sorte qu'à présent le rendement annuel n'est qu'une demi tonne environ. Le département de Tocopilla ne produit qu'une très petite quantité d'or.

L'argent produit dans l'Antofagasta en 1873 par une seule mine était de 551,150 livres (250,000 kilogrammes), mais actuellement la production annuelle des 10 principales mines ne s'élève qu'à 55,115 livres (25,000 kilogrammes). Il y a quelques riches mines d'argent dans le Toltol qui produisent en tout environ 50,000 livres (22,860 kilogrammes) d'argent pur par an. Le Tocopilla ne produit pas d'argent.

La production du cuivre a beaucoup augmenté par suite de la hausse de prix du cuivre pur. Les minerais sont principalement les carbonates verts, les oxychlorures et les silicates; il y a très peu de cuivre sulfurique. Toutes les mines d'Antofagasta sont près de la surface. On estime la production entière à 12,000 tonnes par an, dont 15 pour cent de cuivre, soit 1,800 tonnes de cuivre fin. On a l'intention d'augmenter d'ici peu le développement de ces mines. Dans le Toltol, il y a aussi plusieurs mines de cuivre qui produisent environ 4,000 tonnes par an, dont 18 pour cent de minerai. Près du port de Tocopilla on a exploité plusieurs mines de cuivre d'une profondeur de 200 toises. Il y a aussi de riches mines de cuivre sur d'autres points du départe-

ment. La production totale de Tocopilla est de 9,000 tonnes par an, dont 15 pour cent de minéral.

Dans les deux départements dont nous venons de parler, on vend tout le minéral de cuivre à la Compagnie Lotta, dans le midi du Chili. Le nitrate de soude se trouve dans les trois départements: dans l'Antofagasta il y en a des gisements étendus qui ont été exploités depuis 1870. Ceux de Salar ont été épuisés, mais ceux qui sont situés plus loin dans l'intérieur emploient de 800 à 1,000 hommes, et produisent 30,000 à 35,000 tonnes par an. La production annuelle du Toltol est d'environ 90,000 tonnes. Il y a de nombreux gisements dans ce département. L'étendue des gisements dans la Tocopilla est indéterminée: ils appartiennent à des propriétaires différents et produisent 100,000 tonnes par an.

Dans le Département d'Antofagasta, il y a quelques bonnes mines de plomb, qui contiennent une petite quantité d'argent, mais à présent elles ne sont pas en exploitation à cause des moyens insuffisants de communication. Il y a aussi des gisements étendus de borate de chaux, à environ 160 milles du littoral, mais deux mines seulement sont en exploitation, celles d'Acostan et de Carcote. La production est d'environ 7,000 tonnes par an. Il existe à 150 milles de la côte environ, une colline de sel très pur, ayant à peu près vingt milles de longueur, mais le chemin de fer est trop éloigné pour que ce produit puisse être utile au commerce. Il y a assez de fer produit dans le département pour les besoins de la fabrication et on extrait des carrières assez de carbonate de chaux pour les deux fonderies. Près de Sierra Gorda, il y a de grands gisements de sulfate de fer qu'on exploite sur une petite échelle. On trouve des gisements peu considérables d'anhydrite dans différentes parties du pays, près de Caracoles, mais, étant soluble dans l'eau, il n'est pas propre à la construction. Ce qu'on a extrait a été employé pour l'ornementation.

Le "Coal Trade Journal," page 246, en parlant de l'industrie houillère du Chili en 1898, dit que les mines de charbon du Chili, dont la ville de Coronel est le centre principal, étaient en pleine exploitation pendant l'année 1898, produisant en tout environ 260,000 tonnes de charbon bitumineux. Les vapeurs faisant escale au port de Coronel ont acheté la plus grande partie du charbon et on a envoyé le reste aux mines de cuivre de la

province d'Antofagasta. Pendant la première partie de l'année le prix du charbon chilien était de 8.50 pesos (\$3.15 en monnaie des États-Unis) par tonne. La plupart du meilleur charbon provenait des mines de la "Compañía Carbonífera y Fundición Schwager" de Coronel. Cette compagnie a ouvert quatre nouveaux puits pendant l'année, et on compte qu'à la fin de l'année fiscale en cours, le rendement aura augmenté considérablement.

La plus grande partie des machines dont on se sert dans l'exploitation minière sont d'origine anglaise, quoique les machines qu'on a importées des États-Unis aient été favorablement reçues. La compagnie Schwager se sert de machines des États-Unis et si les fabricants des États-Unis prêtaient plus d'attention aux grandes industries minières du Chili, on pourrait y expédier une grande quantité de machines de valeur.

#### TRAITÉ DE COMMERCE AVEC LA SUISSE.

Le "Diario Oficial" du 31 janvier 1899 contient le texte d'un traité de commerce conclu entre la République du Chili et la Confédération Suisse, ratifié à cette date. Relativement à la "clause de la nation la plus favorisée," on remarque que le traité ne renferme pas les privilèges spéciaux fiscaux que le Chili a accordés aux pays de l'Amérique latine.

Voici un résumé des clauses principales de ce traité :

ART. 1. Les sujets chiliens et les produits chiliens en Suisse, et les sujets suisses et les produits suisses au Chili, jouiront désormais, sans restriction, des privilèges de la nation la plus favorisée, et par conséquent auront droit aux faveurs, immunités ou privilèges accordés dans l'un ou l'autre pays aux sujets ou aux productions de toute autre nation.

ART. 2. La stipulation faite dans l'article précédent ne comprend pas le cas où le Chili peut accorder des faveurs, des exceptions ou des immunités spéciales aux produits des autres pays de l'Amérique latine.

Il est entendu que la Suisse, comme nation la plus favorisée ne peut prétendre à de telles concessions, sauf quand elles seront faites à un État qui ne fait pas partie de l'Amérique latine.

ART. 3. Le traité actuel entrera en vigueur le jour de l'échange des ratifications et restera en vigueur pendant un an. Ensuite il pourra être abrogé par l'une des parties au contrat.



## AMENDEMENTS APPORTÉS AUX LOIS DE DOUANE.

La loi No. 1164, promulguée le 9 janvier, 1899, prescrit que :

L'importation de coton en coquille ou brut et de machines pour la fabrication de tissus de coton sera exempte de tous droits de douane pendant une période de 10 ans, à dater de la promulgation de la présente loi.

On a promulgué le décret suivant le 17 janvier, 1899 :

À l'avenir, les douanes d'Antofagasta pourront admettre dans les magasins particuliers en entrepôt, les marchandises suivantes, sujettes à l'émission d'une caution en traites payables à trois mois, destinées à garantir leur sortie de la douane dans ce délai :

Riz, huiles, fusées, chancaca (sucre brut), allumettes, fil de laine, bois de construction, paraffine, sacs vides, suif, bougies, dynamite, vitres pour fenêtres, à l'exception de vitres de couleurs.

D'après les stipulations de la loi No 1187, promulguée le 26 janvier, 1899, le gouvernement autorise l'importation en transit des articles suivants en passant par certains endroits de la Cordillère. La loi est ainsi conçue :

ART. I. On autorise l'importation en transit de laine, de crin et de peaux à l'état naturel, à travers les cols d'Antaco et de Longuimai dans le district douanier de Talcahuano, ainsi qu'à Pincon et à Nahuelapi, situés respectivement dans les districts de Valdivia et Melpulli.

ART. II. Le président de la République établira des règlements auxquels sera soumise l'importation dans le pays des marchandises précitées, ainsi que leur expédition à l'étranger.

## COLOMBIE.

## COMMERCE DES DÉPARTEMENTS DU PANAMA ET DU BOLIVAR.

En 1898, les États-Unis ont pris, malgré la guerre hispano-américaine pendant une partie de l'année, 85 pour cent des exportations du Département du Panama, République de Colombie, contre 82 pour cent en 1897. Mais bien que les États-Unis achètent si libéralement à la Colombie, ce dernier pays n'a reçu des États-Unis pendant la même période que 30 pour cent de ses importations, une diminution de 8 pour cent sur 1897, dont 3 pour cent au profit de l'Angleterre et 5 pour cent au profit de l'Allemagne.

Cette diminution semble due principalement aux exportateurs

européens qui accordent un terme de neuf mois (quelquefois douze mois) de crédit, méthode commerciale qui ne trouve pas faveur avec les expéditeurs des États-Unis.

Le Consul d'Angleterre à Panama, dans un rapport à son Gouvernement, dit à ce sujet :

Cet avantage, qui est plus apparent que réel, a souvent un effet contraire à celui qu'il est destiné à produire, et les commerçants les plus importants qui connaissent le mieux leurs intérêts n'en profitent que rarement. J'ai fait une enquête minutieuse à ce sujet, d'où il résulte que l'opinion générale est que six mois au plus, sont suffisants, et que même, ordinairement, on préfère trois mois.

La hausse continuelle du change et la dépréciation dans la valeur de l'argent avec la hausse conséquente dans le prix des marchandises importées, sans aucune augmentation dans les prix de travail local, a eu un effet désastreux sur le commerce du pays et a provoqué plusieurs grèves de longue durée dans les principaux ports d'entrée.

La valeur des importations dans le Département du Panama pendant l'année 1898 s'est élevée à \$3,231,816.78 en monnaie des États-Unis, répartie comme suit entre les pays suivants: Grande Bretagne, \$959,730.92; États-Unis, \$929,952.25; France, \$516,234.69; Allemagne, \$367,438.25; Chine, \$196,103.08; Espagne, \$87,000.24; tous les autres pays, \$48,576.30. C'est une diminution extraordinaire (presque 50 pour cent) en comparaison avec l'année 1897, dans laquelle les importations se sont élevées à \$3,814,608.50. La perte ne s'est pas bornée à un seul pays, mais elle se répartit entre les différents pays de la manière suivante: Grande Bretagne, \$786,971.02, ou 49 pour cent; France, \$429,733, ou 64 pour cent; États-Unis, \$267,057, soit 24 ou  $36\frac{2}{3}$  pour cent; Allemagne, \$272,936.41, ou 41 pour cent; autres pays, \$111,622.76, ou 45 pour cent; la perte pour tous les pays s'élève à 47 pour cent environ.

À Santa Marta, située aussi dans le Bolivar, on a reçu des pays suivants, des importations pour une valeur de \$60,298.78: États-Unis, \$33,170.87; Grande Bretagne, \$11,116.73; Allemagne, \$10,981.04; autres pays, \$5,030.15. Le trafic général par Sabanilla ou Puerto Colombia accuse une diminution dans les importations d'un sixième environ sur les totaux de 1897, soit \$1,606,710.68; on n'a pas spécifié les sommes pour chaque pays.

Les États-Unis exportent à Panama la plus grande partie des

articles suivants: bottes et bottines, toiles pour draps, poterie, savons fins, papier d'impression, ammoniacque, anhydre, acier en barres et en plaques, cordes et ficelles, ale et bière, épiceries, et comestibles de toutes sortes, quincaillerie, machines et huile de pétrole. Ils occupent seconde place pour les articles suivants: cotonnades, produits chimiques, drogues et parfumeries: et troisième pour les toiles de lin, les vins et spiritueux. La Grande Bretagne expédie le plus des articles suivants: cotonnades, toiles de lin, lainages, drogues bruts et clous faits à la mécanique, ainsi que tout le charbon. Elle vient en seconde ligne dans le commerce des articles suivants: bottes et bottines, ale et bière, épiceries et comestibles. L'Allemagne envoie la plupart des produits chimiques, des clous en fil de fer, de la bonneterie et des vêtements confectionnés de bas prix. La France envoie toute la faïence fine, la plupart des drogues et de la parfumerie, des vins et spiritueux et des habillements. C'est la Chine qui fournit toutes les soieries. L'Italie et la France ensemble envoient tous les chapeaux de feutre de qualité ordinaire. L'Espagne envoie toutes les qualités ordinaires de chaussures. Pour la première qualité de chaussures pour hommes, on préfère la chaussure de fabrique américaine à cause de sa jolie forme et du dessus qui imite le drap.

Les États-Unis et l'Espagne font des progrès rapides dans le commerce des cotonnades, leurs produits remplaçant ceux des fabricants anglais.

Le Consul anglais, dit:

Les États-Unis tiennent maintenant le premier rang dans le commerce des étoffes de coton et l'Angleterre vient seulement en seconde ligne. Le tissu de fabrication américaine, sauf quelques exceptions, est un peu plus cher que l'article anglais, mais cette différence de prix est plus que compensée par la qualité supérieure du tissu, l'avantage d'une plus grande largeur, l'absence d'apprêt et la bonne qualité de la teinture. Toutefois l'absence de variété dans les dessins contenus dans chaque caisse ou ballot fait beaucoup de tort aux tissus de coton des États-Unis. Dans ces derniers temps les fabricants ont beaucoup amélioré leur genre d'emballage pour l'exportation, et des paquets petits et commodes se voient plus souvent qu'autrefois.

M. W. IRVIN SHAW, Consul des États-Unis à Barranquilla, s'exprime comme suit dans un rapport récent au Ministère des Affaires Étrangères au sujet du commerce de cotonnades blanches en Colombie:

Sur ces importations, on remarquera que l'Angleterre fournit 69,81 pour cent environ; les États-Unis, 10,89 pour cent; la France, 9,21 pour cent;

L'Allemagne, 6.26 pour cent, et l'Italie 5.42 pour cent. Tandis que l'on vend ici une grande quantité de tissus de coton très fins, il y a une demande bien plus considérable pour les qualités ordinaires à meilleur marché.

L'Angleterre importe la plus grande partie de ces marchandises pour ce marché.

Le Consul anglais dans la même localité dit :

Les cotonnades américaines pour draps sont plus fines, moins lourdes et généralement mieux tissées que celles provenant d'Angleterre. Une qualité extra coûte 13½ cents en or, moins 2 pour cent d'escompte à New York, et celle-ci trouve une vente plus facile ici, qu'une autre qualité coûtant 7 pence (14 sous) à Manchester.

Une compagnie de San Francisco possède le monopole des savons blancs qui se vendent ici. Une caisse contient de 20 à 60 pains de savon selon la largeur de ces pains, et la consommation annuelle est de 15,000 caisses environ. Une fabrique locale produit un article de qualité moyenne, mais il contient plus d'eau que les savons d'importation. Le département du Panama consomme environ 1,000 rames de papier d'impression par an, qu'on achète entièrement aux États-Unis. On se sert de l'ammoniaque anhydre importée des États-Unis, dans les fabriques de glace artificielle. Le prix est plus élevé à New York que dans les ports européens, mais le bas prix du fret diminue le prix net. On importe des États-Unis, à des prix qui rendent impossible la concurrence des compagnies européennes, le fer en barres, le fer en plaques et le fil de fer bardé, et le peu de temps nécessaire à la livraison est un grand avantage.

Le commerce d'exportation du département de Panama montre une augmentation de 19 pour cent pour l'année 1898, si on la compare à l'année 1897. Les articles montrant la plus grande augmentation sont le caoutchouc, l'acajou, l'ipecaacuana, le coco bolo, les baumes médicinaux, les bananes, et les écailles de tortue. La valeur totale des articles expédiés aux États-Unis s'est élevée à \$777,792.69. En plus des articles cités, on a exporté les suivants : Cacao, noix de coco, café, cuirs verts, peaux, ivoire végétal, et coquillages en naere. Les exportations pour les autres pays se sont élevées à \$131,733.66, réparties comme suit : Grande Bretagne, \$103,777.09; Allemagne, \$19,407.30, et France, \$8,519.27.

En 1896, on a expédié aux États-Unis de Bocas del Toro,

centre de l'industrie des bananes, 2,029,021 régimes de plantains. Le fruit est transporté de Barranquilla aux marchés de Mobile et de la Nouvelle Orléans par petites vapeurs qui appartiennent aux États-Unis; le temps nécessaire pour le voyage, aller et retour, est de douze jours. Il y a à Barranquilla, ville de 10,000 habitants, quinze compagnies qui font le commerce des bananes. Les exportations de Barranquilla se sont élevées à \$9,280,356.53, soit une augmentation sur 1897 de \$670,303.57. L'industrie la plus importante dans ce pays est celle de la fabrication de savon par deux usines montées avec des appareils les plus perfectionnés. Une compagnie espagnole vient de faire construire une usine moderne pour la fabrication de bougies et elle trouve une vente facile pour ses marchandises. Les autres industries qu'on y remarque sont: plusieurs distilleries, une fonderie de fer, deux tanneries avec une production mensuelle d'environ 3,000 peaux, et plusieurs fours à briques, ainsi que des fabriques de tuiles.

Les exportations de Barranquilla comprennent les articles suivants: coton, or en poudre, or en lingots, argent et tabac. Le total des exportations de café s'est élevé à 296,449 sacs, d'une valeur de \$5,196,477.26. Le nombre des cuirs verts s'est élevé à 242,647, d'une valeur de \$578,845.

Depuis la fin de la guerre à Cuba plusieurs compagnies locales ont commencé à y expédier des bestiaux.

Tandis qu'il y a eu une diminution marquée dans le nombre des importations à Cartagène, il y a eu aussi une augmentation considérable dans les exportations de ce même port. En 1898, la valeur des exportations était de \$5,302,178.21 contre \$3,773,870.96, soit une augmentation de \$1,528,307.25. Les expéditions de café se sont élevées à 86,604 sacs, évalués à \$509,073.48. Les autres principaux articles exportés étaient, l'or, pour la somme de \$1,106,574.61 et le tabac pour la somme de \$1,015,314.54. Vient ensuite l'expédition de bestiaux à Cuba pour une valeur de \$813,697.16, et l'on croit que les expéditions de bétail sur pied dans cette île continueront pendant la plus grande partie de l'année 1899.

Le vice-Consul d'Angleterre à Santa Marta, dit:

La culture du café à Santa Marta, qu'on a commencée sur les pentes de la Sierra Nevada il y a deux ans environ, se poursuit avec beaucoup d'énergie.

Les planteurs qui sont principalement des sujets anglais et américains, se montrent très contents de l'aspect des jeunes arbres. Malgré le prix extrêmement bas du café, les planteurs sont très satisfaits des conditions générales de leur entreprise, vu la situation exceptionnelle des plantations qui leur permettra de transporter leurs produits à ce port, à une dépense d'environ £1 (\$4.85) par tonne, au lieu de £14 (\$67.84) par tonne, dépense occasionnée par le transport du café provenant des meilleurs districts caféiers de l'intérieur, la qualité du café étant la même. On peut encore obtenir de bons terrains dans une région sabreuse à une altitude de 3,000 à 4,000 pieds, à des prix variant de 8 shillings, à 10 shillings (\$1.94 à \$2.42) l'acre.

La production des bananes augmente continuellement et on améliore les méthodes de culture, le commerce étant très rémunérateur quand il est bien dirigé.

## HAÏTI.

### MINES DE CUIVRE ET DE FER À HAÏTI.

Une communication récente de Mr. W. F. POWELL, de Port-au-Prince, Haïti, au journal "Age of Steel" fait connaître que plusieurs découvertes minérales très importantes ont eu lieu dans la République d'Haïti. On a trouvé de riches mines de cuivre et de fer à peu de distance de la côte dans un district d'accès facile; les veines ont été suivies sur une distance de plusieurs milles et elles paraissent très riches. Une autre découverte, plus importante encore, est celle du cinabre, minéral très rare. On l'a trouvé aussi dans une région d'accès facile, et s'il est aussi riche que les rapports l'indiquent, il rapportera des millions à ceux qui obtiendront l'autorisation de l'exploiter.

### SURTAXE SUR LES IMPORTATIONS.

La loi du 25 février 1899, relative au paiement en douane de la surtaxe de 25 pour cent, établie par la loi du 2 octobre 1898, dont on a parlé dans le BULLETIN MENSUEL du mois de février, page 1420, dit :

ART. 1<sup>er</sup>. La surtaxe de 25 pour cent à l'importation prévue par l'article 7 de la loi du 2 octobre 1898 sera perçue et payée en billets de caisse à partir du 14 mars 1899 et affectée au retrait des billets de caisse d'une et deux gourdes en circulation dans la République.

## MEXIQUE.

## L'INDUSTRIE DU SUCRE.

La République Mexicaine, dit un rapport publié par "El Economista Mexicano," produit actuellement de 70.000 à 90.000 tonnes de sucre par an. La canne est cultivée dans 2.800 haciendas et ranchos environ, qui produisent de la cassonade et de l'eau-de-vie. Tous ces produits sont destinés à la consommation domestique.

Par contre, "El Economista" dit que 500 plantations à Cuba produisent 1.000.000 de tonnes de sucre, ou en d'autres termes, Cuba produit plus de douze fois la quantité produite au Mexique avec un nombre de plantations cinq fois moins grand. La raison en est, d'après le journal cité, que le plantage du sucre se fait encore aujourd'hui au Mexique en grande partie d'après les systèmes les plus surannés, suivis depuis des siècles.

On emploie sur quelques grandes plantations une combinaison de méthodes anciennes et modernes, mais ces plantations sont situées à une altitude trop au-dessus du niveau de la mer pour obtenir les plus grandes récoltes et le meilleur développement de la canne. D'un autre côté, sur la côte, le climat est chaud et humide, l'irrigation n'est pas nécessaire, la canne pousse rapidement, et en moins d'un an elle est mûre pour la récolte, et pendant des périodes variant de 8 à 15 ans on peut obtenir des pousses du plantage originel. Ce sont là les régions où l'industrie sucrière est praticable, et c'est sur elles que l'attention des planteurs commence à se fixer.

Aux altitudes relativement élevées, où l'on cultive la plus grande partie de la canne, le bois et les autres combustibles sont rares, de qualité inférieure et très coûteux : le planteur est de fait limité à l'emploi de *bagazo*, résidu de la canne après le broyage, comme combustible. D'ailleurs, la canne est très dure et le pour et le pour cent de matière saccharine est petit.

Par contre, sur la côte, le combustible est abondant et le bas prix permet l'emploi des procédés les plus perfectionnés pour l'extraction du suc de la canne. Le climat rend la canne très molle, et en se servant du système de diffusion elle peut produire de 12 à 13

pour cent de sucre; tandis que lorsqu'on emploie seulement un bon système de mouture, le rendement est au moins de 10 pour cent, la moyenne de celui des Antilles.

---

## PARAGUAY.

### AVANTAGES OFFERTS À LA COLONISATION.—PRODUITS AGRICOLES.

En réponse à de nombreuses demandes d'information reçues relativement aux concessions de terre que le Gouvernement du Paraguay accorde aux immigrants, Mr. RUFFIN, Consul des États-Unis à Asunción, communique, dans un rapport de date récente sur la colonisation au Paraguay, ses propres observations, ainsi que des copies de lettres qu'il a reçues du Señor CARLOS SANTOS, Chef du Bureau d'Immigration du Paraguay.

Dans ces communications le Señor SANTOS dit :

Croyant que l'avancement futur du pays dépend en grande partie du développement de l'agriculture, le Gouvernement a essayé par tous les moyens possibles de favoriser l'immigration et de créer des centres de productions avec des éléments pratiques et industriels.

Il dit, en outre, qu'il y a d'excellents terrains d'étendue considérable sur la rivière Paraguay, au nord de la République, qui conviennent à l'agriculture et au pâturage et qui offrent de grandes facilités pour le transport des produits par les rivières Paraguay et la Plata. Relativement aux deux colonies italiennes établies récemment dans la Villa del Rosario et San Pedro, il dit que le Gouvernement a imposé comme condition que trente-cinq familles devront s'établir sur chaque lieu carré. On leur fournit gratis le transport de Montévidéo ou de Buenos-Ayres; elles sont exemptes de taxes pendant dix ans et peuvent faire entrer en franchise de douanes leurs effets personnels, meubles, ustensiles de ménage, semences, outils et machines agricoles. On leur paye les frais d'embarquement et de débarquement, d'entretien (nourriture et logement) pendant cinq jours, et de transport à l'endroit où elles vont établir leur résidence permanente. Toute entreprise de colonisation peut obtenir les mêmes conditions. Le Señor SANTOS explique aussi que, d'après une loi récente, on peut



obtenir des "titres de propriété sans aucune dépense, à l'expiration de deux ans."

Quant aux terrains vendus dans les colonies de l'État, le prix est de \$1 (environ 14 cents en monnaie des États-Unis) par 7,600 mètres si on paye en argent comptant, ou de \$2, si on fait dix paiements annuels. Si le Gouvernement accorde une concession à un individu, celui-ci doit convenir avec le Gouvernement du prix auquel il doit vendre le terrain aux colons. Un rapport dans lequel les différents départements sont indiqués montre que le prix varie de \$180 en or à \$25,000 en or par lieue carrée: le prix moyen est de \$1,629. Mais les colonies établies par le Gouvernement ont seulement droit à l'assistance pécuniaire. Une maison contenant deux pièces, ayant chacune 13 pieds de largeur sur 15 de longueur, coûte, d'après le Señor SANTOS, de \$120 à \$150 en papier monnaie (\$17 à \$23 or) et peut durer de six à sept ans. Le Gouvernement se réserve le droit de fixer le nombre de personnes pouvant s'établir sur chaque lieue de terrain. L'espagnol est la langue officielle du pays, mais le Señor SANTOS, ainsi que le Señor Don JOSÉ S. DECOYND, Ministre des Affaires Étrangères, parle et écrit l'anglais. Ils résident à Asunción.

En parlant des produits du pays, Mr. RUFFIN exprime l'opinion que l'agriculture pratiquée sur une grande échelle rapporterait en peu de temps de gros bénéfices sur le capital placé. Il dit que les tomates et les pommes de terre trouveraient un débouché profitable dans la République Argentine et l'Uruguay. Le tabac produit bien: on cultive le coton pour la consommation locale: on peut obtenir chaque année deux récoltes de maïs, mais la seconde n'est pas généralement bonne: il n'y a pas de moulins pour mouler le blé, les indigènes se servant d'une manière très primitive. On appelle mandioca (on en a publié une description à la page 610, dans le BULLETIN d'octobre 1898) le pain des Paraguayens et on peut le cultiver très facilement: la canne à sucre pousse partout: les arachides, les petits pois et les haricots réussissent bien: les oranges sont très abondantes (voir BULLETIN de novembre 1898, page 808). Le pays produit le riz en quantités limitées. Il y a beaucoup d'autres plantes qu'on pourrait cultiver, quoique leur culture n'a pas encore été essayée.

On a publié dans le BULLETIN de décembre 1898, page 1050, une lettre de Mr. I. WAWRUSK, immigrant des États-Unis, donnant

ses impressions sur la manière dont il a été accueilli dans le pays, et dernièrement on a reçu de lui une communication exprimant beaucoup de satisfaction avec sa nouvelle patrie.

---

## PÉROU.

### COMMERCE D'IQUITOS.

L'établissement de lignes régulières de vapeurs allant directement des ports européens à la ville d'Iquitos, située sur la rive nord de la rivière Amazone, à 2,100 milles au-dessus de son delta, a éveillé l'activité commerciale de cette section de l'Amérique du Sud. Le "Résumé Géographique et Statistique du Pérou" ("Sinópsis Geográfica y Estadística del Perú"), publié cette année à Lima, constate une augmentation marquée dans le commerce du port d'Iquitos, où les exportations et les importations se sont élevées de 1,594,238.20 soles en 1892 à 4,732,328.52 soles en 1897, soit à plus de 200 pour cent, tandis que le commerce de la République entière a augmenté de 29.29 pour cent pendant la même période.

Le "Journal of the British Board of Trade," pour le mois de mai, publie des extraits du rapport fait par l'agent consulaire anglais à Iquitos sur le commerce de ce port. Cet agent dit que la ville d'Iquitos avance rapidement dans la voie du progrès et que l'établissement l'année dernière de communications directes au moyen de deux lignes de vapeurs partant de Liverpool à donné indubitablement une impulsion sérieuse au commerce. Jusqu'ici il fallait transborder toutes les marchandises venant de l'Europe à Pará, ce qui, par suite des formalités de la douane brésilienne, causait de grands délais dans la réception des marchandises à Iquitos et aussi des réclamations au sujet de pertes fréquentes. Comme ces marchandises sont livrées aujourd'hui sans transbordement, on évite beaucoup de pertes.

L'article donne des informations additionnelles que nous reproduisons ici sur le commerce du territoire voisin :

Les importations consistent en toutes sortes d'articles fabriqués provenant de l'Europe et des États-Unis. Ceux qui viennent de l'Europe sont expédiés de Liverpool, point de départ des vapeurs de Hambourg, du Havre et de Lisbonne, où les navires font escale en allant. Il est encourageant de remarquer que les

marchandises anglaises viennent en plus grandes quantités que celles de France ou d'Allemagne quand on considère surtout que ce sont ces derniers pays qui ont les principales maisons d'importation. Il n'y a qu'une maison anglaise d'importation. Le Portugal n'envoie, pour ainsi dire, à Iquitos que du vin, des pommes de terre, des oignons et d'autres produits alimentaires. L'Allemagne envoie de grandes quantités de bière, dont une partie vient aussi d'Angleterre, bien que les habitants du pays préfèrent la bière allemande, qui est moins amère. Les conserves proviennent de tous les pays, et une partie des aliments consommés à Iquitos sont des conserves.

Malheureusement, on n'a pas pu se procurer de statistiques sur les différentes importations et leurs valeurs. A peu d'exceptions près, on peut dire qu'il faut tout importer. Les provisions indigènes se composent seulement des aliments les plus communs et les plus ordinaires pour la consommation de l'Indien et de la classe ouvrière. On peut dire qu'il n'y a pas de fabricants, et même les articles qu'on pourrait produire sont presque entièrement négligés. Dans certains districts on cultive le tabac en quantités limitées, mais ni la quantité ni la qualité ne sont de nature à encourager le commerce étranger. Il y a aussi quelques petites distilleries de cachassa, une liqueur alcoolique indigène, préparée avec la canne à sucre. On fabrique dans un district spécial des chapeaux fins de fibre, désignés généralement en Angleterre sous le nom de "Panamas," mais en dehors d'une exportation légère au Brésil, le commerce en est entièrement local. L'industrie manufacturière du Département entier est très en retard, à cause principalement de l'apathie de la population indigène et du petit nombre d'habitants. La ville d'Iquitos est presque le seul centre du commerce et de beaucoup le plus important, et c'est à cette ville que les remarques ci-dessus s'appliquent d'une manière plus spéciale, mais elles s'appliquent au Département tout entier.

Le commerce est presque entièrement entre les mains d'étrangers qui représentent, dit-on, 25 nationalités. Les Péruviens natis de classe supérieure sont principalement des fonctionnaires du Gouvernement. La plus grande partie de la population d'Iquitos consiste en Indiens et en métis; la population de la ville est de 8,000 à 12,000 habitants environ. Il est très facile d'entretenir de bons rapports avec les habitants de toutes les classes, quoique les Européens trouvent les lenteurs et les délais qui surviennent en toutes choses, très ennuyeux. Les Indiens sont paisibles et bien disposés, mais ils sont d'une indolence incorrigible et sans aucune ambition. Ce sont eux qui font tout le travail grossier.

Le caoutchouc forme le principal article d'exportation. On en expédie la plus grande partie en Europe, et l'on s'occupe très peu des autres produits du district. Les principales variétés de caoutchouc sont celles de cacho et de jebe, dont les prix actuels sont de 30 à 50 soles par arroba de 15 kilos. Il est à remarquer que ces chiffres accusent une augmentation considérable pendant l'année. Le prix moyen pour l'année 1898 a été de 26 soles par arroba pour le cacho, et de 40 soles par arroba pour le jebe. On trouve une qualité de ce caoutchouc un peu intérieure, dont le prix est d'environ 2 soles de moins. Il y a aussi le sernambi, ou débris de caoutchouc, composé du jebe, ainsi que du cacho, dont le prix moyen pendant l'année a été de 37 soles par arroba. On

estime à 202,916 livres sterling la valeur de toutes les qualités pendant l'année écoulée, contre 206,047 pour l'année précédente; en 1897 de 1,140,523 kilos, et en 1898, 829,935 kilos.

Cette diminution est due à l'inaccessibilité toujours croissante des arbres produisant du caoucho, ceux qui sont d'accès facile étant devenus rares, par suite des méthodes destructives du cueillage de la gomme. Au lieu de pratiquer une entaille dans l'arbre, on l'abattait. Les arbres sont tous sauvages, et il faudra plusieurs années pour leur permettre d'atteindre une croissance suffisante pour permettre une autre récolte.

Une autre cause de la diminution dans le rendement de caoutchouc l'année dernière, et qui a peut-être autant d'importance que la raison citée précédemment, est qu'un grand nombre de ceux qui recueillent le caoutchouc sont partis pour la Jurua et autres rivières brésiliennes, d'où, toutefois, on a de bonnes raisons de le croire, la majeure partie reviendra. En général, les Caucheros ne sont pas familiers avec la récolte du jébe, ou caoutchouc fin, mais ils l'apprennent, et à leur retour au Pérou, ils y consacreront sans doute plus d'attention. La proportion du jébe au caoucho a considérablement augmenté dans ces derniers temps.

On récolte le jébe ou caoutchouc fin au moyen d'insicions pratiquées sur l'arbre, un certain nombre d'arbres étant placés sous la surveillance du récolteur qui le visite journellement pour recueillir le caoutchouc.

En plus du caoutchouc, le district produit de la salsepareille, du cacao, du coco, du copahu et des gommés diverses. Aucun de ces articles n'est un article régulier de commerce, à cause des prix élevés et du manque de bras. Il est presque certain que ces produits, ainsi que beaucoup d'autres produits naturels, avec l'application du travail amélioré, pourraient être cultivés avec succès. Les produits du district sont, pour ainsi dire, inconnus et leur développement exigera beaucoup de temps.

L'indigotier pousse à l'état sauvage dans le voisinage immédiat d'Iquitos, mais on n'a fait aucun essai de culture ou de préparation. Comme industrie purement locale, elle devrait promettre les meilleurs résultats. Toutefois le climat est très énervant avant d'arriver aux hautes montagnes, et il en est de même sur tous les fleuves navigables. La maladie principale qu'on a à craindre est la malaria et les fièvres qui s'en suivent, mais on dit que la fièvre jaune est inconnue.

On trouve l'or dans plusieurs des rivières, et pendant l'année écoulée on a envoyé plusieurs corps de mineurs pour en faire la recherche. Jusqu'ici on n'a obtenu que de l'or à l'état de poussière et cela en quantités peu rémunératrices. D'après les indications, il semble que l'existence de l'or, en quantités considérables, est un fait incontestable, mais on n'a pas découvert les endroits précis des gisements. Une compagnie de mineurs est maintenant établie sur la rivière Napo, où ils ont trouvé, paraît-il, l'or en quantités assez considérables. Il est très dangereux de pénétrer dans quelques endroits où l'or existe, à cause de l'hostilité des Indiens sauvages, à moins, toutefois, d'avoir une escorte considérable et bien organisée.

Les fleuves principaux sont assez bien connus, mais on n'a pas exploré les plus

petites rivières. Le trafic se fait au moyen de canots et de quelques chaloupes, dont plusieurs ont Iquitos pour rendez-vous principal. Sauf sur le bord des rivières, le pays est presque inconnu, car la plus grande partie est couverte d'une forêt épaisse. Il offre, sans doute, un riche champ à l'exploitation commerciale.

Le travail de métier est coûteux et rare, mais jusqu'ici la demande en a été très limitée. Dans la ville d'Iquitos, on dit que les charpentiers, les constructeurs de maisons et autres mécaniciens gagnent de 8 à 12 sols par jour. La vie est proportionnellement chère. Le climat est très éuervant pour un anglais, et personne, dit le vice-Consul britannique, ne devrait s'y rendre, à moins qu'il n'ait quelque projet bien défini en vue.

---

## SALVADOR.

### DÉCRETS RELATIFS AUX DOUANES.

Le Ministre des Finances a promulgué les décrets suivants relatifs aux droits d'importation et d'exportation :

#### DÉCRET ÉTABLISSANT UN IMPÔT DE 25 CENTAVOS.

En vertu d'un décret du 21 décembre 1898 et à partir du 1<sup>er</sup> janvier prochain, il sera perçu un impôt de 25 centavos argent par 46 kilogrammes de marchandises importées dans la République.

Décret relatif au régime applicable aux importations provenant des Républiques du Nicaragua, du Honduras et de Costa Rica :

En vertu d'un décret du 4 janvier 1899, l'importation des produits du sol et de l'industrie provenant des Républiques du Nicaragua, du Honduras et de Costa Rica sera simplement assujettie au paiement des taxes frappant les marchandises de provenance étrangère. Il est fait exception pour le cuir à semelles, les chaussures, les selles (*galapagos*) pour dames et pour hommes, fines ou ordinaires, ainsi que les vachettes pour la fabrication des valises, lesquels acquitteront en plus une surtaxe de 4 pour cent, calculée d'après le tarif des évaluations applicable aux marchandises provenant des Républiques du Centre-Amérique.

Décret relatif au régime de faveur applicable à l'importation des articles destinés aux industries minières :

Par dérogation à l'article 4 du décret du 30 novembre 1898 (voir 5<sup>e</sup> suppl.) il a été décrété :

ART. 1<sup>er</sup>. Ne seront assujettis qu'au droit de magasinage et de passavant les articles suivants importés par les propriétaires des mines en exploitation :

Machines en fer et leurs accessoires, y compris les pompes, les moteurs, les coussinets (*chumaseras*), les poulies et les courroies (*fajas*) de toute sorte. Étaux en fer, machines élévatoires, enclumes, forges, chaînes en fer, câbles en

acier, rails en fer, cuves, cabestans et tous autres appareils nécessaires. Coke, dynamite, grandes balances pouvant peser de 4 à 5 tonnes, barres d'acier octogonales, pour la fabrication des barres à mines et des forêts, huile pour machines, lampes pour mineurs, pics, ciseaux, marteaux et masses pour broyer les minerais, brouettes, produits chimiques servant de flux et aux analyses dans les laboratoires, creusets, mortiers, fours, ballons (*balanzones*), coupelles en argile, petites balances pour analyses, briques réfractaires et mercure.

ART. 2.—Pour bénéficier du régime de faveur dont il s'agit, le propriétaire des mines devra présenter au Ministère des Finances les factures consulaires correspondantes pour que cette administration puisse donner à la douane l'autorisation nécessaire.

ART. 3.—Si les articles ci-dessus désignés n'étaient pas destinés à l'exploitation des mines, ils suivraient le régime commun.

ART. 4.—Les propriétaires de mines qui, se prévalant du privilège dont il s'agit, en abuseraient pour affecter à un usage autre que les mines les articles susmentionnés ne pourront plus à l'avenir user de ce privilège et encourront une amende du triple du montant des droits et impôts auxquels ces marchandises sont assujetties.

ART. 5.—Sont abrogées toutes dispositions contraires.

## ÉTATS-UNIS.

### CONDITION DES RÉCOLTES, LE 1<sup>er</sup> JUIN 1899.

On trouve dans la circulaire sur les récoltes, publiée par le Ministère de l'Agriculture des États-Unis, les statistiques suivantes sur la condition des céréales, du coton et des fruits :

*Blé de printemps.*—Les premiers rendements indiquent une réduction d'environ 470,000 acres, ou 2.5 pour cent, dans la superficie ensemencée. La moyenne accuse 9.4 pour cent contre: 1<sup>o</sup>, 100.9 pour cent, le 1<sup>er</sup> juin 1898; 2<sup>o</sup>, 89.6 pour cent, le 1<sup>er</sup> juin 1897, et 3<sup>o</sup>, 98.2 pour cent, moyenne des récoltes pour le mois de juin pendant les treize dernières années.

*Blé d'hiver.*—La moyenne accuse 67.3 pour cent contre: 1<sup>o</sup>, 90.8 pour cent, le 1<sup>er</sup> juin 1898; 2<sup>o</sup>, 78.5 pour cent, le 1<sup>er</sup> juin 1897, et 3<sup>o</sup>, 83.4 pour cent, moyenne de récoltes pour le mois de juin pendant les treize dernières années.

*Avoine.*—La superficie totale ensemencée est de 169,000 acres, soit sept-dizièmes de 1 pour cent de moins qu'en 1898; la moyenne accuse 88.7 pour cent contre 98 pour cent le 1<sup>er</sup> juin 1898, et 91.2 pour cent, moyenne des récoltes pour le mois de juin pendant les treize dernières années.

*Orge.*—Les rapports indiquent une augmentation de 3.1 pour cent dans la superficie ensemencée en comparant avec l'année 1898. La moyenne accuse 91.4 pour cent contre 78.8 pour cent le 1<sup>er</sup> juin 1898, et 89.6 pour cent, moyenne des récoltes pendant les treize dernières années.

*Seigle.*—On constate une diminution de 8.9 dans la superficie d'acres ensemencés; la moyenne accuse 84.5 pour cent, contre 97.1 pour cent le 1<sup>er</sup> juin 1898, et 91.3 pour cent, moyenne des treize dernières années.

*Riz.*—Il y a eu dans la Louisiane, principal Etat productif du riz, une augmentation de 7 pour cent dans la superficie ensemencée, et dans tous les autres Etats où l'industrie est assez importante pour en faire mention il y a eu aussi une augmentation, excepté dans les Etats de l'Alabama et du Mississipi. Dans l'Etat cité, en premier lieu, la condition est de 8 points au-dessous de la moyenne générale pour les cinq dernières années, mais dans les trois autres Etats le tant pour cent était de 2.2 et de 8 points au-dessus de la moyenne.

Les rapports sur le coton indiquent une réduction d'environ 8 pour cent sur la superficie ensemencée; la moyenne est de 85.7 pour cent contre 89 pour cent le 1<sup>er</sup> juin 1898, et 88.1 pour cent, moyenne pour les treize dernières années.

*Fruits.*—Dans les treize Etats, ayant 3,000,000 ou plus de pommiers portant des fruits, à l'époque du dernier recensement, la récolte montre que les conditions le 1<sup>er</sup> juin étaient à peu près semblables à la moyenne du même mois pour les treize dernières années. La récolte de pêches sera presque perdue, d'après ce que l'on peut en juger maintenant, pour les Etats-Unis, pays d'une si vaste superficie et de conditions climatiques aussi variées

## VENEZUELA.

### IMPORTATIONS PROVENANT DES ETATS-UNIS EN AVRIL 1899.

Le Señor ANTONIO E. DELFINO, Consul-Général du Venezuela à New York, a transmis au Bureau des Républiques Américaines des états dont on a extrait les données suivantes, sur les expéditions de produits des Etats-Unis aux différents ports d'entrée du Venezuela pour le mois d'avril, comparées avec celles du même mois de l'année 1898.

En avril 1899, le nombre des paquets s'élevait à 47,360, d'un poids total de 2,559,363.45 kilogrammes d'une valeur de \$253,631.62. En avril 1898, le nombre des paquets s'élevait à 56,656 d'un poids total de 2,869,955.27 kilogrammes d'une valeur totale de \$228,289.08. Les expéditions accusent une augmentation pour 1899 de \$25,342.58 en valeur, mais le total général comprend \$55,000 en or monnayé, un gain net, la valeur de tous les autres articles étant de \$29,657.46 de moins que celle du mois d'avril 1898.

La valeur totale des envois à chacun des nombreux ports a été comme suit: La Guaira (y compris \$55,000 valeur de l'or monnayé), \$132,701.01, augmentation de \$21,699.16; Maracaibo, \$39,623.89, diminution de \$1,018.58; Puerto Cabello, \$38,986, augmentation de \$24,148.13; Ciudad Bolivar, \$22,730, diminution de \$21,849.49; La Vela, \$8,057, diminution de \$1,690.68; Carúpano, \$7,254.18, augmentation de \$2,125.28; Guanta, \$2,105.35, augmentation de \$1,735.35; Caño Colorado, \$1,136.33, augmentation de \$324.33; Cumaná, \$1,037 diminution de \$131.

Les expéditions de marchandises comprenaient les articles suivants: farine de blé, \$43,373; saindoux, \$29,806; épicerie, \$11,431.98; drogues et parfumerie, \$11,430.08; huile de pétrole, \$11,430; machines, \$9,675.64; beurre, \$9,122; mercerie, \$8,605.97; cotons imprimés et blancs, \$8,598.94; calicots, \$7,299.46; cotons non blanchis, \$6,654.60; cordages, etc., \$6,037; quincaillerie, \$5,777.69; fil de fer bardé, \$5,634; tabac à chiquer, \$4,164; tabac pour cigarettes, \$4,114; savon et bougies, \$3,319; couleurs et huiles, \$2,452.30; voiles et tissus pour voiles, \$2,288; papier d'impression et caractères d'imprimerie, \$1,474.41; haches et instruments agricoles, \$1,274; machines à coudre, \$1,094.

#### VALEUR DU BOLIVAR, DU PESO, ET DU DOLLAR.

En transmettant son rapport sur la valeur des exportations déclarée à Puerto Cabello pour les États-Unis pendant le trimestre finissant le 31 mars 1899, Monsieur le Consul ELLSWORTH donne les renseignements suivants sur la monnaie vénézuélienne:

*Peso vénézuélien*:—Il n'y a aucune pièce de cette dénomination en circulation, mais 4 bolivars acquittent les factures de 1 peso, et c'est encore l'habitude de faire les comptes en pesos. Le Trésorier des États-Unis a fixé la valeur du bolivar, l'unité monétaire du Venezuela, à 19.3 sous, ce qui fait que la valeur du peso est de 77.2 sous en monnaie des États-Unis.

*Dollar vénézuélien*:—Il est en circulation actuelle, et est en argent. Il vaut 5 bolivars et en calculant le bolivar selon l'évaluation faite au Ministère des Finances, le dollar vénézuélien vaut 96.5 sous. Dans les comptes, les factures, pour les achats de produits du pays, les prix de vente courants, etc., on ne compte pas en ce dollar; il est entendu que le peso est la base de la circulation; mais pour le paiement des comptes, etc., il est pris à sa valeur nominale, 5 bolivars (96.5 sous en monnaie des États-Unis).



---

---

# INDEX TO VOLUME VI

EMBRACING

MONTHLY BULLETINS FROM JULY, 1898, TO JUNE, 1900, INCLUSIVE

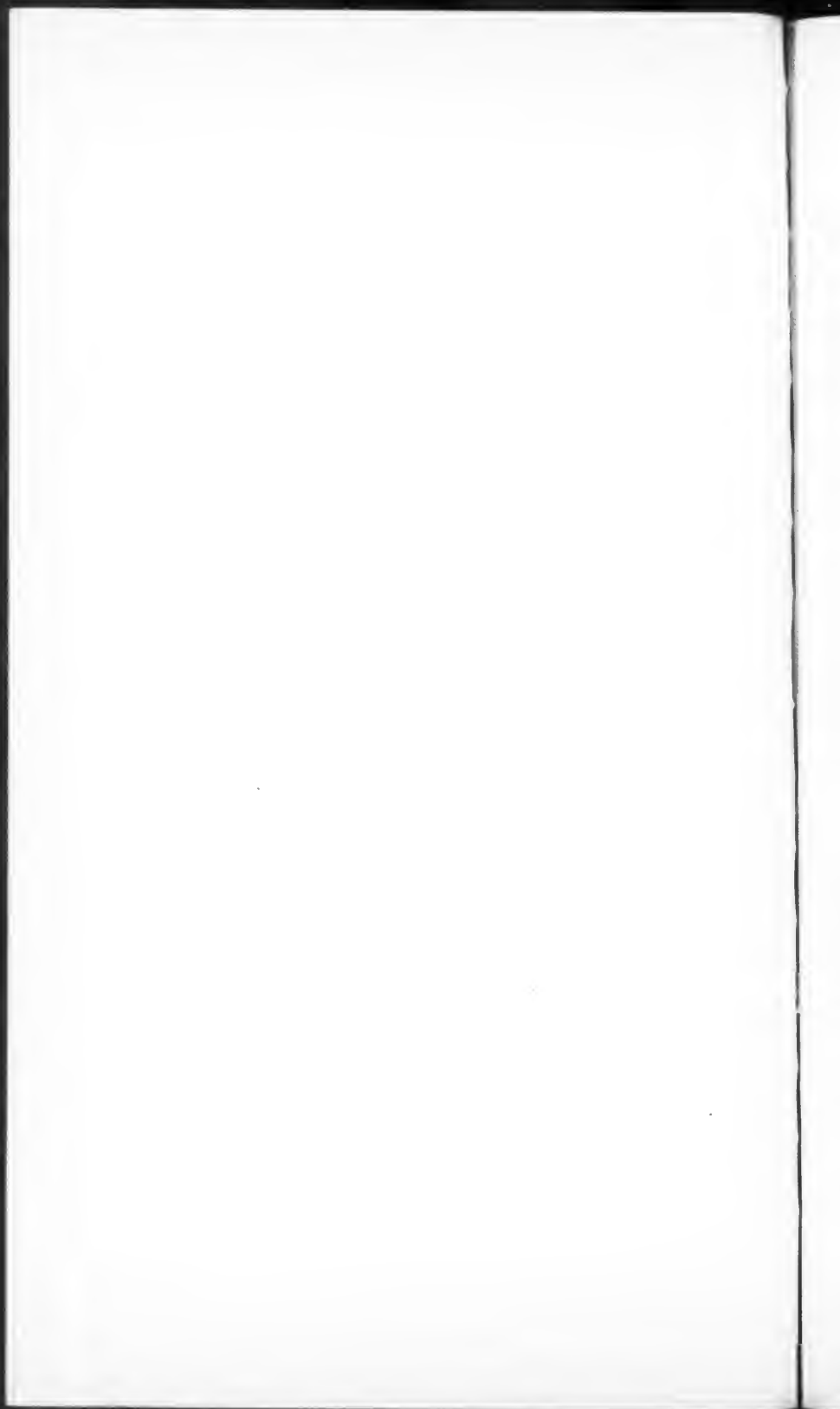
---

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS

WASHINGTON, D. C., U. S. A.

---

---



## INDEX TO VOLUME VI

EMBRACING MONTHLY BULLETINS FROM JULY, 1898, TO JUNE, 1899,  
INCLUSIVE

	Page.
<b>AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS.</b>	
Agricultural machinery (S. P.).....	2205, 2251
American machinery.....	1930
Cotton goods,.....	1356
Superiority of American products.....	1350
<b>ANNUAL REPORT OF THE BUREAU.....</b>	
<b>ARGENTINE REPUBLIC:</b>	
Animal hair, exports of.....	1208
Buenos Ayres, business houses (United States) in.....	1757
Buenos Ayres, electric lighting in.....	54
Buenos Ayres harbor improvements.....	1958
Buenos Ayres, port of.....	408
Cereal crops, condition of.....	315
Coal, discovery of.....	500
Coal, United States.....	1611
Crops, condition of.....	1418
Corn in Argentina.....	55
Cotton, cultivation of.....	1186
Custom-house law for 1899.....	1500
Electrical apparatus, imports of.....	315, 786
Export, principal articles of.....	781
Exports to Brazil.....	640, 1221
Exports in 1898.....	406
Foreign machinery, introduction of.....	55
Immigration, Italian, extent of.....	1758
Imports and exports, 1898.....	1750
Imports from United States.....	580
Industrial Congress.....	1382
Internal-revenue laws, changes in.....	580
Locomotives, destruction of.....	781, 985
Meats, frozen, exportation of.....	0
Morton, J. S., agricultural adviser to Argentine Government.....	832
Railway material instead of gums.....	1000
Refrigerator at Barracas.....	1000
Refrigerating steamers, petition for.....	1221
Roca, Gen. Julio A., cabinet of.....	985
Roca, Julio A., President, extracts from message of.....	2145
Roca, Gen. Julio A., first administration of.....	770
Roca, Gen. Julio A., inaugurated President.....	485
Rosario, trade of.....	587
Salaries and pensions, reduction of.....	315
"South America with Special Reference to the Argentine Republic,".....	2201
Tariff rates, increase in.....	586
Tin plate, demand for.....	1808
Trade, demands of.....	580
Trade, foreign, in 1898.....	585
Trade, increase of.....	278
Trade-mark laws.....	55
Trade returns, foreign.....	1185
Trade with Germany.....	490
Trolley cars from United States in Buenos Ayres.....	1571
Wheat market in 1898.....	407
Wool-shearing industry.....	640, 832

	Page.
ARBITRATION IN CENTRAL AMERICA.....	1380
ARTICLES USED IN THE PHILIPPINES.....	831
ASPROZ, MANUEL, AMBASSADOR FROM MEXICO.....	1379
ASPROZ, MANUEL, MEXICAN AMBASSADOR, PRESENTATION OF.....	1753
BELIZE (British Honduras):	
Postal money-order service with the United States.....	2151
BOLIVIA:	
Boundary commission, work of.....	592
Boundary line between Bolivia and Brazil.....	1996
Budget for 1898.....	986
Fiscal revenues of 1897.....	986
Importations, surtax on.....	2148
Match monopoly, abolition of.....	591
Mineral exports, value of.....	1959
Puerto Alonso, new commercial port.....	2148
Rubber, culture of.....	988
Schoff, Wm. H., new consul in Philadelphia.....	460
Silver-producing mines.....	1025
Tin mines and production.....	1187, 1572
BRAZIL:	
Beers, analysis of.....	315
Bicycles from United States in Para.....	1419
Breadstuffs at Rio, imports of.....	785
Bryan, United States minister, courtesy to.....	408
Boundary dispute, arbitration of.....	1612
Budget law of December 31, 1898, extract from.....	1761
Campos Salles, General, new President.....	989
Campos Salles, President, address of, at the opening of Congress.....	2148
Carbons, production of.....	786
Carrapato gold mines.....	833
Coal for railway.....	499
Coal from United States, importation of.....	650
Coffee crop of 1898—Exports of.....	592, 1419
Coffee crop, 1899-1900.....	1575
Coffee crops under the Empire.....	1808
Coffee, exhibition of, at Paris.....	1997
Customs and internal revenue, receipts from.....	595
Drainage, bids asked.....	833
Exports from Para.....	833
Freight rates, control of.....	2150
Immigration statistics.....	597-833
Import duties and customs receipts.....	1611
Imports from France, decrease of.....	1612
Iron and steel, trade in, with United States.....	1612
Iron trade, details of.....	1759
Italian Bank, establishment of.....	1997
Lowrie, W. Leonard, vice-consul at Rio de Janeiro.....	1997
Machinery, agricultural, purchases of.....	1577
Magnesia deposits in Minas Geraes.....	278
Manganese ore exchanged for steel rails.....	833
Manganese ore, exportation of.....	1025
Manufacturers, suggestions to.....	459
Mines, new, discovery of.....	1025
Monazite deposits.....	596
New York, port of, commerce with.....	13
Para, commerce of.....	1188
Parcels-post treaty.....	141
Quissaman sugar estates, the.....	1577
Railroads, projected.....	1666
Resources of the Republic.....	410
Rubber district of Para.....	279
Rubber industry, importance of.....	992
Rubber regions.....	1661
Santa Catharina, State of.....	1664
Sergipe, State of.....	1574
Shoes and leather, imports of.....	991
Stationery, demand for.....	1384
Steamship communication with Rio.....	782

BRAZIL—Continued.	Page.
Steamship lines, establishment of, resolution advocating .....	2150
Tariff rates, increase of .....	1419
Trade in April, 1898 .....	55
Trade, German activity in .....	1025
Treaties of extradition, approval of .....	1418
Tour of United States diplomatic representatives in Minas Geraes .....	1962
United States, expressions of good will toward .....	1192
United States goods, outlook for .....	1192
United States products, introduction of .....	784
United States war ships assist in celebration .....	596
Waterworks, bid for .....	650, 1025
"Wilmington," cruise of the .....	1960
Wines from California, market for .....	1410
BUTTER MADE FROM PEANUTS .....	1568
BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS AT THE OMAHA EXPOSITION .....	777
BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS, GOVERNMENT OF THE .....	1741
CALDERON, CLIMACO, NEW MINISTER FROM COLOMBIA .....	1556
CALVO, J. B., APPOINTED MINISTER PLENIPOTENTIARY FROM COSTA RICA .....	1177
CHILE:	
Acts of Congress—Public expenditures for 1899 .....	1763
Antofagasta Province, mineral products in .....	2152
Canned goods in .....	1809
Financial conditions in .....	583, 773
Chile and the International Union .....	1375
Coal mining under the ocean .....	788
Commercial statistics for 1897 .....	507
Concessions for new industries .....	316
Consular office, new, creation of .....	1026
Cotton growing and manufacturing, development of .....	31
Development, industrial, of the Republic .....	995
Importations from foreign countries .....	997
Iron foundry, bounty for establishment of .....	1612
Land Mortgage Bank of Chile .....	1766
Manganese industry, the .....	2154
Match factory, proposed erection of, at Población Vergara .....	2156
Mineral wealth of the Republic .....	1579
Money-order exchange .....	1026
New ministry .....	1193
Nitrate industry—Exports of, in 1898 .....	414, 998
Parcels-post treaty with the United States .....	1025, 1809
Shoes, manufacture of .....	1795
Stationery and printing paper .....	1193
Sugar-bounty law, new .....	1797
Switzerland, commercial treaty with .....	2150
Tariff laws, amendments to .....	2157
Vicuña, Minister, presentation of .....	414
COAL DEPOSITS OF COLOMBIA AND VENEZUELA .....	453
COAL, PRODUCTION OF .....	1754
COCAINE, DIL IN UTRA .....	1183
CODE OF COMMERCIAL NOMENCLATURE, ADOPTION OF, BY PERUVIAN GOVERNMENT .....	1957
COFFEE, CONSUMPTION OF, IN 1897 .....	312
COFFEE, THE WORLD'S PRODUCTION AND CONSUMPTION .....	48
COFFEE, PRODUCTION AND CONSUMPTION OF .....	1030
COFFEE MARKET, CONTROL OF .....	1381
COLOMBIA:	
Bicycles, use of .....	420
Budget, 1899 .....	789
Coffee, repe l of export duty on .....	1612
Colombian Traction and Express Co. ....	1420
Commerce of British consular district of Panama in 1897 .....	13
Customs regulations .....	1580
Darien gold mines, output of .....	701, 833
Exporters, advice to .....	598
"La République de Colombie," publication received .....	1410
Liquor tariff in Panama .....	590
Match monopoly, agreement concerning .....	2165
New loan .....	781

	Page.
<b>COLOMBIA—Continued.</b>	
Panama Canal concession.....	1997
Panama Canal, new.....	999
Panama Canal, prospects of.....	600
Railway development.....	420
Railway statistics.....	779
Shoe and leather trade of Barranquilla, the.....	2162
Soap, manufacture and price of.....	799
Trade of Panama and Bolivar.....	2158
Trade statistics.....	1768
Trade with New Orleans.....	998
Trade with New Orleans, value of (correction).....	1221
Trade with United States.....	1384
Trade-marks, registry of.....	833
<b>COMMERCIAL POSSIBILITIES IN MEXICO.....</b>	<b>1180</b>
<b>COSTA RICA:</b>	
Coffee, exports of, in 1897-98.....	603
Decrees, official.....	1770
"Documents Relating to the Independence," publication received.....	2201
Exports, first half of 1897 and 1898, comparison of.....	421
Mines and agriculture.....	1581
Ministry for 1898.....	279
Rubber culture, growing interest in.....	1194
Steamship companies, government contract with.....	600
Tariff, modification of.....	1002, 1000
Ulloa, Juan J., new consul-general in the United States.....	279, 460
<b>CUBA:</b>	
Commercial conditions.....	581
Life-insurance contract, publication received.....	1420
<b>ECUADOR:</b>	
Cacao, crop of, in 1898.....	1420
Cocoa crop of 1897.....	316
Cocoa, decrease of crop of.....	650
Consular fees, official.....	1613
German Steamship Company, concessions to.....	316
Gold standard, adoption of.....	1770
Guayaquil and Quito Railway.....	1195
New ministry.....	603
President's Message, notes from.....	603
Rubber concession in Tungurahua.....	460
South American confederation, proposed.....	793
Tariff, modification of.....	1420
Trade of Guayaquil in 1897.....	17
Trading port, opening of.....	1613
Treaty of reciprocity with Chile.....	1385
<b>EMORY, FREDERIC, REAPPOINTED DIRECTOR, PROVISIONALLY.....</b>	<b>1745</b>
<b>EXPORT BOUNTIES IN LATIN AMERICA.....</b>	<b>829</b>
<b>FARMERS' NATIONAL CONGRESS.....</b>	<b>642</b>
<b>FOREIGN TRADE OF THE UNITED STATES IN AGRICULTURAL PRODUCTS.....</b>	<b>2137</b>
<b>GOLD AND SILVER PRODUCTION IN 1897.....</b>	<b>980</b>
<b>GUATEMALA:</b>	
Agricultural conditions and prospects.....	1583
Cabrera, President, administration of.....	1097
Commerce, foreign, control of.....	1196
German investments, value of.....	604
Implements and machinery for trade.....	280
Import duties, increase of.....	422
Opportunities for United States investors.....	316
Overland transport, packing for.....	56
Paper, manufactured.....	280
Puerto Barrios and Northern Railway.....	1727
Tariff rates.....	280
<b>HAWAII</b>	
Coal fields, report on.....	19
Commercial development, possibilities of.....	1773
Copper and iron mines.....	2166
Export duties, petitions to lower.....	2202
Import duties, increase of.....	1420
Importations, surtax on.....	2166

	Page.
HAWAII—Continued.	
Loan negotiations .....	56
Mineral deposits .....	1199
Mining enterprise .....	460
Railway from Cape Haitien, projected.....	281
Soap, duty on, reduction of.....	794
Sugar, manufacture of .....	1195
United States capital, demand for.....	1613
HASTINGS, GENERAL, APPOINTMENT AND DECLINATION OF, AS DIRECTOR OF BUREAU OF AMERICAN REPUBLICS .....	1745
HAWAII:	
Commerce in 1898.....	1969
Navigation laws in force .....	317
Railway earnings.....	834
HONDURAS:	
Commercial bank at Tegucigalpa .....	56
Experience of an agriculturist .....	1001
Import and export statistics for 1898 .....	1070
Imports from the United States.....	1200
New presidential administration .....	1583
Pacific Mail Steamship Company, subsidy withdrawn.....	56
Parcels post agreement .....	460
Resources of the Republic.....	1590
Tin, deposits of.....	1809
United States school books, adoption of .....	1809
IMMIGRATION IN SOUTH AMERICA, PROMOTION OF.....	230
INTERCONTINENTAL RAILWAY, REPORT ON .....	1558
INTERNATIONAL EXPOSITIONS AND THE BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS.	1749
IRON AND STEEL, PRODUCTION OF, IN THE UNITED STATES .....	2143
IRRIGATION IN ARIZONA .....	643
LEAGUE OF COFFEE-GROWING COUNTRIES .....	1500
McKINLEY, PRESIDENT, MESSAGE OF .....	969
METRIC SYSTEM, THE .....	47
MEXICO:	
Agricultural outlook .....	428
Agricultural scheme .....	802
Agricultural statistics.....	1071
Antimony mines .....	1810
Attractive field .....	605
Bicycles, demand for.....	425
Binding twine, free admission of.....	1800
Biscuit factory, new .....	1027
Boots and shoes, manufacture of .....	461
Bottle makers, chance for.....	1013
Brick manufactory desired .....	1007
Bureau of information.....	1006
Business firms of United States, addresses wanted.....	1222
Central Bank, establishment of.....	1098
Chemical and Pharmaceutical Laboratory .....	1222
Cherokees to settle in Sonora .....	835
Coal, coke, and iron, imports of .....	801
Compressed-air motive power .....	1222
Cottage and bag factory .....	27
Copper properties, demand for.....	1074
Copyright law.....	427
Cotton, manufacture of .....	25
Cotton-growing districts.....	284
Custom-house collections .....	317
Customs wharf, new.....	605
Diaz, President, message of.....	704
Electric power for street railways .....	1072
Electrical appliances, demand for .....	1098
Exhibition of native products, proposed.....	1421
Export, new articles of.....	1594
Exports and imports, increase of.....	1421
Exporters, United States, watchfulness of.....	1014
Flax, experiments in culture of.....	2202
Firearms, contract for, with United States.....	1098
Fireproof safes, trade in.....	460

	Page.
MEXICO—Continued.	
Flour-mill machinery, increased use of.....	461
Foreign trade for six months.....	1614
Foreign trade, statistics of.....	1005
Free Zone, the.....	283
German colony, new.....	1222
Ginger, cultivation of.....	1810
Guaymas, new market building at.....	57
Hemp production in Yucatan.....	286
Imports and exports, value of.....	800
Industries, official encouragement of.....	1386
Inguran copper mines, the.....	835
Machines, sewing and knitting, introduction of.....	461
Machinery, market for.....	424
Machinery, United States, sale of.....	1615
Manufactures, progress in.....	423
Marble, reported discovery of.....	1614
Milling purposes, excellent site for.....	1027
Mineral discoveries, recent.....	1006
Mining, development of.....	25
Mining industry and exports.....	608
Mining tax, modification of.....	57
Monterey, industries of.....	288
New industries.....	26
New Monthly Bulletin.....	1026
Petroleum concession.....	287
"Porfirio Diaz" tunnel at Batopilas.....	1973
Port dues.....	2167
Postal receipts in 1897-98.....	834
Railroad construction, new energy in.....	834
Railroad from copper mines.....	834
Railroad, new.....	650
Railroad traffic, increase in.....	1201
Railroads, earnings of.....	650
Railway concession to Pearson & Son.....	27
Railway construction.....	329
Rubber, exports of.....	650
Rubber production, estimated profits in.....	1203
Shoes, market for.....	1777
Silver, shipments of, to United States.....	650
Smelting works in Monterey.....	607
Spanish colony, new.....	1613
Statistical work in preparation.....	2202
Suchil Rubber and Coffee Company.....	1222
Sugar industry, the.....	2168
Sulphur mining in the volcano of Popocatepetl.....	1780
Tabasco mahogany.....	1222
Tariff law, modifications of.....	1387
Tonnage and other dues, law relating to.....	796
Traction, electric, in the capital.....	1202
Trade with Chiapas, business opportunities for.....	1778
Trade with France.....	606
Trade with United States.....	1503
Tramway Company, new building for.....	834
United States incorporation certificates, recognition of—Mining taxes.....	1780
Water-power machinery, demand for.....	461
Waterworks, award of contracts for.....	2202
Waterworks of Mexico City, contract for.....	1026
Wheat crop for 1898.....	317
Yucatan and the port of Progreso.....	1775
MINERAL RESOURCES OF CUBA.....	459
NIAGARA PAN-AMERICAN EXPOSITION, POSTPONEMENT OF.....	314
NICARAGUA:	
Boundary lines, demarkation of.....	804
Bureau Handbook, republication of.....	1027
Canal commission, findings of.....	429
Canal contracts.....	803
Coffee and sugar crops.....	1421
Greater Republic, convention of deputies at Managua.....	292



NICARAGUA—Continued.	Page.
Hardware.....	461
Internal revenue and customs regulations.....	1392
Mining enterprises, new.....	802
Mosquito Reservation, resources of.....	1781
New ministry.....	29, 1204
Postal convention.....	1008
Siquia gold mining district.....	291
Steamship line, new.....	650
Steel railway material.....	650
Tariff, changes in.....	608, 1008
Trade and commerce for 1897.....	289
Woods, exportation of; contract with H. C. Emery.....	28
PACKING MERCHANDISE FOR EXPORT.....	648
PAN-AMERICAN EXPOSITION AT BUFFALO (S., P.).....	2220
PARAGUAY:	
Acceval, Emilio, new President.....	1393
Agricultural development.....	293, 462, 611
Agricultural products.....	2169
Axes, demand for.....	1975
Bureau of information.....	651
Butter, market for.....	610
Coffee, production of.....	805
Colonists, inducements to.....	2169
Commercial nomenclature adopted as official text.....	804
Cotton piece goods from Spain.....	1810
Dolls, imitations of.....	2202
Eguzquiza, President, message of.....	29
Immigrant from the United States, experience of.....	1010
Immigrants, inducements to.....	800
Immigration to the Republic.....	1307
Kerosene, importations of.....	317
Manufactures, market for.....	806
Market for canvas, rope, and varnish.....	1805
Matches, manufacture and sale of.....	292, 402
National dish.....	611
Native lumber and the furniture trade.....	1204
Navigation on the Upper Paraguay River.....	835
Oranges, production of.....	808
Shoes, firearms, and ammunition, imports of.....	1396
Steamship service, new.....	1027
Trade-marks, registration of.....	818
United States capital, opportunities for.....	1782
War trophies returned.....	1810
PIPPER, DR. WILLIAM, DEATH OF.....	977
PERU:	
Borax industry.....	835
Central American steamship service.....	1223
Coal deposits.....	294
Coal, anthracite, area of.....	612
Cocoa, export duty on.....	1998
Commercial salesmen, advice to.....	293
Cotton growing and manufacturing.....	31
Exports, excess of.....	1615
Exports in 1897 and 1896 compared.....	431
Foreign residents, legal rights of.....	1786
Fuels peculiar to the Republic.....	1295
Geographic and climate conditions.....	1976
Geographical and statistical synopsis of Peru from 1895 to 1898.....	1099
Gold currency, attempt to establish.....	1308
International Commercial Congress at Philadelphia.....	1784
Iquitos, trade of.....	2176
Japanese agricultural laborers.....	1027
Machinery, market for.....	1787
Match factory, "El Sol".....	431
New cabinet.....	32
Oroya and Cerro de Pasco Railroad, the.....	2171
Paris Exposition, pavilion at.....	1811
Patent law, new.....	1788

	Page.
PERU—Continued.	
Permanent exhibition at Lima.....	57
Railway concession.....	294
Salt revenues, value of.....	462
Smelting works at Callao.....	319
Trade, reciprocal, advantage of, with United States.....	2173
PORTO RICAN CURRENCY.....	1382
PRESIDENT OF COSTA RICA, VISIT OF.....	995
PROVISIONAL DIRECTOR REAPPOINTED.....	495
PROVISIONAL DIRECTOR, REPORT OF.....	1747
PROVISIONAL DIRECTORSHIP OF THE BUREAU.....	776
ROMERO, MATIAS, AN AMBASSADOR.....	975
ROMERO, MINISTER, DEATH OF.....	1175
RUBBER, INCREASE IN OUTPUT AND PRICE.....	458
RUBBER FROM INDIAN CORN.....	457
SALVADOR:	
Customs, laws relating to.....	2179
Operation of new banking law.....	57
Tariff rates, new.....	615
SANTO DOMINGO:	
Banana district, new.....	1582
Capital from United States desired.....	1028
Increased prosperity.....	432
Trade conditions, report of Consul Grimke.....	33
SANTOS, ALEJANDRO, THE LATE.....	641
SISAL, AND PROCESS OF PREPARATION.....	645
SOUTH AMERICAN TRADE.....	1367
SPANISH LANGUAGE IN LATIN-AMERICAN TRADE.....	982
TARIFF RATES IN JAMAICA, NEW.....	313
TONNAGE DUES IN CUBA.....	640
TRADE BETWEEN GREAT BRITAIN AND AMERICAN REPUBLICS.....	456
TRADE OF SPAIN WITH MEXICO AND SOUTH AMERICA.....	924
TRANS-SIBERIAN RAILWAY.....	52
UNITED STATES:	
Advancement of wages.....	1811
American Railway and Steamship Company, prospective.....	1207
Banking institutions in Cuba.....	633
Blast furnaces.....	835
Book tariff for Porto Rico.....	652
Calfskins and hides, classification of.....	443
City of Buenos Ayres, the, descriptive article.....	2203
Coinage and bank-note circulation.....	444
Copper and aluminum, production of.....	836
Cotton, crop of, in 1897-98.....	1616
Cotton supply and prices.....	651
Currency circulation.....	308
Electrical development.....	446
Exports for July, 1898.....	397
Exporters' Gazette.....	1812
Farmers' National Congress.....	1223
Financial development.....	821
Foreign department of General Electric Company.....	1224
Foreign trade, means of securing.....	1811
Gas engines, exports of.....	836
Glass, new uses for.....	1811
Glucose and maize oil, manufacture of.....	308
Horses, American, market for.....	1615
Immigration, statistics of.....	1011
Imports, marks on.....	822
Improvements in British Honduras.....	462
Industrial association, new.....	1224
Insular offices, new, creation of.....	2193
Internal-revenue receipts.....	445
Internal-revenue receipts for August.....	629
Laborers, foreign, admitted temporarily.....	1909
Machinery for coal mining.....	2203
Maritime policy, suggested.....	1266
McDonald, Ronald T., death of.....	1224
Mineral resources.....	836

UNITED STATES—Continued.	Page.
Mineral oil, exports of.....	1028
Money, increased circulation of.....	1090
National convention of manufacturers.....	1028
Nitrate fertilizers.....	735
Pig-iron, production of, in 1898.....	682
Philadelphia Exposition.....	1223
Pocahontas coal.....	2109
Railroad engines for Australia.....	652
Railway cars, building of.....	1909
Receipts and expenditures, governmental.....	444
Shipbuilding, increase in.....	630
Steamship line, Pacific, new.....	820
Sugar, imports of, in September, 1898.....	652
Tax, capitation, applied to islands.....	2203
Trade, enormous balance of.....	1309
Trade, foreign, for 1898.....	395
TRADE WITH LATIN AMERICA—	
April, 1898, and first ten months of fiscal year 1897-98.....	34
May, 1898, and first eleven months of 1897-98.....	290
June, 1898, and for twelve months ending June, 1898.....	433
July, 1898, and for seven months ending July.....	616
August, 1898, and for eight months ending August.....	810
September, 1898, and for nine months ending September.....	1012
October, 1898, and for ten months ending October.....	1208
December, 1898, and for twelve months ending December.....	1402
January, 1899, and for seven months ending January.....	1596
February, 1899, and for eight months ending February.....	1789
March, 1899, and for nine months ending March.....	1979
April, 1899, and for ten months ending April.....	2180
Trade paper, consolidation of.....	1909
Treasury, condition of; money in circulation.....	628
Woodworking.....	1421, 2203
Wool clip.....	449
Yellow fever, prevention of.....	1799
UNITED STATES OF CENTRAL AMERICA:	
Constitution, new, promulgation of.....	633
Dissolution of.....	984
URUGUAY.	
Agricultural implements, imports of.....	463
Bank of the Republic, March statement of the.....	2196
Coal from United States, new market for.....	1210
Commerce, foreign, for first quarter of 1898.....	310
Commercial interests secure.....	309
Commercial statistics for 1898.....	1991
Cuestas, President, annual message of.....	2194
Cuestas, President, Cabinet of.....	1991
Cuestas, President, election of.....	1812
Cuestas, President, message of.....	1566
Cuestas, President, sketch of.....	1567
Customs receipts at Montevideo.....	635
Customs receipts at Montevideo, 1898.....	1607
Customs receipts at Montevideo, April, 1899.....	2107
Exports.....	823
Exports during first quarter of 1899.....	2194
Financial affairs.....	824
Gold, production of, in 1897.....	403
Harbor improvements at Montevideo, proposed.....	447
Hides and leather, products of.....	1028
Import tax, increase of.....	404
Imports from Germany, increase of.....	403
Imports from United States, value of.....	1412
Jerked beef, shipments of, to Cuba.....	1090
Lighthouse, construction of.....	2204
Live stock, movement of, 1898.....	1607
Meat extracts industry, profit in.....	463
Minister of foreign relations, new.....	825
Paper, market for.....	1800
Railway, Central Uruguay, report of.....	1010

URUGUAY—Continued.	Page.
Railway systems.....	448
Rice, experiments in growing.....	1616
Scholarships, free, in United Military and Naval Academies.....	58
Seal fisheries, products of.....	1413
Trade with United States for first half of 1898.....	310
Trade for 1897.....	822
Wool, exports of.....	464
VENEZUELA:	
Agricultural Bank.....	58
Andrade, President, message of the.....	1801
Arbitration brief in behalf of the Republic.....	1805
Bureau of American Republics, extract from President's message.....	1812
Careless packing, penalty for.....	836
Cattle, export of, to Cuba.....	1023
Coal mines, lease of.....	1422
Coal mining, option for.....	652
Coal trade.....	450
Columbus, monument to.....	652
Consular officers, British, new.....	2204
Cotton goods, decision relative to.....	1417
Cotton goods manufactory at Caracas.....	1609
Court of arbitration, importance of.....	825
Currency, comparative value of.....	2200
Decorations for United States citizens.....	2204
El Callao gold mines.....	2000
Electric railway, new.....	318
Exporters, suggestions to.....	828
Government building, new.....	836
Hat trade of the Republic.....	1415
Immigration, Italian, encouragement of.....	630
Imports of La Guaira, first half of 1898.....	449
Imports from United States, April, 1899.....	2108
Imports from United States, December, 1898.....	1414
Imports from United States in February, 1899.....	1993
Imports from United States in June, 1898.....	312
Imports from the United States, May, 1898.....	58
Imports from United States in October, 1898.....	1023
Imports from United States in September, 1898.....	826
Live stock, census of.....	2000
Loomis, Minister, popularity of.....	1807
Loomis, Minister, vacation of.....	652
Los Andes, electric lighting in.....	58
Los Andes, road improvements in.....	318
Manual of agriculture.....	836
Maracaibo, port of.....	1608
Match monopoly, creation of.....	2199
Mechanics' bank, establishment of.....	827
Mines, decrees regarding.....	639
Monument to United States citizens.....	1610
Municipal improvements.....	1422
National exposition in 1900.....	1219
Orinoco River, report on.....	1993
Peso, value of.....	1416
Porcelain manufacture, concession for.....	827
Postal laws, penalty for violation of.....	318
Salt revenues for first quarter of 1898.....	464
Stationery for Venezuelan consular officers, free entry for.....	1024
Steamship service, new.....	1421
Sulphur mines of Carupano.....	451
Tariff rates, increase in.....	2200
Tobacco, culture of.....	464
Trade of Caracas.....	45
Wire box straps, tariff classification of.....	1024
Yucca plant.....	639
VALUE OF AMERICAN TRADE WITH GREAT BRITAIN.....	1183
YERBA MATÉ INDUSTRY.....	1950

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Bankers and Merchants (Banqueros y Comerciantes)—		Door Checks and Springs (Sujeta-Puertas y Resortes)—	
Grace, W. R., & Co., New York, N. Y. ....	xxiv	Norton Door Check and Spring Co., The, Boston, Mass., U. S. A. ....	vii
Bicycles (Bicicletas)—		Electrical Batteries (Baterías Eléctricas)—	
Sterling Cycle Works, Chicago, Ill., U. S. A.		Leclanché Battery Co., The, 111-117 East 131st Street, New York, N. Y., U. S. A. ....	xiii
Back of title-page (ii).		Electrical Instruments (Instrumentos Eléctricos)—	
Bicycle Tires (Llantas para Bicicletas)—		Weston Electrical Instrument Co., 114-120 William Street, Newark, N. J., U. S. A. ....	x
American Dunlop Tire Co. ....	Inside front cover.	Fly Paper (Papel de Matar Moscas)—	
Blackings and Polishes for Boots and Shoes (Betún y Lustres para Calzado)—		Thum, O. & W., Co., The, Grand Rapids, Mich., U. S. A. ....	xvii
Hauthaway, C. L., & Son, 246 Congress Street, Boston, Mass., U. S. A. ....	x	Grocers' Specialties, Manufacturers and Packers of (Fabricantes y Empacadores de Especialidades para Especíeros)—	
Bronchial Troches (Tablillas Bronquiales)—		Hazard, E. C., & Co., 117-119 Hudson Street, and 46-54 North Moore Street, New York, N. Y., U. S. A. ....	xxiv
Brown, John I., & Son, Boston, Mass., U. S. A. ....	xvi	Forks, Hoes, Rakes, etc. (Horquillas, Azadas, Rastrillos, etc.)—	
Brushes (Cepillos)—		Iowa Farming Tool Co., The, Fort Madison, Iowa, U. S. A. ....	xiii
Grand Rapids Brush Co. ....	xiii	Furniture Manufacturers—School, Church, Office, and Camp (Fabricantes de Muebles para Escuelas, Iglesias, Oficinas y Campamentos)—	
Butchers' Supplies (Artículos para Carníceros)—		Scarritt-Costock Furniture Co., St. Louis, Mo., U. S. A. ....	xiii
Gus, V. Brecht Butchers' Supply Co., St. Louis, Mo., U. S. A. ....	xviii		
Cards, Playing (Naipes)—			
U. S. Playing Card Co., Cincinnati, Ohio, U. S. A. ....	xvi		
Cutlery Manufacturers, Knives, Apple and Potato Parers, Seed Sowers, and Hardware Specialties (Fabricantes de Cuchillos, Mondadores de Manzanas y Patatas, Sembraderas y Especialidades en Ferreteria)—			
Goodell Company, Antrim, N. H., U. S. A. ....	xix		

**PAPEL** OFRECEMOS A LOS IMPRESORES Y EDITORES, LITÓGRAFOS Y FABRICANTES  
**A** DE LIBROS EN BLANCO EL SURTIDO MÁS GRANDE DE  
**PAPEL DE TODA CLASE,** ADAPTADO A SUS NECESIDADES. DE LA MEJOR CALIDAD Y COLOR  
**E** Y HECHO CON EL MAYOR ESFUERZO. PRECIOS MODERADOS.  
**L** A. G. ELLIOT & CO., 30, 32, and 34 South Sixth St., PHILADELPHIA, PA., U. S. A.  
 Diríjase a nuestros agentes para la exportación, BORNN Y Cia, No. 1 Broadway, New York, U. S. A.  
*Se solicita Correspondencia. Se envían Muestras.*

**TANGLEFOOT.**



El único papel pegajoso de matar moscas que con seguridad se puede transportar a largas distancias y que es útil en los climas tropicales. 25 pliegos dobles van en cada cajilla de cartón y 10 de estas cajillas en una caja. Todos los especieros y droguistas exportadores de New York y San Francisco venden "Tanglefoot." Envíese por un lote como muestras.



New York: San Francisco: London, S. W., England:  
 15 Jay St. 121 California St. 16 Church St., So. Lambeth.

**TROY LAUNDRY MACHINERY CO.**

(LIMITED),  
**NEW YORK CITY, U. S. A.**

Vendemos toda aquella que se puede necesitar en un establecimiento de lavado.

Se solicita correspondencia.



**JOHN ESHER KNOBEL (RITCHIE, ESHER & KNOBEL, abogados.)** PROCURADOR Y ABOGADO.

84 La Salle Street, Chicago, Ill., U. S. A.

Aboga en todos los tribunales de los Estados Unidos de América. Obra en representación de los comerciantes y hombres de negocios de la América Latina. Se mantiene correspondencia en Español y Portugués.

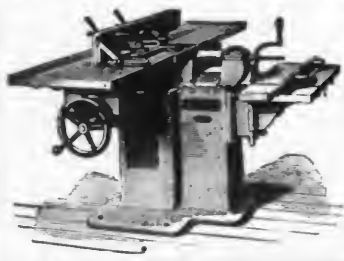


**PRENSA DE EMBALAR HENO "LIGHTNING."**  
 La Más Fuerte, Rápida y Durable. Se adapta especialmente a la exportación. No se necesita de persona entendida para hacerla funcionar. Se la usa mucho en todo los países extranjeros. Se envía el Catálogo gratis.  
**KANSAS CITY HAY PRESS CO.,**  
 101 Mill Street, Kansas City, Mo., U. S. A.

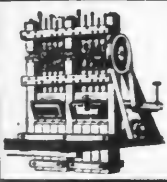
ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

Grain Cleaning Machinery (Maquinaria para Limpiar Granos)— Howes, S. Co., The, Silvercreek, N. Y., U. S. A. ....Back of title-page (ii).	Machinery, Woodworking and Special (Maquinaria de Trabajar Madera y para Obras Especiales)— Egan Co., The, Cincinnati, Ohio, U. S. A. .... xix Fay, J. A., Co., Cincinnati, Ohio, U. S. A. .... xviii
Hay Press Manufacturers (Fabricantes de Presas de Embalar Heno)— Kansas City Hay Press Co., 101 Mill Street, Kansas City, Mo., U. S. A. .... xvii	Machines for Sheet Metal Workers (Máquinas para Trabajos de Metal en Láminas)— Niagara Machine and Tool Works, Buffalo, N. Y., U. S. A. .... xiii
Hinges, Butts, Bolts, etc. (Bisagras, Goznes)— Stanley Works, The, New Britain, Conn., U. S. A. .... Inside front cover.	Machinery, Mill and Brewers' (Maquinaria para Molinos y Cerveceros)— Kaestner, Charles, & Co., Chicago, Ill., U. S. A. .... xix
Iron and Steel, Manufacturers of (Hierro y Acero, Fabricantes de)— Export Iron and Steel Co., Lewis Building, Pittsburgh, Pa., U. S. A. .... xxiv	Machinery, Mining (Maquinaria para Minería)— Fraser & Chalmers, Chicago, Ill., U. S. A. .... xviii
Lawyers (Abogados)— Knobel, John Esher, 54 La Salle Street, Chicago, Ill., U. S. A. .... xvii	Machinery, Coal Mining, Conveying, etc. (Maquinaria para Minas de Carbón)— Jeffrey Manufacturing Co., The, Columbus, Ohio, U. S. A. .... Back of title-page (ii).
Leather Dressings (Aderezos para Cueros)— Miller Co., The, Frank, 349 West 26th Street, New York, N. Y., U. S. A. .... xxiv	Machinery, Laundry (Maquinaria para Lavaderos)— Troy Laundry Machine Co., Ltd., 15 Warren Street, New York, N. Y., U. S. A. .... xvii
Listerine (Listerine)— Lambert Pharmaceutical Co. .... xiii	Mill Furnishing Works (Materiales para Molinos, Fábrica de)— Nordyke & Marrison Co., Indianapolis, Ind., U. S. A. .... Inside front cover.
Lubricating Compound (Preparación para Lubricar)— Cook's, Adam, Sons, 313 West Street, New York, N. Y., U. S. A. .... vii	

MAQUINARIA DE PRIMERA CLASE PARA OBRAS DE MADERA.



Máquinas Solas ó Equipos Completos para Cualquier Clase de Trabajos.  
Se solicita Correspondencia.  
Pidanse Catálogo y Lista de Precios.  
**J. A. FAY & CO.,**  
579 to 590 W. Front Street, Cincinnati, Ohio, U. S. A.

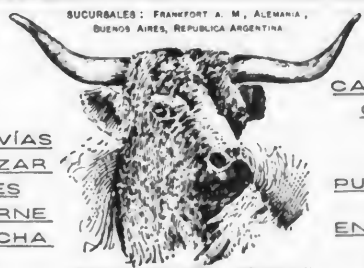


**FRASER & CHALMERS,**  
142 Fulton St., CHICAGO, ILL., U. S. A.  
**GOLD, SILVER AND COPPER MINING MACHINERY,**  
OTTO TRAMWAYS, STAMPS, MOISTS, COMPRESSORS, PUMPS.  
CATALOGUES IN SPANISH, FRENCH AND ENGLISH.

**MATADEROS.**

- TANQUES
- CALDERAS
- CAMBIAVÍAS
- APAREJOS DE ALZAR
- REFRIGERADORES
- PICADORES DE CARNE
- TRIPAS DE SALCHICHA

Pídanse el Catálogo.



Dirección cablegráfica: "BRECHT."

**SALADEROS.**

- CARRILES
- CILINDROS
- HERRAMIENTAS
- MUEBLES
- PURIFICADOR DE MANTECA
- ENCURTIDORES DE CARNE

Se solicita correspondencia.

**GUS. V. BRECHT BUTCHERS' SUPPLY CO., St. Louis, Mo., E. U. A.**

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
<b>Paper Manufacturers (Papel, Fabricantes de)—</b>		<b>Reflectors, Street Lamps, Headlights, etc.,</b>	
Elliott, A. G., & Co., 30 South Sixth Street, Philadelphia, Pa., U. S. A. ....	xvii	<b>Manufacturers of (Fabricantes de Reflectores, Faroles de Calle, Linternas de Locomotoras, etc.)</b>	
Traders' Paper Company, Lockport, N. Y., U. S. A. ....	xix	Wheeler Reflector Co., Boston, Mass., U. S. A. ....	xvi
<b>Paper, Roofing, Sheathing, Insulating, Waterproof, and for Special Purposes, Manufacturers of (Papel: Fabricantes de Papel para Techos, Papel de Ferro, Papel Aislador, Impermeable y para Usos Especiales)—</b>		<b>Saddlery and Harness, Manufacturers of (Fabricantes de Arneses y Sillas de Montar)—</b>	
Bird, F. W., & Son, East Walpole, Mass., U. S. A. ....	vii	Perkins-Campbell Co., 622 Broadway, Cincinnati, Ohio, U. S. A. ....	xiii
<b>Phonographs (Fonógrafos)—</b>		<b>Scales (Balanzas)—</b>	
National Gramophone Co. ....	x	Kohlbusch, Herman, Sr., 50 Nassau Street, New York, N. Y., U. S. A. ....	xix
<b>Plumbers' Supplies (Materiales de Plomero)—</b>		<b>Tin Foil (Hoja de Estaño)—</b>	
Colwell Lead Co., 67 Centre Street, New York, N. Y., U. S. A. ....	Inside front cover.	Conley, John, & Son, 2-4 Dominick Street, New York, N. Y., U. S. A. ....	xvi
<b>Presses, Printing (Prensas de Imprimir)—</b>		<b>Toilet Paper, Medicated (Papel Medicado)—</b>	
Cottrell, C. B., & Sons Co., 41 Park Row, New York, N. Y., U. S. A. ....	Outside back cover.	Hoogland's, B. T., Sons, 38 John Street, New York, N. Y., U. S. A. ....	xiii
<b>Proprietary Medicines (Medicinas Proprietarias)—</b>		<b>Tool Manufacturers (Herramientas, Fabricantes de)—</b>	
Hobbs Medicine Co., Chicago, Ill. ....	x	Wouham, Fred, S., 122 Liberty Street, New York, N. Y., U. S. A. ....	xvi
<b>Railroads (Ferrocarriles)—</b>			
Southern Railway. ....	Inside back cover.		

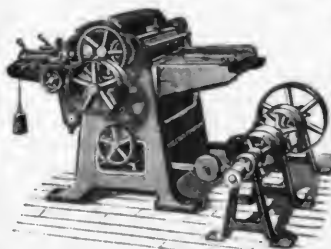
# THE EGAN COMPANY,

331 to 351 W. Front Street, CINCINNATI, OHIO, U. S. A.,

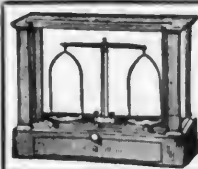
FABRICANTES DE

## MAQUINARIA MEJORADA

## PARA TRABAJAR MADERA.



Respetuosamente indicamos a los que tengan necesidad de esta maquinaria, que se dirijan a nosotros antes de hacer los pedidos, pues por razón de nuestra vasta experiencia en el comercio de exportación, la importancia de nuestros negocios y las facilidades con que contamos para la fabricación, podemos atender ó sus necesidades mejor que ningún otro fabricante. Nuestro cartel ilustrado, que muestra 150 máquinas, es gratis para todos; y nuestro catalogo de 312 paginas, para quien lo necesite.



**Herman Kohlbusch, Sr.**

Establecido en 1859.

Fabricante de Balanzas Finas y Pesos para todos los usos que requieren la exactitud.

59 Nassau Street,  
Corner Maiden Lane,  
New York.

Prólase el Catalogo.

## SEBRADERA Á VOLEO DE PEARCE MEJORADA SOBRE LA DE CAHOON.



150,000 están en uso.

Siembra toda clase de granos y semillas de yerbas limpias.

Hace el trabajo de 5 hombres y economiza una tercera parte de las semillas. Es duradera y no puede descomponerse. Cualquiera puede manejarla.

PRECIO: \$30 LA DOCENA, Puerta á bordo en New York.

Se solicitan pedidos por medio de cualquier casa comisionista responsable.

GOODSELL COMPANY, Antrim, N. H., U. S. A.

## TRADERS' PAPER COMPANY, LOCKPORT, N. Y., U. S. A.

FABRICANTES DE PAPEL grueso de todas bases para la fabricación de cajas plegadizas, tarjetas de embarque y papel revestido de arcilla ó esmalinado; papel grueso para envoltorio, rellenos intermedios de cartón, tarjetas en blanco, cartulina y cartones de superior calidad.

Capacidad diaria, 100,000 libras. Previa solicitud, se remiten á todas partes del mundo muestras por correo.

ESTABLECIDA EN 1863.

# CARLOS KAESTNER Y CIA

Fabricante de maquinaria para hacer cerveza, fermentar los granos, para la destilación y para hacer almidón. Se garantizan la capacidad y el costo. Máquinas, Calderas, Bombas y Transmitedores de fuerza.

241-249 South Jefferson St., CHICAGO, ILL., U. S. A.

ADVERTISING RATES.  
**MONTHLY BULLETIN**  
 OF THE  
**BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,**  
 INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS

1	page 8 x 5 inches	- - -	\$50.00	per month.	Net, \$450.00	per annum.
$\frac{1}{2}$	" 4 x 5 or 8 x 2 $\frac{1}{2}$ inches		30.00	" "	" 270.00	" "
$\frac{1}{4}$	" 2 x 5 " 4 x 2 $\frac{1}{2}$ "		20.00	" "	" 180.00	" "
$\frac{1}{8}$	" 1 x 5 " 2 x 2 $\frac{1}{2}$ "		10.00	" "	" 90.00	" "
* $\frac{1}{16}$	" $\frac{1}{2}$ x 5 " 1 x 2 $\frac{1}{2}$ "		5.00	" "	" 45.00	" "

\* Professional Cards.

Inside Covers and Pages facing beginning and ending of text are double above rates. Other pages facing reading matter are one and one-half above rates. Outside Back Cover Page is treble above rates. "Three Months' Contracts" are entitled to 10 per cent, "Six Months' Contracts" to 15 per cent, and "Annual Contracts" to 25 per cent discounts. In the above per annum column the 25 per cent discount is deducted.

ADDRESS

**ADVERTISING DEPARTMENT,**  
 BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,  
 WASHINGTON, D. C.



PRECIOS DE LOS ANUNCIOS  
 EN EL  
**BOLETÍN MENSUAL**  
 DE LA  
**Oficina de las Repúblicas Americanas,**  
 UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

1 página 8 x 5 pulgadas	- -	\$50.00 mensuales.	Neto anuales, \$450.00
$\frac{1}{2}$ " 4 x 5 6 8 x 2 $\frac{1}{2}$ pulgadas		30 00	" " " 270.00
$\frac{1}{4}$ " 2 x 5 6 4 x 2 $\frac{1}{2}$ "		20 00	" " " 180 00
$\frac{1}{8}$ " 1 x 5 6 2 x 2 $\frac{1}{2}$ "		10.00	" " " 90.00
* $\frac{1}{16}$ " $\frac{1}{2}$ x 5 6 1 x 2 $\frac{1}{2}$ "		5.00	" " " 45 00

\* Tarjetas profesionales

Anuncios en las cubiertas, ó en las páginas opuestas al texto, doble de los precios anotados.

En cualesquiera de las otras páginas opuestas á páginas de lectura, los anuncios cuestan 150 por ciento sobre los precios anotados. La última página de la cubierta exterior es el triple de los precios regulares. Sobre los precios regulares se conceden descuentos como sigue:

Contratos de Tres Meses, 10 por ciento. Contratos de Seis Meses, 15 por ciento. Contratos Anuales, 25 por ciento.

En los precios cotizados arriba, en la columna para contratos anuales, ya está deducido el 25 por ciento.

DIRECCIÓN  
**ADVERTISING DEPARTMENT,**  
 BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,  
 WASHINGTON, D. C.

PREÇOS DE ANNUNCIOS.

**BOLETIM MENSAL**

DA

**Secretaria das Republicas Americanas,**

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

1 pagina	8 x 5 pollegadas	- - -	\$50 00	por mez	ou	\$450.00	por anno.
$\frac{1}{2}$	"	4 x 5 ou 8 x 2 $\frac{1}{2}$ pollegadas	30 00	"	"	270.00	"
$\frac{1}{4}$	"	2 x 5 " 4 x 2 $\frac{1}{2}$	20.00	"	"	180.00	"
$\frac{1}{8}$	"	1 x 5 " 2 x 2 $\frac{1}{2}$	10 00	"	"	90.00	"
* $\frac{1}{16}$	"	$\frac{1}{2}$ x 5 " 1 x 2 $\frac{1}{2}$	5.00	"	"	45 00	"

\* Cartões profissionais.

Os annuncios no lado interior das capas e nas paginas que fazem frente ao começo e a terminação do texto pagam o duplo dos preços acima. Nas outras paginas que fazem frente ao texto pagam uma e meia vezes os preços acima. Nas paginas do lado exterior da capa pagam tres vezes os preços citados. Contractos por tres mezes tem direito de 10 por cento de desconto; contractos por seis mezes, 15 por cento, e contractos de um anno, 25 por cento. Na columna acima correspondente ao preço annual se deduz 25 por cento de desconto.

DIRIJAM-SE A

**ADVERTISING DEPARTMENT,**

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

WASHINGTON, D. C.

TARIF DES ANNONCES  
DANS LE  
**BULLETIN MENSUEL**  
DU  
**Bureau des Républiques Américaines,**  
UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

1 page	8 x 5 pouces	- - - -	\$50.00	par mois.	Net \$450.00	par an.
$\frac{1}{2}$	"	4 x 5 ou 8 x 2 $\frac{1}{2}$ pouces	-	30.00	"	" 270.00 "
$\frac{1}{3}$	"	2 x 5 " 4 x 2 $\frac{1}{2}$	" -	20.00	"	" 180.00 "
$\frac{1}{4}$	"	1 x 5 " 2 x 2 $\frac{1}{2}$	" -	10.00	"	" 90.00 "
* $\frac{1}{16}$	"	$\frac{1}{2}$ x 5 " 1 x 2 $\frac{1}{2}$	" -	5.00	"	" 45.00 "

\*Cartes de profession.

1°. Sur les deux pages intérieures de la couverture, ainsi que dans les pages du texte au commencement et à la fin des articles publiés par le Bulletin, les annonces sont cotées le double des prix ci-dessus.

2°. Les annonces publiées sur les pages précédant le texte sont cotées une fois et demie de plus que le tarif ci-dessus.

3°. Les annonces publiées sur le dos de la couverture sont cotées le triple des prix marqués ci-dessus.

4°. On fera les diminutions ci-dessous :

10 pour cent pour une période de 3 mois. 15 pour cent pour une période de 6 mois. 25 pour cent pour une période d'un an.

Dans les prix pour l'année désignés dans la colonne ci-dessus, on a déduit l'escompte de 25 pour cent.

ADRESSE :

**ADVERTISING DEPARTMENT,**  
BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,  
WASHINGTON, D. C.

# W. R. GRACE & Co.,

Banqueros y Comerciantes.

NEW YORK,

LONDON, SAN FRANCISCO,  
LIMA, CALLAO,  
VALPARAISO, SANTIAGO,  
CONCEPCIÓN.

Se emiten Cartas de Crédito y Libranzas, pagaderas en todas partes de Centro y Sud América.

Exportadores de toda clase de manufacturas americanas, Importadores de Nitrato de Soda, Lana, Algodón, Minerales y otros productos de Centro y Sud América.

Se hacen adelantos sobre consignaciones.

Agentes de la Compañía de Vapores: "New York and Pacific Steamship Co., Limited."

Servicio regular, directo, mensual para Chile, el Perú y el Ecuador.

MERCHANTS' LINE.



## THE FRANK MILLER CO.,

NEW YORK, U. S. A.

Fabricantes de

**BETÓN Y LUSTRE**  
PARA CALZADO Y ARNÉSSES.

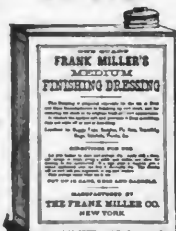
INSUPERABLE CALIDAD.

Lustre "Crown," por gruesa, - \$7.00.

Lustre "Paragon," por gruesa, 6.00.

Libre de gastos de aduana en New York.

Establecidos  
en 1838.



Cada botella va en una bonita caja de cartón. Se obtienen listas de precios completas, Ilustradas, al solicitarlas de las casas comisionistas de New York.

## E. C. HAZARD & CO.,

117 AND 119 HUDSON STREET,  
46, 48, 50, 52, 54 NORTH MOORE STREET, NEW YORK, U. S. A.  
FACTORY AT SHREWSBURY, N. J.

Packers of Choice Canned Fruits, Meats, and Vegetables, and manufacturers of **GROCERS' SPECIALTIES**, including the celebrated

**SHREWSBURY**

Tomatoketchup,  
Mayonnaise Dressing,  
Tomato Chutney,  
Chili Sauce, Tropical Pepper Sauce,  
Purée of Tomatoes,  
Burnt Onion Sauce,  
Royal Worcestershire Sauce.

Our Shrewsbury Specialties guaranteed to keep in any climate. Catalogue mailed on application.

Rye and Bourbon Whisky Bottled in Bond for Export.

Empacadores en lata de Frutas, Carnes y Legumbres Escogidas, y Fabricantes de Especiedades en general, incluyendo las coloradas Especialidades de

**SHREWSBURY.**

Salsa Picante de Tomates (Tomatoketchup),  
Salsa Mayonesa,  
Salsa de Chile, Chutney de Tomate,  
Purée de Tomates, Salsa de Pimientos,  
Salsa de Cebollas Quemadas,  
Salsa de Worcestershire.

Garantizamos la conservación en todos los climas de nuestras Especialidades de Shrewsbury. Se remitirán Catalogos por correo a los que los piden.

Whiskey Bourbon y de Centeno Embotellado y en Depósitos de Aduana para la Exportación.

MYRON C. WICK, Presidente.

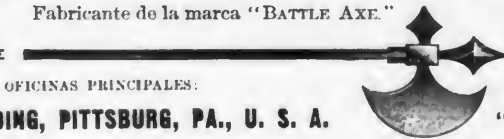
F. L. CLARK, Gerente y Tesorero.

C. A. PAINTER, Secretario.

## EXPORT IRON AND STEEL CO.,

Fabricante de la marca "BATTLE AXE."

BATTLE



AXE.

OFICINAS PRINCIPALES:

LEWIS BUILDING, PITTSBURG, PA., U. S. A.

Dirección por Cable:  
"Export Pittsburg."

Arcos de Barril, Barrica, Tanque, Cubas, Mantequeras y Baúles; Flejes para Pacas de Algodón y Lana; Hojas para Sierras de Cantero; Tiras para Bisagras, Tachuelas y Cerraduras; Arcos Galvanizados y Estañados.

Arcos para Toda Clase de Tonelería, Embalaje y Necesidades Manufactureras. F

