

戰時合作通訊

旬刊 第三十期

中華民國二十七年十一月十五日

墾殖與合作事業

十一月二十一日在第三區合作講習會講

唐啓宇

諸位同學：今天兄弟來和各位見面，非常愉快！剛才鄒先生的介紹詞中，多承獎勵，愧不敢當！今天講的是墾殖與合作事業的問題。從事合作事業的人們，都知道有信用消費運銷等業務，這些可說是合作的初級形態，高級形態的合作，祇有生產合作才可當之！墾殖就是開闢這個新途徑完成高級形態合作的事業，現在合作事業，應該以生產合作為中心，猶如十年前以信用合作為中心一樣。

(一) 墾殖之重要性

一、從國民性質上說：農民對於土地有一種愛力，所謂「生於斯長於斯」土地就是他們的養生送死繼延後代的工具，所以就國民性講，農民亟需土地，但就一般講來，土地所有權應歸於國家而使用權收益權則可歸於農民。所以新興的墾殖事業，一方面要不失土地公有的意義，一方面要將永久耕作權給以農民以奠立社會的基礎。

二、從政治需要上說：邊疆的荒地需要墾荒，例如四川有一種夷人，居住在一個偏僻的區域裏，設任其獨力存在勢同一個小國家，於國家統一的前途不無影響，若用兵力征服之，則又不得其煩，唯一有效的辦法，就是移一部份漢人參加他們區域裏去開墾，以合作的方式使與夷人朝夕共處，令其融治貫通，歸於同化，故用墾殖力量，足以鞏固政治基礎。

三、從軍事需要上說：墾殖需要大規模的集體經營，用最新式的器具，如破地犁，曳引機，所需合作

之力量尤多，大凡能夠使用大規模農具的地方則能通過新式機械化軍器，譬如蘇聯集體農場所在地，及其國際上之學堂，農民即是戰士。抗戰勝利後，中國如為百年大計打算在國防的前線上必須建立集體農場。

四、從國民經濟及國家財政上說：一般講來，中國的農民普遍是貧窮，尤以難民更是沒有錢，故欲使之充實生產力量，非先借錢莫辦。借錢的辦法有兩種：第一純粹給錢不要歸還的這等於救濟事業，但要在「富」的國家才能做到，窮的國家絕對辦不到的。其弊使墾民趨於浪費，要讓國家應該如此。第二，借了錢以後要還的，則墾民在需要之先，能夠加以考慮，而不敢貪多，這等於向信用合作社借款一樣，所不同者則在利息之有無，若墾殖事業稍微帶點救濟性質當採無無借息本的辦法。

五、從租稅政策上說：因租稅之負擔可使(一)已耕之地變成熟荒(二)方耕之地變成荒地，是因租稅繁重耕種無利可圖人民不樂意於從事。(三)依舊

本期目錄

墾殖與合作事業.....唐啓宇
吉安「頭區」的土布合作事業(未完)梁仁壽
修正中國農民銀行對江西
省農村合作社放款辦法.....
吉安縣近郊區信聯社經營
存款放款收付事項程序.....
本處電示各縣當前工作.....
本會撥放合作社修建農倉貸款.....
贛北旅吉難民組織墾殖合作社.....

慣法規定，墾地三年之後才升科完糧，因此墾民常利用這點耕至第四年便走了以逃租稅如秦和縣有河南籍的墾民便是這樣。(四) 墾墾之地變成荒地，因租稅之繁重，使人民不能負擔。故墾墾政策有礙于墾墾事業之積極的發展，所以墾墾應該採用合作方式，才能夠挽救這方面的流弊。

(二) 墾墾事業之方式

墾墾的方式大別之為三：

一、集體經營：又分為三種：

◎合作農場——所有生產工具(農具、耕牛、種籽、肥料)不屬社會化而表現於合作的方式，即勞力合作，工具分開。

◎合作農場——所有生產工具社會化但其家庭的住宅、食用、牲畜、菜園、不屬共同所有。

◎集體農場——一切所有社會化即生產分配社會化

二、國家經營：如蘇聯之蘇維埃農場，分下列二種方式：

◎集體 ◎單獨 前者已見前述後者由國家將土地租給農民，給其永久耕作權。

三、單獨經營：純係個人經營的如我國之小農經營。

經營墾墾事業、為什麼有這樣的區別呢？這因為有兩種觀念的分別：第一自私自利與集體意識，第二、自信觀念與互助觀念。

凡人皆有自私自利心理因此發生工作懈怠2動勞者不願多事耕作，有討好之嫌疑，3公用器物不為保管，4專門從事私人工作，因此單獨經營適於自私自利。

自給固然自己滿足自己，但是現代社會是分工的，農業方面要有無相通：供求相應，因此須要集中生產，流暢貨物，以求單位間共同的利益，單位與單位間的聯繫，是以互助觀念，大大抬頭，自給觀念減低，自私自利薄。此為合作經營與集體經營抬頭之原因。

(三) 墾墾之計劃

一、勵行適當之勞作單位制度

本處之目的在使墾民各盡其能，各取所值，勤勞者取得多，懈怠者則取得少。如何評判勞作本處製有勞作單位制度。

一、勞作級別——即勞作程度分熟練與不熟練兩種。

二、勞作種類——分為七種家事亦其一也。

三、勞力輕重——分為複雜技術，重技術工(扶犁、播種)重力工(運糞、挑水、伐木、木工)輕技術工(煮飯、燒柴、縫紉)輕力工(放牛、燒火、酒掃)

依上述三項，而定勞作成績，分為甲、乙、丙、丁、戊五等，每人之勞績，分別記帳至月底結算。

二、核計勞作之代價，以為分配及消費之張本。

墾民請領物品多少，視其第一個月勞作成績如何以為斷，每人給其一張領物帖，領物到處領取日常用品，住宅、膳食，則採公共生活，月底結算，每人有分戶帳，此種辦法之利點：(一)可以統制消費，視其消費之正當與否而定供給，戒除其嗜好品。(二)鼓勵勞作使大家賣力氣。(三)廢除現行制度，墾民之往來，亦代記帳，不必動用現金，譬如張某為一單身漢，請李家婦為其洗衣，

張某不必給他的錢而由處中代登其帳。

三、均衡利益之支配

合作社法上有「特分」之規定墾墾事業勞作多則報酬多，於是「特分」亦多，使懈怠者得以鼓勵。

三、管理人員與勞作者發生密切之聯繫：用合作方法，增加農民之組織與訓練，把古時的老精神表現出來，柔軟並用，一方面教育，一方面管理。

本處的計劃是以集體經營為目的，但集體經營之發展，有下列二條件：
◎農業工具如不機械化則集體經營制度就很難維持，過去農業之進化，常隨工具之進化，古時二人為耦，後進步到用銅器，至戰國時代，始用鐵器是時農業上所有東西都發生變化，孟子上有所謂深耕易耨，商鞅之於井田開阡陌的巨政，也是因了農業工具的進步。漢代始知用牛耕田，史有「趙過教民耕田」自漢後到今二千餘年則毫無進步，這是因為農業工具沒有進步的緣故，集體經營在蘇聯能夠成功，則因農具之機械化。

◎人類心理上之變化——腐蝕性，人類自私自利觀念的存在，對於公共事業常漠視，興趣不濃，實際上集體經營，也有下述困難：1、各人生產力之不等，2、各人消費力之不等，3、支配監督之困難。

墾墾處所採取之集體經營，簡言之為共同勞作，共同分配。而事實上既有上述之困難難進，是否要開倒車回復以前的單獨經營呢？我可以回答的這絕對不合的，集體經營雖然有事實上的困難，但合營與合作農場是可以辦到的也就是生產合作的高級形態可以實現於來日。

(四) 合作同志在戰時的任務

自全面抗戰展開以來，所有事業都要適應戰時之需要，應足以言抗戰，合作事業亦然，茲將其任務略述於后：

一、增加生產：歐戰前法國的農業是自給自足，至一九一八年則仰給美國東洲之接濟，這是因為他的國土淪為戰區，不能生產，一九一七至一八年英國開闢二百六十萬英畝之土地，以求增加民食，這是英國離戰場遠，隔了一個海峽的緣故，我國現在兼具這兩種情形，華北棉區和江浙饒產米之地俱陷於敵手，這與法國在歐戰時期的情形類似，後方如贛南，以及兩廣數省，則類以英國在歐戰時的情形，總之都要增加生產。這點請各位以後回去鼓吹鼓吹。

二、指導運銷：戰事發生，運輸困難，如廣東新米，江西米很可以供給，無如運輸困難何！故要合作同志，能和運銷機關打通一氣，把所剩餘的農產品運銷出去，以求銷路之擴充，或者開闢於安全地帶。

三、調整分配：不要使生產物集中於一地，而須分配於各市場，應得以穩定物價，甚除壟斷。

四、限制消費：協助政府實施統制消費政策，此外，為防止濫好活動，維護交通，維持後方秩序，等等都可以做。各位不獨自己對於上述諸條要身體力行，更須訓練社員，其法有巡迴演講與分別談話，其次根據各項需要情形，喚起興趣。分別談話，以為設施之計劃。要以經驗幫助學問，專門知識之補充，刻不容緩使勞作效能的提高，保持各種合作事業之聯繫。

總之，合作工作人員，要有強健的身體，健全的人格，進步的學識與經驗，把合作事業健全起來，並擴大之，使能持久於世界。(完)

吉安縣陂頭區的合作事業

(一) 籌備經過

十年變亂之後，整個經濟破產的陂頭鄉民衆，聽說加入了合作社，有接受「農本信用貸款」和增加副業收入的利益，誰不願意參加合作？可是，陂頭民衆委實太苦了，他們要籌措入社的股金，不免就成難題！而且他們還顧慮：「貸款要在何時發放呢？定能接濟我們的急需麼？不會像大商家一樣地剝削我們的金錢和勞力麼？這繳去的股金不會沒有收到的希望吧？」因此當我們來切實籌備合作社時，却並不見到一般民衆的熱烈歡迎。

本社籌備人士，為促進民衆對合作事業的信心，同時解釋最近合作業務進行辦法之便利情形，乃召開了全鄉保甲長及士紳會議，於詳細開合作意義和辦法之外，請與會的人儘量提出疑問，予以確切的解答。結果決定每保至籌組一合作社，再合諸合作社成立陂頭區聯社。

指導員羅青山朱爲坊二君的下鄉工作開始了，因為各保均紛紛造送社員名冊及準備了其他應辦的手續，來請指導員去巡迴開會設立合作社那時正值冬盡春回，雨雪紛飛，村路泥滑，然而各保民衆爲着切身的利益，指導員要盡神聖的職責，却不管天寒地凍，披風踏雪，只埋頭地去完成這艱鉅的工作。結果第一批組成了瑞湖鄉，抄湖村，陂溪村，赤塘村，南邊屋村，中村，陂市，洪陂村，唐湖村，大賢橋村，城山郭村，塘南村，西溪村等十三個土布生產銷場合作

社。

本區聯社的創立會是在民國二十七年四月五日鄭重的舉行，出席者爲各社的區聯代表，他們大多數是過去推動這組社工作的熱心而有力的人，他們依照程序訂定了本聯社二十七年份的業務計劃，選出了理事，監事，評定員，和縣聯代表，分負執行業務的責任，同時通過了一些關於業務進行方針的重要決議案。

接着聯社創立會之後，當天舉行了本聯社第一次社務會議，這會議選出了理事主席，監事主席，經理，司庫，聘定了事務員，通過了預算，並決定了其他一些較詳細的業務進行辦法，這會議的終結，就是本聯社工作進行的開始。

賴羅朱兩指導員的指導有方，不到幾天社員的第一次應繳股金收齊了，登記表冊辦妥了；更蒙 府署迅速審核，本聯社乃於最短期內奉 令准核備案，正式開業。這實是最難得而且值得追述的事。

(二) 業務進行概要

一、信用業務
民國二十七年四月二十七日是本聯社開始信放業務的日子，也可以說是陂頭鄉民衆十餘年來最興奮的一天。原來信放辦法是零借零還，可是那天各單位社的全體理事都來了，同來的社員更是磨肩接踵擁擠不堪。他們齊聲的要求：臨時變動放款辦法，要將那時領到的六千一百元，依照各單位社已繳股金之比例分配，一次發由各單

梁仁壽

從社理事會事具單代表總領歸去，分頭轉貸與各社員，藉免社員個別往返等候費時，妨礙春耕。那時節也委實是春深了，購種，下肥，車水，耕，種是農民最忙碌，最需費的時會。他們一年之計，正屬鄭重的開始，富這「一刻千金」機會難再的關頭，那肯隨便浪費這寶貴的時間，和放棄那維持生命線的農本信用借款？因此本聯社亦不得不顧着公意將款發了了。

破頭的窮苦民衆和他處一樣，向來也受着高利貸和「放生穀」的剝削，現在得着農本信用放款，自然覺得略略鬆了一口氣。正因爲資本較足，本年份耕牛的購進，農具的添置，亦增加了許多，最使社員發生信仰的，要算「對社員放款，放花紗不問貧富，只問信用」的方針的確立，和對準這方針執行的施行。不過這樣一來，在另一方面，却引起了那些高利貸者的嫉視，社務進行大有受其暗中挑撥離間，煽惑中傷的危險。

又是全靠「對社員放款，放花紗，不問貧富，只問信用」這方針執地施行，少數破壞者的魔力，終不敵這廣大民衆的信仰力來得大，因此破壞力量竟無形消滅，而本聯社的基礎，和原有單位社的逐漸增加社員，就是事實上的鐵證。

第三批信用借款已經發領到社，數目是一千九百元。實行零借零還辦法，就是從那時開始。因爲社員信仰心的不斷增厚，乃有提前繳納第二期股金——甚至有並第三期股金同時提前繳納的——的決議和實行；接着又是第三批的三千

元信用貸款的發放。那時節，正值秋收，割禾，種，在在需費，社員得着這樣「恰合需要」的接濟，不用說是更堅定了對合作社的信仰。不過那時會需款的社員太多，領到的貸款有限，供不應求，均是大家慶幸中的一種遺憾。

零還的實行，在秋收後逐漸開始；因爲有新入社的社員沒有借到款，和還有一部份老社員於添繳股金之後，有實際需要而沒有增加借款，所以收回的款又立時轉借出去。這種週轉辦法，使本聯社於貸款未到金體窘迫時仍然維持了對社員的信用，而不使他們失却信仰。

轉購就是年度結束。信款的收回，不應沒有整個的打算。因此本聯社召集各區聯社代表大會確定兼管農倉業務，而且立付實行。辦法是通告社員儲蓄以穀。向本聯社抵押或作值還款，一面以對付零借有餘的資金，收買社員再有剩餘的穀。儲存農產品的地方，是借用本鄉公建的義倉，四面扁磚牆，地板上面敷了磚的倉底，四尺高的通風地下室，當然足夠建倉標準，而容量爲五千石，修倉費不過二百五十餘元，尤切合經濟的條件了。

二、生產運銷業務
土布生產運銷，是本聯社的主要業務。因爲軍事計劃，且如修整工場，設置機器，配備工具，購進原料諸端，頭緒紛繁，籌備需時，故於六月一日正式開業。

論破頭的土布，以前本會負過盛名，產品行銷粵都，輿國一帶年值廿餘萬元。但自地方擾亂禍亂後，商業資金完全消滅，土布企業也隨着而破產。原來破頭土布的實行生產者，不是健全壯

丁，而是老弱的婦女。禍亂以後，老弱轉死，鄉間不聞機杼之聲，手藝幾乎失傳，布商既無法恢復營業，顧客當然不再問津，輾轉相因，土布機銷自然不絕如縷了。

本聯社現在担負這恢復土布經營，改進出品，增加生產的責任，初步的中心工作，當然是鼓勵製造，首謀土布產量的增多，並設法使現有的織戶，儘量而迅速的把這土布的手藝自動的傳授到他們的親屬，而擴充實行生產的人數。

照改進出品的合理方法來說，織布準備工程，應集在聯社施行，就是聯社將紗線做成經紗整頓，然後交各社員織造；因爲這樣集中準備，不但可以澈底統一布的庄口，增加產量，而且可以一掃過去購紗偷工的積弊。本聯社所以提前配置準備工程的各項設備就是打算實施上項計劃。然而婦女的積習難返，使我們不得不暫時遷就事實。蓋因織布的婦女無論你給他們多少工資，他們不願些紗線，是決不甘心的。防制購紗偷工的集中準備的辦法，因之一時不易順利施行。爲謀首先擴充產量，打開場面，祇有暫時迎合織戶心理，照舊放花收紗，放紗收布了。

破頭土布的特色是「堅厚耐洗」，「一個銅錢厚」，「穿破不改色」，這是民衆對破頭土布的普通譽詞。布疋既堅厚，用紗當然較粗，故原料以手工紡紗爲主；通常銷庄，只分手工紡紗經緯，號稱「全棉布」，機紗經緯，號稱「半棉布」兩種，至如他處以機紗經緯的布疋，是絕少得見的要。成這樣粗厚的原因，完全是適合農民的普遍要求，粵都，輿國一帶民衆，比較頭民衆更加儉樸，因此破頭土布的最大銷路，就在上敘數縣；而破頭土布得負盛名，亦全仗上敘數縣民衆的善意鼓吹呢。(未完)

合作資料

修正 合作社放款辦法

江西省農村合作委員會(下稱合委會) 訂中國農民銀行對江西省農村

一、本辦法在江西省農村合作委員會(下稱合委會) 訂定由中國農民銀行(下稱農行) 放款區域內適用之

二、凡經合委會正式核准登記之農村合作社經農行調查以後向合委會申請借款

三、合作社借款用途及期限分別規定如左：

甲、為轉借社員購買肥料家畜食料飼料

乙、為轉借社員購買大農具舟車耕畜及經營手工藝固定資本等之借款須於一年至三年內還清

丙、為批發製造儲押運銷供給各種物品之借款須於一年內還清

丁、為購買加工運輸各種工具之借款須於二年至三年內還清

戊、為墾荒開井排水灌溉及修築大堤閘等之借款須於五年內還清

四、合作社借款數額應按照登記之年限業務之大小及成績之優劣為標準並暫定限額如左：

甲、凡經營信用業務者以社員為標準第一年每社員二十元為限以後每年得進增五元

乙、凡經營生產業務者：

(子)不得超過社員保證金總額

(丑)在原料費加工費及設備總值百分之八十以內

八十以內

丙、凡經營供給消費業務者：

(子)不得超過社員保證金總額

(丑)在預進大批貨物總值百分之六十以內

丙、在社員未繳足之股額或購買額三個月總額以內

丁、凡經營運輸業務者：

(子)不得超過社員保證金總額

(丑)在收集產品總額百分之七十以內

(寅)在加工或運輸工具總值百分之八十以內

戊、凡經營公用或利用業務者：

(子)不得超過社員保證金總額

(丑)在設備費或工程費總額百分之八十以內

己、凡經營農倉業務者：

(子)建築倉庫每一市石不得超過五角三年內分期歸還

(丑)修理倉庫每市石不得超過兩角兩年內分期歸還

(寅)農產物押款不得超過時價百分之七十

(卯)除特種產品外每一耐具不得超過五十元限一年內出倉時歸還

庚、凡經營動產抵押者：

(子)不得超過保證金總額

(丑)在押品時值百分之五十以內

(寅)以衣物什物農具等為限農產品押款屬農倉業務範圍

辛、凡經營特種產品者：

(子)農本借款不得超過該產品普通價值百分之五十

(丑)加工及運銷借款依丁項之規定但預支代價得酌量提高前項借款合作社得根據實際需要於規定限額內分別申請或分期支款以免空付利息

五、合作社借款利率及計息方法分別規定如左：

(一)合作社借款利率依借款期限之長短規定之

甲、凡合作社借款限期一年內歸還者月利八厘

乙、凡合作社借款限期二年以內歸還者其第二年利率月利八厘五

丙、凡合作社借款限期三年以內歸還者其第三年利率月利九厘三年以上者逐年增加五毫

(二)合作社借款計息方法：

甲、按月計算不滿一月者按日計之

乙、起息日期自農行付借出借款之日計算止息日期以合作社付還款之日為止均以郵局戳記或銀行儲莊之匯單及代收據為憑

丙、合作社借款如係分期償還者計算方法除而一期應以全部借款依照本期利率計算外以後各期均應以本期結

六、欠金額依照各期利率計算之

六、合作社借款程序分別規定如左：

甲、合作社申請借款時應繕具借款申請書及有業務具體辦法送由合委會駐縣辦事處轉呈合委會審核

乙、合委會接到合作社借款申請書後於三日內根據該社各種表冊審核之如有疑義時得迅速派員實地調查但調查時間至多十日為度

丙、合委會接到調查意見後於二日內根據調查者所具意見核定准駁或予通知之

丁、合委會核准各合作社借款後即分別函達農行並通知合作社再由農行填發合同及收據交合作社收簽蓋向指定付款地點辦理借款手續借款付用後應行按旬列表函送合委會備查

戊、合作社借款收到後應即報告合委會並函請合委會駐縣辦事處指導人員派社監督處理並應作成處理借款報告遞送合委會備案

己、凡付出借款之匯費由農行負擔還借款之匯費由各社負擔凡遇匯兌十分不便之處付款時得酌收最低限度之匯費

七、合作社還款程序分別規定如左：

甲、合作社借款由農行於到期一個月前通知準備還款並函知合委會

乙、合作社借款到期時須即本利如數付清不得稍有拖欠

丙、農行收到合作社還款本息清楚後即將原借款據發還並填發還收據一方面函知合委會

委會

八、農行收付款項概以國幣為準

八、合作社展期還款辦法規定如左：

甲、合作社借款遇有特別事故不能如期請求全部時得在到期一個月前聲明展期借還展期一部或全部

乙、合作社請展期還款一部經合委會農行會商核准後其本期利息及應還一部本金須如數清償如請求全部展期其期內利息亦須先行清償

丙、合作社請求展期還款未經核准以前仍以延期論隨時追繳

丁、合作社展期利率仍照第五項乙丙兩款所定標準計算之

九、合作社借款如有舞弊及延期不還請事經查實後進按左列懲處

甲、凡合作社職員舞弊者除由合委會或農行依法究辦並追還全部借款

乙、凡社員轉借貸款於他人圖高利者料以加倍利息之罰金

丙、凡借款用途不實或社務上發生重大不利變化情事應即提前還款一部或全部

丁、凡借款未經定期請求展期日期或請求未准者在延期內之利率應按照原定利率增加四釐計算應予追繳

十、農村合作社各級聯社請求款時除利率得額年限得由合委會酌予優待外其餘均準用款本辦法辦理之

十一、本辦法自成立之日施行如有未盡事宜得隨時審面修改之

合作 本處電示 各縣當前工作

本區特派員辦事處，頃電各縣指導工作人員，指示當前工作，其電原文如左：「查該縣聯社合作預備社，業經本處重行令催並限令十月內法律解散或改組，查限期已屆，而該縣未據據辦報，殊有未合，仰電到起即指擇辦理具報，至以後關於社務之進行，並仰依照下列各點辦理：(1)利用合作社及利業社統一名稱合作社聯合會等，均應遵照前令限期趕速改組或解散。(2)各區信聯社預定業務區域內，應加緊普遍組織信聯社之組織。(3)各區信聯社預定業務區域內原有各單位信社必須一律參加聯社組織。(4)消費合作社應就已成區信聯社之區域加速進行組織，如原有供社人數不滿千人者，趕即增加。(5)各單社及各聯社股金戰起清理，以便填發股份證書。以上各點均仰加緊督促各指導人員切實進行，其設有專任合作書記之區域，並應嚴密督導各專任合作書記，妥速進行，並仰將進辦情形，隨時具報。為要！第三區合作特派員辦事處謹啟

本會搭放

合作社修建農倉貸款

江西省農村合作委員會為獎勵合作社自行設置農倉，並減輕各社無錢建倉借款負擔起見，曾於去年訂定「江西省農村合作委員會搭放修建農倉辦法」頒發施行。該項貸款，現仍繼續搭放，其原由特約銀行貸款縣份，如銀行暫不直接貸款，悉改由省合作金庫撥放，其應由本會免息搭放

吉安縣近郊區信聯社經營存款放款收付事項程序

(一)存款收支手續

甲·存款

1. 存款人(社員非社員或公私團體)開始存款應先向存款處領取存款圖書照式填具(定期活期或儲蓄)加蓋印鑑或指模連同存款交出納處驗收領取號牌其號碼由出納處記於圖書角上(附件七,八,九,十)
2. 存款處照存款後即填證書或存摺(定期活期或儲蓄)交存款處登帳送經理查閱再由存款處向存款人先核收號牌後發給憑證(附件十一,十二,十三,十四)

3. 存款人如陸續存款將憑證現款及填存款圖書交出納處驗收存摺再交存款處登記其餘手續與開始存款時相同
4. 如存款人未帶存摺臨時向出納處交存款圖書先給與收證為憑將來補登存摺須將原給之收證繳還

乙·取款

1. 取款人向存款處領取憑條依式填寫蓋章或指模並證書或存摺(定期活期或儲蓄)交存款處驗收領取號牌如核對相符即登記送經理查閱再交出納處(附件十五)
2. 出納處查核登摺收回號牌並發還存摺照數

付款

3. 如將存款全數取完時證書或存摺應予留社註銷無庸交還存戶

(二)放款收付手續

甲·放款

1. 社員借款應先向放款處提交支票倉單或摺據領取號牌
2. 放款處查核票單認為合格即登記送交經理查閱再交出納處
3. 出納處查核票摺均屬合格即核收號牌照數付款

乙·還款

1. 借款入交還借款或先還一部由放款處查照算息作收入傳票使出納處照收本利
2. 出納處收款登摺後將傳票迴送放款處查核登記若全部還清則將傳票倉單或存摺並即註銷如先還一部即書收條交給之

- (三)本聯社除還款作收入傳票外其餘各交易均以原書原票代替傳票

- (四)凡屬收入款項之事或照章應支之款得先由主管處照章處辦事後報告經理

- (五)關於存款項各種書表帳簿經手人均須分送蓋章以明責任

部份,因該項搭放專款,尚存省金庫,遇有需費,可由各區分庫依照規定撥付,另行發具借據收據,逕報省庫轉帳,再由省庫報本會轉帳,是以特將該項辦法重予印發,令各管區縣對各社申請是項貸款,必須依照規定審核核放,經核放後尤應督導切實辦理,務使款不虛糜,期收實效,本區特派員辦事處奉令後,當即轉飭各縣遵照,茲誌項辦法如左:

贛北旅吉難民

組織墾殖合作社

已擇定吉水白沙深坑日村為墾殖區。自九江淪陷以來,贛北各地難民陸續抵吉者為數甚多,而本區所轄各縣,又屬地廣人稀,肥美土地苦無人耕者亦為數不少。當此抗戰時期,亟應增加生產,以求國力之充實,乃於今日既有無數難民流離失所,復有良田萬畝一任荒蕪,不惟有增後方民衆之負擔,實有損於戰時物力之支持。本處特派員辦事處為謀調整起見,特就贛北各縣逃來吉安之難民中選擇有耕作能力品行端正者,指導組織墾殖合作社,扶助其墾殖生產,使有餘力之難民,耕種荒蕪之土地,以達「田有人耕,人有田耕」發展農村生產之目的。並採行「共同設備,戶別耕作」之方式,使此種參加合作組織之難民於得到相當之扶助後,咸能自力更生,成家立業,現已組織成立者有保證責任吉水縣白沙鎮贛北難民墾殖合作社一所,該社於十月三十一日開成立大會。選定蔡春華為理事主席,周國浪為監事主席,陳昌玉為司庫,參加者為九江籍之難民九十餘人,業經擇定吉水縣白沙鎮深坑日村為墾殖區。從事墾殖生產云。

戰地通訊

服務工作在德安

征 人

——記一個合作社戰地服務隊——

我們這行列來自鄉裏的老百姓，到這個會一度陷入緊張局面的地帶來，已經一個月了。一個月的情形，隨著戰局的推移，這個南潯線上的重要據點德安，也一弛一張的弄了好幾回。出發的那一天——九月一日——滿清九江淪陷不久，一時騷北的情形，驟然的緊張起來。在這種緊張的情況下，一個黎明的大清早，我們的隊伍集合了四十個人，一個整齊的行列，在出發前，舉行了

一個很莊嚴的授旗典禮。

『大家總後方跑的時候，各位還不怕艱苦走而前方去』，總總幹事開始訓話了。場面是靜的，隊長和四位副長，更特別振作精神在聆聽。『第一位各位是自動來參與戰區工作，情緒是熱烈的，興趣是濃厚的，還在精神上已表現了。第二各位這種犧牲的精神，要持久，要給民衆一個很好的榜樣。第三在前線工作，有任何困難，本會當盡力維護，第四生活習慣，必須各自檢點，使人敬愛。……』接上是特別區周主任指示我們工作的方針，如何去販賣，如何去宣傳，救護，條分縷析，解釋得十分透徹而詳盡，大家的心胸，爲之廓然。在嚴的集會，隨着大家一陣歡欣微笑，在熱烈而緊張的空氣中結束。我們算是第一批，南昌三組的高安一組，到達德安的時候，天空上白天整日爲敵機所佔領，市面已是冷落不堪。軍民日用品的供應，券不多

全靠南昌、豐城、奉新等地的小販運來維持。鬼子們算是開玩笑，他們的飛機，因爲知道附近沒於高射武器，飛機差不多掠屋頂而過，有時候還探頭探腦的從飛機裏面丟下小手榴彈或石塊來。城內經過接二連三的無情轟炸，與掃射，空襲警報，竟日不能解除，天空飛揚着塵土，血，火藥氣味，東倒西塌，荒涼到連野狗烏鴉的聲息，都不容易聽到。點綴這個淒涼場面的，只有城廂四門的三四衛戍士兵以及砲火威脅下的幾個老弱殘廢。軍隊，政府機關，都在附近的村莊裏，凌晨徹夜的隨着前線的軍事動作，緊張，努力，一心一意朝着前線。環境特殊，城裏無法寄足，我們商承承承縣長同意，蒙他熱誠懇切的慰勞招待我們，並指定距城七里之七舖爲駐宿營業地點，那裏有縣政府臨時辦事處，區署，駐軍，以及江西省青年服務團戰地工作第四隊。因爲地方小，房屋少，每一個角落裏差不多都是擁擠得水洩不通。四五間屋子，容納這些人和貨物，實在是有不敷應用之感。第二天我們的隊伍，向城內移動搬運貨物的時候，一次，二次……天空就，地來了敵機，貨物搬運在途中，機關槍格格……像連珠似的在空壕內，炸彈落下來，就在距離不到兩三尺的所在，三百磅，五百磅，受不過劇烈的震動，防空壕隨着倒下來。隊員們保安全活埋了，組長鄭啓

華鑽出來，驚惶失措的傳出這個不好的消息。第二組組長王盛修聞訊，馬上率領隊員五六人趕往救護，一勳一鐘，上一陣一陣的翻過來，在發現人的時候，各個人都是提心吊胆，爲這個掉扎在死亡線上的隊員擔心。抬回隊部的時候，已是氣息奄奄，命在旦夕，救護設備不完善，醫藥器械也缺乏，擺在這裏終久不是辦法，由隊長指定了隊員三人，抬送到南昌去診治。事後調查，炸彈白鐵箱子兩担，重額兩担，損失貨物三百六十九元七角。七里舖的攤子打開了門，熙來攘往，生意的確不錯，我們怕的是貨物接濟不靈，要受當地軍民的責難。幸而駐軍長官，地方政府，都顯盡力維護工作還沒有多大困難，當時向軍事長官接洽，及自己計議的結果，打算分一組相機推進至馬湖嶺附近工作，另派一組至張公渡營業，因爲這地方距德安六十里，是交通上的重要據點，軍旗來往不絕，且和後方聯絡，也較爲便利。(未完)

戰時合作通訊

每逢五日、十五日、二十五日出版

編輯者 江西省農村合作委員會 第三區特派員辦事處

發行者 通信處：江西吉安馬舖前八號

印刷者 江西全省農村合作社供運業務代辦處印刷部

定價 零售每册三分

預定半年十八册連郵費六角

預定全年三十六册連郵費一元

預定期者選發行特刊時概不加值以示優待