

經濟學入門

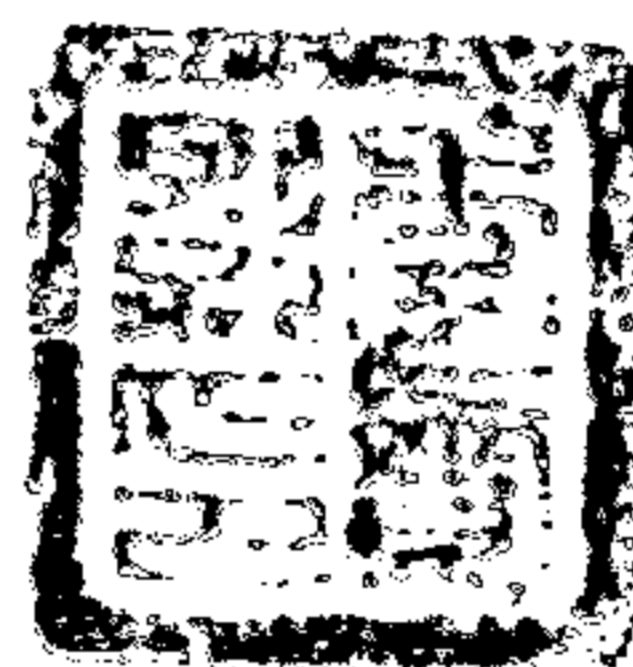
180
70
38

經濟學入門

米哈列夫斯基著

李達譯

李達



樂華圖書公司刊

一九三〇年九月七日
李達
九月十日

經濟學入門目次

上篇 實際之部

第一章 資本家社會的生產

第一節 機械

第二節 燃料，電氣

第三節 運輸

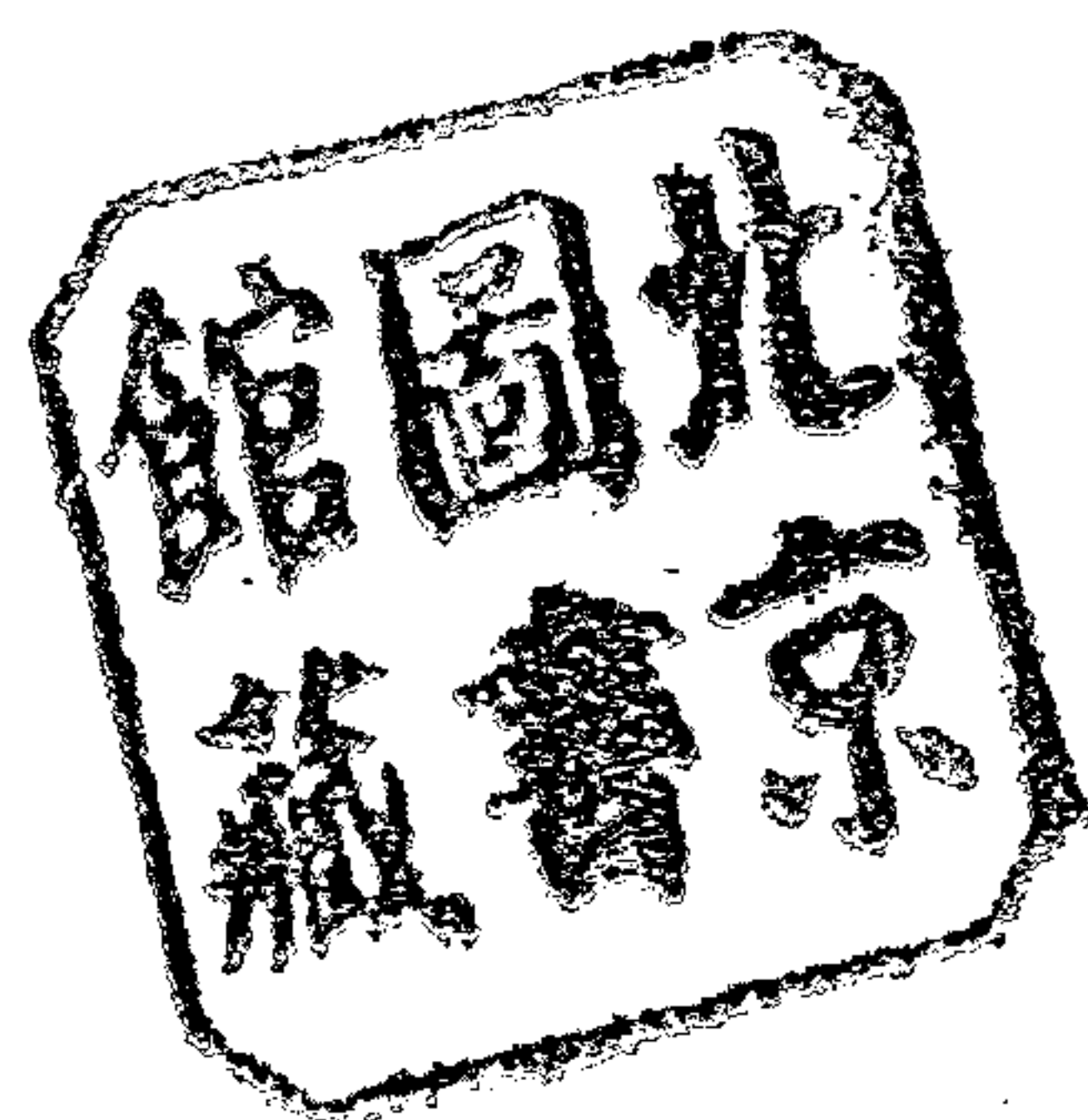
第四節 廣義的機械生產

第五節 大量生產

第六節 舊生產方法的遺制

第七節 生產的集積

目次



第八節 資本主義與生產力的發展

第二章 勞動力

第九節 勞動者與生產

第十節 勞動立法，勞動組合

第十一節 世界大戰的初期及戰後的勞動立法

第十二節 勞動的強度，勞動的科學的組織

第十三節 勞動工銀

第三章 經營主

第十四節 各個資本家和股份公司

第十五節 資本家的結合

第四章 貨幣及信用

第十六節 貨幣諸形態，金屬貨幣

第十七節 紙幣

第十八節 商品信用

第十九節 貨幣信用，商業及不動產抵押銀行

第二十節 銀行券發行銀行，信用貨幣

第二十一節 國際借貸

第二十二節 國家的信用

第五章 商業

第二十三節 世界經濟

第二十四節 殖民地

第二十五節 批發商業，商品交易所

第二十六節 證券交易所

第二十七節 另賣商業，合作社

第二十八節 恐慌

下篇 理論之部

第六章 價值

第二十九節 市場與社會的階級形相

第三十節 商品

第三十一節 價值

第三十二節 交換社會的均衡

第三十三節 形成價值的勞動

第三十四節 簡單及複雜的勞動，商品之物神崇拜性

第七章 貨幣

第三十五節 成爲價值尺度和價值表現的貨幣

第三十六節 貨幣商品

第三十七節 價格

第三十八節 爲流通手段的貨幣

第三十九節 爲支付手段的貨幣

第四十節 鑄幣

第四十一節 爲流通所必要的貨幣量

第四十二節 紙幣

第四十三節 不完全價值貨幣

第四十四節 信用貨幣

第八章 剩餘價值

第四十五節 勞動價值法則與勞動力的販賣

第四十六節 價值界限內的剝削

第四十七節 資本

第四十八節 超越剩餘價值

第四十九節 絕對的及相對的剩餘價值之生產

第九章 利潤，生產價格

第五十節 剩餘價值及利潤率

第五十一節 固定資本與流動資本，資本之有機的構成

第五十二節 生產價格

第五十三節 商業利潤

第五十四節 貸款利子

第五十五節 紅利及創業利潤

第十章 地代

第五十六節 爲剩餘價值之一部分的地代

第五十七節 差額（等差）地代與絕對地代

第五十八節 地代各形態的相互關係

第十一章 勞動工銀

第五十九節 價值與勞動力的價格

第六十節 工銀的諸形態

第六十一節 工銀額的評價方法

第六十二節 薪俸生活者的工銀（薪俸）

第十一章 資本家的蓄積與恐慌

第六十三節 再生產

第六十四節 再生產的構造

第六十五節 社會關係的再生產

第六十六節 原始的蓄積

第六十七節 勞動力賣主的基礎怎樣造成的呢

第六十八節 市場

第六十九節 恐慌

第十三章 資本主義的成熟與崩壞

第七十節 金融資本

第七十一節 金融資本時代的資本家社會的根本法則

第七十二節 帝國主義

第七十三節 資本主義的崩壞

第七十四節 蘇俄，國家資本主義，共產主義

上篇 實際之部

第一章 資本家社會的生產

第一節 機械

「區別經濟上的各時代的，不是說能夠製造出什麼，而是說怎樣去製造，用怎樣的勞動工具去製造」（馬克思）。

機械

在近代資本家社會中最典型的勞動工具，就是機械。

任到一個工場，譬如到氈呢場去看吧。先從機械部去開始考察。於此，我們就會看到大的蒸汽機關，或一系列的蒸汽機關。在那里，無論是纖維，是絨線，是織物，都不能看見的。在那里，各種機械，並沒有幹什麼特別的紡績作業。這些機械，只是把潛伏於燃料（薪木，石炭，泥炭）中的能力，變為運轉的能力，因而蒸汽機關，只不過是一個動力機（我們在後面，就會曉得其他一系列的動力

動力機



550
760
(285) / 3

機)。試再參觀工場內的其他部門。到紡績部，我們會看到紡績機械。那些機械，是把纖維變為絨線的。到織機部，絨線就被用織物機械變為織物。到完成部，織物就因為完全的機械組織裝載好了。再關於織機部之前的還有：第一個機械梳理毛紗；第二個機械，使毛紗勻淨；第三個機械，使毛紗舒展等等。

作業機

紡績機械，織物機，完成機——這一切，都叫做作業機。作業機直接和加工的材料發生關係，因而使材料發生必要的變化。傳達動力於作業機上面的，為皮帶軸齒車連桿等等，但發動這些東西的實為動機力，故作業機藉這些東西，而與動力機連結着。那末，我們在氈呢工場所見各種機械的組織，可以分之為動力機，作業機及傳力機，或配力機。

配力機

作業機中
的器具是
為機器所
運動的

作業機的本身，我們往往可以把牠分為直接對於加工物體（紡績機械的紡錠，裁縫機械的縫針）動作的器具，和指示這些器具的機構兩類。

紡績，在紡績機械出世之前，好久就已存在；又衣服也是一樣，在縫衣機械

器具和工
匠

出世之前，好久也就已存在。生產着生產物的器具，以前不是由機械發動的，而是由工匠的手轉運的。手工業的技能。第一，究竟在什麼區處？那是拿着器具動作，也就是使器具正當動作的技能，人類的手足及指，是能夠動作於一切方面的。工匠在這個時候，他必得於無數的動作中，只選擇一個必要的動作而加以學習。熟練和心得。在這是必要的。這作業機出世的時候，作業機的力，就在於那作業機能夠在這樣的情形把這種器具傳達到一定運動。

正因為那個原故，在學習操縱機械的，實較學習以器具而動作的，更為容易。在手工業的勞動中，生產過程對於動作的手（工匠）的依靠，是很重要的。但在機械之下，勞動者就代替了工匠。於是經驗與熟練的必要程度，在勞動者也認為無關輕重了。關於這點，馬克思申述如次。

「人類能於同時使用的勞動器具的數目，為他們自然的生產器具所限制，即為他們自身的身體器官的數目所限制。在德國曾經試驗過要使一個勞動者踏兩部

機械的動
作不是依
靠勞動者
身體器官

勞動目的

紡織。這即是要使一個勞動者同時用兩手兩足去勞動，但這是要很大的努力的。伴後，那具有兩隻紡錠的踏紡車被發明了，但同時學會了紡着兩根紗的紡績工，却如兩頭人一樣不是容易找得着的。可是自從所謂捷利的紡績機 (Mule-Jenny) 一七六四——七年，爲海格利夫 (Hargreaves) 所發明的紡績機——出世以來，其開始的裝置，差不多就是以十二至十八的紡錠紡績的；又織機，其裝置也是一次要幾百根機針去編織的。這樣，用同一作業機而使其同時運轉的器具的數目，就是最初從那限制着手工勞動者的工具的身體器官上的限制解放出來的一。

器具的數目之多，對於能夠設置機械的一切產業部門的大量生產，即刻給予了一個強有力的刺激。

作業機之出現於紡績生產（紡績機與機構的織物機），是在第十八世紀的末葉和第十九紀的初葉，這事對於以前被發明了的蒸汽機關的發達，給予了很大的

刺激機關

刺激。

蒸汽機關在第十九世紀一切資本家的產業上已經使用過了。這世紀中工場建築物之最特色部分的巨大煙筒，就是屬於蒸汽機關的一部分。

最初把蒸汽機關應用於生產的，是英國的鐵工劉庫門（Newcomen）。劉庫門的機械，是因為從鑛坑把水汲出而使用的機械。在一七一二年的劉庫門的機械，蒸汽不過是運轉了半面的活塞（Piston），而其同行，是由大氣的壓力引起的。到瓦特（Watt）的蒸汽機關（一七八四年）出世，才成了往復自如的東西。蒸汽使活塞前後運動，又能夠交互的使用活塞的兩面。瓦特的機械，比較劉庫門的，可以節省許多燃料。瓦特把自己的機械，無償的貸給鑛坑所有者們，而他的所得，就只是鑛主所節省的燃料的三分之一。迄今具有若干馬力（一馬力，是每秒將十五波特（Horse Power）昇至一呎高所必要的力）的蒸汽機關最大的力，自瓦特時代以來，已達到數千匹的馬力了。如在巨艦中，業經裝上了具有約二萬馬力的

蒸汽機關。在近代的蒸汽機關中蒸汽的壓力，較瓦特的蒸汽機關之最初的蒸汽壓力，要大十二倍。用一個作業汽筒，就可使用於機械的全部組織。蒸汽從汽缸出來，進到最初的最小汽筒中。迨完畢了這裏的工作之後，蒸汽就被移送於較寬的其他汽筒中，因為它在較寬的汽筒，壓力就隨之減少了（壓力的差異，迫使蒸汽從小的汽筒突進於大的汽筒）。蒸汽在第二汽筒完畢工作之後，又被移送於更大的第三汽筒，蒸汽在那裏又完畢工作之後就被移到冷卻部放出去。像這種機械，就是所謂三重擴大的機械。像這樣反復的利用蒸汽，就可以大大的節省燃料。基於這種目的，故於鍋爐的建設，及發出蒸汽的汽缸自身的建設上，需要很多的改良。由是，在瓦特的機械上，對於每一時間的馬力要使用到三至四啓羅瓦的，近代的經濟的機械，就只要使用二分之一的啓羅瓦了。

蒸汽機關
的缺限

蒸汽機關，也有許多根本的缺限。因為，在設備上，是複雜而且笨重，並且對於汽缸的榮養上，又必須繼續貯水。若在工作期中也有不得不停工的事件，就

得胡亂的要蓄留着蒸汽，無益的要浪費着燃料；否則於重行開始工作的時候，爲使機械重行運轉起見，就不得不浪費很大的時間與燃料。因爲蒸汽機關在加上燃料的熱量時，只要用極少的熱量（要六——九%，但反復擴大機，却需一五——一七%），就可運動了。

瓦斯機關

在第十九世紀末葉，瓦斯機關開始與蒸汽機關競爭了。

瓦斯機關之沿着汽管運動，而完成活塞的工作，也和蒸汽機關一樣。在瓦斯機關中的，不是由水蒸汽所運轉的，而是從燃料的燃燒中發生的瓦斯所運轉的。這些瓦斯之緊壓着活塞，也和鎗中的火藥爆發時所發生的瓦斯之緊壓着子彈一樣。在蒸汽機關中，水蒸汽是燃料與活塞之間盡媒介的職務的，然在瓦斯機關，就不必要這個媒介了。在被焚於汽筒中的燃料，全部都是要使之燃燒的，所以這個燃料，必須是瓦斯狀的東西，成是液體（揮發油，重油，石油）。爲使燃料完全能夠燃燒，就必須通必要的氣流（透入空氣）使和燃料一同流向汽筒。

瓦斯機關，有的是二衝程，有的是四衝程（衝程即膨脹機關，衝程數與汽筒數爲正比列）。在二衝程的發動機中，對於活塞的各兩個衝程，須將可燃性的東西，使之一度發火。這個發火，是始於第一衝程之特別的燃燒裝置所引起的。兩個衝程中，一個是運動着（流向於汽筒中的瓦斯的壓力，運轉着活塞），另一個是停止着（活塞在汽筒內的復歸運動）。並且這個停止着的衝程，是由惰性車的惰性所完成的。在四衝程的發動機中，同一作業運動都被耗費於四衝程。如是，就沃特（一八七〇年）的發動機說，在第一個衝程，是將可燃物與空氣的混合物吸入於汽筒中；在第二個衝程，是將剛吸入的混合物加以壓縮；在第三個衝程（作業）是由電氣的火花，使可燃物發火；在第四個衝程，是將工作完畢了的瓦斯放出。於是在四個衝程中，就已經有三個衝程，是爲惰性車的惰性所完成的，因此，這惰性車是很重要的。

瓦斯機關，最初僅只使用於小規模的裝置之間，還沒有從大產業中驅逐蒸汽

機關。但是瓦斯機關經笛塞爾（Diesel，一八九四年）完成之後，情勢就一變了。笛塞爾的四衝程發動機，是如下述的運轉的：爲惰性車的惰性所顯現的活塞之第一個衝程，是吸入清淨的空氣；第二個衝程——基於同樣的惰性——是以很大的強力壓縮空氣的，所以牠灼熱到六百五十度。在活塞的第三次衝程的開始，剛燃着的石油，就被注入於汽筒中，這石油與灼熱了的空氣一接觸就發火。因燃燒而發生的瓦斯的膨脹力，完成第三的作業衝程。第四個衝程，就將完畢了工作的瓦斯放出。

笛塞爾發動機，在燃料一方面，不需要特別的燃料（這個發動機，多使用各種液體及半液體燃料）——這個發動機，是極經濟的。因爲全熱量約三五%變成工事，在汽筒的燃料燃燒着的時候，這熱量就昂騰起來。笛塞爾的發動機，既有這樣的便利，故在第二十二世紀中，許多大企業都把蒸汽機關驅逐了。

蒸汽臥輪

他方，蒸汽臥輪也與蒸汽機關的汽筒競爭起來，蒸汽臥輪，是蒸汽從汽鍋直

接向着臥輪周圍的輻裝葉片，恰如水使磨房的水車迴轉一樣，而使臥輪迴轉着。在單輪的臥輪，因為要很迅速的迴轉（每秒達五〇〇回），故至於為多輪的臥輪所代替。並且那一切的輪，都是固著於一個共同的車軸的。由特別裝置了的輻狀葉片，蒸汽就從一個輪移向他一個輪，緊壓活動着的輻狀葉片。使那些輻狀葉片同車軸一塊兒迴轉，蒸汽臥輪，可將二五%的熱量變成工事，這熱量，不外就是燃燒了的燃料。蒸汽臥輪，到現在可以生出幾萬馬力的力來。在發電所和軍艦等處，蒸汽臥輪，完全驅逐了蒸汽機關。

第二節 燃料，電氣

熱汽發動
機的缺陷

在熱汽發動機（蒸汽的並內部燃燒的）中，還有無從補足的缺陷。

各發動機得能使用的範圍，都不怎樣大。配力機（就是很好的裝置，也是把蒸汽從中央的汽鍋導向作業部中的各個汽筒的一個管）要吸收極高率的能力，在

工場中也要占着很寬闊的地位。又熱汽機關可使空氣腐敗，屢屢成爲惹起事變的原因。

因爲熱汽發動機的量與力，有了長足的發展，故在近代資本主義的諸國家之前，出現了燃料飢饉的妖怪。

木材燃料

鑛山、工場都市、及鐵路近邊的大部分森林，在好久以前就被採伐淨盡了。森林徹底的被採伐一事，會使河川淺涸，砂地擴大，並發生種種不好的氣候變化。因此，在歐洲各國關於森林的採伐，是計算着那因採伐所受的損失，是否可由那因成長後所得的利益來補償一層而慢慢地實行着。大概，關於木材的燃料已屬過去，其地位已爲煤所占領了。在最強的資本主義諸國（英、德、美、）因有這種煤的貯藏，所以牠們大大的贏得了產業的隆盛。但是，煤的貯藏，已是逐漸涸竭，同時代替煤的煤油的貯藏，也以逐漸涸竭（註一）。在汽車、航空輸送、並機械化的耕作中，無一不是使用着這有價值的多量的燃料（註二）。煤層及煤油

煤

石油

的源泉，竟成了資本主義列強間不和的原因。

(註一) 據英國的資料，世界硬質燃料的全貯藏額，爲七兆五千億噸。而每年的消費，爲十二億五千萬噸。若是消費不再增大，或者夠六千年之用。但若把消費當做是每年增大而加以計算，恐怕這些貯藏在最短期間會完全涸竭。這個增大率若爲5%，那個期間，當爲百十七年（據拉的庫基於合成率的略式算表）。

(註二) 據華盛頓內務部地質學局的資料，合衆國每年的石油消費額，爲四億箱，故專以本國的石油充用，僅僅只能支持十八年。以上引用的數字，我們若想到現在的合衆國，是每十二人即有一部汽車的，就更易理解了。

電氣

在第十九世紀的末葉和二十世紀的初葉，電氣發動機已普及於各處了。發電機並不是特別利用着從前所夢想不到的能力的源泉的。這發電機，只是把發動能力變爲電流，其次，電流也因電氣發動機而被變爲發動能力。發電機，是爲瓦斯機關、蒸汽機關的發動機、蒸汽並水力臥輪等所發動的。發電機，就是利用着從

前爲一般所知道的能力的源泉的。落下的水力，遠在利用蒸汽之前，就已爲製粉所和漂布場等所利用了。但是僅僅在水力源泉地的區處，水的能力直接爲企業所利用的時候，水力在產業上所盡的任務，還是第二位的東西。不過發電機只是把落下的水力變爲「白煤」（指水力說），而這白煤是可以補充頻告涸竭的黑煤的貯藏的。

發電所能夠就近利用當地的燃料，如泥煤（註一），可燃質片岩，劣等煤及薪木等等，是極有利的，因爲輸送燃料到很遠的區處，是極不合算的一件事。基於那個原故，就在出產劣等燃料的區處建設發電所，傳導能力於能力必要的地方，更其有利。

（註一）自完成了泥煤的採掘方法之後，泥煤更顯出大大的作用。泥煤由強力的水流而被融解，隨後即用唧筒吸去，再後，泥煤所含的水分差不多都沒有了。

戰前俄國產業所使用的假定的燃料（註），爲十五億波特（ P.E. 俄衡名），若

是俄國的產業被集中於少數處所而使用電氣能力（電氣化了的）時，八億波特就會夠了。又若在僅僅利用重油取光的都會中，而建立了如笛塞爾發動機的發電所，那就都市所取的光，只要消費八分之一的重油。

（註）各種的燃料形態，當其在燃燒時，並不是發出同一的熱量的。如以頓巴斯的中等石炭一

特為單位，莫斯科近郊的褐煤一波特，就成為七分之二，乾柴一波特，就成為二十分之九，

但石油一波特，却為同單位的七分之十。當計算一國的燃料的財富時，若只是於石油的波特

量中，加上泥煤，薪柴等的波特量，是不夠的，必須將以上所說的東西，綜為一個單位，即

必須加入於所謂（假定的燃料）之中。頓巴斯的中等煤，在俄國是為假定的燃料。

電氣的細分性。

電氣能力，是可以分做極小的東西。由於傳導同一的電氣，可以轉運巨大的機械鎚，又可以轉運削鉛筆的很小的器具。在一切機械和作業機中，都能設置特殊的電動機，而電流在這時只在轉運之中通行。因此，配力機就可減少到最小的限度。

第二節 運輸

運輸是屬於生產部門的

在使用熱汽發動機（蒸氣機關與內燃發動機）的生產中，其最重要部門之一，就是運輸。運輸於商品的流通上是大有關聯的，牠是生產過程的一部分。近代的商品生產，不用說，機械生產是其最大的特色。若是近代的原料和燃料的供給，以及已成的生產物到市場上的運送，依然是沿襲手工業時代所用的方法，即依然是沿襲陸地徒手搬運，水上的帆船和小舟的搬運，那就上面所說的最大的特色，怕是完全無意義了。現在由鐵路所搬運的一切商品，若是用馬去搬運，那就在資本主義諸國的馬的數量，將是很大的數量，差不多要弄出草料的種植驅逐一切種植的光景了。

自從機械侵入生產以來，經過了數十年，機械就普及於運輸方面了。克倫布登（Columbus）是於一七七九年完成紡績機械的。但是機構的織物機，却在第

汽船
和機關車

十九世紀初頭，才逐漸普及于英國。那個時候，富爾登（Fulton）建設了汽船（一八〇七年），史蒂芬生（Stephenson）製造出機關車（一八一四年）。蒸汽機關因為牠是龐大的原故，只能使用於巨大的運輸方面。至於補助的並小規模運輸的搬運，還有長期間是藉助於動物之力的。但到十九世紀的終期，因為輕快小規模的瓦斯機關已經發達，所以汽車也就很快的普及於世了。牠不僅是和貨車馬車相競爭，據世界戰爭中的實例，牠還真實的能與鐵路相競爭的。

摩托車

在有特殊的車輪裝置的（猶之蜿蜒而行的毛蟲）汽車，無論是在砂上，在石上，都是能夠從心所欲的轉運。像這樣的汽車，就連從前專由駱駝隊商所往來的大沙漠，也都可以橫斷。並且那種毛蟲蜿蜒式的汽車，又能替馬曳運龐大的大砲。笛塞爾發動機因為過於龐大了，不能應用於汽車上面，但是可以利用於海運。備置了笛塞爾發動機的汽船，在途中不須從新添置燃料，而能航海五十七日，反是，用煤的（沒有蒸汽發動機）汽船，若航行到十五日以上，而不從新添置燃料

就不能航行了。

運河

爲要使歐洲和亞洲的接近，使澳洲和東部非洲的接近，開鑿蘇彝士運河實有重大的意義。又巴拿馬運河，也結合了大西洋和太平洋的兩洋。此外，更開鑿了許多的海洋運河，又如許多河流的河床，也用人工濬深並擴大了。總之，這一切，都使海洋並河川的航行，發展到未曾有的規模。

空中輸送

汽車萬能主義完成了瓦斯機關，遂至于使用重於空氣的機械（即航空的飛行機）的空中飛行，也成爲可能了。在航空界，推進機（Propeller）——是爲摩托所運轉的，並且這個推進機之活動於空中，正與汽船的推進機之活動於水中的，是基於同一的原則。最近的空中飛行，於旅客、郵件、急切需要的小貨物等等的輸送上，正在開始盡很大的任務。

運輸界上
的電氣

與這同時的電氣力的使用，在運輸界上也在日益增大。電氣力，最先本來就已普及於市內並郊外的運輸（電車，地下鐵路等），隨後又因強大的發電所日益

交通

增加，電氣才又開始驅逐蒸汽與普通的鐵路。

與運輸的發展相並行的，交通也有很大的發展，普通如由壓縮空氣的壓力所運送的貨物，並航空郵送的都是。又普通的海底綫，及無線電，電話等也是的。因為運輸與交通的技術，都有了急速的進步，那戴着資本主義國家所謂的特殊性的假面的世界經濟的統一，就越加尖銳化起來了。

第四節 廣義的機械生產

我們在第二節中，已經指摘了由作業機而行的生產已滅絕了從來由隸屬於勞動者的身體器官而行的生產。廣義的機械生產（以有利的利用物理學及化學上的法則為基礎），益加進步，而生產之對於「自然的」物理學及化學過程的隸屬，差不多是日趨于微弱了。

電力變換為燈火。

為燈火和
熱氣之
的虛假

電燈不僅從都市驅逐了臘燭和重油，最近就連農村都侵入了。在設備了蒸汽機關的一切大工場，現在都設立了特別的發電機去點燈了。

電氣並能用來準備食料了。（電氣鍋，燒鍋等）電熱氣驅逐爐灶以來，雖說爲日尚淺，却已經是成了中心的採熱的趨勢。

冶金術的
進步

在製鐵產業界上，由冶金技術的進步，而有長足的發展。鑄鐵，是鐵與酸素的化學的結合物。爲要得到生鐵，就須分解鑄鐵中的酸素。這一個分解工作，先將縝密的化合了的鑄鐵，使牠與煤混合燃燒，隨後，鑄鐵中的酸素，即與煤中的炭素化合，而生鐵於是取出。到十八世紀爲止，這一作業，是在從來鐵鋪的化鐵爐用原始方法實行的，即是從鑄鐵直接取出鐵來。但到了十八世紀初頭，一般所通用的鎔鑄的方法，就已有長足的進步。如用鎔鑄爐或鎔鐵爐，就能從含煤的鑄鐵中，把含有炭素的二至五%的生鐵鎔解出來。這生鐵的一部分，即用以鑄造車輪和食器等物，其他，就用以製鐵。即由于減少炭素含有率，或製出鋼鐵（炭

鍊鐵法

素的含有率爲二分之一——二%），或製出可鍛鐵（炭素的含有率爲1—2%以下）。製鐵法在十九世紀，已達到了高度的完成。在以前的製鐵法，是用的風箱，依據這方法，生鐵經過三回熔解，就能變成鐵，結果，就做出鐵的小片。由是，生鐵就沒有和可燃物接觸的必要，並且爐內擁有多量的生鐵的爲機構的齒範所混合的鍊鐵爐，也有了一個進步。貝塞馬（Bessemer——一八五五年）的製鐵方法

貝塞馬的
方法

，使勞動生產力有了顯著的進步，若是用貝塞馬的轉爐，即以溶解了的生鐵入於爐中，再通以強烈的空氣，生鐵中的炭素與其他的混合物，就可同空氣中的酸素相化合，而成爲鋼鐵。即以六百波特的生鐵，若按照貝塞馬的方法，只要二十分鐘就可以變做鋼鐵。但是像上述的鍊鐵法，得費三天工夫，至如以前的風箱，更得費三個星期了。在十九世紀末葉，關於製鐵的又出現了馬爾頓（Martell）的方法，那是從混有生鐵、可鍛鐵並鐵屑的當中，採取鋼鐵和鍛鐵的。這個方法已屬普通的應用了。最後至杜馬斯（Thomas）出，於是製鐵方法中更收獲了許多奇

馬爾頓的
方法杜馬斯的
方法

效。由杜馬斯的方法，更能精製含有磷的鑛鐵。這種鑛石，在杜馬斯的發見（一八七八年）以前，還是無價值的，因為含了磷，就能使金屬脆弱。杜馬斯利用石灰和酸化鎂，一方面取得不含磷的鋼鐵，他方面取得含有磷的酸味的鑛渣。這種鑛渣好似磨碎的形式（杜馬斯磷粉），且為極有用的肥料。

能將鑄解的生鐵，直接傳送於轉爐，不需二次加熱就能加以精製，這是有重大的意義的。再從溶鑛爐分離出來的瓦斯，又可作為燃料，被利用於瓦斯發動機。

現在最優等的鋼鐵，是由電氣能力變為熱氣能力的那種方法，而在加熱的爐中製造出來的。電氣爐也能發出高度的熱度，而牠這種高度的熱度，在直接從燃燒的燃料中，是決得不到的。使用電氣，可以從劣等的生鐵及鐵的當中，生產出鋼鐵來，但若用其他的方法從那些東西當中生產出鋼鐵，就完全沒有利益。用電氣鍊鋼的事，北美合衆國於一九一七年，已經生產出五千萬波特以上的電氣鋼

電氣鋼鐵

鐵。

鋁

電熱在鋁 (Aluminium) 的生產上，惹起了完全的變革。關於這個金屬的存在，直到一八二八年才爲人們所知道。然到現在，這已成爲最普遍的金屬之一了。人們開始見着鋁的鑛石時，也許認做粘土（鋁的鑛石恰似粘土，故有呼作粘土製的銀的）。這種金屬，法國於一八五〇年最初所採出了三十啓羅瓦，約價七萬二千佛郎。鋁的大量生產，要使用高熱度的電氣爐，才有可能。現在一颯脫 (Алюминий 俄術名) 鋁，約值四。乃至五。戈比 (俄幣)。鋁在今日，已成爲必要的東西，特別是要使用於穩固而且輕便的建築材料（飛行機，汽車，電氣誘導管）。在我們的時代，像那樣價廉、輕便而且不生鏽的鋁的食器，已非常普遍了。

電氣與化學能力

電氣能力，不僅變爲發動機、燭光、及熱汽能力，並且變爲生產上普通應用的化學能力的東西（製革、引錫、鍍金、引亞鉛、及從鑛石抽出金屬）。

農作

農作方面，除機械驅逐手工器具（鋤、鑿、連枷等）之外，如種子的精選、播種的按期交代（多圃制度）、綠肥及人工的肥料等事，也使勞動生產力向上

家畜業

家畜業也是一樣，除機械使用於家畜業（註）生產物的精製之外，如家畜的蕃殖法，飼養法，待遇法等，也逐漸在完成中。但是還不止此。農村經濟的意義，是在用植物及動物的有機體來製成人類必要的物質，對於那些有機體的應用，如同在化學實驗室一樣。如要得着蛋白質和澱粉，人們就栽培穀類和馬鈴薯，人們得從甜菜和甘蔗中製取砂糖。利用牝牛有機體，如同利用化學器具一樣，使麥麵（牛的飼料）能夠變化牛乳。羊有機體，可以看做是同生產羊毛的器具一樣。

一般由纖維工業所精製的一切纖維物，若是除開極少的例外，可說都是起源於有機的（即植物或動物的）東西。樹木在成長的過程中，就是預備為製造工具、

有機化學
的進步

家具、建築物的原料、並燃料的原料的。不過生產方法的步驟，是慢慢的向前轉移的。我們若是除開金屬工具代替木製工具的話，那技術在征服「天然」的產物的獨佔上，所成功了的第一個領域，就是染料生產界。但從植物和動物當中所採取的染料，好久以前，就已爲纖細工業的人工的 *Alizarin*（從烟煤製成的人造染料）染料所驅逐。

（註）在設備完全的經營中，是以機械攪壓牛乳，使 *Cream*（牛乳表面所生的皮膜）與牛乳分離，而以之製成牛酪（*Butter*）。近代的屠殺場，凡家畜的屠殺，獸肉的鹽漬等一切工作，都是由機械完成的。

用化學的方法，可以生產出若干的有機酸素及一系列的花和果實元素來。全體上，生產之依據於植物並動物的生活力，已是更加微弱了。

機械不僅是侵入到以前爲手工業所確立了的領域，並且侵入到所謂「家內勞動」的領域了，如主要的取熱，電燈等都是。並且洗衣是機械，熨衣也是機械，

家內經營
的機械

至如打掃灰塵等等的，無一不是機械。此外，廚房也機械化，如烹調，洗滌碗盥等等也是機械。

發明及改良的製造

在生產方法改良的自身，現在差不多都帶着「工場的性質」。如賭看自己的負擔和危險所積聚的經驗，並造出模型而從事個別動作的那些發明家們，已為那生產改良的特殊部門驅除淨盡了。而這些特殊部門，都是見之於大規模的企業的，因此，發明是技師們以完全的合作才能成就的。

第五節 大量生產

資本家的生產，是大量生產。在各種商品中，企業家每每專生產同一種類的東西，大量的投到市場去。即如他們把同一種類同一模樣的幾千埃徒（*Articles* 俄長度名）的棉布，把同一名稱同一尺碼的好幾萬食器，把同一式樣同一口徑的好幾十萬鎗械，投到市場去之類。本來機械的生產，是帶有大量的性質的。在

美國福特汽車工廠，每日就要生產出一千部汽車。所謂大量生產的意義，並不只是完成許多式樣複雜的製品，比如就汽車工場說，若是要他適應各自的趣味，而由十到十五的模型生產着汽車，那就各種模型，第一須有各自詳悉的特殊的研究所，同時，也要有那些生產的特殊組織與特別的設備。我們在上面所說的福特的工場，牠不過單是製造着一個模型的汽車。牠與其考慮需要者一切的嗜好，還不如專就自己精研出來的一個模型，加以價廉物美的號召，使需要者認為必不可少東西。並且像這樣的做法，就是從前認為汽車的這種奢侈品只是一個夢想的人們，差不多也要同福特工場接近的。因為只是一個模型，所以福特汽車若是某部分受了損害，任憑在什麼處所，都可以拿新的東西來修補。即如停車器，螺旋等這些東西，隨時都可以補充的。在近代的機械製造工場，一個停車器，不僅使用於同一機械的某部分，就是其他的各種機械，也是合用的。因此，就可使各種附屬部分的生產能夠廉價，同時，也能使修理容易。在俄國的運輸上，若是機械的各

種部分，能有這樣的標準化，那末，在戰爭破壞之後，修理就不至於那樣困難了。

關於工場設置的機械的整理，在大量生產上，是有重大的意義的。在設備完全的企業中，機械不是個別的配置的，而是以縮短製造物的製造過程的目的，適應製造物的動作而加以配置的。

卡爾諾夫斯基教授，關於福特汽車工場，在其著述中，曾有這樣的話。

「在極度發達的機構的製造場，以下述的目的，可以實行使用特殊的機械，即是同時能夠實行着那互相關聯的不可分的各色各樣的作業，才能實行使用特殊的機械。更具體的說來，以同時能夠實行的——一架機械的傍面，只由一個一半熟練的勞動者就能濟事的各種作業——方法，盡量的擴充到很廣的範圍，以致引起生產能率的增進，那末，特殊機械的使用，就以這一目的而顯現出來。如是在具有四組汽筒的電動機，就能一次擊開四十九個四方孔出來。操縱器具的勞

工場內的
運輸機運
化

動者的任務，就在於整理這完成了的鑄物，並依據配力機而使機械連轉。凡屬備有無數之軸的開孔的機械和自動的機械以及各種工具標準化的各原則，又關於專是練習着局部作業的勞動者半熟練勞動的使用……歸總一句話說，大量製造的一切方法，在此處完全可以適用。此外，還能考慮着製品的搬運，並適宜的配置着機械。由於這一切方法的適用，可以引起下述長足的進步。即從前製造四組汽筒的生產過程，本為四千福脫（*Foot*，俄尺），然現在可以減少為三百三十四福脫，並且幹八十四種作業的汽筒的機械的製造時間，全部只要四十五秒」。

第六節 舊生產方法的遺制

在工匠或店東和少數徒弟一同用工具工作着的手工業的製造場，和勞動者用機械操作的近代工場之間，有一個過渡的階段，那就是工場手工業。（註）這本來也是使用着手工業製造場所使用的工具的，但這種生產，就已經是立於資本主義

工場手工
業

協業

的原則之上，而爲大規模組織的企業。工場手工業在其發生的瞬間，對於手工業的工匠，就已經顯出是非常的優越了。在那里，就首先利用着所謂協業的利益。

(註) 工場手工業 (Manufacture)，就是從拉丁語的 *Manus* (手) 出來的。

「在同一生產行程中，或是在各不相同，而又互相關聯着的各生產行程中，那以相互協力而實行有計劃的勞動的多數勞動者的勞動形態，就叫做協業。

騎兵一中隊的攻擊力，或是步兵的一聯隊的守勢力，和那由各個騎兵步兵爲個別的展開的攻勢力及守勢力的總和，在本質上是不相同的；同樣各勞動者個別所發揮的機械的力的總和，也和許多勞動者在同一不分割的作業中同時實行共通勞動時——例如或舉起一個重荷；或迴轉笨重的起重機；或移開某種的障礙物時——所展開的社會的效能，是不相同的。

合多數的力而成爲一全力的結果，除發生一個新效能以外，在大體上的生產的勞動上，只要有所謂社會的接觸的那種事實，就已經可以造出競爭心與精神的

特殊的刺戟。同時，並且這又是增進各人個別的勞動能力的，所以在同一勞動日中，各自一同爲十二小時的作業的十二個勞動者，較之個別的各從事於十二小時的作業的十二個勞動者，或每天作十二小時，連續十二日間作業的一個勞動者，當更能供給較大的總生產物」。〔馬克思〕

這樣，同時關於設備、採熱、採光等，也能夠節省。

「二十個織工二十架織物機械工作着的工作室，較之使用兩個工匠的一獨立織工的工作室，不用說，是很寬大的。但是在爲二十人而建立的製作場，較之分別建立每二人一製作場的十個製作場，只要很少的勞動就行了」。

但是協業之最大規模的技術的利益，是在於涉及廣汎的分業的可能性。而且
分業
在這個分業當中，各勞動者只分配一個簡單的作業就行。十八世紀英國經濟者亞

丹斯密 (Adam Smith) 對於當時留針製遠的作業，曾有下述的話。

「一個人作銅絲，又一個人引長牠，第三個人把牠切成一段一段，第四個人

把一端的頭弄尖，第五個人磨裝針頭的一端。就是造那個針頭，也要二三種特殊的工作。頭造成之後，裝這個頭是一個分業，漂白這個留斜，又是一個分業。又把造成了的留針插到紙上去，也是一個分業。歸總說來，關於留針的生產，就是在幾個工場，分開歸十八種勞動生產去製造的」。

基於這樣的分業，而勞動生產力有兩個原因可以增高起來。第一，各個勞動者關於自己担任的工作，已十分熟練，極易成功；第二，勞動者沒有為工具及勞動力的變更而浪費時間的必要。

工場手工業，在把工具的改良和各種複雜的勞動行程區分為一系列的簡單的勞動行程上，是盡了很大的任務的。改良了的工具以及簡單的行程，到後來是使作業機的設立容易的。本來，在由機械而行機械的生產之先，機械自身，最初就已準備於工場手工業之中了。

但是近代工場雖然成立，却還沒有完全驅逐工場手工業。例如機械的生產雖

工場手工
業的遺制

已盛行，而裁縫、製花、或家具工場等，與其說是工場的，還不如說是工場手工業的。在落後的各國，自不用說，就是在資本主義發展的各國，也還有若干生產部門，依然是保留着手工的意義。若干奢侈品的生產，在機械生產業經盛行的時候，幾乎都帶手工業的性質。用手工生產的那個事實自身，往往是使其生產物成爲奢侈品的（例如用以裝飾帽子，衣服等等的花邊）。此外，如爲新物品的生產界所驅逐的手工業，關於舊物品的修理，也還不能容易滅絕。

家內勞動

在某種情形，工場手工業要經過下述的發展階段，才能轉變爲工場，即在技術上回到牠舊日的形態之後，牠才開始崩壞。那末，在這工場手工業的交替中，就出現了一庫斯達里⁽¹⁾，或所謂家內勞動。在工場手工業附近的農民們，學會了那里的勞動方法之後，他們差不多也能在自己的家庭中從事勞動，於是一方從資本家領得原料，一方就以完成的物品交給資本家。

總之，家內生產，無論是從工場手工業發生的，或是獨自發生的，在大概的

情形，家內生產總是資本主義生產。爲買占人的資本家，把原料給與家內生產者，於是資本家從家內生產者得着完成的物品。至於家內勞動或是領受工銀，或是除去原料的價值而對於生產物領受工銀的問題，本質上都沒有什麼不同，事實上，家內勞動者的勞動，較之工場勞動者的勞動，所支付的工銀還要少。因爲前者大部分還沒有與農作斷絕關係。他們既沒有與農作斷絕關係，因而他們就能夠把自己的勞動力用很賤的價格出賣，而與其他的家內勞動相競爭。一庫斯達里以及同樣的家內勞動者，他們那種廉價出賣的辦法，還不僅他們自身，即連他們的全家族，都得放下自己的工作而幫助他們。即便怎樣一種勞動法，家內勞動者的勞動，是束縛不了的，因而他們的勞動時間極長。因此，就使得家內勞動的製品增大了供給，同時，家內勞動者的勞動力也是廉價的。

第七節 生產的集積

機械增大了勞動生產力，同時又是減少商品的生產費的，（註）因此，機械生產就把手工業的勞動與工場手工業驅逐了。然而並不是說一切資本主義的企業，都由於和這同樣的原因而有同樣的生存能力的。

（註）當企業主計算商品生產費的時候，即把投下於商品一切費用加以計算，即是計算着原料，燃料，補助材料，勞動者及事務員的勞動力，機料及建築物的損耗等等。從商品的販賣價格除去生產費所得的剩餘，就構成資本家的利潤。

利潤的追求，是迫得資本家去改良生產工具的。生產工具越是完備，那就每一個商品的生產費，就越發減少；商品的生產費越是減少，商品就越加很快的尋得出買主；商品越是很快的尋得出買主，企業家就越能領受很多的利潤。但是要使用一切進步的技術，並一切改良的設施，在在都是需要資本的，因此，小企業家就遇着了另一層重大的難關。

小生產不

縱然在小企業也能備置必要的機械，然而小企業不一定能夠繼續的利用這機

能盡機械
之用

大規模生
產的優越

械。機械在停止不用時，是會完全引起損失的。第一，機械不使用時就生鏽，而為不生產的消耗，反之在運轉時機械就為生產的使用，而其價值就逐漸轉移於生產物。第二，機械不論是運轉與否，而機械總是由于新的發明和改良的原因，要失掉價值的，換一句說，機械要成為廢物。此外，機械即是資本。在機械不運轉的時候，那為機械所表現出來的資本，就變成沒有效能，就不會發生利潤。資本不能引出利潤來的這一事實，在資本主義的世界看來，就是一個損失。（例如就裝釘業所使用的切紙機說，這個機械，只要在比較大規模的企業中，是能夠整天繼續利用的。然若在小規模的製作場備具這幅機械，那末，這個機械因沒有那些工作，每日大部分怕都是停止的）。

小規模的企業家，在原料方面也是被放在比較惡劣的條件之下。他是零零碎碎的買入原料，因而他的利益，也就準此而所獲不多。他要獲得信用，是比較的困難，他對於信用是要付出較高的代價的。

據以上所說的看來，在一切生產部門的小企業，就被那集積資本和勞動力的大企業所驅逐了。列甯說：

「在德國每一千產業的企業當中，大企業——使用五十人以上的工銀勞動者的企業——在一八二八年有三個，在一八九五年有六個，在一九〇七年有九個，而勞動者每百人中使用於那些大經營的，就為二十二個，三十個，三十七個。但生產的集積，比較勞動者的集積還要加強，因為在大規模經營的勞動，更是生產的。這件事，我們可用關於蒸汽機關及電動機的資料去證明。

在近代資本主義的先進國家，如在北美合衆國的生產集積的增大，更其是突飛猛進。合衆國的統計，是分離狹義的產業，只是就每年生產的價值總額把企業照下述的形式分類的。即一九〇四年，有百萬金元以上的年生產的大經營，在全企業二十一萬六千一百八十的當中，為一千九百，相當於·九%。而在這些大經營中，於全企業的勞動者五百五十萬人的當中占百四十萬人，相當於二五·六%

。經過五年之後，即一九〇九年，有百萬金元以上的年生產的大經營，在全企業二十六萬八千四百九十一的當中，爲三萬三千零六十，相當於一。一%。而在這些大經營中，於全企業的勞動者六百六十一萬人的當中占二百萬人，相當於三〇。五%。而且在年生產額的二百七億元當中，占九十億元，相當於四三。八%。

這一國約有全企業的生產總額之一半，當在企業總數的百分之二的大經營的手中；而這三千大富豪們的经营，實包括着二百五十八種的產業」。

一八七〇年，英國紡績業及織物的生產，每一企業約爲一萬零八百四十個紡錠。經過三十年之後，這個數目已到一萬四千四百七十四個，即已增加了三三。五%。法國製糖產業的集積，更其達到了最明顯的程度，即法國在一八八〇年，爲四百八十六個工場，生產出三十三萬七千噸的精製糖，然而到了一九〇一年，工場的數目，雖然減少爲三百三十四，而糖的生產上，却增加到百零四萬噸了。每一工場的平均生產，都是從六百九十三噸增加到三千一百十三噸，即其增加到

了三四九%。

小規模的
生產與電
氣

某經濟學者以爲電力是可以細分的，即認小爲企業家也可以開闢出新的將來，但這種希望，是不正確的。縱然小企業所使用的發電力，是與大企業所用的爲同一價格，然而大企業的一切其他的優越，是非常重大的，那就是使小企業的沒落成爲不可避免的一個原因。

第八節 資本主義與生產力的發展

在資本主義之下，雖然技術已達到了可驚的發達，然而資本主義除在今日已經發展了的技術之外，就阻止着那個發展了。

關於生產完全電氣化（用電氣能力的生產）的問題，在資本家的社會之下，是一個難得征服的障礙。

在資本主義各國，企圖向這一方面的一切嘗試，定會惹起個人及各個企業間

的私有財產之利害的矛盾。因為他們伸手於某種能力的源泉地一事，都已經成功了，譬如在敷設鐵路時，資本主義各國就不能不實行一種強制的徵收。但在實行這種徵收時，通常對於所有主須給以大量的金額，並且這一種支給金額的百分率，當不能劣於被徵收的財產在以前所得的收入的程度。既支出了這一筆買收金，於是就會在許多處所，使電氣能力的價格極高，同時，以之和蒸氣或內燃機關比較起來，怕也成了完全不利益的東西。在企業自身生產着企業所必需的能力時，這個企業比較以前要和其他別的企業同向中央發電所購買電氣能力時，更是獨立的了。這個獨立，對於要永久和自己的競爭者戰爭，並且對於全體生產上完全沒有利害關係的資本家，是極重要的東西。

在電氣化了的經營中，勞動者極容易實行總罷工。他們如要麻痺那一國中的一切生活，只要停止發電所的工作就行了。資本家們也曾顧慮到這點，所以他們的廣泛的電氣化的計畫，就不得不停頓下來。總之，電氣化，在樹立於勞動者的

剝削和各種企業相互競爭之上的資本家的經營之下，是完全行不開的東西，那末，這種有計畫的經營（社會一切生產上的活動，表現於一個計畫之下的）只有在社會主義之下才有可能了。

資本主義，它是妨害廣大的技術的改良並普及的。在廉價的勞動者存在着的落後諸國，許多機械（想係設置上不可不投下必要的資本的原故）也是同樣的不能普及。因為那沒有利益，而且那還不能與廉價的勞動力相競爭。

秘密專賣特許

若干的生產方法，殆已成爲持有秘密或專賣特許（註）的唯一的企業獨占。

（註）所謂專賣特許的，那就是賦與發明家於若干年間所發明的一種特別的剝削權。縱然專賣特許，即最初的發明，沒有入於正在經營某種企業的資本家，然而通常，那都是出賣於資本家的。

但在企業家同盟排除競爭的時候，縱然有新的發明出現，縱然他們所用的機械，因新的發明而被視爲殘屑一般，然而他們的辦法，一面是防備着有利用新的

發明的，即拿出一筆款先將新的發明買到手中，同時，他們又放棄那已經買得的專賣特權，他們覺得儘管有新的發明，只要發明不至為他人所利用就行了。總之在資本主義之下，想有世界規模的普遍，而使製品的樣式標準化，使部分品一定化，是全然不可能的。

退一步說，縱然在工業^(註)方面能使資本家把生產要具改良到最高的階段，然而這件事，也決不能說到農村經營一般，尤其說不到耕作上。這是因為在土地的私有財產上，如要實行農村經營的電氣化，以及適應於氣候和地質之正當的耕地整理，就成為難於證服的障礙。

(註) 屬於工場的一切產業，都是於工業有關係的。要把工業用其他的話說來，可稱為加工的產業，至於農村經營，採礦，狩獵，漁獵等等，就稱為採取的產業。馬克思只把礦業，狩獵，漁獵等等，稱為採取的抽出的產業。資本論第一卷說：「在耕作只限於開拓处女地的時候，耕作是採取的產業」。關於冶金業：機械製造，石炭，石油的採掘等等，通常都稱為重產

業。

介於資本和土地之間的，一方是借地資本家，他方是土地所有者，平常總是借地資本家以地代的形態，將農村經營企業的利潤一部分，支給於土地所有者。土地也可以出租到某種的期間，但是這個期間一到，土地又完全歸於土地所有者之手。因此，借地資本家，在借地期限中，若使土地改良到充分得以利用的程度，是不合算的。多少帶有普遍性的人工的土地改良（如以人工灌溉的實行，窪地填築的正常組織等耕作條件的改善爲目的），就是大經營，都不容易實現，其他各個的小經營更無論了。例如土地改良公司及土地改良信用，不過是小部分的幫助這種事業，並不是整個的對於這種事業有什麼計畫的措施。

人工的土
地改良

在資本主義之下，妨礙普通的耕作的機械化的，第一，是勞動的廉價。因此，鐮刀就能與刈禾機相競爭，鋤就能與牽引器（TRACTOR）相競爭。第二，機械不能適用於小規模的農民經營。小經營主固然在農村經營中也在逐漸減少，然而

小規模的

還沒有像在其他產業部門中，表現那種急速的完全絕跡的狀況。這一個原因，就是因為在農村經營的工作，是帶有季節的性質的，因之小規模的生產者即靠着這點機會，得於他的農閑期中，做雇傭勞動者而從事於勞動。因此，那種半自耕農就成了資本主義的農業企業之極有望的鄰人。僅僅私有着少許土地的農民，就為土地所束縛，因之這種農民又常希圖做工銀勞動者而在資本主義的土地之上工作。

如是，小規模的農民經營之完全的消滅，從資本家的見地說來，是不利益的。

使農村經營成為有利的設計的，在以私有財產為基礎的無計畫的資本主義的經營中，殆為不可能。

那末，這種問題，只有社會主義才能解決。

第二章 勞動力

第九節 勞動者與生產

勞動者與
工匠

在機械之下操作的勞動者的任務，和使用工具操作的工匠的任務，完全不同。工匠是工具的主人翁，這種說法，不僅是說工具是他的所有物，而是說憑藉工具的運動是從他的手的活動發生的。但是勞動者，實際不過是機械的附屬物，或只是構成那工場或作坊的全生產組織中的一個螺旋（註）。勞動者是補足那機械組織所不及，或是做那還沒有機械化，自動化的事情。

勞動者與
機械

（註）在工場手工業及手工業中，勞動者是使用工具的，然在近代的工場，勞動者是伺候着機械的。在前者，爲勞動工具運動的起點的，是勞動者；在後者，勞動者就不能不伴隨着勞動工具的運動而運動。在工場手工業，勞動者是成爲活機構的組成器官的，在工場，死的機構就難

勞動者而獨立存在，勞動者成爲活着的附屬物而至於爲它所合併了。

機械勞動使神經體系疲勞到極度，同時，又束縛着筋肉上多方面的作用，而至淹沒心身兩方的一切自由的活動。那怕就是輕便的勞動，畢竟那也成了苛責的手段，因爲機械並不是從勞動解放勞動者的，反可說是從勞動奪去了牠的內容。（馬克思）

機械對於勞動者提出着怎樣的要求？對於這問題要作一個普遍的回答，是困難的。不過有一件既完的事實，就是機械對於勞動者的筋力的要求，始終是在減少中。固然，現在如冶金業，煤業以及其他事業當中，除技術之外，也還有以體力（徒手搬運，打大鎚等）爲必要的部署的，然而那限於某種作業還未能機械化的部分

婦人及幼年勞動

婦人及幼年勞動之能在機械生產上有大的利用一事，就足以說明個中的情由。英國的纖維工業，在二十世紀中，成年的男子勞動者，差不多只占四分之一強，其餘都是婦女和童工。

在勞動者操縱機械的時候，除了技術之外，還要有嚴格訓練的注意。即當他操縱機械之時，必須學習着把自己的注意集中於自己的拳頭上，同時又必須完全集中他的注意於機械作業上。

無論三部或四部的織機都作一次去運轉的織工，就不能疎忽從事。曾爲英國所研究，而只使用於美國的「諾爾茨洛普」的織物機械設立以後，美國的織工，且能運轉十六部至二十部織機了。同時，必須注視好幾百紡錠的紡工，也是一樣。勞動者必須不疎忽的時時緊張着的那種注意，是很能使他疲勞的。

我們在另一方面，還知道下述的事實。工匠，他是完全知道全生產過程的。如同早先的製槍匠，他曾製出從槍的木柄到槍頭的槍的全部。同樣，一個靴匠，也是從剪皮以至於靴面的綴縫，依次做成靴子的全部工作的。但是機械，却使生產過程的這一「全體性」都消滅了。機械簡直是把工匠分做技師和勞動者了。前者樹立工作的全部計畫，後者只限於實行一種作業或一種作業的小部分。

熟練勞動
與不熟練
勞動

勞動者遂漸區分熟練工（已經學會了的），半熟練工（知道大概的），以及不熟練的勞動者。而與此有關聯的大量生產的發達，使勞動大眾的上層部，也與下層部一樣，致引起數量的減少，其重心都轉移於中層部，即其重心已轉移到半熟練的勞動者中了。不熟練勞動者的勞動，因為一切起卸物件的機械化、工場內搬運的機械化、土木作業的機械化等，已漸漸地被減少了那個必要。至關於熟練勞動者方面，新進技術家的一切努力，使生產過程的各部門表現出單純化的傾向，在這個被單純化了的生產過程之下，對於數十名的半熟練工，只要一個熟練工就夠了。

如在上文所述的福特工場中，移住民占居着主要的部分，其中並雜有從亞州去謀工作的人，以及有色人種的移住者。而這些僅有半教育的勞動力的大眾，只要有美國本國人的機械師、模型製造人等的高級熟練工數百人，就能夠使他們「白化」。這種勞動組織，使得資本家一面把生產物送到未開國，一面得因市場的

軍產業豫備

狀況而迅速的把生產減少或擴充。在大量生產沒有銷場的恐慌時候，工場主就毫不客氣的把勞動者投到街頭去。他相信在他必要的時候，勞動者豫備軍在他常是必要的而且那是最豐富的所謂人類的材料。

所以，資本主義，在生產的全要素中，最輕視人的材料。

在使用水銀而製造玻璃和寒暑表的勞動者，他們的健康是急速的被消耗下去。因為慢性的水銀中毒，他們病態的表現，就是流涎。齒齦是濕腫難受，消化器就損傷不堪（下痢腹痛），骨節永久是針刺似的疼着。

在玻璃的製造上，水銀本可以拿銀來代替的，但這個轉換所給與於他們金錢上的利益，如果不確實可靠，他們資本家企業家，就不會急於變更製造方法。至說到勞動者的健康等等，在他們當然是無關輕重。

用野兔或家兔的絨毛製造帽子時，兔子的絨毛，通常是使用含有水銀的毒藥，使牠從兔皮脫落的。本來也有完全無礙的別的絨毛精製方法，然而那還沒有充

分的普及。

在火柴的製造上，要使赤磷代替有毒的黃磷，須有法律上的干涉。黃磷的使
用，在歐洲各國還沒有用法律禁止以前，在火柴工場勞動着的數萬勞動者，都陷
於慢性的磷中毒，人身一切的骨節，都變為脆弱，齒就和骨的破片，顎骨等一塊
兒脫落。

在玻璃的製造上，所謂「吹玻璃」，就是用吹管吹那鎔解了的玻璃塊，從這
玻璃塊吹出各種各樣的模型和有直徑的食器，或是吹很大的玻璃球，把上部剪開
，隨後把牠延展為製飾窗戶，和照鏡的玻璃板。吹玻璃，必須要不停氣的把自己
的肺張着，因此，肺擴張及肺病，在吹玻璃一事上是最容易得的病。本來在好久
以前，就已發見了由機械吹玻璃的工具，但在資本主義的生產，既然有了廉價的
自然工具的勞動者的肺，所以這個機械還不能普及（註）。

（註）現在俄國一切玻璃企業，都要實施機械的製造法一事，已成爲當面的問題。

地下勞動者的生活，常爲崩土、出水、失火的危險所威脅。他們最可怕的敵人，就是鑛坑的瓦斯。這種瓦斯與空氣混合之後，一觸星星之火，就爆發起來。固然，笛維（Humphrey Davy）的安全網，差不多可以使鑛坑內面的燈火，不發生危險。又電氣鑛坑內面的燈，比較牠還要安全。但是此外，如由工具碰到石上所起的火花，仍有惹起爆發的機會。

一八七八年，比利時的亞巴烈的鑛坑爆發之時，曾經犧牲了一百二十一人；一九〇八年，俄國的萊可夫斯基坑爆發之時，犧牲了二百八十三人；一九〇六年，法國的加克愛烈，因瓦斯的爆發，一小時竟犧牲了千人以上。

勞動者在鑛坑的底下，在鑛道中，在鑛爐的旁面，在製鋼工場以及鐵軌展鐵工場，消耗着自己的精力，有的變成跛子，有的早衰，有的變成爲廢人。其實這類災害，只要資本家對於勞動者之正規的工作時間和強度稍稍加以規定，又如供給新鮮空氣，不使他們爲風邪所乘，工場內面有安全的設備，不使他們動輒成

為殘廢，那些災害，還可減少若干，然而資本家以為這種設置，於他是沒有什麼利益的。

災害

糾纏於勞動者的災害，雖是普通現象，却也無足驚異。大概這種事變的發生，是勞動者於精神不能集中之時，而在某種勞動的中止以前或勞動終結之時發生的。平均在歐洲的大工場和大經營中所發生的災害數，每年幾達百五十萬次，其中有一萬六千次以上，是成為致命的結果的。就是俄國一國，在歐戰以前，每年也有三十萬的災害數，其中有二萬七千是重傷，四千五百是致命的。如從死傷者的數目說來，近代「平和的」資本主義產業，不亞於早先的性質好的戰爭。

蘇俄的勞
動保護

十月革命以來，蘇俄勞動保護機關的工作，就是盡量的想完全實現每日勞動八小時的工作。現在這一件工作，正決定的被實行着。至於不能正確的施行一定的勞動日的產業部門（如運輸衛生事業及其他），是依據法律正確的規定着那過額時間的限度。

在資本主義諸國中，被利用得很殘酷被估價得很低的婦人勞動，在蘇俄是和男子勞動被放在同一條件之下，對於勞動工銀，不許有怎樣的差異。婦人是在一切生產部門和分野中被使用着。母性保護的法律，無論那一方面都得適用，就是個人產業及商業，也得同國家事業一樣，要適用母性保護的法律。

就蘇俄說，關於未成年者的問題，更有真實的注意，他們的勞動日，是被限定爲四小時至六小時。他們的勞動，當然要受報酬。在企業中，爲未成年者設立着工場徒弟學校。爲謀做到使未成年者不至爲企業所驅逐，特別於生產上不會發生什麼妨礙的全企業中，規定未成年者的一定的比例是必要的。（未成年者的一定數，得有參加企業的特權）。爲勞動保護的根本要素之一的，就是職業衛生。如於衣食的給與，有害或危險的企業的勞動時間之縮短，勞動工銀的增加之外，對於生產行程也是一樣，凡屬關於工場改善的一切方法，都在採用着。在需要治療的勞動者，除與以免費治療的援助之外，就是在都市，也和**在別莊地、溫泉地**

、海岸及其他處所一樣，也有許多設備完美的療養院。

第十節 勞動立法、勞動組合

在勞動日
的一勞動
的自由的
的勞動者
的勞動者
的勞動者
的勞動者

資本的貪慾，是沒有界限的。據一八四四年，莫斯科區的工場監督官楊捷魯的報告書說：『好像難得使人相信的，其實有許多工場，已把成年工及幼年工的勞動時間延長到某程度了。在席毯製造場的勞動者，通常都是完全無交替的，竟於一晝夜繼續勞動十六時間至十八時間。這樣，勞動者對於睡眠、飲食、休息等所費的時間，一晝夜不過是六時間至八時間了。而且像這種可怕的勞動，還不僅是成年的男子和女子，就連小孩們也是這樣做着。就是這些小孩們當中，也還有許多生下來不滿十歲的呢。尤其悲慘的，連出生不滿三年的小孩，也有隨同他的母親，在幫着携取材料。』

在耶納（德國）管理蔡司光學機械工場的亞貝教授，曾寫過下述的一段話。

「我的父親，是愛哲那哈地方的一個紡工，約莫是五十歲的光景，他每天還必須用他那寶貴的時光，做十四小時到十六小時的勞動。即，他在十四小時的勞動中，總是從上午五時做到下午七時；通常的工作時間，是十六小時，他每天要從上午四時做到下午八時。還有在工作很忙的時候，簡直沒有中斷過，並且連吃飯都不休息……我的父親或是倚靠着機械，或是坐在箱子上，隨即把我送去的飯盒內所盛的午飯，急忙的吃着，吃完之後，一面即開始工作，一面即將空的飯盒給我帶回，這都是我屢屢經驗過的事。我的父親，是一個負有健全體格的偉男子，所以到了四十九歲，還能耐勞工作，然倏忽之間，就老衰下去了。在比他虛弱的同伴們，却只到三十九歲，就已衰老不堪了」。

一八三二年，英國鑛山業的一個報告如下：「小孩也有從五歲就到鑛坑內工作的，然而他們開始勞動的普通年齡，差不多是從九歲到十歲。小孩們照例是在鑛道內守着入口的，因此，他們一開始工作，就必得往鑛坑去，並且他們的工作

，非待全部終了以後，不能移動。小孩們從事於這種工作的時候，是獨自一個人完全的被放在寂黑之中的，所以幹這種工作，簡直和被幽閉於最悽慘的孤獨的牢獄相同。不同的處所，只是時常在裝着煤的車子通過時，稍能打破一點沉寂吧了。

小孩們從七歲起，就同成年工一樣，要搬運着載了煤的車子，或是推着車子前行。這個工作，是不斷地要用盡全力的，誠如一切目擊者所斷言的一樣。在許多地方，他們都背着煤，爬着陡豎的梯子，上下搬運着。地下的步行坑，有時非常之低，所以就是極小的小孩，還得兩手兩足匍匐地走着，才稍微可以前進。他們以這種不自然的姿勢，還必得曳引着裝滿載的煤車』。

法律上的
限制

十九世紀四十年代，英國爲勞動運動所迫脅之後，才有勞動日的縮短，幼年剝削的限制等等的規定。自一八四八年以來，纖維工業在事實上，已實施了小時的勞動制（法律的規定，只及於婦人及未成年者）。在其他資本主義各國，也以同樣的原因，趨向勞動日之立法的標準化中來了。在俄國也於一八九七年規定

爲十一小時半（祭日之前爲十小時）了。

在許多處所，勞動日的限制，並不因之減少出產額，這是經驗所表示的。勞動要不是因過度的很長的勞動日而致疲困的時候，他的勞動強度就比較要高些。

「愛爾·喀特立爾，在普列斯登地方的他的兩大工場中，曾於一八四四年四月二十日，採用十一時勞動制代替十二時勞動制。約一年之後，以同一生產費，而仍得着生產物完全相同的數量；又全勞動者在十一小時之間，仍能作出和以前十二小時同樣的工作來」（馬克斯）

像這種經驗，當時也推行到耶納地方的加爾·蔡斯的光學機械工場，該工場約有一千六百勞動者，是全世界有名的光學機械工場。依據管理者的提案，順次從十一小時的勞動日減到九小時，以後更減到八小時，至于出產額，不但沒有減少，反而增加了百分之幾。

但是，由資本家們自動的縮短勞動日的事情，却是很小的。就是勞動日之法

律的標準，也往往因工場監督施行不周密的結果，以致不能達到目的。

由於勞動組合的直接標準化

在法律上決不能戰取縮短勞動日的各國中，那以團體的交涉，實行縮短勞動日的勞動組合之直接的活動，對於勞動日的標準化，却成就了偉大的任務。

勞動組合

現在勞動組合，包括着資本主義各國中勞動者絕對的大多數，那是立在嚴格的職業主義的原則之上而設立起來的。在這種情形，譬如金屬勞動者的組合，凡屬在運送土木工業等方面工作着的鎖鑰匠、金屬轆轤匠、以及別的工人，都包含在內。又在別種情形，勞動組合就包括着從事於該工業的全勞動者，有時連下級勤務人都包含在內。在這種組織之下，如服務於釀酒場的桶工或轆轤工，就不屬於木工組合，而屬於釀造工的組合（註）。各個勞動組合，就統一於國家的或國際的同盟（例如赤色勞動組合國際）。

（註）關於勞動組合的組織原則，為蘇維埃聯盟所採用了。

團體交涉

組合運動之最大的勝利，就是獲得團體的交涉權。團體交涉，一方是由統一

的勞動者所締結，他方是爲企業家的聯合（間或是各個企業家）所締結的。而這個團體交涉，是決定勞動日的長度，工銀的形態和程度，以及決定在實際的勞動契約發生効力時，即在勞動者從事於勞動時所必要的其他條件。

同盟罷工

和資本家鬥爭之時，組合手中最有力的武器，就是同盟罷工，即在企業家還沒有應允勞動者所提出的要求之先，一致的停止勞動的事情。企業家的組合，所使用的方法是閉鎖工場，這種方法，直到勞動者撤回他們的要求爲止，用來對抗勞動者以停工要求改良關於勞動條件的運動。

工場閉鎖

同盟罷工，從勞動者方面說來，是準備着不可測度的過大的犧牲的。罷工的勞動者，可說是把自己和自己的家族，放在忍飢挨餓的運命上。勞動組合的罷工基金，通常是在很短時間，就被花費淨盡。所以結局弄得勞動者全部失敗或局部失敗的罷工的百分率，非常之大。（在合衆國，在一八八一年到一九〇〇年，罷工次數凡二萬二千七百九十三，其中三六·一九%，是勞動者全部失敗，一

三・〇四%，是部分的失敗）。在德國，勞動者罷工的全部失敗數，逐漸在減少中（一八九九年爲二五%，一九〇〇年爲十五%）。

因爲要彈壓罷工，全體資本家階級，嗾使資產階級政府實行最嚴厲的干涉。

在帝政時代的俄國，罷工往往被用武力彈壓的。即在勞動者階級戰取了罷工自由（罷工權）的所謂民主主義的國家中，政府也往往用檢舉的口頭，逮捕罷工的組織者，想破壞那個罷工，因此引起飢寒交迫的勞動者幹那不法的行動（如破壞麵包製造場）。但自從資產階級自己剝去了民主主義假面目的世界大戰以來，資產階級政府對於罷工的勞動者，就毫不假借的爲所欲爲了。譬如合衆國的官府，使
用刺激眼臉和呼吸器官的特種催淚瓦斯，以解散罷工的鑛夫集會，就是一例。

調停委員會

在許多國家，都設立得有調停委員會，該委員會的使命，是審查企業家和勞動者間所發生的紛爭的。但是這個委員會的決定，無論在那一方，都沒有強制力，所以在實質上並沒有什麼意義。（然如調停委員會的決定，在兩方都有強制性

的新錫蘭，新南威爾士等，却是例外）。

組合運動，對於勞動者階級，確有重大的意義。譬如勞動日的縮短，工銀的增加，社會保險等這一切事件，都是組合運動的結果。但是在資本主義的各種關係之內的勞動組合，實際上只於資本家有利，僅僅是替資本家提高勞動的強度，和勞動力的質。這誠如在下而所確實證明的一樣，即一世紀間鬥爭的結果，由組合所取得的實際的成功，是很微細的，勞動階級之根本的魔障如悲苦的勞動、窮乏、以及社會的和職業的疾病等等，總之，在生產並沒有一貫的計畫，並於酷烈的勞動之後接着有生產過剩及失業的期間，而勞動階級的剝削成爲經濟生活唯一原動力的資本主義社會中，上述的現象，是滅絕不了的。勞動組合之任務，與其做零碎的經濟鬥爭，倒不如把牠當作勞動者的一個政治學校，以養成可以把握權力並以有計畫的經濟（社會主義）去代替無政府的資本家經濟的那種勞動者，却還重要些。

第十一節 世界大戰的初期及戰後的勞動立法

當世界大戰的初期，其情勢如次。即在俄國，法律雖規定爲十一小時半（一八九七年），但實際上在大規模的企業中，還只九小時到十小時。

在英國，法律上只規定了纖維產業的勞動日爲十小時，至於煤坑及礦山，事實上只有八小時的勞動日。在德國，十小時的勞動日占着優勢，在法國和美洲也是一樣。不過尚有北美數州，多少還制定了較短的勞動日（紐加西一星期爲五十五小時）。

北美合衆國一九一四年度的調查，曾證明了在被調查了的全勞動者當中，只有一一·八%，得到一星期四十八小時的勞動，其他有六一·三%，是一星期勞動四十八小時以上到六十小時的，其餘二六·九%，是一星期勞動六十小時至七十二小時。八小時的勞動日，事實上在戰前就已有的地球上唯一的國家，那就

是隔離較遠的澳洲。

關於幼年勞動，在世界大戰開始之先的狀態如次。如俄、英、法、意、比、瑞典、挪威、荷蘭等國，最少限度的年齡，定為十三歲，德國定為十四歲（義務教育的結果，實際是十五歲），瑞士、奧國定為十五歲（奧國為手工業的企業會設有例外，其最小限度的年齡定為十三歲）。

在俄、德、奧、挪威、塞爾維亞、羅馬利亞等國，已經實施了義務的疾病保險，又義務的廢疾及養老保險，已在英、法、德、比、荷蘭、羅馬利亞等國推行。至義務的寡婦及孤兒保險，只有德國實行着，義務的失業保險，只有英國實行着。

保險在實際上也沒有什麼大的幫助，譬如在德奧兩國，平均扶助費一星期約為一盧布半。

爲了戰爭和防衛而耗費的一切工作，暫時的把關於勞動的一切的法律，都弄

得無効了。自歐戰平息以來，爲恐怖的革命運動所迫脅的資產階級們，即在一系列的好多國家（註一），都制定了八小時的勞動日。而且這八小時的勞動日，還有許多國家雖沒有看見革命運動，也由非常法的佈告而推行起來了。一九一九年十月，在華盛頓集合的第一次國際勞動會議（爲凡爾賽條約所豫定的），除開若干的例外，萬國都已承認了義務的一星期四十八小時的勞動（註二），並最少限度的年齡定爲十五歲。但是一到革命的暴風雨稍爲平靜時，資產階級就急於想占領那放棄了的陣地了。

（註一）法，英，德，奧，波蘭，瑞典，挪威，西班牙等。

（註二）法律應該從一九二二年七月一日實施。

華盛頓會議的決議，僅僅是紙上談兵，迄未實現。如德國，現在已把勞動日規定爲九小時至十小時，這是擺在我們眼前的事實。

只有俄國，自十月革命以來，馬上就制定了八小時的勞動日，現已正確的實

施着。

關於社會保險，在比較歐洲其他各國規定得更好的德國，因為馬克跌落的原故，領受社會的恩給的人所受的金額，已失掉了實際的意義。在貨幣價值跌落的其他各國，也是一樣。又，就是在貨幣價值整理得有秩序的各國，也因為失業者的數量過大，竟至沒有方法來救濟。

第十一節 勞動的強度、勞動的科學的組織

資本家除延長勞動時間之外，再關於勞動的強度，即勞動的緊張程度，資本家也是盡量的要把他擴大的。機械是最能加強勞動者的勞動的。即機械越是運轉得快，勞動者的勞動就越加要跟着快。再如一切監督官及檢查員等的直接監督，也是加強勞動者的勞動的。此外，如某工場乙組的若干勞動者，要與甲組的若干勞動者保持極緊密的連絡，這也是增加勞動強度的方法，因為有了極緊密的連絡

，就不僅沒有甲組勞動的遲緩，致引起乙組的不活動而切斷生產的聯絡，像這樣的工場和職場的勞動的組織自身，也是加強勞動的。

生產額的增加，由科學的勞動組織的方法，也是可以達到的。這一個方法，就是對於勞動者的勞力的動作，加以充分的研究之後，隨即排除他們在動作中的一切不必要的動作。由精準計時器（Chronometer）的測定，就可以決定各行程的平均時間。脫勒姆技師，曾發表過下述的兩個表格，那表格，是計算以鋤掘土的不熟練勞動者的全勞動的動作的。甲表計算着普通量，乙表計算着基於科學的研究而被變化了的數量。

由該兩表所示的比較看來，在第二表的被變化了的行程上，只要較少的時間就夠了。因此，在勞動日的一般的生產力，或是說一日的勞動量上，就可以增加到五〇%，至於勞動能力的消費，以及勞動者的疲勞，却沒有增加，反而減少

但是，在資本主義的條件上，勞動之科學的組織，只變成加強剝削的工具。如合衆國的鐵勒技師，他的科學的勞動組織之有名的方法，結果却使得勞動者的勞動特別加強，使得勞動者完全疲敝了。鐵勒用精確計時器實行試驗時，是使用最強壯的勞動者的。像這樣在希求獲得最大限度的生產力的他（鐵勒技師），就把所發見的標準，強制的行使於全勞動者了。然在蘇俄勞動的科學的組織，第一步，就踏進了勞動生產力之真正的（不是剝削勞動者的）方向。在勞動的科學的組織全活動之先，即成立中央勞動研究所。中央勞動研究所的研究部門，是詳細的調查勞動行程，隨即研究那些行程的單純化和改良的方法，而成立的一系列實驗室。

甲 表

勞動行程 1
 鋤的樣式六號 鋤的容量 5 啓羅瓦 土 工
 場所 野外 溫度 18 度(列氏)

號次	到變化的勞動作	時間(秒)
1	鋤立在土上.....	0,4
2	腳踏在鋤上.....	1,8
3	彎曲體的上部.....	0,2
4	腳向後伸.....	0,2
5	以鋤掘地層.....	2,8
6	揚起鋤來.....	1,8
7	伸起彎曲的體來.....	0,4
8	轉過身來.....	0,6
9	引鋤於後.....	0,8
10	掀開土白刃作.....	1,8
11	水平的引着鋤.....	1,8
12	身體還原.....	0,6
計		13,2
餘裕時間 10%		1,3
全時間		14,5

十小時中的全生產力 7000K,G,
 最初一小時的全生產力 約 1000K,G,
 最後的 " 500 K,G,

第二章 勞動力

乙 表

勞動行程 2
 鋤的樣式六號 鋤的容量 5 啓羅瓦 土 工
 場所 野外 氣溫 18(列氏) 時間(秒)

番號	變化後的勞動的規程	時間(秒)
1	鋤立在土上.....	0,4
2	腳踏在鋤上.....	1,8
3	彎曲體的上部.....	0,2
4	以鋤掘地層.....	2,8
5	利用腳要同利用槓杆一樣，而把鋤舉起來.....	1,8
6	以彎着的身體轉身.....	0,6
7	直接把土塊掀出去.....	1,8
8	轉過身子來的時候，就轉過鋤來.....	0,6
9	伸起體的上部.....	1,2
計		10,2
餘裕時間		2,55
全時間		12,75

十小時的全生產力 10488K,G,
 與行程 1 比較的生產力的增加 3488K,G, — 50%

六八

在某種情形，也有用活動照相的方法，撮出勞動動作的影片來。只要是看見過活動照相的感光膜（Kodak）的斷片的人們，都會知道在感光膜當中的各種動作，是能夠分解為各個部分的。比如走着的人，動着的馬，又如把手和足或是逐漸的移下，或是逐漸的移上，以及移動身體等等所表現出來的若干連續着的小照片，都可重行表現出來。勞動行程的活動照相的攝影，也能同樣地把勞動者的手和工具的動作中之一切階段，連續的表現出來。照這樣，就能夠看出某種動作是必要的，某種動作是多餘的了。

研究勞動動作的其他方法，那就是運動記錄線的方法。這個方法，是把渺小如豆的電燈，密接於勞動者之手或器具中，工作是在暗室中開着的照像機的前面實行的。勞動動作，就用白線映在照像的乾板上，由那個線的記號，就可正當的研究出勞動者手和器具所表現的一切路徑。如要斷定手在何處動得快，何處動得慢，就在照相機之前，豫設一個附刻痕的黑色的快轉輪。那末，就可以表現出一

系列的點（點線）來，而代替以前沒有中斷的線。由於點與點之間的距離，動作的速度就被決定了。點若是接近的被配列着，那就證明是緩慢的動作（輪的迴轉數多，結果就是點表現得多）。反之。若是點從一點到他點而遠隔的被配列着，那個動作就是敏活的。

第十三節 勞動工銀

勞動的強化之最大的根據，即是所謂勞動者自身，對於自己的勞動生產力，具有怎樣的利害關係的這一點。對於工作之一般的緊張以及熱心的程度，可以增加生產額，同時，還可時常增加機械的速度。

因此，為使勞動者的勞動強化，而玩弄其狡詐手段時，那最大的部分，是在勞動工銀製定的領域中實行的。

勞動者們對於自己的勞動力所獲得的工銀額，因國度和地方的不同，因生產

時間工銀

部門的不同而各有差別，就是同一生產，也因勞動組合的不同而有差別，就是同一勞動組合，也因熟練程度的不同而有差別。女子勞動力所領受的工銀，比較男子勞動力的更低，而未成年勞動者的勞動力尤其低。在工銀的主要形態中，有時間工銀與包工工銀之分，在第一種情形，如為時間單位的時、日、星期等，直接成為勞動力的天秤。在第二種情形，如為完成的生產物單位的一埃徒印花布、一波特釘等，也是勞動力的天秤。資本家不僅是在勞動日最大的生產力上，並且在勞動最大的強度上都有着利害關係，所以在勞動者自身基於一時利害關係而增大生產額的那種包工，實際在資本家看來，却是勞動工銀之最便利的形態。包工，就是從後方鞭抽勞動者，使他在其能力以上勞動的把戲。

包工工銀

包工如遇着原料及補助材料等都為粗惡的品質，於勞動者是最不利的。譬如織工用粗惡的紡紗，那經緯線就時常中斷，因而那製品的品質亦必低落。但是最壞的，包工還能使勞動者之間發生歧異，而增長相互間的競爭心。在資本家為達

到自己的目的，而由勞動者的競爭提高到平均的生產額的時候，就會生出以下的結果。

(一) 使資本家得到減低包工工銀的根據。

(二) 勞動者在企業中成了非常的過剩，他們很忠實的為企業家服務所得的報酬，就是被擯棄於街頭上。因此，凡有勞動組合成立的區處，都不願得着包工工銀，比較的是在時間工銀。

此外，還有由包工工銀和時間工銀所組合的混合的形態。

課業工銀

(一) 課業工銀 那是課責課業於勞動者的。即勞動者在勞動日中，不能不

督責自己製出若干東西來。以「科學的組織」方法規定課業的，我們在上面已經說過。那不是以中等勞動者的勞動為標準，而是以優等勞動者的勞動為標準的，因此凡屬中等勞動者，感於罰金和解雇的迫脅，就不能不絞出全力來勞動。勞動工銀的這種形態，實際就是合着時間工銀和包工工銀的缺陷的。

(二)賞金制度 這與課業雖然相同，然如有了課業以上的製品，就有報酬，即被給與賞金。報酬不是工銀，而是賞金。賞金的法則很多（哈爾塞，羅完，葉眉孫，達文，羅協等等的方法，就中如哈爾塞（Halsey）式，羅完（Rowan）式是最典型的，迄今歐美最爲通行，考哈爾塞式的要點有三：（一）基於多年經驗，於一定作業上定一標準勞動時間；（二）對於勞動實際的時間，定基準工資；（三）勞動者於標準時間以內完成其作業時，就其所生的利益三分之一給付勞動者。至美人羅完氏却以爲哈爾塞式，時間節省越多，給付於勞動者的賞金就更多，所以羅完氏的賞金，是以基準時間與其所節省的勞動時間相比，而乘日給額的所得。如以一小時工資三角，成品一個爲標準，依哈爾塞式，一小時成品十個時，當給勞動者計時工資三角，與其所節省的二元七角（利益）的三分之一，即九角；然依羅完式，當一小時成品十個時，其賞金爲三角的十分之九，即二角七分），然而總之都是歸之於過額的製品，並沒有過額的支付，僅僅是一小部分的

支付罷了。若要說包工工銀是「正常的」剝削、對於額外製品的工銀，即是造成了超剝削的東西。

還有像下述的勞動工銀形態。

利潤的參加

(一) 利潤參加的組織 是於勞動工銀之外，在一年的終了，把由企業所得的純利益之一部分給與勞動者的。

這件事，通常是要勞動者等着一年完滿之後，才能得到這極細微的工錢的追加，只此一點，就已經失掉了那本質的意義。因為只是在一年以內（未滿一年）勞動着的勞動者，那利潤分配的享受，就完全被剝奪的原故。這點極細微的工錢的追加，往往只有在企業中連續勞動到二三年以上的勞動者的老資格，才能享受。並且這一種的組織，要使勞動者對於企業家負責任，即在這個期間中，勞動者不能有一半點過失。再，勞動者既是參加了利潤的分配，往往損失也是他們參加的，即是在沒有利潤的時候，就說不上什麼追加了。其實就是說追加，也不過是從

前未給於勞動者的普通工銀之一部。考利潤參加的組織，開始發生於十九世紀四十年代。在開始的時候，那是被看做很大的希望的。某德國學者曾以極本色的言調，寫出關於這種勞動工銀形態的講義說：「社會問題已經告一結束了，那可說是完全能夠解決社會問題的」。但是勞動者參加利潤的這回事，因為勞動組合的反對運動，也不很普及。

從價制度

(二) 從價制度 在這個方法，勞動工銀額是依據於勞動者所生產的生產物的價值的。若是生產物的價值好，勞動工銀就高，要不然的時候，勞動工銀就低。規定勞動工銀的時候，往往不僅注意到生產物的價格，就連生產費上也是要注意的。這件事，就是使這個制度接近於利潤參加的方法的。但是，這個時候，不是關於勞動工銀的追加部分依據於價格與生產費的相互關係，而是全體的全勞動工銀所依據的，並且那個計算，並不是由於總體的一年的平均，而是由於各個貨物所賣出的成本費的總額。

從價制度的組織，實行於英國及美國的製鐵業和煤業。關於這個制度，資產階級經濟學也鳴着不平的說，在這個組織之下，不論勞動組合對此會有許多警戒，勞動者還是會受欺騙的。真的，表示於勞動者的價格，比較實際的價格還要低，而資本家們所表示的生產費，反比較實際的還要高。並且從價制度的組織，在企業家與其競爭者鬥爭時，不僅犧牲他自己，並且犧牲勞動者而減低其價格，這是有可能的。實在，勞動者無論在什麼價格上，却被規定出應得的某種最低限度，並且只有這最低限度的增率是依據於價格的高低時，這種組織之比較不正的程度，是很少的。

中間人的
利潤

在企業家與勞動者之間，往往有中間人存在，他獲得若干分成的報酬，他自己遂按日為勞動者清算工銀，其差額即為他所有。就企業家說，中間人能使企業家解放對於勞動的監督這一點，企業家利用中間人是有益處的。其實，包攬人的利潤，就是從勞動者的工銀剋扣下來的，所以中間人的所得，恰是勞動者的所

失。

尤其包攬人（中間人），常常介於企業家與家內勞動者（在自己的家內勞動着的）之間，他們家內勞動者因為各個分離居住的原故，所以完全沒有力量。他們所在的區處，就是工場監督，也無從統制勞動日的長度。結果，勞動者的剝削，就達到未曾有的程度。中間制度，在英國和北美合衆國，都是流行，尤其在這兩國，這個制度竟在血汗制度的名義之下，普及於裁縫業了。

勞動工銀
與勞動者
的最低生
活

勞動工銀，是與勞動者的最低生活限度有密切關係的，這不僅在各國各地方如是，就是在同國同地方的不相同的產業部門也是一樣。又如氣候條件，一國的文化水準，以及那些勞動者的勞動性質等等，在在都有關係，牠不僅能變更必需品的價格，且能變更那些物品的數量及性質。北美合衆國對於勞動力的支付，雖比較他國為高，但我們也可以知道，北美合衆國的勞動者也只有極少的部分能夠稍為如意的過着比較好一點的生活吧了。

在馬沙抽塞州（產業關係上最發達的一州），一九二二年有從事於生產的成年男子約四十三萬六千五百七十六人，據斯各脫·梁林格調查的資料，每週的工銀如下：

十金元以下	一二六、〇一一	即二八、二六%
從十金元到十五金元	一六六、四四〇	即三一、一三%
從十五金元到二十金元	九八、八三九	即二二、六四%
從二十金元到二十五金元	三一、四一六	即七、二〇%
二十五金元以上	一三、八七〇	即三、一七%

梁林格這樣的說：『若是從失業疾病等而除開平均一年的勞動期中不能勞動的五分之一至三分之一，那我們就知道全體成年勞動者的半數，一年只獲得了六百金元以下（且還包含着四百金元以下的四分之一）的工銀。然而這個數字，在合衆國的生活條件之下，凡是帶有家眷的，就與乞丐生活相隔不遠了。』

勞動力的
輸出入

勞動力在本質上，是與世界經濟的生產物一樣。這勞動力，並且是輸入品和輸出品。北美合衆國就是輸入他國的勞動力（從一八六一年到一九〇〇年的移民，凡千四百五十萬人）的。勞動者移民的多數，爲中國人（中國勞動者多不熟練，只能做粗笨工，故被呼爲苦力），俄國人，意大利人。在生活程度低的後進國的勞動者，常是攪亂着發達中的資本主義各國的勞動工銀，並且用非常的程度，破壞本國勞動組合對於提高勞動者生活條件的一切戰鬥的活動。

失業

在資本主義之下，產業豫備軍是不可避免的，並且是必要的東西，這在上面已經說過了。機械既已逐漸從生產領域驅逐了勞動者，同時又使小所有者零落，使他們無產階級化（即成爲勞動力的賣主）了，那產業豫備軍實是不能避免的一個事實。但是產業豫備軍，在資本主義之下却又是 unnecessary 的。即是說，準備出賣的勞動力的蓄積，與原料燃料等等的蓄積，都同樣是必要的。否則市場若是正確的供給勞動，那麼，在商品的需要增大而市況良好的時候，資本家們就會不能迅

速的擴大他們的生產了。

長期失業的結果，勞動者只有兩條路，不是破滅，就是與流氓無產階級合羣。賣淫，是失業之直接的結果，所謂候鳥式的勞動者（季節勞動者），就是快要與無產階級接近的型式。他們既沒有家，又沒有一定職業，滿身的盡是襤褸破衲，有工做的時候才做工，無工做的時候，就做乞丐，或做扒手。他們，在一切大都會，尤其通商碼頭，真是特別的多。美國的放浪勞動者，更屬特別，他們約有三百五三萬，時常從採伐森林而移到礦山，又從礦山移到鄉村的農業勞動，又移到鐵路的鋪設，凡屬這些區處，他們都徒步追求的。一切經營主們，最輕蔑他們的勞動，只支給極微的工銀，對於他們，總是極無理的待遇。他們在工作期間中，或是住着極破爛的小房，或是直接即被暴露於露天之下。他們約略只蓄積到兩塊錢的光景，就從這可怕的勞動逃到草原地帶去。於是那裏就掠取農家的田地，過起「自治體」的生活來。最後到身邊一文莫名的時候，他們又分別的到處尋

覓工作，或是沿着枕木，從這個停車場直到那個停車場，或是潛伏於貨物列車山同兔兒一樣的旅行。每年春季，美國的汽車搬運這種由屋頂和緩衝器跑來的孑兒，總不下五十萬。

世界大戰發生以來，暫時的把失業者驅逐了，這就是因為到處要從事於鎗砲、子彈、軍需品生產的原故。同時，又因有數千萬的人們，都是在戰線上使着鎗和礮，或者是在戰壕內癱瘓了他們的身體。然而到一九二二年的一月一日，得到了扶助的失業者（沒有得到扶助的，究不知有幾許），在英國爲二百萬，意大利六十萬，比利時八萬五千，合衆國是三百五十萬。

第三章 經營主

第十四節 各個資本家和股份公司

股份公司

資本家的企業，尤其是巨大的企業之最典型的所有者，現在已不是各國的資本家而是股份公司了。

股份公司的資本之構成，雖多由於發行股票的方法（註），但往往也靠着債票（債務）的發行，並且後來還以利潤的一部分編入資本。利潤的另一部分，被作為債票的付息及償還債票的某一部分之用。利潤的又一部分，是以酬勞的形式給與總理和董事人等的。剩下來的一部分利潤，就以紅利的形式分配於各股東（股票所有者）。法律上，股份公司的經營主就是股東。股東大會選舉理事人及監察人，決定企業的活動性質，分配利潤等等的權利。可是實際上，完全不是那麼

股東大會

一回事。股東大會，一年只開一次，而大會普通又不是全體股東所代表，僅是最大的股東代表着，那些最大的股東，便自己選自己為理事人和監察人。

（註）股票是參加企業的證書。法律上，股票的所有者（股東），就是企業的參加者。

此外，創立股份公司的發起人（他們以後往往又成為活動的股東），普通都從募集的資本中，把構成他們的創立利潤之巨額的收入，一次的扣入手中。試以紐約的「首府市街鐵道公司」作為一個實例引用出來看看吧。這公司的主腦者，為了以百二十萬金元買占紐約的種種鐵道（當時還有幾部分是馬車鐵道）起見，動員了八百二十萬金元的股份資本，內中有七百萬金元，便被主辦的人們作為自己的酬勞塞進了腰包。一八九四年到一八九五年之間，還有價格總計三百萬金元的兩條路線，是該公司所要合併的，而該公司便藉此增加了八百三十萬金元的股份資本，八百萬金元的債票資本。內中一千三百多萬金元的剩額，又被主辦的人們攞到手裏去了。

自動的及
被動的股
東

這麼一來，股東在事實上便分成兩種性質了。一種是企業的實際經營主而處在自動的地位；一種是受那些實際經營主的指揮專只提供自己的資本而處在被動的地位。被動的股東，實際上不過是一個以分紅來替代一定的利息之收入的企業債權者。企業的紅利，是年年變動的東西，往往有降低到零點的時候。在多數股東看來，入股不是投資的方法，而是投機的手段。

在資本家社會內，個人的企業被股份企業驅逐着。鐵道（國有鐵道不在內）、鑛山、煤窿、製鐵工場等等這一切企業，除開很少的例外，通在股份公司內的掌握中。極大的纖維工業、砂糖、啤酒工場、煙草以及糖菓製造工場等等，也是一樣的情形。

此外，資本家的整個階級，全體都在資本主義國家的名義之下，成了各國的運輸（鐵道）、交通（郵政、電報、電話也往往在內）、鑛業等項全體企業之主權者。（註）

企業家的
國家

(註) 一八九五年，德國計有七百六十三個國家企業，從事這些企業的勞動者，略為十三萬五千人

○國家採掘薩哇拉的鑛山，並管理西里細亞的煤坑之一部分。

第十五節 資本家的結合

資本的集積和資本家的結合

我們前面所說的資本之集積，那是以消滅各個企業者間的競爭為目的，而為種種資本家的結合準備地盤的。縱然同一部門的幾千個企業，相互間難于成立協定，但因為競爭的小企業家之沒落而地盤的情況變好了，在這地盤之上成長起來的少數大資本家，便很容易從事於結合。於是那些把小仔魚吞下或驅往一隅的產業巨頭們，便開始和協定相接近了。

資本之股份的形態，特別便於企業的結合。一個種類的企業之股份，落在某人手中的時候，事實上，已經無疑的到達了排除競爭的相同的結合了。如果股份公司拒絕加入結合而頑強的時候，便可用買占大多數的股份之方法，使牠不得不

加入結合。

「非協定」
的企業

但是以鬥爭和競爭為基礎的資本家的生產之無政府狀態，並不因資本家的結合而被排除。停止了相互間的競爭而結合的企業，更加猛烈的和「非協定的」企業（沒有加入結合的）及另行結合的企業相競爭。非協定的企業，往往固執的伸張其偏見。某結合越強盛，而且這強盛的結果，這一結合越擡高價格，那就對牠們競爭越發成了好現象。然而結合對於非協定者，起首採用極決定的手段。對於非協定者所活動的地方，把生產物的價格為極低的規定；並且設法使非協定者不能買到原料。例如德國的肥皂加迭爾，便和販賣者定下契約，要牠不供給原料於非協定者。企業的結合，若無銀行的援助和銀行的結合，簡直是不可能的事情，所以托辣斯的敵人，同時也是銀行結合的敵人，因為牠要奪去銀行的信用。（註）結合的企業當真和那尊崇的自己獨立之一種企業相鬥爭的時候，每不惜從事於使用間諜，以及放火等舉動。

(註) 往往也有非協定者，固守着自己的地位，成功了破壞牠們所敵視的結合。例如英國汽船公司寇拉多，終以競爭的手段粉碎了英美德三國的汽船公司所交換的協定（當然是在英政府的財力維持之下）。

還有非協定者爲共同鬥爭起見，逐漸從事結合的事情。原有的結合和新結合的非協定者之間的鬥爭，由是變成兩個結合體之間的鬥爭。

協定有種種的形態和程度。除開偶發的短期協定（運輸同盟、匯兌同盟、買占同盟）以外，可以分類如次：

(一) 加迭爾 這只是各個企業間，協定對於發賣的商品價格。這種協定，有時也能涉及所要購買的原料價格（以調節原料的購賣價格爲目的的加迭爾，一時曾在德國出現的新聞發行者的加迭爾，就是一個例子。其目的在於反抗印刷紙托辣斯，因爲該托辣斯擡高自己的生產物之價格）。

新迪加 (二) 新迪加 凡加入新迪加的企業，都失掉在商業上的獨·自·性·。生產是各別

加迭爾

新迪加

的去做，而生產物的販賣却是共同辦理，有時對於原料的購買也是共同的。

加迭爾和新迪加的內部，對於價格的高低上，不斷的發生傾軋情形。在新迪加方面，更因對於攤派（*Contribution*）的大小——即是共同販賣上的各企業的生產物之比率——上發生意見，傾軋尤為嚴重。

托辣斯

（三）托辣斯。這是各個企業完全合同了的形態。這裏，生產是由整個的計畫去施行的。加入托辣斯的各個企業之經營主，都成為托辣斯的組織者。在這種情形，完全加入了托辣斯的企業，往往也有不再繼續其工作的事情。這便是在技術的關係上，把那發達最遲的企業，或逕行取消，或一時的關閉。（註）不過雖是已被取消或關閉的企業之所有者，仍不害其為托辣斯的組織者。

（註）所謂一時的關閉，便是停止作業，至於機械，建築物等項仍須保存。

聯合

不但同一種類的企業托辣斯化，就是製造同一生產物所必經的種種生產過程上的企業，也要托辣斯化。例如機械製造工場具有鑛務局、煤油業、瓦斯工場、

發電所等等，煙草工場施行煙草栽培，鎔鑄爐和製鋼工場相聯結便是。這時候，假使鋼鐵工場設在熔鑄爐的附近，則熔解了的銑鐵，便有無須再事燒熱，可從熔鑄爐直接移到工場的利益。熔鑄爐的瓦斯，工場可以利用牠裝置瓦斯發動機。像那樣托辣斯化的方法，便叫做結合或聯合，被結合了的企業名為企業聯合。

一個供給輔助材料於其他企業的那種企業，往往被牠聯合起來。例如煤坑與鑛業，麥酒釀造工場與軟木塞工場，就是被聯合的企業。德國富有十億的斯清列，把鑛山業和供給架木等項的木材斬伐業相結合了。

結合的過渡形態

前述的結合形態之間，有一羣過渡的形態存在。企業也時常不把自己的全體生產物所關的一切部門都加迭爾化，只把某一部分加迭爾化。例如一時最大的俄國冶金工場，特為鐵橋建設材料及鐵橋建設工事形成了加迭爾，牠們因此便在那一領域內，把價格擡高了二〇%至三〇%。也有加入了新迪加的企業，為着兼充另一新迪加的成員，在承認某種補償（賠償）的條件之下，保留若干獨立販賣的權

最初加迭
爾化的生
產部門

利。霍耳丁格托辣斯（募股托辣斯），是代表托辣斯的特殊性的。爲着造成這種托辣斯起見，一致活動的某資本家集團，遂買占一羣企業的大部分股份，並且因此對於那些企業，足可獲得事實上的權力。

強有力的加迭爾化（這句話包括新迪加化、托辣斯化在內），就全體說，在成熟的資本主義上面，演着重大的任務，並且執掌着殘餘部門之牛耳的重工業，都包含在內。煤坑、油田、冶金工場等等，除開很少的例外，都收在資本家的結合體之手了。所以德國的鋼鐵生產總額的十分之九，已爲「鋼鐵生產組合」所管理。美國的鋼鐵托辣斯，是世界最有力的產業同盟（結合）。全部資本家世界的煤油，都被少數有力的結合體（美國的「美孚煤油公司」、英國的「殼油公司」、荷蘭的「洛雅兒杜克」）收在手中。電氣產業，成爲新的產業部門，也是急速的被托辣化而生長的。

產業的資本家獨占，德美兩國比其他任何國家都要強有力。可是凡屬資本家

的國家之一，並且只要是顯著的產業部門之一，都沒有不經過加迭爾的過程的（砂糖新迪加、煙草托辣斯、美國糖菓公司、全世界的酒瓶托辣斯）。

帝俄時代
加迭爾化
的企業

帝俄時代，從一九〇五年起，產業加迭爾化的過程，也同樣成就了長足的進步。新迪加「蒲羅多閣里」（煤業），囊括了頓河盆地的煤礦。「蒲羅多美埃」（金屬工業），把主要的產業地域盡握在手中。掌握重工業——鐵和煤——的根幹之加迭爾化的過程，又把手伸到這門工業的一切枝葉上面去，如「屋頂」，（屋頂鐵）「車輛」，「鐵絲」，「釘」，「銅」，等等的新迪加，便是例子。更進而內河的運輸以及海上運輸的幾分，也被新迪加化了。俄國的製糖業，當十九世紀八十年代的時候，即已新迪加化。煙草托辣斯，（註）當世界大戰之初，曾支配着全俄煙草工場的生產物中之七〇%。加迭爾化甚至包括了其他的許多產業部門，並且還有纖維業在內，但是因為這種產業的生產物的花樣非常之多，結果，獨占的結合便沒有看見大利益（如羅金斯基新迪加、莫斯科地方的棉花工場之結

合)。

(一) 這標章托辣斯的中間，有巴格達諾夫，斯坦博里，霍爾霍耳，亞士摩諾夫等工場在內。這些工場對於自己的製品，各保守着自己的商標。這商標是很能博得買手的信用的東西。資本家的結合，在大概的情形，都帶着國家的性質。

關稅

這些結合，在高率的輸入稅保護牠們和外國競爭的時候，最容易發生出來。往後，結果是變成了原因。資本家的結合，一旦發生之後，便利用自己對於政府的影響，獲得「禁止關稅」的實施。從對外競爭中被解放出來的新迪加式托辣斯，於是開始採行價格的兩重政策。這便是在國內，定下能使結合體獲得極大利潤的高率的獨占價格；把剩餘的生產物輸出國外的時候，又以「廉賣的」價格去賣。例如俄國的砂糖，是曾用廉賣的價格賣到外國的。其結果，俄國的勞動者，若不是只喝茶而不吃糖，便只有望着糖而喝茶，但在外國，却用俄國糖去餵豬。德國的葉鐵和鐵絲，有很長的期間，在荷蘭的賣價比在德國還低廉。德國的製釘

工場的原料不能和荷蘭的製釘工場相競爭，便是因為荷蘭的製釘工場的原料，是以一廉賣的「價格從德國輸入的鐵絲。威士脫法里亞製釘新迪加，也一樣的採取了廉賣的價格販賣政策。這個新迪加，在外國施行廉賣，而在德國國內却爲了要和荷蘭競爭，把釘子的價格擡高起來。

國家的結合及國際的結合

和國家規模上的加迭爾化同時並進，國際的加迭爾化也出現了。各國的新迪加及托辣斯的相互間，也和分割世界一樣，結着相互間的協定。

於是一「世界電氣公司」及西門子——哈斯開，彼此之間就分割了世界。煤油托辣斯具有國際的性質，化學及玻璃工業的加迭爾化，也具有這樣的性質。國際鐵軌托辣斯，掌握了全世界的鐵軌生產。最有興味的一件事，就是互相在破壞的戰備品及武器的生產領域，當大戰以前，也被克盧伯、亞姆斯脫倫格、西內德爾、蒲齊諾夫等工場及其他大公司之間，親密的分割了世界的生產。

我們却不可把資本家的托辣斯及新迪加，來和蘇俄的托辣斯及新迪加相混同

蘇俄的托
辣斯和新
迪加

。蘇俄的托辣斯，是國家的企業結合之根本形態，牠被配置着在同一地方，並且或是因為生產的類似而被結合的，或是因為一種生產物可作為別的原料或輔助原料而被結合的。（聯合）

在蘇俄也有只因為直接的隣接、公共發電所、燃料的共同泉源等條件而把企業間結合起來的聯合存在着。（如烏拉吉米爾縣的格塞夫斯基纖維、水晶聯合；如結合了火柴工場、造紙工場、玻璃工場、銑鐵鑄造工場的敏士克縣的博白里梭夫士克火柴、造紙聯合）。

各個企業，在托辣斯內部，是被奪去經濟獨立的。在另一方面，托辣斯專為商業上的目的（原料購買、生產物販賣），依着必要而被新迪加所結合的。

第四章 貨幣及信用

第十六節 貨幣諸形態 金屬貨幣

貨幣之分類

資本家社會內生產着的商品，是被販賣的東西；這些商品，又是與貨幣相交換的東西。

貨幣因其鑄造的材料之性質不同，分爲金屬貨幣和紙幣兩大類（後者又分爲形紙幣和信用貨幣兩類）。

金屬貨幣

鑄造貨幣用的金屬，最多的是金、銀、銅，間有用青銅和鎳的時候。金屬貨幣，普通都採取鑄貨的形式，並且金銀的鑄造，在國際貿易上盡了顯著的任務。

自由或非自由的鑄造

鑄貨的鑄造，現在在一切國家都成爲國家的統轄權（獨占事業）。鑄造的制度，或自由或非自由，二者任人採取。例如：俄國在一八九七年至一九一四年之間，

金貨的鑄造是採的自由制。各個人把金子（純金四分之一諷脫以上的重量）送交造幣局，便享有換取已經變成鑄貨的同等重量的金子之權利。此時對於鑄造的徵稅，是每鑄純金一波特抽收四十二個盧布三十一個半戈比。由是便可從每純金一波特中，領回金貨二萬一千一百五十七盧布。反之，銀貨的鑄造是採的非自由制。在自由鑄造之下，無論鑄貨或鑄塊，都和那一金屬的「價格」無大差異。

我們且就上面括弧內的「價格」說一說，因為自由鑄造的時候，關於貨幣用的金屬價格，事實上無敘述之必要，而人們爲了獲得貨幣起見，能夠把出賣貨幣用金屬的這種事情，改爲以貨幣用金屬去換成貨幣的事情。

鑄貨在自由鑄造之下，便是完全具有價值的東西。五盧布和十盧布的俄國金貨，就是具有完全價值的鑄貨。反之，在非自由鑄造之下被販賣的金屬，例如鑄塊的銀子和銀貨之間的成數，每有很大的差異。這種時候，鑄造銀貨是可以賺錢的。像非自由鑄造的俄國銀盧布，其中所含的銀質，便比那銀盧布所能買的銀子

完全價值
貨幣與不
完全價值
貨幣

少得多。純銀在一九一四年的市價，每諷脫爲十六盧布。賣主以含有九十六若羅丁克（1 諷脫 = 100 若羅丁克）銀子的銀寶一諷脫，只能換回含有純銀四若羅丁克二十一陀拉的鑄貨十六個盧布。換言之，賣主交出鑄塊九十六若羅丁克，只能領取六十七若羅丁克半的貨幣。

在一八九七年和一九一四年之間，俄國貨幣用的金屬雖有金、銀、銅三種，但本位金屬却只一種，即是金子。

作爲貨幣單位而使用的，是含有純金一七·四二四陀拉的金盧布。具有無限支付能力的東西，只有金子及與金子相交換的兌換券。假使有一個商人，必須支付十萬盧布與他人，他如按照金額以銅貨或銀貨去支付，那債權者或許有拒絕收受銅（重八萬諷脫）或銀（重約五千零四十諷脫）的權利。然而這金額若以金子計算，雖然重量在二百諷脫以上，他便不能不接受了。

法定平價
金盧布對於重要的外國金貨單位之相互關係（法定平價）如次：

一盧布等於法國的二·六七法郎；等於德國的二·一六馬克；等於荷蘭的一·二八格魯丁；等於斯干底那維亞的一·九二克倫；等於英國的〇·一一磅；等於美國的〇·五一金元；等於日本的一·〇三圓。

輔助貨幣

銀貨和銅貨一樣，在俄國是單純的輔助貨幣。輔助貨幣在俄國有兩種：(A)高率標準貨幣，此係銀貨（每諷脫含有純銀八三·五若羅丁克），計分一盧布；五十戈比，二十五戈比三種，每人一次通用不得超過二十五盧布；(B)低率標準貨幣，此係名為比倫的銀貨及銅貨（銀貨每諷脫含有純銀四十八若羅丁克，分為當二十，當十五，當十，當五戈比者四種；銅貨分為當五戈比，當三戈比，當二戈比，當一戈比，當半戈比，當四分之一之戈比者六種），每人一次通用不得超過三盧布。輔助貨幣的發行額，普通都極端的限制，所以俄國發行輔助貨幣，不能超過居民全體中每人三盧布的數目。

(註) 一盧布含有純銀四〇五陀拉，一盧布的重量，連同滲入的雜物計算為四六六·五五陀拉。

不完全價
值本位貨
幣

非自由鑄造，不一定只限於輔助貨幣。例如銀本位的英領印度，牠的主要貨幣單位之盧比（ $100 = 324$ 金元），從一八九三年以來就是非自由鑄造。本位貨幣之非自由鑄造的結果，那些本位貨幣的購買方便和鑄造牠們的金屬之價值相距離。無論貨幣金屬的價值如何動搖，却不能直接影響於貨幣的購買力，那恰同大洋的水準之低下，不能直接使隔絕了的湖沼之水準低下一樣。隔絕，通常只存在於一方面，尤其是存在於不完全價值貨幣的方面。試倒過來想一下吧。假定銀子的市價，因某種原因高漲至兩倍。這時，在金本位制上，只具有六十戈比以至七十戈比的價值之俄國銀盧布，便享有兩倍的價值，即是有了一盧布三十戈比的價值。這時候，對於具有一盧布價值的商品，若用這個銀盧布去購買，倒不如把牠再溶解為銀子，每一盧布還可獲得三十戈比的利益（會際上，俄國對於貨幣的再溶解，有很嚴重的法律禁止，不過妨止再溶解的話，事實上却非常困難，法律差不多成了具文，只看齒科醫生公然溶解金貨鑲牙齒就是一個例子）。還有一件

國貨的改

極不利於貨幣的事情，尤其在世界市場方面，每有不用貨幣上面所標的重量去評價，却用貨幣所含有的金屬量去評價的事實。於是價格以上的貨幣，馬上一部份被人再溶解；一部份則流出於國外，或被人隱藏起來。

所以，不管本位貨幣也好，輔助貨幣也好，凡是非自由鑄造的貨幣，都沒有完全的價值。反過來說，不完全價值的貨幣，必須是非自由鑄造的東西，如果政府不但自己去把七十戈比價值的銀子換成一盧布，還替旁人代理這種任務，那恐怕想利用造幣局這種好意的希望者，將多至不可勝數。作為本位金屬的銀子（法國、美國、意大利）所以變成非自由鑄造的最大原因，就是和金子比較起來而銀子的價格低落的結果。

金子表演本位金屬的角色，在世界大戰結束的前夜纔成功。那雖是經過長期鬥爭之後，纔把銀子征服下去，然而也還沒有完全征服。到了世界的經濟關係達於堅固之時，各國更明白了具有完全價格的某種本位貨幣，確是必要的事情，於

是金子便把銀子完全征服了。貨幣只在本國通行的時候，假使牠沒有極大的發行額，那還可無損於牠的「不完全價值」，但是貨幣一旦離開「祖國」的境界，情形就爲之一變了。

不消說，如果該貨幣的祖國——例如甲國，有許多國外的債務者，那就甲國的貨幣，縱然是不完全價值的東西，或許在外國還找得出很多想獲得牠的希望者。這是因爲牠對於甲國的人民能夠盡支付行爲的任務。如果在甲國的境內，不完全價值的貨幣能夠和完全價值的貨幣無障礙的相交換，這時候的景況是很好的，如戰前法國當五法郎的不完全價值的銀貨以及俄國的輔助貨幣銀盧布就是實例。但是那種好狀態若不存在的時候，那流出國外的不完全價值的貨幣，便只有一片金屬的作用。於是甲國內的貨幣單位之購買力和那種貨幣單位在國外市場的購買力中間，便生出很大的差異。

所以，當世界的經濟關係達于鞏固，兼之各國都一天一天把國外市場看做重

要的時候，各國就越發切實的需要這種——國內和國外的貨幣購買力之間沒有差異的——堅定的匯兌市價。金子已經成了世界的貨幣，這確是由於具有完全價值的金貨之自由鑄造所完成。

單本位制

然而實際上，許多國家關於金單本位制（所謂單本位制，就是單一的金屬本位制）的採用，遇着了一羣障礙。這第一就是因為採用了金單本位制，一些銀鑛經營主便為一種苦境所威脅，除了以前經造幣局所使用的一切銀子，除了在生產上是必要的東西以外，現在就非盡行捨棄這一銷路不可，於是發生了反抗的情緒。其次，就是一切國家內，都有那以祖國的本位貨幣之市價低落為極大利益的人們存在。這就是輸出業者，即是地主，工業家，以及把商品輸出外國的商人。他們最高興的事情，就是把自己的商品賣成外國貨幣，再把這種外國貨幣換成自己本國的貨幣，因此便多賺一些本國貨幣到手。換言之，他們喜歡本國的貨幣市價之低落。

於是，便生出對於複本位制（就是同時有兩個本位金屬存在，而這兩個本位金屬就是金子和銀子）的鬥爭來。純粹形態的複本位制，在一七一七年到一七七四年的英國，以及一八〇三年到一八七四年的法國都存在過。

在法國——與之同時的拉丁貨幣同盟（註）也是一樣——將於金銀之間的價值關係，是規定爲一五、五，卽是從金子一啓羅格蘭姆鑄出的貨幣，比較從銀子一啓羅格蘭姆鑄出的貨幣只多十五倍半。大概這種價值關係，凡施行複本位制的其他各國也是同樣的規定。這兩本位金屬中的各個本身之價格，在市場內當然各有其種種變化，例如法國便時常不能不爲本國造幣局施行大規模的買占，藉以維持銀價不至下落。總之在動搖很小的期間，複本位制是可以繼續下去的。

（註）法國，比國，瑞士，意大利，希臘，羅馬尼亞等國，在十九世紀六十年代結成一種協定；這

些國家都相互施行同一的複本位制。他們的基本貨幣之法郎（意大利爲里克，希臘爲德拉
弗瑪，羅馬尼亞爲克耶）當俄國〇·三七四九八盧布。金銀兩貨都是自由鑄造。

從十九世紀七十年代起，金的價值和銀的價值之間的差異，很快的增大了。德國從戰敗者法國索得五十億法郎的金子，便從一八七三年起，由銀本位制轉變到金本位制。德國爲了想在那些銀貨對金貨的交換自由——同銀的鑄造一樣自由——顯現着的拉丁同盟諸國，用本國所蓄積的銀子和他們的金子相交換，便完成了這一制度。於是拉丁同盟便不能不停止銀貨的自由鑄造。別國也就仿照拉丁同盟的成例而停止銀的自由鑄造了（奧國在一八七九年，美國及印度在一八九三年）。

雖是那樣的，而拉丁同盟諸國的不完全價值之五法郎銀貨及美國的銀圓，仍保持着無限支付力。複本位制的那種形態（兩金屬都有無限的支付力，其中又只有一個金屬可以自由鑄造），叫做跛行本位制。

跛行本位制

第十七節 紙幣

大戰把金子從流通界驅逐了出去，只在美國還流通，日本也還流通着幾分，所有金子的地盤，都被不兌換紙幣占去了。世界大戰耗費了無量的貨幣，歐洲各國都差不多完全依賴印刷機。紙幣充溢於流通界，而金子却有一部分藏入中央銀行的庫中，一部分隱於私人的窖內。

然而以前也有紙幣流通過。俄國在一八九七年財政大臣威次迪的貨幣改革案實行之前，貨幣的流通就是紙幣。只有比倫的舊銅貨，是用金屬（含銀銅的成分很多之混合物）鑄造的。

旁的國家，在某種時期也是一樣。

因為政府用紙幣支付一切費用並償還國債，所以就靠發行紙幣作為收入的泉源。經驗告訴人在某種條件之下，紙幣多少能夠圓滿的供流通之用，因此，便和某一類的人們所認定的一樣，國庫存貯的貴金屬之一定量，全無與紙幣發行額相當的必要。這種紙幣便叫做不兌現紙幣。關於紙幣以國家的全體財產為保證之記

載，只能在下面的意義上去理解，這就是以在國家支配之下的財產和紙幣相交換的意義。在資本主義各國如國營鐵道的運輸，官林的樹木採伐等等，都和國家財產有關係。

此外，國家對於直接稅及間接稅的完納，也是徵收紙幣（規定徵收金貨的關稅，普通是對外貿易）。在某種情形，我們雖也看見過載有兌換金屬字樣的紙幣（如俄國「沙」的紙幣，便有那種記載），但這種情形的紙幣，已不是紙幣的性質，却是信用貨幣時代的普通遺制。

但是假如國庫貯藏室所保管的金屬，因為紙幣不兌現的緣故，便和紙幣無關聯的時候，那麼，紙幣所有者的心目中，果認定國庫和銀行的窖藏內，爲了保障他所持的紙幣而有金塊存在呢？抑沒有金塊存在呢？這是沒有關係的事情。

紙幣無論多少，總之爲了圓活的供國內流通之用起見，須和經驗告訴人的一樣，一來不發行太多，二來由國家以法律認定牠的一定之支付力。換言之，須在

支付的時候，不限額的收受牠。

紙幣流通
之實際的本
位制

貼水

紙幣制度之下，本位制不過名義上（由於名稱如是）還是金屬本位制。當紙幣單位的購買力下落之時，關於下落的程度，要從紙幣單位換金貨單位所必須支出的貼水（補足）去判斷。

指數

決定紙幣購買力下落之程度，還有旁的方法，這就是指數的方法。

就俄國說，一九一三年的物價，現在普通都把牠作為基本指數在使用。這一年的物價便成了標準價值。指數的製定方法有許多種類，俄國用以製定勞動工錢的所謂預算指數（靠這種指數決定工錢），就是此等方法之一，其式如次。這是一九一三年莫斯科值十盧布的商品（勞動者的生活生段）（註）貨單所記載的。

（註）這是一九二三年十一月，由國家計劃部所屬指數委員會製定的對於戰前十盧布的預算指數之貨單。

A 營養生產物

一、裸麥粉	一 諷脫	二、小麥粉	1—2 波特
三、麥削	七 諷脫	四、馬鈴薯	〇、九五波特
五、酸甘藍	八 諷脫	六、糖蘿蔔	四 諷脫
七、葱	一、七 諷脫	八、肉	七、八 諷脫
九、牛酪	一 諷脫	一〇、純牛奶	五、五瓶
一一、蛋	三個	一二、植物油	一、七 諷脫
一三、小青魚	三 諷脫	一四、精製砂糖	二 諷脫
一五、鹽	二 諷脫		

B 生活必需品

一六、靴	〇、〇七	一七、印花布	二、二埃徒
一八、布	〇、七埃徒	一九、本機呢	〇、一六埃徒

二〇、燈用煤油	六	諷脫	二一、粗肥皂	一	諷脫	
二二、普通烟捲	〇	、一八	諷脫	二三、火柴	三	盒
二四、薪材	〇	、〇二四	晒射			

我們對於這種數字，認定那些東西騰貴了若干倍，由是製定該項數字的指數。例如一九二三年一月所列的上記商品之總價，是二億七千四十六萬四千盧布（以舊盧布記算），因之便是全體商品在莫斯科騰貴了二千七百四萬六千四百倍，而指數對於莫斯科的上記數字，也成了二千七百四萬六千四百。指數又因商品的性質（農業、產業，一般的東西），或價格的性質（躉賣，零售），或地域的範圍（例如或莫斯科或全俄），或計算方法之相異而不同。指示各種商品之騰貴的數字，相加起來再以種類的數字除之，便求得平均騰貴之數字；或把數字相乘而求出其根，也得平均騰貴的數字。把一切商品作為同等的商品可以求出指數；或根據牠們在市場的任務計算也可以。那樣，在豫算指數上，裸麥粉便相當於

小麥粉的二倍，相當于酸甘藍的五倍，相當于糖蘿蔔的十倍。

俄國紙幣
流通的歷史

耶卡帖里那二世在一七六八年發行的紙幣，起首具有證券（註）的性質，這因為所有發行的紙幣盧布，正和發行行以銅貨（其實這種貨幣並不足額）保管的金屬盧布同額。但是降至一七八六年，兌換券就只有半數的正貨作準備金（對四千萬二百二十萬盧布兌換券的準備金，只有鑄貨二千萬）當耶卡帖里那二世的末年，流通界上的兌換券便只有五分之一的金屬作準備了（對一億五千八百萬盧布兌換券的準備，仍只金屬盧布二千萬）。國庫遇着財政困難的時候，總是發行紙幣來維持。兌換券於一七八六年停止兌現，牠的購買力便越發低下了。此後銀貨對於紙幣換算的價格，均以百分之百計算。一八一〇年兌換券換銀是三盧布當一盧布，一八一七年是三盧布八十四戈比當一盧布。一八三九年是三盧布五十戈比當一盧布，此時可以稍呈良好狀況的原故，可用下面的事實作主體來說明，實因一八一八年到一八三九年之間，約有二億盧布的兌換券被流通界攆出來了。嗣因

尼古拉一世
平價

一八四三年施行平價辦法，規定紙幣換銀不須尾數，換言之，就是公開的承認兌換券低落的事實。這時候，兌換券對於含純銀四若羅丁克二十一陀拉之銀盧布的比率（註二），是定為平均七分之二，即是承認銀盧布平均當兌換券三盧布五十戈比。旋又發行一種替代兌換券的信用券，這信用券是以銀盧布名義記載的，並且可以兌換銀盧布。

（註一）證券所具之目的，在於使金屬貨幣的所有者，免除那種又大又重並貨幣流通時所難免的數量之磨損。發行證券的制度，為的代替鑄貨，把一切鑄貨當做神聖東西去保存。蘇維埃社會主義共和國聯盟交通人民委員會的無利短期債務，是以證券的名義發行的，這種證券對於運輸上可以支付，因之當做金貨在流通。

（註二）這種盧布在一八一〇平，被認為基礎的貨幣單位。因此，當年便完成了從不定的銅本位制到銀本位制的移動。

塞巴士脫波爾 (Sébastopol) 戰爭，破壞了信用券的兌換，於是那些信用

券，事實上就變成和以前一樣的紙幣了。

紙幣流通的新期間，一直繼續到一八九七年。塞巴士脫波爾之戰及土耳其戰爭時代的紙幣發行之增加，使紙盧布低落到極點。縱然牠沒有低落到百分之幾百，也低落到百分之幾十了。

從一八八一年到一八九六年，政府雖然自制過紙幣的新發行，但盧布的市價却在外國受了很大的動搖。在動搖的市價之下，關於外國的契約無論是多少，而商業上的正確計算總是完全不可能。然而俄國却一天一天和世界經濟密切的銜接了，於是因為紙幣的流通，使俄國的國家信用在外國陷於苦境了。

「沙」的政府當前的急務，莫甚於貨幣流通的整理。出路只有一個，即是改爲以具有完全價值的鑄貨去流通。金子成了世界的本位金屬之後，還要移爲銀本位，那是毫無意義的舉動。所以數十年間都是動員金子的基金（大部分由借款而來），且在一八九七年回復了信用券對金貨的自由交換。

威迪的改
革

一八八五年規定重量二六·一三六陀拉的金盧布，此時已減少了三分之一，
（註）只規定一盧布所含的純金量爲一七·四二四陀拉。規定含有純金二者羅丁克
六九·一三五陀拉的十盧布印白里亞，等於十五盧布，五盧布印白里亞等於七盧
布五十戈比。在這種新的平價減低當中，那以輔助貨幣形態發行的銀盧布，雖然
口頭上說保持了以前四若羅丁克二十一陀拉的內容，其實戴着幾分假面具。因爲
一八九七年銀價非常下落，所以施行上還沒有遇着什麼困難。

（註）金盧布爲了適應外國匯兌市價而採取了收縮政策，即是一盧布當二·一六馬克。威迪爲了
盡可能的不可解似的施行平價減低，用以下的人工方法，到改革市價（一盧布二·一六馬
克）爲止，維持了若干時間。他當紙盧布價格低落的時候，便在柏林交易所收買紙盧布；反
之，盧布市價若有預兆能夠騰貴到他所希望之標準以上的時候，他便賣掉紙盧布。威迪把
穀物運往德國出賣而獲得馬克，其後便防止盧布市價的高漲，以免地主用馬克兌換盧布的
時候受損害。

從一八九七年起，到世界戰爭爆發之初為止，這時期中俄國的紙幣歷史一時中斷。我們往後所說的信用券，在一八九七年之後，牠已經不是紙幣而是信用貨幣了。不過這種信用券，在世界上戰爭開始後，國家以取得收入爲目的而再度的發行，便漸漸還元成了紙幣。

發表宣戰後十天，便停止了信用券的兌現。同時，會計局向國立銀行極力借去了資金。國立銀行之印刷信用券，牠並不是和前此一樣，爲着自己關於產業及商業的信用上之機能而發行，乃是應會計局的需要而發行的。戰爭開始的時候所流通的十七億信用券，因此完全變成了紙幣。一九一五年的一月一日，牠的數目已是三十一億二千五百萬；一九一六年一月爲五十七億三千七百萬；一九一七年一月一日爲九十二億五千萬，至十月革命之初，竟達於八十億以上。

一方面因戰爭而疲敝了的國內的商品，一天一天的減少了。紙幣額既不斷的増加，商品市場又日見狹小，每每自然的促成商品價格的高漲。起首只有印刷機

作收入之主要泉源的蘇維埃政府，爲着購買極少的物品，也必須發行巨額的紙幣。一經發行出去的紙幣，便永無收回之望。那些紙幣，就落在農村的手中，被他們收藏起來，不絕的希望其低落了的購買力之回復。但實際上，每發行一次新紙幣，便越發促使盧布暴落，物價高漲到說出無人肯信的程度。一九二一年六月的下半月，莫斯科的物價，麵包漲至戰前的十四萬倍，馬鈴薯漲至戰前的十七萬倍，砂糖漲至七十一萬四千倍。

同時，在市民戰爭的狀況之下，爲謀收支相符起見，每次都不得不擴大紙幣發行的規模。

一九一八年的一月一日，紙幣流通額爲二百七十億，一九一九年一月一日爲六百一十億，一九二〇年竟達三千二百五十億。

一九二〇年，紙幣的發行額計九千四百三十五億八千二百萬，一九二一年更達十六兆以上。一九二二年爲了計算上的便利起見，實行德諾密那渣（改稱），

改稱

凡以前發行的紙幣，每一萬盧布當一盧布。一九二二年的紙幣發行之總額，據當年的記錄，計為千九百七十六億七千萬。一九二三又施行第二次的改稱，凡一九二二年發行的紙幣，每百盧布當一盧布。

一九二二年來，財政人民委員會以國家的收支均衡為目的而發行的不兌現紙幣「捷立知那克」，同時又有一種記載為「齊爾渥內」的銀行券出現於流通界（所謂「齊爾渥內」，牠含有純金一若羅丁克七八·四二陀拉，與十金盧布相等）。銀行券就是信用貨幣。為什麼呢？因為那種銀行券，是為着產業信用而由國家銀行發行的東西。

信用貨幣

在了解信用貨幣之先，必須了解信用一般。

第十八節 商品信用

市場所做的買賣，並不是一切都要用現金計算去實行的。

商品由生產的企業家手中到消費者手中，大概是批發商人及零售商人介在其間。零售商人是站在結合生產和消費之立場上的。商品只有在零售商店或小商店的貨架上陳列時，纔能映入消費者的眼中。商品無論如何迅速的被生產出來，但因為要直接經過零售商人或批發商人之手而售賣自己的生產品之故，所以生產企業還依靠商人。可是產業家對於商人每遇着現金不足的障礙。於是認定賣出商品於自己有利益關係的產業家，對於購買商品而無充分現金的批發商人，就以信用把那種商品量發給他；而批發商人又照樣的和零售商人去辦理。零售商人自己也常常順次的給與需要者以信用。長期依靠信用的需要者，以勞動力的販賣者和被僱傭的人們為最多，他們又須信用自己的買主（因為他們的勞動工錢，要等他們出賣勞動力已經消費之後才領受）。然而產業的企業，以信用承受的東西，還不僅是勞動力，他們購入原料、燃料、輔助材料，都同樣的把信用作利用品，並且往往購入機械的時候也利用。

債務的支付，普通在信用流通上以匯票為保證。

匯票記入繳過匯稅的特別用箋之上，並且享有一種特別權利——不作普通的借用證書。關於匯票的審判上之要求，只要被告對於自己署名的真實之點不爭辯，那是無可抗爭的事情。

匯票分為約定匯票和匯兌匯票二種。

期票之雛形

期票

莫斯科市 一九二三年十月一日開票 金額一、〇〇〇、〇〇〇盧布

穀物輸出股份公司限於一九四年一月一日見票即以一九二三年之貨幣種類支付百萬盧布於莫斯科市穀產股份公司或其指定人

穀物輸出股份公司

經手人（署名）

匯票之形式

莫斯科 一九二三年十月一日開票 金額一〇〇、〇〇〇、〇〇〇、〇〇〇、盧布
限於一九二四年一月一日據此匯票支付穀產股份公司金百萬盧布（以
一九二三年之貨幣種類支付）

穀物輸出股份公司

經手人（署名）

莫斯科市

中央同盟公鑒

據上面的兩種格式，可知期票，便是由甲交乙的一種支付的約定（期票開票人交期票收執人），匯票，便是由匯票開票人命令匯票支付照票載金額交付匯票收執人。

不用說，匯票這東西，匯票支付人還無見票照付之義務。因為或許不知道開

票人的來歷，即令知道開票人的來歷，也許沒有依囑照付的理由。所以匯兌匯票務須先送匯票支付人驗明一下。如果他在匯票上簽字承受，那匯票上的支付金額，他便有照付之義務。就前揭的例子說，便是中央同盟不能不負擔照票付款的義務。承受的手續，便是在匯票上簽明「承諾」或「照交」字樣之後再加以署名。

爲了保證以信用放出的商品之支付而利用匯票的時候，債權者便成爲開票人。開票人或指定自己本身或指定自己所必須付款的旁人作收款人，領收商品的時，接受匯票的債務者便是付款人。可是在俄國方面，那種時候多半用期票。

背簽

匯票得用背簽的方法（在匯票的背面註明轉讓，可單獨署名）轉讓給旁人。

比如批發商人從零賣商人領受的匯票，得用背簽的方法，作爲支付貨價之用而轉讓給工場主。這樣，匯票是和商品的行程相逆行的。工場主此時便可把匯票賣與銀行（匯票的拆息），該票到期之日。即由零賣商人按照票面款額直接付給銀行。如果零賣商人到期仍不應兌，銀行便有權利根據背簽，任憑自己的認定，向批

發商人或工場主要求付款。

關於零賣方面，不很利用匯票，多以摺子去代替。

第十九節 貨幣信用、商業及不動產抵押銀行

資本無論是貨幣形態或商品形態，總之都是把利潤送給產業資本家或商業資本家之手的。結果，在資本家社會內，簡直沒有像奴隸經濟或封建經濟時代的富豪所幹的勾當那樣，用單純的意義蓄積財寶的事情。往日製成錠子替子孫保持金錢，或是埋在地下，現在就用在投資的上面。換言之，有的直接放在產業或商業上面，沒的就以信用貸付於產業或商業。凡自己不能從事於事業或不愛從事於事業的金錢所有者，便把自己的資本貸給那些資本不充裕的企業資本家。於是企業資本家用利息的形態把利潤分一部給他。利息的比率有許多種類，第一，因對於信用資本的需給之程度而定；第二，因債務者的信用能力、信用契約的期間及性

利息

質之程度而定。舊資本家的各國的利率，因信用形態而往往有年息二%或低於二%的情形。

銀行

貨幣信用，主要的是集中於信用事業，而信用事業中又特別是銀行占重要地位。銀行常是在信用資本的供給和需要之間盡媒介者的職務。

銀行彷彿是一國的自由貨幣手段之流入的貯藏所。放款的（不從事於事業而仰資本的利息為生的資本家）資本、商工業之一時自由的貨幣手段、國庫的準備金、勞動者所存貯的零碎款項——這一切等等的東西，都直接的或間接的——經過貯蓄銀行——流入於銀行之手。

被動的及
能動的活
動

銀行的活動，分為被動的（銀行以信用收受金錢）和能動的（銀行以信用貸付金錢）兩種。

商業銀行

先就那對於工業及商業而為金融的援助（供給資金）的商業銀行的活動探求一下。商業銀行之主要被動的活動，就是收受定期存款及活期存款。定期存款比

存款

活期存款更於銀行有利益。因為銀行在前者未到期以前，可於一定時間內作為自由款項看待；而活期存款却須隨時準備支取。所以活期存款比定期存款的利率為低，或竟毫無利息。

保管箱

許多銀行規定特別出租費，提供保管箱於顧客，俾便保管財物。保管箱普通有兩把鑰匙，一由銀行保持，一交保險箱的租借人收執。保險箱的出租費，當然不是信用上的活動，而箱內存貯的價值，是以死財的性質放着的。

活期往來的計算

存款的特別形態，普通是活期往來的計算。銀行和某人或某公司結下活期計算而代其執行會計職務。換言之，接受他所必須支付的支付，並且照他開的支票付款。

支票

支票的形式，乍看恰同付款的匯票一樣，牠是給與存款人隨時便於支取的，牠在活期往來計算的所有金額範圍內，銀行方面必須承受。支票僅能開極短的期間（普通五——一〇日）。通例支票是記入銀行所發之支票簿的特別用箋之上。

票據貼現

在商業銀行之能動的活動中，占第一個地位的就是票據貼現。

假定某企業甲對於放出的商品收受期票——例如一萬盧布三個月到期。但這個企業如不能等候如許之久就將怎樣辦呢。牠因為要生產新的商品，必須購買原料，而牠的手頭又無自由的流動資金。於是牠只有把期票送往商業銀行貼現了（註一）。

假定那時候的貼現為年息六%，三個月就應為一·五%。那末，一千盧布的一·五%，便是十五盧布，這便是顯示銀行僅就背簽的要求以1000——15——98盧布支付於企業家（註二）如前面所說，假使開票人到期不履行期票上的支付，這時候便有背簽的必要。這時候銀行便有向甲請兌求付之權利。因此，貼現須是兩個署名的票據方能收受（開票人的署名和背簽）。

（註一）不用說，銀行只對於自己所認為妥實的資家，纔做票據貼現，決不和初見面的任誰做這生意。並且對於各顧客的「貼現信用」，都規定了一定的限度。

(註二) 這種金額每以所謂手續費的形態，還要很少的折扣。

抵押放款

商業銀行之其他形態的能動的活動，便是抵押放款，即是有價值的物品作為抵押而放款，如貴金屬塊、有利證券、股票、堆棧棧單(註)輪船運貨提單(輪船收受貨物時掣發之運貨證書)，火車運貨提單等等便是。

(註) 徵取手續費而替人保管商品的一種特殊事業，謂之堆棧業。堆棧收受商品的時候，填給顧客證書一紙，註明交存的商品之性質和數量，這便是棧單。棧單，可作賣買及抵押的目的。物。也有某種國家，對於同一商品而填發兩紙證券，一紙作為賣買證書之用，一紙作為抵押證書之用，好多銀行為保管那放款的保證所收受之商品起見，自己設備了堆棧。

棧單

揚穀堆棧

堆棧有一種特殊名稱叫做揚穀堆棧的。牠把承受保管的商品或穀物，並不加以區別，把一切經營主的穀物都混合做一起。揚穀堆棧的棧單，僅保證所受的一定數量或具有一定價值的穀物全體是實，而存貨人不能要求抵押他送去的穀物揚穀堆棧把穀物施以精選，分成一定的種類(標本)。

銀行對顧客可以開放特別臨時透支，給顧客以信用。因之銀行在顧客縱然毫無存款的時候，也能於某種金額的限度內承受他的支票。

特別臨時透支之開放，通常是取具貨物或有價證券的抵押。這比普通的抵押放款，更於銀行有利。因為這樣被認可信用的金額，不是一次取完而是逐漸於必要時支取的。

承受及保證信用

銀行對於銀行承受了的匯票，得允許顧客可在某種金額內向那銀行開票。如有不願依據該客自己的票據信用而發貨的商號，便可依據這銀行所承受了的一種票據而發貨。票據到期之後，通例不由銀行付款，只要顧客不破產，還是由顧客付款的。

在蘇俄，所謂保證信用，就代替了承受信用而發達了。企業每從銀行領取「擔保證書」（保單）以代金錢之用，銀行便出具擔保證書擔保該企業對於某項購買的如期付款。

銀行除執行信用上的業務外，還兼營信託業。牠承受顧客的委託代為買賣有價證券；牠為得要把那些因管理或處分而承受的（在良好時機剪下 Coupon，或交換中籤的證券等事）票證及其他的券去吸收現金（Flotus）而承受那些有價證券；牠對指定經手地方的支店及匯兌聯號（註二）開出支票，藉把款項由甲市送到乙市；——關於這種信託事業的報酬，銀行係就委託的金額中抽取某種成分，名為委任費或手續費。

（註一）例如把沒有收受現款的貨物發往指定地，爲了 Flotus 起見，便把棧貨提單的副本送交該地銀行。該地銀行在未向受貨人取得貸款以前，即把副本留在手中，使受貨人無此副本不能取貨。

（註二）和該銀行有關係的其他銀行。

（譯者註）當事人在新聞或雜誌上劃一地位而登廣告，使人剪下作爲優待券，或抵價券，或享有其他利益之券，謂之 Coupon。

種銀行是都市的不動產之真正所有者，並且特別是農業的不動產之真正所有者，也許不算過火的話。因為這種銀行的抵押放款，不能按照資產的全部價值付與，是以很大的減成（普通六〇——七五%）貸給的，所以該債務人復以該資產的價值之殘部，向個人的高利貸再負一部分條件苛刻的債務（所謂兩重抵押）。到期不履行債務的時候，資產便歸公賣，先儘第一次的抵押還足，後還第二次的抵押。

抵押書

商業銀行，是把顧客們的必要資產以以存款的形態運用着；不動產抵押銀行却完全依靠借款。這種銀行能夠發行特別的約束即抵押書。這種抵押書上載有一定的利率，買者有的是企圖收入而願意分紅的人，有的是預備持往交易所去賭的人。銀行的放款，每不用貨幣交付，只用那在某種程度上可以滿足抵押信用的抵押書交付。債務者每因售賣這抵押書，十中八九要失掉市價的好機會，這是由於抵押書每使債務者把牠在額面以下的價格出賣之故。可是債務者也可照樣的不用

現金支付，只用銀行的抵押證書去開銷。對於不動產抵押銀行的債務之償還，或規定期滿時一次舉行，平時只按年付利；或以按年分攤的方法，規定每年照百分率或債務額的一部分償還。

人工的地質改良銀行

不動產抵押銀行還兼營人工的地質改良銀行。後為是對於改良土地的事業而放款的，例如沿地之乾燥、灌溉水道之敷設等項——需要巨大費用之人工的地質改良事業，每仰賴此種銀行借款以助成其效能。

第二十節 銀行券發行銀行，信用貨幣

銀行和高利貸有不同的處所，銀行不是拿自己的金錢去放款的，而是以存款形態集合的他人的金錢，對顧客為信用貸款的。

然而也有一種銀行，可以自己造出流通手段而對顧客為信用貸款的。那種銀行便叫做銀行券發行銀行，牠發行的信用貨幣便叫做銀行券。

銀行券

發行銀行券的銀行，關於銀行券的發行，受着種種的規則的限制。普通的情形，大概必須有種種程度的正貨準備呈驗。

銀行券的
正貨準備

俄國國立
銀行

許可在正貨準備以上發行的那種溢額，叫做額外發行。俄國國立銀行的額外發行，至一九一四年為止，約三億盧布上下。雖然事實上，這額外發行間有破例之時，但俄國的銀行券——即信用券，若不經過日俄戰爭的期間，正貨準備差不多時常都充分。

英蘭銀行
和德意志
銀行

英蘭銀行（註一）的額外發行，約為八千八百四十五萬磅；德意志銀行（註二）的額外發行，在大戰前，平時普通大約為五億五千萬馬克，到了四季之終即三，六，九，十二各月，就為七億五千萬馬克。因為那時候，各種各樣的支付和發薪等項的開銷既同時並舉，而金錢的需要又復增大。

（註一）英蘭銀行，是從一六九四年便存在的私人股份公司。這銀行由兩個部門所組成，部一是發行銀行券的發行部；一部是把發行的銀行券以信用活動贖出去的銀行部。

(註二) 德意志帝國銀行的資本，雖也同樣的是私人股份，但管理權却在國家的手中。

德意志銀行，在必要的時候，有於額外發行額以上而發行銀行券之權利。可是那種時候，該銀行對於額外之額外之額必須向國家繳納年5%的特別稅。

法蘭西銀行

法蘭西銀行(註)的銀行券發行，雖無依據正貨準備為標準之必要，但是這種銀行券之發行，須受政府規定的某種最高限度之限制。事實上，法蘭西銀行的銀行券，到大戰時為止，常有極充足的正貨準備。

(註) 法蘭西銀行雖是股份公司，內中國家還有一部股份。銀行的評議會由股東選舉，總裁由國家任命。

銀行券和紙幣的差異

因此，銀行券和紙幣的主要差異之點是：銀行券不是因為國家的需要，從商品流通上作整理收入的工具，藉補預算之不足而由國庫發行的東西，牠乃是由銀行作為信用的工具而發行的。所以，銀行券又名信用貨幣。紙幣為使用而發行，我們曾在前面說過，牠往往甚至被人使用去購入破壞用的機械的。銀行券的發行，

是爲生產及流通的需要所誘起的，可以整理信用活動，例如銀行因票據貼現或有價物抵押而交付之銀行券，復因票據之兌款或有價物之贖取可回到自己的手中來。假使一般的金錢需要一旦減少，那過額的銀行券，便從那承受銀行的信用之顧客手中歸還於銀行會計室，復由此歸還於銀行券發行銀行。於是銀行券發行銀行，當市場對於貨幣之容量未變化以前，或把那些收回的銀行券暫不流通，或索性加以燬棄，均可酌量情形辦理。紙幣便不同，牠在國家的財政狀態未改善以前，從未見過某處有歸還的事情。國庫雖以租稅形態收受紙幣，却不能不應國家之必要而再出現於市場。假使那些紙幣在最初發行太多，牠們必然阻止流通而產生膨脹，在這膨脹之際，便不免物價騰貴起來。

銀行券的兌換

在世界大戰以前，歐洲各國及美國的銀行券，都毫無滯碍的兌換現金（奧國除外）。這是非常重要的。因爲能夠無限制而且自由的和具有完全價值的金貨相交換，那銀行券出現於世界市場的時候，便賴以不受市價的一切變動的影響。

在英國、德國、法國、以及奧大利、匈牙利並其他歐洲各國，銀行券發行銀行是私人機關或半私人機關。

唯有俄國及一九一三年以（註）來的美國，銀行券的發行權是握在國家之手的。

美國的銀行券之發行

（註）到那時為止，美國一切獨立銀行有直接發行八百萬銀行券之權利。國民銀行的銀行券，至迄今仍完全沒有被流通界排斥出來。

世界大戰以來，關於銀行券兌換現金的事情，全世界都停止了，但美國不在此例。

許多國家，不但銀行券失了兌換的特質，還進一步失了牠本質的特質，即是失了離開國家財政而獨立的性質。國庫以其短期債務的折扣形態，向銀行券發行銀行提取巨額的現金或銀行券。銀行券便從產業信用的一個手段脫離出來，變成了替預算案塞孔的重要塞子。換言之，便是事實上變成了紙幣。

蘇俄的且
爾威士

蘇俄的國立銀行，由一九二二年十月十一日人民委員會會議之決定，賦與該行以發行當一、二、三、四、五、十、二十、五十捷爾朋士的銀行券之權利（參看十七節）。

發行的銀行券，雖只規定四分之一的貴金屬或金市價所表現的確實的外國本位貨幣作準備金，然而殘餘的部分，還要有易於交換正貨的商品、短期票據及其他的短期契約為準備（放款屬於交與國庫的時候，二五%的正貨準備，可提高為五〇%）。銀行券兌換現金的開始期間，由政府以特別法律決定。

事實上，正貨準備的數量，比規定的還更多。一九二三年十月六日，由發行部交到管轄會計之手的銀行券，計二千四百六十五萬捷爾朋士，而正貨準備額却如次。

金

八、五八八、四九六、九（捷爾朋士）

銀

七二、九九七、一

英、美、瑞典等國銀行券 三、四〇七、九〇五・〇

合計 一二、〇六九、三九九・〇

即是銀行券的發行額的約五〇%，有金銀及確實的本位貨幣爲保證。殘餘的銀行券，即由貼現票據及抵押物品保證足額。

隨着銀行券發行之復活，俄國貨幣制度便走上健全的第二步了。如國庫所規定的輔助紙幣之嚴重限界便是。一九二三年八月以來，對於捷利知那克（蘇俄紙幣）的發行，係照金貨計算，規定月爲千五百萬盧布的金額。因此可以預知最近的將來，蘇俄財政必然歸於健全，因國家信用之鞏固，將完全停止紙幣發行及推移到確實的本位制。

蘇俄有兩箇本位制，即是銀行券和蘇維埃紙幣。前者固屬確實，後者却因連續發行新的紙幣而下落。等於一捷爾朋士的紙幣盧布之數，每日都有加無已。因此，捷爾朋士的市價，（註）一九二三年十一月一日等於七千盧布，是年十二月一

日就等於一萬三千七百盧布了。

(註) 市價每日由莫斯科交易所定之。

且爾威士
的計算

那種連續下落的主要弊害——財政計劃及貼現之不可能，在俄國就因實現了確實的捷爾朋士本位制而剷除。一切的計算，均以捷爾朋士的計算去施行。對於商品的價格以捷爾朋士的計算去決定；對於存款以捷爾朋士的計算去辦理；銀行及儲蓄銀行也是以捷爾朋士辦理活期往來的計算。

國立銀行擬採取一種方法，使俄國經濟團體以購買者出現於外國市場的時候，無損害的收受捷爾朋士之替身的那種確實的外國本位制，因此，維持着捷爾朋士對於金元的市價之法定平價。

捷爾朋士銀行券，不是爲了補充預算不足而由國庫發行的，乃是因爲給產業上以信用而由國立銀行發行的，這一事實，儘管對於現金的自由兌換開始之期稍有遲緩，而捷爾朋士終未失其銀行券的資格。現在，財政人民委員會正時時留心

於確實的本位制之建立以及金屬流通之部分的回復，藉以完成貨幣的改革。

信用貨幣
之其他形
態

如上所述，銀行券發行銀行爲信用活動而發行——並且因此充任了商工業的信用制度之手段——的銀行券，便是最普及的信用貨幣。

銀行券，實際便是票據及其他信用證券的代表者，因爲應付牠們的貼現而發行的。票據到銀行票挾之中的時候，銀行券便從此手移於彼手，票據的註銷，便是放在銀行的票據業已如額歸還了銀行券。不過我們在票據由零賣商人到批發商人，再由批發商人到工場主的實例上，已經知道票據可以完成支付手段的機能。因此，票據也可當做信用貨幣一樣看待。

在銀行券和票據之外還有支票，我們已經說過，牠也演着信用貨幣的任務。支票的支付手續極容易，支付方法又極簡便。商號接受了開往某銀行的支票，卽令不能持赴該銀行領取現金，却可作爲債務的支付，或該商號的交易保證，送交自己有來往的銀行。因此，各銀行每日結算的時候，理成一束一束開往各銀行的

精算所

支票。爲了相互精算起見，銀行的代表常在一種特別地方——精算所或票據交換所集合。於此精算各銀行必須支付的到期支票及票據，算結之後，只須相互找付差數，並且不用現金找付，只開一張中央銀行的支票便夠了。精算所的制度，普及於一切資本主義國家，其中相互計算的制度組織最完密的，便是英美兩國。一九一二年，倫敦票據交換所的交流額，達於百六十億磅之巨，紐約市的交流額尤爲巨大，竟達於四千億金元。

銀行和
參與事業
公司

對於發行銀行券的一種事業，須和銀行（商業銀行及其他）在股票及債票的發行上發生關係之點相區別。國家募集內債的時候，不是單獨的去辦理，乃是靠銀行的援助及銀行的協同而發行債票的；同樣，許多股份公司也靠銀行的援助而發行股票和債票。然而銀行參與發行事業的程度，却有極大的差別。銀行不過是只能實行那受委託而收受商品的商人職務而已。牠以債票，股票而預墊款項。信託業既已變成信用事業，銀行只能把一切已被發行的股票或債票作爲投機的

目的物而購買罷了。此外，關於股票上，銀行爲着把對於企業的權力握在自己手中起見，可以把那些股份和債票的大部分留在自己手中。這麼一來，結果便發生叫做「參與事業公司」的一種特別的公司。對於其他企業的資本之占有及支配，便是這種公司的唯一目的。這種公司，不但收買已成的公司之股本，他們還創設新的股份企業，以「金融統制的公司」之性質而出入事業界。於是這種公司，便和那替甲銀行担任實行銀行券之發行的乙銀行不同，他們承銷的股票都歸了自己所有。

第二十一節 國際借貸

票據在國際支付上，特別盡了重大的任務。

假定俄國某商號要在倫敦購買一套農業機械，則他對於此種機械的支付上，

外國匯兌

爲避免輸送現金起見，將努力買進那可以節省無益的費用，而於相當期間能就倫

敦交款的票據（當然要十分確實），他只以這票據（外國匯票）替代現金發往倫敦夠了。這時候，也會有將積物發往倫敦而領受債價的輸出商號，或一般與英國銀行有往來（活期交易計算）的商號，要賣出那向倫敦支領的票據的。反之，假如倫敦有一個商號，應該對於俄國的小麥付款，他也許要求向俄國支領的票據。因此，由本國輸送現金往外國去的事實，便可縮小到最低限度。

（一國和外國的匯兌往來，以該國和外國的支付關係為準），如果外國對該國的支付愈多，那就期望匯往該國的匯票也愈多；反之，如果該國對外國的支付愈少，那就請求匯往外國的匯票也愈少。試設一個例，假如某國必須支付巨額的金錢於美國，並且同時美國對於某國的支付又是很少的，這時候，希望買得匯往紐約的匯票的人就會多起來，而美國匯往某國的匯票，却同美國對外負債很少的原故，一定是稀少的，這是很明白的事情。因為美國的支付的天秤是站在好地位（即是因為某國支付於美國的比美國支付於某國的多），那匯往紐約的票據市價

必然騰貴；反之，若美國的支拂的天秤站在壞地位，那匯往美國的匯兌市價必然下落。

一國的支付上的天秤，大大的以該國貿易上的天秤為準，即是以該國的債物之輸入及輸出的關係為準（輸出額比輸入額大的各國，在貿易的天秤上便處於有利益的方面；反之，輸入超過輸出的時候，在貿易的天秤上便處於不利益的方面。）

歐洲最富的各國，到戰前為止，長期的在有利益的支付的天秤之下，而表現着不利益的貿易上的天秤。這因為各該國家不只是對於債物的輸出有收入，而對於借款的利息及償還，也可以支付的形態收入金錢的緣故。（註）

（註）關於運送上的支付銀額（水脚），能使國家的支付的天秤表現優越，這個條件在使用巨大商船

隊的英國的支付的天秤上，尤有重大的意義。還有使一國的支付的天秤上發生良好狀態的，

如去國的移民解回祖國的金錢，由外國入境的療養者及旅行者送來的金錢等等便是。

支付上的
均衡

當借款發行之年，也和資本輸出的其他形態一樣，使給與信用之國家的支付的天秤趨於惡劣，而領受借款的國家之支付的天秤却表現良好狀態。但是實際上，就領受信用的國家說，所有牠向外國定貨和舊債的付息以及其他對外用途，大部分都靠這次借款去支付。

在一國內具有完全價值的金貨，以及兌現的銀行券正流通的時候，該國的匯兌市價之漲落，單是以現金的運送價值爲準，運送價值若在金子的法定平價（參看第十六節）之外，匯水就高漲，反是就低落。試以發往倫敦的匯票爲例吧：爲什麼在倫敦要交款的俄國商人必要有倫敦的匯票呢？那便是爲着節省現金的搬運費。假使他認爲節省搬運費於他有什麼利益的時候，他便要購買匯票，這是很明顯的事實。然而假使匯票對於法定平價的高漲，超過了現金搬運費，那就此事於他不但無益，反而於他有害。他只是選擇付款到倫敦去的方法而已。同時就他方說，賣出匯票而比由倫敦運來現金還不利益的事情，他決不願幹。他既要靠匯票

外國匯兌

取得金錢，緣何不把金錢交出倫敦某銀行運送，反而出賣匯票呢？這因為銀行不能白白的替他運款，必須取點手續費。銀行若以高率的手續費威脅商人，商人當然不託牠去辦。

正貨輸送點

這個標準叫做正貨輸送點的標準，匯兌市價既不能高於這一點，也不能低於這一點。超過這一點的時候，反不如輸送現金為有利。

一個國家如有不完全價值的貨幣制度或紙幣制度的時候，這標準便另外是一個問題。匯兌市價在這種情形，每有比法定平價更為低落的事實。這件事，就現在說，除開美國、瑞士、瑞典——英國也有幾分——是例外，對於其他各國加以關聯的觀察便可知道。

例如匯往巴黎的匯兌市價，比現金的法定平價（一九一三年一月）低落了到三倍以上。當法國的金貨流通着的時候，雖然正貨輸送點的法則在活動，但是含在這輸送點內部的匯往巴黎之匯兌市價，却因法國的支付的天秤而動搖。現在

却因流通界沒有現金的踪影，而現金輸送點的法則也消滅了。關於巴黎的匯兌市價之低落的原因，除了支付的天秤之外，法國本身的法郎下落，也給與了牠一個影響。

匯兌市價，在將來常因那些影響一國之貨幣價值的事實而急速的或漲或落，如戰爭或革命的動亂、大規模的罷工、凶荒的預知、自然發生的不幸等等一類的事實便是。

一國的貨幣市價——即該貨幣在海外的價格，直接依匯兌市價為轉移。貨幣在國外的市價和那貨幣在國內的購買力，是不能混同的。國外市價依匯兌市價為轉移，國內購買力（關於不完全價值的貨幣及紙幣的問題，我們當已理解）却依國內市場的狀態及貨幣發行的數量為轉移。

紙幣或不完全價值的貨幣市價，比牠本身的購買力低落的時候，即所謂通貨的 Dumping（對外廉賣）有發生的可能。

世界戰爭以後，通貨的 Dumping，在產業未被破壞而貨幣價值已經低落的各國，都曾採用過這種辦法。通貨的 Dumping，表現得最激烈的，便是德國。例為英國人與其在自己本國買千磅的金屬製品，還不如買千磅的德國馬克並德國的同樣製品尤為有利。德國的商品，因為馬克暴落之故，一時充滿於世界的一切市場，給了英美工業一個大脅威。

貨幣價值低落的國家，牠的工業之一時的繁榮，正如患肺病的人面上泛出的純粹紅色一樣。替各資本家增加財賦的通債 Debts，使國家的財源涸竭，而國家的實際的財富却放棄於國外。

匯兌政策

為使匯兌市價及貨幣市價即于安定（使在一定的標準上固定）起見，有關係的各國，都採用匯兌政策，這即是在市價開始低落時購買國際匯票，在較有利益時出賣國際匯票的事情。然而在市價因災變而暴落的時候，匯兌政策當然無能為力。

第二十二節 國家的信用

資本主義各國的國家本身，要求着巨額的信用。公債制度在好久以前，已爲世界一切開化及半開化的國家（連亞比西利亞 Abyssinia，非洲東北之一帝國都在內）所採用，作爲所謂非常預算的主要收入款目。

俄國國庫的負債，在世界戰爭之始，將近九十億盧布，到十月革命時，大概增加到三百三十億盧布了。

國家的長期借款，是以發行債票的方法去締結的。債票除掉很少的例外，都是交與各持票人，以息票爲息金的支付證。至於規定一定期限而締結的債務之償還，用抽籤方法舉行（靠各人的運氣，凡中籤的號碼都須償還）。中籤的號碼，照票面的價值支付，即是按照債票上所載的金額（註一）支付。然而無期公債或存息公債，却是非常普及的。國家對於這種債務，只有付息的義務，至於還本的話，

國家只於自身有利時，即是只於自己有力減輕付息的負擔時，纔做這種事情。在那種情形，國家每選擇債票的價格不高的時機，且設法使債票的價格不因自己的需要而提高，到交易所去進行此等債票的買占。(註二)

(註一) 票面上的價格和在交易所賣債票而得的真實價格，這兩者是可能混同的。

(註二) 交易所的債票價值高於票面額的時候，每因償還的可能性而多少低落，並且希望按照票面額償還的人決不會有。反之，交易所的債票價值低於票面額的時候，按照票面額的償還，多少給票所有者以鼓勵，在那種情形，償還的可能性，多少總能使債票的市價高漲起來。

儘管像這樣隨意償還，也不會使因此沒有人去購買有息公債。因為這種公債每每容易在交易所實現（變成現金）。並且交易所的價值，有時能夠和票面額相同，有時也可高於票面額或低於票面額，這看那時候的利息之平均標準怎樣。

如果把金錢貸與十分確實的人，能夠獲得五分的利息，恐怕誰也不願支出現

金百盧布去買四分息的公債百盧布。爲着自己的資本而探求投資途徑的放款業者，是會用比例的方法去判斷的。

他想：支出百盧布而得五盧布的事情，我可以去做；支出四盧布而購買年得四盧布的債票，我也可以去。

四比五少，自然更是比百還少的比率。因而

$$\frac{100 \text{ 盧布}}{5} = 20 \text{ 盧布}$$

四釐息的債票在交易所的價值，便和這一樣；反之，利息的平均標準低到三釐的時候，那就債票在交易所的價值，大概要漲到 $\frac{100 \text{ 盧布}}{3} = 33\frac{1}{3}$ 盧布。

短期借款

政府不但締結長期借款，還締結短期借款（國庫的短期債務）。這種短期借款每每加以整理，就變成了長期借款。這裏便有所謂「整理公債」出現。

整理公債

假使以高利舉行長期借款的國家，嗣後能以比較有利的條件獲得金錢，牠便辦理換票的事情，即是把高利借款換成低利借款。這種時候，債票所有者或以舊

換票

票換新票，或按照舊票額面領取現款，任他自己的選擇。

有獎債票

有獎債票，占着特殊的地位。有獎債票不是把全部利息平等分配於債票所有者，乃是就利息的一部分用大獎小獎的形態去分配。

由政府担保的股份公司的借款而舉行的負債，也是國債的一部分。政府對於這種借款的担保，是在政府對於股份公司的事業（如敷設鐵道）具有極大利害關係之時纔給予的，或在該股份公司為獲得該項事業的担保而以必要的迫脅加於政府之時纔給予的。

國家的信用之消費的性質

提供於商工業而且爲了在商品的生產和流通之必要上去使用的一種信用，那和爲了消費的目的而直接去利用一種消費的信用不同，這在前面已經說過了。國家的信用，大部分帶着消費的性質。不過這中間須是爲軍事上的必要而利用的時候，這信用纔算破壞的性質，至於用在敷設鐵道（註），修理運河，建築道路等等上的信用，却另是一種性質。

(註) 然而鐵道的敷設，也常常不是從經濟上的觀點出發，乃是從軍事上的觀點出發(戰時爲了較便利的運輸軍隊)

市債

地方自治體的機關，也一樣的提出對於信用的要求。都市關於公共建設的大事業(上水道，下水道，電車等等)，以現有的收入或預備金去計劃的，簡直是罕有的事情。

都市，地方等等，也一樣的在公共建設的時候發行公債(市債)。現在沒有一個大都市，不是用前述的方法舉行長期借款去建設的。

蘇俄之國家的信用

在被破壞了的俄國經濟之復興過程上的蘇維埃政府，牠在實行新經濟政策的條件上，有依賴信用之必要。可是蘇俄的國家信用之擴張是有困難的，因爲有產者階級是牠的最壞的敵人，而勤勞者又沒有充分的貯蓄，不能供給自己的國家以必要程度的信用借款。俄國的一切短期借款(穀物，砂糖，鐵道的借款)，總是取了很大的功效。至於俄國的長期借款，那要等到現在這樣高率的利息標準減低

而接近於普通標準時，纔可望大的成功。（正如我們在前面說過的一樣，通例凡是利息的標準高，便使有息證券的價格低下）。此時倒不是可以停止強制發行公債的問題。問題的焦點，是在於用什麼方法補充預算案的不足，用發行紙幣的方法呢？抑用借款的方法呢？第一個方法是紙幣膨脹的方法，是引起一切惡結果的方法，第二個方法，是絕對的促使盧布歸於安定，並且轉移為單一的健全本位貨幣的方法。從一九二四年二月起，陸續顯現的對於蘇維埃社會主義共和國聯邦之承認，其當然的歸結，就是歐洲各國的政府，開放對俄的外國信用。

第五章 商業

第二十二節 世界經濟

在資本家的社會內，舉凡一切生產物，都採取商品的形態。生產者不但把商品投之於市場而已，他還以建設用的材料、機械、原料、勞動力等等的形態買入商品。金屬產業、森林產業、纖維產業的生產物，便是機械建築產業，木料使用產業，裁縫產業的原料。這麼一來，市場不僅結合生產者和消費者，又結合這一生產部門和那一生產部門。因此，我們在市場裏不但碰着消費者和生產者，並且還碰着商人。他們商人購買商品的目的，既不是爲着生產，也不是爲着消費，而是爲着獲得利潤而販賣商品。

地方市場

在某種情形，商品從生產者手中到消費者手中的道途，中間並不是經由何處

的都市、城鎮、或地方。那時候，商品的移動，便把某都市和其周圍的農村或鄰近的都市結合起來。這便是顯示商品是被人以地方市場為目標而生產出來的事實。

國家的市場

然而在普通的情形却不是那樣。例如庫邦地方的小麥，莫斯科工場地帶的花布和非士羌織物，以及都內茨盆地的煤炭和金屬，大部分並不是在生產或採掘的地帶被消費了的。各地方相互間有一種分業存在，而這種分業的基礎，第一是建築在地質和氣候的條件不同的一點上。比如莫斯科不能不向土耳其斯坦需求棉花，又不能不向黑壤地帶需求小麥，這因為莫斯科的附近，不宜於栽培棉花和種植小麥的原故。列甯格勒也不能不使用從遠方運去的煤炭，這也是因為牠的附近地方沒有煤坑子存在。其次，各地方相互間的分業之基礎，又建築在技術發達的程度之不同的一點上。比如莫斯科地方，因為著名的歷史原因，有許多紡織工場和織物工場存在，又有熟練勞動者的集團居留。其他沒有那種條件存在的地方：牠

便不得不仰給莫斯科地方的花布，以及菲士羌織物和其他的織物來和自己的生產物相交換。

世界市場

以上所引用的例子，便是指示交換是在國家經濟的規模上顯現的。國家經濟，因政治的境界而區分爲這一個國家經濟和那一個國家經濟。不過政治的境界，仍不能滅絕牠們那種劃開了的經濟之相互間的吸引。例如英國和蘇俄間無論如何相敵視，却不能滅絕這一方俄國的小麥和那一方英國的機械之相互間的吸引。

地方市場，第一就把都市和農村結合着。都市從農村領受穀物、肉類、牛乳、蜂蜜、毛類、以及亞麻等等的農業生產物，而交換的給與農村以花布、靴鞋、農器、並其他加工的產業、生產物、以及從遠方運來的食鹽、燈用煤油等等的生產物。可是都市和農村的區分，不僅是地方的規模，同時在國家的規模上也具有意義。假使沒有工業和農業的聯絡，換言之，假使沒有都市和農村之間的聯絡，那麼，一方俄國的中央產業地域和他方俄國的黑壤地帶之間的關係，究竟怎樣呢

？同樣的情形，在世界經濟的規模上，也可那麼說。例如一方既有英、德、比等典型的工業國，他方又有俄羅斯、加拿大、亞爾然丁、印度等農業國（美國是產業發達多少平等的一個國家形態之代表，農業和工業在該國都有普遍的發達；法國的實情也有幾分和牠和類似），而這兩者的相互交換，便是極嚴重的問題。歐洲、美國及日本，便大大的和地球的其他部分如亞洲大陸、非洲、澳洲、南美相對立，牠們一方有高度的發達技術之加工原料的巨大原產地；他方則主要的是有原料。可是如果沒有原料，那具有高度的發達技術之各國便行不開。這裏所說的原料，就是鐵物、煤油、棉花、黃麻、橡皮、甘蔗、珈琲、可可、茶葉，以及一切香料等物。

照這樣說來，國家經濟便只是世界經濟的一部分了。莫斯科紡織工場所使用的棉花，不僅是土耳其斯坦的出產，還有美國的出產；俄國的刈禾機，便是用美國的打捆機械捆種子；美國的製皮工場，把俄國運去的皮革加以精製；中國的裁

縫用美國的縫紉機縫紉；歐洲的食品工場，把從熱帶各國輸入的可可、珈琲、香料加以精製。這種單一的經濟制度，是被切斷爲一個個的斷片的。各個國家經濟，便是在這樣隔斷的內部成熟的東西，而存在於各個國家間的這種國境，在如今的資本主義之下，牠只是常常從某場所移到其他場所，仍堅持的維持着牠的存在，並不是業已消滅了的東西。

第二十四節 殖民地

後進各國都被先進各國所掠奪，如南亞洲、非洲、澳大利羣島——這些地方，都成了殖民地的形態；即資本主義各國的掠奪對象。土著人民的土地都被奪去，那些土著人民或被苛取重稅，或被強制的到農場及工場中去勞動，簡直受着動物般的虐待。在比國支配公果的二十年當中，土著人民竟減少了三分之一。牠對於土人苛取橡皮；象骨等等的租稅，如有滯納之徒，便派軍事遠征隊馳往剿滅其

全村。遠征隊爲了表白他們能夠盡職起見，往往把被殺者的手足或其身體的另一部分截割下來，攜帶回去奏功。非洲殖民地的法國行政長官，嗾使主人虐待那些犯了細故的黑奴，如果想到有激動他們黑奴憤怒的行爲的人，往往迫令其他的黑奴飲那被殺害了的同種人頭蓋所煮成的肉湯。法國人每以犯了證據不充分的曖昧的自然的罪惡爲口實，把認爲犯罪的全村婦女和兒童捕去作人質，綁縛於極狹的棚子內，一點兒飲食都不供給她們。

宗主國

在宗主國（征服者國家）看來，殖民地是煤油、金屬、棉花、橡皮、香料等項原料的原產地，凡不能用直接手段奪獲的東西，便用商業手段去奪取；在宗主國看來，殖民地又是銷貨的市場，並且可把最劣等的商品，以獨占的價格送往殖民地。

半殖民地

已有幾分朝着資本主義的經營形態在轉移而不怎麼遲緩的各國本身，也受着發達的資本主義國家的剝削。

一方面是英國、法國和日本，他方面是中國、朝鮮、波斯、土耳其、埃及，這兩方面的經濟關係並不是平等的關係。前者處於支配的地位；後者却處於隸屬的地位。後者如果不是殖民地，便是上面所指的歐洲各國和日本的半殖民地。宗主國的手中，握有鐵道、極優良的港灣、最重要的礦窿、鑛山及煤油的泉源地。殖民地每年在極不利益的條件之下所結的利率和債務的支付形態上，奉上巨大的金額於保護者國家，爲了結束舊債而又締結新的借款。例如土耳其，早於一八八一年，爲了保證債務支付的正確，和債權各國訂下了財政共管。歐洲各國爲了本國人民的利益，在土耳其確立了所謂「特權條約」，即治外法權，免稅等等的那些特殊權利和特典。

再就中國說，儘管中國本身的資本竭力的發展着，而海關稅和鹽的專賣等等極有利的稅源，却已成了外債的抵押品而處在外國的管理之下了。

掠奪殖民地的事情，不一定就給與資本主義各國以真實的物質利益的。非洲

殖民地政
策與重工
業

重工業的
好戰主義

及安南的法國殖民地，確是宗主國的損失。公果也是一樣，當這殖民地所有者列涅波得二世（Leopold）想從這殖民得着利益的迷夢打破之後，他便覺悟（這殖民地）只不過是歸附於比國而已。然而一切資本主義國家內，都有把侵略政策當作取得巨大利益的資本家的集團。第一，冶金工業及軍事工業的代表者們，就和這相關聯，他們不管殖民地變成原料產地和銷貨市場，是否正當的事情，總之就他們的別有所圖說，對於殖民地的征服和其治安之維持，必然的需要鎗、炮、子彈、火藥。其次就發生敷設鐵道的問題，一切土地，固然不是都可獲得何種利益的，但是由於鐵道的築成，却可把一切土地和其他世界聯絡起來。重工業的代表者們每在議會及甘被收買的新聞上，大做其敷設某處殖民地鐵道的激烈運動。假使從經濟的見地上看來，很明白的那一鐵道的敷設必遭多少損失（例如橫斷沙哈拉沙漠（在非洲北部的世界最大沙漠）的鐵道案，現在將由法國去實現），他們便到處鼓吹：就軍事上的見地說，確有着戰略上的緊急和重要。實際上，重工業只

把下面的事實看做必要。牠只要賣掉牠的出品——鐵軌、車頭、車輛等件。這上面，便發生重工業的好戰性質和其侵略的戰略。

掠奪殖民地，類似着把海水當飲料，越多飲越感受渴極了的痛苦。爲鞏固已經掠奪到手的土地起見，又必須進而掠奪近隣的土地。法國爲確保亞爾則拉的土地，便有取得摩洛哥之必要。可是摩洛哥這塊土地，又是那把牠當做鐵鑛和銅鑛的原產地而且作爲非洲海岸的根據地之德國眼底的必要物，於是兩者之間便準備着衝突。再就英國方面說，牠爲了鞏固自己非洲東海岸的殖民地所得之權利，便有聯絡此等殖民地的鐵道之必要。可是這種路線的中間，又橫着德國的領土，於是發生相互的偵察和無限的武裝，而幾百萬的金錢，却飽了克虜伯，休萊迭爾及其他鎗炮大王的私囊。這裏，便發生了殖民地的新意義：許多擋炮灰的東西之泉源。換言之，便是在殖民地把「有色人種」拉來補充軍隊。這種軍隊，在資本家階級看來，是要能夠奉行意旨而對於勞動者和農民施行壓迫，繼增大其價值的。

戰爭，保
護貿易主
義

資本主義，不能消滅國家經濟間的界限，而此種界限是建立在各國的經濟關係和世界經濟之統一的極尖銳化的矛盾之上。資本的國際政策，便是一切人們對於一切人們的戰爭。公開的戰爭之比較短的期間，不過是那彼此暗地裏秘密偵察的一種戰爭期間之結果。一切國家當戰爭的時候，都被全世界的經濟封鎖和經濟孤立所威脅，都只能靠着自己的經濟力量。

純經濟的攷察，是各國各因其自然條件而要求該國的生產盡可能的狹小的專門化。然而當戰爭和封鎖（註）的時候，生產的孤立，使該國絕對的陷在絕命的狀態。因此，那時候的經濟計劃（既已在矛盾的資本主義形態上），就是要求各國盡可能的達到自立的狀態。各國都是想把該國感受缺乏的生產部門，努力的以本國的力量去開「發的」，

（註）國家被封鎖的時候，却變成被包圍了的城池一樣。敵人努力的斷絕一切輸出和輸入，

濟上陷於絕境，蘇俄前曾受過這麼一種封鎖。

保護貿易主義

資本家們爲謀保護那種「開發」不受有害的競爭之影響，便使自己階級的機關之國家，對於外國的輸入品，課取高率的關稅。國境的柵子之稅關，從國家的收入之源（國庫收入稅）一變而爲保護企業利益——就世界經濟的見地看來，其存在極爲不利——的手段（保護稅）。這裏，便發生了一保護貿易主義「制度，卽是以適當的關稅政策保護祖國的產業。當祖國的產業還幼稚而且微弱的時候，若沒有一補助的關稅，牠的產業便不能生存。卽令產業已經達於鞏固，也不願廢止那種增加利潤的稅收，關稅築成的一道牆壁，比無水的沙漠和不能通行的山脈，還要使一國和他國相隔絕。

自由貿易主義

英國在第十九世紀前半紀，曾以廢止關稅障壁，實行商業自由的自由貿易主義相號召。然而英國的這種提倡，却不必認爲牠是從世界經濟之利害的見地出發，要知道完全不是那麼一回事。很快的發覺封鎖之害的，不是施行封鎖的人，乃是被封鎖的人。在當時最先進的產業國之英國看來，當時已無何種可怕的競爭存

在；反之，一切國家都畏懼英國的競爭，所以藉封鎖國境來抵制英國商品。另一方面，資本家們又羣起而反對英國所施行的農產物輸入稅。穀物的昂貴，固然使土地所有者的貴族富裕，但資本家却減少了利潤。因為不問資本家願意與否，他對於那些替他的企業而勞動的勞動者，必須支給生活必需品。英國在這時候，當然廢止的穀物稅，同時對於輸出外國的本國商品，也分別施行了免稅或減稅。然而自由貿易主義這個教義，當第十九世紀七十年代發軔的德國競爭，給英國產業一個威嚇的時候，便在英國衰落下去了。於是保護貿易主義重張旗鼓起來了。尤其敏達於美國和德國的產業獨占（參看前面敘述新迪加及托辣斯的第十五節），在許多部門上，消滅了國內企業家間的競爭。統一的把國內市場支配着的新迪加和托辣斯，對於自己的生產物定下獨占的價格。我們曾在前面說過，只要能夠維持國內的獨占價格，牠們對於那些基於物價昂貴而難就國內覓得銷路的生產物，便講求以廉賣的價格販往海外去的方法。可是如果沒有保護的關稅政策，國內的

獨占價格決不可能。產業獨占的成長，到處都是保護貿易主義的發展結着伴侶。第十九世紀前半紀的自由貿易主義之潮流，僅是短期間的中斷，到了牠的再起以後，便更加激烈起來了。資本主義和各國間的那道關稅柵子，簡直是不可分離的一體的東西。資本主義一面用右手造成那種把各國牽入世界經濟的整個體系中之經濟連鎖，一面又用左手把牠們攪亂。像這樣不能在世界的規模上把經濟再建起來，便是我們這一時代的資本主義必然崩壞的重要原因。

第二十五節 批發商業、商品交易所

生產之熱病的速度，要求商業契約的靈敏。商品堆棧和揚穀堆棧制度（參看第十九節），只須棧單的轉讓，便可販賣那堆積着的巨額的商品。那把定期購入和販賣組成一起的批發商人，就直接從生產地把商品送到消費地。批發商人在商品交易所，極迅速的成立其契約。

商品交易

要在商品交易所流動的那種商品的條件，必須是可由若干樣本（標本）規定的商品。所說的那種商品，便是穀物、棉花、砂糖、咖啡、酒類等物。標本完全作了商品的代用物，販賣人給與買手以賣約的商品，並不是那時候在一定場所可以指示的商品，乃是和一定的標本一致的商品。於是先賣商品而後買商品的事實也可能了（註一）。締結契約的時候，只以樣本為貨色的證明而規定其交到的數量（註二），以及時間和場所，至於其他詳細的項目，即以交易所的慣例為準。因此，只要一句話便可結成契約。為了保證這種契約的實現，只在股份經紀人（註三），那裏把契約登記一下就夠了。

（註一）但是在交易所靠樣本販賣的雖多，也有靠「實物」販賣的。

（註二）交易所普通對於各種商品的販賣，都有最少限度的規定。例這漢堡的交易所，對於砂糖的規定，便是以五百袋為單位，或分為五百袋（五百、一千、一千五百袋等）而販賣。

（註三）所謂股份經紀人，便是在交易所充當經紀人兼公證人的職員。他基於參加經紀的職務而取

得手續費，其額因契約之大小而定。

交易所委員會，每日發表商品的市價。價格的規定，係根據一日中買主和賣主之間所成的契約及提議。

以差異為
目標的投
機

定期契約，在商品交易所演着重大的任務。賣主雖有繳納商品之義務，但買主却不是當時受貨，須經過若干時日纔行。但價格是當時規定的。例如企業家可由一次的定期契約而保證全年的原料，為使自己的堆棧不嫌狹小起見，每月只收必要的部分。其次，定期契約，又有作為價格變動的保險手段之效用。賣主可以把自己的商品保險，使價格在將來不至低落，主也可以保險，使商品價格在將來不至高漲。然而很多的情形，定期契約不過是帶着以差異為目標的投機性質。這種情形的表現如次：舉一個例說，張某於一月一日以每波特一盧布的比率，販賣五千波特的萊麥（Rye）於李某，限期二月一日成交。或許李某方面無購入萊麥之必要，張某方面也不一定有萊麥可賣，兩者僅於賭猜二月一日交易所的萊麥價

格之差異而已。張某方面預料着價格必定低落，李某方面却預料着價格必定高漲。二月一日到來，假使李某猜中了，交易所的萊麥價格竟漲到每波特一盧布十戈比，而實際上張某願付李某以實物的萊麥，張某就非以一盧布十戈比的價格去買五千波特的萊麥不可，於是每波特便受了十戈比的損失，對於契約的全部共需損失五百盧布。然而就普通的情形說，張某只須付出這差額五百李布讓李某去賺，便可解除兩者的契約。反之，假使張某猜中了，萊麥的價格低到九十戈比，李某就須付其差額於張某。

市場

還有市場商業，是交換的舊形態之遺制。市場有種種的規模和種種的期間之別。農村市場繼續二三日，每一市場包括若干區；尼捷格勒市場差不多繼續兩個月（七月十五日到九月十日），包括全俄在內。市場在農業國，極鞏固的保持其存在，牠的商業頗帶着以收穫時期為目標的季節性貧。至於工業國，却因張着交易所的網，有極便利的運輸，郵政，電報及電話之聯絡，市場就逐漸消滅，或則

變爲商品展覽會。

第二十六節 證券交易所

證券（註）交易所（商品交易所內往往設有證券部），是實行股票、債票、票據及國外匯兌這一類有價證券的交易的場所。

（註）所謂證券，就是有價證券。

這裏，交易所委員會也一樣的每日發表證券的時價。證券在交易所流通，當其榜示市價的公布出來的時候，須經過幾次的精選才能揭曉。因此，凡與股票債票在交易所流通的事情發生利害關係的股份公司，都繳納一定的會費（註）

（註）不消說，像俄國私設的那種非公式的交易所，一切有價證券都可運用。

過夠成爲投機的定期交易之對象物的東西，惟有前述的證券或商品，這是很明白的事情。此等商品的價格，常蒙受局部的動搖。投機好比魚之求餌一樣，是

唯利自求的。銀行家不用說，甚至農村的僧侶，都包含在內，所有社會的一切分子，都跑到交易所去投機。交易所這個把戲，往往同經濟上及政治上的諸事變一樣，把極廣大的衆人都拉進去。但交易所的真實主人，還是資本家。他們待着交遊的關照，時常通報那可以影響於商品和證券之價格的事體。他們又可賄賂新聞紙，使其傳播虛偽消息，藉以搖惑投機的衆人，一個個都走向錯誤的道路上。他們還可於決定的瞬間，提高需要和供給而積極的操縱，藉以抑壓自己所必要的方面的市價。這麼一來，遂使小規模賭博者的多數都陷於沒落的命運。大富豪們，簡直視投機爲確實的巨大利得的事業。因此，交易所是專門朦混一切小商人的大規模的盜賊的工具，也就是資本集積的一個工具（註）

（註）因銀行網之發展，交易所的機能，便局部的移轉於銀行了。

蘇俄爲整理商業起見，也一樣的有商品交易所存在，其中也設有證券部（如莫斯科商品交易所及許多地方交易所）。蘇俄的交易所，和那些會員的分子一樣

蘇俄的交易所

（國家企業占優勢），在活動的性質上，能保證不和資本主義各國的交易所那樣變成投機場和賭博場。

第二十七節 零賣商業、合作社

百貨店

零賣商業必為間接販賣的商業，這種時代已經過去了。實際上，大規模商業對於小規模商業，已不和大規模生產對於小規模生產一樣，能夠具有決定的優越性。小賣店和流動店，因為找得着自己的適應性和順應性並賣主，幸而還能繼續其存在。小賣店對於勞動者，因為肯給信用放賬於勞動者，所以還保持住自己的勢力。中等商店却不然，他們逐漸被百貨商店所驅逐，而各個百貨商店，都是盡可能的由許多門類的陳列部成立的。這些百貨商店，因為要大規模的發賣，稍為有點利潤便滿意，所以牠能對於商品定下極低廉的價格。百貨商店是大規模的買主，能夠提出條件命令工場主，要工場以極優的條件給他們極優的商品。他們又

能設備食堂、書報室等等，給自己的買客以一切便利。他們還在店內劃出一個場所，應有盡有的從麵包、蔬菜、魚類以至樂器、家具等一切商品，都設備起來。這些百貨商店，可使買者不須從街頭走到街尾繞許多圈子去覓購商品。

他方面，個人商業的小規模商業，普通又為合作社所壓迫。許多人們所期望把牠作為和平的漸進的廢止資本主義之手段的生產合作社（在共同體的原則上，由勞動者自身樹立之企業），已經證明這種期望的不正確了。合作社的生產企業，因為不能和大資本相競爭的結果，或衰微而沒落，或成功而變質為純資本主義的企業（能夠擴大生產的時候，新勞動者普通已不是站在共同體的原則之上，乃是以雇傭者的資格而勞動）。

但是消費合作社（其目的在使消費者免除商人的剝削），在許多國家却收了很大的功效。

消費合作社

在消費合作社的附近，發生出生產的企業，這種企業保持着鞏固的狀態，其

生產合作社

目的是在對於消費合作社供給必要的商品。

英國的合作社運動，是最有力的東西。一九二〇年，英國有一千三百七十九個消費合作社，共計會員四百五十萬人，勤務者十三萬九千人。消費合作社所支配的資本總額——本身的資本和他人的資本——，共計八千五百萬磅（約八億金盧布）。消費合作社的資本之流動，一九二〇年達於二億五千四百萬磅。

英國的消費合作社，團結起來成爲一種大規模販賣合作（英格蘭及蘇格蘭）。消費合作社之下所發生的生產企業，如製粉廠、麵包製造廠、牛酪場等等，具有很大的意義。英國批發的販賣合作，在一九二〇年，已管有從麵粉起以至腳踏車的種種商品之生產的工場一百零八所。英格蘭及蘇格蘭之批發的販賣合作，已在印度和錫蘭島管有產茶的園地。

同業的合
社

同業的合作社，在手工業的生產及農村經營上，具有很大的意義。其區別可

以如次：（一）販賣合作社，其目的在於原料和器具的共同販賣（例如俄國的『農村販賣合作社』，其社員在一九二二年達於五十萬人）。（二）生產物售賣合作社（例如俄國的中央麻業者合作社便是。牠在一九一八年，聚集的亞麻占俄國農民所賣的亞麻重量二十分之一）。末了，（三）便是純粹的同業合作社。所謂純粹的同業合作社，就是製油家製酪家的合作社。牝牛是各經營主的私有物，油和乾酪的製造却是共同的工作。

蘇俄的商
業

蘇俄政府對於商業資本的鬭爭，以國營商業和合作社這兩個方針去施行。一切對外貿易，都是在對外貿易人民的委員會的名義之下，由國家去獨占（註）。關於國內貿易，托辣斯的新迪加首先就是想努力和消費者發生直接關係。因此，廣汎的生產着消費物品的托辣斯，爲了經營零賣業起見，盡可能的自己開設商店，甚至連小店鋪及貨攤子都開設。托辣斯運行銷的組織亦所不辭，在莫斯科街上，到處可以看見「莫斯科農產物販賣的人」（販賣莫斯科農業的產業新迪加所出產之

烟草的叫賣人）。他方面國營貿易就成爲特別的國營商業的企業，在那種商業上，有所謂國營百貨商店及一些股份公司（例如莫斯科商業股份公司）。這種股份公司的股東，或是例外的，或是由國營企業及國家機關所組成。和國營商業同時並進，由全俄消費合作中央同盟所結合的消費合作社之網，表現出有力的活動。在一九二三年十一月，全俄消費合作社中央同盟，結成的下級合作社，已有一萬八千個，支配着二萬五千以上的商店。

（註）幸賴對外貿易的獨占，我們不知所謂通貨的廉賤爲何事。

第二十八節 恐慌

在資本家社會內，並無有意識的調劑生產的那麼一種機關。生產是自然的被調劑着。例如社會上對於某種商品發生了巨大的需要時，於是需要和供給之間的均衡便被破壞。於是對於那種商品之缺乏，便引起他的價格騰貴。因而便把生活

牠的企業利潤提高起來。利潤的提高，引起新的資本投入這一生產部門，而商品的生產遂以增大。

被破壞了的均衡，固然是要恢復的。但是離開了均衡的擺，不是能夠立即停止於垂直線上的，牠又因其惰性之驅使而徧於另一方面，於是均衡再被破壞。同樣的事情，在資本主義的產業上也是存在的。突進到某部門中的資本，決不能在必要的範圍內停止，這因為新建設的工場，不但除去生產的不足，牠還造出過剩的生產。於是商品的缺乏，變成銷路的恐慌。這時候的問題，便在於真實的過剩生產之一點，例如長靴的造出，比需要長靴的腳更多。資本不但以需要為必要的條件，並且以具有支付能力的需要為必要的條件。有不知道應該把過剩的長靴往何處去賣的商品嗎？如果想起這一點，便知道還有一些因為無錢不能購買長靴的完全蹙足的人們。

世界的恐慌

襲擊某產業部門的局部恐慌，每每變成在世界規模上襲擊全產業的整個恐慌

（世界的恐慌）。

第十九世紀及二十世紀的資本主義的全歷史，便是表現着隆盛（高潮）期和沉滯（退潮）期的交代。從高潮到沉滯的移動，不是漸次的顯現的，仍是以禍災的一次的襲擊商品之流動和信用界的一種恐慌形態去顯現的。商品找不着銷路。在商品買賣之時代替現金計算而發出的票據，也無法應兌的攔着。於是那些對於票據的貼現而投下自己和他人的資本之銀行家，只有宣告破產。因為對於現金的渴望，有價證券的所有者不得已而要把牠投到交易所去賣，結果，交易所的市價便暴落下去（交易所的恐慌）。從此壞市況漸漸變成好市況，須數年之久的時光纔行。於是從破產中救回來的商號，便實行商品的跌價，通用新機械和改良的生產方法。大量的生產從新展開，再生出對於原料、機械、以及資本家和勞動者的消費品之需要。於是到新的恐慌發生為止，隆盛期又復到來。

恐慌的年份，有一八一五年，一八二五年，一八三六年，一八四七年，一八

五七年，一八七三年，一八九〇年（美國爲一八九三年），一九〇〇年，一九〇七年。恐慌的繼續，因一九一四年的軍事禍災而終熄。

梅和條約締結後，又於一九二〇年和一九二一年爆發過世界的恐慌。

下篇 理論之部

第六章 價值

第二十九節 市場與社會的階級形相

在資本主義之下，市場是經濟生活的中心。不待說，我們是不能把市場當做是個爲賣買^而造成的某種場所來解釋的。購買和販賣的最重要的行爲，並不常是在市場或交易所實行的，也不是只商店或事務所實行的。實業家們要締結買賣契約，隨處都可以逢着便利的地方，或者也可以全然不覓面，而用書信和電話去處理。因此，我們理解着：所謂市場，是把互相對立而且互相交換的商品與貨幣結合爲一的东西。

社會階級的形相

若說市場不是鍛鍊着資本家社會之階級形相的製造所，那末關於市場法則的問題也不會那樣重大了。資本家是專靠購買勞動者的勞動力以佔有勞動者的勞動

生產物的。勞動者也只限于出賣勞動力的時候，纔是勞動者。這個買賣的機構，無論要繼續到甚麼程度，牠不僅不緩和社會階級的分化，而且使分化更加尖銳起來。

價格

要發現理解這種機構的鎖鑰，就有究明買賣的本質的必要。資本主義，由這種機構而建設而再生產，並且這種機構，在我們的目前，又引導資本主義至于沒落。

價格對於市場行爲，即對於購買與販賣，具有決定的意義。賣主與買主之間爲價格而進行不斷的鬥爭。市場價格，是具有法外的重要性之經濟的要素，在某種企業有必要的資本之大小，是由關於機械原料，勞動力等之價格而決定的。企業的利益與損失，依從于價格的高低。勞動者的運命依存勞動者在市場出賣其唯一商品的價格——勞動力的價格，與勞動者在市場買進的食糧，衣服等類商品的價格。勞動者在勞動過程所消費的勞動力到底能夠再生產與否的問題，全視這些價

格如何而定。

然而，如果價格的高低，決定各人對於市場的需要及其所能供給的限度，那末，在這種處所，這種價格的高低，是用什麼決定的呢？這問題一看似乎是明瞭的。賣方既然儘可能要把價格提高，買方既然儘可能要把價格引下，那麼，價格的高低，就決定於賣主與買主相互的力量關係，或者決定于相互的供給與需要的關係了。

但要確認不如上述的情形，那就不能不觀察實際的市場關係。如果賣主和買主鬥爭時，要儘可能的提高價格，那麼，賣方同人間的競賣就迫得他們賣主要儘可能把價格減低。可是這個在競賣時要減低價格的慾求，到某種限度，即遇着不可抗的障礙，例如一方埃及印花棉布的實費是十五戈比，若是實行競賣的工場要統一的把印花棉作爲十四戈比出賣，那就這種工場必至于破產。不僅在實費以下出賣，就是不基利潤，照本賣出，也是不能持久的。漫說資本家是好美食的，實

生產費

則做資本家的他的願途存在的確實條件中，就有資本的蓄積增大一項。沒有利潤，資本的蓄積，決沒有增大的可能。所以實費即生產費，常是強壓生產者而命令資本家決定價格的條件。

僅僅說價格是由生產費決定的話，對於這個問題，還是沒有談到一點什麼。然則生產費是甚麼？這仍然是價格。在印花棉布的生產費之中，有棉紗價格，機械價格，石炭價格，勞動力價格在內。棉紗的價格之中又有棉花價格及石炭機械勞動力價格等在內。這樣推下去，可至無限。拿生產費來說明價格，其意義就與拿價格來說明價格一樣。

價格被價格所說明——或有人向我們說——那是今日的價格拿昨日的價格來說明，昨日的價格，拿更昨日的價格來說明了。這樣順次反覆追溯下去，可至無限。工場主是把購買生產所必要的機械，棉紗，勞動力等時所支付的價格，放在今日印花棉布的價格的基礎之上的（不待說，須加上某程度的利潤）。如同機

械製造工場，是把他首先購買鐵、煤、勞動力等所支配的價格，放在機械的價格的基礎之上的。

雖然，要確認上面一說的不對，就不能不觀察市場關係。誠然，紡績業者是把棉紗價格放在印花棉布的價格的基礎之上，但那不是昨日的價格，而是今日的價格。在棉紗跌價之時，不僅將來的印花棉布要跌價，就是已製成的印花棉布也要跌價。所謂只用生產費決定價格的一件事，牠的意思，就只是以今日價格的高低來說明今日價格的高低。這與拿人死了一件事來說明人的死，拿植物生長着一件事來說明植物的生長，是一樣了。

我們研究價格的運動，知道價格下落最顯著的原因是技術進步。用手工勞動製造時，值一盧布至一盧布五十戈比的鎖，在截斷器的勞動製造之時，祇值十五戈比。截斷器的勞動製出的鋤，祇值十五戈比，但在以前靠用手工的鐵業店製造之時就非七十五戈比不能買到。以前手工勞動，一波特的釘子，值十二盧布，自

展縫方法使用以後，一波特釘子僅值二盧布四十戈比。誰也知道，組織整齊的縫紉工場所製就的衣服，和開裁縫店裏定做的衣服，其價格是有差異的。最初比銀還貴的鉛，自生產技術改良以後，就僅值以前的十分之一了。技術進步的結果，是商品的低落，這種顯著的例子，我們在第四節已經說過了。

然則技術改良，其結果是怎樣呢？技術改良的結果，首先是增大了勞動的生產力，即是減少了一單位的生產物的生產所不能不費的勞動量。

縫紉工廠縫一套洋服，比開裁縫師定做的一套洋服所含的勞動力為少了一颯脫的鉛的生產，現在比之六十年前，只要數十分之一的勞動。

於是，價格由什麼所決定的一個問題的回答，就稍為明白了。商品的價格，不是依據於為生產那商品所費的勞動的麼？

然而那樣的決定這個問題，是似乎過于性急的要決定這個問題了。資產階級經濟學者有如次的說法。誠然，商品價格的要素中，若只含有工錢，那末，勞動

的減少，就使價格的減少。但是——他會向諸君說——關聯于商品的形成的尚有其他要素卽有資本與土地存在着（註）。……資本家領受利潤，土地所有者領受地代……利潤與地代，也是商品價格中的構成要素呢。

（註）亞丹斯密（一七二三——一七九〇年的英國經濟學者）在勞動中發見商品價值的源泉，同時，又以爲商品價格是由支給勞動者的工錢，支給土地所有者的地代與關進資本家杯裏的利潤成立的。

這樣，我們確信市場的分析，非分析所謂資本、利潤、地代，是不可能的。但要理解這一切，就不能不分析資本家社會生產關係。

生產關係

生產關係是什麼呢？人類社會存在的基礎是生產。生產必要有生產手段。（我們的條件是土地，建築物，器具，機械，原料，燃料及其他）。

關聯於生產及生產手段的社會組織，是各色各樣的。生產手段有在生產者集團的支配之下的，（如原始共產主義，社會主義時代），其次，生產手段和生產

者有在特殊剝削者階級的權力之下的，（如奴隸制度，農奴制度時代）；又有生產者雖是自由，而生產手段却成爲剝削者階級之私有物的，（如資本主義時代）。

關聯于生產手段的社會組織的方法，我們稱牠爲生產關係體系，或社會之經濟的構造。原始共產主義，氏族制度，奴隸制度，農奴制度，資本主義這類東西，都是生產關係的種種形態。

交換不僅是資本主義所具的特徵。我們能夠想像到那以無剝削的交換爲基礎的生產關係，也能夠想像到生產手段爲生產者私有財產的社會。不待說，這樣的社會，從沒有以純粹的形態存在過，現在也不存在。但是，這樣的要素，在資本家的社會裏，是以農民經營，手工業者，或工匠經營等形態存在着，——在這些人不僱傭勞動者而自做自賣的出現於市場的限度內。在這樣單純的交換社會裏，交換關係和價格的本質是什麼，是比較容易考究罷。我們會理解以怎麼的方法交換，最初引導到生產者之資本主義的收奪（從生產者強奪生產手段），會理解往

引道到收奪者之共產主義的收奪罷。(註)

(註) 「交換社會」的意義，比「資本家的社會」的意義爲廣，猶之「家具」二字比「椅子」的意義爲廣一樣。這個意思，就是說我們首先要由資本主義發生的特徵去通曉資本主義，即是首先要理解爲交換社會的資本家的社會。

第十三節 商品

走到市街上去看各種招牌罷！譬如在這裏，靴匠開着一引店子，或是他一個人在工作着，或是和兩個工匠和徒弟一起工作着。在那裏，一個裁縫師獨立的獨自負擔自己的責任和危險工作着。諸君總以爲交換社會中的生產，是個人主義的，而且各人都是真正的分別工作着，各自生產着自己的生產物了。但是諸君試問問那交換社會的勞動者中的某一人，要他對於你們指出他自身的生產物來看看吧。那末，裁縫師或許把他現在剛縫好熨好的背襟指你們看的吧。注意看吧，諸

君！在裁縫師的背後，會看到在製造着供背搭用的毡呢的織工。其次，在織工的背後的，還有紡工，更有那飼養小羊並自行剪毛的農民。在離開較遠的地方，諸君還會看到鍛製剪小羊毛及裁縫店用的剪刀的鐵匠。還可以看到在裁縫看來雖是極小的，但在他的生產上又沒有甚麼可以代替的工具的造針者。並且在鐵匠舖和造針店的背後，又會看到採掘那製造針針剪的金屬和製造熨斗的銑鐵的鑛夫以及供給鎔解礦石和熨斗用的炭的燒炭夫。再進一步，或者還必須看到爲織機與裁縫師製機的小木匠。這樣推下去，可至無限，我們只好放置這闖究無限生產者之鎖的欲望與可能性，單說這些也就夠了。這些生產者之集團的勞動，其結果就供給我們以廉價的背搭。

再進一步，諸君試問那一切勞動者（無論裁縫師也好，小木匠也好，織工也好）他們之中的各人，是否爲自己而勞動着？問問他們的勞動生產物在他們自己是否爲必要的？那末，諸君一定得到否定的回答。這些人是相互的爲他人而勞動

着。農民當他的兒子結婚時，或者需要背箱的，但農民的生產，除羊毛以外，還有穀物。這穀物，在衣服和鐮刀交換時，就轉到裁縫師和鐵匠的手中去。

在實際上，交換社會，——如人類其他一切社會一樣，——是勞動者的集團，在那裏，人人都相互爲他人而勞動，這是很明白的。

然乍看起來，交換社會，似乎完全是個人主義的。各人都由自己的意思，自己負擔責任與危險而活動着。各人只是對於自己的勞動，考慮自己個人的利害。

在這種處所，就有交換社會之根本的矛盾。這即是個人主義的形式之下的集團的內容。或者是在社會被生產了的生產物之個人主義的收得。這個矛盾，就被反映於各生產者。各生產者好像變爲具有兩極，即具有集權主義之極與個人主義之極的磁石的東西。在一方面，各生產者是生產上的集團主義的一部分，他若離開這集團，不啻宣告死刑。在另一方面，各生產者又恰如不能緊握之拳的不馴順之指一樣，常努力着要孤立起來而使自身與社會相對立。

交換社會
之根本的
矛盾

因為生產者之關係，帶有交換的性質，即因為生產者的社會成爲交換社會，所以社會的生產物就變爲商品的世界。我們拿一個新認識的商品作較接近的觀察罷。

使用價值
交換價值

商品呢，看來與生產物一樣。但是不然。雖然是那樣，却又不是那樣。生產物具有着能夠滿足現實的想像的慾望的能力。商品却於這能力之上，加上一種新的能力，即與其他商品相交換的能力。例如爲生產物的靴油，我們僅能看到是能使我們的靴子生光澤的一種東西。若是爲商品的這種同一的靴油，那就可看到可以和牠相交換的火柴，可可糖，及其他一切商品。爲生產物的靴油，只有使用價值，爲商品的這種同一的靴油，却還有交換價值。靴油的使用價值，僅保證所有者牠有把靴子磨得光亮的可能性。然而人們只有靴子是不能生存的。否則專門以靴油爲業的化學藥品師，也將有餓死之虞。幸而他的商品之交換價值將他救出，即他托交換價值的福，能夠拿靴油去交換衣服，食物，乃至歌舞戲院的門票。

交換價值，雖不知質的限度，但有嚴重的量限度。油不是不能與天鵝絨交換的。問題只由量所限定的罷了。

交換價值，是一切商品之質的均等。這均等是在什麼地方顯現呢？是在交換上顯現的，單獨顯現呢？或發生於交換呢？即商品是否在市場才取得交換價值，抑或商品自身原自有交換價值呢？

這裏假定有個菜園子拿百個胡瓜換得了十個脫的麵包。這時候，百個胡瓜的交換價值是被十個脫麵包表現的。這樣，或者有人要問問胡瓜價值唯一的表現，就是十個脫的麵包嗎？那就斷乎不然，胡瓜的交換價值，或者會表現為懷中用的鏡子或錶的。胡瓜不僅碰到十個脫的麵包的。在麵包師那裏，麵包是很多的。因為只有十個脫麵包具有百個胡瓜的交換價值，所以纔成為必要。這就是說，交換價值，不是由兩個商品接觸及這些商品的交換所決定，反之相接觸了的商品的交換，是由於交換價值所決定。

交換價值，只是在實行交換時顯現的東西。在交換價值的根抵上，是有某種其他的東西存在着。所謂交換價值，不過是商品自己由外部帶到市場上的某種商品之表示形式。我們對於交換價值的這種內容，簡單稱之為價值。

第三十一節 價值

然則價值由什麼來決定呢？

商品之出現於市場，必須牠具有使用價值，並且牠必須能滿足現實的或想像的某種慾望。若沒有這個條件，誰也不會需要牠，誰也不肯給牠以任何代價。

(註)

(註) 隨着生產力的發達，全然沒有使用價值的東西就更加減少。從生產方面出來的廢物，對於原料，燃料，肥料，建築材料等是有用的。從使用方面出來的廢物，如襪襪，骨類等，也是同樣。

使用價值，不會是基本的價值嗎？商品的貴賤，不是依存於有用性的程度嗎？決不是這樣。關於這點，我們可以舉出其使用價值大到不能測定而且沒有何等價值的空氣，以及有用性極少而價值却極大的珍珠和金剛石作證。

最後，如我們所知道的一樣，價值是較量一切商品的東西。在價值的根底上，是不能含有商品的效用的。商品的效用，各有各的特別性質，無論怎樣，是不能表現於一個單位的。牡犢雖可以換釘子，一袋馬鈴薯雖可以換哈莫尼加，然而却不能找出牡犢比一諷脫釘子幾倍有用，也不能比較由馬鈴薯得到的飽腹和由哈莫尼加所得到的愉快。

商品的使用價值——牠恰如到市場的入場券一樣。這使用價值，對於商品要成爲交換的對象物，所以那是必要的。兩個商品，例如麵包和鏡子，在市場上是可以互相對立的東西。因爲這兩個商品都有使用價值。但是這些商品會被交換的相互關係，決不是由這些商品的效用來決定的。

價值是社會的關係之反映
商品矛盾

然則價值是從何處鑽入商品的呢？在當作生產物的生產物之中，價值並沒有存在過。生產物的自體，祇有使用價值。生產物在牠成爲商品時，才開始獲得價值。因爲生產者之社會的關係帶有交換性質，生產物纔成爲商品。商品的價值，只是交換社會中生產者之社會的關係的反映，這是自明之理。所以生產就變爲具有使用價值與價值之兩種的磁石了。關於交換社會之根本的矛盾，我們在上面已經說過了，這個矛盾，是在商品第二重的矛盾的性質上面顯現的，商品有兩面，由這一面商品看到自己的所有者之一方，由另一面，看到買手的一方。例如靴匠，只是爲着價值纔把靴子拿到市場去賣的。農民也只是爲着那些靴子的使用價值從市場買進牠們。商品對於所有者方面，只是具有價值；對於需要者方面，只是具有使用價值。同一商品的兩面，也和同一神的三面相一樣，是互相矛盾的。

存在於交換社會與商品世界之間的關係是甚麼呢？商品世界在牠體現社會之生產的勞動總量一方面，牠不論好壞，都是滿足社會的慾望的，在商品與社會之

間，並沒有別的關係存在。若是我們說價值是生產者之社會的關係對於商品的反映，那末，我們只能在下述兩點中的一點去探求價值的本質。即只能探求商品所給與於社會的效用，或者為生產商品所必要的社會的勞動之消費。然則在商品方面，何者能成為生產者之社會的關係的反映呢？即是為了他們所造出的效用呢？還是為了他們耗費於商品的勞動呢？最初的前提，是不正確的。我們已經證明過，使用價值不但不能成為價值的基礎，而且這兩個意義是互相矛盾的兩極。

在另一方面，我們見到價值是使商品成為比較的東西，成為計量的東西。由這層出發，必能達到下述的結論，即價值的本質，不能不構成在一切商品中的某種質的平等的東西。我們雖然不能發見牡犢比釘子幾倍有用，却可以找出飼養牡犢的必要勞動究竟比鍛鍊釘子的必要勞動要大幾倍。牡犢的飼養，釘子的鍛鍊，同樣體現着總的社會的勞動的一部份。在勞動以外，尋不出一個比較商品計量商品的東西來。



我們最初的前提（第二十九節）是正確的，即商品的價值的本質，是被結晶於商品之中的社會的勞動。

第三十二節 交換社會的均衡

成爲商品生產者之社會的商品社會，沒有有意識的生產組織。各人不是有意識的攷慮社會的要求，只是圖便宜的去生產着於自己合算的東西。然而這盲目的活動着的交換社會的巨體，究竟是什麼東西把牠從破滅中救出呢？這個無秩序的社會，在最初的一步，不僅不破滅，反而表示着發展能力，這樣的祕密究竟是什麼道理呢？即令牠是粗雜的不很鞏固的均衡，而交換社會却總能保持着均衡，像這樣的根抵，究竟存在何處呢？

交換社會對於外部構造，不是依着所謂生產者界之有意識的組織的方法，使其能夠適合，而是依着所謂商品界之自然發生的組織之方法，使其能夠適合的。

支配商品界的勞動價值法則，一看似乎只表現着商品相互間的關係。但實際上，這法則却是表現生產者們的社會的關係。他們生產者中各人勞動的結果，是用勞動價值的秤來計量的。這樣的計量，纔是唯一的錨，想避免滅亡的交換社會就靠此錨挽住着，生產的無政府狀態，對於交換社會又與以滅亡的威脅，然而這個錨，在暗黑的交換社會之中，怎樣為社會所發見呢？當然，這不能說是社會的本能。關於此問題，更可以簡單的說明牠。

為要較明白的理解起見，可以把那成就了顯著發達的交換關係取來看看。（我們當然會理解那存在於交換社會的根抵上的分業。假定總計含有四日間平均的社會的必要勞動的一雙長靴，與僅含有二日間勞動的褲子相交換。在市場牽引力是同一的時候，褲子比較長靴，就能加倍容易出現於市場了，於是褲子充滿於市場，並且牠們在市場的比重，因此而減少。要在一雙長靴與兩條褲子相交換的時候，均衡才會回復。即一方四日間與他方四日間相交換的時候，這樣，在市場關

係的混亂中，勞動價值法則，自己開闢自己的路途前進。生產條件，是像統治者一樣，支配着交換條件的。價值是一根均衡的線，交換的振子，就以這線為中心而左右移動着。雖然由正確的價值而實行的交換，或許是偶發的現象，但那並不緊要的。交換所顯現着的諸關係，常與價值的諸關係有一致的傾向，這是最本質的事。在現代生產的無政府狀態之下假定社會把自己的力作不平均的分割，例如只是造出很多的壺匠和桶匠來。交換社會是沒有關於各個人慾望之統計報告，沒有統治生產的國民經濟評議會的。壺與桶出現於市場的非常多，牠們的交換就會更加困難而且不利益了。感受了這樣痛苦的勞動者，早晚必轉移到別的生产部門。即從事於體現勞動不比壺與桶為多而能有利於交換的生產物之製造了，若是壺匠和桶匠不能改就他業，他們就難免死於飢餓了。勞動價值法則，一點也不要求善良與慈悲的。正如一切自然發生的法則一樣，這個法則，是不知道慈悲的。這個法則，在那種時候是很自如的。於是壺匠和桶匠就漸漸減少，市場的壺與桶也漸

漸減少。於是這些東西的評價漸漸高騰，再至於接近這些東西的勞動價值。又或假定社會因盲目的行動，對於鐵匠舖的分配，過於太少。這時，小刀和蹄鐵在市場出見的很少，這些東西，會在牠們的勞動價值以上被交換的。不待說，就鐵匠說來是有利益的，但若一個商品在牠的價值以上被交換時，這就是說別的商品是在價值以下被交換了。於是勞動力將由利益較少的生產部門轉移到較有利的生產部門。於是勞動價值法則，不久就將使鐵匠舖之例外的幸福終熄，鐵匠舖非常增多，蹄鐵與小刀的評價，再轉回到牠的勞動價值。

生產物之商品形態，是這樣的一回事。在生產物不採取商品形態為止，牠只能以自身之力，適度的滿足社會的欲望。等到生產物隨着交換社會的出現而形成商品形態時，牠立即由社會的奴僕而變為社會主人了。生產物正和商品一樣，是社會的勞動的結晶。但是生產者間的諸關係，雖由直接生產條件所確立所統制，却不是由於在生產物之中這些關係的反映。所以生產者間的諸關係，一旦帶有交

換性質時，並且生產物一旦採取商品形態時，那結晶於生產物之社會的勞動，就開始決定這些關係，而成爲生產的統制者。做一句話說，就是變爲價值。商品的世界，因爲那勞動能被比較的原故，是很容易被協定的，因此，牠就支配了人類的世界。

第三十三節 形成價值的勞動

勞動的兩面

交換社會之所有勞動，可從兩方面觀察。修繕電燈的電氣工，砌窯磚的泥工，縫洋服的裁縫師的勞動；我們首先可以從他們各自工作所必要的特別技術上的作業來觀察。我們從這見地來看時，可以指出勞動的形態間，有很深的差異。例如使用的工具，在裁縫師是剪和針，在泥匠工是鏟，在電氣工是槌，鐵鉗，螺旋迴。他們所使用的材料，在裁縫師是織物，在泥匠工是窯磚和石灰，在電氣工是銅線，鉗，和螺絲。他們勞動的結果，在裁縫師是衣服，在泥匠工是家屋，在電

氣工是燈火。

雖然，我們不是這樣去觀察裁縫師，泥匠工，電氣工，却可以把我們看作交換社會之生產集團的會員。他們會員的連絡，是經過他們的勞動生產物的交換而出現於市場的。在這種情形，他們的勞動成爲全社會的形態而出現於我們的眼前。這時我們對於各個職業的特質，就完全捨象了。

具體的勞動
與抽象的勞動

在第一種情形，我們是從具體的方面觀察的，在第二種情形，是從捨象的（抽象的）方面觀察的。在第一種情形，勞動成爲各種各樣的具體形態顯現于我們面前；在第二種情形，成爲抽象的同樣形態顯現出來。勞動在具體方面的各種各樣的形態，造成各種各樣的使用價值。同形態的價值，在交換社會條件之下，是以勞動的同形態之抽象的方面，被造成的。只有價值，把一切商品作爲同分母從使用價值方面觀察了的商品，有各種各樣多至無限。從價值方面觀察了的商品，都是一個形狀的表現。

有兩雙長靴擺在這裏，一雙是熟練的靴匠做的，而且其作業極熱心。一雙是懶惰的靴匠做的，費很多時間才做成，而且做得不好。又，這裏有兩箱靴釘，一雙靴釘是以洋刀用手工做的，費工夫很多。另一箱是同質之釘，然係用機器做的，其造成很快而且價廉。

若是商品各個單位的價值，由那耗費於各個單位的勞動所決定，那就第一雙長靴的價值，應比第二雙長靴的價值低廉，而手工造的釘子要比機器造的價值較昂。然而事實並不這樣。商品的世界，是分爲各個部分的。各個種類，即是特殊的部分。在一定條件之下，這種長靴的總量，必是體現社會的勞動之各種量。一方面，有關於這一種類的一切長靴，他方面，——爲這些價值之源泉的——在一定的條件之下，有生產這些長靴所必要的全社會的勞動存在。即使靴匠爲製造長靴而濫費時日，也不能因此而增高他所生產的長靴的價值。實際他的長靴雖體現較多的勞動，然這不過祇是這些長靴之個人的特殊性。體現於這些長靴的全勞動，

不是社會的必要勞動。生產方法一切事實上（註）的改良，使勞動生產力增大，同時又以同一程度，使該部門的商品價值減低。在這種情形，不僅從新生產的商品，就是以前已經生產的商品，其價值也低落下去。

（註）當某種新發明或新發見在事實上尚未普及之時，當然不能變更該商品的價值。又有改良的生產方法雖已普及，而多額的商品仍用舊方法生產的事實。在這樣領域內的社會的必要勞動，乃是代表新方法和舊方法之平均的某種必要勞動，這是很明白的。

馬克思這樣說：「如果商品的價值，依生產進行中所支出的勞動量所決定，那就人愈懶惰或愈不熟練，他製造商品當愈益需要多的時間，所以他所製造的商品，好像含有那樣更多的價值。可是形成價值實體的勞動，是平均的人類勞動，這即是說同一的人類勞動力之支出。體現於商品界價值全體中的社會的總勞動力，是由無數個別的勞動力成立的，但在這裏却被看做總的一樣的人類勞動力。這些個別勞動力的各個，都含有社會的平均勞動力的性質，又當作這樣社會的平均勞

動力而作用，因此，一個商品的生產，只要是需要平均的必要或社會的必要的勞動時間，那就無論那一種勞動，都是同一的人類勞動力。所謂社會的必要的勞動時間，就是用那在現時成爲社會的標準的生產條件及勞動的熟練和能率之社會的平均程度，去生產某種使用價值所必要的勞動時間。例如在英國，採用了蒸汽織機的結果，把一定量的棉紗變成織物，大概只要從前勞動的一半就會夠了。英國的手織工，對於這同一工作，事實上仍需要以前一樣多的勞動時間，可是他自己的一小時勞動的生產物，現祇能表現半小時的社會的勞動，因此，其價值就低落到從前的一半。

所以，某種使用物價值的大小，由於生產牠所必要的社會的勞動時間之量而決定。在這種情形，各個商品，概可以看做是牠所屬的種類的平均樣本。這樣，含有同一量的勞動的、或能在同一勞動時間生產的諸商品，都有同樣大的價值。商品的價值對於其他各商品的價值的比例，等於前者生產所必要的勞動時間對於後

者生產所必要的勞動時間的比例。在價值上看，任何商品，都只是凝結了的勞動時間之一定量。

某種商品的價值之大小，只要那商品生產所必要的勞動時間是不變，也是不會變的。然而這種勞動時間，每每因勞動生產力的變化而變化的。而勞動生產力，又由種種事情，其中，如勞動者熟練的程度，科學及其技術原用的發達程度，生產機關之範圍及作用能力，及各種自然事情等而決定。例如同一量的勞動，在豐年可代表八蒲式耳的小麥，在歉收之年僅能代表四蒲式耳。也有同一量的勞動，在豐礦比瘠礦能供給多量的金屬的事實。金剛石在地球表面上是少有的東西，所以採取金剛石平均須要多大的勞動時間。因而金剛石就以僅少的量代表多大的勞動。然而在豐礦一方面，同一的勞動量是由較多的金剛石所代表的，因而金剛石的價值必然低落。若是以僅少的勞動能夠使石炭變為金剛石，那就金剛石的價值，將低落到窳磚的價值以下。總括起來說，勞動的生產力愈大，某種物品的生

產所必要的勞動時間就愈小；結晶於那物品的勞動量愈少，這物品的價值就愈低。反之，勞動的生產力愈小，某種物品的生產所必要的勞動時間就愈多，這樣，這種物品的價值也就愈高。因此，某種商品價值的大小，與體現於這商品的勞動量爲正比例而變化，與勞動的生產力爲反比例而變化。

平均勞動

勞動是依時間計量的。譬如有兩個勞動者，使用同一的工具和同一的材料，其中一人在一定單位時間上，例如一小時，他比較健壯，比較強度的工作。或者非常熟練，因而他的工作成績，比另一人的，或許要多些。但是在某種領域內的社會所支出的總勞動中，各個勞動者這樣做的一切個人的特殊性，却是互相平均彼此相殺的。因此，價值的根抵中是含着平均的強度與熟練之勞動。商品的價值，是由體現於商品之抽象的平均的社會的必要勞動量而決定。

若是兩個商品，例如一雙長靴與一袋麵粉，各依其價值爲交換時，那就是表示一雙長靴含有和一袋麵粉同樣時間的抽象的平均的社會的必要勞動時間。

由交換的
價值而生
之偏差

需要不足的結果，商品也有在自己的價值以下被交換的事情。反之，需要超過供給時，商品也有在自己的價值以上被交換的事情。但這由價值發生的偏差，可以表現價值法則，正和我們把鐘擺從直垂的狀態使之移動，因而得到重力的法則全然一樣。從均衡狀態而移動的鐘擺，再向均衡的線進行，越過這線去，再回到這線來。同樣，商品的交換，因需要優於供給或比供優給於需要而從價值的均衡而移動。社會勞動的努力之流，在生產物於價值以下相交換的生產部門，自然減少，反之，在生產物於價值以上相交換的生產部門，自然增大。無論在那一種生產部門被破壞的需要與供給之均衡，漸次恢復，交換的條件，接近於依照價值的交換，再由價值發生偏差而再接近於價值。這種事情，更是無限的反覆下去，勞動價值，這是一根線，是商品交換條件環繞這根線的周圍而活動的線。勞動價值法則，那是統制着這些條件之自然發生的原則。

社會的必要勞動的意義，除上述以外，在馬克思主義的文獻之中，還有別的

關於「社
會的必要
勞動」之
意義的兩
種解說

解說。許多人對於「社會的必要勞動」的概念，不祇是生產的意義，還加上消費的意義。例如普敦（Bordin）在他的「馬克思理論體系」一書上，說明馬克思的價值論，有下述的話：「爲製造新的價值而支出於某物品的生產的勞動，不僅是必須相當於生產和這些相類似的物品時的平均的支出，而且必須造出爲社會所必要的某種物品。而決定這種物品對於社會是否是必要之時，必須考慮的事情是：不僅這種物品對於社會的若干構成員之一般的有用和實際的必要，同時，在近代的社會的經濟狀態之下，類似於牠的物品的必要（一面要注意這社會的生產與分配的一般條件），和其他物品的必要相比較，究竟在充分程度上已經滿足與否。若是某種商品的生產過多了——不是絕對的過多，而是比較當時社會的條件與關係的過多。——那樣的生產，就不能造出追加的價值。即，和這相當的勞動量，徒然支出了。固然，這不是說一定之個人的勞動，沒有造出何等價值，或者說已經生產的某一定物品，不會有價值。但因爲價值是社會的關係，在那社會內

爲生產這種物品而支出的全勞動，在比例上是生產小的價值的。各個的物品，成爲非常無價值的東西，這種生產物的全量，若是不支出追加勞動，並且不再生產這些物品的追加量，那就是所得的價值，比含在這物品裏面的價值更小。

希爾發丁也依從於這個意見。他說，「若是個人工作很遲延，或者生產無用的物品（就是有用，然在社會的新陳代謝時，却因過多而成爲無用了），那就這一個人的勞動，在平均勞動——社會的必要勞動時間——上，須打個折扣」。

關於「社會的必要勞動」的這種見解，在根本上是錯誤的。這種見解，以爲價值不祇是在流通界出現，而且多少是在那裏造成的了。實際上商品在流通界可以遇着的存在於供給需要間的不均衡，致使商品的價格，與商品自身從生產界帶來的價值相偏差了。

羅賓在他所著的「馬克思價值論概要」中，對於擁護社會的必要勞動之消費的意義一派人，有如下的論述：

一、二，他們把經常的市場狀態與非經常的狀態相混同，把存在於種種生產部門間的均衡法則，與不能不是一時的，破壞均衡的情形相混同。

二，因此，他們破壞着那社會的必要的勞動概念，而那社會的必要的勞動概念，是預定這個生產部門與那個生產部門間存在的均衡的。

三，他們蔑視市場價格與價值偏差的機構，把最非經常的市場條件之任意價格的商品販賣，錯着做相當於價值的販賣。把斯格與價值相混同。

四，他們分裂社會的必要勞動的概念與勞動生產力的概念之密接關係，不把後者作適當的變更，而容許前者的變更。

第三十四節 簡單及複雜的勞動，商品之物神崇拜性

社會在製造生產物以前，不能不造就那生產者。對於將來的生產者，不能不養育他們，教他們勞動。因為一切商品的生產，都要求熟練的生產者，所以依照

通常商品價值來交換商品的時候，爲養成勞動者而支出的勞動量，也互相平均了。
舉個例看。假定非熟練勞動者之平均養育，代表着四千五百個社會的必要勞動時間，又假定這種勞動者平均能爲九萬個時間的勞動，那就對於每一時間的勞動，爲勞動者的養育，必要有二十分之一時間的勞動。

今有壁櫃與短皮外套照價值交換，即兩方都是代表二十時間的勞動的。

假定再加上關於勞動者養育的勞動，問題還是不變。（即壁櫃與短皮外套各增加一時間）。

然而有若干職業，要長期的準備，例如化學者須費十年工夫，才能得到他所必要的知識與理解。在他的準備，還要耗費教師的勞動與參攷書的著述者的勞動。這樣的事情，要延長那因爲取得化學者的勞動生產物而造出社會的生產物的機構的過程，牠必然要反映到這些生產物的價值之上。體現於啤酒，人工肥料，安

尼林染料的化學者的勞動一時間，不止是一時間，並且於一時間上，須加上為造就勞動者之高級熟練所必要的勞動時間中的若干時間。

假定化學者造就高級熟練程度而需要社會的必要勞動時間為二萬七千時間（註），又假定已熟練的化學者之勞動生活，平均為三十年，一日工作六時間，那末，對於化學者每一勞動時間，其造成高級熟練的必要勞動為半時間。化學者勞動一時間，比之不熟練勞動者勞動一時間，多造出一倍半的價值。照馬克思的定義，複雜勞動，恰如自乘的簡單勞動，或加倍化的簡單勞動。

（註）實際上，那裏還有如次一事實的影響着。即幸而學習完了的十個化學者之中，不能不有若干之失敗者。失敗者在學習上所支出的勞動，通例和計算在被毀的玻璃食器的價值之上一樣，須載在價值的天秤之上。

x

x

x

商品的物
神崇拜性

照上面的說明，生產物的商品形態，只是交換社會中的生產關係的反映。恰

如顯在活動電影影幕上的畫片，不過是通過幻燈的片子的反映一樣。

但是，這件事，對於商品在交換社會中是真實的支配者那件事，是沒有妨害的。分配生產及消費的一切手段的市場，牠並不問：你是誰？你製造了什麼？牠只問：你所帶去的是什麼？商品在市場互相碰頭，互相戰爭，並互相征服。商品的勝利或敗北，即是經營主的勝利或敗北。在以物品為必要的人們看來，存在於市場的物品，牠自身實在是含有自然的性質以及特別的市場的性質，在這裏，看來好像含有永久支配的這些物品的神祕。實際上，商品支配人們之命運與智能，不是依商品自身的性質，而是依交換社會之自然的組織體。這樣的商品的支配，在從前的社會形態之下並未存在過，在將來替代交換社會的社會主義社會之下也不會存在的。商品這樣支配人們命運與智能的事情，馬克思稱之為商品的「物神崇拜性」，把牠和邪教偶像的權力相比擬。而這個偶像，即是對於自己用自已的手製造了這個物神的人們的智能之物神。（註）

(註) 如我們所知道的，商品之物神崇拜性，有客觀的方面(商品對於人們命運之事實上的權力)與主觀的方面(關於商品性質之各人虛偽的表明)。商品的物神崇拜性之主觀的方面，被馬克思主義之光所照而消滅。然商品物神崇拜性之客觀的方面，只有依社會主義的勝利而消滅，即商品組織體之消滅。

撮要

一，交換社會的根本矛盾，是在社會上被生產出來的商品之個人主義的收得

二，交換社會的生產物，為交換而生產，因此，交換社會中的生產物即是商品。

三，商品有使用價值與交換價值。

四，商品代表使用價值與價值之時，商品之根本矛盾，祇在商品之為商品這一點。但在以商品為價值的人看來，商品不是使用價值，反之，以商品為使用價

值的人看來，商品不是價值。

五，商品的交換價值，是在交換之時顯現的，不是在交換之時產生的。交換價值，是價值的表現的形態。

六，價值是交換社會中的生產者的社會的關係之反映。

七，價值由商品所含有之抽象的，平均的，簡單的社會的必要勞動所決定。

商品的使用價值，為支出於商品的勞動之具體方面所創造。

八，複雜勞動，恰如自乘的簡單勞動或加倍化的簡單勞動。

九，一單位的商品的價值，與這一部門的勞動生產力為反比例。勞動生產力增大，其價值低下，反之，勞動生產力低下，其價值增高。

十，社會的勞動的努力的大部分所集中的生產部門，其商品在原則上是在價值以下相交換。反之，社會只分配僅少的勞動力的生產部門，其商品恆在價值以上相交換。由價值發生的價格的偏差，常喚起社會諸勢力之再分割，這樣，勞動

價值法則，即是交換社會之根本的均衡。

第七章 貨幣

第三十五節 成爲價值尺度和價值表現的貨幣

我們知道價值的本質，是結晶於商品之社會的必要的平均的勞動時間。然則某種商品的價值，能直接以勞動時間的名詞表現嗎？這是不能的。上面說過，一切商品，是無限數的生產者的勞動生產物。他們中間的各人，都可追索形跡，有主張含有自己僅少勞動的權利。由決算這僅少勞動而成的全勞動的會計，要在什麼地方探求呢？這事就會可能，然無論如何，這樣的事實，必會是有意識的生產組織之結果。我們以這種盲目的動作之商品自然發生的已組織爲問題，正和鹽之小部分由溶液而成精細的結晶一樣。

問題的困難，由于下述的事，第一，價值的計量，不是依據支出於該商品的

價值依再
生產的勞
動而決定

勞動，而是依據社會的必要勞動，第二，已造成的商品的價值，是隨勞動生產力變化而變化的。價值，在本質上，是由于在一定社會中的平均勞動生產力之下再生產一定商品所必要的勞動所決定的。這就是說：體現於該商品的一切勞動支出的綿密記錄，毫無所得。

價值的表
現

實際上，商品實具有簡單的價值表現方法。各商品爲要表現價值，最初便變爲事實上被交換的商品。但是，商品彼此相互對待的方法，只有在交換帶着偶發的性質，並且價值好像只發生於交換條件之時，才能現實。在反對的情形，却不是這樣。以狐皮與蜂蜜相交換的狩獵者，是知道他的商品價值，表現爲可口的蜜糖。然而這時候的狩獵家，第一，他尙沒有看到何等嚴格的量的關係。他只看到一桶蜂蜜而把這桶蜂蜜入手罷了。養蜂家的自身，對於桶的量，恐也沒有明白的表示。第二，狐皮的價值，是要看靠牠得到什麼的一件事實來決定，這事在他看來，好像完全是自明的真理。僅僅跟着交換的發達，特別是跟着交換商品間之嚴

格的量的關係的確定，才能說明價值之交換與表現，不是同一件事。倘商品在將來能交換或者不能交換，要到將來才能知道。然而商品，首先就必須看出那價值表現。不然，牠就不是商品。商品的使用價值之極（假定不僅牠是生產手段）即使不與別的商品比較，也是可以決定的。蜜橘的使用價值，可以決定于其所示的味和質。現在的一個問題，就是價值之極。在那裏，一個商品，就不能把別的商品除外，同一的蜜橘其價值是怎麼樣呢？試問問看罷，這樣一來，那就不能不指出有一定量的其他的商品來，以爲自身價值的表現。商品的價值，只有靠別的商品纔能表現出來。

貨幣是價
值的尺度

這個結果，在實際上，特別的商品即貨幣，就漸次專門化；以爲商品的價值表現。以前呢，各商品都個別的具有兩極，即使用價值與價值。現在呢，兩極性（相互的部分，即被兩極所破碎）包括整個的全商品世界。一方面，使用價值之極是普通的一切商品。他方面，價值之極是貨幣。試從價值的見地觀察任何商

品！諸君就會在價值之中看出貨幣來。農民死掉一匹馬，只是嘆息損失了馬所值的三十盧布。旅行人爲食慾而要求饅頭菓子時，菓子商人只看見饅頭菓子不能不變成貨幣。再從使用價值的見地去觀察貨幣！諸君又會在這些貨幣之中看出由貨幣所能買得的商品。懷十五戈比到食堂去的勞動者，十五戈比卽是午餐。價值是採取現實的或相像的（假想的）貨幣形態的。同樣，使用價值，是採取現實的或相像的普通商品形態的。

第三十六節 貨幣商品

如上所述，貨幣的第一的主要的職能，是價值的計量和表現。因此，貨幣自身，首先就不能不是商品。惟一的貨幣材料的地位，最後爲金子所得。金子就是商品，牠具有爲上等裝飾用品的使用價值，也適用於牙醫技術等。他方面，金子又具有爲勞動生產物的價值。金子的探掘，因爲要支出很多勞動，故金子在天秤

上的單位，與其他商品比較，具有最大的價值。因此，金子的價值，其動搖是很少的。這種貴金屬所含有的這種勞動量，就隨同同牠所具有的堅牢性，細分性及融合性而保證牠對於在經濟的過程中的其他一切貨幣材料（家畜，毛皮，鐵，銅等等）的勝利。貨幣材料之商品的性質，及其中所含有的使用價值與價值，固然是必要而不可缺的東西，但僅僅是這樣，還不充分。商品之得為貨幣，僅限於牠和別的商品界分離之時，並且限於牠在和別的商品對立而別的商品也和牠相對立之時。然而為價值之尺度與表現的貨幣，不是人們造成的。這些貨幣，是由為整個的商品世界所造成的。這些貨幣，是由于經濟發展的過程從自然的商品世界的領域分離出來的。

第三十七節 價格

在市場，我們見到商品的價格。所謂價格是什麼呢？我們要想得到比較明白

的理解，可就那流通着的金貨代用物的紙幣銀行券以及金貨的國家舉例說明。例如一八九七年及一九一四年間的俄羅斯，買一雙軟皮長靴，諸君知道牠的價格是三盧布。所謂三盧布是什麼呢？因此，諸君就不能不問某種金貨，例如十盧布的重量。諸君知道十盧布，含有純金一七四，二四陀拉，一盧布含有一七，四二四陀拉，三盧布含有五二，二七二陀拉。這樣，出現于諸君之前的一雙軟皮長靴，就等于五二，二七二陀拉的金子。然則軟皮長靴與造結婚戒指及鑲牙的金屬是怎樣的比較呢？這顯然的只有價值，只有軟皮長靴和金子所含有之社會的必要平均勞動，才能比較出來。軟皮長靴的價值，在貨幣材料之一定秤量上表現出來。而表現軟皮長靴價值之貨幣材料之一定秤量，即是這軟皮長靴的價格。照這樣，所謂價格，即表現於貨幣材料一定量的商品價值。（註）在供給和需要之間的均衡愈接近時，價格愈是正確的表現商品的價值。若需要優於供給，價格就離價值而發生偏差，這價格就起出到價值以上。反之，供給優於需要，價格低落到價值的水

準以下。就上述的例子說，含有五二，二七二托利亞的金子，比較一雙軟皮長靴，事實上含有較少的社會的必要平均勞動，這是可能的。於是軟皮長靴生產就會非常的多起來，那些長靴的價格，就因為生產牠們的工場和作坊間的競爭，而低落到價值以下。但是生發偏差的原因，一旦微弱了，價格就立即開始再接近於價值。〔又，我們在關於生產價格一章，知道資本家社會的價格與價值的偏差，在各種產業部門，因追求利潤平均率而成爲合律的恆久的現象。〕

（註）類似于商品的物品，即有價證券，土地等及不含有勞動價值之的般物品的價格，後面再說。

第三十八節 爲流通手段的貨幣

交換社會中的物品交換，實帶有特殊性質。信用關係，欺詐事件，供給與需求不一致等事，暫且不說，現在可以說的，即令是社會的組織之極小部分，如食料中的一小片，若不能與同樣價值的其他的小片分離，且不能爲適宜的交換，那就

連這一小片的食料物，也無法取得。價值實際是不變的。當交換時之，各人都保持其所屬物的價值，僅僅想變更使用價值罷了。在直接交換之時，商品受到拘束，不能自由移轉。甲商品僅僅與乙商品相逢，才能交換而成爲乙。纏着襪襪的靴工，只有和裸足的裁縫師相逢時，才能換到他的衣服。又如一雙長靴的價格比較帽子高三倍，那末，要失掉賣却自己商品的好機會，好就只一次換進三頂帽子。到了有貨幣作媒介時，情勢就全然變了。貨幣雖然和一個使用價值分離，然牠還是一種純粹形態的價值，使商品所有者可以不受取別的使用價值而保持牠。雖說簡單而實麻煩的行程——商品——商品，就被分爲商品——貨幣及貨幣——商品兩個部分了。

商品界，依嚴格中央集權的原則而變爲整然有組織的社會。在商品界，貨幣是支配者。商品祇是由貨幣再轉爲幣而活動，祇有在能夠賣出變爲金子時才得成爲商品。商品由這場所轉移到那場所，不是因爲兩個商品所有者偶然的慾望相一

致，而是由於貨幣的魔術棒的記號。商品世界對於商品生產者世界的權力，在商品世界牠自己成爲自己的當選者的權力即爲爲貨幣的權力時，特別表現得明白，貨幣是交換社會之社會的關係的一切矛盾上的體現。牠是隸屬於商品生產者社會的體現，牠又是一入社會各人員之手，就變爲牠對於社會的權力的武器之社會的力體現。

貨幣交換行程的前半（商品——貨幣），是從下行于上。完畢這件事，並不是那麼容易的，但也不是驚異。僅祇是對於社會一部分成爲必要的使用價值，是不能不和那對於一切人們都成爲必要的價值相交換的。同時，貨幣——商品之行程的第二部分，是從上行於下。在普通的時候，把貨幣變爲商品，是容易的。完畢了從商品形態到貨幣形態之價值的假裝，那由貨幣形態到商品形態的價值的逆假裝，是可以在不定的時間中延長的。貨幣完成了那流通手段的機能時，商品——貨幣及貨幣——商品兩半行程中間，就能造成或大或小的間隙。在這間隙的

實物

期間中，貨幣顯現為寶物一樣貯藏的工具。有這樣不買而賣的可能性，就抬致極多的結果。貨幣所有者不欲購買商品時，常常使商品所有者的販賣陷于不可能。（于是便能使銷路發生恐慌）。

第三十九節 為支付手段的貨幣

假設車木匠與麵包師同住。車木匠每兩星期造成一架貨車。麵包師每月燒麵包。車木匠的商品即貨車，須經過十四天才能完成出賣，在未出賣以前，他每天不能不吃麵包。於是麵包師就預定于一星期後領受商品代價的貨幣而先出賣自己的商品——麵包于車上。在這星期之間，麵包師不僅別離了自己商品的使用價值而且別離了價值。而車木匠方面，在貨車未經造成未經採取貨幣形態之前，就預定自己貨車的價值。這時候，車木匠成爲債務者，麵包師成爲債權者。麵包一經交出債務便發生，經過一定期間，支付了代價，債務就消滅。隨着債務的發生，

貨幣就演了支付手段的任務。

流通手段和支付手段的機能間的差異，在貨幣材料的價值下落時可以說明。爲流通手段的貨幣之力下落爲支拂手段的貨幣之力不變時，這于債務者有利益，于債權者是不利益的。上面說過，爲流通手段的貨幣，是把商品——商品的行程，分爲商品——貨幣及貨幣——商品的兩個部分的。演着支付手段之任務的貨幣，又把前一半行程，再分爲商品——債務及債務——商品的兩個部分。在商品——貨幣的公式上能夠販賣的人，只是有商品而把牠換爲貨幣的人。對於現在有商品或將來有商品而以與貨幣相交換的人們，即令沒有現金，也能販賣。爲支付手段的貨幣，能把市場擴大，不單是目前的價值就是將來發生並實現（爲貨幣形態）的價值，也能使其自由接近于市場。爲支拂手段的貨幣，造成存在於種種期間的商品間的交換關係。生產與實現的期間不同的商品，貨幣都可以把牠們結合起來。做一句話說，貨幣是在期間上把商品聯結起來的。隨着交換關係的發達，爲

支拂手段的貨幣，其任務益見重大。這件事，在資本主義的最新階段，極為鮮明。就這最新的階段說，信用機關網的發達與聯合，無貨幣的結賬制度的發達，以及對於世界經濟的金融資本（與產業資本結合之信用資本）的威力，就成為牠的特徵。

第四十節 鑄貨

貨幣在其自然的形態上，在貴金屬的鑄塊形態上，最能適用於國際的關係。在國內市場，貨幣先以「鑄貨」的形態出現。二十五格蘭姆重量的五法郎的法蘭西銀貨，摩擦的結果，平均每年要輕三密里格蘭姆。但照拉丁同盟所採用的標準，這銀貨要失掉其為鑄貨的價值，須損失其重量二分之一，即百二十五密里格蘭姆。換句話說，每年摩擦去三密里格蘭姆的鑄貨，經四十二年而完畢其全部機能。二四，八七六格蘭姆重量的五法郎鑄貨，具有二十五格蘭姆重量的鑄貨的購買力

。這兩個鑄貨之商品價值是相異的。究竟什麼東西能使牠們同等呢？僅僅是刻印罷了。這種事情，是說明鑄貨這名詞，在純粹價值的意義上，不是貨幣。鑄貨裏面，不僅有金屬的內容，同時還有某種條件的存在。因此鑄貨牠的自身，不能用作爲價值的尺度，僅能用爲流通，支付及貯藏的手段。

金子，在市場的自然法則的本體上，是以假空的（不見的）形態，顯現爲價值的尺度的。市場的各個商品，看來恰似描寫着有勞動價值的某種金屬一樣。市場把這金子所描寫的大小，翻譯爲貨幣的話，恰如依一定貨幣的算定單位而計量一樣。盧布，法郎，金元，磅，這一些，首先就是算定貨幣。

舉個例說：我們知道金盧布有純金一七，四二四陀拉。但爲鑄貨的金盧布，却全不存在。金盧布祇是算定貨幣，例如銀行的賬簿中，在自己的契約證書上，祇以算定貨幣爲問題。只有會計處纔以鑄貨爲問題。表現一定商品的價值的金量，由算定貨幣去計量。就上面所引的例說，軟皮長值價格爲三盧布。價格既然是

價值的尺
度

表現價值，這便是表示在軟皮長靴的價值之金子的描寫上，即在依照勞動價值而和一雙軟皮長靴相同的純金的小片上，一七，四二四陀拉的算定貨幣單位是含有三倍的。這好像是兩重測定一樣。金子是計量價值的。而在這種處所，為盧布的金貨單位，又計量前述的金子。算定貨幣單位，是完成其特殊機能，即完成其為價值尺度的機能的。

着在貨幣材料上的鑄貨的裝飾之約定的性質，表現于鑄貨超越國境而轉移之時，而鑄貨是刻上了國家的印子的。於是鑄貨的裝飾就等於零，牠不被當作裝飾物看待，只被用重量來看待，如果不放慮那鑄貨國對於商品的支付或其他要求而被送還于該鑄貨的本國的話。但是鑄貨的二重性，只有在能夠把刻印與金屬兩事，完全區別的可能性及所謂紙幣存在的可能性上，才能說明的。

第四十一節 為流通所必要的貨幣量

就某一定時間舉例說，例如一星期。一個國家，在一星期內爲通應流通的必需，究竟需要幾何貨幣存在呢？第一，一星期中，爲買進商品的支付，貨幣是必需的。我們試探求某甲在一星期中買進物品的總數看看。（註）在這裏不能不減去不依現金而依信用的買物之差。再求經過乙手而依信用買物的價格額看看。這時，貨幣對於債務的支付，又是必要的。而那債務期限是經過那一星期的。再探求那一星期中經過丙手而支付的額看看。于是就不能不減去相互償還的債差之差。（參照前述第二十節）最再後探求經過丁手而互相償還的支付額看看。

（註）關連于此的，若是同樣商品在一星期中經過幾回轉移，那就各回的購入，須加進結算中。

于是一星期中依貨幣所做的購買及支付工程額的總計。就等于甲—乙—丙—丁。

若是各貨幣單位，在一星期中只做一次工程，換句話說，若是各貨幣單位只回轉一次，那末，貨幣只有依上述的公式而出現時，才有必要。在實際上或許並

不是這樣的。同一的鑄貨，也有在一星期內回轉幾次的。商人得以一千盧布，取得一批商品。他能用一千盧布從伯勞買到兩匹馬。伯勞商人也可以以這一千盧布在同一星期內支付別的商人以償清債務。別的商人又可以以這一千盧布買進某種商品。如這一例所示，同一千盧布，在一星期內回轉了四次了。

又如在食堂上同一食器，平均一日為十個不同的客所用，那麼，食堂必要的食器之數，只是每日客數的十分之一，這是很明白的道理。上述的情形，和這正同。若是貨幣各單位，平均一星期一次以上回轉，例如為三次回轉，那麼，一星期中流通的必要，比較上述定式所得到的，只要三分之一的貨幣。

即 $\frac{\text{甲}-\text{乙}+\text{丙}-\text{丁}}{D}$ 。

流通所必要的幣價量 $\left(\frac{\text{甲}-\text{乙}+\text{丙}-\text{丁}}{D} \right)$ ，我們就把牠稱為「流通價值」吧。

不待說，流通價值，（一）在市場的商品愈多，牠也愈多。（二）商品各單

位平均回轉次數愈多，牠也愈多。(三)彼此相殺的支付(丁)愈多，牠就愈少。
。(四)貨幣各單的回轉愈速，牠就愈可減少。

第四十二節 紙幣

紙幣的起源，多種多樣。有種國家，由商工業信用貸與的手段，變爲補充國家財政上不足的手段，其結果，銀行券變成了紙幣。紙幣在起初時，往往爲事實上存在銀行金庫的金屬金屬的代表者，或爲證券而出現。但到後來，剛才所指摘的金庫裏可代表的金屬消滅了，結果就變爲紙幣。在別種情形，紙幣常直接出現於世上。然而紙幣的運命，毫不依存於那些本性，而依存於有流通價值的那些量的相互關係。被流通着的那些量，(註一)若沒有超過流通價值，^靠即是沒有超過流通所要的金子量，那些紙幣並不至失掉牠們自身的購買力，可以作爲金屬貨幣去流通。(註二) (關於紙幣價值，沒有說明的必要。因爲紙幣自身不是商品，因此，

牠不能具有價值。紙幣流通之時，金子是被保留為價值的尺度的）。

（註一）在紙幣本位制多少鞏固的時代，紙幣也同樣化為寶物。（變為寶物，插足于寶物界）。只要紙幣停止于寶物界內，牠在流通界是不表現壓力的。反之，本位制動搖之時，紙幣即從寶物界，從安全壁櫃，蜜，玻璃瓶，長靴之下，急行到流通的運河，增大通貨的膨脹。

（註二）不待說，粹純紙幣本位之某種自然的鞏固，在任何情形，都不能成問題。問題是在于流通價值那東西不斷的被變化的的一點。（在俄羅斯，收獲實行之時，流通價值最高。）假定流通價值的最小限度相當于一億，最大限度相當于兩億。若是紙幣發行額比兩億為少，在市場擴大到最大限度之時（引導流通價值到最大限度的其他原因，例如貨幣流通的滯塞，或者信用消滅的時候）市場就會感到通貨的顯著的不足（收縮）。其結果，商品價格下落。如果發行紙幣比一億為多，就引起通貨的膨脹，其時，流通價值下落到最小限度。但這件事，也不是不能人工的安定的方法，使紙幣本位比較的趨于鞏固的可能性的。（參看前述第十七節）

金屬貨幣購買力與紙幣購買力間的差異，後者開始于流通着超過流通價值以

上之額之時，在這時候，即開始膨脹的現象。

假定流通價值在那時相當于二億。如果紙幣僅照這個金額發行，那麼，紙幣對於盧布就有盧布的購買力。又假定流通界有四億紙幣的發行。即假定其額較以金所表現的流通價值大二倍。發行券二倍的事實，即對印刷于紙幣的數字二倍之增加，當然是沒有增加市場的商品量。所有紙幣盧布在今日祇能買到以前所能買到的商品之一半。其餘的條件相同時，紙幣的購買力低落到二分之一。即商品的價格增加二倍。（註）這就是說明存在于演流通手段任務的金貨於紙幣間的差異。金子有多餘之時，就流出于海外（追求較廉的商品或較有利的投資方法）或變為寶物（鑽進實物界）。做一句話說，金子有剩餘時，牠立即現出遠心的傾向，牠就從那對於金子評價過少的處所，用全速力逃去。反之，紙幣在這種時候，就現出求心性。紙幣購力一紙落，這些紙幣，更不利于做寶物。在有變故的膨脹之時，紙幣完全不能用為貯藏手段。在這種時候，人們貯藏流通價值減少の商品

，以代替紙幣。這時候，紙幣如起火時的羊一樣，不避火反走向火。這個求心性，祇是使貨幣的購買低落趨于光銳化。

(註) 實際上，依上述定式的流通價值，與發行紙幣量比較以前在一定期間內應支付的債務金額，雙方不能不放棄。因為在支拂債務之時，紙幣對於盧布還是作盧布用。

為收入而發行紙幣的國家，有時代替紙幣的發行或收集軍隊用的武器：食糧及軍需品等，或為城塞的建設或改建，或因建築物而收集建築材料及勞動力等，又或以俸給形態，把紙幣發給自己的代理人。他們依紙幣的援助，在市場徵集他們所必要的商品。這樣的紙幣發行，其性質就是供給國庫以某種收入之一時的租稅。並且這種租稅，不需要徵收租稅的監查人，不需要行政上的手續，也不需要課稅財產的競賣。因為紙幣有這樣的能力，所以不將某種商品投入市場而祇從市場及出商品的像唧筒一樣的紙幣制度發生了，又因其有這樣的能力，將這制度破壞。常常有的，最危險的紙幣的膨脹，是對於印刷機的財政的（因供給國家以收

入）紙幣增發的結果。拿自己的紙幣到市場去搜集實際價值的國家，每因貨幣購買力的低落，不得已增大其發行。額發行額場大，又使貨幣購買力再減少。對於這個的惟一救濟，就是為謀紙幣的流通而停止發行，（註）改用其他的直接或間接稅。但國民經濟因膨脹而愈加強烈的不安定時，這樣的辦法，也愈加困難。

（註）蘇聯曾走過這個道程。從一九二三年八月，為着流通而發行的紙幣，每個月限制為千五百萬金盧布。在近的將來，為着流通而發行的紙幣將完全停止。

膨脹與勞動階級

各人對於各人販賣商品的價格，用相當提高的方法。努力以求脫離紙幣膨脹的租稅。結果，紙幣膨脹的租稅，成為勞動力賣主的最大負擔。因為勞動者不容易隨着貨幣價值的低落而提高自己商品的價格。

第四十三節 不完全價值貨幣

照我們上面的說明（第十六節），鑄造非自由之時（在被封鎖的本位制之下

），鑄貨的購買力與其金屬價值分離。然則牠的購買力，果由什麼決定呢？若干經濟學者，稱印度盧比銀貨——其鑄造是不自由的——為印刷於銀的兌換券。他們的意思，如以為紙幣樣的不完全價值鑄貨的購買力，依發行貨幣量與流通價值間的相互關係而決定，那是正確的。若是在二億金盧布的流通價值以下，發行這個金額的銀盧布以表示所有其他的貨幣，那麼，銀盧布縱令牠只值得七十戈比，也能保持完全的購買力。然若這樣的盧布發行到二億以上，那就牠們的購買力，也如過量發行的紙幣的購買力一樣，全然低落。所不同的處所，只如下述一點。紙幣的價值，低落到無限。（最近數年經驗所示，低落到一兆分之一）。不完全價值金屬貨幣的低落，只低落到其造成的金屬價值為止，（右述用例，對於一盧布，低落到七十戈比）照這樣，不完全價值鑄貨，看來好像一半是從金屬造出的，一半是從紙造出的。紙幣的部分，在膨脹的影響之下，其幣值完全低落。可是那金屬部分的價值只要金屬的生產條件不變，那價值是不變的。

第四十四節 信用貨幣

金屬貨幣，是依資本家的社會生產關係之一切自然發生性而產出的，在這情形，紙幣的發生，是為貨幣機能之一，即流通手段的機能。貨幣的第一主要機能——價值的計量——的實行，只依靠本位制金屬。然而商品直接轉移的任務，以代用物（註）即紙幣行之，亦可以達到某種程度的成功。

（註）菊蒿莖是咖啡代用物，Saccharine 為砂糖代用物。

關於信用貨幣，是依別的機能發生的，即依所謂支拂手段的機能發生的。這種機能，成為信用之全發展的根據。信用，在實際上，像交換社會那東西一樣的

有矛盾。例如印花棉布的生產，必要有棉花，染料，機械，和煤。印花棉布的生產所必要的這四要素，依所謂私有財產的牆壁而被劃分。印棉花屬於栽培主，煤屬於煤公司，機械屬於紡績業者，染料屬於化學工場。

然則信用究竟是做什麼？對於這樣的劃璧的信用關係，是怎麼樣一回事？一方面，信用好像能絕滅這樣的障壁。棉花，煤，及染料，不依貨幣而依信用，無賠償的讓渡于紡績業者。為私有財產所分離的生產手段，賴信用的援助而相遇了。

但在另一方面，信用又隨處擁護着那表面上似是絕滅的這些障壁。購買的人，無論如何，總不能不交付，而且不能不在某一定的期限內支付。在不說何種期限的交換的自然性上，信用是很頑固的努力要記入正確的期限。紡績業者何時可賣掉印花棉布，何時可得到為支付用的貨幣，他全然不知道，但在以信用領受棉花之時，却是正確的規定支付的期限的。信用這東西，投之于債務者，恰像小孩以繩繫肉，投之于犬一樣。犬把肉吞下了，小孩們就牽着狗走。日常生活上的信用的矛盾，表現于破產之時，表現于以信用取得的價值之後不想趁機會再投出或不能投出之時。這個矛盾，在破產為常態而支付為例外的恐慌時，被現得更明白。

信用的矛盾，不能不反映到信用貨幣特別是銀行券上。銀行券雖發生于商工業信用化的過程，而以本國的信用商品回轉，爲自己的支柱，這種銀行券，總想以或多或少的「正貨準備」之形態，而依據于金子的現金。正貨準備之于銀行券，正和競技場玩把戲者之于網一樣。玩把戲的，如果失掉平衡了，即向着網突走。銀行券的所有者，在他知道任何時可以把銀行券換成金屬時，他便感覺到非常的愉快，這雖然是我們虛構的問題。通常，銀行券只有僅少部分交換現金。公衆確信銀行券可無障礙的與現金交換，自然不選擇攜帶不便及被摩擦的金貨而選擇銀行券。銀行券交換現金的事，只在這交換純粹以交換爲目的之時（把多額的銀行券交換金貨）實行，或在爲支付海外而交換之時實行。但若交換在實際上是對于銀行券不信的結果，以及這交換帶有民衆性質時，通常是停止兌換。（例如一八四八及一八七〇年的法蘭西，一九一四年的全歐羅巴。）

銀行券金

就英國說，即在前世紀最強烈的恐慌時代，也沒有過民衆擁到銀行去把銀行

屬準備的
意義

券兌換金貨的實例。英國對於銀行券的金屬準備，比較無論什麼事都是有意義的。

這究竟是回甚麼事？正貨準備，祇有作為交換基金是必要的。正貨準備的要求，是統制銀行券發行的手段。這是拘束銀行券發行銀行，為保管多餘的發行，使擔負銀行券發行之責的。固然，一國的信用制度，在全體愈受有比較多大的信任，銀行券正貨準備的意義就愈加不要緊。英吉利的銀行法，並沒有考慮到這件事。英倫銀行低度的限外發行（由一八四四年所謂比爾法律確立的），是由政府對於很自由的銀行券發行的恐怖所說明的。然而這種發行，容易享有信用，助成極輕率的投機，甚至造出膨脹的現象。人們所想像的，以為限制信用，可以預防產業的恐慌。在一八四四年法律未發布以前，所謂銀行派（杞維克，佛蘭爾頓等）曾指摘過銀行券發行，不依據信用工具的必要而依據貴金屬現實的貯藏，是如何不利。可是他們的論敵的（註）意見占了勝利，羅巴比爾的法案却被採用了。

〔註〕 屬於所謂「貨幣流通」派的經濟學者，如李加圖，托勒恩斯等。

不待說，比爾法律不能防止恐慌，反之，在一八四七年，一八五八年及一八六六年的恐慌時代，那比爾法律的効力不能不暫時停頓，認可銀行券爲限外發行以上的發行。

僅僅在十九世紀後半，鑄造制度與會計機關的一般的發展，在英吉利，使爲信用工具的銀行券的意義，大大減少了。關於限外發行額增加的問題，也失其尖銳了。

德意志法蘭西兌換券發行銀行的發行制度，比較更呈活氣。其銀行券的發行，對於正貨準備條件，只要僅少的程度。

摘要

(一) 全商品世界如個別商品一樣，分爲兩極：使用價值之極印普通商品，價值之極印貨幣。

(二) 貨幣的主要機能，是價值的計量和表現。又貨幣能完成所謂流通手段，支拂手段，貯藏手段的機能。

(三) 在貨幣上的商品價值的表現，稱為價格。價格能夠表現價值，或是正確的，或是不充分的，或是有餘的。換句話說，價格或與價值同等，或比價值少，或比價值多。

(四) 為流通手段的貨幣，把「商品——商品」的交換，分為「商品——貨幣」及「貨幣——商品」兩個部分。為流通手段的貨幣，成為商品世界的中心。諸商品間的關係，由貨幣的媒介而失其偶發性。交換，早就不存在於兩個商品所有者之需要與供給的一致。

(五) 流通所以必要的貨幣量（流通價值），等於用現金販賣的商品的價格總額，加上有期限的債務支付額（除去相殺的支付），而以這期間中一切貨幣單位平均回轉數除之而得。

(六)鑄貨的機能的意義(流通上的意義)與鑄貨所含有的貨幣金屬的實際價值，必須加以區別。前者如果有完全價值的鑄貨，與後者大體一致。前者如果是完全不價值的鑄貨，比後者為大。最後，在前者被保持的時候，後者的完全消滅的一事，就促使紙幣的發行。

(七)要使紙幣或不完全價值貨幣，與完全價值鑄造比較不至失其價值，其流通額以不超過表現于貨幣商品的流通價值為必要。不完全價值貨幣，只低落到真實的金屬價值為止。

(八)紙幣是沒有何等制限，為補充財政的不足，而由國庫發行的。這些紙幣由國庫來收回，是毫無保證的。這樣的紙幣流通，發生過剩的危險(膨脹)。信用貨幣(銀行券)，是為謀商工業的信用化而由銀行券發行銀行所發行的。信用上的商工業的必要，成為那銀行券發行的自然的境界。信用貨幣，依其所表示的信用而支付之時，不能不仍返還于銀行。

第八章 剩餘價值

第四十五節 勞動價值法則與勞動力的販賣

關於交換社會中生產的主要整理裝置，即勞動價值法則，上面已經說過了。

我們已經看到過靴匠和裁縫，鐵匠和桶匠，織工和車匠等，他們都是必要的生產手段之所有者。他們或住在自己的小工作場，或住在市場，或成爲商品的生產者，或成爲賣主而出現，或成爲原料與生活資料的買主，都是交互地存在着。但是我們對於老早過去的問題，暫且不論，這里只觀察散在我們周圍的事實。

資本家的
生產

我們走到鄰近的資本主義的工廠看罷。這工廠或是用最新的技術構成的？或是仍用以前的方法轉運的？又，在工廠之中，勞動者的勞動時間是八小時或是十六小時？又，他們或以魚類維持生命，或午膳陳列三肴？這一切的事情，無論怎

樣，都可存而不論，只有下述一件事，是毫無疑問的。即，在工廠之中，即是一釘一料之微，也都不屬於他們所有。那個把構成這工廠的生產手段都結合起來的所有主，在以前工廠還沒有移到股份公司時，他靜坐在便利的辦公室，把電話機放在手旁，無分晴雨，都從事於同樣的生產。到了今日如果直接的生產者販賣某種商品於市場時，那就無論什麼情形，這商品決不是他的勞動所結晶的商品。資本家對於市場，是主要的賣主，而且是買主。他們不僅需要優良的使用品，並且他們的工廠或工作場，還吸收一切的煤和鋼鐵，一切的棉花和絨毛，做一句話說，構成着在市場上販賣的商品集大成的一切生產手段，都完全為他們的工廠所吸收了。我們在上面所揭出的「商品——貨幣——商品——貨幣——商品」那個定式，早已不是市場的特徵，而為「貨幣——商品——貨幣——商品」的定式所代替了。如上所述，直接的生產者，不單是產業資本家的姿態，並且還藏着批發與小販商人的姿態。

如果直接的生產者，完全被驅逐於生產手段的市場之外，如果他在使用手段

在資本家
的社會的
價值

的市場，不販買一點什麼而只購買市場惡劣的東西，那末，結晶於商品的這個生產者的勞動，到底還算是生產的整理裝置嗎？又，勞動價值法則，在勞動不僅不是世界的領主，並且也不是市場的領主的處所，還會保持着自己的勢力麼？

對於這種問題，不能不明白的解答。

資本家雖是自己企業的組織者（雖常常只是名目上的），却決不是市場的組織者。在資本主義之下的市場，與在簡單的交換社會一樣，自然性（註一）還是繼續的支配着。一般的市場，是不認識經營的主人的。他自己是交換社會的主人。在市場裏，只有以自己的血汗養活市場的服役者，才能存在。這些服役者，當市場發生食慾時。他們以發狂的速度，把許多商品投進市場去，等到市場吃飽了而胃納苦於不消化時，他們又懶惰起來。然則所謂市場的服役者到底是誰呢？資本家把自己的手，看得太尊重了，不會為市場生產什麼東西。為要使資本家之組織的勞動，不妨礙我們，我們更加容易把他完全驅逐於生產者的集合體之外，為

要便於切斷利票，可以把剪刀給他。今日一切的工作，依雇傭者的手足與頭腦（註二）製造出來的股份企業的利潤，都流入到他的荷包了。這種事實，在資本主義之下，就是說直接的生產者即是市場真實的服役者。用資本家的社會的名詞來說，就可以稱他做雇傭勞動者。對於市場成爲生產者的他，是一個具有生產者的集合體之全權的會員。

（註一）如上所述，我們知道新提嘉與托拉斯，不是變更這個問題的東西。縱令在結合體的內部，沒有競爭，但各種結合體反因此更加鮮明的互相競爭起來。

（註二）關於支付最多的雇傭頭腦勞動者真實的階級性的問題，下面再講。

從無到有的路程上的商品的步驟，一概是活的勞動。實際上，技術越是發達，勞動越是爲着商品生產選擇捷徑。譬如不支出打禾的勞動，而先爲打穀棒與電氣發動機的生產支出勞動；不編織女機而先製造編物機械。換句話說，即是在生產使用手段以前，先生產機器，原料，補助材料等的生產手段。但是這些「捷徑

，並不違犯價值法則。生產手段與使用手段一樣，都是商品。這些生產手段，不能不依自己在市場的交換關係，以表現自己的生產者的社會關係。只有結晶在這些生產手段裏面的社會平均必要的勞動，才能使這些手段成爲等量。生產手段，也同樣是被消費的，是被消費于生產上面的。因此，這些手段的價值，當消費之時，並不消滅，而是被轉化爲由牠們造成並且借牠們的援助而造成的生產物。絨毛的價值，是由農民飼養剪毛的勞動製造的。紡績業者把絨毛，補助材料（石炭，塗油，染料等）的價值及一部分的紡績機器（註）的價值，轉化於紡絲。他把活的勞動和那結晶於原料，補助材料，及機器上的死的勞動結合起來。即是結合新的價值於舊的價值。這樣，紡絲的價值，一方面是由絨毛，補助材料，及機器的生產，他方面是由支出於紡絲的勞動量，製造出來的。那用自己的機器變紡絲爲織物的織工，把紡絲的價值，和用自己的勞動所產生的新價值相結合的。一部分機器的價值，轉化於織物。把織物交給裁縫，縫成衣服，也是經過同樣的過

程。這樣，資本首先是價值的總量。因為結晶於生產手段上的勞動，在社會的意識上雖採取資本的形態，但是問題的本質，並沒有變更。資本的各要素，只要有勞動結晶在牠的當中，就是這樣的。如果能夠造成一種生產是由資本所調劑的幻影，那末，社會勞動之結晶物，就採取資本的形態了。在資本主義之下，勞動價值，很明顯的是存留為生產的整理裝置的。不僅是那一點，我們後面還要講的，只有在資本主義之下，勞動價值法則和現存於資本主義的矛盾，纔成就必要的運動與發展。

(註) 例如紡績機器，從開始使用至完全不能使用為止，假定可以製造二十萬波特的紡絲，那末，每一波特的紡絲，應該含有 $\frac{200,000}{1}$ 的機器的價值。

第四十六節 價值界限內的剝削

在奴隸所有的社會裏，剝削生產者的方法，是簡單而且明瞭，奴隸所有者，

用鞭笞強制奴隸，使奴隸爲他勞動。主人奪取奴隸的勞動生產物，只換以維持生活所必要的東西。換句話說，主人以直接的強迫，奪取奴隸的剩餘生產物，只留點必要的生產物給他。在交換社會中。組織的剝削，似乎沒有存在的餘地。主人與奴隸的關係沒有了，只有購入與販賣的市場關係。似乎只有價格與價值有偏差時，剝削才有可能。市場的條件，假如強迫含有百五十時間社會平均必要的勞動的貨車，與僅含有五十時間的同樣勞動的。錯羅托尼支的黃金相交換時，這種契約，很明顯地對於採金者及其他金所有者，是有利的，而對於車匠，是不利益的。但是這樣一來，希望做車匠的人，不見得很多，金所有者對於他們，不見得常常可以爲組織的剝削。第一，簡單的原因，就是人們感覺必要的貨車的數目，事實上，是受限制的。（註）其次，因爲車匠這樣手工業不利益，或是使許多車匠，離開這種職業，或是瀕於死亡的飢餓，致使他們的數目減少。因此，這種手工業，就復變爲有利了。在交換社會的條件之下，某生產者變其他生產者的組織的剝

削，以及生產者被非生產的分子的剝削，這些事實，好像沒有存在的餘地。可是事實上，適得其反。交換關係並不滅絕剝削，反而使牠尖銳化；並不滅絕社會階級的分化，反而使階級的矛盾尖銳化。市場不單是助長貨物在社會的交換，並那分爲生產者與剝削者之社會階級的構造更加尖銳化。這是什麼原因呢？市場不知有所謂人種的特權及身分上的特權，就市場說，沒有「誰」的問題存在，只有「要什麼」，「多少錢」的問題存在。然則這種市場何以有成爲組織的階級的剝削之工具的作用呢？在市場的關係上，迫得勞動階級爲剝削階級，資本家及土地所有者而勞動，只能得到維持勞動能力所必要的東西，而不能不把自己的勞動全部生產物交給這些人，像這種構造，實是狡猾之至。

（註）不待說，金的所有者，因爲要賣買這些東西，可以利用廉價的貨車。但商業的目的，是在利潤。商業的流通之形態，不單是「貨幣——商品——貨幣」。第二的貨幣，必須較大於第一的貨幣，否則，一切的行爲，便失掉牠的意義。貨幣(d)不能不產生利潤。但貨車的價值，在

原則上，不依車匠販賣，而只依商人來販賣，是不能增大的。何以能組織的受取利潤？這個問題，現在我們要來解決。依利潤而生活的全社會的階級，何以能夠存在呢？

但是這種祕密，經馬克思解剖以後，極其簡單。市場只知道價值的一個名辭。市場用這個名辭翻譯一切的東西。生產物成爲價值時，剩餘生產物必須成爲剩餘價值。但問題却不在於名稱的變更。交換的矛盾，造成了一種取得剩餘生產物的新方法。在交換社會中，一切人都是買主。但是購入，必要成爲等價。等價只有依販賣的方法。（註）才能獲得。因而在交換社會中，一切人又必須成爲是賣主。但因爲要販賣，就不能不生產，或取得他人的生產物。可是因爲要生產，又必要生產手段。生產手段，在社會主義的社會以前，只是支配集合體各部分的全集合體之存在的基礎。然則社會的某種人員，既沒有生產手段，又沒有取得他人的生產物之可能性，像這樣的人能夠販賣什麼呢？在他只有一件事存在，即是自己的勞動能力。他只能把自己的勞動能力，變爲販賣品，變爲商品。如果牛酪農場的經

勞動能力是
商品

營主，把牝牛看做是生產牛乳的機器，那麼，交換社會就是把那些離開了生產手段的人員看做是生產勞動力的機器了。

(註) 我們現在對於以直接勞動獲得貨幣的採金者，不當做問題看。

商品是必須有使用價值的。然則「勞動力」這個商品的使用價值是什麼呢？要回答這個問題，先要觀察買主怎樣使用這個商品。買主引誘賣主到某場所，並且在那裏，使賣主不能不在勞動的過程，流出勞動力。勞動，那是勞動力的使用價值之名稱。在這種情形，勞動並不是從那造成長靴肥皂或蠟燭等具體的方面，表現出來的。勞動力的買主，對於生產那東西，並沒有利害關係。在那裏，只表現着由交換社會的勞動力之一般的貯水池流出來的小流的勞動，即以價值的形態凝結於生產之抽象的勞動。買入勞動力時，以領受新的價值來替代那預支的價值，這才是資本主義真實的目的。不待說，新的價值，當然是在以前的價值之上。如果不然，便失掉買賣的意義。在生產力的條件，只能養活直接的生產者而沒有剩

餘生產物存在的社會之中，一般是沒有剝削者，特別是資本家沒有存在的地位。我們的資本家，不單是爲着工蜂，並且是爲着雄蜂，而住在充滿蜂蜜的箱子裏。若果與我們的資本家有關係的直接勞動者，從質的方面說如不是屬於中等以下的標本，那末，他的活的勞動生產物，有以區別爲必要與剩餘兩部分。取得剩餘部分的方法，是被那變勞動力量爲商品的一事實所註定的。實際上，勞動力這個商品的價值，與一切價值一樣，牠的生產，是依社會的必要的時間所決定的。換句話說，勞動力的價值，是必要生產物的價值。支付勞動力的價值這句話，到底是什麼意義呢？這就是支付必要生產物的意義，即支付勞動者的衣食住的意義。所謂利用勞動力的使用價值，到底又是什麼意義呢？這就是取得勞動的全生產物的意義。資本家領受全生產物的價值，只給以必要生產物的價值，而完全無償的領受剩餘生產物的價值，即剩餘價值。在剝削者方面看來，早已沒有鞭笞之必要了。資本家對於他用完全的價值。（註）買來的這個勞動力，能夠「爲忠實的感謝」以

支付的。這樣，他就完全無償的領受剩餘價值，即領受生產物的價值與支出於這
個生產物的勞動力的價值之間所存在的差額。

(註) 我們後面還要講的，他不做這種事情。

第四十七節 資本

諸君要買酒的時候，無論諸君願意與否，總要注意到酒壺。勞動力也是一樣，僅僅買一個，是不行的。一定要有一種海綿，以及收高價的勞動之濕氣，不使牠有無益的流出，生產手段——即工具，原料補助材料，對於這種海綿是有效用的。這些東西吸收勞動，而勞動又把這些東西變成新的生產物，並且附加新的價值於這些東西。勞動者因為他自己由生產手段的所有被解放出來，所以提供勞動力於市場。資本家因為他同時可以買到他所必要的生產手段來使用，所以購買這種商品。牡犢住的牛欄，比牡犢的價值還高，這是常有的事。但只有牡犢能夠成長

不變資本
與可變資本

，牛欄是決不會成長的。資本家只渴望着到了他手中的社會力——即價值之成長，他購買生產手段，是不得已的。這些生產手段的價值，是不能成長的，好比小兒吞入的銅鈕扣一樣，那價值雖滲入生產過程中，但仍舊由生產過程出來。原料及工具被消耗了的部分之價值，只是被轉化於生產物。能夠成長的東西，只有資本家對於勞動力的購入而墊付的價值。更正確點說，作工以後，才領受自己的工錢的勞動者，就是先借給於資本家的價值。一部分的資本，因其他的部分能夠成長，不能不犧牲而消滅。又有一部分，因其他的部分才能開始買入勞動力，就不能不開始買入生產手段。一部分的資本，因為其他的部分能夠成為可變的量，所以不能不看作不變的量，於是資本就被分為不變與可變的部分。資本的不變的部分，支付於生產手段，其可變的部分，支付於勞動力。（註）

（註）馬克思因為要為簡單的表示，用 C (Constante) 表示不變資本，用 V (Variable) 表示可變資本，用 M (Mehrwerth) 表示剩餘價值。

直到馬克思才發現的這種區別，資本家是完全不知道的。在他看來，一個盧布，和別個盧布，是同樣的價值。但是狼即令不知道牠的齒是被區別爲大齒、牙、根齒，却常常正確的保有自己的齒。資本家也是一樣的，他並不想考慮他所有的盧布區別着自己的職務的問題，他只知道他的資本是逐漸生長下去這一件事。他真正相信：這個最愉快的過程，不僅是使得那給了勞動者五戈比的那一部分的資本膨脹，而是使得全部資本膨脹。他的資本膨脹了，他似乎餓得很利害的樣子，飲着爲價值源泉的勞動力。但是在資本家看來，好像他的資本，把價值的源泉，拿到自己的內部即自己無底的大腹中去一樣。

資本的變型（形相的變化），當牠以貨幣的形態，出現於市場時，就開始了。資本就以生產手段與勞動力這種商品形態，從市場走出去了。資本家完全由賣主取到生產手段了。這種事情，對於勞動力，不能這樣做。資本家是要把這種勞動力和那賣主的勞動者，一起引到使用的場所的。這種事情，正和爲了自己的乳兒

而購買婦人的乳，就要連同那賣乳的乳母一起引到育兒室一樣。

但勞動使用的範圍，即是生產的範圍。在那裏，勞動者把持生產手段（不是
在法律上而是在技術上），對於這些生產手段，進行一系列的便宜的機器上或化
學上的變更。在那裏，生產手段又把持勞動者，由勞動者方面，絞出他所賣出去
的勞動力。生產手段與勞動力合流，……於是資本主義的世界之神祕，就完結。
採取了生產的形態之資本，完結成長的過程了。……從這過程出去的資本，再變
為輝煌的非個人的貨幣形態，為投入於新的循環而出現於市場。

資本家不問把資本比喻為商品形態，生產形態，或貨幣形態，他只注意一件
事，即價值、貨幣。即令第一回，資本由生產方面，以一千雙的長靴之形態出現
，第二回，就是二千雙的形態出現，但這種事情本身還是不適合於資本家的。因
為在這期間，長靴低落三倍的事情，也是有的，這樣，不徒沒有增殖價值，反而
得到減少的結果。在資本家看來，他的資本之自然的形相，是不重要的，重要的

只是價值的形相，資本的靜止，是不重要的，重要的只是牠的運動。資本不是機器，烟草，也不是石油，而是價值。但成爲化石的價值，不過是寶物，却不是資本。被結晶於價值形態的死的勞動，開始把捉活的勞動，這樣，價值得到自己增殖的時候，牠才成爲資本。價值於資本，不過是社會的關係。同等的生產者之社會的生產關係，是被表現於商品的價值。所謂資本，是變爲勞動力的賣主的生產階級與以購入勞動力的方法掠奪剩餘生產物的階級——即資本家階級間關係之表現。

關於商品的兩極，即使用價值與價值間存在的很深的矛盾，我們最初在前面講過了。在商品的勞動力裏面，使用價值與價值間存在的矛盾，已經採取了一定之價值的表現。

這種矛盾的生產物，是採取剩餘價值的形態的。想得到剩餘價值的希望，是進行生產唯一的發條。像上面的那種東西，即是商品的矛盾之原動力。

第四十八節 超越剩餘價值

商品以自己的「個別的價值」，由生產界出現於市場。在他里，商品產生平均的市場價值。假定工場主甲把含有二萬五千小時的勞動的一千雙長靴供給於市場，那末，一雙長靴之「個別的價值」是被決定為二十五時間。但是社會對於一雙長靴，或許平均只支出二十時間，那末，甲的一雙長靴之「各個的價值」，全體上，是五時間在長靴的市場價值以上。

有「個別的價值」與商品之單位，因為得不到利益就被擱置了。反之，用市場價值以下之「個別的價值」而容易出現的商品之單位，就給資本家以超越剩餘價值。這種超越剩餘價值，在資本家方面，是最蠱惑的東西。牠不僅約定對於他的資本給以愉快的增殖，並且還使他成為市場的主人，使他能在市場價值以下，出賣商品，得到利益。

如果生產界是資本家和勞動者的鬥爭舞台，那末，市場就是資本家與資本家的鬥爭舞台。這個鬥爭的勝利，是依着誰能實現更多的剩餘價值一事而決定。

我們知道，以前一方面追求價值，同時，變為追求超越剩餘價值，現在却都變為想追求超越剩餘價值了。

資本主義
與生產力
的發達

道路只有一條。我們前面已經講過，價值是勞動生產力之逆的指數。勞動愈加是生產的，那末，對於商品各單位，勞動時間的消費更加減少。關於生產力的發達這個問題，實際上並不感覺興味的資本家，在技術上的進步之車上，備好了馬，曳着車子向前方走。實際上，他特別曳着這車子前進。資本家要發生超越剩餘價值，必要有兩個條件。第一，他必要實施多少的改良，以增大勞動的生產力。第二，這種改良，必須是他的競爭者所沒有實施的。我們的資本家，總想努力把技術上得到進步的車子，拉到自己的馬車間裏，加上七個鎖，緊緊的關在裏面，但是別自資本家，同樣的期待這種事情，結局，在一局部發生的勞動生產力一切的

不利於資
本家的改
良

向上，就普及於那產業部門的全戰線。

雖說如此，一切勞動生產力的增大，不能都認為有利於資本家。假定敷設鐵道，用資本主義的方法，實行土木工事。因為這個目的，要供給二百個土工，每日十時間，一共三百天，才能竣工，換句話說，要支出六十萬時間的勞動時間。又假定供給一個機器於道路的「營造者」，須用十個勞動者，同樣做三百天，完成同樣的工事。在這種情形，機器那東西，含有五十萬時間的勞動。為要實行這項工事，那件機器，恰是夠用，這項工事完竣以後，那件機器，就變成無用了。這種事情，就是表示這種土木工事，需要五十萬時間和 $10 \times 10 \times 300 = 30,000$ 時間，合計五十三萬時間。那末，就是表示 $600,000 - 530,000 = 70,000$ 時間的節約。然則資本家同意以這種機器替代勞動者嗎？決不同意的。為什麼呢？因為只是與勞動者有關係的他們，不是支付勞動，而是支付勞動力。即使我們說在六十六萬時間裏面，他們無論在什麼情形，都沒有支付到三十萬時間以上，這是沒有錯

誤的。但是機器的價值，他們是不能不全部支付的，因為別的資本家，已經從這種機器，取去剩餘價值的果實了。於是成了如下的計算。在不採用機器的勞動之下，不能不支付三十萬時間。在採用機器之時，就不能不支付20,000十 $\frac{30,000}{2}$ 即 515,000 時間。從社會的勞動之見地看來，機器給了七萬時間的利益。從資本家的見地看來，機器給了二十一萬五千時間的損失。從全體講來，資本主義在其發展的途上，只有使生產力發達到某種程度，但在這種限度以上，資本主義由助成者變為制動機了。

第四十九節 絕對的及相對的剩餘價值之生產

如讀者諸君所知，超過剩餘價值，確實是代表不安定的收入。促進改良的那種改良，一旦普及於一般，牠就馬上會消滅。

但技術的發展，與資本以更確定的利益，這是基於如下的理由。無論怎樣的

剝削者，剝削被剝削者的全勞動日，是不可能的。剝削把勞動日分爲必要與剩餘兩部分。必要時間中，生產者爲自己而勞動，生產生產物之必要的部分。這必要的部分，直接或在交換後，爲着他的勞動力的再生產，給以一切必要的東西。剩餘時間中，他爲雇主而勞動，這不是因爲他的雇主有奴隸所有者，封建諸侯，或資本家的名稱，而是爲他生產剩餘生產物。如馬克思所述，只有以下的不同之點：即在奴隸方面，勞動日被支付的部分，好像沒有支付一樣；在勞動者方面，沒有支付的部分，好像支付了一樣。可憐的農奴，一週間，在自己的耕地，工作三天，在地主的土地，工作三天，必要時間與剩餘時間的區分，毫沒有罩着假面。

榨取率

在一般的剝削者，特別是在資本家，有兩件關心的事。第一，儘可能的，要把生產者的勞動日延長。第二，儘可能的，要把必要時間縮短。無論那一種，剩餘時間的延長，是伴着剝削率，即剩餘時間對於必要時間的比例之增大。這種關係

，在資本家的生產上，是採取剩餘價值與可變資本之比例的形態的。（註）

（註）剩餘率是 $\frac{1}{2}$ ，勞動力每日的價值，假定是一盧布。勞動日中，附加於生產物的價值，是二盧

布。這種事情，表示剩餘價值是一盧布，剩餘率是 $\frac{1}{2}$ 即 100%。

勞動日恰如一根絲，資本家保持一部分，勞動者保持其他的部分。資本家首先引長這絲，儘可能的，引長自己一部分，以後，儘可能的。殘留一小部分於自己的敵人。

絕對的剩餘價值及
相對的剩餘價值

這樣，資本家有兩個增殖剩餘價值的方法。（一）儘可能的，延長勞動日；（二）減少勞動力的價值。在第一的方面，我們依照馬克思的術語，以絕對的剩餘價值之生產為問題；在第二的方面，我們以相對的剩餘價值之生產為問題。

資本家因為要生產這種相對的剩餘價值，必要有技術的援助。以勞動者對於採熱及燈火支出的項目為例罷！一年之中，勞動者所必要的這處薪柴，暖爐的修繕，燈油等假定體現百五十間社會必要的勞動。並且假定該國勞動者都使用中央

發電所的電熱與電氣。那末，各勞動者住宅的採熱與燈光，現在，一年中，只體現七十五時間。勞動力的價值，一年間，減少七十五時間，如果一年的勞動日，全數以三百尺計算，那末，一天就減少十五分。於是必要時間，減少十五分，剩餘時間就增大了。

這樣，必要勞動時間，因織物，長靴的生產方法，岩鹽的採掘與運搬等改善的結果而減少，同時，剝削率因此而增大。

這樣，在滿足勞動者的需要之生產部門，勞動生產力的增大，是增大剝削率，給以相對的剩餘價值。

技術的進步，更加廣泛的，為那些能力不足的勞動以及還沒有成長的勞動力，為婦人與兒童，開放着工廠的門戶。

我們再以相對的剩餘價值的源泉，作為問題來研究。這問題的本質，不單是婦人及兒童之力，較低廉於男子之力。更其重大的，是勞動階級的再生產這一件

婦人及兒童的勞動

事，帶着其他的性質。養育未來勞動者的勞動者之妻以及這些未來的勞動者，都被變爲現在的勞動者了。婦人以及扶養兒童的價值，由家庭之父的勞動力之價值計算而被抹煞了。結果，再表現出爲必要勞動時間的減少與剝削率的增大。

使用在牧馬場的牝馬之力以上的勞動及過小的青年勞動，是一種損失。但這種事情，是因爲除掉飼養馬匹以外，沒有別的方法，可以得到馬匹。在勞動階級一方面，問題是不同的。如果兒童的勞動，根本上把他們的力浪費了，那末，在兒童方面，這是不好的事情，資本家也有多少不安。但是勞動階級的再生產，不單由內部纔有可能，即是由外部也是可能的。勞動階級吸收由農民及小資產階級分化出來的各要素。他們是急速的補充着逐漸減少的世襲的無產階級的陣列的。

如我們所知，在資本家的社會，技術的進步之動力，也是採取價值的表現。社會在其與自然的鬥爭上，決不努力增大自己的力量，好像只有價值，向着自己增殖前進。但在那裏，却表現出使用價值與價值間存在的矛盾。技術的進步，不減

少商品的使用價值，往往還使牠增大。不僅這樣，機械的織機之實施，不僅要使以後被製造的印花布低廉，並且要使以前被生產的印花布低廉。新機器的實施，同時，減少舊機器的價值。將來資本增殖有增大的希望之一切改良，是伴着已經存在的資本之價值的下落。

摘要

(一) 因為以取得剩餘價值之目的，想在勞動的過程，利用勞動力，所以購入勞動力，這種事情，是構成在交換社會剝削的基礎。

(二) 剩餘價值 (M) 是勞動力的價值與在勞動過程被製造的生產物的價值之間的差異。

(三) 勞動力的價值，等於其生產所必要的使用手段的價值。

(四) 因依着購入勞動力的方法，想取得他人的勞動生產物，故企業家不能不先付生產手段與勞動力的購入手段。先付的價值，在剩餘價值與他結合時就增

大起來。用取得剩餘價值的方法而增殖的價值，名爲資本。這樣，因爲要取得剩餘價值，資本就成爲必要。勞動力的買主，不能不是資本家。

(五) 生產手段的價值（這是不變化而轉移於生產物的），構成不變資本（Q）。勞動力的價值，——在勞動的過程，因此得到從新被造成的價值，並且只有這種價值，特別進行增殖的作用——，名爲可變資本（q）。

(六) 勞動者爲勞動力之價值的再生產所支出的勞動日之一部分，構成必要勞動時間。他爲生產剩餘價值所支出的勞動日之一部分，構成剩餘勞動時間。

(七) 剩餘價值對於可變資本的關係，同樣，剩餘時間對於必要時間的關係，構成剝削率或剩餘價值率。

(八) 剝削率或因勞動日的延長（絕對的剩餘價值之生產），或因必要勞動時間的減少（相對的剩餘價值之生產），可以增大。

(九) 必要勞動時間之減少，依下列二事而成就：(a) 勞動者的剝削率增

大着的生產部門中勞動生產力之增大；（一〇）引誘勞動婦人或兒童為雇傭勞動。

（一〇）如果企業家，在自己的地方，能夠提高勞動的生產力在通常（社會必要的）率以上，那末，他的商品，可以實現超越剩餘價值。因而這種超越剩餘價值，在成就了的改良一經普及而成為一般的時候就消滅。

（十一）想獲得超越剩餘價值的希望，是資本家社會中改良技術的唯一有力的原因。

第九章 利潤，生產價格

「剩餘價值，經過幾多的細流，流入於支配階級的荷包。一部分入於資本家自己之手，這就是利潤。一部分入於土地所有者地主之手。（地代），一部分以租稅的形態，被資本家的國家徵收。其餘的部分，入於商人，小商人，教會，酒館，藝術家，俳優，資產階級的著述家之手。資本主義制度象養的一切寄生蟲，均以這種剩餘價值生活着。」（見布哈林及普列布拉善斯基共著「共產主義的ABC」）

首先來說利潤。

第五十節 剩餘價值率及利潤率

由勞動者取得剩餘價值，與取得剩餘價值，問題是不同的。為資本家所剝削

的勞動者之數，與資本家的資本，全然不成比例。假定甲乙兩個資本家，同時創設企業。甲創設啤酒釀造工廠，乙創設糖菓工廠。各投資十萬金盧布，兩個資本家，對於自己的勞動者，平均一日，支付一盧布。勞動日是十時間。工作的緊張程度是同一的。做一句話說，兩方面的剝削率，是同一的。現在假定勞動者因為一日勞動力的再生產所費的一切，含有五時間社會平均必要的勞動。因此，勞動日可以分爲五時間的必要時間與五時間的剩餘時間。剝削率等於一〇〇%。領受一個盧布的勞動者，製造兩個盧布的價值。他每日的工作，給了一個盧布的剩餘價值。但是甲的啤酒釀造工廠，有五十個勞動者，乙的菓子工廠，有七十五個勞動者。前者每日剝削五十個盧布的剩餘價值，後者多剝削二十五個盧布。一般說來，對於勞動，爲同一的支付，在同一的剝削率之下的企業，勞動者愈多，就得到愈多的剩餘價值。因為只有勞動者是剩餘價值的源泉。

但經驗告訴我們，產業的企業之收益的程度，不以從事於工廠的勞動者之數

爲轉移。有五十個勞動者的啤酒釀造工廠，能給那所有主以與使用七十五個勞動者的糖菓工廠同樣的別益。燒磚工廠爲適宜的組織，只有極少的勞動者，從事於工作，但是比較使用多數勞動者的某製繩工廠，還要得到更多的利益。如果一切企業家，能夠從勞動者所剝削的一切剩餘價值，都歸於自己之手，那末，這種事情，是不可能的。這種事情，是表示從勞動者所剝削的剩餘價值，在某企業家資本家之間，進行某種再分配，或進行某種分配。這種事情，是怎樣發生的呢？現在來說明罷！

資本家首先對於剝削率（剩餘價值對於可變資本的比率），沒有利害關係，而對於利潤率（即在他手中的每年的資本增殖對於全資本的比率，是有利害關係。如果我們的啤酒釀造業者，投資十萬盧布於企業，經過三個月，得到十萬四千五百盧布（房屋，機器，原料，商品或現金，是一樣的），那末，可以判斷他在三個月間，得到四千五百盧布。這種事情，是說明他以十萬盧布的資本，一年間，

得到一萬八千盧布。這種事情，是說明每一百盧布，一年相當於十八盧布，換句話說，是得到一八%的利潤率。但資本家對於這事，全然不知道剝削率，或同樣的不知道由於單把剩餘價值和可變資本對所得到的剩餘價值率，例如啤酒釀造業者，相當於一〇〇%的剩餘價值率，他是不知道的。

爲什麼一〇〇%呢？資本家一定提出這樣的抗議。被支出於機器或原料的盧布，果不是同一的盧布嗎？這些盧布，不可以給自己以利潤的分配嗎？

實際上，如果只有對於勞動力的購入所支出的盧布，才能剝削出剩餘價值，那末，各盧布，就是可以可以分取已剝削的剩餘價值的了。問題是如次。

某產業部門，例如衣服業，假定牠開始供給高率的利潤。那末，立刻那些探求供給的新的資本，就向着那裏來，信用也流入到那裏來，新的衣服工廠，被創設了，許多做好的衣服就投出於市場。於是做好的衣服，供給超過需要，不能在價值以下販賣。高率的利潤，怎樣能存在呢？反之，某產業部門，只能得到少

許的利潤時，無論那一個新的企業家，就不肯伸手於這種企業。然則那以前的企業家，也只單是繼續維持現狀罷了。像這種產業部門，就漸漸的只有少量的商品供給於市場了。結果，對於這些產業部門的生產物的需要，就超過供給。這樣，價格騰貴，利潤也同時增加了。這種資本的轉移，即資本從利潤較少的地方向着利潤較大的部門的移動，是造成在許多產業部門中利潤均衡的傾向，即平均利潤率（註）的傾向。

（註）我們不過單就傾向說明，因為事實上，各種產業部門及同一部門及各種企業，常常表現顯著的利潤之不均等。

大體上，資本家因為實現他自己的商品，因為要以資本的商品形態，變為貨幣形態，在到處的市場相會而互相競爭，就把超過利潤平均率的剩餘價值的殘餘物，彼此分取了。

我們必須把剩餘價值看做是資本家之某個全階級的基金。（註）在一切企業部門

所取得的剩餘價值，恰像由資本家階級的共通之釜出來的一樣。這些資本家的各個，就以利潤的形態，由這釜取得自己的部分。如我們所知，這樣取得自己的部分，是伴着拚命的鬥爭的。這種鬥爭，首先表現在競爭的形態。但資本家的力量，不在拳頭，而在盧布，是一個人的資本與別一個人的資本相競爭，不是人與人的競爭。所謂資本，好像是資本家的軍隊一樣，盧布好像是這軍隊的戰士一樣。勞動者依照資本家的命令，雖只是爲自己而勞動，可是在資本家看來，是他的盧布，在那裏勞動。因此，他不是依利潤的絕對的大小，來評價他到手裏的利潤，而是關係於自己資本的盧布額與他們勞動者的「勞動」時間數，來評價的。

（註）在這裏，我們是把土地所有者的地代除開，來觀察剩餘價值的。

資本家不僅是資本家的市場唯一的賣主，並且是其主要的買主。他購買構成全販賣物十分之九的生產手段。資本家及以資本家的食棹上殘餘的麵包爲生活的人們，購買大部分的使用手段。勞動階級的購買力，爲社會的總資本中可變資本

的大小所限制。這樣，如果競爭誘起價格的低落，爲賣主的資本家，就因而受損失，那末，爲買主的資本家，就因而到得到利益了。競爭對於資本家階級，不是減少許多的利潤，不過是更均等的分配其利潤罷了。

第五十一節 固定資本與流動資本 資本之有機的構

成

馬克思發行資本可以區別爲不變與可變兩部分。此外還有固定資本與流動資本兩部分的區別，這是一切資本家都知道的，並且還有多少的理解。我們拿某生產過程來看罷！假定現在有紡績工廠的紡績部用全速力在那裏運轉着。勞動力，原料（棉花）、補助材料（煤）、機器、房屋，都參和於這過程。這過程完畢以後，參加於這過程的棉花、煤、勞動力，都早已不存在了。實際上，只有棉花直接加到生產物的棉紗上。諸君在棉紗上，雖看不到一破片的煤，但煤却使棉紗繼了自己的價值。這樣，參加於生產的勞動力，原料、及補助生產物，都完全被使

用了。機器及房屋，問題是不同的。這些東西，在生產物出了工作以後，還是殘留在工廠，不過漸次消耗罷了。由工廠出去的棉紗的各波特，不過從這些東西的價值（註），拿去一小部分。由棉紗得到的貨幣，只把被消耗的房屋及機器的小部分價值，漸次還給資本家。

（註） 出一個照牆，工廠的房屋，建築之後，有五十萬盧布的價值。工廠每年平均有百十萬方埃（Аршины俄國面積度名）毯呢的出品，房屋的修繕，平均每年五萬盧布。經過五十年，房屋只有五萬盧布的價值。房屋表現於貨幣的價值，每一方埃的毯呢，有多少呢？

勞動力、棉花、煤、是流動資本的各要素。機器、建築物是固定資本要素。流動資本的各要素，在生產過程，每一面，都完全消滅。固定資本的各要素，漸次被消耗、這些東西的價值，一點一點的移入於生產物的價值中，一點一點的還到資本家的懷中。

資本區別的兩個方法

可變資本
勞動力

不變資本
原料，補助材料 機器，建築物

流動資本

固定資本

資本家因為要說明他手中的利潤率，把利潤與資本對比的時候，他不僅注意這種流動部分的資本。並且與流動資本一樣，注意含有固定資本的自己全體的資本，這是自明之理。例如上述的啤酒釀造業者，我們知道他以自己十萬盧布的全資本，來除一萬八千盧布的年利潤。雖然在這金額的構成中，被消耗的，並且每年未經更新的建築物和機器的價值，也加入在裏面。

在各種的生產部門或同一部門的各種企業中的資本，是被用種種的形態，區別分為不變部分與可變部分。可變資本對於不變資本的關係，稱為資本之有機的構成。

更明白點說，例如 $5000 \pm 50A$ 或 $9000 \pm 10A$ 那樣，把每百盧布的資本，分解

爲不變部分與可變部分來看罷！ \circ 愈大，資本之有機的構成愈高。

更以具體的數字，舉出一例，說明資本之有機的構成。假定啤酒釀造業者的五十個勞動者與使用人，平均每月得二十五盧布。再假定啤酒平均的流通期間繼續兩個月。（註）在這時候，這種啤酒釀造業者的可變資本，就要二千五百盧布（ $25 \times 25 \times 2$ ），即他在兩個月間，需要那和支給自己勞動者及使用人金額相等的金額。這種可變資本，在商品販賣之後，每兩個月，歸還於他。他就再拿這種資本來連轉。如果我們在上面述過他有總額十萬盧布的資本，那末，這就是說他有不變資本 $100,000$ 盧布—— $2,500$ 盧布 $\parallel 97,500$ 盧布。他的資本每一百，當有九七，五 \circ 與二，五 V 。依以上引用之例，在勞動者之數是同一的時候，回轉愈急速，可變資本，愈加可以減少。如果這個啤酒釀造業者的回轉期間，相當於一個月，他只要一千二百五十盧布的 V 就夠了。

（註）回轉的時間，含有（一）商品被生產的時間（生產期間），及（二）商品爲等待領受貨幣而

流通界的時間。

在上述那樣的可變資本之下，回轉愈急速，勞動者之數即被剝削的剩餘價值之量就愈大。這樣，烤麵包的人——他的資本，例如每三日回轉一次——在三百盧布的可變資本之下，可以維持每日支付一盧布的勞動者一百人。其次，農夫——他的資本，一年只能回轉一次——在同樣的三百盧布的可變資本與同樣的工資之下，僅僅只能支付一個勞動者。

要決定在這種企業一日收得幾多剩餘價值，就不可不知道以下的事情，只要知道這些事情，也就夠了。即（一）勞動力每日的價值，（二）剝削率，（三）勞動者之數。勞動者愈多，而其他條件是同一時，剩餘價值就愈大。這也和其他條件是同一時，牛乳應牝牛之數而增加的情形，完全相同。但如我們所知，勞動者之數，是依可變資本的大小與回轉的速度為轉移。這種事情，是不是說明資本之有機的構成低下（ V 比較的大），或回轉更急速的企業最為有利呢？決不是這

樣，那樣的企業，不過對於資本家的金階級的釜，注入大的剩餘價值罷了。爲競爭所統制的利潤，在平均的資本之下，或許資本家的農夫的利潤比烤麵包店主人的資本家，更爲低下。

因爲資本之有機的構成的低下與回轉的促進，是影響於同樣的傾向（勞動者數之增大）我們爲要把問題弄得簡單起見，所以想再在這章，單說有機的構成之差異。

第五十二節 生產價格

假定某公司的全資本，相當於三百，（註）這種資本，關聯於有機的構成，可以區別爲如次的三部分。卽

1. 不變資本 100 可變資本 1100

2. 80不變資本+20可變資本=100
3. 80不變資本+20可變資本=100

(註) 百萬也好，十億也好，都是一樣的。

又假定金資本不區別為固定資本與流動資本，一年為一回的回轉，剝削率為1100%。

一年的生產物，構成如次。

1. 70+30+60剩餘價值=160
2. 80+20+40剩餘價值=140
3. 90+10+30剩餘價值=120

但因為競爭把一切的剩餘價值（60+40+20=120），變為對於全資本的平均利潤（120÷100%），所以市場價格，不趨向直接價值，而開始趨向新的姿態

生產價格

，即生產費的總額（不變及可變資本）加上平均利潤。這稱姿態，名為生產價格。

這樣，一年生產物的生產價格，構成如次。即

1. $70+30+40=140$ （生產價格比價值低二十）
2. $80+20+40=140$ （生產價格與價值一致）
3. $90+10+40=140$ （生產價格比價值高二十）

第二的資本之有機的構成，與全社會的資本之平均的有機的構成，是一段的，這件事情，特記在這裏罷！（註）

（註） $70+30+90=240$ 不變資本， $30+20+10=60$ 可變資本， $240:60=80:20$

在第二的資本，生產價格何以與價值一致呢？這是因為那有機的構成，是與社會的資本之平均的有機構成相一致的緣故。

在第三的資本，生產價格何以比價值，高一〇呢？這是因為資本相當於一

○，比較平均每一○○的必要，在自己的手中，握着更少的剩餘價值的供給者即勞者的緣故。這種資本的自身，不剝削剩餘價值，牠從比較平均的勞動者所出的更多的第一的資本，受取這種剩餘價值。

在第一的資本，生產價格何以比價值低呢？現在，也同樣的，完全明白了。於此，第三的資本，因為要使自己的利潤平均起來，伸出自己的手了。

結論

(a) 在資本之平均的有機的構成之下，生產價格和牠的價值一致。(b) 如果資本之有機的構成，較低於平均，那末，生產價格就較低於價值。(c) 如果資本之有機的構成，較高於平均，那末，生產價格就較高於價值。(d) 在社會全體的總資本看來，利潤額與剩餘價值額是一致的。(註) 因此，生產價格與價值，是一致的。

(註)關於土地所有者的所得(地代)問題，我們暫置不論。

依自己自然發生的欲求想生產超越及相對的剩餘價值的資本，牠自己就陷入於矛盾。不變資本的各種要素，如機器、原料、補助材料，愈加從工廠驅逐剩餘價值的源泉即勞動者。資本之有機的構成，就增大起來。對於每一〇〇，可變資本，愈加減少起來。在利潤的定式 $\frac{O}{C+V}$ （剩餘價值，分爲先付的不變資本與可變資本），分母愈加增大，因爲第一項C（不變資本）不斷的膨脹的緣故。實際上，分子也增大起來。因爲剝削率增大的原故。但是如果剝削增大到百分之幾十以上，每一個勞動者所必要的機器、原料、及補助材料的價值，也就要增大百分數，如果資本家的每一〇〇，與羹匙一樣，可以吸取利潤的所得，那末，羹匙之數，比利潤之大，更加急速的增大。在那裏，利潤對於各組，愈加減少，利潤之大雖增加，利潤率却低落下去。

與勞動生產力的增大，相關聯的利潤率的低下和商品的下落——這一切的事情，使利潤的甘露減少。各個的商品，對於資本家，就預約這種甘露。（註）這樣

，對於利潤的渴望，就愈加增大。資本愈加不能不投出多教的商品於市場。於是市場就往往苦於胃納的不消化。有時候，銷路的恐慌，甚至動搖資本家的生產之基礎，暴露其全體矛盾。

(註) 雖是改善運輸條件的結果，然還須觀察那多少阻止利潤率低下之原因的資本回轉的促進。資本之新的各個回轉，滲入於共通之釜，對於增大利潤率的剩餘價值，從新吞下。

第五十三節 商業利潤

商業資本比產業資本更早。商資本不是從直接的生產者奪取或購買勞動力，而是奪取或購買生產物。但純粹的商業資本，等到生產這東西成爲資本家的以後，便含有了重大的經濟的意義。在資本家方面，僅僅生產商品，是不充分的，不能不把這些商品賣脫，變爲貨幣。與有名的諺語相反，麵包不能不探求肚子。換句話說，商品除開定做的情形以外，牠一旦出現於世，就必須爲探求需要者而開

始旅行。問題只要是關於各企業內部的整頓而被提起的時候，商品總是由有組織的有計劃的生產界，流入到一切都是「偶然」存在的流通界。大概，在紡績工廠存在一星期以內的幾方埃的印花棉布以後，往往在以後不能不等待長久的期間。但是在一方埃的印花棉布屬於資本家的期間內，牠不僅是只要好好保存不受鼠咬蟲傷就完事的一片織物而是要不斷的取得利潤的一種資本。因此，資本家把自己的流動資本，分爲兩部分。在這兩部分之中，一部分是以原料、補助材料、及勞動力的形態，出現於生產界；其他一部分，是以既成的商品的形態，出現於流通界，以等待需要者。流通的期間，較短於生產的期間時，這樣資本的區分，有時實在不利益。

假定紡績工廠，投入十萬方埃一組的印花布於市場，又假定這樣的一組，平均四星期在生產界，三星期在流通界。不待說，一組由生產去的時候，等到牠實現以後止，工廠的工作，是不會中斷的。例如一組，如果含有二萬的資本，那末

，工廠就不能不要有二倍大的流通資本。就是說：工廠不能不有四萬盧布，其中之一半，被發現於生產界，他一半，被發現於流通界。但最初的休息時間（在生產界的滯留），繼續四星期，第二的休息時間（在流通界的滯留），僅僅繼續三星期，所以商品的一面交代，每月有一星期的浪費。（註）不待說，這等對流，依一系列的條件與首先的信用而被緩和。並且依這種信用的關係，「作用」於企業的資本之大小，容易被統制。但無論怎樣，所謂不能不同時服役於生產界與流通界的事情，通常是分割產業資本，並且把牠削弱的。

（註）流通期間是否等於生產期間？或流通期間比累積遊資的時間還更大的時候，遊資就不出現於市場，這是不難斷定的。

因此，在產業及與商業資本之間，這種分業，就成了有生命的東西。一個出現於生產界，另一個出現於流通界。在產業資本與需要者之間，有批發商人與小販商人買乎其中。同一個商人，能以自己的資本，實現各種各樣的企業的產物。

商人的資本，同樣以商業利潤的形態，努力要得到比例於其資本之大小的剩餘價值之分配。(註)如果力的相互關係，使商業資本家，對於商品，不能不支付得不到平均利潤的高價格，那末。資本早晚就要從商業界流入於工業界了。這種事情，一方面當引起供給的增大的結果，他方面當引起商業的需要減少的結果。工廠的價格，一定會低落到使平均利潤接近於商業資本的限度。

(註) 但不能由這種事情，就斷定商業無論生產物分配的多少，也是便利的方法。現在，完全非生產的相互競爭的商業的企業之勞動者與勤務者，旅行者，廣告事業勞動者所消費的勞動之少許部分，在組織的分配之下，或是必要的。

商業資本對於產業資本的競爭戰，在極困難的內國市場之獨占化的條件之下，如下述兩者之中，一種是存在的。即巨大的商業資本之媒介，全然被排除，產業的結合，與需要者(的機器)或小販商人()，發生直接的關係；或商人他在事實上僅變為工業公司的代理店的煩瑣的條件之下，(不從競爭者購買，

在一定的價格以上不賣，把生產物，弄到手中——這兩者之中，總有一種是存在的。

最後的買主（即需要者）對於商品所支付的價格，是上下於生產價格的周圍的，所以生產價格，就是那種價格的限度。買主無論使用於這種名辭之單純的意義，或使用於「生產的」意義，都是一樣的。這樣，商品的生產價格裏面，就含有生產費與從工業家到小販商人止的資本家的項之一切瑣環的利潤。

第五十四節 貸款利子

資本家自身出現為生產的組織者之時，就可以發生一種幻影，好像利潤是他的組織的勞動之價格，他以為利潤不是資本家以剩餘價值的形態，從勞動者那裏榨取來的，而是由資本家創造出來的。資本採取貸款資本的形態時，牠捏取自己最後的無花果之葉。（完全顯出露骨的形態）。這種資本的所有主，不把橫的束

西當做縱的。只有資本是「正在動作」。『取得利子的資本，這是和機能上的資本相對立的「所有」的資本的事情』。馬克思

資本變為貸款資本，同時，利潤就被分為企業利潤與貸款利子兩部分，資本家階級就被分為企業家與金利業者。企業家對於貸款資本，表示需要，金利業者就提供貸款資本。「資本的價格」之大小，即貸款利潤，首先就被需要與供給的相互關係所決定。（這些相互關係，又依一切的經濟狀況所決定）。

產業資本的循環，同樣往往分離遊離資本的小部分。這種遊離資本的小部分，被變為貸款資本。這是與下面要述的事情相關聯即。（一）生產期間與流通期間不一致的結果，而資本遊離着情形（參照前節）。（二）固定資本中被消耗了的部份的價值，在未購入新的機器建築新的房屋以前，這種價值漸次被蓄積，並且存留而不使用。（三）資本家為擴大企業而貯藏的利潤。被蓄積的利潤，在未達到某最小限度以前，決不能使之運轉，只能留着不用。

只要資本家用自己的資本活動着的時候，他把自己的人格，分而爲二。他在自己的簿記上，首先從手中的利潤，轉入自己的資本中，依照現存的標準，除去利子，以其餘看做是企業的利潤，資本的私有者，無所事事，藉資本以取得收入，這種資本的能力，不被看做是資本家的社會之法則，而被看做是自然的法則。馬克思在「資本論」第三卷第二十四章，引用資產階級的一個著作家所寫的以下的推論。

「生產復利的貨幣，最初是徐徐增大的。但因這種增大的速度，不斷的加速，所以經過若干時期之後，這種增大的速度，有意料不及的急速。在救世主降誕當時起，如果有一辨士的貨幣，以百分之五的復利，貸給他人。到了現在，牠就會增大到用純金造成的一億五千萬個地球所包含的巨額。如果以單利貸給他人，在同一的期間，不過七先令四辨士半罷了。」

在救世主降誕當時用百分之六的復利。貸給他人的一先令，在全太陽系統，

變爲（有與土星軌道的直徑相等的直徑的）一個天球時，就會比在那裏所能存在的，還要成爲更大的巨額。所以，決不是說國家必陷於不可避免的困難，因爲國家以最小的貯蓄，在自己利害上所必要的一個短小期間，可以償還最大的負債」。

馬克思對於這層就這樣說着：「這書的著者『不顧慮再生產及勞動的諸條件，而把資本看做是自己調劑的自動體，看做是一個單純的自己增殖的數量。』」

壟斷資本

在資本家，因爲資本只有當做不勞收入的源泉是重大的，所以在資本家的經濟之下，不勞收入一切的源泉，被看做和資本一樣。

於是，土地就首先有關聯。在勞動不被支出於土地的限制內，土地就沒有價值，因而就不能想做是真實的資本。但只要土地可以產生不勞所得（地代），人就要拿出貨幣來購買牠。土地的價格，是由於土地所生的不勞收入之資本化，而被領受的，如果假定那時候利潤的平均標準是五。又假定那部分土地，每年能產生千盧布的不勞收入，那價格就是怎樣的呢？這時買主就用下面比例的法則，來

做推論。即一年要想得到五盧布，就不能不使用百盧布。然則一年要想得到千盧布時，必得使用多少的資本呢？這個回答如次：

$$X \parallel \frac{100 \times 1000}{5} \parallel 20,000 \text{ 盧布}$$

這部分土地的價格，就會進到二萬盧布。但土地的這種價格，在勞動不對於這土地支出的限度內，牠不是現實的資本，而是擬制資本。然而這種擬制資本，是代表國債的債券的。這種債券，是代替貨幣而受取的貨幣，恐怕在老阜以前，就變為火藥之煙了。但不管那樣，債券給牠的所有者以分受國庫收入的一部分的權利。這些收入，每年必須以債券的利子之形態，支付於債券的所有者。如果債券有價格，而且可以販賣，那末，這些價格，就成為這些債券所取得的收入之資本化。這種事情，關聯於所謂國債（參照前所述的第二十二節）而特別明白的顯現着。成為收入之資本化的結果而發生的一切擬制資本之大小，是依賴於利率而變着的。擬制資本，與利率的低下為比例而增加。這樣，在前述的土地之例，如果

利潤由五低落到二·五，那末，土地就成爲二倍的高價。

第五十五節 紅利及創業利潤

如果股份只是對於領受某種收入（紅利）的權利之證明，那末，這些股份，就是擬制資本。（註）

（註）法律上，股份在公司清算時，對於公司的財產，與以受分利益的權利。但在實際上，公司的事業，進行順利的時候，是不被清算的。如果公司的事業失敗，不能不清算的時候，那末，公司的財產，不是爲了股東而販賣而是爲了債務者而販賣。

股份資本可以看做是信用資本的變種。所謂普通的股東，是把自己的資本，今日投到債券，明日投到股票的貸金者。不同的地方，只有以下一點。即債券無論由國家發行，或由股份公司發行，都是有安固利率的有價證券。其利率的大小，是確實被決定的。股票的紅利額，與依存於股份企業的事實上的利率一樣，是依

存於分配政策的。所謂這種分配政策，對於其股份企業，是依存於自己手中握有權力的一團資本家的意見的。在別種情形，企業對於利潤的分配，分爲三部分：一是最高勤務者（即對於自己）的報酬，一是固定資本的支出（房屋，機器等損耗的補充）一是準備金。這種準備金，就在利潤最多的時代，也只分與最少的紅利於股東。反之，如果企業的經理，認爲自己的企業股份，在交易所提高行市爲有利，那末，他們事實上，就在沒有何等利潤的年分，也不惜犧牲公司的固定資本，與以高率的紅利。某經濟學者很聰明的加以註釋說，喜歡安睡的貸金者，購買債券；喜歡美食的貸金者，就購買股票，但是事實上，巨大的貸金者，常常製成債券與股票混合的紙挾子。（註）

（註）在本位制不幸下落的時代，債券與股票的運命就不同，前者的價值雖下落，後者却不然。

被投下於股份企業的資本，好像是二重的。現實的資本（房屋、機器、原料等），被放在經理的命令之下。股東就把同額的或其以上的股票形態之擬制資本

放在自己手中。往往特別為保持一系列的股份企業的股票，而創立新的股份公司。（參照前述在九十七頁紐約市營鐵路之例）。於是再現為股，票再現為擬制資本。資本在這種情形，已成為三重的了。

股票在事實上的（交易所的）價格，不依存於那屬於企業的現實資本的範圍，而是依存於紅利與現在利率的範圍。對於股票，於這種利率外，還要加上關於危險的若干的追加。紅利率對於利率（不是對於利潤率）有幾多接近，看下面的例，就可以知道。一九一三年，關於三個月滿期的票據，國立銀行平均貼現率，相當於六。年的紅利與交易所的股票價值，其關係如下：

	一九一三年最 小限度的行市	配當	百分率
蒲里揚斯工廠公司	一七〇	〇八	四・七〇
杜勒資幼列夫斯基金屬公司	二五五	一六	六・二七

哥羅姆機器建造工廠公司	一三八	九	六·五二
馬里搦夫工廠公司	二五五	一三·五〇	五·三
莫斯科土地銀行	七八〇	四六	五·八九
波爾達夫土地銀行	五六〇	三六	六·四三

由企業的全部股票的代表擬制資本，比較投資於企業的現實資本，有更大的傾向。實際上，股份公司的利潤，也和一切企業的利潤一樣，接近於平均的利潤率。（註）但股票的價格，是以平均的利潤為基礎而資本化的利潤。不待說，這種平均的利率，比平均的利潤率，有顯著的減少。拿數字上的例來看罷。假定股份公司，因工廠的購入和經營而創立起來。於是工廠的所有者，對於工廠，要求百萬盧布。假定平均的利潤率為一〇，平均的利率等於五。如果工廠不在平均以下分配利潤，那末，紅利的總額，一年不會在十萬以下。以百分之五，被資本化的這種收入，就給以二百萬盧布的擬制資本。擬制資本比現實資本還大二倍。如

世人所知，創立者就以特別創立利潤，把擬制資本與現實資本中間的差額（在我們現在所示之例，是百萬盧布），拿進自己的荷包了。

（註）我們爲簡學計，在那裏，假定一切利潤，都被分配於股東之間。但實際上，並沒有那樣事情存在的。

承受股票發行的銀行，自然大大的助成創立利潤的獲得。在這樣的情形，股票是按照真實的企業價值總額而發行的。創立者往往依着爲創立者中之一人的銀行的媒介，用名義上的價格，買占一切股票，後來又用高價格，自己再把這些股票賣出。這種高價格，是製造高價紅利和這種機會的，股票真實的行市與名義上行市之間的差額，就以創立利潤的形態，入於創立者之手。

創立利潤的取得，也有非合法的方法存在着。股票雖比例於擬制資本而被發行，但擬制資本對於現實資本的剩餘，却被創立者用種種陰謀所吞食。買進的財產和領受的權利，是被公司用三倍高價四倍高價等等去計算的。

摘要

一、在生產過程，無論何時，都完全消滅的資本的諸要素（勞動力、原料、塗油等），構成流動資本。漸漸被消耗的，並且諸要素的價值，漸漸移入於生產物的價值的這些要素（房屋、機器），構成固定資本。

二、所謂利潤率，是對於在一定期間（通常為一年）領受了的剩價餘值的企業上做過一切活動的資本（固定資本與流動資本）之比例。

三、資本可變的部分對於不變的部分的比例，被稱為資本之有機的構成。在同一的剝削率之下，資本之有機的構成愈高，其回轉愈緩，資本的每一百，由勞動剝削的剩餘價值就愈少。

四、不管資本之有機的構成，與回轉的速度不同，恆由利潤較少的生產部門移動到利潤較多的部門，因而利潤率是行回同一的水準（平均利潤率）。

五、商業資本把產業資本由流通界的停滯解放出來。這種事情，使商業資本

成爲分配剩餘價值的參與者，並且使牠實現與產業資本達到同樣標準的利潤。

六、體現於該商品的不變資本與可變資本的總額，構成這商品的生產費。

七、生產費加上依平均率的利潤（產業及商業的），是構成生產價格的。

八、在資本家的市場，價格動搖於生產價格的周圍。

九、在平均的資本之有機的構成之下，生產價格與價值是一致的。若資本之有機的構成，較平均爲低，生產價格就比價值爲低。在社會全體的總資本看來，利潤總額與剩餘價值的總額，是一致的。所以生產價格與價值一致。

一〇、跟着技術的發達，社會的資本之平均的有機的構成，因其不變部分的強度增大之結果而向上。這種結果，使資本的各個單位所受取的剩餘價值的分配減少。因此，利潤率有低下的傾向。

一一、資本家階級區別爲企業家與貸金者，同時，利潤區別爲企業利潤與貸款利子。

一二、利率是依存於關於貸款資本的需要與供給的相互關係。

一三、成爲買賣品的不勞收入之源泉，被評價（被貨本化）爲生產貸款利子的資本，這樣，牠就變爲擬制資本。貸款利子的標準愈低，資本化就愈高，反之，其標準愈高，資本化就愈減少。

一四、在股票只給以對於收入的權利的範圍內，這些股票，同樣是擬制資本，股東同樣是貸金者。因此，紅利率不是向着利潤率，而是向着利率。

一五、擬制的股份資本的總額（擬制），比被投資本於股份企業的現實資本，究竟增大幾倍一件事，這對於利率比利潤率究竟減少幾倍一件事，大約是相等的。股份公司的創立者，當創立股份公司之際，得用創立利潤的形態，一次把擬制和貨幣的差額收到自己手中。

第十章 地代

第五十六節 爲剩餘價值之一部分的地代

剝削者的資本家，驅逐了剝削者的領主。但後者並不是簡單的辭了職，乃是取得從來的特權和恩結而去位的。

我們知道：與資本家相並存在的，還有土地所有者階級。那些土地所有者，雖然都不是勞動力的買主或賣主，總之，他們往往苦於飽暖，比較受飢寒的還要苦。在階級鬥爭中，若是資產階級專想限制他們的貪慾時，他們就與資產階級對抗，反之，問題若是與彈壓勞動階級有關聯時，他們就與資產階級採取聯合戰線。然則這個階級存在的根源，究在何處？這些從前的領主的子孫和繼承者的手中，到底有何種不勞而獲的可能性？

問題是這樣的：所謂領主的，不是近代的領主這名詞的意義上的土地私有者。隨着站在於私有財產上面的資本家的關係之發展，領主也就同樣的變或了私有財產者，他從土地解放農民，而宣言把該土地作為自己的私有物。

當產業資本成熟到某種階級時，牠就看到已經土地已被區分于多種多樣的土地所有者了。而以前的領主，在他們土地所有者之間，是占了主要的地位的。實際上，當初本有許多資本家，是出現為土地所有者的，但那種情勢，並不是常態，不如說是例外。在原則上，不僅是投資於農業的資本家，就是那必須建立工場或大經營的資本家，也必得向土地所有者租借或購買必要的土地。在租借的時候，資本家就繳納地代於土地所有者。這種地代，也只是資本家從勞動者剝削得來的剩餘價值的一部分。這種地代，恰和盜賊劫奪盜賊的攔路錢一樣。在資本家購買土地的時候，地代化為資本，並且變為土地的價格，於是資本家就和「土地所有者」一樣，結局就獲得利潤和地代，但資本家却是把地代認為是購入土地時所支

出的資本的利息的。反之，在土地所有者自身爲耕作自己的土地而雇傭勞動者之時，他也和資本家一樣，得到地代和利潤。不過在這兩方面的問題，只是關於兼職的問題，却不是資本家和土地所有者的「機能」融解的問題。前者，是現實的價值所有者，後者，是擬制的價值所有者。資本家是把社會集合體的過去的勞動生產物收爲已有的，而土地所有者是把土地收爲已有的。這土地的自身雖不是勞動的生產物，（註一）却是勞動的第一條件，就這勞動說來，土地是有基礎的效用。土地所有者從爲集合體自身的腳底下，沒收某種土地，沒收宇宙一切的天產（土地、森林、水力、礦物）；他不是沒收的爲集合體所造成的東西，乃是沒收那用爲集合體存在的自身之根本條件的東西。產業資本家從事榨取，出現爲勞動力的買主。他買進商品，也賣出商品。至於土地所有者，他並不買什麼東西，也不賣什麼東西，他只是把隸農的貢稅弄到手罷了。然在他賣出自己的土地時，他已不是土地所有者，而成爲寶物的所有者（註二），或在他連轉這個寶物時，就成爲資

本家。

(註一)在勞動已結晶於土地(灌溉,施肥等時),土地所有者就是資本家。

(註二)他雖往往對於寶物不會使用,但他業已負債,因為負債,就賣掉那塊土地。

一切生產既以地面為必要,所以就沒有一個企業家,能夠從地代解放出來。但土地的任務,在各種產業部門中,並不是一樣的。在所謂加工產業的當中,土地不過單是一個基礎,即是在該土地上面,建立工場、大經營、作坊等等。在農業方面,土地會有組成生產物(植物)的材料的大部分,而土地就可用為這些材料被加工的實驗所。最後,在鑛業方面,是以直接完成了的生產物(如煤)或原料(如鐵鑛)的形態,徵集地殼中的某種要素的。在都市方面,在從事建築那早已帶着資本家的性質的住宅之時,土地同樣是成為必要的基礎的。

全體上地代的任務,在加工產業中,其重要性比較在農業和鑛業方面的要少。

土地的租費以及地代，只有在土地真沒有何等勞動結晶在那上面時，才能隱蔽這兩者。若是土地已被施肥已被改良之時，或是土地連同工具，經營上的建築物，垣牆等等一塊兒被讓渡之時，那就在租費之中，除了地代以外，還要加入改良費，或財產的償還。而這財產的價值，是加入於生產物之中的。

在直接生產者的耕作者以土地的借地人而出現之時，地代就不僅單是體現剩餘生產物的一定部分，且是極力把全剩餘生產物加必要生產物的某部分，都要體現出來的。再如土地極少，或是沒有土租的農民們，因為他們互相競爭的結果，土地的租費，就被提高到某種程度，只能得到中等以下的收穫，遂使農民的借地人不得不度着餓莩的生活。但若土地是由資本家的借地人借來作為利用他所購買的勞動力的必要場所時，那又是另一問題（註）。生產物的價格，當然要把生產費以及和平均利潤相接近的利潤加上去，一齊交還資本家。若果基於平均率的利潤，是不可能而土地所有者仍要求這樣的地代時資本家是不會答應支付租地費的。

(註) 不用說，由富農中的借地人所支付的地代，是帶着混合的半資本家的性質的。像他這樣使用農業勞動者的人，是勞動力的買主，是剩餘價值的剝削者，且是利潤的收得者。因此，他不能用地代的形態把剩餘生產物完全繳納於土地所有者。另一方面，他還沒有停止他自己的勞動，他是同他的一家人勞動着的。土地對於他，不單是資本，且是投下自己勞動力的場所。把自己的資本轉移到別的場所一件事，就他說來，比較純資本家的借地人還要困難。因為土地所有者，連地利和利潤的一部分，都容易從他提出的原故。

若是借地人的資本家，不得不放棄那相當於生產費加平均利潤的生產物價格的一部分時，這件事果就是一切地代向着生產價格追加的意義麼？決不是這樣的。

第五十七節 差額(等差)地代與絕對地代

假定市場有兩種形式的土地，是為資本家的(即以僱傭勞動的)生產供給穀

物的。每俄頃耕作的價值（勞動力、機械、種子、肥料經營上的建築物的保存等等），都是一樣，比如說，兩方都是等於五十盧布。第一種的土地上，每俄頃有五十波特的收穫，而第二種土地，却有七十五波特的收穫。第一種土地，一波特穀物的成本費為一盧布，而第二種土地，却只要六十六七比三分之二。再試假定平均利潤率為一〇%，第一種土地的穀物的生產價格，就當為一盧布十戈比。又假定第一種土地的借地人，每年支付於土地所有者的地代，是為每俄頃一盧布，那末，這種地代對於從第一種土地得到的每波特的穀物，是為二戈比。因此，為要使成本費，以及基於平均率的利潤和地代等都有確實的着落，再簡單地說，為要使生產價格和地代都有確實的着落，那從劣等地所生產的穀物，每波特非賣一盧布十二戈比不可。若是穀物價格老是低落到一盧布十二戈比以下的時候，那就耕種着第一種劣等地的資本家，為謀使自己的資本作較有利的投資，當然要拋棄這些土地。固然，若是市場上不需要那種產地的穀物也能濟事時，或者單只第二

種的土地，就能供給必要的穀物總額時，那又是另一問題。但若市場上，單只第二種產地的穀物而不夠的時候，那就會因為需要和供給的不均衡，使得穀物的價格騰貴起來，因而就是劣等的土地，也要誘起資本的投下。

在劣等產地的穀物都成為市場的一個要素時（市場要沒有那種穀物就不行），那各個生產價格和地代的追加，就會成支配的東西。（註）而穀物的價格，也會達到一盧布十二戈比。至關於優等產地的穀物的賣主，他們要反對穀物以高率的成本費為必要的獨裁，也不會有何等的根據。他們的穀物成本費雖是低廉遠甚，然而對於他們的穀物，也會要支付同一的價格。他們的穀的成本費，每一波特是六十六戈比三分之二，每一波特的利潤，在平均標準上必須是六戈比三分之二。若他們對於每俄頃所支付的地代，也同樣不到一盧布以上的時候，那麼，地代在有七十五波特的收穫時，每一波特僅僅是一戈比三分之一。這一個結果，為要使成本費，平均利潤，地代等都有確實的着落起見，那優等產地的穀物，就不能不

$166\frac{2}{3} + 6\frac{2}{3} + 1\frac{1}{3} = 174\frac{2}{3}$ 價格賣出。但是爲着使用高率成本費的穀物，而
 確定了一盧布十二戈比的價格限度，所以優等產波的各優特的穀物，就約定了
 盧布12戈比 $174\frac{2}{3}$ 戈比 $= 37\frac{1}{3}$ 戈比的超利潤，即優等地的每俄頃，約定了 $37\frac{1}{3}$
 $\times 75 = 23$ 圓的超利潤。但……資本家們就思量着這件事，土地所有者也另
 有他自己的算盤。尤其土地所有者是優等土地的主人，他知道他的每俄頃土地，
 每年可得到二十八盧布的超利潤，所以他同劣等土地所有者比較起來，他對於每
 俄頃土地，要求有好幾倍高的租地費。然而也沒有糊裏糊塗的抬出一種例外的高
 價的。土地所有者與平均的利潤率沒有什麼關係，然而借地人是與平均的利率潤
 很有關係的，因爲事實上，借地人手中所剩下的，恰是基於平均的利潤率，譬之
 爲要獲得自己的投資地而從事競爭的資本家，結局，潤地費就被提高到提高租地
 費的程度，只使借地人得到基於平均標準的利潤的那種程度。若是劣等土地的地
 代，每俄頃爲一盧布，優等土地的地代，每俄頃常爲 1 圓布 123 圓布 $= 29$ 圓布。

(註) 我們不要以為農業生產物的價值是由惡劣的生產條件所決定的。價值無論在何處，都是為社會的必要的勞動所決定的。但在是惡劣的條件之下，而某種生產物的需要，竟為市場一要素的這一事實，那就是使惡劣條件的某種生產物的價格可成為支配的東西。

在惡劣條件之下的某種生產物，竟使市場不得不把那些生產條件放在計算中的情形，還在產業上也是一樣。譬如世界戰爭一開始，兵士們對於毯毯，毛布等的需要就增大了，於是備有手紡機的紡價的都復活，同時那些生產物的價格，也成了支配的。(在設備完全的企業，就獲得了超利潤)。然而在產業上，惡劣的生產條件的支配，是短期的，反之，在農業上方，這個條件的支配就較為長久。在手紡機沒有必要之後，手紡機當然是擺在博物館去，然而在技術的發達，還沒有適應必要而把那為化學實驗室的土地解放出來，供給全人類利用，以生產食之時，要拋門劣等土地的事實，當是不可能的。

使生產價格成為支配的，那種最劣等地所有的地代(如上例一盧布)，稱為絕對地代。至因土地的肥沃和其他的優越，而從其他的土地上加的補足地

代（如上例二十八盧布），稱爲差額（等差）地代。自然，只有絕對地代，才是向生產價格的過加的。差額地代，是因優等土地中加上了成本費和平均利潤之後（即各個的生產價格），較生產價格還要少的原故而發生的。而這生產價格，在市場上是統制着價格的東西。

在工場產業中，也有獲得超利潤的餘地（參照第四十七節的超剩餘價值）。但是工業上的超利潤，只要是基于技術上的改良而生的，那就到了那種改良一經普及的時候，超利潤是隨着消滅的。然而差額地代，只要某種土地對於他種土地仍能依照自然的優越程度，牠依然是存在的。由工場產業來的超利潤，入於資本家的荷包，至於差額地代，就入於工地所有者的荷包。但若以爲地代真是土地的成果，那是非常錯誤了。我們知道，地代是剩餘價值的一部，單是依靠勞動，才放實現的東西（註）。元來在資本家社會，是使得缺乏生產手段的生產者，迫不得已要把那作爲剩餘價值護得的剩餘生產物，交付於剝削者。這種剩餘價值，一

以利潤或資本的利息形態，而構成資本家的收入，以地代的形態，構成土地所有者的收入。

(註) 一般，就是在資本主義的條件之外，即為交換社會的各員，拿往市場去的生產物，較社會的必要的勞動量體現得較少的時候，那他總是占取了別人的勞動的。假如生產一兩脫金子的社會的必要的勞動，是為二千五百小時。若有一個採金子的人碰到了運氣只費去一千小時，就能淘洗出一兩脫金子，他自己隨將這一兩脫金子，仍照原來的金價，而與含着二千五百時間的社會的必要的時間之五百埃徒的織物相交換，於是他在無等量的上面占取了一千五百時間的社會的勞動量。在資本主義的條件之下，這種無等量的過剩物，是基於技術上的優越程度，或耕地的優越程度之能用為例外的勞動生產力的原因，而採取所謂超利潤或差額地代的形態的。

馬克思把單由劣等地所得的地代，特稱為絕對地代。這（絕對地代）雖是向生產價格的追加，却不是向價值的追加。並且這向生產價格追加的一件事，只有

生產價格在價值以下時，才有可能，同時，當然也只有資本之有機的構成在平均以下時，才能存在。即是在資本之有機的構成在平均以下的時候，在生產價格是在價值以下，而劣等土地的地代，是生產價格以上的追加，因而已經是在價值以上的追加的時候，那向生產價格的追加的事情，是存在的。在劣等土地的地代包括於價值範圍以內之時，土地所有者的權利，可使他得存留於生產價格和價值之間的差額，全部的或部分的收歸自己所有；這種差額同時是由於那具有平均以上的資本之有機的構成的生產各部門間之分割纔發生的，所以這種差額，又為那土地所有者的權利所保持。然若劣等地的地代是價值以上的追加時，農業生產物的價格，就已帶着獨占的性質了。馬克思稱這種地代為獨占地代（註）

（註）獨占的價格，是賣主或買主的集團占有為別的賣主所完全無從企圖的特典——例如對於發明的專賣特許，祕密，生產並販賣的例外的權利等等之時，纔顯現的。獨占的價格，可以顯然的提高價值的。固然，在價值以上的一切追加，已經就是犧牲那不得不在價值以下出賣

的商品。

差額地代的各種形態之一，是基於場所的地代。生產的場所，越是接近於原料地和消場，那運輸上的勞動，就越加很少的體現於商品之中。並且這件事，就是說勞動越加成爲生產的東西。假定這裡有兩個資本家的園藝業，其中一個譬如是在拉棉斯克（距莫斯科四十二俄里），另一個住在索哥利尼克，彼此都是供給胡瓜於莫斯科的。若果莫斯科，不僅是支付拉棉斯克的胡瓜生產費，還要支付拉棉斯克到莫斯科四十二俄里的運費，那就索哥利尼克與拉棉斯克兩方的收穫儘管是同樣的，而索哥利尼克比較距離遠的拉斯棉克，當會引出差額的地代來。就是說：這種地代，是從較利的場所發生的。基於場所的地代，對於都市及都市附近的土地，具有很大的意義（註）

（註）就莫斯科說，在彼得諾夫加的庫芝列基馬路的角上，「一平方方晒」，在一九〇〇年代，每年約值二百盧布。但在莫斯科縣以下的那部都市，如宅地及商館的租金，每平方「方晒」，只在

三盧布與六十五戈比的上下。

第五十八節 地代各形態的相互關係

爲要說明絕對地代與差額地代之間的差異，我們試舉一極簡單的例。市場的畫面，在我們所舉的例中，是完全明白的。但在實際上，市場的現象却極爲複雜。地方的，國家的，及世界市場的各种條件，都是影響着穀物的價格的。譬如在庫盤的地方產出的穀物，也許爲亞爾馬比爾，莫斯科，倫敦等各地方所使用。以庫盤地方的標準攷驗出來的最劣等土地，在全俄的標準上，或是在全世界的標準上，決不是最劣等的。如爲其他土地的基準的最劣等的土地，究竟在什麼地方，要具體的指摘出來，很是困難。再如基於土地所有者所奪取的差額地代的混合物，也是一樣，也不能以數學的正確程度表現出來。當土地所有者締結貸地契約的時候，他總要考慮到（一）平均的收穫和（二）平均的價格而這平均價格恰是一

個平均點，該價格每年總是上下於那平均點的周圍的。但穀物價格的動搖，與收穫的動搖一樣，每年是很大的，所以土地所有者在別的處所，總是連肉和皮一齊弄到手的。即有時雖然奪取了地代以及基於平均率的利潤的一部，但有時也不能把全部差額地代弄到手裏，這是自明之理。就農業生產物說，要由地方市場輸送出去，必至因運費而感着困難，要由國家市場輸送出去，必因輸入稅及輸出稅，而更形困難。在運輸和關稅那種條件上的一切變化，是能夠變更地代的量與其性質的。譬如爲了新築的各鐵路或輸出穀物，實行的有利的鐵路運費政策上之一切變更，以及各國關稅政策上之變更等等，都是解放穀物對於地方市場的依賴，而使牠成爲世界的商品的。此時在輸入穀物的各國，絕對地代，一時變爲因場所而生的差額地代。舉例說來，這裏，假定該國穀物的命令的生產價格，是等於九十八戈比，絕對地代是等於二戈比。穀物每一波特是以一盧布出賣的。因爲該國的穀物缺乏，穀物的輸入就開始了。假定外國的穀物，以運送費的結果，不能抵於

剛纔說的價格，即外國的穀物，每波特也是同樣的要賣一盧布的時候，那含有運送費的外國穀物的生產價格（一盧布），也就成爲支配的了。納付於土地所有者的二戈比，是代表存在於一盧布的支配的生產價格與九十八戈比的地方的生產價格之間的差額的。即是這二戈比，變成由場所而生的差額地代了。

馬克思把那存在於優等土地和劣等土地的生產物的生產價格之間所構成差額的差額地代，稱爲第一差額地代，同時也是區別着從同一土地的部分按次所投下的資本之生產力的比例而發生的第二差額地代的。假定這段地在每這年支出五十盧布的時候，每年即有五十波特的收穫。在那時候，穀物的成本費，是每波特等於一盧布。爲要增加收穫，對於土地的耕作和改良，還要支出三十盧布，譬如每年使那土地增加二十五波特的收穫的。補充的二十五波特的穀物成本費，每一波特等於30盧布： $25 = 1 \text{ 盧布} \times 30 \text{ 戈比}$ 。若果資本家單是支出補充的三十盧布，並不顧慮市場而行動，即，若果市場能夠支付那加上了穀物的成本費和平均利潤的東西

，那補充的穀物的生產價格，就不能不成為支配的東西了。若是平均利潤率，假定是等於十的時候，那生產價格就會成為支配的（註）。而這個生產價格，是等於1盧布20 = 戈比12戈比 = 1盧布32戈比的。於是不僅剩餘穀物的價格，就是一切穀物的價格，怕都要趨向這個持盾罷。資本家對於最初五十波特的穀物，每波特支出一盧布，而對於這些穀物就不是依照平均利潤率而領受一盧布十戈比，而是領受一盧布三十二戈比。這二十二戈比的奪取，是構成第二差額地代的。

（註）在那里極簡單的說明了利潤率，因為在農業方面，資本大概是一年一回轉的原故

若果借地人的資本家，實施了改良，並且有借地期限內因實行改良而竟收效了，於是第二差額地代就與土地所有者無關，而入于借地人之手。

第一差額地代，是由劣等地的生產物統制價格的結果。第二差額地代，是由資本投向劣等地所得的生產物統制價格的結果。如在我們所舉的例中，第二差額地代，是孤立的表現着的。但在實際上，差額地代的兩要素（第一及第二差額地

代)，他自身是密切的連絡着的東西。

要約

一、土地所有者因為地借資本家要利用他的土地，就逼到那資本家用地代的形態把企業所得的剩餘價值的一部分付給他。

二、若因為地味的豐饒，場所的便利，能力源泉存在的等等，該土地上的各商品的生產價格（加上了生產費和平均利潤的），比較支配着市場價格的生產價格還要低時，那利潤的過剩，在引起一切土地到一般地代（絕對地代）的追加之差額地代的形態上，是無例外的入于土地所有者之手的。這一切土地，是因為要利用的原故，纔由土地所有者讓渡出來的。

三、農業生產物的價格，通常是由劣等土地的生產價格所規定。並且要是沒有劣等土地的生產物，市場就沒有辦法。因此，農業方面的絕對地代，就是最劣等地的地代。于是，和劣等地相比較，那一切別的土地所發生的利潤的過剩，就

是代表差額地代的。

第十一章 勞動工銀

第五十九節 價值與勞動力的價格

勞動力的購入，採取着勞動者雇傭的形態；勞動力的價格，採取着所謂對於職務和對於勞動的薪資或工銀的形態。但是我們已經知道：若果資本家真個會把勞動者用勞動造出的價值付給他（勞動者），那就各個資本家將不能存在，全體資本家的社會也將不能存在了。

工銀，實際上就是勞動力的價格，那是常常的上下於勞動力的價值之周圍的。所謂勞動力的價值的話，可以作為維持勞動力的再生產之必要的一切東西的價值，作為維持勞動者的生存之必要手段的價值去理解。但就一切時代、一切國家、一切勞動部門看來，果能夠說勞動者的慾望，都是同樣的在一定的水準之上麼

決不能夠的。生產力的發達，是能夠發展勞動者的慾望並使其變形的。因為市場提出需要的勞動力之質的本體，已首先有了變化的緣故。譬如既沒有受過教育，飲食又很羸惡，並且睡眠不足或常不洗澡的勞動者們，是不能顯現那為複雜的機械勞動所要求的那些注意、耐久、和理解的。資本的方面，無論是有意識的，或無意識的，都不能不把那為資本家方面所利用的機械上的注意，分配其一部分於這個機械附屬物的勞動者。在為勞動力所表示的質的要求被變更的範圍內，勞動者的慾望，也就隨着變更，那是很明白的道理。但是勞動者存在於市場而被人當作使用手段從市場取出的事實是時常變化的，勞動者就隨這個變化而變化。在技術的全部過程中，若全然不變更勞動者的使用條件，是不能貫徹到勞動者方面的。資本家的世界，不問是有意識的或無意識的，多少都要使勞動者蒙受一些文化的幸福。在近代的條件之下，使勞動者穿着野獸的毛皮，住居狹小的房屋（地價是極昂的！）這一件事，比較給與他們以布帛製成的衣物以及備有電燈電爐

的大廈，其價值還覺高昂。勞動者僅僅是一個人的時候，他是能夠使自己的慾望水準增高幾分的。也可以吸一點烟捲，可以讀一點新聞，可以在禮拜日飲一點酒，並且有時看一點戲。到了要為家族備置必要品之時，到了要為將來資本家準備未來勞動者而支付費用之時，在他要離開自己的「人工的」(註)慾望，就已經是困難了。他與其戒絕自己所酷好的烟捲，甯可捨飯而不食了。這樣，勞動者的慾望水準，縱然是遲緩的，却總要趨於增高的方面，像先進的資本家諸國那樣，都有便於勞動者貯蓄的貯蓄銀行，這也是原因的。貯蓄銀行，是勞動者的「節制和節儉」的保證，是勞動者慾望增高的防禦。這種貯蓄銀行，能使未婚的勞動者聯想到他現在的工銀中含有在他的子孫名下之本身的再生產價值的一部分，聯想到關於他的將來家庭上的責任。

(註) 把慾望分為人工的與自然的這件事的本身，實是一種推論。人們對於烤好了的麵包和烹調好了的食物的慾望，大概都是人工的。因為在人類沒有發現火以前，那些東西，都沒有存在過。

○「例如關於食料，衣服，燃料，住宅等自然的欲望，因自國的風土及其他自然的特徵怎樣，而有種種的不同。在另一方面，那所謂必要欲望的範圍以及其充足的方法，又是歷史的發展的產物，所以大部分，都關聯于一國的文化的水準，就中在本質上，又因自由勞動者階級，

在怎樣的條件之下，用怎樣的習慣和生活上的要求去形成的一件事所決定的」。（馬克思）

在另一方面，平均的勞動者的欲望，在生產上因受着勞動者的妻室兒女的牽累，又要趨向於減少的方面（這在一相對的剩餘價值之生產裏面，已詳述了）。最後還有一層，若勞動者的勞動力再生產所必要的商品之物質的分量，伴着全體生產力的發展而增大，那就這些商品各單位的生產所必要的時間，就要減少。這樣，勞動力的價值，在當時的具體條件之下，便依勞動力的再生產所必要的一切價值所決定。

為增高工銀而實行的勞動者階級的鬥爭，在那鬥爭是因為希求勞動者的生活水準向上而實行之時，其目的就不在於要把勞動力的價格提高到勞動力的價值以

勞動力的
價格低降
到價值以
下的原因

上，而在於提高勞動力的價值本身。可是這種鬥爭，為謀抵制那太過於把勞動力的價格低降在價值以下事情，更有很多的必要。因為這樣低降的情形，實有左列的一系列的原因存在。

產業預備
軍

(a) 產業預備軍。在奴隸所有者的剝削上的諸弱點之一，就是必須養活奴隸（不論有工作與否）的一件事。至於勞動者，比奴隸較為有利，特別是在資本家生產的狂熱當兒，更是有利。在好市況的時期，企業為勞動力廣開門戶，無產階級化的農民和手工業者，很容易離開自己的鋤耨和作坊而走到機械的傍邊去。在市況不好的時期，却呈現反對現象，能把已出征的勞動者軍的一部分移作預備軍，這種移動，就勞動者看來，就等於挨餓，如果繼續失業，就要餓死，或者變為浮浪的無產階級（浮浪人，賣淫等等）。可是在資本主義制度之下，所謂產業預備軍，却是必要的一個環，沒有這一環，那迅速的生產的縮小和擴張，就會不可能了。並且產業預備軍，除了這種所謂勞動力預備隊的本身任務外，還能給資

本家以重大的利益。因為產業預備軍保持着勞動力的供給高于需要的水準，把勞動力的價格減低，使牠在價值以下發生偏差。

勞動中這
個商品的
特殊性

(b) 勞動力商品的特殊性——即是這個商品完全不能保存的特殊性。投到市場去的勞動力，也和裝在有漏口的桶內的酒一樣，高價的液體，不斷的洩流而出，有不得不求速賣之勢。因為每一秒鐘，那個酒的量，就要減少若干的原故。這樣的一件事，使為賣主的勞動者常常陷於不利益的狀態，很難把自己的商品，按照真實的價值出賣。

由外部而
來的勞動
者陷於之
再生產

(c) 所謂勞動力的再生產，是以勞動者自身的再生產為前提，在他喪失勞動能力之後，就用別的勞動能來代替他。若果代替從產業界出去的勞動者（死亡或病弱的結果），而僅僅只能靠着由工銀所養育的勞動者的兒童，那麼，盲目的不動的市場諸法則，就要迫令資本給勞動者以扶養家族的手段。並深切注意於勞動者的待遇，不致因剝削他太快或課以過度勞動等事實而使他陷於衰弱。即是要

迫令資本給勞動者以維持他的勞動力及他自身（這在本質上是同樣的）的再生產之一切必要的東西。換句話說，就是要迫令資本家支付勞動力以真實的價值。可是實際上並不是這樣。前面說過，勞動者階級，因農民和手工業者等之無產階級化的庇蔭，不僅能在內部再生產，並能從外部再生產。因地，資本不僅具有剝削勞動者的可能性，並且具有實行掠奪的剝削的可能性。

從農村湧來的新勞動力之不斷的洪流，雖然從墮落一方面來保證全體勞動者階級，可是，在個別的方面，却增添了使各個無產階級的家族陷於墮落的威脅。

以上這種情況，便是勞動力的價格，在勞動力的賣主相互間行使自由競爭之時顯出低降在價值以下的傾向之最重要的原因。要想緩和這種傾向，就必須限制勞動者相互間的自由競爭。這種限制，是要靠勞動組合去實行的。

第六十節 工銀的諸形態

在還未十分發達的市場中，買主是特別受欺瞞的。然關於商品「勞動力」的買賣，却常常是賣主受欺瞞的。勞動力的秤，就是勞動日，這勞動日，在一切秤的當中，最是伸縮自如的，我們已經說過，勞働日的長度，是多種多樣的。一日的勞動時間數，那可說就是量長度的工具——尺度。可是勞動時間，其強度緊張的程度，或許有種種的差異，正如同一長度的兩根棒子，或許有大小不同一樣。在用針工作的時候，每一秒鐘，可以做一百縫，也可以做兩百縫。又如排字工人，每一小時可以排一千字，也有一秒鐘都不休息而僅能排三百字的。本來，在機械勞動上，速度不是由勞動者所決定，而是由機械所決定的（註）：但無論怎樣，工作越是強化，那工作越發要注意，或者一個勞動者，越發要管理很多的機械。

（註）：在許多處所，機械勞動的速度，是合于勞動者工作的平均速度的。

各種國家的平均的勞動強度，原非同樣。在原則上，勞動者的生活條件越是好，勞動日越是短，他的勞動，就越是加強。可是在各國，却存在有造成價值的

勞動基礎上橫互着的強度本身的平均階段。在平均階段以下的勞動強度。便於資本家有損；反之，在平均階段以上的勞動強度，使可給資本家以超利潤。資本家考慮到這件事，所以在購入勞動力的時候，就要在下述兩個方面去努力，就是在勞動日的長度和勞動的強度兩點去欺瞞賣主。這一層，正和他購買一袋乾草時，想擇取較大的袋而擠擠滿滿的裝入乾草一樣。關於資本家要盡量取得較長的勞動日的鬥爭一層，我們已在前面說過了。至關於勞動的強化，在那裏，如我們所已經知道的那樣，除了嚴重監督，罰金及解雇以外，就採用色工，賞金，分紅等等具有一教育的，獎勵的一性質的各種手段。無論烤麵包的職工用白麵包的形態把揉和了的麵粉提供于買主，或是用小型白麵包的形態提供提買主，問題的本質，都不致因而有所變更。不管在什麼情形，烤麵包的人總是賣麵包，使用者總是買麵包。無論用何種形態支付工銀于勞動者，也完全和這一樣，工銀的本質，並沒有變更。工銀總當是作為勞動力的價格而存在着。而勞動力一經使用就被消耗的

，經過相當期間之後，又漸次回復起來，所以做勞動力的尺度的，只有時間，比什麼都有用。

正因為那樣，所以工銀在本質上，常是憑時間去計算。時間的尺度，即在具有一個個的工銀形態的時候，都是一樣。譬如勞動者對於每一埃徒的呢，領取十戈比貨幣，這件事，完全不是顯示勞動者對資本家出賣呢的意義。一埃徒的呢，在那裏，祇是因為時間的特種尺度。經驗，是證實勞動者每日平均能製造幾埃徒呢的。假定牠是十五埃徒，那就在十小時勞動日之下，一埃徒半，是表示一小時的。10 x 15 = 150 Kopek. 這即是一日勞動力的價格，這樣的事，在設置了增大勞動生產力的機械之時，表現得最明顯。企業家拿機構的機械來代替手機械，他一經設置了這個機械，而單單不改用時間工銀，那麼，單是使包工工銀減少的度數，勞動的生產力就增大了。

可是工銀形態，在勞動者有很重大的關係。在資本家所最希望的工銀形態，

在勞動者却是最不利益的。資本家因爲包工能使監督費用減少（註一），所以認爲包工比什麼都好。在一系列的生產上，採用包工制度，勞動者即能在自己的家中工作。包工與賞金制度，能使各勞動者不得不與共同工作的一切同僚對抗，各自努力的把自己的勞動（註二），盡量的使之強化，以增大其平均的製品。然而論件數計算的工銀，是與這個平均的製品一樣，因而論件數計算的工銀，結局是減低了。這樣的事，就是勞動者專替資本家努力的原因。

（註一） 例如製造燒磚那樣在工作已畢之後難以查點的工作，屬於例外。

（註二） 不是像俄國國營產業那樣，勞動者爲國家而工作，乃是爲資本家而工作。

x x x x x

對於額外工作的給與，恰如對於工銀的津貼一樣。或許有人要把勞動者對於包工時間所領得的，看做爲勞動者自己的勞動力的價值，把勞動者對於額外工作所領得的，看做爲「烟捲錢」或剩餘物的。但那是完全的誤解。要知道，烟捲及

其他「人工的」欲望的價值，凡是已成了欲望的，都包含在勞動力的價值當中。又工作的最後時間，不管爲攝工，爲額外工作，一樣的要比最初時間，多損耗勞動者的身體機構。機構，是具有着流動手段和固定手段一樣的東西。流動手段的損耗，祇憑攝取營養與休息，就可回復，固定手段的損耗，大概非加以大規模的補給，不能有回復的希望。額外工作，一般的是在 longest 勞動目的勞動之最後時間，常常要犧牲機構的固定手段。縱令僱主對於額外工作能支給幾分高價，例如一倍半的高價。然這種津貼，在削弱了自己精力的勞動者，特別爲了賠養身體而備置飲食，或如工場管理人一樣，也到海岸修養一月，以冀回復自己的健康，那便不夠開支。

機構中的固定力之損耗，就是看看那精力衰弱，傳染病的強大感受性，早衰及死亡等事，也可以說明出來。又額外工作，既成爲通常的現象，這在本質上，變成包工。總之，對於這些工作的工銀，無論是算在包工賬上面支付，或是算

在額外工作賬上而支付，那工銀總是列入在勞動者的預算中，那是不消說的。當勞動者單靠定額工資，已經不能生存的時候，他爲着他的生存，爲着一切必要的消費而出賣勞動日，在事實上，必達到不可測的長度的（註）。

（註） 工這種情形以外，額外工作，一面可使現役勞動者軍減少，一面可使生產豫備軍增多。如在
各勞動者以一人而代替一個又五分之一勞動者的時候，十個勞動者，就可代替十二個勞動者，因而每十個從業勞動者，就可從企業當中驅逐兩個勞動者出來。

第六十一節 工銀額的評價方法

要了解勞動者所得工銀的真實大小，不能從他所領受的那緊握在手中而刺下來的貨幣額去推算，要從他用那些貨幣在市場上所能領受的消費品之量與質去推算。即令莫斯科的勞動者領受工銀二十盧布，克林佐夫的勞動者領受工銀十八盧布，但後者或許能用自己的貨幣領受比前者較多的實際的消費品。正因爲這樣，

那由貨幣量所計算的名目上的工銀，和由勞動力再生產的實際手段的量——消費品量所計算的實質上的工銀就必須有所區別。勞動力的價格，是具有比較一般的價格增大而落後的傾向的。所以如果勞動者必要的消費品平均騰貴了百分之十，那百分之五的工銀騰貴，在本質上自然是低落了。當貨幣價值低落的時候，其名目上的工銀，因幣幣購買力的降低而更爲顯著。

又，對於工銀，更當區別爲依契約所訂的工銀額和扣除罰金後勞動者的實際領受額。時間上的遲緩。因原料粗劣而起的生產物的品質不佳，勞動者服從不周——這一切的事故，都是罰金的原因，資本家對於罰金，每每不是看作促進生產力向上或保持規律的手段，而是視爲一個特種的收入項目的。（如在奧利霍婆·智維普的迭草費·莫洛佐夫工場，於一八八五年一月罷工時所說明的那樣，罰金已達於工銀的百分之二五。以後由工場法所規定的罰金最大限度，雖爲工銀的百分之五，但因工場監督不嚴的結果，並沒有好好遵守那個規定的）。

基於物質
的工銀的
支付

在許多處所，資本家的企業，努力要支給勞動者以依據物質而決定的工銀。勞動者在工場內的商店，是憑着信用摺簿，購取消費品的。（信用這兩個字，就正確的意義說，在這裏並不存在。實際上，並不是資本家對於勞動者做信用貸出，反是勞動者以自己的勞動力為信用而交給資本家，他對於這個勞動力，是在已消費後，纔漸漸領受工銀的）。

很通常的，勞動者除那名為事業家的產業資本所剝削以外，還被那名為本已的店主的商業資本所剝削，又往往被那名為小規模高利貸的高利貸資本所剝削。因為勞動者在發給工資日以前，從這個小規模的高利貸，以強盜的利息，暫時借幾個盧布使用這是常有的事。又如工場內的小商店，常常由勞動者之義務的賒賬而購入商品，使他返還全部於同一的剝削者之手。但是那造成剝削的統一的那種依據物資而決定的工銀，却是使剝削更加酷刻的方法。在依據物資支給工銀的時候，勞動者選擇商品，對於所要的商品的選擇，是大受限制的，並且商品的品

質，格外惡劣，而價格大部分又是騰貴，資本家一方面爲要盡量的減少必要的可變資本（註一）他方面，爲要使勞動者成爲工場內小商店的義務的買主，他就盡量的減少工銀的支給次數（註二）。「在沙」的時代的俄國，曾於一八八六年六月二日，頒布禁止以物質支給工銀和每月支給工銀不及二次的法律。但實際上，因工場監督的不嚴和勞動者原告所受的壓迫，這樣的法律，常常變成了死條文。

（註一）若工銀支給期限，不比動本回轉的期限爲短，那就變成資本家把自己的一切可變資本任憑勞動者以信用去頭取了。例如，資本家若爲着製造商品，而靠那商品賺錢，不要一個月以上的期間，並且此時的工銀，又是在月終作一次支給，那麼，這個資本家對於勞動者，一點兒也不是預備，而只是把那靠勞動者造成的商品所換得貨幣之某部分支給於勞動者罷了。在前世紀的俄國商品是依九個月或一年兌取的票據而出賣的，這時候，因爲商品買賣的遲緩，對於勞動者的工銀，往往一年只作兩次支給。

（註二）莫斯科縣的工場監督官安格爾氏，有這樣的說明：「勞動者很苦於支給期限，全無一定。」

工銀的支給期限，通常完全沒有由勞動者在勞動契約中規定的，那是依經營主的自己的便利，每年作二次（在巴斯哈及羅格斯），三次，四次，或四次以上，把貨幣支給勞動者。一般勞動者對於他們的血汗工資好像乞討特別的慈悲一樣，須向工場主苦苦哀求，纔能獲得。在許多工場當中，還實施着如次的制度：即貨幣，不是在一年間（雇傭期限終結之前）完全支給勞動者的。如果勞動者因完納租稅而需要貨幣，就把貨幣直接送交郡長或村長。

在這種制度之下，勞動者只能在工場內的小商店，憑着信用貸而維持生活，他于一年之中，當然成了這個小商店之給付無力的債務者。

在年終行決算時，即從他的工銀中扣扣還商店債務，勞動者往往是在一年勞動終結後，自己纔得領得總額若干盧布的現金，工場內的商店，能給工場主以非常巨大的收入，有許多工場，已在勞動者的雇傭條件中，訂明了勞動者不得從經營主以外取得食用品的義務。許多工場主所賺的錢的大部分是從工場內的商品的販賣品而來，不是從工場的生產而來。

第六十二節 薪俸生活者的工銀（薪俸）

企業家，不僅購買勞動者的勞動力，還要購買那薪俸生活者，即組織者，經理人，簿記員等等的勞動力。這樣薪俸生活者，其等級愈高，或所負責任愈多，而資本家若是冷待他們，而視為本身階級之敵，即于資本家越發不利。固然，下級薪俸生活者，本是在勞動者以上的一個被剝削者。但高級薪俸生活者，即支配人，技師等，他們不惟不被剝削，反之，資本家還要以分紅的形式或直接的薪俸形式，把從勞動者那裏剝削得來的剩餘價值一部分，分給他們（那些高級薪俸生活者）。他們雖然戴着所謂勞動力賣主的假面具，而實際上却是資本家的同黨。他們常常把自己的貯蓄，投資于他們工作處所的企业，並在許多情形，以這樣資本而參加企業，還是他們的義務。除此以外，如我們前面所述，股份公司的許多高級勤務者（支配人，監查人等），是由發起人及其他重要人物，以薪俸，記念章

報酬(註)等等形式，取得企業利潤的一部分于自己之手，而担任那個職務，

(註) 是對於參加會議的報酬。紀念章，是爲計算會議參加者的人數而給與的。

摘 要

一、 勞動工銀，是勞動力的價格。

二、 在本質上，不依存于表面形態的勞動工銀，常是時間的。

三、 須區別勞動工銀爲名目上的勞動工銀(以貨幣表現的)與實質上的勞動工銀。實質上的工銀的大小，依消費手段的大小所決定，而勞動者是以自己的勞動工銀而取得這些消費手段的。

四、 勞動力的價格，在其價值的周圍，上下動搖着。(正確點說，是動搖於其生產費的周圍，這生產費，等于勞動力再生產手段的生產價格)。

五、 勞動力再生產手段的大小，因所要求的勞動力之質的變更，以及風土和文化上的差別，而在相異的時期，相異的國家，相異的生產部門和相異的工場

部門，是不同一的。

六、為增高勞動工銀而行的勞動者階級的鬥爭，是為阻止勞動力的價格顯著的抵降到勞動力的價值以下，或為增高勞動力的價值而鬥爭的。

第十二章 資本家的蓄積與恐慌

第六十三節 再生產

生產過程，一見就像消滅的過程一樣。在這個過程當中，勞動力、原料及補助生產物，完全被體現出來，建築物及工具，就徐徐被使用而至于耗損。實際上，我們知道，如果生產是消滅生產物，那就是在生產物而消費那些生產物了。人們為生產而消費勞動力、棉花、煤炭和機械，生產就給人們以生產物（例如衣服）。我們要是單從各個生產部門觀察，而忘掉與其他部門的關係，那就在我們看來，好像勞動力和生產手段的消耗，就難以恢復了。衣服拿在手中以後，還能再做什麼呢？衣服不能代替供消費之用的煤炭而投于煖爐之中，也不能給養飢餓的勞動者（固然可以穿着）。要把織機或紡機去和衣服替換，更是不可能的。可是

我們若注意到全體的一切生產方法，問題就全然不同了。我們知道，這個生產方法，第一、是再生產着牠自身所消費着的一切東西的。第二、是再生產着在社會自身方面所消費着的一切東西的。生產過程，在那種時候，就以把自身的一切的意義，成爲再生產過程而是現于我們面前。在這種時候，生產力超是發展，再生產會被擴大的機會也就于是多。即，生產手段與消費手段，在某期間內，例如在一年內，生產的東西比消費的東西較多的機會就超是多。可是我們就歷史上所得到的的一系列的事實說來。那構成社會生存基礎的生產手段與消費手段貯蓄，不但沒有增大，反而是趨于減少，並且漸漸伴着社會自身歸于沒落（于是引起所謂前代文化的消滅）。在這樣的情形，我們是以那在縮少的基礎上的再生產爲問題的。

縮少再生產

此項立在縮少的基礎上的再生產，在世界戰爭中和那戰爭剛告結結之後的多文交戰各國，差不多都試行過。

單純再生產

最後，我們可就單純再生產加以考察。單純再生產，是從擴大再生產到縮少

的基礎上的再生產的轉換點，或是那個反對方面（從維少到擴大）的輕換點，即是沒有何等的過剩，祇是補充生產的及非生產的消費之再生產。單純再生產，不把社會推向前，也不把社會推向後，而是把社會放置在停滯的狀態的。社會生產力的發展，與生產手段及消費手段之量的增大為緊密的結合，而社會就分配着這些增大的生產手段及消費手段，即是與再生產的擴大為緊密的結合。

價值的再 生產

在交換社會中，生產手段與消費品的再生產，採取着價值再生產的形態。因此，那再生產的商品，就有這樣的矛盾之點：從生產物的見地觀察的擴大再生產，從價值的見地觀察就能變為縮少的再生產，反之，從價值的見地觀察的縮少的再生產，從生產物的見地觀察，就能變為擴大再生產。

假如這里有烤麵包的某職工，他在一九二三年一月一日，持有他在一九二二年一月一日所有的同額商品與同量麵粉，那麼，他在這一年中間，沒有貯蓄什麼。也沒有從以前的貯藏物中耗費什麼。這時候，在我們眼中所見着的，好像是單

純再生產的例子。純可是由價值的見地看來，却能夠表示出差異來。粉的價值，已因豐收的結果，低降到了百分之二十。這時對於烤烤包職工的企業，其價值就趨於減少了、再生產就立在縮少的基礎之上了。

資本直再
生產

資本家的關係，把再生產的價值，分爲生產手段的價值（C）勞動力的價值（V）剩餘價值（M）的三部分。資本家知道單純再生產，是把剩餘價值完全消費的。擴大再生產，在資本家的條件之下，如果僅消費剩餘價值的一部，而把他一部變爲蓄積品時，就有可能。因此，資本家的擴大再生產，是和資本家的蓄積一致的。

蓄積

我們拿紡績工場一年間的生產物看看。假定那生產物等于一千萬埃徒的印花棉布。各一埃徒的價值，爲二十五戈比，全部價值爲二十五萬盧布。在一年間所消費的勞動力爲五十萬，所消費的原料及補助材料爲一百萬，所耗損的建築物及機械爲五十萬。

在這樣的條件之下，那一年間的生產物價值，即爲如此的區別。

C——1500.000

V——500.000

M——500.000

合計——2.500.000

假如這個企業的資本之有機的組成，與社會的總資本之平均的有機的組成爲一致，因而在正常的條件之下，那剝削出來的全剩餘價值，在那裏存下來。資本家即于這五十萬的剩餘價值中，用地代的形態，拿一萬交給土地所有者，用租稅形態拿九萬完納於國家，其餘四十萬，便構成他的利潤。固然，資本家是可以使用這個總數的。但照這樣，他一年間的蓄積，就等於零了。

可是如我們前面所述，大規模生產對於小規模生產，且有極巨大的優越性，小規模生產，常常爲大規模生產所驅逐。生產集積的過程，迫得資本家去蓄積，

並且迫得資本家因此而擴大自己的企業規模。這就是資本家間的實在的競爭。於是不堪這個競爭的弱者，就要爲強者所打倒。資本家若果對於自己的企業不能投下追加資本並且還依據舊的規模與方法而繼續經營，他就會要用高率的成本費，提供商品於市場了。這樣地就要受損失，得不到利潤了。他仍然沒有流動資本，就不能成就那更有進步的企業家的機能了。

如果資本家做了企業家而不願意受滅亡的運命，他當然祇有在自己的利潤四十萬中，僅僅的消費一部分，而以其餘的一部分，作爲擴大生產之用了。因此，那擴大再生產，對於資本家就成爲一個特徵。

假使資本家間在擴大再生產的條件之下而同時協定要把自己的利潤完全消費，那就成了很大的笑話。一年間的生產物，怎樣的被區別爲〇十 $\frac{1}{4}$ 十 $\frac{3}{4}$ ，已如我們前面所述。剩餘價值，首先是一年間的生產物一部分。製造菓子的職工的剩餘價值，猶如他的全部生產物一樣，當然是具着食用的形態。可是這件事，對於治

金業、造船業、以及車輛製造工場的剩餘價值，就不適合。那些的剩餘價值，也如那些的全部生產物一樣，是表現於生產手段的。要是全體資本家都協定把弄到手的一切利潤都完全消費，而拒絕擴大生產與投下新資本於生產，那麼，生產着生產手段的資本家，必至蒙着損害。所有豫備用於擴大生產的生產手段，都因不能實現其計畫而擱置下來，隨着那些生產手段的剩餘價值一部分，也因不能實現其計畫而擱置下來。不用說，這些擱置下來的東西，也可以說祇能由生產手段轉換為消費手段，車輛及機關車要轉換遊藝的工具，或例外的利用為建築宮城及別莊等等的建築材料了。但在實際上。這樣的事是不能有的。在剩餘價值的大部分具着生產手段的形態時，資本家如轉移到單純再生產，就會不實現多額的剩餘價值而擱置下來了。照這樣，剩餘價值的自然的形態，即使資本家階級自身不願蓄積，也會被迫逼而去蓄積的。

第六十四節 再生產的構造

馬克思對於再生產的問題，有極詳明的分析。他把全部社會的生產，區別為二部分，一是生產手段的生產，二是消費手段的生產（註）。

（註）在這裏成爲問題的，祇是關於生產構造的區別，不是把產業依部門而爲具體的區別，這是要注意的。例如榨油工場，專爲把那生產物的油使用於食品而生產時，屬於第二部分。專爲使用於製造品而生產時，就屬於第一部分。高貴官吏，把那專爲粉飾官舍屋頂而製造的油，事先使用一點，調熬而食，那却不是絕對無益的事，可以置之不問。

在第一部分，一年間生產物的一切部分（C·V和M），具着生產手段的形態（圖一）。

在第二部分，一年間生產物的一切部分（C·V和M），具着消費手段的形態（圖二）。

這兩部分，在單純再生產之下，怎樣分配自己的生產物呢？

先從第一部分說起。

1 C，是為放進在一年間生產物中的生產手段之代價，而存留於第一部分的（圖三）。

1 V，代表着勞動者生活手段的價值，因而是代表消費手段的價值，是那些勞動者，必須與那消費手段相交換的。所以1 V必須和勞動者所需的消費手段相交換而轉移於第二部分（圖四）。

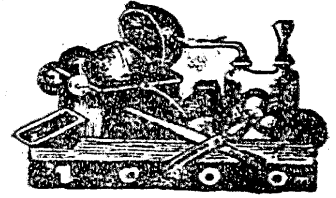
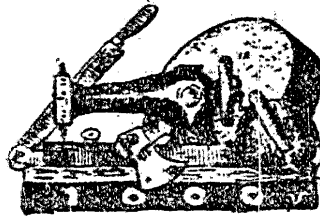
1 M，也和1 V同樣。在這裏，是以單純再生產為問題的，所以資本家（註）就把1 M完全消費，這樣，1 M，必須和剝削者所需的消費手段相交換，而轉移於第二部分（圖五）。

（註一）收取地代的土地所有者和徵集稅的國家，都加入在內。

表 1. 單純再生產的構造

第一生產年度終局
 一年間的生產物
 在第一部分那 C. V. 和 M. 具
 有生產手段的形態

圖 1
 第一
 部分



在第二部分，那 C. V. 和 M
 具有消費手段的形態。

圖 2

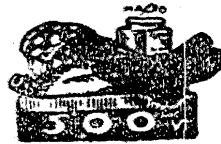
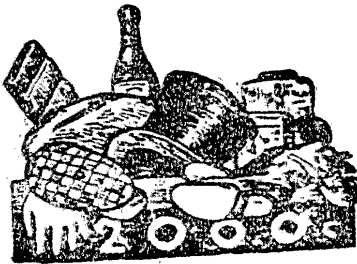
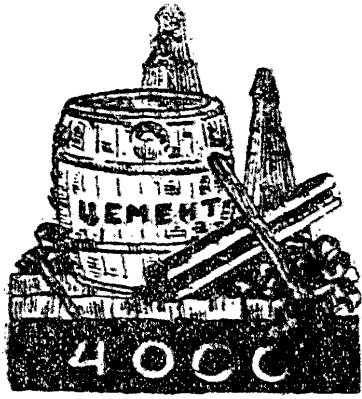


表 2. 單純再生產的構造

IC
在那里存留着



圖

圖



IIC 被交換

兩部分間的交換 IV 和 M 相交換

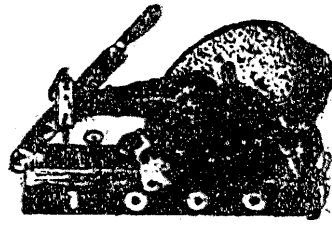


圖 4.



圖 7

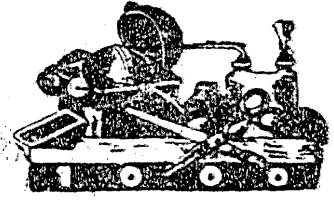


圖 5



IIV 和 M 在那里存留着。

表 3. 單純再生的產構造

第一部分 C 在那裏存留着。

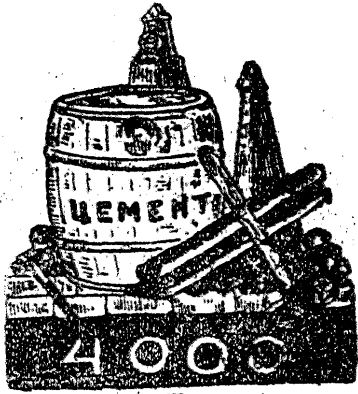


圖 9

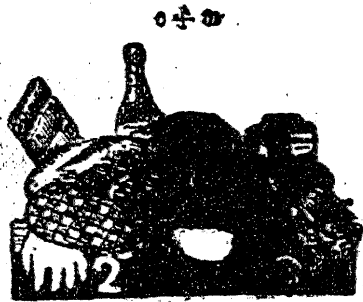


圖 10

第二部分

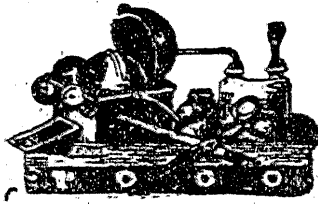
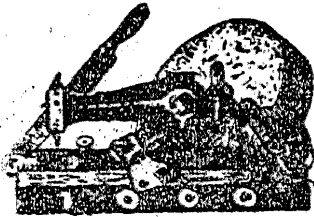


圖 10a



圖 11

代替自身的 C, 那第二部分, 是改換為生產手段

第二生產年度開始資本各部分使用別的配列

代替自身的 V 和 M, 這第一部分, 是勞動者和資本家弄到手的消費手段。

IIV 和 M 在那裏存留着。

然則第二部分究竟用自已的生產物那一部分交給第一部分呢？

這個，不能是第二部分中勞動者所必要的 $II V$ ，也不能是爲着單純再生產的條件，屬於第二部分中資本家全部所必要的 $II M$ 。這祇有 $II C$ ，才能夠交給第一部分。 $II C$ ，雖具着消費手段的形態，但那是依其價值而填補那放進在生產物中的生產手段的。

這樣，第二部分，就把自己的 C 轉移於第一部分。

代替這轉移部分的是什麼？

那是由第一部分轉移到第二部分的 $I V + I M$ 。

因此，單純再生產，在資本家的條件之下，祇有在依着價值而爲

$$I V + I M = 0$$

的時候纔有可能，那是毫無可疑的。

如果 $I V + I M$ ，比 $II C$ 爲大，單純再生產的均衡，就要遇着破壞，第

一部分的資本家，即不得不轉移到蓄積與擴大再生產。因為那些資本家，能夠消費自己的全部剩餘價值的那樣多的消費手段，在社會的支配之下是不存在的。

所以，蓄積，在第一部分與第二部分的相互關係是

$$I \Delta V + I \Delta M \cdot V > (I \Delta H) \cdot Q$$

的時候纔有可能，並且必須在這個時候。

這時候，生產手段的生產擴大，只有勞動者所需的追加的消費手段現實存在之時是可能的。至於勞動者所需的消費手段之追加的生產，在那時是要求追加的生產手段的。

馬克思在資本論第二卷中，像這樣的說明着單純再生產的構造。

$$I、40000Q + 10000V + 10000M = 60000$$

$$II、20000Q + 5000V + 5000M = 30000$$

合計——90000

擴大再生產的最初構造

$$1. -V + -M = 2000$$

$$2. = Q = 2000$$

$$-V + -M = Q$$

$$I. 4000Q + 1000V + 1000M = 6000$$

$$II. 1500Q + 750V + 750M = 3000$$

$$\text{合計} \quad \text{——} \quad 9000$$

$$-V + -M \vee = Q$$

第六十五節 社會關係的再生產

資本家的再生產之定式，反映着社會的財富之再生產的過程，即是社會存在之一切物質基礎的再生產。

可是這個反映，是很矛盾的。第一、像前面所說，擴大再生產，從社會的財富之物質基礎的見解說來，可以是單純的，再從價值的見解說來，又能是縮少的。反之，從那個反對方面說來，也是這樣。第二、社會的財富生產擴大的貯蓄，是採取各個資本家的蓄積的形態以及他們的利潤的一部分的形態。資本家雖取得利潤，却不知道利潤之社會的意義，猶如兒童在春天取去白楊樹液，而不知道取去樹液，即減弱了樹木全體的生活與成長一樣。

在一年間生產物中所表示的資本的區別，即舊的價值（ C ）與新創造的價值（ $V+M$ ），我們應當特別注意。生產手段的價值（ C ），是返還於資本家的。這件事，就是向我們說明那生產者與生產手段分離的那種剝削的主要條件的。整個的新創造的價值（ $V+M$ ），本是由交換社會之一員的勞動者的勞動所創造。但是那資本主義的法則，那勞動力買賣的法則，却把這新創造的整個價值，區別為勞動力價值中的報酬價值（ V ）與剩餘價值（ M ）兩個部分。一切價值的三個

部分 C·V 及 M，都以生產物或靠牠賺來的貨幣的形態，再歸到資本家的手中。資本家，祇要在競爭戰的當中，如不能被自己的伴侶——資本家所噉殺，又可從生產過程中，再成爲資本家而出現。至於勞動者，就像有名的寓言中的狐狸一樣，他走入生產過程時，兩手空空的未拿何物而入，他退出生產過程時，也是一樣的兩手空空，未拿何物而去。生產過程，再屆到再生產，這個寓言，再從頭開始。

資本家在殘酷對於他並沒有利益的處所，他決不會殘酷，他是願意把 V 返還於勞動者的。自然，這個返還，不是無代價的返還，乃是願意與勞動力交換的返還。馬克思曾經這樣說：「在正常的蓄積進行中所形成的追加資本，主要的就是作爲利用新的發明和發見，總括一句，卽是利用一切產業上改良的工具而有效的東西。但是舊的資本，也有時達到一新自己的時期。在那個時期，這舊來的資本，就轉變顏色，轉生在能以少量勞働而連轉多量機械及原料的那個完成了的技術的

形態之下。……

因此，一方面，在蓄積進行中所形成的追加資本，就比例於自己的大小，而吸引僅少的勞動者；另一方面，以週期的新組織而被再生產的舊資本，越發要把向來使用着的勞動者驅逐出去。」

這樣，移到了較為擴大的基礎之上的再生產，即不能吸引勞動者階級全體的成长——自然的成長與他階級的無產階級化」。隨着生產的擴大，勞動豫備軍也被擴大起來。因而對於這豫備軍對於勞動工銀的壓迫也被增大，同時，勞動力的價格與價值的相差，也增大起來。於是階級的矛盾，就益趨於尖銳化。

生產的集積，驅使巨大的無產者大眾，集中於大規模的企業之下（無產階級的集積）。隨着技術的發展，必要勞動時間的減少，相對的剩餘價值的生產就增大起來，同時對於勞動者的剝削率，也增大起來，勞動者階級對於社會生產物的分配額也就急劇的降低下去。我們知道，勞動力的買賣，分割了社會，把社會分

普羅列達
利亞的集積

割爲兩部分——勞動之極與資本之極（註）。在勞動之極出現的，是勞動者大眾，他們本着階級的精神，日益親密結合起來，同時又受那日益增大的剝削與失業所壓迫。在資本之極一方面，具着矛盾的資本形態之社會的財富，因爲產業、商業、信用等的股份公司化與獨占化，就變成了十億大資本家間的軋轢的目的物。勞動與資本之間的矛盾既已增大，同時技術與經濟形態間以及生產力與生產關係間的矛盾，也隨着增大起來。

（註）

馬克思特別的區別着資本的集積與資本的集中。

「各個的資本，是生產手段的或大或小的集積，是適應這個集積的大小而命令或大或小的勞動者軍的。任何蓄積，都成爲新的蓄積的手段。蓄積，一方能使成爲資本而作用的財富量增大，一方又使握在各個資本家手中的財富的集積增大……同時，盡着新的獨立資本的機能的這個資本，復與舊來的資本分離。關於這事，那資本家家族內的財產分析，就中演了重要的任務。隨着資本蓄積的增大，而資本家的數量，多少也有點增加。」

關於所謂社會的總資本被分割為這樣多數的個別的資本的一件事……這些個別資本的相互牽引，就生出反對作用。這件事，早已不是與蓄積同意義的生產手段之單純的集積，也不是單純的勞動支配，邊是表示那已形成的資本被集積而那些個別的獨立資本被揚棄，表示資本家被資本家所收奪，而多數小資本被少數大資本所轉化。正因為一方面，資本離開了多數人之手，所以他方面，資本就在一人的手中膨大起來。這就是在嚴密的意義上必須與蓄積和集積相區別的集中。」

在最新的馬克思主義文獻中，所謂資本的集中，是解釋為股份公司化與加透爾化的。

這樣看來，資本的擴大再生產，同時就是資本主義矛盾的擴大再生產。

第六十六節 原始的蓄積

在資本家的方面，資本是由未經消費的利潤構成的。如果資本家對於一年間所得的四十萬盧布的利潤，僅以五萬盧布消費於生活，那剩下的三十五萬盧布，

就能化爲資本，就能添入於資本而成爲資本。

照那樣說，資本是從利潤得來的。但是利潤又從什麼得來呢？利潤又是從資本得來的。在那裏當是顯現着蠱惑的循環的。然則最初的資本是從什麼地方來的呢？

不用說，資本家等是要把他們的資本之原始的出現，歸之於愛勞動與節儉兩事，說是他們「寢不甘寐，食不甘旨」所致呢。

這種說法，果然是事實麼？究竟是誇張自己善行的資本家的話正當呢？還是所謂「依於孜孜勤勞，難得石造之邸宅」的俄國諺語正當呢？

還有一個問題。這就是資本家的生產，原以從生產手段所有分開而完全自由的勞動者爲必要的問題。然則這樣「自由的人們」的集團，究從何處得來的呢？又在那些自由的人們，已被閉鎖了獨立的生產之路，且令他們除販賣勞動力外甚麼都沒有者，抑又爲誰？

資本家對於這一問題，必然馬上給以如次的答覆說：無產階級，是自己失掉了的。他們以前飲酒，懶惰，無論甚麼事情都不想做，把自己所有的一點財產，都爲飲酒而浪費淨盡。所以他們之中，出現了所謂貧乏人的種類。……

既是這樣，那些愛勞動的人們（資本家）及其子孫，在許久以前，就是懶惰着，那些懶惰者的子孫，在許久以前，已是流着血汗而工作，而何以那個舊穴不備不被塞住，反而日益趨於擴大呢？

近代產業資本的隆盛，是隨着十八世紀後半期的作業機，即紡機，機械的織機之出現而同時開始的。

因此，紡織業，在長時間內，是主要的決定的產業部門，其他一切產業部門，都以這個部門爲基礎。到了十九世紀後半期之初，而重要的地位，就移於重工業了。

作業機，對於早先已被適用並且祇是期望必要的適用之蒸氣發動機，給與了

重大的刺戟。西歐各國，因很早的技術所造成的其他巨大的進步之賜，即因羅盤針與火藥之賜，蓄積了一些資本，機械的生產，就使這些資本豐富起來。火藥與羅盤針，對於歐羅巴，並不如掠奪的可能性那樣，增大了生產的可能性。火藥與羅盤針，是能使人們遠涉重洋而航海的。哥倫布橫越大西洋而向西方，達哥瑪——先往南方，後迴喜望峯——沿印度洋而向東洋。他們兩人的目的，都是一樣。即是探求海路，要走到印度的寶庫去取得真珠、金子、香料——胡椒、肉桂、生姜及肉豆蔻——以及當時用金子的重量估價的商品。

爲探求一個印度，却發見了兩處的寶庫。達哥瑪到達了現在的印度，哥倫布就在航往印度的中途，遇到了美洲。

在住居極久的土著人與歐洲人衝突的期間，那些土著人已受了重大的犧牲。第十五、十六世紀的西歐技術，在現在看來，本是極幼稚的，但是無論如何，比較當時美洲及印度洋諸島的技術，却已發達到了不可測的高度。弓矢與原始的小

舟，已證明了對於鎗斃與船舶的鬥爭之無力，於是在殖民地的蠻橫鬥爭就開始了。

哥倫布把新征服的領土，分配於自己的戰友之間，土著人變成了奴隸。在這些新領主之下，土著人究竟過了些怎樣的生活，這可由美洲土人很流行的以實行自殺為報復自己的加害者的手段一事證明出來。經濟學者宗巴特，引用着一段趣味深長的故事，說一個領主若是和自己的奴隸（即印度人）一同在網中寢於露天之下，就可使他們奴隸停止自殺。這是奴隸恐在陰間與領主會面，而斷絕了自己的弔頸自殺念頭。

凡在民殖民地有價值的東西，都被吸取殆盡而輸送於歐洲了。

最初，歐洲人對於殖民地一切生產物當中，特別重視香料與金子，可是就資本主義看來，那奴隸的黑人和棉花，却是殖民地最重要的生產物了。沒有棉花，紡績業是不能興旺的。由於這紡績業的興旺，那產業資本主義的一般的興旺就開始

始了。又沒有奴隸，在最初，即已不能採取棉花。

各種國家（尼得蘭、英國、法國、丹麥、俄國）所創設的商業公司，只限於那些公司販賣着商品之時，纔是商業的。然商品領受的方法，雖能便利的加以名稱，可是只有一層，就是沒有拿出來錢去購買。馬克思曾有如次的說明：

「美洲金銀鑛的發見，土著人的勦滅，土著人的奴隸化並埋沒其生存於此等礦山中，東印度的征服及劫掠的開始，非洲之被轉變為商業的黑人狩獵場——，這一切的事實，都是在資本主義時代的曙光上具有特徵的東西……」

「荷蘭人想在爪哇得着可使用的奴隸，而在塞列別斯島實行了的人類劫掠制度之特徵的事實，實在是無以復加。為達到這一目的，就訓練了特殊的人類盜賊。盜賊、翻譯者，和販賣業者，是這種商業的主要的交易者，土著的王候，就是那商業的主要的販賣者。被盜來的青年們，在養成到可以送上奴隸船以前，就拘禁在塞列斯島的祕密監獄之內。在政府的一個報告中，有如次的說話：「在瑪

廿沙一個都市，充滿着秘密監獄，其最堪驚駭的一事，是橫被無理的強從自己的家庭分開，而加上了鎖練的那些爲貪慾與暴虐而犧牲的可憐的人們，擠擠滿滿的裝在裏面。……」

「殖民制度，促進了貿易與航海的溫室的成熟。『獨占公司』，是資本集積的有力的槓杆。殖民地對於正在萌芽着的工場手工業，保證了販賣市場，並依市場的獨占，又確保了強力的蓄積。在歐洲的領土以外，由劫掠、奴隸化、強盜殺人等事而公然得到的財寶，就流入於母國而被轉化爲資本……」

在原始蓄積的另外一個源泉，便有國家的信用。馬克思關於這一點就這樣說：「國家的信用制度，即國債制度的起源，在中世紀就已出現於琴諾牙和威尼斯，到了工場手工業時代，這種制度，就征服了全歐。公債是原始蓄積最有力的槓杆之一。這種公債，好像把魔術杖一揮一樣，能予不生產的貨幣以生產力，使把轉化爲資本。而資本在這個時候，不是像產業上的投資或私的高利貸業一樣，要置

身在不可分的艱辛和危險當中。並且這些債權者對於國家，實質上並沒有給與何種東西。因為他們貸給國家的金額，已變爲很能容易轉移的公債證書，而此項公債證書所記載的金額，完全和同額的現金一樣，在他們的手中仍有作用。

隨着國債的出現，國際信用制度也成立了。這一制度，也往往包藏着這一國國民或那一國國民的原始蓄積中的一個源泉。例如伴着威尼斯的劫掠制度所表現的各種卑劣行爲，就構成了荷蘭資本家的財富的這種隱藏着的一個基礎，而威尼斯在自己的衰亡時代，曾貸出了巨額的貨幣於荷蘭。荷蘭對於英國的關係，也是一樣。在十八世紀的初頭，荷蘭的工場手工業，已遠遜於人，已不是優越的工商國了。於是從一七〇一年至一七七六年之間，便以巨額的資本貸與於他國，特別是貸與於優勢的競爭者英國，爲他的主要營業之一……

在工場手工業時代，隨着資本家的生產發達，而歐洲的譽論，已把廉恥心與良心的最後殘餘的部分，完全喪失殆盡。歐洲諸國民，完全不知羞的自詡其有益

於資本蓄積手段的一切融行爲……

從來僅在非洲與英領西印度間所行的奴隸買賣，以後也在非洲與西班牙領非洲間同樣行使的特權，是英國依烏托列西得媾和……從西班牙人強取的，對於這一事實，便宣傳爲英國的政策之勝利。英國在一七四三年前，對於西班牙領非洲，取得了每年應供給四千八百個黑人的權利……

利物浦的繁榮，是以奴隸貿易爲基礎。奴隸貿易，是利物浦原始蓄積的方法。各國本來具有自己的原始蓄積的方法。在俄國。原始蓄積的源泉中，有酒類的專賣權稅。在中國，是巨大的國家職權……

馬克思關於原始的蓄積，有這樣的結論：「資本的出世，自頭頂到足尖，一切毛孔當中，都滴着血與穢物」。

第六十七節 勞動力賣主的基礎怎樣造成的呢

與原始蓄積過程並行的，是農民大眾的無產階級化。農民不僅脫離了農奴的羈絆，並且還離開了土地。伺候貴族的侍從，都已被投到勞動市場而成爲集團了。

• 馬克思有如次的說話：

「因封建侍從的解散和急發的暴力的土地剝奪而失掉了自己地位的人們——這些自由的無產階級，本是由剛纔所說的那樣迅速過程造出的，但無論如何，他們都不能以同一迅速的程度，爲新興工場手工業的產業所吸收。另一方面，這些忽然從那成爲舊習慣的生活軌道而被投出的人們，要立刻就來適應新制度的訓練，也是不可能的。他們有幾分由於癖性而大概却爲環境所迫，被轉化而成爲集團的乞丐、盜賊、浮浪者等。因此，從十五世紀末葉起，通過十六世紀全期，所有歐洲各國，都制定了一種懲治流氓的殘酷法律。成爲現在勞動者階級人們的祖先，他們因不得已的成了流氓和被拯恤的窮民，都曾受過懲罰。立法是在當時已不在的舊生活條件之下，以所謂繼續勞動與否，繫於他們自身意志的那種假定，把

他們視為「自甘暴棄的」犯罪者處治的」。

一五三〇年的英國法律，據馬克思說，有如次的情形：「無勞動能力的老年乞丐，准予乞食。身體強健的流氓，須受鞭撻和監禁的懲罰。對於他們，是繫之於載貨的馬車後部，鞭撻至流血後，即解回原籍或最邊居住了三年的地方，務須出具「應當勞動」的誓約。如有因再犯流氓罪而被捕，就再受鞭撻，割去耳朵一隻。三次犯罪，就視為重罪犯人及社會的公敵，處以死刑」。

馬克思又接着說：「因此，那被用強力而剝奪了土地，更被驅逐而變為流氓的農村住民，就依極奇怪的酷刻的法律，用鞭撻、烙印、拷問等刑罰，以灌輸必要的訓練於雇傭勞動的制度」。

前資本主義時代的農民經濟，是自然的經濟。

與其出賣纖維購買製成的衣服，甯肯使用亞麻和毛織物，農民是這樣選定了的。他們除鐵和鹽外，甚麼東西都不要買，凡是必要的東西，都是要由自己造出

勞動者就不是這樣。他們爲交換社會的真實的一份子，他們是把所有的一切，否，所有的唯一勞動力出賣的。在他們不得不領取並且是能夠領取的一切，也是由購買而來。因此，農民的無產階級化，在資本主義方面，那不僅造出了勞動力
的賣主，還造出了視爲補充貴族的那個商品的新買主。而在這種貴族經濟中，從許久以前，卽已浸潤着貨幣關係。農民的無產階級化，完全與殖民地的奴隸化造出了外國市場一樣，擴大了內國市場。

與農民的無產階級化相並行，而手工業的同盟組合，都已崩潰了。工場手工業，已把職工變成了勞動者。

十八世紀作業機的發達，已使英國資本主義的一切前提條件，一一出現，這些就是資本，勞動力和市場。資本主義，是在達到了必要的規模以後，仍舊的把所謂資本的蓄積、生產者無產階級化、後進國民奴隸化等相同的事情，依着與從前相異的純資本家的方法繼續進行。資本主義是從攝取營養分以營養的卵中胎兒

，而轉變為獨立的生產過程。資本主義是在日益擴大的規模之下，再生產自己存在的基礎——資本和勞動力，並再生產資本主義完全成熟前之必然的內在的種種矛盾。

第六十八節 市場

社會的生產過程，無論如何的分歧，都是統一着的。這個生產的統一，在交換社會，就顯為純粹的市場的表現。一個商品的實現，是與其他許多的商品實現，緊密的結合着。資本家想在勞動大眾中，覓到長靴和花布的買主，即須勞動者覓到購買自己勞動力的買主。反之，製造長靴和花布的勞動者，要想無障礙的再買自己的勞動力，即須資本家覓到他們以前製成了的生產物的買主。自然，兩個商品的市場關係，不一定是這樣簡單明瞭的，或者兩個商品的中間，要經幾百次循環，才得結合，也不可不知。總之，這個結合，實為不可避免的結合。市場的一切

連續的市場關係

擴大或縮小，猶如在水面簸動的波一樣，那是要成爲廣大的波而波及於種種產業部門的。

假定陸軍部因爲陸軍軍人需要百萬埃徒的花布，每一埃徒花布的買價是一盧布。又假定那個承包人工場主等，就每一埃徒花布當中，賺得五戈比的利益。（如果他們以所有的資本，一年爲三次回轉，就構成每年百分之一五的切實的利潤率）。那末，他們所賺得的利益，就全部說，當是五萬盧布。然則他們把其餘的九十五萬盧布，怎樣辦法？他們是以這個金額，再做購買勞動力、原料、補助材料、機械及建築物修繕材料等等的買主而出現的。因而實現的波，又從花布而轉化於絨毛、煤炭、機械、燒磚等。我們以爲這個波，還是狹小的。承包人等，把百萬盧布拿在手中，爲什麼只做九十五萬盧布的買主而出現？實際上當然不是這樣。在賺到了五萬盧布的資本家們，必以一爲部分自己的消費而耗用的，卽是顯現爲消費手段的買主，又必以其餘一部分爲資本家的蓄積，卽是顯現爲追加的生產

手段和勞動力的買主。因而資本家們，既然不是財貨的保管者，他們即不得不以作賣主而活動的全金額，拿來作買主而活動。因此，那百萬盧布，就從陸軍部交到紡績業者等之手，再從他們那裏，一方轉到畜牧業者（就絨毛說）、煤炭業者、冶金業者等之手，他方轉到屠戶、菓子製造業者、酒坊、絹和天鵝絨的生產者等等之手。這些的各個賣主，都不得不挨次的又作買主。所以這個波，到了本身的範圍無限狹小時，就越發的波及于遠方，並且是廣汎的橫流。

反之假定一組商品——即令是與前相同的百萬埃徒的花布——因某種原因，在製成以後，以不能實現而擱置下來。那麼，那市場縮小之否定的波，又從花布開始。花布以不能實現而擱置的事實，就影響到絨毛、煤炭、染料、勞動者和資本家消費手段等等的實現停止。這些商品不能實現的事實，就挨次影響到其他商品的實現停止，而如此的延續至于無限。無論如何，商品的背後，都是排立着期待實現的其他商品之無限的號次，無限的行列，一商品的阻滯，就影響到全

列的運動停止。

再就信用關係說。我們已經知道，價值是能依純粹的信用方法，而通過一系列的階段——原料供給者、工場主、批發商人，零賣商人（有時還有一系列的中間商人或投機業者存在）——的。因這一系列的信用而發生的票據，可以留存在直接收受票據的人的皮夾之中，也可以持往銀行折息。零賣商人對於批發商人所發出的票據，批發商人，即以之作爲支付工場主之用，而工場主復轉給于原料供給者。就是這樣的挨次展轉流通的。因此，那票據所循的過程，乃是循着與商品所循之過程相反的過程。可是無論如何，信用的全連鎖，實是繫之于最後得着商品的人，在我們現在所述的例中，就是繫于零賣商人的那個商品的實現。如果商品不能由他賣出，或者因價格下落的結果，蒙着損失而賣出，就發生支付困難的影響，再由一階段而波及于他階段。這樣的支付困難，便使信用隨着減少，而信用減少，又影響於兩方面。一因信用減少的關係，不能購入生產手段，影響到生

產的停止；一因信用減少的關係，不能販賣商品，就影響到銷路的停止。這樣，生產的縮小，首先就使勞動力賣主的購買力低減，其次又使資本家的購買力低減。

以上的各種生產部門間的這些關係，因交換上本身的矛盾性，不是把資本家經濟安定的鞏固程度增大，反而是把那個程度減少。基于這樣事情，使我們想起了建造茅屋村落的各個房宅間所存在的關係。這些各種生產部門，雖然各別工作，各別建造，但是一經着火，就全村之一炬。

第六十九節 恐慌

如上面所述，各個產業部門，是那樣的互相關聯着。某商品的銷路閉塞，必然引起其他商品的銷路，同歸于閉塞。爲了開通商品銷路的閉塞，第一成爲必要的，就是各個產業部門的中間，須有極正確的均衡存在。這樣的均衡，就一般的

不均衡

說來，只有計畫的組織之下，行使社會的生產時，才有可能。然在交換關係混亂之時，所有的生產，祇是依着與長期均衡攪亂相關聯的不良的結果所統制。可是還不止此，消費者雖以生產物為必要，而市場的商品，却不能滿足消費者的需要。又商品雖以購買者為必要，而勤勞者大眾的購買力，却由生產的發展所削減。本來，資本家在實際上，因把農民大眾無產階級化，不但獲得了勞動力的賣主，並且獲得了資本家的商品的買主。所有食着自己所播的穀物，衣着自己所造的縞布之農民的自然經濟，已經崩潰，農民盡都漸次變為在市場購買一切消費品的勞動者了（註）。然而這樣的市場擴大，不久却遇着了難以征服的障礙。這就是所謂耗費于購買勞動力的一部分資本，受了限制，換句話說，就是限制了可變資本。隨着機械把勞動者從企業中逐出，而社會總資本有機的組成趨于增大，即可變部分相對的減少，相當于不變資本與剩餘價值的其他部分趨于增大（相對的減少趨于減少， \ominus 趨于增大），所有勞動者階級的購買力是依 \angle 的大小而計量的。

(註) 正確的說來，農村的階級分化，一方面是在造出農業勞動者，半農民勞動者的貧農，及到工場去的勞動者，他方是造出富農。如列寧所說，農村的階級分化過程，使資本家的市場，為雙重的擴大。富農已成為購買生產手段（農業工具與機械，耕種用的家畜）及由砂糖至留聲機的奢侈品的買主。貧農的消費，雖比他在本身崩潰而離開自然經濟以前的較少，然須購買的物品却較多，因他都是依購買的物品而生活的緣故。

不待說，勞動者的消費，比生產的範圍較遲，這件事，是能由消費手段的生產本身，伴着資本有機的組成，移于第二位的地位那件事可以補救幾分的。生產手段的生產，正在開始演着重大的任務。但是無論如何，這種補救，却難以豫防恐慌。因為生產的運河，不管這樣的延長，總是要有消費形態的那個出口才行。

無論怎樣必須出賣生產物的一件事，即必須出賣生產物于能夠支出這全部生產物價值的人們一件事，在僅能支付生產物價值一部分于生產者之時，是與勞動力的購買相矛盾的。而這生產物價值的一部分，恰恰相當于勞動力的價值。因此，

爲賣主的勞動者，便被抑壓到第二位的地位。

隨着技術和信用的發達，在新企業當中，投下（放下）資本一件事，就日益容易，而提出資本一件事就日益困難。對於建築物、機械等等的費用（固定資本），在長期繼續的企業，爲額較大，並且是已被豫定了的。固然，各該資本家，或者出賣建築物、機械等等，或者把牠們股份化，本容易從企業當中提出自己所投下的資本的。可是根本問題，並未因此而變更。那個資本，單是變爲他項的資本而分派出去了。不過企業，在既經創設了以後，即不得不運轉，不得不把山積的商品運送到市場。在市况良好的時候，新的企業，急速的被創設出來，股份公司的發起人，竭盡全力而活動。于是新企業的創設的本身，就造成了對於建築物、機械、勞動者等的需要。需要的波，有了遠大的進展，那一系列產業部門的銷路，就活潑起來，生產也就趨于廣汎的展開。在某產業部門所惹起的局部恐慌，自然是急速的歸于消滅。可是好市况的本身，是自己隱着本身消滅的諸原

因的。當新企業或新造設的舊企業以全部速力開始工作的時候，市場已充塞了山積的商品，而對於這些巨額的商品，又沒有具有支付能力的消費者存在。過剩生產，在最初時期，是帶着秘密的性質的，中間的商人們，還是繼續的購入，商品還能由一職業層而流通到他職業層。但從流通界分派到消費界（生產的，或字面上的消費界）時，這個商品，就要停滯下來，而停滯的波，必由一部門而波及他部門。但不論是這樣，而在以急速的資本周轉為習慣的企業，還是能夠把自己的流動資本，減少到最小限度的。（因為資本越是急速的周轉，那流通資本就越發減少其必要。因此，為了擴張作業而把流通資本的一部變成固定資本的事，仍有可能）。于是一切企業，同在無意之中陷于周轉不靈。從前的商品，既是不能賣掉，自然就沒有東西可以支給勞動者，並且無論怎樣也不能購買原料了。于是無論如何，都要把商品賣出的那樣一般的傾向，就引起災變的價格下落（註）。在這樣的價格下落之時，為要繼續以前規模的生產，就只有賤賣商品而得來的完全不充

足的金額了。

(註) 在商品與商品直接交換的條件之下，交換的一般的利益的，事是不會有的。所謂商品的交換不利益，就是表示他商品的交換有利益。至驅使貨幣圈子交換當中的時代，當然是另一問題。于是在這個圈子周圍的混亂，或許是一般的。

在那種時候，一切企業，都要乞援于信用機關。可是這個信用機關的源泉，在平穩的時候，本能充分的滋潤着商工業，但到一般的時候，就要涸竭起來。存款者都從銀行要求自己的存款，一切企業，都渴望着現金，都渴望把商品與債權變成貨幣。然而這樣的希望，却完全不能夠實現。因為通常一國的存款總額，高于那個國家所有的貨幣總額幾倍的原故(註)。

(註) 同一的一千盧布，可以幾度的為存款對象物。例如甲以存款形式把千元存到銀行，銀行即以此款借貸于乙，乙又以此款購買丙的商品，丙復二次的把此款作為存款而存到銀行，銀行復借給于丁，是如此的順次往返的。

于是恐慌突發，破產由例外變為常事。一系列的企業，停止工作，把勞動者拋棄于街頭。其他比較興旺的企業，也不過是一星期工作半星期。勞動者的購買力減少，益使市場的情勢，成為惡化，而長期的市場停滯，即便到來（壞市況）。

不用說，最弱小的企業，必然基於恐慌的原因而滅亡。因為這些企業，一則沒有幾多存餘的流動手段，二則因組織不良和勞動生產力不充分的結果，不能適應壞市況時候的低廉價格。至於具有豐富的生產手段的企業，便在恐慌之後，為着適應低廉的價格，而利用一切最新的技術上的改良。技術上的各種改良，自以投下新的資本為必要，而這些新的投資，就興起了市場擴大之波。

好市況又徐徐的到來了，前面所述的故事，又從頭開始……

世界規模上的資本家的生產，是在上面所述的周期的萎縮或收縮中，過着提心吊膽的日子。每一次的萎縮經過，必然是惹起生產手段和生產者的無為滅亡

的運命。階級的矛盾，便日益趨于尖銳化。

摘 要

一、生產過程，同時就是再生產過程。
二、再生產，能有擴大與縮少。單純再生產，是由縮少再生產到擴大再生產的轉換點。

三、在交換社會，再生產具有所謂價值再生產的矛盾性。

四、資本家的社會所再生產的價值，可區分為不變資本，可變資本及剩餘價值（ $C + V + M$ ）。

五、擴大再生產，在資本家的社會，採取資本家的蓄積形態。即資本家貯蓄剩餘價值一部，而把牠轉化為資本。

六、在資本家本身，蓄積是絕對的。因為資本家在相互鬥爭當中的勝利，通常歸于具有鉅額資本的資本家的緣故。小規模的企業為大規模的企業所打倒的

結果，生產及伴着生產的資本和勞動力，都集積起來。

七、如果把一切產業，區分為生產手段的生產（I），與消費手段的生產（II）兩個部門，在單純再生產之下， $II < I$ ，必然的相等于 $I < II$ 而在擴大再生產之下， $II > I$ ，必然的比 $I < II$ 為小。

八、資本的再生產，同時就是資本家的社會關係之再生產，又是社會的矛盾之再生產。資本的擴大再生產，也就是社會的矛盾擴大再生產。

九、在一切產業部門之間，有依着信用關係而強力化的連鎖的市場關係。因之某產業部門的市場的擴大和縮小，也要影響于其他的產業部門。

十、世界經濟過程，在資本主義之下，是表示着隆盛期（好市況）與沈滯期（壞市況）的交替。從好市況轉變到壞市況的時候，具有災變的恐慌性質。

十一、世界的恐慌發生諸原因，就是生產的不均衡、勞動大眾購買力的範圍不及大量生產的範圍，以及隆盛期內把流動資本變為固定資本。在生產範圍與市

場限制量的矛盾尖銳化的時候，銷路的恐慌，因各產業部門間所存的連鎖的關係和世界經濟組織上的統一，而帶着世界的性質，急速的由一產業部門波及于他產業部門，並由一國波及于他國。

十二、在恐慌的時候，規模最小，最無存續能力的企業，便遭倒閉。因此，恐慌就為資本集積的諸原因之一。規模最大，最有存續能力的企業，憑着提高自己的技術的水準，而適應壞市況時代的低廉價格。因之投下新的不變資本，成為必要。而新的資本之投下，便影響於市場擴大。壞市況漸次為好市況所代替，一切又從頭開始前進。

第十三章 資本主義的成熟與崩壞

第七十節 金融資本

資本主義的成熟形態，其特別的特徵如次：

一、股份的資本形態之優越。股份企業，固然有無理的取得創辦利潤和掠奪的支配力這兩件事，但比個人企業實在較為鞏固，較有存續能力。這種情形，可由下面的事實說明出來。第一、股份公司，比個人企業家容易獲取追加資本。因為牠要追加資本的時候，可以發行補充股票和債券。第二、股份公司，在長期內沒有利潤時，還能繼續營業。如果因為股票沒有收益，致使股東破產，那在股東方面雖然掃興，却於企業本身沒有關係。沒有利潤而能完成繼續營業的機能，這在企業方面是很重要的事情，正和不要濕氣浸潤而能長期生存的那件事，在乾燥

地帶的植物方面是很重要的一樣。股份公司這樣「處於乾燥中而不枯槁」，在價格下落市况惡劣的時代，是極重要的事情。這種時候，股份公司，既一面翹足而望好市况到來；一面却能把自已的商品，按照成本費的價格出賣。

二、獨占的結合。新迪加、托辣斯、康塞爾，代替各自行動的企業而出現了。

產業的加迭爾化，這是在資本主義本身所造出的情况惡劣的條件之下，存續資本主義而使之適應的一個形態。資本家的經濟，靠着結合而探求那從自己的矛盾中產生的救主。一切無政府狀態及對立競爭，都被轉變為這一結合體和那一結合體的競爭。在大規模的結合體支配市場的期間，他們是一面企圖統制需要與供給，一面試行完成有計劃的生產的。

三、商工業資本與信用資本的結合。在商工業與銀行的極奇妙的結合當中，不能夠區別何處為商工業資本的終點，何處為信用資本的起點。在某種場所，是

工場、大經營、鐵道、輪船航路、鑛山及鑛坑等的企業結合；在別的场所，便是有力的產業康塞爾本身，創設着那財政的支配自己企業的銀行。此外，那以獲得其他企業的股票爲目的而發生的特別公司，便是代表那介在信用業與產業的企業之間的中間形態的東西。

金融資本

產業資本和信用資本這樣結合了的東西，叫做金融資本。

可是以上的一切變化，都是關於形式的，並沒有觸着資本主義的本質。

資本主義的真髓——生產手段的私有財產制，被視爲神聖不可侵犯的東西而存在着。若從資本家的見地看來，樵夫對於自己的斧頭的權力，和德國大富豪斯清列對於煤坑、鐵道、冶金工場等的權力，是同一制度的現象。

克虜伯在告自己的鋼鐵工場勞動者一文中，說道：

「無論何物，無論何種事變，都不能使我對於任何事件，勉強的違反自己的意志而讓步。工場的經營，當和從前一樣，以始終如一所施的愛情，依照我的規則

來管理工場。勞動者們，若和從前一樣，把自己看做是企業構成中的一份子，保持向來那表現的誠實，那我考察明白以後，當把上面所說的辦法，按深豫定的去幹……和在自己的土地上一樣，我是想以主人的資格，留在自己的家中的……」。

私有財產本身，就是矛盾的。牠想把不能分割的東西，勉強的去分割。社會的財富再生產的機構，祇是一個。然而私有財產制，却把這個機構中的各個輪盤的螺絲，分給於形形色色的機械師之手。而那些機械師中的各個人，便和別的機械師分離而且和別的機械師相對抗的行動着。生產的範圍愈增大，技術適用的可能性愈擴張，私有財產的矛盾，便愈益表現為尖銳化，並且技術與生產關係之間所存的衝突，也愈益激烈起來。

最初的時期，促成資本的非個人性質的股份化，到了金融資本時代，便給與完全相反的結果。

「朕即國家」，法國皇帝路易十四這麼說過。「我們是擁有一億居民的合衆

國的經營主」，奉着洛克費拉及摩爾根爲領袖的美國九十三個大資本家，也可以這麼說。這些妄以爲自己就是社會生活一切泉源之所有者的幾十個人們，不但沒有被收容於瘋人病院，而且實際上，還管理着那一切的財富，不過他們不是爲社會的利益而管理的，祇是爲本身利益而管理着罷了。

股份的資本形態，就表面上看來，似乎不是細分生產，而是求着財產的細分（在股東之間）。然實際上不是這樣。股份的形態，第一、是因少數人攫取了巨額創業利潤的關係，造成財產的集積的東西；第二、股份化的結果，使各個的資本單位的力量，達於幾倍的增大。要對於股份企業發揮權力，祇須握有三〇%或四〇%的股票就夠了。如果股份公司甲，握有乙公司股票的那很顯著的百分數，那麼，巨大的股東甲，對於甲乙兩公司，都抓住權力了。多數的股份公司，依靠自己的相互關係而造着很長的連鎖（「母」公司，「女」公司，「孫」公司等）。因此，大資本家，便能和那比自己優越數倍的資本相競爭。資本家階級對於社會

網羅紊亂

的威力，一變而為少數大富豪的權力（德國的產業「斯清列化」，義國的產業「摩爾根化」）。完全是擁護資本家階級利益之工具的「民主主義」政府，竟成了工業王掌中的順從工具。階級的腐敗，反映於政府的腐敗。容易收買的「國家的執政者」和官吏，都從大富豪懷中，收受賄賂來飽貪囊，對於資本家的一切効勞，在所不辭。在文化方面，不僅資產階級的出版物，被金錢左右着，就是資產階級科學也是一樣。美國的富豪，以那樣巨額的金錢維持大學，並不是徒供無益之犧牲的，乃是想對於那些供職大學的學者，獲得指導權的。如果此等學者有不利於大資本家的結論，便馬上要求他們柔順的持一種沈默態度。倘敢不聽這種要求，便放趕出校外。教授羅士，郝瓦特，安得紐斯及一系列的其他學者的運命，就完全和這裏所說的一樣。

第七十一節 金融資本時代的資本家社會的根本

法則

在產業獨占的條件之下，交換社會的根本法則——勞動價值法則，是以什麼形式繼續的表現着的呢？

這個問題，是極其複雜的問題。這便是因為成熟的資本主義的經濟關係，非常的紛亂繁雜之故。直到現在，對於這個問題，還沒有成就一個能夠給以明白答案的研究工作。所以在這裏，我想僅止於從事那具着一般性質的一種很簡單的解釋。獨占的價格，果然完全是自己隨意的價格嗎？

獨占的商號，是在具體條件之下而活動的商號，追求着所謂最大利益的目的。無論甚麼商號，都努力於儘可能的獲得較多的利潤額。那麼，最高的價格，果

能時常給與最大的利潤額嗎？決不是這樣的。商工業所獲得的利潤額，等於一商品單位的平均利潤，和賣出去的商品單位數相乘而得之數。假如每支鉛筆，都給工場以一戈比的利潤，那麼，工場所獲得的利潤額，便是和賣出去的鉛筆數相同的戈比數。

生產費，在企業組織不便利的時候，並不是和生產規模的增大那樣而以同一比例增大的。管理費和建築物耗損費等，當精製了的原料量增大時，不過增大至某限度而止。原料和燃料等，越是大量的購進，價錢便越發低廉。在某種程度的銷路能夠保持時，那一企業，便能和製造原料的企業相結合。反之，銷路的減少，若予企業以商品堆積和機械停止的威脅，其結果，那企業縱然在高率價格的當兒，也許陷於蒙着損失而運轉的境地。生產的範圍越是比較的擴大，那生產在技術方面，便越發能夠從事完全的設備。

這裏，試把鉛筆的價格、銷路、及成本費，擬具一個表式看看。

鉛筆的價格	銷路	成本費	利潤總額
一三戈比	八、〇〇〇管	一〇戈比	一六〇盧布
一一	一〇、〇〇〇	九	二〇〇
一〇	一六、〇〇〇	八、五	二四〇
九	二〇、〇〇〇	八	二〇〇
八	二五、〇〇〇	七、五	一二五

據上表看來，最合宜的價格，當爲十戈比。獨占的企業，當競爭之時，在價格會低降至八戈比以下時，就保持着這個十戈比的價格。

照這樣，獨占的價格形成，當具兩個原因：一爲勞動生產力，一爲獨占的壓力，那一部門的勞動越是生產的，價格便越發抵減；那一部門的獨占壓力越強，換言之，牠因爲獨占的優越性，越能予自己的買主以較強的壓迫，價格便會越發增高。註三。先把第一個原因探出看看吧。我們所謂勞動生產力越大，價格便越

發低減的這一點，是指的價格爲勞動價值所統制的意義（參看第六章之摘要）。第二個原因（對於買主的獨占壓迫），便是把價格提高在那一部門及其他部門的勞動生產力之相互關係所支配的價格以上，即是把價格提高在勞動價值以上的事情。爲甚麼呢？不用說，那是因爲別的比較弱小的部門，還未經加迭爾化，或者獨占的壓力還微弱，遂至如是的。這些較爲弱小的部門，都把自己的生產物，在價值以下販賣着。就一般的看來，價格的總額，是要和價值總額一致的（註二）。

（註二） 加迭爾，又壓迫生產手段的賣主等，使他們不得不以低廉的價格而販賣生產手段。這樣的壓迫，既使成本費減少，因而使獨占價格也減少。因此，對於買主的壓迫，是和價格形成相關聯，在某種程度上，和對於賣主的壓迫相適合的。

（註三） 金子，雖也能同樣的在獨占的條件之下生產，但問題却不因地而有變異。假如有力的產業部門，把自己的商品和金子交換時，沒有獲得多餘的價值，那麼，金子在和弱小部門的商品交換時，便能獲得多餘的價值。

這裏，那種和利潤率均衡傾向的法則相背反的情形，便當映入眼中來，實際上，未經加迭爾化的產業諸部門，都以競爭的價格去販賣商品；反之，正在加迭爾化的產業諸部門，是以最合宜的好價格——獨占的價格販賣商品的。因此，已經加迭爾化的產業諸部門，便獲得了追加利潤。然而這却只是外觀上的背反。究竟爲甚麼能獲得追加利潤呢？我們若注意於純粹資本主義的條件，換言之，若把社會的非加迭爾化的諸要素（農民，獨立手工業者等）除外去看，就可知道產業的中間，加迭爾化的部分，格外的犧牲那沒有加迭爾化的部分而獲得追加利潤的事情。前者對於後者，在向他們購買生產手段時，在販賣生產物於他們時，均施行着剝削——即兩重的剝削。在競爭的條件之下，利潤率果靠甚麼而均衡呢？這就是要靠把資本從利益真較少的部門，轉移到利益較多的部門的事實而被均衡的。在產業獨占的條件之下，這個路徑便很困難。假使「非協定者」，對於鞏固的加迭爾化的生產部門而行競爭，牠必然的歸於失敗。

可是還有達到利潤率均衡的其他路徑，這便是將來加迭爾化的路徑。購買時和販賣時的不利益，使站在競爭原則之上繼續運轉着的諸部門，不得已要加迭爾化（註）。這樣，那利潤率均衡傾向的法則，一方在加迭爾化過程的強化與擴大化當中，一方在消費合作的發達當中，找出自己的表現。我們試想像這種過程在各種部門內告了終結，並且一切力量在鬥爭上達於平等（實際，這樣的平等是不可能的，不過可以說有到這樣平等的傾向）的事實看一看吧。我們就可知道一切價格，當處在基于同一的「獨占的壓迫」之部的。於是各個產業部門要犧牲別的產業部門而自己獲得剩餘價值的事情，也早已不可能了。以上所說的兩個原因中的第二原因（獨占的壓迫）的勢力，就保持着均衡，價格再直接為勞動生產力的條件——勞動價值所統制。

（註）不待說，與這並行的，當是進到企業的结合。遇着玻璃瓶托辣斯的獨占價格之麥酒釀造人

，自己得創設玻璃工場。煙草托辣斯，不滿意煙草種植人所提出的價格，煙草種植人，得自

已創設煙草工場。這與其他「非協定者」比較，他是具有不得被人奪取他的原料那種特權的。

於是，新的不平衡，又曝露出來。這便是種種組織的構造不同的各部門之利潤率的不平均。許多人們都有把勞動組合，當做是勞動力的賣主的加迭爾看的傾向。但是勞動力，完全不能夠保存，勞動力的生產，完全不能夠隨意停止，結果，勞動力賣主的加迭爾，便不得不比別的加迭爾遠為微弱。「獨占的壓力」，在這裏，自是特別微弱。而勞動力的價格，便會在價值以下了。

因此，那一部門的資本的大部分，越是使用於購買勞動力方面，越要獲得較多的利潤（註）。可是這時候，恐怕企業的結合，要使利潤均等了。於是具有高度資本構造的部門，賴這種結合可以併吞低資本構造的其他部門。於是那專買勞動力並且專買消費手段於勞動力賣主的單一加迭爾，便是這一過程之終局的結果。然則資本主義，實際上，果能存續到這樣的成熟程度嗎？關於這一點，當在後

面去說明。

(註) 這樣的事情，必然要使技術的進步遲滯。那必須在獨占的市場購買機械以代替勞動力一事，已不會怎樣惹起人們注意了。

另一方面，成爲買主的勞動者，賴消費合作社而能使自己的結合性與消費手段賣主的結合性，爲充分的對比。

第七十二節 帝國主義

我們已想像的把現在資本主義運動的線，延長到那線的想像的終末了。而這個線，是集中於包括一切產業部門的唯一的加迭爾的。當繪畫房屋時，我們因爲要正確的繪畫起見，一樣的是想像的把這個繪畫的線，延長到一切線的集合點之地平線上面。可是這樣的事，完全不是表示所繪的房屋，實際上能夠延長到地平線上面的。

今日以前曾經存在過的生產關係組織中的無論那一個，都未能達到那完全的橫亘於一切方面的成熟狀態。該組織的內部矛盾，使該制度在終局的成熟以前，歸於破碎。資本主義本身，也是一樣。一部分尙未成熟，一部分已在腐爛。一方那種小規模生產還未消滅，未能變成真正無產階級的低級農民，還能保存。他方則資本主義，已經衰微，已被分解，已經製造着異常有力的爆發的瓦斯（註）。至於生產範圍與限制的市場之廣度間所存的矛盾，已是正在趨於極度的尖銳化，而商品的實現，便越發感受着困難。這時候，牠只有一條出路。這條出路，便是殖民地與半殖民地。機能資本，把在母國不能覓出銷路的商品，都向着這些殖民地，和半殖民地輸出。又因利潤率低下和加迭爾化的結果而在母國不能運轉的資本，也被向着這些地方輸出。資本的輸出方法，一部是以借款形式，借給於半後進國的政府，一部是投資於商工業和銀行。可是這樣一來，後者與前者的中間，便樹立了血族的關係，資本是和接木一樣，從組織發達的國家而移植到後進諸國的。

(註) 一般的資本主義，可以看做如電光一樣的速度過程。產業資本在一百五十年的期間，其變更世界的速度，較之以前一千年的期間還快。

因移植在新地盤之上的資本主義，已經發出強有力的新芽，本國的資本，在殖民地的地方資本中，愈益碰着可怕的競爭者。機械製造工場，是與販賣完全精製品及半製造品的企業一樣，熱心的探求外國市場。可是一方輸出普通商品，一方輸出機械，其間所存的差異，猶如輸出絹與輸出蠶種之間所存的差異一樣。那輸出於殖民地的所有機械，即可促成殖民地對於本國，減少經濟的隸屬關係。

在金融資本與產業獨占的時代，殖民地問題，已趨於異常的尖銳化。對於殖民地的商品和資本的輸出，這就是被展達於極度的資本主義之唯一的出路，這是企圖脫免利潤率低下的資本之唯一的逃避所。

然而殖民地，却不是代表無限制的廣度。非洲大陸，在十九世紀被探險而且征服後，這個地球當中，早已沒有無主的殖民地地盤存留着。此等殖民地的地盤

殖民地的
資本主義
之發達

世界的分
割和再分
割

猶如冰箱一樣，能夠拔取資本主義矛盾的灼熱空氣且使之冷卻，却恰恰在資本主義需要這個殖民地的冰箱最迫切時，而歸於消滅了。世界已為資本主義列強間所分割，在贓物分配妥當以後，祇有憑着強力奪取隣國所領有的一切領土，才能獲得這一切領土。正因為這樣，武力在金融資本與產業獨占的時代，就成為具有決定之重要性之經濟的要因。資者家的國家，惟有靠武力，纔可防衛自己的領土，纔可獲得新領土。甲國與乙國的通商條約，果能於甲國的資本家有利麼？乙國果能靠保護國稅（註）從外國的競爭當中去保護內國市場麼？這都以一國的武力如何為斷。

（註）例如日俄戰爭時，俄國因有外患的弱點，使德不得已要承認那於德國為有利於俄國為破產的
通商條約。

軍國主義

剝削，常常是不能離開戰爭的，剝削者為了保護和擴大剝削的分野，常常是把被剝削者輸送到戰場。尤其金融資本時代，是國民經濟之真實的軍事復活時代。

。軍事的產業諸部門（製造武器、爆烈物、彈丸，以及建造軍艦、飛行船、飛行機的諸部門）具有特殊的意義。幾百萬的勞動者和農民，是常常的武裝着。爲了維持軍隊，便不惜消費巨大的金額。無論在何種產業部門，技術方面，都不能像軍事產業有那樣偉大的發展。然而那是毫不足怪的，因爲產業方面，祇是關於有利益的新事業，纔被實施，（參照本書四十八節）而軍事產業方面，那關於破壞與毀滅之增大勞動生產力的一切新方法，都被毫不猶豫的適用之故。武裝的方法，軍艦的建造等，全是日新月異的變換着，昨日視爲最新的技術的，到今日已完全成爲陳腐無用了……

軍事產業過於的發展之過於增大，已從戰爭之威脅的結果，變爲戰爭的原因之一。我們在前面，曾就重產業一般好戰性的原因說明過。關於軍事產業的好戰性，還能進一層的明白理解。一切軍事上的活動，都是對於軍事產業，給予以莫大利益的，這個軍事產業，並且常常拿出金錢，勾通一切國家機關與出版物，企

圖煽動所有軍事的火燄而發起火來。

金融資本的時代，是世界經濟的胎兒臨產時代。完全統一了的世界經濟之技術上的前提，早已出現於表面了。但是統一了的世界經濟之組織，因交換矛盾的結果，在交換社會，可說是不可能的。加迭爾化的過程，既然沒有達到牠的終局（單一的加迭爾），那就不能使恐慌的可能性減少，反而使之增大。因為恐慌的各種原因，還在很鞏固的規模上面存留着。而且實際方面，在金融資本時代，世界的恐慌之間隔，不是增大着而是縮小着的。所謂世界經濟的統一，其所表現的，不過是世界戰爭的危機的充滿，不過是戰爭時的各國家間之一切障壁的缺乏，一旦戰爭爆發，那是必然的要蔓延於全世界的。

金融資本的時代，憧憬着世界霸權的一事，已成了一般的目的。那不能把國家經濟變為世界經濟之有機的一部分的事情，就是引起那以世界經濟隸屬於國家經濟的企圖的。強大的諸國家，實行其掠奪世界（帝國主義）的政策，並且都是

各爲本身而把那個政策完成着。極小的幾個國家，便結合於強大的同盟國，以圖倖存。帝國主義，是金融資本與產業獨占時代的一個重要的特徵，所以把這個全時代，名爲帝國主義的時代。

帝國主義

據列寧的定義說，所謂帝國主義，便是那確立獨占與金融資本的支配、視資本輸出具有重要意義、由國際托辣斯開始分割世界、並由最強的資本家各國把地球上的全領土分割淨盡——的一種發展階級的資本主義。

帝國主義時代，一系列的產業恐慌，須靠世界戰爭的一種禍災之爆發，纔能終止。這樣的世界戰爭，曾在一九一四年爆發過。

第七十三節 資本主義的崩壞

這次世界戰爭，其本身的破壞力，比從法國大革命時代起直到這次世界大戰發動爲止的一切戰爭的破壞力之總和，尤爲強大。一九一三年之末，歐洲已有四

億一百萬的人口，若在正軌的條約之下，此項人口，到一九一九年中葉，應該增至四億二千四百萬人。然實際上，這時候僅有三億八千九百萬人。這樣的損失，祇要留意於戰場的死者與因傷致死的不下千萬人的一事，便不足驚異了。可是從一七九三年到一九〇五年之間的一切戰爭，所有戰死者的總數，還不過四百餘萬人。技術所到達的進步和充分適當的破壞工作，已經徹底的施行，被破壞了的鐵路線，多半崩圯，森林多被砍伐殆盡，耕地多被掘作戰壕，並且在此等戰壕之下，建築了水泥造成的市街。若用金錢的數字形容出來，那麼，這次戰爭的消費，實爲三千七百八十億盧布，竟比從一七九三年到一九〇五年之間的一切戰爭所消耗的總和，還要超過九倍之多。

資本主義已離堪了。在戰爭中所展開的破壞力，是受的資本主義之賜，却比資本主義本身還強有力。戰爭尚未終結以前，世界資本主義的連鎖，和其他一切的連鎖一樣，其最微弱的鎖環中之一——俄國，已經脫落了。俄國勞動者階級，

已經自己握着權力而退出一系列的交戰國了。

產業恐慌，固然是破壞產生本身的一切破壞力，可是往往能從資本家經濟的機構中掃清蓄積的塵埃，展開新的隆盛時期的端緒。世界戰爭的禍災，已打毀了這個機構，然而那却不能說破壞了的一切物質的價值，沒有復興的可能性。在近代的技术之下，這樣破壞了的一切，是可於數年中復興起來。世界戰爭所造出的狀態，雖不是人類的窮迫無路的狀態，然而却是資本主義的窮迫無路的狀態。

世界的資本主義國家，總想對於俄國勞動者階級的權力，實行其紛碎的企圖。但是聯合國的諸國，終未得手，終難驅使自己的勤勞大眾，向勞動者與農民的共和國進攻。所以牠們在白色將軍們以及波蘭貴族們和蘇俄鬥爭的期內，爲援助他們起見，只是胡亂的浪費了莫大的手段。他們想把蘇俄和全世界隔絕的企圖，其對於資本家諸國的經濟所給與的打擊，比給與蘇俄的打擊還要重大。英國沒有蘇俄的穀物、森林、亞麻、大麻、皮革等，是不行的，那正和蘇俄沒有英國或美國

的機械也是不行的一樣。資本主義，在與生產關係的新形態相鬥爭的當中，已不能不認承自己的無力。這個新形態，就是代替資本主義而出現的。

資本主義，對於巨額戰費賠償的問題（賠償問題）之解決，已完全曝露其無力了。浪費了的金錢，無論何人。不得不支付出去。現實資本的一定單位虛布，不問牠是在何處借得的債款，或是變成了火藥之煙，都是繼續的以擬制資本形態或國債形態而存在着的。對於這，既須支付利息，並且早晚還要償還。不問戰敗國的金貸業等自己願意與否，他對於那用祖國的本位制所發行而在彼等手中的債券，不得不同意其事實上的廢棄。例如德國，因馬克下落的關係，現在或許只要幾元美金，便可把自己從前在軍事借款和鐵道借款上所負的一切債務，以及戰爭終止時所集積的抵押證書（千五百億馬克）支付淨盡。戰勝國則不同，他們那些國家的巨額內外國債，都是仍舊的保持着。法，意，比等國，既向英國借款，又同英國一起向美國借款。在一九二一年的中期，聯合國諸國相互負債的數字如左。

各國對於美國的借款（單位百萬金盧布）

英	九二六三
法	七三二八
意	三三二八
坎拿大	一三九四
比	九六四
俄	五三〇
墨西哥	三七〇
波蘭	二七二
日本	二一六
捷克斯拉夫	一八二
智利	一七八

合計

三三九二四

各國對於英國的借款（單位百萬金盧布）

俄

五八一四

法

五五七〇

意

四七六八

比

九四四

九〇

塞爾維亞

二二二一

以上各同盟國

一七四〇七

澳洲

九〇〇

新錫蘭

二九六

坎拿大

一三八

南非洲

五五

以上各殖民地

一三八九

合計

一八七九六

各國對於法國的借款（單位百萬金盧布）

俄

二二二九

比

一一二七

南斯拉夫

五七五

羅馬尼亞

四一〇

波蘭

四〇〇

希臘

三四〇

捷克斯拉夫

一〇四

合計

四八八五

這些債務支付的源泉，僅能靠有德國的賠償金之支付。對於現在的奧國，爲使他將來有支付可能性起見，聯合國諸國，目下還不得不借給款項以支持他的現狀。

基於凡爾塞條約，已從德國沒收了愛爾薩斯·羅倫，煤炭豐富的沙爾地域，煤鐵豐富的上部西里細亞大部分，東部普魯士一部分。所沒收的德地一切殖民地（約三百萬平方基羅米突），已分配於聯合國諸國家之間了。此外德國自己的商船、很多的車輛、機關車及其他鐵造聯用的材料，都被迫令讓渡了，每月多量的煤炭業和化學工業的生產物，都被迫令交付了。聯合國沒收了上述的一切以後，還要求德國每年支付巨額款項（二十億的金錢和德國輸出的一切商品價值二六%，並且支付總額，還須漸次增加），作爲利息與償還賠款的支付。此項賠款總額，扣算起來爲千三百二十億金馬克，聯合國諸國，是不能從這個總額當中，減少分文的。這因爲他們本身的費用，其價額過高的緣故（聯合國諸國的軍事費，已達

二千五百二十億盧布）在真正疲憊破碎的德國，無論怎樣，都不能支這樣的總額。所以德國資本家等，雖明知有社會主義者參加政府，仍要以租稅的一切重担，堅持的負在勞動無大衆的肩上。法國基於德國無力支付的原因，占領德國重工業中心地的羅爾地域……曾企圖爲消極的敵對（停止羅爾地方工業的作業，以對抗法國）。德國爲緊張消極的敵對起見，已消費了巨額的金錢，可是那些消費了的金錢，主要的是進了資本家的腰包。這個敵對的企圖，終歸失敗，德國的經濟，已從根本上動搖起來，國民大衆，因而嘗着未曾有的貧窮與飢餓。於是德國陷入於絕境，而其追求者，也隨同牠陷入了絕境。

同時，戰勝國的中間，爲着獲得太平洋上的霸權，正醞釀着新的衝突，殖民地反抗外國及本國資本家權力的勤勞大衆運動，已有突飛的發展。美國大總統威爾遜，在凡爾塞條約締結前所宣言的軍備全部廢止，已爲強力的武裝、軍船、航空機關的建造所代替。從前都稱德國爲軍國主義的唯一罪人，現在雖然這個軍國

主義強國的德國，已不存在（德國無保持十萬人以上的陸軍之權利），但是軍國主義，却正在日益趨於強大。資本主義本身的矛盾越尖銳化，越發成爲好戰的，並且越發促成本身終局的破滅。

第七十四節 蘇俄、國家資本主義、共產主義

如果把資本主義的事實仔細考察一下，很容易推想如何形態的生產關係，必然的要變成資本主義。資本的集積，是和生產的集積，無產階級的集積，攜手同來的。技術的進步，不過使失業者軍與貧乏的勞動者軍，日漸增多罷了。無產階級的結合，伴着他們對於剝削者的切齒的憎惡而趨於強大，並且還加強了他們的自覺和組織上的訓練。同時，生產依存於資本家的個人企業熱和發議權的情事，便漸漸趨於減少；活動而喜歡企業的階級，往往受爲寄生蟲的金貸業者。我們已經知道，資本主義，在其成熟的時代，卽由生產力發展的發動機而變爲牠的發展

的制動機。爲着繼續保存衰微了的經濟制度，專靠勤勞者的汗，已經不夠，所以還需要他們在帝國主義戰爭中流成的血海。

在資本主義遭着窮迫無路的那個時機，無產階級，不得不把妨害生產發展的障礙物資本主義，從生產界剔拔出來，並且不得不把經濟組織體拿在自己的掌中。俄國的無產階級，已是這樣，在最近的將來，因賠償問題而臨到絕境的德國無產階級，想必也要這樣。

共產主義

無產階級，把生產手段拿在自己的掌中，只把牠保持到共產主義的行程，即是保持到無剝削之單一的全世界的計畫經濟的行程。共產主義，不知道市場及貨幣，也不知道商品。這是巨大的單一合作社，一切社員，除幼兒與病人外，都參與生產，並且一切社員，無例外的以同等權利而參與消費。所有生產與消費之間間隔，均已消滅無存，社會因集團的生產而集團的消費，又因集團的消費而集團的生產，即是生產與消費，合流於統一的再生產過程中。

惟有生產的原動力不是利潤的慾望，而是生產本身的利害關係那種無階級的共產主義社會條件之下，始能見着現代一切技術上的可能性完全存在。這時的生產過程，既已實現了所到達的一切技術上的可能性，必然的又另外開拓新的可能性，而此等新的可能性之程度與意義，實非今日所能想像到的。

可是從資本主義制度脫出的國家，在勞動者階級掌握經濟的政治的權力時機與共產主義的完全實現之間，必有一個長期的過渡期存在，那是毫無疑義的。共產主義，是世界經濟的組織形態，並且那種組織形態，惟有在一切地方的資本家權力全部推翻時，纔能完全的實現。可是以前資本家諸國的勞動者階級之勝利，

在世界的社會革命第一期，已碰着了一個大障礙。勞動者階級的上層——一切熟練勞動者、製作人等，和勞動組合貴族一樣，都是比較的得着優裕的生活。資本家等，在那時候，是能以在本國和殖民地對於廣汎的勞動者大眾所剝削的餘潤，賜給於勞動者階級的上層的。現在對於此等上層，早已沒有餘潤頒下了。他們至

此，所以也夢想着共產主義的，倒沒有什麼不可思議之處，不過他們是並不着急的。勞動組合的機關，只適於合法的運動，適合於爲五戈比或十戈比的鬥爭，所以要轉移到革命的軌道，就異常的困難。在這裏，那個制止勞動者大眾革命運動的社會妥協主義，便應時出現。這個社會妥協主義者，在勞動者大眾的激烈的階級鬥爭時，即變做資本家的從僕，變做勞動者階級的最危險的敵人。

惟其是這樣，所以革命的火災，最初的第一次，便在落後的國家——俄國燒起來。反抗封建階級的資產階級革命，是從歐洲的西部進行到東部（英，法，德，俄），反抗資產階級的勞動者階級革命，將從東方進行到西方，大概次於俄國而尾隨其後的，按照順序，或許輪到德國。因爲這個尾後，舍社會主義革命外。再沒有別的出路的緣故。原料豐富的俄國與技術高度發展的德國，若能在脫離資本家的羈絆後團結一致，就可成就未曾有的強力的經濟統一。資本家，至少在歐洲，要爲無產階級政權的國家所包圍。勞動者階級的權力愈是沿着地球表面爲廣汎

的普及。那資本主義的生活能力，就愈益陷於困難，而革命也就愈益急速的由一國而蔓延到他國。革命途程的方向，是不能正確的豫見的，打破本國經濟生活之一切基礎的殖民地和半殖民地的東方革命，無疑的是演着重大的任務。

總之，無論如何，某種程度的過渡期，是不可避免的。而這個過渡期，不僅為無產階級政權國與各資本主義的鬥爭期間，並且為這些國家的共存期間。這樣勉強的與資本家諸國共存的結果——並且與此等資本家諸國的保持經濟關係的必需要——無產階級的革命，即不能在自己的經濟中，把交換的各要素一次廢絕。這一個過渡期，不僅是國際的規模上的資本主義對於社會主義的鬥爭期間，並且是無產階級握着政權的國家內部的資本主義對於共產主義的鬥爭期間。在這個過渡期中，共產主義，不但要被擴大，而且還還會深刻化。這個過渡期，能完成資本主義所未完成的生產集積，而引導農民及小規模生產者大眾到共產主義的建設。

現在的蘇俄，便是循着這個道程而前進的。蘇俄無產階級掌握政權的最初三

戰時共產主義

年是一戰時共產主義時代，其沒收資產階級的財產及集中產業到蘇俄國家，是依下列情形而進行的。第一、使階級之敵完全拋棄經濟生活的支配權力，並須沒收他們能夠使用於反抗革命的一切物質的材料。第二、施行一切戰線的戰爭，須把國家的各種物質，集中在勞農政府的掌中（註）。

（註） 產業的國有化，軍國家的軍國主義化是一致的。

新經濟政策

粉碎了資產階級的軍事敵對行動以後，而新經濟政策的時代開幕，這是一面採用交換經濟本身的方法（手段），一面變更交換經濟的時代。

集中到勞農政府手中的大產業與運輸，復轉移到經濟交易，即是轉移到買賣的原則。在第二位的產業部門，所有小企業，便租借於個人。若於蘇俄利害關係有必要時，便以利權租借於外國的資本家。這即是在那一面以生產物的一部分歸入國家，一面限於若干年後以企業全部移到國家的一種條件之下，給與以創設企業的權利。

對於中農經營及手工業，就竭力爲種種的支持（與農村結合）。因爲在戰時的破壞，尙未能終局的復興時，在國家的電氣化、產業完全集積，以及向着農業的最便利的形式而轉移等問題，尙未解決時，所有九千萬農民的生產物，對於蘇維埃共和國聯盟的經濟，實具的決定的意義。戰時所頒佈的分配制度（註），久已廢止，代此而施行的，卽爲市場的合法化（商業的自由）。但是這與那個爲交換社會之真髓的市場，已經完全異趣。在這裏，已是行着由一生產階段到他階段的國營產業生產物的運動，而與真實的商品運動並行。這種國營產業生產物的運動，不過是在所謂商品運動的形式之下，戴着一種假面具的。如果國營鐵道從國營煤礦購買煤炭，或是國營煤礦從國營機械建造工場購買機械，就祇須把買賣爲條件的理解了。在爲買主和賣主，同爲國家的緣故。固然，國營生產物，在這種處所，是條件的採取商品形態，但是那生產物買主爲個人時，便成真實的商品。國家不僅出現於市場而爲生產者，並且出現於市場而爲商人。國營企業，在與個

人企業家競爭的過程中，在資本家從前不可離的支配的場所——市場中，便從事征服這個資本家的事情。國營企業之托辣斯，新堤加的結合，（參看第十五節）以及國營股份公司，同樣的表現為條件的所有者。在這些機關管理下的生產手段與生產物，被着做和資本家一樣。這些機關的行動得失，即由其平均利益與損失而判斷。凡是轉移在勞働者階級手中的生產手段之一切結合物，都是具着所謂國家資本的形式。

（註）這個制度，在被壓迫於所謂戰時的條件之下的一般資產階級國家，曾採用過。

國家資本
主義

國家資本主義，是在資產階級諸國中所能見着的。這種國家資本主義，在兩個時候表現出來，一是在保持純粹國營運輸業，產業及混合型的股份公司（此等公司的股票一部分，為政府所有）之時，一是在國家限制若干的個人企業自由，使此等企業實行國家的必要的生產綱領之時。世界戰爭期內，國家資本主義，曾行於資產階級諸國。那時候，重要的產業部門，多已軍國主義化，其他的產業部

門，所有生產的問題和生產物分配的問題（世界戰爭中，有「沙」的俄國軍事產業委員會），就受着國家某種程度的計畫的干涉。可是西歐國家資本主義的意義和新經濟政策之間，却有下列的不同之點。在西歐，是剝削者階級，即在自身階級機關的國家名下之生產手段的所有者階級管理着產業；在蘇俄，運輸與大規模產業，都放在無產階級的手中。由這種意義看來，西歐國家資本主義，是以鞏固資本家的生產方法爲目的，而新經濟政策的目的，却在廢絕資本主義。所以蘇俄的經濟，正在逐漸的增大其計畫的基礎。國家對於產業的補助，不是以所謂短期和長期借貸的形式，投到容易獲得最大利潤的產業部門，乃是着眼於共產主義建設設之必需發展的部門（燃料，金屬，電力）（註）。產業各部門的生產計畫，先交特別計畫委員會（國家計畫委員會）審議，再由勞動保護評議會核准。因此，那在資產階級經濟所不能實現的某程度的生產均衡，在蘇俄已經達到了。外國貿易，全部集中於國家之手，國家統制輸出輸入，即依此而統制國家的經濟生活。

(註) 對於農業，運輸，農之漸進的使用電力計畫，正在切實研究，並正在堅決的實行。

在俄國產業增大的疾患中之一，現在有所謂剪刀存在。這剪刀是甚麼？就是比較戰前的關係，而農業生產物價格與工業生產價格當中所存在的懸隔。剪刀的懸隔，至一九二三年之末，已成就可驚的擴大。工業品的價格，依於如次的主要原因（還有建築物和機械的不修善以及熟練的勞動力不足），固然比之農產物的價格，祇要增高百分之六十的光景，可是也會騰貴至二倍三倍過。由工業方面所發生的剪刀原因，即是巨額的浪費一事（不利益的支出）。而國管企業，一半是因增大自己的固定資本與流動資本的企圖，一半是因行政機關與商業機關的不馴，結果，就促成了自己的商品價格之騰貴。在這裏，信用的高騰（高率的利息），却有重大的影響。而信用高騰的原因，便是由於俄國的二重本位制之不完善所致。由農業方面所發生的剪刀原因，一半是農產物向外國輸出（因在國內保持高率的穀物價格的結果），尚未充分的圓滿進行，一半是俄國的農民經營不振，不能

適應市場的要求，並且不能把利益甚少的植物生產物轉移爲很有利的生產物，或把植物生產物依畜牧業的補助而變換爲乳與肉的生產物。國營產業的商品，在國家主要買主的農民無力購買時，便因剪刀的結果而陷於銷路的困難。但是依據這種情形，可以說明經濟的計畫基礎之意義。即是依着物價之有計畫的統制，以及商業機關和營業管理機關的純單化，已企圖把剪刀壓縮了。現在（一九二四年初）所達到的結果，是很可滿足這希望的。

如上所說，蘇俄的經濟，是依市場的關係而實行市場的廢止。在國家運輸和燃料經濟已經恢復，業業已達到戰前的生產力，以及冶金術已是正常的復興的現在，可以肯定的說：蘇俄的生產額，在最近數年間，必然的要達到戰前的水準，否，必然的要達到於其上。以後到了電氣化的最重要事業完成時，蘇俄的生產規模。一定會達到有計畫的基礎結局能戰勝市場的自然成長性的那種規模。

摘要

一、爲競爭戰的結果之產業的集積，從十九世紀最後二十五年起，又依加迭爾化（企業的加迭爾，新提加及托辣斯之結合）方法的集積而補充。

二、股份的資本形態與信用機關（銀行）的影響，特別的助長加迭爾化。而此等信用機關，在那時候，又與大規模的康塞爾結合。

三、信用資本，在產業加迭爾化的期間，漸次與商工業資本相結合，致形成單一的金融資本。

四、產業的加迭爾化及信用資本之與商工業資本的結合，不惟不能使資本家社會的矛盾緩和，反而使之尖銳化。

五、各個企業的競爭，爲巨大的托辣斯及康塞爾相互間的競爭所代替。

六、爲股份公司創設初期的特色之資本的非個人性質，已爲少數大資本家對於世界經濟生活的霸權所代替。

七、其資本的威力增大並行的，爲失業與勞働者大眾的貧乏增大。

八、國內市場的限度與大量生產的規模之間所存在的矛盾，使商品和資本的輸出，成了資本家國家本身的極重大問題。

九、爲了獲得殖民地及半殖民地的鬥爭的尖銳化，便以巨大的武裝爲必要，已使資本家諸國家經濟，變成了軍國主義的。

十、確立獨占與金融資本的支配，資本輸出具着重要的意義，由國際托辣斯開始世界分割，並由最強的資本家諸國家把地球上的全部領土分割殆盡，這個資本主義的發展階段，叫做帝國主義的階段。

十一、在帝國主義時代，全世界的戰爭之危機是在成熟着。這時候，無剝削的經濟之有意識的組織，已成熟到某程度。即一方，是生產集積的組織化，他方是無產階級的組織化。因此，全世界的戰爭危機，由勞動者階級爲謀經濟的改革而實行的公開鬥爭來完結。

十二、社會主義革命，在廢絕交換，生產的無政府狀態及社會的階級差別。

無階級的資本家經濟，即為組織的社會主義經濟所代替。

十三、資本主義崩壞與社會主義完成之間，必有相當的過渡期。在這一過渡期的中間，握着政權的勞働者階級，按照所謂革命的方法，把資本家的經濟，轉變為社會主義的經濟。（完）

經濟學入門

(全一册)

精裝實價一元二角
平裝實價一元二角

著者 米哈列夫斯基
譯者 李達
出版者 樂華圖書公司

總發行所

上海四馬路五四九—五五〇號

樂華圖書公司

版權所有
不准翻印

1930, 4, 1, 初版
1—2000

經濟學入門

180
70
38