

信用は最大の資本なり

良品を賣るは信用を得るの捷徑なり。(中サコ商會)

舶來のチエンはいよ／拂底!!!

舶來プランチエンの提供!!! (同店)

軽装に適はしい肌觸りの滑らかな此洋服下シャツを召して満目たゞ新縁に醉ふ初夏の新天地に活躍し給へや。(アテナシャツ)

去年の春は今年の春にあらず、去年のスカーフは最早今年の流行ではムりません常に新らしきを好ませ玉ふ貴婦人方は是非今年の新荷の初物を御掛け遊ばしま

せ。(丸善洋物店)

街路の花と謳はるゝ日傘の美は御婦人の第一の誇ります

新着の日傘

見るから鮮やかな色のとりぐ——何と云ふ美しさでしよう——丸善貴婦人用日傘は他店で見られない新しみがムります——新着の品數豊富なる内に御需めあらんことを希望致し升

色々の化粧品に迷はず一番好い美人となるホーカー液に遊せ。(ホリゴシの——)

目隠しをして御選定なされても、

赤帽印リボン付ネクタイは屹度貴君の御氣に召します。(南の――)

高評サトーはマルコー

賣れゝば賣れるほど、益廉く差上ぐる

マルコーサトーヤをお忘れなく!

初夏の御召物 !!!

此品賣切れ候はゞ、最早かゝる値段は永久市場には無之候故、御購入は今、只

今に候。(津野呉服店白河支店)

○

仁丹を飲むと飲まぬは僅かな手數の違ひ、
其結果は爽快と平凡に天地の違ひがある。

今直ぐ試み玉へ!!

萬人向きの歯磨はライオン歯磨!

萬人向きの石鹼はライオン石鹼!

○

化粧品戦の大勢既に定まる、
(日本名物クラブ)歯磨の優秀なる品質、
(日本名物クラブ)白粉の優美なる化粧
化粧品界の大勢すでに定まり、

各地ともクラブが一番よく賣れてゐます。

(171)

(170)

——(句文告廣式代現二第)——

——(句文告廣式代現二第)——

（句文告廣式代現二第）

來り學べ!!! 而して之を實地に用るよ。(東京高等工業學校)

▼利益は? 信用ある發行元の製品に依りて得らる。

▼損失は? 経驗なき發行元の製品を扱ふより蒙る!!

○
スバラシイ勢ひで賣れてゐます。(コバンタイア)

○
賣れさうに思はれる、
イヤ、良く賣れてゐる、
ほんたうに良く賣れるのだ。(中サコ商會)

(173)

（句文告廣式代現二第）

安心して買へる! 顧客本位の確實なる營業ぶりは、皆さまから、サトーはマルコーの御信用を得ました!

○
初春の御臺所にこれ又無くてはならぬ味の素。(鈴木の)
軍人諸君の最も信用厚き
軍人諸君の最も必要なる
軍人諸君の最も渴望せる(丸善のケバ軍用チヨーク)

○
世界が曾て生じたる最大の一冊大辭典。(ワグネル大辭典)

○

(172)

——(句文告廣式代現二第)——

芝居に仁丹、良い氣持。

■品行と ■効果と

三拍子揃つて

。(平尾のレート)

旨い料理を

食はせるも道理此家も
味の素の愛用者!!

秋の今からジアリンのんで、
肥つて、強壯で、頗る元氣、
冬の寒さに勝ちたまへ!! (小西の一)

○

▼毎朝の一杯は

■精神を爽快にし ■元氣を旺盛にす

▲毎晩の一杯は

■疲勞を慰し ■睡眠を能す (近藤商店)

安心して愉快に使用し得るもの安全剃刀。(なごや)

○

三つ!

■良品! 品は常に他を抜くべく努力し。

■廉價! 多く賣つて益々安く差上ぐる、

(175)

(174)

■確實!! 丸甲の生命! 日に發展する譯。

大正學海の超弩級艦! (金港堂の大辭典)

急電のごとき拍手の音 —

世界的煙草代用品の現出 — (ホスピタル、サツブライ會社の喫菓子)

勝手道具に等しき現代生活の最大要具 (最新英語講義錄)

▼利益を犠牲に!

夏帽の返金大賣出し!! (西村メリヤス店)

コレが日本で出來た歯磨ですと。

大威張りで

歐米人の前へ出せるのは

クラブ歯磨。(中山の――)

◎私共は唯だ『親切』の二字を知つて居ります。

◎私共は極めて『堅實』な考へを持つて居ります。 (中迫商店)

コレハ見遁せん!

二度といたしませぬ□□の提供。(北尾吳服店)

歴史は唯一の證據なり

卷之三

一滴つつ目に見えて効く
ドクトル目薬金華水。(仁、命、
めぐすりきんくわする

旺季は参り候、

卷之三

福井商店

最も新しい、最も善良なインクは、
業界で、

價格本位に非らず、
品質本位の確守也。

優美なる！
耐久的なる！
使用簡易なる！

ガアタア（沓下釣り）

ガアタアと云へばブライトン、ブライトンと云へばガアタア、此の二つの名は離れて考へる事が出来ないほど世界に知られてゐる著名なガアタア

夏物の捨賣——

市價半減の實行——（中央用達商會）

日本で全く一つきりの

商工繁昌の實務經營雜誌、

一字一句千金の文字を以て満さる。（同文館の實業界）

この券に金五十錢の價值あり。（中央バザー）

見逃してはならぬ新年劈頭の面白い新劇。（有樂座）

倫敦に於ては原價——

即ち現時の日本に於ける價の二倍也。

日本に於ては半價——

即ち倫敦に於て現賣せらるゝ價の半價也。（大英百科全書）

東京にタツタ一軒の店（チラシの表紙に）（京濱商會）

第二現代式廣告文句 終

(183)

直ちに實用に供せらるゝ點に萬金の力あり。(實務叢書)

- 此著者にして初めて此著あり。(同文館)
此流行を見よ
紹興では若き紳士の胸間は皆此鎖となれりと云ふ、其形の瀟洒にして氣品あるは本より鍍金は最新の研究に成る新式の工作にして其色の美くしくして光澤燦然たるは二十二金以上也。(學灯)
せんたくしてもちよまぬ縮
眞に着ごころの好い事類ない。(松屋吳服店)
特に貴下の御一讀を奉願候。(同文館)

(182)

三越吳服店參事 濱田四郎先生著

現代式商店の經營

布裝飾全一冊
正價壹圓八拾錢
郵稅内地十二錢

十年の尊き
経験を悉く
披瀝せられ
たる書!! 實

務界の權威

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

佐藤出版部

著者濱田氏は日本に於ける唯一の商店經營のオーネイティなり三越
吳服店廣告部長として令名噴々たり嘗て商店經營研究の爲め歐米に
學び歸來三越吳服店の發展に資する所多きは世人の汎く知る所也氏
の如きは全く商店經營の爲めに其半生を傾注せるものといふべきな
事

現代式廣告文句

美裝全一冊
正價參拾錢
郵稅六錢

實務叢書著者 井關十二郎先生著

力の強い簡
潔な文句一
字一句活々
した廣告文
句のたね本

現代の顧客は廣告を見る感覺が鈍り切つてゐるので、拙い文句な山
鳥の尾の長々と書いた所で讀んでくれる者はない。折角金をかけて
此では何んにもならぬ。「寸鐵殺人」的の文句で威すに限る、本書は
右から左に早速役に立つ各種の妙文句を集めた時間・手數・頭腦の經
濟書! またく賣り切れぬ内申込むに限る。

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

佐藤出版部

商店雑誌主筆

清水正巳先生著

店頭裝飾術

布裝美本全一冊
正價壹圓廿錢
郵稅金拾錢

黒山のやう
に人を集め
キット購買
心を起させる
窓飾の仕方

むづかしい理窟を云つて居るのではない、スグ解つて、スグ應用の出来る實際の方法を、極めてわかりやすく書いたものである。地方の一間位の陳列窓を持つて居る商店でも、此本一冊あれば自由自在に氣の利いた陳列で客を不斷に集める事が出来る。春夏秋冬の背景圖案が數十枚、参考になる模範的陳列窓の寫真が數十頁入れてある、そして其揃らへ方を詳しく説明してある。外國の翻譯は實際に日本の商店に間に合はない事が多く、本書は決して翻譯でない、徹頭徹尾、日本商店に向くやうな事ばかりを書いた本である。

發兌

佐藤出版部

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

飾窓背景圖案

石版彩色刷
正帙入冊
郵稅價八錢

全部石版彩色刷一枚僅
に三錢につ
く繪葉書よ
りも安價也

誰でも出来る揃らへ易い意匠ばかり。全部石版色刷、色の使い方がスグ解る。使用法應用法が極く解り安く書いてある。圖案が總て新らしい、奇抜である、魅力がある、此の本一冊あれば常に氣の利いた飾り方が出来て、人を澤山集める事が出来る。圖案家に一枚畫かせても參圓か四圓は取られる。圖案集には新進圖案家の作が三十枚もある。

發兌

佐藤出版部

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

實務叢書著者
實業界主幹

井關十二郎先生著 (忽ち六版)

美全一冊
正價金三十錢
郵稅内地六錢

屹度當る小店經營法

どうすれば
繁昌するか
品物に羽根
を生す法を
説いた書物

小店や中店は大店のやうに顧客を自然に引付ける背景が一つも無い、それで顧客を忘れさせない、ツイ足を向かせると云ふ微妙の魅力が絶體に必要となつて来る。此を研究し實行しないで的外れの小刀細工をしてゐては、恰度醜婦が澤山の美人の中に交つて何等の魔力なく、男子の視線を惹かんと待つてゐる自惚と同じである。小店の成功と否とは主として此魅力の研究である。著者が實驗的研究と工夫とは何を語らんとするか、先づ實物を見らるべし

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座二九〇二九番

佐藤出版部

マスター・オーブアーツ 佐々木十九先生著 (最新版)

美全一冊
正價金壹圓二十錢
郵稅内地八錢

廣告心理學

丸善最高顧問 内田魯庵氏
丸見屋廣告部 藤田篤氏
クラブ本店廣告部 桑谷定逸氏
三越吳服店廣告部 濱田四郎氏
白木屋吳服店 高野復一氏
伊東屋文具店 野島常次郎氏
青い酒と赤い懸著者 松崎天民氏

廣告の要は人を感動せしめ之を左
右する事である所謂人心を知るの
術を獲得する事である是今後の商
人は必ず心理學の研究を一日も忽
せにすべからざる所以である本書
は有名なスコット教授の原書を佐
々木先生が平易簡明に譯出せられ
たるもの本書の應用によりて諸君
の事業に一層の効果あるやうした
きものである

眞證の家際實

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座二九〇二九番

佐藤出版部

マスター・アーツ 佐々木十九先生著

廣告と販賣

布裝全一冊
正價壹圓廿錢
郵稅金八錢

繁昌を望む
人は其の基
礎たる廣告
と販賣の研
究を要する

ホウリン・カウオース氏著廣告と販賣といへば實業家の一度は讀まれ
ばならぬ書物の一つとなつてゐる。本書の價值ある處は廣告を一個
の學說として取扱つた處の著者の内では最も權威あるものゝ一で其
根柢は主として心理學の上に置かれてゐるが、兎角もづかしくなり
たがる此種の問題を極て平易に説かれである所にその長所が見え
る、殊に他の有力な廣告學者の諸説を引用し、之を巧に咀嚼して其
内容を更らに豊富ならしめたのは本書の最も誇りとする所である。

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

佐藤出版部

法博士 男子爵田尻稻次郎先生題
男爵瀧澤榮一先生字 謂主幹
圓城寺良先生著

(忽ち四版)

美裝全一冊
正價壹圓八拾錢
郵稅十二錢

商店繁榮策

諸君の賣上
を増進する
原動力//不
景氣知らず
の經營法

評批新聞新知報

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

佐藤出版部

マスター・オーパー・アーツ

佐々木十九先生著

(最新版)

美全一冊

正價一圓二十錢

郵稅内地八錢

模範廣告術

廣告心理學
の姉妹篇て
やはりスコ
ツトの名著
を解説せり

本書は廣告心理學と共に米國ノオウス、ウエスター・大學教授ス
コット博士の原著にして廣告に関する絕對的權威として米國產業
界に最も尊重せられて居る名著である譯文は頗る流暢で且つ多數
の挿畫は説明を補うて何人にも解りやすく興味を以て讀むよう解
説したもの實務家の座右の寶典として缺く可ざる書物である

本日即時御申込あるべし

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

佐藤出版部

クラフ本店廣告係 千早正寛先生著 (忽ち再版)
活きて 働らく 商業書簡文

美全一冊
正價壹圓六拾錢
都稅内地拾貳錢

スグ役に立
つ徹頭徹尾
實用の書文
例の多いは
本書の特色
世に商用文などと稱へて其の實普通の書簡文を說いた所謂羊頭を
掲て狗肉を賣るやうなソンなガタクタ本といつしよにせられちや
困る讀んだその日からスグ間に合ふ様書いたもので學者が學校の
教科の目的として著はした實際と沒交渉なソンナ書物と思つて貰
つては困る著者は有名な某大商店で日常實際の仕事から割り出し
て實地役に立つ仕組にしたものである新時代の商戰場裡に最後の
勝利者たるんとする進歩的商人諸君のは非座右に備へて唯一の顧
問とせらるべきものである論より證據本日スグ最寄の本屋で實物
を見て戴きたい

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

佐藤出版部

早稻田商學士

中村登利三先生

松宮三郎先生

共著

(忽ち四版)

クラーアクブック

新形頗美冊本
郵税金四錢

本書の價值
は書店で一
行でも二行
でも讀んで
見れば解る

店員と云ふ店員は必ず一度は此の本を讀まなくてはなりません。
此の本は一氣呵成に繋ながら一晩中に讀了して仕舞ふと云ふ様な
カラクリ本でないと云ふ事はくれぐれも御注意申上ますアナタ方
が此の本を讀まるい時には忙がしい少しの暇と少しの暇との間に
少しづつ、そして二度も三度も読み讀んでみては考へる本であります
また、アナタ方は平常机の引出しとか或は洋服の隠しとか、或は
懷中に仕舞つて置いて、思ひ出しては読み、思ひ出しては読む本
であります。

發兌

東京神田區駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

佐藤出版部

商店雜誌主筆 清水正巳先生著

(最新刊)

四六判全一冊
正價金九拾錢
郵稅内地八錢

小賣商店廣告法

日本で始めて出來た本

あ書りめ方しる目スグ
るい安てをた活の々あ利
てく解極

廣告の本は大分出來たが、小賣店の爲に
特に廣告法を説いたのは此本が始てである。此本は翻譯や焼直しではなく、日本の小賣店の現状に鑑みて實際
間に合ふやうに著者が心血を賄いで書いた本であるから、一字一句
『成程』と感心する事ばかりである。忙しい諸君が讀んでスグ自由自
在に應用する事の出来る極めて實用な本である。

牛後汪人先生著

(最新版)

美全一冊
正價參拾錢
郵稅内地六錢

會社員物語

某會社員の
赤裸々なる
告白サラ
リーマンの
内情の珍話

著者曰く一定の俸給に衣食して、經濟界の進展に反應せざる使用人
生活程、世に不經濟なるものはない。瀟洒の裝を凝らして、紳士と
自惚れ、驕奢を衒ふも、悲哉、内に顧れば、蝸牛の歩を運びつゝ、
家族繁殖の苦痛を訴ふるの愚をなしつゝあり、而も歲々高等教育を
受けたる幾多の青年が、踵を續いで吳下の舊阿蒙たらんとするは何
の呪ぞ。鶴口を避けて牛後に終らんとするは何の必要ぞ、獨立の氣
概なく、自尊の意氣なし。世上生活難就職難の聲喧しきは蓋し自然
の成行なり。嗚呼澆季を叫ばんか。』と一寸誰でも讀んで見たくな
る本である。

發兌

東京神田駿河臺鈴木町
電話本局三一八五番
振替口座東二九〇二九番

佐藤出版部

實業界主幹 貨物叢書著者
井關十二郎先生著 (最新版)

人生と努力

清楚なる裝幀
正價壹圓貳拾錢
郵稅内地金八錢

資本以外激烈を極むる
商戦に於て
本書は諸君に最後の勝利を與ふ!!!

本書は彼の有名なるマイルス博士の名著を井關先生が得意の筆を以て抄譯せられたるものにして世界が生める最良書の一として喧傳されつゝあるもの一方に於て努力と労働とを説いて活きたる典型を示し他方に於て不當の努力と労働とを諷諭して健康の必要ある所以を極説し以て人生をして最も意味あらしめ天才にも能才にも凡人にも夫夫向ふところを示したところに萬金の價值がある就中『十人並みの人も適當の努力と労働により水平線上に容易く躍躍し得るに至るべし』といひ『未だ嘗て努力なき天才も偉人もありたる例なし』と喝破し吾人に鼓舞と慰藉と向上心を與ふる名著なり本日直ちに申込みて此の偉人の活ける教訓に接せらるべし。

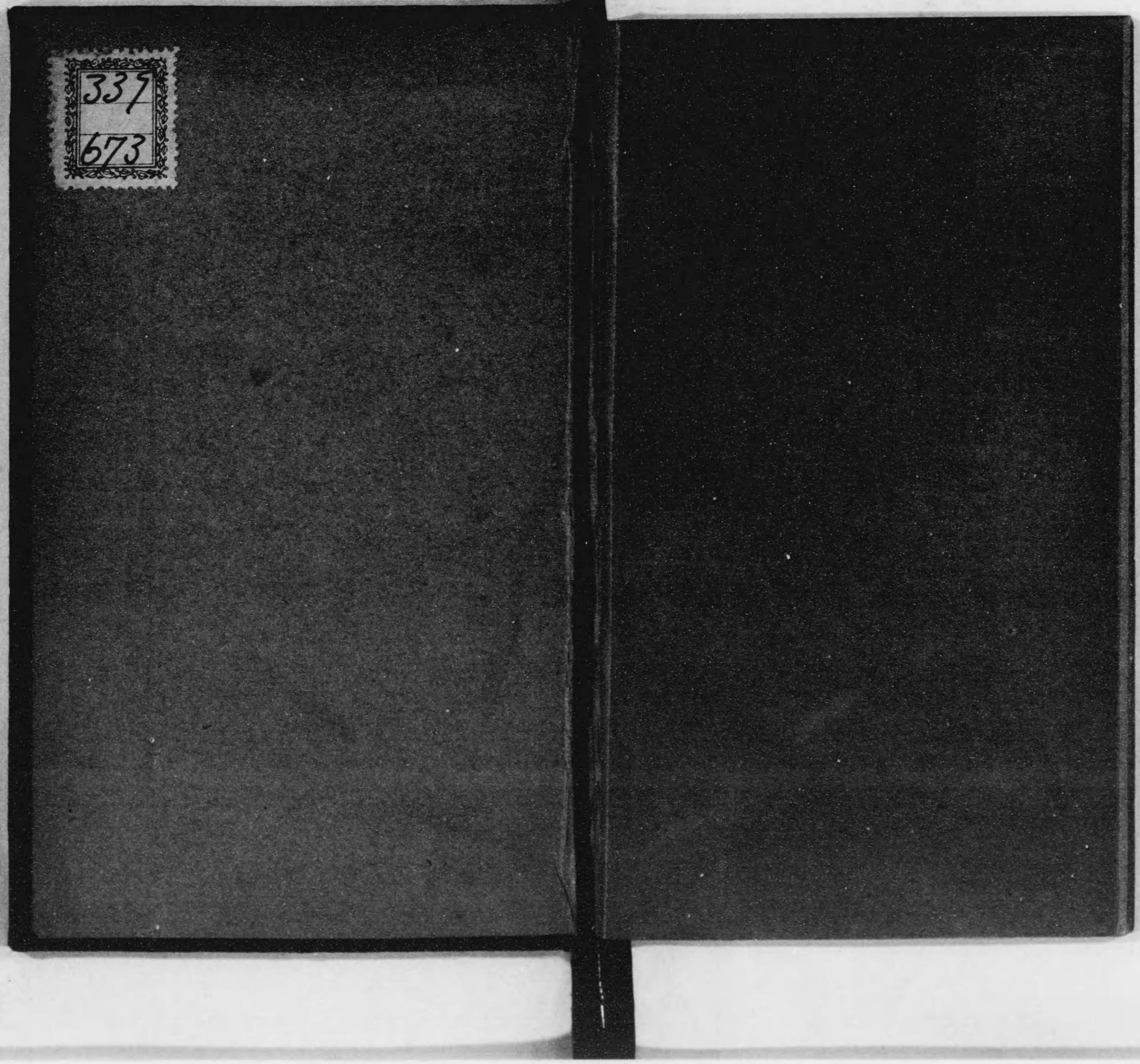
南早稻田大學講師
圓城寺良先生著

實用新聞雜誌廣告術

新形美冊本
正價一拾錢
郵稅 內地六錢

費用が少なく效果ある
廣告の仕方
繁昌は此の書より生る

新聞、雑誌の廣告は日々新規の廣告法が發明され、今日であつても依然大勢力を占めて居る。料金の關係に於て、分量の關係に於て廣告の問題といへば、先づ新聞、雑誌の事が論ぜられる。之れは我が國ばかりでなく、歐米各國の實状で、而かも將來變らぬ事實である。——新聞、雑誌廣告の研究は、今日商業經營者の嗜好にも解り難き大問題である。——本書は、ドコ迄も實際に土臺を置き、事實利き、事實廉價にアガる新聞、雑誌の廣告を理論的に、又多くの實例を引いて、縦に、横に、所謂痒い所に手の届くやうに細説詳叙を極めたもので、採つて直ちに應用の出来る、近來實用本位の好著である。



終

