

AUG 7 1940

230

國際貿易

Foreign Commerce

期七第 卷一第



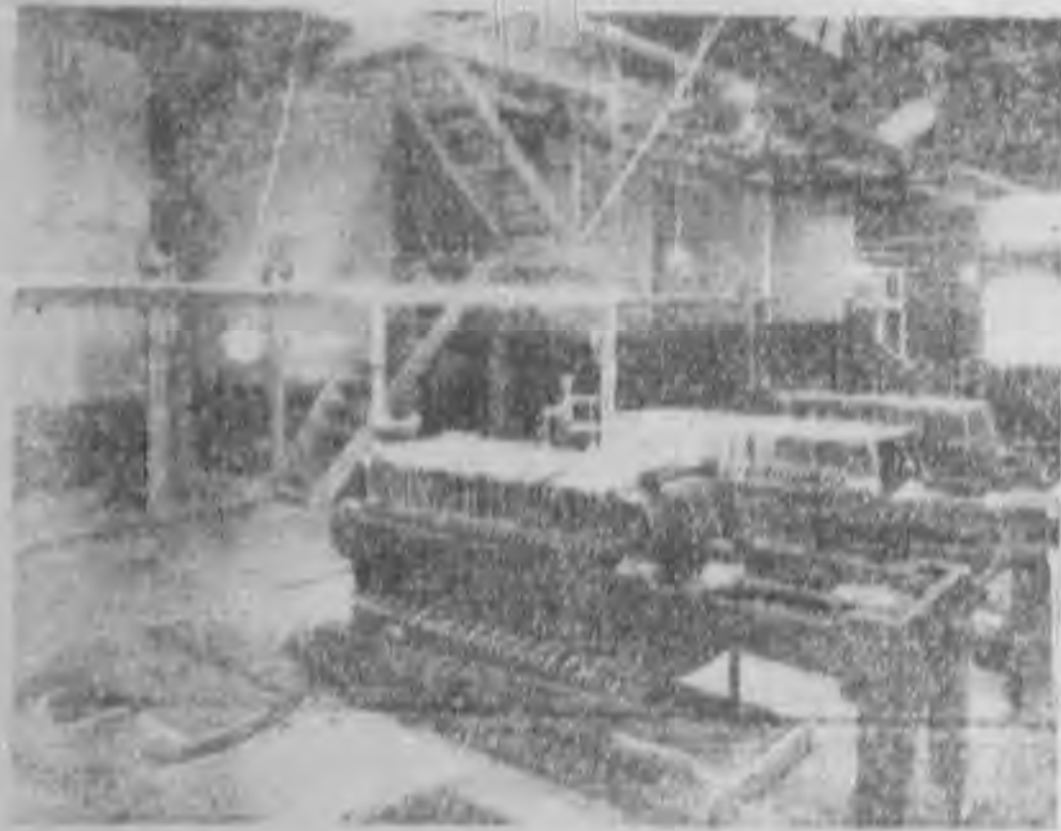
部一之油桐國出裝待——廠料油物植國中

版出會協易貿口出進國中

日五十月七年五十三國民華中

國交社平圖書館

警一廠滬廠料油物植國中



備設油榨（四）



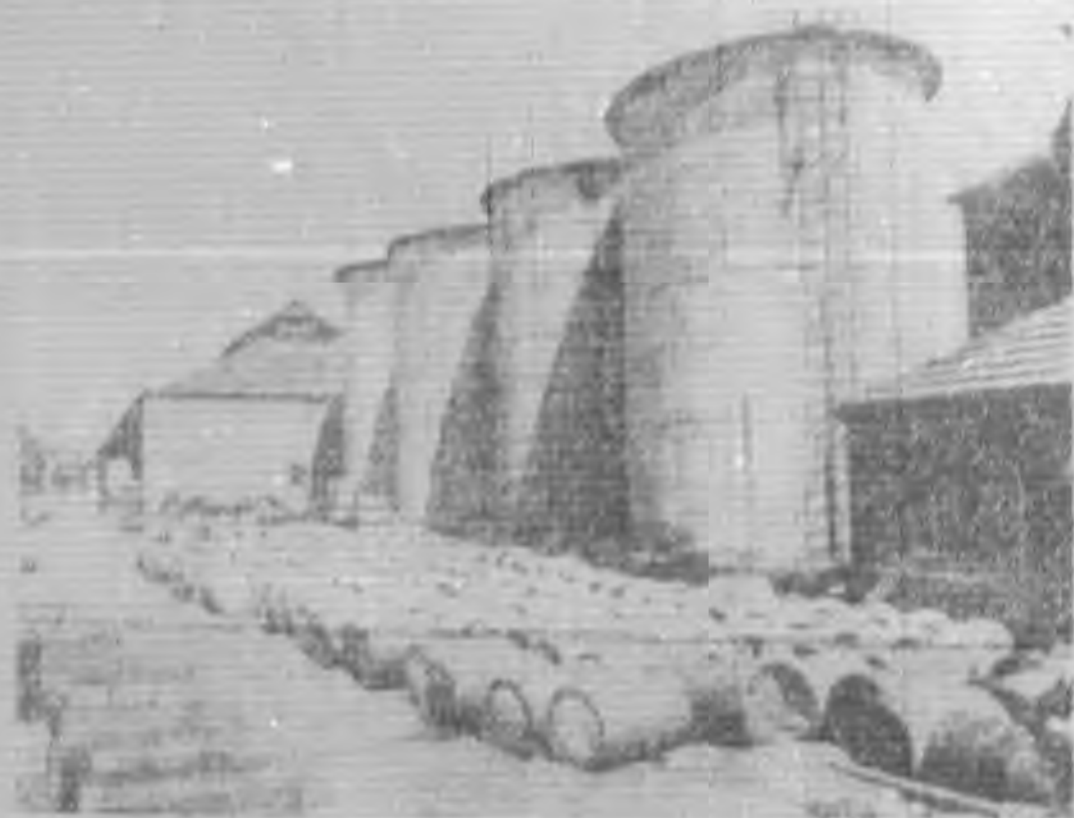
備設籽清（一）



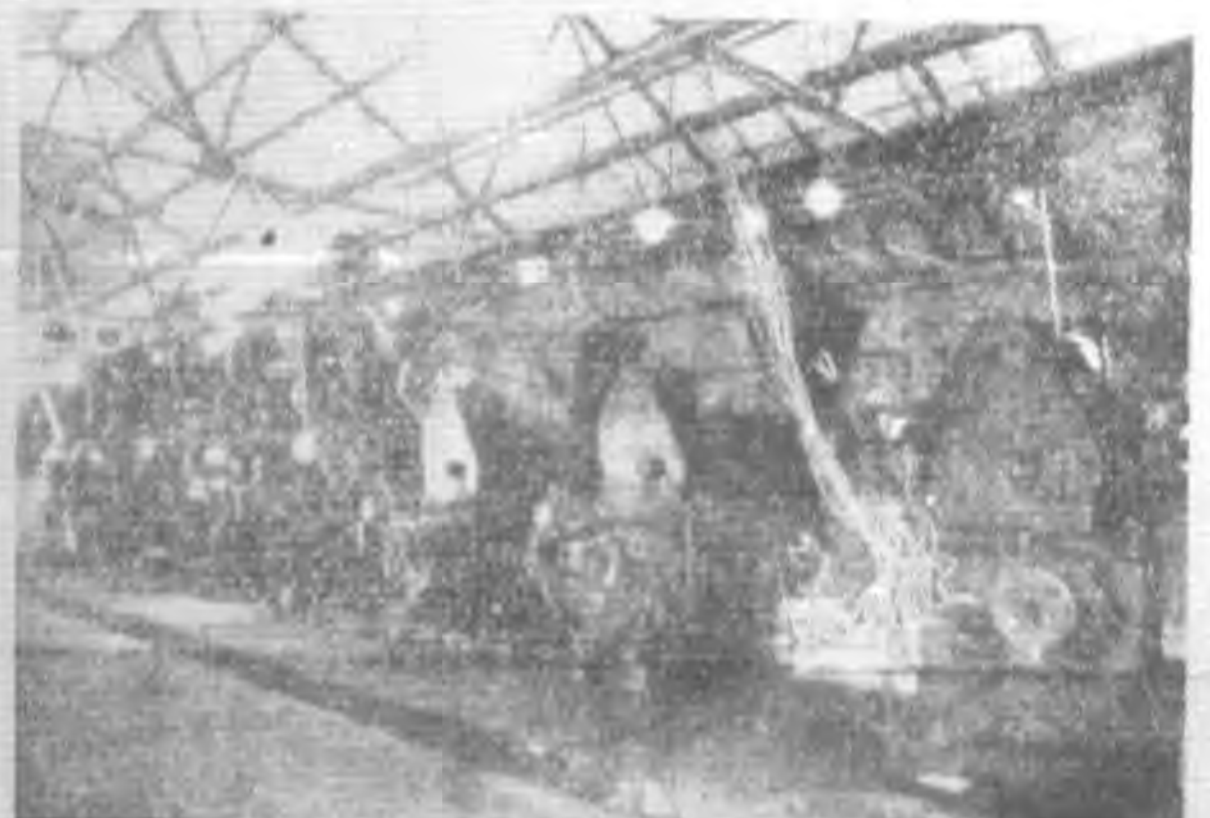
庫貯餅豆（五）



機油榨式壓水（二）



池油之油桐存貯（六）



機油榨式旋螺（三）

國際貿易 第一卷第七期目錄

專論

對於促進中國陽衣事業之我見……楊志鴻

我國大豆貿易之過去與將來……嚴匡國

貿易通訊

義大利國際貿易之近況

戰後義大利之棉毛織工業

專載

英國人士對於國營與民營貿易的評價

商品調查

巴西之羊皮

鄂西茶葉產銷調查

貿易實務

貿易經營淺說

工商社團

泰記貿易公司

業務介紹

第七十八號至第八十七號

貿易消息

商品之部 國內之部 國外之部

編輯後記

國際貿易

專論

對於促進中國陽衣事業之我見

楊志鴻

中國陽衣出口事業的歷史，至今不過短短的四十年，在這四十年間，中國陽衣出口事業市場，始終操縱於洋商之手，中國商人，雖一度組織商行，亟謀自行出口，然內以財力不足，難以收購製造，分別經營；外以信用不孚，經營不善，致年銷數量甚少，不足與洋商競爭於國際市場，徒為洋商之附庸而已。

抗戰勝利後，陽衣一項，照理應恢復其國外市場，然目下該項物資輸出，尚多困難。茲將各種困難及改善辦法，略陳鄙見如左：

一、目下國外陽衣存貨，經數年戰事。已告售罄，因此商人擬向中國採購者，至為迫切，中國陽衣事業，抗戰以來，廠屋燬於炮火者，不可勝數，一般技術工人流離散失，農村中陽衣，因數年來無人過問，多數棄作肥料，大好出口物資，淪為廢物，實堪惋惜！

二、內地物價高漲，以豬小腸而論，每付約值國幣二百元左右，再加上製造費用一百五十元，運費、利息、保險費等五十元，則每付淨陽衣價格需要國幣四百元，以目下官價匯率折價，計合美金二十元，若以美金一元合國幣千元計算，運美陽衣每付價格當在美金四角左右，然查歐美各國戰前陽衣價格，統批每付二角左右，戰後雖尚無正式成交價格，然按一般美國物品上漲比例酌定，當不致超過三角。

三、國內交通工具，本感缺乏，抗戰勝利後，因復員關係，情形更為嚴重。

對於上列的三個問題，陽衣商人固有這種種極格的痛苦，但相信一般出口商人；也都會有同樣的煩悶。因此，我人期望政府能積極設法，加以救濟改善，訂定新匯率，合理調度交通工具，以期達到出口物資早日運銷國外的目的。

關於復興陽衣事業，除了上述三項問題之外，尚有其本身必需改良的問題。

一、陽衣出口標準最重要者，厥為口徑準確，品質標準。抗戰以前，陽衣出口商，受外國要求賠款的事情，其原因在此。因此，這種不標準造成的原因，約有三個：

(甲)如前所述中國出口商人因財力不足，不能「製」「銷」並營，而「製」「銷」兩者又不

相互合作，致製成之貨物，往往與推銷貨物之規定不合。

(乙)技術工人沒有經過訓練，依自己的辦法標準，從事製造，因此所製成之陽衣，沒有一定的標準。

(丙)一般小廠商每有取巧僥倖之事，常以次等貨物摻雜或減輕鹽醃，致運出陽衣，未到目的地時，即已變質。

以上種種，均為中國陽衣事業之被洋商操縱的理由，對財力、人力、都有關係，財力不足，人力不強，都是陽衣事業失敗的因素。

二、過去一般陽衣機構，通嫌簡陋，商人多以極少資本設立陽廠，各自為政，每以一桶二桶陽衣，兜銷出口商人，出口商人則陸續收購，積成相當數量後，再行銷售國外，然此種陽衣，因陸續向各小廠收集關係，其品質標準，不免有相當參差。竊意我國應該建議有大規模的合作組織，在這組織下設立二個管理廠，一在上海，一在天津，以上海管理廠管理華中

華南一帶陽衣製造標準，以天津組織管理華北西北一帶羊腸衣製造標準，以後不論在漢口、長沙、重慶、遼甯、青海等處發展，其品質及口徑標準，均須依上海、天津管理廠為根據，其貨物亦必須經過管理廠檢驗，始行出口，在抗戰以前，若干洋商之能操縱中國陽衣市場成功，即採取此種類似之辦法。

三、關於陽衣產區的劃分，何處應設製造廠？何處應設收料站？都應作合理的管理，使中國各處所出產的陽衣，每一根都能利用，抗戰以前出口的陽衣，還不到產量的三分之一，其餘三分之二以上的陽衣，未及收集利用。因為戰前陽衣事業沒有良好的組織，因此更談不上有劃分產區的可能。

中國陽衣事業，在萌芽時期，完全被洋商所操縱，嗣後希望由國人自己爭取，應疏之見，定多批謬，尚望熱心陽衣事業人士，進而教之！

我國大豆貿易之過去與將來

嚴 匡 國

大豆為豆科一年生艸本植物，其種類甚夥。按市場交易習慣，可分為黑、白、青、黃等數種，我國所特產者，十九皆為黃豆。因所含蛋白質及維生素甚豐，夙稱重要滋養食品。又因含脂肪豐富，可製成豆油及豆餅。前者能供食用，作燃料、製造豚牛脂之代用品、肥皂蠟燭所需之硬化油、油漆及凡立水、油布、玻璃、甘油、炸藥、人造石油、醫藥物品、樹膠代用品、電木等項。為近代工業不可或缺之原料；後者最適為牲畜飼料及農田肥料，此外亦可製造食品、蛋白製品、液體塗料、假象牙代用品等項；近年以來，由於各國科學研究之猛進，大豆及其製造成品，在各方面之新出路，正在不斷發現與推廣利用之中。

大豆因用途之無限擴展，其世界消費量與年俱增，然反觀大量供給之場所，至今尚僅我國一國。據估計全世界年產大豆達一千一百萬公噸左右，而我國產量約佔其中百分之七十以上。我豆田遍全國，而最主要與最集中之區域則為東北，其產量約佔全國總產量百分之六十二，關內十餘省雖各有相當產量，然以地廣人眾，幾內銷殆盡，而東北之所產者，除內銷僅合其產量三分之一外，其餘可以大量輸出。其他各國為美國、日本、朝鮮

、荷印、蘇聯、保加利亞，雖亦有出產，惟除美國外，多僅能自給，鮮有輸出者，故全世界所需，至今仍賴我國之東北。

我國出口大豆，約有六十餘年之歷史，呈直線上漲趨勢。在「一九一八事變」以前，大豆及其製品原為首要出口商品，約佔出口總值五分之一，其中東北所產，獨占百分之九十以上。個別論之，大豆出口量年在兩百萬公噸上下，曾三度獨居出口貨之第一位，國外市場則以歐洲為主，年銷一百萬公噸以上，就中尤以德國銷量為最多，荷蘭、英國、蘇聯、丹麥次之。豆油出口年約十萬公噸，國外市場仍以歐洲居首，美、日兩國次之。豆餅出口年約一百萬公噸，日本、朝鮮年銷七十萬公噸左右，為最大主顧。自一九三二年以後，東北大豆成為日偽吸收外匯之豐富泉源，其出口量未經列入我國冊，我大豆出口數字遂一落千丈，年僅數千公噸。

「一九一八事變」後，日偽於其所謂生產配給政策之下，控制東北大豆之對外貿易，尤以一九三九年十一月頒布特產物專管法，成立大豆專賣局後更甚，其具體辦法為：(一)關於大豆及豆餅之收購，由該局委託南滿鐵路各站於裝車時辦理之，并得向豆商定購三個月內之期貨，其非鐵路運

國 際 貿 易

輸者，實成各油商代收。(二)該局收進大豆之價格，以七圓為基準，是為在大連碼頭，每袋六千公斤之價格，旋規定凡運大豆至市場者，每百斤另付「出商獎勵金」二圓三，以利收進。(三)製油廠所需大豆原料，由油廠聯合會直接向該局購進，惟該局得收購各廠所出豆油，集中保管，必要時并得向油廠訂製。(四)大豆及其製品之對中，日兩國出口者，由該局委託原營出口業者，組成之統一聯合會辦理之，對其他各國出口，則由該局直接辦理，不准出口商私自經營。

現東北已經收復，我國大豆事業之前途無限光明，其出口問題，自為國內外實業界人士所矚目，於此，筆者提供六點意見如下：(一)東北之大豆事業，在日偽經營下已有相當規模，我國應如何接手經營，并加發展，以促進今後大豆之出口，此時自應各方人士，迅擬整頓方案，速付實施。(二)各國對大豆之科學研究，不遺餘力，進展神速，我國為產豆王國，自不應落後，故今後應成立一大規模研究機構，舉辦大豆之產區調查設計、品種改良、栽培試驗、病蟲害防治、各地土法土榨改良、各式機械榨油效力試驗、油廠經營比較研究、油分油質檢定、新用途研究、代替品研究、副產品利用等項工作，并研究隨時發生之一切問題，俾將大豆自生產以至運銷整個過程中，所包含之種種技術方法與手續再切實加以改進，以促進我國大豆事業之發展。(三)將來之國際市場，將仍以歐洲為主，蓋歐洲對於大豆之需要方興未艾，其潛伏之消納能力至為鉅大。日本、南洋、埃及等地，將為次要市場，至於美國，自其加徵入口稅，以保護其新興之大豆事業後，即不復為我市場矣，然近年該國雖有相當產量，終以勞力成本過高，現每英斗之價格，高達二·〇二美元，仍難與我競爭於他國市場。(四)我國已往多出口大豆，任他國享受加工之利益，今後應減少大豆出口，發展國內製油工業，普建化學溶劑提油廠，及水壓式或螺旋式之機器榨油廠，以增豆油，改原料之出口為成品之出口。豆餅出口則應立予禁止，以應國內農工各界需用。(五)我國大豆出口貿易，以往多由外商經營，或經由外國轉口，利權外溢，莫此為甚，今後應舉辦直接貿易，首先調查國外大豆供應情形，以為發展先導；組立大豆出口專業公司，俾實施新出口策略；在海外各地佈置推銷網，以與消費者發生直接聯繫。(六)為維持出口大豆較高之品質標準起見，在打包裝袋以前，宜細加檢選，一方面儘量剔除虫蛀豆粒，一方面努力減少泥土、樹皮、樹葉之摻雜，果如是，則我大豆在國外必更獲暢銷也。

四川絲業股份有限公司

主要出品

改良蠶	機製花絲
改良生絲	絲花被胎
清水絲綿	絲絨線
機紡絲紗	絲
絲布	改良絲筋

地址：重慶西九路二號
 電話：四一七八
 掛號：一〇八八

出口……牛羊皮牛油椰子

李玉記號

上海茄勒路光裕里七十七號
 電話：八九〇五三
 電報掛號：〇一二七

貿易通訊

意大利國際貿易之近况

義大利承戰事之餘，國民經濟，損失甚大。因義大利以農業生產為主，戰時農產物，無法及時耕種，加以近年天時不利，收成更形減色。耕牛較戰前減少一半；此一半之耕牛，亦不能獲得充分之飼料，可見農作物耕種之困難。義大利原以水菓為國民糧食之主體。戰前自給有餘，但一九四五年之生產，僅能自給百分之四十。前義大利建設部長羅依尼(Rey)在國民參政會報告，義大利受戰時損失除藝術品軍事設備，及海外資產不計外，共達義幣八萬億呂耳，(依現行匯率，約值八百億美元)約等於戰前義大利國民財富(十二萬億)之三分之一。可見義大利生產機能損害之重大。現國內所需生產原料，尚不能自由輸入。失業工人，與日俱增，已達二百萬人(全國人口四千六百萬人)；而生活必需之衣食資料，猶茫然無着。經濟艱困，史所未有也。

因此之故，義大利在目前情況之下，不能不力求輸入各項必需之物品，同時亦力謀各項生產品之輸出，以維持其國民收支之均衡。在一九三八年(即戰前一年)，義大利由外輸入煤、礦油、生棉、鐵、廢鐵、鋼、銅、生羊毛、人造絲、工業纖維、茶、穀、豆類、植物油、獸皮、木材、咖啡、糖等；總值約一百十億呂耳(依戰前匯率，每義幣十九呂耳合一美元，約值五億八千萬美元)，向外輸出鮮菓(檸檬為主)、棉毛織品、人造絲及絲織品、汽車、米、麵粉、橄欖油、酒類、打字機、電機、縫紉機、皮手套、帽子等；總值約一百億呂耳(今值五億三千萬美元)，現以原料缺乏，工廠未能全復舊觀，其能輸出者：

- (一)毫無困難者為：檸檬、酒、水銀、硫酸性鎂、絲、大理石、氦、硫磺、鋅、熱麻。
- (二)須先輸入原料而後輸出者為：飛機、航空器用具、蒸汽機車、

柴油機、海港設備、無線電材料、汽車及其他機器。

上項可以輸出之物品，祇須原料供應充分，為數至大，因：

(一)義大利為戰時需要所新設之工廠，並未遭受損毀。此項工廠之出品，遠過於本國之需要。故如能全數復工，尚能大量供給輸出，以水力發電機而論，即為一例，加以義大利對水電技術，冠於全球，美國尼加拉瀑布之總發電設備，即由義人所設計也。此外如工作機器，在戰爭之時，義國出品百分之四十，供給德國需要。將來此百分之四十，即可向世界各國輸出。鉛工業義大利亦甚發達，惟第一步或須先應國內需要。將來亦可向外輸出。

(二)目前義大利大批技術員工，大都閑散，或以工資過低，均未盡其所能。如工廠恢復舊觀，生產效力，大可增進。

目前義大利因無外匯支付，故無法由外輸入。所能考慮者，厥為物物交換，即自某國輸入若干原料，同時即由義對其輸出製成之物品。惟即此一端，因盟國對義和約尚未簽訂，一切商約，無法進行。統計自一九四四年十月一日至一九四五年九月廿日，義大利由美輸入，約值三百億呂耳，同時義向美、英、法輸出，不過二十億呂耳。事實上義大利國民經濟生活，全仗聯軍支助。最初期間，盟國管制委員會供應大批糧食，接濟義大利軍民需要。旋由國際善後救濟總署設法接濟。統計截至一九四五年十二月一日止，僅民食一項，共接濟九百噸。最近義大利政府計劃一九四六年，擬輸入價值十四億五千萬美元之食料，而國際善後救濟總會方面之計劃，在一九四六年，救濟義大利價值，僅四億五千萬美元之物品(包括食料、油脂、膠皮、紙、建築木材、煤、汽油、醫藥用品、交通工具等)。其所差十億美元之數，正不知如何應付也。

戰後義大利之棉毛織工業

季子仁

戰前義大利工業，以棉毛織品著於世，此次戰爭之餘，其情況如何，當為研究國際貿易者所關心。茲分述如下：

(一) 棉織工業

最近義大利對棉織工業，雖力事振作，惟因困難重重，其生產力僅及戰前百分之三十至三十五，其困難有下列數點：

甲、戰時生產，存貨甚多，一時無法推銷，此為棉織工業最大困難，至新貨品質較舊貨為優，成品尤輕，最初因政府禁止行銷，故市價尚未波動，最近政府解除此項禁令，因之有一百五十萬公斤之棉織品新貨應市，(價值一二〇——一五〇億呂耳)(每美金二元，合義幣二二五呂耳)結果因購置力有限，將棉織品價格驟跌至百分之五十，商人因舊貨尚未脫手，資金週轉有限，不能再購新貨，因此棉織品價格迄今仍一蹶不振。

乙、義大利棉織原料，仍須仰給外來，現以原料缺乏，無法大事生產，最近政府曾向美國以美國在義發行之軍用券作抵，貸購生棉四千五百萬公斤，國際救濟總署，亦擬供給生棉一千八百萬公斤，此外義製造商，希望美國進出口銀行能貸款美金二千五百萬元，備購生棉五千萬公斤，此雖距義常年輸入生棉二億二千萬至二億四千萬公斤之數量尚遠，惟至少勉能適應一部份之需要，惟此外如顏料，煤，電力等之缺乏，亦構成減產之主要原因。

丙、最後之困難，為出口問題，義大利紗廠生產能力，除供應本國之需要外，餘剩甚多，以之輸出，且在國際市場頗有競爭勢力，此在義大利經濟方面，頗佔重要地位，因可以之換購原料輸入也，聞最近南美及埃及各國，對義大利棉織品之輸入，將設法予以限制，戰前義棉織品輸出至南美與埃及者，約佔全數之百分之四十五，如果成事實，實為義棉織工業之一大打擊也。

由以上三點，可見義棉織工業前途困難甚多，義大利目前最希望與國際合作辦法，由各國供給原料，再由義大利加工紡織，從中將一部分原料折算為加工費用，如是不但可維持國內工廠之存在，且可避免原料缺乏或銷路滯阻等各項困難也。

(二) 毛織工業

義毛織工業之首要困難，為原料缺乏，一九三八年終，除各手工廠不計外，義全國有羊毛織工廠九二一所，工人達十萬人，而雇用千個工人以上之梳紡羊毛廠，共有梳機九四七具，紡毛紗者有六一九、〇一六統，紡毛線者有五五一、七七五統，織造廠有一九、三四五具，織造機包括雇用千個工人以下之工廠所有者，全國共有二萬一千具，義毛織工業常年約需羊毛(洗毛)五千萬公斤，其他纖維約二千七百至二千八百萬公斤，全部均需自外輸入，統計自一九二九年至一九三九年中，以一九三三年為輸入最高峯，計輸入：

脂油羊毛 七七八、〇〇〇担 梳毛 四、〇〇〇担
洗毛 八一、〇〇〇担 廢毛 五四、〇〇〇担

此項原料，大半自阿根廷、澳大利亞、南非等輸入，至其製成之毛織品，其毛紗係向東南歐與阿根廷輸出，不印花之毛織品，係向英國、印度、南非輸出，棉毛混合織品，係向南非、阿根廷輸出，其輸出情形如下：
(價值以一百萬呂耳為單位，戰前每美金一元合義幣十九呂耳)。

年 份	噸數	價值	噸數	價值	噸數	價值
一九二九年	一、八〇〇	六、七	七、七	二、〇	二、六	六、五
一九三〇年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九
一九三一年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九
一九三二年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九
一九三三年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九
一九三四年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九
一九三五年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九
一九三六年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九
一九三七年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九
一九三八年	三、〇〇〇	一〇、八	一〇、三	三、〇	三、九	一〇、九

義毛織工業受戰事之影響不大，雖其中有一部份遭受損害，但大部份經修復，目前最大之困難，原料缺乏而已。現在各廠所用之原料，大部份為薩丁尼亞之羊毛，品質低劣，因之出品亦難滿意，最近自外輸入羊毛(洗毛)約三百五十萬公斤，僅合戰前需要四十五分之一，而即此三百五十萬公斤洗毛，亦以政府與工廠間之議價，尚未商洽，現尚存堆棧，未能動用，惟聞最近將有四百萬公斤之洗毛輸入，至成品市價極不穩定，毛紗較去年低減一半，而求者仍少，一般需要趨向於成品，故市價較高，惟缺乏質地優良者應市，故實際交易為數亦少，現義毛織工業界，亦盼與各國合作，以原料交換加工，以避免原料缺乏與銷路之困難。

專 載

英國人士對於國營與民營貿易的評價

——英國商業聯合會專刊——

綜論

英國政府在這次國會中，公佈了一項由政府直接統制的工業項目名單以後，希望可藉此緩和工業界，對國營事業範圍如何確定的焦慮。但政府對於一切生產品與原料品的購買，進口和分配這件重大事實，却仍然未說明它的意向，如果今後仍一再擱延，則整個的經濟體系或者仍然會感受到不安的。

每一個工業家，特別是那些從事出口貿易的製造者，自然能體會到政府必須管理進口業務的建議，對於他們的自由和效率是有所妨害的。政府因為具有對一切經濟秩序的控制力量，便可以決定它所需要進口的原料品數量和品質。這樣，對於日常的工業生產，將有無限的障礙。同時也會使生產方面，發生一些新的不安現象，因為原料品的價格和供應，將為國際貿易上不可預知的因素。它會剝奪了產業家利用「未來契約」市場，作為防止價格波動的屏藩的權利。它會破壞了世界經濟自由的基礎，而危及我們的出口貿易。它會相當地減少了我們的外匯供應。它會增加了國際政治關係的磨擦。

貿易方面的逐漸發展，是與世界人民生活水準的逐漸提高，有密切的關係。原料品如果沒有一個系統化的市場，投機事業如果沒有一切消息上便利的話，價格的變動會影響到生產方面的順利。這要商人們密切注意到價格的變動程序，而加以控制，才能使不可避免的價格變動，進行得比較

和緩些。

在戰時，政府不得管制進口和一切生產品與原料的分配。不過，以戰時的經驗來判斷我們平時的需要，却是很危險的。因為戰時政府在經營進出口的時候，可以不顧及成本，它可以作各種各樣的犧牲，它可以為了時間的緊迫，而運用一切不平等的手段，它可以不顧及經濟上的效率問題。如果英國想繼續為第一等工業強國的話，就不能在平時再實行以上的辦法。

在確定戰後政策時，戰前的經驗是極有關係的。這種經驗說明了政府，對國際商品貿易的統制會，加強了政府所要消除的痛苦。因為這樣會使大量的剩餘物資堆積起來，商品的出路日見稀少，價格變動程序發生紊亂，結果，生產和貿易的不安現象，也會愈演愈烈。

所以，所有關心於英國出口貿易的恢復和擴張，產業的穩定和推進，生產者的自由開創和企業，以構成一種世界經濟自由的方法，提高人民生活水準，以及設法限制國際關係磨擦範圍擴大的人們，都希望政府馬上恢復戰前英國經濟方面；所已獲得效果的貿易機構。

貿易能提高人民的生活水準

在長時期內，一個國家僅僅靠從事生產事業的人口增加而致富，或僅僅靠那些從事生產事業的努力；就可以增加國民財富的看法，對於經濟上的進步是最有危險的。這種看法絕對經不住事實的攷驗。即使在最高度工

業化的國家內，也僅少數人從事於生產事業。在美國，大約有百分之三十的人口從事於工業、礦業和建築事業。在大英帝國也僅有百分之四十。在這兩個國家以內，它們都工業化已達到極限的國家，大部分的國民收入，不是來自狹義的生產，而是來自其他經濟活動的方式。

此外，在幾乎每一個工業發達的國家裏，從事生產事業的人口比例，均在逐漸地減少。美國在過去二十年內已發現這種現象，英國則為時更長。所有富有經濟集團的一種特殊現象，就是從事於「勞務」的工人佔有一個很高的比率，那就是說，他們都從事於分配、貿易、金融、運輸以及其他的勞務。英美兩國從事於這種勞務的人民，約在半數以上。

我們可以舉出很多的理由，來說明勞務的重要和人民生活水準的提高，二者之間的密切關係，是一個最大的因素，也可以有很多理由說明財富的增加，是與勞務的擴張，有着不可分的關係。

為什麼會是這樣，原因是不難明瞭的。在人們想增進財富與減少達到某一目的的工作數量的一切方法中，專門化的方法是最為成功的一項。在我們的整個經濟生活中，專門化具有各種不同的方式和程序。工人可以藉專門化，增加他們的技巧和速度，以及擴大他們的生產。商人可以藉專門化，增加他們的效能和減少他們經營上的複雜性。一國的各個部門，可以運用專門化到生產方式上去，以適應自然條件與原有勞動力的型式與品質。兩次世界大戰之間的一段歷史，具有着一種不可否認的證據，即如果世界各國，不想使它們所獲得經濟上最大利益的生產方式專門化的話，世界經濟，會在一種「求助與隣國」的鬥爭中，毀滅下去的。

沒有各種方式的專門化，世界各國人民的生活水準，一定會比今天低落得厲害。反之，如果專門化能更加擴大與發展，則世界的前途很明顯地；會從貧困中解放出來的。

不過，專門化仍不過是一方面的。如果沒有一種力量，將各個分散的部門集合起來，而構成一個相聯的體系，則專門化是毫無意義的。所以專門化和完整化是相輔而行的。在一個專門化經濟部門裏，完整的力量也正是那些分配、貿易、金融和運輸的勞務。因為經過了這些勞務以後，消費者的需要，才可以集合起來而轉給了生產者，藉以避免消費者所不願有的生產方面的浪費。經過了這些勞務以後，適當數量與適當品質的原料

，才可在生產程序開始以前，進入了正當的軌道；商品的堆積才可達到應有的程度，以減少消費者需要發生波動的影響，並使生產進行順利；冒險事業才可打開新的市場，而將改良的商品，帶到消費者的面前，貿易方面的資金週轉，才可以由專家們迅速地運用起來，最後，已製成的生產品，才可以在消費者所需要的時間和地點，送到他的手裏去。

維持這種完整化和專門化因素的平行的必要，簡扼地加以解釋。大規模的鋼鐵廠，比較規模較小的工廠，有着很大的技術便利。這就是說這些小工廠在任何國家內，也是正常所需要的。但是如果鋼鐵廠的數目很少而且分散的距離很遠，鋼鐵工業者必須增加他們的運輸與分配勞務，因為鋼鐵工業的遼闊距離乃說明原料——特別是煤炭與鐵礦——在變成製成品以前，必須從遠處運輸了來。在這種情形之下，現代技術的成就與大工廠每一工人的高度出產；是全靠着這些勞務活動的不斷增加而成的。

、完整化和專門化是相輔並進的，除了美國會極度地運用着專門化的原則，來提高每一工人的出產量，並且提高人民生活的水平以外，世界上還沒有另一個國家，會使從事於勞務的人口比率增加。就像我們不能單單使用更多的動力機器，便可以造成一架速度更快，效能更大的飛機。如果避免不幸的發生，我們必須同時使機械控制的體系，更加堅固，更加靈活，對於駕駛員的一切幫助，更加有用，使飛機穩定的自動機件，更加豐富。我們如果不能同時擴張勞務所能具有的一切領導、管理和經濟的任務，則無法希望能享受一架能力更大，更經濟的機器的一切利益。

貿易是效率的重要成份

有些經濟方面的真理，是由於過去的經驗和邏輯的分析兩者為基礎的，如果不是人們對它忽略了，或者甚至發生了懷疑，是不值得我們反覆說明的。的確，有一派學者每認為勞務是不必要的，認為勞務在經濟團體中是附帶的條件，認為如果能够取消了勞務，則一國的財富必為之增加。這種學說，會使他們在生活中，放棄了他們所認為浪費的勞務；使一個農人在他需要吃飯的時候，再去買小麥；使他們自己預備那些能在商店裏買到的；磨麥機器和烤麵包的用具；使他們自己準備運輸這些物品和他們的儲藏；在他們於某一時期需要大宗數量時，便整年地自己蓄積起來；在他們

的現有物品，和設備不足應付而有新的需要時，自己要找出一個設計者或發明人來。有時候理論是未必有極端性的。我們承認勞務是必需的，但也承認它是過分龐大的，因此也是過分浪費的。所以政府裏有些人最近曾聲明：「戰前，我們會使用一大批的勞工，用在分配方面，我們現在絕對不能讓這種現象再發生了。我們必須監督着不使超出分配方面，所需要的最小限度以外，使我們的力量，充分的運用到生產方面去。」

這種意見和認為生產者，不知道他們的工作，消費者不知他們需要的物品，是一樣的看法。因為沒有一個人會強迫着生產者，在購買他的原料時，去利用商人的勞務。廣而言之，商人們也根本沒有壟斷的力量（事實上他們是因為競爭得過甚，才發生壟斷現象）。任何一個生產者，隨時都可以自由的運用他自己的分配勞務。如果他不如是，除非他願意減低本身的效率，他應該承認讓一個外來的經紀人，為他做這種勞務是更經濟些的。最後的消費者也是這樣的，如果他覺得他願意化錢買到一塊，送到他的手上的麵包時，誰有權利能說他，真正願意自己跑到商店裏去買兩塊麵包呢？事實上，那些認為我們的勞務是太龐大的人們，應該負起一種義務來，即制定他們所認為「太浪費」的原則來，並且說明根據何種假定，使他們能够比直接有關的個人，更正確的斷定，什麼是商業範圍以內生產的最優方法？和什麼是處理個人收入的最優方法？

這種說法的第三種方式，是說這些經濟勞務，的確是有效的經濟制度中，一個重要項目，但是由政府來執行這些勞務時，能比民間從事者更有效些。這種看法雖然是不健全的，但為大多數人所贊同。不過，在能發現出它的缺點來以前，我們對於商人的任務，有更加詳細說明的必要。

民間商人和系統化市場所負有的任務

在若干勞務職業中，商業的任務是頂主要的一個。這種任務可以簡單的解釋，為對工業者作原料和半製成品的供應，與製成品對消費者的分散。戰前這種任務是由民間商業經紀人所執行的，其方式也因他們所經營的商品種類而不同。在這種制度下，商業任務能够執行成功，因為民間商人乃是一個中間人，藉着這中間人的溝通，可以使物價自由波動，使生產者可努力生產市場上最需要的物品，並且使需求趨向於這些供應來源廣大的

物品。

假設由於人類所無法控制的原因，某一種商品的供應減少了，那麼不可避免的，這種商品的消費者便不見了。在正常的物價變動情況下，商品價格勢必上漲。價格上漲的影響是，那些不能付出較高價格的消費者，因而消失。在價格上漲期間內，自然有一種分配制度發生，這種分配制度，較諸政府當局所實行的定量分配方法，更為有效，且較為緩和。因為政府當局，在實行定量分配的時候，往往實用很嚴厲的制裁手段，而不能像物價自由波動那樣地，有差別作用。

同樣地，如果由於某種原因，某一種商品的需要減少了，那麼不可避免的，是有些生產者勢必不復存在，而其他的生產者，則減少其供應。在正常的物價變動情況下，如果價格繼續下落，則這種差別的程序仍須進行。這些生產者，在其生產成本最高的時候，必首先消失，因為他們不能在低價的條件下生產了。

在系統化的市場上活動的商人，乃是一種經紀人，藉着他們的活動，物價得迅速變動，而使生產的和消費的兩方面，都得到必要的調整。在最高度發展的市場上，這些價格的變動會影響到全世界。這就是說價格的變動，使生產者與消費者，平衡了供應和需求的數量，如此，則最需要商品的人們，先得到了商品，最能生產商品的製造者，可維持其存在，而其他生產者，則歸於消失。

作為一座可以使價格變動，能控制經濟活動的橋樑的商人，其任務尚不止此。因為所有使生產者調整其活動的一切價格變動，都不是人們所希望的。但因為這些價格的變動，是不可避免的，因而原料的供應，有了不可預期的變動，那些價格的變動應該是逐漸的，而不應該是陡然上漲或下跌。價格水準的逐漸移動，可以平抑因工業調整而發生的若干紊亂。

所以商人在執行着他的；最重要而最不為大眾所明瞭的工作。在市場上執行着他的工作，這種市場是有規律地成立起來和管理着的，並且進行着將來需要的買賣行為——即所謂投機事業。例如，從所有現存的事實上，看出某一種特殊原料的供應，在將來似有缺乏的現象，則這種原料，在將來買賣過程中的價格必會上漲。同時目前的價格亦必上漲，如果我們預料將來發生缺乏現象，則急於獲得這種商品供應的人，必設法滿意他們

自己的需要。所以，因為預料將來的缺乏，會使價格上漲。價格的上漲，會使人對某一種商品節省其使用，由於節省使用的結果，則將來對市場上的供應，必會比未節省使用時為高。在預料未來發展而有的正當投機事業，會壓抑了價格和供應方面的劇烈變動。

商人由最廉價的市場上買進，而在最昂貴的時候賣出，在價格的繼續變動中，經常將市場情形，告訴給生產者和消費者，藉以促使需求與供應趨於平衡。他的行動愈敏捷，則他對價格的變動愈敏感，則他對於社會的任務愈為有利，因為他可以使由於我們無法控制的因素，迫使工業動向所發生的不可避免的變動，變得較為和緩些而不致脫節。

在若干情形中，商人的任務在平抑這種變動以外，尚有更多貢獻。他可在供應來源豐富的時候，從事囤儲以備供應缺乏時之需要。如果他的估計正確，且減輕了價格的波動，則可獲厚利；如估計錯誤，則必受虧累。他可以獲得買主信用，使消費者經濟地位的變化，不致破壞了對於生產者，從事其生產時，有甚大便利的需求。但商人的主要任務，在於供給一個經常的市場，永遠有買主和賣主的市場，庶及價格不致有劇烈變動。

系統化的市場，不僅於必要時平抑價格的劇烈變動，且可使生產者獲得一種便利的方法，能從其原料價格的變動中，預料到投機事業利潤的機會，使他們能夠在這種價格變動中，保障自己不致虧損。如果一個紡紗業者，在一個長時期內以固定價格生產棉紗，他會冒有危險的，因為如果他不把所有必需的棉花收買進來，棉花的價格會上漲，而他在紡紗合同上會受虧損的。在這種情形之下，紡紗業者必須為他出紗時期預購棉花。如果棉花的價格上漲，則他在紗價上所得的利潤減少，但他可因預購棉花而補償其損失。簡言之，一個有組織的市場，可以使紡紗業者避免投機。如此，他可以專心致意於生產工作。必要的投機，便讓給那些最能適應情勢能夠避免價格波動的商人了。全世界的若干工業部門中的製造者，往往利用預購原料的方法來補償他的損失。

民間商人是經濟發展與取消經濟特權的主力

我們不能否認的，是商人的任務有時候會被誤用了。商人或者由於主動或者由於被迫的，在壟斷着原料的供應，而造成一種價格上的專利。但

任何重要原料品，則發生這種現象的機會甚少，同時維持這種壟斷的行為也極為困難。過去有時候商人故意在操縱市場。在一個有組織的市場上從事投機，可能使價格為之紊亂。毫無疑問的會有許多管制政策發生，這些政策對於生產者都是不利的。因此對於商人的任務，或有所曲解。所以政府和商人，組織應規定辦法來設法消滅這些行為。

不過我們應該公正地說明的是，商人中間的這種錯誤行為，比較其他經濟部門中，所發生的錯誤行為為還少些。商人不似生產者那樣傾向於保守性的活動，商人往往因貿易的擴大和最滿足消費者需要的情形下，獲得最大的利益。因此，就國際立場上言，商人是贊成多邊貿易的。他永遠主張世界經濟自由和貿易障礙的消除。商人最反對生產者限制其生產，以提高價格和壟斷牟利的一切行為。生產者往往想以限制方法，來保障他們自己的地位，而商人則往往在作囤儲商品和開放市場的冒險行為。

沒有任何經濟階層，可以主張其團體份子有違反社會習慣或傾向時，不受制裁的。這種違法行為在任何大社會集團中，都會偶然發生的，同時防止違法，也是政府的主要工作之一。但是，毫無疑問地，我們無論從商人本身利益或從其過去歷史上來觀察一件事實，商人這一階層却比較經濟制度中的其他階層，更希望於貿易自由和人民生活水準的提高。

戰時政府實行國營貿易的重要性

現在也許有人會問：為什麼必須藉着私人企業的方式，來實行商人的任務？例如，為什麼政府不可以負起大量收購原料，大量囤儲，從事分配的責任來呢？政府具有龐大的資源，它可以經營的範圍，實較商人為大。所以，政府能够在商業蕭條的時期大量收購，在市場繁榮的時期大量拋售，不是更容易經營貿易，同時也能保證價格的穩定嗎？

不過，我們都同意的是政府在戰時實行國營貿易，是十分合法而且非常重要的。因為在戰時，政府必須以最大速度，任何成本，且不顧及經濟方面所發生的脫節現象，將某種主要原料的大部份供應數量收為己有，以製造戰爭武器。同時，必須壓低人民的生活水準，並且設法使人民所需物品暫為缺乏。政府為了平等起見，被迫採行定量分配制度，不過這除了政府為把握原料的目的而外，是不容易實行的。此外，若干國家為了共同作

戰起見，他們會把他們的原料集中起來，共同決定這些原料的用途。同樣地，在戰後某一時期內，供應和需求的情勢必至混亂，這也是政府延長其統制貿易措施的一個重大理由。例如，如果戰爭的本身破壞了生產資源，使某種原料大為缺乏，那麼政府統制的過早放棄，會促使價格迅速上漲，造成投機的危險趨勢，並且造成嚴重的不公平現象。在物資不太感到缺乏的時候，自由市場中價格的上漲，是一件不為無益的事情，因為在供應缺乏時物價的下落，會因鼓勵人民對稀有物品的消費和生產的摧毀，而增加更多的麻煩。

英國在戰爭期間。最感幸運的是若干原料品的供應充足，可以使價格自由漲跌，而不必由政府加以干涉。在棉花、羊毛、鉛、銅、錫、鋅、鎳等原料方面不感缺乏，所以英國政府也從未實行國營貿易。

不過，一般人所時常討論的是，在由戰時轉變到平時的過程中，市場上的羊毛和鉛發生大量的過剩現象，應該由政府實行國營貿易的問題，不過，這不是一個強有力的理由。因為這不是從原料的供應上，來論斷國營貿易的是非，而僅是從解決現時儲存物資上發生的行為。同時政府管制過剩物資的弊端，是對現有生產者的利益過分重視，價格將維持一過高的水準，而消費者終於受虧損的。

戰時的經驗並不能適合平時的需要

在戰爭時期內，英國的糧食和原料，幾乎都是由政府直接輸入的。國營貿易的有否效率，在於此次戰爭中已獲得明證。不過即使國營貿易工作大見功效，但戰時經驗却不能適應平時的環境。因為戰時和平時環境之間，大有差別，於是經濟貿易問題亦完全不同。

(一) 在戰爭時期，英國進口機構，其業務至為單純，因它所由別國得到的物品，都是根據租借法案輸入的。在所有這些進口物品中，沒有立即付款的問題發生，所以無須考慮到採購的時間遲早和是否經濟，但政府在平時却沒有這種種的便利。

(二) 更一般地是無論英國政府，怎樣由他的盟國購買物資，正常的商業程序，往往是由一方來決定的。德國勝利的危險，永遠在威脅着他們，因而各同盟國政府，都可以不必依照正常程序來進行交易。

(三) 政府進口機構，永遠不需要在最低廉的市場上購取物資。他們最關心的，是由他們所能找到的任何來源，那裏獲得供應並大量囤積之。在戰時，他們的計劃是依照節省運輸力量，在最短期間內，獲得大量囤積物資的必要，在各個生產中心獲得供應信賴的原則進行。非常時期的軍事戰略，比商業的一切條件更來得重要些。

(四) 在戰時，準備原料與糧食的工作，因生產的單純化而更加簡單。國內的消費者，縮小了他們的選擇範圍，滿足消費者，特別需要的一切出口貿易均告停止，生產數量的標準化更見加強。所有這些嚴格的條件，說明了輸入消費國家的原料與糧食的通路，比較平時愈加狹小了。

(五) 在戰時，籌劃進口數量的工作愈加簡單。消費者不能像從前那樣，按照他的口味來改變他的消費目標，祇能在政府通知他能用什麼時，便得到什麼物品。出口貿易和軍火貿易都實行許可制度。政府不能稍有出入。在能得到什麼樣的供給時，政府對這些供應物品，則實行許可制度，在各種需要中間，軍火往往有優先權。如果人民對許可制度，表示不滿或抱怨物資缺少時候，往往會為政府說明整個供應數量的有所限制，和戰事的重要而告平息。

(六) 政府也不必顧及如何彌補其成本的任何特殊困難。政府願規定何種價格，即可實行，他可以由其他方面提高價格的方法，來抵償這種損失，他可藉國儲其供應物資的理由，來掩飾其錯誤。同時政府更有加重征稅的手段。他可以藉他自己行政上的順利，來推行他的價格政策。

(七) 因為政府是原料的唯一供應者，而且因為利用這些原料的製造者，都獲得價格上的保障，那些戰時政府實行國營貿易，可以不受消費者，另在價格低廉的市場獲取供應的限制。在這種情形之下，製造者僅希望他的原料價格穩定。他不必顧慮其他製造者，能以更低的價格獲得原料。所以，他可以不必擔心原料價格的上漲。

簡而言之，戰時的國營貿易，可以忽略了平時造成貿易的全部成功和整個失敗的差別的一切因素。在其他的前提之下，價格和成本都成了次要的條件，所需要的供應，乃因運輸情形和其他情形而決定；物資的分配，可以由政府機構來執行，不須要有所請求；需求的不同與複雜都因而消失了，無論其對個人或團體的影響為如何。我們一點也不驚訝為什麼戰時的

國營貿易，會沒有一次是失敗的。

戰前國營貿易的失敗

戰前國營貿易的經驗，顯出了政府實行國營貿易時，所發生的經濟上和政治上一切困難。在大多數戰前國營貿易計劃中，政府爲了救濟國內若干生產者衰退的集團起見，是其本國的主要生產品的收買人，不是其他國家生產品的收買人。但我們可以從他們過去的辦法中，看出國營貿易的一切形式。其中最顯著的一個例子，是美國政府在棉花買賣的干涉。

一九二九年棉花生產者，所遇到的蕭條狀況，使美國政府通過了「農業市場法」。其表面的目的在穩定棉花價格，並不在提高價格。其方法爲當棉花價格低落時，政府從事收購，在價格上漲超過正常水準時，則從事拋售之。不過，後來我們便曉得，雖然政府能够很容易的收購棉花，因而提高了棉價，但想將已收購的棉花處理時，則遭受政治上很大的反對。此外，提高棉花價格的方法，鼓勵着棉花生產者維持着他們的生產面積，高過需求以上的水準，因此使棉花的供求狀況爲之紊亂。

於是穩定政策，馬上變成了限制手段，在這種政策之下，棉花生產者係因政府而獲得報酬，並非因產棉而獲得報酬。雖然有這種缺陷，雖然它會通過慈善機關，把棉花自由的贈與人民，而棉花的儲存數量繼續增加，造成了全世界棉業界的不安現象。

此外，又發生了一個重要的事實。在消費者的需要時常發生變化，生產技術日有改進的情形之下，政府這種政策是很容易發生錯誤的。美國穩定政策的所以失敗，大半由於政府所穩定的正常價格，是強行提高的。

由於政府干涉所造成的紊亂現象，尚不限於美國經濟的範圍以內。它波及到其他國家和其他工業上去。棉價的提高，鼓勵着其他國家如巴西和印度等國棉花的生產，並且加強了棉花的過剩現象。此外，這些國家，現在感到擴大棉產面積可以獲利，自然認爲有建立棉織工業的必要，這種棉織工業，往往是在保護關稅政策下實行。幾乎全世界棉業的蕭條，都是由於紡錘和紡機過剩所致。

美國這種實驗，是否已經得到代價，至今尚屬疑問。美國政府所儲存的棉花爲數仍鉅。美國以外成本低廉的新棉產者，在市場上感到極大的壓

迫。美國政府有數次會惑於棉花出口獎勵政策，雖然這種政策，精神上是與世界經濟自由思想相衝突的。直到現在，還沒有人能預料到它的結果爲如何。但是很顯然地，目前世界棉花過剩的問題，却實在是由於美國政府干涉政策的結果。

此外還有一個例子。於一九三五年，撰寫坎拿大小麥儲存倉歷史的羅氏 J. W. F. Powe，曾有過這樣的一段記載：「在過去兩年內，坎拿大小麥價格，均較阿根廷或澳洲小麥價格爲高。但這對於坎拿大政策爲一大負擔，同時也是坎拿大小麥工業前途的一大損失。一九三五年八月一日，坎拿大政府收購了小麥二萬萬包，佔全世界消費量三分之二；坎拿大當時的儲存量遠較一年前爲高。此外，坎拿大儲存量，過去是世界各國最高的國家。總之，世界小麥的過剩儲存，可以說都集中在坎拿大，在世界各國無法由別處獲得供應時，往往需要坎拿大的小麥。」

戰前錫和橡膠的生產歷史，也是很值得注意的，它們會提高了消費者所付的價格，它們抑制着成本甚高的生產者工業的發展，它們造成了各國間感情的破裂，它們也造成了不安現象。

戰前國營貿易的歷史，獲得了如下的批評：

(一) 政府是一個政治機關。它是實行政治上的壓力，所以，在它的經濟活動中，往往採取很少的反對措施，它無論在整個社會費用或世界貿易將來上，都將對它國內大多數經濟團體讓步的。它會延擱了其本國生產者間的經濟調整，結果會集成了將來調整時的一切更嚴重的問題。

(二) 政府不如普通個人那樣有預料的能力。它和其他組織一樣容易發生錯誤。但由於其工作範圍的廣泛，以及由於一個政府在發生錯誤時所常有的政治困難，它所犯的錯誤也遠較個人爲大。

(三) 每一國營貿易方案，都表現着同樣的經濟上的基本弱點，即是對能力薄弱的生產者的失當措施。他常使能力較強的生產者，扶助能力較爲薄弱的生產單位；懷疑了物價在恢復經濟平衡時，所負的任務；並且，忽略了政府政策對其本國以外的反響。

(四) 每一種國營貿易方案實行的結果，會引起了國際間的磨擦，並造成了世界貿易上的障礙。

將來國營貿易的危險

在最近將來幾年內，英帝國所面對的危機，不是政府實行國營出口貿易，而是由政部的商務部門，實行國營的進口貿易。

如果國營進口貿易一旦失敗，則整個英國的經濟，必遭受莫大的損失。英國的工業制度，比較其他各國更有賴於原料的進口。所有我們的棉花、銅、錫、橡膠、苧麻及羊毛、木材、生鐵、錫、銻等原料，大都是國外輸入。如果英國的製造家，不能像他國的製造家一樣以低廉價格購買原料，如果英國出口物品，所需的原料品質，不能源源到達時，那麼英國的戰後出口貿易，勢必停頓，而英國的經濟前途將無希望。如果英國大部份進口不能充分供應，那麼英國人民勢必要降低其生活水準。所以，政府繼續經營進口貿易，在英國歷史上，實在是一種冒險的試驗。

我們現在要問的是，戰前英國製造者，所付給其進口原料的價格，和這些原料的品質，是否不能與其他國家的競爭者相對比？事實上是比較適色的，祇有國營的一部份少數進口原料為例外。不過由市場上的民營貿易組織手中，所買賣的一些原料而論，英國製造者，却能够以低廉的價格購買，也能够得到他所希望的品質，並且，可藉預購的方法，保障一切價格波動的危險。如果英國製造者對他的原料有所怨言的話，那就是對於煤炭的供應表示不滿，因為那是由本國出產的，其價格較其他各國為高。

不過，如果政府繼續壟斷這些原料的進口時，我們能够希望英國工業和英國的消費者有利可圖嗎？我們不妨考慮一下應行發生的結果：

(一) 一旦英國政府實行國營進口貿易的話，其他國家也會由政府來主持出口貿易，於是兩國當進行貿易談判，我們不能說英國政府在這種貿易談判上，永遠是佔上手的，因為英國在國際商務交易上，不會常常是有利的。如果其他國家在交易上佔上風時，是不是會以較低的價格，把原料賣給他自已國內的製造工業呢？當價格不由供求的基本力量所決定，成為國際會議上的對象時，會發生不安的現象。這種不安，會為非法投機的新方式製造一切新的機會。製造者和他的利益，便成了國際間爭逐目標。

(二) 如果世界各國的國營貿易，成為普遍的現象，則世界經濟自由，將成泡影。如果英國政府全力由巴西，以有利的條件收購棉花，巴西政

府豈不也以有利條件，同時將它的咖啡輸出嗎？英帝國在世界貿易自由的條件，會比其他國家得到更多的利益，兩次大戰的經驗，證明了由國營貿易所造成的互惠交易，在破壞了世界經濟自由。那麼，英國這次為什麼要首先造成一種與英國最不利局勢呢？

(三) 國營貿易會造成一種世界的秘密，如果這些秘密的事實不是一些詭計的話，一旦公開時，對於製造者却是些最重要的報端。如果英國政府想以有利條件收購棉花，關於它的棉花備存量將保持秘密。但這種秘密，可以使售方決定其所要求於英國的最高價格水準。如果英國開始就秘密宣布，其他供應國家，豈不會開始減少其棉花生產面積和生產數量嗎？如果國際間有這種黑暗，工業界將無法確定應生產何種物品及訂定何種價格了。世界貿易自由是以世界經濟自由為前提的。

(四) 如果我們就過去經驗來判斷，國營貿易會使國際間的關係惡化。英國與美國的關係，因美國人相信英國對橡膠和錫的限制，會使他們付出高價而逐漸變壞的。國際間的磨擦都是由此而生。

(五) 在國營貿易之下，民營工業變成了國際政治的工具。實際上英國政府在收購某種物質時所作的交易，會改變了英國與其他國家的政治關係，即是否與他國維持友好，抑或表示不信任態度。在將來幾年內，不可避免的國際事件的變化與緊張，都與工業方面的不安有直接關係。

(六) 政府在獲得供應物品以後，即在國內分配的負責。不過政府組織工作向來遲緩，又須有龐大的行政人員，且須顧慮到一切危險，因此，這些政府組織的工作效率，實在不如民營貿易機構來得大些。

(七) 政府既須辦理原料的進口與分配工作，對於工業政策勢必有所抑制。例如，如果政府想對某一種工業實行國家化的時候，它會以較低於其他工業所能買到的價格，將特殊的原料賣給這一種工業部門。它會犧牲其他工業，來輔助某種工業的發展，並且不顧及國際間的一切糾紛。無論市場情形和技術方法有若何的改變，政府仍須擁有大量的儲存物資，而不願採取新的方法與新的原料。各個製造者，在明瞭政府的措施不當，而自行抉擇的時候，他會感到當局的壓迫過分嚴重了。簡而言之，政府統制進口貿易，會破壞了工業界適應環境的彈性與責任。

(八) 戰前英國商人，會由生產國家輸入大量的原料，再將這些原料

銷 行 虎 牌 猪 鬃 美 英

品 出 司 公 限 有 份 股 易 貿 產 畜 川 四

元 萬 仟 壹 幣 國 本 資

* * *

總 公 司 :
重 慶 滄 白 路 五 十 一 號
電 話 : 四 二 四 五 三
電 報 掛 號 : 〇 六 五 七 三

分 公 司 :

- 上 海 中 山 東 一 路 一 八 號 219 號 室
電 報 掛 號 : 九 六 六 九
- 天 津 中 街 九 〇 號 華 比 銀 行 二 樓
電 報 掛 號 : 〇 六 六 五 七
- 漢 口 兩 儀 街 九 號
電 報 掛 號 : 〇 六 五 七

也許有些商人的目光短淺，根據戰時的經驗，贊同政府實行國營進口貿易與物資分配。他們對過去五年內，政府以穩定價格供應他們的物資表示信任。不過，他們如果以這種看法，來觀察戰後的永久措施時，却是大為不智的。因為政府在戰時所能做到的工作，未必是平時的借鑑。如果政府仍然實行進口國營，他對經濟系統中的某種程序加以統制，而從這程序，會很快地開始另外一種統制方式，無論是直接的或間接的。如果政府對構成一種自由活動的經濟體系中的制度，都加以統制時，製造者和出口商人，對於政府實行廣泛的工業國家化的計劃，便無法再表示反對了。

結 語

，轉運到英帝國和外國消費市場上去。這些商品並未到過聯合王國，不過，却給英國商人帶來了不少的利潤，因此集有一筆外匯，用以支付英國國家進口貿易的費用。這種外國與外國間的貿易價值，在戰前幾年內，每年會達四萬萬英鎊以上。如果英國進口商人和英國的生產品市場，不復存在的話，這種貿易和利益，自然會消失的。政府既想經營這種貿易，同時這種貿易需要對各個市場，有充分的瞭解，則其行政問題必亦更為複雜。即使政府決心從事進口貿易，它在業務方面，也不能與外國商人相競爭。

寶 豐 實 業 公 司

Pao Foong Industrial Co.

Trade  Mark

豬 鬃 桐 油 及 各 種 出 口 貨
Britles, Tungoil Etc.

重 慶 林 森 路 第 七 號
7. Lin Sen Road Chungking

電 報 掛 號 二 八 八 五
Cable Address: 2885

雲 南 茂 恆

經 營 進 口 出 口 業 務

昆明總號：昆明崇仁街十一號
重慶辦事處：重慶水巷子廿六號
四川路臨豐大樓二〇八號室
上海分公司：電話掛號四一八三〇五

商品調查

巴西之羊毛

巴西東北八州的居民，時常誇耀着他們的特產，例如甘蔗、油脂、纖維、礦產、及其他經濟資源等；但却忽略了其他兩種動物——綿羊與小羊——羊乳可飲，羊肉可食，羊皮可供輸出。這些地方的綿羊皮與小羊皮，早為購主認做品質優良的貨物，尤其為美國所重視。

巴西的綿羊皮稱為 *Cabretta skins* 在美國用以製造手套、靴鞋、飛行員帽子、短衣等。這種 *Cabretta* 羊皮，既非山羊皮，也和綿羊皮不同，皮絨粗短，似同山羊，但保持綿羊的若干特質。這種羊皮，鞣製以後，與山羊滑皮相同，非專家不易區別。這種羊皮較綿羊皮為堅韌，但不及山羊滑皮的耐用。美國素為巴西 *Cabretta* 羊皮的主要市場，一九四四年輸入九〇五、二二二張，價值六四五、四三〇美元。

綿羊皮的特質

巴西的綿羊皮，是一種小骨骼的動物，長成以後，重自四十至五十磅，顏色很多，從白色至棕黑色。它的原始品種不明，也有自葡萄牙、北非、亞拉伯移殖巴西，據說巴西的綿羊，頗與北非、亞拉伯所產的 *Berga moses* 綿羊相似。一說這種綿羊是與小羊的交雜種，不可深信。*Cabretta* 一詞，係從葡萄牙語 *Cabrito* 而來，就是小小羊的意思，一八八〇年在巴西的一個美國商行，起用了這個 *Cabretta* 的名稱。

巴西東北八州——包括面積四五九、五九七平方里的三角地帶——自然環境與氣候狀況，是很適宜於放牧的。除雨季以外，一般氣候乾燥，砂質的泥土，僅生長少許植物，事實上惟有 *Cabretta* 綿羊，也能生長於這

些地方，如為歐州羊羣，早已餓死了。所以一班旅行到巴西東北八州地方的人士，對於綿羊，小羊生長於草木稀而多灌木的地方，表示莫大的驚異。

貝伊亞 *Bahia*——主要羊羣的產地

據一九三九年統計，巴西各省所產綿羊，共計三、四〇九、三三〇頭，山羊四、八六七、六五〇頭。貝伊亞 *Bahia* 是巴西的主要產羊省份，據一九四三年，巴西年刊所載，該省產綿羊一、二八〇、七〇〇頭，小羊一、七七二、五〇〇頭。

事實上，每一家庭，畜有山羊六至五十頭。綿羊與山羊，平時毋需多加照料，除乳羊在生長期間，須由母羊養。

美國是一個重要買主

戰前，巴西輸出的綿羊皮與小羊皮，平均年達四、五〇〇、〇〇〇張。一九三九年數字，增至五、四七九、五六〇張——一九三八年為三、三三〇、〇〇〇張。其中，美國是最重要的買主，一九三五年，巴西外銷羊皮的九四·一%，係輸往美國。此後數年，數字稍見跌落，但在一九三七年，美國仍占九二·七%，一九三八年占八五·三%。一九三九年美國占巴西輸出羊皮的八七·三%，一九四〇年增至九〇%，一九四一年占八一·五%，一九四二年占九一·%。

巴西東北六州輸出綿羊皮與山羊皮數量統計(一千格蘭姆)

年 份	重 量	輸出羊皮數(張)	輸往美國數(張)	輸往歐洲百分比	輸往巴西西南部百分比
一九三八	一、八三五、〇五八	三、三三〇、〇〇〇	二、八四〇、四九〇	八五·三	八·〇
一九三九	三、〇七〇、六七七	五、四七九、五六〇	四、七八三、六五五	八七·三	六·七
一九四〇	二、三〇六、八七八	四、〇六五、一二〇	三、六五八、六〇八	九〇·〇	四·四
一九四一	二、六二三、三一二	四、六八〇、七二〇	三、八一四、七八六	八一·五	七·〇
一九四二	二、二八六、三〇一	三、八三〇、七六〇	三、四八五、九九一	九一·〇	一八·〇
一九四三	—	四、六〇〇、〇〇〇	三、三〇〇、〇〇〇	五〇·〇	八·七

*每包裝三六〇張

最近貿易動態

一九四三年，對美國綿羊皮及小羊皮的鞣革業者，發生了一個轉變，即巴西各州輸出的綿羊皮及山羊皮，僅五〇%輸往美國，其餘由巴西西南部各商行購買。這種現象，在一九四四年仍見繼續，一九四五年更較顯著。

這方面美國輸入的衰落，由於下列二因。美國市價過低，不足以引誘外貨輸入，其次，巴西現正從事促進國內製革業的發展。巴西的製革業者，每出高價競購羊皮，加以巴西國內皮革品的缺乏，以及人民購買力的逐漸增長，致使美國商行，對於巴西羊皮的購買，處於不利的地位。

巴西東北各州內地(距海岸線二百英里地帶)山羊的價格，戰時每磅值美金〇、七〇元至〇、七五元。內地鞣革技術，雖較落後，但現在所產羊皮，均有在內地鞣製的趨勢，而並不運至海邊地方。如交通情況改善，

這種市場情形，也可改良。

今後的展望

依據過去十五年之經驗，巴西東北各州的羊皮產量，平均年達五、〇〇〇、〇〇〇張，平均價格每張美金〇、五〇元。由於巴西政府及地方當局獎勵增產，今後數年產量可望增加。

我人應該注意的一點，不論戰時變遷如何？美國仍將是巴西羊皮的重要買主。若于巴西羊皮業者，現正注意着戰後對歐貿易的促進，甚至也有少數巴西羊皮商人，注意它本國皮革業的發展。但據美國原料專家的另一種看法，以為戰後巴西、阿根廷、印度等國製革工業，不易大規模發展，大部生牛羊皮仍將應付出口。至一九四六年及一九四七年，巴西綿羊皮及山羊皮的產量，可望稍為增加。

鄂西茶葉產銷調查

一 前言

湖北茶葉，向極重要，每年輸出國外約佔總輸出量四分之一，其主要產地可分二路：一為通山、崇陽、咸甯、通城、蒲圻等縣；以羊樓峒為中心。一為宜昌、宜都、陽長、五峯、鶴峯等縣；以宜昌為中心。前者所產

為磚茶與低級紅茶，最盛時期僅磚茶一項，約產二十餘萬石，紅茶十萬餘石。後者所產為上級紅茶，與祁甯比美，同馳譽於國外，居本省最重要之地位。近年來羊樓峒之磚茶紅茶，逐漸減退，幾無茶市之可言，宜紅由兩萬石左右，而降至一二千石，佔盛時十分之一，其慘敗情形，實堪痛心。其主因，雖由於印、錫、日本等國產茶之競爭，以及蘇俄自植茶樹以自給

吳仁潤

品質

種種之影響，而茶農茶商墨守舊法，不知改進，品質漸次低劣，亦為原因之一。若再不設法救濟，恐不久之將來，聲譽國際市場之宜紅，不免絕跡於海外市場矣。戰前政府為整頓改良華茶起見，對於本省茶葉，曾撥款補助，由湖北建設廳主辦。因宜紅為本省茶品之最佳者，故決定從宜昌區紅茶着手，如獲成效，再行推廣改良羊樓柢之磚茶紅茶，當較容易也。在未舉辦以前，對於宜昌茶區狀況，應瞭如指掌，庶得事半功倍之效，茲將調查情形，分述於后，藉作改進之依據焉。

二 產地

鄂西地勢高峻，層巒疊嶂，自宜昌（拔海高五〇呎）至西北歸、興、施、五、鶴等縣一帶，萬山綿亘，高度各異，如興山之萬朝山，高二五〇〇呎，巴東之瓦蓬山，高二七〇〇呎，長陽之天桂山、宜都之梁山、利川之佛寶山、五峯之界嶺，俱在二千呎以上。

鄂西氣候溫和，無酷熱亦無酷寒，茲以宜昌為標準，一月平均溫度為攝氏三、五，四月一六、五，七月二八、二，十月十八、七，全年平均溫度則為一六、三，（較上海高一、三度，較重慶低二、八）以一月最冷，其溫度較高於北平與上海，七月最熱，其溫度低於重慶與安徽，此可見鄂西溫度適宜也。

鄂西產地有宜昌、宜都、長陽、五峯、鶴峯、秭歸、興山、施南等縣

：嚴格論之，產量較多，品質較佳者，祇五峯、鶴峯二縣而已。其他數縣，僅產少量青茶，無關重要，而著名之宜紅實五、鶴二縣之特產，湘省之石門縣所產之紅茶亦稱宜紅。茲將五鶴產地分述如下：

五峯縣：

前茶園 後茶園 楠木 大坡 瓦屋場 尤溪 水澆司
馬鞍山 石樑司 採花 楠木橋 富足溪 大面 長茅
司 灣潭

鶴峯縣：

劉家司 新地保 五里坪 中鄉坪 白順橋 白果司
容美司 奇峯關

宜紅產地既如上述，其集中地可分為三處：一為五峯縣之漁洋關；一為長陽縣之資丘；一為湘省石門縣之泥沙塘。該石門縣之大荊州、小荊州所產之茶，皆集於泥沙塘，精製裝箱然後運出。五鶴兩地之茶，則以長陽之資丘或漁洋關為精製地點，惟均以漁洋關為運銷集中地，每年由漁洋關轉運出口者，佔全數三分之二。

三 產量

鄂西茶產，除五峯、鶴峯二縣產紅茶外，餘僅少量內銷綠茶而已，且產區零星寥落，其產量無法統計，茲就五鶴二縣戰前數年紅茶成箱數字，列表於后：

商號	年	度	箱	數	年	度	箱	數	
源泰號	民國二十三年	前	一、一〇〇	民國二十四年	前	一、二〇〇	民國二十五年	前	一、一五〇
恒信號	同	前	四〇〇	同	前	四五〇	同	四二〇	
民生號	同	前	三五〇	同	前	四〇〇	同	三三〇	
華明號	同	前	五〇〇	同	前	五五〇	同	五五〇	
同福號	同	前	三〇五	同	前	三一〇	同	三一〇	
合榮號	同	前	四〇〇	同	前	四二〇	同	三九〇	
恒慎號	同	前	三六〇	同	前	三五〇	同	三八〇	
總計			三、四一五			三、六八〇		三、五三〇	

註：據記者實地調查，在戰前，該地茶商，均來自本省，資本雄厚，每年製茶箱數均在三萬至四萬石之間，雖

無精確統計可考，但詢之漢市老茶商，亦皆謂如此，追歐戰既起，茶市阻滯，茶商虧損資本，外幫商人，再不進山採辦，祇本地商人，集資購買，資本既不充分，自不能大量採辦，多數茶農之製茶，無法售出，故茶農或置茶園荒蕪於不顧，或改製內銷綠茶，大都五鶴之產品也。

五鶴紅茶，均運漢銷售，惟漢市茶價低落，則改運滬市，茲將近二十年來，在漢銷售數量，及所售之價格，列表於後：

(1) 運銷箱數表

年 度	箱 數	年 度	箱 數
民國六年	一五、八〇六	民國十三年	八、八六八
民國七年	一、五五二	民國十四年	八、一二八
民國八年	二、二三七	民國十五年	六、八二二
民國九年	五、四七〇	民國十六年	二、二一七
民國十年	—	民國十七年	四、〇五八
民國十一年	九六五	民國十八年	四、三七五
民國十二年	九、二九八	民國十九年	一、八〇〇
		民國二十年	二、二六三
		民國二十一年	一、一二四
		民國二十二年	二、九五六
		民國二十三年	四、一九〇
		民國二十四年	五、五二五
		民國二十五年	二、六三七

(2) 價格表

年 度	最 高 價 格	最 低 價 格	年 度	最 高 價 格	最 低 價 格
民國二十年	一六七元	七四元	民國二十三年	七五元	四〇元
民國二十一年	一四三元	二四元	民國二十四年	五二元	二二元
民國二十二年	九四元	三四元	民國二十五年	九一元	三五元

觀上表茶價，以二十年為最高，以二十四年為最低，竟不及二十年之三分之一，其慘敗情形，誠不堪設想也。

四 栽培

五鶴之茶樹，多為十餘年前之遺物，絕少添植新樹，甚者廢棄原有茶園，或聽其荒蕪。但五峯第一區之水澗司，二區長茅司採花等處，連亘百餘里，均有茶園，而鶴峯五里坪澗潭等處，觸目皆是。此地茶樹，多為叢播，(即點播)距離頗疏，株距行距，有間隔五六尺以上者，故茶樹頗高，(高至丈餘者有之)樹幹生育極佳，若行斫樑更生，則三年後亦達三四尺，此可見地理環境之適宜也。茶園中盛行間作物，春為豆類，夏為玉蜀黍，故茶園中施肥、中耕、除草等項，藉培植他種作物時，順便及之，絕少

五 粗製

五鶴茶之製造，本以紅茶為主，十餘年前，茶市一蹶不振，乃漸改製綠茶，(本地稱為白茶)運至宜昌、宜都等埠，供國內之消費，惟此茶之重要性，似不及紅茶，而紅茶之製法，均為土法，製茶工人，亦為本地人，墨守陳舊，不知改進，為產量豐富計，有意蓄老，始行採摘，以致茶質日漸低劣。且其醱酵後未能充分乾燥，即攜往茶號求售，因途中扒山越嶺，茶葉致受日光之熱度，而行繼續醱酵，故往往到達茶號，已醱酵過度，此其缺點之大略也，茲將製茶方法略述於後。

1 晾青 將採摘之鮮葉，攤落於匾簾，利用日光晾之，使茶質軟化，

圖 際 實 具

以手觸之無其聲響，握之而意不斷折時，即行收回。

2 揉捻 鮮葉晒至適度時，即行揉捻，使茶葉汁外流，茶葉緊縮成團，方行停止，盛於竹筐或木槽內，以手揀開，置晒簾上略晒之，俟外部水汁已乾，握之不致成團時，為止，名為氣乾。

3 醃酵 揉好之葉，盛於竹筐內，以足踏緊，上覆濕布，置日光下，任其醃酵，俟色已變紅，略呈醇香時即可。

4 晒乾 醃酵成功之茶，撒播晒簾上，俟有六七成乾，即行出售。

六 精製

以上製成之茶，名為毛茶，係由茶農自製，售與茶號，再為精製，其手續如後：

1 復火 茶號收買之毛茶，只有六七成乾，故復用炭火烘焙，名曰「打老火」。法將地面掘成行列之穴，盛以炭火，俟火勢稍殺，將茶葉置於焙籠內，移置於穴上，焙之稍頃，輪流取下，連焙籠置於小區內，以手抄翻，復置火上焙之，待乾取下，以待篩分。

2 篩分 茶以形狀齊整為佳，故篩分手續，至為繁雜，技術亦須熟練，茲先將茶篩之種類，述之如左：

篩別	篩孔闊度(公厘)	篩篾闊度(公厘)
一 篩	一三〇	三〇
二 篩	一〇〇	三〇
三 篩	八〇	三〇
四 篩	五〇	三〇
粗尾	四〇	二〇
中尾	三〇	二〇
小尾	一〇	二〇
芽尾	一五	二五
鐵棚	每吋八孔	
生末	每吋六孔	三〇

以上各篩，乃基本篩，有時尚須有正副篩補助之，例如較芽尾精細者為「正芽尾」，較芽尾稍粗者為「副芽尾」，篩之直徑，約為三十二吋，

闊高一、六吋，狀如米篩，所異者篩底無六角形之亮耳。

篩茶工作，分為多部，各有定名如下列：

大廠——即揀茶廠，將毛茶置篩內，雙手持篩，略向前傾斜。上下前後震動之。

揀頭廠——專做篩面之茶用，且橙且揀，使其細小通過篩孔。

橙頭廠——專做復橙廠篩面之茶用。

尾子廠——篩風車第二口之茶。

珠子廠——製揀頭廠篩面之茶。

片子廠——篩尾子廠篩面之茶。

芽茶廠——將鐵棚篩之下。生末篩之上，凡夾有芽茶者另篩之，提取芽茶，以免混入花香。

篩廠附設各項風車，如上身車、中身車、揀頭車、復揀茶車、橙頭車、尾子車、片子車、珠子車、芽茶車，分別過風條種茶葉，此外尚有撈揀茶、撈中身、播子口、做地茶、做茶梗等部，分工合作，毫不混亂。

茶篩及篩茶工作之分類，如上述；茲將篩茶主要步驟及方法略述如左：

第一步(大廠)將茶條較細者橙下，其篩底之茶，以自一篩(粗茶用自花篩起)至生末篩，分為多種，其一篩或花篩專做撈梗工作，篩面即為茶梗，篩底則用一篩篩之，以後依次接下，至生末篩之篩底，即為花香，自二篩至生末各篩篩面，均用風車車風過發揀廠，惟自二篩至四篩，交上身車。自粗尾至生末，交中身車。

第二步(橙頭廠)將大廠篩面之茶，用中尾篩，且橙且揀，使茶之相連者分門，粗大者細小，俾便橙至篩下，其篩底用自二篩至生末等篩分開之，自二篩至四篩，用上身車風過發揀，粗尾至鐵棚，用中身車，風過發揀。

第三步(珠子廠)將揀頭廠篩面揀結之茶，先交焙房焙乾使胞以木製擊碎，用粗尾至生末等篩分開之，自粗尾至小尾之篩面，用芽尾篩橙之，其篩面再擊之，篩底則交珠子車，風過發揀，惟其中若無梗者，則不必發揀，可算一部份成功矣。

第四步(復橙廠)將大廠篩底各號風揀以後之茶，用芽篩復橙之，使

分別更爲清晰。

第五步（橙頭廠）將復橙廠篩面之茶，用芽尾篩，且橙且揀，其篩面復入珠子廠，（亦須加培）以木簪擊碎，其篩底用自四篩至生末等篩分開之，以橙頭車，風過發揀。

第六步（尾子廠）因風車計分二口，第一口爲正茶，可直接發揀，車尾則爲極輕飄之片末，即爲花香，無庸再篩，惟流入第二口者，乃半飄半實之茶，故須復加篩分，故以上各種風車第二口所出之茶葉，須交尾子廠用芽尾篩之，其篩底用二篩至生末分開，各號之篩面，用尾子車風過發揀。

第七步（片子廠）尾子廠篩面之茶，用芽尾篩且橙且揀，其片子車風過發揀，至於篩面，則交焙房焙燥，以細長之布袋盛之，執袋口在木板或地面之凸處，擊之使碎，然後用生末篩篩之，其篩底即成花香，篩面復入袋擊之，至盡成花香爲止。

至於芽茶廠，限於有芽茶者始另行分篩，普通茶葉可節略之。

以上各廠，該管廠工頭一名，專管該廠一切支配事宜，另設總廠包頭一名，掌理雇工及指揮各廠一切工作，工人分上手、（兼管廠）中手、下手三等，上手每日銅元一百枚，中手五六十枚，下手二三十枚，總包頭每季（自開工日起至收莊止）約四五十元，若莊內盈餘，得分紅利，且全廠工人，由其經手代雇，有進退工人之權，故除正薪外，尙在工人工資內扣除佣金，流弊甚大，若不根本打倒，則普通小工血汗之代價，被其剝奪中飽，實屬可憐，全廠工人均編有號碼，每日開工時，發給號碼，至收工時按號點工，由工頭報告賬房，工人之伙食概由廠方供給，自到廠起至收廠止，無論開工與否，伙食須照常供給，惟其購菜甚菲薄，足以充饑而已。

3 揀茶 揀茶均用女工，每人於每晨開工時，由看工頭發給茶葉一箱，（或數人揀一箱或數箱）竹筐二只，小凳一只，置盛茶置茶箱上揀之，不及上海茶棧用揀板者便利，每日當發茶時，附發紙條一張，書明茶之等級及揀茶者之姓名，及至收工時，則由看揀者審查，如認爲合格者，則釋過落簿，（不及格者須復揀）並在條上注明斤數工資，憑條領款。

4 官堆 茶莊對於揀堆，以爲大功告成則非常重視，故特美其名曰「官堆」，官堆場，鋪有精密之地板，四壁均密封之，使毫無孔竅，將各號

篩分之茶，層疊倒於場上，作高數尺之方堆，堆頭整齊，乃在向外方之側，以鐵耙自上而下，徐徐梳耙，使各層茶葉混合流下，其耙下者，即以撥箕撥入箱內暫囤，撥後地板所存之淺茶，須掃至堆上，繼續梳耙，及至完畢秤之，記其分量，以便計算箱數，此名爲「小堆」，然後將各箱茶葉復傾入場上，撥入芽茶珠子等，再作方堆，名爲「大堆」如前法梳耙，則所有茶葉拌攪均勻，庶無粗細優劣不同之弊也。

七 包裝

五鶴茶箱，素不完善，自前實業部頒佈茶箱取締法後，茶商多能遵照實行，茶箱箱板爲楓木，板厚約四分，箱內加釘角條十二根，內鋪亦棧糊妥洽，惟茶箱外面，應行標註各項，尙付缺如，此次調查時，曾詳爲指導，本年該地茶箱，當較爲完善矣。

八 宜紅復興計劃

鄂西產茶區域雖廣，但重要產區祇五鶴二縣，因得天獨厚，所產之紅茶，品質優良，爲兩湖之冠，惜向無人提倡改良，一任其自生自滅，故產量逐漸減低。品質日趨粗劣，若能從事改良，當不難與祁紅並駕齊驅，惟事業之改進，亦非一蹴可就，茲就地方情形，擬訂基於實用之辦法，縷述如後：

（一）關於生產改進事項：

設立宜紅指導所——所址設五峯，漸向鶴峯推進，其任務如左：

A 植茶方面

（1）提倡早採嫩製：茶農習慣，貪圖產量增多，不顧品質是否優良，故常在葉片長大，始行採製，欲求製品優良，自不可得，若能早採嫩製，則品質不難與祁門比美。

（2）集中茶園：五鶴茶園，雖大部盛行間作物，然常妨害茶樹之生育，應即禁止，其優良之區，應盡力擴充，而茶樹衰老之區，則指導改植他種作物。

（3）實行剪枝：茶農習慣，在大樹植下後，一任其生長，致枝蔓幹生容易枯老，既耗地力，摘葉之時，極耗人工，而產量亦少，若能實行剪

易買廉價

枝，不特葉芽暢茂，且可利用機械採摘，則以上諸弊自可免除矣。

B 製茶方面

(1) 採用揉捻機：揉捻為製造紅茶過程中之主要工作，如揉捻不充分，則葉片細長，葉形鬆散，葉細胞組織不能完全破壞，汁液亦不能完全滲出，影響發酵者甚大。此間揉茶法，除少數用手揉外，均用足搓揉，費力既大，又不衛生（將足洗淨，再注意清潔，足揉亦可），且汁液容易外流，致損品質，如改用揉捻機，則揉捻既可充分，又可減少人工，每部機器價格不過百元，大戶可以獨購，小茶戶可以聯合購買，或由指導機關選購，無代價借給茶農（辦法另詳）

(2) 設備萎凋室與發酵室：萎凋（一名晾青）與發酵，均可利用日光，惟遇天雨，則束手無策，徒呼負負，其在日光中發酵及萎凋之葉，不及室內發酵與萎凋葉之香氣佳良，山鄉地方，房屋寬敞，若稍加改造，即可為發酵室與萎凋室之用。

(3) 取締潮茶：五鶴茶農所製毛茶，僅六七成乾，即行出售，常於運送中途，茶葉一熱，損傷品質，極應取締，其法可由指導所，一面改用市秤，仍照以前數量提高茶價，一面派員至各收茶茶莊抽驗，其毛茶乾燥不及格者，不准買賣，或予以相當處罰，藉資警惕。（其標準另訂之）

(二) 關於販賣方面

茶葉販賣手續，極為煩複，如茶莊之壓迫獨客，茶棧之剝削，種種弊端，不一而足，故茶價雖高，而其利益仍歸中間商人之中飽，茶戶毫無利益可言，若遇市價低落，則山價隨之狂跌，受損失者終屬於茶農，如比情況而欲茶葉之不衰敗，豈可得乎，故擬由農村合作委員會，組織茶葉生產合作社，再合組宜紅茶產銷聯合社，精製裝箱，此項茶葉，擬由漢口商品檢驗局，茶檢室及國際貿易局茶葉組，代為免費在滬漢銷售，必要時請其直接向國外推銷。

(三) 關於綠茶方面

鄂西所製綠茶，亦極粗放，指導所於推廣改良紅茶之時，亦應附帶指導改良綠茶，其改良要點，祇須將炒青時火力加大，茶條緊結，則香氣滋味均可增高，茶價自可提高矣。

康藏貿易股份有限公司

TRADE MARK  標商環雙

專營：
康藏土產出口
國外物資進口
承辦：
康藏間匯兌及
駁運等業務

電報掛號 2222

街正中定康康西·司公總
號五四四樓大淑慈路京南海上·司公分

信誼 藥廠

信誼 SINE 信誼

著名出品

消治龍針劑及片劑	THIAZON amp. & tab
食母生	ZYMASIN
維他新	VITASIN
維他賜保命	VITA-SPERMIN
好力生	HALISUN
新惜花散	NEO-SYPHARSAN
息癆靈	SINABRIN

貿易實務

貿易經營淺說

國外貿易之意義

國外貿易 Foreign trade，乃本國與他國之間所行的一種商業 Commerce；此種商業，如在一國國內行之，即稱為國內貿易 Home trade。至一般的商品，在國與國之間流通之貿易現象，稱為國際貿易 International trade，而以一國自身為本位，對他國之貿易，稱為對外貿易，例如對美貿易、對英貿易、對印貿易、對澳貿易是。

世界貿易，係以地中海之沿岸貿易而起，繼而發展為歐洲貿易、大陸與美洲間之大西洋貿易，以及今日之太平洋貿易。是以國際貿易，主要者經過海洋而發展，故一名海外貿易 Overseas trade 或海上貿易 Sea-borne trade。

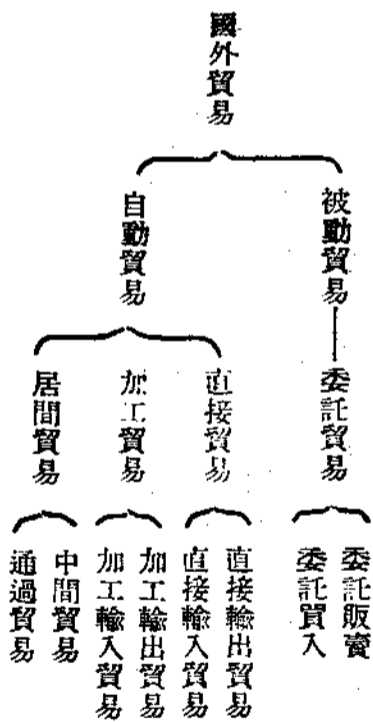
國外貿易之特徵

一、國外貿易純為物品買賣之商業行為——「商業」一詞，具有廣狹二義；狹義言之，物品之買賣，即為商業；廣義言之，舉凡銀行業、運送業、倉庫業、保險業等均包括在內。至國外貿易之經營，純然以物品之買賣業為限，主要者為原始產品及製造品，關於此點，可謂國外貿易，維持其固有商業 Commerce Proper 之本質。

二、國外貿易乃以國外住者為對手而行之商業行為——國外貿易，乃以外國住者為對手而行動之結果，必然引起商品越過國境而移動之事實。就貿易實務而言，商品由賣方輸往外國，謂之輸出，買方從外國購入，謂之輸入。因此，貿易商人，無論直接經營

對外貿易，或依賴外國商人而行間接對外貿易，結果，定依商品輸出入之方向如何，而有輸出、輸入等事情。

三、國外貿易之分類如下：



1. 委託販賣及委託買入——一國之國外貿易，在幼稚時代，對於外國市場之商情，不甚明瞭，商品之販賣或購入，主要者依賴外國商人之手。此即所謂被動貿易 Passive Trade 者，乃經過外國市場之中間商人，間接而行商品買賣也。凡將輸出品委託外國商人出售者，謂之委託販賣 Consignment，而輸入品經過外國商人購入者，謂之委託購買 Indent。

2. 直接輸出貿易及直接輸入貿易——世界貿易漸次發達，於是對外國市場進行直接交易之直接貿易，隨之盛行，就交易商品之移動方向言，可分直接輸出貿易 Direct export trade 與直接輸入貿易 Direct Import trade。前者不論原產地如何，乃直接以物品售與外國；後者則直接從外國輸入物品之謂也。此種貿易，可以名之自動貿易 Active trade。

3. 加工貿易及中間貿易——直接貿易之發達，促成加工貿易及中間貿易之發展。加工貿易者 *Improvement trade* 凡從外國購入原料，加工後變成別種商品，輸往外國者，謂之加工輸出貿易；凡輸出原料而在外國加工後，變為製成品輸入者，謂之加工輸入貿易。一般所稱加工貿易，乃指前者意義而言。

中間貿易 *Intermediary trade*，係貿易商人在他國與他國之間，作為媒介而行之商業行為也。此際，商品通過本國國境時，稱之通過貿易。凡外國商品，單純的通過國境者，並不引起中間貿易，若於通過時，對於通過之貨物，須提供運送、保險等商業勞務者，即構成中間貿易之業務。

貿易經營之意義

貿易經營者，經營外國貿易業務之謂也。在今日之經濟社會，所謂經營經濟，係以營利事業或企業 *Enterprises* 之方式行之，是以現代之貿易業，亦即經營貿易之貿易企業也。

經營國際貿易者，謂之貿易商 *Foreign traders*，其中有專營輸出貿易者，謂之輸出商 *Exporters*，專營輸入貿易者，謂之輸入商 *Importers*，兼營此兩者，謂之一般貿易商或輸出輸入商 *Exporters & Importers*。此等貿易商，通常以個人、商店、或商業公司之形態而出現。但外國貿易，其交易範圍，遍及國際間，需要相當大之資本與可靠信用，故集團企業，自較個人企業為有利，例如貿易公司 *Trading Company* 之組織是。

貿易經營之基礎

經營貿易之活動，乃以賣方輸出商與買方輸入商之相互信賴為基礎。國與國間之交易，買方不能親自檢視其貨物內容而行購買，因此賣方必須附送樣品或說明書，以便判斷貨物之內容，而後再以電報交涉，成立買賣契約。此種國際交易之進行，係依輸入商與輸出商間，相互商業道德而成立，一方信賴樣品真實，並於約定期間裝運，一方信賴對於付款條件之確實履行，於是，異國之間，即有大宗交易產生。一旦買賣契約成立，輸出商與輸入商之間，須互相信賴，尤其在今日國際交通發達，貿易競爭時代，經營國際貿易之商人，如不互相信任，勢難維持正常交易之進行。

貿易商之業務

一、主要業務

貿易商純然經營物品之買賣，故無論直接或間接而行買賣，其主要業務為（一）向外國販賣之輸出業務，（二）從國外購入之輸入業務；如是，外國貿易之主要業務，係由輸出業務與輸入業務而成立。

二、附屬業務

貿易商除以上輸出入業務以外，兼營其他附屬業務，例如：

甲、委託業務——為了開拓未知之外國市場新販路起見，特約當地市場有力之商人，委託商品之販賣。

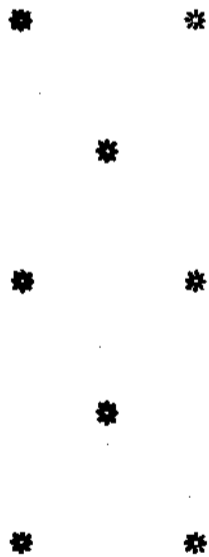
乙、受託業務——係受國外委託，代為販賣指定商品之謂。

丙、代理業務——受外國商人之委託，而行商品買賣之謂，凡予以一國或指定區域內全部販賣權者，謂之總經理 *Sole agent*。

三、買賣事務與手續事務

外國貿易，其交易之實現，必需苦心努力，尤以向國外販賣之輸出業者為甚，例如尋求風俗人情不同之外國市場，選擇信用可靠之交易對手，新關係之勸誘以及固有交易關係之持續等；頗費心力。又為促進交易之成功起見，各種情報之多方搜集，國內市場與國外市場之比較研究等；亦屬重要買賣事務。

此外，為履行買賣契約起見，尤需極複雜之手續，例如輸出商先從輸出地之稅關，申請輸出許可，約定品裝船時與海運業者交涉，向銀行押匯等；另一方面，輸入商則對輸入品提請檢查，申請輸入許可，對匯票之認付，與保險業者締結保險契約，輸入國所屬領事館之簽證等。



工商社團

介紹經營南洋貿易之

泰記貿易公司

沿革

泰記貿易公司原名泰記貿易行，廿九年成立，經營印緬及南洋一帶進出口貿易，以運銷川康生絲為主要業務。太平洋戰事發生後，國際交通斷絕，整個業務，趨於停頓。迨至卅二年冬，因國內外之需要，乃由政府授權向國外推銷生絲，以所得外匯，換購國內必需物資增強抗戰力量。

組織現狀

該公司內部組織，為股份有限公司性質，增加資本為國幣捌千萬元，仍由楊礎生氏任總經理，於印度之加爾各答、孟買、哥倫堡，及西藏之拉薩等地，設立分公司，一面更與英商福公司 *Peeta Syndicate* 實珍公司 *Steel Brothers & Co. Ltd.* 及印商 *Solomon & Co.* *Abdul Sattar Osman & Co.* *Mahomedjeffer Nasar Leo Bishan Singh & Sons* 等，取得聯絡，以便利業務之推進。

戰時業務

卅三年春，首先與財政部貿易委員會，復興商業公司，簽訂授權向國外推銷生絲辦法，認銷印政府高級生絲壹千關担。卅四年，復認銷高低級

絲，共六百餘關担，以供軍用，並照授權辦法，由印政府供給同等價值之布疋，以濟國內需要。

運輸經過

時國內抗戰方殷，一切交通工具，全部集中於軍用，商運幾完全停頓，出口運輸，至感困難，幸得英國軍事代表之協助，重慶至昆明一段，利用該國軍車空餘噸位，裝運一部份，餘由復興公司協助代運；由昆明至印度一段，則賴英國皇家空軍回程空餘噸位裝運。進口方面，除一部份布疋就印交由政府收購外，少數利用印昆回程航運剩餘噸位，其餘大部經西藏內運，費用之大，艱難致信。

今後計劃

戰事結束後，為謀發展對外貿易計，緬甸分公司，業已成立，南洋各地亦正籌組中。歐洲方面已委託華加 *Wogan & Co.* 公司，代理一切進出口事宜。惟值茲國內物價動盪之際，外銷物資如生絲、桐油、皮革等市價，均較國外市價為高，今後如何減低成本，發展對外貿易，實有望我政府當局之策劃扶助也。

業務介紹

本刊為適應中外行商需要，藉以促進對外貿易起見，特開業務介紹一欄，按期刊載國內外廠商請予介紹貿易之函件。凡屬製造廠商或進出口商，對本欄刊載函件具有交易興趣者，可開具：(一)編號(即後開各函編號)；(二)具函廠商中英文名稱；(三)地址；(四)負責人姓名；(五)資本額；(六)業務概況；(七)往來銀行；(八)對本業意見各項；函寄：重慶滄白路五一號本會，或上海廣東路八六號內四〇六號本會上海辦事處，當即代為接洽，並不收取任何費用。

第七十八號 加拿大溫尼辟雜貨批發商 W. H. Forest 公司，擬向我國訂購花生、核桃、糖蓮等食品，希出口商與之接洽訂購。去函可由我國駐溫尼辟領事館轉交。

第七十九號 轉收孟買領事館函告，該埠 Swastak 油廠，擬向我國購買花生仁萬噸。出口商可開具價格及條件函，由我駐孟買使館轉洽。

第八十號 約翰尼斯堡 Kays Indent Agencies, 42 Montreal House 118 President St., Johannesburg. 擬與我婦女內衣、棉布、化粧品盒 (Kisses) 及成衣製造商出口商函洽代理事務。

第八十一號 美國 Sport Shoe Co., 817-821 S. Los Angeles St., Los Angeles 14, California U. S. A. 希與我皮鞋銷售商接洽交易。

第八十二號 美國 Ludwig Muller Co., Produce Exchange Building New York 7, N. Y. 希代理運銷：肉桂、八角茴香、芝麻、芥子、生薑、蘇子、豌豆、蘇子油、桐油、乾蛋黃、核桃仁、大豆等商品，出口商可開具需用狀況函洽。

第八十三號 紐約 Sheerzair Hosiery Co., 475, Fifth Avenue, New York 17, N. Y., U. S. A. 專銷售女襪，有意在我國覓一可靠代理商，為其推銷貨物。欲知該公司信用者可函：The Bank of Athens Trust Co., 205 W. 33rd St., New York City, N. Y., U. S. A. 及 James Talcott

Inc., 225 4th Avenue, New York City N. Y., U. S. A. 詢問。

第八十四號 紐約 L. Dressage Co., 29 West 34th St., New York 1, N. Y., U. S. A. 專營進出口業務，為恢復戰後業務起見，希與我國進出口商取得聯繫。

第八十五號 亞歷山大領事館來函：當地棉花出口商五十餘家，欲與我國棉紡織廠發生交易關係，願寄送埃棉樣品，以便試驗，並擬在滬招代理商。此項代理商，以一家為原則，即充任某埃棉商之代理商後，不再兼任其他埃棉代理人。查埃棉在滬代理人，前素由日商代理，現則自應改由華商代理。

埃及短絨棉纖維長度在 1 1/4 與 1 3/8 英寸之間，有 "Ahmoudi" 及 "Zagari" 兩種。至於長絨名稱及其長度如下：

Karnak 1.5/8"
Guiga 7 1.1/2"
Menoufi 1.9/16"
Marrad 1.5/8"
Sakel 1.1/2 to 1.5/8"
Malaki 1.3/4
Amon 1.3/4 to 1.7/8

第八十六號 S. Pestonji & Sons, Windsor Chambers 9/10 Cavasji Patel St., Fort. Bombay

來函欲與中國出口商，接洽該公司經營各種華貨出口，例如眼鏡、眼鏡片、護目眼鏡、眼鏡盒子、玩具、玻璃器、鐵器、陶器、襪子、磁器、自由車及其附件、刷子、剪刀、文具、電氣用具、紙張、梳子、鞋子、以及其他中國產品。

第八十七號 S. Dee & Co. 905 Africa House, Rissik St., Johannesburg, South Africa. 按南非約翰尼斯堡：該公司願為我國商品在南非之獨家經理。據查中國絲織品、花邊、百貨、婦女絲織內衣、男子襯衫、睡衣等，均有銷場云。

貿易消息

甲、商品之部

猪鬃

銷英猪鬃，首批起運——英商前向四川畜產公司，以每磅十先令之配箱及每磅三先令之札子，訂購三百箱猪鬃，正由該公司辦理結關手續，一俟辦理清楚後，即裝輪運往倫敦，應交關由滬運至倫敦，每箱運費約在四十餘美元，近來英倫鬃價已較前稍高，華鬃運英，除由香港已有數批外，由滬起運者，當以此為首批。

至於紐約猪鬃市况，近因各地到貨，源源不絕，市場甚為活躍，重慶所產之二十七號配箱，每磅價值仍為三元三角美元，天津配箱四十三箱，五十五箱或六十六箱者，（每箱重量以一一〇磅計），紐約市價會一度因缺貨，提升至每磅五元五角，近以到貨較多，價格回跌，現為四元五角至五元之間，根據目前我國內之價值，重慶與天津之猪鬃，運美銷售，恰敷成本。

美尼隆並不影響猪鬃市場——外傳尼隆將在美爭取我猪鬃市場一節，據熟悉國際猪鬃情形者談：尼隆產量雖鉅，但以品質甚差，長度多不合標準，硬性又弱，在美多作家庭刷用，工業用刷仍用我國產鬃，又謂：我國猪鬃美銷市場，當不致為尼隆所壓倒。

美規定猪鬃作法及尺碼標準——勝利以後津市輸往美國之猪鬃，成色低劣，多不合標準，影響國際貿易，信譽至鉅，頃美國紐約猪鬃業同業公會及紐約美國鬃刷製造業公會，特聯名致電津市商會，規定猪鬃作法及尺碼標準，商會獲電後，特轉行進出口貿易公會知照。茲將該聯名電節譯如次：茲特代表敝國進口商及用戶電請貴商會注意出口猪鬃尺碼改革事項，以符標準，計二吋、二吋者四〇分，二、七五吋以上者八十分，尺碼最低為二、二五吋，成把吋全長須另加八分之一吋（即如二又四分之一吋，猪鬃把須有二又八分之三吋長）。

美將標售過剩存鬃——美政府於戰時存集大批重慶及加爾各答等地猪鬃，頃經宣佈為剩餘物資，並即將於數月內由戰時處理公司予以標售，至該項猪鬃存量據商界估計，當在一百萬磅以上。

茶葉

中國茶商力謀恢復出口——茶季將臨，中國茶商，正力謀恢復茶葉出口，該業且已向四行請求鉅額貸款。茶葉出口，雖不致恢復戰前每年八千萬至一萬萬磅之數字，然有細織之中國出口貿易之重整，頗值得注意。荷屬東印度之茶園，戰時受損過重，一時尚不能大量供應。日本、台灣、越南、與馬來亞尚無茶市；印度、錫蘭、英屬東非，於以往五茶季中幾担負全世界等噸位，今亦患昔日採摘過甚之影響，並感施肥不足，因而目前亟宜增加受戰爭摧殘之茶源之產量。

中國政府以為如能找到市場，中國仍能出口

茶葉約二萬萬磅。最近十年來世界對華茶之需要所以銳減者。因中國茶葉在生產方法上，較印度、錫蘭、荷屬東印度為落後，因而中國政府，正準備一重要計劃，從事改進茶葉之產製云。

同時，荷屬東印度與其他東方茶葉輸出國，或可漸漸恢復戰前出口量。由於此種背景，華茶出口運動，難免遭遇困難與磨擦。未來世界茶葉消耗之趨向，目前尚不能估計，若干年中世界茶葉，或有供過於求之現象，亦未可知。如是，國際合作，勢必恢復，中國亦將包括在內。

華茶首批運印——外銷綠茶中之特抽貢熙，最得印度孟買所歡迎，戰前歷年由我國裝運出口，其數殊為可觀，抗戰期中，去路艱難，故陷於停頓之狀態。聯合國勝利後亦因交通關係，迄今尚未運往。茲悉彼地消息，目前對於上項花色，需求益切，故刻下由上海瑞昌洋行，已有七百箱，作首批試運而能無礙。嗣後更有相當去貨，且其他如枯仔治等洋行，俱有死灰復燃之勢云。

絲及人造絲

英國人造絲產量激增——本年三月間，聯合王國製造生產之人造絲，達一千五百六十萬磅，此乃一九四〇年七月以來，每月產量之最高峯，較之一九三九年平均數超出百分之三。以每日生產為單位而論，則二月份之生產，較之二月份高出約百分之五，較之一九四五年三月，則高出百分之十九。絨線纖維之生產，則已達到新水準，計六百四十萬磅。

生絲出口無利可圖——四川絲業公司，為發展業務起見，曾設法將運生絲六十關稅，東下至上海，轉往瑞士，每担售價一千二百美元。照成

本計算，每担尚須賠本百分之五十，價賺外匯而已。最近並準備運五十關担至美國，實在說來，外國現正大量需要我國生絲，祇因資金短絀，週轉不靈，加以交通控制太嚴，成本太高，無利可圖，故不能大量運出。

又生絲輸出業自勝利迄今，僅去年運出二百包，至今因水運不通，根本無法運出，從此業者三分之一以上已改業。惟有少數商人，維持業務，推銷存貨，由滇緬路經印度運往英國者數額不大，成本每担三百萬元，運往印度，至多賣到四百萬元，除去關稅運費，無利可圖，除減產以外，出口一籌莫展。

乙、國內之部

天津商業受交通阻斷之影響

天津商業，自日本投降後，因通至山東、內蒙、華西產區之鐵路交通阻斷，頗受影響，實際上無生羊毛運至天津，本年或可有小批運到，但至多僅足應付本地最小之需要，在未來之若干時中，不致有貨可供出口。在一九三六年，天津出口運美之生羊毛，共二千五百萬磅。再棉花亦無剩餘可供出口，甚至粗纖維之雜棉，用以與羊毛摻和者，在未來二三年中，亦不致有貨可到，一九四五至四六年，華北棉花收成估計約為五十萬担，可供本地各紗廠需要四分之一。

華北豬鬃開有二萬至一萬五千箱可供出口，惟其中若干，修治惡劣，且大批存貨，為業外人所來，因若干因素，若干出口商現不願售其存貨。

天津之生皮，可供出口者，為數頗巨，內有日本之水貂，惟生羊皮則無存貨，可供出口。地毯與毛毯業現因工人四散，缺乏原料，機件損毀，故遭遇種種困難，標準九十線地毯不足十萬方呎，鉤製成之毛毯，不足二十五萬，可供出口。

天津購買洋貨之能力，全賴其運出自己產品至海外之能力為轉移，故依重要之基礎，恢復入口商業之希望，今殊黯淡。

出口低利貸款辦法開始實施

中央銀行舉辦之出口商低利貸款，經擬定辦法，已於六月十四日開始實施，並由各指定銀行遵照辦理。凡出口商有向指定銀行申請貸款者，均可先行貸放，如頭寸不足時，央行即以單息六釐盡量供給，貸款時，至多不能超過三個月，以各出口商貨品，按貨價七折貸之，其貸放之對象，為歷史悠久信用可靠之出口商。

皮毛竹木又將徵稅

皮毛、竹木、錫箔、水泥、迷信用紙等貨物稅，財政當局，於抗戰勝利後，曾頒令免稅，施行已逾半載，現為充裕國庫稅收，將於短期內恢復徵稅，征稅辦法，正由財部送呈行政院審核中。

外銷物資難覓船位

中國銀行輸出所辦理外資物資押匯款項，自本年二月至四月二十七日，計五十六萬三千九百二十六萬餘元，惟該項押款物資，如生絲、黃狼皮、羊皮、豬鬃、桐油、腸衣、絲織品、皮貨、鵝毛、羽毛、茶

葉、花生仁等：因船位缺少，迄未裝運輸出云。行政院為轉運向美軍當局承購之剩餘物資，特於上海四川路設立行政院物資供應局，於五月十七日正式辦公，據查美軍剩餘物資，將由太平洋方面及加拿大、印度等處，運抵此間，預計期內，即可湧到。現已運抵滬埠者，計有藥材、機械、船隻、照相材料等：為數頗巨，並有大批罐頭食品，現下第一批已運到之罐頭食品，計有一千噸，一部份將先運往首都，其餘可能於最近期內，在滬平價發售云。

行政院物資供應局正式辦公

政府頒行條例中有：凡中國各地辦貨出口，須先向當地中國銀行繳納保證金，而香港一地，申請購買外匯，海關始准放行，而香港一地，亦包括在內，由於國內滬滬等地辦貨至香港手續問題，茲悉凡我國出口貨物，運至香港後，商人須繳納保證金或由銀行担保，方能起卸貨物，保證金則照貨價十成計算，從接到該地匯紙，然後照數扣除。

在港卸貨須繳納保證金

戰前廣州為華南對外貿易要港，一九三八年，該地輸入貨物價值三、五五六、二五〇英鎊，輸出價值六、六六八、七五〇鎊，今則對外貿易，猶在停頓之中，主要原因在於幣制之尚未穩定及捐稅之繁重，港幣黑市價近大增，使輸入益感困難，廣州商人，不能向本地中央銀行申請外匯，須向上海申請，故商人皆有煩言，進出口業手續，亦殊麻煩，申請

廣州對外貿易困難尚多

戰前廣州為華南對外貿易要港，一九三八年，該地輸入貨物價值三、五五六、二五〇英鎊，輸出價值六、六六八、七五〇鎊，今則對外貿易，猶在停頓之中，主要原因在於幣制之尚未穩定及捐稅之繁重，港幣黑市價近大增，使輸入益感困難，廣州商人，不能向本地中央銀行申請外匯，須向上海申請，故商人皆有煩言，進出口業手續，亦殊麻煩，申請

之機關為海關貨物稅局及商品檢驗局，其中時有留難，戰前在廣州之英商，均尚未歸來，據悉已有歷史悠久之英商洋行一家，開始出售其在廣州之產業，放棄今後之營業。

重慶工業陷停頓 出口運輸難

自日寇投降後，戰時在重慶成立之政府機關及工業企業，均已漸次結束，遷返南京及沿海一帶工業城市，影響所及，工業人員四分之一約五萬人頓告失業，即中國銀行經營之某紡織廠，原有紗錠三萬枚者，正月份亦僅開足一萬錠，三十家酒精廠，歇業者達二十家，中國植物油公司之最大桐油廠，亦已歇業，運輸工具缺乏，使桐油、豬鬃、蠶絲、等存貨，不能順江運出，一般生產家及工業家，均表示亟願與外商保持有關豬鬃、桐油、等產品之密切聯絡云。

桐油運輸困難 出口難期發展

勝利迄今，桐油輸出數量，並不甚多，據查由滬輸出者，至今尚不足二千噸，而川、陝、桂、湘、鄂、浙、皖諸產桐區域，近八年來出口斷絕，各地存積，亦極薄弱，國內交通，未盡暢達，運輸實多困難。目前期望川江水發，輸運通暢後，川、陝、湘、鄂、等省，桐油可大量運滬，集中輸出，但現以運糧為第一，內地是項出口物資，恐在七月以後，俟運糧完結後，始有希望。又桐油之輸出，較其他物資為難者，因其價輕貨重，故在勝利時風起雲湧之出口商，曾經一時之活躍復告冷寂。經營是項出口商，現多緊縮業務，或改營進口貿易，以靜待將來發展。

丙、國外之部

各國存金 數量估計

美國：據國際統計局估計，美國存金有二〇、〇六五、〇〇〇、〇〇〇美元。

英國：據本年一月份銀行家所載估計數字，截至去年十月三十一日聯合王國，淨存黃金與美元準備四萬萬五千三百萬鎊，約合美金一、八二五、五九〇、〇〇〇元。

蘇聯：據國際統計局之估計，去年終蘇聯中央銀行存有黃金，二十萬萬美元。蘇聯之存量，向未宣佈，其詳確數字惟蘇聯知之，外面估計，僅為測猜之辭。當一九三六年蘇聯當為國聯之會員國時，國聯之統計年鑑，估計蘇聯之黃金準備有標準金四七、三七一、〇〇〇盎司。美國礦務局估計一九三六年，蘇聯之黃金產量為五百萬盎司，由一九三七年至一九四五年，蘇聯約產黃金七千一百萬盎司，在此期間，輸出之黃金共有記載者，僅有四百萬盎司。據此推算，則其現有之黃金準備，當有一萬萬二千餘萬盎司，與國際統計局之黃金準備估計相差甚遠。

一九四四年，南非產金一千二百萬盎司，根據各方報告，蘇聯目前產量，可能與南非非均或且過之。

據國際統計局估計，其他國家存金數字如下：瑞士十一萬萬四百萬美元，法國十萬萬九千九百萬美元，比利時七萬萬一千六百萬美元，瑞典四萬萬八千二百萬美元，荷蘭二萬萬七千七百萬美元。

美國對外 貸款報告

紐約聯邦準備銀行，頃發表對外貸款報告，內稱美國貸予各國之借款，共計二十八萬萬美元，另有清算租借貨物及購買剩餘物資之對英貸款，六萬萬五千萬美元，對法類似貸款七萬萬二千萬美元，尚未包括在內。此外，美國已同意對比利時貸款一萬萬元，對加拿大九千一百萬美元，以及對其他各國較小之數目。

中美借款 協議完全

中國駐美大使魏道明博士，本月四日在國務院告新聞記者稱：進出口銀行對華貸款之最後協議，已近完成，僅有若干與貸款有關之細節問題，尚待解決。魏大使準備於六月七日返華，向其本國政府有所請示，事前向國務卿貝納斯辭行。或以外傳渠或將不再返任一節相詢，魏大使稱：渠尚未向本國政府請示之前，不能有所發表。按魏道明博士自一九四二年以後，向任駐美大使一席。

匈發行票面一 千萬萬元新鈔

匈牙利於六月三日，發行票面匈幣一〇〇〇、〇〇〇、〇〇〇、〇〇〇、〇〇〇元之新鈔票一種，其通貨膨脹程度益高，全國發生震動，小學教員已因此罷教，匈京各小學一律閉門停課。新鈔乙紙，如在戰前，可值美金二〇、〇〇〇、〇〇〇、〇〇〇美元，今日尚不到一元。罷教教師抗議因通貨缺乏，以致發薪愈期，其每月月底，所領之薪水約合美金二元，現要求加薪至每月可得美金五元之譜。在大戰以前，其月薪約在五十元左右。

倫敦銀價
將起變化

蘇聯或將在倫敦自由市場上出售白銀，似有拋出低價銀元而取到

○便士之間，蘇聯出售時，或將略高，此價已超過，美國七一、一分之限價（合四二四便士）據此推算則現在倫敦銀價實等於美金一〇〇分，已超出美國參議院撥款委員會，核准之今後兩

年內每盎司九〇三之國內銀價。美國參議院委員會，曾核准兩年之後，美國國內銀價可提增至一二九分，此數目比倫敦之現價為大，與遠東之高價，則相伯仲。

編輯後記

一、這一期刊專論有兩篇短的論文，介紹中國兩種外銷產品，一是楊志鴻的「對於促進中國腸衣事業之我見」，一是嚴匡國的「我國大豆對外貿易之過去與將來」。前者是中國的特產品，可惜因為消毒不清潔，加以經營不善，一直就沒有構成中國的重要出口商品。楊氏是國內腸衣專家，並有很大的抱負，願國內工商界人士與之合作。嚴氏對於桐油及植物油脂，很有研究，他對於大豆的前途，還是很樂觀的。

二、最近倫敦有幾十個工商團體，組成了一個聯合會 The British Federation of Commercials and allied Trade Associations 對於戰後國營貿易與民營貿易，發表了一本小冊子。這也是一個我國目前重要的問題，現在特地摘要譯出，以供讀者參攷。

三、貿易通訊方面，有「義大利國際貿易之近況」及「戰後義大利之棉毛織工業」二文。對於義大利國際貿易及戰後義大利之棉毛織工業之一切危機，分析至為清楚。

四、商品調查一欄。有巴西之羊皮與鄂西之茶葉二文。巴西現正從事發展國內製革業，所以輸美數量，日趨減少。鄂西一帶，本來是貧脊之區，而產茶甚豐，本文是實際調查材料，可以說是鄂西茶葉最詳細的文獻。

五、泰記貿易公司，是抗戰時期成立的，在戰時國際交通幾斷絕狀態下，仍輸出生絲，換取國內必需物資，對於增強抗戰力量，厥功甚偉，現在它有一個遠大計劃，從事發展海外貿易。故特在本刊為文介紹。

<p>進口：照相器材西藥顏料 五金電料布疋呢絨 出口：茶葉 瓷器 絲綢</p> <p>華昌進出口貿易行</p> <p>昆明華山南路 七九號</p>	<p>出口：生絲綢緞</p> <p>雲南蠶絲公司</p> <p>昆明乾溝尾</p>	<p>進口：棉紗疋頭 出口：藥材錫茶</p> <p>晉昌隆進出口貿易行</p> <p>昆明慶雲街 一〇六號</p>	<p>出口：桐油茶油</p> <p>義瑞</p> <p>重慶陝西街 第三三三號二樓</p>
<p>進口：機器五金電料汽車零件百貨</p> <p>大賚企業公司</p> <p>重慶林森路 中大街七號</p>	<p>進口：機器棉織品罐頭食品 出口：藥材 茶葉 瓷器</p> <p>宇文企業公司</p> <p>昆明南屏街 一三七號</p>	<p>進口：車輛五金機器 出口：礦產 產品</p> <p>太華企業公司</p> <p>昆明同仁街 七號</p>	<p>進口：棉紗疋頭 出口：土產</p> <p>萬通貿易公司</p> <p>昆明南通街 三三號</p>
<p>進口：正頭棉花棉紗五金 日用百貨汽車零件 出口：藥材 皮貨 豬鬃</p> <p>匯利企業公司</p> <p>昆明金碧路 一〇九號</p>	<p>進口：五金電料 出口：山貨</p> <p>裕生公司</p> <p>重慶林森路 七〇號</p>	<p>進口：棉花棉紗顏料疋 出口：茶 絲 藥材</p> <p>匯昌企業公司</p> <p>昆明新祥雲街 四蔭里四號</p>	<p>進口：棉紗疋頭 出口：藥材生絲</p> <p>德大昌</p> <p>昆明正義路 永隆巷三號</p>
<p>進口：機器五金西藥顏料 出口：豬鬃 牛羊皮 藥材</p> <p>昌信貿易公司</p> <p>重慶公園路 青年大廈</p>	<p>進口：五金化學藥品毛棉道地藥材 出口：腸衣 手工藝品</p> <p>民孚企業股份有限公司</p> <p>重慶陝西路 一七〇號</p>	<p>進口：顏料五金呢絨木材電器材料 出口：羽毛牛羊皮腸衣藥材麝香</p> <p>安益運銷公司</p> <p>重慶曹家巷 十二號</p>	<p>進口：機器 出口：生絲桐油</p> <p>大安實業公司</p> <p>重慶陝西街 余家巷二二號</p>

<p>進口：紗布百貨 出口：生絲豬鬃</p> <p>永昌祥</p> <p>昆明崇仁街 靜定巷三號</p>	<p>進口：棉紗布疋 出口：茶葉黃絲</p> <p>洪威祥</p> <p>昆明萬鐘街 八二號</p>	<p>進口：羊毛 出口：毛呢毛毯</p> <p>民治紡織染染股份公司</p> <p>重慶林森路 五〇號</p>	<p>出口：豬鬃麝香羊毛牛皮鴨毛</p> <p>重慶崇德股份有限公司</p> <p>重慶中正路 一六六號</p>
<p>進口：棉紗布疋 出口：藥材薄荷油</p> <p>東成企業公司</p> <p>昆明南屏街 一一六號</p>	<p>進口：靛青顏料工業原料西藥</p> <p>公和來有限公司</p> <p>重慶陝西路 二〇〇號</p>	<p>進口：布疋 出口：茶葉</p> <p>恆威公昆明分公司</p> <p>昆明崇仁街 一六號</p>	<p>出口：豬鬃桐油</p> <p>和源實業公司</p> <p>重慶城家巷 二一號</p>
<p>進口：棉花棉紗布疋 出口：生絲茶葉枳椇</p> <p>茂恆</p> <p>昆明崇仁街 一號</p>	<p>進口：棉紗布疋 出口：黃絲藥材</p> <p>炳春記</p> <p>昆明威遠街 青龍巷五〇號</p>	<p>進口：棉紗布疋顏料汽車皮貨 出口：生絲豬鬃枳椇</p> <p>義昌</p> <p>昆明南門外新祥 雲街四陸里三號</p>	<p>進口：布疋五金機器 出口：生絲</p> <p>聯興貿易行</p> <p>重慶林森路 二府衙六號</p>
<p>進口：機器電料布疋 出口：生絲麝香桐油</p> <p>興記貿易公司</p> <p>重慶打銅街 二八號</p>	<p>進口：棉織品顏料 出口：生絲</p> <p>若記貿易行</p> <p>重慶民權路 民權大廈</p>	<p>進口：棉織品汽車零件 出口：生絲藥材</p> <p>和記貿易行</p> <p>上海四川路二二 〇號三一四號室</p>	<p>進口：棉花棉紗布疋 出口：生絲桐油錫</p> <p>永茂商行</p> <p>昆明南屏街 三號</p>

<p>進口：棉紗 布疋 出口：黃絲桐油 蔴線</p> <p>協樹昌</p> <p>昆明崇仁街 雲龍巷五號</p>	<p>進口：布疋 棉紗 棉花 出口：生絲 羊毛 豬鬃</p> <p>雲瑞昌貿易行</p> <p>昆明威遠街 青龍巷六〇號</p>	<p>進口：五金 顏料 西藥 棉紗 布疋 出口：藥材 桐油 生絲 豬鬃</p> <p>祥記公司</p> <p>重慶林森路 二二六號</p>	<p>進口：照相材料 出口：桐油 茶葉</p> <p>國際貿易公司</p> <p>成都春熙路七號</p>
<p>進口：機器 五金 化學藥品 布疋 呢絨 出口：生絲 牛羊皮 腸衣 八角油</p> <p>其成實業股份有限公司</p> <p>重慶都郵路 六四號</p>	<p>進口：西藥原料 成藥 衛生器材</p> <p>萬國藥房</p> <p>重慶林森路</p>	<p>進口：絲繩 電線 五金 出口：電料 無線電材料</p> <p>華記行</p> <p>重慶林森路 二四四號</p>	<p>進口：美孚行油類 五金 顏料 電料 出口：藥材 生皮 植物油 蛋品 臘衣</p> <p>九通企業股份有限公司</p> <p>重慶林森路 西大街七號</p>
<p>進口：西藥</p> <p>瑞基行</p> <p>重慶林森路 五一號</p>	<p>出口：雲南紅綠茶 普洱茶 緊茶</p> <p>雲南中國茶葉公司</p> <p>昆明金碧路 四七七號</p>	<p>進口：西藥 工業原料 出口：藥材 成藥</p> <p>捷興股份有限公司</p> <p>重慶民族路一號</p>	<p>進口：棉紗 顏料 機器 出口：茶葉 生絲 羽毛</p> <p>振昆實業公司</p> <p>昆明正義路 六〇〇號</p>
<p>進口：建築材料 五金 出口：藥材 手工藝品</p> <p>聯合實業投資公司</p> <p>重慶滄白路 五一號</p>	<p>進口：西藥 文具 建築材料 出口：麝香 藥材 絲織品</p> <p>啓昌進出口貿易公司</p> <p>成都東昇街 四八號</p>	<p>進口：正頭 日用必需品 出口：生絲 手工藝品 藥材</p> <p>中國國貨聯合營業股份有限公司</p> <p>重慶林森路 水輪巷二號</p>	<p>進口：運輸材料 工業原料 機器 出口：藥材 麝香 白臘 桐油</p> <p>川東企業股份有限公司</p> <p>重慶陝西路 曹家巷六號</p>

<p>進口：百貨金屬製品汽車零件</p> <p>企華貿易行</p> <p>昆明同仁街 一、二、九號</p>	<p>進口：棉紗 疋頭 出口：糖 生油 五倍子 麝香</p> <p>騰昌貿易公司</p> <p>昆明護國路 福昌巷十二號</p>	<p>口：疋頭雜貨</p> <p>四通商號</p> <p>昆明南屏街 一、二、六號</p>	<p>進口：人參 燕窩 犀角 出口：當歸 大黃 麝香</p> <p>祥源藥材號</p> <p>重慶儲奇門 順城街五號</p>
<p>出品：綢緞</p> <p>華源織造廠</p> <p>重慶學田灣 五號附一號</p>	<p>進口：五金機器工具</p> <p>永茂五金號</p> <p>重慶中大街 九號</p>	<p>進口：棉紗 金屬製品 日用百貨 出口：絲 豬鬃 藥材 手工藝品</p> <p>大生工礦實業公司</p> <p>昆明南屏街 一、二、一號</p>	<p>進口：棉紗 疋頭 百貨 出口：山貨</p> <p>生華昌</p> <p>昆明萬鐘街 吉祥巷五號</p>
<p>進口：米 煤 木材 出口：桐油 藥材</p> <p>南亞企業公司</p> <p>昆明護國路 八號</p>	<p>進口：電線 錫紙 低炭鋼 各種砂輪 出口：鎊 針</p> <p>大川實業公司</p> <p>重慶民族路 小什字</p>	<p>進口：棉紗 疋頭 金屬製品 顏料 出口：絲 豬鬃 藥材</p> <p>華滇企業公司</p> <p>昆明綏靖路 如意巷五六號</p>	<p>口：藥材 工業原料 紙張 顏料 出口：麝香 藥材</p> <p>新華企業公司</p> <p>重慶第一模範市場 復華銀行一樓</p>
<p>進口：棉紗 疋頭 玉器 出口：雜貨</p> <p>永記公司</p> <p>昆明下西場 一九〇號</p>	<p>進口：機器 疋頭 百貨 出口：豬鬃 牛皮 兔皮</p> <p>大通貿易公司</p> <p>重慶林森 二五號</p>	<p>進口：五金 玻璃 金屬 門窗 建築材料 衛生設備</p> <p>馥記營造公司材料部</p> <p>重慶化龍橋 正街八十號</p>	<p>進口：五金 機器 汽車零件 出口：桐油 生絲 茶葉</p> <p>德華貿易行</p> <p>昆明太和街 太和街四號</p>

上海中央信託局
地址 國明路八號
電話 一一三九〇

業 務 要 目

各種信託代理業務
各種信託儲蓄存款
辦理國內國外匯兌
其他一切銀行業務
產物保險及再保險
人壽保險及再保險
代購國內國外材料
採辦土產物品出口
房屋地產經租經售
房地產修建及估價

分 局

南京 北平 天津 青島 重慶
漢口 廣州 濟南 西安 蘭州
成都 貴陽 昆明 長沙 杭州
虹口 無錫 南通 蘇州 蕪湖
武進

代理處

全國各地中央銀行內
電報掛號五六六五

本刊業向上海市政府社會局轉呈
內政部聲請登記中

國際貿易第一卷第七期

民國三十五年七月十五日出版

編 行 者

重慶滄白路五十一號
中國進出口貿易協會
上海廣東路八十六號

印 刷 者

上海小沙渡路三三七弄九十號
文 明 印 刷 所
電 話 三 七 三 五 〇

代 售 者 各 地 書 報 社

定 價 每 冊 法 幣 伍 百 元

▲訂閱辦法：全年定價壹萬元(外埠郵費照加)

揚子建業股份有限公司

YANGTZE DEVELOPMENT CORP.

經 營 業 務

- 一 農 礦 業 之 開 發
- 二 運 輸 倉 庫 及 代 理 保 險
- 三 買 賣 房 地 產 及 其 租 賃 事 項
- 四 經 營 及 代 理 國 內 外 產 品 運 銷
- 五 工 商 業 之 投 資

國內總公司：上海中山東一路十二號匯豐銀行大樓一四三一八號

國內分公司：南 京 ● 福 州 ● 香 港 等 地

國外聯合公司：美 國 紐 約 揚 子 貿 易 公 司
英 國 倫 敦 揚 子 股 份 有 限 公 司

電報掛號：中文 八五二五
英文 YANGCO

電話：一四七一八 一〇七〇六
一四一九八 一六七七七
一八八五三