

Monthly Bulletin
OF THE
Bureau
OF
American Republics

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

JOSEPH P. SMITH, DIRECTOR.

OCTOBER, 1897.

WASHINGTON, D. C., U. S. A. :
GOVERNMENT PRINTING OFFICE.

1897.

Compañía Americana de Fundidores de Tipos

Capital, \$4,000,000

Esta Compañía posee y tiene en operación las principales fundiciones de tipos de los Estados Unidos, tales como las famosas conocidas con los nombres siguientes: MacKellar, Smiths & Jordan Type Foundry; Jas. Conner's Sons; Boston Type Foundry; Dickinson Type Foundry; Central Type Foundry; Marder, Luse & Co. Type Foundry; Benton-Waldo Type Foundry; Palmer & Rey Type Foundry, etc. El tipo que se fabrica es usado por todos los mejores impresores y en todas las grandes publicaciones de los Estados Unidos. También se vende mucho en la Gran Bretaña, en el Continente Europeo, en el Sur del Africa, en la India y en Australia. La Compañía hace una especialidad de los

Tipos para las Lenguas Española y Portuguesa

Con todos los acentos completos y bien surtidos para el uso de los impresores sudamericanos. Es la única empresa fundidora de tipos que publica un

Libro de Muestras para la América del Sur

En el cual no se encuentra una sola clase de tipo que no se pueda suministrar con sus acentos. Este libro contiene una Lista de Precios en Español. Se hacen descuentos liberales en los precios de todos los artículos contenidos en el libro.

Se invita á todos los impresores y editores á que pidan nuestro Libro de Muestras para la América del Sur, así como la Lista de Precios. Se ruega á los que nos escriban con ese objeto, que pongan su membrete impreso en el papel, á fin de evitar el envío del libro á personas que no lo necesitan.

Todas las comunicaciones deben dirigirse así:

American Type Founders Company

Office of the Export Department, 27 William Street

New York, U. S. A.

MONTHLY BULLETIN
OF THE
BUREAU OF AMERICAN REPUBLICS,
INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

VOL. V.

OCTOBER, 1897.

No. 4

TRADE RELATIONS IN AMERICA. IV.*
MEXICO, CENTRAL AMERICA, AND THE WEST INDIES.

In the opening article of this series, attention was called to the development already attained in the trade relations of the United States with those of the Latin American countries which lie within comparatively easy reach of all sections of the United States by rail or steam. Mexico, Central America, and the West Indies, it was shown, are gravitating irresistibly toward their powerful northern neighbor, not only as a profitable customer for their products, but as an economical source of supply. Even British Honduras, the colony of a great European power, finds it profitable to trade with the United States rather than with the mother country. Her dependence upon the North American market is rapidly becoming well-nigh absolute. Already, the United States sells her almost twice as much as does Great Britain and more than all other countries combined. As yet, the British market continues to absorb the larger share of her products, but with the development of the trade in perishable fruits, which find a distributing point at

*The first article of this series was printed in the MONTHLY BULLETIN for July, 1897.

New Orleans, this condition also will probably be reversed. At present, logwood and mahogany form the bulk of the exports of the colony, but the low prices realized and the increased cost of production point inevitably to a falling off in these, the chief articles taken by Great Britain. Bananas and chicle, or chewing gum, are sent exclusively to the United States, and though the supply of the latter may be exhausted within a few years, there is a probability of steady growth in the immediate future in both staple exports to the United States.

It is interesting to note that the increased trade with the United States is attributed by United States Consul MORLAN, of Belize,* to improved transportation facilities—a fact which bears out what has been repeatedly urged in these articles—that one of the chief factors of trade development is better means of freight carriage by sea and land. “This increase,” says Consul MORLAN, “has been greatly aided by the augmentation of the number of direct steamers connecting the colony with the United States, and which now consist of a weekly line to New Orleans and a fortnightly line to Mobile. The Atlas Line is now making this port one of its regular stations, and, with the “Tweedie” Line, gives us two regular lines to New York. The line to New Orleans is the only one flying the American flag, but the business and management of the other line may be said to be American. There is no doubt that the large and increasing trade of the United States with this section of the country is almost entirely owing to the numerous and rapid means of communication, and this is, I think, a strong argument in favor of subsidizing lines of American steamers to countries where direct lines of communication are lacking.”

It is because the United States now enjoys such an admirable system of railway and steamship service with Mexico that the trade relations of the two countries have steadily grown, in spite of lingering prejudices and obstacles interposed by tariff laws and differences of language and of race. The geographical advantages are for the first time being effectively utilized. It is 2,500 miles from the City of Mexico to St. Louis by rail, and the same distance to San Francisco. The distances to Chicago, Indianapolis, Louisville, Detroit, Cincinnati, Cleveland, Buffalo, Pittsburg,

* See his annual report dated November 26, 1896, in *Commercial Relations of the United States*, Vol. I, p. 437.

Philadelphia, New York, and other important centers represent freight hauls which are reduced to a minimum of cost by close competition. The port of Vera Cruz is but 2,068 miles from New York by water; that of Tampico but 1,956 miles. Lines of commodious steamers travel regularly over these routes. Other steamers supply frequent communication with Galveston, New Orleans, Mobile, and other points along the Gulf Coast. It is nearly 6,000 miles from Vera Cruz and Tampico to Barcelona, Spain, and twenty-four days are consumed in reaching Liverpool by a circuitous route. It is evident, therefore, that the natural channels of trade are those between Mexico and the United States, and that, as those channels are developed and improved, the results to both countries must be proportionately great.

Recent statistics supplied by Mr. THOMAS T. CRITTENDEN, United States Consul-General at the City of Mexico,* show that, with comparatively little effort, the United States already supplies about one-half of the imports and receives three-fourths of the exports of Mexico. With steadily developing facilities of transportation, there can be no doubt, upon the most cursory survey of the products of the two countries, that this exchange can be vastly augmented. A prominent manufacturer of Cincinnati—Mr. CHARLES DAVIS, President of the Davis and Egan Machine Tool Company—brought out this fact most forcibly in an address which he made in the City of Mexico, while visiting it in the capacity of Chairman of a Committee from the National Association of Manufacturers.

"Mexico," he said, "is rich with products which our merchants desire to purchase, and our shops and factories stand ready to supply a thousand things that Mexico may put to use in the development of her wonderful resources. * * * The United States purchases extensively from foreign countries certain articles which, in the nature of things, can not be produced within the limits of our own country. Many of these commodities are natural products of Mexico, such as india rubber, the various gums of commerce, medicinal herbs, minerals, rare timbers, and dyewoods. Besides these natural products, we buy enormous quantities of coffee, tobacco, textile grasses, fruits, and nuts of all classes and qualities that are readily produced in Mexico."

*See Commercial Relations of the United States, 1895-96, Vol. I, p. 404.

“The following figures, taken from official customs reports for 1895, will prove the extent of our imports of the articles named and the small percentage purchased in Mexico:

Articles.	Other Countries.	From Mexico.
India rubber.....	\$18, 300, 000	\$55, 000
Gums.....	13, 300, 000	594, 000
Medicinal herbs and dyewoods.....	8, 200, 000	88, 000
Coffee.....	95, 000, 000	6, 000, 000
Tobacco.....	14, 700, 000	13, 000
Textile grasses.....	13, 300, 000	4, 300, 000
Fruits and nuts.....	16, 300, 000	117, 000
Total.....	178, 100, 000	11, 167, 000

“The foregoing table indicates that we are buying only six per cent of the articles named from Mexico. Here is ample evidence of opportunity for extending the sale of Mexican products in the United States, and it can not be doubted that your products of this character could be increased a hundred fold without testing the extent of your resources.

“As to what the United States has to offer Mexico,” continued Mr. DAVIS, “at present the United States purchases sixty-five per cent of the products that Mexico offers for export. What do we send to Mexico in settlement for our purchases? Thirty-five per cent of our indebtedness is paid with the products of our shops and factories. The remaining indebtedness is paid in money. This is not because Mexico is without need of machinery and manufactured material of various kinds. It means simply that Mexico takes a great majority of her imports from European countries. It must be apparent that this unequal exchange causes much inconvenience and needless waste in commerce. Economy points naturally to reducing transportation on both money and material. If the merchants of Mexico have to their credit in the United States, as they do, an annual balance of some \$17,000,000, why transport this money back to Mexico and thence to Europe in payment for merchandise that might be purchased in the United States? I ask the question, but I thoroughly understand the reasons for this condition of things. It is because you of Mexico are comparatively unacquainted with

the extent and merit of our products. Wherever American machinery has been placed in competition with that of Europe, the verdict has been in our favor. We are to-day selling to the miners of South Africa a large portion of the machinery used in the development of that region."

It is the special business of the Bureau of American Republics, the National Association of Manufacturers, the Philadelphia Museums, the St. Louis Spanish Club, the Export Associations of New York, and the various other organized agencies in the United States to acquaint the merchants and manufacturers of each country with the tempting opportunities of exchange, and no instrumentality is so effective an aid in this great work as the rapidly developing transportation facilities. The railroad not only carries goods, but spreads commercial information everywhere. It educates as well as enriches; it draws not only markets, but people, into closer and stronger ties. The same is true, in greater or less degree, of steamship and steamboat lines. Already, Mexico has over 7,000 miles of steam railroads, all built within the past thirty years. Her progress has been marvelous, and it will continue at an even more rapid pace as the benefits appear. To-day, one is able to reach the City of Mexico by one of three all-rail routes from New York, and to traverse all portions of the country; to-morrow there will scarcely be a corner of the Republic in which the whistle of the locomotive is unheard. To take full advantage of these facilities to bring about closer trade relations between the two countries is a duty so obvious that it would seem to be necessary only to mention it to the business men of the two Republics. The great valley of the Mississippi, in particular, should find here its golden key of trade. The possibilities of a continent beckon its people to a trade too long ignored or neglected.

If transportation enterprises are supplemented by a wise system of reciprocity, there will be no bounds to the development of mutually beneficial trade under the stimulus of closer intercourse and a better acquaintance. The tariffs of the two countries levy duties on the products of each, which afford the basis for advantageous concessions. The United States could well afford, in my judgment, to remit or modify taxes on Mexican hides, tobacco, ores, and fruits in exchange for the lowering of Mexican imposts

upon manufactured articles which Mexico does not produce, and there can be but little doubt that governments so friendly, and so keenly desirous of increased trade, the one with the other, will quickly agree upon some plan that will be heartily applauded by the masses of both countries. The able and progressive President of Mexico, Gen. PORFIRIO DIAZ, has frequently exhibited the friendliest spirit toward the United States, and is understood to be strongly inclined to some effective form of reciprocity. The administration of President MCKINLEY can be assumed to be equally interested in the removal of obstacles to trade development, for it is announced that the President will shortly issue a proclamation granting the same exemptions from discriminating duties to goods brought into the United States in Mexican vessels as those granted by Mexico to goods taken into Mexican ports in vessels of the United States. As Mexico has already repealed her discriminating duties upon goods imported in sailing vessels, and imposes no such duties upon goods arriving in steamers, President MCKINLEY's proposed action will undoubtedly promptly remove what now seems to be a threatening impediment to trade. If the same spirit should extend to an entire readjustment of the tariff relations of the two countries to each other, as it certainly does, there can hardly be any serious difficulty in reaching a permanent agreement for greater exchange upon terms alike just, honorable, liberal and highly satisfactory to all.

Substantially the same considerations apply to the Central American States. Not only is their trade with the United States constantly growing with the development of transportation, but instances are multiplying of late of a higher appreciation of the great advantages of a closer relation to the northern Republic. Announcement has just been made of a concession by Honduras to a syndicate of United States capitalists for the building of an interoceanic railroad across that country and the establishment of a line of steamships to ply along the Atlantic coast of Central America. President ZELAYA, of Nicaragua, is reported by the United States Consul at Managua, Mr. PAUL WIESIKE, as standing ready to welcome United States capital in the building of a railroad from the interior of Nicaragua to the Atlantic coast, and to grant it most favorable terms. The friendliness of Costa Rica toward the United States and the progressive spirit of that

Republic are well known. In recent years, the United States has outstripped Great Britain in the trade of Costa Rica, which, as recently as 1894, took a larger percentage of her imports from British manufacturers than from those of any other country. In every part of Central America, indeed, the enterprise, industry, and capital of the United States are forging ahead of all competitors. The time has come in the long-expected trade development when vigorous steps should be taken to remove every obstacle in its path. It is not a matter of speculation, but of fact, that the United States is at the dawn of an immense growth, if it but cares to develop it.

In the West Indies, with the single exception of Cuba, the conditions are even more favorable. The British Colonies send the United States over \$11,000,000 worth of products and take nearly \$10,000,000 worth of its food supplies and manufactured goods. Many of them are practically dependent upon the United States for the necessaries of life. Reciprocity would insure the sale to them of many articles of manufacture which they now buy in Europe. Cheaper transportation would still further swell the volume of trade. During the past two years, United States capital has invested largely in Santo Domingo, and the extension of its operations to the neighboring Republic of Haiti is probably but a question of time. Economic forces alone may be expected to compel a solution of the Cuban troubles, which will again bring that fertile island into close relation with the United States. Exhaustion must ultimately bring one or the other of the parties to the present struggle to terms, even should the United States, as is most unlikely, fail in its endeavors to effect an adjustment in the interest of humanity and the principles which all true Americans have ever had at heart. A step toward reciprocity has already been taken, even under the present conditions. Notwithstanding the frequently exhibited disinclination of the Spanish Government to make any concessions to the United States, the cable dispatches announce that a new customs tariff has been formed for Cuba, which reduces the duties upon nearly all goods imported from the United States.

The proximity of the United States to Mexico, Central America, and the West Indies would naturally suggest this vast and fertile field as the theater for the first great forward movement

of industry and trade. I have endeavored to show that results have already been achieved, with but partial and spasmodic effort, which point to illimitable consequences if the Government and the business interests of the United States cooperate intelligently and utilize natural advantages to their full capacity. The reciprocity provisions of the new tariff law provide President McKINLEY's administration with the means of removing obstacles and giving free current to the course of trade, which will no doubt be wisely employed. The manufacturers and exporters of the United States, so far as the countries here treated of are concerned, have only to improve upon their present efforts. The field is already partly occupied by them; they can easily advance their posts and make this region the base for extending their operations to cover the whole domain of Latin American trade. To succeed, it is necessary only that they should infuse into the undertaking the same liberality, enterprise, and "push" which have built up the great transportation lines, with their ramifying branches reaching into every corner of the Union, and study the wants of their Latin American customers as carefully as they study those of their customers at home.

Joseph P. Smith

THE FINANCIAL SITUATION IN BRAZIL.—I

The United States of Brazil occupy among the Republics of the world, in regard to extension of territory the second place, and in regard to population the third. In fact, before the acquisition of Alaska, which added 531,000 square miles to the 2,970,000 square miles which composed the area of the United States in 1868, the area of Brazil with its 3,209,878 square miles exceeded the area of the United States by 239,878 square miles. The area of Brazil is greater by 229,910 square miles than the European areas of the six great powers of Europe—Russia, Germany, Austria-Hungary, France, Great Britain, and Italy. With their estimated 75,000,000 of population the United States rank first, France with its 38,517,975 comes second, and Brazil with its 16,500,000 third.

Developing a coast on the Atlantic of 4,000 miles and bordering on all the South American Republics except Chile, closing their northern boundary in the limits of the English, Dutch, and French Guianas; served by a fluvial system of 50,000 miles of navigable waters, of which the Amazon and the Plata are the principal outlets; with diversified climates, lowlands and plateaus appropriate to the culture of all the products of the earth; stocked with minerals of all kinds, covered by immense forests of valuable timber; producing already seven-tenths of the coffee of the world, and four-fifths of the rubber, the United States of Brazil in their undeveloped condition await only capital and immigration to repeat in the southern half of our continent the magic progress of the United States of America.

Receiving with the Portuguese court in 1808 the advantages of becoming the center of the Portuguese administration; raised in 1815 to the dignity of a united kingdom with Portugal; independent since 1822, and a federal republic since 1889; with an experience of three quarters of a century of a constitutional government, of which sixty-seven years on the constitutional pattern of England, with a crown, a parliament, and a centralized administration, and the last eight years on the pattern of the United States under the presidential system; devoted by national temperament to the culture of the arts and sciences, and with a literature of their own which dates from colonial times, and numbers among their writers—poets, novelists, historians, philosophers, naturalists, publicists, and among their artists—sculptors, painters, actors, composers, and musicians, the United States of Brazil have a right to consider themselves at the head of the Latin civilization on our continent.

Such a country traversing at this moment a financial situation full of interest calls the attention of all the students of social science, and it is our purpose to present to the readers some data for the knowledge of its present financial condition, its difficulties, and possible remedies.

I.

PUBLIC DEBT.

In his annual report to the President of the Republic at the opening of the session of Congress this year, Mr. BERNARDINO DE

CAMPOS, Minister of the Treasury of Brazil, furnishes the following data about the public debt of the Republic.

At the end of 1896 the foreign consolidated debt of Brazil amounted to £35,261,700, instead of £35,706,700 at the end of 1895. There was an amortization during the last year of £445,000, by means of purchases in the open market, which entailed an expense of £319,538, representing about 71 per cent of the nominal value of the bonds.

The Brazilian Government has all the more reason to continue actively in the amortization of its foreign debt as the titles are depreciated and it realizes in their redemption at their present rate a considerable benefit.

The foreign debt is detailed as follows:

Loan of 1883, at 4½ per cent.....	£3,528,400
Loan of 1888, at 4½ per cent.....	5,535,300
Loan of 1889, at 4 per cent.....	18,756,000
Loan of 1895, at 5 per cent.....	7,442,000
Total.....	35,261,700

It is necessary to add to this sum the loan at 5 per cent of the West of Minas Railroad, for which the Government is responsible, and amounts to the nominal figure of £3,536,300. With this addition, the foreign debt reaches a total of £38,798,000, or at the rate of exchange of 27 pence per milreis, 344.872 contos in gold.

The internal consolidated debt is subdivided in debt in gold and debt in paper money.

The internal debt in gold is detailed as follows:

	Contos.
6 per cent loan of 1868.....	11,782
4½ per cent loan of 1879.....	24,679
4 per cent loan of 1889.....	18,350
Bonds at 4 per cent (perpetual income) payable in gold.....	124,655
Total.....	179,466

The internal debt in paper money is detailed as follows:

	Contos.
Bonds at 4 per cent (perpetual income).....	119
Bonds at 5 per cent (perpetual income).....	364,769
Loan at 5 per cent of 1895.....	104,937
Total.....	469,876

Reducing this debt in paper money to gold at the rate of exchange of 9 pence per milreis, the result is 156,585 contos in gold, or with the internal debt in gold, 336,051 contos in gold.

Adding together the two internal and foreign consolidated debts, we have

	Contos.
Foreign debt (£38,795,000).....	344,572
Internal debt.....	336,051
	<hr/>
Total in gold.....	680,923

Or £76,000,000.

To these consolidated debts is to be added a floating debt, detailed as follows:

	Contos.
Debts previous to 1827 and not inscribed.....	136
Bonds of the treasury.....	5,275
Funds of orphans.....	14,412
Deposits belonging to absents, etc.....	3,676
Deposits of savings banks.....	66,246
Deposits belonging to montepio.....	570
Public deposits.....	6,565
Various deposits.....	177,532
	<hr/>
Total.....	274,415

Or at the rate of exchange of 9 pence per milreis 91,500 contos in gold, equivalent to £10,000,000.

Added to the foreign and internal consolidated debts, the floating debt raises the total of the public debt of Brazil to 772,423 contos in gold, or £86,000,000.

So far we have given the data for the public debt properly called; but it is necessary yet to consider the fiduciary circulation for the whole of which the Republic is responsible.

At the end of 1896 the paper money of the Government in circulation amounted to 371,641 contos, which added to the bank issue (340,714 contos), the responsibility of which the Government has assumed, represents a total circulation of 712,355 contos, equivalent, at the rate of exchange of 9 pence per milreis, to 237,450 contos in gold, or £26,600,000.

This fiduciary circulation increases the debt to the sum of 1,009,873 contos in gold or £112,660,000 or \$547,527,600.

With a population of 16,500,000 the debt per capita is \$33.18.

To this passive debt of the Republic of Brazil, we have to

oppose an active debt, the elements of which are not all easy to estimate in figures. The report of the Minister of the Treasury enumerates the following:

	Contos.
Railways of the Union, the lease of which is contemplated and the value of which is estimated in the report of 1896 at more than.....	500,000
Debt of the Republic of Uruguay.....	22,279
Debt of the Republic of Paraguay.....	138
Debt of the States of Bahia and Pernambuco for guaranty of interest paid for their railways, £1,871,568, or.....	23,782
Debt of the Bank of the Republic.....	180,000
Deposits of guaranties of the banks of issue.....	100,000
<hr/>	
Total contos in paper money.....	826,199

These few items represent already 826,190 contos in paper money, or 275,399 contos in gold, that is, more than a fourth of the public debt of the country. Other values of the public domain, like lands, public buildings, and the telegraph lines, which all belong to the Government, as well as other Federal property, are not here estimated.

Salvador Allende

ARGENTINE REPUBLIC.

[2d supplement to No. 58.]

I.—DECREE OF APRIL 30, 1896, MODIFYING ART. 26 OF THE CUSTOMS LAW IN FORCE.

[“*Boletín Oficial*” No. 835, of May 5, 1896.]

ART. 1.—At the time of authenticating general manifests of vessels, Argentine consuls shall not exact the designation of the weight and volume of every package, but they must exact that the shippers indicate, in every set of bills of lading, the weight or volume of each package according as the freight is paid, when relating to “*de Hacienda*” packages, and in other cases the weight and volume of the total shipment.

ART. 2.—The customs of the Republic can remit no goods when the bills of lading accompanying the customs declarations are not drawn up conformably to law and to the provisions of the present decree.

* * * * *

II.—DECREES OF MAY 21 AND JULY 1, 1896, CORRECTING ERRORS IN THE EVALUATION TARIFF IN FORCE.

[“*Boletín oficial*” Nos 855 and 882, of May 30 and July 4, 1896.]

In virtue of the present Decrees, the Customs clearance of “*Hand bags*,” enumerated under Nos 1547 to 1551 of the Evaluation tariff in force, shall be effected by taking for a basis one dozen instead of one kilogramme; and the evaluation for “*Paints in tubes, including weight of tubes*,” mentioned in No 2281 of the same tariff, should be 6 pesos 30 centavos gold instead of 30 centavos.

III.—DECREE OF JULY 30, 1896, FIXING A TARE ALLOWANCE FOR IMPORTED COFFEE AND CHICORY.

[“*Boletín oficial*” No 905, of August 1, 1896.]

In virtue of the present Decree, a tare allowance of 20 per cent is granted to coffee and chicory imported loose in cases.

COLOMBIA.

[4th supplement to No. 90, May, 1897.]

I.—MINISTERIAL DECISION DATED FEBRUARY 6, 1897, RECTIFYING AN OMISSION IN THE TEXT OF THE LAW No. 160, OF DECEMBER 28, 1896.

[“*Diario oficial*” No. 10257, of February 9, 1897.]

In consequence of an omission in the text of the law No. 160, of December 28, 1896, published in the “*Diario oficial*” No. 10233, of January 12, 1897, the said law should be completed as follows:

The sole paragraph to Art. 4 shall read as follows:

“PARAGRAPH.—The dispositions of the present law shall not modify the ordinance of the ministry of finance, dated July 6, 1895, relative to the régime applicable under the tariff to the importation of articles destined to the electric enterprise mentioned in the said ordinance, such goods being, moreover, exempt from the surtax established in virtue of the present law.”

II.—CIRCULAR OF THE MINISTRY OF FINANCE No. 27829, OF FEBRUARY 27, 1897, RELATIVE TO THE APPLICATION OF LAW No. 160, OF DECEMBER 28, 1896.

[“*Diario oficial*” No. 10273, of February 27, 1897.]

The increase and decrease of import duties, as provided in Articles 1, 2, 3, and 4 of the law No. 160, of 1896,¹ shall commence to be applied on April 19, 1897,

¹ See 3d supplement to No. 90.

conformably to articles 205 of the Constitution and 61, 62, 64, and 65 of law No. 149, of 1888.

The increase referred to shall be computed on the duties established by law No. 36, of 1886,¹ without taking into account the modifications thereto, and the amount so obtained shall be added to the duties as now leviable according to the said law No. 36 and subsequent modifications thereto, subject to complying with the stipulations of Article 4 of said law No. 160. To such total must be added the surtax of 25 % established in virtue of Article 1 of law No. 88, of 1886, and Article 1 of law No. 185, of 1896.

DISCOVERY OF COAL DEPOSITS.

Mr. C. F. Z. CARACRISTI reports the discovery of certain coal deposits in the vicinity of Cartagena. In speaking of these deposits, he says:

The coal fields are situated in the Department of Bolivar, Republic of Colombia, near the Sinu River, in what is known as the savannahs, eight to twelve miles distant from the Bay of Cispatá on the seacoast. Approximate distances from adjacent cities are as follows: Cartagena, 48 miles; Barranquilla, 120 miles; Santa Marta, 168 miles; Colon, 240 miles; Port Limon, 410 miles; Jamaica, 480 miles; New York, 1,840 miles.

Mr. CARACRISTI states that the coal fields comprise an area of 215,000 acres, and he estimates that they contain 300,000,000 tons of coal. The entire territory is held, under a Spanish title or grant, by the San Andres Indians, an independent native tribe consisting of not more than 11,000 persons. These Indians are peaceable and industrious, cattle raising being their principal occupation; from 75,000 to 100,000 head being exported annually. Mr. CARACRISTI holds, in behalf of the company which he represents, a lease from the Indians of the coal lands described, for a term of forty-eight years.

Consul SMYTHIE in speaking on this subject says:

The coal itself, a specimen of which has been placed in this office, appears to be of good quality. The thickness of the veins is from 1 foot to 10 feet clear. The layer formation is a sandstone of decomposed slate shales, shale, and slate in layers of from 1 inch to 1 foot in thickness.

Mr. CARACRISTI says the cost of getting out the coal will be as follows, per ton: Mining, 40 cents; handling, 20 cents; transporting to the sea, 60 cents; total, \$1.20.

¹ See tariff No. 90.

Coal is also found on the coast below Cispata Bay. This is of a good quality, anthracite and bituminous. As this latter deposit is at a considerable distance from the principal Colombian ports, it is not considered advisable to work it for the present.

CHILE.

NEW MINISTRY.

The ministry of President ERRÁZURIZ, as now constituted, is as follows:

Minister of the Interior, Señor VALDÉS CUEVAS.

Minister of War and Navy, Señor PALACIOS ZAJALS.

Minister of Finance, Señor ELÍAS FERNANDEZ ALBANO.

Minister of Justice and Public Instruction, Señor DOMINGO AMUNATEGUI RIVERA.

Minister of Industry and Public Works, Señor DOMINGO TORO HERRERA.

Minister of the Exterior, Señor SILVA CRUZ.

It is stated on good authority that the majority of the new ministry have announced themselves as being in favor of the speedy completion of the Chilean section of the Transandine railway. This important measure will at once be brought to the consideration of the Chilean congress.

COSTA RICA.

TRADE AND COMMERCE IN 1896.

The following facts relating to the trade and commerce of Costa Rica for the year 1896 are taken from a recent report to the British Foreign Office:

COFFEE.

The price of coffee, the staple product, the position of which consequently so largely affects the general trade of the country, was well maintained. The crop, though not a large one, was quite up to the average of the last few years, and rather larger than in 1895.

WOODS.

There was a large increase in the shipments of wood (cedar and fustic), a special impetus having been given to this branch of trade by the high price of cedar in the foreign markets.

BANANAS.

There have been no fresh developments in the banana trade, the number of bunches exported being almost the same as in 1895. The attempt of the Matina Banana Company to export their own fruit was a failure, every shipment, with one or two exceptions, leaving a heavy loss, so that in August last they abandoned the experiment. The Tropical Trading and Transport Company, Limited, buys and exports all the fruit, having taken over the business, together with several banana plantations and large tracts of land, from Mr. MINOR C. KEITH. The company receives the fruit at the side of the railway track, and during the past year has paid the growers 25 cents American gold per bunch for firsts and 12½ cents for seconds.

IMPORT TRADE.

As regards the import trade, I gather from conversations with members of the leading firms, that although not quite so good as 1895, the year has on the whole been a very satisfactory one. All, however, agree that for the first half of the year business was far better than the second.

During the last six months sales were more difficult, competition keener, prices lower, and the margin of profit consequently smaller.

CUSTOMS.

In March last some special rules were published regulating the admission of commercial travelers' samples. On their arrival a minute examination is made by the customs officers of the samples, and an exact note of the contents taken. The owner, on depositing the value of the duties, is then allowed to take away his samples. If the samples are returned to the custom-house for reshipment within sixty days, and are found to be exactly in accord with the note taken both as to quantity and quality, the amount of duties deposited is returned. If not returned within sixty days, or if there is any article missing or changed as to quality, the deposit of duties is forfeited.

A modification has been made this year, too, in the regulations relating to the time which merchandise may be left in bond, the limit having been reduced from one year to four months, goods not withdrawn from the customs warehouse within that time being sold at public auction. Notice of sale, giving the marks and numbers of the packages, and a description of the contents, must, however, be published in the Official Gazette fifteen days before the date fixed for the auction.

The effects of the decree of June 1, 1895, exempting from duties all fixed and rolling material for the construction of tramways and light railways on the estates on the Atlantic slopes, have been prolonged to October 21, 1898.

SHIPPING AND NAVIGATION.

I have very little to report under this head.

There has been an increase in the tonnage of vessels calling at Limon of nearly 38,000 tons. The weekly service of the Banana Steamship Company has been given up, the service of steamers being brought to an end when the banana company gave up exporting their fruit.

On the other hand, the steamers of the Italian company "La Veloce," of Genoa, bringing cargo from Italian and Spanish ports, call once a month at Limon, with an extra steamer every other month.

With these two exceptions the service of steamers remains the same as given in my last report.

The steamer tonnage which touched at Puntarenas shows no increase, but the tonnage of the sailing vessels was nearly double that of 1895. This is accounted for by the brisk condition of the timber trade, the greater number of the sailing vessels having arrived in ballast to load wood.

There has been no change in the service of steamers to this port, the only line whose steamers call regularly being the Pacific Mail.

WAGES.

The rates of wages ruling here now are as follows :

Carpenters and masons, from \$2.50 to \$5 per day, according to their efficiency (from 4s. 6d. to 9s. per day).

Ordinary navvies and farm laborers, \$1.50 (2s. 6d.).

PACIFIC RAILWAY.

The preliminary survey authorized by Congress, as mentioned in my last report, has been carried out by a commission under the direction of Mr. ALBERT GONZALEZ, chief of the road department of public works.

This survey, which occupied six months, was concluded in October, and the report of the commission, together with their estimate of the cost of the construction of the line, was submitted to Congress in November by the minister of public works.

A plan showing the route recommended by the commission accompanied the report.

The minister in his note to Congress, submitting for their consideration the report and suggestions of the commission, strongly advises the adoption of the route proposed therein.

He states that the executive, in view of the important interests in Puntarenas, had instructed the commission to direct their surveys with the object, if possible, of terminating the line at that port, but after a careful study of the question, they were convinced that from all points of view, Tivives, a point halfway between Pital, the port recommended by the special commission (referred to in my last report), and Puntarenas, possessed the greatest advantages.

Summing up the arguments in favor of this place, he concludes : "It therefore appears that by making Tivives the terminus of the line on the Pacific, the construction will cost less by \$1,000,000 than if taken to Puntarenas, \$2,000,000 less than if taken to Caldera, and \$500,000 less than if taken to Pital. This in respect of the cost of the work, but as regards other conditions, such as the length of the line, easy gradients, facilities for construction and maintenance of the permanent way, no other route can compare with that to Tivives."

Tivives is not a natural harbor, but according to the report it could be made into a good port by the expenditure of \$1,500,000, equal to about £133,000.

The estimate of the cost of the construction of the line is \$5,022,579, equal to about £453,400.

Congress approved the report and suggestions of the commission, and decreed that the construction of the line should be proceeded with, and the route proposed by the commission, terminating at the port of Tivives, in the Gulf of Nicoya, adopted.

The decree further empowers the executive to make any contracts they may consider necessary for the construction of the said railway, and for any works for the improvement of the port, the terminus of the line. All such contracts, however, are subject to the approval of Congress.

INCOME AND EXPENDITURE.

The finance minister's statement for the year ending March 31, 1896, shows:

	Amount.	
	Currency.	Sterling.
Total receipts for the year.....	\$6, 528, 975	£567, 737
Total expenditure for the year.....	6, 187, 927	538, 080
Surplus.....	341, 048	29, 657

The budget estimates for 1896-97 are:

	Amount.	
	Currency.	Sterling.
Income.....	\$6, 491, 177	£564, 450
Expenditure.....	6, 186, 060	537, 918

The decree approving these budget estimates provides that the surplus shall be applied preferably to establishing the new national money, to the construction of the Pacific Railway, and other works of acknowledged public utility.

The currency amounts I have this year converted into sterling at the exchange of \$11.50 to the £1.

Comparative table of the principal exports for the years 1895 and 1896.

Article.	1895.			1896.		
	Quantity.	Value.		Quantity.	Value.	
		Currency.	Sterling.		Currency.	Sterling.
Coffeebags..	189,228	\$10,415,507	£853,730	197,531	\$10,178,040	£885,047
Bananas . bunches..	1,577,084	1,513,878	124,088	1,418,199	1,333,107	115,922
Mahogany . logs..	504	9,809	805	367	3,531	307
Cedardo...	21,333	163,065	13,366	53,163	487,358	42,379
Fustickilos..	9,703,014	116,310	9,529	14,365,980	143,659	12,492
Rosewood .do.....				643,942	7,897	687

Table of coffee exported during the year 1896.

Country.	Bags.	Weight.	Value.	
			Currency.	Sterling.
		<i>Kilograms.</i>		
Great Britain	110,477	6,481,538	\$5,636,120	£490,098
United States.....	44,448	2,674,282	2,325,480	202,216
Germany.....	33,886	2,027,730	1,763,240	153,325
France.....	4,306	254,606	221,400	19,252
Other countries.....	4,414	266,584	231,800	20,156
Total	197,531	11,704,740	10,178,040	885,047

ECUADOR.

The information given below relative to Quito, its trade, commercial resources, means of communication, etc., is taken from a recent official report:

Owing to its peculiar situation, Quito is almost wholly deprived of any share in the direct import trade of Ecuador. With the exception of two French firms, all merchants here are entirely at the mercy of quasi-independent factors at Guayaquil, through whom they may order supplies at an excessive cost.

SOURCES OF IMPORTS.

Quito imports from Great Britain, cotton goods and hardware; from Germany, woolens, drugs, chemicals (principally aniline dyes), cased lager beer, and jewelry; from France, silks, wearing apparel, hats, and gloves; from Spain, wines, common fowling pieces, and cheap underwear; from the United States, kerosene, patent medicines, hardware, watches, and clocks.

EXPORTS.

There are no exports worth mentioning from Quito, but upon completion of the projected railroad and with cheap freights the possibilities in this direction can not be overestimated. Until recently a large quantity of lard was sent to Guayaquil for consumption coastwise, but of late, owing to the production of a cheaper article at that port and the competition of the cotton-seed product imported there from the United States, the trade has been entirely ruined.

OCTROI DUES.

As bearing upon the subject of "Expensive charges of middlemen and freight," and in connection with such imports as wine, spirits, and beer I can not do better than quote the octroi dues now leviable at Quito, which are:

Wine:	Cents.
Per case of 1 dozen	40
Per case of 2 dozen	80
Peruvian grape spirits:	
Per barrel.....	80
Beer:	
Per case of 1 dozen	40
Per case of 2 dozen	80

AGRICULTURE.

Ecuador is essentially an agricultural country. A great quantity of wheat, barley, maize, pease, lentils, beans, and potatoes is grown in the immediate vicinity of Quito. Formerly much was ungarnered or thrown away, but of late years, owing to an increase of population or a decrease in the area laid under cultivation—I have been unable to ascertain which—such is no longer the case.

HOPS.

Up to the present the lager beer, of excellent quality, manufactured in Ecuador has been brewed from malt and hops imported from San Francisco. The present minister of agriculture, recognizing the great disadvantages under which brewers labor, owing to their having to import the prime material from abroad, has ordered 200 plants of *H. lupulus* from Germany, in the hope of acclimatizing this plant. Should the experiment succeed it is likely that beer will supplant cane rum and maize chicha as a national beverage, since malt may be prepared at a minimum cost. It is proposed to plant the hops at Ambato (8,000 to 9,000 feet altitude), which botanists have declared to be the most likely spot to yield the desired result.

FLOUR MILLS.

There are several flour mills moved by the Machangara, which runs through Quito, and the flour is supplied to the consumer at 5 sucres per Spanish quintal, or approximately 12s. per hundredweight. There is a mill of French construction at Ambato, which turns out a grade of flour unexcelled even by the California product, and this flour retails at 16s. 8d. per hundredweight.

CATTLE RANCHES.

Great attention—such as is compatible with the abnormal conditions of an Ecuadorian farm—is paid to cattle rearing, but there is a sad deficiency in scientific methods of treating either animals or crops. With regard to the cattle ranchers here, their panacea consists of profuse bleeding, no matter what disease—glanders, farcy, or what not—may present itself; consequently, many valuable cattle are ruined through their ignorance. Besides this factor in the reduction of herds, I may mention that a large number are destroyed annually by the puma, the so-called American lion.

As a rule a cattle ranch will contain from 1,000 to 3,000 head, but where attached to the ranch is one of those cold, bleak "paramos" (wildernesses), where it is difficult to retain thorough control over the wandering herds, they will increase to 7,000 or 10,000, many of which may be classed as "wild cattle." The poor brutes are turned out to shift for themselves, year in and year out, and many perish from cold, pumas, or, as stated, the ignorant veterinary practices of the herdsman. Only once a year do they claim his attention, on which occasion the best-conditioned beasts are corralled and delivered over to the slaughterer.

Prices of Live Stock.

	<i>f</i>	Price.
		<i>s. d.</i>
Horses (ordinary hacks), each.....	8	0 0
Mules (good, riding), each.....	25	0 0
Oxen, each.....	2	16 0
Milch cows, each.....	2	10 0
Pigs, each.....	0	5 0
Sheep, each.....	0	1 8

MEANS OF COMMUNICATION.

According to the report, the journey between Guayaquil and Quito may be accomplished in six days by easy stages. From Guayaquil small American-built river steamers convey the traveler to Babahoya. From there the trip is made on mule back. Barring the inconvenience resulting from the rarefied atmosphere of the mountain altitudes, the journey is attended by no serious drawbacks. The monotony and weariness are relieved by the mountain scenery of the Andes, the snow-capped peaks of Chimborazo and other famous mountains being plainly in view.

The whole cost per individual from Guayaquil to Quito ranges from \$35 to \$37.50, including one pack mule and provender. The best period for making the travel is from July to September.

MEXICO.

RAILROAD FROM CHIHUAHUA TO THE PACIFIC COAST.

The Mexican Government has officially promulgated a concession for a railroad from Chihuahua, Mexico, to the Pacific Coast. Messrs. ALFRED A. SPENDLOVE and E. C. CREEL are empowered to construct a railway to start from the city of Chihuahua, or from a point on the Mexican Central Railroad south of Chihuahua, and to extend in a westerly direction to a point on the Pacific Coast in the State of Sonora.

Within one year from April 13, 1897, the concessionaires must submit to the Department of Communications the plans for the first section of 200 kilometers. The subsequent plans shall be presented in sections of at least 25 kilometers, and in such manner that the construction may not be retarded for lack of plans.

Construction shall begin as soon as the Department of Communications has approved the plans, and within two years 200 kilometers must have been completed.

Subsequent construction shall proceed at the rate of 100 kilometers annually, and the entire road, with its telegraph line, must be completed within seven years from April 13, 1897. Construction work may begin at either end of the line. A telegraph line shall be built for the exclusive service of the road. The company, with the consent of the Department of Communications, may build a terminal of the road on the Pacific—piers, wharves, and warehouses for the handling of merchandise,—and may charge for their use by the public a moderate schedule of rates, to be submitted for approval to the Department of Communications.

The plans for the wharves and other structures shall also be submitted for the approval of the same department.

To aid the construction of the line, the Government agrees to pay to the company a subvention subject to certain conditions.

The subsidized length of the line is 600 kilometers.

LAW REGARDING ARCHÆOLOGICAL MONUMENTS, ETC.

The Mexican Government has issued an Executive decree looking to the protection and preservation of the archaeological monuments of the country, and prohibiting the exportation of Mexican antiquities, idols, or manuscripts, without legal authority.

In the decree archaeological monuments are defined to be ruins of cities, Casas Grandes, troglodyte habitations, fortifications, palaces, temples, pyramids, sculptured rocks or those with inscriptions, and, in general, all edifices, which under any circumstances, may be of interest in the study of the civilization and history of the ancient inhabitants of Mexico.

The decree provides for the making of a complete chart of the archaeological features of the country. The destruction or injury of such monuments is constituted an offense against the law, and is punishable by imprisonment and fine.

Article 6 of the decree is as follows:

Mexican antiquities, manuscripts, idols, amulets, and other objects or chattels which may be found of interest for the study of the civilization and history of the aborigines, and ancient settlers of America and especially of Mexico, can not be exported without legal authority.

NICARAGUA.

LIST OF MINES, THEIR VALUE AND LOCATION.

In a communication addressed to the Department of State, dated May 10, PAUL WIESIKE, United States consul at Managua, incloses the following list of mines in Nicaragua.

By a recent Executive decree all material necessary for mining purposes are admitted free of duty.

Mines in Nicaragua.

Mines and owners.	Value of mines.	Total value of property.	Location and post-office address.
San Francisco Mining Syndicate.	\$750,965	San Luis, Department León.
Felber, Frederico.....	900	San José de Anilá.
Calderón, Erasmo.....	30,000	Somato, Nueva Segovia.
Compañía Minería San Juan....	2,500	88,500	Jiraro, Nueva Segovia.
Compañía Minería Del Golfo....	9,500	29,500	Do.
Ganero, Rodolfo.....	3,500	5,730	Do.
Raudales, Ramón.....	15,000	24,300	Do.
Avendaño, Dolores.....	5,000	6,100	Granada.
Etienne & Wells.....	20,000	41,700	Do.
Edo, Feullebais & Cia.....	2,000	9,800	Do.
Gonzales, Augustin.....	3,000	7,418	Do.
Guerrero, Benicio.....	5,000	23,975	Do.
Chambers, J. C., depository of J. Rogers.	50,000	55,710	Libertad.
Johns, Frank.....	6,000	Chontales.
Jiménez, Rosario.....	1,500	3,325	Do.
Jarguesson, H.....	8,000	Do.
Kauffmann, Frederico.....	3,500	Do.
Testamentaria de Miguel Lotz....	18,000	31,140	Do.
Meynard, Emilio.....	25,000	Do.
Carbharotti, Pietro.....	10,000	44,412	Do.
Vyver, F.....	9,600	Do.
Whitford, Manuel.....	1,000	5,527	Do.

In a recent dispatch from San Juan del Norte, Consul THOMAS O'HARA advises the Department of State that the steamers of the Royal Mail Steam Packet Company, which have hitherto made regular stops at that port, have discontinued the service. By an arrangement the Atlas Steamship Company's steamers will in future make regular semimonthly calls at San Juan del Norte.

The consul reports the total value of the shipments from that port to Europe for the fiscal year ended June 30, 1896, to have been \$516,267.93, in United States currency.

On June 5, 1897, a contract was signed between an authorized representative of the Nicaraguan Government and the Atlas Steamship Company, whereby the exclusive right, for thirty years, is given to the above-named company for the navigation of the

Silico Lagoon. The company also has the exclusive right for the same period to construct and operate tramways and railways along the bank of the San Juan River. The Government binds itself for the same length of time not to grant subsidies to any other steamship line navigating Lake Nicaragua. The Atlas Steamship Company is an English corporation.

The contract is, in most respects, similar to the one which Mr. PELLAS has had with the Government since 1894, and it is indeed the successor, by virtue of purchase of the vessels and other property from Mr. PELLAS.

In his dispatch Consul O'HARA states that the Atlas Company will probably build two or three new boats for the San Juan River and one for the lake, and he suggests that American builders might do well to make an effort to obtain the contracts.

The representatives of the company in the United States are Messrs. PIM, FORWOOD & KELLOCK, 24 State street, New York.

PERU.

The following information regarding the commercial and industrial conditions existing in Peru is taken from a general report upon that country for 1896, made to the British Foreign Office by Consul ALFRED ST. JOHN:

Imports.

From—	Value.			
	1891.	1892.	1893.	1894.
	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>
Great Britain.....	6,289,386	5,893,204	4,359,972	4,115,213
Germany.....	2,865,760	2,642,484	1,957,938	1,800,105
Chile.....	2,497,000	2,383,000	1,479,450	1,479,820
France.....	1,576,587	1,389,398	1,033,356	1,028,803
United States.....	1,323,876	1,124,995	837,562	802,106
Italy.....	445,624	413,232	293,691	298,352
Brazil.....	440,880	443,152	483,820	485,139
Belgium.....	468,971	687,988	489,485	411,522
China.....	539,273	447,677	326,322	308,649
Ecuador.....	92,799	86,476	54,389	57,612
Spain.....	109,612	89,508	54,387	61,728
Australia.....	49,801	143,392	108,774	92,592
India.....	48,782	248,452	217,548	102,880
Uruguay.....	217	1,711	94,900
Argentina.....	2,171	895	6,526	3,096
Other countries.....	250,600	326,581	50,049	601,119
Total.....	17,001,339	16,322,055	11,735,269	11,743,636

Exports.

To—	Value			
	1891	1892	1893	1894
	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>
Great Britain.....	5,811,973	10,601,366	9,425,900	6,660,000
Chile.....	5,297,090	2,551,000	3,492,549	3,537,930
Germany.....	1,111,454	1,232,762	1,028,280	768,000
Colombia.....	706,349	1,539,579	1,371,049	840,000
France.....	534,235	580,449	531,278	372,600
Ecuador.....	813,979	502,274	514,140	360,000
Central America.....	686,400	257,250	250,070	120,000
United States.....	278,016	1,020,284	908,314	1,014,000
Brazil.....	269,415	303,716	335,636	369,099
Italy.....	3,663	55,620	47,986	33,606
Belgium.....	26,474	272	171
Uruguay.....	340	28,646
Argentina.....	1,315
Other countries.....	1,206,454	1,286,879	1,269,281	683,499
Total.....	16,657,148	19,969,127	19,084,645	14,758,635

Boring, carpenters, and builders' tools are now imported from the United States in much larger quantities than was the case formerly. Merchants in Peru prefer applying to the United States for these articles, on account of neatness of make, cheapness, and mode of packing. Hand plows are also imported from the United States, as it appears that the British manufacturer is either unable or unwilling to make the kind of plow which is in demand in this country. Steel sheets of inferior quality, but which answer the purpose for which they are required, are now imported from the United States at a lower price than is paid for iron sheets from England. Door locks are an important article, but English locks sent to this country are said to be old-fashioned and dearer than American, German, and French locks of the same pattern. The American lock appears to be well finished, at all events it is well varnished, while the English article has certainly a most wretched appearance.

It has already been mentioned that the mode of packing is a matter to which importance is attached. There can be no doubt whatever that tools and hardware imported into Peru from the United States and Germany are better packed than English goods. It would seem an easy matter to bestow more care upon such trifling details, if it be true that the success or loss of a particular trade may often turn on an immaterial circumstance.

English beers are seldom imported now, as they are too strong and cost much more than the light German and Norwegian beers which are so greatly in demand in Peru. Thirty years ago large consignments of Bass's, Alsop's, and Tennant's ales were imported and no German beers were imported. Now it is the contrary. No English ales are imported in any quantity. Dublin and London stout comes in, but the orders are insignificant. It is certainly remarkable that British brewers can not produce the kind of beer which is wanted in South America by those who do not object to pay a high price for foreign beer.

It may, perhaps, be useful to point out that all machinery imported for agricultural or mining purposes, or for factories, foundries, and such like industries, is free of duty. It would be more correct to say that "machines" are free, rather than "machinery," for the wording of the tariff is "maquinas," not "maquinaria;" and to be exempt from duty they must be imported entire (though not necessarily pieced together), as separate parts of machines when imported alone are liable to import duty.

SUGAR.

Sugar is the chief product of Peru, but the production has ceased to have the great importance it had formerly. The most prosperous period was from 1873 to 1878, when the annual production was about 100,000 tons, worth over £2,000,000. Sugar cane is cultivated on the coast of Peru from latitude 3° to 18°. In almost all the valleys comprised within that zone cane fields are met with. According to a good authority, the total yield in 1894 of the sugar-producing departments was as follows:

Department of—	Quantity.	Department of—	Quantity.
	<i>Tons.</i>		<i>Tons.</i>
Piura	300	Ica.....	2,700
Lambayeque	10,000	Arequipa.....	1,400
Libertad	22,750	Tacna.....	250
Ancachs	4,200		
Lima.....	31,000	Total.....	72,600

The actual superficies under cultivation is computed at about 90,000 acres, but if the grazing grounds and other lands belonging to the estates be taken into consideration it is estimated that the total area devoted to the sugar industry is twice as large.

There are 62 sugar mills and 21 employed in the manufacture of concrete and chancaca. Several foreign sugar estates companies have been formed. These are not regarded with favor, on the ground that they absorb an industry which hitherto was almost exclusively in the hands of the Peruvians, but, as a matter of fact, many an estate has been saved from utter ruin by being taken in hand by these companies. The most important are those denominated Cartavio, in the valley of Chicama near Trujillo; the Peruvian Sugar Estates Company near Chimbote, both of which are registered in London; Casa Grande, a German company, and Roma, an Italian undertaking, which are also situated in the valley of Chicama. The whole amount of capital invested in the sugar industry, including lands, machinery, and working capital, is estimated at about £3,500,000. The number of laborers and others engaged in this industry is said to be 24,000. In the central region of Peru sugar cane is grown in some of the deep and hot ravines, but the production is limited to the requirements of the local market, which are necessarily small. In the interior prices vary greatly. On the coast a quintal of sugar is worth only 10s., but in Huanuco it is sold for £1, in Ayacucho for £2, and in Cuzco for as much as £2, 10s. The area under cultivation is small. The laborers are predial Indians, who are paid in kind; that is to say, in coca and spirits. Free laborers receive about 40 cents a day.

The total annual yield of the region is estimated at about 1,730 tons, much of which is used for the distillation of raw spirits.

In the tropical or eastern region small patches of sugar cane are found in many parts of those boundless territories, but owing to the sparse population living there and the impossibility of disposing of the product, the yield is insignificant. It is estimated at about 360 tons. Therefore the total production of Peru may be stated as follows:

	Quantity.
	<i>Tons.</i>
Coast region.....	72, 000
Central region.....	1, 730
Tropical region.....	360
Total.....	74, 690

From a report received from Mr. DALMAU, acting British vice-consul at Salaverry, it appears that the production in 1895 of the famous valleys of Chicama and Santa Catalina was as follows:

Articles.	Quantity.
	<i>Tons.</i>
Sugar	27,934
Concrete	1,532

Mr. DALMAU estimated the production for 1896 at—

Articles.	Quantity.
	<i>Tons.</i>
Sugar	30,000
Concrete.....	2,000

Three conditions are required to improve the sugar industry of Peru—better machinery, and therefore a larger capital, more scientific methods, and a larger supply of labor. Both the Chinese and negro laborers are gradually becoming extinct and are difficult to replace, inasmuch as the inhabitants in the interior are unwilling to work on the coast, where they frequently become consumptive. The labor question is, indeed, the most important problem of all to be solved.

MINING.

There are 3,475 mining claims on the official list, including metals of all kinds (principally silver) and petroleum, though nothing like this total number is being worked. Each claim pays a half-yearly tax of 15 soles. The proceeds of this tax is paid over to the Lima School of Mines. With the exception of gold and silver in bars, metals and also coin are exempt from export duty. The total value of minerals exported from Peru is about 7,000,000 soles per annum, which is about double what it was five years ago. Much of this increase is due to the introduction of the system called "lixiviation."

A national mining society (Sociedad Nacional de Minería) has lately been founded in Lima to represent and promote its

mining interests. Having a semi-official standing, such as a chamber of commerce possesses, it will prove to be a useful medium for the discussion of grievances and all matters of mining interest with the Government.

GOLD.

The auriferous deposits of Peru are in all probability of great importance, but the gold industry has been neglected hitherto. Some of the districts where the richest gold-bearing quartz veins or alluvia are found are very difficult of access at present. In the Amazonian region gold is found in many and well-known places, but the climate, want of labor, and unfriendliness of the Indian tribes are some of the chief obstacles which one encounters.

In Sir CHARLES E. MANSFIELD'S report, published in the year 1890, in the Miscellaneous Series (No. 167), the chief auriferous deposits of Peru are indicated. This interesting paper, which was compiled from the most reliable sources, contains nearly all the information available upon this important subject.

The information given hereunder is the substance of a statement drawn up purposely for insertion in this report by Mr. E. J. PREW, an English engineer who has just returned from Carabaya. His description, no doubt, contains the most recent and most reliable information upon the subject:

It may be useful to preface my remarks upon the subject by indicating how to reach the gold districts.

The following statement of distances may be relied upon as being fairly accurate:

Places.	Time (day).	Distance.
By railway:		<i>Miles.</i>
Mollendo-Arequipa	1	107½
Arequipa-Juliacá	1	189
Juliacá-Santa Rosa	1	82
On mule back:		
Santa Rosa-Nuñoa	1	18
Nuñoa-Palca	1	10
Palca-Macusani	1	27
Macusani-Coaza	1	42
Coaza-Saco	1	15
On foot:		
Saco-Sachapata	½	12
Sachapata-Tambo Pata	1	2
Tambo Pata-Tambo Pampa		
Tambo Pampa-Coquini		
Coquini-River Inambari	½	

From the river Inambari any point in the Carabaya district can be reached. Traffic from this point is also on foot. The actual time needed, when once on the road, is given above, but it is very seldom that one would go through without remaining a few days at some of the principal stopping places; in fact, it is absolutely necessary to do this in order to make arrangements for Indian carriers and guides who have to carry the goods and necessaries from these places, as it is impossible to get anything of this kind farther in. Speaking generally, the roads are not bad until Saco, although in places they are far from good. The altitude varies from 4,336 meters (14,092 feet) in Macusani to 3,783 meters (12,294 feet) in Coaza, and about the same in Saco.

The climate is exceedingly good, the rainfall is heavy, but fevers are unknown, although it really is a tropical climate. The temperature varies from about 70° F. in the evenings to 90° F. in the shade in the daytime and 130° F. in the sun. This is an average, but, of course, there are exceptional times when it is colder and warmer.

Nearly every known class of wood grows, such as ironwood, walnut, mahogany, and several kinds of soft woods, but on account of having no sawing machinery it is of little value as planks, though in case of necessity these are sawed out by hand, but it serves admirably as props for the mines and posts and frameworks for the houses. Most of the latter are only huts, with no floor except earth, and are usually "lean-to"s, with framework of posts or palms. It is seldom that the fronts or sides are covered, but good roofs of palm leaves are used to keep out the rain. It is surprising, however, how comfortable these huts can be made. Other houses are built up off the ground on posts, but these are usually for people of means or owners of mines.

Animal life may be said to be scarce, though more can be heard than seen of it in the thick forest. The most plentiful of birds is the parrot, which is seen of every shade and color; and of animals, the monkey. Over the mountain roads to Inambari there are vicuña, alpaca, deer, biscachos, partridges, ducks, etc.

The natives, known as "Chunchos," are seldom seen. They are perfectly uncivilized, and in many instances parties have been surprised and killed by them; their weapons are bows and arrows made of ironwood. It is presumed that as civilization enters these parts the "Chunchos," or Indians, will retire further into the interior.

PETROLEUM.

The petroleum industry in the north of Peru originated some thirty years ago, oil having been discovered by drilling for water on the Mancora estate, near Payta. During that period six different undertakings have been started, but so far without giving satisfactory results. Two kerosene factories exist on this coast. The kerosene produced gives a dull light, smokes, and can not bear comparison with American kerosene, which fetches from 8 to 9 soles the case, while the former has to be sold at from 2 soles

(50 cents) to 3 soles the case of 10 gallons, and only serves for street lighting. From £4,000,000 to £5,000,000 have been spent on the several undertakings without producing in any single case a fair return. Hundreds of wells have been sunk, some resulting in flowing, others in pumping wells, oil being found at a depth varying from 250 to 600 feet, but all have run dry after a very short flow. Experts from the United States have carefully examined the land north and south of Payta and have given it as their opinion that, in spite of abundant surface indications all over the district, no oil of any importance is likely to be found.

INDIA RUBBER.

India rubber is the principal product exported from the Amazonian region of Peru. According to statistics published here by a financial paper, the quantity exported in 1894 was 1,294 tons, valued at £179,437, but according to Mr. RHIND's report on the production, commerce, and finances of the States of Amazonas and Pará for 1895, the quantity of the rubber exported from Peru through Pará during that year was only 783 tons, valued at about £145,000. No doubt Mr. RHIND's statement is the correct one. Of late a considerable decrease in the export of this product appears to have taken place, as in 1890 as much as 1,163 tons were exported via Pará.

COTTON.

Mr. Vice-Consul BLACKER reports as follows:

The cultivation of cotton in the department of Piura is entirely dependent on the floodings of the rivers Chira and Piura, which act on a very small scale as the River Nile in Egypt before its waters were controlled by artificial means.

Floods of any importance only take place at intervals of from six to seven years, when every available acre of ground is planted by its owner with cotton, and when the plants have once taken root their tap root will follow the moisture produced by the flood as it gradually retires from the surface to a depth of 12 to 15 feet until it strikes the moisture produced by filterings from the river's natural level. The plants produce two crops per year, in June and December, and continue yielding two crops until the next flood may take place, when they are cut down and new ones planted in their place. The Piura cotton is of a long staple and qualified as rough in comparison with the American short-staple soft cotton, and is used both in England and the United States for mixing with woolen fabrics, and generally fetches about double the price of American cotton.

The cultivation of cotton by artificial irrigation has been tried and failed, owing in a great measure to the insecurity of the river banks, which are subject to be cut away and the river to change its course to a considerable extent in twenty-four hours. Several schemes have proved unsuccessful owing to these circumstances. The bed of the river is sandy, the top soil in general not deep, hence it easily gets saturated by the floods and is carried off at a short notice by the river and a useless bank left in its place.

The cotton exported from Peru in 1895 has been estimated at 5,500 tons, valued at £118,000.

COFFEE.

The production of coffee is increasing, and bids fair to become one of Peru's staple articles. The great coffee-producing district is composed of the Chanchamayo, Perené, Paucarbaambo, and Rio Colorado valleys, which are all connected by paths with the village of La Merced, the most eastern inhabited spot in that part of Peru. The fall in the value of this product during 1896 caused naturally some misgivings among the producers; however, this alarm does not appear to rest on a well-founded basis, for the coffee they produce being of an excellent quality a rise may take place at any time. The chief difficulties are means of transport and labor, both of which are undoubtedly serious drawbacks. During the year 1895 the total quantity of coffee exported from Peru was about 1,066 tons. The exports from the Huanuco and Chanchamayo districts in 1896 amounted to 704 tons. The production during 1896 must have been at least equal to that of 1895, but it is not yet known how many tons were exported from Pacasmayo, Pisco, and Salaverry during last year.

WOOL TRADE.

A Peruvian newspaper has published statistics in order to show that the wool trade was declining, and called on the Government to investigate the cause of this alleged falling off in one of the most important branches of national production. Considerable trouble has been taken to procure data from private sources in order to ascertain whether there were any grounds for this statement, but the information which has been procured, and which is absolutely accurate, shows that there is none. For the last fifteen years the exportation of alpaca has averaged about 30,000 bales, weighing from 350 to 400 pounds each, a year. The whole of the shipments

go to Great Britain. It has not been possible to obtain similar information respecting sheep's wool, but it is not believed that any diminution in the exports has taken place during the last few years.

COCAINE.

There are ten cocaine factories in Peru—five in Huanuco, one in the Monzon district, one in the Puzuzo district, two in Lima, and one in Calláo.

Of late the production of this valuable alkaloid is said to have decreased. This decrease is accounted for by the fact that its extraction is cheaper abroad, as is proved by the increase of the exports of coca leaves.

The following table shows the quantity and values of cocaine exported from 1891 to 1895:

Year.	Quantity.	Value.
	<i>Kilos.</i>	
1890	1, 730	£346, 000
1891	3, 215	643, 000
1892	4, 550	910, 000
1893	2, 357	471, 800
1894	4, 716	943, 200
1895	3, 407	600, 940

The quantity and value of coca leaves exported from 1891 to 1894 were the following:

Year.	Quantity.	Value.
	<i>Kilos.</i>	
1891	128, 543	£241, 473
1892	388, 465	574, 396
1893	390, 955	707, 792
1894	372, 360	706, 586

MAIZE.

Maize is extensively grown in Peru, where it is the article of food of the Indian population, which is estimated at nearly 2,000,000. The best kind is raised in the mountain region. In fact, the maize obtained from Urubamba, in the department of Cuzco, is famous, and has been exhibited in Europe. The Arequipa maize is also of excellent quality. In the province of Chancay, where this plant is used for fattening pigs, and in the valley of Arequipa, guano is used for its cultivation.

SALT.

The importation of salt into Peru is now prohibited. A duty of 5 cents per kilogram was imposed in 1896 on native salt used for domestic purposes, and of 1 cent if for manufacturing purposes, in which case it is rendered unfit for culinary uses. The State reserves to itself the privilege of exporting that article. The proceeds of this onerous tax are to be devoted to the fund which is collected for the purpose of paying to Chile the amount stipulated in the treaty of peace between Peru and Chile in the event of the provinces of Tacna and Arica being restored to the former Republic. The levying of this tax has been resisted by the Indian population in some districts of the department of Ayacucho. Serious disturbances have occurred in consequence.

According to an official statement the quantity of salt exported annually is about 6,000 tons, and the annual home consumption is about 35,000 tons.

VINEYARDS.

This branch of cultivation is acquiring considerable importance in Peru. The vine is cultivated in the department of Lima on a small scale, but in the departments of Ica and Moquegua there are large vine-clad areas.

The muscatel grapes are extensively cultivated in the latter department, and from their juice a highly-appreciated liquor, known as "Italia," is made. An inferior liquor, known as "Pisco," is largely drunk. These spirits are usually conveyed in amphora-shaped earthen vessels. "Italia" is exported to the neighboring republics and small consignments have been sent to Europe. At first it is not relished, but those who care for spirits take to it easily after a short trial. It has a delicate aroma which is quite peculiar to it, and it is quite possible that when it becomes better known in Europe a taste for it may be acquired.

Red and white wines are also made in this country, and their consumption is fairly large. They are cheap enough, but the red wines as a rule are decidedly of an inferior quality. They are too acid. The white wines are quite drinkable, but susceptible of great improvement. In fact, all red wines made from grapes grown on the South Pacific Coast are either too acid or too heavy

from excess of alcohol, while some of the white wines can be classified as fairly good ones.

The duty on foreign wines being excessive, the bulk of the wine-drinking population must content themselves with acid wine. Bolivia has perceived the advantage of allowing her inhabitants to drink good wines, and reduced the duty on French wines to a very insignificant figure. The result is that at La Paz good wines at a reasonable cost can be obtained, while in Peru a good bottle of wine is a luxury confined to the wealthy classes. It would be well if this country adopted the same policy as Bolivia in this case. The producers of acid wine would naturally complain of this interference with their industry, but the public at large would appreciate it.

WHEAT.

Forty thousand tons of wheat are imported from Chile yearly. Canadian wheat is said to be superior to that of Chile, but the freight from Chile by sailing vessel, which is as low as 4 soles per ton, as well as the nature of the currency in which the produce is paid for, viz, gold dollars worth only about 17½d., do not allow any room for competition at present. Moreover, a reciprocal commercial arrangement between Chile and Peru concerning the admission of their respective produce free of duty has often been talked of as one of the means whereby the two countries might adjust some of their differences. In spite of the apparently insurmountable difficulties the establishment of a line between Canada and this part of the world and changes in other conditions might at a future time afford an opportunity of competing with Chilean wheat, and, therefore, this matter should not be lost sight of.

OPIUM.

It is singular that, notwithstanding the fact that the numbers of the Chinese residing in Peru are decreasing rapidly, the consumption of opium appears to be increasing. The only explanation is that the contraband trade which is known to be carried on in that commodity has been checked to some extent. The subjoined table shows the number of kilograms imported from 1887 to 1892:

Year.	Quantity.	Year.	Quantity.
	<i>Kilos.</i>		<i>Kilos.</i>
1887.....	15,284	1890.....	31,865
1888.....	24,474	1891.....	24,120
1889.....	19,391	1892.....	30,683

INSURANCE COMPANIES.

The Congress of 1895 passed a law prohibiting insurance companies to carry on their business in Peru unless 30 per cent of the capital employed in this country was deposited in bonds, cash, or shares in a company of good standing. Before the passing of this law all the foreign insurance companies having agencies in Lima petitioned Congress praying that the bill which was then under discussion might not become law, but their petition was unheeded. Whereupon twenty-eight companies, of which twenty were British, withdrew their agencies.

NATIONAL MANUFACTURES AND COOLY LABOR.

There are only a few manufactures in the country which deserve to be mentioned. One of the most important is the factory of the Peruvian Cotton Manufacturing Company, of Vitarte, near Lima. In 1895 the production was 2,750,000 yards. There is a cloth manufactory in Lima which is said to be doing a good business, but the annual output is unknown. There are also textile factories at Ica and Arequipa.

There are several breweries in Peru. There is one in Lima belonging to an English company, which is doing business on a large scale.

There are also biscuit, soap, match, and sundry other factories in the capital.

UNITED STATES.

TRADE WITH LATIN-AMERICA.

MONTHLY STATEMENT OF IMPORTS AND EXPORTS.

Following is the latest monthly statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, WORTHINGTON C. FORD, Chief, showing the trade between United States and the Latin-American countries in leading articles. The statement is for the month of July, 1897, corrected to September 2, 1897. It should be explained that the figures from the various custom-houses showing imports and exports for any

one month are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing; so that the returns for July, for example, are not published until some time early in August. It is hoped, however, that with the special cooperation of the Bureau of Statistics the MONTHLY BULLETIN will be enabled to furnish its readers every month with the figures of leading articles in the Latin-American trade in advance of their official publication by the United States Treasury.

Imports and Exports, July, 1897.

IMPORTS OF MERCHANDISE BY THE UNITED STATES.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Logwood (tons), imported from—				
Central America.....				
Mexico.....	43	\$1,390	557	\$17,657
British West Indies.....	225	4,380	1,144	19,009
Cuba.....				
Other West Indies.....	2,352	47,926	988	16,379
Coal, bituminous (tons)—				
Mexico.....	5,480	12,062	10,710	21,358
Cocoa, etc. (pounds)—				
Central America.....				
British West Indies.....	644,201	64,393	325,061	33,241
Other West Indies.....	56,745	4,132	145,032	13,562
Brazil.....	95,014	9,389	108,270	10,748
Other South America.....	1,182,070	107,558	1,377,124	133,288
Coffee (pounds)—				
Central America.....	1,238,126	190,152	3,444,231	492,607
Mexico.....	941,484	167,105	1,340,615	172,507
West Indies.....	292,697	40,154	295,128	36,226
Brazil.....	27,740,220	3,503,583	32,385,694	2,439,266
Other South America.....	7,152,483	1,066,704	6,589,257	909,319
Cotton, unmanufactured (pounds)—				
South America.....	42,082	4,764	96,483	11,364
Fibers:				
Sisal grass (tons)—				
Mexico.....	3,857	245,358	5,052	322,716
Bananas:				
Central American States.....		145,300		132,040
British West Indies.....		144,979		231,267
Cuba.....		103,413		
South America.....		58,498		76,391
Hawaiian Islands.....		8,419		3,781
Oranges:				
Mexico.....		3,937		683
British West Indies.....		110		223
Cuba.....				
Hides and skins (pounds)—				
Central America.....	112,942	14,013	129,161	17,323
Mexico.....	617,596	68,359	948,279	114,246
West Indies.....	293,962	24,622	736,798	63,320
South America.....	2,255,163	440,386	3,228,475	544,585

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

IMPORTS OF MERCHANDISE BY THE UNITED STATES—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
India rubber, crude (pounds)—				
Central America.....	88, 713	\$33, 068	52, 209	\$21, 892
Mexico.....	12, 951	4, 349	5, 682	2, 760
West Indies.....	2, 431	916		
Brazil.....	825, 230	321, 235	1, 788, 872	841, 276
Other South America.....	101, 697	40, 619	56, 690	22, 768
Lead, pigs, bars, etc. (pounds)—				
Mexico.....	15, 122, 573	144, 896	227, 724	5, 490
Sugar:				
Not above No. 16 Dutch standard (pounds)—				
Central America.....				
Mexico.....	552, 811	7, 355	59, 225	523
West Indies:				
British.....	29, 506, 537	584, 478	16, 939, 427	300, 203
Cuba.....			4, 072, 389	82, 501
Other West Indies.....	71, 201, 076	1, 498, 802	11, 208, 282	205, 803
Brazil.....	2, 727, 252	42, 214		
Other South America.....	35, 638, 340	678, 955	21, 672, 819	447, 944
Tobacco, leaf (pounds):				
Mexico.....	25, 046	7, 421	54, 081	18, 101
Cuba.....	262, 498	108, 626	141, 527	184, 191
Wood, mahogany (M feet):				
Central America.....	516	13, 823	9	740
Mexico.....	965	34, 603	367	17, 678
Cuba.....	14	600		
Other West Indies.....			2	184
South America.....	4	175	10	778
Wools (pounds)—				
South America—				
Class 1.....	233, 212	16, 230	836, 166	91, 860
Class 2.....			80, 564	9, 391
Class 3.....	899, 982	91, 562	764, 817	67, 142

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE FROM THE UNITED STATES.

Agricultural implements:			
Exported to—			
Central American States and British Honduras.....		\$1, 292	\$493
Mexico.....		9, 920	10, 245
Santo Domingo.....		191	170
Cuba.....		402	1, 056
Puerto Rico.....			120
Other West Indies and Bermuda.....		692	321
Argentina.....		24, 764	28, 479
Brazil.....		566	993
Colombia.....		939	493
Other South America.....		7, 044	10, 315
Books, maps, engravings, and other printed matter:			
Central American States and British Honduras.....		3, 380	1, 688

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE, ETC.—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Books, maps, engravings, and other printed matter—Continued.				
Mexico		\$10, 227		\$15, 652
Santo Domingo		67		37
Cuba		7, 136		487
Puerto Rico		68		69
Other West Indies and Bermuda ..		1, 656		1, 682
Argentina		1, 137		316
Brazil		3, 630		21, 380
Colombia		4, 685		600
Other South America		7, 155		2, 171
Breadstuffs:				
Corn (bushels)—				
Central American States and British Honduras				
Mexico	9, 174	4, 262	15, 504	8, 307
Santo Domingo	358, 715	142, 213	83, 496	28, 326
Cuba	18	12	105	40
Puerto Rico	101, 098	39, 269	20, 923	7, 713
Other West Indies and Bermuda ..				
South America	60, 955	26, 013	64, 538	23, 182
Wheat (bushels)—				
Central American States and British Honduras				
Mexico	9, 771	7, 172	5, 350	4, 861
West Indies and Bermuda	45	38	112	106
South America	140	94	379, 892	310, 288
Wheat flour (barrels)—				
Central American States and British Honduras				
Mexico	29, 475	105, 900	16, 070	70, 293
Santo Domingo	1, 604	5, 576	1, 499	5, 884
Cuba	2, 154	8, 178	3, 836	17, 933
Puerto Rico	15, 205	53, 368	8, 390	38, 433
Other West Indies and Bermuda ..	5, 020	17, 756	16, 200	69, 740
Brazil	84, 693	304, 605	69, 578	288, 375
Colombia	78, 778	314, 242	48, 530	219, 849
Other South America	15, 389	60, 430	12, 705	54, 270
Other South America	35, 405	121, 024	28, 986	121, 033
Carriages, cars, other vehicles, and parts of:				
Central American States and British Honduras				
Mexico		16, 861		2, 258
Santo Domingo		100, 060		83, 926
Cuba		798		1, 671
Puerto Rico		335		336
Other West Indies and Bermuda ..		290		41
Argentina		10, 241		6, 221
Brazil		6, 407		2, 050
Colombia		10, 655		5, 393
Other South America		2, 001		1, 007
Other South America		3, 414		8, 816
Cycles, and parts of:				
Central American States and British Honduras				
Mexico		1, 748		880
Santo Domingo		7, 265		8, 276
Santo Domingo		15		275

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE, ETC.—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Cycles, and parts of—Continued.				
Cuba		\$695		\$1, 197
Puerto Rico		238		170
Other West Indies and Bermuda		3, 469		7, 441
Argentina		291		2, 893
Brazil		2, 527		
Colombia		2, 801		1, 536
Other South America		5, 440		2, 533
Coal (tons):				
Central American States and British Honduras				
	221	960	226	967
Mexico	17, 734	57, 508	27, 041	88, 832
Santo Domingo	377	1, 671	16	105
Cuba	18, 917	46, 820	9, 087	21, 338
Puerto Rico	1	6	4	27
Other West Indies and Bermuda	10, 198	24, 947	4, 697	12, 743
Brazil			3, 493	19, 212
Colombia			3, 650	8, 168
Other South America	107	401	498	1, 198
Cotton, and manufactures of cloth—				
Central American States and British Honduras				
	957, 555	49, 415	895, 219	48, 612
Mexico	528, 545	33, 367	546, 384	34, 019
Santo Domingo	219, 953	10, 569	155, 514	7, 459
Cuba	4, 050	680	10, 368	1, 366
Puerto Rico	10, 730	811	1, 700	228
Other West Indies and Bermuda	983, 328	53, 634	1, 025, 288	54, 495
Argentina	362, 148	31, 139	258, 904	10, 754
Brazil	707, 863	54, 054	671, 716	41, 764
Colombia	570, 078	28, 059	346, 654	19, 401
Other South America	1, 873, 006	100, 416	1, 652, 010	77, 381
Other manufactures—				
Wearing apparel:				
Central American States and British Honduras				
		25, 878		20, 911
Mexico		21, 552		20, 867
Santo Domingo		3, 772		657
Cuba		5, 486		660
Puerto Rico		73		142
Other West Indies and Bermuda		7, 477		7, 352
Argentina		4, 152		1, 108
Brazil		9, 200		5, 321
Colombia		2, 977		3, 816
Other South America		4, 865		3, 210
Iron and steel, and manufactures of:				
Builders' hardware and saws and tools—				
Central American States and British Honduras				
		15, 365		6, 445
Mexico		126, 055		84, 484
Santo Domingo		1, 578		959
Cuba		5, 902		7, 672
Puerto Rico		109		843
Other West Indies and Bermuda		5, 745		4, 105
Argentina		15, 820		11, 495

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE, ETC.—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Iron and steel, and manufactures of—Continued.				
Builders' hardware and saws and tools—Continued.				
Brazil.....		\$21,964		\$11,319
Colombia.....		9,977		9,494
Other South America.....		22,999		21,362
Sewing machines, and parts of—				
Central American States and British Honduras.....		5,097		4,605
Mexico.....		10,204		15,891
Santo Domingo.....		240		39
Cuba.....		511		400
Puerto Rico.....		193		544
Other West Indies and Bermuda.....		2,706		2,091
Argentina.....		269		437
Brazil.....		13,316		8,600
Colombia.....		11,577		7,774
Other South America.....		9,564		11,336
Typewriting machines, and parts of:				
Central American States and British Honduras.....		193		50
Mexico.....		4,783		2,566
Santo Domingo.....				
Cuba.....		250		
Puerto Rico.....				
Other West Indies and Bermuda.....				
Argentina.....		801		336
Brazil.....		1,171		131
Colombia.....		189		676
Other South America.....		545		468
Leather, sole (pounds):				
West Indies and Bermuda.....	2,854	599	4,079	741
South America.....	1,106	194	400	83
Leather, other:				
Central American States and British Honduras.....		420		
Mexico.....		2,356		885
Santo Domingo.....		41		
Cuba.....		13		513
Puerto Rico.....		230		12
Other West Indies and Bermuda.....		1,000		496
Argentina.....				
Brazil.....		4,239		4,850
Colombia.....		185		296
Other South America.....		491		728
Naval stores (barrels):				
Central American States and British Honduras.....	1,125	2,891	397	1,061
Mexico.....	327	1,002	471	1,067
Santo Domingo.....	286	811	353	695
Cuba.....	554	1,128	194	353
Puerto Rico.....	6	11	23	44
Other West Indies and Bermuda.....	295	706	500	1,038
Argentina.....	210	409	200	400

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE, ETC.—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Naval stores (barrels)—Continued.				
Brazil	6,454	\$12,851	9,223	\$19,358
Colombia	1,355	2,679	401	831
Other South America	4,969	10,166	2,207	4,626
Turpentine, spirits of (gallons)—				
Central American States and				
British Honduras.....	1,041	334	222	72
Mexico.....	560	168	341	105
Santo Domingo.....	65	19	117	47
Cuba.....	5,053	1,387	4,036	1,193
Puerto Rico.....	390	122	90	28
Other West Indies and Bermuda.....	1,690	542	1,543	480
Argentina.....	35,800	10,395	24,230	7,974
Brazil.....	7,140	1,796	13,300	4,181
Colombia.....	840	314	276	95
Other South America.....	21,265	6,404	15,915	5,111
Oils:				
Mineral, crude, including all natural oils, without regard to gravity (gallons)—				
Mexico.....	797,756	41,806	787,496	30,979
Cuba.....	629,370	37,616	142,000	9,900
Puerto Rico.....	110,711	10,328	150,000	13,635
Total	13,879,825	671,679	9,928,536	424,303
Mineral, refined or manufactured, not including residuum (galls.)—				
Central American States and				
British Honduras.....	161,755	18,128	51,040	6,884
Mexico.....	54,285	10,807	71,113	13,589
Santo Domingo.....	15,003	1,794	162,839	12,709
Cuba.....	3,693	655	5,605	718
Puerto Rico.....	4,102	643	21,870	2,484
Other West Indies and Bermuda.....	350,189	35,953	288,167	24,988
Argentina.....	1,176,380	123,332	220,492	23,012
Brazil.....	1,145,010	106,803	1,808,632	137,585
Colombia.....	114,849	12,238	51,556	5,662
Other South America.....	1,052,762	118,281	472,761	48,619
Vegetable—				
Cotton-seed oil (gallons)—				
Central American States and				
British Honduras.....	2,805	796	114	41
Mexico.....	144,198	27,307	195,604	36,959
Santo Domingo.....	3,787	1,259	5,431	1,557
Cuba.....			1,523	427
Puerto Rico.....			100	30
Other West Indies and Bermuda.....	78,720	22,002	64,472	16,982
Argentina.....	2,676	900	1,239	353
Brazil.....	58,180	16,170	67,995	19,298
Other South America.....	25,147	7,656	14,317	4,915
Paraffin and paraffin wax (pounds):				
Central American States and British Honduras.....	48,840	2,986	23,775	1,236

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE, ETC.—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Paraffin and paraffin wax (pounds)— Continued.				
Mexico	131,126	\$7,591	137,000	\$7,029
West Indies and Bermuda.....			8,033	283
Brazil.....	28,435	1,715	17,313	875
Other South America.....	18,400	786	590	25
Provisions, comprising meat and dairy products:				
Meat products—				
Beef products—				
Canned (pounds)—				
Central American States and British Honduras....	16,866	1,881	25,793	2,969
Mexico.....	13,370	1,463	11,286	1,411
Santo Domingo.....				
Cuba.....	1,824	127	300	23
Puerto Rico.....				
Other West Indies and Ber- muda.....	37,702	2,868	36,604	3,256
Argentina.....			1,800	240
Brazil.....	20,000	1,636	3,360	272
Colombia.....	5,420	404	9,602	817
Other South America.....	23,283	1,805	8,858	837
Salted or pickled, and other cured (pounds)—				
Central American States and British Honduras....	50,346	2,323	56,650	2,718
Mexico.....	200	8		
Santo Domingo.....	6,800	241	2,900	119
Cuba.....	3,400	131	6,600	300
Puerto Rico.....	400	16	4,600	235
Other West Indies and Ber- muda.....	841,306	38,863	529,815	25,219
Brazil.....	4,700	223	1,200	52
Colombia.....	20,050	857	17,250	779
Other South America.....	641,415	28,427	193,500	9,656
Tallow (pounds)—				
Central American States and British Honduras.....	346,461	15,749	173,096	7,292
Mexico.....	129,637	5,096	68,228	2,356
Santo Domingo.....	93,000	3,604	110,603	4,062
Cuba.....	95,938	3,368	21,250	650
Puerto Rico.....				
Other West Indies and Ber- muda.....	69,476	2,713	211,617	8,190
Brazil.....	3,200	154	90,836	4,190
Colombia.....	19,470	1,072	37,786	1,645
Other South America.....	50,411	1,893	10,722	426
Hog products—				
Bacon (pounds)—				
Central American States and British Honduras.....	19,924	1,263	32,993	2,325
Mexico.....	9,016	923	11,241	906
Santo Domingo.....	735	41	1,750	103
Cuba.....	405,160	24,309	1,195,261	79,316

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE, ETC.—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Provisions, comprising meat and dairy products—Continued.				
Meat products—Continued.				
Hog products—Continued.				
Bacon (pounds)—Continued.				
Puerto Rico.....	8, 271	\$495	22, 436	\$1, 239
Other West Indies and Bermuda.....	27, 566	2, 019	37, 523	2, 903
Brazil.....	1, 341, 860	89, 401	1, 695, 195	102, 979
Colombia.....	1, 302	74	1, 541	127
Other South America.....	36, 119	2, 217	26, 264	1, 970
Hams (pounds)—				
Central American States and				
British Honduras.....	30, 301	3, 149	29, 835	3, 040
Mexico.....	20, 288	2, 336	13, 316	1, 540
Santo Domingo.....	3, 835	406	3, 125	361
Cuba.....	323, 421	30, 054	229, 136	23, 822
Puerto Rico.....	31, 895	3, 257	50, 866	4, 620
Other West Indies and Bermuda.....	126, 109	12, 751	82, 932	7, 713
Brazil.....	2, 200	230	44	6
Colombia.....	12, 534	1, 061	16, 631	1, 298
Other South America.....	62, 560	6, 551	53, 209	6, 100
Pork (pounds)—				
Central American States and				
British Honduras.....	139, 350	5, 712	97, 875	4, 392
Santo Domingo.....	9, 700	424	3, 100	157
Cuba.....	26, 000	968	45, 600	2, 319
Puerto Rico.....	132, 200	5, 797	348, 000	15, 247
Other West Indies and Bermuda.....	2, 763, 450	127, 218	1, 735, 050	76, 362
Brazil.....	2, 400	133	5, 000	209
Colombia.....	11, 000	494	10, 900	548
Other South America.....	508, 800	23, 403	250, 000	11, 098
Lard (pounds)—				
Central American States and				
British Honduras.....	276, 434	14, 558	272, 079	13, 059
Mexico.....	384, 407	19, 011	363, 244	16, 645
Santo Domingo.....	34, 537	1, 924	32, 598	1, 673
Cuba.....	2, 369, 734	126, 679	2, 583, 523	116, 509
Puerto Rico.....	128, 231	6, 424	218, 175	12, 378
Other West Indies and Bermuda.....	775, 896	44, 595	572, 899	32, 591
Argentina.....	1, 276	75	2, 232	140
Brazil.....	836, 245	48, 001	1, 436, 340	78, 781
Colombia.....	321, 096	19, 170	2, 098, 176	13, 289
Other South America.....	1, 056, 133	59, 107	999, 888	54, 484
Oleo and oleomargarine (pounds)—				
Central American States and				
British Honduras.....			1, 220	103
Mexico.....	600	60		
Other West Indies and Bermuda.....	272, 610	27, 637	103, 850	9, 441
Colombia.....	5, 496	543	7, 230	630
Other South America.....	66, 500	7, 550	20, 700	2, 288

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE, ETC.—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Provisions, comprising meat and dairy products—Continued.				
Dairy products—				
Butter (pounds)—				
Central American States and British Honduras.....				
Mexico.....	25,604	\$4,211	29,688	\$4,497
Santo Domingo.....	19,019	3,049	19,599	3,227
Cuba.....	4,765	691	3,710	495
Puerto Rico.....	3,935	794	2,768	394
Other West Indies and Bermuda.....			6,930	841
Brazil.....	157,060	22,993	124,036	18,413
Colombia.....	27,160	3,801	36,921	4,876
Other South America.....	12,047	1,539	15,419	1,987
Other South America.....	57,571	7,495	69,348	9,065
Cheese (pounds)—				
Central American States and British Honduras.....				
Mexico.....	12,072	1,308	15,328	1,733
Santo Domingo.....	9,797	1,093	8,690	985
Cuba.....	2,360	190	1,623	200
Puerto Rico.....	2,460	464	10,510	1,407
Other West Indies and Bermuda.....			770	92
Brazil.....	66,380	7,382	73,383	7,577
Colombia.....	400	39		
Other South America.....	6,366	780	9,689	1,140
Other South America.....	15,167	1,756	11,619	1,374
Seeds, all kinds:				
Central American States and British Honduras.....		716		201
Mexico.....		1,468		296
Santo Domingo.....				133
Cuba.....		421		187
Puerto Rico.....		140		
Other West Indies and Bermuda.....		222		171
Argentina.....				2
Brazil.....				11
Colombia.....		621		137
Other South America.....		226		106
Sugar, refined (pounds)—				
Central American States and British Honduras.....				
Mexico.....	153,499	7,098	104,616	4,847
Santo Domingo.....	15,978	898	22,262	1,083
Other West Indies and Bermuda.....	200	10	3,774	174
Colombia.....	205,242	10,691	110,649	5,653
Other South America.....	99,829	4,909	45,897	2,288
Other South America.....	5,642	285	11,188	679
Tobacco:				
Unmanufactured (pounds)—				
Central American States and British Honduras.....				
Mexico.....	17,397	2,043	5,480	542
West Indies and Bermuda.....	136,733	11,303	26,404	17,011
Argentina.....	294,117	26,979	238,354	23,649
Argentina.....	10,000	800		

Imports and Exports, July, 1897—Continued.

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE, ETC.—Continued.

Articles and Countries.	July.			
	1896.		1897.	
	Quantities.	Values.	Quantities.	Values.
Tobacco—Continued.				
Unmanufactured—Continued.				
Colombia	3,433	\$438	1,300	\$132
Other South America.....	123,163	9,691	171,853	13,997
Tobacco, and manufactures of:				
Central American States and British Honduras		7,762		994
Mexico		2,954		757
Cuba		2,578		16,800
Other West Indies and Bermuda.....		18,800		14,388
Argentina.....		3,445		
Brazil.....				
Colombia		308		100
Other South America.....		4,545		4,573
Wood, and manufactures of:				
Timber and unmanufactured wood—				
Central American States and British Honduras.....		17,299		3,341
Mexico		36,423		16,187
Cuba		274		875
Other West Indies and Bermuda.....		336		101
Argentina.....		758		461
Brazil.....		9,144		480
Colombia		200		1,831
Other South America.....		1,010		15,015
Lumber (M feet)—				
Central American States and British Honduras.....		11,738	384	4,940
Mexico	5,905	95,288	5,340	68,776
Santo Domingo.....	215	2,359	437	5,516
Cuba	2,260	22,263	2,510	25,173
Puerto Rico.....	884	11,670	418	4,524
Other West Indies and Bermuda.....	3,361	51,167	3,801	56,029
Argentina.....	6,777	88,677	5,438	59,228
Brazil.....	6,821	79,223	4,804	64,256
Colombia	91	1,911	399	5,321
Other South America.....	3,768	57,294	4,532	50,911
Furniture, not elsewhere specified—				
Central American States and British Honduras.....		15,574		10,759
Mexico		11,011		10,962
Santo Domingo.....		1,455		2,193
Cuba		1,718		1,674
Puerto Rico.....		3,170		455
Other West Indies and Bermuda		11,735		10,056
Argentina.....		2,800		592
Brazil		5,150		1,783
Colombia		4,597		2,225
Other South America.....		14,047		5,536
Wool, and manufactures of:				
Wool, raw (pounds)—				
Mexico	286,258	21,190		

URUGUAY.

TRADE AND COMMERCE FOR THE YEARS 1895 AND 1896.

From an official report to the British Foreign Office on the subject of the trade and commerce of Uruguay the following extracts are taken:

FOREIGN TRADE.

The total amount of the foreign trade of the Republic of Uruguay for the year 1895 was £12,325,478, of which sum the imports represented £5,401,299, and the exports £6,924,179.

The imports for the year 1895 show an increase over those given for the year 1894 of £337,391, while the exports are less by £220,374.

By comparing, however, the totals of the foreign trade of the country for the years 1894 and 1895, we find an increase for the latter year of £117,017. It may also be said that there has been a gradual increase in the foreign trade of Uruguay during the last five years, which will be seen by the figures given in the table (Annex A). These figures are the official values of all goods cleared by the custom-houses of the Republic during those years.

EXPORTS.

The exports of the country, with, perhaps, the exception of charque (salt dried beef) and Liebig's extract of beef, consist mainly of the raw material, such as wool, hides, sheep skins, hair, and other rural products; grain also is now being exported to some extent, and may assume important proportions in the near future. Paucity of farm laborers, however, is at present the great drawback to the development of agriculture here, and unless immigration comes to the rescue agriculture must be retarded for some time.

CHARQUE.

The number of cattle slaughtered by the dry-salting establishments of the Republic in 1895, however, was greater than in the previous year, and reached 869,500 head. During the year 1894 the number of cattle killed for the same purpose was 846,100. The increase must be attributed to the larger amount of liquid meat that is now being manufactured and exported. The total value of charque made during 1895 was £1,047,132, and that for the previous year was £1,216,813.

IMPORTS.

Great Britain holds the lead in the import trade of this country, and she imports to-day three times as much as any other country.

In the exports, however, this is not the case, as she is only third in the list of countries trading with Uruguay. France comes first, then Brazil. The

last-named country takes most of the charque (on which her negro population is fed) and France most of the wool.

FOREIGN IMMIGRATION.

Other countries have, it is true, increased their trade and commerce with Uruguay during the last few years, but it must be borne in mind that Italian, Spanish, and in a less degree, French and German immigration has brought into the country the tastes and requirements of these nationalities. Houses of business of the above countries have therefore sprung up on all sides, and they import freely what they know their countrymen require. But they deal chiefly in articles which do not interfere with British trade.

It must not be supposed that these foreign houses confine themselves to importing wares from their own countries, for many of them now import goods direct from Great Britain when unable to obtain on as advantageous terms the article they require from their own country.

PROJECTED PORT OF MONTEVIDEO.

For some years past the Uruguayan government has contemplated building an artificial commercial port in Montevideo. It now seems as if the realization of the scheme may possibly take place, provided anyone can be found to accept the concession and to find the means and undertake the construction. The preliminary studies and plans have been intrusted to Messrs. LUTHER & Co., a German house of constructing engineers, which they have carried out with considerable skill; these have been reported on at length by M. GUERRARD, a French, and M. KUMMER, a German engineer. They have also modified the original LUTHER plans and scheme considerably.

Several constructing engineers of note, of various nationalities, have also tendered proposals for constructing the port of Montevideo besides Messrs. LUTHER & Co., but apparently the latter have had the preference, and their modified plans have been preferred by the commission appointed by the Uruguayan Government, and the future port will probably be constructed on the lines proposed by them.

With but slight variations the various schemes which have been presented to the Government hinge on more or less the same principle, viz, breakwaters and inner basins.

It is computed that to carry out any one of the schemes that have been presented would involve an outlay of between £2,500,000 and £3,000,000.

The future, it would appear, seems to point to the construction of vessels of large tonnage, and consequently of deep draft. Montevideo would, therefore, be placed in a more advantageous position than she is at present, provided she has a port adequate to the requirements of the future.

It is well known that vessels drawing over 23 feet run considerable risks of grounding in navigating the Plate up to Buenos Ayres; therefore, should the projected port of Montevideo offer a safe harbor and dock advantages for large vessels, the future and object of the port of Montevideo would be secured.

From the lengthy report of Messrs. GUERRARD and KUMMER on the projected

port of Messrs. LUTHER & Co. I have endeavored to epitomize a description within a reasonable reading compass.

The proposed port may be described roughly as follows :

The first breakwater starts from the southeast quarter of the town of Montevideo in a straight line toward the southeast for a distance of 720 meters; from the end of this breakwater, leaving a space of 820 feet for the entrance to the harbor, runs another breakwater in a southwesterly direction, which with the other virtually forms the port.

The area thus inclosed will contain 362.5 acres, and will have a 23-foot anchorage in the outer port. The entrance will be marked by two light-houses, one at the end of each breakwater, and the channel into the inner harbor will be dredged to a depth of 23 feet at lowest water. The inner harbor will be protected by another breakwater 4,000 meters long, which will shelter the town, wharves, and docks. From the inner harbor out toward the entrance to the outer harbor from the sea a channel of $1\frac{1}{2}$ miles long will be dredged constantly in order to secure a mean depth of 23 feet.

This plan, if properly carried out, will endow Montevideo, no doubt, with an excellent port; but, as I have said before, it will be a most costly affair.

The anteport, it appears, is only intended for transshipping operations for those vessels which have too much draft to enter the inner harbor, or, perhaps, for vessels which have only a small amount of cargo for Montevideo.

It is calculated that it will take at least eight years to build the port as projected by Messrs. LUTHER & Co., under favorable circumstances. However, once the principal breakwaters are finished, shipping will, at any rate, be protected from the heavy seas caused by the violent pampero gales and secure from being driven on the rocky shores of Montevideo. The official plan which accompanies this report will give a clearer conception of what the port is to be when constructed.

PUBLIC WORKS.

A new section of the Great Eastern or Maldonado Railway has been opened to the public service during the year 1895.

Recently the Government has taken steps toward carrying out minor public works in some of the departments such as canalization of the Almiron Pass to facilitate the navigation of the River Uruguay. Roads, bridges, etc., have also been constructed.

CURRENCY.

It is worthy of notice that the Republic of Uruguay has never adopted a paper currency.

BANK OF THE NATION.

The formation of a state bank has been much discussed of late years since the collapse of the national bank in 1890. The scheme has been, however, realized at last, and is now in full swing, with a capital of \$5,000,000 (£1,063,830).

The customs revenue for the year 1896 is given at £2,183,547; compared with that given for the year 1895, £2,260,481, shows a falling off of £76,934.

IMPORTS.

The total imports for the year 1896, according to the official publication, amounted to £1,857,674, and in 1895 the total was £1,916,533, which shows a diminution of £58,859 for 1896.

COMPARISONS.

The following comparisons of the foreign trade and commerce of Uruguay may perhaps not be without a certain amount of interest to those engaged in commerce with the country:

In 1885 the estimated population of the Republic was given officially as 583,000. The foreign commerce was £10,750,958, of which £5,377,760 were imports, representing per head of the population £18 8s. 9d. and £9 4s. 6d., respectively.

In 1895 the estimated population was nearly 823,000, and the foreign commerce was £12,157,412, of which £5,233,232 were imports, representing per head of the population, £14 15s. 2d. and £6 7s. 4d., respectively.

In 1885 the foreign commerce of the Republic was £10,750,958 and the customs revenue reached £2,181,651, representing a tax of about 20 per cent.

In 1895 the foreign commerce was £12,157,412, and the customs revenue £2,181,524, representing a tax of 18 per cent.

It is perhaps not out of place here to mention that the public debt of the Republic in 1885 was £12,803,041, or about £21 19s. 2d. per head of the population, and in 1896 it has reached, in round numbers, £25,212,766, or £30 10s. per head.

TRADE-MARKS, REGISTRATION OF.

A Government decree relative to the registration of foreign trade-marks has been issued of late, the substance of which is as follows:

Registrations of foreign trade-marks made by persons not sufficiently authorized by the proprietors are hereby declared provisional.

Those that have fulfilled the special prescription of Article 37 of the law of March, 1877, shall be regarded as definite.

Provisional registration may be made definite by the interested parties complying with the conditions of the law of March 1, 1877.

The rights of those persons prejudiced by improper registration shall be protected, in order that they may exercise them in due form.

The Registration Office shall furnish the Ministry of Commerce and Agriculture every quarter with a list of trade-marks registered or refused, for publication. In case of doubt as to whether a trade-mark presented for registration is of manufacture or commerce, or whether the article affected is of home or foreign manufacture, the Registration Office shall refer the case to the Ministry, and if the latter can not decide, reference shall be made to the Chamber of Commerce.

The object of the above decree is to prevent the abuse of trade-marks by local imitators of foreign articles, and in cases where this abuse has taken place to

enable the genuine proprietors of the trade-mark to protect themselves and to establish their rights.

Should this decree be properly enforced, no doubt it will be the means of putting a stop to a very considerable amount of falsification that actually exists of articles of foreign manufacture, by which inferior articles of a worthless nature are palmed off as genuine.

ANNEX A.—*Table of comparison of the foreign trade of Uruguay during the years 1891-1895.*

Year.	Value.		
	Imports.	Exports.	Total.
1891.....	£ 4, 047, 960	£ 5, 744, 312	£ 9, 792, 272
1892.....	4, 128, 574	5, 521, 663	9, 650, 237
1893.....	4, 185, 045	5, 880, 653	10, 074, 698
1894.....	5, 063, 908	7, 144, 553	12, 208, 461
1895.....	5, 401, 299	6, 924, 179	12, 325, 478

VENEZUELA.

COFFEE AND CACAO CULTURE.

The Venezuelan Government has recently issued a pamphlet treating of the coffee and cacao industry of the country. The publication is in response to a request from the Minister of Spain at Caracas, and is given in the form of interrogatories and answers, as below:

COFFEE.

1. What is the area under cultivation?—A. About 163,568 hectares.
2. Does the cultivation extend or remain stationary?—A. It is extending.
3. Is the whole area planted now yielding?—A. Yes; with the exception of that planted within the last two years.
4. What is the average production per annum?—A. One million quintals for export and 200,000 quintals for internal consumption.
5. What will be the production when the new plantations come into yielding?—A. It will be in proportion, providing there is sufficient labor available, but it is impossible to calculate it even approximately.
6. What is the average age of the plantations at present?—A. About thirty years.
7. What is the average duration of each plant?—A. In the hot lands, about thirty years; in the temperate lands, about sixty years.
8. What is the average yield per tree?—A. One-half pound.
9. How is the coffee collected?—A. Either by selecting the ripe-grown berries, or gathering all at once from every tree.

10. How is the berry prepared?—A. It is treated in a manner too long to describe here, but reference can be made to various works upon the cultivation of coffee, such as, for example, that of SEÑOR JAUNE CARRILLO or SEÑOR FRANCISCO JOSÉ MADRIZ.

11. What are the departments near to Caracas in which the coffee tree is cultivated?—A. The highlands adjacent to Caracas and the valleys of the Luy and Aragua.

12. What is the average price of the berry at present?—A. About eighty bolivars per quintal.

13. What other products are cultivated in Venezuela?—A. Indigo, sugar cane, maize, small fruits, cereals, to which may be added cotton for internal consumption.

14. Where are the laborers obtained from?—A. Chiefly from the neighboring towns, and are paid an average wage of $3\frac{1}{2}$ bolivars per day.

15. What is their food?—A. Their food is very abundant and appropriate to the country, consisting principally of meat, maize bread, beans, and other kinds of vegetables.

16. What is the currency of Venezuela?—A. A bolivar, equal to 1 franc, or 25.25 bolivars per pound sterling.

CACAO.

1. What is the area under cultivation of cacao?—A. About 340 square eagues, of 6.666 square varas* each.

2. Does the cultivation extend or remain stationary?—A. The cultivation is extending, but very slowly.

3. Is the whole area planted now yielding?—A. The part cultivated is now yielding nearly to its whole extent.

4. What is the average production per annum?—A. Two hundred thousand fanegas of 110 Spanish pounds each.

5. What will be the production when the new plantations come into yielding?—A. As the new plantations can be increased to any extent, there is no limit to the yielding.

6. What is the average age of the plantations at present?—A. It is very difficult to say, since they are constantly renewing trees, and in some plantations new trees will be found side by side with old ones.

7. What is the average duration of each tree?—A. Forty years.

8. What is the average yield per tree?—A. There are two qualities of cacao, each product being entirely distinct; that called "criollo," or fine, is produced at the rate of ten fanegas † per 1,000 trees. Of the more ordinary varieties, one named "pompón" is most abundant, and another, "angoleta," produces somewhat less.

9. How is the harvest collected?—A. The gathering of the cacao is generally done by women, who are provided with wooden rods and with a pointed knife, in order to cut off the pods, which are then taken in baskets to the central establishment.

*A vara is equivalent to $33\frac{1}{3}$ inches.

† A fanega is equivalent to 1.6 pounds.

10. How is the fruit treated?—A. The pods are opened, the beans are piled on a canvas twenty-four hours, until the skin is loose; afterwards they are spread three or four days in the sun, or they are passed through drying machines; in some localities they are rubbed with red earth or red ocher.

11. What are the neighboring places which cultivate cacao?—A. The island of Trinidad is the most important.

12. What is the average price of cacao?—A. The price of the ordinary quality is at present (January, 1896) 52 bolivars per fanega of 110 Spanish pounds, and of the criollo, or fine quality, 176 bolivars.

13. What is the general opinion in respect to the future of its cultivation?—A. Although the stocks in Europe have lately increased, principally of the ordinary classes, it is not thought that there will be any important reductions in the price, because it is already very low, and also because this is an article which is produced in very few localities, and the plantations require from eight to ten years to mature and yield.

14. What other products are cultivated in Venezuela?—A. The most important product is coffee; besides, there is cultivated some tobacco, and cereals and small fruits for food.

15. From where are the laborers obtained?—A. Almost the whole of the laborers are natives of the country, but there are a few from the Canary Islands engaged in this industry.

16. What are their wages?—A. The wage varies according to localities, but an average of about 3 bolivars for men and $1\frac{1}{2}$ bolivars for women per day.

17. What is their food?—A. It consists principally of corn bread, fish, and sometimes a little beef; all produced in the country.

THE NIAGARA PAN-AMERICAN EXPOSITION.

With the harnessing of the mighty force of Niagara for the service of man it was most natural that the whole Hemisphere should be invited to view the manifold uses to which this great power could be applied. Farseeing men of inventive spirit having conceived the idea of closing the Nineteenth Century with a great exposition that should place before the world in some particularly fitting spot a comprehensive scene revealing the marvelous progress in every branch of industry and life during the past hundred years, the American Exhibitors' Association at the Atlanta Exposition considered that the Niagara frontier presented peculiar facilities for holding such an exposition and pledged their support to the enterprise if wisely undertaken.

Two of Buffalo's progressive citizens, Capt. J. M. BRINKER and RICHMOND C. HILL, seeing the advantages to accrue to their

busy city from such a gathering, actively exerted themselves to set the machinery in motion to carry out the plan, and the Pan-American Exposition Company was organized this summer for—

The promotion and conduct of an Exposition to illustrate the material progress of the New World during the Nineteenth Century, to be held at some suitable location on the Niagara Frontier in the State of New York; and for the purpose of leasing or purchasing such location and constructing such buildings as may be necessary, and for the purpose of making all necessary contracts for power and other purposes; and for aiding any corporation or individual in such construction and improvement; and for such other business as may be expedient for the successful promotion and conduct of the Exposition.

The officers elected for the first year were: President, J. M. BRINKER; First Vice-President, ROSWELL P. FLOWER; Second Vice-President, CHAUNCEY M. DEPEW; Third Vice-President, E. B. THOMAS; Treasurer, F. C. M. LAUTZ; Secretary, RICHMOND C. HILL; and an Executive Committee to prepare plans and proceed with the necessary preliminary work was chosen, consisting of J. M. BRINKER, DANIEL O'DAY, EDGAR VAN ETTEN, WILLIAM F. SHEEHAN, F. C. M. LAUTZ, CHARLES R. HUNTLEY, HERBERT P. BISSELL. An admirable site has been selected in the vicinity of La Salle about four miles south of Niagara Falls, where there is a long frontage on the Niagara River and abundant facilities for utilizing the electric power from the Falls. Commercial bodies of Buffalo and other cities on the Niagara Frontier have enthusiastically indorsed the project and are giving it their active support. Arrangements have been made for concessions by various railroad lines so as to afford ample transportation connections.

The general scheme for the buildings and grounds provides for a large main exposition building of octagonal shape, with eight rotundas, which will virtually be distinct buildings. The aim of the plan is to secure the greatest compactness and the utmost convenience.

There will be entrances and exits at each of the rotundas, and visitors will be able to pass without inconvenience, either under cover or *al fresco*, from building to building of the eight outer structures. The cross halls, to be devoted to the exhibits of Canada, Mexico, Central and South America, will afford passageways to the eight inner divisions set apart for the various States of the Union, and the central space will be devoted to the various departments of the United States Government.

The outer range of buildings, the rotundas, the cross halls, and the departments for the States of the Union will all be freely accessible from eight inner open-air courts.

The matter of external appearance, general details, and technical points are to be left for determination to the result of a competition among architects all over the country, who will be invited to submit designs and offer suggestions.

The entire force for heating, lighting, and operating the various departments of the exposition will be contributed by electricity, except in such cases where air motors or other power not producing smoke can be utilized.

TRADE MISCELLANY.

ARGENTINE REPUBLIC.

Wheat Crop.

The present growing crop of wheat in the Argentine Republic promises well, and as the area sown is much greater than that of the preceding year the outlook is especially satisfactory. Agriculturists of that country, however, are apprehensive lest there shall be a repetition of the locust plague, which caused such wholesale destruction last year, and are taking active measures to guard against it. The wool clip is reported to be superior in quantity and quality to that of 1896.

Asphalt Paving in Buenos Ayres.

The city of Buenos Ayres has in contemplation the paving of her streets with asphalt. For this purpose bids are to be asked in the United States, England, and France, and the specifications are to be made covering 150 blocks. According to advices received from Mr. BUCHANAN, United States minister at Buenos Ayres, these specifications and forms of proposal are to be forwarded to the Argentine Legation at Washington.

BRAZIL.

Telephone Stock Company. According to "Le Bresil," a newspaper published in Rio, a joint stock company with a capital of 10,000 contos, divided into shares of 50,000 reis, is to be established in the Federal District of Brazil. This company has for its object the connecting by telephone of all the State capitals of the Republic, and has taken the name of Sociedade Telephonica Norte Sul.

NOTE—A conto is equivalent to about \$300 in United States currency, and a milreis is approximately 20 cents.

Shipment of American Flour.

A correspondent, writing on the subject of the flour trade of the United States with Brazil, shows that in the fiscal year ending June 30, 1896, Baltimore exported 47 per cent of the entire shipment. In partial explanation of this preponderance of the flour trade, the statement is made that, owing to a long experience in that trade, the Baltimore

merchants and mills have learned to adapt their goods to the peculiar demands of the Brazilian market. Formerly Baltimore held the largest trade in the importation of coffee. This has, however, of recent years been transferred to more northern ports. Vessels arriving in New York City from Brazil, coffee laden, desiring return cargoes, now make the triangular voyage from New York to Baltimore for cargoes of flour required for the South American market.

Coffee Crop.

The coffee crop of Brazil for the year 1896-97 is generally conceded to have been a most extraordinary one, with its report of 9,000,000 bags, and dealers have feared the natural result of overproduction in the consequent decline of prices. It is officially stated, however, in an extract from a market review, sent to the Department of State, by Mr. PAUL WIESIKE, United States Consul at Managua, that while the amount of coffee produced this year has been estimated as the average yield it is by no means so excessive as last year, having been calculated at 7,500,000 bags for the year 1897-98.

BRITISH HONDURAS.

Tenders for Electric Lighting.

It has been decided by the district board of the city of Belize, British Honduras, to light the streets by electricity, and for the accomplishment of this purpose tenders have been requested from all competitors. The system decided upon is what is known as the three-wire, or neutral-wire system, and comprises boilers, engines, dynamos, accumulators, copper mains, flexible leads, iron lamp standards, switches, fuses, glow lamps, and arc lamps. Tenders must be received by Mr. A. R. M. SIMKINS, M. I. E., care F. OTTO, Esq., Tower Chambers, Moorgate street, London, E. C., before the 20th of October, 1897. In the specifications forwarded by Mr. MORLAN, United States Consul at Belize, to the Department of State, it is stated that the board does not bind itself to accept any, or the lowest bidder.

ECUADOR.

Surtax on Import Duties.

The Government of Ecuador has recently imposed an additional tax of 20 per cent on import duties, which shall be paid by means of bonds made payable to bearer, lately approved and issued for that purpose. They are of the denomination of 500, 250, and 100 sucres, respectively, bearing an annual interest of 10 per cent. The bonds shall be sold at a discount of five per cent for sums less than 5,000 sucres and of 10 per cent when above that amount. In case the payment of the additional tax should not be made with these bonds, an extra charge of five per cent shall be levied.

MEXICO.

Shoe Factory.

The "Revue du Commerce Extérieur" (Paris), of the 21st of August, announces that there is very shortly to be formed a syndicate for establishing in Mexico a mammoth shoe factory. A capital of \$2,000,000 will be devoted to the enterprise. It is the purpose of the syndicate to ship to European and American markets large quantities of shoes, which, selling at a very low price in Mexican currency, will profit by the fluctuation of exchange abroad.

Tonnage Dues. A Government decree, recently promulgated, exempts from tonnage duties all American and other vessels entering Mexican ports, carrying cargoes of coal exclusively. The shipments of American coal to Mexico in June, 1896, amounted to 16,480 tons; in June, 1897, to 32,671 tons, practically a gain of 100 per cent.

NICARAGUA.

Market for Typewriters. In reply to various inquiries on the subject, Mr. THOMAS O'HARA, United States Consul at San Juan del Norte, advises the Department of State of the possibilities and opportunities for typewriter agencies in Nicaragua. Mr. O'HARA makes the remarkable statement that in San Juan del Norte there is but one typewriter, and adds that at Bluefields there are only five. This is in spite of the fact that the tariff on these articles is reduced to a minimum, being only 20 centavos, or a little over 8 cents per pound. This duty is further reduced four-fifths if the machine can be shown on reliable authority to be in actual use. Typewriters in Nicaragua command a price of \$100 in gold, on which the agent is allowed 25 per cent. In view of this report of Consul O'HARA as to the opportunities of trade in typewriters in Nicaragua, it would probably be advantageous for American manufacturers to investigate the markets of other important cities, such as Managua, Leon, and Grenada.

Exports from Bluefields.

Mr. H. R. SALTER, Treasurer in the Office of Administration of Taxes of the Department of Zelaya, sends to the Bureau a statement of the exports from the port of Bluefields for the fiscal year ending June 30, 1897. From this report it appears that the principal article of export was bananas, to the amount of 1,395,086 bunches. India rubber forms the next item of importance, aggregating 163,703 pounds, after which ranks gold, 10,342 $\frac{1}{4}$ ounces, and 219,672 cocoanuts.

New Railway.

Correspondence received at the Department of State September 10, from Mr. PAUL WIESIKE, Consul at Managua, points to the speedy development of a new railroad between the interior of Nicaragua and the Atlantic Coast. The letters submitted to the Department comprise communications from Mr. WIESIKE, bringing the matter to the consideration of President ZELAYA and Gen. MIGUEL ESPINOZA, President of the National Congress; and their replies favoring the said project and promising their assistance in carrying it out. The construction of this road is to be intrusted preferably to citizens of the United States, and the provisions of a contract formerly made with Messrs. BARLING and DAVIS, of the United States, are to be adhered to as closely as possible. One of the conditions urged by Consul WIESIKE is that all materials required for the work be admitted into the country free of duty, the same to be applied to all provisions, except tobacco and liquors. The successful termination of this project will reduce the time of communication with the United States from fifteen days to six, and on account of the line of steamers on the Atlantic Coast, which it is understood will form a part of the enterprise, will be of incalculable benefit to the cities of Rama and Bluefields.

National Museum at Managua. On August 1 Mr. THOMAS O'HARA transmitted to the Department of State a copy of an official decree of President ZELAYA, authorizing the establishment at Managua of a National Museum for the exposition of the products of the country. Dr. DAVID GUZMAN has been selected to organize and direct the work of the institution, with the further power to formulate the rules which shall govern it.

PERU.

Gold Fields. Advices received by the Bureau report the recent discovery in the eastern part of Peru of gold fields which are richer than any hitherto found in that country, already noted for its wealth in the precious metals. The Departments of Cuzco and Puno, in which the fields are located, are easily accessible by railway from the Pacific port of Mollendo, a railroad being already in operation from that point to the Department of Puno. At present the journey from Puno to Cuzco is made on mule back, but a projected line will shortly complete the railroad connection.

URUGUAY.

Trade in Watches and Clocks. Manufacturers of watches and clocks in the United States are urged by Consul EDGAR SCHRAMM, in a report to the Department of State under date of August 1, to greater efforts to secure the trade of Uruguay. Thus far Germany has practically had a monopoly of the traffic in watches, which are sold in Uruguay as complete articles always, the cases and movements never being separated as different classes of merchandise. Clocks have, however, received more attention, and a comparative report for the years 1895 and 1896 shows a remarkable increase in imports from the United States. In 1895, from a total valuation of \$3,982, the United States exported to the amount of \$2,834, or about one-third, while in 1896 the clock trade of Uruguay with the whole world amounted to \$13,608, of which \$7,006, or more than one-half, is credited to the United States.

VENEZUELA.

New Railway. Under the direction of the *Coro and La Vela Railroad and Improvement Company*, a new railroad line between the seaport La Vela and the inland town of Coro has been constructed, and will shortly be inaugurated. The contract under which the work was started, and to which reference was made in the MONTHLY BULLETIN of December, 1894, provided that the line should be open for public traffic by October 20, 1897. The enthusiastic cooperation of the capitalists of the United States and Venezuela, interested in the enterprise, has rendered compliance with the time stipulation possible, and the good effects of the work are already seen in the fact that a proposal to extend the line as far as Maracaibo is being seriously considered. All the material necessary for the building of a road of such importance and magnitude is already in the hands of the promoters, so that the work of construction will begin as soon as certain indispensable formalities have been attended to.

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS

UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS

VOL. V.

OCTUBRE, 1897.

No. 4.

RELACIONES COMERCIALES EN AMÉRICA. IV.*

MÉXICO, LA AMÉRICA CENTRAL Y LAS ANTILLAS.

En el primero de estos artículos se llamó la atención al desarrollo que habían ya alcanzado las relaciones comerciales de los Estados Unidos con aquellos países de la América latina que, por ferrocarril ó por vapor, quedan del nuestro á una distancia comparativamente corta. México, la América Central y las Antillas se acercan más cada día con fuerza irresistible, como ya se demostró, á su poderosa vecina del norte, no solamente como á un mercado para sus productos, sino como á la mejor fuente para proveerse de lo que necesitan. Aun Belize, que es colonia de una gran potencia europea, encuentra más provechoso traficar con los Estados Unidos que con la madre patria, y su dependencia de los mercados norteamericanos va volviéndose rápidamente casi absoluta. Ya los Estados Unidos le venden dos veces más de lo que le vende la Gran Bretaña y más de lo que compra á todos los otros países combinados. Hasta hoy, los mercados británicos continúan absorbiendo la mayor parte de sus productos, pero con el desarrollo del comercio de frutas, para las cuales Nueva Orleans es un punto de distribución, estas condiciones se cambiarán. En la actualidad, el

* El primero de esta serie de artículos fué publicado en el "Boletín Mensual" correspondiente al mes de julio de 1897.

palo de campeche y la caoba forman la gran masa de la exportación de la colonia, pero la baja de los precios y el aumento en los gastos de producción indican que estos artículos, que son los que principalmente se envían á Inglaterra, disminuirán necesariamente. Los plátanos y el chicle ó goma de mascar, se mandan exclusivamente á los Estados Unidos, y aunque la producción de este último artículo puede llegar á extinguirse dentro de pocos años, es probable que la exportación á este país de estos dos productos principales continúe aumentando en un futuro no lejano.

Es importante observar que el Cónsul de los Estados Unidos en Belize, Señor MORLAN,* atribuye el aumento del tráfico al hecho de haberse mejorado los medios de transportación, lo que viene á comprobar la verdad de lo que se ha sostenido en estos artículos, á saber: que uno de los primeros factores en el desarrollo del comercio son los medios fáciles de transporte por mar y por tierra. "Este crecimiento," dice el Cónsul MORLAN, "ha sido poderosamente fomentado por el aumento de vapores que ponen á la colonia en comunicación directa con los Estados Unidos, y de los cuales hay ahora una línea que hace servicio semanal á Nueva Orleans y otra que lo hace cada quince días á Mobile. La 'Atlas Line' ha hecho de este puerto una de sus escalas regulares, y élla y la 'Tweedie Line' nos dan dos líneas más para Nueva York. Solamente los vapores de la línea de Nueva Orleans llevan la bandera americana, pero los negocios y la administración de la otra puede decirse que son americanos. No cabe duda que el grande y creciente tráfico de los Estados Unidos con este país se debe casi exclusivamente á los numerosos y rápidos medios de comunicación, y me parece que es éste un argumento en favor de que se den subsidios á líneas de navegación americanas que hagan viajes á países para donde no existen buenos medios de comunicación."

Es debido al admirable servicio de ferrocarriles y vapores entre los Estados Unidos y México, el que las relaciones comerciales entre los dos países hayan crecido sin interrupción, y esto á despecho de ciertas preocupaciones y de los obstáculos que ofrecen los aranceles de aduana, así como las diferencias de lenguaje y de raza. Por la primera vez se están aprovechando eficazmente las

*Veáse su informe anual fechado el 26 de noviembre de 1896, publicado en las "Commercial Relations of the United States," Vol. 1^o, página 437.

ventajas que brinda la posición geográfica de los dos países. Hay 2,500 millas por ferrocarril de San Luis á la ciudad de México y la distancia es la misma á San Francisco. Los gastos de fletes á Chicago, Indianapolis, Louisville, Detroit, Cincinnati, Cleveland, Buffalo, Pittsburg, Filadelfia, Nueva York y otros centros importantes, se han reducido al minimum por medio de una competencia activa. Del puerto de Vera Cruz á Nueva York la distancia por agua es solamente de 2,068 millas, y de Tampico, de 1,956. Hay líneas de vapores muy cómodos que hacen viajes regulares entre esos puntos. Otros vapores mantienen la comunicación con Galveston, Nueva Orleans, Mobile y otros puertos del Golfo. Hay cerca de 6,000 millas de Vera Cruz y de Tampico á Barcelona, en España, y se gastan 24 días para llegar á Liverpool dando una gran vuelta. Es evidente, pues, que las vías naturales del comercio son las que existen entre México y los Estados Unidos y que á medida que se desarrollen y mejoren, los dos países reportarán proporcionalmente grandes ventajas.

Datos estadísticos recientemente suministrados por el Señor THOMAS T. CRITTENDEN, Cónsul General de los Estados Unidos en la ciudad de México, demuestran que, con esfuerzos comparativamente pequeños, los Estados Unidos envían ya como la mitad de lo que se importa en México y reciben las tres cuartas partes de lo que aquella república exporta. No es posible dudar, aun examinando ligeramente la clase de productos de los dos países, de que con el desarrollo no interrumpido de los medios de transporte, el referido tráfico puede aumentarse extraordinariamente. Este hecho fué presentado vigorosamente en un discurso que el Señor CARLOS DAVIS, Presidente de la "Davis and Egan Machine Tool Company," pronunció en la ciudad de México, cuando estuvo allá al frente de una Comisión de la Asociación Nacional de Fabricantes. "México," dijo el Señor DAVIS, "es rica en productos que nuestros comerciantes desean comprar, al mismo tiempo que nuestros talleres y fábricas están listos á suministrar los millares de artículos que México puede necesitar para el desarrollo de sus maravillosas fuentes de riqueza. * * * Los Estados Unidos compran en gran escala á los países extranjeros artículos que por su naturaleza misma no pueden producirse dentro de nuestro territorio. Muchos de éstos son productos naturales de México, tales, por ejemplo, como la goma elástica, varias

gomas usadas en el comercio, yerbas medicinales, minerales, maderas raras y palos de tinte. Compramos además inmensas cantidades de café, tabaco, yerbas textiles, frutas y nueces de toda clase y calidad, que fácilmente se producen en México."

"Los siguientes datos, tomados de los informes oficiales de las aduanas durante el año de 1895, muestran á cuanto asciende lo que importamos de los artículos mencionados y la pequeña cantidad que compramos en México:

Artículos.	De otros países.	De México.
Goma elástica.....	\$18, 300, 000	\$55, 000
Gomas	13, 300, 000	594, 000
Yerbas medicinales y palos de tinte	8, 200, 000	88, 000
Café	95, 000, 000	6, 000, 000
Tabaco.....	14, 700, 000	13, 000
Yerbas textiles.....	13, 300, 000	4, 300, 000
Frutas y nueces.....	16, 300, 000	117, 000
Total.....	178, 100, 000	11, 167, 000

"La tabla anterior demuestra que de los artículos mencionados solamente le compramos á México el seis por ciento. Aquí tenemos una prueba evidente de que se presenta buena oportunidad para aumentar la venta de productos mexicanos en los Estados Unidos, y nadie puede dudar que vuestra producción es capaz de alcanzar un desarrollo cien veces mayor que el que ahora tiene, sin que se llegue al límite de lo que podéis producir."

"En cuanto á lo que los Estados Unidos ofrecen á México," continuó diciendo el Señor DAVIS, "se sabe que en la actualidad compran el sesenta y cinco por ciento de los productos mexicanos. ¿Qué es lo que enviamos para pagar por ellos? El treinta y cinco por ciento lo cubrimos con los productos de nuestros talleres y fábricas. El resto lo pagamos en dinero, y esto no es debido á que Mexico no tenga necesidad de maquinaria y de otros productos industriales. Lo que esto quiere decir es que México recibe de Europa la mayor parte de sus importaciones. No puede menos de ser evidente para todos que esta desigualdad en el cambio de productos ocasiona dificultades y gastos innecesarios en el tráfico. La verdadera economía aconseja naturalmente que se reduzca el costo de los transportes, tanto de dinero como de

mercancías. Si los comerciantes de México tienen en los Estados Unidos un saldo anual á su favor de unos \$17,000,000, lo cual es un hecho ¿para qué llevar este dinero á México y de allí remitirlo á Europa á fin de comprar efectos que podrían obtener en los Estados Unidos? Aunque hago la pregunta, sé perfectamente la causa de este estado de cosas. Es que vosotros los mexicanos no conocéis la extensión y calidad de nuestros productos. Siempre que la maquinaria americana ha entrado en competencia con la europea, el resultado nos ha sido favorable. Ahora mismo suministramos á las empresas mineras de la América del Sur una gran parte de la maquinaria que han menester para el desarrollo de aquella región."

"La Oficina de las Repúblicas Americanas, la Asociación Nacional de Fabricantes, los Museos de Filadelfia, el Club Español de San Luis, la Asociación de Exportadores de Nueva York y otras varias agencias establecidas en este país, se dedican á mostrar á los comerciantes é industriales de todos los países las halagadoras oportunidades que ofrece el cambio de productos, y ningún factor hay tan eficaz para fomentarlo como el rápido desarrollo de medios de transporte. Los ferrocarriles no sirven solamente para llevar mercancías, sino para difundir por todas partes informes relativos á asuntos comerciales. Educan al mismo tiempo que enriquecen; ponen en estrecho contacto no solo á los mercados, sino á los pueblos. Otro tanto puede decirse, en mayor ó menor escala, de las líneas de navegación. Ya México cuenta con 7,000 millas de ferrocarril construidas durante los últimos treinta años. El progreso de esa república ha sido maravilloso, y continuará con creciente rapidez, á medida que se obtengan los beneficios que esas vías férreas han de producir. Hoy puede irse de Nueva York á México por tres líneas de ferrocarril y atravesar todas las diferentes secciones de aquel país; mañana no existirá un punto en la república donde no se oiga el silbato de la locomotora. Aprovechar las ventajas que se presentan para establecer relaciones comerciales más estrechas entre los dos países, es un deber tan obvio, que lo único que se necesita es llamar hacia él la atención de los comerciantes de ambas repúblicas. El Gran Valle del Mississippi, sobre todo, va á encontrar en eso la llave de oro que le abrirá las puertas del comercio. La perspectiva que se ofrece al continente

induce á sus habitantes á consagrarse á un tráfico por largo tiempo desconocido ó descuidado.

Si se coopera al incremento de las empresas de transportación por medio de un hábil sistema de reciprocidad, el desarrollo de un tráfico mutuo y lucrativo no reconocerá límites, estimulado como se verá por la estrechez de relaciones entre los pueblos y el mejor conocimiento que los unos tendrán de los otros. Los aranceles de aduana de ambos países imponen derechos á los productos de cada uno, lo cual ofrece una buena base para concesiones ventajosas. A mi juicio, los Estados Unidos podrían abolir ó modificar los impuestos sobre los cueros, el tabaco, los minerales y las frutas que vienen de México, á condición de que ese país rebajara los derechos que impone á artículos manufacturados que allá no se producen; y no es posible dudar que dos Gobiernos tan amigos y tan deseosos de aumentar el comercio entre los dos países, llegarían pronto á un arreglo que merecería los aplausos de la gran masa de la población en ambas naciones. El hábil y progresista Presidente de México, General DON PORFIRIO DIAZ, se ha mostrado frecuentemente animado de un espíritu amistoso hacia los Estados Unidos, y se cree que está muy en favor de que se establezca alguna clase de reciprocidad comercial. Se puede asegurar que el Presidente MCKINLEY se interesa también en que se remuevan los obstáculos que existen para el desarrollo del comercio, puesto que se anuncia que en breve emitirá un decreto concediendo á las mercancías que vengan á los Estados Unidos en navíos mexicanos la misma exención de derechos diferenciales que se conceden en México á los efectos que llegan en barcos americanos. Como México ha abolido ya los derechos diferenciales sobre las mercancías que llegan en buques de vela, y no los impone á las que son llevadas por vapores, la resolución del Presidente MCKINLEY removerá muy pronto, sin duda alguna, lo que ahora aparece como una amenaza inminente para el comercio. Si el espíritu amistoso que prevalece se hiciera extensivo á un arreglo nuevo y completo de las relaciones entre los dos países en lo referente á las aduanas, no habría la menor dificultad en llegar á una inteligencia que aumentaría el cambio de productos sobre bases equitativas, honorables liberales, á satisfacción general.

Las mismas observaciones pueden hacerse substancialmente respecto de la América Central. No solamente el tráfico con los Estados Unidos crece constantemente con el desarrollo de los

medios de transportación, sino que se multiplican las pruebas de que se aprecian más las grandes ventajas que han de resultar de mantener relaciones más estrechas con la república del norte. Acaba de anunciarse que Honduras ha otorgado una concesión á un sindicato de capitalistas americanos para la construcción de un ferrocarril interoceánico á través de aquel país y para el establecimiento de una línea de vapores en el costa de la América Central sobre el Atlántico. El Cónsul de los Estados Unidos en Managua, Señor PAUL WIESIKE, comunica que el Presidente de Nicaragua, Señor ZELAYA, vería con gusto que se construyera con capital americano una vía férrea del interior de la república á la costa del Atlántico, y que á ese fin está dispuesto á otorgar favorables concesiones. La avuidad de Costa Rica hacia los Estados Unidos y el espíritu progresivo de ese país son bien conocidos. Durante los últimos años, los Estados Unidos han superado á la Gran Bretaña en el tráfico con Costa Rica, que hasta el año de 1894 recibía más manufacturas inglesas que de cualquier otro país. Es un hecho que en toda la América Central el espíritu de empresa, la industria y el capital americanos van sobreponiéndose á toda competencia. El momento ha llegado en el desarrollo comercial, tan largo tiempo esperado, de tomar medidas enérgicas para remover todos los obstáculos que se encuentren en su camino. No es materia de conjeturas, sino de hechos, que los Estados Unidos se encuentran en los primeros albores de un crecimiento que llegará á ser inmenso con sólo que se tomen el trabajo de fomentarlo.

En las Antillas, con la sola excepción du Cuba, las condiciones son más favorables todavía. Las colonias británicas envían á los Estados Unidos productos por valor de más de \$11,000,000, y reciben de nosotros substancias alimenticias y artefactos por valor de cerca de \$10,000,000. Muchas de ellas dependen prácticamente de los Estados Unidos para los artículos de primera necesidad. Un sistema de reciprocidad aseguraría el consumo en dichas colonias de muchos efectos manufacturados que ahora compran en Europa. Con medios de transportación barata se aumentaría más ese tráfico. Durante los últimos dos años, el capital americano ha sido invertido en gran escala en Santo Domingo, y la extensión de sus operaciones á la vecina república

de Haití es probablemente una cuestión de tiempo. Las dificultades de Cuba solamente puede esperarse que se arreglen al impulso de fuerzas económicas, que pondrán otra vez á esa isla tan fértil en estrechas relaciones con los Estados Unidos. Cuando uno ú otro de los bandos haya agotado sus fuerzas en la lucha, se llegará á un arreglo de la cuestión, aunque los Estados Unidos no logren, como es probable, dar solución al problema en beneficio de la humanidad y de acuerdo con los principios que son tan caros á todo verdadero americano. Aun bajo las actuales condiciones, se ha dado ya un paso hacia el establecimiento de la reciprocidad. A pesar de la poca voluntad que con frecuencia ha manifestado el Gobierno español en cuanto á hacer concesiones á los Estados Unidos, el cable ha anunciado que se ha hecho un nuevo arancel de aduanas para Cuba, que rebaja los derechos sobre casi todos los artículos importados de los Estados Unidos.

La proximidad de este país á México, la América Central y las Antillas, sugiere el pensamiento de que es ése un campo vasto y fértil, que debe servir de teatro para el primer avance hacia adelante de la industria y del comercio. He procurado demostrar que, con solo esfuerzos parciales y espasmódicos, ya se han alcanzado resultados que indican hasta donde se podría llegar si el Gobierno y los intereses comerciales de los Estados Unidos cooperaran de una manera inteligente en ese sentido y aprovecharan en toda su extensión las ventajas naturales que se presentan. Las disposiciones sobre reciprocidad contenidas en la nueva tarifa de aduanas, ofrecen á la administración del Presidente McKinley los medios para remover los obstáculos con que tropieza el comercio, dando á éste un curso más libre, y no es de dudar que sabrán aprovecharse con habilidad. Los fabricantes y exportadores de los Estados Unidos no tienen sino aumentar sus esfuerzos en cuanto se relaciona al tráfico con los países de que aquí se trata. Ya ocupan una parte de ese campo, y pueden fácilmente adelantar sus avanzadas y hacer de esa región la base de sus operaciones á fin de abarcar todo el comercio de la América latina. Para obtener buen éxito, no tienen sino llevar á la empresa el mismo espíritu de liberalidad y el mismo empuje que han servido para construir las grandes líneas de transportación, con sus ramales que alcanzan hasta los

últimos rincones del país, y estudiar las necesidades de sus parroquianos de la América latina de la misma manera que han estudiado las de sus parroquianos de los Estados Unidos.

Joseph P. Smith

REPÚBLICA ARGENTINA.

2º Suplemento al n.º 55.

I.—DECRETO DE FECHA 30 DE ABRIL DE 1896, MODIFICANDO EL ARTÍCULO 26 DE LA LEY DE ADUANA EN VIGENCIA.

[Boletín oficial de 5 de mayo 1896, n.º 835.]

ARTÍCULO 1.—Los cónsules argentinos, al visar los manifiestos generales de los buques, no exigirán la especificación del peso y volumen de cada bulto, requiriendo en cambio de los cargadores, en el juego de conocimientos respectivos, la consignación del peso ó del volumen de cada bulto, según paguen el flete, cuando se trate de mercaderías en bultos denominados “de Hacienda,” y en los demás casos dicho peso y volumen englobados.

ART. 2.—Las aduanas de la República no despacharán mercadería alguna, si los conocimientos acompañados al respetivo pedido de despacho no vienen en las condiciones de la ley, de acuerdo con la declaración hecha por este decreto.

* * * * *

II.—DECRETO DE 21 DE MAYO DE 1896, CORRIGIENDO UN ERROR DE LA TARIFA DE AVALÚOS VIGENTE.

[Boletín oficial de 30 mayo de 1896, n.º 855.]

En virtud del presente decreto, el despacho de las *bolsitas de mano* de las partidas n.ºs 1547 á 1551 del Arancel aduanero vigente, se hará tomando por unidad de medida la *docena* en vez del *kilo*.

III.—DECRETO DE 1º DE JULIO DE 1896, CORRIGIENDO UN ERROR DE LA TARIFA DE AVALÚOS EN VIGENCIA.

[Boletín oficial de 4 de julio de 1896, n.º 882.]

En virtud del presente decreto, el aforo de la partida n.º 2281 del Arancel vigente, que dice: “Pintura en tubitos, inclusive éstos,” es de treinta centavos oro cada kilo, en lugar de seis pesos treinta centavos oro, con que actualmente figura.

IV.—DECRETO DE 30 DE JULIO DE 1896, ACCORDANDO UNA TARA AL CAFÉ DE ACHICORIA QUE SE IMPORTE.

[*Boletín oficial* de 1º de Agosto de 1896, nº 908.]

En virtud del presente decreto se acuerda la tara de 20 por ciento al café de achicoria, suelto, en cajones, que se importe.

COLOMBIA.

[4º suplemento al cuaderno No. 99, mayo de 1897.]

I.—RESOLUCIÓN MINISTERIAL DE FECHA 6 DE FEBRERO DE 1897, CORRIENDO UNA OMISIÓN PADECIDA EN EL TEXTO DE LA LEY 160 DE 28 DE DICIEMBRE DE 1896.

[*Diario oficial* de 9 de febrero de 1897, No. 10257.]

Habiéndose padecido un error en el texto de la ley 160 de 28 de diciembre de 1896, publicada en el *Diario oficial* de 12 de enero de 1897, No. 10233, esta ley se completa como sigue:

El párrafo único del artículo 4 se entenderá redactado de la siguiente manera:

“Párrafo.—Lo dispuesto en la presente ley no altera la resolución dictada por el Ministerio de Hacienda con fecha 6 de julio de 1895, relativa á la clase de la Tarifa á que corresponden los artículos de la Empresa eléctrica de que trata dicha resolución, y dichos artículos quedan además exentos del recargo que se establece por la presente ley.”

II.—CIRCULAR DEL MINISTERIO DE HACIENDA, DE 27 DE FEBRERO DE 1897, No. 27829, RELATIVA Á LA FECHA EN QUE HA DE EJECUTARSE EL AUMENTO Y LA DIMINUCIÓN DE LOS DERECHOS DE ADUANA DE QUE TRATA LA LEY 160 DE 1896¹ Y MODO COMO DEBEN HACERSE LAS RESPECTIVAS LIQUIDACIONES.

[*Diario oficial* de 27 de febrero de 1897, No. 10273.]

El aumento y la disminución de los derechos de importación de que tratan los artículos 1º, 2º, 3º, y 4º de la ley 160 de 1896 comenzarán á ejecutarse el día 19 de abril del presente año, de acuerdo con los artículos 205 de la Constitución y 61, 62, 64 y 65 de la ley 149 de 1888.

Dicho aumento, ó sea la cantidad que ha de cobrarse además de los derechos que determina la ley 36 de 1886² con las reformas que se le han hecho hasta ahora, inclusive las del artículo 4º de la citada ley 160, deberá liquidarse separa-

¹ Véase 3º supl. al cuad. No. 90.

² Véase el Arancel, cuaderno No. 90.

damente, computándolo sólo sobre los derechos primitivos fijados en la misma ley 36, sin las referidas reformas.

Verificado esto, se sumará el enunciado aumento con los demás derechos de que se ha hablado y se recargará el total de la liquidación con el 25 por ciento que expresan los artículos 1º de la ley 88 de 1886 y 1º de la ley 185 de 1896.

DESCUBRIMIENTO DE DEPÓSITOS DE CARBÓN.

El Señor C. F. Z. CARACRISTI da cuenta del descubrimiento de unos depósitos de carbón en la vecindad de Cartagena. Hablando de estos depósitos, dice el Señor CARACRISTI:

Los depósitos de carbón están situados en el Departamento de Bolívar, República de Colombia, cerca del río Sino, en las sabanas, á ocho ó diez millas de la bahía de Cispata. Las distancias aproximadas de los ciudades adyacentes son como sigue: Cartagena, 48 millas; Barranquilla, 120; Santa Marta, 168; Colón, 240; Puerto Limón, 410; Jamaica, 480; New York, 1,840.

El Señor CARACRISTI comunica que los campos de carbón comprenden un área de 215,000 acres y según él calcula, contienen 300.000,000 de toneladas de carbón. Todo el territorio está en posesión de los indios de San Andrés bajo un título de concesión de origen español. Estos indios constituyen una tribu independiente compuesta de no más de 11,000 personas; son pacíficos é industriosos y la cría de ganado constituye su principal ocupación. Exportan de 75,000 á 100.000 cabezas de ganado anualmente.

El Señor CARACRISTI ha arrendado, á nombre de la compañía que representa, las carboneras ya descritas, por un término de 48 años.

El Cónsul SMYTHE, refiriéndose al mismo objeto, dice:

El carbón, una muestra del cual puede verse en esta oficina, parece ser de buena calidad. El espesor de las venas es de 1 á 10 pies. La formación del lecho es una piedra arenisca de pizarra bituminosa descompuesta, y pizarra en láminas de una pulgada á un pie de espesor.

Según el Señor CARACRISTI, el costo de explotación será como sigue: Extracción, 40 centavos por tonelada; carga, 20 centavos; y transporte al mar, 60 centavos. Total, \$1.20.

También se encuentra carbón en la costa, más allá de la bahía de Cispata. Este es de buena calidad, antracito y carbón bituminoso. Como este último depósito está á considerable distancia de los puertos principales colombianos, no se considera conveniente su explotación por el presente.

CHILE.

NUEVO MINISTERIO.

El nuevo gabinete del presidente ERRÁZURIZ ha quedado constituido con los siguientes miembros:

Ministro de lo Interior, Señor VALDÉS CUEVAS.

Ministro de Guerra y Marina, Señor PALACIOS ZAJALS.

Ministro de Hacienda, Señor DON ELIAS FERNÁNDEZ ALBANO.

Ministro de Justicia é Instrucción Pública, Señor DON DOMINGO AMUNÁTEGUI RIVERA.

Ministro de Industria y Obras Públicas, Señor DON DOMINGO TORRO HERRERA.

Ministro de Relaciones Exteriores, Señor SILVELA CRUZ.

Dícese por conducto fidedigno que la mayoría del nuevo gabinete se ha declarado en favor de la pronta terminación de la sección chilena del ferrocarril trasandino. Esta importante medida será sometida en breve á la consideración del Congreso chileno.

COSTA RICA.

TRÁFICO Y COMERCIO EN 1896.

Los siguientes datos acerca del tráfico y comercio de Costa Rica en el año de 1896, han sido tomados de un informe presentado últimamente al Ministerio de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña.

CAFÉ.

El precio del café, que es el producto principal y el que, por consiguiente, afecta más el tráfico del país en general, se ha mantenido bien. La cosecha, aunque no grande, fué próximamente como la de los últimos años, y un poco mayor que la de 1895.

MADERAS.

Hubo gran aumento en los embarques de maderas (cedro y fustete), y se ha dado á este ramo especial incremento, debido al alto precio del cedro en los mercados extranjeros.

BANANOS.

No ha habido aumento en el comercio de bananos, y el número de racimos exportados ha sido casi igual al de 1895. La tentativa hecha por la Compañía de Matina de exportar su propia fruta resultó en un verdadero chasco, y cada

embarque, con excepción de uno ó dos, ocasionó considerable pérdida, por lo cual en agosto abandonó la empresa. La compañía denominada "The Tropical Trading and Transport Company, Limited," compra y exporta la fruta, habiendo tomado el negocio, lo mismo que varias plantaciones de banano y considerable extensión de terreno de manos de Mr. MINOR C. KEITH. La compañía recibe la fruta al lado de la línea férrea, y de un año á esta parte ha estado pagando á los plantadores 25 centavos oro americano, por cada racimo de primera clase y 12½ centavos por los de segunda.

TRÁFICO DE IMPORTACIÓN.

En cuanto á la importación, los datos que he podido obtener en mis conversaciones con miembros de importantes casas de comercio, demuestran que, aunque menor que en 1895, el año de 1896 fué generalmente satisfactorio. Todos convienen, sin embargo, en que durante la primera mitad del año los negocios fueron mejores que en la segunda. En los últimos seis meses las negociaciones fueron más difíciles, la competencia mayor, los precios más bajos y, en consecuencia, las ganancias menores.

ADUANAS.

En marzo pasado se publicaron algunas disposiciones reglamentando la manera de admitir las muestras que traen consigo los agentes de casas de comercio. A su llegada, se hace por los empleados de la aduana un examen minucioso de dichas muestras y se toma nota de ellas. El dueño deposita el valor de los derechos y á continuación puede llevarse sus muestras. Si éstas vuelven á la aduana dentro del término de sesenta días para ser reembarcadas, y se las encuentra conformes con la nota que de ellas se tomó, tanto en lo que toca á la cantidad como á la calidad, se devuelve la cantidad depositada por el valor de los derechos. En caso de que no vuelvan dentro de los sesenta días ó de que falte algún artículo ó se le encuentre alterado en cuanto á la calidad, el depositante pierde la cantidad depositada.

En este año se ha introducido también una modificación en el reglamento que fija el tiempo durante el cual las mercancías pueden dejarse en depósito, reduciendo aquél de un año á cuatro meses. Las mercancías que en ese tiempo no hayan sido sacadas del depósito son vendidas en almoneda. Sin embargo, quince días antes del señalado para la venta, se ha de publicar en la Gaceta Oficial un aviso en el que se den las marcas y el número de los paquetes y una descripción de lo que contienen.

El decreto de 1º junio de 1895, que exime de derechos á todo el material fijo y rodante para lo construcción de tranvías y ferrocarriles ligeros en las haciendas que quedan hacia el Atlántico, seguirá teniendo efecto hasta el 21 de octubre de 1898.

NAVEGACIÓN Y TONELAJE.

Poco tengo que decir sobre este particular.

El tonelaje de los navios que llegan al Limón, ha aumentado cerca de 38,000 toneladas. Ha cesado el servicio semanal de la compañía conocida con el nom-

bre de "Banana Steamship Company." Este servicio terminó cuando la compañía desistió de seguir exportando sus propios bananos. Por otra parte, los vapores de la compañía italiana "La Veloce," de Genova, que traen carga de los puertos de Italia y de España, llegan al Limón una vez al mes, y hay un vapor extraordinario cada dos meses.

Fuera de estas dos excepciones, el servicio de vapores permanece lo mismo que cuando remití mi último informe.

El tonelaje no ha aumentado en Puntarenas, en cuanto á los vapores se refiere, pero sí en lo que toca á los barcos de vela, pues éste es casi el doble de lo que era en 1895. Esto se explica por la actividad en el tráfico de madera. La mayor parte de los buques de vela ha venido en lastre á cargar madera.

SALARIOS.

Los salarios aquí son los siguientes:

Los carpinteros y albañiles ganan de dos pesos y medio á cinco por día, según la capacidad de cada cual para el trabajo (en moneda inglesa, de 4s. 6d. á 9s. por día).

Peones y jornaleros ganan un peso y medio (2s. 6d.).

FERROCARRIL DEL PACÍFICO.

El examen preliminar de la ruta, que el Congreso autorizó, y al cual hice referencia en un informe pasado, se ha llevado á cabo por una comisión bajo la dirección del Señor ALBERTO GONZÁLEZ, Jefe del Departamento de Caminos y Obras Públicas.

Este estudio, en el cual se emplearon seis meses, fué concluido en octubre, y el informe de la comisión, junto con el cálculo de lo que costaría la construcción de la línea, fué sometido al Congreso por el Ministro de Fomento.

Un plano de la ruta recomendada por la comisión, acompañaba al informe.

En la comunicación que el Ministro dirigió al Congreso, sometiéndolo á su consideración el informe y las indicaciones de la comisión, recomienda con instancia que se adopte la propuesta ruta. Dice que el Ejecutivo, teniendo en cuenta la importancia de Puntarenas, había instruido á la comisión que en sus estudios hiciera lo posible por que la línea terminara en aquel puerto, pero que después de un examen detenido del asunto, se habían convencido de que, bajo todo punto de vista, el lugar llamado Tivives, que está entre el Pital, que es el puerto recomendado por la comisión especial, y Puntarenas, posee las mayores ventajas.

Resumendo los argumentos en favor de este lugar, el Ministro concluye diciendo que parece evidente que si se lleva á Tivives el término de la línea en el Pacífico, la construcción costará un millón de pesos menos que si se lleva á Puntarenas, dos millones menos que si se lleva á Caldera y quinientos mil pesos menos que si se lleva al Pital. Esto en cuanto al costo de la obra, pero por lo que hace á otras condiciones, tales como la extensión de la línea, lo gradual del declive y las facilidades para la construcción y mantenimiento de una vía permanente, ninguna otra ruta puede compararse con la de Tivives.

Tivives no es un puerto natural, pero, según el informe, se podría hacer muy bueno con un gasto de un millón y medio de pesos, equivalente como á £133,000. El costo de la construcción de la línea se calcula en 5,022,579 pesos, cantidad equivalente como á £453,400.

El Congreso aprobó el informe y las indicaciones de la comisión y decretó que se procediera á la construcción de la línea y que se adoptara la ruta propuesta por la comisión, y que termina en el puerto de Tivives, en el golfo de Nicoya.

El decreto además autoriza al Ejecutivo para que celebre los contratos que considere necesarios para la construcción de dicho ferrocarril y para trabajos de composición del puerto que será el término de la línea. Todos estos contratos, sin embargo, deben ser aprobados por el Congreso.

INGRESOS Y EGRESOS.

La memoria del Ministro de Hacienda para el año que termina el 31 de marzo de 1896, contiene el siguiente cuadro:

	Cantidad.	
	Pesos.	Libras esterlinas.
Total de ingresos durante el año.	6, 528, 975	567, 737
Total de egresos durante el año.	6, 187, 927	538, 080
Superávit.	341, 048	29, 657

El presupuesto para los años de 1896 y 1897 es como sigue:

	Cantidad.	
	Pesos.	Libras esterlinas.
Ingresos.	6, 491, 177	564, 450
Egresos.	6, 186, 060	537, 918

El decreto en que se aprueba este presupuesto, ordena que el superávit se aplique de preferencia al establecimiento de la nueva moneda nacional, á la construcción del ferrocarril del Pacífico y á otras obras reconocidas como de utilidad pública.

En este año he reducido las cantidades en moneda corriente del país á libras esterlinas, á razón de once pesos cincuenta centavos por cada libra.

Cuadro comparativo de los principales artículos exportados en los años de 1895 y 1896.

Artículos.	1895.				1896.	
	Cantidad.	Valor.		Cantidad.	Valor.	
		Pesos corrientes.	Libras esterlinas.		Pesos corrientes.	Libras esterlinas.
Cafésacos.	189, 228	10, 415, 507	853, 730	197, 531	10, 178, 040	885, 047
Bananos .racimos.	1, 577, 084	1, 513, 878	124, 088	1, 418, 199	1, 333, 107	115, 922
Caobatrozos.	504	9, 809	805	367	3, 531	307
Cedrodo.	21, 333	163, 065	13, 366	53, 163	487, 358	42, 379
Palo mora .kilos.	9, 703, 014	116, 310	9, 529	14, 305, 980	143, 659	12, 492
Palo de rosa .do.				643, 942	7, 897	687

Cuadro del café exportado en el año de 1896.

Países.	Sacos.	Peso.	Valor.	
			Pesos.	Libras esterlinas.
		<i>Kilogramos.</i>	<i>Corrientes.</i>	<i>Esterlinas.</i>
Gran Bretaña	110, 447	6, 481, 538	5, 636, 120	490, 098
Estados Unidos	44, 448	2, 674, 282	2, 325, 480	202, 216
Alemania	33, 886	2, 027, 730	1, 763, 240	153, 325
Francia	4, 306	254, 606	221, 400	19, 252
Otros países	4, 414	266, 584	231, 800	20, 156
Total	197, 531	11, 704, 740	10, 178, 040	885, 047

ECUADOR.

Los siguientes datos relativos á Quito, su industria, recursos comerciales, medios de comunicación, etc., han sido tomados de un informe oficial de fecha reciente :

Debido á su situación peculiar, Quito está privada casi por completo de la parte que debiera corresponderle en el comercio directo de importación del Ecuador. Con excepción de dos casas francesas, todo los comerciantes aquí están completamente á merced de agentes casi independientes, residentes en Guayaquil, por cuya mediación hacen sus pedidos á un costo excesivo.

IMPORTACIÓN.

Quito importa de la Gran Bretaña géneros de algodón y ferretería; de Alemania, géneros de lana, drogas, productos químicos (principalmente anilinas) cerveza en cajas, y joyas; de Francia, sedas, ropa de vestir, sombreros y guantes; de España, vinos, escopetas de caza y ropa interior barata; de los Estados Unidos, aceite de carbón refinado, medicinas de patente, artículos de ferretería y quincallería, relojes de bolsillo y de pared.

EXPORTACIÓN.

Las exportaciones de Quito no son dignas de mención, pero la terminación del ferrocarril proyectado y el establecimiento de fletes baratos, darían margen á una gran corriente de exportación. Hasta fecha reciente, se exportaba para Guayaquil, por la costa, una gran cantidad de manteca, pero últimamente la producción mas barata de aquel artículo en este puerto y la competencia del producto de la semilla de algodón, importado aquí de los Estados Unidos, han arruinado aquella industria por completo.

PORTAZGO.

El cuanto á los "gastos excesivos de agentes y fletes," é introducción de artículos tales como vino, esencias y cerveza, lo mejor que puedo hacer es copiar á continuación las siguientes cifras que representan los derechos de portazgo que ahora se pagan en Quito :

Vino:	Centavos.
Por caja de 1 docena.....	40
Por caja de 2 docenas.....	80
Alcohol de uva peruano:	
Por cada barril.....	80
Cerveza:	
Por caja de 1 docena.....	40
Por caja de 2 docenas.....	80

AGRICULTURA.

El Ecuador es un país esencialmente agrícola. En las inmediaciones de Quito se cultiva gran cantidad de trigo, cebada, maíz, lentajas, frijoles y patatas. Antes, gran parte de la cosecha ó no se recogía ó era arrojada como desperdicios, pero en estos últimos años, debido al aumento de población ó á la reducción del área de cultivo, la situación ha cambiado.

LÚPULO.

Hasta el presente, la cerveza de excelente calidad, del Ecuador, ha venido fabricándose con malta y lúpulo importados de San Francisco. El actual Ministro de Agricultura, conocedor de las desventajas con que luchan los fabricantes de cerveza á causa de tener que importar la materia prima del extranjero, ha pedido zoo matas de lúpulo á Alemania, con la esperanza de aclimatar esta planta. Si se obtiene éxito en el experimento, es probable que la cerveza reemplace al ron de caña y chicha de maíz como bebida nacional, pues la malta puede prepararse á un costo mínimo.

Se proyecta sembrar el lúpulo en Ambato (á 8,000 ó 9,000 pies de altura); este punto es considerado por los botánicos como el más á propósito para producir el resultado que se desea.

MOLINOS DE HARINA.

Hay varios molinos de harina movidos por el Machangara, que pasa por Quito, y la harina se vende á 5 sucres el quintal, ó sean 12 chelines aproximadamente

por cada 100 libras. Hav un molino de construcción francesa en Ambato que produce una harina inmejorable, mejor que la de California, y la cual se detalla á 16 chelines y 8 peniques el quintal.

HACIENDAS DE GANADO.

Dedicase gran atención á la cría de ganado en la medida compatible con las condiciones anormales de una finca en el Ecuador, pero son por desgracia muy deficientes los métodos científicos que se emplean en el tratamiento de los animales, así como en el de las cosechas. La panacea de los ganaderos aquí consiste en sangrías profusas, cualquiera que sea la clase de enfermedad que padezca el ganado (muermo, lamparones ó cualquiera otra). Por consiguiente, es crecido el número de ganado que se pierde por razón de la ignorancia. Además de este factor en la reducción del ganado, la puma ó león americano destruye anualmente un gran número de reses.

Generalmente una hacienda de ganado contiene de 1,000 á 3,000 cabezas, pero cuando forma parte de la hacienda uno de esos fríos y extensos páramos donde se hace difícil atender directamente á las reses errantes, se reproducen éstas hasta el número de 7,000 ó 10,000, muchas de las cuales son enteramente salvajes. Este ganado es abandonado en los páramos al cuidado de sí mismo durante todo el año, y muchos de ellos mueren de frío ó devorados por las pumas, y también, como ya se ha dicho, á consecuencia de las ignorantes prácticas veterinarias. Cada año las reses que están en mejores condiciones son encorraladas y vendidas después para el consumo.

Precios del Ganado.

	£	d.	s.
Caballos (para trabajo ordinario).....	8	0	0
Mulos (buenos para silla).....	25	0	0
Bueyes.....	2	16	0
Vacas de leche.....	2	10	0
Puercos.....	0	5	0
Carneros.....	0	1	8

MEDIOS DE COMUNICACIÓN.

Según el informe, el viaje de Guayaquil a Quito es de seis días en cómodas tartanas. Vaporeitos de río, de construcción americana, conducen al viajero desde Guayaquil hasta Babahoya; desde este punto se continúa el viaje en mula. Aparte los inconvenientes de la enrarecida atmósfera de las montañas, el viaje no ofrece ninguna seria incomodidad. La monotonía y el cansancio son aliviados por los paisajes de los Andes, las cumbres nevadas del Chimborazo, y otras famosas montañas que se ofrecen á la vista. El costo del viaje de Guayaquil á Quito es de \$35 á \$37.50 por persona, incluyendo una mula de carga y el forraje. La época mejor para hacer el viaje es de julio á septiembre.

PERU.

Los siguientes datos acerca de las condiciones comerciales é industriales en que se encuentra el Perú, son tomados del informe general sobre ese país, presentado en 1896 al Ministerio de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña, por el Cónsul ALFREDO ST. JOHN:

Importaciones.

De—	Valor.			
	1891.	1892.	1893.	1894.
	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>
La Gran Bretaña.....	6, 289, 356	5, 893, 204	4, 350, 972	4, 115, 213
Alemania.....	2, 865, 760	2, 642, 484	1, 957, 938	1, 800, 105
Chile.....	2, 497, 000	2, 383, 000	1, 470, 450	1, 479, 820
Francia.....	1, 576, 587	1, 389, 398	1, 033, 356	1, 028, 803
Los Estados Unidos.....	1, 323, 876	1, 124, 905	837, 562	802, 106
Italia.....	445, 624	413, 232	293, 691	298, 352
El Brasil.....	449, 880	443, 152	483, 820	485, 139
Bélgica.....	468, 971	687, 988	489, 485	411, 522
China.....	539, 273	447, 677	326, 322	308, 649
Ecuador.....	92, 799	86, 476	54, 389	57, 612
España.....	109, 612	89, 508	54, 387	61, 728
Australia.....	49, 801	143, 392	108, 774	92, 592
India.....	48, 782	248, 452	217, 548	102, 880
Uruguay.....	217	1, 711	94, 900
República Argentina.....	2, 171	895	6, 526	3, 096
Otros países.....	250, 600	326, 581	50, 049	601, 119
Total.....	17, 001, 339	16, 322, 055	11, 735, 269	11, 743, 636

Exportaciones.

A—	Valor.			
	1891.	1892.	1893.	1894.
	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>
La Gran Bretaña.....	5, 811, 973	10, 601, 366	9, 425, 900	6, 660, 000
Chile.....	5, 207, 090	2, 551, 000	3, 402, 549	3, 537, 930
Alemania.....	1, 111, 454	1, 232, 762	1, 028, 280	768, 000
Colombia.....	706, 340	1, 539, 579	1, 371, 040	840, 000
Francia.....	534, 235	580, 449	531, 278	372, 600
Ecuador.....	813, 979	502, 274	514, 140	360, 000
América Central.....	686, 400	257, 280	250, 070	120, 000
Estados Unidos.....	278, 016	1, 029, 284	908, 314	1, 014, 000
El Brasil.....	269, 415	303, 716	335, 636	369, 099
Italia.....	3, 663	55, 620	47, 986	33, 606
Bélgica.....	26, 474	272	171
Uruguay.....	340	28, 646
República Argentina.....	1, 315
Otros países.....	1, 206, 454	1, 286, 879	1, 269, 281	683, 400
Total.....	16, 657, 148	19, 969, 127	19, 084, 645	14, 758, 635

Los instrumentos de barrenar y las herramientas de carpinteros y constructores se importan ahora de los Estados Unidos en muchas mayores cantidades que antes. Los comerciantes del Perú prefieren obtener estos artículos en los Estados Unidos, porque allí los hacen más finos y más baratos, al mismo tiempo que los empacan mejor. Los arados de mano son importados de los Estados Unidos, porque parece que el fabricante inglés no puede ó no quiere hacer la clase de arado que solicitan en este país. Acero en hoja de inferior calidad, pero que responde al objeto para el cual se necesita, se importa ahora de los Estados Unidos á un precio más bajo que el que se paga por el hierro en hoja de Inglaterra. Las cerraduras de puerta constituyen un artículo importante, pero las de fabricación inglesa que vienen á este país, se consideran de un estilo antiguo y son más caras que las cerraduras americanas, alemanas y francesas del mismo modelo. Las cerraduras americanas parecen hechas con más esmero, y en todo caso son bien barnizadas, mientras que las inglesas tienen un aspecto muy pobre.

Se ha dicho atrás que la manera de empacar es asunto al cual se atribuye bastante importancia. Es indudable que las herramientas y todos los objetos de metal en general, importados al Perú de los Estados Unidos y de Alemania, vienen mejor empacados que los ingleses. Cosa fácil sería poner más cuidado en estos pequeños detalles, si es cierto, como parece, que el bueno ó mal éxito de un negocio puede depender de circunstancias insignificantes.

Las cervezas inglesas rara vez se importan ahora, porque son demasiado fuertes y cuestan mucho más que las cervezas ligeras de Alemania y Noruega, que tanto se buscan en el Perú. Treinta años atrás se importaban grandes cantidades de cerveza de las marcas de Bass, Alsops y Tennant, y no se introducían las cervezas alemanas. Ahora sucede todo lo contrario. Ninguna cerveza inglesa es importada en cantidad considerable. De Dublín y de Londres se trae cerveza negra, pero de las otras clases apenas se introduce una cantidad insignificante. Es realmente un hecho notable que los cerveceros ingleses no puedan producir la clase de cerveza que se necesita en la América del Sur, donde están dispuestos á pagar un precio elevado por la cerveza extranjera.

Conviene quizá manifestar aquí que toda clase de maquinaria para minas, para trabajos agrícolas, lo mismo que para manufacturas y fundiciones entra libre de derechos. Sería más correcto decir que las *máquinas*, y no la *maquinaria*, están exentas de derechos, porque la palabra usada en la tarifa es *máquina* y no *maquinaria*; y á fin de gozar de esta exención, deben ser importadas las máquinas completas, aunque no precisamente armadas, porque piezas separadas, cuando se introducen sin las otras, pueden ser gravadas con derechos de aduana.

AZÚCAR.

El azúcar es el principal producto del Perú, pero este artículo no tiene ya la importancia que tenía en años pasados. El período más próspero fué el de 1873 á 1878, cuando la producción anual ascendió como á 100,000 toneladas, con un valor de más de £2,000,000. La caña de azúcar se cultiva en toda la costa del Perú desde los 3° hasta los 18° de latitud. En casi todos los valles comprendidos en esta zona se encuentran campos sembrados de caña de azúcar. Según una autoridad competente, la producción total de azúcar en 1894 fué, en los diferentes departamentos, la siguiente:

Departamento de—	Cantidad.	Departamento de—	Cantidad.
	<i>Toneladas.</i>		<i>Toneladas.</i>
Piura	300	Ica.....	2,700
Lambayeque.....	10,000	Arequipa.....	1,400
Libertad.....	22,750	Tacna.....	250
Ancachs.....	4,200		
Lima.....	31,000	Total.....	72,600

La superficie actualmente cultivada se calcula que es como de 90,000 acres, medida inglesa (2,471 acres constituyen una hectárea); pero si los terrenos de pasto y otros que pertenecen á las haciendas, se toman en consideración, el área dedicada á la industria azucarera se considera doble mayor. Hay 62 ingenios de azúcar y 21 molinos para la fabricación de hormigón y de chancaca. Se han formado varias compañías extranjeras para la explotación de la caña de azúcar. No son estas corporaciones muy bien vistas, por considerarse que se apoderan de una industria que hasta ahora había permanecido casi exclusivamente en manos de los

peruanos; pero es un hecho que muchas plantaciones se han salvado de una ruina completa con haber pasado al poder de estas compañías. Las más importantes, entre éstas, son la denominada Cartavio, en el valle de Chicama, cerca de Trujillo; la Peruvian Sugar Estates Co., cerca de Chimbote, ambas matriculadas en Londres; una compañía alemana, conocida con el nombre de Casa Grande, y una italiana, llamada Roma, que también se encuentran en el valle de Chicama. El capital invertido en la industria azucarera, incluyendo tierras, maquinaria y todo lo demás, se estima como en £3,500,000. El número de trabajadores y de otros empleados asciende, según se dice, á 24,000. En la región central del Perú, la caña de azúcar crece en hondonadas ó barrancos donde la temperatura es muy caliente, pero la producción se limita á las necesidades locales, que son necesariamente reducidas. En el interior los precios varían considerablemente. En la costa un quintal de azúcar cuesta solamente 10 chelines; pero en Huanuco se vende por £1; en Ayacucho por £2, y en el Cuzco hasta por £2 10 chelines. El área que se cultiva es pequeña; los trabajadores son indios prediales, á quienes se les paga en especie, ésto es, en coca y en licores. Los trabajadores libres reciben como 40 centavos por día.

El producto anual de toda la región se calcula en unas 1,730 toneladas, gran parte de las cuales se emplea en la destilación.

Hacia la región tropical, ó del Oriente, se encuentran por doquiera, en aquellos inmensos territorios, pequeños campos sembrados de caña de azúcar; pero debido á la escasa población y á la imposibilidad de disponer del producto mismo, lo que se saca es insignificante. Se calcula en 360 toneladas. En consecuencia, la producción total de azúcar en el Perú se puede estimar como sigue:

	Cantidad.
	<i>Toneladas.</i>
Región de la Costa	72, 600
Región Central	1, 730
Región Tropical	360
Total	74, 690

Según el informe del Señor DALMAU, Vice-Cónsul británico interino en Salaverry, la producción en 1895 de los famosos valles de Chicama y Santa Catalina fué la siguiente:

Artículos.	Cantidad.
	<i>Toneladas.</i>
Azúcar	27, 034
Hormigón	1, 532

El Señor DALMAU colculaba la producción para 1896 así:

Artículos.	Cantidad.
	<i>Toneladas.</i>
Azúcar	30, 000
Hormigón	2, 000

Para mejorar la industria azucarera del Perú tres cosas son necesarias; mejor maquinaria, y por consiguiente mayor capital; métodos científicos más avanzados, y mayor número de trabajadores. Los chinos y los negros van desapareciendo poco á poco, y se hace difícil reemplazarlos, porque los habitantes del interior rehusan trabajar en la costa donde con frecuencia son víctimas de la tisis. La cuestión del trabajo es, en verdad, el más importante de los problemas por resolver.

MINERÍA.

Hay registradas 3,475 propiedades mineras en la lista oficial, incluyendo metales de toda clase, principalmente plata, y además los depósitos de petróleo, pero está muy lejos de ser ése el número de minas en explotación. Cada propiedad paga un impuesto anual de 15 soles. El producto de dicho impuesto se entrega á la Escuela de Minería de Lima. Con excepción del oro y de la plata en barras, los metales y el dinero acuñado están exentos de derechos de exportación. El valor total de los minerales exportados del Perú es como de 7,000,000 de soles anualmente, lo cual es más ó menos el doble de lo que era hace cinco años. Esto se debe en gran parte á la introducción del sistema denominado de *lexiviación*.

Ultimamente se ha fundado en Lima una Sociedad Nacional de Minería con el fin de representar y promover los intereses mineros. Como esta Sociedad tiene un carácter semi-oficial, semejante al de una Cámara de Comercio, no cabe duda que servirá

de provecnoso medio para tratar con el Gobierno todos aquellos asuntos que interesan á la industria minera.

ORO.

Los depósitos auríferos del Perú son probablemente de gran importancia, pero la explotación de minas de oro ha sido hasta hoy bastante descuidada. Algunos de los distritos donde se hallan los más ricos veneros, son en la actualidad de difícil acceso. En la región del Amazonas, el oro se encuentra en muchos lugares bien conocidos, pero el clima, la falta de operarios y la hostilidad de las tribus indígenas sirven de obstáculo para su explotación.

En el informe de Sir CHARLES E. MANSFIELD, publicado en año de 1890, en las *Miscellaneous Series*, aparecen señalados los principales depósitos auríferos del Perú. Este interesante tratado fué elaborado con datos tomados de fuentes fidedignas y contiene cuantas noticias era posible obtener acerca de tan importante asunto.

Los detalles que á continuación se registran, representan en substancia el contenido de una exposición que, con el objeto de que fuera insertada en el referido informe, hizo el Señor E. J. PREW, ingeniero inglés, que acaba de regresar de Carabaya. Su descripción contiene, indudablemente, los datos más recientes y fidedignos sobre el particular:

Tal vez sería conveniente que, como un prefacio á mis observaciones respecto de este asunto, indicara la manera de llegar á los distritos donde se encuentra oro.

El cálculo de las distancias que á continuación se pone, puede reputarse como suficientemente correcto:

Lugares.	Tiempo.	Distancia.
Por ferrocarril:	<i>Días.</i>	<i>Millas.</i>
Mollendo-Arequipa.....	1	107½
Arequipa-Juliaca.....	1	189
Juliaca-Santa Rosa.....	1	82
En mula:		
Santa Rosa-Nuñoa.....	1	18
Nuñoa-Palca.....	1	10
Palca-Macusani.....	1	27
Macusani-Coaza.....	1	42
Coaza-Saco.....	1	15
A pié:		
Saco-Sachapata.....	½	12
Sachapata-Tambo Pata.....		
Tambo Pata-Tambo Pampa.....	1	2
Tambo Pampa-Coquini.....		
Coquini-Río Inambari.....	½	

Del Río Inambari se puede ir á cualquiera parte del distrito de Carabaya. De aquí el tráfico se hace á pié. El tiempo que se emplea para trasladarse de un punto á otro queda indicado arriba, pero rara vez se recorre todo el trayecto sin detenerse el viajero por pocos días en algunos de los sitios donde se acostumbra hacer estación; y es absolutamente necesario detenerse en camino á fin de contratar indios que sirvan de guías y de cargadores para trasportar lo que hay que llevar de un lugar á otro, pues más adelante es imposible encontrarlos. Hablando en general, los caminos no son malos, sino hasta que se llega á Saco, aunque en ciertos parajes están lejos de ser buenos. La elevación varía entre 4,336 méetros (14,092 pies) en Macusani y 3,783 méetros (12,294 pies) en Coaza, siendo próximamente la misma en Saco.

El clima es excelente; las lluvias son copiosas; pero las fiebres son desconocidas, aunque el clima es realmente tropical. La temperatura fluctúa entre 70° Fahr. por la noche y 90° Fahr. á la sombra durante el día. En el sol asciende á 130° Fahr. Este es el término medio, pero, naturalmente, hay épocas excepcionales en que hace más frío ó más calor.

Crece allí casi toda clase de árboles, tales como el palo de hierro, el nogal, la caoba y varias maderas suaves; pero debido á la falta de máquinas de aserrar, sirven de poco para el efecto de sacar tablas, aunque en caso de necesidad se hacen éstas con sierras de mano. Usanse sí dichas maderas para puntales en las minas y para construir las casas de los mineros. Son estas últimas en su mayor parte simplemente chozas, sin más piso que la pura tierra, y á menudo meros cobertizos hechos de postes y palmas. Raras veces tienen protegidos el frente y los costados, pero las cubren con techos de palma que impiden que la lluvia penetre en el interior. Sorprende, sin embargo, cuán cómodas estas chozas suelen ser. Hay además casas construidas sobre postes, pero éstas pertenecen por lo común á personas acomodadas y á los dueños de minas.

Puede decirse que los animales son escasos, y más bien se les oye que se les ve en aquellas espesas florestas. Los más abundantes entre los pájaros, son los loros de diversos colores, y de otros animales el que más abunda es el mono. En el camino que sobre la montaña conduce á Inambari se hallan vicuñas, alpacas, venados, biscachos, perdices, patos, etc.

Los naturales conocidos con el nombre de *Chunchos*, se ven muy raras veces. Permanecen en estado salvaje y en ocasiones han sorprendido y asesinado á los viajeros. Arcos y flechas de palo de hierro son las armas que usan. Se supone que á medida que la civilización penetra en estas regiones los indios *Chunchos* se retirarán al interior del país.

PETRÓLEO.

Hace cosa de 30 años que comenzó en el Perú la explotación del petróleo, que fué encontrado mientras se hacía un pozo en la hacienda de Mancora, cerca de Payta. Durante ese período se ha dado principio á seis empresas diferentes, pero hasta hoy sin obtener resultados satisfactorios. Dos establecimientos para refinar el petróleo, ó sean fábricas de kerosene, existen en esta costa.

La luz que de aquél se obtiene es opaca y además produce este kerosene mucho humo; no admite comparación con el americano, que se vende de 8 á 9 soles la caja, mientras que el del país tiene que venderse á 2 soles 50 c. ó 3 soles la caja de 10 galones. Este último sólo sirve para alumbrar las calles? De 4 á 5 millones de libras esterlinas se han gastado en las diversas empresas, sin que se haya obtenido en ningún caso el lucro correspondiente. Centenares de excavaciones se han hecho, de algunas de las cuales el petróleo ha brotado por sí solo, y de otras se le ha extraído por medio de bombas, habiéndosele encontrado á una profundidad que varía de 250 á 600 piés, pero todas estas fuentes se han secado después de corto tiempo. Algunos peritos venidos de los Estados Unidos, han examinado cuidadosamente el terreno al Sur y al Norte de Payta y han expresado la opinión de que, á pesar de los indicios que se encuentran en la superficie, no es probable que se descubra petróleo en cantidad considerable.

GOMA ELÁSTICA.

El principal producto que se exporta de la región amazónica del Perú es la goma elástica. Según la estadística publicada aquí por un periódico económico, la cantidad exportada en 1894 fué de 1,294 toneladas, cuyo valor se calculó en £179,437; pero según el informe del Señor RHIND sobre la producción, comercio y situación económica de los estados de Amazonas y Pará en 1895, la cantidad de goma elástica exportada del Perú por el estado de Pará durante aquel año, fué solamente de 783 toneladas, que se valoraron en £145,000 próximamente. No cabe duda que el informe del Señor RHIND es el correcto. En estos últimos tiempos nótese bastante disminución en la cantidad que de este artículo se exporta, cantidad que en 1890 ascendió á 1,163 toneladas.

ALGODÓN.

Hé aquí el informe que sobre este artículo da el Señor Vice-Consul BLACKER:

El cultivo del algodón en el departamento de Piura depende por completo de las inundaciones de los rios Chira y Piura, que son de poca importancia, como eran las del Nilo en Egipto antes de los trabajos que se hicieron para dominar las aguas.

Inundaciones de consideración solamente ocurren á intervalos de seis á siete años, y entonces los duenos de terrenos siembran algodón donde quiera que pueden. Una vez que las plantas han arraigado, la raíz principal sigue la humedad producida por la inundación hasta una profundidad de 12 á 15 piés, donde se encuentra el nivel del río, cuya filtración humedece allí la tierra. Hay dos cosechas anualmente, en junio y en diciembre, y así continúan hasta la próxima inundación, época en que se destruyen las plantas viejas y se siembran nuevas. El algodón de Piura es de fibra larga y se le califica como grueso, comparado con el algodón suave americano de fibra corta; se le emplea en Inglaterra y los Estados Unidos mezclado con lana en la manufactura de algunos géneros y generalmente se vende dos veces más caro que el americano. Se ha ensayado el cultivo del algodón por medio del riego artificial, pero sin obtener buen resultado, debido en gran parte á que el río suele cambiar de curso en 24 horas, abriéndose un nuevo cauce destruyendo sus riberas. Esta circunstancia ha hecho fracasar varias empresas. El lecho del río es formado de arena; el terreno sólido de las orillas no tiene mucho espesor, y en consecuencia las inundaciones lo empapan por completo, lo cual es causa de que el río lo arrastre cuando menos se espera, dejando en su lugar una ribera inútil.

Se calcula que el Perú exportó en 1895, 5,500 toneladas de algodón valoradas en £118,000.

CAFÉ.

La producción de café va en aumento y promete llegar á ser uno de los principales artículos del Perú. La región que produce mayor cantidad de café está formada por los valles de Chanchamayo, Perené, Paucarbambo y Rio Colorado, que todos se comunican por medio de veredas con la aldea de La Merced, el punto más al Oriente de todos los habitados en esa parte del Perú. La baja en el valor de este producto, en 1896, ocasionó naturalmente algunos temores entre los cultivadores; sin embargo, no parece haber para esto fundamento serio, porque siendo el café que ellos producen de excelente calidad, un alza puede efectuarse á cualquiera hora. Las mayores dificultades con que se tropieza en el cultivo del café son los medios de transporte y la cuestión de brazos, ambas indudablemente muy graves.

Todo el café exportado del Perú en 1895 ascendió á la cantidad de 1,066 toneladas, aproximadamente. En los distritos de Huanuco y Chanchamayo la exportación fué en 1896 de 704 toneladas. La producción durante el año de 1896 debe de haber sido, por lo menos, igual á la de 1895, pero aún se ignora cuantas toneladas fueron exportadas de Pacasmayo, Pisco y Salaverry.

TRÁFICO.

Un periódico peruano ha publicado estadísticas para demostrar que el negocio de lanas ha decaído, y hace un llamamiento al Gobierno para que investigue la causa de esta pretendida disminución en uno de los más importantes productos nacionales. Bastantes esfuerzos se han hecho á fin de obtener datos de fuentes particulares, en orden á averiguar si aquella aseveración era bien fundada, pero los informes fidedignos que se obtuvieron demuestran que no lo era. Durante los últimos quince años, la exportación de alpaca ha sido, por término medio, de 30,000 pacas, con un peso de 350 á 400 libras cada una. Toda ha sido enviada á Inglaterra. En cuanto á la lana de ovejas, no ha sido posible obtener informes parecidos, pero no se cree que haya disminuido la exportación en los últimos años.

COCAÍNA.

Existen en el Perú 10 fábricas de cocaína: 5 en Huanuco: 1 en el distrito de Monzón; 1 en el de Puzuzo; 2 en Lima; y 1 en el Callao.

Se asegura que últimamente ha disminuido la producción de este importante alcalóide. Esto se explica por el hecho de que en el extranjero hacen con menos costo la extracción de dicha substancia, lo que se demuestra con el aumento que ha alcanzado la exportación de las hojas de coca.

A continuación se verá la cantidad de cocaína exportada de 1891 á 1895 y lo que produjo:

Año.	Cantidad.	Valor.
	<i>Kilógramos.</i>	
1890.....	1, 730	£ 346, 000
1891.....	3, 215	643, 000
1892.....	4, 550	910, 000
1893.....	2, 357	471, 800
1894.....	4, 716	943, 200
1895.....	3, 407	600, 940

La cantidad de hojas de coca exportada de 1891 á 1894 y su valor son como sigue:

Año.	Cantidad.	Valor.
	<i>Kilógramos.</i>	
1891.....	128, 543	£241, 473
1892.....	388, 465	574, 396
1893.....	390, 955	707, 792
1894.....	372, 360	706, 586

MAÍZ.

El maíz se produce en el Perú en grandes cantidades y constituye un artículo de primera necesidad en la alimentación de la población indígena, que se calcula en cerca de 2,000,000 de habitantes. La mejor calidad de maíz se encuentra en la región montañosa. El de Urubamba, departamento del Cuzco, es famoso y ha sido exhibido en Europa. También el de Arequipa es de excelente calidad. En la provincia de Chanca, donde el maíz se emplea para engordar cerdos, y en el valle de Arequipa, usan el guano para facilitar su cultivo.

SAL.

La importación de sal es prohibida en el Perú. Un gravamen de 5 centavos por kilogramo fué impuesto en 1896 sobre la sal cuando se la emplea para usos domésticos, y de 1 centavos cuando se la usa en manufacturas, en cuyo caso cesa de servir para objetos culinarios. El Estado se reserva el derecho de exportar ese artículo. El producto de aquella onerosa contribución se dedica al fondo que se está recogiendo con el fin de pagar á Chile la cantidad estipulada en el tratado de paz entre el Perú y Chile, en el caso que las provincias de Tacna y Arica fueran devueltas á la primera de estas repúblicas. La población indígena en algunos distritos del departamento de Ayacucho se ha resistido á pagar este impuesto, y serios disturbios han ocurrido con este motivo.

Según los datos oficiales, la cantidad de sal exportada anualmente es como de 6,000 toneladas y la que se consume en el país como de 35,000.

VIÑAS.

Este ramo está adquiriendo considerable importancia en el Perú. La vid se cultiva en pequeña cantidad en el departamento de Lima, pero en los de Ica y Moquegua existen grandes viñas.

La uva moscatel se cultiva en gran cantidad en el último de los citados departamentos y de su jugo se saca un licor muy estimado, conocido con el nombre de "Italia." Otro de calidad inferior, llamado "Pisco," se consume bastante. Estos licores se llevan ordinariamente en vasijas de barro en forma de ánforas. El "Italia" se exporta á las repúblicas vecinas y pequeñas cantidades han sido enviadas á Europa. Al principio esta bebida no es grata al paladar, pero aquéllos que gustan de tomar licores, se acostumbran á élla fácilmente. Tiene un olor muy delicado que le es peculiar, y es posible que cuando lo conozcan mejor en Europa se desarrolle el gusto por él.

Se hacen también en este país vinos tintos y blancos, que se consumen en cantidad considerable. Son bastante baratos, pero los primeros son decididamente de inferior calidad. Son demasiado ácidos. Los vinos blancos son muy bebibles, pero aun son susceptibles de mucha mejoría. El hecho es que todos los vinos tintos sacados de las uvas que hay en la costa de la América del Sur sobre el Pacífico, son ó demasiado ácidos ó demasiado fuertes, á causa del exceso de alcohol que contienen, mientras que algunos de los vinos blancos merecen ser clasificados como bastante buenos.

Como los derechos que pagan los vinos extranjeros son muy altos, la mayor parte de la gente que gusta de tomar vino, tiene que conformarse con los vinos ácidos. Bolivia ha comprendido la ventaja de permitir á sus habitantes el uso del buen vino y ha reducido los derechos sobre este artículo francés á una cifra insignificante. El resultado ha sido que en La Paz se pueden obtener buenos vinos á un precio módico, mientras que en el Perú una botella de buen vino es un lujo limitado á las clases ricas. Sería conveniente que este país adoptase en ese asunto el sistema de Bolivia. Los productores de vino ácido se quejarían, naturalmente, de una medida que afectaría su industria, pero el público en general apreciaría dicha disposición.

TRIGO.

Cada año se importan de Chile 40,000 toneladas de trigo. Se asegura que el trigo canadiense es superior al chileno, pero la competencia no es posible, debido á que el flete en buques de vela es desde Chile solamente de 4 soles por tonelada, y á que el pago se hace en plata, á razón de $17\frac{1}{2}$ d. el peso. Además, se ha hablado de celebrar un tratado de reciprocidad comercial entre Chile y el Perú, con el fin de admitir en cada país los productos del otro libres de derechos, como un medio para arreglar algunas de las diferencias que entre ellos existen. A pesar de dificultades en apariencia insuperables, el establecimiento de una línea de navegación entre el Canadá y este país, junto con algunos cambios que se operaran en otras direcciones, podría en lo futuro ofrecer una oportunidad para competir con el trigo chileno, y por tanto conviene no perder de vista este negocio.

OPIO.

Es un hecho singular que á pesar de que el número de chinos residentes en el Perú disminuye rápidamente, el consumo de opio parece aumentar. La única explicación que de esto se puede dar es que se ha logrado contener hasta cierto punto el contrabando que se hace de dicho artículo. La lista que á continuación se pone deja ver el número de kilogramos importados de 1887 á 1892:

Año.	Cantidad.	Año.	Cantidad.
	<i>Kilogramos.</i>		<i>Kilogramos.</i>
1887.....	15, 284	1890.....	31, 865
1888.....	24, 474	1891.....	24, 120
1889.....	19, 391	1892.....	30, 683

COMPAÑÍAS DE SEGUROS.

El Congreso de 1895 emitió una ley por la que se prohíbe que las compañías de seguros hagan sus negocios en el Perú, á no ser que el 30 por ciento del capital empleado en este país sea depositado en bonos, dinero ó acciones de alguna compañía acreditada. Antes de que esta disposición fuera aprobada, todas las com-

pañías de seguros que tenían agentes en Lima, dirigieron al Congreso una petición, en la que suplicaban que el proyecto de ley que se estaba discutiendo no fuera ratificado, pero la petición fué desatendida. Con este motivo 28 compañías, de las cuales 20 eran inglesas, retiraron sus agencias.

MANUFACTURAS NACIONALES.

Hay en el país solamente unas pocas manufacturas que merecen ser mencionadas. Una de las fábricas más importantes es la de la Peruvian Cotton Manufacturing Company, que se encuentra en Vitarte, cerca de Lima. En 1895 produjo 2,750,000 yardas. Hay una fábrica de paño en Lima, que se dice está haciendo buen negocio, pero se ignora su producción anual. Hay también manufacturas de tejidos en Ica y Arequipa.

Existen varias cervecerías en el Perú. Hay una en Lima, que pertenece á una compañía inglesa, y que hace el negocio en grande escala. También hay fábricas de galletas, jabón, fósforos y otros artículos en la capital.

ESTADOS UNIDOS.

COMERCIO CON LA AMÉRICA LATINA. RELACIÓN MENSUAL DE IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES.

A continuación se trascribe la última relación mensual del comercio entre los Estados Unidos y la América Latina. En esta relación están comprendidos los principales artículos de comercio de aquellos países, y su formación se ha llevado á cabo con arreglo á las cifras compiladas por la Oficina de Estadística, Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, cuyo jefe es WORTHINGTON C. FORD.

Esta estadística corresponde al mes de julio de 1897, corregida en septiembre del mismo año. Las cifras demostrativas de las importaciones y exportaciones de cada mes procedentes de las diversas aduanas, no se reciben en el Departamento de Hacienda hasta el 20 del próximo mes, cuya última parte se emplea á veces en los trabajos de compilación é impresión. Así es que los datos estadísticos correspondientes al mes de julio, por ejemplo, no se publican hasta principios de septiembre. Hay esperanzas, sin

embargo, de que con la especial cooperación de la Oficina de Estadística, pueda el BOLETÍN MENSUAL suministrar cada mes á sus lectores las cifras relativas á los principales artículos del comercio de la América Latina, antes de su publicación oficial por el Departamento de Hacienda de los Estados Unidos.

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897.

IMPORTACIONES DE MERCANCÍAS EN LOS ESTADOS UNIDOS.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Palo campeche (toneladas) importado de—				
América Central.....				
México.....	43	\$1,390	557	\$17,657
Antillas británicas.....	225	4,380	1,144	19,009
Cuba.....				
Otras Antillas.....	2,352	47,926	958	16,379
Carbón bituminoso (toneladas)—				
México.....	5,480	12,062	10,719	21,358
Cacao (libras)—				
Antillas británicas.....	644,201	64,393	325,061	33,241
Otras Antillas.....	56,745	4,132	145,032	13,562
Brasil.....	95,014	9,389	108,270	10,748
Resto de la América del Sur.....	1,182,070	107,558	1,377,124	133,288
Café (libras)—				
América Central.....	1,238,126	190,152	3,444,231	492,607
México.....	941,484	167,105	1,340,615	172,507
Antillas.....	929,697	40,154	295,128	36,226
Brasil.....	27,740,220	3,503,583	32,385,604	2,439,266
Resto de la América del Sur.....	7,152,483	1,066,794	6,589,257	909,319
Algodón en rama (libras)—				
América del Sur.....	42,082	4,764	96,483	11,364
Fibras, henequén (toneladas)—				
México.....	3,857	245,358	5,052	322,716
Plátanos.				
América Central.....		145,300		132,040
Antillas inglesas.....		144,979		231,207
Cuba.....		103,413		
América del Sur.....		58,498		76,391
Islas Sandwich.....		8,419		3,781
Narajas—				
México.....		3,937		683
Antillas inglesas.....		110		223
Cuba.....				
Cueros y pieles (libras)—				
América Central.....	112,942	14,013	129,161	17,323
México.....	617,596	68,359	948,279	114,246
Antillas.....	393,962	24,622	736,798	63,320
América del Sur.....	2,255,103	440,386	3,228,475	544,585
Goma elástica cruda (libras)—				
América Central.....	88,713	33,068	52,200	21,892
México.....	12,951	4,349	8,682	2,760
Antillas.....	2,431	916		
Brasil.....	825,230	321,235	1,788,872	841,276
Resto de la América del Sur.....	101,607	40,619	56,690	22,768

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897—Continuado.

IMPORTACIONES DE MERCANCÍAS EN LOS ESTADOS UNIDOS—Cont'a.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Plomo en galápagos, barras, etc. (libras)—				
México	15, 122, 573	\$144, 896	227, 742	\$5, 490
Azúcar, no superior al No. 16 de la escala holandesa—				
América Central.....				
México	552, 811	7, 355	59, 225	523
Antillas británicas.....	29, 506, 537	584, 478	16, 939, 427	300, 203
Cuba			4, 072, 389	82, 501
Otras Antillas.....	71, 201, 076	1, 498, 802	11, 208, 282	205, 803
Brasil.....	2, 727, 252	42, 214		
Resto de la América del Sur	35, 638, 340	678, 955	21, 672, 819	447, 944
Tabaco en rama (libras)—				
México	25, 046	7, 421	54, 081	18, 101
Cuba	262, 498	108, 626	141, 527	184, 191
Madera, caoba (mil pies)—				
América Central.....	516	13, 823	9	740
México	965	34, 603	367	17, 678
Cuba	14	600		
Otras Antillas.....			2	184
América del Sur.....	4	175	10	778
Lana (libras)—				
América del Sur:				
1ª clase	233, 212	16, 230	836, 166	91, 860
2ª clase			80, 564	9, 391
3ª clase	899, 982	91, 562	764, 817	67, 142

EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS NACIONALES.

Instrumentos de agricultura, exportados á—			
México	9, 920		10, 245
América Central y Belice	1, 292		493
Cuba	402		1, 056
Puerto Rico.....			120
Santo Domingo.....	191		170
Otras Antillas y Bermuda.....	692		321
Argentina.....	24, 764		28, 479
Brasil	566		993
Colombia	939		493
Resto de la América del Sur.....	7, 044		10, 315
Libros, mapas, grabados, y otros materiales impresos—			
México	10, 227		15, 652
América Central y Belice	3, 380		1, 685
Cuba	7, 136		487
Puerto Rico	68		69
Santo Domingo.....	67		37
Otras Antillas y Bermuda.....	1, 656		1, 682
Argentina.....	1, 137		316
Brasil	3, 630		21, 380
Colombia	4, 685		600
Resto de la América del Sur.....	7, 155		2, 171

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897—Continuado.

EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS NACIONALES—Continuado.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Maíz (bushels)—				
México	358,715	\$142,213	83,496	\$28,326
América Central y Belize	9,174	4,262	15,504	8,307
Cuba	101,098	39,269	20,923	7,713
Puerto Rico				
Santo Domingo	18	12	105	40
Otras Antillas y Bermuda	60,955	26,013	64,538	23,182
América del Sur	2,740	1,052	10,612	4,097
Trigo (bushels)—				
América Central y Belize	9,771	7,172	5,350	4,861
Antillas y Bermuda	45	38	112	106
América del Sur	140	94	379,892	310,288
Harina de trigo (barriles)—				
México	1,604	5,576	1,499	5,884
América Central y Belize	29,475	105,900	16,070	70,293
Cuba	15,295	53,368	8,390	33,433
Puerto Rico	5,020	17,756	16,200	69,740
Santo Domingo	2,154	8,178	3,836	16,033
Otras Antillas y Bermuda	84,693	304,605	69,578	288,375
Brasil	78,778	314,242	48,530	219,849
Colombia	15,389	60,430	12,705	54,270
Resto de la América del Sur	35,405	121,024	28,986	121,033
Carruajes, carros y sus accesorios:				
México		100,000		83,926
América Central y Belize		16,861		2,258
Cuba		335		336
Puerto Rico		290		41
Santo Domingo		798		1,671
Otras Antillas y Bermuda		10,241		6,221
Argentina		6,407		2,050
Brasil		10,655		5,393
Colombia		2,001		1,007
Resto de la América del Sur		3,414		8,816
Carbón de piedra (toneladas)—				
México	17,743	57,508	27,041	88,832
América Central y Belize	221	960	226	967
Cuba	18,917	46,820	9,087	21,338
Puerto Rico	1	6	4	27
Santo Domingo	377	1,671	16	105
Otras Antillas y Bermuda	10,198	24,947	4,697	12,743
Brasil			3,493	19,212
Colombia			3,650	8,168
Resto de la América del Sur	107	401	498	1,198
Manufacturas de algodón (yardas)—				
México	528,545	33,367	546,384	34,019
América Central y Belize	957,555	49,415	895,219	48,612
Cuba	4,050	689	10,368	1,366
Puerto Rico	10,730	811	1,700	228
Santo Domingo	219,953	10,569	155,514	7,459
Otras Antillas y Bermuda	983,328	53,634	1,025,288	54,495
Argentina	362,148	31,139	258,904	10,754
Brasil	707,863	54,054	671,716	41,764
Colombia	570,078	28,050	346,654	19,401
Resto de la América del Sur	1,873,006	100,416	1,652,010	77,381
Ropa hecha—				
México		21,552		20,867
América Central y Belize		25,878		20,911

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897—Continuado.

EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS NACIONALES—Continuado.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Ropa hecha—Continuado.				
Cuba		\$5,486		\$660
Puerto Rico		73		142
Santo Domingo		3,772		657
Otras Antillas y Bermuda		7,477		7,352
Argentina		4,152		1,108
Brasil		9,200		5,321
Colombia		2,977		3,816
Resto de la América del Sur		4,865		3,210
Bicicletas y accesorios—				
México		7,265		8,276
América Central y Belize		1,748		880
Cuba		605		1,197
Puerto Rico		238		170
Santo Domingo		15		275
Otras Antillas y Bermuda		3,469		7,441
Argentina		291		2,893
Brasil		2,527		
Colombia		2,801		1,536
Resto de la América del Sur		5,440		2,533
Hierro y acero y sus manufacturas, materiales de construcción, sierras y herramientas:				
México	126,055			84,484
América Central y Belize	15,365			6,445
Cuba	5,902			7,672
Puerto Rico	100			843
Santo Domingo	1,578			959
Otras Antillas y Bermuda	5,745			4,105
Argentina	15,820			11,495
Brasil	21,964			11,319
Colombia	9,977			9,494
Resto de la América del Sur	22,999			21,362
Maquinaria; Máquinas de coser y accesorios:				
México	10,204			15,891
América Central y Belize	5,097			4,605
Cuba	511			406
Puerto Rico	193			544
Santo Domingo	240			39
Otras Antillas y Bermuda	2,766			2,091
Argentina	269			437
Brasil	13,316			8,600
Colombia	11,577			7,774
Resto de la América del Sur	9,564			11,336
Máquinas de escribir—				
México		4,783		2,566
América Central y Belize		193		50
Cuba		250		
Puerto Rico				
Santo Domingo				
Otras Antillas y Bermuda		801		336
Argentina		1,171		131
Brasil		189		676
Colombia		545		468
Resto de la América del Sur		359		478

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897—Continuado.

EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS NACIONALES—Continuado.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Cuero y sus manufacturas. Cuero para suela (libras)—				
Antillas y Bermuda.....	2, 854	\$599	4, 079	\$741
América del Sur.....	1, 166	194	400	83
Otras clases de cuero:				
México.....		2, 356		885
América Central y Belze.....		420		
Cuba.....		13		513
Puerto Rico.....		230		12
Santo Domingo.....		41		
Otras Antillas y Bermuda.....		1, 000		496
Argentina.....				
Brasil.....		4, 239		4, 850
Colombia.....		185		296
Resto de la América del Sur.....		491		728
Abastecimientos para navíos (barrrills)—				
México.....	327	1, 002	471	1, 067
América Central y Belze.....	1, 125	2, 891	397	1, 061
Cuba.....	554	1, 128	194	353
Puerto Rico.....	6	11	23	44
Santo Domingo.....	286	811	353	695
Otras Antillas y Bermuda.....	295	706	500	1, 038
Argentina.....	210	409	200	400
Brasil.....	6, 454	12, 851	9, 223	19, 358
Colombia.....	1, 355	2, 679	401	831
Resto de la América del Sur.....	4, 969	10, 166	2, 207	4, 626
Aguarráz (galones)—				
México.....	560	168	341	105
América Central y Belze.....	1, 041	334	222	72
Cuba.....	5, 053	1, 387	4, 036	1, 193
Puerto Rico.....	390	122	90	28
Santo Domingo.....	65	19	117	47
Otras Antillas y Bermuda.....	1, 690	542	1, 543	480
Argentina.....	35, 800	10, 395	24, 230	7, 974
Brasil.....	7, 140	1, 796	13, 300	4, 181
Colombia.....	840	314	276	95
Resto de la América del Sur.....	21, 265	6, 404	15, 915	5, 111
Aceites: Mineral crudo, incluyendo todos los aceites naturales, independientes de la gravedad (galones)—				
México.....	797, 756	41, 806	787, 496	30, 979
Cuba.....	629, 370	37, 616	142, 000	9, 900
Puerto Rico.....	110, 711	10, 328	150, 000	13, 035
Aceite mineral refinado ó manufacturado, incluyendo naftas y todos los demás productos ligeros de destinación; aceite de parafina, doble, para alumbrado y lubricante—				
México.....	54, 285	10, 897	71, 113	13, 580
América Central y Belze.....	161, 755	18, 128	51, 040	6, 884
Cuba.....	3, 603	655	5, 605	718
Puerto Rico.....	4, 102	643	21, 870	2, 484
Santo Domingo.....	15, 003	1, 794	162, 830	12, 790

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897—Continuado.

EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS NACIONALES—Continuado.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Aceite mineral refinado ó manufacturado, incluyendo naftas y todos los demás productos ligeros de destinación; aceite de parafina, doble, para alumbrado y lubricante—Continuado.				
Otras Antillas y Bermuda.....	350, 189	\$35, 153	288, 167	\$24, 988
Argentina.....	1, 176, 389	123, 332	220, 492	23, 012
Brasil.....	1, 145, 610	106, 803	1, 808, 632	137, 585
Colombia.....	114, 849	12, 238	51, 556	5, 662
Resto de la América del Sur.....	1, 052, 762	118, 281	472, 761	48, 619
Aceites vegetales: De semilla de algodón (galones)—				
México.....	144, 198	27, 307	195, 604	36, 959
América Central y Belize.....	2, 805	796	114	41
Cuba.....			11, 523	427
Puerto Rico.....			100	30
Santo Domingo.....	3, 787	1, 259	5, 431	1, 557
Otras Antillas y Bermuda.....	78, 720	22, 002	64, 472	16, 982
Argentina.....	2, 676	900	1, 239	353
Brasil.....	58, 189	16, 170	67, 995	19, 298
Resto de la América del Sur.....	25, 147	7, 656	14, 317	4, 915
Parafina y cera de parafina (libras)—				
México.....	131, 126	7, 591	137, 000	7, 029
América Central y Belize.....	48, 840	2, 986	23, 775	1, 236
Antillas y Bermuda.....			8, 038	283
Brasil.....	28, 435	1, 715	17, 313	875
Resto de la América del Sur.....	18, 400	786	590	25
Provisiones, comprendiendo carnes y productos de lechería—				
Carne de vaca, en latas—				
México.....	13, 370	1, 463	11, 286	1, 411
América Central y Belize.....	16, 866	1, 881	25, 793	2, 969
Cuba.....	1, 824	127	300	23
Puerto Rico.....				
Santo Domingo.....				
Otras Antillas y Bermuda.....	37, 702	2, 868	36, 604	3, 256
Argentina.....			1, 800	240
Brasil.....	20, 000	1, 636	3, 360	272
Colombia.....	5, 420	404	9, 602	817
Resto de la América del Sur.....	23, 288	1, 805	8, 858	887
Carne de vaca, salada en salmuera ó de otro modo curada (libras)—				
México.....	200	8		
América Central y Belize.....	59, 346	2, 323	56, 650	2, 718
Cuba.....	3, 400	131	6, 600	300
Puerto Rico.....	400	16	4, 600	235
Santo Domingo.....	6, 800	241	2, 900	119
Otras Antillas y Bermuda.....	841, 306	38, 863	529, 815	25, 219
Brasil.....	4, 700	223	1, 200	52
Colombia.....	20, 050	857	17, 250	779
Resto de la América del Sur.....	641, 415	28, 427	198, 500	9, 656
Sebo (libras)—				
México.....	129, 637	5, 096	68, 228	2, 856
América Central y Belize.....	346, 461	15, 749	173, 096	7, 292

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897—Continuado.

EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS NACIONALES—Continuado.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Sebo (libras)—Continuado.				
Cuba.....	95,938	\$3,368	21,250	\$650
Puerto Rico.....				
Santo Domingo.....	93,000	3,604	110,603	4,062
Otras Antillas y Bermuda.....	69,476	2,713	211,617	8,100
Brasil.....	3,200	154	90,836	4,100
Colombia.....	19,470	1,072	37,786	1,645
Resto de la América del Sur.....	50,411	1,893	10,722	426
Productos porcinos—				
Tocino (libras)—				
México.....	9,016	923	11,241	906
América Central y Belize.....	19,024	1,263	32,993	2,325
Cuba.....	495,160	24,309	1,195,261	79,316
Puerto Rico.....	8,271	495	22,436	1,239
Santo Domingo.....	785	41	1,750	103
Otras Antillas y Bermuda.....	27,566	2,019	37,523	2,903
Brasil.....	1,341,860	89,491	1,695,195	102,979
Colombia.....	1,302	74	1,541	27
Resto de la América del Sur.....	36,119	2,217	26,264	1,970
Jamones (libras)—				
México.....	20,288	2,336	13,316	1,540
América Central y Belize.....	39,301	3,149	20,835	3,049
Cuba.....	323,421	39,954	229,136	23,822
Puerto Rico.....	31,895	3,257	50,866	4,620
Santo Domingo.....	3,835	406	3,125	361
Otras Antillas y Bermuda.....	126,160	12,751	82,932	7,713
Brasil.....	2,200	230	44	6
Colombia.....	12,534	1,061	16,631	1,298
Resto de la América del Sur.....	62,560	6,551	53,209	6,100
Carne de puerco (libras)—				
América Central y Belize.....	139,350	5,712	97,875	4,392
Cuba.....	26,000	968	45,600	2,319
Puerto Rico.....	132,200	5,797	248,000	15,247
Santo Domingo.....	9,700	424	3,100	157
Otras Antillas y Bermuda.....	2,763,450	127,218	1,735,050	76,362
Brasil.....	2,400	133	5,000	209
Colombia.....	11,000	494	10,000	548
Resto de la América del Sur.....	598,800	23,493	250,000	11,098
Manteca (libras):				
México.....	384,407	19,011	363,244	16,645
América Central y Belize.....	276,434	14,558	272,079	13,059
Cuba.....	2,369,734	126,679	2,583,523	116,509
Puerto Rico.....	128,231	6,424	218,175	12,378
Santo Domingo.....	34,537	1,924	32,598	1,673
Otras Antillas y Bermuda.....	775,896	44,595	572,899	32,591
Argentina.....	1,276	75	2,232	140
Brasil.....	836,245	48,001	1,436,340	78,781
Colombia.....	321,096	19,170	2,098,176	13,289
Resto de la América del Sur.....	1,056,133	59,107	999,888	54,484
Grasa y Oleomargarina (libras)—				
México.....	600	60		
América Central y Belize.....			1,220	103
Otras Antillas y Bermuda.....	272,610	27,637	103,850	9,441
Colombia.....	5,496	543	7,230	630
Resto de la América del Sur.....	66,500	7,550	20,700	2,288

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897—Continuado.

EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS NACIONALES—Continuado.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Productos de lechería; Mantequilla (libras)—				
México	19, 019	\$3, 049	19, 599	\$3, 227
América Central y Belize.....	25, 604	4, 211	29, 688	4, 497
Cuba	3, 935	704	2, 768	394
Puerto Rico.....			6, 930	841
Otras Antillas y Bermuda.....	157, 060	22, 993	124, 036	18, 413
Brasil	27, 160	3, 801	36, 921	4, 876
Colombia	12, 047	1, 539	15, 419	1, 987
Resto de la América del Sur.....	57, 571	7, 495	69, 348	9, 065
Queso (libras)—				
México.....	9, 707	1, 093	8, 690	985
América Central y Belize.....	12, 072	1, 308	15, 328	1, 733
Cuba	2, 460	464	10, 510	1, 407
Puerto Rico.....			770	92
Santo Domingo.....	2, 360	190	1, 623	200
Otras Antillas y Bermuda.....	66, 380	7, 382	73, 383	7, 577
Brasil	400	39		
Colombia	6, 366	780	9, 689	1, 140
Resto de la América del Sur.....	15, 167	1, 756	11, 619	1, 374
Semillas, incluyendo las de trébol, algodón, linaza, alfalfa, y otras—				
México		1, 468		296
América Central y Belize.....		716		201
Cuba		421		187
Puerto Rico		140		
Santo Domingo.....				133
Otras Antillas y Bermuda.....		222		171
Argentina.....				2
Brasil.....				11
Colombia		621		137
Resto de la América del Sur.....		226		106
Azúcar refinado (libras)—				
México	15, 978	898	22, 262	1, 083
América Central y Belize	153, 499	7, 098	104, 616	4, 847
Santo Domingo.....	200	10	3, 774	174
Otras Antillas y Bermuda.....	205, 242	10, 691	110, 649	5, 653
Colombia	99, 829	4, 900	45, 897	2, 258
Resto de la América del Sur.....	5, 642	285	11, 188	679
Tabaco no manufacturado (libras)—				
México	136, 733	11, 303	269, 404	17, 011
América Central y Belize.....	17, 397	2, 043	5, 480	542
Antillas y Bermuda.....	294, 117	26, 970	238, 354	23, 649
Argentina.....	10, 000	800		
Colombia	3, 433	438	1, 300	132
Resto de la América del Sur.....	123, 163	9, 691	171, 853	13, 997
Tabaco: Tabacos, cigarros y otras manufacturas de tabaco (M)—				
México		2, 954		757
América Central y Belize.....		7, 762		994
Cuba		2, 578		16, 800
Otras Antillas y Bermuda.....		18, 800		14, 388
Argentina.....		3, 445		
Brasil.....				
Colombia.....		308		100
Resto de la América del Sur.....		4, 545		4, 573

Importaciones y Exportaciones. Julio de 1897—Continuado.

EXPORTACIÓN DE MERCANCÍAS NACIONALES—Continuado.

Artículos y Países.	Julio.			
	1896.		1897.	
	Cantidad.	Valor.	Cantidad.	Valor.
Madera no manufacturada—				
México		\$36,423		\$16,157
América Central y Belize.....		17,299		3,341
Cuba		274		875
Otras Antillas y Bermuda.....		336		101
Argentina		758		461
Brasil		9,144		489
Colombia		200		1,831
Resto de la América del Sur.....		1,010		15,015
Madera de construcción: Tablas, tablonés, viguetas, y cuarterones (mil pies)—				
México	5,905	95,288	5,340	68,776
América Central y Belize.....	911	11,738	384	4,940
Cuba	2,260	22,263	2,510	25,173
Puerto Rico.....	884	11,670	418	4,524
Antillas y Bermuda.....	3,361	51,167	3,801	56,029
Argentina.....	6,777	83,677	5,438	59,228
Brasil.....	6,823	79,223	4,804	64,256
Colombia	91	1,911	399	5,321
Resto de la América del Sur.....	3,768	57,294	4,532	59,911
Manufacturas de madera, muebles—				
México		11,011		10,962
América Central y Belize.....		15,574		10,759
Cuba		1,718		1,674
Puerto Rico.....		3,170		455
Santo Domingo.....		1,455		2,193
Otras Antillas y Bermuda.....		11,735		10,056
Argentina.....		2,800		592
Brasil.....		5,150		1,783
Resto de la América del Sur.....		14,047		5,536
Colombia		4,597		2,225
Lana cruda (libras)—				
México.....	286,258	21,190		

LA EXPOSICIÓN PAN-AMERICANA DEL NIAGARA.

Cuando la potente fuerza del Niágara fué dominada y el hombre la puso á su servicio, era muy natural que al hemisferio entero se le invitase para que presenciara los múltiples usos á que podía aplicarse aquélla. Hombres perspicaces de espíritu emprendedor, habiendo concebido la idea de despedir al Siglo XIX con una grande exposición que mostrara al mundo, en algún lugar aparente, un espectáculo que abarcara y pusiera en evidencia el maravilloso progreso en todo ramo de la industria y la vida durante los últimos cien años, la Asociación de Expositores Americanos, en la

Exposición de Atlanta, consideró que la frontera de los Estados Unidos sobre el Niagara presentaba facilidades especiales para el asiento de dicho certamen, y ofreció su apoyo á la empresa, si se emprendía con prudencia.

El Capitán J. M. BRINKER y RICHMOND C. HILL, dos de los ciudadanos progresivos de Buffalo, apreciando las ventajas que dicho concurso acarrearía á aquella ciudad comercial, se pusieron á trabajar enérgicamente para poner en movimiento la maquinaria que llevará á cabo el proyecto, y este verano se organizó la compañía denominada "The Pan-American Exposition Company" para:

Fomentar y dirigir una exposición que ilustrara el adelanto del Nuevo Mundo en el Siglo XIX, la que debe tener lugar en un sitio á propósito en la frontera de los Estados Unidos sobre el Niagara, en el Estado de New York; y con el propósito de arrendar ó comprar dicho sitio y de construir los edificios que fuesen necesarios, y de hacer todos los contratos indispensables para conseguir la fuerza motriz necesaria y para otros fines; así también para ayudar á cualesquiera corporación ó individuo en la dicha construcción ó mejora; y para cualquier otro negocio á fin de obtener buen éxito en el fomento y manejo de la exposición.

Los empleados que se eligieron para el primer año fueron los siguientes: Presidente, J. M. BRINKER; Primer Vice-Presidente, ROSWELL P. FLOWER; Segundo Vice-Presidente, CHAUNCEY M. DEPEW; Tercer Vice-Presidente, E. B. THOMAS; Tesorero, F. C. M. LAUTZ; Secretario, RICHMOND C. HILL; y también se eligió una comisión ejecutiva para preparar planos y proceder con los trabajos preliminares necesarios, compuesta de J. M. BRINKER, DANIEL O'DAY, EDGAR VAN ETTEN, WILLIAM F. SHEEHAN, F. C. M. LAUTZ, CHARLES R. HUNTLEY y HERBERT P. BISSELL. Se eligió un local admirable en la vecindad de La Salle, distante como á cuatro millas al sur de la catarata de Niagara, que ocupa una extensión considerable sobre el Río Niagara y donde hay facilidades abundantes para utilizar la fuerza eléctrica de la catarata. Los cuerpos comerciales de Buffalo y otras ciudades en la frontera de los Estados Unidos sobre el Niagara, han adoptado el proyecto con entusiasmo y le están dando su apoyo activo. Se han hecho arreglos para que varias líneas de ferrocarril otorguen concesiones que suministrarán amplias conexiones de transporte.

Según el plan general de los edificios y el local, habrá un gran edificio principal en forma octagonal con ocho cúpulas que serán

virtualmente edificios distintos. Se ha tenido en mira al fórmular el plan, procurar la mayor solidez y el último grado de comodidad.

En cada cúpula habrá entradas y salidas, y los concurrentes podrán pasar libremente y sin estorbo, ó bajo techo ó al aire libre, de un edificio al otro de los ocho de afuera. Los corredores transversales que se dedicarán á las exhibiciones del Canadá, de México, y la América Central y del Sur, proporcionarán medios de llegar á las ocho divisiones interiores que se han designado para los varios Estados de la Unión, y el espacio central será dedicado á los varios departamentos del Gobierno de los Estados Unidos.

La hilera exterior de edificios, las cúpulas, los corredores transversales y los departamentos para los Estados de la Unión serán todos accesibles por medio de ocho patios interiores al aire libre.

En cuanto á la apariencia exterior, los detalles generales y puntos técnicos, se dejan al resultado de un concurso de arquitectos de todo el país, los que serán invitados á someter diseños y ofrecer sugerencias.

Toda la fuerza motriz necesaria para el calor, alumbrado y operación de los varios departamentos, será proveída por la electricidad, salvo en los casos en que sea posible utilizar los motores de aire ú otra fuerza que no produzca humo.

URUGUAY.

TRÁFICO Y COMERCIO EN LOS AÑOS DE 1895 Y 1896.

Tomamos de un informe oficial sobre el tráfico y comercio del Uruguay, dirigido al Ministerio de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña, los párrafos siguientes:

TRÁFICO EXTRANJERO.

El monto total del tráfico exterior de la república del Uruguay en el año de 1895, fué de £12,325,478, de cuya suma £5,401,299 representan la cantidad que se importó, y £6,924,179 la que se exportó.

Las importaciones en el año de 1895 excedieron á las de 1894 en £337,391, pero las exportaciones fueron de £220,374 menos.

Comparando, sin embargo, el total del tráfico exterior del país en los años de 1894 y 1895, se ve que en el segundo de estos años hubo un aumento de £117,017. Se puede decir también que ha habido un crecimiento gradual en el tráfico exterior de Uruguay durante los últimos cinco años, según se verá por la tabla

(Anexo A.) Las cantidades en élla contenidas representan el valor oficial de todos los efectos despachados en las aduanas de la república durante aquellos años.

EXPORTACIONES.

Las exportaciones de este país, con excepción quizá del charque (tasajo) y del extracto de carne de Liebig, consisten principalmente en materias primas, tales como lana, cueros, pieles de oveja, crin y otros productos rurales. Granos se exportan también ahora en cantidades considerables y puede esto adquirir importantes proporciones antes de mucho tiempo. La escasez de trabajadores, sin embargo, es un serio inconveniente en la actualidad para el desarrollo de la agricultura, que tendrá que retardarse mucho, si la inmigración no viene á salvarla.

CHARQUE (TASAJO).

El número de las reses que se mataron en los saladeros de la República en 1895 fué mayor que el del año anterior y alcanzó á 869,500 cabezas.

En 1894 las reses que se mataron para la salazón fueron 846,100. El aumento se debe atribuir á la mayor cantidad de extractos de carne líquidos que se hacen ahora para la exportación. El valor total del charque preparado en 1895, fué de 1,047,132, y el del año precedente de 1,216,813.

IMPORTACIONES.

Entre las naciones que importan mercancías á este país, la Gran Bretaña ocupa el primer lugar, y sus importaciones son hoy tres veces más grandes que las de cualquier otro país.

No sucede lo mismo en cuanto á las exportaciones, pues aquí ocupa la Gran Bretaña el tercer lugar entre los países que comercian con el Uruguay. Francia ocupa el primero y después viene el Brasil. Este toma casi todo el charque, que es el alimento de su población negra, y Francia casi toda la lana.

INMIGRACIÓN EXTRANJERA EN EL URUGUAY.

Otros países han aumentado indudablemente su comercio con el Uruguay, pero hay que tener presente que la inmigración italiana y la española, así como también la francesa y la alemana, aunque en menor escala, han traído al país los gustos y las necesidades de aquellos pueblos. Por lo mismo se han establecido en todas partes casas de comercio de dichas nacionalidades y estas introducen en gran escala lo que sus paisanos han menester; pero generalmente trañcan en artículos que no afectan en manera alguna al comercio británico.

No hay que suponer que las mencionadas casas se limitan á importar los productos de sus respectivos países, pues muchas de ellas hacen venir sus mercancías de Inglaterra cuando no les es posible obtener en sus propios países y en condiciones igualmente ventajosas el artículo que necesitan.

EL PROYECTADO PUERTO DE MONTEVIDEO.

Desde hace algunos años el Gobierno del Uruguay ha estado pensando en la construcción de un puerto comercial en Montevideo. Ahora parece posible

la realización del proyecto, si es que se encuentra alguno que quiera aceptar la concesión, y que pueda disponer de los medios para llevar á cabo la empresa. Se han confiado los estudios preliminares á los Señores LUTHER Y COMPAÑÍA, ingenieros constructores de Alemania, quienes han hecho aquéllos con bastante habilidad. Sobre dichos trabajos han escrito largos informes el Señor GUERRAND, ingeniero francés, y el Señor KUMMER, ingeniero alemán. Estos han modificado los planos y el proyecto de los Señores LUTHER notablemente.

Otros ingenieros notables de varias nacionalidades, además de los Señores LUTHER Y COMPAÑÍA, han presentado propuestas para la construcción del puerto de Montevideo, pero parece que se ha dado la preferencia á aquéllos, y sus planos modificados han sido preferidos por la comisión nombrada por el Gobierno uruguayo. El futuro puerto será construido probablemente de conformidad con los citados planos.

Los varios proyectos que han sido presentados al Gobierno difieren poco unos de otros y todos reconocen como base la construcción de diques y fondeaderos interiores.

Se calcula que para llevar á cabo cualquiera de los proyectos que se han presentado, habrá que gastar de 2,500,000 á 3,000,000 libras esterlinas. Es cuestión económica difícil de resolver, la de si convendrá hacer un puerto artificial tan costoso, sobre todo teniendo la República Argentina dos puertos ya concluidos y abiertos al comercio en el Río de la Plata.

Parece un hecho que en lo futuro se construirán barcos de grandes dimensiones y por consiguiente de mucho calado. Si Montevideo llega á tener un puerto adecuado á las necesidades del porvenir, se encontrará en condiciones más ventajosas que las de ahora.

Se sabe que los navíos que calan más de 23 piés, corren considerable peligro de encallar cuando suben por el Plata hasta Buenos Aires, y, por tanto, si el proyectado puerto de Montevideo llegara á ofrecer un fondeadero seguro y buenas dársenas para buques grandes, su porvenir estaría asegurado.

Del larguísimo informe de los Señores GUERRAND Y KUMMER sobre el proyecto de los Señores LUTHER Y COMPAÑÍA, he extractado lo necesario para hacer la siguiente ligera descripción:

El primer dique comienza en la parte sudeste de la ciudad de Montevideo y va en línea recta en la misma dirección por una distancia de 720 metros. De la extremidad de este dique, y dejando un espacio de 820 piés para la entrada de los buques á la bahía, sale otro dique con dirección al sudoeste, el cual forma con el otro el verdadero puerto.

La extensión comprendida dentro de dichas obras será de 362.5 acres y tendrá una profundidad de 23 piés en el puerto de fuera. Habrá dos faros á la entrada, uno á la extremidad de cada dique. El canal que conducirá á la bahía interior será dragado hasta que tenga una profundidad de 23 piés en marea baja. Esta última bahía estará protegida por otro dique de 4,000 metros de largo que servirá de abrigo á la ciudad, á las dársenas y á los muelles. De la bahía interior, y hacia la entrada de la exterior por el lado del mar, habrá un canal de una milla y cuatro quintos de largo, cuya profundidad se mantendrá valiéndose de dragas, á 23 piés por término medio.

Si este proyecto se lleva adelante, Montevideo tendrá de seguro un excelente puerto, pero, como he manifestado antes, será una obra costosa.

Segun parece, el puerto de fuera servirá solamente para transbordos en el caso de navíos que calen demasiado para poder entrar á la bahía interior, ó cuando tengan á bordo muy poca carga para Montevideo.

Se calcula que, bajo circunstancias favorables, se emplearán ocho años, por los menos en la construcción del puerto según el proyecto de los Señores LUTHER Y COMPAÑÍA. Sin embargo, una vez que los principales diques estén concluidos, los buques se verán protegidos contra las grandes oleadas producidas por la violencia de los vientos llamados pamperos, y contra el peligro de romperse contra las rocas en las costas de Montevideo. El plan oficial que acompaña á este informe dá una idea clara de lo que será el puerto cuando este concluido.

OBRAS PÚBLICAS—FERROCARRILES.

Una nueva sección del Ferrocarril del Este ó Maldonado ha sido abierta al servicio público durante el año de 1895.

Ultimamente el Gobierno ha estado tratando de llevar á cabo algunas obras públicas de menor importancia en algunos de los departamentos, tales como la canalización del Paso de Almirón, á fin de facilitar la navegación del Río Uruguay. Se han hecho caminos, puentes, etc.

MONEDA.

Es digno de notar que la República del Uruguay no ha adoptado jamás el papel moneda.

BANCO DE LA NACIÓN.

Desde que quebró el Banco Nacional en 1890, se ha estado discutiendo mucho la formación de un Banco del Estado. Pero al fin la empresa se ha realizado y se halla ahora plenamente organizada con un capital de 5,000,000 de pesos (£1,063,830).

Las entradas de las aduanas fueron, en 1896, de £2,183,547. Comparadas con las de 1895, que fueron de £2,260,481, se nota una disminución de £76,934.

IMPORTACIONES.

La importación total ascendió en 1896, según los datos oficiales, á un valor de £1,857,674, y en 1895 fué de £1,916,533, lo que muestra una disminución de £58,859 en 1896.

COMERCIO DEL URUGUAY.

Las comparaciones que se hacen en seguida en lo tocante al comercio del Uruguay, pueden encerrar algún interés para aquellos que negocian con este país.

La población de la República se calculaba en 1885, según los datos oficiales, en 583,000 almas. El comercio exterior se estimaba en £10,750,958, de cuya cantidad £5,377,760 correspondían á la importación, tocando así á los habitantes

por cabeza, de la primera suma, 18 libras, 8 chelines y 9 peniques, y de la segunda, 9 libras, 4 chelines y 6 peniques.

En 1895 se consideraba que la población era de cerca de 823,000 almas, y el comercio exterior se estimaba en £12,157,412, de lo cual 5,233,232 correspondían á la importación. Se verá, pues, que de la primera suma tocaba por cabeza á los habitantes 14 libras, 15 chelines y 2 peniques, y de la segunda, 6 libras, 7 chelines y 4 peniques.

En 1885, el comercio exterior de la República se calculó en £10,750,958, y las rentas de aduana ascendieron á £2,181,651, lo que representa un impuesto del 20 por ciento.

En 1895, el comercio exterior fué por valor de £12,157,412, y las rentas de aduana llegaron á £2,181,524, representando un impuesto del 18 por ciento.

Quizá no es fuera de lugar decir aquí que la deuda pública de la nación era en 1885 de £12,803,041, ó sea como 21 libras, 19 chelines y 2 peniques por cabeza de la población. En 1896 la deuda ascendió en números redondos á £25,212,766, ó sea 30 libras y 10 chelines por cabeza.

MARCAS DE FÁBRICA.

El Gobierno ha emitido un decreto acerca del registro de las marcas de fábrica extranjeras, cuya sustancia es la siguiente:

El registro de marcas de fábrica extranjeras, hecho por personas que no estén suficientemente autorizadas por sus dueños, se declara provisional.

Cuando se haya cumplido con lo prescrito en el artículo 37 de la ley de marzo de 1877, el registro se tendrá por definitivo.

El registro provisional puede hacerse definitivo si las personas interesadas cumplen con lo dispuesto en la ley del 1 de marzo de 1877.

Se protegerán los derechos de aquellas personas que hayan sido perjudicadas por un registro irregular á fin de que puedan ejercerlos en debida forma.

La oficina de Registro suministrará cada trimestre al Ministerio de Comercio, para su publicación, una lista de las marcas de fábricas que hayan sido registradas ó desechadas. En caso de duda sobre si la marca de fábrica que se presenta para el registro es de manufactura ó de comercio, ó sobre si el artículo á que se refiere es de los fabricados en el país ó en el extranjero, la oficina de Registro someterá el caso al Ministerio, y si éste no puede resolverlo, se consultará á la Cámara de Comercio.

El objeto del decreto anterior es impedir que los que imitan aquí los artículos extranjeros abusen de las marcas de fábrica, y que en el caso de que esos abusos hayan sido cometidos, puedan los legítimos dueños hacer prevalecer sus derechos.

Si se cumple debidamente este decreto, se logrará de seguro poner término, hasta cierto punto, á la falsificación que hoy se hace de las manufacturas europeas, y por medio de lo cual se pasan como productos legítimos artículos de muy inferior calidad.

MOVIMIENTO DE BUQUES.

El número de buques ingleses que han entrado al puerto de Montevideo y salido de él durante el año de 1896, ha sido de doce menos que en 1895.

ANNEX A.—*Tabla comparativa del comercio exterior del Uruguay desde 1891 hasta 1895.*

Año.	Valor.		
	Importación.	Exportación.	Total.
1891.....	£ 4, 047, 960	£ 5, 744, 312	£ 9, 792, 272
1892.....	4, 120, 574	5, 521, 663	9, 650, 237
1893.....	4, 185, 045	5, 889, 653	10, 074, 698
1894.....	5, 063, 908	7, 144, 553	12, 208, 461
1895.....	5, 401, 299	6, 924, 179	12, 325, 478

COMERCIO CON LOS ESTADOS UNIDOS.

El Señor MURGUIONDO, cónsul general, suministra á esta oficina la siguiente estadística relativa al comercio entre el Uruguay y los Estados Unidos durante los seis primeros meses del año común de 1897, comparado con el del mismo período de 1896.

Años	Exportación.	Importación.
1896.....	\$725, 854. 71	\$1, 034, 787
1897.....	529, 018. 24	3, 611, 263

Estas cifras acusan un descenso de \$196,836.47 en las exportaciones de 1897, mientras que las importaciones del mismo año muestran un aumento de \$2,576,476.

El valor de las exportaciones de Nueva York muestra una baja de \$266.189. Las exportaciones de otros puntos del extremo oriental y del sur, no han sufrido alteración.

Las importaciones se dividieron de la manera siguiente:

Nueva York	\$3, 428, 219
Filadelfia	20, 707
Boston	150, 923
Baltimore.....	11, 414

COMERCIO MISCELANEO.

REPÚBLICA ARGENTINA.

La Cosecha de Trigo. Los campos actuales de trigo de la República Argentina prometen una buena cosecha, y como el area cultivada es mayor que la del año pasado, el prospecto es por demás satisfactorio. Los

agricultores de aquel país temen, sin embargo, que se presente de nuevo la plaga de la langosta que tantos estragos causó el año pasado, y están tomando medidas enérgicas para prevenirla. El producto de la trasquiladura, se dice que es superior en cantidad y calidad al del año 1896.

Pavimentos de Asfalto en Buenos Aires. Proyéctase en Buenos Aires la pavimentación con asfalto, de las calles de la ciudad. Para llevar á cabo los trabajos, que comprenderán una extensión de 150 manzanas, se solicitarán proposiciones de los Estados Unidos, Inglaterra y Francia.

Según comunica Mr. BUCHANAN, ministro de los Estado Unidos en Buenos Aires, el pliego de condiciones para la subasta de aquella empresa, será remitido á la legación argentina en Washington.

BRASIL.

Teléfono, Compañía Anónima. Según "Le Brazil," periódico que se publica en Rio, se proyecta la constitución en el Distrito Federal del Brasil, de una compañía anónima con un capital de 10,000 contos dividido en acciones de 50,000 reis. Esta compañía tiene por objeto la comunicación telefónica de todas las capitales de estados de la República entre sí, y se le ha dado el título de Sociedade Telephonica Norte Sul.

NOTA.—Un conto es equivalente á \$200 en moneda de los Estados Unidos, y un milreis vale 20 centavos aproximadamente.

Exportación de Harina Americana. Un corresponsal, escribiendo sobre el comercio de harina entre los Estados Unidos y el Brasil, declara que en el año fiscal que terminó el 30 de junio de 1896, Baltimore hizo el 47 por ciento de la exportación total. Explícate parcialmente esta preponderancia en el comercio de harina por el hecho de que los harineros de Baltimore, debido á su grande experiencia en aquella industria, saben adaptar sus productos á los pedidos especiales del mercado brasilero. Antes, Baltimore hacía la mayor parte de la importación de café; pero en estos últimos años aquella preponderancia ha pasado á puertos situados mas al norte. Los buques cargados de café que llegan á New York procedentes del Brasil, deseando carga de regreso, hacen ahora el viaje triangular de New York á Baltimore para tomar cargamentos de harina con destino á los mercados de la América del Sur.

La Cosecha de Café. La cosecha de café de 1896 á 1897 en el Brasil es por demás extraordinaria. Asciede á 9,000,000 de sacos, y los comerciantes han temido la baja natural de los precios consiguiente á un exceso de producción. Comunicase oficialmente, sin embargo, en un extracto de una revista del mercado remitido al Departamento de Estado por Mr. PAUL WIESKE, cónsul de los Estados Unidos en Managua, que el importe del café de este año, considerado como el promedio de producción, no es de ninguna suerte tan excesivo como el del año pasado. La cosecha de 1897-98 se calcula en 7,500,000 sacos.

ECUADOR.

Recargo Sobre los Derechos de Importación. El Gobierno del Ecuador ha impuesto recientemente un recargo de 20 por ciento sobre los derechos de importación, que se abonará en los bonos pagaderos al portador, últimamente emitidos

con aquel objeto. Estos bonos son de un valor de 500, 250 y 100 sucres, y devengan un interés anual de 10 por ciento. Dichos bonos serán vendidos á un descuento de 5 por ciento en sumas menores de 500 sucres, y de 10 por ciento en cantidades mayores. En caso de que el pago del recargo no se haga con estos bonos, se impondrá un recargo extraordinario de 5 por ciento.

HONDURAS BRITÁNICA.

Subasta para el Alumbrado Eléctrico. La comisión del distrito de la ciudad de Belize (Honduras británica) ha decidido establecer la luz eléctrica para el servicio del alumbrado público, y al efecto ha sacado la empresa á pública subasta. El sistema de luz eléctrica que se ha adoptado es el que se conoce con el nombre de sistema de los tres alambres ó alambre neutral, y comprende calderas, máquinas, dinamos, acumuladores, tubos de cobre, tubos flexibles de plomo, postes de hierro, conmutadores, carbones, lámparas incandescente, y lámparas de arco. Los pliegos de proposiciones serán recibidos por Mr. A. R. SIMKINS, M. I. E.; favor de F. OTTO, Esq., Tower Chambers, Moorgate street, London, S. C., antes del 20 de octubre de 1897. En el pliego de condiciones suministrado al Departamento de Estado por M. R. MORLAN, cónsul de los Estados Unidos en Belize, se declara que la comisión no está obligada á aceptar ninguna de las proposiciones ni tampoco la de cifras más bajas.

MÉXICO.

Fábrica de Calzado. La "Revue du Commerce Exterieur" en su número correspondiente al 21 de agosto, anuncia el pronto establecimiento en México de una gran fábrica de calzado. Se invertirá en la empresa un capital de \$2,000,000.

El sindicato se propone exportar calzado en gran escala para los mercados europeos y americanos. Este calzado, vendido á muy bajo precio en moneda mexicana, se aprovechará en el extranjero de las fluctuaciones del cambio.

Derecho de Tonelaje. En un decreto del Gobierno, recientemente promulgado, se han declarado exentos de derecho de tonelaje á todos los buques americanos y de otras nacionalidades que entren en los puertos mexicanos con cargamentos de carbón exclusivamente. Los cargamentos de carbón americano recibidos en México en junio de 1896, ascendieron á 16,480 toneladas, y en junio de 1897 á 32,671, lo que acusa un aumento de 100 por ciento.

NICARAGUA.

Mercado para Máquinas de Escribir. En contestación á varias preguntas sobre la materia, el cónsul de los Estados Unidos en San Juan del Norte, THOMAS O'HARA, da cuenta al Departamento de Estado de las posibilidades y oportunidades para agencias de máquinas de escribir en Nicaragua. Mr. O'HARA comunica la interesante noticia de que en San Juan del Norte no hay más que

una máquina de escribir, y agrega que en Bluefields sólo hay cinco. Esto ocurre á pesar de que los derechos sobre estos artículos estan reducidos al minimum de la tarifa, veinte centavos, ó sea poco más de ocho centavos por libra. Estos derechos se reducen á la quinta parte si se prueba que la máquina está en uso en la actualidad. Las máquinas de escribir se venden en Nicaragua á cien pesos en oro, de los cuales recibe el agente un veinte y cinco por ciento.

En vista de este informe del cónsul O'HARA respecto de las oportunidades para la venta de máquinas de escribir en Nicaragua, sería probablemente ventajoso para los fabricantes americanos inquirir la situación de los mercados de otras ciudades importantes, como Managua, Leon y Granada, respecto de aquel artículo.

Exportaciones de Bluefields.

Mr. H. R. SALTER, tesorero de la oficina de administración de contribuciones del departamento de Zelaya, ha remitido al Bureau una lista de las exportaciones del puerto de Bluefields en el año fiscal que terminó el 30 de junio de 1897. De este informe aparece que los plátanos constituyen el principal artículo de exportación de aquel; la exportación de dicho artículo asciende á 1,395,086 racimos. Siguen en orden de importancia, la goma elástica con una exportación de 163,703 libras; oro, 10,342½ onzas, y 219,672 cocos.

Nuevo Ferrocarril.

En las comunicaciones de Mr. PAUL WIESIKE, cónsul en Managua, recibidas en el Departamento de Estado el 10 de setiembre, se trata del rápido desenvolvimiento del nuevo proyecto de ferrocarril entre el interior de Nicaragua y la costa atlántica. La correspondencia dirigida al Departamento de Estado comprende comunicaciones de Mr. WIESIKE, presentando el asunto á la consideración del Presidente ZELAYA y General MIGUEL ESPINOSA, presidente del Congreso Nacional, así como sus contestaciones en favor del referido proyecto, ofreciendo su asistencia para la ejecución del mismo.

La construcción de esta línea ha de encomendarse con preferencia á Americanos, y los términos del contrato primeramente celebrado con los Señores BARRING y DAVID han de guardarse lo más estrictamente posible. Una de las condiciones que recomienda el Cónsul WIESIKE es que todos los materiales que se necesiten para la ejecución de los trabajos sean admitidos libres de derecho, aplicándose igual disposición á todo las provisiones, con excepción de tabaco y licores.

La feliz realización de este proyecto reducirá de quince á seis días la comunicación con los Estados Unidos, y en combinación con la línea de vapores de la costa atlántica, que se considera como parte de la empresa, esta será de incalculable beneficio para los ciñaudes de Rama y Bluefields.

Museo Nacional en Nicaragua.

Mr. THOMAS O'HARA remitió al Departamento de Estado, con fecha 1º de Agosto, copia de un decreto del Presidente ZELAYA, autorizando el establecimiento en Managua de un Museo Nacional para la exposición de los productos del país.

El Dr. DAVID GUZMAN ha sido nombrado en el mismo decreto para organizar y dirigir los trabajos de la institución, con poderes además para la formación del reglamento que ha de regirla.

PERÚ.

Minas de Oro. En comunicaciones dirigidas á este Bureau, se anuncia el reciente descubrimiento en la parte oriental del Perú de unas minas de oro mas ricas que ninguna de las hasta ahora descubiertas en aquel país, notable ya por su riqueza en metales preciosos. Los Departamentos de Cuzco y Puno en donde las minas están situadas, son de fácil acceso por ferrocarril desde el puerto de Mollendo en el Pacífico, pues existe una línea ferroviaria entre este punto y el Departamento de Puno. Actualmente el viaje de Puno á Cuzco se hace en mula, pero se proyecta la construcción de una línea que completará en breve la comunicación por ferrocarril.

URUGUAY.

Comercio de Relojes de Bolsillo y de Pared. El Cónsul EDGAR SCHRAMM, en un informe dirigido al Departamento de Estado con fecha 1º de agosto, excita á los fabricantes de relojes de los Estados Unidos para que pongan mayor empeño en conquistar para su industria los mercados del Uruguay. Hasta el presente Alemania ha monopolizado prácticamente el comercio de relojes de bolsillo, los cuales se venden siempre en Uruguay como artículos completos, es decir, que las cajas y máquinas no se venden nunca separadamente como mercancías de diferente clase. Los relojes de pared, sin embargo, han recibido mayor atención, y un informe comparativo de los años 1895 y 1896 acusa un aumento notable en las importaciones de relojes de pared procedentes de los Estados Unidos. De la importación de relojes en el Uruguay en 1895, ascendente á \$8,982, correspondieron á los Estados Unidos \$2,834, ó sea una tercera aproximadamente, mientras que en 1896 el comercio de relojes de pared del Uruguay en general, ascendió á \$3,608, de cuya cantidad \$7,006, ó sea cerca de la mitad, correspondían á los Estados Unidos.

VENEZUELA.

Nuevo Ferrocarril. Bajo la dirección de la compañía denominada Coro and La Vela Railroad and Improvement Company, ha sido construido entre el puerto de la Vela y el pueblo interior de Coro, una nueva línea ferrocarrilera que se inaugurará en breve. En el contrato para la construcción de esta obra, al cual se hizo referencia en el Boletín correspondiente al mes de diciembre de 1894, se estipulaba que dicha línea había de quedar abierta al servicio público el 20 de octubre de 1897. La cooperación entusiástica de los capitalistas de los Estados Unidos y Venezuela interesados en la empresa, ha hecho posible la terminación de la obra en el tiempo estipulado; y el buen resultado de esta empresa queda evidenciado en el hecho de que está siendo objeto de seria consideración una proposición que se ha presentado para la prolongación de la línea hasta Maracaibo. Todo el material necesario para la construcción de una línea de tal importancia y magnitud está ya en poder de los iniciadores, de modo que los trabajos de construcción empezarán tan pronto como se llenen ciertas formidades indispensables.

BOLETIM MENSAL
DA
SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS
UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS

VOL. V.

OUTUBRO DE 1897.

No. 4.

RELAÇÕES COMMERCIAES ENTRE OS PAIZES
AMERICANOS. IV.*

MEXICO, A AMERICA CENTRAL E AS ANTILHAS.

No primeiro desta serie de artigos chamou-se a attenção para o desenvolvimento já alcançado nas relações commerciaes entre os Estados Unidos e os paizes latino-americanos, que, por via-ferrea ou por vapor, estão situados dos Estados Unidos a uma distancia comparativamente curta. Demonstrou-se que o Mexico, a America Central e as Antilhas se acercam irresistivelmente ao seu grande vizinho do norte, não somente como a um mercado lucrativo para seus productos, mas tambem como a uma fonte economica de onde se pode receber o que necessitam. Honduras britannica, colonia de uma grande potencia europea, acha de maior proveito traficando com os Estados Unidos que com a Grã Bretanha e sua dependencia do mercado norte-americano vai tornando-se rapidamente quasi absoluta. Já recebe dos Estados Unidos duas vezes mais productos do que recebe da Grã Bretanha e mais do que de todos os outros paizes combinados. Até hoje os mercados britannicos continuam a receber a maior parte dos seus productos, mas com o desenvolvimento do commercio em frutas, para as quaes Nova Orleans é um ponto de distribuição, estas condições

* O primeiro artigo desta serie foi publicado no Boletim de Julho de 1897, paginas 1-8.

sem duvida se cambiarão. Actualmente o pão campeche e o mogno constituem os principaes productos de exportação da colonia, mas os preços baixos e o augmento nos gastos de produção indicam que estes artigos, que são os principaes recebidos pela Grã Bretanha, diminuirão necessariamente. As bananas e a gomme de mascar são exportadas exclusivamente para os Estados Unidos, e ainda que a produção deste ultimo artigo pode chegar a extinguir-se dentro de poucos annos, é provavel que no proximo futuro haverá um augmento nas exportações destes dous productos para os Estados Unidos.

É importante notar que este augmento no commercio com os Estados Unidos é attribuido pelo Sr. MORLAN, Consul dos Estados Unidos em Belize,* ao melhoramento das facilidades de transporte—um facto que prova a verdade do que se tem insistido muitas vezes nestes artigos, isto é, que um dos principaes factores do desenvolvimento do commercio é o melhoramento dos transportes por mar e por terra. “Este augmento do commercio,” diz o Consul MORLAN, “foi muito favorecido pelo augmento do numero de vapores que navegam entre a colonia e os Estados Unidos, e dos quaes ha agora uma linha que faz serviço semanal a Nova Orleans e outra que o faz cada quinze dias a Mobile. Os vapores da ‘Atlas Line’ tocam regularmente neste porto, e em connexão com os da ‘Tweedy Line,’ dão nos duas linhas regulares para Nova York. A linha de vapores para Nova Orleans é a unica que leva a bandeira americana, mas pode-se dizer que os negocios e a administração da outra linha são americanos. Não ha duvida de que o grande commercio dos Estados Unidos com esta secção do paiz é devido quasi inteiramente aos numerosos e rapidos meios de communicação, e parece-me que este é um grande argumento em favor de que se dêm subsidios a linhas de navegação americanas que façam viagens a paizes para donde ha falta de linhas directas de communicação.”

É devido ao bom serviço de vias-ferreas e vapores entre os Estados Unidos e o Mexico que as relações commerciaes entre os dous paizes têm augmentado constantemente, apesar de certas preoccupações e dos obstaculos de tarifa e das differenças de lingua e de raça. Pela primeira vez se estão aproveitando effec-

* Veja-se seu relatório annual em data de 26 de Novembro de 1896, nas Relações Commerciaes dos Estados Unidos, Vol. 1, pag. 437.

tivamente as vantagens geographicas. A distancia da cidade de Mexico a St. Louis por via-ferrea é de 2,500 milhas e a distancia a San Francisco é a mesma. Os preços de frete da cidade de Mexico a Chicago, Indianapolis, Louisville, Detroit, Cincinnati, Cleveland, Buffalo, Pittsburg, Philadelphia, Nova York, e outros centros importantes se têm reduzido ao minimo pela concurrencia. Do porto de Vera Cruz a Nova York, a distancia por agua é somente de 2,068 milhas, e de Tampico, de 1,956 milhas. Ha linhas de vapores commodos que navegam regularmente entre estes portos. Outros vapores mantêm a communicacão com Galveston, Nova Orleans, Mobile, e outros pontos da costa do Golfo. Vera Cruz e Tampico estão a quasi 6,000 milhas de Barcelona, na Hespanha, e se exigem vinte e quatro dias para chegar a Liverpool, dando uma grande volta. É evidente, portanto, que as vias naturaes do commercio são as que existem entre o Mexico e os Estados Unidos e que resultarão a estes dous paizes grandes vantagens em proporção a que se desenvolvam e melhoram estas vias.

As estatisticas recentemente dadas pelo Sr. THOMAS T. CRITTENDEN, consul geral dos Estados Unidos na cidade de Mexico,* mostram que os Estados Unidos, com esforços comparativamente pequenos, já enviam quasi a metade das importações e recebem tres quartos das exportações do Mexico. Com o desenvolvimento das facilidades de transporte, não ha duvida de que esta troca de productos pode ser muito augmentada. Um manufactureiro proeminente de Cincinnati, o Sr. CHARLES DAVIS—presidente da Davis and Egan Machine Tool Company—demonstrou este facto vigorosamente n'um discurso pronunciado na cidade de Mexico quando estava alli como Presidente de uma Commissão da Associação Nacional de Manufactureiros. “O Mexico,” disse elle “é um paiz rico em productos que os nossos commerciantes desejam comprar, e as nossas lojas e fabricas estão prromptas a fornecer os milheiros de artigos que o Mexico pode necessitar para o desenvolvimento de seus grandes recursos. * * * Os Estados Unidos compram extensamente dos paizes estrangeiros certos artigos, que naturalmente, não se podem produzir dentro dos limites do nosso proprio paiz. Muitas destas commodidades são productos natu-

* Vejam-se as Relações commerciaes dos Estados Unidos, Vol. 1, pag. 404.

raes do Mexico, taes como borracha, as varias gommas de commercio, hervas medicinaes, mineraes, madeiras raras e páos de tinturaria. Além destes productos naturaes, compramos grandes quantidades de café, tabaco, fibras para tecidos, frutas e nozes de todas as classes e qualidades que não se podem produzir facilmente no Mexico."

Os seguintes algarismos, tirados de relatorios officiaes da alfandega para o anno de 1895, mostrarão o valor total de nossas importações dos artigos mencionados e a pequena quantidade que compramos no Mexico.

Artigos.	Outros paizes.	Do Mexico.
Borracha	\$18, 300, 000	\$55, 000
Gommas.....	13, 300, 000	594, 000
Hervas medicinaes e páos de tinturaria.....	8, 200, 000	58, 000
Café	95, 000, 000	6, 000, 000
Tabaco.....	14, 700, 000	13, 000
Fibras.....	13, 300, 000	4, 300, 000
Frutas e nozes.....	16, 300, 000	117, 000
Total.....	178, 100, 000	11, 167, 000

"A tabella anterior indica que compramos do Mexico somente seis por cento dos artigos mencionados. Parece evidente a oportunidade para augmentar a venda de productos mexicanos nos Estados Unidos, e não se pode duvidar que a vossa produçãõ é capaz de alcançar um desenvolvimento cem vezes maior que o que actualmente tem sem que se chegue ao limite do que podeis produzir.

"Quanto aos productos que os Estados Unidos têm de offerecer ao Mexico." continuou o Sr. DAVIS, "os Estados Unidos actualmente compram sessenta e cinco por cento dos productos que o Mexico offerece para exportação. Quaes são os productos que exportamos para o Mexico em pagamento das nossas compras? Pagamos o trinta e cinco por cento com os productos de nossas lojas e fabricas e o resto em dinheiro. Isto não é devido a que o Mexico não tenha necessidade de machinas e manufacturas de varias classes. É simplesmente porque o Mexico recebe a maior parte das suas importações de paizes europeos. É evidente que essa troca desigual causa muitos incommodos e perdas desnecessarios no trafico. A economia aconselha naturalmente que se re-

duza o custo dos transportes tanto de dinheiro como de mercadorias. Si, no commercio com os Estados Unidos, ha um saldo annual de \$17.000.000 em favor do Mexico, por que levar este dinheiro para o Mexico e de alli remettel-o para a Europa em pagamento de mercadorias que podiam ser compradas nos Estados Unidos? Ainda que faço a pergunta, comprehendendo perfeitamente a causa deste estado de cousas. E' porque a extensão e a qualidade dos nossos productos são pouco conhecidas no Mexico. Sempre que as nossas machinas têm entrado em concorrência com as da Europa, o resultado tem sido em nosso favor. Hoje vendemos aos mineiros da Africa do Sul uma grande parte das machinas empregadas no desenvolvimento desta região."

É o cargo especial da Secretaria das Republicas Americanas, da Associação Nacional de Manufactureiros, dos Museus de Philadelphia, do Club Hespanhol de St. Louis, das Associações de Exportação de Nova York, e das varias agencias estabelecidas nos Estados Unidos, fazer saber aos commerciantes e fabricantes de cada paiz as opportunidades para a troca de productos, e para facilitar-a não ha nada tão effectivo como o desenvolvimento das facilidades de transporte. As estradas de ferro não servem somente para levar os productos, mas tambem para espalhar informações commerciaes por toda a parte. Educam ao mesmo tempo que enriquecem. Por meio das estradas de ferro, os mercados assim como os povos põem-se em contacto mais estreito. Pode-se dizer o mesmo, em maior ou menor escala, das linhas de vapores. O Mexico já tem mais que 7,000 millas de estradas de ferro, construidas dentro dos ultimos trinta annos. O seu progresso tem sido maravilhoso e continuará ainda com rapidez, a medida que se obtenham os beneficios resultantes destas estradas de ferro. Hoje pode-se ir de Nova York á cidade de Mexico por tres linhas de estradas de ferro e atravessar todas as partes daquelle paiz; amanha não existirá um ponto na Republica donde não se possa ouvir o silvo da locomotiva. Aproveitar-se das vantagens que se apresentam para estabelecer relações commerciaes mais estreitas entre os dous paizes é um dever tão obvio que parece que é somente necessario chamar para elle a attenção dos commerciantes das duas Republicas. O grande valle do Mississippi, sobretudo, deveria encontrar nisto sua chave de ouro que lhe abrirá as portas do commercio. As possibilidades que offerece o continente,

induzem a seus habitantes a consagrarem-se a um commercio por tanto tempo desconhecido ou descuidado.

Si as empresas de transporte estiverem auxiliadas por um systema judicioso de reciprocidade, não haverá limites ao desenvolvimento de um trafico mutuo e lucrativo, estimulado, como se verá, pela estreiteza de relações entre os povos e o melhor conhecimento que os uns terão dos outros. As tarifas dos dous paizes impõem direitos sobre os productos de cada um, o qual oferece uma base para concessões vantajosas. Os Estados Unidos podiam com vantagem, na minha opinião, remittir ou modificar os direitos sobre os couros, tabaco, metaes e frutas do Mexico, com a condição de que este paiz diminua os direitos impostos sobre as manufacturas que alli não se produzem, e não é possível duvidar que dous Governos tão amigos e tão desejosos de augmentar o commercio entre os dous paizes, chegarão prompto a um arranjo que seria muito approved pelos povos dos dous paizes. O habil e progressivo Presidente do Mexico, o General PORFIRIO DIAZ, tem mostrado frequentemente um espirito muito amigo para com os Estados Unidos, e se crê que está muito em favor de que se estabeleça alguma classe de reciprocidade commercial. Pode-se assumir que a administração do Presidente MCKINLEY é igualmente interessada em remover todos os obstaculos ao desenvolvimento do commercio, porque se annuncia que o Presidente publicará em breve uma proclamação concedendo ás mercadorias que venham aos Estados Unidos em navios mexicanos, a mesma isenção de direitos differenciaes que a concedida pelo Mexico a mercadorias importadas em navios dos Estados Unidos. Como o Mexico já abrogou seus direitos differenciaes sobre mercadorias importadas em navios de vela, e não impõe direitos sobre mercadorias importadas em vapores, a resolução do Presidente MCKINLEY removerá muito prompto sem duvida o que parece agora como um obstaculo ameaçador do commercio. Si o mesmo espirito se estendesse a um novo ajuste das relações aduaneiras entre os dous paizes, não poderia haver difficuldade seria em chegar a um accordo permanente que augmentaria a troca de productos sobre bases equitativas e liberaes, á satisfação geral.

As mesmas considerações são applicaveis aos Estados Centraes da America. Não somente está augmentando constantemente o trafico com os Estados Unidos pelo desenvolvimento dos trans-

portes, mas as instancias se multiplicam ultimamente de que se apreciam mais as grandes vantagens que têm de resultar de manter relações mais estreitas com a Republica do norte. Acaba de annunciar-se que uma concessão foi feita por Honduras, a um syndicato de capitalistas dos Estados Unidos para a construcção de uma estrada de ferro interoceanica ao travez deste paiz e para o estabelecimento de uma linha de vapores na costa do Atlantico da America Central. O Sr. PAUL WIESIKE, consul dos Estados Unidos em Managua, communica que o Presidente ZELAYA veria com prazer si se construísse com capital americano, uma estrada de ferro do interior de Nicaragua até a costa do Atlantico e que a este fim está disposto a fazer favoraveis concessões. São bem conhecidos a amizade de Costa Rica para com os Estados Unidos e o espirito progressivo daquela Republica. Nos ultimos annos os Estados Unidos têm excedido á Grã Bretanha no trafico com Costa Rica, que até o anno de 1894 recebia a maior parte das suas importações dos manufactureiros britannicos. Em toda a parte da America Central, o espirito de empresa, a industria e o capital americanos são excedendo a toda concurrencia. Chegou o momento no desenvolvimento commercial, tão muito tempo esperado, em que se deveriam tomar medidas energicas para remover todos os obstaculos que se encontram no seu caminho. Não é um objecto de simples especulação, mas um facto dizer que os Estados Unidos estão no começo de um grande desenvolvimento si querem aproveitá-lo.

Nas Antilhas, com a unica excepção de Cuba, as condições são ainda mais favoraveis. As colonias britannicas exportam para os Estados Unidos productos no valor de mais de \$11,000,000 e importam manufacturas e artigos alimenticios no valor de cerca de \$10,000,000. Muitas dellas são practicamente dependentes dos Estados Unidos para os meios de subsistencia. Pela reciprocidade muitas manufacturas que actualmente ellas compram da Europa poderiam ser importadas dos Estados Unidos. Os transportes por preços baixos augmentariam muito o volume do commercio. Durante os ultimos dous annos, os capitaes dos Estados Unidos foram empregados em grande escala em Santo Domingo, e a extensão de suas operações á vizinha Republica de Haiti é somente uma questão de tempo. Pode-se esperar que as forças economicas resolverão as desordens de Cuba, e que esta ilha fértil

será posta outra vez em estreitas relações com os Estados Unidos. Quando um ou outro dos partidos tenha esgotado suas forças na luta, chegar-se-ha a um arranjo da questão, ainda que os Estados Unidos não conseguirão, como não é provavel, a effectuar um ajuste no interesse de humanidade e de accordo com os principios que são tão caros a todo verdadeiro americano. Ainda sob as actuaes condições, tem se dado já um passo relativo ao estabelecimento da reciprocidade. Apezar da pouca vontade que com frequencia tem manifestado o Governo hespanhol em fazer concessões aos Estados Unidos, se annunciou por cabo que foi feita uma nova tarifa da alfândega para Cuba, que reduz os direitos sobre quasi todas as mercadorias importadas dos Estados Unidos.

A proximidade dos Estados Unidos ao Mexico, America Central e ás Antilhas suggeriria naturalmente este grande e fértil campo como theatro para o primeiro grande movimento da industria e do commercio. Procurei demonstrar, que, com esforços parciaes e espasmodicos, já se têm alcançado resultados que indicam até donde se poderia chegar si o Governo e os interesses commerciaes dos Estados Unidos cooperarão de uma maneira intelligente, e aproveitarão em toda a sua extensão das vantagens naturaes que se apresentam. As disposições sobre reciprocidade contidas na nova tarifa offerecem á administração do Presidente McKINLEY os meios de remover os obstaculos do commercio, que sem duvida serão aproveitados com habilidade. Os fabricantes e exportadores dos Estados Unidos têm somente de augmentar seus esforços em quanto se refere ao trafico com os paizes de que aqui se trata. Já occupam uma parte deste campo, e podem facilmente adiantar suas avançadas e fazer desta região a base de suas operações afim de receber todo o commercio da America Latina. Para obter um bom exito, é preciso que levar á empreza o mesmo espirito de liberalidade e tentativa que têm servido para construir as grandes linhas de transportação com seus ramaes que se estendem para todas as partes da União, e estudar as necessidades de seus freguezes latino-americanos com o mesmo cuidado com que têm estudado as de seus freguezes dos Estados Unidos.

Joseph P. Smith

SITUAÇÃO FINANCEIRA NO BRAZIL.—I

Os Estados Unidos do Brazil occupam, entre as Republicas do mundo, quanto á extensão de territorio o segundo lugar, e quanto á população, o terceiro. De tacto, antes da aquisição da Alaska, que addicionou 531.000 milhas quadradas ás 2.970.000 milhas quadradas que compunham a area dos Estados Unidos em 1868, a area do Brazil com as suas 3.209.878 milhas quadradas excedia a area dos Estados Unidos em 239.878 milhas quadradas. A area do Brazil contém 229.910 milhas quadradas mais do que a area Europeia das seis grandes potencias da Europa—Russia, Allemanha, Austria-Hungria, França, Grã-Bretanha e Italia. Com sua população avaliada em 75.000.000 os Estados Unidos occupam o primeiro lugar, a França com seus 38.517.975 vem em segundo lugar e o Brazil com 16.500.000 em terceiro.

Com uma costa no Atlantico de 4.000 milhas, e tendo por limitrophes todas as Republicas Sul-Americanas excepto o Chile, e completando a sua fronteira ao Norte com os limites das Guyanas Inglesa, Hollandeza, e Franceza; servidos por um systema fluvial de 50.000 milhas de aguas navegaveis, de que são principaes desembocaduras o Amazonas e o Prata; com varios climas, terras baixas e planaltos, apropriados á cultura de todos os productos da terra; providos de mineraes de toda a sorte, cobertos de immensas florestas de madeiras valiosas; produzindo já sete decimos do café do mundo, e quatro quintos da borracha, os Estados Unidos do Brazil na sua condição de paiz por desenvolver, aguardam apenas capital e immigração para repetirem na parte meridional de nosso continente o progresso magico dos Estados Unidos da America.

Ganhando com a Corte Portugueza em 1808 a vantagem de tomarem-se centro da administração do Reino; elevados em 1815 á dignidade de Reino Unido com Portugal; independentes desde 1822, e Republica Federal desde 1889, com uma experiencia de tres quartos de seculo de Governo Constitucional, dos quaes 67 annos do padrão constitucional Inglez, com uma corôa, um parlamento e uma administração centralizada, e os ultimos 8 annos do padrão Norte Americano sob o regimen presidencial; devotados por inclinação nacional á cultura das artes e das sciencias e com uma

litteratura propria que data dos tempos coloniaes, e conta entre seus escriptores—poetas, romancistas, historiadores, philosophos, naturalistas, publicistas, e entre seus artistas—escultores, pintores, actores, compositores e musicos, os Estados Unidos do Brazil, têm o direito de se considerarem á frente da civilização latina em nosso continente.

Semelhante paiz que atravessa neste momento uma situação financeira cheia de interesse, prende a attenção de todos os cultores da sciencia social, e é nosso proposito appresentar resumidamente aos leitores alguns dados para o conhecimento de sua presente condição financeira, suas difficuldades e remedios possiveis.

I.

DIVIDA PUBLICA.

No seu relatório annual ao Presidente da Republica, na abertura da sessão do Congresso deste anno, o Sr. BERNARDINO DE CAMPOS, Ministro da Fazenda do Brazil, fornece os seguintes dados acerca da divida da Republica.

No fim do anno de 1896, a divida externa consolidada do Brazil subia a £35,261,700, em vez de £35,706,700, no fim do anno de 1895. Houve uma amortização, durante o anno passado, de £445,000, por meio de compras de titulos na praça que acarretou uma despesa de £319,538, representando cerca de 71 por cento do valor nominal dos bonds. O Governo do Brazil tem tanto mais razão para continuar activamente na amortização de sua divida externa quanto seus titulos se acham depreciados e realiza no seu resgate, á quotação actual, consideravel beneficio.

A divida externa compõe-se das seguintes parcelas:

Emprestimo de 1883 a 4½ por cento.....	£3,528,400
Emprestimo de 1885 a 4½ por cento.....	5,535,300
Emprestimo de 1889 a 4 por cento.....	18,756,000
Emprestimo de 1895 a 5 por cento.....	7,442,000
Total	35,261,700

É preciso acrescentar a esta somma o empréstimo a 5 por cento da Estrada de Ferro do Oeste de Minas, pelo qual o Governo é responsavel e sobe á quantia nominal de £3,536,300. Com esta addição a divida externa sobe a um total de £38,798,000, ou á

taxa de cambio de 27 dinheiros por milrêis 344.872 contos em ouro.

A divida interna consolidada subdivide-se em divida em ouro e divida em papel-moeda.

A divida interna em ouro compõe-se das seguintes parcelas :

	Contos
Emprestimo de 6 por cento de 1868	11, 782
Emprestimo de 4½ por cento de 1879	24, 679
Emprestimo de 4 por cento de 1889	18, 350
Apolices de 4 por cento (renda perpetua) pagavel em ouro	124, 655
Total, contos.....	179, 466

A divida interna em papel-moeda compõe-se das seguintes parcelas :

	Contos.
Apolices de 4 por cento (renda perpetua)	119
Apolices de 5 por cento (renda perpetua)	364, 769
Emprestimo de 5 por cento de 1895	104, 957
Total, contos.....	469, 876

Reduzindo-se esta divida em papel-moeda a ouro, á taxa de cambio de 9 dinheiros por milrêis, acha-se como resultado 156,585 contos em ouro, ou, com a divida interna em ouro, 336,051 contos em ouro.

Sommando juntamente as duas dividas interna e externa consolidadas, temos:

	Contos.
Divida externa (£38,798,000)	344, 872
Divida interna	336, 051
Total em ouro, contos.....	680, 923

Ou £76,000,000.

A esta divida consolidada deve-se addicionar a divida fluctuante, que se compõe das seguintes parcelas:

	Contos.
Dividas anteriores a 1827 e não inscriptas	136
Apolices do Thesouro	5, 278
Fundos de orphans	14, 412
Depositos de ausentes, etc	3, 676
Depositos de caixas Economicas	66, 246
Depositos de Montepio	570
Depositos publicos	6, 565
Depositos diversos	177, 532
Total, contos.....	274, 415

ou, á taxa de cambio de 9 dinheiros por milrêis 91,500 contos em ouro, equivalente a £10,000,000.

Addicionada ás dividas externa e interna consolidadas, a divida fluctuante eleva o total da divida publica do Brazil a 772,423 contos em ouro, ou £86,000,000.

Até aqui temos apresentado os dados da divida publica propriamente dita, mas ainda é necessario levar em conta a circulaçào fiduciaria de cuja totalidade a Republica assumiu a responsabilidade.

No fim do anno de 1896 o papel-moeda do Governo em circulaçào subia a 371,641 contos, que reunidos á emissào dos bancos (340,714 contos), cuja responsabilidade o Governo assumiu, representa uma circulaçào total de 712,355 contos, equivalente, á taxa de cambio de 9 dinheiros por milrêis, a 237,450 contos em ouro ou £26,600,000.

Esta circulaçào fiduciaria eleva a divida a 1,009,873 contos em ouro ou £112,660,000 ou \$547,527,600. Com uma populaçào de 16,500,000 a divida *per capita* é de \$33.18.

A esta divida passiva da Republica do Brazil deve-se oppôr uma divida activa, cujos elementos não é fácil avaliar em algarismos em sua totalidade. O relatorio do Ministro da Fazenda enumera os seguintes:

	Contos.
Estradas de ferro da União, cujo arrendamento se projecta e cujo valor é estimado no relatorio de 1896 em mais de	500,000
Divida da Republica do Uruguay.	22,279
Divida da Republica do Paraguay	138
Divida dos Estados da Bahia e de Pernambuco por garantia de juros pagos pelas suas estradas de ferro £1,871,568 ou	23,782
Divida do Banco da Republica	180,000
Depositos de garantias dos bancos de emissào	100,000
Total em papel-moeda, contos.	826,199

Estas poucas parcelas já representam 826,199 contos em papel-moeda ou 275,399 contos em ouro, isto é, mais do que uma quarta parte da divida publica do paiz. Outros valores do dominio publico, taes como terras, edificios nacionaes, e linhas telegraphicas as quaes todas pertencem ao Governo, bem como toda outra propriedade federal não são aqui mencionados.

Salvador Allende

COLOMBIA.

[4º Suplemento ao N.º 90, Maio de 1897.]

I.—DECISÃO DO MINISTERIO EM DATA DE 6 DE FEVEREIRO DE 1897, RECTIFICANDO UMA OMISSÃO NO TEXTO DA LEI N.º 160, DE 28 DE DEZEMBRO DE 1896.

[“*Diario oficial* N.º. 10257, de 9 de Fevereiro de 1897.]

Em consequencia de uma omissão no texto da lei N.º 160, de 28 de Dezembro de 1896, publicada no “*Diario Oficial*” N.º 10233, de 12 de Janeiro de 1897,¹ a dita lei deveria ser concluida do modo seguinte :

O unico paragrapho ao Art. 4 deverá ser expressado assim :

“PARAGRAPHO.—As estipulações da presente lei não modificarão o regulamento do Ministerio da Fazenda, em data de 6 de Julho de 1895, relativo ao regimen applicavel, sob a tarifa, á importação de artigos destinados á empresa electrica mencionada no dito regulamento, taes artigos sendo isentos da taxa adicional estabelecida em virtude da presente lei.”

II.—CIRCULAR DO MINISTERIO DA FAZENDA NO. 27829, DE 27 DE FEVEREIRO DE 1897, RELATIVA Á APPLICAÇÃO DA LEI NO. 160, DE 28 DE DEZEMBRO DE 1896.

[*Diario oficial* No. 10273, de 27 de Fevereiro de 1897.]

O augmento e a diminuição dos direitos de importação, como providos nos artigos 1, 2, 3, e 4, da lei No. 160, de 1896,¹ entrarão em vigor no dia 19 de Abril de 1897, conforme aos artigos 205 da Constituição e 61, 62, 64, e 65 da lei No. 149 de 1888.

O referido augmento será calculado nos direitos estabelecidos pela lei No. 36 de 1886,² sem considerar as suas modificações, e a somma assim obtida deverá ser accrescentada aos direitos que actualmente se levantam de accordo com a dita lei No. 36 e suas modificações subsequentes, sujeita ás estipulações do artigo 4 da dita lei No. 160. A este total deve ser accrescentada a taxa adicional de 25 por cento, estabelecida em virtude do artigo 1 da lei No. 88 de 1886, e do artigo 1 da lei No. 185 de 1896.

DESCOBRIMENTO DE DEPOSITOS DE CARVÃO DE PEDRA.

O Sr. C. F. Z. CARACRISTI nos informa do descobrimento de certos depositos de carvão de pedra nos arrebaldes de Cartagena. Fallando destes depositos elle diz:

Os terrenos de carvão de pedra estão situados no Departamento de Bolivar, Republica da Colombia, perto do Rio de Sinu, no territorio conhecido com o

¹Veja-se 3º suplemento ao No. 90.²Veja-se a tarifa No. 90.

nome de Savanas e estão distantes da bahia de Cispata de 8 a 12 milhas. As seguintes são as distancias approximadas das cidades adjacentes: Cartagena, 48 milhas; Barranquilla, 120 milhas; Santa Marta, 168 milhas; Colon, 240 milhas; Port Limon, 410 milhas; Jamaica, 480 milhas; Nova York, 1,840 milhas.

O Sr. CARACRISTI diz que os terrenos de carvão de pedra comprehendem uma area de 215.000 geiras, e calcula que contenham 300.000.000 toneladas de carvão de pedra. Todo este territorio foi concedido sob titulo hespanhol, aos Indios de San Andres, tribu indigena e independente de não mais de 11.000 pessoas. Estes Indios são pacificos e industriosos, sendo sua occupação principal a criação de gado. Exportam-se annualmente 75.000 a 100.000 cabeças. O Sr. CARACRISTI tem a concessão dos ditos terrenos de carvão de pedra pelo prazo de 48 annos a favor da companhia de que elle é representante.

O Consul SMYTHIE, fallando deste assumpto diz: Recebi uma amostra deste carvão que parece de boa qualidade. Os veios têm de 1 a 10 pés de grossura. As camadas compõem-se de pedra areenta de ardosias decompostas e ardosia de 1 pollegada a 1 pé de grossura.

O Sr. CARACRISTI diz que o custo de tirar uma tonelada de carvão de pedra será o seguinte: Mineração, 40 centavos; manipulação, 20 centavos; transporte para o mar, 60 centavos; total, \$1.20.

Encontra-se tambem o carvão na costa ao sul da bahia de Cispata. Este consiste em carvão anthracite e betuminoso de boa qualidade. Visto que este deposito é muito distante dos principaes portos colombianos, não se acha prudente exploral-o ao presente.

MEXICO.

LEI RELATIVA AOS MONUMENTOS ARCHEOLOGICOS, ETC.

O Governo do Mexico expediu um decreto executivo para o fim de proteger e preservar os monumentos archeologicos do paiz e de prohibir a exportação das antiguidades, idolos ou manuscritos do Mexico, sem autorisação legal.

No decreto, os monumentos archeologicos são definidos como as ruinas de cidades, casas grandes, cavernas, fortificações, palacios, templos, pyramides, pedras gravadas ou com inscrições, e em geral todos os edificios que, sob quaesquer circunstancias, sejam

de interesse no estudo da civilisação e da historia dos antigos habitantes do Mexico.

O decreto estipula que será feito um mappa completo dos caracteristicos archeologicos do paiz. A destruição ou o damno a estes monumentos constituem uma offensa contra a lei e será punida com prisão e multa.

O artigo 6 de decreto é o seguinte: As antiguidades, manuscritos, idolos, amuletos e os demais objectos ou bens do Mexico que sejam de interesse no estudo da civilisação e historia dos aborigines e antigos habitantes da America e especialmente do Mexico, não podem ser exportados sem autorisação legal.

NICARAGUA.

LISTA DE MINAS, SEU VALOR E SITUAÇÃO.

N'um officio dirigido ao Ministerio de Estado, em data de 10 de Maio, o Sr. PAUL WIESKE, Consul dos Estados Unidos em Managua, include a seguinte lista das minas de Nicaragua:

Por um decreto executivo recente todos os materiaes necessarios para os fins mineiros são admittidos livres de direito.

Minas de Nicaragua.

Minas e donos.	Valor das minas.	Valor total da propriedade.	Situação e endereço.
San Francisco Mining Syndicate.	\$750,965	San Luiz, Departamento León.
Felber, Frederico.....	900	San José de Anilali.
Calderon, Erasmo.....	30,000	Somato, Nueva Segovia.
Companhia Minería San Juan...	2,500	\$8,500	Jiraro, Nueva Segovia.
Companhia Minería Del Golfo...	9,500	29,500	Do.
Ganero, Rodolfo.....	3,500	5,730	Do.
Randales, Ramón.....	15,000	24,300	Do.
Avendaño, Dolores.....	5,000	6,100	Granada.
Etienne & Wells.....	20,000	41,700	Do.
Edo, Feullebais & Compa.	2,000	9,800	Do.
Gonzales, Augustin.....	3,000	7,418	Do.
Guerrero, Benicio.....	5,000	23,075	Do.
Chambers, J. C., deposito de J. Rogers.	50,000	55,710	Libertad.
Johns, Frank.....	6,000	Departamento Chontales.
Jimenez, Rosario.....	1,500	3,325	Do.
Jarguesson, H.....	8,000	Do.
Kauffmann, Frederico.....	3,500	Do.
Testamentaria de Miguel Loiz...	18,000	31,140	Do.
Meynard, Emilio.....	25,000	Do.
Carhiarotti, Pietro.....	10,000	44,412	Do.
Vyver, F.....	9,600	Do.
Whitford, Manuel.....	1,000	5,527	Do.

PERU.

A seguinte informação relativa ás condições commerciaes e industriaes do Peru, é extrahida d'um relatório geral sobre este paiz para 1896, submittido ao Ministerio dos Negocios Estrangeiros da Inglaterra pelo Consul ALFRED ST. JOHN :

IMPORTAÇÕES.

	Valor.			
	1891.	1892.	1893.	1894.
	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>
Da Grã Bretanha	6, 289, 386	5, 893, 204	4, 350, 972	4, 115, 213
Da Allemanha.	2, 865, 760	2, 642, 484	1, 957, 938	1, 800, 105
Do Chile	2, 497, 000	2, 383, 000	1, 470, 459	1, 479, 820
Da França	1, 576, 587	1, 389, 398	1, 033, 356	1, 028, 803
Dos Estados Unidos.....	1, 323, 876	1, 124, 995	837, 562	802, 106
Da Italia.....	445, 624	413, 232	293, 691	298, 352
Do Brazil.....	440, 880	443, 152	483, 820	485, 139
Da Belgica.....	468, 971	687, 988	489, 485	411, 522
Da China.....	539, 273	447, 677	326, 322	308, 649
Do Equador.....	92, 799	86, 476	54, 359	57, 612
Da Hespanha.....	109, 612	89, 508	54, 387	61, 728
Da Australia.....	49, 801	143, 392	108, 774	92, 592
Da India.....	48, 782	248, 452	217, 548	102, 880
Do Uruguay.....	217	1, 711	94, 990
Da Republica Argentina.....	2, 171	893	6, 526	3, 096
De outros paizes	250, 600	326, 281	50, 049	601, 119
Total	17, 001, 339	16, 322, 055	11, 735, 269	11, 743, 636

Exportações.

	Valor.			
	1891.	1892.	1893.	1894.
	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>
Para Grã Bretanha.....	5, 811, 973	10, 601, 366	9, 425, 900	6, 660, 000
Chile	5, 207, 090	2, 551, 000	3, 402, 549	3, 537, 930
Allemanha.....	1, 111, 454	1, 232, 762	1, 028, 280	768, 000
Colombia.....	706, 340	1, 539, 579	1, 371, 040	840, 000
França	534, 235	580, 449	531, 278	372, 600
Equador.....	813, 979	502, 274	514, 140	360, 000
America Central.....	686, 400	257, 280	250, 070	120, 000
Estados Unidos.....	278, 016	1, 029, 284	908, 314	1, 014, 000
Brazil.....	269, 415	303, 716	335, 636	369, 099
Italia.....	3, 663	55, 620	47, 986	33, 606
Belgica.....	26, 474	272	171
Uruguay.....	340	28, 646
Republica Argentina.....	1, 315
Outros paizes	1, 206, 454	1, 286, 879	1, 269, 281	683, 400
Total	16, 657, 148	19, 969, 127	19, 084, 645	14, 758, 635

Agora se importam os instrumentos de furar e ferramentas de carpinteiro dos Estados Unidos em maior escala do que no passado. Os commerciantes do Peru preferem receber estes artigos dos Estados Unidos por causa do seu aperfeiçoamento, barateza e modo de empacotar. Os arados de mão se importam tambem dos Estados Unidos, porque parece que o fabricante inglez, ou não pode ou não quer fabricar a classe de arados que se procura neste paiz. As fôlhas de aço de qualidade inferior, mas que servem o fim a que se destinam, agora se importam dos Estados Unidos por um preço menor do que se paga pelas fôlhas de ferro provenientes da Inglaterra. As fechaduras de porta são artigos importantes mas dizem que as fechaduras inglezas exportadas para este paiz são de feítio antiquado e mais caras do que as fechaduras americanas, allemães e francezas do mesmo padrão. A fechadura americana parece bem aperfeiçoada, ou pelo menos, bem envernizada, emquanto que o artigo inglez parece muito mal.

Já se mencionou que o modo de empacotar é cousa muito importante. Não se pode duvidar que as ferramentas e ferragens importadas dos Estados Unidos e da Allemanha pelo Peru são empacotadas de melhor modo que os artigos inglezes. Parece fácil de cuidar de taes particularidades insignificantes, si é verdade que o bom exito ou a perda de negocios, muitas vezes depende de circumstancias inconsideraveis.

Agora raras vezes se importam as cervejas inglezas, porque são fortes demais e custam muito mais do que as cervejas da Allemanha e da Noruega, que são muito procuradas no Peru. Importava-se ha trinta annos grande quantidade de cerveja ingleza de Bass, Alsops e Tennant, e não se importavam as cervejas da Allemanha. Agora dá-se o contrario. Importam-se as cervejas inglezas em pouca quantidade. Importa-se a cerveja preta ingleza de Dublin e de Londres, mas as ordens são insignificantes. De certo é de admirar que os cervejeiros britannicos não possam fabricar a qualidade de cerveja que se exige na America do Sul pelos que não se oppõem a pagar alto preço pela cerveja estrangeira.

Pode ser util, talvez, dizer que todas as machinas que se importarem para fins agricolas ou mineiros ou para fabricas, fundições e industrias semelhantes são livres de direito. Seria mais exacto dizer que todas as machinas são livres do que os machinismos.

porque a expressão na tarifa é “Maquinas” e não “Maquinaria;” e para ficarem exemptas de direito devem ser importadas por inteiro (mas não necessariamente com as partes juntas uma a outra) porque, quando se exportarem separadas as partes de machinas, ficam sujeitas a direitos de importação.

ASSUCAR.

O assucar é o producto principal do Peru, mas a produção não tem tanta importancia como no passado. O periodo mais prospero foi de 1873 a 1878, quando a produção annual foi de cerca de 100,000 toneladas, no valor de mais de £2,000,000. A canna de assucar é cultivada na costa do Peru desde a latitude 3° á latitude 18°. Em quasi todos os valles dentro dessa zona se encontram os terrenos de canna. Segundo boa autoridade, a produção total das fábricas de assucar em 1894 foi a seguinte:

	Quantidade.		Quantidade.
Fabrica de—	Toneladas.	Fabrica de—	Toneladas.
Piura	300	Ica.....	2,700
Lambayeque	10,000	Arequipa.....	1,400
Libertad.....	22,750	Tacna.....	250
Ancachs.....	4,200		
Lima.....	31,000	Total.....	72,600

A superficie real cultivada é calculada em cerca de 90,000 geiras, mas si forem considerados os campos e as outras terras pertencentes ás fazendas, calcula-se que a area total dedicada á industria de assucar é duas vezes maior. Ha 62 fábricas de assucar e 21 fábricas de concreta e de chancaca. Foram organisadas diferentes companhias estrangeiras de assucar. Essas companhias não são consideradas com favor, porque absorvem uma industria que no passado foi governada quasi exclusivamente pelos Peruanos, mas, é facto, que muitas plantações foram salvas de ruina completa por serem emprendidas por essas companhias. As mais importantes são as chamadas Cartavio, no valle de Chicama, perto de Trujillo, e a companhia peruana de fazendas de assucar, ambas registradas em Londres; a casa Grande, uma companhia allemã, e Roma, uma empresa italiana, que estão situadas tambem no valle de Chicama. Calcula-se em cerca de £3,500,000 o capital total empregado na industria de assucar, incluindo-se as terras, as

machinas e o capital que actualmente se usa. Diz-se que o numero de todos os empregados dessa industria é de 24,000. Na região central do Peru a canna de assucar é cultivada em alguns dos valles fundos e quentes, mas limita-se a producção ás exigencias do mercado local, que são necessariamente pequenas. No interior os preços variam muito. Na costa, um quintal de assucar vale somente 10 xelins mas em Huanuco vende-se um quintal por £1, em Ayacucho por £2 e em Cuzco por £2-10. A area cultivada é pequena; os trabalhadores são os indios prediaes, que são pagos em cacáo e em bebidas espirituosas. Os trabalhadores livres recebem cerca de 40 centavos por dia.

O total da producção annual da região se calcula em cerca de 1,750 toneladas, de que muito se usa na distillação de bebidas espirituosas crúas.

Na região tropical ou a léste se acham pequenos terrenos de canna de assucar em muitas partes destes grandes territorios, mas por causa da população espalhada que mora alli e a impossibilidade de encontrar mercado para o producto, a producção é insignificante. Calcula-se em cerca de 360 toneladas. Por conseguinte, a producção total do Peru pode ser dada do modo seguinte:

	Quantidade.
	<i>Toneladas.</i>
Região da costa	72,600
Região central.....	1,730
Região tropical.....	360
Total	74,690

Segundo um relatório recebido do Sr. Dalamau, vice-consul interino inglez em Salaverry, parece que a producção em 1895 dos conhecidos valles de Chicama e Santa Catalina, foi a seguinte:

Artigos.	Quantidade.
	<i>Toneladas.</i>
Assucar.....	27,034
Concreta	1,532

O Sr. DALAMAU calculou a produção para 1896 em:

Artigos.	Quantidade.
Assucar.....	<i>Toneladas.</i> 30,000
Concreta.....	2,000

Necessitam-se tres condições para melhorar a industria de assucar do Peru: as machinas mais aperfeiçoadas, e por conseguinte um maior capital, os methodos mais scientificos e um maior numero de trabalhadores. Os trabalhadores chinezes e negros estão gradualmente se extinguindo, e é difficil substituil-os porque os habitantes do interior não querem trabalhar na costa, onde muitas vezes tornam-se tísicos. A questão do trabalho é o mais importante de todos os problemas que têm de ser resolvidos.

MINERAÇÃO.

Ha na lista official 3,475 estabelecimentos mineiros, incluindo-se os metaes de todas as classes (principalmente a prata) e o petroleo, mas todos estes não estão sendo trabalhados. Cada estabelecimento paga uma taxa por semestre de 15 soles. A renda dessa taxa se entrega á Escola de Minas de Lima. Com a excepção de barras de ouro e de prata, os metaes assim como as moedas são exemptos de direitos de exportação. O valor total dos mineraes exportados pelo Peru, é de cerca de 7,000,000 soles por anno, que é quasi duas vezes mais do que foi ha cinco annos. Uma grande parte deste augmento é devida á introducção do systema chamado "lixiviação."

Uma Sociedade Nacional de minas foi organizada ha pouco em Lima para representar e promover seus interesses mineiros. Tendo um character semi-official, semelhante ao que uma camara de commercio possui, será um meio util para a discussão com o governo de reclamações e de outros assumptos semelhantes de interesse mineiro.

OURO.

Os depositos auriferos do Peru são em toda probabilidade de grande importancia, mas a industria de ouro tem sido muito des-

cuidada no passado. Alguns dos districtos onde se encontram as mais ricas jazidas ou alluviões de ouro são de acesso muito difficéis. Na região amazonica encontra-se o ouro em muitos lugares bem conhecidos, mas o clima, a falta de trabalhadores, e de amizade dos indios, são alguns dos principaes obstaculos que se encontram.

No relatorio do Sir CHARLES E. MANSFIELD, publicado no anno de 1890, na serie miscellanea (No. 167), notam-se os principaes depositos auriferos do Peru. Este officio interessante que foi compilado de fontes muito dignas de confiança, contem quasi todas as informações que se podem obter sobre este importante assumpto.

A informação dada em seguida é o resumo de um officio escrito com o fim de ser inserido neste relatorio pelo Sr. E. J. PREW, engenheiro inglez, que acaba de voltar de Carabaya. A sua descripção, sem duvida, contem a informação mais recente e mais exacta que se pode obter sobre este assumpto:

Pode ser util fazer algumas observações sobre este assumpto como prefacio, por indicar as vias pelas quaes pode-se chegar aos districtos de ouro.

Na seguinte relação de distancias se pode confiar como muito exacta:

Lugares.	Tempo (Dia).	Distancia.
Por vias-ferreas:		
Mollendo-Arequipa	1	Milhas. 107½
Arequipa-Juliacá	1	189
Juliacá-Santa Rosa	1	82
A cavallo:		
Santa Rosa-Nuñoa	1	18
Nuñoa-Palca		
Palca-Macusani	1	27
Macusani-Coaza	1	42
Coaza-Saco	1	15
A pé:		
Saco-Sachapata	½	12
Sachapata-Tambo Pata	1	2
Tambo Pata-Tambo Pampa		
Tambo Pampa-Coquini		
Coquini-Rio de Inambari		

Do Rio de Inambari pode chegar-se a qualquer ponto do districto de Carabaya. O trafego deste ponto é feito tambem a pé. Dá-se acima o tempo exigido para a viagem, mas raras vezes quererá uma pessoa fazer toda a viagem sem passar alguns dias em algumas das principaes estações; porém, é absolutamente necessario assim fazer para obter carregadores indios e guias afim de levarem as mercadorias e outras cousas necessarias destes lugares, porque é impossivel adquirir essas cousas no interior. Em geral, os caminhos não são máos até chegar a Saco, ainda que em certos lugares estão longe de ser bons. A elevação varia

de 4,336 metros em Macusani a 3,783 metros em Coaza, e Saco tem quasi a mesma elevação que Coaza.

O clima é muito bom, as chuvas são abundantes, mas aqui não se encontram as febras, ainda que é realmente um clima tropical. A temperatura varia de 70° Fahr. á noite a 90° Fahr. na sombra durante o dia, e 130° Fahr. ao sol. Isto é a média, mas certamente ha excepções quando faz mais frio e mais calor.

Quasi todas as classes de madeira crescem, taes como páu ferro, nogueira, mogno, e varias classes de páus brandos, mas por causa de falta de machinas de serrar, tem pouco valor como pranchas, ainda que nos casos de necessidade estas são serradas á mão, mas servem admiravelmente para columnas de minas e postes e esteios de casas. Quasi todas estas são simples cabanas sem soalho e ordinariamente são em forma pyramidal com esteios de postes ou palmeiras. Raras vezes as frentes ou lados são çubertos, mas fazem-se bons telhados de folhas de palmeira para guardar-se das chuvas. É surprehendente, entretanto, quão commodas podem ser feitas essas cabanas. As outras casas são construidas acima do chão e sobre postes, mas estas pertencem ordinariamente á gente de meios ou aos donos de minas.

Pode-se dizer que a vida animal é rara, posto que se possa mais ouvir-a que vel-a na densa floresta; dos passaros o mais abundante é o papagaio que se vê de todas as côres e matizes e dos animaes o mais commum é o macaco. Nos caminhos da montanha que conduzem a Inambari encontram-se a vicunha, alpaca, gamo, biscacho, perdiz, pato, etc.

Os indigenas chamados "Chunchos" raras vezes se encontram. São perfeitamente barbaros e em muitos casos, os viajantes têm sido surprehendidos e mortos por elles; suas armas são arcos e frechas feitos de páu ferro. É de presumir que, quando a civilisação entrar nestas regiões, os Chunchos ou Indios retirar-se-hão mais para o interior.

PETROLEO.

A industria de petroleo no norte do Peru originou-se ha trinta annos, tendo sido descoberto o oleo ao fazerem-se excavações para agua na fazenda de Mancora, situada perto de Payta. Desde este periodo seis differentes empresas foram organisadas, mas até agora sem resultados satisfactorios. Duas fabricas de kerosene existem nesta costa; o kerosene fornece uma luz escura, produz fumaça e não pode ser comparado com o kerosene Americano, que se vende pelo preço de 8 a 9 soles por caixa, enquanto deve-se vender aquelle pelo preço de 2 soles e 50 centavos a 3 soles por caixa de 10 galões, e serve somente para a illuminação de ruas. As varias empresas têm gasto de £4.000.000 a £5.000.000, sem receber em caso algum rendimento proporcional. Centenas de poços foram abertos, com o resultado que alguns corriam espontaneamente e outros por meio de bombas, encontrando-se o oleo na profundidade

de 250 a 600 pés, mas todos ficavam esgotados depois de durarem pouco tempo. As pessoas competentes dos Estados Unidos examinaram cuidadosamente o terreno situado ao norte e ao sul de Payta, e deram como sua opinião, que apesar de muitas indicações favoráveis, que a superfície mostra em todo o districto, não é provavel achar-se oleo em grande quantidade.

BORRACHA.

A borracha é o producto principal que se exporta da região anazonica do Peru. Segundo as estatisticas publicadas aqui por um jornal financeiro, a quantidade exportada em 1894 foi de 1,294 toneladas no valor de £179,437, mas segundo o relatorio do Sr. RHIND sobre a produção, commercio e finanças dos Estados do Amazonas e Pará para 1895, a quantidade da borracha exportada do Peru pelo Pará durante este anno foi de somente 783 toneladas, no valor de cerca de £145,000. Sem duvida, o relatorio do Sr. RHIND é correcto. Parece que houve recentemente uma grande diminuição na exportação deste producto, porque em 1890 umas 1,163 toneladas foram exportadas por via do Pará.

ALGODÃO.

O Sr. Vice-Consul BLACKER faz o seguinte relatorio:

A cultura de algodão no districto de Piura está inteiramente dependente das inundações dos rios de Chira e Piura, que irrigam em pequena escala como fazia o rio de Nilo no Egypto antes que o curso de suas aguas fosse regulado por medidas artificiaes.

As inundações de importancia têm lugar em períodos de 6 a 8 annos, quando cada nesga de terra aproveitavel é plantada por seu proprietario com algodão e logo que as plantas tomam raiz, estas procuram a humidade produzida pela inundaçào, que retira-se gradualmente da superfície a uma profundidade de 12 ou 15 pés, até encontrarem a humidade produzida pelas aguas filtradas do rio quando ao seu nivel natural. As plantas produzem duas colheitas por anno, em Junho e em Dezembro, e continuam a produzir duas colheitas até outra inundaçào occorrer, quando são cortadas e novas plantadas no seu lugar.

O algodão de Piura é de fio comprido e grosso comparado com o algodão americano, que é de fio liso e curto, e se usa na Inglaterra e nos Estados Unidos para misturar com as fazendas de lã, e geralmente se vende por preço que é duas vezes mais do que o preço por que se vende o algodão americano. A cultura de algodão por meio de irrigação artificial, foi experimentada e teve máo éxito, por causa, em grande parte, da falta de segurança das margens do rio, que são sujeitas a serem destruidas e a corrente do rio a ser mudada conside-

ravelmente no espaço de 24 horas. Varias empresas foram infelizes por causa destas circumstancias. O fundo do rio é arenoso; o solo superficial em geral não é denso, e por conseguinte, fica saturado facilmente pelas inundações e é arrastado pelo rio, deixando uma margem esteril. O algodão exportado do Peru em 1895 foi calculado em 4,500 toneladas, no valor de £118,000.

CAFÉ.

A producção do café vai augmentando, e promette ser um dos principaes artigos do Peru. O districto que produz o café em grande escala compõe-se dos valles de Chanchamayo, Perené, Paucarbambo e Rio Colorado, todos sendo em communicação por caminhos com a aldéa de La Merced, a habitação mais oriental nesta parte do Peru. A baixa no valor deste producto durante o anno de 1896 causou naturalmente muitos temores entre os productores; porém, este temor não parece ser bem baseado, porque, sendo de qualidade superior o café que produzem, uma alta de preços pode occorrer em qualquer momento. As difficuldades principaes são os meios de transporte e trabalho, ambos os quaes são sem duvida, graves impedimentos.

Durante o anno de 1895, o total do café exportado do Peru foi de cerca de 1,066 toneladas. As exportações dos districtos de Huanuco e Chanchamayo em 1896 montaram a 704 toneladas. A producção durante o anno de 1896 deve ter sido igual, pelo menos, á de 1865, mas ainda não se sabe quantas toneladas foram exportadas de Pacasmayo, Pisco e Salaverry durante o anno passado.

COMMERCIO DE LÃ.

Um jornal peruano publicou estatisticas para mostrar que o commercio de lã foi diminuindo, e pediu ao governo que investigar-se a causa dessa baixa, num dos mais importantes ramos da producção nacional. Tem-se tomado muito trabalho em achar dados de fontes particulares para saber si havia motivo para tal asserto, mas a informação obtida e que é absolutamente exacta, mostra que não. Durante os 15 ultimos annos a exportação média de alpaca por anno foi de cerca de 30,000 fardos, do peso de 350 a 400 libras. Todos estes embarques vão para a Grã Bretanha. Não foi possível obter informação semelhante relativa á lã de carneiro, mas não se crê que as exportações tenham diminuido durante os ultimos annos.

COCAINA.

Ha dez fábricas de cocaína no Peru; 5 em Huanuco; 1 no districto de Monzon; 1 no districto de Puzuzo; 2 em Lima; e 1 em Calláo. Diz-se que a producção deste alcaloide precioso tem diminuído. Essa diminuição é explicada pelo facto de que sua extracção é mais barata no estrangeiro, como se vê pelo augmento das exportações de folhas de coca.

A tabella seguinte mostra a quantidade e o valor da cocaína exportada de 1891 a 1895:

Anno.	Quantidade.	Valor.
	<i>Kilos.</i>	<i>Libras.</i>
1890.....	1, 730	346, 000
1891.....	3, 215	643, 000
1892.....	4, 550	910, 000
1893.....	2, 357	471, 800
1894.....	4, 716	943, 200
1895.....	3, 407	600, 940

A quantidade e o valor das folhas de coca exportadas de 1891 a 1894 foram os seguintes:

Anno.	Quantidade.	Valor.
	<i>Kilos.</i>	<i>Libras.</i>
1891.....	128, 543	241, 473
1892.....	388, 465	574, 396
1893.....	390, 955	797, 792
1894.....	372, 360	706, 586

MILHO.

O milho é cultivado em grande escala no Peru, onde é o principal alimento dos Indios, que são calculados em cerca de 2,000,000. De facto a melhor qualidade é cultivada na região das montanhas. O milho obtido de Urubamba, no districto de Cuzco é bem conhecido e tem sido exposto na Europa. O milho de Arequipa é tambem de qualidade superior. Na provincia de Chancay, onde se usa essa planta para engordar os porcos, e no valle de Arequipa, usa-se guano para sua cultura.

SAL.

Agora está prohibida a importação de sal no Peru. Um direito de 5 centavos por kilogramma foi imposto em 1896 sobre o sal

nacional destinado a fins domesticos, e de 1 centavo sobre o sal destinado a fins manufactureiros, porque neste caso não é proprio para fins culinarios. O Estado reserva o direito de exportar este artigo. A renda dessa taxa onerosa deve ser accrescentada ao fundo cobrado para o fim de pagar ao Chile a quantia estipulada no tratado de paz entre o Peru e o Chile, no caso de serem restituídas áquella Republica, as provincias de Tacna e Arica. A cobrança dessa taxa foi resistida pelos Indios em algumas partes do districto de Ayacucho. Por conseguinte, graves desordens têm occorrido.

Segundo os dados officiaes a quantidade de sal exportada annualmente é de cerca de 6,000 toneladas, e o consumo domestico annual é de cerca de 35,000 toneladas.

VINHAS.

Este ramo de agricultura está adquirindo muito importancia no Peru. Cultiva-se a vinha no districto de Lima em pequena escala, mas nos districtos de Ica e de Moquequa ha grandes areas de vinhas.

As uvas de moscatel são cultivadas em grande escala no districto de Moquequa, e de seu sumo faz-se uma bebida muito estimada, chamada "Italia." Usa-se muito uma bebida inferior, chamada "Pisco." Essas bebidas são transportadas ordinariamente em vasilhas de barro da forma de amphora. Exporta-se a bebida Italia para as republicas vizinhas, e se tem mandado para a Europa em pouca quantidade. Ao principio não é apreciada, mas os que gostam de bebidas espirituosas a acham agradável em pouco tempo. Tem aroma delicada e propria, e é muito provavel que, quando se torne mais conhecida na Europa, será apreciada. Fabricam-se tambem neste paiz os vinhos vermelhos e brancos e seu consumo é muito grande. São baratos, mas os vinhos vermelhos geralmente são de qualidade muito inferior. São acidos demais. Podem-se beber com prazer os vinhos brancos mas são susceptiveis de grande melhoramento. É verdade que todos os vinhos vermelhos fabricados de uvas cultivadas na costa do Pacifico ao sul são, ou acidos demais ou pesados demais pelo excesso de alcohol, enquanto alguns dos vinhos brancos podem ser classificados como muito bons.

Sendo excessivo o direito sobre os vinhos estrangeiros a maior parte da população que bebe vinho, tem de satisfazer-se com

vinho acido. A Bolivia comprehendeu a vantagem de permittir a seus habitantes beberem bons vinhos, e reduziu o direito sobre os vinhos francezes a um direito muito insignificante. Como resultado podem-se obter bons vinhos em La Paz por um preço moderado, enquanto no Peru uma garrafa de vinho superior é luxo limitado á gente de meios. Seria bom que este paiz adoptasse a mesma lei que a Bolivia neste caso. Os productores de vinhos acidos naturalmente se queixariam desta interferencia com sua industria, mas o publico a apreciaria.

TRIGO.

Importam-se 40,000 toneladas de trigo do Chile todos os annos. Diz-se que o trigo do Canadá é superior ao do Chile, mas o preço de transporte do Chile pelos navios a vela, que é somente 4 soles por tonelada, assim como o caracter da moeda em que se paga o producto, que é somente $17\frac{1}{2}$ d. por dollar de ouro, não permittem presentemente concurrencia estrangeira. Pois, muitas vezes fallava-se de um accôrdo commercial e reciproco entre o Chile e o Peru, como um dos meios de ajustar as questões entre os dous paizes, afim de admittirem livres de direito seus respectivos productos. Apesar de difficuldades que parecem quasi insuperaveis, o estabelecimento de uma linha entre o Canadá e esta parte do mundo, e mudanças em outras condições, podiam no futuro dar-lhe a opportunidade de fazer concurrencia com o trigo do Chile, e, por conseguinte, deve-se prestar attenção a este assumpto.

OPIO.

É de admirar que, não obstante diminuir rapidamente o numero dos Chinezes residentes no Peru, o consumo de opio parece ir augmentando. A unica explicação é que o commercio de contrabando que, como se sabe é sustentado neste artigo, foi combatido de modo consideravel. A tabella seguinte mostra o numero de kilogrammas importados de 1887 a 1882:

Anno.	Quantidade.	Anno.	Quantidade.
	<i>Kilos.</i>		<i>Kilos.</i>
1887.....	15, 284	1890.....	31, 865
1888.....	24, 474	1891.....	24, 120
1889.....	10, 391	1892.....	30, 683

COMPANHIAS DE SEGUROS.

O Congresso de 1895 votou uma lei prohibindo ás companhias de seguros de negociar no Peru, a menos que 30 por cento do capital empregado neste paiz fôsse depositado em apolices, moeda de contado ou acções n'uma companhia de boa posição. Antes de votar essa lei todas as companhias de seguros estrangeiras que têm agencias em Lima pediram ao Congresso que não fôsse transformado em lei o projecto que foi posto n'aquelle tempo em discussão, mas seu pedido não foi attendido. Por conseguinte 28 companhias, das quaes 20 eram companhias inglezas, retiraram suas agencias.

FABRICAS NACIONAES E TRABALHO DE COOLIES.

Ha poucas fabricas neste paiz que merecem ser mencionadas. Uma das mais importantes é a fabrica da Companhia Peruana de Vitarte, fabricante de algodão, situada perto de Lima. Em 1895 a producção foi de 2,750.000 jardas. Ha em Lima uma fabrica de pannos que, segundo se diz, faz bom negocios, mas não se conhece a sua producção annual. Ha tambem fabricas de tecidos em Ica e Arequipa.

Ha varias fabricas de cerveja no Peru. Ha uma em Lima pertencente a uma companhia ingleza, que faz negocios em grande escala.

Ha tambem na capital fabricas de biscoutos, sabão, phosphoros e outras fabricas diversas.

ESTADOS UNIDOS.

COMMERCIO COM OS PAIZES LATINO-AMERICANOS. RELACÃO MENSAL DAS IMPORTAÇÕES E EXPORTAÇÕES.

A seguinte é a relação mensal mais recente, compilada por WORTHINGTON C. FORD, chefe da Repartição de Estatística do Ministerio da Fazenda, mostrando o commercio entre os Estados Unidos e os paises latino-americanos. A relação é dada para o mez de Julho de 1897, e corrigida até Setembro de 1897. Deve-se explicar que os algarismos das varias alfândegas, mostrando as importações e exportações de um só mez não são recebidos no

Ministerio da Fazenda até quasi o dia 20 do mez seguinte, e perde-se algum tempo necessariamente em sua compilação e impressão. Por conseguinte, as estatisticas para o mez de Julho, por exemplo, não são publicados até os primeiros dias de Setembro. Espera-se, portanto, que com a cooperação especial da Repartição de Estatistica, o Boletim Mensal poderá fornecer a seus leitores os algarismos dos principaes artigos do commercio latino-americano, antes de sua publicação official pelo Ministerio da Fazenda.

Importações e Exportações, Julho de 1897.

IMPORTAÇÕES DE MERCADORIAS NOS ESTADOS UNIDOS.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Páu campeche (toneladas)—				
Mexico	43	\$1,390	557	\$17,657
As Antilhas britannicas	225	4,380	1,144	19,000
Outras Antilhas	2,352	47,926	988	16,379
Carvão betuminoso—				
Mexico	5,480	12,062	10,719	21,358
Coco ou cacão crú (libras)—				
As Antilhas britannicas	644,201	64,393	325,061	33,241
Outras Antilhas	56,745	4,132	145,032	13,562
Brazil	95,014	9,389	108,270	10,748
Outras Republicas, S.A.	1,182,070	107,558	1,377,124	133,288
Café—				
America Central.....	1,238,126	190,152	3,444,231	492,607
Mexico	941,484	167,105	1,340,615	172,507
As Antilhas	292,697	40,154	295,128	36,226
Brazil	27,740,220	3,593,583	32,385,694	2,439,266
Outras Republicas S. A	7,152,483	1,066,704	6,589,257	999,319
Algodão em rama—				
America do Sul.....	42,082	4,764	96,483	11,364
Henequen—				
Mexico	3,857	245,358	5,052	322,716
Bananas—				
America Central.....		135,300		132,040
As Antilhas britannicas		244,979		231,267
Cuba		103,413		
America do Sul.....		58,498		76,391
Ilhas de Hawaii		8,419		3,781
Laranjas—				
Mexico		3,937		683
As Antilhas britannicas		110		223
Cuba				
Couros e pelles (libras)—				
America Central.....	112,942	14,013	129,161	17,323
Mexico	617,596	68,359	948,279	114,246
As Antilhas	393,962	24,622	736,798	63,320
America do Sul.....	2,255,163	440,386	3,228,475	544,585
Borracha crúa (libras)—				
America Central.....	88,713	33,068	52,209	21,892
Mexico	12,951	4,349	8,682	2,760
As Antilhas	2,431	916		

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

IMPORTAÇÕES DE MERCADORIAS NOS ESTADOS UNIDOS—Continúa.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Borracha crúa (libras)—Continúa.				
Brazil	825, 230	\$321, 235	1, 788, 872	\$841, 276
Outras Republicas, S. A.	101, 697	40, 619	56, 690	22, 768
Chumbo em linguados ou em barras (libras)—				
Mexico	15, 122, 573	144, 896	227, 742	5, 490
Assucar não superior ao nº 16, de padrão hollandez—				
Mexico	552, 811	7, 355	59, 225	523
As Antilhas britannicas	29, 506, 537	584, 478	16, 939, 427	300, 203
Cuba			4, 072, 359	82, 501
Outras Antilhas	71, 201, 076	1, 498, 802	11, 208, 282	205, 803
Brazil	2, 727, 252	42, 214		
Outras Republicas, S. A.	35, 638, 349	678, 955	21, 672, 819	447, 944
Tabaco em folha (libras)—				
Mexico	25, 046	7, 421	54, 081	18, 101
Cuba	262, 498	108, 626	141, 527	184, 191
Mogno (M pés)—				
America Central	516	13, 823	9	740
Mexico	965	34, 603	367	17, 678
Cuba	14	600		
Outras Antilhas			2	184
America do Sul	4	175	10	778
Lã (da America do Sul)—				
Classe I (roupa)	233, 212	16, 230	836, 166	91, 860
Classe II (lã penteada)			80, 564	9, 391
Classe III (tapetes)	899, 982	91, 562	764, 817	67, 142

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS.

Instrumentos de agricultura—		
Mexico	\$9, 920	\$10, 245
America Central e Honduras britannica	1, 292	463
Cuba	402	1, 056
Porto Rico		120
Santo Domingo	191	170
Outras Antilhas e Bermuda	692	321
Republica Argentina	24, 704	28, 479
Brazil	566	993
Colombia	930	493
Outras Republicas, S. A.	7, 044	10, 315
Livros, mapas, gravuras e outras publicações—		
Mexico	10, 227	15, 652
America Central e Honduras britannica	3, 380	1, 688
Cuba	7, 136	487
Porto Rico	68	69
Santo Domingo	67	37
Outras Antilhas e Bermuda	1, 656	1, 682
Republica Argentina	1, 137	316

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS—Continúa.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Livros, mappas, gravuras e outras publicações—Continúa.				
Brazil		\$3, 630		\$21, 380
Colombia		4, 685		600
Outras Republicas, S. A.		7, 155		2, 171
Cereaes, milho (fangas)—				
Mexico	358, 715	142, 213	83, 406	28, 326
America Central e Honduras britannica				
Cuba	9, 174	4, 262	15, 504	8, 307
Porto Rico	101, 008	39, 269	20, 923	7, 713
Santo Domingo	18	12	105	40
Outras Antilhas e Bermuda	60, 955	26, 013	64, 538	23, 182
America do Sul	2, 740	1, 052	10, 612	4, 097
Trigo (fangas):				
America Central e Honduras britannica	9, 771	7, 172	5, 350	4, 861
As Antilhas e Bermuda	45	38	112	106
Outras Republicas, S. A.	140	94	379, 892	310, 288
Farinha de trigo (barris)—				
Mexico	1, 604	5, 576	1, 499	5, 884
America Central e Honduras britannica				
Cuba	29, 475	105, 900	16, 070	70, 203
Porto Rico	15, 205	53, 368	8, 390	38, 433
Santo Domingo	5, 020	17, 756	16, 200	69, 740
Outras Antilhas e Bermuda	2, 154	8, 178	3, 836	17, 933
Brazil	84, 603	304, 605	69, 578	288, 375
Colombia	78, 778	314, 242	48, 530	219, 849
Outras Republicas, S. A.	15, 389	60, 430	12, 705	54, 270
Outras Republicas, S. A.	35, 405	121, 024	28, 986	121, 033
Carruagens, carros e partes de—				
Mexico		100, 000		83, 926
America Central e Honduras britannica				
Cuba		16, 861		2, 258
Porto Rico		335		336
Santo Domingo		290		41
Outras Antilhas e Bermuda		798		1, 671
Republica Argentina		10, 241		6, 221
Brazil		6, 407		2, 050
Colombia		10, 655		5, 393
Outras Republicas, S. A.		2, 001		1, 007
Outras Republicas, S. A.		3, 414		8, 816
Carvão de pedra (toneladas)—				
Mexico	17, 743	57, 508	27, 041	88, 832
America Central e Honduras britannica				
Cuba	221	960	226	967
Porto Rico	18, 917	46, 820	9, 087	21, 338
Santo Domingo	1	6	4	27
Outras Antilhas e Bermuda	377	1, 671	16	105
Brazil	10, 198	24, 947	4, 697	12, 743
Colombia			3, 493	19, 212
Outras Republicas S. A.			3, 650	8, 168
Outras Republicas S. A.	107	401	498	1, 198
Manufacturas de algodão (jardas)—				
Mexico	528, 545	33, 367	546, 384	34, 019

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS—Continúa.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Manufacturas de algodão (jardas)— Continúa.				
America Central e Honduras bri- tannica	957,555	\$48,415	895,219	\$48,612
Cuba	4,050	689	10,368	1,366
Porto Rico	10,730	811	1,700	228
Santo Domingo	219,953	19,569	155,514	7,459
Outras Antilhas e Bermuda	983,328	53,634	1,025,288	54,495
Republica Argentina	362,148	31,139	258,994	10,754
Brazil	707,863	54,054	671,716	41,764
Colombia	570,078	28,059	346,654	19,401
Outras Republicas S. A.	1,873,006	100,416	1,652,010	77,381
Roupa—				
Mexico		21,552		20,867
America Central e Honduras bri- tannica		25,878		20,911
Cuba		5,486		660
Porto Rico		73		142
Santo Domingo		3,772		657
Outras Antilhas e Bermuda		7,477		7,352
Republica Argentina		4,152		1,108
Brazil		9,200		5,321
Colombia		2,977		3,816
Outras Republicas, S. A.		4,865		3,210
Velocipedes e accessorios—				
Mexico		7,265		8,276
America Central e Honduras bri- tannica		1,748		880
Cuba		695		1,197
Porto Rico		238		170
Santo Domingo		15		275
Outras Antilhas e Bermuda		3,469		7,441
Argentina		291		2,893
Brazil		2,527		
Colombia		2,801		1,536
Outras Republicas, S. A.		5,440		2,533
Ferro e aço e suas manufacturas, materiaes de construcção, serras e ferramentas—				
Mexico		126,055		84,484
America Central e Honduras bri- tannica		15,365		6,445
Cuba		5,902		7,672
Porto Rico		100		843
Santo Domingo		1,578		959
Outras Antilhas e Bermuda		5,745		4,105
Republica Argentina		15,820		11,495
Brazil		21,964		11,319
Colombia		9,977		9,494
Outras Republicas, S. A.		22,999		21,362
Machinas: Machinas de coser e accessorios—				
Mexico		10,204		15,891
America Central e Honduras bri- tannica		5,097		4,605

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS—Continúa.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Machinas; Machinas de coser e accessorios—Continúa.				
Cuba		\$511		\$400
Porto Rico		193		544
Santo Domingo		240		39
Outras Antilhas e Bermuda		2,706		2,091
Republica Argentina		260		437
Brazil		13,316		8,600
Colombia		11,577		7,774
Outras Republicas, S. A.		9,564		11,336
Outras machinas—				
Mexico		4,783		2,566
America Central e Honduras britannica		193		50
Cuba		250		
Porto Rico				
Santo Domingo				
Outras Antilhas e Bermuda		801		336
Republica Argentina		1,171		131
Brazil		189		676
Colombia		545		468
Outras Republicas, S. A.		359		478
Couros e suas manufacturas, couro para sola (libras)—				
Antilhas e Bermuda	2,854	599	4,079	741
America do Sul	1,106	194	400	83
Outras classes de couro—				
Mexico		2,356		885
America Central e Honduras britannica		420		
Cuba		13		513
Porto Rico		230		12
Santo Domingo		41		
Outras Antilhas e Bermuda		1,000		496
Republica Argentina				
Brazil		4,239		4,850
Colombia		185		296
Outras Republicas, S. A.		491		728
Fornecimentos navaes (barris)—				
Mexico	327	1,002	471	1,067
America Central e Honduras britannica	1,125	2,891	397	1,061
Cuba	554	1,128	194	353
Porto Rico	6	11	23	44
Santo Domingo	286	811	353	695
Outras Antilhas e Bermuda	295	706	00	1,038
Republica Argentina	210	409	500	400
Brazil	6,454	12,851	9,223	19,358
Colombia	1,355	2,679	401	831
Outras Republicas, S. A.	4,969	10,166	2,207	4,626
Agua-raz (galões)—				
Mexico	560	168	341	105
America Central e Honduras britannica	1,041	334	222	72
Cuba	5,053	1,387	4,036	1,193

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS—Continúa.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Agua-raz (galões)—Continúa.				
Porto Rico	390	\$122	90	\$28
Santo Domingo	65	19	117	47
Outras Antilhas e Bermuda	1,690	542	1,543	480
Republica Argentina	35,800	10,395	24,230	7,974
Brazil	7,140	1,796	13,300	4,181
Colombia	840	314	276	95
Outras Republicas, S. A.	21,265	6,404	15,915	5,111
Oleos: Mineracs, crús, incluindo-se todos os oleos naturaes, sem considerar a gravidade (galões)—				
Mexico	797,756	41,806	787,496	30,979
Cuba	626,370	37,616	142,000	9,900
Porto Rico	110,711	10,328	150,000	13,635
Mineral, refinado ou manufacturado, incluindo-se naptas, oleos illuminantes e lubrificantes, paraffina e outros productos de distillação de pouca gravidade—				
Mexico	54,285	10,897	71,113	13,589
America Central e Honduras britannica	161,755	18,128	51,040	6,884
Cuba	3,693	655	5,605	718
Porto Rico	4,102	643	21,870	2,484
Santo Domingo	15,003	1,794	162,839	12,700
Outras Antilhas e Bermuda	350,189	35,053	288,167	24,988
Republica Argentina	1,176,389	123,332	220,492	23,012
Brazil	1,145,610	106,803	1,808,632	137,585
Colombia	114,849	12,238	51,556	5,662
Outras Republicas, S. A.	1,052,762	118,281	472,761	48,619
Oleos vegetaes—de semente de algodão (galões)—				
Mexico	144,198	27,307	195,604	36,959
America Central e Honduras britannica	2,805	796	114	41
Cuba			1,523	427
Porto Rico			100	30
Santo Domingo	3,787	1,259	5,431	1,557
Outras Antilhas e Bermuda	78,720	22,002	64,472	16,982
Republica Argentina	2,676	900	1,239	353
Brazil	58,189	16,170	67,995	19,208
Outras Republicas, S. A.	25,147	7,656	14,317	4,915
Paraffina e cera de paraffina (libras)—				
Mexico	131,126	7,591	137,000	7,029
America Central e Honduras britannica	48,840	2,986	23,775	1,236
Antilhas e Bermuda			8,038	283
Brazil	28,435	1,715	17,313	875
Outras Republicas, S. A.	18,400	786	590	25
Provisões: comprehendendo-se carnes e productos de lacticínio—				
Carne de vacca, em fatas—				
Mexico	13,379	1,463	11,286	1,411
America Central e Honduras britannica	16,866	1,881	25,793	2,969

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS—Continúa.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Provisões: comprehendendo-se carnes e productos de lacticínio—Continúa.				
Carne de vacca, em latas—				
Cuba	1, 824	127	300	23
Porto Rico				
Santo Domingo				
Outras Antilhas e Bermuda	37, 702	2, 868	36, 604	3, 256
Republica Argentina			1, 800	240
Brazil	20, 000	1, 636	3, 360	272
Colombia	5, 420	404	9, 602	517
Outras Republicas, S. A.	23, 288	1, 805	8, 858	857
Carne de vacca, salgada ou em salmoura e preparada de outra maneira (libras)—				
Mexico	200	\$		
America Central e Honduras britannica				
Cuba	50, 346	2, 323	56, 650	2, 718
Porto Rico	3, 400	131	6, 600	300
Santo Domingo	400	16	4, 600	235
Outras Antilhas e Bermuda	6, 800	241	2, 900	119
Brazil	841, 306	38, 863	529, 815	25, 219
Colombia	4, 700	223	1, 200	52
Outras Republicas, S. A.	20, 050	857	17, 250	779
Sebo (libras)—	641, 415	28, 427	198, 500	9, 656
Mexico				
America Central e Honduras britannica	129, 637	5, 096	68, 228	2, 856
Cuba	346, 461	15, 749	173, 096	7, 292
Porto Rico	95, 938	3, 368	21, 250	650
Santo Domingo	93, 000	3, 604	110, 603	4, 062
Outras Antilhas e Bermuda	69, 476	2, 713	211, 617	8, 190
Brazil	3, 200	154	90, 836	4, 190
Colombia	19, 470	1, 072	37, 786	1, 645
Outras Republicas, S. A.	50, 411	1, 893	10, 722	426
Toucinho (libras)—				
Mexico	9, 016	923	11, 241	906
America Central e Honduras britannica				
Cuba	19, 924	1, 263	32, 993	2, 325
Porto Rico	405, 160	24, 309	1, 195, 261	70, 316
Santo Domingo	8, 271	495	22, 436	1, 239
Outras Antilhas e Bermuda	785	41	1, 750	103
Brazil	27, 566	2, 019	37, 523	2, 993
Colombia	1, 341, 860	89, 401	1, 695, 195	102, 979
Outras Republicas, S. A.	1, 302	74	1, 541	27
Presunto (libras)—	36, 119	2, 217	26, 264	1, 970
Mexico				
America Central e Honduras britannica	20, 288	2, 336	13, 316	1, 540
Cuba	30, 301	3, 149	20, 835	3, 040
Porto Rico	323, 421	39, 054	229, 136	23, 822
Santo Domingo	31, 895	3, 257	50, 866	4, 620
	3, 835	406	3, 125	361

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS—Continúa.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Presunto (libras)—Continúa.				
Outras Antilhas e Bermuda.....	126, 169	12, 751	52, 932	7, 713
Brazil.....	2, 200	230	44	6
Colombia.....	12, 534	1, 061	16, 631	1, 295
Outras Republicas, S. A.....	62, 560	6, 551	53, 209	6, 100
Carne de porco (libras)—				
America Central e Honduras bri- tannica.....	139, 350	5, 712	97, 575	4, 392
Cuba.....	26, 000	965	45, 600	2, 319
Porto Rico.....	132, 200	5, 797	248, 000	15, 247
Santo Domingo.....	9, 700	424	3, 100	157
Outras Antilhas e Bermuda.....	2, 763, 450	127, 215	1, 735, 050	76, 362
Brazil.....	2, 400	133	5, 000	209
Colombia.....	11, 000	494	10, 000	545
Outras Republicas, S. A.....	508, 800	23, 403	250, 000	11, 095
Banha (libras)—				
Mexico.....	384, 497	19, 011	363, 244	16, 645
America Central e Honduras bri- tannica.....	276, 434	14, 558	272, 079	13, 059
Cuba.....	2, 369, 734	126, 679	2, 583, 523	116, 509
Porto Rico.....	125, 231	6, 424	218, 175	12, 378
Santo Domingo.....	34, 537	1, 924	32, 595	1, 673
Outras Antilhas e Bermuda.....	775, 896	44, 595	572, 899	32, 591
Republica Argentina.....	1, 276	75	2, 232	140
Brazil.....	836, 245	48, 001	1, 436, 340	78, 781
Colombia.....	321, 096	19, 170	2, 098, 176	13, 280
Outras Republicas S. A.....	1, 056, 133	59, 107	999, 588	54, 484
Oleo e oleomargarina (libras)—				
Mexico.....	600	60		
America Central e Honduras bri- tannica.....			1, 220	103
Porto Rico.....				
Outras Antilhas e Bermuda.....	272, 610	27, 637	103, 850	9, 431
Colombia.....	5, 496	543	7, 230	639
Outras Republicas, S. A.....	66, 500	7, 550	20, 700	2, 288
Manteiga (libras)—				
Mexico.....	19, 019	3, 949	19, 599	3, 227
America Central e Honduras bri- tannica.....	25, 604	4, 211	29, 688	4, 497
Cuba.....	3, 935	704	2, 765	394
Porto Rico.....			6, 930	841
Santo Domingo.....				
Outras Antilhas e Bermuda.....	157, 060	22, 993	124, 036	18, 413
Brazil.....	27, 160	3, 891	36, 921	4, 870
Colombia.....	12, 047	1, 539	15, 419	1, 987
Outras Republicas, S. A.....	57, 571	7, 495	69, 348	9, 065
Queijo (libras)—				
Mexico.....	9, 707	1, 093	8, 690	985
America Central e Honduras bri- tannica.....	12, 072	1, 308	15, 328	1, 733
Cuba.....	2, 460	464	10, 510	1, 497
Porto Rico.....			770	92
Santo Domingo.....	2, 360	190	1, 623	200
Outras Antilhas e Bermuda.....	66, 380	7, 382	73, 383	7, 577
Brazil.....	400	39		

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS—Continúa.

Artigos e Países.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Queijo (libras)—Continúa.				
Colômbia	6,366	780	9,639	1,140
Outras Republicas, S. A.	15,167	1,756	11,619	1,374
Sementes—				
Mexico		1,468		296
América Central e Honduras britânica		716		201
Cuba		421		187
Porto Rico		140		
Santo Domingo				133
Outras Antilhas e Bermuda		222		171
Republica Argentina				2
Brazil				11
Colômbia		621		137
Outras Republicas S. A.		226		106
Assucar refinado (libras)—				
Mexico	15,978	598	22,262	1,083
América Central e Honduras britânica	153,499	7,098	104,616	4,847
Santo Domingo	200	10	3,774	174
Outras Antilhas e Bermuda	205,242	10,691	110,649	5,653
Republica Argentina				
Colômbia	99,829	4,909	45,897	2,258
Outras Republicas S. A.	5,642	285	11,188	679
Tabaco, não manufacturado (libras)—				
Mexico	136,733	11,303	269,404	17,011
América Central e Honduras britânica	17,397	2,043	5,480	542
Antilhas e Bermuda	294,117	26,979	238,354	23,649
Republica Argentina	10,000	800		
Colômbia	3,433	438	1,300	132
Outras Republicas, S. A.	123,163	9,691	171,853	13,997
Tabaco: charutos, cigarros e outras manufacturas de tabaco (M)—				
Mexico		2,954		757
América Central e Honduras britânica		7,762		994
Cuba		2,578		16,800
Outras Antilhas e Bermuda		18,800		14,388
Republica Argentina		3,445		
Brazil				
Colômbia		308		100
Outras Republicas, S. A.		4,545		4,573
Madeira e suas manufacturas: madeira não manufacturada; madeira serrada e cortada; troncos; outras classes—				
Mexico		36,423		16,187
América Central e Honduras britânica		17,299		3,341
Cuba		274		875
Outras Antilhas e Bermuda		336		101
Republica Argentina		758		461
Brazil		9,144		489
Colômbia		200		1,831
Outras Republicas, S. A.		1,010		15,015

Importações e Exportações, Julho de 1897—Continúa.

EXPORTAÇÕES DE PRODUCTOS DOMESTICOS—Continúa.

Artigos e Paizes.	Julho.			
	1896.		1897.	
	Quantidade.	Valor.	Quantidade.	Valor.
Manufacturas de madeira (mobilia)—				
Mexico		11,011		10,962
America Central e Honduras britannica		15,574		10,759
Cuba		1,718		1,674
Porto Rico		3,170		455
Santo Domingo		1,455		2,193
Outras Antilhas e Bermuda		11,735		10,056
Republica Argentina		2,800		592
Brazil		5,150		1,783
Outras Republicas S. A.		14,047		5,536
Colombia		4,597		2,225
Lã crúa (libras)—				
Mexico	286,258	21,190		

URUGUAY.

TRAFICO E COMMERCIO NOS ANNOS DE 1895 E 1896.

Extrahimos de um relatório official sobre o trafico e commercio do Uruguay, dirigido ao Ministerio de Relações Exteriores da Grã Bretanha os seguintes paragraphos:

TRAFICO ESTRANGEIRO.

O total do trafico exterior da Republica do Uruguay no anno de 1895, foi de £12,325,478, de cuja somma £5,401,299 representa a quantia que se importou, e £6,924,179 a que se exportou.

As importações para o anno de 1895 mostram um augmento de £337,391 sobre as do anno de 1894, enquanto as exportações mostram uma diminuição de £220,374.

Comparando, portanto, o total do trafico exterior do paiz nos annos de 1894 e 1895, vê-se que no segundo destes annos houve um augmento de £117,017. Pode-se dizer tambem que houve um augmento gradual no trafico exterior do Uruguay durante os ultimos cinco annos, o que se verá pelas tabellas (Anexo A). Estes algarismos representam o valor official de todas as mercadorias despachadas nas alfandegas da Republica durante estes annos.

EXPORTAÇÃO.

As exportações deste paiz, com excepção do xarque e do extracto de carne de Liebig, consistem principalmente em materias primas, taes como lã, couros,

pelles de carneiro, crina e outros productos; exportam-se tambem agora os cereaes em quantidades consideraveis e pode isto adquirir importantes proporções no proximo futuro. A escassez de trabalhadores, portanto, é um serio inconveniente para o desenvolvimento da agricultura, que tem de ser retardada por muito tempo, si a immigração não vier salva-la.

XARQUE.

O numero de gado que se matou nos estabelecimentos de salga da Republica em 1895, foi maior que o do anno anterior e subiu a 869,500 cabeças. Durante o anno de 1894, o numero de gado que se matou para o mesmo fim foi 846,100. O augmento deve ser attribuido á maior quantidade de extractos de carne liquidos que se fazem agora para a exportação. O valor total do xarque preparado em 1895 foi de £1,047,132, e o do anno precedente foi de £1,216,813.

IMPORTAÇÃO.

Entre os paizes que importam mercadorias neste paiz, a Grã Bretanha occupa o primeiro lugar e suas importações são hoje tres vezes maiores que as de qualquer outro paiz.

Não é assim, portanto, quanto ás exportações, porque a Grã Bretanha occupa somente o terceiro lugar entre os paizes que fazem commercio com o Uruguay. A França occupa o primeiro e depois vem o Brazil. Este toma quasi todo o xarque que é o alimento da sua população negra, e a França, quasi toda a lã.

IMMIGRAÇÃO ESTRANGEIRA NO URUGUAY.

Outros paizes têm augmentado, sem duvida, seu commercio com o Uruguay durante os ultimos annos, mas deve-se lembrar que a immigração italiana e hespanhola, assim como tambem a franceza e a allemã em menor grão, têm trazido ao paiz os gostos e necessidades destas nacionalidades. Casas de commercio de ditas nacionalidades têm sido estabelecidas e estas importam em grande escala os productos que seus filhos exigem, mas geralmente traficam em artigos que não affectam o commercio britannico.

Não se deve suppôr que as referidas casas se limitam a importar os productos de seus respectivos paizes, porque muitas dellas agora importam directamente da Grã Bretanha as mercadorias quando não é possivel obter em seu proprio paiz em condições vantajosas, o artigo que necessitam.

O PROJECTADO PORTO DE MONTEVIDÉO.

O Governo do Uruguay tem contemplado, ha alguns annos, a construcção de um porto commercial em Montevidéo. Agora parece possivel a realização do projecto, si se encontrar alguem que queira aceitar a concessão e que possa encontrar os meios para levar ao cabo a construcção. Têm-se confiado os estudos e planos preliminares aos Senhores LUTHER e COMPANHIA, engenheiros constructores da Allemanha, os quaes os têm feito com muita habilidade. Sobre os ditos trabalhos o Sr. M. GUERRARD, engenheiro francez, e o Sr. M. KUMMER, engenheiro allemão, fizeram largos relatorios. Estes têm modificado tambem os planos e o projecto dos Senhores LUTHER e COMPANHIA notavelmente.

Outros engenheiros notáveis de varias nacionalidades além dos Srs. LUTHER e COMPANHIA, têm apresentado propostas para a construcção do porto de Montevideo, mas parece que a preferéncia foi dada a estes, e seus planos modificados têm sido preferidos pela commissão nomeada pelo Governo do Uruguay, e o futuro porto será construido provavelmente de conformidade com os citados planos.

Os varios projectos que têm sido apresentados ao Governo reconhecem como base, a construcção de diques e bacias interiores.

Calcula-se que para levar a cabo qualquer dos projectos que foram apresentados, se necessaria um dispendio de £2,500,000 a £3,000,000.

Parece que no futuro serão construidos navios de grande tonelagem, e por conseguinte de muito calado. Montevideo, porém, occuparia uma posição muito mais vantajosa que a de agora, com a condição de ter um porto adequado ás necessidades do futuro.

Sabe-se que os navios de calado superior a 23 pés correm consideravel perigo de encalhar quando sobem pelo Prata até Buenos Aires, e, por conseguinte, si o projectado porto de Montevideo offerecer um fundeadouro seguro e vantagens de doca para navios grandes, o futuro do porto de Montevideo será garantido.

Do extenso relatório dos Senhores GUERRARD e KUMMER sobre o projecto dos Senhores LUTHER e COMPANHIA tenho extrahido o que é necessario para fazer uma curta descripção.

O porto que se projecta pode ser representado do modo seguinte :

O primeiro dique começa na parte sueste da cidade de Montevideo e vai em linha recta na direcção sueste para uma distancia de 720 metros ; da extremidade deste, deixando um espaço de 820 pés para a entrada dos navios, sahe outro dique na direcção sudoeste o qual forma com o outro o porto.

A area assim comprehendida será de 362.5 geiras, e terá uma profundidade de 23 pés no porto de fóra. A entrada terá dous pharoes, um á extremidade de cada dique, e o canal que conduzirá á bacia interior será dragado até que tenha uma profundidade média de 23 pés. A bacia interior será protegida por outro dique de 4,000 metros de comprimento que servirá de abrigo á cidade, aos trapiches e docas. Da bacia interior até a entrada da bacia exterior pelo lado do mar, um canal de $1\frac{1}{2}$ milhas de comprimento será dragado constantemente para assegurar uma profundidade média de 23 pés.

Este projecto, si se levar ávante dará a Montevideo um porto excellente, mas, como ja tenho dito, será uma obra custosa.

Parece que o porto de fóra servirá somente para fazer a transferencia de cargas no caso de navios que calem demasiado para poder entrar á bacia interior, ou, talvez, quando tenham a bordo muito pouca carga para Montevideo.

Calcula-se, que sob circumstancias favoraveis, serão empregados oito annos, pelo menos, na construcção do porto segundo o projecto dos Senhores LUTHER e COMPANHIA. Portanto, uma vez que os diques principaes estejam concluidos, os navios serão protegidos contra os grandes mares produzidos pela violencia dos ventos chamados pamperos, e seguros do perigo de romper-se contra as rochas nas costas de Montevideo. O plano official que acompanha a este relatório dá uma idéa clara do que será o porto quando esteja concluido.

OBRAS PUBLICAS, ESTRADAS DE FERRO.

Uma nova secção da Estrada de Ferro de Léste ou Maldonado foi aberta ao serviço publico durante o anno de 1895.

Ultimamente o Governo tem tratado de levar a cabo certas obras publicas de menor importancia em alguns dos departamentos, taes como a canalisação do Passo de Almiron para facilitar a navegação do Rio Uruguay. Fizeram-se tambem caminhos, pontes, etc.

MOEDA.

É digno de notar que a Republica do Uruguay nunca adoptou a papel-moeda.

BANCO DA NAÇÃO.

Desde que quebrou o Banco Nacional em 1890, tem-se discutido muito a formação de um Banco do Estado. A empreza foi finalmente realizada e agora acha-se plenamente organizada com um capital de 5,000,000 pesos.

A renda aduaneira para o anno de 1896, foi de £2,183,547; comparada com a de 1895, que foi de £2,260,481, nota-se uma diminuição de £76,934.

IMPORTAÇÃO.

O total das importações para o anno de 1896, segundo a publicação official, montou a £1,857,674, e em 1895 o total foi de £1,916,533, que mostra uma diminuição de £58,859 para o anno de 1896.

COMMERCIO DO URUGUAY.

As seguintes comparações do commercio exterior do Uruguay podem ser de interesse áquelles que negociam com este paiz; segundo os dados officiaes, a população da Republica em 1885 foi calculada em 583,000 almas. O commercio exterior foi no valor de £10,750,958, de cuja somma £5,377,760 correspondiam á importações, representando por cabeça da população £18-8-6 e £9-4-6, respectivamente.

Em 1895 a população foi calculada em quasi 823,000 almas; o commercio exterior foi no valor de £12,157,412, de cuja somma £5,233,232 correspondiam ás importações, representando por cabeça da população £14-15-2 e £6-7-4 respectivamente.

Em 1885 o commercio exterior da Republica foi no valor de £10,750,958, e as rendas aduaneiras attingiram a £2,181,651, representando uma taxa de quasi 20 por cento.

Em 1895 o commercio exterior foi no valor de £12,157,412, e as rendas aduaneiras montaram a £2,181,524, representando uma taxa de 18 por cento.

Não é fora de lugar, talvez, dizer que a divida publica da Republica em 1885 foi de £12,803,041, ou quasi £21-19-2 por cabeça da população, e em 1896 attingiu a £25,212,766, ou £30-10 por cabeça.

MARCAS DE FABRICA.

Um decreto relativo ao registro das marcas de fabrica estrangeiras foi recentemente expedida, cuja substancia é a seguinte:

O registro de marcas de fabrica estrangeiras feito por pessoas que não estejam sufficientemente autorizadas por seus donos, se declara provisoria.

O registro que tenha cumprido com a disposição especial do artigo 37 da lei de Março de 1877, será considerado definitivo.

O registro provisório pode se tornar definitivo, si as pessoas interessadas cumprirem com as disposições da lei do primeiro de Março de 1877.

Os direitos daquellas pessoas que tenham sido prejudicadas por um registro irregular, serão protegidos para que possam exercel-os em devida forma.

A repartição de registro submeterá ao Ministerio do Commercio e da Agricultura cada trimestre para sua publicação, uma lista das marcas de fabrica que tenham sido registradas ou recusadas. Em caso de duvida sobre si a marca de fabrica que se apresenta para o registro é de manufactura ou de commercio, ou sobre si o artigo a que se refere é de fabrica nacional ou estrangeira, a repartição de registro submeterá o caso ao Ministerio, e si este não puder resolvel-o, será referido á Camara de Commercio.

O objecto do decreto acima mencionado é impedir que os imitadores locais abusem das marcas de fabrica, e, que no caso de que esses abusos tenham sido commetidos, possam os legitimos donos fazer prevalecer seus direitos.

Si este decreto fôr posto devidamente em vigor, sem duvida, porá fim á falsificação que hoje se faz das manufacturas europeas, e por meio da qual fazem-se passar como productos legitimos, artigos de muito inferior qualidade. A venda de muitos artigos inglezes bem conhecidos, tem soffrido deste modo, como por exemplo o sabão de Pears. Um sabão igual em apparencia ao de Pears, tendo sido manufacturado e vendido em Montevidéo, deu lugar a um processo, que foi decidido a favor daquella conhecida hirma.

MOVIMENTO DE NAVIOS.

O numero de navios inglezes que entrou e sahi no porto de Montevidéo durante o anno de 1896 é menor do que o de 1895 por só 12 navios.

O movimento geral de navios inglezes ver-se-ha pelas tabellas seguintes (Annexo D).

ANNEXO A.—*Tabella comparativa do commercio exterior do Uruguay desde 1891 até 1895.*

Anno.	Valor.		
	Importações.	Exportações.	Total.
1891.....	£ 4. 047. 960	£ 5. 744. 312	£ 9. 792. 272
1892.....	4. 125. 574	5. 521. 663	9. 650. 237
1893.....	4. 185. 045	5. 839. 653	10. 074. 698
1894.....	5. 063. 908	7. 144. 553	12. 208. 461
1895.....	5. 401. 299	6. 924. 179	12. 325. 478

VENEZUELA.

CONTRACTO PARA UM CANAL DE IRRIGAÇÃO.

O Sr. E. H. PLUMACHER, consul dos Estados Unidos em Maracaibo, n'um officio em data de 6 de Julho, avisa o Ministerio de Estado de que o Governo de Venezuela fez um contracto com a Irrigation Canal Company de Maracaibo, para a construcção de um canal do rio Palmar até a cidade de Maracaibo.

Pelos termos do contracto, o syndicato obriga-se a organizar uma companhia anonyma com o seu escriptorio principal na cidade de Maracaibo, para a construcção de um canal afim de banhar as terras seccas situadas nos campos do districto de Maracaibo e tambem de fornecer agua para beber em quantidades sufficientes para as necessidades da cidade.

O Governo Nacional reserva o direito de fixar os custos das aguas de irrigação, e tambem das aguas fornecidas aos bebedouros e bombas para o uso do gado.

Todas as machinas, materiaes, etc., que se exigem na construcção das obras do canal, serão admittidos no paiz livres de direitos de importação.

INDUSTRIA DE CAFÉ E DE CACÃO.

O governo de Venezuela publicou, ha pouco, um pamphleto, tratando da industria de café e cacão deste paiz. A publicação é feita em resposta a um pedido do Ministro da Hespanha em Caracas, e é dada na forma de perguntas e respostas, como se segue :

CAFÉ.

1. Qual é a area cultivada?—Quasi 163,508 hectares.
2. Augmenta-se a industria, ou está estacionaria?—Vai-se augmentando.
3. Está actualmente produzindo fructo toda a area plantada?—Sim, com a excepção do café plantado durante os ultimos dous annos.
4. Qual será a producção annual?—1,000,000 quintaes para exportação, e 200,000 para o consumo domestico.
5. Qual será a producção quando as novas plantações começarem a produzir fructo?—Crescerá em proporção, com tanto que se possam adquirir sufficientes trabalhadores, mas é impossivel calculal-a mesmo approximadamente.
6. Qual é a idade média das plantações actualmente?—Quasi 30 annos.

7. Qual é a duração média dos cafeeiros?—Nas terras quentes, quasi 30 annos; nas terras temperadas quasi 60 annos.

8. Qual é a producção média de um cafeeiro?— $\frac{1}{2}$ libra.

9. Qual é a maneira de colher o café?—Escolher os grãos maduros ou colher todos ao mesmo tempo de cada arvore.

10. Como é preparado o grão?—A descripção da preparação do café é extensa demais para ser tratada aqui, mas pode-se fazer referencia a muitas obras sobre a cultura do café, taes como por exemplo, a do Sr. JAUNE CARRILLO, ou Sr. FRANCISCO JOSÉ MADRIZ.

11. Quaes são os districtos perto de Caracas em que se cultiva o cafeeiro?—Os planaltos na vizinhança de Caracas, e os valles de Luy e Aragua.

12. Qual é o preço médio do café actualmente?—Quasi 80 bolivares por quintal.

13. Quaes são os outros productos cultivados em Venezuela?—Indigo, canna de assucar, maiz, fructas, cereaes, aos quaes pode-se acrescentar o algodão para o consumo domestico.

14. De onde procedem os trabalhadores?—Principalmente das povoações vizinhas e elles recebem o salario médio por dia de $\frac{3}{4}$ bolivares.

15. Qual é seu alimento?—O seu alimento é muito abundante e adaptado ao paiz, consistindo principalmente em carne, pão de milho, feijão e outros legumes.

16. Qual é a moeda de Venezuela?—O bolivar, igual a 1 franco, ou 25.25 bolivares por libra esterlina.

CACÁO.

1. Qual é a area de cacáo cultivada?—Quasi 340 leguas quadradas, de 6,666 varas quadradas cada uma.

2. Augmenta-se a industria ou está estacionaria?—A cultura vai-se estendendo muito lentamente.

3. Toda a area plantada está produzindo fructo actualmente?—Quasi toda a area cultivada está produzindo fructo.

4. Qual é a producção média por anno?—200,000 fangas de 110 libras cada uma.

5. Qual será a producção quando as novas plantações começarem a produzir fructo?—Visto que as novas plantações podem ser augmentadas sem limite, não se pode limitar a producção.

6. Qual é a idade média das plantações actualmente?—É muito difficil dizer, porque vão-se plantando novas arvores constantemente, e em algumas plantações encontrar-se hão novas arvores ao lado das velhas.

7. Qual é a duração média de uma arvore?—40 annos.

8. Qual é a producção média de uma arvore?—Ha duas qualidades de cacáo, sendo cada producto inteiramente distincto; o cacáo chamado "criollo ou fino," é produzido na razão de 10 fangas por 1,000 arvores. Das qualidades mais ordinarias, uma chamada "pompon," é mais abundante e uma outra chamada "angoleta," dá uma producção um pouco menor.

9. Como se faz a colheita?—Faz-se a colheita geralmente por mulheres, que têm varas e uma faca na ponta para cortar as fructas, que são levadas em cestas para o estabelecimento central.

10. Como se trata o fructo?—Abrem-se e as favas que são mettidas n'um sacco pelo espaço de 24 horas, até a pelle se desligar, depois são expostas ao sol durante tres ou quatro dias, ou são passadas por machinas de seccar; em algumas localidades, são esfregadas com ocre vermelho.

11. Quaes são os lugares vizinhos que cultivam o cacáo?—A Ilha de Trindade é a mais importante.

12. Qual é o preço médio do cacáo?—O preço da qualidade ordinaria é hoje (Janeiro de 1896) 52 bolivares por fanga de 110 libras, e do criollo, ou qualidade fina, 176 bolivares.

13. Qual é a opinião geral relativa á cultura do cacáo no futuro?—Não obstante terem augmentado ultimamente as existencias de cacáo na Europa, principalmente das classes ordinarias, não se crê que haverá diminuição importante no preço, porque já é muito baixo, e tambem porque este é um artigo que se produz em poucas localidades e as plantações exigem de oito até dez annos para madurar e fructificar.

14. Quaes são os outros productos cultivados em Venezuela?—O producto mais importante é o café; além disso, cultivam-se tabaco, cereaes e fructas para o consumo domestico.

15. De onde vem os trabalhadores?—Quasi todos os trabalhadores são natu-
raes do paiz, mas alguns empregados nesta industria vem das Ilhas das Canarias.

16. Quaes são os seus salarios?—O salario varia segundo as localidades; a média é 3 bolivares por dia para homens e 1½ bolivares por dia para mulheres.

17. Qual é seu alimento?—Consiste principalmente em pão de milho, peixe, e algumas vezes um pouco de carne, tudo sendo producto do paiz.

As seguintes modificações da tarifa de Venezuela foram oficialmente promulgadas:

CLASSE 1.—*Livre.*

São incluídos nesta classe: Aguas mineraes, antigamente na 3ª classe; minério de ferro e ferro velho, proprios para os fins de fundição, antigamente na 2ª classe; grelos de batata, antigamente na 3ª classe; moinhos de vento, antigamente 2ª classe.

CLASSE 2.—*10 centimos por kilo.*

Gaz acido carbonico, liquido; tubos angulares para agua; p6 de vidro.

CLASSE 3.—*25 centimos por kilo.*

Algodão, antigamente prohibido; asbesto; arreios, antigamente 2ª classe; assucar mascavado, antigamente prohibido; gomma arabica, antigamente 5ª classe; banha pura, são excluídos os compostos de banha e a oleomargarina, antigamente incluídos nesta classe; venenos usados para conservar as pelles, antigamente 5ª classe.

CLASSE 4.—*75 centimos por kilo.*

Assucar branco refinado, antigamente prohibido; oleo betuminoso para limpar arreios; esteiras de corda pintadas para mesas; naphta; banha de porco, misturada com outras graxas e oleomargarina, antigamente 3ª classe; tiras de

madeira para phosphoros antigamente prohibido; espingardas de vento para salas são transferidas para a 7ª classe.

CLASSE 5.—1.25 *Bolivares por kilo.*

Rhum de todas as classes, salvo o fabricado de canna de assucar, cuja importação fica prohibida; aguardente ou cognac, ou essencias deste; absintho; genebra e suas essencias até 22 grãos de Cartier; quando superior a este grão os direitos serão calculados proporcionadamente, antigamente 6ª classe; pasta de algodão; polvora, antigamente 6ª classe; tabaco prensado e tabaco torcido de mascar, antigamente 6ª classe.

CLASSE 7.—5 *Bolivares por kilo.*

Espingardas de vento de sala, antigamente 4ª classe. A importação de phosphoros fica prohibida.

CLASSE 9.—20 *Bolivares por kilo.*

A importação de roupa feita, antigamente nesta classe, fica prohibida pelo artigo 3 da nova lei. A lei de tarifa recentemente votada tem dous novos artigos, como se-seguem:

ART. 4. O Executivo será autorizado a prohibir a importação de roupa feita de todas as classes ou peças della, de chapéos de todas as classes, gorras, elmos e gorras enfeitadas, por aquellas alfandegas da Republica em cuja jurisdicção taes industrias ou negocios tiverem adquirido a extensão e desenvolvimento necessarios para fornecer os ditos artigos, sem prejuizo dos consumidores.

ART. 13. As partes separadas de artigos que se importarem no paiz para o fim de evitar o direito, quer n'uma só pacote, quer em pacotes separadas, pagarão os direitos da classe a que pertence o artigo quando as partes são juntas.

Esta é a differença entre o artigo 4 da lei anterior e o artigo 5 da nova lei; pela primeira, podia-se importar salitre sómente pelos droguistas e em porções pequenas; pela segunda, não se limita a quantidade, e pode ser importado por qualquer pessoa com a propria licença.

Entre o artigo 11 da lei anterior e o artigo 12 da nova lei, ha esta differença; pela primeira, o governador foi autorizado a augmentar, diminuir e supprimir direitos sem especificar o artigo; pela segunda, fica autorizado a diminuir e supprimir direitos sobre os meios de subsistencia sómente quando as circunstancias imprevistas o exigirem.

COMMERCIO MISCELLANEO.

REPUBLICA ARGENTINA.

A Colheita de Trigo.

Os actuaes campos de trigo da Republica Argentina promettem uma boa colheita, e visto que a area cultivada é maior que a do anno passado, a perspectiva é muito satisfactoria. Os agricultores daquelle paiz temem, porém, que se apresente de novo a peste dos gafanhotos que causou tantos estragos o anno passado, e estão tomando medidas

energicas para prevenil-a. Diz-se que a tosquia é superior em quantidade e qualidade á do anno de 1896.

Pavimentos de Asphalto em Buenos Aires. A cidade de Bucnos Aires tem um projecto para o calçamento das ruas com asphalto. Para este fim, propostas serão solicitadas nos Estados Unidos, na Inglaterra e na França, e as especificações comprehenderão uma extensão de 150 quadras. Segundo informações recebidas do Sr. BUCHANAN, ministro dos Estados Unidos em Buenos Aires, estas especificações e as condições da proposta serão remetidas á legação argentina em Washington.

BRAZIL.

Telephono, Companhia Anonyma. Segundo "Le Brésil," periodico publicado em Rio, vai-se estabelecer no Districto Federal do Brazil uma companhia anonyma com um capital de 10,000 contos, dividido em acções de 50,000 reis. Esta companhia tem por objecto a communicacão telephonica de todas as capitaes de estados da Republica entre si, e tem o titulo de Sociedade Telephonica Norte Sul.

NOTA.—Um conto é equivalente a \$200 na moeda dos Estados Unidos e um milreis é do valor de vinte centavos approximadamente.

Exportação de Farinha Americana. Um correspondente escrevendo sobre o commercio de farinha entre os Estados Unidos e o Brazil, demonstra que no anno fiscal, findo em 30 de Junho de 1896, Baltimore fez o 47 por cento de exportação total. Explica-se parcialmente esta preponderancia no commercio de farinha pelo facto de que os commerciantes de Baltimore, devido a sua grande experiencia n'aquella industria, sabem adaptar seus productos aos pedidos especiaes do mercado brasileiro. Antes Baltimore fazia a maior parte da importação de café; mas nestes ultimos annos aquella preponderancia tem passado a portos situados mais ao norte. Os navios carregados de café que chegam a Nova York procedentes do Brazil, desejando carga de regresso, fazem agora a viagem triangular de Nova York a Baltimore para tomar cargas de farinha com destino aos mercados da America do Sul.

A Colheita de Café. A colheita de café para o anno de 1896-97 é muito extraordinaria. Attinge a 9,000,000 de saccos, e os commerciantes têm temido a baixa natural dos preços em consequencia de um excesso de producção. Communica-se officialmente, em um extracto de uma revista do mercado remetido ao Ministerio de Estado, por Mr. PAUL WIESKE, consul dos Estados Unidos em Managua, que, emquanto a quantidade de café deste anno foi considerada como a producção média, não é tão excessiva como a do anno passado. Calcula-se em 7,500,000 saccos a colheita de 1897-98.

EQUADOR.

Taxa adicional de 20 por cento sobre os Direitos de Importação. O Governo do Equador impoz recentemente uma taxa adicional de 20 por cento sobre os direitos de importação, que será paga com apolices pagaveis ao portador, ultimamente emitidas com aquelle objecto. Estas apolices são de um valor de 500, 250, e 100 sueres respectivamente, dando um juro annual de 10 por

cento. As ditas apolices serão vendidas com um desconto de 5 por cento em sommas menores de 500 sucres, e de 10 por cento em quantidades maiores.

Em caso de que o pagamento da taxa adicional não se faça com estas apolices, impor-se-ha uma taxa adicional de 5 por cento.

HONDURAS BRITANNICA.

Propostas para a Illuminação Electrica.

A comissão do districto da cidade de Belize (Honduras Britannica) tem decidido estabelecer a luz electrica para o serviço da illuminação publica, e para este fim solicitam-se propostas de todos os concorrentes. O systema de luz electrica que se adoptou é o que se conhece com o nome do systema dos tres arames ou arame neutral, e comprehendendo caldeiras, machinas, dynamos, accumuladores, tubos de cobre, tubos flexiveis de chumbo, postes de ferro, conmutadores, carvões, lampadas incandescentes e lampadas de arco. As propostas serão recebidas por Mr. A. R. SIMKINS, M. I. E., favor de F. OTTO, Esq., Tower Chambers, Moorgate street, London, S. C., antes do dia 20 de Outubro de 1897. Nas especificações remetidas ao Ministerio de Estado por Mr MORLAN, consul dos Estados Unidos em Belize, se declara que a comissão não está obrigada a acceptar nenhuma das propostas nem a de cifras mais baixas.

MEXICO.

Fabrica de Calçados.

A "Revue du Commerce Extérieur," de 21 de Agosto, dá noticia de que se vai em breve organizar um syndicato para o estabelecimento no Mexico de uma grande fabrica de calçados. O capital destinado a esta empreza será de dous milhões de dollars. O syndicato se propõe exportar calçados em grande escala para os mercados europeos e americanos. Estes calçados, vendidos por preços muito baixos na moeda mexicana, aproveitar-se-hão das fluctuações do cambio no estrangeiro.

Direito de Tonelagem.

N'um decreto do Governo, recentemente promulgado, têm se declarados isentos de direitos de tonelagem todos os navios americanos e de outras nacionalidades que entrem nos portos mexicanos com cargas de carvão exclusivamente. Os embarques de carvão americano para o Mexico em Junho de 1896, montaram a 16,480 toneladas, e em Junho de 1897 a 32,671 toneladas, um augmento de cerca de 100 por cento.

NICARAGUA.

Mercado para Machinas de Escrever.

Em resposta a varias perguntas sobre o assumpto, o consul dos Estados Unidos em San Juan del Norte, THOMAS O'HARA, avisa o Ministerio de Estado das possibilidades e opportunidades para agencias de machinas de escrever em Nicaragua. O Sr. O'HARA communica a interessante noticia de que em San Juan del Norte não ha mais que uma machina de escrever, e acrescenta que em Bluefields não ha mais que cinco. Isto occorre apezar de que os direitos sobre estes artigos estão reduzidos ao minimo da tarifa, vinte centavos, ou pouco mais de oito centavos por

libra. Estes direitos se reduzem á quinta parte si se prove que a machina está em uso na actualidade. As machinas de escrever se vendem em Nicaragua pelo preço de cem dollars em ouro, dos quaes recebe o agente um vinte e cinco por cento.

Em vista deste relatório do Consul O'HARA, a respeito das oppportunidades para a venda de machinas de escrever em Nicaragua, seria provavelmente vantajoso para os fabricantes americanos investigar os mercados de outras cidades importantes, taes como Managua, Leon e Grenada, a respeito d'aquelle artigo.

Exportações de Bluefields.

O SR. H. R. SALTER, thesoureiro da repartição de administração de contribuições do Departamento de Zalaya, remetteu a esta secretaria uma lista das exportações do porto de Bluefields no anno fiscal findo em 30 de Junho de 1897. Deste relatório parece que as bananas constituem o principal artigo de exportação daquelle porto, e que foram exportados 1,395,086 racimos. A borraça toma segundo lugar com uma exportação de 163,703 libras; ouro, 10,342½ onças, e 219,672 cocos.

Nova Estrada de Ferro.

O SR. PAUL WIESIKE, consul dos Estados Unidos em Managua, n'uma carta dirigida ao Ministerio de Estado em data de 10 de Setembro, dá informação do desenvolvimento rapido de uma nova estrada de ferro entre o interior de Nicaragua e a costa do Atlantico. As cartas submettidas ao Ministerio de Estado comprehendem communicações do Sr. WIESIKE, chamando a attenção do Presidente ZELAYA e General MIGUEL ESPINOZA, presidente do Congresso Nacional, para o assumpto, assim como as suas respostas que favorecem o dito projecto e nas quaes elles promettem seu apoio para leval-o a cabo. A construcção desta linha será confiada de preferencia a americanos e as estipulações de um contracto concluido antigamente com os Srs. BARLING e DAVIS, dos Estados Unidos, serão observadas tanto quanto for possivel. Uma das condições recommendadas pelo Sr. WIESIKE é que todo o material necessario aos trabalhos será admittido no paiz livre de direitos, e que esta isenção será applicavel tambem ás provisões de toda a classe, excepto os licores e o tabaco. Quando esta linha estiver acabada o tempo de communicação com os Estados Unidos será reduzido de quinze a seis dias, e por causa da linha de vapores na costa do atlantico que, segundo se diz, faz parte da empreza, esta via-ferrea será d'uma vantagem incalculavel para as cidades de Rama e Bluefields.

Museu Nacional em Managua.

Em data do 1º de Agosto, o Senhor THOMAS O'HARA, remetteu ao Ministerio de Estado uma copia de um decreto official expedido pelo Presidente ZELAYA, auctorisando o estabelecimento em Managua, de um Museu Nacional para a exposição dos productos do paiz. O Sr. DAVID GUZMAN foi nomeado para organizar e dirigir os trabalhos da instituição, e foi auctorisado a estabelecer regulamentos para sua administração.

PERU.

Minas de Ouro.

Segundo informações recebidas por esta Secretaria, fez-se um descobrimento recente de minas de ouro na parte oriental do Peru mais ricas que nenhuma das até agora descobertas naquelle paiz,

já notavel por sua riqueza em metaes preciosos. Os Departamentos de Cuzco e Puno em que as minas estão situadas, são de facil accesso por via-ferrea desde o porto de Mollendo no Pacifico, já estando em operação uma linha ferrea entre este ponto e o Departamento de Puno. Actualmente faz-se a viagem de Puno a Cuzco á costa de mula, mas se projecta a construcção de uma linha que completará em breve a communicação por via-ferrea.

URUGUAY.

Commercio de Relogios de Algiveira e de Parede. Os fabricantes de relogios dos Estados Unidos são licitados pelo Consul EDGAR SCHRAMM em um relatório dirigido ao Ministerio de Estado, em data do primeiro de Agosto, a fazer maiores esforços para receber o commercio do Uruguay. Até o presente a Allemanha tem monopolizado praticamente o commercio de relogios de algibeira, os quaes se vendem sempre no Uruguay como artigos completos, isto é, que não se vendem separadamente as caixas e machinas como mercadorias de differente classe. Os relogios de parede, porém, têm recebido maior attenção, e um relatório comparativo dos annos 1895 e 1896 mostra um augmento notavel nas importações de relogios de parede procedentes dos Estados Unidos. Em 1895 o Uruguay importou relogios no valor de \$8,982, de que a quantia de \$2,834, ou quasi um terço, correspondiam aos Estados Unidos, emquanto que em 1896 o commercio de relogios de parede do Uruguay em geral montou a \$13,608, de cuja quantidade \$7,006, ou quasi a metade, correspondiam aos Estados Unidos.

VENEZUELA.

Nova Estrada de Ferro. Sob a direcção da companhia denominada *Coro and La Vela Railroad and Improvement Company*, foi construida entre o porto de la Vela e a povoação interior de Coro, uma nova estrada de ferro que se inaugurará em breve. No contracto para a construcção desta obra, ao qual se fez referéncia no Boletim do mez de Dezembro de 1894, se estipulava que a dita linha havia de ficar aberto ao serviço publico o 20 de Outubro de 1897. A cooperação entusiastica dos capitalistas dos Estados Unidos e Venezuela interessados na empreza, fez possivel a terminação da obra no tempo estipuiado; e já se pode ver o bom resultado desta empreza no facto de que está sendo objecto de seria consideração uma proposição para a extensão da linha até Maracaibo. Todo o material necessario para a construcção de uma linha de tal importancia e magnitude já está em poder dos iniciadores, de modo que os trabalhos de construcção começarão logo que se façam certas formalidades indispensaveis.

BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES

VOL. V.

OCTOBRE 1897.

No. 4.

LES RELATIONS COMMERCIALES EN AMÉRIQUE, IV.*

LE MEXIQUE, L'AMÉRIQUE CENTRALE ET LES ANTILLES.

Dans le premier article de cette série, on appelait l'attention sur le développement qu'avaient déjà atteint les relations commerciales des États-Unis avec les pays Latins-Américains qui sont d'un accès comparativement facile, par terre ou par mer, à toutes les parties des États-Unis. Le Mexique, l'Amérique Centrale et les Antilles, ainsi qu'on l'a démontré, gravitent irrésistiblement vers leurs puissants voisins du Nord, non-seulement parce qu'il est un acheteur profitable de leurs produits, mais parce qu'ils y trouvent une source économique d'approvisionnements de tout genre. Même jusqu'au Honduras Anglais, la colonie d'une grande puissance européenne, qui trouve plus de profits dans son commerce avec ce pays-ci qu'avec la mère-patrie. Sa dépendance du marché Nord Américain est presque absolue. Les États-Unis lui vendent déjà à peu près deux fois plus que la Grande Bretagne et que tous les autres pays réunis. Jusqu'à présent, le marché anglais continue à absorber la majeure partie de ses produits, mais avec le développement du commerce de fruits périssables, qui trouve un débouché à la

* Le premier article de cette série a paru dans le Bulletin Mensuel du mois de juillet 1897.

Nouvelle-Orléans, cet état de choses changera aussi, probablement, en sens inverse. Aujourd'hui, le bois de campêche et l'acajou forment le gros de l'exportation de la colonie: mais le prix inférieur qu'ils obtiennent et l'augmentation de celui de la main d'œuvre, indiquent une baisse inévitable dans les achats de ces deux principaux articles par l'Angleterre. Les bananes et la chiclé, espèce de gomme à chiquer, sont expédiées exclusivement aux États-Unis: et, quoique la quantité de cette dernière puisse être épuisée en quelques années, il y a des probabilités pour qu'il y ait une augmentation ferme et régulière des deux exportations principales aux États-Unis, à une époque prochaine.

Il est intéressant d'observer que l'accroissement du commerce avec ce pays-ci, est attribué par M. MORLAN, Consul des États-Unis à Belize,* aux facilités et aux améliorations apportées dans les voies de transport, un fait qui vient à l'appui de ce qui a été plusieurs fois recommandé dans ces articles, qu'un des principaux facteurs pour le développement commercial, consistait à créer un meilleur moyen, rapide et sûr, d'expédier le fret par mer et par terre. Cette augmentation, dit M. MORLAN, a été considérablement aidée par l'addition d'un grand nombre de vapeurs qui mettent la colonie en communications directe avec les États-Unis, et qui forment aujourd'hui, une ligne hebdomadaire pour la Nouvelle-Orléans, et une autre bi-mensuelle pour Mobile. Celle de la compagnie "Atlas" qui fait, maintenant, une escale régulière à ce port, et celle de "Tweedy," nous donnent deux lignes pour New-York. La ligne de la Nouvelle-Orléans est la seule qui flotte le pavillon Américain, mais on peut dire que les affaires et la direction de l'autre ligne sont américaines. Il n'y a aucun doute que l'accroissement du commerce des États-Unis avec cette partie du pays, est dû presque entièrement aux nombreux moyens de communication rapide, et je pense que c'est un très grand argument en faveur de la subvention qui devrait être accordée aux compagnies de vapeurs américaines pour desservir les pays qui manquent de lignes directes de communication."

C'est parce que les États-Unis jouissent à présent d'un admirable système de chemins de fer et d'un service de vapeurs avec le Mexique, que les relations commerciales entre les deux pays ont aug-

*Voyez son rapport annuel du 26 novembre 1896, dans les Relations Commerciales des États-Unis, Vol. I, p. 437.

mentées régulièrement malgré de longs préjugés et des obstacles causés par les lois sur les tarifs, les différences de langage et de race. Pour la première fois, les avantages géographiques sont utilisés avantageusement. Il y a 2,500 milles par chemin de fer, de la ville de Mexico à St. Louis, et la même distance jusqu'à San Francisco. Les distances jusqu'à Chicago, Indianapolis, Louisville, Detroit, Cincinnati, Cleveland, Buffalo, Pittsburg, Philadelphia, New-York et autres centres importants, représentent un transport de fret réduit à un prix minimum dû à une concurrence serrée de près. Le port de Vera Cruz n'est éloigné de New York, par mer, que de 2,068 milles: celui de Tampico, de 1,956 milles seulement. Des lignes de vapeurs bien aménagés, desservent ces routes régulièrement. D'autres fournissent des moyens fréquents de communication avec Galveston, la Nouvelle-Orléans, Mobile et d'autres endroits de la côte du golfe. Il y a presque 6,000 milles de Vera Cruz et Tampico à Barcelone, en Espagne, et l'on passe vingt quatre jours avant d'arriver à Liverpool par une route détournée. Il est donc évident que les voies naturelles du commerce sont celles qui existent entre le Mexique et les États-Unis, et selon qu'elles seront développées et améliorées, les résultats pour les deux pays augmenteront en proportion.

Des statistiques récentes fournies par M. THOMAS T. CRITTENDEN, Consul Général des États-Unis à Mexico,* démontrent qu'avec comparativement peu d'efforts, les États-Unis fournissent, déjà, environ la moitié des importations et reçoivent les trois quarts des exportations du Mexique. Avec des moyens faciles de transport régulièrement développés, il n'y a pas de doute, en examinant rapidement les produits des deux pays, que cet échange peut être augmenté considérablement. Un fabricant éminent de Cincinnati, M. CHARLES DAVIS, Président de la "Davis and Egan Machine Tool Company," prouva ce fait énergiquement dans un discours prononcé à Mexico qu'il visitait en sa qualité de Président d'une Commission de l'Association Nationale des Fabricants. "Le Mexique," disait-il, "est riche en produits que nos marchands désirent acheter; et nos ateliers ainsi que nos manufactures, sont prêts à lui fournir mille articles qu'il peut employer au développement de ses mer-

* Voyez Relations Commerciales des États-Unis 1895-96, Vol. I, p. 404.

veilleuses ressources. * * * * Les États-Unis achètent à l'étranger, des quantités considérables de certaines denrées qui, dans la nature des choses, ne peuvent pas être cultivées dans notre propre pays. Beaucoup d'entre elles sont des produits naturels du Mexique, tels que le caoutchouc, les différentes gommes du commerce, les herbes médicinales, les bois rares et ceux de teinture. En outre, nous achetons d'énormes quantités de café, de tabac, de plantes textiles, de fruits et de noix de toute espèce et qualité que le Mexique produit facilement.

Les chiffres suivants, tirés des rapports officiels des douanes, pour l'année 1895, démontrent l'étendue de nos importations des articles sus-mentionnés et l'infériorité du tantième pour cent de ceux achetés par le Mexique :

Articles.	D'autres pays.	Du Mexique.
Caoutchouc	18, 300, 000	55, 000
Gommes.....	13, 300, 000	594, 000
Herbes médicinales et bois de teinture	5, 200, 000	88, 000
Café	95, 000, 000	6, 000, 000
Tabac	14, 700, 000	13, 000
Plantes textiles	13, 300, 000	4, 300, 000
Fruits et noix.....	16, 300, 000	117, 000
Total	178, 100, 000	11, 167, 000

Le tableau qui précède fait voir que nous n'achetons du Mexique que six pour cent des articles énumérés. Voilà donc une preuve évidente de l'opportunité d'étendre la vente des produits mexicains aux États-Unis; et il n'y a aucun doute que les denrées de cette nature pourraient augmenter cent fois plus sans affecter en rien l'étendue de vos ressources.

“Quant à ce que les États-Unis peuvent offrir au Mexique,” continua M. DAVIS, “ils achètent actuellement, soixante-cinq pour cent de ce que le Mexique fournit à l'exportation. Que lui envoyons nous en échange de nos acquisitions? Trente-cinq pour cent de notre dette est payé avec les produits de nos ateliers et de nos manufactures. La balance est soldée en argent. Cela n'est pas parce qu'il n'a pas besoin de machines et d'articles manufacturés de différentes classes. C'est dû simplement à ce que le

Mexique prend des pays européens la grande majorité de ses importations. Il est évident que cet échange inégal cause beaucoup d'inconvénients et une perte inutile au commerce. L'économie suggère, naturellement, une réduction dans le transport d'argent et de matériel. Si les négociants mexicains ont à leur crédit aux États-Unis, comme ils l'ont d'ailleurs, une balance annuelle d'environ \$17,000,000, pourquoi renvoyer cet argent chez eux et de là, l'expédier en Europe, en paiement de marchandises qui pourraient tout aussi bien être achetées aux États-Unis? Je pose cette question, mais je comprends parfaitement les raisons de cet état de choses. C'est parce que, vous, Mexicains, permettez moi de le dire, connaissez à peine l'étendue et le mérite de nos produits. Quand, et partout où les machines américaines ont été mises en concurrence avec celles fabriquées en Europe, le verdict a été en notre faveur. Nous vendons, aujourd'hui, aux mineurs de l'Afrique équatoriale, une grande partie des machines employées au développement de cette région."

Le but principal du Bureau des Républiques Américaines, de l'Association nationale des manufacturiers, des Musées du Commerce de Philadelphie, du Cercle espagnol de St. Louis, de l'Association des Exportateurs de New-York et d'autres agences organisées aux États-Unis, est de porter à la connaissance des négociants et des fabricants de chaque pays les occasions avantageuses d'un échange réciproque; et il n'existe pas de coopération plus effective pour contribuer à cette grande œuvre, que le développement rapide des facilités de transport. Le chemin de fer non-seulement emporte les marchandises, mais il répand partout les informations commerciales. Il enseigne autant qu'il enrichit; non-seulement il rapproche les marchés mais les peuples aussi. Il en est de même, à un degré plus ou moins grand, pour la navigation à vapeur. Le Mexique possède déjà plus de 7,000 milles de voies ferrées qui ont été toutes construites depuis trente ans. Ses progrès ont été merveilleux et ils continueront plus rapidement au fur et à mesure que les profits seront recueillis. On peut aujourd'hui, se rendre directement à la ville de Mexico par une des trois voies ferrées de New-York et traverser tout le pays; à peine y aura-t-il demain, un seul coin de la République où le sifflet de la locomotive ne se fera pas

entendre. Profiter entièrement de ces facilités afin que les relations commerciales entre les deux pays soient liées plus étroitement, est un devoir si évident, qu'il suffit simplement de le mentionner aux commerçants des deux Républiques. La grande vallée du Mississippi, particulièrement, devrait y trouver sa clef d'or pour son trafic. Les possibilités d'un continent appellent et encouragent sa population à développer un commerce trop longtemps ignoré ou négligé.

Si les entreprises de moyens de transport sont supplémentées par un sage système de réciprocité, il n'y aura aucune limite au développement d'un commerce mutuellement profitable sous l'influence de rapports plus étroits et d'une connaissance réciproque plus intime. Les tarifs des deux pays frappent de droits les produits de chacun d'eux, ce qui donne une base pour des concessions avantageuses. A mon avis, les États-Unis peuvent très bien se permettre d'exempter ou de modifier les taxes sur les peaux, les tabacs, les minerais et les fruits du Mexique, et recevoir en échange une réduction des impôts mexicains sur les articles manufacturés que cette République ne produit pas; et il n'est guère douteux que deux gouvernements aussi amis et aussi désireux d'augmenter réciproquement leurs commerces, n'arrivent promptement à être d'accord sur un plan quelconque pour atteindre ce but, et qui obtiendra le suffrage unanime de leurs populations. Le Président du Mexique, homme capable et imbu des idées de progrès, le Général PORFIRIO DIAZ, a fréquemment donné des témoignages de ses sentiments d'amitié pour les États-Unis, et l'on le croit très disposé en faveur d'une forme effective de réciprocité. L'administration du Président MCKINLEY, comme on peut le supposer, est également intéressée à faire disparaître les obstacles au développement du commerce, car on annonce que le Président fera bientôt une proclamation accordant les mêmes exemptions de droits différentiels sur les marchandises apportées aux États-Unis par des navires mexicains, que celles accordées par le Mexique aux marchandises introduites dans les ports mexicains par des navires des États-Unis. Comme ce dernier pays a déjà abrogé ses droits différentiels sur les marchandises importées par des voiliers, et ne les impose pas sur celles qui arrivent par des vapeurs, l'acte du Président MCKINLEY écartera promptement, il n'y a pas de

doute, ce qui semble être un obstacle menaçant pour le commerce. Si le même esprit conciliateur pouvait s'étendre à un rajustement complet de toutes les questions de tarif qui existent entre eux il n'y aurait aucune difficulté sérieuse pour arriver à un arrangement permanent d'échanges plus étendus, et à des conditions également justes, honorables, libérales et éminemment satisfaisantes pour tous.

En substance, les mêmes considérations s'appliquent aux États de l'Amérique Centrale. Non-seulement leur commerce avec les États-Unis augmentent constamment avec le développement des moyens de transport, mais les exemples récents démontrent de leur part, une plus haute appréciation des grands avantages qui résultent pour eux, d'être en relations plus étroites avec la République du Nord. On annonce que le Honduras vient d'accorder une concession à un syndicat de capitalistes des États-Unis, pour construire un chemin de fer interocéanique à travers le pays, et établir une ligne de vapeurs pour desservir la côte de l'Atlantique de l'Amérique Centrale. Le Président du Nicaragua, M. ZELAYA, d'après le rapport de M. PAUL WIESIKE, Consul des États-Unis à Managua, est prêt à bien accueillir les capitaux des États-Unis, pour construire une voie ferrée de l'intérieur du Nicaragua jusqu'à la côte de l'Atlantique, et à accorder les conditions les plus favorables. Les dispositions amicales de Costa-Rica envers les États-Unis et l'esprit progressif de cette République sont bien connus. Dans ces dernières années, les États-Unis ont dépassé la Grande Bretagne dans son commerce avec Costa-Rica qui, aussi récemment que 1894, prenait un plus grand tantième pour cent de ses importations des fabricants anglais que de ceux des autres pays. La vérité, est que partout dans l'Amérique Centrale, l'énergie, l'industrie et le capital des États-Unis sont constamment en avant de tous les concurrents. Le jour est arrivé pour le développement du commerce si longtemps attendu, et pour que des efforts constants et vigoureux soient faits, afin d'écarter tout ce qui entrave son chemin. Ce n'est plus une hypothèse mais un fait incontestable que les États-Unis, aujourd'hui, sont à l'aurore d'un immense accroissement; il ne dépend que d'eux de le développer.

Aux Antilles, à l'exception de Cuba, les conditions sont encore plus avantageuses. Les colonies anglaises envoient aux États-Unis

pour plus de \$11,000,000 de leurs produits et achètent pour environ \$10,000,000 d'articles alimentaires et d'objets fabriqués. Un grand nombre d'entre elles dépendent pratiquement des États-Unis pour les nécessités ordinaires de la vie. La réciprocité assurerait la vente de beaucoup d'articles de nos manufactures qu'elles sont obligées maintenant de se procurer en Europe. Le transport bon marché augmenterait plus encore le volume du commerce. Pendant ces deux dernières années, le capital des États-Unis a été placé en grande quantité à Santo Domingo, et l'extension de ses opérations jusqu'à la République voisine d'Haïti, n'est probablement qu'une question de temps. C'est aux forces économiques seules, qu'on doit demander une solution des troubles de Cuba, pour remettre cette île fertile en relations étroites avec notre pays. L'épuisement doit, ultérieurement, amener l'une ou l'autre des parties engagées dans la lutte actuelle, à composition, lors même que les États-Unis, ce qui n'est pas probable, ne réussiraient pas dans leurs efforts à effectuer un arrangement dans l'intérêt de l'humanité et des principes que tout vrai américain bien pensant a toujours eus à cœur. Un pas vers la réciprocité a déjà été fait même dans les conditions actuelles. Malgré le manque d'inclination fréquemment montré par le Gouvernement Espagnol de faire des concessions aux États-Unis, les dépêches par le câble annoncent qu'un nouveau tarif douanier a été élaboré pour Cuba, réduisant les droits sur presque toutes les marchandises importées de ce pays-si.

Les États-Unis par leur proximité du Mexique, de l'Amérique Centrale et des Antilles, suggèrent naturellement, ce champ vaste pour le théâtre d'un grand mouvement industriel et commercial. J'ai essayé de montrer que les résultats obtenus jusqu'à présent, n'étaient dûs qu'à des efforts partiels et spasmodiques, indiquant ce que seraient les conséquences illimitées, si le Gouvernement et les intérêts commerciaux des États-Unis coopéraient intelligemment et utilisaient dans toute leur capacité les avantages naturels. Les clauses de la loi du nouveau tarif, fournissent à l'administration du Président McKINLEY, les moyens de faire disparaître les obstacles, et de donner une carrière libre au commerce qui seront sans doute, sagement employés. Les manufacturiers et les exportateurs des États-Unis, en tant que les pays mentionnés ici, sont intéressés, n'ont qu'à augmenter et à bien diriger leurs efforts.

Ils occupent déjà la place en partie, et peuvent facilement avancer leurs postes et faire de cette région la base de leurs opérations pour étendre leur influence sur tout le domaine du commerce latin-américain. Pour réussir, il ne leur faut qu'infuser dans l'entreprise la même libéralité, la même énergie et la même force d'impulsion qui ont construit les grandes lignes de transport avec leurs embranchements qui s'étendent jusque dans tous les coins de l'Union, et étudier les besoins de leurs pratiques sud-américaines, aussi soigneusement qu'ils étudient ceux de leurs pratiques chez eux.

Joseph P. Smith

LA SITUATION FINANCIÈRE AU BRÉSIL—I.

Les États-Unis du Brésil occupent parmi les Républiques du monde, quant à l'étendue du territoire, la seconde place, et quant à la population, la troisième. En effet, avant l'acquisition d'Alaska qui a ajouté 531.000 milles carrés aux 2,970,000 milles carrés qui composaient en 1868 la superficie des États-Unis, la superficie du Brésil, avec ses 3,209,878 milles carrés, dépassait de 239,878 milles carrés celle des États-Unis. La superficie du Brésil dépasse de 229,910 milles carrés les superficies européennes des six grandes puissances de l'Europe—Russie, Allemagne, Autriche-Hongrie, France, Grande Bretagne et Italie. Avec une population estimée à 75,000,000 d'âmes, les États-Unis occupent le premier rang, la France, avec 38,517,975, occupe le second, et le Brésil, avec 16,500,000, le troisième.

Avec une côte de 4,000 milles sur l'Atlantique, et touchant à toutes les Républiques de l'Amérique du Sud, excepté le Chili, et complétant sa frontière du nord aux limites des Guyanes anglaises, hollandaises et françaises; desservis par un système fluvial de 50,000 milles d'eaux navigables dont l'Amazone et le Plata sont les principales embouchures; avec des climats variés, des plaines et des plateaux favorables à la culture de tous les produits du sol; remplis des minéraux de toutes espèces; couverts de forêts immenses de bois excellents; produisant déjà les sept dixièmes du café du monde et les quatre cinquièmes du caoutchouc, les États-Unis du Brésil dans leur condition non-dévelop-

pée n'attendent, pour répéter au sud de notre continent le progrès magique des États-Unis de l'Amérique du nord, que le capital et l'immigration.

Recevant à l'arrivée de la cour portugaise en 1808 les avantages de devenir le centre du gouvernement du royaume; érigés en 1815 à la dignité d'un Royaume-Uni avec le Portugal; devenus indépendants depuis 1822 et constitués en République Fédérale depuis 1889; avec l'expérience d'un gouvernement constitutionnel pendant les trois-quarts d'un siècle, dont soixante-sept ans d'après les institutions anglaises, avec une couronne, un parlement et une administration centralisée et depuis les huit dernières années gouvernés d'après celles des États-Unis sous un système présidentiel; dévoués par leur tempérament à la culture des arts et des sciences, avec une littérature à eux qui date de la période coloniale et qui comptent parmi leurs écrivains—poètes, romanciers, historiens, philosophes, naturalistes, publicistes, et parmi leurs artistes—sculpteurs, peintres, acteurs, compositeurs et musiciens, les États-Unis du Brésil ont bien le droit de se considérer à la tête de la civilisation latine de notre continent.

Un tel pays, traversant à ce moment une situation financière pleine d'intérêt, attire l'attention de tous ceux qui s'intéressent à l'étude de la sociologie, et notre intention est de présenter en résumé, aux lecteurs, quelques données pour la connaissance de l'actuelle condition financière, ses difficultés et ses remèdes possibles.

I.

DETTE PUBLIQUE.

M. BERNARDINO DE CAMPOS, Ministre de Finance, dans son rapport annuel au Président de la République, à l'ouverture de la session du Congrès de cette année a présenté les données suivantes relatives à la dette publique de la République du Brésil.

A la fin de 1896, la dette extérieure consolidée du Brésil s'élevait à £35,261,700, au lieu de £35,706,700 à la fin de 1895. Il a été amorti l'an dernier £445,000 par le moyen de rachats sur le marché, qui ont exigé une dépense de £319,538, représentant environ 71 pour cent de la valeur nominale des bons. Le gouvernement brésilien a d'autant plus de raisons de poursuivre activement l'amortissement de sa dette extérieure que ses titres sont

dépréciés, et qu'il réalise en les rachetant aux cours actuels un bénéfice considérable.

La dette extérieure s'établit ainsi :

Emprunt 1883 4½ pour cent	£3,528,400
Emprunt 1888 4½ pour cent	5,534,300
Emprunt 1889 4 pour cent	18,756,000
Emprunt 1895 5 pour cent	7,442,000
Total	35,261,700

Il est nécessaire d'ajouter à cette somme l'emprunt 5 pour cent du chemin de fer Ouest de Minas dont le gouvernement est responsable et qui s'élève au montant nominal de £3,536,300. Avec cette addition la dette extérieure s'élève au total de £38,798,000, soit, au change de 27 pence par milrêis, 344,872 contos en or.

La dette intérieure consolidée se décompose en dette en or et dette en papier.

La dette intérieure en or s'établit ainsi :

	Contos.
6 pour cent, emprunt de 1868	11,782
4½ pour cent, emprunt de 1879	24,679
4½ pour cent, emprunt de 1889	18,350
Apolices 4 pour cent (rente perpétuelle), payable en or	124,655
Total	179,466

La dette intérieure en papier, s'établit ainsi :

	Contos.
Apolices 4 pour cent (rente perpétuelle)	119
Apolices 5 pour cent (rente perpétuelle)	364,769
Emprunt 5 pour cent de 1895	104,987
Total contos	469,876

En réduisant cette dette-papier en or au change de 9 pence par milrêis, le résultat donne 156,585 contos en or, soit, avec la dette intérieure en or, 336,051 contos en or.

Mettant ensemble les deux dettes consolidées, intérieure et extérieure, on a :

	Contos.
Dette extérieure (£38,798,000)	344,872
Dette intérieure	336,051
Total en or, contos	680,923

Soit £76,000,000.

A ces dettes consolidées s'ajoute une dette flottante ainsi décomposée :

	Contos.
Dettes antérieures à 1827 non inscrites.....	136
Bons du Trésor	5, 275
Fonds des orphelins.....	14, 412
Dépôts appartenant à des absents, etc.....	3, 676
Dépôts à la Caisse d'Épargne	66, 246
Dépôts au Mont-de-Piété	570
Dépôts publics.....	6, 565
Dépôts divers.....	<u>177, 532</u>
Total.....	274, 415

Soit, au change de 9 pence par milrêis 91,500 contos en or, correspondant à £10,000,000.

En ajoutant aux dettes consolidées extérieure et intérieure, la dette flottante, le total de la dette publique du Brésil s'élève à 772,423 contos en or, ou £86,000,000.

Ceci pour la dette publique proprement dite, mais il faut encore tenir compte de la circulation fiduciaire, toute à la charge de l'État.

A la fin de 1896, il y avait en circulation en papier-monnaie du gouvernement 371,641 contos qui, joints à l'émission de banque (340,714 contos) dont l'État a assumé la responsabilité, représentent une circulation totale de 712,355 contos, correspondant, au change de 9 pence par milrêis, à 237,450 contos en or ou £26,600,000.

Cette circulation fiduciaire élève la dette à la somme de 1,009,873 contos en or, soit £112,660,000 ou \$547,527,600.

Avec une population de 16,500,000, la dette par tête s'élève à \$33,18.

A cette dette passive, de la République du Brésil il faut opposer un actif dont les éléments ne sont pas tous faciles à évaluer pratiquement.

Le rapport du Ministre de Finance en énumère les suivants :

	Contos.
Chemins de fer de l'Union dont l'affermage est en projet et évalués dans le rapport de 1896 à plus de	500, 000
Créance sur la République de l'Uruguay.....	22, 279
Créance sur la République du Paraguay	135
Créance sur les États de Bahia et Pernambuco pour garanties d'intérêts payés à leurs chemins de fer £1,871,568, soit	23, 782
Créance sur la Banque de la République.....	180, 000
Dépôts de garantie des Banques d'émission	<u>100, 000</u>
Contos en papier.....	826, 199

Ces quelques données représentent déjà 826,199 contos en papier, soit 275,399 contos en or ou plus du quart de la dette publique du pays. D'autres valeurs du domaine public, telles que terres, édifices publics et télégraphes qui appartiennent au gouvernement, de même que d'autres propriétés fédérales, n'y sont pas comprises.

Salvador Allende

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

[^{er} supplément au fascicule 58.]

I.—DÉCRET DU 30 AVRIL 1896 MODIFIANT L'ARTICLE 26 DE LA LOI DOUANIÈRE EN VIGUEUR.

[*Boletín Oficial* du 5 mai 1896, No. 835.]

ART. 1^{er}.—A l'occasion du visa des manifestes généraux des navires, les consuls argentins n'exigeront pas la désignation du poids et du volume de chaque colis, mais ils imposeront au chargeur l'obligation d'indiquer, dans chaque série de connaissements, le poids ou le volume de chaque colis d'après le frêt qu'ils acquittent s'il s'agit de colis "Finances," et dans les autres cas le poids et le volume globalement.

ART. 2.—Les douanes de la République ne pourront délivrer aucune marchandise si les connaissements qui accompagnent la déclaration en douane ne sont pas rédigés conformément à la loi et aux prescriptions qui font l'objet du présent décret.

* * * * *

II. — DÉCRET DU 21 MAI 1896 RECTIFIANT UNE ERREUR RELEVÉE DANS LE TARIF D'ÉVALUATION EN VIGUEUR.

(*Boletín oficial* du 30 mai 1896, n^o 855.)

En vertu du présent décret, le dédouanement des "Sacs à main," dénommés sous les n^{os} 1547 à 1551 du tarif d'évaluation en vigueur, se fera en prenant pour base la douzaine au lieu du kilogramme.

III. — DÉCRET DU 30 JUILLET 1896 FIXANT LA TARE APPLICABLE À L'IMPORTATION DU CAFÉ DE CHICORÉE.

(*Boletín oficial* du 1^{er} août 1896, n^o 905.)

En vertu de présent décret, une tare de 20% est accordée au café de chicorée importé en vrac dans des caisses.

COLOMBIE

[3^e supplément au fascicule 90, mai 1897.]I.—DÉCISION MINISTÉRIELLE, EN DATE DU 6 FÉVRIER 1897, RECTIFIANT UNE OMISSION RELEVÉE DANS LE TEXTE DE LA LOI N^o 160 DU 28 DÉCEMBRE 1896.[Diario oficial du 9 février 1897, n^o 10257.]

Par suite d'une omission relevée dans le texte de la loi n^o 160 du 28 décembre 1896, publiée dans le "*Diario oficial*" du 12 janvier 1897, n^o 10233 (1), ladite loi doit être complétée comme suit :

Le paragraphe unique à l'article 4 aura la teneur suivante :

" PARAGRAPHE.—Les dispositions de la présente loi ne modifient pas l'ordonnance du ministère des finances, en date du 6 juillet 1895, relative au régime applicable, d'après le tarif, à l'importation des articles destinés à l'entreprise d'électricité à laquelle cette ordonnance se rapporte, lesdits articles étant en outre exemptés de la surtaxe établie en vertu de la présente loi."

II.—CIRCULAIRE DU MINISTÈRE DES FINANCES DU 27 FÉVRIER 1897, N^o 27829, RELATIVE À L'APPLICATION DE LA LOI N^o 160 DU 28 DÉCEMBRE 1896.[Diario oficial du 27 février 1897, n^o 10273.]

L'augmentation et la diminution des droits d'importation visées par les articles 1, 2, 3, et 4 de la loi n^o 160 de 1896¹ commenceront à être appliquées le 19 avril 1897, conformément aux articles 205 de la Constitution et 61, 62, 64 et 65 de la loi n^o 149 de 1888.

L'augmentation dont il s'agit sera calculée sur les droits établis par la loi n^o 36 de 1886² sans tenir compte des modifications qu'elle a subies, et la somme ainsi obtenue sera ajoutée aux droits tels qu'ils doivent être perçus actuellement d'après ladite loi n^o 36 avec les modifications qui y ont été apportées postérieurement et en observant les stipulations de l'article 4 de la loi n^o 160 susmentionnée.

A ce total devra être ajoutée la surtaxe de 25 pour cent établie en vertu de l'article 1^{er} de la loi n^o 88 de 1886 et de l'article 1^{er} de la loi n^o 185 de 1896.

DÉCOUVERTE DE DÉPÔTS DE HOUILLE.

Mr. C. F. Z. CARACRISTI fait un rapport de la découverte de certain dépôts de houille dans le voisinage de Cartagena; en parlant de ces gisements, il dit :

Les terrains houillers sont situés dans le département de Bolivar, République de Colombie, auprès de la rivière Sinu, dans ceont qui sont connus comme les savan-

¹ Voir 3^e supplément au fascicule 90.

² Voir Tarif, fascicule 90.

nes, éloignés de 8 à 12 milles de la Baie de Cispata sur la côte de la mer. Les distances approximatives des villes voisines sont comme il suit : Cartagena, 48 milles ; Barranquilla, 120 milles ; Santa Marta, 168 milles ; Colon, 240 milles ; Port Limon, 410 milles ; Jamaïque, 480 milles ; New York, 1,840 milles.

M. CARACRISTI énonce que les terrains houillers comprennent une étendue de 215,000 arpents, et il estime qu'ils contiennent 300,000,000 tonnes de houille. Le territoire entier est tenu de leur droit sous un titre ou une concession espagnole par les Indiens San Andrés, une tribu native indépendante qui ne consiste pas de plus de 11,000 personnes. Ces Indiens sont paisibles et assidus, leur occupation principale étant d'élever du bétail, de 75,000 à 100,000 têtes étant exportées annuellement par eux. M. CARACRISTI tient des Indiens, au nom de la compagnie qu'il représente, un bail des terres houillères indiquées, pour un terme de quarante-huit années.

Le Consul SMYTHE, en s'exprimant à ce sujet, dit :

La houille elle-même, dont un échantillon a été mis dans ce Bureau, paraît être de bonne qualité. La puissance des filons est d'1 pied jusqu'à 10 pieds net. La formation de couche est un grès de schistes argileux, d'argile schisteuse et d'ardoise décomposée, en couches d'1 pouce jusqu'à 1 pied de puissance.

M. CARACRISTI dit que les frais pour l'extraction de la houille seront comme il suit, par la tonne : Exploitation, 40 cents ; manèment, 20 cents ; transportation à la mer, 60 cents ; total, \$1.20.

On trouve aussi de la houille sur la côte au-dessous de la Baie de Cispata. Celle-ci est de bonne qualité, anthracite et jayet ou charbon bitumineux. Comme ce dernier dépôt est à une distance considérable des ports principaux de la Colombie, on ne juge pas utile de l'exploiter à présent.

CHILI.

NOUVEAU MINISTÈRE.

Le Ministère du Président Errázuriz, tel qu'il est actuellement formé, se compose comme suit :

Ministre de l'Intérieur, M. VALDÉS CUEVAS.

Ministre de la Guerre et de la Marine, M. PALACIOS ZAJALS.

Ministre des Finances, M. ELÍAS FERNANDEZ ALBANO.

Ministre de la Justice et de l'Instruction Publique, M. DOMINGO AMUNATEGUI RIVERA.

Ministre de l'Industrie et des Travaux Publics, M. DOMINGO TORO HERRERA.

Ministre des Relations Extérieures, M. SILVA CRUZ.

On dit, d'après des informations authentiques, que la majorité du nouveau Ministère s'est prononcée en faveur de l'achèvement rapide de la section chilienne du chemin de fer Transandin. Cette importante mesure sera soumise immédiatement à la considération du Congrès Chilien.

COSTA RICA.

INDUSTRIE ET COMMERCE EN 1896.

Les faits suivants relatifs à l'industrie et au commerce de Costa Rica pour l'année 1896, sont extraits d'un rapport récent soumis au British Foreign Office :

CAFÉ.

Le prix du café, la denrée principale, qui en conséquence exerce une grande influence sur le commerce général du pays, a été bien maintenu. La récolte quoiqu'elle n'ait pas été grande, a égalé la moyenne des dernières années et a été un peu plus grande que celle de 1895.

BOIS.

Il y a eu une grande augmentation dans les expéditions de bois (cèdre et fustet), une impulsion spéciale ayant été donnée à cette branche de l'industrie par les prix élevés payés pour le cèdre dans les marchés étrangers.

BANANES.

Il n'y a pas eu de nouveaux développements dans le commerce des bananes, le nombre de grappes exportées ayant été presque égal à celui de 1895. La tentative de la compagnie de bananes Matinas d'exporter leurs fruits n'a pas réussi, chaque expédition envoyée, sauf une ou deux exceptions, ayant souffert une perte considérable, de sorte qu'au mois d'août dernier, elle a abandonné l'entreprise. La Tropical Trading and Transport Company, limited, achète et exporte toute la récolte, ayant obtenu le commerce de M. MINOR C. KEITH, de même que plusieurs plantations de bananes et de vastes étendues de terrains. Le fruit est porté au côté du chemin de fer où la compagnie le reçoit, et pendant l'année passée elle a payé aux cultivateurs 25 cents, or américain, pour chaque grappe de première qualité et 12½ cents pour celles de seconde.

COMMERCE D'IMPORTATION.

Par des conversations que j'ai eues avec les membres principaux des grandes maisons à propos du commerce d'importation, j'apprends que bien que cette

année n'ait pas été aussi bonne que celle de 1895, elle a été après tout satisfaisante. Cependant tous s'accordent à dire que le commerce de la première moitié de l'année a surpassé grandement celui de la seconde moitié.

Pendant les six mois derniers, les ventes ont été faites avec plus de difficulté, la concurrence a été plus vive, les prix plus bas, et en conséquence la marge des profits a été plus petite.

DOUANES.

Au mois de mars dernier un règlement spécial a été publié relatif à l'entrée des échantillons des commis voyageurs. A leur arrivée une inspection minutieuse des échantillons est faite par les officiers de douane et le contenu noté exactement. Le propriétaire, en déposant la valeur des droits, peut alors emporter ses échantillons. Si les échantillons sont retournés à la douane pour réexportation dans 60 jours et qu'on les trouve d'accord avec la note prise, tant en quantité, qu'en qualité, le montant des droits de douanes déposé est rendu. S'ils ne sont pas retournés dans les 60 jours, ou s'il manque des objets, ou qu'il se trouve des changements en qualité, la somme déposée est confisquée.

Une modification a aussi été arrêtée cette année dans les règlements relatifs à la durée de temps pendant laquelle les marchandises peuvent rester en entrepôt, la limite ayant été réduite d'un an à quatre mois. Les marchandises qui ne sont pas retirées des magasins de la douane pendant ce temps seront vendues aux enchères. Une notice de la vente, donnant les marques et les nombres des colis avec une description du contenu, devra être publiée dans la Gazette Officielle 15 jours avant la date fixée pour la vente.

Les effets du décret du 1er juin 1895, qui exempte de droits tout le matériel fixe ou roulant pour la construction de tramways ou de chemins de fer à voie étroite sur les plantations des côtes de l'Atlantique, ont été prolongés jusqu'au 21 octobre 1898.

NAVIGATION.

J'ai très peu à dire sur ce sujet.

Il y a eu une augmentation de près de 38,000 tonnes dans le tonnage des vaisseaux s'arrêtant à Limon. Le service hebdomadaire de la Banana Company a été abandonné quand la compagnie renonça à l'exportation des fruits.

De l'autre côté, les bateaux à vapeur de la Compagnie Italienne "La Véloce," de Gènes, apportant des cargaisons des ports de l'Espagne et de l'Italie, s'arrêtent une fois par mois à Limon, avec un bateau extraordinaire tous les deux mois.

Sauf ces deux exceptions, le service des bateaux à vapeur reste le même que dans mon dernier rapport.

Le tonnage des bateaux à vapeur qui touchent à Puntarenas ne montre aucune augmentation, mais le tonnage des bateaux à voiles était presque le double de celui de 1895. Ce fait est expliqué par la condition d'animation du commerce des bois de charpente, la plupart des bateaux à voiles arrivant en lesté pour charger le bois.

Il n'y a pas eu de changements dans le service des bateaux à vapeurs de ce port, la seule ligne dont les bateaux touchent régulièrement étant celle de la Poste du Pacifique.

GAGES.

Les gages payés à présent sont les suivants :

Charpentiers et maçons, de 2 dollars 50 cents à 5 dollars par jour (de 4 schellings 6 d. à 9 schellings par jour), suivant leur capacité.

Les terrassiers ordinaires et les laboureurs reçoivent 1 dollar 50 cents par jour (2 schellings, 6 d.).

CHEMIN DE FER DU PACIFIQUE.

L'arpentage préliminaire autorisé par le Congrès, mentionné dans mon dernier rapport, a été effectué par une commission sous la direction de M. ALBERT GONZALEZ, chef du Département des Routes au Ministère des Travaux Publics.

Un plan montrant la route recommandée par la commission accompagne le rapport.

Dans sa note au Congrès soumettant à sa considération et à ses suggestions le rapport de la commission, le ministre a recommandé fortement l'adoption de la route proposée.

Il constate que l'Exécutif, en vue des intérêts importants à Puntarenas a enjoint la commission de diriger leurs arpentages dans le but de terminer, s'il est possible, la ligne à ce port ; mais après une étude minutieuse de la question, ils se sont convaincus que Tivives, un point situé mi-chemin entre Pital, le port recommandé par la commission spéciale (à laquelle j'ai fait référence dans mon dernier rapport), et Puntarenas, possède sous tous les points de vue les plus grands avantages.

En résumant tous les arguments en faveur de cet endroit il conclut :

Ainsi il paraît qu'en faisant de Tivives le terminus de la ligne sur le Pacifique, la construction coûtera 1,000,000 de dollars de moins que si elle se terminait à Puntarenas, 2,000,000 de dollars de moins que si elle se terminait à Caldera et 600,000 de dollars de moins que si elle se terminait à Pital. Ceci se rapporte au coût de construction, mais à propos des autres conditions, telles que la longueur de la ligne, les montées faciles, les facilités de construction et le maintien d'une voie permanente, il n'y a aucune autre route qui puisse se comparer à celle menant à Tivives.

Tivives n'est pas un port naturel, mais d'après un rapport on pourrait en faire un bon port avec une dépense de 1,500,000 dollars, égaux à environ 130,000 livres sterling.

Le Congrès a approuvé le rapport et les suggestions de la Commission, et a décrété que la construction de la ligne devra être poursuivie, et que la route proposée par la Commission, se terminant au port de Tivives dans le golfe de Nicoya, devra être adoptée.

Le décret, en plus, accorde à l'Exécutif le pouvoir de faire les contrats qu'il jugera nécessaires pour la construction dudit chemin de fer et pour les travaux d'amélioration du port où se termine la ligne. Tous ces contrats, cependant, sont sujets à l'approbation du Congrès.

RENTES ET DÉPENSES.

Le rapport du Ministre des Finances terminant le 3 mai 1896 montre :

	Montant.	
	Dollars.	Livres sterling.
Recettes totales de l'année	6, 528, 975	567, 737
Dépenses totales de l'année	6, 187, 929	538, 080
Excédant	341, 048	29, 657

Les évaluations du budget pour 1896-97 sont :

	Montant.	
	Dollars.	Livres sterling.
Rentes	6, 491, 177	564, 450
Dépenses.....	6, 186, 060	537, 918

Le décret approuvant ces évaluations du budget détermine que l'excédant sera appliqué de préférence à établir la nouvelle monnaie nationale, à la construction du chemin de fer du Pacifique et autres travaux d'utilité publique reconnue.

J'ai réduit cette année en livres sterling les montants en monnaie nationale, au taux de 11 dollars 50 cents par livre.

ÉQUATEUR.

L'information donnée ci-dessous relative à Quito, son trafic, ses ressources commerciales, ses moyens de communications, etc., est tirée d'un rapport officiel tout récent.

Dû à sa situation singulière, Quito est privé de presque toute importation directe de l'Équateur. A l'exception de deux maisons françaises, tous les commerçants d'ici sont à la merci des agents quasi-indépendants du Guayaquil, par l'entremise desquels les commerçants sont obligés de faire leurs commandes à un prix excessif.

SOURCE DES IMPORTATIONS.

Quito importe de la Grande-Bretagne des cotonnades et de la quincaillerie; de l'Allemagne, des lainages, drogues, produits chimiques (principalement des teintures d'aniline), lager bière en caisses et bijouterie; de France, des soies,

vêtements, chapeaux et gants; d'Espagne, vins, fusils de chasse et des vêtements bon marché; des États-Unis, pétrole, médecines brevetées, quincaillerie, montres et horloges.

EXPORTATIONS.

Il n'y a pas d'exportations dignes d'être mentionnées, mais une fois le projet du chemin de fer sera mis à exécution, et avec des transports bon marché, les possibilités à cet égard ne peuvent pas être estimées trop haut. Jusqu'à une époque récente on envoyait au Guayaquil pour sa consommation, une grande quantité de lard par la côte, mais dernièrement, dû à la production d'un article meilleur marché dans ce port et à la concurrence faite par l'huile de graine de coton importée des États-Unis, ce commerce a été entièrement ruiné.

DROIT D'OCTROI.

En ce qui regarde les "Dépenses excessives des intermédiaires et des transports," et en connection avec des importations telles que, vins, esprits de vins et bière, je ne puis que citer les droits d'octroi qui peuvent être levés maintenant à Quito, qui sont :

Vin:	Cents.
Par caisse d'une douzaine.....	40
Par caisse de 2 douzaines.....	80
Esprit de raisin du Pérou:	
Par baril.....	80
Bière:	
Par caisse d'une douzaine.....	40
Par caisse de 2 douzaines.....	80

AGRICULTURE.

L'Équateur est essentiellement un pays agricole. Dans le voisinage de Quito, de grandes quantités de blé, orge, maïs, petits pois, lentilles, haricots et de pommes de terre sont cultivées.

Autrefois, beaucoup de ces produits n'étaient pas cueillis ou se perdaient, mais pendant les dernières années, à cause d'une augmentation dans la population ou d'une diminution de la superficie en culture, je n'ai pas pu vérifier à laquelle des deux causes ç'a été dû; à présent les choses ont changé.

HOUBLON.

Jusqu'à présent la bière, de qualité excellente, fabriquée en Equateur, a été faite de drêche et houblon importés de San Francisco. Le Ministre de l'Agriculture se rendant compte des difficultés sous lesquelles les brasseurs travaillent, causées par ce qu'ils sont forcés d'importer de l'étranger leurs matériaux nécessaires, a commandé 200 plants de houblon (*lupulus*), d'Allemagne, dans l'espoir de les acclimater. Dans le cas où cette expérience aurait du succès, la bière prendrait probablement la place du rhum de canne à sucre et maïs (*chucha*), comme boisson nationale, aussitôt que le coût de la drêche sera réduit au minimum. On propose

de planter le houblon à Ambato (8,000 à 9,000 pieds d'altitude), lieu que les botanistes ont déclaré être le meilleur pour obtenir le résultat désiré.

MOULINS À FARINE.

Il y a plusieurs moulins à farine mis en action par la Yachangara qui traverse Quito; la farine est fournie au consommateur à 5 *sucres* par quintal espagnol, ou approximativement 12 schellings par cent livres. Il y a un moulin de construction française à Ambato qui produit une quantité de farine même meilleure que celle de Californie, et cette farine se vend à raison de 16 schellings 8d. par cent livres.

FERME POUR L'ÉLEVAGE DU BÉTAIL.

Grande attention, relativement aux conditions anormales des fermes de l'Équateur, est faite au sujet de l'élevage du bétail; mais il y a une bien triste insuffisance de méthodes scientifiques pour soigner le bétail et les récoltes. Quant aux éleveurs de bétail, leurs panacées consistent en grandes saignées pour n'importe quelle maladie, morves, farcins ou autres choses, qui arrivent; en conséquence bien des bêtes sont perdues par leur ignorance. En dehors de cet agent, qui fait une réduction dans les troupeaux, je dirai qu'un grand nombre est détruit annuellement par le puma, appelé le lion américain.

Généralement, ces fermes contiennent de 1,000 à 3,000 têtes chacune, mais quand il y a dans la ferme un de ces froids "Paramos" (espèce de désert) où l'on ne peut garder à vue des troupeaux, le nombre des bêtes monte jusqu'à 7,000 ou 10,000, dont plusieurs sont sauvages. Ces pauvres bêtes sont forcées à chercher leur nourriture pendant toute l'année, et plusieurs meurent de froid, ou sont tuées par les pumas, ou comme on l'a dit déjà, par l'ignorance dans les pratiques vétérinaires du pâtre. On demande son attention une fois par an, et à cette occasion les animaux sont passés en revue, après laquelle ceux qui sont trouvés en meilleure condition sont enfermés et délivrés à l'abatteur.

Prix des Animaux.

	Prix.		
	£	s.	d.
Chevaux (ordinaires, de selle), chaque.....	8	0	0
Mules (bonnes, de selle), chaque.....	25	0	0
Bœufs, chaque.....	2	16	0
Vaches à lait, chaque.....	2	10	0
Cochons, chaque.....	0	5	0
Moutons, chaque.....	0	1	0

MOYENS DE COMMUNICATION.

Conforme au rapport le voyage entre Guayaquil et Quito peut se faire en six jours en étapes faciles. De Guayaquil, de petits bateaux à vapeur pour rivières, de construction américaine, transportent le voyageur jusqu'à Babahoya, de là le reste du voyage se fait à dos de mulet. A l'exception de l'inconvénient qui résulte de l'atmosphère raréfiée par l'altitude des montagnes, le voyage n'a pas de sérieux contretemps. La monotonie et la fatigue sont récompensées par

la beauté de la perspective des montagnes des Andes, le sommet couvert de neige des Chimborazo, et autres montagnes renommées qui sont clairement en vue.

Le prix du voyage par personne, de Guayaquil à Quito, est de \$35 à 37.50, une mule de charge et fourrage compris. La meilleure époque pour faire le voyage est au mois de juillet au mois de septembre.

MEXIQUE.

CHEMIN DE FER DE CHIHUAHUA A LA CÔTE DU PACIFIQUE.

Le Gouvernement mexicain vient de promulguer officiellement une concession pour la construction d'un chemin de fer de Chihuahua, Mexique, à la côte du Pacifique. MM. ALFRED A. SPENDLOVE et E. C. CREEL sont autorisés à construire une voie ferrée partant de la ville de Chihuahua, ou d'un point sur la ligne du chemin de fer mexicain au sud de Chihuahua, et à l'étendre à l'ouest jusqu'à un point sur la côte du Pacifique, dans l'État de Sonora.

Les concessionnaires devront soumettre au Département de Communications pendant l'année, à partir du 13 avril 1897, les plans de la première section de 200 kilomètres. Les autres plans devront être présentés par sections d'au moins 25 kilomètres, de manière que la construction ne soit pas retardée par le manque de plans. La construction commencera aussitôt que le Département de Communications aura approuvé les plans, et à l'expiration de deux ans du commencement du travail, 200 kilomètres devront être terminés.

La construction devra se faire pour le reste du temps de la concession, à raison de 100 kilomètres l'an, et la voie entière, avec sa ligne télégraphique, devra être complète dans sept ans à partir du 13 avril 1897. Les travaux de construction peuvent commencer par l'un ou l'autre terminus de la ligne. Une ligne télégraphique sera construite pour le service exclusif de la voie. La compagnie, avec la permission du Département de Communications, pourra construire une gare terminus sur le Pacifique, avec des jetées, quais et entrepôts de marchandises, pour l'usage desquels le public aura à payer des prix modérés d'après un tarif soumis à l'approbation du Département de Communications.

Les plans des quais et des autres constructions devront aussi être soumis à l'approbation du même Département.

Pour venir en aide à la ligne, le Gouvernement accorde à la compagnie une subvention subordonnée à quelques conditions. La longueur subventionnée de la ligne sera de 600 kilomètres.

LOI RELATIVE À LA PRÉSERVATION DES MONUMENTS
ARCHÉOLOGIQUES, ETC,

Le Gouvernement mexicain a promulgué un décret exécutif en vue de la protection et préservation des monuments archéologiques du pays et défendant l'exportation d'antiquités, d'idoles ou de manuscrits mexicains sans une autorisation légale.

Dans le décret, les monuments archéologiques sont ainsi définis : Ruines de villes, casas grandes, habitations de troglodytes, fortifications, palais, temples, pyramides, pierres sculptées ou celles portant des inscriptions, et en général tous les édifices qui seront de quelque intérêt pour l'étude de la civilisation et de l'histoire des anciens habitants du Mexique.

Le décret pourvoit au dessin d'une carte détaillée de l'aspect archéologique du pays. La ruine ou la défiguration de pareils monuments constitue une offense contre la loi et sera punie par l'emprisonnement et l'amende.

L'article 6 du décret lit comme suit : Les antiquités, manuscrits, idoles, amulettes, et autres objets ou biens mexicains qui auront de l'intérêt pour l'étude de la civilisation et de l'histoire des aborigènes et des habitants primitifs de l'Amérique, et surtout du Mexique, ne peuvent pas être exportés sans une autorisation légale.

NICARAGUA.

Dans une dépêche récente de San Juan del Norte, le Consul THOMAS O'HARA donne avis au Département d'État, que les bâtiments à vapeur de la Compagnie des Paquebots à vapeur des Postes Royales, qui ont jusqu'ici fait des haltes régulières à ce port, ont discontinué ce service. Par un arrangement, les navires à vapeur de la Compagnie Atlas des Bâtiments à Vapeur, feront à

l'avenir des visites régulières semi-mensuellement à San Juan del Norte.

Le Consul rapporte le fait que la valeur totale des chargements de ce port à l'Europe pour l'année fiscale qui est arrivée à son terme le 30 juin 1896, était \$516,267.93, en monnaie des États-Unis. Le 5 juin 1897, un contrat a été signé entre un représentant autorisé du Gouvernement de Nicaragua et la Compagnie Atlas des Bâtiments à Vapeur, par lequel est accordé à la compagnie ci-dessus mentionnée, le droit exclusif, pour 30 années, de naviguer sur la lagune Silico. La compagnie a aussi pour la même période le droit exclusif de construire et d'opérer les tramways et chemins de fer tout le long des rives de la Rivière San Juan. Le Gouvernement s'oblige à ne pas accorder des subsides à aucune autre ligne de bâtiments à vapeur qui naviguera sur le Lac Nicaragua, durant le même espace de temps. La Compagnie Atlas des Bâtiments à Vapeur est une corporation anglaise.

Le contrat fait avec la Compagnie Atlas est, pour la plupart des égards, similaire à celui que M. PELLAS a eu avec le Gouvernement depuis 1894, et il en est vraiment le successeur, en vertu de l'acquisition des vaisseaux et autres propriétés de M. PELLAS.

Dans sa dépêche, le Consul O'HARA énonce que la Compagnie Atlas va faire construire probablement deux ou trois nouveaux bateaux pour la rivière San Juan et un pour le lac, et il suggère que les entrepreneurs américains pourraient bien faire de s'efforcer d'obtenir les contrats.

Les représentants de la compagnie dans les États-Unis, sont Messrs. PIM, FORWOOD & KELLOCK, 24 State street, New York City.

PÉROU.

L'information suivante relative aux conditions commerciales et industrielles qui existent au Pérou, est extraite d'un rapport général sur ce pays pour l'année 1896, soumis au British Foreign Office par le consul M. ALFRED ST. JOHN :

Importations.

Pays de provenance.	Valeur.			
	1891.	1892.	1893.	1894.
	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>
Grande-Bretagne	6, 289, 386	5, 893, 204	4, 350, 972	4, 115, 213
Allemagne	2, 865, 760	2, 642, 484	1, 957, 938	1, 800, 105
Chili	2, 497, 000	2, 383, 000	1, 470, 450	1, 479, 820
France	1, 576, 587	1, 389, 398	1, 033, 326	1, 028, 803
États-Unis	1, 323, 876	1, 124, 995	837, 562	802, 106
Italie	445, 624	413, 232	293, 691	298, 352
Brésil	449, 880	443, 152	483, 820	485, 139
Belgique	468, 971	687, 988	489, 485	411, 522
Chine	539, 273	447, 677	326, 322	308, 649
Equateur	92, 799	86, 476	54, 389	57, 612
Espagne	109, 612	89, 508	54, 327	61, 728
Australie	49, 801	143, 392	108, 774	92, 592
Inde	48, 782	248, 452	217, 548	102, 880
Uruguay	217	1, 711	94, 900
Argentine	2, 171	895	6, 526	3, 096
Autres Pays	250, 600	326, 551	50, 049	601, 119
Total	17, 001, 339	16, 332, 055	11, 735, 269	11, 743, 636

Exportations.

Pays de destination.	Valeur.			
	1891.	1892.	1893.	1894.
	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>	<i>Soles.</i>
Grande-Bretagne	5, 811, 973	10, 601, 366	9, 425, 900	6, 660, 000
Chili	5, 297, 090	2, 551, 000	3, 402, 549	3, 537, 939
Allemagne	1, 111, 454	1, 232, 762	1, 028, 280	768, 000
Colombie	706, 340	1, 539, 579	1, 371, 040	840, 000
France	534, 235	580, 449	531, 278	372, 600
Équateur	813, 979	502, 274	514, 140	360, 000
Amérique Centrale	686, 400	257, 280	250, 070	120, 000
États-Unis	278, 016	1, 029, 284	998, 314	1, 014, 000
Brésil	269, 415	303, 716	335, 636	369, 099
Italie	3, 663	55, 620	47, 986	33, 606
Belgique	26, 474	272	171
Uruguay	340	28, 646
Argentine	1, 315
Autres pays	1, 206, 454	1, 286, 879	1, 269, 281	683, 400
Total	16, 657, 148	19, 969, 127	19, 084, 645	14, 758, 635

Les tarières et outils dont se servent les charpentiers et les entrepreneurs de bâtiments, sont aujourd'hui importés des États-Unis en plus grande quantité qu'autrefois. Les commerçants du Pérou préfèrent s'adresser aux États-Unis pour ces articles à cause de l'élégance de la façon, des bas prix et de la manière de l'emballage. Les charrues à mains sont également importées des

États-Unis, car il semble que les manufacturiers anglais sont incapables ou manquent de volonté de faire le genre de charrue qu'on demande dans ce pays. Les plaques en acier de qualité inférieure, mais qui répondent à leur destination, sont aujourd'hui importées des États-Unis à un prix moins élevé que celui payé pour les plaques en fer venant de l'Angleterre. Les serrures sont un article d'importance, mais on dit que les serrures anglaises envoyées dans ce pays sont surannées et plus chères que celles de fabrication américaine, allemande et française du même modèle. La serrure américaine à l'apparence d'être bien finie; dans tous les cas, elle est bien vernie, tandis que l'article anglais présente une apparence pitoyable.

Il a déjà été remarqué qu'on attache beaucoup d'importance à la manière de l'emballage des marchandises. Il n'y a aucun doute que les outils et la quincaillerie importés au Pérou des États-Unis et d'Allemagne sont plus soigneusement emballés que les marchandises anglaises. Il semble que ce serait peu difficile de dépenser plus de soin avec des détails si triviaux, s'il est vrai, comme on dit, que le succès ou la perte d'un commerce quelconque dépend souvent de circonstances peu importantes.

Les bières anglaises sont rarement importées maintenant, attendu quelles sont trop lourdes et beaucoup plus élevées en prix que les bières légères de l'Allemagne et de la Norvège qui sont beaucoup en demande au Pérou. Il y a trente ans, des cargaisons immenses d'ales de Bass, d'Alsops et de Tennant étaient importées, à l'entière exclusion des bières allemandes, tandis qu'aujourd'hui c'est tout le contraire. Il n'y a aucune importation d'ales anglaises. Le Stout de Dublin et de Londres est importé, mais la demande en est insignifiante. C'est vraiment étonnant que les brasseurs anglais ne puissent pas produire le genre de bière que demandent dans l'Amérique du Sud, ceux qui n'ont aucune objection à payer un prix élevé pour de la bière étrangère.

Il serait peut-être utile de signaler que toutes les machines employées dans l'agriculture, pour l'exploitation de mines, ou dans les fabriques, fonderies et autres industries similaires, sont exemptes de droits d'entrée. Pour être exemptes de droits, les machines doivent être importées en entier (mais pas nécessairement assujetties), puisque les différentes pièces des machines

paient des droits de douanes, étant importées séparément et l'expression du tarif est "maquinas" et non "maquinaria."

SUCRE.

Le sucre est le produit principal du Pérou, mais la production n'a plus la grande importance d'autrefois. La période la plus prospère a été de 1873 à 1878, quand la production par an, était d'environ 100,000 tonnes, évaluée à plus de 2,000,000 livres sterling. La canne à sucre est cultivée sur la côte du Pérou de la latitude 3° à la latitude 18°. Dans presque toutes les vallées comprises dans cette zone, on trouve des plantations de canne à sucre. D'après une autorité digne de confiance, la récolte totale de 1894, des départements producteurs de sucre, se divise comme suit :

Départements.	Quantité.	Départements.	Quantité.
	<i>Tonnes.</i>		<i>Tonnes.</i>
Piura	300	Ica.....	2,700
Lambayeque.....	10,000	Arequipa.....	1,400
Libertad.....	22,750	Tacna.....	250
Ancachs.....	4,200		
Lima.....	31,000	Total.....	72,600

Les superficies actuelles en culture, s'élèvent à 90,000 acres environ, mais si les pâturages et les autres terres appartenant aux plantations sont pris en considération, on calcule que l'étendue totale, livrée à l'industrie sucrière est deux fois plus grande. Il y a 62 moulins à sucre et 21 usines de concrète et de chancaca.

On vient de former plusieurs compagnies étrangères de plantations de cannes à sucre. La formation de ces compagnies n'est pas regardée favorablement, sous prétexte qu'elles absorbent une industrie qui a été jusqu'ici presque exclusivement dans les mains des Péruviens, tandis que la vérité est, que plus d'une de leurs plantations a été sauvée de la ruine par le secours prêté à temps par ces compagnies, dont les plus importantes sont les suivantes : Cartavio, dans la vallée de Chicama près de Trujillo; les "Peruvian Sugar Estates Company," près de Chimbote, qui sont toutes les deux inscrites à Londres; Casa Grande, une compagnie allemande, et Roma, une entreprise italienne, qui sont aussi situées dans la vallée de Chicama. Le montant total du capital placé dans cette industrie, y compris les terres, les machines et le capital d'explo-

tation, est évalué à 3,500,000 livres sterling environ. On dit que le nombre d'ouvriers et autres dans cette industrie, s'élève à 24,000.

Dans les régions-du centre du Pérou, la canne à sucre est cultivée dans quelques unes des profondes et chaudes ravines, mais la production est bornée aux besoins du marché local, qui sont nécessairement petits. A l'intérieur les prix varient beaucoup. Sur la côte, un quintal de sucre ne vaut que 10 schellings, mais à Huanoco il se vend à £1; à Apacucho à £2, et à Cuzco, même à £2, 10 schellings. La superficie actuelle en culture est peu étendue; les laboureurs sont des Indiens attachés aux plantations et qui reçoivent leurs gages en espèce, c'est-à-dire qu'ils sont payés en coca et spiritueux. Les laboureurs libres reçoivent 40 sous par jour environ.

La récolte totale de l'année, dans cette région, est évaluée à peu près 1,730 tonnes, dont une grande partie sert pour la distillation des spiritueux non coupés.

Dans la région tropicale ou orientale se trouvent, dans beaucoup de ces territoires sans bornes, des morceaux de terre produisant la canne à sucre, mais à cause de la faible densité de la population et de l'impossibilité de se débarrasser du produit, la récolte en est insignifiante. Elle est évaluée à 360 tonnes environ. Ainsi la production totale du Pérou se distribue comme suit :

	Quantité.
	<i>Tonnes.</i>
Région littorale	72, 600
Région centrale	1, 730
Région tropicale	360
Total	74, 690

D'après un rapport reçu de M. DALMAU Vice-Consul britannique en fonctions à Salaverry, la production des fameuses vallées de Chicama et Santa Catalina était, en 1895, de :

Articles.	Quantité.
	<i>Tonnes.</i>
Sucre.....	27, 084
Concrète.....	1, 532

M. DALMAU estime la production pour l'année 1896, comme suit :

Articles.	Quantité.
Sucre.....	<i>Tonnes.</i> 30,000
Concrète.....	2,000

Trois conditions sont nécessaires à l'amélioration de l'industrie sucrière du Pérou; meilleures machines et par conséquent augmentation du capital, méthodes plus scientifiques et plus grand nombre d'ouvriers. Les Chinois et les nègres disparaissent graduellement et sont difficilement remplacés, parce que les habitants de l'intérieur ne veulent pas travailler sur la côte où ils deviennent fréquemment poitrinaires. La question du travail est vraiment la plus importante de toutes celles qui sont à résoudre.

L'EXPLOITATION DES MINES.

On trouve sur la liste officielle 3,475 placements miniers, y compris des métaux de toute espèce (principalement l'argent) et du pétrole, quoique le nombre en exploitation ne soit aucunement aussi grand. Chaque placement paie une taxe semi-annuelle de 15 *soles*. Les revenus de cette taxe sont attribués à l'École de Mines de Lima. Sauf l'or et l'argent en barres, les métaux et aussi la monnaie sont exempts de droits d'exportation. La valeur totale des minerais exportés du Pérou, s'élève à 7,000,000 *soles* environ par an, ou ce qui est plus ou moins le double d'il y a cinq ans. Cette augmentation est due en grande partie, à l'introduction du système appelé la lixiviation.

Une société nationale de mines (Sociedad Nacional de Minería) vient d'être formée à Lima pour la représentation et l'encouragement de ses intérêts minéraux. Ayant un status semi-officiel, tel que possède la Chambre de Commerce, elle deviendra un moyen utile pour la discussion avec le Gouvernement, de griefs et de toutes matières d'un intérêt minier.

L'OR.

Les dépôts aurifères du Pérou sont, selon toute probabilité, d'une grande importance, mais jusqu'ici l'industrie en a été négli-

gée. L'accès de quelques-uns des districts où se trouvent les plus riches veines de quartz ou alluvions contenant de l'or, est très difficile à présent. Dans la région amazonienne, l'or se trouve dans beaucoup d'endroits bien connus, mais le climat, le manque d'ouvriers et l'hostilité des tribus indiennes sont parmi les principaux obstacles qu'on y rencontre.

Dans le rapport de Sir CHARLES E. MANSFIELD, publié en 1890, dans le *Miscellanée* (N^o 167), les principaux dépôts d'or du Pérou sont indiqués. Cette publication intéressante, compilée des sources les plus autorisées, contient presque toutes les informations utiles sur cet important sujet.

L'information donnée ci-dessous, est le résumé d'une exposition rédigée expressément pour la publication dans ce rapport par M. E. J. PREW, ingénieur anglais, qui vient de retourner de Carabaya. Sa description contient sans doute, l'information la plus récente et la plus digne de foi sur ce sujet :

Il serait peut-être utile de faire précéder mes remarques sur le sujet par l'indication des routes qui mènent aux districts aurifères.

On peut se confier au tableau suivant de distances, comme étant à peu près exact.

Destination.	Jours de trajet.	Distances.
Par chemin de fer :		
Mollendo-Arequipa	1	Milles. 107½
Arequipa-Juliacá	1	189
Juliacá-Santa Rosa	1	82
A dos de mulet :		
Santa Rosa-Nuñoa	1	18
Nuñoa-Palca	1	10
Palca-Macusani	1	27
Macusani-Coaza	1	42
Coaza-Saco	1	15
A pied :		
Saco-Sachapata	½	12
Sachapata-Tambo Pata	1	2
Tambo Pata-Tambo Pampa		
Tambo Pampa-Coquini		
Coquini-Rivière Inambari	½

De la rivière Inambari on peut gagner n'importe quel point du district de Carabaya. Le trajet de ce point se fait aussi à pied. Le temps nécessaire à présent, une fois arrivé sur la route, est donné ci-dessus, mais il est très rare qu'on puisse faire le trajet sans s'arrêter pour quelques jours à quelques-uns des principaux endroits d'arrêt; en réalité, c'est absolument nécessaire de s'arrêter pour se procurer des porteurs et guides indiens afin de transporter les marchandises et effets, puisqu'il est impossible de s'en procurer plus loin. En général

les routes ne sont pas mauvaises jusqu'à Saco, bien que dans quelques endroits elles soient loin d'être bonnes. L'altitude varie de 4,336 mètres (14,092 pieds) à Macusani, à 3,783 mètres (12,294 pieds) à Coaza, et à peu près de même à Saco.

Le climat est exceptionnellement bon, les pluies sont abondantes et les fièvres sont inconnues, bien que ce soit un climat tropical. La température varie de 70° Fahr. pendant les soirées, à 90° Fahr. à l'ombre pendant la journée, et à 130° Fahr. au soleil. Ceci est la moyenne, mais naturellement il y a des moments où il fait plus froid et plus chaud.

Presque toutes les espèces de bois s'y trouvent, telles que le bois de fer, le noyer, l'acajou et plusieurs espèces de bois tendres, mais à cause du manque de machines à scier on peut difficilement en faire des planches, bien qu'en cas de nécessité, on se sert des scies à mains, cependant ces bois servent admirablement pour soutiens de mines, poteaux et charpentes de maisons. La plupart de ces dernières ne sont que des huttes sans autre plancher que le sol, et ne sont généralement que des appentis construits de poteaux et recouverts de branches de palmier. C'est rare que les devantes ou les côtés soient couverts, mais les bonnes toitures de feuilles de palmier empêchent la pluie de pénétrer. D'autres maisons sont bâties au-dessus du sol sur des poteaux, mais elles appartiennent généralement à des gens de fortune, ou aux propriétaires de mines.

La vie animale peut se dire rare, bien qu'on en entende plus qu'on en voit dans la forêt touffue. Les perroquets de toutes couleurs sont les oiseaux les plus nombreux, et les singes, les animaux qu'on rencontre le plus. Sur les chemins montagneux qui mènent à Inambari se rencontrent la vicuña, l'alpaca, les cerfs, les biscachos, les perdrix, les canards, etc.

Les natifs du pays, connus sous le nom de "Chunchos" sont rarement vus. Ils ne sont aucunement civilisés et plusieurs cas sont racontés de groupes de voyageurs surpris et tués par eux; leurs armes sont l'arc et les flèches faits de bois de fer. On suppose qu'à mesure que la civilisation entrera dans ces régions, les "Chunchos" ou Indiens se retireront plus loin dans l'intérieur.

LE PÉTROLE.

L'industrie du pétrole au nord du Pérou naquit il y a trente ans environ, le pétrole ayant été découvert en sondant pour avoir de l'eau à la plantation de Mancora, près de Payta. Durant cette période, six entreprises différentes ont été tentées, mais sans avoir donné jusqu'ici des résultats satisfaisants. Il existe sur cette côte deux usines de pétrole. Le pétrole produit donne une lumière faible: il fume et ne se compare pas au produit Américain, qui se vend de 8 à 9 *soles* par caisse, tandis que le produit de ce pays se vend de 2 *soles* 50c. à 3 *soles* par caisse de dix gallons et ne sert qu'à l'éclairage des rues. On a dépensé dans ces plusieurs entreprises, qui n'ont en aucun cas rapporté des bénéfices sensibles, de 4,000,000 à 5,000,000 livres sterling. Le forage de

centaines de puits a été fait, quelques-uns sont devenus des puits coulants et d'autres des puits de pompe, le pétrole se trouvant à une profondeur de 250 à 600 pieds, mais tous sont devenus secs après un court écoulement. Des connaisseurs des Etats-Unis ont examiné avec soin le terrain au nord et au sud de Payta, et ont donné comme leur opinion, que malgré les indications abondantes à la surface, qui se trouvent sur toute l'étendue de cette région, on ne trouvera probablement pas du pétrole en quantités considérables.

LE CAOUTCHOUC.

Le caoutchouc est la principale exportation de la région amazonienne du Pérou. D'après des statistiques publiées ici, par un journal financier, la quantité exportée en 1894, a été de 1,294 tonnes, évaluées à 179,437 livres sterling; mais d'après le rapport de M. RHIND sur la production, le commerce, et les finances des Etats de l'Amazone et de Pará pour 1895, la quantité de caoutchouc exportée du Pérou par Pará n'a été, pendant cette année, que de 783 tonnes, évaluées à environ 145,000 livres sterling. Le rapport de M. RHIND est sans doute le plus correct. Dernièrement, une diminution considérable s'est fait sentir, à ce qu'il paraît, dans l'exportation de ce produit, car en 1890, 1,163 tonnes avaient été exportées via Pará.

COTON.

Le Vice-consul, M. BLACKER, écrit comme suit :

La cultivation du coton au département de Piura dépend entièrement des inondations des rivières Chira et Piura qui, comme le Nil d'Egypte, avant que ses eaux ne fussent contrôlées par des moyens artificiels, ne débordent que très peu.

Les crues de quelque importance n'ont lieu que chaque six ou sept ans, moment où chaque acre utilisable de terrain est planté de coton par son propriétaire; et une fois que les plantes ont pris racine le pivot suivra l'humidité produite par la crue en se retirant graduellement de la surface, à une profondeur de 12 à 15 pieds, jusqu'à ce qu'il touche l'humidité causée par les filtrages du niveau naturel de la rivière. Les plantes produisent deux récoltes par an, en juin et décembre, et continuent à rapporter deux récoltes jusqu'à ce que la crue suivante ait lieu, quand elles sont coupées et de nouvelles plantées à leur place. Le coton de Piura est à soie longue et classé comme coton grossier comparé au coton tendre à soie courte d'Amérique; il entre dans les mélanges faits par les fabriques de laine d'Angleterre et d'Amérique et rapporte à peu près le double du prix du coton américain. La culture du coton par l'irrigation artificielle, a

été essayée, mais n'a pas réussie, à cause de l'insécurité des bords des rivières, qui sont sujets à être emportés, la rivière pouvant aussi changer son cours en vingt-quatre heures dans une extension considérable. Plusieurs entreprises ont échoué à cause de ces conditions. Le lit de la rivière est sablonneux; la surface du sol n'est pas profonde et devient par conséquent, facilement saturée par les crues, étant emportée en peu de temps par la rivière qui laisse à sa place des rives inutiles.

Le coton exporté du Pérou est estimé à 5,500 tonnes, évaluées à 118,000 livres sterling.

CAFÉ.

La production du café augmente et est en bonne voie de devenir une des denrées principales du Pérou. Le grand district producteur de café se compose des vallées de Chanchamayo, de Perené, de Paucarbambo et du Rio Colorado, qui se communiquent toutes par des sentiers avec le village de La Merced, l'endroit à l'est le plus habité de cette partie du Pérou. La baisse en valeur de ce produit pendant 1896, a causé naturellement des craintes aux planteurs; néanmoins, ces craintes ne semblent pas bien fondées car le café qu'ils produisent étant d'une qualité excellente, une hausse peut avoir lieu à chaque moment. Les difficultés principales sont celles de transports et de travail, qui sont toutes deux sans doute difficiles à surmonter.

Pendant l'année 1895, la quantité totale des exportations de café du Pérou a été environ 1,066 tonnes. Les exportations des districts de Huanuco et de Chanchamayo en 1895 se sont élevées à 704 tonnes. La production de 1896 a dû au moins égaler celle de 1895, mais on ne sait pas encore la totalité des tonnes exportées de Pacasmayo, Pisco et Salaverry pendant l'année dernière.

COMMERCE DES LAINES.

Un journal péruvien vient de publier des statistiques afin de montrer que le commerce des laines était en train de diminuer, demandant au Gouvernement de rechercher la cause de cette diminution mentionnée de l'une des branches les plus importantes de la production nationale. On s'est donné beaucoup de peine pour en procurer des informations de sources privées, afin de déterminer s'il y avait quelques raisons à cette assertion, mais l'information obtenue et qui est absolument exacte, montre qu'il n'y en avait aucune. L'exportation d'alpaga pendant ces quinze dernières années a été

en moyenne de 30,000 balles environ par année, de 350 à 400 livres chacune. Le total de ces chargements va à la Grande-Bretagne. Il n'a pas été possible d'obtenir des informations semblables à propos de la laine des moutons, mais on ne croit pas qu'aucune diminution se soit fait sentir dans les exportations qui ont eu lieu ces quelques dernières années.

COCAINE.

Il se trouve au Pérou dix manufactures de cocaïne: 5 à Huancuco; 1 dans le district de Monzon; 1 dans celui de Puzozo; 2 à Lima; 1 à Calláo.

On dit que la production de cet alcaloïde précieux a diminué dernièrement. Cette diminution est expliquée par le fait que l'extraction est moins chère à l'étranger, ce qui se prouve par l'augmentation de l'exportation des feuilles de coca.

Le tableau suivant montre la quantité et les valeurs de la cocaïne exportée de 1891 à 1895 :

Année.	Quantité.		Valeur.
	Kilos.	Livres sterling.	
1890.....	1, 730	346, 000	
1891.....	3, 215	643, 000	
1892.....	4, 550	910, 000	
1893.....	2, 357	471, 800	
1894.....	4, 716	943, 200	
1895.....	3, 407	600, 940	

La quantité et la valeur des feuilles de coca exportées de 1891 à 1894 ont été les suivantes :

Année.	Quantité.		Valeur.
	Kilos.	Livres sterling.	
1891.....	128, 543	241, 473	
1892.....	388, 465	574, 396	
1893.....	390, 955	707, 792	
1894.....	372, 360	706, 586	

MAÏS.

Le maïs est cultivé en grandes quantités au Pérou, où il constitue l'aliment principal de la population indienne, qui s'élève à près de 2,000,000. La meilleure espèce se cultive dans la région

montagneuse. En effet, le maïs d'Urubamba, dans le département de Cuzco, est très renommé et a été exposé en Europe. Le maïs d'Arequipa est aussi d'une qualité excellente. Dans la province de Chancay l'on se sert de cette plante pour engraisser les porcs, et dans la vallée d'Arequipa on se sert de guano pour sa culture.

SEL.

L'importation du sel au Pérou est maintenant défendue. Un droit de 5 sous par kilogramme a été perçu en 1896, sur le sel natif pour les usages culinaires, et d'un sou, s'il était destiné à servir dans les manufactures, cas auquel il n'est plus convenable à l'usage culinaire. L'Etat se réserve le privilège de l'exportation de ce produit. Les revenus de cette taxe onéreuse seront consacrés au fonds qu'on ramasse dans le but de payer au Chili la somme stipulée dans le traité de paix conclue entre le Pérou et le Chili, au cas de la restauration des provinces de Tacna et Arica à la République du Pérou. La levée de cette taxe a rencontré de la résistance parmi la population indienne dans quelques districts du département d'Ayacucho et des désordres sérieux ont eu lieu en conséquence.

D'après un rapport officiel, la quantité de sel exportée annuellement est de 6,000 tonnes environ et la consommation annuelle du pays est de 35,000 tonnes environ.

VIGNOBLES.

Cette branche de l'agriculture devient d'une importance considérable au Pérou. La vigne est cultivée dans le département de Lima sur une petite échelle, mais dans les départements d'Ica et de Moquequa il y a des grands vignobles. Les raisins muscatels sont très cultivés dans ce dernier département, et de leur jus est fabriqué un vin très apprécié, connu sous le nom de "Italia." On boit beaucoup d'une liqueur inférieure connue sous le nom de "Pisco." Ces spiritueux sont expédiés généralement dans des vases de terre en forme d'amphore. "Italia" est exporté aux républiques voisines, et des petites consignations ont été expédiées à l'Europe. D'abord on ne l'aime pas, mais ceux adonnés aux spiritueux y prennent goût facilement en peu de temps. Il a

une odeur délicate qui lui est tout à fait particulière, et c'est très possible qu'à mesure il devient plus connu de l'Europe, le goût en sera répandu.

Les vins rouges et blancs sont aussi fabriqués dans ce pays et la consommation en est passablement grande. Ils sont assez bon marché, mais les vins rouges sont généralement d'une qualité inférieure; ils sont trop aigres. Les vins blancs sont potables, mais ils sont susceptibles d'améliorations. En effet, tous les vins rouges fabriqués de raisins cultivés sur la côte méridionale du Pacifique sont ou trop aigres ou trop lourds de l'excès de l'alcool, tandis que quelques-uns des vins blancs peuvent être classés avec ceux d'une qualité passable.

Les droits perçus sur les vins étrangers, étant excessifs, la majeure partie de la population buvant du vin, doit se contenter des vins aigres. La Bolivie s'est rendue compte de l'avantage ressenti de permettre à ses habitants de boire des bons vins, et en conséquence, elle a réduit à un chiffre insignifiant les droits sur les vins français avec le résultat qu'à La Paz on peut se procurer des bons vins à un prix raisonnable, tandis qu'au Pérou une bouteille de bon vin est un luxe limité aux classes riches. Il serait sage pour ce pays de suivre le même système que Bolivie. Les fabricants de vin aigre se plaindraient naturellement de cette intervention dans leur industrie, mais tout le public généralement en serait reconnaissant.

BLÉ.

Sont importées annuellement du Chili 40,000 tonnes de blé. Le blé du Canada est considéré supérieur à celui du Chili, mais les frets du Chili par bateaux à voiles qui ne sont que de 4 soles par tonne, aussi bien que la nature de la monnaie payée pour le produit (le dollar or ne vaut que 17½ pence environ), ne permettent pas à présent de concurrence. En outre, un traité de réciprocité commerciale entre le Chili et le Pérou, pour l'admission libre de droits de leurs produits respectifs, a été souvent cité comme un des moyens par lequel les deux pays pourraient ajuster leurs différends. En dépit des difficultés apparemment insurmontables, l'établissement d'une ligne entre le Canada et cette partie du monde et d'autres changements de conditions, pourrait

en offrir dans l'avenir l'opportunité de concourir avec le blé chilien, et par conséquent ce sujet ne doit pas être perdu de vue.

OPIUM.

C'est assez singulier de constater que malgré la diminution rapide des Chinois au Pérou, la consommation de l'opium paraît s'augmenter. La seule explication qui s'offre est que le commerce de contrebande qu'on connaît être fait de cette denrée, a été plus ou moins arrêté. Le tableau ci-joint donne en kilogrammes, la quantité d'opium importée de 1887 à 1892 :

Année.	Quantité.	Année.	Quantité.
	<i>Kilogrammes.</i>		<i>Kilogrammes.</i>
1887.....	15, 284	1890.....	31, 865
1888.....	24, 474	1891.....	24, 120
1889.....	19, 391	1892.....	30, 683

COMPAGNIES D'ASSURANCE.

Le Congrès National de 1895, a voté une loi interdisant aux compagnies d'assurance de poursuivre leurs transactions au Pérou à moins de déposer en bords, en monnaie courante ou en actions d'une compagnie de bonne renommée, 30 p. c. du capital placé dans ce pays. Avant la mise en vigueur de cette loi, toutes les compagnies étrangères ayant des agences à Lima, ont supplié le Congrès afin que le Bill alors en considération, ne devint pas une loi, mais leur pétition n'a pas été écoutée, sur quoi, 28 compagnies, dont 20 anglaises, retirèrent leurs agences.

Manufactures nationales et travail des coolies.

Il y a seulement quelques manufactures au pays qui méritent d'être mentionnées. Une des plus importantes, est la fabrique de la Compagnie de Manufacture de Coton à Vitarte, près de Lima. En 1895, la production a été de 2,750,000 mètres. A Lima, il y a une fabrique d'étoffes qu'on dit fait de bonnes affaires, mais le rendement annuel est inconnu. Il y a aussi des fabriques de tissus au Pérou.

Il y a plusieurs brasseries au Pérou. Celle de Lima, une compagnie anglaise, fait le commerce sur une grande étendue.

Il y a aussi des fabriques de biscuits, d'allumettes, des savonneries et diverses autres fabriques dans la capitale.

VÉNÉZUÉLA.

CONTRAT POUR UN CANAL D'IRRIGATION.

Mr. E. H. PLUMACHER, consul des États-Unis à Maracaïbo, dans une dépêche en date du 6 juillet, fait connaître au Département d'État que le Gouvernement du Vénézuéla a fait un contrat avec la "Compagnie du Canal d'Irrigation," de Maracaïbo, pour qu'elle construise un canal de la Rivière Palmar jusqu'à la ville de Maracaïbo.

Par les termes du contrat, le syndicat s'oblige à organiser une compagnie par actions, avec ses bureaux principaux dans la ville de Maracaïbo, dans le but de construire un canal pour fournir suffisamment d'eau pour l'irrigation des terres arides situées dans les savanes du district de Maracaïbo, et aussi pour fournir une quantité d'eau potable suffisante pour les besoins de la ville.

Le Gouvernement National se réserve le droit de fixer les frais pour le coût des eaux d'irrigation, et aussi des eaux destinées à fournir les auges et les pompes à l'usage du bétail.

Toutes les machines, matières premières, etc., dont on a besoin de se servir dans la construction du chantier d'exploitation du canal, seront admises dans le pays en franchise de droits d'importation.

LA CULTURE DU CAFÉ ET DU CACAO.

Le gouvernement vénézuélien vient de publier une brochure traitant de l'industrie du café et du cacao du pays. Cette publication est en réponse à une demande faite par le Ministre d'Espagne à Caracas, et a été publiée en forme de questionnaire. Les questions et les réponses sont données ci-dessous.

CAFÉ.

1. Quelle est la superficie en culture ?

Réponse. 163,508 hectares environ.

2. La culture augmente-t-elle ou reste-t-elle stationnaire ?

R. Elle augmente.

3. La superficie totale plantée en café rapporte-t-elle de la récolte ?

R. Oui, sauf celle qui a été plantée pendant les deux dernières années.

4. Quelle a été la production moyenne par année?
R. Un million de quintaux pour exportation et 200,000 quintaux pour la consommation intérieure.
5. Quelle en sera la production quand les nouvelles plantations commenceront à produire?
R. La production sera en proportion, pourvu qu'il y ait assez d'ouvriers procurables pour le travail, mais il est impossible d'en faire le calcul même approximatif.
6. Quel est l'âge moyen des plantations à présent?
R. Trente ans environ.
7. Quelle est la durée moyenne de chaque plante?
R. Dans les régions chaudes, elle est d'environ trente ans; dans les régions tempérées, elle est d'environ soixante ans.
8. Quelle est la récolte moyenne que produit chaque arbre?
R. Une demi livre.
9. Comment se fait la cueillette du café?
R. Soit en choisissant les grains bien mûris ou bien, en les cueillant tous au même temps.
10. Comment prépare-t-on le grain?
R. On le prépare par un procédé qui serait trop long à décrire ici, mais on peut indiquer plusieurs ouvrages sur la culture du café, tels que, par exemple, ceux du Señor JAUNÉ CARILLO ou du Señor FRANCISCO JOSÉ MADRIZ.
11. Quels sont les départements dans le voisinage de Caracas où l'on cultive le caféier?
R. On cultive le caféier sur les plateaux aux environs de Caracas et dans les vallées des rivières Luy et Aragua.
12. Quel est le prix moyen du café à présent?
R. Quatre-vingts bolivars par quintal.
13. Quels sont les autres produits que l'on cultive au Vénézuéla?
R. L'indigo, la canne à sucre, le maïs, les fruits menus, les céréales, auxquels on peut ajouter le coton pour la consommation intérieure.
14. D'où obtient-on les laboureurs?
R. Principalement des villes voisines, et ils reçoivent en moyen trois bolivars et demi par jour.
15. En quoi consiste leur nourriture?
R. Elle est très abondante et appropriée au pays, elle consiste principalement en viande, en pain de maïs, en haricots et en autres espèces de légumes.
16. Quelle est la monnaie courante au Vénézuéla?
R. Le bolivar, qui équivaut à un franc, ou 25,25 bolivars par livre sterling.

CACAO.

1. Quelle est la superficie du terrain où l'on cultive le cacao?
Réponse. Environ 340 lieues carrées contenant 6,666 *varas** chaque lieue.
2. La culture augmente-t-elle ou reste-t-elle stationnaire?
R. Elle augmente, mais très lentement.

* La *vara* équivaut à 33 pouces et demi.

3. La superficie totale plantée en cacao est-elle en production à présent?

R. La partie en culture rapporte maintenant presque en totalité.

4. Quelle est la production moyenne par année?

R. Deux cent mille *fanegas* de 110 livres espagnoles chaque *fanega*.

5. Quelle sera la production quand les nouvelles plantations commenceront à rapporter?

R. Comme les nouvelles plantations peuvent être augmentées considérablement, il n'y a pas de limites à cette récolte.

6. Quel est l'âge moyen des plantations à présent?

R. Il est très difficile à dire, puisqu'on plante constamment de nouveaux arbres, et dans quelques plantations de jeunes arbres se trouvent côte à côte des vieux.

7. Quelle est la durée moyenne de chaque arbre?

R. Quarante ans.

8. Quelle est la production moyenne de chaque arbre?

R. Il y a deux qualités de cacao entièrement différentes; le cacao qu'on appelle "criollo" ou fin, rapporte 10 *fanegas** par mille arbres. Des variétés inférieures, celle appelée "pompón" est la plus abondante, et une autre, appelée "angoleta," rapporte un peu moins.

9. Comment fait-on la récolte?

R. La récolte du cacao est faite généralement par des femmes qui sont pourvues de bâtons en bois surmontés d'un couteau à pointe, qui leur servent à couper les cabosses du cacao qui sont alors emportées en paniers aux établissements centraux.

10. Comment le fruit est-il préparé?

R. On ouvre les cabosses et les grains sont répandus sur un canevas pendant vingt-quatre heures jusqu'à ce que la peau se détache; ensuite les grains sont exposés au soleil pendant trois ou quatre jours ou séchés par machines; dans quelques endroits les grains sont frottés avec de l'argile rouge ou de l'ocre.

11. Quels sont les endroits voisins où l'on cultive le cacao?

R. L'île de Trinidad est le plus important.

12. Quel est le prix moyen du cacao?

R. Le prix du cacao de qualité ordinaire, est à présent (janvier 1896) de 52 *bolivars* par *fanega* de 110 livres espagnoles, et du "criollo," ou qualité fine, de 176 *bolivars*.

13. Quelle est l'opinion générale à l'égard de l'avenir de cette culture?

R. Bien que le stock en Europe ait augmenté dernièrement, surtout des classes ordinaires, on ne s'attend pas à des baisses de prix importantes, par ce qu'ils sont déjà très bas, et aussi par ce que le cacao est un article qui ne pousse qu'en peu d'endroits, et qu'il faut de 8 à 10 ans pour que les arbres commencent à produire.

14. Quels sont les autres produits qui sont cultivés au Vénézuéla?

R. Le produit le plus important est le café; en outre, on cultive un peu de tabac, des céréales et des fruits menus qui servent de nourriture.

* La *fanega* équivaut à 1.6 livres.

15. D'où les laboureurs sont-ils obtenus ?

R. Presque tous sont des natifs du pays, mais il y a quelques-uns engagés dans cette industrie qui viennent des îles Canaries.

16. Quels sont les gages payés ?

R. Les gages varient d'après les endroits; mais le moyen est environ 3 bolivars pour les hommes et 1 bolivar et demi pour les femmes, par jour.

17. En quoi consiste leur nourriture ?

R. Consiste principalement en pain de maïs, en poisson et quelquefois d'un peu de bœuf; le tout produit dans le pays.

MISCELLANES COMMERCIALÉES.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

Récolte de Blé.

La présente moisson de blé dans la République Argentine promet bien; et, comme la quantité semée a été plus grande que l'année précédente, la perspective est particulièrement satisfaisante. Cependant, les cultivateurs du pays craignent le retour de la peste des sauterelles qui a causé tant de ravages et de pertes en 1896; aussi prennent-ils des mesures actives et énergiques pour s'en garantir. La tonte des laines est, dit-on, supérieure en quantité et en qualité à celle de l'année dernière.

Pavage en Asphalte à Buenos Aires.

La ville de Buenos Aires projette de faire paver ses rues avec de l'asphalte. Dans ce but, elle demande des soumissions aux États-Unis, en Angleterre et en France, et les devis devront être pour le pavage de 150 blocs de maisons. D'après les nouvelles reçues de M. BUCHANAN, Ministre des États-Unis à Buenos Aires, ces devis et formes de soumissions doivent être adressés à la légation argentine à Washington.

BRÉSIL.

Compagnie de Téléphones.

D'après le "Brésil," journal publié à Rio, une compagnie avec un capital de 10,000 contos, divisé en actions de 50,000 reis, va être établie dans le District Fédéral du Brésil. Le but de cette compagnie est de relier ensemble par une ligne de téléphones, toutes les capitales des États de la République, et portera le nom de "Sociedade Telephonica Norte Sul."

NOTE.—Un conto équivaut à environ \$200, monnaie des États-Unis, et un milreis à vingt cents à peu près.

Expédition de Farine Américaine.

Un correspondant écrivant au sujet du commerce de la farine des États Unis avec le Brésil, démontre que pendant l'année fiscale finissant le 30 juin 1896, Baltimore a exporté quarante-sept pour cent de tous les envois. Comme explication partielle de cette prépondérance, le rapport dit que par suite d'une longue expérience, les négociants de Baltimore et les propriétaires de minoteries, ont appris à adapter leurs produits conformément aux demandes du marché brésilien. Baltimore, autrefois, avait le plus grand commerce d'importation de café; mais dans ces dernières années, il a été transféré à des ports situés plus au Nord. Les navires

arrivant à New York du Brésil, chargés de café, et voulant prendre des cargaisons de retour, font maintenant le voyage triangulaire de New York à Baltimore pour des chargements de farine demandée sur les marchés Sud Américains.

Récolte du Café. La récolte du café au Brésil pour l'année 1896-97, est généralement concédée pour avoir été une des plus extraordinaires, ayant produit 9,000,000 de sacs, et les négociants ont craint naturellement, que ce surcroît de production causera une baisse dans les prix. Toutefois, il est dit officiellement, dans un extrait d'une revue du marché, transmise au Département d'État, par M. PAUL WIESKE, Consul des États-Unis à Managua, quoique la quantité de café produite cette année-ci ait été considérée comme un rendement moyen, elle n'est pas aussi excessive que celle de l'année dernière qui a été calculée à 7,500,000 sacs pour l'année 1897-98.

ÉQUATEUR.

Le Gouvernement de l'Équateur vient d'augmenter de 20 pour cent les droits additionnels de douane.

Cette surtaxe devra être acquittée au moyen de bons au porteur dont la création a été récemment décidée. Ces obligations, d'une valeur de 500, 250 et 100 sucres, bénéficiant d'un intérêt annuel de 10 pour cent, seront vendus avec un escompte de 5 pour cent, quand la somme souscrite sera de moins de 5,000 sucres, et de 10 pour cent quand elle sera supérieure à ce chiffre.

Quand le paiement de la surtaxe ne sera pas effectué à l'aide de ces bons, il sera perçu une surcharge de 5 pour cent.

HONDURAS ANGLAIS.

Soumission pour Éclairage Électrique.

La Commission du district de la ville de Bélize (Honduras Anglais) a décidé d'éclairer les rues à l'électricité; et, à cet effet, invite des soumissions de toutes parts. Le système choisi est celui des trois fils, ou fils neutres, et comprend les chaudières, les machines, les dynamos, les accumulateurs, les conduits en cuivre, les tuyaux flexibles en plomb, les lampes, lampadaires en fer, les isolateurs, les fusées, les lampes à arcs et celles à globes.

Les soumissions devront être reçues par M. A. R. M. SIMKINS, M. I. E., aux soins de M. F. OTTO, Tower Chambers, Moorgate street, Londres, E. C., avant le 20 octobre 1897.

Dans le cahier des charges transmis au Département d'État par M. MORLAN, Consul des États-Unis à Bélize, il est dit que la commission ne s'engage pas à accepter aucune soumission, ou la moins élevée.

NICARAGUA.

Marché pour les Machines à Écrire.

En réponse aux différentes demandes à ce sujet, M. THOMAS O'HARA, Consul des États-Unis à San Juan del Norte, informe le Département d'État des possibilités et des occasions d'établir des agences de ces machines au Nicaragua. M. O'HARA fait l'observation remarquable, qu'à San Juan del Norte, il n'y a qu'une seule machine à écrire et cinq à Bluefields. Ceci, malgré le fait que le tarif sur ces articles a été réduit

au minimum, n'étant que de vingt centavos ou un peu plus de huit cents la livre. Ce droit a été encore diminué de quatre cinquièmes, si l'on peut prouver que la machine est actuellement en usage. Ces instruments atteignent, au Nicaragua, un prix de cent dollars or, sur lequel l'agent a droit à une commission de vingt-cinq pour cent.

Prenant le rapport de M. O'HARA en considération, sur les occasions favorables d'un commerce de ces machines au Nicaragua, il serait probablement avantageux pour les fabricants américains d'étudier les marchés des autres villes importantes, telles que Managua, Leon et Grenada.

Exportations de Bluefields. M. H. R. SALTER, Trésorier de l'Administration des Contributions du Département de Zelaya, a envoyé à ce Bureau un rapport des exportations du port de Bluefields, pour l'année fiscale finissant le 30 juin 1897.

D'après ce document, il paraît que l'article principal d'exportation a été les bananes se chiffrant par 1,395,086 régimes. Le caoutchouc occupe le second rang important, il a donné un total de 167,703 livres, ensuite vient l'or, 10,342 $\frac{1}{2}$ onces, et en dernier, 219,672 noix de coco.

Nouveau Chemin de Fer. Dans la correspondance de M. PAUL WIESIKE, Consul de États-Unis à Managua, en date du 10 septembre, et reçue par le Département d'État, on mentionne le développement rapide d'un nouveau chemin de fer entre l'intérieur du Nicaragua et la côte de l'Atlantique. Les lettres transmises au Département comprennent des communications de M. WIESIKE, appelant l'attention du Président ZELAYA et du Général MIGUEL ESPINOZA, Président du Congrès national sur ce sujet, leurs réponses en faveur dudit projet, et leurs promesses de lui donner leur appui pour le mener à bonne fin. La construction de cette ligne est confiée de préférence à des Américains, et les clauses du contrat conclu autrefois, avec Messrs. BARLING et DAVIS, des États-Unis, seront observées autant que possible. Une des conditions recommandées par M. WIESIKE, est que tout le matériel nécessaire aux travaux sera admis dans le pays en franchise de droits. Cette exemption sera appliquée aux provisions de toute sorte, excepté les spiritueux et le tabac. L'achèvement du chemin de fer réduira le temps des communications avec les États-Unis, de quinze à six jours, et en conséquence de la ligne de vapeurs sur la côte de l'Atlantique, qui, dit-on, fait partie de l'entreprise, cette voie ferrée sera d'un avantage incalculable pour les villes de Rama et de Bluefields.

MEXIQUE.

Manufacture de Souliers. La Revue du Commerce Extérieur, de Paris, dans son numéro du 21 août, annonce qu'il se formera bientôt un syndicat pour établir au Mexique une grande manufacture de souliers. Le capital destiné à cette entreprise sera de un ou deux millions de dollars. Le syndicat se propose d'expédier sur les marchés européens et américains, des quantités considérables de chaussures qui, se vendant à bas prix en monnaie courante mexicaine, profiteront de la fluctuation du taux du change à l'étranger.

Droits de Tonnage. Un décret du Gouvernement, promulgué récemment, accorde l'exemption du droit de tonnage à tous les vaisseaux américains et à ceux des autres nations qui entrent dans les ports Mexicains,

exclusivement chargés de charbon. Les expéditions de charbon des États-Unis pour le Mexique, s'élevaient à 16,480 tonnes, en juin 1896, et à 32,671 tonnes en juin de la présente année; un gain effectif de 100 pour cent.

PÉROU.

Mines d'Or.

D'après des informations reçues par ce Bureau, il paraîtrait que des gisements aurifères ont été récemment découverts à l'est du Pérou, et d'une richesse supérieure à ceux connus jusqu'à présent dans ce pays si célèbre pour ses quantités de métaux précieux. Les Départements de Cuzco et de Puno, où ces mines se trouvent, sont d'un accès facile par chemin de fer; du port de Mollendo sur le Pacifique, il y a déjà une ligne en opération jusqu'au Département de Puno. Aujourd'hui, le voyage se fait à dos de mulet jusqu'à Cuzco, mais on projette la construction d'une autre ligne qui complètera bientôt le réseau.

URUGUAY.

Commerce de Montres et de Pendules.

M. EDGAR SCHRAMM, Consul des États-Unis, dans un rapport daté du 1er août, adressé au Département d'État, encourage les fabricants de montres et de pendules à faire de plus grands efforts pour conserver ce commerce dans l'Uruguay. Jusqu'à présent, l'Allemagne en a eu pratiquement le monopole, car ces articles se vendent toujours complets; les boîtes et les mouvements n'étant jamais séparés comme marchandises de classes différentes. Les pendules, cependant, ont été l'objet d'une plus grande attention, et un rapport comparatif pour les années 1895 et 1896, indique une augmentation remarquable dans les importations des États-Unis. En 1895, sur une évaluation totale de \$8,982, les États-Unis figurent pour \$2,834 ou environ un tiers; tandis qu'en 1896, le commerce de pendules de l'Uruguay avec le monde entier, s'élevait à \$13,608, dont \$7,006, ou presque la moitié, est portée au crédit des États-Unis.

VÉNÉZUÉLA.

Nouveau Chemin de Fer.

Sous la direction du chemin de fer de "Coro et la Vela" et de la "Compagnie des Améliorations," une nouvelle ligne a été construite et sera bientôt inaugurée, entre le port de La Vela et la ville intérieure de Coro. Le contrat en vertu duquel cette entreprise a été commencée, et dont on a fait mention dans le Bulletin de décembre 1894, contient la clause que cette ligne serait livrée au trafic le 20 octobre 1897. La coopération enthousiaste des capitalistes des États-Unis et du Vénézuéla a rendu possible l'exécution des stipulations pour l'époque fixée; et les bons résultats de ces travaux se voient déjà dans le fait que l'on considère sérieusement la proposition de prolonger la ligne jusqu'à Maracaibo. Tout le matériel nécessaire pour la construction d'une voie ferrée de cette longueur et de cette importance, se trouve déjà entre les mains des promoteurs, de sorte que les travaux commenceront dès que certaines formalités indispensables seront remplies.

ANUNCIO DEL BOLETÍN MENSUAL.

REVISTA COMERCIAL PUBLICADA POR LA OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS.

La Unión Internacional.—Uno de los acontecimientos modernos más importantes que han tenido lugar en este siglo, y aun puede decirse que en los anales de la diplomacia, es el hecho de que diez y nueve naciones se hayan unido para el establecimiento de una Oficina Internacional para la "colección, clasificación y publicación" de informes comerciales. No se registra en la historia semejante convención ni en éste ni en ningún otro país. La Oficina de las Repúblicas Americanas es única en su clase, y reconoce por base intereses internacionales y mercantiles. Se cree que es esencial al desarrollo de las relaciones comerciales entre las Repúblicas Americanas que los productos, costumbres é intereses de cada una sean conocidos á las otras. No solamente es indispensable que los fabricantes y comerciantes de los Estados Unidos conozcan bien las condiciones en que las otras Repúblicas se hallan situadas, sino que las clases comerciales é industriales de estas últimas sepan á que atenerse respecto de los Estados Unidos. La reciprocidad en los informes es un requisito necesario para la reciprocidad en el comercio. Es por este motivo que se ha solicitado, para suministrar datos, la cooperación de cuantos están interesados en la Unión Internacional de las Repúblicas Americanas, y dicha cooperación ha sido cordialmente otorgada. Todos estos informes se publican en inglés, español, portugués y francés, á fin de que circulen en todas las Repúblicas y lleguen sin demora al conocimiento de todos los comerciantes en cada una de ellas.

Necesidad de un Periódico Oficial.—La Oficina de las Repúblicas Americanas se fundó en 1890, según la recomendación de la Conferencia Internacional Americana, que fué convocada por el Honorable JAMES G. BLAINE, á la sazón Secretario de Estado, y que tuvo sus sesiones en Washington desde octubre de 1889 hasta abril de 1890. El objeto de esta Oficina es recoger y distribuir datos comerciales, y es "sostenida por todos para el provecho de todos." Ha alcanzado ya benéficos resultados para las diez y nueve Repúblicas que la establecieron, las cuales han contribuido á mantenerla en proporción al número de sus habitantes. El trabajo de esta Oficina ha crecido tan rápidamente, y los valiosos informes que ella ha recogido son tan voluminosos, que se ha considerado necesario para hacerlos conocer á las casas de comercio de los Estados Unidos, México, la

América Central y del Sur, las colonias europeas en la América del Sur, las Antillas y las Islas de Hawaii, la publicación de una revista denominada "El Boletín Mensual," que fué fundada en 1893, y en cuyas páginas se registran anuncios desde el mes de octubre de 1896. Es esta publicación para los países de la Unión Internacional Americana lo que el "British Board of Trade Journal" ha sido por largo tiempo para los cónsules, agentes comerciales, manufactureros y embarcadores de la Gran Bretaña—el periódico oficial de "informes comerciales, arancelarios y otros varios."

Circulación Universal de esta Revista.—"El Boletín" está destinado á informes originales acerca de las fuentes de riqueza, desarrolladas ó no, que existen en las diez y nueve Repúblicas que forman la Unión Internacional Americana. Dichos informes, lo mismo que cuantos datos se publican editorialmente en cada número, se sacan de fuentes oficiales. Todo es absolutamente fidedigno y se da á luz en cuatro lenguas, inglés, español, portugués y francés. El trabajo del departamento de publicación de la Oficina es tan excepcional como lo son las condiciones de su fundación y mantenimiento. Ninguna publicación en el mundo goza de una circulación tan especial como "El Boletín Mensual." Cuarenta mil ejemplares se remiten mensualmente de Washington á individuos particulares en las Repúblicas y colonias de la América latina. Diez mil ejemplares se envían á las más importantes casas comerciales de Europa, Asia, Africa y Australia, mientras que un número igual se dirige á 10,000 fabricantes y embarcadores de los Estados Unidos interesados en el tráfico extranjero. Mientras que la edición de setiembre era de setenta y cinco mil ejemplares el número de éstas que se imprimirán y distribuirán en los próximos doce meses será un millón.

Ejemplares Remitidos á Direcciones Particulares.—La lista, cuidadosamente revisada hasta la fecha, incluye toda clase de hombres de negocios y empleados de consideración, por ejemplo: Presidentes, Vice-Presidentes y Miembros de Gabinete de las diferentes Repúblicas; individuos de los Congresos Nacionales; gobernadores de estados y provincias; alcaldes de ciudades; agentes compradores de los diversos países; empleados de las cámaras y juntas de comercio, de los clubs, de las instituciones de enseñanza y de beneficencia; representantes diplomáticos y consulares; bibliotecas; bancos; establecimientos que emplean motores diversos, entre otros la electricidad; ingenieros civiles; ferrocarriles á vapor y urbanos; líneas de navegación; plantadores y agricultores; periódicos y tipografías; manufacturas, y otras casas comerciales importantes. Numerosos ejemplares son comprados por el público en general, lo que demuestra creciente interés en el desarrollo de las fuentes naturales de riqueza en México, la América Central y la del Sur. Además de la citada circulación, millares de números del Boletín se destinan para bibliotecas públicas y comerciales, y accediendo á la súplica de algunos diputados, ejemplares se remiten á personas interesadas en cada uno de los trescientos cincuenta y seis distritos legislativos de los Estados Unidos. Se encuentra también de venta el Boletín en todas las agencias de periódicos de los Estados Unidos. El capitalista que desea invertir su dinero y

el fabricante que quiere aumentar la venta de sus productos, leen con cuidado el Boletín y por su medio encuentran nuevos campos y provechosas oportunidades para sus negocios.

Servicio Efectivo con Poco Costo.—Las personas á quienes no se ocultan las ventajas del Boletín Mensual son aquellas que buscan la publicidad en nuestro propio país, las que desean ponerse en contacto con el público de México, la América Central y del Sur, las Antillas y Hawaii; en una palabra, todas aquellas que se interesan en mantener bien informados, tanto á los centros mercantiles de las tres Américas, como al público en general. El comerciante experimentado en materia de avisos, no puede menos de apreciar la clase de público que va á leer sus anuncios, y la oportunidad que se le presenta al dirigirse en inglés, español, portugués ó francés, ó en todas estas lenguas, á la vez, si lo desea, á las personas más distinguidas del hemisferio occidental, tanta oficial, como literaria y comercialmente hablando. Los resultados del primer año han sido satisfactorios á cuantos se han valido de esta publicación para sus anuncios. “El Boletín” ha sido aumentado hasta darle el tamaño del “British Board of Trade Journal,” se le haran agregado ilustraciones, y su circulación se ha más que duplicado. Cada mes contendrá notables artículos originales, escritos por hombres públicos y por peritos en asuntos comerciales y económicos. Registrará también extractos de los últimos informes consulares de éste y de otros países, así como datos sobre el crecimiento de las ciudades más importantes interesadas en el comercio extranjero. En todo sentido irá mejorando esta publicación de día en día.

Solamente se Aceptan Casas de Responsabilidad.—Escrupuloso cuidado se observa al aceptar anuncios para “El Boletín Mensual.” Aunque no se pretende estar siempre á cubierto de equivocaciones, es de justicia declarar que por ningún precio se insertarán anuncios en el Boletín, mientras el Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas no esté satisfecho de la respetabilidad del que los publica y de su responsabilidad personal, tanto bajo el punto de vista comercial, como pecuniario. El objeto que se tiene á la mira es suministrar informes fidedignos en todo sentido. En la correspondencia que diariamente se recibe en esta Oficina se solicitan indicaciones é informes, y darlos equivaldría á anunciar empresas particulares. Se desea hacer esto por media de las columnas del Boletín en forma de avisos que provengan de casas respetables. Se llama la atención del público á los trabajos de la Oficina de las Repúblicas Americanas y se suplica que se dirijan al Administrador del Departamento de Anuncios de la Oficina de las Repúblicas Americanas, 81 Times Building, New York City.

Joseph P. Smith

Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas.

WASHINGTON, octubre, 1897.

Special attention is called to the announcement of the **COMMERCIAL DIRECTORY** of the **AMERICAN REPUBLICS** on page **xxiii**, which will be found the most powerful auxiliary to the extension of trade relations and the further development of external commerce that has ever been presented for the consideration of the producers of this country.

On page **xxv** will be found a detachable blank for the convenience of subscribers. Subscriptions should be sent in as soon as possible to insure the appropriate classification in the United States section.

Se llama la atención especialmente al anuncio del Directorio Comercial de las Repúblicas Americanas que se verá en la página **xxiii**. Este Directorio se reconocerá como el auxiliar más poderoso para el ensanche de las relaciones comerciales y el desarrollo del tráfico exterior que jamás se ha presentado á la consideración de los productores de este país.

En la página **xxv** hay una forma en blanco separable, para la conveniencia de los suscritores. Las suscripciones se deben dirigir lo más pronto posible para asegurar la clasificación propia en la sección correspondiente á los Estados Unidos.

