

工商新報



日之便簡汽艇



天津德盛業品廠出一

版出
第一二年期三

北方航業公司

置有北康北華北孚北平北安行政
中國沿海長江日本南洋等處運貨
搭客總公司設在天津分公司設在

上海營口大連

總經理 李鏡軒
上海經理 姜潤生

請看北平
世界日報

內容豐富 消息靈通

日出三張 印刷精美

每月報費一元一角 郵費二角

社址 北平西長安街西口

金城

資本……一千萬元已收七百萬元
公積……三百萬元

營業……辦理銀行一切業務
兼辦儲蓄貨棧等

銀行

行址……鄭州青島大連蘇州哈爾濱
北平天津上海漢口南京
開封定縣南通常熟石家莊



喝

中國人喝茶是
頂講究的，先不必
說別的，唐朝就有
好幾個人研究這件
事。第一個當然是
陸羽作「茶經」，
茶應當怎樣種植，

茶

陸羽作「茶經」，
茶應當怎樣種植，

〔笑鴻〕○怎樣採取，怎樣培
養，以至於火爐、薪炭、壺碗，都非
常考究，後邊還把古來喝茶的故事集
了不少，這真是一付茶的功臣。其次
，蘇軾作「十六湯品」，把煎茶的水
又研究一番，什麼百毒湯、法律湯，
急煮，緩煮，有種種的門道。再其次
，張又新作「煎茶水記」，把中國各處
的泉水都品評過了，結果是廬山的泉
水第一好，惠山是第二好，一共二十
品，最後是雪水。不必說別的，這已
經够考究的了。要是依着他們辦，那
簡直糟糕，又得時間，又得金錢，又
得手法，普通人都許一年也喝不上一
碗呢。

說起喝茶，那真是千頭萬緒，等
於一部二十四史，無從說起，然而，
中國人是講究喝的，那可毫無疑問。
茶雖出在南方，但北方人却也很
嗜好。沒有不講究喝點好茶的，飯吃
得壞一點不要緊，然而茶可得喝好的
，「幾百」一包，泡在小壺裏，懶得醞

醞的，自斟自飲，也是一樂。你祇看
到拉車的，或者泥水匠，工作完了，也
得到茶葉舖，掏出兩大枚來，一來包
高末兒！一缺了嘴的瓦壺，釘了錫子
的破碗，蹲在地下，用芭蕉葉一撮，
慢慢的咂着滋味，不也是嗜茶的一個
好証據麼？

南京人之「到夫子廟吃茶」，著已
舉國聞名矣。然而他們的吃茶。其目
的不專在吃茶，有的是借此商量事情
的，如北平的東鴻泰，三義軒一樣，有
的是爲了吃點心，有的爲了聽歌女，
而其總名仍是吃茶，亦足見茶之魔力
也。

武夷山的茶也是出名的，其名不
在龍井以下。記得小時候在福建，有
人送了家裏一套茶具，一小盒一鐵觀
音」那茶具。小得可憐，就彷彿小孩
玩的一樣，全具紅泥的，紅得如硃砂
，非常鮮艷，茶壺比裝二兩黃酒的酒
碗還要小一號。壺下邊還有名人的題
款，茶杯如大拇指的三分之二大，茶
盤也小得出奇，但式樣却很好看。至
於那個裝茶葉的小盒子，更是精緻，
用硬紙糊的，外邊全裱宋錦，像一部
書，打開之後，裏面四個小洞，每個
洞裏插一小罐茶葉，罐子是錫製的，
封得很嚴密，果然一點氣味也跑不了。
打開之後，聞了聞，也不見得香，

沒有珠蘭味，也沒有茉莉味。當時心
裏想着，這茶還不定怎麼好喝呢。盼
到沏茶了，可憐的小茶壺，祇能攏十
幾片茶葉，多了就沒有水的分兒了。盼
悶了半天，往小茶碗裏倒，更可憐了

，每人一杯還不如喝「十滴水」多
呢。究竟是小孩子，不懂得品評，到
口便吞，苦苦的，說不上來到底是怎
麼個好法。大人說，喝完了之後是甜
的，有如吃橄欖一樣。受了暗示，果
然覺得有些回味。打算再來一碗，不
成了，說是喝多了受不了，究竟怎麼
受不了，不明白。

現在，想喝，明白了，沒有了。
離開福建已經二十年了！雖然喝不着
武夷茶，但自己對於茶的癮，可是有
加無已。有人說，茶與烟捲一樣，越
來越好。這是真的，可以承認。譬如
喝慣了二塊二的，再喝兩塊四的就不
是味兒。舌頭不饒人，鑑別得非常清
楚，那有什麼法子？算一算，每個月
支出中，茶葉也未始不是一筆開銷。
喝茶有癖，普通是飯後，因爲嘴
裏吃得油膩，非經過茶來涮涮不可，
何況還可以助消化？有些人，一早起
來就一壺醞的，那可受不了；肚子裏
空空的，再用茶一洗更餓了。
夏天喝茶，比冬天多些，因爲有
出汗的銷耗，比起冬天來，需要多些

的水分。睡覺起來，由外邊回家，洗漱之後，乘涼的時候，都要喝茶。在乾得難受的時候，來杯酸茶，那簡直兩腋風生，舒服之至！

聽朋友說，曾經有因為喝茶而破家的。那時，他在河南做事，時常有個乞丐上門，不要吃的，專要開水。要了開水，就往破筐裏的茶壺中一倒。

對嘴而喝，喝完而走。有人問過他，據說上輩子是大閹人，對於喝茶，沒那麼講究的。家裏有專種茶的園子，茶具，薪炭，泉水，無一不講究，結果是因此破家。他本人也染了癖好。每天非喝不可，但是沒錢買茶葉，壞茶葉也不能入口，祇有先人留下的這把壺了。這壺，因為用過百十來年

希望於東洋工業會議

成棠輝

於國際間，實因各國亡我尙未至最後之階級，亡我最甚者，莫過於經濟之壓迫，及工商業之發達，日之佔我東北及壓我平津豈非工商業之發達耳。

參與會議之我方諸君，在未入會場以前，應深刻認清我為一被壓迫之弱小民族，為一工業落後之國家，參與會議應有充分的準備，今日我國工業雖不能迎上頭去，當

以借他人之技術，發展自身

之業務為指歸，故與會諸君切勿

私抱成見，與彼輩週旋而已，否則，

我暗受損失，而彼已得莫大之利益也。 明春我東度日本參與二次會議之

諸君，更應慎重，萬不可輕率從事，到達彼邦，須拿出真學識能力，與彼等週旋，最重要者當

實地考察，每考察事業，須探

自河北事件解決後，華北局勢又趨緩和，中日經濟提携及開發華北經濟是接踵而來，而日本國內及東北實業團體等六團體，所組之華北經濟考察團，亦相機到平津各地考察，最近報載日本工政會發起在華與我學者及技術專家開東洋工業會議，會址分平津京滬等處舉行，日期定於十月中，至明春我方再派權威者渡日，在東京開第一次會議。當茲中國經濟恐慌及農村破產，商業蕭條之時，適逢此會，豈能不影響我工商業，記者預於此時略述數語，敬告於我方諸君之前。

世界文化開化最早有四千餘年之悠久歷史，首推我國，今者我國已淪落於半殖民地，及工業落後之國家，將隨印度之後，今日尚能與各國週旋

，裏面的茶軸子高到一寸多，祇要是開水，在裏邊一翻，立刻成了好茶。

茶而破家，不勝其浩嘆之至云爾。

茶之講究，一時也說不盡，但咱們普通通的人，隨便喝喝也就够了。這把壺了。這壺，因為用過百十來年



究其事業之進展，切不可以觀察外表形勢為滿足，今者日人之工業進步，實因其經營與管理之得法，生產技術利用之得當也，希到國後應將議會及考察所得詳細告於國人，實踏工廠，指導我工業者以途改進，勿作一具丈，以了職責，否則東度參會，又何補於我也。

茲再將東洋工業會議之內容，轉錄於下。

東洋工業會議之趣旨

東洋各國工業界之識者，如能互相協力，以討論研究工業教育、工業法規、標準格式、工業材料及其製品之試驗與檢查方法、施行規則，及其他關於工業之學術上技術上重要問題，以求適合於東洋實際之方法，保持

各國間之緊密聯絡，則不特可以促進東洋各國之共存共榮關係，且可助長世界人類之進步發達無疑也。

本會自大正六年創立以來，於茲十有餘載，網羅日本工業界之碩學權威，實為研究國內外工業重要問題之機關，頗獲世人之信賴。茲得各國贊同，而提倡開東洋工業會議，使成東洋各國之工學上技術上之提携聯絡機關，期於關係各國之共存共榮有所寄與。

東洋工業會議節目

一、東洋工業會議，在昭和十年（即本年）九月至十月之期間中，依照下列順序，次第舉行。

一、開會地點，（中國）上海、南京、青島、濟南、天津、北平、「滿洲」大連、奉天、長春、哈爾濱（朝鮮）京城。

一、在上述各地，每處以一日至三日之預定，舉行開會式，學術講演會，通俗講演會（利用幻燈器與影片），或兩者合併之講演會，專門家懇談會，視察遊覽，及懇親會等之全部或一部。

一、開會式由司會國與日本有關係之官吏，學者，技術家，工業關係者，及有社會地位之名人列席之下舉行之，且有開會地代表之開會辭，日

本代表之演說，司會國與日本國之外交當局，工商部長，工學會長，工政會理事長之祝辭。

一、學術講演會，在開會式後舉行之，由司會國與日本雙方選出講演人員，對於工業學者與工業家，作專門的學術的概括的講演。

一、通俗演講會，亦由司會國與日本雙方選出演講人員，對於一般知識階級多利用幻燈與影片，講述工學與工業之趨勢。

一、上述之兩種演講會之演講，為廣涉各種部門起見，每人講演時間，合計通譯，應在三十分鐘以內，而使多容演講者。

一、上述兩種演講會之日方演講者人名與講題，至遲應在開會十日前，通知司會國之籌備委員。

一、專門家懇談會，由司會國與日本之專門家，就土木、交通、建築、機械、電氣、採礦、冶金、化學工業、染織及其他一般工業問題之全部或一部，作專門學術與技術之懇談。

一、會議之用語，用司會國語及日本語英語，經譯人員，則由司會國委員準備之。

一、演講人應講求必要之方法，如多備簡明之圖表、像片、幻燈、影片，或先為印刷其講演題之內容等，

以資出席聽眾之了解。

一、視察，遊覽，及懇親會等，則由司會國作一預定計劃，於適當之機會舉行之。

一、為作會議之準備與實行起見，中國、日本「滿洲」應各設委員若干人。

一、委員會在日本東京，則由工政會，在朝鮮京城，則由朝鮮工業協會，在「滿洲」，則由滿洲技術協會組織之。在中國則以正式手續選定適當之機關，作為委員會母體。

在各國之開會各地，則設地方委員會，而與各該國中央委員會取聯絡。

一、各地委員會中，應設委員長與幹事，必要時，並可分組輪務、會議、招待、編輯、會計、庶務等小委員會。

一、日本方面，由下記之範圍內選派正式代表團：甲、內閣、內務、大藏、陸軍、海軍、文部、農林、商工、遞信、鐵路、拓務各省之技術官，乙、大學工科、高等工業學校及其他與工業有關係之學校教職員。丙、試驗所及研究所員。丁、工業學會、工業協會等團體之代表者。戊、代表的工業公司之主要技術家。己、有工業工業之學識經驗者。

一、日本之正式代表團，因有作

公式訪問及交通、旅館等關係，故定員為二十人。

一、司會國方面之出席者，應準照日方代表團之詮衡範圍擬出之，並希望有多數之參加。

一、日本代表團及司會國方面，應該首席代表一人，首席代表之代理一人至三人，幹事若干人。幹事如有數人時，則設幹事長一人。

一、會議之前，應在東京、名古屋、大阪開預備會議，以選擇議題，詮衡代表，討論參考資料（影片、圖表、冊子）之選定及其調查方法等。

一、日本委員會，為謀日本正式代表團在各地演講、懇談等之便利起見，應編纂「圖解日本之工業」一書

北寧路局去年盈餘一千萬元

△今年收入有減△

北寧鐵路為我國營鐵路之一，九一八事變以前，業務極為發達，且收入為全國各路之冠，九一八事變後雖縮短路程，而業務仍舊，每年盈餘仍在各路之上，去年該路盈餘在二千萬左右，（一切記註在內）該路最大之運輸，為開礦煤，今年因開礦煤銷路大減，而該鐵存煤山積，業已將該五萬每星期輪流停工一天，最近並退還北寧路局運煤車皮二百餘輛，故路局今年收入，亦將略減也。

○「圖解日本之工業」，對於世界與日本工業各部明之發達與其現狀及其製造與加工方法等，凡可作為參考之事項，均用圖表像片說明之，總以易

於了解為其編纂之原則。

一、日本之委員會，獲得各國委員會之協助，在會期終了後，迅即編纂「東洋工業會議報告書」發表之。

中國茶業之於國際市場

英美

中國商業於國際市場中有地位者惟織絲茶三者，織業因前有法俄等國之競爭，中國已早失勢。絲業因生絲未加改良不適宜機器之運用，又失掉美國市場之地位，最後所剩祇茶一項勉強維持，至于今日。但最近情形，亦有岌岌可危之勢。全國經濟委員會雖曾在各產茶區設立合作社，指導茶農，改良茶葉無如茶農墨守成規，鮮有進步。日人有鑒于斯，精心研究

，舉力競爭，漸有取中國而代之勢，凡吾茶農茶商應如何立起直追，以保持國際市場中之地位。茲略述其近況，並日本之所以勝利之原因，以供參考。我國所產婺源綠茶祁門紅茶以及福建之烏龍茶，向在國際市場上甚有地位，近來受印度、錫蘭、爪哇等國紅茶，日本綠茶以及台灣之烏龍茶與包種茶（此茶之種界乎烏龍，與綠茶之間）之競爭，銷路陡減，目前紅

本國之綠茶，將該處我國茶葉之市場
盡行奪去，我國茶葉遭受極大之打擊

，至於日本及台灣之茶葉，其所能奪

取我國之市場者其原因可概述於次。

茶商組織嚴密（一）日本及台灣
之茶商組合甚為嚴密，已有五六十年
之歷史，稱為同業組合，其組織類似

我國之同業公會，但與我國同業公會

不同，且含有合作會意義，在彼政府

指導之下，凡茶農茶商均須加入，其

組織系統，計分村、鎮、縣三級，每

縣有中央聯合會，村鎮分會均受中央

聯合會之指揮，其有系統，專明從事

改良栽種、製造、販賣等工作，其經

費由政府補助三分之一，餘由茶商捐

出，如一九三二年之改良用費為一百

餘萬元，除政府補助三十萬之外，其

餘七十萬元悉由各縣中央聯合會向茶

商捐募，至於台灣方面，因政治關係

，此種改良工作悉由政府包辦，過去

每年約五六十萬元，即最近每年亦須

三十餘萬元。

栽培方法考究（二）茶葉之栽培

甚為考究，日本台灣情形相同，如剪

枝施肥等等均用科學方法，故在同一

面積之產區，產量較我國多兩三倍，

現日本正研究品種（品種者，即茶葉

成熟時期之種類，計有早生、中生、晚生三種，參差不齊，故須加以研究

妙手成——廣生口術

笑

譯

▲醫生廣告

平市有業醫者，昔嘗遍登廣告，大事宣傳，而文理極不湊，且別字連篇，此等醫生，不知其對於本草是否看得通也。茲錄其廣告原文云：「本醫生（醫學）畢業大醫生，經官廳老取，準其營業，專門花柳，手到病除，諸君如有疑暗二大症，謹可前來診治，本醫生不取分文，所謂一場名，不求重利……」舉一可以反三，殊可怪也。（文中引號，係筆者所加。）

▲家傳

又有醫生，門前大書「本大夫家傳花柳」。不知此公已開天窗否？

▲證書

平市有商店，曰紫房子，係律沽所分來，其主要營業為租賃結婚用之禮服頭紗等，兼售南中產物，如榧子，如松子糖，如蘇州瓜子等，生津潤不惡。曾購其瓜子一罐而嘗之，味頗美。惟其罐上彩印招牌，頗可發噱。此彩單上，除表明其瓜子之製造得法外，更印有一所謂「證書」者，大略謂：「本公司瓜子色香味三絕，特准其通行暢銷，此證。」下書贊成人陳某，吳某。直不知其所云，證書而私印，又准其通行暢銷，是何言哉？

▲刀削面

北人喜食麵食，而以昔人所作為最優。有所謂刀削麵者，為山西館之拿手作品，其法係以和得之麵，以刀削於沸水鍋中，食之甚有韌力。故都西長安街路南，有餐館以刀削麵名，其門口豎一木牌，上書「注意，本店刀削面。」以麵訛面，南人初履北地者，見而生畏，以為入內即以刀削其面部也。

▲出賣

平市最近實行新生活頗為積極，新生活之標識，滿目盡是。近有專作此項標識之商人，大批製造，於各處分售，以俾購用。城牆胡同外一南貨莊，門前大書「出賣新生活」，閱者駭然，詢之，仍出售新生活標識也。商人之不文，一至於此！

▲書春

每至歲尾歲尾，平市之落魄文人，率於街上擺攤，書春聯以糊口。客歲見有書「皇恩浩蕩，文治日光華」者，又有書「芝蘭光甲第，春風桃李振家聲」者，真不知今日是何世界也！

▲春聯

客歲，某巷有洗衣局，於門前貼春聯，為「洗耳不聞中外事，衣然且過舊新年」。在製聯者以為中缺「洗衣」二字，且對仗甚流利，不知「衣」訛「依」字，已不成話說，而天下興亡，匹夫有責，亦且不顧，誠笑柄也。

使在同一面積之茶樹，為同一種類，無論其為早生中生或晚生均使其出品一致，不致凌亂），台灣方面對於品種工作研究已深，且在日本之上，現在正研究雜交，真能產生新種。

製造技術進步（三）關於製造方面，日本因工資土地等費用甚大，故生產費甚高，茶價亦昂，但其品質實不及我國，最近其工作方式全為機械化，如採摘鮮葉均用剪刀，而不用人工，其產量較人工多三四倍，而費用僅及三分之一（如人工每日可摘二三十斤，工資須三角，機械每日可剪一百餘斤而所耗僅一角）故生產費亦此減低，近更研究紅茶及仿造我國平水綠茶，謀向非洲發展，至於一洲方面，因烏龍茶不能用剪，故仍用人工。

採摘，其生產費較日本稍高，目前大半茶商均由三井洋行投資開辦，茶園約共十餘萬畝，分佈於台北及新竹兩處，土地係政府借給，不收租金，其栽種，採摘，製造，販賣等等工作，均由三井洋行一手包辦，既迅速而又經濟也。

迎合顧主心理（四）關於販賣方面，日人用心更為精細，在中俄未絕交以前，便已派人專門研究俄人心理，及調查我國在俄茶葉之貿易，迨中俄絕交以後，乃盡力為日茶葉宣傳，並予俄人以購買方面種種便利，即在非洲與南洋方面，亦莫不用此手段，自東省被奪後，日人為迎合東省人民之心理起見，特聘我國茶師赴日，仿製茶源和門茶葉，向東省銷售，其用心

熟視他邦之設施，要我國稍可操扎，即以我國所開，發源之地勢而論，確保天然產之區，產品品質優良。

生產費亦較低賤，惜茶農毫無組織，經輾轉剝削，所耗過鉅，今後若能潛次改良，前途尚可樂觀也。

附錄：日本及台灣近年來每年茶產量及輸出數量平均數如下，日本每年平均產七十萬四千七百八十担，輸出二十二萬一千八百八十担，台灣每年平均產十五萬五千四百五十担，輸出十二萬五千一百四十五担。

一九二二年度中國貿易狀況

駐馬賽中國領事館來稿

法國對外貿易，因保持高稅，以裕國庫，限制外貨，振興國產之政策，故連年對外輸出入，均趨減退，查去年各國輸入為一七·二四八·〇一四，千佛郎，其殖屬地為五·五〇一·四一六·千佛郎，總共一七·八一一·六五二·千佛郎，比一九三三年亦減六五二·一四九千佛郎，輸入之食物品為七五·一·千佛郎，總共二三·〇六〇·七六五·千佛郎，較一九三三年減少五·三七〇·〇七七千佛郎，輸出各國為一二·三一九·二三六千佛郎。

其殖屬地為五·五〇一·四一六·千佛郎，總共一七·八一一·六五二·千佛郎，比一九三三年亦減六五二·一四九千佛郎，輸入之食物品為七五·一·千佛郎，總共二三·〇六〇·七六五·千佛郎，較一九三三年減少五·三七〇·〇七七千佛郎，輸出各國為一二·三一九·二三六千佛郎。

八·一五千佛郎，製造品為一〇·一〇·六·一〇·九·千佛郎，以言價值，則去年輸出入額均比一九三三年為少，若論數量，則輸入少，而輸出增加，按前年入超為九十萬萬佛郎，去年則減至五十萬萬佛郎，可知法國年來為補救其國際貿易平衡，對內力持緊縮，對外不得力求減低貨價也。

處此國際增稅及限制政策與我國

出口業凋敝之秋，中、法貿易自無起色，計去年由華運法總值一四一·七

○一千佛郎，由法運華八八·五八

三千佛郎，華超法為五三·一一八千

佛郎，較一九三三年華運法少一〇五

·二一九千佛郎，法運華少四五·六

九一千佛郎，觀上數目，我國對法貿

易，似為出超，若以法之殖民地，或保護國貨品，成立有組織的貿易公司，欲維持雙方貿易平衡，一面固須改良直接經營，一面仍須政府統籌兼顧與方法進行商業協定，俾高稅，限制惡例不至有增無減，使商旅裹足也。

茲將我國運法主要

商品分別述之如

后

勝——去年我國運法數量為三·

八六·四百基羅，值五·〇八〇千佛郎

，比一九三三年之三·二八·四百基羅

，值四·二〇三千佛郎，稍為增加，

查法國去年輸入總數為五九·二二一

百基羅，值二八·五一·一千佛郎，其

中德國占五·八一五百基羅，比國九

七二百基羅，丹麥一四·三六〇百基

羅，荷蘭一四·四六五百基羅，俄國

二·一二〇百基羅，巴西一·八四二

百基羅，馬達加斯加一·一七六百基

羅，其他各國一三·六七一百基羅，

其他殖民地八三五百基羅，除丹麥，俄國與吾國較一九三三年微加外，其餘各國均減少。

▲茶——去年法國輸入總數為一

·一·〇〇一百基羅，值一二·三二三

千佛郎，較一九三三年之一八·七〇

三百基羅，值一九·〇八六千佛郎，減去七·七〇二·一百基羅，值六·七

〇三千佛郎，我國一九三三年運法為

三·四七六百基羅，值二·九三三千

佛郎，去年減為一·〇七九基羅，值

二·四大九千佛郎，英屬印度一九三

三年運法為二·七八五百基羅，去年

減為一·三六八百基羅，其他各國一

九三三年運法為一〇·〇一六百基羅

，去年減為四·八三七百基羅，其他

殖民地一九三三年運法為二·七百基羅

，去年亦減為一·四百基羅，惟安南一

九三三年運法為二·三九九百基羅，

去年增為二·七〇三百基羅，近來法

政府對安南茶極力提倡，多謀改良，

務達自給目的，查安南出產者多係紅

茶，而綠茶尚未發達，亦不及華茶之

味美，若我茶商能再從優精製，保持

國際信譽，則法屬非洲等處，多喜綠

茶，銷路當不至於消滅，近聞法政府

實行加增茶稅，影響極大，望吾當局

注意交涉。

▲陶，瓷器——陶，瓷器等，本

為我國著名生產，近因進口稅重，及

欠缺改良，加以捷克，德國，日本等

貨製造新巧，價復不貴，適合法人需

用，故華器連年大受打擊。計一九三

三年運法為九·二·一百基羅，值六·五九千

佛郎，去年減為六·二·一百基羅，值二·一

·二·千佛郎，日本則為五·三九〇百基

羅，德國一二·四六五百基羅，又以

捷克一四·九五八百基羅為最多，其

他如英，意，荷，比諸國運法雖少，

然亦比華器為多，倘我陶瓷工界能利

用天然佳質，悉心改造，務求精巧確

用，則來日當可發展。

▲生絲——我國以生絲為出口大

宗，惜製造不及日本絲之改良，且因

負稅較重，運法年見減少。查一九三

三年為二·一·〇一六百基羅，值一·〇

九·二·九五千佛郎，而去年落至一·四

·二·六〇百基羅，值三·三·一四一千

佛郎，日本一九三三年運法為一·〇

·七〇百基羅，值五·七·三〇·六千佛

郎，去年則增加二·三·三八·四百基羅

，值九·六·七·一六千佛郎，中，日相

比，差數之大，實可感慨，我政府應

與絲綢商從早設法挽救，方可恢復舊

日市場也。

▲絲綢及絲綢織——去年我國運法

為四·四·五五七冠，值一·七六五千

佛郎，比一九三三年少四·一·三一三

冠，值一·九〇八千佛郎，查去年日本運法為一二八·〇八冠，值一〇·四·二六千佛郎，安南為一〇·七九三冠，值九八五千佛郎，德、英、義，及瑞士諸國總品運法亦多，華絲前途，非努力競爭，殊難樂觀也。

▲皮革——我國去年運法皮革為五·九九一百基羅，值五·三五四千佛郎，比一九三三年減去四·二二七百基羅，值一·七八三千佛郎，製造皮革為二·三六四百基羅，值四·三一千佛郎，較一九三三年之二·三五百基羅，值五·四七二千佛郎，數量加增有貨值減少，查運法皮革最多之國，為德、英、比、美諸國，荷蘭、瑞士、捷克、西班牙次之。

▲鷄蛋及蛋黃——鷄蛋亦為我國出口品之一，年來因法政府定額限制且因其產地出產競爭，運法遂為減退，計一九三三年為一六·三七九百基羅，值一一·二八三千佛郎，去年減至一三·七一八百基羅，值七·

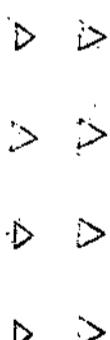
八九一千佛郎，蛋黃亦以六·三五六百基羅，值一·二二七千佛郎而減至四·一二五百基羅，值七·二六千佛郎，一九三三年波蘭運法為九·六九七百基羅，比國為一〇·一〇百基羅，土耳其為一·〇·四〇百基羅，去年波蘭減至七·一二二一百基羅，比國減至六·三〇〇百基羅，土耳其減至五·七九百基羅，其他產地如摩洛哥、阿爾及耳、西利等一九三三年共運法一二三·九一八百基羅去年亦總減為九七·七六一百基羅，足見法國本部蛋產品逐漸增加矣。

▲穀及豆類——該項本為我國主要出品，自一九一八年以來，運法數量因之降低，計一九三三年為四·一一三·六〇百基羅，去年減至三·八八·七八一百基羅，法屬西非以五百基羅為第二位，英屬印度以一·九七〇·六五六百基羅居第三位，我國列

於第四位，其他如比、美、俄及法屬摩洛哥等國亦有少數運法。

▲棉花——去年我國運法為二·四八七百基羅，值四·五·七千基羅，比一九三三年減去四·三〇百基羅，值一·五四六千佛郎，查英國運法為一·七·六六四百基羅，德國為八·〇·一〇百基羅，日本為六·五八九百基羅，美國則以一·二五一·八九二百基羅駕各國之上。

總而言之，一九三四年華貨運法除腸、染料及硝皮料，墊褥羽毛及各種礦物較一九三三年稍增外，其他各貨皆減少，法方則以酒、火酒、糖製品、東汽水、調製藥品、棉紗線、絲及絲綿線、圖書及刷印物、金屬製品，汽車及配件、飛機及零件運華較為增進，其餘等貨亦呈極度委縮之象。



華北草帽辦產銷情形

雲

草帽辦一物，產於河北南境大名一帶，向以興濟等處出產者尤多，另一種薄之細辦，則產於山東掖縣等處，自數年前出口為重要，出口地點

，則以天津為最多，青島次之，出口數量，以民國二十年為最高峰，約值三萬餘元，嗣後因世界經濟衰落需要減少，又義大利草帽辦產量增多，價

格低落，亦為國產輸出減少原因之一，民國二十一年度輸出雖減，國內銷費尚可維持原來數量，自二十一年下半年，大都市帽商競用新發明之絲麻

合股經營，予草帽辦一大打擊，預料此種現象，將來恐一惡劣，因世界經濟復興，既非短時間所能實現，而我國內新出之絲綢合股經營用途則日見開展也，二十二年出口數量，以天津論在六七十萬元之譜，較諸最多之二十一年，不過十分之三也。

草帽辦之種類，原草編製者，分花草辦及白草帽辦，並勞草辦二種，其細別產地分別詳述如下：

甲、花草帽辦

一、元草，產於河北省南樂，每包一百四十把，每把一百二十碼。

二、鴨橋，產於河南省榮澤。

三、馬頭黃，產於山西忻州馬頭鎮。

乙、白草帽辦

一、興濟，產於河北省興濟鎮。

二、陽信，產於山東省陽信。

三、山西，產於山西省潞州。

四、濟邱，產於山東省濟邱。

五、甯陽，產於山東省甯陽。

六、鹿邑，產於河南省鹿邑。

七、鋸條，產於山東省掖縣及河北省興濟均是二百四十把，每把六十碼？

八、壽光四草，產於山東省壽光每包二百四十把，每把六十碼？

丙、勞草辦

一、勞平邊，產於山東省掖縣昌邑等處。

隆興，美士，斯美，美倫，環海，華孚等家。

特載

中國鐵路聯運事業之過去現在與將來

俞 桦

路聯運事業，可分為三個時期，即自民國二年至廿年為過

去，自廿一年至廿二年為現在，廿四年以後為將來。茲將鐵路為新式運輸器具之一種，其較舊式運輸器具所以優良者，即運輸之時間較短，運輸之費用較少也。但如各路不能聯運，則此種功能，不克達其最高限度。例如旅客或貨物每經過一路，即須購票或託運一次，則將虛耗許多

時間，裝卸費用，而此種時間與費用，均可藉聯運之

略述之。

二、過去之中國鐵路聯運事業

中國鐵路聯運事業，至民國二年始見端倪。在該年以前，各路均各自為政，所有規章，票價，運價，及貨物分

等各項，互相歧異，毫無關聯。凡經過兩路之旅客，即須購兩次車票；經過三路或四路之旅客，即須購三次或四大車票。每遇一聯動站，即須倒車一次。貨品之經過兩路或兩

地，每箱四百八十碼，每把六十碼？
二、勞範邊，產於山東省平度昌邑，被縣每箱四百八十把，每把六十碼？

三、馬頭黃，產於山西忻州馬頭鎮。
乙、白草帽辦

一、興濟，產於河北省興濟鎮。

二、陽信，產於山東省陽信。

三、山西，產於山西省潞州。

四、濟邱，產於山東省濟邱。

五、甯陽，產於山東省甯陽。

六、鹿邑，產於河南省鹿邑。

七、鋸條，產於山東省掖縣及河北省興濟均是二百四十把，每把六十碼？

八、壽光四草，產於山東省壽光每包二百四十把，每把六十碼？

丙、勞草辦

一、勞平邊，產於山東省掖縣昌邑等處。

隆興，美士，斯美，美倫，環海，華孚等家。

路以上者，不惟每路均概從新託運，另起貨票，且每至一聯駁站，必須將貨物卸下，再裝於接運路之貨車。既增裝卸費用，復延運輸時間。又以各路貨物分等及有關運價規章彼此不同之故，致商人無法計算運費總數之多寡，以爲預計某種貨運盈虧之根據。客商兩方均極感不便，而鐵路業務之發展，亦因以大受阻礙。

民國二年十月，開第一次國內聯運會議於天津。參加者爲今之平漢、平綏、北甯、津浦、京錦五路。議決者爲各該路各主要車站間之旅客行李包裹等聯運。翌年四月，開始實行，此爲我國鐵路旅客聯運之嚆矢。迄今廿餘年，未曾間斷。民國十五、十六、十七三年收入，因受戰事影響，曾經銳減。自十八年起，則年有增益。廿年收入五百萬餘元，爲過去最高紀錄。

國內貨物聯運，至民國九年，方始創辦，蓋貨運手續較客運倍爲煩難，非經若干年之劃一整頓，不克聯運也。民國九年貨物聯運收入不過五十四萬餘元，至十二年竟達九百萬餘元，爲過去之最高紀錄。其後各年，逐漸減少，自十七年至廿年則完全停頓。

民國二年三月中國鐵路參加第一次國際聯運於東京。初辦中日鐵路主要車站間之單程旅客及行李聯運。嗣後逐漸發展，至十五年，中國鐵路與日本南滿、朝鮮各鐵路及日本輪船，均能互相聯絡，辦理旅客及包裹聯運，并訂立下列五條路徑：

- (一) 經由日本鐵道各鐵路—朝鮮鐵路—遼寧—中華國有鐵路之路徑。
- (二) 經由日本鐵道各鐵路—輪船航路—上海—中華國有鐵路之路徑。
- (三) 經由日本鐵道各鐵路—輪船航路—青島—中華國有鐵路之路徑。

(四) 經由南滿鐵道—輪船航路—青島—中華國有鐵路(僅限膠濟線)之路徑。

(五) 經由大連—輪船—天津—中華國有鐵路之路徑。(此一路徑，以日本方面大連爲起程地點或到達地點爲限)。

中日聯運收入，民國八年爲三十五萬餘元。至廿年增爲八十四萬餘元，爲過去之最高紀錄。惜是年九一八事變發生，致此項聯運，無形停頓。

民國二年北甯路與中東路各主要車站間即開始辦理旅客及行李聯運，因歐戰旋起，以致中輟。中年十月中國鐵路，南滿鐵路，及中東鐵路代表會議於北平，以談該項聯運之恢復，翌年果復開始聯運，此即所謂中東聯運也。該年收入爲九萬餘元，至十六年增爲六十三萬餘元，爲過去之最高紀錄。以後數年收入，均不如是之鉅。自廿年九一八事變後，中東聯運，遂告停止。

民國十一年九月，開第一次華北旅客聯運於北平，以謀東省各路之聯運。十二年開始實行，即所謂華北聯運也。該年收入爲五萬餘元，至十六年增爲十五萬餘元，爲過去之最高紀錄。自廿年九一八事變發生，東省鐵路且爲人所佔有，其他更不堪問矣。

七 火 業 合 作 省

我國火柴業，年來因受各種關係，故營業大爲衰落，有全部破產之勢，雖經財部及火柴業屢次開會討論救濟方法。經二年六閏月之久，會議不下二百餘次終不能徹底，迄今始由火柴業自謀救濟，在滬或立國產火柴聯合總所，華南七省均收其節制，主其事者爲高松甫君。

民國二年六月，北甯路參加在莫斯科所舉行之經由西伯利亞之歐亞聯運會議，議決先辦北平天津與歐洲大城市間之旅客及行李聯運。因歐戰旋起，不久即告停頓。十五年在柏林復開經由西伯利亞之歐亞旅客及包裹聯運會議，中國亦派代表參加，以真恢復中歐鐵路之聯絡，惟以關係複雜，迄鮮發展。現環境變遷，此項聯運，更非短時期內所可舉辦也。

民國七年曾一度作與美國聯運之接洽，但無成議。十五年五月在東京開第十四次中日聯運會議時，復將此項聯運，提出討論終以困難甚多，未獲成功。

以上所述，乃關於國內旅客聯運，貨物聯運，及中日中東，華北，中歐，中美等聯運之辦理大概經過，亦即民國廿年以前中國鐵路辦理聯運之過去大概情形。此外尚有一事與中國鐵路聯運事業具有密切關係，即鐵路聯運業務處之設立也。民國二年聯運辦事之始，各路亦皆有設立中央或中央機關，以為執行聯運事務，編印聯運價目表，及謀發展聯運業務之必要。最初將此項事件委託北甯路代辦，規定以五年為期，期滿後由他路輪流接管。因聯運事業之發展甚速，獨立之中央機關，益感需要，乃於民國七

年十一月成立鐵路聯運事務處，即今之聯運處也。該處初分辦務國際國內二股及清算所，十六年改組為一股一所，嗣因連年内戰，貨物聯運，完全停頓，旅客聯運，亦大減少，乃縮小範圍將清算所改為清算股，至今猶仍舊也。在該處未成立以前，所有聯運帳目，均無卷可考。

根據上述經過，可將吾國鐵路過去聯運事業分為下列四個時期：

(一) 胚胎時期中華民國初年至七年之間，我國創辦聯運，惟當時因各路規章之分歧，僅有少數鐵路辦理聯運，範圍甚狹，收效亦微，故此時期之聯運，可稱為胚胎時期。

(二) 幼稚時期。—民國七年，鐵路聯運事務處成立，一切粗具規模，然仍祇限於旅客聯運，民九始舉辦貨物聯運，進款因以激增，八年各路聯運進款為二百六十餘萬元，九年為三百十餘萬元，十年為四百五十餘萬元，逐年遞有增加，此三年可稱為幼稚時期。

(三) 極盛時期。—民國十一年全國聯運進款驟增至八百八十餘萬元，十二年更增為一千三百餘萬元。其增加之速，殊足驚人。此後十二年為一千一百四十餘萬元，十四年為八百六十餘萬元。此四年中，聯運進款，突飛猛進，可稱為極盛時期。若其所以能造成最高紀錄者，則以軍事救平，車輛未嘗凌亂，故聯運進款，得以蒸蒸日上。

(四) 衰落時期。—自民國十五年以後，因受全國戰事影響，聯運事業，大遭打擊。十五年進款驟降為一百零六萬餘元，十六年為一百八十四萬餘元，至十七年因軍運頻繁，機車車輛互相過軌，凌亂不堪，各路率皆各自為政，貨物聯運，因之停頓，故十七年至廿年四年間，竟無貨物聯運進款。此一時期，可稱為衰落時期。

三、現在之中國鐵路聯運事業

民國廿一年九月鐵道部令飭各路實行負責貨物運輸，旅即不准謀貨物聯運之恢復，且進一步為負責貨物聯運之創辦，以真於聯運衰落時期之後，繼之以聯運復興時期。無如各路車輛紊亂，又每以單人監視之故，迄無法辦理。在各路既有各種困難，而各路間又復疑慮甚深，惟恐車輛流出，無法收回，於是車輛過軌問題，極難解決。其他規章之修改，辦法之劃一，過去欠款之清理，以後運費之劃分，在在均感困難，不得已乃為局部之進行。其進行步驟如下：

(一) 鐘浦京滬杭甬三路負責貨物聯運。—各路負責

運於民國二十一年九月開始，十月即舉辦津浦京滬杭甬三路負責貨物聯運，使停頓四五年之貨物聯運得以恢復，其紀錄者，此為第一次也。

(二) 龍海津浦兩路鹽斤負責聯運。一查鹽斤運輸，向因水陸運輸給耗之不平均，為海運洋商所奪，鐵路每年損失，不下三百萬元。經臺與財政部交涉，始獲平等待遇，乃乘此時機，辦理龍海津浦兩路間之鹽斤負責聯運。

(三) 龍海平漢兩路特種貨物負責聯運。一龍海平漢兩路，為中原兩大幹線，對於貨物運輸，所關至大，乃先選擇鹽，捲烟，烟葉，青條烟，煤油，藥材，石棉，麵粉，洋蔴，布疋，茶葉等十餘種貨物，辦理負責聯運。

(四) 平漢湘鄂與津浦龍海糧食負責聯運。一民國二十年長江流域，歲收豐稔，各地糧食，生產過剩，湘鄂線之米鹽及津浦龍海，分別舉辦米鹽負責聯運，藉以調劑民食。

(五) 正太平漢北浦三路晉煤聯運。一晉煤產量甚豐，以運銷津沽為多。但因貨物聯運停止以後，運輸不便，致無法外運，乃令辦平漢正太北襄三路辦理聯運。

(六) 湘鄂平漢平綫三路蒙茶聯運。一中俄邦交恢復後蒙茶北運，實為必要。因湘鄂平漢平綫三路為蒙茶運輸之要道，乃令辦該三路舉辦蒙茶負責聯運。

上列六項，均係局部進行，先樹初基，以為逐步推進之計。又因各路車機缺乏，不得不分別緩急次第推行。此種逐步推進辦法，實與全部恢復聯運計劃，步步相連，蓋由局部的推進，而底於整個的完成也。

民國二十年十一月實行全國鐵路負責貨物聯運，此實為中國鐵路史上極光榮之一頁。而考其成績，尤有足多者。二十一年十一月收入為六十六萬餘元，十二月收入為八十三萬餘元。二十一年十一月收入則增為二百四十餘萬元。

，十一月收入增為二百五十餘萬元。兩相比較，約增三四倍之鉅，其進步之速，為何如耶？

關於旅客聯運之改進，年來亦不遺餘力，茲將其舉舉大者，分述於下：

(一) 開行滬平聯運通車。一自南京浦口間首都輪渡完成，乃於民國廿二年十月開行滬平聯運通車。上海為東方通商巨埠，北平為吾國文化中心，此項通車之開行，所影響於吾國之商業及文化者至鉅。

(二) 開行平青間聯運通車。一青島為我國避暑勝地，每年夏季由平津各地前往避暑者，實繁有徒，為免除旅客在濟南換車候車之麻煩起見，乃指定車輛由北平直接開往青島，或由青島直接開往北平。此項通車，不僅可省旅客之時間與費用，對於青島市之繁榮，亦大有助益。

(三) 增加各路旅客聯運車站。一各路旅客聯運車站，因印票及其他關係，僅限於較大之站，但為便利旅客起見，年來對於此項車站，力加擴充，並擬於最近期內，將各路所有車站，按照貨物聯運辦法，均使為旅客聯運站也。

此外如聯運運價之研究，全國時刻網會議之舉行，水陸聯運之推進，定期聯運直達貨車之開行，以及滬漢閩包裏之聯運等等，均與貨物及旅客聯運之發展，具有連帶之關係。茲將民國二十一年至二十二年之客貨聯運收入，及聯運處費用佔聯運收入：百分數，分別列表如下：

中華民國鐵路
二十一年至二十三年各項聯運進款統計表

年份 種類	民國二十一年	民國二十二年	民國二十三年
旅 客	5,456,396.02	7,714,040.86	8,635,673.61
貨 物	674,794.74	2,938,911.16	17,155,788.00
總 計	6,131,190.76	10,652,952	25,791,461.61

聯運處費用佔聯運收入百分數

年 份	百 分 數
民 國 二 十 一 年	1.06
民 國 二 十 二 年	0.85
民 國 二 十 三 年	0.40

根據以上敘述及附表所載，吾國鐵路現在聯運事業，較之過去，實有驚人之發展。就旅客聯運言之，過去最高紀錄，為民國二十年之五百一十萬餘元，而二十三年則達八百六十三萬餘元，比較約增百分之六十九。就貨物聯運言之，過去最高紀錄為民國十二年之九百零一萬餘元，而二十三年則達一千七百十五萬餘元，比較約增百分之九十一。再就總收入言之，過去以民國十二年之一千三百零八萬餘元為最高紀錄，而二十三年則達一千五百七十九萬餘元，比較約增百分之九十七。而此總收入中，在過去尚包括中日、中東、華北、等聯運進款，在二十三年則并無此項進款，由此益可知國內客貨聯運進展之勇猛，此就收入方面言也。

至聯運費用方面，過去以民國十二年所佔收入百分數為最小，即百分之點八八。在民國二十三年，則僅為百分之點四，比較約減少百分之一百。聯運收入之增加如彼，而費用又減少如此，則現在聯運成績之進步，蓋可知矣。

四、將來之中國鐵路聯運事業

中國鐵路聯運，自民國二年開辦以至二十三年，計歷時二十二載，以去年成績為最佳，即在收入方面較過去任何年為多，在支出方面，較過去任何年為少也。然此後之發展，正方興未艾，二十三年之紀錄，在過去雖為最高，在將來必將較低，此可預卜者也。惟鐵路聯運事業發展程度如何，與鐵路聯運業務設備及服務之良窳，極有關係。茲將吾國鐵路關於聯運業務之設備及服務應行改善者條舉如下：

(一) 規定聯運貨物特價。一民國二十一年第十六次國內聯運會議，經議決呈准聯運貨物遞送減辦法，規定凡

聯運貨物里程達五百零一公里至六百公里者，核減運費百分之一，以後每增加里程一百里，即多減運費百分之一，至一千五百公里核減百分之二十為止。二十三年第十七次國內聯運會議時，復議決將五百零一公里，改為三百零一公里，即聯運物里程達三百零一公里至四百公里者，即減運費百分之一，亦經呈准施行。此種減價辦法，雖尚未能使本路貨運與聯運貨運所担负之運費，完全平衡，較之以前之不予核減者，究屬進步。上年貨物聯運之如此發達，原因固非一端，而此種減低長途運價辦法，亦未始非原因之一。惟以中國土地之廣，各地生產之殊，為調劑全國貨物供求起見，鐵路方面有設立聯運特價之必要。此項特價之高低，須以貨物相負力為標準，不受運輸成本及各本路運價之牽制。有關各路對於此等特價之分配，或根據里程比例，或根據按照各本路運價計算所得運費之比例，或根據商定之分配比例，均無不可。惟規定此類特價時，每易發生運商間或地域間或貨品間之不公平的差別待遇，致引起許多流弊，此不可不特別注意，並力求避免者也。

(二) 統制各路機車車輛之支配。一吾國各路雖多屬國有國營，而此疆彼界之分，仍所不免，致機車車輛運用上，未能達最高可能之效率。例如往往甲路感車機多餘，乙路感車機不足；或甲路機車多而車輛少，乙路機車少而車輛多；或甲路之某種車輛超過需要，乙路之某種車輛不夠供給。凡此種種，均足減少機車車輛運用之效能，而為整個鐵路之損失。苟能將全國鐵路視為一個單位，所有各路車機，均不分路列，完全視各該路客貨運輸需要之大小緩急，而為公平合理之支配，則車機供求兩方，得以平衡調劑，豈僅鐵路收入增加，而社會方面，將因物暢其流，而於無形中獲得莫大之利益。

(三) 計各路車輛橋梁山洞及軌道等設備。一現在吾

國各路所有貨車，因製造國及工廠之不同，而製造之初，又無一定標準，雖同一載重量，容積及體重往往相差甚鉅

，甚且有載重量較大，而容積反較小者。此種車輛如能自起運站直接駛至到達站，尚無何問題，倘因軌道寬狹之不同，或因江河之間阻，致所裝貨物必須轉載，則容積較大車輛所裝貨物，將非同一載重量而容積較小之車輛所能容納。正太路之與平漢路，浙贛路之與滬杭甬路，即均發生此種困難情形，對於貨物聯運，頗多窒礙，實有劃一之必要。其劃一方法，應先根據吾國平均每單位貨運量之大小及運輸經濟，規定此後之貨物標準載重量。除此標準載重量貨車外，自尚須購置少數較小或較大載重量之貨車。再則對於各種載重量之貨物，根據各所運貨物之普通體積及性質，分別規定其長度寬度及高度。凡同一載重量之貨車，即同一容積。此外各橋樑之輕重，山洞之大小，及軌道之寬狹等等，亦每因各路之不同，而發生機車車輛過境之阻礙，客貨聯運，均受影響。除事實上確有困難者外，對於此類構造，應均設法劃一之。

(四)劃一各路有關行車各規章。——吾國各路為英法德比等國所投資建築。關於行車各項規章，各依債權國之成

規而厘訂，彼此歧異甚多。此種情形，不僅對於一國鐵路，體上失之整齊劃一，而客貨列車之過軌，車站員工之互調，以及有關聯運各種手續，均於無形中發生窒礙，亟應研究劃一辦法，並於最近期內設法劃一之。

(五)所有車站均擴充為聯運站。——現在各路各站均已辦理貨物聯運，惟對於旅客聯運，仍限於指定之車站，其原因乃由於客票須印明起訖站，倘各路各站均為聯運站，則每站須印之票，未免太多。然此乃鐵路方面辦事手續之困難，為顧全旅客便利起見，似應使所有車站，均辦旅客聯運，鐵路方面之困難，另設法補救之，如臨時填發空白票，即其一也。

以上所舉，不過舉舉大者，其他應行改善及創辦之事甚多，當隨時隨地斟酌情形辦理之。倘世界和平，得以保持，國內統一，不生波折，俾吾國農工商礦各業得自然發展，而鐵路方面，又致力於各路聯運之改進，則吾國鐵路聯運事業前途之發達，實未有限量。鐵路聯運業務愈發達，聯運處經費雖在數字上當連帶增加，而在百分比例上將益見減少，即收入愈多，費用愈少也。



今日津市商業之趨向

榮輝

津市商業之蕭條，已呈極普遍之像，無一商號不作最後掙扎，希圖轉變環境，但理想必竟與事實違背，所以到處不得已的時候惟有關閉之一途也。

以往津市商業以藉號召顧客，效力最大莫過於「大減價」或「八折：九扣……」有之商店而借「大減價」，可以得到營業之好轉者，遂有一般奸商，視此有利可圖，一致搜到「大減價」「八折九扣……」不顧信用，暗將

貨價提高，而售貨又係暗碼，顧客無從查考，受其欺騙者不知凡幾，所以新張之商店，於開市之第一聲均以大減價為號召，今日津市商店門前所掛大減價牌，是永遠無法可以撤下，從「大減價」失敗之後，又趨向到無線電的擴音了。

無線電擴音，最近津市要算最摩登最時代化的娛樂品了，創辦無線電台的主人，因裕其收入，不得不藉商號之

廣告，當無線電台開始播音之前數月，確實可以得到廣告效力，最近以來，每一個廣播電台的廣告均已增加，使聽戶得到極壞的印象，因為正當娛樂是極少，每次擴送廣告綿綿不斷，而聽戶由此生厭所以擴音廣告又要趨向到失敗了，記者數月前即購收音機一具，當初嗜好極烈，整天收聽，每一位朋友來訪均要開電門靜聽，目前三四天開不了一次，扔在一邊，塵土厚集，（關於津市無線電業當另文述之）

人爲萬物之靈，存生當今社會，如果不與環境同時代去奮鬥，那是要被淘汰的，反過來說，現今的社會是不怕你不奮鬥，所以經營商業的人，唯一的自然性就是競爭了，在這種不景氣之下爲商的要圖利，又何容易，事實雖如此艱難，他必須要想出善策維持他的商業，換句話說，要維持他的生命，又不得不趨向到關店大拍賣了。

法租界一大綢緞莊，去年因營業的失敗鋪東確有關店的雄心，將所有存貨點清并大登廣告擇日拍賣，消息傳遍了津市，屆時果然得良好結果，顧客如放縣似的踴躍，該鋪環境立成好轉，久之又不易維持，唯有確實關閉大吉了，但鋪東仍想作最後的努力掙扎，再變花樣登廣告云一茲有杭州某綢緞莊因週轉不靈實行收業，將所有存貨數十萬元送津借本號限期拍賣一，消息傳出之後買主又如潮一般的踴躍了，今者該號以獲利很厚，門前牌號仍是借地大拍賣，而顧主不十分踴躍了。

自此之後又接踵而起者，有十數家，都是



大拍賣，不過各人的巧妙不同，有的是津市某綢緞莊，向某銀行抵押過期綢緞借本號拍賣，有的是上海某大綢緞莊

倒閉將貨運津拍賣，其實呢却是他們自己的貨物，我們不能不欽佩經商的苦衷了。

印度製糖工業的前途

爾統

中國的糖類食品，大部份是於日本台灣及爪哇供給的，可是從印度進口的，也不在少數。若印度的製糖業，雖然成為近年來新興的工業最發達之一，可是它的歷史，實開始於一七九一年。第一個時期，是非常短促，當一八七六年，印度的糖稅變更之後，東印度中西印度的糖，大批輸入印度，享受同樣的待遇，結果印度糖業的資本，大部為西印度及摩里西亞的糖商所投放的。到後來，英國的關稅政策稍有變革，於是外資投放在印度糖業上的這個運動，從此終止。這時候，印度的製糖業，已漸露穩固而堅實的雛形。直至一九〇三年，當孟加拉省的蔗青工業趨于衰落的時候，製糖工業呈露着一種發展的氣象。自一九〇四年至一九〇六年中，大約有十一家糖廠從事于製糖事業，又增加了不少，不過那時候每英畝甘蔗的產量，仍屬微小。

印度製糖工業之成為真正近代工業，其發端還在一九一二至一九二二年，那時候生產管理方面，試用科學的方法，結果，糖的質和量，都有顯著的進步。可是自一九一九年開始，印度整個的製糖工業，幾遭被逼覆滅的危險，這個原因，就是爪哇糖的劇烈的競爭。當一九二九年國際糖業會議 International Sugar Conference 在爪哇舉行的時候，爪哇的製糖新地加 Sugarc Syndicate 想製造一種價値低廉的生糖，運往印度，賤價傾銷，使印度尚在幼稚時

的糖業，完全夭折，幸虧那時的稅則委員會出面保護，印度的糖業總算沒有受到影響。

稅則委員會所給予印度製糖工業的保護，到一九三二年至一九三三年間才有顯著的效果，因為在那個時期中，印度國內共有五十七家製糖廠，直接用甘蔗來製糖，較之前年慶只有三十二家，已增加了二十五家了。就是把生糖鑄成精糖的廠家，也增加了許多。在一九三一至一九三二年間，只有十七家精糖廠，到一九三一至一九三三年間，已增至二十七家。總計印度每年的產糖，共值三萬七千萬羅比。然而要使印度的製糖業，不需要目前實行着的百分之一二百的保護稅，而可以去和像爪哇等國的糖抗衡，那還得要長足的進步。假如把印度的平均糖產，和世界上最大的產糖國家比較一下，固然可以看見產生于孟買，馬德拉斯，和緬甸的粗糖的，確和世界上各處的粗糖相等，可是以印度全國而論，平均每英畝的生產量，就較為低小，因為在印度的北部，雖然甘蔗的種植面積很大，可是那裏的甘蔗，都是細蔗，粗蔗竟無有種者，那裏所以不能種粗蔗的原因，在種植者看來有一：第一，他們所有的榨汁廠，只有一三具壓機，不能壓榨粗蔗；第二，種細蔗不需要多量的肥料及灌溉，雖然土地的肥沃，不一定要逐漸減縮。

喬治許世德 George Schuster 所擬的預算中，對於糖業有一種特徵，便是征收製糖產的銷費稅，這種辦法，一方面固然為增益國庫的收入，但另一方面也是為着該業

的本身打算。據印度前任財政委員的報告，印度已經成立及將要成立的製糖廠，將造成一種內部無謂的競爭及過多的生產，這種形勢，可以從許多地方看出。無論這個銷費稅究竟能不能達到避免生產過剩的目的，一般糖業的競爭心理，至少可以受到些約束，因而建立新廠的活動，也可受到相當的打擊。可是印度製糖商人，對於那個辦法，竟引起了許多反對，羣以摧殘幼稚的製糖工業的罪過，來責難印度政府當局。殊不知印度政府對於整個製糖工業，非常關心。最近提出了一個調整糖廠用蔗價格的議案。它的目的，是在保證種蔗者一個公平的價格。議案中曾有這樣的提議，使印度的各省政府，確定一個糖廠付給種蔗的最低價格。不過在實施方面，有種種的困難。第一，在決定一種最低價格的標準甘蔗，就感到萬分困難，因為如果蔗商爲了競爭起見，互相賤賣，價格比所定的最低價格還要低下，試問政府有什麼處置的辦法？如果說，價格在某省中已經決定，而在其鄰省中尚未定奪，那麼某省的糖廠，未免要受到虧損，並且在五月中甘蔗的質料非常低劣，試問標準價格，將怎樣訂定？假如最低價格決定了，而遇到生產過多，那又將如何處置？凡此種種，倘是次要的困難，種種困難，印度政府迄今尚未實行這個議案。種蔗者期望的利益，不過是口惠而已。

講到印度的精糖工業，目下正顯露着一個嚴重的缺陷。雖然在過去的兩年中，曾有長足的進步，可是大家都沒有注意到怎樣去計劃，怎樣去措這個工業於更堅固的基礎。照它們的預計，到一九三五年時，印度的精糖生產將足以供印度國內的需要，此後便有開拓海外市場的必要。可是依目前的情狀而言，海外市場竟無從開拓，如果目前的情

形依舊繼續下去，那簡直永無輸出到國外市場去的可能。其主要緣由，便是糖商把種甘蔗及提糖質看做完全兩件事，無干係的事情，既不能兼籌並顧，更無法統一管理，因此整個的工業，缺乏了連絡，怎能使它健全發展呢？如果種蔗事業，不能像鍊糖事業一樣的得到注意，那麼印度的糖業，將始終處于畸形發展的狀態中。印度糖廠的生產能率，確已達到很高的限度，可是唯一的缺點，就在甘蔗的種植方面，假如對於這點，不嚴加改良，整個糖業的進展，一定是很遲緩。

實在說，印度有一二處地方——如柏拉勃 Belapur 與賣索爾 Mysore 等——的糖廠，已實行兼理甘蔗的種植，可惜爲數太少，無補於實際，綜觀全印度產蔗區域裏糖廠，十九都沒有注意到植蔗的管理，當然整個的製糖業，不能得到健全的發展。惟有類賣索爾省政府所樹立的製糖模範，然後可以明瞭蔗田和糖廠在同一的管理之下底利益。至於訂定一個甘蔗最低的價格，不但不能增進糖廠和種蔗者間的合作，將反使種蔗者無意去改良他們的產物。爪哇現在的糖產，在世界的輸出國中仍舊佔着一個重要地位，其所以致此的原因，就是因爲他們糖廠用的甘蔗，大部分是由糖廠自己在租借的土地上自行種植的緣故，他們每英畝甘蔗的產量，平均自五十噸至六十噸。印度的糖業，如果要發達的話，自應取法爪哇。

去年印度帝國農業研究委員會的糖業專家，對於印度的精糖生產，曾作一報告，內中有如下的段話：

『由於蔗廠的競爭愈急趨劇，及糖產的消費稅開始征收的結果，精糖工業大有日就衰頹的趨勢，而一九三三年所造成的生產紀錄，以後很難超出。印度的精糖工業，可說是前代的遺物，具有較久的歷史，可是發展到現在，只是目前這種畸形的狀態，可稱爲時代的落伍者。雖然在最

近，有幾處較進步的精糖工廠，也曾努力改進他們的製造而得到相當的成功，但是，如果生產的質料不加改良，甘蔗的糖質效取率，依然是百分之五·五，而能可使其增進，那麼精糖工業的前途，實屬非常黯淡，假使生產的製造

者與精糖的製造者能互相合作的話，那出品的質料方面，總有改良的希望，這樣，不但種蔗者可以增加收入，即從事於精糖製造的人也有利益，而印度的製糖工業，就能獲得了新的生活素而活躍起來了』。

去年全國紗業狀況

▲全國紡錠數見增加 去年全國紡錠計為四·七三一·四六枚，屬於日商者一·八〇三·四八四枚，占總額百分之二十八，屬於英商者一·八四·九〇八枚，占總額百分之四點四，屬於華商者，二·七四一·七五四枚。占總額百分之五十八。吾人對於國內華商紡錠佔數之大，頗為驚

歎，而外商紡錠進展之速，實尤勝於華廠，以二十三年與二十二年比較，華廠增一·〇五·三四〇枚，日廠增一·三·三〇〇枚，華廠似遠勝於日廠，若以二十三年與十三年相較，則日廠增加率視華廠為大，蓋十三年之紗線錠計共華廠為二·一七〇·〇〇〇枚，日廠為一·二一八·〇〇〇枚，二十三年華廠為二·八八六·七九六枚，日廠為二·〇九八·一七六枚，十年之間，日廠增百分之七十二，華廠僅百分之三十二。

▲紗產減少棉布增多 一年來紗廠在錠數方面，頗足顯示其進步，顧生產則未能與錠數以俱增，去年全國紡廠共產紗線一百二十七萬二千八百三十四大包，前年為一百三十三萬一千八百八十四大包，再前年為一百一十八萬三千八百五十八包，是本年較上年增錠十五萬枚，而產物反減五萬九千八百五十包，與再前年較，增錠四十七萬四千餘枚，產物仍少一萬一千零六十四包，故在紡織部份言之，一年來之生產，實為退步。惟棉布產量，已由上年之二

千零十一萬一千九百疋增為二千三百四十六萬五千四百三十七疋，加多三百三十四萬三千五百三十七疋，是布機之增多，確已促生產之進步。但一年來，紗錠雖增，而實際開工之錠數實減，平均六個月間，全國紡錠開工時間僅為五個月，迄至最近，其減工狀態，益見深刻化。

▲紗錢花費愈趨深刻 去年度之紗花價格，與前年度相較，平均紗跌四十三元五角，棉價則漲一角二分，紗錢花費，益足證明。其原因極由於國內棉產之不足，故推廣棉產以求自給，實為目前救濟紗業之切要問題，吾人固不敢希望棉價獨賤以傷農，但紗花價格之進退，應相適合，實為事理所當，上年國內棉產初次估計，逾一千萬担，最後實收，降為九百八十萬担，去年初次估計，亦逾一千萬担，而一次估計，又增至一千一百萬担，雖未能與消費相合，但若進展不懈，不久必可達到自給之目的，不僅紗業紗錢花費之痛苦得以解除，其裨益於國家經濟，亦非淺鮮云。

▲存紗充塞鉛路清談 紗錢而花費已足使紗廠營業無法維持，但本年紗廠雖虧本紡紗，而製成之紗，又有滯銷之痛苦，世界經濟惡化，消費力量大減，因為各國同有之現象，而我國阻礙紗銷之原因，尚不止此，自九一八·一八及二十年來水災之後，上年之初，熱河冀東相繼陷於

外寇，國內又有援川戰亂，閩變發生，長江匪禍，蔓延甚廣，農民流離，遑論衣着，布疋之銷路愈減，棉紗之去路愈窄，去年雖大局漸趨平靖，但以上年種此種惡因，去年所受之影響，不難推想而知，華北紗銷，既隨東北而斷絕，且自長城各口失陷，關外偷運進口之布疋甚多，不特南紗不能北銷，甚且津晉之被迫而南運者極多，長江值巨災變亂之餘，紗銷當然減少，故全國市場比較良好者，僅存華南一途，故去年春夏兩季，銷路奇清，日常二三百包，縱或偶有發動，亦同疊花一現，即告寂滅，紡廠苦於出品囤積之過多，乃以自運之法，移諸內地口岸，因此主要市場，無不存紗充塞，而棉紗之流動乃益滞矣，秋末以後，各地社會漸告平靜，華北農作又屬甚平，而長江久延之匪患，亦以剿除而日蹙，內地存紗，亦因久未購買，已不甚多，故秋冬各紗銷，始稍活動。

▲紗價低落年來罕見 因紗銷不振，存紗增多，加之紗市之壓力甚大，故雖棉價穩健，仍無以挽救棉紗之跌風，紗價下趨，為時已久，去年之初，即陷上年底之低價，據報下降，但以市價已低，賣風稍斂，迨二月底標準紗由人鐘改為金鷄，乃有人誤維持舊標準人鐘，從事購進，人鐘甚鉅，市況因以復挺，三四月之人鐘標準，竟高於五月以後之金鷄標準，三月間又有紗廠減工，及不交紗與交易所之說，人心得以稍振，其後減工之說，既無切實決定，而現紗之銷路愈佛，同時空方搜求備交之貨甚豐，維持人鐘之多方，又驟形放手，疲倣之紗市，一旦失去拉力，乃迅速下落，旬日之間，猛跌十餘元，年底跌至一百六十元三角之最低價，經此猛跌之後，人氣略平，市場存紗又告減少，但現銷狀況，仍是平疲，直至秋末，紗價徘徊於一百七八十元間甚久，迨十月中旬，出口白銀加稅之事起，現紗亦形活動，市價乃騰出八十元外，遠期且逾九十元

，波動之市況，至此始宣告解除。

▲關稅提高棉布減少 在近年各種棉業統計中較能予吾人以樂觀之印象者，為海關進口棉貨數字逐年降低是也，我國海關進口貨物，向以棉製品居第一位，年產數萬萬兩，為國家最大之漏卮，即自國內紡業發達，輸入棉貨仍未稍衰，歐戰以後，恆在一萬五千兩左右，至二十年及二十一年，棉貨降居第二位，棉花則又昇居首位矣，至若棉貨亦呈迅速下降之勢，去年輸入數值，更形低落，查民國二十年全國棉貨進口共值一萬一千八百萬元，二十一年為一萬三千九百八十萬元，廿二年為七千一百二十五萬元，幾成直線之下落，去年自一月至十月底止，輸入棉貨，為值尚不足三千萬元，估計全年總數，殆不滿上年之半。進口棉貨漸減之原因：（一）國內紡廠產力日增，共給加多，外貨需要自減。（二）國內災亂相循，經濟衰落，消費減少。（三）關稅提高，進口負擔加重。（四）金黃銀錢，外貨因滙兌而昂貴，不能與國品競爭。凡此皆為輸入棉布減少之主因，去年與上年相較，本色布減不及半，漂白布亦然，惟漂染洋紗印花紗未減，即因進口關稅關係，蓋洋紗為從價稅，近年貨值低落，稅率亦隨之而減輕，於此可見進口稅率之高低，於進口數量之進退，如影隨形，關係至密，棉紗一項，亦屬逐年減少，上年已少至一萬七千担，預料今年尚不止此數云。

本 市 貨 槽	英租界	存 押 便 捷 租 息 低 廉
天 交 通	法 河 墓 道	儲蓄 會計 獨立 保障 積固
律 銀 行	四 號	信託 代客服務 辦理 妥速
本 市 支 行	北 馬 路	匯兌 國外滙價格外便宜
路	小 白 樓	存放 優待主顧手續敏捷
	兼 辦 儲蓄 信託 業務	國內二百分元下稅費

伯麟氏

福坤藥片

女界福星

強身美顏調經止帶種子

天津法租界
神功大藥房

中國農業銀行

各種儲蓄 利息優厚

印有詳章 承索即奉

行址：法租界六號路
電話：三零七九五

聚沙成塔 集腋成裘

請觀後表
便知非謬

春期 每月存洋 到期本利共取
五年 三元 二百二十九元九角八分
十年 三元 六百四十七元七角六分
十五年 三元 一千四百七十二元九角六分

法租界 中國農工銀行儲蓄部

(另有詳章 承索即寄)

中華民國二十四年九月一日出版
第二年 第三期

編輯者 工商新聞社

發行人 成韓

文

輝顯

總社

天津大經路二七八號

駐平辦事處

北平宣內通條胡同二號

每兩冊 全年二十四冊 每月一日及十六日出版

分發行所 北平世界日報社

南京民生報社

郵

本刊定價		時期	冊數	價目
全	年			
半	年	十二冊	參元	
全	年	二十四冊	肆元	
		內在	費	

廣告 每期每方寸大洋一元加色
定價 每期每寸五元

本期介紹天津德盛窯業廠出品之照片



德盛窯業廠正廠面之圖



德盛窯業廠工作製瓷之圖



天津大式面具



得勝牌耐火爐之圖