

660 007-2 230

國際貿易

Foreign Commerce

期十第 卷一第



資物銷外輸運以用道鐵便輕之中山灣台

版出會協易貿口出進國中

中華民國三十四年五月

上海中央信託局

地址 圓明園路八號
電話 一一三九〇

業務要目

各種信託代理業務
各種信託儲蓄存款
辦理國內國外匯兌
其他一切銀行業務
產物保險及再保險
人壽保險及再保險
代購國內國外材料
採辦土產物品出口
房地地產經租經售
房地地產修建及估價

分局

南京 北平 天津 青島 重慶
漢口 廣州 濟南 西安 蘭州
成都 貴陽 昆明 長沙 杭州
虹口 無錫 南通 蘇州 蕪湖
武進

代理處

全國各地中央銀行內
電報掛號五六六五

精製鋼針

註冊商標

和平牌

華昌牌



上海永安街永安坊十五號
華昌針廠
總發行所
電話：八三三二九號

招請
外埠特約經理
(詳章備索)

興華製茶股份有限公司

經營各種內外銷茶葉製運銷業務

總公司：上海四川路七五七號 電話：四九七八 電報掛號：五九五六
辦事處：杭州 玉山 安遠 興紹 溪屯
製茶廠：浙江、皖、贛三省主要茶區

國際貿易 第一卷第十期目錄

短評：調整外匯匯率.....	盛慕傑
論著：論當前我國對外貿易.....	陳壽琦
半月來市場回顧：	
桐油.....	邱良榮
茶葉.....	吳覺農
專載：進口貿易在美國經濟上之重要性.....	段文燕譯
研究：蛋業之危機及挽救之辦法.....	F C A
夏拿灣通訊：古巴之關稅政策與國稅制度.....	夏領
貿易知識：信用調查.....	智
商品調查：甘肅羊腸產銷調查.....	立人
業務介紹：第一二六至第一三五號.....	本所
國內外貿易消息誌要：十八則	
貿易統計：七月份上海進出口統計表	
附錄：宋院長關於調整外匯匯率聲明	
編輯後記.....	張肖梅



調整外匯匯率

威慕傑

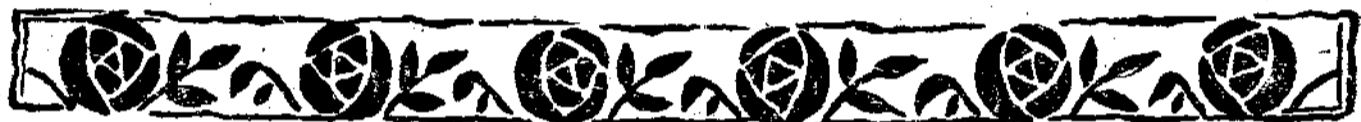
自本年三月四日外匯市場開放以來，美匯匯率即固定於二〇二〇之行市。與戰前相較約在六七百倍之間，然其時物價指數則已為五千倍左右。故法幣內外價值，遂成跛行狀態。細考當局用意，頗有以外價高估方式，以提高法幣內值之意。惟以勝利之後，中國經濟迄未能轉入正軌，國內物價無下落傾向，反有上漲趨勢。而對外貿易，更呈大量入超之勢。

就物價而論，當外匯公布時，三月份上海物價指數為五千三百倍，四五兩月移降至五千倍左右，六月份則恢復至三月份之水準，七月份則已升達五千七百倍以上。以外匯高估方式提高法幣內值之企圖，似已失敗。蓋法幣外價雖高估，而國內通貨日益膨脹，內價日益低落，匯價決無法影響物價，而物價自趨高矣。

就貿易而論，因法幣外價高而內價低，利於輸入而困於輸出，致本年六個月來，進口逐月成直線增加，而輸出進展甚微。試問下表（單位億元）

△ 月別進出口出入總

一月	進	出口	入	總
二月	進	出口	入	總
三月	進	出口	入	總
四月	進	出口	入	總
五月	進	出口	入	總
六月	進	出口	入	總



論當前我國對外貿易

陳壽琦

戰後我國經濟建設，工業化是最高目標，這已為國人所共認，但工業化的完成，必須發展對外貿易，一般人却不大瞭解。工業化需要大量機器工具，這分明不是一個落後國家，內部所能供應，而必須由先進國家輸進，同時為償付輸入物資的代價，又必須儘量發展輸出；工業化需要利用外國資本，在採取不兌換紙幣的管理通貨制度下，國內資金供應分明用不着外國資本，所以利用外資促進工業化，也必須通過對外貿易關係，即是說，外資用途主要為償付輸入物資，而償還外資則有待於出口。可見工業化與對外貿易的關係，是非常密切的。

或者有人說，關起大門，同樣可以建設，歷史上也不乏先例。可是那無疑會把建設時期拖長；而且不合乎經濟原則，除非有不得已的苦衷，任何國家不會走這條孤立的路。我國在抗戰期間，有很好的外援，在建設期中，自應走國際合作路線。假如我們完全關起大門，自力更生，姑不問其客觀上絕不可能，很明顯地，這戰後很寶貴而可能很短促的和平時期將會錯過，國際上發生新的突變時，我們又將措手不及了。所以我國實行工業化國策，應該把握時期，迎頭趕上，走國際合作的路。

單就對外貿易來說，我國必須樹立并實行一種工業化的貿易政策，使對外貿易關係只可促進工業化而不妨礙工業化，在進口方面須保證工業化程序中，所需各種國外物資，均能源源獲得供應；而國內有發展前途的幼稚工業却可受到保護，逐漸能以自立，在出口方面取得大量外匯資源，應講求各種方法鼓勵出口，開拓海外市場，只有這樣才能使對外貿易適合工業化需要，而這必須實行某種程度的管制，方能實現，這種管制，目的在發展貿易并非限制貿易，管制越適當，進出口數量越為增加，各國將同享其利，自沒有反對理由。這種工業化對外貿易政策，既合國情，又并不違反國際環境，當局自應採擇施行，事實却大大不然。勝利後我國對外貿易情況，完全與上述理想相反，不僅機器工具進口絕少，國內工業受到致命打擊；同時出口却一蹶不振，淹淹一息了。

二

由於勝利得來太快，政府手忙腳亂，立刻把戰時管理進出口辦法加以大大修改，并將

二月	一三·七	一三·一	一六·六
三月	一四·一	一四·四	一六·四
四月	一五·一	一四·八	一七·三
五月	一七·九	一三·〇	一六·九
六月	一三·三	一三·三	一三·〇
合計	一四三·六	一四三·九	一四三·七

可知六個月來進口十倍於出口，入超達三千餘之多，相等於一億五千萬美金，實為中國貿易史上最惡化之趨勢。

匯價既偏於高估，不但造成貿易上之逆勢，且因洋貨價廉競銷，使國貨無法競爭，本國工業業陷入絕境。故欲求輸入貿易之趨於平衡，及生產事業之活潑發展，調整匯率，因亦有其客觀上之需要。雖然，今日貿易逆勢之存在，生產事業之困厄，其原因並不限於匯價偏高一端而已，他如貿易政策不當，生產成本高昂，國內政治未安，通貨繼續膨脹，交通運輸困難，農村經濟破產，莫不與有關係。

匯率調整之後，在短期內當能達到輸入減少輸出增加之目的。惟物價仍在六千倍左右，匯價僅一千倍，輸入貿易仍處優勢，而輸出貿易仍處於困境，欲求貿易之能趨於平衡，生產事業困厄之得解除，亦憂乎其難。然則如何而後可？愚見所及，強化進口貿易統制，是乃減少入超之前提；實施出口貿易津貼，是乃促進輸出之要件；重征洋貨進口關稅，是乃保護工業之良法；減低土貨生產成本，是乃便利外銷之本源。而救濟農村，恢復交通，收縮通貨，安定政治，尤為基本之要求。非然者，則僅恃調整匯率，又豈易為功也哉！



貿易主管機關予以撤銷，充分表示政府實行自由貿易的態度，一個經濟落後國家是沒有資格實行自由貿易的，尤其進口太自由了，國內幼稚工業將受犧牲，工業化物資也難獲得供應。當前事實，充分證明了這點。

本年二月廿五日公佈，三月四日實施的新外匯方案，會把進口物資分為三類：甲、工業及民生需要物品。人民不必請求政府許可，得隨時購辦輸入。乙、申請許可後得輸入之物品，如烟草火油汽車，毛織絲織品等。丙、若干不准輸入之奢侈品。即是第一類為自由進口，第二類為許可進口，第三類為禁止進口，指定銀行僅供給甲類及已申請許可之乙類貨品進口所需之外匯，第三類及其他不合法輸入的物品，均得不到外匯供給。關於審核進口事宜，則設有輸入設計臨時委員會主其事。這樣通過外匯來管理進口貿易，表面上好像很合理，其實自由進口貨品種類太多，許可禁止進口貨品兩者合計也不過佔百分之二十，所以事實上等於沒有管制。加之外幣仍有黑市，而禁止進口貨品也可以走私進來，四個月來管制的成績與目標完全相反。

據海關初步統計，三十五年一至四月，進口計國幣一四六、六四三、六一〇、〇〇〇元，出口計國幣一六、九七一、七七六、〇〇〇元，即入超一二九、六七一、八三四、〇〇〇元，出口僅佔進口百分之一一、五七。此外，同期尚有善後救濟物資，進口國幣六二、三六七、五九三、〇〇〇元，并未計算在內。而走私進口的數字，也為數可觀，故實際入超數字，絕不祇一千二百九十餘億元。戰後相當時期以內，我國將繼續入超，早在意料之中，本不足異，而且本年首四個月入超，折算美元也不過六千餘萬，與戰前也相差無幾，不過假如我們考慮到主要進口來源的美國經濟尚未完全復員，國際交通尚未十分暢通，我國市場大部尚未能恢復，情形已是十分嚴重的了。我敢估計，今後入超將日益增加，一定要超過戰前的實際水準。

這一千四百六十餘億進口，對我國經濟有什麼影響呢？進口的東西大部是非必需品，或國內能够生產的日用品，並沒有生產工具。由於大部非必需品，徒增加都市中奢侈淫逸的糜爛生活，上海滿街的美國水菓與百貨店中的玻璃絲襪，只便利發國難財復員財者享受；由於許多是國內能够生產的日用品，若干工廠被迫關門，從煤礦到牙膏工廠都不能倖免。由於沒有生產工具，對於工業化不僅毫無裨益，而且阻礙他的進行。總之，當前的進口貿易實多而利少。長此下去，只有加速通貨膨脹經濟的崩潰。

至於出口方面，本年一至四月僅一百六十九億餘元，佔進口百分之十一強。如以美匯價格計算，僅為八百餘萬美元。戰爭期間對英美出口，幾完全斷絕，一旦恢復，僅達此數，已屬渺小，況且目前幾種主要出口物資，國內價格均較國外價格為高，出口無利，甚至

結果，將來出口恐有斷絕的一天。退一步說，即使出口有利，我國幾種主要外銷物資生產，在戰時都受了很大的破壞，江南的桑，川、湘的桐，皖、贛間的茶樹，很多都被砍斷充作燃料之用，縱使外國有銷路，一時也無法大量交貨。可是會為我們敵國的日本，絲茶却在源源出口了。這樣下去，我們不但不能代替日本，取得南洋南美的市場，恐怕連戰前自己的市場也無法保持的。

三

現在我們要問，戰後這幾個月的我國貿易，為什麼弄得這樣糟呢？匯率不夠機動是個重要原因，新匯率自三月四日改訂以來，到現在已快五個月，在這期間，物價漲了多少倍，匯率却始終未動。從物價看外匯，法幣對外價值未免過高，而外幣價值則失之於過低，進口利潤豐厚，出口甚至虧折。這種不合理匯率下，只能鼓勵進口，阻礙出口，目前進口商人利潤之厚，為海通以來所未有，難怪許多人趨之若鶩了。

原來，政府開放外匯，把二〇二〇元法幣釘住一美元，從當時國內外物價情形看來，已嫌稍高，二〇二〇元匯率較戰前不過提升六百倍，而國內物價平均已漲三千餘倍，匯價與物價已失去平衡。現在竟把這失去平衡的匯率維持如此之久，自必招致惡果。或者政府之所以把法幣對外價值，維持這樣一個較好的水準，採用偏高匯率，目的在鼓勵進口。復員時期，物資奇缺，而國內生產又無法供應，以有利匯率，吸引國外物資，似不無相當理由，並且若干日用品進口，顯然有平抑物價的作用。這裏我們僅提出下列幾個疑問：匯率如特別對進口有利是否即是特別對出口不利？吸引外國物資，是否應不分性質，奢侈品與非必需品應否一律歡迎？藉外貨平抑物價是否應將國內幼稚工業打倒？

外貨價廉物美，在正常狀態下，國貨已難與之競爭，再在匯率方面，予以有利地位，自必紛至沓來。上海倉庫裝滿了美棉，竟致無法容納，內地棉農則有放棄種植的事實，舊金山白煤上海交貨每公噸僅七萬元，而上海白煤市價竟達二十九萬餘元，經濟部燃料管理委員會與民生公司都有訂購美煤的消息，而四川煤礦多家，却紛紛倒閉，這些都是每日報紙上可以看到的事實。棉與煤尚是必需品，其進口還都發生不利的影響，一些奢侈品與非必需品進口，對國民經濟更為有害了。

品與非必需品進口，對國民經濟更為有害了。與進口繁榮相反，出口則一蹶不振。政府規定凡價值在美金二十五元的出口，必須向指定銀行結匯。而其售價則為一九八〇元的進價，并非二〇二〇元的出價，當時出口貿易已經很難有利可圖。以後國內物價續漲，而匯率不變，出口物資售價大都超過國外售價。即是說，出口商人照匯率結售外匯，其所得者仍不如在國內出售為多，出口無利可圖，甚至賠累，都是不合理匯率之所賜，政府假如不調整匯率或實行其他獎勵辦法，出口勢必完全停頓無疑。

從當前進出口貿易情形來說匯率，當然是應該調整的。管理當局也一再聲明，目前匯率并非固定。可是數月以來，上海物價已漲至五千餘倍，而外匯却維持六百倍的牌價，物價與匯價早已失却平衡。過去四個月入超六千餘萬美元，中央銀行外匯基金，自要蒙受損失。在這種不合理匯率下，中央銀行外匯進少出多，顯然處於不利地位。為了挽救中國出口貿易危機，為了保護國內工業及外匯資金，應該立即調整外匯價格。

四

關於調整匯率，貶低法幣對外價值，也有相反的主張。一：假如貶低法幣對外價值，以較二〇二〇更多的法幣合一美元。那將足以刺激物價上漲。二：在現行匯率下，外貨價廉物美，消費者獲益不少，如貶低對外價值，分明對消費者不利，戰時及復員初期，一般生活水準較戰前已經降低許多，不應再使其更形降低，這兩種說法，都不無相當理由，其實，尚不該作為維持現行匯率的理由。

匯價足以刺激物價，原則上我們承認，但目前我國物價的騰貴，分明匯價變動的作用很小。過去，在不變匯率下，物價也并未能穩定，即是說，進口低物價，既不能使一般物價趨跌，那進口高物價自也不會使一般物價趨漲了。財政收支不平衡，交通不恢復，政府不穩定，人心浮動，才是刺激物價上漲的主要原因，所以調整匯率足以刺激物價上漲這種見解，似不值重視。

至於消費者利益觀點，則不無近視之嫌，現行匯率下，消費者固可以一時享受到若干廉價外貨。假如因此而形成工廠倒閉，工人失業社會不安

，為整個國家利益計，未免得不償失，落後國家工業化，必須實行某種程度的保護貿易，德、美、日三國歷史，足資證明，一些有發展前途的日用品工業與立國必須具備的關鍵工業，不應使之日趨沒落。在實行保護貿易時期，消費者固然增加了負擔，到了被保護工業可以自立時，便可享受到她的利益了。假如我們考慮到消費者的購買力，主要係由國內工、商、農業所供給，工業破產，商業倒閉，農業崩潰時，消費者也就沒有購買力的來源，還能享受什麼價廉物美的外貨呢？

所以，以上兩種說法，都不足取，以此來反對調整當前匯率，理由并不充分。

五

匯率假如能根據國內外物價情形，予以合理調整，當前我國出口貿易所受到高匯率的壓迫，自可解除，但是我國出口貿易所遇到的困難，并不祇匯率一項。運輸困難、產量渺小、品質低下、價格高漲，都是阻撓出口的因素。這些因素假如沒有辦法逐漸除去，縱使調整匯率，出口也無發展的前途，不過，也可反過來說，不合理匯率如不調整，即使那些阻撓出口的因素，都逐漸除去了，出口中是沒有辦法進行的。所以調整匯率是當務之急，調整了，出口多少還可繼續，不調整，出口將只有斷絕了。而且運輸、產量、品質、價格等問題，與政治、軍事及幣制有密切關係，并非短時所可解決，（固然應該儘可能從速解決）而出口，縱然是為數不大的出口，我們却不應聽其中斷，所以應先從調整匯率做起。其他，如免徵出口關稅、低利貸款、出口津貼、辦理押匯、寬籌噸位等；也是當前維持出口所必要的措施，應該從速舉辦。

其次，就進口方面來說，匯率調整後，進口高利自不能維持，但在物價漲下，除非隨時調整匯率，進口仍可具有相當大的利益而且進口內容，在目前寬尺度的限制下，自將視利潤之豐厚，輸進若干非必需品或國內能够生產的日用品，這種進口不僅與工業化政策背道而馳，而且足以破壞民族工業。為着保證進口內容適合工業化的需要，為着保護國內幼稚工業，進口仍要加以較嚴格的管制。在一個落後國家，什麼都可說自由，惟進口貿易不能自由，禁限進口品目，應該從嚴厘訂，我們不能門戶洞開，聽

外貨自由傾銷。

最後我們要聲明：對外貿易乃整個國民經濟的一環，并不是孤立地所能解決，所以單從調整匯率，促進出口，管制進口，來說當前貿易問題仍嫌不夠，財政入不敷出，中央銀行在大轉印刷機，法幣價值日趨跌落，漲價在競賽，處此惡性通貨膨脹日益嚴重的現階段，對外貿易自無法順利進行，任何事業也無法進行。而這却與國內政爭有不可分的關係，只有和平，才能整軍，整軍才能使財政收支納入正軌，然後幣制可以着手整理，物價可以安定工、商、農、交通各業可以逐漸恢復，歸給一句，打不得，打下去一切都完，還說什麼對外貿易，本文只不過就當前對外貿易所呈現的危機，略加分析，并指出其應採取的緊急措施罷了。

泰記貿易股份有限公司

專營進出口貿易

地址：重慶陝西路一四五號

電話：四二一八三

電報掛號：三〇二〇

TAI KYI TRADING Co., LTD.

EXPORTER. & IMPORTER.

NO. 145. SHANSI ROAD.

TELEPHONE NO. 42183.

CHUNGKING. CHINA.

TELE: ADD' NO. 3020.

半月來之桐油市場

民國三十五年八月上半月

中國植物油料廠協理 邱良榮

本期因匯率之變動及出口稅之免除，國內桐油價格上漲激烈。按此項外匯昇值與出口稅豁免二者，給予出口桐油之影響，幾等於原值百分之七十，桐油上漲程度，因此未似匯率調整之烈，設因國外市價下跌，則吾人既蒙物價上漲之痛苦，出口仍未能得到實惠。

中國植物油料廠有鑒於斯，當即出而維持國內市場，除積極在內地大量收購外，並在上海以合理之價格進辦數百噸，國內行市賴以維持，油商因此獲益匪淺，而產區亦因價格隨漲，一時存貨轉運經沿海出口地帶較前踴躍，國外除歐洲大陸稍有成交外，英國尚無動靜，美國觀望不前，並無大量成交，桐油仍維以往限價。

香港方面於八月上旬售額甚鉅而於下旬內補進填空關係，致令目前市價超出國外市價。

歐洲近向南美訂購亞麻仁油十二萬噸，每磅二角五分，南美交貨。觀此國外桐市或可不致看小。

茲將勝利後至本年七月底止，港滬兩地桐油出口數字統計如左：

上海	九、九一七噸
香港	四、三七二噸
合計	一四、二九八噸

一年以還出口數量僅及戰前四分之一弱，惟因國外桐價上漲三倍之多，故吾國桐油輸出所得外匯，較戰前減少尚不過鉅，深盼桐油產銷業利用此項改匯免稅機會，改良品質，減輕成本，則出口數量之增加，庶乎有望。



半月來之豬鬃市場

民國三十五年八月上半月

四川畜產公司總經理 古耕虞

自政府正式公佈外匯牌價以來，豬鬃市場曾為之一振。嗣後因生活高漲，交通困難，捐稅繁重，以致繳息加大，成本提高，外銷市場，時起時落，常呈疲弱狀態；一般出口鬃商，鮮有不虧折巨本者——申、津鬃商受創尤深。政府似見及此，除於八月十九日宣布改訂美匯牌價為三三五〇元外，復經最高國防會議議決取消出口稅。前者可以增加售價約計百分之六十七，業已實施；後者可以減輕成本約計百分之十，刻尚未見諸實行（預計不久之將來即可實施）。各處垂斃之鬃商，經此雙重調濟後，當能為之復蘇，惟國內物價，又因受改匯影響而逐漸上昇，製鬃成本亦隨之加大，外市雖現疲弱，但未大跌，川鬃由每磅三·二五美元（紐約交貨）跌至三·一五美元，漢鬃由四·三五美元跌至四·二〇美元，申鬃由二·三〇美元跌至一·七五美元，後步趨勢，可能看穩，難有回漲之望。故出口前途，暫時可以安定。如物價不能穩定，運輸不能暢通，數月之後，此種「改匯」「免稅」之興奮劑，恐又將逐漸減少其效用矣。

四 川 省 銀 行

資 本 總 額 國 幣 肆 仟 萬 元

營 業 要 目

存款 代理公庫
放款 儲蓄
貼現 信託
匯兌 倉庫

本 行 宗 旨

一 發展社會經濟
二 調濟全川金融
三 扶持特產運銷
四 促進生產建設

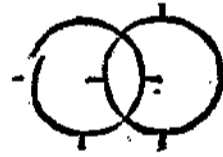
總 行 分 支
重 慶 都 慶 瀘 井
行 行 行 行 行
成 重 自
： 重 慶 瀘 井
： 重 慶 瀘 井
： 重 慶 瀘 井
： 重 慶 瀘 井
： 重 慶 瀘 井

金 城 銀 行

總 行：上海江西路二〇〇號
電 話：一二四〇〇
分 支 行 處：全國各重要城市

康 藏 貿 易 股 份 有 限 公 司

TRADE MARK



雙 環 商 標

專 營：
康 藏 土 產 出 口
國 外 物 資 進 口
承 辦：
康 藏 間 匯 兌 及
駁 運 等 業 務
電 報 掛 號 2222

總 公 司 西 康 康 定 中 正 街

分 公 司 上 海 南 京 路 慈 淑 大 樓 四 四 五 號

寶豐實業公司
 Pao Foong Industrial Co.

Trade  Mark

豬鬃 桐油 及各種出口貨
 Britles, Tungoil Etc.

重慶林森路第七號
 7. Lin Sen Road Chungking

電報掛號二八八五
 Cable Address: 2885

四川絲業股份有限公司

品出要主

絲	機紡絲紗	清水絲綿	改良生絲	改良蠶種
布				
改良絲筋	絲絨線	絲花被胎	機製花絲	

號二九路西陝慶重：址 地
 六八七一四：話電動自
 八〇一一：號掛報電

藥聖務防咳止痰消

餅夏半製章

效功見立後服 嗽咳風傷老新

行發房藥大德國聯海上

七六八五九路電一八九路建福 * 址地

• 總出銷均應藥大各 •

四季糖

可治傷風咳嗽

丙康藥廠製造

進口貿易在美國經濟上之重要性

段文燕譯

「無出口即死亡」雖係一句過激之詞，但如同其他許多口頭禪一樣，亦非全無價值，一九三九年初，希特勒告德人謂，德國必須出口，否則即遭死亡；以後數年，英國經濟學者週刊亦時以此語，警惕戰時該國之對外貿易。如一國不能担負其本國之大量生產力，或將其過剩品在國外出售者，則其經濟生活，必被此重負，壓於窒息。事實上「無出口即死亡」一詞，亦可同樣釋作「無進口即死亡」。此意即一高度工業化之國家，每年必須由外國購買大量之食糧及原料供應品。設無此等供應品，其工廠中之千百萬工人，均將失業，且聚集於都市中之無數平民，亦將陷於受饑忍餓之境。其次，設軍需原料之國外來源斷絕，則軍事之迫切需要，亦必大受影響。故一國如斷絕外貨進口，則其經濟及政治力量，必大為降落，甚且使其失去強國之地位。在此情況下，各國唯有以進口求繁榮，亦惟有以出口始可換得進口；如此說來「無出口即死亡」一詞，實屬真理。

美國人不相信本國係居於「無」的國家之中，他們向來引為驕傲者，即在其「無窮資源」——寬廣之可耕地，巨大之森林，以及豐富之各種礦藏。他們相信美國能自給自足，依靠他國貨物供應之程度，至為微小。戰時美國缺乏橡皮、錫及其他多種金屬，確係事實，並影響及一般人之幸福，但大部分美國人仍認為如將「無進口即死亡」一詞，加於美國之頭上，實係一可笑之妄言。設有人問道：「進口貿易對美國經濟重要否？」則大半美國人均謂無甚重要性。但設又問出口對美國重要否？則大半美國人必肯定答道：「重要」。

重視出口貿易，係十七八世紀重商主義者之殘餘見解，但時至今日，此種見解仍蒙蔽一般人之經濟思想，並歪曲一國之經濟政策。吾人相信出口貿易可作為促進就業之工具，並傳播美國文化至世界各處，進口貿易當無此種作用。在一一般人看來，進口商人為一種曖昧之職業。蓋以彼等以為

將外國貨運至本國，似將同量之本國貨物地位取而代之，以致發生失業及罷工，而影響及國家經濟。事實上此兩種見解，均非美國國家政策之真諦。我人對出口貿易及進口貿易，均不可存有此種幻想，以為二者均可使經濟趨於繁榮或蕭條。目前美國貨物向國外市場大量推銷，即將有同量之貨物流入美國市場。最後仍得下列結論：即美國由國外購買須支付美元，但各國又以此美元向美購買貨物，因此出口與進口實為一枚銅幣之兩面。所以進出口貿易政策必須一致，更不可厚於此而薄於彼。

除進出口貿易之相互依附外，以美國經濟而論究，宜進口何等物品？且以何等物品之利益最大？

最明顯者，即謂應購買之進口品，其價格宜比本國自製者為廉。此為各種貿易之基本利益，不論其係美國與英國之間者，或紐約與印第安那之間者，均屬如此。對外貿易為一種工具，藉此美國獲得其所需世界各國之天然資源。此外，進口貿易，對於美國經濟，尚有下列貢獻：（一）外國原料之進口，尤其是鐵產品，能够保全美國經濟，以免天然資源之從速枯竭。（二）進口貿易可協助打破獨佔之局面，並保持美國商業得根據自由企業原則發展。（三）外國消費品進口善育本國消費者之口味，以刺激本國生產者，提高其藝術品質，並改進其技術。

二

在美國人看來，進口貿易在此第二次世界大戰過程中，較第一次更為重要，尤其是原料品之進口，亦即軍事家所謂之戰爭原料。一九四一及四二兩年，美國以缺乏橡皮及錫，大受威脅，以至難於重整軍備。在戰爭緊急之時，美國又感到不能造奎甯、橡皮、石英及其他戰爭原料之苦。原子彈出現後，美國更感覺其鉅額資源太為貧乏。現在美國許多人民均已明白，十數年來，保守主義者及軍事家們所宣傳之美國原料能够自給，係何等危險之謬見。

皮爾遜博士(Dr. Petros)，於外交季刊七月號「美國礦產資源與安全」一文中指出，有種礦產美國之供給量至為微少。錫、鎳、鉻、鎳及工業用金剛石，美國之埋藏量很少，或根本沒有，或更品質太壞，以致在平時或戰時均不通用。又關於重要之非鐵合金及鐵合金，如銅、鉛、鋅及錳之埋藏量，按一九三五至一九三九年之平均消費量計算，最多者可用三十五年，最少者僅二年。美國之鐵砂至為良好，約可供一百年使用，其餘大半均採掘淨盡。明尼蘇達州米沙比(Missouri)山麓之露天煤礦，十年之內即可枯竭。美國之煙煤資源，似甚豐富，但石油及天然煤氣，不久將告枯竭。設按一九三五至一九三九年之消費量推算，已知之石油埋藏量，可供十八年消費。

此種估計，皮爾遜博士及其他工程家亦不承認其至為正確。從前有些悲觀主義者之估計，現在已可證明其不確。例如一九〇九年之保守委員會，即過量估計美國未來木材、鐵砂及煤之消費量，而其對石油過早枯竭之估計，亦因天然煤氣發現，而有改觀。唯以過去一世紀以來地質學之進步，與開採範圍日廣，致使目前之估計正確性較大，而縮小了新礦發現之重要性。其次，戰後美國工業經濟，希能與充分就業政策相配合，以發展國內外市場，以便大量獲取各種原料。

由此觀之，「無進口即死亡」一詞，即可獲得證明，無有否認戰時進口貿易之重要性者。即使在平時，關鍵工業須恃國外資源供應，亦屬誠然。一九三七年美國各工廠所使用之外國原料，其價值達十億美元。此中有四分之三屬非競爭性者，其餘係補充本國之供應不足者。雖然吾人認為美國工程師可製汽車、飛機、無線電及電話等；但如全用本國原料，則將阻止本國工業技術之進步，從而摧毀其在國外市場之競爭力。

美國如欲保存其五金礦源及燃料源泉之急速減少計，則必須修訂有關之礦業關稅政策。戰時生產局副局長巴特氏曾謂：「吾人必須致力進口各種迫切原料，並盡可能減少消費吾國缺乏之原料品」。錫、鎳、鉻、鎳及工業金剛石，大半均屬此類物品。但銅、鉛、鋅、錳及錳之進口，須按國外價值納三分之一至四分之一之關稅。站於經濟觀點來說，對重要工業產品予以保護稅，例如鎳業，當然不可非議。此種原則不適用於幼稚工業，因此等工業並非永遠幼稚，而能視作幼稚工業者，如無線電或無線電傳真

即是。礦業從其開始即為一長期工業，需用資本亦大。進口稅對於新創設之工業，可協助其暫時克服勞工缺乏之困難，或有充分時間研究如何作法。但美國高成本礦業之困難，並非屬於暫時性者，因此等工業之礦地狹窄，煉冶亦甚不易。不論保護關稅率如何高昂，時效如何久遠，均無法克服此種困難。

低額關稅政策可使礦產大量進口，其意即美國製造業可使用較廉之原料。國內集中生產者必為低額成本礦產品，進口礦產則係從前國內消費之邊際生產一部分。此種政策尚可保存本國資源，雖然如此，仍有些密接礦源，難於永久維持者。又如某種物品雖不用保護關稅，國內仍能大量生產，但結果仍用以保護者，此即軍用品，此等物品必須由政府以直接津貼支持，如同陸軍與海軍須支出一大批國防費一樣。追戰時吾人只有依靠本國之儲存及由同盟國家與中立友邦進口。美國戰時所需如此大量之各種原料，實為一政治問題。美國安全並非建立於採行不可能之自給自足經濟政策，而係建立於適量的海軍與商船，以及遠見之對外政策。

礦山主人，尤其是在各州及山地交界區者，大約仍堅持墨守保護政策，但彼等之反對低額關稅，並不一致。有些礦業，早已將此不利結果指出。例如，在工程與礦業雜誌中，「國有礦業政策」一文即呼籲普遍降低關稅，並警告謂：「除非能改變一般人之思想，似乎不可能增加各種礦產關稅，即使欲保留目前保護政策之尾巴，亦不可能。……大半保護主義者在目前情況下，均希望能漸漸改低關稅」。

三

美國人皆相信商人間之積極競爭，為自由企業制度之指導原則。彼等擁護建立自由競爭制度，蓋如此始可使價格及利潤處於合理之水準。但在商人之間對於聯營商業，較諸相互競爭更為有趣，所以美國歷史充滿了反獨佔運動與立法，與限制貿易自由之紀事。自南北戰爭以後，由於全國性之大市場出現，同時又發生大規模生產與管理之經濟，工業組合亦成長至非以聯合行動加以限制不可之境。由雪爾曼反託拉斯法案，及其以後立法中，即表現出國會議員堅決反對獨佔之基本精神。彼等反對大商業之腐敗，以保護小工商業者；反對獨佔價格，以保護消費者。

美國人民之經濟思想，頗有不同，彼等相信美國製造業者需要保護，以免外國貨品與之競爭。是以保護關稅與反托拉斯法令，係齊步成長者。美國人一方面實難對外貿易限制，另一方面又在高唱國外自由競爭，以便造成國內各工廠合併之有利環境。關於托拉斯與關稅之關係，威爾遜總統於一九一三年在國會演講會謂：「在過去多年以來，吾國關稅所能助於各製造業及工廠者，即彼等所欲為維持本身利益，以驅逐他國貨於本國市場者。在有意或無意之中，吾人已建立出一系列免於競爭之特權，但在此背景之後，無論任何簡單之組合仍可進行獨佔。」

許多經濟學者，均否認關稅為商業趨向合併之唯一原因。彼等僅承認有些托拉斯係由關稅促成，至於近來所產生之大規模生產及管理，則係由關稅促成。關稅權威陶西格則以為獨佔之環境，係由保護進口稅促成。彼曾以煉糖為例，謂獨佔所能獲較多之利者，即係以保護稅使然。

美國過去十年來長期反商業獨佔之鬥爭，現已走向對外貿易方面。自一九三八年安諾德(Thurman Arnold)任司法部反托拉斯組長以來，曾收到大批起訴狀，均係反對美國商行參加國際加特爾者。自此以後該部曾經處決五十餘個案件，均謂加特爾以固定價格限制美國進出口貿易，限制生產並分割世界市場。該部之起訴案雖非全部予以審判，但由其紀錄中即可證明，美國對外貿易價值之百分之十五至二十，均係在美國與外國公司執制競爭協定下進行者。

關於加特爾問題，有人恒謂保護關稅與此就獨佔方法至為有關。一九四〇年威爾考克斯(Char. Wilcox)檢視T. N. E. C.後，即發現美國商人多間接或直接參加國際加特爾者，以統制鋁、銅、鑲牙器材、電燈、鐵錳合金、鉛、皮革、巴蠟、鉀、奎甯、鐵路車皮、人造絲、橡皮線、鋼鐵管、硫、錫板、鈦及銻之貿易。此中除鉀及奎甯兩者外，其他各種物品生產者，均為保護關稅之受益者。愛德華(Corwin Edwards)在里爾高特委員會(Rilgore)所造之報告書中，羅列一百零五種商品，其中徵收進口稅者達九十種。凡熟習關稅史者，即知有許多公司，多年以來曾致力獲取高額進口稅，以保護其產品，例如火柴、玻璃板、人造絲、染料及光學儀器等等。

加特爾與關稅間有密切之關係。說如漢米遜吞(Walton Hamilton)

教授，在本刊七月號「加特爾、專利與政策」一文中曾謂：經營國際貿易商人企圖利用加特爾而組織，以改訂各國對貿易嚴厲限制之關稅法令，即使美國亦包括在內。在一九二〇年左右之時，有些樂觀主義者與此見解頗不相同，故歐洲政論家均贊成以加特爾代替關稅。據此如允許商人自行制定國際貿易限制，當然不再請求政府當局以進口稅統制之，唯在事實上仍與此相違，依然有許多工業加特爾，如鋼鐵、化學、人造絲及鋁，欲在彼等國內市場維持高額關稅。彼等發覺當與新加特爾進行協商之時，可以此關稅作為討價還價之武器。又說如遇加特爾組織瓦解時，彼等常即以關稅作為與其以前同行者，競爭之第二道防線。事實上若干國際貿易協定，美國商行亦曾參與而與美國關稅並無重大關係者。例如，在銅及電器設備貿易上，美國商行獨佔其國內市場，且在國外市場亦有堅強之競爭力。一般說來，加特爾雖不能代取進口稅之徵收，但確實加強了國際貿易之限制。此種事實目前管理對外貿易政策者之當局亦承認，故對加特爾及關稅政策均有所攻擊，擬予以改訂，以振興本國經濟。

又有一種積極之進口貿易政策，即減輕加特爾組織及降低關稅，當可直接有助於美國之長期反對獨佔。在間接方面，較自由之進口貿易可使小本商人存在，此即表示美國之民主精神。在過去數年中，若干大百貨商店，已擴展其對進口貨之銷售，但事實上，有些消費品之進口，如鐵、麻織品、花邊、刺繡及各種時裝品，因屬小本貿易，平常大半均係各企業家利用自己資本及少數職員，自行經營。而且此等商人所經營之貨品，復能分售給全國各地之小商販戶。

對於小商販戶新奇商品之進口尤為重要，因其對國內製造業大量生產品標準化之補助作用極大。在戰前各百貨商店，婦女衣服及用品店，禮品店及藏織品店，均銷售愛爾蘭及捷克麻布，法國、中國、比利時之花邊及刺繡，瑞典及波希米亞之玻璃器，以及德國、日本之磁器。珠寶零售商發覺瑞士手錶為易於脫售之貨，故其生活主要者即靠出售此物維持。國外進口之威士忌及其他酒類，大半亦由小零售商推銷。那邦之美味佳食亦由各大食店運抵本國，如葡萄牙之沙丁魚，日本之鮭魚及蝦肉，蘇聯之魚子醬，波蘭之火腿，以及由十數國運來之乳酪及蜂蜜。自一九四〇年美國由歐洲之進口被切斷以後，進口商仍極力以各種方法由世界各地購買種種貨品。

品，此中大半係由拉丁美洲運來者。

四

由歷史看來，戰爭與貿易乃為文化由都市向各地傳佈之主，要媒介，例如古埃及，希臘及羅馬文化傳至各地是。當吾人在學校研究貿易時，覺得古代商人對於新纖維品，新金屬品及新藝術品智識之向世界各地傳佈，驚奇其迅速，但尚不能深切瞭解國外貿易，對於文化傳佈之重要性。因將美國之縫衣機及冷凝器運往中部非洲、波利維亞山地、或亞馬遜河上游叢林中，其能提高各該地之人民生活，係一種顯而易見之事。唯在此貿易關係之中，即使高度工業化如美國者，進口貿易對其文化水準之提高，仍有甚大之力量，關於此點，紡織品貿易，實為最好之例證。又如由瑞士進口刺繡手捲，對美國婦女衣服花樣及顏色，皆有影響。如遇進口貨不能充分供給全部需要時，且此種花色已受大眾之歡迎，即立刻為美國商人所模仿，其出品不僅比舶來品物美，尙且價廉。如下次瑞士之來貨花樣改變時，本國製造者亦立即起而仿效之。此外，天鵝絨之進口亦係如此情形。當毛棉合織之天鵝絨過時後，進口商乃介紹薄紗天鵝絨，美國製造者即立起模仿之。本國製造者將此種貨品擊敗於國內市場後，進口商則又運抵本國市場一種羊毛天鵝絨。當此種物品復被本國模仿後，則又運來第三種貨品——透明天鵝絨。

由進口貿易使美國生活改善之例子，為數至為繁多。英國之羊毛襪，初次介紹至美國後，一時至為風行，繼之又有嗶嘰外短衣之暢銷。又有美國某鞋商會定期刊登廣告，鼓吹其模仿英國式樣極為真確，並謂即使最熱習之主顧，亦無法辨別真偽。美國曾有一家婦女帽及衣服製作者，模仿巴黎之式樣，過數代之次。

設吾人問曰，美國何以必須進口法國纖維品，英國鞋，或巴黎衣服，以奪取外人設計新式樣之利益？何以美國不派人員往外國店舖及工廠學習其設計，以驅逐外貨之進口乎？此種情況很可能發生，但至為危險。以其設計即稱滿意，或者在外國亦甚流行，但並不一定即可在紐約、芝加哥及華盛頓市流行。此項問題只有進口商能够瞭解，彼等看中機會時，只供應新奇品很少一部分，待其獲利後，如該國已有競爭品出現，即從速改變舊樣

，以進口其他新奇品。

許多美國人以爲本國之衣住條件已可滿足，但外國者更爲滿意，尤其是歐洲之最新式者。在機器之發明及設計方面，約克人（Yorker）之智慧實居領導地位，最近英國在雷達、無線電傳真及放射物力方面之進步，亦足證明英國工程界，對於人類文化亦作有大貢獻。

由瑞士之錶即可窺知貿易促使各國之工程設計，互爲改進。美國製錶工廠中首先察知，以機器所製之鐘錶零件可以互換，是以約克人所造之懷中錶，國外亦有廣大銷路。設瑞士製錶匠能獲得少許線索，彼等即可於短期內另造出一種新錶，在他國市場與吾人競爭。但在製造最優等，價廉或十五枚鑽石錶方面，則仍以瑞士爲勝手。彼等能够將美國所造之懷錶，改造爲手錶，瑞士錶最先進口至美國者，爲婦女用之手錶，繼之則長方形者，橢圓形者，非迴轉動者，無磁石者，不銹者，及其他各式各樣錶，均大量進口。如進口商稱此等錶易於銷售，則國內生產者均紛紛仿造。

五

此次大戰以後之自由進口貿易政策，較諸第一次世界大戰以前之前途，更爲光明。彼時經濟孤立主義者，一方以受戰後經濟不景氣，另一方又以其政治哲學係與國聯之觀點不同，故不採一九一三年之低額關稅，而係代之以一九二一及二二兩年之打破紀錄高稅率。目前國會見解，實係反應人民意見者，即堅決實行國際合作政策。貿易協定法案之延長，布里斯頓森林國際貨幣計劃之批准，聯合國糧食農業機構之參加，以及國會對聯合國憲章之批准，在在皆足以證明目前所採取之態度，與二十五年以前之政策大不相同。

七十九屆議會延長一九三四年貿易協定法案三年，並修訂之以擴展總統權柄，即欲使其切實負起戰後關稅政策之執行。設杜魯門總統依法行使此新權柄，彼即可將一九四五年一月一日新採行之關稅率，削低一半。如參酌過去十一年來之減低關稅談判，則彼可將許多種進口品之稅率，降至僅及哈萊斯毛特法案固定數之百分之二十五。雖有此種之規定，但無人希望總統嚴厲執行者。事實上危險係存於反對之方向者，因杜魯門總統曾明顯對國會表示謂，彼保證決不使貿易協定有危害及於工業，農業及勞工之

利益者。此即希望不阻止與各國締結新貿易協定，尤其是與聯合王國及加拿大者。此種意見已獲得公眾支持，無線電與報章之評論，以及國會中之論辯，均表示對新政策擁護。因主張低關稅者居有利地位，保護主義者採取守勢，至少在工業方面，彼等已失去地位。美國各種重要工業不能再輕視「窮苦勞工」方面之競爭，因此信心已被勞動者所分潤。開萊（*Theresa O'Leary*）最近告訴國會財政委員會謂：在工業界中之四五、〇〇〇、〇〇〇男女工人中，得保護關稅之利者，僅二、〇〇〇、〇〇〇人。

國會對於貿易協定法案延長之選擇，實為關稅史上畫一新里程碑。除少數例外者，其由全國各大工業中心所來之代表，即從紐約與非羅底非亞至西雅圖與洛杉磯，均擁護低關稅政策。波士頓、馬薩塞諸州東部各大工業城市與維德蘭，按其投票係屬於堅持不妥協之保護主義者。設使根據簡單的各組織之經濟利益解釋國會之投票，必陷於錯誤。無疑的政黨主張必為一重大因素，雖然吾人不易言明其政策將止於何處，其經濟影響將始於何地。民主黨勢力所及之各工業城市，其低關稅稅網可能部分獲得大部之支持。

雖然低關稅已獲大多工業界之擁護，但孤立主義者仍有反抗之力量，如毛紡織業、玻璃業、磁器業、鐘錶業與刀刃鐵器業是。此等工業各別的，或聯合者雖無力使國策轉向保護方面，但如有各該區之農業及礦業同盟予以支持，則其力量亦不可輕視。在此等區域，除沙利得少斯（*Salisbury*）外，均堅決反對擴大總統之權，以降低關稅率者。

為保證貨物源源向美國進口，降低關稅實屬重要。進口品，尤其是原料，一定係與國民收入成同一之趨勢。如果在戰後數年之內，吾人能够使工業盡量生產，則吾人即可希望此等工廠，由國外購買大量之礦產品，紡織纖維與油脂等；但設若如此，則在收入增加與進口增加之間，即失去以錢換錢之關係。如與加拿大及聯合王國比較，美國之「進口邊際趨勢」較為微小，據維古氏在「美國與加拿大進口貨值與所得收入」一文中計算，在美國每元所得之中，用於購買進口物品者，僅佔七分。又美國所得之增加，其能刺激進口者，大半為原料品。如欲刺激消費品之進口，必以政府之力量降低進口稅，簡化海關手續，並供給進口商以商情。

吾人首須研究者，為進口商如何自助。據稅則委員會之研究，以及財

政部之宣稱，均謂進口品之成本太高，故其標價亦恒比國內品為高。在售價上消費品進口商樂於購買少量之高價特種品，售給有限之顧客。在此情況之下，以高額進口稅限制奢侈進口，只可部分生效。第二次世界大戰剛爆發以前，若干百貨公司發覺可大量購買他國製造之腳踏車、磁器、男人用品及各種食品，待諸勝利日宣佈以後，歐洲許多進口商又計劃欲恢復其繁盛之進口貿易。但如欲由國外購買便宜之貨品，並不僅限於大商業團體，全國各種各樣小本商人如能組織購買幸迪加，亦可減低進口成本。

一九四四年末商務部所宣佈積極援助進口商政策，實為一大轉變。以後進口商如有友人在華盛頓，即可負責代其與商務部進行貿易協定談判。稅則委員會欲向進口商探訪商情，但其結果甚難滿意，欲探知其成本幾屬不可能之事。徵收關稅之官員，宜知其職責為保護稅收。此意即如遇稅收有疑問而稅法允許自由解釋時，此項利益應歸與政府，不可給與進口商，故稅吏必須認真嚴厲執行稅法。商務部早已有國內外貿易局之設立，但其能有助於對外貿易者，僅係出口。前商務部長胡佛（曾任總統）氏，曾以數百萬美金派遣了許多商務隨員及商務官，以協助美國出口商向國外市場推銷貨物，但以受久已確立政策之限制，故此等官員對於進口商，實無多大之協助。目前商務部已放棄此單面貿易政策，華來斯（*Wallas*）最近曾謂：「假使吾人欲避免二十年代之錯誤，則最重要者為即應研究何種商品進口，始可有助於美國經濟？吾人必須知道如何進口始可使美國受惠？切不可有所傷損」。如果立法者及執行者均能以此態度認識進口貿易，則外國貨進口始可對美國有重大之貢獻。

六

美國決不會死亡，且美國亦不會停止生存。美國之富，以及其工業生產力之高，使其在國外市場有充足之購買力。美國不像英國，決不限制進口，以求國際收支平衡者。雖然美國如此富饒，但在貿易方面似太吝嗇，因在常年用於購買國外消費貨品者，尚不及國民所得百分之一。從美國人今後如採取一新態度以認識進口貿易，並接受此新認識而實行，即可增強國家之安全，提高人民之生活水準，終於造成一個富足強盛之國家。

X X X X X

蛋業之危機及挽救之辦法 (國內通訊)

F O A

吾國蛋品之輸出，遠在通清末葉，初祇鮮蛋、皮蛋、鹹蛋三種。西歷一九〇三年，土法蛋廠應運而生，全國約有五六廠，專製乾濕蛋黃、乾蛋白、輸運出口。迨第一次歐戰爆發，銷路激增，土法蛋廠乃如雨後春筍，氣象萬千，飛躍達一百餘廠之多，而為世界主要鮮蛋及蛋品供給國矣。

至若冰蛋廠，則創始於西歷一九〇八年，降及一九二三年，全國約有十餘廠，其中屬於英商者最多，美商次之，華商又其次也。

抗戰之前，冰蛋廠仍有十餘所，土法蛋廠則僅剩三四十家，且開工者不居半數。但統計全年出口之蛋品，常在法幣四千萬元以上，約合目前幣值一千六百億元有奇，不可謂不鉅也。太平洋戰起，海運阻塞，冰蛋廠與土產，均全部停頓，陷於絕境。

目前土法蛋廠設於上海者三所，設於內地者二三十所。冰蛋廠在滬者，有美商五廠，美商二廠，華商一廠，共計八廠。至於蛋行，全滬共有一〇二家，依據現今幣值估計，全業資本總額當在五十億元以上。勝利之後，經營蛋業者，原冀重整旗鼓，恢復營業，無如幣值至今未能穩定，物價依然繼續增高，工資更隨之提升，漫無止境，以致成本日增月大，反觀外國目前物價比較戰前至多漲高一倍，工資猶較我國為低，即以冰蛋一項而論，在中國製造，以今春計，每噸成本約合英金二百七十七鎊，而英國只肯照每噸一百鎊之價格承受（戰前每噸出價六十鎊），相去之遙幾難置信，此所以經營蛋業者無不焦頭爛額坐以待斃也。

長此以往，蛋品出口趨於消滅，全國蛋業，決無生理，固無論矣。即農村經濟國家收支，亦將遭遇莫大之影響。凡主持國政關心國事者，能不急起直追以圖挽救乎。

查蛋品一項，在戰事之前，美國屬於進口國，今則一躍而為出口國矣；其他如加拿大、阿根廷等國，本於蛋品無進無出，今亦轉變而為出口國矣。其所以能如是者，由於環境需要之促成者半，由於政府之倡導發動者

亦半也。而其出口之趨趨，咸以英國為鵠的，據目今歐洲方面，僅有英倫三島對於蛋品之納胃，仍與戰前無大軒輊也。

以故戰前我國蛋品在英國之市場，悉為前列各國所據奪，如再因循泄沓，不謀挽救，則噬臍莫及，悔之晚矣。

於今各方多有主張進出口應連用連鎖制者，所見極是。凡國無出口者即不應有進口，如進口勢所必需，則非推動出口以資抵補不可。蛋品在戰前為我們出口貨大宗之一，居海關報告冊出口第三位，絕非偶然，應由政府鼎力支持，予以援助，而支援之道不外兩途：

(一) 蛋品為英國所需要，應由我國蛋商自向英國進口蛋商聯絡商討，要求出給最高價承購；同時由政府以外交方式加以聲援，如結果圓滿，可以成交，則由蛋商自由買賣，不加干涉。

(二) 應由政府規定，所有進出口貨（包括蛋品）概由政府給價收買。再由政府統籌籌算，分別出口內銷。務使收支平衡，進出相抵，無偏枯之現象。如是國內之土產得以外銷，國外之貨物仍可進口，非但各業從此昭蘇，利權不致外溢，抑且於國計民生裨益匪淺，不亦盛歟！

進口：棉紗 布疋 出口：黃絲桐油麻線 協 樹 昌 昆明崇仁街 雲龍巷五號	進口：棉紗布疋顏料汽車皮貨 出口：生絲 豬鬃 枳椇 義 昌 昆明南門外新祥 雲街四陰里三號
---	--

古巴之關稅政策與國稅制度(夏灣拿通訊)

夏 領

自一九二九年以來，古巴對外貿易所受之影響，為古美兩國間之互惠待遇，美國之糖業政策，古巴以國際貿易收支平衡為基礎而定之差別關稅，古巴農工兩業，向多方面發展之政策，以及匯兌之管理。茲將關稅政策一項，報告如次。

古巴自一九〇二年建國以後，關稅政策，側重財政收入。蓋古巴政府機構，異常龐大，公務員之人數按照人口應有之比例（因人多事少，故各機關辦公，均僅有半日，在此半日內，談話閱報及喝咖啡之時間，又佔去甚多），若干評論家稱「古巴第一工業為政府預算」。即指多人依賴政府為生意，而關稅在以前則一向為古巴政府之最大收入也。然自一九二九年，世界大受景氣侵襲，美國市場崩潰以後，古巴之輸出輸入均大形縮減，關稅亦隨而減少，至一九三三年，則國內稅收第一次在歷史上等於關稅收入之量，嗣後則超過之。在此時期，古巴之關稅政策亦改變動向。蓋古巴既努力發展國內農工兩業，則新興事業，不能不予以保護，故關稅對於若干基本工業，例如啤酒及肥皂等，具有保護色彩，而對於農產品，則保護色彩，尤為顯明，然此保護聲中，仍有顯著之例外。是即（一）保護政策不適用於美國，蓋古巴有互惠協定美貨入口納稅特低；（二）古巴傾向於鼓勵輸入，凡向古巴購買大批貨物之國，其貨物之輸入，古巴亦得受關稅之較優待遇也。

一九三五年三月十五日頒布——雖仍沿本來存在之「最高關係」與「最低關稅」之名稱，實際上對上述關稅政策，實行一絕對之改變。在一九三五年以前所謂「最低關稅」，實為來自美國以外，他國貨物所納之普通關稅，而「最低關稅」，僅具有名稱，事實上並未採用。

依照新政策最低關稅不復為一般關稅。反之，新法規定，嗣後最低關稅僅適用於其在古巴所購之貨物，至少等於其輸至古巴之貨物一半價值國家之貨物。舊時之最高關稅，為最低關稅之一倍者，仍舊保存稱為「一般最高關係」，適用於在古巴所購之貨物，不及其輸至古巴貨物之價值四分

之一國家之貨物中等關係稅，係依最低關稅加上八分之一，適用於其在古巴所購之貨，趨過其輸至古巴之貨，價值四分之一，但不及二分之一之國家之貨物。

依上述新法，古巴按照其一年之輸出入數字，而定其對每一國貨物入口所課之稅，一九三五年開始實施此法時，係以一九三三年之出入口數字為基礎，在最初一年中，經古巴課以最低關係者，共有二十國之貨物課以中等關係者，共有七國之貨物，課以最高關係者共有二十二國之貨物。嗣後則將本課「中等關係」者改課「最低關稅」，若干課「最高關稅」者，改課「中等關稅」。因此等國家，尤增加購買古巴產品之故。此項調整辦法，年復一年，直至現在為止。此法又規定關稅之變動，不影響美國依一九三四年八月二十五日商約所享之優待待遇，亦不影響法國及西班牙依條約而得之最惠國待遇。

自一九三五年三月起古巴之關稅，除對美國貨物以外，分為三級，即最高關稅、最低關稅、與中等關稅是也。稅級之適用，以兩國間之貿易差額為基礎。（另有少數物品，則依最低關稅下之稅額入口，此為特殊情形。古巴對西班牙及法國，有最惠國商約，此為新關稅制度成立以前所締結者，依此商約，此兩國某類貨物入口之關稅最低，無須計算其貿易差額，一九三七年二月十九日，英國所訂之最惠國條項亦如是，美國所得之待遇，當然不算在內）。第四類特別關稅，唯一適用於美國。因兩國在一九〇二年締結商約，一九三四年八月廿四日締結互惠商約，一九三九年十二月二十三日續訂補充商約，此項商約所訂之關稅，代表「排他的反優惠的減稅」，即從任何他國貨物入口所納之最低關稅中，又減去百分之二十至百分之六十是也。（聽是之故，若干美國商品入口，所納關稅，遠較現行最低關稅為低。美國所享受之待遇，不適用於第三國之最惠國待遇。古巴及他國所訂之商約，亦載明古美間之互惠，除外，有若干美國商品，在一九三四年前免稅入口者，至今仍享受此項權利）。

美國貨物輸入古巴，自一九〇三年以後，即受優惠待遇，古巴貨物之輸美亦然。此項辦法，被認為最惠國待遇條款作用之例外。此後古巴關稅政策之制定與施行，僅為對於自美國以外入口之他國貨物而言，其實效頗有限，蓋古巴之全部輸入中，美國貨物，居三分之二至四分之三也。

現行之古巴關稅政策，以國際貿易收支平衡為基礎，而定差別之待遇者，始自一九三五年三月二十九日，所謂「輸入統計法」。

為便利磋商條約，古巴曾經修改一九三五年之法律，此修正法允許政府，在任何一年對於允諾在同年中間向古巴購買貨物，其價值至少等於其輸至古巴之貨物價值，百分之五十。國家適用最低關稅，同時規定至每年七月一日，而該外國似無履行其諾言之趨勢時，得以終止最低關稅之待遇。此外，如該受優惠待遇之國家，採用任何方法限制金錢輸至古巴，則亦得取消其最低關稅之待遇。

本來若干必須基本原料之入口，並不依貿易平衡為基礎，而納稅僅納最低之關稅。此項最低關稅之實施，以六個月為一次，僅以若干物品為對象，不論其出產國為何。但自一九三六年四月以來，古巴政府有權對若干必需品與原料加稅至中等程度，若該等物品，係來自其貿易結賬，對古巴特別不利之國家。太平洋戰爭爆發前，來自泰國即須繳納此等關稅。

因古巴由於一九二七年及一九二九年，締商約而須對西班牙及法國繼續予以最惠國待遇之故，上述「統制輸入法」所規定以國際貿易收支平衡為基礎而設之差別待遇，不適用於該二國，職是故，此二國之物品向受最低關稅之待遇，在以前古巴政府曾宣佈：廢除日本及葡萄牙之最惠國待遇協定，一九〇三年與意大利締結之最惠國待遇協定，於一九三六年滿期，亦經宣佈廢除，至一九三八年初，古巴未訂有包含此項條款之任何協定。

自從一九三八年以來，古巴曾與四個國家締結最惠國協定，一九三八年一月十三日有效施行之古巴智利協定，限制最惠待遇於若干商品，不久古巴又與意大利及葡萄牙締結最惠國協定。前者於一九三九年三月二十七日生效，後者於一九三九年四月二十四日生效。二者均規定最惠國待遇之繼續，有賴於此二國向古巴購買物產之價值，不少於其向古巴銷售物產之價值百分之五十。此二協定旋經古巴宣佈廢除，於一九四〇年六月二十四日。終止發生效力。惟在一九三八年九月十日，有效施行之古英商約中，

古巴應允以無限之最惠國待遇，英國約中，亦未提及一九三五年「輸入統制法」，關於國際貿易收支平衡之規定。

上述一九三五年三月之「輸入統制法」，並未特殊授權行政部修改關稅規章及等級或變更現行官稅稅率，但一九三五年十月三日，古巴臨時總統發佈命令規定如經「古巴關稅技術委員會」之建議財政部之請求，總統有權對於現行關稅及關稅規程，作任何之修改。

一九三五年三月之「輸入統制法」所定之稅，着眼於對抗外國商品，輸至古巴之直接或間接輸出津貼，並建立防止「傾向」之方法，新法又規定對於其輸入足以嚴重損害古巴農工商業之物品。（由於輸出國之貨幣，大行貶值，或特別低廉之人工或任何其他經濟不幸而招致者），得以最高關稅為基礎，證收附加稅。此項規定，係為對付來自日本之棉織品、人造絲等。

古巴之關稅法公布於一九二七年，在一九三二年及一九三四年，均有修改課稅物品，首分為「類」——第一類第二類等——例如「第一類石土鍍產玻璃及有機品」，次每類分為「羣」，羣之下為數字號碼，號碼之下為字母。

課稅方法。有從量者，有從價者，有量價兼課者。從價者係依該商品輸出至古巴時，在輸出國批發市場之買賣價格，但該物在彼處之買賣必須以輸至古巴為目的，課稅之價格，包括包裝物之價格，任何附加稅及為包裝起運之一切必要費用在內，但運費不算在內。

關於基本原料之輸入古巴，近年在馬舟沙省會，設有自由港，凡從該處入口之原料，加工製造以後，仍於輸出者，無須納稅，但如留在古巴，則須納若干關稅。此外包裝物（如糖包）之入口，亦須納稅，但將來確係證明出口，則可退還原納之稅百分之九十五。

古巴除以差別關稅待遇混同入口貨物外，尚有其他方法對外貨之輸入，上下其手，例如輸入古巴之貨物，須納兩種不同之價貨單費，以出產國為區別標準。此外一九三五年九月十一日之總統命令，減低來自英國及坎拿大之威士忌酒之酒費稅，來自美國者亦然。

一九二七年之古巴關稅法規定，禁止若干物品之入口，及足以妨害國家利益與公共衛生之物品之入口。

一九三六年四月四日之「命令法」，授權總統制定入口定額制度，對於古巴本有生產而須保護之商品，施行之定額限制之施行，有利於與古巴締有互惠協定之國家，及有權享受最低關稅待遇之國家。自一九三七年五月以來，此法適用於煉乳、蒸乳粉之入口。（美國及法西二國除外）。自一九三七年七月以來，適用於麻及繩索之入口。來自美國者亦除外。

信用調查

智

貿易商與信用調查之關係

信用調查者，在調查參與商業行為當事者，所經營業務之狀況及其個人信用狀況，以為判斷其信用等級之標準也。

信用調查之效用，主要者可分兩方面言之：一、供給銀行或其他種金融機關，對於工商團體貸款參考之用。例如今日歐美各國銀行對於工商團體之貸款，必先調查其營業狀況，資產負債狀況及其個人信用狀況，以為批判信用等級之基礎。此為信用調查之最大效用。是故歐美各國銀行業，均有信用調查部之設置。二、供給商人間之應用。例如美國各大商埠，每有出口商協會之組織，附設信用調查部，藏有對於國外交易對手之信用調查報告。

至貿易商與信用調查之關係，概可分兩方面言之。

一、交易前之應用——貿易商在開始貿易以前，必先選定許多交易對手候補者。但恐不免良莠不齊，因此貿易商不得不在此候補者集團之中，選定最有力與信用最可靠之交易對手。至於選擇之標準，厥惟信用程度若何而已。現今國際間之商業交易，買賣兩方當事者，往往兩地遠隔，交易之依賴根本的信用基礎，自不待言。職是之故，當局者輒用種種方法，將自己之信用，使對方先知，然後關於交易對手之信用程度，從事充份的調查。

二、交易繼續之應用——此種信用調查，對貿易商不獨在交易開始狀態下，抑且在交易開始以後，認為必要者。蓋商人之信用及資產狀況，易受國內外經濟事情之影響而連帶發生變動，何日感受重大打擊，為貿易商所不可逆料。是故信用調查對於貿易商之重要性，保有持續性質。

信用調查之資源

一、銀行機關之信用調查業務——即依賴自己之交易銀行，委

託其在目的地所在之支行或代理店，代為調查交易對手之財產狀況，使之作成報告。此種方法，為各國所流行，大凡經營國外匯兌之銀行，在管理輸出入匯兌之關係上，必須熟知貿易業者之信用狀態及營業狀況，常設有力之調查機關。從國外分行或代理者方面，搜集各種調查資料。故此種調查依賴匯兌銀行時，往往即刻得到回答，其未經調查者，亦可即刻進行，在相當期限以內，定可得到答復。此種回答，即一般人稱為 Bank opinion 為極簡易之調查手段。此種調查方法，為歐美各國所盛行，因此各大銀行，均有信用調查部 Credit Department 之設置。

貿易商在委託匯兌銀行進行此項工作時，必先啓示交易對手之名稱地址等項，受託銀行，即交其本行之調查部辦理。如調查部具有最近之調查資料者，可以即刻回答。在調查部缺乏此種現存資料時，當即照會交易對手所在地之支行或其關係代理者，代為調查。本國總行依其報告發付通知書。若使貿易商急要者，銀行可以電知其分行趕速辦理，一切費用，歸貿易商担任。此項「銀行意見」之材料，主要者為海外之調查報告書。此項報告書，以國外調查員對於其地商人及商業徵信所之調查報告為基礎，並參考平常營業狀況以及同業者間之評判編輯而成。此項調查報告書，由於搜集材料以及調查者觀點之差異，因此，對於同一商人之「銀行意見」各不相同。貿易商為審慎起見，對於交易對手之信用狀況，最好委託數家銀行，同時調查，以資互相對照，易於評判也。

二、獨立經營之信用調查事業——此種大規模獨立經營之信用調查事業，其主要業務在於對社會一般與私人團體，供給並搜集信用消息。此種事業，在美國發達已久，其中最著名者有 R. G. Dun & Co. 與 Bradstreet Company 二家。R. G. Dun & Co. 創立最早，設立於一八四一年，其後八年 Bradstreet Co. 繼而成立。R. G. Dun & Co. 在世界各重要商埠設有分公司，並在世界各地商業地點，駐有通訊員。其次，美國之 Bradstreet Company 在國外設有分公司七十八處，並於世界各地設有通訊員。其海外分公司，對於現存狀態遇有變更時，即撰成報告書，寄往紐約總公司，以補充固有之資料也。

三、附屬經營之信用調查事業——凡一般促進國際貿易之機關，每連帶從事信用調查業務，如美國各地之商會，即有此種組織。

易 買 廉 國

美國費城商會館之國外貿易局 The Federal Trade Bureau of the Philadelphia Commercial Museum 常搜集世界各地之通訊員，代理者，銀行，與商業獎勵機關的消息，發行信用調查報告。此類信用調查報告，得為需用者購買，但大部係供在 Commercial America 月刊惠登廣告者應用。

美國工業聯合會 National Association of Manufacturers 亦設有信用調查課，供給信用報告書，凡屬會員，每年可免費獲得一份。額外信用報告書，須計費用。

美國工業輸出協會 American Manufacturer's Export Association 並不從事搜集信用消息工作，蓋其現存資料，足供一般的應用。但在會員要求時，協會方面擬具「特種信用報告」 Special Credit Report 此項報告，較為詳盡，至少包括三部份：一份為銀行之報告，二份為商業機關之報告。

四、信用調查交換事業——信用調查資料之交換，頗盛行於美國。其意即謂一國國內諸出口商，互相交換其對國外某進口商之信用狀況，譬如海外某經營雜貨、傢具、農具之貿易商，與本國往來之製造業者，具有八家，則此八家製造業者，對於海外某進口商所經之實際交易經驗，定必構成確定之信用資料。

此種信用交換事情，現正盛行於美國。每見出口商集團舉行交誼會，應談會等；藉以彼此交換各自所經歷之國外貿易商信用狀況，例如 Boston Managers Club of New York, Inc. Boston Export Round Table 等是。

美國有組織之此類信用交換機關，即美國信用調查員協會 National Association of Credit Men 所組織之國外信用交換所 Foreign Credit Interchange Bureau 所搜集具有交易之國外行家計三〇〇、〇〇〇家左右，其資料則由會員隨時補充之。

五、直接關係之信用調查——如出口商在國外設有分行經理、推銷員、或經理者，則對於國外買主，具有接觸機會，自可實行直接之信用調查。至於國外分行之唯一利益，在乎注意買主之貨款。至於國外推銷員，亦可隨時考察國外買主之營業狀況，而作成信用調查報告。此類調查報告，最為確實可靠。

六、其他——美國國內外貿易局，刊有 Foreign Trade Directory Report 一書，對於國外商業機關之狀況，可得若干記載，但亦不能作為信用狀況之準繩。此外，若干關於國際貿易之專門雜誌，為謀惠登廣告者之利益起見，往往兼行信用調查事務。此項調查報告，係屬義務性質，不免草率，例如 American Exporters, La Hacienda, 等雜誌，對於惠登廣告者，在指定有效期間，亦供給所謂 Confidential opinion。

我國之信用調查事業

徵信事業，雖非創自我國，然各錢莊之有徵信或信用調查甚早。自有銀行後，徵信事業之附屬於各銀行設科辦理者亦久矣。如中國、上海、浙江興業、浙江實業諸銀行，都設有調查科，對於工商情況及市場情形，均有各種調查，其主要目的，在於放款業務，求其確實性也。

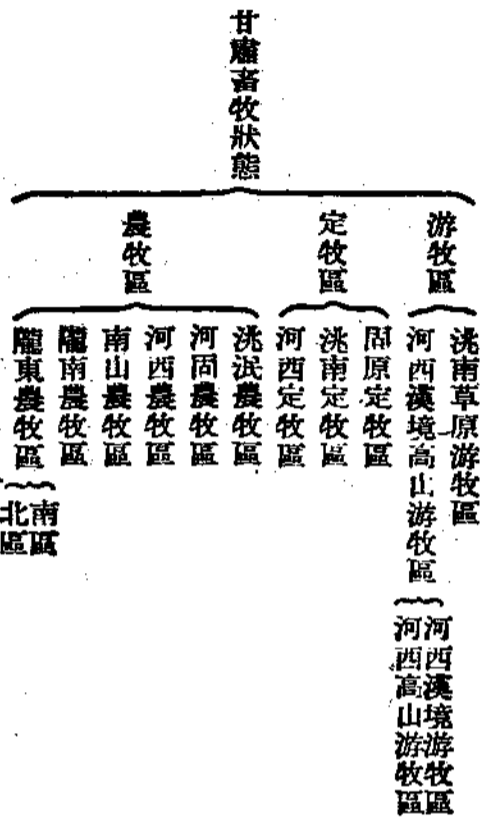
昔日上海之信用調查機關，計有五家，即日人所創辦之上海興信所、帝國興信所、東京興信所、及美人創辦之商務徵信所與中國商務信託總局。一、二八戰後上海銀行家因感時勢之需要，共同集資創立中國徵信所，其主要業務為：(一)銀行放款不明瞭借戶之信用，此時可以委託徵信所調查；(二)有時借戶提供某種商品作為抵押，請求銀行放款，銀行審查時估價，每難確定，此時亦可委託徵信所將該商品市況，詳細調查報告，以定取捨。抗戰期間，因事實上之需要，由四聯總處輔導設立聯合徵信所，除信用調查業務外，並經常出版徵信新聞一種，報告各項經濟消息及商品市況等。

<p>進口：棉織品 汽車零件 出口：生絲 藥材</p> <p>和記貿易行</p> <p>上海四川路三二〇號三一四號室</p>	<p>進口：棉花 棉紗 布疋 出口：生絲 桐油 錫</p> <p>永茂商行</p> <p>昆明南屏街三一號</p>
---	--

甘肅羊腸產銷調查 立人

產區產量

羊腸衣爲飼羊者之副產物，我國西北各省，可謂無處不養羊，即無處不產羊腸衣。甘肅羊腸產區調查，自應以產羊多寡之牧區爲標準，惟因甘肅畜牧狀態，頗不一致，故依畜牧區之狀態，可劃分爲游牧、定牧、農牧等區，列如下表：



甘肅

甘肅因地理環境、氣候、民族習慣、宗教等關係，造成羊腸衣之廣大生產區域，但全省產量，究有幾何？據調查每年約產四十五萬根，僅次於新疆一省，較青海、甯夏各省爲高。關於全省羊腸衣產量，甘肅省銀行及甘肅省貿易公司均曾加以調查。前者調查全省平均產量爲二二八、四一三根，後者調查爲二〇五、一〇〇根。就以上兩種數字觀之。即知甘肅全省羊腸衣產量在二十萬至二十五萬根之間，但據個人調查估計及腸衣業者之經驗而論，此數去實際生產數字尚遠。蓋自抗戰軍興，輸出斷絕，各腸衣商停止收購，所產羊腸多被屠戶摻雜於肉食內出售，甚或拋棄之，致個人調查結果，全有羊腸衣每年平均產量如左：（單位根）

縣別	產量	縣別	產量	縣別	產量	縣別	產量
蘭州	二五、〇〇〇	渭源	一五、〇〇〇	永登	六、〇〇〇	高台	五、〇〇〇
武成	三五、〇〇〇	臨潭	四、〇〇〇	張掖	三〇、〇〇〇	岷縣	一五、〇〇〇
永昌	一七、〇〇〇	臨夏	二〇、〇〇〇	永靖	七、〇〇〇	張家川	七、〇〇〇
夏河	五五、〇〇〇	張家川	一〇、〇〇〇	錯那	二〇、〇〇〇	天水	一〇、〇〇〇
靖遠	七、〇〇〇	清水	五、〇〇〇	平涼	二〇、〇〇〇	渭水	一〇、〇〇〇
平涼	二〇、〇〇〇	甯定	一〇、〇〇〇	西峯鎮	一五、〇〇〇	玉門	五、〇〇〇
西峯鎮	一五、〇〇〇	玉門	五、〇〇〇	靜寧會南	一〇、〇〇〇	總計	三三六、〇〇〇

以上各區所列之數字爲三三六、〇〇〇根，係依據各產區之實際情形與羊腸商之收購經驗而得，照其可能產量之最高限度估計，其他因產量過少未能列入之區域，尙未計算在內，若一併計算，則甘肅全省年產羊腸衣可達四十萬根。此項生產數字，爲一恒數，其所以不易增加者，原因如左：

甲、粗放畜牧之於羊腸產量——甘肅乃至整個西北，羊羣放牧，停滯於原始粗放階段，因而影響腸衣產量者至鉅。甘肅羊羣之組成，以夏河及河西較大，平均每羣約三四百頭，此種羊羣多係混合放牧，結果各種羊羣，互相雜交，遭遇難產死亡之損失者不少。其次，羊羣以天然草爲飼料，既不採行輪牧方法，又不推廣優良牧草及備藏冬季飼料，亦足以危及羊羣生存，間接影響腸衣之產量。

乙、天災病蟲之於羊腸產量——由於地震（如十九年之甘肅大地震）及剪毛不久後突降冰雹，產戶不知預防各種傳染病及寄生蟲病等原因，往往影響羊羣之死亡，致腸衣產量減少。

丙、其他人爲因素之於羊腸產量——抗戰發生後，羊腸銷路斷絕，毛價大跌，羊毛產戶中其能維持舊業者，已屬難得，腸衣自無法增產矣。

加工製造

羊腸衣分綿羊與山羊兩種，甘肅均有相當數量之出產。惟山羊腸之尺度實爲十五、六米，最長者亦不過二十米。綿羊腸之尺度實爲二

十三、四米連至二十七、八米連，甚者連三十米連，因此山羊腸遂為精華場所感倒。

至於加工製造方法，譯羊腸與山羊腸相同，惟花色與尺碼之不同耳。所謂加工製造方法，可分性腸製造與成貨製造兩種，茲特分述如下：

甲、性腸製造方法——係距離製腸者較遠地方，由小販收集，再轉售於商人之過程中，所施以防止腐爛之手續也。其方法為：

一、屠戶由羊肚中取出之腸衣將糞便倒出，用水洗滌清潔，帶回工作室內。

二、將帶回之腸衣，內灌清水，再浸於水缸或桶內，使之經過一至三天。

三、將浸好之腸衣，置於木板上，用刀刮去附於腸上之內內外絲，惟因腸衣皮膜甚薄，用力不可過強或過弱，因過輕內肉外絲不易除去，過重則有破爛之虞。

四、將洗淨之腸衣，用鹽醃漬，似麵條狀，每十根結成一把。

此種粗製腸衣，一稱「毛貨」，至此即可運至較遠之腸衣廠出售。

乙、成貨製造方法——係繼續「毛貨」未完成之工作，其程序如下：

一、吹腸檢驗——將毛貨所醃之鹽，洗滌干淨，用人工吹氣或灌水腸內，觀察腸衣有無窟窿及沙眼（小窟窿）痘子（天花），起皺（變黑）等弊病，有則將壞處一一割去，或斷定因品質太壞而完全不用。如無上列病症，即可分別腸衣花色（圓徑）與長短（量花色之器具，謂之卡子，普通皆用非列濱紅木製造，因其水泡不漲，風吹不裂故也）。羊腸圓徑愈大愈好，尺度愈長愈好。按尺碼計算，行銷於美國市場者，分為五種花色：

頭路：直徑二四——二六公厘

二路：直徑二二——二四公厘

三路：直徑二〇——二二公厘

四路：直徑一八——二〇公厘

五路：直徑一六——一八公厘

然後再繞成把，各路均以三十一米連為一根，九十三米連為一把，加工至此，即算完成，但亦有不即繞把，繼續進行下列之工作者。

二、裝籃——花色分別以後，即裝在竹籃內，一面使鹽漬者加工透漬

，一面便於貯藏，以備有大量貨物時，裝桶輸出。

三、裝桶——桶作碗形，桶內漆成紅色，先鋪上白布口袋，而後將配好之花色腸衣，逐次裝入。

品質等級

羊腸衣之最大用途，為灌「香腸」或「臘腸」，以供食用，其次可製各種絨線。其品質首需新鮮，無破爛之處，鮮腸顏色，以帶二紅色者最佳，淡紅色及粉白色者次之，黃色或黑色已大部腐爛，不能應用。至成貨在國際貿易上之品質標準，以粘膜洗淨，色澤光亮，作灰亮顏色，用食鹽醃透而無銹斑破孔者為合格，否則即為殘貨。

西北各省所產羊腸之品質，以新疆省所產者最佳，可列入甲等，其次為甘肅、青海兩省可列入乙等，甯夏所產者最次。以上不過就大體而論，若僅以某一地區之產品言，則甘肅甯夏所產者可列入甲等，與新疆產品不相上下。若以甘肅一省而言，則以夏河所產者最佳，武威所產者略次於夏河，武威以西各地及洮州、蘭州等地所產者又次之，隴東各地所產者最劣，以其腸短而徑小故也。

羊種之不同，亦足影響腸衣之品質，大體而言，綿羊腸之品質，較山羊腸為優，因山羊腸之勁頭，長度等；均不及綿羊腸故也。

至羊腸衣在國際市場上之品質標準，因各國需要程度不一，所規定之標準，亦有差異。此種差異，並非羊腸衣本身之根本差異，而為需要者訂定品質、花色及尺碼之不同也。在美國市場上，羊腸衣之品質標準如下：

頭等：直徑二四——二六公厘

二等：直徑二二——二四公厘

三等：直徑二〇——二二公厘

四等：直徑一八——二〇公厘

五等：直徑一六——一八公厘

共分五路，各路均以三十一米連為一根，九十三米連為一把，每把最多不得超過十五、六個頭，每頭自長一米連起，一米連以上愈長愈好，而頭數則愈少愈好。至甘肅羊腸一般之標準如左：

一、尺度——長二六碼，超過二六碼之餘數，則按段貨計算。

二、端頭：頭等：一個端頭長二六碼，腸上不得有三個孔。

二等：兩個端頭長足二六碼，腸上不得有破孔。

三等：三個端頭長足二六碼，腸上不得有破孔。

四等：四個端頭長足二六碼，腸上不得有破孔。

三、口徑：粗腸：直徑在二三公厘以上，每把內應有二五%以上之數。

中腸：直徑在一九——二三公厘，每把內應不超過六〇%。

細腸：直徑在一六——一九公厘，每把內應不超過三五%。

羊腸衣進入商品化階段後，其品質之鑑別，遂成爲經營腸衣業者必需之技能。如無鑑別能力，則買賣雙方，均蒙其害。茲將羊腸衣簡單鑑別方法，分述如下：

一、鮮腸之鑑別方法——鮮腸者係屠夫由所宰之羊腹內取出，將其中之糞倒淨，洗滌清潔之腸衣也。鑑別方法，看其色澤及有無破爛之處爲斷。例如腸衣新鮮帶二紅色，無破爛之處者最佳；淡紅色及粉白色者次之，反之如腸衣變成黃色或黑色者，則大半已成爲半腐狀而不能應用之腸衣矣。

二、毛貨羊腸衣之鑑別方法——毛貨羊腸衣又名牲腸，係將鮮腸，加以一番製造手續，而尙未完成爲成貨階段之羊腸衣也。此類腸衣之鑑別方法，以觀之似麵條狀，其內肉外絲，均經刮淨，且無破爛之處者最佳。

三、成貨羊腸衣之鑑別方法——成貨羊腸衣即羊腸衣所應施行之加工製造手續，已全部做到，等待隨時應用之羊腸衣也。其鑑別方法，以品質正，常粘膜除淨，色澤光亮，作灰亮色，用食鹽蘸透而無銹斑破孔，頭數愈少，口徑愈大，尺度愈長者愈佳。

四、綿羊腸與山羊腸之鑑別方法——山羊腸皮質較脆，勁頭略小，皮面平滑，無花紋而多灣曲，每根至長不過二十米達，綿羊腸則反是。

交易種類

我國羊腸貿易之歷史，爲時僅數十年耳，而甘肅爲時尤暫。在未出口以前，甘肅所產羊腸衣，多被屠夫摻雜於臟腑之中出售，後因腸衣需要激增，遂有利通實業公司、裕中、乾源等行商，先後來甘設莊或辦事處收購

，其設莊之地點，爲平涼、天水、蘭州等處，收購之腸衣，大部運往天津、漢口、上海等埠出口。此後夏河、張掖、武威等地，亦成立行莊，至此甘肅腸衣出口，始達繁榮時期，出口數量，亦年有增加，但自抗戰發生後，銷路阻滯，羊腸業陷入不景氣狀態中。至於羊腸交易在本省通行者，有下列數種：

甲、正常交易——係腸販與腸行商，腸販與產戶或行商與產戶間雙方直接以正常價格，買賣定量羊腸而成立之交易。亦有由經紀人從中介紹成交者，此種交易，有整批與零星兩種，整批交易，爲行商與前來產地收購羊腸之腸販進行之；零星交易爲腸販與產戶進行之。

乙、期貨交易——在羊腸行商未設莊之地區，行商向腸販預買羊腸，或行商直接向腸販或產戶預買羊腸，彼此簽訂期貨合約，或口頭講定，交付相當定款而至期交貨。

丙、標期交易——其與期貨不同者，蓋以期貨交易，爲買方先付一部份款項，然後定期收貨；標期交易則爲賣方先行交貨，而後定期收款。至交款日期在交易時預先講明；價格高下，須視時間之長短與當時之情形而定。此種交易，在戰前間有行之者，戰時因物價波動甚劇，極低之腸價，不足以補其收入，腸販自不願先付款而出售，更談不到標期交易矣。

丁、債信交易——此種交易，多爲因賣方需款孔急時向買方先貸款，議定腸價，於將來收腸時，即以羊腸抵償債務，而成立之交易，其貸款有利率者，但亦有無利率者。

戊、委託交易——爲買賣雙方不直接交易，而由買方或賣方委託他人代爲收購或出售，酌予受託人以相當之手續費，而成立之交易也。

交易習慣

甘肅羊腸商販，按其業務大小及其在交易過程中之地位而論，大體可分腸販與腸商兩種，茲特分述如下：

甲、腸販——各地羊腸初步交易，因多由產戶與腸商直接交易，但亦有經過腸販之手者。在腸商收購地區，腸商自僱收貨人員不敷分配時，即由腸販赴各產戶收購羊腸而再轉售於腸商。

乙、腸商——即販運商，一稱「莊客」，有當地商民經營者，亦有外

實際貿易

買商。——此類買商，又可分為兩種：

一、小陽商——即無力經營出口羊腸之業務，而專事收購鮮腸，經過加工。製成毛貨後，再轉於出口商之商幫也。

二、大陽商——亦即出口商，為收購鮮腸製成毛貨或收購小陽商之毛貨，而再製成毛貨出口之商人也。此類商行多係外幫陽商，多直接在各集中產地，設莊從事收購。

至羊腸交易程序，大別之可分現購與訂購兩種。

甲、現購之程序如左：

一、說樣——由經紀人或出入各陽商，尋覓買主說明羊腸來源及品質、數量等，以供參攷。

二、看樣——買主覓妥後，經紀人即取腸樣，經買主詳細驗看合意後，暫定一種價格，但並非最後交易價格。

三、對樣——買主驗看腸樣後，尚須約定日期，屆時雙方同往備存處所，對驗全部腸衣，或抽一部腸衣，如與腸樣相符，即正式議妥價格，但亦有不經此程序，樣品看定後，即正式議定價格者，惟交貨時必須與樣完全相同，否則可酌量情形罰款，或全部或一部罰出退回不要，由此所有損失，歸買主負擔。

四、成交——羊腸運到後，銀貨兩清，交易遂告完成。現購中亦有不需經紀人介紹，雙方直接成交，收貨付款，既無經紀人介紹，復可省去佣金等費用。

乙、訂購之程序如左：

一、訂貨——訂貨於說樣看樣之後，又有看貨、議價、定貨三種手續。買主看貨後，認為適宜，即行議價，議價為定貨主要手續，有時羊腸經紀，頗費周折，始告確定，價格確定後，雙方簽訂合約，規定貨品、種類、數量、價格、交易時間及地點等；定貨手續，至此告一段落。

二、交貨——按照規定時間，貨樣交貨，買主至遲於交貨一日後，將價款付清。

集散市場

甘肅羊腸市場。一若其他商品可分產地市場（原始市場）、產地彙集

中市場（中間市場）與集散市場等。產地市場，係其附近為羊腸產地，在此進行羊腸之初步交易；產地彙集中市場，則其附近既產羊腸，同時並集中其他產地之羊腸，而在此進行羊腸交易者；集散市場，則係附近雖產羊腸，但其主要任務，在集中其他產地市場之羊腸，而在此地運銷終點市場者。基於上述分類，茲將甘肅羊腸市場之分佈情形，略述如下：

甲、隴東區——本區固原、海原、涇川等地，皆產少量之羊腸，慶陽、靜甯、會甯、平涼等地，產量較多，尤其交易數量，實佔隴東之最大部份。

隴東羊腸之集中市場，因交通環境等所趨，遂為平涼及西峯鎮所獨佔，平涼可集中固海東南區，平涼北區；西峯鎮則為慶陽、合水、環縣、鎮原等縣集中之地。

乙、河西區——河西羊腸產地頗多，如水登、民勤、永昌、張掖、山丹、高台、酒泉、玉門等地，均為羊腸衣之主要出產或集中地。惟因交通關係，各陽商多在武威、張掖、酒泉等地設莊收購。

丙、夏河區——本區為甘肅羊腸衣產量最多品質最優之處，年產不下十萬根，戰前出口量達八萬餘根。至各陽衣商設莊收購之地點，多在夏河、黑錯兩地，惟其地荒僻人烟稀少，即數十戶相聚之村落，亦甚難得，自無其他市場之熙攘盛況。

丁、隴南區——天水、張家川、清水、西固等地，均為本區之羊腸產地，惟其集中市場，當推天水與張家川兩處。

戊、蘭山區——本區之集散市場為蘭州。自羊腸有出口後，即有陽商來蘭設莊收購，再運至津滬轉售於洋行。其次為水登、靖遠等；亦為羊腸產地。

己、洮岷區——本區之羊腸產地為臨洮、岷縣、臨夏、甯定等地，各陽商多在臨洮、臨夏等處設莊收購。

價格形成

羊腸交易價格，每隨交易對象而不同。

甲、復興公司之收購價格——二十七年復興公司增設羊腸衣業務後，陽商收購羊腸，多轉售於復興公司出口，復興公司所訂收購價格，係按照

美 美 鬃 猪 牌 虎 行 銷

品 出 司 公 限 有 份 股 易 貿 產 畜 川 四

元 萬 仟 壹 幣 國 本 資

總 公 司 :
重 慶 滄 白 路 五 十 一 號
電 話 : 四 二 四 五 三
電 報 掛 號 : 〇 六 五 七

分 公 司 :
上 海 中 山 東 一 路 一 八 號 二 〇 號 室
電 報 掛 號 : 九 六 六 九
天 津 中 街 九 〇 號 華 比 銀 行 二 樓
電 報 掛 號 : 〇 六 六 五 七
漢 口 兩 儀 街 九 號
電 報 掛 號 : 〇 六 六 五 七

羊腸衣品質之優劣、生產成本、收戶利潤、運輸費用等因素，而與商販協議訂定。

乙、腸商與腸商間之交易價格——在復興公司收購期間，多以復興公司所訂之價格為基準，在復興公司未收購以前，多以國際行市為標準。如漲，則腸商與腸商間之交易價格，亦隨之而高；反之，亦隨之而低。

丙、腸商或腸販與產戶間之價格——腸商收購羊腸，全靠出口後可獲利，故與產戶間之交易價格，亦須視國際腸衣市場之趨勢與交通運輸情形等；而定收購價格之高低。

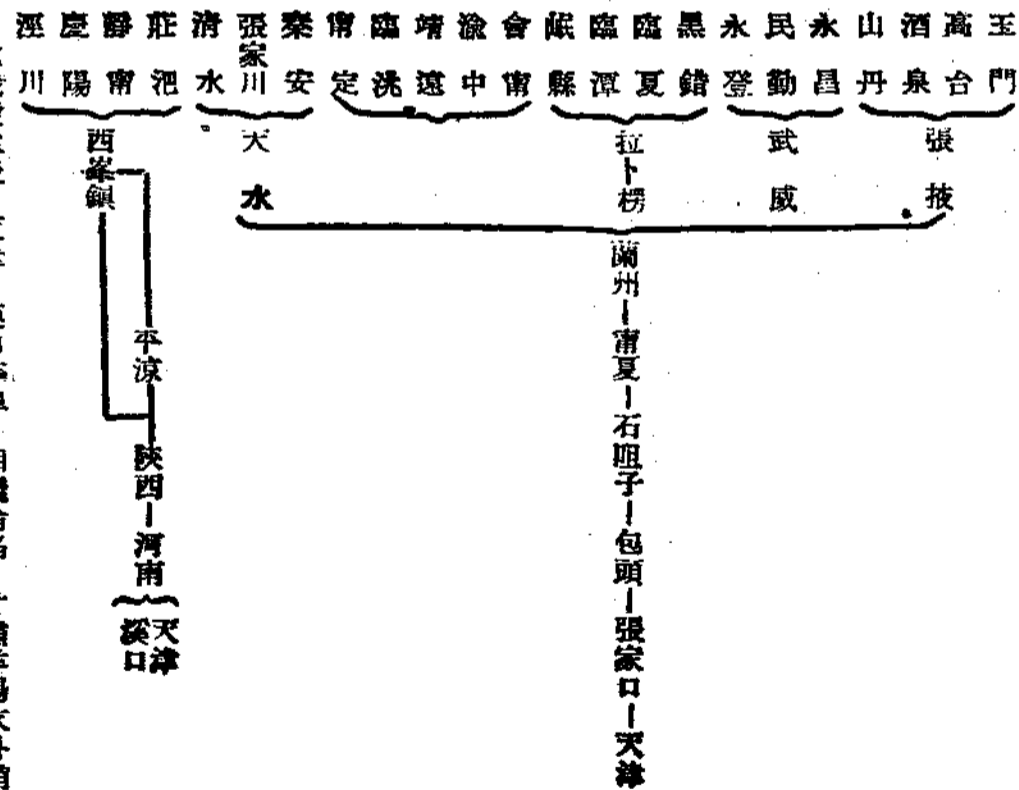
我國自抗戰發生後，腸衣之出口路線阻塞，無法運往外國，國內又不能自用，故無正常價格可言。茲據羊腸商與蘭州屠宰公會負責人之紀錄，將蘭州市近九年來之價格變動情形，列表於後：

蘭州市羊腸價格趨勢表

年 份	一五	二六	二七	二八	二九	三〇	三一	三二	三三
鮮腸(根)	〇.五〇	〇.五〇	〇.五〇	〇.五〇	〇.五〇	〇.五〇	〇.五〇	〇.五〇	〇.五〇
成貨(把)	二.〇〇	二.〇〇	二.〇〇	二.〇〇	二.〇〇	二.〇〇	二.〇〇	二.〇〇	二.〇〇

運輸情形

甘肅羊腸衣戰前運輸路線，大抵由西蘭路運赴陝西，轉隴海、平漢、北甯等鐵路，運抵漢口或天津出口，但亦有沿黃河經甯夏至包頭轉運天津出口者。茲圖示如次：



自抗戰發生後，天津、漢口等埠，相繼淪陷，甘肅羊腸衣外銷阻滯，迫與蘇聯締結貿易合約，復興公司增設腸衣業務後，羊腸衣始改循西北國際通商而運銷蘇聯。



對外國貿易起見，特請介紹一關，按期
刊載國內商號，出口商號，對本國商號
其有製造或進出口者，均可具函，中
具名開列各商號地址，及業務概況，負
文後稱：各商號地址，及業務概況，負
來銀行資本額，對本國商號，負
上海廣東路八八號內四〇六號本會，當
代為接洽，並不收取任何費用。

第一一六號 英國 The Pandora Company,
Pandora House, Willington St., Liverpool 3,
England 經營各種家庭用品進口業務，如地毯、
象牙、石質雕刻品、鑲花品、陶器、木質雕刻品
及其他藝術品等；願由我國有關廠商方面獲得
品及說明書價格，藉以發生貿易關係。其往來
銀行：Messrs Bank Ltd. at St. Liverpool.

第一一七號 倫敦材料處，函索我國桐油
出口商名單，希現將桐油出口商號將名稱、地點
、負責人姓名、電報掛號、往來銀行等項，函告
本會以便彙轉。

第一一八號 紐約 Kinfor Export Co.,
49 Crosby St., New York 12, N. Y. U. S. A.
專營舊衣出口業務，現備有大宗貨物，以便接受
國外訂單，隨時交貨，其六月份價目表本會業已
接得，希對舊衣進口具有興趣之進口行商，與之
接洽。

第一一九號 孟買 Dalay, Wyanat & Co.,
Jna Manjara, Sio Pulrooshah Mehta Rd., Fort,
Bombay. 係一美國珠寶商，經營機器製品、機器
工具、電氣馬達等進口，及印度土產、礦產品、
製成品、珠寶等出口業務，茲擬與我國珠寶商接
洽貿易關係。

第一三〇號 東非 F. J. Chevalier & Co.,
P. O. Box 567, Kenya, Nairobi, Kenya East
Africa. 擬為我國純絲、人造絲棉等，正項及新
內衣製造商出口商，在東非及孟買之代理人，其
佣金為百分之十五（包括貨價內計算），並盼我
有關廠商將每碼價格、數量、交貨日期、重量（
磅）、寬度、等次列單與之接洽。

第一三一號 勝利以還，美商紛向我國駐
美商務參事處（Office of The Commercial Coun-
sellor, Chinese Embassy, Washington, D. C., U.
S. A.），函詢我國主要口岸（尤其上海）出口
及製造商家之名稱地址，以便接洽業務，茲將美
商擬購我國產品目錄附後，希有關廠商擬與美商
交易者，即將廠商名稱、地址，函告我駐美商務
參事處。

第一三二號 聯合國貿易協會（UNITED
NATIONS TRADING ASSOCIATION, 1775
Broadway, Suite 702 New York & N. Y.）
迭接其國外分支機構之要求輸入各國產品者之函
件甚多，甚盼我國生產廠商與之通訊。

甲 動物、動物產品及魚介產品類：
乾蛋、豬鬃、白馬鬃、動物毛、安哥拉兔毛
、羊腸、鵝鴨毛、生皮、皮貨、用皮革製成
之禮品。

乙 植物產品類（竹、燃料、藤、木材、木
紙、及紡織，原料不在內）
大豆、芝麻、松子、桐子、八角茴香、帶殼
花生、帶殼核桃、栗子、Walnut Chestnut,
Pistachio seed husks, 茶葉、肉桂、薄荷、
薄荷精、香料、香油、八角油、各級桂皮、
桂子、藏黃、生薑、麝香、五倍子、大黃。

丙 竹、藤、木類：
雕刻木、蘆藤製品、藤枝及竹編製品、罐頭
竹筍、竹器傢俱。

丁 紡織纖維及其製品類：
廠花、絲、手織或刺繡之內衣、睡衫、外衣
等、絲線、絲質縐紗及緞、針織品、南京縐
帷、製領帶之織物、精麻刺繡手帕、廣東駁
絲、棉織品、棉麻織品、花緞、羊毛、地
毯、小羊毛及毛毯之毛、羊毛絨、駝毛。

戊 金屬礦石及其製品類：
金屬及珠製藝術品、磁器、滑石粉。

己 雜貨
麥粉、草帽、草帽、漆器、景泰藍、人髮

第一三三號 聯合國貿易協會（UNITED
NATIONS TRADING ASSOCIATION, 1775
Broadway, Suite 702 New York & N. Y.）
迭接其國外分支機構之要求輸入各國產品者之函
件甚多，甚盼我國生產廠商與之通訊。

國內國外貿易消息誌要



英國修訂 豬鬃價格

英商 務部按照 新價出售

豬鬃——豬鬃價格之重要修訂事，頃經商務部宣佈，該部將豬鬃按照新價，經由核准經營之商家，售與AFTAC 特許證之持有人（按此項特許證之時期為三個月）。此項價格，對各商家以其私人存貨，售與AFTAC 特許證持有人者，亦經商務部核定，其新價開列如下：（下係上海黑鬃）：

- 二時 五先令
 - 二時四分之一時 八先令七便士
 - 二時五 一二先令七便士
 - 二又四分之三時 一三先令二便士
 - 三時 一五先令一便士
 - 三又四分之一時 一九先令
 - 三時五 一九先令六便士
 - 三又四分之三時 二〇先令三便士
 - 四時 二四先令
 - 四又四分之三時 二六先令六便士
 - 四時五 三九先令六便士
 - 五時 四二先令六便士
 - 五又四分之三時 四七先令三便士
 - 五時五 五三先令九便士
 - 五又四分之三時 五六先令
 - 六時 五六先令以上
- 英國重要豬鬃——平時英國豬

鑒來源，均來自蘇聯、印度及中國，尤其自中國輸入之數量為最重要，近來英國豬鬃供應數量，雖已見改善，惟仍遠在貿易需求之下。中國豬鬃情形，不久即可改善，目前中國內地各處存集之豬鬃，為數至大，輸往沿海口岸之數量，亦可望漸形增多。刻下英國官方擁有之存量，估計約為五百噸，其中大部份之購價，較目前市價高出倍蓰，雖則政府業已停止收購，惟配售豬鬃之價格，仍維持高度之水準。貿易方面人士，對商務部與豬鬃業者商討今後之買賣辦法，結果究竟如何，正寄以密切之注意。惟豬鬃管制部份開放，難屬絕端可能，但全部之取消，則不敢遽作企望云。

天津六月份豬鬃輸出統計

六月份天津豬鬃出口統計數字，據商品檢驗局發表如下：（一）運往澳洲者一一〇箱重五四、九〇公担。（二）運往香港者四〇四箱重二〇一、五五公担。（三）運往英國者一八二箱重九一公担。（四）運往美國者二、二五四箱重一〇九八、一五公担。以上統計價值二十億元。此外，運港之二十四箱重一、九八公担，運美之四九四箱重二六四三九公担。經檢驗因大部份為尺碼不符，摻入人造鬃或衛生程度

不合，均已禁止出口云。

桐油外銷 轉趨暢旺

據某 有關方面 透露，我

國桐油外銷事業，在某主管運輸廠家有力策劃下，自今年一月至六月三十日止，由上海、梧州、廣州等沿海口岸，輸出總額達一萬二千餘公噸，其中以運銷美國及北美美洲者佔百分之七十強，運銷英國及歐洲者佔百分之三十強，預計本年可輸出二萬噸。上項輸出品，均為戰爭結束後向粵、桂、湘、鄂、浙、川諸省購得，而川省之萬縣、重慶兩地，積存桐油甚多，但受交通限制，運輸不暢，各方咸認為川糧運畢之後，川桐即將跟隨湧下。最近因歐美銷勢暢旺，滬漢及川省桐油價格，均告上漲，蒙之國家銀行對輸出物資之週轉資金，多方協助扶持之下，經營商家因金融週轉靈活，故紛紛在生產區購進，桐油產區價格或可稍予提高。

外銷物資 紐約市况

中國 銀行國外 部紐約十 五專電，紐約桐油及上海豬鬃市價無變動，漢口豬鬃實方叫價每磅美金四元三角至四元四角，買方還價為四元一角五分及四元一角，因到

易 貿 際 國

貨薄，拋售多，價乃疲。二十分十二條份七十八度中國生絲，最近一批在兩週前成交，每磅價為美金九元，美政府最近第一批出售日本生絲五、一〇〇包，每磅價為美金八元一角八分，此足影響中國生絲市價。陽衣每三十七碼賣方叫價為美金六角五分，買方還價五角二分至五角七分半。十五吋黃狼皮賣方叫價美金三元二角半，買方還價三元一角，十九吋黃狼皮叫價四元八角五分，還價四元六角。浙江山羊皮40% A, 40 B及30 C, 叫價三元四角，還價二元五角至二元七角五分。

生 絲 銷 量
千 三 百 包

中國 蠶絲公司，月產生絲三百担，綢緞二千疋，生絲出口迄至最近為止，輸美已達一千三百包，輸往印度五百包，倫敦，巴黎，因船隻關係，目前僅有少數到達云。

紐約絲價——D級每磅市價交易九元，而此項生絲在華價格，為每担二百三十萬元云。

台 茶 外 銷
免 出 口 稅

台省 茶葉與糧食及糖為三大農產，但以目前糧食產量及糖

之種植與糖之製造設備狀況而言，茶葉將居出口貨物之第一位。自日寇發動戰爭，輸出頓挫以來，茶園荒廢，工廠停頓，目前亟待努力復興。惟以物品稅，未能徹底廢除，且銀行不予放款，致運轉不靈，茶農痛苦，茶業因而困疲，業茶業者，不能收購茶葉加工，賴以為生之二萬茶工，亦受影響，近由茶業公會，向省方請求，聞已允放款週轉。至茶葉之物品稅，除在國內消費者征一成五分外，餘則撤廢，今後當可在外銷方面求其發展云。

商 品 檢 驗 局
改 國 營 事 業

經濟部 部商品檢驗局自復員以來，已分別在上海、天津、漢口、廣州、青島五地恢復業務。戰前該局等推行檢驗工作，因辦事認真，素獲國際好評，有助於我國出口貨品外銷信譽者頗大。惟目前該局暨各地分支機構，以業務日趨繁劇，經費與人員，均極困難，而擴充編制及增加經費，又須從立法着手，是以出口商方面人士，咸認為該局等每月所收檢驗費甚多，何如依各國家銀行之例，改為國營事業機構，以利事業之開展。聞經濟部對此已表示同意，刻正考慮改制中。

埃 商 務 考 察 團 來 華

埃及 商務考察團此次來華，與我官民極為融洽，該團來華目的，在與我國建立貿易關係。埃及所產之棉，進口商已有接洽訂購者，最近有成交可能，我並擬以茶葉運往推銷云。

中 行 辦 理 荷 印 僑 匯

荷屬 東印度，華僑極衆，中國銀行為便利僑胞起見，擬在巴達維亞、泗水、爪哇等處，設立分行，辦理各種業務，但荷印以外匯頭寸缺乏，荷盾不能折合英鎊，我僑匯即發生問題，因而影響中國銀行分行之開業問題，財政、外交、交通等三部特令商具體辦法，決定僑匯匯款：(一)用貨物抵補，(二)匯款暫時存於荷印銀行，俟荷外匯頭寸充裕時，再付英鎊，聞我政府以第一辦法為最妥善，將來之運輸事業，由交通部負責解決。

央 銀 修 訂 區 域 結 匯 辦 法

中央 銀行頃修訂六月二十四日公佈之中國進出口外匯結款暫行辦法，已飭知各指定外匯銀行，即日起實行。(一)凡向金鎊區域各地購貨，如歐洲各國，非洲近

東及東南亞各國，得以英國金鎊或相關國家之通貨結款。惟經中央銀行特准例外者，不在此限。(二)凡向美國、加拿大、菲律賓、拉丁美洲各國購貨，可以美金或相關國家之通貨結款。

台 滬 匯 率 改 一 對 二 十 七

台北 商工華南銀行為便利台滬商家，前曾舉辦台滬匯款業務，開始時法幣與台幣匯率在一與二十三，二十四之間，近以此間匯價下跌，台滬匯率改為一對二十七，不久或將達一對三十之比。

台 進 出 口 貨 物 統 計

台省 貿易局自去年十一月五日成立以來，業於戰爭破壞之餘，生產萎縮，工廠倒閉，人民生活極端困苦，而糧食、肥料、衣着等，尤感缺乏，乃先採重點主義，就本省民生需要最切之重要物資，作進出口之調整供應，並就省外重要口岸，設立分支機構，以利聯絡。其進出口物資之經營方式，一，由政府直接撥交；二，自由採購；三，物物交換；四，代購代銷，綜計該局七月來之進出口物資如左：

甲，出口物資：食糖六千七百五十八噸半，煤約五萬噸，木材四

國際貿易

百七十四噸，水果四百五十三噸，樟腦三百十六噸又四分之一，茶葉一九、八一五噸，鳳梨罐頭四百箱，草蓆二百張，草帽五百六十二又二分之一打。

乙、進口物資：鋼鐵材料九十二噸，布十萬疋，麵粉九萬〇九百袋，肥料七千五百箱，火柴二百五十箱，洋燭三千三百箱，捲煙紙一百箱，電燈泡十三箱，照相器材一箱。

他如已經洽定尚未進口之物資，計有布料二十萬疋，毛巾六萬打，汽車二百二十八輛，汽油五千大桶，肥料約六七千噸，酒花十噸，麥芽五十噸，其他器材數百噸云。

滬各公會提挽救工商業辦法

救目前工商業危機，特邀集會員，經多日之研討，建議辦法四項，函請市商會核議，並速分呈中常會，國府各院部，准予逐漸採納。其辦法要旨為：(一)加強銀行專業化，改善金融措置；(二)速辦生產貸款，搶救經濟危機；(三)實行進出口連鎖制度，並貼補出口，如採取低利之出口貸款，減免運費，關稅，或現金補助等辦法；(四)組織實業投資公司云。

滬各工商團體籌備出口展覽

出口商品品質，促進對外貿易起見，特發起組織中國出口貨展覽會參加發起之團體，有中國進出口貿易協會，綢緞業公會，上海市茶葉輸出業公會，中國國民經濟研究所，中國茶業協會，上海市商會等；業已開過籌備會二次，推定執行委員及各部門負責人員云。

中蘇貿易開始

聯現正擬將海參崴之木材，白報紙，醫藥化學品，及航海界用具，大量運至天津。然後以華北之山東絲、花生、胡麻、胡椒等物運回，同時蘇聯駐華商務局為促此事早日實現，即將在天津設立辦事處，開始與我進口商接洽。上項交易，因我與蘇外匯未定，故暫以美金計算。今後由海參崴開往上海之船舶，決將在津寄碇，俾便裝運客貨云。

美穀類輸出達預定目標

美農部頃宣佈，截至七月十五日止，美國輸往世界各缺糧區製造麵包用之穀類，為數逾六百萬噸，(二億二千五百萬蒲沙耳)

，是以美國現已實踐其自一月至六月半年內輸出穀類，救濟各區之諾言。上述輸出穀物，除大部為小麥外，並包括麵粉及穀類生產品。農部謂七月十六日以後，輸出品即將列入下年度(一九四七年六月三十日止)二億五千萬蒲沙耳之目標項下。本年春間英國曾撥發藏糧七百萬蒲沙耳，救濟歐洲缺糧區，是以美國將於今後一年間，輸送穀類七百五十萬蒲沙耳至英國，俾其補充糧食儲藏量。

印與南菲斷絕商務關係

印度官方頃宣稱，印度政府因南菲聯邦，對於印度僑民，採取歧視待遇，茲已決定與之斷絕商務關係，發出正式公告，禁止進出口貿易。

英美繼續進行交換經濟情報

華盛頓與倫敦兩地，頃同時宣佈，戰時設立之英美經濟情報交換機構，已繼續進行之協議。此間國際貿易局，與倫敦英國貿易局稱：此項協議，係經美商務部長華萊士與英貿易局主席克立浦斯爵士交換通訊後擬定者。該機構在戰爭期內處於聯合生產資源局及聯合原料管理局之下。

美輸出數量激增

美商務部頃宣佈，五月份美國商業輸出價值六萬萬四千九百萬元，較之四月份增加六千六百萬元。五月份之商業輸出數字，為一九二一年來之冠，五月份美國輸出品總值，包括「聯總」租借物資，政府航運及商業輸出品在內，計達八億五千九百萬元，四月份則為七億五千八百萬元。五月份之輸入物資價值三億九千七百萬元，較十七年來輸入數字最高之四月份略減九百萬元。

中英貿易大有加強必要

前英外相艾登，頃在中英兩國商會會議發表演說稱，中英兩國必須互相深切了解，此在目前較之以往，尤為不可少之舉，世界局勢，仍擾攘不安，發展貿易困難甚多，躊躇與阻礙，在在可以見之，其中有屬無可避免者，不必過份加以顧慮。關於英國政府派遣商務團前往中國一層，艾登並云此乃適合事宜之志願，雙方關係，愈益發展。

英工黨議員麥納氏於下院會以下列各節，詢商務部長：(一)籌組一英國商務防務團一事，進行如何

何？(二)訪華團將如何組成？(三)約將於何時出發？克利浦斯爵士答曰：予刻正考慮訪華團之人選問題，一旦就緒，當即予以宣佈。中國政府建議訪華團於今秋赴華，余望彼等能於九月底前啓程。

英決心與蘇聯合作
工黨議員艾德爾孟氏贊成組織英蘇貿易聯合機構，以確保二國之合作。商務部大臣正與蘇聯商務代表團團長作初次會商。目下英政府正等候最高蘇維埃之答復，是否擬派遣代表團來英，蘇外長正與蘇維埃最高當局商討此事。

墨黃金外流 金價將下跌
墨西哥銀行，以每盎司三五元之價格，向美國財部購獲黃金。

金後，復以每盎司略過四〇五元之相當價格，予以出售。按此項黃金係特別予以鑄成金幣，以便在任何購買人購獲後可予出口，刻下此等墨西哥金幣，業已在各國出現，就中包括法國在內。最大營業國家，尤推葡萄牙及瑞士，從此兩地再行轉往其他各處，尤其是巴爾幹各國，蓋黃金在各該國中，獲利頗厚，而各該國人民且擁有大量之金元，以作購買之用。然此項黃金似不能以合法或非合法之手段，流抵印度，孟買金銀市場在此項消息傳來後，即告崩潰。另據亞歷山大之報告稱：該地之黃金市場，在大批之英美黃金抵達後，已形低落，蓋少數商人，在獲得金元後，均換購黃金云。

進口：機器電料布疋
出口：生絲麝香桐油

興記貿易公司

重慶打銅街
二八號

進口：棉織品顏料
出口：生絲

若記貿易行

重慶民權路
民權大廈

消 治 龍

片劑 針劑 藥膏 藥皂 牙膏 眼藥水



著名出品

信誼藥廠

七月份

上海對外貿易統計(一)

一 進口貿易

貨別	數	量	價值(單位國幣千元)
漂白或染色棉布	二,一零六六公尺		七,五三三.〇〇
棉花	二〇,七九六公担		二,八七〇.〇〇
亞麻、苧麻、火麻、籐麻及其製品	一,八六六.七五		四,三九一.〇〇
毛及其製品	四,三九一.〇〇		四,三九一.〇〇
金屬及礦砂	四,三九一.〇〇		四,三九一.〇〇
紡織機器及其配件	八三三公担		五,三三三.〇〇
未列名機器及其配件	二,〇二四公担		二,九七三.〇〇
馬達、拖車、拖車、貨車及客車(車台在內)	一一二零件		五,三三三.〇〇
汽車零件、附件(車胎不在內)	二,五三三公担		三,〇〇〇.〇〇
蓄電池、備電瓶	三三,二六六公担		三,〇〇〇.〇〇
絕緣電線	一六,〇三三公担		三,〇〇〇.〇〇
鐘及其零件	一,六二六公担		三,〇〇〇.〇〇
魚介、海產品	七六,四七〇公担		一,三三三.〇〇
煉乳、淡奶皮、淡牛奶及牛奶粉	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
未列名罐裝或其他種裝食物	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
咖啡	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
未列名糧食、日用什貨	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
小麥粉	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
未列名什糧粉及漿粉(非食品)	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
藥品、子仁、藥蔬	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
紙菸	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
菸葉	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
化學產品及製藥	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
染料、顏料、油漆、凡立水	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
燭、皂、油、脂、蠟、膠、松香	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
書籍、地圖、紙及木造紙質	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
生熟皮、及其他動物產品	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
錫方、輕木	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
地氈青	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
水泥	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
汽車氣胎	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
生或廢廢橡皮、或生樹膠	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
未列名辦公室用品	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
未列名什貨	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
其他	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
總計	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
一至七月累計	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
棉花	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
新蘇麻袋	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
羊毛、已梳羊毛、及廢羊毛	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
毛毯、氈	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
未列名毛織衣服、及衣著零件	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇
聯總救濟物資進口	三三,三三三公担		三,〇〇〇.〇〇

貿易

貨名	數量	價值 (單位幣千元)
發動機及其配件	1,180公担	33,350
未列名機器及其配件	6,390公担	28,250
鐵道或電車適用之未列名材料	2,270公担	27,850
船艇及材料 (列入五金及木材者不在內)	1,340公担	25,350
未列名科學儀器及其零件	2,200公担	12,250
金屬絲網及金屬紗	6,200公担	12,250
未列名繡裝或其他種裝食物	1,200公担	1,200
米、穀	1,200公担	1,200
小麥	1,200公担	1,200
小麥粉	1,200公担	1,200
未列名雜糧粉及漿粉 (非食品)	1,200公担	1,200
未列名藥品	1,200公担	1,200
其他	1,200公担	1,200
總計	1,200公担	1,200
一至七月累計	1,200公担	1,200

三 出口貿易

貨名	數量	價值 (單位幣千元)
豬鬃	1,200公担	1,200
禽毛	1,200公担	1,200
豬腸	1,200公担	1,200
麝香	1,200公担	1,200
已硝或未硝皮貨未製成者	1,200公担	1,200
已製成皮貨	1,200公担	1,200
大豆及豌豆	1,200公担	1,200
糖、糖	1,200公担	1,200
小麥粉 (包括麥屑在內)	1,200公担	1,200
藥材及香料 (化學產品不在內)	1,200公担	1,200

貨名	數量	價值 (單位幣千元)
桐油	1,200公担	1,200
茶葉	1,200公担	1,200
煙葉	1,200公担	1,200
黑木耳	1,200公担	1,200
粉絲、通心粉	1,200公担	1,200
未列名植物產品	1,200公担	1,200
未列名木器傢俱及木器	1,200公担	1,200
廢棉	1,200公担	1,200
同官絲	1,200公担	1,200
白絲經	1,200公担	1,200
白麻絲	1,200公担	1,200
廢絲	1,200公担	1,200
紗、線、編織品、針織品	1,200公担	1,200
純絲綢緞、人造絲綢緞、或純絲人造絲交織綢緞	1,200公担	1,200
毛巾	1,200公担	1,200
毛地毯 (包括毛、棉毯及地毯在內)	1,200公担	1,200
衣服及衣着零件	1,200公担	1,200
錫砂	1,200公担	1,200
未列名鐵 (包括鋼在內) 及其製品	1,200公担	1,200
玻璃、未列名玻璃器及料器	1,200公担	1,200
石、泥土、砂、及其製品 (磁器搪磁器在內)	1,200公担	1,200
帽	1,200公担	1,200
人髮製成之髮網	1,200公担	1,200
電燈及電燈器 (包括燈泡)	1,200公担	1,200
首飾 (包括金銀器)	1,200公担	1,200
其他	1,200公担	1,200
總計	1,200公担	1,200
一至七月累計	1,200公担	1,200

附錄：宋院長關於調整外匯匯率聲明

中央宣傳部長彭學沛，三十五年八月十八日午後六時，在上海市政府會議室招待中外各報記者，宣布中央銀行已奉准調整外匯匯率，將於八月十九日晨十時變更掛牌，並稱：宋院長因公未能親來，繼即宣讀宋院長所發表之書面聲明，其全文如次：

今日中央銀行奉准調整外匯匯率，政府並於本月十七日，決定取消出口稅，其目的在求輸出貿易之趨於平衡，及生產事業之活潑發展，今後且將繼續運用黃金準備，以穩定國內幣值。今國幣對外購買力，既已超出國內之幣值，故此對外匯率之變動，可使國內幣值，得到合理的調和，所望全國人士，共喻此旨，尤盼全國生產事業——特別以民生主要物品為對象者，悉能體會政府施政的意義，為整個國計民生所關，乃至整個生產前途安危所繫，一致通力合作，務使物價由此益臻於穩定。

此次政府，在決定辦法以前，經將各種有關經濟問題，加以詳盡的檢討，對於實施時間，尤曾鄭重考慮，茲將與本問題有關之重要因素，追溯原委，簡括說明：

吾國在抗戰期間，物資之直接損失，固已慘重，而工廠及一切生產設備，大量毀壞，以致生產能力，大為低落，加以對外貿易，萬分困難，輸入物品，幾瀕絕境，迫勝利獲得之時，國內物資，已見極度短絀，故當時最急迫之需要，為大量物資之補充，而最有效及最迅速之補充方法，無疑的為鼓勵國外物資之輸入。

本年三月初施行之管理外匯暫行辦法，對於預期的效果，收獲頗宏，已往五個月內，輸入物資，數量既見增加，價格亦逐步降低，惟若干輸入品之利潤，仍屬過鉅，而又有若干輸入品，與國貨競銷，其影響於本國工業至大，至於輸出業，則迄未能滿意進展，輸出所得之外匯，遠不及輸入方面之數量，同時凡可以供應國外市場之農工生產品，又因生產成本太大，極難競爭於國際市場，已處於不利之地位，而出口稅之繼續征收，復加重輸出貿易之負擔，以上種種，均有待於革新之舉措，以解決當前遭遇之

困難，至改革辦法，付諸實施之時機，則以現在為最適宜，一則豐收在望，糧價已漸趨跌落，一則出口季節，將入經常旺盛階段，實施以後，應得下列幾種良好結果：

- (一) 鼓勵輸出，減少輸入；
- (二) 激導僑民匯款回國；
- (三) 扶助國內生產事業。

凡此均可助成輸出入之趨於平衡，但政府除此項舉措外，並努力推行其他平行政策，在交通方面，則以全力恢復路航幹線，並於財政可能範圍內，儘量拓展對於全國工商重心，如上海等地之港務整理及調度，將設置強有力之管理機構，以減輕裝卸貨物之費用，並採取一切必要步驟，以促進貿易之暢流，在敵偽產業之處理方面，擬儘量移讓民營，政府絕對無意採用普遍國營制度，至規模較大之生產單位，如中紡公司，所需資本甚大，一時招商接辦，無從實現，故暫歸政府整理經營，但短期內當可將股權作有計劃之移讓，國庫藉可得適當之取償，至資本市場方面，現在積極籌劃，恢復上海證券交易所，以疏導游資，並使國營事業需要移讓時得有靈活之途徑，敵偽其他物資及設備，刻正分頭配售，以增加供應，補益庫收，至於經常稅賦收入，亦正切實整理，每月遞增，惟戰後復員，因方面繁多，其臨時支出至為浩大，其應付方針，自應將非最急要之支出，暫緩辦理，在此復員過渡期間，各方面所感受之痛苦，固所不免，政府決以所有力量，努力於平衡預算，穩定物價，及安定民生，總之，最後目標，為求全國人民安居樂業，社會經濟日趨繁榮，藉以保持吾國在國際應有之地位。

<p>進口：照月器材西藥類料 五金電料布疋呢絨 出口：茶葉 瓷器 絲織</p> <p>華昌進出口貿易行</p> <p>昆明華山南路 七九號</p>	<p>出口：生絲綢緞</p> <p>雲南蠶絲公司</p> <p>昆明乾溝尾</p>	<p>進口：棉紗疋頭 出口：藥材錫茶</p> <p>晉昌隆進出口貿易行</p> <p>昆明慶雲街 一〇六號</p>	<p>出口：桐油茶油</p> <p>義 瑞</p> <p>重慶陝西街 第三三三號二樓</p>
<p>進口：機器五金電料汽車零件百貨</p> <p>大資企業公司</p> <p>重慶林森路 中大街七號</p>	<p>進口：機器棉織品罐頭食品 出口：藥材 茶葉 瓷器</p> <p>宇文企業公司</p> <p>昆明南屏街 一三七號</p>	<p>進口：車輛五金機器 出口：礦 產 品</p> <p>大華企業公司</p> <p>昆明同仁街 七號</p>	<p>進口：棉紗疋頭 出口：土 產</p> <p>萬通貿易公司</p> <p>昆明南通街 三三號</p>
<p>進口：正頭棉花棉紗五金 日用百貨汽車零件 出口：藥材 皮貨 豬鬃</p> <p>匯利企業公司</p> <p>昆明金碧路 一〇九號</p>	<p>進口：五金電料 出口：山 貨</p> <p>裕生公司</p> <p>重慶林森路 七〇號</p>	<p>進口：棉花棉紗顏料疋頭 出口：茶 絲 藥材</p> <p>匯昌企業公司</p> <p>昆明新祥雲街 四號里四號</p>	<p>進口：棉紗疋頭 出口：藥材生絲</p> <p>德 大 昌</p> <p>昆明正義路 永隆巷三號</p>
<p>進口：機器五金西藥類料 出口：豬鬃 牛羊皮 藥材</p> <p>昌信貿易公司</p> <p>重慶 臨江路 大波</p>	<p>進口：五金化學藥品毛棉道地藥 出口：腸 衣 手 工 藝 品</p> <p>民孚企業股份有限公司</p> <p>重慶陝西街 一七〇號</p>	<p>進口：顏料五金呢絨木材電器材料 出口：羽毛 牛羊皮 腸衣 藥材 麝香</p> <p>安益運銷公司</p> <p>重慶曹家巷 十一號</p>	<p>進口：糖 器 出口：生絲桐油</p> <p>大安實業公司</p> <p>重慶陝西街 余家巷二二號</p>

編輯後記

一、中國進出口貿易協會於兩月前，呈請政府免征出口稅，以利輸出。刻政府已明令免徵出口稅並調整匯率，本刊良表欣慰。茲以盛慕傑君「調整外匯匯率」短評，向讀者請教。

二、「論當前我國對外貿易」及「進口貿易在美國經濟上之重要性」二文，前者對我國貿易問題，見解甚深，後者材料豐富。

三、新匯率對出口貿易之影響究屬如何，本期市場回顧欄邱良榮吳覺農兩先生，曾分別就桐油及茶葉兩商品發抒卓見，堪供參考。

四、蛋及蛋產品向佔出口重要地位。戰後出口困難，蛋業危機重重，本期「蛋業之危機及挽救辦法」一文，對蛋業一般危機，了解深刻，不失指陳弊害促使注意之作。

五、戰前古巴對我輸出以雪茄菸為最多，其自我國輸出之商品，則以赤豆、乾蛋白為最多。本期通訊「古巴之關稅政策與國稅制度」堪供從事古巴貿易者之參考。

六、信用調查為進出口商從事交易前必須經歷之事，「信用調查」一文，對貿易商與信用調查之關係敘述甚詳，為經營進出口業者，必類參考之資料。

七、「甘肅羊腸產銷調查」對產區、產量、製造、分級、交易手續等項，均有詳盡之調查，且屬實際材料，殊為可貴。

本刊業向上海市政府社會局轉呈
內政部聲請登記中

國際貿易 第一卷 第十期

民國三十五年九月一日出版

主編者

上海長春路三九〇號
中國國民經濟研究所

發行者

上海廣東路八十六號
中國進出口貿易協會

印刷者

上海小沙渡路三三七弄九十號
文明印刷所

代售者

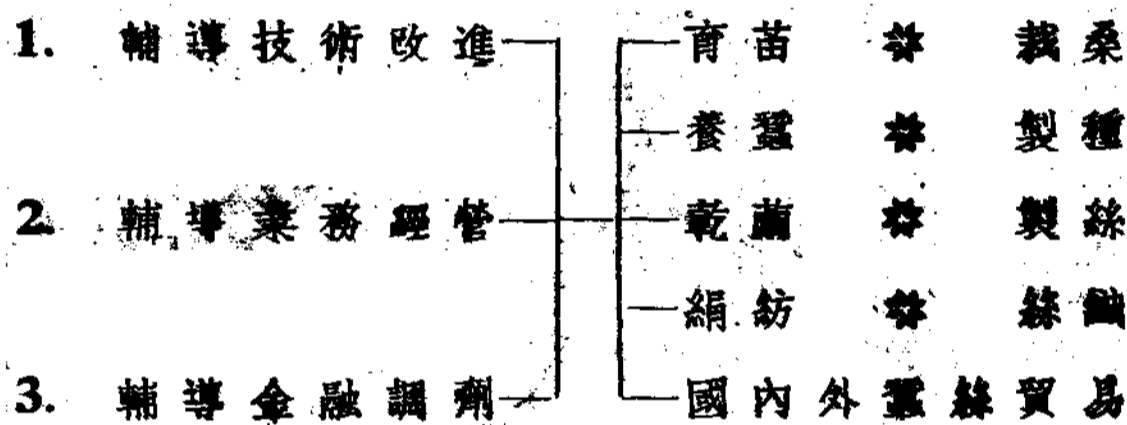
各地書報社
電話三七三五〇

定價每冊法幣壹仟元

▲訂閱辦法：全年定價貳萬元（外埠郵費照加）

中國蠶絲公司

一、輔導民營業務



二、實驗示範業務

- | | |
|------------|----------|
| 1. 示範苗圃 | 5. 實驗製絲廠 |
| 2. 示範桑園 | 6. 實驗絹紡廠 |
| 3. 實驗蠶桑場 | 7. 實驗絲織廠 |
| 4. 實驗育蠶指導所 | 8. 蠶絲研究所 |