

何永年編譯

現代經濟學概論

上海春潮書局出版

上海圖書館藏書

上海图书馆藏书



A541 212 0010 8525B

何永年編譯

現代經濟學概論



上海春潮書局出版

~~465690~~

十八，九，十五，付排。

十八，十一，十，初版。

一  
—  
二〇〇〇册。

每册實價八角

上海海甯路春潮書局發行

# 現代經濟學概論目錄

第一編.....一

第一章 價值.....一

第二章 貨幣.....二五

第三章 剩餘價值.....五五

第四章 工資.....一〇八

第二編.....一二九

第五章 生產價格與利潤之理論.....一二九

第六章	地租	一六八
第七章	生產集中	一八三
第三編		二〇七
第八章	市場與恐慌	二〇七
第九章	信託事業	二三五
第十章	財政資本	二五五

# 第 一 篇

## 第 一 章 價 值

——譯自德國奇巴諾夫之經濟原理

本章要旨：

1. 在交換社會裏，生產物是爲交換而生產，所以這些生產物都是商品。
2. 商品有使用價值及交換價值：a. 商品的使用價值是在商品的能夠滿足人類的需要；b. 商品的交換價值是在商品的能夠依一定的比例和其他的商品交換。

3. 商品的效用不能決定商品的價值。價值是生產者在交換社會中社會關



係的表現。

4. 形成價值的勞動，叫做抽象的勞動，和形成使用價值的具體勞動不同。

5. 生產商品時所消耗的抽象的社會必需的勞動量決定價值。

6. 在交換社會中，因價格和價值的差異，使生產力在各種產業中重新分配，以達到相對的平衡。

7. 商品間的關係，決定生產者在交換社會中的關係，這是商品拜物教的根據。

商品的生產 馬克斯在他的資本論裏，所要研究的問題，是生產方法之中，現在占最優勢的那種資本家的生產方法，不是橫在生產行程根底上面的種種自然法，何以故呢？因為這些自然法，是屬於物理化學的問題，不是經濟學所應該考究的問題。馬克斯又不是要研究一切民族所通有的生產形式。因為這種研究的結



果，不過發見，人類生產『物』，必定需要勞動器具，土地以及生活品而已；這些事情，不待研究，大家早就明白了。所以馬克斯研究的對象，是一個特定時代——就是最近數世紀——同一個特定國民——就是歐洲及同系統各國——所特有之社會的生產的發達理法是怎樣的呢？（這種生產方法的特質，以後還要詳細的討論。）現今所盛行的生產方法，就是資本家的生產方法，同其他的生產方法——譬如中古歐洲所通行之『封建的生產方法』，或是一切民族在發達初期所通有的那『原始共產的生產方法』，——是完全不同的。

我們如果觀察現代的社會，我們就可以知道大部份的財富，是由商品而成的，什麼叫做商品呢？無論是直接生產者，或是關係者，其所生產出的產物，不僅是供給自己的使用，而以與其他生產品交換為目的的時候，這種生產物，就叫做商品。所以決定生產物是否商品，不是自然的性質。舉一個例：原始的農家有一個美麗的少女，因為家庭裏要用蘇布，把蘇紡成蘇布，這裏，他所紡成的蘇

布，是使用物，決不是商品。

但是假使有一個紡績家，他要紡造蘇布，同隔壁農家交換小麵粉，或者是一個製造主，以販賣爲目的，使用工人，每日紡織百斤蘇；在這裏，他們所紡造出來的蘇布，的確是商品。澈底說來，就在這時，蘇布也是使用物，不過牠是在社會上能盡特殊的功能罷了。換一句話說，不過牠是可以交換的使用物罷了。依此看來，蘇布是否商品，不能夠依他的本身而定的，農家女子因爲準備自己嫁奩的緣故，去紡造蘇布也好，紡績女工，自己一點也用不着在工廠裏專替人家紡織蘇布也好，無論是何種情形蘇布總是蘇布，牠的自然的形體，並沒有絲毫變化。所以蘇布是否商品，要看他社會的功能是如何，纔可以知道的。

在資本階級的社會，生產物備具商品的形體，天天增加起來。因爲資本制度以前的生產方法，多少還有一點遺留在現時的社會，所以今天一切的生產物，還不是通道具備商品的形體。但是若把極小部分的以前的生產方法除外，那就可以

說是今天一切生產物都是備具商品的形體了，所以我們要想理解現在的生產方法，非先把商品的性質弄明白不可。因此之故，我們的研究，也非先從研究商品入手不可。據我們看來，要想理解商品的性質，第一要把商品生產的特質，同其他的生產種類，對照起來說明。依這種方法說明起來，我們可以頂容易理解馬克思研究商品的立腳點。

使用價值 一切交換的必要條件是彼此交換的商品要有效用；這就是說，商品要有滿足人類需要的『可能』。沒有使用價值便沒有商品，但在並未作為商品的生產物——即生產物並未成為交換或賣買的目的物，亦即是自然經濟的生產物——使用價值却亦依然是存在，並且在不是由勞働產生出來的物品中亦同樣有使用價值的存在，例如陽光和空氣。凡生產物都具有滿足人類慾望的——不論這種或那種慾望是現實的或者是空幻的——『可能』。但是商品具有這種『可能』之外，更有和別種商品發生交換的『可能』，例如鞋油是一種生產物，那末，牠只有使用

價值，若是牠是商品，那末，牠還有交換價值。鞋油的使用價值就是能物主的皮鞋光亮。但是人不是只要鞋油就能夠生活的。假使一個化學家專門生產鞋油，他的命運便常飢死。只有他的商品交換價值，才能把他救起。這種交換價值能夠使得鞋油變成食品，衣服和麵包。任何商品都可交換，柏油可變換絲絨，不過是數量上的問題而已。

◎◎◎◎◎  
 交換價值 使用價值不過是交換的必要條件，並不能夠表明商品間的數量關係。一把斧頭可以交換麵包，因為牠們都具有效用的性質；但是牠們不能夠表明為什麼一把斧頭能夠換得兩鎊的麵包。我們知道，交換不是偶然的任意的。在交換的社會裏一個人要想同別人交換物品，他一定知道他的生產物能夠換得別人的多少生產物。這種交換商品間數量關係，就是商品的交換價值。

◎◎◎◎◎  
 商品的使用，不能決定商品的價值，那麼，用什麼東西決定商品的價值呢？  
 要把商品輸入市場，這個商品就必須有使用價值，即必須能滿足人類的慾望

——無論是現實的或者是空幻的。若是商品沒有這個條件，就不會有人肯拿東西來交換牠。

然則使用價值，就能構成商品價值的基礎麼？商品價值的高低，是按牠的效用的程度而決定麼？這是完全不對的，我們可以拿空氣爲例，牠的使用價值，是無限量的，但是牠可沒有價值；再看看寶石或金鑽石牠的效用是很微小的，但牠的價值，是很高的；由此，我們可以看到，牠的基礎，並不在商品的效用裏面。商品的效用不過是每個商品的特質，牠是不能化成共同度量的，譬如說，一頭小牛可以換許多釘子，或者一袋馬鈴薯可以換一個琴，我們不能問一頭小牛效用比一磅釘子的效用大幾倍；我們也無從去比較從馬鈴薯所得的滿意和從口琴所得的愉快。

使用價值對於商品，好像是回到市場去的入場券一樣。要使商品成一個可交換的東西，使用價值對於牠是很重要的，我們可以想來，麵包和鏡子所以能彼此

會集市場，就是因為他們二者，全有使用價值，但是他們彼此交換的比例，決不是按他們的效用的程度而決定的。

價值是一個社會的關係，那麼商品價值的來源，在什麼地方呢？那不是存在於這生產品裏的。這樣的生產品，只有使用價值。他要有價值，只有當牠成爲商品的時候才行。牠要成爲商品，只有這生產者間的社會關係，具有交換的性質。所以很明顯的，這商品的價值，全然是交換社會的生產之間的社會關係的反映。勞動量決定價值。商品有兩方面，一方面是屬於貨主，一方面是屬於買主。因爲靴子有價值，所以靴匠拿靴子到市場上去。因爲靴子有使用價值，所以農人從市場把靴子買回去。在貨主一方面，商品只有交換價值，在消費者方面商品只有使用價值。

那麼，交換社會和商品間有什麼關聯呢？一方面，商品吸收社會的生產勞動的總和；一方面商品滿足社會的需要，——無論是滿足好的或是不好的需要。商

品和社會間，再沒有別的關係存在。倘若我們說價值是生產者間關係的商品之反映，那末，商品價值的來源，必須在下列二點中之一去找尋：（1）在商品對於社會上的效用方面。（2）在生產商品時社會所費的必需勞働方面。此外再沒有第三個標準。那末商品可以作為生產者間社會關係之反映的究竟是商品本身的作用呢？還是社會所費的勞働的總和呢？第一個假定必須取消，因為我們已指明使用價值不但不能作為價值來源的根據，並且使用價值和價值間有不可調和的矛盾。所以商品價值的來源，只能存在於在商品的生產上社會所必要消耗的勞働裏。

另一方面，我們可以見到價值使各種商品可以相互比較，可以有共同的度量。所以價值的實質在一切商品中是質量上相同的東西。我們雖然不能說一隻小牛的效用比一個釘子的效用大幾倍，可是我們可以說養成一隻小牛所需要的勞働量比造一個釘子所需的勞働量大幾倍，養小牛和造釘子同樣吸收一部份的社會勞働。除開勞働，我們在商品上再也找不到可用來比較或度量的東西了。所以，





人的職業底特殊現象完全沒有關係的。

具體的勞働與抽象的勞働

生產物成爲商品，就是生產物用於交換，正是因

爲商品能夠滿足各種不同的需要，這種需要是表現各種不同的使用價值的。要創造各種不同的使用價值——如靴，布，麵包，糖等等——便需要不同形式的勞働。凡是創造一定的具體的物品的使用價值之勞働，稱爲『具體的勞働』。但是在各種具體勞働的性質上的差別外，有一共同之點，就是使社會勞働力爲一定的消費。這是一切勞働所共同的，和勞働的性質方面沒有關係的。這種勞働，馬克思稱爲『抽象的勞働』。這是很明顯的，抽象勞働既然組成數量的關係就可決定商品底價值——交換價值——一件衣服同一雙靴子交換，並不是以性質來決定的，是以雙方所費的勞働來決定的。

這一點，還沒把勞働性質決定商品價值這個問題完全解決。

社會必需的勞働

兩雙靴子並列在一起；內中一雙係一個工作很敏捷的熟練

的靴匠做的，第二雙係一個工作很慢的懶拙的工人做的，或者我們說，有兩箱靴釘擺在我們面前，內中一箱釘子，是用一種遲緩費事的工作的手工做出來的，另一箱子，雖然同樣的質地，但用一種敏捷有力的工作的機器造出來的。

假如每種商品的價值，由生產這商品的勞動的消費而決定，那末所費於第一雙靴的，必高於第二雙靴的所費，同樣手工所做出來的釘子，必貴於機器所產出來的釘子。但現在我們所討論的並不在此。所有的商品我們可以說把牠分爲若干部份。商品的每種品質，即構成其一種特有的部份。在一定的行情下面，一定品質的靴子的全部份，必定需要社會勞動一定的總數量。一方面我們認爲所有的靴子係屬於一定的品質，別方面在一定的行情下面此項生產所必需的社會勞動的全部份，即爲構成其價值的本源。假使一個懶拙的工人費時終日，做成功一雙靴子，但他終於不能增高其產品的價值。這是的確的，他所製造的靴子費了很多的勞動，但這僅只是他個人生產的特質使然。不是爲代表社會必需的勞動所消息

的。一切實際的（註）生產方法的改良，提高了勞動的生產力，減低了某部份商品的價值，擴大此商品勞動的生產力使之增高。同時不僅此項新出產的商品價值低落，即用從前生產方法所生產出來的商品，其價值亦必下降。

（附註）假如新的發現或發明，還沒有應用於實際上，那末這種發明，自然在這類商品價值上，仍不能有若何變易。再如進步的生產方法已經採用，但此類商品大量出產，仍舊是用舊的方法，此亦常有之事。那末在這類產品中，社會必需的勞動，其所代表的，必在舊的方法所需要的勞動與新的方法所需要勞動之間。

馬克斯對於此點，曾寫出他的意見：『有些人必定這樣想，如若一種商品的價值，由他所費的勞動量而決定，那末工人愈懶而愈拙笨的，其所出之商品將愈有價值，因為在他的生產品中所需要的時間很多的原故。但是構成價值實質的勞動，是指全人類同樣勞動而言，就是所耗費的一種同樣的勞動力。社會全部勞動力，雖然牠是由無數的各個勞動單位組織而成，但此地計算起來，是人類勞動力

一個同樣勞動的總量。社會全部勞動力，在這種社會產生出來所有一切商品價值的總和中，是結爲一體。這無數的勞動單位，是彼此相同的。因爲各含有其社會平均勞動力的性質，這種平均勞動力，就是生產一種商品所要的勞力，其所需要的時間，不會較多於平均數，不會較多於社會必需的勞動量。社會必需的勞動時間，就是在生產的一般情形之下，生產一件物品所需要的勞動時間，同時生產此物品的技能與力量，亦是指當時一般的平均度而言。在英格蘭採用了紡織機後，出產一定量的布所需要的時間，比從前用手織時大概減少一半。手工紡織工人，仍照舊繼續紡織，其所需要的時間與前相同，但是他們勞動一點鐘的，結果其出產價值，降至從前價值之一半了。」

因此我們知道決定一件貨物價值的多寡的，是社會必需的勞動的總和，或者說是此貨物生產的社會必需的勞動時間。每個商品在此種連合關係上，是當作此類貨物的一種平均標本，所以一切商品，其中所含的勞動量相同，或者出產此商

品時所費的時間相等，那末其價值自然一樣了。此種商品生產所必需的勞動時間，就是彼種商品生產所必需的勞動時間。所有一切商品，祇是凝結的勞動時間之定量，即所謂價值。

因此，假如為商品的生產所需要的勞動時間不變，那末牠的價值，一定也不變。但是生產商品所需要的勞動時間，是因勞動生產力之不同而變更的。這種生產力，是由各種不同的環境而決定的，各工人技能的平均數量，科學發展的情形及其應用於實際上的程度，生產的社會組織，生產工具之範圍及能力，與地理上各種條件，都是以決定生產力的大小；舉例來說：用同等的勞動量，在氣候適宜的時節，可以獲得八羅穀，但在不適宜的時節，只能獲得四羅。用同等的勞動，從富有的礦地所取得的礦產，比礦產瘦瘠的礦山所取得的礦產，一定要多。金鋼石在地面上很不容易發見，因此在平均上說來，發見此種礦地所費的，必是很大的勞動時間。結果一塊很小的地方，而是代表很大的勞動了，然其所採得之金鋼



點，或是比較精敏一點，他能在一定的時間內，假定是一點鐘，較其他一個勞動者所得的生產為多。可是在為某種生產的社會所消費的勞動底全部中，各個勞動者特殊點可以相互平均起來的，所以，價值底基礎，就是平均的精力和技能的勞動，商品底價值，是由商品所具的抽象的社會必需的勞動量而決定的。

設有兩種商品，假定為一雙靴子和一袋麵粉，是用相等的價值互相交換的，這就是說，一雙靴子所含有抽象的平均的社會必需的勞動時間，同一袋麵粉所含有的勞動時間是相等的。

單純的勞動和複雜的勞動 在創造一種生產品之前，社會先已創造了生產品的生產者。未來的生產者是要在工作上受社會的培養和訓練的，通常，在交換的商品的價值上，訓練勞動者所費的勞動量成為相互的平衡。拿個比喻來說，假使一個拙笨的勞動者，所消耗的教育時間，平均為社會必需的勞動時間之四千五百點鐘。再假定這個勞動者，平均能夠作九萬點鐘的勞動，這樣一來，一點鐘的勞

動只需訓練勞動者底教授勞動時間一點鐘之二十分之一。

現在拿一件衣服同伴羊皮袍交換，所有價值各是代表二十點鐘的勞動，我們再把各個勞動者所有的教育的勞動加上去，這樣不會發生什麼變更，因為在一件衣服同伴羊皮袍中，只加上一點鐘的教育勞動而已。但是幾種職業特別需要長期的訓練，譬如一個化學專家費許多年去求得必需的智識和技能。他底教育，包括教授和學校創辦人底勞動。這種情形，使社會生產的試驗器，要經過很長的路徑，才能夠獲得一個化學家勞動底生產物，這種路徑，也應該在這種生產物的價值中反映出來，一個化學家一點鐘的勞動，無論費在啤酒或染料中，並不只是一點鐘的勞動，在這一點鐘的勞動，須加上勞動者求得精敏技能的一部份的勞動時間。我們假定養成一個高等技能的化學家使需要二萬七千點鐘的社會必需的勞動時間。我們再假定已經訓練成的化學家他底一生勞動，延長至三十年，（從學習化學那一年起至工作最後的那一年止）一年的工作時間為三百天，每天工作六小



時，我們便可以得到五萬四千點鐘，這是再明顯沒有的。

價值是交換社會中的調節器 商品社會，即商品生產者的社會，對於生產，是毫無組織的，無論何人，他喜歡生產什麼，就生產什麼，喜歡生產多少，就生產多少，社會的需要，他是毫不顧慮的，那麼什麼東西，可以使這個盲目的交換社會，不至於崩壞呢？有什麼神秘的事實，可以使這個無政府狀態的商品社會，在剛發軔的時候，不惟不死亡，反而表現着發展的能力呢？商品社會裏的平衡——雖然不十分均平——的根源，究竟在什麼地方呢？我們現代這個社會的生產，是無政府的，是不能分配生產的力量。譬如以陶工與桶工為例，因在這社會上，沒有一個人民經濟的委員會議，來調節各種生產，所以有時市場上就會發生許多的磁器和木桶，使賣者非常困難，在交換上得不到利益，這些陶工桶工於是就失望了，他們不久就去找別的生產業，去生產那些費力少而得利多的物品，有時這些陶工桶工，也許不能作別的職業，那麼他們就只得飢死，勞動價值

的法則，和其他自然界的法則一樣，是絕對沒有感情的，在這種情形之下，因陶工和桶工的減少市場上也就不會有多少的磁器和木桶這是可以斷言的。於是磁器和木桶的價格就開始高漲，直到再和他們的勞動價值相等。若是這個社會運行是盲目的，他祇造些很少的鐵匠，結果使這些運到市場上去的刀子和馬蹄鐵非常之少，使他們交換的價值，高過他們的勞働價值，這事對於鐵匠，當然是有益的；但是說一個商品交換的時候，超過他的價值，那就是別的商品交換的時候，就不能達到他的價值，所以勞働的力量，就要離開這沒利的職業，而轉到其他有利的職業裏去，這樣，這勞働價值的法則，就立刻把這些鐵匠例外的財運打斷了，鐵匠的數目，要漸漸增加起來，直到一個時候這刀子和馬蹄鐵的價格，反有落到他們的勞働價值之下的傾向。

這樣，在這市場關係混亂中，勞働價值的法則，就為他自己閃開一條大道，生產的條件，就昂然指揮了交換的條件，價值就構成一條平衡線，交換的鐘擺就

對着一條線擺來擺去。

即使彼此價值相符的交換，是一種偶然的現象，那也沒有什麼關係，反正這種交換發生的關係，總須有一種傾向，定要使價值的關係符合，最重要的事情，就在於此。

這就是商品的形式對於生產品的意義，無論如何，只要這生產品，未具有商品的形式，牠總是很謙和的樣子，盡力去滿足社會的需要，但是一旦牠跑入交換社會，穿起商品式的衣服，牠就立刻由社會的奴隸，變成社會的主人了，本來在沒有商品關係之前勞動就已經消費在這生產品的生產上面了；但是祇要牠僅僅是一個生產品的存在，在牠上面所消費的勞動，就毫不溶化在牠裏邊，然若一旦生產者間的關係，發生了交換的性質，生產品便立即變成一種商品的形式，結晶在商品中的社會的勞動成爲一種生產的調節器，換句話說：這社會的勞動便轉變成爲價值了。因爲有貯在這些商品裏面的勞動作比較，所以許多商品，就容易互相

調和；因此，商品的世界，就開始統治了人類的世界。

商品之拜物教 幕上的活動電影，不過是影片透過幻燈的反映。生產品的商品形式，亦不過是交換社會的生產關係的反映，我們已經在前面解釋過了。

可是這完全不能阻止商品在交換社會裏的統治。分配一切生產和消費機關的市場，並不關係是誰或是你生產什麼，只問你拿了些什麼來。到市場來的是商品，在市場裏牠們互相競爭。商品的勝敗就是物主的勝敗。在被物質的東西迷了心竅的人們看來，商品在市場上似乎還有特別的市場性質和他的天然性質並存，這種市場性質算是商品在市場上有確切的永久的統治的原因。

爲宗教的迷信所沈醉了的人見到一幅神像，將以爲這幅神像含有特別奧妙的神聖的意味。倘若他從宗教的迷惑醒過來，他就覺得所見的不過是一張畫片罷了。商品亦是一樣。在一個人被商品關係所迷醉的時候看來，市場上所流通的物質就是商品。因此商品的性質就統治着人們；商品之所以成爲商品的特質，就和

糖之所以甜的性質一樣。倘若商品的真面目是在物品的性質上，那麼，就用不到想什麼商品，市場，交換等等了。

商品之所以能支配人們的幸運和心理，並不是因為商品具有的特質，而是因為社會經濟的交換制度。這是的確的事實。商品並不存在於原始部落社會，亦不會存在於共產社會。

商品統治着人們的幸運和心理，馬克斯叫做商品之拜物教。試和同時代人們崇拜物品——偶像——的統治比較一下，就可以明白了。

「野蠻人製造偶像，過後他們給他們的手工以高過創造者的神聖權力，更高過製造偶像的人。關於商品亦是同樣的事實，可是商品價格的漲落，能使有些人富有些人貧，於是又使他們回想到野蠻人所造的「物的權力」。這樣在商品的主人方面就開始發現他們的命運似乎依靠商品價格的漲落。依資本家的意見，商品統治人們，統治製造者。」

以上是馬克斯描寫商品拜物教對於物品的概念。

我們祇要略略考慮一下，就會很明白價格的變動，並不是商品間關係的單獨變動，是人和人間的關係的變動，不過這種變動只表現於商品間變動的關係上罷了。那麼價格的下落有什麼意義呢？這不過表明生產某種商品用了超過社會所必需的工人，就是說：超過社會上對於這種物品的需要——購賣力。

至於價格的高漲，那是很明顯的，不過表明相反的情形。就是說：滿足某種商品的需要，用了不足的工人，因此生產少於社會所需要的，結果價格上升。這樣我們知道商品價格的變動和他的價值比較，表明不過是一種從事於各種不同的生產的人們相互間關係的變動，這種變動取商品間關係的變動的外貌。同樣的道理，太陽似乎繞地球而轉，其實正好相反。

所以商品拜物教是不用人們相互間的關係來解釋經濟現象，是用商品間相互關係來解釋的。

## 第二章 貨幣

### 本章要旨：

1. 每種商品的價值——就是生產商品的社會必需勞働量。僅能用其他性質不同的商品表示出來。

2. 祇在生產品的價值，能用某種別的通用商品——貨幣來表示的情形之下，才有正式專為交易的生產。

3. 貨幣是人所通用的一種商品，可以表示其他一切商品的交換價值。貨幣在商品生產社會——即交換社會中，具有最高的形式。

4. 在交換發展的過程中，各種商品盡貨幣的功用，交換漸漸發展，貴重金屬——金和銀——就代替其他商品，成為人所通用的一種貨幣商品，因為

這些貴重金屬，當作貨幣較為適宜。

5. 各種商品的價值，祇有以通用的商品——貨幣的——數量來表明，彼此才容易有共同的度量，在這種情形之下，貨幣就如一切商品價值的度量了。

6. 要度量一種商品的價值，就是說，要貨幣的數量來表明牠的價值。不一定要交換，不必真要拿商品去換貨幣，真正貨幣的出現，對於度量商品的價值，是不必需的，這種度量價值的職能，貨幣可於思想中完成了。

7. 在資本社會中，買賣商品，是要用貨幣的，所以貨幣就盡了商品流通的媒介的職能了。

8. 商品流通所必需的貨幣總數量，可用下列方式表明：

商品價格之總和。

某一定量貨幣流轉之次數。



這就是，商品價格之總和，被除於某一定量的錢幣流轉之次數。

9 流通商品所必需的貨幣數量，可全由紙幣替代。倘若發行的紙幣，不超過流通商品所必要的數量，紙幣可以等於金屬貨幣的價值。如若數量太大，紙幣就要跌價，跌價的程度和數量的增加成正比例。

10 紙幣跌價，工人受痛苦的影響，因為工資的增加沒有像生活必須品價格增高那樣快，獨立小生產者手工業者，和農民，他們的營業愈小，受的痛苦愈大。

11 國家發行紙幣，是充實國庫的缺乏。

◎◎◎◎◎ 貨幣的必要 現在的社會和從前的所以不同，就在生產是爲了交換，及商品的交換是得力於貨幣的幫助。以前曾經有一個時候沒有貨幣的使用，商品是直接交換的。現在有時因爲幣制紛亂，貨幣的價格驟落，這種直接以商品爲交換的事也還發生。

可是交換不用貨幣，是一個很困難的事情。要使商品直接交換不用貨幣，那末，交換的甲方面在交換他的商品於乙方面時，對於乙方面所拿出來的商品非正合其需要不可。這樣的情形，是較為難得的。試想一個成衣匠要想以他的衣服交換麥粉，一個跑到市場來交換麥粉的農夫，却只預備把麥粉交換一雙鞋子；而一個在市場上急想出賣靴子的鞋匠所要的是衣服，而不是麥粉。要是他們不在同一時間內一地方相遇，交換定不會發生的。倘若有貨幣這樣一個東西，全部情形就變更了。他們每個都是很便利的交換他們的勞動生產品，因為他們知道了金錢就可以得到他們所需的任何物品。

交換的三種形式。當然，交換不是一開始便採用了現在我們所知道的形式，牠是在人類生存許多世紀中經過很長期的發展的程序而來的，要使交換能夠發生——在古遠的時代或許還是到族長的氏族公社初期的時候——最要緊的就是要公社能產生剩餘的生產物，換句話說，勞動的生產力發展到一定的程度。但是

這還不夠。譬如：有兩個公社，生產同等量的生產物，交換便無意義而且也沒有  
人願去交換，再假使兩個相鄰近的公社，他們有不同的剩餘生產物，但他們彼此  
間的關係，可是很仇視的，那末，也不會有交換的；他們所能發生的唯一事實，  
就是這儂公社掠奪那個公社——這是當時實在常發現的事情。

從此看來，這是很明顯的，兩個公社要發生交換，就要有了必須的條件，就  
是每個公社，要生產兩種不同的產物，並且他們當中，又要有親善的關係——社  
會的關係的存在，第一個條件的存在，是很廣泛的，是由於自然界所給與各公社  
以不同的工具。譬如一個土地宜於產穀不宜於產蔴的農公社，要去和土地宜於植  
蔴而不宜於種穀的公社交換；一個畜牧的游牧人羣，要拿他們牲畜的肉，去交換  
農業者的穀物……第二個條件，因為共同作事的結果，就存在於各公社部落的  
親族關係上。後來，因交換的更加發展，而生產物的種類的增加，不是照自然的  
條件而決定，僅由技術的熟練之發達程度而決定了。公社間親善關係也離開親族

的血統關係而建設起來了。

在交換的歷史的發展上，他會經過了三個不同的階段，採用了三種不同的形式；簡單的或偶然的交換，完全的或發展的交換，及十分發展貨幣的交換。

第一：這簡單的或偶然的交換，是施行於交換還是稀罕的現像的時代的，兩個人——通常是代表兩個部落公社的人——有時偶然相遇，每個人帶有一種交換的生產物，碰巧就是其他這個人所需要的，這裏的交換正是在兩種不同的生產物，如斧和槍，這種交換，我們可以用下列方式表示出來——

— 斧 槍 ———— 斧 槍

在這種情形之下，這把斧恰恰表示不是個簡單的生產物，專以供給直接使用

的物品，而是個商品，除開他的工具的使用價值之外，還有一個社會性的新特質，在交換時，就能拿他換得別人的勞働——二枝槍。在某公社中生產了多量的斧，這些剩餘的斧，現在就能得到交換價值了。

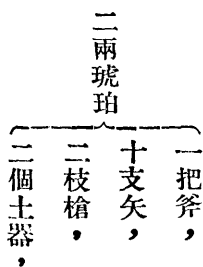
在長期的過程當中，交換漸漸成爲有更長久固定的性質了，而不然偶然的現像了。這些集會的舉行，已有一定的地點，特別爲了交換的目的——市場的雛形。跟着生產及公社間相互關聯的發展，商品亦無限的增加，至此，我們又見大量的商品，不僅是二種了。這種交換的形式，可舉例如下：

一把斧——兩枝槍——十支箭——兩個石器——兩個琥珀……

這種形式，就叫完成的或發展的交換形式，他與第一種不同之點，不特是範圍的擴大，並且在交換性質上有更深的變化了。

自然而然的，每個公社在市場上，供給他那裏特別多的物品於其他各公社，而這些物品，就是其他公社所感覺缺乏的，所以在美洲靠近愛爾利湖部落，常是拿他們的銅去換需要的物品。波羅的海一帶的日耳曼部落，常是用琥珀去交換，許多在西比利亞東北部的部落，直到現在，還拿獸皮去換武器，鐵製品，麥酒，及其他等等用品，從這部落公社看來，交換已漸盛純一。已能用一種特有的生產

物，同其他各種的物品交換。在這種情形之下發生的交換的關係，可表明如下：



代表這方式上邊的物品，琥珀，在單純的交換形式中，已多少的能永久了。這特質僅在某時期存在於生產物中的。

交換形式的發展，又給公社內部生活引進些新的現象，譬如我們研究上面所舉的例子，我們便可以看出，這公社生產琥珀，不僅為牠是一種物理的特質，也不僅是為滿足自己公社裝飾的慾望，而是因為牠有交換的價值。我們可以說：這個公社，牠是開始要使某一項的生產專門化，並由鄰近公社的勞力上的幫助，滿足牠的需要，使牠的需要逐漸提高。因此這種過程，不能說就已達到一個高度使

公社無單獨存在的可能，但是同時，其他公社也竭力發展此項或彼項生產物的生產，這些部落間相互的關係，便漸漸擴大，社會的分工，就開始在那裏發展了。

交換決不會就停止在某種發展的形式上的，假定一部落公社不是直接與採集琥珀的公社相接觸，而是與他們鄰近的第三個公社發生關係，並且亦要用琥珀去交換他的生產物，這種琥珀就漸漸廣泛的應用起來了。同時他的社會作用，也就更加發達。結果，便常常發生下述的事情。

我們假定有個斧的生產者，很需要土器，可是遇不到一個需要斧的造土器的人。但是他可遇見許多他項的販賣者，有一個要拿槍來換他的斧，第二個要拿箭頭，第三個要拿琥珀，去換他的斧，這時他怎樣辦呢？他想了一下，最後便把琥珀拿去了。這一點是很可以了解的，他不需要斧子，但他對於琥珀却有很大的要求——野蠻矇昧人，如兒童一樣，是愛裝飾品的——並且他拿琥珀去換土器，比較去遇一個需要斧的土器製造者，是更有把握的，在同一環境之下，其他的生產

者，也是這樣想，也是這樣做，因此，琥珀就成爲誰都願意收受的一樣特殊的商品，最後相沿成習，一切商品均須首先交換琥珀，以便再去換得其牠的必需的產品。直接的交換，漸漸消滅了，琥珀成爲一種固定的，必要的媒介物，——即一種交換的，或者流通商品的工具。這條條件之下，交換的方式如下——

一把斧	}	等於二兩琥珀
十支矢		
二支槍		
二個土器		

至此，琥珀已成爲價值的度量。因爲在每次交換當中，琥珀總是必須參加的，所以他就稱爲貨幣商品。這第三種形式，就是十分發展的，或交換的貨幣形式。

●●●●● 貨幣的歷史 交換的貨幣形式之歷史，就是在貨幣的資格上繼續的使商品相



## 互交替的歷史。

最初，這種功用，常只爲某種商品所具有，如琥珀，皮革，鹽，可可豆及貝殼之類，這些商品因爲某種原故，是特別流行的很廣的。卽如現在，我們還可看見野蠻部落，用各種最耐久的輸出入的商品作爲兩個鄰近村落交換商品用的貨幣，用各種不同的貨幣商品，實是常見之事。在游牧的部落中，牲畜是常常被用代爲貨幣的，至少直到紀元前第十世紀的時候，在南歐還帶着這種情形，在荷馬（Homer）詩中，我們可以找出許多估量價值的說明，如一個銅製的三腳架可以交換十二條牡牛，一套金盃可以交換一百條牡牛之類。有些民族當中，『貨幣』這字，都是從牲畜這字來的，這個拉丁字“Decunia”，毫無疑義是從“Decus”一字來，這字的意思，卽是牲畜。再看印度文的“Ruppee”與俄文的“Rouble”都是從同樣有牲畜意思的字根來的。

但是牲畜貨幣，漸漸爲金屬貨幣所替代。最初發現的，就是用鐵和銅以代替

牲畜的貨幣。這種金屬，爲當時所最喜購買的，同購買牲畜一樣，因爲金屬的器具和武器，在各公社中，是最重要的物件；同時，金屬還有許多的長處，因之牠是更宜於貨幣的功用：第一，金屬容易分爲若干部份的價值，這是用牲畜爲貨幣時所辦不到的，除非把牠殺死；第二，一塊金屬可與其他一塊同樣的金屬，有同樣的價值，但是別的商品——牲畜包括在內，就不能如此，比如一隻羊，決不能恰與其他一隻羊相等；第三，雖然銅鐵一受空氣和濕氣的侵蝕，不免多少要朽爛一些，但是金屬比較其他的物件，總便於保存些；第四，在某一定的價值上，金屬同其他的物品比較，他的體積及重量，總要少些，這是因爲生產金屬時所需的勞動比較大的原故。

後來金銀替代了銅和鐵，上述的一切貴重金屬技術上是特別的有利益，在生產上差不多毫無效用，而人們倒會像畜類，鐵等等一樣地去買他們，猝然看來，似乎很難解釋。但是我們可以這樣解釋；金銀主要的用處就是可以作裝飾；就在

現在的時候，裝飾品也還是很容易銷售的，無知的人們，特別是無知的婦女們，爲要得到首飾，願意犧牲他們的必需品；未開化的及半開化的人們，特別愛好裝飾品，珍重裝飾品。舉例來說，歐洲商人，用一串珠子，可以買到許多的魚蝦，野獸，果實等等。這樣，因需要裝飾品，銅鐵的貨幣就變到金銀的貨幣。

可是我們不要以爲金屬貨幣一發生，就如現在似的有清潔和整飾的形式，精確的重量，和一定的質地的，最初金屬，不過就是貨幣商品，牠和別的商品不同地方，就在乎任何商品交換的時候，人們要收受牠。

一個旅行者說，『一個人到緬甸的市場上去，他必須要備有一塊銀子，一把鑿子，一個錘子，一對秤，幾個法碼。』當買主問這些陶器價格怎樣？一個商人就回答道：『把你的貨幣給我看。』而依照貨幣的情形，他就說這個或是那個的價格，是等於多少重量的銀子。這個商人也許就備給這買主一個小鐵砧，這個買主就分割一塊銀子，放在他自己的秤上秤一秤，因爲買主是不輕易相信商人的秤

的。於是他或是增加一些或是減少一些，直到所說定的重量爲止。在大宗購賣的時候，所付的要最好的銀子，於是這手續就更麻煩了，他必須找一個試金者來把這銀子考驗一下，當然，這個試金者必須要得酬報的。

所以，金屬貨幣是特定的一種商品，他是要我要檢驗的，這就是說，在凡是使用的時候，我們要顧及他的質地和重量，交換發達起來，這樣的事情，就很不方便了，所以無定式的散塊金屬貨幣，就漸漸變成各種有定的形式，或是環形，或是弧形，或是圓形，或是方形。在這上面，又刻些花紋並指明他的重量和價值。這種貨幣就是現在貨幣的先進者。而現在所鑄的貨幣，已經是發展到技術最高期了。

單本位制及複本位制 金，銀，赤銅，青銅及鎳，是用爲貨幣的極普通的幾種金屬，尋常流通的金屬貨幣，是有一定形式的。

但是在國際貿易中，也有用金銀塊的，在現在各國中，貨幣的鑄造機關都爲

國家所專利了。

建築在一種金屬之上的貨幣制度，就叫做單本位制，銀單本位貨幣，在各國作為唯一的貨幣之用的時候很長，牠是被規定為一種法定的貨幣了。但是另有一種貨幣制度，也是常常用的，這種制度，就是建築在兩種金屬之上的，這兩種金屬，都算為支付的媒介物，這種制度，就叫做複本位制。凡是複本位制流行的地方，金和銀都是同樣的貨幣金屬，這種制度，常發生很大的困難，因為金銀價值，不是常保持同一比例的，而是常常變動的，這種情形，實際上就會引起各國採用一種頂便利的貨幣制度，即是金單本位制，其餘的金屬，雖鑄造當着貨幣用，但只是為兌換金幣為各種小幣的一種工具。

◎◎◎  
虛價的貨幣

交換的貨幣

——兌換，只能用在各項小買賣的事件上面。因為

這種小買賣是時常發生的，假若交換的貨幣是用貴重金屬鑄造的，而那些金屬，是耗費很快的，那末他就要失去一大部分的价值。因為這種理由，所以交換的貨

幣，就用別種耗損較慢的金屬來鑄造，比如俄國採用銅，德國採用鎳，英國採用青銅，這種小的交換錢幣鑄造的數目，比較的很少，比如英國在一九一二年所鑄造的金幣有三千三百五十萬磅；銀幣有一百五十萬磅；而銅幣則祇有三十餘萬磅；以價值論就是只佔金幣的百分之一。

因此，所以這一類貨幣，不准私人鑄造——所謂限制鑄造，而於實值的貨幣，則由國家用各種方法鼓勵私人自由鑄造——即所謂自由鑄造，這是當然的，假使准許私人鑄造交換貨幣，那末他們就可以立刻致富了。自然，各國的政府，要把這樣利益，拿到自己的手裏，但是沒有政府，能把這種特權，用的很廣的，因為鑄造這種小的貨幣，只能在小的交易需要的數目範圍之內。

◎◎◎◎◎ 貨幣的職能 貨幣——價值的度量，在一切要靠貨幣實行交易的當中，貨幣主要的作用是『價值的度量』和『流通的媒介』。貨幣的這兩種性質，在實際上是重要的。我們研究貨幣，最應顧到的就在這兩點。

我們現在先討論貨幣是一個價值的度量。

交換商品的價值，是存在於每個交換的基礎上面的。所以要交換商品，商品的價值就必須要度量 and 比較一下。

如果我們來決定交換過程，我們就知道第一便是在交換之前，每種商品必已作為等於某一定量的金子。

一雙靴——十個金元

一桶煤油——二個金元

一碼布——五個金元

在用金子單位——鎊，盧布，金元等等，決定各種商品的價值以後，換句話說，在定出這些商品的價格以後，我們可以很便利地交換了。舉例來說，我們若是知道多少桶的煤油等於一雙靴子或等於一碼布，我們就可以有一個交換的根據。在交換的時候，以上所述的商品，只有一個不同之點。這個不同之點，並不

在質量上，因為商品不能按照質量的標準來度量的而是可以按照費在每種商品上的勞働量來度量的，——用某一種量的金子來表示。這樣，我們知道『度量價值』是貨幣最重要的性質，要是沒有『價值的度量』交換本身是不能成立的，這是一個普遍的經濟現象。

並不是無論什麼東西，都可以用爲『價值的度量』的，祇有具有價值的物品，就是說，祇有商品能盡這個職能，金子之所以能作一個『價值的度量』就因爲牠本身就是勞働的產物而能代表價值。這是很自然的。一件物品的重量，可以從牠和旁的物品的重量——法碼——比較而決定，一件物品的價值，就可以從牠和別的商品——貨幣——的價值比較而決定。

每種商品，僅可滿足幾種特殊的需要，可是貨幣商品的特點，就在乎牠能滿足任何的需要。靠貨幣的幫助，一切商品都可交換了。

貨幣是流通的媒介物——兩重變化 貨幣是純粹的價值，在離去某種使用價



值之後，獲得牠種使用價值之前，商品的主人，要保持這種純粹價值的。

由鞋子變換為衣服——價值已是兩變了。

第一種變化：鞋子變換為貨幣。

第二種變化：貨幣變換為衣服。

鞋匠拿鞋子賣給細木工人去換貨幣，再拿貨幣去換衣服。鞋子與衣服經過買賣的手續後，就要脫離開流通的範圍，而進入消費的範圍，貨幣却完全不同，貨幣——除非變為一種藏積物，此點容後單獨的討論——決不會脫離流通，貨幣幫助鞋匠拿鞋子交換衣服，同時也幫助細木工人拿木器換得鞋子，成衣匠拿衣服換得他所需要的商品。貨幣在流通的範圍從一個人的手裏轉移到另一個人的手裏，就使商品底活動一天一天地順利起來。

此種簡單而困難的過程——商品交換商品——可分為兩部分：一種是由『商品——貨幣』(C—m)。一種是由『貨幣——商品』(M—c)。

貨幣交換的過程的前半節，是向上走的 (C—m)。這一段過程，當然是不容易，却也不必奇怪，因為一個人一定要把社會一部分所需要的使用價值同其他人人所需要的價值交換。這貨幣換成商品，是一件很容易的事。把價值的形式，由商品換成貨幣後，再要把價值由貨幣的形式，這便可以無限地流轉。

在 (C—m) 與 (M—c) 之交換的過程中，貨幣作用等於流通的工具，牠可在或長或短的某一時期裏停止着，又成了財物積儲者的工具。

流通必需的貨幣量 多量的商品在同一時候流通於市場。要使這些商品可以交換，必須要一定量的貨幣，依市場上商品的數量，有時需要貨幣多些，有時需要少些。商品在市場上只出現一次，過後便成爲使用的消費了，牠終是商品流通便利的工具。

這是很明顯的，在市場上一切買賣所需要貨幣的總數量是按照商品的數量和牠的價格而決定的。商品愈多，價格愈高，於是交易所需要的貨幣量也愈大。

可是決定市場上所需要的貨幣量，不能僅限於當時的交易；若是在長時期連續多次的交易中，這個問題就很複雜了。

商品到市場裏，一經賣買，很少會再到市場上做第二次交易的。通常，商品只在市場裏流通一次。貨幣就不是這樣，牠的作用是使商品流通便利，因此牠常常回到市場裏，再做交換的媒介。所以同一貨幣額，可以在一定時期中，——譬如說一年，——輪迴多次，從一個手中到另一個人手中，使多量的貨物，容易流通。我們假定1,000蒲特麥粉值20,000金元，10,000碼竹布值3,000金元，千雙靴子值10,000金元，這些貨物在一年裏在某一時期中，在某一處的市場上出賣，那末，這個交易所需要的貨幣量，不是像交易在同時發生的，需要33,000個金元，而是只需要3,300金元，（若貨幣流轉次數爲十）。倘若貨幣的流通，可以加速幾倍，那末市場上所需要的貨幣量就要有相當的減少。

照下列的方程：

## 商品價格之總和

### 某一定量之貨幣流轉次數

我們可以決定在一定的時期間必要的貨幣總量；等於商品價格的總和與同量貨幣流轉的次數，這就是商品的總價格被除於同量貨幣流轉的次數。

貨幣是財庫 在某一不動的狀況中——即財庫的狀況中，有些貨幣，就在全

貨幣流通之內，大起作用了，有一時候，牠們落到流通界以外，因為市場上商品的數量，常是變化的，價格常是變動的，價格變動的速率，也是不定的；因此，需要交換商品貨幣的數量，也是變化的，所以流通的金子必須在數量上，要能加能減，能膨大，能縮小，所以很明顯的，各國金銀的數量，必須要超過在每一定期內能使用的商品流通的數量，換句話說，就是除過按貨幣形式流通之外，必須要多出某一部分金屬，這一種情形，在變貨幣為財庫的時候實現了。這樣，這一部分剩餘的貨幣，就落到流通界外去了，等到再覺着需要牠們時，牠們才出

現，在從前的時候，財庫都是積於各個私人手裏的；以後大量的金子，主要的都積於銀行裏邊了，最顯明的例子：就是法國銀行，在一八八九年的時候他的金庫(Goldstack)等於492,000,000盧布；在一九一〇年的時候他的金庫就等於1,266,000,000. 盧布，但是存在這銀行的金子，不是同在那守財虜的財庫裏一樣，毫無用處的；他在經濟的職能上，是有很大的作用的，銀行所以能夠發行紙幣，當貨幣一樣使用，就靠的是這儲金。

貨幣是支付的工具 設有一個造車匠，與一個烤麵包的相依謀生，造車子一輛須兩星期，麵包每日可製，造車匠雖然每日需要食物，但製成去出售他底商品，一具貨車，每次須經過十四天。製麵包的只要造車匠答應一星期內償還清的條件，他即便可給以所烤的麵包供給他。所以在這兩星期內，製造麵包的，不僅是離去他的使用價值，並且也離去他商品底交換價值。這車匠在製成車子變成商品之前；是能預料他貨車底交換價值的，這樣一來，造車子的便成了一個債務



時，金子便成爲記數的要具。

紙幣 資本主義的社會裏，常有多量的貨物流通，要使這些貨物流通無滯，就必需有大量的貨幣在市場上流通。這種貨幣數量，是決不降落到某種平衡綫之下的。而這個平衡綫，是可集於各國的經驗而成立的。因此在這界限以內，虛值貨幣乃至紙幣，都很容易去代替實值紙幣。

但是假若紙幣的數量超過了這種平衡綫，就是說，紙幣超過了恰合可以放在流通界的同樣金幣的數量，那末，紙幣在市場上，就不能代表刻於其上的金子數量，牠只能代表牠所真能代表的數量了！舉例來說：假使有一定量的紙幣，在牠上面指明的價值，是可以代表二兩金子，但是實際上變了，只能代表一兩，所以十個盧布，從前是代表一兩金子的四分之一，現在祇能代表一兩金子的八分之一了。從前用十個盧布的價格，所表示出來的同一價值——一兩金子的四分之一，現在須二十個盧布才能表示出來，所以二十個盧布，就等於一兩金子的四分之一。

虛值的金屬貨幣，也是這樣的。牠與紙幣唯一不同之點，就是在發行過多時，紙幣的價格低落，是無限制的，而虛值金屬貨幣，則不能長時間低落，以至於到牠所合真實價值之下。因為假若這樣，那末這些貨幣就可鎔解為其他物體，而不必作為流通的媒介物了。虛值貨幣的數量，一旦減少牠的價格，就立刻開始高漲起來，結果必達到其所有完全價值而後止。

資本主義發展，金屬貨幣，在市場上流通的次數，時常減少，而紙幣則適得其反，牠在市場上，流通的次數，只繼續地增加無已。

如此，我們可以了解，就是最低量的小的法碼，只要有『低西麥』（以十進位的衡量），『生的麥』（以百進位的衡量），及別的衡量的幫助，就可以秤平很重的物品一樣；在某種情形之下，較小量的金子，有虛值的金屬貨幣和紙幣的幫助，就可以使大量的貨物在市場上流通着，但是好像秤重東西，小的法碼——甚至於『低西麥』和其他別的衡量，都是需要的，所以這大量紙幣的流通，（雖不十



分過大) 現金總是必要的。

戰爭與革命的時候，國家收入減少，國用增加，於是政府不得不多發『代替的貨幣』，以資流通，所以戰爭與革命的結果，就是用機器加印了紙幣，到處使用，或者確切地說，就是印行紙幣或貨幣證券的數量，非常增大；許多貨幣券，在和平的時期內看來，牠所代表的貨幣數目是很大的，然而在這些時候，就如『額定的貨幣』同樣可在市場上普遍的通行。

紙幣之社會作用 有時發行過多，紙幣就要跌價，貨物就要漲價。這種情形，對於各種人，發生有各不相同的影響，在這貨幣購買跌落的時候，最主要受影響的人，就是那些有定額收入的人，就是說那些以賣勞動力為生活的人。在資本社會中，貨幣價格的增高，主要的就表明在『工價落在高漲的貨價之後』一件事實上。自然而然的，勞働階級比資本階級在此時是更感覺着生活困難，更受打擊，在這情形中，縱然資產階級在買消費品中，不免有些吃虧，但是生活程度一

高，屬於他們出賣的生產工具的價值也隨之而增高，在這點他們可就得利了。這是很明顯的一件事。

大的地主及別的主要必需品的商販，在資物每漲價時，都得有相當的利益，大的工業專利家，在發行過多的紙幣時，也不覺得有特別困難。尤其是在戰爭的時候，他們還要從軍事方面收獲很大的利益。反之小的單獨的手工業和農民，在此時就大大地受苦了。因為他們越窮困，他們在市場上競爭所表現的反抗力量，就越加減少了，小資本家，靠存款爲生，他們時時有一種利息的入款，在這時也要受損失，因為他們的資本跌價了。在這些受損失的當中，也有債權人，因為他們現收回的債，都是跌價的貨幣，特別的是那些銀行存款者。至於論到銀行本身，他們反常常因紙幣跌價而得利，他們從這個『故意使紙幣一張一跌』的方法中，所獲得的利益，甚於比從投機事業中所得的更多。

總之，在資本主義國家內，統治階級已經知道怎樣去發行貨幣，以適合他們

自己的利益，及怎樣去加重的剝削勞動階級。在資本主義社會中，工業資本，是佔主要的部份，紙幣的價格不定，對於工業資本，是很有妨害的，所以工業資本家，常常想建設金本位，因為這是唯一的方法，可以恢復被戰爭所騷擾的實業，可以救濟發行過多的紙幣。

信用券 紙幣純是法定的信用的價值符號，牠重要的地方，就是牠能代表某

一等量的金銀，不是說每張紙只要上面印着一定的數目，牠就能在科學的意義上把紙幣代替了。紙幣有以下幾個特點：

1. 牠是政府發行的；
2. 發行牠是為彌補一時或非常的國家消費；
3. 在法律上，牠是被認為與金屬有同樣的價值，而在各方面的職能上，也是莫有差異的；
4. 牠是不能同實幣交換的，那就是說，政府不能以牠的票面價格，去與金銀

交換；

5. 牠有一定的價值，就是說，他要按照指明的價值收受的。

除開正式紙幣之外，尚有其他的紙票，如銀行鈔票即是一種，銀行鈔票，我們可以下列的事實來認識：

1. 牠是國家的或私人的銀行所發行的，這些銀行，是得着法律上的允許，而後發行鈔票的，這些鈔票，是以支票及其他私人或團體的債票作為後盾的，

2. 在無論什麼時候，他們都可與金屬貨幣交換的，

3. 牠是常常被認為法定的貨幣，而沒有貨幣的法權，但在經濟上，牠是可能盡同一的職能的。

鈔票是由於貨幣的功用為支付的工具而起的，這是一切信用制度的基本。雖然牠是生在工業和商業的信用過程中一國信用事務之上的，但是或多或少，牠總要以實金為自己的基礎。

拿鈔票的人們，覺着這鈔票是很可信的，他們以為無論何時，都可拿去兌現，但是這種信用的基礎，還是一個空想，實際上只有一小部分鈔票是常常容許兌現的，普通的羣衆，聽人說鈔票可以時時兌現，就信服了，就寧要鈔票而不要現金，因為金幣不便攜帶而常有磨消之患的。但是照例說，鈔票換現金，只是為得零星的款項的，或者是為支付其他區域的。無論何時，羣衆若認為『鈔票失了信用』，兌換常常就要停止了——如1840年的法蘭西和1914年的全歐洲。

### 第三章 剩餘價值

譯自包爾拉發爾基論商品

本章要旨：

1.  $M-O-M'$  ( $M+B$ ) 公式在交換的宗旨上和  $O-M-O$  公式不同， $O-M-O$  公式所表示之交換的宗旨是使用價值——使用的商品——之收受，而  $M-O-M'$

$(M+m)$  公式所表示的却在於增大價值之本來的總量。

在  $C-M-C$  公式中，首末兩項  $C-C$  在品質上彼此不同——品質上各異的商品——而在  $M-C-(M+m)$  公式中首末兩項  $M$  和  $(M+m)$  却在數量上彼此不同。

2. 資本家在市場中購買生產工具和勞動力，生產工具的價值，轉移於生產品內，絲毫沒有變更，這些價值代表不變資本  $(C)$ ，勞動力之價值，資本家用以交換勞動力而收受在勞動進程中增加的新價值，這些價值叫做可變資本  $(V)$ 。

3. 勞動力之價值由需用以創造，增進，維持勞働能力及確保他在將來之存在之『資生要素』之價值而決定。

4. 剩餘價值祇當工人被迫而做超過於必需勞働時間之工作然後造成，所謂超過於必需勞働時間，就是說超過於他必需以再造他的勞働能力之價值之

勞動時間，工作日之這一部分，即工人用以生產剩餘價值的，構成剩餘勞動時間。

5. 剩餘價值( $E$ )和可變資本( $V$ )之比，或剩餘時間和必需時間之比，代表剝削率或剩餘價值率等。

6. 剩餘價值代表資本制度的生產及其熱望之目的，因熱望取得剩餘價值總量之最大可能的增加，各個資本家都盡力提高剝削率，有兩個辦法可以達到這個目的：(1) 勞働能力在價值上不變而延長工作日，(2) 工作日之長度不變，而低減勞働者能力應得之價值，就是，增加勞働生產力。

7. 由延長工作日以提高剝削率是資本家最善用而最愛用的辦法，不過濫用這種辦法，却易引起勞働階級之枯竭，勞動密度之自然衰退，及勞働方面要求較短的工作日之鬥爭。

由延長工作日而取得之剝削率之增加叫做絕對的剩餘價值之生產。

8. 當勞働生產力增加時，工人每日所創造之價值——勞働量——沒有增加，變更的祇是所生產的商品之價值，勞働階級所消費的商品之價值之降底引起勞動能力之價值之低減，勞動能力之價值低減，而同時工作日沒有變更，結果，便成了剩餘價值的增長，此種增長在這個例當然不是絕對的而是相對的，資本家為逐取剩餘價值，便不能不改良生產上之技術，機器，用具，和勞働組織等，由此法而收受的剩餘價值叫做相對的剩餘價值。

9. 在各種產業之中，這增加剝削率之必要是資本社會中之一條定律，凡不提高剩餘價值的，他即損失剩餘價值，資本制度使生產的力量之發展達於某定限，所牠代表人類進化上某時期之進步的和必經的過程。

怎樣形成剩餘價值 在單純的交換社會裏，商品是為商品而交換的，貨幣只

有一種媒介的作用。商品交換的直接形式，有如下例：二十米突長的麻布——一

金鎊——一件衣服；或，商品——貨幣——商品(C-M-C)。換個例說：商品



變成貨幣，貨幣變成另一種商品；或是說：銷售即是爲了購買而經營的。

商品——貨幣——商品，此種流通的原因，就是消費。我售賣<sup>4</sup>我沒有使用價值的商品，我的動機，是在購買於我有使用價值的商品，此種循環的流動——商品——貨幣——商品，是有終止的流動，因爲從銷售得來的貨幣，即用之於消費的商品，在這流動裏面，貨幣便無形中消滅了，而且，貨幣將永遠離去，不復歸諸原主。但交換開始時的商品價值與交換終結時的商品價值都是相等的。

商品交換發達了，貨幣之可以與商品交換，是要把這些商品再變成貨幣。交換的形式，本爲商品——貨幣——商品（ $C—M—C$ ），今則變爲貨幣——商品——貨幣（ $M—C—M$ ）了，這就是說，商品變成貨幣，即購買是爲銷售經營的，此種流動，目的不在消費，完成此種流動的過程的，也不在商品而在貨幣，商品流動開始時所使用的貨幣，並不會散佈到各處去，只是一種先行支出的貨幣而已，牠將重新回復到牠的原主手裏去。但是此種流動還不是循環的終結，因爲先所支出的貨幣回

復到原主的手裏去，目的是在拿這些貨幣流入到流動的場所去。所以，這樣的過程是永遠無止境的。交換循環中的貨幣的流動，貨幣—商品—貨幣，是無限止的流動，但此種流動的原因在什麼地方呢？單純的商品交換，動機是很明顯的。貨幣—商品—貨幣，此種交換的過程似乎是毫無意義的，我購買了價值二十鎊的番薯，再把這番薯以二十鎊售出去。此種交換的結果，我在交換開始時所得的，與交換終結時所得的一樣。這可說是一種全無目的交換，至於有目的的時候，只在交換終結時，能獲得與不同的貨幣量。貨幣只能用數量來區別的，因此，貨幣—商品—貨幣的交換形式 (M—C—M) 在交換初期之貨幣量小於交換終結時之貨幣量，才有意義，這些貨幣量的增加，便是此種交換的原因。有人因銷售而購買，目的是在銷售時獲得較高的價值。貨幣—商品—貨幣此種交換形式之流動。如交換終結時之貨幣量大於交換開始時之貨幣量，這才是一種通常之流動。商品—貨幣—商品此種交換形式的流動 (C—M—C) 剛與前者相反，如交換終結時之商

品價值等於交換開始時的商品價值，才是一種通常的流動。

資本家生產一種商品，需要一定的資本，比如說一百金鎊，在此種資本裏面包括一切的生產費，如原料，工資，機器，工具，廠屋的消費等等。最後，他把製成的商品，賣去價值一百一十金鎊，增加的數目，用字母  $m$  來示，此種交換的過程可用公式表明如下： $M-C-(M+m)$ ，假定我們以為這種製成商品實際真值得一百一十金鎊，那末我們一定會說在生產過程中，這些增加的價值，究從何處而產生呢；資本家在商品未製成以前，他只費了一百金鎊，作為一切的生產費。這樣，若謂增加的價值是由空中飛來的，太不近人情了。因此，一般過去的或是目前的經濟學家都以為商品的價值在生產的過程裏是不會增加的，在生產完成時，資本家所有商品的價值，也同從前一樣，這就是說，依據我們所引的例，他仍然有一百金鎊的代價，但是資本家從銷售而得的十個金鎊究從何處而來的呢？這簡單的事實，就是商品從售賣者的手裏轉給購買者的時候，斷不能增大他

的價值。否則試問價值從何處而能增大哩。

欲回答這個問題，有一種方法可以着想。有的人以為商品在購買者手裏，價值較大於售賣者的商品，因為商品在購買者手裏便能滿足他的慾望，而此種慾望在售賣者方面是沒有存在的。其他的人說，實際上商品並沒有同牠價格一樣的價值，購買者所付出的價值，却高於他所得的價值。

兩個人交換時，一方面的人肯不肯任他所付的價值高於他所得的？這一點可以這樣來解說：就是我以一個金鎊從成衣匠那裏換得一件衣服，這件衣服在成衣匠那裏的時候，一定不值一個金鎊的價值，等到我去買的時候，便增加到一個金鎊的價值了。在購買者方面，這件衣服的價值雖高於他的金鎊，可是在在售賣者方面，一個金鎊的價值却高於他的衣服了。若使我們容納這個假定，說商品銷售時的價值，常大於牠本來的價值，這更有極大的謬誤了。現在我們且再假定說，售賣者有了不可思議的特別利益可提高他的商品的價值，本來只值一百金鎊的商

品，現在要賣一百一十金鎊了，這就是說價值增至百分之十，賣主便得這增加的百分之十的利潤。但售賣者售去貨物之後，他便成爲一個購買者，他向第三個的售賣者購買商品，而這第三個的售賣者因爲他有售賣商品的可能，也要享受增價至百分之十的特殊權利，這樣一來，一個人在售賣時得了十個金鎊，當他購買商品時便失去十個金鎊了，實際說起來，全過程的內容，不外乎這樣：每一個商品主人銷售他的商品時，其價必增加，此種增加的數目，彷彿同原來的價值一樣，因爲商品的價格雖然增高，而雙方價值的實際關係，是永久不變的。我們再來假定說，購買者有特權購買比原價低廉的商品，這樣，當購買者變做售賣者時，他也要損失百分之十的價值了，結果，也是同前一樣。

我們如何不能承認，商品主人因高價銷售而能富的，假定甲較乙，丙手段精敏一點，乙，丙沒有能力從甲處得些便宜。甲以兩金鎊賣酒給乙，從乙那裏換得價值兩金鎊十先令的穀子，這樣，甲便多得了十個先令，我們且把這回事仔細研

究一下。在甲與乙交換以前，甲有價值兩金鎊的酒，乙有價值兩金鎊十先令的穀，其價值總數為四金鎊十先令，在甲乙交換完竣後，其總數並沒有變動。可知交換時價值是不會增減的，只是甲的價值是與乙倒換就是了。彷彿甲從乙那裏竊取十先令一樣，兩價值總數斷不會因交換而增加的。所以一個國家裏面的資本階級，他們所有價值的總量是不會變動的。

我們無論怎樣的觀察，結果總究是一樣的。兩種價值相同的商品交換時，剩餘價值無從產生。即使在兩種價值不相等的商品交換時，也不會產生剩餘價值。因為交換本身是不能創造價值的。

但是，剩餘價值一定在生產過程中有牠的來源。凡在商品製成，未脫離銷售之前，其價值如同在購買者手中時一樣。換句話說，在商品生產的過程中，一定產生一種新的價值了。

**勞働力** 在生產的過程中，資本家所用的是生產工具和勞働力。資本家在市

場上買了生產工具和勞働力的時候，又必付以代價。但是必要這兩種商品——生產工具和勞働力——的價值在消費的過程中增高起來的情形下面，他才能謀利，這就是說他在市場上發現一種商品，牠的使用價值，含有構成價值來源的特定性質。因此有錢的人發現了這種商品的用途，他就從市場上購買勞働力，於是他把勞働變為一種物件，因此而產生價值。我們已經知道商品的價值就是那必需的勞動量的結晶。現在應用這價值的觀念，我們怎樣替一個十點鐘工作日的價值下一種界說呢？一工作日含有多少勞働呢？十點鐘的勞働，如果說一個十點鐘工作日的價值等於十點鐘的勞働，或是等於這一日所含的勞働量，這是一種重複的話，也是一種無意識的話。我們一旦發見了『勞働的價值』這種說明之真實的，但是隱藏的意義，自然能夠解釋這是不合理的，似乎不能應用於『勞働的價值』，好像我們一旦發見天體真實的運動，而僅僅說明他們顯然的或只是現象的運動一般。

工人出賣的東西並不直接是他的勞働，而是他的勞働力，他以這種勞働力讓

給資本家，暫時聽其處置。如果允許一個人出賣他的勞働力至一種無窮的期限，那就立刻恢復奴隸制了。例如這種出賣的事若包括他一生的全時間，他即刻成爲他的僱主的終身奴隸。

我們從這些基礎上來觀察，便能夠決定勞働的價值和其他一切商品的價值是一樣的東西。

那麼，勞働力的價值究竟是什麼呢？

勞働力的價值像別的商品的價值一樣，是由生產地所必需的勞働量決定的。一個人的勞働力只在他個體生存的時候。一個人長成人和維持生活必須消耗若干必需品。但是人和機器一樣，是會歸於無用的，必定另有人去代替他。除他自己維持生活所需的必需品之外，他還要若干必需品去養育多少個子女，那些子女就是在勞働市場中代替他的，並且是延綿勞働者之種族的。還有一層，要發達他的勞働力，求得一種技能，必須另外花費一種價值。我們現在只要考究平均的勞



働就夠了！這種勞動的教育和發達的費用就夠了。但是生產性質不同的職業所雇之勞動力的價值一定也是不同的，關於這一點，我必須乘此機會說出來，所以要求工錢同等的呼聲是根本錯誤的，這是一種癡狂的志願，永不能實現的。世間有一種虛偽的膚淺的激烈論，既承認事物的前提，又想避去他們的結論，上面那種呼聲就是這種激烈論的產物。在工錢制度的基礎上，勞動力的價值之決定，和其他商品的價值之決定是相似的；種類不同的勞働力既有不同的價值，或是因他們的生產要求不同的勞働量，所以，他們在勞働市場中必定獲得不同的價格，在工錢制度的基礎人大聲疾呼，要求相等的或是恰合正義的報酬，就和在奴隸制度的基礎人大聲疾呼，要求自由一樣。你們視爲公道的或是合乎意義的東西是不成問題的，現在的問題是：一種已定的生產制度所必須的和缺乏的東西是什麼？

從以上說過的看起來，便知道勞動力的價值是由生產——發達和維持——及延綿勞働力所需之必需品的價值而決定的。

實際上，勞働的價值就是勞働力的價值，按着商品價值測定所必須維持的。但是工人從事勞働之後，既獲得他的工錢，並且知道他實際給與資本家的東西就是他的勞働，所以他以爲他的勞働力的價值或價格就是他的勞働自身的價格或價值。如果他的勞働力的價格是三先令——這是六點鐘的勞働所獲雖爲一種六先令的價值，但是他必以爲三個先令就是十二點鐘勞働的價值或價格。這一點可能地生出兩重的結果：

第一：嚴格地講起來，勞働的價值和價格雖是不無意義的名詞，但是勞働力的價值或價格卻取一種勞働自身的價格或價值之形態。

第二：工人每天的勞働雖只有一部份是有『價』的，其他一部份是沒有『價』的，同時這種沒有『價』的或贏餘的勞働雖然恰恰構成贏餘價值或利潤所成立的款項，但是好像集合的勞働是有『價』的勞働。

這種虛偽的形態就是工錢勞動和歷史上別種狀況的勞働區別之處，在工錢制

度的基礎上，甚至於無償的勞動也似乎是有償的勞動。反之奴隸一部分有償的勞動也似乎無償的。一個奴隸因為作工，自然必須生活，而他的工作日的一部份就歸於償還他自己維持生活的價值。但是他和他的主人間既沒有定約的事件，兩方又沒有賣買的行爲，所以他的勞動似乎都是白丟了的。

再取農奴爲例，農奴在東歐最近仍然是存在的，農奴在他自己的田中或是被派給他的田中作三天。以後的三天他就要在他的主人的田中從事於被強迫的，無償的勞動。於是勞動有償的和無償的部份顯然在時間上空間上都是分開的；小資產階級的人們，對於使一個人無報酬而作工的這種背理的事實就不免充滿了道德上的忿怒。

然而從事實上，無論任何人一星期中在他自己的田中作工三天，再在他的主人田產中無報酬作工三天，或是在工廠中每天替他自已作工六小時，再替他的雇主工作六小時，結果都是相同的，不過在後一個例，勞動有償的和無償的部分是



量，但是如果這樣，便沒有剩餘價值或剩餘生產物，歸於資本家了，於此我們便遇着一個難關。

◎ 資本家購買工人的勞働力，付給價值，就像其他購買者一樣，他把消費或使用他所買的商品之權取得了，使一個工人工作去消耗或使用他的勞働力，好像開動一架機器去消耗或使用一樣，所以，資本家把工人勞働力每天或每星期的價值購買之後，他就獲得使這勞働力每天或每星期全時間工作的機力。『工作日』或是『工作星期』，自然是有一點限制的，這些我們以後再詳細考究。

現在我希望你們注意一個要點。

勞働力的價值，是由維持或再行生產這勞働力所需的必需勞働量而決定的；但是勞働力的使用，祇是受勞働者的活動精力及其體力的限制，勞働力每天或每星期的價值，合這勞力每天或每星期的盡量運用，是大有區別的，這個區別，與一匹馬所需的食料合牠能夠載一個馬夫的時候的區別，是同樣大的，祇工人的

勞働力價值所限制的勞働量，決不能爲工人力量所能作的勞働量的限制，拿我們的紡紗工人作例證，我們已經知道，爲要復行生產他的勞働力，他每天必須復行生產三先令的價值，這個價值他可以於每天工作六小時得到，但是這個並不能阻止他，叫他每天不能工作十小時，十二小時，或多於十二小時，而資本家因爲支付了這紡紗者每天或每星期的價值，取得了使用這工人每天或每星期全時間工作的權力，他就讓這工人每天工作——假定——十二小時，超過他償還他的工資，或他的勞働力的價值所必需之六小時工作以上，再另外再作六小時。這六小時，我認爲是剩餘勞働的時間。這種剩餘勞働，表現出來就成爲一種剩餘價值和一種剩餘生產物。假若我們這紡紗者，他每天六小時的勞働，能給棉花增加三先令的價值——這個價值恰合他的工錢相等；那末，在十二小時中，他定能給這棉花增加六先令的價值，而產生一種比例剩餘的棉紗，因他既然把他的勞働力賣給資本家，他所創造的全部價值或生產物，就都歸於資本家——他的勞働力一時所有

者，所以資本家先付出三先令，以後就可實得六先令；因為他所付出的價值，是六小時的勞動的結晶，而他收回的價值，是十二小時勞動的結晶，資本家用這種的方法，繼續不斷地進行，每天付出三先令而收回六先令於囊中，這六先令的一半，他將用以支付工錢。而其他一半，則構成剩餘價值了，對於這個價值，資本家是不付相等的報酬的。

●●●●● 剩餘價值率 我們已經知道『工作日』可分為兩部分，在一部份的時候（六小時），是工人純然把資本家對於他所已支付的（或是按照雇用契約而將要支付的）價值償還了，這六小時，就是工人在某一定技術關係之下，去爲他自己及其他的家庭謀生活必需品所必要消費最低限度的工作時間，在這種意義上，這六小時代表的就是必須勞動時間，在這一天其餘的六小時的時間，即是工人爲資本家生產剩餘價值了，這個代表的就是剩餘勞動時間，所以這『工作日』的一部份，就爲資本家工作了（註），這『工作日』兩部分工作時間的比例，就叫做剝削率或剩餘

價值率（此處率字之義，乃指平均的，或通常的標準而言。編者）就我們所舉的例說，這個率是等於六小時（剩餘勞動時間或剩餘價值）被除於六小時（必需勞動時間或勞動力的價值）或100%，假若在另一種情之下，這剝削率等於150%，那就是說，這個工人給資本家工作，比他自己工作，多了 $\frac{1}{2}$ ，譬如說代資本家工作九小時，為自己工作六小時，在這種情形之下，九小時代表的就是剩餘勞動時間，六小時代表的就是必需勞動時間。

（註）這樣分這『工作日』祇是為明白表示工人與雇用者間的生產關係的，但是這種關係，也可用每一『工作小時』的兩不相同的部分來表明的；譬如說在這三十分鐘時，這個工人為他自己的生活資料而工作——就是生活資料的價值——而在那三十分鐘時，他是為資本家生產剩餘價值的，這種關係，更可以用產出的生產品的各部分來表明；譬如說：多少磅——就說是三十——的紗是償付所用的生產資料的價值，多少磅——就說是八——的紗是這紡紗者勞動力的價



值，多少磅代表剩餘價值，這全是我們表明的法子，實在說起來，必需勞動時間與剩餘時間，是不能分開的，而這生產品每一部分的價值，都含有生產他所消費生產工具的價值——（棉花煤，……）——及新造成的價值（勞動）的成分。

不變資本與可變資本 資本制度的生產過程和任何種制度的生產過程，都是一樣的，牠一方面是生產機關的消費過程，同時一方面又是勞動力的消費過程，加入在這勞動過程中的生產機關，是有一定的價值的，譬如曾用10.20.30天的工作所生產的生產品，或是用相當的價值——如一磅兩磅或三磅的貨幣——所買來的商品，這種生產過程，可以屢次復用的，祇要這作坊裏所消費的生產機關的價值在造出的生產品上，能回回再生產出來，這些生產所消費的生產機關的價值，祇有要現於完成的生產品上面去組成這產物價值的那一部分，譬如十磅棉花，紡成八磅洋紗，這八磅洋紗，就包含有十磅棉花全部的價值，這就是說，僱用者所用以建設生產過程的物產條件的資本，如用在買原料，機器，房屋及煤等等。

在數量上是毫末發生變化的，這一部分資本完全變到完成的產物內面了，那就是說，在勞動過程中，牠是固定存在着的，我們把牠叫做資本的不變部分，或簡稱之爲不變資本，我們就用C字母來代替消費在工作過程中的勞動力所造出的價值，比他所代替的——即爲他所付出的——價值更大，譬如我們所舉的例，所付給勞動力六小時的價值——三先令——在生產過程中，就變成十二小時的價值——六先令，所以消費在買勞動力上一部分的資本，在這生產過程中就增長起來，而在數量上有了變化了，這一部分就叫做資本的可變部分，或簡稱之爲可變資本。可變資本我們拿字母R來代替之，剩餘價值在德文爲 *Mehrcost*，我們就拿字母來代替。

這樣，市場上每個商品的價值，我們都可以用這式子  $C : R : M$  來表示，(C代不變資本，R代可變資本—勞動力的價值，M代資本階級所得的剩餘價值——不償付的勞動價值)剝削率可用式子  $M : R$  來代表，或用不償付的勞動價值與償付

的勞動價值之（ $m-R$ ）來代表。

絕對的剩餘價值 絕對的剩餘價值之生產。假定資本家僱用一千工人每人給以二先令的工錢作四小時的工作，在這四小時中，工人已把他們的勞動力的價值，產生出來，這四小時便是代表了資本家所支付的勞動，或可簡稱之爲支付勞動，資本家爲要獲得剩餘價值，強迫工人繼續耗費他們的勞動，超過必要的時間，假定一切其餘的條件都是一樣，耗費的勞動的時間越久，剩餘價值量和剩餘價值率就越大。倘若每天工作八小時，剩餘價值就等於四小時的價值，或二先令。剩餘價值的總量就等於4小時 $\times 1,000 = 4,000$ 小時，或等於2先令 $\times 1,000 = 2,000$ 先令即100鎊，剩餘價值率就等於 $\frac{M}{R} = \frac{4}{2} = 100\%$ 。

倘若工作每天十小時，就有四小時的支付勞動，和六小時的剩餘勞動，剩餘勞動量就等於6小時 $\times 1,000 = 6,000$ 小時—或者等於3先令 $\times 1,000 = 3,000$ 先令或150鎊—剩餘價值率等於 $\frac{M}{R} = \frac{6}{4} = 150\%$ ，因此，延長工作時間，從每天八小時至



己，所必需做的一部分，這部分就是必需的勞働時間，低於這限度，在建築於資本主義生產形式之上的現社會裏，是不可能的；這種以產生剩餘價值爲主要目的的生產形式，除所需要的必需勞働外，還要剩餘的勞働量。還有一個最高的限度，由勞働力生理上的限制決定。按照每天必須消費在睡眠，飲食，讀書等等必需的時間來決定，簡單地說，由人的本質來決定這個限制的。

可是這些限制是很容易伸縮的。不過無論如何必須比二十四時短些。現在的問題是：究竟短多少？工作時間的一部分是代表一個有定的數量，等於『必需的勞働時間』。每日工作時間的全部長度，是要看剩餘價值量的多少爲轉移，並且可以有很大的變化。

每個販客總要想法在他所買到的商品裏，能得最多的利益，資本家買進勞働力，亦是正同這一樣，亦正是被這種希望所圍繞着，他希望增加資本，產生剩餘價值，盡量的榨取剩餘勞働。

另一方面，自然亦要想法，只在適宜於自然期限和有規則的發育範圍之內，使用他的勞働力。他希望每天祇使用他的勞働力到一定限度，使他的勞働力能依靠他的工資的幫助，可以恢復轉來。

資本家在延長工作時間的時候，如販客一樣的要保護他的權利，在另一方面，工人消耗他的一部分的勞働力，變為勞働，他亦如賣者一樣要顧全他的利益。使他消耗的，不至於損壞他的生理的組織。所以在資本主義生產的歷史中，調節勞働時間，是一個限制勞働時間的爭鬥，全體資本家即資產階級和全體工人即工人階級之間的爭鬥。

在不同的社會構造之下的剝削 資本家並不會發明剩餘勞働。祇要社會上一部分人壟斷了生產機關，工人——無論他是自由的——或不自由的除了為他自己生活所必須的工作時間之外，更被逼而為生產機關的主人的生存消耗分外的時間。不論這個主人是奴隸的主人，封建諸侯，或是資本家，都沒有什麼區別。但

是，祇要社會的經濟形式是這樣，就是人們對於一種物品的效用比金銀——物品可以交換得到金銀的——看得貴重，換一句說，祇要人們對於交換價值沒有像對於使用價值這樣注意，需要的滿足就會限制剩餘勞動；反過來說，交換價值統治了社會之後，強逼工人盡量去工作就成爲一種定律。

一旦人們從奴隸或農奴的低等形式之生產中解放出來，達到國際交換的形式，這時通行的是資本主義的生產方法，對於他們第一緊要的是生產品往外國銷售。這樣一來，除了奴隸和農奴的野蠻之外，又加了一種文明人的剩餘勞動的恐怖；在美國大部分生產還建築在滿足直接需要的時候，黑奴的勞動祇是和平的性質，可是到了棉花出口，成爲他的主要的營業的時候，黑奴就開始被難以容忍的勞動，弄得精盡力疲，一個奴隸，工作七年之後，就沒有用處了。這就成爲慎審地生產出來的制度的一種原素。此後並不像在古時祇想從奴隸勞動中取得一定量的有用生產品，而是想強迫工人，無論如何，必要產生剩餘價值。

我們假定工作時間，包含六小時的必要勞働，和六小時剩餘勞働，在每星期六個工作日中，自由工人，就要爲資本家產生三十六小時的剩餘價值，這就是等於三天爲自己工作，三天替資本家無償地工作，可是實在情形並不這樣明瞭，必要的勞働，是和剩餘勞働，混合在一起的。在農業的服役制度之下情形就完全不同，那時剩餘勞働，和必需勞働，分成二起：必需勞働，是農民用在自己田園裏的；剩餘勞働，是農民消耗在地主的土地上的。這樣使農民很容易分別爲他自己生存上面費的勞働，和爲地主的生活而費的勞働。

資本家剝削自由工人，帶有掩飾虛偽的性質。但是這種的不同，並不足以變更事實的本質，或者反足以使他增劇。每星期三天的剩餘勞働，不論他是取農業服役的形式，或是取利潤的形式，這三天的勞働終究對於工人本身是毫無所得的。

對於資本家有利益的，祇有一件事，就是盡一天的時間在勞働中榨取最高限



度的勞働，他爲要達到這種目的，並不顧及到勞働力的耐久性，將受怎麼樣的影響。

勞働力需要相當的心理上和生理上使用與發展的條件，資本家延長工作日，就奪去了這種應用的相當條件，使勞働力減弱，並且早日消滅。

工作日的規則 資本家常用各種方法來剝削工人，除他遇到社會上的反對。

減少工作日實現是資本家和工人長期爭鬥的一種結果，這個爭鬥的歷史就是表示出兩種衝突的趨勢，從前的立法常有延長工作時間的傾向，然而最近的立法漸漸傾向到減少工作時間的那一方面去了。在從前經濟狀況不足剝削工人的時候，常用國家的權力來榨取工人的勞力的。

這是很顯明的事實，資本主義的生產方式發達後始得自由的工人自願地出賣他們的光陰和技能來維持生活，那必需經過數世紀之久。所以這是當然的：從十四世紀中到十八世紀末的時期裏經國家權力幫助後強迫地成功的延長工作時間適

等於在十九世紀末幾個國家裏達到的減少工作時間。譬如英國的法律是限制工作時期並且壓制資本家的貪慾的，但是這樣的原故，決不是受了激烈的工人運動底影響。而是當時需要促成的。這種盲目的貪慾必要使得土地變成耗竭並且陰損國家命脈的。

相對的剩餘價值。相對的剩餘價值的產生。減少必需的勞動時間。每一工作日之內的一部分時間，是工人爲收到資本家給他的價值而工作的，這部分時間，我們認爲是不變的數量，在定的生產條件之下，這數量確是不變的。但是除却這個不變的數量，就是這個必需的時間之外，在每一工作日內剩下來的其他部分的工作時間，却可以或長或短，延長若干小時。剩餘價值率和工作日的全長，就由所延長的時間之多少而決定。所以，必需的勞動時間，代表一個不變的數量；全工作日的長量，是一個可變的數量。

我們假定一個十二小時的工作日，那麼，剩餘價值和必需勞動合起來，必不

能超過十二小時以上。在這樣的條件之下，怎樣可使剩餘勞動增加，即怎樣可使剩餘價值的產生增加呢？只有一種方法，就是減少必需的勞動時間，這樣十二小時中，用於產生剩餘價值的時間，就增加了。本來爲他自己的需要而費的一部分時間，就可以變爲替資本家而費的勞動，工作日的長度可以不變，只有必需勞動和剩餘勞動的比例，是變更了。

另一方面，在一定的工作日長度，和一定的勞動力的價值之下，剩餘價值，等於三先令——用金額代表六小時的勞動——，那麼，工人必須工作六小時，以產生資本家每天給他的勞動價值，或者說：必須生產與該價值同量的生活必需品，來供給他每天爲勞動所消耗代價，這些生活必須品的價值，決定勞動力每天的價值，而勞動力價值，決定每天必需勞動時間的長度。

用降低工資至勞動力價值之下的方法，確實可以減少必需勞動時間。可是我們假定勞動力是按照真實價值出賣的，那麼，要減少生產勞動力價值所消耗的時

間，只有減少勞働力本身的價值。但是勞働力本身的價值，須隨工人必需的生活品的價定，所以又必須先降低生活品的價值，換句話說：就是在同量的生活品，以前需要六小時生產出來的，現在只須五小時之內——假定這樣說——生產出來，要達到這目的，祇有提高勞働的生產率這一個方法，可是不改換生產工具，不改變工作方法，勞働的生產率，是沒有提高的可能的，因此，必須在生產條件中，發生生產工具，技術的革命纔行。

◎增加勞働的生產率和剩餘價值 增加勞働生產率的意義，等於說，生產方法一般的發生變更，結果減少生產各種商品時所需要的社會必需勞働，於是費了較少的勞働，就能產生較大的使用價值。

當我們考察那由延長勞働時間而得來的剩餘價值的時候，我們是假定生產方法是固定不變的。可是資本主義不但不能固守成法，並且必要變更技術的社會的諸條件，即必須的生產條件；於是立刻就發生了改變必需勞働為剩餘勞働以產生

剩餘價值的問題。祇有這樣，勞働生產率纔能增加，勞働力價值纔能低落，產生勞働力的價值所必需時間纔能減少。

絕對的剩餘價值，就是以延長工作時間來產生的剩餘價值。相對的剩餘價值，就是以減少必要的勞働時間，所得到的剩餘價值；即在一個工作日中，改變必需勞働和剩餘勞働之間的相互比例，而得到剩餘價值。

要使勞働生產力價值降低，那麼，在生產那些生產品——生產品之決定勞働力之價值的——的工業裏，必須增加牠的勞働生產率；這就是說，在那些生產勞働者生存所必須的商品的工業裏，或生產着這些商品的生產工具的工業裏，必須增加牠的生產率。這些商品價值，使勞働力的價值降低。可是這些商品廉價之後，究竟能減低勞働力價值至若何程度，却祇能比例於該商品在勞働力之再生產中參與的程度而決定。在不生產生活品，或不生產生活品的生產工具的工業中，勞働生產率的提高，對於勞働力的價值。是沒有影響的。

勞働生產率提高，相對的剩餘價值增加。因為在這種情形之下，費在產生剩餘價值的時間就延長了。所以增加相對的剩餘價值，給技術進步以最強的刺激。這樣發展的勞働力的節省，並不像有些經濟學家所倡導的，以為是『傾向於縮短工作時間』，其實因了勞働生產率提高，工人每小時所產生的，可以比從前大十倍或二十倍，可是這却不能阻止僱主強迫工人，至少照以前一樣的時間去作工。

◎◎合作 資本主義的生產，在事實上因為一個僱主剝削很多的工錢勞働者，同時大多數的勞働者在同一地方生產同一類的商品的時候才開始的，這是資本主義生產之歷史的起點。

即使工作的方法沒有變更，但是因為雇用大量勞働者數量上的關係，結果，使勞働的物質條件，發生很大的影響，一家作坊有二十架紡織機，雇用二十個紡織工人，其所需用的東西，比僅祇顧用二十紡織工人的作坊當然多些。然而十家作坊雇用二十個紡織工人，每家有二十人作工，這十家作坊建設的費用，必大於

一家作坊雇用二十人的建設的費用。

生產工具及其使用地點而是集中在一個地方，那末他的價值，必定比生產工具分散於各處使用時候低些。這如同把生產費用減低有同樣的效果；生產工具用途的這種經濟，只可從生產工具的連合使用才能得着的。

當着幾個工人共同在一個目標之下，或是同一樣的生產過程中間工作，或是在不同的，但是內部分是相連互的生產過程中間工作的時候，或者是當着我們的力量是彼此互助的時候，那末，這種勞働，就含有合作的性質了。

一支騎兵分隊衝鋒的力量，當然與這支騎兵的力量中把每個騎兵各自分開後的力量是不相同的，正如散居的勞働者力量的總和，與他的力量發展後在一個工作中，工人連合共做的情形下面是不同的。因此這並不僅是各個生產力的數量增加的問題，而是經過合作創造了新的力量的問題，這種新的力量的產生，是由集合的力量而來的。

①手工廠 基於分工上面而有的那種合作，是手工廠中的模型，我們儘可以這樣說，那種合作，是經過手工廠時代，資本主人生產過程的最顯著的特殊形式。手工廠時代，大概的說：在歐洲各國從十六世紀中葉發展到十八世紀最後的三十年。

手工廠由兩種方法產生出來的：第一種方法，是一個工廠在資本家管理之下，聚合了很多的勞働者，使隸屬於各種獨立的手藝工業去作工，但是某種物件，循環着製造此物件的程序必須經過他們各個的手工才能完成這種商品的生產。舉例說：一輛馬車，在從前製造的時候，必需要一大羣獨立技匠的勞働，車匠，馬具製造者，裁縫，製鎖工匠，家具商人，轆轤匠，飾邊工匠，玻璃工匠以及纜索漆匠等等，可是馬車製造工場中，所有這些不同的匠人，全聚在一個工廠裏彼此工作；因為有很多的馬車要立刻製造成功，所以每個工人常常只作一部分的工作，但是與從前生產的組織一比較就很快的發生着一種重要的變遷。裁縫，



製鎖工匠和其他各種技師，因為現在單獨受備於馬車製造廠，每個工匠因為缺乏了實際的練習，漸漸地失却他舊日手藝工作範圍內的能力，現在他的活動，只限於一方面，而成功一種形式，這種形式，非常適宜於工作的偏狹範圍。

第二種方法，是一大羣的勞働者，每個勞働者生產一種物件，仍然由一個資本家在一個工廠中把他們聚合起來，這是合作最初步的形式，每個勞働者做一件商品的全部分，就是這件商品生產所必需的各部分的工作，由他接續地完成。但是外界環境，因勞働者的集中，很快的就發生了不同的作用，以前每個人使他接續一切不同的各部分工作，現在這各部分工作變為不相連接的單孤的部分，一件一件的分開了；每部分工作，由各種不同的勞働者擔任，同時各部分工作的全部分，即是由這般合作勞働者進行的。

最初所碰到的這一種分配，是到後來才疊演出來的，各種便利，也在這種分配中表示出來了，到後來系統的分工的時候就發展起來，從一個獨立的勞働者個



分工的關係，這社會的分工是各個生產者按其行業的分配，就造成產品生產的大概的基礎。雖然社會的分工和手工廠的分工有大體上的類似點和連繫，但在二者之間，總有一個根本上的差異。在各種不同的工業的內部關連上，這二者間的類似之點，是特別地明顯的。譬如牧畜者生產生皮，皮匠把牠製成熟皮，鞋匠再把牠製成靴子。在這種社會的分工和手工廠的分工之下，每個生產者，只生產些半完成的生產品，而最後的生產品，才是各項單獨工作積合的生產品。

但是什麼構成牧畜者，皮匠，和鞋匠之間各項獨立勞動的關係呢？那就是他們的生產品都是商品，什麼又是手工廠分工的性質呢？那就是各局部的勞動者不能生產商品，只有他們聚合的生產品，才成爲商品；同時在手工廠制度之下工人是依照現成的，正確的經驗和精密的比例分配在各種職務之中；而在社會的分工之下，在各種社會勞動中分配生產者和生產工具，祇有偶然的或無定的「法則」。

在經濟恐慌的壓迫之下，按市面價格的變動而發展或縮小的各項不同的工業，總是要求得到平衡。但是這種要求平衡的傾向，適是表明他們的平衡常常破壞的反應。

手工廠的分工給了資本家無上的威權去壓制那些變成他的機械一簡單部分的人們，社會的分工使獨立生產者相互承認除了競爭之外，沒有其他的力量；除了壓倒對手的利益之外，沒有其他的權力。資本階級的意識，祇贊許手工廠的分工，使工人畢生祇依附於一部分的工作，一遇有社會管理的觀念發生，要使社會有規律的，和有系統組織的生產，便憤怒咆哮起來；每有這樣社會管理的企圖，都被資產階級證爲是對於財產權的自由的進攻。『你是否要把社會變成一個大工廠呵！』熱心的工廠制度的擁護者們這樣狂叫着，表示不贊成社會管理的意見。社會管理，只對於工人階級是好的，無政府的社會分工，和專制的工廠分工，這都是資本主義社會的特色哩。

手工廠的分工，是純粹由實際的情形發展起來的，這種分工祇是資本家損害工人而增加他的利潤的一種特別工具。勞働生產力的提高，造成新的形勢，鞏固了資本對於勞働階級之統治權力。所以這個在一方面看來，代表了一個歷史上的進步，社會的經濟發展一個必要的階段，在別一方面，他却代表了一個進步的，更狡詐的，虛偽的剝削的工具。

機器構成之發展 資本家手中的機器，同其他發展勞働生產力的方法一樣，都有一種傾向，要降低商品的價值；結果，就是要減少工人爲自己所作的『工作日』的一部分時間，而延長他替資本家工作而酬報的那一部分時間，如同手工工廠，就是特爲產生相對剩餘價值的一種方法。

在手工廠裏，工業革命的出發點，就是勞働力；在機器工業上，就是勞働器具，所以若要決定機器與勞働器具的區別，我們就必要研究勞働器具 (Instrument of Labor) 怎樣發展成爲機器，以便去定機器與勞働手器 (Tools) 的分別。

每個機器，很進步或不很進步的，都含有個主要不同的部分；一個發動機 (Engine) 一 所傳遞機關 (Transmission mechanism) 及一個真正的工作機 (Working machine.)

發動機可以推動這全部的機器，他或者自己能造他的原動力的，如蒸汽機器；或者是被外力推動的，如水輪被墜落之水推動，風車的翅被風吹動。

傳遞機關，含有飛輪，機軸，齒輪等等；他可均勻這個運動，若必要時，他可以改變的運動的形式並且他可以把這個運動傳遞到工作機上，發動機與傳遞機的存在，祇是為要使工作機能夠動作，把勞働加在勞働的對象（即原料之意——編者）上，而把牠製造成所要的產物。

◎ 我們把工作機仔細考查一下，就可以在牠裏找到真正手工業者或手工廠工人所用器具——當然形式是很變化的；所不同者，就是這器具不是人用的器具而是代替以機器的器具。

所以工作機是這樣一個機器組織，就是他一動之後，牠用牠的器具就把『從前工人用相同的工具所作的工作』作了。

器具一旦由人的手裏跑到機器組織上面去，工作機就開始代替了簡單的器具了，但是即在人繼續用他自己的力量推動工作機——即繼續當工作機的發動機——時，若是用工作機代替簡單器具，就是真的革命了，此點就是說，一個人所能同時揮動的器具的數目，是為四肢所限制的，一個人祇有兩隻手能夠來拿編針，但是是一個人所推動的織機機器，同時還可以用幾千針來織。最初的時候，機器同時所能工作的器具的數目，就不受那在手工業者器具中的機體限制的。有許多器具，可以把工人的兩面作用，顯明的表示給我們，這兩面作用，就是一個純然原動力的作用與一個直接生產者的作用，譬如一個紡輪，脚就出原動力，手就紡，所謂工業革命，就是從這手工業者器具的第二部分起首的，這一革命給工人們留下的工作，就是看守機器的新工作及發出原動力的純粹機械工作。

工業革命剛出發時的機器，就用許多帶着同樣器具動作的機械組織，把運用一簡單機器的工人代替了，這個機械組織，是用一個原動力——無論是什麼形式——來推動的。

在機器增大和牠的工作器具加多的時候，就要有很大的機械 (Mechanism) 來推動牠，而這個機械爲要勝過牠的抵抗力，就要有比人還大的力量，——不特說要產生均勻繼續的運動，人是個很不完善的器具。所以假若人所推動的機器能來代替器具，那末，必然也就要利用自然界的力量來代替這個人常原動力。

起初馬力風力及水力，都是用來作原動力的，但是直到瓦特發明蒸氣機之後，才有摩托的發現，用煤用水牠能自己產生牠的原動力，牠是很大的力量，全然在人的掌握之中，此外，因原動機不是設置在某一個固定的有自然原動力如水的地方的，牠是可以被人由這裏搬到那裏的，若是那個地方需要的話。

工作機本身，就是一個工業革命，所以原動機械 (Motor mechanism) 剛脫離



了人力的限制，各工作機就縮成一個簡單純機械工具的機關 (Organ of a mechanical apparatus) 一個發動機現在以幾個工作機同時動作了，總之，機器生產有兩種不同的形式：一個是同樣機器連合的如同織的機械生產；一個是各種不同權器的系統的，(A system of working machines.) 如同紡的機械生產。

在第一種情形之下，這所有的生產品，是帶有各項動作的一個工作機生產出來的，這項專門機器生產的工廠，就是同樣工作機在一個房子裏同時動作的一個集合，譬如織工廠就是一個一羣機器機子的集合，但是，此地真正的技術合一 (Technical unity) 也有這許多工作機由一共同發動機接受動力的意義。第二種情形之下，勞動的對象，要經許多連續的改造，去作這些改造，機械系統要有各種不同的機器的組合，在手工廠裏邊，直接合作小部份的工人，是要按各部工作而有個數量的比例的，各項互相銜接的機器，他們固定的相互的關係，也是這樣的，那一個機械應當大，那一個機器應小，那項機器應當要多少，那項機器的速

度應當多麼快，每項機器應當要多少工人，都是要有個一定的比例的。

接受一個能自己生原動力的中央摩托所發出，及由一個傳遞機關所傳來的動力而動的工作機系統，無論是什麼形式，牠總是機器生產的最高形式，各個單獨的機器，現在被一個大的機械怪物代替了，牠的大的機關，把全屋佔據了。

大規模工業的發達 在製造的分工發達的時期裏，供給工具和機器的工廠也在開始發展了。這種工廠裏常有擅長的技師，所以確能改良製造機器方法的。

從歷史上看，製造是促成新工業的技藝基礎的。

當人製造機器的原動力的時候，這種機器，終究似乎與人一無所助的矮子；在利用蒸氣來代舊式原動力像馬，風和水等之前，機器的製造一定進步得很慢的；假使機器的運動還要依賴人類的助力，眼力或者高等的技能，那末，我們可以肯定地說：「大工業的發展終於受着限制的」。

所以大規模工業定要利用一種特別的生產器具——機器——來生產機器，因

此技藝的根基已備，大工業的發展一日千里了。

自由發展的近代大規模工業已使勞働合作變成技藝上必要的條件了，這樣是由於生產方法的性質促成的，生產品漸漸地應用機器生產之後，工人看他們的勞働力好像是天然的材料一樣。資本在他們面前也漸漸的變成一種新的而且是更加可怕的形式了；換句話說，資本變成一種原動的萬能的形式了；一個工人的力量和他比較變爲零了。

女工和童工 機器既然使得人力不足用了，因此就能夠吸收這種幼弱的工人。這樣看來，資本變成機器的所有者之後，第一的要求是收用女工和童工，這種減少人工的機器就變成一種增加僱工數目的工具了。他拿資本的木鞭加諸工人全家的各個份子頭上，不分男女老少。爲資本家生利的普通的強迫勞働就來代替兒童的遊戲並且破壞那種維持家庭的自由勞働。

這種勞力的價值是拿養活這個工人和他的家庭爲標準的。但是機器能把全家



機器物質上的消耗 (Material weary and tear.) 是兩方面的；一方面是由使用而消耗的；一方面是由閑放着而消耗的，如同刀在刀鞘中生鏽，但是當使用的時候，他的消耗是生產的，而在閑放着的時候，他便不生產而白消耗了，所以資本家都有個趨向，去盡量去縮減機器閑放的時間，於是機器就日夜供人使用了。除此之外，機器還要受一種可以說是無形的消耗（註），就是說一個機械，無論怎樣完善，一遇市場上再有更精良的機器出現，相形之下，牠就不值錢了。要這種無形的損失越小，牠的質體上消耗的時間，就要越短；當然，要機器的消耗越快，工作日的時間，就要越長了。

工作日的延長，就可以不用增加用在房屋及機器上的一部分資本而能有多的生產，結果，剩餘價值就加多而生產的消耗就要減少了，在另一方面，因機器生產的發展，就必須在生產機關——機器等等——上要費很多的資本；所以每一停

止生產，就使這時很多的資本，在此時毫無用處了，所以盡量減少停止生產的次數及時延長工作日的時間，是資本家必然要作的事。

因此，資本家手中的機器，就造了新的強有力的動機，去無限制的延長工作日的時間，此外因機器生產又把所有的工人階級——婦女與小孩——放在資本勢力之下，又能以機器代替勞働力，所以他就造出一部分剩餘人口迫而使之屈服於資本需要之下，因此，現在的經濟現象，就是機器——減少勞働時間最有力的工具，成了一種最有效的工具，使工人及其家人畢生的時間都用來為資本家增加資本。

(註)(Moral wearing) 在中文中很難找到相當的名詞來替代！現在我譯為『無形的消耗』，適否？請讀者有以指正。

◎◎ 工廠 我們已經研究過工廠的基礎，機器及其他對於工人的影響。現在再把工廠本身研究一下。

現代的工廠同偌大的自動機一樣，內部有無數物質的機體和智力的機體；當機器與工人兩者生產一種物品時，他們常在相互的不斷的工作；此種不同的機體，均聽命於某一種發動力的指揮之下。

工人運用工具的技術已由機器代替了，各種技術家，本來是手工場分工制下的主要部份，現已失了他們的效用，因為工廠中司機工人的工作都已傾向於一致了。

現在工人間的根本區別，是在有的工人只在掌管機器行動，如司蒸汽機的工人，有的只做助理的工作聽司機工人的指揮；這種工人，大半均係青年的勞働者，此外還有小部份的工程師與機器匠等，他們管理全部的事務，改良廠內缺點。

幼年的童工最易應付那不斷的單調的機器工作。工廠中機器的行動，是簡而且捷的，從前手工場所有的勞働技術此時均沒有存在的餘地了。凡是能運用一種

機器的工人，也能運用其他的機器，更無所謂工人特技了，所以，工廠的全生命，只依機器而不依工人，工人方面的變動，是不會影響到生產方面的。

手工場裏面，工具爲工人所使役，工具聽命於工人；工場裏面，工人爲機器所使役，工人聽命於機器。勞動的工具此時便是一種自動機，在生產過程中，彷彿同資本一樣，此種死的勞動——意指資本而言，編者——統治了活的勞動而榨取之。

機器的勞動不僅甚有害於神經系，又還使筋肉無充分運動的餘地，因此身心兩方都受麻木不仁的痛苦。簡易的勞動，如同酷刑一般，這就是說，機器一方面不使工人得着自由，另一方面却使工人喪失了工作的興味，大規模的工業，更使精神的生產力與手工的生產力分而爲二；資本統治勞動時，精神的生產力便是資本的工具了，這樣一來，便使生產力，與勞動獨立。勞動附屬於機械的生產，成爲廠主的私有財產。



工人受制於機器的單調工作，同時產生一種最密的紀律，彷彿同工廠的軍隊一樣，在事實上與法律上，工人均失了個人的自由。工人的衣食住，皆聽上部的指揮。一聲嗚嗚的汽笛便把工人從夢中或正膳食中促將工廠中去。

工廠主人爲獲得利潤起見，規定種種物質的條件，限制工人的自由，此點且不必再說，但我們看一看工廠內高度的氣候，污濁的空氣，原料中的塵埃，窗戶的閉塞，轟轟然不絕耳的機聲，這樣，不要說接近機器的工人發生危險，因此而死亡的，不知凡幾哩。

## 第四章 工資

——譯自馬爾底諾夫著之經濟學大綱

166——178 P. 工資論

本章要旨：

1. 工資就是勞働力的價格。勞動力的價格在他的價值內變動，依市場上需要和供給的情形，時高時低。

2. 資本家企圖降低工資至勞働價值之下。因下列情形，使這種企圖，容易成功：(1) 勞働力之為商品是不能儲藏的。(2) 農民和小資產階級之無產階級化。(3) 勞働後備軍的存在。職工會與其他工人組織，反對這種企圖。

3. 工資有很多不同的形式——按時工資，按件工資等等，但是主要的工資，是按時工資。

4. 名義工資——金錢表示出來的——與實際工資——是用勞働者的工資

所能購買得的消費品，或者說是必需品的數和質量而決定的。

5. 實際工作，各國不同，要以各國之勞働的生產率及勞働階級之智識與組織而決定。

6. 在工資標準高的國家——如美澳——中，從工資標準低的國家——中國——移入的工人，對於降低工資，是大有作用的。

7. 工人階級，在國家收入中所佔的部分，叫做相對的工資，在資本主義發展得很高的國家，這部分——相對的工資——是繼續地減少。

勞働力的價值和價格 勞働力的購買，是取僱用勞働的形式。勞働力的價

格，是取工錢制或支付勞働的形式。但是我們已經知道；假使資本家所給付的工資，是工人勞働所創造出來的價值之全部份，那末，每個資本家或是整個的資產階級社會，必無存在的可能。

在事實上，工資就是代表勞働力的價格，勞働力的價格當然亦在勞働力價值

之中，勞働力的價值，牠的意義，就是說滋長此勞働力時所必需的各種物品的價值，也就是工人生活必需品的價值。然而我們是否可以說出工人生活必需品的一定的標準？無論在任何時候，任何國度裏，任何工業，都是相平衡的嗎？這是一定不能的。生產力的發展，可以增多并變更工人的生活必需品。主要的因為市場上所需要的勞働力的性質是變更的，一個一無所知，飲食缺乏，體力不夠，而又污穢的工人，在複雜的機器工作中所需要的精細，堅定與智力，當然是不夠用的。資本家方面對於自己的機器，要有相當的注意，同時亦不能不注意附屬於機器的工人。自然，因為所需要的勞働力的性質變更了，工人的必需品，也隨之而變更，然而這些必需品，也就按着工人在市場上所遇着的各種變更而變更的，也就是與工人在市場上所獲消費品的變更而變更的。不變更支配工人的消費的諸條件，技術發展的程序便不能前進。資本主義的世界，因此不能不賜給工人一點幸福。在現在的情形之下，要使工人着皮衣，當然比供給他們以布衣要更耗費些。

一個工人要是獨身，那末他提高他的生活標準，他也能自給。他可以吸烟，可以讀報，星期日可以喝一杯酒，距一定的時間，還可以聽一次戲。若是他有了家眷，他就不能不把他收入的一部份，替資本家預備將來的工人，然而他吸烟讀報等那些習慣，始終是難得擺脫。他寧肯節省飲食，穿衣，而不願捨棄他的烟斗。如此，工人需要的標準即令很慢，總是要增高起來的。資本主義國家裏面，有很多的儲蓄銀行，以供工人儲蓄之用，這當然無足奇怪。儲蓄銀行，是工方面『節儉』的保證，而且也就是他的增高需要的障礙物，此足以使獨身的勞働者了解他將來家庭的負擔，現在的工資，含有產生與他一樣的及子孫的價值的部份。

在另一方面，因為僱用了工人的妻和子，所以平均每個工人的需要便降低了。最後我們看，假定工人為產生他的勞働力所必需的商品的物質上的數和量，因生產發展而增加，可是生產每件商品所需要的時間，反是減少了。所以勞働力的價值，在特別的具體條件之下，是按照着勞働力的再生產所必需的各種物品的

價值而決定的。

勞働力價格降低至價值以下的原因 工人階級的提高工資的鬥爭，因為結果是提高了工人的生活標準，他的目的，並不是提高勞働力的價格超過他的價值，祇是提高勞働力本身的價值。但是要使勞働力的價格，不因種種原因，過分降低。這種爭鬥，更為必要。

(A) 勞働力之為商品的特點：牠的特點就存於牠不能保存到第二天仍不消失。出賣勞働力的工人是必須消費——如衣食住等——的，不論他找到他的勞働力僱主與否。但是他必定要在賣了他的勞働力於資本家之後，他才能得到他消費的必需品。這樣，自然要使工人處於一種不利的售賣者，並且使工人很難按照實價出賣他的商品。

(B) 工人階級的再生產：勞働力的再生產，是建築在由於工人自身的再生產之上，也就是建築在他失却工作能力後，用別個工人來做他的替身之上的。假使

工人到了不能生產的時候——因為死亡或是殘廢不能工作時——，只能以工人工資所教養成的工人的兒子來做他的替身，那末，資產階級第一就不能不供工人得養活其家屬的生活品，第二又不能不比較留心的待遇工人，並不能隨意剝削及使他們作不可忍受的勞動，使工人過早耗費他勞力。資本家更不能不供給工人以恢復其勞動力及他自己——其實就只是恢復勞動力——所必需的各種物品；換句話說，資本家不能不支付勞動力的代價，和他的真正價值一致，但是在事實上並不如此。因為勞動階級的產生，並不僅是從本階級的內部產出，亦有來自外間的：如農民，手藝工人等的無產階級化。更能使資本家不僅是能剝削工人，而且是可

以貪求無厭地去剝削工人。新的力量，不斷的從鄉村中跑來，使全部工人階級不至於冷寞，但是各個工人的家屬，陷於不可維持的地位了。

(C) 產業後備軍：奴隸制度的弱點之一，就是不論奴隸有無工作可做，必須給他飲食，可是工錢勞動者——特別因為發狂性的資本主義的生產——便得很有

利的剝削。在產業興盛的時期，在工廠廣收勞働力，無產階級化的農民手工業者，很容易放下他的鐮刀或離開他的作坊，到工廠的機器邊去。在停滯時，正好相反，一部份勞働軍就變爲產業後備軍，這種變化，對於工人，就是飢餓，倘是長期的失業，不是餓死，就是流入游民無產階級，當流氓妓女等等。

(註)同游民無產階級很相像似的，還有散工工人，他們沒有家庭，沒有一定的職業，衣衫襤褸，有工作時候，就做工作，沒有工作時候，或是乞食，或是偷竊。在大都市中，特別是在通商口岸，可以見到很是普遍的。『漂泊的美國工人』就是這類工人中特別的形式，總數有350,000。他們從木房子到礦山，田陌，鐵路建築等等。他們得到極少的工資，受着極劣的待遇，在工作時期中，就住在臨時帳幕中，或是露天臥宿。

在資本主義制度之下，產業後備軍的存在，是必不可免的，因爲機器替代工人的一回事，繼續在工業中增加起來；並且資本主義不斷地破壞小有產者與農



民，把他們無產階級化。然而在資本主義中，後備軍是必要的鍊子，要是沒有這一個，就不能有生產的急疾的發展。對於資本家勞動力的供給，正和燃料，原料等的供給一樣需要。在興盛時期，那勞動力的需要增加，要是市場上勞動力的供給是有限的，那麼，資本家所要的生產急疾的發展就不可能了。產業後備軍，除後備勞動的職能之外，對於資本家，還有別種的意義，就是維持勞動力供過于需求，壓低勞動力的價格，低於他的價值。如在資本主義國家中作提高工資的爭鬥，和幫助罷工與失業工人，就須組織工會。

### ●●●工資的種類：

(A) 按時工資和按件工資：按時率和按件率，是工資中二種主要的形式。第一種以一定的時間單位，一小時，一天或者一星期，作為勞動力的度量。第二種以生產產品的單位作為度量，譬如一碼布，一磅釘之類。因為資本家不但注意最長的工作日，而且注意勞動最大的能率，所以按件率制度，使工人自己注意去提

高他的生產率，這是對於資本家有利的工資制度。

按件計算的制度，把原料缺少，與工具不完全的責任，轉移到工人身上，像紡織者的生產，常常因綿紗不良，容易折斷等等而減少。可是按件工作的最壞之點，是散下工人自相競爭的秧苗。當資本家達到他的目的之後，當平均生產率因工人自相競爭而提高之後，就有下列的結果：

1. 他降低按件率的標準，有所藉口。

2. 在工廠中發生了相當的勞動過剩，因此一部份工人驅出廠門，作為他們苦工的酬報。

有許多混合形式的工資，是混合按件率與按時率的。

規定工作的工資 資本家給工人一定的工作，工人必須在二天之內完成規定的數量。因為這種制度並不以中庸的工人之生產率作為規定工作的基礎，而以工作最快的工人之生產率作為基礎，所以其餘工人，因為怕受罰與革撤，不得不努

力趕做，使和最快的工人所製造的生產品，在數量上一樣。

獎金制 同樣有規定的工作，不過要是工人生產比規定的工作還要多的時候，就得到獎金。但這是獎金，不是工資，獎金有很多的形式；如海爾賽(Hal-sey)，羅文(Rowan)，愛謀生(Emerson)，拖五(Tomme)，臘雪(Chere)，及其牠形式。可是超過於規定工作的生產，並不完全給與，只是給一部份的代價——意即指少於他所生產的應給的工錢。

分紅制 工人除工資之外，在年底可以得到僱主所謀的一部分淨利。工人爲了這種工資以外而常常是極少的增加，不得不等候一年之久——這件事實使這個制度，沒有多大的意義；那些工作不到一年的工人，就完全失去這種增加。有時這種工資以外的增加，只給工作長久的工人，他們在工廠中至少繼續做工已有二三年之久。這種制度，把僱主方面管理不得法的責任，轉嫁於工人身上。有時不但沒有分得利潤，還要分担損失。要是沒有利潤，就沒有工資以外的增加，其

實這就是尋常工資中的無償部分，分紅制是在上一世紀的工廠中發生出來的。最初對於這種制度，以為有很大的希望，一個德國科學家，用下列幾句坦白的話，結束他的工資的種類的一個演講：『社會問題，不再存在了，並且可以說是完全解決了。』但是因為職工會方面的反對，分紅制並不很廣闊地散布開去。

◎◎◎物價制 物價制就是工資要照工人所產的物品的價格來決定的。假使物價貴，工資就增加；物價賤，則工資就轉少。有時候不僅按照物價，而且按照生產費來決定工資。這樣使物價制和分紅制很相似。但是物價制不僅決定工資以外的增加，却是決定整個工資的，而且工資的多少不是根據每年一般的狀況，都是根據每件完成的商品價值來計算的。

◎ (註)有些工作，在未作完以前，是不能計算的，如英美的鋼業與煤業很普遍地採用物價制。資本主義的經濟學者甚至指明說：無論職工會怎樣的謹防，工人總免不了被騙去一部份的工資。工人所見到的，總是比真實情形低的

價格，與生產費。這種制度，能使資本家與別的資本競爭時候，減低價格，並不僅僅是犧牲自己，同時還犧牲工人。這種制度的惡果，也可以多少減少些，只要規定一個最低限度；不顧價格如何，工人可以獲得這個最低限度，只有在這個限度以上的工資，是按照物價的。

◎◎包工制 有時在僱主和工人之間插入一種包工者，僱主是按件給他工錢的，而他却是按日付錢給工人。兩者之差，就是牠利于包工者。對於僱主的好處是僱主不必費心去監工了。可是工人因了包工制度，祇有吃虧，因為包工者的利潤，就是直接從工人的工錢中榨取出來的。

包工者在僱主與家庭工人關係間，特別地顯現他的作用；因為他們是散處各方的，所以毫無抵抗。在他們工作時間是無法規定的，結果他們受最殘忍的剝削，這種制度在英美針業中，特別普遍採用，英美人叫牠為『血汗制』。

但是工人決不是完全不審慎制度性質的。資本家所最合意的制度，就是最不



般的說來，過度的工作時間，是一種普通的現象，而且後來，因為工人的需要增加，過度的時間就當他爲正當的時間，不論工人所得的是正當的或者是過度的時間的工錢。這種工錢，成爲工人正常預算的一部份。工人再不能賴正當的工錢以維持生活，於是工人爲得到日常必需品而工作的工作日，實際上就相當地延長。

此外，過度工作減少工作的勞動軍，增加產業後備軍，假使每一個工人提高他的生產率至一又五分之一的工人的能率，那末十個工人就替代了十二個工人；因此，資本家就得開除了兩個工人。

名義工資和實際工資 工人所領得的工資的實際價值，不是以他所收到的貨幣的數量來決定的，而是以能用他的工資在市場上所買得的消費品的數量與質量來決定的。譬如一個英國工人的工資是二十盧布，俄國的工人的工資是十八個盧布，但是這個俄國工人倒能拿他的收入買得比英國工人多些的用品；所以，我們應該分別出所得貨幣數量來計算的名義工資，和以再生產勞動所需的物品的數量

來計算的就是以他的工錢所買得的用品的數量來決定的實際工資。價格的一般的增加中間，勞働力的價格增加，常常是落後的傾向。倘若工人必需的用品的價格，平均增加百分之十，那麼，工資百分之五的增加，實際上就是降低。當貨幣跌價的時候，名義工資更不能表示牠們的價值，因為貨幣的購物力跌落了。

●●●●● 尅扣工資 我們在這裏再應當分別出合同上所訂定的工資和受處罰尅扣後工人所得的實際工資，遲到工作，與工人因缺乏營養料所常有的工作能力的不足以及工人缺少服從心，凡此種種，都是尅扣工資的條件。資本家不僅拿罰款看做一種增加生產率和維持紀律的工具，却是看做一種特別的收入。

●●●●● 以物品支付工資 資本家常常用物品支付工資。他給工人以工廠商品——出賣這個工廠生產品的商店——中的信用，工人可以用記賬的方法，在這商店裏購買他所需用的物品，這不是真真的信用，其實這並不是資本家給工人們以信用，而恰相反，是工人以信用的方式，把勞働力供給資本家，因為勞働力到已經用去



之後，纔得到支付的。

在這種制度之下，工人除受雇主所代表的工業資本主義的剝削之外，常受商店主人所代表的商業資本主義的剝削。這種商店——有時工人是被強迫往那裏去購買的——使工人失去一切幫助，完全在剝削者掌握之中，用物品支付工資，工人就不能自由選擇商品，商品的選擇，就大受限制，而商品質量往往低落，價格反而增高，另一方面，要減少可變資本到最低限度，要強迫工人做工廠商店的顧客，資本家總盡想法把付款的日期定得極遠數量定得極少。在舊俄時代的俄國，一八八六年六月二日，曾有法律禁止每月二次以下的以物品付工資。但是實際上，因工廠巡查的懦弱，呼冤工人的受處罰，這條禁令，仍是一片白紙。

各國工資之區別不但各國有各殊的實際工資和生活的最低限度，就是在一國或同一區域之內，每一區域，或每一產業中，亦有各殊的實際工資和生活的最低限度。不但必需品的價格，而且必需品的數量和質量，亦隨着氣候的條件，一

國的文化程度，與工作的性質而變更。現在最高的工資要算美國。

在一九〇五——〇八年之中。各國與美國的平均實際工資之比較如下：

美國：	100,	法國：	35.
英國：	63,	德國：	43.
比國：	34.	俄國：	20.

但是，就在美國，亦祇有很小部分的工人，真能毫無『欠缺』地過着生活。在美國最工業化的麻省內，在一九一二年被僱用於生產事業中的 436,576 成人，按照他們的工資，可分為下列幾類：

每週不足十美金的：	126,011,人或 28.36%
每週十至十五美金的：	166,446.人或 33.13%
每週十五至二十美金的：	98,839, 22.64%
每週二十五美金以上者：	33,416人或 7.20%

把失業，疾病等等時間——大約佔工作時間之五分之一至三分之一——都計算起來，我們就會見到半數的成年工人，每年所獲得是在六百元美金以下的；四分之一的成年工人，每年只獲四百元美金以下。照美國的生活情形，照後者的進款，對於全個家庭負擔生活費上說起來，實際上就是窮困。

勞働力的進出口 勞働力和其他商品一樣，亦是一種進出口品。美國是勞働進口最發展的國家——在一八六一年至一九〇〇年中進口移民多至一千四百五十萬人。從中國——苦力——和意大利等等來的移民特別多。經濟落後的國家的工人，生活程度不高，他們在資本主義發展得很高的國家中，傾向於降低工資，完全和職工會為提高生活標準而奮鬥的工作相反。

但是技術的進步，使資本主義發展得很高的國家，可以擴張他的生產力，反而用不着有同樣速度的增加僱用的工人人數，結果就是這些國——如美澳等——中因僱傭勞動數量降低而成爲移民過剩。這種過剩，不但在恐慌時期中感覺得

到，就是在興盛的時期中亦同樣感覺得到的。澳洲已把他自己和世界上其他部份分隔起來，拒絕新工人進口。美國一九二一年六月的移民律，對於移民，規定限度。這個限度，等於在一九〇五年—一九一四年全世界工業國中移民平均總數量是三分之一。各國都有一定的額子。有幾個國家如中國，日本，在美國是受特別的移民律的處置。

相對的工資 要了解階級的關係，至少必須知道：

(1) 工人在自己所產生的生產品中，以工資所獲得的代價。

(2) 這代價是正在增加還是日漸減少。

下面的一張表，表明英國工人在英國國家收入中收獲代價的變動：

年代	國家收入中之百分數
1843,	45, 6%
1860,	47, 1%

第

一

篇

1866,	43, 5%
1884,	41, 4%
1891,	42, 7%
1903,	38, 3%
1905,	38, 0%
1908,	38, 0%



## 第二篇

### 第五章 生產價格與利潤之理論

——譯自拉發爾克著之現代生產第二章

本章要旨：

1. 剩餘價值率，可用剩餘價值與可變資本之比  $\left(\frac{M}{V}\right)$  來表明。

資本家所注重的，不是剩餘價值率，而是利潤率，即是剩餘價值與總資本——不變的加上可變的——之比  $\left(\frac{M}{C+V}\right)$ 。

2. 『價值是本來按技術的成分而定，並且又反映於技術成分的資本價值的組織成分，叫做資本的有機組織成分』。『凡較社會平均資本所包含的不

變資本的百分數較大，可變資本的百分數較小的資本，謂之高度有機組織成分的資本；反之，凡與社會平均資本比較，其不變資本佔相對的少數而可變資本佔相對的多數的資本，叫做低度有機組織成份的資本；最後，凡組織成分與社會平均資本的組織成份相符的資本，就謂之平均有機組織成份的資本。

3. 各種有機組織不同的資本其有機組織越低即為可變資本越高，不變資本越少，則利潤率越大；有機組織越多，即為不變資本越多，可變資本越少，則利潤率就越小（請參閱第一表）。

4. 資本家總要企圖得到最多可能的利潤率。所以投入那利潤較少的企業中的資本，就要移植到利潤較多的企業中去，就是說：轉到資本有機組織較低的企業中去。結果，這項企業的商品過多，價格就要降低，而在那資本有機組織高的企業中的商品價格，就要高漲，這種程序，繼續不斷地進行，直



到這兩項企業的利潤率相等時為止。

5. 因為資本家看商品不是勞働而是貨幣，所以商品的生產價格，對於資本家，就好像是按成本費——原料，機械，建築物及勞働力的價值——加當時社會上的平均利潤率而定的，所以他在市場上就要把他的商品照這個價格出售。

6. 某種企業部門中之生產價格，可以和他的價值不相符合，但全部商品價格其價值則相符合的。單個企業部門中之利潤數目同樣也與該企業部門所形成的剩餘價值不相符合，然而就社會全部資本的利潤總數，與其所形成之剩餘價值的數量則適相符合。在市場上商品價格是環着生產價格而上下擺動的。

7. 商業利潤是生產資本所形成的剩餘價值之一部分。因為商業資本完成其職能，所以工業資本家不得不在其企業中所產生的利潤之一部份，讓與

商業資本家，這就是工業資本家加諸於成本費上，不僅僅是他自己得到的利潤，並且是商人的利潤。因此，商業利潤就構成生產價格的一部份。

8. 因為資本階級裏分成企業主與債主，利潤也就分爲企業利潤與借貸利息，借利息是利潤的一部份，是工業資本家不得不讓與該債主的一部份；因爲借主借錢給他經營企業。借貸利息之多寡是依資本之借給與需要之關係而決定。

9. 隨着技術發達的範圍，其不變資本部份急進地增加，因之社會資本之平均有機組織成分也增大。結果，每一資本單位之剩餘價值隨之減低；而利潤率因有降落之傾向。

10 假使沒有以下的事實阻止這種降低的傾向，則利潤率降落的傾向必急進：

A. 增高勞動剝削的程度。

B. 減低工資到勞働價值以下。

C. 低廉不變資本的部份。

D. 資本積累。

存在於價值和價格之間的一種區別，同樣也存在於剩餘價值和利潤之間。凡實際從事於商品買賣的人所注意的，祇是價格；所以他祇是著重於考究價格的定律，因為知道這些，對於他事業上的計畫與投機，是有益的。在另一方面，那藏在價格裏邊的定律，則只為理論家所注重。他們的任務，不是要知道買低賣高的法術，而是在考查從商品生產所生的社會關係。

因之實際的資本家所注重的，不是剩餘價值，而是利潤，他們的目的，是為自己求最大的利潤，不是要探求資本和勞働間的關係。要消費多少勞働，造出這利潤，他們是不管的，因為造出他的利潤的，不是他的勞働，而是他的貨幣；所以他們不拿所消費的勞働量來同所獲得的剩餘價值相比較的，而是拿他所投入的

貨幣量，來同所獲得的剩餘價值相比較的。假若用  $M-C-(M+m)$  的公式表明造出剩餘價值的過程，那末這資本家就把  $m$  與  $M$  的比例來計算他的利潤，但是這個比例，與  $S$  和  $V$  的比例，決不是相同的，資本家投入生產事業的貨幣量，不祇是償付工資，并且是一切工廠的建築，機器，房屋，原料及幫助材料——簡單地說，凡是馬克斯歸在『不變資本』以內的都包括在內。這樣一來，即使在剩餘價值和利潤完全相等的情形之下，利潤率同剩餘價值率，也許迥不相同。假使用式子  $S \div V$  來表明剩餘價值率，那末，利潤率的式子，就成  $S \div (C+V)$ 。

可是，還應當注意的，就是有許多生產的部門，特別是農業，是以一年為生產期的單位；一年滿了，再從新開始生產。因此，就發生了一種習慣：以一年所得的貨幣量和這一年中為生產而投入的資本總額的比例，來計算利潤率。顯然，利潤率同剩餘價值率，一定是不相同的。

在上一章裏，我們曾舉了一個例子：在資本 250 鎊內 205 鎊是不變資本，45

鎊是可變資本，此外還有45鎊是剩餘價值。所以在這個例裏，剩餘價值率是45鎊：45鎊 = 100%，而利潤率是45鎊：250鎊 = 18%。

但是除過上面純然形式上的區別之外，剩餘價值率與利潤率，還有一種區別，就是由於採用另外一種計算法而來的。

很明顯的，同樣的剩餘價值率，資本的組織成分不能相同——就是說，各種不變資本的數量，配以同似數目的工資，在各生產部門，這種資本組織成分，因為技術性資之不相同，及其發展程序之各異，結果，必須是不相同的。

「因為資本的「價值」組織成分，是按技術的組織成分而定，並且反映於技術的組織成分的，所以我們把資本的價值組織成分，就叫做資本之有機組織成分。」

——因之若有一種資本同社會平均資本相比，其中所包含之不變資本較大，可變資本較小，我們叫牠做高度構成的資本。反之，若果牠的不變資本較小，可變資本較大，我們就叫做低度構成的資本。最後，若果一種資本，牠的組織成分，同

社會平均資本的組織成分相合，我們就叫牠爲平均構成的資本』。（譯自資本論 第三冊 124p.—142p）

現在我們再看資本組織成分之不同點，對於利潤率發生如何的應響？假定有三種企業，其生產部門，各不相同，第一個企業，在技術上落後的；就工人的數量而言，用的機器比較還少，並且還沒有大規模的工廠建築等等。第二個企業，是平均的。第三個企業，在技術上是發達的，對於每個工人在機器及建築物上，所適用的價值，都是很多的，換句話說：第三個企業的資本，其有機器組織成分是很高的。

爲使設例簡單起見，假定在這三種生產部門中，剩餘價值率都是一樣，所投下的資本，都是每年回轉一次，這就是說，所投下的資本，在這一年中完全都在生產上用了，所出的生產品，平素間不賣，而直到年終才一齊出賣。這些假定，在事實上是很少有的，但是爲要簡單明瞭，我們就不得不作這樣的假定。

這三種企業中，每個都雇用一百個工人，每個工人每年工資都是五十鎊。而剩餘價值率，也全是100%，結果，工錢總額是5,000鎊，而剩餘價值也是5,000鎊，但是第一個企業(A)的不變資本為5,000鎊，第二個企業(B)的不變資本為15,000鎊，而第三個企業(C)的不變資本是25,000鎊，因此我們就可以得着下列的表解：

企 業	資 本(以鎊 為 單 位)			剩 餘 價 值	剩 餘 價 值 率	利 潤 率
	可變資本	不變資本	總資本			
A.	5,000	5,000	10,000	5,000	100%	50%
B.	5,000	15,000	20,000	5,000	100%	25%
C.	5,000	25,000	30,000	5,000	100%	16,6%
合計	15,000	45,000	60,000	15,000	100%	25,%

由上面的表看來，可以瞭解剩餘價值率，雖然相同，而利潤率總是差異的，假若商品以真正的價值出賣。

但是這種利潤率不同的情形，在資本主義的生產形式之下，是決難持久的。資本家的生產祇是利潤，而不是為滿足人們的需要。無論生產什麼，或是縫針，或是火車頭，或是鞋油，或是花露水……等等，對於資本家全是一樣。要緊的地方，祇看他怎樣可以在他所費的貨幣上得着較多的利潤。假若某一項企業所得的利潤是50%，而另一項企業所得的利潤祇是17%，其結果怎樣呢？在後一項企業的資本，一定盡量移出而轉投資到前一項企業中去。所以企業A就發生了激烈的競爭，其商品生產，一定就有很快的增加，而企業C的生產，一定要減少。

我們走到競爭場了——走到供給和需要的競爭場了，我們已經知道，雖然價格是按價值而言；但是價值與價格，是兩件絕不相同的東西；使價格與價值差異的原因雖然多，然而最主要的，就是買者的需要和賣者的供給之間的變動。



在自由競爭場合之中供給和需要是現代盛行生產形式的調劑物，不然，照現代的生產形式，各人進行各人的私有企業，各廠主或管理人，估計要生產多少，就生產多少，毫沒有整個系統的計畫來節制，那末，這種生產形式，就要陷落於完全無政府狀態之中。但是因為有供給和需要的作用，所以在現在情形之下勞働力的數量，能夠分配於各門生產上，使每個部門都能生產全社會所需要的東西。當然，這只是概括的話，並不是每個特殊的情形都可適用，更正確點說，在現在盛行的這種無計劃生產形式中，常常總有這種或那種商品，生產的或是過多，或是過少，祇有在供給和需要起了作用以後，價格上起了變動，或漲或落，這種生產，才開始節制或擴充，以適合社會的需要。

追根究底，各種商品，都有一個被價值所決定的價格水平線。假若有一種商品，生產過多，超過了社會購買分子在他的價格水平線上所能購買的數量，那末，牠的價格，定要低落，直到社會分子所能夠或願意購買的範圍為止，但是價

格一低落，利潤亦隨之而低落，假若利潤落到平均利潤之下，把從事於這種生產的資本，就嚇跑了，於是這項生產就要減少。其結果價格就要重復高升起，直到能得平均利潤的水平線上。

反之假若某種商品生產過少，不能供給買者的需要，那末價格定要高漲，價格高漲，利潤也隨之而高，於是資本就要被吸引而流入於這項生產來，結果，這項生產就擴大，價格就要擠落到只能得平均利潤的水平線上去。這樣價格不斷地在這水平線上下擺動，有時高漲起來，有時低落下去。祇有經過這種上下的波動，我們才能定這個水平線，不過這種水平線僅是一種傾向，一個企圖達到的渴望，而不是永久存在的狀態。

利潤率的供給和需要的差別不等，有一種相對抗的作用，利潤率的差別，是基於資本有機組織成分的差異而來的。

在企業(A)裏因生產減少，價格就騰貴，因而利潤就增加。而在企業(B)

裏，則因生產增加，價格就跌落，這兩種相反的傾向，繼續下去，直到兩方的利潤彼此相等，而所有各項生產部門的利潤達到平均水平線時，才能停止。我們已經假定，資本(C)的有機組織成分是平均的，所以他的利潤率，就是平均利潤率。由此我們可以計算這三種企業的利潤如下：

企業，資本總額	剩餘價值	剩餘價值率	利潤率	利潤
A. 10,000鎊	5,000鎊	100%	25%	2,500鎊
B. 20,000鎊	5,000鎊	100%	25%	5,000鎊
C. 30,000鎊	5,000鎊	100%	25%	7,500鎊
合計 60,000鎊	15,000鎊	100%	25%	15,000鎊

然而，祇有商品價格與商品價值相差之下，利潤率的平均，才有可能。而我

們假定總共投入的資本，又是一年回轉一次，而由全年生產物的價值，表現出來的，所以我們現在定各種企業，每年生產物價值和價格的關係如下表：

企 業	總 資 本	剩 餘 價 值	總生產物 價值(或成 本)加剩餘價 值	利 潤	總生產物 價格(即 成本加 利潤)
A.	10,000鎊	5,000鎊	15,000鎊	2,500鎊	12,500鎊
B.	20,000鎊	5,000鎊	25,000鎊	5,00鎊	25,000鎊
C.	30,000鎊	5,000鎊	35,000鎊	7,500鎊	37,500鎊
合計	60,000鎊	15,000鎊	75,000鎊	15,000鎊	75,000鎊

假若我們再假定各種企業每年生產的商品是10,000件，那末每件商品所分配的數目如下：

	A.	B.	C.
價 值	30先令	50先令	70先令
生產價格	25先令	50先令	75先令

在實際上，各企業的資本家，實不能徑然就得到他全部的剩餘價值：如上面所說第一種企業資本家，得到50%的利潤，而後一項企業的資本家，就祇能得到17%的利潤。

這樣大的利潤區別，祇能發生在資本主義生產形式的初期，或是在某國某項生產部門中，剛受資本主義生產形式的影響的時候，在資本主義生產發展的地方，平均利潤相傳成了原則，資本家計算的時候，自然而然的就以這平均利潤為基礎，但是這並不是說資本家祇想得到平均的利潤而已，他們天天瞪着眼睛，東瞧西望，沒有機會便罷，一有機會，就盡力去圖得最多的利潤，去超過這個平均

的標準，而另一方面，假如他們不得已得了一個較小的價格，因之利潤亦較小，他們就以爲是一種很大的損失，由成本費——所費的不變資本與可變資本——及通常利潤所構成的價格，對於資本家彷彿就是『自然的』價格。這種價格，馬克|斯稱之爲『生產價格』；他是由成本費及平均利潤組成的。

在資本主義生產的發展形式之下，形成市場價格的水平線，乃生產價格，而非價值，市場因受供給與需要的影響，常依此生產價格的水平線，而上下擺動，然而生產價格的本身，則非懸空擺動，而是根據其價值的。

商品到了市場，僅是價值變爲貨幣——價格——而已；最初是虛想的貨幣——要索的價格；而在貨物賣出之後，則變成真實的貨幣了。資本主義的經濟愈發展，則工場與市場間，或生產者與最後售賣貨物於消費者的商人間的『居間因子』（中間人）亦愈多，因而商品實現的價格與理論上所決定的價值的差異亦愈大。但這是無妨的，最後追究的結果，生產條件，終還是決定商品價值的，雖其

間經過如何的曲折，商品價格終是依生產價格而定的。

其實就是實際的資本家們亦必定以生產條件做基礎，來定商品的價值。不過他們所說的生產條件，當然不是在生產商品時，所需的社會必需勞動時間，而是成本費與平均利潤之和罷了。

因之各派理論家，都想來解釋說，價值是由於成本費來決定的。

但是從實際資本家的觀點以為對的，乃正是從理論的觀點所謂荒謬的。因為理論並無需計算在一定時期的通常價格，而是要追究資本主義生產形式的全部社會動作的最後原因。

第一要問：什麼是成本費？成本費是一批定額的貨幣，因之須以貨幣存在為前提。成本費是一批定量的價值——勞動力的價值——工資，生產機關的價值，與利潤的價值，若是從這些價值的總和來解釋商品的價值，則這樣的決定，顯然是繞一個圈。

假定一個商品生產者——農民兼織布業者——能生產一切東西。他自己種植糧食與原料（如麻），他的女兒紡麻，他自己用自己的木料造紡織機，這樣他的成本費是什麼？他沒有化錢，他用他自己的勞力製造生產品，只用勞力，而沒有旁的。

我們再更進一層的假使一個織布的手工業者，他須支出貨幣，故他有成本費，他需要買織布機，買麻，與食品，這些是他的成本費，但是他只是以這個做基礎，而定他所織出的麻布的價值嗎？假使如此，那他的手工，就不能獲利，他就沒有剩餘可以貯蓄了。而他的成大費的一部分——他的食料與織布機的費用——無論他每天做四點鐘或十二點鐘是一樣的。他能不計算十二點鐘所生產的價值比四點鐘的高嗎？（原料除外，）他要計算他的勞動為構成貨品價格的一個因素，是很明顯的。

至於講到資本家方面，則事情又不同了。他於生產品，沒有化一點勞力，而



只是貨幣，他付錢不僅去買生產工具，並要購買勞力；所以就資本家而論，一切生產條件；都歸到貨幣的支出一項，而在他想來，這就是構成價值的因子了。但是假使我們對他說，你的生產品的價值，等於你所用去的成本，則他就要詫異起來了。他所以投資從事生產，不僅要收回成本費，重要在獲利，這就是他把他的貨幣用以生產而不用以消費的緣故，所以他要把所獲利潤，加在成本費之內，這樣所定的商品價格，乃他必須要實現的最低價格，因為照他所想，他是不能低於這個數目而營業的。

照資本家的意見，利潤是成本費的一部分，而這個成本費乃是決定商品價值的。這個『價值』就無非是馬克斯理論中所說的生產價格，這個生產價格只有用價值的定律來解釋，才會懂得。凡實際的買賣者或資本家在他們經營事業中，常抱有一觀念，以為生產價格，為決定價格的真正基礎，這些理論家也就以這種觀念來解釋；他們相信，假使比較複製這些實際從事於生產中人的概念，那麼這種

現象，就算科學地說明了。但是要做這個，就無須乎科學。科學的任務，在闡明社會過程與社會關係的最後根據。這種根據，當事者往往只有片段的認識甚或構成錯誤的觀念。離開價值的勞働理論，沒有人能夠解釋什麼是決定平均利潤的數量，以及爲什麼在某種條件之下，平均利潤大約爲百分之十，而不是百或千的，其他理論，只是用心理學的方法來判定或解釋所得的利潤。然而那最深奧的法律學和最精細的心理學，都是不能解釋利潤從什麼地方產生和如何產生的問題的。

◎◎◎◎◎ 商業利潤 每種生產的資本——和我們已經看見的一樣，——必須將造的商  
品變成貨幣，將貨幣再變成 $C$ 和 $P$ ，生產工具和勞働；簡單說，卽不斷地出賣與購買，這種買賣的一部分是由具有獨立資本的商人來執行了。

假定一個商人有三千金鎊，例如他從細麻布製造者購買三英碼細麻布。假定他以百分之十的利潤出賣細麻布，又從新出賣此布；他對於這種因出賣而購買的動作，不斷地重演，同時他沒有生產任何物品。

至於細麻布製造者，他因這個商人所付的貨幣而獲得他的細麻布的價值，他現在在一切仍舊的狀況之下，用這種貨幣再去購買麻絲，煤炭，和勞働力等等，繼續他的生產。就細麻布製造者講，細麻布是已經出賣，然就細麻布自身講，還是沒有出賣。這種細麻布仍是作為商品放在市場上出賣的。細麻布除掉更換他的所有人外，沒有發生何種變化。

假定在細麻布製造者製成第二批三英碼新細麻布以前，這個商人未能將『原來的』三英碼細麻布出賣，此時這個商人不能購買第二批的細麻布。生產就要停滯，以至中斷。細麻布製造者的確可以取得別處的貨幣，使生產因此繼續下去。然此時不能用原來的資本去繼續生產，確是一種事實，是不能改變的。此處明白表示，商人的活動只在擔負出賣商品，不則此事是必須由細麻布製造者自己來擔負了。如果不用獨立的商人，但由這個製造者的一個使用人專門去擔負這種出賣與購買的事，上述事實也仍要碰到沒有一刻可以懷疑的。

倘若細麻布製造者要等到他的細麻布真正達到最後購買者——即消費者；那末，他的生產就會中斷的。否則爲防止生產中斷起見，他當限制他的企業動作，並且必須保持一種很大的準備金。他的資本中這種劃分不因商人的插入而消滅。不過沒有商人的插入，則準備金必須更大些。與此適應的生產範圍必須更小些。同時因商人的插入，細麻布製造者去出賣的時間，這種時間他可以轉用於監視生產上面。

如果商人資本不超過他的必要的範圍，可有如下的假定：（A）因分工的結果，專門經營買賣的資本——除掉購買商品的貨幣外，倉庫，運輸，和商業工錢勞働者等等支出的貨幣也包括在內——要小於製造業者自己出售商品所必需的『資本』。

（B）因爲商人專門從事於這種營業，不僅是製造業者可以早日使他的商品變成貨幣，並且商業資本，自身比在製造業者手中要更加迅速找得銷路。

(C) 就商業資本總體對生產資本的關係觀察商業資本的一回轉(註)不僅是可以代表同一部門中許多資本的諸回轉，並且可以代表各種部門中許多資本的諸回轉。當細麻布商人在第一個製造者再完成同量細麻布之前，已經賣出這個製造者的生產物時，他便可以於此時向其他一個或許多個製造者購買細麻布，並且將其出賣。或者他於出賣細麻布之後，在等待新細麻布再行製成的時間，他可以販賣綢緞。

(註)「一回轉」是馬克斯所用的一種名詞，指資本的全體運動，即從資本為生產工具和勞動力等等而工作的時候起至完全的商品出賣後，資本恢復原態時為止。

同一商業資本可以這樣次第為一個「生產」部門中所投的諸資本種種回轉的媒介，因此，這種商業資本不僅是代替了各單個製造業者應有的一種準備金，例如商人於已經出賣一個佃農的穀類之後，他可以用同一資本購買第二個佃農的穀

類，並且將要出賣，餘額類推。然而佃農資本的回轉除掉流通時間不計外，是受生產時間——經過一年——之限制的。

商業資本的回轉愈速，則總貨幣資本中作為商業資本的部份便愈狹小，反之，商業資本的回轉愈遲緩，則這一部份的資本便愈大。

我們已經看見，買賣行為既沒有創造價值；又沒有創造剩餘價值，反之，這種行為對於價值和剩餘價值的形成且加上一種限制。當買賣行為不是由產業資本家擔任，而是由別人擔任時，對於上述事實，自然無所改變。所以除掉非商人本來的職務——如貯藏，送發，運輸，分類，和零星分散，這些是形成生產的繼續工作——不言，而以爲出賣而購買的真正職務爲限，則商業資本既沒有創造價值，又沒有製造剩餘價值，他只是爲現存的商品轉變爲貨幣的媒介。然商業資本必須獲得每年平均的利潤。如果，這種資本所獲得的平均利潤高於生產資本所獲得的，則生產資本的一部份將轉變而爲商業資本，如果商業資本獲得平均利潤低

於生產資本所獲得的，則商業資本的一部分將轉變為生產資本。沒有何種資本像商業資本一樣容易變更他的職務。

商業資本本身既沒有產生剩餘價值的可能，於是以平均利潤的形式取得這種資本的剩餘價值，構成總生產資本所產生之剩餘價值的一部分，這是很明顯的，然現在所發生的問題是：商業資本怎樣取得剩餘價值中屬於他的一部分。

相信商業利潤僅由商品價格超過他的價值而形成的，乃是一種幻想。

商人僅能從他出賣的商品價格中取得利潤，是很明顯的；而他從商品出賣中所取得的利潤，必等於他的出賣價格對他的購買價格之超過部分，又是很明顯的。（……）

然則商人何以能售賣商品較於他購買時的價格呢？（……）

販賣商品者，不事生產，只將製造業者（註）已經開始的出賣商品手續繼續下去罷了。製造業者在開始出賣之前，他的手中已經以商品的形式擁有剩餘價值，

他只是假手於出賣使這種剩餘價值變爲貨幣。商人必須假手於出賣才取得他的利潤。他要取得利潤，好像只有對於製造業者的生產價格再作一種增加，才有可能的，現在一切生產價格的總和，既等於一切商品價值的總和，所以商人要能夠取得他們的利潤，好像只有使商品超過他的價值，貴些出賣。

（註）讀者當已注意我們在此是用「製造業者」的術語去替代「生產的資本家」這種複合的術語，土地所有者等如從事生產，他們也屬於這種意義的「製造業者」之列。

這樣的加價是很容易了解的。然而詳細考究之，便即刻表見這只是一種幻想。（此處所討論的，只限於平均數，不是單個的例。）

販賣商品者如以超過商品生產價值百分之十出賣商品，我們爲什麼假定他對於他的商品只能夠實現——例如——百分之十的利潤？因爲我們已經假定生產的資本家是依商品的生產價格出賣商品給他，可是現在還須記着，生產價格等於成



本費加平均利潤。這就是說，我們已經假定，商人付給製造業者以生產價格，這個生產價格，當調整平均利潤，沒有顧及商業資本時，所要實現的，我們曾經暫時假定，商業資本在形成一般利潤率中是沒有作用的，然這却是一種完全荒謬之假定。

假定一年間投下的生產總資本等於  $720C + 180V = 900$  (以千鎊為單位)，而剩餘價值率等於  $100\%$ ，因此生產物等於  $120C + 180V + 180S = 1080$ 。總資本的利潤率等於  $\frac{180}{900} = 20\%$  這是平均利潤率。然而我們現在要假定，除掉這九百生產本外，還需要一百商業資本依他大小的比例，與生產資本同樣參加利潤的分配。這種商業資本構成的一千總資本之十分之一，所以對於一百八十的總剩餘價值分配十分之一，獲得百分之十八的利潤。在實際上，總資本中其他十分之九所分配的利潤還只等於一六三，即九百資本也同樣獲得百分之十八的利潤，所以生產資本所有人以所生產的全體商品給商人，其價格等於  $720C + 180V + 162M =$

1062, 當商人以百分之十八的平均利潤加於他的一百資本時, 則他以  $1062 + 18 = 1080$  出賣商品, 就是他雖只在流通中並且只由流通中獲得他的利潤, 他雖只由他的出賣價格超過購買價格而獲得他的利潤, 然照上式出賣商品, 恰與商品價值相符。

所以在一般利潤率的形成中, 商業資本是按照他在總資本中所佔的部分之比例而起作用的。總利潤率中, 故於商業資本的部分是計算在平均利潤率中。

因此, 生產資本家以生產資本家的資格出賣商品, 所依據的生產價格, 是小於商品真正的生產價格, 或者我們就商品的全體來觀察, 則生產的資產階級出賣商品所依據的價格, 是小於商品的價值, 就上例講, 商人以 1100 元出賣他費去 1000 元的商品, 他的確加 10%; 然而他曾以一百元購買的商品, 其價值為 118 元, 因此, 他出賣這種商品沒有超過商品的價值。

利息及工業企業利潤 貨幣——此處視(貨幣)為一種價值額獨立的表現, 不

問此價值額事實上是存在貨幣的形式中，或存在商品的形式中——在資本主義生產的基礎上，可以用作資本，並且因此由一定價值變成一種增加的價值。貨幣使資本家從勞動者中搾取一定量的無償的勞動，據為己有，因此；貨幣取得一種新使用價值，即取得一種創造利潤的使用價值。貨幣在這種資格上變成一種商品，但他是一種特別的商品。

一個人能自由支配五鎊或一百先令，（如果一年平均的利潤率等於百分之二十，）他即有將五鎊變為六鎊即一百二十先令的權力，此人如果將五鎊先令交給別人以一年為期，而那人即用此數作為資本，則他便給後者以生產一鎊即二十先令利潤的工具，當這個人於年終或者付五個先令——即用五鎊先令產出來的利潤之一部份，給五鎊的所有人時，則他因此對於五鎊的使用價值——即此數目之用為資本職務的使用價值——付了報酬，他對於五鎊所有人所付的利潤部分，稱之為利息，這只是一部分利潤的特殊名稱。

五鎊的財產，給所有人以獲取由他的資本所生產的利潤之一部分——即利息——的權力，這是很明顯的。倘若他不將五鎊交給別人，則後者便不能生產利潤。

貨幣資本家給予借主——即產業資本家——的東西是什麼呢？他在實際上賣給後者是什麼東西？

在平常的出賣中所讓渡的東西是什麼呢？不是出賣商品的價值，因為這種價值只是變了形態，在別種形態中存留於出賣者的手中。出賣者真正讓渡並移入於購買者消耗中的東西，是商品使用價值。然則貨幣資本家在出借期內讓渡於借主的使用價值是什麼呢？就是除保存原有的價值量以外，一種生產剩餘價值的能。其他的商品達到最後「消費者的」手中，其使用價值即被消耗了，因此商品的實體及其價值都消滅了。反之，我們稱爲資本的商品，具有一種特質，在牠的使用價值的應用中，牠的價值和使用價值不獨是存在着，而且還增殖了。

現在工業資本家所付出的是什麼呢？換句話說：出借資本的價格是什麼呢？是出借資本所能生產的利潤之一部分。

利潤中必須有多少作為利息付出，有多少存留真正的利潤——簡而言之，即謂出借資本的「價格」——這是由需要和供給調節的，即完全和商品的市場價格一樣，是由競爭調節的。然此處即刻又明白表示「兩者」相差之處。如果需要和供給相平均，在平常的商品中，其市場價格等於生產價格——成本費加平均利潤——就是說：商品的價格表現，如由資本主義生產內部的定律所調節，與競爭無關。因為供給與需要的搖動，不過是說明市場價格對於生產價格的差異。此等搖動能互相平均，在一定的長時期中，平均的市場價格等於生產價格。勞動工錢也是如此的。勞動力的需要和供給，如果相等，則競爭的作用消滅，而勞動工錢等于勞動力的價值。

然貨幣資本的利息却不是這樣的。此處的競爭，不是決定那些離開定律之差

異的，除掉依競爭所規定的而外，沒有分割的定律存在，因為——照我們後面所說——沒有自然的利息率存在。利息率是沒有「自然的」界限的。

利息既僅為利潤的一部分——即我們向來假定產業資本家，應給貨幣資本家的部分——所以利息所表現的最大限度的界限，等於利潤本身，此處產業資本家所當得的部分即等於零。除掉事實上，利息大於利潤的單個例外——然而這也是不可能由利潤支付的——我們或者可視全部利潤中減去一部分，即為利息最大限度的界限，這一部分是以後要說明的，並且是可化為監察工錢的。利息最小限度的界限是完全沒有定的，利息可以減低至任何程度，然總有作用相反的事實發生，使利息增高。

在一國所通行的平均利潤率并不是由何種定律決定的，經濟學者所謂的「自然的」利潤率和「自然的」工資律；其實這種的「自然」利潤率是沒有意義的。需要和供給的平衡——假定有一種平均利潤率——在此處是絕對沒有意義的。在

貸主與借主之間的均衡爲什麼要改到百分之四，和百分之五等等的利息率，這是絕沒有何等理由的。

利潤率的下降 ●●●●● 受雇工人數目，繼續着相對的減少，對於利潤率——百分率，必定發生一種特殊的影響。

機器的目的——也和以前技術的進行一樣——是節省勞働，少數勞働者能生產同量甚至於多量的商品，活的勞働變爲更能生產了，生產力的提高是一切經濟進步的最初與最終目的。

可是這就是說，同數的勞働者要消耗並使用一種數目時常增大的原料和勞働工具。例如當勞働者用機器的幫助能夠生產十倍或二十倍於以前同一時間內所產的綿紗時，他便消耗十倍或二十倍的棉花，而所費不貲的巨大機器比從前簡單的手工器具價值要大得多，不僅於此，每一種經濟的進步——但以由機器而生的進步爲最大——都增加了一定數目勞働者所消耗的不變資本量，照這種進步因此減

少了利潤的百分率，可用下表證明。

我們爲着計算簡便的緣故，到處都假定一種剩餘價值率爲百分之一百。這就是說：勞働超過工錢的報酬，爲資本創造一種剩餘價值，恰和所付工錢一樣的多。例如 V——可變資本即工資——等於一百，而跟着出現的 M——剩餘價值——也等於一百，照這一百剩餘價值的超過，依據 C——不變資本即原料勞働工具等等——的大小具有一種完全不同的百分率。

V 爲一百之例：

500 C 此處總資本爲 150 其中 100 S = 66	2/3% (利潤率)
100 C 此處總資本爲 200 其中 100 S = 50	% (利潤率)
200 C 此處總資本爲 300 其中 100 S = 33	1/2% (利潤率)
300 C 此處總資本爲 400 其中 100 S = 25	% (利潤率)
400 C 此處總資本爲 500 其中 100 S = 20	% (利潤率)



總資本再增加，而剩餘價值量，總是一樣，則利潤率便愈加小了。技術的進步在機械的應用與繼續改良中表現得最明白，這種進步的結果，是不變資本與可變資本的比例，逐漸增加，因此利潤率也逐漸下降。同數的勞動者或同量的勞動力消耗一種分量遞增的勞動工具，機械，原料，和輔助材料，即消耗一種價值遞增的不變資本。

生產物累進的廉價是和這種價值遞增的不變資本相適應的。就各單個生產物的自身看來，他所含的勞動量少於從前低級生產中的商品所含的。所以一般利潤率累進的下降的傾向，只是資本主義生產方法中勞動力累進發達的一種特殊表徵。然這不是說：利潤率不能因他種原因而暫時下降，這是由資本主義生產方法的本質上證明一種不言而喻的必然事件，就是剩餘價值一般的平均率在資本主義生產方法的發展中，必定在一般利潤率的下降中表現出來。因所用活的勞動量與其所工作的生產工具量的比例，不斷地減少，所以那活的勞動中沒有報酬而剩餘

價值的部分，與所投的總資本價值的比例，也必然同樣不斷地減少。

利潤率累進低降的定律，並沒有阻止那種由資本運用和剝削勞働絕對量之增加，因此也沒有阻止那種的資本所有的剩餘勞働絕對量之增加。例如一國所雇用的勞働者數目，由二百萬增至三百萬，因而所付工資，也由二百萬增至三百萬，而剩餘勞働量和剩餘價值量也增加一半了。可是假使勞働生產力這樣增加，而由此生產力所消耗的生產工具，——不變資本——同時也由四百萬增至一千五百萬，則所增加的剩餘價值量和剩餘總資本比較，便較從前爲小了。

在第一個例中爲：

$$4C + 2V = 6; \quad 2C = 33 \frac{1}{3}\% (\text{利潤})$$

在第二個例中爲：

$$15C + 3V = 18; \quad 3C = 16 \frac{2}{3}\% (\text{利潤})$$

在第二例中剩餘價值量增加一半，而利潤率則比從前減少一半。不管利潤量

和其所投總資本額的比例大大減少，或是一般利潤率的大大減少，利潤率的絕對量——即利潤的總量——却增加百分之五十。利潤雖是累進地下降，然資本所雇用的勞働者數目，勞働者所做的勞働，以及因此所產生的剩餘價值量都可以增加，並且都可以累進地增加，這種情形，在資本主義生產的基礎上不獨是可能的，並且是必然的，假使一時的變動不計。

資本主義的生產恰因利潤率的下降，需要繼續擴大，即要求勞働進程規模日益擴大，因而投入各個企業中的資本也須日益增加。若以各個資本家而論，我們知道，所統制的勞働軍繼續增大，同時他所得的剩餘價值量亦增加，雖然利潤是減低了，集中多數勞働軍於各個資本家統制之下的這些原因，同樣也使所用的固定資本量以及原料和輔助材料與所僱用活的勞働量的比例之增大。

因生產力的發達所引起利潤率的下降，即伴着利潤量的增加，這是一種定律，同樣定律，在商品價格的下降，有商品所含以及商品出賣實現的利潤量相對

增加伴着之事實中表現出來。

生產力的發展，使一種繼續減少的少量勞動，去運用一種繼續增加的多量生產工具，所以總生產物中每一部分——即每件商品——所含之勞動愈少，價格就下降了，商品總數的生產加多了。因此表面上表現出來的是：各種商品的利潤量下降，商品的價格下降，總數量增加的商品——這是社會或各單個資本家的總資本所生產的——之利潤量增加，這種現象就是指資本家的自由意志，對於每件商品少得一點利潤，却由他所生產的商品數量增大來補償。

我們只要將近三十年來——一八六七年以前（譯者）——生產力巨力的發展考察一下，特別是將超過機械本身所運用的巨大固定資本量考究一下，則利潤率的下降，不比實際大些快些，好像是令人驚訝的，這必定有作用相反的力量在裏面。此等力量中最重的如下：

資本家自然要力求強度剝削勞働力，去對抗利潤率的下降，對於各個勞働者

要假手於每日工作時間的延長和勞働力的加多，榨取勞働，因而多取得價值。我們在前一章已經看見機器是怎樣使此事成爲可能的。然此事只能達到某種限度，不能超過，這是很顯明的。因此這種延長工作時間的方法雖可以防止利潤率的下降，但是不能消滅利潤率的下降。

另有一種方法，可加緊勞働的剝削，因而從每個工人多抽取剩餘價值量，就是把工人數目減少，強使工資降到勞働力的價值以下。事實上這是制止利潤率下降傾向的最重要原因之一。

更進而有這種情形發生，就是不變資本價值的增加，不像他的數量增加的快，例如歐洲一個紡績勞働者在近世工廠中所做出的棉花量，比從前一個用手車的歐洲紡績工人所做出棉花量，增加非常之多。然所做出的棉花價值不是同一比例增加的。同樣機器和其他固定資本也是如此。

但是阻止利潤下降，因而逃出滅亡的最重要方法，還在不斷地使資本擴大。

當利潤率因經濟進步由百分之二十降至百分之十時，不能阻止從一百資本中只能取得十分剩餘價值，這是對的，然而各個資本家可將他的資本增加一倍，就是彌補這種損失，他現在到處用二百資本代替一百資本，所以他的利潤量和從前一樣大。他如果將資本再加多些，他還可以使這利潤量增大。

因此，資本的繼續增多和積聚，佔一種最重要的位置。

## 第六章 地租

譯自史維卿把也夫著之土地問題第九章

本章要旨：

1. 地主強使資本家，為使用他的土地，以地租的形式讓與他以資本家所得的利潤之一部分。

2. 假使在某塊土地上生產某種商品，其生產價格因為土地的地段等影響

的緣故，低于市價所規定的生產價格，則所有剩餘利潤，取級差地租的形式，歸于地主，除此之外，地主出租土地，還得一般的絕對地租。

5. 農產品的價格，由最不好的土地的生產價格所規定。市場上如無這種農產品，則即不能存在。因此，農業上，絕對地租是由于壟斷的土地上所得的地租，級差地租，是由于競爭土地上所產生的剩餘利潤。

上面已經討論了幾種資本家的集團，他們收入的形式，或取自工業利潤，或自商業利潤，或取自借貸利息；此外還有一個集團，就是地主，他們的收入，是將土地租與別人使用，而收地租；我們先來看資本主義國家中，土地價格是如何規定的，然後再研究地租的各種形式。

土地價格 既然資本對於資本家所以有價值，只因其為不勞而獲的淵源，凡是能為不勞而獲的淵源者，在資本主義經濟中，都可當作資本。其中最顯著的，就是土地。因為沒有勞力用以生產土地，故土地沒有價值，因之不能認為真正資

本。但在另一方面，土地既然可以取得不勞而收入牠必須當爲資本。假定在一定期內，平均利潤率爲5%，再假定一塊土地每年可收獲不勞的收入100盧布，則土地的價格是多少，購買者就要這樣計算：要得五個盧布，我必須投資100盧布，那麼，我要投多少資本，每年才可得到1000盧布的利潤？因爲我要得二百倍利潤故我必須投二百個的一百，就是20,000。

這塊土地的價格，就要等于20,000盧布。然而這塊土地，並非勞力產生，牠的價格，不是真正資本，而是資本化的剩餘價值，資本化的利潤。同樣國庫債票也代表資本化的剩餘價值。爲交換貨幣而接收的債票，也許早已度成灰煙。但債票實給主人以從國庫項下收取年利之權，雖然土地與債票可以售出，他們的價格是代表所收取資本化的入款的。土地——或債票的價格，既然是從資本化的入款而來，所以就依利潤率的變遷而變遷。牠可因利潤率的減低幾倍而反增高幾倍；反之亦然。故如上例，若利潤率從5%減至2/2%，則地價要增加至一倍，反是若



利潤率從 5% 漲至 10%，則地價要跌至一半。

地租可爲二種：

A. 級差地租，

B. 絕對地租。

◎◎◎◎◎  
級差地租

假定一村附近，有不同等級的土地，頭等的每畝每年可產穀 50 斛，二等 30 斛，三等 40 斛，雖然他們是同樣的耕種，當那村人口夠用頭等土地時，則只耕種頭等的土地。然而當村中人口——或另種需要增至那頭等的土地上所產生的穀類不夠用時，則將開始耕種每畝能產 30 斛的二等土地。

此時頭等土地的主人們就要在這樣條件之下，出租他們的土地，就是每畝要比出租二等土地多得十斛或其同等價值。在這種條件之下，佃戶並無吃虧，因爲他仍是可得每畝 30 斛，就是他所得的數目，還等於等土地墾殖者的收入。

在此特別情形中，這十斛叫做級差地租，就是由土地肥瘠之差異而來的地

若到人口需要增至頭二等土地所產生都不夠借給時，則將必須開始墾殖三等土地，雖用同樣勞力每年僅獲十斛。

假若如此，則爲上述同樣理由，第二等土地的主人，可收等於價值十斛穀的級差地租，而頭等土地的主人，則得二十斛的級差地租。

上述例中，級差地租第一種，是由於土地天然肥瘠的差別。

假定環抱于我們所假設的村旁的土地，肥瘠是一樣的，但是一塊是十分接近的，第二塊土地比較遠些，第三塊土地比較更遠些。我們再假設因位置遠近不同的結果，第一塊土地農業收獲的運輸費等於零，第二塊土地的運輸費等于十斛穀的價值，第三塊土地就要等于二十斛穀的價值。

所以很明顯的，當在鄰近那塊土地的出產能夠維持村人生活的時候，則只這一塊土地，耕種起來，而不會有因距離而生的級差地租。但當這塊土地的穀產不

夠供給村人時，則屬於第二類的較遠土地將開始耕種，而屬於第一的鄰近土地，每畝將有十斛的級差地租。

若當第一，二塊土地所收穫還不夠供給村人的生活時，那麼，這塊最遠的土地自然也就得每畝由十增至二十斛的級差地租，而那第二塊土地，當初本無級差地租，現在亦可得到等于每畝二十斛以上的級差地租了。

因此，我們應該注意，在講到最高級差地租時，不僅是說到土地的肥瘠並要說到牠地段的遠近。並且要知道，當我們說較肥的土地時，不是說那土地含有最好的天然肥質，而是說那土地在一定的技術發展情形之下，每個勞働單位可得最多的收穫。

很明顯的，地段與肥瘠兩種，都是自然的因素。所以上述各例，級差地租，都是存在于土地自然情形差異之間的。換句話說，級差地租的形式，是由于土地自然因素差異而生的。

級差地租除掉上面所說的來源之外，還有另外一種來源。很明顯的：一個村社，爲應付牠糧食需要的增加，不去耕種那較薄而更遠的土地，而在已耕種的土地上，把耕種的方法加以改良，牠至少也可以得到一部分增加的必需生產品，在資本主義社會中，土地耕種方法改進的可能，祇有較多投些資本于土地之中，譬如使用數量較多質量較好的肥料，機器，及勞働等等。

爲簡便起見：假定投資耕種某塊土地的資本數目，在各種情形之下，都是相同，再假定我們所討論是頭等地，用一定量的資本，每畝收 $80$ 斛；又假定在這同一土地上，第二次一批同量的資本，結果每畝就多產生了 $20$ 斛。這樣看來，第一次的投資，比第二次投資多收獲了 $10$ 斛。或是說，收得等于 $10$ 斛穀品價值的地租，假若第三次再投一批同量的資本，結果每畝祇多產了 $30$ 斛，那末，在第一次與第三次投資之間的級差地租，就是 $20$ 斛，第二次的投資，本來沒有地租的，現在也得每畝 $10$ 斛地租。

若再加以同量的資本，每畝或許再能多產了 $\infty$ 斛。在技術上，上述的情形是有可能，但經濟上也許是不可能的，因為這樣也許要招損失，特別在租期短促的情形之下，要受損失，假定另有一塊較不好的土地，第一次加以同量的資本，每畝能產 $\infty$ 斛，如果耕種這塊土地較有利，那末，在那已耕種的土地上第一次資本，也是合算了。因為所得的結果（ $\infty$ 斛）相同的。但若這塊土地，同時加以同量的資本，可得 $\infty$ 斛，那就很明顯的，加第四次資本於那已耕種的土地，要受 $\infty$ 斛的損失。

很據資本生產力之不同而起的地租，叫做級差地租，與一般的觀念不同，我們說究竟那一次投資的生產力較大（第一次，末次，還是當中一次）是無關於重要的。所重要的，祇在牠們生產力的不同。關於這種級差地租，我們下面再給他一個確切的定義：級差地租的基礎，在於土地自然原素之不同，而級差地租之另一種基礎，則在連續投入同一土地內資本生產力之不同。



本多，故各個農業品的價值，較之剩餘價值平分後之『假定生產價格』為高。因此之故，那阻止農業與非農業間均分利潤的土地私有權，就能使農產品出賣價格，不依生產價格為基礎；而要高于各個生產品的價格而出賣——因為生產價格，是  $C + V + Z$ ——即資本的平均利潤——但絕對地租，阻止這個平均利潤的形式，而以牠的壟斷定一較『假定生產價格』為高的價值。

當地主出租土地與資本主義式的農民時，照下面的計算着：假使我允許你使用這生產工具，你就有權享受平均利潤，享受無償勞動的通常數量的利潤，然而你的生產——由于你的資本之有機組織成分低——得過度的剩餘價值，就是無償勞動超過利潤率，這種超過，不應該為你們資本家通常那樣，放到『公共匯水池』裏去，而要拿來給我，因為這塊土地是屬於我的，這樣于你並非不合意，因為你投在這生產場合中的資本，可以得到和其他生產場中一樣多的數目，並且這種投資是十分安全的，你的資本，除給你構成平均利潤的無償勞動外，還給你另外

的勞働。你把這20%拿來給我，你只要把這20%無償勞働加到資本家公共匯水池裏去就對了。正爲你的生產工具所有權——資本，投在商品裏的勞働——能使你得到一定量的無償勞働一樣，土地是另外一生產工具，我的土地所有權，能使我從你與全資本階級手中，要求無償勞働的一部份，這一部份的無償勞働是超過你的平均利潤以上的。通常你們的法則是要求同量資本得到同量無償勞働，你們資本家是可藉競爭的幫助，相互逼迫而趨於此法則的。好的，我也對你應該用這條法則，你應該只從工人身上獲取同樣多的無償勞働，爲用同量資本在別的工業場合中取得的一樣，但是，你們的法則，是關於你所產出超過通常數目的無償勞働的。那末，誰能阻止我享受這種『超過』呢？我又爲什麼要屈服於你們，讓你們那種習慣，把這『超過』放在資本的『公共匯水池』裏給資本階級按照各人所投資本，來分配其所得的相當的部分呢？我不是資本家，我租給你的生產工具不是含在商品裏的勞働，而是天然的贈品，你能製造土地，水或鑛山麼？當然是不



能，所以你不能應用逼迫的方法——即指競爭，革命之意（譯者）——來反對我，那個方法，却可以向你應用，逼着你讓出你所享受剩餘勞働之一部分。所以我這一部分是握着緊緊的。唯一的事情是：你的兄弟們——資本家——競爭的對手是你，而不是我。假使你所付給我的，少於你所產出的剩餘勞動與按照資本法則，你所應得的剩餘勞働之差數——分外的利潤時，那末，你的兄弟們——資本家——將要用他們的競爭方法，強迫你付給我以我能使你那裏搾取的一切東西。

所以絕對地租的形式，由於下列兩個原因；

1. 土地壟斷——就是有些人想投他們的資本到土地上的事實，要被阻止的。  
2. 在農業與礦山的企業中，低度的資本之有機組織成分。

後一原因，——即低度的資本之有機組織成分——使農業的企業得到分外的剩餘價值；而其前一原因——壟斷——使這分外的剩餘價值，以地租的形式到地主的手中去。地租阻止這分外的剩餘價值，流到地主的手中去，地租阻止這分外

的剩餘價值，流入其他企業中去。不至像在工業方面，那程度的資本有機組織的企業裏，所產生的分外剩餘勞動要流入其他企業裏去。

絕對地租之存在，在劣等的土地上，表現得最明顯，然而，無論好的中等的或者是劣等的土地，都是有絕對地租。若不如此，那末，有些好的土地比不好的土地所得的入款要少些，而出賣價格也要低些了。所以雖是最劣等的土地也有絕對地租，而其較好的各等土地，則得到絕對與級差兩種地租。

絕對地租與級差地租之區別：

級差地租，是全資本主義農業中一個必不可免的因子。絕對地租，則對於全資本主義的農業，並不是必不可免的。他只不過對於土地的私產，與那因為壟斷之故歷史上農業發展落後的地方，是必然的。

講到地租中之級差地租，牠是由於競爭而來的。而絕對地租則因為壟斷土地的緣故。在事實上地租不是分成兩部分，要去決定那一部分是級差地租，那一部

分是絕對地租，是不可能的。此外，地租與地主所投下的資本的利息是混合在一起的，假以地主同時又是農夫，則地租與農業利潤就合併而為一。

然而這兩種地租的區別，却是非常重要的。

級差地租，發生於資本主義生產的特質，而非由於土地之私有制度。此種地租，即在土地國有後，仍舊存在着，因為土地改良者，雖要求土地國有，但在農業方面，仍保留着資本主義的生產方法。不過那時此種地租，不歸私人所有，而到國家手裏去了。

絕對地租，發生於土地之私有制度，是由於地主的利益，反於社會上其他階級的利益而來。

土地國有，能把絕對地租消滅並減低這部份的農產物的價格。

更進一層，級差地租與絕對地租的第二區別點，是在級差地租，不是組成農作物價格的一部分，對於農產物的價格，毫無影響，而絕對地租則有關係的，級

差地租發生於生產價格，而絕對地租則由於市場價格高過生產價格而來，級差地租發生於由土質較好或地段較便的土地上勞働生產力較大而生的過剩利潤。絕對地租則不是由於各種農業勞働所產生的分外進款而來；他的來源，僅在利於地主而從已存在的定量價值中，抽出一部分來，就是從剩餘價值的數量中抽出來。所以這種來源必須是減低利潤或剝取工資。假使穀品價格加漲工資增高，則資本家的利潤就減低了。假使穀品價格漲高而工資沒有增加，則損失者必是工人，最後，由於絕對地租的結果，工人與資本兩方都受損失，這也是一個普通法則。

在資本主義制度之下，土地國有的問題，可分為兩個主要的不同的部分：即級差地租與絕對地租的問題。土地國有有只變更了級差地租的所有權，而絕對地租則根本消滅了。所以土地國有在一方面不過在資本主義的一個改良——剩餘價值的一部變更其所有權——而在另一方面則廢除妨礙資本主義普遍發展的壟斷而已。

## 第七章 生產集中

### 本章要旨：

1. 爲徵逐利潤，資本家才改良生產方法；生產方法越新穎，則商品生產量越大，每件商品所含之價值亦越少，商品越便於銷售，而企業家的利潤亦越大。

2. 要技術的進步，要改良生產方法，就要有廣量的資本。小企業者，所以在資本主義生產方法的發展裏，總是相對地或者絕對地減少，而大企業家的數目反是，絕對的或者是相對地增加。

3. 小生產被大生產擠倒，是資本主義社會中生產集中的定律，工業中生產集中的程序，較在農業中更加劇烈。

4. 農業生產集中的程序，有下列的阻礙：

(A) 小農利有土地的錯綜。

(B) 天然的，農業比工業，對於生產擴大的可能性，有很多的限制。

(C) 因——許多國家——勞働力便宜的結果，不能有廣大的機器化。

但是農業雖有許多與工業相反的現象，農業中，仍有生產集中的過程，可以看到。

爲徵逐利潤，使資本家不得不改善生產方法。生產方法越完善，則每件商品所含價值越小，商品找到買主越快，而企業家所得的利潤亦越多。但是要支術進步，新式改良，要有資本才行，小企業家是無力做這個的。

即使小企業家，得到所需要的機器，也往往不能常用牠，而不開斷。一切機

器閑空，就是純粹的損失。第一，因為機器在工作時的消耗是生產的，他的價值漸漸都轉到生產品上面，而在閑空時，則就不生產的消耗銹爛了。第二，無論機器工作與否，因為時時有新的發明，新的改善，所以牠要變舊，牠的價值，總要無形損失。當機器不在工作時，牠所以代表的資本，就得不到利潤。在資本主義社會中，資本不生利，就是損失。舉例說，一架切紙的機器，祇有在大證書企業中，才能整天不斷地的工作，假使一個小的訂書鋪，也用這樣一架機器，那末，大半的時間就要空閑着。

小企業家的營業條件，比較差些，他購買原料的數量少，所以佔不到便宜；他的信用借款也難些，借錢時納息特多。

根據上述一切原因，無論在那項生產場合中，小企業家，終被大的擠倒，而資本與勞動力都集中在大企業家手中去了。

擴張企業，與提高生產，都要根據技術的改良，因之要多用基礎資本。一架

新的機器，較舊的價值高得很多，祇有在牠能製造更多的商品，每件商品所費的成本費較少的情形之下，才可購買。實際上，我們看見企業的範圍及生產品的數量，都增長的很快。美國的統計表，能使我們看出企業範圍及生產品數量增長的事實。在統計表上，把一切企業，先按牠們生產品之價值而分，然後再按他們所使用勞動力的數量來分。歐戰前十年，美國生產的狀況如下：

照生產範圍大小分組的美國工業

企業及其生產品的 價值(以美金計算)	企業數目	工人數目	生產品價值
5,000以下的	百	分	數
1914	35,2	1,8	1,0
1909	34,8	2,2	1,1
1904	32,9	1,9	1,2



第 5,000—20,000

11

第

5,000—20,000

1914 31,9 6,1 3,7

1909 32,4 7,1 4,4

1904 33,7 7,7 5,1

20,000—100,000

1914 20,6 14,2 10,5

1909 21,3 16,5 12,3

1904 22,2 18,8 14,4

100,000—100,000

1914 10,9 42,7 36,1

1909 10,4 43,8 38,4

1904 10,3 46,0 41,3

## 1,000,000以上

1914	1,4	35,2	48,6
1909	1,1	30,5	43,8
1904	0,9	25,6	38,0

生產百萬以上美金的大企業，在一九〇四年，佔全企業的 0,9%。而在一九一四年，則佔金數 1,4%。而其雇用工人的數目，則由 25,6% 增至 35,2%。其生產品價值，則由 38% 增至 48,6%，換而言之，這些大企業，在一九一四年，雖其數目，不到全數 1,5%，然其生產品則幾乎佔全數之半了。

美國企業按工人數目，可以分之如下：

企業中工人數目	企業數目		工人數目	
	1914,	1909,	1914,	1909,
企業總數	275,791	268,491	7,030,337	6,615,046

無工人的企業	11,9%	10,3%	——	——
1—5	51,1%	50,8%	4,5%	4,7%
6—20	19,7%	21,3%	8,6%	9,7%
21—50	8,3%	8,8%	10,6%	11,6%
50—100	4,0%	4,1%	11,3%	11,8%
101—250	3,1%	3,0%	18,8%	19,0%
251—500	1,1%	1,1%	15,3%	15,2%
251—1000	0,5%	0,5%	13,2%	12,7%
1000以上	0,2%	0,2%	17,8%	15,3%

工人數目超過500的大企業，共有1,996家，佔全數企業0,7%，工人數目佔全數工人31%。工人數目超過100的大企業，在一九一四年，所雇用工人，佔全數工人65%，所以我們可以說美國的製造工業，同礦山工業，都集中的很快。因為美

國是個很廣大的市場，所以美國的生產能夠很劇烈地集中起來。

現在我們再來看德國的企業：歐戰前的德國，情形又是另一個樣子。據德帝國年鑑上的統計，在一八八六年，有 459 個煤炭企業，出煤 52 百萬噸。一九一二年，共有 349 企業，出煤 174,87,000 噸。一九一三年，共有 350 企業，出煤 190,100,000 噸。所以每家平均出煤，由 129,000 噸增至 510,000 噸（一九一二年）再增加至 513,000 噸。（一九一三年）又約增加至四倍。

在這同時，褐煤——一種不好的煤——企業數目由 633 減至 478（一九一二年）又減至 465（一九一三年）而出煤的數目，則由 15,600,000 噸增至 80,900,000（一九一二年）又增至 87,230,000 噸（一九一三年）平均每家企業出煤的數目由 24,600 增至 170,000 噸。（一九一二年）又增至 187,000 噸。（一九一三年）約加增出煤量八倍。鍊鐵企業數目，在這時候，由 678 減至 328 噸，而他們出鐵的數目，則由 8,800,000 噸增至 28,600,000 噸。一八八六年，鍊鐵企業共一百十九。計有大熔爐二百

八十五個當中工作的有一百廿五。然在一九一二年，鍊鐵企業共有九十三家，有大熔爐三百十六，內中工作的有二百九十一，出鐵之數，由3,500,000噸增至15,200,000噸，恰合四倍。

集中的過程，在其基本特點上已很明顯的表現了，無須更深切的研究。不過關於大戰以前之一短時期中的集中狀況，我們要一簡單的敘述。而統計數目，則爲一九〇七年之德國最後工業統計的數目。這統計是從一八九五年起至一九〇七年止，在這時期中，雇用一個至五個工人的小企業之數量增加65%，工人數目則增加122%；雇用六個至五十個工人的中等企業，其數量增加29—3%，而工人數目則增加48.5%；又雇用五十個以上工人的大企業，其數量增加得更大了，就是增加68—9%，工人數目則增加至75—7%。

大企業中的礦業與建築企業，共有工人4,300,000而全體二百萬個以上的大企業中，工人共有10,850,000。照這樣看來，大企業中的礦業工人還少於全體

一半。假使更進一步，按照工人的數目自五十一至一百，自一百至五百，與五百以上的大企業分類起來，則得下列的表：

大企業分類表——

	51至100	100至500	500以上
全企業：			
A.企業	17,691	12,821	1,491
B.工人	1,234,137	2,477,083	1,638,805
礦業與建築業：			
A.企業	15,783	11,827	1,423
B.工人	1,103,949	2,295,401	1,538,577
鍊鐵與鑛業：			
A.企業	408	847	420

B.工人	29,768	195,851	606,402
玻璃工業：			
A.企業	1,728	1,105	89
B.工人	119,130	214,951	70,293
五金工業：			
A.企業	1,482	1,242	108
B.工人	104,908	240,084	95,031
機器與槍械工業：			
A.企業	1,550	1,540	319
B.工人	109,710	321,876	357,253
化學工業：			
A.企業	270	260	45

B.工人	19,056	51,174	50,077
紡織工業：			
A.企業	1,920	2,081	216
B.工人	136,976	426,726	170,686
紙工業：			
A.企業	513	420	24
B.工人	35,777	80,315	18,640
食品工業：			
A.企業	1,498	754	44
B.工人	104,327	129,590	36,436
製衣工業：			
A.企業	824	545	21



設使我們拿出礦業與建築的統計數目來看一下，則就知道在一八九五年至一九〇七年期間，小企業的數目減少 6%，而中企業則增加 34%，大企業增加 61—8%。而在商業與交通大企業中，竟增加 195%。

大企業，在一九〇七年時，比較上還不多，總數不過一四九一個，其中工人共有 1,600,000 人。平均每個企業中，工人在 1,000 以上。這種工業大概都是紡織工業與機器工業。

現在考查俄國的企業的集中情形：俄國因為資本主義工業廣大的發展，較西歐各國晚些，並得外資的幫助，就能立刻完成如在西歐一樣的大生產技術。因此俄國的工業是高度集中的。大戰開始以前每一百工人中，在工業中工作人數比例如下表：

其百分數比德國(8%)多三倍，大企業裏的工人，俄國不僅相對的百分數比德國多，就是絕對的數目，也比德國多：俄國有 920,000 人，德國只 882,000 人，尤可

俄國四分之一(24%)的工人，被雇主僱在大企業中，(1,000 人以上的工人)

	俄國 (1913年)	德國 (1903年)
在小工業中的 (少於20人的企業)	38	43
在大工業中的 大工業分爲下表：	62	57
在小企業中的 (自 20 至 100 人)	10,	22,
在中等企業的 (101人至1,000人)	17,	21,
在大企業中的 (自501至1,000人)	11,	6
在最大企業中的 (自1,000以上)	24,	8

驚異的是以俄國很落後的工業，並且還是落後的農業經濟國家，而有這樣大的資本集中。

農村經濟中之資本主義 就使工業資本能夠完成技術到很高的程度，可是普遍的在農村經濟方面，與特別的在農業方面仍還有不能說有高度技術的完成。土地之私有權，是農村經濟電氣化，與依照氣候與土帶而合理的分區耕種之強有力的障礙。

資本與土地的中間，站着一個地主，他處地租的形式得到農村經濟企業利潤的一部分。土地租給他人使用一定時期，過了這個時期，這塊土地任你怎樣改良，仍舊歸地主全權處置。因此資本家改良土地工作——用以改良農業狀況，例如使用人工灌溉，和適宜的排水結構——普通小農生產者甚至單個大農生產者都無力運用。改良的協作社與改良的信用，只能幫助一部分而不能在全區域內有計劃的建設。

◎小農經濟 在資本主義之下，阻礙農業之大規模機器化的，首推勞働力的價格的低廉了。與刈禾機競爭的，有鐮刀，與耕耘機競爭的，有犁鋤。其次機器不能深入於小農經濟，小農主人在農村經濟中雖也要受淘汰，但遠不及其他工業部門間淘汰之迅速。

(註) 因為農村經濟生活具有季候的性質，小農得以其耕種餘暇，從事僱用勞働。農民在饑饉時，對於資本主義的農村企業，是順服的鄰居者。他株守在自己小塊土地上，又常常準備着以僱傭工人的資格，為資本主義的產業服務。

(註) 「這是使小資產階級的理論家藉口否認農村經濟中之生產集中的事實。但是事實告訴我們，在農村經濟中，小生產者，無力與大農抗爭，而被其擠倒。同時，私有土地不斷地集中在土地銀行的手裏，這種銀行，事實上成了土地的所有者，雖然名義上土地還握在小生產者的手裏。」因此，小農經濟的完全破產，在資本一方面看來，是沒有利益的。

農村經濟的順利建設，不是建築在私有制度一面的無組織無計劃的資本主義經濟的力量，所能達到的。

在一切土地都成爲私有財產而又爲小農經濟的主要工具，——土地——只有集中許多小農產業的步驟，才能形成大規模的生產。所以，許多小農經濟的淘汰，是大經濟生產發生所必需的先決條件。此外，要形成大經濟生產，還必須集中很多小農產業於一個公共場所。典押公司一年內原能拍賣產業中積聚很多的農村產業；但却不能便因此而形成大規模的產業，因爲他的土地是散處各處的。結果，公司只能把產業分別出賣，而且爲要容易找得購買小產業的買主，更要分裂而造成更小的產業。

可是還要靠地主們的意志，他們很容易得到土地，以爲建立大規模的基礎。他們只要多少帶一點假面具，強迫把站在路上妨礙他們的那農民趕走。

但是資本主義方法的生產，必須保證私有財產。資本主義從經過革命時期，

迨至他的統治政權穩定以來，資本家一向認為剝奪的來源，就是因無力償付租稅，以致剝奪地權。在農民還能清納租稅於資本家和政府時，他還有私有權，還緊附着於他私有的土地上，以後我們看見，私有權不是給農民以充分的保障；然而正是這個私有權，仍足以為形成大產業的極大的障礙，而大產業又為大規模農村經濟生產的先決條件。

在小農產業佔絕對優勢的地方，大農經濟更難形成，無論小農經濟怎樣崩壞，無論經濟以怎樣程度，超越小農。而且大農產業與小農接壤，大農不常能夠因小農而擴張他的生產，因為小農為窮困或其他需要而出賣的土地，不一定為大農「圈地」及擴展產業所必須的。

一個鄉紳，只有很小的土地，而他有能力經營大農經濟，與其要繼續不斷的等候機會，向鄰居購買毘連的土地，他寧願取更簡便的途徑，將自己小塊土地賣了，而去購買大批的土地。農村企業家經濟的擴大大概都這樣來的，這亦就是在



力和材料的時間。這些情形在農村經濟中有更大的意義，因為我們此刻所講的材料運輸，以其重量和容量比起來，是不值錢的——如糞料，乾草，稻稿，麥子，馬鈴薯，——而此地運輸的方法，與工業比來，落後得多了。產業範圍愈大，監督工人就愈困難，而監工制度，在資本主義組織之下，是必須採用的。

那末，我們當然就可以得一結論，農村經濟產業愈小，收入就愈大了。然而這很明顯的，大生產有他的利益地方，就是他們可以彌補因遠距離的損失而有餘，不過亦只有對於一定大小的場地。如果，生產範圍，超過牠的限度，則大生產的優越點，要回到因距離而生的損失，還要小的程度，因為從此一切場地要更加擴大，使他的收入減少。

在資本主義之下，小生產者的破產是通常的現象却不是絕對的。至於農村經濟，有他的特殊地方，其生產集中的過程，比較落後的工業進行還要滯緩而且複雜；而尤以小生產者在農村經濟中有極大的作用。



(註)這裏所謂生產集中，并不是資本的集中。農村經濟中的資本，集中至速，因為在資本主義國家的農村經濟中，土地銀行，實際上就是土地的所有者。但這并不是說資本和土地以同樣速度集中。資本集中往往無待土地的集中，只有在農村經濟密度緊張的條件之下，大宗的資本，才能侵入於小的土地產業中。不僅如此，在農業經濟的基礎上，常有擴大的家庭工業的存在。

但這不是說，小生產者實際上可免去資本主義的剝削。

第一，就是在小生產保存着廣大性質的地方，也發生階級分化的過程。此種分化的結果，一方面產生富農，另一方面產生貧農。這些富農也就是資本家，雖然不要經營資本主義的事業。他是農村裏的重利借貸者商業資本與工業資本的代表，賣原料給貧農而取其生產品；或用金錢借給貧農，而直接購買其勞働力。

第二，大資本伸展其觸鬚於小生產者羣衆中。在農村經濟裏，有土地銀行與麵包出口公司等等的組織。在家庭工業裏，有大商人販賣原料與機器而緩付價錢

等等的形式，很多家庭手工業，直接爲工廠主人作工，從他那裏取得原料，而卽以生產品賣給他。這裏家庭手工業者獲得生產品的代價——原料的價格除外——以代工資，事實上沒有其他變更。其實家庭手工業者勞働比工人的勞働還賤得多，因爲他們大部份仍與農業發生關係，資本家利用他們，以低賤的價格購買其勞働力。家庭手工業者的勞働，不僅靠他自己個人，而是全家族在餘閒時候還幫助他工作。關於家庭手工業的勞働，沒有法律來約束的。在那狹小的工作房中，工作時間是很長的。這就增加家庭手工的出產品，而勞働力的價格，就越低賤。資本主義制度剝削小生產者的第三種方法，就是租稅的壓迫。

在資本主義壟斷的條件之下，小生產者更受嚴酷的剝削，有兩重壟斷的壓迫：（1）小生產者的生產品的購入，（2）生產者所需要的商品出售人。在工業壟斷時代中的軍國主義，給農民以更大的担負，當農民只是吃子彈和納稅的東西。最後，農民羣衆是無產階級隊伍不斷的來源。假使前輩老農還能勉強在自己

方寸的土地上維持殘生，那末，青年農民便是這支軍隊的候補者。

因為今天還是農民，明天也許變成工人，所以在資本國家內，一切鞏固農村經濟狀況的企圖，都是枉然的事。要鞏固農村經濟，無異使資本主義輪子倒退，因為資本主義發展的結果，自然產生農民階級分化。工人與多數破產的農民的利益是相同的，對於雙方，只有一個共同的出路，就是推翻資本主義。小生產者實在還沒有完全蠲除去自己的空想，但此次世界大戰已經開幕給他們看了。農民已看出資本階級的虛偽，漸與工人階級聯合，與資本主義爭鬥，農民沒有生產的密切關係與統一的階級的組織，而完全獨立與資本主義的革命爭鬥，是很困難的。

現代經濟學概論

## 第三篇

### 第八章 市場與恐慌

#### 本章要旨：

1. 在自然經濟組織中，生產程序，按照預定計劃進行。生產力的分配，以充分滿足當時經濟需要為目的。

2. 在交換社會中，在資本主義社會中，藉商品交換而滿足需要，所生產的非生產品而是商品，社會生產程序，沒有一點調劑的計劃。所用以調劑的，只是商品的價格。某種商品價格的增漲，則生產提高，反是價格低落，生產就減少。這樣在資本主義社會中，只有市場為生產的唯一調劑品。

3. 既然生產與消費間的需要，要靠交換來滿足，則每一工業部門，非但出賣自己的商品於市場，并且自身就是許多其他工業部門的市場。各工業部門間不斷的密切聯繫，使一部門中進行不順利，就影響到其他工業部門中去。

4. 商品的現實，是在市場上的出售；這是一切資本主義企業最後的目的，而為獲取剩餘價值的方法。如果商品現實停止了，一個工廠不能售牠製出的商品，則牠就不能購買新原料，僱用工人而生產就不得不停止了。

5. 整個資本主義生產中，商品現實的程序，進行最順利的，只在生產沒有繼續擴大的情形中。此時生產範圍，沒有變更，在一長時期中，社會生產行為，只在一度量反複進行。這種同一度量的再生產程序，稱為單純的生產。

6. 單純再生產，就是同一度量產生程序的重複，這祇在生產工具及消費

品兩類生產中的資本有機組織相等的情形之下才可能。在資本主義社會裏要有單純再生產，除非是資本家把所有剩餘價值，完全自己消費了。在單純再生產的時候，價值現實的程序，是毫無阻滯的。但是在實際上，單純再生產，是非常少的，因為人類社會不是停止不進的。

7. 在資本主義社會裏，單純的再生產尤其少，因為資本家競爭之故，要抽大部份的剩餘價值去擴大企業，所以我們看見擴大的再生產。要有擴大的再生產，則在生產工具的生產中，有機組織成分就要高於消費品生產中的資本有機組織成分。

8. 在資本主義社會裏，生產的增長，不受任何的限制；但消費需要的增加，則有一定的限制。

一切消費品生產場合中的生產過剩，其第一個原因，就是由於消費的需要有限，而生產之擴大無窮。

由消費品的生產過剩，傳到生產工具的生產中，就能成爲普通的生產過剩。

9. 普遍生產過剩表現在工業恐慌中。工業恐慌一起，如同自然產生的窮困一樣，漸漸的就傳遍到全資本主義的世界。

因爲資本社會關係複雜的原故，供給與需要的不符，表現出來很晚，而恐慌的預告，是不能有的。

信用機關，使恐慌更加加緊，因爲牠與生產者間，是有密切關係的一個企業崩壞，其牠的企業必隨之而崩壞。

在自然經濟社會中，生產過程是依然明確的和預定的計劃進行的。試以斯拉夫民族的大農家族爲例：他們由六十人至八十人所組成，經濟上完全是自足的。指導家族事務的人，一方面，明白知道家族需要的範圍及其衣食工具的必要數量，另一方面，又明顯知道所有生產力的總量——生產工具和和工作能力的人



數。此種經濟的推動力就是要求滿足家族需要的趨勢；此種趨勢，又爲分配生產力的根據。

假定，一家族需要一千五百普特的麵包，六百俄碼的麻布，和五輪貨車，那末，他當然，不會加倍生產麵包超過需要，使生產麻布與貨車所需要的勞働力因之減少。反之，他要把所有的勞働力分配得很好，使每個分子的需要都能滿足。一部份人從事於田野的耕種，另一部份人製造貨車，再一部份人紡織麻布。

很明顯的，在這種情形之下，不至發生『生產過剩』的現象。一年的生產，照常過去，不會有任何搖動。只有天然的災禍，如收成不良，火災，疾疫，才能使生產失去常態。

交換經濟的制度，尤其是資本主義的制度，就另外一幅圖畫。此種制度是由多數獨立的企業者組成的，含有無組織無政府的性質。沒有一個資本家能知道各種商品要出售多少和市場對於商品的需要有多少的。這種沒有一個機關，去規定

各單獨的企業在其時期內應該生產多少，也沒有一個機關，去把所生產的貨物分配於消費者。剛剛相反，每個製造家，只是按着自己的意志，冒險經營，努力擴張他的生產，以達到增加利潤的目的。

就整個的資本主義來說，他的唯一調節品就是市場價格的流動。假使某項工業的生產品，超過他實際需要的數量，那末，供過於求，價格就開始降低；反過來說，價格就要高漲。在前種情形裏，製造家恐怕受損失，就開始中止生產；在後種情形裏，製造家就要擴張生產了。因此自然經濟制度的調節機關，如公社的自覺意識，現在由市場力量來代替了；此種力量，是超人的，離人意志而獨立的。市場是商品出售的地方，是製造家拿剩餘價值換作通常貨幣形式的地方。市場是指揮一切資本主義製造家營業的一種隱力。因此我們就須首先研究市場。

每項工業都是其他工業的市場；而其他工業又是牠項工業的市場。

煤礦工業為機器製造廠供給燃料和原料。而機器製造廠又為煤礦工業供給各

種機器，通風機，起重機等等。皮業需要化學工業品的硝皮料，但化學工業又少不了皮業的輪皮。機器，原料及其他種種之副料，是各項工業和製造消費品所必需的東西，而消費品的主要市場，就是與一切工業有密切關係的勞働力。紙業專為印刷業而經營；紡織業為織布業而經營；植棉業則為紡績業而經營。因為有此種關係，某項工業的市場變化——擴張或縮小——就會影響到其他工業，且使資本主義的全部生產，引起大的變化。

譬如：我們對於書籍，報章和雜誌的需要，增加十萬元。結果，使紙廠出售出產品增加五萬元；印刷機器增加二萬元；製造印刷墨料的化學工業增加一萬元。假使印刷業一擴張，其他的各項工業，也要擴張起來。而且事實還不僅僅是如此，紙廠還更需要些額外的紙料和機器；印刷機器廠還更需要些額外的金屬品；化學工業還更需要些額外的煤礦工業出產品。并且還起第三重擴大的波浪，但比較小些。在第三重擴大的波浪過去以後，還隨着整串的勢力遞減的波浪。此

種情形，都可增加雇傭人的數量和消費品的要求。其結果就是引起其他整串重疊的波浪，其強度依次遞減。資本家利潤的增加，可以使他個人消費品的要求，隨之增加。但因此個人消費品增加而引起的擴大的波浪，還沒有因工人消費品需要的增加而起的波浪大。

上述一串相聯各項工業，可分之為兩大項：（1）生產工具的生產；——工具原料——（2）生產消費品的生產。前項包含各種機器，原料——金屬品棉花，染料，——與副料——煤，加潤油，電料；後項包含直接滿足人類需要的企業，如農業，麵包舖，屠戶，豬腸廠，紡織廠，印刷廠等等。消費品，生產的特殊現象，在於牠市場擴大或縮小的波浪的發源地，至於生產工具的生產，則只是跟着這串市場擴大與縮小的波浪走罷了。

資本主義的生產，雖屬無政府的狀態，但牠決不是為機器而製造機器，為煤而開煤礦，為鐵而產鐵的。固然，有些機器，確能製造同樣的機器，譬如；用車

機的助力，可以製造及牠的車機，再用這個新車機，又可製造另一個車機——許多車機的重複製造。但是終究車機還是用以製造消費品的製造機，雖然製造出同樣的機器，但他們仍是用來製造農具，犁鋤，製乳機醬腸廠的切肉機，紡績廠的緆子，印刷機及其他種種工具，機器與試驗器，而這器具則都是為製造人生各種消費品的。因此，一個擴大的波浪，祇能起於消費品增加的地方，而整個市場擴大的出發點，就是消費市場的擴大。上面已經講過，生產工具的生產，在市場上，當然也可以起發動的，但是這種變動，不是獨立而是附從性的。

我們已經解釋，各項工業中間的相互關係，乃能研究商品價值的實現，與資本主義生產不斷前追的必需條件。

商品價值的實現，不過是商品在市場上的出售，他是每個資本主義的企業生產之最終的目的，並且是保持原狀繼續營業的方法，假使商品價值不能實現，工廠不能出售製成的商品，那末，就不能購買新的原料和勞動力，這個工廠就要倒

閉。

資本主義生產下的商品價值在生產沒有擴張的時候，其實現的過程，非常之平穩，這是因為資產階級只把剩餘價值作為個人的使用，以致他們沒有積聚起來。在此種條件之下，生產規模不在發生什麼變化，而在一個很長的時期當中，生產活動力的翻演，也只在同樣的規模上進行，這就是所謂單純的再生產。

我們把全生產範圍，分成如上所述兩類：即生產工具的生產，與生產消費品的生產。假使每年費在第一類的生產上面，其資本價值為 5,000 單位，——勞働的或貨幣的——均無區別——這 5,000 單位內 4,000 是不變資本，1,000 是可變資本，這資本可以下面的公式來表明：

$$I \quad 4,000C + 1,000V = 5,000$$

假使每年費在第二類的生產上面的資本價值為 2500 單位，同時其有機組織如下：

$$\text{II} \quad 2,000C + 500V = 2,500$$

以上兩類生產中的各項資本，為生產週轉的出發點。

假使剩餘價值率為 100%，這就是說，如果剩餘生產價值等於可變資本的價值。在這種情形之下，第一類生產到年終時，其出產為：

$$\text{I} \quad 4,000C + 1,000V + 1,000M = 6,000 \text{ 生產工具。}$$

而第二類則為：

$$\text{II} \quad 2,000C + 500V + 500M = 3,000 \text{ 消費品，}$$

從第二類生產的 3,000 數目裏面，500 為這類生產的工人所消費了，這就是工資。照上面的假定，全剩餘價值同樣都被資本家所消費了。結果，在第二類生產內所消費的共 1000 單位。我們當然不會想資本家與工人只消費他們自己企業的出產品的；在這類生產的許多企業間當然要把出產品，以同等的價值互相交換，一個企業買第二個的生產品，第二又買第三的生產品而第三又買第一的生產

品等等，直到他們都互相實現他們商品價值為止。

在第二類生產內尙留着 2000 消費品，將爲第一類生產所消費；1000 爲工人所消費，另 1000 則爲其資本家所消費。爲交換第二類生產以同樣價值的生產工具，在這類相互幫助之下，生產才能開始新的週轉。第一類生產給第二類生產以 2000 外，尙留着 4000 生產工具。在交換過程中，這 4000 將在第一類各企業中分配而開始爲下次週轉，仍照第一次週轉一樣進行第二次週轉過後，繼以第三次週轉，依次繼續下去可無障礙。

假定資本主義社會開始擴大其再生產時的生產品價值爲 9,000 貨幣的或勞働的單位，而以如下的方法，劃歸兩類生產：

$$I. \quad 4,000C + 1,000V + 1,000M = 6,000 \text{ 生產工具}$$

$$II. \quad 1,500C + 750V + 750M = 3,000 \text{ 消費品}$$

假使第一類生產中的資本家消費剩餘價值的半數——即 500，可是他不能直



接消費此剩餘價值，因為這些都是原料，機器與工具，或是說生產工具；因此，這 500 的剩餘價值與第一類之 1000V，必需換成第二類的生產品：即用第一類之 1000V + 500M 去換第二類的 1500C。第一類的生產中，仍留着 4000C + 500M 的價值未曾實現。其中 4000C 是生產工具的生產工具，要在第一類生產的各資本家間互相交換，而實現其價值。至於 500M 則為擴大生產之用，而實際上第一類只能分配一部分。假定擴大生產之資本只有機組織成分與從前一樣——即 4000： $1000 = 4:1$ ，——則 500M 中之 400M，用以擴大第一類的不變資本，而 100M 則必須用以擴大此同類中的可變資本。400M 與第一類之 4000C 相似，應在第一類生產中實現；而 100M 則不能直接消費牠，必須換成第二類生產中之 100 單位的生產品，就是消費品。新生產範圍於是乎開始，第一類生產內有 4400C + 1100V，這是擴大的生產範圍。

第二類生產，為完成上述交換行為起見，以 1,500 的不變資本——但以消費

品的形式——從第一類生產中換得生產工具形式的—— $1,000V + 500M$ ；除此之外，第二類生產還用 $100M$ ，因此，第二類所有不變資本共有 $1000 + 500 + 100 = 1600$ 。假使第二類之資本有機組織與從前一樣——即 $1500 + 750 = 2:1$ ——則第一類生產為使用的進行起見，必須要可變資本 $800V$ 而不是 $750V$ 了。這新加的 $50V$ 是從剩餘價值裏來的。因之第二類生產的資本家從這 $750$ 內消費 $600$ ——即 $750 - 100 - 50 = 600$ 。新生產開始時的資本是 $1600C + 800V$ 。

在完成這次生產後，則有——假使剝削率不變：

$$I. \quad 4400C + 1100V + 1100M = 6000$$

$$II. \quad 1600C + 800V + 800M = 3200$$

因之全生產品的價值為 $9800$ —— $(6600 + 3200)$ ，比開始時大 $800$ 。

以後依次進行，——第二，三年等等——就不難推算其相當的交換動作如下：



生產的發展，第一步就要提高生產資本之不變部分，因為生產之發展，常走向資本主義有機組織之增高。但是一切生產機關最後的目的都是用以備置直接消費品的。

在發達的資本主義社會中，主要的消費者是工人階級，實際上，工人階級確是消費品之主要部分的需要者。所以我們要說再生產擴大到多少，就須看工人階級的需要而增加到多少：新工人拉入生產的漩渦裏，而用以購買消費品的工資總數，也增加了。

但是生產發展的傾向，沒有限制，而消費品擴大的傾向則無條件的受限制。工人階級的消費量，是受剝削率所限制的，工人階級不能得到高過於剝削率的範圍，這個事實，是資本主義社會必然發生的主要而普遍的特點，以致形成階級爭鬥與罷工暴動等等。

生產必須與需要的工資購買力相適應。但是我們已經知道有二個增長的行

程，一個增長的傾向是限制的，另外一個，則適相反，而受限制的，則在一定時期，這兩個行程，必然發生不相適合的情形。有人問：這些不相適合，爲什麼不立刻發見呢？事實在於當開始擴大生產的行程時，就有大批固定資本投入。爲改造與擴大固定資本的實體——如房屋，礦床，機器等等——需要大量的勞働力，但是要把這部分資本的價值，轉入現成的生產品必須經過一時期後，直到相當的改造完竣，開始生產預定所需的生產品的時候起。從此生產與消費中間差歧的可能性，更爲實在，而普遍生產過程的現象，就將爆發了。

普遍的生產過剩，命之爲工業危機。工業危機對於全社會經濟制度發生嚴重與廣大的震動，這是各種複雜現象錯綜而生，含有恐慌危險的性質：價格驟然下降，無量數的企業破產，成千成萬的失業者等等。這是絕大社會災禍，時時在資本主義社會裏發生着。

爲了要更明白生產過剩，爲什麼不是逐漸表現出來，例如商品在市場上慢慢

由充滿而溢出，因而價格慢慢低落，而是忽然很快的，就起了『恐慌』，就得注意資本主義機器的複雜與聯環的構造及資本主義生產之無組織狀態。沒有一個企業家能夠知道全部工業或某項工業的確實情形。固然，交易所每天能多少發表些世界各大商埠貨物行情，但是一切生產增長的趨勢，與市場需要的動搖不定，僅憑公布的貨物行情，那能判定生產總數與需要總數間關係之變遷嗎。所以生產很快的擴大，不特在需要不足之時，就是在需要已減少時，還要繼續着的。生產已經過剩了，但尙未顯於外表，廠主不僅按照以前的規模再繼續他的生產，並且擴大些因為他以為他還能同從前一樣的找到買主。批發商人或是為經常銷售，或是立刻為做投機事業所需，已向工廠主訂購大批商品。從表面觀看，局勢是很平靜的，因此生產過剩，就越猛烈的增長了。

最後，生產過剩的時機到了。在某些商品中，表現出找不到買主了。價格陡然低落，出售這種商品的許多企業家及商人都破產了，其未破產者，也不得不縮

少或停止生產了。因此這部門的社會生產，就猛然減少，結果，就發生工資降低，工人失業等等現象。因為各項工業有聯系的密切關係，其他工業，也被捲入這恐慌的旋渦裏去，例如：供給這項工業以原料及工具的其他工業，因為這項工業起了恐慌，對於原料及工具的需要大大地減少了。用同樣的關係，又更影響到別的工業部門。縮少生產的恐慌的波浪，依次瀰漫，以至一切工業部門，都捲入恐慌的旋渦中，使全資本制度，呈現嚴重的病態。

很明顯的，在這整個的經濟崩壞之中，商業及信用機關也要與工業一同破產的，並且按照他們事業的性質，我們還要說這兩種營業者受的震動，特別厲害：商人最是直接需要減少的銀行的影響，一方面要受破產的債務者不能給他償還的禍害，一方面又要受因懼怕恐慌的存款者索款的窘苦。同時，商業及銀行的破產，又影響到那些靠他們而營業的資本家使他們的事業，也因而解體。

那末，一項生產起了恐慌，其他各項都受了影響。這是由於資本主義組織的

高度複雜關係而來的。在自足經濟時代，人羣生活，各自爲謀，漠不相關，這類事情，決不會發現的；就是某一羣人完全滅亡，對於其他人羣的命運，也很難發生應響。在城市手工業社會中，各企業間的關係已較爲發展，但是每種情形發生，多少有點關係，只是不多的數目，所以經濟生活失了常態，影響不很廣。分工制度發展很高的資本主義社會，好比一個高等的機體；從前的社會構造，可以比喻一個下等的機體。

假使毀壞了人的身體的一部分，則全身都要發生嚴重的危機，雖離傷處很遠的器官，也要受着影響；但是珊瑚蟲則不然其身體各部份生活技能的分工很薄弱，就是一部分遭了嚴重的損傷，對其牠的部分所受影響，簡直非常之小的。

嚴重的經濟恐慌的特徵，就是他能使一個很繁盛的景况，趨於崩毀蕭條。直到恐慌開始以前，工業的發展是很快的，而尤以在恐慌之前夕，一切經濟活動，達於最高程度。生產量非常之大，商品銷路亦好，市場似乎是夠的。批發商人，



儘量向企業家定貨；零賣商人，亦儘量向批發商人購買以及投機者的屯貨居奇，儼然成一需要增長的幻境。無論資本家與工人都覺得此時，比以前任何時候都好些，多餘的商品，儘管堆積起來，大病已在這個社會機體內部蘊釀滋長起來了。等到了非常程度，病狀乃猛然爆發，所以恐慌給社會有這樣大的恐慌現象。

恐慌發生的第一個象徵，就是投機事業的崩壞。跟着就是接二連三的商店倒閉。經濟機體感覺最靈敏的部分——信用機關馬上就覺到了震動給以很強力的反應——金融恐慌。

銀行事業，是建築在信用的感覺之上的，而人們的感覺是變換不常的。社會生產上一遭恫嚇，一切大小資本家，就膽戰心驚的，深恐他的資本有受損失。那裏資本家一生恐懼，那裏的信用就失，銀行就倒閉。祇要有可能，人們總是把現錢取回來，人們每天找錢；祇是找錢。因爲此時人們不相信人，而惟有錢可靠。營股票業者，銀行家以及出租者(Berlings)都捲入於驚恐的波濤之中，銀行被成羣

的存款者，包圍了。祇有取款的，沒有存款的了，因此許多銀行，逼的莫法，祇有倒閉一途。銀行一倒閉，存款者——資本家也就隨之而倒了。

工商企業家，瘋狂一般似的，要趕快把他們的貨物賣成現錢，而同時因為人們都願把錢握在手中，貨物反更無人要。商品充斥市場，價格一落千丈。於是工業企業家，也就開始一個一個崩壞起來了。其幸得苟延殘喘的，也要縮減或完全停止生產，失業的後備軍成千成萬的增加，而在他們隊伍中間，還添了成千破產的資本家，總之，一切弱小的資本家，都要破壞；至於較強者雖然不即死亡，也要脫一層皮。

恐慌過去之後，就是一個停滯時期，雖然此時沒有新的破產者，然而企業上都沒有什麼進步，生產與市場，都陷於蕭條狀態之中。

以後市場漸漸活動起了，一批一批的產物，都慢慢的消售了，大企業家於是復活起來。重振舊業。停滯的狀況，漸漸退去，商業又興盛起來了，生產又達到

舊日的規模，不久且超過之。這時我們還可以顯然看到的，就是從前有許多小的企業家，現在都不見了，而企業家的總數，亦較前爲少。商業更加活動了；生產又免不了要兇猛的發展起來。同樣的原因重演一遍同樣的結果，就要重演一次——剛到景狀極盛的時候，又來一個新的恐慌。

這種循環翻演，在上世紀內，已經多次了，如：1825—26 年的第一次大恐慌，1836—37 年的第二次大恐慌，在 1847—48 年的第三次大恐慌，以及 1857 年的第四次大恐慌，這幾次都是很有規則的，每隔十年一次，但是再下一次的大恐慌，就在 1873 年了，這次恐慌的形式和範圍，比所有以前的恐慌，都大的多；由這一國蔓延到那一國，延長數年之久，直至 1878 年爲止，此後直到九十年代以前的時候，都還是停滯時期。

但是這種停滯又慢慢的過去，而世界工業又復繁華起來了，經過幾年的興隆在 1899 年又暴發了一個震動全資本主義歐洲的恐慌，這次恐慌，雖是俄國受創最

巨，然而他的影響，是無處不及的，他的範圍也是很大，並且也是過幾年的，譬如；法國雖然他所受得的影響次於德國，然而其失業工人數目，則由 400,000 (1896年) 增至 900,000 (1902年) 人之多。

局部的恐慌與普遍的恐慌不同，第一因為前者是由於局部的原因發生的現象，與資本主義生產過剩的傾向，不可一概而論；第二原因為局部恐慌的範圍比較狹小，通常只能影響到單個的國家或是社會生產的某部門，在此範圍之外，發生影響較為微小。但是局部恐慌的本身，或許非常之嚴重；有時在某種情形中，其強度與全世界的恐慌，大致因戰爭，革命，收穫不良或大宗交易投機事業而發生的。如 1863—4 年間，英國的棉業恐慌，起因於美國的內戰。1891—2 年間的俄國經濟大恐慌，起源於秋收不良等等。我們試用一種具體的例子，來觀察此種恐慌發生的有機作用。

1860—64 年的美國內戰，就是著名的所謂解放黑奴戰爭，為美國南北二洲統

治階級——即工業資本階級與地主貴族階級因階級利害的大衝突，而發生的結果。北部的工業資本階級，要採取保護政策，加增工業品的關稅，使之高價出售；南的地主貴族階級，則要自由貿易，希圖賤價購買工業品。在原料的生產中，南部低賤的奴隸勞働，對於北美州僱用勞働的工業企業家，是一種很不利的競爭者。

當經濟爭鬥採取戰爭的形式時，英國棉紗工業發生了大恐慌，因為英國所有的大宗棉花，均由美國南部各洲所供給的。棉花工業大大地縮小，工人後備軍却增加至二十萬人。這樣，一國內的社會爭鬥，能引起其他國家裏的恐慌，是因為由社會分工，國與國間產生密切的經濟地理上的關係。

無論在任何那種條件之下，局部恐慌，都直接受政變，投機事業的影響的，照普通一般說法，都是社會條件的影響，但他們根本原因，却同普通恐慌的原因一樣，是由於社會分工之無組織狀態。就是恐慌的由來，是起於純粹的自然原因

的結果，如關於氣候的變化影響到收成的不良，然而仔細分析一下，還可發現同樣的根本原因。

例如：俄國1891年的大飢饉，其原因是由於無計劃的儘量利用土地的結果。從自然經濟過渡到交換制度，農業隨之退化，使農民不得不過渡使用土地，剝削土地，而土地的生產力，乃不能恢復到被剝削的程度。土地變成枯瘠了，農業必恃天氣的變化而變化，因之收成不良，影響到全國的全社會的生活現象，不僅是可能而且是不可避免的饑饉恐慌了。因此，這種嚴重的恐慌，並不是在某些社會制度的偶然現象，比較偶然的，是恐慌發生於1891年而不在1890年或1892年。

各種社會經濟中，最容易受搖動勢力的影響的，要算信用機關了。譬如，在戰爭爆發裏，人心就惶恐起來，以為有些國家要敗亡破產，他們國內的資本家，特別是他們的政府，是不能賠償債款的，這種不信任的情勢，就把信用破壞了，同時錢的需要，又大為增加，許多企業家的借款，計算他的償還時期未到，然而

債主却立即逼他還。因為錢的需要和供給失了平衡，信用的恐慌，就複雜起來成了金融恐慌，是信用消失了無錢還債的聯系關係。這種震動，自然要影響到工業上；許多工業資本家，他們的資本大部份都在生產工具及生產品上，並不是現金，則其需要現金更爲急切。

恐慌要使社會生產，趨於退化，社會生產力，要有暫時的低落；但是他也是技術進步一個大的動力，使社會生產力，有進一步的發展。第一，因恐慌之故，競爭，就要加劇至於極端！第二，資本家因受恐慌的損失；第三，資本家在以爲在恐慌時所受的損失，就是商品價格的非常低落，所以，在恐慌之後，他們常常努力把技術提高，即使價格再低落，他們也不至於受損失。

恐慌在催促技術進步時候，同時就把資本主義的關係及其絡結——即新的恐慌亦在內——扶植起來。所以發展的傾向，是破壞的傾向緊相連接着的。

由此，可知恐慌是一種必不可避免的資本主義社會裏生產的病症，時時要能

影響到整個的社會。他是一個不斷的恐慌，所以，擺在資本家面前，常有一個節制生產的問題。

但是在資本主義架子之內蘊，節制生產是屬於可能的事嗎？

我們的回答：是反面的，與牠矛盾的：要想節制生產，首先就應該除去生產的無政府狀態，及統治資本主義制度的競爭。在各個資本主義國家裏，慣會把整個工業部門，集中而成爲很大的組織，如新提加及托辣司。固然，這些組織，可以除去國內某項工業的各企業家間的競爭。但在世界市場——實際這才真是資本主義的市場——上，競爭仍然保存着。因爲各大資本家集團間的利益是衝突的，他們彼此之間，是不能妥協，調和的；卽有，亦不過像肥皂氣泡一樣，隨結隨破了。執此與無限制度的自由競爭相較，所不同者，不過是無數企業家間的爭鬥，變換成數目不多而連合爲新提加，托辣司的經濟武裝的資本間的爭鬥罷了。

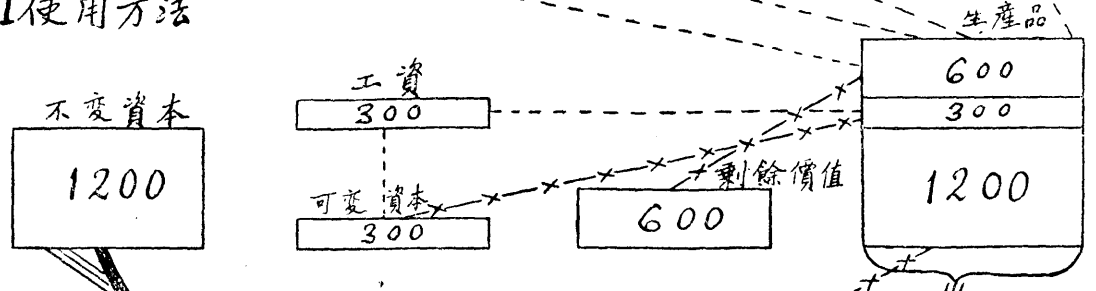
因此，凡想在資本主義社會中，消滅恐慌的危機，完全是烏托邦的幻想，恐



# 單 純 的 再 生 產 圖 解

商業利潤 150
工業利潤 150
期 票 150
百分比 150

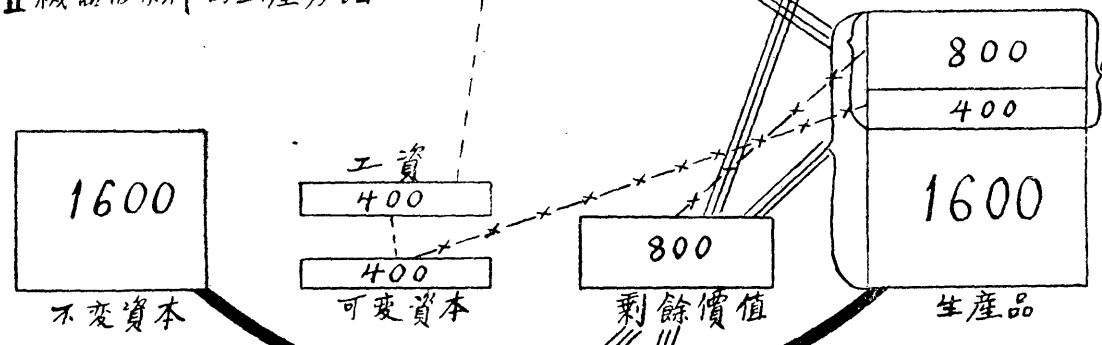
## I 使用方法



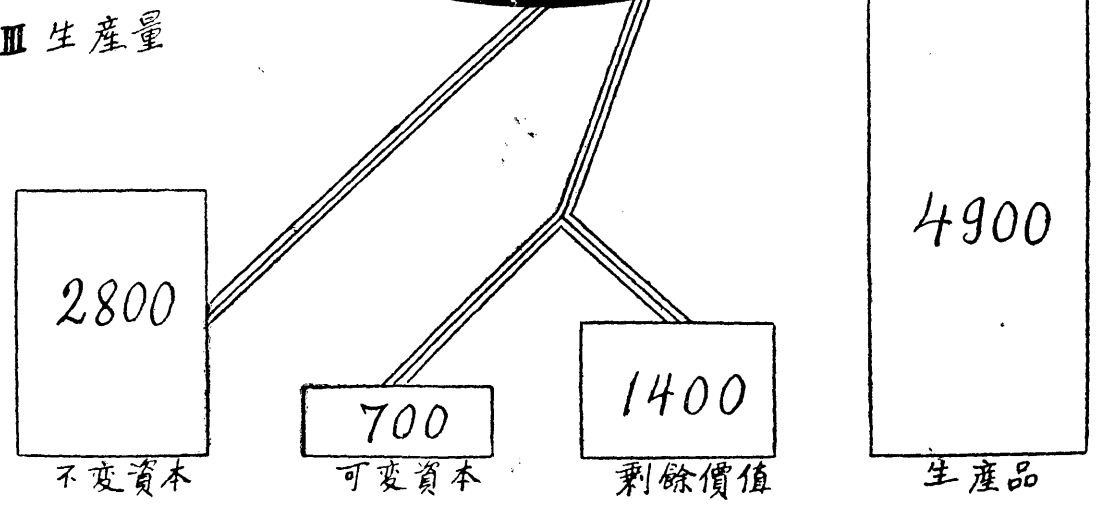
生產工具之交換使用方法

商業利潤 200
工業利潤 200
期 票 200
百分比 200

## II 機器與原料的生產方法



## III 生產量



慌是由於資本主義上之主要的特質來的，牠祇能在資本主義廢除之後，才能消滅。祇有在不計利潤，祇計儘可能的滿足全社會的需要，不知道有剝削，因之沒有階級的社會的時候，才能夠消滅這『恐慌』。

## 第九章 信託事業

譯自達陀基夫之經濟學概要129——137 P 信託事業一章

本章要旨：

1. 資本主義生產過程的性質，必須要有貯藏的資本。要達到此目的，任何資本家必要從利潤中抽出一部貯藏在錢罐裏，可是這不是資本家所願意做的，解決這個矛盾，只有用信用的方法。

2. 因有信用的組織，所以某企業在週轉時所解放的閑空資本，能轉而用

到他企業的週轉資本上。

3. 信用是分配生產力的工具，那裏生產過程中需要生產力，牠就把生產力分送到那裏去。因為有信用的方法，當資本家沒有貨幣資本時，其企業不至於停工關門；而就全資本主義社會言，也不至於整個的牽連而破壞。

4. 『分配生產力工具』的信用，其意義的重要，特別是在信用破壞——恐慌時期表現得明顯，在這個時候，一切必需的生產工具，是很多的。但都操於私有資本家之手，沒有這許多的資本去購買他們這些生產工具，以致他們『這些生產工具』不能移置他處，以為相當的生產之用。

5. 資本主義裏『票』是信用最通行的形式。

期票，是債務者對於債權者書面的義務券。上面所寫的就是在一定期內，債務者必須付給債權者以定數的款項。除出簡單的期票外，尚有流轉的期票。

6. 銀行是資本主義的企業，牠以信用為基礎，吸收資本主義社會之所有空餘資本；而借給需要貨幣的企業者。

7. 收集間空資本的動作，謂之『消極』動作；分借間空資本的動作，謂之『積極』之動作。

一切企業——工業或農業——的資本週轉其形式有三：（1）貨幣資本；（2）生產資本；（3）商業資本。企業者要成個名實相符的資本家，首先他必須有一批定量的貨幣，然後再用這些貨幣到市場去購買生產工具與勞動力，這就是資本週轉的第一步。買回來之後，其結果就把貨幣資本變為生產資本，以造價值及剩餘價值。價值與剩餘價值之形成，就是資本週轉的第二步，——生產過程在週轉的第一步時，資本的數量不變而僅變其形式，在第二步時非但形式變更『由生產工具及勞動力變成商品』，而此數量也變更了，商品的價值大於生產資本。週轉到第三步，就是復轉到市場上，在這裏把商品出賣之後，資本於是脫離商品形式而再

爲貨幣。資本這樣一來，週轉於是乎完成，而依同樣的步驟又重新繙演下去。

然而決不能以爲所有各部分資本的週轉，全是同樣快的；很明顯的：不變資本的基本部份，漸漸的間或有在十年間的，將其價值轉移到商品上去，例如某一工廠之基本資本——建築織市機工具等等——的價值是 360,000 元，假使些建築工具物等平均能用十五年，那麼每年轉移到商品上的價值，就是基本資本十五分之一，即 24,000 金元，同時這些基本資本也就少了十五分之一，這就是說企業的基本資本，將一年一年少下去，而所少的那一部份，在商品出售之後，仍復成爲貨幣形式，積聚起來，直到十五年之後，基本資本的週轉得以完成。換言之，即所有的基本資本：完全費去又完全現於貨幣形式，而該企業主又能用購買的方法，重新設置他的企業。在十五年未滿以前，這資本家必需要積聚那筆特從其基本資本所得的款項。從此看來，基本資本的週轉，其消耗是漸漸的長期的，其復置是一時的；這種特質就使工業資本家要有一種短期或長期的貨幣貯

藏，以積聚在他企業中，暫時所不用的款子。

在同一例中，我們還見有相似的現象：就是資本家不能把所得的剩餘價值完全消費，而要拿一部份去擴大他的企業。但是在他每一生產週轉之後，出賣商品所得的剩餘價值能有幾何？他要擴大他的企業，特別是計劃到要增加他的設置。

這點剩餘價值相差太多，那能敷用呢？假使我們上述的企業家有8架織布機；每一架都是用城內的電力來作工的，在這種情形之下，每一架機子『加上他們所佔的房間』，將值100000元，再假設該企業者每星期消耗費流動資本為1000元——600的原料與副料400元的勞動力，同時剝削率為100%，那末他每星期所得的剩餘價值，僅400元，假使該企業者再用200元而留200元為擴大企業之用，那末他要積聚10,000元，增加一架織布機子，就需要一年之久，在此一年未終之前，積下而不為生產之用的剩餘價值，就是空間的貨幣資本，——即所謂寶庫。

這樣看來，資本主義生產過程的性質，必須要有貯藏的資本。爲了要達到這

目的，任何資本家必要從利潤中抽出一部分貯藏在『錢罐』裏，然而這不是資本家們所願做的。因為在每一先令上，資本家都想抽出些利潤而不願把牠開放下的。解決這個矛盾，只有信用的方法；而世上所以有信用的可能者，則因貨幣不特是價值的度量，流轉的工具，而且是支付的工具。

在某企業資本週轉所解放出的間空貨幣資本可以用爲他一企業資本週轉的貨幣資本，要達此目的，某企業者，必須以信用的方法，把間空的資本轉給其他企業者，使之應用。轉給第二企業者以後，這間空的貨幣資本，就脫離第一企業主而變成生產的資本了。爲說明這種現象起見，我們舉兩個季候的生產部門：一個部門在秋季從事生產，一個在冬季；到了冬季，第一生產部門的資本將停止生產。反之，在秋季時，第二生產部門的資本，亦不能不停止生產。因此，在秋季時，後者得以信用的方法，把資本出讓給與前者，作爲生產之用，而後者僅由利息的形式由借款的前者收取一部分剩餘價值。在事實上，間空的資本，並不是直

接就轉到工商業企業上的，而是中間有一特別信用的組織，代為經營的，這個組織，把所有間空的資本先集合一起，然後，再轉給當時需要現金者，使之適於應用。

資本主義生產的特點，是社會分工制度之複雜。各企業者都有牠們的私有財產，而其互相間，又以交換的關係而緊密地相連着。織布工廠必須購買紡紗工廠的棉紗，煤礦工業的煤，以及磨油工廠的磨油等等。假使織布廠在某時缺乏貨幣不能購買他所必需的生產工具，則工廠就要停工了。而棉紗，煤，磨油等等，也就無處可消售了。但有信用的方法，多少就把資本主義制度之下的缺點免除——或者是減少了！他是分配生產力很有力的工具，那裏生產過程中需要生產力，他就把生產力分送到那裏去，因此，當資本家沒有貨幣資本時，各企業不至立即停止生產，而就全資本主義社會說，也不至於整個的牽連而破壞。

『分配生產力工具』的信用，其意義的重要，特別是在信用破壞——恐慌時



期，表現得非常之明顯：當這個時候，一切必須的生產工具，是很多的，但都操縱在冬私有的資本家之手，沒有這許多的資本去購買牠們，而這些生產工具，也不能移置他處，以爲相當的生產的消費。

(註)「」表示一個整個的意思，不能分開談。

債權者借款於債務者，所憑依的基礎，是他對於債務者的信任。通常債務者借款之後，要給債權者寫一義務券——信用文件。現在最通行的信用文件，就是簡單或流轉的期票。簡單的期票，按法律說，即是在某一定期後，出期票者，定要給債權者償還若干款子的文件。流轉的期票，較爲複雜，這裏出期票者，不一定自己給債權者償還，而可另託第三者負責，這個人就是「尊敬」這個期票的人，——就是在這期票的正面，加上他的名字，而聽由出期票者指揮的人(註)。這樣看來，參加簡單期票者，祇有兩人，而參加流轉期票者則有三人。但是實際上這期票所及的人數，是很大的，因爲牠是一個人傳一個人的：第一個接收期票

者，在這期票的背面，寫上他自己的名字——保證，意大利文爲“*Dosco*”；「打背號」之意——也許沒等到償還之期，就拿去交與第二個人，以償他自己所負於第二個人的債。第二個人接受這期票者，也把他的名字簽在背面，也許同樣地又交給與第三個人。如此一人傳一人的傳下去，在背面簽名保證的意思，不僅是說前而出期票者，給最後接受期票者有可收出期票者償還的權利，並且每個打背號者——簽名保證者——都要對牠負責；假若出期票者，到期不能償還。那末拿期票者，可以轉向任何一個打號者要求償還。

（註）簡單的與流轉的期票，在各國通行的程度不一。如：俄國，最通行的是簡單期票；在德國最通行的，是流轉期票；在各國彼此間，最通行也是簡單期票。

雖然在法律上，期票本身是一種抽象的義務債券，但在實際上，普通的期票，還是以真實商品流轉爲基礎，試舉例說明之：一個消費合作社，從絨布工廠

處買了許多貨物，給這工廠寫了六月爲限期，在這六月的期間，就這合作社說來，儘可把這些貨物消完，其交換所得的貨幣，也滿足償還付他所負的債務。同時在織布工廠方面，也是要買棉紗的，他於是就照這合作社的樣子去購買，但他不必限定自己再出期票，他祇把所收入的期票，打上背號，加以保證，交與紡紗廠就是了；同時在紡紗廠方面，又要買燃料，於是就同樣的把這期票轉與煤礦企業家，而煤礦企業家，也許就用這期票去買木材——實際上在這一條線索當中，就是個信用的組織，這點我們在下面可以看到。——等償期到了的時候，我們例中這個木材企業家，就可以直接從這出期票者的合作社取得這批款項，從此看來，期票流轉的方向，恰與商品流通的方向相反，而在每一次期票流轉之際，就有一批等量的真實商品出現，在經濟生活走入常態時商品的實現，不受特別阻礙，期票的發行，就可保得到照例的償還。

期票在資本主義國家經濟生活之中的作用，可以就牠通行的程度判定，譬之

德國，就收期票的稅計算，在戰前的期間，平均每年要發出36,000,000,000馬克的期票，每個時期流轉期票的總數，有8,500,000,000馬克，假使全以現金來代替這些期票，不知需要多少金子！要得到這許多金子，就社會經濟觀點來說，不知要化費許多不生產的社會勞動！

期票信用券，雖然通行很廣，並且在私人經濟關係上，也可算是一種信用的形式，但不是惟一無二的信用形式。要知道各種信用形式的作用，我們必需研究通常的商業或銀行的特質。

●●●●● 商業銀行 銀行是資本主義——或國家資本主義的企業，在初期，牠拉攏許多自由的貨幣資本，然後，又分散給那些需要貨幣資本的企業家，所以在一方面，銀行的動作是募集貨幣資本，——在這種情形之下，銀行在性質上，是居於債務者的地位。在另一方面，銀行所作的事務，就是把在他處置之下的資本，分散於各經濟企業家——銀行在性質上是處於債權者的地位。第一種動作，叫做消

極的動作；第二種動作，叫做積極的動作。

銀行消極的主要東西，是些什麼；換句話說，銀行怎樣搜集了那些資本，而按照有組織的形式借貸與他人呢？首先要說的，是銀行自己的私有資本，他的基金及準備金，基金是由參加這企業各股東所積的；準備金是由銀行每年所得的紅利組成的。但是假若一個銀行，僅僅祇靠他本身私有的資本來營業，那麼嚴格地說，牠就必不是一個銀行，在這種情形之下，牠在實質上與一個高利借貸的人，毫無分別。銀行真正的作用，就在乎牠是「在經濟生活中不斷形成的自由資本」與「那些尋資本以便生產的企業家」兩方面的中人。所以銀行的至要消極動作，就是要容納外人投存的款項。

存款的分別，以期限為標準，存款到期時，銀行即如數付給之。假使企業家的餘款，是由他的基本資本積下來的，那末，遲早總定要把這款子取回。在這種情形之下，他就能把他這款子存在銀行中，以一年兩年，或兩年以上為期。另一

方面來看，許多企業不一定同時需用現款，譬如在工作加緊時期，需用現款，高過於恆素，假使一個資本家，在營業加緊時，他和人有充分的資本，那末，他在營業比較平靜時候，便可存款於銀行。這種存款，通稱之爲定期的存款，定期存款，給銀行一種特權，使銀行自己能拿這款子去作爲長期或短期的使用，不至有因即刻的需用而被取回之虞。

無定期存款則不然，此種存款，得因隨時需要而取回，因爲無定期存款與銀行訂有一種條件，取回時無需預告。因此，銀行在使用無定期存款時，不得不謹慎從事。這就是無定期存款沒有利息，或有而較定期的利息甚微之故。

流水賬的存款，是定期存款最通行的形式。現在資本家通常不會有大宗現款存在手裏。所有現金，僅以支付零星賬目的必需量爲限，其餘款項，均存之於銀行，需要時得隨時在所有存款中，支取若干，流水賬中的款項，常有繼續不斷的流轉；有新的款項收入時，牠的資本量便增高；當人家取出後，牠便減縮。所謂

「流水賬」這個名詞，即因此而起的，流水賬目的流轉，雖無一定規律，但當經濟生活走入常態時，存款者決無同時向銀行把流水賬的存款悉數取回的道理。通常企業者剛在銀行存款之後決不會把所有的存款，全數立即取回，因此，無論何時，銀行總有相當款子可以活動。

實際上，流水賬的收支，通常不會有現款發生的，當資本家甲付一千馬克給資本家乙時，甲不必在銀行的流水賬上領款付乙，他只須寫給銀行付一千馬克給乙的憑條，這種憑條即稱之爲支票；資本家乙收到一千馬克的支票，當然可向銀行領取如數現款，但他通常並不是這樣做的，因爲支票有傳遞的性質，乙在支票上簽名爲證後，便可轉付給第三者，而第三者又可用之於將來的交易中。當支票未到期時候，牠是現金的代替物，到期時，便可向該銀行換取現款。但有時支票的最後所有人不需用現款，却與該銀行說明，將所有支票的款項，如數撥入他自己的流水賬內，在這種支票流轉之下，銀行一切的動作祇是在某存款者流水賬

上，書明付一千馬克，同時，又轉入其他的流水賬中，書明收一千馬克，這就是雙方公司在同一銀行流水賬通常互相對賬的方法。如果各項企業在不同的銀行中，有流水賬，手續便複雜了。這裏要轉記款項，是不可能的，必定要在發行該支票的銀行中換取現款，然後再拿此項現款納入其他銀行記入於他自己的流水賬內。但實際上，在工業中心地，這種麻煩手續，已被票據交換所消除了。在工商業中心地的銀行，互訂契約收用雙方的支票。例如：銀行A.有公司甲的流水賬，銀行B.有公司乙的流水賬。當公司甲收到公司乙的支票時，因為所屬銀行均有契約的說明，甲可無需銀行B.換取現款，而只把收的支票，直接交給銀行A.，自然，銀行A.得向銀行B.要求取回支票上所載明的數目；但銀行B.也可向銀行A.作同樣的要求。要省去現款的支付，雙方銀行的代表，每日會聚於票據交換所計算每個銀行應得餘款若干。結果，這類票據的大部份，就在票據交換所互相抵消了。支付超過收入的銀行得收入若干；收入超過支付，須支付若干，假使銀行——票據



交換所的一份子——與票據交換所，在國內中央銀行均有流水賬，那末，餘款的收支，亦可無需用現款；收入超過支付的銀行，可以中央銀行的支票交給票據交換所，而在票據交換所一方面，則將此項轉記於收入超過支付的銀行的流水賬上，支票流轉範圍最廣大的，要推英國的票據交換所。倫敦票據交換所，支票的流轉在1880年已有£,794,000,000金鎊，在1912年增至£15,964,000,000金鎊。

研究商業銀行的主要營業，首須研究期票的計算。上面已經講過期票是在商品交易基礎上發生的可由一人傳一人，作為付款的工具。然而在實際上，期票的行程，至為短促。牠常在發生不久以後，就轉入銀行手中。期票的計算就是當銀行買期票，而以現金付給期票者時，銀行并不依照期票的全數付給，而要打幾分折扣，以利自己。假使期票計值100金元，以三月為期，而銀行的年利為百分之六，那末，銀行計算期票時，不必都以三元付給持票者——100金元一年後得利之金元——銀行在購得期票時，僅付以98金元，而由出期票者手裏，則能

獲得全數200金元。

扣算期票，爲銀行一種最可靠的事業，在市面平定的時候，這種事業是非常之需要的。期票必須是「商品的」，就是說牠必須是購買商品而給的一種信用券。在期票背後穩藏着的即是商品，祇要出期票者，能把商品賣脫，他就有完全消滅自己債務的可能。所以期票上除了出期票者的簽字以外，至少還要有一個在背面簽字的人，如靠信用出賣商品而願拿這期票在銀行折扣領款者，自然，「銅的」（譯者按，卽不可靠的意思）期票，落到銀行裏，這種現象，是比較很少，而且因爲有流水賬，銀行就如同各商店存戶的會計員及轉賬所一樣，所以關於出信用券者的信用及各企業間相互關係方面，信用機關的消息，是很靈通的。這個就可以使銀行能決定「收到的期票」質量的好壞，並且能避免接收「銅的」期票。此處還要指出的，就是期票款項收回的可靠，更有其牠的保證，假使一人不按票期付款時，可以向他抗議，並公開宣布，說他賴債，使之喪失信用。

期票信用，常佔銀行事業活動的第一位，例如在1913七月三十日柏林八個最大銀行的互相抵消總數7,618,786,000馬克，當中有1,625,787,000馬克。即21%以上，爲期票借款。

次要的有規則的銀行活動，爲抵押借貸。在各種借貸形式中，發達最早的，是以動產爲抵押的借貸。當初這種行動，只是單純的重利盤剝的形式，所收抵押品，祇限於那些價高而量小的東西，如金條，寶石等類。入後因商品交換與信用的發達，『珍貴的紙』（股票與債券）和商品，都成了抵押的擔保物。

各個企業，常要發生以商品爲抵押而借貸的事情。假定一個企業，生產或購買一批商品，若是行市於他不利，則他要把商品屯積不賣，以待高價。此時這企業的一部份資本，多少必須停滯幾時，不能流通，而一般資本迴轉，因以遲緩，舉例說：如企業者出賣商品於居住遠地方的購買者時，這種情形，就要發生。在這種情形之下，出賣者只能等貨物達目的地時，才能得到貨幣，但若歸到銀行

裏，則賣主可以立刻得到現款。

但不要因此就以爲在信用關係發展之下，銀行自身是保藏抵押商品的，這種保藏事業，又有一類企業專門經理，如屯貨棧，——提穀機，魚肉冰涼器。屯貨棧爲保藏商品而獲豐厚的報酬。棧房須給存貨者以特別的担保書，書上載明所存貨物的質量與重量，如無担保書之證明，則該貨物，任何人不得取回。在另一方面，屯貨棧當存貨者持担保書取貨時，有立將原貨發回的義務。如此，則以商品爲抵押而借貸的企業家所給與銀行的，不是商品本身，而是代表這商品的担保書。以運在途中的貨物爲抵押的手續，也是這樣，如企業家由鐵路或水道輸運他的貨物，他就有運貨保單，他即可向銀行訂結用商品抵押借款的契約，如屯貨棧担保書一樣。

當然，在借款未滿期以前，担保品也許要跌價，股票與債票的交換價格常是擺動不定的。商品價格，同樣也時時漲落。爲避免這種價格或行市跌落的危險，

銀行借款數目，常比當時担保品的價格爲低——通常借款約當担保品價格的三分之一。

抵押借款，通常佔銀行活動的第二位，僅亞於期票。如柏林八大銀行在1910年七月三十日的總流水爲7,618,780,000馬克，內中抵押借款包括『珍貴的紙』商品，與運貨的，佔1,074,360,000馬克，即14%。

除以上所述之外，還有一種代辦事業在近代銀行活動中，同樣佔很重要的位置。這種事業，銀行是特爲執行牠的主顧的委託而作的，在這種情形之下，銀行不過是個單純的中人而已，例如，一個企業者有一期票，他應得票面上數目的償還，但他可以把這期票交給銀行，而銀行即可由出期票者取款。以商品票據而領款者，也是這樣：企業者出賣商品後，即把運貨保單交給銀行，銀行即將保單送往取貨人所在地的支行或其有關係的信用機關，那裏收貨人就要買這個商品票據。其他轉款項履行『買賣「珍貴的紙」與商品的委託』也都是同樣的代辦機

關辦理。

## 第十章 財政資本

譯自列寧著之馬克斯主義之理論與實際。

本章要旨：

1. 股份公司，為私有資本主義的企業，而由出賣股票得來的資本為基礎而創設的，股票在交易所出賣的價格，一方面要有股票的收入；他方面則看借款利息的水平線而定。

2. 股份公司，有調動社會上資本的可能。因為有股份公司的組織，大的資本可以收集大批社會的資本，使小的資本受牠的操縱，而形成巨大的勢力。

3. 股份公司，由股東選舉委員會管理。股東投票的多寡，要看他囊中所藏的股票多少來決定。因此，握有股票總數百分之三十的股東，在股份公司內，佔有極大勢力，因為小的股東在股份公司中，不是完全不參加選舉，而是將他的股票權轉賣給更大的股東。

4. 除股票外，股份還發行臨時債券。債券與股票的分別，在於債主於股東大會時，沒有投票的權利。此外，債券異於股票的，是在債主可得一定不移的收入。

5. 股份公司，又常參加別的股份公司。常有某種股份企業，因為握有其他同樣企業中的多數股票，常在這種企業中佔據統治的作用。在這種組織之下，第一個公司叫做『母業』其餘的則叫做『女業』和『孫女』的企業。

6. 在股份公司組織之下，企業利潤或簡稱利潤，由工業利潤利息間的差異而獲得，因為工業利潤常常高於利息，所以股份公司的價格，也常高過非





多的股份公司。銀行在現時，已成股份公司的企業者，因之大部份的企業利潤，與大多數的股份公司，都落在銀行的手中。

10 銀行投大批資本於股份公司，遂能操縱那些公司，現時多數工業企業，都有賴於銀行。由此銀行已擴張其權力於鐵路，五金，紡績各工業和報館以及其他企業，形成在資本主義社會中的經濟生活，同時它在政治生活中位居魁首的作用。

11 銀行本身，爲要處置其鉅量財富，亦起來組織股份公司。因此較大的銀行，像德國銀行，竟統治『女兒』，『孫女』銀行多至八十七個之多；而這些二三等的銀行又是很多工業企業的投資者。這些企業同也依附於大銀行，而共同組織一銀行聯合。

### ◎◎◎◎◎ 資本主義的壟斷

12 資本主義的聯合，有各種形式，牠們相互的分別，有的按照各企業間

合同的時期，有的按照各企業間關係的大小，有的按照其相互的影響的程度，也有按照其所併合經濟活動的企業部門多寡的，其主要的有下面幾種：

A. 利，高兒尼——為幾個大企業家間，關於價格的短時期的合同，而大部份還是那做販賣股票者間的投機性質的合同。

B. 卡德爾——為規定價格劃分銷場等等的一種比較長久的合同。

新提加——不僅規定必須的價格，並且往往組織共同買賣機關，有時甚至參加新提加中的各企業者間，按照比例平分利潤。

C. 資本主義聯合之最高程度的形式，為托辣司。凡加入托辣司的，都直接了當的將自己的企業，都獲得其相當的托辣司股票，因之從資本主義的企業者，回到放利資本家的地位。所以托辣司，可以說是偉大的股份公司。

如果資本主義的聯合，只包括一類企業，則稱之為橫的聯合。若果這聯合中，包括各種企業，有生產原料半熟貨的，也有生產熟貨的，則稱為縱的

## 聯合。

財政資本的實質，為銀行資本與工業資本的聯合與合併，銀行不僅因購買工業企業的投票而攫取其企業，並且亦往往有反是的，就是銀行亦落入工業資本的勢力範圍之中。

佔領市場，得寸進尺的去獲取新領地的慾望，常常影響於各帝國主義國家的國際政策，但是到了上世紀末，尤其在本世紀初，這個影響更猛烈起來，因為此時各國間工商業的競爭，完全成為國際政策的樞軸與核心了。

在這時期各資本主義國家間，為爭奪購買原料和投資的市場，其國際政策進一步成為武裝的競爭，而武裝的競爭又當然要引起置備武裝的大衝突。

這種從經濟的妒忌中發生出來的各資本主義國家間增劇的政治的妒忌，就形成現代讀者們所很熟識的名稱，所謂「帝國主義」，「帝國主義」這個字，發現比較很晚——在英國與布兒戰爭時，——二十世紀第一次發生的——但是從那時

起，這個字在我們的言語上，就被決然確定着，而全世界的日常新聞報章雜誌上，和現代科學研究的出版物上，就沒有一天不看見這個字了。

帝國主義這個名詞所包含的意義和其顯示的政策，對於我們一樣都是新的。只是帝國主義發生不久的事實，已經自己告訴我們說，帝國主義之根源，不能在『人的天性』裏面找尋的了。

在另一方面看來，帝國主義之廣播於現今世界各國，不關其居民之屬於何色人種，或其管理的形式，事實告訴我們說帝國主義的政策並不是由於這個或那個民族，這個或那個國家之惡的意志，亦不是由於牠們的管理形式產生出來的。帝國主義的根本，與其他一切重要社會現象的根本，同樣樹立於現今社會經濟的系統之上。而其發生的根源，正是由於現今資本主義的實質裏來的。

所以我們如要研究并解釋帝國主義，必須加意詳察最近十年來資本社會結構中所起的變化，本章就是要找尋這些我們所關心的現象的根源。

◎◎◎◎  
股份公司 (1) 現代資本主義裏股份公司的作用。

現代資本主義的第一特點，為股份公司羅網之廣播及發展。股份公司之成為企業組織的形式，固然不是最近數十年來資本主義發展的結果。經濟歷史家說牠們的發生，已經從十七——還有人認為從十五——世紀起的。然而在那時候股份公司很稀少，而且他們和當時的通常朋友合貨營業，沒有多大的區別。從十九世紀下半年期，特別是從二十世紀初期起，股份公司的形式已發展完成，而成為各種生產部門中最盛行的形式，為資本主義社會中應用鉅額資本的主要方法。即此已可看出股份公司在現今一般資本主義制度中是具有怎樣的意義和作用。

股份公司是這樣的一種企業組織的形式，就是牠保證所投入的資本，能得最大程度的流轉，這種形式使投資於工業或商業，銀行業的資本家，能隨時把所投的資本領還，並且是貨幣資本，今日作礦業的資本家明天也許當鐵路公司的股東，後天也許又把自己的資本投入商業，機器工廠，紡織工廠，或者電氣工廠裏

面去。

資本能這樣的流動，只是股份公司所有的特色，投資於某種營業中的各個企業家，在整個回轉終結以前，是不能拿還其資本的。所以股份公司在資本主義制度內廣播的過程，是改變了資本主義的關係，重生了資本主義的細胞及其機體。牠的直接結果就是把社會的資本引導到活動的地位——資本流轉。

這個簡單的考察，又證明我們要研究帝國主義的根本，丟開股份公司，是不成功的。

## (2) 股份公司的企業

股份公司的資本，在其形式和其實質上看，都是社會的資本。於組織營業機關所必要的資本，往往偏募於全國，甚或及於全世界。先由一班發起的資本家——大都是銀行，出來號召，說要組織某某股份公司了——於時發行某數量的股票，願意的都可以買，發賣股票所得的錢，就作為該股份公司的資本。每一股東

就算爲該企業主人中的一分子，有每年領取公司利潤的權利。

股東得在股東大會中，選舉董事會，管理該企業的一切事務。組織的工作，則由一般領薪水的經理，工程師等等執行的。股東大會，每年一次，到會者有一定的數目，在大會中，進行選舉董事會報告營業成績分配利潤等事。每一出席會員，所有的表決權數目，是按照他手中所有的股數決定的。然每股東所能佔有的股數却並不限定。每個股東，都可以隨時出賣他的股票，同時就把應享的股東權利，轉給買主。

### (3) 股票價格

任何人買了股票，就把他的錢來永遠存在該企業中了。股東祇有在公司解散時，才可取還他所投入的資本。所以股票與其說是參加企業的權利，到不如說是分取紅利的權利。但是雖然這樣，股東却又能隨時取還他所放在公司裏的貨幣。他可以在市場上——即證券交易所中——出賣他的股票。

在現代資本主義社會中，股票可以買賣。股票也有價格。但是股票沒有價值，並且也沒有任何有價值的東西——如期票或債券之類——可以做牠的担保。那麼，股票的價格是那裏來的呢？在資本主義社會裏，一切金錢都是資本，都能生利息的。資本家存款於銀行裏不只是爲着貯藏——如欲貯藏則在家內亦可——而是要得收入。把自己的貨幣，交給銀行，就彷彿是他買得了領取利息的權利一樣。當然，同時他放在銀行裏的金錢必須好好保存，在他需要的時候，可以隨時取出，這對於他亦是很重要的。

譬如：資本家要想每年得到五元的利息，他必須存放在銀行裏一百元，那麼，如果他要想到五十元的年利，必須在銀行裏存放一千元。

現在假定有一張股票，能給股東每年得到二十元的紅利。這張股票該值多少錢呢？很明顯的，如果資本家要每年得到這樣的收入，他必須存放四百元在銀行裏，所以那張股票，也就值得這些錢，然而資本家存款於銀行裏，他是相信他的



錢完全保存着的，他如果化錢買了股票，却常常要耽心事，惟恐紅利減少，股票價值隨之低落。因此他——資本家——估定股票價格時就不到四百元，譬如說二百五十元但是無論如何，股票的價格，總是一方面依牠的收入，另一方面依借款利息的水平線而決定的。

#### (4) 創業利潤

假定現在某資本家有一企業，資本為5,000,000元，每年可得利潤1,000,000元，這個資本家要把這個企業改為股份公司。爲了這個目的，他發行五萬張股票，每張有權可得企業總利潤的五萬分之一，換言之即每股能給牠的主人二十元的利潤。那麼，根據上述的話，按平均利息5%計算，我們知道每股在市場上應值二百五十元上下。五萬股全部出賣則可得12,500,000元。

這樣，企業的主人，就得了37,500,000元的創業利潤。從那裏得到這樣大的利潤呢？因爲第一，在組織股份公司以前，放在企業中的資本，是工業的資本。

牠與企業是分不開的。企業主不能隨時取出他的貨幣形式的資本，他單獨負擔該企業經理上的一切危險。存放貨幣資本於企業中到很久的時候，決不是個個資本家都能夠的。所以競爭較少而企業主仍能得到平常的工業利潤，而當這企業改組成了股份公司之後，則吸收一切閑空的資本，而沒有一定的限期。第二，在組織股份公司以前，只有大資本可以加入工業，而股份公司式之企業則能夠吸收最小的資本。在股份公司裏，投資的競爭比以先有利益些，而利潤率却低落了。

股份公司式的企業，使一切投資者可以隨時收還貨幣的資本，而且因此，股票收買就成了無期限的投資，股票之收買，似乎與各種借債營業一樣，所以股東只得到借債利息，如果五百萬元資本，可得一百萬元的工業利潤，那麼，要從借債營業中得到這樣多的利潤，就非多加資本不可，其應多的倍數，與工業利潤多於借債利息的倍數相同。因此，創業利潤之所以發生，是因其企業之股份公司化，雖然所投的資本，是屬於工業範圍內的，却已取借債資本的形式。

(5) 股份公司爲大資本家統治小資本之工具。

從表面上看來，似乎，股份公司的投資，給每個無產者一個機會，讓他把極小的積蓄，購買股票，而成股東——(資本家)——發財起來了。

然而仔細把內容考察一下，這種幻想就消滅了。

股份公司的董事會表面上看去，好像是民主主義的，如果每股東利用表決權，則彷彿是股份公司之全部股東，都能參加該公司的事務。

其實完全不然，雖每股東可利用其表決權，然表決權之數目，則完全依照其其袋裏所藏的股票數目來定的。所以不是全體股東，決定股份公司一般事務，而僅僅爲幾個大股東所操縱。

假使有一股股東，持有股份公司所發行之全部股票百分之五十一，則他就能完全指揮股東大會；隨意指定董事會與經理人而分配該公司之利潤等等。

一般小股東們知道，決定事務，完全沒有他們參加意見的餘地，不願意白化

旅費出席股東大會，所以就不參加股東會議。有些小股東乃出賣其表決權較大的財政資本家，結果，資本家要想在股份公司內佔得支配權，必需的股票之數又大的減少了。經驗告訴我們說：如掌握股票總數之百分之三十至四十，就可能支配全股份公司。

例如：在一股份公司裏有12,500,000元的資本，若有一資本家收買了全股份之三分之一以上——四百五十萬元——他就能在此支配了全公司。

到這時候，該股份公司已在這個資本家手裏，成爲他的工具了，他利用這個工具，以四百五十萬元支配了12,500,000元的社會資本，並且百方利用此資本去謀他自己的利益。

用創設股份公司的方法，資本家徵集較小的貨幣資本，放在自己支配之下，並且整個的投入某種場合中，這是那些單獨的小資本所不可能做到的。

正因爲如此，股份公司使每個大資本家，能支配社會的大資本，以謀他自己

的私利。這就是股份公司所以常為大資本所最注意而樂於利用的緣故。

### (6) 發行債券

在股份公司的企業中，掌握支配權者，即使不添加他自己在該公司內的資本，也可以擴大社會資本之數量，而且把這些添加的資本歸他任意支配。

股份公司吸收補充的社會資本之方法，就是發債券。

債券不可和股票混為一談：

1. 股票使其主人在股東大會上有表決權，持債券者則無此權利。如果增加發行新的股票，則在股份公司，佔有多數股票的大資本家，怕失去自己的支配權，必須收買新發行之股票的一部份。這就要增加他投在公司裏的資本。如果發行債券，則持券者無表決權，那末在股東會議中已失去他股東的資格了。股份公司之大企業家們發行債券，以增加社會資本之數量，可任意使用之，却不必增加其資本，因為已有的資本已經可以壓倒小股東的企業者。

2. 股票所得紅利之多少，是由股份公司利潤之大小而定的，所以紅利之高低依利潤之高下為轉移。而債券則祇取一定不變的收入。

3. 因紅利之漲落，股票價格，亦常改變，債券既取一定之收入故其價格亦堅固不變。比如上面所講那個股份公司，為補充前所發行每股一百元的股票，新發行15,000張債券，每張500元，若此則公司所有資本，從12,500,000增加到20,000,000元了。跟着公司資本之增長，其利潤亦增長，然而公司裏的主權者——資本案——却不用增投股份公司裏以自己資本的一分錢。他和從前一樣握着一萬八千張股份而統治股東大會。

如果法律不妨礙債券之發行，則股份公司可以完全徵集一切社會上的資本放在自己支配之下。

然而，股份公司等以販賣債券的金錢，不從事製造，而營一切投機事業，故他們往往無法支付給持債券者以所約定的利息。所以許多國家的法律都限制股份

公司發行債券之權利。股份式的——財政的——大營業者，爲要操縱一切積累起來之社會資本，尋常找新的方法，而利用之。

(7) 『女兒』的企業。

組織所謂『女兒』和『孫女』的公司，就是這些新方法之中的一種。

假定我們的股份公司，把自己的資本20,000,000元中，只放10,000,000元於生產部門，其餘10,000,000元收買幾個別的公司股票之三分之一。那些公司的資本，共有30,000,000元，再假定這些『女兒』公司，除這30,000,000元資本之外，還從出賣債券得有20,000,000元的資本。這樣，我們的股份公司，除了自己的資本以外，還有統治其他公司的50,000,000元資本的可能。因此，我們可得如下的『附屬的等級』。

一個資本家有4,500,000元的資本，就能統治20,000,000元資本的股份公司，這個股份公司——『母親公司』——又在有總資本50,000,000元的一些『女

兒』公司裏，掌握着支配權。

如此僅有 4,500,000 元的資本。并且還可如此往下繼續有『附屬的階梯』。每個『女兒公司』又可獲得許多其牠的新公司的大多數股票，遂使這些公司變爲『孫女』公司。

假定這些『孫女』公司的總資本爲 130,000,000 元，那麼，一個資本家只以 4,500,000 元的少數資本。却可以支配了 200,000,000 元的巨大的社會資本了。

#### 8. 資本流動的意義

在企業的股份形式統治之下，大資本有使小資本服從自己的能力。一切貨幣資本的儲蓄，都被大資本所吸引而且使牠服從。小資本以其分散的形態，不能從事於製造業，所以他們都只好跑到大資本家這方面來，受他支配組織起來，整個的投入於大規範營業機關。

企業如果不用股份公司的形式，則很難利用小資本，因爲把資本用於工業



中，就是把資本長久存放於工業裏的意思。

然而小資本家們暫時特有資本的人，不能長久離開他們的資本。只有股份公司的企業給一切投資者從工業中隨時取還其所投入的貨幣之可能。只有股份公司的企業給大資本利用小資本於工業中之可能。只有股份公司的形式由以上的各種可能性，才造成這個小資本服從大資本的情形。

股份公司的網羅愈蔓延，社會資本流動的過程發展，則讓小資本投入工業的大門開得愈大，小資本亦愈要受大資本的支配。

#### 9. 在競爭的鬥爭中股份公司的優越點

在私人個別企業作鬥爭時，股份公司有很多優越點。

A. 股份公司的資本與同在一個工業場合的私人個別的企業的資本比較，往往前者大於後者。

所以股份公司在競爭中更能利用諸大企業的優越點以壓倒小企業。

B. 股份公司可以隨時發行股票或債券以擴張自己的資本，即以增加其在競爭中的機會。所以若有新發明的機器，股份公司不等待自己資本回轉完畢，有立刻買用其機械之可能。

這種情形，使他們能夠利用市場良好行市，當市場上價格騰高，則股份公司立刻擴張其自己資本的數量。在私人個別的企業籌得款項，要擴張其營業範圍的時候，股份公司已把自己的商品充滿市場了。

C. 非但如此，在市面不佳的時候，股份公司比較活動穩定，不致發生動搖。

可以舉例講明這個意思：比如因價格落下，製造業的利潤率從20%降落  
到4%。此時私人企業家處於很困難的地步：他不但不能獲收利潤，而且不能償還債務。他停止支付以至破產而閉其營業。而這時候的股份公司，則只要將每股的紅利，從二十元減到四元。當紅利二十元的時候，每股價格等於250元，那麼現在每股價格，就落到50元。化50元買一張股票而領取四元的紅利的新股東，和

以前股票價格未降落時的持票者一樣得到 8% 的利潤。製造業與新股東彷彿還是以先一樣有利的。股份公司仍然往下繼續其營業。

因此恐慌只影響各個股東，而不動搖股份公司。

D. 股份公司又能利用信用的優越點。股份公司不管其借債的目的如何。常能由發行補充的股票或債券所得的貨幣，於最短期簡清償債務。股份公司的借款，無需有償付的特別保證，因為他所發行的股票或債券，就是他的債務的擔保品。所以股份公司很容易借得大借款而且借款的利息也比較低些。

E. 股份公司相互間有密切利害關係。在「女兒」和「孫女」的系統裏，同是些財政資本家同時參加並支配許多公司，在各公司的董事會裏，他們都有「自己的人們」。在這樣的情形之下，無怪一切股份公司牽引到一個財政中心，整飭他們彼此間動作，形成統一戰線以保護自己的利益了。

股份公司式企業之蔓延。

上述諸般優越點，使股份公司在競爭的鬥爭裏獲得勝利。這就是股份公司的羅網，能夠迅速的發展，而深入於各主要工業部門的原因。股份公司侵入於資本主義社會，遂使資本主義機體，發生新的組織。

略用幾個數目字，足夠證明股份公司形式的企業在資本主義國家的各工業部門中，都已經成爲普通的制度。

德國在1886——87年間有2143個股份公司：1895——96年間有3742個：1907——8年間有4578個：1911——12年間，有4712個。於1886——87年股份公司的資本生長很快。在這個時候，他們佔有487,600,000馬克資本，1895——96年達684,600,000馬克，1907——8年有12,788,000,000馬克，1911——12年有14,800,000,000馬克的資本，股份公司大部份都擴展及工業裏，在1900年全德國的蒸氣煤油風力等發動機之75%都在股份公司的掌握之下。

北美合衆國在1900年時股份公司共佔全部企業之8%，其數目爲40743個。

然而在美國製造業裏，股份公司的數目，雖然不多，牠們却持有興亡國家之作用。早在1906年時股份公司已經掌握了全國生產的59%——超過一半。如果，手工業的企業不算在內，則此百分數當增加至65%。1909年，數目又增加了；的確，股份公司所造的商品佔全國所出商品總額之79%。

英國在1906年時股份公司數有36,000，1911年，其數量增加至54,000了，而其資本則佔全工業資本總額之一半以上。

在日本股份公司之發展較遲，然在二十世紀時到1923年震災爲止，日本在這個場合裏，並不比西歐各國落後，日本在1895年時，股份公司有3371個。1900年有5217個；1915年有5489個；1917年有10112個，這些公司的資本增加率還要更快。1895年共有資本 285,000,000元（日本貨幣單位）；1900年長到 843,000,000元；1905年8,800,000元；1919年長到2,249,000,000元。在廿五年的短少時間之內，資本增加了八倍。

在俄國至1882年祇有一個股份公司。從1882——1884年則增加至81個公司；1882年就有3450個了。1903年有 1292個股份公司共有資本 2,700,000,000 盧布——鐵路公司及外國在投資創辦的 250 餘個股份公司不在此內——到1912年全俄股份公司資本數量長到七倍。

從以上不多的事實，已可看出在二十世紀內，股份公司擴展的程度。不但可以說在資本主義國家內幾種重要工業部門裏成爲普遍的形式，並且可以一般的說股份公司已是資本主義國中整個生產的主要形式了。資本流動的過程銀行資本與工業資本併合的過程及資本入社會化的過程，已經走得很遠了，而且在表面上的形式上，工業受制於大資本，與大資本統治小資本的基礎，也造成了。

### 銀行的新作用

A. 銀行在資本社會裏的作用。在資本社會裏貨幣資本之最大儲蓄處是銀行。銀行在資本主義的系統裏完全的成爲空閑資本的蓄水池。

不問那些資本是放債性質，抑或是從生產事業中暫時閑散下來的，總之，凡現代社會之貨幣資本，全都流到銀行裏去，需要款項的一切資本家，也全從這兒取得其必要的資本額。

一切社會閑散貨幣的資本，全都經過銀行的手，再由銀行把牠分配給各個資本家。

根據以上事實，我們已可明白在現代社會裏，企業之主要制度，就是股份公司，銀行必需要把工業受其統治。可是我們還得把這個問題更仔細研究一番。

流入銀行裏的貨幣，不能讓銀行永遠利用的，銀行裏的一切存款，都有一定期。所以銀行於其統治之下的資本，都和其所規定的期限相關，而不能隨意支配。

銀行不能以其資本組織工商企業，因為如果這樣，則銀行於收回其款項時，要待很長時間，就不能按時償還他的債務了。

所以在股份公司制度未發展以前，銀行之唯一動作，就是放債事業。

此外還須指出的是：銀行非常注意短期信用——流通貨幣——及商業債款，因為這些不要長期存放的資本。

### B. 銀行及股份公司

資本流動的過程，及股份公司發展蔓延的過程，替銀行造成新的活動範圍。在種種關係上，買股票的營業，對於銀行比借債營業更有利益。

1. 買股票時，所用的資本，銀行可隨時賣出股票，取還貨幣資本，去償還債權者的存款。

2. 因為在銀行支配之下，常有許多貨幣數量，所以銀行能買巨額股票，因而支配許多股份公司，並且能由此替他自己開拓借貸市場。

3. 不但儲蓄在銀行裏的貨幣資本，讓銀行買老股份公司之股票，並可使銀行組織新的股份公司，銀行掌握發行股票，保證自己得紅利並創業利潤。



4. 因銀行占有大量之股票，所以他操縱了證券交易所的股票價格。因此，可以盡量作交易所的投機事業而不怕有任何危險。由此銀行又取了交易所中高度的利益。

#### 銀行因工業發展而發展。

因為上述的股份公司比借款事業的優勝點，故銀行把自己資本之大部份投在股份公司裏，而成爲流動資本之主要支配者。如果以前銀行只是一種借貸的機關，則現在因爲資本的流動，銀行就變爲工業的企業者，工業附屬於銀行，服從銀行，銀行成爲工業組織的中心，成爲社會資本之指揮中心了。銀行在股份公司中的大利益，督促其去管理流動資本之整個的階梯。銀行手中龐大的貨幣資本之積聚，幫助他們實施這個目的，而支配股份公司的工業企業。

現在每個較大的銀行總有大批的股份公司企業在他的支配之下。銀行，掌握幾十個股份公司的企業，其中包括各種不同的工業生產。銀行的勢力，同時侵入

於鐵路公司，有力量的新聞社，煤礦及廣告營業機關等等。

一切企業，如在財政的關係上服從銀行，則銀行派遣「自己的人」去管理其企業。

於是由於所謂「人的聯合」來鞏固其與附屬的股份公司間的聯合。

試舉以下之例證明銀行勢力之發展：六個栢林最大的銀行經過自己的經理人掌握344個製造業的公司，又經過自己的董事會的董事，掌握407個公司，如此一共已有751個公司了。在289個公司裏，銀行不是於每個公司的管理委員會中，指派兩個委員，就是佔有委員長的位置。我們看見有各種不同的企業；譬如保險，交通，戲園，飯店，美術，工藝等等。他一方面在這六個大銀行的管理部署——1910年——有51個最大的工業家中有商店經理與大輪船公司總辦等等。從1895年及1910年之間，這六個銀行中每個銀行都參加幾百個製造全業的發行股票和債券——企業數目從281至419人。

據1909年德國人名錄中所載，本年共有12,000個，但是1917個管理部的位  
置，為1917人所佔據。且有德國著名銀行——Berliner-Handelsgesellschaft——的  
菲爾斯登堡做過個營業的管理者，而德勒斯登銀行——Dresdener Bank——的  
佔有三五個位置，一般講來，管理部部长之各種不同的職業當中，終以銀行職業  
為最有力，所以部員中最多的職業，屬於銀行。在北美合衆國裏也是這樣的，在  
1906年著名的摩爾根銀行，代表109個企業。

在這些企業之中，有五個銀行，50條鐵路，三個輪船公司八個托辣斯化的公  
司，八個保險公司，40個工業企業等。

歐戰初期莫爾干公司自己的資本已有22,250,000,000美金，等於全國國富之  
三分之一。還有18個別的大企業，與他有密切關係，他和這些企業共同操縱國民  
經濟裏的各項工業之40,000,000,000美金的資本。內中15,800,000,000，美金是  
在製造企業裏的，17,300,000,000美金是在鐵路營業裏的4,000,000,000美金是

在銀行及其他財政的企業裏的，1,500,000,000 美金是在礦業及煤油企業裏的，美國的偉大鋼鐵是莫爾干的企業，僱有300,000工人與事務員。美國有80個佔據2,000個企業中經理的位置——其中有各種製造業，運輸業及其他企業——而莫爾干和樂克非爾二人又直接或間接的管理這些全部的企業。

### 銀行的聯合。

如要設立銀行，則必要許多資本，所以銀行起初的設立，亦是在股份公司的基礎之上，牠本身亦是一種股份公司，這樣使一般較小銀行和與他們相互的工業企業及其他營業，都要服從強有力的銀行，常有許多銀行，統治大批企業，而牠自己落在更大的銀行影響之下，而處於『女兒』或者『孫女』企業的地位。

我們已經在上述的例中，指出莫爾干等擁有4,000,000,000美金的資本。大銀行中間還有兩個法國最大的銀行。——Credit Lyonnais和Comptoir d'Epargne de Paris及一個英國大銀行——Shreder。現在再舉一例，雖其企業資本數目沒有

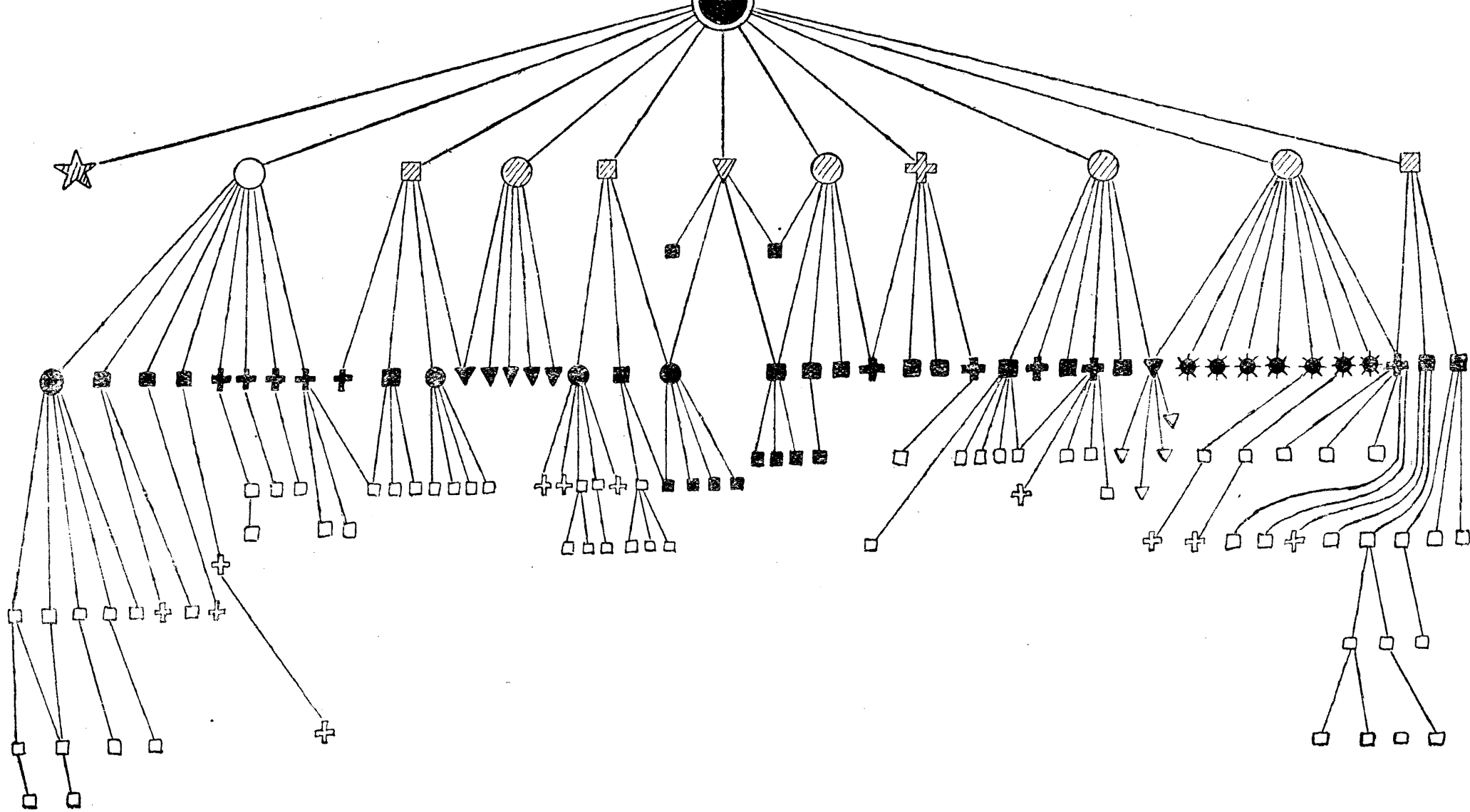
那麼大，却可更明確的說明我們的意思。

很有名的「德國銀行」，經常參加別的十七個銀行，因此，這些銀行成爲牠的「女兒」的企業，這十七個「女兒」銀行及附屬「女兒」銀行之下的三十四個「孫女」的銀行，這「孫女」的銀行，此外這「德國銀行」又逐漸參加十三個銀行，其參加的時間不明。而從這內中又有五個復參營其他十四個銀行，再從這十四個銀行中三兩個銀行又統治了兩個銀行，內中有很大的外國商號（「維也納銀行組合」「西伯利亞商業銀行」「俄國國外貿易銀行」「俄國國際銀行」等等，）在「德國銀行」影響之下的每個銀行自然還支配很多工商業，運輸事業，保險公司等等，因此他不但能夠管理那些在他直接影響之下的一切企業，而且可以統治那些與他的「女兒」企業有關係的「孫女」和「曾孫女」的銀行。

一切附屬於某一銀行的企業組織而成一個銀行的聯合。

要說明銀行的聯合，頂好是用下圖表示之：圖中圓圈代表銀行，方塊代表工

母行



業企業，三角形代表交通事業，十字形代表商號，星形爲保險公司，形內有斜線者，代表『女兒』企業，全黑者代表『孫女』企業。純白者爲『曾孫女』和『玄孫女』等等。

銀行與個人的企業。

加入銀行聯合的，不只是股份公司，亦有個人的企業，銀行有種種方法把他們屈服於自己的勢力之下。

每個資本家，總有銀錢不湊手的時候，他所需要銀錢，可向銀行借貸，但是向銀行借款，只有短期的借款——流通資本——比較容易得到手，至於要用作固定資本的借款，則很難的。銀行出借長期借款，常冒喪失其金錢的危險，如在此期限內，企業形勢搖動時就如此。所以，銀行出借款項，用作固定資本的時候，常要債務者接收許多條件，如債務者應該讓銀行監督其營業，該債務者此後不許再向其他銀行求助，而只得向前此借款的銀行再行借貸，在營業上債務者應該服

從銀行之支配，而且一切都是要依照銀行的指揮之下去活動。因此，信用就是銀行掌握個人企業機關時最有力的工具，然而信用借貸，却遠不是銀行對此之唯一工具。銀行不容許一切自己統治下的營業機關，購買別個資本家的商品，禁止他們出賣自己商品於其他需要的資本家。

如此，不但股份公司服從銀行，且連個人企業也完全附屬於銀行了，不僅大的企業，差不多連小的舖子，也都附屬於銀行，而受其指揮關於商業的活動了。

### 銀行之集中。

跟着銀行活動性質之變更，銀行彼此間競爭之性質也變更了。從前銀行彼此之衝突，只在借貸範圍之內，現在銀行資本與企業，已發生密切關係，一切銀行利益，在乎其附屬企業之興衰。二個製造企業之一切衝突，就可引起於其所服從之銀行間的衝突。銀行從純粹的信用機關，變為信用，工業，商業等等的聯合機關了，而且跟着這種變遷，各個銀行聯合間的爭鬥，亦同時擴展到全部投資範圍



裏去了。凡在一切投資範圍內，只要與銀行有關係的，都可給銀行以感覺得到的打擊。無論是斷絕銀行的借貸關係，或是附屬於銀行的那些企業破產了。都可以使銀行破產。因此對於銀行的戰線已經擴大了，延長了。

現在要獲得鬪爭的勝利，銀行必需持有大資本才行，他以此防禦敵手的襲擊，維持自己的『兒輩』——女兒，孫女——的企業。同時進而掌握新的企業擴張自己的勢力。所以最近十年來，稱爲銀行事業集中之急速滋長時期。

且引下列幾個數字來看：1890年在英國和威爾士有104個私家銀行；1895年有93個私家銀行；1900年有77個私家銀行；1905年有59個私家銀行；1912年有44個私家銀行。跟着英國銀行數目之減少，匯集於銀行的資本數目却增加的很快。

在1800年時，平均每個銀行有652,100金鎊的資本，在1912年有1,903,500金鎊，1890年存款數目有3,544,800金鎊。在1912年有17,559,300金鎊，在二十年之間其資本大約長了三倍——2.9倍——其存款額則長了將及五倍——4.95倍。

——銀行機關則長的更快，在1890年平均每銀行有21個支行，1912年有127個支行——22年之間長了六倍。

德國則不是這樣，關於銀行的絕對數量之減少，這裏只有柏林是如此。在柏林1895年有16個銀行，1900年有18個，1912年有9個。在各省則銀行之數反在急進的德國工業發展之下跟着增長起來了，然而這個並不是銀行資本，不曾集中的意思，中等銀行之規模，已經長大了。1895年德國中等銀行的所有資本已發達到12,000,000馬克，1900年為16,600,000馬克；1912年為19,000,000馬克，中等銀行存款之增長，則實是狂熱的速度。1895年，存款為18,400,000馬克；1900年為19,400,000馬克；1912年為60,500,000馬克。

俄國銀行發展之過程，也是這樣的。下列數字可以說明：

	正月一日，	銀行數，	分行數，	資本金額，	存款，
1890年		34,	47,	110,0,	230,1

1895年	35,	167,	138,6,	307,7
1900年	39,	242,	188,4,	547,9
1910年	47,	—	332,1,	1,395,0
1914年	50,	632,	774,3,	2,539,0

據此，銀行數目，是增加的，且中等銀行之規模，比這個還增加的大，1890年俄國中等銀行之資本，有3,200,000盧布，1914年，其資本達15,400,000盧布；1890年每個中等銀行之分行數目，平均有1,4個，在1914年，平均分行數目達12,6個。在24年之間，中等銀行之自己的資本長了五倍，其存款則長了七倍半，分行之數目則長了九倍。

當然不要忘記，國內的幾十銀行，不能全都照着一樣發展的。銀行資本之大半，就集中在幾個最大的銀行裏，那些大銀行就拿這些錢來統治借貸市場以及各種國民經濟。

其餘那些銀行，漸次成爲二等銀行，以至進於敗亡之路。或者多半完全附屬於大銀行。請看以下這些明顯的數字：1912年，全德國信用銀行之資本，有2,983,000,000馬克。此資本之五分之一以上——1,250,000,000馬克——歸九個大銀行所有，此外147個銀行，共有資本不到五分之三。此九個大銀行中，每銀行之資本，普通有139,000,000馬克，而其他銀行之資本，則大概每行不到12,000,000馬克。這9個大銀行，在國家經濟生活裏，差不多和其他147個銀行有同樣的作用。這個情形是很值得我們研究的。

如果我們再往下推想一下，這幅圖畫將更觸目。即此147個銀行多半還是大銀行之『女兒』公司。這個假設的數字，並未誇言，已可證明1912年，這些大銀行中之六個銀行已經常參加在93個德國銀行裏的事實了。

在英國也有如此景況：六個大銀行掌握全英國借貸銀行資本之37%於自己手中，並得任意支配市場。

法國全國，由四個銀行所壟斷。他們的勢力非常之偉大，支配了其他全部銀行之作用，凡大銀行以自己的力量不能經營的處所則讓小銀行去經營他們。以自己所屬的支行之網羅掌握全國的金融，因此他們能夠吸取全國的巨大空閑的貨貸資本。

### 資本主義的壟斷：

A. 卡德爾，新提加及托辣司。

在工商業，運輸業以及其他各種營業裏面的大部份資本，都受銀行統治的時候，則銀行集中的過程，就是全社會資本集中的過程了。

如一銀行服從他一銀行，則凡與處在服從地位的銀行相關的一切國民經濟的幹枝，都是要受制於那勝利者了，整個被征服的銀行聯合，成為勝利的銀行聯合之下的一分子了。銀行越集中，全社會資本所有權，越跑到少數人的手裏去。

隨銀行資本集中而發生的，就是生產的集中。每個與企業有密切關係的銀

行，當然要使受其統治的各企業間不致互相競爭，以招損害。

銀行利用其在服從於他的企業中的勢力，常把他們聯合起來。

資本主義的聯合，可有各種很多不同的形式，他們相互的區別，按照各企業間訂約期限的長短，按照各企業間聯系的強弱，影響的大小，及其所包括經濟營業部門數量之多少而定。

資本主義聯合之初步，為各大企業間規定價格的短期合同——「利」和「高尼耳」——此等合同，大都在各大交易所間發生，其目的在求得投機的勝利。但是這些合同，當達到其目的時馬上就消滅的。

比較高度的資本聯合為卡德爾，這裏，合同期限，不是很短的，有時候可繼續到幾年，並且合同期滿後，往往繼續重訂的。卡德爾普通聯合許多企業。凡加入卡德爾的企業，都要規定必須的商品價格，和工資，劃定銷售區域，選舉董事部，監督各參加企業是否實行合同，並領導他們與未參加此聯合中的企業鬥爭。

卡德爾不反在自願的基礎上創設，亦常有強迫而造成的。卡德爾藉其巨大的資本和銀行的無限制之扶助，『壓迫』不願加入卡德爾的『不馴的』——獨立的——企業，而予以重大的損失：斷絕其借貸，將此『不馴的』企業所必要的原料盡行收買，與鐵路輪船公司訂立條約，不爲其運送商品，和職工會訂立條約，以斷絕他的勞働力等等。『不馴的』企業大半不能繼續如此艱難的鬭爭，結果，只好違背自己的意向，而加入於卡德爾。

因此，卡德爾在國內往往能達壟斷的地位，掌握全國許多生產部門。

比這更高度的聯合方法，爲新提加。加入新提加的企業，不但規定必須的價格，並且組織聯合售賣機關。欲達此目的，在股份公司的基礎上組織一個特別的營業機關，將凡參加於新提加中各企業的商品盡數買來以便毫無競爭的供給此商品於一切消費者。這個營業的股票，叫做新提加，分配於各參加的企業之間。與新提加同類的還有很多更複雜的組織。即所謂『普爾』是。『普爾』公共機關有公共

會計處，一切參加企業之利潤，都歸入此會計處，然後按照各企業出資之多少比例，而均分所得的利潤。

新提加對於「不馴的」企業，也利用卡德爾所用的那些方法。他和卡德爾一樣在生產中佔壟斷的地位。然而新提加——尤其是「普爾」和卡德爾不同，牠比卡德爾鞏固得多了，比如卡德爾只監督各參加企業是否遵守合同，而新提加則能預防各參加企業之破壞合同。在卡德爾內的各企業，常常有違犯條約之事，因此釀成各參加企業的資本家間的衝突。在新提加裏面則一切企業，沒有破壞已成條約之可能。

然而最進步的資本主義聯合，却是美國式的托辣司。

凡加入托辣司的，就直截了當的把自己的營業合併起來，成爲整個的企業；每個加入托辣司的資本家，把自己的營業轉交於托辣司，就按照其資本而領得托辣司之股票。如此，托辣司成爲很大的股份公司，加入托辣司的一切企業主人，



彼此公分其股票。

卡德爾和新提加在某種環境中——尤其是在資本過剩的恐慌時期——很容易發生分裂或解散。然托辣司則無論如何不會破裂，因為托辣司成立時，其各個企業不但失其商業的自主力，而且失其技術的自主力了。托辣司的經理部，可按其自己的觀察，而關閉其範圍內之一部企業，或發展另一部企業。他可以把他所屬的一個企業的生產工具。移入別個企業裏去，可以增加發行股票，可以組織新的企業，托辣司內的各企業，和一切股東一樣，有要求紅利之權，而不得索還已歸托辣司管理的所有財產。

### 混合的聯合——縱的聯合。

由上述各種資本主義的聯合，不難看出，這就是資本集中的階程。資本主義生產從『利』發展到托辣司中間的路徑，是從競爭到了壟斷，從無政府狀態，到了有組織的形式。

所以每個這樣的階程，每個資本主義的聯合形式不能把牠有作獨立的或是老的形式，而是應當看做多少是走向於壟斷地步的。

從『利』到托辣司，資本聯合發展得又深又廣了。一方面牠們逐漸穩固，而在各個參加企業中亦發生更經常的關係，在另一方面則加入聯合的企業數量增加起來，每個聯合都想掌握一個生產部門全數企業。

與此並肩而生存的有資本主義工業的混合而積壘。資本主義社會中有兩種競爭：橫的競爭——同類企業間的競爭，和縱的競爭——異類企業間的競爭。

在同一生產部門的各企業間，如買主或為商品而起的互相爭鬪，就是橫的競爭。例如因佔取銷售市場，爭奪原料，勞動力及其他原因，而兩個紡織企業彼此爭鬪，就是橫的競爭。

如果紡織企業，與機造原料，機器，燃料等企業所發生的鬪爭，就是縱的競爭。

縱的競爭對於企業的損失不比橫的競爭爲少。紡織企業在市場裏，因紡織物品價格之低落——因橫的競爭——所受的損失，和由於原料價格之騰高所受的損害一樣。

縱的競爭爲各種不同部份間資本聯合的最大原因之一。

比如機器製造業，以卡德爾或托辣司的方法，而能壟斷此種企業，則其他各種生產部門亦不得不造成牠們的壟斷。機器企業主人，當其達到壟斷目的時，立刻提高他的機器的價格。則買他的機器之其他各種企業處於很困難的地位。如果他們不能形成卡德爾以與機器製造事業爭鬪，則將因機器價格之高騰，於很短時間內就破產了。

在他一方面，一切製鐵工廠——給機器製造供給一切鐵與其他物品之資本家們，不趕快形成壟斷的組織，則機器企業家們，可以貶落鐵的價格，因而破壞製鐵企業了。

因此縱的競爭，遂產生了混合的聯合，而包括幾種經濟的生活。新提加和托辣司爲免除從供給他們生產工具的企業方面，或者從購買別的部門的生產品方面的壓迫，想法擴展他們自己的影響，於此等工業部門中去。譬如製鐵新提加擁有自己的鐵礦，煤礦和機器廠，紡織廠可以自己種植棉花，並有織布工廠，煤油托辣司有自己的鐵路，輪船公司，煤氣工廠，煤油工廠等等。

有時這種混合的聯合，掌握很多的工業部門。且舉現時德國有名的史丁納氏爲例：

『普通我們稱史丁納氏爲鋼鐵大王，這是因爲他的主要企業爲幾個巨大的製鐵工廠與魯爾煤區所組成。但是此外，加入這個史丁納聯合中的，還有許多其他的大企業，如萊因河之輪船公司，以及來往於大平洋內，德國與巴西，東非洲，及亞洲南部等地間的輪船公司。加入他的聯合的，又還有許多五金工廠，製造一切器械，蒸汽機，日常必須品，以及鑛山所用的機器和磨麵機等，此外更有採

礦，金鋼石的生產與松油事業等等。』

混合企業，大半在大戰後才發生的。在一九一八年史丁納掌握石油批發商業，因為在德國石油商業是很有利益的。以此收入，可以補償其牠各項企業不足的地方。

大家都知道的，德國除了全德電氣總公司——羅特那——以外，還有一個最

大的西門斯蘇克兒特電氣公司。一九二十年這個大企業，及其所附屬的一切工廠與電氣分公司都加入了史丁納聯合中去。同樣，還有運貨汽車工廠等也加入於這個聯合中。最後史丁納的混合企業又吸收了許多最大的印刷公司。其結果如何呢？德國在大戰以後，燃料問題，成爲錯雜而困難了。德國失去以前所有煤炭之大部份，木料價格高騰起來。史丁納的混合企業，須要煤礦內所用的小柱子，所以又吸收東普魯士及其他地方之森林。而要完全利用他自己的木料，又開設許多生產企業。這個聯合又收買了許多鋸板及製造纖維質的工廠，然後又在東普魯

士及其他各地收買很多的織布工廠。按着這個方法，史丁納還在柏林收買許多印刷局，又收買六十餘個德國的報館，內中，有幾個著名的報紙如德意志阿耳給每內報，這個報紙，是前德皇政府的機關報。史丁納又開設輪船公司同時他在沿海一帶又買得輪船修理塢。最後，他在建築方面，亦收買各種廣大工業——如許多德國最大的旅館。並且有最宏巍的王邸，亦屬於此史丁納的混合企業。

史丁納在歐戰時，大加擴展，但在戰前這個混合的聯合，已經有很大的影響——特別是在美國——最有名英耳干的『鋼鐵托辣司』在一九二十年，已經聯合了許多生產了。從以下的統計表，可以看出這個托辣司怎樣分配其資本於各種生產裏去：

鐵苗及未完成的鋼鐵：	700,000,000美金
工廠機器等：	300,000,000
煤礦及無烟煤：	100,000,000

鐵路輪船：	80,000,000美金
融鐵爐：	48,000,000 ,,
製氣廠(gas)：	20,000,000 ,,
製石工廠：	4,000,000 ,,
貨幣資本：	148,000,000 ,,

總 計 1,400,000,000美金

現時莫耳干托辣司自己的資本與附屬於他的企業部門都增加好多倍。

混合的企業比單純的企業當然是表示較高形式。資本主義的聯合，在其發展過程中，自然要傾向歸為統一壟斷的托辣司，包攬生產程序中的一切階段，從採取原料起到各種部門生產完成品為止，都包括在內。

私有資本主義之壟斷。

直到現在，世界上還沒有一個國家裏，有這樣一個托辣司能掌握全國內的一切生產部門，於其掌握內，我們知道，有一國內某項生產部門爲某個資本機關達到絕對壟斷的地位，這種情形也只在美國的煤油生產裏面可以講，如樂克非爾的『煤油托辣司』——美孚油公司——佔有全部煤油產額的80%，或者美國鋼鐵企業方面可以講，莫耳干『鋼鐵托辣司』擁有美國鋼鐵生產的80%。在德國煤炭市場裏受無條件的壟斷最有名的北司特弗爾新提加掌有煤炭商業之100%。德國的煉鐵工業，完全在鋼鐵新提加支配之下。不久以前德國電氣市場，完全落在『電氣總公司』和西門司數克兒特等同盟的手裏。

然而壟斷雖只擴展於各個單獨生產部門，我們却無妨說現代資本主義的全部生產，有壟斷的性質。

不要忘記，現在一切資本主義的組織，已達到各生產部門的壟斷地位了，並且他們相互之間，由銀行居間聯絡，統治全國的經濟。



一個資本聯合中，常有附屬於各個不同銀行的企業加入。

各個銀行，為求統治此等工業，而相互爭鬪，同時如為他們所屬的企業的利益，則他們也會聯合起來，在一切場合中，為自己利益而共同爭鬪。

新提加與托辣司的形成，破除各聯合間的界限，各個銀行的觸發，相互交叉起來，而成統一不分的系統，往往各個銀行自身，亦成立一個聯合，而為整個的企業。

就是莫耳干公司與樂克非爾公司相互間也有很密切的關係，莫耳干為樂克非爾公司的經理，又為許多樂克非爾組合中許多企業的經理與股東。同時樂克非爾最近亦為莫耳干煤油公司的一個最大的股東與經理，且為屬於莫耳干的鐵路與許多工業企業的經理和股東，有許多情形，甚至很難分別那一個托辣司是屬於莫耳干，那個是屬於樂克非爾的，因為那些托辣司的管理者中有許多人，既是莫耳干的代表，同時，又是樂克非爾的代表。

現在我們可以講：統治一國的許多聯合企業，可以實際并爲一個強有力的混合企業的事業。

在每個國家內有一小羣——二三百人——的資本家和大官僚，在國家經濟生活中，壟斷的支配了生產及市場。

財政資本的本質。

我們不可以爲工業企業受銀行的操縱，便是工業資本，也受信托資本的統制。

這就是講到現在財政資本主義的實質的問題，銀行不但是信用資本的代表，而且是信用資本和工業資本的總代表。希爾費丁在『財政資本』一書上寫道：『……就使我們確信工業依靠銀行資本的程度日益增長，這並不是說工業大王也依靠了銀行大王。』

且看下列的例罷，可使我們更明白上述的情形，美孚洋行創設於1860年之末

與70年代之初，當時資本不過一百萬美金，而到1892年，這資本竟增加至55,000,000美金之多。由於贏利的豐饒，該行總經理手中，積蓄鉅量的現金，在1886年時，已達17,000,000美金之數。這些資本必須找一出路。於是樂克非爾和其同事，就想設立國家城市銀行，畢竟銀行建創成功了。銀行資本雖然不特別多，但牠有不輕於作分外投機事業的聲譽，完全得社會信任。銀行與洋行的聯合，對於雙方都很有利。美孚洋行有了銀行資本可得大批現金，以為發展營業與各種財政之需。銀行得了洋行的幫助，乃得盡量擴充他的活動到各方面去。——國家城市銀行又將很多其他的銀行合併於自己，這些銀行的聯合資本，及其存款總數達七萬萬美金，這銀行自然不難成爲美國最大的金融中心，能參加一切大的營業的活動，以至工業企業和其他公司的資財資本化，與各種紙幣的兌現等等。

我們知道樂克非爾實同時握信用資本與工業資本的牛耳。他利用他的銀行，去操縱這個或那個企業，這當然不能說是工業資本受了信用資本的統治。可是有

時小資本超出他的行使範圍的，要受大資本的操縱，則無疑義的。此時這大資本已是信用資本與工業資本的結合，即債款資本，或者是財政資本。

樂克非爾自然不是獨一無二的人。美國還有最富的財政大王莫耳干。他一方面是世界上最大銀行之一的『國家商業銀行』——與附屬於此銀行的許多銀行——的經理。在大戰以前，這些銀行的聯合資本，超過了六萬萬美金。此外莫耳干又是一個最大的鋼鐵托辣司的經理，同時也是最大鐵路大王之一——有鐵路線二百二十五條，共長47,206英里。

像莫耳干這種人，究竟是那一種資本的代表——工業資本呢？還是信用資本呢？既是這個，又是那個，混在一起，而成爲財政資本的代表。美國經濟三分之一在莫耳干銀行的統制之下，因此這並不是工業資本受信用資本的操縱，而是一切小工業資本與信用資本都受財政資本的操縱。

財政資本主義的國家。

到如今我們只討論了關於資本主義國家經濟生活，爲少數大資本家所統治的事實。但是不難想到不僅國內一切經濟生活，在他們手裏，而且連國民的政治生活也在少數「資本階級專制魔王」的手裏。

資本主義國家直接的任務：第一就是，保護資本主義的生產制度不使受無產階級的侵犯。第二保護「本國」資產階級的利益不使受外國資產階級的侵犯。

爲實行這些任務，國家掌有很大的階級力量與戰爭的機關：陸海軍，警察，法律，監獄等等。

但是供給一切在國家各機關裏辦事的人，和海陸軍警察——等，每年需要很大的費用。

爲要供給這些經費，則國家非有相當的收入不可。

國家所以必須的金額，多半是從民間收稅得來的。其餘則由發行紙幣和國家經營企業而來。

國家的收入多半是有一定的。但國家的費用却完全依環境而不同。常有一些時候，國家必要巨大的費用，但是國庫卻不夠應付。譬如：某一國家不願意比鄰國的軍隊落後，他要立刻建築許多軍艦，或者改換全體武裝軍隊，在這樣的環境之下，國家的收入與費用的平衡就相差了。所以國家不能不借款。

國家向私有借貸市場請求幫助。我們知道私有借貸市場，是在少數壟斷者的手裏。他們借款給國家，要提出很多的條件，取得了各種特別權利。他們要國家修改政策，適合於他們的利益。公佈於他們必要的法律，把那些與資本家不利的官僚免職，而任用財政資本家的候補人等等。

借款愈鉅，條約愈苛，借款的次數愈多，國家愈加受壟斷者的操縱和壓迫。正如信用資本與工業資本聯合，信用資本與商業信用，交通事業的結合一樣，資本階級的經濟組織，也與政治結合起來了。

借款給國家，是銀行影響其範圍於國家的最有力的方法之一，却不是唯一之

## 方法。

我們已經說過了，國家收入，一部份是由於國家經營企業得來的。國家掌有自己的企業，比如修築鐵路，設立郵政電報局，建築大工廠等等。爲使這些企業財政化，如發行國債，與取得借款利息，國家設立自己的國家銀行。

這些「國家」的企業，漸漸投入私有資本的壟斷範圍內，而很快的落入有力的私有銀行聯合的努力之下，變成他們的「兒息」企業了。

國家設立企業所必要的資本，是由國家發行債券得來的。私有銀行購買一切那些債券，就把國家企業，做他們自己圖利的工具。如果這些國家企業受損失的時候，則國家拿出從賦稅得來的收入，來償還持債券者的利息。於是私有銀行，成爲全國經濟的參加者了。

國家銀行與私人銀行並列參加一切營業。國家銀行與私有銀行一樣也參加工業的財政化。其結果國家銀行的資本與私有銀行的資本發生很密切的聯繫，成爲

分割不開的一個集體，最好的例，就是德國「帝國銀行」，這個銀行的作用很大，他和「私有經濟」生活發生最密切的關係，所以到如今還有爭論：他是普通的一個股份公司呢？還有國家機關？含有私有的性質呢，或者是含有法律上的公共性質的呢？

最後，國家不過是財政商業的「主權者」手中的附屬品而已！還有以下的事實：譬如大砲，機關槍，軍艦，鐵甲車，海陸軍裝，警察艦隊，等等的設備，總而言之，一切現時強盜式的國家所以必備的事物，此外，還有火車頭，鋼鐵，機器，燃料，電報機關等等，都是國家工業及交通上所必要的，這些東西，全是由私有資本的企業包攬製造的。他們把這些商品賣給國家，可以任意上下其價格。如果，他們「廉價」賣商品給國家時，一定要向國家要求許多條件。

且看：借款，供給國家工業的財政，以及供給國家的需用品；這三種是少數財政資本家們玩弄國家，把國家變成有力的財政資本托辣司下的一個普通的「政



治支部』的最強有力的方法。

財政的寡頭政治，在經濟上把國家作其奴隸，而由其很有訓練的『個人的代表』參加政府機關以鞏固其聯絡。我們記得不久以前，現代的德國首領臘狄那，他同時是最有名的公共電氣公司的總辦。

不久以前的德國內閣總理顧納，他同時是漢堡至美洲航線輪船公司的總辦；現在德國國民經濟部總長羅吾莫爾氏是史丁納公司的一個辦事員，或者我們看現在的英國首相鮑爾溫，他是很大的鮑爾溫公司的一個股東，而且不久以前他充任過白克司公司的總辦。如果我們明白『個人代表』是什麼，我們可以舉幾千個如上的例來證明財政資產階級，怎樣把他的經濟機關去和政治機關相結合。現時在資本主義的國家內，如果要作某總長，則非在財政資本的企業裏作工不可。

銀行除把整個的國家變成他自己的附屬品之外，同時又去抓住國家的各肢體。他們把國家機關內的大官僚們也抓到自己掌中來，且把他們變成『自己的

人」。最近十年內的歷史事實告訴我，許多大官僚，部長們，政府委員會的委員們，國會議員等等，常在銀行機關裏得到很好的地位。

『壟斷』——被幾千萬億元的資本家所御用了——必不可免的侵入各種社會生活裏去，不管是政治建設方面，或者是其他任何部份。在德國經濟刊物上常常讚美普魯士官僚的廉直，而罵法國式或美國政治的買賣。

但是事實具在，雖資產階級的刊物，專為記載德國銀行事業，也不能不於登載純然銀行活動的文章外，略略述及如關於常發生的官僚受銀行的雇用的事實：說「政府官僚，不受收買，却何以在柏侖司托拉司地方居然秘密在銀行裏居了很好的位置了？」

恩格爾司在1912年寫了一篇文章題名為『富貴政治與官僚』，以德國官僚非耳克曾為卡德爾委員會的委員，善於經營，過了幾時，遂為很大的卡德爾——鋼鐵新提加——得到很大收入的位置。

關於俄國則我們只舉一個例罷：幾年以前，報紙上却登載大衛多夫的事實，大衛多夫原是國家信用機關的經理，但他爲一大銀行的月薪竟丟棄國家的工作，而跑到銀行去得一位置，因爲按着他與銀行所訂的合同，則他在幾年內所應得的俸薪，要高過一百多萬的盧布。國家信用機關的任務是『聯合國家的一切借債機關的活動』。以助首都銀行8,000,000——10,000,000盧布的巨款的。



完

# 春潮出版其他社會科學書

再版 英國帝國主義的前途

託羅斯基著  
張太白譯

實價七角

戰後世界政治之關鍵

英國亞諾得著  
周谷城譯

實價六角

蘇聯的經濟組織

尼埃林哈代合著  
魏學智譯

實價七角

再版 馬克斯主義的人種由來說

恩格斯遺著 哥萊佛長序 陸一遠譯

實價四角

德意志革命史

英國馬澤著  
李華譯

實價四角

# 社會科學名著四種出版預告

## 資本論要旨

Untermann 著 陳影清譯

誰都知道資本論的重要，但是中國讀書界幾乎沒有一人讀得懂資本論，所以關於資本論要旨的著作實為大家的共同需要。本書著者是當代有名的經濟學者，他對於馬克斯經濟學說研究得非常透澈。此書不但在理論方面剖析得很明白，並且還引證了許多事實上的根據，實為有志研究馬克思學說者必備之書。

## 社會主義與社會運動

德國松巴特著 劉侃元譯

此書凡二十萬言，前後譯成了二十二三國文字，為東西各國學術界特別尊重的一部名著，著者的學問之淵博，及此書之句嚴筆健，結構精密，都是絕無僅有的。譯者劉侃元先生，諒為讀書界所共知，無須介紹。

## 新帝國主義

德國桑特著 劉侃元譯

以德國戰後經濟復興的內容爲經，論及新德意志帝國主義之形成，及其金融寡頭政治之參加世界反動，以釀成全世界新帝國主義的罪惡。第二國際的社會民主黨等在這一中間怎樣無恥地賣過身，變過節；在這「世界政局的危機」中反帝反資的各階級應取怎樣的對策，本書都一一說明了。全書十萬言，正是戰後十年來反動世界的本質的照妖鏡，值得精讀。

## 新俄的新學校

美國韋爾遜著 張友松周谷城合譯

一國的前途繫於一國的青年之手。蘇俄政府有鑒於此，便把舊俄的教育加以根本改革，實行一種精密的大規模的計劃，以圖新教育之普及。自幼稚園以至勞工大學，孤兒院，天才與低能兒童的學校，專門職業學校，工廠學校，青年團，以及專爲境內各弱小民族而設的教育機關，都已辦得有成績了。本書略述俄國教育的過去，詳載新俄教育的宗旨與實況。要想明瞭革命後的新俄這種根本的建設工作，看了這本書定能滿意。有志努力於吾國的教育之改革者，尤其不可忽視這部書。



711.14

上海图书馆藏书



A541 212 0010 8525B

上海圖書館藏書

