

1993

年

第

卷

第

10-12 期

CHINESE

上海证券市场的蛙虫
中国的少年高消费

纪念《中国青年》创刊七十周年
中南海向走私宣战

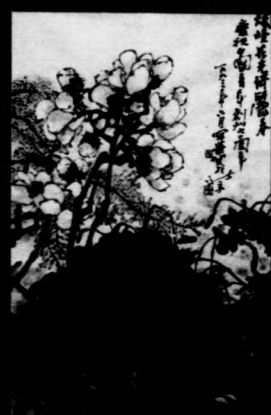
中国青年

1993 / 10

著名
画家

为纪念《中国青年》杂志

创刊 70 周年而作



贺

拥有历史的光荣 面向未来的辉煌

纪念《中国青年》杂志创刊70周年



共青团中央书记处第一书记 李富强

《中国青年》已经走过了70年的历程。一个期刊，能够在半个多世纪的风风雨雨中经受住历史的考验，而青春常驻，容颜不老，这本身就是一件少有的事。如果联想到在70年中华民族所发生的沧桑巨变中，《中国青年》所拥有的那一份辉煌，我们就更有理由为她骄傲。

始终深切地关注着祖国的前途和命运，始终坚信青年是民族的未来和希望，始终不懈地唤起年轻一代为中华民族的崛起与振兴而奋争，这些，是《中国青年》始终充满生机与活力的原因所在。从创刊之日起为民主科学的呐喊，到今天张扬改革开放和发展社会主义市场经济，《中国青年》的一期期、一页页，都表现着这本杂志70年来与我们民族同悲欢、共命运的精神力量。因而，《中国青年》成为本世纪中国历史中一幅值得珍藏的画卷，成为鼓舞和激励一代代青年奋斗的一支号角。

《中国青年》的生命将是久远的、强劲的，因为她从来都是面向青年，面向未来的，因为她所植根的中华大地正焕发出前所未有的生机，生长在这片土地上的中国青年开始了跨世纪的征程。在今后的岁月里，《中国青年》将伴随着跨世纪的青年去建设有中国特色的社会主义，实现中华民族的全面振兴。

在纪念《中国青年》创刊70周年的时候，我们不会忘记曾经哺育她、关怀她的老一辈共产党人，不会忘记在这片滋养青年的沃土上辛勤耕耘过的所有编辑、记者和工作人员。无论是白发皓首的老读者，还是风华正茂的新读者，都将永远感谢他们。

祝拥有历史光荣的《中国青年》永远面向未来的辉煌。



中国青年

1993. 10

目录

本刊言论

拥有历史的光荣 面向未来的辉煌.....李克强 1

中国青年 创刊 周年

光荣与梦想..... 16

改革大视野

风雨兼程十五载..... 度 寒 4

跨世纪人思想库

国人私利观,冷得寒心,热得躁动..... 单少杰 6

首都特别报道

反走私,生死存亡的政治斗争..... 陈 芸 8

争鸣人物

李明庆,你千万别趴下..... 肖 明 20

人生气魄..... 郑 勇 22

社会一角

股市“黑洞”..... 李浩明 26

“吴氏地下钱庄”的覆灭..... 日 月 29

挖人,悄然走进中国..... 梁昕秋 35

南沙军犬的故事..... 楚进兴 刘 楠 38

忧乎?喜乎?..... 葛树娟 32

杂俎

方青卓亦戏亦文..... 韩春雨 52

北大方正

本刊采用北大方正 电子出版系统排版

北京大器新技术公司

电话:2559021,2541657

目录

青春摇滚

- 我和我的芭蕾舞学校.....汪齐凤 18
黑白神情——我们这茬人的城市和乡村.....晓航 43

共青团广场

- 大调研三部曲.....陆康勤 11
冯军走了,走得那么急.....源潮 14
团十三大修改团章问答之四.....57
团讯短波.....57

顾盼人生

- 怎样找到知心朋友?.....顾心良 编译 31
特别的爱给特别的你.....陈燕 48
老美小布.....郑勇 56

多味斋

- 从讼师到律师——近代中国的律师制度.....李力 40
官场中的“哥们儿情结”.....侯松峰 46
某些“教授”早该卖馅饼.....一禾 47
钱叻钱.....陈茂君 48
“非为色也,乃为后也”.....刘根生 50
刘震谈新作.....雨林 51
美国的无家可归者.....单诚 54

读者长顾

- 25个铜钱.....刘君 53
耕耘心中的绿洲.....夏群良 58
我呼吁:斩断人贩子的魔爪.....张昌华 明亮 59
一位武装部长的下场.....60
乐凯知识有奖竞赛获奖名单.....61
欢迎参加“热心读者”活动.....61
封面摄影.....慕海风 摄影 封面

Chinese
Youth



中国青年杂志社编辑出版

社长:肖东升

总编辑:楼志豪

社址:北京西城区官园育强胡同甲22号

邮政编码:100034

电话:6031197(总编室) 6031196(办公室)

电报挂号:4245

订阅处:全国各地邮局

总发行处:北京报刊发行局

国外总发行:中国国际图书贸易总公司

(北京2820信箱)

广告部地址:北京朝阳区北三里屯南30楼一单元

广告部电话:4661330 6051035

广告部邮政编码:100027

广告经营许可证:京朝工商广字00四号

北京印刷一厂印刷 10月1日出版

刊号:CN 11-1002 9532

1981.11.1001

风雨兼程十五载

● 虞震

自从1978年冬天第一声春雷响起，中国已经在改革开放的道路上行进了整整15年。15年跋涉，其中的艰辛和苦涩，只有中国人才能深刻地体味；其中的喜悦和欢欣，也只有中国人才能尽情品尝……

现在让我们转过身，把目光对准我们即将启程的那一刻吧——这是1978年，是已经拥有9.7523亿

人口的1978年，我们可以从“国民经济计划执行结果”来看看当年的情形。

——工农业总产值5690亿元，其中工业总产值4231亿元，农业总产值1459亿元；

——发电量2565.5亿度，钢产量3178万吨，化肥869.3万吨，汽车14.91万辆，化纤28.46万吨；

——自行车854万辆，缝纫机486万架，手表1351万只；

——全国职工平均收入615元，农村人均收入133.6元；

……

这就是我们的昨天，是国家统计公报上尚未列入电冰箱、电视机、洗衣机、录像机的昨天，是城乡居民储蓄余额只有210.6亿元的昨天，是在“以阶级斗争为纲”的阴影下人们心情很不舒畅的昨天，是深圳河畔两米高的铁丝网挡不住外逃人流的昨天……

1978年冬天，中国发生了惊天动地的事情：中国共产党在京召开了十一届三中全会。这次会议宣告“以阶级斗争为纲”的岁月彻底结束，以经济建设为中心的新时代就要来临，改革开放的帷幕拉开了……

乍暖还寒时节，人们听到了一个伟人的声音。邓小平说：“如果在一个很长的历史时期内，社会主义国家生产力发展的速度比资本主义国家慢，还谈什么优越性？我们要想一想，我们给人民究竟做了多少事情呢？我们一定要根据现在的有利条件加速发展生产力，使人民的物质生活好一些，使人民的文化生活、精神面貌好一些。”

邓小平对来访的外国友人说，到本世纪末，我们要实现国民经济翻两番的目标，国民生产总值人均达到1000美元，实现小康水平。

15年来，中国人按照总设计师

描绘的蓝图，一步一个脚印地向梦寐以求的大目标迈进。若从历史的眼光来看，这15年我们的路子是对头的，大方向没有走偏。

改革首先是农村发端的，农村废除了人民公社体制，实行家庭联产承包责任制，广大农民有了生产经营的自主权，生产热情空前高涨。国家基本取消了对农产品的统购派购，再加上放开大部分农产品价格，从而使农业生产摆脱了长期停滞的困境，乡镇企业异军突起，农村经济迅速向专业化、商品化、社会化方向发展。

初战告捷之后，改革又向城市延伸。从1984年起，全面经济体制改革大规模铺开，新鲜事物层出不穷。其间最为明显的，当属国有大中型企业的地位和作用发生了变化。随着改革的不断深化，大中型企业自主经营、自负盈亏的机制正在形成，市场经济的特征一天一天更加清晰了。

开放是由4个经济特区起步的。深圳、珠海、汕头、厦门，是中国最早确定的对外开放的“试验田”。在这里，把国外的资金、技术和管理经验拿来为我所用，创造了令人瞩目的经济奇迹。特区的巨大成功，冲破了姓“社”姓“资”的樊篱，为全国的开放积累了丰富的经验。

开放由点到面逐渐扩展。继4个特区之后，国家又辟沿海14个城市为经济开发区，批准海南建省并赋予特殊政策。对外开放的扩大，使拥有两亿人口的地区经济发展步伐明显加快，成为对外经贸合作的主力军。尔后，内陆地区、沿边地区、沿江地区也开始内引外联，“三资”企业遍布华夏大地。

改革开放打破了束缚生产力发展的旧体制，给中国经济注入了新的活力和生机。数字最能说明经济生活的变化。

——1992年国内生产总值达23938亿元，其中全年完成工业增加值10116亿元，农业增加值5801亿元，第三产业增加值6623亿元；

——发电量7470亿度，钢产量8000万吨，化肥2099万吨，汽车108.2万辆，化纤208.3万吨；

——彩色电视机1314万部，家用洗衣机712.7万台，电冰箱475.3万台；

——城镇居民人均生活费收入为1826元，农村居民人均纯收入784元；

……这就是今天，是国家统计公报上已不再将手表、自行车、缝纫机作为统计对象的今天，是居民储蓄余额为近1.2万亿元的今天，是已经拥有8.4万家“三资”企业，海关统计出口总额为850亿美元的今天，是大批爱国人士纷纷回乡投身建设的今天……

经济体制的改革引发了一系列社会变化：

——随着五颜六色的票证的消失，人们的消费观念、物价观念、货币观念都不同当年了，大家都认识到社会的进步需要丢掉一些坛坛罐罐，每个人都要勇于接受新事物；

——就业渠道的拓宽，使得人们不再只走“正式工”、“国家干部”这一条路，人们能够根据社会和经济发展的需要，根据自己的能力和爱好去选择职业；

——公平的竞争环境正在形成，人们已经意识到，要想在社会之中安身立命，要靠自己的勤奋和才智，要靠自己去捕捉和把握机会……

这就是从1978年走到1993年的中国社会，到处充满着色彩，充满着机会。不必讳言，在前进过程中也出现了这样那样的问题和矛盾，只要我们正视现实，勇于进取，天是塌不下来的。整个人类社会就是在

不断克服矛盾，解决矛盾中向前发展的。

短短十几年，中国之所以能从经济濒临崩溃，停滞不前中奋起，一举成为全世界经济高速增长的少数国家之一，关键就是执政党顺应民心，执行了一条符合中国国情，实事求是的政治路线。十四大的政治报告对此有精彩的阐述：“我们从事的事业，就是坚持党的基本路线，通过改革开放，解放和发展生产力，建设有中国特色的社会主义……它的实质和目标，是要从根本上改变束缚我国生产力发展的经济体制，建立充满生机和活力的社会主义新经济体制，同时相应地改革政治体制和其它方面的体制，以实现中国的社会主义现代化。”

改革开放15年的中国，到底在世界上是什么形象？还是让我们来听听外国人的评论吧。

——美国《时代周刊》今年5月10日载文指出：“现在看来很清楚，中国的众多人口在同外界打交道时所取得的成功足以使他们的祖国在大阳系中占有重要地位，成为亚洲的经济重心……昔日的东亚病夫有可能在20年至30年内成为世界最大的经济大国。”

——墨西哥《视界》杂志今年4月30日著文说：“中国1992年12%的经济增长率，使人们极其乐观地预言，中国将作为世界经济强国，在下个世纪发挥作用。”

——英国《金融时报》今年6月28日载文写道：“中国正在觉醒。……中国经济进一步快速发展的潜力是巨大的。据不完整的、被确认无疑的中国统计数字，中国80年代的增长率为9.5%。按照这种速度，中国经济每隔七八年就会翻一番……”

这些外国人的评论，或出于善意，或别有用心，仅供我们参考。但

是，15年来中国的巨大变化震惊了世界，这是千真万确的事实。

说我们“几个人穿一条裤子”也好，说我们“经济强国”也罢，中国梦只能中国人来圆。而对和发达国家的巨大差距，面对竞争空前激烈的世界格局，我们没有理由停止脚步，也没有时间喘息，只有一个选择，沿着既定的改革开放之路走下去，走下去……

风雨兼程十五载

● 度 震

国人私利观，

冷得寒心，热得躁动

在

如何看待个人私利的问题上，40年来，中国人仿佛只过了一个寒暑，并且是大冷大热的寒暑。先是冷于私利（前二十几年），后又热于私利（近十几年）。冷，冷得寒心，冷得不允许有个人私利，甚至不允许有关于个人私利的念头。热，又热得高烧，热得满世界乱撞，到处找钱，甚至不择手段。

前二十几年狠斗“私”字，造就了一批伪君子，深深毒化了当代中国的社会风气。

高度集中的公有制经济严格限制劳动者拥有个人资产。这就使他们把自己的生产劳动，只能看作是挣饱肚子的事，而不能同时看作是不断积累财富的过程。他们劳动了几十年，也就是吃了几十年饭，养了几个孩子，几乎没有积聚任何直接隶属于自己的产业。

高积累的留成方式，实行低工资、低收入、低消费制，限制了产品分配中的劳动者个人所得比率；再加上平均主义大锅饭限制了劳动者个人的收入差距，结果是，千个十年二十年，提个一级两级，长个十块八块，干活能有多劲？

强调一律的社会整体，使个人显得无足轻重，可以随意被处置。只要打着国家、集体的旗号，就能够轻而易举地限制乃至剥夺个人的权利。在农村，大队干部要捆个人，家常便饭。在城市，“公检法”、“运动办”要制造个“反革命”，轻而易举。刘少奇的官够大了，也得服从革命运动需要，也得在所谓“全党全国人民”的名义下被处理了事。在如此“大公无私”的社会中，私人私利的确都是“无”。

“大公无私”或“公而忘私”当属人生的很高境界。笔者无意贬损，相反倒存有一种深深的敬意。问题是只有少数优秀人物才能实行它，而多数老百姓难以做到，至少难以长期做到。因此这些话只能作为道德口号来提倡，而不能作为政策法规强制推行。否则，当人们难

以做到时却又强求他们保证做到，这毋宁是在诱使他们放空炮，说大话，说假话。你强要他们怎么说，他们也只好怎么说；至于究竟怎么做，只能量力而行了。于是说归说，做归做，你哄他，他哄你，言行不一，表里不一，始成风气。

有一些人，则不是被动而是主动地，大搞言行不一、口是心非，以从中谋求个人好处。他们叫别人大公无私，自己却损公肥私；叫别人奉公守法，自己却为非作歹；叫别人艰苦奋斗，自己却骄奢淫逸。尤其是在多次颠倒黑白的政治运动中，别人纷纷落马，唯他青云直上，搞一次运动，升一次官，唱一次高调，占一次便宜……这些些彻头彻尾的伪善者、伪君子，深深毒化了当代中国的社会道德风气，使之日趋虚伪化。

近十年国人私利观由冷变热，社会财富总量和个人平均收入迅速增长。同时也伴生着某些不确定的东西。

近十几年来，国家政策在一定程度上承认了人们为自己谋求私利的合理性。于是，人们又开始热衷于私利。人人想富裕，个个谋创收，千方百计地使自家日子比过去好，而且比别人好。

现行经济政策如承包经营政策、个体经济政策、私营经济政策的一个基本着眼点，就是把生产者个人利益同其生产过程直接联系起来，就是要调动人们热切关注自身利益的“私”心来从事生产劳动。为自己干活变得名正言顺起来。这就非常实在、非常有效地激发了生产者们的劳动积极性，提高了社会劳动生产率，进而带来了个人财富乃至社会财富的迅速增长。

然而就在社会财富不断迅速增长的同时，也伴生了一些问题，例如“相对贫困”问题。当今中国社会有一种奇怪现象：一方面，多数人都承认自己的日子比过去好多了；另一方面，许多人都表现出一种愤愤不平、牢骚满腹的气

势。这也就是所谓“端起碗来吃肉，放下筷子骂娘”现象。说白了这是一种“绝对增值，相对贫困”现象，即这些人收入的绝对量增长了，但其增长速度低于社会平均增长幅度。即一些人的富裕速度赶不上其他人的富裕速度。我一升长一升，一斗长一斗；可别人一升长十升，一斗长十斗。因而，其个人收入量在社会总量中所占比例日渐下降，个人的经济状况在社会总经济状况背景的参照下日显寒碜。

在竞争的社会中，一部分人的相对贫困是不可避免的，但问题是相对贫困的幅度有多大？也就是所涉及的人口比例有多少？所下降的速度有多快？当既多又快时，就会出现较广泛、较强烈的社会不满，就会影响社会的稳定发展，就会有一部分人把他们在“相对贫困”中积聚的怨气向社会宣泄，并从中寻求刺激，以摆平自己失衡的心理。因此，研究当今一些重大历史事变时，不仅要探寻政治的原因，还要考察经济的作用，考察收入差距对人的影响。如果再考虑到中国人好打听左邻右舍、好攀比张三李四的心理行为特点，这种考察就更显必要了。

人们热衷于私利不仅表现在物质经济上，而且表现在社会关系上。前者表现为追求个人富裕，后者表现为追求个人独立。这同时也伴生出一些不甚明了的问题。

近十年的社会变革使人们的社会地位发生了明显的变化，公民的个人独立性在一定范围内比过去增大了。

个人对政治运作的独立性增大了。由于很少搞政治运动，人们已不那么惧怕“书记”了。又由于很少参加政治学习，人们已不太清楚也不大关心“红头文件”发到多少号，传至哪一级。人们更关心的不是上面怎么说的，而是眼

前有什么样的实惠。

个人对行政单位的独立性也增大了。一个简单的事实，就是所谓的“跳槽”现象越来越多。它表明人们在一定条件下可以选择自己的工作，既可以辞去一单位而就职于另一个单位；也可以辞去一切单位而独自营生，当个体户，做小老板或大老板。在这一过程中，各种形式的“人才中心”起了很大作用，成为人们“跳槽”的中枢机构，犹如火车站的中转签字处，人们通过它由一股道中转到另一股道，由国营中转到集体，中转到私营。甚至一些人干脆把它当行李寄存处，档案袋放下，扭头就走，天地好宽任我飞，何必来个破单位。

个人对政府户籍管理的独立性也逐渐增大了。由于身分证广泛使用，各种生活凭证如粮油票的逐渐取消，人们今天只要兜里装着钱，哪儿都敢去，只要身上有把力气，哪儿都可以挣口饭吃，甚至自费出国留学、劳务输出也不是非常困难的事。民工进城上北京下广州无所不往，学人经商闯特区走口岸无处不到，人才流动换行业跨省市无处不去。作为现代人权的重要组成部分——人的自由迁徙权，正在中国趋于部分实现。

然而就在个人独立性增大的同时，也有另一方面的问题。例如，一些个人在获得了某种对公家的独立性的同时，却失去了对于某些私人的独立性。他们在对公家的依赖性减少的同时，却对某些私人的依赖性增大。他们从死板的公家单位游离出来，却又投到某些苛刻的私营老板手下，当然后者发的薪金要高于前者。他们的国家意识、政党意识日渐弱化，但团伙意识、圈子意识日趋强化。有时这种团伙或圈子是不健康的，甚至是黑道上的。

又如，有些人在获得了某些对于政治控制的独立性，同时却失去了对经济影响的独立性。他们不再做政治的工具，却成了金钱的奴仆；不再是突出政治的国家职工，却成了拼命赚钱的打工仔。他们不崇拜政治家，却崇拜金钱，不能忍受压制人的政治领导关系，却不得不接受驱使人的经济雇佣关系。封建专

制主义控制的确不好，但资本主义金钱关系泛滥也有缺陷。为了反对前者，后者往往是不可避免的；但不能因此而不指出它的不足。它毕竟有许多使人片面发展的弊病，否则的话，富有人道主义精神的马克思也不至于耗尽一生精力去找它的毛病，跟它过不去。

这里有必要说一下拜金主义。中国的拜金主义兴盛于中国的拜权主义之后，即先有拜权主义的猖獗，后有拜金主义的时兴。拜金主义固然不好，但拜权主义更不好。前者资本主义色彩较浓，后者则封建性质较多。前者使人直接依附于物，后者则使人直接依附于人。物对人的直接控制是较为一般化的，如同货币是一般等价物一样，因而而是单纯的，有法可依的。而人对人的直接控制是非常具体的，无微不至的；同时又是因人而异、难以捉摸、无法可循的。因此，当我们在批评今天的拜金主义时，如果不同时指出它也是对昨天拜权主义的一种进步性否定，尽管是有片面性的进步，那么，就会失之偏颇，就会被看作是旧体制遗老遗少的叫骂。

人们通过高扬个人价值观念而比过去更有自我意识，但同时也伴生了诸如社会风气恶化等问题。

现在的人，大多不仅知道自己是社会一分子，而且觉着自己是一个很独特的社会分子，不同于其他社会分子，也不同于社会整体本身。我就是我，是旁人所不能代替的。我要想活得好些，得自己想办法；我要是碰着倒霉事，得自己扛着、认栽。

现在的人，大都不以上司的需要为需要，而是以自己的需要为需要。过去，您头儿要干啥，没说的，照您说的干；现在我得寻思一下合不合法的，合意的就干，不合意的您头儿自个儿干吧。我可不敢那个傻，让我吃亏的事，没门。你们不是说先练队应该先解放别人后解放自己吗？不是说吃苦在前享受在后吗？我看你们还是先自个做出来，再说给别人听吧。你们要是真做到了，咱们老百姓会尊敬你们的。说白了，我现在

比较感兴趣的是那些看得见摸得着的东西，是那些使我活得不累，能使老婆孩子高兴的东西。我图的不是大道理，只落个实惠。

就在人们从盲目盲从中清醒过来而日渐自觉自主的同时，也伴生了诸如自私自利、人际关系紧张、社会风气恶化等问题。

近年发表的《中国社会人际关系现状调查总体报告》提供了许多颇有说服力的材料。该调查使用了中央电视台收视率调查网，覆盖地区人口约6亿。调查共获80万个数据，其中一些结论如下：

其一，对现状的评估。公众满意度指数最高的是经济状况，评价最低的是社会风尚状况，其次是人际关系状况。

其二，对未来的预测。公众最为看好的是文化生活的改善，最为悲观的是社会风尚的变化，其次是人际关系的变化。

其三，综合打分。公众对当前中国社会人际关系调查的所有项目（性质、特点、原则、趋势和后果），都作了否定性评价。经测算，综合打分为39.6分，远远低于及格线。

其中有这样一些具体数据：72.8%的人认为“现在的人都变得自私了”；71.9%的人在人际交往中缺乏信任感和安全感，普遍持有“人心难测，在社会上处事必须有防人之心”的处世观点；78.2%的人认为现在社会上办事的通行规则是“不送礼就办不成事”，据测算，我国居民每年的人情费可建3座“三峡大坝”；64.3%的人认为当前“好人吃亏”、“老实人吃亏”的现象相当严重；……

总之，40多年来，中国人在对待个人私利问题上，先是冷，后是热，冷得寒心，热得躁动。不过两相比较，还是热比冷好。冷容易使人麻木，失去知觉，使民族生机日趋萎缩。虽然热有些头脑，但多少有些能量，有些折腾的活力，虽然会带来一些弊病，但毕竟使老百姓比过去富了，较独立了，较有自我意识了。

反走私，生死存亡 的政治斗争

●陈芸

走私新动向 引起中央高 度警觉

从70年代末起，随着我国对外开放的扩大，大陆与境外一些商品的巨大差价，使走私分子趋之若鹜，沿海地区的走私活动此起彼伏。由于国家不断采取措施严厉打击，走私活动一度有所收敛。

在暴利的刺激下，去年下半年以来，大规模走私狂潮蜂起，百万元、千万元甚至上亿元的特大案件屡屡发生。尤为严重的是，现在的走私者已不再是个人和小团伙，一些政府机关、执法部门的下属公司也干起这等可耻勾当。在一些走私严重的地区，有的执法人员竟成了走私犯罪分子的“保护神”。

走私与政府和执法单位的腐败现象相联系，这一新动向引起了中央的高度警觉。6月，朱熔基副总理主持总理办公会议，指出：“如此发展下去，将极大地威胁和影响民族工业和国民经济的发展，严重腐蚀干部群众，这是关系到党和国家生死存亡的大问题。”会议决定把原“全国打击走私协调小组”改为“全国打击走私领导小组”，由副总理李岚清出任组长。

7月，中央高层会议听取了关于打击走私情况的汇报，明确提出要把反走私和反腐败结合起来一齐抓，并决定将原计划有沿海十多个省份参加的打私会议，扩大为全国会议。

8月，北京召开了一次打击走私工作会议。会议由党中央、国务院主持，沿海沿边17个省、自治区、直辖市的党政主要领导，其他省、自治区和直辖市的政府主管领导，以及41个中央国家机关和新闻媒介的负责人云集北京，其规模之大、规格之高可谓史无前例。会上，一位中央领导再次警告说：再不抓的话，共产党怎么上的断头台都不知道。

由此看来，打击走私已不仅仅是一场经济斗争，而是一场严肃的政治斗争。

触目惊心的“上有政策，下有对策”

当前走私犯罪的猖獗已发展到骇人听闻的地步。最高检察院一位副检察长将当前的走私形势概括为三个严重：一是走私活动比1982年严重；二是企业事业单位、国家机关、社会团体等单位走私犯罪比个人严重；三是实际情况比我们掌握的要严重。

近十几年来，海上走私主要发生在港澳台附近的东南沿海地区，长江以北沿海各省海域一直比较平静。可是去年底以来，山东省整个海域以汽车走私、贩私为主的犯罪活动来势迅猛，今年又飞速向山东的南北两翼蔓延。可以说，海上走私现在已遍布整个沿海地区。

一度匿迹的沿海运输船走私活动又趋抬头，仅据九龙海关统计，今年上半年他们就查获此类走私船11艘。

利用各种贸易方式进行走私的活动加剧。一些边境地区，假借边境贸易、易货贸易名义，逃避海关监管和国家税收，大量走私国家限制进口的物资。今年2月间，广西柳州市和北海市的一些公司伙同钦州地区的一家贸易公司，通过银行拆借、贷款方式筹得巨资，伪造两份以锌锭和氧化锌易进汽车的“易货贸易合同”，走私进口数百辆汽车，案值1.6亿人民币，幸而被缉私人员发现。

随着国内市场行情的变化，走私的热门商品从开放初期的尼龙布、手表、录音机到近年来的录像机、电视机、摄像机、空调、摩托车、香烟、汽车等，不断向高档高值化发展。目前，汽车已成为走私进口的第一热门货。今年上半年，海关和公安部门查获的走

再不抓的话，
共产党怎么
上的断头台
都不知道

私汽车数量是去年的4.7倍,而未查获的数量要比查获的数量大得多。

与此同时,毒品走私也呈上升势头。走私物品的家族中,近来又增添了一个新成员:影视制品,作为高新技术产品的镭射影碟因其声面质量和价格优势,倍受一些不法分子的青睐。

最令人不安的是,当前走私大案相当部分出自政府机关、执法部门下属的公司,用的资金是公款或银行贷款,与他们勾结的境外一方往往是我国的驻外机构。今年上半年,海关系统查获的企事业单位走私案件数量占已查获案件总数的87.5%。一些地方和部门的领导,为了局部和眼前的利益,搞“上有政策、下有对策”,对走私活动采取行政保护措施。不止一个地方设立了私货“申报站”,也就是说,只要走私分子“自行申报”了走私物品,交点罚款就可以平安无事。更有甚者,少数执法部门干脆“下海”,直接参与走私活动。

走私犯罪分子的手段也更加狡猾,有的把走私进口物品改变外包装;有的将走私汽车装入集装箱,假报货名,利用火车外运;胆大妄为的,则冒充海关或公安人员进行所谓“检查”,光天化日下卸下走私汽车。

愈演愈烈的走私狂潮,已经对我国社会产生了极大的破坏作用。走私商品大量冲击国内市场,严重威胁我国民族工业的生存和发展。走私偷逃关税,削弱了中央的财政能力和宏观调控能力,加剧了体制转换时期经济工作中出现的困难。有人算过一笔帐,1987年至1989年3年间,国家仅因洋烟走私而损失关税50亿元,据说这笔钱可以从容地举办一次奥运会。不仅如此,走私进口的高档消费品、毒品和淫秽品带来的巨额利润和腐蚀影响,进一步助长了拜金主义、享乐主义和极端个人主义,滋生腐败,涣散人心,诱发刑事犯罪,影响社会安定,损害党和政府在人民群众中的威望。

谈及走私,最高法院的一位法官严厉地说:“试想一下,如果有人杀人放火,或在大街上要流氓而不被追究刑事责任,那必然舆论大哗,激起民愤。而像法人走私这种犯罪,有人居然能够熟视无睹,麻木不仁,这难道不值得我们深思吗?最为可恶的是,一些行政执法单位也参与走私,有的与走私分子共谋,直接到公海上接货;有的与走私分子串通,搞假自首,然后罚款放行。这种行为已构成走私犯罪的同谋,应依法追究刑事责任。”

副检察长说,不开杀戒镇不住

毋庸讳言,走私如此猖獗,与部分地方和部门的党政领导的腐败和短视分不开。他们有的公开宣扬:“只要不搞黄的(淫秽物品)、白的(毒品)和带响的(武器弹药),能赚钱就行。”其实这不过是自欺欺人,凡是走私严重的地区,往往是黄的、白的和带响的一齐来。还有的人说,改革开放要有个过程,先搞走私,再搞假冒伪劣,慢慢才能走上正轨。在这种错误的违法的思想指导下,有的地方政府把走私物品的变卖收入打进地方财政基数之中,有的政府官员甚至包庇纵容走私,对中央的精神和国家法律置之不理。

于是,一个极不正常的情况出现了:一方面是走私犯罪大案要案增多,另一方面检察院、法院的收案率反倒呈下降趋势。1992年全国共查获走私案件17855起,可是检察院和公安机关受理的只有三四百件,比上年下降40%。今年上半年,受理案件数又下降了30%。原因很明显,大量的应该移送司法机关的走私案件都被罚款放行了。有例为证:某省去年查获百万元以上的企事业单位走私大案66起,无一追究刑事责任。还有一个省查获了一起案值1000多万元的走私大案,只罚款38万元了事,这种以经济上从轻处罚代替刑事责任的作法,实质上是把打击走私的手段变成了保护走私的手段,使走私从非法变成合法,走私分子既无人身风险又有厚利可图,走私者和缉私者都得益,唯有国家受损失。

有的政府官员竟敢包庇纵容走私

走私严重的地区,黄的,白的,带响的一齐来

走私得益,“缉私”也得益,唯有国家受损失

总书记江泽民向全党全国人民发出严厉打击走私的动员令

统一认识，
全党动员，
群众拥护，
就没有解决
不了的问题

要从根本上扭转走私猖獗的局面，真正把走私分子的嚣张气焰打下去，统一认识，加强领导无疑是重要的。但是最能奏效的还要靠法律手段。正如最高检察院的一位副检察长所说，要刹住这股歪风，不对单位走私定罪处刑，不让有关人员坐牢，不开杀戒是镇不住，刹不住的。

现在的问题是，反走私不是无法可依，也不是法律规定得不具体，而是已有的法律没有得到严格执行。1988年六届全国人大常委会第二十四次会议通过的《关于惩治走私罪的补充规定》，是惩治走私罪的主要刑事法律，明确规定单位走私国家限制进出口的货物、物品价值30万以上的，判处有期徒刑，并对其直接负责的主管人员和直接责任人员处5年以下有期徒刑或者拘役；情节特别严重，使国家利益遭受重大损失的，处5年以上10年以下有期徒刑。如果单位走私违法所得归个人所有，或者以单位名义进行走私，共同分取违法所得，走私国家限制进出口的货物、物品价值在50万元以上的，处10年以上有期徒刑或无期徒刑，并处罚金或者没收财产；情节特别严重的，处死刑，并没收财产。

有法不依，执法不严，长此以往，国将不国！

打击走私，总书记发布动员令

在今年8月的全国打击走私工作会议上，江泽民向全党全国人民发出了严厉打击走私犯罪活动的动员令。他说：“走私是一种逃避国家对国际贸易的管理、非法牟取暴利的严重经济犯罪活动。这种犯罪活动，近半年在我国一些地区特别是一些沿海地区日趋猖獗，对国家和人民的利益，对深化改革和加快发展危害极大。各级党委和政府必须统一思想，统一步调，加强领导，依靠执法部门和群众相结合，坚决、迅速地刹住这股歪风。”

总书记的动员令下达之后，中央各部门、各省市立即行动起来，一场统一部署、联合行动，对重点走私目标实施摧毁性打击的斗争拉开了序幕。

按照全国打击走私领导小组的部署，将在沿海沿边地区组织一次大规模的打击走私联合行动，“海上抓、岸边堵、陆上查、市场管”，特别是对走私严重的地区，要选择若干内外勾结、执法犯法、数额巨大、手段恶劣、危害严重的典型案件，重点突破，彻底查清，依法严惩。力争用半年左右时间，初步遏制走私狂潮。

目前，此项部署正在落实之中。

处在反走私第一线的海关，正在把查处走私大案作为主攻方向，着重封锁海上、陆路边境和口岸的走私物品，开展突击检查集装箱和货柜车的专项斗争，加强毒品走私的查缉。

工商行政管理机关分兵把口，重点是走私严重地区的交通要道、车站、未设海关的岸边、私货集散地，他们还将对市场进行一次全面清理，取缔私货交易。

司法机关则狠抓办案，不久一批大案要案就会大白于天下。

各省市都重新调整、充实了打击走私领导小组的力量，由政府主要领导担任组长，并且建立了责任制。沿海走私严重的山东省，政治局委员、省委书记姜春云提出，只要参与了走私贩私活动，不管职务多高，都要严厉查处；对于顶风而上、继续作案的，有一个抓一个。

为严肃法纪，年底前沿海沿边的各省、区的执法部门将进行一次执法大检查，纠正以罚代税、以罚代刑的违法违纪行为，废止不正当的地方保护措施，清除腐败分子。

反走私斗争是一项长期而艰巨的任务，绝非一两次战役便可高枕无忧。积我们党数十年执政的历史经验，只要统一认识，全党动员，群众拥护，就没有解决不了的问题，没有办不成的事情。

大调研三部曲

●陆康勤



切结论要产生于调查研究之后。李克强调这话时语调平静，但唯实的作风、迎接挑战的信心已感染了行将出发的每一个将士。

大调研的队伍沉入到基层1个月。

1个月中，他们深入到工矿企业的车间、班组；深入到僻远的乡、村；深入到学校的课堂、学生宿舍。

在南方的特区，在太行山的革命老区，在延安的南泥湾镇，在西北的大草原，在西南的丛林中，团中央的干部向被调查对象提出了没有任何外包装的语言：

——“你是团员吗？你想入团吗？你为什么不想入团？”

——“你喜欢共青团组织的哪些活动？不喜欢共青团组织的哪些活动？”

——“作为团干部，你希望团中央为你提供哪些指导、服务？”

——“作为党政领导，你希望共青团作哪些事？”

记者不想评价此次大调研作风之深入和务实，因为这最好由调研的结果来证实。

第二部曲

静下心——调研回来的干部，整理分析调研情况；书记处各书记分兵把口，听了三天的调研情况汇报；在大兴县举行了一个团内高级别的务虚会

7月中旬，大调研的各路人马先后返京，他们带回了纷繁复杂的情况，带回了基层团干部的重重困难和希冀，也带回了解决问题的希望。

为了有效地运用调查情况，团中央书记处要求调研人员静下心来，梳理调

一位基层党的干部这样评说：我们看团中央，觉得今年有三件大事——一是前第一书记宋德福调任国务院人事部部长，地方看中央，德福的调任不仅是他个人的事，给共青团的干部也会带来影响和鼓舞；二是团的十三大召开，中共中央政治局常委除一人因病外都到会祝贺，对党群工作来说，又是一个鼓舞；三是7月前后，团中央铺开的大调研，这个大动作在全国都有影响。

如果说，这位同志的看法在团内外有一定的代表性，那么，以外语语法来界定，前二者是过去完成时，大调研则是现在进行时。那么本文就对尚在进行中的大调研作一描述。

第一部曲

沉下去——团中央机关派出一百单五将，分赴29个省、市、自治区；壮行之际，第一书记说：此番调研，不能就团论团

从6月19日起，由团中央书记处直接组织的“新时期我国青年工作的现状与发展战略调研”的大调研队伍，在书记处7名书记的带领下，分6个方向，急剧地奔赴全国的29个省、市、自治区，拉开了大调研的帷幕。

此番大调研，团中央调集了机关一半以上的业务干部，出动105人。

此次行动，酝酿已久。还在去年12月，团的十二届五中全会上，中共中央政治局常委、书记处书记胡锦涛到会讲话，有两个突出的信息注入了与会者的脑际，这就是——调查研究；真抓实干。

之后，团中央机关全力着手筹备共青团第十三次全国代表大会，团十三大文件处处长、现任团中央宣传部部长韩长斌，在介绍十三大报告起草过程时说：在社会主义市场经济体制建立和完善的过程中，整个社会无一不因此遇到

许多新问题、新挑战，共青团也概莫能外，诸如团的工作、组织设置、运作方式等都面临市场经济的挑战。团的十三大报告努力回答这些问题，但实践在发展，探索不可能穷尽。因此，团十三大报告定稿时，也就提出了又一个新的任务，这就是报告不可能回答的问题，需要大会后继续探索；报告提出了教育青年、带领青年、服务青年的任务，但如何落实，也需在会后进一步明确和回答。

这一切，作为团十三大报告的报告人，团中央书记处第一书记的李克强，他心里异常清楚。

当他在庄严的人民大会堂的讲台上，宣读团十三大的报告，面对如潮的掌声时，他或许在想：这掌声不仅是对过去成功的赞许，更多的是表达了对未来的期盼；报告已成为代表们的共识，而更艰巨的任务是报告如何去落实。

当他宣布“共青团第十三次代表大会胜利闭幕”时，他的笑容掩饰着心头的思虑：新的书记处第一步朝哪儿迈？因为这第一步为全团所关注。这位新任第一书记这几天在同代表的接触中，这样的印象在不断地强化：在社会主义市场经济条件下，共青团正面临着越来越多的新情况、新问题的严峻挑战；为了共青团的发展，亟需探索新的经济环境中共青团工作的新经验、新办法；而这新经验、新办法不是凭空想出来的。

因此，在团的十三大闭幕后半个多月，新一届书记处推出了第一个大举措——“新时期我国青年工作的现状与发展战略”的大调研活动出台了。

当调研队伍出发之前，李克强调为各路大军壮行，他说：此番调研不能就团论团，要跳出团的圈子，放在改革开放、社会主义市场经济的大背景下，放在跨世纪的一代青年面临的新任务的动态之中去考察；此番调研不要带框框，一

· 共青广场 ·

查情况；至7月末，由书记处各书记分兵把口，用3天时间听取各路情况的汇报。于是大调研由调查阶段转入研究工作阶段。

8月2日至5日，团中央书记处又就大调研举行了一个务虚会。与会人员为团中央书记处书记、各部正部长、部分直属单位的一把手。发给与会

者的通知明确规定：“可请假，但不准换人。”由此也就规定了会议级别和会议的机密程度。会议地点选

择在北京郊区大兴县的某地，

这一地点的选择，或许是为了与会者集中精力，抑或是为了会议的保密。据有的与会者事后透露：本来以为，此次会议是个半休息、半工作的会议，可在会议一开始，李克强便对与会者说：“凡已形成文字的调研情况，大家发言时就不必发了，因为可以看文字材料；各部部长发言时要跳出部门的圈子，大家发言时要跳出团的圈子。”这一下，无疑给与会者的发言施加了压力。克强又希望：在会上大家放开说，可以各抒己见，也可各执一端。由于会议的开放政策，此次会议开成了一个相当活跃、相当民主、相当有效的会议。

记者在会前、会后采访了团中央机关的一些同志，现将部分采访对象的谈话公之于众——

王松鹤（团中央组织部部长），这两年，由于市场经济的迅猛发展，共青团正面临着新型的经济环境，面对着全新的经济管理模式。尽管各地对于新兴经济生长带中团的基层建设作了许多探索，但客观地评价，比较合适的字眼，还是“徘徊不前”这4个字。我们团的组织工作，包括组织的设置、管理、评价体系等并没有完全跟上市场经济的变化。因此出现了相当一批团的建设的空白面，我强调的是空白面而不是空白点。如根据抽样调查，在乡镇企业、私营经济体、

民营经济体、三资企业、股份合作体等这些新型经济组织中，我们的建团面，乐观的估计，至多占20%。再举个例子，1992年国家统计局统计的青年人数是3.5亿，而我们统计的青年人数是2.8亿，两者相差0.7亿。这是因为我们的统计是由团组织进行的，而在许多新型

经济组织中根本无团组织，也就没有这方面的数字。社会主义市场经济下劳动力市场的流动，也给团员队伍的管理带来了困难。因此，打破传统的按行政区划设置团组织的单一结构模式，而按照新的劳动力组合形式设置团组织，将是团的组织工作面临的一个全新的任务。再说，团的干部队伍建设也面临着市场经济的挑战，如企业压缩非生产人员对专职团干部配备的影响；以经济建设为中心和团干部知识结构偏颇之间的矛盾，这也是我们今后将着力研究的新课题。

一位团中央的部门负责人说：前几年，团中央花大力气抓团的基层组织整顿。对此，有人说，团的组织建设，除整顿之外别无出路，整顿就是团情；也有人说，团的组织建设进入了“瘫痪——整顿——再瘫痪——再整顿”的周而复始的误区。我认为，团的整顿和改革是团的建设中的双刃剑。不整顿，没有基础，无法进行更高层次的团的改革；只整顿，不改革，也无出路。我国农村的改革，大体经历了两个阶段，第一个阶段是以农村实行家庭联产承包制为标志，第二个阶段则以全面推进市场经济体制为标志。共青团改革大体与我国的改革同步，目前正面临着我国第二阶段改

革的挑战，因此团的十三大提出的“再上新台阶”的口号鼓舞了全团。我理解，这个新台阶，就是要使团的工作跟上市场经济的发展。这次下去一看感触很深，现在的农村已不是过去概念上的农村。从产业结构上看，一、二、三产在农村都能找到，越是发达地区，第一产业的比重越小。从经济实体属性看，也是无所不包，除传

统的国营、集体外，还有民营、私营、股份合作体等，在联合体中又分紧密型、松散型、季节型的（因农时

季节需要而出现的经济联合体）。因此，从这样的新情况出发，共青团也必须拿出一套新的办法来。对于共青团所面临的严峻挑战，我们要有足够的准备；对于实现团十三大的任务，我也有足够的信心。共青团作为上层建筑的组织，其改革不可能超越经济发展，只有在经济发展提出新情况、新问题后，我们才能作出新的回答。因此期望共青团组织的发展提前进入超稳定状态，是一种不切实际的幻想。

有的同志则从具体的事例上提出了一些令人深思的问题。

一位机关干部介绍说，他们在四川调查时，某企业的厂长在同调查人员混熟后，吐露了这样一番心曲：前几年，我这个工厂科室人员有480个，那几年尽管企业年年亏损，但共青团、工会、党务工作的各类奖状年年有。现在科室人员精简为48人，党政工团的干部也按比例减了下来，现在各类奖状少了，企业却盈利了。

这是一个颇令人玩味的故事。精简非生产人员——企业盈亏——墙上的奖状，这之间未必有必然的直接的联系。但透视出来的是，随着非生产人员的压缩，团的专职干部的减少恐怕是难以逆转的，对此我们是否应有所准备；我们仿佛还应举一反三的是，共青团的奖励

大调研三部曲

活动，与经济活动的配合是否紧密、有否水分？在市场经济体制下企业看重的是哪类奖状？

当然在此次调研中，大家也看到，市场经济中共青团虽面临严峻的挑战，但也有难得的机遇。

团中央书记处常务书记刘鹏在湖南调研时，肯定了团湖南省委围绕经济建设这个中心开展团的工作的许多成功探索；抓住了城镇共青团工作与经济建设紧密结合的好方法——共青工程现在已在全省开花结果；提出了解决农村基层组织松懈的一个很好的思路，即农村基层组织与农村青年经济实体相结合的模式；提出了团组织要培养懂经济会管理的“两栖团干”论；全省各地、各级团组织兴办实体，点多面广，已成系统成规模；探索团的机构改革，迈出了团的机关高效率、高运转的新路子。

由团中央书记处书记巴音朝鲁带领的调研人员在黑龙江省望奎县，被当地农村共青团工作的新形式——在青年股份合作体中建立团支部的新创造所吸引。这个新创造具体地说，就是由团组织根据农民合作经营、共同致富的愿望，帮助青年建立股份合作体，同时在股份合作体中开展建团活动，将团的工作和经济工作一体化。由于股份合作体使团员青年形成了利益不可分割的共同体，又由于团组织在建股份合作体时看准了致富门道，帮助青年实现了致富愿望，望奎县在青年股份合作体中建团工作的推进出人意外地顺利。仅1992年一年，望奎县出现了瓦盆团支部、大鹅团支部、养猪团支部、面粉团支部、柳编团支部等由团干部领办或团组织参办的股份合作体3017个，占青年股份合作体总数的77.4%。在股份合作体中建团，不仅解决了农村团的工作曾面临的人员难组织、活动难开展、时间难统一的长期困扰，并且团办股份合作体也增加了团的经济

实力，目前该县各级团委拥有的经费少则几千元、多则几万元，如山灵乡团委的经费已达11万多。有了钱，团组织办事团干部说话就更有底气。青年看见股份合作体能带青年致富，也纷纷要求加入股份合作体、加入共青团。调查组在望奎看到了青年身穿这样的文化衫——“跟着团支部，保你能致富”。

无独有偶，团中央书记处书记赵实带领的调查人员在山东省潍坊市农村也带回了农村基层组织实体化工作的经验，其基本作法是：依托经济实体集团建团；参与市场经济建功；发展团办实体助团；培养新型人才。

大调研三部曲

团中央书记处书记袁纯清、吉炳轩、姜大明都在此次调研中发现和总结了各级团组织在市场经济中活跃团的工作的许多新路子、新经验。

经济法则是无情的，经济活动又是最活跃的。而在活跃的市场经济活动中，共青团必然将创造出充满生命力的新办法、新经验。

第三部曲

干起来——一个已见轮廓、但尚待清晰的市场经济下共青团工作的新路子正在出台

按照作者本来的设计，本文此部分应该写大调研对全团今后实践可能产生的影响。但由于本刊第10期发稿的最后日期已迫近，又由于此次大调研的最后综合报告尚在北京的京西宾馆由团中央的几位大手笔抓紧制作，尚未问世。所以此文写到此似难以为继了。

但欣慰的是，在8月5日，团中央的

高层务虚会结束之际，团中央第一书记李克强作了被与会者称为“正视现实，振奋人心”的总结发言。针对共青团在市场经济的新形势下面临的挑战，李克强果断推出若干措施：

——适应市场经济，完善团的组织结构，注意覆盖新的经济生长带；

——适应市场经济，延长团的工作手臂，注意开发团的工作资源；

——适应市场经济，建立青年思想教育的新机制；

——适应市场经济，筛选团的活动，集中优势打整体战，扎扎实实办几件影响全局的大事；

——适应市场经济，形成团的奖励机制、奖励模式，使团的奖励规范化；

——按市场规范，发挥团的优势，办好团的实体，增强团的实力；

还有关于团的干部、关于团的职能……

最后，李克强说，在市场经济和21世纪来临之际，共青团面临挑战，也遇到了再上历史新台阶的机遇；但要提醒同志们的是，挑战与机遇并非并存，而是挑战大于机遇。

挑战大于机遇——这是唯物主义者正视现实的清醒之言；这是面对严峻挑战，再创新局面，再上新台阶的奋发声；这是相信全团，相信未来的信心的表露。

当然，共青团面临的新问题、新出路，不是一次大调研能够完成的。挑战在继续，作为工作之本的调查研究也将继续与深入。

冯军走了，

●源 潮

走得那么急……

这几天，冯军的音容笑貌总不断在眼前浮现，我老觉着我们还像办公室接办公室时那样，脚还未跨出门，话就已经接上了。有时候人的感情不承认在理智上已经接受的事实，我也是。

“我一定会以党性支持你”

那还是在近十年前，我从地方调到团中央书记处，正在为从执行指示到参与决策的角色转换而感到为难。当我惴惴不安地登上团中央大楼九层的时候，担任团中央宣传部长的冯军最先出来迎接。我对冯军早已熟悉，还向他写过请示报告，见了面口中不免念叨，“我是鸭子上架，请您多指教。”他极其诚恳地拉着我的手说：“源潮，千万别这么说，你放心大胆地领导，请相信我我一定会以党性支持你。”他的话使我很感动，别人曾告诉我，冯军也是和我们一起被推荐为团书记处的人选之一，而他却那样坦诚地进退自如。不久我们去开青年报刊年会，两个人改稿子一直到半夜，临走冯军又把稿子拿回房间。第二天一早他把稿子交给我说：“我怕你情况不熟，讲得大干，又添了些例子。”我望着他满眼的红丝和稿纸边密密麻麻的小字，一时都想不出说什么词来表示感谢。

“老冯讲真话，我们服”

冯军是个有原则的人。有一次，一家地方青年刊物因为刊登格调不高的文章受到团中央的严肃批评，这家刊物的负责人跑到团中央来“找熟人”。



▲本文作者(左)和冯军同志在西藏

当他们找到冯军的时候，冯军不留情面地批评了他们的错误，并告诉他们：“与其到处找，不如坐下来写检讨。错了就是错了，强调一百条原因还是不能变成对的。检讨了，认真接受教训，今后才能办得更好，这不是为难你们。”后来，这家刊物的同志认真地检查了自己的刊物格调，调整了办刊方针，一直把握得较好。在次年的报刊年会上这家刊物受到表扬时，他们开玩笑地对冯军说：“我们受表扬，首先要感谢冯部长让我们写检讨。”冯军特别强调的原则是实事求是，他最讨厌讲虚话和过头话。有一年我们组织“青年之家”达标竞赛活动，年终时宣传部分头到全国各地去检查验收。当大家从各地回来汇报情况并讨论第二年工作方案的时候，不少同志比较乐观，纷纷用自己验收的典型情况说明全国的青年之家建设应该提出新的标准。到大家讨论得差不多的时候，冯军提出了自己深思熟虑的意见，他说：“我发现各项活动 in 检查验收时看到的情况总比普遍的实际情况下要好。只要在活动开展的地方，哪个县没有自

己的一枝花？集中到省里就变成了一片片花，再汇总到北京还不成了‘万紫千红春满园’。对于各地的先进典型，我们当然肯定要肯定，但我们不能被典型遮住自己的眼睛，‘以典代面’，看不清基层的实际情况。”他说，他在验收点之外多走了一些地方，发现许多“青年之家”还远未达标，因此他主张：“标准不变，普及全面。”他有理有据的分析得到了大家的首肯，有些年轻同志说：“老冯讲真话，我们服。”

“要比大学生读更多的书”

冯军工作与学习的刻苦，在团中央是出名的。冯军生于农村，家庭清寒，早早参加了工作，一直没有机会上正规大学，他每每与我谈起，总认为这是人生的一大遗憾。但是他并未屈从于命运的安排，他说：“像在校大学生那样读书是没有机会了，但我要比大学生读更多的书。”冯军爱书，有点如痴如迷，他家最多的东西是书，他曾讲过：“书是我的唯一财产。”冯军读书，可谓废寝忘食。有一次出差乘火车，我偶本来都是下铺，他非和别人换成上

铺不可，道理是：“上铺少打搅，好看书。”同事们聊天聊累了，拿出扑克来消磨时光，他一看赶紧上铺：“你们玩，我要去图书馆了。”一天一夜的火车到了站，别人都疲劳不堪，他却兴致勃勃地给大家介绍书中的内容，还说：“火车上脑子最空，看书顶有效率的。”冯军就这样靠自己的毅力，从繁忙的工作中挤出时间来，比普通大学生读了更多的书，通过了一门又一门考试，在不惑之年获得了硕士学位。

冯军不仅爱看书，也爱写书。有一天冯军喜孜孜地拿来一本《怎样做农村团支部书记》请我“指正”，我大为诧异：“这一段这么忙，你会没少开会，事没少干，基层没少跑，你从哪儿找时间写这十几万字的？”他答道：“不看电视少睡觉。这本书是我下基层两个月的‘副产品’，基层调查的内容是素材，路上开车的时候搞构思，人家看电视的时候我写稿，两个月绰绰有余。”后来，冯军还说要和我比赛，每人每年至少写一本书。想起未惭愧，冯军是说到做到了，而我每每是搞了提纲就半途而废。

“大道理小道理都讲”

冯军是个厚道人，他手下的干部对他办事都心悦诚服。有一回，机关提拔了一批干部，有位工作年限较长而未动的同志心里不痛快。冯军发现这个情况之后，一方面在部门的会上讲“要正确地对待名、权、利”的大道理，同时又耐心地找这位同志谈小道理，冯军拿许多老同志的经历和这位干部比，然后对他说：“在这个大楼里谁不想拔尖？但不可能一件事上人人都拔尖，也不能一个人事事都拔尖，安于平凡一点，能吃下饭、睡好觉，最后不见

得吃亏。”这位同志后来跟我说：“老冯大道理、小道理都讲了，我还有啥说。”

冯军平日话不多，关心人却体贴入微。他每次出差前，都问问部里同志们的家庭情况，凡家在出差地，他总要去探望一下，给老人讲些好话，给病者送袋水果，要是遇上困难情况，他还会把身上的钱都掏出来留下。人总是将心比心的，冯军逝去之后，到他家去的人络绎不绝，院里的人叹道：“冯军人缘真好。”我想，这不单单是人缘，人们记住的是冯军对同志那颗赤诚的心。

“送东西的，一律不批”

冯军从来严于律己。他常说：“领导要服人，自己先坐正。”有一次一位南方来申请青少年宫援建经费的同志带来一箱“土产”，他当场予以拒绝，并说：“不送东西的，该批就批，送东西的，一律不批。”他每年经手几百万青少年活动阵地建设费，没见到有敢“拎东西”上门的。有一次我们到延边开青年思想工作会议，许多人希望上天池去看看，州里的同志也愿意提供方便。正值中央下通知禁止公费旅游，有的同志提出，大部队不去就算了，团中央的同志总得留下来转一转。冯军没有多说什么，只是让订票的同志给他订了会议结束立即返回的票。结果，全宣传部没有一个同志留下来去天池。同志们说：“领导做样子，我们没意见。”

冯军时时处处注意顾全大局。不论是领导的批评还是别人的意见，他总是耐心听取，即使有讲过头的话，他也沉得住气。对于和他有意见的同志，他总是主动化解矛盾，求得团结。他曾说过：“能照顾大局，维护团结，个人受点气，算不了什么。”

“现在全团的干部都看着我”

1991年，我和冯军先后从团中央“转业”。中组部派

冯军同志去西藏工作，在检查身体的过程中，发现他得了严重的糖尿病。有些同志建议他向组织上反映一下身体情况，换其他同志进藏。但是他却说：“我们一直在教育青年要有奉献精神，现在全团的干部都看着我，我怎么好换别人到艰苦的地方去呢？”他告别了妻子儿女，毅然上了高原。后来我去拉萨出差，看到他风尘仆仆地从牧区回来，对我乐呵呵地说：“那么多人劝我不能去西藏，我来了不也没有什么吗？反而每天睡得少点，看书的时间更多了。”其实睡不着觉是一种高原反应，受他的乐观情绪感染，我的头痛似乎也轻多了。

去年冬天，我又一次去西藏出差，冬天的高原，缺氧特别厉害，人走在路上，好像走在天边的云雾里一样脚没根。冯军把我接到他的住处，一幢独立的小楼就住着他自己，邻居们都回家过年休假去了。我看冯军消瘦得厉害，脸盘整脱了一轮。我担忧地问他：“你这个样子，桂霞（冯军的爱人）如不知道？”他没答我的话，而把我拉到电话机前：“来，给小高去个电话，报个平安。”他还是老样子，凡事先想到别人。我放下电话机后又向他说：“身体是工作的本钱，要是顶不住，就下山休息一段时间。”他笑着应付我：“不要紧，瘦是糖尿病帮我自己减减肥。”过了良久，他叹口气说了真话：“人少事多，实在是走不开。一下子瘦十多公斤，我心里也没有底，但比原来锦涛在西藏的时候总要好些。听说当时中央征求锦涛同志的意见，他回答说，只要能使西藏繁荣发展，我宁愿死在高原上。”冯军接着说：“我也是个党员干部，也该有点那样的牺牲精神吧。”那日，是我们最后一次促膝长谈。

冯军走了，走得突然，连一句话都没留下。但我相信有许多人心中留着他说过的话，有许多人心中记着他做过的事。人的一生要是这样走过，也就值了。

CEBI

· 北毛杯“难忘共青团”有奖征文 ·



光荣与梦想

《中国青年》创刊 70 周年

今天，在纪念《中国青年》创刊 70 周年的日子里，从年逾九旬的《中国青年》创刊号读者，到如今《中国青年》依然年轻的朋友，他们纷纷泼墨挥毫，从祖国的四面八方，送上对《中国青年》的生日祝福。而透过这一幅幅情真意切的字画、诗行，我们终于懂得，《中国青年》的事业是永远年轻的事业，她属于岁月峥嵘的过去；属于急剧变革的现在；属于跨越世纪的未来。

一面高扬的旗帜

一团信念的火焰

一束真理的光芒

一部青春的史诗

《中国青年》虽古稀而不衰！

大东海青春杯
耿氏智慧杯
万象星座杯

中国青年运动知识大赛答案

一、选择题

1. B 2. A 3. B 4. B 5. C 6. A 7. C 8. C 9. B 10. A 11. C 12. A 13. B 14. A 15. B 16. A 17. C 18. A 19. C 20. A 21. A 22. B 23. A 24. A 25. A 26. C 27. B 28. B 29. A 30. C

二、填空题

31.《中国社会主义青年团章程》 32.中国共产党 33.上海 34.1957 35.唯物史观 36.《九州尽开带血花》 37.叶圣陶 38.《我不知道哪一个更圆更亮》 39.经商 40.《中华人民共和国未成年人保护法》 41.吕晓明 42.潘晓 43.摘斗传佳音 44.刘琦 45.向雷锋同志学习 46.郭沫若 47.《每个人都要从自己开始》 48.徐特立 49.康乐磁 50.《爱情与玩玩》 51.冯文彬 52.《另一半世界》 53.向秀丽 54.二 55.《一定要做人民的好儿女——刘平平、刘源、刘亭亭回忆爸爸刘少奇》 56.增强对改革的向心力 57.1993 58.三亚 59.立足海南、面向全国、走向世界 60.丹依

三、简答题（从略）

（注：原题见《中国青年》1993年第6期）

老社长、老总编辑们的心声

- 韦君宜：送走长大了的一代，又接来新的青年一代。
- 左 林：祝《中国青年》在未来岁月和青年心连心，发挥独具特色的光辉作用。
- 邢方群：江山代有才人出，廿一世纪看青年。
- 徐江明：做新时代精神文明建设先锋。
- 董 易：继承过去的光荣传统，更重要的是创造崭新的未来。
- 陈亚琦：在改革开放中作出新的奉献。
- 徐净武：永做青年挚友敢为真理卫士。
- 纪云龙：担起跨世纪一代教育的重任。
- 丁磐石：发扬光荣传统，继往开来，永跟时代作前锋。
- 李 彦：祝愿《中国青年》以伟大而瑰丽的世界观人生观吸引和团结青年一代。
- 关志豪：讲事实、讲真话、讲道理。
- 王江云：说真话、讲真理、求真知。
- 郭楠柠：愿你永远年轻。
- 余世光：祝《中国青年》永远站在历史潮流前头引导青年前进。
- 魏久明：《中国青年》是一支火炬，在70年的漫长岁月中，始终闪烁在千百万青年人的心中。
- 张希钦：中国青年之魂。
- 王燕生：《中国青年》70年的历程中，我们只是跑了短短的一棒，但这短短的一棒，在我们的人生风景线上留下了难忘的记忆。

读者与作者的祝福

- 愿《中国青年》永远是中国青年心海中的灿烂灯塔
- 人匆匆岁月匆匆世间万物沧桑几度 路漫漫漫漫漫漫《中国青年》绿树千秋
- 在人生的海洋里，《中国青年》是年轻的船长手中的“航海图”。
- 七十年在人生是多么漫长久远，《中国青年》的七十年啊，是一座历史的丰碑。
- 白日放歌 青春作伴
- 100年后的《中国青年》依然年轻。
- 《中国青年》永远是青年过去、现在、未来的朋友！
- 《中国青年》所走过的全部历程，只是证明：青春不朽！《中国青年》用赤诚的心血，浇灌一种生命，真理永恒！
- 《中国青年》永远中国，永远青年。
- 人生七十古来稀，《中国青年》七十青春依然。
- 《中国青年》不仅使我们怀念过去，更伴随我们走向未来。
- 我们若是冰层中的鱼儿，《中国青年》就是明媚的春光。冰层融化，鱼儿便得自在。
- 亿万颗年轻的心伴你跳动了七十年。青海 马志祥
- 《中国青年》扣动我青春的琴弦。
- 摘一片青翠的树叶 / 折一张微启的帆 / 唤一缕春色的风 / 驶向我眼睛的深处……
- 书写青春的历程，铭刻历史的青春，你是每一代中国青年的史诗！
- 七十年风风雨雨，谱写人生华彩乐章；七十载谆谆教诲，托起八
- 九点钟太阳。
- 老去的是我们——《中国青年》一代代的读者和编者，而杂志却永远年轻。

上海 赵丽宏
中直 王启平
北京 卢 震
山东 张仁福
北京 肖复兴
航天部 李 健
四川 张昌华

青春对于你永远不会超龄
因为爱不会超龄
你的眼睛永远清新鲜明
成为我梦中的水晶、夜空的星星
你的手永远坚强而又充满温情
握紧你如同握住一束朝阳、一缕春风
你的心永远年轻而又成熟
同你一起跳动就不会迷惘和孤单
你用浪花注入历史的潮头
你用晨露敲响时代的乐章
你用彩虹编织青春的花环
你用太阳点燃生命的辉煌

北京高 呈
祝贺《中国青年》创刊70周年

我和 我的芭蕾舞学校



●汪齐凤

我只好去找医生。而医生的诊断却让我如雷轰顶：腰椎骨劳损，骨折变形，至少要休息半年，如果病情恶化，还有可能导致下肢瘫痪。我当时几乎是半天说不出话来，一阵不可名状的震撼从心里弥漫出来。要知道，如果让我离开自己心爱的芭蕾舞事业，离开我心爱的练功房，离开我那些芭蕾舞伙伴，听不到芭蕾舞优美的旋律，那对我将是何等严重的悲剧！

我含着泪水请求医生想办法为我治疗，芭蕾舞团的领导也及时关心和帮助我，带我四处求医，终于找到上海体委的一位名医。他对我采取一边训练增强腰部肌肉力量，一边积极治疗的办法，使我在困境中看到了一丝希望。然而，就是这一丝丝希望还带着“加速瘫痪”的可怕后果。对我来说，这真像是在茫茫沙漠中发现绿洲，医生那个“但是”的可怕后果我全然不顾。为了心中的理想，也是为了中国的芭蕾舞事业，我当时真是豁出去了。每天清晨，我先到医院治疗，然后匆匆赶回地处西郊的芭蕾舞团。医生明确告诉我，暂时不能做弯腰动作，但为了恰如其分地表现出四凤矛盾痛苦的心情，我忍痛做“五龙绞柱”的翻滚动作。因为我大热爱我的芭蕾舞了，我把芭蕾舞看成了我的生命，甚至

今年5月28日，这是个令我终生难忘的日子：中国有史以来第一所以个人名义命名的舞蹈学校“汪齐凤芭蕾舞学校”正式成立了。经过一年多的辛勤奔波，今天终于梦想成真，心里有说不出的千言万语。

我从小酷爱舞蹈，读小学一年级时就参加了上海市少年官舞蹈队。10岁时考进上海舞蹈学校芭蕾舞科。从此，我便与芭蕾舞结下了不解之缘。当时，我被分在著名的芭蕾舞艺术家、教育家胡蓉蓉和青年教师张珺班内。在他们的精心培育下，我在芭蕾舞艺术上进步很快。一次做吊子翻动作时不慎左臂骨裂骨折，疼得像是针刺在心里一样，巨大的汗珠从我脸上滚落下来，可我硬是咬着牙没发出一声。急送到医院后，医生给我打上石膏，要我回家休

息两个月，当我听到这个消息时，急得在医院大哭起来。于是，我决定留在学校，这样可以做到既不耽误听课，又可以休息。文化课我天天去上，练功课我天天去看，仔细观摩老师的各种示范动作，并把老师的要领认真地记下来。当我的左臂稍有好转时，我就偷偷地用单手扶把杆练功。因此，当我骨折痊愈时，我很快就跟上了教学进度。那时我只有12岁，我的确从小就心底里热爱芭蕾舞艺术。

1981年春天，我接受了饰演芭蕾舞剧《雷雨》中四凤角色的任务，这是我第一次塑造角色，我当时内心非常激动，决心用心演好这个角色。然而，不幸却在此时落在了我头上：我的腰部劳伤突然发作，腰椎骨好像有人用锥子在猛扎，本来柔软无比的腰肢痛得根本弯不下来。

比我的生命还要重要。

芭蕾舞大师乌兰诺娃说过：“芭蕾舞是残酷的艺术。”这种“残酷”是由芭蕾舞艺术的本质决定的。芭蕾舞演员要天天坚持训练，来不得半点虚假和偷闲。每天都必须准确地控制臂、腿、手、脚的动作，以使观众看上去毫无体重可言。在所有跳跃、回旋及处转过程中，背部始终保持笔直的形态，身体支撑在穿着特制的芭蕾舞鞋的鞋尖上，给观众的感觉好像是在地面上飘动，仿佛是要飞向天空。如果不勤学苦练，是达不到这种境界的。芭蕾舞艺术的“残酷性”还表现在它是一种青春的事业，对一个芭蕾舞演员来说，艺术生命长的也只有15年左右。

今天，我已到了而立之年，我在舞台上的辉煌时光已经过去，更何况我的身体又有何处劳损，年龄和身体都不允许我在舞台上再现辉煌，这也是摆在每一个芭蕾舞演员面前的严酷现实。而我这一辈子又离不开芭蕾舞。于是，我就想在芭蕾舞舞台下为自己，也是为咱们国家做点事情。我就想到开办一所专门培养我国芭蕾舞人才学校。

事实上，我办芭蕾舞学校的想法早已有之。以前，我在外地演出时经常有记者问我：你将来退出芭蕾舞台后干什么？我总是毫不迟疑地回答：当芭蕾舞老师。我想，随着我国经济水平的提高，我国人民对文化艺术的需求，尤其是对高雅艺术的需求将会进一步提高。芭蕾舞是一种世界语言，它是一个国家文化艺术水准的标志之一，而且，芭蕾舞在国外已有400多年的历史，而在我国却还是一门新兴的、年轻的艺术，芭蕾舞在我国远远没有普及。因此，普及芭蕾舞也是我们这一代芭蕾舞演员义不容辞的责任。这些就是我产生办芭蕾舞学校的初衷。



今年6月6日，上海“汪齐凤芭蕾舞学校”正式开学。招生这天，上海正下着蒙蒙细雨，可是校门口依然人头攒动，家长们带着孩子从四面八方赶来，报名的队伍一直排了100多米长。这种现象完全出乎我的意料。从早上8时直到晚上6时，报名的人仍然络绎不绝，一天下来竟超过千人。有上海市区的，也有上海郊区的，还有从湖南、杭州、南通等外地赶来的，那生动的情景至今历历在目，让我感动不已。从这里，我看到了人们是多么需要芭蕾舞艺术，同时也证明了我走的这条路是对的。

经过一系列的考试，我从上千名报名的孩子中挑出了有培养前途的孩子200人。这些孩子都将由我亲自执教。我对他们采取“分流教学”法，既有出类拔萃的“尖子班”，也有训练体形、感觉和心理素质的“普及班”，还有三年就能登台的“演员班”。我还想将来亲自自费送那些有前途的孩子到国外去参加芭蕾舞比赛。为

此，我要把自己对芭蕾舞的爱全部倾注在这些孩子身上。

我有信心培养出中国未来的芭蕾舞明星和世界的芭蕾舞明星。我的这种信心是来源于把我培养出来获得中国第一个芭蕾舞国际大奖的老师胡蓉蓉。1980年，我当时只有17岁，被选送参加在日本举办的第三届国际芭蕾舞比赛。当时，我是靠表演《唐·吉珂德》为我们祖国获得第一枚国际芭蕾舞比赛奖牌的，从而实现了中国芭蕾舞发展史上的零的突破。国外评论我在脱离舞伴时的单脚尖站犹如钉子钉在舞台上。就是这样，胡蓉蓉老师也没有放松对我的要求，相反，对我的要求却更高，更严了。记得一次我脚趾破裂、发炎红肿，不能穿练功鞋，我从内心想休息半天时，胡老师却硬是要我继续练功，我只得一个人躲在更衣室哭泣，抹抹眼泪接着练功。可以这么说，没有胡老师的严格教育，就不可能有我今天的成功。胡老师的教学方法、人品、敬业精神是我今后教好这些孩子的自信心的保证。

我深信，在不久的将来，在“汪齐凤芭蕾舞学校”里，一棵棵芭蕾舞幼苗将在这里茁壮成长为，一群群洁白的白天鹅将从这里展翅飞翔。那时，我将无愧于一个芭蕾舞学校“校长”的称号。



李明庆，

●肖明

你千万别趴下

1988年初，河南省公安厅的侦察员李明庆出任汝州市公安局长之时，迎接他的大都是怀疑的目光。汝州自古就是匪盗如毛的地方，进入80年代以后，由于打击不力，车匪路霸开始猖狂，黑社会势力日益活跃。这里杀人、抢劫、强奸等恶性案件层出不穷，老百姓叫苦不迭，青龙帮、虎帮、鹰帮等动辄聚众闹事，甚至公然围攻市委，大白天用刀子追得公安人员无处躲藏。河南省的领导曾多次批评汝州经济上去了，治安却落后了，撤换了几任公安局长亦无济于事。30多岁的李明庆，他行吗？

“我行！”李明庆对市委书记说，“但要满足我两个条件。一，我有用人权。二，各级领导不得干预执法。”

李明庆敢口放狂言且“讨价还价”，是他经一番打探之后，看准了汝州治安差的症结：公安队伍执法不严，上午讨论抓哪个罪犯，中午准有人通风报信；有的领导以势压人，包庇犯罪的子女，而有的公安人员也乐得讨好，对“衙内”们的行径装看不见或从轻发落。如此这般，汝州治安岂有好转之理？

李明庆深知他的前任之所以灰

溜溜地走路，并非没有能力，而是把乌纱帽看得太重，陷入错综复杂的人情网不能自拔。他颇有些年少气盛地宣布：“有人说，汝州很复杂，我的指导思想是以简单对复杂。本局长没有什么长处，就是一条，不怕得罪人！”

上任伊始，李明庆就干了一连串得罪人的事：调走了4位副局长；下令罢免一批不得力的中层干部；开除了14个有劣迹的民警，并扬言他并不在乎他们的背景。最引犯众怒的是，他置几十年的正常编制于不顾，决定将17个科室撤并为7个，多余人员统统下放到乡镇派出所；众干部不愿离开市区，李明庆来了个最后通牒：三日不报到的，一律开除党籍！

成吨的骂声，他装没听见；领导的脸色很难看，他装看不见。就这样，他的前任思虑再三、犹豫不定的难题，他似乎轻而易举就迈过去了。第一线警力充实之后，李明庆指挥干警很快摸清了黑帮和犯罪团伙的行踪和窝点。整个侦察行动很诡秘，没有走漏半点风声。一个月黑风高之夜，李明庆亲率上4名干警和民兵，在被窝里堵住了200多名犯罪分子。汝州的犯罪势力遭到重创，老百姓拊掌叫好。

一下子扣住200多人，杀的杀，

判的判，在“人情味”很浓的汝州，居然没有前来说情的，这不能不说是破天荒的。曾有一位局长儿子因偷偷窃被抓，他张罗礼物准备来通融，被消息灵通人士拦下了。“天哪，这哪是送礼，这是送死啊。副市长的儿子强奸，李明庆闯进副市长家就给戴上铐子，判了15年；人大副主任的儿子打人，也被他送去劳教，何况你一个小局长。李明庆那是个蒸不熟不烂的家伙，谁说他他就张榜公布啊！”该局长叹口气，只好作罢。

不到一年，汝州的治安形势明显好转。李明庆当选为河南省优秀公安局长，老百姓送匾志贺。

1990年1月，李明庆升任平顶山市公安局副局长，主管消防、交通、侦查等部门。当时平顶山的消防和交通在全省排老末，纪律松弛，作风涣散，民怨四起。李明庆决定先向老百姓反映最强烈的乱罚款现象开刀。

一天，在一个路口检查站，民警拦住一辆货车。“尾灯坏了，罚款20元。”车上跳下一个戴着破草帽，满脸煤灰的汉子，“同志，我们刚送完煤，回去一定把尾灯装上。”“少废话，拿钱来！”那汉子说：“同志，我

认为罚款不是好办法，你罚了，尾灯还是没有啊。”民警火了，“你敢顶嘴，罚40！”那汉子也火了，“我就是不交！”几个民警围过来，拉住汉子就要打，这时，那汉子把破草帽一扔，怒喝道：“把你们站长找来！”

原来装煤工是李明庆装扮的，他乘坐煤车，跑遍了平顶山境内，处处被罚，将罚款情况一一记下。这回他实在按捺不住，现了“原形”。

回到局里，李明庆宣布，凡纵容部下乱罚款的检查站长一律免职，有关民警听候处理。此举在公安内部引起大哗。李明庆居然用对付罪犯的办法对付自己人！李明庆对此毫不理会，我行我素。他凭借侦察员的本事，经常夜里跳墙去检查工作，出其不意地在各个执勤点亮相。倘若你立即发现，他就给予表扬，你要是打瞌睡或是擅自离岗，那就大祸临头了。

在市市委和市局局长的支持下，李明庆成功地对公安队伍进行了整顿。一年以后，消防支队和交警支队面貌改观，在1991年全省评比中均跃居前列，侦察科也是全省先进。昔日对自己城市的交通咒骂不已的平顶山人自豪地说：“我们的交通秩序，河南省不是第一，就是第二。”但是，也有许多人或是出于恶意或是出于好心，对李明庆的命运作了预测：“这家伙锋芒太外露，不出一二年，非倒霉不可！”

果然被他们不幸言中。一年后的一个夜晚，李明庆在郊区公路上布置拦截车匪路霸，凌晨4时，他刚刚躺下就接到报告：“一伙身分不明

的人，车上挂着公安牌照在公路上横行。民警驱车追上他们检查证件，他们跳下车把民警的枪抢了，捆住民警打了一顿。”李明庆火冒三丈，立即指示某县公安局前去捉拿。某县公安局在电话里支支吾吾：那几个人非同小可，其中一个其父是政协主席，母亲是县长，另外几个也都是县里头面人物的公子，我们不好动手。李明庆大骂一声“熊包”，撂下电话，带领特警队直奔某县。



怒气冲冲的李明庆用冲锋枪撞开县长的门，将县长公子铐住。后来，这几个行凶者都受到法律的惩处。这下李明庆捅了马蜂窝，该县长状告李明庆，官司一直打到公安部。李明庆不服，“冲锋枪撞门”确有不妥，可你儿子无法无天，没人敢管，做父母的就没有责任？

县长告李明庆，平顶山各地一些“受过不公正对待”的干部们也群起响应，一时间告状信雪花也似飞舞。状告信指控李明庆有几大罪状：一，贪污。二，受贿。三，装修豪华住房。四，违纪批户口，违纪购

车。五，威胁领导干部。有这么多人上告，上级有关部门自然很重视，调查组火速赶到平顶山。鉴于问题重大，加上李明庆态度生硬，调查组宣布，调查期间，李明庆暂停工作。

三

成人之后，李明庆只流过两次泪。一次是他亲自抓获了一个持刀抢劫犯，抢劫犯交待作案动机是为了给母亲治病。李明庆来到他家调查案情，看到他的老母在床上呻吟，父亲是个瞎子，不由一阵感慨，泪流满面。

再就是被停职。委屈得他直想找个空旷的地方扯着嗓子喊。

干了10多年公安，我什么罪没受过？追捕罪犯，我哪一回不是掂枪冲在最前面？要不是命大，早就见上帝去了。这些年我哪天不是只睡几个小时，研究案情，现场勘察，连饭都吃不安生？我

当汝州公安局长，虽然权力很大，我拿过别人一盒烟没有？这倒好，抓了10多年罪犯，自己快成罪犯了！

李明庆一度情绪低落。他大嚷“身正不怕影子斜”，朝调查组的同志大发牢骚。事后，他又痛恨自己太没有风度了，一个共产党员，应该经得起考验，自己常对部下这样说，怎么轮到自己就熊包了？

他觉得停职给他提供了一个难得的机会，让他静下心来回顾自己走过的脚印。往事历历，一种不安紧紧攫住他的心，他感到过去他总被赞扬声包围着，很少正视自己的过失。细细回顾，过失真不少啊。

·潮头人物·

某庄发生变压器被窃案。李明庆带侦察员前去勘察现场。侦察员认为，作案者是一个人，因为现场只有一个人的脚印。李明庆断定，肯定有同案犯，否则几百斤重的变压器一个人搬不走。他还请膀大腰圆的干警试了试，结果搬不动。事实上，只有一个人作案，因为罪犯听见狗吠，情急之下，竟把平时两个壮汉才能抬动的变压器独自搬走。由于李明庆过于武断，致使结案时间延误。

在李明庆宣布招收新民警后，一位老干警悄悄给他送来一瓶茅台酒。李明庆怒不可遏，马上召开现场会，把那位老干警劈头盖脸训一顿，搞得他当场痛哭流涕。这件事李明庆本来可以处理得更含蓄些，不致于伤害同志的自尊心，特别是，那位老同志一贯勤勤恳恳，不过是希望儿子能干民警！

下午3时，水库发现陈尸。李明庆命令部下迅速赶到现场。有个派出所长来晚了，李明庆大动肝火，连训带挖苦。勘察完毕之后，所长问：“我坐哪辆车回去？”李明庆却说：“所有人乘车回去，你自己走回去！”

……

回想自己一桩桩过失，李明庆难过了好几天。他狠狠数落自己，李明庆啊李明庆，你总以为只有自己是真心为人民做事，别人都在混，都在糊弄上级，所以你着急，你不问青红皂白地训人，这种想法不改，迟早要“霸王别姬”的！

有时他赌气说：“停职正好让我歇一歇。”连他自己都清楚，这话等于没说。他闲不住。有一桩恶性杀人案至今未破，他为搜集证据而寝食不安；平顶山抢劫出租汽车案增多，他在苦苦思索对策；公安人员普遍待遇偏低，生活困难，他又为创办第三产业而奔波……

7个月之后，调查结束。调查结果表明，李明庆在工作中确实有过失误，但没有发现状况信中所指控的问题。

就在李明庆重新走上工作岗位之时，他收到一封群众来信。信中说：“……我们很为你担心，担心你错误地接受教训，今后再也不敢严格执法，不敢得罪人，变成一个圆滑世故的家伙……”

李明庆把这封信恭恭敬敬地放在桌前最显眼的位上。

1993年5月5日，胡金玉终于拿到了北京新国大大学生科创中心的营业执照。如今，成立个什么公司中心之类的所谓经济实体本不是什么新鲜事，公司多如牛毛，经理多如牛毛。有人杜撰了一个故事：某公司择 城县尚沟河村。回到了家，结吉开业，不慎砸掉了下 束了随父亲在黑龙江的来，砸着了10个人， 黑土地上颠沛流离的其中8个是经理。

胡金玉的“新国大”实质上也是个公司，但与其他公司不同的是，“新国大”是国内首家在校大学生为法人的经济实体。于是，胡金玉有了双重身分：中国青年政治学院九一级学生和“新国大”总经理。

A

胡金玉原来便当过经理，他曾是年产值近6000万元的山东诸城飞达实业公司的总经理兼团总支书记。

1981年，胡金玉 回到了老家——山东省诸 上1亩的产量。胡金玉是抱着改变家乡贫穷面貌的想法回到村里的。家乡对他寄予厚望，他被任命为村委会副主任，村团支部书记。

全村1305口人，共有18名团员，由于组织生活事实上已陷

人生气魄

●郑勇

生活，终于在祖辈们生死相依的土地上安下了属于自己的家。家乡对他这个在外乡高考落第的子弟张开了欢迎的臂膀，为他安排了令同龄人羡慕的职业——乡中学的民办教师。这意味着他不着在贫瘠的土地上奔波一生了。可他却做出了令乡亲们不解的举动——放下教鞭，回到了村里。

尚沟河村有着充裕的土地，可这里的土地却贫瘠得出奇，一锹挖下去，下面全是石头，3亩顶不

于瘫痪，这 18 名团员中竟有好几位年过 30 还没办理退团手续。胡金玉非常清楚，要改变家乡面貌，青年是生力军，要调动起这一有生力量，先得从恢复团组织活动入手。老团员办理退团手续，发展新团员，组织生活逐步走上了正常化。

向往富裕幸福的生活是人的本能。在尚沟河村，凭借土地永远别指望过上好日子；要改变贫困面貌，必须在土地之外做点什么。做什么？村里的干部群众都看着最有学问的胡金玉。胡金玉书看得不少，不少书上都有乡镇企业如何了得的报道，他知道办企业是条出路，他也曾梦想过成为一名企业家。可怎样办企业？企业家是个什么样？胡金玉想像不出来。乡亲们给他提了

来盆盆罐罐，尚沟河村有史以来的第一家工厂在乡亲们充满希望的目光中开张了。几天后，他们生产出了第一批雪花膏。捧着那些每袋价值 9 分钱的产品，大家的心情是难以言喻的。

B

也许“好事多磨”是一条颠扑不破的真理。产品生产出来后，胡金玉和伙伴们的的确确高兴了些日子。十里八乡的大姑娘小媳妇用上



了庄稼人自己生产的化妆品，着实引起了小小的轰动。紧接着，问题就来了，由于产品档次太低，只有附近的几个乡供销社同意代销。日月如梭，他们就是打不开市场，供销社里的雪花膏越积越多。由于是代销，东西卖不出去就拿不回钱来，胡金玉急得火顶脑门子。

他意识到企业立项上有问题，可有问题又咋办？下马，投进去的万把块钱全白瞎了；继续干，明摆着是跳火坑。正在他手足无措的时候，他听说青岛市里办了个技术市

场。胡金并不明白这个技术市场是干什么的，他也没必要弄清其中的奥妙。此刻，他所信奉的就是“活人不能让尿憋死”，呆在家里是等死，出去闯一闯，没准能闯出条阳关道。他和几个年轻人背着自家烙的“能打死驴”的烧饼和老咸菜直奔青岛。

到了青岛，胡金玉才明白，技术市场和家乡的大集不一样，不是谁都能进的。把门的跟他们要介绍信，胡金玉带上随身带的盖有尚沟河村委会大印的介绍信，把门的看看信说：“这信不行，不够级别。再说放你们进去也白搭，你们看不懂。”

几个年轻人像是被霜打了似的，回到旅馆一句话不说。胡金玉一咬牙：“不能白来，说啥也得进去看看。”人急了，什么馊招都使得出来。他掏出介绍信，冲着盖着大印的位置吐了口唾沫，用手指在“村委会”几个字上一抹，几个鲜红的字变得模糊一片。第二天，他们硬是凭着这张模糊如印象派画般的介绍信混进了技术市场。

真进到市场里头，他们才傻了眼。看着那些令人眼花缭乱的玩意儿，他们弄懂了一个道理，啥叫高技术？高技术就是庄稼汉看不明白的东西。他们在里面转悠着，一无所获的失望明明白白地写在他们脸

胡金玉高高兴兴地回到村里。大家凑钱，全村人你 30 他 50 的，凑了不到 1 万元，村里腾出一处废弃不用的房子，小青年们又从家里拿

上。一位老同志注意到了他们，问明情况后，老同志摇摇头：“这里的東西你们现在还用不上，你们为什么不在粮食加工上想想办法？比如生产糕点，你们有原料，投入又低。如果你们愿意，我写封信，你们到上海请个师傅吧。”

胡金玉扛着烧饼，揣着那位老同志的信奔了上海。当时，他已是病急乱求医，有寒没寒掺几杆子再说。

他还真请来了一位上海糕点师傅，代价是每月付酬300元，当时，这简直是天文数字。村里把原来的大队办公室腾出来当厂房，他动员大家筹集生产原料和资金。可本分的庄稼人被上一次的雪花膏吓住了，许多人不敢参与投资。是那些共青团员，全力支持胡金玉办企业，他们有的拿来钱，有的拿来建筑材料，有的从家里背来面，拎来油……

糕点厂建成了，试生产那天，全村老老少少都来了。万万没想到，由于厂房和烘干炉设计不合理，糕点没做出一块，厂房却被烤着了。幸亏在场的人多，抢出来一部分粮食。意外的打击并没有使胡金玉和他的伙伴们灰心丧气，他们抓紧时间，抢修厂房和设备，没几天，工厂便开工了。望着自己生产出来的糕点，胡金玉和乡亲们乐得合不拢嘴，他们简直不敢相信，握锄把子的手竟能生产出这么漂亮好吃的糕点。一时间，尚沟河村在县里、地区里有了点名气，参观的、学习的络绎不绝。胡金玉每天除了忙于生产，还乐颠颠地忙着接待来访的人。他大大方方地拿出自己的产品，让所有的人品尝。“好吃，好吃。上海师傅手艺就是好。”人们夸赞着。在一片赞誉之中，胡金玉觉得尚沟河村正在挥手与贫困告别。

雪花膏的失败，由于其档次太低，而这次生产的糕点档次算是够

高的了，可胡金玉又在高档次上栽了跟头。他们生产的糕点严格按照上海师傅的配方制作，外观精美，味道上乘，可成本也很高，高成本势必造成高价格。当地老百姓的生活水平，尚处在过年过节走亲戚时花五六毛钱瓷瓷实实装一个点心盒子的档次，可胡金玉的糕点每公斤却卖到4元多，这种价格别说在农村，就是在县城里也很少有人问津。

产品几乎是百分之百地砸在手里了。胡金玉急得吃不下饭睡不着觉，他和伙伴们四处推销，可成效甚微。恰在这时，工商局又发现尚沟河村糕点厂用的包装袋上印着“上海糕点”的字样，这些胡金玉在上海请师傅时顺手买回来的通用食品袋给他们招来了塌天之祸，一条“尚沟河糕点厂生产假冒上海糕点”的新闻，通过地区广播站传到了千家万户的小喇叭里。

快过年了，厂里没钱，只好把糕点分给大家。看着大伙背着一袋袋糕点往家走，胡金玉羞得恨不能找块石头一头撞死。企业办得奄奄一息，人心浮动，职工的父母硬把孩子往家拽，办厂时出过资的跑来要债……胡金玉走投无路，四面楚歌。1986年阴历年三十，胡金玉全家用仅有的一点钱买了一瓶酒，炒了一棵白菜准备吃顿年夜饭。菜刚上来，酒还没倒进盘里，要债的进门了，话说得很客气：“金玉，年到了，家里没钱，过不了年。你们厂里能不能……”胡金玉站着，眼泪刷刷地流，他一把抓起酒瓶，一扬脖，整瓶酒咕咚咕咚地灌了进去。他把空酒瓶往地上一摔，扑到炕上放声大哭。

哭声在除夕的夜空中回荡，惊天动地。

C

就在胡金玉最困难的时候，上级组织和青年团员的支持给了他极

大的鼓励。乡党委和乡政府在政策上和经济学上对这个濒临死亡的村办企业给予全力支持；有的团员被父母锁在家里，他们硬是踹开窗户跑出家门，到厂里找到胡金玉为企业复苏出谋划策。有这些支持，胡金玉站起来了。

过完年，他对企业做了大手术，全面实行企业规范化管理，调整领导班子和产品结构。他把那些死心塌地豁出命干事业的人聚集在一起，形成企业中坚，将塑料袋的雪花膏改成复合包装，以适应城市普通人的消费需求。糕点增加中低档产品，适应农村的消费水平。一系列的措施出台，企业渐渐有了生机。但仅在原有基础上作些修修补补，仍无法使企业彻底改变被动的局面。栽了两个跟头，胡金玉认识到了市场的无情，也认清了一个道理：着眼于未来，企业必须开发能在市场上站住脚的产品。

在使工厂逐步恢复生机的同时，他开始寻觅新产品。终于，他瞄准了一种叫“倒模”的化妆品，他觉得这种产品会有广阔的市场。他又背起“能打死驴”的烧饼和几个伙伴南下广州。磨了40天的嘴皮子讨价还价，花了8万元买回了“倒模”技术，再用30天对技术进行消化吸收，产品生产出来了。要把产品转化成能被大众接受的商品，必须扎扎实实地做一番工作，“倒模”是好东西，但不进行推广，也不会被消费者认可。胡金玉为推广产品，又打起行装，直奔省城。

他第一次推开报社编辑部的大门时确实一点规矩都不懂。他张嘴就叫人家登报宣传产品，弄得编辑们丈二和尚摸不着头脑，结果，自然是吃了闭门羹。胡金玉毫不气馁，他充分利用自己能睡善磨的优势，打开了持久战。报社八点半上班，他八点就在门口蹲着。编辑上班一



开门，他立刻跑进屋里，抄起暖壶就去打开水，然后，把每一张桌子都擦得干干净净。室内的活干完了，他就扛起扫帚打扫院子。干完所有的活，他就找张报纸，拉过把椅子，一声不响地坐着看报。一连5天，他成了报社的勤杂工。终于，总编室主任发现了他，问明情况，主任笑了，答应帮胡金玉一帮忙，同时又写了张条子，让他到另一家报社也试试。就这样，胡金玉和一家又一家新闻单位挂上了钩。

这样干效率太低了，胡金玉一咬牙，干脆，来个时髦的，开个新闻发布会！发布会开得很成功，电台、电视台、报纸都作了报道。一不做二不休，他又从广州请来了倒模化妆表演团，济南、青岛铆足了劲地宣传、表演。几十天连轴转，胡金玉的脸瘦得只剩下一巴掌宽。当他在青岛火车站挥手送别最后一个表演团成员后，便一头栽倒在舞台上昏了过去。

他们成功了。尚沟河的村办企

业迅速发展起来。胡金玉没有固守城池，他及时把几个各自为战的工厂组合成“诸城市飞达实业公司”，同时，又新建面粉厂、挂毯厂、工艺美术品厂。公司的经济效益迅速增长。

由于成绩显赫，胡金玉被评为1989年省新长征突击手十大标兵之一、省劳动模范，他还当选为团山东省委委员。

他似乎拥有了一切。

D

他放弃了一切，又从零开始了。

1991年，他被保送到中国青年政治学院学习。他离开了日新月异的家，离开了蒸蒸日上的飞达实业公司，来到了他向往已久的北京，坐到了教室里。他要在一个更高的层次上重新塑造自己。

他是一个纯粹的学生，没有了总经理的身分，没有了工资收入。办企业时，他一心扑在工作上，不曾

给自己留“后手”。与别的同学不同，作为丈夫和父亲，赡养妻儿是他的义务，为此，他曾去“麦当劳”打工。

1992年，他参与了大学生科技发明竞赛的组织工作。工作中，他发现科技发明与技术应用之间存在着巨大的差距，致使发明一方把成果束之高阁，生产一方对新的技术又苦求不得。这是一种极大的浪费！由于办过企业，他对此有着深

切的感受。由此，他产生了从事科技中介开发的想法。

他有一个脾气，不管干什么，就要一杆子插到底。要从事科技中介，他不想搞那种游击战式的打工，要干就成立一个实体。他四处奔走，向朋友们借了50万元钱，几个月后，“新国大学生科贸中心”成立了。如今，在教室里，同学们称他“老胡”、“金玉”，一转眼到了“新国大”，职员们又称他“胡总”。又当学生又当老板，又学习又经营，他实在够累的。就在这忙忙碌碌中，他建起了“新国大”的信息网络，成功地推广了几项专利，在很短的时间内使“新国大”开始了正常运转。

说他成绩斐然尚为时过早，但他对未来充满信心。他准备在1995年，也就是他毕业的时候，成立集团公司，把事业往大里干。

他说：“在北京这么好的地方，要是干不出点像样的事业来，那才是活见鬼呢。”

人活着就得有些气魄。

金融行业在国家宏观调控中的作用越来越大，利用职务的犯罪增多。一种是银行、证券工作人员利用职务便利炒股犯罪。去年底以来，我们共立案查处了14件16人……

此类腐败应予公开揭露，严肃查处，以保证改革开放的顺利进行。

——上海市人民检察院检察长 倪鸿福

● 李浩明



股市「黑洞」

——上海股市的「职务犯罪」

擅变的时代！太阳每天都是新的。

股市的风云变幻牵动着数以百万计股民的心。中国大陆的股市是世界股市史上的首创，因为它承担着社会主义公有制条件下探索股份制改革的重任，它面临着比私有制为基础的西方股市更为复杂而又独特的问题。

历史注定中国股市要走一条“先有比赛，再有规则”的探索之路。

于是，股市中的“黑洞”难以避免地出现了，如同阳光下必然有阴影一般。中国股市总是健康的，“黑洞”仅仅是个别现象，但它对股市的健康发展所形成的不良影响却是难以回避的。

上海股市犯罪始作俑者

姚锡健，原上海海通证券公司营业部主任，上海证券业从业人员中受贿入狱的始作俑者。到今天，他已经在高高的大墙里呆了两年多了。

“那是1990年的八九月间，一

个在深圳工作的凌某得知我公司有股票卖时，就通过别人介绍认识了我。当时他要买5000股，我与总经理定下价格后，让他过几天来买。几天后，他来了，同时还带来一个深圳的老板，原来不是他要买，而是他拿了那个老板的2.5万元的‘铺路费’，为那个老板‘打前站’的。事实上，他的‘铺路费’一点儿没用上，5000股股票就买到手里了。这里面有一段比较曲折的过程。开始时，他为了能买到股票，打电话约我吃饭。我说：‘无缘无故吃你的啥？’他说：‘你是证券内行，是权威，我们捧捧你，向你请教请教股市行情走向。’我被他的‘请教’二字说动了，心想，我们这些人经常在外吃饭应酬，并不认为吃一顿饭就是受贿。就同意赴宴。在酒宴上，他拿出一叠钞票塞给我，我点都没点就还给了他，说：‘你别搞这一套。’他说：‘这是茶水费。’我硬是不拿。后来，我对同事们谈起这件事情时说：‘这种人想用钱来收买我，我也太不值钱了！’

“谁知，他还是一个劲地纠缠

我，原来，他在黑市上收了些黑市股票，若不过户就将变成为一叠废纸。我不禁动了恻隐之心，替他办理了几千股股票的过户手续。不久，我儿子生病。他得悉后，到我家来探视，乘我给他倒茶之机，把2000元钱塞到我儿子的枕头底下。我发现后，毫不犹豫地把钱还给了他。

“如果这一切就此打住该多好啊！然而，几个月后，他手持的股票价格飞扬。当他的股票卖出的成交价与先前买入的成交价形成赢利195万元这个强烈反差的数字以后，我的心理不平衡了。在‘天知地知，你知我知’的安全感保护下，我心安理得地收下了他扔进我抽屉里的6000元钱。

“从这以后，我一发而不可收。一次，有个亲戚找到我，说他的一个同学想买些股票。我说：‘叫他来嘛！’结果，我没有麻烦前面柜台，自己开了成交单，帮那个人买了1400多股（现拆成140000股）电真空。过了几天，那人到我家来，拿出10000元给我。我从来没有拿过这么多的钱，说：‘这么多怎么行？’他说：‘大家开开心心！’后来我才知道，他当时连股票的边都未沾，就拿到了30000多元的介绍费。

“我前后共收受他人贿赂20000元。为此，我因受贿罪被法院判处5年徒刑。这真是咎由自取啊！”

透支，投机的土壤

透支这个很丑的话题已经长久地困扰着上海股市——极少数证券商违背有关法令，允许“特殊股民”以资金卡上的少量资金放大100倍甚至于500倍进行股票炒卖。这种巨额透支无疑是股市危险的黑洞。

1993年6月18日，中央紧缩银根政策出台前夕，上海有关方面拟查处透支现象。某证券机构大户

室里出现了如下的一幕：

下午2点刚过，证券公司一位小姐悄悄地把透支的大户唤到办公室。不详之兆！大户们顿时有反应：要平仓了！要限时平仓了！顷刻间，大哥大、BP机、电话忙作一团。透支越多的大户越忙，那紧张颓唐的情景就像一个个旧政权的官员到了兵临城下的地步。

果然，几分钟后，被唤去谈话的大户们回来了：最后通牒，收市前平仓。“赤条条来赤条条去了！”一位大户瘫坐在沙发上喃喃地说。

3点30分，“大限”已到，大户室里的平仓也结束了。十几名昨日的大户此时变成了彻底的“无产阶级”。但令人奇怪的是，这些因巨额亏损倒欠证券公司十余万甚至于几十万的大户们脸不改色心不跳，若无其事地告别了大户室。

这十余万甚至于几十万的欠款怎么办？对于工薪阶层而言，怕是几辈子都还不清了。可是背了一屁股债的透支大户们并不心焦——你证券公司敢告我吗？到头来，你违章提供透支金额的证券公司必然成为连带被告！你经办人员能对我怎

么样？平日里，没有我们这些敢为你“两肋插刀”的“哥们儿”帮你，你能冒险让我们“空麻雀背米”吗？

看来，面对帐面上的红字，斗胆搞透支的证券商只能扼腕自叹，牙齿打落往自己肚里咽了。这证券公司的帐面如何轧平？真让人揪心！

铤而走险的证券交割员

1993年8月，一位因利用职务便利，挪用公款210万元帮助客户透支炒买股票的证券公司交割员丁某被推上了审判台，他将在监狱中度过10年漫长的时间。

1991年7月，时年22岁的丁某从上海金融专科学校大专毕业，分进中国银行上海市分行信托咨询公司嵩山路证券营业部工作。当时，正值上海股市大潮初起，面对柜台内外每天都在传递的“炒股发财成百万”的金色的神话，他按捺不住了。一种强烈的失落感困扰着他，他感觉自己太穷了，他也在股海中潇洒走一回，抢个金娃娃。

按照上海的有关规定，“证券公司的工作人员不得参与客户股票买卖”，显然，他不可能直接炒股。怎



· 社会一角 ·

么办呢？你有政策，我有对策。他决定“曲线炒股”了。

不久，大户S的炒股代理人B与他达成了“三方联手协议”，由B斥巨资，公开出面，跑道畅通的丁暗中为之代理炒买股票，所得利润，他与B都有份。果然，占尽天时地利的他旗开得胜。一次次漂亮的操作，使联手的三方都大得实惠。也难怪，在股票供不应求的1991年下半年，“买到股票，稳赚钞票”是上海股民人所皆知的道理。

1992年5月，上海股市全面放开股价后，新股不断上市，股市风险明显增加了。紧接着，上海股市陷入了股价狂跌的熊市。到1992年9月，大户S已经亏损30万元了。S自然揪住丁不放。S要挟他说：“要么继续为我代理炒买股票直到弥补全部亏损；要么就去告发你！”至此，他陷入了进退维谷的境地。

在S和B的要挟下，丁于9月16日在“代理买卖股票并在同年10月追回全部损失”的协议上签了字。是夜，他彻夜难眠；股市风险莫测，凭有限的资金，要在1个月内稳赚30万元，这显然是不可能的。怎么办？后悔已经来不及了，他开始铤而走险……

利用证券公司管理上的不足，担任交割员的他要起了小聪明。他绕过验资及受理委托等业务环节，采用“飞过海”的手法，直接填写委托单，并擅自向交易现场申报。此时，大户S的资金帐户上已空空如也了，但他仍占用公司巨额资金为S透支大量买进股票。股票成交后，他又悄悄地抽出有关凭证，拖延交割，期待股价上扬后抛出。到10月底，他不仅没能为S追回30万元的损失，相反还占用本公司资金210万元。

11月初，在上海股价处于最低谷的时候，完全失望的他终于在

家人的陪同下向有关方面投案自首。至此，不能不生出这样一个问题：假若他的210万巨额透支投入在股价节节攀升的牛市，“三方联手”会不会“东窗事发”呢？说不准上海股市又会多出个“丁百万”哩！

“消息树”上有财源

有人说，股市的成功与拥有“消息树”有关，谁拥有确切的利好、利空、机构动作等消息，谁就将与金钱共舞。

“F2功能键”曾经是上海股市大户的金钥匙，其全称是“股市逐笔交易实录”，是大户室所拥有的特权。“F2功能键”的调用，能随时获得股市重要信息——每个证券机构都有自己的帐号，抛多少，买多少一目了然。1993年春节以后，迫于中小散户的压力，“F2功能键”取消了。但是，股市大户们对消息的渴望并没有“取消”。

按照股市“公平、公正、公开”的原则，任何股民对股市信息的享用应该是平等的。但是，在股市实际运作中，常常表现出不平等：

——有关上市公司的增配股方案在未经董事会讨论和管理层批准之前，就已经在悄悄地传递。

——有关异地批准在上海上市的公司名单是保密的。但是，在与证券公司密切接触的人士中，这又成为公开的秘密。

——1993年8月，一位大户公开声称：“谁能为我提供××公司确切的财务报表，我以2万元酬谢！”

股市信息源上也存在着黑洞！可惜，教训往往是事后总结的。

严格“规范”需要强化一种社会氛围

有消息表明，中央关于整顿金融秩序，加强宏观调控的措施推进以来，上海金融证券界落网的犯罪分子已经达到两位数。

1992年下半年，上海侦破一起挪用、骗取巨额公款的重罪案。

36岁的案犯邹伟琨为谋取不正当利益，先后向中国人民建设银行上海市分行营业处信贷员徐××、交通银行上海分行外汇进出口部副经理朱××等行贿总额价值人民币15000余元，致使徐、朱等利用职权违反规定向邹发放贷款470万元，邹并与徐内外勾结，挪用银行贷款500万元人民币炒卖外汇从中营利，使国家蒙受巨大经济损失。此案在金融系统引起较大震动，有关领导指出：目前银行信贷存在严重的漏洞都已从中反映出来。问题要真正找出教训。信贷，信贷，“信”哪里去了？他们要求有关部门举一反三，堵漏建制，彻底改变失控和混乱的情况，有力地促进金融改革的深化。同样，要填平股市的黑洞，不仅金融证券部门要汲取教训，迅速扭转局面，真正取信于民，社会各界也要强化“规范”意识，强化法制观念，为减少并最终杜绝“职务犯罪”而营造一种强有力的社会约束力。揭露股市的“职务犯罪”不仅不会影响并损害中国股市的信誉，反而会使其在勇于批判自我的过程中不断地健全和完善，进而更加赢得人民的信赖。

今天，没有哪一种经济载体比股市更为热门了！股市建立伊始，奉行的便是“公平、公正、公开”的原则。这次政府采取有力措施，整顿金融证券市场秩序，打击“职务犯罪”，反映了政府保证股市健康发展，保护股民利益的决心。我们相信，中国的股市决不会因为个别“黑洞”而裹足不前。相反，填平“黑洞”，消除阴影，更有利于它的健康运作。

股份制改革是中国改革开放伟业中的“火山实验室”，只允许成功不允许失败！

“吴氏地下钱庄”的覆灭

并非传奇的真实故事

江苏省盐城市郊区伍佑镇伍西村。

没有阳光的角落里蜷缩着一个青年汉子，身上留着条条伤痕。他被关在这里已经整整48小时了，记不清挨了多少下耳光，脸被打肿，牙床也肿痛难忍。此刻，更令他揪心的是他心爱的未婚妻L姑娘。

他是两天前的晚上被吴加珍抓来的。那晚，他与未婚妻跪在吴的脚前，哀求说：“吴老板，那500元钱再宽限我们几天吧，到时候我们一定连本带利一起还。”满脸横肉的吴加珍阴毒地一笑，说：“要么现在还钱，要么……哼，让你老婆每个星期陪我睡次觉！”言毕，扶起L姑娘便走，而他却被推进了地牢。黑暗中，一个即将入洞房的新郎的心碎了。

不久，地牢的门被打开，L姑娘被扔了进来，吴加珍狞笑着对他说：“再宽限你一个月，到时还不还钱，再送你新娘子来抵债！”

这是发生在今天苏北大地上的一幕。

吴加珍，曾经是穷光蛋一个，只因与另3个恶棍勾结在一起开了个“吴氏地下钱庄”，便为非乡里，无恶不作，时间长达3年之久。

1989年3月至1991年4月，是“吴氏地下钱庄”最嚣张的两年时光，吴加珍先后以5~6%的月息向32人借进人民币140100元，同时又以10~30%的高利向98人转手出借，并按旧时代地主放债的利滚

利、逾期罚款的手段，放出高利贷本金、利息、罚金计人民币374020元，从中非法牟利23万元。

“老子英雄儿好汉”，在同一时期，其儿子吴新年先后以5~10%的月息向27人借进人民币283450元，继而又以10~30%的月息向104人转手放贷，本金和利息收益高达561230元。

1990年12月6日，盐城市郊区步风镇庆元村的农民蔡某叩响了“吴氏地下钱庄”的大门。这时掌柜的是吴加珍的二儿子吴超。“我母亲患癌症住院要开刀，想借600元。”走投无路的蔡某说。没想吴超这把刀比他的父亲和大哥还要厉害：“可以！月息30%，代扣当月利息180元，并加‘手续费’两包烟20元！”穷困潦倒的蔡某愣住了，借条上写着600元，但实际上只有400元，怎么办？为了救母亲一命，他咬咬牙画押了。

3个月后来，蔡某捧着700元还债来了。殊不知，吴加珍七算八算后说：这些钱只够付利息，蔡某欠钱庄的钱一共是4300元，加上还来的700元，共计5000元！犹如晴天霹雳，蔡某听后几乎晕死过去。

“一条汉子跪在吴老板家门口了！”消息传开，吴加珍家门口的公路上挤满了围观的人。这一天是1991年3月16日。

久久跪在地上的是农民郭某，满眼的泪水不住地流淌。此刻，他后悔不该借这笔驴打滚的债，仅仅8个月的借期，他背下的债务已是几辈子都还不清了。

“你究竟还不还？”吴新年一边质问郭某，一边用脚猛踢郭的臀部，并找来脸盆不停地往郭的头上浇水。郭默默地忍受着这一切。突然，吴新年掐灭烟头，用厚重的脸盆朝郭的头部猛砸下去。阳光下，泪水、血水在流淌……

谈起“吴氏地下钱庄”的狠毒，大丰县的农民陈某哭诉道：我于1990年10月10日向吴老板借了1500元，借期1个月，月息20%。我当初写下1500元的借据，被扣下当月利息，到手只有1200元。吴老板规定逾期每天罚款20元。到1991年1月25日，我已欠吴老板2800元了。那天，吴老板给我算了一笔帐：如再不还，到夏收时节，至少得欠30000元。怎么办呢？我只好卖掉自己的住房，再向父亲借了几百元，才算还清吴老板的债。从此，我过上寄人篱下、四处漂泊的日子。可比起其他受吴老板迫害的乡亲们，我还是幸运的。

怎么不幸运呢？让我们看看“吴氏地下钱庄”的“保安系统”吧！除了一座高耸入云的通讯铁塔外，他们还装备有无线电守台机，6台对讲机，6辆摩托车。还拥有催泪电击枪、警报密码箱、不锈钢打手条、手电筒报警器、匕首等，并先后雇佣10多名打手和保镖。一旦“吴氏地下钱庄”的摩托车响起来，四邻八舍就人心惶惶。在他们私设的地牢里，先后有几十名乡亲被严刑拷打：冰水灌颈，煤球烘熏，蹲马步等各种刑罚轮番使用。1991年1月16日，也许是吴家最为风光的一天了，吴

· 社会一角 ·

加珍率领着儿子、儿媳、女儿以及保镖共16人，身藏凶器，乘上6辆摩托车杀气腾腾直扑南岸镇陈家索债，打得陈某口吐血昏迷死去。

“盐城四兄弟”歃血为盟罪行累累

吴加珍还有他的一帮“铁哥们”。

5月的一天，邻近的智通贵、王正太、孙长顺携带着香烛来到吴家。他们关上房门，合上窗户，站到一大盆鸡血前。香烟袅袅，烛光幽幽，“盐城四兄弟”歃血为盟，自然少不了“不求同生，但求同死”“有福同享，有难同当”之类的话。按年龄顺序排列，吴加珍为老大。烛熄了，香灭了，淫邪的狂笑却久久地回荡在觥筹交错之中：“谁搞到妞儿就有乐同享！”他们以钱庄为依托和基地，开始更为猖狂的罪恶。

盐城市某旅社里，一个新婚才两个月的妇女D赤身裸体地倒在床上。她从昏迷中渐渐地苏醒过来，眼前好似又出现一张又一张男人的脸，不是野兽，是魔鬼，一个个地轮着扑向她，耳边是粗野喧嚣的狂笑。

D长得很漂亮，是方圆几里有名的美人。这天，她和女伴被智通贵和孙长顺拽进旅社，智说：“你丈夫欠我大哥吴老板的钱什么时候还？”话音未落，她就被按倒在床上。几天后，“盐城四兄弟”再次对D轮番奸淫。

一年夏天，盐城市某个体剧团巡回演出至伍佑镇。精彩的演出轰动了小小的集镇，尤其是剧团的台柱子、老板A姑娘的多才多艺、能歌善舞，更成为伍佑镇的热门话题。

吴加珍坐不住了。几天之后，“盐城四兄弟”坐到了剧场前排。“这小姐果然不赖！”“大哥”一发

话，众兄弟雷厉风行，剧场顷刻大乱……剧团为此被迫中断演出几天。

这下吴老板成了主演，他找到A姑娘，“关切”地说：“有什么困难尽管和我说，我吴某人是最好说话的。”说完，800元钱和一纸高利贷借据塞给了A姑娘。出于剧团经济上的考虑，A姑娘只好在借据上签了字。

“这小妞画押了，就得听我的了！”吴加珍欲火中烧。接下来的一幕是无需也无法用笔墨描绘的了。

清算罪恶只是个时间问题 多行不义必自毙

1992年4月12日，一封群众举报信引起了中共盐城市委负责人的高度重视。立即立案侦查！检察机关高速运转了。

仅仅过了8天。

4月20日深夜，荷枪实弹的干警包围了“吴氏地下钱庄”，在解救了地牢中3名被关押的村民之后，吴加珍被投入了看守所。不久，吴加珍的几个儿子及同案几十名罪犯相继归案。

在检察官面前，智通贵深感罪孽深重，浑身痉挛起来，嘴里嗫嚅着：“我……我不想说，因为……我们4个人干的事情太脏了……说不出口啊！”

几小时后，智通贵呈上两张半纸的笔供材料，详细坦白了“盐城四兄弟”轮奸和蹂躏几十名妇女的罪行，其中，合伙同堂作乐的达8次。

王正太也交待了。他们的供词证实，在这个具有黑社会性质的犯罪团伙中，每一次聚众淫乱，都由吴加珍“安排”、“牵头”……与此同时，他们寻欢作乐的“逍遥宫”——伍佑镇个体迎宾旅社的王老板也被“请”进了检察机关。据查，在这个“逍遥宫”里，以吴加珍为首的犯罪团伙不计其数而又花样繁多地糟蹋妇女，

其中相当一部分来自欠吴加珍阎王债的家庭。

1992年6月25日，江苏省盐城市中级人民法院开庭审理吴加珍案。该案由于涉及大量女性隐私，不进行公开审理。

盐城市人民检察院检察官阙兆宏的公诉词称：“现已查明，被告人吴加珍、智通贵、王正太、孙长顺、吴新年等人于1988年7月到1991年1月，先后在盐城市城区、郊区、杭州、无锡、连云港等市县宾馆、招待所、旅社等地，采取金钱引诱、逼要债款等手段，大肆污辱、奸淫妇女。情节特别恶劣的是9次结伙聚众淫乱……”

这一天，盐城市中级人民法院宣判：依法判处首犯吴加珍、主犯智通贵死刑，剥夺政治权利终身；判处主犯吴双喜、王正太无期徒刑，剥夺政治权利终身；孙长顺等18名同案犯分别被判处20年至1年有期徒刑。

8月29日，江苏省高级人民法院下达了对吴加珍、智通贵死刑执行命令。

1992年8月31日上午10时许，曾经作恶多端的“吴氏地下钱庄”的“庄主”吴加珍、智通贵被正义押上了刑场。

电视台记者问吴加珍：“伏不伏罪？”吴加珍低头回答：“我伏罪。”刑场的指挥旗开始摇动，执枪手推弹上膛……

这个世界上，两个罪恶的灵魂逝去了。今天，这个案子昭然于世，它给我们留下了无尽的思考：

为什么近百名受蹂躏的女性没有一个去报案？

吴加珍等为何能在光天化日之下如此无法无天？

犯罪分子恣意横行为何能达3年之久？

这一切究竟是什么原因？

怎样找到知心朋友？

● 顾心良 编译

我从小姑娘时期起就遇到了交朋友的麻烦。我的女伴们都纷纷有了“好朋友”，而我却没有。我根本没有一个能随时陪伴我从学校回家或在晚上同我去听音乐、一起谈论服装、谈论男孩子等事情的特殊朋友。

我父母常说我是一个孤僻者，就是那种对朋友挑来拣去，自己独处就心安理得的人。其实，事实并非如此。我独自一个人的时候从来就不舒服。我也总希望像班上其他同学一样有一个知心朋友。

上了中学，我的确开始担忧起来。我知道自己不笨、不丑，也没有任何让别人取笑的地方。可是我仍然没有一个好朋友跟我一起分享内心的秘密。

偶尔，我也同邻居那个男孩子一路上学。他同我的年纪一样大，我们在同一个班内学习。小时候，我觉得他粗野。我估计这也许就是所有姑娘在幼年时期对男孩子的看法。男孩子差不多都是流里流气的。一想到我们曾有过这样的看法我就感到好笑。但这可绝对是真实的。尽管我和他一块上学，一块回家，但他算不上是我的朋友。他无法代替一个跟我年纪相仿，感受相同的的女孩子的地位。

我没有任何知心女朋友这件事仿佛还影响了我同男孩子的关系。到了初中三年级，学校内的其他女孩开始全部同男孩子约会了，而只有我是例外。我仍是一个孤独者。

现在，问题似乎更糟了。珍妮同一个叫丹妮的女孩子要好。她们整天整小时地在电话里交谈，谈论各自喜欢的男孩子，瞎侃，还在一起

做家庭作业。安妮有一个忠实的男朋友，可她还有许多女朋友，她可以同她们一起谈论16岁所涉及的问题。而我还只有一个道格，就是邻居那个男孩，并且还算不上朋友。

我把结交好朋友这件事视为一座高山，我从小就往上走，这山对我来说既漫长又难攀，直到初中结束，我还没有爬到山顶。

时至毕业舞会，我还没有过一次约会。我那些朋友们，我想我应该叫他们熟人更为合适，都要去参加这个重要的联欢会。当然，他们此时正在对自己的朋友谈起这件事。而我，不但没有人与我同行，就连在一起谈这事的人也没有。

我母亲对我说，她也没有参加自己的初中毕业舞会。可我不相信她说的是真话。我认为她这样说是为了不让我感到难过，但我照样伤心。

我觉得太伤心了，于是就找到一个机会告诉道格。他说他也没有约会过，如果咱俩都找不到同伴，就一起去参加舞会好了。

事情就这么巧。道格和我一块儿去了初中毕业舞会。我之所以要去是因为呆在家里难受，并不是我喜欢道格。道格同我一起去是因为他喜欢的姑娘跟别人走了。但他没有露出沮丧。事实上我们玩得很开心。

舞会后，我们又参加了两次联欢会。第二个周末，有几个熟人问我是否愿意去参加他们的晚会。我很清楚他们是想让我带上道格。因为道格这时已是学校内的游泳明星了。

我们在晚会上玩得很愉快。人

们围着我们，跟我们开玩笑，我突然变得如此引人注目使我感到惊讶。不过我喜欢这样，因为以前从没有这么多人想跟我交谈。

这种现象在以后几个星期接连不断。有一天珍妮叫住我，问我是否愿意跟她一起逛商店。那天，我们在商业区逛得又累又兴奋。回家时，她请我到她家去过夜，我们一直坐到半夜，什么都说。几周后，安妮和我在一起制定了一个学习计划，我很快就发现自己有了许多“知心朋友”，我为此欣喜若狂。

同时，我还同道格外出了几次。我们谁也没对谁产生爱情，可学校其他人却断定我们是一对情人。

暑期过后，几件事使我动摇了刚刚建立起来的自信心。

珍妮跟家人一起去了另一个州。当时我们已成了好朋友，我们答应互相通讯，保持联系，但我们也不明白，今后也许不会再见面了。

安妮辍学同她男朋友结了婚。她在一家地方百货公司找到了一份工作，我们偶尔能见上一面，但兴趣都不太相同了，慢慢也就没有了往来。

道格加入了游泳夏令营并爱上了一位姑娘。她也是游泳运动员，他们俩有许多共同的东西。现在他不同我约会而是同她约会了。不过我并没有嫉妒他们。

我上了高三，结交朋友的问题对我来说并非显得无法解决。我有几个信得过，能倾吐内心秘密的女朋友。有时我去看她们，有时她们来看我。一切都显得很随便、自然。

当我决定把这些事写出来以后，我明白了在与别人交往时，人们都是需要帮助的。尤其是心灵上的帮助。如果你在别人需要的时候能够给予及时的帮助，你就能够找到知心朋友。

这是一批特殊的小消费者。信用卡、支票、汽车……今天，他们拥有父辈用钱换来的尽可能多的“幸福”，然而明天，他们能守得住父辈传下的家业吗？

平先生最早是位汽车司机，后来在房地产业圈子中扑腾了几年，创下了拥有9位数字的固定资产的家业。在当地，这份家业也许算不上首富，但也足以因此而自豪一阵了。平希望儿子能守住它，成为新式的经营管理者。于是，开始了对儿子的培养工程：孩子不用上学，专门请家庭教师对孩子进行全方位的现代化教育——文化知识、社交礼仪、娱乐享受……9岁的小公子也的确非同一般孩子，他会开小车且拥有一辆相当不错的名牌轿车；打牌也是一把好手，那熟练的发牌动作甚至令大人咋舌；宴会饭桌上也完全一副内行的样子。平公子可以因一点小事大骂司机，在公司内外随意地指责总经理以外的任何人，能调动公司中许多人为自己办事，却独独对“钱”的概念始终糊涂。问他一个月有多少零花钱，小家伙头一晃，“10万！”旁人惊讶地问：“怎么那么多？”他马上又“纠正”：“是一块。”一副憨态，又极认真的样子。

熟悉平公子的人说：“他根本不清楚钱的价值。买东西也不用他点钱，看好什么，手一指，跟随的自然去付钱。坐在牌桌前几小时，输赢多少都不在乎，他也数不清楚。他从没有因钱而窘迫，所以也不需要算计钱。”

在广东省一所名牌小学，记者见到一位每日打“的士”上学的小男孩，他熟练地从车中下来，点付完人民币，然后悠悠哉哉朝学校走，好潇洒的气派。我上前问小家伙，为什么坐出租车上学？孩子回答，“每天都

忧乎？喜

●葛树娟



这么上学呀！”

这位小男孩的家长是做房地产生意的，因为忙于挣钱，顾不上孩子，所以每天给儿子一笔钱坐出租车上学。家长没有时间陪儿子，只有用钱来补偿，孩子要多少就给多少，要什么就给什么。记者注意到孩子脚上一双非同一般的鞋，一问价格，700港币！

望着几位记者惊讶的表情，学校教导主任叶老师说：每个班都有这么几个孩子，他们不在乎花钱，有的小朋友把金戒指作为礼物送人，有的从家中拿钱送给小伙伴，还有的用大笔钱请同学大吃大喝。有一位五年级的小学生，拿着自己的信用卡多次请同学到大酒店吃饭，班主任老师发现后通知家长，家长对孩子只一句话“怎么乱花钱？”然后收回信用卡了事。叶老师忧虑地叹

息：“这样的孩子能指望他创业？能守住家业就不错了。”

这几年，社会上出现了越来越多的富有者，他们中相当一部分人用钱表示自己对孩子的爱心，用钱补偿因繁忙而对孩子未尽的养育之责，用钱令不大听命的孩子乖巧些……钱从某种意义上说帮助他们，然而日后呢？当他们的孩子的被动性消费行为逐渐减少，主动性消费行为日益增多时该怎么办呢？他们的孩子成人之后能否自立于社会呢？西方亿万富翁之子，瞬间丢尽父辈遗产，沦为穷困潦倒者并不少见，钱会是永远万能的吗？

经济观念的变化使人们的消费观念发生了变化，少年新潮一族令成人瞠目、惶惑，家长们比赛似地追赶潮流

少年消费启示录



不知从何时起，兴起了过生日，而且孩子的生日倍受重视。在南方一座大城市的一所小学里，记者走进四年级班作调查，百分之百的小朋友年年过生日，以今年的生日为例：一位小女孩收到的礼物是价值万元的三角钢琴一架；一位小男孩说他的生日红包是4万港币；另一位9岁的孩子说，他的父母花了3000多元人民币，在大酒店宴请亲戚及他的小朋友；还有过生日专程去香港一日游的，收到价值几千元电动玩具的……

再问孩子们：给自己的父母过生日吗？只有5人站起来说：家长过生日时，自己表示了一下。其他孩子都摇头，有的甚至不知父母何日生日。

为孩子过生日的消费还在不断升值。那么，是不是所有小寿星的

家长都有这份能力与精力呢？在北京某大餐厅的“生日城”，几位为孩子过生日的家长道出自己的心声：

——如今就这一个孩子，总想让他过得快乐些，尽量满足他；

——孩子的同学来这里过生日，他也想来，不能让孩子在同学面前没面子；

——我们小时候没这条件，现在他们有条件了，应该享受；

——应该让孩子享受新潮的现代文明，享受了，了解了，才有可能创造更高的物质文明；

……

如果说，生日只是偶然的消费，那么，不少少年儿童的日常消费也很有些新潮味道。当记者说起某中学生带着BP机上学时，南方某校的老师笑了：“这不新鲜。”他们学校的中学生带BP机上学不是一个

两个，有时，老师上课正讲到兴头上，忽然响声大作，学校无奈，最后下令，“上课必须关掉BP机！”还有新鲜的，有两位学生竟拎着“大哥大”上学，边读书边帮助父母做生意，每成交一笔生意得到若干提成。还有一批骑摩托车上学的学生，学校感到难以管理，最后下令不许骑摩托车上学。

中学里，男孩子见面送上一支“万宝路”已不是新鲜事，女孩子结伴去发廊也不奇怪。一家个体发廊的香港老板告诉我们：他有一些固定的女中学生客户，她们按时来洗发、做发。

崇尚名牌，追求名牌在中学生中很普遍，两三百元一双旅游鞋、一套运动服，他们总要想办法说服家长买回来。

越来越多的商人也瞄准了孩子的消费市场，大量营销高档儿童用品。在温州第一百货商店里，进口的美国手摇铅笔刨刀标价137元，一个笔盒103元，且卖势良好。玩具店内时新的玩具上千元，生意却很兴隆。一位经营童装、玩具的女老板说：“只要牢牢地吸引孩子，生意就会做成。”她深深明白：做家长的，哪个舍不得为孩子花钱？又有几个肯让孩子在新潮中落伍？

绑架案、杀人案，案犯都是少年。案犯原始的动机无一不与追逐消费有关。这或许是极端的例子，但残酷的现实却不能不令人惊诧

这是几桩令成年人心悸的案子

今年3月25日，南宁市某中学的两名初一学生，以上山烤红薯为诱饵，把一位小学生骗上山，先用绳子勒死，将尸体拖入草丛中掩埋，然后给受害者家长写信、打电话，扬言：你儿子在我们手中，拿40万元

来便放人,否则……

案子侦破后,两名案犯的老师大惑不解:“这是怎么了?”他们在学校里学习成绩优秀,尊敬师长,两人还都是班干部。

河南省新乡县一名17岁的女中学生,为了钱,两次绑票,制造了两起耸人听闻的大案,与公安机关周旋一年有余。

第一次是1991年7月,她骗走一小店主的4岁女儿,然后两次给店主写恐吓信:要求3天内备齐4.5万人民币,否则,不仅女孩性命难保,一家人都没有好下场。

被绑架的孩子哭闹不止,女中学生为了不暴露自己,当天将孩子整死,埋在女生宿舍的床下,手段之残忍,令人发指!一年多以后,她再次绑票案发,才被抓获。

花季女孩,为何有如此残忍的手段,如此刁邪的性格?翻开卷宗便明白了,为了钱!这女家境贫寒,为了满足自己日益膨胀的物质欲,她偷手表、偷粮票、偷钱、偷衣服,也曾几次到医院去要求卖血。

人的物质欲一旦被激起便会无止境地膨胀,达不到目的,便铤而走险,更何况未成年人的自制力、理智又是那么脆弱与不成熟。

还有更令人叹息的是,有的孩子竟然绑架、杀害自己的亲人!

吉林省集安市一名12岁的小学生为了获得家长的遗产,竟然与同学合伙谋杀了亲生母亲!当生母被同学一刀一刀砍倒后,这个孩子竟躲在离现场20米远的小沟旁,无动于衷地看着母亲惨死在乱刀之下!

广州一名少年,绑架了自己的亲妹妹,然后给母亲发恐吓信,要她用10万元换妹妹。待母亲唤来公安部门破案才发现,罪犯竟是亲生儿子!母亲不信,他才12岁!再说平时家里给他的钱够多了,他山珍

海味吃个够,酒吧舞厅玩个够,一万多元的高级玩具飞机眼都不眨就买下了,他怎么还以绑架亲人的手段要钱呢?

审讯过后才弄明白:是一个犯罪青年看中了这孩子妈妈手中的钱,先整日围着这孩子转,再威吓他照着自己的主意办,钱,不仅攫取了少年的魂,还招来了成年凶犯的黑手。

足够的、旁人无法想像的物质生活,不仅没有使锦衣玉食的公子成为有出息的孩子,却使他放纵、享受开始,一步步滑到犯罪的路上。这,足够孩子的母亲悲哀的,但伤心之后,她是否认真反思过自己的责任在哪里呢?

有人说:钱具有巨大的魔力。这是个中性的评价,钱会生出邪怨,也会带来福音。令人欣喜的是,有远见的家长注意到了不可忽视的精神消费。他们认为:用有价值的钱换无价的本事,值!

因为只有一个孩子,越来越多的家长小心翼翼地注视着自己的孩子成长脚步。有远见的家长提出:让孩子具备生存能力,为了这个目的,要舍得消费。山西长治一个教师之家,夫妇收入并不高,却舍得花5000元为女儿买下钢琴。为了使女儿从小受到正统的钢琴教育,他们为孩子在北京找了教师,每三周专程从长治赶到北京学琴,一回就花去100多元。每月家庭收入的一半用来给孩子学琴,值否?孩子的妈妈说:“值得。用有价值的钱换无价的本领,让孩子终身受益,这是很合算的事。”

在上海某区的少年宫,一位母亲告诉记者,孩子学画,一年要花近千元。现在,纸、颜料、笔都涨价,对不大富裕的家庭来说,这是一笔不

小的支出。但是,既然孩子喜欢,就要全力支持她学。将来有本领不愁赚不到钱。

还有游泳班、写作班、体育班、电子琴班、电脑班、英语班……只要开班就有孩子报名来学。有的是因为孩子有兴趣自己报名来学,有的则是被家长命令来学的。问起原因,几乎所有的家长都说:花点钱,让孩子学些本事,这对日后孩子的成长有好处。

在广东一城市,记者去商场采访,正碰上家长为孩子选购电脑。这是一对收入不高的工薪阶层夫妇,他们认定:生活上可以艰苦些,学习上却要舍得花费,电脑是未来社会不可缺少的用具,该让孩子尽早学会。

虽然,这部分家长为数不算太多,但毕竟已有相当一部分了。他们把精神消费列入日常消费之中,给孩子买书、买磁带、送孩子学习、领孩子听音乐会……应该承认,这种投资的收获不会立竿见影,但对于孩子的成长却起着十分重要的作用。

无疑,在物质生活不断富裕的今天和将来,这样的消费意识给我们带来了一些颇为有益的启示。

现今的孩子是跨世纪的一代,明天是他们的,面对波涛汹涌的经济大潮,该如何引导他们?消费享受该不该有一个度?在商品经济大潮中忙碌的家长们,对子女负有什么样的责任?

现实将一个个问号推到人们面前,每个问号都给人带来一份思考:忧乎?喜乎?

挖人，悄然走进中国……

——记中国首家「挖人」公司沈阳维用猎头中心

●梁昕秋

1993年6月19日晚，坐落在沈阳市南湖科技一条街的沈阳维用猎头中心的“猎手”们，以其独特的“周末夜市”方式，纪念“猎头”成立一周年。前来祝贺的没有领导，没有政府官员，有的只是几百名蜂拥而至意欲“跳槽”、求职的各类专业技术人才及尚待分配的大学生。来宾们将“猎手”们团团围住，或了解“猎头”中心的情况，或恳谈自己的想法寻求帮助。几十平米大的洽谈厅，洋溢着众多的渴望和热烈的交流气氛……

“挖人”买卖，悄然兴起

1992年6月18日，沈阳维用猎头中心伴随着一阵震耳的爆竹声宣告成立。当那幅“君欲求职寻宝，请到维用猎头”的奇特广告第一次出现在报端上时，人们都瞪大了惊诧的眼睛——何为“猎头”？真新鲜的词语！

“猎头”（Head Hunting）这一说法是舶来品，即猎取人才、猎取智慧之意。世界上最早的猎头公司诞生于二次大战后的美国，因其特殊的挖掘人才的功能而备受青睐，很快流行到世界各地。1963年，美国的一家跨国猎头公司率先在香

港设立了办事处，自此，香港才出现了“猎头业”，也称“挖人公司”。

猎头公司实际上是一种人才中介机构，它依靠训练有素的工作人员，或搜集中、高级管理人才资料，或明查暗访所需要的人才，并以高薪“挖”给所需要的企业，同时，它对所掌握的人才资料进行严格保密。猎头公司不仅为所需企业寻找适当人选，而且还评估这些候选人的能力，使得一些企业不惜重金到这里来选购人才。“猎头”的这些特点，使它的买卖非常红火。

面对中国经济飞速发展中日益激烈的人才竞争，新加坡温氏兄弟集团沈阳维用科技有限公司中的几位青年人一马当先，在国内率先成立了这家以“挖人”为营生的企业。虽说也是人才中介机构，但“猎头”与各级政府设置的人才交流中心有着很大的不同。它的特殊功能，就在于为所需单位猎取急需的特殊人才，并实施“特殊人才挖掘工程”。他们的方式，主要是靠兼职“猎手”挖人，事先要做好充分的准备，搜集大量高质量信息。被挖的人有时并不知道自己已成为“猎头”的目标，即使知道也还不一定同意。但只要是“猎头”认准的人

· 社会一角 ·

才，他们就会千方百计地弄清该人各方面的情况，包括专业、职业、性格、爱好、家庭甚至吃穿方面，这一切当然都在秘密中进行。如果用人单位需要该人，“猎头”便通过各方面开始做工作，先侧面接触，再正面进攻，直到目的达到。当然，如遇到来自单位的阻力，“猎头”还要做单位领导的工作。

猎头们的公关能力相当强，尤其善做人的工作。出于职业的习惯，他们在和任何人接触的同时，都在考察对方，好多人才都是在神不知鬼不觉中被他们掌握在手中。一年来，作为国内首家以市场为导向的“猎头中心”，已以其特有的专业服务和信誉，建立起1.2万人的高级人才库，先后与国外十几家猎头公司建立起业务联系，并以国际“猎头”的服务水准，为国内上百家大中型企业、三资企业猎取各类人才，其中还有20名是海外人才。同时，“猎头”的规模也从单一的人才中介服务，逐步发展成为融高级人才信息服务、专家咨询服务、人才培训服务、公关礼仪服务为一体的多元化、综合性经营机构，并正向着国内权威性的国际猎头公司的方向发展。

“猎头”何以受青睐？

在中国广阔的人才市场中，“猎头”何以能独树一帜，且生意越来越红火？精明干练、年仅29岁的国志业经理面对记者侃侃而谈：“挖人才，而不是等人才，这是我们独具的经营魅力。”

“猎头中心”有专、兼职“猎手”70多人，其中兼职“猎手”分布在各行各业。他们根据公司的要求，随时搜集各方中、高级人才资料，如遇特殊情况和要求，“猎手”们则紧急出动，多渠道、有针对性地在社会上捕捉目标。

马丽蓝国际俱乐部是沈阳市一

家高档宾馆，其董事长希望“猎头”能帮助找一位总经理作为搭档。他的要求极高，且条件苛刻，寻遍了人才库也没相中一个。于是，国志业发动全体“猎手”一齐出动，仍寻不到董事长满意的人才。一个偶然机会，“猎头”得悉中国科学院沈阳分院一家研究所的一位归国硕士生，各方面条件都接近或达到了用户的要求，于是，便极力促成两人相见。董事长经过面谈考察，当即拍板录用。上任后，“猎头”询问该人是否称职时，董事长满意地说：“我只用了一周时间向他交代工作，几个月了，我没再操心。”

为入库的人才和用人单位保密，这是“猎头”的又一特点。因为在我国，人才流动还存在阻力，许多想流动的人大都不愿让本单位领导知道。

两年前毕业于沈阳工业大学的

小李，分到市内一家大型企业后，既搞技术，又干过经销，工作能力颇受领导赏识。但这家万人企业人才济济，难有小李施展才能之地。于是，小李动了“跳槽”念头。他对记者说：“领导对我很信任，我也在尽心尽力地工作。可大企业的旧体制太束缚人，因此我找到猎头，入了人才库，等找到合适地方，我再跟领导谈。”还有些要进行人事调整的单位，为防止公开招聘走漏风声，引起人心波动，也到“猎头”来请求帮助，使人事调整工作真正处于保密之中。

省时、省力、省钱，人们常用这6个字来评价“猎头”。对于求职人员来说，只要将自己的情况输入电脑，就可多次被用人单位挑选；对于用人单位来说，免去了刊登招聘启事所带来的“百里挑一”式的繁杂程序，也回避了公开招聘的人情面子问题。在“猎头”，雇主和求职人员可有多次选择的机会。中外合资广东南海鞋业有限公司去年8月在沈阳设立经销处，急需4名素质较高、有实际推销经验的经销人员，他们通过“猎头中心”检索到符合标准的对象。第二天，双方在这里见面一拍即合。第三天，应聘人员即走马上任，赶赴哈尔滨谈生意。一个中美合资企业，刚成立几天便把20多人的全套人马完全委托给“猎头”招聘。目前，在沈阳市已有几十家三资企业把“猎头中心”当作本企业的一个人事部，长期委托“猎头”负责本企业的招聘事宜。

全方位为企业服务，也是“猎头”的独到之处。为保证企业投资更科学，效益更显著，发展更迅速，在市场经济大潮中更具竞争力，他们组建了一个由专家组成的头脑网络，其中包括政府权威人士、高校和科研机构的经济学者及企业家。这个专家咨询服务中心主要是向国内

HEAD HUNTING

调走可以，交穿、调离

家属……



可是我们
没钱……



投资发展策划、可行性研究、企业诊断、翻译等多方面的咨询服务。

人才不是现成的，需要发现和培养。他们按照这个思路，成立了人才培训中心，培训内容主要有外语、电脑操作、经营管理、公关礼仪等。此外，他们还随时为企业提供正规化公关服务，如开业典礼、商贸洽谈、大型社会活动等。

“猎手”们的酸甜苦辣

“猎头中心”的专职“猎手”只有8人，平均年龄不足26岁，但大都精明强干、素质较高。用他们自己的话说：我们做“倒腾”人才的买卖，自己首先要成为人才。

在与旧的人事体制的抗争中，他们既在为别人解围，自己却同时也被旧体制所围困。有谁能想到，8名专职“猎手”中，竟有4人至今还没有“户口”（人事关系被压在原单位不放）。副经理关沐哲1989年从东北大学毕业，分到沈阳一家国营大企业。他工作踏实、能干，厂领导相中了这棵好苗子。为了使他能安心工作，厂里为他的爱人安排了工作，并给小两口分了房子，关沐哲对此不乏感激。他对记者说：“厂里对我恩重如山，我永远不会忘记。可是我还年轻，不甘心在大企业受束缚，想辞职出来，又遇到重重阻力，我热爱‘猎头’的事业，不论厂里对我如何，我离厂的决心已定了！”

“挖人”在我国是一个新兴行业，它公开向传统的人事制度发起挑战；当然要遇到来自各方面的阻力。首先是人才所在单位的阻力。沈阳一家科研机构有8名骨干科技人员调走，这使得院领导很恼火，于是他们定出收回住房、调离家属等政策，以此来卡一些想走的科技人员。

对于“猎头”的工作，来自社会的阻力也很大。许多单位愿意到此



来寻求人才，却不愿付出费用，他们懂得人才可以创造价值，却不懂人才本身也具有价值。“最让人难以忍受的是，有些人说我们是挖别人墙脚，不道德。”“猎手”马文志感慨道。

每当听到闲言碎语，经理国忠业则只是一笑置之。他说，在旧体制下，多少人才的个性被压抑、被束缚，渐渐地变成了消极因素，但“猎头”出现后，经过我们大量细致的工作，这些消极因素已被转化为更加自由的个性，转化为积极的生产力，这些人才在经济建设中正充分地施展着自己的才干，体现着自身的价值，我们的事业何错之有？

好在省、市领导一开始便对“猎头”的事业予以理解和支持。“猎头”的员工不会忘记，当初是沈阳市长武迪生特批才使得机构得以成

立，而且省市领导还经常过问他们的工作情况并进行实地考察。辽宁省省长岳岐峰在视察“猎头中心”时还提笔题辞：“建设人才银行，促进人才交流”。

然而，多数基层领导对“猎头”仍持有矛盾心理，他们既想通过“猎头”挖到人才，又怕自己的人才被“猎头”挖走；个别基层领导还认为，对“猎头”要严加限制，甚至要打击，否则，企业及科研单位不是要被挖垮了吗？

那些被“猎头”挖出的人，却与“猎头”结下深厚感情，他们觉得是“猎头”的力荐才使他们的价值得以充分体现，这些人如果想换单位，依然到“猎头”求助。一位就职于一家公司的管理人员说，“猎头”是人才腾飞的航空母舰，我们飞累了，在这里歇歇，继续飞翔。

猎手们对“猎头”也自有评价。经理国忠业认为，“猎头”的行动是否“道德”不应从局部来考虑，如果是个人才，在本单位发挥不了作用，我们又不挖他，对社会是个很大的浪费，这才是“不道德”！

说到“猎头”的出现，也有的“猎手”认为早了些，因为目前我国的人才流动政策不配套，整个社会的人才流动环境也不尽如人意，作为人才本身，许多人还属各单位各部门所有，无法支配自己，在这样的条件下，“猎头”从事“挖人”的工作，其难度就相当大，况且还没有现成的经验可借鉴。

副经理关沐哲认为，“猎头”的工作今年才算真正开始，前一段的工作都是为“挖人”作准备。目前，“猎头”在国内外均有一定影响，这为我们下一步更好地开展工作创造了条件，“猎头”的事业很有前途，但这是一条没人走过的路，每一步都不能掉以轻心。

南沙军犬的故事

● 楚进兴 刘楠



一片岛屿，孤悬于南中国海的惊涛之中。尽管这些岛屿荒凉之极，尽管岛上根本不具备人类生存的基本条件，但那些岛上，终年屹立着中国士兵的身影。如同关心那片属于中国领土一样，许多人关心着守岛战士的现状，关心着“高脚屋”上的一切。

人们也许还不知道，在一座座“高脚屋”上，与战士们日夜相伴的，还有颇具灵性的军犬。今天，我们给大家讲讲南沙军犬的故事。

故事之一

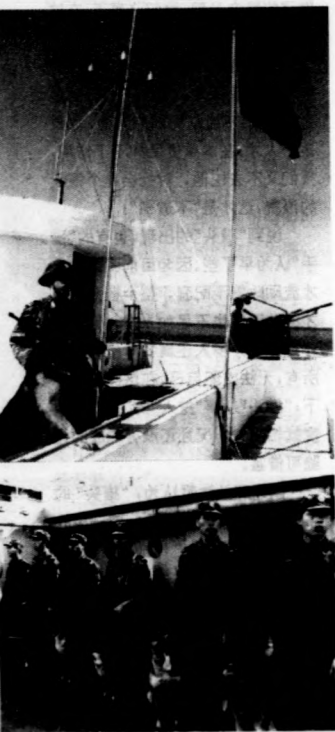
海天之间没有任何生命，南沙实在太寂寞了。3年前，一位机灵开朗的城市兵小李接到守岛命令后，偷偷地从街上买了条小狗，带上了南沙。这小家伙一上岛，立刻给寂寞的礁盘带来了前所未有的生机。当这条小狗围着战士撒欢时，战士们们的喜悦是难以言喻的，站岗、劳动都多了三分精神。自然，小狗成了战士们的宠物。

4个月后，其他岛上的战士也开

始效仿，南沙兴起了养狗风。当不同品种的狗们给一座座小岛带来欢乐时，军营也失去了特有的严整：模样各异的家犬离开陆地时间一长，便难以适应南沙高温高湿的自然环境，许多狗开始疾病缠身，脱毛、狂犬病逐渐蔓延。面临这种局面，部队领导不得不下达了“禁狗令”。

军令如山，军人以服从命令为天职，面对“禁狗令”，战士们却无论如何也无法将枪口指向与自己朝夕相伴的狗。他们用废旧木料扎成木筏，把自己平时舍不得吃的肉罐头和珍贵的淡水放到筏上，然后，把狗抱上去，将木筏往大海中一推……海天之间，木筏孤零零的，狗的叫声凄凉、哀婉。木筏看不见了，犬吠听不到了，战士们放声大哭。

1992年3月，各礁接到了个意想不到的命令：各礁选派一名战士到北京海军军犬训练基地训练军犬，适应战时需要。4个月后，南沙群岛上增加了6名凶猛、机灵、勇敢的“守礁卫士”。



故事之二

“龙海”被分到永暑礁，“黑虎”被分到清碧礁，“金丰”被分到赤瓜礁，“利剑”被分到华阳礁，“蛟龙”被分到南薰礁，“巡防”被分到了东门礁。

军犬刚一上礁的的确确撒了几天欢。它们雄踞于哨位上，面对陌生的大海，发出低沉的吼叫。军犬的一切优良品性在它们身上都体现了出来：它们机警，数海里外出现的船只也逃不过它们的眼睛，每当它们发出叫声，哨兵举起望远镜，便可发现在遥远的海平面上的船只；它们忠诚，除了训犬员，别人休想向它们发出任何指令，也休想对它喂食；它们凶悍，其强健的体魄、犀利的目光令人望而生畏；它们矫健灵敏，腾跃奔跑、插捕搜索身手不凡。

很快，这些军犬便成了守礁战士们不可缺少的朋友和战友。赤瓜礁上的“金丰”是战士们的“宝贝”。在岛上，“金丰”享有“元首级”待遇：吃得最好，其伙食水准超过了战士，24小时全天候有人陪它解闷。如此相处不到1个月，它就能分辨出每一个战士的脚步声。一次，战士小刘病了，两天没上岗。第二天晚饭前，“金丰”看不到小刘，便跑进宿舍，拉了拉小刘的被子，看到小刘昏沉沉的，便跑到哨位上找来小李，并拉着小李到厨房找来食物和水，送到小刘床边。小刘醒了，“金丰”高兴得发出欢快的叫声，并抬起脚掌，指着床边的食物让小刘吃。小刘感动得抱着“金丰”哭了。

一天，清碧礁上的“黑虎”正在放哨，突然，它跳入海中，拼命向前游去，哨兵举起望远镜，发现一艘船正向清碧礁驶来。很快，“黑虎”把这只途经这里并需报关的船带了回来，

哨兵高兴地抱着“黑虎”的脖子亲了又亲。平时，战士们和“黑虎”摸爬滚打在一起，亲密无间，感情越来越深。

无论是站岗还是休息，南沙“高脚屋”上的战士们已和这些军犬密不可分，军犬已成为南沙诸岛上有机的部分。

故事之三

人们知道南沙的自然条件是极不适合人类生存的，但谁也不会想到，狗上南沙居然也会迅速发生变化。

“龙海”本是这批军犬中的佼佼者，上岛初期，它确实恪尽职守。台风季节一到，它开始变得狂躁不安，面对汹涌的海浪，“龙海”整日狂吠不止。它吃不下食物，睡不安觉，训犬员小李看着日渐消瘦的“龙海”，时常暗自流泪。

整日烈日炎炎，常年惊涛拍岸，这一切严重地损害了军犬的视力和听觉。“黑虎”的视力原可发现3000米以外的目标，可几个月下来，300米左右的目标都很难迅速发现。在条件最艰苦的南薰礁，战士们发现“蛟龙”能够准确地分辨出近处每一个战士的脚步声，却对稍远一些的呼唤浑然不觉。

军犬是战士们的伙伴，在岛上，

每一个战士都找机会对军犬表示抚爱，每一个战士都主动向军犬喂食，而这一切，又使得军犬凶悍的脾性消磨殆尽，使它们几近成了玩赏狗。“龙海”大大咧咧地吃着随便什么人家喂给的食物；无论谁，都可以抚摸“金丰”，谁都可以接着“金丰”照相；“蛟龙”不知从何时起养成了一身塑性，只要台风一来，它就整天趴在窝里，不动也不叫，时间一长，战士们开始怀疑“蛟龙”不会叫了。

恶劣的自然条件摧残着军犬的身体，特殊的生活环境破坏了军犬特有的功能。唯一的办法就是对军犬进行复训。

通常条件下，军犬两年复训一次即可，而南沙军犬，每4个月就得复训一次，即便如此，有些南沙军犬也得报废。无论如何，请人们记住这些南沙军犬，尽管它们是会说话的动物。

5月13日，分别数月的6条军犬汇集于补给船上，它们将重返北京进行复训。几个月不见，军犬们相互打闹嬉戏着。战士们站在岸上，挥动手中的军帽，呼唤着爱犬的名字。

一声长笛，启锚了。补给船带走了军犬，带走了战士们的心。



从讼师到律师



●李力

1847年，美国发生了一起非同寻常的诉讼案件：英国商人与26个中国潮州人定约，诈称去爪哇经商，但却将这26个华人骗到美国纽约，在船上收费展览，以此获取暴利。此时正在美国当翻译的福州人林针，听说此事后马上去探望这些潮州人，并在纽约为他们聘请美国律师向当地法院起诉。不料英商竟反诬华人作乱、谋杀船主，7名华人被捕入狱。林针闻讯，又和美国律师一同参加审理。律师在法庭上据理力争，结果法院判英商败诉，查封英商船只并罚款，7名华人当庭释放。

这是目前发现的史料中，中国人第一次接触到律师和现代的辩论式法庭审理制度。这些喜出望外的潮州人，在感谢那位会洋话的老乡时，想必也会十分感激那位口若悬

河的洋律师，但他们只会以为他是一位好样的讼师，而不明了什么是和讼师完全不同的律师，因为中国从来就没有律师。

西方的律师起源于古罗马。大约从公元前5世纪开始，随着商品经济的发展，古罗马的法律及裁判官告示不断增多，诉讼也日益频繁。当时规定，诉讼必须根据裁判官告示，依法定程序进行；诉讼采用辩论式，即当事人双方在诉讼中地位平等，在法庭上可互相辩论，法官则根据辩论的结果作出裁决。因此，一些当事人尤其是贵族，往往委托熟悉法律、娴于词令者协助诉讼。这些人最初仅为当事人提供咨询，后来逐渐代理当事人向法庭表述意见，反驳对方当事人。这种专门协助诉讼的人被称为辩护人。这

种法律现象在公元前5世纪中期的《十二铜表法》中已初见端倪。公元前1世纪后期，辩护人制度正式形成。5世纪末期政府对辩护人的资格有所要求，即必须在主要城市受过5年法律教育。他们逐渐形成一个行业，组成辩护人团体，分属于各地区法庭，履行辩护职责并收取报酬。这种辩护人制度即是西方近代律师制度的雏形。

后来，资产阶级启蒙思想家洛克、伏尔泰等人在反封建斗争中提出以辩论式诉讼代替纠问式诉讼，主张被告有亲身辩护或请他人辩护的权利。资产阶级革命胜利后，各国相继在法律中规定了律师制度。英国1679年的《人身保护法》首次明文规定被告有权获得辩护。从此，律师组成专业团体，垄断法庭辩护。



中国情况不同。大约在公元前6世纪末期，在中国古老的三晋地区，由于成文法的出现及诉讼的推广，促使人们研究法律及其运用，因而产生了一种貌似古罗马辩护人、专门替人打官司的职业——讼师。

古代最著名的讼师首推郑国的邓析。他曾聚众讲学，传授法律知识及诉讼方法，帮人打官司。大概当时棉织品紧俏，所以他约定按照案件的大小收费；大案件收取一件外衣，小案件收取一条短裤。据说当时拿着外衣、裤子前来咨询、学习诉讼者不可胜数。邓析以擅长辩论著称，常“操两可之说，设无穷之词”，“以非为是，以是为非。而可与不可日变。所欲胜，因胜；所欲罪，因罪。”这样的辩护充分显示了邓析的口才和天分，但他的诡辩也一定使官方的审理人员大为尴尬和恼怒，据说还导致民众哗然、引起动乱，邓析因此招致杀身之祸。

今天，有些学者将邓析誉为中国最早的律师，或称之为律师的萌

芽。其实邓析只是中国古代讼师的鼻祖，并不能称为律师。在中国封建社会，打官司首先要向官府递诉状。于是讼师应运而生，专门替文化有限、不熟悉法律的诉讼者写状子，出谋划策。其特点是专在幕后操纵狱讼，与律师当庭辩论大不相同。他们中有昔日的文武生员、乡老里长以及无正当职业者，利用自己的知识及人际关系，包揽词讼，兴狱唆讼，从中渔利。因其笔利如刀，后世称之为“刀笔”讼师，贬称“讼棍”。“师”一旦变“棍”，不单坑害百姓，对政府的治安也带来麻烦，所以历代法律都严惩讼师的不法行为。《唐律》规定，讼师代写诉状，若将罪情夸大而与事实不符，要打50大板；甚者，按诬告罪减一等论处。

中国古代的讼师与西方的律师貌似神异，大相径庭，根本区别在于，律师的产生至少需要两个条件：权利意识和平等观念。两者是商品经济相当发展的产物。中国古代社会是自然经济、宗法制占主导地位，

讲求“礼”即宗法等级制，主张“重义轻利”，在这种土壤中，不可能有“权利”、“平等”意识，所以也不可能孕育律师的萌芽，即便是商品经济相对发达的春秋战国乃至唐、宋、明、清诸朝，也仅仅出现了讼师。讼师在诉讼中没有独立的法律地位，不能出庭辩护。当然，在封建专制的纠问式诉讼下，当事人本人也没有诉讼权利，更不可能请人辩护。而律师是辩论式诉讼的产物，主要职能是出庭辩护。无辩护制则无律师。

代表西方民主、文明的律师制度飘洋过海来到中国，是在1840年之后，随着西方列强威逼清朝签订不平等条约而出现的。1843年《中英五口通商章程》签订之后，西方列强相继攫取了领事裁判权，在租界设立专门法院，各国律师随之而来。这些洋律师和洋法官在中国行使外国法律，严重侵犯了中国主权，同时也把完全不同于中国封建法律制度的西方资产阶级法律制度介绍到了中国。

1903年5月,设于上海公共租界内的《苏报》相继发表了邹容、章太炎宣传反满革命的文章。清廷极为恐慌,谕令查办。6月30日,上海公共租界工部局逮捕了章太炎,第二天邹容闻讯投案。7月初报馆被查封。这就是震惊中外的“苏报案”。清政府要求租界工部局将邹、章移送南京,由清政府审理,未被接受。公共租界会审公廨组织专门法庭审理此案,并由外国人主审。清政府在法庭上以原告身分控告邹、章“大逆不道”“谋为不轨”。双方都聘请了外籍律师辩护,结果,法庭判处邹容监禁2年、章太炎监禁3年。如当初邹、章二人被移交清政府,则依大清律规定惩处,很可能被斩首示众。

清政府在本国领土上以原告身分聘请外籍律师控告其臣民,并由外国领事主审,实乃中国司法史上一大丑闻。但是,由此却反映了西方进步的资本主义法制与中国落后的封建法制的不同。

律师制度在中国首次写入法律是在清末修订法律时期。1906年,《大清刑民事诉讼法》草案中列有“律师”一节,这个法案遭到许多部院督抚大臣反对,没有颁行。1910年,清廷颁布《法院编制法》,从法律上确认了律师活动的合法性,律师制度从此正式植根于中国。

辛亥革命后,律师制度有了很大发展。苏、杭两地留学生分别组织了律师总会,并制定了律师总会章程。这是中国历史上最早的律师组织。1912年1月,上海留日法科毕业生又组织了中华民国律师总公会,经上海都督批准,其律师可以注册领取凭证,开始在各地开业办案。此后,各地纷纷仿效,建立律师组织。为此,南京临时政府司法部专门设立讼叙科,负责管理全国各地的律师。

孙中山非常支持建立一套完备的律师制度。1912年3月,内务部警务局长孙润宇草成《律师律草案》,建议用专门法律巩固律师地位。孙中山认为“律师制度与司法独立相辅为用,夙为文明各国所通行。”将该草案交法制局审核呈复,以便咨送参议院议决。遗憾的是该草案未及议决,南京临时政府已经解散。

1912年9月,袁世凯担任临时大总统的北京政府颁布《律师章程》,这是中国历史上第一部律师法。1927年和1941年,南京政府又分别颁布《律师章程》及《律师法》。律师制度从此有了迅速发展,城市律师数量大幅度增加。据统计,到30年代末期,全国律师已达3000人。当时一些地区出现了一批著名律师:如武汉地区的施洋律师;30年代活跃于天津、至今仍健在的北平第一位女律师纪清漪;“七君子”之一上海地区名律师史良等。30~40年代轰动一时的大案,也都有名律师参加辩护,并发生相当作用。

1932年,上海公共租界总巡捕房拘捕了陈独秀,并正式引渡给南京政府。1933年4月14日,江苏高等法院在南京江宁地方法院第二刑事审判庭公开审理陈独秀案。著名律师章士钊、蒋豪士等免费为陈辩护,章士钊的辩护词轰动了全国。天津《益世报》冲破封锁登载全文。后来上海沪江大学、苏州东吴大学甚至将章的辩护词选作法学系教材。最后,经过律师及多方努力,陈独秀被判处有期徒刑8年,比一审判决大为减轻。

1933年3月,红军将领陈赓及中华海员工会党团书记廖承志等在上海租界被捕,中国民权保障同盟聘请了吴凯声律师出庭辩护。吴凯声在法庭上驳斥了南京政府强加的罪名,要求无条件释放陈、廖等人。

经多方营救,陈、廖被释放。

1936年11月23日,沈均儒、邹韬奋、史良等7人因响应中国共产党党建立抗日民族统一战线的号召,积极宣传、组织抗日救亡运动而被捕,此即“七君子”案。上海21名律师组成辩护团为“七君子”辩护。6月11日法院开庭,经3小时审讯,决定次日续审。辩护律师以审判官拒不重视和采用有利“被告”的证据、与检察官串通一气为由,申请法官回避,审判因此中断。在宋庆龄、何香凝等各界人士营救下,7月31日,“七君子”被“具保释放”。

尽管如此,与西方资本主义国家相比,近代中国的律师制仍有很大差距和区别。仅以数量而言,20世纪30~40年代,中国律师不过三四千人,且大多集中在大城市。在广大的农村,包揽诉讼的仍是“讼棍”。而律师制度最为发达的美国,1930年有律师16万人。中华民国时期的政府首脑、国家元首以及政府官员几乎都是军人出身,而美国从华盛顿到今天的克林顿,出身律师者多达25人。美国60%以上的国会议员、州长曾当过律师,而辛亥革命以后建立的中国第一届国会的议员,是以中小学教师居多,律师不过2~3%。

如此种种区别都很耐人寻味。律师的社会地位提高和数量增加,显然是法律纠纷频繁的结果和民众权利意识提高的结果。权利意识明确,而且敢于维护权利,办法不是“私了”或武力解决,而是到法庭上寻个“公道”,这又和我们提倡已久的和睦相处的处世之道或向往已久的夜不闭户、路不拾遗的理想社会不同,和我们长期欣赏的路见不平拔刀相助的侠义之风也不同。孰是孰非,也许要看我们周围律师的地位和数量如何变化才能决定。

· 中国近代开放史话 ·

黑白神情

我们这茬人的城市和乡村

● 晓 航

直到我站在圈子外面的时候，才察觉到在大都市统一的风格内，生命具有如此悬殊的差异。那些琐细的声响，向我呈现出诗意的苍凉。

我小时候曾经从叔叔的床底下翻出一本薄薄的画册，坐在周围的灰尘里，有一幅画给了我难以忘怀的印象：整整齐齐的菱形黑格子排

在画册的左侧，过度到中间，格子渐渐变形，颜色被漂白；到了右边，格子完全变成白色，并且都化作一只只鸽子，飞向画外，我当时就问过叔叔，它们会飞向何处？叔叔漫不经心地回答，也许还是黑色吧。

作为一个都市人，我无条件地服从了一种公认正确的都市风格，因而城市的繁华和喧闹并没有给我留下深刻的色彩印象。但当我从都市文明中走出来，独自面对广漠而陈旧的乡村时，一种黑白对比的视觉苏醒在我眼前。

80年代末，我由于机缘的巧合，走遍了北方农村。尽管我也看到近10年中国的农村发生了怎样深刻的变革，那些富裕了的农民过上了怎样的生活，但贫穷依然还在，广大的农村并非如我理想的那样发达。沿着肮脏而锈红的铁道，周围常常是接近土地颜色的村庄，简陋的房屋像小时候装在口袋里的故事，显得异常遥远，忠厚而粗糙的人们都对你微笑，让你感受挚诚和麻木。

我以同样冷静的心情走遍了北方的城市，那些具有城市意味的舞厅、餐馆、商店、洋房和霓虹灯，即使偏远的边城也无所不在，城市风格与那些接近土地颜色的村庄形成了鲜明的对比。

我以同样冷静的姿态走入书本，翻翻已经凋谢和正在开放的历史。在历史的现代化进程中，城市与农村曾经是黑白分明的两极，在农业化转向工业化的过程中，黑白两极是趋于融合的。

然而，当我合上书本，沉浸在对那种融合最现实的回忆时，竟然是别有一番滋味在心头。

我不想翻出大摞大摞的资料，印证某某工业浪潮时期农民的悲哀或小业主的欢乐，我只想把这历史的抽象缩小到我们的校园和与我朝

夕相伴的同窗们，从那些真实的故事中剪辑几个镜头呈献给大家：

镜头一：A是某高校最有名的人物，他的名气不是品学兼优，也不是麻坛酒桌上能搓善战，更不是追上了癞蛤蟆心目中的校花，而是由于他做学生兼而卖凉菜，一丝不苟地整整卖了4年。

几乎是刚一上大学，全校1万多人认识了他。他终年穿一身黑色衣服，每天中午吃饭时，在食堂门口推辆小卖朝鲜凉菜。谁也不知道他最初哪儿来的钱，哪儿来的凉菜，可都知道他算帐非常准确，生意无可挑剔，不论对谁都一视同仁，一样的笑容可掬。在我的记忆中，那4年，他的笑也许是全校最灿烂，也最深刻的微笑。

不过，所有的城里人都看不起他，觉得他迷于眼前小利，狭隘而缺乏大将风度；可他也看不起城里人。那天，他拍着胸脯说：“我比你们都强，这4年我没管家里要1分钱，我给自己买了手表、录音机、自行车，你们行吗？”城里的同学听到此，大都不再吱声，换一脸惭愧敬佩的表情散去。

镜头二：下午吃饭时分，熙熙攘攘的人群冲向食堂，一辆拉着黄瓜的板车骑过去，几个城市学生嘻嘻哈哈地偷了几条尝鲜，一个农村人也抢了1条。我还清楚地记得他当时的举止，那条黄瓜被紧紧地攥在胸前，如攥住生命一般。问他们为什么偷？城里人答：好玩儿！村里人曰：赚了，不赚白不赚。

镜头三：某女生宿舍，一个农村来的学生正在听广播，没想到影响了正在学习的学习尖子（城市人），听广播的女生出门后，学习尖子冲过去，抓住收音机拼命往墙上摔，嘴里疯狂地喊着：砸死你，砸死你……

镜头四：B来自中国农村最贫穷的地区之一，那个地方多少代也

· 青春摇滚 ·

出不了一个秀才，考上大学时，乡里送来一块大匾——“教子有方”。接匾的时候，他父亲不在家，是他抱了匾，请乡亲们进屋吃糖水鸡蛋。后来这事被当作笑话在系里广为流传，他还因此博得了××才子的雅号。

他的父亲是个老实巴交的农民，靠种地过日子，他掏不出一分钱给儿子花，所以，B只身来北京时，除了被褥，军挎里只有一条毛巾和几件单衣。

冬天来了，B没有衣服，经常冻得手抱双肩瑟瑟发抖。大家知道他极好强，谁都不敢直接了当地给他件棉衣。有个北京的同学想出个主意，从家里穿来件旧皮夹克，丢在宿舍，任它扔着。十几天后，天冷得紧了，滴水成冰，大家十分明显地暗示他，那衣服没人要，可他淡淡地说：我身体好，这种天一点也不觉得冷。

没人再去注意以后的几个冬天他是怎么度过的，反正他活得挺结实，而且身体比我们这些城市豆芽菜强壮许多。

镜头五：清晨，操场上空空荡荡。清风微微地吹着，天色蒙蒙发亮。正在跑步的男生，远远看到足球网架上也有个人在锻炼，是个女的，长发很飘逸地舞动着。他暗暗想，如果明天还碰上她，一定和她说一句，你好。

中午吃饭的时候，大家还没走到食堂就迎面撞上了一个同学：“不好了，死人了，某班有个女生在足球架上吊了！”“说不清为什么，大概是受不了她沦为班里的中等生，听说，在她家那个城关镇中学，她从来都是第一哩。”旁边的一个同学补充道，我们正说着，那个男生——我同学的邻居，神采飞扬地跑来，“嗨，我真亏，要知道那是死人，说什么也得看看，我还从没见过死人呐。”我看着他脸上的表情异常兴奋，就如同

他跑步回来叙述那个悄然而生的情感时一样灿烂。

类似于如此琐细的镜头，在我4年的校园生活里几乎比比皆是，可当时我万万没有想到，这竟构成了那历史的抽象中有差异的生命间彼此冲突的画面。

我仿佛真的陷人了“围城”。我站在里边大声地冲墙外喊：别跳！别跳！

一个作家曾经写道：你看到过地狱的人口吗？如果没有，请你看看北京的地铁。这是一个绝佳的句子，它表现了一种对工业文明的恐惧。我就经常被这种恐惧所缠绕，不同的是，那是一种类似于“围城”的恐惧，一方面我暗暗期待，城市的科学和先进尽快取代乡村的盲目和迟钝；另一方面，我又暗暗恐惧，城市的疯狂和压抑会在这一取代中吞没了农业文明的纯朴和善良。这不是杞人忧天，而是我的那些同学们，用他们的命运给予我的提示。

C和D是一对好朋友，在学校时，我们一直对她俩的友情持观望态度，且不说一个是东北屯儿里的妞子，另一个是大城市有权势的娇小姐，单是志趣、性格和爱好也相去甚远，而且娇小姐不太瞧得起乡村妞。大家都认为C羡慕城市生活，想捞点小恩小惠。

大家的观点对了，也错了。谜底在4年后揭开。C用尽心机勾引了D的父亲，成为年轻的局长太太。更具讽刺性的是，生活一向优裕的D，在公安局的一次突击搜查中被抓获，原因是多次在不同场合卖淫。审问时问她是不是受到什么伤害才这样做，她说：不，我愿意，那是一种享受。她说这话时，脸不变色，心不跳，

好像在向你叙述别人桌上的酒宴有几道菜。

比我们小一级的另两个男生也和她们很有相像之处。我还能想起那个从黄土高坡走来的大眼睛男孩儿。第一次走进校门时，他曾向我问路，那好奇而羞赧的神情叫人难忘。毕业后的第二年，我竟听说他和他的好友双双被抓进了班房，确凿的证据有两个，一是吸毒，一是群宿。

大二的时候，班里曾闹过一个“白纸白字”的笑话，一位生长在安徽阜阳（就是那个年年闹水灾的地方）的老兄着迷似地给某小姐写情书，由于心情激动，写字时用力过猛，撕了上一页，下一页的白纸也印



上了白色的痕迹，某位好事之徒回宿舍后，竟借着灯光，把那信原封不动地念出来，逗得我们一边大笑，一边敲响饭盆大哄特哄了一番。很快，这位老兄的恋爱被当作笑料飞也似地传开了。

直到毕业大约1年以后，我才知道，写情书的老兄，那阵子正陷在无以名状的痛苦之中——他的亲生父亲打算用他去换亲。为了给自己的傻子哥哥做成一门婚事，对方的条件是，哥哥娶一个姐姐，他要一个

妹妹。

当我听完了这个类似天方夜谭的真实故事后，再也笑不出来了。当年那种把乡下人的失恋当味精的自豪感，一下子溃不成军。

这些仿佛被艺术锻造过的故事，不经意地从我们的身边流逝。过了若干年，我方感到一种盲目的痛苦。我看过一个话剧：一个人站在边缘上，他不知再跨一步，是什么结果。有一种声音在叫喊：跳吧，跳吧。另一种声音同样疯狂：别跳，别跳。那个人到底听谁的呢？跳下去是得到，还是失落？

我眼看着他们一个一个地被城市所消化，仅仅是消化的程度因人的硬度而不同。



毕业后，我很少想到翻出那张毕业照。5年后的一次聚会，有人把它翻了出来，金黄的枫叶下，我们噙着牙，咧着嘴傻乎乎地笑着。照片上的人物被我们一个个地清点，有个女生突然问，叶伟呢？另一个声音低低地回答，死了。

叶伟给人的印象是非常沉稳，他坐在棋桌前总是一副指挥若定，或者说大智若愚的样子。据可靠消息，他是家里的顶梁柱，是那个地区第一个来过北京的人，他所有的弟

弟妹妹都没有走出过方圆几十里的山村。但他凭着聪明才智走了出来，扎实地走了4年。

他的同事是看着他死的。

毕业后他被分配到专区的那个钢铁厂后，受到领导特别的重视。这是个小厂，大学生少得手指数就行了，而且叶伟出色的成绩和良好的处世风格也叫人十分信服。领导让他指挥一套设备的安装和工人的操作培训。那天他站在操作台上指挥，一个钢包吊着钢水从他头顶上过，恰好那天吊车的挂钩松了，钢包完全倾覆过来，烧红的钢水如九天银河，奔流而下，叶伟的手臂只是一举，就溶化在沸腾翻滚的红色中了。

叶伟就像奉命出差一样，走得非常干净，连一根骨头也没留下。

陈文也没参加聚会，但他依然活着，他作为另一个贫困地区的凤凰，仍然带着他神圣的光环。他为什么不来，大概只有我知道。

1992年，我听说他打算结婚，就去看他。一直以为他家就在城边，可下了长途车一打听，才知道他家那个乡，还要坐一天的车才能到。刚出车站，我就愣住了，陈文正蓬头垢面地蹲在马路旁，神情专

注地给人爆米花。我走过去，蹲在他对面，想起《人生》里的高加林，他对我笑了笑，好像昨天还在一起喝啤酒，抽“青特”。他轻轻捧起一捧玉米花：“吃，我爆的。”

聚会的前几天，我给他那个濒临倒闭的厂子打了个长途，厂里说，陈文早住院了，两个耳朵都聋了。医院诊断是长期中耳炎的结果。

我猜，这时陈文一定安静地躺在医院里，他还会龙飞凤舞地临那些草书吗？还会每天晚上都为我们

背诵唐诗吗？有一点我为他庆幸，他乡里的人和我们的同学都不知道他爆过米花，都认为他去过北京，有才气，混得特好，属于上等人。

老黄是村里人，但也是同学中最“发”的一个。刚一入学我们就成了好朋友，有一天我邀他去踢球，他的脸不自然地一阵泛红，支支吾吾没说话。当时我真有点莫名其妙，难道足球是种叫人害羞的运动？快毕业时他才告诉我，那时，他害羞，是因为根本没见过足球，不知足球为何物。“你就没在电视上看过？”“哪儿有电呢！”

老黄的父母都有病，怕养不活他，把他过寄给他的叔叔。在他小时候的印象中，家里只有一席炕和一口水缸，他唯一温暖的印象就是奶奶，奶奶管领着他要饭，一直把他送上大学。

老黄没有向命运低头，他违背了拼死拼活养活他的人们意愿，毕业后，没有按部就班地在机关大院供职，而是独自出走。3年后，他发了，跟我们这些分配在城市的人们相比，他凭着农业文明给他的那种吃苦耐劳的意志，成了一个小富翁。

不过，一天，他还是那家小酒馆哭了。他不知道自己活着干什么，他讨厌城市，但离不开城市；他背叛了自己的乡土，同时又始终被城市文明深深地抛弃。

他的哭声就像那些发自美国、欧洲、日本的中国留学生伤痕斑斑的信迹一样真实。在今天的世界上，所有的贫穷和不发达都在向文明和富裕企盼，都在拼命地攀援。而文明和发达又是怎样地承接这一切的呢？

我还是忘不了那个话剧，忘不了那疯狂的叫喊：

跳吧，跳吧，
别跳，别跳。

(图：王玉群)

·多味斋·

我常常奇怪的是，一些身负重任的官员，身心深处竟也萦绕着一股股剪不断的“哥们儿情结”。其情切切，绝不亚于江湖者流。

一日，我去某大机关办事，见要拜会的那位正在打电话，我便立在一边耐心等待。不意，他竟笑容可掬地向对方冒出这么句掏心窝子的话：“咱们哥们谁和谁呀，这点事，没说的！”

还有一次，某大企业举办了一个青年干部培训班，班上那些前程远大的生力军们，竟也叙起了年齿，排上了座次：张三大哥，李四二哥，王五三哥……就这么依年龄大小排将下去，而且还订立了哥们儿协定：日后谁先被提升，就要请弟兄们撮一顿。据说，后来还真就做到了“君子一言，驷马难追”。

如此这般。局外人如我等，恐怕也就只能作如是想：任何一种语言现象都无不和一种社会现实密切相关。如今的人整天所思所想都是各

自左右圆通、名利兼得的大事情，有的，将“世路难行钱作马，愁城欲破酒为军”视为“处世真言”；有的，动员起七大姑八大姨，将拉关系走后门当作发达捷径……所以官场中的“哥们儿情结”剪之不断、挥之不去，实在也是有理有据的。试想，当今商品经济大潮风起云涌，官而为商，已是寻常之事。如果不在为官时多认些哥哥兄弟，怎能保证自己将来在商海中一举成功？因而，“苟富贵相忘”的信誓旦旦，许愿升迁或发达之时一定会“拉兄弟一把”，当然也就可以理解了。

有人说，渴望友情，乃人之常情。当官的也是人，大事小情彼此帮忙，理所当然。“人人为我，我为人人”，是人际关系友善的准则嘛！这么说不然不错，但遗憾的是，“哥们儿情结”却常常闹到和党纪国法水火不容的地步，“如之奈何”？

《党风月报》曾载有《“四星”奇闻》一文，披露的是，某县工商局长因贪污受贿1.4万元被依法逮捕。可在监狱的半年时间里，他竟出监54次，在看守所值班室向外挂电话162次，并有46人77次前来探望（这些人当然都是平日迎来送往、有求必应的哥们儿），称其为“四星”，也算得上名副其实了。某日，该“四星”让前来探监的哥们儿捎出一张便条，命其转给县药械公司党支部书记王密（王系“四星”受贿2000元的证人），便条上写道：“王老兄你

好，在88年查处羊毛案件时，你到我家去过两趟，交给我1000元钱，我都没要，你在（再）好好想想。”不久，这个王哥们儿就为其大搞翻案，真可谓心有灵犀一点通了。

这则事实确凿的报道很能让人看出些“哥们儿情结”的妙用和“不可抗拒”的威力：在大家都握有一定权力的情况下，一句“哥们儿”，就可

哥们儿！多关照哟……



以顿时缩短彼此的心理距离。再佐以互施“滴水之恩”，共图“涌泉相报”，或谋权，或取利，于是，各自的一亩三分田里便不间断地呈现出一派其乐融融的丰收景象——皆大欢喜。

然而，党纪呢？国法呢？损公肥私，是要受到惩处和制裁的，这一点，常人都明白。也许“哥们儿”们委实是心无旁务、顾及不了其他了？

窃以为，既已为官，首先就该“三省吾身”，所思所想俱应以党和人民的利益为最高准则；若整天只作为个人私利，深陷于哥们儿情情的泥沼中而不能自拔，蝇营狗苟，干些为党纪国法所不容的监守自盗的勾当，难免有朝一日沦为兔子尾巴长不了的“四星”一类。

哥们儿，这事儿包在我身上……



官场中的“哥们儿情结”

●侯松峰

·“得利斯杯”多味斋杂文有奖征文·



驰名商标

关于“教授卖馅饼”的新闻，早已被社会各界横谈纵论，炒得不亦乐乎了。正当人们已将此事渐渐归入“旧闻”范畴时，北京传媒又传出新的“说法”，经过一番严格考证，原来卖馅饼者并非教授（也不是副教授），而是有相当于副研究员职称的什么人。人们是否想从中寻找到某种平衡或自慰——原来我们的教授并没有卖馅饼，他们正在备课、读书、作学问呢。似乎只要这个卖馅饼者并不是“正宗”的教授，有关的报道或讨论就纯属误会，只是虚惊一场。

我认为并非如此。

其一，从“馅饼教授”新闻所引起的反响和社会所关注的问题看，它反映的是在市场经济大潮面前高等教育（也许也可以包括普通教师）所受的冲击。人们由此关心、讨论的是知识分子的待遇低，高校教师下海经商等等。而这些，并没有因为“卖馅饼者并非教授”这一命题（或事实）的存在而被否定掉。

其二，从“卖馅饼者并非教授”的命题中得到安慰的人，其实心中还有另一个命题，那就是“凡教授均不应卖馅饼”。这一命题的准确性无疑得打些折扣，因为问题的关键是“什么样的教授在卖馅饼”。如果是那些学富五车、育人有方、桃李天下的教授在卖馅饼，那确是一种悲哀。——不仅是教授的悲哀，更是科学文化的悲哀，我们民族的悲哀。

然而，凡是有“教授”头衔的人就是有学问的人吗？我们都想知道历史上有过一个南郭处士。试想，在齐宣王时代，只要南郭先生在皇家吹箫队的头衔够长，他是完全可以得到一个“吹箫教授”的头衔的。这“教授”的头衔实际上并不真正是南郭先生的“专业技术职称”。因此在宣王死后，新王要求每个人表演吹箫时，南郭先生只有采取三十六

某些“教授” 早该卖馅饼

● — 禾



计的最后一招。

现在，我们的高校里不是也有那样一些“教授”吗？论教书，他们用的是如文物般发黄的讲义，道理是“深入浅出”，学生在他们的“亭亭”教导中只有打盹份，抗干扰能力强的学生读读小说，写写家信，而胆子大的人干脆逃课。讲著述，到退休时，究其大半生心血，发表论文不过三五篇，独立“著书”没有，“立说”更是免谈。这种“教授”的存在，对学生何用，于教育何益？并且，在某些高校，正是由于这样的“教授”存在，使学生受到贻误，使许多年轻老师受到压抑。

南郭“教授”逃走之后干了什么，史书没有记载。如果他为了生计，在某个码头卖起了馅饼，读者诸

君该不会有人认为“不应该”吧？在这里我也郑重建议，有关部门尽快为校园里那些只有头衔没有学问、只有胡子没有本领的“教授”每人发一个卖馅饼的营业执照。——他们其实早就该去卖馅饼。

当然，为了保证我国科技文化事业的稳定发展，必须保证大多数教授能够安心教书志学，不必去卖馅饼。什么样的教授？有学问的教授，能教出合格学生的教授。举例说来，必须保证祖冲之教授（或研究员）不卖馅饼——他要卖也该卖活字印刷术，甚至可以保证孔乙己教授不卖馅饼，因为回字的四种写法毕竟也可以称作学问，而为此就必须使南郭“教授”去卖馅饼，并且越快越好。（图：王 琦）

钱 吻 钱

● 陈茂君

同学好久不见，见面第一句话：一月挣多少？

第一次约会，女友拐弯抹角问我：今后如果“咱们”在一起过，你有多少存款？

好不容易分到套房子，有关方面通知我：先交××××元。

出差住旅馆，服务小姐问我：住多少钱一间的？

有人请吃饭，花了400元。我恨不得吐出来还给饭店，把那相当于我两个月收入的400元分给我。

路过公园，有人向我兜售：拉萨狮子狗三吊(3000元)、日本尖嘴狗一方(10000元)、真正的北京宫廷狗30万……紧走几步，又有人问：纯种波斯猫1000元……亏血本800元给您了……

刚在茶馆坐定，立即有人来问：我手头有盘条，您不想赚这个钱？

写了篇小说寄给某杂志，编辑部来信说：先交审稿费×××元。

十年磨一书，寄给出版社，出版社来信说：作品包销，先交××××元。

儿子扫一次地，要我付他1元钱。我一生气甩了句“他妈的！”儿子罚我5元钱，还说，学校迟到一次罚5角钱，他罚得不算多。

生病住院，院方告诉我：先交××××元。

我问妻：作爱一次付多少钱？要把我送进精神病院，院方说：先交××××元。

.....

咳，钱吻钱……

第一次听到这句歌词，心便被莫名地感动了，想不好是什么原因，也就没琢磨。一天，朋友在一起聊天，议论起当今走红的中外影星们，意见有了分歧。谁也说服不了谁时，便有人提议：“还是让女人来评价男演员，男人评价女演员，恐怕最为客观。”点到我头上，我几乎不加思索脱口而出：“霍夫曼。”一位男士大惑不解：“你倒是说说，他既不高大也不英俊，你到底喜欢他什么？”“因为他独特。在他扮演的角色里，你总能感受到只属于他的个性，他对生活独到的理解。”我说。

因为你特别，我才给你特别的爱——猛然意识到那歌词打动我的原因。

道理简单得似乎不值一提，懂得它我却花了10年时间。

出于对婚姻的珍惜，从结婚的那一天起，我就开始不懈地和自己较劲，打定主意做个十全十美的令丈夫满意的妻子。按照某些婚姻小册子的提示，我尽力掩藏起自己的个性锋芒，力图磨削掉与生俱来的一些个疯狂，一些个荒谬，一些个任性和幼稚。我学会了用有分寸的微笑取代无拘无束的开怀大笑，用刻意训练的温柔随和甚至唯唯诺诺代替直率无忌的表达方式……

10年如一日。我努力了10年，也扭曲了10年，学做他人的企图，终告失败；当丈夫背身而去的时候，10年的一切一瞬间便烟消云散。

不，这其实与婚姻的结局无关。因为即使还拥有婚姻，10年的努力和扭曲并没有给我幸福。而一旦婚姻的大限来临，我又发现我还丧失了原来的自己。

任何创伤都比不上对自我的戕害，何况还出于自觉。翻遍了全身的伤口后看到了这一点，不禁打了一个寒战。

其实这一切怨不得别人。痛定思痛之余，索性就把一条心横下；对我而言，不管这世界上今后还有没有“特别的爱”，打定主意从此只做一个“特别的”我。

作为女人，我知道自己永远达不到十全十美的标准，这结论开始让我沮丧，现在则让我轻松。如果我的个性无论如何不能让某些人欣赏，那就不妨微笑着对他们说声“抱歉”。还能有别的办法吗？每一个人原不是为了讨别人喜欢才来到这个世界上的。既然是一个“特别”的个体，你就拥有保持这种“特别”的权利。正是这样的“特别”，才使生命显现出特殊的光彩。

特别的 爱 给 特别的 你

● 陈燕



因为我“随和”而喜欢我的朋友，现在由于我的“独特”在慢慢离我而去。有了内心的这份宁静，最初的凄惶随之就变成了坦然；要是不能接受和欣赏我的个性，即使算做朋友又有多大意义？

事情的发展其实十分富有戏剧性：当一批朋友越走越远之际，更多的新朋友一定迎面而来。他们正是因为喜欢我的个性而找到了我，就像我因为喜欢他们的个性欣然接纳了他们，在这个时候，我发现原来世界上存在着一种非常美好的关系——我们是一个个不同的圆，各有各的圆心和边缘。当这些圆部分相交的时候，相交的部分让我们融洽、开心和快乐，而不相交的部分并不成为彼此的障碍和负担，我们懂得去欣赏与珍惜那一部分的美丽。于是，我们的相交便因此增加了一份特别的默契与温馨。因了这种相知，我们成了彼此最严格的老师和最心领神会的读者。没有比发现这种相通恰恰来自彼此的独特更让人欣慰的了，也没有比确认由于自己的独特才对他人有意义更让人高兴的了。你就是一个世界，他人也是一个世界，每一个人都是一个完整的世界。反之，世界又是每一个人。我以为这就是人生最本质的意义。

“特别的爱献给特别的你”——正是在这样的意义上，这首歌听来才那样刻骨铭心，那么动人心魄。尊重并勇敢地保持自己的“特别”，你就有可能获得同样“特别的爱”；同时，发现了他人的“特别”，在足够的欣赏和珍惜中，你不妨毫不迟疑地献出“特别的爱”——无论是面对友谊，还是爱情。

(图：萧江)

也难怪，多少年来我们习惯了按照别人的要求调整自己，改变自己，也习惯了在划一的生存环境中蔑视自己、忘却自己。婚姻不过是其中的一个例子而已。值得高兴的是，这种习惯已在慢慢改变，这个世界正越来越寻求公正、宽容和理解，这个世界也越来越接纳和赞赏个性。但尽管如此，外界仍有足够的力量左右我们，此起彼伏的浪潮还是不管不顾地推着我们团团转。如果我们缺乏尊重自我并且坚守自我的足够勇气，如果我们不十分小心十分警惕地抵御磨削我们独特个性的种种压力和诱惑，或者，我们甚至自觉自愿地主动顺应这种磨削，那么，不再“特别”的生命个体就不会再美丽，也不再有任何的奇迹。

正如我的价值在于“我就是我”，你的价值在于“你就是你”。只有“特别”的你、我、他，对于这个世界才有意义。

我刚才说了，发现自己永远不可能完美难免让人有点儿沮丧。有哪一个女人不希望自己又美丽又动人，又温柔又聪明？可是上帝聪明得让你目瞪口呆无话可说，从一开始他让人面对的就是“鱼与熊掌”，世代代从来没给过谁特殊的优惠，你还有什么法子可想？这时，与其退下身来长吁短叹，莫不如挺起胸来理直气壮：我是不够完美，但我足够独特！这独特犹如礁石，将激发发内个性的美丽源源不断地涌出，毕生都不会有枯竭的一天！就这样坦坦荡荡立于世，洒洒脱脱地一路走去，谁说得准不是“我看青山多妩媚，料青山看我亦如是”呢？

一个特别的“我”，就会在内心有一份属于自己的宁静，足以帮助自己去面对可能会有有的孤独——一阵我就经历了这样的孤独，那些

“非为色也，乃为后也”

●刘根生



4月1日的《报刊文摘》上有这样一条消息：韩国新任总统金泳三就职后第三天，在青瓦台总统府设宴招待内阁长官，竟然是每人一碗面条。而且他还宣布，今后除接待外宾，总统的宴会一律只许以面条待客。

韩国为亚洲四小龙之一，经济相当发达，国宴上仅面条一碗，令人深思。看看我们自己，虽然经济上不够发达，但在许多地方和单位，用公款吃喝的水平却是相当发达、令“一碗面条待客”者望尘莫及的。深圳宝安县一个局用公款请客，几人一席就吃掉了36000港元；皖北某乡有个“吃喝书记”，5年吃掉33000元。据国家统计局计算，全国每年要吃掉800亿元人民币，这笔钱可建40个第一汽车制造厂，可支付全国3年的教育经费。

值得注意的是，公款吃喝最近还吃出了一种“理论”——吃吃喝喝是搞活经济的需要。因为在许多时候，只有靠吃喝搭桥，才能将经济搞

上去。所以，吃吃喝喝基本上是为了企业的利益，为了本单位本部门的利益。不然，谁肯作那么大的牺牲——喝坏了身体喝坏了胃，喝得记忆力大衰退。据说这种“理论”还颇有市场，连不少领导干部说起来也振振有词，干起来自然就堂而皇之，没半点忌讳了。而反对大吃大喝的，却被指责为“保守”和“思想僵化”。

应当说，在经济活动中搞点应酬也是必要的。但凡事皆有个度，决不能置中央三令五申于不顾而大肆挥霍。搞活经济，归根到底还是要靠脚踏实地艰苦创业，而不应当通过不正当手段达到目的。那样做，即使能获得一些局部利益，却败坏了党风，浪费了国家财产，由此带来的不公平竞争则破坏了市场经济秩序，从而也就损害了人民的整体利益。

记得宋明理学兴起之后，一些道学家往往一边宽衣云雨，一边还要假惺惺地念念有词：“非为色也，

乃为后也。”所谓“吃吃喝喝是搞活经济的需要”论，不过是此“理论”的翻版：“非为吃也，乃为经济也。”这用来自欺尚可，用来欺人未免可笑。如果深究下去不难发现，不少口口声声“非为吃也”者，恰恰就是为了过把子吃瘾；“为经济也”者，不过是用公家的钱结私人的关系网，捞取种种个人的私利。

当然，大吃大喝的肆无忌惮、屡禁不止，也的确与一些手握实权的人“不吃不拿不办事”的恶习有关。但遇到这号角色，应该坚持原则加以抵制才对。胳膊多了便能拧过大腿。何况，不管谁的腿，再粗也粗不过党纪，粗不过国法。至于是否都得像韩国新总统那样以一碗面条待客，我倒也未必。只要能真正坚持“四菜一汤”的规定即可。这样做的道理也是明摆着的：越是搞改革开放，对廉政建设的要求也就越高。只有这样，才能保证经济建设健康、顺利地发展。

(图：王玉群)

刘震云

谈新作

● 雨 林



问：你的长篇新作《故乡相处流传》(以下简称《流传》)发表后，在读者中引起广泛好评。这是你的第几部长篇？

答：这是继《故乡天下黄花》(以下简称《黄花》)后我的第二部长篇。

问：《黄花》我也看过，印象也非常好。但这两部长篇，在写作上似乎很不一样。《黄花》非常写实，《流传》看上去很荒诞，请你谈一谈写作上的这个转变好吗？

答：《黄花》是写真一些，以一个村庄为背景，分别写了民国初年、四零年、四九年、文化大革命几个时期子子孙孙的政治文化演变。《流传》涵盖面更大一些，写一群人，几千年间的各种变化与不同、不变与相同。前者的人物群体是一帮群氓，赵刺荆、赖和尚、许布袋之类。后者是一个英雄群体，曹丞相(后叫曹成)、袁绍(后叫袁哨)、朱元璋，还有民间英雄弱鼻、猪蛋一帮。我自己写起来，两个长篇都觉得很好玩。如果说有什么变化，《流传》从整体结构上讲似乎荒诞一些，但细节上还是很逼真的。

问：我在读《黄花》和《流传》的时候，觉得它们各章的题目起得很意味，请你说说这些题目好吗？

答：这个问题提得比题目本身还有意味。《黄花》的题目是这样的：村长的谋杀、鬼子来了、翻身、文

化；《流传》的题目是：在曹丞相身边、大槐树下告别爹娘、我杀陈玉成、六零年随她娘进城。不敢说题目有什么意味，就是觉得想这么起，写着贴心和放心。

问：《黄花》的写作是纯客观的，《流传》中有一个“我”在里面担当叙述者，这一点你是怎么考虑的？

答：没有什么特别的考虑，纯粹是为了方便。上下几千年，一个糊涂的文化人，与各种英雄相处的历史，不是一个很有意思的启动点吗？

问：我读你的作品，不但长篇，包括中篇《新兵连》《单位》《一地鸡毛》《官场》《官人》等，都有一种特别深刻的感觉，记得王朔也说过你的作品特别刻薄，这是你写作刻意追求的吗？

答：如果刻意追求什么，出来的东西必定做作。你说我作品特别刻薄，我却说它非常温和。刻薄已有一种主观意味了。我想问一句大家常说的话：难道生活对我们不刻薄吗？当然，我肯定会把你和王朔的话，当作对我的一种鼓励。因为我目前对世界和自身的感受，还是十分肤浅、一鳞半爪和特别不刻薄或来不及刻薄的。

问：现在大家都把你当作新写实主义的扛鼎人物，你自己承认这一点吗？

答：不承认。我不想当长工，不

想给人家扛什么鼎；那是自找没趣，鼎没扛起来，人就给压趴下了。(笑)何况我觉得这种分派别划类的做法，固然有它的道理，但也有些包办婚姻、硬把人往一块凑的意思。很具东方意味。因为世界上人人不同。当然，也许大体相似。说起大体相似，整个中国人、整个地球上的人又都差不多。你刚才不是说我的《流传》还有些荒诞吗？荒诞就不是新写实了！

问：还回到《流传》。从写作态度上讲，一个严肃的主题，历史和政治，需要正襟危坐来对待它，你却从这里跳开，用嘻嘻哈哈的态度来对待，我没见过这么写作的。对于这一点，你是怎么考虑？是有意的还是无意的？

答：也许既不是有意，也不是无意，而是下意识的。当严肃的态度压得我们喘不过气的时候。你说它是政治文化小说，其实在这里对“政治”“文化”“历史”都已经拒绝了，这是《流传》和《黄花》的最大不同。

问：还剩最后一个问题，你今后的写作如何打算？还准备以这样的风格写下去吗？会不会有什么变化？有什么具体打算？

答：写肯定要写下去，但写作的具体操作肯定会有变化。没有变化就没有提高。具体怎么办，具体写什么，怎么写，只有到写的时候才知道。

方青卓亦戏亦文

● 韩春雨

我把生活分成3份，一份给演出，一份给写作，一份给儿子。

——方青卓。

水火不相容。

不相容的两样东西却如此自然和谐地聚集于方青卓一身。

银幕上，她多是泼辣、爽直、敢作敢为、敢恨敢爱的农村妇女，回到家里，书桌旁的方青卓却恬然疏淡；喜欢淡淡的颜色，书写淡淡的文字——温柔的散文、多情的诗。

方青卓从不嫌农村妇女土气，刚刚播出的电视剧《一村之长》中的“村长媳妇”与《女人不是月亮》中的“二嫂”，都是她极喜欢的角色。因其喜欢才把她们塑造得栩栩如生。她说：“我爱善良的农村姐妹，因为我熟悉她们，理解她们。”

20多年前，13岁的方青卓随父（老作家方冰）母（翻译）自大连下放到辽宁省一个小镇——熊岳镇。从城市到农村，面对着陌生的世界，方青卓难过地哭了。读书读到9年级毕业，她成了一名下乡知识青年，到西海边插秧。插秧的同时，她还是镇“毛泽东思想宣传队”的出色队员。几年的农村生活，方青卓对农村产生了深厚的感情，她熟悉了农村，并深深爱上了那些总是乐观开朗的乡邻。

O型血的方青卓非常倔强，命运却总不肯痛痛快快地给她一段坦途。当年只为了给自家挣一个“非农业户口”，她只身前往营口市应考，在营口市文工团争得了一个位置。后来，为了能充分施展自己的才能，她多次南下广州、上海，频繁试镜头，却总是匆匆而去，凄凄归来。在沈阳市话剧团，有一段时间她被戏称为“试镜头的明星”……

愤怒出诗人。痛苦更是诗的良好盟友。理想与现实脱节所造成的痛苦压抑

使她找到了自己的宣泄方式：纸和笔。从十几岁开始，方青卓便学会向日记本诉说心中的秘密。笔，方青卓曾撰文称其为“我的上帝”。这上帝，带她从日记本走进了诗的王国，走进了散文、小说的天地。

起初的一些文字，也许称不上什么诗，只是一些散语。那年，当她再次去上海试镜头，沮丧的方青卓道出了她的心情：路漫漫，像一条不尽的河流/情缕缕，像一张打上结的网/我的心，仍然是一个沉睡的冬天。当她第10次试镜头时上影厂的导演选中了她，请她饰演《鼓乡春晓》中的女主角花鼓女。激动、感激难以用语言表达，《上影，我心中的绿洲》一文道出了她其时的心声。这篇凝聚着泪水与欢笑的文章成为方青卓的第一篇铅字而见诸上海报端。

当爱情这个古老的主题开始回响在方青卓心间的时候，方青卓记下了她的情愫：“每次相遇只是远远地看着你的风帆/风浪不知道要把我推得有多远……也许/正因为你我撑扯的不是一条船帆/我才把远方久久地思念。”这首题为《献给远方的风帆》的小诗，曾入选香港新世纪出版社1992年版的《少女诗萃》诗集。《中国影人诗选》中也辑录了她早期的7首诗作。这些成了方青卓成长史上的永久纪念。

1987年，在拍摄《狂潮》时，方青卓认识了负责摄像的沈小萌，双双堕入爱河。“沉默了多少个春夏秋冬，终于找到了真爱，方青卓为爱情燃烧起来。“只有你，才能温暖我冰冷的心怀/只有你，才能陶醉我生命的世界/你是我的天，我的地，我的生命。”为了告别思念

与等待的痛苦，尽早回到在北京刚刚建起的小家，方青卓决定向北京进军。她开始主要接北京方面的戏，与陈佩斯合演的《夫妻妻鸣曲》就是这期间比较优秀的作品。她塑造的普通人张桂兰受到北京观众的喜爱，方青卓作为演员也得到北京人的认可。

然而，调至北京却非易事。从1988年结婚到1992年儿子肥肥满地跑了，调动仍未有一丝希望。瞅着那些代表自己身价的诸多证书、奖章，方青卓咬牙痛下决心，从此把命运操到了自己手里——她加入了文艺个体户的行列。

30多岁的人了，又折腾到北京成了个体户，方青卓初时颇有“失去了组织”的空落感。这位一贯要强的女性，花了一段时间，终于在心灵深处找到了自己的座右铭：只要我珍惜每天早上初升的朝阳，我的事业就有希望。是的，自由了，时间完全可以由自己支配，1/3给演出，1/3给写作，1/3给儿子，方青卓觉出了潇洒。在一个月的时间里，她同时接拍了《一村之长》和《女人不是月亮》。另外在中央电视台即将播出的“AB选择剧”《今晚我爱你》与电视剧《杨柳镇》中又有新表现；仅1993年上半年，方青卓即发表了《打开我绿色的抽屉》等散文5万余字，不但把儿子喂得健康活泼，还每日写一篇“给儿子的日记”……

方青卓爱做演员，也爱写作，更爱儿子和丈夫。她活得真实而自然，丰富而充实。虽然是文艺个体户，但至今未走穴一次。她需要钱养活自己，但她更注重怎么个活法。她执意要活得像自己。

明天就是母亲60岁生日了。按照家乡的风俗，女儿们都要在这一天团聚在老人身边为她祝福。可我，因自幼体弱多病倾注了母亲更多心血的儿子，却不能够回去。此时此刻我感到对不起母亲，仿佛又看到了她手中那串摇曳晃晃的铜钱，听见了隆冬地那虔诚的祈祷……

我出生于三年自然灾害刚刚结束的那年冬天，由于营养不良，生下来就很瘦弱，三天两头生病。为了我的健康，母亲抱着我把三乡五镇的医生都看遍了，想了好多办法，总也不见我的身体强壮起来。我的病折磨着母亲的心，使她日夜为我牵肠挂肚，怕我不能存活下来。

家中有人病，不得不信神。本来就相信命运的母亲，终于在万般无奈的情况下，顶风冒雪步行近30公里路，请来一位据说很有名气的算命先生。算命先生是个瞎子，问罢生辰八字，两手掐算一下，便摇头晃脑地胡诌起来，说什么我命属金，抵不过弟弟的火命，要想不夭折，须每年在我出生之时给我挂上一把铜锁，外加一枚铜钱，将我牢牢地锁住，直到结婚那一天为止；同时还要拜房后的老柳树为干娘。现在想来那瞎子纯属胡说八道，谁不知道“真金不怕火炼”？况且老柳树的生命力再强也改变不了人的生老病死。不过，母亲的的确确相信了，像是在茫茫大海中抓到了一根救命的稻草，信得是那样虔诚，那样充满希望。

躺在母亲的怀里还不懂事的时候，我不如

道母亲怎样为我挂锁、祈祷，但自我懂事起，便记得母亲总是在我生日的那天夜里把我叫起来，按照算命先生的要求给我挂上那串铜锁，让我跪在地上朝着挂锁的土墙磕一个响头，接着再来上一个铜钱。母亲也和我一样跪在那里，一边磕头一边念念有词，想是上天保佑我长命不死吧！

我的生日是农历十月初九；时辰是凌晨三点。也许是天冷的缘故，我自记事起便对母亲的这种做法表示不满，尤其是当地把我从温暖的被窝里拉出来的时候，更是如此。不用说锁头缺乏诚心，就是讲话也常令母亲扫兴。有时气得她不但动手打我，而且急得落泪，那时我有些恨母亲。

后来，我渐渐长大，外出求学，从初中读到高中，又从高中上大学，毕业后又分到这距父母百里的通军的军营，已很难再按母亲的心愿给那无形的上帝挂锁磕头了。但我

每次回家总能发现那铜锁的数目始终与我的岁数相等。我知道，那是母亲深夜里冒寒冷按照程序虔诚地为我祈祷、办理的结果。

终于有一天，那串铜钱从墙上掉了下来。那是我25岁要娶媳妇的日子。那天，母亲手持一把笤帚把我从屋内赶出来，赶我跳过那条平在院中放好的长凳，并在我的屁股上轻轻地打了一下，算是我已跳过了可能夭折的门槛，已经长大成人了。

母亲把那串铜钱从墙上取下来，双手在颤抖着，泪水不自禁地从她那布满皱纹的脸上滑落下来。她郑重地将铜钱挂在我的脖子上，用她那被风吹打得粗糙的手，轻柔地抚摸着我的头发，直愣愣地望着我，猛地一把将我搂在怀里失声地哭了出来：“儿啊，你终于活过来了……”

望着母亲那灰白的头发，那布满皱纹的脸，那慈祥的目光，我顿时感到这串铜钱是那样的沉重。铜钱啊，25个普普通通的铜钱，你不仅仅凝聚了一个普通母亲那25个寒夜里的操劳辛苦，更凝聚着她25年来日日夜夜的担忧，凝聚着天下所有母亲那深藏在心底的殷殷的爱……

我长大了，母亲却渐渐地衰老了。


明天就是母亲的60岁生日了，不知她老人家的关节痛好些了没有。我能够感应到母亲躺在病榻上那深情的呼唤！但我顾不上祝福母亲的60大寿了。明天还要军训，投身军营的儿子难以做到忠孝两全！我只能深深地、深深地请求母亲的原谅！

25个铜钱



美国的 无家可归者

● 单 诚



早就听说过美国“要饭人”的故事，但毕竟耳闻不如目见。

这是世界上最富有的国家。富到什么程度？谁也说不清楚。反正到处都是富翁，谁都说美国富。但这也是世界上最穷的国家。4万亿美元的巨额国债，是其他国家连想都不敢想的。如果这个债是中国欠的，那就相当于每个人口欠2万多元人民币，一个3口之家每年至少要用5000元来付这笔债的利息。另一个穷的象征就是沿街乞讨者。

乞丐也好，乞讨者也好，要饭的也好，都没有美国人用的词汇高雅——“无家可归者”。刚来美国的中国人对这种乞讨现象大都会大感不

解，后来也就麻木了，偶尔丢几个硬币给他们。我使劲地想过“为什么”，但始终是想不出太大的所以然来。

在午夜人静的时候，纽约的大街上行人稀疏，游逛在大街上的便是三步一岗、五步一哨的无家可归者。他们之中或许什么人都有，但我的确没见过一个中国人。我想，这是不是文化差异造成的呢？

中国人勤恳，一般不愿借钱，注意积蓄，于是不会太穷，可能也因此不会太富。而很多西方人则是习惯于借债度日。这个月的收入往往是用来支付上个月的消费（社会的信用系统、先消费后支付的商业竞争

等能保证任何人都可以这么做）。收支平衡的概念从来就是这个月的工资支票是否足以支付上个月的帐单。一旦被解雇，那些帐单便无法完全支付，于是欠了债，于是被要求支付15%以上的年息，于是便租不起房子，于是便没地方住了，于是便走上街头，于是便没有了通讯地址、电话等，于是便再没有什么信用了，于是便再也找不到工作，于是便一辈子从垃圾桶里捡衣物，从人情缝里讨口饭。这该是文化差异！如果是中国人，首先不会习惯那种举债消费的生活方式（除非极大的大宗消费），即便是那样消费了，勤奋的工作会使他不那么容易解雇，即便

被解雇了，一般至少还有亲戚朋友拉一把，怎么样也走不到那一步。

在中国街头上，也有不少要饭的。但那些人要么是因为天灾人祸，要么是骗子。前者可怜，后者可恨。很多时候，可恨者断了可怜者的生路。很少见到像美国这样的情况：绝大部分的无家可归者都身强力壮，智力健全，还不是骗子。

这些人有很多不被人注意的故事，很多让人哭不出也笑不出的故事。

当你去银行，总有人给你开门，身子前倾着说：“早上好。”因为他给你提供了服务，又向你问好，你总想摸出一点点零钱来给他。不想施舍的人便这样想：他提供的是不必要的服务。想施舍又找不到零钱的人便会觉得有些尴尬和一丝歉意。开门者若觉察出来便会很客气地说：“不要放在心上。”他在安慰你呢！

当你从超级市场出来，总有人（或许好几个人）向你伸出一个喝咖啡的纸杯，还摇一摇，让里面的硬币发出声响，以此代替他嘶哑的嗓子。当你摸出硬币给他时，他便会说：“祝你有个美好的一天，先生。”当你摸了摸口袋而未找到时，他便会说：“你能再找一遍吗？”你若还未找到时，他便会很潇洒地说：“那就下次吧！”

有时候，比如说很晚，你会不自觉地绕过他们，因为你担心安全，因为你在赶时间，因为你不愿意施舍。他便会凑上来：“我不是向你要钱的，我只想问一两个问题。”你就洗耳恭听吧！“我今年19岁，

刚找到一个月工作不久便失业了，我不是想问你要钱，而是饥饿难忍，你说我该怎么办呢？”或者是智力测验：“你知道世界上最富的国家是哪个吗？”如你答不出，他会代你而答：“捐助国。”“你知道世界上最富的城市是哪个吗？”还是他代你而答：“慷慨市。”他们很智慧，因为这是很聪明的文字游戏，而且有点酸酸苦苦的幽默。我曾经以此考过一个美国的大学生，她当时并未答出来。

有一天深夜，我和两个美国同学从酒吧出来时，已经是有点摇摇晃晃。其中一位同学便兴奋地唱起了一首民谣，一个人立刻从角落里走过来随他一起唱，唱得很和谐，很美。走过两个街口，那人打断我的那位同学说：“你能给我一个硬币吗？”“我身上没有。”“我陪你唱歌，让你高兴，你是不是应该……”“没有硬币。”“那纸币更好！”……你来我往地说了一会，那人很不高兴地走了。

也有人常年累月在同一个街口，用同一个纸杯，唱着同一支曲子，向不同的行人乞讨。我从来也听不清他到底在唱什么，或许是悲伤，或许是感激，或许是讨好。不过那声

调，像是没有任何情感的麻木，或是永远没有眼泪的哭泣。我清晰地记得他那始终如一的表情。也有人吹奏着锈得不成样子的萨克斯管，或是弹着只剩下两三根弦的吉他。我似乎觉得，他们是24小时工作的。

聪慧的无家可归者还会把扔在街上的破旧沙发砸碎，因为沙发缝里会有主人几年来从口袋里掉进去的硬币。或是去一家中国餐馆要那些用空的油罐，以此到物资回收系统兑换小钱。

谁也不能真正搞清这些人的来源。比如有一位无家可归者，曾是海湾战争中的英雄，1年前在那条街上接受民众的鲜花和掌声，1年后，在同一条街上向当时向他献花的那些民众乞讨。

谁也不知道这些人的结局。我记得去年冬天，在街心的一条长凳上，一个无家可归者裹着一床硬棉被在熟睡；第二天，又见他在那条长凳上睡觉；连接多日，我好生奇怪。最后，他的尸体被人拉走了。我想，没人知道他的姓名。

他们的故事很多。但我始终还是没有想通，为什么会这样？



老美小布

● 郑 勇

小布是个地地道道的美国人，原名叫 Charles K. Bergman，不知是自己突发奇想还是受哪位高人点拨，他给自己起了个没有一个中国人会用的中国名字——布约翰。

如今小布是大洋彼岸加利福尼亚州凯特中学 (CATE SCHOOL) 的教师，领导着十几个活跃的学生。几年前，小布的职业不仅为中国人羡慕，连许多美国人都羡慕得不得了——国际商用机器公司 (IBM) 驻北京业务代表，这意味着小布有着不菲的收入和高雅的社交圈子。

小布在北京工作了 4 年，突然辞掉了那份外人求之不得的工作，跑回美国当上了孩子王。这一举动令周围的人大惑不解，几乎所有的熟人给他打电话时的第一句话都是“你疯啦！”

小布当然没疯，他的决定是经过深思熟虑的。在华 4 年，他渐渐地发现了这片广袤的土地的魅力，发现了中国文化的深厚久远。越是了解中国，他越是发现美国人与这个东方大国的人民思维方式有着巨大的差别，这种差别使得美国的商人和政治家们在与中国交往过程中显得过于专横和幼稚。他们往往以自己的模式往中国人头上套，而中国人恰恰又不吃这一“套”。小布认为，美国人的固执，将使美国渐渐失去中国这一不容忽视的国际伙伴。他觉得美国人应注意到这一点，尤其是将在下个世纪走上政治经济舞台的年轻人——现在的中学生懂得这些。除此之外，在小布的眼中，美国当代教育简直就是“乱七八糟”，过分宽松的学习方式，使得美国中学生吊儿郎当，优越的生活环境使得他们妄自尊大，现代化的生活手段又使得这一代学生厌恶学习，坐享其成。在小布眼中，当代美国学生文化基础之差，已到了无以复加

的地步。比如，与同龄的中国学生相比，他们对美国的了解甚至不如中国学生；如果一个美国学生到一家快餐店去打工，如果这天自动收款机坏了，如果顾客递上 10 美元买一个 97 美分的汉堡包，这么多如果碰到一块，准出麻烦——打工的美国学生多半会说：“对不起，请付零钱，我不会算帐。”

对此，小布心中产生了一种可贵的责任感。他觉得应由最优秀的去做从事教育工作，只有优秀的教师才可能培养出优秀的人才，而在美国，年轻人是不愿意当教师的，同中国一样，美国教师也存在待遇低的问题。面对这一现实，美国青年纷纷把眼光投向收入丰厚的大公司。小布逆潮流而动，从国际知名的大公司的高级职员到一名中学教师，这一举动本身就足够令人钦佩的了。

小布没有慷慨陈词的宣言，更不可能获得什么表彰或荣誉称号，可他以义无反顾的精神全身心地投入到工作中。小布的选择付出了巨大的经济代价，对此，他不愿意多谈，可知情人说，小布如今的收入不及原来的 1/10。可小布认为收入虽少，这几年却是他最幸福的时

光。每年，小布的朋友们都要给他打电话，劝他再回到公司来，小布总是婉言谢绝。他认为自己从事的是人类最有意义的事业，这种意义不是用金钱可以表现出来的。

今年暑假，小布组织班里的学生来到中国，让他们领略这个东方大国的风采。不仅那些初来乍到的美国学生面对这片土地惊叹不已，就连小布这个中国通面对 4 年中北京的变化都感到不可思议，“除了一些政府大楼没变化外，其他的一切都变了。在街上一看，就可以感受到经济发展的成就。来往穿梭的出租车，精神焕发的年轻人和时髦的姑娘，这些真令人兴奋。”他说。

小布格外注意中国的教育情况，他听说中国的年轻人不愿意当教师，都往挣钱多的行业跑，他说：“这不好，都想赚着钱，不搞教育，国家就不能发展。优秀的青年人应该走上教育岗位。”他还听说中国的所谓“贵族学校”非常走红，他摇摇头：“贵族学校不好，高学费只会把低收入家庭有才华的孩子排除在高水平学校之外，有钱人家的孩子不一定就是好学生。这样不公平。中国千万别培养出一代满身贵族习气的人。”

我们跟小布只是一面之交，却聊得极开心。我们说，如果小布是个中国人，他的举动准会上报纸，准会被轰轰烈烈地宣传一番，说不定还会弄个“新长征突击手”之类的称号。小布耸耸肩，表示不理解：“这些都是我自己愿意干的，有新闻价值吗？一个人干了一件自己愿意干的事，这值得宣传吗？”我们说，“假如一个教师去了 IBM 公司便没有新闻价值，反之，便有。”小布还是摇摇头。

也许，小布永远也无法理解我们的想法，可他的所作所为却为我们理解了。他真了不起。

团十三大修改团章 问答之四

问：团十三大修改团章对团员奖励作出了哪些新规定？

答：团十三大修改后的团章第七条规定：“对于模范履行团员义务、在社会主义现代化建设和保卫祖国的事业中有显著成绩的团员，团的组织应当给以奖励。奖励分为：通报表扬，由团的中央、省、市（地）、县级委员会各基层团委授予优秀共青团员称号。”这一新规定将修改前团章规定的“记光荣簿，通报表扬，授予荣誉称号”三种形式修改为“通报表扬”和“授予优秀共青团员称号”两种，并把“优秀共青团员”规定为统一的团员荣誉称号，使团员奖励更加规范。

团的支部、总支部、基层委员会

和团的各级领导机关均可给团员以通报表扬的奖励，可采取发文通报、大会通报和登报等形式，并由授奖的团委颁发奖状，表彰先进事迹。

团的中央、省、市（地）、县级委员会和基层团委可以授予团员“优秀共青团员”称号的奖励。各级团委应当依据团章规定的团员义务和团员条件，结合实际，提出优秀共青团员的标准，调动和激发广大团员发挥模范作用，努力争当先进的积极性。在团支部民主评选，团的组织逐级推荐的基础上，形成奖励名单，经过审核批准，作出表彰决定，并通过郑重方式向被表彰的团员颁

发奖励标记，粘贴在其团员证“团内奖励”栏内。同时，还可以采取其他奖励方

式。优秀共青团员的表彰决定应装入团员档案，优秀共青团员每年评选一次。

各级团组织要认真细致地做好奖励工作。要坚持实事求是，认真听取团员青年的意见，通过奖励工作，在团员青年中树立一批具有说服力、感召力的先进典型，激励团员青年不断进步。要认真履行奖励手续，团员奖励都必须经团员所在的团组织讨论通过，由授奖团委批准决定。如发现受奖励的团员事迹严重失实，经调查核实后，可以作出撤销奖励的决定。

（团十三大团章修改组）

团讯短波

团校书卡

团讯短波

团校书卡

团讯短波

团校书卡

★首届中国青年奥林匹克技能大赛上海地区基层选拔赛，前不久在上钢一厂拉开序幕。近年来，该厂党政工团都十分重视提高青工技术水平，连续几年开展了青工技术操作比赛，为青工立足本职、钻研技能创造条件，培养和涌现出了全国青年学技术能手曹振富、秦宗阳等一批青年技术操作尖子，并多次囊括上海冶金系统、全国冶金系统高炉炉长、转炉炉长、炼钢化验工等工种的团体总分和个人第一、二、三名。团上海市委书记钟燕群出席这次大赛的决赛仪式并在讲话中透露，由劳动部、团中央等8个部门联合举办的首届中国青年奥林匹克技能大赛也将在不久后举行。

（皓明）

★曾以培养了李瑞环、张百发而自豪的北京市三建公司，坚持以“建楼育人”为宗旨，该公司团委在党委的支持下，常抓不懈地开展青年突击手（队）、青工技术比赛等活动，最近在此基础上又举行了“十杰青年”评选活动，对市“五四”奖状获得者刘又毅、市先进青年突击队队长孙立明等10名为企业作出突出贡献的青年进行表彰，在广大青年中又一次掀

起了“学先进、赶先进”的高潮。

（王建忠）

★共青团秦皇岛市抚宁县委重视以团带队工作，不久前该县团委支持抚宁镇第一小学办起了“小记者团”，帮助学生把课堂知识和社会实践相结合，初步了解改革开放和社会主义市场经济。此举受到了学生和家长的欢迎，学校认为这是探索教育改革和培养德智体美全面发展的学生的又一好途径，团委则通过这一方式拓宽了少先队工作的领域。

（吴宪奇）

★南方航空动力机械公司团委连续4年在全体青年职工中开展“九手五杯两岗一队”活动，具体而言就是，开展评选高产能手、优质能手、革新能手、操作能手、安全能手、节约能手、管理能手、服务能手、教学能手和在基层团组织中开展优质高产杯、“QC”优胜杯、优质服务杯、五小智慧杯、双增双节杯、青年监督岗、青年文明岗、青年最佳突击

队的评选活动，仅1992年一年，这一活动就吸引了9200名青年职工参加，取得五小成果192项，创价值230万元，完成青年工程71项。（李曙光）

★上海宝钢二十冶团委于今年2月8日设立了专为军属、烈属、残疾职工义务服务的热线电话，推出了粉刷房屋、搬家、代装吊扇、上门理发、上门办理自行车纳税等8个义务服务项目，以达到“服务、育人、树新风”的多重目的，受到社会好评。（任杰）

★当今，社会不断重新分化组合，生活方式不断发展变化，学生学业负担、精神压力日渐加重，一些早期教育不良、家庭环境不佳、适应能力弱和自我调节能力差、心理防御能力低的学生，便容易出现固执、自卑、精神抑郁颓丧等心理危机现象。针对这一情况，安徽省淮北庐陵中学团委成立了“信任与安慰服务部”，聘请有关领导、有丰富经验和生活阅历的教师为服务团成员，负责来访谈、跟踪调查，提供各种心理咨询服务和正确归因的思想支柱。从而消除学生心理障碍，使学生在德智体美劳诸方面全面发展。（张典龙）

团 讯 短 波

告别西装革履，穿起肥大的军装，踏上北上的军列时，面对亲友的挽留、导师的惋惜，曾有一抹自信的微笑挂在我的嘴角，踌躇满志的我差点没高声吟咏：“仰天大笑出门去，我辈岂是蓬蒿人。”

就这样，从学校到军营，我闯进了儿时心中的绿洲。直到现在，看着桌上放着的三等军功章和入党志愿书，我还为当初的狂妄感到自豪与庆幸。浑然不觉间，第一年的军旅生活已同我挥手而别。

我自幼以书为友，从未涉足世事，参军的动机少不了浪漫的色彩，几乎简单到只是为了圆一圆儿时做

之一就掉队了，是班长拉着我的手，喊着：“坚持……快到了！坚持！”走完了全程。此后，每逢残酷的训练使我感到快要崩溃时，就会想起这个小小的胜利，在心底默念着：坚持！坚持！

操场上拼杀阵阵，队列里歌声昂扬……军营生活是火热的。下连后，我更加刻苦地摸、爬、滚、打……但渐渐地每天汗浸漫地训练归来，一丝忧虑常会爬上我的眉端。除了训练，我还能干什么？于是，在与高山对歌累了以后，我便想像着山外喧嚣的生活、多彩的霓虹，回忆舞台上旋转的灯光，游乐园里女友的衣

中的绿洲。”

副师长的希冀深深刻在了我的脑海里，我当即写信让家里寄来大学中文系的课本，并制订了学习计划。从此，训练之余我就开始了潜心地研读、无声地奋斗。由于工作的需要，我被分配去烧锅炉，这给我的自学提供了充足的时间。于是我常常带着小马扎，坐在锅炉前边加煤边读书。我的举动赢得了许多战友的赞赏，但也有不少人说我精力过剩，不会享受，或干脆称我书呆子、假正经，个别老兵甚至有意支使我干这干那……面对这种情况，我没有动摇心中的信念，反倒练就了类似韩

耕耘心中的绿洲

● 济南军区政治部 夏群良

名军人的梦想。不能否认，当我第一次见到连绵起伏的群山，第一次将自己淹没在“绿洲”中时，心中确曾澎湃过莫名的新奇与狂喜。但没几天，我被训得酸麻的四肢连床也上不了，咽惯了大米饭的嗓子怎么也咽不下干涩的馒头，翻惯了书本握惯了笔的手硬是颤巍巍地托起钢枪，这时，看看“执手相看泪眼”的新战友，自命不凡的我“竟无语凝噎”……

也许正是为了那份自负和虚荣，整个新兵连期间我没给亲友写过一封信，因为我不想让他们看出我有丝毫的后悔。直到新兵连结束我被评上了“全优新兵”。事实上，我也的确没有后悔。不过，这要归功于第一次5公里越野（以至后来我竟把它看成了是我真正成为军人的转折），文弱的我还没走完全程的三分

影发香，心头不由涌起阵阵寂寞和失落。特别是当战士们围着电视赞叹某人的风采，或亲眼目睹屏幕上熟悉的身影，这种感觉就更加强烈——他们曾是我的同事和同学啊！甚至我手中还有他们的来信，他们的欢笑和辉煌，恰好衬托了我的沉默与苦涩，我陷入了“一川烟草，满城风絮，梅子黄时雨”的迷茫中。

就在这时，副师长到我们连蹲点，一席交谈，上校与列兵间架起了友谊的桥梁。一位睿智的长者用亲身经历的故事，攫住了一个青年彷徨的心。他鼓励我珍惜自己的选择，在寂寞中寻找新的起点，用知识充实现有的生活，把别人浪费的时间汇集起来，去谱写奋斗者成功的歌。副师长回到师部后，还特地托人捎给我一本《文学概论》，并在扉页上留言：“用青春的犁铧，耕耘你心

愈“三上”读书的功夫。

凭着半年多的孜孜以求和一定的文化基础，我终于攻下了大学中文系的全部课程。“皇天不负有心人”，我第一次练笔就被《人民日报》刊用，此后一篇篇习作陆续被《解放军报》《中国青年报》等报刊登载，有的还引起了很大反响。我的举动赢得了战友的理解，渐渐地我周围形成了一股浓郁的学习气氛。

当日前我荣膺新闻报道和军事训练两项标兵时，一种难以言表的情愫涌上心头，我感到眼前的一切是那么美丽、那么雄伟，前程充满了希望。是的，军营是我儿时心中的绿洲，也是我现在的选择，我真的该用青春的犁铧来耕耘它，把它耕向有鲜花和掌声的远方！



我呼吁： 斩断人贩子 的魔爪

●四川 张昌华 明亮

拐卖贩卖人口，特别是拐卖未成年人，是一种严重的犯罪行为。党和政府虽十分重视这个问题，但这种犯罪活动近来仍十分猖獗。据调查了解，当前人贩子进行拐卖青少年的犯罪活动主要有以下几种特点：

——以介绍对象为幌子。1991年2月，河北省新乐县柱固乡的韩胜德和定州市西祖谷村的侯宝珍二犯窜至四川南部的建兴、义平、南隆镇等地，吹嘘“河北靠大平原，机械化生产，工厂多、生活好”，以介绍对象为诱饵，将南隆镇席家村女青年杜某骗到河北新乐县，卖给韩某为妻。1992年9月，韩、侯二犯又窜到四川南部作案，被公安机关抓获。

——以找工作为诱饵。南部县四龙乡8村的松柏伙同三官乡16村的梁龙全，利用贫困山区青年想跳“农门”找工作的心理，将本乡六村一女青年骗到山西省繁峙县东山村苏家口村梁某秀才家中，对受害人多次奸污，使其受孕后，以4400元的身价卖给当地农民陈俊明为妻。县公安机关获知情况后，抓获了罪犯，解救了受害者。

——以暴力相威胁。南部县楠木镇四村18岁的女青年张某，1990年9月13日晚，因去附近中心乡看电影，在返回途中被中心乡九村张兴龙之子张超强行挟持到自己家中，将张某多次奸污，受孕后，张兴龙父子伙同本村妇女王金珍将女青年带到河北省留古寺镇，以4500元卖给当地刘某为妻。经过县公安局的努力，终于抓获了张超等罪犯。

——被人卖后又卖别人。四川岳池某村少女李某12岁，被人贩子拐卖到安徽，失去少女贞操后，先后与近10个男人发生过性关系，现年还不到20岁。用她自己的话说：“少说也结过五六次婚。”她全然失去了为人的尊严与羞耻感，逐渐染上贪图享乐、好吃懒做的恶习。她手腕到胳膊都纹上龙凤，多次与一些不务正业的男女结伙窜回家，以介绍对象为名，从事拐卖未成年人的活动。

——团伙作案增多。1991年，川北某地区就查获人贩子团伙203个。有的团伙已发展成为职业性犯罪集团，形成了拐骗、接送、中转、出卖“一条龙”流水作业线。1992年7

月，四川仪陇破获了一起重大贩卖婴儿团伙案。该团伙有作案成员20余人，从1988年以来共贩卖婴儿12个（婴幼儿年龄最大的1岁，最小的仅4个月）；拐卖妇女5人（其中女青年3人），获赃款2万多元。他们以金钱为诱饵，廉价收买农村的超生婴儿，每个婴儿用二三百元买到手，再贩运到山东等省以3000元左右的价格出卖。梁县人贩子梅景川与广东省东莞市的游业户国宜相勾结，先后网罗梁县的刘清平等30余名罪犯，在达县地区收买2个月至2岁的婴儿29名，通过户国宜中转贩卖给广东省东莞市的一些农民，共获赃款14万余元。

——父子、夫妻、兄弟、姐妹、亲戚联手作案。通江县破获的赖天玉拐卖婴儿团伙案，20名成员中，15人有亲戚关系。赖的妻子、弟妹、妻兄、父母等人都是骨干分子。阆中市的牛光秀几年前在山东某县落户后，于1990年12月29日返回老家，在亲戚的配合下，将本市白溪乡6村18岁女青年侯某和17岁女青年罗某拐骗到山东与他人为妻，获赃款1万元。

——犯罪分子除以招工、介绍工作、找对象、合伙经商、结伴旅游、谈恋爱等为幌子进行诱骗外，还采取入室偷盗、药品麻醉等方式贩卖未成年人。云阳县人贩子张平志和万县人贩子冉茂君，1992年2月拐走4名女青年，在宜昌至石家庄的火车上，给她们服了安眠药，趁被害人昏睡之机，顺利地交给另外几个人贩子贩卖。

现在，一些地区人贩子的犯罪活动还很猖獗，不仅影响了社会的安定，而且严重摧残了青少年的身体发育和身心健康。为此，我们强烈呼吁有关部门采取有力措施预防拐卖现象的发生，并且要坚决斩断人贩子的魔爪！

1993年元月5日晚，我校五年级女学生邹买英（12岁），从乡政府后面抄小道回家，路遇一乡干部后面抓偷木炭的小偷，便认为邹买英是偷木炭者。

第二天中午，在未与学校领导联系的情况下，乡武装部长袁义灵和巡逻队员袁义柏把邹买英叫到乡政府进行审问。当邹买英否认时，即用手铐铐住她的双手，并拿出电棒对邹威胁说：“讲真话，不触你，讲假话就要触你。”袁两次用电棒触击邹，使小小年纪的邹买英几乎失去知觉。当学校师生得知两位执法人员对一个未成年小学生采取如此残暴的手段时，都表现出极大的愤慨，纷纷要求有关部门对这样的执法人员绳之以法，严肃处理。

元月16日，我校校长聂文斌和副校长余泽波以及教导主任杨帆，找到乡党委书记和主管教育的乡长中诉此事，并说明师生准备联名控告袁义灵等人的违法行为。当天傍晚，学校3位领导再次找到乡政府领导，呈诉意见，但遭到乡党委书记和政法书记的训斥。这时，袁义灵闻讯赶来，不问青红皂白，朝聂校长的太阳穴处猛击一拳，并往大腿处猛踢数脚。随后又对余副校长拳打脚踢。最后，袁义灵扑向杨主任，朝他膝盖猛踢。嘴里还骂道：“我还要找你们算帐！你们跑不了！你们去告，告到哪里我仍是部长。”气焰之嚣张，叫人难以置信。

事情发生后，乡领导只字未批评袁义灵刑讯逼供学生和殴打教师的违法行为，反而作出令人难以理解的处理意见：一、不准学校往上发控告信；二、学校领导要向乡党委作出书面检查。

我们全体师生对眼前发生的一切不禁茫然：袁义灵等对一个年仅12岁的未成年小学生采取刑讯逼供，这本身就触犯了法律，而我们老

师为了维护学生的合法权益，竟遭到如此毒打，还要写检查。试问天理何在？我们到底有什么错？

我们全校师生向社会及有关单位呼吁：对这些无视法纪的干部要绳之以法，以维护未成年儿童的合法权益，维护人民教师的人格和尊严！

江西瑞昌市峨帽乡中心小学 全体师生

今年3月14日，团中央信访处收到了江西省瑞昌市峨帽乡中心小学全体师生的来信，控告该乡武装部长袁义灵执法犯法，用电棍触击12岁的女学生邹买英和殴打该校领导，事件发生后，学校曾向有关单位反映过数次，但迟迟未得解决。在权势与恐吓面前没有退却，为了申张正义，维护少年儿童合法权益和人民教师的人格尊严，师生们联名上告，要求对无视党纪国法的人严肃处理。

信访处的同志看了这封充满呐喊和求助的控告信，都为这种严重侵害未成年入权益的行为所震惊，立即在《青年来信摘编》上编发，并分送到国家教委、江西省教委、团江西省委、瑞昌市教委以及团瑞昌市委，并致函团瑞昌市委，要求“就来信中所反映的情况作调查了解。如属实，可与市教委联系，共同为维护少年儿童和人民教师的合法权益做些实实在在的工作。”

当《青年来信摘编》送到国家教委时，引起了教委领导的高度重视。国家教委副主任柳斌等领导同志当即作了批示，要求江西省教委调查处理。当批示转到江西省教委时，江西省教委主任黄定元同志批示给瑞昌市教育局局长，要求严肃处理此事。在国家教委和江西省教委的重视和直接过问下，瑞昌市有关部门及时派出调查组进行调查。调查结果认为：峨帽乡中心小学所反映的情况基本属实。为维护少年儿童和教师的合法权益，以实际行动贯彻执行《未成年人保护法》，中共瑞昌市委研究决定：给袁义灵留党察看一年，撤销乡武装部长职务、降工资两级的处分。并对乡有关领导进行了批评教育。违法者终于受到了处罚，师生们无不拍手称快。

这一严重侵害未成年人和教师权益的事件，虽然在中央及省、市有关部门的重视和直接过问下得到了解决，但这个事件不能不引起全社会和有关部门的深思。《未成年人保护法》已经颁布实施1周年，真正保护广大青少年权益的任务仍然十分艰巨。各级领导特别是基层领导要重视关怀青少年的成长，对侵害青少年权益行为的人和事，应态度鲜明，严肃处理。同时，我们也期望全社会为实施《未成年人保护法》作出不懈的努力，为青少年健康成长创造一个良好的社会环境。

共青团中央信访处

一位武装部长的 下场

走过 70 年的风雨征程,谁能继续撰写光辉历史?
处在历史的转型时期,谁能与跨世纪一代同行?
面对翻天覆地的变化,谁能站在历史的潮头上?
在多彩的期刊市场上,谁能保持特色独树一帜?

1994 年:《中国青年》与中国青年同在

每一个了解《中国青年》历史和认真阅读《中国青年》的读者都能看到,每当处于历史的转型期,《中国青年》就会站在历史的潮头上,高扬起一面信念的旗帜,放射出一束理性的光芒,燃烧起一团青春的火焰。

这是《中国青年》的历史使命,也将是她在 1994 年呈现给广大读者的形象。

1994 年是中国社会发展的关键一年。中国的改革与发展之路将如何走? 中国青年的命运和历史地位将如何确定? 共青团工作的新思路和新格局将如何产生和付诸实践? 青年人在经济生活中将扮演什么角色? 他们的社会角色、观念冲突以及在求学、就业、婚恋

等种种方面的难题将如何解决?

认真阅读 1994 年的《中国青年》,你将会从中获得某些答案,至少,你将会获得某些启示。

“人生七十古来稀”,而《中国青年》在度过了 1993 年的 70 岁生日后,却将迎来一个新生。这新生的重要标志之一是:更紧密地围绕青年问题作文章。

选择高品位青年刊物的读者,请把目光投向《中国青年》。

1994 年《中国青年》每册定价 2.30 元,年价 27.60 元。全国各地邮局均可订阅,邮发代号:2-39,国外代号:M8。

《农村青年》杂志,由共青团中央主办,农村青年编辑部编辑发行,面向全国 3 亿多农村青年,全国只此一家。

《农村青年》杂志,服务为本,栏目众多,努力帮助农村青年全面发展;提供信息,资料丰富,引导农村青年脱贫致富奔小康;培育新人,常辟阵地,文学作品异彩纷呈;当好参谋,活跃基层,促进农村团组织焕发活力。

《农村青年》杂志大量选用读者来稿,文章短小精悍,生动活泼,亲切感人,充满乡土气息和田园风味。

《农村青年》杂志每月 1 日出版,邮寄及时。1994 年每册定价 1.80 元,全年定价 21.60 元。汇款请寄:北京市西城区育强胡同甲 22 号 农村青年杂志。

欢迎县级团委组织统一订阅。订阅办法和奖励标准已发,如未收到,请速向编辑部索取。联系电话:(01)6038736。

请订阅 1994 年

《农村青年》杂志

请订阅 1994 年度 《青少年读书指南》 杂志

《青少年读书指南》杂志是以青少年读者为主,介绍科学的读书方法和有关经济政治社会生活、知识动态的综合性月刊。由团中央、全国青联领导,中国青少年读物发行总公司主办。是国家教委向全国大中小学重点推荐的刊物之一。

1994 年《青少年读书指南》由全国各地邮局(所)征订发行,邮发代号:82-422,每本定价 1.60 元,年价 19.20 元,可按季订阅。地址:100061 北京市崇文区天坛东路甲 1 号,电话:7013222-3003,联系人:张立新。

冲出矮人世界的良药

川卫药准字(92)Z-6148号
京卫药准字(93)第1396号

身材矮小给许多青少年的事业及爱情带来痛苦,长航矮身材研究所代研、黄自立先生综合国内外生长药品之精华,终于研制成功了增长新药——增长乐,并荣获中国中药文化博览会“神农杯”奖及国际“神农杯”奖。本药的疗效充分证明了这一科研成果是目前国内外治疗矮身材的良药。

据医学证实,身材矮小是由于生长激素过少所致,本药能迅速增加体内生长激素,促使身体快速增长,该药经212例矮小青少年及发育迟缓者临床观察,7~25岁的男女青少年服用2~3盒,均可在不同程度上增高7.5~11厘米,服用1盒即可大见成效,无副作用,每盒售价56

元。请认准“桐君阁”商标,谨防假冒。

根除结核之良药——消核膏

鲁卫宣字(92)第003-052号 京卫药宣字(93)第290号
著名老中医贺佃福积50年经验,独创一种治疗各种结核病的良药——消核膏。该药临床应用7000余例,服用后全部治愈。对各种顽固性和久治不愈结核病一旦确诊,服用本药轻者一个月,重者三个月即可根除永不复发,无副作用。本药每月为一疗程,用药1500克,售价89元。

以上两种产品可从当地邮局汇款购买,款到即发,无效可凭医院证明退款,不收电汇,免费邮寄,附有详细说明书。本广告长期有效。

收款单位:河北省泊头市后河医药批发站
联系人:郑涛 邮政编码:062154

新课程

新专业

新教材

吉林演讲交际培训学院第11期

建院以来,8万名学员顺利结业!

一、专业和课程设置

1. 演讲口才专业。开设:《演讲学基础》《交谈艺术》《辩论艺术》《礼仪演讲艺术》《即兴演讲艺术》《口才训练术》《演讲名篇赏析》7门课程;2. 交际公关专业。开设:《交际学基础》《交际口才艺术》《交际礼仪》《求职艺术》《公关艺术》《谈判艺术》《推销艺术》7门课程;3. 成功成才专业。开设:《人才学基础》《成才艺术》《学习艺术》《竞争艺术》《创造艺术》《交际口才艺术》《名人成功之路》7门课程。随教材附寄《学习指南》1册,每3个月寄发1册《学习与通讯》院刊。下列磁带供选购:《演讲学基础自学指导》《竞争艺术自学指导》《发声咬字吐词》《语音训练》《中外名家演讲模拟录音》。价10元,购2盒以上,单价8元,均含邮资。

二、招生对象

凡具中学以上文化程度者均可报名,函授期1年(1993年11月1日至1994年10月31日)。

三、学员待遇

1. 全部考试科目及格者发结业证书,相当于大专水平,供所在系统评职定级和用人单位参考;2. 学员撰写的有关文稿,学院将择优在院刊及《演讲与口才》杂志上发表;

3. 根据考试成绩及实践效果,对优秀学员颁发证书及纪念品。

四、报名手续

1. 报名截止至1993年10月31日。以当地邮戳为准;2. 学习一个专业,学费89元,兼报一、二或一、三专业,学费为160元,兼报二、三专业,学费为155元,不包括录音带费;3. 为保证学习效果,不得同时兼报三个专业;4. 须在报名汇款单上写清所报专业、磁带名称、详细通讯地址及邮政编码。寄交吉林市江南大街黄山路3号吉林演讲交际培训学院杨民收,邮编132011。请勿电汇及信中央钱;5. 准备2张1寸免冠近照(两个专业3张),接到入学通知单后在照片背面写清姓名和学号寄我院教务处。

另,我院院长:国家级有突出贡献的科学家、《演讲与口才》杂志主编、吉林师院院长邵守义教授。

1992年12月,吉林省、市教委分别命名我院为1982年—1992年成人教育先进单位。

本院教材已由吉林大学出版社公开出版发行。

更独特

更科学

更实用

学员来信摘要

四川汪洋:函授学习使我增长了交际知识,增强了交际意识,提高了业务水平。1992年8月,在全国造纸专材会上,我与几家大厂谈成供需合同,为厂里节约开支10万元,受到领导好评。去年年底,我被提升为供应科长,现在我是全厂最年轻的中层干部。

山东田志刚:通过对创造学理论的学习,我的思路大开。去年,我利用“特性归纳法”和“替代法”设计出的“木工多用机床的立式榫槽装置”,现已获得国家专利并投入批量生产。

西藏王才荣:我结婚10年了,但夫妻关系一直不很融洽,彼此间都很痛苦,现在不啦!我把在函授学习中学到的知识运用到夫妻关系中,大大改善了夫妻关系,获得了幸福和睦的家庭生活。

北京郁金:参加函授学习快一年了,每当我写信向学校求教时,都能收到教师认真的回信,或是从《学习与通讯》上得到答复。

学员来信摘要

小康之路

我为广大求富者长期免费赠送：投资少、见效快的新技术，内有种、养、加工、化工、医药、电子、联营办厂、技术中介，亩收7千元秘诀等500项，约8万余字。铅印16开本，适合城乡集体和个人经营。有些项目投资几十元，短期内获利数千元，是你兴办经济实体的最新项目，振兴实业的得力助手。需者付邮资5角即寄。

江西省靖安县 68号信箱科技开发服务部 191室
联系人：徐林 邮编：330600

海口市经纪人商务培训中心 兼职机会(聘推广顾问) 招考经纪人(函授招生)

详细资料，欢迎来信索取。请在来信中夹寄一个写好邮政编码、地址、姓名的回邮信封，并放入2元邮票，来信请寄：海南省海口市华信路花园新村A2幢103号 陈萍收 邮政编码：570005

种植天麻一百天 亩产收入十万元

忠实科学
献身人类
以药为媒
广交朋友

全国十大药材生产基地之一 国家重点投资豫西最大药市

名贵天麻久负盛名，野生分布大江南北24个省区，近年来由于资源紧缺已从1991年每公斤80元上涨到250元，据《医药经济报》、《中药材科技报》等40余项综合报道，今后五年天麻市场发展前景广阔，出品增大，价格可望达400元上下，1989年人参价滑，本所就已将研究出一年生缩短为100天的天麻高产和栽培管理技术在各地农村推广，成功率达96%，其中东北一户农民亩产竟达700公斤，获产值十万元。他握住我们的手说：“种天麻还真行呀！”现实证明种天麻省工省时，百天见效大有可为。南北各地不同土质，无须专门试种经验，均可一举成功。本所提供优质天麻种子(包括密环菌)每份250元，足种1分地，种植期2~11月均可，回收价每公斤150~250元，另供市场紧缺名贵贵参良种，每份60元，足种半亩地，回收价每公斤15元。签订包销合同(另汇10元可公证)，一亩以上附单位或村委证明可50%除销，免费赠送丰产栽培技术和彩色传真图片(付2元邮资)。

汇款地址：河南省卢氏星火技术研究所(东大街服务楼)

邮政编码：472200 电话：03880-772441

此广告长期有效

武汉速记进修学院 常年函授招生

我院根据国家教委的指示精神，为招聘、晋升干部、待业、农村青年、复退军人就业、招工之需开设下列专业课程：(1)文书秘书专业(2)速记专业(3)文章应用写作专业(4)文学创作专业(5)新闻学与采访写作专业(6)行政管理专业(7)六快效率专业(8)档案管理专业(9)企业管理专业(10)财会专业(11)法律学基础专业(12)现代警察公安保卫管理专业(13)经济管理专业(14)速成英语专业(15)公共关系专业(16)投资与股票专业(17)人事管理专业(18)市场营销学(19)金融学(20)现代广告应用与写作。凡有初中文化不分地区年龄职业免试随报随学，可选一至多个专业课程，每专业学期3~6个月，收学费、教材、参考书、教学大纲、作业册、函授说明书、学生证、广告、试卷、邮寄、挂号、包装、复资费共45元。

我院教师批改作业认真并亲笔示范，按党和国家关于学生应加强实践锻炼的指示，颁发实习证、采访证，并经通信开卷考试及格颁发我院钢印(结业)证书。成绩优异，加发军地两用或专业人士推荐卡、资格证书、优秀学员荣誉证书。持我院证书受到社会承认，招聘、择业、就业、招工、招干可优先，不及格免费再学。报名请从邮局汇款并在汇款单上写明报学专业，寄武汉武昌喻家山武汉速记进修学院函授办龙宏华，款到6天内寄教材，需简章说明书信中附邮票壹元即寄，邮编：430074。本院常年法律顾问：单民法学博士。

气管炎治疗仪

浙医械字第(91)2279069,2279086 浙医械字第(93)字第 93003号
为什么您的咳嗽久治不愈，慢性支气管炎经抗菌药物治疗后或自然缓解，并不是疾病的痊愈，尚存在本虚的实质而易于复发。

新方法，新途径，不打针，不吃药
治愈气管炎、哮喘、肺气肿的新希望
本产品经省中医院、浙二医院等七大医院的临床验证，有效率94%，荣获国家专利，业经省级鉴定，疗效显著。

口吃矫正器

我...我...我口吃，难言之苦啊！

口吃(结巴、刻巴、急老巴、语阻)患者，请用国内治疗口吃方法上的一项创新，畅销全国，远销香港、新加坡、意大利、美国.....

该产品全国首创，疗效显著，国家专利，省级鉴定，荣获全国创新发明三等奖，浙江省名优新产品“金鹰奖”。

以上两产品由浙江省医疗器械公司经销。我厂生产并办理邮购，资料备索(附邮资1元)。

浙江省天台医疗器械厂

厂址：天台东林 邮编：317203 电报：8855

电话：(区号：05866) 384471-3(分机)、361388



热烈祝贺505神功系列保健品 荣获50项大奖



——505神功元气袋发明人、
世界发明家来群武教授近影



▲505神功系列保健品：505神功元气袋（成人型、儿童型）、
505神功药枕、505神功护肩、505神功护膝、505神功健脑枕

健康使者——瑰宝 内病外治之珍品

产品功能介绍

主要功能：滋养精、气、神，平衡阴阳，扶正祛邪，强力免疫，温阳补虚，五臟生肌，活血化淤，疏肝理气，健脾和胃，祛痰、平喘，芳香化湿，祛腐泻实，预防感冒和感染，开胸舒身，抗衰老，双向调节作用明显。属综合调节品。

保健治疗：阳虚男妇，四肢乏力，胃寒腹胀腹痛、胃炎、腹泻、便秘、痔疮、不孕、性功能减退、阳痿、尿频、血虚腰痛、脚气、手足、神经衰弱、痛经、带下、月信不调、经闭不通、肩肘炎、腰痛、小儿尿床、手足皲裂等。

中国咸阳保健品厂独家生产（严防仿制假冒）

陕西咸阳抗衰老研究所研制

中国医学科学院西安分院医药保健研究所监制

厂址：陕西省咸阳市乐育北路3号 办理邮购、

货到付款 电话：8286 电话：213392 218328

联系人：周华 邮政编号：712000



▲505神功系列产品荣获的部、委、研和奖项



R



1995年12月18日(第12)201号
1996年12月10日(第12)168号

敬告用户

“脑力宝”，经我厂申请，最近被国家工商局批准为注册商标，拥有商标权益，证号为549223号。以后其他单位如在药品包装上使用“脑力宝”即为侵权行为。

参芪降糖片

世传文补，中西汇流，高糖者之福音。

参芪降糖片是吉林省中医中药研究院、大连医药科学研究所与汕头制药厂遵循中医理论，在古方基础上应用现代科技共同开发并经卫生部批准的九十年代治糖尿病病种天然的中成药，用药安全，疗效确切。

本品大寒具有补气、扶阳、养阴之功效，属益气助阳固气之要药，与人参协同调节阴阳平衡，又各有滋阴、生津润燥之功，五味子有补精固肾、助消化、生津液、固精有敛气、养阴、补脾、肺、肝之功，以上诸药配伍，其参芪协同、滋肾补脾、生津润燥、养阴之功，更有协同，老年非胰岛素依赖性糖尿病患者服之，具有明显疗效者，宜早服之，每日三次，每次五粒。

本厂名优产品：

- 消炎利胆片 用于急性胆囊炎、胆管炎
- 益心丸 治疗冠心病、心绞痛、心功能不全
- 珠珀定喘丸 治疗哮喘及支气管炎
- 妇女平胞露 外用，治疗妇女宫颈炎、阴道炎、外阴炎
- 健儿清解露 清热解暑、清平和中、祛风止咳、消食开胃
- 苦木注射液 抗菌消炎、纯中药制剂

脑力宝是以健脑益智的古方配以具有抗衰老作用的维生素E组方面成。不含西药镇静剂，专治神经衰弱及神经衰弱症状群。

中山大学生物系药理室药理实验结果，提示脑力宝具有提高小鼠走迷宫的学习记忆效应。

广州中医学院药理教研室和大连市医药研究所对脑力宝进行抗氧化、抗衰老有效实验，结果均证明该药是神有效的抗衰老药品。

多年来脑力宝治疗效果显著，深受用户好评。如专家、教授、战士英雄、知名人士反映：用脑过度患神经衰弱，常服“安定药”久之难以解脱，服用脑力宝九个月，睡眠好转，减少用“安定药”，三个月后，患神经衰弱，睡眠基本正常，能正常工作，无成瘾的副作用，对脑力劳动者是极好的保健药。

不少学生反映：患神经衰弱，服药后得到控制，睡眠恢复，记忆力增强，考试成绩优秀，因而连续荣获：1989年广东省省颁发的技术开发成果奖，1990年广东省优质产品奖，1988年第三届全国抗衰老产品金杯奖，1989年国家医药管理局一部唯一优质产品奖，1990年国家优质产品银质奖。



广东省汕头制药厂

广东省汕头市经济特区 申堤村 4150
电话：257043、457988 邮政编码：515000
厂长：郭福生