

**BYRRH****VIN TONIQUE et APERITIF**

RECOMMANDÉ AUX FAMILLES

VENTE EN 1912: 11,000,000 DE BOUTEILLES

L. VIOLET, - THUIR, FRANCE

Agents: PAUL GELPI &amp; SONS, New Orleans

**Our French Lesson**

**AVIS A TOUS CEUX QUI VEULENT APPRENDRE LE FRANÇAIS.**

La nouvelle direction de l'Abbeille qui a à cœur la conservation et la propagation de la belle langue française en Louisiane a résolu de donner aux Américains l'opportunité d'apprendre le français pour la modique somme de 75 sous par mois, montant de l'abonnement mensuel au journal. Notre nouvelle méthode permettra également aux Louisianais désirant se perfectionner dans l'étude plus complète de la langue de leurs ancêtres, de pouvoir le faire avec la plus grande facilité et sans perdre un temps précieux que trop souvent dévouent leurs affaires.

Nous avons en effet obtenu de Monsieur M. D. Berlitz, chevalier de la légion d'honneur, officier d'Académie, l'autorisation de publier chaque jour dans nos colonnes une leçon tirée de sa méthode dont la réputation est mondiale.

Nous continuons aujourd'hui la publication de la première leçon.

Afin de permettre aux débutants de pouvoir comprendre parfaitement la méthode, nous publierons en Anglais les notices explicatives qui accompagnent chaque leçon.

Toute personne n'ayant pu pour une raison quelconque suivre nos premières leçons aura toujours la ressource de se les procurer en nous demandant de lui envoyer les numéros du journal correspondant aux leçons qui lui manquent.

**NOTICE TO ALL PERSONS WHO WOULD LEARN THE FRENCH LANGUAGE.**

As the conservation and the propagation of the French language in Louisiana are among the prime desiderata cherished by the new administration of the New Orleans Bee, it has been decided to inaugurate a system whereby Americans will be enabled to study French for the small sum of seventy-five cents per month—amount of one month's subscription to the paper. The published exercises will be of great help to Louisianians who would wish to gain more accurate understanding of the idioms and grammatical construction of the language of their ancestors, without taxing either their time or their intellectual forces.

By permission of Prof. M. D. Berlitz, Knight of the Legion of Honor, Officer of the French Academy, we are publishing in the columns of the Bee, a series of graduated exercises from Prof. Berlitz's work, whose excellence is recognized the world over.

We shall continue these lessons every day.

In order to facilitate the task for beginners, we will accompany the explanatory notes with the English equivalent.

Any persons who, for some reason or other, has missed the first lessons, can obtain back numbers of the paper, either by calling at our office or requesting that they be forwarded by mail.

The advantages claimed for this method are:

(a) The lessons are mostly based on object-teaching; this results in the students associating perception with the foreign expressions; he thus is soon able to think in the foreign idiom.

The method is designed:

(1) For self-instruction: The student in such case reads over aloud, and several times, each lesson and then asks himself the questions of the book, answering them.

(2) For reciprocal instruction in clubs or parties of friends, each member alternately taking the role of the teacher, asking the questions and letting the others alternately answer. This has the advantage over self-instruction that the ear is more thoroughly drilled in catching the foreign sounds by hearing other people's voices, and, as several heads know more than one, each student will be able in his turn to correct mistakes made by his fellow-students.

(b) Nearly all the lessons are in shape of conversation, in order to continually drill the student's ear and tongue.

(c) The most useful is always taught first, so that the student's mind is not encumbered with rules and word forms that he cannot immediately use and will forget again before reading them.

(d) Where rules are to be given, they are illustrated by striking examples, so that even those who are not good grammarians can fully understand them.

(e) The pronunciation of all difficult words or expressions is carefully transcribed, so that the students need not constantly rely on their teacher, and can, if necessary, progress entirely without him.

(f) All idioms or other difficulties are carefully explained in order to emancipate the intelligent students from their teacher.

**LA CLASSE.**

Charles: Bonjour! Emile, où allez-vous donc? ce matin? — Emile: Je vais à l'école. — C. Mais il n'est encore que huit heures et demie; nous avons le temps de causer un peu.

E. Alors, accompagnez-moi, nous causerons en marchant. C. C'est cela!

Est-ce toujours M. Muller qui est votre professeur d'allemand?

— E. Oui, c'est toujours lui. Je connaissez-vous? — C. Je l'ai vu plusieurs fois, mais je ne lui ai jamais parlé. On dit qu'il va quitter. — E. Qui vous a dit cela? — C. Georges. Il est venu me voir hier soir. — E. Eh bien, Georges ne vous a pas dit la vérité! M. Muller a été engagé pour une autre année. Il a lui-même été en classe. — C. Georges raconte toujours des histoires semblables; je ne croirai jamais plus ce qu'il me dira.

— C. Vous prenez aussi des leçons d'anglais, n'est-ce pas? — E. Oui, mais je n'aime pas cette langue. — C. Et pourquoi pas? — E. Parce que la prononciation en est trop difficile. En anglais chaque voyelle a plusieurs sons différents et bien des lettres sont muettes. — C. Mais comment trouvez-vous la grammaire anglaise? — E. Elle est "excessivement" facile. Il n'y a presque pas de règles. — C. Devez-vous combien de temps prénez-vous des leçons d'anglais? — E. Depuis six mois. — C. Parlez-vous peut-être? — E. Je parle assez pour me faire comprendre. — C. Pouvez-vous faire comprendre en allemand? — E. Oh! non, pas encore; je n'étudie pas depuis assez de temps. — C. Votre professeur vous laisse-t-il parler français dans les classes d'anglais? — E. Non, il nous oblige à parler anglais tout le temps, excepté pour les leçons de traduction.

C. Alfred, qui est dans votre classe, fait-il beaucoup de progrès? — E. Non, très peu, il est très paresseux et a une mauvaise mémoire; souvent le professeur lui répète deux ou trois fois le même mot et cinq minutes après il l'a oublié. — C. Mais voici l'école et il faut nous séparer. Viendrez-vous me voir cette après-midi? — E. Non, cela sera impossible, car je n'aurai pas le temps. J'ai mes leçons à étudier. — C. Vous donnez-vous des exercices à écrire à la maison? — E. Quelquefois, mais souvent on nous donne des morceaux à apprendre par cœur. Voilà neuf heures (nouev'or qui sonnen') à demain alors. — C. Au revoir!

The class-room. "Good-morning." Pronounce: ov allai voo dob' s'mattai? Where are you going this morning? Done (doh' doh'k) in a question is an expletive denoting a little surprise, like the English "Why?" in: "Why! where are you going?" = Où allez-vous done? — Why! what are you doing? = Que faites-vous done? — Why! what is the matter with you? = Qu'avez-vous done? In a command, it serves to emphasize, like do in English: "Do open the door" = Ouvrez donc la porte. — Do come in = Entrez donc." In an assertion, done (doh'k) means consequently: "Il rains, consequently I shall not go out = Il pleut, donc je ne sortirai pas. — I am tired, consequently I shall go to sleep = Je suis fatigué, donc je me couchera." It is only half past eight o'clock. No... que only. We have the time to chat a little (noos avvol' l'tah' d'kohsai' ti'

SANTAL  
MIDI  
SOULAGE EN 24 HEURES  
SUPERBAU COPAHU ET AUX INJECTIONS  
VAPEURS

LIGNE FRANÇAISE  
COMPAGNIE GÉNÉRALE  
TRANSATLANTIQUE  
LIGNE DIRECTE AU HAVRE,  
PARIS (FRANCE)

Départs de New York, tous les mercredis à 10 heures du matin.  
LA TOURNAINE, 22 juillet.  
LA SAVOIE, 29 juillet.

LA LOIRANE, 5 août.  
LA PROVENCE, 12 août.  
LA FRANCE, 19 août.  
LA SAVOIE, 26 août.

Départs spéciaux les samedis de New-York.  
ROCHAMBEAU, 8 août.  
CHICAGO, 29 août.  
LA TOURNAINE, 5 septembre.

Vapeur à double bâche.  
Vapeur à quadruple bâche.  
Agence générale, 12 rue State, N. Y.

Nouvelle-Orléans-Havana-Corumba-Havre  
S. S. CALIFORNIE, 22 JUILLET.  
Passage de cabine ..... \$80.00  
Passage d'entreport ..... \$29.00

FRANK J. ORFILA,  
Agent Général du Sud.  
No. 282 rue Commune, Basse-Renne  
Normandie-1<sup>er</sup>

BUREAU DE PLACEMENT  
SYLVAIN VIDALAT  
214 EXCHANGE ALLEY

Chambres garnies de premier ordre.  
Prix modérés.

OUVERT TOUTE LA NUIT

**Si votre sang est pur****Votre santé est parfaite**

Si vous avez une maladie du sang ou de la peau, ne remettez pas à plus tard, mais envoyez-nous votre ordre

**AUJOURD'HUI****The Hot Springs Remedy**

"Le remède des Sources Chaudes" est un remède complet et positif pour

**LA SYPHILIS, L'ACNE, L'ECZEMA, L'ERYSPÈLE,**  
**LE PALUDISME, LE RHUMATISME**

Et toutes les autres maladies de la peau et du sang

Les médecins des Sources Chaudes l'appellent le roi des remèdes pour la Peau et le Sang

**Traitemen entier—Cinq Bouteilles, \$18.00**

**Une seule bouteille, \$5.00**

**NOUS PRÉPARONS UN REMÈDE SPÉCIAL À CHAQUE MALADIE**

Faites nous part de vos maux. Toute correspondance strictement particulière

**Hot Springs Medicine Co.**

803 1-2 Central Avenue, Hot Springs, Ark.

21 mai-3 m

**F. A. BRUNET**

IMPORTATEUR DIRECT

HORLOGER, BIJOUTIER, JOAILLER

313 RUE ROYALE 313

ALLIANCES ET BAGUES DE MARIAGE EN TOUT GENRE.

La Seule Grande et Unique Maison Française à la Nouvelle-Orléans.

Venez visiter et vous rendre compte par vous-même du bas prix de mes marchandises pour lesquelles je dédie toute concurrence.

Les ordres de la campagne sont sollicités.

PHONE MAIN 4360.

313

PITTSBURG ANTHRACTITE ALABAMA QUALITÉ QUEEN

CHARBONS COKE POUR GAZ ET FONDERIE

W. G. COYLE & CO., Inc.

337 RUE CARONDELET

PHONE MAIN 2126

La Compagnie d'Assurances Liverpool & London & Globe

A cherché pendant ses cinquante années de service aux États-Unis à réaliser la définition du mot assurer à savoir: "Rendre certains ou garantir." Toutes personnes en réclamations pour pertes, assurées dans cette Compagnie et atteintes par les séries de configurations qui ont eu lieu dans ce pays-ci et dans d'autres, attestent volontiers, croyons nous, le sentiment de sécurité que leur a fait éprouver la possession de nos polices et la satisfaction que leur ont donné nos réglements.

Regardez le dividende extraordinaire qui a été déclaré l'année dernière par une certaine usine d'automobiles (dix millions) et voyez par cela les avantages naturels que cette compagnie aura sur tous ses concurrents, ce qui lui permettra de faire autant.

Plus de 1,000 actions ont été souscrites à la première réunion d'actionnaires. Le reste sera mis en vente comme suit:

La totalité des 1,000 actions sera divisée en cinq séries de 20 pour cent chacune.

Les premiers vingt pour cent seront vendus au pair.

Les deuxièmes vingt pour cent seront vendus 5 pour cent au-dessus du pair.

Les troisièmes vingt pour cent seront vendus 10 pour cent au-dessus du pair.

Les quatrièmes vingt pour cent seront vendus 15 pour cent au-dessus du pair.

Les cinquièmes vingt pour cent seront vendus à 20 pour cent au-dessus du pair.

Plus de la moitié de la première issue a été déjà souscrite, et on donnera la préférence aux habitants de la Nouvelle-Orléans pour celles qui restent.

Sept Etats nous ont donné l'assurance de leur aide, et nous placerons ces actions à la disposition de tous ces capitalistes. Les premiers venus seront aussi les premiers servis. Les premiers actionnaires auront gagné 20 pour cent sur leur inversion dès le moment où la dernière action aura été vendue.

Et maintenant, vous tous qui prônez la Nouvelle-Orléans, on dit que notre ville a besoin de grandes usines. Qu'allez-vous faire pour celle-ci?

Nous faisons nos affaires nous-mêmes, sans promoteurs étrangers; regardez notre développement, il est preuve contre les dénégatifs intéressés.

Prenez avantage du placement le plus avantageux du vingtième siècle. Il reste moins de 1,000 actions pour leur vente au pair; et à moins que vous ne profitiez de l'offre que nous faisons, il vous faudra payer de 5 à 20 pour cent au-dessus du pair. Prenez avantage de cette première émission d'actions que nous vendons au pair, et envoyez le coupon ci-dessous tout de suite.

**Southern Automobile Mfg. & Supply Co.,**  
No. 440 Wells Fargo Building,  
New Orleans, La.

Messieurs:

Veuillez prendre notre de mon nom pour la souscription de ..... actions d'une valeur au pair de 100 dollars payable 20 pour cent au comptant et 20 pour cent par mois, ou tout au comptant, à ma volonté; je serais heureux de recevoir vos prospectus et autres informations.

Nom .....

Adresse .....

Ville .....

Etat .....

Daté en signé ce ..... jour de ..... 1914.

**The N. O. Bee Publishing Co., Ltd.**

323 Chartres Street NEW ORLEANS

SPÉCIALITÉ DE TRAVAUX EN FRANÇAIS

TRADUCTIONS EN:

Français, Anglais, Espagnol, Italien, Allemand et Hollandais

The New Freedom

(LA NOUVELLE LIBERTÉ)

Par son Ex. WOODROW WILSON  
Président des Etats-Unis

Frank J. Orfila,  
Agent Général du Sud.

No. 282 rue Commune, Basse-Renne  
Normandie-1<sup>er</sup>

S. S. CALIFORNIE, 22 JUILLET.

Passage de cabine ..... \$80.00  
Passage d'entreport ..... \$29.00

Frank J. Orfila,  
Agent Général du Sud.

No. 282 rue Commune, Basse-Renne  
Normandie-1<sup>er</sup>

THE NEW FREEDOM  
Woodrow Wilson

3ème Grande Édition, Net \$1.00