

經中華郵政登記號爲第一類新聞紙類

編輯發行者：

江西省合委會第四區特溫員辦事處

地址：贛州侍臣坊廿五號
中華民國二十八年八月十六日出版

会作通訊社

期四卷二
〔品賣非〕

第二屆合作講習會在十分困難之情形下，終於在瀘口舉辦了！在此非常局面之下，我們還能順利地進行，到會聽講人員也不遜於往年般熱烈，情緒還更勝過於上屆的緊張，這是十分樂觀的現象。以一年一度舉行講習會之意義而論，觀於甄選人員之必取合作組織內熱心事業及擔負重責份子方予入會，其重要已可概見。而講習會舉行的主要意義，也實即在於要造成大批健全的合作幹部，故在訓練計劃上，就不只要加強合作理論教育的闡揚，同時並注重於合作實務教育的實驗：由理論的陶融，進而教授以處理實務之方法與技術，即所以教育成一批幹部具有能說能行的充分能力與智識，個個都能獨立的站起來，應付工作並發展工作。訓練雖為短期的，企圖目標是十分明白的，從訓練實施的第一天起，我們就已緊緊執行着這一個教育任務而齊力躍進。

現在，這個短期訓練很快的就要過去了，聽講同仁重返到自己的崗位上，訓後即可各本一月來的辛勞所獲，在廣大的農村實際工作中，得到實地的應用和試驗，事業上許多新責任，和新收穫，也將要在大家的熱烈努力，不斷創造下，共同負擔，共同開闢出來。然而事業前途是遠大的，需要有繼續不懈的奮鬥，尤需要有永不間斷的學習，同仁們跨出講習會以後，決不是說大家學習的時間已經終了，反是只有更加延長與擴大。合作者在農村中工作的實踐，也就無時不在奮鬥，無刻不是在學習。

講習會對聽講同仁將來的努力和貢獻，是寄予了莫大的期望，願大家個個都能勵志地滿足這期望，永遠保持著這種踴躍來會聽講，熱烈學習求知的精神，在農村這廣大學校里勇往猛進！

本屆合作講習會開幕 伊風

論 短



對當前外交、經濟情勢變動

我們應有之正確認識 蔣中正

時事述要
(二十九年七月一八月)

——編者按：最近一個月來，英倭東京談判及上海金融潮流之激盪，已引起中外人士之絕大關心，本文為七月二十四日 蔣委員長在中央聯合紀念週演詞，對於上

二問題，有詳細、確指示，願大家注意。原文錄次：

各位同志：現在我們抗戰進入了第三年，我們內部團結格外強固，作一般國民的奮鬥意志，亦愈見堅強，敵人和漢奸們當然是要設計來破壞的，但是這種奸謀毒計，不足以磨滅我們革命精神，加強我們抗戰的力量，我要告訴我們同志，我們抗戰無論怎樣艱苦的環境

下，一定有辦法，而環境愈困難，我們抗戰的辦法愈踏實，抗戰的力量愈偉大，向最後勝利的時期亦愈快速，首先要提出來說的，現在抗戰形勢確實比以前更鞏固，尤其在軍事方面，我們各戰區戰況，已完全穩定，與漢口退守以前的形勢，終不相同，我們以後無論

在實力上，戰鬥上只有進步，決無退步，從內部的精神來說，自從汪精衛出走以後，我們黨政內部更是同心同德，絕對一致，有了這兩個要素，相信無論任何困難，必可突破，而且愈困難愈可以鼓勵。

期四卷二

在實力上，戰鬥上只有進步，決無退步，從內部的精神來說，自從

汪精衛出走以後，我們黨政內部更是同心同德，絕對一致，有了這兩個要素，相信無論任何困難，必可突破，而且愈困難愈可以鼓勵。

這一個月來，抗戰軍事的動態，首先，最值得注意的自然是敵人所謂「掃蕩」

敵挾近五師團的兵力，自洪洞、

太行山的九路……

趙城、絳縣、翼城，遼縣，和順，迤南而與晉南北犯敵軍，合力

土耳其，在革命過程中，不是備經困難而且受過長期嚴密的封鎖麼？我們革命政府，一定是愈困難愈有精神，最後達到我們的成功，我在從前屢次講演中曾經說起，「今天的困難，不算困難，以後還有十倍於今日的困難，但我們一定能在極端困難和危險中間，堅強奮鬥，以取得勝利。」這就是要提醒我們同志和同胞，明瞭我們這一次抗戰，是完成革命的奮鬥，而革命是絕對不受外國環境變遷的影響的，現在敵人一方面利用漢奸來擾亂我們，一方面妄想誘引友邦，來孤立我們，但我可以說，我們決不怕這些伎倆，我們的團結，祇有更堅固，奮鬥，祇有更堅強，莫說現在世界上，所有國家絕對不會孤立，而且就我們過去來講，我們革命本來是一無物質憑藉的，在十三年以前一向就是赤手空拳奮鬥出來的，敵人以為威脅友邦的妥協，或是祇使漢奸搗亂我們經濟，就可以使我們屈服，殊不知我們革命的奮鬥愈困難必愈進步，他的詭計必定被我們完全粉碎，先從

外交形勢，一個「遠東慕尼黑」（這當然是新聞外推測敵人心理的一種稅法，但是事實上決不致有遠東慕尼黑事實的發生，因為第一點很顯明的，我們的友邦，是重信義，明大勢的國家，決不能放棄他自己的義務，和法的立場，也決不會漠視其切身的利害，就拿現在英國與東京談判來說，以慕尼黑來作比，也是擡

夾擊，企圖一舉而「掃蕩」我太行山游擊隊根據地，但遭我各個擊破，翼城，絳縣之敵既成強弩之末，洪趙一帶，我復屢戰屢勝，遼縣和順晉東南方面之敵，也只有循道清路狼狽潰退，晉綏我軍趁機且進而收復偏關，並擊敗包頭西進之故，其在

我軍也展開大戰

東北華模之游擊戰事，

北名線吉林教化且有爲

軍之公然反正，

河北我復不時襲擊平津附郭，截斷平浦，平漢交通，而魯南沂水之戰，戰績尤著，殲敵多至千人

，

在

閩浙粵方面，自

華東華六月末梢潮山被

南各線陷後，敵雖侵佔

島嶼，作為遠犯我沿海商埠如福

於不倫，須知我們中國是由革命奮鬥，自力創造的中華民國，和捷克建國由於歐戰結果，而產生的情形，完全不同。我們抗戰到了兩年以上，只有一二無恥漢奸，脫離了我們抗戰的陣營，現在我們的壁壘，格外的分明，全國軍民的抗戰心理，格外的堅固，我們中華民族，絕不會屈服於任何困難環境之下，而放棄其自衛生存的神聖義務，這是我們友邦所深切知道的，世上任何民族，當他受到外力壓迫的時候，如果他自身不能奮發自強，英勇一致的自己先站起來抗戰，就不能希望其他友邦替他來作無益的犧牲，捷克的悲劇，就是這樣造成的，我們的抗戰，有正大光明的立場，已經有了兩年以

上堅忍獨立的奮鬥，我們可以相信，世界友邦正義的權威，正在蓄積增長，到了時機成熟，一定能共同一致，作最有效的發揮，就我們自身來說，我們始終相信，「自助者人必助之」的格言，無論軍事友邦來援助，當然希望愈多愈好，沒有援助，亦更是要堅志奮鬥到底的，外交，經濟，我們始終就決定，要以自力支撑獨立奮鬥到底的，我軍到處都機動地出擊，逼使滬敵軍部也不得不承認岷山無錫方面我腰擊鐵路之情勢嚴重。而皖銅陵繁昌沿江我流動敵軍，贛岷山游擊隊之襲擊沙河，突進奉新，安義，武甯敵後方衝擊，鄂我

州，泉州，南波，溫台各地之根據地，在沿海後方大肆轟炸，並屢圖登陸，但我人口物資早已疏散，準備子敵迎頭痛擊，迄今各口岸仍屹然雄視海外，粵省東江，南路，西江一帶，我幾度攻入潮州，進擊三水，圍困增城，白雲山畔，時出現我游擊鬥士之腳印趾痕。

…… 沿江方之衝擊。但黃浦面戰事…… 江濱，江北皖南，新牆河畔，桐柏大別山嶺，以迄漢水流域，我軍到處都機動地出擊。逼使滬敵軍部也不得不承認岷山無錫方面我腰擊鐵路之情勢嚴重。而皖銅陵繁昌沿江我流動敵軍，贛岷山游擊隊之襲擊沙河，突進奉新，安義，武甯敵後方衝擊，鄂我

合 通 訊

東看門的警犬，而是在太平洋上，要反噬他主人的一條瘋狗，英國又如何能放棄他自己的立場，而對日本真誠的讓步呢？英國縱然是對於日本讓步，亦決不能和我們中國的利益相抵觸，更不會和九國公約的規定相抵觸，否則英國不但是助長日本的侵略，幫助日本摧毀九國公約，而且無異於他代日本來侵略中國，和代日本與九國公約的參加國反對，而美國更是始終以擁護九國公約為立場，試問英國又如何為了一個無信無義的侵略敗類，而犧牲了對我們中國歷來的關係，又拋棄了他同種同文利害共同的美國，所以敵人任是如何的宣傳，我們於理於勢，均認為絕不可信，我們不但信任友邦的政府，同時相信民主國家人民主持正義的力量，必然會反映到他們政府的政策，況且就理論和事實來說，任何甲乙兩國所商議涉及我們中國的條件，尤其像敵方所宣傳，英日已訂協定的話，如果沒有得到我們國民政府的承認，不但是沒有價值，而且他事實上也決不有效，我敢說，以後我們外交的形勢，將會一天天的好轉，我們國民不要為漢奸邪說所迷惑而有所顧慮，祇要我們有精神，有主義，那麼英日東京談判以後，我們抗戰的力量，不但可以加強，而且必更能持久，尤其不可忘記的一個特點，我們是一個革命的國家，無論遇到任何艱苦，都要有獨立奮鬥的決心，而決不稍存倚賴和觀望的心理，要知依賴心理為我們革命精神不容，其次說到我們的

軍重克通山，進寇南林，羊樓司，並收復長壽店攻鍾祥，及我正規隊伍不斷侵入敵後活動，已使大江南北敵軍日臻苦悶，有全體動搖覆沒之趨勢。

敵窺察出最近軍事表面上的膠着……敵掙扎……之對策……狀態，即為其將來破滅覆亡的危機，而搜尋我主力決戰又不可能，為挽救其長期軍事攻勢的衰竭，應付我之持久戰略戰術起見，便於政治，經濟，外交上三管齊下，以圖最後的掙扎，敵最近提出「以戰養戰」之口號，積極封鎖我沿海交通，加緊我淪陷區內之資源榨取，並扶助偽組織抽丁練兵，橫征暴斂，企圖以為妙破壞我法幣套取外匯，援助無恥漢奸狂精衛準備登台，種種慘酷毒

……經濟金融……京時候，更加健全，最近因為敵偽的加緊搗亂，外匯比率為上海黑市場投機者利用操縱，前幾天有一

時搖動的現象，但我可以告訴我們全國的同胞，政府必定是始終維持法幣的價格，供給合法的外匯，施行適當的統制，而且我可以對我們同胞說，政府已有確實把握來鞏固金融的基礎，關於外匯的管制，政府已研究有更完密而妥當的整個辦法，並可以乘這個機會，來求得根本的穩固，在上海租界上，因為有敵人在背後搗亂，又有投機者操縱黑市場，我向來就不主張無底止的供給外匯，以妨害戰時的金融，要知，我們抗戰的金融的基礎，皆在內地，這一年以來，在內地的金融經濟，已立定了基礎，所以我可負責聲明政府一定以全力維持法幣的價值，一定能盡量維持法幣與外匯的比率，在政府規定法令之下，照常買賣，毫無問題，對於在淪陷區內法幣的行使，更有充分的準備，並加以切實的維持，決不使我們民生，受到絲毫的影響，或受到幾微的損失，總之，對於法幣的維持和外匯的供給，政府一定能執行有利抗戰有益民生的政策，過去在上海辦理外匯的辦法，不但於我們中國商民沒有利益，而且徒然供敵偽維持其金融生命，這個辦法，如不改變，不但減少我們抗戰力量，實在無異給敵偽以操縱之機會，摧毀我們抗戰經濟的基礎，現在如能照我的意思，來實行新的政策，以後經濟基礎，必更鞏固，於我們國計民生更有極大的進步，我們愛國同胞，必須明瞭這是敵我利害之分野，要以全力來擁護政府這個政策，我還可以負責告慰於各位同志和同胞，這一次外匯比價的變動，對於我們抗戰經濟，絕對是

據之陰謀，把戲，及在外交上藉口津案，威脅英國屈服而舉行之。……一面又擺出大角東京美……寺內爾海陸軍閣倭談判……巨寇遠聘德意，放出加入德意軍事同盟空氣。紙老虎神氣活現，雖騙得現實主義外交怯懦的張伯倫一時的低頭，食言而肥，不惜破壞盟約義務，本身威信及權益，訂立英倭協定。但全世界愛好和平人士及民主國家的。

……却毫未減低而且反對德……更高漲。首先中國既嚴正地聲明與行動……抗戰到底之立場。……就是美國突然宣佈廢止一九〇九年美日互惠商約。强悍之蘇聯軍復於諾門坎給挑釁僥幸以邊疆一擊，聲震予打擊者以打擊。雖

有利的，而對於我們的抗戰，亦絕不發生絲毫不利的影響，因為我們的軍品軍需，早有充足的準備，現在對於補充軍品，毫不需移用到外匯基金，況且我們各地今年，都是豐收，不但輸出可以增加，而且日用必需品也有更豐富的供給，同時由於外匯比價的變動正可以減少不必要的輸入鉅額的漏卮，造成自然的節約。我們戰時經濟，是最有利而無害的，我希望我們全國的愛國同胞要知道愛護國家，必須擁護本國政府的法幣，決不可為漢奸所欺騙，為敵探所迷惑，去上了敵人的當，大家要想想，敵人製造的金融機關，所謂「華興」或「聯合」等偽銀行之流，他能有多少的資金，揭開說，他的所謂金融，所謂準備，豈不就是我們的法幣和套取我們外匯的基金？現在上海，南京拿法幣去兌換偽銀的，其實都是敵人事前指使偽組織買通漢奸來欺騙外國人，與我們國民去上他們的當，我希望同胞要轉帳告戒切不可中敵人和漢奸的奸計，做了損害國民人格的行為，還要受到個人實際的損失，總而言之，我們的抗戰本來在經濟是以自力更生，在軍事是以獨立作戰為基本，能自強自助，就必能得到世界友邦的幫助，同時必須以革命精神來制勝，有不屈不撓的精神，終可以衝破物質的困難，我們真正的危險，早已過去，我們在過去抗戰最初一年半之中，在軍事，財政，外交上，這樣的單獨無援，這樣的危險艱難，尚且能支持過去，現在軍事比前穩定，抗戰基礎格外鞏固，內部更見團結，全世界更多數的友邦的政府和人

羅斯福總統新中立法案之通過，暫因國會孤立派之頑固遭受頓挫，但舉世反戰反侵略反屈辱的環，伯倫外交之聲浪與行動；英美各界紛紛舉行之「援華週」，英法議員會議援助中國，加拿大舉行進口，英下院展開貨幣放棄討論，將驅倭僑，印荷又禁阻多種僑貨，北庫貝蘇聯之取締僑商，捷克現在校震驚納粹第三帝國之數千密西，軍人員之投法，以及英金霍爾上，在德國之敵衛，使

……也感到投機冒險，……侵略者……行動之輔手。環……的一舉……在東京甚僑禁令，既不得不超於停頓，英美法又續作共同維持法幣之商決。如印緬之實行聯防，土法軍事協商之圓滿完成，英本月份達造艦最高紀錄，英法空軍互飛，波蘭強硬對付但深問惱之

民，都在同情我們，這些事實，都擺在我們全國同胞的面前，不必我來詳細敘說，只要我們認定艱難困苦，是求得獨立生存的革命抗戰的意中之事，愈久愈強，向前奮鬥，就必能摧毀敵人的野心狡計，完成我們革命的使命。
（完）

一個問題

如何能免空負利息？

問：自零借零還辦法施行後，社員莫不稱便，然不免仍有困難之處，如某合社，因離城遠，乃將款項，還於合社，而社中職員，以款少且因生活所關，不能下城，不願代其空負利息，乃拒收。為社員者，以不能提前還款，則將來到期時，勢必無力償還，殊感困難，若由社員私人還款，則會中僅收利率九厘，而社中應受一分二厘，數目夾雜，核算不易，因此往往發生糾紛，尚希編者先生，勿吝賜教！（俊智問）

答：本區所頒各縣信用合作社區聯合社經營零借零還業務辦法第十三條規定社員借款還款概由區信聯社代理收付并代記帳算息以後社員可直接送交所屬之區信聯社核收給據。（穆）

預告：本刊下期擬出各縣工作報告特輯
，盼各縣會處同仁迅將工作報告

整理就緒寄來

編 者

X X X X X

整軍經武，英法軍事使團之聯袂赴莫斯科，三國談判曲折深入，甚至素在德意懷抱之南保二國，也派員聘英談判，蘇聯也作擴大紅海軍之計劃，所有這些全世界愛好和平人士，國家之努力及表現，均在「山窮水盡疑無路」柳暗花明又一村的景像中，逐步前進，逐步明朗，侵略者儘管多方設計，萬般挑撥，做勢裝腔，大言炎炎，要亦空心湯圓，無聊自慰而已！此則觀於國際大勢

終於密雲不雨，侵略者弟兄雖日德意信使往返，不絕於路，日德商約雖已簽訂，齊亞諾僕僕西意道上，德波，波捷邊境亦陳兵佈陣，劍拔弩張，終於縮頭捲頸不即動手一試，遲遲仍未驟發，即思過半矣。

江西省農村合作委員會第四區特派員辦事處
江西省民生手工紡織社贛縣辦事處

共同改進

農村手工紡織業暫行辦法

一 江西省農村合作委員會第四區特派員辦事處（以下簡稱甲方）雙方為促

進農村經濟建設發展農村手工紡織業改良紡織機械並實行技術

合作起見特訂定本辦法

二 甲方核准登記之紡織合作社所需紡織機械得按機件之總值，於

購機時，先付半價，其餘一半由乙方貸放

三 甲方合作紡織原料概由乙方貸放甲方負責保證但非乙方貸機之

合作社不得申請乙方貸放原料

四 合作社紡織技術事項須由乙方指派技術人員負責指導

五 乙方貨機之合作社非有特別情事經雙方許可者不得無故停業

六 乙方得指定織造之布疋委托乙方貨機之合作社代為織造每社至

少一百疋定額屆滿雙方仍得自由委託辦理

七 乙方委託織造之布疋所需原料概由乙方供給其工資按布疋之種

類及當地時價支給之

八 為求產品一律起見甲方合作社不得向別處自行購買機械惟乙方遇機械生產過剩時得直接售與農村非社員但甲方始終保有優先權利

本區的消息：

（二）區實務討論會 開始舉行

本區實務討論會已於日內召集，各縣合作社實務工作人員已紛紛赴會報到。現正彙集提案，以便討論。會址已決定再借潭口中心小學區聯社一部分餘址舉行云。

（二）區講習會如期在 潭口開學

區講習會已於八月五日上午八時在南康潭口第二區中心小學正式開學。因期間過促，交通困難，開學儀式至為簡單嚴肅。各縣報到聽講員且有不辭遠道，額外要求自費聽講者（如龍南）。現聞各科學程，已畢三分之一。

合 作 簡 報

十九 本辦法未規定之事項得照乙方放花收紗放紗收布貸款貸機及代銷產品四種辦法辦理

十 本辦法自成立之日起施行如有未盡事宜隨時由雙方洽商修改之

區處重訂合作服務員

限期填送旬報表辦法五項

1. 合作服務員填送本處之旬報表可直接寄送本處不必由縣辦事處或縣合委會轉遞
2. 本旬報告表須於次旬開始日寄發以郵戳為憑
3. 2. 逾限漏送旬報表一次者罰扣津貼百分之一十，二次者罰扣津貼百分之二十。全月均不填送報告表者即於次月十日以前通知撤換
4. 每月報告表不按旬填送齊全者本處不予填送發給津貼通知單
5. 被處分服務人員如有正當理由時得聲請免予處分

(三) 新農業區
消費社開始業務

該縣四區自經 省府剝為示範區後，該區消費合作社亦在謝指導員唯一努力督導之下，業經成立登記，股金總數約達千元，

股數二百餘股，社員除當地農民外，並包括有熱心合作教授名流××，××等多人，及不少公務人員之參加，現該社已開始進行日用必需品之供給業務云。

(四) 本區上半年度工作進度統計

自本年度工作討論會閉幕後，全區工作因新的佈置，頗有頗堪注目的發展，計本年上半年度（自一月起至六月底止），全區合作組織的發展，粗略成立登記者約達二百社，社員約增萬人，社股數增加亦如之，已繳股

各種合作組經營米谷運銷辦法

——省農業字第229號令規定

甲 關於機構方面

一 各種連銷合作社，如係辦理大宗米谷運銷，應於名稱上，增加「米谷」二字，呈請變更登記。

二 各區信聯社得添設米谷連銷部，辦理米谷連銷，並一面籌備米谷連銷合作社，俟其成立之後，即由米谷連銷社自行經營，信聯社即應停止該項業務。

三 消費合作社也得設立米谷連銷部，辦理米谷連銷，但在該地米谷連銷合作社成立後，應即停止該項業務。

四 每一區域內，得依照以上三種辦法，仍擇一種試行，但不得同時兩種兼用。

乙 關於倉庫與加工方面

一 為便利各地米谷連銷集散起見，應由省合作金庫統籌就重要地點設立倉庫并設置加工機具。

二 全部倉庫容量，暫定十萬石，除租借地方或私人者外，此項建築所需建築資金，以省府撥用之建倉貸款六萬元借充之。

三 設置倉庫與加工機具地點如下：

第一區應在樟樹租借倉屋并設置加工機具；

11

金達三萬五千元，上半年度六縣放款已達六十二萬元，收回達二十五萬元，其中以南康，贛縣，信豐，龍南等縣之蔗糖，土布，鹽蘿卜等特產業務之發展，為最有希望。下半年度增闊經營，安遠二縣合作後，本區合作前途，當尤有邁展，自亦為意中事也。

(五) 本區合作股務員配佈一覽表

姓 名	縣別	服 務	社 名
張佐金	沙 塘	地區信聯社	
蕭壽逸	高 樓	地區信聯社	
何淨方	大 湖	江 區 信 聯 社	
蕭忠良	茅 店	區 信 聯 社	
胡海珊	近 郊	區 信 聯 社	
陳希聖	南 康	口 區 信 聯 社	
吳春釗	唐 江	蔗 糖	

第三區應在吉安建築一等倉庫一所并設置加工機具，
第四區應在贛縣建築一等倉庫一所并設置加工機具；
第六區應在弋陽建築二等倉庫一所并設置加工機具；
又鷹潭租借倉屋一二所并設置加工機具；

第八區應在筠門嶺雩都或甯都各建築二等倉庫并設置加工
機具；

內 關於推銷方面

一、社員米谷以委託運銷為原則，如急需脫售時得請求各社以
現金照當地市價收買之。為謀戰時服務起見，必要時并得收買非社
員之米谷。

二、各社推銷米谷，應一律委託各區代辦部推銷并得請求轉託
通省代辦部與戰時貿易部合夥運銷。

三、代辦部收買合作社轉託貿易部合夥運銷之米谷，其盈虧及
費用規定如下：

子 代辦部僅按米谷售價百分之二收取手續費

丑 所收取之手續費，須在該項產品變賣後，由貿易部歸
還合作社應得之貨款內扣除之。

寅 此項手續費，概歸各區直接經手之代辦部承受
卯 物品經售後，其盈虧由貿易部與原委託合作社，各半
分配或分担。

四 各社辦理米谷運銷，需用透支資金時，應照下列辦法辦

產	鳳	鳳	鐵
近	產	產	聯
營	赤	湖	量
銷	土	士	
聯	布	聯	
量		社	

曾慶源

李書鸞

上猶

盧文興

郭庭紀	謝仲華	張詩勳	劉天爵
信聯社	新區信聯社	郊區信聯社	城蕉糖
施光普	楊恆鴻	大漢	產銷聯社
胡紹倫	施昌銓	信豐	蘿卜產銷縣聯社
王文闡	廖瑞基	太平區信聯社	大小窩區信聯社
容敬治	彭若松	大塘埠區信聯社	星村區信聯社
龍南		蘿卜產銷縣聯社	
近郊區信聯社			
象塘鑑下			
石灰產銷社			

標。

子

按各社約定每半個月可交米數量，所需之價款額內，申請貸款；其因距離代辦部所指定交貨地過遠，運送，須在半月以上者，得酌量增加，但不得超過上項規定期間定數額之兩倍。

丑

透支總額並不得超過該社已繳股金之十倍。

寅

借款所購之米谷，交由代辦部轉運時，均以押匯，借款周轉，但前項透支還款，以最後運出之米谷售罄後歸還，其期間不得超過本年七月底。

五、各社辦理米谷運銷，除純屬社員委託者，悉照運銷合作社章程處理盈虧外，凡收買社員或非社員之米谷部份，會計均應獨立，其盈虧分配規定如下：

子 有盈餘時，除提百分之二十為該社公積金外，其餘按百分

計算，百分之六十以上，按社員交易額分給社員，百分之四十以下，為全體理事及經辦人員酬勞金。

丑 遇虧損時，如因處理不當，而受虧損者，應由全體理事及經辦人員負責，但不可抗力之災害，或因市場價格關係而受損失時，應由連銷米谷社員按交易額負擔，百分之六十五以下，全體理事及經辦人員負擔百分之四十以上。

(註：丙項第五節關於收買社員非社員米谷部分盈虧處理辦法略有修正，其修正點已刊上期合刊，特為註明——編者)

省內外消息：

(一) 省會加強游擊區合作辦法公佈
省合委會為加強游擊區合作

事業，俾以經濟力量，協助軍事及政治之發展起見，特決定：凡各區縣份遇有成為游擊區時，該縣之合作人員均應參加游擊區合作事業，關於游擊區暨附近游擊區合作事業及人事處理辦法，業經通令各區遵照辦理云，(按該辦法已刊本刊前期)

(二) 「內外通訊」復刊
第一號出刊

省合委會出版之「內外通訊」，自去年七月停刊後，近鑑於各方均有盼望該刊復刊之需要，爰決定恢復為不定期刊，其復刊第一號(第一三三期)業於日前出版分寄各縣，本期內有徐專員曉嵐

工作
經驗

：彭育才

在省會暨合作金庫慶祝國際合作節之重要演詞：「我們的認識，信念，和任務」。

從代辦工作中得來的一點感想

我自去年十一月初調到代辦部工作，現在已有半年多了。在這半年中，我做的事根本就沒有什麼可談的價值。因為會計方面的工

作，簡直是呆板到了萬分；成天老是這些事：收錢記流水，開清單，分戶賬，總賬，造表，查庫存，此外便再無他事了。好比一口鐘合，走了六十分便是點，二十四點便是一日，少不得一秒也多不得一秒。

倒是對於代辦部的業務，我還有點感觸。談起來真好煩，我敢

比代辦部好似一個媒婆差不多：一方面幫社員買貨，一方面幫社員賣貨，最後便抽點手續費，這正和做媒婆說親一般，說成了這一頭親便可收到些媒人錢。可是代辦部的抽手續費，雖說和媒人錢一樣，但代辦業務的發達，却正是社員自己的利益，他們不但可免除了中間商人的剝削，合作事業也因得而發展。而目前便有幾件事很為難了這個媒婆。有些社員因為腦筋簡單，見識淺薄，沒有了解代辦部的情形，認為抽手續費就是剝削社員，所以便想把貨物直接與市商接洽，不經過代辦部。他們以為貨價雖然減低，比手續費所抽收的，仍要便宜一點。實際上他們就不知已經吃了多少虧！城市裏的商人

(三) 南昌編組合作社
戰地服務隊

南昌淪陷後，縣境內合作社大都無法維持業務，近由觀察員兼戰地服務隊長鍾士億呈准，將該縣職社員，擇勇敢優秀者，編為合作社戰地服務隊，分發戰區一帶，繼續服務云。

(四) 農業院改善
積谷管理

本省年來辦理積谷，接濟軍需，調劑民食，至為積極，近鑒於管倉人員大多缺乏經驗，倉谷因受蟲害，鼠害及霉腐而受之損失，頗為巨大，已由省農業院積極予以改進，除派員隨時巡迴各縣指導防範外，並繼續派定技術

，欺騙人的方法是很多的，如貨價九九扣現呀！貨物折價呀！暗盤呀！其中奧妙，決非一般普通社員所能知道，只好被蒙在鼓子里安心樂意的去上當了。還有一種更是莫名其妙，有些社員竟把一部份市面推銷不了的貨物，交給代辦部，委託代賣，價錢却定得比市價還要高，他們在市面却賣低一些，大約他們總是爲了抽手續費的原因，故意把貨價提高，以彌補該項費用。這種的社員根本就毫無半點合作知識，好像故意和代辦部開頑笑一般。試想：委託價比市價高，誰會溜進你的門買？貨物一輩子也莫想推銷出去，結果還不是仍然是自己吃虧，因爲貨物賣不動，資金便呆藏了，同時還要空付利息，這倒不只是和代辦部開頑笑，反和自己開玩笑了！

上面這些情形，歸根結底，就是有些社員太不健全，沒有明瞭合作意義的結果，所以才把特設爲自己謀利益的機關的代辦部，竟看做一個剝削他們的地方。所以積極訓練社員是當前急務，我認爲這種社員數量多，不如少而質量好爲佳，比如一大包採花，當不得一塊生鐵，我們如不快快把這些棉花似的社員，把他們鍛練起來，使每個社員都健全堅實起來，這纔是合作前途莫大的隱愛啊！

凡未得到本刊之合作社，請速向所屬區聯社，
或各該縣辦事處開明郵址，立即函知本刊收發
處，以便照寄！

本刊收發處啓

員分駐各區以專責成，此外並指定技士黃問農積極從事積谷害蟲之研究，及土產殺虫劑之試驗云。
(接下第十六頁)

五 「服務員」「聯絡員」等名義乃管理上用詞各員對外應用江西合委會所給予之名義而不得用「服務員」或「聯絡員」名義。

六 各員之薪金旅費由本局按月

以整數匯交江西合委會核發作爲推進江西合作事業之補助金

七 各員應繼續過去爲合作事業努力之精神絕對受江西合委會之指揮監督並遵守一切規章

八 服務員之獎懲由江西合委會照章辦理與原有職員同一待遇

九 服務員之考績每年舉行一次由主任聯絡員商同江西合委會開具考績表送請農本局核

派在江西合委會服務員注意事項

一

江西現處於抗戰最前綫合作事業之推進較平時更應積極奉農務使各農村之合作事業樹立極鞏固基礎俾充實抗戰力量其應特別注意之點略述如下：

甲、加緊組織新社健全老社

乙、嚴格訓練社員

丙、發揮其互助精神培養其自衛能力

丁、力謀生產之增加與消耗之減少

戊、灌輸民族意識堅強其抗戰決心

己、積極謀供需之適應以安定後方秩序

庚、注意抗戰期內農民生活之改善

三 設服務員中另設聯絡員二人於聯絡員之上設主任聯絡員一人聯絡員除擔任人事上之聯絡外並得擔任其他工作

四 設服務員對於農業及水利技術自非特長若農村需要技術上之協助時應即報告江西合委會與主任聯絡員以便轉請農本局選派專門技術人員前往指導
（接上第十五頁及本頁下欄）

主任聯絡員及聯絡員為明瞭各員服務情形起見得隨時分赴各員服務區內視察

服務員在江西辦事處原經辦工作區域服務時由主任聯絡員指定一人負責收各社欠款責任收得各社還款後即將還款社員及數目報告主任聯絡員俟集有整數（一百元以上）即匯交主任聯絡員（所需郵費在經收款內扣付）轉解農本局

各服務員應於三、六、九、十二各月底略述工作心得造具報造書送由主任聯絡員彙入賬報農本局

聯絡員按月應將經辦人事聯絡事項報告農本局及主任聯絡員

附註：為謀各員服務情形及手續起見特先編擬本件

自多未週全之處俟奉到農本局訂定之辦法後另行寄發特此附註