

農貸消息

半月刊

第一卷 第六期 目錄

農會 編者 鄭季楷

對於馬壩各界的希望..... 顧翊羣
 游擊區生產建設問題..... 鄭季楷

▲本行要訊▼

會計訓練班舉行開學禮
 本年各分支行處以辦理農貸為考績
 馬壩各機關團體向顧行長獻旗
 粵北食鹽本行已解除專運專銷責任

▲本部消息▼

穀價高漲與農產時價情報辦法
 墾殖場進行近訊
 合作社組織及貸款情形

▲外勤報告▼

台山經濟優裕與米糧缺乏
 高要糧食僅敷八月
 連平農貸好現象與今後策進
 始興鄉村服務之成效

通訊

農貸真諦與質疑..... 朱本剛
 兩個月來德慶的農貸工作..... 甘霖

特載

廣東省銀行農倉辦理農產購銷業務人員須知
 廣東省銀行農林局合作推進冬耕辦法草案

廣東省銀行農村貸款部編印

中華民國二十八年十二月一日出版

本刊第一卷 第四期 目錄

本部為創辦農倉告民衆書

論著

粵省缺米與厲行冬耕……………鄭季楷
農村貸款與救濟難民……………丘峻

本行要訊

本行職員工作緊張
運回大批輔幣調劑市面
港行電告港政府限制外滙經過

本部消息

農倉儲押逐漸推廣
農貸分部組織綱要
擬定林場經營大綱及劃定場址
貸款及將貸款縣份概述

廣東財政 積極整理地稅征收約加一倍

外勤報告

德慶 儲押不易與運輸及穀市狀況
連縣 目前農儲貸款的困難原因
業餘隨筆 農村社會已向時代車輪前進……盤貽晃
特載 廣東民衆一致起來撲殺汪精衛……李漢魂
載 廣東省銀行辦理農貸人員須知

第一卷 第五期 目錄

行政人員與軍事訓練……………李漢魂
中國抗戰前途光明……………香雅各
寫給全國合作指導人員的一封信……………壽勉成
推行地方自治與戰時合作運動(完)……………鄭季楷

本行要訊

成立渝市支行及仁化辦事處
劃撥鉅資辦理節約建國儲金基金

本部消息

農倉購儲概況
服務團工作彙誌

粵政紀要 六省糧鹽盈虛相劑

研究報告 穀米簡易檢查方法

特載 廣東省銀行游擊區附近各縣生產貸款辦法
廣東省銀行游擊區農貸辦事處辦事細則
廣東省銀行水利及墾殖貸款暫行辦法

合作講話 農村信用合作社的組織和經營……林協文
轉載 各省市合作行政主管機關畧表初稿

對於馬壩各界的希望

顧翊羣

大家知道：鄉村重於都市，抗戰力量在農村，可是，心在想，口在講，一般機關，還是集中都市，而未有實際的行動，到農村去發展農村。自從敵騎南犯，逃出廣州，我們撤到連縣，今年三月，由連縣遷來馬壩，住在這風景美麗，環境優良的農村中，更加認識農村的偉大，村建設的重要。

剛才各界代表致詞，提示諸端，對兄弟個人方面，實在不敢當，古書說：『要有臣三千為一心』，我們願行內外工作同人聯合起來，亦有三千，我們是一心一德的為國家社會服務，稍為有一點點的成績，是我們大家一條心，一致努力的結果。這一點是要向我們各界申明的。

在馬壩我們是把它相當的改觀：第一，交通方面，對於橋樑，我們重新建築了兩座，修整了一座，道路開闢的開闢，整頓的整頓，已是縱橫貫通，而益形便利了；第二，文化方面，應行聯誼會，設有圖書館，鄉村服務團，在馬壩壩也設立了民衆閱書報處，書報刊物，都頗齊備，使一般人都能讀書的處所，和吸收文化的機會；第三，生產方面，馬壩的農村貸款，是相當普遍，農人的生產工具，如耕牛，農具，種子，肥料等，現在都不會因受經濟枯竭的壓迫，解除了工作上的困難，而增加物產的產量。

馬壩風光非常優美，我們要好好地來建設，使這裏的一切，都是風景化，美術化，給予凡是到來馬壩的人士，都得到一種美感，我們一切工作，是在剛剛開始，談不到什麼貢獻，馬壩是曲江重要的一箇市鎮，民衆勤勞純樸，我們願行同人到來之後，主客相處，非常融洽，這是兄弟覺得十分滿意，今天接受各界的盛意之下，代表全體同人致致感謝！

最後，對馬壩各界，兄弟還有幾點很誠懇的希望：

一，加緊民衆組織：——組織即是力量，『訓練軍于作戰』農村的自衛力量要充實起來，這需要嚴密的基層組織；而于壯了的軍事訓練，更須開足馬力去實施，要個個人都能執干戈以衛社稷，以達到全國皆兵的目的。

二，努力增加生產：——馬壩民衆，從事農村事業，都很有經驗，而省行在這裡，經濟有困難，可得到實際的幫助，人事可補天時的不足，經濟可除人事的困難，只要我們肯努力耕耘，那收穫一定是豐富的。現屆冬耕時期，各界應極力推動，使無廢地，來增加生產，充足糧食。

三，注意文化，衛生：——應行聯誼會，和鄉村服務團，都開辦有學校，各界子弟，都可送入讀書，我們希望能將文盲掃除，文化水準提高；至于衛生方面，我們省行鄉村服務團，和省衛生處，都有診所，診斷，醫藥，都給予各界的便利。不過；我們這樣做，是藉示提倡，希望我們各界一致努力，要使馬壩的民衆，個個都有現代的知識，身體健康，為國家民族盡其最大的能力。

四，實行節約儲蓄：——在抗戰時候，我們要把所有的人力，財力，物力，知力，武力，都貢獻給戰爭。我們一個人要做兩人的工，一件物要做兩物的用，這就是節約。所以我們對於財力的節省，應該剷除不必要的消費，而將剩餘的儲蓄于合作社或銀行。所謂『有備無患』，儲蓄對於個人的利益無窮；而于國家財力的蘊藏，亦是很重要很重要的，希望各界能夠隨時隨地，加以提倡。

『抗戰必勝』，『建國必成』信念實現的時期，照兄弟看來，並不會遠。我們住在這裡，時間亦恐怕不長，假如我們離開之後，希望我們各界在這優良環境中，『百尺竿頭，更進一步』，將這裡的一切，都使之蒸蒸日上，而成爲一個模範的農村，建國須從農村做起，希望我們各界努力！（彭克新記述）

游擊區的生產建設問題

鄭季楷

一、游擊區經濟鬥爭的重要性

游擊區是全面抗戰中的一個戰畧單位，除了沿江沿海大城市被敵寇佔領外，仍然擁有廣大的土地，衆多的人民，豐富的物產，因爲軍事需要，民衆的覺悟，地方的習熟，與愛國志士不斷努力，已經形成一個政治組織，這裡的經濟鬥爭，實在是刻不容緩的事，同時，更由於我國的抗戰到底，絕不妥協，與敵人在軍事政治經濟，各方面的愈加困難，深陷泥潭；益以國際情勢的變更，我們相持階段，可說是已經到來了。相持階段的具體內容，就是準備反攻，而準備反攻的先決條件，就是在敵人後方，要堅持游擊戰，粉碎敵人的掃蕩，破壞敵人的經濟侵襲，發展游擊區的生產建設。

不過，目前戰區的情形，甚爲錯綜複雜，有敵人的根據地，有游擊隊的根據地，也有敵我爭奪的游擊區。因此，有人道說，游擊戰乃以敵來我去，敵去我來爲戰術，行蹤不常，飄忽無定，實不足以言生產建設，這種見解，是直知其一而不知其二。固然，敵人的根據地，及敵我爭奪的游擊區，實談不到生產建設。至于游擊區的根據地，乃我們的前後方，游擊隊的長期給養補充，殺敵致果，均將于此是賴。如果我們不事生產建設，則游擊隊在經濟上，勢必不能自給；即使我們能打擊敵人的武力進攻，亦不能抵制敵人的經濟採取，故怎樣抵抗敵人在戰區的經濟進攻，怎樣建立游擊區的自給自足的經濟政策，不僅是每個游擊區的生存問題；而且已成爲我們今日整個戰局成敗的重大關鍵。

二、民衆動員與生產建設

游擊區的生產建設，既是這樣的需要，更不是一句空話，那末，除奉行法令，配合全國的形勢而外；尤須利用生產建設的方式，切切實實的來組織民衆，訓練民衆，動員民衆。茲分別言之：

【一】動員民衆方面，我們的進行步驟，必須：

①實行真正的游擊區，軍事政治經濟的民衆總動員。

②實行資源的統制，以杜絕敵人的經濟榨取與掠奪。

③生產專業要建立在民衆身上，政府處在領導與協助的地位，以期及時普遍的展開。

④生產工作，要採用合作的方式，促進集體的生產。

⑤要組織健全的合作社，完全採用事業放款的方法。在過去，華北，江蘇，湖北，有許多合作社的社員，變成了強有力的游擊隊隊員，還有許多協助游擊隊，幫助正規軍作戰，都起了很大的作用。

【二】生產內容方面，可分爲工業與農業兩項：

一，工業方面：——應以供給前方軍需，及後方民衆的急用爲原則，大量製造生產工具，及日常生活用具，前者的製造，如新式的手工業機器，紡織機，織布機，毛巾機等；後者的生產，如布鞋，草鞋，紡紗，織布，織襪，織毛巾，改良土紙，漂染各種色布，肥皂，牙刷，牙粉，榨油，磨麵，碾米，鹹菜等皆屬之。

二，農業方面：——宜側重于稻米的種植，和雜糧的增加；蓋

足食然後足兵，古有明訓，而在今日的游擊區；關係尤為重大。其次，如棉花的擴大生產，所以足衣，亦為當務之急；同時，並須盡量發展可以換取外匯的農產品，如茶葉，絲繭，桐油等，以便運銷國外，穩定幣值。

蓋必如是，然後才能把對敵的劣勢經濟，轉變為優勢經濟。至經濟鬥爭的任務，祇要在極低限度的衣食而外，還有餘力來打擊敵人，以至驅逐敵人，這便是我們的優勢，這才是我們經濟攻勢的勝利。

三、廣東游擊區的生產貸款與農村建設

很顯然的，在游擊區裡，不單可以實行經濟政策，而且非運用經濟力量，是不能保證游擊區的擴大與鞏固；並期得到最後的勝利。本行有鑒於此，特在我粵游擊區附近各縣，舉辦生產貸款，其第一步，暫定揭陽，惠陽，豐順，饒平，鶴山，新會，博羅，從化，增城，花縣，四會，三水，清遠，高明，高要等十五縣為範圍。貸款手續，務求簡單迅速，以利推行。至貸款對象，舉凡游擊區附近各縣原日組織的合作社，或取得七人以上聯保的真正貧農，經該鄉鄉長的保證，確須借款，以為增加生產資金時，均得照章辦理。關於生產技術指導方面，並將約同農事機關，派員協助，共策進行，庶幾資金與生產兩方面，皆得合理的解決。我們於此，一方面深覺當局對於本省游擊區生產建設的關懷，不僅坐言起行；並且努力的推進，另一方面，本省後方的生產貸款工作，本行亦至積極，早已向抗戰建國的大道邁進，舉凡水利，儲押，墾殖，冬耕，以及魚鹽區等等，莫不撥出鉅資，並利用與擴大合作的組織，分別作有計劃有步驟的舉辦，其中經過情形，甚為良好。當此農村經濟正在枯竭之時，農民因得大量資本的救濟，各種農作物的發展，遂呈蓬勃的新氣象，日起有功，這，不但配合戰時前後方軍民的需要，力求自

給自足，爭取貿易的出超，實行對敵經濟反封鎖；同時，亦可說是為戰後經濟政策建立強固不拔的基石，其意義的重大，尤值得我們的深長注意。

四、敵寇在游擊區的懷柔手段與我們農

戰政策

我們作戰，已歷二年有六月，使敵寇知道所謂三個月「滅亡中國」，乃是痴人說夢，毫無根據的幻想；同時，敵人更開始了解游擊戰爭的偉大力量，在於它有廣大的羣眾為根據；如果單憑軍事力量，絕對無法消滅游擊戰爭，所以敵寇轉而提出所謂「掌握民心」的口號，到處設立「合作社」，故意將一部份搶掠的日用品及敵貨，廉價出賣，名為改善民生，企圖以微利小惠，收買民心，而以「合作社」為「治安工作」的中心之一，這種懷柔政策，實至酷毒。

我們為了針對敵寇的陰謀狡計，祇有運用政治的經濟的力量，組織民衆，擴大生產，此等工作的進行；尤其是游擊區裡，更屬一日不可稍緩。我以為最好的辦法，是厲行農戰政策，古已有之，即「寓兵於農」。周禮的保甲組織，燦然可觀，是知周初已行農戰的政治，編練人民，使無事則為農，有事則出戰，兵民不分，將吏同途，後世這種善政，漸漸散失；但有管仲和商鞅等人，恢復舊制，都能造成霸業，富強國家，使「邊利盡歸於兵，市利盡歸於農，邊利歸於兵者強，市利歸於農者富，故出戰而強，入休而富，王也。」一真可說是關地利，盡民力，安社會，強國家的前奏。

農戰政策，在我國目前，固多已恢復推行；但尚未徹底，故成績無甚昭著，甚望今後加緊執行，無論游擊區，與後方，及大後方，均以此為地方官吏的考績，庶幾以此抗戰，則抗戰必勝，以此建國則建國必成。

本行要訊

會計訓練班舉行開學禮

本行為謀業務之擴展，及造就會計幹部人材起見，特舉辦會計訓練班，訓練時期定為三個月，於每晚六時至八時，在大禮堂上課，凡本行職員，皆得參加受訓。現該班籌備已告完竣，業於上月一日，舉行開學典禮，計到會者有顧行長，林顧問，暨該班教職員學員等，共二百餘人，行禮如儀後，首由顧行長致詞，畧謂：舉辦會計訓練班之目的，為造就本行會計幹部人材，俾便分配各行處工作，共謀發展本行業務，茲得各位踴躍參加，濟濟一堂，此種好學精神，殊堪嘉慰！惟望諸位，有始有終，各求學業之增進，將所學致力於本行公務，俾無負辦理本班之本旨。本人感覺一般銀行職員，多染三種不良氣習：第一種，為名士氣，此種人，大抵皆席豐履厚，不能堅苦任事，不遵守時刻，常作不正當娛樂，生活浪漫銷沉；第二種，為官僚氣，此種人善於逢迎，不能勤於職守，喜與外界往來，多作無謂應酬，在業務上不能和氣接應顧客，招致愆尤，使顧客裹足不前，業務因而無形損失；第三種，為市儈氣，此輩多為利是圖，常以自私自利之手段，而求個人利益之增進，絕不顧及國家社會之利害，如散播謠言，擾亂金融，專做投機買賣，此三種惡習，極盼諸位不可沾染。本人以為服務銀行人員，應有三種風範，第一，是軍人風度，凡事嚴肅整潔，準確敏捷，守時刻，負責任，一切生活，規律的高尚的而且美感的；第二，是學者風度，凡銀行職

員應有學者之修養，虛心向學，以求取豐富之智識，思想純潔，胸懷豁達，處事常具客觀態度，待人和藹，接物至誠，無傲慢氣，不盛氣凌人，無官僚氣，不擺架子；第三，是銀行家風度，此與市儈氣適成反比例，毫不自私自利，能顧全大體，放大眼光，堅守信用，力為國家社會謀利益，此三種風度願與諸位共相勉勵；況我國正在抗戰建國之中，如農村建設，工業建設，一切均賴金融機關與之合作，本行係地方金融機關，所負責任尤大。諸位在本行服務，尤盼人人皆能具此三種風度，負起抗戰建國之大任，不特諸位個人將來事業，大有成就，而省行本身亦將賴以信用日孚，基礎永固，而業務之擴展可期，進而使本行為全國有名之地方銀行；再進而為世界著名銀行，此則有望於諸位之努力奮發矣等語，備極懇切，歷時四十分鐘之久。次由林顧問天吉，及蘇稽核福屏，許秘書榮蔭，分別代表該班班主任梅和，楊班副主任仲理致詞，聽眾極感興趣。

本年各分支行處

以辦理農貸為考績

本行以農貸為當前要務，決以大量貸款，謀普遍救濟；並期于本年內，達到預定進程。惟恐各分支行處經理主任，對於行派辦理農貸工作人員，未盡切實督導及照料，意存放任，置身事外。昨特電飭各分支行處經理主任，務須努力督導；並定本年考績，以辦理農貸成績之高下，為懲獎之權衡，慎毋玩忽。

查本刊並非賣品，如索閱者，請寄郵票二分，即可奉贈一冊。

編輯室

馬場各機關團體

向顧行長獻旗

馬場各機關團體，以顧廳長兼行長，努力奉公，戰時本省財政金融，得日趨穩定，功在黨國；又對馬場交通衛生教育等事，多所建設，為表示崇敬起見，特於上月四日上午六時卅分，在馬場大操場聯合舉行向顧行長獻旗典禮，是日到場，計有第五區公署署長楊稱光，新運會婦女生產工作團秘書任坤順，馬場商會主席李叔毅，及各機關團體代表鄉長民衆，暨顧行職員，共四百餘人，推楊署長主席，行禮加儀後，首由主席致詞，闡述獻旗意義，次由安山鄉鄉長甘錦軒代表敬獻「後方柱石」緞旗一面，行長接旗後，旋致答詞，至七時廿分禮成。

粵北食鹽

本行已解除專運專銷責任

本行辦理專運專銷粵北食鹽事宜，原係一種變通辦法，最近粵北各縣鹽價，亦趨永定，供求亦見平衡，上項辦法，自無繼續維持之必要。前經呈請省府提出黨政軍聯席會第十八次會議，決議將案撤銷，責成鹽務機關統籌辦理，經由廣東鹽務局派遣重要職員，前來粵北，負責籌劃進行，本行自上月十五日起，即解除專運專銷責任，交由該局辦理；以後粵鹽除官運外，並准許商人自由領照運銷，售價仍維持每司担國幣三十八元。查運銷食鹽事宜，係信託部經辦，現該部以此項責任，既可及時解除，已電清遠信託分部，暫行停止收購鹽斤，並函知粵北各縣府，在過渡期間，本行仍負責設法維持市價。

本部消息

谷價高漲與農產時價情報辦法

北江各縣，本年秋收不佳，平均僅及往年八成；加以各地購國軍糧，故谷價日趨高漲，且有繼續上升之勢。茲將各地市情列表如下：

地點 品名	曲江附城	曲江馬場	曲江白土	德慶廻龍	德慶官圩	德慶馬圩	德慶都城	仁化附城	仁化董堂	台山附城	興寧羅崗
早谷	7.85	7.50	7.20							10.60	
冬谷	7.76							5.80	5.50		
赤谷	7.66			5.75	6.00			5.50		8.50	
油占	8.48	8.40	8.40							12.60	
軟占				6.85	7.08	6.90	6.75				
大糯	8.40										
小糯	7.90										
黃豆	3 0		28.00								
壳甫	12.50		13.00								
花羅					6.70	6.50	6.60				
占谷								6.70	6.40		
早白谷								5.80			
密早											9.50
夏田穀											9.70
磨牙谷							8.70				
西早	7.50										

附記：○德慶與興寧兩縣，谷價以國幣計○仁化縣城，及董塘谷稱，每百斤折合國幣九十一斤。

本部爲使各地農產時價情報，得有密切之聯絡及迅速起見，特擬定各地稜價情報辦法，除由本行各地農倉人員，負責調查通報外

；並在本行未設有農倉之主要農產集散地，如曲江、英德、清遠等處，聘定農產時價情報員，辦理各該地農產時價情報。茲將其辦法

錄下：

(一)本行爲完成各地主要農產時價情報網起見，擬在本行未設有農倉之主要農產集散地，如曲江，英德，清遠等處，約聘經營糧食之商人，爲農產時價情報員。

(二)凡本行特約之農產時價情報員得由本行每月酌給津貼國幣五元至十元。

(三)各地情報員須每日將各該地之主要農產品(如谷米麥豆甫(麥旁)木薯粉菜油等)時價列表每三天彙寄本行及各農倉一次(郵票及表據由本行供給)。

(四)凡遇各該地農產時價有重大變動時，各該地情報員得電報本行(在本行設有電台處，可送由本行轉交電台拍發，在本行未設有電台處，其實時情報員先墊，並將電費單寄來本行照數發還)爲節省電費起見，由農貸部將常用語句送交機要室編成密碼以備發交各時價情報員應用。

此外，本部以各農倉散處各方，步調未能一致，指揮管理，諸多不便，現已擬定農產購銷業務人員須知，及米穀簡易檢定辦法，并統一各種使用表據，俾各農倉得有統一進行步驟。

墾殖場進行近訊

本部前經派員調查中，鄧啓昌等，分赴廣西，湖南採辦油桐種子，現賴泰中經在廣西採辦，訂購三年桐一百二十担，千年桐八十担，鄧啓昌在湖南宜章，訂購三年桐三百担，千年桐則尚在商購中。目前墾殖既過，油桐種子均已成熟，特加派員分別協同賴泰中，在賀縣收購種子，運返連山太保，木○兩地，以供給第一、二兩墾殖場播種之用。至鄧啓昌亦擬再往湖南宜章採辦，分運曲江，樂昌第三、四兩場播種之用。

查第三墾殖場場址，原係南韶連鐵路局而來，已派出辦事員丘樹森，會同該局前往勘測，並由該局撥地，亦由丘樹森及張世箴等，商同粵路局徐段長，照工價，負責勘測，並加派溼解癩，前在協助，大約一月內，可勘測完竣。

第一墾殖場籌備主任周允元，及第二墾殖場籌備主任李川容，均經於日昨先後率同員工多人，由粵省首途前往各該場工作，以便早日籌劃成立，及時播種造林。

合作社組織及貸款情形

總計：三三〇，六一〇，八二

上月中旬貸款縣份：

一，連縣一〇三〇元，樂昌一，六五五元，廣寧一〇三二元

縣份	社員數	貸款數	社員數	貸款數	社員數	貸款數	社員數	貸款數
連縣	二	一〇三〇	樂昌	六	一六五五	廣寧	四	一〇三二
仁化	三	五六七	廣德	二	五三八	龍川	二	五三八
龍川	二	五三八	陽春	二	五三八	始興	二	五三八
始興	二	五三八	共計	二二	三三〇	共計	二二	三三〇

合計六縣共貸出總額五五五二元。

茲將六縣社數，及社員數，代款額，分述于下：

承上旬統計

一，已貸款社數 七九九 社員人數 一二，〇二〇 貸款總額 三三〇，六一〇，八二
 二，已貸款縣份，計有曲江，南雄，連縣，乳源，樂昌，仁化，台山，廣寧，連平，興寧，龍川，蕉嶺，陽春，始興等，共十四縣。

外勤報告

台山經濟優裕與米糧缺乏

我所得到的台山農村情形，其大畧如下：

一，台山全縣人口總數，有八十六萬二千七百九十一人，而華僑佔人口三分之一，除工商及不事生產者外，農民祇佔全縣人口的少數，而自耕農則佔農民中二份之一。該縣農村經濟，比他縣較為豐裕，農民大多識字；但田土價格則甚昂貴，每井普通值銀幣四五十元，故農民對本部的小量貸款，都表示冷淡態度。

二，因此，台山舉辦農貸，預料將來收效甚微；惟該縣的海晏，那扶二地，產米素豐可在該兩地設立農倉，以便大量備穀。該縣普通穀產量，祇能自給七個月，其餘則靠洋米來補助；但現值抗戰期中，洋米來源缺乏，故亟宜在設地該立農倉，大量儲存，以供不時之需。(陳務本)

高要糧食僅敷八月

查高要全縣，共有田畝七四三，三〇〇畝，其中多半為水田，半為旱田，產穀總量為一，二二〇，〇〇〇担，全縣人口總數為四八九，五八六人，需穀總量為一八〇，〇〇〇担，穀產種類，早造有早穀，銀粘，赤穀，晚造則有芽粘，絲苗，辦粘，雪粘，大熟等有早穀，銀粘，赤穀，晚造則有芽粘，絲苗，辦粘，雪粘，大熟等，每年穀產，不敷應用，即遇豐年，亦不過足供八月，尚有四個月，必須仰給于新興，都城，廣西等處。在廣州未失守前，則仰給于

蕪湖，湘省。近因鑒於戰時糧食的需要，遂提倡廣植雜糧，如薯，芋等，以補充日常生活的不足，可惜產量無多。產穀最盛之區，為白土，新橋，大灣，金利等四處。(林光毛)

連平農貸好現象與今後策進

本分部奉令駐縣工作，現擬具計劃，分區推進。茲將工作經過情形，分述于下：

一，原定縣城為工作中心點，現已推進到各區。因第一區各鄉，純屬務農為業，而貧農十居七八，就地推行農貸，亦甚適宜。可是教育落後，民智未開，封建思想濃厚，保守性重，我們宣傳合作，非經數次的解釋與開導，仍未了解；同時，有知而不行者，有嫌手續麻煩者，又有嫌借期過短者，互相觀望，不敢嘗試。其後，經我們再三落鄉邀請鄉保甲長等，協同挨村召集開會，作懇切的開導，始將他們的保守性與散漫心掃除。並引起他們對於合作社的興趣。現在附城各鄉村，申請組織合作社者，已日見增加，自然是極好的現象。

二，附城各鄉，對於農貸，雖有相當的認識，但因本區的花生產量，特別大宗，茲值收穫時期，每担時值為省幣十四五元，本年農民豐收，為空前所未有，故目前多不需要借款；而組織合作社仍不甚踴躍。本分部為求工作順利起見，乃又改進計劃，派員分赴各區推進，而第二區農民，對於合作興趣，較為濃厚，當我們到達時，一經宣傳，多能開風興起，故該區各鄉民，申請組織的，不下廿餘村，經已指導成立的，亦有十餘社之多。(陳健助)

始興鄉村服務之成效

本行戰時鄉村服務團始興工作區，其進行情形若何？殊有一述

價值，茲將一月來概況，畧陳如左：

一，社會教育：增辦民衆夜校一所，及兒童隨習班一班，前者係與始興縣立第三短期小學合辦，校址設在馬市都安水鄉，學生四十二名，每月補助國幣四十二元，合辦期間爲四個月，後者爲本工作區自己主辦，設於第三短期小學校內，因該鄉失學兒童極多，本工作區爲協助推進國民基礎教育起見，特在該鄉主辦兒童隨習班，以廣收容，每月經費國幣二十五元。綜合本工作區，自成立以來，辦民校三所，班數五班，學生二百餘名。

二，文化圖書：在抗戰宣傳方面，經與始興縣政府勸委會戰工隊，緊密聯絡，互相合作，經常參加該縣國民月會之戲劇表演。此外，並由本工作區主動，組織馬市戲劇隊及歌詠隊各一隊，以作深入農村的宣傳表演，在馬市曾舉行湘北抗戰勝利祝捷游藝大會，藉以提高農人大衆的抗戰情緒，場中觀衆，數達八百，誠空前盛況。至民衆圖書供應室方面，自上月起，已積極擴充書籍，以增進農村

文化，並開始將書籍借出，俾吸收當地之知識青年。

三，衛生醫藥：民衆醫藥贈送處，自上月一日開始贈送普濟藥品以來，頗有應接不暇之概，村民之到來問病者，日達百起；且內科多於外科，藥品消耗，數量甚大。本工作區爲藥價飛漲不已，而每月預算有限，殊有杯水車薪之感，消耗與補充，實爲法平衡。最近二十天來，門診掛號人數，經達八百一十四名。緣此地民衆，多數窮困，而本處治療，又具成效，故鄉民不分遠近，接踵而來，現已呈請上峯，准予增加經費，補充藥品，此實民衆之福音。

四，此外，關於農貨工作：亦可附帶說明。馬市農民需款接濟，不在冬耘，而在春耕，以目前一般農家而論，均有花生及穀物之出賣，故冬耕實不虞資本缺乏；惟一至春耕，時期較長，需款復多，預料冬耕之季，此間農貨工作，定同廣泛開展，殆無疑義。（林家棉廿八，十一，十五）

通訊

農貨真諦與質疑

本
部
朱剛健

一 農貨真諦

前月承朱剛健先生來函，對本行農貨，貢獻意見多端，茲由本部逐一答復，並將朱君原函，一同發表本刊，不增減一字，用存真相。——編者誌

剛健先生：

頃接大函，備悉一切。茲承關注本行農貨事宜多所指示，至深感謝！台端對於農貨所提示之疑點及意見，茲謹答復如下：

一，目前農村放款，似不是甚難與甚易問題，而是能否普遍達

到真正需款生產之農民，與能否發揮其資金再生之效用。若以甚易之方法放款，視同振款，則殊失農貨之本意。本行工作之進行，對於放款區域，其發展已超過原定計劃，對於組織與貸款，同時進行，貸款會社，已達千餘所，貸款總額，截至本年六月止，已達國幣八十一萬九千八百六十二元（各分支行處直接貸款者尙未列在內）工作之進行上，正急激走向於普遍與順利穩健之途。台端所聞本行「農貨甚難放出」者，當是傳聞失實而已。

二，現在農村資金，自然不是過剩，農民急需低利資金，已爲顯然之事實。台端所云本行八厘利率，農村資本家地主一分五厘

至二分利率，農民反對本行貸款一點，諒或由「農貸甚難放出」之傳聞推想而來；否則在下述各種情形之下，自有可能：一，是本行農貸未及推進之區域，或推進而宣傳組織未及之地方；二，是農民受高利貸之反宣傳，或農民限於舊債之束縛；三，是農民借款不屬於生產用途；四，是農民之信用破產，為合作社所不容納。有以上任何一種原因，均足以障礙農民與本行貸款發生關係，足見問題之事實是如此其複雜，絕不能如理想之簡單。

三，台端所引往年惠陽糖廠蔗農放款之例，似未可與本行農貸相提并論，因放款性質與還款手續不同之故；蓋糖蔗放款，為特產放款，以大農場大耕戶為放款對象，能容納多量之資金，本行現所積極推進者，為生產貸款，——以糧食生產為主，并以中小農為貸款之對象，放款力求普遍必不限於一隅，放款包含組織，更不限於抵押，故本行農貸之目標，不但要週轉農村生產之資金，且健全農民會社組織之基礎。對於特產貸款，本行前年曾向順德蠶絲合作社放款，數天間即貸出國幣七十餘萬元，所以能如此迅速者，因其原有組織與容納資金之多量使然。假如現在有糖蔗放款，本行亦可盡量貸放。查當時糖蔗放款，約以其生產成本之半數，並以生產物為抵押，由糖廠負責將蔗值扣還，此種極為安全之對物信用放款，與本行農貸之信用放款相較，其性質自屬不同，雖然信用放款之中，亦有不動產之抵押放款，此亦不過以中農扶植小農之方法而已。

四，台端以本行公私農場及圍戶貸款辦法，每畝不能超過十元之數，而與種蔗成本來計算，自屬片面之見。設以種稻而言，每畝生產成本約為廿餘元，若每畝貸款十元，已達其生產成本之半數。試以種稻收穫而論，依平常計算，每畝平均上造二担半，下造三担半，每担價約省券五元至六元，總值約省券三十餘元，倘以台端所見，每畝可放至國幣五十元，則不但超過其生產成本；且亦超過

其收成總額多矣。倘台端單指種蔗而言，當作別論。本行生產放款之數額，自有其適當之標準，似不能與別種放款混為一談也。

五，台端以對合作社放款，社員既負無限責任，又須有抵押品，則社員屬貧農或中農，亦已無法貸款，此點殊令人難以索解，未知何所據而云然。又以每人限借五十元至二百元，為不足購肥之數，此點諒為台端着眼于大農經濟所致殊非本行救濟貧農之本旨也。（雖大農亦可以參加合作社借款，但非本行救濟重要目標）按現在農民之申請貸款，超過一百元者甚少，平均每人約借三十元，足以表示放款達于中小農，台端所擬為地主從中作弊者，當可瞭然，至台端所擬社員所得者多屬不可靠之貧農，其中社員份子複雜，或有不免，然決不是普通之現象，且目前仍未有事實足以証明其不可靠也。

六，關於還款期限定為六個月，此就農業短期放款之原則而規定者，但仍富于伸縮性，借款人得提前還款；及申請展期還款。本行自推行農貸後，對於舉辦農貸之縣份，均設有本行辦事處，以便于農民貸款，並派有農貸人員分頭落鄉，切實指導農民組織及貸款事宜，辦理手續，殊為迅速，決無影響于期限。

七，關於所提第一點意見，本行現在生產貸款辦法，亦係規定不能超過其抵押品價值百分之五十，但最多不能超過國幣二百元。至若再加商店担保，則尚不必要。

八，關於所提第二點意見，本行對於合作社係着重于信用放款，至須商店担保，及貸款額無限定，則商店未見得可靠，款額無定；尤易為投機者所利用也。

九，關於所提第三點意見，本行除辦理短期生產貸款外，對於造林水利，農場，合作社，較有長期之貸款，其于還款期限及分期償還辦法，均一如台照所提示者，現已在進行中。

以上答復諸端，均按照實際情形，竭誠奉告，至合作組織，目前本省仍在啓蒙時期，工作過程困難之點，在所不免，而農貸初期，一切章則與辦法，均係從實際以求改進，本行深知農貸工作與合作組織，在國民經濟建設之意義上，有密切不可分離之關係，尤其在於抗戰時期，經濟與政治之融合，為當務之急，本行獨力展開農貸工作實為加強農村生產而努力，他非所計，故除致力後方農貸外，對於游擊區附近各縣及沿海漁鹽區，均積極推行生產貸款，其目的固為社會人士所共見，高明如台端，尙望隨時加以指示，則幸甚矣。（廿八，十一，五。）

一一 農貸質疑

編輯先生大鑒：

頃閱貴刊創刊號後，並與 貴行貸款人員晤談結果，頗有特別感覺，深欲盡個人所見，以貢獻於 貴行，故不揣瞶昧，聊陳一二，望為原宥！

聞說 貴行農貸甚難放出，是否因資金過剩，抑或資金缺乏呢？為什麼 貴行係八厘利率，而資本金與地主，則為一分五至二分，而農民反不向 貴行貸取？須知凡事不能脫離環境而高談理論，必要自己反省，方能知道。我人深信，中央與省府當局，乃以民族國家利益為前提，故雖在抗戰艱苦中，亦努力舉行低利貸款，以增加後方生產；但殊未得其法，以致農民未受其利，而政府反增加一筆薪金之消費。就健個人經驗所得，本人在惠陽糖廠時，舉辦農貸，以生產物為抵押，即糖蔗放款，每畝貸資約五十元，而廠方更貸與種肥約二十五元，縱橫僅三十里，放出之款為六十萬元，每年蔗農增產約一百五十萬元，可見成績之優；苟能就此推行各地，則目前不知增產幾許

矣。

就我國農業而論，增產方面最易見效者，厥為種植優良種子及增加肥料；但近來肥料價格高漲，故農民困苦更甚。以爪哇蔗論，現在每畝至少須種苗及肥料五十元，連工資共需資本一百元，而 貴行公私農場及園戶貸款辦法，每畝平均尙不能超過十元，同時，並須自備資本廿元，如是僅及三十元之數，尙濟於事，失敗已屬顯然；即 貴行亦為危險，祇得取農民失敗後之土地變賣而已。假定農民每畝能有八十元之資本者，則向 貴行貸入十元，即已足用；但須知有此資本，則又無須向 貴行借款矣。在 貴行立場言，因凡公私立農場土地，均有紅契可作抵押，每畝至少亦值五六十元，加以地面之農產物，及房屋農具等之資產，即使每畝放出五十元，亦屬無碍，故健認為放十元，則生產者失敗成份高；各放五十元，則失敗成份低，此其疑點一也。

又對於合作社放款，社員既負無限責任，必須有抵押品，則社員屬貧農或中農，亦已無法貸款；且每人限借五十元至二百元，計購甘蔗（麥旁）或牛骨作肥料，僅及二百五十斤，至一千斤。但農民貸入之款，尙須購種苗或食用，如是之少款，往往常被人工食用費去。因此，缺乏肥料，收穫大差，無法償還，反至累及同社之人，故有信用者，寧可向資本案及大地主取借。至社員所得者，多屬不可靠之貧農，此其疑點者二也。

查合作社借款期限太短，僅得六個月，各地交通困難，及手續過繁，往往須十餘天方能貸得，輾轉因循，當款交發社員時，已將及一月。且農業施肥時間，甚屬重要，一稍誤期，就要失敗，健在惠廠時，曾見及此。至還款時，又須及早準備，恐一時產品無法推出，或臨急時，受地主資本家的操縱，農戶

損失特大，故農民使用貸款，祇得四個月而已，此其疑點二也。

由上三點，提出下列意見：

- 一，公私農場或個人貸款經營農業，准其貸以房屋或土地契據抵押品，價值百份之五十金額，但須商店再行担保。
- 二，合作社貸款，除社員聯保負無限責任外；再須商店担保，

兩個月來德慶的農貸工作

蘇曾豪
甘霖

金額無定。

三，農場合作社貸款，均以一年至四年為期，但各期還本四份之一，四年還清。如何之處，乞

卓裁之。

朱剛健拜啓 十月十六日

自然大地上，時光在今天，秋涼轉至了。郊外底禾田，黃金色

的一片，飽醉似的迎風醉搖，又微笑地迎風醉搖。池塘底岸邊，幾株黃槐樹，殘葉一羣一羣的離掉母枝，有的留在地上，有的落到水面，它們是孤零，飄盪！意識底面前，我們的工作是滿意的收穫？抑是中途斷絕——！工作變為被動的開展。哦，握着吧！了解環境的變遷和工作勝利底信念。

野外的空曠，並無避風物作遮擋，秋風和秋雨，酸寒地吹送，陰沉地襲來，這些侵透了下鄉工作人員們底心窩。但，我們的工作，我們的任務，啓示着光明底來臨呵！經過了幾許鬥爭的開展，美滿已在面前。

蕪田底地上，路途難免是叢生和暗伏底荆棘滿佈着，朋友！我們的工作，我們的任務，沉着，堅強。記得兩月前底往事，時候是八月二十二，我們一羣人，從粵北馬壩經過了小北江，清遠城，四會，廣利，安靜的肇慶，由北南下，每個青年男女他和她的手上，都帶有農貸種子，向各地方——德慶，鬱南，羅定，陽春，台山——散播呀！微笑地，在耕作，艱若和困難嗎？不怕！朋友，大家同

盼望，強實種子的發芽，開花！長育出新鮮底「成果」罷。

工作同志們：青春底心火燃燒呀！

我們身在船倉，靈魂底想像，寄托於工作上，我望見了激急的流水，它是從源流處涓涓點滴而成的集體力量，合力是偉大！

時候還是黑夜。我們踏上工作地點——！德慶——！愉快地迎接將近的明天！

如今，未來的日子，我們活躍地工作着！工作。

朋友！兩個月來農貸工作在德慶，留下我們記憶中，祇可有片斷的記實：

擔任起農村農貸一切的工作：——！我們來到德慶，迅雷暴風的行動麼？搜到許多合用的情況，馬上的居然的聚精會神地思考工作的開展，討論和補充原有的工作計劃，於是，自白的審度我們工作的能力，又審度外來可能幫助的力量，第一步就決定應很快地樹立起橫的關係；加以原有我們縱的有系統的指示，工作效能增大，則推動運用，自可裕如；且宣傳力必須趕即擴張，所以，謁見縣長，聯絡地方上各團體的負責人，向他們說明農貸的目的，取得了同意之後，宣傳工作的表現，即有過許多記載的事實，農貸

消息已打進鄉間農民們的心胸上：繼而請求貸款，增加生產的事
情方發生了。自從縣長四次巡視各區行政，召集鄉保長訓話，提出
農村貸款問題，告知各鄉紳父老，應推行合作事業，同時農林局德
慶鄉工作人員，亦協助指導組織合作社；並由德中全校員生，舉行
擴大宣傳週，多次參加鄉鎮保長座談會等事實經過到今天，農貸
工作遂呈現活動起來，統計信用合作社經呈請縣府登記的有十二社
，復有四鄉共八村，要求本行派員前往指導，想貸款放出，在十一

月內，當可循着手續進行。

二，分部的成立：十月十日，新主任由韶來接事，對於我們進
行工作，竭力指示，且定於每旬開工作討論會一次，檢討工作的過
程，計劃下旬的工作，還有意外的困難問題發生，即合力應付，所
以我們的精神，常常流露着勇敢，愉快，堅毅，活潑，面客微笑着
。大家在「復興農村」建設「村」的口號下，盡力貢獻了他的能力。

(二十八年十一月一日于德慶)

特 載 廣東省銀行農倉辦理農產購銷業務人員須知

(一)為便利本行農倉人員，辦理農產購銷業務起見，特擬定下列事
項，俾資參考履行。

原則：如奉政府命令辦理者，不在此例。

(二)業務主旨：

運銷他處：

甲，本行農倉，為平衡農產價格，調節糧食供求，及救濟農村
經濟起見，得自營或承命辦理農產購銷業務。

⊙新糧上市，糧價有低跌時。

⊙當地糧價低於其他市場，其差額超溢運輸費用時。

乙，本行農倉，以收購與糧食有關之農產品，如谷，麥，豆，
油菜，蔗，蔗糖，及食油，澱粉等為主；然為救濟農村經

⊙糧商操縱當地市場，有壓低糧價時。

乙，糧食市場，有左列情形之一時，農倉得由其他市場採辦而
銷售於當地，或銷售其所備存之糧食：

濟起見，並經總行認可時，得兼營其他與農村經濟發生密
切關係之農產品，如絲，茶，桐油，棉花，菸葉等。

⊙當地糧食，供不應求，而糧價有繼續上漲之趨勢時。

丙，本行農倉所收購之農產品，以購自農民為主，然為調節市
價及供求起見，得酌向商販購銷。

⊙當地糧價，高於其他市場，其差額超溢運輸費用時。

丁，各農倉須搜集當地主要農產物，陳列於適當處所，標明等
級及時價，以為購銷之標準。

⊙糧商操縱當地市場，有抬高糧價時。

(三)購銷原則：本行農倉，應以下列情形，為辦理糧食購銷業務之

(四)購辦手續：

級及時價，以為購銷之標準。

甲，農倉採購農品時，由購辦員檢定品質；並按當時市價，
與售賣人議定價格，稱其重量，然後在支款憑單表上，(

表一) 將其品種連皮重每担價值等，分別註明後，交與賣人；並在購得之農產品上，妥做記號。賣人憑票將農產品送驗收處，驗收領款。

乙，驗收人(即農倉管理員)收到購入之農產品時，須驗明記號，複稱其重量皮重，計算其淨重總值；並分別註入支款憑單(表)中，再由賣人在憑單上簽名，然後付款。(但派有出納員之倉庫，則價款由出納員憑票支付。)

丙，支款憑單，(表一)即為購入物品之正式單據，須經驗收人，採購員，(即經手人)賣人之簽蓋，方為有效。

丁，採購員(或出納員)須將每一品種之單，按號彙齊；並分別計算其購入總量，支付總值，及雜費等，分別填入支款報告表(表二)中，以憑核銷。

(五)銷售手續：

甲，農倉將所儲存之農產品出售時，由管理員出具收條，(表三甲)購買人交與；購買人到出納處繳交價款後，便可憑條取貨。

乙，收條為複寫聯二聯，第二之聯交購買人，第二聯(即通知表三乙)與價款齊交會計處存查。

丙，農倉管理員(或出納員)須將每日出售農產品價款通知書，(表三乙)分別彙齊，計算其數量，金額等，列入出賣農產品收入價款報告表(表四)中，以憑繳報。

(六)報核事項：

甲，本行農倉，所有買賣上之收支款項，須每旬繳報一次。

乙，各農倉須按規定時間，填製各該倉每旬營業旬報，(表八)及所有各種統計表據等，(如表二，四，五，六，八等)除報告附近各分支行處外；並須各將一份，呈報總行本

部。

丙，各農倉除依照上條所規定各表據，按期呈報總行外；並得將各該倉每旬購銷農產品總量、總值、收儲押物品總量，貸出款項總額等，以電報告總行。

丁，各倉庫對於儲押品之進出，自營農產之購銷，及其他之收付款項等，應具帳冊，分別記錄之。

戊，各農倉須將購入各項農產品之一切費用，及各種損失，詳細記錄填入成本計算表中，(表五)以便查核。

己，各農倉所有一切設備費用，須依照單據，分別列入設備報告表中，(表七)以憑核查。

(七)業務事項：

甲，資金與備用金：

○本行各農倉之資金，得視各農倉之需要而決定之；惟在未確定資金以前，得視各倉庫之需要，由各該倉管理員及出納員二人，負責向總行或附近之分支行處，商借備用金備用。

○備用金用完時，可將支付憑單，(表一)向所借備用金之分支行處核銷後再借，但每次借用之備用金，最多不得超過一千元，但經核准者，不在此例。

乙，計劃事項：

○各倉庫管理員，得按各地環境之需要，及業務之繁簡，於每年度開始前一個月，擬具業務計劃，及全年收支預算，呈由總行核定施行。

○各倉庫須循核定預算動支。

丙，指導事項：

各農倉人員，除日常業務外，須盡力向農民解釋本行設立

農倉之目的，及利用農倉之方法，備押利息等；並設法指導各鄉村籌設私立農倉，以期完成各該農倉區內之農倉網。

丁，調查事項：

各倉庫應隨時留意各地方農產品行情，如遇漲落應隨時，更應審慎，以免意外損失。

各倉庫管理員，須詳細明瞭各農倉區內主要農產物之產銷情形，尤應注意下列各點：

生產數量；如各種產物之品種、產地、耕種面積、產量，生產成本收穫季節；并歷年變遷情形等。

集散情形：就每種主要農產物，注意其集散地點、數量、路徑等；并在集散過程所需時間、工具，及一切費用等。

廣東省銀行 農林局 合作推進冬耕辦法草案

查督導冬耕，與冬耕種子，肥料，貸款關係密切，故農林局冬耕技術指導，與省行冬耕肥料，種子，貸款，應互相配合，分工合作，以達到冬耕事業加速推進，本省戰時糧食賴以自給之目的。茲將雙方分工合作辦法條例如后：

一，農林局為便利督導各縣冬耕工作，特將全省分東南西北中五區，設立各區督導冬耕辦事處，每處設主任一人，督導員若干人，助理員若干人，遵照本省原定厲行冬耕計劃，就近辦理該區各縣督導冬耕工作。（關於各區辦事處組織章程，所在地，工作縣份，及工作人員分配表另詳）。

二，廣東省銀行為辦理冬耕貸款工作，推進冬耕事業，特于農

自販賣習慣：注意各市場使用之幣制度量衡，及佣金稱皮

重量等之計算。

附農倉應用表據編號：

(表一) 收購農產品支付憑單。

(表二) 收購農產品支款報告表。

(表三甲) 農倉收條。

(表三乙) 售貨通知書。

(表四) 出售農產品收入價款報告表。

(表五) 農產成本計算報告表。

(表六) 主要農產時價旬報表。

(表七) 設備報告表。

(表八) 儲押業務旬報表(即舊農倉管業旬報表)。

(表九) 農倉購銷業務旬報表。

林局督導冬耕各區辦事處所在地，設立冬耕貸款各區辦事處，以資聯絡切實辦理。

三，關於各縣冬耕技術指導，決定冬耕作物種類，各項冬耕進行設計事項，由農林局負責；關於冬耕貸款審查，貸款數額，決定貸款還款經辦等，由省銀行負責，但雙方負責人，得隨時商洽，協助辦理。

四，關於冬耕貸款手續，及貸款保證辦法，除依省行現在定章辦理外，如遇有困難情形，得由農林局或省銀行隨時提出修改，或另訂冬耕貸款辦法。

以上各項辦法，經省銀行及農林局雙方同意，共同訂立施行

之。

附件——補具意見

一，農林局長聯絡商量配合本局進推冬耕工作縣份，應由局長令飭省行行長指定貸款縣份，應由行長令飭本局各區督導冬耕人員，相互聯絡，認為應貸款之區域，須積極共赴組織合作社，或其他法定團體，舉辦貸款。

×

×

×

二，省行派出一二人，常與農局各區冬耕辦事處相互聯絡，督促及推動所屬各縣冬耕貸款工作。

三，省行未設立貸款辦事處之縣份，而局方已預定貸款者，由局方商請省行補行設立，或由鄰縣負責，連同辦理之。

四，局方行方已派出發之工作人員名表，應相互送閱。

五，省行貸款辦法及章則，檢拾全份，送局方參考或翻印。

蔣委員長手訂辦理農村合作人員工作信條

- 一，品性要十分誠實，須力除都市虛偽積習，毋得侮慢農村老幼，毋作檢欺騙農民之事。
- 二，生活要十分儉樸，須由忍耐而成習慣，自甘於低級生活，除領受規定薪水，廉介自矢，毋便受農民一食一宿之供應。
- 三，工作要十分勤勉，下鄉工作，須心到口授，手做腳走，每且與農民接洽之人數愈多，則成績愈良，毋許偷閑敷衍，失去朝氣。

廣東省銀行儲蓄部

本部辦理儲蓄存款

利息優厚 信用昭著

手續簡便 保障穩固

活期儲蓄 週息四厘

定期儲蓄存款

整存整付……週息六厘至九厘
 零存整付……週息七厘至九厘
 整存零付……週息六厘半至九厘
 存本付息……週息六厘至九厘

特種儲蓄存款

預定整數……週息六厘至九厘
 民衆儲金……期限二年週息七厘
 活定兩便……存滿三個月週息三厘半
 續存每滿三個月加息半厘

農貸消息 半月刊

第一卷 第六期

中華民國二十八年十二月一日出版

廣東曲江馬壩墟

編輯兼發行者 廣東省銀行農村貸款部

本刊已呈請中宣部內政部登記

徵稿簡則

- 一、本刊以提倡合作事業，發展農村經濟，對內訓練，對外宣傳為宗旨。
- 二、除由本刊同人及特約專家撰述外，並歡迎外界惠寄有系統之研究著作及建設資料。
- 三、投寄之稿，不拘文言白話，必須繕寫清楚，並加標點符號，每篇最多以三千字為宜；但特稿例外。
- 四、譯文須附寄，如原文不便附寄時，請註明原文題目原著者姓名，及出版日期與地點。
- 五、投寄之稿，本刊有增刪權；但投稿人不願修改者，須于投稿時，預先聲明。
- 六、來稿經採載後，其著作權為本刊所有，如願保留者，須特約聲明。
- 七、來稿請寄曲江馬壩廣東省銀行農村貸款部農貸消息編輯室收。

廣告價目與刊例

刊例	價目		
	優等	特等	等第
(一)廣告均為白底黑字，用與原地位同樣之紙張排印。 (二)銅鋅版自製，其委託本社代製者，須繪就圖樣，並酌收製版費。(三)惠登廣告，須簽廣告契約。(四)如要知詳細情形，請向本社接洽。還地函詢，即行奉告。	封面之裏面	底面之外面	地位
	三十元	三十元	全面
	十五元	十八元	半面
	九元	十二元	四分之一

廣東省銀行 信託部

最有利

幾種存款

◎信託往來存款

文憑往來
週息二厘

◎普通信託存款

每戶至少須
存滿一年保
息六厘半可
分紅利

◎特別信託存款

每戶至少五
千元運用由
存款人指定
損益亦由存
款人負擔本
部祇取本金
與收益信託
費詳情請面
酌

部址：曲江風度北路

廣東省銀行廣告

本行本為我粵三千萬同胞服務之宗旨，年來積極推
設分支行處遍及省內外各地，現為便利僑胞滙款，活
動地方金融，特擴大滙兌業務，對於國外僑胞滙款，活
已與南洋美洲各屬同業，密切聯絡，盡量接做，凡內
地本行，任何一行處，均能代付或轉匯，一切手續，
務求快捷簡便，匯費格外克己，以符服務社會之本旨
。各界諸君，希為留意，如蒙賜顧，無任歡迎。

廣東省銀行總分支行處一覽表

總行	設曲江
分行	香港 星架坡
支行	梅縣 興寧 台山 中山 韶州 北海 梅縣 梧州 桂林 重慶 澳門 廣州 昆明
辦事處	南雄 樂昌 連縣 清遠 英德 河源 老隆 松口 蕉嶺 丙村 大埔 嘉陽 肇慶 廣寧 鬱南 德慶 羅定 開平 陽春 陽江 茂名 巖山 欽縣 東興 海康 馬壩 新興 豐順 乳源 揭陽 饒平 仁化 衡陽 柳州 恩平 翁源△ 始興△ 和平△ 陽山△

附註：表內有△者在籌備中