

程敏學濟經



著進方李

行發社應供化文

目次

第一講 什麼是經濟學·····一

一 經濟學的研究對象·····一

二 生產、分配、交換及消費·····七

三 廣義經濟學與狹義經濟學·····一五

第二講 資本主義以前的社會經濟形態·····一九

一 原始社會·····一九

二 奴隸制度·····二六

三 封建制度·····三五

第三講 商品與貨幣·····四四

一 商品與勞動·····四四

二 價值形態的發展·····五二

三 貨幣的機能·····五七

第四講 剩餘價值與資本……………六二

一 貨幣的變為資本……………六二

二 剩餘價值的生產……………六九

三 絕對剩餘價值與相對剩餘價值……………七三

第五講 工資……………八〇

一 工資的本質……………八〇

二 工資的形式……………八五

三 各國工資的差異……………九〇

第六講 再生產與資本的積蓄……………九五

一 再生產與資本的積蓄……………九五

二 資本主義積蓄的一般法則……………一〇九

三 資本的原始積蓄……………一一四

第七講 利潤……………一一九

一 平均利潤與生產價格……………一一九

二 商業資本與商業利潤……………一二七

三 放款資本與利息……………一三五

第八講 地 租……………一四〇

一 資本主義的地租……………一四〇

二 資本主義的地租……………一四八

三 前資本主義的地租……………一五四

第九講 帝國主義與殖民地經濟……………一六一

一 帝國主義是什麼……………一六一

二 帝國主義的基本特徵……………一六三

三 殖民地、半殖民地經濟的特徵……………一七八

第十講 資本主義的經濟危機……………一八八

一 資本主義的經濟危機……………一八八

二 資本主義危機的特徵與三個時期……………一九六

三 世界經濟危機與特種蕭條……………二〇二

第一講 什麼是經濟學

一 經濟學的研究對象

經濟制度是一切社會制度與社會意識的基礎，祇有在一定的經濟制度上面，才會產生與它相適應的某種社會制度、政治關係以及宗教、道德與學術理論。因此要想深切的瞭解各種社會政治現象與理論問題，首先就必須具有經濟學的基本知識。

【參考】

譬如爲什麼在中古時期產生了專制主義的國家制度和基督教的經院哲學？爲什麼近代社會又產生了代議制的國家制度，個人主義的經濟理論與民主主義的政治思想？爲什麼現在全世界的資本主義國家從一九三七年年底開始，又再度爆發了一般的經濟恐慌；而蘇聯的社會主義建設卻是一日千里的向前邁進？這些都是每個人必須懂得的問題，但是它們的根本原因卻都是在經濟方面。所以說經濟學實在是認識世界的鑰匙。

現在中國剛剛取得了革命戰爭的基本勝利，還有殘餘的敵人要掃滅，嚴重的經濟建設任務擺在面前。

每個人對於中國革命問題非有一番深切的認識不可，但是中國社會經濟性質的問題，卻是中國革命問題的

基本問題。要想瞭解整個中國革命問題與中國社會經濟性質問題，就必須明瞭封建制度經濟與資本主義制度經濟的發展規律。因為中國是由封建社會的母胎裏產生出來，後來又一向是處在資本主義世界之中的。

經濟學所研究的對象，是各種生產關係的發展規律；所以在開始研究經濟學以前，對於生產、生產力、生產關係這類經濟學中的基本概念，必須加以詳細的解釋。

什麼叫做生產？簡言之，生產就是人類使用生產工具去向自然取得生活資料的勞動過程。

【參考】

在開始研究經濟學時，首先必須明瞭經濟學究竟是一種怎樣的科學，它所研究的對象是什麼？一般的說，經濟學是一種社會科學。但是人類的社會關係複雜異常，有基於各個社會集團及其政黨間的鬭爭而發生的政治關係；也有基於財產制度的法權關係；但是經濟學所研究的社會關係，卻不是一切的社会關係，而祇是人類在共同勞動過程中，在社會生產過程中所發生的人與人間的社會關係，換言之，就是所謂生產關係。

要瞭解什麼叫做生產關係，首先就應該知道什麼叫做生產？人類爲着要維持生存，必須不斷的從自然中取得生活資料。一般動物祇能把自然界中現存的物品作爲生活資料；而人類卻能够將自然物品加以改造，以供自己的消費。人類無論在衣、食、住那一方面所使用的物品，大多不是依照自然物品的本來模樣拿來使用的；而是把自然物品經過一次或幾番改造以後才使用的。人類與一般動物所以有這種區分，就因

爲人類在勞動過程中能够製造工具和使用工具的緣故。人類像這樣使用自己在生產中製造的工具去向自然取得生活資料的勞動過程，就叫做生產。譬如挖礦、種田、牧畜、織布等等，都是生產的活動。

人類從自然獲取生活資料時，不但使用自身的勞動力，而且還有他們所創造的生產工具參加；祇有當人類的勞動力和生產工具聯合起來，去改造人類的勞動對象時，社會的生產活動才正式開始。勞動力、生產工具與勞動對象在社會生產過程中結合起來，就形成了社會某一發展階段上的生產力。生產工具與勞動對象二者又合稱爲生產手段。

【參考】

所謂勞動力，就是指人類這生產的主體，在勞動過程中必須消耗的若干腦力與體力。勞動力（就是人類自己）乃是生產力中最主要的因素，因爲任何巧妙的生產工具，不但是由人們來使用；而且也還是由人們自己在生產中創造出來的。千萬年來，隨着生產工具的進步，勞動力的效率（人類的機能）也在生產過程中不斷的提高。如果將資本主義社會的工廠中運轉着龐大機器的工人，和古代社會的奴隸的勞動力比較起來，就知道了人類勞動力在生產過程中進步的程度。

生產力的第二種因素，就是生產工具（又叫做勞動工具），富蘭克林說：「人類是能製造工具的動物。」其實人類與一般動物的分水嶺也就在這裏。一般動物祇能利用牠們的天然器官——動物本身的器官；但是人類除使用本身的器官以外，還能够製造生產工具幫助勞動。在人類社會的發展過程中，生產工具是不斷的發展變化的，由最原始的石斧、木棒發展到今天人類所使用的蒸氣機和發電機。人們從事生產

時有一個最大的特點，就是必須要通過生產工具；而且人類愈進步，生產工具對於他們的生產也越加重要，所以生產工具進步，在人類社會生產的發展上起着決定的作用。

所謂勞動對象，就是指一切現存的自然物與被改造過的自然物而言。前者如礦山、森林以及未開墾的土地；後者如鋼、鐵、米、麥、棉紗之類的原料。在生產過程中，隨着生產工具與勞動力的發展，勞動對象（如一切原料的種類與品質）也在變化之中。

人類社會要能和自然進行鬭爭，生產過程中的三種要素，就不能互相分離開來，各不相關地存在着，而非互相結合不可。否則生產活動就無法進行。

在社會物質生產的基礎上，人們相互間所發生的關係，就叫做生產關係。在某一個特定的地域與時間中，各種生產關係結合起來，就形成一種特殊的經濟結構。各種經濟結構是以人類的勞動力與生產手段特殊結合的方式為其特徵的。隨着社會生產力的發展，人類社會的生產關係也不斷的變化發展着。

【參考】

在古代奴隸社會中，奴隸在奴隸主的土地上、礦山裏和作坊中，替奴隸主作工，生產品完全歸奴隸主所佔有，這就是奴隸制度的生產關係；在中古封建社會中，農奴在封建地主租給他的土地上從事耕種，將一部分生產品作為地租獻給封建地主，這就是封建制度的生產關係；資本主義社會的僱傭工資勞動者，出賣自己的勞動力給資本家，在資本家的工廠中作工，為資本家創造剩餘價值，這就是資本主義制度的生產關係。

在某一定的時間與地域之內，各種生產關係相互結合，就形成人類社會歷史發展過程中一定的經濟結構。譬如資本主義社會的生產、分配、交換與消費諸關係結合起來，就形成資本主義社會的經濟結構。

人類社會經濟結構的各個發展階段，都有各自的特徵，而這種特徵卻是以各個階段中，人類勞動與生產手段（包括生產工具與勞動對象）結合的不同方式表現出來的。例如奴隸社會經濟結構的特徵，就是一切生產手段都屬於奴隸主所有，直接勞動者（奴隸們）不但沒有生產手段，就連他們自己也是當作一種生產工具屬於奴隸的主人。

封建社會經濟結構的特徵，最主要的就是生產手段——土地，完全歸封建地主所有，農奴自己僅祇私有着農具和牲畜，農奴自己雖然也屬於封建地主所有，但他們卻還有半自由的權利。

在資本主義的經濟結構中，一切生產手段完全屬於資本家，勞動者除自己的勞動力以外，一無所有，為了生活，勞動者就非出賣自己的勞動力給資本家不可。這就是資本主義經濟結構的基本特徵。

生產關係既然是不斷變化着的，而且它的發展是以生產力的發展為其前提條件，在生產力發展的一定階段上，才能產生某種與它相適應的生產關係。人類社會發展過程中所經過的一些基本的生產關係，形成了不同的經濟形態，就是原始共產制度，奴隸制度，封建制度及資本主義制度。到現在則有由無產階級領導的，根本消滅人剝削人的嶄新的新民主主義及社會主義共產主義制度。

生產力構成生產關係的物質內容，而生產關係又是生產力發展的社會形式，所以兩者是不可分離的結合着，形成一個統一體。同時另一方面，生產力和生產關係又是

互相對立，互相矛盾着的。一種生產關係是發生於生產力的一定水平之上，而且幫助着生產力的向前發展，但當生產力發展超過了一定的限度，不能為舊的生產關係所容納時，這種生產關係便被別一種取而代之。新形成的生產關係，又繼續促進着生產力的進步。社會物質生產的發展，社會經濟結構的更替，就是在生產力與生產關係的統一與矛盾的基礎之上進行着的。所以經濟學不但研究生產關係的發展規律，同時還研究生產力發展的社會形式。

【參考】

當人們加入於一定的生產關係時，勞動力、生產工具與勞動對象才互相結合起來，轉變為社會的生產力。換句話說，倘使沒有一定的社會所特有的生產關係，那麼社會生產力的發展是不可能，人類對自然的活動也是沒有辦法的，所以說，生產力與生產關係，絕對不是能夠散亂存在着的，二者在現實上是構成物質生產過程之內的兩個因素。這時候，生產力就是這種生產關係的物質內容；生產關係就是生產力在它內部發展着的社會形式。所以生產力不能夠離開生產關係；同時生產關係也不能夠離開生產力，兩者形成一個統一體。

但是在這個統一體中又包含着內在的矛盾。這個內在的矛盾就是促進社會經濟結構向前發展的原動力。任何一種生產關係，都是適應着生產力一定的發展階段而產生的。譬如說，採用本犁與手搖紡紗機時，就祇能產生封建社會的小規模的農業和手工業；到了採用機器轉動的曳引機和紡紗機時，就必然產生

資本主義的大農場和工廠。但是適應着一定的生產力而發生的生產關係，同時又幫助着生產力繼續往後的發展。例如封建制度沒有臨到它的末日以前，封建地主與農民之間的租佃關係，城市手工業的行會制度，是相當的推進了當時生產力的進步，但是機器發明以後，生產力一日千里的向前邁進，而封建制的租佃關係與行會制度，障礙了當時生產力的繼續向前發展。於是封建制度的生產關係與新的生產力，發生衝突，封建制度的生產關係就由促進生產力發展的推動機，轉變為阻止它發展的鎖鏈了。

這時候社會的突變到來了，封建制度的生產關係被打破，由資本主義的生產關係代替了它。在這種社會經濟結構的發展中，生產力處於主動的地位，生產關係處於被動的地位，不過生產關係對於生產力也是有着反作用的。

這樣看來，生產關係是處於不斷的變化、發展與運動之中。而經濟學的任務就是要研究某種生產關係是怎樣發生出來，怎樣的發展變化，又是怎樣的趨於滅亡，而變化到另新的生產關係去的基本規律。因為生產力是當時社會生產關係的物質內容，所以經濟學也同時研究生產力的社會形式是怎樣發展變化着的。

二 生產、分配、交換及消費

生產關係有兩方面的意義：廣義的生產關係，是包括生產、分配、交換及消費諸關係的總體；而狹義的生產關係，就是指被包括在廣義生產關係中的這種人們在社

會生產過程中相互間結成的關係。在生產過程中，必須將社會成人員的勞動組織起來，實行分工與協業，換言之，就是必須結成某種勞動關係，才能從事生產。在社會發展過程中出現的各種性質不同的勞動關係，都是基本的生產關係。

【參考】

生產關係這個名詞，應該從二重意義來瞭解它：第一是從所謂廣義的方面，生產關係又稱為生產諸關係，它是將生產、分配、交換及消費各種關係都包括在內的，平常對於生產力而說的生產關係，就是這種廣義的生產關係。至於狹義的方面，生產關係就是被包括在生產諸關係中的第一種關係，一般的對於分配、交換與消費關係而說的生產關係，就是狹義的生產關係。

在生產過程中，任何社會都必須遂行一定的生產方法，把社會各人員的勞動組織起來，實行分工與協業。所謂分工，約可分為三種：第一是自然的分工，又稱為原始的分工，這是在原始社會中，人們依照男女性別與年齡老幼不同而進行的勞動分工；第二種是社會的分工，就是在原始社會沒落時期，最初表現出來的畜牧業與農業的分工，手工業與農業的分工，現在農、工、商各業的分工，也是屬於這種社會的分工；自然的分工與社會的分工是由於社會生產力自然發展的結果；第三種分工，就是所謂勞動的分工，這是指製造一種生產物的勞動，依照其勞動的順序與勞動部門的種類，而分為各種的勞動，使許多勞動者各擔任一種勞動，這是近代資本主義的產業產生以後，才逐漸發達起來的一種高度技術性的有計劃的分工。

所謂協業，是一種共同的勞動，它是與單獨勞動對立的，協業又分為單純協業與複雜協業兩種：單純協業是許多勞動者共同參加於同一勞動，如在氏族社會時期，原始人不分老幼全體去捕獲野獸與採集野生

植物時的共同勞動，就是單純協業。複雜協業，是多數勞動者分任共同勞動的一部分，而完成一種事物。例如製革匠製造皮革，織布匠織布，鞋匠用這些原料來製成鞋子，他們彼此之間，就存在着一種複雜的協業。這種協業，是以分工工作基礎的。

分工與協業，在社會發展過程中，各有其不同的性質與意義，無論在任何階段的社會，都必須依存於特定的生產方法，在勞動過程中，實行分工與協業，把社會人員的勞動結合起來，形成一定的勞動組織，結成一定的勞動關係，才能從事生產。例如，在原始社會中，人們遂行共同生產的方法，採取原始的分工與單純的協業，共同採集野生植物與獵取野獸，以取得生活資料；在奴隸制社會中，奴隸制的生產方法，曾採取社會的分工與比較複雜的協業，把奴隸的勞動結合起來，奴隸們在奴隸主的監督與鞭策之下，從事農業與手工業的生產；在封建制的生產方法中，採取社會的分工與比較更複雜的協業，使農民和手工業者在地主的領地上從事農業與手工業的生產；到了現代資本主義社會，資本來採取勞動的分工與最複雜的協業，把勞動者集合於大工廠之內，讓各人分任一部分專門的勞動，而從事商品的生產。這些性質不同的勞動關係，都是基本的生產關係。

【註釋】生產方法——在社會生產過程中，勞動力與生產手段，是依照着一定的生產方法結合起來的，這種勞動力與生產手段結合的方法，就叫做生產方法。一般的說來，生產方法是人類獲得生活資料的方法，同時又是他們從事生產活動使用生產諸力的形式。

更具體的說，生產方法具有技術的與社會的兩方面的意義，從技術的意義方面說來，生產方法是人的要素（勞動力）與物的要素（生產手段）相結合的技術的方法，是人類怎樣使用生產手段的方法，例如在封建社會中，人類使

用木犁與手搖紡紗機之類的生產手段從事生產，這就是封建社會的生產方法；在資本主義社會中，人類運用機器從事生產，這就是資本主義社會的生產方法。

從社會的意義說來，生產方法是勞動力所有者（如奴隸、農奴與工資勞動者）與生產手段所有者（如奴隸主、封建領主與資本家）相結合的方法，例如：在封建社會中，封建領主（生產手段所有者）與農奴（勞動力所有者）相結合的方法，就是封建社會的生產方法；在資本主義社會中，資本家（生產手段所有者）與工資勞動者（勞動力所有者）相結合的方法，就是資本主義社會的生產方法。

技術的方法與社會的方法，兩者是一着不能分開的。所謂生產方法，實在是技術方法與人們結合方法的統一，但兩者之中，人們結合的方法是主導的方面，因此生產方法的本質，存在於勞動力所有者與生產手段所有者的結合之中。

所謂分配關係，就是社會人員在分配過程中相互間結成的關係。具體的說，社會人員在生產手段的分配過程中，在勞動力（生產人員）的分配過程中，在生產品的分配過程中，結成的種種社會關係，總稱爲分配關係。

【參考】

關於分配關係，可從三方面來考察：

第一是生產手段的分配，當人們依照一定的分工與協業的方法而勞動時，首先必須有生產手段的分配，方能在社會的勞動組織中進行勞動，但是生產手段之屬於社會公有，或是某社會集團所私有，卻是一個十分重要的問題。當生產手段屬於社會公有時，勞動者使用着自己所有的生產手段，爲社會也是爲他們自己，從事生產的勞動。倘若生產手段屬於某社會集團所私有時，那麼勞動者卻是使用着某社會集團人

們私有的生產手段，爲這些生產手段的主人，從事生產的勞動。

第二是勞動力的分配，就是說社會生產的人員必須依照特定的勞動組織，而被分配於一定的地位，方能進行勞動。

第三是生產品的分配，當第一第二兩種分配已經完畢，然後才能製造出生產品，分配給社會人員消費。生產品的分配方法是依從生產方法而進行的，例如在生產手段公有的社會中，生產是全體人員共同進行的，所以生產品也是平等的分配給各成員。在後來生產手段私有的社會中，因爲生產手段歸私人所有，生產手段所有者自己脫離生產，而役使沒有生產手段的人們從事生產勞動，所以生產物的分配，也有另外一種方法，即是大部分生產品，歸生產手段所有者自己享受，他們所享受的部分，與直接生產者所提供的剩餘生產物或剩餘價值相當，而勞動的人們則被分配給小部分的生產品，這小部分生產品，是與勞動力的再生產所必需的價值相當的。

交換關係，是社會人員在交換過程中相互間結成的關係。具體的說，就是社會人員在勞動的交換過程中，在生產品的交換過程中，結成的種種關係，總稱爲交換關係。

交換關係，可從兩方面來考察：

【參考】

第一是在生產中發生的勞動者的活動及能力的交換，這種性質的交換，直接屬於生產，並且在本質上構成生產。

第二是生產品的交換，就是商品的交換。在某種社會中，生產品是直接進行分配的，祇有在特定的社

會中，生產品的分配才經過交換的形式。

商品交換的範圍與形式，是隨着生產力發展的程度與編製的方法決定的。同時交換是以分工與財產制度爲前提的。在前氏族社會中，當時還是所謂採集經濟時代，分工尙是極原始的，同時生產品也還沒有什麼剩餘，當然無所謂財產制度的存在，所以這時生活資料的分配是直接進行的，後來進到氏族社會，生產經濟代替了採集經濟，生產力發展了，人類的勞動已經開始有了剩餘生產物，於是在氏族共同體內，就開始有了共同的財產。

因爲社會分工的產生，農業氏族與畜牧氏族生產的專門化，氏族間生產品交換的現象就最初出現了。但是這種交換還帶有偶然的性質，往後由於私有財產制的形成，分工的發展與階級的發生，氏族社會解體，生產手段私有的社會產生，於是交換擴大起來，變爲一般的，最後更進而採取貨幣形態了。在這種社會中，生產物的分配，經常是採取貨幣交換的形態，到了現代資本主義社會，生產品的採取商品形態，已經是一般的現象，所以在現代社會中，全世界的人們，都不能不參加這種商品交換的過程。

消費關係是社會人員在消費過程中，相互間結成的關係。具體的說，就是在勞動力的消費過程中，在生產手段的消費過程中，在生產物的消費過程中結成的種種社會關係，稱爲消費關係。

【參考】

消費關係也可以分爲三方面來考察：

第一是生產手段的消費過程。人們從事生產，必須消費勞動工具與勞動對象，使它們轉化爲生

響。

產品。在生產手段公有的社會中，生產者消費公有的生產手段，爲他們自己和全社會生產物品；但是在生產手段私有的社會中，直接生產者依從着奴隸制、封建制及資本主義制的各種不同的生產方法，消費屬於奴隸主、封建主與資本家的生產手段，爲他們生產物品。

第二是勞動力的消費過程。在生產過程中，如果沒有勞動力的消費，生產手段就不能轉化爲生產品，勞動力的消費，就是勞動力的使用，任何社會都依從着社會一定的生產方法而消費其勞動力。在生產手段公有的社會中，直接生產者爲了社會和他們自己消費其勞動力，但在生產手段私有的社會中，直接生產者卻爲他人生產物品，而消費其勞動力。

第三是生產品的消費，這種消費，也就是再生產所必須的生活資料的消費。在不同的社會關係下，生活資料的消費採取着不同的方式。奴隸主、封建主以及資本家的消費與奴隸、農奴以及工人的消費顯然是不相同的。

社會生產的總過程，是由直接的生產、分配、交換與消費這四個要素所構成的，這些不同的要素，彼此互相聯繫着，構成一個整體。在這整體中，最基本的最主要的則爲生產關係，生產的特定形態，規定着分配、交換及消費的特定形態，並且規定這種種要素相互間的特定關係；不過分配、交換與消費諸關係，對於生產過程亦有相反的影響。

【參考】

在講面已經說過，生產關係、分配關係、交換關係及消費關係的統一，稱爲生產諸關係。爲甚麼要把分配、交換及消費諸關係稱爲生產諸關係呢？這就是因爲生產是一個總過程，而生產、分配、交換與消費，是這個總過程的各個成分，而且生產總過程中的這四個要素，它們都互相聯繫着，彼此間都有密切的相互作用，不過在這四個要素之中，演着主導作用而能統制其他諸要素之活動的，就祇有生產。分配、交換與消費不但生長於生產的基礎之上，同時也受着生產的性質所決定，隨着生產性質的變動而變動。雖說分配、交換與消費是受着生產所決定的，但它們也能够反過來影響生產。

現在來說明生產與其他各個要素的關係，首先說到分配，人們在從事生產的時候，在一而再，再而三的革新生產過程的時候，還需要有一定的方法，相互之間分配生產手段和勞動生產品，同時勞動力量也需要以某種生產方法分配於各個生產部門之間。所以人們在生產關係內面，還包含有一定的分配關係，這種分配關係，是隨着生產方法的變動而變動的；另一方面，分配也影響於生產，隨着分配關係的變化，生產關係也發生變化，例如隨着資本的聚積，都市與農村人口分佈的差異，生產的規律也因而改變，不過在生產與分配之間，前者仍起着主導的作用。

至於交換關係，也是包括在生產過程之內，而且爲生產所規定。因爲在生產的本身中，必須實行着生產者本身活動與能力的交換，生產品的交換也是如此，所以交換本身也是包括在生產以內的一種行爲。至於商人間彼此的交換，它自身也是生產的活動，在它的組織上也完全由生產所規定的，但交換關係對生產過程也有反作用，譬如商場（即交換的範圍）一擴大，生產亦必隨而增加。

生產與消費的關係就是消費必須以生產爲前提，沒有生產也就沒有消費，因爲生產，生產出消費的對

象，消費的方法與消費的衝動，並且祇有生產的繼續擴大，人們的消費也才能隨着擴大。反過來說，人們爲了要消費，才會從事生產，這就是說，消費的慾望也影響着生產，不過生產對於消費，還是佔着主導的地位的。

三 廣義經濟學與狹義經濟學

經濟學的範圍，有廣義與狹義兩種，狹義經濟學專以資本主義經濟爲研究對象；而廣義經濟學不但要研究資本主義經濟，而且還要研究社會一切階段的經濟。但這並不是說廣義經濟學的目標，是要發現對於任何社會經濟結構都適合的某種發展規律；而在於揭露社會任何經濟結構所獨有的基本特徵。

【參考】

前面說過社會經濟結構是在不斷的發展着的，一種經濟結構始而發展，繼而不可避免的消滅，終則被別的經濟結構所代替。所以經濟結構（生產關係的各種形態）各自不同，它們都有其特殊的發展規律。譬如資本主義的經濟結構，是依照那種與原始社會的經濟結構完全不同的規律發展的。「從野蠻人的弓箭、石斧和稀有的交換關係，到近代的幾千匹馬力的蒸汽機、機械紡織機、機器、英格蘭銀行，不知隔開多少距離。火地島的居民，還沒有達到大批的生產和世界市場上的貿易，還沒有達到支票的來往和交易所的恐慌。」所以不能說經濟學是以發現對於任何經濟結構都適合的某種規律爲主眼的學問，一如

果有人想把火地島人的經濟和現代英國的經濟，放在同一法則之下，那就可以知道，他是除了愚笨的庸俗的事情以外，什麼都不會闡明的。」

因此經濟學的目標是從各種經濟結構的特質上來研究它們。經濟學的研究，在於揭露某一經濟結構所特有的發展規律，而且因為要把各個經濟結構的特徵弄明白，就不能不指示它們的互相關係及互相轉變。所以，經濟學在研究各個經濟結構的基本特徵時，是不單限於某一個經濟結構的，而是以一切經濟結構的發展規律，作為研究對象的。所以說廣義經濟學，是研究人類社會發展過程中，任何階段經濟結構的根本特徵；研究它們是怎樣的發展出來，怎樣繼續發展着，發展到某種限度時，又是怎樣的滅亡下去，和轉化到另一種新的經濟結構去的基本規律。無論是原始社會、奴隸社會、封建社會、資本主義社會或社會主義社會的經濟結構，都是廣義經濟學研究的對象。

在廣義經濟學所研究的對象之中，資本主義社會的經濟結構，是目前最普遍存在於全世界的。同時，社會主義的經濟結構，也在蘇聯建立起來了，這兩種經濟結構，與現代人的生活發生密切的關係。為着客觀的認識目前的世界，為着明瞭過渡期間的新民主主義的國家，和知道怎樣去為新民主主義國家努力，使中國達到社會主義共產主義的階段，我們當然必須研究資本主義與社會主義的經濟結構，但是對於資本主義以前的各種社會經濟結構，我們也必須加以研究，因為資本主義社會就是從以前的階段轉化而來的，不研究它們，對於資本主義本身是怎樣發生的問題，就不能獲得明確的認識。

而且一種純粹的單一的社會經濟結構，在歷史上是不會有的，尤其是在資本主義社會裏，除了資本主義的經濟結構佔着支配的地位以外，還有各個階段的經濟結構的殘餘存在着，而且在某些殖民地與半殖民

地的國家（如解放以前的中國、印度及其他亞洲與非洲的各個國家），各種經濟結構的成分，都是異常複雜錯綜的交織着，資本主義、封建關係、奴隸制度、與原始社會等等的成分都存在着，如果不研究資本主義以前的經濟結構，不但不能澈底的認識資本主義經濟；而且也不能清楚認識半殖民地與殖民地的經濟。

將社會發展過程中一切經濟結構的發展規律作為研究對象的經濟學，到了最近，專門集中它的注意於資本主義經濟結構。這種專以資本主義的發生及滅亡的法則作為研究對象的經濟學，稱為狹義經濟學。狹義經濟學，並不是完全離開廣義經濟學而存在的一種科學，實在不過是廣義經濟學的一個構成部分。

【參考】

狹義經濟學，就是專門研究商品——資本主義是怎樣從封建社會的母胎裏發生出來的，又是怎樣的繼續向前發展着，發展到了某一頂點，又是怎樣由促進資本主義生產力發展的生產關係，變成了阻止它發展的齒輪機，所以狹義經濟學，同時又研究資本主義的經濟結構，是怎樣不可避免的趨於崩潰，而必然的轉化到另一个新的階段去，這些都是狹義經濟學的內容。

資本主義的經濟結構，是世界上最普遍存在着的經濟形態，除蘇聯及一切新民主國家以外，全世界的大多數國家，一向是資本主義佔着支配的地位。如果能够深刻地認識資本主義經濟的特徵，就能澈底認識目前這個世界，知道怎樣去改造它們。

【複習問題】

- (一) 爲甚麼要研究經濟學？
- (二) 生產力的主要內容是什麼？
- (三) 什麼叫做生產關係？
- (四) 生產關係是怎樣變化的？
- (五) 生產關係對分配、交換及消費諸關係起着什麼作用？
- (六) 試說明廣義經濟學的研究範圍。

第二講 資本主義以前的社會經濟形態

一 原始共產社會

原始共產社會是最古老的社會經濟形態，它是在數十萬年以前，由一種人猿的動物羣進化而來的，這種人猿經過長期勞動的結果，知道了使用工具與製造工具，因之他們的生活發生根本的變化，由動物羣開始轉化為原始人羣。

【參考】

原始共產社會是人類歷史上最初出現的經濟形態，同時它所經歷的時期也最長久，倘若人類的歷史有五十萬年，那麼原始社會就佔了四十九萬餘年。

原始社會以前，人類還是沒有脫離人猿的動物羣，由於牠們長期勞動的結果，前肢逐漸從步行中解放出來，變成了可以從事比較複雜勞動的手，於是人猿就開始直立行走了。而且在這種生產勞動的過程中，也愈益促進了人猿相互間的密切合作，因而引起了語言的需要，於是猿類不發達的喉管經過不停止的改進，也慢慢的習於有音節的發聲了。隨着勞動與語言的進步，人類的感覺器官和腦筋也漸漸發達起來，這時人類的祖先就開始脫離動物羣而轉化為社會的人類。

原始人和動物最大不同的地方，就是動物至多只能使用工具，但由人猿進化爲原始人類時，他們除了使用工具去從事生產的勞動以外，還能運用他們靈活的手和發達的腦筋去製造工具，所以動物祇能消極的適應自然，而人類卻能積極的去改造自然，使自然適應於自己，以供自己的利用。

原始人脫離動物羣，踏進歷史領域的第一個階段，就是前氏族社會。在這時期，人類勞動所用的工具，還是非常原始的石器與木棒，所以生產力的水平還是很低。前氏族社會這樣低微的生產力，決定了當時集體勞動與共同分配的方法。後來由於火的發現，弓箭與骨器的發明，促進了生產力的進步，於是原始的分工也產生了，因此人類的婚媾關係也漸漸由雜交進化到羣婚制。

【參考】

原始社會通常稱爲原始共同體，又叫做先史時代，歷史家將這時代分爲前後兩個階段：前期稱爲前氏族社會，或蒙昧時代；後期稱爲氏族社會，或野蠻時代。

蒙昧時代的人類，都是居住在熱帶及亞熱帶的森林裏，大半棲息在樹上，當時生產力的水平還是很低，人類的生產，不但沒有剩餘，而且常常不够一飽，居處沒有一定，四處流浪，生活是極不安定的。

那時人類所用的生產工具，都是石頭與木棒，這不僅是獲取食物的勞動工具，而且還是保護自己的防衛工具。當時人類所獲得的食物，大多是野生植物的果實、樹根與核仁。因爲打獵的技術不很高明，還不能捕獲較大的動物；祇能在偶然的場合中將有病的、失羣的或幼小的動物捕捉了來作爲食品，又因爲火還

沒有發見，一切物品都是生食。同時原始的勞動分工也還沒有產生，所有的祇是最單純的協作。

當時生產力的水平既然很低，那麼人類對自然鬭爭的能力也一定薄弱，無力單獨進行生存競爭，所以這種生產力就決定了當時人們共有生產工具和集體勞動的方法。這種集體勞動的方法，也就決定了人類共同分配食物的方法。原始人獲得了甚麼果實或禽獸，大家就共同來分配，私有財產制還沒有產生。

在原始社會初期，原始人的集團並不很大，每羣人數不過三五十人，沒有甚麼隸屬關係，不分男女老幼都是一律平等的。

後來火發見了，這對於原始人的生活，有着極重要的意義，有些歷史家簡直認為火就其解放人類的意義講來，比蒸汽機的發明還要偉大。因為火的發見，將人類的食料範圍增大了，一切魚蝦之類的水產動物與植物都可用火煮食。

弓箭與骨器（用獸骨做矛、尖、鈎、針等器具）也隨着發明了，這使人類從事漁獵的方法進步了，人類從此可以捕獲較大的動物。

由於火的發見，弓箭與骨器的發明，原始人居住的地域也愈加擴大了。從這時起，人類逐漸散居於比較寒冷的地帶，江、河、海、洋沿岸，都有了他們的足跡，同時他們已經學習搭屋，初期的住屋，是樹枝梁成的巢屋。

生產力的繼續發展，最原始的分工制度也產生了，這種分工還是按着性別與年齡的區別進行的，如在兩性間，打獵完全是男子操縱，採集植物的工作則屬於女人。在年齡上，當時人羣，分爲三個集團：一爲幼年兒童的集團，一爲成年男女的集團，一爲老年人的集團，從事勞動時，就依着這三個集團進行分工。

人類的婚媾關係，在前氏族社會的初期，還是極自由的，根本無所謂婚姻，全然實行雜交，每個男性屬於每個女性，每個女性也屬於每個男性，到了前氏族社會的後期，人類因為在生產上，依着年齡發生分工，所以性的關係也進步了，各個集團的男女禁止通婚，但在各個集團的內部，卻仍有婚媾關係的自由，這叫做羣婚制，比較雜交，已經算是前進一步了。這一進化，對於人類身體的品質，有着極良好的影響。

在前氏族時期，生產力雖然是很滯緩的，但還是繼續不斷的向前發展，結果就使前氏族社會，進展到氏族社會。

前氏族社會進展到氏族社會，是人類社會一個極大的進步；其特徵是農業與畜牧業的產生與發展，以及手工業的萌芽。這時雖然生產力前進了一步，但還沒有超出低度的水平，所以仍然需要保持集體勞動與共同分配的方法。因為農業與畜牧業的發達，二者之間，發生了社會的分工，於是交換也發展起來了。這時氏族部落代替了原始人羣，羣婚制漸漸轉化為亞血族的家族，母權制也同時確立，後來一夫一妻制出現，於是父權制又代替了母權制。

【參考】

在蒙昧時代農業方始萌芽。農業的發明，大概是由婦女採集牧草與野生植物時，種子偶然落入土中，經過了悠久的歲月，就知道用人工培植植物，可以得到更多的收穫。不過開始時僅祇栽種植物的根莖，到了野蠻時代，農業由栽種根莖，進展到種植種子了，而且開始時是用棍棒撥土，漸漸進化到掘

土，後來更進而採用犁耕。

這時畜牧也已同時發生，最初祇馴養一些打獵時偶然捉到的幼小動物，如豬、狗、羊之類，後來漸漸進而馴養較大的動物了。

農業與畜牧業的發達，促進了勞動工具製造的進步，這時已採用銅作器具，陶器也開始製造，於是手工業萌芽了。

生產力在這時雖然已經發展，但是一般的看來，生產力的水平還是很低，個人單獨從事生產的基本條件還不會具備，所以氏族的成員，全體都住在一個屋子裏，仍舊保持着集體的獲取生活資料和分配的方法。

山下面印第安人的生活這個例子，就可以想見當時人類生活情形的一斑。「氏族中的某一成員，由打獵、捕魚或種地所得的東西，都放在公共的貯藏室裏，氏族中一切人員都以此來生活，每一族中設有爐灶數個，普通是每四間設有一灶，爐灶放在走廊下，沒有煙窗，每族的事務，由一主婦管理，各灶燒好普通的菜飯後，便把主婦請來，由她將食物按着需要分配給各家。」

這時因為農業與畜牧業的發展，除按着年齡與性別的分工以外，又產生了畜牧業與農業的分工，這是第一次的社會分工，一種部落專門從事畜牧，主要的生產品是獸肉、皮毛和乳酪；另一種部落專門從事農業，主要生產品是糧食和其他植物食用品。結果兩個部落間就發生了交換。開始時，交換還祇帶着偶然性，後來隨着生產的更專門化，交換也成爲經常的現象了。

這時氏族部落已經代替原始人羣而興起了。每一部落，分爲幾個氏族，氏族是原始社會後期最基本的

社會組織，每一氏族中的成員，都屬於同一血統，所以一個氏族，實在是有着共同血統關係的一些人羣的集團。

氏族的產生，是因爲性的關係的限制，人類的羣婚制進化到亞血族的家族，所謂亞血族的家族。又稱爲普拉魯亞家族，就是在一定的家族內共夫共妻，不過排斥血緣親屬兄弟姊妹的性的關係。後來這種禁律擴大了，不但同母的兄弟姊妹，同祖母的兄弟姊妹，不能通婚；就是更遠的血統相同的兄弟姊妹也不能通婚。每個人必須按照血統關係，定出確定的宗派。經過幾代之後，這些有血統關係的人羣，便形成了氏族，以後隨着人口的增加，每一大氏族，又分爲幾個氏族。

每一氏族由全體成員選出一個族長，這族長並沒有強制的權力，隨時可由全族會議來調換。

當時人類除同一血統關係不能通婚以外，還是保持着共夫共妻的制度，所以父親不易決定，祇知有母，而不知有父；同時由於婦女所採集的植物食料，在當時的價值上，佔着很大的比例，所以婦女在生產中的作用頗大，以是產生了母權制，這就是血統關係所以接着母系計算，而且按母系來繼承的根據。

後來畜牧業與農業發達了，畜牧本來是男子的專業，就是農業也因爲採用犁耕。由個人單獨經營，不是女人體力所能勝任，所以也成爲男子的專業。

結果男子在生產和家庭中的地位增高，婦女的作用與地位便被降低了，同時因婚姻關係，由羣婚制進展到普拉魯亞家族與偶然的對偶家族。結果到達到了一夫一妻制，這時依照母系的計算就沒有必要了。同時私有財產漸漸產生，男子要求他的兒子繼承財產，所以母權制就轉變爲父權制了。

鐵器發明以後，生產力大大的提高了，農業與畜牧業的發達，社會勞動分工的增長，引起了交換關係在氏族內部的發展。這時個人生產的條件已經具備，私有財產制逐漸形成，結果引起氏族社會的崩潰。原始社會經過農業公社的過渡階段，走向私有財產制的社會。

【參考】

鐵器發展了，人類便從野蠻時代進到文明時代，由原始共同體進到私有財產制的社會。

原始社會後期最偉大的發明，就是鐵器的製造和利用，鐵器的銳利和堅固，是石器和銅器遠遠趕不上的。從此以後，人類便能大規模的改造自然，支配自然。但是鐵器的製造是異常複雜的，農民不能同時製造鐵器的工具，於是手工業便從農業分離開了。這是第二次社會的大分工。從此手工業者將造就的工具與農民的穀物實行交換，因之交換關係便在氏族內部發展起來。

這時私有財產制也逐漸發生了。最初產生的私有財產，是純粹供給個人使用的物件（如裝飾品，衣服等）。隨着生產力的往前發展，農業與畜牧業的發達，生產有了剩餘，於是私有財產亦隨之擴大，農產品與牲畜，首先成爲在當時最主要的兩種財產對象。

在各部落實行交換時（初時主要交易品爲牲畜），掌握交換的人，很快的養成一種習慣，把交換的物品看作個人的私產，於是牲畜逐漸變成了私產；從前耕田非有十幾個人共同勞動不可，這時由於採用鐵器和以牲畜拖拉農具，所以一個人可以耕地，因爲個人可以經營生產，而農產品也成了私產，至於打獵與耕田的用具，當然更是私有財產了。

因爲個人經營生產的可能，所以氏族分成了許多大家族，他們日漸分離，獨立進行生產，各個獨立家族聯合在一起，成爲農業公社，這種農業公社的基礎，已不是氏族關係，而是經濟與地域的結合了。

農業公社一方面還保存着原始共同體制的殘餘，例如最主要的是土地的公有和定期分配，其他如森林牧場，也歸農業公社中所有的家族共同使用；另一方面是公社內的每個家族，都用自己私有的生產工具，來經營自己私有的經濟，如房屋、宅地、戶外建築物、牲畜、農具與農產物，當時都是一家的私產，因之在這方面所看到的，就是私人的生產與私人的佔有了。

由於私有制的擴大，逐漸使部落內部產生了貧富的差別，原始共同體制，於是趨於崩潰，農業公社正是原始社會最後的階段，經過這個時期的過渡，原始社會就完全消滅，私有財產制的第一個階段——奴隸社會就出現了。

二 奴隸制度

奴隸制度的出現，其基本前提爲生產力的發達；由於生產力的發達，產生了剩餘勞動，於是戰爭中的俘虜可當作奴隸來使用；又因爲私產制的確立，發生了貧富不均的現象，失去土地的農民，無力償還債務，不能不將他們自己和子女賣作奴隸，這是奴隸的兩個主要來源。這時在原始貴族之外，又產生了新興貴族，他們都是奴隸的主

人，因之，在原始社會的末期，產生了階級，於是原始共同體趨於崩潰，奴隸制社會開始出現了。

【參考】

原始社會的各個部落間，常爲着爭奪某些財產而發生戰爭，戰勝的部落便將戰敗部落的財產奪了過去，而人也被俘虜。最初因爲人類的勞動沒有剩餘，所以俘虜大多被殺戮了，在勞動力感到缺乏的時候，也常將一部分年輕的俘虜收爲養子，編入自己的氏族，完全受到平等的待遇。鐵器發明以後，生產力發達，人類的勞動，有了剩餘的生產物，於是戰勝者不再殺戮俘虜，而把他們貶爲奴隸，替自己生產，榨取他們所創造的剩餘生產物。

從戰爭中獲得的奴隸，最初還是屬於氏族公有，但到了氏族社會的末期，奴隸就成爲了氏族顯紳們的私有財產。

這些氏族顯紳，就是所謂原始貴族，又叫做部落貴族，他們是由氏族的族長與軍事領袖轉變而來的。原來氏族的族長是由氏族全體成年人共同選舉的，後來逐漸成爲某家族的世襲職業，他們逐漸佔有社會經濟上的優越地位，例如佔有很多的田地與家畜；同時在戰爭時，他們又充當指揮，因而從戰爭中所獲得的俘虜，便歸這些家族佔有，作爲他們的奴隸。這是奴隸的第一個來源。

同時由於商業的發展，貨幣的流通，高利貸和土地的典當也跟着產生，於是另一部分佔有大量貨幣的家族，也成爲新興的貴族，又叫做資產貴族。這些貴族們將貨幣借貸給貧苦的家族，債戶如果沒有能力償還債務時，便剝奪了他們的土地，甚至逼迫他們將子女當做奴隸出賣，後來債戶本人也變成了奴隸，這些貧

窮負債的家族，就是奴隸的第二個來源。

奴隸制開始時，還帶着偶然的性質，同時奴隸的數目也不很多，後來因為奴隸經濟的發展，與氏族制度發生了尖銳的矛盾，結果氏族制度被打倒了，奴隸經濟大規模的發展起來，不但在農業上，就是在手工業、商業與家務上都用奴隸來工作。二千年前的希臘羅馬就是奴隸經濟最發達的國家。

【參考】

奴隸制最初發生時，還是一種家長制的畜奴形態，當時生產還限於家長制的家庭消耗範圍以內，奴隸是這種家庭的下層人員，他們和主人一起工作，後來才漸漸成爲家中的傭僕（如侍役、廚役及馬夫）。

後來因爲鐵器的發展，生產力大大的提高了，於是交換發達起來，因之社會上又發生了第三次大分工社會中分出一羣特殊的人——就是商人，他們不從事物品的生產，而祇經營交換。於是商業大踏步的發展起來。這時，有錢人家的奴隸，就由家長制家庭的額外助手，變成了替奴隸主在田地上和作坊中創造剩餘生產品的基本生產力。

交換的發展，不僅限於氏族部落間，而且擴張到更廣大的範圍。這種交換的發展，使得某些從事貿易的家族富有起來，同時在繼續不斷的戰爭中間，某些家族因爲掠奪了大量的奴隸，也富有起來；這時在另一方面，專門利用氏族組織榨取別人的氏族顯紳卻漸漸沒落下去。他們不甘心喪失原來的地位，還要利用氏族組織加緊進行剝削，但是被他們弄得破產的小生產者，和新在戰爭中及貿易中發財的奴隸主，都起來

反對他們，這就是說，被氏族顯紳所熱心保護的氏族制度的殘餘，與日益發展起來的大規模的奴隸制度，發生了尖銳的矛盾，這種革命運動的結果，氏族制度被推翻了。

在這種運動中間，雖然小生產者也參加了，但是新的奴隸主卻佔着領導的地位，所以僅祇有他們享受了勝利的果實，於是奴隸主採取了種種的步驟來發展奴隸經濟。例如財產可由氏族以外的人承繼；取消居民的氏族劃分，實行地域的劃分；廢止氏族報仇的辦法，而施行法庭的刑事裁判等等，這都給與氏族殘餘以打擊，而幫助了奴隸制度的發展。

氏族制度崩潰以後，奴隸制迅速的往前發展，曾經參加了革命運動的小生產者們，到了這時，卻因為奴隸勞動的低廉，他們無力與之競爭，紛紛趨於破產。這些小生產者，既不是貴族，也不是奴隸，大半都是耕種自己土地的農民和獨立的手工業者。在古代希臘羅馬社會中，他們稱為所謂平民，他們破產以後，都變成了流浪的無產者。

奴隸經濟發達了，富有的奴隸主往往有成千成百的奴隸們在田地裏工作，造成了大規模的奴隸經濟的莊園。在古代羅馬，奴隸生產主要的是發展於農業中間，有的莊園，竟擁有幾千個奴隸。

在古代希臘，除使用奴隸的農場以外，還有使用奴隸的大規模的手工業工場。在這種工場以內，通常使用奴隸有數千個之多。

希臘人進行海上貿易，在海上運輸的船，也使用奴隸來勞動，通常船上裝有五十、一百或一百二十支槳，都是用奴隸來搖的。

在二千年前的希臘羅馬，奴隸制經濟是非常發達的；在中國，據歷史家的考證，周代以前的時代，大槳

就是奴隸制社會，後來奴隸制在封建經濟中也仍然殘留着，例如從春秋戰國一直到南北朝與唐朝，奴隸在手工業與農業中還被廣泛的使用着。

奴隸制生產的特點，是奴隸本人及其全部勞動，都屬於奴隸主所有，奴隸主用強制的方法逼迫奴隸勞動，希望從他們身上剝削更多的剩餘勞動；而奴隸憎惡自己的勞動，故意毀壞工具，因之奴隸生產的技術很低，而且沒有進步，但因為奴隸勞動的低廉，奴隸的生產，還是勝過小生產者的。

【參考】

奴隸制度的生產，有下列幾個特點：

第一、就是從事勞動的奴隸，既沒有生產工具，又沒有處理他們自己勞動的權力，他們僅祇是當作一種能說話的工具，屬於奴隸的主人。所以勞動的結果，生產品都屬於奴隸主所有。

第二、因為奴隸主想獲得更多的生產品，所以用強制的的方法驅使奴隸工作，希望在一個最短的時間內，從奴隸身上剝削更多的生產品。奴隸能够活多久，他是不管的，奴隸死了，他再可花錢去買一個來。當時這種方法，實在是最有效的節省方法。

第三、奴隸既然是這樣被強制的從事勞動，所以對於勞動異常憎惡，並且時時自動的將勞動工具損壞，他們當然沒有任何興趣來改良生產技術；奴隸主也因自己與生產脫離，而奴隸損壞勞動工具，他們也沒有興趣來改良生產工具，因此奴隸生產的技術很低，又沒有進步。

第四、大規模的奴隸生產，雖然技術很低，但還是勝過當時獨立小生產者之生產的；因為大規模的奴

隸生產，不但勞動力非常低廉，而且因為聚集多數人在一起勞動，可以減少生產費用。並且大規模奴隸生產，不依賴商業資本與高利貸資本，不像獨立小生產者一樣，要受他們的剝削。所以從種種方面看來，這種生產，還是比小生產者有利，能夠將小生產者打倒。

原始社會崩潰以後，階級制度最初在歷史上出現了。奴隸社會最基本的階級是奴隸主和奴隸，除此以外，還有獨立生產的農民和手工業者。當時各階級的狀況都是各自不相同的。

【參考】

奴隸階級是和牛馬差不多的，在當時奴隸市場上，奴隸主可用極少的錢買得一個奴隸，所以他們對於奴隸比對牲畜還要輕視些。奴隸在農場、作坊與礦山中工作時，大多是帶着鍊鐐，在監工的鞭策之下，被強制的從事勞動。

奴隸主是完全與生產勞動脫離的，他們輕視勞動，認為這是奴隸的事情。他們享受着奴隸勞動的生產品，生活得非常奢侈。這時還有一部分奴隸主階級的人們從事於科學、哲學與藝術的研究；所以在希臘、羅馬產生了燦爛的古典文化。如果沒有奴隸制度，這種燦爛的文化是不易產生的，但到了希臘羅馬的末期，奴隸主對於文化事業也沒有興趣了，他們完全變成了寄生蟲。

至於農民與小手工業者，雖然不是奴隸社會最基本的階級，但數目也有相當多。例如農民開始是自由的土地領有者（有的耕種公社內公有的土地），自由的手工業者也是獨立生產的，以後由於大規模奴隸生產的競爭，以及戰爭的負擔（如當兵，納稅），結果使他們陷於破產，都變成流浪的無產者，靠乞食生活，這

些流浪的無產者，集中在城市中，靠奴隸主國家用剝削奴隸的勞動來養活他們，所以他們也養成了一種不願勞動的寄生心理，當奴隸們發動了反對奴隸主的鬪爭時，他們是幫助奴隸主鎮壓奴隸的。

在奴隸制的極盛時期，奴隸的人數居絕對多數，奴隸主爲着壓制他們，和維持自己的統治起見，不能不形成奴隸主的國家制度。當時國家的形態有君主制與共和國兩種，但無論那種制度，都是奴隸主的事情，與奴隸們沒有關係。

【參考】

在古代希臘，僅祇雅典一處，就有奴隸三十六萬五千人，而自由民祇有九萬人，無權利的居民（外方人與被釋的奴隸）則有四萬五千人，平均每一個成年的男自由民，至少有十八個奴隸，在古代羅馬，奴隸也是佔絕對多數的。

奴隸的人數既然這樣多，奴隸主想要強制他們從事勞動，和壓制他們的反抗，就必需有一種常設的權力機關，於是奴隸主的國家機構形成了；這種國家制度雖然還很幼稚，力量也很薄弱，但已是鎮壓奴隸們有力的工具。

奴隸主的國家制度，有兩種不同的形態：第一種是君主制，例如希臘的斯巴達就是採取君主制的；第二種是共和制，雅典是採取共和制的，共和制中又有貴族主義與民主主義之分，在貴族共和制下，祇有少數特權者參加選舉，在民主共和制下，一切人都有權利參加選舉，不過這裏所謂人是指奴隸主與自由民，而不是奴隸，因爲那時奴隸是根本不能算作人的。所以即使在民主共和制下，奴隸在法律上也仍舊是一種工具，他們不但沒有什麼權利，而且當時法律特許對奴隸實施一切暴行，即使殘殺奴隸也不算犯罪。

奴隸制度在人類社會的發展過程中，比較原始社會是前進了一步，但是奴隸經濟的發展，奴隸制的生產關係與生產力之間的矛盾尖銳化起來，於是奴隸們反對奴隸主的革命運動爆發了，這時奴隸制的生產關係成爲人類往前發展的障礙而不能不趨於崩潰，當時在事實上表現的就是：奴隸主生活的腐化，奴隸勞動生產力的逐漸低下，和奴隸與奴隸主之間日益擴大的殘酷的鬥爭。

【參考】

奴隸社會比較原始社會進步的地方，由下面這些事實表現出來：

第一、以前是把戰爭中的俘虜，簡單的殺掉，到奴隸社會時，卻讓他們活下來作奴隸，不管奴隸是怎樣痛苦，但在生產上，總算是前進了一步。

第二、奴隸制度使農業與手工業有更廣大分工的可能，並且創造了大生產。

第三、由於社會生產力前進了一步，所以哲學、科學、藝術都發展起來。

奴隸制生產關係與生產力之矛盾的尖銳化，由下面這些事實表現出來，換句話說，這也就是促進奴隸制度崩潰的原因。

第一、是奴隸主的輕視勞動，不留意改良生產，完全將生產委之於奴隸，而奴隸們不但無興趣，而且常常破壞工具，以洩氣憤，所以當時生產技術沒有大的發展，這就是奴隸制的生產關係障礙了生產力的發展。

國之大規模的奴隸經濟，由於奴隸勞動生產率的低下，毫無收入可言，於是逐漸崩潰下來。

第二、在奴隸經濟衰落的時候，奴隸主對於奴隸的剝削愈加劇烈，因之奴隸的反抗也隨之增高，在羅馬時代，奴隸們舉行了無數次的暴動，其中特別著名的，是羅馬斯巴達古斯所領導的一次。紀元前七三——七〇年時，斯巴達古斯集合了一萬餘人，發動了反對奴隸主的大暴動，首先就將攻打他們的政府軍隊衝破了，於是吸引大批的奴隸來加入暴動。後來羅馬政府派了十個精銳的軍團去鎮壓，而暴動者因內部的意見不能統一，結果這次暴動被鎮壓下去。

這一次暴動失敗了，在以後三百年中間，暴動還是不斷的發生，而且愈來愈厲害，結果這種暴動終於震盪了羅馬帝國的基礎。

第三、當時奴隸主為着獲取財富與新的奴隸起見，經常進行戰爭。在戰爭中，自由民（手工業者與農民）要長年出征，還要擔負苛重的捐稅，所以他們的經濟遭受了破壞，同時因為商業的發展，貨幣與高利貸資本也隨之發展，因之更加促進了農民與手工業者的破產，他們也反對奴隸主的統治，在反對奴隸制度的崩潰過程中，他們起了一種輔助的作用。

第四、在奴隸制的羅馬帝國中，奴隸主把剝削奴隸所得的生產品，用到不生產的消費上，他們購買大批的奢侈品，建築巨大的紀念物，舉行盛大的宴會，度着奢侈放蕩的生活，而且脫離一切生產勞動，所有這些，都使那時奴隸主趨於腐化，羅馬帝國的武力，也日益衰落，後來北部日耳曼部落乘隙而入，滅亡了羅馬帝國，同時也消滅了以奴隸制為基礎的社會。

三 封建制度

在奴隸革命的震動之下，奴隸制度漸趨瓦解，代之而起的是封建制度。封建制度的生產方法是孕育在奴隸制度之內的，在奴隸制度沒有崩潰以前，這種生產方法便已發生了。在奴隸制度完全滅亡以後，封建制度便成爲當時社會最主要的經濟形態。

【參考】

大規模的奴隸經濟，由於奴隸勞動生產率的低下，沒有什麼收入可言，遂逐漸衰落下來。羅馬的奴隸主，把大的領地，分成許多小塊，以一定的條件，出租給小農耕種，許多小農，以各種不同的程度，依附於大地主，這就是農奴的前驅，所以說封建制度的生產方法，是孕育在奴隸制度之內的。

當日耳曼人征服奴隸制的羅馬以後，日耳曼的軍事長官，佔領羅馬三分之二的土地，將它分封給自己親戚和將領做采邑，這樣便產生了許多封建領主（諸侯）和封建采邑，這些采邑以後變爲世襲，土地由小農耕種，不過小農到了這時，是被迫依附於新主人了。

這種贈與的采邑，又稱爲封地，各個封建地主各自形成一個封建小邦，在中古時代的西歐中歐，這樣的封建小邦數以千計，在中國的西周時代，傳說也有千餘個封建小邦。

封建制度的基本特徵，就是自然經濟佔着支配地位；一切土地完全屬於封建地主，農民僅祇私有着農具與牲畜；農民們不僅要向地主繳租，而且自己身體也幾乎屬

於地主，因之地主可以用超經濟的強制權力，榨取他們。因此，技術的拙劣和生產的停滯，是必然的結果。

【參考】

封建制度有四個主要的特徵：

第一、封建經濟是以自然經濟為主。每一個封建莊園（采邑），大體上都能自足自給，領主的全部生活資料，主要的都取給於莊園內部的農民和手工業者；而農民們的全部勞動生產物，除掉一部分獻給領主以外，餘下來的完全歸自己消費，所以各個莊園之間，在經濟上的聯繫是不很密切的。

封建莊園的經濟是以農業為主，手工業是一種副業，在一個比較完善的莊園之中，總有相當數量的鐵匠、木匠、鞋匠、裁縫、漁夫、獵人、廚子、酒工。這些手工業者，除供領主驅使以外，通常還接受農民們的定貨生產，就是由消耗者供結他們的材料（有時也由手工業者供給材料），他們為消費者製造各種工具與生活資料。例如向木匠定做一隻床，向鞋匠定製一雙鞋子。有時手工業者也將製成的若干物品，送到鄰近的市集上去出售，但這是稀少的現象，祇有到封建社會發達到極盛時候，手工業才開始從封建莊園中分離出來，形成若干手工業的城市。

第二、在封建制度之下，領主佔有大部分的土地（這在當時是最重要的生產手段），利用它來榨取農民，他們不使農民脫離土地，叫他世世代代守着這塊土地過活，農民所能得到的，一般的也僅是自己和家屬所需要的最低限度的生活資料。至於他們的剩餘勞動或剩餘生產物，完全當作地租繳給地主，甚至生活資料的一部分，也會被地主剝奪去。當時地租採取三種形式，即勞役地租、現物地租與貨幣地租。

所謂勞役地租，就是農民每年須要許多天在地主土地上作工。例如每星期做三天或四天，而且首先應該替地主做。在替地主做工時，農民還要使用自己的農具，甚至於牲畜。

現物地租，是地主將全部土地分給農民耕種，農民終年勞動所得的收穫，一小部分用來維持自己和家屬的生活。大部分便當作現物地租繳納給地主。

到了封建末期，隨着商業的發展，地主需要貨幣增加了，於是就向農民徵收貨幣地租。結果農民就不得不將自己的生產品廉價賣給商人，將所得的錢繳納給地主。

這三種地租表現封建關係發展的三個階段，在某一階段上，某一種地租起主要作用。不過除主要的一種外，其他二種也往往是彼此混和着的。封建地主除向農民徵收地租以外，還享有各式各樣的封建特權，要求農民服役，納貢，並向農民派捐，徵稅等。

第三、因為農民在經濟上保持着相當的獨立，所以封建地主爲着保持自己的榨取地位，不得不利用超經濟的強制權力。地主和農民之間，保持着支配和從屬的關係。封建地主往往有自己的法律、法庭和監獄，可以任意懲罰不馴服的農民。而且在有許多地方，地主還可以將農民連同土地一同出賣，所以封建制下的農民常被稱爲農奴。

第四、是技術的拙劣和生產品的停滯，這實在是前三種特徵的結果。因為封建社會的農業生產，主要是爲着自足自給，所以除掉地主所經營的莊園以外，一切農民的經營，都是採取很狹小的家庭經營的方式。這種經營方式阻礙着生產技術的進步，使生產長期的停留在原來的基礎之上。就連規模比較大的封建領土的莊園中間，也因採用強制性的農奴勞動，而且通常要農奴帶着自己的粗劣農具去耕作，所以生產

技術的進步也是非常滯緩的。

在封建社會初期，因為某些城市被毀，生產力和文化一度的低落，所以商業蕭條，自然經濟佔着支配地位。但隨着生產力的發達，商業又徐徐發達起來，於是市集逐漸發展成爲繁盛的商業都市。

【參考】

封建制度開始時，封建地主與農民，大部分都是自足自給的，在這種自給的自然經濟之下，手工業與農業是連結起來的，所以商業不十分發達。

後來在封建莊園內，勞動的分工擴大了，手工業遂漸漸與農業分離，商品關係也隨之發展起來。一部分手工業者得經封建地主的允許，出外經營手藝，來往於各莊園與鄉村之間。開始時，農民對手工業者供給原料，向他們定做某些物品，給手工業者以某些農產品作爲報酬。手工業者的勞動工具非常簡單，並且爲他們自己所有，生產品也不拿到市場上去出賣。後來交換發達起來，手工業者便將定貨以外所做的物品拿到市場上去發賣，農民也把某些農產品拿去交換手工業的製造品，這樣，用來交換的生產品（即是商品）就漸漸多起來了。

交換逐漸發達起來，除直接生產者外，又增加了小商人的活動；他們遊行於幾個市集中間，販賣農民所需要的日常用品。

隨後比較繁盛的市集，漸漸發展而爲一個商業都市。通常在水陸很便利的地方，許多遊行商人逐漸定居下來，經常的作商品交換。隨着商業的發達，貨幣、高利貸資本也發展了起來，這些富商與高利貸者（他

們在當時形成所謂特權有產者的集團），也集中在都市之中。十一世紀時的意大利，出現了幾個著名的商業都市。在中國歷史上，遠在戰國時代，就已經發生了像邯鄲、咸陽與臨淄一樣擁有一萬戶人口以上的商業都市。

隨着商業與商業都市的發展，手工業者也向城市集中，他們爲着排斥競爭者，組織了行會，在行會制度中，存在着嚴格的等級制度（即是師匠與學徒的區分），這也就充分證明了行會手工業的封建性。同時家庭手工業也開始發展了。

【參考】

得向地主納稅納貢，作爲他們免除封建勞役的代價。這時，手工業者一方面爲着對抗封建地主，一方面爲着排斥外來手工業者的競爭，和避免手工業者之間的競爭，開始組織一種行會（又稱爲同業公會），在行會中訂立行規，規定了原料的分配，商品的式樣和價格，工資數額和手工業作坊的學徒的數額，以及其他各種限制。

在行會制度下，手工業者一般分爲三個等級，即店主、工匠與學徒。學徒經過一定時期（普通是三年到六年），升爲工匠，才能獲得工資，工匠到稍有經驗和貨幣積蓄的時候，如果得到行會的允許，即可自設作坊，成爲店主，這種生產關係同資本主義的雇主和雇工之間的生產關係，是完全不同的。因爲在行會制度下，店主往往是學徒和工匠出身，而且每個學徒都有升任爲工匠和店主的機會，所以這三個等級，成爲當時手工業者的三個發展階段。

行會手工業的生產品，主要是供給本地居民的消費。陳列在自己的作坊裏面出售。

後來市場擴大了，在商品交換中間，商人佔了重要的位置，熟悉各地市場情形的商人，榨取生產者和消費者，獲得了大量的財富，他們開始企圖控制生產，但處處受着行會制度的束縛，於是把原料供給家庭手工業者，而收買他們的手工業生產品。例如紗布商人把棉紗賣給農家婦女，而收買她們織成的棉布。在商業資本控制之下，家庭手工業者是商業資本榨取的主要對象。

家庭手工業的發展，商人就由商品買賣的方式，改爲支付工資的方式了。例如紗布商人把棉紗供給農家婦女，將來收回棉布，而付給一定數量的工資。因此從這種家庭手工業發展到資本主義的手工業工場，僅祇相差一步而已。

封建社會中最基本的階段爲封建地主與農民。此外尙有大商人，高利貸者，中小商人與手工業者。封建地主一方面是土地所有者，同時又是政治上的統治者，他們對於農民享有無上的權利，爲了要維持自己的統治，他們掌握着政治上的權力，組成了封建國家。

【參考】

封建地主各自都擁有土地，而且這還是他們的世襲財產。他們對於農民可以隨意處置，甚至可以隨着土地出賣。所以農民受着種種的剝削，痛苦到了極點，他們既要服從自己的地主，還要服從大封建領主與國王，因為他們不斷的掀起了劇烈的反抗運動。

除了上列兩個社會集團之外，在當時都市中，還有着各種不同的社會集團：第一是所謂特權有產者，

如富商與高利貸者，他們與封建主有着密切的關係。第二是市民，包括中小商人與工匠。第三是學徒與僕役等。

所謂封建國家，就是在這種國家中，國王是最大的領主，在他之下轄有許多大領主，大領主之下又轄有小領主，他們之間，有一定的支配關係，由國王分封各領主而加以統治，由國王設置一個中央集權機關，形成封建國家的最高政治機構。各級領主都設置有一定數目的家臣、武士與侍從，而且還設立法庭與監獄，統治農民，他們對於上級的領主與國王，也是絕對服從的。

由於封建社會生產力的發展，手工業逐漸與農業分離，都市與鄉村分離，商業日益趨於發達。因之商業資本也在這時發展起來。商業資本本身並不代表一種生產方式，可是它在鄉村的自然經濟關係上，在城市封建的行會制度上，都起了分解的作用。結果在都市與鄉村的小商品生產中，發生了資本主義的生產。同時農民又不斷發動着暴動，反對封建制度，封建制度的基礎被震動了，造成了有利於資本主義發展的條件，於是就在漸趨瓦解的封建制度之內，產生了資本主義的生產方法。

【參考】

封建制度比較奴隸制度，誠然是前進了一步，但是當它發展到了沒落的時期，生產關係又成爲生產力往前發展的障礙，而不得不陷於崩潰。

封建制度是怎樣瓦解下去的呢？

首先是商業在鄉村的自然經濟與城市行會制度上所起的分解作用。

在封建社會中，封建地主從農民收得的地租，主要的是爲着盡量滿足他們自己家族與侍從的直接需要。所以當時的榨取是有限度的。但是後來由於各種奢侈品輸入，貿易與貨幣經濟的發展，使得封建地主貪慾增大了。

他們一方面奢侈浪費，另一方面又是連年戰爭，消耗了巨額的貨幣，於是就經常的向商業高利貸者借款，與他們結成了密切的關係；同時，又向農民加重地租，而且還要農民繳納貨幣代替現物地租。這樣，農民便不得不把生產品拿到市場上去以低廉的價格出賣。這種商品經濟的發展與封建剝削的加重，使得一部分農民趨於破產，變成半無產者。

但在另一方面，鄉村中一小部分的殷實富農，又乘機致富，並且用錢向封建領主贖回自己的封建義務，在他們中間，產生出西歐各國農村中的富農。農村中這種商品貨幣關係的發展，使封建經濟再不能繼續存在下去。

同時在城市中，由於市場的擴大，商人在手工業者與直接消費者之間，作爲一個中間人出現了，把手工業者的生產品，轉賣給消費者。以後商業資本又逐漸使手工業者依附於自己，佔取他們剩餘勞動的一部分。再後，商業資本家，更進而控制手工業者，使自己成爲工商業家。

同時在另一方面，手工業者對於商業資本依賴的增加，以及商業資本對於手工業者剝削的加重，使得手工業店主加緊去剝削學徒，如延長學習時間，與學習年限，減低工資，令學徒難於升爲店主，最後，以至於不可能。這樣就使學徒成爲了無產者，這時行會的限制，逐漸失卻效用，於是在不大依賴商業資本的自製

自賣的店主中間，產生出某些富有者，他們逐漸擴大自己的企業，而且又同時兼作商人，以後他們也變成資本主義的企業家。

這樣在城市中，一方面由破產的手工業者與學徒中間產生了近代無產階級的前身；他方面，由一部分手工業的店主與商業資本家中間產生了近代資產階級的前身，結果，在有些國家發生了資產階級的革命，打破了封建關係，於是資本主義就發展起來了。

在封建末期，由於封建地主剝削的加緊，農民的憤怒與反抗也更加厲害，形成了巨大的暴動，這種暴動曾經發展成爲大規模的戰爭。雖然他們的暴動失敗了，但是卻動搖了封建制度的根基，幫助了資本主義的發展。

【複習問題】

- (一) 什麼叫做氏族社會？
- (二) 階級與私產制是怎樣產生的？
- (三) 奴隸社會最基本的生產關係是什麼？
- (四) 封建社會最基本的生產關係是什麼？
- (五) 農奴與奴隸有什麼區別？
- (六) 什麼叫做行會制度？

第三講 商品與貨幣

一 商品與勞動

資本主義社會的全部財富，都是用商品的形式表現出來的，所以說商品是資本主義社會的細胞，經濟學的研究因此就不得不從商品的分析開始。然則什麼叫做商品呢？所謂商品，是為交換而生產出來的生產品，它必須具有兩個基本的特徵：第一，它可以滿足人們的某種需要，第二，它還能夠與別種物品交換。這就是說，祇有同時具有使用價值與交換價值的物品，才能叫做商品。在商品中間所包含着的使用價值與交換價值之間的矛盾，實在是商品生產中所包含着的基本矛盾的表現。

【參考】

在資本主義社會，不論那一個織布廠、襪子廠與鍊鋼廠，所製造的布疋、襪子與鋼鐵，都不是供給這些工廠的廠主和工人們自己消費的；而是拿到市場上去發賣的。祇要不是為了自己消費，而是為着出售而生產的一切物品，就都叫做商品。

在氏族社會，人們所生產的一切物品，都是供給全氏族內人們自己消費的；而不是拿出去發賣的。在封建社會，農奴們所生產的一切物品，也祇是供給地主及農民自己和他們的家屬消費的，也不是爲着拿出去發賣才生產的，所以這兩者都不能叫做商品。

凡是不以交換爲目的的這種物品的生產，就叫做自然生產；反之，凡是以交換爲目的的這種物品的生產，就叫做商品生產。

無論在原始社會，奴隸社會或封建社會，都是以自然生產佔主要地位；到了資本主義社會，這種自然生產雖然還依舊保存着，但已不過是一些殘餘的存在物，這時，商品生產已經佔了優勢，成爲社會主要的生產形態。

商品生產中所包含的基本矛盾，就是生產的社會性質與佔有的個人形式之間的矛盾。所謂生產的社會性質，就是人們從事生產，不是爲着供自己消費；而是供社會消費；同時生產活動也不是由一個人或少數人來單獨進行，而是依靠整個社會的力量。可是這種供給社會消費的生產品，卻不歸全社會所公有，而僅僅歸生產手段所有人私自佔有。因此，在這種社會的生產與私人佔有之間，就存在着一種深刻的矛盾。

在資本主義社會，生產品歸生產手段所有者所佔有，所以這種物品要從廠主手中轉入到消費者的手中，就不能不經過交換的過程，換句話說，這時的生產品，就不能不成爲一種商品。

商品既然是資本主義社會的經濟細胞，那麼，資本主義商品生產中的基本矛盾，就自然在商品這個細胞中間表現出來。換言之，在商品生產中所包含的生產的社會性質與佔有的個人形式之間的這個基本矛盾，在商品中間，就採取着使用價值與交換價值的矛盾形式表現出來。

所謂使用價值，就是物品自身中所具有的某種用處，能夠滿足人們某種慾望。例如衣服的使用價值在禦寒，米麥的使用價值在充飢。

一種物品，要能夠稱為商品，第一個基本條件，就是要有某種用處，換句話說，就是要具有使用價值，假使沒有用處的物品，別人是不会用物品來交換的。

僅僅具有使用價值的物品，還不能叫做商品，例如奴隸制與封建制社會中所生產的一切物品，也都是具有使用價值的，但不能都叫做商品（當時的商業只是偶然的或附帶的），祇有具有使用價值，同時還具有交換價值的生產品，才可以叫做商品。然則什麼叫做交換價值呢？

假使某甲用五斗米與某乙交換一疋布，那麼，一疋布就是五斗米的交換價值，如果站在乙的地位，五斗米卻也是一疋布的交換價值。

使用價值和交換價值不是分離開來的，它們二者統一在一個商品中間，商品裏面所包含的這兩個因素，不但統一起來，同時又是互相對立着的，任何一個商品，從消費者看來，它是滿足生活需要的使用價值，而不是交換價值；但在生產者看來，它卻是可以交換別種物品的交換價值，而非使用價值。

某甲因為是米的生產者，所以五斗米對於他不是生活資料，而是一疋布的交換價值；但是一疋布對於他卻是具有使用的價值的。在某乙看來，情形完全相反，因為他是布疋的生產者，所以一疋布對於他不是使用價值，而是交換五斗米的交換價值，米對於他才是使用價值。

各個商品既可依一定的比例彼此交換，那麼，這些商品的使用價值，儘管各自不

同，在它們中間，一定還包含着某種可資比較的同類性質的價值，為交換價值的基礎（這個價值表現出來則為交換價值）。然則商品中包含着的價值的實質究竟是什麼呢？簡言之，商品價值的實質就是生產它時所消耗的必需的社會勞動。

【參考】

為什麼一疋布和五斗米的交換價值恰恰相等，兩者可以交換的呢？這實在是因為在兩個商品中間包含一種共同的價值的緣故。

這種共同的價值，決不是由商品的使用價值來決定的，因為兩個使用價值相同的物品，彼此間是不能進行交換的，米與米，布與布進行交換，完全是毫無意義的。因此具有某種使用價值的物品，必須要和具有另一種使用價值的物品相交換，所以米祇有與布，與米以外的一切物品交換才有意義。

但是五斗米的使用價值跟一疋布的使用價值卻又根本不同，如果兩者進行交換，是以使用價值作為標準，那麼兩種不同的使用價值又怎樣來比較它們的大小呢？因此，根據商品的使用價值來規定商品的價值，不但合理，而且也是事實上不可能的。所以說，創造商品之價值的，絕不是商品的使用價值。

商品的價值也不是由交換而產生的。有人說商品交換時，因買賣兩方需要買賣的迫切程度而決定其價值，價值就發生於買賣主心中最起碼的慾望。這種主觀的價值說是想蒙蔽生產過程中的矛盾。但事實上，當交換時，買主儘量要求低價，賣主儘量要求高價，而結果並不依他們的慾望來決定。因為各種商品的使用處極參差不等，主觀評價很難發現一個通用的量度單位，而且，人們的慾望滿足法，比方資本家和勞動者之間，是完全不同的，這種不同的根源只能在生產過程中發現——就是在生產過程中，他們所佔地位不同

續。

創造價值的是製造商品時所消耗的勞動。任憑生產那一種商品，無不是要化費一定份量的勞動，這種製造商品所消耗的勞動，就形成商品的價值。製造一種商品所化費的勞動愈多，這種商品的價值就愈大，化費的勞動愈少，商品的價值也就愈小。

計算勞動的單位，普通是用小時，例如說木匠做一張椅子費了二十小時的勞動，皮匠做一雙鞋子費了十小時的勞動等是。

假定生產五斗米所必需化費的勞動時間是六十小時，而生產一疋布的必需勞動時間也是六十小時，那麼，五斗米與一疋布的價值，就可以說是恰恰相等，因而這兩種商品就可以在一種比率上（即五斗米與一疋布）互相交換。由此得到一個結論，就是：商品的價值是由勞動所創造的。

造成商品的勞動具有兩種形態：即是勞動的具體形態與勞動的抽象形態。從它們千差萬別的具體形態看來，稱爲具體勞動；離開這些具體形態，而從它們的同一起見看來，稱爲抽象勞動。具體勞動創造商品的使用價值；抽象勞動創造商品的價值。

【參考】

勞動與抽象勞動。商品具有使用價值與價值這種二重性。因之，創造商品的勞動也具有二重性，這就是所謂具體

在商品經濟中間，任何商品因爲都是由私人企業所生產的，所以都是一種私人勞動的生產品；但是各種不同的商品生產者，各自創造着各種不同的使用價值，因此，各個生產者在生產商品時，各自採取着一種

特殊的勞動姿態，農民種田、礦工挖礦和織工織布，三種勞動的具體形態都是互不相同的，不但勞動時使用的工具不同，就是人們勞動的姿態也各不相同。他們在各種獨特的勞動的具體形態中間，創造着各種不同的使用價值。

農民的具體勞動——種田，使他所種植的穀米，具有可以充飢的使用價值。織工的具體勞動——織布，使他所織成的布疋，具有可以禦寒的使用價值。因此，各種使用價值都是各種具體勞動所創造的。

在農民的自然經濟與社會主義經濟中，人們的社會勞動直接在具體勞動的形態中表現出來，所以沒有勞動二重性，而且沒有抽象勞動。但在商品生產中，勞動直接表現作私的勞動，勞動的社會性只有在抽象勞動的形態中表現出來。

所謂抽象勞動究竟是什麼呢？因為勞動的具體形態雖然是有着千差萬別的，但是任何一種勞動，都無不是消耗了人們一定量的體力與腦力，從這點看來，各種勞動又都具有着同一的性質，勞動像這樣從它們的抽象形態看來，就稱爲抽象勞動。

各種商品相互間之所以能够依着一定的比率進行交換，就因為它們都是消耗了一定份量的抽象勞動所致，所以商品的價值，就是由抽象勞動所創造的。

但是具體勞動與抽象勞動並不是互相分離的，而是統一在創造商品的勞動中間，一個商品中所包含的勞動，既是具體勞動，同時又是抽象勞動，所以任何商品都具有使用價值，可以供人享用；同時又具有價值，可以與別的商品進行交換。任何一種商品中所包含着勞動之所以既是具體勞動，同時又是抽象勞動者，就因為它們既是各個勞動者各自採取獨特的形態消耗了他們的勞力；同時又都是消耗了一定量人

類體力與腦力的原故。

規定商品之價值的，並不是各個勞動者在生產某商品時各自所化費的勞動時間（所謂個別勞動）；而是全社會生產某商品所平均化費的勞動時間。這種勞動，乃是生產某種商品時所必需的社會勞動。

【參考】

生產同樣商品的勞動者，因為生產技術的不同，各自所化費的勞動時間也多少不等。例如製造一頂帽子，某甲祇化費十小時的勞動，某乙卻要化費十二小時的勞動，而某丙卻甚至要化費十四小時的勞動；然則是不是因為丙的勞動時間化費得最多，他所製造的帽子的價值就最高呢？

事實上卻不然，在同一市場上，同樣的一種商品，是不會有兩種價值的。如果甲、乙、丙三人所製造的帽子，都依着他們各自所化費的勞動時間出賣，那麼市場上都會去買甲的帽子，而乙與丙的帽子就無人問津了。但是甲所製造的帽子，卻不够供給全市場的需要，乙與丙的帽子都是市場所需要的，然則帽子的價值究竟是怎樣來決定呢？

平常在市場上規定帽子價值的，並不是各個帽工個別所化費的勞動時間，而是全社會的帽工製造一頂帽子所平均化費的勞動時間。譬如社會上有三分之一的帽工祇化十小時的勞動便能生產一頂帽子，而另外三分之一的帽工卻要化十二小時的勞動，還有三分之一的帽工要化十四小時的勞動，所以平均計算起來，生產一頂帽子的平均勞動時間為十二小時，無論誰的帽子，都要依照這種價值交換。

在這種情形之下，帽工甲按照整個社會製造帽子所必需化費的勞動時間，出售他個人生產的帽子，他便

可以獲得較多的利益，這是因為他的技術熟練些，他所使用的工具優良些的緣故。某乙因為他生產時所化費的勞動時間與社會必需勞動時間相等，所以他沒有額外利益可圖，也不蒙受甚麼損失。祇有丙卻要蒙受損失。因此，乙與丙為着免受損失和獲得特別多的利益起見，就必須使用較優良的工具和不斷改進生產的技術。

假使乙與丙製造一頂帽子，都祇化費十小時的勞動時，那麼，生產一頂帽子的社會必需勞動，就由十二小時下落到十小時，這時帽工甲就不能再獲得額外利益了，而乙與丙也不會蒙受損失了。如果甲這時再繼續改良生產技術，能够在八小時內生產一頂帽子，那麼他又可以獲得額外的利益。

因此在商品生產的社會中，因為各個生產者都不斷的追尋額外的利益，於是社會生產的技術就不斷的被改進着。同時，社會製造任何商品所化費的社會必需勞動也逐漸的減低了。

勞動又有簡單勞動與複雜勞動的區別，普通工人所提供的勞動，稱為簡單勞動，技術工人所提供的勞動，稱為複雜勞動。計算商品的價值時，是以簡單勞動來做單位的。

【參考】

一個駕駛着龐大機器的機械工人和一個普通的苦力，兩人在同一小時內所創造的價值，是不相等的，假若將兩者同等看待，那麼誰也願意做一個普通的苦力，而不願去研習精巧的技術了。

事實上這也是很顯明的，不需要任何訓練功夫，或者訓練功夫需要較少的勞動者，在一小時內所生產的商品的價值，比較一個經過長期訓練的勞動者在一小時內所生產的商品的價值，總是要低些的。

例如某一個機械工人在學習時，他自己費去了五年的學習時間，同時又化費了教師等五年的勞動時間，後來他從事技術工作二十年，那麼他在二十年內的勞動，便可以創造普通工人三十年勞動的價值。依照這個例子的情形計算，那麼每小時的複雜勞動，應當等於一小時半的簡單勞動。倘若學習這種複雜勞動的技術比較困難，一百人共學習，祇有五十人成功，那麼，這種複雜勞動的價值還要更高的。

由複雜勞動化為簡單勞動的過程，在經濟學上稱為簡化。這種簡化過程並不是在企業的經理室或事務所中計算出來的，而是在商品市場上，一個商品經過與其他千千万萬的商品相互比較以後，才自然而計算出來的。

二 價值形態的發展

抽象勞動體現於商品之中，構成商品的價值，這種商品的價值在別的商品身上表現出來，就是所謂商品的交換價值，或稱為商品的價值形態。

【參考】

交換價值與價值這兩個名詞是有區別的，價值是指在商品中所包含的抽象勞動，製造某一商品化費了多少抽象勞動，在這一商品中就包含着多大的價值；不過包含在一個商品中的價值，並不能在它本身上表現出來，必須在別的商品身上才能表現出來。譬如一石米就祇是一石米，並不能把它內部所包含的價值表現出來，祇有當它與一疋布交換時，一石米的價值才由一疋布表現出來。一疋布就是一石米的交換價值，這種交換價值又稱為價值形態。

因此，交換價值就是價值的表現，而價值卻是交換價值的實體。沒有價值這種實體，就根本沒有什麼可以表現出來，因此也就沒有交換價值；如果沒有交換價值，商品的價值就根本不能被表現出來。

前面說過，商品的價值要在別的商品身上才能表現出來，但在商品生產發達的條件之下，商品的交換卻都是以貨幣為媒介的，這時商品的價值就由貨幣表現出來，因此貨幣就成為了商品價值的表現形態。

不過價值的貨幣形態，不是在商品交換初步發達的階段之上就會出現的，它是隨着商品交換的發展而逐漸產生的，最初出現的價值形態，還祇是所謂單純的價值形態。

在交換開始發生的初期，商品的價值還是採取着極原始的表現方式，就是所謂偶然的或單純的價值形態，這時交換方才萌芽，還沒有成為人們經常的活動。

【參考】

在原始社會，生產物的交換還是極偶然的現象，這時專門為着交換而進行的商品生產還沒有發生，一般的交換還是採取着生產物與生產物直接交換的形式。例如在一個自足自給的農耕部落裏，偶然發現了某種消費剩餘的物品——如十石米，但是他們卻需要兩頭牛，這時另外一個畜牧部落裏卻正需十石米，而多餘了兩頭牛，兩個部落的代表偶然在途中遇着了，於是就偶然的成了交，這種交易既沒有一定的場所，又沒有一定的時間，而且交易的方式異常簡單，純粹是一種原始形態的物物交易。

這時，十石米的價值用兩頭牛表現出來，同時兩頭牛的價值也由十石米表現出來，這樣表現價值的方式，稱為單純的價值形態，如果用公式表現出來就是：

十石米 = 兩頭牛

在這個公式中，十石米的價值只有通過別的商品（如兩頭牛）才能表現出來。十石米因為是站在相對的地位，所以稱為相對的價值形態；另一方面，兩頭牛是用來表現十石米的價值的，它好比是十石米價值的一面鏡子，在它身上，把十石米的價值反映了出來，因此兩頭牛便是十石米的等量的價值，所以稱為等量的價值形態。

剩餘生產物的增多與分工的日益發達，使得交換成爲了經常的現象，於是單純的價值形態，就被展開的價值形態所代替了。展開的價值形態乃是價值形態進一步的發展，這時，一個商品的價值不僅是由另外一種商品的價值來表現，而且是由許多種商品的價值來表現了。

【參考】

交換與分工不斷發展，於是有一部落便專門生產某種物品，而其餘的便專門生產另外許多種物品。各部落專門生產的物品，他自己祇能消費極少的一部分，其餘的大部分都拿去交換他所需要的各種物品。例如他今天拿一石米去交換一頭羊，明天再拿一石米去交換一疋布，後天又拿一石米去交換四雙鞋子，拿一石米去交換二十斤茶油，一石米去交換三十斤鹽。這時一石米的價值就用許多種商品的價值表現出來，這種價值表現的方式，稱為展開的價值形態，或叫做擴大的價值形態。用公式表現來就是：

$$\begin{array}{l}
 \left. \begin{array}{l}
 \text{一頭羊} \\
 \text{一疋布} \\
 \text{四雙鞋子} \\
 \text{二十斤茶油}
 \end{array} \right\} \\
 \text{一石米} =
 \end{array}$$

這時候，人們不但把剩餘的生活資料當做商品來交換，而且一部分人已把商品生產當做一種主要的工作了。所以交換已變成爲經常的現象，不過這時在整個社會經濟中，自然經濟仍舊佔着支配的地位。

交換更進一步的發展，直接交易發生了困難，於是一般的價值形態代替了展開的價值形態，將直接交易的困難解決了。在一般的價值形態之下，一切商品的價值都表現於同一個商品之中，這種用作表現其他一切商品價值的商品，便成了一般商品的等價物。人們祇要獲得了這種商品，便可換取其一切的商品。

【參考】

展開的價值形態，並不能滿足隨着交換發展而日益增加的需要，譬如農夫甲有一石米想交換一疋布，但是當他找到了有布疋多餘的乙時，而乙卻不需要米，而想把他所多餘的這一疋布去換取一頭羊，甲爲了想換得這一疋布，就首先不能不去尋找羊，但當他找到了一頭羊多餘的丙時，而丙或者也不要米而想換取帽子。這樣，雖然經過了許多麻煩，結果交換還是不能成功。爲着要解決交易中的這種日益增加的困難，於是人們便把某一種物品作爲特殊的物品，祇要有了它，便可以交換其他一切的物品，這種物品自然要是人們大家所共同需要的，這時，人們將自己所多餘的物品，首先交換這種特殊的物品，然後再將它去換取他們自己所需要的物品。

假使羊在當時是作爲一般商品的等價物，那麼無論是農夫，鞋匠，成衣匠，他們首先都得把穀米，鞋子與衣服去交換羊，然後再將羊去交換他們所需要的物品。

這種價值表現的方式，用公式表現出來就是：

一石米		一定布
百兩銀子		一兩銀子
二十斤米		一斤米
三十五兩		

從表面上看來，展開的價值形態雖然和一般的價值形態只把公式的前後顛倒一下，但是事實上一般的價值形態卻已經進展到了一個新的階段，由直接交易的階段進展到間接交易的階段了。

作為一般商品之等價物的這種商品，並不限於某一種，大概開始總是用當地最多的東西或大家都愛好的東西，有些地方用牲畜，有些地方又用穀米，還有些地方用貝殼（在中國就會使用過貝殼），後來更有些地方又開始採用金屬作一般的等價物。

金屬開始作為一般商品的等價物時，還是保持着普通商品的形態。後來因為金屬——尤其是貴金屬具有幾種優良的特性，最宜於作商品交易的媒介，於是金屬就專門擔任流通的任務，這就是所謂貨幣（由自然物形式逐漸進到鑄幣形式）。從此貨幣形態就代替一般的價值形態出現了。

【參考】

最適宜於作交易媒介的物品，至少需具備下列幾個特性：（一）價值比較確定，（二）經久不壞，可以保存，（三）易於分割與合併，（四）攜帶便利；但在當時作為交易媒介的物品中，完全具

備這些特性的就祇有金屬。於是各種作爲一般商品之等價物的商品，便逐漸被金屬所排除，而讓它來專司這一職責了。

金屬最初作爲貨幣時，還是計算重量的，例如一兩金字，五錢銀子之類，後來才將金屬鑄成某種特殊的形式，這就是所謂鑄幣。

從一般價值形態進展到貨幣形態，並沒有本質上的區別；不過這一進展卻更進一步的促進了交易的發達。

到了這時，無論那種商品的價值，便都是以貨幣來計算了。例如說一石米值十五元，一雙襪子值一元五角，一套衣服值卅元之類。人們所生產的商品祇要交換到了貨幣，便可用貨幣去購買其餘一切的商品。

三 貨幣的機能

貨幣是一種特殊的商品，所以它具有一般商品所沒有的各種特殊機能。貨幣的第一種機能，就是作爲一切商品價值的尺度。換言之，這就是說一切商品的價值，都是用貨幣來測量的。凡是用貨幣數量來表現的商品價值，稱爲商品的價格。

【參考】

商品的價值，雖然是由生產它時所化費的社會必需勞動來決定的，但是這種價值卻不能用勞動時間表現出來，而祇能用貨幣的數量來表現它。例如說買賣一石米或一雙鞋子時，決不是說一石米值一百二十小時的勞動時間，一雙鞋子值六十小時的勞動時間；而是說一石米值十五元，一雙鞋子值七元。

五角，因此十五元就是一石米的價格，七元五角就是一雙鞋子的價格。

用貨幣來測量商品價值的大小，是非常簡單明白的，正如一般人用斤兩來秤油鹽的輕重，用尺來量布疋的長短一樣簡單明白的。

商品的價格和價值是截然不同，商品的價值是由生產商品時所化費的社會必需勞動來決定的，而且它是包含在商品之內的；但是商品的價格，卻是商品的價值和貨幣的價值中間的一種比率。例如一疋布的價值是一百二十小時的勞動，而一個銀元的價值是八小時的勞動；那麼一疋布的價格就是十五個銀元。假若銀元的價值不變，換句話說，就是生產白銀的社會必需勞動不變，而生產一疋布的社會必需勞動由一百二十小時下落到六十小時，那麼一疋布的價格就從十五元降到七元五角；反之，倘使布的價值不變，一個銀元的價值從八小時的勞動降到四小時的勞動時，一疋布的價格就從十五元漲到三十元。從這裏可以看到商品的價格的變動與貨幣的價值的變動是成反比例；而與商品自身的價值是成正比例的。

所以平常物價低落時，不外兩個原因：不是商品本身價值的低落，就是貨幣價值的漲高；反之物價高漲時，也就不外是商品本身價值的漲高，或是貨幣價值的低落。

貨幣的第二種機能，就是作為商品流通的工具。無論那個生產者，首先都是將他所生產的商品與貨幣的交換，然後再將貨幣去交換他所需要的商品。由於把貨幣作為流通的工具，使商品流通可以活潑的進行，因之，更助長了商品生產之廣泛的開展。

【參考】

布商出售一疋布，得到了十五元，米商出售三石米，獲得了四十五元，這樣藉貨幣來進行的商品交換，叫做商品的流通。商品的流通和貨幣本身的流通是不斷的連繫在一起的。當商品由賣者手中落到買者的手中時，貨幣就同時由買者手中轉入到賣者的手中，在這裏貨幣就是充作商品流通的工具。

前面說過，在同一商品中，包含着使用價值與交換價值兩個互相對立的因素，到了貨幣充作商品的流通的工具時，貨幣這種商品（它本來就是商品中的一種）本身的使用價值就被隱藏起來，成爲一種沒有效用的東西；專門作爲商品流通的工具，成爲了一切商品的交換價值。這種形成貨幣的商品，祇有當它再脫離貨幣的形式，熔解爲金屬品（最普通的是金銀首飾）時，它才又具有使用價值，可以與一般商品一樣當作一種特殊的使用價值供人利用，因爲貨幣被熔解改造爲金銀首飾時，就已經不再是貨幣，而是普通的商品了。

當貨幣作爲一般商品的交換價值時，所有一切商品的交換價值便完全由貨幣來表現，這些商品的本身，便都祇是各種使用價值的具體形態。這時貨幣與普通一般的商品站在互相對立的地位，貨幣站在交換價值的地位，一般商品站在使用價值的地位，一般商品與貨幣的這種對立，實在是由商品中所包含着的使
用價值與交換價值的對立發展而來的。

貨幣的第三種機能，是作爲一切商品價值的貯藏手段。商品生產者出售他所生

產的商品以後，往往將所得的貨幣儲藏起來，這種從流通界中排除出來，被人們拿去當作財富儲藏起來的貨幣，就叫做財富或者寶藏物。

【參考】

在商品社會裏，祇要有貨幣，就隨時可以將貨幣變為任何一種商品，而各種商品卻不見得隨時可以變為貨幣，所以不但是普通一班人用貨幣來儲蓄，就是織布廠，鍊鋼廠與軍火廠的這些大老闆們，也並不將他們所生產的布疋、鋼鐵與軍火儲藏起來，而是將他們的商品販賣出去以後，再將所得到的貨幣儲藏起來。

無論從事何種商品生產的企業家，要想增加財富，就非得擴充生產不可，擴充生產的基本條件，必需有多量的貨幣；但是大批貨幣卻不是一下子就可弄到手的，首先必須從事儲蓄，因此在現代社會中，貨幣異常被人重視，幾乎變為一般人所追求的唯一的物。

貨幣要想充作貯藏手段，有一個基本前提，就是它們必須是真正的所謂貨幣，就是說這種貨幣本身必須具有價值，期票、支票之類是絕對不能儲藏的，祇有現款才可以充作儲藏的手段。

貨幣的第四個機能，是作為一般的支付工具。現在商品買賣往往是賒賬，經過相當時期，才由買者付款給賣者，這時貨幣不是充作流通的工具，而是充作支付的工具。

【參考】

現在市場上，除一般商品的零賣以外，普通批發生意都是賒賬。賣者將商品付給買者時買者當時，並不將現款付給賣者，不是記賬，就是付與期票之類，經過一定時期以後，才將現款支付給賣者，這時貨幣的機能就與它作為流通工具的機能不同了。

貨幣作為流通的工具時，是一面舉行商品交換，同時一面付給貨幣；但是貨幣充作支付的工具時，雖

然並沒有舉行商品交換，也是支付給貨幣的。

此外，譬如債務人支付存款的利息與債權人，房客支付房租與房東時，都是沒有舉行商品的交換而支付給貨幣的，所以貨幣在這裏也是充作支付的工具。

【複習問題】

- (一) 什麼叫做商品？
- (二) 商品價值的實質是什麼？
- (三) 解釋下列幾個名詞：1 社會必需勞動，2 具體勞動，3 抽象勞動，4 簡單勞動，5 複雜勞動。
- (四) 商品的價值形態是怎樣發展的？
- (五) 商品的價值與價格有什麼區別？
- (六) 貨幣具有那幾種機能？

第四講 剩餘價值與資本

一 貨幣的變為資本

商品經濟是不斷的向前發展着和變化着的。在商品交換開始發生的初期，商品交換是採取着以物易物的直接交換的形式，這時交換的公式是商品——商品。後來隨着商品經濟的發展，作為一般商品的等價物的貨幣產生了，商品交換發展到以貨幣為媒介的間接交換的形式，這是交換的公式是商品——貨幣——商品，這個公式稱為商品流通的公式。商品經濟更進一步的發展，貨幣變為了資本，於是產生了更新的交換形式，這是與商品流通的形式全然不同的，它的公式是貨幣——商品——貨幣，這個公式稱為資本流轉的公式。

【參考】

在單純商品生產的階段，無論那一個生產者，首先總是把他們自己所生產的商品去交換貨幣，然後再將貨幣去交換別種需要的商品，作為生活的資料。所以這時交換的方式，就是含着一種使用

價值的商品，與含着另外一種使用價值的商品進行交換，貨幣是作為交換的媒介物。

例如農夫拿他們所生產的穀米去與織布匠交換布疋，農夫的目的就是要交換他所生產但並不需要的穀米，而去換得他所需要的布疋。代表這種交換的公式就是 $W - C - W$ ，「W」代表商品，而「C」代表貨幣，在這個公式中間，前面的商品與後面的商品，有着不同的使用價值，所以這種交換是有意義的，各個商品生產者經過交換以後，他們都達到了目的，取得了他們所需要的某種生活資料。

由單純商品生產進展到資本主義商品生產時，情形就不同了，無論那個商業資本家最先到市場上去，手中並不是拿着商品而是拿着貨幣的，他們將貨幣購買了商品，然後再將商品販賣出去，而收回貨幣。所以這時交換的公式就變爲了 $C - W - C$ ，在這公式中，出發點是貨幣而不是商品，交換的終結也是貨幣而不是商品，所以這種交換的意義與前者不同，並不是一種使用價值交換另外一種使用價值，並不是要把對自己沒有使用價值的商品賣出去，而買進可供自己消耗的生活資料，這時資本家從事交換的目的，完全在獲取利潤。因此到交換的終結時，落入到資本家手中去的貨幣，比較資本家開始時手中所有的貨幣，在數量上是不相等的，交換終結所獲得的貨幣，無論如何要比從前多些，假使資本家所收回的貨幣，在數量上不多些，那麼，這種交換便毫無意義，誰也不會來從事這種「爲賣而買」的交換了。

因此，更正確的說來，資本流轉的公式應該是 $C - W - C + s$ ，這兒的「+s」就是表示着增加到原來貨幣身上去的一種利潤。

這種資本流轉的方式，不但可以用於商業資本，而且還可以擴大起來，用於工業資本。工業資本家首先用他個所有的貨幣去購買機器，原料和勞動力，然後進行生產，所生產的商品出售以後，仍舊收回貨幣。

在收回的貨幣中，除去原來的資本外，還取得了利潤，這種資本流轉的公式就是：貨幣——商品（機器，原料與勞動力）……生產過程……商品（+商品）——貨幣（+貨幣）。這個公式實在不過是將前一個資本流轉的方式，擴大到工業資本去的一個比較發展的形式而已。

商品流通與資本流轉這兩個公式不同的地方，就是前者的特點，是代表單純商品經濟時代統治的流通公式，而後者卻是代表資本主義的商品生產時代統治的流通公式。

單純商品經濟是商品經濟發展的初期階段，在這時期，社會的生產單位還是個別的小生產者，他們各自獨立的從事着各種商品的生產，不但生產工具屬於他們自己所有，就是新生產的全部商品，也完全歸他們自己所有，他們自己除了消費極少數的一部分外，其餘大部分的商品，都是拿去交換他們所需要的各種生活資料。所以說單純商品生產者從事交換的目的，完全在「為買而賣」。

商品經濟發展的更高階段，就是商品資本主義時代。這時社會生產單位已不是個別的小生產者，而是資本家開辦的企業了。這種資本主義的企業，數目非常多，各屬於某一特殊的生產部門，所有生產部門的一切企業的總和，構成資本主義社會之總的社會生產，這種企業的生產方式，在這時統治着整個社會經濟，所以任何一個企業的目的，都是「為賣而買」，都在獲取利潤。

而且這時，在這個 $G—W—G+g$ 的公式中，「G」也已經不再是簡單的貨幣，而變成資本了。

【註釋】資本——有些人以為資本就是貨幣，殊不知資本雖是由貨幣發展而來的，但它已不是簡單的貨幣了。如果資本就是簡單的貨幣，那麼，農夫出售三石米所得到的四十五元，與鞋匠出售四雙鞋子所得到的十五元，也可以算做資本，同時農夫與鞋匠也就可以算做資本家。這種說法當然是錯誤的。

然則是不是像機器與原料之類的一切可以從事生產的物品，就能算做資本呢？如果可以這樣說，那麼原始社會人們生產時所用的石刀與木棒，封建社會農民耕田的木犁與鐮刀，不是都可以稱為資本麼？如果這樣說來，那麼，任何生產工具都能夠稱為資本；任何人都可以稱資本家，任何社會也便都可以稱為資本主義社會了。

既然上面幾種說法都不合理，那麼什麼才能叫做資本呢？正確的說來，資本並不是指一種物品，而是指一種社會關係而言。

在資本主義社會，一切財富和生產手段都掌握在資本家手中，工資勞動者是一無所有的，所以祇能將自己的勞動力出賣給資本家，替他們運轉機器，製造生產品，為資本家賺取利潤。所有掌握在資本家手中的這一切財富與生產手段，祇要是利用它們去從工資勞動者身上取得利潤的，就都叫做資本。

資本家所取得的利潤，究竟是從什麼地方來的？如果是從交換中間，從商品的流通過程中獲得的，那麼，一個資本家得到利益，同時便有另外一個資本家受到損失，對於整個資本家階級說來，並沒有什麼利潤可言。所以利潤的來源，決不能從商品流通中去尋求；必須從商品的生產過程中去尋求。但是參加生產過程的一切生產手段，祇能把它們的原有價值逐部的或全部的轉移到新的商品中去，並不能創造新的價值；而能夠創造新價值的卻只有勞動力。

【參考】

假若從事紡紗工業的資本家，用低價買入棉花，而用高價賣出紗線，那麼他所獲得利潤，就是從交換過程中取來的；但是在另一方面，用低價賣出了棉花的資本家卻因而虧本，這種現象雖

是在市場上經常發見的，但這僅祇是說明一個資本家賺了錢，而另外的資本家虧了本，並沒有說明整個資本家階級所不斷獲得的利潤究竟是從那裏來的。

是不是因爲凡是出賣者都握有一種特權，可以把他自己的商品，以超出於商品價值的定價出售，因而獲得利潤的呢？

仍以紡紗業資本家爲例：假定他有一種特權可以將紗線的價格提高出賣，那麼在出賣紗線時，他是賺了錢；不過當他還需要繼續生產時，他不得不去購買棉花，但是販賣棉花的商業資本家，他也有這種特權，可以任意高抬棉花的價格，於是紡紗業資本家從販賣紗線所賺來的錢，又從購買棉花喪失了。這樣看來，無論那個資本家昨天是出賣者，今天又變成了購買者，所有從出賣商品所得的利潤，統統又在購買商品時損失了，所以根本沒有甚麼利潤可言。

由此得到一個結論：在商品交換中間，不能創造出什麼利潤。因爲商品的價值是在商品生產過程中創造的；而不是在商品的交換中間創造的。

在商品的生產過程中，既然創造了價值，然則這種價值又是那種生產要素所創造的？前面已經說過，價值是由勞動創造的，生產手段僅僅祇是逐部或全部地轉移到商品中間去，而真正能夠創造利潤的則是勞動力。

譬如某一紡紗業資本家要想賺取利潤，拿出十萬元的資本，以二萬元建築工廠的房屋，以五萬元購買機器，此外三萬元作流動金，每次以二萬五千元購買棉花，燃料與機器油之類，所餘下來的五千元就作爲發給工資之用。後來所生產的紗線，賣了三萬五千元。在每次生產過程中，三萬元的流動金是全部一次轉

移到新製成的商品中去了，而工廠的房屋和機器假定可以利用十年，每年可以生產十次，那麼房屋在每次生產中轉移到新商品中去的價值是二百元，機器每次轉移到新商品中去的價值是五百元，和流動金合計算起來，每次轉移到新商品中去的總價值是三萬零七百元，因此每次生產可以獲得四千三百元的利潤。

工廠房屋、機器、原料與燃料的價值，除了全部一次或逐部的轉移到新商品中去以外，並不能再創造利潤出來，所以四千三百元的利潤，都是由勞動力所創造的。

工資勞動者的勞動力，所以能够任意給資本家所利用，爲資本家創造利潤，就因爲在資本主義社會中，勞動力變成了一種特殊的商品，賣給資本家的原故。

【參考】

並不是在任何社會制度之下，勞動力都是商品，不但奴隸制度和封建制度的時代，就是在單純商品經濟的時代，都沒有買賣勞動力的事情，要使勞動力變爲商品，必需具備下列兩個基本的特徵：

第一、工資勞動者在人格上是獨立自由的，他們有處理自己勞動力的權利，奴隸與農奴，都是沒有自由處理自己勞動力的權利的，因爲他們在人格上是附屬於奴隸主與封建領主，而不是獨立自由的。

第二、工資勞動者脫離一切生產工具，爲了獲取生活資料，才使他們不得不出賣自己的勞動力，這一點就是小商品生產者與工資勞動者不同的地方。因爲小商品生產者自己手中握有生產工具，所以生產品完全歸他們自己所有；用不着出賣他們的勞動力。

這兩個基本特徵又是怎樣造成的呢？

在封建社會的末期，因為商品與貨幣關係的發展，一般小生產者——城市的小手工業者和鄉村廣大的農民大眾，受了資本的掠奪，漸漸趨於破產，他們喪失了土地，失去了生產工具的私有權，變成了一無所有的所謂無產者；這時在另一方面，有少數人因為掠奪了小生產者的土地，劫奪了殖民地人民的財富，把財富集中到他們手中，於是開辦大規模的工廠，製造各種商品，這時喪失了土地與生產手段的人民，爲了生活起見，不能不將他們的勞動力作爲一種商品賣給這些資本家，替他們創造利潤，到這時勞動力就變爲一種特殊的商品出現了。

勞動力既然變成了一種特殊的商品，那麼，和別的商品一樣，它也一定具有價值和使用價值。所謂勞動力的使用價值，就是工資勞動者給資本家出力作工的這種能力；然則勞動力的價值又是什麼呢？一句話，就是工資勞動者和他們家屬所必需的最低限度的生活資料。

【參考】

前面已經說過，商品的使用價值，就是它滿足人類需要的某種能力。然則，勞動力又是怎樣去滿足資本家的需要的呢？資本家從事生產的目的，完全在獲取利潤，而勞動力就賦有這種能力，它可以爲資本家製造商品，賺取利潤，這就是勞動力的使用價值。

但是勞動力的價值，又是被什麼所決定的呢？我們知道，一切商品的價值，都是由生產它的社會必需勞動所決定的，雖然勞動力不是可以在工廠的生產過程中製造出來的，但是勞動者在勞動時耗費了自己的體力，神經和腦力，要想去恢復它，使他們能够經常的具有作工的能力，那麼，勞動者就必需消費一定數量

的生活資料，如衣、食、住之類。

而且勞動者是有死亡的，要想繼續不斷的進行生產，就要繼續不斷的產生新的勞動者，因此對於他們家屬的生活，也必須予以維持，這也需要一定數量的生活資料。

勞動者和他家屬所需要的生活資料，是有一定的價值的，這種價值跟其他商品的價值一樣，都是由生產它的社會必需勞動時間來決定的，這些生活資料的價值，也就是勞動力的價值。

假如一個勞動者每天需要八角錢，才能維持他自己和家屬的生活，同時假定八角等於四小時的勞動，那麼這四小時的勞動就是一天勞動力的價值。資本家要購買勞動者一天的勞動力，就必須付給八角錢的工資。

不過工資勞動者們的消費水準，是各國都不相同的，有的高些，有的低些。例如美國與日本勞動者們的消費水準，就是相去極遠的，所以在全世界就有着各種高低不同的消費水準。

一一 剩餘價值的生產

假定勞動力一天的價值為四小時的勞動，那麼，每天四小時的勞動，就是勞動者用來獲得一天生活資料所不可缺少的工作，所以這部分的勞動稱為必要勞動；但是勞動者每天在四小時的必要勞動之外，還要多提供幾小時的勞動，這部分的勞動稱為剩餘勞動。必要勞動所創造的價值，等於工資勞動者所得的工資，剩餘勞動所創造的價

值，稱爲剩餘價值，剩餘價值落到資本家的手裏，就變成資本家的利潤。

【參考】

資本家依照着勞動力的價值，譬如八角錢一天，來購買勞動力，他便有了使用勞動力的權力，於是資本家就開始利用它來創造利潤。

假定他買得的勞動力是八角錢一天，並且假定這八角錢即是四小時的貨幣表現，那麼勞動者每天作四小時的工，就可抵償資本家付給他的八角錢的工資；但是勞動力有一種特徵，就是它所創造的價值總要比它本身的價值大些，換句話說，就是資本家化八角錢購買了勞動者一天的勞動力以後，並不是祇叫他作四小時的工作，假使這樣，資本家便會無利可圖，那麼，他的投資生產，就會變成一種毫無意義的舉動，因此，資本家一定要叫勞動者多做幾小時的工作，至少要超出四小時以上，就是說在四小時的必要勞動以外，還要多做幾小時的剩餘勞動。

這樣看來，勞動者在必要勞動時間以外所創造的價值，就成了資本家的盈餘，勞動者超出自己的勞動力價值以外所創造的這種價值，就稱爲剩餘價值。

剩餘價值的產生，乃是資本主義生產的特點；但是要想產生剩餘價值，勞動力首先就必須成爲一種商品，在資本主義以前的封建社會時代，勞動力因爲不是商品，所以農奴們除了自己生活所需要的物品以外，其餘所生產的一切物品，雖然都是供給封建地主們所揮霍，但不能叫做剩餘價值，而祇能稱爲剩餘生產品。

所謂資本，又有兩種不同的劃分：從資本能否增殖這點說來，可以分爲可變資本與不變資本；從資本的流通速度說來，又可分爲固定資本與流動資本。

【參考】

資本家手中的資本，是分做兩方面使用的，一部分資本作為築建房屋，購買機器、原料與燃料之用，另一部分資本卻是拿去購買勞動力的。前一部分資本祇能把原有的價值逐部的或全部一次的轉移到新商品中去，它的價值的數量是不發生變化的。換句話說，用作這一方面的資本原來是多少，結果也還是多少，並不能增殖起來，所以稱為不變資本。

假使紡紗業資本家以十萬元經營生產事業，以其中的二萬元建築房屋，五萬元購買機器，二萬五千元購買棉花，煤炭與機器油之類，這九萬五千元資本的價值，雖然都轉移到商品中去了，但它們並不能使資本增多一些，所以它是不變化的。不過在這部分不變資本中，二萬元房屋與五萬元機器的價值，是一部分一部分的逐漸轉移到商品中去的，而另外二萬五千元的棉花與煤炭之類的價值，卻是全部一次轉移進去的。

全部十萬元的資本中間，祇有用作購買勞動力的五千元資本，才是能够增多一些的，所以這部分資本就叫做可變資本。

不變資本雖然不能使資本增殖起來，但若是沒有不變資本，不購買機器原料，不建築房屋，就是有勞動力也是枉然，因為沒有生產手段，勞動力就根本不能發揮創造剩餘價值的作用。

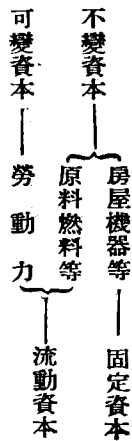
然則固定資本與流動資本又是怎樣劃分的呢？

凡是資本的價值，不能全部一次轉移到新商品中去的，而祇能在每一次生產過程中消失一部分價值的，例如工廠房屋與機器之類，就都叫做固定資本。固定資本是可以長期使用的，它的價值是分爲若干年逐部逐部的被轉移到商品中去。

凡是資本的價值，全部一次的在生產過程中消耗淨盡的，例如購買原料與燃料的資本，以及購買勞動

力的資本，都屬於這「類」，就稱為流動資本。

現在將這兩種資本的分類，列表如後：



資本家所得的利潤，雖然是從剩餘價值轉化而來；但是剩餘價值率與利潤率，卻有着極顯著的區別。剩餘價值率是剩餘價值對可變資本的比率，並且是按照可變資本的每次流轉計算的；而利潤率卻是剩餘價值對全部資本的比率，通常是按年計算的。

【參考】

假定某資本家的資本總額為兩萬元，以八千元建築房屋和購買機器，以八千元購買原料與燃料之類，以四千元支付勞動者的工資，因此不變資本為一萬六千元，可變資本為四千元，經過生產過程以後，獲得了四千元剩餘價值，因此剩餘價值率就是百分之一百，而利潤率卻是百分之二十。用C表示不變資本，V表示可變資本，M表示剩餘價值，剩餘價值率與利潤率的公式如後：

$$C = 8000 \text{ 元 (機器房屋) } + 8000 \text{ 元 (原料燃料) } = 16000 \text{ 元 (不變資本)}$$

$$V = 4000 \text{ 元 (工資, 即可變資本)}$$

$$M = 4000 \text{ 元 (剩餘價值)}$$

剩餘價值率的公式是： $M \div V$ ，將數字代進去即是：

$$4000 \text{ 元 (剩餘價值) } \div 4000 \text{ 元 (可變資本) } = \frac{4000 \text{ 元}}{4000 \text{ 元}} = 100\%$$

利潤率的公式是： $M \div (C+V)$ ，將數字代進去，即是：

$$4000 \text{ 元 (剩餘價值) } \div (16000 \text{ 元不變資本} + 4000 \text{ 元可變資本}) = \frac{4000 \text{ 元}}{20000 \text{ 元}} = 20\%$$

同時，利潤率的高低和資本的流轉速度，有着非常密切的關係。假使四千元可變資本，每年流轉二次，換句話說，就是一年中間，資本可以支出二次和收回二次，這樣，四千元可變資本，在一年中間所獲得的剩餘價值，就不再是四千元，而是八千元了。同時，利潤率也不是百分之二十，而是百分之四十。即是：

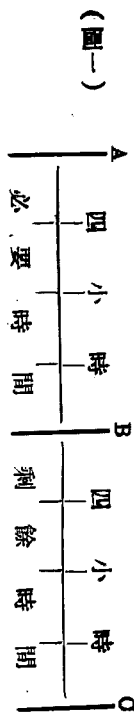
$$8000 \text{ 元} \div 20000 \text{ 元} = \frac{8000 \text{ 元}}{20000 \text{ 元}} = 40\%$$

三 絕對剩餘價值與相對剩餘價值

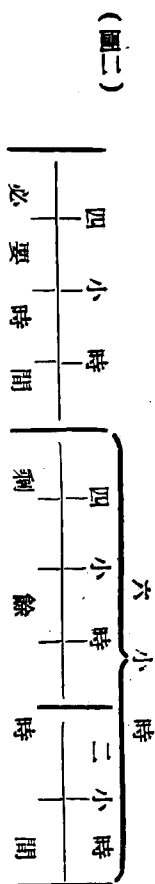
資本家要想獲取更多的剩餘價值，最普通的方法就是延長勞動時間與提高勞動強度。用這種方法增加的剩餘價值，因為是由於勞動力之絕對的延長而產生的，所以稱為絕對的剩餘價值。

【參考】

假定勞動者每天工作八小時，其中四小時是必要勞動時間，四小時是剩餘勞動時間，這時，剩餘價值率就是百分之一百，用圖表示就是：



在圖一中，A B 段表示必要勞動時間，B C 段表示剩餘勞動時間，A C 便是整個勞動日，這時要想增加剩餘價值，最便當的方法就是延長勞動日，假使把八小時的勞動日延長到十小時，用圖二表示就是：



這樣，剩餘的時間就增加到了六小時，剩餘價值率也就由百分之一百增加到百分之一百五十了。

延長勞動時間以增加剩餘價值，是在資本主義發展初期，與資本主義比較落後的地方所經常採取的方法。

與延長勞動日同樣有效的方法，就是提高勞動的強度。這種方法就是以不延長勞動日為前提，資本家製定了特別苛刻的廠規與設立特別嚴厲的監督制，使勞動者在工作中，達到異常緊張的程度，連喘氣眨眼的時間都沒有，這雖然在表面上勞動日沒有延長，但是事實上卻是使勞動者在八小時內做完十小時的工

作，這時剩餘價值率也由百分之一百增加到百分之一百五十。這種剩餘價值之所以也稱爲絕對的剩餘價值，就因爲在同一長度的勞動時間內，勞動者所支出的勞動量，也絕對增加的緣故。

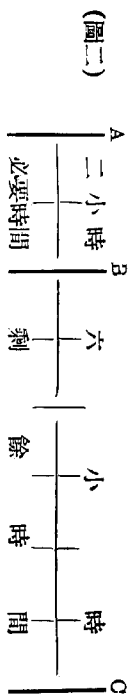
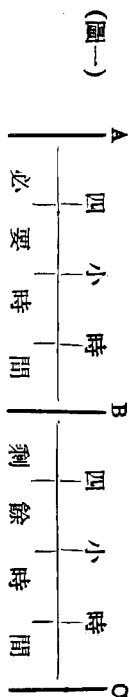
上述的兩種方法，都是有一定限度的，所以資本家要想繼續增加剩餘價值，就祇得另找別的方法。這所謂新的方法，就是使用新式機器，改良勞動技術，使勞動者的必要勞動時間減少，因而使剩餘價值相對的增加。這種由於縮短必要勞動時間而增加的剩餘價值，就稱爲相對的剩餘價值。

【參考】

要想盡量的延長勞動日與增加勞動強度，都不是可能的，因爲都有種種必不可避免的限制。譬如就勞動日的延長來說，一天充其量也不過二十四小時，何況勞動者在這二十四小時內，還需要睡眠、飲食與休息的時間呢？至於要想過度的提高勞動強度，也不是事實上所可允許的，不但受着生產工具的限制；而且受着勞動者生理上的限制。

所以新的方法，就是想如何縮短必要勞動時間，以便在無形中延長剩餘勞動時間，以達到相對的增加剩餘價值的目的。

假使說勞動者一天所需的生活資料的價值減低了，這並不是指勞動者一天所需的生活資料，在數量上減少了，而是表明生產這些生活資料所化費的社會必要勞動減少了。假定必要勞動從四小時減少到二小時，雖然勞動者每天還是同樣的做着八小時的工作，但是剩餘勞動時間已從四小時增加到六小時，剩餘價值率也從百分之一百增加到百分之三百，這種剩餘價值的增加，用圖表示，就是由圖一轉變到圖二：



圖一與圖二比較，整個勞動日並未延長，但剩餘勞動時間卻因必要勞動時間的縮短而相對的延長了。A B 段縮短了二小時，B C 段則延長了二小時，這種剩餘價值就稱為相對的剩餘價值。

但是，用什麼方法可以縮短必要的勞動的時間，而增加相對的剩餘價值呢？

唯一的方法就是降低勞動力的價值。所謂降低勞動力的價值，在前面已經說過，並不是從數量上減少勞動者所必需的生活資料，而是提高勞動生產率。

勞動生產率的提高，實在是由於生產技術的改良與新式機器的使用所促成的。所謂勞動生產率的提高，就是說在一定的時間單位內，可以生產比較技術未改良以前更多的商品，換句話說，就是以較少的勞動時間，生產與從前同一分量的商品。這時，勞動者所需生活資料的必要勞動時間，就因之逐漸減少了，所以勞動力的價值也跟着降低了。因此可以說，要想化費很少的勞動去生產生活資料，祇有在提高勞動生產率的前提下才有可能。

有一點這裏必須說明的，就是提高勞動生產率與提高勞動強度不同，它並不需要使勞動者化費很多的勞動，祇是將勞動的條件改變，即可將生產率提高起來，譬如採用最新式的機器，改善機器的配置，除去多餘而無益的動作，改良工廠房屋的光線，與設置通風器等，這許多條件，都是使勞動者僅祇化費同樣的勞動，而可以生產更多的商品。而提高勞動強度卻顯然不同，它是使工作緊張，使機器的轉動增速，所以勞動者在提高勞動強度的條件之下，雖然工作時間不延長，而他們所消耗的勞動卻是要增加的。

絕對剩餘價值與相對剩餘價值之間，並沒有存在着什麼不能超越的界限，任何剩餘價值都是絕對的，同時也都是相對的。爲什麼呢？因爲任何一種剩餘價值，一方面，既是把工作時間延長到必要時間以上所得到的結果；同時另一方面，又都是生產技術進步所得到的結果。

【參考】

假使勞動者每天所做的工作，和他所必需的生活資料的勞動時間相等，那麼，便根本沒有什麼剩餘價值可以產生。所以任何一個勞動者每天的工作時間，都必需延長到必要勞動時間以上，所以，若是從這方面看來，一切剩餘價值，都是絕對的剩餘價值；若是從另一方面看來，假使生產技術非常幼稚，勞動者每天工作所創造的價值，都祇够維持自己和家屬一天最低限度的生活，那麼，勞動者的全部勞動時間，都是必要勞動時間，剩餘價值也沒有產生的可能，因此生產技術就非繼續改進不可，祇有使勞動生產率達到超過勞動者所需生活資料以上的程度，剩餘價值也才有產生的可能。若是從這方面看來，任何剩餘價值都是生產技術進步的結果，因此，一切剩餘價值又都是相對的剩餘價值。

從剩餘價值的發展過程看來，相對的剩餘價值，是繼續在絕對的剩餘價值之後而發展起來的。

當資本主義統治着生產以後，開始並不沒有改變生產的技術，但是從這時起，工作時間已開始分爲必要勞動時間與剩餘勞動時間兩部分，因之從這時起，勞動者就消耗着剩餘的勞動時間，爲資本家創造絕對的剩餘價值了。所以說絕對剩餘價值是首先出現的。

資本家自在一定的技術基礎之上開始佔有生產以後，隨着就來改變生產的技術。這時便由生產絕對的剩餘價值進展到生產相對的剩餘價值。

因此我們知道，絕對剩餘價值的生產，乃是資本主義生產方法的基礎；而相對的剩餘價值，卻是在這基礎之上發展起來的。不過相對的剩餘價值發生以後，卻愈加促進了絕對剩餘價值的發展。譬如因爲機器的運用與大規模生產的發達，不但使勞動生產率大大的提高起來，同時也延長了工作的時間與提高了勞動的強度。

資本主義生產愈向前發展，相對剩餘價值也愈迅速的向上增長。在現在歐美幾個資本主義最發達的國家，因爲生產力的發展，資本家所獲得的相對剩餘價值，達到了驚人的程度。據專家們的估計，美國現在一個勞動者所得到的工資，僅祇等於他們兩小時的勞動所創造的價值。假使他們每天工作八小時，便有六小時是剩餘勞動時間，因此剩餘價值率就達到了百分之三三〇的程度。

【複習問題】

(一) 商品流通的公式與資本流轉的公式有什麼區別？

- (二) 利潤是從商品的流通過程中產生的麼？請述其理由。
- (三) 商品化的勞動力，有那幾個特徵？
- (四) 勞動力的價值是怎樣決定的？
- (五) 請解釋下列幾個名詞：1 不變資本，2 可變資本，3 固定資本，4 流動資本。
- (六) 什麼叫做相對剩餘價值與絕對剩餘價值？

第五講 工資

一 工資的本質

資本家僱用勞動者作工，付給一定數量的報酬，這就叫做工資。這時勞動者賣給資本家的是他們的勞動力；而不是他們的勞動。因此所謂工資，就祇是勞動力價值的表現；而不是勞動的價值。

【參考】

從表面上看來，工資好像是對於勞動的報酬，假使某人在一天之內作工十小時，得到了一塊錢的工資，那麼在他看來，一塊錢不是別的，而是他在十小時內所耗費的全部勞動的報酬。但是事實上呢？這種觀察卻是錯誤的。要瞭解這個問題，首先就必須認識勞動與勞動力的區別。

所謂勞動力，乃是人類肉體和精神的能力的總和；而所謂勞動，卻是這種人類的能力的支出與運用是滿足人類某種慾望的活動。

同時也可以說，勞動是勞動力的使用價值，這種所謂使用價值，正好像熱是燃料的使用價值，醉是酒的使用價值一樣。燃料的作用是供給熱力，轉動機器。勞動力的作用就在能够從事勞動，製造物品。

並且勞動不是一種商品，而祇有勞動力才可以成爲一種商品，所以資本家從市場上所購買的乃是勞動力，而不是勞動。因此，勞動者每天工作十小時，資本家付給的一元工資，就是資本家購買了他一天勞動力所付給的價值，而不是對於他一天勞動所支付的報酬。

假如認爲這一塊錢就是勞動者作一整天工作的代價，那麼，這一塊錢就可以說是一天勞動的價值，但是事實上卻不是這麼一回事，假使資本家將勞動者全日勞動所形成的價值都付給勞動者時，那麼勞動者的全部勞動都會是必要勞動，而沒有剩餘勞動了，因此也就根本沒有剩餘價值可言；但是資本家從生產過程中卻是經常獲得了剩餘價值，由此可以知道他們付給勞動者的工資，決不是勞動者一日勞動的全部價值，而祇是勞動者在必要勞動時間內所創造的價值，假使勞動者每日工作十小時，而其中五小時是必要勞動時間，那麼所謂工資，就僅僅祇是對這五小時勞動的報酬，也可以說祇是恢復勞動力所必需的價值，而不是勞動者一日全部勞動的價值，但是這種作爲勞動力價值的工資，卻是採取着全部勞動力之勞動價值的形態表現出來的，使人們被這種表面形態所迷惑，看不清它的真面目，所以說工資乃是勞動力的價值的一種變態。

所謂勞動力的價值，前面已經說過，乃是由恢復勞動者的工作能力和扶養他家屬所必要的勞動來決定的，而勞動本身卻沒有價值，因爲勞動既不是商品，何來價值呢？而且商品的價值是由勞動創造的，假使勞動本身也具有價值，那麼商品的價值便無從說明了。

在資本主義經濟中，勞動力既然是一種商品，那麼和其他商品一樣，它的價值也一定可以用一定數量的貨幣表現出來。商品的價值用一定數量的貨幣來表現時，就是商品的價格，而勞動力的價值用一定數量的貨幣來表現時，就叫做工資。因此可以說工資實在就是勞動力的價格，假定勞動者每天的勞動時間是十

小時，再假定必要勞動時間是五小時，而五小時的必要勞動時間等於一塊錢的價值，因此勞動者一天勞動力的價值就是五小時，而一天勞動力的價格卻是一塊錢，換言之，勞動者每天應得的工資就是一塊錢。

一般商品的價格都是常常變動的。由於商品供給與需求的數量時有高低，所以商品的價格並不經常等於它的價值，而是環繞着商品價值的水平上下漲落着。假若市場對於某種商品的需求數量超過這種商品供給數量，那麼它的價格便高於它的價值；假若市場對於某種商品的需求數量低於它的供給數量，那麼這種商品的價格便低於它的價值。

同樣，勞動力的價格也經常受着供求關係的影響，而高於或者低於它的價值的。

不過，勞動力這種商品有一特點，就是它的供給數量總是超過它的需求數量。因為在資本主義經濟的發展過程中，鄉村農民和城市手工業者的紛紛破產，他們都擁擠在工廠的周圍，成爲廣大的「勞動後備軍」，但是這種廣大後備軍的存在，使勞動力的價格經常低於勞動力的價值，換句話說，就是工資總常是低於勞動力的價值的。

勞動者的工資通常都是用貨幣來計算的。不過貨幣所代表的價值，卻常常跟着生產力的發展而不斷的發生變化，因之有時工資的貨幣數量並未變化，而因貨幣所代表的價值已經減少，所以工資的實際數量也就跟着跌落。因此在工資中就有着名義工資與實際工資的區分：在貨幣數量上所表現的工資，稱爲名義工資；用這貨幣數量在市場上所買得的消費資料的分量，就稱爲實際工資。

【參考】

工資雖然都是用貨幣的數量來計算的，但是工資的水平，卻不是很簡單的單由那作為工資的貨幣數量來決定的。譬如某地勞動者每個月領得工資廿四元，這種貨幣數量雖然繼續不變，但是實際的工資卻並不是一成不變的。

所以要肯定工資水平的高低，除了注意到工資之絕對的貨幣數量以外，還得注意到一般勞動者所需要的消費資料的市價如何，換句話說，就是不但要注意每月廿四元的名義工資變動沒有，同時還要注意到廿四元究竟能買多少物品。

因為消費資料的價格不但因時而異，同時也是因地而殊的，假定在某一地方，勞動者每月工資是廿四元，工資的貨幣數量繼續不變，但是穀米與布疋的價格卻是漸漸地漲高了，這時在名義上說，工資的數量並沒有變化，而實際上的工資卻是降低了。

又假定兩個地方，勞動者每月的工資都是廿四元，但是甲地是處在叢山峻嶺的大礦區，而乙地卻是農產品豐富的大平原，兩地工資的數量雖然相等，但是乙地的糧食卻一定要比甲地便宜得多，因此實際上的工資水平，乙地卻要比甲地高些。

這樣看來，工資的實際水平是由下面兩個因素來決定的：第一，代表工資的貨幣數量。第二，勞動者所必需的消費資料的市價。

假若工資的貨幣數量不變，消費資料的市價愈高，則實際工資水平愈低，反之，倘使消費資料的價格愈低，則實際工資的水平就愈高。

假使在消費資料的市價不變的情形之下，工資的貨幣數量愈大，則工資的水平也就愈高；反之，工資

的貨幣數量愈小，則工資的水平就也愈低。

因此，我們知道，工資的貨幣數量與實際工資的水平是成正比例的；而消費資料的價格卻與實際工資的水平成反比例。

所以觀察某一國家或某一時代的實際工資水平時，僅僅觀察當時當地的名義工資並不能作為標準，還要進一步的考察當時當地的實際工資。

不過要認清一點，就是名義工資與實際工資並不是兩種不同的工資，而不過是同一貨幣工資的兩個方面，或者說是對於同一工資的兩種不同的觀察。如果把這兩個名稱看做是兩種形態不同的工資，以為名義工資既然是指貨幣的數量，一定就是指的貨幣工資，實際工資既然是指消費資料的分量，就一定也是指的物品工資，那就大錯特錯了。

因為貨幣工資與物品工資是表示着支付工資的兩種不同形式。資本家付工資給勞動者時，倘若用的是金錢，就叫做貨幣工資，假使用的是物品，就叫做物品工資。在資本主義萌芽時期，資本常常將自己工廠的出品，或從市場上所購買的消費品，作為工資來付給勞動者，所以在那時期，物品工資非常盛行。不過在今日的全世界，除少數極落後的地方以外，大部分的工資都不支付物品，而是採取着貨幣工資的形態。

但是名義工資與實際工資並不是表示着工資支付的兩種不同形式，而是在同一工資形式（即貨幣工資）之下的兩種不同的相對的看法，也可以說它是代表着一種決定工資之實在水平的方法。決不能把它們和貨幣工資與物品工資混合起來。

二 工資的形式

工資的基本形式有兩種：第一種叫做計時工資。所謂計時工資就是資本家支付工資給勞動者時，是按着一定的時間——譬如一日，一週，一月——來計算的。

【參考】

資本家支付工資給勞動者時，常常是依照他們的具體環境而採用各種不同的工資形態。不過計時工資是最基本的一種。

所謂計時工資，就是不問勞動者每日生產物品的數量是多少，也不問勞動者在一定時間內所供給勞動量的大小；而僅僅祇規定在一定時間以內，付給勞動者若干的工資。但是因為勞動日有長短，勞動的強度有高低，所以相同的計時工資，也能代表不同的勞動價格。

例如有兩個勞動者在兩個紡紗工廠內工作，每天的工資都是八角錢，甲每日工作十小時，而乙每日工作八小時，因此甲每小時的工資就是八分錢，而乙每小時的工資就是一角錢，凡是用平均勞動日的時數，去除一日勞動力的平均價格而得到的這個結果，就是所謂一個勞動時間的價格，一個勞動時間的價格，也就是衡量勞動價格的單位尺度。由前例看來，甲乙一日的工資雖然都是八角錢，但是乙一個勞動時間的價格比甲一個勞動時間的價格要高些。

因此，名義工資雖然不變，而勞動價格的單位尺度，卻是有變化可能的，祇要把勞動的時間縮短或延長一點，勞動價格的單位尺度就發生變化了。如前例，假定每日工資為八角錢，再假定每日勞動為八小時，那

麼勞動價格的單位尺度（即一個勞動時間的價格），就是一角錢，假使勞動時間由八小時延長到十小時，那麼一個勞動時間的價格，就不再是一角錢而是八分錢了。

因此，由於勞動時間的延長，就於無形中降低了勞動的單位價格。這對於勞動者的生活是比較不利的；但是勞動時間如果過度縮短，在某種情形之下，對於他們也是不利的，因為在這種情況之下，資本家常常是按照勞動日時數的多少來支付工資的。尤其是在世界經濟恐慌的情況中，各國資本家都想極力縮短工作時間，減少物品的生產和工資的開支，以圖解救他們的困厄。

計時工資，還有一個特點，就是它與勞動的強度和一定期間所能製造的生產數額是沒有關係的。

勞動者祇要做一定時間的工作，就可以領到一定數量的工資。至於在這工作時間以內，他究竟生產了多少物品，工作的強度怎樣，機器轉動了多少次，他都是不過問的。所以計時工資在資本家看來，便有這種缺點，他不能刺激勞動者去提高生產率。爲了消除這種弊病，資本家就採取種種的辦法，如設立工頭制，監工制與規定苛刻的罰規，以監督勞動者工作。近年來歐美各國更置備了專門監督勞動者工作的機器，勞動者作工的機器的動作，如果稍有停頓這監督機器就能很精密的把它記載下來的。

工資的第二種基本形式，叫做計件工資。所謂計件工資，就是資本家支付工資給勞動者時，不是按照時間單位，而是按照勞動者所生產的物品件數來計算的。

【參考】

工資如果是按照製造物品的件數來計算，那麼某一勞動者製造的物品件數愈多，則他所得的工資也愈多，倘使勞動者所製造的件數愈少，那麼他所得的工資也就愈少。

這樣看來，在計件工資之下，工資的多寡似乎純粹是由勞動者的工作能力和勤奮來決定的，好像與依照時間來計算的方法沒有絲毫關係。但是事實上計件工資不過是計時工資的一種變態而已。

我們現在假定某織襪工廠規定勞動日為十小時，一天勞動力的價值是八角大洋，同時又假定一個織襪工人在每天的十小時內，能够製造十六雙襪子，每雙襪子的工資是五分大洋，如果這織襪工廠採取計件工資制，那麼織工每天也祇能够賺得八角大洋。由此看來，無論計件工資，或計時工資，都是以勞動的一日價值和一般勞動日的一定長度做根據的。所以說工資無論是採取怎樣的支付形式，而工資的本質是不會變化的。

不過在計件工資之下，對於勞動者的弊害卻是極大的，最主要的有下列兩點：

假定製造每件物品的工資是五分大洋，依據平均的勞動力來說，每人每日祇能勞動十小時，而在這十小時內，平均可以生產襪子十六雙，那麼勞動者一天可得工資八角大洋，但是勞動者總是想多賺一些錢，稍微改善一點物質狀況，於是他們更加努力的工作，希望不止生產十六雙襪子，而可以生產十八雙，廿雙，甚至廿四雙襪子。要想達到這個目的，必須過分的提高勞動強度，和延長勞動時間，因之勞動者每日的勞動時間就漸漸由十小時增至十一小時或十二小時，甚至十四小時。多生產一雙襪子就可以多賺得五分大洋，多生產五雙或十雙，就可以多賺得二角五分或五角大洋的工資。從表面上看來，似乎計件工資可以提高工資水平，但是在這種過度勞動的條件之下，勞動者的健康就慢慢的被犧牲了。

除這點之外，是不是在計件工資之下，額外工資可以真正增多起來呢？事實上卻不能夠，因為當某一二個勞動者可以多製造十雙襪子時，他們是可以獲得額外工資的。張三固然想獲得額外工資，李四又何嘗

不想獲得額外工資呢？於是全體勞動者都極力想多做一點，結果在這一生產部門，大多數勞動者都提高了自己的生產率，大家每天都能製造二十六雙襪子，結果二十六雙襪子就成爲了一般的水平，於是資本家又漸漸提高生產額的標準，減低對生產每雙襪子的報酬，他知道每天勞動力的價值是八角大洋，現在把襪子的生產標準提高到二十六雙，那麼每雙的工資就不是五分而是三分了。

因此對資本家說來，計件工資比較計時工資更有利些。

除上述兩種最流行的工資形式以外，還有兩種付酬的方式：叫做賞工與額外工資。所謂賞工，其實不過是計件工資的另外一種形式，它是不變更勞動日的長度，單以產額爲標準的；而額外工資則是計時工資的另外一種形式，它是由增加額外勞動時間而產生的。

【參考】

什麼叫做賞工呢？所謂賞工，就是資本家規定勞動者每天生產一定數量的商品（例如襪子工廠的老闆規定織襪工人每天必須製造十六雙襪子），每日發給工資若干（例如八角大洋），如果勞動者在一天的勞動時間以內，生產超過了某種標準以上的物品，那麼除固有工資以外，還可以得到額外的賞工。假使某人生產了廿四雙襪子，那麼他除得八角錢的工資之外，還可以得到兩角錢的賞工。

這種賞工的付酬方式，乃是計件工資的一種新形式。資本家採取這種工資形式時，更可以多得利益，因爲他們把額外出品的工資僅僅當作一種獎金，不是看作一種對於勞動力的普通報酬，所以平常對於額外的出品，祇要稍微付給一點報酬就行了，比通常的計件工資還要低些。譬如襪工每日織成了廿四雙襪

子時，如果依照五分錢一雙的工資來計算，那麼應得工資一元二角，但是依照賞工的付酬方式來計算，除應得的八角大洋工資以外，還可以獲得兩角錢的賞工，總共計算，反祇能得工資一元。這額外出產的八雙襪子，每雙所得的報酬，不是五分，而是二分五釐。

除普通的賞工辦法以外，還有一種分級的賞工辦法，在單純的賞工辦法之下，倘使某勞動者多生產了幾件物品，就可以得到若干賞工，而且凡是依照標準製造出來的每件物品的工資都是同樣的。但是分級的賞工辦法卻不相同，每件生產產品的獎金，是依着勞動者出品接近標準的程度而轉移的。

最流行的分級賞工辦法，就是泰羅制，這是美國工程師泰羅，在第一次歐戰以後，經過長時間的實驗所發明的一種科學管理法。

依照泰羅制，工作的分量，是依照一個最能幹最努力工作的勞動者的出品來決定的。廠方用獎金鼓勵這個勞動者格外賣力的工作，同時並設有工作時間登記表，每一動作所花費的工夫，都精確的記在表上，於是廠方用這種方法規定一個最高的勞動標準，教全體勞動者遵行。這時他們如果希望得獎，就必須完全遵照這個高度標準來工作，假設某人稍一懈怠，那麼他不但不能獲得獎金，而且還要減低他原來的工資，並且永遠取消他獲獎的資格，作為懲罰，這種辦法使勞動者的工作更異常吃力了。

所謂額外勞動的工資，本質上與賞工的形式並沒有什麼差別，不過額外工資是以勞動的時間為標準的，而賞工則是以所生產的物品單位為標準的。

假定某工廠規定每日工作八小時，每日工資八角，如果勞動者做十小時的工作，那麼照比例計算，應當在八角錢之外，再發給二角錢的工資。因為每小時的工資是一角大洋，現在多做二小時，就應該多發給工資

二角，如果多做四小時，則應多發給工資四角，但是廠方為鼓勵計，多做二小時工作，發給三角錢，多做四小時工作，發給六角錢。這種工資因為是依照標準工資以上的比率給與的，所以叫做額外工資。

三 各國工資的差異

各個國家的工資水平，是大相懸殊的，不過這種工資水平不是單純的決定於消費資料價格的高低，而是決定於下列這許多條件：最主要的就是消費資料的價格與範圍，家屬瞻養費，兒童教育費，文化的要求，勞動生產率與勞動的熟練程度等等，總之，由於各國生產力發展水平及文化水平的不同，各國的工資水平——無論是名義工資或實際工資的水平，都有大大的差異。並且各個國家的歷史條件對於各國的工資水平，也是極有影響的。

【參考】

全世界各個國家的工資水平都不是相同的，例如在第一次歐戰的前夜，各個先進資本主義國家的工資，都有高低之分，如果以英國的工資為一〇〇，那時法國的工資就是六四，而德國的工資也祇達到七五，祇有美國的工資超過了英國的標準達到二四〇的程度。

美國工資是英國工資的一倍半，是德國工資的三倍，法國工資的四倍。僅僅就四個主要的資本主義國家的工資比較起來，懸殊的程度已有如此之遠，如果拿美國的工資與一些落後的資本主義國家（如帝俄）

及許多殖民地的國家（如印度等）比較，相隔的距離是更加遠了。

第一次世界大戰以後的情形呢？根據一九二九年一月份的統計，而以一九二四年英國倫敦的工資為標準（一〇〇）。其他各國的工資指數如下表：

意國的米蘭……………	四〇
意國的羅馬……………	四四
比國的不魯塞爾……………	五三
西班牙的馬德里……………	五七
德國的柏林……………	七七
荷蘭的阿姆斯特丹……………	八八
瑞典的斯德哥爾摩……………	九三
英國的倫敦……………	一〇五
愛爾蘭的都柏林……………	一〇六
美國的費城……………	一〇六

由上面這個表中，就可以窺見各個重要城市實在工資的差異。

爲什麼各國的工資相差這樣大呢？最基本的原因有下列幾個：

第一，就是消費資料的價格和範圍，這是很明顯的，美國一般的生活程度較意國、比國高得多，所以美國勞動者消費資料的價格，也一定要較意國、比國高好幾倍，消費資料既然昂貴許多，那麼美國的名義工資

若不高幾倍，勞動者就不能維持最低限度的生活，因此美國的名義工資必然隨之增高，而消費資料價格較低的意國、比國，名義工資的水平就自然要比美國低五倍多了。

若是說到消費資料的範圍，各國的勞動者之間，也相去極遠，譬如在美國這先進資本主義國家，勞動者住的屋子多半是比較好的洋房，而在冬季裏要生火爐，使用的也多半是比較整齊的家具，如鋼絲牀之類，屋子裏大都裝有電燈。就是在工餘之暇，他們也都要換上較清潔的服裝與皮鞋，去公園或娛樂場所娛樂娛樂。飲食之類雖然比較差，但牛油，白麵包，雞蛋，與肉類的食品都是他們經常需要的。但是一個印度的勞動者呢？就完全夢想不到這些了。美國勞動者所認為普通的消耗品，在他們看來，都變成了奢侈品，他們住的是草棚，穿的是破爛不堪的衣服。有人是這樣描寫孟買碼頭工人的生活：「他們大半沒有住的屋子，夜間或閒暇的時候，他們大多是躺在港邊或房屋的牆根壁腳。」

美國與印度的勞動者所需的消費資料的範圍既有分別，那麼兩地工資的水平自然有高低之分。

其次就是文化與教育的水平，西歐各國勞動者與印度及帝俄時代的勞動者比較，當然也是相差甚大的，譬如在美國，全國幾乎沒有什麼文盲，大多數的勞動者都受過初等與中等的教育；但是印度及帝俄時代的勞動者有幾人進過學校呢？美國的勞動者，每天都要閱讀報章雜誌，看戲和遊覽公園，他們的子弟，也大都要進學校，關於家庭衛生方面的費用，也佔去不十分少的數額；但是印度的勞動者有這種可能麼？因為文化教育程度的懸殊，各國勞動者的工資水平就自然大有差別了。

如果勞動的生產率大，勞動者的熟練程度高，他們的工資就必定也高。所以說，假使勞動者的物質要求大，文化教育的水平高，勞動生產率大，勞動的熟練程度高，那麼勞動者的名義工資也一定隨之而高，因

此可以得到一個結論：所有這許多條件，都是與一定的工資水平相適應的。

但是各個國家的歷史條件，又是怎樣的影響勞動者的工資水平呢？

現在再來比較一下美國與帝俄的歷史條件吧！

帝俄時代的勞動者們，都是在封建式的生產關係中形成起來的，所以他們都帶有十分濃厚的農奴氣質，譬如文化水準很低，愚昧、守舊、散漫等，都是農奴特徵的表現。因為帝俄具有這樣的歷史條件，所以就必然長期的存在着落後的獲取剩餘價值的方法，例如勞動日的過度延長，工資極度低廉等都是。

但是美國的歷史條件完全不同，資本主義在美國的發展，要比在俄國早得多，而且在美國的土地上，沒有過封建式生產關係的蹤跡，因為美國的人口大半都是由西歐各國移殖過去的，所以這些條件就造成美國人民那種自由的風氣，並且也毫無疑義的，這些條件對於美國勞動者的生活水準與文化水準等也必然起着極大的作用，因之美國勞動者的工資水平自然要比帝俄時代的勞動者高得多。

【複習問題】

- (一) 什麼叫做工資？為什麼工資是勞動力的價值表現，而不是勞動的價值？
- (二) 計時工資與計件工資有什麼差異？
- (三) 什麼叫做賞工與額外工資？
- (四) 泰羅制的主要內容怎樣？

- (五) 爲什麼各國的工資水平常有極大的差別？
- (六) 試說明各國的歷史條件對於工資水平的影響。

第六講 再生產與資本的積蓄

一 再生產與資本的積蓄

社會的生產總是不斷更新的，因為所製造的一切生產品，都祇能滿足人類的消費於一時。同時一切消費品都是用生產手段製造出來的，而在生產過程中，這些生產手段也是不斷的被消耗着，所以人類社會要想繼續存在，消費品與生產手段都不能不繼續生產，不論在生產手段的生產事業方面，或在消費品的生產事業方面，生產過程的這種更新與重演，便叫做再生產。這種再生產過程，不但是物品的再生產過程，而且也是社會生產關係的再生產過程。

【參考】

社會所製造的一切物品，都是在繼續不斷的運動過程中。所有一切的消費品由工廠生產出來，把它賣給消費者，在消費者的手中就把它們消費乾淨。不過在所有的消費品中間，有一部分是很迅速的就被消費掉了（如穀米），而另外一部分物品的消費時間，卻比較長久一些（如衣服鞋帽等）。

不但消費品如此，就是生產手段也有同樣的情形。各工廠把各種生產手段生產出來，有時也是經過極短的時間，就在再生產的過程中消費掉了（如煤炭與石油），而另一部分的生產手段卻要經過相當長久的時間以後才更換一次（如機器）。

總之，社會的一切消費品與生產手段，都必須一而再，再而三的生產出一定的數量出來，滿足人們的需要。

大米飯在人們的胃裏消化了，同時在田野裏又有新稻不斷的成熟起來，衣服、鞋、帽漸漸被人們穿戴舊了，在紡紗工廠與織布工廠裏又不斷的製造出新的布疋出來，汽油在汽車和飛機裏燒完了，汽油公司又不斷的開採，提鍊出新的汽油來，機器破舊了，機器廠又不斷的造出新的機器，所以說各種各樣的生產品，都是繼續不斷的在生產着，消費着，又生產着。

倘使消費品的生產不更新，那麼人類便會因為生活必需品的需要不能滿足而趨於滅亡；假若生產手段的生產不更新，那麼一般的生產過程就不能夠不斷的反復，所以不論在什麼社會中，不論那一種物品的生產，以及那種生產過程的不斷更新，都是社會生存的必要條件。這種生產過程的更新，在經濟學上叫做再生產。

但是在社會的再生產過程中，社會的生產關係又是怎樣再生產的呢？

譬如在封建經濟中，不但逐年再生產出一定數量的消費品與生產手段，同時封建領主的支配地位與農民的附庸地位，也是一而再，再而三的再生產出來的。因為農民把他們所生產的大部分物品，都交給封建領主，而僅僅祇剩下一小部分勉強能夠維持他們生活的物品，給自己消費，交給地主的一部分，不但使地主

們可以度着豪華的生活，而且還可以養活他們的軍隊，使他們能够保持他們繼續支配農民的權力。這不是封建制的生產關係，在生產過程中又不斷的再生產出來了麼？

在資本主義社會裏，因為勞動者是永恆地喪失了他們的生產手段，而不能不出賣他們的勞動力，同時在生產過程中，他們所得的工資至多也祇能使他們養活一個中等的家庭和維持他的勞動力，使他能够繼續生產，由於這種條件，使勞動者在再生產的過程中，不能不繼續出賣他們的勞動力。

至於資本家，在生產過程完結以後，他獲得了工廠裏所生產的全部物品，這些生產品所得的價值，不僅可以補償他業已消耗的一部分資本的價值，而且除此以外，還可以得到一部分的剩餘價值。資本家出賣這些製造品以後，把所得的錢，除出一部分為他個人和家庭的消費之外，其餘大部分又再拿去購買新的生產手段與新的勞動力，這樣，他又成了生產手段的獨佔者，而且又有了往後仍可購買勞動力以獲得剩餘價值的可能，資本家在生產過程中的支配地位，在再生產的過程中，又是這樣的再度的生產了出來。

因此可以說，資本主義的生產過程，不但生產出商品，和剩餘價值，而且還再生產着資本主義生產關係的本身——一方面是佔着生產手段的資本家，另一方面是出賣着勞動力的工資勞動者。

假使資本家把他所獲得的剩餘價值完全用作自己消費，那麼從事再生產時的資本，便不能有所增加，這時，再生產的過程，便祇能在以前的範圍內進行，這樣的再生產，就叫做資本主義的單純再生產。

【參考】

如果社會所生產的商品，每年都消費完了，一點沒有剩餘，那麼資本就不能繼續擴大，生產的規模也祇能一概如舊，這時在社會的生產中，每年都祇能生產出同一數量的商品，這樣的生產叫做單純再生產。

關於單純再生產的概念，是極容易弄明白的，不過在這單純再生產的反復過程中，有幾個特徵須予以特別的注意。

假使我們忽略了再生產的過程，即是忽略了生產過程之不斷的反復與更新，而將資本主義的生產當作一次的生產看待，那麼就會發生這樣的感覺，以為資本家在出賣勞動者所生產的商品以前支付給他們的工資，似乎是先把他自己的一部分財產來墊給勞動者的。

若是站在再生產的觀點來考察時，情形就不同了，因為這時從事實上表現出來：資本家付給勞動者的工資，並不是他自己財產的一部分，而是由勞動者自己所生產的。

現在舉例來說明：假定某資本家從事製革工業，投下資本十萬元，其中以九萬元作為不變資本去建築房屋，購買機器、原料與燃料之類，而以其餘的一萬元作為可變資本，支付給勞動者作為工資，經過生產過程以後，生產出來的商品價值，總共值十一萬元，這時剩餘價值就是一萬元，如果某資本家這時把這一萬元完全用來充作個人的生活費，那麼他在下一度從事再生產時，仍然祇有十萬元的資本，這種生產就叫做單純再生產。不過這裏極明白的表現了一件事實，就是這時投入到下一度生產過程中去的可變資本一萬元，完全是勞動者在前一度生產過程之中生產出來的。因為從事前一度生產時，實際可以轉移到新商品中去的價值，祇有九萬元（即不變資本）而另外的一萬元是已經開銷給勞動者作為工資了。但是生產出來的新

商品的價值卻多了二萬元，那麼就知道這二萬元的商品價值完全是由勞動者生產出來的，一萬元供給資本家消費了，另一萬元又作爲下一度生產時開銷給他們的工資，所以可以得到一個結論：就是從再生產的觀點去考察，勞動者的工資，全部是他們自己在前一度的生產過程中生產出來的。

假使說某資本家以一萬元創辦一個肥皂工廠，而投入生產的這一萬元，並不是由別的勞動者所生產的，而是由他自己幾十年的勞動所積蓄起來的。假定他每年儲蓄五百元的薪金，那麼，二十年他就積蓄了一萬元，這時情形是不是也和前面的例子一樣呢？

不錯，這時情形就有點兩樣了。假定在這一萬元中間，以九千元作爲不變資本，以一千元作爲可變資本，那麼付給勞動者的這一千元工資，就不是初雇的勞動者所生產的，而是他自己積蓄起來的，是這位資本家在未開辦肥皂工廠以前，他自己廿年的勞動所創造的，這是很明白的事實。不過這位資本家總不能不生活，因此他每年就不得不消費一部分的金錢，假使在一年以後，賺了一千元的剩餘價值，而這一千元就被他個人所消費了。那麼在下一度從事生產時，他原來的資本就祇剩下八千元了，一千元用作第一度生產的可變資本，老早支付給勞動者了，另外的一千元是給他自己花費掉了，一萬元的資本花費了二千元，當然祇剩下八千元了，但是這時這位資本家仍然還有一萬元的資本，然則這八千元以外的二千元是從那裏來的呢？不成問題，當然是勞動者在前一度生產過程中所創造的，一千元補足了資方的資本數額，使不變資本仍舊爲九千元，另外的一千元就作爲下一度生產時支付給他們的工資，這樣看來，雖說第一度生產的情形不同，但是從第二度生產起，可變資本的價值終究還是勞動者自己所創造的。

假若從一個比較長久的時期去考察再生產時，即是說去考察一連串的再生產過程，那麼，就更進一步的

可以明白，不但作為支付工資的可變資本，是勞動者自己所生產的，就是不變資本也是由勞動者所生產的。
現在再舉前一例子來說明吧：

製造肥皂的資本家，既然每年可以從事一度生產，而每次生產可以獲得一千元的剩餘價值，就是說每年可以得到一千元的利潤；而他自己每年的消費卻需要一千元。他之所以能夠繼續不斷的有一萬元資本從事生產，就因為他每年獲得了一千元的剩餘價值，如果他每年用去一千元，而又沒有剩餘價值可得，那麼僅僅祇要十年，這一萬元的資本就會被他自己揮霍完了。現在因為他每年獲取了一千元的剩餘價值，所以他還能夠年復一年的從事單純的再生產，不過在第二年時，他原來的資本就已經減少了一部分，因為被他自己花費了，而且這樣減少下去，祇要十年，他的原來資本一萬元，就完全被他自己用光，化為烏有了，這時所有的一萬元資本，就再不是他自己原來的資本，再不是由他來開辦肥皂工廠以前自己的勞動所創造的了，而純粹是由他這個肥皂工廠的勞動者們所創造的，所以說不但是可變資本，就是不變資本，如果經過一定時期之後，都莫不是由勞動者所創造出來的。

在現實的資本主義經濟中，單純的再生產祇是偶然有之，而不會是經常的現象；事實上資本主義的再生產，都是不斷擴大的再生產。什麼叫做擴大再生產呢？當資本家把一部或全部剩餘價值，當作新資本，與原有資本一併投入生產過程中，這時的生產就被擴大起來，在這種擴大的規模中，所進行的再生產過程，就叫做擴大的再生產。

【參考】

在資本主義未發展以前，社會生產力的發展異常遲緩，所以整個社會生產的容量，年復一年的沒有多大的變化，這時的再生產就接近於單純再生產的形式。

但是資本主義發達以後，打破了從前生產力停滯的社會狀態，社會的生產力蓬蓬勃勃的發展起來，這時的生產，並不是在以前的範圍內進行。而是一年比一年生產着更多的商品。

在擴大的再生產之下，單純再生產並沒有消滅，而是形成前者中的一個構成部分，例如某紡紗工廠第一年出產了八萬包棉紗，而第二年的出產卻增加到十一萬包，這十一萬包紗的生產就是擴大的再生產，它可以這樣的表示出來：

$$80000 \text{ 包棉紗(單純再生產)} + 30000 \text{ 包棉紗} = 110000 \text{ 包棉紗(擴大再生產)}$$

爲什麼單純再生產不會是經常的現象，而資本家一定要繼續不斷的擴大再生產的過程呢？

簡單的說，就是由於各個資本家在生產過程中互相競爭的結果。市場實際的經驗告訴他們，誰的資本最雄厚，誰的工廠規模最大，那麼誰的競爭力量也就最大，同時他的利潤也就愈多，所以各個資本家也就不能不竭力企圖擴充自己的企業。這就是說，不管是出於資本家的本意與否，由於市場的法則，逼迫着他們不得不繼續去擴大他們各自的生產。

資本家要想擴大他的企業，除了增加資本以外，是別無良法的。然則他們採取怎樣的辦法來增加資本呢？最一般的方法，就是把從前一度生產中所獲得的剩餘價值的全部或一部拿去轉化爲資本，這就是說，將新形成的剩餘價值合併到原有的資本中去，這樣，下一度的生產規模，就被擴大起來，因爲資本的數量比

從前增加了。這種資本家所進行的擴大再生產，完全是由剩餘價值的資本轉化所造成的。

凡是將剩餘價值轉化為新的資本，合併到原有資本中去的這種過程，就叫做資本的積蓄。

現在且舉例來說明這種過程吧：

從事製革工業的資本家，原有資本十萬元，以九萬元作為不變資本，一萬元作為可變資本，經過一年以後，他獲得了一萬元的剩餘價值，假使他自己用去二千元，將八千元的剩餘價值增加到原有的十萬元資本中去，那麼資本就增加為十萬零八千元了。再經過一年的生產過程，又創造了一萬零八百元剩餘價值，這一年，資本家自己又用去二千元，其餘的合併到原有資本中去，這時資本就增為十一萬六千八百元了。以後每年繼續不斷的增加新資本，而資本家每年照例用去二千元，經過十年以後，十萬元的資本，就變為二十二萬九千五百元了，差不多增加了一倍有餘。這樣繼續積蓄的結果，生產的資本固然陸續增大，同時企業的範圍，也一天天擴大起來。

要能夠實現資本主義的擴大再生產，除了最主要的資本的積蓄以外，還必須要有兩個基本的條件：

第一，在市場上必須具備着擴充生產所必要的生產手段與消費資料，假使說經過一年生產以後，供給一般消費以外所餘留下來的物品，都是祇能供作消費用的，那麼，這種剩餘生產產品就是再增多一些，也無法擴大生產的範圍。想要擴大生產，必須在剩餘生產產品中，有一部分是所謂生產手段（如機器之類），此外還必須有一部分供給更多勞動者消費的生活資料，以備增加起來的勞動者的需要。所以剩餘價值要能夠變為新的資本，那麼在剩餘生產產品中，就必須含有新資本的物質構成部分。

第二，擴充生產還需要有新增加的勞動力。所以在生產過程中，不僅要使勞動者自己能夠繼續生存，

而且還要扶持他們的家族。勞動者的家族，就是每年不斷增加起來的新的勞動力。假若沒有這種新增加起來的勞動力，就是有不斷積蓄起來的資本與生產手段也是枉然的。

資本家把他所獲得的剩餘價值，究竟是用着追加到原有資本中去，還是拿去形成新資本呢？

這是不成什麼問題的，完全聽憑各個資本家的便。製革資本家把從製革工廠所獲得的利潤，可以追加到原來的資本中去，將製革工廠的企業擴大起來，也可以另行創辦新的企業。不問他把剩餘價值拿去怎樣使用，只要是把它轉化為新的資本，他的生產總是被擴大了。

在單純再生產過程中，同時也再生產出來了資本主義的生產關係。在擴大的再生產中，資本主義的生產關係也在更擴大的規模上再生產出來了。在擴大再生產之下，資本家因為擁有更多的生產手段，所以也愈加擁有更多的勞動者在他的企業中作工。同時，資本主義的各種生產關係（包括交換、分配與消費關係），也隨着這一基本生產關係的擴大而擴大了。

在資本主義的競爭過程中，資本家要想保持和擴大他的資本及生產規模，不被他的競爭者所擊敗，就非得不斷的從事積蓄不可。但是資本積蓄的結果，卻必然引起資本的聚積與集中。由積蓄剩餘價值而使資本增殖，稱為資本的聚積；因聯合數家資本成爲一家而使資本增加的，就稱為資本集中。

【參考】

在殘酷的競爭過程中，必然是優勝劣敗的。因此，各個資本家在相互競爭時，祇有所出品的商

品價格最低廉，品質最優美的資本家，才可以獲得勝利。這時他不但可以保持自己的企業，而且還

可以擊敗他的競爭者，吞併別的資本家，而擴大他的資本與企業。

但是生產品的價格要怎樣才能低廉，物品的質地要怎樣才能優美呢？最重要的條件，就是要精益求精的講求生產技術。據一般的經驗告訴我們，祇有資本最雄厚，生產規模最巨大的企業，才有能力講求生產技術的改良，但是要怎樣才可以擴大資本與生產規模呢？祇有採取資本的聚積與資本的集中這兩個辦法。

甚麼叫做資本的聚積呢？

假定從事紡紗業的資本家，原來擁有五十萬元的資本，倘使每年獲取十萬元的剩餘價值，除消費一萬元以外，每年積蓄九萬元，僅僅祇要十年就可以將資本擴大為一百四十萬元。換句話說，在這十年中間，他的資本差不多增加了將近兩倍，這時，這位紡紗業資本家，就漸漸成為握有巨額資本的富翁了，凡是這樣由資本家把他所獲得的剩餘價值積蓄起來轉化為新資本，添加到原來資本中去的辦法，就叫做資本的聚積。

除此以外，還有一個擴大個別資本的方法，這就是所謂大魚吃小魚的方法。

假定在某地有十個紡紗工廠，除了甲資本家擁有一千萬元的資本，乙資本家擁有九百萬元的資本以外，其餘的八個資本家，都祇有一兩百萬元的資本。在自由競爭的過程中，大家都極力減低棉紗的價格從事競爭，甲乙兩資本家因為資本雄厚，競爭的力量很大，而其餘的八個資本家當然遠不及他們兩個，在廉價傾銷的競爭中，這八個資本家漸漸因為虧本而支持不住，結果，這八個工廠都無法再繼續下去，有的因為欠了甲乙兩資本家的債，而將自己的工廠以廉價盤與他們兩個。有的因為破產，不得不廉價將工廠出售。有的因為與甲或乙資本家有關係，將自己的工廠作為股本，參加到他們兩個的企業中去，經過這樣一個競爭與吞併的過程以後，某地的十個紡紗企業，就合併成為兩個規模龐大的企業。這時十個工廠的資本集中起

來，形成兩個巨大的資本，凡是這樣由強大者吞併弱小者，由大資本家吞併小資本家，使資本匯合起來的方法，就叫做資本的集中。

經過資本的聚積與集中以後，社會的資本就都集中在極少數的資本家的手中，他們的資本既然雄厚，當然可以隨心所欲來創辦鉅大的企業。因之生產事業也集中起來，大企業日益增加，小企業日益減少。而大企業與小企業比較，當然有許多優點是小企業趕不上的，最主要的有下列幾點：

第一，就是精良的技術條件，不是小企業所能做到的，祇有大企業才有這種能力。因為他有巨大的資本可以聘請優秀的工程師，裝置最新式的生產設備，設置實驗室，供給科學家研究，不斷發明各種新式的機器，同時科學技術思想上最新的成就，它也有能力可以採用，有了這許多條件，大企業的生產率自然要高，製造生產品所花費的勞動時間必定要少於社會必要勞動時間，因之即使他的商品售價比市價低些，大企業也仍然可以獲得額外的利潤。

第二，大企業的規模既然很大，它所使用的勞動者也自然特別多些，因此，他有更大的可能使內部的分工更精細，更專門化。這樣，勞動生產率就愈高，結果，也使商品的成本減低。

第三，大企業的開支可以比較節省，因為有許多費用的增加，並不是跟生產的增長及企業的擴大成正比例的，譬如修理房屋，燃料，電燈以及管理行政方面的各種費用，如果生產範圍愈大，則每件生產品所需的費用就愈少，這又是造成商品廉價的一個因素。

第四，大企業在市場的買賣方面，也是超過小企業的。他整批的出售自己的商品，不受購買者的壓迫，購買原料時，也是成批的買進，價格自然便宜，而且大企業在市場上的商業信用好，可以從銀行、錢莊及私

人方面獲得利息較輕的放款，購買原料時還可以賒欠，所以它在市場上的威權比較小企業強多了。

第五，在殘酷競爭的時期，大企業易於把小企業打倒而獨佔市場。因為它可以暫時降低商品的價格，以傾銷商品，使比較小的企業，不能繼續參加競爭，於是不得不相率關門。等到小企業關了門，他們達到獨霸市場的目的以後，大企業再從容提高商品的價格，以補償過去所受的損失，這種情形在壟斷資本主義時期特別普遍。

第六，大企業獲利較厚，事業的發展比小企業要快得多，所以它的基礎也更加強固，一旦經濟恐慌的風波發生，他們因為基礎鞏固，經得起幾下衝擊，比較易於保持自己的地位，而小企業則經不起幾下風波，常常犧牲在經濟恐慌的怒潮之中。

由於資本不斷的聚積和集中，生產規模一天比一天擴大，勞動生產率也日甚一日的提高起來；這時，資本的技術構成與有機構成也就隨着趨於高度化。因之可變資本的價值就愈益追不上不變資本的價值。所謂資本的技術構成，就是在一企業中，在不變資本與可變資本的數量之間所存在着的一種比例。但是可變資本與不變資本都是代表着一定量的價值的，這二者之價值上的比例，就叫做資本的有機構成。

【參考】

資本家一方面不斷的把剩餘價值積蓄起來，另一方面又逐漸吞併了小的企業，於是就把鉅大的資本集中在自己手中，用來擴充自己的企業。這時，最主要的就是力謀生產技術的改進，因為祇有在採用新式技術的條件之下，才可以更進一步的增加他的利潤，但是由於技術的發展，卻影響了資本之技

術構成與有機構成的變化。

我們知道，參加生產的必要條件有二：一方面是不變資本，就是包括房屋、機器、工具、原料與燃料在內的所謂生產手段，另一方面是可變資本，就是人類的活的勞動力，這兩種東西，合併起來稱為生產資本。

在每一企業中，進行生產所必需的一定量的生產手段，必定要與一定量勞動力相配合，這樣，在每一生產部門中，被使用的生產手段的數量與使用這些生產手段所必需的勞動力的數量之間，就存在着一定的比例，這個比例叫做資本的技術構成。而生產手段與必需的勞動量之價值上的比例，就叫做資本的價值構成或有機構成。

資本的技術構成與有機構成，在什麼時候發生變化呢？一般的說，是在生產技術不斷改進與勞動生產率逐漸提高的時候。因為技術的進步與勞動生產率的提高，是表現於用較少的勞動量，可以使用較多的生產手段和生產較多的商品。換言之，就是說勞動者在某一特定的時間以內，從事生產時所消費的原料，所使用的生產工具與一切生產手段，都比從前要增加得多。因此倘若生產力一經提高，那麼生產手段與勞動力兩者之量的結合所形成的資本的技術構成，也一定要發生變化的。然則資本的技術構成是怎樣變化的呢？就是生產過程中所使用的生產手段的分量，比較所使用的勞動力的分量相對的增加了，反轉來說，即是勞動力的分量，比較生產手段的分量相對的減少了。

資本技術構成上這種變化，一定要反映到資本的價值構成（即有機構成）上去。這就是說，在生產的資本構成中生產手段的分量，既然相對的增加，那麼它所代表的價值的分量，也必定隨之增大，反之，勞動力的分量既要相對的減少，那麼，它所代表的價值的分量也必定隨之減少。這種情形在經濟學上就稱為資

本有機構成的提高。

假定某一紡紗工廠原來的資本總額是五十萬元，其中三十五萬用於購買機器、原料與建築房屋，十五萬元用於開銷工資，這時不變資本與可變資本的百分比就是七十與三十之比。換言之，這時的資本有機構成就是七比三。

後來因為採用最新式技術的結果，在工廠內裝置了鉅大的機器，同時因為這種新式機器的生產率提高，所以在同一時間內所消費的原料與燃料也都增加了，祇有勞動力的數量沒有增加，或者增加得很少。這時資本的總額加成一百萬元，而以八十萬元作為不變資本，以二十萬元開銷工資，因此不變資本與可變資本的百分比就是八十與二十之比，換句話說，此時的資本有機構成比從前提高了，由七比三提高到八比二。

所以在這個資本有機構成中，值得我們注意的，乃是不變資本與可變資本的百分比，而不是這二者的絕對量，假若在甲企業中間，不變資本為八十萬元，可變資本為二十萬元，他的資本有機構成為八比二。而在乙企業中間，不變資本為八萬元，可變資本為二萬元，雖然不變資本與可變資本的絕對量減少了十分之九，但是資本的有機構成與甲企業一樣，也依然是八比二。

在這裏還有一點要說明，就是資本有機構成的提高，一方面固然是不變資本的絕對提高，但卻不一定是可變資本的絕對降低，譬如在前例中就是這樣的，不變資本的絕對量固然已由三十五萬元提高到了八十萬元，而可變資本的絕對量也由十五萬元增加到了二十萬元，可變資本的絕對量雖然提高了，但是它的相對量卻降低了，同時整個資本的有機構成就隨着提高了。

所以現在資本主義之下，勞動者的絕對量並不是一定日益減少的。有時還稍微增加一部分，不過勞動者數量的增加，趕不上不變資本的增加。

但是在第一次歐戰以後，情形就稍有不同了，在生產合理化的口號之下，好多生產部門中勞動者，不但

是相對的而且是絕對的被縮減了，這就是勞動者被機器排除的事實。

例如在紗紡工廠中，原來有五百部機器，一千個勞動者，每兩個人管理一部機器，但是在改用新式機器以後，一個人可以管理一部機器了，雖然機器增加了二百五十部，但祇須用七百五十個勞動者就夠了，有二百五十人必須被排除，因為生產技術的改良，資本有機構成的不斷提高，勞動者失業人數就逐漸增多了。

二 資本主義積蓄的一般法則

資本主義不斷的向前發展，資本的有機構成也愈益提高，資本的聚積與集中也越加增長，這時社會的財富，生產手段與消費資料，都逐漸集中到少數資本家的手中。

同時在激烈的競爭過程中，小生產者大都趨於破產，加入到勞動者的隊伍中去，隨着勞動者絕對數量的增多，與勞動生產率的增長，產業後備軍也日益擴大起來。勞動者的生活條件就跟着一天天的趨於惡化了。這時，一方面是資本的積蓄增大，而另一方面是勞動者的貧困與失業的增加，這就是所謂資本主義積蓄的一般法則。

【參考】

隨着資本積蓄的增大，勞動者的生活狀況不僅是相對的，而且也是絕對的趨於惡化了。

什麼叫做勞動者生活狀況的相對惡化與絕對惡化呢？

所謂相對的惡化，就是說勞動者所獲得的收入，在社會總收入中所佔的比例，日甚一日的相對的縮小了，由於資本的積蓄與社會生產力的發展，資本主義社會的財富，異常迅速的增長起來，不過這樣日益增長的龐大的社會財富，都是集中在極少數的人們手中，而社會廣大的人們都是一無所有，社會財富的總數雖然增大了，但是勞動者的收入卻沒有增加，因此，在日益增長着的社會財富中所佔的比例，卻日見其縮小，即使勞動者的收入增長了，但是它遠遠趕不上少數資本家財富的增長，以及社會總財富的增長，因之這時勞動者的生活狀況也相對的惡化起來。

所謂絕對的惡化就是指勞動者因為工資數量的減低，一般消費品價格的騰貴，勞動強度的提高，以及工作時間的延長，結果使他們的生活水準日益降低，他們的健康也愈益損壞，所以說勞動者的生活狀況就絕對的趨於惡化了。

資本家收入的日益增多，與勞動者收入的日益減少，這不但是某一個國家的特殊情形，而且是整個資本主義世界的一般現象。現在且舉英國的統計材料為例吧！如以英國的國民收入（即所生產的價值總額）為一〇〇，則勞動者收入所佔的比例，其歷年來變動的情形就是這樣的：

年 代	國民收入總額	工資總數	勞動者在國民總收入中所佔的百分比
一八四三年……	五一一	二三五	四五·六

（單位百萬英鎊）

一八六〇年……	八三二	三九二	四七·一
一八八四年……	一,二七四	五二一	四一·四
一九〇三年……	一,七一〇	六五五	三八·三
一九〇八年……	一,八四四	七〇三	三八·一

由這個統計表的數字看來，資本主義愈向前發展，則工資在國民總收入所佔的百分比愈益降低，而資本家的利潤則愈益上升。

有時雖然工資的水平略略提高了一點，但是因為消費品價格的騰貴，勞動者生活也還是趨於下降，譬如在德國，從一八八〇年到一九二二年這一時期，勞動者的工資水平雖然提高了百分之二五，但是同期生活費卻至少增加了百分之四〇。

勞動者的數量也是日益增加的，資本主義初發生時，在市場上就出現了充足的勞動者，他們多半是失掉了生產手段而趨於破產的農民與手工業者，他們為着要生活，祇要能夠得到一點點生活費，就情願替資本家作工，所以除了各個工廠都吸收了大批的勞動者以外，在工廠的門外，還有大批賦閒的勞動者在做後備軍，這就叫做產業後備軍。

後來因為資本主義的愈趨發展，破產的小生產者投到勞動者隊伍中去的數目愈多，而同時另一方面，因為生產技術的改良，生產同樣數量的商品，僅僅需要比從前更少的勞動力，這就是所謂機器代替了人的勞動力，結果，失業的人數就更加增多起來，譬如在近十餘年來，美國汽車工業中，被機器排擠了的勞動力就是異常之多的。

在一九二九年，一隻汽車門是由二十六個不同的部分湊成的，但是現在許多工廠，製造一隻汽車門，僅用兩個打印工人，費時幾秒鐘就夠了。在一九二九年時，用六個鍛接工人與十二個修整工人所作的工作，現在改用機器來鍛接，祇要兩個勞動者在片刻間就可以作好了。

在某一個規模宏大的汽車工廠，從前裝飾汽車的油漆工作是用手來做的，一個勞動者每日作工八小時，只能油漆六七百件東西，但是自一九三三年改用自動潤光機以後，生產率就大大的提高了。這個機器僅用一個熟練的技師與四個助手，在八小時內，就可以油漆一萬二千件到一萬四千件東西。

在一九三〇年時，美國大汽車工廠的平均生產率，是二十四個勞動者才可以生產一輛汽車，但是在近年來，卻減低到用十六個人就夠了。

此外資本家還極力加強勞動的強度，結果使失業人數加多，這時就有一定數量的勞動者成爲多餘的了。

因此，在社會上就有大批勞動者找不到工作，形成了龐大的產業後備軍，這種大批產業後備軍的存在，對於生產方面是有極大影響的。

第一，失業勞動者迫於飢寒，無論什麼工作都願意擔任，所以資方就以失業勞動者的存在，作爲降低工資的有力工具，於是使在業勞動者的生活水平逐漸降低下來了。

第二，因爲有產業後備軍的存在，無論在什麼時候，都可供給閒空的勞動力，當市面處在景氣時期，各個廠家都需要擴充生產，於是成千成萬的勞動者都找到了工作，失業人數就可減少一部分，如果一遇新的經濟恐慌到來，就又有大批勞動者失業了。

資本主義發展到帝國主義的階段以後，勞動者的生活條件日趨惡化了。這一方面是由於失業隊伍的愈形增大；另一方面卻是因為資本主義合理化的實行，這時不但使可變資本相對的減少了，而且使有些生產部門中所使用的勞動力也絕對的縮減了。

【參考】

在帝國主義時期，龐大的失業隊伍，變成了經常存在的現象，這就是所謂「時代的失業」，什麼叫做「時代的失業」呢？就是說，雖然處在產業比較興旺的時期，失業的現象也並不會消滅，無論那一個國家，都有經濟失業隊伍的存在，根據一九三一年的統計，美國的失業工人有一千四百萬，德國有六百萬，英國有二百五十萬，在現在整個資本主義世界，失業者的人數共有四千萬之多，這還沒有將殖民地、半殖民地與農業中的失業人數計算在內。

因為失業勞動者數量的龐大，所以近年來的工資更加下降了。

德國在一九二九年十一月時，工資指數為一〇〇，到一九三一年十一月時，全國工資指數降到六三五，僅僅祇有兩年，工資降低了百分之三六·五，勃魯寧政府下令減低工資以後，德國的工資又繼續降低了百分之十到十五左右，其他主要資本主義國家的失業和工資減低的現象，也和德國差不多。

根據德國行市研究學院的統計，一九三一年年底，全德國產業工人的收入，僅達一九一九年收入百分之六十。

英國在這時期（一九三一年年底），業經登記依據貧民優恤法領得津貼的，也達一百六十六萬人之多。

三 資本的原始積蓄

所謂原始資本的積蓄問題，實在就是關於資本主義發生時，最初投入生產的資本來源問題，原始資本積蓄的這種任務，並不是在資本主義生產中完成的，而是在封建制的生產關係中，由商業資本來完成的。

【參考】

前面所講的資本積聚，是與原始資本積蓄的意義不相同的。所謂一般的資本積聚，就是將生產所獲得剩餘價值不斷的轉化為新資本，使生產範圍繼續擴大的這種過程。但是原始資本的積蓄，卻是研究在資本主義生產方法初誕生時，那第一次投入生產過程中的資本究竟是從什麼地方來的。

原始資本積蓄的這種任務，是由商業資本所完成的。商業資本是資本的原始形態，在奴隸社會與封建社會，它就已經相當廣泛的存在着，不過在那時候，這種原始形態的資本脫離生產，沒有創造新的，即資本主義的生產方式。當時一般富有的商人，不拿出金錢來從事生產事業，他們也僅僅是把金錢購買奴隸或土地，自己變成奴隸主或封建領主。直到封建社會的末期，因為商品經濟的日趨發達，與市場的逐漸擴大，封建制的生產關係才開始崩潰，這時的生產已經不以使用價值為目的，而轉變為以交換價值為目的了。

當商品經濟更向前發展時，商人就由單純的賣買中間人的地位，躍升到駕馭生產，統治市場的地位。這時因為貨幣經濟愈加發展，城市愈見繁盛，於是商業資本更加橫行霸道起來，開始利用他們的資本，控制

家庭手工業，榨取這些生產者而蓄積大量的資本，最後這種商業資本才漸漸轉化為工業資本，富有的商業資本家就轉變為資本家，於是新興的資產階級形成了。

所以商業資本主義是資本主義的先鋒。商業資本的歷史使命，卻是替未來的資本主義的生產關係，創造了一切必需的先決條件，其中最主要的一個基本條件，就是替資本主義的生產，積蓄了原始的資本。

原始資本積蓄的總過程，可以分兩方面來觀察：一方面是商業資本在國內所造成的局面，這就是商業資本對國內手工業者的榨取日益加重，結果是一面加速了原始資本的積蓄，一面則促成了手工業者的破產。

【參考】

貨幣經濟的繼續發展，農奴貢獻給封建主的物品地租與物品貢稅，都改用貨幣來繳納。因為這時封建領主們的生活非常奢侈，同時又要養活大批家臣、食客、武士與軍隊，所以他們對於貨幣的要求特別強烈，因此，諸侯、貴族、僧侶與地主們，都一致加強對於農民的榨取，同時這些封建統治分子，不是向商業資本家借下了重債，就是不斷以貨幣向商業資本家去購買外國運來的奢侈品，這時成千成萬的貨幣都從農民手中流入到封建主的手中，再從他們的手中落入商業資本家與高利貸者的荷包裏去，這乃是商業資本統治時代的一般現象，這個時期，在西歐正是十五世紀到十七世紀的時代。

因為封建榨取的加劇，商業資本又漸漸侵入農村，所以封建的農村經濟，日益趨於衰敗，大批農民的生計都被剝奪了，他們在農村中不能再繼續生活下去，於是成千成萬的農民都離開了農村，脫離了封建的束縛，他們都逃到城市裏來，這就是城市自由勞動者的主要來源之一。

商業資本的歷史作用，一方面表現於農民的破產，另一方面又表現於手工業生產的破壞，商人在最初僅是作為一種單純的買賣中間人，但是跟着貨幣經濟的發達，交換關係的發展與市場的日益擴大，於是手工業者就漸漸喪失了生產的獨立性，而依賴於商人，成為商業資本家的附庸。自商業資本侵入手工業起，商業資本就一躍而為生產的指揮者和組織者。為什麼商業資本家在這時期能够造成這種稱霸的局面呢？最主要的有下列幾個原因：

第一，由於市場交換關係的複雜與擴大，手工業者祇能專事製造物品，而不能兼顧買賣，於是原料的供給與出品的銷售，都非依賴商業資本不可，因為他們專司買賣，所以對於市場非常熟悉。

第二，因為貨幣經濟的發展，農村經濟破產，一般的物價都趨於高漲，小手工業者更覺不易立足，為了購買原料，有時甚至生活上的要求，都不免向商業資本家告貸，所以不能不逐漸被商人所奴役，於是，商人就利用債權人的地位，以昂貴的價格將原料賣給小手工業者，而同時卻以低廉的價格，去收買手工業者的出品，在這種榨取之下，手工業者就祇好趨於破產一途了。

第三，市場的範圍既然擴大起來，但是手工業者因為技術的落後，不能繼續滿足日益擴大的市場需要，於是商人就把手工業組織起來，工場手工業就開始代替了手工業的地位出現了。

由於商業資本對手工業者的榨取加重，除了加速小手工業的破產以外，還促進了原始資本的大量積蓄。

原始資本積蓄的另一途徑，乃是由商業資本施行殖民地政策所獲得的結果。這

時，一方面加速了原始資本的積蓄過程，另一方面，完成了掠奪、屠殺與奴役殖民地人民的過程。

【參考】

源。

在資本主義最先發展的西歐，商業資本向海外殖民地的掠奪，也是資本原始積蓄的一個重要來源。遠在十五六世紀時期，西班牙與葡萄牙的商業資本開始向海外發展，隨後就是荷蘭、英國與法國，十五世紀到十八世紀的幾百年間，他們採用強盜式的海外貿易，相繼對美洲、非洲、澳洲與印度一帶的土人，施行了空前殘暴的掠奪，他們除採取商業掠奪政策以外，還實行了直接掠奪的政策，當時的商人，海盜與政府的海軍，實在是三位一體，他們除了經營商業以外，還公然實行搶劫。

等到這些所謂「先進國」征服了當地的土人以後，就向土人抽取異常苛重的人頭稅，強力奪取他們的金銀財寶，強迫開採他們的礦產（在美洲就是如此），以極昂貴的價格將他們的商品賣給土人，而以極低廉的價格，去收買殖民地人民的金銀土產，因此西歐的商業資本從海外的殖民地，特別是美洲非洲許多落後的國家，掠奪了大量的財富。

他們除了掠奪土人的財富以外，還要奪取他們的身體，這就是有名的黑奴買賣，西歐人因為在美洲把當地紅種土人屠殺了許多，所以在美洲從事生產時，特別感覺到勞動力的缺乏，於是就將非洲的土人運到美洲去販賣，結果他們從這方面又獲得了大量的財富。從這時起，西歐的各個國家，不但逐漸征服了落後的殖民地，而且也獲得了大量的財富，這就是原始資本積蓄的另外一個重要的途徑。

【複習問題】

- (一) 什麼叫做再生產？
- (二) 單純再生產與擴大再生產有何區別？
- (三) 什麼叫做資本的技術構成與資本的有機構成？
- (四) 試用數字舉出不變資本相同而資本的有機構成不同的兩個企業的例子，及可變資本相同而資本的有機構成不同的兩個企業的例子。
- (五) 產業後備軍是怎樣形成的？它在資本主義的生產中起什麼作用？
- (六) 資本原始積蓄的意義如何？

第七講 利 潤

一 平均利潤與生產價格

前面已經說過，資本的有機構成與資本的流轉速度，是決定利潤率高低的兩個主要因素。但是在資本主義生產中，各個企業因為技術條件的不同，各個資本的有機構成和流轉速度都是大有差別的。然則凡是資本有機構成比較高，資本流轉速度比較慢的企業中的利潤率就應當低些麼？反之，凡是資本有機構成比較低，資本流轉速度比較快的企業中的利潤率更應當高些麼？事實上各個企業的利潤率是有顯著差異的；不過這種差異並不會長久的存在，因為在資本主義社會中，各種資本都是可以隨意移動的，資本常從利潤率較低的企業，移動到利潤率較高的企業中去，於是原來利潤率高的企業，因為移動來的資本太多，生產品增加，所以它的市價就下跌，因之利潤率日漸減低，而原來利潤率低的企業，因為移轉出去的資本很多，生產品減少，它的市

價就漲高，因之利潤率日漸增高，這種資本的移動，一直要到各企業的利潤相當平均化的時候才停止，這種現象，稱爲利潤平均法則。

【參考】

各國企業所僱用勞動者的數目，是各不相同的；但並不是投下資本愈多的企業，所僱用的勞動者的數目愈多，而且有時情形恰恰相反，因此在這種情形之下，資本的有機構成，即是不變資本與可變資本的比例，有着極重大的意義。

因爲資本有機構成較高的企業，僱用勞動者的數目常較少；而資本有機構成較低的企業，所僱勞動者的數目常比較的多。

假定有兩個資本家，資本的數額都是五百萬元，一個辦鋼鐵工廠，另一個開採煤礦，鋼鐵工廠內，完全採用最新式技術的設備，而煤礦企業中，純粹用的徒手勞動。又假定鋼鐵工廠僱用六百人作工，而煤礦工業中僱用了三千人，於是這裏就發生了一個問題，倘若利潤是與資本的有機構成相適應的，那麼是不是煤礦資本家所獲得的利潤，要比鋼鐵工業資本家所得的多五倍呢？

在資本主義社會中，無論什麼人從事生產事業的目的，都是爲着賺錢。假若開採煤礦獲利較大，開辦鋼鐵工廠獲利較小，那麼任何一個資本家，都會去開採煤礦，而不願意去開辦鋼鐵工廠了。這時從事鋼鐵工業的資本家就會少起來，而開採煤礦的資本家就會多起來。這就是說，社會上的資本及鋼鐵工業的資本都會流轉到煤礦工業中來，這時在鋼鐵工業中祇會剩下極少數的資本，如果煤礦企業的利潤低，而鋼鐵工業的利潤高時，情形也是一樣的。但是這裏要注意的，這種資本由一個企業向另一個企業流去的變動，要

到什麼時候才停止呢？

倘若煤礦業的利潤與鋼鐵工業的利潤，達到了相等的程度，那麼社會的資本就不會再移動了，因為這時兩種企業的利潤都是一樣的了。所以開採煤礦的資本家，既不會把他的資本移動到鋼鐵工業中去，鋼鐵工業資本家，也不會把他的資本移動到煤礦企業中去。

兩個企業的利潤，怎樣才會平均起來呢？當煤礦企業的利潤高於鋼鐵工業的利潤時，前面已經說過，社會上的資本，都會移動到煤礦企業中去，同時鋼鐵工業中的資本就會逐漸減少，也有一部分移動到煤礦企業中去。

這時，煤礦企業中的資本，大大的增加，鋼鐵工業中的資本，就會極力的減少，於是在市場上，煤炭的生產就會擴大，鋼鐵的產量就會縮小；但是社會需要鋼鐵與煤炭的數量是經常的，不容易發生大變化的，如果鋼鐵的出產量特殊的減少，而社會需要的數量不變，那麼鋼鐵的市價一漲高，鋼鐵企業的利潤就漸漸會增大起來，如果煤炭的出產量特別增多，那麼，煤炭在市場上的價格就自然降低，因之煤礦企業的利潤也會逐漸減低。一方面，原來利潤率較低的企業，現在利潤率逐漸漲高。另一方面，原來利潤率較高的企業，現在逐漸降低了。於是兩方面的利潤率就會漸漸平均起來，抵到兩個企業中利潤率完全相等時，社會的資本就不會移動了。現在且舉數字的實例，來進一步說明這個利潤率平均的法則。

爲了易於明瞭起見，假定社會上共有三種企業，一種是鋼鐵企業，其餘兩種是紡紗工業與煤礦工業。假定三種企業中的資本數目都是相等的，但是三種資本的有機構成卻是互有差異的。

假定三種工廠的資本都是二百萬元，鋼鐵工廠的資本有機構成是九比一，這就是說，鋼轉工廠的不變

資本爲一百八十萬元，可變資本爲二十萬元，紡紗工廠的資本有機構成爲八比二，這就是說，它的不變資本爲一百六十萬元，可變資本爲四十萬元。煤礦公司的資本有機構成是七比三，即不變資本爲一百四十萬元，可變資本爲六十萬元。

現在更假定三種企業的剩餘價值，都是百分之一百，這就是說，每個勞動者都把他作工時間的一半，爲了償還他自己的工資而作工，其餘一半替資本家作工，在這種情況之下，每種企業所獲得的剩餘價值，就其分量說，都與可變資本相等，這就是說，在鋼鐵工廠內所獲得剩餘價值是二十萬元，紡紗工廠所獲得的剩餘價值是四十萬元，而煤礦公司的剩餘價值是六十萬元。

又假定這三個企業所生產的商品，都是按照他們的價值出售的，那麼三種企業所獲得的利潤，便會與他們所獲得的剩餘價值完全相等。

就上面所列舉的這種情形看來，對於煤礦工業，頗爲有利，但對鋼鐵工業，便非常不利了。三個企業所投下的資本是二百萬元，所得的利潤卻大有差別。這時所有的資本家，便都會把資本從鋼鐵企業與紡紗企業中抽出來，大家都投下到煤礦企業中去。因之就在資本家之間，展開了劇烈的競爭。競爭的結果，因爲煤礦企業中所投去的資本太多，出產品也一定特別多，這就是煤礦企業的出產品（煤炭）不能不減低價格出售，鋼鐵工業因爲資本投下極少，生產品也大大的減少了，所以使他們的出產品不能不擡高價格出售，於是鋼鐵工業的利潤就漸漸增高，煤礦企業的利潤就逐漸降低，結果，三種企業的利潤便大約趨於相等了。

這種利潤日益趨於平均的過程，從下列的表中，就可以很明白的觀察出來：

資本類別 不變資本 可變資本 剩餘價值 製造品價值 商品價值 利潤率

鋼鐵業	一百八十萬	二十萬	二十萬	二百二十萬	二百四十萬	二〇%
紡紗業	一百六十萬	四十萬	四十萬	二百四十萬	二百四十萬	二〇%
煤礦業	一百四十萬	六十萬	六十萬	二百六十萬	二百四十萬	二〇%
總計	四百八十萬	一百二十萬	一百二十萬	五百二十萬	五百二十萬	二〇%

在資本主義社會裏，現實的情形要比上面這種例子複雜得多，從事生產的企業數目，絕對不止三個，三十個或三百個，這是很明顯的。不過由上面這個比較簡單的例子，就已經能够在原則上說明平均利潤的形過程了。

不論生產企業的數目怎樣多，一切資本的利潤，由於資本主義市場法則的必然性，無論怎樣是要趨於平均的；但是正因為現實資本主義社會裏生產的部門異常複雜，所以平均利潤率的形式，決不能像上面所舉的例子那樣的明顯，簡單與精確，事實上是要複雜得多，不過正因為生產部門特別繁多，所以各個資本家都不知道，而且事實上也不會知道，怎樣去維持各個生產部門的均衡；他們只是受着價格的驅策，以決定其投資或移動資本的方向。

資本家所獲得的剩餘價值的多寡，不但以資本的有機構成爲標準，同時還要依資本的流轉速度爲轉移。假定有兩個鋼鐵業資本家，他們所擁有的資本完全相等，同時資本的有機構成也相同，如果誰的資本流轉得愈快，則誰所獲得的利潤就愈多，假若甲的資本在一年內流轉二次，而乙的資本在一年之內流轉四次，那麼乙就等於多僱一倍的勞動者，可以獲取多一倍的剩餘價值，不過這種因為資本流轉速度不同而引起剩餘價值的差別，經過資本家相互競爭的結果，也漸漸被平均利潤的法則所弄平了。

前面已經說過，剩餘價值落到資本家的荷包裏去，就叫做利潤。因之，在資本主義社會中，剩餘價值是以利潤的形式表現出來的。

至於在勞動者所創造出來的商品價值中，那一部分是剩餘價值，那一部分不是剩餘價值，卻不是資本家所關心的，使他們最感覺興趣的唯一的東西，卻是他投下多少資本，獲得了多少的利潤。

因此，利潤率是以全部資本來計算的，而不是依可變資本來計算，所以資本家是不問什麼不變資本與可變資本的區別的。於是在表面上看來，似乎利潤乃是包括不變資本與可變資本在內的全部資本的產物，於是由這種表面現象，把剩餘價值的本質蒙蔽起來了。

在資本主義之下，無論那一種商品，都不是按照它們的價值出售，而是按照商品的生產價格出售的，所謂商品的生產價格，乃是由生產成本加上平均利潤所形成的：然則是不是價值法則對於資本主義的生產便沒有了效力了呢？絕對不是的，生產價格其實不過是一種變態的價值形態而已。

【參考】

由於資本家相互間競爭的作用，以及資本的移動作用，有些資本家，在商品出賣後所獲得的利潤，少於他自己企業中所生產的剩餘價值。而同時有些資本家，在商品出賣後所獲得的利潤，卻又超過了自己企業所生產的剩餘價值，這種現象實在就是一部分資本家所喪失的利潤，被另一部分資本家得去了。換句話說，就是各個生產部門將勞動者所創造的剩餘價值，又拿來重新分配一次。因此每個企業所獲得的利潤量，並不是與它本部門所生產的剩餘價值一樣大小，有的比較大些，有的比較小些。

既然這樣，那麼各個企業的商品，都不是依照它們的本身價值來出售的，而是依照大於或小於它本身價值的生產價格來出售的，然則這種商品的生產價格，又是怎樣形成的呢？

這是很顯明的，在商品生產時，被消費了的不變資本與可變資本的價值，是全部被轉移到新生產的商品中間去了，資本家在出賣商品以後，必須將這二種資本的價值全部收回，這種不變資本與可變資本的價值，就稱為成本。不成問題，這種生產成本，自然是形成商品價格的一個因素。

不過商品出售以後，資本家除收回生產成本以外，還獲得了一些利潤，如果沒有經常的利潤，任何一個資本家都不會來幹這個生產的勾當的；不過資本家所獲得的利潤，並不是簡簡單單的完全等於他自己生產部門生產的剩餘價值，而是由於不斷推動的結果，這種利潤終於趨向於一種平均的水平。換句話說，各個企業所獲得的這種利潤，都是一種平均的利潤，因此在出售商品的生產價格中，除了生產成本以外，還得加上平均利潤。

因而可以得出一個結論：這個由商品的生產成本，再加上平均利潤的現成的商品價格，就叫做商品的生產價格。

但是這裏有一點必須弄清楚的，就是生產價格，並不就是所謂市價，它們兩者是有大區別的。

前面說過，由於資本移動的作用，各個企業所獲得的利潤，是在不斷的擺動着的。某一利潤率較高的生產部門，如果移動去的資本太多，那麼它的利潤率就降低了，不過資本的移動卻不是一瞬間的事情，要資本移動到該生產部門去，使該部門的利潤率降到社會平均利潤的水平，必須經過相當長久的時間。倘若移動到該生產部門中去的資本分量，還沒有多到能够使該部門的個別利潤率，降低到平均利潤的水平為止，

該部門就可以獲得高於平均利潤的利潤，換句話說，在這種情形之下，這種企業是依照高於生產價格的價格出售他的商品的，這時，這種企業所生產的商品，在市場上出售時的實在價格，常是高於生產價格的，這種實在價格稱為市價，所謂市價，就是商品在市場上賣出的價格。

相反的情形也是一樣的，資本家看見某一企業的利潤率，低落到社會一般的水平以下時，他們就逐漸把資本從那一企業抽調出來，改投到別一企業中去。資本一經抽調出來，該企業的生產就開始縮小，於是商品價格又漸漸提高起來：不過當從那企業抽調出來的資本的分量，還沒有多到能够使該部門的個別利潤率，升高到社會平均利潤的水平以上時，該企業所獲得的利潤，終究還是小於平均利潤的，這就是說，該企業這時還只能低於生產價格出售它的商品，換一句話說，就是這裏商品的市價是低於生產價格的。

商品的市價何以會高於或者低於它的生產價格的呢？

就是因為當某一生產部門的生產，縮小到供不應求的程度時，市價就會高於生產價格；反之當另一生產部門的生產，擴大到供過於求的程度時，市價就會低於生產價格，但是市價與生產價格決不會完全背道而馳，終究會常在一起的。因此，商品的市價與生產價格的相互關係，如下圖所示；



這裏直線 A B 是代表生產價格，水波線 C D 代表市價，C D 線總是繞着 A B 線上下不斷波動着，不過 C D 線總是以 A B 線為中心，而不會相去極遠的。

利潤平均法則雖然是資本主義生產中的一般現象，但如上面所述，個別企業所獲得的利潤，因為資本移動的情形常有高低之分，有時更因為某些個別企業，採用了最進步的生產技術的結果，除平均利潤以外，還可以獲得所謂差額利潤。

當某種進步的生產技術還沒有普遍的為大家所採用，而專為某個企業所單獨利用時，這個企業生產同樣一件商品所化費的勞動時間，就自然要少於全社會生產它時所化費的必要勞動時間，因此，這企業的商 品，如果也是按照社會平均所必需的生產價格出售時，一定可以獲得較多的利潤。這種利潤並不為社會全體企業所共同享有，而為某一單獨的企業所私自享有。因為它是超過平均利潤以上的，所以叫做差額利潤。一般的差額利潤並不是經常存在的，當這種新的生產技術為全國企業所共同享用時，社會的必需勞動與生產價格就會下降，這時，某一企業的差額利潤就跟着消滅了。

此外還有一種獨佔性的企業（例如鐵道、電力公司之類），因為別的資本不能與它競爭，所以它在長時期中，可以獲得超額利潤，特別是享有某種專利權的企業，尤其如此。當資本主義從自由競爭的階段發展到獨佔階段時，托辣斯，卡台爾等獨佔企業形式出現了。這種現象就更為普遍。

二 商業資本與商業利潤

隨着資本主義的發展，商品流通範圍內的事務，也異常複雜起來，不能為工業資本家所兼顧，這時，商業資本就有存在的必要了。什麼叫做商業資本呢？凡是不參加

商品的生產過程，專門在流通範圍內，為商品流通服務的這部分資本，就叫做商業資本。

【參考】

在資本主義經濟中，任何商品都不是為了自己的消費而生產的，都是為了出賣而生產的。所以當商品在工廠造好以後，工業資本家的活動並不能就此告一段落，他還要設法將這些生產品發賣出去，祇有將這些商品換得了貨幣之後，工業資本家才可以開始生產的活動。

但是依照一般的情形，工業資本家不是直接將商品販賣給消費者的，照例都是將這些生產的商品賣給批發商，由他們再發賣給零售商，將商品賣給消費者的這種工作，都是由零售商來負擔的。

因此在資本主義經濟中，除掉工業資本之外，還有一部分資本用來經營商業，這叫做商業資本。

商業資本雖然沒有從事生產，但在資本主義社會中間，它也負擔着十分重要的任務，即是使商品流通和資本流轉迅速便利。因為資本主義社會的市場非常廣大，幾乎包括到全世界，假使每個工業資本家一面要經營生產事業，同時又要把他生產的商品直接賣給消費者，那真是既不經濟又十分困難的事。有了商業資本來做生產者和消費者中間的媒介，便好像有電話局來替千萬用戶接線一樣，使佈散在全世界各地的生產者和消費者，可以通過商業機構而互相結合起來，這樣便可以減少交換中的困難。

商業資本不但可以減少商品交換的困難，而且可以使工業資本流轉得特別迅速。倘使工業資本家所生產的商品，一定要等賣到消費者手中以後，才能將收回的貨幣重新投入生產，那麼，資本流轉就滯緩多了。現在有了商業資本家的幫助，工業資本家就可以將商品整批的出售，立即收回貨幣，資本流轉可以迅

速，利潤率因而也可以提高。

現在更進一步的來說明，商業資本流轉過程中所擔負的任務。

假定在某一期間，工業資本家生產了值洋五百萬元的商品，他們要將這批商品販賣出去，方能獲得五百萬元的貨幣再從事生產。如果這批商品完全要由工業資本家親自販賣給消費者，那麼時間一定需要很長，這時生產活動不能不暫時趨於停頓，等到收回貨幣以後，工業資本家才能再從事生產。

假使這時在市場上有許多商業資本家存在着，他們拿出五百萬元來購買了這批商品，於是工業資本家就馬上收回了五百萬元的貨幣，他不但可以去開始再生產的活動，而且因為資本流轉的速度快，可以獲得較大的利潤。

如果從資本流轉的公式看來，工業資本家最初拿錢去購買機器與原料之類的過程，就是 $C \rightarrow W$ 的過程，但是由 $W \rightarrow C + e$ 的這個過程，是由商業資本家幫助着來完成的。有了商業資本的存在，由 $W \rightarrow C + e$ 這個過程才可以縮短，即是說由商品變為貨幣的時間方可以縮短。

因此，商品由工業資本家過渡到商業資本家的手中。事實上還並沒有完成由 $W \rightarrow C + e$ 的過程，因為這時商品還繼續留在流通界裏面，祇是轉換了一個資本家的手罷了。一直要等到這批商品從商業資本家的手中轉到消費者的手中，商品才剝去了商品的形態。這就是說，這時，商品才由交換價值的形態轉變為使用價值的形態，到這時，商品流通的第二個階段，即 $W \rightarrow C + e$ 的過程才正式完成。

商業資本的特殊任務，發生於：（一）商品的最後轉變為貨幣，不是專門經營商品生產的工業資本家的任務，而是專營商品買賣的商業資本家的專職。（二）這個專門擔任流通範圍內任務的商人，為着商品的流

通必需要投下一筆特殊的貨幣資本，但是這筆資本並不參加生產的過程，當他們把從工業資本家那裏購買進來的商品，賣給消費者以後，即是說 $G - W - G + \Delta$ 這公式的全部過程才得完成。

商業資本雖然具有這種特殊的職能，但它同時也是整個社會資本的一部分。如果沒有這一部分商業資本時，那麼工業資本家的資本，就有一部分要取商品的形態停滯着，他如果想繼續進行生產，就需要一筆追加的資本，這部分資本等於商業資本家推銷商品所必需的資本，這就是說。倘若沒有獨立的商業資本在市場上存在的話，工業資本家的一部分資本就不能不投於商品流通上面。商業資本雖然是這個社會資本的一部分，但它自然與工業資本分離開來，專門執行着工業資本原有的職能之一，即是專門擔任流通範圍內的任務。

商業資本既然專門擔任商品流通方面的任務，那麼，它一定也同樣要求報酬，商業資本所得到的報酬，稱為商業利潤，不過商業利潤不是在商品流通過程中產生的。並且這部分利潤也是依據平均利潤的法則，由工業資本手中分出來的。假使商業資本家所獲得的利潤要少於通常的平均利潤，那麼他因為經營商業無利可圖，就會把他資本轉移到工業方面去。

【參考】

商業資本家投下一定分量的資本，從工業資本家手中批買了一整批商品，到這批商品賣出去以後，他除了收回本錢以外，還獲得了一些多餘的貨幣量，這部分多餘的貨幣量，自然就是商業利潤。

這部分商業利潤，究竟是從什麼地方產生的呢？有些人一定會這樣想，工業資本的特殊職能，是專門擔任生產範圍內的任務，所以工業資本的利潤，是產生於生產過程，現在商業資本的專門職能，既然是專門擔任商品流通範圍內的任務，那麼商業資本的利潤，也應該是產生於商品的流通過程，因為商業資本並不參加生產過程，它專門經營商品的買賣。就是說，商業資本是完全在流通過程作用着的，所以它與勞動者在生產過程中所創造的剩餘價值，應該是毫無關係的。

這種看法，祇是單看事實表面的一種膚淺見解，對於商業利潤，其實並沒有加以深刻的分析，實際上，商業利潤也是在生產過程中產生的，它也是勞動者所創造的剩餘價值的一部分，它也與工業利潤一樣，都是產生自商品的生產過程。前面已經說過，在商品的流通中，什麼價值也不能夠創造的，所以商業利潤實是在由工業資本家分給商業資本家的一部分剩餘價值。

倘若工業資本家不將一部分利潤讓與商人，那麼他們就不會來經營商業，這時，就不能節省工業資本家的資本、時間和手續，工業資本的流轉速度一定要慢得多，剩餘價值也不會很大，因此，工業資本家，情願犧牲一部分利潤讓與商人，而他自己卻可以從生產中獲取更多的利潤。

現在這裏要研究的，就是這部分商業利潤是怎樣的由工業資本家讓給商業資本家的呢？

一般的商品從生產者手中要達到消費者手中，並不是直接的，通常總要經過中間人，和好幾個階段，首先是由工業資本家發賣給批發商人，第二步才由批發商人轉賣給零售商人，最後方由零售商人賣給消費者。商品由工業資本家手中賣給批發商人，是打了折扣的，批發商將商品賣給零售商人，也是打了折扣的，商品只有由零售商的手中過渡到消費者的手中，才是按照着商品的生產價格出售的，因此，工業資本家將商

品賣給批發商，並不是按照商品的生產價格，而是低於生產價格的，批發商也僅僅祇賺一點扣頭，仍舊以低於生產價格的價格，將商品賣給零售商，這樣一來，工業資本家就將在生產過程中所獲得的一部分利潤，以商業利潤的形式讓給商業資本家了。

商業資本雖然並不參加生產過程，但因為它也是社會總資本的一個構成部分，專門擔負商業流通方面的任務，所以也參加剩餘價值的分配。

不但在工業資本家之間，重新分配剩餘價值時，是按照平均利潤率的法則，就是在工業資本家與商業資本家之間，重新分配剩餘價值時，也是依照着平均利潤率法則的，所以商投資本家投下一定數量的資本於商品流通中，也可以獲得與工業資本同一比例的利潤。如果工業利潤高於商業利潤，社會的資本就會由商業流向工業，反之，如果商業利潤高於工業利潤，那麼社會資本又會由工業移向商業，所以商業資本也能够依着平均利潤法則，來參加瓜分剩餘價值的競爭。

假定全社會的工業資本為廿萬萬元，全社會勞動者所創造的剩餘價值為四萬萬元，假定在工業資本之外，並無獨立存在的商業資本，流通方面所需的資本，也包含在這廿萬萬元的工業資本之中，這時平均利潤率就是百分之廿，用公式表示就是：

$$\frac{400,000,000}{2,000,000,000} = 20\%$$

假若這廿萬萬元的工業資本，僅僅祇能應付生產方面，而不能兼顧流通範圍，這時在工業資本之外，還必須有獨立存在的五萬萬元商業資本平均分配利潤，所以這時社會全部資本，就不祇是工業資本一種，還

有商業資本的存在，同時社會總資本的數量，也不止廿萬萬元，而是廿五萬萬元了，這時不論工業利潤與商業利潤，平均利潤率都是百分之十六，用公式表示：

$$\frac{400,000,000}{2,500,000,000} = 16\%$$

依照平均利潤百分之十六的分配，廿萬萬元的工業資本應得利潤三萬二千萬元，五萬萬元的商業資本應得利潤八千萬元，二者合計，恰好是四萬萬元，與社會全部剩餘價值的數額剛剛相同。

商業資本是專門擔任商品流通任務的，並不參加剩餘價值的生產，卻參加了剩餘價值的分配。但是在商品流通中的費用愈省，商業資本流通的速度愈快，全體資本家的利潤就愈大，因為流通中的費用，是一種不生產的消費。所以就工業資本家方面說來，商業資本愈節省，這就是說，為商品流通所需要的一切費用愈節省，那麼他所讓給商人的那部分利潤就愈小，而工業資本家的利潤就愈大。換句話說，由於商業資本的節省，將社會一般的利潤率都提高了。

但是商業資本要怎樣方可以減少呢？最主要的就是加速它流通的速度。假定值二千萬元的商品，由工業資本家生產出來，要將他送達到消費者的手中去，如果商業資本一年流轉廿次，就需要一百萬元的資本，倘使商業資本的流轉速度增加到每年三十次，那麼祇需七十五萬元的資本就够了。假使資本的速度趨於緩慢，每年減少到流轉十次，那麼就會需要二百萬元的商業資本了。

商業利潤是怎樣跟着商業資本流轉速度的不同而變化的呢？假定商業利潤率為百分之二十，社會總要商業資本的總額是一百萬元，那麼全社會商業利潤的總額就是廿萬元。

$$1,000,000 \text{ 元} \times 20\% = 200,000 \text{ 元}$$

商業資本的流轉速度增加到一年卅次以後，社會所需要的資本總額，就由一百萬元減少到七十五萬元了，這時利潤率雖然也仍舊是百分之二十，而全社會的商業利潤就由廿萬元減少至十五萬元了。

$$750,000 \text{ 元} \times 20\% = 150,000 \text{ 元}$$

由上面這種情形看來，商業資本流轉速度愈快，一定期間（普通是一年）內商品流通所必需的商業資本的數量就愈加縮小，因之，全社會的利潤，被商業資本家所佔取的一份也就隨之愈小了。

不過必須注意一點，就是前面所說的乃是全社會的商業資本和商業利潤。祇有當社會全部商業資本的流轉加速，因而它的數量減少時，全部商業利潤才會縮小。至於個別的商业資本家，總是竭力想把他的資本流轉得愈速愈好，如果某商業資本家的個別資本，流轉得比社會一般的商業資本較快時，他便可以獲得額外的商業利潤。

商業資本家不僅是資本主義的工廠中所生產的商品的媒介，他們同時也收買農民、手工業者與家庭手工業的製造品，不過這些小生產者，往往被商業資本所控制，商業資本家常常操縱市價，從交換中來侵奪小生產者所應得的平均利潤。

【參考】

商業資本家與工業資本家做買賣時，彼此都是站在平等的地位，誰也不能侵佔誰的平均利潤，不過商業資本家與農民手工業者及家庭手工業者這些所謂小生產者做買賣時，卻不是站在平等地位的。小生產者並不能得到公平的交易，所以他們也是商業資本所掠奪的對象之一。

譬如某些鄉村出產棉花，一方面因為棉花的產量很大，另一方面又因為當地市場需要很少，所以種棉花的農人很難找到銷路，於是就有一種收買商人出現了，他們帶來了資本，從農人手中大批的收買棉花，運到城裏去銷售。這些收買商人在市場上出賣棉花時，是不能隨意高抬市價的，他祇能按着棉花的生產價格出賣。但是他們從農人那裏買來棉花時，卻是以極低的價格收買來的，有時這種價格要比棉花的生產價格低得多，他們利用農人的弱點，僅祇給與極低的代價。這時棉花的買價與賣價之間，就有着極大的差額，差額中的一部分，是用作開銷轉運與打包等等費用，其餘便是收買商人的利潤。不過這部分利潤比商人所應得的平均利潤要高些，這部分額外的利潤，其實乃是商人從農民所應得的平均利潤中侵奪來的。

商人不但收買農民的棉花，以及農民所生產的一切農產品。就是手工業者所生產的一切手工業製品，他們也都要收買，所以商業資本家從這些小生產者方面侵奪來的利潤，相當的巨大，在他們所獲取的全部利潤中佔着不小的比例。

尤其是在資本主義發展的萌芽時期，或者資本主義發展比較落後的地方，這種情形更加普遍。

三 放款資本與利息

除了商業資本之外，還有一部分資本要來參加剩餘價值的分配，這部分資本叫做放款資本，或借貸資本。這種放款資本既不參加商品的生產過程，也不參加商品的流通過程，它僅以貨幣借貸的形式，向借款人取得利息。

【參考】

在資本主義社會中，任何一個生產部門所需要的資本，在各個時期是多少不同的。例如當工業資本家將商品出售以後，便常有一部分資金閒散起來，這部分資金的主人暫時不必使用它，而可以在短時期內借給別人去利用。不過等到這些資本家要添置機器與購買原料時，他不但要利用這一部分資本，而且還必須再向別人借入一部分資金，因此資本的借貸，便成爲一種必要的工作，在這種情勢之下，便有一種企業來專門做資本借貸的媒介，這種企業就是銀行。

銀行一方面用存款的方式收集資金，一方面又用放款的方式貸出資金，它的存款來源怎樣呢？大概有下列幾方面：

第一、便是前面所說的工業資本家或商業資本家的閒散資金，通常用「活期存款」的方式，從四面八方流到銀行裏來。

第二、是資本家所得到的利潤在未投入新的企業以前，暫時存入銀行。

第三、是一切商店、公司、學校的僱員、職員、教員以及一切自由職業者與小生產者的儲蓄，積少成多，都存積在銀行中。

第四、政府機關的辦公費與國庫收入等，都在或長或短的時間內，採取貨幣形態閒散着存入銀行中。

這批大量的閒散資金，就是資本主義社會巨大的信用事業的淵源所在，也可以說這就是放款資本的泉源。

任何人將閒散資金存入銀行，都必須收得一定的報酬，這叫做利息，存入銀行的

利息比較小，而銀行放款出來的利息比較大，這兩者之間的差額，就是銀行資本所得到的利潤。

【參考】

所謂閒散資金，並不是真正的閒散，這不過是對於貨幣的主人而說的，因為在那個時期，他不需要它，所以這些貨幣對於他是閒着的。

不過這時他卻可以將這些自己不需用的貨幣，借給別人去暫時使用，讓別人利用這些閒散資本，去從生產中吸取剩餘價值，在這種情形之下，貨幣的原來主人，雖然並不將這些資金投入生產過程或流通過程，但他卻也可以坐收一部分的剩餘價值，這部分剩餘價值就叫做利息，它也與商業利潤一樣是由工業資本家所獲得的利潤中分割出來的。

但是利率（即利息的比率）是怎樣計算的呢？利率的高低又是怎樣來決定的呢？

放款人放出一定量的資金，過了一定時期，就收到一定量的利息，所以利率其實乃是利息對於放款資本的一種比例，然則這個比例的大小，又是怎樣來決定的呢？

前面已經說過，利息乃是剩餘價值的一部分；而工業資本家與商業資本家來分取剩餘價值時，是依照平均利潤法則的，所以利率的最高限度，也必定是在平均利潤率的水平線下，假使利率與平均利潤相等的话，那麼又有誰願意借款來從事生產或買賣，而結果卻將所獲得的平均利潤全部以利息的形式支付給貨幣的原主人呢？這樣他豈不是白費氣力了麼？所以利率的最高限度，是以平均利潤率為限，而且總是在後者的水平線以下。

利率的最低限度，可以說是等於零，這乃是市場上沒有人需要借款的時候，不過實際上這種情形卻很稀少。因此可以是這樣說，利率是在平均利潤率與零這兩個界限之間擺動的，而決定這種擺動之高低，乃是放款資本的需求與供給的關係。如果市場上的存款多，而放款少時，利率便向下降落，存款少而放款多時，利率便向上漲高。

平常在一個時期之內，有一個統一的平均利潤率，這利率乃是由中央銀行根據市場對於資本的供求額來規定的。

放款資本家與工商業資本家進行資本借貸時，彼此都是立在平等地位的，所以放款資本家的利息自然不能侵犯工商業資本家所應得的平均利潤，但是放款資本家向小生產者放款時，這個限度便會被打破，因而變成高利貸的行爲。

【參考】

放款資本與商業資本一樣，同是最老的資本形態，所以高利貸資本與商業資本一樣，在歷史上的出現，要比工業資本早得多。

在資本主義產生以前的時期，高利貸者的收入是從什麼地方來的呢？那時高利貸者主要的是把貨幣借給封建地主，從他們那裏收取利息，但是封建地主的一切收入，都是由農奴與手工業者供給的，所以高利貸資本也是由這些農奴與手工業者所生產的。

這時，高利貸資本像商業資本一樣，對於封建生產關係的解體與資本主義生產的發生，都盡了促成與推動的作用。

就是在資本主義經濟產生以後，這種高利貸資本也仍然存在，不過愈是在經濟發展落後的地方，高利貸資本就愈加盛行。

他們向小生產者（包括小農民與家庭手工業者）放款時，利用小生產者的窮困和沒有獨立能力，用高於平均的利潤的利息去榨取他們，結果使小生產者不能得到絲毫的利潤，至多也祇能得到他們自己所消費的勞動力的報酬。

【複習問題】

- （一）什麼叫做平均利潤？
- （二）什麼叫做生產價格？
- （三）平均利潤法則有沒有使價值法則破壞？
- （四）商業利潤究竟是從什麼地方產生的？它何以不能從商品流通中產生呢？
- （五）銀行存款的來源怎樣？
- （六）資本主義的資本借貸與高利貸有什麼區別？

第八講 地租

一 資本主義的地租（一）

土地雖然是自然的賜予品，它本身沒有價值，但是地球上土地的面積卻是有限制的，還在資本主義未發生的老遠以前，地球上所有一切的土地，就都歸私人佔有了。所以在資本主義社會中，資本家要經營農業，必須向地主租借土地，因之地主就得到資本家索取報酬，這報酬就叫做地租。地租實在也是剩餘價值的一部分，是由資本家分給地主的。

【參考】

剩餘價值叫做地租。

在資本主義社會中參加剩餘價值之分配的，還有一種社會集團叫做地主，地主所得到的這部分地租既然與利潤及利息一樣，同是剩餘價值的一部分，那麼，它也應當是一定分量資本的產物，但是土地是由自然給與人類的，它與空氣及陽光一樣，本身並沒有什麼價值；但是任何一種資本都是代表一定量

的價值的，土地既然不包含價值，那麼它決不能成爲一種資本，土地既不是資本，然則地租究竟又是怎樣產生的呢？

土地（這是指沒有加過任何勞動的荒地）和空氣、陽光相同之點，就是同是由自然給予的，它們本身都沒有包含甚麼價值。它與空氣、陽光不同之點，就是空氣與陽光都是到處存在着，並且又是取之不盡，用之不竭的；而地球上的土地面積，卻是有限制的，自從私有權產生以後，土地就開始變成了一些人們的私有財產。

在資本主義時代，資本家除了經營工商業及金融業以外，還要經營農業。經營農業首先就需要土地，但是土地卻是被地主們佔領去了，資本家需要土地，就必須向地主去租用，於是地主就向使用他們的土地而經營農業的資本家徵收地租，因此地租實在乃是土地壟斷權的產物。

資本家租到土地之後，就開始把資本投到土地中去，從事灌溉、施肥、植樹、購買種子與建造必要的建築物，此外還得置備耕種機與其他各種農具，和僱用勞動者等等。

資本家隨便向那一部門投資，都必須獲得一定量的平均利潤。因之他們向農業方面的投資，也不會例外。他們每年所得的利潤，除繳付地租外，還必須獲得平均利潤，否則他是不會向農業方面投資的。

倘若農業中的利潤很低，繳付地租之外，還達不到平均利潤的水平時，那麼，向土地中的投資就會減少，農業品的價格必定上升，農業利潤便會增高起來，結果必然要達到平均利潤的水平。

因此，農業中所產生的利潤，一定是高於平均利潤的。牠的最低限度，應該等於平均利潤加地租，這就是說，地租乃是超過平均利潤以上的那部分額外利潤，換言之，地租乃是額外利潤之變態的表現。

如更進一步考究起來，就知道農業中的額外利潤，是在下列兩個前提條件之下產生的：

第一、土地的私有權。

第二、農業資本的構成較低於社會一般資本的平均構成。

倘若這兩個條件缺乏一個，農業中的額外利潤就不容易產生。

這裏關於地租還有一點要說明的，就是前面所講的土地。並不是單指種植農產品的田地，而是說除田地之外，凡是自然所賜予而為人們所壟斷的東西，如礦山、江河、森林等等之類，都應當包含在土地的範圍之內。所以我們所指的地租，主要的固然是指狹義的土地佔有上獲得的收入，此外，還把礦山等等的租借費包括在內。

地租既不能侵犯平均利潤，然則它是從那裏得來的呢？首先它是從各種土地收益的差額中間得來的。各種土地由於土質肥瘠的不同，雖然投下相等的資本，但是收穫量是不相同的，產量少的土地假使能夠得到平均利潤，那麼產量多的土地便可以得到更多的超額利潤；同時土地由於位置遠近的不同，也使土地的收益發生差異。假使離市場較遠的土地，可以得到平均的利潤，那麼離市場較近的土地，便可以得到超額利潤。這樣土地由於土地肥瘠與地位遠近的不同而發生的地租，在經濟學中稱為差額地租。

【參考】

各種土地的土壤質地是大有差別的，在比較肥沃的土地上投資，自然比在荒瘠土地上投資的生產率要大些；所以兩塊肥瘠不同的土地，如果投下同量的資本與勞動力，運用同樣的耕種機器與農具，肥沃土地上的產量，必然要比荒瘠土地上的產量豐富些，因為土地上的產量有多寡之分，所以地租就有高下的區別。

假定有三種肥瘠不同的土地，其中所投的資本各為一千元，同時假定其他條件（如生產的技術條件，氣候條件與勞動者的熟練程度等。）都是一樣的，只是因為土壤肥瘠不同，三種土地上的生產量也就不同。譬如第一種土地上生產了一百六十石穀，第二種土地上生產了一百三十石，第三種土地上生產了一百十石，假定社會平均利潤率是百分之十五，那麼，每種土地所生產一石穀子的個別價格，就只要用每種土地所出產的石數，來除它總生產價格就行：

耕種時投下的資本數額	平均利潤	總生產價格	生產額	每石之個別生產價格
第一土地一千元	一百五十元	一千一百五十元	一百六十石	七·一九元
第二土地一千元	一百五十元	一千一百五十元	一百三十石	八·八五元
第三土地一千元	一百五十元	一千一百五十元	一百一十石	十·四五元
總計	三千元	四百五十元	三千四百五十元	四百石

第一種土地，所出產的每石穀物的個別生產價格是七元一角九分，第二種土地的個別生產價格是八元八角五分，第三種土地的個別生產價格是十元零四角五分。

平均的生產價格，是用全部總生產額來除全部總生產價格，即是 $3450 \text{元} \div 400 \text{元} = 8.625 \text{元}$ 。這就是

說，每石穀子的平均價格是八元六角二分半。

在這種情形之下，經營第一種土地的農業資本家，出賣他的穀物時，每石可以獲得一元四角三分半的差額利潤。那麼一百六十石的全部差額利潤就有二百二十九元六角之多。

但是在資本主義社會中，由於競爭的作用，資本家都祇能獲得平均利潤，同時農業資本家租借地主的土地耕種，必須給與地租，前面已經說過，地租乃是這種超過平均利潤以上的差額利潤，所以第一種土地的差額地租，就是二百二十九元六角。

第二種土地每石穀子的個別生產價格是八元八角五分，而每石平均生產價格卻是八元六角二分半，經營這種土地的農業資本家，出賣每石穀子時，要少收入二角二分半，他的生產總額是一百三十石，他應損失二十九元二角五分。經營第三種土地的資本家的情況更壞了，他在每石穀子出售時，要少收入一元八角二分半，生產總額是一百一十石，所以全部損失是二百元零七角五分。這就是說，經營第二種土地的資本家，不但沒有差額利潤，而且連平均利潤率就也保不住，他祇能獲得平均利潤以下的利潤，經營第三種土地的資本家，不但沒有差額利潤，連平均利潤也沒有，他還要虧本。

在這種情形之下，如果依照上面敘述過的工業資本的運動法則來說，那麼資本家祇要把自己的資本從第二三兩種土地中抽調出來，投到第一種土地中去就行了；但是土地是有限制的，第一種土地是早已被別的資本家利用去了，人們不能隨心所欲的創造土地出來，如果資本不能改投到第一種土地中去，就非得根本從農業中抽調出來不可；但是社會對於農產品的需求也是有一定數量的，決不能少於這一定數量的最低限度。如果因為資本家放棄第二三兩種土地的耕種，市場上的糧食供給就會頓時減少，糧食的需求超過

了供給，糧食的市價就一定會上漲。如果耕種第二種土地時，社會對於糧食的需求與供給就會趨於平衡，那麼第三種土地就無人去投資了，因為那時糧食的市價僅祇達到與第三種土地穀米的生產價格同等的水平，耕種第三種土地就不能獲得平均利潤了，倘使第二種土地耕種以後，市場對於糧食還是求過於供時，那麼第三種土地，甚至比第三種土地更劣的土地，也將開墾起來。

如果要使投資到第三種土地去的資本家也獲得平均利潤，那麼每石穀子的市價，就非漲到十元零四角五分不可。

因此，農產品的社會生產價格，就不是像工業品那樣由平均的生產價格來決定，而是由最劣等土地上的個別生產價格來決定的，換句話說。農產品的社會生產價格，就是最劣等土地上所生產的農產品的個別生產價格。

既然第三種土地也必須耕種，那麼第三種土地便可以獲得平均利潤，同時第一二兩種土地卻可以獲得差額利潤，然則第一二兩種土地上所生產的額外利潤是多少呢？第一種土地是五百二十二元，第二種土地是二百零八元五角。

生 產 額	每石售價	全 部 售 價	總 生 產 價 格	差 額 利 潤
第一種土地一百六十石	十·四五元	一六七二·〇元	一千一百五十元	五二二·〇元
第二種土地一百三十石	十·四五元	一三五八·五元	一千一百五十元	二〇八·五元
第三種土地一百一十石	十·四五元	一一五〇·〇元	一千一百五十元	

這裏的額外利潤是採取着地租的形態被地主佔有了去；並且這種所謂額外利潤，實際上是第一二兩

種土地收穫的全部售價，超過第三種土地收穫之售價的差額，這種差額就是第一二兩種土地的差額地租。由上例看來，第一種土地的差額地租是五百二十二元，第二種土地的差額地租是二百零八元五角，第三種土地就根本沒有差額地租。

差額地租不但是由於土地的肥沃程度不同而產生；同時也因為土地距離市場（城市）的位置遠近不同而產生。

這是很明顯的事實：土地的位置如果距離市場愈遠，運輸上的消費就愈大，不但所生產的農產品要消費大量的運輸費，就是機器、農具、種子、肥料等等農業所必需的生產手段，也莫不需要運輸費用。

因此，土地距離市場愈遠的，生產品價格中所包含的運輸費就愈大，因之它的個別生產費用也愈大；反之，距離市場愈近，則生產費用也愈小。自然這是以土地肥沃程度相同為前提條件的，在土地肥沃程度相同而與市場距離不同的情況之下，農產品的社會生產價格，就由距離市場最遠，因而生產費用最大的那種土地上的生產品的個別生產價格來決定的。

所以差額地租也因土地位置的遠近不同而發生高低。距城市愈遠的土地，差額地租必然愈小，距城市愈近的土地，差額地租必然愈大。

這樣看來，所謂差額地租，實在是由於土地肥瘠與位置遠近的不同而造成的結果。換句話說，差額地租乃是生產率較大的土地（即是土地比較肥沃或位置距離城市較近的土地）上收穫的全部售價，超過生產率最小的土地（即是最劣等的土地）上收穫的全部售價的那個餘額。

前面討論剩餘價值時，已經指出由於某一個或少數企業中勞動生產率增進的結果，即是由於這一個或

少數企業個別生產率超過社會一般生產率的結果，那麼，在這一或少數企業中，就能產生額外的剩餘價值。這種額外的剩餘價值，也是相對剩餘價值中的一種。這就是說，所謂額外利潤（額外剩餘價值）也是勞動的產物。因此我們所以拿差額地租來比擬差額利潤，因為差額地租也是較優良土地的個別生產率超過社會生產率的結果。

不過農業中的差額地租，與工業中的差額利潤有幾個特別不同的地方：

第一、在工業中，勞動生產率的增進，完全是由於生產技術不斷改良的結果；但是在農業中，勞動生產率的增進卻完全是由於天賜的自然條件。例如土地肥沃與位置優良等等的自然條件。

第二、工業中間的額外利潤是暫時的，等到某些個別企業中所採用的生產技術普及成爲社會一般的技術程度時，所謂額外利潤就消滅了；但是在農業中間，正因為生產率的增進，是由自然條件所造成，所以祇要自然地理條件不發生變化，差額地租總是永遠存在的。

第三、在工業中間，普遍於大多數企業的勞動生產率，就是代表社會的生產率；但是在農業中間，卻是要將最劣等的土地上的勞動生產率，當作農產品的社會生產率。

差額地租與差額利潤雖有上列幾種差別，但是農業中的差額地租也是勞動生產率增進或超過的結果，這一點卻是與工業中的額外利潤的本質相同的。

因此可以得出一個結論：因為在土質肥沃或位置優良土地上工作的勞動者，勞動生產率，大於那決定農產物的社會生產價格的勞動生產率，而產生的額外剩餘價值，就是差額地租的泉源。

二 資本主義的地租(一)

根據上面所說的情形看來，似乎最劣等的土地，只能得到平均利潤，不能產生地租；但是地主如果不能得到地租，他是甯可讓他的土地荒廢起來，不肯白白的讓人耕種的。這時社會人口增加起來，到了非耕種最劣等土地不可的地步，因之農產品的價格，便高到最劣等土地的生產價格以上，連最劣等的土地，也能產生額外利潤了。於是最劣等的土地，便也有了地租。（這時比較優良的土地，自然能够獲得更多的地租。）這種地租與差額地租的性質不同，它是由於土地的私有權而產生的，稱爲絕對地租。

【參考】

地主要能得到地租，才願意將土地租給農業資本家去使用。反過來說，農業資本家投資到土地中去，不但僅產生平均利潤，而且還要獲得作爲地租的差額利潤，否則他是不能經營土地生產的。倘若資本家僅以自己獲得平均利潤爲滿足，而置地利於不顧的話，那麼地主就會立即將土地收回，倘使沒有地租這種報酬，他是不肯白白將土地讓與別人使用的。

但是由前面的關於差額地租的統計表看來，除了第一二兩種土地可以得到差額利潤以外，第三種土地

祇有平均利潤，而無差額利潤。因此祇有第一二兩種土地可以獲得差額地租，第三種土地是沒有差額地租的。但是前面說過，土地是屬於地主所有的。地主得不到地租，立即就會將土地收回去，土地被地主收回讓它荒廢以後，就會發生怎樣的結果呢？

市場對於糧食的需求是有一定數量的，如果有一部分土地被荒廢，市場上的糧食就會感覺缺乏，因之糧食的價格就會向上升漲，糧食的價格要漲到什麼程度呢？一直要高漲到第三種土地不但可以獲得平均利潤，而且還可以獲得超額利潤的時候才會止。如果依差額地租中的例子來說，這時市場的糧食價格，一定要漲到十元零四角五分以上。

倘使這時市場的糧食價格，漲到十一元四角五分時，那麼耕種第三種土地的資本家，便可得到每石一元的超額利潤。這就是說，經營第三種土地的資本家，除平均利潤以外，還可以得到一百十元的超額利潤。這部分的超額利潤並不歸資本家所享有，而得將它分給地主作為租借土地的地租。為什麼資本家要將這部分超額利潤讓給地主呢？前面已經說過，土地是屬於地主私有的，資本家租借了他的土地來使用，不能不給與報酬的緣故。

凡是由於土地私有權而產生的任何土地上的地租，就稱為絕對地租。

絕對地租的形成，除了土地私有權這個主要原因之外，還有一個必要的條件，就是土地的自然限制性。什麼叫做土地的自然限制性呢？

如果土地像工業品一樣，可以隨意製造，隨意擴大生產範圍時，那麼最劣等土地的地主，就不能得到地租。因為土地可以隨便擴大時，資本家何必一定要來租借地主的土地呢？但是地球上土地面積是有數額

的，肥沃的與位置較優良的土地，更是有限制的。這就是說，土地是受着自然的限制的。所以當社會對於農產品的需求，達到非墾殖最劣等的土地不可時，絕對地租就產生了。

現在卻要問絕對地租的源泉何在呢？換言之，就是絕對地租的本質究竟是什麼呢？

我們已經知道，地租是額外利潤或額外剩餘價值之變態的表現，同時又知道，利潤或剩餘價值是勞動的產物。並且在前面又已經說過，某一個企業中的可變資本，在其與不變資本的比例上愈大，或者是可變資本在全部資本中所佔的成分愈大，剩餘價值也就愈多，因之利潤率也就愈高，反之，可變資本在全部資本中所佔的成分愈小，則剩餘價值就愈少，利潤率也就愈低。

但是由於平均利潤的法則，不問各生產部門的資本有機構成的高低如何，資本家所獲得的，總歸是一種平均利潤。這種平均利潤，乃是資本有機構成較低的生產部門，創造的較多的剩餘價值，與資本有機構成較高的部門中的較少的剩餘價值互相平均的結果。

但是農業中的資本有機構成，總是要比工業中低些，因為農業技術比較落後，同時原料的價值也低廉得多；而農業中所使用的人工，卻反而比較多些，因此，在農業部門中的個別利潤率，自然要比工業部門的高些，農業中因資本有機構成較低，而農業勞動者創造出來的超過平均利潤的剩餘價值，實在就是絕對地租的源泉。

爲什麼農業中的超額的利潤，不像在工商業中一樣也被別人平均去呢？這實在是因為存在着土地私有權的緣故。

在工業中，因為祇能獲得平均利潤，所以工業製造品的生產價格，就是生產成本（即生產費用）加上

平均利潤的總額；在農業中，因為土地私有權的存在，農業品的生產價格，卻是這樣來規定的，即是：最劣等土地上的生產成本加平均利潤，再加上絕對地租的總和。

因此可以這樣說，有土地私有權才產生絕對地租，有了絕對地租，結果卻使農產品的價格提高了。假使沒有土地私有權，就一定沒有絕對地租，這時農業資本家經營第三種土地，祇要可以獲得平均利潤，他就願意投資了。換句話說，假使沒有絕對地租，農產品的價格一定要便宜得多的。

土地與其他各種商品一樣，都是可以自由買賣的。不過土地並不是人類勞動的產物，所以並沒有包含一定分量的價值；但是土地卻是有價格的。土地本身既然沒有包含什麼價值，所以它的價格並不像其他商品的價格一樣，是所謂價值的貨幣表現。土地的價格，是因為社會所必需的土地，被私人壟斷了的緣故而發生的，所以它是一種資本化的地租，即是用平均利潤除地租所得到的結果。

【參考】

土地與空氣、陽光一樣，都是自然界的產物，而不是人類勞動的產物，所以它是沒有價值的；不過土地這東西卻有一個特點，就是雖然它沒有價值，卻有價格。人們舉行土地的買賣時，就是以一定數量的貨幣額來完成的。因之這種貨幣額就是土地的價格。所以土地與空氣、陽光不同的地方，就是土地是有價格的。

土地既然沒有價值，那麼它的價格又是被什麼東西決定的呢？

土地與其他各種形式的資本一樣，它的所有人可以從它身上得到一定量的收入。

譬如某甲有現款二萬元供給別人經營生產事業，利率是百分之十，到年終結算時，某甲這一年所得到的利息是二千元。如果並不知道所借出去的款項是多少，祇知道利息與利率的數額，祇要用利率去除利息就可以得出放款資本的數額。

$$2000 \text{ 元} \div \frac{10}{100} = \frac{2000 \times 100}{10} \text{ 元} = 20000 \text{ 元}$$

前面說過，土地也是有收入的，祇要有一定面積的土地屬於自己所有，那麼每年也可以獲得一定量的收入。

假使某乙有土地一塊，租與別的資本家使用，每年可以收入二千元的地租，在某乙看來，他正與某甲有二萬元的現款借與別人一樣，每年都可以得到二千元的收入，假使別人要買他這塊土地時，他就會這樣想，這塊土地沒有出賣時，他每年可以收入二千元，如果將這塊土地賣出去的話，那麼每年至少也要獲得二千元的收入才好，因此他就是這樣來計算這塊土地的價格的；假定當時一般的利率是年利一分（即是百分之十），那麼這塊土地的價格就是二萬元。

$$2000 \text{ 元} \div \frac{10}{100} = \frac{2000 \times 100}{10} \text{ 元} = 20000 \text{ 元}$$

(地租) (平均利率)

(土地的價格)

由上列的式子看來，就知道將平均利率去除地租，可以得到土地的價格。這就是說，地主把地租也是當作放款資本的利息一樣來看的，如果知道了利息與利率的數額，就可以知道貨幣資本的數額。同樣知道

了地租與利率的數額。也一樣可以知道土地的價格，由此可以得出一個結論：土地的價格並不是別的，而是資本化了的地租。

一切物品的價格，都是時常變動着的，然則土地的價格也發生變化的麼？如果地價也發生變化，又是怎樣變化的呢？一切勞動生產品的價值，都是隨着資本主義技術的發展，與社會一般勞動生產率的增進而逐漸減低的，因此在其他各種情形不變動的條件之下，作為商品價值之表現的所謂價格，也必然隨着社會生產率的增進而漸漸降低。

不過地價（即土地的價格）不但不與之相同；而且恰恰相反，資本主義愈向前發展，社會勞動生產率愈益漲高，那麼地價也愈加高漲，所以無論那個國家的地價，都是不斷向上高漲的，而且經濟愈發達的地方，地價就愈高，反之，地價就愈低。

在資本主義最發達國家的大都會與城市近郊，地價的向上飛漲是不消說了。就是鄉間的地價，也不斷的增漲着。譬如美國全國農民財產的價值，從一九〇〇到一九一〇這十年間，差不多增加了二百萬萬元的數額，在這裏面，農具與建築物的費用，不過增加了五十萬萬元，而地價則增加了一百五十萬萬元。

地價既是等於利率除地租的結果，那麼地價的變動，也一定是決定於地租與利率這兩個因素的。如果地租不變時，利率與地價的高低是成反比例的，這就是說，在地租不發生變動的情況之下，利率愈趨下降，地價就愈加上漲。倘使利率不變時，地租與地價的高低，就是成正比例的，這就是說，假定在利率不發生變化的情形之下，地租愈加高漲，則地價也跟着上昇；地租愈加降低，則地價也跟着下降。

地價之所以是這樣的隨着資本主義的發展而日益趨於騰貴，就是由於下面這兩個原因：

第一、資本主義愈發展，社會一般的利率，隨着利潤率下降的必然傾向而益趨低落，而利率的下降，就必然引起地價的高漲。

第二、社會經濟愈趨發達，人口日益增加，因之社會對於糧食的需求也日益增大，這時社會對於土地的需求就自然愈大，因而引起地租的漲高，結果使地價愈趨騰貴。

三 前資本主義的地租

在現實世界中，除了資本主義的農業以外，還存在着前資本主義的土地關係，這就是封建的土地關係與小農經濟。封建農業中的地租，與資本主義農業中的地租是全然不同的。資本主義農業中的地租，是以地主、農業資本家及勞動者三個社會集團的存在為前提的；但在封建農業中，卻祇有地主與農奴兩個社會集團的存在，因此資本主義的地租，祇是剩餘價值中的一部分，因為它祇是剩餘價值對於平均利潤的超過額。而封建的地租卻是農奴剩餘勞動的全部。所以要決定某一地方或某一時代的地租，是屬於資本主義的還是封建的，就必須依據地租所由產生的土地關係的本身，而不能依據別的。

【參考】

在前兩節中所討論的，都是關於資本主義農業中的地租問題。但是現在全世界，資本主義經濟發展比較落後的國家與殖民地更不用說；就是在資本主義最發達的國家，除了資本主義式的土地關係以外，同時都還殘留着封建的土地關係。因此，對於封建土地關係中的特質，也不能不予以研究。

在封建的農業中，農業勞動者之上，祇存在着一個社會集團，那就是地主。這些農業勞動者就是農奴，他們的身體是被束縛在地主的土地之上的，所以他們在法律上與人格上，都沒有完全獨立自由的權利，農奴祇能世世代的替同一地主耕耘，他們的本人及其勞動力，都是屬於地主所有，所以農奴的勞動力，並不是作為一種商品來買賣的。

不但土地屬於地主所有，就是耕耘的大部分生產工具，也是屬於地主所有的。他們從地主那裏領得土地與大部分生產工具，一部分時間在地主土地上勞動；另一部分時間在地主分給他耕種的土地上勞動。

這裏的情形，就與資本主義生產中的情形完全不同。資本主義生產中的必要勞動與剩餘勞動，是不能很明顯地劃分開來的，在封建經濟的生產中，必要勞動與剩餘勞動，不論在時間上或空間上，在某種情形下都可以很明顯的分開的。農奴的必要勞動，是維持自身與家屬所必要的勞動，純粹使用在地主分給他自己耕種的土地之上；而農奴的剩餘勞動，卻是全部被地主榨取去的剩餘勞動，完全使用在地主的田莊之上。

農奴在地主田莊上勞動的全部產物，完全歸地主所有，這就是地主的收入。地主的這部分收入，相當於資本家從工資勞動者身上所榨取的剩餘價值；不過這部分地主的收入，卻與資本主義農業中的地租不同，不能把他們兩者同一看待，因為資本主義下的地租，是由農業資本家從自己所獲得的剩餘價值中，分一部分給地主的，而且這一部分剩餘價值，是對於平均利潤的超過額，所以資本主義的地租，祇是剩餘價值中

的一部分；封建的地租，卻是剩餘價值的全部。爲什麼二者有這樣大的區別呢？因爲在資本主義農業中，有三個社會集團的存在，所以勞動生產物的全部價值，是由這三部分人來分配的。農業勞動者獲得工資，其餘全部剩餘價值，就由農業資本家與地主兩者來分配。農業資本家獲得平均利潤，超過平均利潤的額外利潤，就以地租的形式分給地主，所以這種地租祇是剩餘價值的一部，而不是剩餘價值的全部。

但是在封建的農業中，除了農奴之外，就祇有地主這一個社會集團，所以全部剩餘價值勞動，就完全歸地主所有，這就是資本主義的地租與封建的地租不同的地方。

至於有人把勞役地租與物品地租當作是封建的地租，而把貨幣地租當作是資本主義的地租，卻是大大錯誤的。

如果從地租發展的階段上去考察，就會知道勞役地租、物品地租與貨幣地租這三種地租的形式，都是在封建土地關係中間出現過的。

譬如前面所說的農奴，一部分時間在自己田地上工作，其餘一部分時間在地主田莊上工作，這裏地租所表現的形式，就是勞役地租。因爲農奴在這裏當作地租去交給地主的，不是物品與貨幣，而是一種勞役。

所謂物品地租，就是農奴在收穫以後，將一定數量的農產品繳給地主作爲地租的這種形式，它與勞役地租並沒有本質上的區別，僅祇是勞役地租的一種變態的形式；不過在物品地租中，農奴的勞動，在時間上與空間上是已分離不開了。地租採取着一定分量的物品形態，而不採取在地主土地上勞動的形態。這時因爲交換經濟已經大大的發達起來，生產力有了某種程度的進步，地主已無直接監督農奴勞動的必要，所以地租就由勞役的形態，進展到物品的形態，這時農奴的獨立性，也較從前略略增大了。

貨幣地租是在貨幣經濟發達時期發生的。這時農奴交給地主的地租，既不是勞役，又不是物品，而是貨幣。同時社會的生產關係，已經發生了較大的變化，封建的土地關係，已在逐漸解體的過程之中；不過卻不能因此就認貨幣地租是資本主義的地租。譬如在資本主義發展比較落後的國家與殖民地的農村中，大多數都還保存着封建的土地關係，同時農民付地租給地主時，採用勞役地租與物品地租的固然也有，但是一般的都是採取貨幣的形式。這種地租，實在乃是前資本主義的，即封建的地租，而不是資本主義的地租。所以決不能夠完全根據地租的外表形式，去決定地租的性質；同時還必須根據地租所產生的社會之土地關係，才能確定地租的性質。

小農經濟也是前資本主義經濟的一種形式。它的本質就表現在不斷向資本主義道路發展的這一方面，小農經濟向資本主義經濟發展時，主要的特徵，就是農村社會集團的分化。本來在小農經濟中，並沒有地主、農業資本家與勞動者這三個社會集團存在的；而祇有單獨的從事農業的小生產者。他們使用着自己的生產工具和土地，藉着出賣自己勞動生產物，以維持生活，所以從本質上說來，在小農經濟中，像資本主義經濟中的絕對地租與差額地租，都是不存在的。

【參考】

在今日的全世界，除了封建的土地關係以外，還有一種異常普遍存在着的經濟形式，那就是所謂小農經濟，小農經濟又可以叫做小農單純商品經濟，這種小農經濟與資本主義經濟中的農業，有

什麼不同之點呢？資本主義地租的一些原則，對於小農經濟都完全適用麼？

首先來看差額地租。在小農經濟中，農民所耕種的土地，必然因為土質肥瘠與位置優劣的不同，發生勞動生產率的差異。因之農民所獲得的收入也有高低之分。耕種土質較肥沃位置較優良土地的農民，自然獲得超額的生產物，但是這種小農經濟中的超額生產物，是不是就相當於資本主義下的差額地租呢？從外表上看，兩者是相像的，不過就其本質看來，就會發現他們的區別。

因為差額地租，是農業資本家把他從勞動者的生產中所獲得的一部分剩餘價值，作為地租分給地主的；但是小農經濟中的超額生產物，卻是小農用他自己的勞動生產出來的，在本質上他就不是剩餘價值。而且在小農經濟中，土地所有者，土地使用者與勞動者，都由農民一身兼任，他是使用着他自己的土地，根本就不着花錢去租，所以並沒有地租這東西的存在。若是從差額地租所代表的生產關係，與小農經濟中的差額生產物所代表的生產關係的比較上來說，就知道在本質上與資本主義差額地租相同的東西，在小農經濟中是不存在的。

其次再來看小農經濟中，有沒有在外表上與絕對地租相當的東西。

所謂資本主義農業中的絕對地租，就是由於土地私有權的存在；資本家把因為低度有機構成而發生的超過平均利潤以上的一部分剩餘價值，交給地主的那種地租。換句話說，絕對地租就是在資本主義有機構成較低的條件之下，勞動者所形成的價值對於生產價格的超過額。因為在小農經濟中，根本沒有三個社會集團的存在，祇有使用自己的生產工具與土地，靠出賣自己勞動生產品以過活的小商品生產者，所以絕對地租，在小農經濟中也與差額地租一樣是不存在的。

不過這裏要問一聲，在小農經濟中，農民能不能得到這種超額的價值呢？

前節已經說過絕對地租產生的原因，現在再看小農經濟的情形與資本主義有沒有相同之點。

小農生產者的從事生產事業，完全是爲着滿足自己的生活要求，並不在乎獲得利潤或絕對地租。因爲小農的生活，往往是極貧乏的，他祇要可以免除飢餓，什麼條件他都是可以接受的，決不能像富有的資本家與地主一樣，可以靜待農產品價格高漲到能够保障平均利潤與絕對地租的程度時候，他們祇要有了勉強能够保障生活的條件，就會去耕種一塊最劣等的土地的，祇要去看大致能够維持最低限度的生活時，他們就會去耕種那塊最劣等的土地的。換句話說，小資產的農民只要他們所收穫的農產品的價值，除去補償其生產成本以外，還有餘額足以維持其最低限度的生活，無論什麼土地，都是要去耕種的。所以很明顯的可以看出來，小農經濟中的農民，通常連外表上相當於平均利潤的東西尙且得不到，還說得上什麼平均利潤以上的超額價值呢？

以上是純粹從形態上去考察小農經濟的，現在進一步來研究它的基本的特質：

在現實世界中，小農經濟不但是資本主義發展的前導；同時也是在資本主義經濟中殘留着的。

由小農經濟發展到資本主義經濟，在農村中，大大的發生了社會集團的分化。在廣大的小生產的農民中，有少數的一部分變成了富農，以至於中大的農業資本家，而其餘廣大的農民羣衆，則愈益趨於貧困，結果不能不與一切生產手段分離，而轉變爲出賣勞動力的工資勞動者。

這種農村中社會集團分化的傾向，對於地租，是發生着巨大的作用的。在農村分化的影響之下，小生產者的農民集團的分裂與崩潰過程是很快的，在富農的集團中，差額地租是完全適用的。在小農經濟中，

因爲土質肥瘠與位置優劣的自然差異而發生的勞動生產率的高低，又因這一高低而產生超額的價值，這種情形自然也是可能的，不過在小農經濟中，並沒有資本主義的土地關係，所以這種差額的價值，實在也祇是小農的差額利潤，而不是差額地租。

【複習問題】

- (一) 什麼叫做差額地租？
- (二) 試說明絕對地租的源泉。
- (三) 地價是怎樣決定的？
- (四) 資本主義地租與封建地租有甚麼區別？
- (五) 差額地租與絕對地租的範疇，可以適用於小農經濟中麼？
- (六) 在資本主義發展的條件之下，農村的社會集團是怎樣分化的？

第九講 帝國主義與殖民地經濟

一 帝國主義是什麼

資本主義向前發展的結果，世界史跨上了一個新的階段，這就是所謂帝國主義的階段。在這個時代，全世界幾個主要的資本主義國家，形成了獨佔與財政資本的統治，資本的輸出已經超過了商品的輸出，而獲得了更重大的意義，同時列強開始了對世界的分割，全世界幾個最強大的資本主義國家，分割盡了地球上的土地。

【參考】

現在帝國主義這個名詞，已經成爲一般人的口頭禪了，似乎大家都知道它的意義，而且懂得怎樣去運用這個名詞。但是究竟什麼叫做帝國主義呢？恐怕能够清楚解釋的人還是很少。

過去有人把帝國主義與帝制這個名詞混淆起來，現在這種誤謬的說法卻不多見了，不過許多人卻仍然把帝國主義解釋爲一種民族間的強暴壓迫，凡是強大民族侵略弱小民族時，他們就稱強霸者爲帝國主義。

假若可以這樣解釋時，那麼中國歷史上的漢、唐、元等代，都是強大的帝國，不可以叫做帝國主義麼？西洋古代史上的羅馬帝國與中古時代的查理曼帝國，不都可以稱做帝國主義的國家麼？這種說法當然也是錯

誤的。

因為帝國主義並不是在任何時代都存在的，它乃是世界歷史發展過程中的一個新階段，更正確一點說，它乃是資本主義發展的新階段。

在這個時代，世界主要資本主義國家中的少數財政寡頭，不但壟斷了國內的市場，而且更進而分割國際市場，把全世界一切落後的民族與國家，都淪為他們的殖民地與半殖民地。

資本主義自從十八世紀開始統治世界以來，經過了一百餘年，把社會的生產力推動到極端發達的地步。這時人類已經有了征服自然界的偉力，同時機器與科學更被普遍的採用了，地球上佈滿了鐵道網，海洋上駛行着巨大的船舶，電氣事業的發展，更達到了驚人的程度，這些東西，在一百年以前，還是一點影兒都沒見過的。總括的說一句，這時自然界的巨大力量與科學的力量，都供作生產之用了。

社會生產力的邁步前進，更加推動了資本主義經濟的發展，結果，資本主義就由自由競爭的階段發展到壟斷的階段，即是進展到帝國主義的階段。

資本主義發展到帝國主義的階段時，不但把資本主義中間的主要特徵發展了起來，同時還出現了新的特徵，最主要的是下面五個：

- 一、生產資本更加集中，使獨佔組織在經濟生活中起着主要的作用。
- 二、銀行資本與工業資本結合起來，形成財政資本的寡頭政治。
- 三、世界主要的資本主義國家，除了商品輸出之外，同時資本輸出，也漸漸佔着重要的地位。
- 四、國際獨佔資本家的聯盟，分割了全世界的市場，即是獨佔超過了國家的範圍，成為國際間的獨佔組

織。

五、帝國主義完成了全世界的領土分割。

帝國主義時代的這五個特徵，也可以說是世界史上一種極為巨大的變動，並且這種變動從十九世紀末期到二十世紀初期，在英、法、美、德、意、日、俄幾個世界主要的資本主義國家，都先後完成了。

二 帝國主義的基本特徵

帝國主義的第一個特徵，就是獨佔組織的興起，及其在經濟生活中所起的重大作用。這時由於資本的聚積與集中，生產規模不斷擴大的結果，資本主義就由自由競爭的階段轉變到壟斷的階段。壟斷雖然是由自由競爭轉變而來，但是它並不排除自由競爭，不過在資本主義壟斷時代的競爭，不是從前那種成千成萬中小規模企業的相互競爭，而是由於自由競爭的結果，所剩下的幾十個巨大企業之間的競爭。在這時期，中小規模的企業，都漸漸被少數大規模的企業所吞併了，他們獨佔着國內的市場，成爲經濟生活中間的統治者。

【參考】

資本的聚積與集中，是資本家相互競爭的結果。在資本主義自由競爭的時代，資本家與他的敵人競爭的武器，就是減低個別的生產成本，務必使他的企業中生產品的生產價格低於社會一般生產

品的生產價格，因此資本家常常採取延長勞動時間，提高勞動強度，及應用新式技術的手段，以求達到提高勞動生產率的目的。但是結果卻使資本主義的生產力異常迅速的發達起來；而生產力的發達，又表現於資本有機構成的提高，與資本規模的擴大。

在資本家相互競爭的過程中，資本比較雄厚，生產規模比較龐大的，資本的積累就愈加迅速，因此競爭的力量就也愈加強大，大企業的獲得一次勝利，就使它的生產規模愈加擴大一次，資本也更加增大一次，所以說，資本家互相競爭的結果，必然使生產日益集中，把大多數的資本集中在少數規模龐大的企業中，於是資本主義在這時就由自由競爭的階段進展到壟斷的階段。現在舉些統計的數字來說明這種過程的發展趨向吧。

在德國，每千家企業中，勞動者數目在五十名以上的，在一八八二年還祇有三家，在一八九五年就有六家了，到一九〇七年增加到九家，但到一九二五年卻增加到十二家。四十餘年之間剛剛增加了三倍。每千家勞動者當中，大企業所佔的數目，在一八八二年為二二二名，一八九五年為三〇〇名，一九〇七年為三七〇名，到了一九二五年，增加到四八〇名的數目，在這時期增加了一倍以上。

在一九〇七年，德國工、商、交通等企業共有三百二十五萬家。這時勞動者在五十名以上的企業，僅佔全體企業的百分之〇·九，就是說在一百個企業中，還沒有一個大規模的企業，但是這少數大企業所雇用的勞動者的數目，卻要佔全體勞動者數目的百分之三九·四；至於就發動機的馬力講，大企業要佔全體的百分之七十五·三；就電氣發動機的馬力來說，也要佔全體百分之十七·一。這部分不到百分之一的企業，居然佔有汽力與電力總數的四分之三以上。

而雇用勞動者不到五名的小企業，卻佔全體企業總數的百分之九十一，但是它們所有的汽力與電力，僅僅祇佔全體百分之七的數量。

從一九〇七年到一九二五年，在全體企業中，大企業所佔的百分比，稍微增高了一點。從百分之〇·九增高到百分之一·二，就勞動者的數目來講，從百分之三九·四，更增加到百分之四七·六；發動機的馬力也從百分之七七·二，增加到百分之八〇·四，就蒸汽力與電力來講，小企業的比例，卻從百分之七·四減到百分之七·一。

至於勞動者數目在一千名以上的企業，其增長情形尤其值得注意。從一九〇七年到一九二五年，此等企業的數目，便由五百八十六家，增加到一千一百二十二家。這些企業所雇用的勞動者，也由一百三十八萬名增加到二百五十萬名。在全部的企業中，勞動者數目所佔的比例，也由百分之九·六增高到百分之三一·四，電力與汽力也從百分之三二增至百分之四一·六。

法國的情形也和德國差不多，勞動者在五十名以上的大企業，在一九〇六年還祇佔全體企業百分之〇·三八，到一九二六年，則增至百分之〇·九一，在這時期，這些大企業所雇用勞動者的數目，卻從百分之三〇·六增到百分之四四·八。勞動者在一千名以上的龐大企業，在一九〇六年時，總共還祇雇用勞動者五十萬名，到了一九二六年，卻增長到九十萬名了。

在日本，生產集中的情形更加顯著，一九一四年，雇用勞動者一千名以上的大企業，總共還只有八十五家，但到一九二六年，卻有二百四十八家了。這些大企業所雇用的勞動者，在歐洲大戰開始的一九一四年，總共還祇有十六萬人，到了一九二六年，卻增加到五十一萬人以上。

美國是目前世界上最強大的一個資本主義國家，所以生產的聚積來得更加厲害，在一年內生產品價值在百萬元以上的大企業，對全體企業的比例是這樣的：

年 份	一九〇四	一九〇九	一九一四	一九二三	一九二九
佔企業總數的比例	〇・九	一・一	一・四	一・二	五・六
佔勞動者總數的比例	二五・六	二二・〇	二五・七	五六・八	五八・〇
佔生產總數的比例	三八・〇	四三・八	四八・八	六六・三	六九・三

僅僅二十五年之間，大企業增加了五倍，它們所雇用的勞動者增加了一倍多，它們出產的總額，也增加了將近一倍，在一九二九年，僅佔全體企業百分之五的大企業，差不多掌握着全國所有企業生產總額的百分之七十。

生產的聚積與集中，便接近於壟斷了，所謂壟斷（又叫做獨佔），就是資本家的協調與聯合之謂。在某些大資本家的手中，集中了某一商品製造事業的大部分，譬如鋼鐵獨佔團體，就是鋼鐵商的聯合，他們手中掌握着某國鐵礦開採與鋼鐵熔煉事業的大部分。

壟斷組織首先發生於重工業部門，因為它是主要的佔着領導地位的工業部門，所以現在不論那個國家，鐵礦與石油的開採事業，以及鋼鐵的熔煉事業，大都是集中在幾十家最大企業的手中，他們形成着卡台爾、新迪加及托拉斯等等龐大的壟斷組織。

凡是在各個企業之間，共同商定商品的價格出售商品，每一家企業仍然保存着它的獨立，這種聯合叫做卡台爾。這種組織的目的，就是各個企業不要以競爭的方法損害同業的利益，所以參加卡台爾的各個企

業的義務，僅僅祇是不要把自己生產品的賣價，減低到共同決定的物價水平以下就夠了。

但是在新迪加的組織中間，各個企業的相互聯繫，卻更加密切了。凡是參加新迪加的企業，都喪失了自己營業的獨立性，出售製造品與購買原料，都必須經過新迪加總組織之手，每一企業都仍然是獨立進行生產的，不過生產品的數量都由新迪加所規定，任何企業都不能超過規定的限制。

在托拉斯裏面，聯合的程度更加增大了，參加托拉斯的組織，都完全合併起來，從前每一企業的老闆，現在都成了托拉斯的股東，所以參加托拉斯的一切企業，組織一個總的機關來負責管理一切事務。這種托拉斯的組織是異常牢固的，每一個大托拉斯，在各個資本主義國家的經濟生活上，演着決定的作用。

譬如美國有所謂煤油托拉斯，化學托拉斯，鉛業托拉斯，鋁業托拉斯，鋼鐵托拉斯，電氣托拉斯等。在德國，合併了好多的企業，形成了兩個最大的托拉斯，這就是化學托拉斯與鋼鐵托拉斯，這些托拉斯都是世界最著名的，他們掌握某一部門生產的大部分。

帝國主義時代的第二個特徵，就是財政資本的抬頭，這時由於銀行資本的聚積，像工業方面一樣，銀行事業也不可免地走上了獨佔的道路。於是這些規模宏大的銀行，採取各種方法去征服小銀行，它們逐漸成爲銀行事業中的領導者，在國內以及世界經濟中，起着決定的作用。同時銀行資本更與工業資本結合起來，形成所謂財政資本，同時銀行與工業間私人的結合，也一天天發展起來，工業家參加銀行的領導機關；而銀行家也參加工業企業的管理，這時分不清誰是工業家，誰又是銀行家了。

【參考】

隨着資本主義的發展，銀行的範圍與營業，一天一天的擴大，每家銀行，都聚積了大量的資本，雖說這些資本的大部分是屬於別人所有，但他們自己的資本也增加得極快。這時銀行的數目逐漸減少下去了。小規模的銀行不是被大銀行所吞併，就是倒閉了。這時少數大銀行成爲經濟界的領導者，他們不但在銀行業方面，就是工商業及交通業方面，也是起着決定作用的。

譬如在美國，資本在五百萬元以上的大銀行，在一九二三年時，掌握着全國銀行的存款百分之二十二，到一九三〇年卻增加到百分之四十三；反之，在這時期，資本在一百萬元以下的小銀行，它們存款的比例，卻從百分之五十八減到百分之四十。現在事實上操縱美國全國金融的只有兩個銀行集團，這就是羅非羅勒銀行與摩根銀行。

在英國，一九〇〇年時，曾有九十八家銀行，後來小規模的逐漸倒閉和被吞併了，到一九三二年，僅祇剩下二十七家了。並且所減少的大多是資本不到一百萬鎊的小銀行。這一類銀行，在一九〇〇年時共有七十四家，到一九三二年祇留下七家了。而資本在一百萬鎊以上的銀行，在一九〇〇年的存款，佔全國銀行存款總額的百分之六十八，到一九三二年，則增加至百分之九十七，倫敦五家大銀行的存款，在一九〇〇年，曾佔全國銀行存款總額百分之二十七，到了一九三二年時，增加到百分之七十四。

在德國，資本在百萬馬克以上的大銀行，全部存款在一九〇七——一九〇八年度時，共計七十萬萬馬克，到一九二一——一九一三年度時，增至九十八萬萬馬克，到一九二七年，增至一百三十五萬萬馬克，到一九二九年，更增至一百六十九萬萬馬克，這種大銀行，在一九一四年以前計有九家，到一九三一年，則只剩下四家了。

銀行本來祇是付款的中間人，跟着資本主義的發展，銀行的存款與放款事業一天天擴大，這時它們的營業，已不限於對急需款項的各業工業家，給以短期的放款；並且同時給工業家以長期的放款。爲了利用所積蓄的巨額資本，銀行與工業的關係，也一天天密切起來，它把自己資本的若干部分，直接投入生產事業。

股份公司祇給銀行一個最適宜的方式，好讓它把自己的資本投入一切工商業的企業。銀行祇要購買了某一企業股票的三分之一，它就在事實上取得了完全而無限制支配企業的權力。

在第一次世界大戰以前的德國柏林的六家大銀行，曾經兼任三百四十四家工業企業的經理，而加入這六家大銀行領導機關的，有五十一個工業家。

在法國，被五六十個財政寡頭所操縱的，有一百零八個銀行，一百零五個規模宏大的重工業企業，一百零一個鐵道公司，及一百零七家重要企業，總計起來，共有四百三十一家在它們手中，而且每個企業都握有數千萬元的資本。

這些財政巨頭，不但是各個國家經濟上的支配者，而且同時也是政治上的支配者，他們用各種方法推舉自己的代表任政府顯要的職位，有時甚至親自出馬。譬如美國前任大總統胡佛，就是一位頂大的礦業資本家，美國駐英大使梅隆，就是美國鋁業托拉斯的巨頭與銀行大廈的老闆，有名的楊格計劃的起草人楊格，也是美國通用電氣公司的領袖，英國保守黨的兩個著名首相，鮑爾溫與張伯倫，都是英國鋼鐵托拉斯中的大股東。至於德國著名的鋼鐵大王斯蒂森與克虜伯，也是希特勒背後的實際支持者。

在資本主義的自由競爭時代，最重要的輸出是商品，但是到了資本主義的壟斷時代，最重要的輸出便是資本了。這時各個列強都不斷把它們在國內市場上過剩的資本，輸出到它的殖民地和其他資本主義落後的國家裏去。由於這種資本的輸出，使殖民地與落後國家跟資本輸出的國家，密切的聯繫在一起，成爲它們經濟上與政治上的附庸。

【參考】

全世界各個資本主義國家的發展是不平衡的。因此在先進的資本主義國家，積蓄了巨額的資本；但因爲壟斷資本統治着的原故，這類巨額的資本，便在各先進國家有了剩餘。

爲什麼資本會有剩餘的呢？因爲生產的獨佔，限制了資本應用的機會。譬如某一企業部門是操在幾個少數托拉斯的手中，如果別人有新的資本，想插入到這一部門裏去開辦新廠，是極不容易的事，有時簡直一點可能都沒有，這時，過剩的資本就祇能向國外找出路了。

因之先進國家的資本，就力謀侵入那些經濟落後的國家或殖民地去。在那些地方，因爲是開闢不久的市場，所以資金非常缺乏，但是土地卻很便宜，原料也十分充足，尤其是工資低廉得很，而且勞動時間又長，如果資本投入到這些地方去，一定可以獲得較大的利潤；而且在這些地方，資本主義還沒有發展，或者尙在萌芽，人們多半在使用着手工業的粗糙生產品，如果資本主義的工業，在這些地方建立起來，價廉物美的資本主義的生產品，一定是爲這些地方的人民所歡迎的。同時，市場也是異常廣大的，非常適宜於帝國主義經濟的發展。

資本的輸出，祇有到了廿世紀初期，才有巨大的發展。第一次世界大戰以前，向國外輸出巨額資本的，祇有英、法、德三個國家。這時，這三個國家在國外的投資，共達一千七百五十萬萬到二千萬萬的法郎，如果都以年利五釐來計算，那麼每年這筆投資的收入，就達一百萬萬法郎的巨額。

世界大戰使世界資本的輸出，發生了巨大的變動。在大戰時間，英國大約賣掉了四分之一的國外投資，德國在國外的投資，更是全部喪失了，並且變成了資本輸入的國家。這時，美國的國外投資，突然猛進的增長。根據一九三〇年的統計，法國在國外的投資為二百七十萬萬法郎，美國為八百一十萬萬法郎。而英國為九百四十萬萬法郎。

資本的輸出，對於先進的資本主義國家是極為重要的，譬如在一九二五年，英國全部工業品的出口，共值七十萬萬盧布，由此而獲得的利潤，不過十萬萬盧布，但是這一年英國由國外投資所得的利息，竟達四十三萬萬盧布，由這部分材料看來，英國國外投資的收入，要比由輸出商品所得的收入多四倍以上。

資本大量向國外輸出的結果，少數列強成為其餘許多資本主義國家與殖民地的債權人。同時，國外投資的利息，也是它們每年最重要的一項收入。

現在舉些數字來看吧。在一九二九年，荷蘭的國外投資，對國民財富的比例是百分之二十，英國為百分之十八，法國為百分之十五，瑞士與比利時都是百分之十，美國為百分之四。

這些國家的資本流出到那些地方去了呢？英國的資本，大部分是流到它廣大的殖民地去了。美國的資本多半輸出到南美各國，所以南美各國事實上變成了美國的殖民地。

經營資本輸出事業的就是銀行。一個國家如果要向列強借債，通常都是由某個舉債的國家，發出巨額

的國外公債，而由某列強購買了全部債券，把款子交給銀行，於是舉債國家的政府，給債權國銀行以若干報酬，然後取得此種借款，它每年付給一定數額的利息給債券持有人，這樣，列強的資本便輸出到別的國家了。

有時舉債國所獲得的借款還不是現款，而是商品，例如軍火、鐵軌、機器之類，因此債權國就常常借着資本輸出的機會，攫取了落後國家或半殖民地的一切特權，可以自由在這些地方開採礦產，敷設鐵道，建築工廠等，我們中國過去就是列強投資的一個最大市場。因此巨額的白銀，就不斷的從中國市場流到國際財政寡頭的荷包裏去了。

各個獨佔團體，首先瓜分了國內的市場，用人爲的方法，把物價保持在很高的水平，並且竭力阻止外國商品的輸入，以便保證它們獲得巨量的超額利潤。但是國內市場是有限的，無力容納大量生產的商品，於是每個獨佔團體，便設法在國外覓得廣大傾銷商品的市場，特別是將資本輸出去，在國外建立工廠，製造大量的商品，就在該國出售。因此在這時期，各個帝國主義國家爭奪國外市場的鬥爭，就日益趨於尖銳化了。同時在另一方面，他們更採取相互協調的方法，大家訂立協定，瓜分全世界的市場，這時的獨佔組織，超越了國家的範圍，成爲了國際間的組織。

【參考】

無論那個帝國主義國家，爲了維持國內市場上昂貴的物價，對於入口貨，總是徵收得很高的入口稅率，有時某一物品的入口稅率，常超過該商品價值數倍以上。現在舉些數字來證明吧：

一九二七年，各國入口稅率平均起來，大概是這樣的：

西班牙	41%
美國	37%
波蘭	32%
阿根廷	29%
捷克	27%
匈牙利	27%
南斯拉夫	23%
意大利	22%
法國	21%
德國	20%
瑞典	16%
奧國	16%
比利時	15%

這還是各種商品入口的平均稅率，有些商品的入口，稅率雖然還沒有這樣高，但有些商品卻是比這高的。

近幾年來，大多數的國家，爲了維持國產商品的銷路，又繼續把入口稅重新提高了，一九三〇年，德國

把農產品的入口稅率，空前未有的提高起來，同年夏季，英國也實行新的稅則，事實上等於禁止許多貨物的入口。

因此，資本主義國家的國內市場，都完全被少數獨佔組織所控制了，不過國內市場的胃口，是有一定限度的，而資本主義大企業的生產品卻沒有限制，它們像潮水一般的從工廠流到市場，但是國內市場那有這麼大的容量呢？於是國外市場就成爲傾銷帝國主義國家商品的尾閘了。

但是國外市場又大都建築着強固的關稅壁壘，這些從外國運來的商品，又怎樣能夠達到傾銷的目的呢？最好的辦法，就是將資本輸出到比較落後的國家或者殖民地與半殖民地去。譬如帝國主義的資本，就在中國沿海的地帶，如上海、天津、青島等地，設立了各種工廠，它們生產的商品，並不再運輸出去，就在設立工廠的地方銷售，因爲原料與勞動力的低廉，所以生產品能够以極低廉的價格傾銷出去。

這時各個帝國主義國家，爲着爭奪國外市場，相互間發生了極強烈的鬭爭。無論那個強大的獨佔組織，都沒有不參加這一鬭爭的，而且鬭爭一天天的尖銳化起來，結果成爲武裝衝突，因之帝國主義的世界大戰，就不可避免了，而且這種戰爭，也一定是爲着爭奪傾銷市場，原料市場與輸出资本的市場而發生的。

最近幾年來，各國更採取所謂傾銷政策，以求達到打倒敵人的目的。他們的商品在國外市場上的賣價，常比在國內市場的賣價爲低，而且這種賣價往往低於商品的生產成本。爲甚麼這班托拉斯、新迪加之類的獨佔組織，必須以極低廉的價格，在國外市場售出它們的商品呢？最主要的有下列三個原因：

第一，採取傾銷政策，可以奪取國外的市場。

第二，在國外市場上傾銷商品，可以使商品在國內的市場銷路大受限制，結果就能够使商品在國內市

場上保持很高的價格。

第三，商品在國外市場的傾銷，可使商品在國內的銷路縮減；不過這時商品的生產量並不減少，如果生產一減少，或者會要大大的提高商品的生產費用的。

在帝國主義時代，傾銷乃是一種非常普遍的現象。所以各種托拉斯的商品，都有兩種不同的市價。譬如德國鋼鐵托拉斯，每月在報紙上公佈它的生產品的售價，任何一種商品，都有兩種售價，一種是國外市場的，一種是國內市場的。

日本帝國主義在目前，更是實施着毫無限制的傾銷政策，他們把一切粗製濫造的劣貨，以極低廉的價格，運輸到國外市場去傾銷，在抗戰以前的中國市場上，它們排擠了歐美各國的商品，同時，更把它們極低廉價格的商品，傾銷到資本主義的國家裏去。在美國，它們以極低廉的價格售賣汽車，並且還將廉價的腳踏車銷到德國去，就是在法國絲業中心的里昂，也有日本的絲襪衫從事傾銷。

當某一生產部門，僅為兩三個大的獨佔組織所壟斷時，牠們相互間在國外市場上的競爭，就更加趨於尖銳化。這時不可避免的要設法在相互間獲得一種協調，這種所謂協調，通常是劃分傾銷商品的市場，每一個獨佔組織，分割得一定數量的國家，在這些市場上，可以自由出賣它們的商品。

還在一九一四年的世界大戰以前，許多部門成立了國際卡台爾的獨佔組織，譬如一切電氣與機械的生產事業，都集中在德、美兩三大托拉斯的手中，在一九〇七年，這幾個托拉斯訂立了瓜分市場的協定，每一托拉斯都分到了許多完全歸它們控制的國家，這時在德、美兩國的航業托拉斯之間，也成立了分割市場的協定。

第一次世界大戰以後，歐洲好多國家之間，更成立了各種國家的卡台爾。最重要的一個就是歐洲鋼鐵卡台爾，其次就是無線電業、石油業、化學業、鋁業、鋅業、銅業、紡織業與人造絲業等等國家的卡台爾，除德、法、比、奧、捷等國都參加了獨佔組織以外，就是西班牙、瑞士、挪威、瑞典、與波蘭等國的卡台爾也參加了。後來因為世界經濟恐慌（一九二九年）的發生，這些國際的卡台爾，受了國際獨佔組織極大的影響，一部分趨於瓦解了。

此外，就是各國軍火工業的獨佔組織，也成立了國際的協定，譬如世界規模最大的軍火公司，如英國的威克，法國的薛乃寶，德國的克虜伯與捷克的斯柯達，近許多年以來，在它們之間，都是彼此密切聯繫着的，所以在第一次世界大戰期間，這些公司互相分割了市場，供給巨額的軍火給各國政府，因此獲得了數量異常龐大的利潤。

在帝國主義時代，國際的獨佔組織，瓜分了全世界的原料、銷貨與投資的市場。這種國際獨佔組織對世界的經濟分割，事實上是作了列強在地域上瓜分世界殖民地地的基礎，列強隨後就征服了一切的弱小民族，把十餘萬萬的殖民地人民，淪為他們的奴隸，但是帝國主義國家的發展，卻是不均衡的。先進國家，如英、法等國是早已獲得了廣大的殖民地，等到後進的帝國主義國家（如德、日、意等國）出現於世界的舞台上時，世界殖民地早已分割盡了。這時，它們要求重新分割世界的殖民地，於是帝國主

義的世界大戰就成爲不可避免的，第一次與第二次的世界大戰，都是帝國主義重新分割殖民地的大規模的鬥爭。

【參考】

在過去一百餘年中間，全世界大多數落後的國家，都被帝國主義國家征服了，它們變成了殖民地，剩下來的許多國家也被分作勢力範圍，成爲帝國主義的半殖民地。半殖民地與殖民地不同的地方，就是它還保持着形式上的獨立。

殖民地在歷史上的出現，還是極早的事，遠在古代的時候，就有着殖民地了。那時的古代羅馬帝國，擁有極廣大的殖民地領土，不但地中海沿岸的巴爾幹半島，小亞細亞與北非是屬於它的領土範圍，就是西班牙、法國與英國也在羅馬帝國的版圖之內。

不過殖民地對於宗主國，直到資本主義發生以後，才產生了極重大的作用，資本主義初發生時，殖民地的掠奪，乃是資本原始積蓄的重要來源之一，隨後跟着資本主義的發展，殖民地更成爲資本主義國家銷售商品的重要市場。資本主義自由競爭時代，殖民地的主要作用是下列三種。

第一、殖民地是銷售商品的市場，不過那時的商品，也可以多少自由地售賣與其他各國。

第二、資本主義國家，向殖民地移出一部分過剩的人口。

第三、宗主國還可以從殖民地獲得直接的收入。

資本主義從自由競爭時代，進展到獨佔的時代，殖民地的作用，更加無限制的增加了。他們成了各國獨佔組織相互鬭爭的一個重要的武器。

第一、在帝國主義時代，各國市場都高築着關稅的壁壘，所以殖民地乃是獨佔團體銷售貨物最安全的市場。

第二、同時殖民地又是投資最可靠的場所。

第三、殖民地並且還是獨佔組織所需要的原料根據地。

從十九世紀末期到二十世紀的初期，更正確一點說，就是從一八七六年到一九一四年的這個時代，是帝國主義奪取殖民地最厲害的一個時期。所謂歐洲的「大列強」，共約佔領了兩千五百萬平方公里的土地，因此，它們所剝奪的土地面積，比整個歐洲還要大兩倍，這中間以英法兩個先進的資本主義國家所佔領的土地為最多，譬如在一八九九年時，英國殖民地的面積，達九百三十萬平方英里，人口的總額，達三萬萬零九百人。

但是等到某些後進的帝國主義國家勃興的時候，世界的殖民地幾乎分割盡了，它們要想獲得殖民地，就祇能向其他列強來奪取。這就是日、德、義幾個國家，二三十年來高唱要求重分世界殖民地，進行第一次及第二次世界大戰，這就是根本原因。

一九三二年時，全世界的人口共約二十萬萬，而殖民地、半殖民地、與附屬國家的人口，要佔十一萬八千二百餘萬，由此可知，人類的一大半，是屈服於帝國主義國家的強權之下，受着野蠻殘暴的侵略痛苦。

三 殖民地、半殖民地經濟的特徵

帝國主義的經濟侵略是包含着二重性的，它一方面摧毀了落後國家封建經濟的基礎，助長了這些國家內資本主義生產的萌芽和發展；另一方面，對於這些國家經濟的發展，卻起着阻撓的作用，所以殖民地經濟的發展，永遠也不能走上資本主義的道路。前者是帝國主義經濟侵略的進步性；而後者就是它的反動性。

【參考】

無論那個帝國主義國家，向殖民地及半殖民地施行經濟侵略時，它總是同時具有着進步性與反動性的。當帝國主義者的商品和槍砲輸入到落後國家來時，首先就衝破了這些落後國家自然經濟的藩籬，震撼着它們封建經濟的基礎，使商品生產在這些落後國家的領土上，慢慢地發展起來。譬如在我國經濟上，這種情形就特別顯明，抗戰以前，陝西，河北，山東，山西一帶的棉花，東三省的大豆，山東、河南、安徽等省出產的煙草，江、浙兩省的絲，與安徽、江西的茶，都是適應着帝國主義國家的需要而迅速發展起來的。因此可以說，帝國主義的侵略，實在幫助了落後國家商品生產的發展。

同時帝國主義者又在殖民地與半殖民地的國家開闢航空線，敷設鐵道，修築公路，促進了地方交通的發達，使偏僻的內地與鄉村，也可以與世界市場聯繫起來，不但使帝國主義者生產的商品，能够在這些地方暢銷全國，一直深入到農村中去；而且又使這些農村出產的原料與糧食，通過交通機關，可以很便利的運輸到大都市，甚至帝國主義的國家去。中國的情形就是如此，因為鐵道公路的修築，廉價的工業製造品深入到農村的每一個角落，因而逐漸摧毀了中國自給自足的自然經濟的藩籬。助長了商品經濟的發展。

此外，帝國主義又向殖民地與半殖民地國家投資，它們不但把資本輸出到這些地方來，而且還把資本

主義的生產技術與新式機械移植過來，開發各種天然的富源。這樣，就是帝國主義者直接在這些落後國家建立了資本主義的生產方式。

帝國主義者不但開發落後國家的礦山，獲取重工業的原料，而且還進一步利用殖民地與半殖民地廉價的原料，廉價的勞動力，以及協定關稅的特權，在這種經濟落後的國家，大規模的建立輕工業，使資本主義的工業，廣泛的在這裏發展起來。有時爲着獲得廉價的農產物，帝國主義者又在殖民地與半殖民地開闢大的種植場，並且發展某種農產加工的工業，例如製造酒精，製糖，與樟油的工業。總而言之，這在事實上是促進了資本主義經濟在落後國家的發展。

帝國主義對於殖民地與半殖民地的經濟侵略，雖然在這些國家的經濟發展上，起着某些進步的作用。但是另一方面，它對於這些落後國家的經濟發展，同時又起着阻撓的作用，爲着永遠使這些地方成爲帝國主義經濟上的附庸，那麼，就絕不能讓這些落後國家的經濟，真正走上資本主義的道路，所以在殖民地與半殖民地發展的資本主義工業，並不是屬於這些落後國家的民族資本的，而是屬於帝國主義的。譬如中國的煤礦與鐵礦，很久以前，就已經開始採挖了，但是鍊鋼與製造機器的重工業，並不能在中國發展起來，開採出來的大部分煤與鐵，都流到帝國主義國家，特別是日本帝國主義的國家裏去了。

不但重工業如此，就是輕工業也大致如此，中國紡紗工業的發展情形，就是一個很好的例子。趁着歐洲列強從事第一次大戰，無力顧及遠東的時候，中國的紡織工業，都欣欣向榮的發展起來。沿海口岸，以及偏僻的內地，都建立了紡紗工廠。這是中國紡織工業的繁榮時代，但是好景不常，等到歐戰停止，帝國主義又重整旗鼓，挾着它雄厚的資本與優良的技術，走向中國市場來了，這時，中國幼稚的紡紗工廠，在外國工廠

的競爭之下，不是走上衰落之途，就是抵押給外資銀行，成爲外資銀行的俘虜，其本身僅僅維持着一種表面的獨立而已。

在農業方面，雖然殖民地農產物日益趨於商品化，但是並不能促進農業生產的資本主義道路的發展。帝國主義者要想繼續獲得廉價的原料，祇有使落後國家的農業永遠保持着半封建的形式，所以帝國主義的經濟侵略，在落後國家的農村中，總是與封建制，甚至奴隸制的榨取方式結合着的。因爲帝國主義者，不問農產品的生產者是封建農民或奴隸，祇要能够與之進行不等價的交換，保證他們的超額利潤，那麼種種榨取方式，便會被帝國主義者所利用和維持的。而且殖民地與半殖民地的貧困和落後，恰正是帝國主義者獲得廉價原料與廉價勞動力的優良條件。

至於帝國主義國家輸出資本到殖民地與半殖民地來，固然可以發展這些地方資本主義的生產，但是這種發展是有限度的，而且帝國主義者在落後國家的投資，通常都是在非生產的投機事業方面與政治方面，真正用在生產事業方面的爲數很少，祇要就帝國主義者在中國的投資情形看來，就會知道這種論斷是正確的。

帝國主義之控制殖民地與半殖民地，最主要的就是將資本大量的向這些地方輸出，以便完全掌握它們的經濟命脈，並且在這些落後的國家，設立銀行，操縱它們的金融、財政以及貨幣制度。同時並在殖民地半殖民地的交通事業方面投資，以便掌握它們的航空權、鐵路管理權、航海權、及內河航行權。有時爲着達到獲得廉價原料及豐

厚利潤的目的，將它們的投資擴大到輕工業、採礦業與農業生產範圍裏去。

【參考】

現在且就過去中國的情形來說明這種情形吧！中國是世界列強的半殖民地，所以中國一切經濟命脈，都完全掌握在列強手中，在舊中國時期，外國在中國的銀行團，事實上就是控制中國經濟的主宰，匯豐銀行是英國資本設立的，資金總額共計二千萬美金，花旗銀行是美國資本設立的，資金總額共計五百萬美金，正金銀行是日本資本設立的，資金總額共計一萬萬元日金，它們因為資本雄厚，能够操縱及左右中國的金融界，因此在中國的金融市場上，佔着十分重要的地位。這些大規模的外資銀行，一方面挾着雄厚的資本，一方面又從中國市場上吸收大量游資，結果便將這樣巨額的資金，投進中國經濟的各方面。因此可以說，它們是世界列強向中國施行經濟侵略的大本營。

它們不但在地產以及其他投資事業方面進行投資，同時在交通事業的投資，也常常佔着極重要的地位。

譬如就英國對外投資來說，全部的四分之一，就是在國外的鐵道公路方面；至於中國的鐵道，則十分之九是借外資修築的。過去中國的外洋航業，更不必說，完全是依靠外國的商船，就是沿海與內河航行，也完全受英國與日本的資本所控制。航空事業，也是運用美、德兩國資本來舉辦的，在第二次世界大戰以後，中國的航空權，鐵道管理權，內河航行權又全部由反動無恥的蔣介石政府出賣給美國帝國主義了。

至於殖民地的礦產，更是帝國主義者的重要資源，所以它們總是以全力奪取殖民地及半殖民地的採礦權的。中國的鐵礦，百分之九十是由外資開採的，煤礦也有百分之六十由外資經營。此外各種輕工業，也

是帝國主義者投資的對象。例如中國沿海的上海、青島、天津各口岸，外人經營的紡織業、煙草業、火柴業異常發達，它們利用雄厚的資本與低廉的原料及勞動力，獲取了非常豐厚的利潤，中國在這些事業方面的工廠，不但不足以與之抗衡，而且常常處於外資競爭的壓力之下，往往有被淘汰的危險。

除了礦產的原料之外，還有農產的原料，也是帝國主義者所欲獲取的，所以外資銀行常利用落後國家的銀行買辦資本，合作機關，以及殘餘的封建勢力，去控制這些地方的農業生產品。例如在南美洲、澳洲、非洲與南洋羣島，這許多經濟落後的地方，帝國主義者除了間接控制農業以外，有時還直接掠奪大部分的土地，強制當地農民來為它們從事生產。

在帝國主義列強的經濟侵略之下，殖民地與半殖民地的經濟，是具備着下列三個特徵的：第一，就是工業不很發達，僅有少數採礦業與輕工業部門開始了初步的發展，第二，農業在國民經濟中間，還佔着十分重要的地位，第三，資本主義的生產方法沒有深入農村，因之在這部門，還保有着各種古老的耕種方法與榨取制度。

【參考】

殖民地的經濟發展，是終究走不上資本主義的道路的。所以這些地方的經濟發展情形，完全與列強不同，它們這種資本主義國家，還在封建社會母胎之內，就已經樹立了資本主義商品生產的基礎，因此封建制度沒有崩潰以前，新式工業便開始發展了。但是殖民地與半殖民地的工業卻全然不同。就整個的工業部門說來，殖民地及半殖民地的工業是不甚發達的，尤其是作為整個工業部門發展之基礎的重

工業，特別的不發達，例如中國，雖有豐富的煤礦鐵礦，但是始終樹立不起大規模的重工業來。就是稍微發展了一點的，也僅限於採礦工業，輕工業，以及適應宗主國需要的農產改造工業，而且在這幾個稍微發展了一點的工業部門，殖民地及半殖民地的民族資本，也並沒有佔着優勢，仍然被帝國主義的資本控制着，佔着主導的統治地位，所以民族資本始終抬不起頭來，祇好漸漸與生產脫離，變成帝國主義經濟侵略的助手買辦——買辦資本。例如國民黨反動政府公然與美帝國主義簽訂賣國的「中美友好通商條約」；官僚資本家之一的孔祥熙開設揚子建業公司，向美國十六家著名工廠訂立總經售合同，大量推銷美貨，就是帝國主義和買辦資本勾結的顯例。

因之在殖民地及半殖民地的國民經濟中，仍然以農業佔重要的地位。一方面因為這些地方還沒有淪為殖民地與半殖民地以前，大都是被封建制度或奴隸制度的生產方式統治着的，所以農業本來就佔着優勢，既淪為帝國主義的附庸以後，列強所採用的一貫的殖民地政策，就是要使這些地方變成供給廉價生產物的園地，所以極力想保持他們，例如前幾年的日本軍閥與財閥所倡「工業日本，農業中國」，以及二次大戰以後麥克阿瑟統治日本，美帝國主義遂又重行提出「美國資本，日本工業，中國農業」。就是顯著的例子。

爲着便於掠奪廉價的農產物，帝國主義列強，不但要保持殖民地及半殖民地的農業，而且還要保持着該地原來的榨取制度，它們希望殖民地的土著地主成爲它們的幫手，因此，就通過他們的手來榨取這些落後國家的農民，雖然商品生產已開始在農業中間相當的發展了，農民中間的分化也一天天顯著起來，但是資本主義的經濟仍然是十分幼稚，所以奴隸制的地主經營與半封建的農民經營，仍然佔着極大的優勢。

【複習問題】

- (一) 帝國主義時代具有幾個什麼主要的特徵？
- (二) 卡台爾、新迪加、奧托拉斯三種壟斷組織有什麼區別？
- (三) 什麼叫做財政資本？它在帝國主義時代的作用怎樣？
- (四) 在自由競爭時代與帝國主義時代，殖民地對於宗主國各具有什麼作用？
- (五) 什麼叫做帝國主義經濟侵略的進步性與反動性？
- (六) 殖民地與半殖民地的經濟具有那幾個特徵？

第十講 資本主義的經濟危機

一 資本主義的經濟危機

資本主義經濟的發展，並不是一帆風順的，在它歷史發展的過程中，不知道經歷了多少次的災難，這種災難就是經濟危機。經濟危機的爆發，通常都是在經濟最繁榮的時候，當時各種企業，因為生意興隆，極力擴張生產，結果造成商品生產過剩的現象，生產過剩到某種限度時，經濟恐慌就突然爆發了。這時首先受到打擊的，就是銀行與交易所，隨即就迅速波及到各種生產部門，於是各種企業紛紛破產，因之就引起了大批勞動者失業的現象。過了一個時期以後，生產與消費間的平衡漸漸恢復，恐慌渡過而轉入經濟蕭條的時期，這時各企業家因受恐慌的打擊，不肯迅速增加生產。再過一個時期，生產才逐漸恢復起來，因而又從經濟蕭條進入經濟復興時期，復興時期一開始，各企業又盡量擴張生產；因而再從復興轉入經濟繁榮時期，這種繁榮並不是

永久的，經過若干時候，必然又要爆發新的經濟恐慌，周而復始，構成了資本主義生產週期性的發展。

【參考】

危機的降臨，總是在生產事業進行得最興隆的時候。在經濟危機爆發以前，因為資本家的生意非常發達，大家都盡量把生產的範圍擴大，因此商品生產過剩的危機，就已經採取隱藏的形式存在着了。它之所以一時不容易暴露出來，就因為當時金融靈活與商業活躍的緣故，這時銀行裏集中着大量的貨幣資本，以信貸的形式，供給各個企業家應用。因為信貸制度的存在，使企業家能在第一批商品還沒有出賣的時候，便可將商品向銀行抵押，獲得貸款來進行第二批商品的生產，這樣就使商品生產超過了社會實際的需求。

同時，在資本主義的繁榮時期，商品的需求，不祇是直接消費者的需求，而且還有投機商人的需求。他們不管社會的消費力量如何，在商品價格步步上漲的時候，總是拼命的將商品買進，希圖日後市價更高時，再將商品賣出，以便攫取巨大的利潤，因此，這也使商品生產超過社會實際需求的限度。

最後，還有一點，也是使生產過剩的事實雖已存在，而企業家仍能繼續生產的，就是工商業之間流行的合同定貨制，譬如商人向廠家定貨，願訂合同一年，合同上規定，在一年期終時，才將定貨交清，中途雙方不得毀約。這樣的合同定貨制，在資本主義的現世界中是非常普遍的。因為這種制度的存在，商家雖已感到市場的不景氣，但是被定貨合同束縛着，不能不忍痛繼續進貨，同時在廠家方面雖然也明知商品生產過剩的事實已經存在，但也還是不能不遵着定貨合同繼續生產的。

上面所述的這幾種情形，就造成隱秘的生產過剩的現象。這時的生產還是很旺盛的繼續着，而且物價也仍將繼續上漲，不過市場的商品卻已經過多了。一旦發現某一部門的商品流通突然阻塞的時候，其他各部門的商品，也就一樣找不到銷路。

經濟危機的根源，雖然在生產的範圍之內，但是它的爆發卻並不從生產事業開始，而是從金融業與商業中開始的。因為在資本家之間保存着密切的信貸關係。倘若有某一個資本家，因商品不能售出，無力償付到期的債務時，那麼，因他一人必然要影響到別的資本家，使他們也照樣不能償付別人的債務。這樣的牽連開去，在很短的時期以內，就可以造成全社會的信用恐慌。

但是一切信用事業，都是集中在銀行裏的，如果一旦銀行的債戶無力償付債務時，銀行本身馬上就要受到影響，因之銀行的存戶，對於銀行的信任心，就要發生動搖，紛紛向銀行提取存款，而銀行的放款，一時收不回來，存款又得支付，結果，不論大小銀行都不能不暫時宣告清理。

金融界的恐慌，很迅速的就傳佈到商界中去，因為這時商業資本家都急需現款，大家不得不降低商品的價格，以圖脫售商品。這樣一來，商人互相間的競爭趨於激烈，因之物價也下降得更加厲害，物價的下降，雖然在各部門間是不均衡的，但它卻是普遍於一切部門的現象，而且這種物價慘跌的現象，都是突然發生的。

最後，經濟危機才降臨到生產領域裏來。由於銀行、商店及公司的紛紛破產，物價一步步的趨於下降，不但各方面向工廠的定貨異常縮減，而且工廠還有大批存貨，不能脫售。結果工業生產也就不得不大事縮減，許多規模較小的工廠都被迫關門了，就是資本比較雄厚的廠家，雖然勉強可以維持，但也不能不盡量縮

減生產，這時成千成萬的勞動者，被解僱了。少數能够獲得一點工作的，也因生產的減少，祇能獲得一點極微薄的工資。

經濟危機在生產領域中，也不一定是從生產消費資料的部門開始的。同時一般商品生產過剩的危機，也不一定要在一切生產部門，同時都感覺商品沒有銷路的情形之下才發生的。祇要在一個對於全部社會生產有着重大意義的生產部門中，發生了生產過剩的現象，就能够非常迅速的造成一種普遍的範圍廣大的經濟恐慌。

譬如在十九世紀初期，最有決定意義的生產部門，是紡織工業，而當時的英國又居於世界紡織業的領導地位，所以在當時，祇要英國紡織工業中發生了商品過剩的現象，不但馬上影響英國全國，而且往往因而引起全體資本主義國家的經濟恐慌。

但從十九世紀後半期，特別是到了二十世紀時代，英國的紡織工業，不再是決定的生產部門了，這時採礦工業、鋼鐵業與機械業等重要部門，成爲了決定的生產部門，因此，這時生產過剩的危機，就常常從這些部門開始。

由上述的情形看來，就知道經濟危機發展的外表現象，是與它實際的因果關係全然相反的。譬如信用恐慌使銀行破產，物價跌落與商品銷路阻滯等等現象的根本原因，實在是生產的過剩，明明是不斷擴大起來的資本主義的生產，超越了資本主義生產關係所容許的限度，但是在外表上表現出來，經濟危機卻不首先爆發於生產領域，而爆發於金融業及商業的領域。

經濟危機在各個領域爆發以後，大批工商業與規模較小的金融業，都因經不起這種巨大的打擊，

收縮的收縮，被併吞的被併吞，破產的破產了。就是規模較大的企業，受了這種打擊，也要弄得垂頭喪氣，這時社會經濟的元氣一時不能恢復，所以購買力仍然停留在極低的水平線上。雖然這時工業生產與商品流通已經越過了最低點，但是就一般的情形說來，生產與流通的水平，依然非常低落，而且停滯不進，百業萎頓，市場凋零，金融停滯，這時危機已經過去，而進入所謂蕭條時期。

在這時期。因為物價極度低落，而生產又盡量的縮減，因之大批堆積着的商品，就有逐漸消散到消費者手中去的可能。加之在各個資本家相互之間，發生着激烈的傾銷商品的競爭，於是囤積在堆棧裏的貨物，就漸漸流到市場上去，接着生產又逐漸擴大起來，對於原料與勞動力的需求也增加了，同時各個企業的資本家受了恐慌的教訓，竭力提高生產力與降低成本。要想達到這個目的，就必須努力改良生產技術，與添置新式機械，因之各個企業家就需要大批的現款了。

恰好這時在金融界的游資很多（這也是經濟恐慌的結果），利率也比較低落，市場的景况既日趨活躍，銀行界也很放心將大批款項貸與工業家，不但是產業部門，就是工商業與金融業方面，也頓成活潑的景象，這就是經濟的復興時期。

生產與交換過程的日益加速，一切工、商、金融業等都放着異彩，復興不久就過渡到繁榮時期。這時各個工業家都竭力從事生產，商品的流通也十分迅速，物價也能維持在很高的水平。物價既高，商品流通又異常迅速，產業利潤也必定隨之豐厚。資本案一見了豐厚的利潤，便相率紛紛擴大原有的企業，或開辦新企業，市場對於一切商品的需求，都劇增起來，同時銀行信用制度的存在，更促進了生產的擴大，這時投機事業也十分興旺。

這種猛烈的發展，至某種程度時，就達到繁榮的頂點，隨着這繁榮，生產過剩的危機又到來了。這種資本主義景氣的發展，由危機而蕭條，由蕭條而復興，由復興而繁榮，再由繁榮而回復到危機，這一行規律性的發展過程，就稱為資本主義發展的週期律。

資本主義的經濟危機既然是有週期性的，然則它的根本原因又何在呢？簡言之，經濟危機的產生，實在是由於生產與消費間的矛盾突然爆發所致。在資本主義社會中，各種商品，一方面實行着大規模的社會化的生產；另一方面，這些商品卻又被少數資本家所佔有，因此在資本主義經濟中，就存在着社會化的生產與私人佔有間的這種矛盾。隨着資本主義的發展，這種矛盾，也在以同一速度發展着，這就是隨着資本的集中，生產規模在一天天擴大；但是佔有這些商品的人卻在逐漸減少。這就是說，商品漸漸由多數中小資本家的手中，集中到少數獨佔的大資本家的手中。這種矛盾發展的結果，必然會產生社會生產與消費間的矛盾；即是有大批商品堆積起來，沒有人購買，使生產不能繼續進行，因而就爆發了大規模的經濟危機。

【參考】

許多人認為經濟危機爆發的原因，是由於資本主義生產的無政府性。這種說法是有相當道理的。假使整個社會的生產與消費都是有計劃的，那麼，生產過剩的現象自然不會產生，但是計劃經濟，並不是在任何生產關係之下都有可能的，資本主義由於內部基本矛盾的作用，它生產中的無政府性質

在是無法可以克服的。

生產的無政府性，並不僅統治着商品資本主義經濟，而且同時統治着單純商品經濟的，但是在單純商品經濟中，卻是從來不會有過經濟危機這回事的。

爲什麼在單純商品經濟中，並不能發生經濟危機呢？這是值得令人注意的。

在單純商品經濟中，各個小生產者之間的聯繫，並不是有組織的，而是自發的經過交換而成立的。不過在這兒，社會勞動的分工，卻遠不如資本主義社會內分工的發達，同時小型的生產工具也是由各個商品生產者單獨使用着，並且生產的基礎也是所謂手工勞動，這時機器還沒有出現，因此社會勞動的分工，僅祇存在於各個獨立的商品生產者之間，而在每一作坊的內部，並沒有精細的分工。因爲生產的規模既小，而勞動分工又不發達，所以商品生產者的關係的無組織性，就不能發生很大的作用，因此就不會引起普遍於各部門的經濟恐慌。

但是在資本主義生產中，情形就不同了，這裏的勞動已經社會化了，每一個勞動者只是整個產業中勞動者集體的一分子，而且勞動工具也不復爲某一個勞動者所能單獨運用；這時生產所用的，都是許多人共同運轉的龐大的機器；而且勞動的分工，不僅存在於各個企業間，就是在每一個單獨的企業內部，也有了精細的分工。同時任何一部門的生產，都是在大規模的進行着，而且各企業間的分工，更是異常發展，因此在社會上存在着許許多多的生產部門，它們互相依賴的關係也是極爲密切的。

社會的勞動愈是專門化，每一種形式的勞動，對於其他各種形式勞動的依賴性就也愈大；換言之，勞動的分工愈發達，勞動就愈社會化了。在這種情形之下，即是在資本主義生產的條件之下，生產的無政府

性與生產的社會性之間，發生着不可調和的衝突。

這樣看來，生產的無政府性，在單純商品經濟中，較之在資本主義商品經濟中，它的作用是无比的小了。因為在單純商品經濟中的生產，也是無計劃的，所以生產與消費間也有可能發生的矛盾，不過因為生產還沒有達到像資本主義生產中那麼社會化的程度，同時生產中的無政府性也比較的小，所以生產與消費間的矛盾，祇是可能發生，而不是必然要發生的。

資本主義生產方式出現以後，經濟危機的可能性特別加强了。因為在這裏，商品生產普遍的發達了。同時資本家生產的目的，也是為着利潤的獲得，所以利潤變成了推動生產發展的原動力。每個資本家都竭力提高生產率，擴大生產的規模，藉以達到獲得最大利潤的目的。這時生產已不復由個人單獨的小規模的進行了，而是大規模的靠機器的力量來進行，所以生產範圍的擴大是非常迅速的。勞動分工日益複雜，信用制度加速度的發展，它把一切資本家的生產，在一根鏈條上連結起來了。社會分工愈發達，生產的無政府性就愈加厲害，同時資本主義又一貫的降低大眾的生活水平，勞動者的赤貧化，就愈加厲害，由於資本家企圖獲得最大限量的剩餘價值的這種要求所引起的生產擴大，與資本主義所造成的大眾赤貧化的結果，在社會的生產力與消費力之間，發生了不可調和的衝突。由於這一切條件，經濟危機就成爲不可避免的事了。這樣看來，祇有在資本主義之下，經濟危機爆發的可能性才轉變爲必然性。

因此很明顯的，經濟危機的原因，應當從資本主義與單純商品生產的不同的特點之上去尋求，換句話說，就是應當從資本主義生產的基本矛盾上去探求。

所謂資本主義的基本矛盾，就是高度發展的社會化的生產，與資本家私人佔有之間的矛盾。資本家的

私人佔有，不祇是對於生產品的佔有，而且是對於生產手段的佔有。正因為他們是社會生產手段的私有者，所以他們也才能够把社會勞動的生產品佔爲己有。因此資本家生產的目的，並不是爲着滿足社會的需要，而是爲着獲得利潤。

資本家爲着獲得巨大的利潤，不斷的把生產擴大，同時爲着要使自己不在競爭過程中被淘汰，又盡力來改良生產技術，和提高生產率，以降低商品生產的成本。由於勞動生產率的提高，更加把商品的生產範圍擴大了。

但是這樣大量生產出來的商品，祇有極少的部份，是被資本家自己相互購買去的，其餘的大部份，就應當爲勞動者及一切小資產者所消費。但是在資本主義之下，他們並不能無限度的去消費生產物，因爲他們的消費力，並不能決定他們的需要，祇有他們的購買力，才可以擔負這個任務，可是在這社會中，他們的購買力，必然是隨着資本的聚積與集中而日趨於衰落的。

因此資本主義越向前發展，生產資本的積蓄就越加增大，同時生產的範圍也愈益擴大，商品的生產量也愈加增多，但是佔社會最多數的勞動者與農民，都跟着資本主義的發展而愈益貧困化，他們雖然有這樣大的消費力，來消費這些不斷生產的商品，但是卻沒有這麼大的購買力，因此，生產品的大部分就成爲過剩的物品了。這時資本家的生產品，就成堆的囤積起來，不能銷售出去，於是資本家開始停止生產，這時經濟危機爆發了。

這樣看來，就知道由於資本主義生產的社會性，與佔有的私人性的矛盾的發展，必然會產生生產與消費間的矛盾，這矛盾的突然爆發，就是所謂經濟危機。因此可以得出一個結論：經濟危機的原因，實在是

存在於資本主義生產方式的本身之中。

經濟危機是資本主義經濟發展的必然結果；同時反轉過來，它又成爲資本主義商品生產繼續向前發展的重要推動機。爲甚麼呢？第一，生產與消費間的矛盾，一方面產生了經濟危機；而另一方面經濟危機又暫時解決了這個矛盾，使它們緩和下來，第二，經濟危機不但可以暫時解決生產與消費間的矛盾，而且還會促進生產力，使資本主義經濟進一步的向前發展，第三，由於經濟危機加速了經濟的發展，所以它同時又擴大了資本主義社會的基本矛盾。

【參考】

由上面所述的情形看來，就知道經濟危機乃是資本主義生產方式的產物；而且資本主義除了經過疾風暴雨般的經濟危機以外，是再也沒有別的發展道路的。唯其如此，所以經濟危機雖然暴露了資本主義經濟的矛盾，它對於社會生產力，是一個極大的破壞力量，但是另一方面，它對於資本主義的發展，卻又具有極大的意義。

經濟危機爆發以後，物價就會狂跌，最先陷於破產的，自然是小生產者與小資本家。危機發展到最嚴重的階段時，就連大資本家也不得不將一部分的生產工作停止，並且甚至還要銷毀一部分過剩的生產手段與消費品，來提高商品的價格。同時商品價格的跌落，又會刺激消費，使社會的消費力量相當增加，這樣就使生產與消費間的矛盾，暫時緩和下來。因此可以說，經濟危機的本身，是具有暫時克服自身危機的作用。

的，它的發生是自發的，它的消滅是也自發的。

經濟危機的另一意義，就是它每一次總使資本主義的生產進一步的集中，進一步的趨於社會化，結果把社會生產力，推進到較高的階段。在危機當中，更加强了資本家間的競爭，大批較小的產業，都被大產業擠倒了，不能不宣告破產。或者被大產業所併吞。結果大產業的規模，就更加龐大，它們的資本也更加雄厚了。因此資本就開始了更進一步的集中。同時產業家因為受了危機的打擊，為着想保持自己的產業，或者爭取高度的利潤，都不能不力圖改良生產技術，提高勞動生產率與減低生產成本，因為只有價廉物美，的商品，才是資本家競爭的唯一手段。這樣一來，資本主義的生產力，每經歷一次經濟危機，就得到更進一步的發展。

因此，在經濟復興時期，資本主義生產，就在更大的規模上面恢復起來，同時企業內部，也因為採用更新式機器的結果，使勞動者愈加被機器所排擠。因此，社會生產的絕大部分，都集中到極少數的獨佔資本家手中，勞動者的失業與小企業的破產，也日益普遍。因此每一次新爆發的經濟危機，都比前一次危機來得更加嚴重。這就是說，由於資本進一步的集中，資本主義的矛盾，就在更加擴大的規模之上爆發出來的。

一一 資本主義總危機的特徵與三個時期

資本主義發展到了帝國主義的時代，它的內部矛盾日益尖銳化起來，尤其是在第

一次世界大戰以後，資本主義內在矛盾的發展，使整個世界的存在，受着極嚴重的威脅，這時就是資本主義總危機的開始。它的主要特徵是：第一，蘇聯革命成功，使世界經濟分裂為兩個對立的體系，第二，資本主義經濟的矛盾日益尖銳，使資本主義國家內部的社會鬥爭更加激烈，第三，殖民地，半殖民地革命運動的高漲，第四，帝國主義列強內部的衝突，趨於極度的緊張。

【參考】

資本主義的總危機，開始於一九一四——一九一八年帝國主義世界大戰時期。因為在這次大戰中，參加戰爭國家的財富，受了極大的損失，最少的數額，都在三千萬萬元以上，大約與戰前各國總財富的半數相等。換句話說，資本主義各國，在過去一百餘年間積累起來的大量財富，竟在短短的四年戰爭當中化為灰燼。

而且除了財富受了損失以外，還有大量人口的死亡。在戰爭期間，各國動員參戰的壯丁在六千二百萬以上，死傷的數量有二千四百萬人之多。這樣瘋狂的戰爭，動搖了資本主義體系的基石，所謂資本主義的總危機，就是在這種基礎之上形成的。

從第一次世界大戰後開始的資本主義總危機，與以前工業資本主義時代的週期性的危機，有着本質上的區別，所謂資本主義的總危機，就是帝國主義時代，全世界資本主義整個體系發生根本動搖的現象，它是世界資本主義總崩潰開始的表現。

資本主義總危機的時代，一方面是帝國主義戰爭與社會大變革的時代；同時另一方面，又是資本主義

經濟體系與社會主義經濟體系對立並存的時代。它與從前工業資本主義時代的週期性的危機不同，它對於資本主義本身，一點也沒有促進的積極作用，並且相反的，它只是資本主義一切矛盾的更加尖銳化，資本主義腐潰性更加強化的表現。它的主要特徵有下列四點：

第一，世界經濟成爲兩個對立的體系——崩潰中的舊的資本主義體系，與蒸蒸日上新的社會主義的體系。資本主義總危機的開始，首先是在世界六分之一的地面上，建立了嶄新的社會主義的經濟體系。這種變革打斷了世界資本主義的整個鎖鏈，促成了世界經濟的分裂，尤其是在一九二九年的世界經濟危機發生以後，一面是資本主義各國，因受最普遍與最深刻的世界經濟恐慌的打擊，生產非常迅速的趨於衰落；而蘇聯卻因爲社會主義經濟建設的成功，第一次五年經濟計劃完成以後，又接着開始了第二次五年經濟計劃，這充分證明了社會主義的經濟，正以同樣的速度向着相反的方向發展。社會主義經濟體系的日趨發展和鞏固，無疑的給資本主義經濟體系一個極巨大的威脅。

第二，世界大戰以後，資本主義各國生產的發展遲緩，因而資本主義腐潰化的過程就日益加強，這種所謂資本主義的腐潰化，並不是社會生產力發展的絕對停滯之意義，而僅僅是說有一種停滯的傾向，這種傾向就表現於生產力增進的滯緩化。

雖然大戰以後，生產的技術有過極大的躍進；但是在今日的資本主義生產中，卻不能好好的利用它們，並且因爲社會購買力的減縮，各國的生產反而趨於下降，同時生產的數量也驚人的增加，幾千萬的失業者變成了資本主義生產的失業常備軍。因之，資本主義各國的勞工運動，迅速的發展與擴大，逐漸由一種經濟鬥爭轉變爲政治鬥爭，因之，隨着資本主義習慣性的加強，資本主義國內的社會鬥爭，也空前的尖銳

化了。

第三，這時殖民地與半殖民地對於宗主國的離心傾向，也日益顯露，並且逐漸擴大起來，成爲反對帝國主義侵略的巨潮。尤其是在近東與遠東，幾乎到處爆發了普遍的民族解放戰爭。在大戰期間，許多東方的殖民地與半殖民地，都與歐洲帝國主義國家事實上截斷了聯繫，於是殖民地與半殖民地的民族工業，很快的發展起來，要求解脫帝國主義者對他們所加的羈絆，因之殖民地的革命運動，就如怒潮般的高漲起來，不可遏制。因此可以這樣說，大戰以後，差不多全世界沒有一個殖民地，不起來作大規模反帝運動的。

第四，帝國主義的世界大戰，不但沒有消滅列強間的內部矛盾，而且反而更進一步的促進這矛盾的益趨緊張。尤其是在一九三一年以後德、意、日三個後進的資本主義國家，結合成一個法西斯集團，瘋狂的發動向外侵略，要求重新分割世界的殖民地。因此在先進的與後進的資本主義國家之間，就益加展開了爭奪市場的劇烈鬭爭，一九三九年九月爆發的第二次世界大戰，就是帝國主義者互相的矛盾達於極點的表现。

資本主義總危機的一般特徵，在危機發展過程中的各個時期，都是存在着的。不過這些特徵的表现力量，並不是在任何一个階段都同樣的，在一個時期表现得厲害些，在另一個時期又表现得薄弱些。戰後資本主義發展的總路線，是危機一般的尖銳起來；但在這條總路線中，可就危機發展的表現之不同，分爲三個時期：從一九一八年至一九二九年是第二時期，這是資本主義局部穩定的時期。從一九二九年至一九三九年是第三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從一九三九年至一九四九年是第四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從一九四九年至一九五九年是第五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從一九五九年至一九六九年是第六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從一九六九年至一九七九年是第七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從一九七九年至一九八九年是第八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從一九八九年至一九九九年是第九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從一九九九年到二〇〇九年是第十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇〇九年到二〇一九年是第十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇一九年到二〇二九年是第十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇二九年到二〇三九年是第十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇三九年到二〇四九年是第十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇四九年到二〇五九年是第十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇五九年到二〇六九年是第十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇六九年到二〇七九年是第十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇七九年到二〇八九年是第十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇八九年到二〇九九年是第十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二〇九九年到二一〇九年是第二十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一〇九年到二一一九年是第二十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一一九年到二一二九年是第二十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一二九年到二一三九年是第二十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一三九年到二一四九年是第二十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一四九年到二一五九年是第二十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一五九年到二一六九年是第二十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一六九年到二一七九年是第二十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一七九年到二一八九年是第二十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一八九年到二一九九年是第二十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二一九九年到二二〇九年是第三十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二二〇九年到二二一九年是第三十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二二一九年到二三〇九年是第三十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二三〇九年到二三一九年是第三十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二三一九年到二四〇九年是第三十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二四〇九年到二四一九年是第三十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二四一九年到二五〇九年是第三十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二五〇九年到二五九九年是第三十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二五九九年到二六九九年是第三十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二六九九年到二七九九年是第三十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二七九九年到二八九九年是第四十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從二八九九年到三〇〇九年是第四十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三〇〇九年到三〇九九年是第四十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三〇九九年到三一〇九年是第四十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第四十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第四十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第四十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第四十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第四十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第四十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第五十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第六十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第七十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第八十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十一時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十二時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十三時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十四時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十五時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十六時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十七時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十八時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第九十九時期，這是世界革命潮流高漲的時期。從三一〇九年到三一〇九年是第一百時期，這是世界革命潮流高漲的時期。

目前是第三時期，這是資本主義局部穩定根本發生動搖，革命潮流重新高漲，與帝國主義矛盾空前尖銳化的時期。

【參考】

第一時期的特點，可從經濟與政治兩方面來說明：

從經濟上來說，這時期的特點，是世界大戰之後，一切生產力都破壞了，全世界資本主義國家的整個經濟頓呈解體的狀態，大規模的通貨膨脹的結果，勞動民衆趨於極端貧困化。

從政治上來說，是蘇聯革命成功了，在世界六分之一的地面上，建立了社會主義國家。在資本主義各國內部，及殖民地國家，革命運動異常高漲，這時在東歐與中歐各國（例如德國、意大利、匈牙利與巴伐利亞）紛紛爆發了勞動者的革命運動，同時在近東與遠東各地（例如朝鮮、安南、印度、波斯、阿富汗與土耳其）殖民地與半殖民地的民族解放運動也到處蔓延着。

各國的革命運動鎮靜下去以後，資本主義經濟的恢復過程開始了。第二時期的經濟上的特點，就是生產逐漸增長，逐漸恢復，大多數國家的貨幣制度恢復穩定狀態，大戰時所破壞的國際聯系也恢復了。戰後資本主義生產力的發展，就發生於第二時期，這時資本主義的技術，也有不少進步，所謂資本主義的合理化，就是這一時期的特點之一。

這時勞動者的革命運動，除在蘇聯獲得勝利之外，其他各國均告失敗，帝國主義列強對於殖民地與半殖民地的民族革命運動，也開始採取攻勢。然而由於資本主義社會內部矛盾的發展，資本主義各國所獲得的暫時與局部的穩定，也是不能長久存在的。到一九二九年十月世界經濟恐慌爆發以後，這種穩定的局面

就很迅速的破壞了。

第三時期開始於一九二九年的秋冬之交，因為最普遍與最深刻的世界經濟恐慌爆發了，資本主義經濟體系更加迅速的崩壞。這一次恐慌，一直繼續了四年，到一九三三年起，才開始轉入特種蕭條時期。資本主義列強在這次恐慌中所受到的打擊，與十五年前的世界大戰實在差不多。從此以後，資本主義世界便更難恢復它們過去的繁榮了。

這一次恐慌，不僅與工業資本主義時代的週期性恐慌不同，而且與戰前帝國主義時期的恐慌也有區別。這一次的經濟恐慌，是在資本主義體系總危機基礎上的帝國主義時代發生的，因此它具有下列的幾個特殊的表徵：

第一，是這次恐慌的一般性與普遍性。它的一般性，使整個資本主義世界，都被捲入經濟恐慌的怒潮之中；它的普遍性，是表現於一切經濟部門陷於恐慌，工商業的恐慌，金融恐慌與十分深刻的農業恐慌交織着。

第二，就是這一次恐慌的長期性，自從一九二九年的恐慌爆發以來，一直繼續了很長的時期，資本主義世界仍然陷在經濟恐慌的泥坑中，不能自拔，這樣長期的恐慌，也是歷史上空前的。

第三，就是這一次恐慌的深刻與尖銳性。它的深刻性，首先表現於生產縮減與失業增長的速度和範圍，達於歷史上空前未有的地步。一九三二年美國與德國的生產，與一九二九年恐慌的前夜比較，竟縮減了百分之五十左右，法國縮減了百分之三十四，英國縮減了百分之三十，全世界資本主義國家工廠的總工業的總生產額的縮減，便引起了失業人數的增大，農村失業人數除外，全世界資本主義國家的失業人數

少達到四五千萬人的驚人數額。

第四，就是這次恐慌露骨表現着資本主義體系的腐潰性。平常在經濟恐慌之前，總有過一度繁榮，而且恐慌過去以後，又必然恢復到繁榮時間，但是這次恐慌不然，好多國家，如英、德等國，在恐慌以前，並沒有見到絲毫的繁榮，它們的生產，始終保持在一九二七年的水平，而且恐慌之後，全世界各個資本主義國家經濟停滯，萎頓與衰落，成爲現階段的經常現象，而且一九一九年的恐慌還沒有恢復到繁榮時間，第二次大規模的經濟恐慌又在一九三七年底爆發了。

三 世界經濟危機與特種蕭條

一九二九年爆發的世界經濟危機，它的發展過程可以分爲兩個階段：從一九二九年到一九三二年，是危機的第一個階段，在這個時代，世界經濟危機是不斷的向前發展着與益趨深刻化的。這時危機的嚴重性，最顯著的就表現在下列這許多方面：

(一)生產的縮減，(二)生產力的閒置，(三)勞動者失業人數的激增，(四)工資的低落，(五)國際貿易的銳減，(六)物價的慘跌，(七)資本主義國家全國總財富與總收入的減少。

【參考】

從一九二九年秋季起，到一九三二年止，資本主義各國的生產，都是空前未有的縮減與跌落了，現在引一點可靠的統計數字來證明吧：

各國生產指數變動比較表（假定一九二八爲一〇〇）

國 別	年 份		
	一九二九	一九三〇	一九三一
美國	一〇七・〇	八六・五	七三・〇
德國	一〇〇・四	九〇・一	七三・六
英國	一〇六・〇	九七・九	八八・八
奧國	一〇二・〇	九〇・〇	八一・〇
波蘭	九九・七	八一・八	六九・三
捷克	一〇三・〇	九〇・〇	八一・〇
匈牙利	一〇三・〇	一〇〇・〇	八八・〇
法國	一〇九・四	一一〇・二	九七・六
比利時	一〇一・〇	九〇・〇	八一・〇
意大利	一一一・〇	一〇三・〇	九三・〇
瑞典	一一三・〇	一一二・〇	九九・〇
日本	一一一・〇	一〇五・六	一〇〇・七
			一一四・〇

從上列統計表中的數字，可以看出整個資本主義世界的生產，從一九二九年向下降落起，到一九三二年已經降到了最低點（這中間只有日本例外，這是因爲它搶奪了我國東北四省的廣大富源，與實行通貨膨

脹及對外傾銷政策的結果），就全世界生產的指數論，一九三二年已比大戰以前的水平低得多，若是拿一九三二年與一九二九年的危機前夜比較，也差不多僅及一九二九年的百分之六十。

同時從這個表中又可以看出，經濟危機對於資本主義各國的打擊是輕重不同的，所以各國生產縮減的程度，也是極不平衡的。例如日本在一九三二年底，生產指數已回升到一九二九年的水平以上，而英、法、意、奧、匈各國，一九三二年與一九二八年相較，都低落百分之二十到三十左右，獨有美國與德國的情形特殊惡劣，竟縮減到百分之四十四與四十五的地步。這種不平衡的發展，使帝國主義國家間爭奪市場的鬭爭，更加劇烈起來。

至於生產力的閒置，更加可驚，一部分的生產機關，經常的閒着沒有工作，或者只實行一班制，停止早班和夜班。到一九三二年為止，資本主義各國閒着不利用的生產力所佔的百分數有如下表：

一、英國：造船工業（這是英國主要的生產部門之一）	九五%		
二、美國：鋼鐵工業	七五%		
	汽車工業	九三%	
三、德國：重工業	六八·三%	全部工業生產機關	六二%

上列的工業部門，都是現代資本主義各國國民經濟中有決定意義的部門，然而它們的生產機關，至少都閒置了百分之七十五（美國的鋼鐵部門），最多竟閒置了百分之九十以上（英國的造船業與美國的汽車業）。

生產既然大大的縮減，生產機關又大部分的擱置不用，勞動者失業的人數，就自然驚人的擴大了，在一九三二年資本主義國家的失業人數，至少當在四千五百萬以上，這還是沒有將農村失業人數及局部失業

(即每週作工一兩天的) 巨量總額計算在內，其次，殖民國家的千百萬失業者，也沒有算在裏面，四千五百萬失業人數中，美國約佔一千四百萬，德國約佔六七百萬，英國約佔三百萬。

不但失業的勞動者無法生活，就連在業的勞動者，他們的生活也大大的惡化了。各國工資指數，德國從一九二八年的一〇〇，降落到一九三二年的六四，美國從一九二九年的一二五，降落到一九三二年的七一。

這次經濟危機的嚴重性，又在國際貿易的縮減上表現出來，一九三二年上半年，全世界四十八國的對外貿易，與一九二九年世界對外貿易的最高額相比，僅及後者的五分之一，茲列表如下（表中數字以百萬馬克為單位）。

項目	一九二八上	一九三一上	一九三二上	一九三二對一九三一年之減退率	一九三二對一九二八年之減退率
	半年	半年	半年		
輸入	六四·一	四一·六	二七·五	三三·九	四二·九
輸出	五七·一	三六·一	二三·七	三四·五	四一·五
總計	一二一·二	七七·八	五一·二	三四·二	四二·二

物價慘落，本來是一切經濟危機的必然隨伴，因為生產過剩，與物價降落是形影不離的；不過在這次危機中，物價的降落具有與戰前危機不同的特點。在一九一四年的世界大戰以前的危機中，物價的跌落，總要比生產的縮減厲害些，唯其如此，所以危機就很快的會過去，現在的情形卻是不同，例如一九三二年初，德國的生產縮減了百分之四十五，而物價的總指數卻跌低不多；一九二九年的物價平均指數為一三七·二，到一九三二年二月，降到了一〇八·八（以一九一三年為一〇〇）。

這種生產縮減與物價低落間的不平衡性，一半是由於獨佔資本的作用，一半是由於各國普遍的實行通貨膨脹的緣故。

但是獨佔資本雖能人工地阻止物價的過分降落，卻絲毫不能緩和危機的嚴重性，並且反而更加延長了物價跌落的過程，因而就依蕭條的市况迂緩的長期持續下去。

最後，就是各國的總財富總收入，也是顯著的減少了，在這種總財富中，包括着工廠、建築、機器、設備、原料與生產品的總價值，從一九二九年到一九三一年，英、美、德、法、意五個主要的資本主義國家，合計的總財富，從六九三〇億金元降落到四二六〇億金元，這就是說，五個主要資本主義國家的總財富，在短短的這三年中，大約喪失了百分之四十左右，五國合計起來的總收入，在這時間，也從一三七五億金元降落到八四四億金元，差不多竟減少了百分之四十。在經濟危機發展最深刻的一九三二年，總財富與總收入的降落比這還要大得多。

這次世界經濟恐慌從一九二九年開始，一直繼續了四年之久，而且一年比一年趨於深刻，所以各個資本主義國家，想盡一切方法來挽救，他們的方法，就是首先毀滅生產物與破壞生產力。例如法國把鮮魚池到海裏去放生，美國將小麥投入爐中來生火，牛奶也倒在陰溝裏去，阿根廷把老羊屠殺拋棄了，留出空地來畜養小羊，巴西出產的咖啡，曾被毀滅了二千二百萬袋，這數量是足夠全世界幾年消費之用的。

除了直接銷燬各種商品以外，有時還進一步阻止生產，例如美國在一九三三年實行「農業復興計劃」，在四千萬英畝的棉田之中，剷除一千五百萬英畝，麥田也剷除八百萬英畝，由政府付給獎金二萬萬金元，再加玉蜀黍及菸草田的剷除，總共荒廢田地三千三百萬英畝。

其次是把過剩生產品向國外傾銷，一面可以爭奪國外市場，一面又可以減少國內的過剩商品，使國內商品的價格提高起來。爲着打倒國外的競爭者，他們常常定出極低廉的價格，例如德國的鋼鐵托拉斯，所定的國外價格，要比國內價格低三分之一。這樣所造成的損失，便由政府支付大量「輸出獎勵」來抵償。這種傾銷自然引起輸入國的抵抗，因此每個國家都用提高關稅的方法來保護民族工業，防止外貨的傾銷，在恐慌爆發後的兩三年中間，各國紛紛增高關稅壁壘，結果反而使國際貿易大大的減少了。從一九二八年到一九三二年，全世界四十八國的國際貿易總額，幾乎減少了百分之六十。

最後便是實行通貨膨脹政策，這一方面提高了國內市場的物價，另一方面又降低國外市場的物價。（因爲與通貨膨脹結伴而行的，就是貨幣的貶值，因之國際匯兌價格就日益趨於下落，這就是商品價格換算外國貨幣時，較前要低廉些。）通貨膨脹，第二個重要目的，就是減少實際工資，使商品成本因之相當減輕。自從一九三一年起，日、英、美各國先後實行通貨膨脹政策，結果便把國際資本家之間的防禦性的關稅戰爭轉化而爲進攻性的貨幣戰爭。這樣不但不能緩和世界經濟恐慌，反而加強了帝國主義列強間的利害衝突。

從一九三三年起，世界經濟危機已經越過了最深點，逐漸跑上復興的道路。這種復興，並不是表示着生產與消費之間已經恢復了平衡，而是一種人造的現象。一方面，獨佔與通貨膨脹政策，人工提高了商品的價格，使生產在表面上得到相當的好轉；但是另一方面，帝國主義列強國內勞動者的貧困與失業，以及殖民地與半殖民地

國民經濟的破產，使生產與消費間的平衡更難恢復，因此這次經濟危機，並不像過去歷次一樣，恐慌之後，便能很壯健的重新跨上繁榮的階段，這種復興現象，稱為特種蕭條，這就是世界經濟危機的第二個階段。

【參考】

按照資本主義發展的週期律，恐慌過去之後，接着就是蕭條時期。這個時期普通都不過延續一二年，隨着就會呈現復興的現象，重新趨向於繁榮。但是這一次的蕭條狀況，卻與前不同。從它越過恐慌的深淵以後，一直停滯在蕭條的沉悶狀態上，毫無走向繁榮的象徵，所以稱為特種蕭條，它所產生的根源，在於戰後第三時期的資本主義總危機，它深刻表示着資本主義週期律的破壞，正與這次恐慌之前，並沒有普遍的繁榮的意義一樣。

在生產的領域內，一九三三年的生產指數，雖然已比一九三二年稍稍回升一點，但較一九二八年仍相差很遠。

一九三二年與一九三三年，各國生產指數比較表：（以一九二八年為一〇〇）

國別	一九三二年	一九三三年
英國	八八·四	九三·一
法國	七五·六	八四·六
德國	六一·二	六八·六
美國	五七·七	六九·三

一九三四年，資本主義的生產仍繼續上升，雖然已較一九三二年的危機最低點超過了許多，但與危機的前夜相較，就知全世界仍舊處在凋零的狀態中，根本談不到復興這回事，走向繁榮的徵兆，也仍然一點看不見，茲將一九三四年資本主義工業生產與一九二九年的比較，列表如左：

國別	一九三四年較一九二九年之減退率	部門	一九三四年較一九二九年之減退率
美國	三三·六%	鋼	三七·六%
英國	八·一%	塊鐵	四四·七%
德國	一四·五%	煤	二三·六%
法國	二八·四%	棉(消費量)	七·二%
意國	一九·二%	汽車量	四二·五%

在國際貿易方面，一九三三年以來，不但不曾適應着生產之增長而增長，並且反而衰落了。一九三四年世界各國對外貿易額，比一九三二年低落了百分之十六，比較一九二九年則低落了百分之六七·五，生產雖然不斷的增長，國際貿易反而縮減，就可以證明世界實際的消費能力並沒有增加，這種生產指數的增高，顯然是人工提高生產與軍事膨脹的結果。

到一九三五年，資本主義世界生產的增進，大概已經停止，並且如法、美等國，反又比較一九三四年低落。尤其值得注意的，就是世界市場依然繼續蕭條的氣象，國際貿易的衰落達於極點，由於關稅壁壘的高築，致使國際市場陷於滯呆凍僵的狀態。

一九三三年的特種蕭條，同時又表現於世界幣制與金融的混亂。現在全世界的主要資本主義國家

放棄了金本位，通貨膨脹的潮流，已普遍於全世界，幣制動搖的國家，在一九二九年祇有四個，到一九三三年初已增加到二十一個，一九三三年又增加到二十九個，一九三四年增加到三十二個，到一九三五年底時更增至三十四國之多了。

同時在勞動者失業人數方面，也表現着特種蕭條的象徵，根據一九三五年的估計，英、美、德、法、意五個主要的資本主義國家的失業人數的總額，約有二千七百萬。雖然比一九三二年減少了一些，但它的減少率遠遠趕不上生產的增長率。

最後要談到世界經濟危機中一個非常嚴重的現象，就是深刻的農業危機，普遍存在於全世界。一九二九年商業危機爆發以後，它就與農業危機交織着互相促進，一直沒有克服下去，一九三四年——三五年度的世界小麥的積存，尚有二千三百九十萬噸之多，這一年間，世界各國小麥的輸出額，僅佔危機以前每年輸出額百分之五十。

農業危機如此長期的延續，農民大眾，特別是殖民地的農民，自然只得全盤赤貧化。同時農業國家的輸出，既然銳減，它們也就不得不減少工業品的輸入，於是工業國家的經濟，也受到重大的打擊。由此可知，農業危機與工業的危機的交織，對於資本主義的經濟，予以極大的影響。它使世界經濟危機的嚴重性更大的加強了。

總之，資本主義的總危機，使此次經濟恐慌繼續得特別的長久與特殊的深刻，而且一直沒有力量恢復過去的健康狀態。雖然從一九三三年起，某一部分國家的經濟相當的好轉，但大部分仍舊停滯於恐慌的階段。尤其是在農業與消費品的生產部門，恐慌的情形更加惡劣。直到一九三七年的春天，一部分國家剛剛

恢復到恐慌前的生產水平。但是就在這一年的夏天，新的經濟恐慌又在美國首先爆發了，又慢慢的傳佈開來，波及到了全世界。

【複習問題】

- (一) 試詳細說明資本主義發展的週期律。
- (二) 資本主義經濟危機的根本原因是什麼？
- (三) 經濟危機對於資本主義經濟的發展有什麼影響？
- (四) 資本主義總危機的主要特徵怎樣？
- (五) 資本主義總危機的發展分爲那幾個時期？
- (六) 什麼叫做特種蕭條？

