

日貨在世界市場

孫懷仁 婁壯行 合著



8

黑白叢書

90.12

八之書叢白黑

場市界世在貨日

著合 行壯婁 仁懷孫

行發社書叢白黑海上

日六月四年六十二國民華中

黑白叢書之八
日貨在世界市場

每冊實價壹角五分
外埠酌加郵費

著者

孫懷仁
婁壯行

主編者

錢俊瑞

發行者

黑白叢書社

總經理

生活書店

上海福州路

第三八四號

版權所有·不准翻印

中華民國二十六年四月六日

日貨在世界市場目次

- 第一節 從「德國製」到「日本製」……………一
- 第二節 世界市場上之主要日貨分析……………八
- 第三節 日貨泛濫的原因……………一九
- 第四節 日貨泛濫世界市場的政治經濟的背景……………三四
- 第五節 滿洲事變與日貨輸出……………三八
- 第六節 德僞協定與德日滿的三角關係……………四四

第七節	幾次重要的日本對外商約……………	五〇
第八節	日貨傾銷與中國……………	六

第一節 從「德國製」到「日本製」

十九世紀九十年代以前的世界市場上，是很少有日貨的蹤跡的。那時的世界市場是差不多由英法美德等國所瓜分。這裏面，德國是後起之秀。她利用她精巧的生產技術，低廉的生產費用，生產大量的商品，以低廉的價格，向世界市場傾銷，這不但予英法美等國家的固有市場以重大的威脅，並且奪取了她們的市場的一大部份，而與她們同執世界市場的牛耳。

德國爲甚麼要用這種手段來傾銷她的商品而後能在世界市場上取得地位呢？要解釋這個問題，須先從資本主義的生產過程說起。誰都知道資本主義的生產過程，是不變資本和可變資本的消費，以及剩餘價值的不斷資本化。這個

過程要圓滑地進行，唯一的前提，便是再生產過程的逐漸擴大，而再生產過程的擴大，須有廣大的實現商品爲貨幣的市場，而那實現商品爲貨幣的市場的重要對象便是一切殖民地和半殖民地。英法等國是資本主義的先進，當她們的資本主義的生產是正在發展的時候，世界上還多着這種地方，所以她們的資本主義的生產，都能比較順利地進行。美國雖比較後進，但她的發展，除在美洲以外，倒並未予英法等國以重大的威脅。原來她的前身，本是英國的殖民地，自從脫離了英國的束縛，進入資本主義的生產過程之後，她的資本的積累尙未十分雄厚，而她國內的資源却很豐富，足供她再生產過程中勞動力的運用；市場也很廣大，足以實現她的商品爲貨幣，故她除向國內尋求市場外，僅向拉丁美洲尋求市場，很少在美洲以外的市場求發展。德國的資本主義的發展更在美國之後，那時的世界市場，差不多已爲英法美等國家所分割殆盡，本國既無廣大

的市場，又無豐富的資源。於是她就不得不向英法美等國的固有市場力求發展。她的手段就是盡力改良生產技術，減低生產費用，使商品成本低廉，甚至仿造英法美等國家的商品和商標，以低廉的價格向世界市場傾銷。這種手段的運用，在初期進行很是順利，故到十九世紀末葉，德國商品已佈遍於整個世界市場的任何一部份了。

德國這種經濟上的作風，首先引起了英國的注意。因為英國號稱「不見落日」的國家，她的市場最爲廣大，佈遍於世界的任何一角。德貨傾銷，她感受的威脅自然最爲重大，故如何抵制德貨的傾銷，以恢復她固有的市場就成了那時英國議會與報紙常常討論的問題。到二十世紀初頭，德國還是繼續着這種作風，那時感受她的威脅的已不祇是英國一國，就是法美等國也有同感，於是她就成了世界市場上的共同敵人。在另一方面，她的生產過程，却因此一再擴

大，資本積累却因此逐漸雄厚，就是仍能順利地繼續着這種作風，也難能滿足她的慾望，於是她就企圖以武力來奪取市場，其結果就釀成了一九一四——一八年的世界大戰。

在大戰爆發的前夕，世界市場上又發生了一個新的競爭者，那就是日本。她不但採用和德國同樣的手段，以奪取英法美德等國的市場，而且她的發展大有後來居上的趨勢。大戰期間，英法美德等國因積極參加戰爭，國內的生產事業，都集中於軍需品的生產，商品的輸出大為減少，於是她就利用這千載一時的機會，積極發展自己的工業，盡量輸出商品，到大戰結束的時候，她的對外貿易的輸出總額，已從一九一三年的六萬三千二百萬元，增加到一九一九年的二十二萬三千五百萬元，差不多已執着遠東市場的牛耳了。

大戰以後，世界市場已經在凡爾賽宮裏從事新的分割。這個分割，爲着佔

世界六分之一的領土的蘇聯，以另一個制度獨樹一幟起來，故被處分的範圍更加狹小。誰要滿足自己的需求，誰便當準備低廉的商品，與他國競爭。日本在這種情形之下，雖也在國內拚命以合理化的姿態，減低生產成本，在國外更運用匯兌政策，傾銷商品，但終究因為英法美等國家也運用同一的方法和競爭的緣故，她的對外貿易的輸出總額，不但沒有甚麼進展，反而相對的減退，在一九二九年時，她的輸出總額，已由十年前的二十二萬三千五百萬元跌到二十一萬四千九百萬元。

一九二九年，世界經濟恐慌爆發，各資本主義國家的市場，都陷入不景氣的狀態，她們的對外貿易的輸出總額，都日趨萎縮，日本也不能例外，她的輸出總額，在一九三〇年時，就跌到十四萬七千萬元，差不多祇有一九二九年的百分之六九。一九三一年更跌到十一萬四千七百萬元，祇有一九二九年的百分

之五三了。一九三一年後，雖然英美法等國家的輸出額，依然萎縮不振，而她的輸出額却逐漸增加。一九三二年是十四萬一千萬元，一九三三年是十八萬六千一百萬元，一九三四年是二十一萬七千二百萬元，差不多已達到了一九二九年的水準。一九三五年，更有增加，達二十六萬另三百萬元，一九三六年達二十七萬九千八百萬元，創造了空前的紀錄。

這個紀錄，在日本整個的對外貿易上，雖然因軍需原料輸入的增加，使輸入的激增，超過了這輸出的激增，但日貨的泛濫於世界市場，却是不可否認的事實。世界各資本主義國家，自英美法德以至意荷諸國莫不感受日貨傾銷的威脅，不但她們的殖民地已成了日貨傾銷市場，就是她們的本國市場也都受到日貨侵襲的危險。汗衫襪子可以銷到號稱棉業王國的英國，絲織物可以銷到素來以絲織品獨霸歐洲的法國，電燈泡可以銷到電氣器具發明家所在地的美國，這

無怪英日棉業會議時，英國代表巴洛要說：「日本商品現下對世界市場的活動，威脅着各國的產業組織，萬一這種情勢，老是這樣繼續下去，那末其結局，日本恐將成爲世界共同的敵人」了。

正因爲日貨的傾銷，會攪亂世界市場，會威脅各資本主義國家的產業組織，故各資本主義國家爲維持她們的原有市場起見。乃相率提高關稅，限制日貨進口，對於日貨，儼然築起了一道防禦的長堤，不但是自日本視爲貿易出超的對手國是如此，就是自日本視爲貿易入超的對手國也採取了同樣的手段。因此，最近日貨的輸出，在表面上雖然在增進着，但其增進的速率比諸以前，却有逐漸遲緩的現象了。

第二節 世界市場上主要日貨的分析

日貨輸出的總額，略如上述，它的內容，究竟怎樣呢？

日貨之輸出於世界市場的，種類很多，食料品有豆類、水產、麥粉、茶、糖及罐頭食物等，原料品有除虫菊，煤及木材等，半製品有銅、鐵、棉紗、生絲及人造絲等，全製品有棉布、絲織物、人造絲織物、莫大小（註）及陶磁器等，這許多商品中，在世界市場上佔重要地位的要推棉紗、棉布、生絲、絲織物、人造絲織物及莫大小等。現在且把最近六年中這幾種商品的輸出數量列表如次：（單位千元）

（註）莫大小由西班牙語 *Mochos* 轉化而來，是一種有寬鬆性的織物，如汗衫之類。

商品別	一九三一	一九三二	一九三三	一九三四	一九三五	一九三六
棉紗	八・五〇九	二一・五四七	一五・七二二	二二・四八五	三五・八七三	三八・三四五
棉布	一九八・七三〇	二八八・七三三	三八三・二〇二	四九二・三五二	四九六・〇九七	四八三・五九一
生絲	三五五・三九四	三八二・三六六	三九〇・九〇一	二八六・七四九	三八七・〇三二	三九二・八〇九
絲織物	四三・〇五一	五〇・二八八	六三・五四五	七七・四八八	七七・四四四	六八・〇三七
人造絲織物	三九・七二一	六〇・五四〇	七七・三三二	一一三・四八四	一二八・二六〇	一四九・一七〇
莫大小	二一・二〇一	二六・九三五	四二・〇四七	四七・六一八	五〇・二六六	四九・九八八

由上表看來，從一九三一到一九三六的六年中間，這幾項主要日貨的輸出額，在絕對的金額上，大部份是每年在增加着的。這幾項主要日貨都屬纖維工業的部門，纖維工業品是日本輸出品中的最重要的部份，在最近六年中，它在日本對外貿易的輸出項下所佔的地位略如下表。（單位千元）

年 別 輸 出 金 額 佔輸出總額中的百分比

一九三一	六六六，五九六	五八
一九三二	八三〇，三八九	五八·八
一九三三	九七二，七八九	五二·二
一九三四	一，〇四一，一七五	四七·四
一九三五	一，一七四，九七二	四四·七
一九三六	一，一八一，八三〇	四二·二

由上面的數字看來，可知纖維工業品輸出額的絕對金額雖差不多每年都在增加，但在輸出總額中所佔的相對地位，却相反地在逐年減退，一九三二年的輸出額占輸出總額的百分之五八·八，到一九三六年，却祇有百分之四二·二了。

現在要把上述的棉紗、棉花、生絲、絲織物、人造絲及人造絲織物檢討一下：

第一，檢討棉製品。棉製品包括棉紗和棉布，最近六年以來，這兩種商品的輸出額，略如下表：（單位千元）

年 別	棉紗輸出額	棉布輸出額	輸 出 合 計
一九三一	八，五〇九	一九八，七三〇	二〇七，二三九
一九三二	二一，五四七	二八八，七一三	三一〇，二六〇
一九三三	一五，七一—	三八三，二〇二	三九八，九一三
一九三四	二二，四八五	四九二，三五—	五一五，八三六
一九三五	三五，八七三	四九六，〇九七	五三一，九七〇
一九三六	三八，三四五	四八三，五九—	五二—，九三六

日本棉製品以品良價廉做武器，並利用金輸出再禁止的機會，侵入了世界市場的任何一角，成了日貨輸出的代表物。六年以來，它的輸出額，以一九三一年的二萬另七百二十三萬九千元為最低，其後每年增加，到一九三四年，增

加尤速，達五萬一千五百八十三萬六千元，占輸出的第一位。一九三五年僅增一千六百十三萬四千元，其增加的速度，稍現停滯。到一九三六年，不但未有增加，且減少了一千另三萬四千元。這原因是由於各資本主義國家和她們的殖民地對於日本棉製品傾銷已予以防止的緣故。現在對日貨輸入加以限制的國外市場已達七十六處，其中有四十五處是屬英領的，它們對於日貨，尤其是棉製品，都有嚴格的限制。

其次，檢討絲製品。絲製品包括生絲和絲織品，六年以來，這兩種商品的輸出額，略如下表：（單位千元）

年 別	生絲輸出額	絲織品輸出額	輸 出 合 計
一九三一	三五五，三九四	四三，〇五一	三九八，四四五
一九三二	三八二，三六六	五〇，二八八	四三三，六五四

一九三三	三九〇，九〇一	六三，五四五	四五四，四四六
一九三四	二八六，九四七	七七，四八八	三六四，二三七
一九三五	三八七，〇三二	七七，四四四	四六四，四七六
一九三六	三九二，八〇九	六八，〇二七	四六〇，八三六

生絲的輸出自一九三一到一九三三年間，也是每年增加的，一九三四年突然下跌，輸出額爲二萬八千六百七十四萬九千元，比諸一九三三年減少一萬另四百十五萬二千元。這突然下跌的原因，是絲價下落。那時，佔日本輸出首位的生絲，已由棉製品起而代之。一九三五年，因受美國景氣好轉的刺激，生絲的輸出，又突然激增，到去年已達三萬九千二百八十萬另九千元，創造了六年以來的最高紀錄。生絲的主要市場是美國，以前輸往美國的要佔全部的百分之九十左右，現在已減少到百分之八五左右，而輸往英國和法國的，則在逐年增

加。絲織品的輸出，自一九三一年起，也是每年增加的，到一九三四年達七千七百四十八萬八千元，造成了六年以來的最高紀錄。此後就漸漸減少，到去年祇有六千八百另二萬七千元了。這原因是由於它的最大雇主，如英國，印度，澳洲和美國等都在限制輸入。

最後，檢討人造絲製品。人造絲製品包括人造絲和人造絲織品，六年以來這兩種商品的輸出額略如下表：（單位千元）

年 別	人造絲輸出額	人造絲織品輸出額	輸出合計
一九三一	二，二四五	三九，七一	
一九三二	五，九一一	六〇，五四〇	
一九三三	九，四八三	七七，三八二	
一九三四	二二，四〇〇	一一三，四八四	
一九三五	二二，八五二	一二八，二六〇	

人造絲和人造絲織品都以一九三一年的金輸出再禁止爲契機，輸出激增。一九三六年的人造絲輸出額達二千九百十七萬三千元，比諸一九三一年的二百二十四萬五千元，增加已在十倍以上。它的最大雇客是關東州和印度。人造絲織物也和人造絲一樣，步着一路增加的路。去年的輸出總額達一萬七千八百三十四萬三千元，比諸一九三一年的四千一百九十五萬六千元，增加亦在四倍以上，在日本的輸出品中，僅次於棉製品和絲製品。

由於上述的檢討，我們可以知道纖維工業品是日本最重要的輸出品，纖維工業是輕工業，所以日本是輕工業的輸出國。輕工業品輸出的重要對象是殖民地，所以日本要求對外貿易的更進一步的發展，必須更積極地爭取殖民地市場。但是在這資本主義的生產組織日益普遍化和高度化的時候，殖民地的生產

組織在某種程度以內也必然地會循資本主義的生產組織的發展的故道而漸趨於資本主義化，從事於輕工業品的生產的，所以日本的對外貿易的前途，根本上就未許十分樂觀。

日本的纖維工業家，爲要克復這困難起見，就積極從事於纖維工業的發展的合理化。數年以來，已把全國許多紡織工廠歸併到七十一家，把資本總數增加到五萬萬餘元。這樣，使資本集中，財力雄厚，能充分利用工廠和工人的能力，減低生產成本，產生大量商品，向殖民地市場傾銷，奪取殖民地自己的市場，更進而和號稱棉業「王國」的英國，爭取棉業市場的霸權。

在另一方面，因爲殖民地的生產組織的逐漸資本主義化，使資本主義國家的海外市場逐漸縮小，而英美法日德等資本主義國家的生產組織又日益合理化，商品又日益增多。以日益增多的商品向日益縮小的市場傾銷，自然是很難

暢銷的。因此，整個的世界經濟遂由逐漸不景氣的途徑而陷入了恐慌的深淵。各資本主義國家，爲解除這恐慌起見，遂以關稅政策和貨幣政策等爲手段，傾銷自己的商品，排擠其他國家的商品。日本就積極運用這兩種手段，傾銷商品，使英美德等國家的市場，感受到很嚴重的威脅，而紛起圖謀進一步的報復。這種貿易上的競爭日益激烈起來，其結果是會演化爲武力的戰爭的。

從十七世紀到十八世紀，各帝國主義國家間盛行着殖民地的爭奪戰。那時的爭奪的目的，在尋求市場，求資本主義的生產的圓滑進行。到二十世紀初頭，各帝國主義國家間，還是盛行着殖民地的爭奪戰。這時的爭奪的目的，除仍在尋求更廣大的市場，求資本主義的生產的更圓滑的進行外，還在求保持自己的既得權益。日本是一個帝國主義國家，自然不能例外，也要來參加殖民地的爭奪戰。因爲殖民地和本國的距離要愈近愈好，所以印度和中國便成了當

今日本的殖民地的對象。印度已爲英國所佔有，她斷不容許日本插足其間，於是日本遂不得不積極伸張其勢力於中國，獨佔中國的市場，以滿足她的殖民地慾。但是英美法等國家在中國，也已獲得相當的權益，佔有相當的市場，日本的過度發展，自會影響她們的既得權益和市場而引起鬥爭的。所以日本輕工業的迅速發展，輕工業品的泛濫於世界市場，已成了遠東的未來戰爭的導火線了。

第二節 日貨泛濫的原因

依上面所述，日本的輕工業品已泛濫於世界市場的任何一角，震動了世界廠主的心靈，其所以致此的最重要的原因，依歷來的估計，不外生產費的低廉，和日圓的貶價。

現在先分析第一個原因。我們可以說：這幾年來，日貨的泛濫於世界市場是世界經濟恐慌的反應。世界經濟恐慌的演出，日本當然也是一個主角，沈淪於不景氣中，但受影響最烈的，恐怕要算殖民地和半殖民地國家。這些地方的住民，在資本主義國家的所謂景氣時代，購買力已不甚高，到恐慌的襲來，購買力更加低下。日貨因售價特廉，很適應這些低級購買力的要求，於是遂得暢

銷。雖在各資本主義國家的輸出貿易仍淪陷於不景氣中的時候，日本的輸出貿易就獨能欣欣向榮了。

日貨售價的低廉，究竟廉到甚麼程度呢？在中國有的日貨寫着「德國製」字樣，有的簡直就冒充中國貨，堂而皇之的是「國貨」。最近全國國貨廠商聯合會還在通電呼籲，請求政府，對於這所謂「國貨」予以取締。這種魚目混珠的商品，辨別雖屬不易，但你祇要看同類物品中，價格最低廉的就是了。五角六分錢可以買一籮鉛筆，共一百四十四枝，在上海城隍廟的一個小弄裏，就有這種鉛筆出賣。其在英國的市場：在一九三四年初頭，英國倫敦經濟聯合會主辦了一個日貨陳列所，陳列着各種日貨。有一組包括紡織品、陶磁器、電氣用具及玩具等東西，其售價是三鎊十四先令五辨士；同樣種類同樣數量的東西，要是英國製的是就要售十二鎊或十四鎊，差不多是日貨的四倍。日本製的襪

衫，在蘭開夏的售價，每打一鎊一先令，同樣的貨物，如果是英國製的，至少要售一鎊十二先令。在殖民地市場，日本的粗布每方碼祇售一角八分，而英國的須售三角四分，日本輸往澳洲的人造絲織品，每碼祇售九辨士，而英國的須售二先令。在暹羅盤谷，其他國家的電燈泡40W的一個，要買八角，100W的一個，要買一元四角，而日本的電燈泡，從5W到50W的，一打也祇買了一元二角。在荷屬東印度的爪哇，英國製的腳踏車，起碼要買一百盾，荷蘭製的起碼五十盾，德國製的一百五十盾，而日本製的，祇買了三十五盾。這無怪歐洲某一位製造業的領袖要說「倘使我們的原料是偷來的，倘使我們的工人是不給工資的，還是不能去跟那鬼怪的日本貨去競爭啊。」

上述日本商品價格的低廉，簡直令人難以置信。獲取利潤，是產業家唯一的目的。普通商品的售價是生產成本加利潤。日貨無論如何便宜，至少生產成

本是要保持的。所以我們要探討日貨傾銷價格的構成，便得探討它的生產成本。

日本的生產成本是很低廉的，其所以低廉的主要原因是工資的低廉和生產技術的進步。

工資的低廉，無疑的是減低商品價格的最主要的條件，因為商品的可變資本，除原料之外，就要算工資了。各資本主義國家對於日本商品廉價傾銷攻擊得最厲害的就是這工資的低廉。她們以為日本商品價格所以這樣低廉，是由於工資的低廉，非道德的剝削勞工，不合於社會正義的觀念，所以說日本的傾銷是社會傾銷，非難她的競爭為不道德的競爭。但是日本資本家的辯護，倒也說得很妙。他們說日本人工資的低廉，不是資本家去剝削他們的，而是他們的

「生活式樣」完全和西洋人不同的緣故。西洋人吃的是牛酪麪包，日本人吃的

是菜湯清飯，西洋人睡的是床舖，日本人睡的是蓆草，日本人可以低廉的工資適應他們的生活，所以工資就較他們低廉了。其實所謂社會傾銷，並不是沒有根據的。近年以來，日本物價指數向上，而工資指數反而降低。據美人 *William Henry Chamberlin* 的調查，日本最大工業的紡織業的平均工資，在一九二九年，男工每日爲日金一·五九元，女工爲日金一·一四元，到一九三五年，男工已降到一·三四元，女工已降到〇·七三元了，不但如此，世界各資本主義國家對於工人剝削得最厲害的，也要推日本爲第一，各國男工最低時間工資要達日本的四倍，女工的要達六倍至十倍。日本最大工業的紡織業是以女工爲主的，所以資本家從剝削工資所獲得的利益便更大了。

其次，構成社會傾銷的，還有一個勞動時間問題。日本工人的勞動時間，本來要比西洋工人的勞動時間爲長，這且不說。近年勞動時間，却是在繼續增

長，在一九三〇年每日平均勞動時間是九・二八小時，最近則增加到幾近十小時了。據美人 William Henry Chamberlin 的調查，日本較大工廠的工作時間，雖也有減低至八小時半的，但其工作却日益繁重。較多的工作，祇爲少數工人所應付。例如一九二九年時，一萬支紡種須要五六・二個男工管理。到一九三五年，祇須二二・二人了，倘以女工計算，則由二〇六人減到一六〇・二人。同時期中，每一百架織布機所需的男工人數由一二・五減到二・八，女工人數由五〇・二減到三七・五。這樣，日本的一部份資本家一方面在表面上減少工人的工作時間，實際上增加工人的工作，一方面以低廉的工資盡量地剝削工人的勞動，使商品的成本減低，傾銷海外，而資本家仍得保持他的利潤。

日本的生產技術的進步，也是使商品成本低廉的一個重要因素。距今二十年前，日本各大紡織工廠所用的紡織機器，大部份都自歐美購來，而近今各

廠所添的紡織機械，則都是自己製造的了。不但如此，她又發明一種豐田自動紡織機，管理很易，三四十架機器祇要用一個工人管理。雖然用這種機械織成的布匹，都是粗布，但日本所恃以獨霸東亞市場的，除地理上的距離較近外，也就是這種粗布的售價低廉。此外，還有一件和生產技術的進步有密切關係的事情，那就是生產組織的合理化。試仍以紡織工業為例：日本全國紡錠的百份之六十，都集中在十大工廠手裏。且日本的紡織工廠，都同時兼營着紡紗，織布，整染等業務，分工並不精細。一九二九年世界經濟恐慌發生以來，資力比較薄弱的紡織工廠都相繼倒閉，其比較雄厚的，則少付息金，充實準備金。故日本紡織工業的金融，很易週轉。這種生產技術的進步和組織的合理化，確是值得欽佩！正因生產技術的進步和生產組織的合理化，使生產能率可以增進，費用可以減少，於是商品成本隨之減低，便於向海外傾銷了。不過這種利益，

也是從工人方面剝削而來的，因工人雖替資本家提高了生產能率，但他自己不獨沒有得到好處，反而工資下跌。

工資的低廉如生產技術的進步果然是日貨可以廉價傾銷的原因，但祇是這二個原因。還是不夠充分。若單說工資低廉，那末中國的工資，不是更比日本低廉嗎？若單說生產技術進步，那末歐美各資本主義國家的生產技術，也不見得會怎樣落後於日本。所以除了上述兩個主要原因以外，一定還有其他次要的原因。綜合起來，不外下列三點：

第一是原料價格的低廉。在世界經濟恐慌最深刻的時候，原料價格慘跌不止。雖然有的國家把整批的咖啡丟到海中，有的國家把成千萬畝的棉花燒去，有的國家限制原料的生產，想藉此以提高原料的價格，但實際上原料價格，總不見起色。日本就利用這個機會，以高價日圓，購進大批原料，製成商品，再

以低價日圓出售，原料本屬低廉，再加以匯兌的溢利，這一進一出之間，獲利很大。目下這種原料雖早已用完，現在所用的原料，都用同價的日圓購入，但日本仍能維持有利的狀態，如印度的棉花，澳洲的羊毛都以日本爲大顧客，日本自能左右價格。最近在中日經濟提攜的呼聲又高唱入雲的時候，日本表示願意幫助我國改良棉花的生產，其目的自然在爲她的紡織業家打算如何獲取更低廉的原料。總之，日本已有着可以利用的機會，使原料價格低廉，而助長她傾銷商品的勢力。

第二是手工業的優異。日本資本主義雖已發展到最高度的時代，但在整個的工業生產上，還沒有完全脫離手工業的階段。佔日本輸出貿易的大宗的棉織品、生絲、絲織品、人造絲、人造絲織品當然需要廣大的工廠來製造。但其他雜類輸出，差不多完全爲小規模工廠的出品，其工作情形和手工業時代差不

多，這種小工廠在東京方面就有數百家，在大阪方面更多。小工廠之外，家庭工業也很發達。例如近年來在國外市場已佔相當勢力的橡膠工業品及賽璐珞工業品等都是這小工廠和家庭的出品。這種工業組織，對日本商品成本的減輕是很有幫助的。譬如一個小家庭，男子出外工作，每日可得工資一元，妻子做些包工，賺進二角錢，除了這一元二角之外，就沒有其他收入。但如在家庭從事橡膠製品，則不但男子和妻子都可做工，老母也可做工，十二三歲放學回來的孩子也可做助手，他們每天的收入，自然比一元二角要多得多了。這樣橡膠製品的成本也因此大大減低，而予製品的傾銷以很大的幫助。

第三是地理上的便利。日本是一個四面環海的島國，原料的輸入和商品的輸出，都可得到不少便宜。這種情形是英國資本主義順利發展的一個重要因素，如今日本資本主義也得到了這種恩惠。日本所處的地位，又接近她所需要

的原料生產地，因此原料輸入的運費就很低廉，商品的成本自然也賤了。不但如此，日本的主要市場是中國和南洋，這是世界人口過半數的所在，中國是產業落後的半殖民地，和南洋諸殖民地正是不相上下。同樣的需要工業的完成品。現在日本的海運既很發達，而地理上又和中國與南洋很接近，運費低廉，商品成本自然也減低了。

上面曾經說過。日貨之所以泛濫於世界市場是因為生產費的低廉和日圓的貶值。前一種原因已經解釋過了，現在要解釋後一種原因。

商品在國際市場上的流通過程是採取這個方式的：

甲國商品——乙國貨幣——甲國貨幣——乙國貨幣——乙國商品爲甚麼國

際市場中商品的流通要採取這樣的方式呢？

甲國的商品所有者，把商品販賣到乙國，取得乙國的貨幣；但乙國的貨幣

在甲國不能通用，所以不得不把它掉換甲國的貨幣。再甲國要買乙國的商品，因甲國的貨幣不能在乙國通用，所以一定要把它先換成乙國的貨幣，以購乙國的商品。所以國際匯兌便成了國際貿易中不可缺少的過程。

正因爲國際匯兌是國際貿易中不可缺少的過程，故匯兌政策的運用，就成了在國際貿易中爭取市場的手段之一。

國際匯兌中，各國貨幣的換算，在理論上是應以各國貨幣本位的價值比率爲標準，說得明白一點，就是應以各國貨幣本位的材料——金或銀——的分量來決定。照這樣決定的價值比率，比較固定，國際匯兌市價也不會時有變化。但是事實上，因爲匯兌政策的運用，可以左右對外貿易，故各資本主義國家在市場的爭奪戰已快到白熱化的時候，也會不管國內勞苦大眾的利害，而把自己的貨幣價值貶低，使它的對外匯價跌落而爲爭取市場的手段的。

就以日本爲例吧。日本於一九三一年十二月以宣佈禁止金輸出及停止紙幣兌現爲手段而貶低日圓的價值後，日圓的對外匯價，驟然下跌。譬如日本對中國的匯兌，在日圓未貶值前，一元日金值華幣二元五角，近則一元日圓竟不值華幣一元。這種情形，就是說：同樣值日金一圓的商品在中國市場上，以前要賣兩元多，現在則一元都不到，價格跌了一半，而日本輸出商的收入則仍是一元，既無損失，反而得到廉價推廣銷路的好處。

雖然其他資本主義國家也有停止金本位，也有貶低幣值以爲爭取市場的手段的，但日圓的貶值甚於其他各國——一九三二年度平均降低了百份之四三，一九三三年平均降低了百份之六四。日圓的對外匯價這樣不絕地下跌，對輸出貿易，果然有利，但輸入却蒙受很大的損失。因爲這種匯兌傾銷的作用，固可使輸出品價格低廉，易於推銷；但同時也可使輸入品價格騰貴難於銷售。日本

雖是一個工業輸出國，但她的原料，大部份都仰給於外洋，原料品的價格因日圓貶值而逐漸騰貴，使日本的企業家不得不從另一方面來補償日貨在國外市場的地位，不得不向勞動者身上去着想，因此使勞動者的生活，和補償的需要成正比例地惡化起來。所以匯兌傾銷所獲得的利益，也是從勞動者的身上直接剝削得來的。

正因為輸入價格的騰貴，使日本的入超增加，因入超增加，使日圓的對外匯價更越低落。在另一方面，又因為近年來日本軍需工業的膨脹，大部份軍需工業的原料都要從外國輸入，而原有的生產組織却不能比例地擴大起來，至本來可以自給的東西，也非仰賴外洋不可，於是國內物價騰貴，大部份人民的生計，益陷窘困，而日圓的對外匯價益復低落。至國內的財政政治狀態呈現着陞沉不安的現象於是日本遂於一九三三年八月頒佈匯兌管理法，強行維持對英一

先令二辨士的匯價。這個規定，因為上述的使日圓對外匯價下跌的原因沒有除去，到一九三六年底，又有不能維持之勢。日本乃又於今年一月八日頒佈法令，強化一九三三年八月頒佈的匯兌管理法。可是使日圓對外匯價跌落的原因，至今仍沒除去。所以日圓對外匯價的下落，以前固可促進日本輸出的增加而現在却成了日本財政金融的危機的現象之一了。

第四節 日貨泛濫世界市場的政治經濟的背景

日本商品的泛濫，引起了各資本主義國家的恐慌，於是她們遂羣起抵制日貨，抵制日貨最普通的方法是關稅政策的運用。例如法國把關稅稅率分做最高和協定二級，南非聯邦把關稅稅率分做最高，中級，最低三級。以自己和對手的利害關係為標準。來取決對對手國的輸入品應取的稅率。此外，有把對手國的生產費及商品的價格和自己的生產費及商品價格相比，就其差額，征收關稅的。也有征收匯兌傾銷稅，以為應付對手國貶低幣值的方法的。例如加拿大對日本的匯兌傾銷，就採取了這種辦法。

但是祇靠運用關稅政策，總還不足以應付日本生產費的低廉及日圓的貶

值。於是她們又採取了限制輸入和禁輸入的辦法。限制輸入有二種就是輸入總額限制和輸入定額分配制度。荷屬東印度及英領各殖民地都先後採取了這種辦法。

各資本主義國家及其殖民地這樣接二連三地起來抵制日貨的傾銷，日本將怎樣應付呢？

她應付的方法很多，都是從政治和經濟兩方面同時入手的。政治方面，由外務省動員駐外使節，與各資本主義國家及其殖民地進行所謂商業外交。由工商省在世界各主要地方設置商品陳列所，從事推銷。經濟方面則有補助航運，獎勵輸出等。但收效最大的厥惟輸出組合法和輸出補償法。

輸出組合法是大正十四年製定的，它的作用在防止無計劃的營業競爭。因為無計劃的營業競爭是可以使出品惡劣，失去海外市場的。依這組合法的規

定，各種輸出業者要組織團體，檢定輸出商品的數量，品質和價格，而不加入這組合的輸出商，也要服從這組合的統制。簡單地說：就是要把過去「人自爲戰」的日本貿易，轉變爲政府統制指導下的有組織的集團貿易。

現在日本全國的輸出組合已有七十四個，其中有以市場爲對象而組織的，也有以商品爲對象而組織的。各個組合所包括的輸出商有棉布、絲織品、人造絲、莫大小、陶磁器、電燈泡、腳踏車、瑛瑛鐵器、啤酒、刷子、人造真珠、橡膠製品、海產物、豆類、馬鈴薯、柑橘、藥品及雜貨等。這種組合的激增，是日貨就資本主義國家排擠的結果。

這種統制輸出的組合雖然可以調整輸出日貨的量和質而助其在世界市場上取得地位，但我們却以爲日貨如不能停止其在國際市場的攻勢，則各國對於日本商品的排斥，決不能一日停止，國際貿易的關係也無法改善的。

輸出補償法的要點是輸出商在輸出商品的場合，倘遇有損失，政府得就議會決定的輸出補償費項下，予以補償，其數目至多是損失額的百分之七十。這種方法，自一九三〇年實施以來，予中小工業者以很大的方便，因為這能夠幫助他們向海外開拓市場。不過，這種方法雖好，但在日本財政極度窘困，軍費膨脹漫無止境的當，要政府以大量款項來補償輸出商的損失，似乎已不是一件容易的事情了。

第五節 滿洲事變與日貨輸出

滿洲的對外貿易，本來就差不多爲日本所獨占。自「一九一八」以後，日本更想藉日「滿」集團經濟的創立，來獨占滿洲的市場了。

集團經濟的創立，有兩個前提的條件；一是貨幣的穩定，一是集團中各國間的貨幣的聯繫。日本因爲要創立日「滿」布洛克經濟，所以她就積極地在滿洲從事於所謂「滿洲國幣」與日圓的聯繫運動。一九三二年，她在滿洲創立了所謂「滿洲中央銀行」把從前各銀行銀號所發行的跌價的和換算率各異的鈔票陸續收回。到現在這種鈔票差不多已完全被收回而所謂「滿洲國幣」與日本金圓間已維繫了一個近似的等值，這就是滿洲已完全從屬於日本金圓之下，因此日

本對滿的投資和貿易的操縱，都得較圓滑的進行。不但如此，滿洲的關稅，已應日本的需要而屢加修正。一九三五年七月，日本又和滿洲締結新約，依這新約的規定，日「滿」間有所謂「共同經濟委員會」的設立，使日「滿」布洛克的進行，又多了一個中樞的參謀本部。去年日本又和滿洲訂立撤廢治外法權的協定，使日人在滿洲享有自由的從事公私一切業務及完全的土地所有權。

日本在滿洲既有了上述的基礎，自然更容易獨占滿洲的市場。當事變發生的翌年，日本的對滿輸出（關東州在外）總額僅爲一萬九千餘萬元，至去年，僅一月到十月間，已增到四萬一千八百餘萬元，增加在二倍以上，下列一表，便可見日本對「滿」輸出激增的趨勢。

日本對「滿」輸出累年比較表（單位千元）

年 別

輸 出 總 額

占滿洲輸入總額的比率

一九三二	一九七·一六〇	五八·二
一九三三	二三九·八〇九	六六·七
一九三四	四〇八·六一〇	六八·九
一九三五	四五六·六七四	七五·五
一九三六十月底止	四四〇·三一四	七七·八

由上表看來，日本對滿洲的輸出，在一九三二年時，僅占滿洲輸入的百分之五八·二，到了去年，已增加到百分之七七·八，這很足以表示滿洲的輸入，已差不多已為日本所壟斷，而滿洲也差不多是日本獨占的市場了，至於日本對滿洲輸出的內容，則以鐵製品、機械工具、車輛、石油、水泥等軍事和土木建設所必要的東西為主，約占輸出總額的百分之四十。其次是棉布、毛織物及毛織物等纖維工業品，約占總輸出的百分之二十。砂糖、酒類及水產物品亦約占百分之二十。

日本對滿洲的輸出概況，略如上述，其自滿洲輸入的狀況怎樣呢？請先看下表。

日本由滿洲輸入累年比較表（單位千元）

年 別	輸 入 數 額	占 <u>滿洲</u> 輸出總額的比率
一九三二	二三五・八六一	三八・八
一九三三	二〇九・七四〇	四六・七
一九三四	二一八・六七五	四八・八
一九三五	二一七・二九二	五一・六
一九三六十月底止	二二六・六五六	四九・八

由上表看來，日本由滿洲的輸入，在一九三二年時，還祇有二萬三千餘萬元，佔滿洲輸出總額的百分之三八・八，到一九三六年，輸入的絕對數雖未有若何增加，但其相對數却已佔了滿洲輸出總額的百分之四九・八。這就足以表

示滿洲的輸出貿易對日本的依存性，也就是日本對滿洲的原料的榨取日益強化了。至於自滿洲輸入的內容則以大豆、豆粕、豆油、高粱、粟等農產品爲大宗，約佔輸入總額的百分之七十。

在日本方面看來，滿洲的對外貿易，還有二點遺憾：第一，滿洲原爲年年出超的區域，從一九三四年後，便變爲入超。這種貿易上的逆轉，會使滿洲的國際收支以至貨幣價值都蒙受不利的影響。不過這種逆轉，並非全由滿洲的輸出貿易的萎縮所至，而是由於滿洲大豆輸出減少及日本對滿輸入激增的緣故。到一九三六年上半年，因滿洲貨物向華北走私及德僞協定的成立，這種逆轉的趨勢就漸又好轉了。第二，就日本對滿輸出的商品的內容看，滿洲自日本輸入的貨物，以鐵製品、機械工具、車輛、石油、水泥等軍事木土建設所必要的東西爲大宗，佔滿洲由日本輸入的總額的百分之四十。由此可以看出日本正欲在

滿洲從事國防的建設，以滿洲爲她的國防的外圍。不過有一部份日本資本家以爲這些貨物的購買者祇是從日本輸入的資本，在日本的國際收支上沒有甚麼貢獻，而且建設工作告一段落後，恐不免有反動的萎縮的危機，但在我們看來，這種顧慮是日本一部份急功近利的資本家的顧慮，因爲這些輸入急激增加生產財實是日本投資的具體形式，使日本在滿洲的經濟支配強化，促進資源開拓的基礎，故將來祇會像別的殖民地一樣，增進滿洲作爲日本的原料供給地和商品市場的作用。

第六節 德僞協定與日德滿的三角關係

日本和德國的通商關係，向來是不甚重要的，雖然德國於一九三五年輸入於日本的商品達一萬二千萬元，但日本之輸往德國的却祇有二千六百萬元。不過自去年德僞協定成立後，這種局勢發生變化了。

德僞通商協定是於一九三六年四月三十日在日本外務省簽訂的。代表德國的是德國遠東經濟攷察團首席代表克樸博士 (Dr. Ots G. Kiep) 代表僞國的僞國駐日大使謝介石。協定全文共十四條，於六月一日起生效，其要點如次：

- (一) 德國承認在一年間向僞國輸入僞國生產品一萬萬元。
- (二) 上述貨價的支付，四分之三，即七千五百萬元，以外匯償付，四分

之一，即二千五百萬元以馬克支付。此項馬克，要存入「滿洲國」指定的銀行，充作偽國向德國輸入貨物之用。

(三) 如果德國匯兌地位不能使外匯處理籌得外幣日金七千五百萬元時，則偽國輸德產品可以減少，但不得少於六千五百萬元，其支付辦法，仍照上述比例推算執行。

(四) 德偽兩國間，每三個月要協議一次，決定兩國間的貿易額，在每三個月，如實際上的貿易額，如超過或不及規定時，應於下三個月中分別減少或增加，以附合規定。

依據這一協定，德國輸入滿洲的大豆、大豆油、大豆粕等，而偽國則以德國輸入偽國出產品的金額為標準，輸入等於此金額的四分之一的德國製品，這是部份的定額分配制。

德國之所以願和偽國締結這種協定，除掉在政治上和軍事上要和東亞的侵略者維持更密切的關係以外，不外因她南下政策的影響，使中歐小協約諸國，皆存戒心，對德食糧供給次第減縮，使她勢不能不求諸於他國，使她更恐慌的是一旦戰爭爆發，歐陸諸國對德糧食封鎖，形成更嚴重的局面。她爲未雨綢繆計，當然必須在歐陸之外，尋求一個妥當的糧食供給地，於是遂和衝突較少的偽國，預訂此戰爭糧食供給的協定。至於偽國，則因對德貿易，常處於不利的地位，很欲有所調整，於是遂產生了這德偽通商協定。

偽國的對外貿易，德國常於日本中國而占第三位，最近數年間，這兩國的貿易關係略如下表：

偽國對德貿易的動態(單位千元)

年 別	輸 出	輸 入
-----	-----	-----

一九三二	七四・〇七三	六・五一一
一九三三	六六・一九五	一〇・五七七
一九三四	五三・三一〇	一二・五〇七
一九三五	三二・七九八	一四・七四一

由滿洲輸往德國的貨物，大豆佔了重要的部份，德國輸入這種大豆，大部份是供製造食品的。滿洲出產的大豆，約有半數都輸往海外，而德國輸入的又佔這輸出額中的百份之六十左右。可是在德僞通商協定成立以前的幾年中，却有逐漸下退的趨勢，請看下表：

僞國大豆輸出概況(單位千担)

品 別	一九三三	一九三四	一九三五	
大豆	輸出總額	三九・一一一	四一・三〇八	二九・二〇八
	輸往 <u>德國</u>	一二・二〇三	八・八八七	四・九二六

豆粕		豆油	
輸出總額	一七·七八八	輸出總額	一·三四五
輸往德國	一三八	輸往德國	四〇三
			七三三
	二〇·三八〇		四三三
	一五四		
	一一一		
			一·四七九
			一·六〇八

就上表看來，一九三三年間，滿洲輸入於德國的大豆，還差不多佔她輸出總額中的三分之一，到一九三四年後，因為德國輸入管理的強化，對滿洲輸往的商品也加有限制，所以滿洲大豆之輸入於德國的便大見減少了。可是這種情形，和德國是不甚有利的，因為大豆是德國必要的食料，尤其是在整個德國鬧着糧食恐慌的時候。所以這次德僞通商協定的締結，對德國是很有利的。

僞國的對德輸出，果然可以藉這個協定而重新振興起來，而日本也不是沒有利益的。因為由於這一協定的成立，德日「滿」間就成立了一個貿易上的三角關係。協定規定，德國輸入僞國生產品，其價格的四分之三，以外匯付款，

外匯既由橫濱正金銀行漢堡分行所操縱，而此款亦不直接支付僅把它抵付德國對日輸出的超過部份。所以這協定成立以後，德國固可取得大豆的供給，而日本也可取她所需要的德國製品，德國對這四分之三的款項，實際上亦不過是以貨易貨，頗適合希特勒物物交換的胃口。

這裏還有一件事情，我們須特別注意的，那就是這協定對於華北的貿易影響。該協定第四條規定：「凡有與偽國有關的任何商人，要自德國輸入貨物，用在「滿」境以外之區域者，則上述的特殊辦法，也要加以利用」。又載「凡有商人，必須先期與「滿」政府，或德國的「滿」方貿易代表接洽」。這種條文的範圍，似乎很是廣泛。要是照條文的文字講，則冀東和察北輸入德貨的時候，也要受此限制了。

第七節 幾次重要的日本對外商約

日貨的泛濫於世界市場，使各資本主義國家及其殖民地，都羣起抵制。遠的且不去說他，就拿最近的事實來說，則美國先後於去年六月七月增加日本輸往的棉製品、毛織品、及陶磁器等的稅率，巴拉圭於去年亦限制日貨輸入，澳洲於去年五月間提高日本輸往的人造絲製品及棉製品的稅率，……到去年夏間，全世界對日貨限制輸入及提高關稅的已達七十六處。日本處在這種環境中，雖也努力實施種報復政策，但在另一方面，對所謂「經濟的外交」，也未嘗不在努力，企圖以談判的方式，覓取妥協的途徑，另訂新約。其值得我們特別注意的則有日澳會商，日印會商與日荷會商。

日本本來是澳洲羊毛的大主雇，同時，澳洲也是日本棉織品的大市場。但事實上日本的毛織工業，比較還是新興的企業，故在技術上，向來僅以高質的澳洲羊毛爲原料，很少採購其他劣質的羊毛，而自己本國又沒有羊毛的出產。反之，在澳洲的棉布市場上，却並不限於日貨，而英本國的織品，又是日貨的一大勁敵。在這種情形之下，日本毛織工業愈發達，則她需要澳洲的羊毛也愈多，而她的棉布在澳洲的市場却不能成正比例的增加着。因此，最近幾年來，她對澳洲的貿易關係，已固定於入超的地位，平均每年的入超尙在一萬三千四百萬元左右，到一九三五年，入超的數目更急激增加，達一萬六千餘萬元了。

這種貿易關係，在日本看來，當然是一個很不好的現象，故無時不在想法要把它調整一下。一九三五年，她就派出淵勝次爲遣澳使節，一面作答拜一九三四年赴日的澳外長里桑，一面則促開日澳商業會議，企圖由這會議成立一個

減低日貨輸入稅的協定，以調整日澳的貿易。

會商於一九三五年二月開始，到一九三六年初頭，雙方意見似很接近，大有產生協定的可能，可是就在這個時候，會商忽發生了變掛，不但會商停止，澳洲且於五月二十三日起，提高日本纖維工業品的入口稅；對日本輸入的人造絲布的稅率由從價百分之四十提高到從量每方碼九辨士（依從價計算約為貨價的三倍）對日本棉布的稅率也提高到比英國貨的稅率高四倍到七倍。這一個變掛，果然表示了英國資本家的勝利，日本資本家的敗北。但日本對英國的這種壓迫，也不甘示弱，就於六月二十五發動了所謂通商擁護法，對澳洲輸入的羊毛、小麥採取了「輸出許可制」，對澳洲輸入的牛肉、牛奶、牛皮、牛脂的稅率提高到從價百分之五十。在另一方面，又運用了所謂「日滿集團」經濟的武器。到八月十五日，滿洲偽國也開始實施了所謂「貿易緊急統制法」，對澳洲

輸入的八十六種商品，都實施了「輸入許可制」。

日澳的貿易戰一天厲害一天，這不但使日本輸往澳洲的貨物大受打擊，同時又因抵制澳毛的緣故，使各毛織工廠有原料不足，不得不減工之苦。這種現象長久下去，雙方當然都有很大的損失，所以自五月以後，經過了三個月的短兵相接，雙方都感到有暫時調和的必要了。於是日本駐澳洲總領事悉尼與澳洲通商條約部長加烈又於九月二日重又開始了會商。

會商重開以後，澳洲主張日本棉布及人造絲布的輸入量限定於一九三三年的輸入量，即前者為五千萬方碼，後者為三千萬方碼。同時却要日本保證澳毛的輸入量。這種提案，自然不易為日本所接受的，故幾次交涉，都是毫無結果。可是客觀的事實却不許交涉決裂。直到去年十二月二十六日，才獲得了妥協，成立了日澳協定要點如次：

(一) 協定有效期間爲十八個月。(自一九三七年一月一日起到一九三八年六月三十日止)。

(二) 雙方取銷輸入許可制及附加稅。

(三) 日本輸出棉布及人造絲布適用中間稅率，(即本色棉布每平方碼征一辨士四分之一，漂白布一辨士二分之一，印花染色布二辨士，人造絲布四辨士。)

(四) 協定有效期間中，澳洲許可日本輸入棉布及人造絲布各七千六百八十七萬五千平方碼，(製袋用的粗布不在此內)日本許可澳洲輸入羊毛八十萬担。

由於這協定的規定，日本輸出於澳洲的棉布和人造絲布，將大大地減少了。例如自一九三四年七月到一九三五年一月間，澳洲輸入的棉布和人造絲布

共二萬九千二百萬方碼，其中由日本輸入的占百分之五二。假使把這個數量和協定中許可輸入的數量來推算一下，則日本此後的輸入額祇有百分之三五了。比諸過去，要減少百分之一七，而這減少的百分之一七，不消說已變為蘭開廈資本家荷包裏的利益了。其次，日本雖許可澳洲輸入羊毛八十萬担，但這八千萬擔羊毛，決不夠供日本毛織業者一年半的原料，他們必定還要以高價向新西蘭阿根庭等購買大批羊毛。可是這些地方的羊毛，不但價格昂貴，而且品質也比較惡劣。所以除非日本的毛織工業在技術上有一個嶄新的改革或日本能以低廉的價格購得羊毛外，日本毛織品的輸出前途是很難樂觀的。

印度也是日本棉製品的最大市場，同時又是英國棉布的老主雇，而日本却是印度棉花的大主雇。近年日本棉紡業的急激發展，輸往印度的棉布也年年增加，奪取了英國的原有市場。當一九二七年時，英國輸入於印度的棉布共十五

萬三千萬碼，占印度輸入棉布總額的百分之八十，五倍於日本輸入印度的數目。此後英國輸入於印度的棉布就漸漸減少，而日本輸入於印度的却逐漸增加，到一九三二——三三年間，英日兩國輸入於印度的棉布，差不多已對等的了。現在且把這五年中，英日對印度的棉布輸出狀況，列表如次。

印度棉布輸狀況(單位百萬碼)

類 別	一九二八	一九二九	一九三〇	一九三一	一九三二
總 額	一·九三七	一·九一九	八九〇	七七六	一·二二五
英國輸入的	一·四五六	一·二四八	五二三	三八三	五九七
佔總輸入的百分比	七五·二	六五·二	五八·八	四九·四	四八·三
日本輸入的	三三七	五六二	三二〇	三四〇	五八〇
佔總輸入的百分比	一八·四	二九·三	三六·一	四三·八	四七·三

同時，在另一方面，印度自己的棉紡工業也有迅速的發展，她自己所能生

產的棉布，已超過了她所輸入的數量。請看下表。

印度棉布生產輸入比較(單位百萬碼)

類別	一九二七—二八	一九三〇—三一	一九三一—三二	一九三二—三三
生產量	二·三五七	二·五六一	二·九九〇	三·一七〇
輸入量	一·九七三	八九〇	七七六	一·二二五

印度因爲自己的棉紡業的迅速發展，對日本棉布的傾銷，感受着很大的威脅，乃於一九三〇年，頒行棉業保護法，提高日本的棉布輸入稅。其結果，棉布的輸入果然減少。不過這種減少，是由於英國輸出的萎縮，並不是日本棉布輸入的減少。於是印度政府更於一九三一及一九三二年兩度提高日本棉布的輸入稅。

到一九三三年四月十五日，印度索性把一九〇五年簽訂，一九三三年十月

十日滿期的日印商約廢棄。因爲這條約是規定日印兩方都得互相享受最惠國待遇的把這條約廢棄後，印度便可任意增高日本棉布的輸入稅而無所顧忌了。

印度廢棄日印商約後，除通知日本，請派代表，協商廢約後的善後辦法外，更於六月間，頒行新稅率，規定凡非英國製的棉製品，輸入於印度時，其稅率由從價百分之五十增到百分之七十五。

這個消息，傳到日本以後，日本的紡織業界都異常憤怒，一致決議停止購買印棉，以爲抵制。

到九月二十五日，日印兩國代表開始在印度西姆拉舉行會商。當時日代表澤田就要求印度代表將十月十日滿期的日印商約的有效期間延長一月，印度代表對這個請求，表示了接受。然後日本代表在這會商中，提出了要求：（一）印度對日貨的輸入稅，須減到從價百分之五十以下；（二）日本棉布輸入印度

每年以五萬七千八百五十萬平方碼爲限。印度對這兩個要求，也提出對案；（一）日本棉布輸入印度每年以三萬一千萬平方碼爲最高額，（二）日本每年至少要買印棉一百三十萬包；（三）日本輸印棉布要和日本輸入印棉維持上述的比率，倘日本收買印棉有所增減，則日本輸印棉布也得依照比例增減，（四）倘日本接受上述條件，則印度允將日本輸印貨物的稅率減至從價的百分之五二。

同時，日印、日英間的民間團體，亦各推舉代表，屢屢舉行會議，從側面促進政府代表會議的成果。

西姆拉會議開至第八次後，仍未獲有具體結果，乃將會議移德里，繼續舉行，迄一九三四年一月二日，始成立協定，日本的紡織業界於八日決議，撤銷停購印棉的決議。至於協定內容，要點如次：

(一) 印日兩國相許互以最惠國相待遇。

(二) 訂約國之一方，如欲變更關稅，須不妨礙對方的利益，如對方認為有妨礙時，得請求召集會議，討論辦法。

(三) 印度對日本棉布課稅，稅率以從價百分之五十計算。

(四) 日本棉布輸入於印度之基準數量為每年三萬二千五百萬平方碼。印棉輸往日本的數量為每年一百萬包。

(五) 如日本所購印棉不及一百萬包時，則日本輸往印度的棉布也要減少，其比率為印棉一萬包等於日棉布二百萬碼，即日本少購印棉滿一萬包，即應減少輸往印度的棉布二百萬碼。

(六) 該約應由日英兩國代表從速在倫敦正式簽字，簽字後發生效力。

(七) 該約有效期間至一九三七年三月三十一日為止。

這個協定對於日本仍是有利的。因為根據這協定的規定，日本輸往印度的棉布雖要大大的減少，但在日本對印度貿易的關係上，日本還是出超的。所以在距這協定滿期還很遠的時候，兩國就已舉行會議，印度希望把這種差額平衡起來，而日本則堅持不可。會議迄今已達九月，還是毫無結果。至於現行條約，則已由印日雙方同意，延長有效期六個月，以待新約的產生了。

荷屬東印度果然是荷蘭的生命線，但日本對此，也垂涎已久；最近日本議會裏竟有人提出收買東印度的建議，在國際輿論上引起巨大的波浪。

日本的傾銷政策，一年一年地深入荷印市場，使荷蘭本國的製造品大受排斥。以世界大戰為契機，日本對荷印的貿易，不論是輸出或輸入都是年年增加的，大戰終了以後，輸入則漸漸減少，而輸出則一帆風順地增加着，到一九三三年，出超竟達一萬萬之鉅。下列一表，是表示日本對荷印貿易的動態的。

日本對荷印貿易概況(單位百萬元)

年 別	從日本輸出	輸出於日本	出入超(+)出超 (-)入超
一九一四	五	二二	一六(一)
一九二七	八二	一〇三	二一(一)
一九二八	七三	一一二	三九(一)
一九二九	八七	七七	一〇(十)
一九三〇	六六	五九	六(十)
一九三一	六三	四六	一七(十)
一九三二	一〇〇	四〇	六〇(十)
一九三三	一五七	五五	一〇二(十)

反之，荷蘭對荷印的貿易却在逐漸減少，最近數年間，其貿易關係略如下

表。

荷蘭對印荷貿易概況(單位百萬盾)

年 別	從荷蘭輸出	輸出於荷蘭	出入超(十)出超 (一)入超
一九二六	一四四	一二八	一六(一)
一九二七	一一七	一三六	一九(十)
一九二八	一四〇	一七五	三五(十)
一九二九	一三八	一七二	三四(十)
一九三〇	九二	一三六	四四(十)
一九三一	七二	八九	一七(十)
一九三二	六〇	四七	一三(一)
一九三三	五一	三一	二〇(一)

由上表看來，荷蘭對荷印的貿易，自一九二七年來，一向是出超的，但自一九三二年後，却由出超變爲入超了。其輸出總額，一九三三年祇有三千一百

萬盾，比諸一九二八年的一萬七千五百萬盾，差不多祇有六分之一了。同年的輸入額爲五千一百萬元，比諸一九二八年，也祇有三分之一。

倘使我們再一究輸出入的內容，則情形更覺不堪了。如陶器、磁器、及玻璃器，差不多已爲日人所壟斷。就以佔輸入大宗的棉織品而論，荷蘭也大受日本的影響。一九三三年從荷蘭輸入荷印的紡織品祇有一九三一年的四分之一，而日本則反增加了二倍半。荷蘭政府順應本國紡織業者的要求，於一九三二年，在東印度實施所謂輸入比額制度，欲藉此排斥日貨。另一方面荷印又於一九三三年九月，公佈非常時期輸出限制令及輸入限制令，根據這二個命令，便實施了下列諸政策：

(一) 一九三三年九月二十六日頒行水泥輸入限制令。

(二) 同年十二月十二日頒行啤酒輸入比額制度。

(三) 一九三四年二月十四日頒行非常時期織物輸入取締令。

(四) 同年二月二十四日頒行大豆、味精、醬油輸入禁止令。

(五) 同年三月一日頒行棉布輸入禁止令。

(六) 同年三月十三日頒行啤酒輸入禁止令。

(七) 同年三月二十八日延長水泥輸入限制期間。

荷印政府這樣接二連三的限制貨物進口，受影響最厲害的當然是日本了。

於是日本遂和荷印政府交涉，開日荷會商，討論解決的辦法。

日荷會商於一九三四年六月八日在巴達維亞開幕，二十六日舉行第一次會

議，日本代表長岡春一就提出了四個要求（一）根據一九一二年締結的日荷商

約第一條的規定，荷印政府應承認通商自由之原則，（二）根據該約第五條的

規定，荷印政府要承認日僑之居住營業自由；（三）根據該約第十七條的規

定，日本應享受最惠國待遇，（四）荷印不侵害日本的既得權益。這種要求，當然不能爲荷印所接受，於是剛剛開幕的日荷會商就陷於停頓了。

九月十九日，會商重開，設輸出，輸入二分科委員會，分別討論比較具體的問題。這兩個委員會提出的意見，日荷又是對立的，輸入委員會中日本提出的主張是：（一）日本商品輸入量要以一九三三年的輸入量爲基準，（二）對於日貨，日荷商人有同等輸入權，（三）重要商品八種，適用輸入比率制。荷印的對案則爲（一）輸入商品，應分別限制，不能一律以一九三三年的輸入量爲基準，（二）適用比率制的商品約六十五種。至輸出委員會的意見，荷印提出的是：（一）日本要保證一九三四年買荷糖二十萬噸，一九三五年以後，三年間，各買五十萬噸，合計一百七十萬噸；（二）因此日本要限制南洋台灣滿洲等處之砂糖生產，（三）爲保證爪哇糖的輸出量起見，日本的砂糖輸出，要

有限制。日本的對案是：（一）台灣產糖八十萬噸，以達自給自足的程度，（二）日本輸入爪哇糖十三萬噸，（三）日本輸出砂糖十五萬噸，內滿洲八萬二千噸，中國五萬三千噸。

後來雙方因鑒於把會商分輸出輸入兩委員會來討論，反而有許多不便，不易覓取妥協的途徑，於是又把兩個委員會合併起來，繼續討論，可是終因雙方的意見相差太遠，無法覓取妥協的途徑，到十二月二十一日，會商遂不得不暫告休會了。

第八節 日貨傾銷與中國

中國對於外貨的傾銷，曾於一九三一年二月九日頒佈傾銷貨物稅法，但未見實施。到一九三四年七月一日，國民政府修正進口稅則，對於日本輸入的若干種傾銷商品，減低稅率。新稅率中，對於日本棉製品的稅率，最多的竟減到原稅率的百分之九一，最少的也減了百分之九·一。其他海產、毛織物等的稅率也大大減低。所以新稅率公佈以後，大批日貨就蜂擁而來，而國內工商各界，則羣起反對，認為這是有害於我國國民經濟的。立法委員馬寅初也說「我國關稅雖稱自主，實質上尚多受外國之掣肘。此次應日方要求，減輕稅率百分之五，日人猶以為未足。我外交一受壓迫，即不能自主，可以想見。」由這幾

句話就可以看出，日貨在世界市場，到處受排擠的時候，她就要向沒有屏藩的半殖民地進攻了。

不但如此，日貨在中國各地，尤其是在華北，偷運逃稅，已成了公開的秘密。被海關發覺，毆傷關員，報紙也屢有記載，而我政府竟無如之何。這種走私範圍一天一天的擴大，不但已經驚動了親受私貨壓迫的民族資本家，而且已經驚動了世界列強的執政者，尤其是日德協定締結以後，大不列顛和北美合衆國的朝野。所以日貨愈是受到各資本主義國的排擠，它愈是要向沒有屏藩的半殖民地進攻的。