

MARCH, 1899.
WHOLE NUMBER 66.
VOLUME VI.
NO. 9.



	Page.
AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS	1549
NEW MINISTER FROM COLOMBIA	1556
THE INTERCONTINENTAL RAILWAY REPORT	1558
LEAGUE OF COFFEE-GROWING COUNTRIES	1560
MESSAGE OF THE PRESIDENT OF URUGUAY	1566
BUTTER MADE FROM PEANUTS	1568
ARGENTINE REPUBLIC—Customs Law for 1899—United States Trolley Cars in Buenos Ayres	1569
BOLIVIA—Principal Tin Mines and their Production	1572
BRAZIL—Advantages of the State of Sergipe—Estimate of the Coffee Crop— Syndicate for purchasing Agricultural Machinery, etc.—The Quissaman Sugar Estates	1574
CHILE—Mineral Wealth of the Republic	1579
COLOMBIA—New Customs Regulations	1580
COSTA RICA—Development of Mines and Agriculture—First Electric Rail- way in Central America	1581
DOMINICAN REPUBLIC (Santo Domingo)—New Banana District	1582
GUATEMALA—Agricultural Conditions and Products	1583
HONDURAS—New Presidential Administration—Resources of the Republic	1589
MEXICO—Trade with the United States—New Articles of Export	1593
PARAGUAY—Market for Canvas, Rope and Varnish	1595
UNITED STATES—Trade with Latin America	1596
URUGUAY—Customs Receipts in Montevideo—Movement of Live Stock	1607
VENEZUELA—Port of Maracaibo—Cotton Goods Manufactory at Caracas— Monument to United States Citizens	1608
TRADE MISCELLANY	1611

General Index, page XVII. Names of Advertisers, pages XVII and XIX.
Detailed Table of Editorial Contents in English, page XXI; in Spanish, page XXIII; in Portuguese,
page XXV; in French, page XXVII.
Advertisements, pages II—LVI and LVII—LXXXII; also 2d, 3d, and 4th pages of cover.
English and Spanish List of Articles Advertised, pages LVIII—LXVIII.

Single Number, 25 Cents.

Per Annum, \$2.00.

WASHINGTON, D. C., U. S. A.
GOVERNMENT PRINTING OFFICE.
1899.



THE STANLEY WORKS

New Britain, Conn., y

79 Chambers Street,

New York, N. Y., U. S. A.

Soportes de anaquel forjados con abrazaderas corrugadas

**BISAGRAS DE ACERO FORJADO, GOZNES, . . .
CERROJOS DE PUERTA, SOPORTES DE ANAQUEL, ETC.**

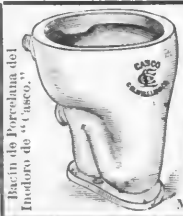


Gozne corrugado y bisagra en forma de T.

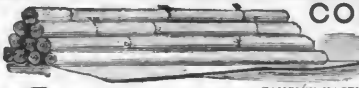


Bisagra con punta en forma de torre ó de bola.

Pasador móvil. Uniones móviles ó fijas.



Bueno de Procedencia del Inodoro de "Casco."



COLWELL LEAD CO.,

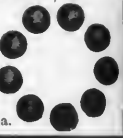
65 Center St., New York.
Fabricantes de Cañerías de Plomo, Láminas de Plomo, Perdigones y Balas de todas clases, Metal para Soldar, etc.

TAMBIÉN HACEMOS LOS

CELEBRADOS INODOROS DE "CASCO"

que son los mejores de su precio. Hacemos y vendemos toda clase de Artículos de Latón, Caños y Empalmes de Hierro Forjado al natural ó galvanizados, Caños para desagües, Tinas de baño, y toda clase de materiales para instaladores de Cañerías de Vapor, Gas ó Agua.

Miembros de la Asociación Nacional de Fabricantes de los Estados Unidos de América.



CENTRAL MANUFACTURING CO.,

CHATTANOOGA, TENN.



Fabricantes y Vendedores de Cruceatas de Pino Amarillo, Pasadores ó Chavijas de Madera de Algarrobo y de Roble, Molduras para usos Eléctricos, Soportes de Roble. Gran surtido disponible. Se entregan en cualquiera cantidad á los precios que se cotizan, libre de gastos abordo del ferrocarril. Se solicita correspondencia.



SEPARADORAS DE CREMA DE FUERZA CENTRIFUGA.

Las Separadoras de Crema Mejoradas de Sharples son las Máquinas de Desnatar más Perfectas.

Pueden ser movidas por vapor, por mecánica ó á mano. Desearíamos establecer correspondencia con casas que negocien en artículos empleados en la lechería ó en instrumentos agrícolas, en aquellos lugares donde no se conozcan nuestras máquinas. Escríbase pidiendo catálogos en inglés, español ó alemán.

DIRECCIÓN POR EL CABLE:

P. M. SHARPLES,
WEST CHESTER, PA., U. S. A.



La llanta neumática que solo se puede componer en la fabrica de donde salió no es la que se puede llevar lejos de casa. En las **LLANTAS DE DUNLOP** la parte que sujeta el aire está formada por un tubo separado de caucho puro, que se puede quitar instantaneamente, examinando con la mayor minuciosidad, descubriendo fácil y prontamente la más pequeña perforación para componerla. No se necesitan tarugos! No es obra de adivinanza, y cuando se compran



bicicletas americanas, cuidese de que estén provistas de las **LLANTAS DE DUNLOP**. Solicitese nuestro Catálogo en español, en lugares, en donde se hallará una descripción de las ventajas de las **Llantas Separables de Dunlop**.

The American Dunlop Tire Co.,
BELLEVILLE, N. J., U. S. A.

ble.
ma-
fija.

O.,

lomo,
las de

res
la-
jas
y
SON
So
ore
la.

stón
en
clon
ra-

Co.,



Monthly Bulletin
OF THE
Bureau
OF THE
American Republics.

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

FREDERIC EMORY, DIRECTOR.

MARCH, 1899.

WASHINGTON, D. C., U. S. A. :
GOVERNMENT PRINTING OFFICE.
1899.

¡DIEZ MIL VACAS!

Suministran la leche que
se requiere para la

Marca de la Cruz Roja



MEJOR
QUE
UNA
VACA.

CUATRO VECES
MÁS RICA QUE
LA LECHE
ORDINARIA.

Leche Condensada

Preparada en el célebre Valle de Mohawk, Nueva York,
con leche absolutamente pura y el mejor
azúcar de caña.

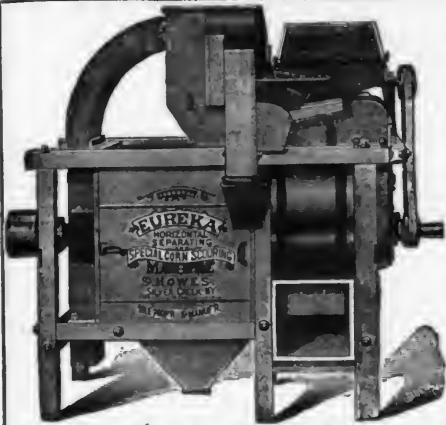
VENTAJAS:

1. Conserva su fluidez por más tiempo que la de cualquier otra marca.
2. Está preparada especialmente para todos los climas.
3. Es de gran valor como alimento para los niños y enfermos.

Precio, \$4.25 por caja de 48 latas del tamaño regular, entregada á
bordo de los navios en Nueva York libre de
todo gasto. Se reciben pedidos por conducto de todas las casas comisionistas
de los Estados Unidos. Sirvanse enviar por la circular descriptiva.

MOHAWK CONDENSED MILK CO.,
ROCHESTER, N. Y., U. S. A.

Las Máquinas Dobles, de Limpiar y Separar Granos, “Eureka.”



LA MÁQUINA SEPARADORA DE DOBLE RECEPTÁCULOS “EUREKA.”

Con esta máquina se quita pedazos de palo, piedras, arena y partículas ásperas y á la vez se efectúa tres operaciones de cernir distintas y completas, dejando el grano en condición perfecta para la limpiadora. Nuestro surtido de máquinas de empacar harina, afrecho y forraje es el más completo que se fabrica en el mundo. Son las más duraderas.

LAS MÁQUINAS DE LIMPIAR GRANOS “EUREKA,” de las cuales se han vendido cuarenta y dos mil y que se encuentran en todas partes del mundo, son las máquinas modelos. Mano de obra, acabada, y resultado sin rival. Establecido en 1856. Se fabrican piezas para las máquinas “Eureka” fabricadas desde el tiempo de Howes, Balcock y Cia., en 1856, hasta la fecha. Por más detalles y precios, dirijirse á

THE S. HOWES CO., SILVER CREEK, N. Y., U. S. A.

FRANK M. PIERCE, COMPAÑÍA DE INGENIEROS.



INGENIEROS CONTRATISTAS.

Se preparan planos de Establecimientos de Fuerza Motriz para Luz Eléctrica, Ferrocarriles y Fábricas. Se suministran los equipos y se colocan. Se entregan funcionando perfectamente al vapor.

MÁQUINAS Y CALDERAS

DE PRIMERA CLASE, DE TODOS TAMAÑOS Y DISEÑOS. APARENTES PARA TODA CLASE DE FINES.

**FRANK M. PIERCE ENGINEERING COMPANY,
26 CORTLANDT STREET,**

PÍDASE EL CATÁLOGO. NEW YORK, N. Y., U. S. A.

STANDARD MANUFACTURING CO., PITTSBURG, PA., U. S. A.

Bañaderas de Hierro Colado con Esmalte de Porcelana, y Otros Efectos Higiénicos.



desagüe "Imperial" de bronce. La bañera descansa sobre patas artísticas, que representan una garra sujetando una bola. Todos los accesorios están pulidos y niquelados. El acabado es hermoso, en blanco de marfil con filetes de oro. Bañera de 5 pies; largo, desde los bordes, 5 pies 1 pulgada; ancho desde los bordes, 22 pulgadas. **PRECIO, \$50.00**

Bañadera de hierro colado, esmaltado en blanco, del modelo "Madeline," con borde arrollado de 3 pulgadas, esmaltado, provisto de accesorio de bronce para el abastecimiento del agua, colocado en el fondo en forma de campana; válvulas de compresión con llave de seis rayos; tubos de bronce para el abastecimiento del agua que van hasta el piso, provistos de rebordes para sujetarlos al suelo, y tubo de desagüe "Imperial" de bronce. La bañera descansa sobre patas artísticas que representan una garra sujetando una bola. Todos los accesorios están pulidos y niquelados. El acabado exterior es hermoso, en blanco de marfil con filetes de oro. Bañera de 5 pies; largo desde los bordes 5 pies 6 pulgadas; ancho, desde los bordes, 31 pulgadas.



PRECIO, \$78.65



"Imperial" de bronce. La bañera descansa sobre patas artísticas que representan una garra sujetando una bola. Todos los accesorios están pulidos y niquelados. El acabado exterior es hermoso, en blanco de marfil con filetes de oro. Bañera de 5 pies; largo desde los bordes, 2 pies 9½ pulgadas; ancho desde los bordes, 34½ pulgadas. **PRECIO, \$91.00**

Los Precios Mencionados están sujetos á Descuentos Liberales.

Fabricamos un surtido completo de Bañaderas, Excusados, Lavamanos, Sumideros y otros efectos higiénicos de todos tamaños y modelos. Nos será grato dar informes detallados á quienes los soliciten. Somos en el mundo los que fabricamos en mayor escala artículos de ésta especie, teniendo inmensas facilidades para proveer al comercio de exportación á los precios más satisfactorios. Solicitamos correspondencia en cualquier idioma.

**STANDARD MANUFACTURING CO.,
PITTSBURG, Pa., U. S. A.**

ADVERTISING RATES.
MONTHLY BULLETIN
 OF THE
BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,
 INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

1	page 8 x 5 inches	- - -	\$50.00	per month.	Net, \$450.00	per annum.		
$\frac{1}{2}$	" 4 x 5 or 8 x 2 $\frac{1}{2}$ inches		30.00	" "	" 270.00	" "		
$\frac{1}{4}$	" 2 x 5 " 4 x 2 $\frac{1}{2}$ "		20.00	" "	" 180.00	" "		
$\frac{1}{8}$	" 1 x 5 " 2 x 2 $\frac{1}{2}$ "		10.00	" "	" 90.00	" "		
* $\frac{1}{16}$	" $\frac{1}{2}$ x 5 " 1 x 2 $\frac{1}{2}$ "		5.00	" "	" 45.00	" "		

* Professional Cards.

Inside Covers and Pages facing beginning and ending of text are double above rates. Other pages facing reading matter are one and one-half above rates. Outside Back Cover Page is treble above rates. "Three Months' Contracts" are entitled to 10 per cent, "Six Months' Contracts" to 15 per cent, and "Annual Contracts" to 25 per cent discounts. In the above per annum column the 25 per cent discount is deducted.

ADDRESS

ADVERTISING DEPARTMENT,
 BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,
 WASHINGTON, D. C.

FÁBRICAS DE TEJIDOS DE ALGODÓN DENOMINADAS
“THE UTICA STEAM COTTON MILLS” y
“MOHAWK VALLEY COTTON MILLS.”

LOS GÉNEROS PARA HACER SÁBANAS Y CAMISAS fabricados en los establecimientos antedichos se recomiendan en alto grado por su gran peso, la finura y perfección de su hilo, y la uniformidad del tejido. Resulta de ahí, como un gran número de consumidores, descansando en larga y bien fundada experiencia, puede atestiguarlo, que estos géneros son SUPERIORES a todos los demás del mercado por razón de su CONTEXTURA y su DURACIÓN



UTICA STEAM COTTON MILLS—INCORPORATED 1848.

También se fabrica en los mismos establecimientos una clase MUY FINA y al mismo tiempo DE MUCHO CUERPO de géneros blanqueados de hacer CAMISAS. Estos géneros son de calidad superior, y se llama particularmente hacia ellos la atención de todos. Además de llevar el nombre del establecimiento en que se fabrican, se les designa también con los de “NONPAREILS,” “ACME” y “ONE, TWO, THREE.”

LAWRENCE, TAYLOR & CO., Agentes para la venta, New York, N. Y., U. S. A.

FABRICAS DE TECIDOS DE ALGODÃO DENOMINADAS
“THE UTICA STEAM COTTON MILLS” e
“MOHAWK VALLEY COTTON MILLS.”

AS FAZENDAS PARA LENÇÕES E CAMISAS fabricadas nos estabelecimentos acima ditos recommendão-se em alto grau pelo seu grande peso, pela finura e perfeição de seu fio, e a uniformidade do tecido. Resulta disto, como podem atestall-o os numerosos consumidores que têm conhecido estas fazendas, que são SUPERIORES a todas as demais do mercado por razão de sua CONTEXTURA e DURACAO.



MOHAWK VALLEY MILLS.

Fabrica-se também nos mesmos estabelecimentos uma sorte de fazendas branqueadas FINISSIMAS, e no mesmo tempo DE MUITO CORPO, para CAMISAS. Estas fazendas são de qualidade superior, e chamase a ellas particularmente a atenção do publico. Além de se chamar pelo nome do estabelecimento em que se fabricão, designão-se também pelos nomes de “NONPAREILS,” “ACME” e “ONE, TWO, THREE.”

LAWRENCE, TAYLOR & CO., Agentes para a venda, New York, N. Y., U. S. A.

COME AND SEE WHERE AN EMPIRE IS BUILDING.



Kansas City, Pittsburg and Gulf R. R. Co.

“PORT ARTHUR ROUTE.”

Offers the Investor and Home Seeker advantages perhaps superior to any other railroad or proposition of this kind on the American continent. Starting from Kansas City with feeders from Omaha and Quincy in the very heart of the best agricultural country in the world, reaching the semitropical terminal at Port Arthur, on the Gulf of Mexico.

From Kansas City south, the road passes through an agriculturist's paradise; also through fine cotton fields, an inexhaustible supply of pine timber, and a fruit country unexcelled in America.

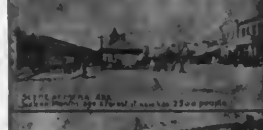
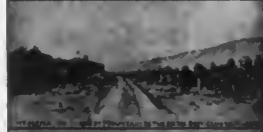
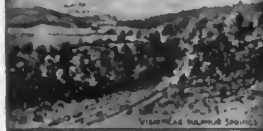
This company is building an inland locked harbor, and will have steamship and commercial relations with Old Mexico, South America, West Indies, and Europe.

This line is destined to be the great highway from central United States territory to Hot Springs, Houston, Galveston, New Orleans, and the Gulf of Mexico.

The Passenger Equipment is modern, and the service equal to any on the continent, including Dining Cars with meals served on the Café plan.

For information concerning lands and investments, address:

F. A. HORNBECK, Land Commissioner.
H. C. ORR, Gen. Pass. Agt.
ROBERT GILLHAM, A. E. STILWELL, General Manager.
President.
KANSAS CITY, MISSOURI.



CORN	KANSAS CITY
WHEAT	AMORET
CATTLE RAISING	PITTSBURG
COAL	JOPLIN
OATS	GOODMAN
RYE	SULPHUR SPRINGS
FLAX	GENTRY
COAL	SILCOAM SPRINGS
LEAD	STILWELL
ZINC	SALISAW
BIG RED APPLES	POTEAU
PEACHES	MEHA
OAK	JANSSEN
MARBLE	DE QUEEN
ONION	TEXARKANA
W. KORY	SHREVEPORT
GRANITE	HORNBECK
FRUIT	DE QUINCY
SEMI-ANTHRACITE	DE QUINCY
COAL	DE QUINCY
STUPIDIOUS COAL	DE QUINCY
LEAD	DE QUINCY
ZINC	DE QUINCY
COPPER	DE QUINCY
MANGANESE	DE QUINCY
COTTON	DE QUINCY
GYPSSUM	DE QUINCY
PEACHES	DE QUINCY
SHORT LEAF PINE	DE QUINCY
COTTON	DE QUINCY
LONG LEAF YELLOW	DE QUINCY
PINE	DE QUINCY
SHIP TIMBER	DE QUINCY
COTTON	DE QUINCY
FIGS	DE QUINCY
SUGAR	DE QUINCY
RICE	DE QUINCY
GARDEN TRUCK	DE QUINCY
VEGETABLES	DE QUINCY
FRUITS	DE QUINCY



Westinghouse Electric

& Mfg. Co., Pittsburg, Pa., U. S. A

TODO CUANTO SE
RELACIONA CON LA
ELECTRICIDAD. ✧



MODELOS POR SU
CALIDAD. ✧

Oficinas en todas las ciudades principales.

Westinghouse Electric Co., Ltd., 32 Victoria Street, Londres.

Westinghouse Machine Company, PITTSBURG, PA., U. S. A., Westinghouse, Church, Kerr & Co., NEW YORK, N. Y., U. S. A. Fabricantes. Ingenieros.

Máquinas de Vapor para todos los usos, desde la de 5 caballos de fuerza hasta la de mayores dimensiones.

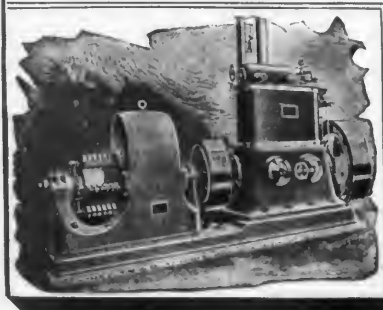
Estas máquinas poseen ventajas que les son peculiares; una de las más importantes de estas ventajas es su gran economía, cualquiera que sea la presión del vapor.

Tres clases distintas hay en el mercado:

La Junior.—De 5 á 75 caballos de fuerza, fabricada para satisfacer la demanda que existe de una máquina realmente buena y de poco costo original.

La Standard.—Fabricada con el objeto de ofrecer una máquina que rinda seguro y continuado servicio bajo las condiciones más difíciles.

La Compound.—Fabricada para usarla cuando se exija la mayor presión y la mayor economía, bajo condiciones varias. Esta es la única máquina de dos cilindros que puede trabajar con ó sin condensador, sin cambiarle las válvulas ó el montaje.



Diríjanse á la casa arriba mencionada, ó á

WESTINGHOUSE ELECTRIC CO., LTD.,
London, England.

ROGERS & BOULTE, Paris, France.

DIKEMA & CHABOT, Rotterdam, Holland.

G. BLUMCKE, Hamburg, Germany.

EDUARDO CHALAU, Barcelona, Spain.

AGAR CROSS & CO., Buenos Ayres, Argentina

I. K. ROBINSON, Iquique, Chile.

FRAZAR & CO., Yokohama and Kobe, Japan.



LÁMPARAS INCANDESCENTES.

No hay mejor garantía del mérito de la

Lámpara Incandescente de Sawyer-Man

que el hecho de que es la primera de su clase que se ha fabricado y que ha podido hacer frente con éxito á la competencia de las innumerables lámparas más baratas y de inferior calidad que se han ofrecido en venta. Las bien conocidas calidades de primer orden de las lámparas Sawyer-Man son los rasgos característicos que las distinguen de las demás.

Sawyer-Man Electric Co.,

ALLEGHENY, PA., U. S. A.,

y todas las principales casas en el ramo.

F. A. ESTEP, Presidente y Tesorero.

J. R. McGINLEY, Vicepresidente.

THOMAS FAWCUS, Superintendente.



R. D. NUTTALL COMPANY,

ALLEGHENY, PA., U. S. A.

Poleas (Trolleys), Engranajes, Piñones y Cojinetes,

Para toda clase de Sistemas Eléctricos.

ENGRANAJES DE RUEDA RECTA, CÓNICOS Y DE ÁNGULO,

Para toda clase de Usos Mecánicos.

TODO EL MUNDO CONOCE

El Freno Neumático de Westinghouse,

pero pocos son los que tienen una idea de la magnitud de los talleres en donde se fabrican.

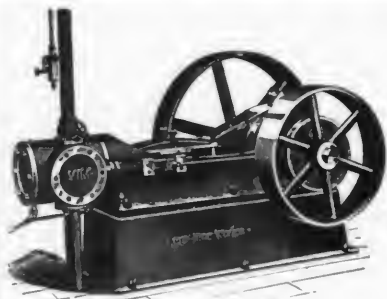
Con una hora de aviso se pueden conseguir mil juegos completos de estos frenos. La capacidad anual de los talleres es la fabricación de frenos nuevos para

250,000 CARROS DE CARGA,
6,000 COCHES DE PASAJEROS,
10,000 LOCOMOTORAS,

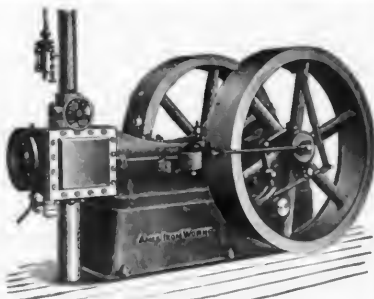
además de todos los repuestos necesarios para el millón de juegos en uso actual.

Westinghouse Air Brake Co.,

Pittsburg, Pa., U. S. A.

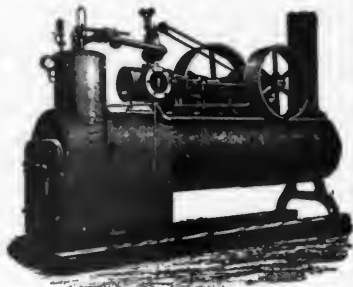


MEDIUM GRADE AUTOMATIC.



HIGH GRADE AUTOMATIC

**AMES . . .
IRON . . .
WORKS,
OSWEGO, N. Y.,
U. S. A.**



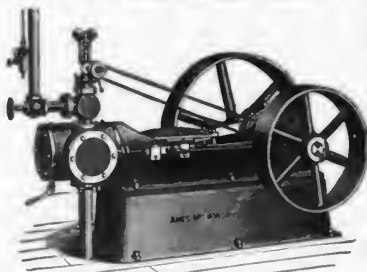
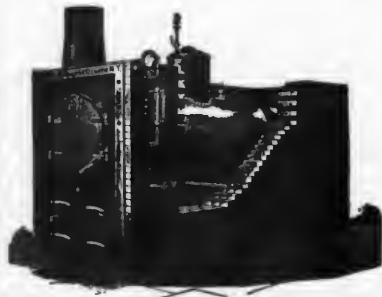
OFICINA PARA LA VENTA:

38 Cortlandt Street, New York.

8 Oliver Street, Boston, Mass.

716 Fidelity Mutual Building,
Philadelphia, Pa.

Se solicita correspondencia.



The Carnegie Steel Company,

Limited,

FABRICANTE DE ACERO.

Oficinas Principales: CARNEGIE BUILDING, PITTSBURG, PA., U. S. A.

Agencias para la venta en todas partes del Mundo.

FABRICA y Vende Planchas de Blindaje; Lingotes (de $1\frac{1}{2}$ pulgadas para arriba), Lupias, Planchas, Cok; Ferromanganeso, Hierro Especular, Goas; Forjaduras, tales como Ejes, Barras de Unión, Eslabones, Pasadores y otras Forjaduras para Carros, Barras de Conexión, Ejes de Manubrio, Armaduras de Locomotoras, Barras de Ojo; Planchas para Calderas, Puentes, Navíos y Tanques; Rieles de Acero, de 16 á 100 libras de peso la Yarda, Barras de Eclisa de Acero (Rectas y de Codo) para Cualesquiera Secciones de Rieles; Formas Laminadas para Construcciones, de Codo, Redondas, Chatas, Cuadradas y Ovaladas, Vigas en forma de I, Acanaladuras, Baos para Cubiertas de Buques, Viguetas en forma de T, de Z, etc., y Obras para Construcciones, como Puentes, Edificios, Ferrocarriles Elevados, Tiantres, Columnas, etc.

The Carnegie Steel Company,

PITTSBURG, PA., U. S. A.

El Corridor de Puertas Sin Ruido.

EL
"NORTON"



Sujeta-Puertas
y Resorte.

Usado en los edificios del Gobierno y en los municipales.

Premiado con medalla y diploma en la Exposición Universal Colombina en 1893.

Diríjase á

THE NORTON DOOR CHECK & SPRING CO.

EDIFICIO SEARS,

BOSTON, MASS., U. S. A.



La COMPAÑÍA de HERRAMIENTAS
PARA AGRICULTORES de IOWA, Fabricantes.
FORT MADISON, IOWA, U. S. A.

Horquillas, Azadas, Rastrillos, Etc. Se envían Catálogos Ilustrados á los que los piden.



MARCA DE
GONDA
FÁBRICA.

Las Baterías de Circuito Abierto son las Primeras del Mundo.

Medalla de oro en París, 1889, Primer premio en Chicago, 1893.

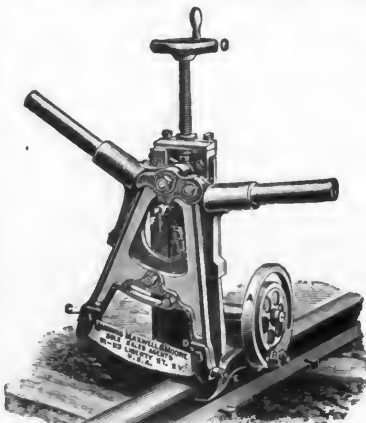
Las Únicas Pilas Legítimas de Leclanché y la Mejor de Todas las Baterías de Circuito Abierto.

Pídanse Circulares y Listas de Precios.

THE LECLANCHÉ BATTERY COMPANY,

111 to 117 East 131st Street, NEW YORK, U. S. A.

La Sierra Portátil de Smith para Cortar Rieles



Está reconocida como la Más Completa y Perfecta Sierra Portátil para Cortar Rieles que se Fabrica.

Es portátil, pesa solamente 120 libras y se la puede transportar fácilmente y sin que se dañe. Está provista de alimentadores automáticos.

Usándola se evita el conocido peligro de la cristalización del material en los rieles de acero, y, además, las extremidades quedan lisas y planas. Se pueden cortar pedazos hasta de un octavo de pulgada de espesor.

No hay el peligro tan común de que los peones sean dañados, como sucede cuando se levantan los rieles y se les deja caer después de cortarlos con el cortafrió.

Esta máquina corta un riel de acero de 70 libras en el espacio de 10 á 12 minutos, y se la puede usar tanto para rieles sueltos como para los que están clavados en los durmientes.

Los ferrocarriles más largos del mundo usan esta máquina.

MANNING, MAXWELL & MOORE,

ÚNICOS AGENTES PARA LA VENTA.

NOS. 111 and 113 LIBERTY STREET, NEW YORK, U. S. A.

Park Building,
PITTSBURG, PA.

No. 60 South Canal Street,
CHICAGO, ILL.

WEIGHTS AND MEASURES.

The following table gives the chief weights and measures in commercial use in Mexico and the Republics of Central and South America, and their equivalents in the United States:

Denomination.	Where used.	United States equivalents.
Are	Metric	0.02471 acre.
Arrobe	Paraguay	25 pounds.
Arroba (dry)	Argentine Republic	25.3175 pounds.
Do	Brazil	32.38 pounds.
Do	Cuba	25.3664 pounds.
Do	Venezuela	25.4024 pounds.
Arroba (liquid)	Cuba and Venezuela	4.263 gallons.
Barril	Argentine Republic and Mexico	20.0787 gallons.
Carga	Mexico and Salvador	300 pounds.
Centavo	Central America	4.2631 gallons.
Cuadra	Argentine Republic	4.2 acres.
Do	Paraguay	78.9 yards.
Do	Paraguay (square)	8.077 square feet.
Do	Uruguay	2 acres (nearly).
Cubic meter	Metric	35.3 cubic feet.
Fanega (dry)	Central America	1.5745 bushels.
Do	Chile	2.575 bushels.
Do	Cuba	1.599 bushels.
Do	Mexico	1.54728 bushels.
Do	Uruguay (double)	7.776 bushels.
Do	Uruguay (single)	3.888 bushels.
Do	Venezuela	1.599 bushels.
Frasco	Argentine Republic	2.5096 quarts.
Do	Mexico	2.5 quarts.
Gram	Metric	15.432 grains.
Hectare	do	2.471 acres.
Hectoliter (dry)	do	2.838 bushels.
Hectoliter (liquid)	do	26.417 gallons.
Kilogram (kilo)	do	2.2046 pounds.
Kilometer	do	0.621376 mile.
League (land)	Paraguay	4.633 acres.
Libra	Argentine Republic	1.0127 pounds.
Do	Central America	1.043 pounds.
Do	Chile	1.014 pounds.
Do	Cuba	1.0161 pounds.
Do	Mexico	1.01465 pounds.
Do	Peru	1.0143 pounds.
Do	Uruguay	1.0143 pounds.
Do	Venezuela	1.0161 pounds.
Liter	Metric	1.0567 quarts.
Livre	Guiana	1.0791 pounds.
Manzana	Costa Rica	1.5-6 acres.
Marc	Bolivia	0.507 pound.
Meter	Metric	39.37 inches.
Pie	Argentine Republic	0.9478 foot.
Quintal	do	101.42 pounds.
Do	Brazil	130.06 pounds.
Do	Chile, Mexico, and Peru	101.61 pounds.
Do	Paraguay	100 pounds.
Do. (metric)	Metric	220.46 pounds.
Suerte	Uruguay	2,700 cuadras (<i>see Cuadra</i>).
Vara	Argentine Republic	34.1208 inches.
Do	Central America	38.874 inches.
Do	Chile and Peru	33.367 inches.
Do	Cuba	33.384 inches.
Do	Mexico	33 inches.
Do	Paraguay	34 inches.
Do	Venezuela	33.384 inches.

HAMPDEN WOOLEN CO.

DALTON,

MASS., U. S. A.



FABRICANTES DE

Cheviots e Casimiras

Finos e de Moda,

ASSIM COMO DE

Pannos para Sobretudos.

FABRICA EM DALTON, MASS.

FÁBRICA DE TEJIDOS DE MANCHESTER

TODA CLASE DE TELAS ESTAMPADAS.

ORGANDÍES DE CLASE . . .
. . . SUPERIOR.

LINONES DE FANTASÍA Y LOS LLAMADOS

“LAPPETTS,”	PERCALES,
--------------------	------------------

TELA “GALATEA,”

CHEVIOTS CRUZADOS.

MINOT, HOOPER & CO.,

40 Thomas Street,

NEW YORK, N. Y., U. S. A.



See that this trade-mark is on every roll. Cuidese de ver que cada rollo lleva esta marca de fabrica.

Cubiertas "Neponset" para Techos y para Paredes.

Impermeables, Duraderas, Baratas.

Las cubiertas "Red Rope" para techos y paredes en quintas, edificios de minas y casas de campo de todas clases; son fuertes, flexibles, boubitas, impermeables y herméticas.

Ligeras de peso, compactas, de facil transporte. Siempre listas, siempre dignas de confianza.

Papel Aislador Neponset.

Impermeable, Hermético, Inodoro. Para forrar y aislar almacenes de refrigeración, neveras y carros refrigeradores. Con este papel se pueden hacer las más perfectas cámaras herméticas.

Escribase en solicitud de muestras é informes detallados á

F. W. BIRD & SON,

Fabricantes de papel.

East Walpole, Mass., U. S. A.

NEPONSET RED ROPE ROOFING

AND SIDE COVERING.

WATERPROOF, DURABLE, CHEAP.

Neponset Red Rope Roofing is a tough, flexible, handsome, air and water tight covering for roofs and sides for farm, mining, and camp buildings of every kind. Very light in weight, compact, easily transported. Ever ready. Always reliable. Very low in price. Sun will not melt it. Frost will not crack it. Rain and wind will not go through it.

Any man with a hammer and a pocket knife can put it on. Every roll carries enough nails and tin caps to apply it.

Rolls 36 inches wide, 500 square feet in each roll.

NEPONSET INSULATING PAPER

WATERPROOF, AIR-TIGHT, ODORLESS.

For lining and Insulating Cold Storage Warehouses, Ice Boxes and Refrigerator Cars. With this paper the most perfect dead air chambers can be made. Will not become hard, brittle, or decay, but permanently retain its high insulating qualities.

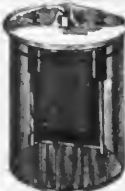
This paper is the standard of excellence in America. Rolls 36 and 80 inches wide, 1,000 square feet in each roll. Write for samples and full information.

F. W. BIRD & SON,

Paper Makers,

EAST WALPOLE, MASS., U. S. A.

SPECIAL PAPER FOR SPECIAL PURPOSES.



LA BATERÍA DE EDISON-LALANDE ES LA BATERÍA IDEAL.

Se emplea por las principales compañías de Ferrocarril y Telégrafos, Sistemas de Alarma para Incendios, Fabricantes de Máquinas de Gas y Compañías de Teléfonos. Fuerza Electro-Motriz Alta y Constante. Resistencia Interior Baja. No hay pérdida á causa de circuito abierto.

Escribase por el Catálogo M. B.

EDISON MANUFACTURING CO.,

St. James Building, Broadway and 26th Street, NEW YORK, U. S. A.



EL MATA-TOS (COUGH KILLER) DEL DR. SETH ARNOLD

Es un Remedio Seguro, Perfecto y Pronto para la Tos, Resfriado, Asma, Influenza, Crup, Tos Ferina, Bronquitis y cualquier inflamación del pecho y pulmones. Durante 56 años se ha preparado y vendido el Mata-Tos. Médicos y hombres sencillos lo recomiendan mucho.

PREPARADO SOLAMENTE POR

THE DR. SETH ARNOLD MEDICAL CORPORATION, WOODSOCKET, R. I., U. S. A.



ESTAMOS LISTOS PARA TOMAR

Contratos de Gobiernos para Uniformes y Fornituras Militares.

INSIGNIAS, ADORNOS Y DIPLOMAS MASÓNICOS.

Se Solicita Correspondencia.

DIRIJANSE A

THE PETTIBONE BROS. MFG. CO., Cincinnati, Ohio, U. S. A.

ESTABLECIDA EN 1863.

CARLOS KAESTNER Y CIA

Fabricante de maquinaria para hacer cerveza, fermentar los granos, para la destilación y para hacer almidón. Se garantizan la capacidad y el costo. Máquinas, Calderas, Bombas y Transmisoros de fuerza.

241-249 South Jefferson St., CHICAGO, ILL., U. S. A.

GENERAL INDEX.

	Page.
Names of Advertisers	XVII, XIX
Editorial contents: { English	XXI
{ Spanish	XXIII
{ Portuguese	XXV
{ French	XXVII
Presidents of the American Republics	XXIX
Latin-American Representatives in the United States	XXX
United States Consulates	XXXIII
United States Representatives in the Latin-American Republics	XXXV
The Commercial Directory of the American Republics	XXXVII
El Directorio Comercial de las Rep�ublicas Americanas	XXXIX
O Directorio Commercial das Republicas Americanas	XLI
L'Annuaire du Commerce des R�epubliques Am�ricaines	XLIII
Advertisements in the Monthly Bulletin	XLV
Anuncios en el Bolet�n Mensual	XLVII
Anuncios no Bolet�m Mensal	XLIX
Annonces dans le Bulletin Mensuel	LI
Weights and Measures	LIII
Metric Weights and Measures	LXXXI
Publications of the Bureau	LIII, LV
Advertising Rates in the Monthly Bulletin	V
Value of American Coins	LXXXIII

ALPHABETICAL LIST OF ADVERTISERS.

For English and Spanish List of Articles Advertised, See Pages LVIII-LXXVIII.

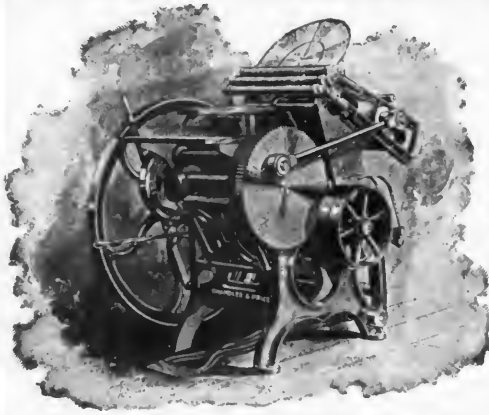
	PAGE.		PAGE.
Abendroth & Root Mfg. Co	XXII	Carnegie Steel Co., The, Ltd	XI
Allison Coupon Co	XXIV	Cavagnaro, J. & F.	LXVI
Allison Mfg. Co., The	LXII	Central Manufacturing Co	Inside front cover.
Althouse, W. D., & Co	XXII	Chandler & Price Co., The	XVIII
Aluminum Musical Instrument Co	LVI	Chase Turbine Mfg. Co.	LXIV
American Aristotype Co	LXX	Collins & Co	XXII
American Boot and Shoe Mfg. Co.	XXIV	Columbian Iron Works and Dry Dock Co	LXXX
American Dunlop Tire Co., The	Inside front cover.	Colwell Lead Co	Inside front cover.
American Railway Supply Co	XXVIII	Conley, John, & Son	LVI
American Steam Packing Co	LXXIII	Cook's Sons, Adam	XLIV
American Technical Book Co	LXIV	Cottrell, C. B., & Sons Co.	Outside back cover.
Ames Iron Works	X	Cramp, Wm., & Sons Ship and Engine Build- ing Co	XLVIII
Angie Lamp Co., The	LXII	Crawford Mfg. Co., The	XXIV
Archery Mfg. Co	LXI	Crown Mfg. Co	LXVII
Arnold, Seth, Medical Corporation	XVI	Cuban and Pan-American Express Co	XXXIV
Ascroft, Joseph, & Sons Co	XXVIII	Davenport, W. F.	LXIV
Barkley & Kent	LXXVIII	Davids, Thaddens, Co	LXV
Bardsley's, J. W., Sons	LXI	Davis & Cook	LXIX
Bennett, H. R	XX	Delong, Oscar A	LXVII
Benton, James O	LXXV	Dill, T. C., Machine Co	LVIII
Birmingham, Eugene	LXI	Dithridge & Co	LXXII
Bird, F. W., & Son	XVI	Dixon, Joseph, Crucible Co	XVIII
Bissell & Co	LXIV	Driggs-Seabury Gun and Ammunition Co.	LXXI
Brandis, P. E., Sons & Co	XXXVIII	Dun, R. G., & Co	Inside back cover.
Brecht, Gus. V., Butchers' Supply Co	LX	Dunlap Machinery Co	LII
Bridgeport Wood Finishing Co	LXXIII	Duquesne Mfg. Co	XXXI
Brown Hoisting and Conveying Machine Co., The	XXXIV	Eclipse Cement and Blacking Co	XLIV
Brown & Patterson	LXXII	Edison Mfg. Co	XVI
Brown, John I., & Son	LVI	Egan Co., The	LXXII
Buckeye Electric Co., The	XLVI	Elmer & Amend	LXVI
Buffalo Dental Mfg. Co	LXXV	Elliot, A. G., & Co	LXXIV
Bullard Machine Tool Co., The	LIX	Engelberg Huller Co., The	LXX
Carbolic Soap Co	LX II	Esterbrook Steel Pen Co., The	XVIII
		Export Iron and Steel Co	XXXI

LA PRENSA PERFECCIONADA DE

GORDON

DE

CHANDLER & PRICE.



**HAY MÁS DE 9,000 QUE TRABAJAN
Á PLENA SATISFACCIÓN.**

Tanto la demanda extranjera como la del país, por estas prensas, aumenta con rapidez, porque son:

1.º Más resistentes y más fuertes que las de cualquiera otra fábrica. La palanca ó brazo lateral y el eje son de acero forjado, sin suturas ó soldaduras. Los rodillos de leva son de acero templado del que se usa para herramientas. El saca-pliegos es seguro de acción y fácil de manejar. No tiene resortes, abrazaderas ó retenes. Las manillas no pueden meterse debajo de los rodillos. Las abrazaderas de la rama son fuertes, sencillas y funcionan instantáneamente.

2.º Sea cual fuese la clase de impresión, trabajan fácil, silenciosa y rápidamente. Ninguna otra máquina posee las novísimas mejoras que ésta tiene para la distribución de la tinta. El engranaje de estas prensas está arreglado de tal suerte que pueden funcionar con tanta rapidez como se larga la alimentación, sin sacudimientos ni deterioración especial. La platina horizontal de larga base las hace aparentes para que la alimentación sea rápida y fácil.

THE CHANDLER & PRICE CO.,

Fabricantes de Maquinaria para Imprimir,
CLEVELAND, OHIO, U. S. A.

LAS PLUMAS DE ESTERBROOK

—SON DE—
CALIDAD SUPERIOR.

NÚMEROS POPULARES: 048, 14, 130, 239, 284, 313, 792

GRAN VARIEDAD DE LAS OTRAS CLASES. PARA TODOS LOS USOS. SE SOLICITAN ÓRDENES ENVIADAS POR EL INTERMEDIO DE CASAS COMISIONISTAS.

THE ESTERBROOK STEEL PEN CO.

26 JOHN STREET, NEW YORK, U. S. A.



JOSEPH DIXON CRUCIBLE CO.

(COMPANHIA DE CRYSOES JOSÉ DIXON.)

JERSEY CITY, N. J., U. S. A.

MINEIROS, IMPORTADORES E FABRICANTES DE

GRAPHITO, PLOMBAGINA, LAPIS, CRYSOES, LUSTRE PARA FOGÕES, LUBRIFICANTES E PRODUCTOS DE GRAPHITO DE TODA A SORTE.

SOLICITA-SE CORRESPONDENCIA.

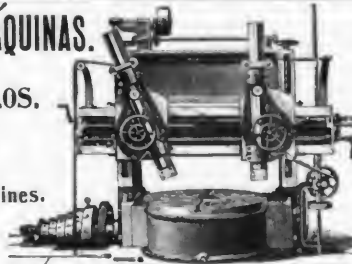
HERRAMIENTAS DE MÁQUINAS.

LOS ÚLTIMOS MODELOS.

Los Estilos más Modernos

Para toda Clase de Fines.

Pídase el Catálogo.



Máquina de Taladrar y Tornear de 8 pulgadas.

SUCURSALES:

New York,
Chicago,
Pittsburg,
Philadelphia,
Boston,
St. Louis.
39 Victoria St.,
London, S. W.

Se solicita correspondencia.

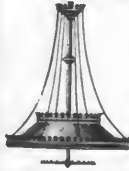
THE NILES TOOL WORKS CO.,

**HAMILTON, OHIO,
U. S. A.**

ALPHABETICAL LIST OF ADVERTISERS—CONTINUED.

	PAGE.		PAGE.
Fay, J. A., & Co	LXXIII	Nordyke & Marmon Co	LXX
Felton, S. A., & Son Co	XXXIV	Norton Door Check and Spring Co	XII
Flint, Eddy & Co	XXXVI	Nuttall, R. D., Co	IX
Fogel, R. R., & Co	LII	Onoulaga Whisk Broom Co	LXIV
Forer, Wm. A., & Co	LXVI	Orford Copper Co	LIV
Fowler & Rockwell	LXVIII	Panconst Ventilator Co	LXVII
Fraser & Chalmers	LXXI	Partrick, Carter & Wilkins	LXV
Globe Iron Works Co., The	XXVI	Perkins-Cauppell Co., The	XXVIII
Goodell Co	LVIII	Pettibone Bros. Mfg. Co., The	XVI
Gould & Eberhardt	LXXVIII	Pierce, Frank M., Engineering Co	III
Grand Rapids Brush Co	XXVIII	Pierce Well Engineering and Supply Co	XLIV
Hampden Woolen Co	XIV	Planet Oil Co., The	LXXVIII
Hauthaway, C. L., & Sons	XXIV	Prescott, F. M	XXVI
Hazard, E. C., & Co	XXII	Randolph & Clowes	LXIX
Hiseox, F	LXXVII	Reed Co., F. F.	LXXXII
Hoogland's, B. T., Sons	XXII	Redmoul, Kerr & Co	LVIII
Howes, S., Co., The	III	Remington Machine Co	XLIV
Huntley Mfg. Co.	XXXII	Rhoads, J. E., & Sons	LXXVII
Iowa Farming Tool Works	XII	Rochester Lamp Co	LVIII
Jeffrey Mfg. Co., The	XLII	Rock Island Plow Co	LXXIV
Kaestner, Charles, & Co	XVI	St. Louis and San Francisco R. R. Co	LVI
Kansas City Hay Press Co	LXVIII	Sargent, D. F., & Son	LXVII
Kansas City, Pittsburg and Gulf R. R. Co	VII	Sawyer-Man Electric Co., The	IX
Kelsey & Co	XLVI	Scarritt-Comstock Furniture Co	XXVIII
Keystone Dry Plate and Film Works	LXIX	Seneca Falls Mfg. Co	LXXVI
Keystone Electrical Instrument Co	LXV	Sharples, P. M	Inside front cover.
Keystone Telephone Co	LXX	Smith, H. B., Machine Co	LXI
Knobel, John Esher	LXIX	Snow Steam Pump Works, The	XLII
Knowlton & Beach	LXVIII	Southern Railway	Inside back cover.
Kohlbusch, Herman, Sr	LXXVII	Spaulding, A. G., & Bros	XXXII
Lambert Pharmacal Co	XXVIII	Springer Torsion Balance Co	LXVIII
Lawrener, Taylor & Co	VI	Squirer, Geo. L., Mfg. Co., The	LXIII
Leclanché Battery Co	XII	Standard Mfg. Co	IV
Leffel, James, & Co	LXXVIII	Standard Strainer Co	XLII
Mable, Todd & Baril	XXXVIII	Stanley Works, The	Inside front cover.
Maguire & Haucuse	LXXVI	Stearns Gauge and Lantern Co	LII
Manning, Maxwell & Moore	XII	Sterling Cycle Works	XLII
Marshall-Kennedy Milling Co	L	Sterling Supply & Mfg. Co	LVIII
Mexican Safe Deposit and Trust Co	LXXIV	Stetson Co., John B.	XLII
Middleton & Co	LXXIII	Stewart & Bauer	XXXVIII
Midvale Foundry Co	LII	Stillwell-Bierce & Smith-Vaile Co., The	LIX
Miller, Frank	XXVI	Superior Drill Co., The	LXXI
Miller Lock Co	LXXVIII	Thum, O. & W., Co., The	LXVI
Milliken Bros	XXXI	Traders' Paper Co	LXXIV
Minot, Hooper & Co	XV	Triumph Electric Co., The	XLIV
Mohawk Condensed Milk Co	Back of title-page (II).	Troy Laundry Machine Co., Ltd.	LXVII
Monitor Iron Works	LXXVIII	Ullmann, Joseph	LXXVII
Morse, A. J., & Son	LXXII	Ulrich, J. B., & Co	LVIII
Mundy, J. S	LXVI	United States Leather Co., The	LX
Murray, Wilber H., Mfg. Co	XXXI	United States Playing Card Co., The	XX
Myers, S. F., Co	LIV	Weber Gas and Gasoline Engine Co	XXVI
National Biscuit Co., The	LVII	Wells, A. J., Mfg. Co	XL
National Starch Mfg. Co	L	Westinghouse Air Brake Co	IX
Nawrath, J. P., & Co	NLIV	Westinghouse, Church, Kerr & Co	VIII
New England Watch Co	XXXVIII	Westinghouse Electric & Mfg. Co	VIII
Nevhall, H. M., & Co	LXXVII	Weston Electrical Instrument Co	XXVI
New Haven Car Register Co	LXXV	Wheeler Reflector Co	XX
Niagara Machine and Tool Works	LII	Whitman & Barnes Mfg. Co., The	XXXVIII
Nicholson File Co	LXIII	Whittemore Bros. & Co	LXVIII
Niles Tool Works Co., The	LVIII	Williamson, T. C., Wire Novelty Co	XLIII
Noble, Henry A	LXX	Wouham, Fred. S	XX

REFLECTORES, PANTALLAS, LÁMPARAS, LINTERNAS, ETC.,



Para todos los usos.
Para Aceite, Gas y Electricidad. Centenares de estilos.

Catálogos gratis.

Wheeler Reflector Co.,
BOSTON, MASS., U. S. A.

Los Fabricantes en Mayor Escala de Reflectores que hay en el Mundo.

TALLERES DE HERRAMIENTAS "VERONA,"

PITTSBURG, PA., U. S. A.

Fabricantes de Herramientas de Ferrocarril y de Mineros, y de los Segura-tuerzas "Verona," del mejor acero fundido bien escogido; todo de acero sólido, sin soldaduras de hierro. Se puede escribir solicitando catálogos y libros con grabados en azul, á la dirección dada arriba ó á

FRED. S. WONHAM,
29 Broadway, New York, N. Y., U. S. A.

NAIPES CON FIGURAS AMERICANAS.

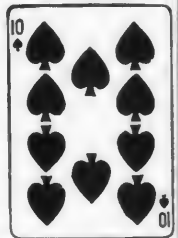


Núm.	Descripción	La calidad.	La gruesa.
808.	BICYCLE , mas ventas de estos que de todos los otros de fábrica distinta.	114	812.00
	Pulimento al marfil; sumamente esmaltados; se usan en todas partes del mundo.		
188.	Capitol , doblemente esmaltados, pulimento sumo; naipes de Club.		16.80
202.	Sportsman's , esmalte extra, para los Clubs de diversion.		24.00
303.	Army and Navy , todos de lino; para los Clubs.		24.80
80.	Treasury , el lino mas fino; para los Clubs.		36.00
39.	Trophy Whist , tamaño francés; índices grandes marca nueva.		24.00
93.	Ivory Whist , extra tamaño de mailla.		24.00
153.	Tourists , para las tiendas en general.		8.50
'45.	Texan , para las tiendas en general.		10.80
22.	Rambler , pulimento de fábrica duro.		8.40
33.	Apollo , esmaltados, la superficie aluminosa.		10.20
133.	Columbia , tamaño español, esmaltados.		12.00
144.	Tennis , tamaño español, esmaltados.		21.60
75.	National Club , los naipes mas finos de Club.		30.00

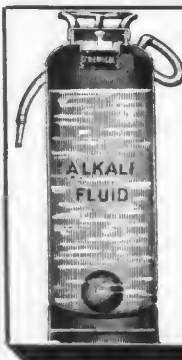
Condiciones: efectivo después de haberlos entregado á bordo del buque en Nueva York, por pedidos de seis gruesas cuando ménos.
Fabricantes de más de 1,000 clases de naipes diferentes. Recibieron los "Premios Mas Grandes" en la Exposición Universal, en Chicago. Véase el anuncio de finos naipes españoles en la próxima tira de este periódico.

PLAYING CARDS WITH AMERICAN FACES.

No.	Descripción	First Quality.	Per doz.	Per gro.
408.	BICYCLE Cards , Ivory finish, highly enameled.		81.05	812.60
	Used all over the world; sales exceed all other makes.			
186.	Capitol , double enameled, high finish; Club cards.	1.40	16.80	
102.	Sportsman's , extra enameled; for sporting Clubs.	2.00	24.00	
103.	Army and Navy , all linen; for Clubs.	2.40	28.80	
80.	Treasury , finest linen; for Clubs and particular players.	3.00	36.00	
39.	Trophy Whist , French size, 2 1/4 x 3 1/2; fine finish; large indexes.	2.00	24.00	
83.	Ivory Whist , German size, 2 1/4 x 3 1/4.	2.00	24.00	
153.	Tourists , hard finish; for general stores.	.70	8.40	
'45.	Texan , enameled; for general stores.	.90	10.80	
22.	Rambler , hard process finish.	.70	8.40	
33.	Apollo , enameled, aluminum surface.	.85	10.20	
133.	Columbia , French size, 2 1/4 x 3 1/4; enameled.	1.05	12.60	
144.	Tennis , French size, 2 1/4 x 3 1/4; enameled.	1.80	21.60	
75.	National Club , regular size, 2 1/4 x 3 1/4; finest Club cards.	2.50	30.00	



TERMS: Cash, f. o. b. vessel New York, for shipments of not less than six gross.
For announcement of fine Spanish Playing Cards, see next issue of this paper.
THE UNITED STATES PLAYING CARD COMPANY, Cincinnati, United States of America.
Makers of over 1,000 different kinds of Playing Cards. Received "HIGHEST AWARDS" at World's Fair, Chicago.



Apagador de Incendios "Stempel."

Este Apagador no tiene rival por la sencillez de su construcción y por la seguridad, prontitud y poder con que funciona. Cada Apagador es sometido, á fin de probarlo, á una presión de 400 libras.

Aprobado por la Asociación de Seguros contra Incendios de Filadelfia, Loosan la Pennsylvania Railroad Company; el Hospital de Pennsylvania; la Academia de Bellas Artes; la Escuela de Artes y Oficios; el Arsenal del Schnylik, del Ejército de los Estados Unidos; el Arsenal de Frankford, del Ejército de los Estados Unidos; la Biblioteca Pública de Filadelfia; la Union Tractor Company; los Corrales para Ganado de West Philadelphia; John Wanamaker; el Colegio de Girard; el Colegio de Medicina y el Hospital de Jefferson; los Cuarteles de 11 y de 12^a Regimiento de la Guardia Nacional de Pennsylvania; Geo. V. Crosson Co.; Harrison Bros. & Co., y millares de otros establecimientos públicos y privados, así como fábricas. Pida Usted por medio de su agente en los Estados Unidos, un Apagador, como muestra, especificando que el que desea es el "Stempel." Se remitirán Catálogos y descripciones á los que los piden.

H. R. BENNETT,
1215-1217 FILBERT STREET, PHILADELPHIA, PA., U. S. A.

CONTENTS.

	Page.
I.—AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS. II.....	1549
II.—NEW MINISTER FROM COLOMBIA	1556
III.—THE INTERCONTINENTAL RAILWAY REPORT	1558
IV.—LEAGUE OF THE COFFEE-GROWING COUNTRIES.....	1560
V.—MESSAGE OF THE PRESIDENT OF URUGUAY.....	1566
VI.—BUTTER MADE FROM PEANUTS	1568
VII.—ARGENTINE REPUBLIC	1569
Custom-house law for 1899—United States trolley cars in Buenos Aires.	
VIII.—BOLIVIA	1572
Principal tin mines and their production.	
IX.—BRAZIL.....	1574
Advantages of the State of Sergipe—Estimate of the coffee crop of 1899-1900—Syndicate for purchasing agricultural machinery, etc.—The Quissaman sugar estates.	
X.—CHILE	1579
Mineral wealth of the Republic.	
XI.—COLOMBIA	1580
New customs regulations.	
XII.—COSTA RICA	1581
Development of mines and agriculture—First electric railway in Central America.	
XIII.—DOMINICAN REPUBLIC (SANTO DOMINGO).....	1582
New banana district.	
XIV.—GUATEMALA	1583
Agricultural conditions and products.	
XV.—HONDURAS.....	1589
New Presidential administration—The resources of the Republic.	
XVI.—MEXICO	1593
Trade with the United States—New articles of export.	
XVII.—PARAGUAY	1595
Market for canvas, rope, and varnish.	
XVIII.—UNITED STATES.....	1596
Trade with Latin America.	
XIX.—URUGUAY.....	1607
Customs receipts at Montevideo, 1898—Movement of live stock, 1898.	
XX.—VENEZUELA	1608
Port of Maracaibo—Cotton goods manufactory at Cara- cas—Monument to United States citizens.	
XXI.—TRADE MISCELLANY.....	1611

PAPEL MEDICADO DE GAYETTY.

Artículo Perfectamente Puro y Preventivo Seguro Contra las Hemorroides. Se deshace fácilmente en el agua y NO OBSTRUYE, como los papeles ordinarios, LOS TUBOS DE DESAGÜE. No es genuino sino el que tenga como filigrana el nombre del inventor en cada hoja y su facsimile en cada paquete.

JOSEPH C. GAYETTY, Inventor. B. T. HOOGLAND, Proprietario.

DE VENTA EN TODAS LAS DROGUERÍAS Y EN CASA DE

**B. T. HOOGLAND'S SONS,
38 JOHN STREET, . . . NEW YORK, U. S. A.**

Cada una de las hojas del papel genuino tiene la marca J. C. GAYETTY, N. Y., como filigrana, de suerte que se la puede ver contra la luz. Cualquiera infracción de la marca de fábrica ó de la invención será energicamente perseguida. El papel original de Gayetty fué inventado y ofrecido al público por Joseph C. Gayetty en el año de 1857.

Háganse pedidos por conducto de comisionistas.



E. C. HAZARD & CO.,

117 AND 119 HUDSON STREET,
46, 48, 50, 52, 54 NORTH MOORE STREET, NEW YORK, U. S. A.

FACTORY AT SHREWSBURY, N. J.

Packers of Choice Canned Fruits, Meats, and Vegetables, and manufacturers of **GROCCERS' SPECIALTIES**, including the celebrated

SHREWSBURY

Tomatoketchup,
Mayonnaise Dressing,
Chili Sauce,
Puree of Tomatoes,
Burnt Onion Sauce,
Tropical Pepper Sauce,
Royal Worcestershire Sauce.

Our Shrewsbury Specialties guaranteed to keep in any climate. Catalogue mailed on application.

Rye and Bourbon Whisky Bottled in Bond for Export.

Empacadores en latas de Frutas, Carnes y Legumbres Escogidas, y Fabricantes de Especuliaridades en General, incluyendo las celebradas Especialidades de

SHREWSBURY.

Salsa Picante de Tomates (Tomatoketchup),
Salsa Mayonesa,
Salsa de Chile, Chutney de Tomate,
Puré de Tomates, Salsa de Pimientos,
Salsa de Cebollas Quemadas,
Salsa de Worcestershire.

Garantizamos la conservación en todos los climas de nuestras Especialidades de Shrewsbury. Se remitirán Catálogos por correo á los que los pidan.

Whiskey Bourbon y de Centeno Embotellado y en Depósitos de Aduana para la Exportación.

COLLINS & CO. HARTFORD

INSTRUMENTOS CORTANTES DE SUPERIOR CALIDAD.

Para obtener catálogos ilustrados, diríjase á **COLLINS & CO., 212 Water Street, New York.**

CARBON PARA HACER GAS Y COK.

Somos mineros y exportadores de un carbón bituminoso de primera calidad para producir gas igual á los carbones de Cardiff para este objeto ó para desarrollar vapor. Es un carbón negro de mucho lustre, que produce muy poca ceniza y muy poco azufre y da la prueba más alta como productor de gas. Es el mejor que hay para locomotoras. Garantizamos que su preparación es perfecta. Soporta muy bien el transporte. Cermemos dos veces cada libra de este carbón, dejándolo así libre de escoria y polvo. También fabricamos cok de primer orden.

Nos será grato dar otros informes y cotizar precios. Solicitamos correspondencia.
Dirección por el cable: "Altgas." **W. D. ALTHOUSE & CO.,** READING TERMINAL, PHILADELPHIA, PA., U.S.A.
(A. B. C. Code.)

TUBOS REMACHADOS EN ESPIRAL DE ROOT.



Negros, Galvanizados ó Asfaltados,
Diámetro, de 3 á 24 pulgadas.

Para Riego, Cañerías, Trabajos Hidráulicos en Minas, Granjas, etc.
Cada tubo es sometido á la última prueba posible.

Conexiones y Accesorios necesarios para cualquier servicio. Gran resistencia al mismo tiempo que peso muy ligero.

Diríjase á los comerciantes en grande y casas de abastecimientos especiales en cualquier parte. Pidanse Catálogos.
ABENDROTH & ROOT MFG. CO., 28 Cliff Street, NEW YORK, U.S.A.

ÍNDICE.

	Página
I.—MERCANCIAS AMERICANAS PARA LOS MERCADOS AMERICANOS...	1617
II.—NUEVO MINISTRO DE COLOMBIA	1624
III.—EL INFORME SOBRE EL FERROCARRIL INTERCONTINENTAL	1626
IV.—LIGA DE LOS PAÍSES CAFETEROS	1629
V.—MESSAGE DEL PRESIDENTE CUESTAS DEL URUGUAY	1634
VI.—MANTEQUILLA DE MANÍ Ó CACAHUATE	1636
VII.—REPÚBLICA ARGENTINA	1637
Ley de aduana para 1899—Carros de "trolley" en Buenos Aires.	
VIII.—BOLIVIA	1641
Principales minas de estaño y su producción.	
IX.—BRASIL	1643
Cálculo de la cosecha de café de 1899—1900—Sindicato para la compra de maquinaria agrícola, etc.—Artículos de papelería—Importaciones de calzado y de cuero.	
X.—CHILE	1646
Riqueza mineral de la República—Importaciones del extranjero.	
XI.—COLOMBIA	1648
Nuevas disposiciones aduaneras.	
XII.—COSTA RICA	1649
Desarrollo de las minas y de la agricultura—Primer ferrocarril eléctrico de Centro-América.	
XIII.—SANTO DOMINGO (REPÚBLICA DOMINICANA)	1650
Nuevo distrito productor de bananos.	
XIV.—GUATEMALA	1651
Situación agrícola y productos.	
XV.—HONDURAS	1657
Fuentes de riqueza de la República.	
XVI.—MÉXICO	1661
Comercio con los Estados Unidos—Ganancia presupuesta de la producción de goma elástica.	
XVII.—PARAGUAY	1663
Mercado para lona, cuerda, y barniz.	
XVIII.—ESTADOS UNIDOS	1664
Comercio con la América latina.	
XIX.—URUGUAY	1665
Entradas de aduana en Montevideo en 1898—Negocio de Ganado en 1898.	
XX.—VENEZUELA	1666
El Puerto de Maracaibo—Telar de algodón en Caracas.	
XXI.—MISCELÁNEA COMERCIAL	1668

BICICLETAS DE . .

CRAWFORD

Fabricadas por

THE CRAWFORD MFG. CO.,

HAGERSTOWN, MARYLAND, U. S. A.

Se envía el Catálogo gratis.

AMERICAN**BOOT AND SHOE****MFG. CO.,**118-120 Duane Street,
NEW YORK, U. S. A.

FABRICAS:

Poughkeepsie, N. Y.
Farmington, N. H.
Rochester, N. H.

Send for samples.

Solicítense muestras.

+ **HAUTHAWAY'S** +
Peerless Gloss

For Ladies' and Children's Boots and Shoes.

Contains nothing injurious to leather.

Sold by all New York Commis-
sion Houses.**G. L. HAUTHAWAY
& SONS,**346 Congress Street,
BOSTON, MASS., U. S. A.**EL LUSTRE
SIN RIVAL E
Hauthaway**

... PARA ...

Calzado de Señoras y Niños.

No contiene cosa alguna que
pueda dañar el cuero.Lo venden todas las casas comision-
istas de Nueva York.**G. L. HAUTHAWAY & SONS,**

346 Congress Street, BOSTON, MASS., U. S. A.

¿ TIENE VD. UNA TIENDAen conexión con su mina, fábrica ó hacienda ?Si es así, lo que necesita Vd. son nuestros**LIBROS DE CUPONES**

Empleando éstos se evitan las cuentas, errores y pérdidas debidas al olvido de asentar partidas. No hay que llevar libros ni que hacer cambio. Reducen al mínimo el trabajo de llevar los libros de la tienda. Fabricamos libros que contienen desde \$1 hasta \$25, compuestos de cupones que representan desde 1 centavo hasta 1 peso, y en los idiomas inglés y castellano. Para un libro de muestra y una circular que lo describe y contiene los precios, diríjense á

**ALLISON COUPON COMPANY, INDIANAPOLIS, IND., U. S. A.**

INDICE.

	Pagina.
I.—MERCADORIAS AMERICANAS PARA OS MERCADOS DA AMERICA....	1673
II.—RELATORIO SOBRE A ESTRADA DE FERRO INTERCONTINENTAL....	1680
III.—LIGA DOS PAIZES CAFEZEIROS	1682
IV.—BOLIVIA	1688
Principaes depositos de estanho e sua producção.	
V.—BRAZIL	1690
Vantagens do Estado de Sergipe—Estimativa da colheita de café para 1899-1900—Syndicato para a compra de Ma- chinas agricolas, etc.—Companhia Engenho Central de Quissaman—Artigos de papelaria.	
VI.—CHILE	1696
Riqueza mineral da Republica.	
VII.—COLOMBIA	1697
Novas disposições aduaneiras.	
VIII.—GUATEMALA	1698
Situação agricola e productos.	
IX.—PARAGUAY	1704
Mercado para a lona, corda e verniz.	
X.—ESTADOS UNIDOS	1705
Commercio com a America Latina.	
XI.—VENEZUELA	1706
Fabrica de tecidos em Caracas.	
XII.—COMMERCIO MISCELLANEO.	1707

THE FRANK MILLER CO.,
NEW YORK, U. S. A.

Fabricantes de
BETÓN Y LUSTRE
PARA **CALZADO Y ARNÉSES.**

INSUPERABLE CALIDAD.

Lustre "Crown," por gruesa, - \$7.00.
Lustre "Paragon," por gruesa, 6.00.

Libre de gastos al por mayor en New York.

Cada botella va en una bonita caja de cartón. Se obtienen listas de precios completas, ilustradas, al solicitarlas de las casas comisionistas de New York.

Establecidos en 1838.





NATIONAL GRAM-O-PHONE CO.,

F. M. PRESCOTT, Sole Export Agent,
Edison Building, NEW YORK, N. Y., U. S. A.

EL GRAM-O-FONO es una máquina parlante que reproduce la música y la voz humana con más fuerza que ninguna de las otras máquinas de esta clase que se han presentado al público. Funciona por medio de resorte semejante a los de un reloj. Su precio es \$25, oro americano, completa como se ve en la ilustración, con dos discos grabados. Su reproducción es clara, distinta y de gran fuerza, no dejando por esto de ser perfectamente musical y efectiva. El volumen de su reproducción es suficiente para llenar los ámbitos de una iglesia ó de un teatro y por consiguiente es más que suficiente para una sala de regular tamaño.

Las piezas de música están grabadas en un disco de cancho, son indestructibles y pueden ser usados indefinidamente sin que se deterioren. No están sujetos tampoco a las influencias atmosféricas. El precio de cada disco es de cincuenta centavos.

EL GRAM-O-FONO, como se ve, es exactamente lo que se desea, ya se use en la casa ó en exhibiciones. Es pequeño, liviano y duradero.

Pídanse catálogos y listas de piezas de música, vocal y instrumental.



WESTON ELECTRICAL INSTRUMENT CO.

APARATOS MODELOS DE LECTURA DIRECTA



Fabricados por

WESTON ELECTRICAL INSTRUMENT CO.,

114 to 120 William Street, Newark, N. J., U. S. A.

PORTÁTILES:

VÓLTMETROS
MILI-VÓLTMETROS
VOLTÁMETROS
AMETROS
MILI-AMETROS
BUSCA FUGAS
COMPROBADORES DE
CIRCUITO
OHMMETROS
GALVANÓMETROS

PARA ESTACIONES

CON MUESTRAS ILUMINADAS:

VÓLTMETROS Y AMETROS.

DE FORMA REDONDA:

VÓLTMETROS Y AMETROS.

DE CANTO:

VÓLTMETROS Y AMETROS,

Y MUCHOS OTROS.

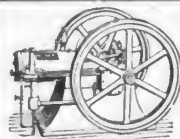
MÁQUINAS Y MALACATES DE GASOLINA DE

WEBER.

Se Garantiza la Economía.

Tamaños regulares y de seguridad de 4 á 100 caballos de fuerza. Las compañías mineras más importantes emplean estas máquinas. Pídanse catálogos y expóngase el tamaño de la máquina que se desea y uno a que ha de destinarse.

WEBER GAS AND GASOLINE ENGINE CO., KANSAS CITY, U. S. A.



THE GLOBE IRON WORKS COMPANY.

VAPORES DE HIERRO Y DE ACERO.

MÁQUINAS DE VAPOR MARÍTIMAS DE TRIPLE Y CUADRUPLE EXPANSIÓN.

The "GLOBE" Combustante-Malacate de Vapor, Patentado. | MÁQUINAS DE VAPOR PARA CUBIERTAS DE BUQUES, BOMBAS DE VAPOR.

Malacate de Vapor y Bomba Combinados. Maquinaria para Levantar Carga. Malacates y Molinetes de Mano.

OFICINA Y TALLERES: Center and Spruce Streets, CLEVELAND, OHIO, U. S. A.

ASTILLERO: Old River Street, foot of Taylor Street, CLEVELAND, OHIO, U. S. A.

TABLE DES MATIÈRES.

	Page.
I.—MARCHANDISES AMÉRICAINES POUR LES MARCHÉS AMÉRICAINS .	1709
II.—RAPPORT SUR LE CHEMIN DE FER INTERCONTINENTAL	1716
III.—BEURRE DE PISTACHES DE TERRE	1719
IV.—RÉPUBLIQUE ARGENTINE	1720
Tramways électriques des Etats-Unis à Buenos Ayres.	
V.—BOLIVIE	1721
Principales mines d'étain et leur production.	
VI.—BRÉSIL	1723
Evaluation de la récolte de café, 1899-1900—Syndicat pour l'achat de machines agricoles, etc.—Perspective des exportations provenant des Etats-Unis.	
VII.—CHILI	1726
Richesses minérales de la République.	
VIII.—COLOMBIE	1727
Nouveaux règlements de douane.	
IX.—RÉPUBLIQUE DOMINICAINE (SAINT-DOMINGUE)	1728
Nouveau district productif de bananes.	
XI.—GUATÉMALA	1728
Productions et conditions agricoles.	
XII.—PARAGUAY	1735
Marché pour les toiles, les cordages et le verni.	
XIII.—ÉTATS-UNIS	1736
Commerce avec l'Amérique latine.	
XIV.—VENEZUELA	1737
Fabrique de cotonnades à Caracas.	
XV.—NOTES COMMERCIALES	1738



Establecida durante años.

Manufactureros de MUEBLES.

Especialidad del Comercio de Exportación.
Nuestra Experiencia es su mejor Protección.
Nuestra Reputación es su Garantía.

3 GRANDES FABRICAS.

Un Inmenso Surtido de Toda Clase de Muebles.

Se suministran Catálogos que contienen Precios y Peso de las Mercancías. Se solicita correspondencia.

Scarrill-Comstock Furniture Co.
400.402.404 N. 412 ST. CROIX ST.
St. Louis, Mo., U. S. A.

La Más Antigua Casa Exportadora en St. Louis,
que es la Tercera Ciudad Manufacturera de los Estados Unidos.

LISTERINE.

El Mejor de los Antisépticos—Uniforme—
Eficaz—No Venenoso.

LA LISTERINE destruye todas las partículas que
producen contagio y no tiene rival
en el mundo, del enfermo y en todos los usos de la higiene
personal. A solicitud se envían impresos descriptivos.

LAMBERT PHARMACAL CO., St. Louis, U. S.

GRAND RAPIDS BRUSH CO.,

FABRICANTES DE

CEPILLOS

de Tocador, de Cocina y Escobillas de Caballeriza.

GRAND RAPIDS, MICHIGAN, U. S. A.

American Railway Supply Co.

24 PARK PLACE, NEW YORK,

FABRICANTES DE

CHEQUES PARA EQUIPAJE,

ARMARIOS PARA BILLETES,

SACABOGADOS y FECHADORES para los mismos.

Únicos fabricantes del **Fechador de Billetes**
locales con tipo de acero de Jones, y éste
estampa la fecha en el boleto con el tipo. No se necesita
ni tinta ni cinta.

THE PERKINS-CAMPBELL CO., CINCINNATI, OHIO, U. S. A.



Fabricantes en mayor escala en los Estados
Unidos de Arneses, Sillas de Montar, Colleras,
Portarriendas, Cojinetes de Colleras, etc.

A solicitud se envían *gratis* Catálogos y Listas de Precios en
Español, Inglés y Alemán.

Se solicitan contratos con los Gobiernos 6 con particulares.



Joseph Bancroft & Sons Company,

WILMINGTON, DELAWARE, U. S. A.,

♦ ♦ ♦ ♦ ♦

FABRICAN, BLANQUEAN ♦ ♦ ♦

Y TIÑEN CON PERFECCIÓN

♦ ♦ ♦ ♦ ♦

Holandas para Cortinas de Ventana,
CORTINAS DE VENTANA,
TELAS DE ENCUADERNAR Y GÉNEROS PARA CAMISAS.

PRESIDENTS OF THE AMERICAN REPUBLICS.

Countries.	Names.	Executive residence.
Argentine Republic	Señor Don Julio A. Roca	Buenos Aires.
Bolivia	Señor Don Severo Fernandez Alonso	Sucre.
Brazil	Senhor Don M. F. de Campos Salles	Rio de Janeiro.
Chile	Señor Don Federico Errázuriz	Santiago.
Colombia	Señor Don Miguel Antonio Caro	Bogotá.
Costa Rica	Señor Don Rafael Iglesias	San José.
Ecuador	Señor Don Eloy Alfaro	Quito.
Guatemala	Señor Don Manuel Estrada Cabrera	Guatemala City.
Haiti	Monsieur T. Simon Sam	Port au Prince.
Honduras	Señor Don Terrenca Sierra	Tegucigalpa.
Mexico	Señor Don Porfirio Diaz	City of Mexico.
Nicaragua	Señor Don José Santos Zelaya	Managua.
Paraguay	Señor Don Emilio Aceval	Asunción.
Peru	Señor Don Nicolás de Piérola	Lima.
Salvador	Señor Don Rafael Antonio Gutierrez	San Salvador.
Santo Domingo	Señor Don Ulises Heureaux	Santo Domingo.
United States	Mr. William McKinley	Washington, D. C.
Uruguay	Señor Don Juan Lindolfo Cuestas	Montevideo.
Venezuela	Señor Don Ignacio Andrade	Caracas.

LATIN-AMERICAN REPRESENTATIVES IN THE UNITED STATES.

ENVOYS EXTRAORDINARY AND MINISTERS PLENIPOTENTIARY.

- ARGENTINE REPUBLIC.—Señor Dr. DON MARTIN GARCIA MÉROU,
2107 S street, Washington, D. C.
- BOLIVIA.—Señor DON LUIS PAZ. (Absent.) Office of Legation,
Care Consulate of Bolivia, 15 Whitehall street, New York, N. Y.
- BRAZIL.—Señor JOAQUIN FRANCISCO DE ASSIS BRASIL,
1744 N street, Washington, D. C.
- CHILE.—Señor DON CARLOS MORLA VICUÑA,
1761 R street, Washington, D. C.
- COLOMBIA.—Señor DON CLIMICO CALDERON
1728 I street, Washington, D. C.
- COSTA RICA.—Señor DON JOAQUIN BERNARDO CALVO,
2111 S street, Washington, D. C.
- ECUADOR.—Señor DON LUIS FELIPE CARBO,
The Arlington, Washington, D. C.
- GUATEMALA.—Señor DON ANTONIO LAZO ARRIAGA,
The Cairo, Washington, D. C.
- HAITI.—Mr. J. N. LÉGER,
1401 Rhode Island avenue, Washington, D. C.
- MEXICO.—Señor DON JOSÉ F. GODOY, First Secretary and Chargé d'Affaires *ad interim*,
1413 I street, Washington, D. C.
- NICARAGUA.—Señor DON LUIS F. COREA, Secretary of Legation and Chargé d'Affaires
ad interim,
1807 H street, Washington, D. C.
- PERU.—Señor DON VICTOR EGUIGUREN,
2025 Hillyer Place, Washington, D. C.
- VENEZUELA.—Señor DON JOSÉ ANDRADE,
2 Iowa Circle, Washington, D. C.

CHARGÉ D'AFFAIRES.

- SANTO DOMINGO.—Señor DON ALEJANDRO WOZ Y GIL,
31 and 33 Broadway, New York City, N. Y.

CONSULS-GENERAL.

- PARAGUAY.—Honorable JOHN STEWART,
28 I street NE., Washington, D. C.
- URUGUAY.—Señor DON PRUDENCIO DE MURGUIONDO,
309 North avenue east, Baltimore, Md.

Executive Committee of the Bureau of the American Republics.

SECRETARY OF STATE OF THE UNITED STATES, CHAIRMAN.

- Señor DON JOAQUIN BERNARDO CALVO.
Señor DON JOSÉ ANDRADE
Señor Dr. DON MARTIN GARCIA MEROU.
Señor DON LUIS PAZ.

DIRECTOR:

FREDERIC EMORY.

Somos los Mayores Exportadores de Vehiculos, Arneses y Sillas de Montar en el Mundo.
 Carros, \$13.85; Carretones de Camino, \$19.75; Calesines con Fuelles, \$29.85; Faetones, \$54.90; Carros
 Ligeros de Cuatro Bueadas, llamados Surreys, \$58; Carretones de Repartir Mercancias, \$39.75;
 Arneses para Un Solo Animal, \$4.25; Arneses para Dos Animales, \$12.75; Sillas de Montar, \$1.97.



Un surtido completo de materiales rodantes á precios tan bajos como los anteriores.

VEHÍCULOS.
"MURRAY."
ARNESSES.



WILBER H. MURRAY MFG. CO.,

Dirección Cablegráfica:
 "WILBER," Cincinnati.

CINCINNATI, OHIO, U. S. A.

Enviamos grátis por el correo nuestro Grande y Hermoso Catálogo.

MYRON C. WICK, Presidente.

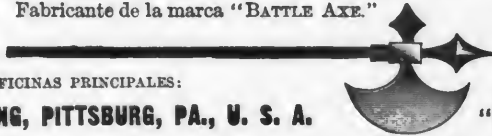
F. L. CLARK, Gerente y Tesorero.

C. A. PAINTER, Secretario.

EXPORT IRON AND STEEL CO.,

Fabricante de la marca "BATTLE AXE"

BATTLE



AXE.

OFICINAS PRINCIPALES:

LEWIS BUILDING, PITTSBURG, PA., U. S. A.

Dirección por Cable:
 "Export Pittsburg."

Arcos de Barril, Barrica, Tanque, Cubas, Mantequeras y Baúles; Flejes para Pacas de Algodón y Lana; Hojas para Sierras de Cantero; Tiras para Bisagras, Tachuelas y Cerraduras; Arcos Galvanizados y Estañados.

Arcos para Toda Clase de Toncleria, Embalaje y Necesidades Manufactureras.

TALLERES PARA LA MANUFACTURA DE EFECTOS DE HIERRO DE
MILLIKEN BROTHERS,
INGENIEROS Y CONTRATISTAS.

Establecidos en 1857.

Fabrican efectos de Hierro y de Acero de Construcción y Ornamento, así como Obras de Latón, Bronce y Electroplateadas para Edificios; Puentes, Techos, Vigas de Acero Cilindrado, Columnas de Hierro Fundido y Batido, Escaleras y Armazones para Elevadores, Armaduras y Cuartones Remachados. Se hace una especialidad en la Construcción de Armazones para Edificios Incombustibles de Acero y de Cobertizos de Hierro para los Países del Sur. Techos Encarrujados y Galvanizados para Edificios.

Fabricantes privilegiados de los Postes Patentados de Acero de Milliken para Tranvías Eléctricas del Sistema de Poteas (Trolley), Telégrafos y Teléfonos. También fabrican el Taladro Bicicleta, Portátil, Patentado de Milliken, los Arcos Incombustibles Patentados de Milliken para Pisos y las Grúas de Botación Mecánicas Patentadas de Milliken.

TALLERES:

Bryant and Clinton Streets,
Brooklyn, N. Y.

OFICINA:

39 Cortlandt Street,
New York City, U. S. A.



DUQUESNE

BICICLETA DE SUPERIOR CALIDAD BAJO TODOS CONCEPTOS.

DE hermosa apariencia, acabada y provista de todo lo necesario. Perfecta en cuanto á su hechura y cojinetes. Famosa por la facilidad y suavidad con que se mueve. En su construcción se emplean los mejores materiales y la mano de obra más experimentada.

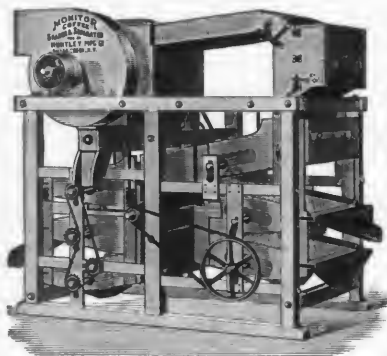
Desafiamos toda competencia.

Permitid que os enviemos nuestro Catálogo. . . .

Duquesne Manufacturing Company,

PITTSBURG, PA., U. S. A.

Separadora y Clasificadora de Café "Monitor."



La "Monitor" es la clasificadora de café más perfecta que se ha construido hasta hoy.

Separa los granos con mucha limpieza, quitando todos los fragmentos y las materias extrañas, clasificándolos en cinco clases distintas, que son: grano ancho de tamaños grande, mediano y pequeño; caracolillo grande y pequeño.

Se fabrican de 5 tamaños, con capacidad para preparar de 60 á 30 sacos por hora. Precios de \$350 á \$600 libre de gastos á bordo del ferrocarril en la ciudad de Nueva York, N. Y.

Las Separadoras de Arroz "Monitor" son modelos en su clase y son las que casi exclusivamente se usan en los Estados Unidos.

Fabricamos un surtido completo de Limpiadoras de Granos y de Semillas. Escribase en solicitud de informes detallados.

HUNTLEY MFG. CO.,
SILVER CREEK, N. Y., U. S. A.

A. G. SPALDING & BROS.,



LOS MAYORES FABRICANTES DE BICICLETAS Y SAVÍO PARA ATLETAS EN EL MUNDO.

LA BICICLETA "NYACK."

Elegantemente esmaltada de diferentes colores, verde Brewster, negro ó castaño oscuro. La armadura es hecha de tubos sin soldar. Los soportes son de acero tan fino como el que se usa para herramientas; los cubos son cortados de una barra sólida del mismo metal; los rebordos son de madera, y las chumaceras tienen esferas metálicas. Los mangos ó hacia arriba ó hacia abajo; la corona es de una pieza, y todas las partes de que se compone la bicicleta, con excepción de la armadura, son de cobre niquelado y muy hermosas. Se entrega completa, incluyendo un saco de herramientas. Las sillas son de las denominadas "Christy."



Los Avíos para el Juego de Pelota (Base Ball) de Spalding son los que se usan como modelo donde quiera que existe dicho juego. La marca de fábrica de Spalding, en cualquier artículo que se compra, es una garantía de que dicho artículo es de la mejor calidad.

AVÍOS PARA LOS JUEGOS DE RAQUETA (TENNIS), VILORTA (CRICKET) Y GOLF, Y PARA ATLETAS Y GIMNASIOS.

Pídanse los Precios y el Catálogo.

A. G. SPALDING & BROS.,

Chicago.
Philadelphia.

132 Nassau Street, New York, U. S. A.

UNITED STATES CONSULATES.

Frequent application is made to the Bureau for the address of United States consuls in the South and Central American Republics. Those desiring to correspond with any consul can do so by addressing "The United States Consulate" at the point named. Letters thus addressed must be delivered to the proper person. It must be understood, however, that it is not the duty of consuls to devote their time to private business, and that all such letters may properly be treated as personal, and any labor involved may be subject to charge therefor.

The following is a list of United States consulates in the different Republics:

ARGENTINE REPUBLIC—

Buenos Aires.
Cordoba.
Rosario.

BOLIVIA—

La Paz.

BRAZIL—

Bahia.
Para.
Pernambuco.
Rio Grande do Sul.
Rio de Janeiro.
Santos.

CHILE—

Antofagasta.
Arica.
Coquimbo.
Iquique.
Talcahuano.
Valparaiso.

COLOMBIA—

Barranquilla.
Bogotá.
Cartagena.
Colón (Aspinwall).
Medellin.
Panama.

COSTA RICA—

San José.

DOMINICAN REPUBLIC—

Puerto Plata.
Samana.
Santo Domingo.

ECUADOR—

Guayaquil.
Bahía de Caraquez.
Esmeraldas.
Manta.

GUATEMALA—

Guatemala.

HAITI—

Cape Haitien.
Port au Prince.

HONDURAS—

Ruatan.
Tegucigalpa.

MEXICO—

Acapulco.
Chihuahua.
Durango.
Ensenada.
Guaymas.
La Paz.
Matamoros.
Mazatlan.
Merida.
Mexico.
Monterey.
Nogales.
Nuevo Laredo.
Paso del Norte.
Piedras Negras.
Progreso.
Saltillo.
Tampico.
Tuxpan.
Vera Cruz.

NICARAGUA—

Managua.
San Juan del Norte

PARAGUAY—

Asunción.

PERU—

Callao.

SALVADOR—

San Salvador

URUGUAY—

Colonia.
Montevideo.
Paysandu.

VENEZUELA—

La Guayra.
Maracaibo.
Puerto Cabello.

La COMPAÑÍA de EXPRESO CUBANA y PAN-AMERICANA,

52 BROADWAY, NEW YORK,

Remite y conduce en general a todos los puntos de Cuba, Puerto Rico, América Central y del Sur.

GIRO DE LETRAS, COMISIONES, COBROS EN COMISIÓN, LETRAS DE CAMBIO, Etc.

Hace remisiones con brevedad y seguridad por correo y vapores rápidos combinando con ferrocarriles y agencias locales.

Todos los vapores en nuestro servicio están habilitados con cajas y baúles de la Compañía de Expreso Cubana y Pan-Americana a cargo de nuestros agentes especiales asegurando así la entrega de dinero u otros valores, paquetes y artículos remitidos por esta compañía.

Agentes en la Habana: **ZALDO y COMPA**

ESTA COMPAÑÍA TIENE OFICINAS PROPIAS EN PUERTO RICO.



S. A. FELTON & SON CO.,

FABRICANTES DE

CEPILLOS PARA ZAPATEROS;

Telares de Algodón y de Lana; Fabricantes de Prendas; Niqueladores y Pulidores de Metales.

Oficina Principal:

Manchester, N. H., U. S. A.

Oficina en Boston:

19 High Street.

THE BROWN HOISTING & CONVEYING MACHINE CO.,

CLEVELAND, OHIO, U. S. A.,

INGENIEROS, DIBUJANTES Y FABRICANTES DE

ESTABLECIMIENTOS COMPLETOS PARA EL ACARREO DE MATERIALES.

MAQUINARIA PARA EL ACARREO DE CARBÓN Y METALES.

GRÚAS DE TODAS CLASES—ELÉCTRICAS, DE VAPOR Y DE MANO.

Maquinaria para Astilleros; para el Manejo de . . .
Armaduras, Obras de Construcción, Planchas, etc.

UNITED STATES REPRESENTATIVES IN THE LATIN-AMERICAN REPUBLICS.

ENVOYS EXTRAORDINARY AND MINISTERS PLENIPOTENTIARY.

ARGENTINE REPUBLIC.—WILLIAM I. BUCHANAN, Buenos Aires.

BOLIVIA.—GEORGE H. BRIDGMAN, La Paz.

BRAZIL.—CHARLES PAGE BRYAN, Rio de Janeiro.

CHILE.—HENRY L. WILSON, Santiago.

COLOMBIA.—CHARLES BURDETT HART, Bogotá

COSTA RICA.—WILLIAM L. MERRY, San José.

ECUADOR.—ARCHIBALD J. SAMPSON, Quito.

GUATEMALA.—W. GODFREY HUNTER, Guatemala City.

HAITI (also Chargé d'Affaires, SANTO DOMINGO).—WILLIAM F. POWELL, Port au Prince.

HONDURAS.—(See Guatemala.)

MEXICO.—POWELL CLAYTON, City of Mexico.

NICARAGUA.—(See Costa Rica.)

PARAGUAY.—WILLIAM R. FINCH, Montevideo, Uruguay.

PERU.—IRVING B. DUDLEY, Lima.

SALVADOR.—(See Costa Rica.)

URUGUAY.—(See Paraguay.)

VENEZUELA.—FRANCIS B. LOOMIS, Caracas.

FLINT EDDY & CO.,

Nos. 66 y 68 Broad Street, NEW YORK, U. S. A.

EXPORTAN

Artefactos Norte-Americanos, Maquinaria, Material para Ferrocarriles, Hierro y Acero, Provisiones, Géneros de Algodón, etc.

**PRESUPUESTOS SOBRE MAQUINARIA ESPECIAL.
PUENTES, VAPORES, INSTALACIONES DE VAPOR Y
ELÉCTRICAS
EDIFICIOS DE HIERRO Y ACERO, ETC.**

IMPORTAN

Cueros, Pieles, Lana, Café, Caucho, Caoba, Cedro, Cacao, Nitrato de Soda, etc.

ADELANTOS LIBERALES SOBRE CONSIGNACIONES.

BRASIL.

Eddy, Mascarenhas y Guerin, - - - - - Río Janeiro.

REPÚBLICA ARGENTINA.

Eddy, Hall y Ca., - - - - - Buenos Ayres.

CHILE.

Beéche y Ca., - - - - - Valparaiso y Santiago.

PERÚ.

Beéche y Ca., F. L. Crosby, Agente, - - - - - Lima.

ECUADOR.

E. Pavía, - - - - - Guayaquil.

CUBA.

Luis de Olazarra, - - - - - Habana.

MÉJICO.

Frank G. Senter, - - - - - Méjico.

SUR DE AFRICA.

AUSTRALIA.

WEST COAST LINE,

VAPORES PARA

CHILE, PERÚ Y ECUADOR.

FLINT EDDY & CO.,

Nos. 66 y 68 Broad Street, New York, U. S. A.

THE . . .

COMMERCIAL DIRECTORY

OF THE AMERICAN REPUBLICS.

The Bureau of the American Republics has published in two volumes a comprehensive and reliable COMMERCIAL DIRECTORY of the American Republics and European dependencies in Central and South America and the West Indies. The work is the most complete and accurate ever issued in any of the countries to which it relates. It consists of two handsome quarto volumes, 9 by 12 inches in size, containing about 2,500 pages, and is sold at five dollars (\$5.00) per volume. The first volume was issued November 11, 1897. The second volume is now ready for distribution. The DIRECTORY embraces in its contents the following information:

1. Reliable descriptive, geographical, industrial, commercial, and statistical data of each country, and the latest maps.
2. The addresses and lines of business of nearly one hundred thousand commercial houses of Latin America and the Hawaiian Islands.
3. The names of over ten thousand representative manufacturers, merchants, shippers, and bankers of the United States interested in foreign trade, classified under their respective business designations.
4. The names of the commercial and trade organizations and associations of the countries embraced in the International Union of the American Republics.
5. Valuable data of transportation companies and trade routes by land and water; railroad, telegraph, and cable facilities; particulars as to shipping, port regulations, tariffs, and customs; patent, trade-mark, and copyright laws; commercial licenses; passport and postal regulations.

The above information has been secured from the most reliable sources, with a view to accuracy and completeness, and it will undoubtedly meet specific requirements in the conduct of the foreign trade in the Western Hemisphere.

The cooperation of business men generally throughout the United States is requested for this work, which is recognized as being, not only of practical utility, but of international importance.

Copies may be examined at the Bureau of the American Republics, 2 Jackson Place, Washington, D. C., and purchased only upon application to the Director. The practice of soliciting for subscriptions upon commission was discontinued February 28, 1898. No advertisements are inserted in the DIRECTORY. The offer to insert names of subscribers in the lists of business houses, being in conflict with the original plan of the work as outlined by the late Director of the Bureau, Mr. Joseph P. Smith, which contemplated the publication of lists of representative firms without charge, was withdrawn. Contracts entered into under the former arrangement have been fulfilled, but the Bureau has not considered itself bound to insert any names for pecuniary consideration, nor does it assume any responsibility of guaranteeing the business standing of firms.

FREDERIC EMORY,
Director.

<p>THE FAMOUS SWEET-SOUNDING</p> <p>S. S. STEWART BANJO AND MARVELOUS GEORGE BAUER GUITAR and MANDOLIN. Stewart Books, Music, and JOURNAL. FOR CATALOGUES, ADDRESS STEWART & BAUER, 1016 Chestnut Street, PHILADELPHIA, PA., U. S. A.</p>	<p>EL FAMOSO BANJO DE DULCES SONIDOS</p> <p>DE S. S. STEWART y las maravillosas GUITARRAS Y MANDOLINAS DE GEORGE BAUER. LOS LIBROS, LA MÚSICA Y EL PERIÓDICO DE STEWART. Para Catálogos, diríjase á STEWART & BAUER, 1016 Chestnut Street, PHILADELPHIA, PA., U. S. A.</p>
--	---

RELOJES PARA EL MUNDO ENTERO.

EL "TRUMP" Serie 1.
Es el mejor de los relojes baratos que se fabrican.

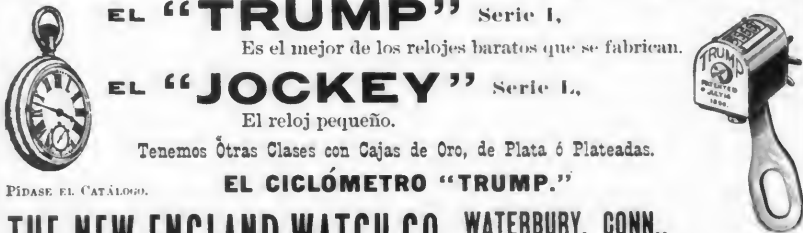
EL "JOCKEY" Serie 1.
El reloj pequeño.

Tenemos Otras Clases con Cajas de Oro, de Plata ó Plateadas.

EL CICLÓMETRO "TRUMP."

THE NEW ENGLAND WATCH CO., WATERBURY, CONN., U. S. A.

10,000 Millas.



GOLD PENS

MABIE, TODD & BARD,
FABRICANTES DE LAS

Plumas "Swan,"
con Depósito de Tinta;
Y FABRICANTES DE
Plumas de Oro,
Lápices, etc.

**130 Fulton Street,
New York, U. S. A.**

Se remite la Lista de Precios al que la pida.



F. E. BRANDIS, SONS & CO.,
FABRICANTES DE

Instrumentos para Ingenieros y Agrimensores,
114 Gates Avenue, Borough of Brooklyn,
NEW YORK, N. Y., U. S. A.

Extracto del "U. S. Government Advertiser," 8 de setiembre de 1887: El Cuerpo de Ingenieros de los Estados Unidos en Willets Point, dirigió una invitación á los fabricantes de Instrumentos para que presentaran muestras de los mismos, y once fabricantes la aceptaron. Tres peritos fueron designados para que hicieran cuidadosamente una lista de dichas muestras y el resultado fué que se escogieron los instrumentos hechos por Mr. F. E. BRANDIS, 55 Fulton Street, New York, por ser muy ligeros, exactos en su modo y de un trabajo excelente.



THE WHITMAN & BARNES MFG. CO.,
NEW YORK, N. Y., U. S. A.

**EXPORTADORES EN GENERAL,
COMISIONISTAS Y FABRICANTES.**

MARCAS DE FÁBRICA.

FABRICANTES DE

HACHAS, HACHUELAS Y MARTILLOS.

Taladros Salomónicos.

Llaves Inglesas de Todas Clases.

Secciones, Cuchillas, Hoces y Guardas para toda clase de Segadoras y Agavilladoras.



EL . . .

DIRECTORIO COMERCIAL

DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS.

La Oficina de las Repúblicas Americanas ha publicado en dos tomos el **DIRECTORIO COMERCIAL** de las Repúblicas Americanas y de las colonias europeas en la América Central y del Sur, así como en el Mar de las Antillas. La obra es la más completa y perfecta que se haya publicado jamás en país alguno de los de que trata. Consta de dos hermosos tomos en cuarto, de 12 pulgadas de largo y 9 de ancho, que contienen cerca de 2,500 páginas. La obra se vende á razón de cinco pesos (\$5.00) cada tomo. El primer tomo se publicó el 11 de noviembre de 1897. El segundo tomo está ya listo para ser distribuido.

El **DIRECTORIO** contiene las siguientes materias:

1. Datos fidedignos descriptivos, geográficos, industriales, comerciales y estadísticos sobre cada país, así como los últimos mapas.
2. Las señas de cerca de 100,000 casas comerciales de la América Latina y de las Islas de Hawaii, lo mismo que los negocios á que se dedican.
3. Los nombres de más de 10,000 fabricantes, comerciantes, armadores y banqueros prominentes de los Estados Unidos que se interesan en el tráfico extranjero. Dichos nombres serán clasificados según los negocios á que los respectivos individuos se dedican.
4. Los nombres de las corporaciones y asociaciones comerciales en los países comprendidos en la Unión Internacional de Repúblicas Americanas.
5. Datos importantes acerca de las compañías de transporte y de las rutas comerciales por tierra y por agua, lo mismo que sobre ferrocarriles, medios de comunicación por telégrafo y por cable, transportes marítimos, reglamentos de puerto, aranceles y aduanas, marcas de fábrica y leyes relativas á la propiedad literaria, patentes comerciales, pasaportes y reglamentos postales.

Todos los datos á que se ha hecho referencia han sido obtenidos de las fuentes más fidedignas, con la mira de que fueran completos y exactos, y es seguro que responderán á las necesidades especiales del comercio extranjero en el Hemisferio Occidental. Se solicita la cooperación de los hombres de negocios de los Estados Unidos á una obra que no solamente es de utilidad práctica, sino de importancia internacional.

Se pueden ver ejemplares de esta obra en la Oficina de las Repúblicas Americanas, 2 Jackson Place, Washington, D. C., y para comprarla es preciso dirigirse al Director. El método que antes se usaba y que consistía en solicitar suscripciones, pagando una comisión, fué abolido el 28 de febrero de 1898. No hay anuncios insertos en el Directorio. El ofrecimiento de poner los nombres de los suscritores en la lista de las casas de comercio fué retirado, porque es contrario al plan primitivo de la obra, tal como fué adoptado por el difunto Director de la Oficina, Mr. Joseph P. Smith, y de acuerdo con el cual se debían publicar gratis listas de las principales casas comerciales. Los contratos celebrados de conformidad con el ofrecimiento anterior han sido cumplidos; pero la Oficina no se ha considerado obligada á insertar ningún nombre por consideraciones pecuniarias, ni asume la responsabilidad de garantizar la posición de ninguna casa comercial.

FREDERIC EMORY,
Director.

WELLS FILING CABINETS.

ARMARIOS DE WELLS PARA ARCHIVAR PAPELES.

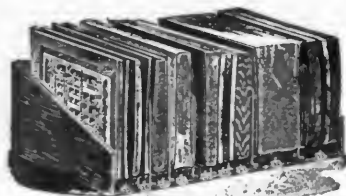
— FOR FILING —

Letters,
Invoices,
Catalogues,
Price Lists,
Documents (flat),
Documents (folded),
Legal Blanks,
Any Kind of Sheet,
Any Size of Sheet.



More than Fifty Different Styles and Sizes constantly on hand.

"Special Combination," for Letters, Invoices, Cards, Documents, Catalogues, Price Lists, etc.



Shelf removed from Catalogue Cabinet, showing method of indexing.

STRONG POINTS.

Quick Reference. **No Waste Room.**
Rapid Filing. **Labor Saving.**

Adjustability.

(Keep the adjustable feature in mind.)

Combination.

(One cabinet can be arranged to do all work mentioned above.)

Will file anything, from a newspaper clipping to a 1000-page catalogue.

NO WASTE ROOM.

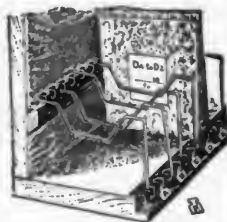
The Shelves are Adjustable.

The Partitions are Adjustable.

The Files will expand from one inch to five inches, as case may require.

Special sizes and styles made to order.

Send for Catalogue showing different styles and sizes.



Section of Shelf, showing method of Adjustment and Indexing.

Our system is a radical departure from the old drawer system, enabling one to file data of all kinds in one cabinet.

CATALOGUE FREE.

A. J. WELLS MANUFACTURING CO.,
SYRACUSE, N. Y., U. S. A.

O DIRECTORIO COMMERCIAL

... DAS REPUBLICAS AMERICANAS.



A Secretaria das Republicas Americanas tem publicado, em dous volumes, um comprehensivo DIRECTORIO COMMERCIAL das Republicas Americanas e das colonias europeas na America Central e do Sul e nas Antilhas. A obra é a mais completa e perfeita que se tem publicado jamais em paiz algum dos de que trata, e se compõe de dous elegantes tomos de 12 pollegadas de comprimento e 9 de largura, que contem cerca de 2,500 paginas. Vende-se a obra pela somma nominal de cinco pesos (\$5.00) cada tomo, que é apenas o valor da impressão e encadernação. O primeiro volume salim á luz no dia 11 de Novembro de 1897. O segundo volume acaba de ser publicado.

O DIRECTORIO contem as seguintes materias:

1. Dados descriptivos, geographicos, industriaes, commerciaes, e estatisticos sobre cada paiz, assim como os ultimos mappas.

2. Os endereços de cerca de cem mil casas commerciaes da America Latina e das ilhas de Hawaii, assim como os negocios a que se dedicam.

3. Os nomes de mais de dez mil fabricantes, commerciantes, embarcadores, e banqueiros proeminentes dos Estados Unidos, que se interessam no commercio estrangeiro. Ditos nomes serão classificados segundo os negocios a que os respectivos individuos se dedicam.

4. Os nomes das corporações e associações commerciaes nos paizes comprehendidos na União Internacional das Republicas Americanas.


5. Dados importantes acerca das companhias de transportação e dos caminhos commerciaes por terra a por agua, assim como os sobre estradas de ferro, vias de communicação por telegrapho e por cabo, transportações maritimas, regulamentos de porto, direitos das alfandegas, marcas de fabrica e leis relativas a propriedade litteraria, licenças commerciaes, passaportes e regulamentos postaes.

Todos os dados acima mencionados têm sido obtidos das fontes mais fidedignas. São completos e exactos e, sem duvida, responderão as necessidades especiaes do commercio estrangeiro no Hemispherio Occidental. Solicita-se a cooperação dos homens de negocios nas Republicas Americanas, n'uma obra que não sómente é de utilidade pratica, mas de importancia internacional.

Podem-se ver exemplares do DIRECTORIO COMMERCIAL na Secretaria das Republicas Americanas, 2 Jackson Place, Washington, D. C., e para compral-os é preciso dirigir-se ao Director. O methodo que antes se usava e que consistia em solicitar assignaturas, pagando uma comissão, foi abolido a 28 de Fevereiro de 1898. Não ha annuncios inseridos no DIRECTORIO. O offerecimento de pôr os nomes dos assignantes na lista das casas de commercio tem sido retirado, porque é contrario ao plano primitivo da obra, que foi adoptado pelo finado Director da Secretaria, o Sr. Joseph P. Smith, e pelo qual se propunha publicar gratis listas das principaes casas commerciaes. Os contractos celebrados de conformidade com o offerecimento anterior, têm sido cumpridos; mas a Secretaria nao se considerou obrigada a inserir nenhum nome por considerações pecuniarias, nem assume a responsabilidade de garantir a posição de nenhuma casa commercial.

FREDERIC EMORY,

Director.



"BUILT LIKE A WATCH"

Sterling

A Rigid Examination Reveals No Defects.
No Better Bicycle Can be Made.

'90 Chain Model, \$50. Chainless, \$75.
'99 Chain Tandem, \$75. Chainless, \$85.

Send for **FREE** Catalogue, giving details of Sterling Equipment for 1899.

STERLING CYCLE WORKS, KENOSHA, WIS.



JEFFREY

Cadenas de Acero ú Otras Especiales, con Rodillos

— PAPA —

ELEVADORES y CONDUCTORES


De Toda Clase de Materias, tales como Caña de Azúcar, Bagazo, Granos, Café, Carbón, Minerales, Barriles, Cajas, Tozas, Madera, Desperdicios, etc.

Maquinaria para Minas de Carbón.

Conductores con Cable de Alambre

Para Distancias Largas y Cortas.

THE JEFFREY MFG. CO.,
Columbus, Ohio, U. S. A.



SOMBREROS DE STETSON.

Sombreros de fieltro, engomados ó duros y suaves ó sin engomnar, que son modelos en su clase en cuanto á la forma, y de calidad superior. Su reducido peso los hace preferibles á todos los otros. Los tenemos en gran variedad.

Enviaremos á todo el que los desee catálogos ilustrados y también listas de precios. En la badana interior de todos los sombreros hechos por nosotros, van estampadas las palabras "JOHN B. STETSON Co." ó "JOHN B. STETSON & Co." que constituyen nuestra marca de fábrica.

Chapeos de fieltro, gommados ou duros e molles isto é não gommados, os quaes são modelos em su classe quanto á forma, e são o que ha de mais excellente. O seu pouco peso faz que seão preferiveis a todos os de mais. D'estes chapeos temos um variadissimo sortimento.

Enviaremos a todo aquelle que os desejar, catalogos illustrados e a nossa lista de preços. Na tira interior de cada um dos chapeos feitos por nósoutros vão estampadas as palavras "JOHN B. STETSON Co." ou "JOHN B. STETSON & Co." Estas palavras constituem a nossa marca de fabrica.

JOHN B. STETSON CO.

MIEMBROS DE LA ASOCIACIÓN NACIONAL DE FABRICANTES.

Fábrica y Establecimiento de Venta: North Fourth Street and Montgomery Avenue,
PHILADELPHIA, PA., U. S. A.
EN NEW YORK, No. 750 BROADWAY.

L'ANNUAIRE DU COMMERCE

... DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

Le Bureau des Républiques Américaines a publié en deux tomes l'ANNUAIRE détaillé et authentique du commerce des Républiques Américaines et des dépendances européennes dans l'Amérique du Centre et du Sud et les Indes Occidentales. Ce travail est le plus complet et le plus exact qui ait jamais été publié par aucun des pays décrits dans cet ouvrage; il consiste de deux beaux volumes in-4 de 9 par 12 pouces de grandeur, et contenant 2,500 pages environ. Il se vend à cinq dollars (\$5.00) le tome. Le premier volume a paru le 11 novembre 1897. Le second volume est maintenant prêt à être distribué.

La table des matières de l'ANNUAIRE contient la liste d'informations suivantes:

1. Données authentiques relatives à la géographie, à l'industrie, au commerce et aux statistiques de chaque pays, accompagnées des dernières cartes.
2. Adresses et genre du commerce de près de cent mille maisons commerciales de l'Amérique Latine et des Iles Hawaï.
3. Noms de plus de dix mille manufacturiers, commerçants, expéditeurs et banquiers importants des Etats-Unis engagés dans le commerce extérieur, classés sous les désignations commerciales respectives.
4. Noms des organisations et associations commerciales des pays qui appartiennent à l'Union Internationale des Républiques Américaines.
5. Données utiles relatives aux compagnies de transport et aux routes commerciales par voirs terrestres et maritimes; aux facilités de chemins de fer, de télégraphe et de câble; aux affaires maritimes, aux tarifs et aux douanes; aux brevets d'invention, aux marques de fabrique et à la propriété littéraire; aux patentes commerciales; aux règlements de passeports et de la poste.

Les informations ci-dessus indiquées ont été obtenues des sources les plus authentiques afin d'assurer leur exactitude et de suppléer aux exigences particulières dans la conduite du commerce extérieur de l'Hémisphère Occidental.

La coopération des commerçants en général des Etats-Unis est sollicitée avec empressement pour ce travail, qui est reconnu être, non seulement d'une utilité pratique, mais d'une importance internationale.

Des exemplaires pourront être examinés au Bureau des Républiques Américaines, No. 2 Jackson Place, Washington, D. C., où ils pourront être achetés sur demande seulement au Directeur. Le système de sollicitation d'abonnements, moyennant commission, fut supprimé le 28 février 1898. L'ANNUAIRE ne renferme aucune annonce. La proposition d'insérer les noms d'abonnés dans la liste des maisons commerciales, étant en opposition au plan original, tracé par feu le Directeur du Bureau, M. Joseph P. Smith, qui proposait la publication gratuite des noms de maisons commerciales importantes, a été retirée. Les contrats conclus sous cet arrangement ont été remplis, mais le Bureau ne s'est pas considéré obligé à insérer des noms pour des considérations financières, et les noms sont donnés à titre de simple indication et sans aucune responsabilité pour le Bureau, quant à la condition des maisons de commerce.

FREDERIC EMORY,
Directeur.

THE ONLY MAKERS OF . . .
ALBANY GREASE.



No FREEZING OF OIL. Self-acting.
Most ECONOMIC LUBRICANT ON THE MARKET.
ALBANY GREASE is the only safe lubricant for electrical machinery of all kinds and is used by all the large plants and every street railway in the U. S. A.
Where oil is used we can save you from one-fourth to one-half in the cost of lubrication. Catalogues, giving full information, sent free with samples.
The only lubricant recognized by the United States Government as the "STANDARD" of lubricants.

Albany Lubricating Compound & Cup Co.,
ADAM COOK'S SONS,
313 West Street, NEW YORK, U. S. A.
Address: "Butcolic," New York.

COMPANÍA DENOMINADA
REMINGTON MACHINE CO.
WILMINGTON, DELAWARE, E. U. de A.



Fabricante de Maquinaria de Refrigeración por el sistema de compresión de amoníaco.
SÍMPLI, SEGURO, EFICAZ.
Constituyen una especialidad de esta Fábrica las plantas completas de maquinaria de esta clase de pequeña capacidad.
Se tiene un surtido de estas máquinas cuya capacidad varía desde 1/2 de tonelada hasta 10 toneladas. Las que tengan desde 11 hasta 60 toneladas se construirán cuando se encarguen.
Se enviarán catálogos al que escriba pidiéndolos a la dirección arriba indicada.



PIERCE WELL ENGINEERING & SUPPLY CO.,
123 LIBERTY STREET, NEW YORK, U. S. A.
Fabricantes de todo cuanto se necesita para Perforar y Completar
POZOS ARTESIANOS, DE PETROLEO, DE GAS,
A CUALQUIER PROFUNDIDAD DESDE 50 HASTA MAS DE 4,000 PIES.

Máquinas de Vapor, Calderas, Aparatos de Hierro, SURTIDO de APARATOS e INSTRUMENTOS para POZOS de PETROLEO, Instrumentos para Perforar y para Pescar, Cables, Tubos para Pozos, Guarniciones, Barras, de Succión, Bombas de Vapor, Máquinas para Bombear Aire Caliente, Bombas de Mano, Molinos de Viento, Aparatos para Pozos Entubados, etc. Maquinaria Locomóvil de Vapor (para Caballo ó para Brazo) para Perforar Pozos. Envíe, por Catálogo Ilustrado.



J. P. NAWRATH & CO.,
FABRICANTES Y COMISIONISTAS.

Cuerdas, Bramante ó Guita y Mechas de todas clases, Urdimbres de Alfombra ó Hilazas, Papel de Envolver, Entretela de Algodón, Colchas, etc.
18 LISPENARD STREET, NEW YORK, U. S. A.

CEMENTO, LUSTRES Y ADEREZOS.

Fabricamos todos los Cementos que se encuentran en todas las tiendas donde se venden Zapatos, Efectos de Cuero y de Goma Elástica, Bicicletas y Ferrería. También hacemos Lustres y Betunes para Calzado que no tienen rival, y con gusto estableceríamos correspondencia con personas que negocian en estos artículos en todas las partes del mundo.



ECLIPSE CEMENT & BLACKING CO.
PHILADELPHIA, PA., U. S. A.

ADVERTISEMENTS . .

*— IN THE MONTHLY BULLETIN.

The policy of the Bureau of the American Republics in regard to advertisements was announced in a circular letter under date of March 5, 1898, which was sent to advertisers in the MONTHLY BULLETIN, organized trade bodies, trade newspapers, and prominent business men. This letter was also published in the March (1898) issue of the BULLETIN.

The contract which had existed with an advertising agent was terminated February 28, 1898, since it had been found that the method of obtaining advertisements and subscriptions by means of agents on commission not only entailed an outlay largely in excess of the immediate returns, but brought the BULLETIN into conflict with the interests of trade newspapers and publishing houses of the United States.

Advertisements will be received as heretofore, but application for space must be made to the Director of the Bureau of the American Republics, Washington, D. C.

The object in accepting these advertisements is:

First. To further the interests of manufacturers and others in the various American Republics, by permitting them to use the columns of the MONTHLY BULLETIN for the purpose of calling attention to their business in the manner which seems to them most practical in an international publication of wide circulation in the Western Hemisphere.

Second. To obtain for the Bureau of the American Republics a revenue to increase its usefulness without entailing additional expense upon the Governments interested.

It is hoped the efforts of the Bureau will receive the support not only of firms seeking markets in Latin American countries, and of exporters in the latter who wish to sell their goods in the United States, but of all interests that would be benefited by an increase in the volume of Latin American trade.



IMPRESA BARATA

Prensas de mano de fácil manejo por hombre ó niño. Se hace fácil la composición por las plenas instrucciones impresas que se envían.

¡Haced Vuestros Trabajos Tipográficos!

La Prensa de 5 x 8 pulgadas para imprimir tarjetas, circulares, etc., con 7 clases de tipos, tinta, etc., precio \$40.

La Prensa de 10 x 15 pulgadas, con 10 clases de tipos, tintas, etc., \$125, ó con más tipos, reglas, etc., para imprimir un periódico, \$200.

La Prensa "O. K." Una rápida y moderna máquina rotatoria, la mejor del mundo. Rama 9 x 13 pulgadas. Precio, con 15 clases de tipos y todos los accesorios para una imprenta general, \$200. Prensas mayores de estilo semejante, rama 11 x 17 pulgadas, \$400, incluyendo equipo completo.

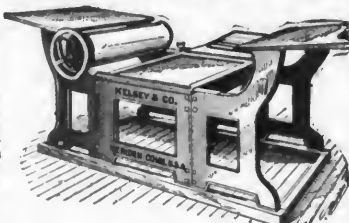
Cortadores para Papel y Cartón.—Máquinas de Mano, Cuchillas de Acero de 24½ pulgadas, \$12.

PRESAS DE CILINDRO

Para periódicos, libros, anuncios grandes, platina 29 x 43 pulgadas.

Precio, \$500,

Incluyendo 300 libras de tipos pequeños, 25 clases de tipos surtidos, tintas, reglas, etc., para periódico. Todos nuestros equipos son completos y listos para emplearse en seguida.



Sírvanse pedir por correo el Catálogo Ilustrado de Prensas, Tipos, Papel, etc., dirigiéndose á nuestra fábrica cerca de New York.

KELSEY & CO., MERIDEN, CONN., U. S. A.

THE BUCKEYE ELECTRIC COMPANY.



LÁMPARAS
ELÉCTRICAS INCANDESCENTES.



THE JANDUS ELECTRIC COMPANY.



LÁMPARAS DE . .
ARCO CERRADAS.



Arden 150 horas con un solo carbón de media pulgada. El adelanto más notable desde la introducción del alumbrado eléctrico.

CLEVELAND, OHIO, U. S. A.

ANUNCIOS .

*— EN EL BOLETÍN MENSUAL.

La conducta que ha de observar la Oficina de las Repúblicas Americanas en cuanto á anuncios, fué explicada en una carta circular de fecha 5 de marzo de 1898, que fué remitida á los que se anuncian en el BOLETÍN MENSUAL, así como á las asociaciones de comercio, periódicos comerciales y comerciantes prominentes. La carta se publicó además en el número del BOLETÍN correspondiente al mes de marzo de 1898.

El contrato, que se había celebrado con un agente de anuncios, fué revocado en 28 de febrero de 1898, pues se encontró que el sistema de obtener anuncios y suscripciones por medio de agentes en comisión no sólo causaba gastos mucho mayores que el importe del producido inmediato, sino que dió márgen á conflictos entre el BOLETÍN y los periódicos comerciales y casas editoriales de los Estados Unidos.

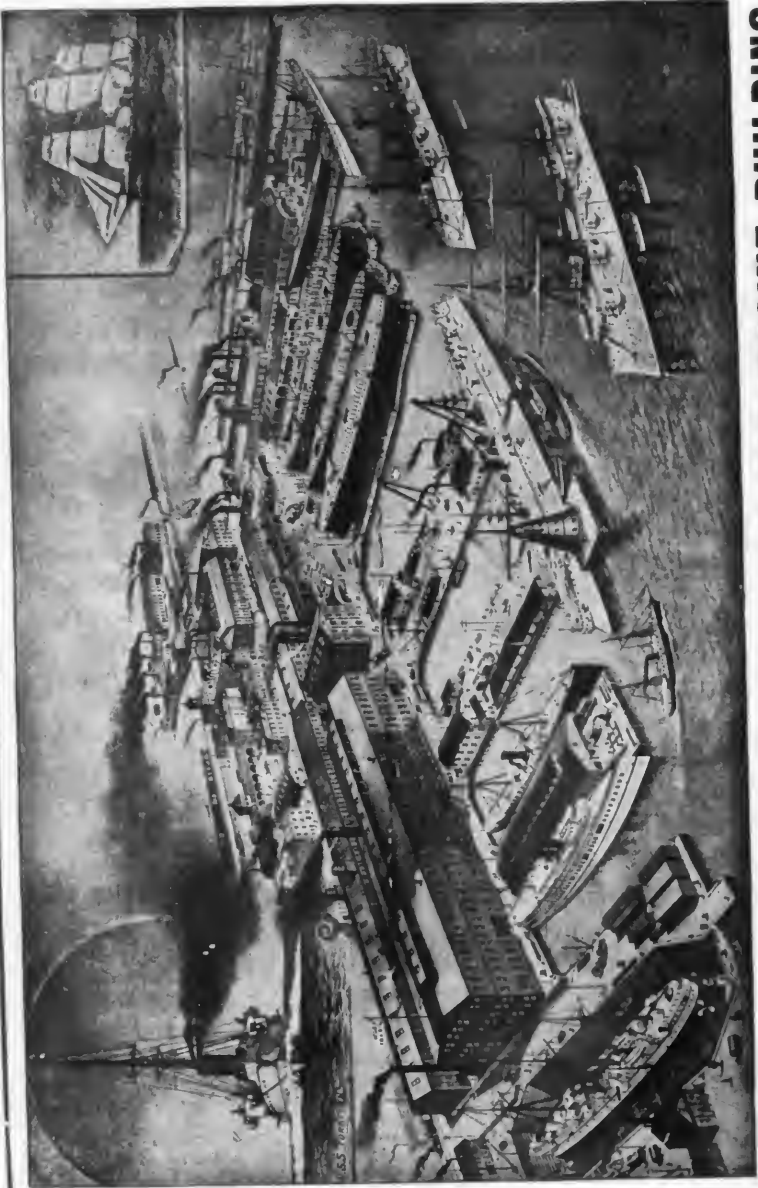
Se seguirá recibiendo anuncios como antes, pero la solicitud de espacio en el BOLETÍN deberá ser dirigida al Director de la Oficina de las Repúblicas Americanas, Washington, D. C.

Los propósitos en la aceptación de estos anuncios són:

Primero. Extender los intereses de los fabricantes y de otras personas en las varias Repúblicas de la América, facilitándoles las columnas del BOLETÍN MENSUAL al objeto de llamar la atención hácia sus negocios, de la manera que les parezca más práctica, en una publicación internacional de grande circulación en el Hemisferio Occidental.

Segundo. Obtener para la Oficina de las Repúblicas Americanas una entrada con que aumentar su utilidad, sin causar gastos adicionales á los Gobiernos en ella representados.

Se espera que los esfuerzos de la Oficina recibirán el apoyo no sólo de las firmas interesadas en la adquisición de los mercados de los países de la América Latina y de los exportadores de aquel Continente que deseen vender sus géneros en los Estados Unidos, sino también de todos cuantos obtendrían beneficio con el aumento del comercio en la América Latina.



THE WILLIAM CRAMP & SONS SHIP AND ENGINE BUILDING CO.
PHILADELPHIA, PA., U. S. A.

ANNUNCIOS

* ——— NO BOLETIM MENSAL.

O systema que a Secretaria das Republicas Americanas adoptou relativo aos annuncios foi explicado n'uma circular em data de 5 de Março de 1898, a qual foi remettida aos annunciantes no BOLETIM MENSAL, assim como ás juntas commerciaes, periodicos commerciaes e negociantes proeminentes. Esta circular foi publicada tambem no numero do BOLETIM correspondente ao mez de Março de 1898.

O contracto que se tinha celebrado com um agente de annuncios, foi revogado a 28 de Fevereiro de 1898, por se ter visto que o methodo de obter annuncios e assignaturas por meio de agentes em commissão, não sómente causava gastos muito em excesso das receitas, mas tambem punha em conflicto os interesses das publicações commerciaes e casas editoras dos Estados Unidos com esta Secretaria.

Se seguirá recebendo annuncios como antes, mas a solicitação de espaço no BOLETIM deverá ser dirigida ao Director da Secretaria das Republicas Americanas, Washington, D. C.

O objecto de aceitar estes annuncios é:

Primeiro. Promover os interesses dos fabricantes e outras pessoas nas varias Republicas Americanas, facilitando-lhes as columnas do BOLETIM MENSAL afim de chamar a attenção para suas industrias do modo que lhes parecer mais pratico n'uma publicação internacional de grande circulação no Hemispherio Occidental.

Segundo. Obter para a Secretaria das Republicas Americanas uma renda com que augmentar sua utilidade sem causar gastos addicionaes aos governos interessados.

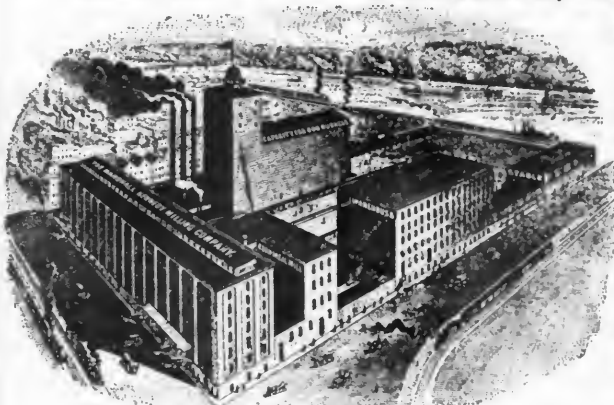
Espera-se que os esforços da Secretaria receberão o apoio não só das casas commerciaes que procuram mercados nos paizes latino-americanos e dos exportadores daquelle continente que desejem vender suas mercadorias nos Estados Unidos, mas de todos quantos obteriam beneficio com o desenvolvimento do commercio na America Latina.

HARMER D. DENNY,
Presidente.
F. J. WEIXEL,
Vicepresidente.
WM. J. WEIXEL,
Secretario y Tesorero.



Establecido en 1852.

MARSHALL-KENNEDY MILLING CO.,
PITTSBURG, PA., U. S. A.



**CAPACIDAD, 2,000
BARRILES DIARIOS.**

Fabricantes de las
Afamadas Harinas
"ALMERIA"
"ONDINA"

... DE ...
R. SANTOS & CO.,
New York—Brazil.

Harina siempre de calidad uniforme, hecha de trigo fino y escogido. Produce más pan y de mejor clase que ninguna otra harina en el mundo.
Envíase del modo que se desee y garantíase la entrega inmediata y en envase perfecto. Se tiene siempre una gran cantidad en depósito en los centros marítimos.

ESPECIALIDAD EN HARINAS DE PATENTE.

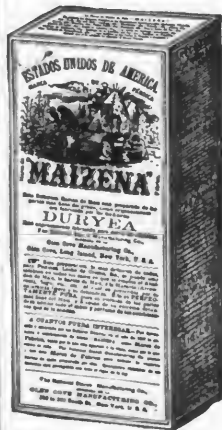
Diríjanse á **ARTHUR M. PICKWOOD,** Agente Exportador,
Room 138, 15 Whitehall Street, New York City, U. S. A.

MARCA DE

MAIZENA
(DURVEA.)

FÁBRICA.

**Un Manjar
Delicioso.**



Facsimile del
paquete.

Preparado
exclusivamente por

THE

National Starch Mfg. Co.,

Sucesora de la

GLEN COVE MFG. CO. (Los Sres. Duryea).

LA MAIZENA es empackada en cajas de 40 y 20 libras, en paquetes de 1, $\frac{1}{2}$ y $\frac{1}{4}$ de libra, y puede obtenerse por medio de todas las casas importadoras de la América Central y del Sur, así como por conducto de todas las exportadoras de los Estados Unidos.

ANNONCES

* ——— DANS LE BULLETIN MENSUEL.

Le système du Bureau des Républiques Américaines relativement aux annonces a été publié dans une lettre circulaire, datée du 5 mars 1898, et envoyée à ceux qui annoncent dans le BULLETIN MENSUEL, aux organisations commerciales, aux journaux commerciaux et aux commerçants importants. Cette lettre a été publiée aussi dans l'édition du BULLETIN pour le mois de mars 1898.

Le contrat conclu avec un agent d'annonces a pris fin le 28 février 1898, parce qu'on a trouvé que le système de la sollicitation d'annonces et d'abonnements par le moyen d'agents commissionnaires entraînait, non seulement à une dépense bien au-dessus des revenus, mais aussi parce qu'il mettait le Bureau en conflit avec les intérêts des journaux de commerce et des maisons de publication des Etats-Unis.

Les annonces seront reçues comme autrefois, mais les demandes de place devront être adressées au Directeur du Bureau des Républiques Américaines, Washington, D. C.

Les raisons pour l'insertion d'annonces dans le BULLETIN sont les suivantes :

1°. Servir les intérêts des manufacturiers et autres dans les différentes Républiques Américaines, en leur permettant de se servir des colonnes du BULLETIN MENSUEL pour attirer l'attention sur leur commerce, selon la manière qui leur semble la meilleure, dans une publication internationale ayant une grande circulation dans l'Hémisphère Occidental.

2°. Augmenter les revenus du Bureau des Républiques Américaines, afin d'accroître son utilité sans entraîner à des dépenses additionnelles les gouvernements intéressés.

Il est à espérer que les efforts du Bureau recevront le soutien, non seulement des maisons cherchant des débouchés dans les contrées de l'Amérique Latine, et de tous les exportateurs dans ses dernières qui désirent vendre leurs marchandises aux Etats-Unis, mais de tous les intérêts qui doivent profiter d'une augmentation dans le volume du commerce latin américain.

NIAGARA MACHINE & TOOL WORKS,

Buffalo, N. Y., U. S. A.

FABRICANTE DE
**HERRAMIENTAS
Y MÁQUINAS**

Para Trabajadores de
Metal en Hojas.

Herramientas para Hojalatero,
Cizallas, Prensas y Discos.

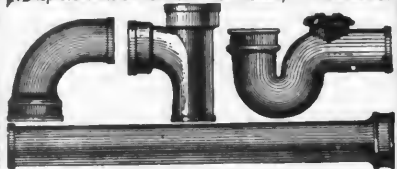
Aparatos Completos para
hacer Artículos de Hoja de
Lata, Latas y otros Artículos
de Metal en Hoja.

Se envía el Catálogo
al que lo pida.



MIDVALE FOUNDRY CO., LTD. ALLENTOWN, PA.,
U. S. A.

Representante en New York: Jos. Kessell, 101 Beekman St.



FABRICANTES DE

Tubos de Hierro Colado para Sumideros, Accesorios para
Tubos de Sumidero, Sumideros, Albasales, Sostenes para
Caldenas, Obras de Fundición para Fontaneros, Postos para
Faroles, Bocas ó Puertas de Cloacas, Obras de Fundición
para Cloacas, Obras de Fundición Arquitectónicas, Obras
de Fundición especiales cuando se piden. Se solicita corres-
pondencia. Catálogos y Listas de Precios á quien los solicite.

LA "BRADBURY"

Máquina remendadora de calzado.



Esta máquina sirve
para toda clase de re-
miendos en el calzado.

Es la máquina más
completa y expedita que
se fabrica.

Rapidez, buen trabajo
y fácil manejo.

FABRICADA POR

DUNLAP MACHINERY CO.,

(LIMITED)

9 SPRUCE STREET, NEW YORK, U. S. A.

R. R. FOGEL & CO.,

177 & 179 Broadway, New York, U. S. A.

Fabricantes de

JOYERÍA

DE TODAS CLASES.

Únicos Agentes de los
RELOJES "American Wal-

tham," "Sol" y "Cronómetro Victoria."
Útiles y Herramientas para Relojeros. Len-
tes y Espejuelos.

Se enviarán Catálogos Ilustrados,
en castellano á los del giro.



FABRICANTES DE

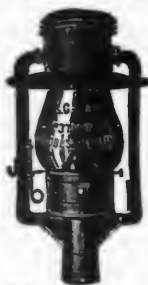
**LÁMPARAS Y LINTERNAS TUBULARES,
DECHADOS EN SU GLASE.**

Steam Gauge and Lantern Co.

MANUFACTURERS

Standard Tubular Lamps and Lanterns,

SYRACUSE, N. Y., U. S. A.



GLOBE STREET LAMP.

No. 3 Burner. Price, \$3.08 Each. 3-Inch Frame.



VICTOR LANTERN.

No. 1 Burner. Price, \$3.85 per Dozen. No. 0 Globe.



BUCKEYE SIDE AND DASH LAMP.

Bull's-Eye Lens. Price, \$5.65 per Dozen.



IRONCLAD RAILROAD LANTERN.

Price, \$5.00 per Dozen.
Member National Association Manufacturers, U. S. A.

PUBLICATIONS.

The Bureau of the American Republics was established as the official agency of the Republics of Central and South America, Mexico, and the United States for the collection and prompt distribution of commercial information, and to foster inter-trade relations in these countries. In pursuance of this purpose the Bureau has published for distribution a number of Bulletins, Handbooks, Reports, Codes of Commercial Nomenclature (three large volumes), and a Commercial Directory of the American Republics, including the European dependencies in Central and South America and the West Indies—two handsome quarto volumes of about 2,500 pages.

In addition to the general information embraced in the Handbooks, etc., each issue of the Monthly Bulletin, a magazine of 300 pages, contains special current articles and items of interest relating to the various countries represented by the Bureau. It has been greatly enlarged and improved during the current year.

Payment is required to be made in cash, money orders, or by bank drafts on banks in New York City or Washington, D. C., payable to the order of the BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS. *Individual checks on banks located outside of New York or Washington, or postage stamps, can not be accepted.*

PRICE LIST OF PUBLICATIONS.

No.		PRICE.
3	Patent and Trademark Laws of America.....	\$0.05
4	Money, Weights, and Measures of the American Republics.....	.05
6	Foreign Commerce of the American Republics.....	.10
7	Handbook of Brazil. (Out of print. Undergoing revision.)	
9	Handbook of Mexico. (Out of print. Undergoing revision.)	
31	Handbook of Costa Rica. (Out of print. Undergoing revision.)	
33	Handbook of Colombia. (Out of print. Undergoing revision.)	
34	Handbook of Venezuela. (Out of print. Undergoing revision.)	
42	Newspaper Directory of Latin-America. (See Bulletin No. 90.)	
44	Import Duties of the United States (1890). (See also Vol. 5, Part 3, Reprints of Publications)05
51	Handbook of Nicaragua. (See also Vol. 3, Reprints of Publications)35
52	Handbook of Santo Domingo. (See also Vol. 2, Reprints of Publications)35
54	Handbook of Paraguay. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.30
55	Handbook of Bolivia. (See also Vol. 4, Reprints of Publications).....	.40
57	Handbook of Honduras. (See also Vol. 3, Reprints of Publications)35
58	Handbook of Salvador. (See also Vol. 3, Reprints of Publications)35
60	Handbook of Peru. (See also Vol. 4, Reprints of Publications)25
61	Handbook of Uruguay. (See also Vol. 3, Reprints of Publications).....	.35
62	Handbook of Haiti. (See also Vol. 2, Reprints of Publications)35
63	How Markets of Latin-America may be Reached30
64	Handbook of Ecuador. (See also Vol. 4, Reprints of Publications)35
65	Handbook of the Spanish Colonies. (In course of preparation.)	
66	Handbook of the British Colonies. (In course of preparation.)	
67	Handbook of the Argentine Republic. (See also Vol. 2, Reprints of Publications).....	.35
68	Handbook of Guatemala. (Revised edition)25
70	Import Duties of Peru (1896)65
71	United States Tariff Act of 189405
75	Import Duties of United States, 1897 (English).....	.10
76	Import Duties of United States, 1897 (Spanish)10
77	Import Duties of United States, 1897 (Portuguese).....	.10
78	Import Duties of United States, 1897 (French).....	.10

NÍQUEL MALEABLE,



PROYECTILES, PLANCHAS, LINGOTES,
BARRAS, LÁMINAS, ALAMBRE.

Las mejores clases para Anodos,
Plata Alemana y Acero-Níquel.

ORFORD COPPER CO.,
37 WALL STREET,
NEW YORK, N. Y., U. S. A.

THE CANADIAN COPPER CO.,
12 WADE BUILDING,
CLEVELAND, OHIO, U. S. A.

MANUFACTURING
JEWELERS.

MYERS DE NEW YORK.

MANUFACTURING
JEWELERS.



ÚNICOS AGENTES DE LOS SIGUIENTES
PRINCIPALES FABRICANTES:

GLOBE WATCH CO.,
Relojes Americanos, de Patente.
MANHATTAN CLOCK CO.,
Relojes de Mesa y Pared.
GLOBE SILVER PLATE CO.,
Vajilla Enchapada de Plata.
ROGERS BROS.,
Cubiertos Enchapados de Plata.
GLOBE JEWELRY CO.,
Joyería Enchapada de Oro.
CENTURY JEWELRY CO.,
Joyería Fina de Oro.
GOLD MEDAL MUSICAL MDSE.,
Mandolinas, Guitarras, etc.

AGENTES ESPECIALES DE
Relojes Americanos

FABRICANTES
De Toda Clase de Relojes de Bolsillo.
JOYERÍA.

EXPORTADORES DE TODO LO QUE PERTENECE A ESTE RAMO.

ENVÍESE POR NUESTROS CATÁLOGOS:

Núm. 99 contiene cerca de 1,000 páginas y 30,000 grabados de
Relojes y Prendas, etc.

Núm. 41 contiene cerca de 500 páginas y 14,000 grabados de
Materiales y Herramientas, etc.

SÍRVANSE MENCIONAR DEPARTAMENTO N CUANDO SE PIDAN CATÁLOGOS.

S. F. MYERS CO.,

ALMACENES PRINCIPALES LOS MÁS GRANDES EN LA CIUDAD,

EDIFICIO DE MYERS:
48 y 50 Malden Lane,
33 y 35 Liberty St., **New York.**

No.	PRICE.
79 Diplomatic and Consular Service of the United States. (Corrected to July 29, 1897).....	\$0.10
81 Specifications for new Government Building in City of Mexico05
83 Sixth Annual Report of the Bureau05
84 Handbook of Alaska25
85 Handbook of Hawaii25
86 Price List of Publications of the Bureau of American Republics.....	Free on application.
87 Reciprocity and Trade05
89 Diplomatic and Consular Service of the Latin-American Republics and Hawaii in the United States05
90 Newspaper Directory of Latin-America. (Revised to October, 1897)10

PUBLICATIONS NOT NUMBERED.

International American Conference. Reports and Recommendations, including the Reports of the Plan of Arbitration, Reciprocity Treaties, Intercontinental Railway, Steamship Communication, Sanitary Regulations, Common Silver Coin, Patents and Trade-marks, Weights and Measures, Port Dues, International Law, Extradition Treaties, International Bank, Memorial Tablet, Columbian Exposition—	
Octavo, bound in paper.....	.25
Octavo, bound in half morocco.....	1.00
International American Conference. Reports of Committees, and Discussions thereon (revised under the direction of the Executive Committee by order of the Conference, adopted March 7, 1890), Vols. 1, 2, 3, and 4—	
Quarto edition, bound in paper, 4 vols.....	1.00
Quarto edition, bound in cloth, 4 vols	3.00
Code of Commercial Nomenclature, bound in cloth, in English, Spanish, and Portuguese. (Revised edition)	2.50
Code of Commercial Nomenclature, 645 pages, bound in cloth, in Spanish, English, and Portuguese.....	2.50
Code of Commercial Nomenclature, 640 pages, bound in cloth, in Portuguese, Spanish, and English.....	2.50
Commercial Directory of the American Republics, in two volumes, \$5.00 per volume.	10.00

REPRINTS OF PUBLICATIONS BOUND TOGETHER IN PAPER.

Vol. 1, Part 1.—First Annual Report, Handbook No. 3, and Breadstuffs in Latin-America55
Vol. 1, Part 2.—Mines and Mining Laws, Land and Immigration Laws, Commercial Information.....	.70
Vol. 2.—Handbooks of Argentine Republic, Haiti, Paraguay, Santo Domingo.....	.90
Vol. 3.—Handbooks of Honduras, Nicaragua, Salvador, Uruguay.....	.90
Vol. 4.—Handbooks of Bolivia, Ecuador, Peru.....	.60
Vol. 5, Part 1.—Tariffs: Argentine Republic, Brazil, Bolivia, British Possessions....	.20
Vol. 5, Part 2.—Tariffs: Chile, Colombia, Costa Rico, Cuba and Puerto Rico, Ecuador, Guatemala, Haiti, Honduras, Mexico, Nicaragua.....	.20
Vol. 5, Part 3.—Tariffs: Peru, Salvador, Santo Domingo, United States (1890), Uruguay, Venezuela20
THE MONTHLY BULLETIN—FOUR VOLUMES—	
Bound in half turkey-morocco, per volume.....	3.00
Yearly subscription.....	2.00
Yearly subscription, foreign, including postage.....	2.50
Single copies.....	.25

NOTE.—The publications of this Bureau are sent free of postage throughout the United States, Canada, Costa Rica, Ecuador, Guatemala, Haiti, Honduras, Mexico, Nicaragua, and Venezuela, and in these countries the Bulletin will be furnished to subscribers at \$2.00 per annum.

FREDERIC EMORY,
Director.

JOHN CONLEY & SON

FABRICANTES DE

HOJA DE ESTAÑO

PARA ENVOLVER TOBACO, CIGARROS, CIGARILLOS Y PRODUCTOS ALIMENTICIOS.
2 & 4 Dominick St., NEW YORK, N. Y., U. S. A.

BROWN'S
BRONCHIAL
TROCHES

"BROWN'S BRONCHIAL TROCHES." A world-renowned remedy for COLDS, COUGHS, BRONCHITIS, Asthma, CATARRH, the *Hacking Cough* in CONSUMPTION, and numerous affections of the Throat, giving *immediate relief*. They have received the sanction of physicians generally and testimonials from eminent men throughout the world. All dealers in medicines and proprietary goods can recommend them with confidence. Sold only in boxes or bottles, with *facsimile* of the proprietors on outside wrapper of the package.

Foreign Depot: JOHN I. BROWN & SON, PROPRIETORS, BOSTON, MASS., U. S. A.

"Tablillas Bronquiales de Brown." Un medicamento de fama universal para la Tos,

los Resfriados, la Brouquitis, el Asma, el Catarro, la Tos de la Tisis y numerosas afecciones de la garganta. Producen un alivio inmediato. Han sido aprobadas por los médicos en general y hombres notables en todo el mundo han certificado sus buenos efectos. Todos los que trafican en medicinas y en preparaciones de patente pueden recomendarlas con toda confianza. Solamente se venden en cajas ó botellas con el facsimile de los propietarios en la parte exterior del paquete.

JOHN I. BROWN & SON, PROPRIETARIOS, BOSTON, MASS., U. S. A.

Depósito Extranjero: THE ANGLO-AMERICAN DRUG Co. (Ltd.), LONDON, ENGLAND.

FOR
COUGHS
AND
COLDS

THE ST. LOUIS AND SAN FRANCISCO RAILROAD

(El Ferrocarril de San Luis y San Francisco)

ES LA RUTA MEJOR

PARA VIAJAR Y PARA ENVIAR CARGA . .
ENTRE MÉXICO Y LOS ESTADOS UNIDOS.

LA LÍNEA MÁS DIRECTA ENTRE ST. LOUIS, KANSAS CITY Y HOUSTON, GALVESTON,
SAN ANTONIO, LAREDO, EAGLE PASS Ó EL PASO.

F. D. RUSSELL,

Agente General
de Carga.

B. F. YOAKUM,

Vicepresidente
y Administrador General.

GEO. T. NICHOLSON,

Agente General
de Pasajeros.



Los Instrumentos de Aluminio de Merrill

Las cajas son hechas de aluminio grabado con primor. Las tablas armónicas son de abeto escogido. Los instrumentos son hermosos é indestructibles, con una sonoridad maravillosa, gran pureza y dulzura de tono. Constituyen una admirable contribución de la ciencia al arte de la música y los más grandes artistas los recomiendan. Superan á todos los otros instrumentos.

ALUMINUM MUSICAL INSTRUMENT CO.,

127 Fifth Avenue, - New York, N. Y., U. S. A.

Mandolinas, Guitarras,
Banjos, Violines, Lutinas.



Pídase el Catálogo.

MONTHLY BULLETIN

OF THE

BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS,

INTERNATIONAL UNION OF AMERICAN REPUBLICS.

Vol. VI.

MARCH, 1899.

No. 9.

AMERICAN GOODS FOR AMERICAN MARKETS.

II.

SUPERIORITY OF AMERICAN PRODUCTS.

In a previous article, published in the BULLETIN for February, the effort was made to give in detail information useful for the development of the trade in American cotton goods between the United States and the Latin-American countries. The opinion of United States consuls, based on data collected on the spot, is unanimous that the main difficulty in the way of attaining the desired commercial development is due to the inadequate methods which are employed. These methods, though giving excellent results in the United States, where the means of communication are rapid and safe, where credit facilities are exceptional, where the same language is spoken, and where, with very little variation, the tastes and necessities of the people are the same, can not be applied to other countries beyond the limits of the United States, with which there are neither rapid means of communication nor credit facilities, where the language is different, where manners and customs are essentially characteristic, differing from those that prevail in this country, as the needs of daily life vary in different climates and among different peoples.

The opinion of mercantile associations consulted on the subject is also unanimous with reference to one of the most impor-

tant points—the indisputable superiority of American cotton goods, as demonstrated by trustworthy evidence, such as the importation by manufacturing countries of American products in competition with their own manufactures.

The reason is apparent. The raw material—American cotton—as has been proven by experts, produces better textile fabrics, on account of its peculiar qualities. If to this fact it is added that the raw material is not subjected, in this country, to the organic changes that the salt air might effect during a long sea voyage, and that it does not suffer any injury due to packing, transport, or other handling necessary to deliver it to foreign looms, we find, in general terms, that the raw material used in the United States, on account of these exemptions, is the best adapted for the production of cloths of the first quality.

The improved labor and time saving machinery used in all the industries of the United States is another factor which should not be overlooked, and to this, perhaps, more than to any other cause, is due the unparalleled industrial development of the country. American manufacturing methods are known and acknowledged as supreme in the Old World, American machinery is copied in the largest manufacturing centers of Europe, and imitations of American products are made and sold as the genuine article.

Therefore, following the special purpose of making known in the markets of Latin America those products of the United States which may be sold there more largely to the advantage of all the countries of the Union, it will not be out of place to make a résumé, taken from trustworthy sources, such as the United States Consular Reports and European publications of recognized authority and influence in the commercial centers of the Old World, of the position occupied by the products of American industry in European markets. A casual examination of the Consular Reports published by the Bureau of Foreign Commerce of the Department of State of the United States during the year ending December 31, 1898, will give information sufficient for a general knowledge of so important a matter and also serve as the basis for future details.

It is well known that only the great manufacturing centers of Europe enter into commercial competition with the United States in the markets of the world where American products have been

introduced and have created a steadily increasing demand, due not so much to the efforts of the manufacturers themselves as to the acknowledged superiority of the products.

The Consul of the United States at Varsovia, Russia, expresses himself in the following terms in a report to the Department of State under the title "American manufactures in Russia:"

While American manufactures, well established in this Empire through the direct efforts of the manufacturers themselves—such as agricultural implements, hardware, cutlery, wringers, bicycles, etc.—are recognized by importers and consumers as the best of their kind and are sold in large quantities, American manufactures in general are both discredited and handicapped in Russia, and the introduction of new goods is extremely difficult for two reasons: (1) European manufacturers, Germans especially, fill the Russian markets with inferior goods, stamped, trade-marked, etc., as "American," which, being accepted by the unsuspecting Russians as genuine American products, discredit our manufactures to such an extent that nothing short of active and persistent personal effort can push new articles into general use. * * *

Consul PARKER, of Birmingham, England, in a report on the trade in bicycles between the United States and England, after noting the rapid increase in the imports of these articles into the United Kingdom, says:

The exports from the United States of other manufactures which, without exception, show an increase, but are not classified by countries of destination, are brass goods, clocks and watches, glass and glassware, lead and its manufactures, steel rails, iron and steel plates and sheets, wire, printing presses, typewriters, nickel, tin, and zinc. An analysis of the exports from the United States also shows that our manufacturers are rapidly increasing the sale of the above-enumerated products in the British colonies, especially in Canada and Australasia. In addition to the increase in these articles, they are also extending their trade in cotton goods, leather, boots and shoes, and furniture in these markets, which the British manufacturer has hitherto held. In some articles, notably in typewriters, the people of the United Kingdom are no less dependent upon the United States than are the people of the latter, there being no acceptable machine of any other make. * * *

In regard to the commerce of the United States with Switzerland, Mr. GERMAIN, Consul at Zurich, expresses himself as follows:

Swiss imports from the United States show an increase for the following articles: Wheat, woods, agricultural machinery and implements, horses, dried fruits, preserved meats, bicycles, and cast-iron goods. Import decrease is shown in raw cotton, leather, lard, and fresh fish. American bicycles, gas, steam, and water fittings, builders' hardware, and many other articles are securing a better foothold and little by little are gaining ground. These lines are

obtaining a good share of the Swiss trade, to the detriment of other foreign competitors. If our people will continue in their efforts, keep up the grades, and give full values, it is, in my opinion, only a matter of time when the United States will get its full share, and more, of the Swiss trade. American-made shoes have made their appearance to some extent in Switzerland, and, I am sure, when once well introduced, will be appreciated, the make, finish, and style, and also the quality of American shoes being superior to anything in that line made anywhere else in the world. * * *

The Consul of the United States at Christiania, Norway, in a report to the Department of State concerning the demand for American products, among other statements on the same subject, says:

In machinery and mechanical appliances, the American manufacture is generally considered to excel. American farm machinery is quite freely sold here; but the Swedes are great imitators, and have of late years begun to compete. Some of these articles are also manufactured in Norway. * * *

American leather is deservedly in great demand in this country, and of about \$1,000,000 worth imported in 1896, over \$400,000 worth was imported from the United States. Ready-made boots and shoes have of late years been imported from there also, and owing to the perfection arrived at by the American manufacturers, there will in all probability be an increased demand. * * *

Consul-General MASON sends from Frankfort, Germany, an extensive report entitled "American Competition in Europe," a part of which is as follows:

But by far the most significant sign of the times is the rapidly increasing popularity and use in Germany of American machinery and tools. Here, as also to a less degree in England, American machine tools have become the mode among the more progressive classes of machinists and manufacturers. The fashion extends at present more especially to shoemaking and tanning machinery, automatic lathes, planers, and milling machines, and to the important line of special machinery used in bicycle manufacture. Not only by reason of the superiority of their machines, but on account of the energetic, intelligent way in which several American firms have gone about the work of introducing them into this country they are entitled to special mention in this connection as examples of the advantage of undertaking a new task in the right way. * * *

The same Consul, in a report on American shoes in the German Empire, sends a communication from a German shoe merchant, from which the following extract is taken:

After having visited and personally examined, during a period of several months last year, a number of the largest shoe-manufacturing establishments in the United States, I decided to purchase and import for my own long-established trade, which is located in the busiest quarter of Berlin, a trial stock of several

thousand marks' worth of American shoes. As I had foreseen, these have been promptly sold, down to the last pair; indeed, it soon became evident that my customers had already a decided preference for American shoes. * * * I have repeatedly ordered further supplies of American shoes, and my own opinion as an experienced merchant, sustained by the uniform verdict of my customers, is that these shoes, in respect to durability, elegance of style, and excellence of material, have demonstrated that the standard American manufacturers can be safely advised to offer their products, under competent management, on a large scale in Germany. * * *

Consul SCHUMANN, of Mainz, Germany, reports as follows in regard to imports of American sole leather into Germany:

I understand that large quantities of chrome-tanned leather are being exported from the United States to Germany, as the German tanners and leather dressers are unable to produce as soft and pliable leather as is manufactured in the United States. The Germans are not slow in realizing their position, and, in order to meet this competition of American-dressed leather, several of the leading leather manufactories, of which there are several in this district, have engaged American expert tanners and leather dressers to teach them the art of chrome tanning and leather dressing in general as practiced in the United States.

Under the title "American and German Machinery" the "Consular Reports" publishes information furnished by the Commercial Agent of the United States at Bamberg, Germany, as follows:

Of all the products of American industry, there are none, for the time being, of greater interest for the export trade than those of our manufactures of machinery. It is certain that the United States has outclassed, in this particular branch, all the other industrial nations, and this fact is acknowledged to-day even by persons who, upon the whole, do not evince much friendship for our country.

The city of Bamberg is not an important place for industrial enterprises. By far the greater part of products exported from here is not made in this town, but in the neighborhood. Notwithstanding this, American machinery has been very successfully introduced at Bamberg, and every week the local newspapers contain advertisements touching the sale of American agricultural and tool-making machines.

Only a few weeks ago, a shipment of American machines to manufacture metal capsules for bottles (manufacturer, Bliss Company, Brooklyn) arrived here, and I am glad to be able to state that these machines were not only entirely satisfactory to the purchasers, but exceeded their expectations. This is worthy of note, considering that only a short time ago capsules made in Germany were exported to the United States.

American machinery for the manufacture of shoes can be found in any German establishment of importance, and the United States electric machinery (Walker Company, Cleveland) used in the electric street railway of Bamberg is

giving entire satisfaction. This is saying a good deal, considering that one of the largest works for electric engineering in Germany (Schuckert, at Nuremberg) is within close proximity.

It may also be mentioned that American watches have made their appearance in this market and are finding ready purchasers. The people speak highly of the neat workmanship which is characteristic of all American machinery.

Referring to the introduction of American machinery into Denmark, Vice-Consul Blom, of Copenhagen, expresses himself in the following manner:

From conversations I have had recently with dealers in machinery and tools, I am of the opinion that this market offers good opportunities for Americans. Comparatively large orders have recently been placed with our manufacturers, and if they give satisfaction, American machinery and tools will find ready sale in the Kingdom. Until now the Germans have controlled this market. Their prices are a trifle lower than ours, but the superiority of American goods is acknowledged.

Not only in the Consular Reports is abundant evidence given of the favor enjoyed by American products in the markets of Europe in competition with the great producing centers of the Old World, but in the mercantile press of Europe are frequent expressions of the alarm caused by the daily increased consumption of them in places which, for natural reasons, have always been considered as legitimate outlets for the products of native industry. Extracts from all of the publications would produce too lengthy an article; therefore, only the following paragraphs, taken from the Consular Reports for December, 1898—one reproduced from a Sheffield periodical by the "British Trade Journal" and the other from the "Brazilian Review"—are published.

Under the title, "March of the American," the first-mentioned article says:

The writer set himself to show in plain detail—mentioning by name various manufacturers and the articles they produce—that the American manufacturer was making rapid strides in supplying the European markets, and more particularly Great Britain. One reason for this was the freedom of the States from trade unions as they operate in England. Another was the remarkable adaptation of the machine tool to every possible purpose and the reduction of manual labor to the irreducible minimum. A third cause was the promptitude and exactitude in making deliveries. Special reference was made to the production of small malleable iron castings, such as are used in railway specialities produced in Sheffield, Birmingham, Manchester, and elsewhere. The writer says that since this article appeared he has had communications from various representatives of

large firms in England, all confirming what he stated. One of them wrote: "Our firm would far rather place orders in the British Isles, but we are sorry to say that in these days of keen competition and 'standoffishness' on the part of British manufacturers we can not do so." Another principal of an extensive British manufactory confesses to receiving large quantities of American goods, on account, he says, both of their uniform quality and of the ease with which large deliveries can be made. It seems extraordinary that in this country British firms should have such difficulty in getting all they want made by their countrymen, but there is no denying that complaint is too much heard about home firms delivering large orders in dribbles, and frequently after heavy delays. A Sheffield manufacturer having failed to get deliveries from two firms, cabled to the States and had the goods in his warehouse at half a penny per pound less than he could have got them made in England, and actually before the order he had placed in England was delivered to him.

Under the title "Trade Conditions in Brazil," speaking of the visit to Rio de Janeiro of the Commissioner of the British Board of Trade for the purpose of studying commercial conditions in South America, the "Brazilian Review" says:

The causes of the falling off of British trade lie principally in the shortcomings of the home manufacturers, who fail to meet the views of consumers in these markets. It must be recollected that the depreciation of the currency in South America has greatly enhanced the cost to local consumers without proportionately raising their earnings and power of purchase. Cheaper goods are in demand, and, if they have a good appearance, even if the quality is not good, they will find easy sale. British manufacturers seem to show obstinacy in adapting themselves to new demands. Take, for example, locomotives. Why is it that all over South America, except on some English lines, American locomotives are used and preferred? Does not this point to some indisputable advantages and superiority in these machines or their greater adaptability to local conditions? Yet our manufacturers insist on imposing their heavy, rigid models, unmindful of the fact that they are losing a most important trade. It ought not to be a very difficult matter to produce a new model on American lines, as good, if not better, if our manufacturers really bend their mind to the matter. There are some branches of trade from which we are being ousted by sheer impossibility of competing on equal terms. Steel rails, for example, are being placed here by American makers at prices at which competition seems useless in England. American competition is also threatening in the coal trade, and though in that particular branch it may be more difficult, the fact remains that English producers are threatened in the only one of which they were thought to possess a virtual monopoly.

The reports of the consuls in Latin-America published during the past year and reproduced in the MONTHLY BULLETIN indicate the progress and development attained by the countries of the American Union and give information concerning the consump-

tion of United States products in the consular districts under their jurisdiction and the preference which the consumers show for certain articles of American manufacture. From the foregoing, therefore, it is evident that there is practically no limit to the possibilities of American manufactures in all classes of goods, and that a more thorough knowledge of them in Latin-American markets is alone needed to place them in the same position they occupy in Europe and elsewhere—ahead of all chance of rivalry.

NEW MINISTER FROM COLOMBIA.

Señor DON CLÍMACO CALDERÓN was received by the President of the United States as Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of the Republic of Colombia, on March 1, 1899, and at that occasion the speeches which appear in this connection were made.

Señor CALDERÓN was born in the State of Boyacá, Republic of Colombia, and is now forty-six years of age. He was educated in the city of Bogotá at the College of Nuestra Señora del Rosario, where he studied the moral and political sciences and took the full law course, receiving the degree of doctor of laws.

When he had completed his university course he was appointed clerk of the Superior Tribunal of Justice of the State of Boyacá. He was successively, in the same State, Circuit Judge, Deputy to the Legislative Assembly, Presiding Magistrate of the Superior Tribunal of Justice, and Superintendent of Public Instruction. By the vote of the majority of the Legislatures of the State he was elected, in 1880, an Associate Justice of the Federal Supreme Court, a position which he resigned to assume that of Secretary of the Interior in the Cabinet of the first administration of President NUÑEZ. The Chamber of Representatives in 1882 elected him Attorney-General of the Nation, the duties of which office he discharged for the term ending in April, 1884. In August of the same year Señor NUÑEZ, who had been elected President of the Republic for the second time, appointed him Consul-General at New York, which post he held for fourteen years, and from which he was promoted to the Legation in Washington. During his residence in the United States he has represented Colombia in

the International American Conference (1889-90), the Monetary Commission (1890), the Intercontinental Railway Commission (1891), and in the Universal Postal Congress of Washington (1897).

His favorite studies have been civil law, political economy, and the social sciences. In 1892 he published a study on paper money in the United States during the civil war and subsequent years, under the title of "El Curso Forzoso en los Estados Unidos" ("Legal Tender in the United States").

On presenting his credentials to President MCKINLEY, Señor CALDERÓN spoke as follows:

MR. PRESIDENT: I have the honor to place in your hands the autograph letter of the President of Colombia accrediting me as Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary near the Government of the United States. At the same time I discharge the duty of also delivering to you the letters of recall which bring to a close the mission of my distinguished predecessor, Señor HURTADO.

It has ever been the ardent desire of the Government of Colombia to maintain and strengthen the cordial relations of amity which have bound the two nations since Colombia entered upon independent life, which have been sealed by solemn international compacts concluded between the respective Governments, and which no incident whatever has arisen to impair or interrupt. To contribute to these relations being not only maintained, but strengthened and made closer, if possible, is the principal object of my mission and was the purpose of the Government of Colombia upon intrusting me therewith. Confiding in the lofty ideas of equity which have always characterized the foreign policy of the Government of the United States, and in your well-known sentiments of impartiality and justice, I hope to satisfactorily discharge the high trust reposed in me by the Government of Colombia.

On entering to-day upon the fulfillment of the mission with which I have been honored, and greeting you as the Chief Magistrate of the United States, I take special pleasure in carrying out the charge of the President of Colombia to make known to you the sincere wishes that he and the Government of Colombia entertain for the continued prosperity of this powerful nation and your personal well-being.

President MCKINLEY responded as follows:

MR. MINISTER: It affords me much satisfaction to welcome you as the Envoy Extraordinary and Minister Plenipotentiary of the Republic of Colombia, and to receive from your hands the formal letters whereby the President of Colombia announces the retirement of the late representative, Señor DON MARCELINO HURTADO, and accredits you to this Government in his stead.

The community of free institutions and national sentiments which exists among the self-constituted States of the Western Hemisphere, and their obvious association in the paths of commerce and internal development, makes

it most appropriate that relations of cordiality and harmony should be maintained between them and strengthened still more when fitting occasion may offer. That your mission aims toward these high ends is a gratifying promise, and you may in turn rest assured of the sincere cooperation of the officials of this Government in all that will promote the good will and increase the intimacy of intercourse and the development of mutual exchanges between the two countries.

Wishing for yourself, Mr. Minister, success in the conduct of your mission and personal welfare during your sojourn here, I ask you to convey to the President of the Republic of Colombia the cordially reciprocal wishes I feel and express in behalf of my countrymen for the prosperity and well-being of the Colombian nation.

THE INTERCONTINENTAL RAILWAY REPORT.

The distribution has recently commenced of the reports of the Intercontinental Railway Commission, giving in detail the results of the surveys made by the different parties of engineers in Central and South America, for the proposed "Three Americas' Railway." One of the important results of the International American Conference, held in Washington in 1889-90, was its recommendation that an International Commission be created to ascertain the feasibility, the cost, and the available location for a railroad connecting the countries of South and Central America with Mexico and the United States. This recommendation was cordially indorsed by Secretary BLAINE in submitting the report to President HARRISON, who transmitted it to Congress, asking that an appropriation be made to commence the surveys. In the same act which authorized the establishment of the Bureau of the American Republics—the Diplomatic and Consular Appropriation Act of July 14, 1890—the Intercontinental Railway Commission was created. In this act it was provided that three Commissioners on the part of the United States should be appointed by the President, with the advice and consent of the Senate, who were to act with representatives of the other American Republics to devise plans for carrying out the objects recommended by the International American Conference. The Commission organized December 4, 1890, and at once set about the equipping of the surveying parties to make the necessary topographical examination. The United States representatives on the Commission were prac-

tical railroad men—A. J. CASSATT, HENRY G. DAVIS, and R. C. KERENS, and eleven other Republics were represented on the Commission.

The report just issued is in four volumes, with four sets of maps and profiles, exhibiting the surveys and examination of the country that were made from Mexico through Central America to Colombia, Ecuador, and Peru, in South America. In addition to the personal observations in South America, the officers making the reports also gathered from the best obtainable sources geographical, railroad, and other information relating to Bolivia, Argentina, Brazil, Paraguay, Uruguay, Chile, and Venezuela.

The reports of the different engineering parties, besides the valuable topographical and surveying data, furnish interesting descriptions of the countries through which it was proposed to run the railway, as the instructions issued to the parties directed that they should take notes of the general topographical and geological formations of the regions traversed, the nature of the soil, climatic conditions, and the character of the agricultural and other industries, the population, the materials available for railway construction, and generally to take note of everything of interest in connection with the proposed railway. In addition to the transit and other geodetic instruments, the parties were furnished with cameras to take views of the regions which were surveyed by them.

The condensed report of the Commission furnishes a well-digested synopsis of the work performed by the different parties sent out. The engineering force was organized in three corps, Corps No. 1 being directed to make their examinations in Central America, Corps No. 2 was assigned to Colombia, and Corps No. 3 continued the survey in Ecuador and Peru. The report gives the proposed distances as follows: Central American division, from Ayutla, Guatemala, on the Mexican border, to Rio Golfito, Colombia, 1,043 miles; from Rio Golfito to Buenos Aires, Argentina, 5,446.76 miles; through the United States from New York to Laredo, Tex., 2,094 miles; and from that point, through Mexico to Ayutla, Guatemala, 1,644.3 miles; making a total of 10,228.06 miles, including the lines already in operation in the different countries. The extent of railway to be constructed is a little over one-half the total being 5,456.13 miles. An estimate is given of the cost for grading, masonry, and bridges of that portion

of the line which must be constructed to complete the connections, which amounts to \$174,290,271.84.

The reports of the three separate engineering corps give, in addition to the scientific data of their topographical and engineering operations, very instructive and interesting notes of the country through which they traveled, the condition of the inhabitants, and a great deal of valuable general information which has never before been collated in a single work. The photographic views of the places visited by the engineers afford very interesting pictures of the countries through which the surveys for the proposed line have been made. The collection of maps and profiles is very complete, and the whole work is an excellent specimen of fine printing.

LEAGUE OF THE COFFEE-GROWING COUNTRIES.

In the February number of the *BULLETIN* appeared a brief notice of the plan presented by Don JOSÉ ANTONIO OLAVARRÍA, of Caracas, Venezuela, for the formation of a league by all the coffee-producing countries for the purpose of overcoming the great losses which the steadily decreasing prices of this article, due to overproduction, brings to these countries. After explaining the cause of the last fall in price, which is attributed to the excessive crops in Brazil—a fall that represents a decrease in wealth of 800,000,000 francs (about 160,000,000 francs, gold valuation), per annum to the coffee-producing countries of America—he asserts that the injury growing out of this is not limited to the countries directly interested, but includes also all those European and North American nations which have as tributaries to their manufactured products the coffee-producing countries of Latin America; and he adds that if Latin America is annually becoming poorer by 1,000,000,000 francs (about \$200,000,000), it is clear that each year Europe and North America sell this much less.

Señor OLAVARRÍA says that the world's visible stock of coffee is to-day 358,000 tons, and that the probabilities are that the next crop, if it does not exceed the universal consumption—estimated at 12,000,000 bags of 125 pounds each a year—will at least produce a quantity equal to this consumption; wheretore it is

logical to fear that, while the consuming world has on hand a reserve of about 6,300,000 bags, supplemented by a production equivalent to and at times exceeding its needs, and which is offered without reservation and even with eagerness, there is no reason to believe that prices will advance. Hence Señor OLAVARRÍA elaborated the plan to which he refers, and which he prefaces with the following observations:

We have said that the fall in coffee causes America an actual annual loss of 800,000,000 francs, gold (about \$160,000,000), estimating each bag of 50 kilos at 50 francs (about \$10); which means that Brazil is chargeable with from 400,000,000 to 450,000,000 francs (about from \$80,000,000 to \$90,000,000), Venezuela, Guatemala, and Mexico with 50,000,000 francs each (about \$10,000,000), and so on with the other producing countries, which it seems to us superfluous to enumerate; and, since it is proved beyond cavil that the financial backwardness of peoples establishes the economic backwardness of their governments, it is unnecessary to waste any great effort to demonstrate the advisability and urgent need of remedying the ill in both senses.

It is already the established rule in all civilized countries that the union of the producers of every article of consumption provides strength and means to regulate its price. In Chile the working of the nitrate beds is limited to the demand for this fertilizer. The owners of coal mines in North America, refiners, and even owners of milch cows in the vicinity of great cities do the same. The owners of oil wells in the same country are at this time endeavoring to bring about the same end through an agreement with those in Russia. It behooves, then, the countries of America that produce coffee to do likewise, and this is the object of this effort.

There is only to be taken into consideration the fact that we do not treat of a product that is in the bosom of the earth, but rather of a fruit that does not appear on the branches of the tree through the will of man, but pursuant to natural laws. What is needed, then, is more concert of action, better agreement, and good understanding, which, in view of the common interest, we trust will not be wanting.

The world's consumption of coffee, estimated at 12,000,000 bags, does not allow of its being offered more than this quantity, for all excess necessarily brings an oversupply and resulting depression. But, if we limit the exportation to the quantity circumstances may require, in harmony with the demand of consumption, it is also clear that we, the producers, are the regulators of the prices. And it is for this very reason that the union becomes indispensable, so as to bring about the formation of a "league" no longer of individuals, but of nations, as their bounden representatives.

According to Señor OLAVARRÍA, the advantages which will flow from this "league," economically and financially speaking, are the increase of the wealth of the agriculturist who, if he to-day gathers a thousand quintals of hulled coffee and sells them

at the shipping point for 28 or 30 francs per quintal (about \$5.60 to \$6), or at a lower price—which barely covers his expenses—he would, should the purposes of the “league” be secured, obtain 80,000 francs (about \$16,000) for the same thousand quintals, having only to pay 4,000 francs (about \$800) for the general export tax to which the plan refers. If, through this estimate, the league should bring about a rise of 50 francs (\$10) per quintal, Brazil would receive 400,000,000 francs (\$80,000,000), Venezuela, Mexico, and Guatemala 50,000,000 francs (\$10,000,000), more or less, each, and the other countries in proportion. The author explains the financial part of the plan by saying that in all coffee-growing countries there exists to some extent the same system of indirect taxes, which consists principally in the import duties collected in their custom-houses, which may be estimated at from 30 to 40 per cent *ad valorem*; so that, even estimating on the basis of 30 per cent, Brazil would see her custom-house receipts increased by 120,000,000 francs (\$24,000,000) the day on which the benefits of a rise of a permanent character should begin to be felt; Venezuela by from 15,000,000 to 18,000,000 francs (from \$3,000,000 to \$3,600,000); Mexico and Guatemala by an equal amount, and the other countries in proportion.

Señor OLAVARRÍA then continues as follows concerning the workings of the proposed “league:”

If the world's consumption does not now exceed 12,000,000 bags a year, and we are now producing in the neighborhood of 13,000,000; if this consuming world, on account of the large stock it has on hand, can not prudently withstand a supply of more than eleven or eleven and a half millions, it is clear that we have a surplus of from 1,500,000 to 2,000,000 bags, which we must perforce withdraw from the market, restricting the exportation proportionately in each interested country, until we reach, should it become indispensable, the point of causing the surplus to disappear.

This limitation must logically depend upon the dictates of a great central committee, residing in one of the capitals of Europe, and composed of as many representatives as there are nations forming the “league,” a limitation which would naturally be determined in view of the demand, and which would partake of an irrevocable character, according to agreement between the interested parties.

If, for example, in the judgment of this committee, the exportation for 1899-1900 should not exceed 11,500,000 of bags, it would be incumbent on it to designate the quota for each country in accordance with the computation which may have been previously made of the production of each country, tak-

ing as a basis, let us say, that of the last three years, or of any others, according to previous agreement between the parties. Thus, then, if in this computation Brazil should be credited with 7,500,000 bags and the other countries with 5,500,000 bags, it would be said: necessary exportation, 11,500,000 bags; Brazil's quota, 6,600,000 bags; that of the others, 4,900,000 bags; and nothing is easier than to regulate this determination. Each country will have to know what it is exporting monthly through noting the imports. Let us suppose, then, that Mexico's quota is 700,000 bags, and that by April she has already exported 650,000. In that case the Government limits the export for the two remaining months of the fiscal year to 50,000 bags, and the exporters who may not have been able to send out their product by reason of the limitation will suffer no injury other than that of waiting until the first of the following July to have a free hand, their export, of course, counting in the bulk of that for the following year.

By this system, and acting on the supposition that the production will continue to be greater than the foreign demands may require, we would find that in the latter months of the first year there would be a surplus of from 1,000,000 to 1,500,000 bags, which would begin to go out on the following July as exports for the second year; this second year from 2,000,000 to 3,000,000, which will begin to go out in July of the third year, and so on successively until the year fixed upon as the date for general liquidation, which in our judgment should not be later than the fifth, is reached.

The committee to which the plan of the "league" of the coffee-growing countries refers should be created by a Congress of delegates from the nations interested. Señor OLAVARRÍA says, to which end the government of one of these countries, which shall take the initiative, shall send out the necessary invitations. The author also proposes that this should be the Government of Venezuela, and goes on to say:

We have, moreover, a Minister in Washington who, through the circumstance that he resides in a capital where all the coffee-raising countries are represented, is called upon to be the organ of our Government with respect to the ministers of Brazil, Mexico, Ecuador, Colombia, Guatemala, and the other Central American Republics; officials of the United States Government, now representing Porto Rico; the Minister from Holland, representing her colonies, and the Minister from Haiti, all of which countries, together with Venezuela, are coffee-producers. Through these diplomatic representatives our representative could foresee the reception which would be accorded by their Governments to the idea of holding in Washington itself a Congress of Economists from each country, to discuss the bases of an international convention which shall result in the formation of the "League of the Coffee Growing Countries," and, according to the results obtained by said representatives from their respective Governments, our Government would issue the necessary invitation as speedily as possible, for it is idle to dwell upon the urgency of the case.

This Congress would have to determine—

1. As to the limitation of the exportation.
2. As to the formation of the central committee which is to direct the operations relating to such limited exportation.
3. As to branches or agencies of such committee for the greater efficiency in the carrying out of its resolutions.
4. As to a general export duty and its amount in order to be able with the proceeds thereof to make the purchases of coffee to be withdrawn from consumption when each liquidation takes place.
5. As to the dates for these liquidations and the best method to be employed to withdraw the surplus coffee from the world's consumption.
6. As to the promoting of the consumption of coffee in such countries as Russia, Italy, and others, where the same may still be considerably increased, and the best method of bringing this about.
7. As to the reduction of duties in those countries where coffee is heavily burdened, and the best method of accomplishing this end.
8. As to commercial treaties between the countries interested and the consuming countries to the benefit of our coffee production.
9. As to the efforts which the Central Committee will be recommended to make before the chambers of commerce of Germany, England, and France, tending to secure their influence to maintain for the present producers the exclusive raising of the product, as the best means of assuring reciprocal prosperity in so far as relates to mutual commercial relations.

Our opinion on the first two points has already been expressed in previous paragraphs. As to the third, the agencies of the Central Committee might reside in the capital of each country, with authority to appoint subagencies, should it become necessary.

The general exportation tax might be sufficient, fixing it at 5 francs, gold (about \$1), for each bag of 125 pounds; and its monthly forwarding to Europe to the central committee through its agents, there to be deposited in the Bank of England or that of France, and then employed in the purchases mentioned in paragraph 4, should it be necessary, should be looked to. Our opinion is that it is very probable that we shall not have to face the extreme case of this last paragraph, for if the liquidation is to be made every five years, it may be relied on that in each country in the course of that time there will be two bad crops, which deficit will permit the locating of the surplus of the other three good crops.

But even should this not be so, which is against all probability, and even in case that the demand should not meet the general expectation, at the most we would have, in our judgment, to sacrifice from 4,000,000 to 5,000,000 bags, which can be paid for from the tax at as high a rate as 60 francs, since this tax would in the five years represent 300,000,000 francs (\$60,000,000), more or less. But neither will it be necessary to pay so high a price for them, for each country choosing points distant from the shipping point or those where inferior grades are produced may cause its quota to disappear by buying it from producers on the tree itself and allowing the bean to rot, and thus secure positive economy. Let us explain with examples so as to be more easily understood.

If on reaching the liquidation, which, as is natural, shows the inventory of the surplus stock in each one of the countries of the "league," it should appear to the general opinion that 5,000,000 bags should be done away with, these would be proportionately divided in accordance with the stock on hand which the inventory shows is in each one of these countries; and if this proportion gives, say—

	Bags.
To Brazil.....	3,000,000
To Mexico.....	400,000
To Venezuela.....	400,000
To Guatemala.....	400,000
To other countries.....	800,000

The respective subcommittees would then, relying on the full knowledge of their own locality that they would obtain each year, choose such producing provinces as by reason of the grade or cost of the production would find it advisable or advantageous to sell their coffee on the tree and allow it to rot, which sale they would make with the estimate of competent experts in proportion to the crop of each producer. These subcommittees, efficiently assisted by the Government, would be in the position, according to the peculiarities of each country, to establish the safeguards that might be deemed necessary to prevent fraud or abuse, which will not be as difficult as appears at first sight.

Under these conditions there will be a surfeit of those who will undoubtedly desire to sell their crops at from 40 to 50 francs (from \$8 to \$10) for 50 kilos, since they will have no more expense than the cleaning up of their plantation. This supposition of ours as to the purchase price, if well founded, creates the hope that when the first liquidation is made there will be a considerable surplus of money which can be returned to the countries interested proportionately, which sum can be very advantageously utilized to the benefit of the agriculture of each one. Moreover, there being a surplus from the first liquidation, the tax for the second period can be reduced according to the conditions and circumstances of production and demand at the time.

After a series of arguments, which, though pertinent to the subject, are too extensive for reproduction, in which it is endeavored to prove the importance of the "league" and the great advantages it will bring to coffee-growing countries, Señor OLAVARRÍA closes in these words:

Pessimists will not be wanting who will deny *a priori* the possibility of eight or ten nations reaching a good understanding on entering upon the study of a question which to their minds will be found very complex; but for us, as well as for many friends who have already examined the matter, the undertaking has nothing either difficult or arduous about it if the good will, which should always be relied on in matters of common interest, enters into it.

Brazil, Guatemala, Haiti, Colombia, and Venezuela are all equally interested, for coffee represents, for the smallest of these, 60 per cent of its agricultural wealth; and if Mexico, Ecuador, Porto Rico, and the others do not give as

high a place to coffee in the statistics of their general products, what reason could they advance for not wishing to take advantage of the benefits which would accrue from a union of all, although more to the former, still some to the latter?

No one will demand a limitation in the cultivation of this most productive plant—any one can develop it to his liking; and if upon the return of each liquidation the new calculation which is to be made shall apportion them the receipts which in justice and equity belong to them, what injury can come to them, we repeat, through an agreement that can only bring them positive benefits? Why should Mexico have to refuse 50,000,000 francs (\$10,000,000) for its citizens and 18,000,000 (\$3,600,000) for its treasury, Porto Rico 25,000,000 (\$5,000,000) for its citizens, and we know not how much for its treasury, now that a new era is about to begin, the economic methods of which we do not yet know? Would Holland like to look with indifference upon the wealth of its principal Eastern colony? Why?

MESSAGE OF THE PRESIDENT OF URUGUAY.

United States Minister WILLIAM R. FINCH, at Montevideo, on January 6, 1899, sent to the Department of State a synopsis of the message to the people of Uruguay issued by President CUESTAS at the close of the year 1898, reciting at length the civil, financial, and economic events of that country since the dissolution of its Congress in February, 1898. The President in the message calls attention to the foreign debt and expresses regret that, notwithstanding the punctuality with which the interest charges have been met, it still remains at such a depreciated figure in the money centers of the world. The message states that on his assumption of office there was a deficit left by the preceding administration of \$5,569,000, and although the country was burdened with the expenses of a civil war, this has been met by an extraordinary loan. Señor CUESTAS gives a full statement of the administrative reforms effected by him, resulting in the pacification of the country, the strengthening of the public credit, the reorganization of the finances, the return to payments in gold, and the consolidation of the treasury certificates. The message is very long, and gives a full history of the events of 1898. President CUESTAS closes as follows:

“The country asked eagerly for political liberty and administrative honesty, and throughout my Provisional Government I have shown that these desires

are an established fact. Hence, the programme of my Constitutional Government is formed by my acts; I can offer no more. In conclusion: A Roman Emperor, bidding farewell to his people on his deathbed, exclaimed, 'If I have played my part well, applaud.' I, a modest citizen of an American country, approaching the end of my Provisional Government, may say, 'I have the satisfaction of having done my duty, and I am compensated.'"

At the election held throughout the Republic, after the submission of this document, Señor CUESTAS was elected President.

SKETCH OF PRESIDENT CUESTAS.

Through the courtesy of the Consul-General of Uruguay, Señor DON PRUDENCIO DE MURGUIONDO, the Bureau of the American Republics has received a copy of the biography of the newly elected President, CUESTAS, from which the following brief notice has been collated:

JUAN LINDOLFO CUESTAS, recently elected President of Uruguay, was born in Paysandu, January 6, 1837. As a young man, he pursued his studies in Buenos Aires, and while there was connected with a commercial house, where he gained a valuable insight into business and financial affairs. On the death of his father he was obliged to return to Paysandu to take care of his mother and brothers. He soon became connected with the first local bank founded in his native city, and held many important positions in that institution. In succession he filled a number of high financial and commercial offices of the Republic, and in 1880 was called by President VIDAL to the Ministry of the Treasury, the labors of which were performed by him with singular ability and great benefit to the country. In the reorganization of the system of accounts, the unification of the public debt, and many other reforms for the improvement of the credit of the nation, Señor CUESTAS gained a reputation as an able financier.

In 1884 he was selected as the first Minister of Justice, Worship, and Public Instruction, a Cabinet position which had just been created. Under his wise supervision the University of Uruguay attained a very high standard, and the schools of medicine and law afforded excellent opportunities for students. As the Minister to the Argentine Republic, the difficulties between the two Republics were overcome, and most friendly relations were reestablished by his well-directed efforts. While a member of the Senate he was

chosen its President in 1897, and upon the assassination of President BORDA he became the executive power of the Republic until the new election. Surrounding himself with a Ministry having the confidence of the people, and bringing into the office a devotion to the welfare of the Republic, with the advantage of his varied public experiences, Señor CUESTAS brought his country into peace, and, notwithstanding the heavy expenses occasioned by the civil struggles of last year, has greatly strengthened Uruguay's credit in the financial centers of the world.

BUTTER MADE FROM PEANUTS.

At a factory that recently went into operation in Kokomo, Ind., a new industry has been inaugurated in the United States. This is the manufacture of butter from peanuts (*Arachis hypogaea*), otherwise known as "earthnuts," "groundnuts," or "goobers." It is stated that for more than a year the firm of Lane Brothers experimented with processes for making butter from the peanut that would be a substitute for the product of the milk of the dairy cow, and at last were successful in producing the desired article. At the present price of the nuts the butter can be sold wholesale at 15 cents per pound.

The process of manufacture has not been kept secret, and is described as follows by the local newspapers: The nuts, after the hulls are removed, are carefully handpicked and the faulty kernels removed. They are then roasted in a large rotary oven, and are again gone over by hand to remove scorched grains. The roasted kernels are then put through a mill and ground as fine as the finest flour, the natural oil in the grains giving it the consistency of putty as it leaves the mill. The color of the mass, however, is that of the richest cream. By the addition of filtrated water, to reduce it to a more pliable state, the butter is complete, no other ingredient, not even salt, being used. It is claimed that this butter never grows rancid and will keep in any climate. For market it is put up in 1, 2, 5, 10, 25, and 100 pound cans and sealed. The assertion is made that peanut butter is already in great demand at sanitariums and health resorts. It is to be used as a substitute for dairy butter not only on the dining table, but for shortening,

frying, and all other purposes for which ordinary butter is used. It is also claimed that by the addition of more water a delicious cream is made, and, if desired, it can in the same way be reduced to the consistency of milk. Besides being less expensive than dairy butter, it is thought to be more healthful.

ARGENTINE REPUBLIC.

CUSTOM-HOUSE LAW FOR 1899.

The custom-house law for the Argentine Republic for the present year, as passed by Congress on the 28th of December, 1898, and promulgated by the Executive on the 30th of the same month, contains some amendments to that of 1898, which were as follows, the rate of duty being given first:

Fifty per cent.—Article 2, No. 2: Articles made of any kind of cloth or textile, finished or unfinished.

Forty per cent.—Article 2, No. 4: Screws, nuts, and iron nut screws. (The word "iron" is added, as it is not mentioned in the law of 1898.)

Fifteen per cent.—Article 2, No. 6: Lumber—oak, cedar, spruce and pitch, and white pine, unplaned. (The word "cedar" is an addition.)

Ten per cent.—Article 2, No. 7: Anhydrous ammonia, in cylinders. (The phrase "for the preservation of meats" is omitted.)

Five per cent.—Article 2, No. 8: The item which reads "wire in reels for reapers" is omitted, because it is not imported into the country for that purpose.

"Sulphur of all kinds" is substituted for "sulphur in flour." (Thus there will be less difficulty in custom-house classification.)

Plows. The phrase "and spare pieces" is added. (This phrase was not written in the law of 1898, and its omission caused difficulties in classification.)

"Wire or cables of more than 5 millimeters in diameter for electrical fixtures and implements for the installation of subterranean cables, and machinery and main pipes for public gas or electric light, or for drainage or sewerage," are substituted for

"machinery and materials for electric or gas plants, with the exception of manufactured goods," and "machinery and materials for the installation of conduits for water and sewers, with the exception of manufactured goods."

Machinery, with or without motor, for agricultural purposes, and "spare pieces." (This last phrase was not contained in the law of 1898.)

The item which reads "Motors or locomotives separately, whatever their intended application may be," is substituted by the following: "Motors or locomotives separately, tractors, tricycles, and automobiles of all kinds, and separate pieces." In article 2, No. 8, the phrase which reads "spare pieces for the same" is left out.

Specific.—Article 3, No. 1: The words relative to sugar have remained thus:

"Refined sugar, or sugar of a polarization of 90 or more, \$0.09."

"Unrefined sugar, or sugar of less than 96 of polarization, \$0.07."

The following items, "fruit preserved in its own juice or in syrup, and preserve of fruit, \$0.27," and "fruit in its natural state, or preserved in water or brandy, \$0.15," have been embodied into one, as follows: "Fruit in its own juice and syrup, in its natural state, or preserved in water or brandy, \$0.25."

In the item relative to the wines called "carlon," port wine, dry wine, claret, ordinary wine, "barbera," and all other ordinary wines, either in casks or demijohns, the maximum of alcoholic strength has been limited to fifteen centesimal degrees, and that of the dry extract to forty-five per one thousand.

At the end of this number the following item is added: "Stearine, paraffin, and mixed candles; kilo, \$0.10," striking this item out of No. 3.

Article 1², (new).—The machinery introduced for the establishment of tannin factories is hereby declared free from the payment of the additional tax created by law No. 3711.

"Pita," jute or hemp, yarns for cordage, will pay only one-half the additional tax established in the same law (No. 3711).

Free.—Article 8: Dynamite for use in mines. "Special powder for mines" is added.

"Vegetables and fresh fruits, with the exception of grapes," is substituted for "fresh fruits and vegetables, with the exception of

grapes," the object being that dry as well as preserved vegetables may appear on the free list.

The line "special powder for mines" is omitted, because of previous mention.

"Serum for the prevention and treatment of infectious diseases," the final phrase "and the necessary materials for its application" is omitted.

The following items are added: "Ammunition for muskets; 800 tons of iron beams for the college, La Salle, which is being constructed in the capital of the Republic."

Article 9¹/₂ (new).—"The custom-house will return to the exporters of lard and sterilized milk, upon exportation, the duties that may have been paid for the introduction of wooden boxes, either set up or not, of wrapping paper, and of tin boxes."

Article 24, paragraph 3, is thus modified: "The Executive is hereby authorized to decree an exceptional reduction, not to exceed 50 per cent of the duties established by the custom-house law in force, upon such articles from countries which, in its judgment, offer reciprocal advantages, said concession to take effect for the time which may be decided upon. This concession must be granted under the declaration that the Argentine Government may decree said concession to be discontinued, notice to this effect being served six months previously."

Article 27, No. 2 (amended).—"Transit merchandise imported into Brazil by way of the ports Empedrado and Paso de los Libres." (Nos. 3 and 4 are equivalent to Nos. 2 and 3, respectively, of the law of 1889.)

Article 68.—After the words "denouncing officer" the phrase "whatever his position may be" is added.

UNITED STATES TROLLEY CARS IN BUENOS AYRES.

"The American Exporter" publishes the following article with reference to electric street cars furnished to the cities of Argentina, especially to Buenos Ayres:

A firm of American manufacturers recently completed a number of trolley cars for the Government of Argentina, which will be used at Buenos Ayres and other places for the transportation of meat from the Government abattoirs, located in the suburbs, to the butcher shops and markets of the cities. For-

merly this transportation was effected by horse cars, but the introduction of electric traction made possible much larger cars and speedier service. All the slaughtering of cattle must be done at these abattoirs, and in this way it is possible to provide a thorough inspection of all meat before it is offered for sale.

For many years horse cars have been used to bring in the dressed meat, but the objection was made that it was liable to suffer from the heat and dust, so that now, in the improved trolley cars, the meat is carried in specially made boxes, which are handled at either end of their journey by a large crane. For this purpose not only motor cars are used, but also trailers, and a train of such cars can be run to the city and the markets.

Buenos Ayres has recently ordered 20 motor cars and 75 of the trailer class, so the extent to which they are used can be appreciated. The boxes are lined with zinc, and are provided with ample ventilating arrangements. Each box carries about 6,000 pounds of meat, and the system has been found most efficient from every possible standpoint.

BOLIVIA.

PRINCIPAL TIN MINES AND THEIR PRODUCTION.

Mr. C. S. PASLEY, a practical British engineer who has spent eight years working in the tin and silver mines of Bolivia, has recently contributed to a mining journal an interesting paper on the manner of working the tin mines of the Republic. According to his statement the tin-producing districts of Bolivia are situated on the eastern cordillera of the Andes, extending north and south for a distance of 300 miles, in distinct groups. There are four districts: La Paz in the north, Oruro in the center, Potosi in the east, and Chorolque in the south.

Oruro is the most important district, producing about two-thirds of the total output. The principal mines in this section are upon the Huanuni Mountains, the Huanuni Company working a lode varying from 2 to 8 feet in width. The former owners worked down on one chute to a vertical depth of 1,000 feet, but the new company works by more modern methods and has cut a tunnel in the mountain side, using the old workings for ventilation. Under the Spanish régime the ore was sorted at the bottom of the mine and was then carried to the top on men's backs. These men could make but two trips each per day, carrying 75 pounds of ore on each trip. The new company has a 10-stamp mill and other modern machinery.

The ore is generally richer on the foot wall, but the tin is fairly good throughout the mine. Both the rock and the vein matter are very hard. The sorted ore, as a rule, contains about 50 per cent of oxide while the remainder has about 20 per cent. That containing less than 10 per cent is wholly discarded, but that containing more than 20 per cent and less than 50 per cent is put to one side, to be worked out at some future time, as there is sufficient ore of rich grade in sight to keep the laborers employed.

Late advices report that the supreme court at Sucre has granted to Henry Claxton Harrison, an Englishman, possession of rich tin mines at Huanuni.

A native firm working on this mountain has sorted extremely rich ores, some giving as high as 65 per cent of tin without concentration and the dumps about 15 per cent of oxide. A very rich pocket in soft ground was struck by this firm, and Mr. PASLEY said that when he left the country about 2,000 tons of concentrates had been taken out. The work of this firm is all done on the old Spanish system, all the ore and dirt being carried to the surface on men's backs. The ore is washed by women in narrow troughs from 12 to 18 inches wide. The bottoms of these troughs are made of peat, with a curve so as to gradually lessen the force of the stream of water. The ore is moved up against the water by a thin piece of wood a little shorter than the width of the trough until the dirt has been carried off. This process is very wasteful, as nearly all the "slime" tin is thereby lost.

Ten miles north of Huanuni are the Morococala, Vilacola, and Negro Pabellon mines. In the first named the ore averages about 25 per cent of oxide. It is run on the native system, the crushing being done by a Chile mill. The second has been abandoned, but the third is owned by a German firm, which obtains from the concentrates 70 per cent of tin.

The Chorolque mines are 16,000 feet above sea level, the principal lode being worked both for tin and bismuth. These mines are run by a German engineer having two furnaces for smelting tin and two for bismuth. The bar tin is of a good quality. Mr. PASLEY asserts that in these tin districts there are many lodes which can not be worked, as they are claimed by people who never intend to work them.

The progress made of late years in the tin mining industry in Bolivia is chiefly due to the completion of the Antofagasta and Bolivia Railway, which was opened at Oruro in 1892. This has lessened freights and has enabled many people to secure steady work.

That smelting of tin ores is not carried on to any greater extent in Bolivia is due to the high price of coal. This fuel comes mainly from Australia and costs, delivered in Oruro, \$53.50 per ton—a prohibitive price for smelters. There is difficulty in getting correct figures of the tin output of the Republic, as owners of mines exaggerate the yield, but according to the best information obtainable by Mr. PASLEY the yearly production is about 5,650 tons. According to Mr. SANTIAGO PASCOE, of Potosí, the amount exported to European markets in 1897 was 5,506 tons.

BRAZIL.

ADVANTAGES OF THE STATE OF SERGIPE.

Under date of January 17, Señor ALCIBIADES LEITE, Director of the Department of State of the Federal State of Sergipe, Brazil, sends a communication to the Director of the Bureau of the American Republics regarding that portion of the Republic of which he is one of the chief officials. This State, according to the Commercial Directory issued by this Bureau, has the least area of any of the Brazilian commonwealths, excepting Rio de Janeiro. Its extent is 15,089 square miles, containing, in 1896, a population of 461,307. It is one of the States of the extreme east, lying south of the Sao Francisco River. The capital is Aracajú, 5 miles from the Atlantic coast, on the Cotindiba River. While it has a good anchorage, the bar at the mouth of the river will not admit ships of more than 12 feet draft. Steamboats ply to Maroim, 15 miles further up the river. The population is about 6,000. A number of foreign residents and consuls reside in the latter city. Both cities have considerable trade in cotton goods and sugar and a limited trade in rubber products.

The letter of Senhor LEITE reads as follows:

I send herewith inclosed two copies of the message which the Governor of this State delivered before the Legislative Assembly at its last regular session,

together with the appropriation bill now in force and two other bills. The first guarantees the establishment of large sugar plants and provides for the construction of a railway; the other contains concessions for the extraction of cocoanut oil, and for the manufacture of rope, twine, etc.

I have thought proper to send this message, as I have not observed references to this State in the MONTHLY BULLETIN. As there is no regular representative of your country in this State, it is possible that no remittances of documents and official data are made. These surely would be of great value and interest to an important review such as that of which you are the Director and which constitutes so valuable a source of information. If you will permit me, I shall be pleased to assist in eliminating this want and will engage to send you all documents that are published and any information that may be of interest to the BULLETIN. With the aid of the Department which I direct, and with the consent of the Government, I shall collect statistics of whatever is deemed worthy of publication in your review. I beg to assure you that my only motive in offering my assistance is to enable my State to become better known, especially in the great American Republic, where it already has numerous commercial transactions.

In the annual report of Senhor LEITE, of the Department of which he is the Director, attention is called to the abundance of rubber trees in all parts of the State. The mangabeira, which is said to produce the best grade of rubber and the largest quantity per tree as well, is very abundant. The rubber from this plant commands the highest price in the market, because of its light quality, great elasticity, fineness, and purity. Besides this, there are a number of the Maniçoba, Seringueira, and other varieties of wild rubber of excellent quality. As yet the product is extracted in limited quantities, and the methods heretofore employed have been of the most primitive character. The high price of rubber, however, has stimulated the industry, and efforts are being made to adopt more modern methods.

ESTIMATE OF THE COFFEE CROP OF 1899-1900.

According to the "Moniteur Officiel" of Paris, a commission, charged with estimating the probable importance of the next coffee crop (July, 1899, to June, 1900), in the States of Rio, Minas Geraes, and Espirito Santo, Brazil, found that the trees, weakened by the prolonged dry season, had already lost a great quantity of their flowers, which were very abundant in October. Some of the fruit already formed had also dropped off. Under these conditions, the next coffee crop in the regions of which the port of

Rio is the leading export market, can not, according to the calculation of the commission, exceed 3,000,000 bags.

In the State of São Paulo, which is to-day the principal center of the production of coffee, with Santos for a shipping port, the estimates are more optimistic, although based upon figures as yet very contradictory. According to Senhor BULLIERS, the production of the crop of 1899-1900 for the State of São Paulo alone will be as much as 8,000,000 bags, but the commercial associations of Santos and São Paulo protest, and apparently with reason, against such an estimate, which seems exaggerated. The approximate figure of 7,000,000 bags seems much more reasonable, although greatly in excess of the very small estimates (5,000,000 bags) of certain groups of farmers who are interested in raising the price of coffee by underestimating the crop prospects.

However it may be, in making the addition of the estimates given for Rio as well as for São Paulo, a total result is obtained which closely approximates the total of the last crop, 1898-99 (9,000,000 bags). This crop, as is known, was somewhat below the preceding crop, 1897-98, which, with its 10,500,000 bags, seems to have reached, up to the present date, the record of all the coffee crops of Brazil.

It is recalled that at the present time (December 20), of the 9,000,000 bags of the crop of 1898-99, 4,500,000 were exported, 1,000,000 bags are in stock in the storage houses of Santos or Rio, and 3,500,000 bags are still in the centers of production. This situation does not seem of such a nature as to warrant a rise in the price of the article in the European or United States markets.

The plan of establishing a Federal monopoly of the exportation of coffee, conceived with a view to remedying the commercial depreciation of this article, has just been rejected as impracticable by the National Congress. However, the planters are still actively trying to suppress the (to them) too onerous intermediaries—the exporting commission merchants. Efforts are being made to place the Brazilian producer in direct touch with the foreign markets and dealers. This would evidently be of great advantage to the national agriculturists; but is such a combination possible in view of the actual economic conditions of the country? Most of the “fazendeiros,” or planters, have too much need of the advances of

the commission merchants to be able to get along without that assistance, which only can place at their immediate disposal the necessary ready money.

It is well to call attention to the fact that the Brazilian farmer, threatened by the probabilities of a steady decrease in the price of coffee, seems to find in other products compensation for his labor. From all sections of the interior reports of abundant crops of cereals (beans, corn, etc.) are announced, which present the double advantage of restricting the imports of cereals from La Plata and North America and securing for the agriculturists of Brazil appreciable elements of resource.

SYNDICATE FOR PURCHASING AGRICULTURAL MACHINERY, ETC., ETC.

An agricultural association or syndicate has just been established in Brazil, under the name of "Sociedade Agricola Pastoral do Rio Grande do Sul," having its headquarters at Pelotas. The principal aim of this syndicate is the importation and buying, exclusively for its members, of agricultural tools, machinery, seeds, breeding animals, etc.

The plan of the association includes also the creation of experimental farms and the organization of agricultural expositions, yearly or permanent, where machines and apparatus which have been sent there by foreign manufacturers will be received and, in case of need, sold to purchasers at the cost price to the association.

The manufacturers of agricultural apparatus and machinery, etc., who desire to enter into communication with the syndicate in question should first send their catalogues, current prices, etc., to the secretary of the association at Pelotas, State of Rio Grande do Sul.

THE QUISSAMAN SUGAR ESTATES.

The Bureau of the American Republics is in receipt of a number of important documents from Mr. CHARLES PAGE BRYAN, United States Minister to Brazil, containing matters relative to the internal affairs of the Republic. Mr. BRYAN, at the date of his communication, had just returned from a most interesting tour of observation through the agricultural regions of the State of Rio de Janeiro. His chief stay was at Quissaman, where he was the guest of the Visconde de Ururahy, Dr. RIBEIRO DE CASTRO,

Senator MANOEL DE QUEIROZ (Vice-President of the Senate), and the Condessa de Araruama, and where the anniversary of the Minister's appointment to office was celebrated.

Mr. BRYAN secured many specimens of the natural wealth of the State, which he said should be exhibited in the Philadelphia Museum.

Although Mr. BRYAN found French, German, and Russian machinery in the Quissaman sugar mill, which is the oldest and perhaps the largest in Brazil, he was gratified to notice that only improved plows from the United States were used on the great sugar plantations around Macahé. These plantations are owned by one family, which forms a potent clan living in patriarchal unity in great manor houses. Nearly everything required by these people is produced on their estates. Even the cars on their short railroad are manufactured there out of native woods. The train that was placed at the disposal of the Minister and his party during their stay was decorated with the Stars and Stripes, intertwined with the Brazilian colors. Everywhere the demonstrations were enthusiastically cordial to the United States.

From the annual report of the president of the Central Sugar Factory Company of Quissaman, which was one of the documents forwarded by Mr. BRYAN, the following information is gleaned:

Notwithstanding the high prices of materials necessary to the operation and maintenance of the factory and the increase of the salaries of the employees, the company has promptly met all obligations, including the payment of interest on the funded debt, and has a balance to its credit of 270,996,175 reis. The net profit is very satisfactory, considering the financial crisis in the country and the relatively small sugar crop. This was undoubtedly due to the high price of the sugar produced, which was, on an average, 452 reis per kilogram. Not less noticeable was the reduction in the expenses of the different branches of the establishment, notwithstanding that many repairs were made and that important improvements were introduced, not only in the factory, but also in the railway system and the minor buildings of the plant.

The mills ground during the season, 29,676,930 kilograms of sugar cane, of which 828,090 kilos were for distillation purposes. The total production for the year was 30,461 sacks, or 1,827,660 kilograms of sugar, and 1,168 hogsheads of brandy, valued at 162,806,925 reis. The value of the sugar was 826,441,310 reis.

A radical change is needed in the process of extraction. The maximum pressure obtained in the presses is 64.3 kilos. If with such a pressure the per-

centage of sugar is 6.39, it is evident that with a pressure of from 75 to 80 kilos the percentage of sugar will be anywhere from 7.5 to 8. To obtain this result without any change in the existing apparatus (which is in excellent condition) it is necessary to substitute the repression process for the system of presses now in use. This is the only system or process capable of extracting all of the juice. The apparatus to which reference is made will cost, including the expense of putting it in position, about 200 centos (\$20,000), and will guarantee a gain of more than 1 per cent on the present income.

Many essential repairs have been made on the railway of the company. New steel rails have replaced old ones for a distance of 4 kilometers (2½ miles), and 7,453 sleepers (ties) have been purchased. The locomotives and coaches have been thoroughly overhauled. The statement of the receipts and expenditures of the railway shows a deficit of 58,852,270 reis, but the benefits the factory derived from it far exceeds the deficiency.

CHILE.

MINERAL WEALTH OF THE REPUBLIC.

According to the "Official Register of the Mines of Chile," issued by the "Sociedad Nacional de Minería," there are more than 7,000 registered mining claims in the Republic, outside of deposits of nitrate, borax, guano, and minor minerals.

To copper is accorded the leading place among the mineral products. At one time Chile was one of the principal copper-producing countries of the world, supplying about one-third of the total output. That was before the great supplies in the United States and Spain were fully developed. In 1876 the exports of bar copper from Chile amounted to 41,776 tons, but in 1897 had fallen to 19,011 tons, valued at about \$4,000,000. The causes of the decline in production have been the low quality of the ores and the primitive methods of mining. But if modern improvements in extraction and smelting were employed, the first-named cause would not amount to so much as in other countries, because labor is so cheap. Now that the price of copper has taken such an advance, great activity is at present being displayed by the owners of these mines, and modern machinery is being put into service. It is stated that syndicates have been formed for the exploitation of new mines, with headquarters in Paris, France,

and Iquique and Valparaiso, Chile. The former is capitalized at 2,000,000 francs (nearly \$400,000).

In 1897, the value of silver exported from Chile, estimated in United States currency, was \$2,898,000. This does not represent all that was produced, as the Government, in order to return to a specie basis, was itself a large consumer for mintage.

The production of gold is increasing. In 1897 the amount exported was \$693,000. The value of nitrate exported, according to the figures given, was \$28,741,626; iodine, \$1,860,900; coal, \$1,385,956. The Register shows that there are large quantities of borax in the north and a considerable number of mines of sulphur in different parts of the Republic.

COLOMBIA.

NEW CUSTOMS REGULATIONS.

According to the report of a British consul to his Government, the Colombian Government has sanctioned a law which changes the time necessary for carrying into effect alterations in the customs laws of the Republic. This law reads as follows:

ARTICLE 1. Every change in the customs tariff, the purpose of which is to decrease the importation duties, shall begin to go in force ninety days after the law which establishes it shall have been sanctioned, and the reduction shall be made by tenth parts in the following ten months. If the change has been made for the purpose of increasing the duties, this shall be verified by third parts in the three months following the sanctioning of the law.

This provision, and that of article 204 of the Constitution, does not limit the extraordinary powers of the Government when these have been assumed.

By the provisions of "Law No. 9, of 1898," the tax previously imposed on the exportation of coffee has been suspended. This was intended as a partial compensation to the planters for the present depreciation everywhere in the price of coffee.

A decree was promulgated removing the prohibition of imports of matches, but almost immediately afterwards the later decree was suspended, leaving the prohibitory law still in force.

COSTA RICA.

DEVELOPMENT OF MINES AND AGRICULTURE—FIRST ELECTRIC RAILWAY IN CENTRAL AMERICA.

The following items regarding affairs in the Republic of Costa Rica originally appeared in "Las Novedades," published in New York City, and were furnished the Bureau of the American Republics by Señor CALVO, Minister from Costa Rica.

In a recent number of "Las Novedades" an account was given of arrangements made in London by President IGLESIAS with a syndicate of wealthy Americans and business men of that commercial metropolis for the purpose of working a gold district on the Pacific Coast, near Punta Arenas, the capital of the company being \$2,000,000, one-fourth of which has already been subscribed.

It is learned from good authority that among the different companies which are actually working gold mines in Costa Rica is one of which Senator JOHN P. JONES, of Nevada, is president. This company bought last year the Union mine, situated near the Pacific coast. The amount paid was \$300,000 besides one-tenth of the shares issued by said company, which was organized with a capital of \$3,000,000.

The Bella Vista Company, which owns the "Buena Vista" mine, and the Thayer Company, having a capital of \$1,000,000 each, are also actively at work in their properties. Besides the magnificent plants already established at these mines, comprising not only ordinary machinery, but everything necessary for the application of the cyanide process, the brigantine *Harriet G* has recently been dispatched from San Francisco with a cargo of 400 tons of machinery and working utensils. Some 215 tons of the same kinds of materials have also been shipped by way of Panama. These mines, as well as the "Union" mines, are giving good results.

The famous mines of "Minte Aguacate" and other mines of equal wealth are being examined, and it is believed that in the near future they will be worked by the American companies which are negotiating for their purchase. There are also two strong English companies and one French company engaged in the mining business in Costa Rica.

Agriculture, heretofore the main dependence of the country, is equally prosperous. The Rogers Company has just shipped for Limon, on the steamship *Allegheny*, of the Atlas line, a considerable cargo of machinery for the manufacture of sugar. This cargo, it is said, comprises all things necessary for the working of the sugar plantations established in Costa Rica.

The first electric tramway line will soon be in operation in Costa Rica. Mr. D. M. ANDERSON, an engineer of Washington, D. C., directs the enterprise in San José, with Mr. H. T. PURDY as chief engineer. Mr. ANDERSON has constructed electric railways in San Antonio, Atlanta, Augusta, and other cities of the United States, and will establish several lines to connect the capital with the neighboring cities of Costa Rica. The works in San José are already very far advanced.

DOMINICAN REPUBLIC (SANTO DOMINGO).

NEW BANANA DISTRICT.

On March 2, a shipment of bananas from the Dominican Republic attracted the attention of New York dealers in foreign fruits. This shipment, which was brought by the American Fruit Company's steamer *Premier*, consisted mainly of yellow bananas, which were shorter than the common fruits, but proportionately broader. Included in the cargo were a number of bunches of red bananas, and as it had been a long time since New York dealers had seen any of this fruit, many of them visited the steamer and vied with each other in attempts to secure one or more bunches. These were auctioned off and sold at an unusually high price, averaging about 10 cents apiece, or from \$7 to \$8 per bunch.

It was at first reported that this fruit came from Cuba, but afterwards it was learned that it was part of the first cargo shipped from new plantations in Santo Domingo. This fact was of additional interest because it was a proof that a new and productive fruit district had been opened up and was an indication of its influence on the banana market. The officers of the steamer declared that the new district is teeming with fruit, but there were scarcely any facilities for getting the product to the coast. The cargo was carried on the heads of natives from near Sousa, down

the mountain side, for several miles. This is, of course, an expensive method, and several American planters, headed by Mr. A. DUMOIS, are thinking of building a railway from the plantations to the coast.

GUATEMALA.

AGRICULTURAL CONDITIONS AND PRODUCTS.

Guatemala is the most thickly populated of the Central American States. Its area is about 47,810 square miles (164,200 square kilometers), or about the size of the State of Louisiana, in the United States, which has 48,720 square miles. The length of Guatemala's coast lying on the Atlantic side is a little more than 100 miles (185 kilometers) and on the Pacific side 140 miles (260 kilometers).

Agriculture constitutes the chief source of wealth of the Republic and has attained considerable development and gives constant evidence of progress, although handicapped to some extent by the land-tax laws. The intertropical situation of the country and the diversity of latitudes allow the plants of the Tropics to grow luxuriantly almost within sight of the products of the northern temperate zone. There are districts (necessarily limited) in which two, three, or four crops of Indian corn can be obtained in the same year. The area of cultivated ground is very productive, and it is a common theory that fertilizers are unnecessary because of the rich soil washed down from the sides of the mountains. In order to secure success in any agricultural undertaking in Guatemala, it is important to make a proper selection of the ground with an intelligent understanding of its adaptability for the products desired.

The national land law of Guatemala was enacted in 1894. Under its provisions a board of efficient engineers was secured for the purpose of surveying and measuring off the State lands, more especially such as were susceptible of cultivation. These lands were divided up into lots of different sizes, the maximum limit which might be allotted to a single individual being 15 caballerias (1,687.5 acres). The price of these lands varies according to the crops they are capable of maturing, those adapted to the raising of cattle, the growing of cereals, vines, indigo, etc.,

being valued at \$250 per caballeria (112½ acres); those suitable for sugar, bananas, and tobacco, at \$400 per caballeria; those suitable for coffee or cotton-culture, or on which valuable building timber grows, at \$500 per caballeria. These prices include the value of survey, revision, and titles. Persons desiring to acquire these lands must apply to the political head of the district (Jefe Publico). Lands which have never been measured off can be allotted on the same conditions and at the same rate on special application. According to this law, lands bordering on the frontiers of other States may not be acquired except by natives. In case the possessor of such lands desires to become a citizen or acknowledge allegiance to another Government, the lands revert to the State, the indemnity being fixed by two experts.

The Republic reserves for the public good land of a width of 1,500 meters (nearly one mile) on the seashore and of 200 meters (218 yards) on both banks of navigable rivers. However, these lands may be leased for specified periods by the minister of public works; but the contracts are annulled should the Government desire to open ports, build forts, or erect any necessary national buildings on them. In such cases a proper indemnity is paid. The Government grants uncultivated lands gratuitously in the following cases: (1) to municipalities; (2) to colleges, schools, or other establishments of public instruction; (3) to recently established villages; (4) to immigrants and to companies working in behalf of immigrants; (5) to those undertaking the construction of roads of a national character, provided that such concessions are regarded as compensation or assistance for opening such communications.

Under the present system the larger part of the taxes of the Government are obtained from agricultural or railway property, the most important tax being a duty on the export of coffee (this tax was materially decreased in 1897), the tax on live stock, a salt tax, and a tax on the sale of real estate. It must be remembered that when the present system of taxation was inaugurated movable property of any value was practically unknown in the country, all the wealth of the nation being in one way or another confined to the soil; but now that the movable wealth is at least equal to that fixed in the soil, a redistribution of the rate of taxation is an absolute necessity. As a first step in this direction, the tax on the

export of coffee was reduced from \$2 gold to \$1 silver per 100 pounds.

The cultivation of coffee engages the greater part of the agricultural population and almost all the land-owners. The high price of Guatemalan coffee previous to 1897 stimulated the planting of many large plantations. The principal districts of this industry are found in Alta Verapaz, Chimaltenango, Escuintla, Quezaltenango, Retalhuleu, San Marcos, Santa Rosa, and Zacapa. The coffee tree is easily cultivated, the essential conditions in Guatemala being an altitude of from 2,600 to 4,500 feet above the level of the sea, in a clayey subsoil overlaid to a considerable depth by vegetable mold. The cost of a coffee plantation and the profits yielded are difficult to state accurately, and are estimated very differently by various persons. Young plants are set out in little pits about 20 inches (50 centimeters) in depth and about 55 inches (1½ meters) apart. Every three months they require thinning out, and the first harvest is obtained in three or four years after planting. The coffee is mostly sent to Germany, but considerable quantities are also exported to the United States and Great Britain. The total quantity shipped has increased to a great extent, but the gross valuation of the shipments has decreased, owing to the decreased price of the berry everywhere. The value of the coffee exported in 1897 was \$18,875,700, which was \$3,473,923 less than the value of the exportations of 1896, although the quantity exported in 1897 was nearly 14,000,000 pounds (13,701,900 pounds) greater than in 1896. The price of coffee varies greatly, the coarser, poorer varieties being from 3 to 5 cents a pound, while the best qualities are sold at from 8½ to 11 cents a pound. The following table gives the total exports of coffee from Guatemala in the years 1896 and 1897, and the countries to which sent:

	1896.	1897.
	<i>Pounds.</i>	<i>Pounds.</i>
Germany.....	44,268,079	54,380,672
United States.....	11,962,468	13,705,553
England.....	10,332,847	12,327,741
Other countries.....	2,009,240	2,061,620
Total.....	68,572,634	82,475,586

Coffee machinery is obtained mainly from London, but as it can be manufactured as cheaply if not more cheaply in the United States and can be delivered in Guatemala in a much shorter time, this is a line of business which should receive the attention of manufacturers of the United States.

The cultivation and export of bananas is increasing steadily every year. Experience has proven that this fruit grows best on the Atlantic coast and neighboring interior regions. The export trade is almost entirely confined to the southern ports of the United States. In 1883 the shipments were 29,699 bunches, valued at \$11,880. Ten years later they had grown to 364,851 bunches, valued at \$178,115. This had increased to a considerable extent previous to 1897, but exact figures are not obtainable.

Tobacco is principally grown in the eastern section of the country, and plans are being considered (1) for increasing the production and quality, and (2) of making it a larger source of revenue to the Government. According to recent statistics, the area of land upon which tobacco is grown is stated to be over 2,500 acres, and the crop is given at 2,250,000 pounds. Over 1,200 persons are engaged in cultivating this plant. One plan suggested for obtaining revenue is that the Government monopolize the sale of tobacco, the plant to be grown by private cultivators on condition that they sell the product only to the Government, the planting to be regulated by patents granted by the Government to the planter, each plantation being limited to 50,000 plants. Under this scheme, Government warehouses are to be established in all the provincial capitals, and these are to pay the producer at the rate of 1 real (2 cents) a pound for the finest leaves and 1 cent a pound for the second quality, the coarsest leaves to be destroyed. In return the warehouses will sell this tobacco at the rate of 4 reals (8 cents) for the first quality and 3 reals (6 cents) for the second quality per pound. This scheme has met with considerable opposition on account of the heavy expense it will entail in the salaries of employees, etc., and also because the Government, some five years previous, tried a monopoly of tobacco, which proved a failure as a revenue producer.

Considerable Indian corn is raised and is one of the staple crops of the country. This, with beans, forms the main food of the natives; it is also largely used for feeding stock as well as for brewing

purposes. Corn grows on the higher grounds and plateaus of the country. It is preferred by the natives to corn grown in the United States, though the latter is harder and keeps in the Guatemalan climate a much longer time. There is some Indian corn imported, but it comes in the most part from Mexican ports, where the Guatemalan currency is accepted at almost par. Upon the completion of the Northern Railroad it is thought that a considerable quantity of United States corn will be imported, as at that time there will be direct communication by way of the Gulf of Mexico and the Mississippi River between the interior of the Guatemalan Republic and the great corn-growing districts of the Western and Northwestern States of the United States. The freight rates will also be materially reduced.

Cacao is grown in small quantities throughout almost all the tropical districts. It does not yield its fruit until after six years of cultivation, but each shrub is said to bear 1 pound every four months and the life of the plant is estimated at one hundred years. The native cacao bean is preferred to any others, although the price is 50 per cent greater than other cacao, even in Guatemala.

The india-rubber tree is cultivated to a small extent, likewise several varieties of grapes and many fruits are produced in limited quantities. These might become sources of revenue to any one undertaking their cultivation in a proper manner. At present they are grown by the natives only for their own consumption, and they give neither time nor care to the improvement or increase of crops for sale or for export purposes.

In the higher regions of the country wheat, oats, and barley are grown in limited quantities, and rice is cultivated to some extent in the warm coast districts: in fact, hardly any kind of fruit, grain, or tree is known which will not flourish in some part of Guatemala, but the essentials for securing successful cultivation for any product are, first, plenty of capital, and, second, reliable labor. The latter is almost as difficult to obtain as the former, and the immigration of Chinese and negroes, except such as are required in railway construction, is prohibited by law.

Vegetables are cultivated to a considerable extent in the higher regions. It is reported that one of the best paying properties in the country is one where only ordinary garden vegetables, such as potatoes, onions, turnips, carrots, etc., are grown for market.

Several dairy farms in the neighborhood of Guatemala City do a large business. The lack of competition enables the proprietors to obtain high prices for their products, 25 cents a quart being obtained for the milk which is sent into the city every morning in carts. The pure-breed native cows give much richer milk than imported stock, but the yield is very small. The milk of the thoroughbred imported cows is said to be devoid of cream, owing to the unsuitable nature of the fodder. At different points of the Republic there are large tracts of land incapable of bearing good crops which yield fair grazing for cattle throughout the year. Most of the country is well watered. The total number of cattle is estimated at over 600,000. The price of cattle varies, of course, and depends largely on the breed. A good cow sometimes brings as much as \$70, and imported stock brings much more.

According to the last census, there were 62,000 head of horses and 42,000 mules in the Republic. Native horses, although smaller in stature, possess greater endurance and can make extraordinarily long journeys, although as a rule their fodder is the poorest kind of hay and dried corn blades. The average price of horses runs from \$150 to \$400, Guatemalan currency. Mules are very superior to horses for long journeys or heavy loads, and they cost more, being valued, it is stated, at from \$200 to \$1,000. A number of sheep are raised, but they are poor and small and neither make good mutton nor produce good wool. Hogs are raised in large numbers and bring good prices—from \$10 to \$25. Pork is one of the favorite foods of the native, and the cheapness of feeding the hogs on nourishing roots, grain, and Indian corn insures a handsome profit to the producer.

Many foreigners take up farm lands in Guatemala, but the majority of them have not proven successful; the reason given is that the most of them are only able to pay a small percentage of cash down, giving mortgages on the lands for the remainder. Then a great deal of the machinery and stock are secured on credit, and the crops are not sufficient to pay the interest required. Added to this is the scarcity of labor. On the contrary, those who have sufficient capital to pay cash for their lands and machinery, and start on a small scale, increasing their stock little by little, are always successful.

HONDURAS.

NEW PRESIDENTIAL ADMINISTRATION.

In an official communication to the Department of State, a copy of which has been forwarded to the Bureau of the American Republics, Mr. FREDERICK H. ALLISON, United States Consul at Tegucigalpa, informs the Government of the inauguration of a Chief Executive of the Republic of Honduras.

According to the Consul's report, Gen. TERRENCIO SIERRA and Gen. JOSÉ MARIA REINA were inaugurated President and Vice-President, respectively, at Tegucigalpa, at 2 p. m. on February 1, in the presence of "a large assemblage of all political parties."

Mr. ALLISON also transmits translations of two decrees, viz, "Resignation of the Cabinet of the Former Administration" and "List of Members Forming the New Cabinet," both dated February 3, 1899. The first reads as follows:

The President of the Republic decrees to admit the resignation, from their respective positions, of the following gentlemen: Dr. DIONISIO GUTIERREZ, Secretary of State for the Interior; Dr. ANGEL UGARTE, Secretary of State for Foreign Relations; Dr. CESAR BONILLA, Secretary of State for Justice and Instruction; General JOSÉ MARIA REINA, Secretary of State for the Department of War; Engineer E. CONSTANTINO FIALLOS, Secretary of State for the Department of Public Works, and to render to them thanks for the important services that they have performed.

The second is one "by which the Cabinet is organized."

The President of the Republic decrees:

ARTICLE 1. To organize the Cabinet in the following form: Secretary of State for Foreign Relations, Dr. CESAR BONILLA; Secretary of State in the Department of War, General MAXIMO B. ROSALES; Secretary of State in the Department of Finance, Mr. DANIEL FORTIN; Secretary of State in the Department of Justice and Instruction, Mr. E. CONSTANTINO FIALLOS; Secretary of State in the Department of Public Works, Mr. FRANCISCO ALTSCHUL.

ARTICLE 2. Until the Secretary of State of the Interior shall be appointed, the Secretary of State for Foreign Relations shall fill this position.

Mr. FRANCISCO ALTSCHUL, the new minister of public works, formerly director of the mails or postmaster-general, is a German by birth, and speaks English. Mr. DANIEL FORTIN, minister of finance, is one of the greatest and richest merchants in the Republic. Mr. E. CONSTANTINO FIALLOS, minister of justice, was

formerly minister of public works. He attended Columbia College, New York, and speaks good English. These members are regarded as particularly friendly to the United States. Gen. MAXIMO B. ROSALES, minister of war, was formerly commandant in the department of Cholutica.

THE RESOURCES OF THE REPUBLIC.

Mr. HENRY JALIHAY, Consul of the Republic of Honduras at Brussels, sends to this Bureau a very interesting pamphlet on that country. The following extracts are taken from Mr. JALIHAY's pamphlet:

The territory which forms the Republic of Honduras, one of the five States of Central America, was discovered by COLUMBUS, during his fourth and last voyage to the New World (1502), when he took possession of the country in the name of the King of Spain.

After COLUMBUS, Honduras was visited by other explorers and finally by CORTÉZ himself after his conquest of Mexico. The great conqueror, spurred on by the reports that reached him of the great wealth of these regions of the South, left Mexico at the head of an expedition which lasted nearly two years and terminated, after a thousand perils and privations, at Trujillo, where CORTÉZ founded a colony which he called *Natividad* (1526). From there he explored and conquered the interior of the country.

For nearly three centuries after this Honduras remained a province of Guatemala, one of the jewels of the Spanish crown, until in 1821, after numerous revolutions, Central America succeeded in throwing off the yoke of Spain. A Congress assembled at Guatemala in March, 1822, and founded the Republic of Central America, composed of Guatemala, Salvador, Honduras, Nicaragua, and Costa Rica. The new Republic had but a short existence; after numerous civil wars the Union was dissolved, October 26, 1838, and the five States of the Republic became so many independent countries.

Several attempts toward a reorganization of the Constitution of the Republic of Central America remained fruitless and had cost the lives of certain of their authors, when, through the influence of Dr. P. BONILLA, President of the Republic of Honduras, a treaty was concluded between Nicaragua and Salvador, according to which the three Republics constituted a federation under the name of the Greater Republic of Central America. The three Republics became States, and the sovereignty of the federation was exercised by a Diet composed of three members, one for each State, and which convened every year in the capital of the Federal States.

On the invitation of this Diet, the three States appointed a delegation which met as a Constituent Assembly at Managua, Nicaragua, and established a constitution, according to the terms of which the three States took the name of the United States of Central America, November 1, 1898.

This Constitution, grand and patriotic, which, in the minds of those who had elaborated it, meant a complete consolidation of the three Federal States and a speedy realization of a reorganization of the Grand Republic of Central America, dreamed of by MORAZAN, had a sad ending. The day after the meeting of the Constituent Assembly a revolutionary movement hostile to the new federation broke out in Salvador and gave a new administration to this State. Its first act was to retire from the Union, and this secession brought about the dissolution of the United States of Central America; for, following the example of Salvador, Honduras and Nicaragua took back their absolute sovereignty.

Honduras is situated between $15^{\circ} 10'$ and $16^{\circ} 2'$, north latitude, and between the 83° and 90° of longitude west of the meridian of Paris. It is bounded on the north by the Caribbean Sea, on the west by Guatemala, on the southwest by Salvador, and on the east and southeast by Nicaragua. The approximate area is 120,180 square kilometers or 145,000 square miles. The aspect of Honduras is generally mountainous and very picturesque. The great Cordillera crosses the country from northwest to southwest, dividing it into two basins and forming either elevated plateaus or long valleys, in which are found virgin forests, fertile plains, and vast pastures, watered by numerous streams. Honduras offers this double advantage, that it is the only country of Central America which has no volcanoes, and its mountain slopes present every variety of climate, soil, and cultivation.

The climate of Honduras is extremely varied, because of its topography, and it would be difficult to find on the globe, on a surface so limited, a greater variety of climates. These changes, due to the altitude, the situation, the predominance of winds, permit thus the cultivation of products of all the different zones. Snow and ice are unknown, and the heat is tempered by the winds which sweep over the country from ocean to ocean. Honduras presents all the desirable conditions of salubrity. The year is divided into two seasons—winter, or the season of rain, and summer, or the dry season. Ordinarily the rainy season begins in May and lasts till November, while the dry season begins in November and lasts until May.

According to the last official census Honduras had, in 1887, 382,000 inhabitants. To-day the population certainly exceeds 400,000. As it had only 93,500 inhabitants in 1791, the number has quadrupled in a century. There remain to-day but a few tribes of the original inhabitants of the country. These are laborious and peaceful. The language spoken in Honduras is Spanish, but in the northern islands English is quite extensively employed, it being the foreign language most frequently heard. The Catholic religion predominates, but there are Protestant churches in the northern part.

Honduras has been most generously endowed by nature; useful and precious metals vie in richness and abundance with the products of the plains and forests. In fact, it is a vast and rich mine of an inestimable value. Mr. E. MARTINEZ, the geologist, who has explored all this country, says: "No region of Central America can rival Honduras in rich minerals. None hides in its soil so many treasures. Gold, silver, and platinum are found in all parts of the country.

To-day the annual exportation of metals amounts to about 6,000,000 francs, figures which will easily be increased tenfold when the railway, now in construction, will permit the transportation of heavy machines necessary for the refining of minerals. Honduras is also rich in useful minerals and other products of the mineral kingdom, such as iron, lead, zinc, tin, nickel, copper, bismuth, coal, etc., but so far these veins have not been made available because of the difficulty in reaching them. There remains, among other products of the soil, opals which are of an excellent quality, the richest mines being found near Erandique, in the Department of Gracias. Marble, granite, salt, sulphur, nitrate of potassium, mica, etc., are found in large quantities.

The forests and plains of Honduras abound in medicinal and other plants. Among these are sarsaparilla, aloes, copaiba, tamarind, vanilla, saffron, ginger, gum arabic, amber, castor bean, vegetable wax, cotton, dye woods, cocoa, vegetable ivory, india rubber, tobacco, balsams, copal, etc. Cabinet woods and timber constitute, after the veins of gold and silver, the principal wealth of the country. Mahogany, the prince of Hondurian forests, rosewood, ebony, English oak, cedar, yellow pine, etc., are among these. The principal agricultural productions of Honduras are bananas, coffee, tobacco, indigo, sugar cane, and cocoa. Corn and wheat are cultivated only for the consumption of the country.

The Hondurian constitution is very liberal and is founded on that of the United States. It guarantees to every inhabitant, foreign or native, equality before the law, individual liberty, inviolability of house and property, the privilege of instruction, of religious service, of the press, etc. Capital punishment is abolished. Primary instruction is free and obligatory. Foreigners enjoy the same privileges as the native inhabitants. They can rent, buy, or sell property, and follow or practice freely all the industries or professions. They are exempt from military service.

By its superb position between two oceans, its immense mining and forest wealth, the fertility of its soil, the salubrity of its climate, the excellence of its ports, and the facility of access to the healthy and fertile plateau of the interior, Honduras is destined to play, sooner or later, an important rôle among the States of Central America. As RECLUS says, "If up to the present its advancement has been slow, we must seek the cause in its very advantages. Under Spanish rule the thriving ports, rich cultivations, and mines of wealth attracted pirates, who settled on the Atlantic and Pacific coasts, pillaging the neighborhoods and causing the depopulation of the country far into the interior. To-day the grand and useful work of interoceanic railways has attracted other filibusters, who, abusing the confidence of a simple and honest people, have ruined their future and weighted it down with an enormous debt and so discredited it that it has driven immigration and great enterprises from Honduras."

But the period of hardships for Honduras is nearly over. Due to the wise and liberal government of President BONILLA, peace and order, indispensable factors of all economical development, reign in the country, and the railway which will probably very soon unite the two oceans will be like an arterial system, transmitting life to all the country. It will attract foreign immigration,

facilitate the exportation of agricultural and mining products, the development of commerce, and the growth of industry and enterprise.

In regard to the new railway, Dr. BONILLA, in his message to Congress in 1898, says: "The execution of the contracts concluded with the Honduras syndicate will in a few years make a prosperous country of Honduras. By means of the railroads the products of the soil can be easily exported, and the country will become one of the great commercial centers of the world. The establishment of a commercial bank will result in the introduction of considerable capital, which will facilitate business, particularly agricultural enterprise, and enable the country to settle its foreign debt. Honduras will then be delivered of a weight that oppresses her and prevents her from aspiring to the bright future that her geographical position and her immense mineral and vegetable wealth assign her."

MEXICO.

TRADE WITH THE UNITED STATES.

The "Financier," of Mexico, publishes the following items with regard to the trade of the United States with Mexico:

In the calendar year 1898 the United States took of Mexican merchandise \$21,670,775, gold value, a gain over the four previous years, which, with 1898, showed these figures: 1898, \$21,670,775; 1897, \$19,650,099; 1896, \$15,887,091; 1895, \$18,207,433; 1894, \$21,192,306.

There have been better years, as in 1893, when the United States bought of Mexico merchandise to the amount of \$32,372,998, and in 1892 to the sum of \$29,413,875. The three years before were also better, the big figures being due to higher prices and not to quantities. The year 1898, however, was a most satisfactory one, as a few figures will show. Take henequen for one thing. The exports to the United States for three years have been: 1898, 67,914 tons, valued at \$7,383,878, gold; 1897, 69,117 tons, \$4,110,382; 1896, 52,639 tons, \$2,390,936. Yucatan henequen growers have reason to regard 1898 as a banner year. The price of the staple rose from 4 to 6 cents a pound gold, or an increase of 50 per cent.

Hides and skins fell off in 1898, the United States taking 12,341,214 pounds, worth in gold \$1,771,116, as compared with 14,335,003 pounds in 1897, worth \$1,859,747; but in 1896 the amount was 10,055,530 pounds, worth \$1,402,744.

India rubber, still a small business, was somewhat better, the United States taking last year 192,212 pounds, worth in gold \$69,499, against 113,976 pounds in 1897, worth \$33,136.

Lead and lead ore exports to the United States were as follows: 1898, 142,030,670 pounds, gold value, \$1,683,083; 1897, 141,796,072 pounds, \$1,599,923; 1896, 131,079,378 pounds, \$1,285,400.

Tobacco exports were good, the figures being, 1898, 803,766 pounds, valued at \$285,817; 1897, 769,326 pounds, worth \$339,236; 1896, 345,468 pounds, \$144,935. Cuba, in 1898, sent to the United States 4,120,717 pounds of tobacco, worth in gold \$2,832,497, while in 1896 the island sold 14,336,753 pounds, worth \$6,146,626. There is evidently still a big market for Mexican tobacco in the United States, although Cuban competition will be strong there. But Mexico has all of western Europe to find buyers in, and the trade to that part of the world is satisfactory.

The coffee exports to the United States for three years were: 1898, 30,620,071 pounds, valued at \$3,010,893; 1897, 34,330,631 pounds, \$5,084,742; 1896, 19,641,868 pounds, \$3,295,079. The coffee market of the world in 1896 had not begun to feel the effects of Brazil's "bouncer" crops, and so, on 11,000,000 pounds less sold to the United States in that year, our planters received \$285,000 more than for the big exportation of 1898.

Mexico's export trade to the United States is, taking it all in all, in a most healthy condition. On a silver basis of wages, taxes, etc., Mexican planters and miners are making sales for gold at fair prices in their biggest market. The above figures are for merchandise only. The United States took of Mexican gold and silver the following amounts: 1898, silver, \$24,176,840, gold, \$5,512,454; 1897, silver, \$27,020,569, gold, \$4,735,452. These gold figures represent the yellow metal declared at American custom-houses, the amount smuggled across the frontier being an unknown quantity; in all probability not less than \$2,000,000 in 1898, according to ore dealers.

NEW ARTICLES OF EXPORT.

The Mexican vice-consul in Cardiff, Wales, has addressed a consular note to his Government calling attention to the demand existing in his consular district for the article known in trade as "Campeche wax." This beeswax, which is regarded as one of the best varieties in the world, commands a good price in all the markets of the United Kingdom. It is obtained in Mexico at moderate cost, and when sold in European centers, for use in the industries and arts, is a very lucrative article of export for Mexican producers.

Another article of trade which is produced in Mexico in great abundance, and which might be sold abroad at a profitable figure, is what is commonly called "neat's-foot oil." The Mexican oil, which is considered commercially as the least adulterated on the market, obtains a better price than that of other countries, its origin guaranteeing its purity. As this oil is regarded as one of the best lubricants for all classes of machinery, its exploitation and shipment in large quantities would prove a source of considerable revenue.

PARAGUAY.

MARKET FOR CANVAS, ROPE, AND VARNISH.

Writing from Asuncion, under date of December 3, 1898, Consul RUFFIN makes a report to the Department of State regarding the market for several articles of trade. With reference to canvas he says:

I would call the attention of the American manufacturers to the favor in which their canvas is held. It is used for sails on the many small boats, canoes, etc., plying on the rivers and lakes; also for the large sailing vessels, and for domestic purposes, as cots for sleeping, etc. The poor people use the cot instead of the bed almost exclusively, the cost being about \$1.50 gold. Many of the rich in this warm country also use cots, as they are cooler. The country from which this canvas chiefly comes is the United States, and the principal mark is "Extra Duck," sold here for \$1.60 paper (about 25 cents gold) per yard. This does not come directly from the United States, being handled, like the others, by foreign houses.

The Consul reports that manila rope, coming indirectly from the United States, has a large sale. The size principally used—"about the size of the middle finger"—is sold for from 12 to 15 cents (gold) per pound. "Twine is another United States article whose identity is lost owing to its passing through foreign hands. Fishing is carried on very extensively. Twine is sold for 35 or 40 cents (gold) per pound."

In 1897 the imports of manila rope represented a total weight of 84,192 kilos, valued at \$15,386. The number of kilos of twine was 167, valued at \$442. Paraguay collects an ad valorem duty of 25 per cent on these articles.

Speaking of the varnish used, the Consul observes that probably the greater part of it is made in the United States, but it is first sold to European dealers, who in turn sell it in South American markets. The price is \$1.35 a gallon. It is stated that about all the furniture in Paraguay is varnished. Varnish pays a duty of 25 per cent ad valorem.

In closing his report the Consul adds:

I again appeal to our manufacturers to establish a showroom for American goods, and also to deal direct with the Asuncion firms. The following persons would handle our goods: Enrique Plate, commercial agent and commission merchant; Christian Heiseke, Ruiz y Jorba, Francisco Angalo y Cia., Gaona y Urrutia, Gomez y Cia., Trabucani y Cia., Crobats y Rodi, and Miguel Bajae.

With the exception of Enrique Plate, who can be communicated with in English, I would recommend that all correspondence with the above firms be in Spanish, thus securing ready attention and replies.

UNITED STATES.

TRADE WITH LATIN AMERICA.

STATEMENT OF IMPORTS AND EXPORTS.

Following is the latest statement, from figures compiled by the Bureau of Statistics, United States Treasury Department, O. P. AUSTIN, Chief, showing the value of the trade between the United States and the Latin-American countries. The report is for the month of January, 1899, corrected to February 27, 1899, with a comparative statement for the corresponding period of the previous year, also for the seven months ending January, 1899, compared with the corresponding period of the fiscal year 1898. It should be explained that the figures from the various custom-houses, showing imports and exports for any one month, are not received at the Treasury Department until about the 20th of the following month, and some time is necessarily consumed in compilation and printing, so that the returns for January, for example, are not published until some time in March.

IMPORTS OF MERCHANDISE.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Chemicals:				
Logwood (<i>Palo campeche; Piu campeche; Campêche</i>)—				
Mexico		\$1, 578	\$20, 130	\$13, 886
Coal, bituminous (<i>Carbón bituminoso; Carvão betuminoso; Charbon de terre</i>):				
Mexico	\$15, 371	22, 823	113, 585	147, 512
Cocoa (<i>Cacao; Coco ou Cacao cru; Cacao</i>):				
Brazil	16, 245	27, 100	100, 081	469, 490
Other South America	87, 253	86, 046	607, 861	740, 925
Coffee (<i>Café; Cafè; Cafè</i>):				
Central America	177, 299	329, 317	1, 121, 197	1, 129, 029
Mexico	378, 455	261, 399	1, 439, 002	733, 447
Brazil	4, 138, 441	3, 992, 851	26, 352, 977	18, 404, 359
Other South America	471, 101	506, 999	5, 286, 250	3, 559, 025

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Cotton, unmanufactured (<i>Algodón en rama; Algodão em rama; Coton, non manufacturé</i>):				
South America	\$21, 533	\$17, 630	\$37, 946	\$69, 102
Fibers:				
Sisal grass (<i>Henequen; Henequen; Henequen</i>)—				
Mexico	306, 230	769, 582	2, 317, 603	5, 060, 605
Philippine Islands	81, 202	230, 281	1, 523, 994	1, 378, 042
Fruits:				
Bananas (<i>Plátanos; Bananas; Bananas</i>)—				
Central America	64, 589	116, 651	751, 720	974, 986
South America	36, 545	49, 692	298, 459	239, 402
Oranges (<i>Aranzas; Laranjas; Oranges</i>)—				
Mexico	234	370	134, 198	136, 088
Fur skins (<i>Pieles finas; Pelles; Fourures</i>).				
South America	1, 154		31, 973	63, 978
Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e pelles; Cuirs et peaux</i>):				
Central America	13, 748	17, 395	114, 484	100, 933
Mexico	264, 424	240, 825	934, 171	983, 114
South America	823, 423	681, 963	4, 874, 792	5, 348, 534
India rubber, crude (<i>Goma elastica, cruda; Borracha crua; Caoutchou brut</i>):				
Central America	73, 263	124, 504	253, 484	473, 457
Mexico	3, 701	6, 963	17, 623	48, 483
Brazil	1, 606, 029	2, 218, 189	8, 826, 546	7, 724, 556
Other South America	58, 342	86, 239	377, 887	554, 485
Lead, in pigs, bars, etc. (<i>Plomo en galpagos, barras, etc.; Chumbo em linguados, barras, etc.; Plombs en saumons, en barres, etc.</i>)				
Mexico	165, 233	239, 481	974, 135	1, 127, 554
Sugar, not above No. 16 Dutch standard (<i>Asúcar, no superior al No. 16 de la escala holandesa; Assucar não superior ao No. 16 de padrão holandês; Sucre, pas au-dessus du type hollandais No. 16</i>):				
Central America		16, 032		38, 795
Mexico	3, 135	1, 763	7, 076	8, 019
Cuba	596, 476	180, 499	681, 545	3, 531, 148
Brazil	441, 443	81, 525	456, 517	209, 936
Other South America	851, 011	783, 870	2, 151, 278	3, 701, 543
Philippine Islands	70, 063	110, 575	223, 591	969, 323
Hawaiian Islands	656, 511	922, 527	8, 004, 240	7, 725, 448

IMPORTS OF MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Tobacco, leaf (<i>Tabaco en rama; Tabaco en folha; Tabac en feuilles</i>):				
Mexico	\$9,509	\$443	\$188,079	\$205,251
Cuba	743,964	528,212	1,962,134	1,752,231
Wood, mahogany (<i>Caoba; Mogno; Acajou</i>):				
Central America	16,782	50,000	104,168	256,880
Mexico	12,308	37,930	206,215	208,882
Cuba			833	7,200
South America	579	1,482	38,879	8,691
Wool (<i>Lana; Lã; Laine</i>):				
South America—				
Class 1 (clothing)	192,831	13,985	423,144	35,235
Class 2 (combing)			9,391	106
Class 3 (carpet)	43,743	60,832	217,843	230,010

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE.

Agricultural implements (<i>Instrumentos de agricultura; Instrumentos de agricultura; Mochines agricolas</i>):				
Central America	\$208	\$69	\$13,637	\$5,245
Mexico	19,333	14,639	67,462	92,295
Santo Domingo	12	57	825	223
Cuba	1,096	1,484	6,845	7,595
Porto Rico	90	455	2,168	876
Argentina	52,273	161,315	263,561	1,158,674
Brazil	1,884	6,600	12,642	18,906
Colombia	91	41	1,844	1,271
Other South America	13,343	27,738	110,880	208,501
Animals:				
Cattle (<i>Ganado vacuno; Gado; Betail</i>)—				
Central America	950		7,018	3,320
Mexico	11,261	20,695	34,100	59,538
South America		130	2,500	2,943
Hogs (<i>Cerdos; Porcos; Cochons</i>)—				
Mexico	1,159	1,295	41,098	32,751
Horses (<i>Caballos; Cavallos; Chevaux</i>)—				
Central America	2,000		7,600	4,470
Mexico	15,500	5,880	39,604	52,254
South America	800		4,650	2,439

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Animals—Continued.				
Sheep (<i>Carneros; Carneiros; Moutons</i>)—				
Mexico	\$2, 235	\$975	\$5, 168	\$9, 365
South America	854	655	7, 210	5, 255
Books, maps, engravings, etc. (<i>Libros, mapas, grabados, etc.; Livros, mappas, gravuras, etc.; Livres, cartes de géographie, gravures, etc.</i>):				
Central America	4, 908	2, 330	28, 428	20, 570
Mexico	9, 924	3, 446	87, 925	30, 248
Santo Domingo	106	181	394	5, 011
Cuba	683	3, 286	20, 455	12, 954
Porto Rico	99	895	1, 076	6, 877
Argentina	1, 649	1, 761	14, 461	10, 619
Brazil	6, 853	6, 158	133, 048	32, 285
Colombia	1, 265	8, 871	14, 298	24, 675
Other South America	3, 808	19, 461	23, 276	105, 085
Breadstuffs:				
Corn (<i>Maíz; Milho; Maïs</i>)—				
Central America	5, 731	2, 225	39, 242	19, 000
Mexico	577	2, 794	38, 358	18, 569
Santo Domingo	9	114	2
Cuba	37, 222	40, 076	255, 010	100, 998
Porto Rico	80
South America	2, 200	2, 360	31, 328	13, 173
Wheat (<i>Trigo; Trigo; Blé</i>)—				
Central America	2, 145	3, 868	24, 669	24, 247
South America	78	17, 027	1, 319, 618	140, 719
Wheat flour (<i>Harina de trigo; Farina de trigo; Farine de blé</i>)—				
Central America	100, 580	93, 271	599, 467	574, 744
Mexico	2, 690	16, 745	39, 786	76, 877
Santo Domingo	15, 201	12, 821	94, 902	66, 597
Cuba	254, 813	182, 257	801, 983	999, 457
Porto Rico	54, 989	24, 106	326, 061	211, 074
Brazil	328, 142	336, 320	2, 148, 346	2, 161, 893
Colombia	24, 721	33, 871	357, 600	199, 615
Other South America	144, 463	127, 198	1, 030, 337	781, 493
Carriages, cars, etc., and parts of (<i>Carruages, carros y sus accesorios; Carriages, carros e partes de carros; Voitures, wagons et leurs parties</i>):				
Central America	1, 024	3, 764	23, 077	29, 519
Mexico	16, 144	45, 396	430, 633	237, 389
Santo Domingo	6, 968	7, 818	21, 156	18, 338
Cuba	285	16, 253	4, 980	71, 531
Porto Rico	13	571	4, 405	1, 384
Argentina	27, 081	13, 920	96, 534	417, 540
Brazil	93, 266	20, 389	137, 429	60, 985
Colombia	1, 495	1, 003	18, 507	19, 144
Other South America	2, 244	2, 641	36, 252	36, 659

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Cycles and parts of (<i>Biciclos y sus accesorios; Bicyclos e accessorios; Bicycleettes et leurs parties</i>):				
Central America.....	\$945	\$275	\$5,610	\$3,704
Mexico.....	5,017	3,335	37,492	25,735
Santo Domingo.....	15	96	680	221
Cuba.....	763	425	6,632	2,366
Porto Rico.....	157	190	2,310	1,615
Argentina.....	8,299	28,584	38,648	100,337
Brazil.....	10,973	2,538	48,435	40,750
Colombia.....	1,021	152	13,301	4,734
Other South America.....	8,021	5,402	30,565	33,084
Clocks and watches (<i>Relojes de pared y de bolsillo; Relogios de parede e de bolso; Pendules et montres</i>):				
Central America.....	490	82	3,564	1,593
Mexico.....	1,118	2,052	10,731	15,284
Argentina.....	7,709	625	19,355	13,340
Brazil.....	2,313	4,668	25,128	46,658
Other South America.....	10,803	7,985	52,255	62,507
Coal (<i>Carbón; Carvão; Charbon</i>):				
Central America.....	738	1,586	16,095	7,662
Mexico.....	77,414	115,350	484,016	624,086
Santo Domingo.....	1,078	1,203	7,599	8,150
Cuba.....	64,475	86,112	300,781	354,803
Porto Rico.....	2,485	6,723	17,470	21,237
Brazil.....	19,265	19,278	46,062	106,050
Colombia.....	2,699	8,940	26,737	12,365
Other South America.....	427	8,006	10,486	137,066
Copper (<i>Cobre; Cobre; Cuivre</i>):				
Mexico.....	1,163	1,594	5,172	14,490
Cotton, unmanufactured (<i>Algodón no manufacturado; Algodão não manufacturado; Coton non manufacturé</i>):				
Mexico.....	254,276	150,747	1,014,418	783,251
Cotton cloths (<i>Tejidos de algodón; Fazendas de algodão; Coton manufacturé</i>):				
Central America.....	30,966	29,801	216,828	303,741
Mexico.....	39,053	48,392	222,095	264,600
Santo Domingo.....	8,232	14,547	60,459	92,094
Cuba.....	1,509	40,535	7,984	99,325
Porto Rico.....	227	5,323	1,410	11,068
Argentina.....	15,453	15,170	120,762	138,892
Brazil.....	43,768	16,073	313,896	353,410
Colombia.....	19,612	36,394	171,336	220,042
Other South America.....	134,319	134,251	599,428	874,528

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Wearing apparel (cotton) (<i>Ropa de algodón; Roupas de algodão; Vêtements en coton</i>):				
Central America.....	\$15,980	\$21,435	\$102,379	\$110,081
Mexico.....	29,372	38,230	178,771	212,819
Santo Domingo.....	2,757	6,351	11,479	20,191
Cuba.....	893	12,482	4,784	30,054
Porto Rico.....	21	1,144	953	4,531
Argentina.....	3,829	11,722	19,596	49,660
Brazil.....	6,377	1,335	34,182	27,837
Colombia.....	2,226	2,068	25,467	29,449
Other South America.....	3,451	6,204	19,545	28,976
Fruits and nuts (<i>Frutas y nueces; Frutas e nozes; Fruits et noixettes</i>):				
Central America.....	3,091	2,431	23,838	16,378
Mexico.....	5,160	7,795	35,544	48,985
Santo Domingo.....	92	140	1,300	1,590
Cuba.....	3,972	4,566	31,536	44,115
Porto Rico.....	122	555	2,183	2,710
Argentina.....	105	1,298	5,265	5,499
Brazil.....	454	1,018	9,644	13,166
Colombia.....	1,033	599	7,025	4,252
Other South America.....	1,915	1,654	17,493	14,945
Hides and skins (<i>Cueros y pieles; Couros e pelles; Cuirs et peaux</i>):				
Mexico.....		40	1,022	1,045
Hops (<i>Lúpulos; Lupulus; Houblons</i>):				
Central America.....	1,141	117	2,278	1,915
Mexico.....	388	165	25,673	1,920
Santo Domingo.....		5	3	38
South America.....	161	17	635	851
Instruments:				
Electric and scientific apparatus (<i>Aparatos eléctricos y científicos; Aparelhos electricos e scientificos; Appareils électriques et scientifiques</i>)—				
Central America.....	11,949	11,100	35,442	59,432
Mexico.....	31,155	60,125	168,804	243,500
Argentina.....		15,142	49,332	127,225
Brazil.....	8,322	10,333	72,397	71,038
Other South America.....	8,339	9,747	73,440	63,139
Iron and steel, manufactures of:				
Builders' hardware, and saws and tools (<i>Materiales de metal para construcción, serras y herramientas; Ferragens, serras, e ferramentas; Matériaux de construction en fer et acier, scies, et outils</i>)—				
Central America.....	8,109	7,405	51,187	46,978
Mexico.....	23,720	28,493	263,226	171,725
Santo Domingo.....	1,011	1,055	8,630	6,925
Cuba.....	5,502	40,252	38,439	104,221
Porto Rico.....	1,444	572	7,229	3,493
Argentina.....	21,749	16,805	87,098	141,655
Brazil.....	18,232	15,093	100,226	127,665
Colombia.....	9,992	15,028	57,129	65,995
Other South America.....	13,535	14,785	124,922	129,364

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
<i>Sewing machines and parts of (Máquinas de coser y accesorios; Máquinas de coser e accesorios; Machines à coudre et leurs parties)—</i>				
Central America.....	\$2,982	\$1,760	\$20,389	\$13,604
Mexico.....	20,854	24,777	113,910	117,859
Santo Domingo.....	199	95	875	1,177
Cuba.....	12	1,916	2,770	2,738
Porto Rico.....	308	368	2,378	1,181
Argentina.....	1,297	8,606	44,160	69,194
Brazil.....	7,678	7,504	56,318	49,168
Colombia.....	4,316	49,248	36,322
Other South America.....	11,583	8,374	64,748	76,923
<i>Typewriting machines and parts of (Máquinas de escribir y accesorios; Máquinas de escribir e accesorios; Machines à écrire et leurs parties):</i>				
Central America.....	149	1,829	1,597
Mexico.....	3,670	3,786	14,997	10,962
Santo Domingo.....	50	90	130
Cuba.....	159	1,687	907	6,534
Argentina.....	1,137	3,339	6,355	16,289
Brazil.....	80	191	2,608	2,510
Colombia.....	503	100	3,337	2,284
Other South America.....	702	768	8,029	9,293
<i>Leather, other than sole (Caucho, distinto del de suelo; Couro não para solas; Chirs, autres que pour semelles):</i>				
Central America.....	459	2,156	2,437	8,285
Mexico.....	965	12	6,623	3,946
Santo Domingo.....	190	489	1,157
Cuba.....	2,135	731	3,206
Porto Rico.....	109	314	795	2,872
Argentina.....	1,879	272	2,451	14,830
Brazil.....	3,821	4,935	24,016	24,196
Colombia.....	4	26	1,965	1,126
Other South America.....	2,318	3,287	7,926	16,602
<i>Boots and shoes (Calzado; Calçados; Chaussures):</i>				
Central America.....	7,489	8,144	53,713	50,342
Mexico.....	7,768	11,313	42,796	74,771
Colombia.....	2,712	4,024	24,817	20,726
Other South America.....	2,511	1,411	15,464	26,098
<i>Naval stores; Rosin, tar, etc. (Resina yalquitrán; Resina e alcatrão; Résine et goudron):</i>				
Central America.....	486	1,212	7,597	8,838
Mexico.....	1,000	2,128	5,495	5,752
Santo Domingo.....	8	773	3,070	1,926
Cuba.....	1,085	953	6,080	3,931
Porto Rico.....	25	74	558	788
Argentina.....	61	31,435	54,446	68,838
Brazil.....	8,627	22,634	130,309	118,010
Colombia.....	1,562	1,447	6,675	7,594
Other South America.....	11,786	4,045	63,987	55,423

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Turpentine, spirits of (<i>Aguarrás; Agua-raz; Térébenthine</i>):				
Central America	\$301	\$232	\$1,660	\$1,875
Mexico	172	331	1,431	2,232
Santo Domingo	38	73	294	325
Cuba	2,215	5,267	11,872	12,348
Porto Rico	124	356	1,189	1,408
Argentina	15,494	1,837	60,914	24,967
Brazil	4,212	3,830	35,397	30,951
Colombia	372	461	2,609	3,417
Other South America	4,677	3,999	24,455	20,650
Oils, mineral, crude (<i>Aceites minerales, crudos; Oleos minerales, crús; Huiles minerales, brutes</i>):				
Mexico	25,265	32,944	190,833	187,900
Cuba	40,210	27,493	170,717	111,293
Porto Rico	10,497		42,828	
Oils, mineral, refined or manufactured (<i>Aceites minerales, refinados ó manufacturados; Oleos minerales, refinados ó manufacturados; Huiles minerales, raffinées ou manufacturées</i>):				
Central America	10,445	13,463	61,256	75,379
Mexico	15,156	14,899	104,710	86,255
Santo Domingo	8,220	560	26,721	23,034
Cuba	7,265	15,164	17,628	63,265
Porto Rico	985	15,663	14,052	42,715
Argentina	77,461	33,849	576,673	396,687
Brazil	152,844	110,241	889,813	937,963
Colombia	6,242	8,366	52,176	69,115
Other South America	83,200	98,328	439,092	389,123
Oils, vegetable (<i>Aceites vegetales; Oleos vegetales; Huiles végétales</i>):				
Central America	152	508	1,183	2,347
Mexico	68,478	39,010	245,695	267,198
Santo Domingo	2,301	1,552	12,691	15,117
Cuba		1,671	1,923	4,876
Argentina	728	6,669	2,218	13,986
Brazil	29,747	8,978	110,865	117,274
Other South America	12,084	11,648	50,447	45,801
Paraffin and paraffin wax (<i>Parafina y cera de parafina; Paraffina e cera de paraffina; Paraffine et cire de cette substance</i>):				
Central America	2,509	773	12,263	16,299
Mexico	14,055	18,871	103,959	123,871
Brazil	39 ^c	994	6,414	8,208
Other South America	1,023	76	4,076	3,755

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Provisions, comprising meat and dairy products:				
Beef, canned (<i>Carne de vaca en latas; Carne de vacca em latas; Bœuf conservé</i>)—				
Central America.....	\$2, 028	\$1, 542	\$17, 639	\$11, 073
Mexico.....	1, 338	1, 543	8, 342	9, 316
Santo Domingo.....	2	11	29	43
Cuba.....	424	3, 692	4, 983	7, 659
Porto Rico.....			30	8
Argentina.....	67		357	326
Brazil.....	2, 724	834	5, 241	9, 925
Colombia.....	832	520	4, 188	2, 413
Other South America.....	887	1, 129	7, 399	6, 274
Beef, salted or pickled (<i>Carne de vaca, salada ó en salmoura; Carne de vacca, salgada ou em salmoura; Bœuf, salé ou en saumure</i>)—				
Central America.....	2, 640	2, 260	21, 631	18, 818
Mexico.....	29	231	337	338
Santo Domingo.....	247	550	1, 068	2, 131
Cuba.....	1, 593	2, 997	12, 466	16, 261
Porto Rico.....		64	839	576
Brazil.....	68	398	699	1, 874
Colombia.....	777	1, 638	6, 415	7, 182
Other South America.....	14, 748	16, 423	98, 078	119, 113
Tallow (<i>Scho; Scho; Suif</i>)—				
Central America.....	6, 169	8, 740	51, 340	51, 799
Mexico.....	692	1, 966	16, 697	21, 149
Santo Domingo.....	35	1, 116	14, 437	5, 454
Cuba.....		782	6, 089	18, 362
Porto Rico.....		75	111	393
Brazil.....	397	5, 681	24, 387	30, 331
Colombia.....	1, 678	1, 284	12, 768	4, 797
Other South America.....	488	373	6, 095	12, 071
Bacon (<i>Tocino; Toucinho; Lard fumé</i>)—				
Central America.....	788	1, 108	10, 821	10, 884
Mexico.....	1, 051	739	5, 848	8, 399
Santo Domingo.....	63	146	953	945
Cuba.....	115, 893	51, 618	463, 297	251, 641
Porto Rico.....	3, 716	6, 412	17, 857	36, 755
Brazil.....	52, 868	28, 493	386, 973	331, 221
Colombia.....	159	59	931	849
Other South America.....	1, 356	1, 573	19, 187	9, 332
Hams (<i>Jamones; Presunto; Jam-bons</i>)—				
Central America.....	2, 183	1, 659	17, 793	13, 213
Mexico.....	2, 423	2, 449	12, 746	18, 512
Santo Domingo.....	492	987	3, 385	4, 225
Cuba.....	49, 072	68, 741	250, 670	269, 718
Porto Rico.....	3, 765	356	43, 328	5, 739
Brazil.....	589	427	1, 772	2, 555
Colombia.....	1, 398	1, 937	7, 994	7, 621
Other South America.....	7, 553	5, 937	58, 719	49, 807

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898	1899.	1898.	1899.
Provisions, comprising meat and dairy products—Continued.				
Pork (<i>Carne de puerco; Carne de porco; Porc</i>)—				
Central America.....	\$8,874	\$5,941	\$37,739	\$37,116
Santo Domingo.....	201	502	1,536	3,018
Cuba.....	1,238	4,410	8,762	15,579
Porto Rico.....	14,541	8,121	121,809	77,175
Brazil.....		165	437	5,709
Colombia.....	553	866	4,362	4,196
Other South America.....	24,441	17,645	130,497	143,483
Lard (<i>Manteca; Banha; Saindoux</i>)—				
Central America.....	9,189	9,989	66,414	80,939
Mexico.....	20,315	27,225	119,266	92,609
Santo Domingo.....	1,574	2,056	12,449	15,394
Cuba.....	134,908	183,200	643,331	722,071
Porto Rico.....	17,040	9,873	122,043	135,625
Argentina.....	700	527	1,072	1,421
Brazil.....	99,123	80,380	614,576	768,202
Colombia.....	4,958	6,026	72,792	46,698
Other South America.....	40,769	47,681	367,706	338,223
Oleo and oleomargarine (<i>Grasa y oleomargarina; Oleo de oleomargarina; Oleo et oleomargarine</i>)—				
Central America.....	62	384	249	1,012
Mexico.....	156	116	348	449
Colombia.....	990	804	4,445	5,053
Other South America.....	676	2,044	11,155	10,484
Butter (<i>Mantequilla; Manteiga; Beurre</i>)—				
Central America.....	3,977	3,589	28,280	27,142
Mexico.....	4,262	5,736	23,101	27,385
Santo Domingo.....	526	683	3,784	6,561
Cuba.....	631	16,638	5,499	42,072
Porto Rico.....	392	565	2,379	4,834
Brazil.....	12,810	22,126	47,291	95,001
Colombia.....	1,319	901	12,325	7,746
Other South America.....	6,083	11,134	46,391	67,982
Cheese (<i>Queso; Queijo; Fromage</i>)—				
Central America.....	1,611	1,057	10,479	9,770
Mexico.....	1,466	2,062	8,265	9,844
Santo Domingo.....	302	529	1,808	2,682
Cuba.....	1,801	8,848	15,163	43,212
Porto Rico.....	308	1,562	873	5,927
Brazil.....		122	182	568
Colombia.....	857	694	6,873	4,602
Other South America.....	1,923	1,581	9,947	9,010
Seeds (<i>Semillas; Semences; Semente</i>)—				
Central America.....	437	452	1,876	1,840
Mexico.....	10,214	2,054	16,524	8,494
Santo Domingo.....	4	17	542	78
Cuba.....	69	216	2,055	2,827
Porto Rico.....		33	19	89
Argentina.....			132	2,432
Brazil.....		23	413	596
Colombia.....	2	207	1,207	932
Other South America.....	95	91	1,143	1,172

EXPORTS OF DOMESTIC MERCHANDISE—Continued.

Articles and countries.	January—		Seven months ending January—	
	1898.	1899.	1898.	1899.
Provisions, comprising meat and dairy products—Continued.				
Sugar, refined (<i>Azúcar refinado; Assucar refinado; Sucre raffiné</i>)—				
Central America.....	\$0, 607	\$942	\$34, 249	\$10, 623
Mexico.....	300	2, 751	9, 848	7, 757
Santo Domingo.....	213	144	1, 320	538
Colombia.....	2, 043	1, 922	18, 672	5, 107
Other South America.....	50	114	3, 956	1, 148
Tobacco, unmanufactured (<i>Tabaco no manufacturado; Tabaco não manufacturado; Tabac non manufacturé</i>):				
Central America.....	5, 730	434	19, 412	10, 598
Mexico.....	12, 649	3, 412	83, 060	80, 800
Argentina.....	70	5, 150	565	12, 455
Colombia.....	1, 052	816	4, 052	3, 501
Other South America.....	8, 329	5, 878	55, 530	55, 338
Tobacco, manufactures of (<i>Manufacturas de tabaco; Manufacturas de tabaco; Tabac fabriqué</i>):				
Central America.....	1, 558	4, 890	21, 298	31, 603
Mexico.....	497	755	6, 324	7, 832
Cuba.....	6, 579	14, 583	77, 588	59, 453
Argentina.....	331	1, 275	1, 783	3, 986
Brazil.....			10	500
Colombia.....	280	121	942	2, 868
Other South America.....	4, 353	5, 037	45, 418	50, 471
Wood, unmanufactured (<i>Madera no manufacturado; Madeira não manufacturado; Bois brut</i>):				
Central America.....	5, 114	9, 081	40, 426	20, 684
Mexico.....	27, 444	19, 995	114, 749	202, 417
Cuba.....	940	1, 848	3, 120	18, 263
Argentina.....	342	1, 328	6, 340	12, 306
Brazil.....	75		7, 278	4, 284
Colombia.....	1, 238	6, 461	12, 507	20, 026
Other South America.....		240	30, 644	14, 100
Lumber (<i>Maderas; Madeiras; Bois de construction</i>):				
Central America.....	3, 473	2, 673	25, 095	33, 486
Mexico.....	50, 991	79, 629	486, 671	405, 432
Santo Domingo.....	4, 067	3, 030	24, 366	14, 076
Cuba.....	36, 582	83, 270	189, 581	312, 548
Porto Rico.....	7, 798	6, 445	39, 703	12, 946
Argentina.....	103, 101	93, 514	523, 210	612, 487
Brazil.....	83, 134	30, 329	363, 224	258, 777
Colombia.....	5, 783	3, 880	38, 858	25, 066
Other South America.....	41, 713	58, 592	261, 324	291, 435
Furniture (<i>Muebles; Mobília; Meubles</i>):				
Central America.....	5, 925	3, 506	56, 930	23, 980
Mexico.....	17, 178	21, 479	96, 610	120, 931
Santo Domingo.....	1, 748	767	8, 061	3, 784
Cuba.....	2, 478	7, 289	17, 281	18, 366
Porto Rico.....	600	2, 111	4, 185	5, 937
Argentina.....	3, 950	3, 962	43, 160	34, 619
Brazil.....	2, 660	1, 716	26, 186	18, 241
Colombia.....	2, 788	3, 212	21, 713	15, 493
Other South America.....	10, 554	6, 184	47, 362	49, 762

URUGUAY.

CUSTOMS RECEIPTS AT MONTEVIDEO, 1898.

A dispatch from Minister FINCH to the Department of State, dated January 10, 1899, gives statistics of the customs receipts at the port of Montevideo. The following table shows the monthly revenues from this source for 1897 and 1898:

Month.	1897.	1898.	Month.	1897.	1898.
January.....	\$759,228	\$828,914	August.....	\$527,887	\$675,532
February.....	786,374	842,164	September...	763,322	764,436
March.....	729,150	1,221,432	October.....	849,916	657,428
April.....	698,717	1,018,950	November....	678,042	614,839
May.....	701,477	764,635	December....	796,208	817,587
June.....	620,927	655,763			
July.....	638,425	1,006,977	Total....	5,550,573	9,868,657

Commenting upon these returns, Mr. FINCH says:

The above table proves clearly that the reaction brought about by the cessation of the civil war and the reformatory policy of President CUESTAS lasted from September, 1897, to July, 1898, inclusive, and that since then the situation has been one of renewed depression of more or less gravity. The unsettled condition of the last five months has had its effect on the general total, reducing the year to one of rather less than average prosperity. This is seen in the following table, which gives the customs receipts for the last ten years, commencing with the year of inflation, 1889, the receipts for which have not been equaled. Those for 1898 are practically equal to those for 1889, when the retrograde movement had commenced:

1889.....	\$10,786,602	1894.....	\$10,253,763
1890.....	9,848,735	1895.....	10,624,265
1891.....	8,648,509	1896.....	10,304,436
1892.....	8,598,360	1897.....	8,550,573
1893.....	8,967,780	1898.....	9,868,657

MOVEMENT OF LIVE STOCK, 1898.

Minister FINCH also reports the business of the cattle trade during 1898:

The movements of cattle in the Montevideo stock yards for 1898 were: Arrivals, 376,068, of which 94,879, requiring 4412 cars, came by rail, and 281,188 on foot. Of the total number there were 227,193 steers, 129,070 cows, 11,751 oxen, and 8,054 calves.

In the last fortnight of the year the movement was exceptionally busy, there having arrived by rail 6,118 head and 39,545 on foot; total, 45,633. Of these there were 29,825 steers, 14,423 cows, 598 oxen, and 817 calves: 37,714 were sent to the "saladeros," 2,018 to the interior, and 5,931 for consumption.

VENEZUELA.

THE PORT OF MARACAIBO.

Señor Don GUSTAVO TROCENIS, Collector of the land custom-house of Maracaibo, under date of December 31, 1898, presented to the Minister of Finance of Venezuela an interesting report of the operations of said custom-house for the half year from July to December inclusive, which in substance furnishes the following data:

From July 1 to December 31, 1898, the receipts were as follows: Transit duties on 12,332,746 kilograms of coffee, 616,637.30 bolivars; untanned skins, 261,560.74 kilograms, 13,078.04 bolivars; cacao, 42,537 kilograms, 2,126.85 bolivars. The import duties on foreign merchandise, 12½ per cent, which is the tax of the maritime custom-house on 1,367,747.28 bolivars, yielded 170,968.41 bolivars, this exclusive of the additional tax on cut tobacco for cigarettes and the simple duty (only 4 centimos per kilogram) on sea salt, on 644,318 kilograms taken from the deposits of Salina Rica, Oribor, and Sabaneta, which yielded 25,772.72 bolivars.

The figures mentioned under the first head, representing the national production, are not the maximum of the exports from the port of Maracaibo, since the fall in price of the products exported and other very well known incidents growing out of the recent popular disturbances, no less than the fluctuation in the trade with the United States, and its effect on the business of the American line of steamers with that port, all by reason of the war with Spain, have brought about a certain paralyzation in the varied and continuous economic and mercantile operations.

The value of the exports, after the payment of the respective tax, reached the sum of 9,093,843 bolivars during the time men-

tioned. The following articles have been exported free of duty, a kilogram being equal to 2.2046 pounds, and a bolivar worth 19.3 cents in United States currency:

Quantity.		Value.	Quantity.		Value.
<i>Kilograms.</i>		<i>Bolivars.</i>	<i>Kilograms.</i>		<i>Bolivars.</i>
Boxwood	759, 247	24, 793	Fish bladders.....	20, 921	39, 179
Cedarwood.....	268, 016	15, 450	Galvanized iron...	1, 639	1, 859
Ebony.....	498, 182	16, 453	Copper.....	1, 639	1, 412
Lignum-vite.....	26, 760	774	Zinc.....	508	400
Fustic.....	291, 882	24, 350	Sprouts.....	2, 464	1, 167
Divi-divi.....	500, 247	43, 190	Crane plumes.....	16	9, 250
Cinchona bark.....	1, 763	986	Corn.....	68, 500	6, 461
Asphalt.....	9, 036	451	Panela.....	248, 595	52, 056
Rubber.....	120	300	Bananas.....	23, 070	2, 773
Lamb's wool.....	2, 170	1, 795	Miscellaneous.....	5, 316	6, 312
Copaiba.....	16, 023	57, 434	Brown sugar.....	1, 472	320

COTTON GOODS MANUFACTORY AT CARACAS.

According to the "New York Tribune" of February 28, an establishment for the manufacture of cotton goods will be in operation in Caracas within a few months. The promoters of the enterprise, and nearly all, if not all, of the stockholders are citizens of the United States. The organization of the company, which is known as "La Venezolana Algodonera Sociedad Anonima," was suggested only a few months ago, and, because of the generous treatment of the Venezuelan Government, was completed in a much shorter time than is ordinarily consumed in such undertakings. According to the reported concessions the company will be granted exemption from taxation, raw material used in the mills will be admitted free, and all employees will be exempt from military service. All raw material is to be imported from the United States. The capital stock of the enterprise is \$312,500, divided into 3,125 shares of \$100 each. Enough money has already been paid in to insure the immediate erection of an initial plant. To this end WILLIAM WHITTAM, JR., general manager, sailed for Venezuela on February 22. The erection of suitable buildings in or in close proximity to the city of Caracas, will be commenced shortly after his arrival. It is expected that within six months the mills, which will contain 250 looms, will begin the production of cotton goods for the Venezuelan markets. The company has not yet reached a decision as to the erection of

a spinning mill, but if one is not erected, the statement is made authoritatively that yarns for the company will be admitted for a limited period free of duty by the Government.

It is asserted that the list of stockholders contains the names of many well-known capitalists and cotton manufacturers of the United States. At a meeting of this body on February 21, the following board of directors was chosen: C. H. HUTCHINS, of Worcester, Massachusetts; E. N. FOSS, of Boston, Massachusetts; W. C. HOUSTON, of Philadelphia, Pennsylvania; WILLIAM WHITTAM, jr., of Newark, New Jersey; JOHN J. O'CONNELL and THOMAS RUSSELL, of New York City; and Henry B. DEAN, of Providence, Rhode Island. At a subsequent meeting the stockholders organized as follows: W. C. HOUSTON, president; HENRY B. DEAN, vice-president; THOMAS RUSSELL, treasurer; JOHN G. HANRAHAN, secretary; WILLIAM WHITTAM, jr., manager; RUDOLF DOLGE, resident agent. The main office of the company will be in the Chesebrough Building, State street, New York City. The company was incorporated under the laws of New Jersey, United States of America, on December 29, 1898.

MONUMENT TO UNITED STATES CITIZENS.

MR. FRANK B. LOOMIS, United States Minister at Caracas, reports to the Department of State that for the second time within a year a monument has been dedicated in Venezuela to the memory of the ten citizens of the United States who, as members of one of General MIRANDA'S ill-starred expeditions, were executed by the Spaniards at Puerto Cabello, in July, 1806.

The first monument was erected at Maracay, then the capital of the State of Miranda. The second one, dedicated February 25, 1899, was erected at the expense of the National Government of Venezuela, and cost about \$50,000. It is an imposing and handsome structure in bronze, resting upon a granite pedestal, and is 65 feet high. The front panel of the pedestal contains the coats of arms of the United States and of Venezuela interwoven. On the rear panel there is a bronze crown of laurel and palm, and on the east panel a bronze plate containing the names of the men in whose honor the monument was erected.

These names are: Captains THOMAS DONOHUE and THOMAS BILOPP, Lieutenants GUSTAVUS A. BERGUD, CHARLES JOHNSON,

DANIEL KEMPER, MILES L. HALL, PAUL F. GEORGE, JAMES GARDINER, and JOHN FERRIS, and Second Lieutenant FRANCIS FARQUARSON.

TRADE MISCELLANY.

ARGENTINE REPUBLIC.

United States Coal.

In speaking of the markets of the Argentine Republic, a writer for the Philadelphia Commercial Museums says: "The requirements of Argentina in coal may be placed between 750,000 and 850,000 tons annually, the amount imported in 1895 being 850,081 tons; in 1896, 866,232 tons; and in 1897, 776,825 tons. During the first six months of 1898 the importations amounted to 448,705 tons, or 11,391 tons more than the amount imported during the same period of 1897. The value of the coal annually bought by Argentina may be roundly placed at \$5,000,000. The proportion of this trade supplied by the United States was 11,005 tons of bituminous coal in 1895; 4,808 tons of bituminous and 156 tons of anthracite in 1896, and 2,206 tons of bituminous and 12 tons of anthracite in 1897. Taking the value of the 1897 importations, the exportation of coal from the United States to Argentina stands in the relation of \$11,175 to \$4,660,953, the total value of coal importations. The distance from Philadelphia or Norfolk to Buenos Aires, via intermediate ports, is 5,500 miles, and the distance from Cardiff to Buenos Aires is 6,225 miles. The average freight from Norfolk or Philadelphia to Buenos Aires ranges from \$4.38 to \$4.86, and the average freight from Cardiff to Buenos Aires ranges from \$3.89 to \$4.86. Other things being equal, United States coal should find its way into these markets in greater quantities than it does."

BRAZIL.

Import Dues and Customs Receipts.

According to the Rio News, the following is a statement of the amount of the import dues collected and total customs receipts of the Republic for the past four years, expressed in reis:

	Import Duties.	Total Customs Receipts.
1895	158,429,776,000	263,273,057,000
1896	246,039,298,000	279,551,685,000
1897	223,442,679,000	244,486,193,000
1898	219,823,945,000	245,909,405,000

The returns for 1895, as stated above, do not include the amount of surtax in the total of import duties, but this item is included in the grand total. Subsequently the rates were raised and the surtax was abolished. In 1898, the amount of duties up to the month of December decreased in comparison with

1897, but in the latter month a large quantity of merchandise was rushed through the custom-house in order to avoid the payment of the new gold duty.

The figures as expressed in this table appear to show vast sums, but as 1,000 reis are required to make 1 milreis and as 1 milreis is worth but \$0.546 in United States gold, reduced to United States currency the sum total of any one year can be easily comprehended. By such process the total receipts for 1898 are found to represent \$134,266,535.13 in United States currency.

Iron and steel trade with the United States. The Republic of Brazil expends about \$13,000,000 annually for iron and steel manufactures. Of this sum about one-half is sent to Great Britain and the rest is divided between the United States and Germany, except about \$600,000 a year, which represents the trade in these goods with France. During the last eighteen months the trade with the United States in iron and steel manufactures experienced a setback, on account of the commercial depression that arose from the financial disturbances in Brazil. The falling off was principally in the trade in locomotives and boilers, the value of the shipments during 1897 being \$450,000 less than in 1896. The amount of cut nails, printing presses, stationary engines, and miscellaneous castings imported increased solidly, while the shipments of wire were \$100,000 more in 1897-98 than in 1896-97.

Decreased Imports from France. According to the report of the Brazilian consul in Paris, the imports of Brazil from France have fallen from 75,000,000 francs (\$15,000,000) in 1895 to 67,000,000 francs (\$13,400,000) in 1897, or a decrease of more than 20 per cent. This is more remarkable as the exports of France to other countries have shown a decided tendency to increase. The articles from France showing the greatest decrease were gold and silver jewelry, cotton and woolen tissues, and wines. What France has lost in the Brazilian market appears to have been gained by Italy.

Arbitration of Boundary Dispute. A dispatch from Rio de Janeiro, dated March 8, says that the Brazilian Government has accepted the proposition of Great Britain to submit the boundary dispute with British Guiana to arbitration. JOAQUIN NABUCCO, former Brazilian Secretary of Legation in London, has been appointed to represent Brazil on the arbitration committee.

CHILE.

Bounty for Establishment of an Iron Foundry. According to an item in American Trade the National Congress of Chile has issued a decree offering a bounty of \$125,000 to any foreign country or firm which will undertake to establish an iron foundry on a sufficiently large scale. The journal adds that iron ore is found in large quantities in Chile, and there are other natural advantages which the country offers for the enterprise.

COLOMBIA.

Repeal of Export Duty on Coffee. According to the "Diario Oficial," of September 27, 1898, law No. 37, of 1896, establishing an export duty on coffee, was repealed by law No. 9, of September 4, 1898, which was promulgated on the 21st of the same month.

ECUADOR.

Opening of a New Trading Port. According to a recent British Foreign Office report, the Government of Ecuador has declared the port of Bolivar a custom-house port (Puerto Mayor). This port was opened for the receipt of imports and the dispatch of exports on January 1, 1899. Bolivar, known otherwise as Boca de Jambeli, is the seaport of the city of Machala, the capital of the Province del Oro (the Gold Province), and is situated on the east slope of the entrance to the Guayaquil River.

Official Consular Fees. The Government has recently promulgated a law whereby the Ecuadorian consular officers are directed to levy 1 per cent on the amounts of invoices certified to by them. By the same law they are also entitled to one-tenth part of the fee for certifying to manifests.

HAITI.

Demand for United States Capital. The United States Minister to Haiti, Mr. POWELL, recently sent the Department of State a communication containing the following statement:

"American capital is about to seek an entrance into Haiti to develop its resources. A company is being formed, under a charter of the State of New Jersey, to construct artesian wells and supply water in various localities. Another company proposes to utilize the native cabinet woods, which are susceptible of very high polish, in exportation to the United States and in the manufacture of furniture. It will operate under a charter granted by the State of New York. Another syndicate is being organized to build a railroad to open up the northern part of the Republic. The Government is aiding these enterprises with the means it has in its power. It is, I understand, the desire of the Government to induce American capital to invest here and assist in developing the unknown resources of the country."

MEXICO.

Chance for Bottle Makers. Consul-General POLLARD reports from Monterey to the State Department that there is a great field for American manufacturers in the exportation of glass bottles to Mexico. There is not a bottle factory in the country at present, though one is soon to start. There are sixteen breweries in the Republic and nearly all of their bottles are imported from Germany, the brewers claiming that they can not get satisfactory terms from American manufacturers. The import duty on bottles into Mexico is now a trifle less than one-fourth of a cent a pound. Consul POLLARD suggests that American manufacturers sending a good agent conversant with Spanish into the country would reap a large reward for their enterprise.

New Spanish Colony. According to a dispatch from Corpus Christi, Tex., under date of March 8, Dr. J. DIAZ PRIETO, Mexican Consul in that city, has been granted the sole right to reclaim 33,000,000 acres

of Government lands in the districts of Montezuma, Sahuaesipa, and Arispe, State of Sonora, comprising some of the gold lands of the Yaqui country. The agricultural tracts of this grant are to be colonized by Spanish ex-soldiers from Porto Rico and Cuba. A conservative estimate places the value of the grant at about \$46,000, and it is stated that it was made by the Government as a testimonial of the appreciation of the success of Dr. PRIETO in bringing foreign capital into the Republic.

Watchfulness of United States Exporters. An article entitled "The Spanish Language in American Trade" was published in the MONTHLY BULLETIN for December, 1898, which included a communication from Mr. ABRAHAM CHRISTIANI, of Comitán, State of Chiapas, Mexico. With reference to this Mr. CHRISTIANI writes the following letter, under date of February 2, 1899, which illustrates the watchfulness of the exporters of the United States:

"By to-day's mail I had the pleasure of receiving the BULLETIN of the Bureau of the American Republics for the month of December last, and I have seen with satisfaction the well-written article appearing therein referring to what I had the honor to state to you in my letter of September 30, 1898. In this connection, we very soon saw the benefit produced by its publication, for immediately many manufacturers of machinery in the United States did me the honor to address me correspondence, all in the Spanish language, and also sent me their catalogues, for the purpose of making known the manufactures which that great Republic exports to all the world. Accept my most sincere thanks for the promptness and efficiency with which you were pleased to attend to my request, and I remain at the same time very grateful for the good effects produced by your interesting article."

Foreign Trade for Six Months. The statistics published by the newspapers of Mexico, based on figures furnished by the Treasury Department for the first six months of the fiscal year 1898-99, make a gratifying exhibit of the foreign trade of the Republic. Both the imports and exports show an increase, with an excess on the export side. This excess, however, is not so great as the casual glance would seem to indicate, for the value of the imports is given in gold and that of the exports in silver. The imports from all countries amounted to \$22,579,224 in six months, or an increase of \$1,983,425 gold over the same period in 1897. Almost half of this total was received from the United States. The amounts credited to the several countries were as follows: United States, \$10,558,783; England, \$4,068,899; France, \$2,709,898; Germany, \$2,638,331; Spain, \$1,368,573; Belgium, \$279,069; Italy, \$183,299; Switzerland, \$158,482. The grand total of exports for the time named, including ores, was \$71,469,220 silver, an increase of \$7,972,375 over the first six months of the previous fiscal year. The value of the goods sent to the United States represents over two-thirds of this total. The exports were to the following countries: United States, \$50,632,035; England, \$9,221,587; France, \$4,219,358; Germany, \$1,869,027; Belgium, \$1,092,348; Spain, \$664,760.

Reported Discovery of Marble. Mr. RUPERT SCHMID, a German sculptor, who has been established in Mexico for some time, has been turning his attention to the problem of discovering marble in the Republic, the Italian mar-

ble used there almost always arriving with black stains, besides being very expensive, owing to freight duties, exchange, etc. Having heard that mountains of marble existed in the State of Vera Cruz, he undertook an exploration, and after considerable search is said to have discovered what he considered a magnificent deposit of marble of several colors. The white he declares to be superior to Carrara marble, its whiteness being unblemished, and it is hard and suited to all kinds of work. Mr. SCHMID took specimens with him to Mexico City, but naturally is reticent as to the exact spot where the deposit is located, hoping to interest capitalists in the exploitation of this new form of national wealth.

Sale of United States Machinery.

The American Exporter notes that a manufacturing company of Milwaukee, Wis., recently sold a number of its refrigerating and ice-making plants in Mexico. Of those taken abroad the following were for Mexico: Cerveceria Central, City of Mexico, one 25-ton refrigerating plant and one 5-ton ice tank; Cerveceria de Torreon, Torreon, one 20-ton refrigerating machine; Cerveceria Moctezuma, Orizaba, one 5-ton ice tank, besides several orders from Canada. Mexico is taking from the United States some good consignments of machinery, notably equipments for sugar mills and textile plants, which involve the installation of steam engines, boilers, and pumps, and wood-working apparatus. The demand for iron-working tools is also increasing, the various railroads which are making extensions having found it necessary to enlarge their car shops. A number of new foundries in the Republic are as well adding to the demand for tools.

PERU.

Excess of Exports.

According to statistics published by the Lima Chamber of Commerce, as stated by a dispatch dated March 7, Peruvian exports for 1898 exceeded the imports by more than 7,000,000 sols. The sol is equivalent to \$0.436 United States currency.

UNITED STATES.

Market for American Horses.

The special report on the market for American horses in foreign countries, which has just been printed by order of Congress, shows that the export trade in these animals has rapidly increased in the past five years. With the exception of Russia and Hungary, the European nations do not produce as many horses as they need, and of late years have drawn upon America, particularly the United States and Canada, to supply the deficiency. According to the report, there is a large demand in London for team, cab, and 'bus horses, likewise for high-class carriage horses with good knee action. Besides the demand for horses for private and business purposes, there is in England and on the Continent a demand for cavalry horses. The total number of horses exported in 1893 was 2,967, valued at \$718,607, and in 1897 the number was 39,532, valued at \$4,769,269. Of the number exported in 1897, the United Kingdom took 19,350, Canada, 3,902; Germany, 4,897; Belgium, 4,213; Mexico, 1,884; and France, 32.

Cotton Crop of 1897-98. The Department of Agriculture has issued a circular containing a report on the production of cotton in the United States in the years 1897-98, prepared by Mr. JAMES L. WATKINS. The results were obtained from returns of the movement of cotton from the plantations to the points of shipment. The grand total, thus ascertained, is 10,897,857 commercial bales, a net increase over 1896 of 1,046,375 bales. The following States produced the great bulk of the crop, the figures given representing the number of bales produced: Texas, 2,822,408; Mississippi, 1,524,771; Georgia, 1,350,781; Alabama, 1,112,681; South Carolina, 1,030,085. Twelve other States and Territories produced cotton ranging in amount from 942,267 bales in Arkansas to 35 bales in Kansas. The average net weight of the bale was 482 pounds. The average price (middling upland) in New York was 6.22 cents. The total value of the crop is estimated at \$319,491,412. The amount of cotton exported was 7,648,699 bales, and the number of bales consumed by United States mills during the year was 3,443,581. The total amount of cotton imported was 103,798 bales of 500 pounds each.

URUGUAY.

Experiments in Rice Growing. Attempts at growing rice on a small scale are said to have given good results in the province of Tacuembó. Small consignments forwarded to Montevideo met a ready sale at good prices.

Report of the Central Uruguay Railway. Minister FINEA has transmitted from Montevideo a copy of the annual report of the directors and manager of the Central Uruguay Railway for the year ending June 30, 1898. The report shows the gross receipts for the railway during the year to have been £304,949 (\$1,484,03), against £271,052 (\$1,321,994) in the previous year, and the working expenses to have been £158,844 (\$773,014), against £156,557 (\$761,885). The increase in the net profit is 26.94 per cent. The receipts from passenger traffic show an increase of 8.96 per cent and from luggage and parcels an increase of 1.11 per cent. The receipts from goods traffic show an increase of 11.82 per cent and from animals an increase of 41.65 per cent. There were increases in the amounts of wool, hides and skins, and hay transported, as well as in wire and posts and building materials. Grain showed a decrease. The new passenger cars that have been added to the rolling stock during the year are lighted by electricity.

BOLETÍN MENSUAL

DE LA

OFICINA DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS,
UNIÓN INTERNACIONAL DE REPÚBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

MARZO, 1899.

No. 9.

MERCANCÍAS AMERICANAS PARA LOS MERCADOS DE AMÉRICA.

II.

SUPERIORIDAD DE LOS PRODUCTOS AMERICANOS.

En el artículo publicado en el BOLETÍN del mes pasado se procuró dar acopio de informes útiles al desarrollo del comercio de telas de algodón americanas con los países latinos del continente. La opinión de los cónsules de los Estados Unidos, basada en datos recogidos en el terreno mismo, es unánime en la creencia que la mayor dificultad para alcanzar el deseado desarrollo comercial, depende de los métodos inadecuados que se practican con el fin de ensanchar el comercio; métodos que, si dan excelentes resultados en los Estados Unidos, donde las vías de comunicación son rápidas y seguras, donde las facilidades de crédito son excepcionales, donde se habla la misma lengua, donde son unos mismos, con muy pocas variantes, los gustos y las necesidades del pueblo, no pueden aplicarse á los otros que están fuera de los límites de los Estados Unidos, con los cuales no hay ni medios de comunicación rápidos, ni facilidades de crédito; naciones que hablan otra lengua y tienen usos y costumbres especiales, tan diferentes de los que dominan en este país, cuanto difieren, entre pueblos y climas distintos, las necesidades de la vida diaria.

La opinión de las sociedades mercantiles consultadas en la materia es unánime también en lo que se refiere á uno de los puntos más importantes del asunto—á la excelencia indiscutible del producto americano en el ramo de telas de algodón—lo que queda demostrado con datos fehacientes, como lo son las importaciones de estos géneros americanos hechas por países manufactureros, en competencia con sus propios productos en el ramo.

La razón es clara y sencilla. La materia prima—el algodón americano—como ha sido probado por peritos, á causa de sus cualidades especiales produce mejores tejidos; si á esto se añade que dicha materia prima no está sujeta en el país á los cambios orgánicos que puedan producir en la fibra las sales del mar, durante un largo viaje; los desperfectos que pueda sufrir en las operaciones de embalaje, transporte, y otras necesarias para llegar á los telares, tenemos, en términos generales, que la materia prima que se emplea en el país debe ser, por estar exenta de las contingencias que quedan apuntadas, mejor adoptada á la producción de telas de superior calidad.

La maquinaria perfeccionada, economizadora de tiempo y de trabajo, que se emplea en todas las industrias de los Estados Unidos, á lo cual se debe quizás más que á otra cosa el inmenso desarrollo industrial del país, es otro factor que no se puede dejar pasar desapercibido. Los métodos americanos empleados en la fabricación son conocidos y reputados como excelentes en los países del Viejo Mundo; su maquinaria imitada en los grandes centros fabriles de Europa; su productos falsificados y ofrecidos al comprador como el artículo genuino.

Á este respecto, y cónsono con el programa de hacer conocidos en los mercados de la América latina los productos de los Estados Unidos cuyo comercio puede extenderse en beneficio de todos los países de la Unión, no está fuera de lugar hacer una breve reseña, tanto cuanto el asunto lo permita, tomada de fuentes fidedignas, tales como Informes de los cónsules americanos y publicaciones europeas de reconocida seriedad é influencia comercial en los centros del Viejo Mundo, referente á la posición que ocupan en estos mercados los productos de la industria americana. Para el efecto, el examen á la ligera de los Informes Consulares publicados por la Oficina de Comercio Extranjero, dependiente del Departamento de Estado de los Estados Unidos, durante el año

que terminó el 31 de diciembre de 1898, nos dará material suficiente para obtener un conocimiento general de tan importante materia, que luego puede servir de base á estudios detallados.

Bien sabido es, que sólo los grandes centros manufactureros de Europa hacen la competencia comercial á los Estados Unidos, en los mercados del mundo donde estos han logrado introducir sus productos fabriles, que han creado una demanda creciente, no tanto por los esfuerzos que hayan hecho los fabricantes por obtener el puesto que hoy ocupan, sino más bien debido á la calidad inmejorable de dichos productos.

El Cónsul americano en Varsovia, Rusia, se expresa en los siguientes términos en su informe al Departamento de Estado, bajo el título de "Manufacturas Americanas en Rusia:"

Mientras los productos fabriles americanos que gozan de fama en este imperio, debido á los esfuerzos directos de los fabricantes, como, por ejemplo, instrumentos de agricultura, ferretería, cuchillería, exprimidores de ropa, bicicletas, etc., son reconocidos por los importadores y consumidores como lo mejor que hay en su clase y se venden en grandes cantidades, las manufacturas americanas, por lo general, no gozan de buena fama en Rusia y se hace difícil la introducción de nuevos productos por dos razones: (1) Los fabricantes europeos, especialmente los alemanes, llenan los mercados con mercancías de inferior calidad que llevan la estampa, la marca de fábrica, etc., americana, las cuales el comprador ruso, de buena fé acepta como verdaderos productos americanos, lo que resulta en descrédito para nuestros fabricantes, de tal suerte que sólo con gran trabajo pueden introducirse nuevas mercancías. * * *

El Cónsul PARKER, de Birmingham, Inglaterra, en un informe referente al comercio en bicicletas entre los Estados Unidos é Inglaterra, después de hacer notar el aumento rápido de las importaciones de este artículo en el Reino Unido, dice lo siguiente:

Las importaciones de otras manufacturas de los Estados Unidos, que sin excepción demuestran aumento, pero que no aparecen clasificadas por países, son: efectos de latón, relojes de pared y de bolsillo, vidriería y cristalería, plomo y sus manufacturas, rieles de acero, hierro y acero en láminas, alambre, prensas de imprimir, máquinas de escribir, nickel, hojalata y zinc. El análisis de las importaciones hechas de los Estados Unidos demuestra que nuestras manufacturas gozan de una venta cada vez mayor en las colonias británicas, especialmente en el Canadá y en Australia. Además del aumento obtenido en las mercancías enumeradas, gozan de él también las telas de algodón, suela, calzado, y muebles, comercio en el cual hasta ahora los fabricantes británicos habían tenido la supremacía. En algunos artículos, particularmente en las máquinas de escribir, los consumidores del Reino Unido dependen tanto del producto de los Estados Unidos como los mismos americanos, pues no hay máquina alguna de otra fabricación que sea aceptable. * * *

Acerca del comercio de los Estados Unidos en Suiza, Mr. GERMAIN, Cónsul en Zurich, se expresa como sigue:

Las importaciones americanas en Suiza demuestran aumento en los siguientes artículos: trigo, maderas, maquinaria é instrumentos de agricultura, caballos, frutas secas, carnes conservadas, bicicletas, y efectos de hierro colado. * * * Las bicicletas americanas, efectos para gas, vapor y agua, instrumentos para artesanos y muchos otros artículos, gozan de una demanda que va en aumento cada día, con detrimento de los productos de los competidores extranjeros. Si nuestros fabricantes continúan sus esfuerzos y conservan la calidad de sus productos, en mi opinión es sólo cuestión de tiempo el día en que los americanos gocen de la parte que les corresponde en el comercio de Suiza. El calzado americano ha comenzado á introducirse y tengo la convicción de que una vez conocido ha de ser bien apreciado, pues, por su calidad, acabado y estilo el calzado americano es superior á cuanto en su ramo se fabrica en el mundo. * * *

El Cónsul americano en Cristiania, Noruega, en su informe al Departamento de Estado sobre la demanda que tiene en Noruega el producto americano, dice, entre otras cosas, lo que sigue:

En maquinaria y aparatos mecánicos el producto americano, por lo general, se considera excelente. La maquinaria agrícola americana se vende aquí muy generalmente; pero los suecos son grandes imitadores y durante los últimos años han comenzado á hacernos la competencia. Muchos de estos artículos se fabrican también en Noruega. * * * La suela americana goza con justicia de una gran demanda en este país, en donde en 1896, se importó este artículo por valor de cerca de \$1,000,000, correspondiendo á los Estados Unidos más de \$400,000 de esta suma. También en los últimos años se ha venido importando calzado americano, y debido á la perfección que han alcanzado en el ramo nuestros fabricantes probablemente la demanda seguirá en aumento. * * *

Mr. MASON, el Cónsul General en Frankfort, Alemania, en un extenso estudio titulado "La Competencia Americana en Europa," dice, entre otras cosas, lo que sigue:

Pero lo que es la nota de más significación es la popularidad creciente y el empléo de maquinaria é instrumentos americanos en Alemania. Aquí, como sucede también en Inglaterra, aunque en menor escala, los instrumentos mecánicos americanos están de moda entre las clases más progresistas de los mecánicos y fabricantes. Al presente esto es aplicable especialmente á la maquinaria para hacer calzado y para curtir cueros, tornos automáticos, acepilladoras y maquinaria para aserrar madera, así como también la maquinaria especial que se usa en la fabricación de bicicletas. No sólo por la superioridad de las máquinas que construyen, sino también por razón de la energía que han desplegado varias casas americanas en la introducción de sus productos en este país, merecen que se haga de ellas mención especial, como prueba de lo que se alcanza cuando se sabe trabajar para conseguir un fin. * * *

El mismo Cónsul, en un informe acerca del calzado americano en aquél imperio, envía una carta de un comerciante en calzado alemán, en cuyo documento ocurre lo siguiente:

Después de haber visitado y examinado personalmente, durante algunos meses el año pasado, varias de las grandes fábricas de calzado de los Estados Unidos, me decidí á comprar é importar para mi comercio, establecido en uno de los barrios más comerciales de Berlín, un surtido de calzado americano, en lo cual empleé algunos millares de marcos. Como lo había previsto he vendido hasta el último par de este calzado y debo decir lo pronto que me convencí de que mis parroquianos tenían una preferencia decidida por el calzado americano. * * * Después de el experimento que acabo de mencionar, he hecho frecuentemente pedidos de calzado americano y es mi opinión de comerciante experimentado, en la cual concurren todos mis parroquianos, que dicho calzado, por lo que se refiere á duración, elegancia y excelencia del material ha probado que los fabricantes americanos en el ramo pueden vender sus productos en grande escala en los mercados de Alemania. * * *

El Cónsul SCHUMANN, de Mainz, Alemania, dice así, con referencia á las importaciones de suela americana en Alemania:

Tengo entendido que de los Estados Unidos se exporta para Alemania una gran cantidad de suela curtida, pues los curtidores alemanes no pueden producir una suela tan suave y elástica como la que se fabrica en los Estados Unidos. Los alemanes no han perdido tiempo en convencerse de ésto y con el objeto de hacer la competencia á la suela americana, muchos fabricantes de este artículo han hecho venir curtidores americanos, peritos en su arte, para que les enseñen la manera de curtir y preparar la suela, tal y como se hace en los Estados Unidos. * * *

Bajo el título de "Maquinaria Americana y Alemana" el Agente Comercial de los Estados Unidos en Bamberg, envía un informe del cual se extracta lo siguiente:

De todos los productos de la industria americana, no hay ninguno al presente que haya despertado mayor interés en el comercio de exportación que nuestra maquinaria. Es sabido que los Estados Unidos tienen la supremacía sobre las otras naciones industriales en este ramo particular de la industria, y así lo confiesan hoy personas, que por lo general no tienen grandes simpatías por nuestro país. La ciudad de Bamberg, desde el punto de vista industrial, no es muy importante para el establecimiento de empresas industriales y la mayor parte de los productos que de aquí se exportan son fabricados en los alrededores. Esto no obstante, la maquinaria americana ha sido introducida en Bamberg con mucho éxito y todas las semanas se leen en los periódicos anuncios referentes á la venta de maquinaria agrícola é industrial de fabricación americana. Hace pocas semanas que llegó aquí un cargamento de máquinas americanas para la fabricación de cápsulas de metal para botellas, y me complace manifestar que estas máquinas no sólo han dado entera satisfacción á los com-

pradores, sino que han resultado superiores á lo que ellos esperaban. Esto es digno de notarse, porque hasta hace poco tiempo se importaban en los Estados Unidos cápsulas de metal para botellas, fabricadas en Alemania. En cualquier establecimiento alemán de importancia se encuentra maquinaria americana para la fabricación de calzado, y la maquinaria eléctrica de los Estados Unidos que se emplea en el ferrocarril urbano de Bamberg da la más completa satisfacción, lo cual es decir mucho, si se considera que una de las más grandes fábricas de maquinaria eléctrica en Alemania, situada en Nuremberg, queda muy cerca de aquí. Debe mencionarse también el hecho de que se han introducido relojes de bolsillo americanos en este mercado, donde gozan de una gran venta. Todos hablan en los más altos términos de la perfección que caracteriza todos los productos de la maquinaria americana. * * *

Refiriéndose á la introducción de maquinaria americana en Dinamarca, el Vice-consul Blom, de Copenhagen, se expresa de la manera siguiente :

De las conversaciones que he tenido recientemente con comerciantes en maquinaria y herramienta, opino que esta plaza ofrece buenas oportunidades para los productos americanos. Recientemente se han hecho pedidos de alguna consideración á nuestros fabricantes, y si dan buen resultado, la maquinaria y los instrumentos mecánicos americanos han de tener excelente demanda en este reino. Hasta ahora los alemanes han monopolizado este mercado, pero la superioridad del producto americano comienza á ser reconocida. * * *

No sólo en los Informes Consulares abundan pruebas de la gran demanda que en los mercados de Europa tienen los productos americanos, en competencia con los de los grandes centros productores del Viejo Mundo, sino en la prensa mercantil europea, con mucha frecuencia se encuentran expresiones que revelan el temor que causa el aumento cada día mayor del consumo de los productos americanos en aquellas plazas, que por razón natural han considerado y consideran como la salida natural de los productos de sus industrias. Demasiado largo sería aun siquiera extractar algo de cada uno de dichos periódicos comerciales, y así nos limitamos á transcribir los siguientes párrafos que se encuentran publicados en el número de diciembre de los Informes Consulares, tomado uno del "British Trade Journal," que á su vez lo copia de una publicación de Sheffield, y el otro de la "Brazilian Review" de Rio Janeiro.

Bajo el epígrafe de "Los Americanos Adelantan" dice así el primero de los artículos á que se ha hecho referencia :

El autor demuestra por manera clara y detallada, mencionando los nombres de los fabricantes y de los artículos que producen, que el fabricante americano ade-

lanta rápidamente en sus esfuerzos por colocar sus productos en los mercados de Europa y muy especialmente en la Gran Bretaña. Una de las razones á que esto obedece es la carencia en los Estados Unidos de "Uniones de Artesanos," tal y como funcionan en Inglaterra; otra razón es la notable adaptación de los instrumentos mecánicos á todos los usos posibles y la reducción del trabajo manual á su última expresión. La tercera causa es la prontitud y exactitud con que se verifican las entregas. Se hace referencia especial á la producción de piezas de hierro maleable pequeñas, como se usan en los ferrocarriles y que se fabrican en Sheffield, Birmingham, Manchester, y otros puntos. El autor dice que desde que la publicación á que hace mérito apareció, ha recibido muchas cartas de varios representantes de grandes casas de comercio en Inglaterra en confirmación de lo que él había dicho. Uno de ellos escribió así: "Nuestra casa preferiría colocar sus pedidos en la Gran Bretaña misma, pero sentimos decir que en estos días de gran competencia y falta de deseo de complacer por parte de los fabricantes ingleses, no podemos hacer lo que queremos." Otro, principal de una gran fábrica inglesa, confiesa haber recibido grandes cantidades de mercancías americanas á causa, según él expresa, de la calidad uniforme de los productos y de la facilidad con que pueden conseguirse grandes cantidades de los artículos. Parece extraordinario que en este país las casas de comercio inglesas tropiecen con tantas dificultades para conseguir lo que quieren sus compatriotas, pero no hay para que negar que es muy frecuente la queja de que las casas británicas despachan los pedidos por pequeñas partidas, y eso después que se han retardado muchísimo. Un fabricante de Sheffield, que no pudo recibir sus pedidos de dos casas inglesas, los hizo por el cable á los Estados Unidos, donde los compró á razón de medio penique ménos por libra de lo que le costaban en Inglaterra y los tuvo almacenados mucho antes de que le hubiesen entregado lo que había pedido á las casas inglesas.

Con el título "Condición Comercial del Brasil," la segunda publicación á que nos hemos referido, hablando de la visita que hizo á Rio Janeiro el Comisionado de la Junta de Comercio Británica, con el objeto de estudiar las condiciones comerciales de la América del Sur, dice lo que sigue:

La causa principal del mal éxito del comercio británico se debe principalmente á los fabricantes del país, que no saben satisfacer las necesidades de los consumidores de estos mercados. Debe recordarse que la depreciación de la moneda en la América del Sur ha aumentado mucho el costo á los consumidores de la localidad, sin aumentar en proporción, ni sus ganancias ni su capacidad para comprar. Las mercancías baratas tienen demanda y si son de buena apariencia, aún cuando la calidad no sea buena, tienen fácil venta. Los fabricantes ingleses parece que se obstinan en no adaptarse á las exigencias de las nuevas demandas. Tomemos como ejemplo las locomotoras. Porqué es que en toda la América del Sur, con excepción de algunas líneas inglesas, en todos los ferrocarriles se emplean y se prefieren las locomotoras americanas? No es ésto indicación de que en estas máquinas hay ventajas indiscutibles y una superioridad

mayor, ó que se adaptan mejor á las condiciones locales? Sin embargo, nuestros fabricantes insisten en imponer sus modelos rígidos y pesados, sin tomar en consideración que por ello pierden un comercio de lo más importante. No debe ser muy difícil producir un nuevo modelo según el sistema americano, tan bueno ó mejor que éste, si nuestros fabricantes se ocuparan con ahinco del asunto. Hay algunos ramos del comercio en los cuales vamos perdiendo terreno, debido á la imposibilidad de una competencia en iguales condiciones. Los rieles de acero, por ejemplo, son vendidos aquí por fabricantes americanos á precios que hacen inutil la competencia inglesa. La competencia americana también amenaza el comercio en carbón de piedra, y aún cuando en este ramo especial sea esto más difícil, es un hecho que los productores ingleses están amenazados con perder el único producto en el cual creían tener un monopolio. * * *

Los informes de los Cónsules en la América latina, publicados durante el año pasado y reproducidos en el *BOLETIN*, demuestran el progreso que en todos los ramos de la industria y en mejoras de toda especie han tenido los países de la Unión americana, y dan indicaciones acerca del consumo de productos de los Estados Unidos en los países de su jurisdicción consular y de la preferencia que los consumidores demuestran por ciertos artículos americanos. De todo lo cual se deduce que, prácticamente, no hay límite en la esfera de utilidad de los productos de este país y que sólo se necesita que sean mejor conocidos en los mercados de la América latina para que ocupen allí el mismo puesto que tienen en Europa y en otras partes del mundo, en donde se les considera muy por encima de toda competencia y rivalidad.

NUEVO MINISTRO DE COLOMBIA.

El día 1º de marzo fué recibido por el Presidente de los Estados Unidos el Señor Don CLÍMACO CALDERÓN, como Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de la República de Colombia, y en esa ocasión se pronunciaron los discursos que más adelante se leerán.

Nació el Señor CALDERÓN en el Estado de Boyacá, República de Colombia, y tiene ahora cuarenta y seis años de edad. Se educó en la ciudad de Bogotá, en el Colegio Mayor de Nuestra Señora del Rosario, donde estudió ciencias morales y políticas é hizo todos los cursos del ramo de derecho, recibiendo el título de Doctor en Jurisprudencia.

Cuando acababa de hacer sus estudios universitarios fué nombrado Secretario del Tribunal Superior de Justicia del Estado de Boyacá. Fué sucesivamente en ese Estado, Juez de Circuito, Diputado á la Asamblea Legislativa, Magistrado Presidente del Tribunal Superior de Justicia y Director de Instrucción Pública. Por el voto de la mayoría de las Legislaturas de los Estados fué elegido en 1880 Magistrado de la Corte Suprema Federal, posición que dejó para ocupar el puesto de Secretario del Interior en el Ministerio de la primera administración del Presidente NUÑEZ. La Cámara de Representantes lo eligió en 1882 Procurador General de la Nación, y desempeñó este empleo durante el período legal que concluyó en abril de 1884. En agosto de este mismo año el Señor NUÑEZ, que había sido elegido Presidente de la República por segunda vez, le nombró Cónsul General en Nueva York, posición que desempeñó durante catorce años y de la cual fué promovido á la Legación en Wáshington. Durante su residencia en los Estados Unidos ha representado á Colombia en la Conferencia Internacional Americana (1889 y 1890), en la Convención Monetaria (1890), en la Convención sobre el Ferrocarril Intercontinental (1891) y en el Congreso Postal Universal de Wáshington (1897).

Sus estudios favoritos han sido la Jurisprudencia Civil, la Economía Política y las Ciencias Sociales. En 1892 publicó un estudio sobre el papel moneda en los Estados Unidos durante la guerra de secesión y los años posteriores, bajo el título de "El Curso Forzoso en los Estados Unidos."

Al presentar sus credenciales al Presidente MCKINLEY, el Señor CALDERÓN pronunció el siguiente discurso:

Señor PRESIDENTE: Tengo el honor de poner en vuestras manos la carta autógrafa del Presidente de Colombia, que me acredita Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario ante el Gobierno de los Estados Unidos. Al mismo tiempo, cumplo el encargo de entregaros también las letras de retiro que ponen fin á la misión de mi distinguido predecesor, Señor HURTADO.

Deséo vehemente del Gobierno de Colombia ha sido siempre conservar y fortalecer las cordiales relaciones de amistad que han ligado á las dos naciones desde que Colombia nació á la vida independiente; que han sellado solemnes pactos internacionales celebrados entre sus respectivos gobiernos; y que jamás incidente alguno ha venido á menoscabar ó interrumpir. Contribuir á que éstas relaciones, no solamente se conserven, sino que sean más firmes y estrechas, es el objeto principal de mi misión, y ha sido también el propósito del Gobierno de

Colombia al investirme de ella. Confiado en las elevadas ideas de equidad que han caracterizado siempre la política exterior del Gobierno de los Estados Unidos, y en vuestros reconocidos sentimientos de imparcialidad y de justicia, espero poder llenar satisfactoriamente el alto encargo que he recibido del Gobierno de Colombia.

Al entrar hoy en el desempeño de la misión con que he sido honrado y saludados como Primer Magistrado de los Estados Unidos, tengo especial complacencia en cumplir el encargo del Presidente de Colombia, de transmitir los sinceros votos que él y el Gobierno de Colombia hacen por la no interrumpida prosperidad y engrandecimiento de ésta poderosa nación y por vuestro personal bienestar.

El Señor Presidente de los Estados Unidos, McKINLEY, contestó al Representante de Colombia de esta manera :

SEÑOR MINISTRO: Me causa verdadera satisfacción daros la bienvenida como Enviado Extraordinario y Ministro Plenipotenciario de la República de Colombia, al recibir de vuestras manos las letras de retiro en las que el Presidente de Colombia da por terminada la misión del último representante de vuestro país, Señor DON MARCELINO HURTADO, y la carta autógrafa que os acredita para sucederle ante este Gobierno.

La comunidad de instituciones libres y de sentimientos nacionales que hay entre los estados autónomos del hemisferio occidental, así como de intereses comerciales y desarrollo interior, aconsejan que se mantengan entre ellos relaciones cordiales y armoniosas y que se fortalezcan más y más, siempre que se presente una ocasión para hacerlo así. La promesa que habéis hecho de que á este fin se encamina la misión que os ha sido encomendada, es altamente satisfactoria, y podéis, á la vez, estar seguro de la sincera cooperación de todos los empleados de este Gobierno en todo aquello que tienda á promover buena inteligencia entre los dos países, á estrechar sus relaciones y á dar incremento á su mutuo comercio.

Hago votos, Señor Ministro, por que vuestra misión sea coronada de buen éxito y por vuestro personal bienestar durante vuestra permanencia aquí, y os ruego que impartáis al Presidente de la República de Colombia mis cordiales deseos y los de mis conciudadanos en pro de la prosperidad y felicidad de Colombia.

EL INFORME SOBRE EL FERROCARRIL INTER-CONTINENTAL.

Se ha comenzado á distribuir últimamente el Informe de la Comisión de Ferrocarril Intercontinental, y en él se dan minuciosamente los resultados de los estudios hechos por los diferentes cuerpos de ingenieros en la América Central y del Sur para el

proyectado Ferrocarril de las Tres Américas. Uno de los resultados importantes que produjo la reunión de la Conferencia Internacional Americana, verificada en Washington en 1889 y 1890, fué la recomendación que hizo de que se creara una Comisión Internacional con el objeto de averiguar á qué costo y por qué ruta era factible la construcción de una línea férrea que uniese á los países de la América del Sur y del Centro, con México y los Estados Unidos. Dicha recomendación fué apoyada sinceramente por el Secretario BLAINE en el informe que presentó al Presidente HARRISON, quién lo trasmitió al Congreso junto con la solicitud de que se votara una cantidad para dar principio á los estudios. La misma ley que autorizó el establecimiento de la Oficina de las Repúblicas Americanas, que fué la Ley del Presupuesto Diplomático y Consular de 14 de julio de 1890, creó la Comisión Internacional de Ferrocarril. En esta ley se dispuso que el Presidente nombrara, de acuerdo con el Senado y con su consentimiento, tres comisionados por parte de los Estados Unidos, quienes debían asociarse con los representantes de las otras repúblicas americanas, á fin de buscar los medios de llevar á efecto lo que la Conferencia Internacional Americana había recomendado. La Comisión se organizó el 4 diciembre de 1890, é inmediatamente procedió á alistar los cuerpos técnicos para que hicieran el estudio topográfico necesario. Los representantes de los Estados Unidos en la Comisión eran hombres entendidos en asuntos de ferrocarril, á saber: A. G. CASSATT, HENRY G. DAVIS y R. C. KERENS. Once repúblicas más estuvieron representadas en la Comisión.

El informe que acaba de publicarse se compone de cuatro tomos con cuatro juegos de mapas y perfiles, en los cuales se ven los estudios hechos desde México hasta Colombia, el Ecuador y el Perú en la América del Sur, y através de la del Centro. Además de las observaciones personales hechas en la América del Sur, los oficiales que prepararon los diversos informes obtuvieron, también de las mejores fuentes, datos geográficos, sobre ferrocarriles y otros relativos á Bolivia, la Argentina, Brasil, Paraguay, Uruguay, Chile y Venezuela.

Además de los valiosos datos topográficos y técnicos, los informes de los diferentes cuerpos de ingenieros contienen descripciones interesantes de los países por donde ha de pasar el proyec-

tado ferrocarril, pués las instrucciones dadas á dichos cuerpos eran de que tomasen nota de la formación topográfica y geológica en general de las regiones que atravesaren, así como de la naturaleza del suelo, de las condiciones climatológicas, del estado de la agricultura y otras industrias, de la población, de los materiales disponibles para trabajos de ferrocarril, y generalmente de todo aquello que fuese de interés con relación á la proyectada vía férrea. Además del teodolito de tránsito y otros instrumentos geodésicos, los cuerpos técnicos iban provistos de cámaras fotográficas para tomar vistas de las regiones que examinaban.

El informe compendiado de la Comisión ofrece una excelente sinópsis de los trabajos realizados por los diversos cuerpos de ingenieros, que fueron tres: el primero enviado á hacer estudios en la América Central; el segundo á Colombia, y el tercero al Ecuador y Perú. Según el informe, las distancias que se trata de cubrir son las siguientes: sección centro-americana, de Ayutla, en Guatemala, sobre la frontera de México, hasta el Río Golfito, en Colombia, 1,043 millas; del Río Golfito á Buenos Aires, República Argentina, 5,446.76 millas; de Nueva York á Laredo, Tejas, atravesando los Estados Unidos, 2,094 millas; y de Laredo hasta Ayutla, en Guatemala, pasando por México, 1,644.3 millas, lo cual da un total de 10,228.06 millas, incluyendo las líneas que están ya ábiertas al tráfico en los diferentes países. Lo que hay que construir de ferrocarril es algo más de la mitad, ó sean 5,456.13 millas. Se calcula que los trabajos de nivelación y mampostería, así como los puentes, en la parte de la línea que hay que construir á fin de completar las conexiones, costarán \$174,290,271.84.

Los informes de los tres cuerpos de ingenieros dan, además de los datos científicos acerca de sus trabajos topográficos y de ingeniería, noticias instructivas é interesantes sobre los países donde viajaron, lo mismo que en lo relativo á la condición de los habitantes, y contienen en general materias muy valiosas que hasta hoy no habían sido reunidas en una sola obra. Las vistas topográficas de los lugares visitados por los ingenieros son fotografías interesantes de los países en que se hicieron los estudios para la propuesta línea de ferrocarril. La colección de mapas y perfiles es muy completa, y toda la obra es una excelente muestra de buen trabajo tipográfico.

LIGA DE LOS PAISES CAFETEROS.

En el último número del *BOLETÍN*, correspondiente al mes de febrero, se publicó un breve extracto del proyecto que Don José ANTONIO OLAVARRÍA, de Caracas, Venezuela, ha presentado para la formación de una liga de todos los países productores de café, con el objeto de evitar las grandes pérdidas que la baja de este fruto, debida al exceso de producción, acarrea á los países cafeteros. Después de explicar las causas de la última baja, que él achaca á las inmensas cosechas del Brasil; baja que para los países productores de café en América representa una disminución de riqueza de 800,000,000 de francos oro por año, dice que el perjuicio que de esto se deriva no se circunscribe á los países directamente interesados, sino que abarca también á todos aquellos de Europa y Norte América que tienen como tributarios de sus productos manufactureros á los países productores de café de la América latina, y añade que si la América latina se empobrece anualmente en 1,000,000,000 de francos claro está que eso menos venden cada año Europa y Norte América.

Dice el Señor OLAVARRÍA que hoy el mundo acusa una existencia visible de 358,000 toneladas de café y que las probabilidades de cosechas próximas, si no superan el consumo universal estimado en 12,000,000 de sacos de 125 libras al año, son cuando menos de una producción equivalente á ese consumo; por lo que es lógico temer que mientras el mundo consumidor tenga á la mano una reserva como esa de 6,300,000 de sacos, apoyada por una producción equivalente y á veces excedente á sus necesidades y que se le ofrece en venta sin reservas y hasta con precipitación, no hay razón alguna que haga mejorar los precios. De aquí que el Señor OLAVARRÍA haya elaborado el plan á que hace mención y que precede de las siguientes observaciones:

Hemos dicho que la baja del café causa á la América una pérdida efectiva anual de ochocientos millones de francos, oro, calculando cincuenta francos para cada saco de cincuenta kilos; lo que quiere decir que al Brasil le corresponden de cuatrocientos á cuatrocientos cincuenta millones, á Venezuela, Guatemala y México cincuenta millones á cada una, y así á los demás países productores, que nos parece superfluo enumerar; y si está probado hasta la saciedad que el atraso económico de los pueblos establece el atraso fiscal de sus gobiernos, no hay que gastar gran empeño para demostrar la conveniencia y urgencia de remediar el mal, de una y otra parte.

Ya es regla establecida en todos los países civilizados que la unión de los productores de todo artículo de consumo da fuerza y medios para regular sus precios. En Chile se tiene limitada la explotación de las salitreras á lo que la demanda de ese abono exige; los dueños de minas de carbón en Norte América, los refinadores y hasta los dueños de vacas de leche en las inmediaciones de las grandes ciudades, hacen lo mismo. Los dueños de pozos de petróleo del mismo país están en la actualidad tratando de conseguir igual cosa por medio de un acuerdo con los de Rusia. Toca, pues, á los países de América que producen café, hacer otro tanto; y tal es el objeto de este trabajo.

Sólo hay que tomar en consideración que no se trata de un producto que está en el seno de la tierra, y sí de un fruto que no viene á las ramas del árbol por voluntad del hombre, sino en virtud de leyes naturales. Se necesita, pues, más concierto, mejor acuerdo y mayor buena voluntad, los que, gracias al interés común, femos en que no habrán de faltar.

El consumo de café en el mundo, calculado en doce millones de sacos, no permite que se le ofrezca más de esa cantidad, pues todo exceso trae forzosamente un exceso de oferta y la consiguiente depresión. Pero si limitamos la exportación á la cifra que las circunstancias impongan, en armonía con las exigencias del consumo, claro está también que nosotros, productores, somos dueños de la regularización de los precios. Y por eso precisamente es que se hace indispensable la unión, á fin de llegar á la formación de una "Liga," ya no de individuos sino de naciones, como representantes obligados de ellos.

Las ventajas que la Liga, según el Señor OLAVARRÍA, ha de producir, económica y financieramente hablando, son aumentar la riqueza del agricultor, que si hoy cosecha mil quintales de café trillado y los vende en el puerto de embarque á 28 ó 30 francos por quintal ó aún á más bajo precio, con lo cual apenas cubre sus gastos, logrados los efectos de la Liga llegaría á obtener 80,000 francos por los mismos mil quintales, teniendo que pagar tan sólo 4,000 francos por el impuesto de exportación general á que se refiere el plan. Si por ese cálculo la Liga produciría una alza de 50 francos por quintal, al Brasil le tocarían más de 400,000,000 de francos, á Venezuela, México, y Guatemala 50,000,000, más ó menos á cada uno, y á los demás países en proporción. La parte financiera del proyecto la explica el autor diciendo que, en todos los países cafeteros existe más ó menos el mismo sistema de impuestos indirectos, que consiste principalmente en los derechos de importación que cobran en sus aduanas, que pueden calcularse á partir de la base de 30 á 40 por ciento ad valorem; así es que, aún calculando sólo el 30 por ciento el Brasil verá aumentarse sus entradas aduaneras en 120,000,000 de francos, el día que empiecen á sentirse los beneficios del alza de carácter permanente; Venezuela en 15,000,000

á 18,000,000, México y Guatemala en igual suma, y así proporcionalmente los demás.

Luego continúa así el Señor OLAVARRÍA:

Ya es tiempo de que hablemos de la "Liga."

Si el consumo del mundo no pasa por ahora de 12,000,000 de sacos al año y estamos produciendo ya alrededor de 13,000,000; si ese mundo consumidor, en virtud de la fuerte existencia que tiene á la mano, no soporta prudencialmente una oferta mayor de once ú once y medio millones, claro está que tenemos de sobra de uno y medio á dos millones de sacos que forzosamente debemos retirar del consumo, restringiendo la exportación proporcionalmente en cada país interesado, hasta llegar luego al extremo, si indispensable fuere, de hacer desaparecer el exceso.

Esa limitación tendría lógicamente que depender de los dictados de un Gran Comité Central, residente en una de las capitales de Europa y compuesto de tantos representantes, cuantas naciones hayan de formar la "Liga," limitación que naturalmente se dictaría en vista de la marcha del consumo y que vendría á tener carácter irrevocable, según convenio entre las partes interesadas.

Si, por ejemplo, á juicio de ese comité, la exportación de 1899 á 1900 no debe pasar de once y medio millones de sacos, toca al mismo designar á cada país su cuota parte, de conformidad con el cómputo que previamente se haya hecho de la producción de cada país, tomando por base, digamos, la de los tres últimos años, ú otra, según acuerdo prévio entre las partes. Así, pues, si en ese cómputo resultare el Brasil con 7,500,000 y los otros países con 5,500,000 sacos, se diría: exportación necesaria, 11,500,000 sacos; toca al Brasil 6,600,000 sacos, á los otros 4,900,000. Y nada más fácil que la regularización de tal dictamen. Cada país tendrá que saber lo que va exportando mensualmente en virtud de la percepción del impuesto. Supongamos, pues, que á México le toquen en su cuota parte 700,000 sacos y que para abril tenga ya exportados 650,000 sacos. En ese caso el Gobierno limita á 50,000 sacos la exportación de los dos meses que restan del año económico, y los exportadores que no hayan podido dar salida á su fruto en virtud de la limitación, no tendrán otro perjuicio que esperar hasta el 1º de julio siguiente para tener libre la salida, entrando, por supuesto, á contar en la exportación de ese año siguiente.

Por ese sistema, y partiendo del supuesto de que la producción siga siendo mayor que lo que las exigencias del consumo permitan exportar, tendríamos que en los últimos meses del primer año flotarían de uno á uno y medio millones de sacos, para empezar á salir en julio siguiente, como exportación del segundo año; ese segundo año, de dos á tres millones para empezar también á salir en julio del tercer año, y así sucesivamente, hasta llegar al año fijado como fecha de liquidación general que, á nuestro juicio, no debe pasar del quinto.

El comité á que se refiere el plan de la Liga de los Países Cafeteros debe ser creado por un Congreso de Delegados de las naciones interesadas, para cuyo efecto el gobierno de uno es estos países, que tome la iniciativa, hará las invitaciones respectivas.

Propone también el autor que sea el Gobierno de Venezuela el que así lo haga, y continúa diciendo:

Tenemos, además, un Ministro en Wáshington, llamado, por la circunstancia de residir en una capital donde están representados todos los países cafeteros, á ser el órgano de nuestro Gobierno respecto de los Ministros del Brasil, México, Ecuador, Colombia, Guatemala y las otras Repúblicas Centro-Americanas; de la misma Norte América, en representación hoy de Puerto Rico; de Holanda, en representación de sus colonias, y Haití, los cuales, junto con Venezuela, son los países productores de café. Por medio de esos representantes diplomáticos, podría el nuestro presentir la acogida que pudiera tener por sus Gobiernos, la idea de reunir en el mismo Wáshington un congreso de economistas de cada país, para discutir las bases de una convención internacional que dé por resultado la formación de la "Liga de los Países Cafeteros," y según el resultado que dichos representantes obtengan de los Gobiernos respectivos, entraría entonces el nuestro á lanzar la invitación necesaria para lo más pronto posible, pues demás está insistir sobre la urgencia del caso.

Ese congreso tendría que estatuir:

- 1º. Sobre la restricción de la exportación.
- 2º. Sobre la formación del Comité Central que haya de dirigir las operaciones relacionadas con esa exportación restringida.
- 3º. Sobre las sucursales ó agencias de ese comité para mayor eficacia en el cumplimiento de sus disposiciones.
- 4º. Sobre el impuesto de exportación general y su monto, á fin de poder atender con su producto á la compra del café que haya de apartarse del consumo al practicarse cada liquidación.
- 5º. Sobre las fechas de esas liquidaciones y el mejor modo que haya de emplear se para la retirada del café excedente del consumo universal.
- 6º. Sobre el fomento del consumo del café en aquellos países como Rusia, Italia y otros donde el consumo pueda aumentarse aún considerablemente, y el mejor medio de conseguirlo.
- 7º. Sobre la reducción de derechos en aquellos países donde está fuertemente gravado el café, y el mejor medio de lograrlo.
- 8º. Sobre tratados de comercio de los países interesados con los países consumidores, en beneficio de nuestra producción cafetera.
- 9º. Sobre las gestiones que se encomendarán al Comité Central cerca de las cámaras de comercio de Alemania, Inglaterra y Francia, encaminadas á que ellas influyan á conservar á los productores actuales la exclusiva de la producción, como el mejor medio de asegurar la prosperidad recíproca en lo que á las mutuas relaciones comerciales se refiere.

Ya en párrafos anteriores queda expresada nuestra opinión sobre los dos primeros puntos. En cuanto al 3º, las agencias del Comité Central pudieran residir en la capital de cada país, con autorización de nombrar subagencias, al hacerse necesario.

El impuesto de exportación general puede bastar fijándose en cinco francos oro por cada saco de 125 libras, y debe estudiarse su envío mensual á Europa al Comité Central por medio de sus agentes, para que sea depositado en el Banco

de Inglaterra ó el de Francia, y luego empleado en la compra de que habla la misma Cláusula 4ª, al ser necesario. Nuestra opinión es que muy probablemente no tengamos que llegar al caso extremo de esa cláusula, pues si la liquidación ha de hacerse cada cinco años, puede contarse con que en cada país se presenten en el trascurso de ese tiempo dos malas cosechas, cuyo déficit permita colocar el excedente de las otras tres buenas; pero al no ser así, contra toda probabilidad, y aún en el caso de que el consumo no corresponda á las esperanzas generales, cuando más, tendremos, á nuestro juicio, que sacrificar de cuatro á cinco millones de sacos, que pueden pagarse con el impuesto hasta á 60 francos, pues éste representará en los cinco años, más ó menos, 300 millones de francos. Pero tampoco será necesario pagarlos á tan alto precio, pues cada país, escogiendo los lugares distantes del puerto de embarque ó aquellos donde se producen clases inferiores, podrá hacer desaparecer su cuota parte, comprándola á los productores en la misma mata, para dejar perder el grano y conseguir así una positiva economía. Expliquémonos con ejemplos para ser más fácilmente comprendidos.

Si al llegar á la liquidación, la cual, como es natural, trae el inventario de la existencia sobrante en cada uno de los países de la Liga, resultare que hay que hacer desaparecer, á juicio general, cinco millones de sacos, éstos se reparten proporcionalmente, y de acuerdo con la existencia que el inventario acuse en cada uno de esos países; y si esa proporción dá, digamos:

	Sacos.
Al Brasil	3,000,000
A México	400,000
A Venezuela	400,000
A Guatemala	400,000
A otros	800,000

tocará entonces á los subcomités respectivos, basados en los conocimientos completos que de su localidad tendrá cada uno, escoger aquellas provincias productoras que, por clase ó costo de producción, encuentren conveniente ó beneficioso vender su café en el árbol para dejarlo perder, venta que harían mediante estimación de peritos competentes sobre el monto de la cosecha de cada productor. Esos subcomités, ayudados eficazmente por el Gobierno, estarían en el caso, según las peculiaridades de cada país, de establecer el resguardo que se crea necesario para impedir todo fraude ó abuso, lo cual no será tan difícil como á primera vista parece.

En esas condiciones sobrará quien, á no dudarlo, quiera vender su cosecha á 40 ó 50 francos los 50 kilos, pues no tendría más gastos que la limpia de su hacienda. Esta presunción nuestra de precio de compra, al ser fundada, hace esperar que, al hacerse la primera liquidación, quede un sobrante de dinero de consideración, que podrá devolverse á los países interesados en proporción, pudiendo tal suma utilizarse muy beneficiosamente en provecho de la agricultura de cada país. Además, habiendo sobrante en la primera liquidación, podrá rebajarse el impuesto para el segundo período, según sean para entonces las condiciones y circunstancias de producción y consumo.

Después de una serie de argumentos, si pertinentes á la materia demasiado extensos para reproducirlos, en los cuales se trata de

probar la importancia de la Liga y las grandes ventajas que ella ha de reportar á los países cafeteros, termina el Señor OLAVARRÍA con estas palabras:

No faltarán pesimistas que nieguen á priori la posibilidad de que ocho ó diez naciones lleguen á feliz inteligencia al entrar á tratar un asunto que, á juicio de aquellos, ha de encontrarse muy complejo; pero para nosotros, así como también para muchos amigos que conocen ya este estudio, la empresa no tiene nada de difícil ni de árduo, si media la buena voluntad con que debe contrarse en un asunto de interés común.

El Brasil, Guatemala, Haití, Colombia y Venezuela están igualmente interesados, pues que el café representa, para el que menos de ellos, el 60 por ciento de su riqueza agrícola; y si México, Ecuador, Puerto Rico y los otros no suman en el mismo grado la riqueza del café en la estadística de su producción general, ¿que motivo podrían alegar para no querer aprovecharse de las ventajas que la unión de todos reportaría, si bien más á los primeros, también algunas á los últimos?

Nadie ha de exigirles la restricción en el cultivo de la rica planta, cada cual puede ensancharlo á su gusto; y si á la vuelta de cada liquidación, el nuevo cómputo que en cada ocasión habrá de hacerse, les dá la entrada que en justicia y equidad les corresponda, ¿que perjuicio podrán encontrar, repetimos, en un acuerdo que sólo beneficios positivos habrá de reportarles? ¿Porqué México habría de desechar cincuenta millones de francos para sus nacionales y diez y ocho millones para su fisco? ¿Puerto Rico veinticinco millones para los suyos, y no sabemos cuanto para su fisco, ya que una nueva era ha de empezar, cuyo criterio fiscal no conocemos aún? ¿Holanda querrá ver con indiferencia la riqueza de su principal colonia oriental? ¿Porqué?

MENSAJE DEL PRESIDENTE CUESTAS DEL URUGUAY.

El Ministro de los Estados Unidos en Montevideo, Mr. WILLIAM R. FINCH, remitió al Departamento de Estado, con fecha 6 de enero de 1899, una sinópsis del mensaje que el Presidente CUESTAS dirigió al pueblo del Uruguay al terminar el año de 1898, y en él hace una reseña extensa acerca de los asuntos administrativos y económicos desde la disolución del Congreso en febrero de 1898. El Presidente llama la atención en su mensaje á la deuda exterior y manifiesta sentimiento de que á pesar de la puntualidad con que se han pagado los intereses, continúe depreciada en los mercados del mundo. Dice el Presidente en su mensaje que cuando tomó posesión de su destino existía un déficit de \$5,569,000.

dejado por la administración precedente, y que, aunque el país tuvo que hacer frente á los gastos de la guerra civil, aquel déficit fué cubierto por medio de un empréstito extraordinario. El Señor CUESTAS hace una relación completa de las reformas administrativas efectuadas por él, y que dieron por resultado la pacificación del país, el mejoramiento del crédito, la reorganización de la hacienda, el restablecimiento de los pagos en oro y la consolidación de los billetes del tesoro. El mensaje es muy largo y presenta una historia completa de los acontecimientos de 1898. El Presidente CUESTAS dice, al terminar, que el país pedía ansiosamente libertad política y honradez administrativa, y que durante su gobierno provisional se han realizado esos deseos. Agrega que el programa de su gobierno constitucional esta escrito con sus propios hechos, y que no puede ofrecer más. Dice en conclusión, que un emperador romano, en su lecho de muerte, al despedirse de su pueblo, exclamó: "si he representado bien mi papel, aplaudid," y agrega que en su calidad de ciudadano modesto de un país americano, que ve acercarse el término de su gobierno provisional, puede decir: "tengo la satisfacción de haber cumplido con mi deber y estoy recompensado."

En las elecciones que se verificaron en la República, después de haber sido publicado este mensaje, el Señor CUESTAS fué electo Presidente.

RASGOS BIOGRÁFICOS DEL PRESIDENTE CUESTAS.

Debido á la atención del Cónsul General del Uruguay, Señor DON PRUDENCIO DE MURGUIONDO, esta Oficina ha recibido un ejemplar de la biografía del Señor CUESTAS, últimamente electo Presidente del Uruguay, y de ese trabajo se han extractado los siguientes datos:

JUAN LINDOLFO CUESTAS, últimamente electo Presidente, nació en Paysandú el 6 de enero de 1837. En su juventud hizo sus estudios en Buenos Aires, y mientras estuvo allí fué empleado de una casa de comercio, donde adquirió valiosos conocimientos en los negocios y en los asuntos económicos. A la muerte de su padre, se vió obligado á regresar á Paysandú á cuidar de su madre y hermanos. No tardó en ocupar un puesto en el primer banco local que se fundó en su ciudad natal, y desempeñó sucesivamente muchos cargos importantes en esa institución. Después fué lla-

mado al desempeño de muchos destinos de consideración en la República, relacionados con la hacienda pública y el comercio.

En 1880 el Presidente VIDAL lo llamó al Ministerio de Hacienda, en el cual mostró singular habilidad y prestó numerosos servicios al país. En la reorganización del sistema de contabilidad, en la unificación de la deuda pública y en muchas otras reformas para mejorar el crédito de la Nación, el Señor CUESTAS ganó la reputación de ser un economista distinguido. En 1884 fué escogido para desempeñar el Ministerio de Justicia, Culto é Instrucción Pública, que acababa de ser creado. Bajo su sabia administración la Universidad del Uruguay se levantó á muy alto nivel, y las facultades de medicina y de derecho ofrecieron á los estudiantes excelentes oportunidades. Como Ministro del Uruguay á la República Argentina, arregló las dificultades entre los dos países, y por medio de sus bien dirigidos esfuerzos se establecieron las relaciones más amistosas. Más tarde fué electo Senador, y en 1897 se le escogió para Presidente del Senado. Cuando fué asesinado el Presidente BORDA, el Señor CUESTAS se hizo cargo del Poder Ejecutivo de la República, mientras se verificaba la nueva elección. Habiéndose rodeado de un ministerio que tenía la confianza del pueblo y trayendo al desempeño de su destino los mejores propósitos para el bienestar de la República, junto con una dilatada experiencia en los negocios públicos, el Señor CUESTAS pacificó el país y á pesar de los grandes gastos ocasionados por las luchas civiles del año pasado, ha fortalecido notablemente el crédito del Uruguay en los centros económicos del mundo.

MANTEQUILLA DE MANÍ Ó CACAHUATE.

En una fábrica abierta recientemente en Kokomo, Indiana, se inauguró una industria nueva en los Estados Unidos. Esta industria consiste en la fabricación de mantequilla de maní (*Arachis hypogaea*). Se dice que la casa de Lane Hermanos, hizo experimentos por más de un año con el fin de obtener del maní un producto que pudiera sustituir la mantequilla de leche, y al fin alcanzó éxito en la obtención del deseado artículo. Dado el actual precio del maní, ó cacahuete, la mantequilla puede vendese á 15 centavos la libra.

El proceso de fabricación no ha sido conservado como secreto y los periódicos locales lo describen de la manera siguiente: Después de descascarar el maní, se le escoje cuidadosamente con la mano, separando los granos defectuosos; se le tuesta en un horno rotatorio y se separan después los granos quemados. Múese después el maní tostado como la harina más fina y el aceite natural del grano le da la consistencia de engrudo al salir del molino. El color de la masa es igual al de la más rica crema. Se le agrega después agua filtrada para hacerla más suelta, con lo cual queda terminado el proceso de fabricación, en la que no se usa ingrediente alguno, ni aun siquiera sal. Asegúrase que esta mantequilla nunca se rancia y se conserva bien en cualquier clima. Se le prepara para la venta en cajas cerradas de una, dos, cinco, diez, veinte y cinco y cien libras. Se asegura que la mantequilla de maní está en gran demanda en los sanitariums y temperamentos saludables. Se usa como sustituto de la mantequilla de vaca, no sólo en las comidas sino para freir, así como en la pastelería y otros usos á que se aplica la mantequilla ordinaria. También se asegura que agregándole más agua se obtiene una crema deliciosa y que si se desea, puede reducirse también á la consistencia de la leche. Además de ser más barata que la mantequilla de leche, créese que es más saludable.

REPUBLICA ARGENTINA.

LEY DE ADUANA PARA 1899.

La ley de aduana de la República Argentina para el corriente año, aprobada por el Congreso el 28 de diciembre de 1898, y promulgada por el Ejecutivo el 30 del mismo mes, contiene las modificaciones que siguen:

Cincuenta por ciento.—Artículo 2º, Inciso 2º: Artículos de cualquier tela (por género) ó tegido, confeccionados ó con principio de confección.

Cuarenta por ciento.—Artículo 2º, Inciso 4º: Tornillos, bulones y tuercas de hierro. (Éstas dos últimas palabras son nuevas, pues no figuran en la ley de 1898.)

Quince por ciento.—Artículo 2º, Inciso 6º: Roble, cedro, pino "spruce" y blanco de tea sin cepillar. (El cedro es un agregado.)

Diez por ciento.—Artículo 2º, Inciso 7º: Amoniaco anhidro en cilindros. (Se suprime la frase “para la fabricación de carnes conservadas.”)

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Se suprime el renglón del “alambre en carretel para segadoras.” (Porque no se introduce al país con ese destino.)

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: El azufre amorfo ó en flor se le sustuye por “azufre en general.” (Habrá así menos dificultades en el despacho.)

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Arados. Se les agrega, “y piezas de repuesto” (que no estaban en la ley de 1898 y dió lugar á dificultades en el despacho).

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Se sustituyen las partidas que dicen: “Máquinas y materiales para las instalaciones de alumbrado público á electricidad ó á gas, con excepción de los artefactos,” y “máquinas y materiales para las instalaciones públicas de aguas corrientes y cloacas, con excepción de los artefactos,” por las siguientes: “Alambre ó cables de más de cinco milímetros de diámetro para electricidad y los implementos para instalaciones de cables subterráneos, y máquinas y caños maestros para instalaciones públicas de alumbrado á gas ó á electricidad, aguas corrientes y cloacas.”

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Máquinas con ó sin motor para la agricultura. Se les agrega, “y piezas de repuesto”—(que no consignaba la ley de 1898).

Cinco por ciento.—Artículo 2º, Inciso 8º: Se sustituye la partida que dice: motores ó locomóviles sueltos, cualquiera que sea su destino, por la siguiente: “motores ó locomóviles sueltos, tractores, triciclos y automóviles de todo genero y piezas de repuesto.” En el artículo segundo, inciso octavo, se suprime la partida que dice: “Piezas de repuesto para las mismas.”

Específicos.—Artículo 3º, Inciso 1º: Los renglones correspondientes al azúcar han quedado así:

“Azúcar refinado ó de noventa y seis (96º) grados y más de polarización, \$0.09 (nueve).”

“Azúcar no refinada ó de menos de noventa y seis (96º) grados de polarización \$0.07 (siete centavos).”

Específicos.—Artículo 3º, Inciso 1º: Se han englobado las partidas que dicen: Frutas al jugo ó en almibar y compota de frutas,

(0.27) veintisiete centavos y Frutas al natural ó conservas en agua ó en aguardiente (0.15) quince centavos, en la siguiente forma: Frutas al jugo, en almíbar, al natural, ó conservadas en agua ó aguardientes, (0.25) veinticinco centavos.

Específicos.—Artículo 3º. Inciso 2º: En la partida referente á los vinos carlón, priorato, seco, burdeos ordinarios, barbera y demás comunes (en cascos ó danajuanas), se fija el máximo de la fuerza alcohólica en quince (15) grados centecimales y el del extracto seco en cuarenta y cinco por mil (45/000).

Específicos.—Artículo 3º. Inciso 2º: Se agrega al final del inciso: "Velas de estearina, parafina y sus mezclas, kilo (0.10) diez centavos." Suprimiendo esta leyenda del inciso 3º.

Artículo 4½ (Nuevo).—Quedan exoneradas del impuesto adicional creado por la ley N° 3,711 las maquinarias que se introduzcan para el establecimiento de fábricas de tanino.

Idem (Nuevo).—La pita, yute ó cáñamo hilado para hacer trenzas, pagará solamente la mitad del adicional establecido por la misma ley N° 3,711.

Libres.—Artículo 8º. Dinamita para minas. Se agrega: "y pólvora especial para las minas."

Libres.—Artículo 8º. Sustituye las "frutas frescas y legumbres, con excepción de la uva por, legumbres y fruta fresca, con excepción de la uva." (Objeto: Que las legumbres secas ó conservadas no aparecen como libres.)

Libres.—Artículo 8º: Se suprime el renglón: "Pólvora especial para minas" (porque figura más arriba con la dinamita).

Libres.—Artículo 8º: "Serum, para el tratamiento preventivo y curativo de enfermedades infecciosas." Se suprime la frase final: "y los materiales necesarios para su aplicación."

Libres.—Artículo 8º: Se agregan las partidas siguientes: "Munición para fusil de guerra." Ochocientas (800) toneladas de tirantes de hierro para el "Colegio La Salle" que se construye en la Capital de la República."

Artículo 9½ (Nuevo).—A los exportadores de manteca y leche esterilizada, les serán devueltos por la aduana, al hacerse la exportación, los derechos que se hayan pagado por la introducción de cajones de madera armados ó desarmados; de papel especial para envoltura y de envase de lata."

Artículo 24.—Párrafo tercero modificado así: Queda igualmente facultado el Poder Ejecutivo para acordar una disminución excepcional no mayor del cincuenta por ciento de los derechos establecidos en la ley vigente de aduana sobre algunos artículos de los países que, á su juicio, ofrezcan ventajas equivalentes y por el término que se convenga. Esta concesión deberá acordarse bajo la reserva, por el gobierno argentino, de hacer cesar sus efectos notificando esta intención con seis meses de anterioridad.

Artículo 27.—Inciso 2º (modificado): Las que pasen de tránsito para puertos del Brasil, por los de Empedrado y Paso de los Libres (tomando el número tercero el inciso que figura en la ley de 1898 como segundo, y cuarto el tercero).

Artículo 68.—Después de las palabras "empleado descubridor" se agrega: "cualquiera que sea su categoría."

CARROS DE "TROLLEY," SISTEMA AMERICANO, EN BUENOS AIRES.

El "American Exporter" publica el siguiente artículo sobre los carros eléctricos urbanos establecidos en las ciudades de la Argentina, especialmente en Buenos Aires:

Una casa de fabricantes americanos terminó hace poco un cierto número de carros de "trolley," con destino al gobierno de la Argentina, los cuales serán usados en Buenos Aires y otros lugares para trasportar la carne desde los mataderos del gobierno situados en los suburbios hasta las carnicerías y mercados de las ciudades. Este trasporte fué efectuado al principio por medio de carros tirados por caballos, pero la tracción eléctrica hizo posible el uso de carros más grandes y dió más rapidez al servicio. Todo el ganado ha de beneficiarse en los mataderos, y de esta suerte se hace posible la práctica de una inspección completa de las carnes antes de presentarlas á la venta.

Por muchos años se han empleado carros de caballo para el trasporte de la carne, pero se objetaba que la carne así trasportada, es propensa á sufrir la acción del calor y del polvo, mientras que en los modernos carros de "trolley" la carne es conducida en cajas especiales que son manejadas á cada extremo de la jornada por medio de un gran pescante. Con este objeto no sólo se usan carros de motor, sino que éstos arrastran también otros carros, y un tren de esta clase puede hacer los viajes á la ciudad y á los mercados.

Buenos Aires ha pedido recientemente 20 carros motores y 75 de tren; de modo que puede apreciarse bien cual sea la extensión que puede darse á su uso. Las cajas están forradas de zinc y provistas de apropiada ventilación. Cada caja contiene 6,000 libras de carne, y este sistema ha dado los más eficaces resultados desde todos puntos de vista.

BOLIVIA.

PRINCIPALES MINAS DE ESTAÑO Y SU PRODUCCIÓN.

Mr. C. S. PASLEY, ingeniero técnico inglés, que ha pasado ocho años trabajando en las minas de estaño y plata de Bolivia, ha publicado recientemente en un periódico de minería un interesante artículo que trata del modo de explotar las minas de estaño de la República. Según Mr. PASLEY, los distritos de Bolivia productores de estaño están situados en la cordillera oriental de los Andes, extendiéndose hacia el norte y al sur por una distancia de 300 millas, en distintos grupos. Hay cuatro distritos: La Paz en el norte; Oruro en el centro; Potosí en el este, y Chorolque en el sur.

Oruro es el distrito más importante, pues da como las dos terceras partes de la producción total. Las principales minas de esta sección están situadas en las montañas de Huanuni: la Compañía Huanuni está explotando una vena de una anchura de dos á ocho pies. Los primitivos dueños trabajaron en una excavación hasta una profundidad vertical de 1,000 pies, pero la nueva compañía hace la explotación por métodos más modernos, y ha abierto un túnel del lado de la montaña, usando las viejas obras para ventilación. Bajo el régimen español el mineral era escogido en el fondo de la mina y conducido á la superficie por hombres que lo cargaban sobre las espaldas. Estos mineros sólo podían hacer dos viajes diarios cada uno, cargando 75 libras de mineral en cada viaje. La nueva compañía tiene una máquina trituradora de 10 bocartes y otras máquinas modernas.

El mineral es generalmente más rico en el muro inferior del filón, pero el estaño es bastante bueno en todas las partes de la mina. Tanto la roca como el material de la vena son muy duros. El mineral escogido contiene, por lo general, 50 por ciento de óxido, mientras que el resto tiene como 20 por ciento. El que contiene menos de 10 por ciento es desechado, pero el que contiene 20 por ciento y menos de 50 por ciento es reservado para trabajarlo más luego, pues hay suficiente mineral de primera clase para mantener empleados á los trabajadores.

Una casa del país, que trabaja en esta montaña, ha explotado minerales extremadamente ricos, algunos de los cuales han dado hasta 65 por ciento de estaño sin concentración y el desecho como

15 por ciento de óxido. Esta casa descubrió un depósito muy rico en suelo blando, y Mr. PASLEY dice que cuando dejó el país se habían extraído como 2,000 toneladas de metal concentrado. Los trabajos de esta casa se llevan á cabo por el viejo sistema español; todo el mineral, con la tierra, es traído á la superficie por hombres que lo cargan sobre las espaldas. El mineral es lavado en artesas estrechas de 12 á 18 pulgadas de ancho, operación que llevan á cabo las mujeres. El fondo de estas artesas es de turba con una curva para graduar la fuerza de la corriente de agua. El mineral es expuesto á la acción del agua por medio de una delgada pieza de madera de longitud algo menor que el ancho de la artesa, hasta que la tierra queda eliminada. Este procedimiento es defectuoso, pues casi todo el lodo mineral se pierde.

Diez millas al norte de Huanuni se encuentran las minas de Morococala, Vilacola y Negro Pabellón; en la primera el mineral rinde un promedio de 25 por ciento de óxido. Se las explota según el sistema del país y la trituración se efectúa por medio de una máquina de Chile. La segunda ha sido abandonada, pero la tercera es propiedad de una casa alemana, que obtiene del metal concentrado 70 por ciento de estaño.

Las minas del Chorolque están á 16,000 pies sobre el nivel del mar y de la vena principal se extraen estaño y bismuto. Estas minas las explota un ingeniero alemán que tiene dos hornos para fundir estaño y dos para bismuto. El estaño en barras es de buena calidad. Mr. PASLEY asegura también que en estos distritos productores de estaño hay muchas venas que no pueden explotarse, porque son reclamadas por gente que no tienen la intención de explotárlas.

Los progresos hechos en los últimos años en la industria minera del estaño en Bolivia se deben principalmente á la terminación del ferrocarril de Antofógasta y Bolivia, que se abrió en Oruro en 1892. Esto ha disminuido el precio de los fletes y ha facilitado á mucha gente el conseguir trabajo permanente.

Al alto precio del carbón se debe que en Bolivia no se lleve á cabo en mayor escala la fundición de minerales de estaño. El carbón se importa en su mayor parte de Australia y cuesta \$53.50 la tonelada puesta en Oruro, precio que es prohibitivo para los fundidores. Es difícil obtener datos correctos sobre la producción de estaño de la República, pues los dueños de minas exageran el

rendimiento, pero según informes obtenidos por Mr. PASLEY la producción anual es de unas 5,650 toneladas. Según Mr. SANTIAGO PASCOE, de Potosí, la cantidad exportada á los mercados europeos en 1897 fué de 5,506 toneladas.

BRASIL.

CÁLCULO DE LA COSECHA DE CAFÉ DE 1899-1900.

Según el "Moniteur Officiel" de París, la comisión encargada de hacer el cálculo relativo á la importancia de la cosecha de café (de julio, 1899, á junio, 1900) en los Estados de Rio Janeiro, Minas Geraes y Espírito Santo, en Brasil, encontraron que las matas, debilitadas por la prolongada sequía, habían perdido una gran cantidad de sus flores, las cuales abundaban en el mes de octubre. Parte del fruto ya formado había caído al suelo también. Bajo estas condiciones, la próxima cosecha de café, en las regiones de las cuales es el puerto de Rio Janeiro el principal mercado de exportación, no pueden, según el cálculo de la comisión, exceder de 3,000,000 de sacos.

En el Estado de São Paulo, que es hoy el centro principal de la producción de café, con el puerto de Santos por punto de embarque, los cálculos son más halagüeños, aunque basados en números muy contradictorios entre sí. Según el Senador BUENOES, la producción de la cosecha de 1899-1900 en el Estado de São Paulo solamente será como de 8,000,000 de sacos; pero las asociaciones comerciales de Santos y São Paulo protestan, y aparentemente con razón, contra tal cálculo que parece exagerado. La cantidad aproximada de 7,000,000 de sacos parece más razonable, aunque grandemente en exceso de los cálculos mucho más bajos (5,000,000 de sacos) de ciertos grupos de hacendados que están interesados en levantar el precio del café por medio de un cálculo bajo de los prospectos de la cosecha.

Como quiera que sea, si se agregan los cálculos relativos á São Paulo, se obtendrá un resultado total que se aproxima muy de cerca al total de la última cosecha de 1898-99 (9,000,000 de sacos). Esta cosecha, como es sabido, fué algo inferior á la cosecha anterior de 1897-98, que con sus 10,500,000 sacos parece ser hasta el presente la mayor cosecha de café del Brasil.

Al presente (diciembre 20), de los 9,000,000 de sacos de la cosecha de 1898-99 fueron exportados 4,500,000 para el extranjero: 1,000,000 de sacos están en los almacenes de Santos ó Rio Janeiro, y 3,500,000 sacos están todavía en los centros de producción. Esta situación no parece de tal naturaleza que haya de causar un aumento en el precio del café en los mercados de Europa.

El proyecto de establecer un monopolio federal de la exportación de café, concebido con el objeto de remediar la depreciación comercial de este artículo, acaba de ser rechazado como impracticable por el Congreso Nacional. Sin embargo, los plantadores tratan todavía activamente de suprimir los comisionistas de exportación, intermediarios demasiado gravosos para ellos. Se está haciendo esfuerzos para poner al productor del Brasil en contacto directo con los mercados y comerciantes extranjeros. Esto será sin duda grandemente ventajoso á los agricultores nacionales; pero es posible tal combinación, habida cuenta de la actual situación económica del país? La mayor parte de los "fazendeiros" ó plantadores tienen demasiada necesidad de los anticipos de los comisionistas para que les sea posible pasarselas sin aquella asistencia, por cuyo medio, solamente, pueden obtener el necesario dinero efectivo.

Debe llamarse la atención hacia el hecho de que el agricultor del Brasil, amenazado por las posibilidades de un firme descenso en el precio del café, parece encontrar en otros productos compensación para su trabajo. De todas partes del interior se reciben noticias de abundantes cosechas de cereales (frijoles, maíz, etc.) que ofrecen la doble ventaja de restringir la importación de cereales de La Plata y la América del Norte y de garantizar á los agricultores del Brasil buenas fuentes de recursos.

SINDICATO PARA LA COMPRA DE MAQUINARIA AGRÍCOLA, ETC.

Se acaba de establecer en Brasil un sindicato agrícola bajo el título de "Sociedade Agrícola Pastoral de Rio Grande do Sul," el cual tiene su oficina principal en Pelotas. El objeto principal de este sindicato es la importación y compra (exclusivamente para sus miembros) de herramientas agrícolas, maquinaria, semillas, animales de cría, etc.

El plan de la asociación incluye también la creación de fincas ó haciendas experimentales y la organización de exposiciones agrícolas anuales ó permanentes, en donde se recibirán y en caso de necesidad se venderán sin recargo, las máquinas y aparatos enviados por fabricantes extranjeros.

Los fabricantes de aparatos y maquinarias agrícolas, etc., que deseen entrar en comunicación con el sindicato en cuestión, deben enviar primero sus catálogos, precios corrientes, etc., al secretario de la asociación, en Pelotas, Estado de Rio Grande do Sul.

ARTÍCULOS DE PAPELERÍA.

El Cónsul británico, en Río Grande do Sud, hace las siguientes observaciones sobre la demanda de artículos de papelería en aquella ciudad. Los sobres son preferidos en cajas de á cien y sus multiples, en lugar de los paquetes de 250 que sufren averías en almacenes y aduanas. Todo el papel debiera llegar en paquetes de 400 pliegos y no de 480, como es la costumbre. El papel de esquila debe doblarse y colocarse en manillas de cinco pliegos cada una y no más y deben empaquetarse en la misma caja con los sobres. El papel de carta para uso oficial debe medir 22 por 33 centímetros (como $8\frac{2}{3}$ por 13 pulgadas). El papel de 43 por 35 centímetros no tiene salida. El de 22 por 33 centímetros es usado también por los comerciantes y subdivido por impresores y otros. Todo este papel es actualmente importado de Austria casi en su totalidad. El papel de seda se usa extensamente para trabajos de ornamentación. Aunque se fabrica en Inglaterra, obtiéndose principalmente de Hamburgo en donde los comisionistas, por ciertos medios, pueden ofrecer el mismo artículo $2\frac{1}{2}$ por ciento más barato que el precio que por él pagan en Londres los importadores británicos.

Muchos exportadores británicos omiten en los conocimientos de embarque el peso de las partes componentes de los artículos, la clase, el material, etc., y ocasionan así molestias y gastos extraordinarios á los importadores, porque según la ley de aduanas del Brasil, cada parte paga un derecho diferente. Los alemanes son generalmente muy escrupulosos en este respecto, y esto constituye un aliciente para que los importadores hagan sus compras por mediación de casas alemanas.

IMPORTACIONES DE CALZADO Y DE CUERO.

La República del Brasil importa en grandes cantidades calzado y cuero, que compra directamente de aquellos países á los cuales los Estados Unidos embarcan estos productos en mayor proporción. Siendo esto así, es lógico suponer que si los Estados Unidos pueden abastecer aquellos países donde el Brasil hace sus compras, bien puede competir con ellos en los mercados mismos del Brasil. Esto no obstante los hechos prueban que la práctica es contraria á lo indicado.

Durante el año fiscal que terminó el 30 de junio de 1897 los embarques de calzado hechos de los Estados Unidos al Brasil alcanzaron á \$2,427. En el mismo tiempo Alemania exportó para dicha República calzado por valor de \$200,000, las exportaciones de Inglaterra alcanzaron á mucho más, y las de Francia y Bélgica en proporción. El producto inglés tiene preponderancia sobre el alemán y el belga, mientras que los franceses envían la mayor parte del calzado caro de señora y los austriacos los más baratos de esta clase. Por lo que se refiere á cuero y sus productos, Inglaterra exportó al Brasil por valor de cerca de 1,000,000 de pesos, Alemania, \$650,000, y Francia y Bélgica también gozaron de grandes exportaciones. Las exportaciones de cuero de los Estados Unidos apenas alcanzaron á \$33,000. En el Brasil se curte cuero en grandes cantidades, especialmente en los estados del sur. La calidad del cuero no es sin embargo de lo mejor, de suerte que se presenta una buena oportunidad para vender allí los productos superiores de los Estados Unidos en este ramo. En la fabricación de calzado la República ha adelantado algo durante los últimos años, pero el producto está circunscrito á artículos de calidad mediana é inferior. En Bahía hay una fábrica que produce \$1,000,000 de calzado por año.

CHILE.

RIQUEZA MINERAL DE LA REPÚBLICA.

Según el "Registro Oficial de las Minas de Chile," publicado por la Sociedad Nacional de Minería, hay más de 7,000 pertenencias mineras, registradas, en la República, además de depósitos de

nitrate, borax, guano y minerales de menor importancia. El cobre ocupa el primer lugar entre los productos minerales del país. Hubo un tiempo en que Chile era uno de los principales países productores de cobre, contribuyendo con una tercera parte, aproximadamente, de la producción total. Esto ocurrió antes de que la producción en los Estados Unidos y España adquiriese su completo desarrollo. En 1876 la exportación de cobre en barra de Chile fué de 41,776 toneladas, pero en 1897 había bajado á 19,011 toneladas, avaluadas en \$4,000,000 aproximadamente. Las causas del descenso en la producción han consistido en la calidad inferior de los minerales y en lo primitivo de los métodos empleados en la explotación. Pero si se emplearan los medios modernos en la extracción y fundición, la causa en primer término mencionada no será de tanta importancia como en otros países, pues los salarios son allí muy bajos. Ahora que el precio del cobre ha subido tanto se está desarrollando gran actividad por los dueños de estas minas y se han puesto en operación maquinarias modernas. Dícese que se han formando sindicatos para la explotación de nuevas minas, con oficinas en París, Francia, é Iquique y Valparaiso, en Chile. El primero tiene un capital de 2,000,000 de francos (cerca de \$400,000).

En 1897 el valor de la exportación de la plata de Chile fué de \$2,898,000, calculada en moneda de los Estados Unidos. Esta cantidad no representa toda la producción, pero el Gobierno, con el objeto de restablecer la base metálica, empleó gran parte de la plata en la acuñación.

La producción de oro está aumentando, y en 1897 la cantidad exportada fué de \$693,000. El valor del nitrato exportado, según los datos suministrados, fué de \$28,741,626; iodo, \$1,860,900; carbón, \$1,385,956. El Registro muestra que hay grandes cantidades de borax en el norte, y un número considerable de minas de azufre en diferentes partes de la República.

IMPORTACIONES DEL EXTRANJERO.

Mr. THOMAS WORTHINGTON, que por indicación de las Cámaras de Comercio de la Gran Bretaña, fué nombrado por la junta de comercio, en diciembre de 1897, para estudiar el porvenir del comercio británico en la América del Sur, acaba de rendir su informe sobre Chile ante dicha junta. En Chile, según dice Mr.

WORTHINGTON, el Gobierno importa las armas y municiones: Krupp tiene establecido allí una agencia y la mayor parte de los efectos de guerra comprados por el Gobierno en 1896 vinieron de Alemania. Por lo que se refiere á explosivos las exportaciones del continente tienen menos obstáculos que las de Inglaterra. El consumo de carbón se calcula en 1,200,000 toneladas por año, la mitad de lo cual es de origen chileno, una sexta parte de West Hartley, y el resto producto inglés. La mayor parte de este combustible llega en buques franceses á los puertos donde se embarca el nitrato.

Por lo que se refiere á artículos de hierro colado, los de uso doméstico estañados ya no se emplean casi en absoluto y los productos esmaltados ingleses en este ramo han sido casi relegados, ocupando su lugar los de origen alemán, debido esto solamente al precio más bajo de ellos, aunque por cuanto á calidad se refiere el producto inglés es muy superior al alemán. La vajilla esmaltada alemana de hierro batido goza también de una demanda muy superior á la inglesa y hoy los Estados Unidos también le hacen competencia. Todavía goza Inglaterra de la mayor parte del comercio en hierro cochino, en barras, en ángulos, y en pernos; pero las importaciones del continente han hecho grandes adelantos, mientras que las de Inglaterra se han quedado estacionarias. Los tipos de flete que son más baratos de Amberes y de Hamburgo son contrarios al comercio inglés. Los tubos de hierro, anclas, y cadenas son todos procedentes de Inglaterra, pero en clavos cortados parece que el producto americano dá mejores resultados, pues se les considera estar mejor proporcionados, menos expuestos á doblarse ó á rajar la madera al clavarlos. La Inglaterra domina el mercado en el abasto de tornillos de latón, hierro, y acero.

COLOMBIA.

NUEVAS DISPOSICIONES ADUANERAS.

Según informe oficial de un Cónsul inglés, el Gobierno colombiano ha sancionado una ley que modifica el plazo en que han de llevarse á cabo las alteraciones que se hagan en las leyes de aduana de la República.

El Art. 1, de esta ley, dispone que todas las modificaciones que se hagan en la tarifa de aduana, cuyo objeto sea disminuir los derechos de importación, empezarán á ejecutarse noventa dias después de haberse sancionado la ley que las dispone; y la reducción se hará por décimas partes, en los diez meses siguientes. Si el cambio ha tenido por objeto el aumento de los derechos, éste se llevará á cabo por terceras partes en los tres meses siguientes á la sanción de la ley.

Esta disposición y la del artículo 204 de la Constitución no limitan los poderes extraordinarios del Gobierno cuando éstos han sido asumidos.

Por disposiciones de la ley No. 9 de 1898 se ha suspendido el cobro del impuesto previamente establecido sobre la exportación del café. Esta disposición tuvo por objeto una compensación parcial á los plantadores por la baja general en el precio del café.

Se promulgó un decreto revocando el que prohibía la importación de fósforos, pero casi inmediatamente después se suspendió la ejecución de aquél, quedando vigente el decreto prohibitivo.

COSTA RICA.

DESARROLLO DE LAS MINAS Y DE LA AGRICULTURA— PRIMER FERROCARRIL ELÉCTRICO DE CENTRO-AMÉRICA.

Los siguientes datos acerca de la República de Costa Rica fueron publicados en "Las Novedades" de Nueva York, y suministrados á la Oficina de Las Repúblicas Americanas por el Señor CALVO, Ministro de aquel país en los Estados Unidos:

Hace poco "Las Novedades" dió noticia de los arreglos hechos por el presidente Iglesias, en Lóndres, con un sindicato de acaudalados americanos y hombres de negocios de aquella metrópoli del comercio, para la explotación de un territorio aurífero en la costa del Pacífico, cerca de Puntarenas, con un capital de \$2,000,000, del cual había ya suscrito una cuarta parte.

Tenemos ahora informe autorizado de que entre las varias compañías que trabajan actualmente minas de oro en Costa Rica, se encuentra la que, presidida por el Senador JOHN P. JONES, de Nevada, compró el año pasado la mina Unión situada cerca de la misma costa del Pacífico. El precio al contado de esta mina fué de 300,000 dollars y la décima parte de las acciones de la Compañía formada para explotarla, con un capital de \$3,000,000.

La Compañía Bella Vista que trabaja la mina del mismo nombre y la Compañía Thayer, con un capital de \$1,000,000, cada una, están dando también gran impulso á sus trabajos. Además de la magnífica planta ya establecida allí, y que comprende aparte del tren ordinario, todo lo necesario para el procedimiento del cianuro, acaba de despachar de San Francisco, Cal., el bergantín *Harriet G.* cargado con 400 toneladas de maquinaria y útiles de trabajo, y 215 toneladas más de iguales materiales, vía Panamá. Como la de la Unión, estas minas están dando muy buenos resultados.

La famosa mina del Monte del Aguacate y otras no menos ricas, están en trato y serán dentro de poco explotadas por las compañías americanas que desean comprarlas. Hay también dos poderosas compañías inglesas y una francesa ocupadas en la explotación de minas en Costa Rica.

La agricultura, ramo principal de la producción del país, prospera de igual manera. En el vapor *Alleghany*, de la Compañía Atlas, los señores J. F. Rogers & Co. acaban de embarcar con dirección al Limón, un cargamento considerable de maquinaria para la elaboración de azúcar, el cual se dice que comprende todo lo necesario para el mayor de los ingenios establecidos en Costa Rica.

Pronto estará en operación la primera línea de tranvía eléctrico en Centro América.

El primer ferrocarril eléctrico de Costa Rica será inaugurado dentro de pocas semanas. El experto ingeniero eléctrico, Mr. D. M. ANDERSON de Washington, Distrito de Columbia, dirige la empresa en San José, y Mr. H. T. PURDY es el ingeniero en jefe. Mr. ANDERSON ha construido ferrocarriles eléctricos en San Antonio, Atlanta y Augusta, además de otras ciudades del Norte, y va á Costa Rica teniendo allá los trabajos muy adelantados en San José y para establecer varias líneas entre la Capital y las poblaciones vecinas.

SANTO DOMINGO (REPÚBLICA DOMINICANA).

NUEVO DISTRITO PRODUCTOR DE BANANOS.

El 2 de marzo un cargamento de bananos, procedente de la República dominicana, atrajo la atención de los comerciantes en frutas extranjeras en Nueva York. Este cargamento fué importado en el Vapor *Premier* de la American Fruit Company y consistía principalmente de bananos amarillos, más cortos pero proporcionalmente más gruesos que los ordinarios. Venía también en el cargamento un número considerable de racimos de bananos rojos, y como hacía mucho tiempo que los comerciantes de Nueva York no veían ninguno de esta clase, muchos de ellos visitaron el vapor y entraron en competencia entre sí por obtener uno ó más de estos racimos. Estos racimos fueron vendidos en

subasta á precios excepcionalmente altos, haciendo un promedio de unos diez centavos cada banano, ó de \$7 á \$8 el racimo.

Se dijo al principio que estos bananos venían de Cuba, pero se supo después que era parte del primer cargamento procedente de nuevas plantaciones de Santo Domingo. Este hecho fué de mayor interés, porque era prueba de que se había abierto un nuevo y productivo distrito frutero y fué una indicación de su influencia en el mercado de bananos. Los empleados del vapor manifestaron que el nuevo distrito está produciendo gran cantidad de aquel fruto pero que escasamente había facilidades para su trasporte á la costa. El fruto fué cargado por los naturales desde cerca de Sousa, descendiendo por la ladera de la montaña por varias millas. Este método es costoso, por supuesto, y varios plantadores americanos, á la cabeza de los cuales se encuentra el Señor A. Dumois, piensan construir un ferrocarril desde las plantaciones hasta la costa.

GUATEMALA.

SITUACIÓN AGRÍCOLA Y PRODUCTOS.

De los Estados de la América Central, Guatemala es el que cuenta con mayor población. Su área es de unas 47,810 millas cuadradas, ó sea el tamaño del Estado de Louisiana, en los Estados Unidos, y tiene unas 48,720 millas cuadradas. La extensión de la costa atlántica de Guatemala es de unos 185 kilómetros, y de 260 kilómetros la costa del Pacífico.

La agricultura constituye la principal fuente de riqueza de la República; ha obtenido considerable desarrollo y muestra señales constantes de progreso, por más que es en cierto modo obstaculizada por la contribución territorial. La posición intertropical del país y la diversidad de latitudes permiten que las plantas de los trópicos se produzcan en excelentes condiciones, de igual suerte que los productos de la zona templada del norte. Hay distritos en los cuales se dan 2, 3, ó 4 cosechas de maíz al año. El área de terreno cultivable es muy productiva y la teoría común es que los abonos no son necesarios á causa de la fertilidad del suelo regado por las corrientes que descienden por los costados de las montañas. Para obtener éxito en cualquier empresa agrícola en

Guatemala, es importante hacer una adecuada elección del terreno y tener el debido conocimiento respecto á su adaptabilidad para los productos que se desean.

La ley de tierras de Guatemala fué expedida en 1894. Según sus disposiciones una comisión de ingenieros entendidos fué nombrada con el propósito de estudiar y medir las tierras del Estado, especialmente aquellas susceptibles de cultivo. Estas tierras fueron divididas en lotes de diferentes tamaños, y el maximum de tierra que puede asignarse á un solo individuo es de 15 caballerías (1.687.5 acres). Los precios de estas tierras varían según las cosechas que aquellas son capaces de producir. Las tierras adaptables á la cría de ganado, al cultivo de cereales, vid, añil, etc., se valúan á \$250 por caballería; las tierras propias para el café ó el algodón, ó aquellas que contienen valiosas maderas de construcción, \$500 por caballería.

Estos precios incluyen los gastos de mensura y títulos. Las personas que deseen adquirir estas tierras deben solicitarlo del jefe político del distrito (Jefe Público). Las tierras que nunca han sido medidas pueden asignarse bajo las mismas condiciones y al mismo precio por solicitud especial. Según esta ley, las tierras que limitan las fronteras de otros estados no pueden ser adquiridas sino por los naturales del país. En caso de que los poseedores de tales tierras deseen hacerse ciudadanos ó reconocer su fidelidad á otros gobiernos, las tierras volverán á poder del Estado, y la indemnización se fijará por dos peritos. La República se reserva para el servicio público tierras de una anchura de 1,500 metros (cerca de una milla) en la ribera del mar y de 200 metros en ambas riberas de los ríos navegables. Sin embargo, estas tierras pueden arrendarse por períodos determinados por el Ministro de Obras Públicas, pero los contratos quedarán anulados si el Gobierno desea abrir puertos, construir fuertes, ó erigir cualquier edificio nacional necesario. En tales casos se pagará una justa indemnización.

El Gobierno concede gratuitamente tierras no cultivadas en los siguientes casos: (1) á las municipalidades; (2) á los colegios, escuelas ú otros establecimientos de instrucción pública; (3) á las villas recientemente establecidas; (4) á inmigrantes y á las compañías que trabajen en obsequio de los inmigrantes; (5) á los que construyen caminos de carácter nacional, con tal que tales con-

cesiones sean consideradas como compensación ó subvención para la apertura de dicha comunicación.

Bajo el actual sistema, la mayor parte de las contribuciones de Gobierno se obtienen de la propiedad agrícola ó de los ferrocarriles. Los impuestos más importantes consisten en un derecho de exportación sobre el café (este impuesto decreció en 1897), una contribución sobre el ganado, una sobre la sal y un derecho por la venta de inmuebles. Debe recordarse que cuando el actual sistema de contribución fué inaugurado la propiedad mueble de algún valor era prácticamente desconocida en el país, pues toda la riqueza de la nación estaba de una ú otra suerte limitada al suelo; pero ahora que la riqueza mueble es igual por lo menos á la territorial, se hace absolutamente necesaria una redistribución á los efectos del impuesto.

Como primer paso en esta dirección, el derecho de exportación sobre el café fué reducido de dos pesos oro á un peso plata por 100 libras. En el cultivo del café se ocupa la mayor parte de la población agrícola, así como á él se dedican las energías de casi todos los propietarios de tierras. El alto precio del café de Guatemala antes de 1897 estimuló el establecimiento de muchas extensas plantaciones. Los principales distritos cafetaleros se encuentran en Alta Verapaz, Chimaltenango, Escuintla, Quezaltenango, Retalhuleu, San Marcos, Santa Rosa y Zacapa. El cafeto es de fácil cultivo, y la condición esencial para su producción en Guatemala consiste en una altura de 2,600 á 4,500 piés sobre el nivel del mar, con un subsuelo arcilloso cubierto á una considerable profundidad por tierra revestida de vegetación. Es difícil calcular con exactitud el costo de una plantación de café así como el beneficio que de ella puede derivarse, y á estos respectos se han hecho cálculos diferentes por varias personas. Las plantas jóvenes se siembran en pequeños hoyos de unas 20 pulgadas de profundidad y á 55 pulgadas de distancia los unos de los otros. Estas plantas requieren una poda cada tres meses, y la primer cosecha se obtiene en tres ó cuatro años después de la siembra. El café en su mayor parte es exportado á Alemania, pero también se exportan considerables cantidades á los Estados Unidos y á la Gran Bretaña. La cantidad total exportada ha aumentado en gran proporción, pero el valor bruto de los cargamentos ha disminuido por razón de la disminución en el precio del grano. El

valor del café exportado en 1897 fué de \$18,875,700, cantidad que fué \$3,473,923 menor que el valor de las exportaciones de 1896, aunque la cantidad exportada en 1897 fué cerca de 14,000,000 de libras mayor que en 1896. El precio del café varía considerablemente; las variedades de la clase más baja tienen un precio de 3 á 5 centavos la libra, mientras que el grano de la mejor clase se vende de 8½ á 11 centavos la libra. El siguiente cuadro contiene el total de exportaciones de café de Guatemala en los años de 1896 y 1897, así como también los nombres de los países á los cuales se hizo la exportación.

	1896.	1897.
	<i>Kilógramos.</i>	<i>Kilógramos.</i>
Alemania	20, 079, 870	24, 666, 911
Estados Unidos	5, 426, 137	6, 216, 798
Inglaterra	4, 686, 950	5, 591, 826
Otros países	911, 385	935, 145
Total	31, 104, 343	37, 410, 680

La maquinaria de café se importa principalmente de Londres; pero como puede fabricarse tan barato, si no más barato, en los Estados Unidos, y podría entregarse en Guatemala en menos tiempo, esta importación debiera recibir la atención de los fabricantes de los Estados Unidos.

El cultivo y exportación de plátanos está aumentando firmemente cada año. La experiencia ha demostrado que este fruto crece mejor en la costa del Atlántico y en las regiones vecinas del interior. El comercio de exportación está casi por completo limitado á los puertos meridionales de los Estados Unidos. En 1883 los cargamentos fueron de 29,699 racimos, valuados en \$11,880. Diez años después la exportación había aumentado hasta la cantidad de 364,851 racimos, valuados en \$178,115. La exportación aumentó considerablemente antes de 1897, pero no se ha podido obtener de ella una estadística exacta.

El tabaco crece principalmente en la sección oriental del país y hay varios proyectos para aumentar su producción y calidad al objeto de hacerlo una fuente mayor de ingresos para el Gobierno. Según recientes estadísticas el área de cultivo del tabaco es de más de 2,500 acres y la cosecha se calcula en 2,250,000 libras.

Más de 1,200 personas se ocupan en el cultivo de esta planta. Uno de los planes propuestos para obtener ingresos consiste en que el Gobierno se reserve el monopolio de la venta del tabaco: la planta sería cultivada por individuos bajo condición de vender los productos únicamente al Gobierno, y la siembra sería regulada por medio de patentes concedidas por el Gobierno al plantador, limitando á 50,000 el número de plantas de cada plantación. Bajo este sistema los almacenes del Gobierno quedarían establecidos en todas las capitales de provincia, las cuales pagarían al productor á razón de 1 real (2 centavos Estados Unidos) la libra por las hojas más finas y 1 centavo Estados Unidos ($\frac{1}{2}$ real) la libra por la hoja de segunda; las hojas más bastas serían destruidas. En cambio, los almacenes venderían este tabaco á razón de 4 reales por el de primera calidad y 3 reales por el de segunda. Este proyecto ha encontrado considerable oposición á causa de los grandes gastos por concepto de sueldos, etc., y también porque el Gobierno tuvo hace ocho años un monopolio del tabaco que resultó un fiasco como fuente de ingresos.

Se producen considerables cosechas de maíz, que es uno de los principales productos del país. El maíz, así como los frijoles, constituye el más importante alimento de los naturales del país; se usa también en grande escala como pasto para el ganado y también para la fabricación de cerveza. El maíz crece en las altas tierras y altillanuras del país. Los naturales del país lo prefieren al maíz de los Estados Unidos aunque éste es más duro y se conserva mucho más tiempo en el clima de Guatemala. Se importan algunas cantidades de maíz, pero éste viene en su mayor parte de los puertos mexicanos en donde la moneda de Guatemala circula casi á la par. Se espera que al concluirse el Ferrocarril del Norte se importará una considerable cantidad de maíz de los Estados Unidos, pues por aquella epoca habrá comunicación directa por el Golfo de México y el Misisipi entre el interior de la República y los grandes distritos sembrados de maíz de los Estados del oeste y noroeste. Los fletes serán también más baratos.

El cacao crece en pequeñas cantidades en casi todos los distritos tropicales. No produce hasta después de seis años de cultivo, pero se dice que cada planta da una libra cada cuatro meses, y la

vída de la planta se calcula en 100 años. El cacao del país se prefiere al del extranjero, aunque su precio es 50 por ciento mayor que el del cacao de otra procedencia, aun en Guatemala.

El hule se cultiva en pequeña escala, así como varias clases de uvas y muchas otras frutas. Éstas pueden ser industrias productivas para cualquiera que las explote de manera apropiada. Al presente sólo los naturales del país las cultivan para su propio uso y no se dedica ni tiempo ni cuidado al mejoramiento ó mayor producción de las plantas, ya sea para la venta en el país ó para la exportación.

En las altas regiones del país se dan el trigo, la avena, y la cebada en pequeñas cantidades, y se cultiva el arroz, en cierta medida, en los distritos cálidos de la costa. En realidad, apenas hay fruta alguna, ó grano ó árbol que no se dé en una ú otra parte de Guatemala, pero condiciones esenciales para obtener éxito en el cultivo de cualquier producto son, primero, la abundancia de capital y, en segundo término, la eficacia de los trabajadores. Éstos son tan difíciles de obtener como lo es el capital, y la inmigración de chinos y negros, con excepción de los que se necesitan para la construcción de los ferrocarriles, está prohibida por la ley.

Las legumbres se cultivan en considerables cantidades en las altas regiones. Se dice que una de las propiedades más productivas del país es aquella en que sólo se producen hortalizas tales como patatas, cebollas, nabos, zanahorias, etc. Varias lecherías en la vecindad de la ciudad de Guatemala hacen buen negocio en grande escala. La falta de competencia hace que los propietarios puedan obtener altos precios por sus productos; la leche que se envía á la ciudad todas las mañanas en carros se vende á 25 centavos el litro. Las vacas de pura raza del país dan leche mucho más rica que la de las especies importadas, pero la producción es muy reducida. La leche de las razas puras importadas no contiene manteca, según se dice, á causa de la naturaleza inapropiada del pasto.

En diferentes puntos de la República hay grandes pedazos de tierra, incapaces de producir buenas cosechas, que dán excelente pasto para al ganado durante todo el año. La mayor parte del país está bien provista de agua. El número total de cabezas de ganado se calcula en más de 600,000. El precio del ganado varía, por supuesto, y depende grandemente de la raza. Una

buena vaca produce algunas veces hasta \$70 y las especies importadas producen mucho más. Según el último censo había en la República 62,000 caballos y 42,000 mulos. Los caballos del país, aunque de tamaño pequeño, tiene gran resistencia y pueden hacer muy largas jornadas, aunque por lo general su pasto consiste en la peor clase de heno y hojas de maíz secas.

El precio medio de los caballos varía entre \$150 y \$400, en moneda de Guatemala. Los mulos son muy superiores á los caballos para hacer largas jornadas ó para la conducción de pesadas cargas, y cuestan más, pues su valor es de \$200 á \$1,000. Se cría considerable número de carneros, pero son de clase inferior y pequeños y no dán buena carne ni producen buena lana. La cría de puercos es numerosa y éstos obtienen buenos precios, de \$10 á \$25. La carne de puerco es una de las comidas favoritas de los naturales, y su barata alimentación con raíces nutritivas, granos, y maíz asegura un buen provecho al productor.

Muchos extranjeros toman tierras en Guatemala, pero la mayor parte de ellos no han obtenido éxito. La razón es que, en su mayor parte, estos extranjeros sólo pueden pagar un pequeño tanto por ciento al contado, é hipotecan sus tierras por el resto. Además obtienen al crédito una gran cantidad de maquinaria y materiales, y las cosechas no son suficientes para pagar el interés del dinero. Á ésto hay que agregar la escasez de trabajadores. Por el contrario, aquellos que cuentan con capital suficiente para pagar en efectivo sus tierras y maquinaria y empiezan en pequeña escala, aumentando sus intereses poco á poco, siempre obtienen éxito.

HONDURAS.

FUENTES DE RIQUEZA DE LA REPÚBLICA.

Mr. HENRY JALHAY, Cónsul de la República de Honduras en Bruselas, ha remitido á la Oficina un interesante folleto sobre aquel país. Los siguientes párrafos han sido extractados del folleto de Mr. JALHAY.

El territorio que comprende la República de Honduras, uno de los cinco Estados de la América Central, fué descubierto por COLÓN en su cuarto y último viaje al Nuevo Mundo (1502), fecha en que tomó posesión de aquel país en nombre del rey de España.

Después de COLÓN, otros exploradores visitaron á Honduras, que finalmente fué explorada por CORTEZ cuando terminó la conquista de México. El gran conquistador, movido por los informes que había recibido sobre la gran riqueza de estas regiones del Sur, salió de México á la cabeza de una expedición que duró cerca de dos años y terminó, tras miles de peligros y privaciones, en Trujillo, en donde CORTEZ fundó una colonia á la cual dió el nombre de Natividad (1526); desde este punto, hizo aquel conquistador su exploración y conquista del interior del país.

Por cerca de tres siglos Honduras fué una provincia de Guatemala, una de las joyas de la Corona de España hasta 1821, fecha en que, después de numerosas revoluciones, la América Central se hizo independiente de España. En marzo de 1822, se reunió un Congreso en Guatemala y se fundó la República de la América Central, compuesta de Guatemala, Salvador, Honduras, Nicaragua y Costa Rica. La nueva República tuvo una corta existencia, y después de varias guerras civiles, se disolvió la Unión en 26 de octubre de 1838, y los cinco estados de la República se erigieron en cinco estados independientes.

Habíase intentado varias veces la reconstitución de la República de Centro América, tentativas que habían fracasado y costado la vida á varios de sus iniciadores. cuando, por influencia del Dr. P. BONILLA, Presidente de la República de Honduras, se celebró un tratado entre Nicaragua y Salvador, según el cual las tres repúblicas constituyeron una federación bajo el nombre de República Mayor de Centro América. Las tres repúblicas se convirtieron en estados, y la soberanía de la federación recayó en una Dieta compuesta de tres miembros, uno por cada estado, que había de reunirse cada año en la capital de los estados federales.

Por invitación de esta Dieta, los tres estados nombraron una delegación que se reunió como Asamblea Constituyente en Managua, Nicaragua, y estableció una Constitución, según cuyos términos los tres estados tomaron el nombre de Estados Unidos de la América Central, 1º de noviembre de 1898.

Esta Constitución, grande y patriótica, que en la mente de aquellos que la habían formado significaba una completa consolidación de los tres estados federales y una pronta reorganización de la gran República de la América Central, soñada por MORAZÁN, tuvo un triste fin. El día después de haberse reunido la Asamblea Constituyente, un movimiento revolucionario, hostil á la nueva federación, tuvo lugar en San Salvador, el cual dió por resultado una nueva administración en este estado. Su primer paso fué retirarse de la Unión, y esta separación ocasionó la disolución de los Estados Unidos de la América Central, pues, siguiendo el ejemplo de Salvador, los estados de Honduras y Nicaragua reasumieron su absoluta soberanía.

La República de Honduras está situada entre los 13° 10' y 16° 2' de latitud norte y entre los 83° y 90° de longitud oeste del meridiano de París. Está limitada al norte por el mar Caribe, al oeste por Guatemala, al sudoeste por el Salvador, y al este y sudeste por Nicaragua. Su extensión es aproximadamente de 120,180 kilómetros cuadrados, ó sean 145,000 millas cuadradas. El aspecto de Honduras es muy pintoresco y generalmente montañoso; la gran Cordillera

atraviesa el país de noroeste á sudoeste, dividiéndolo en dos hoyas y formando elevadas mesetas y grandes valles, en los que se encuentran bosques vírgenes, fértiles planicies y vastos campos regados por numerosos ríos. Honduras presenta la doble ventaja de ser el único país de la América Central que no tiene volcanes y de que los declives de sus montañas ofrecen gran variedad de clima, suelo y cultivo.

El clima de Honduras es sumamente vario, debido á su topografía, y sería difícil encontrar en el mundo tanta variedad de climas en una superficie tan limitada. Estos cambios climatológicos, ocasionados por las diferentes altitudes, la situación de los lugares y los vientos que prevalecen, permiten el cultivo de los productos de todas las zonas. El hielo y la nieve no se conocen, y los vientos que soplan á través del país de un océano al otro, moderan el calor de la atmósfera.

Honduras presenta todas las condiciones necesarias de salubridad. El año se divide en dos estaciones, el invierno ó época de las lluvias, y el verano ó estación seca. Ordinariamente la estación lluviosa comienza en mayo y dura hasta noviembre, y la estación seca principia en este último mes y dura hasta mayo.

Según el último censo oficial, la población de Honduras era en 1887 de 382,000 habitantes, pero hoy debe pasar de 400,000. Como en 1791 tenía solamente 93,500 habitantes, el número se ha cuadruplicado en un siglo. Unas pocas tribus de aborígenes quedan todavía en el país. Son estas laboriosas y pacíficas. El idioma que se habla en Honduras es el castellano, pero en las islas del norte se habla bastante el inglés, que es la lengua extrajera que más se oye. La religión dominante es la católica, pero hay iglesias protestantes en la parte norte del país.

Honduras ha sido generosamente dotada por la naturaleza; metales preciosos y útiles rivalizan en riqueza y abundancia con los productos de las planicies y de los bosques. Honduras es una gran mina de inestimable valor. El geólogo E. Martínez, que ha explorado todo el país, dice lo siguiente: "Ninguna región de la América Central puede rivalizar con Honduras en ricos minerales. Ninguna oculta en su suelo tantos tesoros. Oro, plata y platino se encuentran por todas partes. En la actualidad la exportación anual de metales asciende á cerca de seis millones de francos, cifras que con facilidad aumentarán diez veces más cuando el ferrocarril, que está ahora en construcción, permita el transporte de la maquinaria pesada que se necesita para refinar los minerales. También es rica Honduras en otros productos del reino mineral, tales como hierro, plomo, zinc, estaño, níquel, cobre, bismuto, carbón, etc., pero los numerosos yacimientos carecen de valor por la falta de comunicaciones. Entre otros productos del suelo, deben mencionarse los ópalos, que son de excelente calidad, y de los cuales las minas más ricas se hallan cerca de Erandique, en el Departamento de Gracias; mármol, granito, sal, azúfre, salitre, mica, etc., se encuentran en grandes cantidades.

Los bosques y planicies de Honduras abundan en plantas medicinales y de otras clases: entre éstas figuran la zarzaparilla, el álce, la copaiba, el tamarindo,

la vainilla, el azafrán, el jengibre, la goma arábica, el aceite de ricino, el ámbar, la cera vegetal, el algodón, los palos de tinte, el cacao, el marfil vegetal, la goma elástica, el tabaco, el copal, etc. Las maderas de ebanistería y de construcción constituyen, después de las minas de oro y de plata, la riqueza principal del país. Entre aquéllas merecen mencionarse la caoba, que es el árbol más hermoso de los bosques hondureños, el palo de rosa, el ébano, el roble, el cedro, el pino amarillo, etc. Los principales productos agrícolas de Honduras son el banano, el café, el tabaco, el añil, la caña de azúcar y el cacao. El maíz y el trigo solamente se cultivan para el consumo del país.

La Constitución de Honduras es muy liberal y fué modelada sobre la de los Estados Unidos. Ella garantiza á todos los habitantes, extranjeros ó nacionales, igualdad ante la ley, libertad individual, inviolabilidad del domicilio y de la propiedad, libertad de enseñanza, de cultos, de imprenta y de asociación, así como la inviolabilidad de la correspondencia epistolar. La pena capital está abolida. La instrucción primaria es libre y obligatoria. Los extranjeros gozan de los mismos privilegios que los naturales del país; pueden arrendar, comprar ó vender propiedades, dedicarse á cualquiera industria ó ejercer cualquiera profesión. Están exentos del servicio militar.

Por su admirable posición entre los dos océanos, su inmensa riqueza mineral y forestal, la fertilidad de su suelo, la salubridad de su clima, la excelencia de sus puertos y lo accesible de las salubres y fértiles mesetas del interior, Honduras está destinada á representar, tarde ó temprano, un papel importante entre los estados centroamericanos. Como ha dicho RECLUS, "si hasta hoy su progreso ha sido lento, debe buscarse la causa en las ventajas mismas que posee: bajo la dominación española sus florecientes puertos, su riqueza agrícola, sus opulentas minas atraían á los piratas que se establecían en las costas del Atlántico y del Pacífico, saqueaban los alrededores y causaban la despoblación del país por una gran distancia hacia el interior. En nuestros días la obra tan grande y útil del ferrocarril interoceánico atrajo á otros filibusteros, quienes, abusando de la confianza de un pueblo honrado y sencillo, arruinaron su porvenir é hicieron pesar sobre él una deuda inmensa y un descrédito tal que ha alejado de Honduras la inmigración y las grandes empresas."

Pero la época de prueba casi ha terminado para Honduras. Debido al Gobierno liberal y culto del Presidente BONILLA, la paz y el orden, factores indispensables en todo desarrollo económico, reinan en el país, y el ferrocarril que unirá muy pronto á los dos océanos, será como el sistema arterial que llevará la vida al país entero. Atraerá la inmigración extranjera, facilitará la exportación de los productos del suelo, el desarrollo del comercio y la creación de industrias y empresas nuevas.

Refiriéndose al nuevo ferrocarril, el Dr. BONILLA dice en su mensaje al Congreso en 1898, lo siguiente: "La ejecución de los contratos concluidos con el "Honduras Syndicate" puede hacer de Honduras en pocos años un país próspero. Gracias al ferrocarril, los productos del suelo podrán ser exportados fácilmente, y el país se volverá uno de los grandes centros del comercio del mundo: la creación de un banco poderoso dará por resultado la introducción de considerables capitales que facilitarán los negocios y particularmente las empresas agrícolas.

En fin, con el arreglo de su deuda exterior, Honduras se verá libre de un peso que la ahoga y la impide aspirar al brillante porvenir que le asignan su posición geográfica y sus inmensas riquezas minerales y vegetales."

MÉXICO.

COMERCIO CON LOS ESTADOS UNIDOS.

El "Financier," de México, publica lo siguiente sobre el comercio de los Estados Unidos con México:

En el año común de 1898, los Estados Unidos importaron mercancías mexicanas por valor de \$21,670,775, oro, cantidad que acusa un aumento, comparada con la importación de los cuatro años anteriores, como se vé de los siguientes datos: 1898, \$21,670,775; 1897, \$19,650,099; 1896, \$15,887,091; 1895, \$18,207,433; 1894, \$21,192,306.

Hubo mejores años, como en 1893, en que los Estados Unidos importaron de México mercancías por valor de \$32,372,998, y en 1892 por valor de \$29,413,815. Los tres años anteriores también fueron mejores por razón de los altos precios y no de las cantidades. Sin embargo, el año de 1898, fué de lo más satisfactorio, como lo prueban las siguientes cifras. Tomando el henequén, por ejemplo, tenemos que la exportación á los Estados Unidos por tres años ha sido como sigue: 1898, 67,914 toneladas, a valuadas en \$7,383,878 oro; 1897, 69,117 toneladas, avaluadas en \$4,110,382; 1896, 52,639 toneladas, avaluadas en \$2,390,936. Los cultivadores de henequén de Yucatán tienen razón de considerar á 1898 como el año por excelencia. El precio de este artículo subió de 4 á 6 centavos oro la libra, ó 50 por ciento. Los cueros y pieles bajaron en 1898: los Estados Unidos recibieron 12,341,214 libras, avaluadas en \$1,771,116 oro contra 14,335,003 libras, en 1897, avaluadas en \$1,859,747; pero en 1896 la cantidad fué de 10,055,530 libras, avaluadas en \$1,402,744.

La goma elástica, negocio en pequeña escala todavía, fué algo mejor, pues los Estados Unidos tomaron el año pasado 192,212 libras, avaluadas en \$69,499 contra 113,976 libras, en 1897, avaluadas en \$33,136.

La exportación de plomo y mineral de plomo á los Estados Unidos fué como sigue: 1898, 142,030,670 libras, avaluadas en \$1,683,083; 1897, 141,796,072 libras, avaluadas en \$1,599,923; 1896, 131,079,378 libras, avaluadas en \$1,285,400.

La exportación de tabaco fué buena, como se vé por las siguientes cantidades: 1898, 803,766 libras, avaluadas en \$285,817; 1897, 769,326 libras, valor, \$339,236; 1896, 345,468 libras, \$144,935. Cuba envió á los Estados Unidos en 1898, 4,120,717 libras de tabaco, avaluadas en \$2,832,497, mientras que en 1896 la isla vendió 14,336,753 libras, avaluadas en \$6,146,626. Hay evidentemente un gran mercado para tabaco mexicano en los Estados Unidos,

aunque la competencia del tabaco cubano es fuerte. Pero México tiene abiertos los mercados de la Europa occidental y el comercio con aquella parte del mundo es satisfactorio.

La exportación de café á los Estados Unidos durante tres años fué como sigue: 1898, 30,620,071 libras, valuadas en \$3,010,893; 1897, 34,330,631 libras, \$5,084,742; 1896, 19,641,868 libras, \$3,295,079. El mercado de café del mundo en 1896 no había empezado á sentir los efectos de las abundosas cosechas de café del Brazil, y la diferencia de 11,000,000 de libras entre la exportación de 1898 y la de 1896, dió á nuestros plantadores \$285,000 más por aquel año que por la gran exportación de 1898.

El comercio de exportación de México con los Estados Unidos, goza, en general, de una condición de lo más halagüena. Sobre una base de salarios de plata, contribuciones, etc., los plantadores mexicanos y los mineros, están vendiendo en oro á buenos precios, en sus más grandes mercados. Las cifras anteriores se refieren sólo á mercancías. Los Estados Unidos tomaron las siguientes cantidades de oro y plata mexicanos: 1898, \$24,176,840 plata, \$5,512,454 oro; 1897, \$27,020,569 plata, \$4,735,452 oro. Estas cantidades en oro representan el importe de este metal entregado en las aduanas americanas. El importe de la cantidad introducida de contrabando es desconocido. Según los comerciantes en minerales, el contrabando ha ascendido en 1898 á una cantidad no menor de \$2,000,000.

GANANCIA PRESUPUESTA DE LA PRODUCCIÓN DE GOMA ELÁSTICA.

La "Mexican Tropical Planters' Co." ha dado á luz un folleto en el que se dice que los experimentos hechos han demostrado plenamente que el cultivo del hule peculiar á México y Centro América (*Castilloa elastica*) es perfectamente viable.

También se dice que después del séptimo ú octavo año puede extraerse anualmente una cantidad de goma suficiente para hacer extremadamente provechosa la inversión del dinero. En un acre de tierra caben bien como unos 200 árboles, y cada árbol puede producir de una á dos libras de goma anualmente, con un valor de 60 á 70 centavos por libra en moneda americana. El costo de recolección y preparación es ligero, y después de agregado el importe de los fletes al mercado se puede calcular un costo de 50 por ciento por libra, resultando por consiguiente un producto neto para el plantador de \$100 á \$200 por acre. El árbol continúa creciendo con una producción mayor cada año y una plantación de 15 años debe producir un promedio de cinco libras por árbol. Sin duda, el tiempo que este árbol necesita para producir hace que en cierto modo muchos se abstengan de sembrarlo, pero es la más

segura de todas las cosechas, si bien requiere paciencia para aguar-
dar su producción. El "India Rubber World" agrega lo
siguiente:

"No debe perderse de vista que los precios dados arriba no
han permanecido por muchos tiempo y que están siempre pro-
pensos á declinar."

PARAGUAY.

MERCADO PARA LONA, CUERDA Y BARNIZ.

El Cónsul, Mr. RUFFIN, informa de Asunción al Departamento
de Estado, con fecha 3 de diciembre de 1898, sobre las posibili-
dades de aquel mercado para la venta de varios artículos de
comercio. Refiriéndose á la lona, dice:

También debo llamar la atención de los fabricantes americanos hacia la acepta-
ción que obtienen sus lonas. Úsase la lona para las velas de los numerosos
pequeños botes, canoas, etc., que navegan en ríos y lagos, y también para las
grandes velas y para usos domésticos como catres, etc. La clase pobre usa, casi
exclusivamente, catres en vez de camas; el costo de aquellos es como de \$1.50,
oro. Muchas personas de las clases acomodadas usan también catres en este
clima caliente, pues son más frescos. De los Estados Unidos se importa la
mayor parte de la lona y la principal marca es la "Extra Duck" que se vende
aquí á \$1.60, en papel, la yarda (como unos 25 centavos en oro). Esta marca
no viene directamente de los Estados Unidos, sino que como las otras, es impor-
tada por casas extranjeras.

Según el mismo Cónsul, la cuerda de manila, que llega indi-
rectamente de los Estados Unidos, obtiene una gran venta. El
tamaño que generalmente se usa, "como del tamaño del dedo del
medio," se vende de 12 á 15 centavos (oro) la libra. "El bramante
es otro artículo de los Estados Unidos cuya identidad se pierde á
causa de pasar por manos extranjeras. Le pesca se hace en grande
escala. El bramante se vende de 35 á 40 centavos, oro, la libra."

En 1897, la importación de la cuerda de manila representaba un
total de 84,192 kilos, avaluados en \$15,386. El número de kilos
de bramante fué 167, avaluados en \$442. Paraguay recauda un
derecho ad valorem de 25 por ciento sobre estos artículos.

Hablando del barniz que se consume, el Cónsul advierte que
probablemente la mayor parte de este artículo es fabricado en los

Estados Unidos, pero se vende directamente á comerciantes, que á su vez lo venden en los mercados de la América del Sur. El precio es de \$1.35 el galón. Dícese que casi todos los muebles del Paraguay son barnizados. El barniz paga un derecho de 25 por ciento ad valorem.

Al terminar su informe, dice el Cónsul lo siguiente:

Aconsejo de nuevo á los comerciantes que establezcan un almacén de muestras para los géneros americanos y que comercien directamente con las firmas de Asunción. Las siguientes personas se harían cargo de nuestros géneros: Enrique Plate, agente comercial y comisionista; Christian Heiseke; Ruiz y Jorba; Francisco Angala y Cía.; Gaona y Urrutia; Gomez y Cía.; Trabacatti y Cía.; Crobats y Rodi, y Miguel Bajae. Con excepción de Enrique Plate, á quien se le puede escribir en inglés, yo recomendaría que toda la correspondencia con las casas nombradas se hiciese en castellano, obteniéndose así atención directa y contestación.

ESTADOS UNIDOS.

COMERCIO CON LA AMÉRICA LATINA.

RELACIÓN DE LAS IMPORTACIONES Y EXPORTACIONES.

En la página 1596 aparece la última relación del comercio entre los Estados Unidos y la América latina tomada de la compilación hecha por la Oficina de Estadística del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos, cuyo jefe es Mr. O. P. Austin. Estos datos se refieren al valor del comercio arriba mencionado. La estadística corresponde al mes de enero de 1899, corregida en febrero 27 del mismo año, comparada con la del período correspondiente del año anterior, y también comprende los datos referentes á los siete meses que terminaron en enero de 1899, comparados con igual período de 1898. Debe explicarse que las estadísticas de las importaciones y exportaciones de las diversas aduanas referentes á un mes cualquiera no se reciben en el Departamento del Tesoro hasta el 20 del próximo mes, necesitándose algún tiempo para su compilación é impresión, de suerte que los datos estadísticos correspondientes al mes de enero, por ejemplo, no se publican sino en marzo.

URUGUAY.

ENTRADAS DE ADUANA EN MONTEVIDEO EN 1898.

Un despacho del Ministro FINECH al Departamento de Estado, fecha 10 de enero de 1899, da informes estadísticos sobre las entradas de aduana en el puerto de Montevideo. La siguiente tabla muestra las entradas mensuales para 1897 y 1898:

	1897.	1898.		1897.	1898.
Enero.....	\$759, 228	\$828, 914	Agosto.....	\$527, 557	\$675, 532
Febrero.....	786, 374	842, 164	Septiembre....	763, 322	764, 436
Marzo.....	729, 159	1, 221, 432	Octubre.....	849, 916	657, 428
Abril.....	698, 717	1, 018, 950	Noviembre....	678, 042	614, 839
Mayo.....	701, 477	764, 635	Diciembre....	796, 208	817, 557
Junio.....	620, 927	655, 763	Total ...	8, 550, 573	9, 868, 657
Julio.....	635, 425	1, 006, 977			

Al hacer comentarios sobre estas cifras, el Ministro FINECH se expresa así: "Esta tabla demuestra con toda claridad que la reacción producida por la terminación de la guerra civil y la política de reformas del Presidente CUESTAS, duró desde setiembre de 1897 hasta julio de 1898, inclusive, y que desde entonces se ha venido notando una depresión más ó menos grave. La situación incierta de los últimos cinco meses ha producido su efecto en el total general, y la prosperidad en este año no ha llegado al promedio de costumbre. Esto se verá en el cuadro que viene á continuación, y en el cual se dan las entradas de las aduanas durante los últimos diez años, comenzando con el año de 1889, que fué el de la mayor prosperidad y que jamás ha sido igualado. Las entradas en 1898 fueron prácticamente iguales á las de 1889, que es cuando comenzó el movimiento de retroceso:"

1889.....	\$10, 786, 602	1894.....	\$10, 253, 763
1890.....	9, 848, 735	1895.....	10, 624, 205
1891.....	8, 648, 509	1896.....	10, 304, 436
1892.....	8, 598, 360	1897.....	8, 550, 573
1893.....	8, 967, 780	1898.....	9, 868, 657

NEGOCIO DE GANADO EN 1898.

El Ministro FINECH da, también, los siguientes informes sobre el negocio de ganado durante 1898:

El movimiento de ganado en los corrales de Montevideo durante el año de 1898, fué como sigue: llegaron 376,068 animales, de los cuales 94,879 vinieron

por ferrocarril, y se necesitaron para su conducción 4,442 carros; 281,188 vinieron arreados. De toda esta cantidad 227,193 fueron novillos, 129,070 vacas, 11,751 bueyes y 8,054 terneros.

En la última quincena del año el movimiento fué extraordinario, pues llegaron por ferrocarril 6,118 animales, y 39,545 arreados; total 45,633. De estos 29,825 fueron novillos, 14,423 vacas, 398 bueyes y 817 terneros. Fueron enviados á los saladeros, 37,714; al interior 2,018 y quedaron para el consumo 5,931.

VENEZUELA.

EL PUERTO DE MARACAIBO.

El Señor Don GUSTAVO TROCONIS, Administrador de la Aduana Terrestre de Maracaibo, presentó con fecha 31 de diciembre de 1898, al Ministro de Hacienda de Venezuela un interesante informe del movimiento de dicha aduana durante el semestre de julio á diciembre de dicho año, que en sustancia da los siguientes datos:

Las entradas de la renta, desde el 1 de julio á 31 de diciembre de 1898, fueron así: derechos de tránsito sobre 12,332,746 kilogramos de café, 616,637.30 bolívares: pieles sin curtir, 261,560.74 kilogramos, 13,078.04 bolívares: cacao, 42,537 kilogramos, 2,126.85 bolívares. El derecho de importación de mercaderías extranjeras de 12½ por ciento sobre 1,367,747.28 bolívares, que es el impuesto de la Aduana Marítima, alcanzó á 170,968.41 bolívares; ésto sin incluir el impuesto adicional sobre la picadura de tabaco para cigarrillos y el derecho simple, únicamente de 4 céntimos por kilogramo, de la sal marítima, sobre 644,318 kilogramos extraídos de los depósitos de Salina Rica, Oríbor y Sabaneta 25,772.72 bolívares.

Las cifras señaladas en primer término, representativas de la producción nacional, no son el máximo de la exportación del puerto de Maracaibo, pues la baja del precio de los frutos exportables y otros accidentes muy conocidos, provenientes de las últimas violencias populares, no menos que las alternativas habidas respecto del comercio de los Estados Unidos de Norte América, y respecto del tráfico con aquel puerto de la línea de vapores americana, todo con motivo de la guerra con España, han dado lugar á cierta paralización en el variado y continuo movimiento económico y mercantil.

Los valores exportados, previo el pago del impuesto respectivo, alcanzan á la suma de 9,093,843 bolívares en el período indicado: y libres de derechos se han exportado los siguientes:

Cantidad.		Valor.	Cantidad.		Valor.
	<i>Kilógramos.</i>	<i>Bolívares.</i>		<i>Kilógramos.</i>	<i>Bolívares.</i>
Madera de zapatero.	759, 247	24, 793	Buches de pescado	20, 921	39, 179
Madera de cedro . . .	268, 016	15, 450	Hierro galvanizado	1, 639	1, 850
Madera de ébano . . .	498, 182	16, 453	Cobre	1, 639	1, 412
Madera de vera . . .	26, 760	774	Zinc	508	400
Palo de mora	291, 882	24, 350	Cogollos	2, 464	1, 167
Dividivi	500, 247	43, 160	Plumas de garza . .	16	9, 250
Corteza de quina . . .	1, 763	986	Maíz	68, 500	6, 461
Asfalto	9, 036	451	Pancla	248, 595	52, 056
Cancho	120	300	Plátanos	23, 070	2, 773
Lana de carnero . . .	2, 170	1, 795	Varios	5, 316	6, 312
Copaiba	16, 023	57, 434	Azúcar moscabada	1, 472	320

TELAR DE ALGODÓN EN CARACAS.

Según el "New York Tribune" de 26 de febrero, se abrirá dentro de pocos meses, en Caracas, un telar de géneros de algodón. Los iniciadores de la empresa y casi todos, si no todos, los accionistas, son ciudadanos de los Estados Unidos. La organización de la compañía, bajo el título de la "Venezolana Algodonera, Sociedad Anónima," tuvo origen hace unos cuantos meses, y gracias á las generosas concesiones hechas por el gobierno venezolano, se llevó á cabo en mucho menos tiempo de el que ordinariamente se emplea en tales empresas. Según las concesiones de que se da cuenta, se le favorece á la compañía con la exención del pago de impuestos: la materia prima que se importe para el uso de los telares será admitida libre de derechos, y todos los empleados quedarán exentos del servicio militar. Toda la materia prima habrá de ser importada de los Estados Unidos. El capital de la compañía es de \$312,500, dividido en 3,125 acciones de \$100 cada una. Se ha pagado ya bastante cantidad de dinero para asegurar la inmediata construcción de una planta. A este fin, se embarcó para Venezuela el 22 de febrero, Mr. WILLIAM WHITAM, administrador general. La construcción de edificios apropiados, en la ciudad de Caracas ó sus alrededores, se comenzará después de su llegada. Se espera que dentro de seis meses la fábrica, que contendrá 250 telares, dará principio á la fabricación de géneros de algodón para el mercado de Venezuela. La compañía no ha

resuelto todavía si establecerá una máquina de hilar, pero si la establece, las hilazas, según se asegura, serán admitidas por cierto tiempo libres de derecho.

Asegúrase que la lista de accionistas contiene los nombres de muchos capitalistas y fabricantes de géneros de algodón de representación en los Estados Unidos. En una junta de accionistas que se reunió el 21 de febrero se nombró la siguiente directiva: C. H. HUTCHINS, de Worcester, Massachusetts; E. N. FOSS, de Boston, Massachusetts; W. C. HOUSTON, de Filadelfia, Pennsylvania; WILLIAM WHITTAM, hijo, de Newark, New Jersey; JOHN J. O'CONNELL, y THOMAS RUSSELL, de Nueva York; y HENRY B. DEAN, de Providence, Rhode Island. En junta posterior, los accionistas se organizaron de la manera siguiente: W. C. HOUSTON, presidente; HENRY B. DEAN, vice-presidente; THOMAS RUSSELL, tesorero; JOHN G. HANRAHAN, secretario; WILLIAM WHITTAM, hijo, administrador; RUDOLF DOLGE, agente residente. La oficina principal se establecerá en el "Chesborough Building," State street, New York City. La Compañía fué incorporada según las leyes de New Jersey, E. U. A., en 29 de diciembre de 1898.

MISCELÁNEA COMERCIAL.

BRASIL.

Derechos de Importación e Ingresos de Aduana. El siguiente cuadro, según el "Rio News," muestra la cantidad de derechos de importación recaudados y el total de ingresos de aduana de la República, en los últimos cuatro años. Las cantidades están expresadas en reis:

	Derechos de importación.	Total de ingresos.
1895.....	158,429,776,000	263,273,057,000
1896.....	246,039,298,000	279,551,685,000
1897.....	223,442,679,000	244,486,193,000
1898.....	219,823,945,000	245,999,405,000

En el cuadro anterior, el total de los derechos de importación correspondiente á 1895, no comprende el importe del recargo, pero éste está comprendido en el gran total. Subsiguientemente se aumentaron los derechos y se abolió el recargo. En 1898, el importe de los derechos hasta diciembre, disminuyó en comparación con 1897, pero en el último mes una gran cantidad de mercancías pasó por las aduanas al objeto de evitar el pago de los nuevos derechos en oro. El total de

ingresos de 1898 representa \$134,266,535.13 en moneda de los Estados Unidos.

Arbitramento de la Controversia de Límites.

Un telegrama de Rio Janeiro, fechado á 8 de marzo, anuncia que el Gobierno del Brasil ha aceptado la proposición de la Gran Bretaña de someter á arbitramento la disputa de límites con la Guayana Inglesa. Joaquín Nabuco, antiguo Secretario de la Legación brasilera en Londres, ha sido designado para representar su país en la comisión de arbitraje.

Comercio de Hierro y Acero con los Estados Unidos.

La República del Brasil gasta anualmente como \$13,000,000 en manufacturas de hierro y acero. La mitad de esta suma, aproximadamente, va á Inglaterra y el resto se divide entre los Estados Unidos y Alemania, con excepción de unos \$600,000 anuales que representan el comercio con Francia en esta clase de artículos. Durante los últimos dieciocho meses, el comercio de los Estados Unidos en manufacturas de hierro y acero experimentó un retroceso á causa de la depresión comercial consecuente á la crisis económica en el Brasil. El descenso tuvo lugar principalmente en el comercio de locomotoras y calderas y el valor de los cargamentos en 1897 fué \$450,000 menos que en 1896. El número de clavos cortados, prensas de imprimir, máquinas de vapor hijas, y obras de hierro fundido importados, aumentó constantemente á paso que los cargamentos de alambre fueron \$100,000 más en 1897-1898 que en el año de 1896-1897.

COLOMBIA.

Derecho de Exportación sobre el Café.

Según el Diario Oficial de 27 de setiembre de 1898, la ley No. 37 de 1896, que establecía un derecho de exportación sobre el café, ha sido anulada por una ley de 4 de setiembre de 1898, designada con el No. 9 y promulgada el 21 del mismo mes.

ECUADOR.

Adopción del Patrón de Oro.

Según una reciente comunicación del Cónsul inglés en Guayaquil, el Congreso Nacional del Ecuador ha votado últimamente una ley estableciendo el patrón de oro en la República. Se ha fijado el valor del sucre ó peso en 24 peniques, ó 10 sucres por la libra esterlina (\$4.846). Se han acuñado además para la circulación en el interior de la República monedas de oro del valor de una libra esterlina. La ley en cuestión no empezará á regir inmediatamente, pero será puesta en vigor dentro de dos años. El actual sucre de plata se ha avaluado en 43.6 centavos por el Departamento de Hacienda de los Estados Unidos. Al presente las monedas de oro acuñadas por el Ecuador son el condor (\$9.64) y el doble condor (\$19.29).

Apertura de un Nuevo Puerto Comercial.

Según informes recientes de la Oficina de Relaciones Exteriores de la Gran Bretaña, el Gobierno del Ecuador ha declarado puerto mayor el puerto de Bolivar. Este puerto fué abierto en 1º de enero de 1899 al comercio de importación. Bolivar, conocido también con el nombre de Boca de Jambeli, es el puerto de mar de la ciudad de Machala, capital de la provincia del Oro, y está situado al este de la entrada del río Guayaquil.

Derechos Consulares. El Gobierno ha promulgado recientemente una ley, la cual dispone que los cónsules cobren uno por ciento del importe de las facturas por ellos certificadas. La misma ley les concede la décima parte de los derechos por certificación de manifiestos.

MÉXICO.

Vigilancia de los Exportadores de los Estados Unidos. En el BOLETÍN MENSUAL correspondiente á diciembre de 1898 se publicó un artículo titulado "El Castellano para el Comercio con la América Latina," en el cual aparece inserta una comunicación del Señor ABRAHAM CHRISTIANI, de Comitán, Estado de Chiapas, México. Con referencia á esto el Señor CHRISTIANI ha escrito la siguiente carta fechada á 2 de febrero de 1899, que demuestra la vigilancia de los exportadores de los Estados Unidos: "Por el correo de esta fecha he tenido el gusto de recibir el BOLETÍN DE LAS REPÚBLICAS AMERICANAS correspondiente al mes de diciembre último, y con satisfacción he visto el bien escrito artículo consignado en él referente á lo que tuve el honor de manifestar á Ud. en mi carta de fecha 30 de setiembre próximo pasado. A este respecto, muy pronto hemos visto los beneficios que ha producido dicho artículo, porque desde luego muchos señores fabricantes de maquinaria de los Estados Unidos se han servido honrarme con su correspondencia, toda ya en idioma español, lo mismo que con sus catálogos, para el efecto de conocer todas las manufacturas que esa gran República exporta al mundo entero. Doy á Ud. mis más expresivos agradecimientos por la actividad y eficacia con que se sirvió atender mi suplica, quedando á la vez muy complacido de los buenos efectos que produjo su interesante artículo."

Nueva Colonia Española. Según telegrama de Corpus Christi, Texas, fechado á 8 de marzo, el Doctor J. DIAZ PRIETO, Cónsul de México en dicha ciudad, ha obtenido la concesión exclusiva para reclamar 33,000,000 de acres de terrenos públicos en los distritos de Montezuma, Sahuasipa y Arispe, Estado de Sonora, que comprende algunos de los terrenos auríferos del Yaqui. Los terrenos agrícolas comprendidos en la concesión han de ser colonizados por soldados españoles retirados de Puerto Rico y Cuba. Cálculos hechos suponen á la concesión un valor de \$46,000,000, y según se dice esta merced fué hecha por el Gobierno como testimonio de su aprecio por el buen éxito alcanzado por el Doctor PRIETO en llevar capitales extranjeros á la República.

Lugar Excelente para el Establecimiento de Telares. Dice el "Modern Mexico" que según informes de personas que han investigado sobre la materia, el Estado de Tlaxcala ofrece ventajas especiales para el cultivo de lino y cáñamo de superior calidad. Don GERARDO EMILIO HERRERIAS escribe de aquel Estado que á su juicio, el establecimiento de una gran fábrica para la manufactura del lino cerca de la ciudad de Tlaxcala, en donde puede fácilmente obtenerse agua como fuerza motriz y en donde abundan materiales de construcción y trabajadores, sería un negocio lucrativo. Cree el Señor HERRERIAS que podrán fabricarse géneros de hilo de tan buena calidad como los mejores productos europeos, y podrán entrar en activa competencia con los géneros de algodón en el consumo local.

Descubrimiento de Mármol. Mr. RUPERT SCHMID, escultor alemán que ha estado establecido en México por algún tiempo, ha venido dedicando su atención al problema de descubrir mármol en la República, pues el mármol italiano que se usa en ésta llega casi siempre con manchas negras, y es además muy caro á causa de los fletes, cambio, etc. Habiendo oído decir que existían montañas de mármol en el Estado de Veracruz, Mr. SCHMID dió comienzo á una exploración y después de considerables investigaciones descubrió, según se dice, un magnífico depósito de mármol de varios colores. Mr. SCHMID declara que el mármol blanco es superior al de Carrara, pues su blancura es inmaculada, y es duro y propio para toda clase de trabajo. Mr. SCHMID trajo especímenes á la ciudad de México, pero es naturalmente reservado en cuanto al lugar donde existe el depósito, pues tiene esperanzas de interesar capitalistas en la explotación de esta nueva forma de riqueza nacional.

PERÚ.

Excedente de las Exportaciones. Las estadísticas publicadas por la Cámara de Comercio de Lima, según un telegrama de 7 de marzo, demuestran que las exportaciones efectuadas por el Perú en 1898 excedieron á las importaciones en más de 7,000,000 de soles.

ESTADOS UNIDOS.

Mercado para Caballos Americanos. El informe especial sobre mercados para caballos americanos en países extranjeros, que acaba de publicarse por orden del Congreso, muestra que el comercio de exportación de estos animales ha aumentado rápidamente en los últimos cinco años. Con excepción de Rusia y Hungría, las naciones europeas no producen el número de caballos que necesitan, y en los últimos años los han importado de América, especialmente de los Estados Unidos y del Canadá. Según el informe, hay en Londres gran demanda de caballos para carros y omnibus, así como caballos finos para coches, de paso elegante. Además de la demanda de caballos para uso particular y negocios, hay en Inglaterra y en el continente demanda de caballos para el ejército. El número total de caballos exportados en 1893 fué de 2,967, avaluados en \$718,607, y en 1897 el número fué de 39,532, avaluados en \$4,769,269. Del número exportado en 1897, el Reino Unido importó, 19,350; Canadá, 3,902; Alemania, 4,897; Bélgica, 4,213; México, 1,884, y Francia, 32.

URUGUAY.

Informe del Ferrocarril Central del Uruguay. El Ministro, Mr. FINCH, ha trasmitido, desde Montevideo, una copia del informe anual de la Directiva y Administración del Ferrocarril Central del Uruguay por el año que terminó el 30 de junio de 1898. El informe acusa un ingreso anual durante el año de £304,949 (\$1,484,034), contra £271,652 (\$1,321,994) en el año anterior; los gastos de explotación de la línea fueron, según el informe, de £158,844 (\$773,040), contra £156,557 (\$761,885). El aumento en la ganancia neta es de 26.94 por

ciento. Los ingresos por concepto de tráfico de pasajeros acusan un aumento de 8.96. Los ingresos por tráfico de mercancías muestran un aumento de 11.82 por ciento, y por tráfico de animales un aumento de 41.65 por ciento. Hubo aumento en el transporte de lana, cueros y pieles, así como en el de alambres, apostes, y materiales de construcción. Los granos acusan un descenso. Los nuevos carros de pasajeros, que han sido agregados al material rodante durante el año son alumbrados por la electricidad.

VENEZUELA.

Mejoras Municipales. ANTONIO LAZONI, de Roma, Italia, ha celebrado un contrato para hacer el pavimento de las calles de Caracas con adoquines de piedra ó asfalto sobre una base de concreto. Los precios son, por metro cuadrado, los siguientes: adoquines de piedra, 33 bolívares; piedra artificial, 39 bolívares; madera, 35 bolívares; asfalto, 37 bolívares, y cemento, 33 bolívares. El consejo municipal de la ciudad de Cua, Estado Miranda, ha celebrado un contrato con FRANCISCO QUIROBA, para la construcción de obras hidráulicas en dicha ciudad. El término de la concesión es de 25 años y el contratista goza del derecho de cobrar 100 Bolívares anuales á cada dueño de casa por derecho de agua, cuando ésta sea suministrada por el Señor QUIROBA, que también goza del derecho de utilizar ó de disponer de todo el agua del distrito como fuerza motriz.

El Señor A. CRASSUS, de Río Chico, ha comprado el Ferrocarril de Carenero, pagando por él 900,000 bolívares de la manera siguiente: 400,000 bolívares en efectivo y 500,000 garantizados por una hipoteca sobre el ferrocarril y sus propiedades. Dicho ferrocarril fué construido por una compañía anglo-belga, pero desde hace tiempo ha estado en liquidación. La extensión total del ferrocarril es de 33 kilómetros y la vía de 3 piés de ancho. Para darse una idea del costo original de la obra basta decir que en tan corto trayecto tiene 33 túneles y puentes de considerable longitud.

BOLETIM MENSAL

DA

SECRETARIA DAS REPUBLICAS AMERICANAS,

UNIÃO INTERNACIONAL DAS REPUBLICAS AMERICANAS.

VOL. VI.

MARÇO DE 1899.

No. 9.

MERCADORIAS AMERICANAS PARA OS MERCADOS DA AMERICA.

II.

SUPERIORIDADE DOS PRODUCTOS AMERICANOS.

No artigo publicado no BOLETIM do mez passado, se procurou dar informações uteis ao desenvolvimento do commercio de fazendas de algodão americanas com os paizes da America latina. A opinião dos consules dos Estados Unidos, baseada em dados recolhidos no terreno mesmo, é unanime que a maior difficuldade para alcançar o desejado desenvolvimento commercial, depende dos methodos inadequados que se empregam. Estes methodos que dão excellentes resultados nos Estados Unidos, onde as vias de comunicação são rapidas e seguras, onde as facilidades de credito são excepcionaes, onde se falla na mesma lingua e onde os gostos e necessidades do povo são os mesmos, não podem ser applicados aos outros paizes que estão fõra dos limites dos Estados Unidos, com os quaes não ha nem meios de comunicação rapidos, nem facilidades de credito; nações que fallam outra lingua e têm usos e costumes tão differentes dos que dominam neste paiz, quanto differem, entre povos e climas distinctos, as necessidades da vida diaria.

A opinião das associações mercantis consultadas na materia é unanime tambem no que se refere a um dos pontos mais importantes do assumpto—á excellencia indiscutivel das fazendas de

algodão americanas—o que fica provado pelo facto de que os paizes manufactureiros de generos de algodão importam estes generos americanos em concurrencia com seus proprios productos no ramo.

A razão é clara. A materia prima—o algodão Americano—como tem sido provado por peritos, por causa de suas qualidades especiaes, produz melhores tecidos: si a isto se accrescenta que a dita materia prima não está sujeita no paiz ás alterações organicas que podem produzir na fibra os saes do mar durante uma larga viagem e que não soffre prejuizos nas operações de empacotamento, transporte e outras necessarias para chegar aos teares, vê-se que a materia prima que se emprega no paiz deve ser, por estar isenta das contingencias que ficam apontadas, mellhor adaptada á produção de fazendas de superior qualidade.

A machina aperfeiçoada, economisadora de tempo e de trabalho, que se emprega em todas as industrias dos Estados Unidos, ao qual se deve talvez mais que a outra cousa o immenso desenvolvimento industrial do paiz, é outro factor que não se pode deixar passar desaperecebido. Os methodos americanos empregados na fabricação são conhecidos e reputados como excellentes nos paizes do Velho Mundo: suas machinas são imitadas nos grandes centros fabris da Europa e seus productos são falsificados e offercidos ao comprador como o verdadeiro artigo.

A este respeito, e em conformidade com o programma de fazer conhecidos nos mercados da America latina os productos dos Estados Unidos, cujo commercio pode ser estendido em beneficio de todos os paizes da União, não está fora de lugar fazer um breve resumo, tomado de fontes fidedignas, taes como relatorios dos consules americanos e publicações europeas de autoridade e influencia reconhecidas nos centros commerciaes do Velho Mundo referente á posição que occupam nestes mercados os productos da industria americana. Um ligeiro exame dos Relatorios Consulares publicados pela Secção de Commercio Estrangeiro da Secretaria de Estado dos Estados Unidos durante o anno findo em 31 de Dezembro de 1898 nos dará material sufficiente para obter um conhecimento geral de tão importante materia, e servir de base para estudos mais detalhados.

É bem sabido que só os grandes centros manufactureiros de Europa fazem concurrencia commercial com os Estados Unidos

nos mercados do mundo em que os productos americanos têm sido introduzidos e têm creado procura crescente, não tanto pelos esforços que tenham feito os fabricantes para obter o posto que hoje occupam, mas devido á reconhecida superioridade dos productos.

O Consul dos Estados Unidos em Varsovia, Russia, exprime-se nos seguintes termos em seu relatório á Secretaria de Estado sob o titulo de "Manufaturas Americanas na Russia":

Enquanto que os productos manufacturados americanos que gozam de fama neste Imperio devido aos esforços directos dos fabricantes, como, por exemplo, instrumentos agricolas, ferragens, cutelaria, espremedores de roupa, bicyclettas, etc., são reconhecidos pelos importadores e consumidores como o melhor que ha em sua classe, e se vendem em grandes quantidades, as manufacturas americanas, pelo geral, não gozam de boa fama na Russia e é difficil a introdução de novos productos por duas razões: (1). Os fabricantes europeos, e specialmente os allemães, enchem os mercados com mercadorias de inferior qualidade que levam a marca de fabrica americana, as quaes o comprador russo em boa fé aceita como verdadeiro producto americano, o que resulta em descredito para nossos fabricantes de tal sorte que só com grande trabalho podem ser introduzidas novas mercadorias. * * *

O Consul PARKER, de Birmingham, Inglaterra, em um relatório sobre o commercio em bicyclettas entre os Estados Unidos e a Inglaterra, depois de fazer notar o augmento rapido das importações deste artigo no Reino Unido, diz o seguinte:

As exportações de outras manufacturas nos Estados Unidos, que sem excepção mostram augmento, mas que não apparecem classificadas por países, são: Effectos de latão, relógios de parede e de bolso, vidro e obras de vidro, chumbo e suas manufacturas, trilhios de aço, ferro e aço em chapas e lamínas, arame, prensas de imprimir, machinas de escrever, nickel, estanho e zinco. A analyse das exportações dos Estados Unidos mostra que nossas manufacturas gozam de uma venda cada vez maior nas colonias britannicas, especialmente no Canadá e na Australia. Além do augmento obtido nos artigos enumerados, os nossos fabricantes estão augmentando seu commercio em fuzendas de algodão, couro, calçado, e moveis nestes mercados, que até agora os fabricantes britannicos têm dominado. Em alguns artigos, particularmente nas machinas de escrever, os consumidores do Reino Unido dependem tanto do producto dos Estados Unidos como os mesmos americanos, pois não ha machina alguma de outra fabricação que seja aceitavel. * * *

Acerca do commercio dos Estados Unidos em Suíssa, Mr. GERMAIN, Consul americano em Zurich, exprime-se como segue:

As importações americanas em Suíssa mostram um augmento nos seguintes artigos: Trigo, madeiras, machinas e instrumentos de agricultura, cavallos,

frutas seccas, carnes conservadas, bicyclettas e effectos de ferro fundido. As importações mostram uma diminuição em algodão crú, couro, banha e peixe fresco. As bicyclettas americanas, appparelhos para gaz, vapor e agua; instrumentos para constructores e muitos outros artigos gozam de uma procura que vai augmentando cada dia, com detrimento dos productos dos concurrentes estrangeiros. Si nossos fabricantes continuarem seus esforços e conservarem a qualidade de seus productos, em minha opinião é só questão de tempo o dia em que os americanos gozarão da parte que lhes corresponde no commercio da Suissa. O calçado americano tem sido introduzido na Suissa, e estou certo de que, uma vez conhecido, ha de ser bem apreciado, pois, por sua qualidade, acabado e estylo o calçado americano é superior a quanto neste ramo se fabrica no mundo.

* * *

O Consul dos Estados Unidos em Christiania, Noruega, n'um relatorio á Secretaria de Estado sobre a procura que tem em Noruega o producto americano, diz, entre outras cousas, o que segue:

Em machinas e appparelhos mechanicos o producto americano geralmente é considerado superior. Vendem-se aqui em quantidades consideraveis as machinas agricolas americanas; mas os suecos são grandes imitadores e durante os ultimos annos têm começado a fazernos concorrência. Alguns destes artigos se fabricam tambem na Noruega. * * * O couro americano goza com justiça de uma grande procura neste paiz. Em 1896 se importou este artigo por valor de cerca de \$1,000,000, correspondendo aos Estados Unidos mais de \$400,000 desta somma. Tambem nos ultimos annos tem-se importado calçado americano e devido á perfeição que têm alcançado no ramo nossos fabricantes, provavelmente a procura augmentará. * * *

Mr. MASON, Consul-geral em Frankfort, Alemanha, em um extenso estudo intitulado "A concorrência americana na Europa," diz entre outras cousas, o que segue:

Mas o que é a nota de mais significação é a popularidade crescente e o emprego de machinas e instrumentos americanos na Alemanha. Aqui, como succede tambem na Inglaterra, ainda que em menor escala, os instrumentos mechanicos americanos estão de moda entre as classes mais progressivas dos machinistas e manufactureiros. Ao presente isto é applicavel especialmente ás machinas para fazer calçado e cortar couros, tornos automaticos, machinas de serrilhar e machinas especiaes que se usam na fabricação de bicyclettas. Não só pela superioridade das machinas que constroem, mas tambem por razão da energia que têm manifestado varias casas americanas na introdução de seus productos neste paiz, merecem que se faça delles menção especial, como prova do que se alcança quando se sabe trabalhar para conseguir um fim. * * *

O mesmo Consul em um relatorio ácerca do calçado americano naquelle Imperio, envia uma carta de um commerciante em calçado allemão, da qual se extrae o seguinte:

Depois de haver visitado e examinado pessoalmente durante alguns mezes no anno passado varias das grandes fabricas de calçado dos Estados Unidos, decidi-

me a comprar e importar para meu commercio estabelecido em um dos bairros mais commerciaes de Berlim, um sortimento de calçado americano, no qual empreguei alguns milhares de marcos. Como tinha previsto, tenho vendido até o ultimo par deste calçado e logo fiquei convencido de que meus freguezes tinham uma preferéncia decidida pelo calçado americano. * * * Depois da experiencia que acabo de mencionar, tenho feito frequentemente pedidos de calçado americano e é minha opinião de commerciante experimentado na qual concorrem todos os meus freguezes, que o dito calçado pelo que se refere á duração, elegancia e excellencia do material tem provado que os fabricantes de calçado americanos podem vender seus productos em grande escala nos mercados de allemanha. * * *

O Cónsul SCHUMANN de Mainz, Allemanha, diz o que segue com referéncia ás importações de sóla americana na Allemanha :

Tenho entendido que dos Estados Unidos se exporta para a Allemanha uma grande quantidade de sóla cortida, pois os cortidores allemães não podem produzir uma sóla tão suave e elastica como a que se fabrica nos Estados Unidos. Os allemães não têm perdido tempo em convencerem-se d'isto, e com o objecto de fazer a concorréncia á sóla americana, muitos fabricantes deste artigo têm feito vir cortidores americanos, peritos em sua arte, para que lhes ensinem a maneira de cortir e preparar a sóla como se faz nos Estados Unidos. * * *

Sob o titulo de "Machinas Americanas e Allemãs" o Agente Commercial dos Estados Unidos em Bamberg, Allemanha, envia um relatorio do qual se extrae o seguinte :

De todos os productos da industria americana não ha nenhum que tenha despertado maior interesse no commercio de exportação que nossas machinas. É certo que os Estados Unidos têm a supremacia sobre as outras nações industriaes neste ramo particular da industria, e assim o confessam hoje pessoas que pelo geral não têm grandes sympathias por nosso paiz. A cidade de Bamberg desde o ponto de vista industrial não é muito importante para o estabelecimento de emprezas industriaes e a maior parte dos productos que de aqui se exportam são fabricados nos arredores. Isto não obstante, as machinas americanas têm sido introduzidas em Bamberg com muito exito e todas as semanas se leem nos periodicos annuncios referentes á venda de machinas agricolas e industriaes de fabricação americana. Ha poucas semanas que chegou aqui um carregamento de machinas americanas para a fabricação de capsulas de metal para garrafas, e tenho muita satisfação em dizer que estas machinas não só têm dado inteira satisfação aos compradores mas que têm resultado superiores ao que elles esperavam. Isto é digno de notar-se porque até ha pouco tempo se usitavam nos Estados Unidos capsulas de metal para garrafas, fabricadas na Allemanha. Em qualquer estabelecimento allemão de importancia se encontram machinas americanas para a fabricação de calçado, e as machinas electricas dos Estados Unidos que se empregam no ferro-carril urbano de Bamberg dão a mais completa satisfação, o qual é dizer muito, si se considera que uma das mais grandes fabricas de machinas

electricas na Allemanha, situada em Nuremberg, fica muito perto d'aqui. Deve ser mencionado tambem o facto de que se têm introduzido relógios americanos neste mercado onde gozam de uma grande venda. Todos fallam nos mais altos termos da perfeição que caracteriza todas as machinas americanas. * * *

Referindo-se á introdução de machinas americanas em Dinamarca, o Vice-Consul BLOM, de Copenhagen, exprime-se da maneira seguinte :

Das conversações que tenho tido recentemente com commerciantes em machinas e ferramentas, creio que esta praça offerece boas oportunidades para os productos americanos. Têm-se feito recentemente grandes encomendas de machinas e instrumentos americanos, e si dão bom resultado, hão de obter excellente venda neste Reino. Até agora os allemães têm dominado este mercado, mas a superioridade do producto americano começa a ser reconhecida. * * *

Não sómente nos Relatorios Consulares abundam provas da demanda que nos mercados da Europa têm os productos americanos, em concurrencia com os dos grandes centros productores do Velho Mundo, mas na imprensa mercantil europea, com muita frequencia se encontram expressões que mostram o temor que causa o augmento cada dia maior do consumo dos productos americanos naquellas praças, que por razão natural têm sido considerados como a sahida natural dos productos de suas industrias. Transcrevemos os seguintes paragraphos que se encontram publicados nos Relatorios Consulares de Dezembro de 1898, tomado um do "British Trade Journal" que a sua vez o copia de uma publicação de Sheffield, e o outro da "Brazilian Review" do Rio de Janeiro.

Sob a epigraphe "March of the American," diz assim o primeiro dos artigos a que se tem feito menção:

O autor demonstra por maneira clara e detalhada, mencionando o nome dos fabricantes e dos artigos que produzem, que o fabricante americano adianta-se em seus esforços para collocar seus productos nos mercados da Europa e especialmente na Grã Bretanha. Uma razão disto é a carencia nos Estados Unidos de uniões de artesanos, tal e como funcionam na Inglaterra; outra razão é a notavel adaptação dos instrumentos mechanicos a todos os usos possiveis e a redução do trabalho manual ao minimo. A terceira causa é a promptidão e exactidão com que se verificam as entregas. Faz-se referencia especial á produção de peças pequenas de ferro malleavel como se usam nas estradas de ferro e que se fabricam em Sheffield, Birmingham, Manchester, e outros pontos.

O autor diz que desde que appareceu a referida publicação, tem recebido muitas cartas de varios representantes de grandes casas de commercio na Inglaterra em confirmação do que tinha dito. Um delles escreveu assim: "Nossa casa preferiria collocar seus pedidos na Grã Bretanha mesma, mas sentimos dizer

que nestes dias de grande competencia e falta de desejo de comprazer por parte dos fabricantes inglezes, não podemos fazer o que queremos." Outro representante d'uma grande fabrica ingleza confessa haver recebido grandes quantidades de mercadorias americanas por causa de sua qualidade uniforme e da facilidade com que se podem fazer grandes entregas.

Parece extraordinario que neste paiz as casas de commercio inglezas tenham tantas difficuldades em obter de seus compatriotas o que querem, mas não ha para que negar que é muito frequente a queixa de que as casas britannicas enviam as mercadorias por partidas pequenas e isso depois que se têm retardado muito. Um fabricante de Sheffield, que não poude receber seus pedidos de duas casas inglezas, as pediu pelo cabo aos Estados Unidos onde as comprou a razão de meio penny menos por libra do que o custavam na Inglaterra e tinha-as armazenadas muito antes que lhe houvessem entregue o que tinha pedido ás casas *inglezas.

Com o titulo de "Condição Commercial do Brazil" a "Brazilian Review," fallando da visita qua fez ao Rio de Janeiro o Commissario da Junta de Commercio Britannica, com o objecto de estudar as condições commerciaes da America do Sul, diz o que segue:

A causa principal da diminuição do commercio britannico se deve principalmente aos fabricantes do paiz que não sabem satisfazer as necessidades dos consumidores destes mercados. Deve-se recordar que a depreciação da moeda na America do Sul tem augmentado muito o custo aos consumidores da localidade, sem augmentar em proporção nem seus salarios nem sua capacidade para comprar. As mercadorias baratas têm demanda e si são de boa apparencia, ainda quando a qualidade não seja boa, têm facil venda. Os fabricantes britannicos parece que se obstinam em não adaptarem-se ás exigencias do mercado.

Tomemos as locomotivas por exemplo; por que é que em toda a America do Sul, com excepção de algumas linhas inglezas, em todas as estradas de ferro se empregam e se preferem as locomotivas americanas? Não é isto indicação de que nestas machinas ha vantagens indisputaveis e uma superioridade maior, ou que se adaptam melhor ás condições locais? Sem embargo nossos fabricantes insistem em impôr seus modelos rigidos e pesados, sem tomar em consideração que por isto perdem um commercio muito importante. Não deve ser muito difficil produzir um novo modelo segundo o systema americano, tão bom si não melhor que este, si nossos fabricantes darão attenção ao assumpto.

Ha alguns ramos do commercio nos quaes vamos perdendo terreno, devido á impossibilidade de uma concurrencia em iguaes condições. Os trilhos de aço, por exemplo, são vendidos aqui por fabricantes americanos a preços que faz inutil a concurrencia ingleza. A competencia americana tambem ameaça o commercio em carvão de pedra, e ainda quando neste ramo especial seja isto mais difficil, é um facto que os productores inglezes estão ameaçados com perder o unico producto no qual creiam ter um monopolio. * * *

Os relatorios dos consules na America latina publicados durante o anno passado e reproduzidos no BOLETIM mostram o progresso

que em todos os ramos da industria têm tido os paizes da união americana e dão informações acerca do consumo de productos dos Estados Unidos nos paizes de sua jurisdicção consular e da preferencia que os consumidores mostram por certos artigos americanos. De todo o qual se deduz que praticamente não ha limite na esphera de utilidade dos productos deste paiz e que só se necessita que sejam melhor conhecidos nos mercados da America latina para que occupem alli o mesmo posto que têm na Europa e em outras partes do mundo onde são considerados fóra de toda concorrência.

RELATORIO SOBRE A ESTRADA DE FERRO INTERCONTINENTAL.

Tem-se começado a distribuir recentemente o relatório da Comissão da Estrada de Ferro Intercontinental, no qual se dão minuciosamente os resultados dos estudos feitos pelos diferentes corpos de engenheiros na America Central e do Sul para a projectada via-ferrea das Tres Americas. Um dos resultados importantes da Conferencia Internacional Americana que teve lugar em Washington em 1889-90 foi sua recommendação de que se creasse uma Comissão Internacional com o fim de determinar a praticabilidade e o custo de uma estrada de ferro que unisse os paizes da America Central e do Sul com Mexico e os Estados Unidos. A dita recommendação foi apoiada sinceramente pelo Secretario BLAINE no relatório que apresentou ao Presidente HARRISON, quem o remetteu ao Congresso junto com o requerimento de que se votasse quantia para dar principio aos estudos.

A mesma lei que autorizou o estabelecimento da Secretaria das Republicas Americanas, que foi a Lei do Orçamento Diplomático e Consular de 14 de Julho de 1890, creou a Comissão da Estrada de Ferro Intercontinental. Nesta lei se dispoz que o Presidente nomeasse, de accordo com o Senado e com seu consentimento, tres commissarios por parte dos Estados Unidos, os quaes deviam associar-se com os representantes das outras republicas americanas, afim de buscar os meios de levar a effeito o que a Conferencia Internacional Americana tinha recommendado. A Comissão organisou-se no dia 4 de Dezembro de 1890 e imme-

diatamente procedeu a alistar os corpos technicos para que fizessem o estudo topographico necessario. Os representantes dos Estados Unidos na Commissão eram homens entendidos em assumptos de ferro-via, a saber: A. J. CASSATT, HENRY G. DAVIS, e R. C. KERENS. Onze republicas mais estiveram representadas na Commissão.

O relatorio que acaba de publicar-se compõe-se de quatro volumes com quatro jogos de mappas e perfis, nos quaes se veem os estudos feitos desde o Mexico e atravez da America Central até Colombia, o Equador e o Peru na America do Sul. Além das observações pessoaes feitas na America do Sul, os officiaes que prepararam os diversos relatorios obtiveram tambem das melhores fontes dados geographicos, sobre estradas de ferro e outros relativos á Bolivia, a Republica Argentina, Brazil, Paraguay, Uruguay, Chile e Venezuela.

Além dos valiosos dados topographicos e technicos, os relatorios dos differentes corpos de engenheiros contém descrições interessantes dos paizes por onde ha de passar a projectada estrada de ferro, pois as instrucções dadas a ditos corpos eram de que tomassem da formação topographica e geologica em geral das regiões que atravessarem, assim como da natureza do solo, das condições do clima, do estado da agricultura e outras industrias, da população, dos materiaes disponiveis para trabalhos de estrada de ferro, e em geral de todo o que fosse de interesse com relação á projectada via-férrea. Além do theodolito de transitio e outros instrumentos geodesicos, os corpos technicos iam providos de camaras para tomar vistas das regiões que examinavam.

O relatorio compendiado da Commissão offerece um excellente resumo dos trabalhos realizados pelos diversos corpos de engenheiros, que foram tres: O primeiro foi enviado a fazer estudos na America Central; o segundo foi enviado á Colombia e o terceiro ao Equador e Peru. Segundo o relatorio, as distancias que se trata de cobrir são as seguintes: Secção da America Central de Ayutla, em Guatemala, sobre a fronteira do Mexico, até o Rio Golfito, em Colombia, 1,043 milhas; do Rio Golfito até Buenos Aires, Argentina, 5,446.76 milhas; de Nova York a Laredo, Texas, atravessando os Estados Unidos, 2,094 milhas; e de Laredo até Ayutla, em Guatemala, passando pelo Mexico, 1,644.3 milhas, o qual dá um total de 10,228.06 milhas, incluindo as linhas que

estão já abertas ao trafico nos diferentes paizes. A extensão de estrada de ferro que ha de ser construida é pouco mais da metade ou 5,456.13 milhas. Calcula-se que os trabalhos de nivelamento e alvenaria, assim como as pontes, na parte da linha que ha de construir afim de completar as connexões, custarão \$174,290,271.84.

Os relatorios dos tres corpos de engenheiros dão, além dos dados scientificos acerca de seus trabalhos topographicos e de engenharia, noticias instructivas e interessantes sobre os paizes onde viajaram, a condição dos habitantes, e contém em geral materias muito valiosas que até hoje não haviam sido reunidas em uma só obra. As vistas photographicas dos lugares visitados pelos engenheiros são muito interessantes. A colleção de mappas e perfis é muito completa e toda a obra é uma excellente amostra de bom trabalho typographico.

LIGA DOS PAIZES CAFEZEIROS.

No ultimo numero do BOLETIM, correspondente ao mez de Fevereiro, foi publicado um breve extracto do projecto que Don JOSÉ ANTONIO OLAVARRIA, de Caracas, Venezuela, apresentou para a formação de uma liga de todos os paizes productores de café, com o objecto de evitar as grandes perdas que a baixa deste artigo, devida ao excesso de produção, acarrea aos paizes cafezeiros. Depois de explicar as causas da ultima baixa, que elle attribue ás grandes colheitas do Brazil—baixa que para os paizes productores de café na America representa uma diminuição de riqueza de 800,000,000 de francos, ouro, por anno—diz que o prejuizo resultante disto não se limita aos paizes directamente interessados, mas que abrange tambem todos aquelles da Europa e America do Norte que têm como tributarios de seus productos manufactureiros os paizes productores de café da America, e acrescenta que si a America latina se empobrece annualmente em 1,000,000,000 de francos, está claro que isso menos vendem cada anno a Europa e a America do Norte.

Diz o Senhor OLAVARRIA que a existencia de café no mundo hoje é de 358,000 toneladas, e que é provavel que a colheita proxima, si não excede o consumo universal calculado em 12,000,000 de saccos de 125 libras por anno, pelo menos será

equivalente a este consumo; por conseguinte é logico temer que enquanto o mundo consumidor tenha á mão uma reserva de uns 6,300,000 de saccos, augmentada por uma producção equivalente e ás vezes excedente a suas necessidades e que se lhe offerece em venda sem reservas e até com precipitação, não ha razão de crer que haja melhora nos preços. D'aqui é que o Senhor OLAVARRIA elaborou o plano a que refere, e que precede das seguintes observações:

Temos dito que a baixa do café causa á America uma perda effectiva annual de oito centos milhões de francos, ouro, calculando cincoenta francos para cada sacco de cincoenta kilos; o que quer dizer que ao Brazil correspondem de quatrocentos cincoenta milhões, a Venezuela, Guatemala e Mexico cincoenta milhões a cada um, e assim aos demais paizes productores, que nos parece superfluo enumerar; e si está provado que o atrazo economico dos povos estabelece o atrazo fiscal de seus governos, não ha que gastar grande empenho para demonstrar a conveniencia e urgencia de remediar o mal, de uma e outra parte.

Ja é regra estabelecida em todos os paizes civilizados, que a união dos productorés de todo artigo de consumo, dá força e meios para regular seus preços. No Chile se limita a exploração dos depositos de salitre ao que a procura desse adubo exige; os donos de minas de carvão de pedra na America do Norte, os refinadores e até os donos de vacas leiteiras nas immedições das grandes cidades, fazem o mesmo. Os donos de poços de petroleo do mesmo paiz estão na actualidade tratando de conseguir igual cousa por meio de um convenio com os da Russia. Pois, é necessario que os paizes da America que produzem café, fazem outro tanto, e tal é o objecto deste trabalho.

Só ha que tomar em consideração que não se trata de um producto que está no seio da terra, e sim de um fructo que não vem aos ramos da arvore por vontade do homem, mas em virtude de leis naturaes. Necessita-se, pois, mais concerto, melhor accordo e maior boa vontade, os quaes, graças ao interesse commum, confiamos em que não haverão de faltar.

O consumo de café no mundo, calculado em doze milhões de saccos, não permite que se lhe offereça mais dessa quantidade, pois todo excesso traz necessariamente um excesso de offerta e a consequente depressão. Mas si limitamos a exportação á quantidade que as circumstancias imponham, em harmonia com as exigencias do consumo, claro está tambem que nos, os productores, somos reguladores dos preços. E por isso é que se faz indispensavel a união, afim de chegar a formação de uma "Liga"—já não de individuos mas de nações, como representantes obrigados delles.

As vantagens que a Liga, segundo o Senhor OLAVARRIA, ha de produzir, economica e financeiramente fallando, são augmentar a riqueza do agricultor, que si hoje faz uma colheita de mil quintaes de café descascado e vende-os no porto de embarque a 28 ou 30 francos por quintal ou ainda a mais baixo preço, com o qual

apenas cobre seus gastos, logrados os fins da Liga, chegaria a obter 80.000 francos pelos mesmos mil quintaes, tendo que pagar só 4.000 francos pelo imposto de exportação geral a que se refere o plano. Si por esse calculo a Liga produziria uma alta de 50 francos por quintal, ao Brazil tocariam mais de 400.000.000 de francos, a Venezuela, Mexico e Guatemala 50.000.000, mais ou menos a cada um, e aos demais paizes em proporção. O autor explica a parte financeira do projecto dizendo que em todos os paizes cafezeiros existe mais ou menos o mesmo systema de impostos indirectos, que consiste principalmente nos direitos de importação que cobram em suas alfandegas, os quaes podem ser calculados em 30 ou 40 per cento *ad valorem*; assim é que, ainda calculando na base de 30 por cento, o Brazil verá augmentar-se suas entradas aduaneiras em 120.000.000 de francos, o dia que comecem a sentir-se os beneficios da alta de character permanente: Venezuela em 15.000.000 a 18.000.000, Mexico e Guatemala em igual somma, e assim proporcionalmente os demais paizes.

Logo continua assim o Senhor OLAVARRIA:

Já é tempo de que fallemos da "Liga." Si o consumo do mundo não passa por agora de 12.000.000 de saccoes ao anno, e estamos produzindo já cerca de 13.000.000; si esse mundo consumidor, em virtude da forte existencia que tem á mão, não supporta prudentemente uma offerta maior de onze ou onze e meio milhões, está claro que temos um excesso de $1\frac{1}{2}$ a 2 milhões de saccoes, que forçosamente devemos retirar do consumo, restringindo a exportação, proporcionalmente em cada paiz interessado, até chegarmos ao extremo, si fosse indispensavel, de fazer desaparecer o excesso.

Essa limitação teria logicamente de depender dos dictames de uma Grande Commissão Central, residente em uma das capitães da Europa e composta de tantos representantes, quantas nações tenham de formar a "Liga," limitação que naturalmente seria determinada em vista da marcha do consumo e que teria character irrevogavel, segundo convenio entre as partes interessadas.

Si, por exemplo, a juizo dessa Commissão, a exportação de 1899-1900 não deve passar de $11\frac{1}{2}$ milhões de saccoes, toca a mesma designar a cada paiz sua quota, de conformidade com o computo que previamente se tenha feito da produção de cada paiz, tomando por base, digamos, a dos tres ultimos annos, ou outra, segundo accordo previo entre as partes. Assim, pois, si nesse computo a produção do Brazil seria de 7,500,000 saccoes e a dos outros paizes 5,500,000 saccoes, se diria: Exportação necessaria, 11,500,000 saccoes; toca ao Brazil, 6,600,000 saccoes; aos outros, 4,900,000 saccoes. É nada mais facil que a regulação de tal dictame. Cada paiz terá que saber o que exporta mensalmente em virtude da percepção do imposto. Supponhamos, pois, que ao Mexico correspondem 700,000 saccoes e que pelo mez de Abril tenha já exportado 650,000

saccos. Nesse caso, o Governo limita a 50,000 saccos a exportação dos dous mezes que restam do anno economico, e os exportadores que não tenham podido dar sahida a seu producto em virtude da limitação, não terão outro prejuizo que esperar até o 1º de Julho seguinte para ter livre a sahida, entrando a contar na exportação desse anno seguinte.

Por esse systema, suppondo que a producção siga sendo maior que o que as exigencias do consumo permittam exportar, teriamos nos ultimos mezes do primeiro anno um excesso de 1 a 1½ milhões de saccos, os quaes começariam a sahir em Julho seguinte, como exportação do segundo anno; esse segundo anno teriamos de dous a tres milhões para começarem tambem a sahir em Julho do terceiro anno, e assim successivamente, até chegar o anno fixado como data de liquidação geral, que, a nosso juizo, não deve passar do quinto.

A Commissão a que se refere o plano da Liga dos paizes cafézeiros deve ser creada por um Congresso de delegados das nações interessadas, para cujo effeito o Governo de um destes paizes, que tome a iniciativa, fará os respectivos convites. Propõe tambem o autor que seja o Governo de Venezuela o que assim o faça e continúa dizendo:

Temo um Ministro em Washington, chamado, pela circumstancia de residir em uma capital onde estão representados todos os paizes cafézeiros, a ser o orgão do nosso Governo respeito dos Ministros do Brazil, Mexico, Equador, Colombia, Guatemala e as outras Republicas da America Central, da America do Norte, em representação hoje de Porto Rico; da Hollanda, em representação de suas colonias, e de Haíti, os quaes junto com Venezuela, são os paizes productores de café. Por meio desses representantes diplomaticos, o nosso representante poderia presentir o acolhimento com que receberiam os seus Governos a ideia de reunir no mesmo Washington um Congresso de economistas de cada paiz, para discutir as bases de uma convenção internacional que dê em resultado a formação da "Liga dos Paizes Cafézeiros," e segundo o resultado que os ditos representantes obtenham dos Governos respectivos, entraria então o nosso a lançar o convite necessario para o mais prompto possivel, pois demais está insistir sobre a urgencia do caso.

Este Congresso teria de resolver:

- 1º. Sobre a restricção da exportação.
- 2º. Sobre a formação da Commissão Central que haja de dirigir as operações relacionadas com essa exportação restringida.
- 3º. Sobre as succursaes ou agencias dessa Commissão para maior efficacia no cumprimento de suas disposições.
- 4º. Sobre o imposto de exportação geral e sua importancia, a fim de poder attende com seu producto á compra do café que tenha de apartar-se do consumo ao praticar-se cada liquidação.
- 5º. Sobre as datas dessas liquidações e o melhor modo que tenha de empregar-se para a retrada do café excedente do consumo universal.
- 6º. Sobre o fomento do consumo do café naquelles paizes como Russia,

Italia, e outros onde o consumo possa ser augmentado ainda consideravelmente, e o melhor meio de conseguil-o.

7º. Sobre a redução de direitos naquelles paizes onde está fortemente gravado o café, e o melhor meio de logral-o.

8º. Sobre tratados de commercio entre os paizes interessados e os paizes consumidores em beneficio de nossa produção cafezeira.

9º. Sobre os esforços que a Commissão Central será recommendada a fazer perante as Camaras de Commercio de Allemanha, Inglaterra e França, para que ellas influam a conservar aos productores actuaes a cultura exclusiva do producto, como o melhor meio de assegurar a prosperidade reciproca no que ás mutuas relações commerciaes se refere.

Já em paragraphos anteriores fica exprimida nossa opinião sobre os dous primeiros pontos. Quanto ao 3º, as agencias da commissão central podessem residir na capital de cada paiz, com autorisação de nomear sub-agencias, si se fizesse necessario.

O imposto de exportação geral pode bastar fixando-se em cinco francos ouro por cada sacco de 125 libras, e deve ser estudado seu envio mensal para a Europa á Commissão Central por meio de seus agentes, para que seja depositado no Banco da Inglaterra ou no da França, e logo empregado na compra de que fälla a mesma clausula 4ª, si for necessario. Nossa opinião é que muito provavelmente não tenhamos que chegar ao caso extremo dessa clausula, pois si a liquidação ha de fazer-se cada cinco annos, pode contar-se com que em cada paiz se apresentem no transcurso desse tempo duas más colleitas, cujo deficit permitta collocar o excedente das outras tres boas; mas si não fosse assim, e ainda no caso de que o consumo não correspondesse ás esperanças geraes, teriamos, a nosso juizo, que sacrificar de quatro a cinco milhões de saccos, que podem pagar-se com o imposto até a 60 francos, pois este representaria nos cinco annos 300 milhões de francos, mais ou menos. Mas não será necessario pagal-os a tão alto preço, pois cada paiz, escolhendo os lugares distantes do porto de embarque ou aquelles onde se produzem classes inferiores, poderá fazer desaparecer sua quota, comprando-a dos productores na mesma matta, para deixar perder o grão e conseguir assim uma positiva economia. Explicaremos com exemplos para ser mais facilmente comprehendidos.

Si ao chegar á liquidação, a qual, como é natural, mostra o inventario da existencia sobranete em cada um dos paizes da Liga, for a opinião geral que cinco milhões de saccos devem desaparecer, estes serão repartidos proporcionalmente, e de accordo com a existencia que o inventario mostrar em cada um desses paizes; e si essa proporção dá, digamos:

	Saccos.
Ao Brazil.....	3,000,000
Ao Mexico.....	400,000
A Venezuela.....	400,000
A Guatemala.....	400,000
A outros.....	800,000

Tocará então ás sub-commissões respectivas, baseadas nos conhecimentos completos que de sua localidade terão cada anno, escolher aquellas provincias

productoras que, por classe ou custo de producção encontrem conveniente ou beneficioso vender seu café na arvore para deixal-o perder, venda que fariam mediante estimacão de peritos competentes sobre a importancia da colheita de cada productor. Essas sub-commissões, ajudadas efficazmente pelo Governo, estariam no caso, segundo as peculiaridades de cada paiz, de estabelecer o resguardo que se creia necessario para impedir toda a fraude ou abuso, o qual não será tão difficil como a primeira vista parece.

Nessas condições sobrá quem queira vender sua colheita a 40 ou 50 francos por 50 kilos, pois não teria mais gastos que a limpa de sua fazenda. Esta supposiçào nossa de preço de compra, ao ser fundada, faz esperar que, ao fazer-se a primeira liquidaçào, fique um excesso de dinheiro que poderá ser restituído aos paizes interessados em proporçào, podendo ser utilizada tal somma muito beneficiosamente em proveito da agricultura de cada paiz. Ademais, havendo sobra na primeira liquidaçào, poderá ser reduzido o imposto para o segundo periodo, segundo sejam para entào as condições e circumstancias de producção e consumo.

Depois de uma serie de argumentos, nos quaes se trata de provar a importancia da " Liga " e as grandes vantagens que ella ha de dar aos paizes cafezeiros, termina o Senhor OLAVARRIA com estas palavras:

Não faltarão pessimistas que neguem *a priori* a possibilidade de que oito ou dez nações cheguem a feliz intelligencia ao entrar a tratar um assumpto que, a juizo daquelles, ha de achar-se muito complexo; mas para nos, assim como tambem para muitos amigos que conhecem já este estudo, a empresa não tem nada de difficil nem de arduo, si media a boa vontade com que deve contar-se em um assumpto de interesse commum.

O Brazil, Guatemala, Haiti, Colombia e Venezuela estão igualmente interessados, pois que o café representa para o menor delles, 60 por cento de sua riqueza agricola; e si o Mexico, Equador, Porto Rico e os outros não dão no mesmo gráo a riqueza do café na estatistica de sua producção geral, que motivo poderiam allegar para não querer aproveitar-se das vantagens que a união de todos trará, si bem mais aos primeiros, tambem algumas aos ultimos?

Ninguém ha de exigir-lhes a restricção no cultivo da rica planta, cada qual pode desenvolvel-o a seu gosto; e si á volta de cada liquidaçào, o novo computo que em cada occasiào haverá de fazer-se, lhes dá a entrada que em justiça e equidade lhes corresponda, que prejuizo poderão encontrar, repetimos, em um accordo que só poderá trazer lhes beneficios positivos? Por que o Mexico teria de rejeitar cincoenta milhoes de francos para seus nacionaes e dez e oito milhoes para seu Thesouro? Porto Rico vinte-cinco milhoes para seus cidadãos, e não sabemos quanto para seu Thesouro, já que uma nova era ha de começar, cujo criterio fiscal não conhecemos ainda? Queria a Hollanda ver com indiferencia a riqueza de sua principal colonia oriental?

BOLIVIA.

PRINCIPAES DEPOSITOS DE ESTANHO E SUA PRODUCCÃO.

Mr. C. S. PASLEY, engenheiro technico inglez, que tem passado oito annos trabalhando nas minas de estanho e prata da Bolivia, publicou recentemente em um periodico de mineração um interessante artigo sobre o modo de explorar as minas de estanho da Republica. Segundo Mr. PASLEY, os districtos productores de estanho na Bolivia estão situados na cordilheira oriental dos Andes, estendendo-se ao norte e sul por uma distancia de 300 milhas, em distinctos grupos. Ha quatro districtos—La Paz no norte, Oruro no centro, Potosi no este e Chorolque no sul.

Oruro é o districto mais importante, pois produz perto de dous terços da producção total. As principaes minas desta secção estão situadas nas montanhas de Huanuni: a Companhia Huanuni está explorando um veio de uma largura de dous a oito pés. Os primitivos donos trabalharam em uma excavação até uma profundidade vertical de 1.000 pés, mas a nova companhia faz a exploração por methodos mais modernos, e tem aberto um tunnel do lado da montanha, usando as velhas excavações para ventilação. Sob o regimen hespanhol, o mineral era escolhido no fundo da mina e depois levado á superficie por homens que o carregavam sobre suas espaldas. Estes mineiros podiam fazer só duas viagens por dia, cada um, carregando 75 libras de mineral em cada viagem. A nova companhia tem uma machina trituradora de dez pilões e outras machinas modernas.

O minerio é geralmente mais rico na parte inferior do veio, mas o estanho é bastante bom em todas as partes da mina. Tanto a rocha como o material do veio são muito duros. O minerio escolhido contem pelo geral 50 por cento de oxido, enquanto que o resto tem como 20 por cento. O minerio que contem menos de 10 por cento é rejeitado, mas o que contem 20 por cento e menos de 50 por cento é reservado para ser trabalhado mais logo, pois ha sufficiente mineral de primeira classe para manter empregados os trabalhadores.

Uma firma nacional que trabalha nesta montanha tem explorado mineraes extremamente ricos, alguns dos quaes têm dado até 65

por cento de estanho sem concentração e o residuo, como 15 por cento de oxido. Esta firma descobriu um deposito muito rico em solo brando, e Mr. PASLEY diz que quando deixou o paiz, se tinham extrahido umas 2,000 toneladas de metal concentrado. Os trabalhos desta firma se levam a cabo pelo velho systema hespanhol; todo o minerio com a terra é levado á superficie por homens que o carregam sobre suas espaldas. O minerio é lavado por mulheres em gamellas estreitas de 12 a 18 pollegadas de largura. O fundo destas gamellas é de turfa com uma curva para graduar a força da corrente de agua. O minerio é exposto á acção da agua por meio de uma delgada peça de madeira de longitude um pouco menor do que a largura da gamella, até que a terra seja eliminada. Este processo é defeituoso, pois perde-se quasi todo o lodo mineral.

Dez milhas ao norte de Huanuni se encontram as minas de Morococala, Vilacola e Negro Pabellon. O minerio de Morococala dá 25 por cento de oxido; são exploradas segundo o systema do paiz e a trituração se effeetua por meio de uma machina do Chile. A segunda tem sido abandonada, mas a terceira é propriedade de uma casa allemã que obtem do metal concentrado 70 por cento de estanho.

As minas de Chorolque estão a 16,000 pés sóbre o nivel do mar e do veio principal se extraem estanho e bismutho. Estas minas são exploradas por um engenheiro allemão que tem dous fornos para fundir estanho e dous para bismutho. O estanho em barras é de boa qualidade. Senhor PASLEY assegura tambem que nestes districtos productores de estanho ha muitos veios que não podem ser explorados porque são reclamados por pessoas que não têm a intenção de exploral-os.

Os progressos feitos nos ultimos annos na industria mineira do estanho em Bolivia, se devem principalmente á conclusão da estrada de ferro de Antofogasta e Bolivia, que se abriu em Oruro em 1892. Isto tem diminuido o preço dos fretes e tem facilitado á muita gente o conseguir trabalho permanente.

Ao alto preço do carvão de pedra se deve que em Bolivia não se leve a cabo em maior escala a fundição de mineraes de estanho. O carvão procede em sua maior parte da Australia e custa \$53.50 por tonelada posta em Oruro, preço que é prohibitivo para os

fundidores. É difficil obter dados exactos sobre a producção de estanho da Republica, pois os donos de minas exaggeram o rendimento, mas segundo informações obtidas por Mr. PASLEY, a producção annual é de umas 5,650 toneladas. Segundo Mr. SANTIAGO PASCOE de Potosi, a quantidade exportada para os mercados europeos em 1897, foi de 5,506 toneladas.

BRAZIL

VANTAGENS DO ESTADO DE SERGIPE.

Em data de 17 de Janeiro, o Senhor ALCIBIADES LEITE, Director da Secretaria Geral dos Negocios do Estado de Sergipe, Brazil, envia uma communicação ao Director da Secretaria das Republicas Americanas relativa a este Estado, de que é um dos principaes funcionarios publicos. Segundo o Directorio Commercial, publicado por esta Secretaria, a superficie do Estado de Sergipe é menor do que a de qualquer outro Estado do Brazil, com excepção do de Rio de Janeiro. Sua area é de 15,089 milhas quadradas, e sua população em 1896 foi de 461,307. O Estado é situado ao longo da costa e fica ao sul do rio São Francisco. Sua capital é Aracajú, situada no rio Cotindiba, e dista cinco milhas da costa do Atlantico. Não obstante que tem um bom ancoradouro, a barra na foz do rio não permite a entrada de navios de mais de 12 pés de calado. Navios de vapor navegam no rio até Maroim, uma distancia de 15 milhas. A população desta cidade é de cerca de 6,000. Residem alli grande numero de estrangeiros. Estas duas cidades têm um commercio consideravel em algodão, assucar e borracha.

Eis a carta do Senhor LEITE:

Tenho a honra de enviar-vos inclusos dois exemplares da Mensagem que o Exmo. Senhor Dr. Presidente deste Estado apresentou á Assembleia Legislativa por occasião de sua ultima reunião ordinaria, e com elles a lei do orçamento vigente e as leis que contracta uma, o estabelecimento de grandes uzinas para fabricação de assucar e assentamento de estrada de ferro; outra, que concede a exploração do coqueiro para extracção do oleo e manteiga e fabricação da cordoaria e seus similares.

Opportuna esta remessa á falta de referencias que se têm notado no MONTHLY BULLETIN of the Bureau of American Republics, em relação a este Estado.

É possível que, não tendo neste Estado um representante consular de vosso grande paiz, occasionè a falta de remessa de documentos e da dos officiaes que serião de grande valia e certamente de interesse para uma importante revista como essa de que sois digno director, e que constitue preciosissima fonte de informação de todos os interesses.

Si me permittirdes, terei immensa satisfação de concorrer para que seja eliminada esta lacuna, compromettendo-me a enviavos todos os documentos que forem publicados e as mais amplas informações, correspondendo de accordo com a norma que observo da leitura e exame da ordem pre-estabelecida no BULLETIN, ou que á ella moldareis.

A vossa resposta, si vos dignardes honrar-me, ou a inclusão no BULLETIN de qualquer dado que for colhido dos impressos que vos remetto, importará a obrigaçào a que me proponho satisfazer, com o auxilio da repartição que dirijo, e com o consenso do Governo, da colheita estatistica do quanto fôr digno de publicidade em vossa Revista, á qual muito deverá interessar por contar mais uma fonte de informações das maiores e uteis vantagens.

Fico certo de que vossa convicção compenetrar-se-ha de que o meu maior e unico empenho, que leva-me a hypothecar graciosamente o meu concurso á vossa Revista, é fazer com que o meu Estado se torne mais vantajosamente conhecido, especialmente na grande Republica Americana, onde alias o commercio sergipano já conta numerosas transacções.

O Senhor LEITE, em seu Relatorio apresentado em 30 de Agosto de 1898, ao Secretario Geral do Estado, chama a attenção para as plantas de borracha que abundam em todas as regiões do Estado. A mangabeira dá em toda a parte. A borracha extrahida desta planta offerece nos mercados os mais altos preços devido principalmente á qualidade especial de sua còr branca, grande elasticidade, delicadeza e pureza. Além da mangabeira ha a maniçoba, seringueira e muitas outras plantas, das quaes se pode extrahir borracha de excellente qualidade. Até agora tem-se extrahido a borracha em quantidade reduzida e os processos de extracção têm sido muito primitivos. O alto preço da borracha, porém, tem estimulado a industria e estão-se fazendo esforços para adoptar processos de extracção mais modernos.

ESTIMATIVA DA COLHEITA DE CAFÉ PARA 1899-1900.

Segundo o "Moniteur Officiel" de Paris, a commissão encarregada de fazer o calculo da colheita de café (de Julho de 1899 até Junho de 1900) nos Estados do Rio, Minas Geraes e Espirito Santo, no Brazil, encontrou que os cafeeiros, enfraquecidos pela prolongada secca, já tinham perdido grande quantidade de suas

flores, as quaes abundavam no mez de Outubro. Parte do fruto já formado tinha caído. Sob estas condições, a proxima colheita de café nas regiões das quaes o porto do Rio é o principal mercado de exportação, não pode, segundo os calculos da commissão, exceder de 3,000,000 de saccas.

No Estado de São Paulo que é hoje o centro principal da producção de café, os calculos são mais promettedores, ainda que baseados em numeros muito contraditorios entre si. Segundo o Senador BULHÕES, a producção da colheita de 1899-1900 no Estado de São Paulo sómente, será como de 8,000,000 de saccas; mas as associações commerciaes de Santos e São Paulo protestam, e aparentemente com razão, contra tal calculo que parece exaggerado. A quantidade approximada de 7,000,000 de saccas parece mais razoavel, ainda que grandemente em excesso dos calculos muito mais baixos (5,000,000 de saccas) de certos grupos de fazendeiros que estão interessados em augmentar o preço do café por meio de um calculo baixo da perspectiva da colheita.

Como quer que seja, si se juntam os calculos relativos ao Rio aos relativos a São Paulo, se obterá um resultado total que se aproxima muito ao total da colheita de 1898-99 (9,000,000 de saccas). Esta colheita, como é sabido, foi um pouco inferior á colheita anterior de 1897-98, que com suas 10,500,000 saccas parece ser até o presente a maior colheita de café do Brazil.

Ao presente (20 de Dezembro) das 9,000,000 de saccas da colheita de 1898-99, 4,500,000 foram exportadas para o estrangeiro; 1,000,000 de saccas estão nos armazens de Santos e Rio, e 3,500,000 saccas estão ainda nos centros de producção. Esta situação não parece de tal natureza que tenha de causar um augmento no preço do café nos mercados da Europa ou dos Estados Unidos.

O projecto de estabelecer um monopolio federal da exportação de café concebido com o objecto de remediar a depreciação commercial deste artigo, acaba de ser rejeitado como impraticavel pelo Congresso Nacional. Sem embargo, os cultivadores tratam activamente de supprimir os intermediarios demasiado gravosos para elles. Estão-se fazendo esforços para pôr o productor do Brazil em contacto directo com os mercados estrangeiros e commerciantes. Isto seria sem duvida muito vantajoso para os agricultores nacionaes, mas é possivel tal combinação, dada a actual

situação economica do paiz? A maior parte dos fazendeiros necessitam muito dos adiantamentos dos commissionistas e não podem passar sem aquelle socorro, por cujo meio sómente podem obter o necessario dinheiro effectivo.

Convem chamar a attenção para o facto de que o fazendeiro do Brazil, ameaçado pelas probabilidades de uma firme diminuição no preço do café, parece encontrar em outros productos compensação para seu trabalho. De todas as partes do interior se recebem noticias de abundantes colheitas de cereaes (feijão, milho, etc.) que offerecem a dupla vantagem de restringir a importação de cereaes da Prata e a America do Norte e de garantir aos agricultores do Brazil boas fontes de renda.

SYNDICATO PARA A COMPRA DE MACHINAS AGRICOLAS, ETC.

Acaba de estabelecer-se no Brazil um syndicato agricola sob o titulo de "Sociedade Agricola Pastoril do Rio Grande do Sul," o qual tem seu escriptorio principal em Pelotas. O principal objecto deste syndicato é a importação e compra (exclusivamente para seus membros) de instrumentos agricolas, machinas, sementes, etc.

O plano da associação comprehende tambem o estabelecimento de fazendas de experiencia e a organização de exposições agricolas annuaes ou permanentes, onde se receberão, e em caso de necessidade se venderão sem custo addicional, as machinas e apparatus enviados por fabricantes estrangeiros.

Os fabricantes de apparatus e machinas agricolas, etc., que desejarem entrar em comunicação com o syndicato em questão, devem enviar primeiro seus catalogos, preços correntes, etc., ao secretario da associação, em Pelotas, Estado do Rio Grande do Sul.

COMPANHIA ENGENHO CENTRAL DE QUISSAMAN.

A Secretaria das Republicas Americanas tem recebido de Mr. CHARLES PAGE BRYAN, Ministro dos Estados Unidos junto ao Brazil, varios documentos importantes referentes aos negocios interiores da Republica. Mr. BRYAN, á data de sua comunicação, acabou de voltar de uma interessante viagem de observação pelas regiões agricolas do Estado do Rio de Janeiro. Fez demorada

visita em Quissaman, onde foi hospedado por Visconde de Ururahy Dr. RIBEIRO DE CASTRO, Senador MANOEL DE QUEIROZ (Vice-presidente do Senado) e a Condessa de Araruama, e onde foi celebrado o anniversario de sua nomeação como Ministro. Mr. BRYAN obteve amostras de muitos dos productos naturaes do Estado, os quaes serão exhibidos no Muséu Commercial de Philadelphia.

Mr. BRYAN diz que no engenho de Quissaman encontrou machinas allemãs, francezas e russas, mas que teve muita satisfação em notar que nas fazendas de canna que estão na vizinhança de Macahé só se usam os arados aperfeiçoados dos Estados Unidos. Essas fazendas são propriedade de uma grande familia que reside alli em unidade patriarchial. Produz-se nas proprias fazendas quasi tudo que seus habitantes exigem. Os carros que se usam nas suas curtas vias férreas são fabricados nas proprias fazendas, de madeiras do local. O trem de carros que esteve á disposição do Sr. Ministro e os que lhe acompanharam, foi decorado da bandeira americana entrelaçada com a do Brazil. Por toda a parte fizeram-se demonstraões muito cordias para os Estados Unidos.

Do relatorio annual do Presidente da Companhia Engenho Central de Quissaman, que é um dos documentos remettidos por Mr. BRYAN, extrae-se o seguinte :

Apezar da alta sempre crescente de todos os materiaes indispensaveis ao funcionamento da fabrica e sua conservação, e do augmento que fomos forçados a fazer nos vencimentos dos diversos empregados e trabalhadores, ainda assim forão satisfeitos com a maxima pontualidade todos os seus compromissos, inclusive a amortisação da divida fundada e o respectivo serviço de juros, apresentando a conta de Receita e Despeza um saldo de Rs. 270:996\$175, que figura no credito da conta de Lucros e Perdas. Sem duvido o principal factor d'esse liquido, que se me afigura bem remunerador, attenta a quadra geralmente difficil e a safra relativamente pequena que tivemos, foi o alto preço por que forão collocados os nossos productos, alcançando os assucares uma media, até então nunca obtida, de 452 réis por kilo; entretanto não foi menos notavel a redução das despezas nos diversos ramos de serviço, tendo-se em vista que forão executadas muitas reparações radicaes e introduzidos os melhoramentos de indiscutivel importancia, não só na fabrica como na ferro-via e mais dependencias do esabelecimento.

Passarão pelas moendas 29,676,930 kilos de cannas das quaes 828,090 kilos forão moídas para o alambique. A produção total para o anno foi de 30,461 saccos de assucar no valor de Rs. 826:441\$310 e 1,168 pipas d'aguardente no valor de Rs. 162:806\$925.

A deficiência das porcentagens obridas em assucar, desde a fundação d'esta fabrica, tem sido objecto dos mais assiduos estudos e constantes cogitações desta directoria. Como se vê do annexo n. 7, a pressão maxima obrida nas moendas foi de 64.3 kilos. por cento; si com uma extracção de 64.3 por cento obteve-se um rendimento de 6.39 por cento em assucar, é claro que, si se puder obter a pressão de 75 a 80 por cento, o rendimento será de 7.5 a 8 por cento. Para attingir este resultado, sem nenhuma alteração nosapparelhos propriamente de fabricação, que trabalhão perfeitamente e se achão em bom estado de conservação, torna-se necessario substituir o nosso systema de moendas, por cylindros mais possantes adaptados a mancaes de pressão hydraulica, constituindo propriamente o systema de repressão, unico na especie capaz de extrahir o caldo no seu maximo. Os apparelhos a que me refiro, depois de convenientemente dispostos em seus respectivos lugares, poderão custar, apezar da desvantajosa taxa cambial, pouco mais de duzentos contos e garantirão um acrescimo de mais de 1 por cento no rendimento que até aqui se tem obrido.

Além das reparações procedidas na ferro-via da Companhia, em cujo serviço gastarão-se 7,453 dormêntes em substituição nos velhos, empregarão-se em diversos trechos trilhos novos de aço, em cerca de 4 kilometros de via, ou 8 kilometros de trilhos, que substituirão os antigos, gastos e defeituosos pelo uso. Não menos importantes forão as reparações feitas nos wagons e locomotivas. A conta de rendimento da ferro-via apresenta um deficit de Rs. 58:852\$720, que me parece ficar plenamente comprovado, tendo-se em vista os grandes beneficios recebidos por esta dependencia da fabrica.

ARTIGOS DE PAPELARIA.

O Consul britannico em Rio Grande do Sul faz as seguintes observações sobre a demanda de artigos de papelaria naquella cidade. As capas de carta são preferidas em caixas de cem e seus multiplos em lugar dos pacotes de 250 que soffrem prejuizos em armazens e alfandegas. Todo o papel deve vir em pacotes de 400 folhas e não de 480, como é o costume. O papel para bilhetes deve ser dobrado e não se deveu collocar mais de cinco folhas juntas e deveu ser empacotadas na mesma caixa com as capas. O papel de carta para uso official, deve medir 22 por 33 centimetros. O papel de 35 por 43 centimetros não tem sahida. O de 22 por 33 centimetros é usado tambem pelos commerciantes e é subdividido por impressores e outros. Todo este papel é actualmente importado da Austria quasi em sua totalidade. Usa-se extensamente o papel de seda para trabalhos de decoração. Ainda que se fabrica na Inglaterra, obtem-se principalmente de Hamburgo, onde os commissarios por certos meios podem offerecer o

mesmo artigo 2½ por cento mais barato do que o preço que por elle pagam em Londres os importadores britannicos.

Muitos exportadores britannicos omittem nas facturas de embarque o peso das partes componentes dos artigos, a classe, o material, etc., assim occasionando inconvenientes e gastos extraordinarios aos importadores, porque segundo a lei de alfandegas do Brazil, cada parte paga um direito differente. Os allemães geralmente tomam muito cuidado neste respeito e isto constitue um incentivo para que os importadores façam suas compras por intermedio de casas allemãs.

CHILE.

RIQUEZA MINERAL DA REPUBLICA.

Segundo o "Registro Official das Minas do Chile," publicado pela Sociedade Nacional de Mineração, ha mais de 7,000 pertenencias mineiras registradas na Republica, além de depositos de nitrato, borax, guano e mineraes de menor importancia. O cobre occupa o primeiro lugar entre os productos mineraes do paiz. Houve um tempo em que o Chile era um dos principaes paizes productores de cobre, contribuindo com uma terça parte, approximadamente, da producção total. Isto occorreu antes de que a producção nos Estados Unidos e Hespanha adquirisse seu completo desenvolvimento. Em 1876 a exportação de cobre em barra do Chile foi de 41,776 toneladas, mas em 1897 tinha diminuido a 19,011 toneladas, avaliadas em \$4,000,000, approximadamente.

As causas da diminuição na producção têm consistido na baixa qualidade dos mineraes e nos methodos primitivos empregados na exploração. Mas si se empregassem os meios modernos na extracção e fundição, a causa em primeiro lugar mencionada, não seria de tanta importancia como em outros paizes, pois os salarios são aqui muito baixos. Agora que o preço do cobre têm subido tanto, está-se desenvolvendo grande actividade pelos donos destas minas e se estão empregando machinas modernas. Diz-se que se têm formado syndicatos para a exploração de novas minas, com

escriptorios em Pariz, França, e Iquique e Valparaiso, no Chile. O primeiro tem um capital de 2,000,000 de francos.

Em 1897 o valor da exportação da prata do Chile foi de \$2.898,000 em moeda dos Estados Unidos. Esta quantia não representa toda a produção, pois o Governo, com o objecto de estabelecer a base metallica, acunhou grande parte da prata.

A produção de ouro está augmentando e em 1897 a quantidade exportada foi de \$693,000. O valor do nitrato exportado, segundo os dados subministrados, foi de \$28,741,626; iodo, \$1.860,900; carvão de pedra, \$1,385,956. O Registro mostra que ha grandes quantidades de borax no norte e um numero consideravel de minas de enxofre em diferentes partes da Republica.

COLOMBIA.

NOVAS DISPOSIÇÕES ADUANEIRAS.

Segundo um relatório official de um consul inglez, o Governo colombiano tem sancionado uma lei modificativa do prazo em que hão de levar-se a cabo as alterações que se façam nas leis aduaneiras da Republica. Esta lei é como se segue:

ART. I. Todas as modificações que se façam na tarifa aduaneira, cujo objecto seja diminuir os direitos de importação, começarão a executar-se noventa dias depois de ter-se sancionado a lei que as dispõe, e a redução será feita por decimas partes nos dez mezes seguintes. Si a modificação tem tido por objeto o augmento dos direitos, esta se levará a cabo por terças partes nos tres mezes seguintes á sancção da lei.

Esta disposição e a do artigo 204 da Constituição não limitam os poderes extraordinarios do Governo quando estes têm sido assumidos.

Pelas disposições da lei no. 9 de 1898, tem-se suspendido a cobrança do imposto previamente estabelecido sobre a exportação do café. Esta disposição teve por objecto uma compensação parcial aos plantadores pela baixa geral no preço do café.

Promulgou-se um decreto revocando a lei que prohibia a importação de phosphoros, mas quasi immediatamente depois se suspendeu este decreto ficando vigente o decreto prohibitivo.

GUATEMALA.

SITUAÇÃO AGRÍCOLA E PRODUCTOS.

Dos Estados da America Central, Guatemala é o que conta com a maior população. Sua area é de umas 47.810 milhas quadradas ou seja o tamanho do Estado de Louisiana nos Estados Unidos que tem umas 48.720 milhas quadradas. A extensão da costa do Atlantico de Guatemala é de umas 100 milhas e de 140 milhas a costa do Pacifico. •

A agricultura constitue a principal fonte de riqueza da Republica; tem obtido consideravel desenvolvimento e mostra signaes constantes de progresso, ainda que é prejudicada pela contribuição territorial. A posição intertropical do paiz e a diversidade de latitudes permittem que as plantas dos tropicos se produzam em abundancia de igual sorte que os productos da zona temperada do norte. Ha districtos nos quacs se dão duas, tres ou quatro colleitas de milho por anno. A area de terreno que se pode cultivar é muito productiva, e a theoria commum é que os adubos não são necessarios por causa da fertilidade do solo que as correntes fazem descer dos declives das montanhas.

Para obter bom exito em qualquer empreza agricola em Guatemala, é importante fazer uma adequada escollia do terreno e ter o devido conhecimento a respeito de sua adaptabilidade para os productos que se desejam. A lei de terras de Guatemala foi expedida em 1894. Segundo suas disposições uma commissão de engenheiros entendidos foi nomeada com o proposito de estudar e medir as terras do Estado, especialmente aquellas susceptiveis de cultivo. Estas terras foram divididas em lotes de diferentes tamanhos e o maximum de terra que se pode conceder a um só individuo é de 15 caballerias (1.687.5 geiras). Os preços destas terras variam segundo as colleitas que aquellas são capazes de produzir. As terras adaptaveis á criação de gado, ao cultivo de cereaes, vinhas, anil, etc., se avaliam a \$250 por caballeria; as terras proprias para o assucar, as bananas e o tabaco se avaliam em \$400 por caballeria, e as terras proprias para o café ou o algodão, ou aquellas que contém valiosas madeiras de construcção, \$500 por caballeria.

Estes preços comprehendem os gastos de estudo e titulos. As pessoas que desejem adquirir estas terras devem sollicitar-o do

Chefe Publico. As terras que nunca têm sido medidas podem ser designadas sob as mesmas condições e ao mesmo preço por pedido especial. Segundo esta lei, as terras que confinam com as fronteiras de outros estados não podem ser adquiridas senão pelos naturaes do paiz. Em caso de que os possuidores de taes terras desejem tornarse cidadãos ou reconhecer sua fidelidade a outros governos, as terras volverão ao poder do Estado e a indemnisação será fixada por dous peritos. A Republica se reserva para o serviço publico terra de uma largura de 1,500 metros na costa do mar e de 200 metros em ambas margens dos rios navegaveis. Estas terras, porém, podem ser arrendadas por periodos determinados pelo Ministro de Obras Publicas, mas os contractos ficarão annullados si o Governo desejar abrir portos, construir fortes, ou qualquer edificio nacional necessario. Em taes casos se pagará uma justa indemnisação.

O Governo concede gratuitamente terras não cultivadas nos seguintes casos: (1) ás municipalidades; (2) aos collegios, escolas ou outros estabelecimentos de instrucção publica; (3) ás povoações recentemente estabelecidas; (4) a immigrants e ás companhias que trabalhem em favor dos immigrants; (5) aos que constroem caminlios de caracter nacional, com a condição de que taes concessões sejam consideradas como compensação ou subvenção para a abertura da dita communicação.

Sob o actual systema, a maior parte das contribuições do Governo se obtem da propriedade agricola ou das vias ferreas. Os impostos mais importantes consistem em um direito de exportação sobre o café (este imposto decreseu em 1897), um direito sobre o gado, um sobre o sal e um pela venda de bens de raiz. Deve-se recordar que quando o actual systema de contribuição foi inaugurado os bens moveis de algum valor eram praticamente desconhecidos no paiz, pois toda a riqueza da nação estava de uma ou outra sorte limitada ao solo; mas agora que a riqueza movel é igual pelo menos á territorial, torna-se absolutamente necessaria uma redistribuição dos impostos.

Como primeiro passo nesta direcção, o direito de exportação sobre o café foi reduzido de \$2 ouro a \$1 prata por 100 libras. No cultivo do café se occupa a maior parte da população agricola, assim como a elle se dedicam as energias de quasi todos os pro-

prietarios de terras. O alto preço do café de Guatemala antes de 1897 estimulou o estabelecimento de muitas extensas plantações. Os principaes districtos do café se encontram em Alta Verapaz, Chimaltenango, Escuintla, Quezaltenango, Retalhuleu, San Marcos, Santa Rosa e Zacapa. O caféiro é de facil cultivo, e a condição essencial para sua produção em Guatemala consiste em uma altura de 2,600 a 4,500 pés sobre o nivel do mar, com um subsolo argilloso cuberto a uma consideravel profundidade por terra revestida de vegetação. É difficil calcular com exactidão o custo de uma plantação de café assim como o beneficio que della pode ser derivado e tem-se feito calculos diferentes por varias pessoas. As plantas novas se semeiam em pequenos buracos de umas 20 pollegadas de profundidade e a 55 pollegadas os uns dos outros.

Estas plantas exigem uma poda cada tres mezes, e faz-se a primeira colheita em tres ou quatro annos depois da sementeada. O café em sua maior parte é exportado para a Allemanha, mas tambem se exportam consideraveis quantidades para os Estados Unidos e a Grã Bretanha. A quantidade total exportada tem augmentado em grande proporção mas o valor bruto dos carregamentos tem diminuido por razão da diminuição no preço do grão. O valor do café exportado em 1897 foi de \$18,875,700, quantia que foi \$3,473,923 menor que o valor das exportações de 1896, ainda que a quantidade exportada em 1897 foi cerca de 14,000,000 libras maior que em 1896. O preço do café varia consideravelmente; as variedades da classe inferior têm um preço de 3 a 5 centavos por libra, enquanto que as melhores classes vendem-se de 8½ a 11 centavos a libra. O seguinte quadro dá o total de exportações de café de Guatemala nos annos de 1896 e 1897, assim como tambem os nomes dos paizes aos quaes se fez a exportação.

	1896.	1897.
	<i>Kilogrammas.</i>	<i>Kilogrammas.</i>
Allemanha	20,079,870	24,666,911
Estados Unidos	5,426,137	6,216,795
Inglaterra	4,686,950	5,591,826
Outros paizes	911,385	935,145
Total	31,104,343	37,410,680

As machinas de café são importadas principalmente de Londres, mas como podem ser fabricadas tão barato, si não mais barato, nos Estados Unidos e poderiam ser entregues em Guatemala em menos tempo, esta importação deve receber a attenção dos fabricantes dos Estados Unidos.

O cultivo e exportação de bananas está augmentando firmemente cada anno. A experiencia tem demonstrado que este fructo cresce melhor na costa do Atlantico e nas regiões vizinhas do interior. O commercio de exportação está quasi por completo limitado aos portos meridionaes dos Estados Unidos. Em 1883 os carregamentos foram de 29,699 cachos no valor de \$11,880. Dez annos depois a exportação tinha augmentado até a quantidade de 364,851 cachos no valor de \$178,115. A exportação augmentou consideravelmente antes de 1897, mas não se tem podido obter della uma estatistica exacta.

O tabaco cresce principalmente na secção oriental do paiz e ha varios projectos para augmentar sua producção e qualidade com o objecto de fazel-o uma fonte maior de renda para o Governo. Segundo recentes estatisticas, a area de cultivo do tabaco é de mais de 2,500 geiras e a colheita é calculada em 2,250,000 libras. Mais de 1,200 pessoas se occupam no cultivo desta planta. Um dos planos propostos para obter renda consiste em que o Governo se reserve o monopolio da venda do tabaco; a planta seria cultivada por individuos sob a condição de vender os productos unicamente ao Governo, e a semente seria regulada por meio de patentes concedidas pelo Governo ao plantador, limitando a 50,000 o numero de plantas de cada fazenda. Segundo este projecto, seriam estabelecidos em todas as capitães de provincia armazens do Governo, os quaes pagariam ao productor á razão de 2 centavos a libra pelas folhas mais finas e 1 centavo a libra pela folha de segunda qualidade; as folhas mais grossas seriam destruidas. Os armazens venderiam este tabaco á razão de 8 centavos pelo de primeira qualidade e de 6 centavos pelo de segunda qualidade. Este projecto tem encontrado consideravel opposição por causa dos grandes gastos por conta de ordenados, etc., e tambem porque o Governo teve ha cinco annos um monopolio do tabaco que teve não exito como fonte de renda.

O millo que é um dos principaes productos do paiz, é produzido em quantidades consideraveis. O millo e o feijão constituem o mais importante alimento dos naturaes do paiz: tambem usam-se em grande escala como pasto para o gado e tambem para a fabricação de cerveja. O millo cresce nos plaualtos do paiz. Os naturaes do paiz o preferem ao milho dos Estados Unidos ainda que este é mais duro e se conserva muito mais tempo no clima de Guatemala. Importam-se quantidades consideraveis de millo, mas vem em sua maior parte dos portos mexicanos onde a moeda de Guatemala circula quasi ao par. Espera-se que ao concluir-se a Estrada de Ferro do Norte se importará uma consideravel quantidade de milho dos Estados Unidos, pois por aquella epocha haverá comunicação directa pelo Golfo do Mexico e o Mississipi entre o interior da Republica e os grandes districtos semeados de millo dos Estados do oeste e noroeste. Os fretes tambem serão reduzidos consideravelmente.

O cacão cresce em pequenas quantidades em quasi todos os districtos tropicaes. Não produz até depois de seis annos de cultivo, mas diz-se que cada planta dá uma libra cada quatro mezes, e a vida da planta é calculada em 100 annos. O cacão do paiz é preferido ao do estrangeiro, ainda que seu preço é 50 por cento maior que o do cacão de outra procedencia, ainda em Guatemala.

A borraça é cultivada em pequena escala, assim como varias classes de uvas e muitas outras fructas. Estas podem ser industrias productivas para os que as explorem de maneira apropriada. Ao presente só os naturaes do paiz as cultivam para seu proprio uso e não se dedica nem tempo nem cuidado ao melhoramento ou maior producção das plantas, já seja para a venda no paiz ou para a exportação.

Nas altas regiões do paiz se dão o trigo, a avéa e a cevada em pequenas quantidades e se cultiva o arroz nos districtos quentes da costa: em realidade, apenas ha fructa alguma ou grão ou arvore que não se dé em uma ou outra parte de Guatemala, nas condições essenciaes para obter exito no cultivo de qualquer producto são, primeiro, a abundancia de capital, e, em segundo lugar, a efficacia dos trabalhadores. Estes são tão difficeis de obter como é o capital, e a immigração de chinezes e negros, com excepção

dos que necessitam para a construcção das estradas de ferro, está prohibida pela lei.

Cultivam-se os legumes em consideraveis quantidades nas altas regiões. Diz-se que uma das propriedades mais productivas do paiz é aquella em que só se produzam hortaliças taes como batatas, cebolas, nabos, cenouras, etc. Varias queijarias na vizinhança da cidade de Guatemala fazem bom negocio em grande escala. A falta da concorrência faz que os proprietários possam obter altos preços por seus productos: o leite, que se envia á cidade todas as manhãs em carros, é vendido a 25 centavos o litro. As vaccas de pura raça do paiz dão leite muito mais rico do que o das especies importadas, mas a producção é muito reduzida. O leite das raças puras importadas não contem nata, segundo se diz, por causa da natureza inapropriada do pasto. Em diferentes pontos da Republica ha grandes regiões incapazes de produzir boas colheitas que dão excellente pasto para o gado durante todo o anno. A maior parte do paiz está bem provida de agua. O numero total de cabeças de gado é calculado em mais de 600.000. O preço do gado varia e depende grandemente da raça. Uma boa vacca produz algumas vezes até \$70 e as especies importadas produzem muito mais. Segundo o ultimo recenseamento havia na Republica 62.000 cavallos e 42.000 mulos. Os cavallos do paiz, ainda de tamanho pequeno, tem grande resistencia e podem fazer muitas longas viagens, ainda que pelo geral seu pasto consiste na peor classe de feno e folhas de milho seccas.

O preço médio dos cavallos varia entre \$150 e \$400 em moeda de Guatemala. Os mulos são muito superiores aos cavallos para fazer largas viagens ou para o transporte de pesadas cargas e custam mais, pois seu valor é de \$200 a \$1.000. Cria-se numero consideravel de carneiros, mas são de classe inferior e pequenos, e não dão boa carne nem produzem boa lã. Criam-se os porcos em grande numero e estes obtêm bons preços, de \$10 a \$25. A carne de porco é uma das comidas favoritas dos naturaes e sua barata alimentação com raizes nutritivas, grãos e milho assegura um bom proveito ao productor.

Muitos estrangeiros tomam terras em Guatemala, mas a maior parte delles não têm obtido éxito: a razão é que em sua maior parte estes estrangeiros só podem pagar um pequeno por cento de

dinheiro de contado e hypothecam suas terras pelo resto. Além disto, obtêm ao credito uma grande quantidade de machinas e materiaes, e as colheitas não são sufficientes para pagar o juro do dinheiro. A isto ha de accrescentar a escassez de trabalhadores. Pelo contrario, aquelles que têm capital sufficiente para pagar em dinheiro de contado suas terras e machinas e começam em pequena escala, augmentando seus interesses pouco a pouco, sempre obtêm exito.

PARAGUAY.

MERCADO PARA A LONA, CORDA E VERNIZ.

Mr. RUFFIN, Consul dos Estados Unidos em Assumpção, informa á Secretaria de Estado em data de 3 de Dezembro de 1898, sobre as possibilidades daquelle mercado para a venda de varios artigos de commercio. Referindo-se á lona diz:

Devo chamar a attenção dos fabricantes americanos para a grande procura que obteem suas lonas. Usa-se a lona para as vélas dos numerosos pequenos barcos, canoas, etc., que navegam nos rios e lagos, e tambem para os grandes navios de véla e para usos domesticos, como catres, etc. A gente pobre usa quasi exclusivamente catres em vez de camas, os quaes custam \$1.50 ouro, cada um. Muitas pessoas da classé rica usam tambem catres neste clima quente, pois são mais frescos. Importa-se dos Estados Unidos a maior parte da lona e a principal marca é a "Extra Duck," que se vende aqui a \$1.60 em papel a jarda (como uns 25 centavos ouro). Esta marca não vem directamente dos Estados Unidos, mas como as outras é importada por casas estrangeiras.

O Consul diz que a corda de Manila, que vem indirectamente dos Estados Unidos, obtem uma grande venda. O tamanho que geralmente se usa "como o tamanho do dedo do meio," se vende de 12 a 15 centavos (ouro) por libra. "O barbante é outro artigo dos Estados Unidos cuja identidade se perde por causa de passar por mãos estrangeiras. Pesca-se em grande escala. Vende-se o barbante de 35 a 40 centavos por libra."

Em 1897 a importação da corda de Manila representava um total de 84,192 kilos, avaliados em \$15,386. O numero de kilos de barbante foi 167, avaliados em \$442. O Paraguay cobra um direito *ad valorem* de 25 por cento sobre estes artigos.

Fallando do verniz que se consome, o Consul faz notar que provavelmente a maior parte deste artigo é fabricada nos Estados Unidos, mas se vende primeiro a commerciantes europeos, que a sua vez vendem-no nos mercados da America do Sul. O preço é de \$1.35 por galão. Diz-se que quasi todos os moveis do Paraguay são envernizados. O verniz paga um direito de 25 por cento *ad valorem*. Ao terminar seu relatorio o Consul diz:

Aconselho de novo aos commerciantes que estabeleçam um armazem de amostras para os generos americanos, e que commerciem directamente com as casas de Assumpção. As seguintes casas se fariam cargo de nossos generos: Enrique Plate, agente commercial e commissario; Christian Heiseke, Ruis e Jorba, Francisco Angalo e Co., Gaona e Urrutia, Gomez e Co., Trubacatti e Co., Crobats e Rodi, Miguel Bajae. Com excepção de Enrique Plate, a quem se pode escrever em inglez, eu recommendaria que toda a correspondencia com as casas mencionadas se fizesse em hespanhol, obtendo-se assim attenção directa e resposta.

ESTADOS UNIDOS.

COMMERCIO COM OS PAIZES LATINO AMERICANOS.

RELAÇÃO MENSAL DAS IMPORTAÇÕES E EXPORTAÇÕES.

O quadro dado na pagina 1596 é extrahido da relação compilada por O. P. AUSTIN, chefe da Repartição de Estatistica do Ministerio da Fazenda, mostrando o commercio entre os Estados Unidos e os paizes latino-americanos. A relação corresponde ao mez de Janeiro da 1899, e é corrigida até o dia 27 de Fevereiro de 1899, com uma relação comparativa para o periodo correspondente do anno anterior, assim como para os dez mezes findos em Janeiro de 1899, comparados com os correspondentes de 1898. Deve-se explicar que os algarismos das varias alfandegas, mostrando as importações e exportações de um só mez, são recibidos no Ministerio da Fazenda até quasi o dia 20 do mez seguinte, e perde-se algum tempo necessariamente em sua compilação e impressão. Por consequente, as estatisticas para o mez de Janeiro, por exemplo, não são publicadas até os primeiros dias de Março.

VENEZUELA.

FABRICA DE TECIDOS EM CARACAS.

Segundo o "New York Tribune" de 28 de Fevereiro, se abrirá dentro de poucos mezes em Caracas uma fábrica de tecidos de algodão. Os iniciadores da empresa e quasi todos, si não todos, os accionistas são cidadãos dos Estados Unidos. A organização da Companhia conhecida sob o titulo de "La Venezolana Algodonera, Sociedad Anonima," teve origem ha poucos mezes, e graças a generosa attitude do Governo venezuelano, se levou a cabo em muito menos tempo que o que ordinariamente se emprega em taes empresas. Segundo as concessões de que se dá conta, a Companhia será isenta do pagamento de impostos; a materia prima que se importar para o uso dos teares, será admittida livre de direitos, e todos os operarios ficarão isentos do serviço militar. Toda a materia prima haverá de ser importada dos Estados Unidos. O capital da Companhia é de \$312,500, dividido em 3,125 acções de \$100 cada uma. Tem-se pago já bastante dinheiro para assegurar a immediata construcção da fábrica. Para este fim, se embarcou para Venezuela no dia 22 de Fevereiro Mr. WILLIAM WHITTAM, filho, gerente geral. A construcção de edificios apropriados na cidade de Caracas ou suas proximidades se começará logo depois de sua chegada. Espera-se que dentro de seis mezes a fábrica, que conterà 250 teares, dará principio á fabricaçção de tecidos de algodão para o mercado de Venezuela. A Companhia não tem determinado ainda si estabelecerá uma machina de fiar, mas até que uma seja estabelecida, as filaças, segundo se assegura, serão admittidas livres de direitos.

Assegura-se que a lista de accionistas contem os nomes de muitos capitalistas e fabricantes de generos de algodão, de representação nos Estados Unidos. N'uma reunião dos accionistas, que teve lugar no dia 21 de Fevereiro, foi nomeada a seguinte directoria: C. H. HUTCHINS, de Worcester, Massachusetts; E. N. FOSS, de Boston, Massachusetts; W. C. HOUSTON, de Philadelphia, Pennsylvania; WILLIAM WHITTAM, filho, de Newark, New Jersey; JOHN J. O'CONNELL e THOMAS RUSSELL, de Nova York, e HENRY B. DEAN, de Providence, Rhode Island. Em uma reunião posterior,

os accionistas se organisaram da maneira seguinte: W. C. HOUSTON, presidente; HENRY B. DEAN, vice-presidente; THOMAS RUSSELL, thesoureiro; JOHN G. HANRAHAN, secretario; WILLIAM WHITTAM, filho, gerente; RUDOLF DOLGE, agente residente. O escriptorio principal da companhia será estabelecido no "Chesbrough Building," State street, Nova York. A companhia foi incorporada segundo as leis de New Jersey, E. U. A., no dia 29 de Dezembro de 1898.

COMMERCIO MISCELLANEO.

BRAZIL.

Arbitramento da Questão de Limites. Segundo um telegramma recebido do Rio de Janeiro no dia 8 de Março, o Governo do Brazil tem resolvido submitter ao arbitramento a questão de limites com a Guyana Ingleza, JOAQUIM NABUCCO, ex-secretario da Legação brasileira em Londres, foi nomeado para representar o Brazil na comissão de arbitramento.

COLOMBIA.

Revogação do Imposto de Exportação sobre o Café. Segundo o *Diario Oficial* de Setembro de 1898, a lei no. 37 de 1896, que estabelecia um imposto de exportação sobre o café, foi revogado pela lei no 9, de 4 de Setembro de 1898, que foi promulgada no dia 21 do mesmo mez.

EQUADOR.

Adopção do Padrão de Ouro. Segundo uma recente comunicação do Consul Inglez em Guayaquil, o Congresso Nacional do Equador adoptou ultimamente uma lei estabelecendo o padrão de ouro na Republica. Tem-se fixado o valor do sucre ou peso em 24 pennys, ou 10 sucres pela libra esterlina. Tem-se acunhado para a circulação no interior da Republica, moedas de ouro do valor de uma libra esterlina. Esta lei não começará a vigorar immediatamente, mas será posta em exercicio dentro de dous annos. O actual sucre de prata tem sido avaliado em 43.6 centavos pela Secretaria do Thesouro dos Estados Unidos. Ao presente, as moedas de ouro acunhadas pelo Equador são o "condor" (§9.647) e o "dobro condor" (§19.294).

Abertura de um Novo Porto Commercial. Segundo um relatório recente da Secretaria de Relações Exteriores da Grã Bretanha, o Governo do Equador tem declarado porto maior o porto de Bolivar. Este porto foi aberto em 1º de Janeiro de 1899 á entrada de importações e ao despacho de exportações. O porto de Bolivar, conhecido tambem com o nome de Boca de Jambeli, é o porto

de mar da cidade de Machala, capital da provincia do Oro, e está situado a leste da entrada do rio Guayaquil.

Direitos Consulares. O Governo tem promulgado recentemente uma lei, a qual dispõe que os consules cobrem um por cento da importancia das facturas por elles certificadas. A mesma lei lhes concede a decima parte dos direitos por certificação de manifestos.

PERU.

Excesso de Exportações. Communicam-nos em data de 7 de Março que, segundo as estatísticas publicadas pela Camara de Commercio de Lima, as exportações do Peru para 1898 excederam ás importações por mais de 7,000,000 soles. O sol equivale a \$0.436 em moeda americana.

BULLETIN MENSUEL

DU

BUREAU DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES,

UNION INTERNATIONALE DES RÉPUBLIQUES AMÉRICAINES.

VOL. VI.

MARS 1899.

No. 9.

MARCHANDISES AMÉRICAINES POUR LES MARCHÉS AMÉRICAINS.

II.

SUPÉRIORITÉ DES PRODUCTIONS AMÉRICAINES.

Dans un précédent article publié dans le BULLETIN MENSUEL du mois de février on s'était efforcé de donner en détail des renseignements pouvant être utiles au développement du commerce des tissus de coton américains entre les États-Unis et les contrées de l'Amérique Latine. L'opinion des consuls des États-Unis, basée d'après des données réunies sur place, est unanime à reconnaître que la principale difficulté qui empêche le développement tant désiré des relations commerciales est due aux mauvaises méthodes employées pour atteindre ce but. Quoique ces méthodes donnent d'excellents résultats aux États-Unis, où les moyens de communication sont rapides et sûrs; où les facilités de crédit sont exceptionnelles; où l'on parle la même langue et où les goûts et les nécessités du peuple sont à peu près les mêmes, elles ne peuvent pas s'appliquer à d'autres pays au delà des limites des États-Unis avec lesquels il n'y a ni moyens de communication rapides, ni facilités de crédit; où la langue est différente; où les manières et les habitudes sont essentiellement caractéristiques, différant de celles qui existent dans ce pays, de même que les besoins de la

vie quotidienne varient dans les différents climats et parmi des peuples si différents.

L'opinion des associations commerciales, consultées sur ce sujet aussi, est unanime sur l'un des points les plus importants : la supériorité incontestable des tissus de coton américains, ainsi que démontre, d'une manière évidente, l'importation des productions américaines par les pays manufacturiers en concurrence avec leurs propres manufactures.

La raison en est évidente : la matière brute—le coton américain—comme on l'a prouvé au moyen d'experts, produit, à cause de ses qualités particulières, de meilleurs tissus. Si à ce fait on ajoute que la matière brute n'est pas soumise, dans ce pays, aux changements organiques que l'air salé pourrait produire pendant un long voyage sur mer, et qu'elle ne souffre aucun tort occasionné par l'emballage, le transport ou autre maniement nécessaire pour la livraison aux métiers étrangers, nous trouvons, en termes généraux, que la matière brute qu'on emploie dans ce pays, à cause de ces exemptions, est la mieux adaptée à la production des cotonnades de première qualité.

Les machines perfectionnées pour épargner le travail et le temps, dont on se sert dans toutes les industries des États-Unis, sont peut-être aussi un autre facteur qu'on ne doit pas négliger, et c'est à cette cause, plus qu'à toute autre, qu'est dû le développement industriel sans pareil du pays. Les méthodes manufacturières américaines sont reconnues dans le Vieux Monde comme étant supérieures à toutes les autres ; dans les plus grands centres industriels de l'Europe on copie les machines américaines, et on fait et on vend comme articles authentiques, des imitations des productions américaines.

Par conséquent, en suivant le but spécial de faire connaître dans les marchés de l'Amérique Latine, les productions des États-Unis qui peuvent y trouver un plus grand débouché à l'avantage de toutes les contrées de l'Union, il ne sera pas mal à propos de faire un résumé, extrait de sources dignes de confiance, telles que les Rapports Consulaires des États-Unis, et les publications européennes d'autorité et d'influence, reconnues dans les centres commerciaux du Vieux Monde, de la position qu'occupent les productions de l'industrie américaine dans les marchés européens.

Un examen casuel des Rapports Consulaires, publiés par le Bureau de Commerce Extérieur, au Ministère des Affaires Etrangères des Etats-Unis, pendant l'année finissant le 31 décembre 1898, fournira des renseignements suffisants pour avoir une connaissance générale d'un sujet aussi important et servira aussi de base pour l'avenir.

Il est reconnu que ce sont seulement les grands centres manufacturiers de l'Europe qui entrent en concurrence avec les Etats-Unis dans les marchés du monde où les productions américaines ont été introduites et ont créé une demande qui augmente constamment, due plus à la supériorité reconnue des productions qu'aux efforts des fabricants eux-mêmes.

Le Consul des Etats-Unis à Varsovie s'exprime ainsi dans un rapport au Ministère des Affaires Etrangères, intitulé: "Vente en Russie d'objets manufacturés en Amérique:"

Quoique les marchandises américaines telles que: instruments agricoles, quincaillerie, coutellerie, machines pour tordre le linge, bicyclettes, etc., aient été bien introduites dans cet Empire, grâce aux efforts directs des fabricants, et quoique reconnues par les importateurs et consommateurs comme étant supérieures à toutes les autres de la même classe et se vendant en grandes quantités, ces mêmes objets jouissent en général de peu de considération en Russie, et l'introduction de marchandises nouvelles est extrêmement difficile pour deux raisons:

(1) Les fabricants européens—les Allemands surtout—encombrent les marchés russes de marchandises inférieures, étiquetées, marquées, etc., comme "marchandises américaines," et qui, étant acceptées comme telles par les Russes, discréditent nos manufactures à un tel point que ce sera seulement grâce à des efforts constants et personnels qu'il sera possible de faire entrer les nouveaux articles dans l'usage général. * * *

Le Consul PARKER, de Birmingham, Angleterre, dans un rapport sur le commerce de bicyclettes entre les Etats-Unis et l'Angleterre, après avoir fait remarquer l'augmentation rapide qui a eu lieu dans les importations de ces articles au Royaume-Uni, dit:

Les exportations d'autres fabriques provenant des Etats-Unis, qui sans exception montrent une augmentation, mais qui ne sont pas classées par pays de destination sont: Articles en cuivre, pendules et montres, verre et verrerie, plomb et ses manufactures, rails en acier, plaques en fer et acier, fil de fer, presses typographiques, machines à écrire, nickel, étain et zinc. Une analyse des exportations provenant des Etats-Unis montre aussi que nos fabricants augmentent rapidement la vente des productions énumérées ci-dessus dans les colonies britanniques, surtout dans le Canada et dans l'Australie. En plus de l'augmentation dans ces articles, ils développent aussi leur commerce de

cotonnades, de cuirs, de bottes et chaussures et de meubles dans ces marchés, que le fabricant anglais a jusqu'ici monopolisés. Dans certains articles, notamment dans les machines à écrire, les consommateurs du Royaume-Uni les achètent toutes aux Etats-Unis, n'en trouvant pas de bonnes dans les autres pays. * * *

Quant au commerce des Etats-Unis avec la Suisse, M. GERMAIN, Consul à Zurich, s'exprime ainsi :

Les importations suisses provenant des Etats-Unis accusent une augmentation dans les articles suivants : blé, bois, machines et instruments agricoles, chevaux, fruits secs, viandes conservées, bicyclettes et articles en fonte. On constate une diminution dans les importations de coton brut, de cuir, de saindoux et de poissons frais. Les bicyclettes américaines; les appareils pour le gaz, la vapeur et l'eau; la feronnerie pour constructions et beaucoup d'autres articles sont plus appréciés qu'autrefois et gagnent peu à peu une place assurée dans ces marchés. Ces branches de commerce obtiennent une bonne partie du commerce suisse au préjudice des autres concurrents étrangers. Si notre peuple veut continuer ses efforts, conserver la qualité des marchandises et donner la pleine valeur, à mon avis, ce n'est plus qu'une question de temps pour que les Etats-Unis reçoivent leur part, et même plus, du commerce suisse. Les chaussures américaines ont fait leur apparition en Suisse, et une fois qu'elles seront favorablement introduites, je suis sûr qu'elles seront fort appréciées, la façon, le fini et la mode et aussi la qualité des chaussures américaines étant supérieure à toutes les autres chaussures. * * *

Le Consul des Etats-Unis à Christiania, Norvège, dans un rapport au Ministère des Affaires Etrangères, au sujet de la demande de productions américaines, dit, entre autres choses sur le même sujet :

En fait de machines et d'appareils mécaniques ce sont les objets de fabrication américaine qui sont considérés généralement comme supérieurs à tous les autres. Ici on vend beaucoup de machines agricole américaines, mais les Suédois sont de grands imitateurs, et ils ont commencé à concourir ces dernières années. Quelques-uns de ces articles sont fabriqués en Norvège. * * *

Le cuir américain jouit à bon titre d'une grande demande dans ce pays, et sur des importations d'une valeur de \$1,000,000 en 1896, plus de \$400,000 ont été importées des Etats-Unis. Dernièrement on a aussi importé des bottes et des chaussures confectionnées des Etats-Unis, et grâce à la perfection atteinte par les fabricants américains, la demande augmentera considérablement. * * *

M. le Consul-Général MASOË, envoie de Francfort, Allemagne, un rapport étendu intitulé : "Concurrence américaine en Europe." En voici un extrait :

Mais la chose la plus significative de l'époque est la popularité et l'emploi, toujours croissant en Allemagne, de machines et d'outils américains. Ici, quoique d'une manière moins marquée qu'en Angleterre, les machines américaines sont devenues à la mode dans la classe la plus progressive de mécaniciens

et de fabricants. La mode s'étend à présent plus spécialement aux machines employées pour les chaussures et pour la tannerie, aux tours automatiques, aux rabots, aux machines à moudre et à la branche importante de machines spéciales qu'on emploie dans la fabrication des bicyclettes. Ces machines méritent une mention spéciale dans cet article, non seulement à cause de leur supériorité, mais aussi à cause de la manière énergique et intelligente dont plusieurs compagnies ont fait preuve en les introduisant dans ce pays, donnant ainsi un exemple des avantages que l'on peut retirer dans les nouvelles entreprises dirigées avec habileté. * * *

Le même Consul dans un rapport sur les chaussures américaines dans l'Empire allemand envoie une communication reçue d'un marchand de chaussures, et dont voici un extrait :

Après avoir visité et examiné personnellement, pendant une période de plusieurs mois de l'année dernière, un certain nombre des plus importantes fabriques de chaussures des Etats-Unis, je me suis décidé à acheter et à importer, à titre d'essai, pour mon propre commerce, établi depuis longtemps dans le quartier le plus commerçant de Berlin, un stock de chaussures d'une valeur de plusieurs milliers de mares. Ainsi que je l'avais prévu, toutes ces chaussures, sans exception, se sont vendues très vite; et il m'a été facile de voir que mes clients avaient une préférence marquée pour les chaussures américaines. J'ai fait à plusieurs reprises d'autres commandes de chaussures américaines, et je pense en qualité de marchand expérimenté, encouragé aussi par le sentiment de mes clients, que ces chaussures, quant à la durée, à l'élégance et à la bonne qualité, ont démontré qu'on peut conseiller sans crainte aux premiers fabricants américains d'offrir leurs marchandises à l'Allemagne, pourvu qu'ils le fassent sur une grande échelle et avec une bonne direction.

M. le Consul SCHUMER, de Mayence, Allemagne, dit ce qui suit relativement aux importations de cuir à semelle dans ce pays :

Je me suis rendu compte qu'on exporte des Etats-Unis en Allemagne de grandes quantités de cuir tanné jaune de chrome, parce que les tanneurs allemands et les apprêteurs de cuir ne peuvent parvenir à produire du cuir aussi mou et aussi pliable que celui qu'on fabrique aux Etats-Unis. Les Allemands ont reconnu très vite leur position, et afin de faire face à cette concurrence du cuir préparé américain, plusieurs des importantes fabriques de cuir, et il y en a beaucoup dans ce district, ont engagé des tanneurs et des apprêteurs de cuir ayant travaillé en Amérique pour leur apprendre l'art de la tannerie couleur chrome et de la préparation du cuir, en général, tel qu'on le fait aux Etats-Unis.

Sous le titre de "Machines Américaines et Allemandes," les rapports consulaires publient des renseignements suivants, fournis par l'Agent commercial des Etats-Unis à Bamberg, Allemagne :

De toutes les productions de l'industrie américaine, il n'y en a pas, pour l'instant, ayant plus d'intérêt pour le commerce exportateur que nos machines. Il est certain que les Etats-Unis ont surpassé dans cette branche spéciale toutes

les autres nations industrielles, et ce fait est reconnu aujourd'hui, même par des personnes qui ne font pas preuve de sympathie pour notre pays.

La ville de Bamberg n'est pas un centre important pour des entreprises commerciales. La plus grande partie des produits que l'on exporte de l'Amérique n'est pas faite dans cette ville, mais dans le voisinage. Néanmoins, l'introduction de machines américaines dans Bamberg a été très heureuse, et chaque semaine les journaux locaux contiennent des annonces relativement à la vente de machines agricoles et autres provenant des États-Unis.

Il est arrivé, il y a quelques semaines seulement, une cargaison de machines américaines pour la fabrique de capsules métalliques pour bouteilles (fabricant, Compagnie Bliss, Brooklyn), et je suis content de pouvoir dire que ces machines ont donné non seulement pleine satisfaction aux acheteurs, mais aussi elles ont dépassé leurs espérances. Ceci mérite d'être noté, car il y a quelque temps seulement, l'Allemagne exportait des capsules aux États-Unis.

On peut trouver dans tout établissement allemand de quelque importance, des machines américaines pour la manufacture des chaussures; et les machines électriques des États-Unis (Compagnie Walker, Cleveland), dont on se sert dans le tramway électrique de Bamberg, donnent entière satisfaction, c'est beaucoup dire, si l'on considère que l'une des plus grandes fabriques de l'Allemagne pour les machines électriques (Schuckert, à Nurembourg) est située à proximité.

On peut aussi faire remarquer que les montres américaines ont fait leur apparition dans ce marché et qu'elles y trouvent une vente facile. Les consommateurs savent apprécier hautement le travail soigné qui caractérise toutes les machines américaines.

Relativement à l'introduction de machines américaines dans le Danemarck, M. BLOM, le Vice-Consul de Copenhague, s'exprime de la manière suivante :

D'après les conversations que j'ai eues avec des négociants en machines et outils, je suis d'avis que ce marché offre de bonnes occasions aux Américains. On a passé récemment des commandes assez considérables avec nos fabricants et si elles donnent satisfaction les machines et les outils américains trouveront une vente facile dans le Royaume. Jusqu'ici, ce sont les Allemands qui ont contrôlé ce marché. Leurs prix sont un peu moins élevés que les nôtres, mais la supériorité des marchandises américaines est reconnue par tout le monde.

Dans les Rapports Consulaires on trouve non seulement de nombreuses preuves de la faveur dont jouissent les productions américaines dans les marchés de l'Europe en concurrence avec les grands centres de production du Vieux Monde, mais encore on a trouvé souvent dans la presse commerciale d'Europe des sentiments de crainte causés par leur consommation qui augmente journellement dans des lieux, qui, pour des raisons naturelles, ont toujours été considérés comme les débouchés légitimes des productions de l'industrie indigène. Si l'on publiait des extraits de toutes les revues, l'article serait trop long; par conséquent, on ne

publie que les paragraphes suivants extraits des Rapports Consulaires, décembre 1898. L'un a été emprunté à un ouvrage périodique de Sheffield par le "British Trade Journal" et l'autre à la "Revue Brésilienne."

Sous le titre de "La Marche de l'Américain," le premier article dit :

L'écrivain s'efforce de montrer en détail, donnant les noms de plusieurs manufacturiers, ainsi que la liste des articles qu'ils fabriquent, que le fabricant américain fait de grands progrès en fournissant les marchés européens, et plus spécialement celui de la Grande Bretagne. On attribue ceci à l'exemption des Etats-Unis d'associations ouvrières ainsi qu'elles opèrent en Angleterre. On donne comme une autre raison l'usage remarquable de l'outil pour machines dans tous les emplois possibles, et la réduction du travail manuel au minimum irréductible. Une troisième raison est attribuée à la promptitude et à l'exactitude dans les livraisons. On a parlé d'une manière toute spéciale de la production de petits moulages malléables en fer, tels qu'on s'en sert dans les spécialités de chemins de fer fabriqués à Sheffield, à Birmingham, à Manchester et ailleurs. L'écrivain dit que depuis la publication de cet article il a reçu des communications de plusieurs représentants de grandes maisons d'Angleterre appuyant ce qu'il a dit. Un d'eux écrit : "Notre maison préférerait de beaucoup faire ses commandes dans les Iles Britanniques, mais nous regrettons de dire que dans ces jours de concurrence acharnée et ainsi à cause de l'exigence des fabricants anglais, il nous est impossible de le faire."

Un autre associé principal d'une grande fabrique anglaise confesse avoir reçu de grandes quantités de cotonnades américaines, à cause, dit-il, de leur qualité uniforme et de la facilité avec laquelle on peut faire de grandes livraisons. Il semble extraordinaire que dans ce pays, les compagnies anglaises aient de si grandes difficultés à faire remplir leurs commandes d'articles anglais, mais on est obligé d'avouer qu'on entend trop souvent des plaintes parce que les compagnies anglaises livrent les grandes commandes par petites quantités et fréquemment après des délais considérables. Un fabricant de Sheffield se trouvant dans l'impossibilité de se faire livrer des marchandises commandées à deux différentes compagnies, a télégraphié aux Etats-Unis, d'où il a reçu ses marchandises, livrées dans ses magasins à un demi sou de moins la livre qu'il n'aurait pu les faire faire en Angleterre, et même avant de recevoir les marchandises qu'il avait commandées en Angleterre."

Sous le titre de "Conditions Commerciales au Brésil," la Revue Brésilienne, en parlant de la visite d'un Commissaire du "British Board of Trade" à Rio de Janeiro, ayant pour objet l'étude des conditions commerciales dans l'Amérique du Sud, dit :

Les causes de la diminution du commerce anglais se trouvent principalement dans la négligence des fabricants nationaux, qui ne remplissent pas les vues des consommateurs dans ces marchés. Il faut se rappeler que la dépréciation de la monnaie dans l'Amérique du Sud a fait augmenter considérablement le

prix aux consommateurs locaux, sans faire élever proportionnellement leurs gages et le pouvoir d'achat. On demande des marchandises meilleur marché, et si elles ont une bonne apparence, quoique de mauvaise qualité, elles trouveront une vente facile. Les fabricants anglais semblent montrer de l'entêtement à ne pas se conformer aux nouvelles demandes. Prenons, par exemple, les locomotives. Pourquoi se sert-on et préfère-t-on les locomotives américaines dans toute l'Amérique du Sud à l'exception de quelques lignes anglaises? Nest-ce pas dû à la supériorité et à quelques avantages indisputables de ces machines, ou à leur grande facilité de satisfaire aux conditions locales? Néanmoins, nos fabricants insistent en imposant leurs modèles lourds et raides, oublieux du fait qu'ils perdent un commerce des plus importants. Ce ne doit pas être bien difficile de faire un nouveau modèle, d'après les lignes américaines, aussi bon, sinon meilleur, si nos fabricants s'efforcent sérieusement de le faire. Il y a quelques branches de commerce dans lesquelles nous sommes forcés de nous retirer parce qu'il nous est impossible de concourir sur les mêmes bases. Les rails d'acier, par exemple, sont placés sur ce marché par les fabricants américains à des prix qui rendent la concurrence inutile, sauf en Angleterre. La concurrence américaine est à craindre aussi dans le commerce de charbons, et quoique dans cette branche particulière elle peut être plus difficile, il est cependant vrai que les producteurs anglais sont menacés dans le seul commerce qui semblait être leur monopole.

Les rapports des Consuls dans l'Amérique Latine, publiés pendant l'année écoulée et reproduits dans le BULLETIN MENSUEL, indiquent le progrès et le développement que les contrées de l'Union Américaine ont obtenus et donnent des renseignements relativement à la consommation des productions des États-Unis dans les districts consulaires sous leur juridiction et à la préférence que montrent les consommateurs pour certains articles de fabrique américaine.

D'après ce qui précède, il est évident qu'il n'y a, pour ainsi dire, pas de limites dans le savoir-faire des fabricants américains pour la production de toutes espèces de marchandises et qu'une connaissance plus profonde de ces articles est seulement nécessaire pour les mettre au même rang qu'elles occupent en Europe et ailleurs; c'est-à-dire, hors de toute concurrence.

RAPPORT SUR LE CHEMIN DE FER INTER-CONTINENTAL.

On vient de commencer la distribution des rapports de la Commission du Chemin de Fer Intercontinental, donnant en détail les résultats des arpentages faits dans l'Amérique du Centre et du Sud

par différents corps d'ingénieurs pour le chemin de fer projeté des trois Amériques. En 1889-90, la Conférence Internationale Américaine, tenue à Washington, recommanda fortement la création d'une commission internationale, ayant pour objet de faire une enquête sur la possibilité de faire ce chemin de fer, sur les dépenses nécessaires et sur les lieux par où il devait passer. Ce chemin de fer est destiné à relier les pays de l'Amérique du Centre et du Sud au Mexique et aux États-Unis. Le Ministre BLAINE a hautement approuvé cette recommandation en présentant le rapport au Président HARRISON, qui s'empressa de le transmettre au Congrès, lui demandant de voter une allocation afin de commencer les arpentages. Par le même acte qui autorisait l'établissement d'un Bureau des Républiques Américaines—l'acte de l'allocation diplomatique et consulaire du 14 juillet 1890—on créa la Commission Interecontinentale du Chemin de Fer. Dans cet acte il était stipulé que le Président devait nommer trois commissaires de la part des États-Unis, avec le conseil et le consentement du Sénat, pour agir de concert avec les représentants des autres Républiques Américaines, afin de faire les plans et les devis pour l'exécution des projets recommandés par la Conférence Internationale Américaine. La Commission s'organisa le 4 décembre 1890, et se mit immédiatement à l'œuvre pour l'établissement de corps d'ingénieurs chargés de faire l'arpentage et l'examen topographique nécessaire. Les représentants des États-Unis dans la Commission étaient des hommes intéressés dans les chemins de fer: A. J. CASSATT, HENRY G. DAVIS et R. C. KERENS; onze autres Républiques furent représentées dans la Commission.

Le rapport qu'on vient de publier est en quatre volumes, avec quatre séries de cartes et de coupes montrant les arpentages et l'étude du pays qu'on a faits, partant du Mexique, passant à travers l'Amérique Centrale et se dirigeant vers la Colombie, l'Équateur et le Pérou, dans l'Amérique du Sud. En plus des observations personnelles sur l'Amérique du Sud, les fonctionnaires qui ont fait les rapports ont aussi recueilli des sources les plus authentiques des renseignements relativement à la géographie, aux chemins de fer et autres informations sur la Bolivie, la République Argentine, le Brésil, le Paraguay, l'Uruguay, le Chili et le Venezuela.

Les rapports des différents corps d'ingénieurs, en outre des importantes données topographiques, fournissent d'intéressantes descriptions sur les pays à travers lesquels on propose de faire passer le chemin de fer. On a conseillé aux membres de la Commission de prendre des notes sur la formation générale topographique et géologique des régions traversées, sur la nature du sol, sur les conditions du climat et sur la nature des industries agricoles et autres; sur la population, sur les matériaux disponibles pour la construction des chemins de fer, et de noter, en général, tout ce qui était digne d'intérêt au sujet du chemin de fer proposé. Outre des lunettes méridiennes et d'autres instruments géodésiques, on leur a donné des instruments photographiques pour prendre des vues des régions dont ils ont fait l'arpentage.

Le résumé de la Commission fournit un travail bien étudié, rédigé par les différents corps qu'on a envoyés. On a organisé les ingénieurs en trois sous-commissions; la première avait pour mission de faire des recherches dans l'Amérique centrale; la deuxième était destinée à la Colombie et la troisième devait poursuivre les travaux d'arpentage dans l'Équateur et dans le Pérou. Le rapport donne les distances proposées comme suit: Division de l'Amérique Centrale, de Ayutla, Guatémala sur la frontière mexicainé, à Rio Golfito, Colombie, 1,043 milles; de Rio Golfito à Buenos Ayres, République Argentine, 5,446 milles .76; dans les Etats-Unis de New York à Laredo, Texas, 2,094 milles; et de ce point à travers le Mexique à Ayutla, Guatémala, 1,644 milles .3; faisant un total de 10,228 milles .06, y compris les lignes déjà en exploitation dans les différents pays.

La longueur du chemin de fer qui doit être construit est un peu plus de la moitié, qui est 5,456 milles .13. On évalue à \$174,290,271.84, l'estimation des dépenses du nivellement, de la maçonnerie et des ponts de cette partie de la ligne qui doit être construite pour compléter ce chemin de fer.

Les rapports des trois sous-commissions séparées donnent, en plus des renseignements scientifiques sur leurs opérations topographiques, des notes très instructives et très intéressantes sur les pays dans lesquels ils ont voyagé, la condition des habitants et beaucoup d'importantes informations générales qui n'ont jamais été réunies en un seul ouvrage. Les vues photographiques des

endroits visités par les ingénieurs offrent des photographies très intéressantes des pays dans lesquels les arpentages ont été faits pour la ligne proposée. La collection de cartes et de coupes est très complète et l'ouvrage entier est un excellent spécimen de la bonne impression typographique.

BÉURRE DE PISTACHES DE TERRE.

Avec la mise en opération récente d'une fabrique à Kokomo, Indiana, on vient d'inaugurer aux États-Unis une nouvelle industrie, celle de la fabrique de beurre de pistaches de terre (*Arachis hypogea*), autrement désignées sous le nom de "noix de terre" ou "goobers." On dit que la Compagnie de Lane Frères a pendant plus d'un an, fait des expériences avec le procédé pour la fabrication du beurre de pistaches de terre qui remplacerait le produit du lait de la vache, et qu'enfin ils ont réussi à produire l'article désiré. Au prix actuel des noix, on peut vendre le beurre à 15 cents la livre.

On n'a pas gardé le secret du procédé de la fabrication, qui est ainsi décrit par les journaux locaux: après avoir ôté le brou, les noix sont soigneusement triées à la main et les amandes imparfaites en sont retirées. Elles sont alors rôties dans un grand four rotatif, et ensuite triées de nouveau à la main pour en retirer les amandes brûlées. Les amandes rôties sont alors mises dans un moulin où elles sont réduites à l'état de la farine la plus fine; l'huile naturelle dans les graines donne à cette farine la consistance de mastic quand elle sort du moulin. La couleur de cette pâte toutefois est celle de la crème la plus riche. En ajoutant de l'eau filtrée pour la rendre plus pliable, le beurre est fait, et on ne se sert d'aucun autre ingrédient, pas même du sel. On affirme que ce beurre ne devient jamais rance et se conserve en bon état dans n'importe quel climat. Pour le marché, il est mis en canettes scellées en fer blanc d'une, deux, cinq, dix, vingt-cinq et cent livres. On affirme que le beurre de pistaches de terre est déjà très recherché dans les maisons de santé et les endroits salubres. Il est destiné à remplacer le beurre de lait, non seulement pour la table, mais aussi dans tous les autres cas où on l'emploie.

On affirme aussi qu'en ajoutant un peu plus d'eau, on peut faire une crème délicieuse, et si on désire, on peut de la même manière la réduire à la consistance de lait. Il présente deux grandes qualités puisqu'il est moins cher que le beurre de lait et en même temps plus sain.

RÉPUBLIQUE ARGENTINE.

TRAMWAYS ELECTRIQUES À BUENOS AYRES.

“L’American Exporter” publie l'article suivant sur les tramways électriques expédiés aux villes de la République Argentine surtout à Buenos Ayres.

Une maison de manufacture américaine a récemment fini un nombre de “trolley cars” pour le Gouvernement Argentin qui seront employés à Buenos Ayres et ailleurs pour le transport des viandes des abattoirs du Gouvernement situés aux environs, aux boucheries et aux marchés des villes. Autrefois le transport se faisait par tramway à chevaux, mais l'introduction de la traction électrique a rendu possible l'emploi de wagons plus grands et permet un service plus rapide. Il faut que l'abatage des bêtes soit fait aux abattoirs et par ce moyen une inspection minutieuse de toutes les viandes est possible avant qu'elles soient mises sur les marchés.

Pendant beaucoup d'années les tramways à chevaux ont été employés pour le transport des viandes apprêtées mais on a soulevé l'objection qu'elles pourraient être exposées à la chaleur et à la poussière de sorte que maintenant dans les nouveaux “trolley cars” les viandes sont expédiées dans des boîtes faites exprès et qui sont enlevées au terminus par une grande grue. Dans ce but on emploie non seulement les wagons automoteurs mais on y ajoute d'autres wagons. Un train de ces wagons peut faire le transport de viande à la ville et aux marchés.

Buenos Ayres a récemment commandé 20 wagons automoteurs et 75 wagons simples ce qui prouve que les wagons américains sont beaucoup employés. Ces boîtes sont doublées de zinc et ont toutes les facilités pour la ventilation. Chaque boîte, contient

environ 6,000 livres de viande et on a trouvé le système très efficace sous tous les rapports.

BOLIVIE.

PRINCIPALES MINES D'ETAIN ET LEUR PRODUCTION.

M. C. S. PASLEY, un ingénieur technique anglais, qui a travaillé pendant huit ans dans les mines d'étain et d'argent, a récemment écrit à un journal des mines un intéressant article sur la méthode d'exploitation des mines d'étain de la République. D'après son rapport, les districts productifs d'étain de la Bolivie sont situés à l'est de la Cordillère des Andes et s'étendent du nord au sud sur une distance de 300 milles, en groupes distincts. Il y a quatre districts : La Paz au nord ; Oruro, au centre ; Potosi à l'est, et Chorolque au sud.

Le district le plus important est celui d'Oruro qui fournit environ les deux tiers de la production totale. Les principales mines dans cette section se trouvent dans les montagnes Huanuni ; la Compagnie Huanuni exploite un filon de deux à huit pieds de largeur environ. Les anciens propriétaires ont fait des exploitations jusqu'à une profondeur verticale de 1,000 pieds, mais la nouvelle compagnie emploie des méthodes plus modernes dans son exploitation ; elle a creusé un tunnel sur le côté de la montagne et se sert des anciennes exploitations pour la ventilation. Sous le régime espagnol on classait le minerai au fond de la mine et ensuite on le faisait monter sur le dos des hommes. Ces hommes ne pouvaient faire chacun que deux voyages par jour, portant chaque fois 75 livres de minerai. La nouvelle compagnie a un 10-bocard et autres machines modernes.

Le minerai est ordinairement plus riche au fond de la mine, cependant l'étain est d'assez bonne qualité dans toute son étendue. Le rocher et le filon d'étain sont très durs. Le minerai de première qualité contient généralement environ 50 pour cent d'oxyde, tandis que le minerai restant en contient environ 20 p. c. Le minerai contenant moins de 10 p. c., est entièrement rejeté, mais celui contenant 20 p. c., et moins de 50 p. c., est mis de côté pour

être travaillé à l'avenir, puisqu'il y a assez de minerai de riche qualité pour occuper les mineurs.

Une compagnie indigène exploitant cette montagne a découvert des minerais extrêmement riches, dont quelques-uns ont fourni 65 p. c. d'étain sans concentration et les sédiments environ 15 p. c. d'oxyde. Cette compagnie a trouvé un filon très riche dans du sol mou, et M. PASLEY dit que lors de son départ du pays, on avait enlevé environ 2,000 tonnes de minerai concentré. Toute l'exploitation de cette compagnie se fait d'après le vieux système espagnol, le minerai et la terre étant portés à la surface à dos d'hommes. Le lavage des minerais se fait par les femmes dans des auges étroites de 12 à 18 pieds de largeur; les fonds de ces auges sont faits en tourbe avec une courbe afin de diminuer peu à peu la force du courant d'eau. Le minerai est poussé contre l'eau au moyen d'une planche de bois mince, un peu moins longue que la largeur de l'auge jusqu'à ce que toute substance étrangère en soit séparée. Ce procédé est très mauvais, puisqu'on perd ainsi presque tout l'étain qui y adhère.

A dix milles au nord de Huanuni se trouvent les mines de Morococala, de Vilacola et de Negro Pabellon. Dans la première mine citée, le minerai donne en moyenne 25 p. c. d'oxyde; elle est exploitée d'après le système des natifs, et le broyage se fait par une usine chilienne. On a abandonné la seconde, mais la troisième appartient à une compagnie allemande qui obtient 70 p. c. d'étain des minerais concentrés.

Les mines de Chorolque sont situées à 16,000 pieds au-dessus du niveau de la mer, le filon principal étant exploité pour l'étain ainsi que le bismuth. Ces mines sont exploitées par un ingénieur allemand, ayant deux fourneaux pour la fonte de l'étain et deux pour celle du bismuth. L'étain en barre est de bonne qualité. M. PASLEY affirme qu'il y a de nombreux filons dans les districts productifs d'étain qu'on ne peut pas exploiter parce qu'ils appartiennent à des personnes qui n'ont pas l'intention de les travailler.

Le progrès qu'on a fait dernièrement dans l'industrie minière d'étain en Bolivie est dû, principalement, à l'achèvement du Chemin de Fer d'Antofogasta et de Bolivie, inauguré à Oruro en 1892. Ce chemin de fer a fait diminuer les prix du transport et a fourni à beaucoup de personnes un travail constant.

C'est à cause du prix élevé du charbon que la fonte des minerais de fer n'atteint pas plus d'importance en Bolivie. Ce combustible provient principalement de l'Australie et coûte, livré à Oruro, \$53.50 par tonne—prix énorme pour les fondeurs. On éprouve une grande difficulté pour se procurer des chiffres exacts sur la production de l'étain de la République, parce que les propriétaires des mines l'exagèrent; mais selon les meilleures informations obtenues par M. PASLEY, la production annuelle est d'environ 5,650 tonnes. Selon M. SANTIAGO PASCOE, de Potosi, la quantité exportée sur les marchés européens en 1897 s'élevait à 5,506 tonnes.

BRÉSIL.

ÉVALUATION DE LA PROCHAINE RÉCOLTE DE CAFÉ.

D'après le "Moniteur Officiel du Commerce" du 19 janvier, la Commission chargée d'évaluer l'importance probable de la prochaine récolte de café (juillet 1899 à juin 1900) dans les États de Rio, Minas et Espírito Santo, a constaté que les arbres, affaiblis par une sécheresse prolongée, s'étaient déjà dépouillés d'une grande quantité de leurs fleurs, qui avaient été très abondantes en octobre. Un certain nombre de fruits déjà formés étaient également tombés. Dans ces conditions, la prochaine récolte dans les régions caféières dont le port de Rio est le marché d'exportation ne saurait, d'après les calculs de la Commission, être supérieure à 3,000,000 de sacs.

Dans l'État de Sao Paulo, qui est aujourd'hui le centre principal de production des cafés, avec Santos comme port d'embarquement, les prévisions sont les plus optimistes, quoique basées sur des chiffres encore très contradictoires.

D'après le Sénateur BULBOES, la production de la récolte 1899-1900 atteindrait, pour le seul État de Sao Paulo, 8,000,000 de sacs; mais les associations commerciales de Santos et de Sao Paulo protestent avec quelque apparence de raison contre une telle estimation qui semble exagérée: le chiffre approximatif de 7,000,000 de sacs paraît beaucoup plus raisonnable, quoique supé-

rieur encore aux prévisions beaucoup trop faibles (5,000,000 de sacs), de certains groupes d'agriculteurs, intéressés à faire hausser les prix du café par la perspective d'une moins-value de production.

Quoiqu'il en soit, en faisant la somme des évaluations données tant pour Rio que pour Sao Paulo Santos, on obtient un résultat total qui s'approche assez sensiblement du total de la dernière récolte 1898-1899 en cours (9,000,000 de sacs). Cette récolte, comme on le sait, avait été un peu inférieure à la récolte précédente 1897-1898, qui, avec ses 10,500,000 de sacs, semble avoir atteint jusqu'ici le record de toutes les récoltes caféières du Brésil.

On rappelle qu'actuellement le 20 décembre, sur les 9,000,000 de sacs de la récolte 1898-1899, 4,500,000 ont été exportés à l'étranger, 1,000,000 est en stock dans les entrepôts de Santos ou de Rio et 3,500,000 demeurent encore dans les centres de production. Cette situation ne semble pas de nature à faire présager une hausse des cours de l'article sur les marchés d'Europe ou des États-Unis.

Le projet de faire de l'exportation des cafés un monopole de la Fédération, projet conçu dans le but de remédier à la dépréciation commerciale de cet article, vient d'être rejeté par la Chambre comme impraticable. Néanmoins, dans le monde des planteurs, on continue de s'occuper très activement à supprimer l'intermédiaire, trop onéreux, trouve-t-on, des commissionnaires exportateurs; on s'efforce d'arriver à mettre en rapports directs le producteur brésilien avec les marchés de consommation de l'étranger; ce serait évidemment un grand avantage pour les agriculteurs nationaux, mais cette combinaison est-elle réalisable dans les conditions économiques actuelles du pays? Les fazendeiros ou planteurs ont pour la plupart trop besoin d'avances pour se passer d'un concours, qui seul peut mettre à leur disposition immédiate l'argent liquide nécessaire.

Il convient de signaler que l'agriculture brésilienne, menacée par les probabilités de baisse persistante des prix des cafés, paraît appelée à trouver ailleurs des compensations; on annonce, en effet, de tous les points de l'intérieur, une très abondante production de céréales (haricots, maïs, etc.), ce qui présentera le double avantage de restreindre l'importation des céréales de la Plata et

de l'Amérique du Nord, et de procurer au monde agricole brésilien un appréciable élément de ressources.

SYNDICAT POUR L'ACHAT DE MACHINES AGRICOLES, ETC.

Il vient de se fonder, au Brésil, sous le nom de "Sociedade Agricola Pastoril do Rio Grande do Sul," une association ou syndicat agricole ayant son siège à Pelotas, et dont le but principal est l'importation et l'achat, pour ses membres exclusivement, d'instruments aratoires, machines agricoles, semences, animaux reproducteurs, etc. Le programme de l'association comporte également la création de champs d'expérience et l'organisation d'expositions agricoles, annuelles et permanentes, où seront reçus et, le cas échéant, vendus, sans frais, les machines et appareils qui y auront été expédiés par les fabricants étrangers.

Les fabricants d'appareils et machines agricoles, etc., qui seraient désireux d'entrer en rapports avec le syndicat dont il s'agit, devraient d'abord faire parvenir leurs catalogues, prix courants, etc., au secrétaire de l'association, à Pelotas, Etat de Rio Grande do Sul.

PERSPECTIVE DES EXPORTATIONS PROVENANT DES ETATS-UNIS.

Le rapport du Consul CLARK de Pernambuco dit que, si elles sont bien travaillées, les marchandises américaines formeront une partie considérable des importations au Brésil. Il y a des débouchés nombreux pour les machines, les textiles, la quincaillerie, etc. Les machines agricoles y trouveraient une vente facile si elles étaient introduites dans des conditions favorables; la petite quincaillerie est très recherchée quand elle est emballée en forme convenable aux exigences du commerce. Le consul trouve que le moment actuel est propice pour l'introduction de textiles puisque les négociants les préfèrent à toutes les autres, même à terme de crédit de trente jours, contre un terme de crédit de quatre mois comme on en accorde en Europe. Les bottines et souliers pour femmes et enfants venant des États-Unis sont très recherchés, de même que les planches de sapin et de pin dur.

Il ne s'est jamais présenté une occasion aussi favorable pour l'introduction au Brésil du charbon des États-Unis qu'au moment

actuel, mais on doit le couvrir. On doit prêter une attention spéciale à l'emballage afin d'éviter des pertes, et au poids des paquets qui doivent être aussi légers que possible, car les droits se paient sur le poids brut. Quelque chose d'aussi bon ou de similaire ne plaira pas à ces peuples, et le manque d'une petite partie d'une machine la rend inutile et il faut souvent de trois à six mois pour la remplacer.

CHILI.

RICHESES MINÉRALES DE LA RÉPUBLIQUE.

D'après le Registre Officiel de mines de Chili, publié par la "Sociedad Nacional de Minería," il y a plus de 7,000 concessions minières enregistrées dans la République, sans compter les gisements de nitrate, de borax, de guano et de minéraux secondaires.

Le cuivre occupe la première place parmi les productions minérales. A une certaine époque, le Chili était l'un des principaux pays producteurs de cuivre, fournissant environ un tiers de la production totale. Cet état de choses existait avant l'exploitation des immenses gisements des États-Unis et de l'Espagne. En 1876, les exportations du Chili se sont élevées à 41,776 tonnes, mais en 1897 elles étaient tombées à 19,011 tonnes, évaluées à environ \$4,000,000. La diminution dans la production est due à la qualité inférieure des minerais et aux méthodes primitives de l'exploitation minière. Mais si on employait des procédés modernes pour l'extraction et la fonte, la première cause citée ne serait pas de tant d'importance que dans d'autres pays parce que les prix du travail sont si bas. Maintenant que le prix du cuivre a pris un si grand essor, les propriétaires de ces mines déploient à présent une grande activité et on commence à se servir de machines perfectionnées. On dit que des syndicats se sont formés pour l'exploitation de nouvelles mines, avec bureaux principaux à Paris, France, et à Iquique et Valparaiso, Chili. Le premier possède un capital de 2,000,000 francs (presque \$400,000).

En 1897, la valeur de l'argent exporté du Chili, estimée en monnaie des États-Unis, était de \$2,898,000. Cette somme ne

représente pas la production totale, puisque le Gouvernement, afin de rétablir la base métallique, s'est servi lui-même d'une grande quantité pour monnayage.

La production de l'or augmente. En 1897, la quantité exportée s'élevait à \$693,000. La valeur du nitrate exporté, d'après les chiffres donnés s'élevait à \$28,741,626; l'iode à \$1,860,900; le charbon à \$1,385,956. Le registre montre qu'il y a de grandes quantités de borax dans le nord et un nombre considérable de mines de soufre dans différentes parties de la République.

COLOMBIE.

NOUVEAUX RÉGLEMENTS DE DOUANE.

D'après le rapport fait par un Consul anglais à son Gouvernement, le Gouvernement colombien a sanctionné une loi changeant le délai nécessaire pour la mise en vigueur de changements dans les lois des douanes de la République.

Voici cette loi :

ART. 1. Chaque changement apporté au tarif des douanes, dont le but est la diminution des droits d'importation, commencera à entrer en vigueur dans un délai de quatre-vingt-dix jours après la sanction de la loi qui l'établit, et la diminution se fera par dixième dans les dix mois suivants. Si le changement a pour objet l'augmentation des droits, il sera vérifié par tiers dans les trois mois suivant la sanction de la loi.

Cette loi et celle de l'Art. 204 de la Constitution ne limitent pas les pouvoirs extraordinaires du Gouvernement quand il en a pris la responsabilité.

Par les articles de la "Loi No. 9 de 1898," la taxe antérieurement imposée sur l'exportation du café a été suspendue. Cette action est prise en vue de dédommager en partie les planteurs de la dépréciation actuelle qui existe partout dans le prix du café.

On avait promulgué un décret enlevant la prohibition des importations d'allumettes, mais presque immédiatement après on a suspendu ce dernier décret laissant en vigueur le décret prohibitif.

RÉPUBLIQUE DOMINICAINE (SAINT-DOMINGUE).

NOUVEAU DISTRICT PRODUCTIF DE BANANES.

Le 2 mars, une cargaison de bananes provenant de la République dominicaine attira l'attention des commerçants en fruits étrangers de New York. Cette cargaison, importée par le vapeur *Premier* de la "American Fruit Company," consistait principalement en bananes jaunes, plus courtes, mais proportionnellement plus grosses que les fruits ordinaires. Il se trouvait parmi cette cargaison plusieurs grappes de bananes rouges, et comme il y a longtemps que les négociants de New York n'en avaient vu, plusieurs d'entre eux se sont rendus à bord du vapeur et ont fait tous leurs efforts pour obtenir une ou plusieurs de ces grappes. Elles ont été vendues à l'encan et ont rapporté un prix exceptionnellement élevé, soit une moyenne de 10 cents la pièce ou \$7 à \$8 la grappe.

On a dit d'abord que ce fruit provenait de l'île de Cuba, mais on a appris ensuite qu'il faisait partie du premier chargement expédié des nouvelles plantations de Saint-Domingue. Ce fait est très intéressant parce qu'il fait connaître une nouvelle contrée produisant des fruits, qui aura une certaine influence sur le marché de la banane. Les officiers du vapeur ont affirmé que le nouveau district abonde en fruits, mais qu'il n'y a aucune facilité pour les transporter à la côte. La cargaison a été portée sur la tête d'indigènes des environs de Sousa, en descendant la côte de la montagne sur une distance de plusieurs milles. Cette méthode de transport est naturellement très coûteuse et plusieurs planteurs américains, M. DUMOIS en tête, ont l'idée de faire construire un chemin de fer qui partira des plantations pour aller à la côte.

GUATÉMALA.

PRODUCTIONS ET CONDITIONS AGRICOLES.

C'est le Guatémala qui est le plus peuplé de tous les Etats de l'Amérique Centrale. Sa superficie est d'environ 47,810 milles carrés (164 kilomètres carrés), ou environ la grandeur de l'Etat de

la Louisiane (États-Unis) qui a un territoire d'environ 48,720 milles carrés. La longueur de la côte du Guatémala le long de l'Atlantique est d'environ 100 milles (185 kilomètres), et sur la côte du Pacifique de 140 milles (260 kilomètres).

L'agriculture, qui est la source principale des richesses de la République, a atteint un développement considérable et tend encore à progresser davantage, quoique gênée dans une certaine mesure par les lois foncières. La situation inter-tropicale du pays et la diversité des latitudes permettent aux plantes des tropiques de pousser luxurieusement tout près des produits de la zone tempérée du nord. Il y a des districts dans lesquels on peut obtenir deux, trois ou quatre récoltes de maïs dans la même année.

Certains terrains sont très productifs, et c'est un fait certain que les engrais ne sont pas nécessaires à cause de la richesse de la terre qui est fertilisée par les courants descendant des montagnes. Afin d'assurer le succès dans n'importe quelle entreprise agricole au Guatémala, il est important de faire un bon choix de terrain et d'avoir une idée exacte de ses propriétés pour les produits désirés.

La loi foncière nationale du Guatémala a été promulguée en 1894. Aux termes de cette loi un comité d'ingénieurs fut engagé pour faire l'arpentage des terrains de l'État, surtout de certains terrains qui se prêtaient à la culture. Ces terrains ont été divisés en lots de différentes grandeurs, la limite maximum pouvant être accordée à une seule personne est 15 caballerías (1,687.5 ares). Le prix de ces terrains varie selon les récoltes qu'ils peuvent produire, les terrains propres à l'élevage du bétail, à la production de céréales, à la culture de la vigne et de l'indigo, etc., étant évalués à \$250 la caballería (112½ ares). Les terrains propres à la culture de la canne à sucre, des bananes et du tabac sont évalués à \$400 la caballería et ceux propres à la culture du café, du coton, ou sur lesquels il y a du bois de construction de grande valeur, sont évalués à \$500 la caballería. Ces prix comprennent la valeur de la révision de l'arpentage et des titres. Les personnes désireuses d'obtenir ces terrains doivent s'adresser au Chef Politique du district (Jefe Público). Les terrains qui n'ont jamais été divisés peuvent être accordés dans les mêmes conditions et aux mêmes prix sur demande spéciale. D'après cette loi

les terrains s'étendant sur la frontière des autres Etats ne peuvent être obtenus que par les Indigènes.

Dans le cas où le propriétaire desdits terrains désire devenir citoyen d'un autre gouvernement, les terrains doivent revenir à l'État, l'indemnité étant fixée par deux experts. La République réserve pour les biens nationaux des terrains d'une largeur de 1,500 mètres (presque un mille) sur la côte, et de 200 mètres (218 yards) le long des deux rives des fleuves navigables. Cependant ces terrains peuvent être loués à bail pour des périodes spécifiées par le Ministre des Travaux Publics, mais les contrats sont résiliés si le Gouvernement désire ouvrir des ports ou construire des forts ou n'importe quelles autres constructions nationales nécessaires. Dans ces cas, on accorde une indemnité. Le Gouvernement accorde gratis des terrains non cultivés dans les cas suivants: 1° Aux municipalités. 2° Aux collèges, écoles, ou à d'autres établissements d'instruction publique. 3° Aux villages récemment établis. 4° Aux immigrants et aux compagnies s'intéressant aux immigrants. 5° A ceux qui entreprennent la construction des routes nationales, pourvu que ces concessions soient considérées comme compensation ou aide pour l'ouverture des voies de communications.

Sous le présent système les principaux revenus du Gouvernement proviennent de l'agriculture et des chemins de fer, la taxe la plus importante étant l'impôt sur l'exportation du café (cette taxe a été diminuée matériellement en 1897). Il y a aussi une taxe sur le bétail, sur le sel, et une taxe sur la propriété foncière. On doit se rappeler que quand le présent système d'impôts fut inauguré les biens mobiliers de n'importe quelle valeur étaient pour ainsi dire inconnus dans le pays, toutes les richesses de la nation étant d'une manière ou d'une autre limitées au sol, mais maintenant que les biens mobiliers sont égaux à ceux du sol une révision des taux d'impôts est absolument nécessaire.

Comme premier pas dans cette voie, la taxe sur l'exportation du café a été diminuée de \$2 en or à \$1 en argent par 100 livres. La plus grande partie des habitants s'occupent de la culture du café, et cette industrie occupe aussi presque tous les propriétaires. Le haut prix du café guatémalien avant 1897 a encouragé la création d'importantes plantations. Les districts principaux de cette

industrie se trouvent dans les provinces d'Ata, Vera, Paz, Queraltenango, Retalhuleu, Escuintla, San Marcos, Santa Rosa et Zacapa. Le caféier se cultive très facilement, la condition essentielle au Guatémala étant une altitude de 2,600 à 4,500 pieds au-dessus du niveau de la mer, dans un sol argileux couvert d'une couche de terre végétale d'une profondeur considérable. Le coût d'une plantation de café et les bénéfices qu'elle donne sont difficiles à calculer exactement, et ne sont jamais évalués identiquement par différentes personnes. Les jeunes plantes sont mises dans de petits trous d'environ 20 pouces (50 centimètres) de profondeur et d'environ 1 mètre $\frac{1}{2}$ (55 pouces) d'intervalle. Tous les trois mois on doit les éclaircir, et la première récolte est obtenue après trois ou quatre ans.

La plus grande partie du café est expédiée en Allemagne, mais des quantités considérables sont aussi exportées aux Etats-Unis et en Angleterre. La quantité totale expédiée a augmenté considérablement, mais l'évaluation totale des chargements a diminué par suite de la diminution générale dans les prix de la graine. La valeur du café exporté en 1897 était de \$18,875,700 ou \$3,473,923 de moins que la valeur des exportations de 1896, quoique la quantité exportée en 1897 dépasse de presque 14,000,000 de livres celle de 1896. Le prix du café varie beaucoup, les grosses variétés de qualité inférieure se vendant de 3 à 5 cents la livre, tandis que les meilleures qualités se vendent de 8 $\frac{1}{2}$ à 11 cents la livre. Le tableau suivant donne les exportations totales du café du Guatémala dans les années 1896 et 1897, ainsi que les pays où ce café a été exporté :

	1896.	1897.
	<i>Livres.</i>	<i>Livres.</i>
Allemagne.....	44,268,079	54,380,672
Etats-Unis.....	11,962,468	13,705,553
Angleterre.....	10,332,847	12,327,741
Autres Pays.....	2,009,240	2,061,620
Total.....	68,562,634	82,475,586

Les machines pour la culture du café proviennent principalement de Londres, mais comme elles peuvent être manufacturées à meilleur marché aux Etats-Unis et peuvent être livrées au

Guatémala en moins de temps, cette branche du commerce devrait attirer l'attention des commerçants des États-Unis.

La culture et l'exportation de bananes augmentent continuellement chaque année. Des essais ont démontré que ce fruit pousse de préférence sur la côte de l'Océan Atlantique et dans les régions voisines. Le commerce d'exportation est limité presque entièrement aux ports du Sud des États-Unis. En 1893 les chargements ont été de 29,699 grappes, évaluées à \$11,880. Dix ans plus tard, ils ont atteint le chiffre de 364,851 grappes, évaluées à \$178,115. Ces chiffres ont augmenté de beaucoup avant 1897, mais les données exactes ne peuvent être obtenues.

Le tabac est cultivé principalement dans la section occidentale du pays, et on fait des projets, 1° pour augmenter la production et la qualité, et 2° pour en faire une plus grande source de revenus pour le Gouvernement. D'après les statistiques récentes, la superficie de terrain sur lequel on cultive le tabac est de plus de 2,500 ares, et la récolte a atteint, dit-on, le chiffre de 2,250,000 livres. Plus de 1,200 personnes sont occupées à la culture de cette plante. Un projet proposé pour obtenir des revenus est que le Gouvernement ait un monopole sur les tabacs, la plante devant être cultivée par des planteurs particuliers à condition d'en vendre le produit au Gouvernement lui-même, la plantation devant être réglée par une autorisation accordée par le Gouvernement au planteur, chaque plantation ne devant pas avoir plus de 50,000 plantes. D'après ce projet on établirait des entrepôts du Gouvernement dans toutes les capitales des Provinces, et ces entrepôts payeraient au producteur le prix de 1 real (2 cents) la livre pour les feuilles de première qualité et 1 cent ($\frac{1}{2}$ real) pour celles de seconde qualité; les feuilles de qualités inférieures devant être jetées. D'un autre côté les entrepôts vendraient ce tabac au prix de 4 reals (8 cents) pour la première qualité et 3 reals (6 cents) pour la seconde qualité, la livre. Ce projet a rencontré une forte opposition à cause des grandes dépenses nécessaires au paiement des employés, etc., et aussi parce que le Gouvernement a essayé, il y a environ cinq ans, un monopole sur les tabacs qui a complètement échoué au point de vue du rapport.

On cultive une quantité considérable de maïs, et c'est une des principales récoltes du pays. Ce produit, avec les haricots, com-

pose la nourriture principale des indigènes. On l'emploie aussi beaucoup pour nourrir le bétail, aussi bien que dans la fabrication des boissons. Le maïs pousse sur les terrains élevés et sur les plateaux du pays. Les indigènes le préfèrent au maïs provenant des États-Unis, quoique le dernier soit plus dur et se conserve plus longtemps au Guatémala.

Il y a du maïs importé mais il provient pour la plupart des ports mexicains, où on accepte presque au pair la monnaie guatémaliennne. On pense que quand le Chemin de Fer du Nord sera achevé, il sera possible d'importer une certaine quantité de maïs américain. Il y aura alors une communication directe par voie du Golfe du Mexique et le fleuve Mississippi, entre l'intérieur de la République et les districts des grandes productions de maïs des États de l'ouest et du nord-ouest. Les prix de transport seront aussi beaucoup diminués.

Le cacao est cultivé en petites quantités partout dans presque tous les districts tropicaux. Il ne porte de fruit qu'après six ans de culture, mais chaque arbuste, dit-on, produit une livre de fruit tous les quatre mois, et on estime à cent ans la durée vitale d'une plante. La fève de cacao indigène est préférée à toute autre, quoique son prix soit de 50 pour cent supérieur à celui des autres espèces de cacao, même au Guatémala.

On cultive un peu l'arbre à caoutchouc, de même que plusieurs variétés de raisins, et le sol produit, en petites quantités, diverses espèces de fruits. Ces cultures pourraient devenir des sources de revenu pour celui qui les entreprendrait d'une manière intelligente. En ce moment les indigènes s'en occupent, mais seulement pour leur propre usage, et ils ne consacrent ni temps, ni soins aux améliorations et à l'accroissement des récoltes pour la vente ou pour l'exportation.

Dans les hautes régions du pays on cultive du blé, de l'avoine et de l'orge en petites quantités, et on cultive un peu de riz dans les districts chauds de la côte. Toutes les espèces de fruits, de grains ou d'arbres peuvent être cultivées dans certaines parties du Guatémala, mais les choses essentielles pour assurer le succès de la culture de n'importe quel produit sont premièrement des capitaux suffisants et ensuite des ouvriers intelligents et dignes de confiance. Ces derniers sont aussi difficiles à trouver que les

premiers et la loi ne permet l'immigration des Chinois et des nègres que pour la construction des chemins de fer.

On cultive beaucoup de légumes dans les hautes régions du pays. On dit qu'une des choses qui rapporte le plus dans le pays est la culture des légumes ordinaires, tels que les pommes de terre, les oignons, les navets, les carottes, etc. Plusieurs nourrisseurs dans le voisinage de la ville de Guatémala font de grandes affaires. Le manque de concurrence permet aux propriétaires d'obtenir des prix élevés pour leurs produits. Le lait qui est expédié à la ville tous les matins dans des charrettes se vend couramment 25 cents le litre. Des vaches de pure race indigènes donnent un lait beaucoup plus riche que le bétail importé, mais la quantité est très petite. On dit que le lait des vaches pur sang importées est sans crème à cause de la qualité du fourrage qui ne leur convient pas. Sur divers points de la République il y a de grands territoires incapables de produire de bonnes récoltes et qui donnent toute l'année d'assez bons pâturages pour le bétail. La plus grande partie du pays est bien irriguée. Le nombre total de bêtes à cornes est estimé à plus de 600,000. Les prix des bêtes varient, bien entendu, selon la race. Une bonne vache rapporte quelquefois \$70 et les bêtes importées un plus haut prix encore. D'après le dernier recensement il y avait 62,000 chevaux et 42,000 mulets dans la République. Les chevaux indigènes, quoique plus petits, peuvent supporter la fatigue et faire de longs voyages bien qu'ordinairement leur nourriture soit de qualité inférieure, consistant en foin et tiges sèches de maïs.

Le prix moyen de chevaux, d'après le rapport du Consul-Général anglais, est de \$150 à \$400 en monnaie du Guatémala. Les mulets sont inférieurs aux chevaux pour de longs voyages ou pour de lourdes charges et ils coûtent davantage, étant évalués, dit-on, de \$200 à \$1,000. On élève des moutons, mais ils sont maigres et petits, ne donnant pas de bonne viande et ne produisant pas de bonne laine. On élève les cochons en grande quantité et ils se vendent au bon prix de \$10 à \$25. Les indigènes aiment beaucoup la viande des porcs, dont la nourriture consiste en racines renfermant des principes nutritifs, en grains et en maïs, et le bas prix de cette nourriture assure un beau bénéfice aux éleveurs.

Beaucoup d'étrangers prennent possession des terres de culture

au Guatémala, mais la plupart n'ont pas eu de succès. En voici la raison: c'est que le plus grand nombre d'entre eux ne peut payer qu'une certaine somme comptante et se trouve obligé d'hypothéquer ces terres pour effectuer les autres paiements. Puis une grande quantité de machines et instruments agricoles est achetée à crédit, et les récoltes ne suffisent pas pour payer les intérêts. Outre cela, il y a le manque d'ouvriers. D'autre part, ceux qui ont des capitaux suffisants pour payer comptant leurs terrains et leurs machines, et qui commencent sur une petite échelle, augmentant leur stock peu peu à peu, sont presque sûrs de réussir.

PARAGUAY.

MARCHÉ POUR LES TOILES, LES CORDAGES ET LE VERNIS.

M. le Consul RUFFIN écrit d'Assomption en date du 3 décembre 1899, au Ministère des Affaires Etrangères pour donner des renseignements au sujet de la vente de plusieurs articles. En ce qui concerne les toiles, il dit:

J'attirerai l'attention des fabricants américains sur la faveur dont jouissent leurs toiles. On les emploie pour voiles sur les nombreux petits bateaux, canots, etc., faisant le service sur les rivières et les lacs; ainsi que pour les grands bateaux à voiles et pour les besoins domestiques, tels que lits de camps, etc. Les pauvres se servent du lit de camp presque exclusivement, le prix étant environ \$1.50 or. Beaucoup de personnes riches dans ce pays s'en servent aussi, parce qu'ils sont moins chauds.

Ces toiles viennent généralement des Etats-Unis et la marque principale est "extra duck" qu'on vend ici \$1.60 en papier (environ 25 cents or), le yard anglais. Cette toile ne vient pas directement des Etats-Unis car elle est, ainsi que les autres, dans les mains des maisons étrangères.

Le Consul dit que la corde de Manille, provenant indirectement des Etats-Unis, y trouve une vente considérable. La grosseur dont on se sert principalement, "environ la grosseur du doigt du milieu," se vend de 12 à 15 cents (or) la livre. "Un autre article, dont son identité est perdue à cause de sa vente par les maisons étrangères, est la ficelle. On fait beaucoup la pêche à la ligne. On vend la ficelle de 35 à 40 sous or la livre."

En 1897 les importations de cordages de Manille représentaient un poids total de 84,192 kilos, d'une valeur de \$15,386. Le

nombre de kilos de ficelle s'élevait à 167, évalués à \$442. Le Paraguay perçoit un droit ad valorem de 25 pour cent sur ces articles.

En parlant du vernis dont on se sert, le Consul fait remarquer que probablement la plus grande partie est faite aux Etats-Unis, mais il est d'abord vendu aux commerçants européens qui à leur tour le vendent aux marchés sud-américains. Le prix est \$1.35 le gallon. On dit que presque tous les meubles du Paraguay sont vernis. Le vernis paye un droit de 25 pour cent ad valorem.

Comme conclusion, le consul ajoute :

J'engage donc de nouveau nos fabricants à établir une salle d'exposition de marchandises américaines. Les personnes suivantes s'occuperaient du manie-ment de nos marchandises : ENRIQUE PLATE, agent commercial et commissionnaire ; CHRISTIAN HEISEKE, RUIS y JORBA, FRANCISCO ANGALO y Cia., GAONA y URRUTIA, GOMES y Cia., TRABUCATTI y Cia., CROBATS y RODI, MIGUEL BAJAE. A l'exception de ENRIQUE PLATE, avec qui on peut communiquer en anglais, je recommanderai que toute correspondance avec les compagnies ci-dessus soit en espagnol afin d'attirer davantage l'attention et d'obtenir des réponses plus promptes.

ETATS-UNIS.

COMMERCE AVEC L'AMÉRIQUE LATINE.

RAPPORT SUR LES IMPORTATIONS ET EXPORTATIONS.

A la page 1596 on trouvera le dernier rapport des chiffres compilés par le Bureau des Statistiques du Département de la Trésorerie des Etats-Unis dont M. O. P. AUSTIN en est le chef. Ces chiffres démontrent les évaluations du commerce entre les Etats-Unis et les pays de l'Amérique Latine. Le rapport est pour le mois de janvier 1899, corrigé jusqu'au 27 février 1899, avec un exposé comparé à la même période de l'année précédente, ainsi que pour les sept mois finissant en janvier 1899 comparé à la même période de 1898. On doit expliquer que les chiffres des diverses douanes démontrant les importations et exportations pour n'importe quel mois de l'année, ne sont reçus au Département de la Trésorerie que le 20 du mois suivant, et il faut nécessairement du temps pour la compilation et l'imprimerie, de sorte que les rapports pour le mois de janvier, par exemple, ne sont publiés qu'au mois de mars.

VENEZUELA.

FABRIQUE DE TISSUS DE COTON À CARACAS.

D'après le journal "New York Tribune" du 28 février, on ouvrira dans quelques mois, à Caracas, un établissement pour la manufacture de tissus de coton. Les promoteurs de l'entreprise et presque tous les actionnaires sont des citoyens des Etats-Unis. Il y a quelques mois seulement qu'il a été question d'organiser cette compagnie qui est connue sous le nom de "La Venezolana Algodonera Sociedad Anonima," et par suite de l'appui généreux du Gouvernement vénézuélien, on a pu la compléter en beaucoup moins de temps qu'il n'en faut ordinairement pour des entreprises de cette nature. D'après les concessions qui lui ont été accordées, la compagnie sera exempte d'impôts, la matière brute employée dans les fabriques sera admise en franchise de droits, et tous les employés seront exempts du service militaire. Toute la matière brute sera importée des Etats-Unis. Le capital de l'entreprise est de \$312,500, divisé en 3,125 actions de \$100 chacune. L'argent déjà versé est suffisant pour assurer la construction immédiate d'une première fabrique. Dans ce but, WILLIAM WHITTAM, jeune, directeur-général, est parti le 22 février pour le Venezuela, et peu de temps après son arrivée on commencera la construction des bâtiments nécessaires dans la ville ou à proximité de la ville de Caracas. On compte que les fabriques, qui doivent contenir 250 métiers, commenceront la production des tissus de coton pour les marchés vénézuéliens dans un délai de six mois. La compagnie n'a pas encore décidé la construction d'une filature, mais si elle n'en construit pas, on affirme avec autorité que ses fils de coton seront admis en franchise de droit par le Gouvernement pendant une période de temps limité.

Il est avéré que la liste des actionnaires contient les noms d'un grand nombre de capitalistes bien connus et de fabricants de tissus de coton des Etats-Unis. Dans la réunion que cette société a faite le 21 février on a choisi le comité comme il suit: C. H. HUTCHINS, de Worcester, Mass.; E. N. FOSS, de Boston, Mass.; W. C. HUSTON, de Philadelphie, Pa.; WILLIAM WHITTAM, jeune, de Newark, N. J.; JOHN J. O'CONNELL et THOMAS RUSSELL, de New York; et

HENRY B. DEAN, de Providence, R. I. Dans une autre réunion suivante, les actionnaires ont nommé ainsi les membres du Conseil d'administration: W. C. HOUSTON, Président; HENRY B. DEAN, vice-Président; THOMAS RUSSELL, Trésorier; JOHN C. HANRAHAN, Secrétaire; WILLIAM WHITTAM, jeune, directeur; RUDOLF DOIDGE, agent résident. Le bureau principal de la compagnie sera dans le bâtiment Chesebrough, State street, New York City. La compagnie a été reconnue d'après les lois de l'Etat de New Jersey, E. U. A., le 29 décembre 1898.

NOTES COMMERCIALES.

BRÉSIL.

Commerce en Fer et Acier avec les Etats-Unis. La République du Brésil dépense environ \$13,000,000 par an en articles de fer et d'acier. De cette somme, la moitié environ est expédiée par la Grande Bretagne et le reste se répartit entre les Etats-Unis et l'Allemagne, à l'exception d'environ \$600,000 par an, qui représentent le commerce de ces articles avec la France. Pendant les 18 derniers mois, le commerce des Etats-Unis en objets de fer et d'acier a essuyé un échec à cause de la dépression commerciale survenant à la suite de crises financières au Brésil. La diminution a eu lieu principalement dans le commerce des locomotives et chaudières, la valeur des cargaisons pendant 1897 étant inférieure de \$450,000 à celle de 1896. Il y a eu une augmentation constante dans la quantité de clous faits à la mécanique, de presses typographiques, de machines fixes, de moulages divers qu'on a importés, tandis que les cargaisons de fil de fer en 1897-98 dépassaient de \$100,000 celles de 1896-97.

Bicyclettes américaines à Pará. M. KENNEDY, Consul des Etats-Unis à Pará, dit dans un récent rapport au Ministère des Affaires Etrangères que le développement marqué qu'on a constaté pendant les six derniers mois est celui du commerce de bicyclettes. On donne l'information suivante de la manière dont la bicyclette américaine a été appelée à l'attention:

“ Il paraît que depuis quelque temps, on avait l'intention de faire adopter la bicyclette par les agents de la police. Cette idée n'a fait que s'accroître, et en vue de ce fait on a convoqué dernièrement une réunion spéciale du Conseil pour soumettre la question à un dernier vote. Après une mûre réflexion, les fonctionnaires dudit Conseil se sont décidés à recommander l'adoption de la bicyclette. On a nommé un comité de trois experts, leur donnant des instructions pour examiner soigneusement le marché de Pará en vue d'obtenir la bicyclette la plus solide et la meilleure aux prix les plus bas. Le comité a conseillé dans les termes les plus chauds une machine faite aux Etats-Unis, disant que cette der-

nière surpassait toutes les autres qui s'y trouvaient sur le marché. On l'a conséquemment adoptée avec un résultat satisfaisant que la confiance du public, qui a apprécié l'épreuve, a considérablement augmentée. La décision favorable du comité sera d'une valeur exceptionnelle pour les fabricants américains à d'autres points de vue, aussi bien que dans ce cas. L'avenir de cette industrie promet beaucoup d'encouragement.

EQUATEUR.

Adoption de l'Étalon d'Or. D'après une communication récente du Consul d'Angleterre à Guayaquil, le Congrès national de l'Équateur a adopté dernièrement une loi établissant l'étalon d'or dans la République. La valeur du sucre ou peso a été fixée à 24 pence, soit 10 sucres pour une livre sterling. Des pièces d'or de la valeur d'une livre sterling seront, en outre, frappées pour la circulation à l'intérieur de la République. La loi en question ne sera pas mise en vigueur avant deux ans. Le Trésor des États-Unis évalue le sucre actuel en argent à 43 cents.6. Les pièces d'or monnayées par l'Équateur à présent sont le "condor" (\$9.647) et le "double condor" (\$19.294).

Modifications au Tarif des Douanes. M. SAMPSON, Ministre des États-Unis, a envoyé de Quito la copie d'une loi votée par le Congrès de la République de l'Équateur et publiée le 1^{er} décembre 1898. En voici la traduction :

"ARTICLE 1. Les machines destinées à l'encouragement de l'agriculture et des manufactures seront libres de tout droit d'importation.

"ARTICLE 2. De même, on n'exigera aucun droit d'importation sur le coton trié ou non trié pendant deux ans à partir de la publication de ce décret."

Ouverture d'un Nouveau Port du Commerce. D'après un rapport récent du British Foreign Office, le Gouvernement de l'Équateur a déclaré que le port de Bolivar est dorénavant ouvert au commerce (Puerto Mayor). Ce port a été ouvert pour l'importation et l'exportation le 1^{er} janvier 1899. Bolivar, connu aussi sous le nom de Boca de Jambeli, est le port de mer de la ville de Machala, capitale de la province del Oro (province d'Or). Cette ville est située sur le côté est à l'entrée de la rivière Guayaquil.

Recettes Officielles Provenant des Douanes. Le Gouvernement vient de promulguer une loi en vertu de laquelle les agents consulaires officiels sont autorisés à percevoir un droit de 1 pour cent sur les sommes représentées dans les factures qu'ils auront à vérifier. Par la même loi, ils ont droit à un dixième des recettes pour la vérification des manifestes.

VENEZUELA.

Nouveau Service de Vapeurs. M. RUSSELL, Secrétaire de la Légation des États-Unis à Caracas, a informé le Ministère des Affaires Étrangères que la Compagnie de Vapeurs, Hamburg-American, a établi un nouveau service au Venezuela. On a construit deux vapeurs pour ce service, qui feront le ser-

vice mensuel, à partir du 15 février 1899. Voici l'itinéraire: Hamburg, le Havre, La Barbade, La Trinité, Ciudad Bolivar, Carúpano, Curnana, Guanta et Maracaïbo. Les vapeurs sont construits spécialement en vue du commerce de Maracaïbo et de Ciudad Bolivar. Ils ont un déplacement de 1,237 tonnes, une force de 500 chevaux vapeur, une vitesse de 9 nœuds à l'heure et ils jaugent 1,800 tonnes; ils ont un tirant d'eau de 9 pieds pour 600 tonnes de cargaison et de 11 pieds pour 950 tonnes, et un réservoir d'eau d'une capacité de 374 tonnes.

TH

B
H
F
CEst
las p
gallet
Estado
de \$50
dades
la fa
ducto
todas
y ga
munc
gozar
pañis
para
ramo
de est

THE MONTHLY BULLETIN
OF
THE BUREAU OF THE AMERICAN REPUBLICS

THE NATIONAL BISCUIT COMPANY

U. S. A.

Benjamin T. Crawford, President.
H. V. Vories, 1st Vice-President.
Frank O. Lowden, 2d Vice-President.
C. E. Rumsey, Secretary and Treasurer.

CAPITAL,
\$55,000,000.00



Esta compañía abarca todas las principales fábricas de galletas y galletitas de los Estados Unidos. El capital de \$55,000,000.00 y las facilidades sin igual que posee para la fabricación de estos productos la hacen superior á todas las fábricas de galletas y galletitas que hay en el mundo. La fama de que gozan las marcas de esta compañía hace que sea ventajoso para los comerciantes en el ramo traficar en los productos de esta fábrica.

La compañía más grande que hay en el mundo para la fabricación de galletitas.

LA FÁBRICA EN NUEVA YORK.

Esta compañía fabrica las siguientes clases de galletitas cuya fama es universal



- VANDERVEER & HOLMES, NEW YORK.
- HOLMES & COUTTS, NEW YORK.
- AMERICAN BISCUIT COMPANY, NEW YORK.
- F. A. KENNEDY & Co., BOSTON.
- TREADWELL & HARRIS, NEW YORK.
- HETFIELD & DUCKER, NEW YORK.
- LANGLES & Co., NEW ORLEANS.
- LOOSE BROTHERS, KANSAS CITY, MO.
- J. D. MASON & Co., BALTIMORE, MD.

Dirigirse á la

NATIONAL BISCUIT COMPANY,

en cualquiera de las ciudades arriba mencionadas.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

Agricultural Implement Manufacturers (Instrumentos de Agricultura, Fabricantes de)—	PAGE.
Superior Drill Co., Springfield, Ohio, U. S. A.	lxxi
Baggage and Hotel Checks, Charms, Medals, etc. (Contraseñas de Equipages y de Hotel, Dijes, Medallas, etc.)—	
American Railway Supply Co., 24 Park Place, New York, N. Y., U. S. A.	xxviii
Banks (Bancos)—	
Mexican Safe Deposit and Trust Co., Mexico City, Mexico	lxxiv

Bankers (Banqueros)—
Redmond, Kerr & Co., 41 Wall Street, New York, N. Y., U. S. A.
Belting, Leather (Correaje de Cuero)—
Rhoads, J. E., & Sons, Philadelphia, Pa., U. S. A.
Bicycles (Bicicletas)—
Crawford Mfg. Co., The, Hagerstown, Md., U. S. A.
Duquesne Manufacturing Co., Pittsburg, Pa., U. S. A.
Spalding, A. G., & Bros., 15-17 Beekman Street, New York, N. Y., U. S. A.
Sterling Cycle Works, Chicago, Ill., U. S. A.

REDMOND, KERR & CO.,



BANQUEROS,

NEGOCIANTES EN
TÍTULOS Y VALORES DE
PRIMERA CLASE. . . .

41 WALL STREET, NEW YORK, U. S. A.

Admiten depósitos sujetos á giros por cheques.
 Pagan intereses. Compran y venden garantías en comision. Actúan como agentes fiscales.

Soportes Colgantes para Arboles de Transmision

De Acero y de Forma Tubular; Lubricación Circular; de Ajuste Automático. Estos soportes son fuertes y firmes, pero al mismo tiempo ligeros. Las piezas son permutables; tienen chumaceras largas de metal de Babbitt; abrazaderas dobles; se abren en forma de yugo y tienen bases perfectamente planas; pueden usarse en forma de poste, ó aplicarse á la pared, ó ponerse en el suelo. Son de ajuste automático á manera de la articulación de bola y encastre. Se pueden montar de diversos modos para usarse en todas direcciones. Se tiene siempre un surtido de todos los tamaños principales. Se desea establecer correspondencia con todas aquellas personas que emplean fuerza motriz, así como con las que negocian en maquinaria y sus accesorios.



T. C. DILL MACHINE CO. (Legalmente constituida),
 2756 & 2800 Mascher St., Philadelphia, Pa., U. S. A.

SEMBRADERA Á VOLEO DE PEARCE MEJORADA SOBRE LA DE CAHOON.



150,000 están en uso. Siembra toda clase de granos y semillas de yerbas limpias. Hace el trabajo de 5 hombres y economiza una tercera parte de las semillas. Es duradera y no puede componerse. Cualquiera puede manejarla.

PRECIO: \$30 LA DOZENA. Puesta á bordo en New York. Se solicitan pedidos por medio de cualquier casa comisionista responsable.

GOODSELL COMPANY, Antrim, N. H., U. S. A.



MATERIALES PARA TRANVÍAS EN GENERAL.

Sterling Supply and Mfg. Co.,

141-145 East 25th St., New York.

STERLING

Rotén, Frenos, Limpia-vías, Cajas de Enarenar, Indicadores, Materiales para Aisladores.



PLUMAS - TINTEROS Y PLUMAS ESTILOGRÁFICAS "INDEPENDENT."

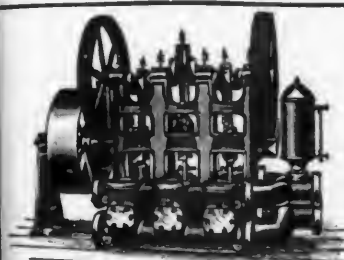
Se exportan más que las de ninguna otra marca. Envíese por el Catálogo Descriptivo. Háganse los pedidos por medio de un comerciante exportador.

Thames Building.

J. B. ULLRICH & CO.,
 NEW YORK CITY.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Bicycle Tires (Llantas para Bicicletas)— American Dunlop Tire Co. Inside front cover.		Books (Libros)— American Technical Book Co., 45 Vesey Street, New York, N. Y., U. S. A.	lxix
Biscuit Manufacturers (Galletas, Fabricantes de)— National Biscuit Co., New York, N. Y., U. S. A.	lvii	Boots and Shoes, Manufacturers of (Calzados, Fabricantes de)— American Boot and Shoe Mfg. Co., 118-120 Duane Street, New York, N. Y., U. S. A.	xxiv
Blackings and Polishes for Boots and Shoes (Betún y Lustres para Calzado)— Hauthaway, C. L., & Sons, 346 Congress Street, Boston, Mass., U. S. A.	xxiv	Brakes, Air, Manufacturers of (Frenos Neumáticos, Fabricantes de)— Westinghouse Air Brake Co., Pittsburg, Pa., U. S. A.	ix
Whitmore Brothers & Co., Boston, Mass., U. S. A.	lxviii		

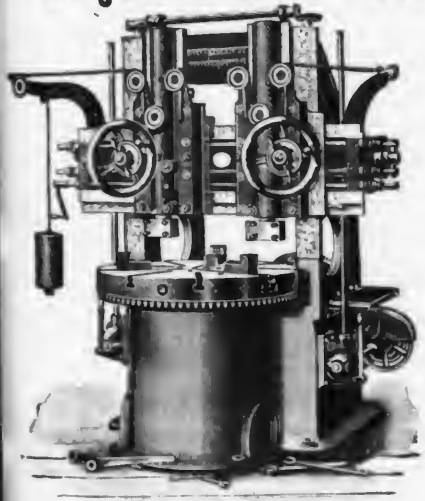


SMITH-VAILE
MAQUINARIA DE BOMBPEAR
PARA TODA CLASE DE OBJETOS.
BOMBAS DE VAPOR DE
**UNO Y DOS CILINDROS.
VERTICALES Y HORIZONTALES
**BOMBAS DE TRES CILINDROS.
LOS ÚLTIMOS ADELANTOS.****

PÍDASE EL CATÁLOGO.

THE STILWELL-BIERGE & SMITH-VAILE CO.,
DAYTON, OHIO, U. S. A.

MÁQUINAS PARA TALADRAR Y TORNEAR



Son superiores á los
tornos para trabajos de
discos y se ahorra dinero
usándolas. Se tiene listo
un surtido grande á fin
de llenar los pedidos sin
dilación.

TORNOS Y MÁQUINAS DE
MANDRIL VERTICAL.

MÁQUINAS PARA TALADRAR Y TORNEAR DE 37 PULGADAS.

THE BULLARD MACHINE TOOL CO.,

ESTABLECIDA EN 1880.

BRIDGEPORT, CONN., U. S. A.

Miembros de la Asociación Nacional de Fabricantes.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

Bronchial Troches (Tablillas Bronquiales)— PAGE.
Brown, John I., & Son, Boston, Mass., U. S. A... lvi

Brushes (Cepillos)—
Felton, S. A., & Son Co., Manchester, N. H., U. S. A..... xxxiv
Grand Rapids Brush Co..... xxviii

Buckwheat Machinery (Maquinaria para Trigo Sarraceno)—
Huntley Mfg. Co., Silvercreek, N. Y., U. S. A... xxxii

Butchers' Supplies (Artículos para Carniceros)—
Gus. V. Brecht Butchers' Supply Co., St. Louis, Mo., U. S. A..... lx

Cards, Playing (Naipes)—
U. S. Playing Card Co., Cincinnati, Ohio, U. S. A.

Car Registers (Contadores de Pasajes para Carros)—
New Haven Car Register Co., New Haven, Conn., U. S. A.....
Sterling Supply and Mfg. Co., 141-155 East 25th Street, New York, N. Y., U. S. A.....

Carts, Road, Manufacturers of (Calecines, Fabricantes de)—
Sargent, D. F., & Son, Geneseo, Henry Co., Ill., U. S. A.....

MATADEROS.

TANQUES
CALDERAS
CAMBIAVÍAS
APAREJOS DE ALZAR
REFRIGERADORES
PICADORES DE CARNE
TRIPAS DE SALCHICHA

Pídanse el Catálogo.



SUCURSALES: FRANKFORT A. M., ALEMANIA; BUENOS AIRES, REPUBLICA ARGENTINA.

Dirección cablegráfica: "BRECHT."

SALADEROS.

CARRILES
CILINDROS
HERRAMIENTAS
MUEBLES
PURIFICADOR DE MANTECA
ENCURTIDORES DE CARNE

Se solicita correspondencia.

GUS. V. BRECHT BUTCHERS' SUPPLY CO., St. Louis, Mo., E. U. A.

—THE—
UNITED STATES LEATHER COMPANY

26 and 28 FERRY STREET, NEW YORK CITY, U. S. A.

Cable Address, "UNIT, NEW YORK."

ALSO

BOSTON,

CINCINNATI,

CHICAGO.

MANUFACTURERS OF

FABRICANTES DE

HEMLOCK SOLE LEATHER,

From domestic and foreign dry and green salted hides.

UNION TANNED SOLE LEATHER,

In backs from green salted hides.

PURE OAK TANNED SOLE LEATHER,

In sides, backs, and bends.

PURE OAK TANNED BELTING BUTTS.

OAK UNION AND HEMLOCK OFFAL.

Particular care taken in manufacturing to suit export trade.

SUELA CURTIDA CON CORTEZA DE PINO DEL CANADÁ,

Empleamos cuero seco y cuero salado del país y del extranjero.

SUELA GRUESA Y CURTIDA,

Hecha de cuero salado.

CUERO DE COSTADO Ó MEDIO CUERO,

Curtido puramente al roble, y suela gruesa y de primera calidad, curtida también al roble.

CORREAS DE CUERO SÓLIDO DE BUEY

Curtido al Roble, y Cuero de Desperdicio Curtido al Roble, por Fermentación y con Cortes de Pino del Canadá.

Se dedica particular atención á los pedidos extranjeros.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Cast-Iron Pipe and Fittings (Tubos de Hierro Colado y Accesorios)—		Archer Manufacturing Co., Rochester, N. Y., U. S. A	1xi
Midvale Foundry Co., Ltd., Allentown, Pa., U. S. A	iii	Berninghaus, Eugene, Cincinnati, Ohio, U. S. A.	1xi
Cements, Polishes, and Dressings (Cimentos, Lustres y Aderezos)—		Chemicals, Chemical and Physical Apparatus, Manufacturers and Importers of (Preparaciones Químicas, Aparatos Químicos y Físicos, Fabricantes é Importadores de)—	
Ellipse Cement and Blacking Co., Philadelphia, Pa., U. S. A	xliiv	Himer & Amend, 205-211 Third Avenue, New York, N. Y., U. S. A	lxvi
Centrifugal Cream Separators (Separadoras de Crema de Fuerza Centrifuga)—		Coal, Miners and Shippers of (Mineros y Exportadores de Carbón)—	
Sharples, P. M., West Chester, Pa., U. S. A., Inside front cover.		Althouse, W. D., & Co., Reading Terminal Building, Philadelphia, Pa., U. S. A	xxii
Chairs, Surgeon, Dental, and Barber (Sillones de Cirujano, Dentistas y Barberos)—			



ARCHER MANUFACTURING CO.,

... Fabricantes de ...

SILLONES PATENTADOS PARA DENTISTAS. || SILLONES PATENTADOS PARA BARBEROS.

Muebles para Dentistas y para Barberos. Fabricamos para los Barberos una silla que se sube y se baja, según el mismo principio aplicable á las sillas de dentistas. El movimiento es puramente mecánico. No hay goté de aceite. Pídase el Catálogo Ilustrado "A" á

ROCHESTER, N. Y., U. S. A.





SILLONES PARA CIRUJANOS, DENTISTAS Y BARBEROS,

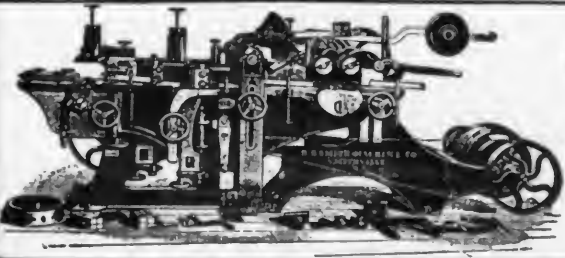
INVENTADOS Y FABRICADOS POR

EUGENE BERNINGHAUS,

CINCINNATI, OHIO, U. S. A.

Estos Sillones son los más perfectos y sobrepujan á todos los otros. Recibieron el primer premio (Medalla de Plata) en la EXPOSICIÓN INTERNACIONAL DE BRUSELAS, BÉLGICA. Se envía el Catálogo al que lo pide.





FABRICANTES DE

MAQUINARIA PARA LABRAR MADERA.

Prensas de Cabeza de Banco, Bicicletas, Máquinas Especiales. Pídase el Catálogo.

H. B. Smith Machine Co.
Smithville, Burlington Co., N. J., E. U. de A.



CON EL BACALAO SHREDDED

(DESMENUZADO)

de Beardsley se prepara en diez minutos un plato delicioso. No hay que remojarlo ó que hervirlo. No despide olor alguno ni causa molestia. Se conserva bien en cualquier clima.

J. W. BEARDSLEY'S SONS, New York, U. S. A.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

<p>Coffee and Rice Machinery (Maquinaria para Café y Arroz)— Squier, Geo. L., Mfg. Co., The, Buffalo, N. Y., U. S. A. lxiii</p> <p>Coffee Milling Machinery (Maquinaria para Beneficiar Café)— Huntley Mfg. Co., Silvercreek, N. Y., U. S. A. xxxii</p> <p>Coffee Separating and Grading Machinery (Maquinaria de Limpiar y Separar Café)— Huntley Mfg. Co., Silvercreek, N. Y., U. S. A. xxxii</p> <p>Condensed Milk (Leche Condensada)— Mohawk Condensed Milk Co., Rochester, N. Y., U. S. A. Back of title-page (ii).</p> <p>Contracting Engineers (Ingenieros Contratistas)— Pierce, Frank M., Engineering Co., 26 Cortlandt Street, New York, N. Y., U. S. A. iii</p>	<p>Corkscrews (Tirabuzones)— Williamson, T. C., Wire Novelty Co., Newark, N. J., U. S. A.</p> <p>Cotton Goods (Géneros de Algodón)— Lawrence, Taylor & Co., 109-111 Worth Street, New York, N. Y., U. S. A.</p> <p>Cough Killer (Matatós)— Dr. Seth Arnold Medical Corporation, Woonsocket, R. I., U. S. A.</p> <p>Coupon Books, Manufacturers of (Fabricantes de Libros de Cupones)— Allison Coupon Co., Indianapolis, Ind., U. S. A.</p> <p>Crown Seeder and Drill, Manufacturers of (Fabricantes de las Sembradoras "Crown")— Crown Manufacturing Co., Phelps, N. Y., U. S. A.</p>
--	---



"THE ANGLE LAMP" Esta lámpara es diferente de todas las otras clases de lámparas, y su uso se está generalizando por todas partes. Tiene candelas que ningún otro sistema de alumbrado posee. Gran brillo lumínico. Desarrolla poco calor. No hay peligro de explosión en aborluto. Extraordinaria economía. Un litro de aceite dura de catorce á veintidós horas. Al contrario de lo que pasa con todas las otras lámparas, ésta "no produce penumbra." Estas lámparas ofrecen una gran oportunidad á los agentes. Todos los que se han hecho cargo de las agencias para la colocación de estas lámparas han hecho numerosas ventas. Se dan informes completos gratuitamente.

THE ANGLE LAMP CO.,
76 PARK PLACE, NEW YORK, U. S. A.

J. U. BAUCHELLE, Adm'n'strador.

THE SNOW STEAM PUMP WORKS,
BUFFALO, N. Y., U. S. A.

NEW YORK. PHILADELPHIA. SAN FRANCISCO. BOSTON.

CARROS DE CARGA DE TODA CLASE PARA FERROCARRILES.

Se presta especial atención á la construcción de carros en piezas para la exportación.

MATERIALES DE FERROCARRIL.

THE ALLISON MANUFACTURING CO.,
PHILADELPHIA, PA., U. S. A.

Tubos para Calderas de Locomotoras, de Máquinas Marinas y Fijas, hechos de Hierro Fundido al Carbón de Madera.

Tubos de Hierro Forjado para Vapor, Gas y Agua; también Avíos para los mismos.



Es un lujo en el hogar.

El Colador Modelo que no Gotea para Te y Café.

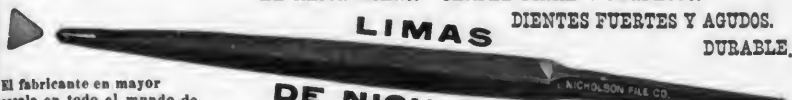
Es el único colador perfecto que jamás se haya inventado.
No hay gotas para manchar los manteles.
No hay gotas para enmohecer las estufas.

Se desean agentes. **Standard Strainer Co., 35 Maiden Lane, New York.**

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Cutlery Manufacturers, Knives, Apple and Potato Parers, Seed Sowers, and Hardware Specialties (Fabricantes de Cuchillos, Mondadores de Manzanas y Patatas, Sembradoras y Especialidades en Ferreteria)— Goodell Compan ^y , Antrim, N. H., U. S. A.....	lviii	Dock-Building, Pile-Driving, Coal-Hoisting, and Quarry Engines (Máquinas para la Construcción de Muelles, para Clavar Pilotes, para Elevar Carbón, etc.)— Mundy, J. S., Newark, N. J., U. S. A.....	lxvi
Dental Supplies Manufacturers (Artículos para Dentistas, Fabricantes de)— Buffalo Dental Manufacturing Co., 587-589 Main Street, Buffalo, N. Y., U. S. A.....	lxxv	Door Checks and Springs (Sujeta-Puertas y Resortes)— Norton Door Check and Spring Co., The, Boston, Mass., U. S. A.....	xii
Dentists (Dentistas)— Davenport, W. F., D. D. S., 503 Fifth Ave., New York, N. Y., U. S. A.....	lxiv	Ear Drums (Tímpanos Artificiales)— Hiscox, F., 853 Broadway, New York, N. Y., U. S. A.....	lxxvii
Diving Apparatus, Fire Department Supplies (Aparatos para Bupear y Materiales para Cuerpos de Bomberos)— Morse, A. J., & Son, 140 Congress Street, Boston, Mass., U. S. A.....	lxxii	Edge Tool Manufacturers (Instrumentos Cortantes, Fabricantes de)— Collins & Co., 212 Water Street, New York, N. Y., U. S. A.....	xxii

EL MEJOR ACERO. TEMPLE FIRME Y PERFECTO.



El fabricante en mayor escala en todo el mundo de limas y escofinas de todas clases.

NICHOLSON FILE CO., Providence, R. I., U. S. A.

El Tirabuzón de Mano DE WILLIAMSON

SACA LOS CORCHOS DE LAS BOTELLAS.

MODO DE USARLO:

Se le dan vueltas, pero no hay que tirar de él.

No. 7042. La parte en forma de campana es de bronce y el mango de madera de arco, \$13.50 la gruesa.

No. 8042. La parte en forma de campana es de níquel y el mango de madera de arco, \$16.20 la gruesa.

Para otras clases, así como para los descuentos, pidase el Catálogo.

C. T. WILLIAMSON WIRE NOVELTY CO., Newark, N. J., U. S. A.

Fabricantes de Especialidades de Alambre para el Comercio.



THE GEO. L. SQUIER MFG. CO.,

BUFFALO, N. Y., E. U. A.

Proveedores Principales de la

Maquinaria para Azúcar, Café y Arroz,

Máquinas de Vapor, Calderas, Alambiques, etc.

Pidanse Catálogos.



UNGÜENTO CRESÍLICO DE BUCHAN

Únata gusto para la destrucción de aradores en la piel y curación de úlceras en los pies.

Este unguento es inmejorable para mataduras, llagas, etc., en toda clase de ganado.

También toda clase de Jabones de Tocador de Ácido Fénico, para Lavaderos y para Animales.

CARBOLIC SOAP CO., Manufacturers and Proprietors.

New York City, U. S. A.

Háganse pedidos por conducto de cualquier casa exportadora de Nueva York.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

Electrical Batteries (Baterías Eléctricas)— PAGE.

Edison Manufacturing Co., 110 East 23d Street, New York, N. Y., U. S. A. xvi

Leclanché Battery Co., The, 111-117 East 131st Street, New York, N. Y., U. S. A. xii

Electrical Incandescent Lamps (Lámparas Eléctricas Incandescentes)—

Barkeley & Kent, 26 West Broadway, New York, N. Y., U. S. A. lxxviii

Sawyer-Man Electric Co., Allegheny, Pa., U. S. A. ix

Electric Lamps (Lámparas Eléctricas)—

Buckeye Electric Co., The, Cleveland, Ohio, U. S. A.

Electrical Instruments (Instrumentos Eléctricos)—

Keystone Electrical Instrument Co., Philadelphia, Pa., U. S. A.

Triumph Electric Co., The, Cincinnati, Ohio, U. S. A.

Weston Electrical Instrument Co., 114-120 William Street, Newark, N. J., U. S. A.

Solicítense el Catálogo y los precios. BIEN MERECE EL NOMBRE DE **"TRIUMPH."** Los diseños últimos y más eficaces.

ABSOLUTAMENTE DE LA MEJOR CALIDAD.

Instalaciones Completas para la Transmisión de Luz y Fuerza Motriz, para Molinos, Fábricas y Minas.

Instalaciones para Municipalidades. Una máquina sola proporciona la corriente para luces de arco é incandescentes y para fuerza motriz.

THE TRIUMPH ELECTRIC CO., CINCINNATI, OHIO, U. S. A.



LES VERGETTES trouvent une vente facile et avantageuse. L'utilité de cet article est vite reconnue et les demandes augmentent constamment partout où elles ont été introduites pour remplacer les brosses à habit à dos de bois et tous les autres articles de cette classe.

Nous fabriquons exclusivement ces vergettes de toutes classes, variant en prix de \$5.50 à \$18 la grosse. Nous avons une qualité assortie à \$25 pour échantillons. Les articles sont emballés en cartons contenant une douzaine et pour l'exportation ces cartons sont mis en boîtes de bois. Correspondance sollicitée.

A solicitud se enviará á cualquiera dirección, Catálogos Ilustrados.

Adresse télégraphique: A Whisk, **ONONDAGA WHISK BROOM WORKS,** SYRACUSE, N. Y., U. S. A.



Establecidos en 1829.

BISSELL & CO.,

Fabricantes de Estufas de Cocina y de Calentar y de Fogones de Toda Clase.

Parrillas de Hogar Muy Hermosas para Toda Clase de Combustible.

Pídanse Catálogos. **PITTSBURG, PA., U. S. A.**



DR. W. F. DAVENPORT,

DENTIST,

NO. 503 FIFTH AVENUE,

Office Hours, 9 a. m. to 5 p. m. **NEW YORK.**

LIBROS SOBRE ELECTRICIDAD

Por autoridades en la materia.

Pídanse el prospecto de la biblioteca denominada "International Electrical Library," por los profesores Houston, Kennelly and Thompson.

AMERICAN TECHNICAL BOOK CO.,

45 Vesey Street, **NEW YORK, U. S. A.**

CHASE TURBINE MFG. CO.,

ORANGE, MASS., U. S. A.

FABRICA

Ruedas Hidráulicas Turbinas, Aserraderos de Sierra Circular, Máquinas para Aserrar Tablas de Ripia, Fondos de Barril, Listones, Tablas para Cajas y para toda otra clase de fines. También Árboles de Transmisión, Soportos Colgantes, Cajas, Poleas, etc.




ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Electrical Machinery, Manufacturers of (Fabricantes de Maquinaria Eléctrica)— Westinghouse Electric and Manufacturing Co., Pittsburg, Pa., U. S. A.	viii	Brandis, F. E., Sons & Co., 814 Gates Avenue, Borough of Brooklyn, N. Y., U. S. A.	xxxviii
Electrical Specialties (Especialidades Eléctricas)— Nuttall, R. D., Co., Allegheny, Pa., U. S. A.	ix	Engineers and Contractors (Ingenieros y Contratistas)— Milliken Brothers, 39 Cortlandt Street, New York, N. Y., U. S. A.	xxxI
Electrical Supplies (Materiales Eléctricos)— Patrick, Carter & Wilkins Co., 125 South Second Street, Philadelphia, Pa., U. S. A.	lxv	Engines (Máquinas de Vapor)— Ames Iron Works, Oswego, N. Y., U. S. A.	x
Engineering and Surveying Instruments (Instrumentos para Ingenieros y Agrimensores)—		Export Merchants (Comerciantes Exportadores)— Flint, Eddy & Co., 66-68 Broad Street, New York, N. Y., U. S. A.	xxxvI

KEYSTONE ELECTRICAL INSTRUMENT CO.



Vóltmetro tipo "R."

Conmutadores é Instrumentos Portátiles para uso en circuitos de corrientes directas ó alternativas.

- | | |
|-------------|---------------------------|
| Vóltmetros, | Indicadores de polo, |
| Amperetros, | Busca fugas. |
| Wáttmetros, | Vóltmetros diferenciales. |

Toda clase de Instrumentos para todos los servicios.

Pidase el Catálogo.

KEYSTONE ELECTRIC INSTRUMENT CO.,
PHILADELPHIA, PA., U. S. A.

ESTABLECIDOS EN 1867.

125 SOUTH SECOND STREET.

PARTRICK, CARTER & WILKINS.

MATERIALES ELÉCTRICOS DE TODA CLASE.

ESPECIALIDAD EN ARTÍCULOS DE CASA.

PÍDASE NUESTRO CATÁLOGO. PHILADELPHIA.

SE SOLICITA CORRESPONDENCIA.

SE CONTESTA CON GUSTO CUALQUIER PREGUNTA.

ESTABLECIDA EN 1825.

NEW YORK.

THADDEUS DAVIDS CO.,

MANUFACTURERA DE

TINTA

de Escribir y Copiar.
"Letterline" para Hacer Tarjetas de Muestras.
"Melanline" Indeleble.
Negra de Marcar (para Cajas, Paquetes, etc.).
"Execisior" de Estampar (de Todos olores).
Negra para Hacer Orlas.
Azúl de Seguridad.
de Copiar en Tabellias.

Lucro de Todas Clases.
Obleas de Notario y para Cartas.
Goma Arábica Pura Preparada.
Sellos para Papel, Arenillas, etc.

THADDEUS DAVIDS CO., NEW YORK, U. S. A.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

Express Companies (Compañías de Expreso)— Cuban and Pan American Express Co., The, New York, N. Y., U. S. A.....	xxxiv	Fly Paper (Papel de Matar Moscas)— Thum, O. & W., Co., The, Grand Rapids, Mich., U. S. A.....	lxvi
Files (Limas)— Nicholson File Co., Providence, R. I., U. S. A....	lxiii	Forks, Hoes, Rakes, etc. (Horquillas, Azadas, Rastrillos, etc.)— Iowa Farming Tool Co., The, Fort Madison, Iowa, U. S. A.....	xii
Filing Cabinets (Armarios para Archivar Papeles)— Wells, A. J., Manufacturing Co., Syracuse, N. Y., U. S. A.....	x1	Furniture Manufacturers—School, Church, Office, and Camp (Fabricantes de Muebles para Escuelas, Iglesias, Oficinas y Campamentos)— Scarritt-Comstock Furniture Co., St. Louis, Mo., U. S. A.....	xxviii
Fire Extinguishers (Apagaintendios)— Bennett, H. R., 1215-1217 Filbert Street, Philadelphia, Pa., U. S. A.....	xx		
Flour, Manufacturers and Exporters of (Harina, Fabricantes y Exportadores de)— Marshall-Kennedy Milling Co., Pittsburg, Pa., U. S. A.....	1		

TANGLEFOOT.

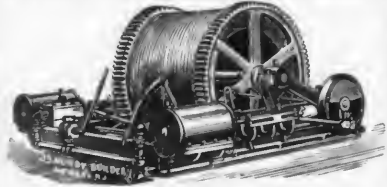


El único papel pegajoso de matar moscas que con seguridad se puede transportar á largas distancias y que es útil en los climas tropicales. 25 pliegos dobles van en cada cajilla de cartón y 10 de estas cajillas en una caja. Todos los especímenes y droguistas exportadores de New York y San Francisco venden "Tanglefoot." Envíese por un lote como nuestras.

New York: 15 Jay St. San Francisco: 121 California St. London, S. W., England: 16 Church St., So. Lambeth.



Máquinas para Izar, para Minería, para la Erección de Puentes y para la Construcción de Muelles,
Martinetes para Clavar Pilotes, Máquinas para Elevar Carbón y Máquinas para Canteras.



Establecido en 1870. Pídanse Catálogos.
J. S. Mundy, Newark, N. J., U. S. A.

J. F. CAVAGNARO,
216 Centre St., New York, U.S.A.
Fabricante de la Maquinaria Mejorada la más adelantada de hoy

Fideos, Macarrones, Pastas de Sopa y demás pastas de cualquiera clase.
Fabricamos máquinas de hacer pasta de toda clase—como prensas, amasadoras, mezcladoras, cortadoras—y de varios tamaños, desde las pequeñas movidas por mano ó fuerza mecánica, hasta las mayores movidas por motor de sangre, de agua, de vapor, ó eléctrico.
Nuestras máquinas incluyen todos los últimos adelantos conocidos en Europa como en América. Están construidas en las mejores condiciones, bajo todo concepto; se pueden desarmar para cargar á lomo de mulo. Con cada máquina se mandan instrucciones detalladas para armar y operar.
Nuestro catálogo comprende para máquinas auxiliares, ó plantas completas, hasta con fuerza motriz. Máquinas para acubar, pulir, anillar y estampar tejidos de seda, y maquinaria especial para cualquier uso.
Catálogo ilustrado se manda gratis, con lista de precios, á quien lo pida.

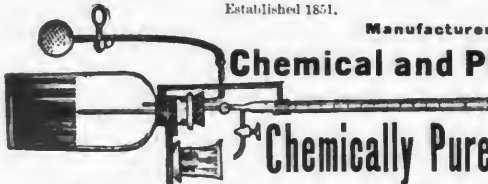


EIMER & AMEND, 205, 207, 209, 211 Third Avenue, NEW YORK, N. Y., U. S. A.

Established 1851.

Manufacturers and Importers of

Chemical and Physical Apparatus.



Chemically Pure Chemicals and Acids.

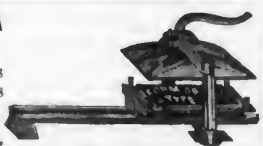
SPECIALTIES: Apparatus for Assaying Gold and Silver; Metallurgy in General. Sugar-Testing Instruments, Balances, Weights, Platinum, Standard and Normal Glassware. Largest Stock of C. P. Chemicals, Glass and Porcelain Ware in North America. Glass Blowing to Order.

Orders amounting to \$500 or more delivered directly from Factory, Free of U. S. Duty.

MAQUINARIA PARA FABRICANTES DE SELLOS DE GOMA ELÁSTICA
y toda clase de artículos para los mismos.

Se envía un catálogo nuevo á los fabricantes de sellos que lo pidan. Todos los efectos más modernos á los precios más bajos.

WM. A. FORCE & CO., 59 Beekman St., New York, N. Y., U. S. A.



ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

Furs and Skins, Exporter and Importer (Pielos, Exportador y Importador de)—
Joseph Ullmann, 165-167 Mercer Street, New York, N. Y., U. S. A. lxxvii

Gas Engines (Máquinas de Gas)—
Weber Gas and Gasoline Engine Co., Kansas City, Mo., U. S. A. xxvi

Grain Cleaning Machinery (Maquinaria para Limpiar Granos)—
Howes, S., Co., The, Silvercreek, N. Y., U. S. A. iii
Huntley Mfg. Co., Silvercreek, N. Y., U. S. A. xxxii

Grain Drills, Manufacturers of (Sembradoras de Granos, Fabricantes de)—
Superior Drill Co., The, Springfield, Ohio, U. S. A. lxxi

Graphite Products, Manufacturers of (Productos de Grafito, Fabricantes de)—
Dixon, Joseph, Crucible Co., Jersey City, N. J., U. S. A. xviii

Grocers' Specialties, Manufacturers and Packers of (Fabricantes y Empacadores de Especialidades para Especieros)—
Hazard, E. C., & Co., 117-119 Hudson Street, and 46-54 North Moore Street, New York, N. Y., U. S. A. xxii

Guns and Ammunition (Cañones y Municiones)—
Driggs-Seabury Gun and Ammunition Co., 120 Liberty Street, New York, N. Y., U. S. A. lxxi

TROY LAUNDRY MACHINERY CO.

(LIMITED),
NEW YORK CITY, U. S. A.

Vendemos todo aquello que se puede necesitar en un establecimiento de lavado.

Se solicita correspondencia.



OSCAR A. DELONG'S PERFECT HOOK AND EYE.

El nombre completo va en cada cartón.
Son los corchetes más seguros y fuertes. No se cubren de orin.

Se venden en todas partes.

OSCAR A. DELONG,
259 Canal Street, - - NEW YORK, U. S. A.



LA NUEVA LÁMPARA "ROCHESTER"

Cinco Millones en Uso.
COMPAÑÍA DENOMINADA:
THE ROCHESTER LAMP CO.
NEW YORK, U. S. A.

THE GENESEE ROAD CART.
BEST TOP AND OPEN CART ON EARTH.
Rides as Easy as a Buggy or no SALE. Free circulars for All.

D.F. SARGENT & SON, GENESEO,
Henry Co., Ill.
Empacados y libres de gastos & bordo en New York.

PANCOAST VENTILATORS.
Handsome, Strong, Durable, Efficient.
Houses, Mills, Factories, School Houses, Churches, Refineries, and Foundries use them with perfect results. Architects in preparing plans for buildings should always specify the PANCOAST VENTILATOR. Send for testimonials and discounts. Made in all sizes from two inches to ten feet, and guaranteed absolutely storm proof.

Broken View.
Manufactured and sold by
PANCOAST VENTILATOR CO., Inc.
Main Office, 316 PHILADELPHIA BOULEVARD, PHILA., PA.

SEMBRADERA "CROWN."
Armação de hierro. Tolva, 14 por 16 plés.

Liviana, fuerte, duradera. La atmósfera no afecta al agitador de alambre como afectaría a uno de cuerdas. Rueda de hierro de 30 pulgadas de diámetro, con canto ancho hecho como el de las ruedas de bicicleta.

SEMBRADERA "CROWN" PARA HACER SURCOS, etc.—Las dos ruedas son motrices. No hay cambio de engranajes. Es el mejor distribuidor de abono que se ha hecho jamás.

Alimentador de fuerza eficaz para granos, semillas de yerba y abonos.

Enlévese por circulars y condiciones d
CROWN MFG. CO., Phelps, N. Y., U. S. A.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.
Hardware Manufacturers (Fabricantes de Ferrería)— Whitman & Barnes Mfg. Co., The, New York, N. Y., U. S. A.....	xxxviii
Hat Manufacturers (Sombreros, Fabricantes de)— Stetson, John B. Co., 1748 North 4th Street, Philadelphia, Pa., U. S. A.....	xliii
Hay Press Manufacturers (Fabricantes de Presas de Embalar Heno)— Kansas City Hay Press Co., 101 Mill Street, Kansas City, Mo., U. S. A.....	lxviii
Hinges, Butts, Bolts, etc. (Bisagras, Goznes)— Stanley Works, The, New Britain, Conn., U. S. A.....	Inside front cover.
Hook and Eye Manufacturer (Fabricante de Corchetes)— Delong, Oscar A., 259 Canal Street, New York, N. Y., U. S. A.....	lxvii
Hulling Machinery for Rice and Coffee (Maquinaria para Descascarar Arroz y Café)— Engelberg Huller & Co., The, 330 Produce Exchange, New York, N. Y., U. S. A.....	lxx
Inks, Writing, and Mucilage (Tinta de Escribir y Mucilago)— Davids, Thaddeus, Co., 127 William Street, New York, N. Y., U. S. A.....	lxxv
Iron and Steel, Manufacturers of (Hierro y Acero, Fabricantes de)— Export Iron and Steel Co., Lewis Building, Pittsburgh, Pa., U. S. A.....	xxxii
Middleton & Co., Philadelphia, Pa., U. S. A.....	lxviii

PRENSA DE EMBALAR HENO "LIGHTNING."
 La Más Fuerte, Rápida y Durable. Se adapta especialmente á la exportación. No se necesita de persona entendida para hacerla funcionar. Se la usa mucho en todo los países extranjeros. Se envía el Catálogo gratis.
KANSAS CITY HAY PRESS CO.,
 101 Mill Street, Kansas City, Mo., U. S. A.



Maquinaria para Hacer Cajas de Cartón.
KNOWLTON & BEACH,
 ROCHESTER, N. Y., U. S. A.,
 Fabrican maquinaria completa perfeccionada para hacer Cajas de Cartón con la cual se economiza trabajo. Dicha maquinaria comprende Máquinas para Cortar, Bayar, Formar y Cubrir, y para Reforzar las Esquinas de las Cajas.
 Máquina para reforzar las esquinas de las cajas.
 Pídanse Catálogos.



LAS BALANZAS DE TORSIÓN,
 construidas según un sistema patentado, son las mejores balanzas que hay para pesar con exactitud. Como no tienen filo de ninguna clase nunca son luexactas. Siempre son sensibles y exactas. Se emplean en número enorme por los fabricantes, droguelistas, especieros, etc. Solicitese nuestro Catálogo profusamente ilustrado.
 92 Reade St.,
The Springer Torsion Balance Co., New York, U. S. A.



MAQUINARIA PARA PANADERÍAS.
 Enseres Completos para Panaderías, Incluyendo Hornos Mecánicos de Ruedas, Máquinas para Cortar Galletas, Mezcladoras de Masa, Amasadoras y toda clase de Maquinaria para Panaderías Movida por Vapor ó á la Mano. Pídanse el Catálogo Ilustrado.
Fowler & Rockwell,
 FABRICANTES,
 9 Elizabeth Street, NEW YORK, U. S. A.




BETUNES DE WHITTEMORE LOS PRIMEROS DEL MUNDO.
WHITTEMORE BROS. & CO.,
 BOSTON, MASS., U. S. A.
 Los Mayores y Más Antiguos Fabricantes de Betún para Calzado en Todo el Mundo.
 Lustre para zapatos de todo color. Se pone en envases de do tamaño y á precios diferentes.
 Pídanse nuestros precios especiales para la exportación.





ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Jewelry Manufacturers (Joyería, Fabricantes de) —		Lamps, Bicycle (Lámparas de Bicloetas) —	
Fogel, R. R., & Co., 177-179 Broadway, New York, N. Y., U. S. A.	lii	Randolph & Clowes Co., Waterbury, Conn., U. S. A.	lxix
Myers, S. F., Co., New York, N. Y., U. S. A.	liv	Lawyers (Abogados) —	
Lamp Chimney Manufacturers (Fabricantes de Tubos de Lámparas) —		Knobel, John Esher, 84 La Salle Street, Chicago, Ill., U. S. A.	lxix
Dithridge & Co., Pittsburg, Pa., U. S. A.	lxxii	Leather (Cuero) —	
Lamp Manufacturers (Lámparas, Fabricantes de) —		United States Leather Co., 26 Ferry Street, New York, N. Y., U. S. A.	lx
Angle Lamp Co., The, 76 Park Place, New York, N. Y., U. S. A.	lxii	Leather Dressings (Aderezos para Cueros) —	
Rochester Lamp Co., 42 Park Place, New York, N. Y., U. S. A.	lxvii	Miller, Frank Co., The, 349 West 26th Street, New York, N. Y., U. S. A.	xxvi
Steam Gauge and Lantern Co., Syracuse, N. Y., U. S. A.	lii	Levels (Niveles) —	
		Davis & Cook	lxix
		Listerine (Listerine) —	
		Lambert Pharmacal Co.	xxviii

JOHN ESHER KNOBEL } PROCURADOR Y ABOGADO,
 (RITCHIE, ESHER & KNOBEL, abogados.) } 84 La Salle Street, Chicago, Ill., U. S. A.
 Aboga en todos los tribunales de los Estados Unidos de América. Obra en representación de los comerciantes y hombres de negocios de la América Latina. Se mantiene correspondencia en Español y Portugués.

NIVELES PARA FERROCARRILES
 Fabricados por
DAVIS & COOK, Watertown, N. Y., U. S. A.



Con marco de hierro.
 Bien construidos y precisos.
 Solicítense el Catálogo.

KEYSTONE DRY PLATE AND FILM WORKS,
 Wayne Junction, Philadelphia, Pa., U. S. A.
 JOHN CARBUTT, Proprietario.
 Fabricante de

PLANCHAS SECAS Y PELÍCULAS FOTOGRAFICAS DE CELULOIDE . . .
 para uso en la Fotografía.



Tomado en una Plancha Ortocromática de Carbutt por Alois Beer, Fotógrafo del Emperador de Austria.

La Película en forma de cinta, positiva y negativa, llamada Eureka, para Máquinas en que se ven figuras animadas.

Se solicita correspondencia.

Se llama la atención á las Planchas y Películas fabricadas especialmente para uso en la América del Sur.

RANDOLPH & CLOWES,
 Waterbury, Conn., U. S. A.

Tubos de Cobre Puro
Estirado sin Costuras.

Diámetro, de 1/4 de pulgada á 32 pulgadas.

Tubos de Latón sin Costura.

Diámetro, de 1/4 de pulgada á 32 pulgadas.

Canales, Molduras y Tubos de Acero Bronceado, Bronce ó Cobre.

Bronce en Hojas y Metal Amarillo.

Varillas de Bronce.

Especialidades de Plomeros.

Calderas de Cobre para Fogones de los Hermanos Brown.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Locks (Cerraduras)—		Machinery, Coal Mining, Conveying, etc. (Ma-	
Miller Lock Co., 4531 Tacony Street, Philadel-		quinaria para Minas de Carbón)—	
phia, Pa., U. S. A.....	lxxviii	Jeffrey Manufacturing Co., The, Columbus,	xlii
Lubricating Compound (Preparación para Lu-		Ohio, U. S. A.....	
bricar)—		Machinery, Hand, Foot, and Power (Máquinas	
Cook's, Adam, Sons, 315 West Street, New York,	xliv	de Mano, de Pedal y Mecánicas)—	
N. Y., U. S. A.....		Seneca Falls Mfg. Co., Seneca Falls, N. Y., U. S. A.	lxxvi
Lubricating Oils (Aceites para Lubricar)—		Machinery, Laundry (Maquinaria para Lava-	
Planet Oil Co., The, Cleveland, Ohio, U. S. A.	lxxviii	deros)—	
Machine Tool Manufacturers (Fabricantes de		Troy Laundry Machine Co., Ltd., 15 Warren	
Herramientas de Maquinaria)—		Street, New York, N. Y., U. S. A.....	lxxvii
Niles Tool Works Co., The, Hamilton, Ohio,	xlvii	Machinery and Machinists' Tools (Maquinaria	
U. S. A.....		y Herramientas de Maquinistas)—	
Machinery, Bakers' and Confectioners' (Ma-		Gould & Eberhardt, Newark, N. J., U. S. A.....	lxxviii
quinaria para Panaderos y Confiteros)—			
Fowler & Rockwell, 9 Elizabeth Street, New			
York, N. Y., U. S. A.....	lxxviii		



FLOUR AND CORN MILLING MACHINERY. We manufacture a complete line of Roller Flour and Corn Mill Machinery and 28 sizes and styles of French Buhr Mills. Write for catalogues and prices. Correspondence in English, Spanish, French, and German.

MAQUINARIA PARA BENEFICIAR TRIGO Y MAIZ. Fabricamos un surtido muy extenso de maquinaria para moler trigo y maíz, ya sea sistema de cilindros o de piedras francesas. Tenemos 28 tamaños y estilos de molinos portátiles de sistema de piedras francesas. Pidense catálogos y precios. Correspondencia en inglés, español, francés ó alemán.

NORDYKE & MARMON CO., 29 YORK STREET, INDIANAPOLIS, IND., U. S. A.

MEMBERS OF THE NATIONAL ASSOCIATION OF MANUFACTURERS.



AMERICAN ARISTOTYPE CO.,
FABRICANTES DE

PAPEL PERMANENTE DE FOTOGRAFÍA.

Superficie Lustrosa ó Mate.

Dirección Cablegráfica: "Aristo." JAMESTOWN, N. Y., U. S. A.



Manufacturers of Rice and Coffee Hulling Machinery.
Highest award for Rice and Coffee Hullers at World's Fair, Chicago. Prepares the Grain for Market in one operation.

FABRICANTES DE MACHINAS para DESCASCAR Arroz o Café. Nossas Machinas de Descascar Arroz e Café obtiveram o PREMIO MAIS ELEVADO na EXPOSIÇÃO UNIVERSAL de CHICAGO. N'uma só operação prepara o grão para ser enviado no mercado. Solicitem-se Catalogos.

THE ENGELBERG HULLER CO., P. O. Box C, Syracuse, N. Y., U. S. A.
Escritorio em New York: 331 Produce Exchange.



KEYSTONE TELEPHONE CO.,
PITTSBURG, PA., U. S. A.,
FABRICANTES DE

TELÉFONOS DE PRIMERA CLASE. TABLEROS DE CONMUTADORES PARA TELÉFONOS.

Pidense Catálogos y Listas de Precios.

HENRY A. NOBLE, No. 203 Dock Street, Philadelphia, Pa., U. S. A.
FABRICANTE DE

Aparatos Inodoros Patentados para Excavar. El Aparato Nacional y el Aparato Inodoro Mejorado para Excavar. Un sistema de limpiar durante el día Letrinas, Pozos, Sentinas, Cloacas, etc., sin olor alguno ofensivo. Pidase una Circular Descriptiva Ilustrada.

ES UN APARATO DE GRAN IMPORTANCIA SANITARIA.

Aprobado por la Junta de Sanidad para uso en las Ciudades y Pueblos. También fabrica instrumentos especiales y rodillos para poner pavimentos de piedra artificial. Pidase la Circular.



ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

Machinery for Manufacturing Macaroni, Vermicelli, etc. (Maquinaria para Fabricar Macarrones, Fideos, etc.)—
 Cavagnaro, J. & F., 216 Centre Street, New York, N. Y., U. S. A. lxxvi

Machinery, Mill and Brewers' (Maquinaria para Molinos y Cerveceros)—
 Kaestner, Charles, & Co., Chicago, Ill., U. S. A. xvi

Machinery, Mining (Maquinaria para Minería)—
 Fraser & Chalmers, Chicago, Ill., U. S. A. lxxi

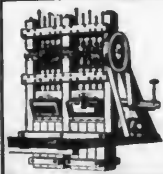
Machinery, Paper Box (Cajas de Cartón, Fabricantes de)—
 Knowlton & Beach, Rochester, N. Y., U. S. A. lxxviii

Machinery, Railroad Supplies (Maquinaria y Útiles de Ferrocarril)—
 Manning, Maxwell & Moore, 111-113 Liberty Street, New York, N. Y., U. S. A. xii

Machinery for Ship-Building Yards, Coal and Ore Handling (Maquinaria para Astilleros y para Acarrear Carbón y Minerales)—
 Brown Hoisting and Conveying Machine Co., The, Cleveland, Ohio, U. S. A. xxxiv

Machinery, Soap and Candle (Maquinaria para Hacer Jabón y Velas)—
 Brown & Patterson, Brooklyn, N. Y., U. S. A. lxxii

Machinery Supplies (Accesorios para Maquinaria)—
 Dill, T. C., Machine Co., Inc., 2756-2800 Mascher Street, Philadelphia, Pa., U. S. A. lviii



FRASER & CHALMERS,

142 Fulton St., CHICAGO, ILL., U. S. A.

GOLD, SILVER AND COPPER MINING MACHINERY,

OTTO TRAMWAYS, STAMPS, HOISTS, COMPRESSORS, PUMPS.

CATALOGUES IN SPANISH, FRENCH AND ENGLISH.

**SEMBRADORAS DE GRANOS DE SUPERIOR CALIDAD.
 SON LAS MEJORES DEL MUNDO.**

Pídanos nuestro Catálogo que enviamos gratis y que contiene Informes sobre nuestras Sembradoras de Superior Calidad, conocidas con los nombres de Hoe Drill, Shoe Drill, Disc Drill, Beet Drill. Sembradoras para esparcir el grano y otra clase de maquinaria de primera calidad para la agricultura.

THE SUPERIOR DRILL CO., Springfield, Ohio, U. S. A.



DRIGGS-SEABURY GUN AND AMMUNITION COMPANY.



**CAÑONES MECÁNICOS,
 DE TIRO RÁPIDO Y DE
 GRUESO CALIBRE. . .**

CON MONTAJES PARA TODO GÉNERO DE SERVICIOS.
 MUNICIONES DE TODA CLASE.

DEPARTAMENTO COMERCIAL.

**MAQUINARIA ESPECIAL, INSTRUMENTOS PEQUEÑOS,
 CORTADORES PARA MÁQUINAS DE CERRILLAR, MACHOS
 DE TERRAJA, CUÑOS, PUNZONES Y DADOS, CALIBRADORES.**

Oficina: 120 Liberty Street, New York, } U. S. A.
 Talleres: Derby, Connecticut, }

Dirección cablegráfica:
CAÑONES.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Machinery, Refrigerating (Maquinaria de Refrigeración)—		Machines, Sewing (Máquinas de Coser)—	
Remington Machine Co., Wilmington, Del., U. S. A.	xliiv	Dunlap Machinery Co., Ltd., A. R. Bogert, 9 Spruce Street, New York, N. Y., U. S. A.	li
Machinery, Woodworking and Special (Maquinaria de Trabajar Madera y para Obras Especiales)—		Malleable Nickel, Manufacturers of (Níquel Maleable, Fabricantes de)—	
Egan Co., The, Cincinnati, Ohio, U. S. A.	lxxii	Orford Copper Co., The, 37 Wall Street, New York, N. Y., U. S. A.	lii
Fay, J. A., Co., Cincinnati, Ohio, U. S. A.	lxxiii	Malt and Barley Cleaning Machinery (Maquinaria para Limpiar Cebada y Malta)—	
Reed, F. E., Co., Worcester, Mass., U. S. A.	lxxxii	Huntley Mfg. Co., Silvercreek, N. Y., U. S. A.	xxxii
Smith, H. B., Machine Co., Smithville, Burlington County, N. J., U. S. A.	li	Manufacturers, Bleachers, Dyers, and Finishers of Window Shades, etc. (Fabricantes, Blanqueadores, Teñidores y Acabadores de Cortinas de Ventana)—	
Machines for Sheet Metal Workers (Máquinas para Trabajos de Metal en Láminas)—		Bancroft, Jos., & Sons Co., Wilmington, Del., U. S. A.	xxviii
Niagara Machine and Tool Works, Buffalo, N. Y., U. S. A.	lii		

THE EGAN COMPANY,

331 to 351 W. Front Street, CINCINNATI, OHIO, U. S. A.,
FABRICANTES DE

MAQUINARIA MEJORADA

* * * PARA TRABAJAR MADERA.



Respetuosamente indicamos á los que tengan necesidad de esta maquinaria, que se dirijan á nosotros antes de hacer los pedidos, pues por razón de nuestra vasta experiencia en el comercio de exportación, la importancia de nuestros negocios y las facilidades con que contamos para la fabricación, podemos atenderlos á sus necesidades mejor que ningún otro fabricante. Nuestro cartel ilustrado, que muestra 150 máquinas, es gratis para todos; y nuestro catálogo de 312 páginas, para quien lo necesite.

MAQUINARIA PARA HACER JABON Y VÉLAS.

BROWN & PATTERSON, BROOKLYN, N. Y., U. S. A.

SOAP AND CANDLE MACHINERY.

BROWN & PATTERSON, BROOKLYN, N. Y., U. S. A.

LOS TUBOS DE LÁMPARA.

"JEWEL TOP."

Son los Mejores del Mundo.

DITHRIDGE & CO.,
Pittsburg, Pa., U. S. A.

Fabricantes de Tubos de Lámpara en todos los estilos.



Aparatos para Bucear.
Materiales para Bomberos.



A. J. MORSE & SON.

DIVING APPARATUS

140

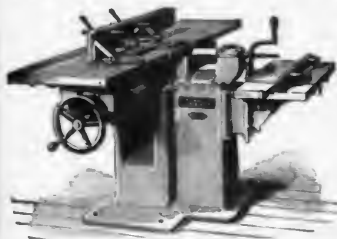
CONGRESS ST. BOSTON.

140 Congress Street, Boston, Mass., U. S. A.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Mercantile Agency (Agencia Mercantil)—		Musical Instruments, Aluminum (Instrumentos de Música de Aluminio)—	
Dun, R. G., & Co., 314 Broadway, New York, N. Y., U. S. A. Inside back cover.		Aluminum Musical Instrument Co., 127 Fifth Avenue, New York, N. Y., U. S. A.	lvi
Military Uniforms and Equipments (Uniformes y Fornituras Militares)—		Numbering Machines (Máquinas de Numerar)—	
Pettibone Bros. Mfg. Co., The, Cincinnati, Ohio, U. S. A.	xvi	Force, Wm. A., & Co., 59 Beekman Street, New York, N. Y., U. S. A.	lxvi
Mill Furnishing Works (Materiales para Molinos, Fábrica de)—		Organdies and Percales (Organdies y Percales)—	
Nordyke & Marmion Co., Indianapolis, Ind., U. S. A.	lxx	Minot, Hooper & Co., 40 Thomas Street, New York, N. Y., U. S. A.	xv
Mills, Boring and Turning (Máquinas para Taladrar y Tornear)—		Paint, etc., Manufacturers (Pinturas, Fabricantes de)—	
Bullard Machine Tool Co., The, Bridgeport, Conn., U. S. A.	lix	Bridgeport Wood Finishing Co., 240 Pearl Street, New York, N. Y., U. S. A.	lxxiii
Musical Instruments (Instrumentos de Música)—		Paper Manufacturers (Papel, Fabricantes de)—	
Stewart & Bauer, 1016 Chestnut Street, Philadelphia, Pa., U. S. A.	xxxviii	Elliott, A. G., & Co., 30 South Sixth Street, Philadelphia, Pa., U. S. A.	lxxiv
		Traders' Paper Company, Lockport, N. Y., U. S. A.	lxxiv

MAQUINARIA DE PRIMERA CLASE PARA OBRAS DE MADERA.



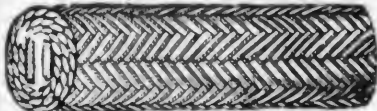
Máquinas Solas ó Equipos Completos para Cualquier Clase de Trabajos.

Se solicita Correspondencia.

Pídanse Catálogo y Lista de Precios.

J. A. FAY & CO.,
579 to 599 W. Front Street, Cincinnati, Ohio, U. S. A.

AMERICAN STEAM PACKING CO. EMPAQUETADURA-ASBESTO METÁLICA.



Patente otorgada el 7 de abril de 1896.

ESPECIALIDADES:

Square Flax, 2 calidades, Round Gum Core, Electric Spiral, Diamond (oval), Favorite, American Spiral, American Anti-Friction y Materiales en General.

OFICINA Y ALMACENES,

60 Federal Street, Boston, Mass., U. S. A.

HIERRO Y ACERO.

Tenemos los medios de suministrar Hierro y Acero para toda clase de fines, y solicitamos correspondencia de todas aquellas personas que compran ó usan estos metales en cualquier parte del mundo. Contamos con un surtido de cuantos artículos de Hierro y Acero se necesitan para la construcción de ferrocarriles; Enseros para Minas, Fábricas y Maquinistas; Hierro y Acero para Arquitectos; Techos Acanalados y Planos, Negros y Galvanizados; Tubería y sus Accesorios; Acero para Instrumentos y Maquinaria; Flejes; Aros; Hierro para Herraduras y Herraduras; Clavos; Espigones; Cerrojos y Tuercas.

Aparato de transmisión de fuerza; Piezas Ovals, Semi-Ovals, Hexágonas; Planchas y Barras de Hierro Laminado en Frio.

MIDDLETON & CO., PHILADELPHIA, PA., U. S. A.

Used before varnishing on wood to develop natural beauty and preserve the finish. INFORMATION FREE.

THE BRIDGEPORT WOOD FINISHING CO. 240 PEARL STREET, NEW YORK, U. S. A. NEW MILFORD, CONN., U. S. A.

WHEELER PATENT WOOD FILLER.

Empleada antes de barnizar la madera para aumentar la belleza natural y conservar su realce.

THE BRIDGEPORT WOOD FINISHING CO. 240 Pearl Street, New York, E. U. de A. New Milford, Conn., E. U. de A.

Miembros de la Asociación Nacional de Fabricantes de los Estados Unidos de América.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		
Paper, Roofing, Sheathing, Insulating, Water-proof, and for Special Purposes, Manufacturers of (Papel: Fabricantes de Papel para Techos, Papel de Ferro, Papel Aislador, Impermeable y para Usos Especiales)—		Phonographs (Fonógrafos)—	
Bird, F. W., & Son, East Walpole, Mass., U. S. A.	xvi	Edison Phonograph Agency, 4 Broad Street, New York, N. Y., U. S. A.	
Pens, Steel (Plumas de Acero)—		Photographic Films (Películas Fotográficas)—	
Esterbrook Steel Pen Co., The, 26 John Street, New York, N. Y., U. S. A.	xviii	Keystone Dry Plate and Film Works, John Carbutt, Prop., Wayne Junction, Philadelphia, Pa., U. S. A.	
Pens, Stylographic and Fountain (Plumas, Estilográficas y de Fuente)—		Photographic Papers, Permanent (Papel Permanente de Fotografía)	
Ulrich, J. B., & Co., Thames Building, New York, N. Y., U. S. A.	lviii	American Aristotype Co., Jamestown, N. Y., U. S. A.	
Mable, Todd & Bard, 130 Fulton Street, New York, N. Y., U. S. A.	xxxviii	Pipe, Cast Iron, and Plumbers' Castings (Caños de Hierro Fundido y Fundiciones de Fontanero)—	
		Monitor Iron Works, 76-80 Centre Street, New York, N. Y., U. S. A.	lxvii

**PAPEL
A
PAPEL DE TODA CLASE,
E
L**

OFERTENOS A LOS IMPRESORES Y EDITORES, LITÓGRAFOS Y FABRICANTES DE LIBROS EN BLANCO EL SUEÑO MÁS GRANDE DE :

ADAPTADO A SUS NECESIDADES, DE LA MEJOR CALIDAD Y COLOR Y HECHO CON EL MAYOR ESmero, PRECIOS MODERADOS.

A. G. ELLIOT & CO., 30, 32, and 34 South Sixth St., PHILADELPHIA, PA., U. S. A.

Diríjase á nuestros agentes para la exportación, **BORN Y Cia.** No. 1 Broadway, New York, U. S. A.

Se solicita Correspondencia. Se envían Muestras.

Mexican Safe Deposit & Trust Co.
MEXICO CITY, MEXICO.

Transact a General Banking Business.

Collections Made in All Parts of the Republic. Exchange Bought and Sold. Drafts Issued on New York.

TRADERS' PAPER COMPANY,
LOCKPORT, N. Y., U. S. A.

FABRICANTES de PAPEL grueso de todas clases para la fabricación de cajas plegadizas, tarjetas de empaque y papel revestido de arcilla ó esmalto; papel grueso para envoltorio, rellenos intermedios de cartón, tarjetas en blanco, cartulina y cartones de superior calidad.

Capacidad diaria, 100,000 libras. Próvia solicitud, se remiten á todas partes del mundo muestras por correo.



The Rock Island Plow Co.

ROCK ISLAND, ILL., U. S. A.

Fabricantes en gran escala de Instrumentos de Agricultura de todas clases, incluyendo

Arados de Acero,



Rastros de Disco con Sembradoras,

Arados con Asiento,

Arados

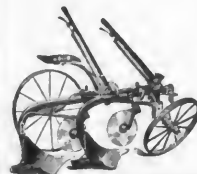
Arados de Fundición Enfriada,

Múltiples

DE TODOS TAMAÑOS Y MODELOS.

Se envían los precios al que los pida.

Los efectos se entregan embaldados á bordo de los navíos en New York, libres de gastos.



Comprendemos muy bien las necesidades del comercio extranjero.



SE SOLICITA CORRESPONDENCIA.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Pipe Manufacturers (Fabricantes de Caños)—		Presses, Printing (Prensas de Imprimir)—	
Abendroth & Root Mfg. Co., 28 Cliff Street, New York, N. Y., U. S. A.....	xxii	Chandler & Price Manufacturing Co., The, Cleveland, Ohio, U. S. A.....	xviii
Flows, Manufacturers of All Kinds of (Fabricantes de Toda Clase de Arados)—		Cottrell, C. B., & Sons Co., 41 Park Row, New York, N. Y., U. S. A.....	Outside back cover.
Rock Island Plow Co., Rock Island, Ill., U. S. A.....	lxxiv	Kelsey & Co., Meriden, Conn., U. S. A.....	xli
Plumbers' Supplies (Materiales de Plomero)—		Projecting Machines and Films, Dealers in (Peliculas y Máquinas de Proyección)—	
Colwell Lead Co., 67 Centre Street, New York, N. Y., U. S. A.....	Inside front cover.	Maguire & Baucus, Ltd., 5 Warwick Court W., London, England, and 41 Pine Street, New York, N. Y., U. S. A.....	lxxvi
Porcelain Enameled Baths and Plumbing Goods, Manufacturers of (Fabricantes de Bañaderas con Esmalte de Porcelana y de Artículos para Plomeros)		Pumping Machines (Maquinaria de Bombear)—	
Standard Mfg. Co., P. O. Box 1454-O, Pittsburg, Pa., U. S. A.....	iv	Stillwell-Bierce & Smith-Vaile Co., The, Dayton, Ohio, U. S. A.....	lix

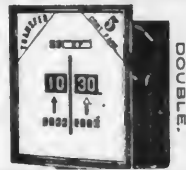


JAMES O. BENTON,
Sucesor de Benton Mfg. Co.

Fabricante de Registros Mecánicos de Mano para contar ganado, géneros, etc. Por este medio se hace innecesario el uso de papel y lápiz, y no se corre el riesgo de olvidar la cuenta cuando se distrae la atención hacia alguna otra cosa. Especialidad en Contadores de Pasaje para Tranvías y Máquinas Pequeñas de Imprimir. OFICINA Y FABRICA: 8 Abingdon Square, New York, U. S. A. Establecida en 1874.

El Registrador del Pago de Pasajes Llamado
The New Haven Fare Register

Para usarse en los ferrocarriles urbanos. Premiado con los mas altos premios en Chicago en 1893 y en Atlanta en 1895. SIMPLES, DOBLES, TRIPLES. Se enviaran circulares y descripción completa a quien lo solicite. THE NEW HAVEN CAR REGISTER CO., DEPARTMENT A. NEW HAVEN CONN., U. S. A.



BUFFALO DENTAL MANUFACTURING CO.



587 and 589 Main Street,
Corner of Chippewa,
BUFFALO, N. Y., U. S. A.

Fabricantes de y Comerciantes en

ARTÍCULOS DE TODAS CLASES . . .

PARA DENTISTAS.

LOS QUE PRIMERO FABRICARON

VULCANIZADORES PARA
DENTISTAS Y ORIFICADORES

AUTOMATICOS

Se llama la atención hacia los Vulcanizadores de "Lewis," como que son los mejores que jamás se han fabricado.

Se envían catálogos al que los pida. Se solicita correspondencia.

El Vulcanizador de "Lewis" con palanca atravesada y aparato para calentar con gas. Patentado el 2 de octubre de 1894.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Railroads (Ferrocarriles)—		Ropes, Twines, Wicks, Manufacturers and Commission Merchants (Cuerdas, Bramante, Mechas, Fabricantes y Comisionistas de)—	
Kansas City, Pittsburg and Gulf R. R., Washington, D. C., U. S. A.	vii	Nawrath, J. P., & Co., 18 Lispenard Street, New York, N. Y., U. S. A.	xib
St. Louis and San Francisco R. R., St. Louis, Mo., U. S. A.	lvi	Saddlery and Harness, Manufacturers of (Fabricantes de Arneses y Sillas de Montar)—	
Southern Railway.....	Inside back cover.	Perkins-Campbell Co., 622 Broadway, Cincinnati, Ohio, U. S. A.	xxvii
Railway Supplies (Materiales de Ferrocarril)—		Sanitary Appliances, Special Tool and Roller (Aparatos Sanitarios, Fabricantes de Herramientas y Rodillos)—	
Allison Mfg. Co., The, Philadelphia, Pa., U. S. A.	ixii	Noble, Henry A., 203 Dock Street, Philadelphia, Pa., U. S. A.	lxz
Reflectors, Street Lamps, Headlights, etc., Manufacturers of (Fabricantes de Reflectores, Faroles de Calle, Lámparas de Locomotoras, etc.)—		Scales / Balanzas)—	
Wheeler Reflector Co., Boston, Mass., U. S. A.	xx	Koblbusch, Herman, Sr., 59 Nassau Street, New York, N. Y., U. S. A.	lxxvii
Registers (Registros)—		Springer Torsion Balance Co., The, 92 Reade Street, New York, N. Y., U. S. A.	lxxviii
Benton, James O., 8 Abingdon Square, New York, N. Y., U. S. A.	lxxxv	Seed Cleaning Machinery (Maquinaria para Limpiar Semillas)—	
Rice Cleaning Machinery (Maquinaria para Limpiar Arroz)—		Huntley Mfg. Co., Silvercreek, N. Y., U. S. A.	lxxxii
Huntley Mfg. Co., Silvercreek, N. Y., U. S. A.	lxxxii	Ship Builders (Constructores de Buques)—	
Rice and Coffee Hulling Machinery (Maquinaria para Descascar Arroz y Café)—		Columbian Iron Works and Dry Dock Co., Baltimore, Md., U. S. A.	lxxxv
Engelberg Huller Co., The, Syracuse, N. Y., U. S. A.	lxxx	Cramp, Wm., & Sons Ship Building and Engine Co., Philadelphia, Pa., U. S. A.	lxxxvii

**PELÍCULAS Y MÁQUINAS DE PROYECCIÓN
TAMBIÉN FONÓGRAFOS Y TODA CLASE DE MÁQUINAS FONOGRAFICAS.**

KINETOSCOPIO PROYECTOR DE EDISON.

(Edison Projecting Kinetoscope.)

Con este aparato y las películas de Edison y Lumière se pueden presentar figuras de tamaño natural y reproducir los movimientos y, en general, todos los caracteres distintos de vitalidad, ofreciendo así el espectáculo más interesante y maravilloso.

Nuestro surtido de artículos para exhibición es el más completo. Somos los que trafican en mayor escala en el mundo en máquinas de proyección y películas. Las películas para el Drama de la Pasión, están ya terminadas.

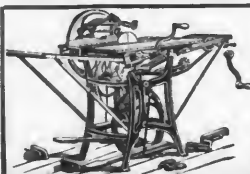


Los mejores artículos á los precios más bajos. Solamente vendemos efectos legítimos. No hay duplicados inútiles.

MAGUIRE & BAUCUS, 44 PINE STREET, NEW YORK, N. Y., U. S. A.

4 & 5 WARWICK COURT W. C., LONDON, ENGLAND.

Pidáuse Cat. logos.



MAQUINARIA DE PEDAL Y DE MANO.

Tornos de Enroscar Tornillos, Tornos para Obra de Madera, Sierras de Contornear, Sierras Circulares, Máquinas de Moldurar y de Enmascar, etc. Todas estas máquinas son de construcción y estilo moderno y de la mejor calidad.

Pidáuse Cat. logos: El marcado con la letra A contiene Informes sobre la Maquinaria de Trabajar Madera. El marcado con la letra B encierra todo lo relativo á los Tornos, etc.

SENECA FALLS MFG. CO., 545 Water St., Seneca Falls, N. Y., U. S. A.



ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Shipping and Commission Merchants (Embarcadores y Comisionistas) —		American Steam Packing Co., 60 Federal Street, Boston, Mass., U. S. A.....	lxxiii
Newhall, H. M., & Co., 309 and 311 Sansome Street, San Francisco, Cal., U. S. A.....	lxxvii	Steam Pumps (Bombas de Vapor) —	
Shredded Codfish (Bacalao Desmenuzado) —		Snow Steam Pump Works, The, Buffalo, N. Y., U. S. A.....	lxii
Beardeley's, J. W., Sons, 170-180 West Street, New York, N. Y., U. S. A.....	lxi	Steamship Builders (Constructores de Buques de Vapor) —	
Soap (Jabón) —		Globe Iron Works Co., The, Center and Spruce Streets, Cleveland, Ohio, U. S. A.....	xxvi
Carbolic Soap Co., New York, N. Y., U. S. A.....	lxiii	Steel Manufacturers (Artículos de Acero, Fabricantes de) —	
Starch, Manufacturers of (Fabricantes de Almidón) —		Carnegie Steel Co., Ltd., Carnegie Building, Pittsburg, Pa., U. S. A.....	xi
National Starch Manufacturing Co., 296-302 South Street, New York, N. Y., U. S. A.....	1	Stoves, Ranges, and Grates (Estufas, Fogones y Parrillas) —	
Steam Engines, Gas Engines, Steam Turbines, Stokers, and Ice Plants (Máquinas de Vapor, Máquinas á Gas, Turbinas de Vapor, Atizadores y Máquinas de Fabricar Hielo)		Bissell & Co., Pittsburg, Pa., U. S. A.....	lxiv
Westinghouse, Church, Kerr & Co., 26 Cortlandt Street, New York, N. Y., U. S. A.....	viii	Strainers, Coffee (Coladores de Café) —	
Steam Packing (Empaquetaduras al Vapor) —		Standard Strainer Co., 35 Maiden Lane, New York, N. Y., U. S. A.....	lxii
		Telephone Supplies (Artículos para Teléfonos) —	
		Keystone Telephone Co., 565 Old Avenue, Pittsburg, Pa., U. S. A.....	lxx

Compañía denominada

BARKELEW & KENT,

TODA CLASE DE SILLAS DE BICICLETA.

26 West Broadway, NEW YORK, U. S. A.

Sillas de Bicicleta de todas las hechuras. Un surtido de más de 500 modelos.



Herman Kohlbusch, Sr.

Establecido en 1859.

Fabricante de Balanzas Finas y Pesos para todos los usos que requieren la exactitud.

59 Nassau Street, Corner Maiden Lane, New York.


Pídase el Catálogo.

H. M. NEWHALL & CO.

COMERCIANTES COMISIONISTAS Y DE TRANSPORTES

AGENTES DE SEGUROS CONTRA INCENDIO Y MARITIMOS

309-311 Sansome Street, SAN FRANCISCO, CALIFORNIA.



YO CURO LA SORDERA y los ruidos de cabeza con mis **Timpanos Auditivos** y los tubulares de Pateute. Nueva invención científica que perfectamente restituye el oído, lo mismo que las gafas y espejuelos facilitan la vista; y esto cuando todos los demás medios y remedios han sido infructuosos. El paciente se los pone fácilmente en el oído, y una vez colocados no se notan desde el exterior. Envío instrucciones en español, y también consejos y tratamientos propios de cada caso particular. Los pedidos se me pueden hacer por medio de las casas comisionistas ó por las compañías de expresos. El precio es de \$15 mensuales norteamericanas, ó su equivalente en la extranjera. Al hacer un pedido, dígame la edad, el sexo, la causa de la sordera, y díga: la medida tomada alrededor de la cabeza. Téngase cuidado en solicitar los **Timpanos Auditivos** de F. HIXCOX, 853 Broadway, New York; y no se admitan otros en su lugar; pues soy el único que hace y vende la única invención eficaz de su clase para curar la sordera. No tengo agentes; pero remitiré con gusto, a quien lo solicite, un folleto ilustrado de pruebas, gratis. Dirección: F. HIXCOX, 853 Broadway, New York, U. S. A.



EL CONSERVADOR de CORREAS de RHOADS,

PARA CORREAS DE CUERO.

CONSERVA EL CUERO Y AUMENTA LA FUERZA.

J. E. RHOADS & SONS, Philadelphia, Pa., U. S. A.

Fábrica en Wilmington, Del., U. S. A.

Establecido en 1854.

JOSEPH ULLMANN, Exportador é Importador de **PIELES,**

165 and 167 Mercer Street, NEW YORK, U. S. A.

Succursales: 19 Ritterstrasse, Leipzig, Germany. 20 College Hill, Queen Street, E. C., London, England.

150 East Third Street, St. Paul, Minn., U. S. A.

Se solicitan Consignaciones de Pieles.

ENGLISH AND SPANISH LIST OF ARTICLES ADVERTISED.

	PAGE.		PAGE.
Tin Foil (Hoja de Estaño) —		Ventilators (Ventiladores) —	
Couley, John, & Son, 2-4 Dominick Street, New York, N. Y., U. S. A.	lvi	Pancoast Ventilator Co., 316 Philadelphia Bourse, Philadelphia, Pa., U. S. A.	lxv
Toilet Paper, Medicated (Papel Medicado) —		Watches and Cyclometers, Manufacturers (Fabricantes de Relojes y Ciclómetros) —	
Hoogland's, B. T., Sons, 38 John Street, New York, N. Y., U. S. A.	xxii	New England Watch Co., The, Waterbury, Conn., U. S. A.	xxxvii
Tool Manufacturers (Herramientas, Fabricantes de) —		Well Supplies (Artículos para Pozos, etc.) —	
Wonham, Fred. S., 122 Liberty Street, New York, N. Y., U. S. A.	xx	Pierce Well Engineering and Supply Co., 123 Liberty Street, New York, N. Y., U. S. A.	xli
Turbine Water Wheels and Engines (Turbinas y Máquinas) —		Whisk Brooms, Manufacturers of (Escobillas, Fabricantes de) —	
Chase Turbine Manufacturing Co., Orange, Mass., U. S. A.	lxix	Onondaga Whisk Broom Works, Syracuse, N. Y., U. S. A.	lxii
Leffel, James, & Co., Springfield, Ohio, U. S. A.	lxxxviii	Woolen Manufacturers (Fabricantes de Tejidos de Lana) —	
Vehicles, Harness, and Saddles, Manufacturers of (Fabricantes de Vehículos, Arneses y Sillas de Montar) —		Hampden Woolen Co., Dalton, Mass., U. S. A.	lxv
Murray, Wilber H., Manufacturing Co., Cincinnati, Ohio, U. S. A.	xxxii		

<h2 style="margin: 0;">TURBINAS Y MÁQUINAS DE VAPOR.</h2>	<h2 style="margin: 0;">CAÍDAS DE 3 Á 2000 PIES.</h2> <p style="font-size: small;">35 años de experiencia nos ponen en capacidad de construir ruedas de la mayor excelencia y adaptadas á toda especie de aplicaciones.</p> <h3 style="margin: 0;">MÁQUINAS Y CALDERAS</h3> <p style="font-size: x-small;">Automáticas y Sencillas, Válvulas Corredizas. Todas las obras construídas con los mejores materiales, con partes de remuda. Folletos de las ruedas de agua ó de las máquinas se reparten y remiten gratis. Díganos la especie de aplicación que se desee.</p> <p style="font-weight: bold;">JAMES LEFFEL & CO., Springfield, Ohio, E. U. de A.</p>
---	--

GOULD & EBERHARDT, Newark, N. J., E. U. de A.

CLASE ALTA DE INSTRUMENTOS PARA MÁQUINAS
ENTERAMENTE AUTOMÁTICAS.

Máquinas de tallar madera	Amoladoras de instrumentos	Prensas pedales y de máquina
Cortadoras de engranajes	Amoladoras de instrumentos cortantes	Bancos de tirar metales
Prensas de taladrar	Porta-instrumentos	Prensas de transferencia
Aparejos de atarrajaz	Máquinas de tornear	Prensas de planchas de acero
Cortadoras radiales dobles	Cepillos	Enseres completos para talleres.

Dirección por el cable, "EBERHARDT, NEWARK, N. J."

THE PLANET OIL CO.,

FABRICANTES DE

ACEITES PARA LUBRICAR.

CLEVELAND, OHIO, U. S. A.

Precios de paquetes de muestras de 10 galones, puestos libres de gastos a bordo de los vapores en New York.

Aceite para cilindros "Planet"	\$5.00	Aceite para Máquinas "Júpiter"	\$4.50
Aceite para dinamós "Gem"	4.00	Aceite para bicicletas	4.00
Aceite para lámparas de bicicleta	5.00	Aceite negro para arneses	5.00

Se desea establecer correspondencia y se necesitan agentes.

MONITOR IRON WORKS, 76, 78 AND 80 CENTRE STREET,
NEW YORK, N. Y., U. S. A.



17 años de Lección ó de Avenamiento de Hierro Fundido y sus Accesorios, Albañales, Tolvaa y Artículos para Caballerizas.
Fundiciones de Hierro para Fontaneros. Pídase el Catálogo y Descuentos.

	<p style="font-weight: bold; font-size: large;">EL "PROTECTOR."</p> <p style="font-size: small;">No. 96, de Acero Esmaltado. No. 97, de Bronce.</p>	<p style="font-weight: bold; font-size: large;">UN NUEVO CANDADO.</p> <p style="font-size: small;">Tomado, 2 x 2 1/2 pulgadas.</p>
		
<p style="font-weight: bold; font-size: large;">MILLER LOCK CO.,</p> <p style="font-size: small;">FABRICANTES DE CERRADURAS. PHILADELPHIA, PA., U. S. A.</p>		

METRIC WEIGHTS AND MEASURES.

METRIC WEIGHTS.

Milligram ($1/1000$ gram) equals 0.0154 grain.
 Centigram ($1/100$ gram) equals 0.1543 grain.
 Decigram ($1/10$ gram) equals 1.5432 grains.
 Gram equals 15.432 grains.
 Decagram (10 grams) equals 0.3527 ounce.
 Hectogram (100 grams) equals 3.5274 ounces.
 Kilogram (1,000 grams) equals 2.2046 pounds.
 Myriagram (10,000 grams) equals 22.046 pounds.
 Quintal (100,000 grams) equals 220.46 pounds.
 Millier or tonneau—ton (1,000,000 grams) equals 2,204.6 pounds.

METRIC DRY MEASURE.

Milliliter ($1/1000$ liter) equals 0.061 cubic inch.
 Centiliter ($1/100$ liter) equals 0.6102 cubic inch.
 Deciliter ($1/10$ liter) equals 6.1022 cubic inches.
 Liter equals 0.908 quart.
 Decaliter (10 liters) equals 9.08 quarts.
 Hectoliter (100 liters) equals 2.838 bushels.
 Kiloliter (1,000 liters)* equals 1.308 cubic yards.

METRIC LIQUID MEASURE.

Milliliter ($1/1000$ liter) equals 0.0388 fluid ounce.
 Centiliter ($1/100$ liter) equals 0.338 fluid ounce.
 Deciliter ($1/10$ liter) equals 0.845 gill.
 Liter equals 1.0567 quarts.
 Decaliter (10 liters) equals 2.6417 gallons.
 Hectoliter (100 liters) equals 26.417 gallons.
 Kiloliter (100 liters) equals 264.17 gallons.

METRIC MEASURES OF LENGTH.

Millimeter ($1/1000$ meter) equals 0.0394 inch.
 Centimeter ($1/100$ meter) equals 0.3937 inch.
 Decimeter ($1/10$ meter) equals 3.937 inches.
 Meter equals 39.37 inches.
 Decameter (10 meters) equals 393.7 inches.
 Hectometer (100 meters) equals 328 feet 1 inch.
 Kilometer (1,000 meters) equals 0.62137 mile (3,280 feet 10 inches)
 Myriameter (10,000 meters) equals 6.2137 miles.

METRIC SURFACE MEASURE.

Centare (1 square meter) equals 1,550 square inches.
 Are (100 square meters) equals 119.6 square yards.
 Hectare (10,000 square meters) equals 2.471 acres.
 The metric system has been adopted by the following-named countries: Argentine Republic, Bolivia, Brazil, Chile, Costa Rica, Ecuador, Mexico, United States of America, and United States of Colombia.

WM. T. MALSTER,
President and General Manager.

JAS. F. LYND,
Secretary and Treasurer.

THE COLUMBIAN IRON WORKS AND DRY DOCK COMPANY

OF BALTIMORE CITY,

Ship Builders in Iron and Steel.

COMPOUND AND TRIPLE EXPANSION ENGINES.

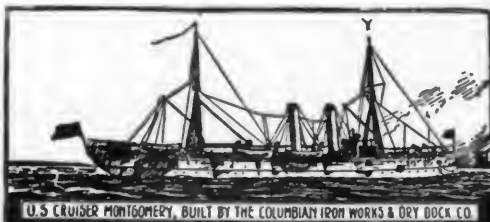
BOILERS, IRON AND BRASS CASTINGS OF EVERY DESCRIPTION.

Unequaled facilities for docking and repairing vessels afforded by the dry dock of 450 feet length. Ample wharf accommodations whilst vessels are repairing.

OFFICES AND WORKS AT

**LOCUST POINT,
BALTIMORE, MD.**

Telephone No. 370.



U.S. CRUISER MONTGOMERY, BUILT BY THE COLUMBIAN IRON WORKS & DRY DOCK CO.

WM. T. MALSTER,
Presidente y Administrador General.

JAS. F. LYND,
Secretario y Tesorero.

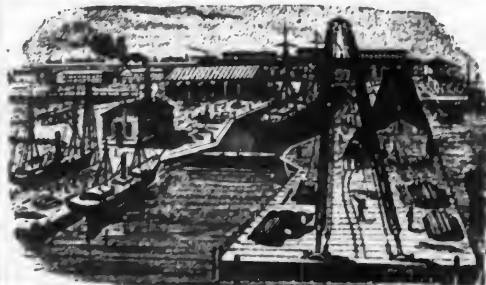
THE COLUMBIAN IRON WORKS AND DRY DOCK COMPANY

DE LA CIUDAD DE BALTIMORE,

CONSTRUCTORES DE NAVÍOS DE HIERRO Y DE ACERO.

MÁQUINAS DE VAPOR DE DOS CILINDROS Y DE TRIPLE EXPANSIÓN.

Ingenieros y Maquinistas. Calderas, Fundiciones de Hierro y de Bronce de Toda Clase.



El dique seco, que tiene 450 pies de largo, presenta facilidades sin rival para meter allí navíos y repararlos. Se ofrecen amplios alojamientos en los muelles mientras se reparan los navíos.

OFICINA Y TALLERES EN

**LOCUST POINT,
BALTIMORE, MD.**

Número del Teléfono: 370.

VALUE OF AMERICAN COINS.

The following table shows the value, in United States gold, of coins representing the monetary units of the Central and South American Republics and Mexico, estimated quarterly by the Director of the United States Mint, in pursuance of act of Congress:

ESTIMATE JANUARY 1, 1899.

Countries.	Standard.	Unit.	Value in U. S. gold or silver.	Coins.
ARGENTINE REPUBLIC.	Gold and silver.	Peso	\$.965*	{ Gold—Argentine (\$4.824) and ½ Argentine. Silver—Peso and divisions.
BOLIVIA.	Silver	Boliviano	.439	Silver—Boliviano and divisions.
BRAZIL	Gold	Milreis	.546*	{ Gold—5, 10, and 20 milreis. Silver—½, 1, and 2 milreis.
CENTRAL AMERICAN STATES				
Costa Rica	Gold	Colon	.465	{ Gold—2, 5, 10, and 20 colons (\$9.307). Silver—5, 10, 25, and 50 centimos.
Guatemala	Silver	Peso	.439	Silver—Peso and divisions.
Honduras				
Nicaragua				
Salvador				
CHILE	Gold	Peso	.305	{ Gold—Escudo (\$1.825), doub- loon (\$3.650), and condor (\$7.300). Silver—Peso and divisions.
COLOMBIA	Silver	Peso	.430	{ Gold—Condor (\$9.647) and double condor. Silver—Peso and divisions.
CUBA	Gold and silver.	Peso	.926*	{ Gold—Centen (\$5.017). Silver—Peso.
EQUADOR	Silver	Sucre	.439	{ Gold—Condor (\$9.647) and double condor. Silver—Sucre and divisions.
HAITI	Gold and silver.	Gourde	.965	Silver—Gourde.
MEXICO	Silver	Dollar	.477	{ Gold—Dollar (\$.683), 2¼, 5, 10, and 20 dollars. Silver—Dollar (or peso) and divisions.
PERU	Silver	Sol	.439	Silver—Sol and divisions.
PARAGUAY	Gold	Peso	1.034	{ Gold—Peso. Silver—Peso and divisions.
VENEZUELA	Gold and silver.	Bolivar	.193*	{ Gold—5, 10, 20, 50, and 100 bolivars. Silver—5 bolivars.

* Fixed.

Paraguay has no gold or silver coins of its own stamping. The silver peso of other South American Republics circulates there, and has the same value as in the countries that issue it.

F. E. REED COMPANY,

WORCESTER, MASS., U. S. A.,

COMPañÍA FABRICANTE DE MAQUINARIA PARA

LABRAR EL HIERRO.



Nuestra especialidad son los Tornos Mecánicos . . .
 . . . con un vuelo de 10 hasta 30 pulgadas, inclusives.

Citaremos lo que dice acerca de nuestros tornos el Diploma que nos fué otorgado en la

EXPOSICIÓN COLOMBINA DE CHICAGO DE 1893.

“Son hechos especialmente para el trabajo ordinario y para proporcionar al comprador una máquina muy buena á un precio notablemente bajo, problema difícil de resolver con acierto. A fin de llenar este requisito, estas máquinas son sencillas en cuanto á su construcción y movimiento, y están arregladas de tal modo que no pueden romperse á causa de descuidos por parte del que las maneja.” Estos tornos son hechos de conformidad con las reglas establecidas y su trabajo es de superior calidad.

1
-
e
e
y
A
n
e